



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN: 2541-8408



№12(89)

**НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ**

МОСКВА, 2024



НАУЧНЫЙ ФОРУМ: ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ

*Сборник статей по материалам LXXXIX международной
научно-практической конференции*

№ 12 (89)
Декабрь 2024 г.

Издается с ноября 2016 года

Москва
2024

УДК 33
ББК 65
НЗ4

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Илларионова Елена Александровна – канд.экон.наук, доц. кафедры менеджмента, Филиал АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой институт», Россия, г. Старый Оскол;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет», Россия, г. Екатеринбург.

НЗ4 Научный форум: Экономика и менеджмент: сб. ст. по материалам LXXXIX междунар. науч.-практ. конф. – № 12 (89). – М.: Изд. «МЦНО», 2024. – 108 с.

ISSN 2541-8408

Статьи, принятые к публикации, размещаются на сайте научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU.

ISSN 2541-8408

ББК 65

© «МЦНО», 2024

Оглавление

1. Бухгалтерский учет, статистика	5
БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЁТНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИЙ	5
Васюк Александр Александрович	
Нарушевич Галина Генриковна	
ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА В КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ: ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ИХ ПОСТУПЛЕНИЯ И ПРАКТИКА УЧЕТА	12
Подседова Анна Алексеевна	
2. Землеустройство, рекреация и туризм	18
ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕХАНИЗМА ПУБЛИЧНОГО СЕРВИТУТА	18
Мухарямов Ильдар Мукатдесович	
3. Мировая экономика	27
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РЫНКОВ ЗЕЛЕННЫХ ЭНЕРГОТЕХНОЛОГИЙ ЕВРОПЫ И РОССИИ	27
Самбурский Илья Георгиевич	
4. Региональная экономика	35
ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	35
Бурковская Виталина Константиновна	
Ермакова Дарья Сергеевна	
Путивец Галина Эриковна	
ЭФФЕКТИВНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ КЛАСТЕРНОЙ ПОЛИТИКИ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН	45
Родион Георгиевич Поляков	
5. Финансы, денежное обращение и кредит	52
О ФАКТОРЕ ЛИКВИДНОСТИ В ПОДХОДАХ К ЦЕНООБРАЗОВАНИЮ КРЕДИТНЫХ ДЕФОЛТНЫХ СВОПОВ	52
Добрица Илья Игоревич	

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ВИДЫ ИСЛАМСКОГО СТРАХОВАНИЯ (ТАКАФУЛ) Заболотникова Виктория Дмитриевна	61
ВИДЫ БАНКОВСКИХ РИСКОВ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ») Мокроусов Александр Сергеевич Прус Александр Михайлович	67
ХЕДЖИРОВАНИЕ КРЕДИТНЫХ РИСКОВ Харисов Михаил Зульфатович	73
6. Экономика и управление народным хозяйством	76
О ПЕРСПЕКТИВАХ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДА СИСТЕМЫ СБАЛАНСИРОВАННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В ЛЕСНОМ ПЛАНИРОВАНИИ Коларж Вячеслав Вячеславович Карамышев Виктор Алексеевич	76
7. Экономика труда	83
ЗАНЯТОСТЬ МОЛОДЕЖИ БЕЛАРУСИ И РОССИИ Галицкая Алина Александровна	83
8. Экономическая теория	90
ВЛИЯНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА И НЕЙРОСЕТЕЙ В ЭКОНОМИКЕ РФ Малков Артур Фаридович	90
АНАЛИЗ КРЕДИТНОГО РИСКА В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ Новоятлова Анна Алексеевна Калачев Михаил Анатольевич	96
МЕТОДЫ И ФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЭКОНОМИКЕ Циберман Диана Ивановна Калачев Михаил Анатольевич	102

1. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, СТАТИСТИКА

БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЁТНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИЙ

Васюк Александр Александрович

*студент,
Гродненский государственный
университет имени Янки Купалы,
Беларусь, г. Гродно*

Нарушевич Галина Генриковна

*научный руководитель,
магистр естественных наук,
УО «Гродненский государственный
университет имени Янки Купалы»,
Беларусь, г. Гродно*

ACCOUNTING STATEMENTS OF THE ORGANIZATION

Alexander Vasyuk

*Student,
Yanka Kupala State University,
Belarus, Grodno*

Galina Narushevich

*Scientific supervisor,
Master of Science in Natural Sciences,
Educational Institution
"Yanka Kupala Grodno State University",
Belarus, Grodno*

Аннотация. Статья посвящена изучению бухгалтерской отчётности организаций, её структуре, значимости и влиянию на финансовую деятельность предприятия. Рассматриваются основные виды бухгалтерской отчётности, такие как баланс, отчёт о прибылях и убытках, отчёт о движении денежных средств и отчёт об изменениях в капитале. Рассматриваются требования, предъявляемые к составлению и представлению бухгалтерской отчётности, а также стандарты и нормативы,

регулирующие этот процесс. А также проблемы с которыми сталкиваются исследователи в области бухгалтерской отчётности.

Abstract. The article is devoted to the study of accounting statements of organizations, its structure, significance and impact on the financial activities of the enterprise. The main types of accounting statements are considered, such as balance sheet, income statement, cash flow statement and statement of changes in equity. The requirements for the preparation and presentation of accounting statements, as well as standards and regulations governing this process, are considered. As well as the problems faced by researchers in the field of accounting.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, финансовая отчетность, баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет о движении денежных средств, пояснительная записка, финансовый анализ, управленческий учет, прозрачность.

Keywords: accounting statements, financial statements, balance sheet, profit and loss statement, cash flow statement, explanatory note, financial analysis, management accounting, transparency.

Бухгалтерский учет – это набор корректно структурированной информации, выражающейся через унифицированные документы, которые делают видимой финансово-хозяйственную сущность предприятия. Он базируется на данных бухучета и даёт подробное отображение деятельности организации в периоде отчётности, а также её текущее финансовое положение [1].

Система бухгалтерской документации представляет собой структурированный набор финансовых отчетов, фиксирующих итоги работы предприятий в течение заданных интервалов времени. В её состав входят ключевые элементы: балансы, отчет о доходах и расходах, данные по движению денежных средств и подробные комментарии для аналитиков. Эта система служит фундаментом для глубокого финансового анализа состояния компании и оценки управленческих успехов. Бухгалтерия обеспечивает менеджмент и руководство актуальной информацией, необходимой для долгосрочного планирования и оперативного управления. Основные функции включают следующее:

- **Анализ финансов:** Отчетность бухгалтера позволяет проводить комплексный анализ ключевых финансовых показателей – ликвидности, эффективности использования капитала (ROI), а также устойчивости бизнеса к внешним воздействиям. Такой подход выявляет сильные и слабые стороны предприятия, что служит основанием для взвешенных управленческих решений.

- **Контроль затрат:** Бухгалтерская отчетность становится инструментом контроля над расходами, позволяя идентифицировать излишние траты и разрабатывать стратегии оптимизации. Это напрямую влияет на повышение рентабельности и общую эффективность деятельности.

- **Инвестиционные решения:** При принятии решений о вложениях бухгалтерская отчетность предоставляет исчерпывающие данные о текущем финансовом состоянии компании, перспективах прибыльности. Это дает возможность оценить риски и принимать обоснованные инвестиционные решения.

- **Оценка рентабельности:** Отчет о доходах и расходах служит зеркалом для анализа прибыли предприятия. Эта информация критически важна при оценке действующей стратегии, а также в определении необходимости её корректировки с целью повышения финансовых результатов.

Для успешного управления и взаимодействия с внешними контрагентами организации важно, чтобы их бухгалтерская отчетность была достоверной, понятной и соответствовала установленным требованиям. Основные требования устанавливают Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО). Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) представляют собой свод правил, установленных Советом по международным стандартам финансовой отчетности. Данные стандарты регламентируют порядок отражения в финансовой отчетности различных хозяйственных операций и событий. МСФО определяют строгие требования к ведению и презентации бухгалтерской отчетности, обеспечивая единообразие и прозрачность финансового учета на международном уровне. Однако потребности различных пользователей и задачи, которые они решают с помощью отчетности, существенно отличаются. Это обусловило деление бухгалтерской отчетности на разные виды, каждый из которых имеет свои особенности, цели составления и сферу применения.

К основным видам отчетности можно отнести:

- индивидуальная бухгалтерская отчетность;
- консолидированная финансовая отчетность;
- управленческая отчетность;
- налоговая отчетность;
- статистическая отчетность.

Индивидуальная бухгалтерская отчетность это отчетность представляет собой финансовые документы одного экономического субъекта. В них отражено текущее финансовое положение на определенную дату, а также финансовые результаты за отчетный период. Индивидуальная

бухгалтерская отчетность представляется исключительно в денежном выражении. Это позволяет сравнивать показатели и формировать сводные и консолидированные финансовые отчеты. Ее составление основывается на данных бухгалтерского учета, зафиксированных в синтетических и аналитических счетах [3].

Консолидированная финансовая отчетность представляет собой комплексный финансовый документ, отражающий имущественное и финансовое состояние группы юридических лиц на определенную дату, а также результаты их совместной хозяйственной деятельности за отчетный период.

Данная отчетность формируется путём агрегирования бухгалтерской отчетности участников группы и дополнительных таблиц, подготовленных на основе данных их бухгалтерского учёта.

Главная цель консолидированной финансовой отчетности – предоставление пользователям достоверной и полной информации о финансовом положении и результатах деятельности группы компаний.

Управленческая отчетность служит инструментом принятия решений руководством и другим управленческим персоналом хозяйствующего субъекта. Она предоставляет информацию о различных аспектах деятельности организации, таких как объемы продаж, запасы сырья, движение денежных средств и др., за короткие периоды (сутки, рабочая неделя, декада) [3].

Формат и содержание такой отчетности определяются каждой организацией независимо. В ней используются различные единицы измерения – стоимостные, натуральные, трудовые. Данные для управленческой отчетности в основном берутся из первичных бухгалтерских документов и оперативных сведений, которые могут не иметь формального документального подтверждения (например, переданы по электронной почте или телефону).

Налоговая отчетность, включающая в себя налоговые декларации, содержит сведения, необходимые для определения размера налоговых обязательств и отражения фактов их уплаты. Все показатели налоговой отчетности должны быть выражены в денежных единицах. Составление такой отчетности может осуществляться на основе данных бухгалтерского учета, приведённых в соответствии с требованиями налогового законодательства, либо на основе данных, полученных в ходе специально организованного налогового учёта [5].

Статистическая отчетность содержит обобщенные данные о деятельности предприятия в различных сферах, включая объемы производства и продаж, инвестиционную активность, финансовое состояние, занятость, уровень оплаты труда и другие важные показатели.

Порядок формирования и подачи статистической отчетности устанавливается Федеральной службой государственной статистики [4].

Показатели в статистической отчетности могут выражаться в разных единицах измерения. Все организации обязаны составлять и предоставлять такую отчетность в соответствии с установленными требованиями.

Среди изученных форм отчетности наиболее полное представление о деятельности организации предоставляет бухгалтерская отчетность. В процессе текущего бухгалтерского учета непрерывно фиксируются данные о каждой хозяйственной операции, осуществляемой организацией. Информация, собранная в учетных регистрах за определенный период, обобщается и представляется в сжатой форме, обеспечивающей удобство восприятия и понимания для лиц, принимающих управленческие решения или оценивающих деятельность организации. Именно такой формой является бухгалтерская отчетность.

Развитие системы бухгалтерского учета неразрывно связано с эволюцией потребностей пользователей в учетной информации. Появление новых управленческих концепций, таких как социальная, экологическая и ценностно-ориентированная парадигмы, а также менеджмент знаний, обуславливает возрастание спроса на информацию и необходимость формирования новых показателей бухгалтерской отчетности. Это, в свою очередь, стимулирует совершенствование теоретико-методологических основ функционирования учетной системы.

В последнее время для повышения эффективности бухгалтерского учета широко используются различные научные методы и теории. Это приводит к постепенному приближению методологии бухгалтерских исследований с методологиями, применяемыми в экономических, социальных, поведенческих и других областях науки. Данные тенденции можно классифицировать на основе двух основных подходов:

- Междисциплинарный подход, предполагающий интеграцию методологий смежных наук (например, информатики, социологии, психологии, лингвистики) в учетные исследования.
- Интердисциплинарный подход, основанный на применении исследовательской методологии, пригодной для различных научных областей (таких как системный анализ, синергетика).

В современной научной среде недостаточно уделяется внимания проблемам формирования и последующего применения учетного продукта. Это обусловлено дефицитом научных публикаций на данную тему, а также отсутствием систематических и глубоких исследований, способных поднять учетную науку на новый качественный уровень.

Как справедливо отмечает З.В. Семанюк, проблема заключается в неполном отражении теоретических аспектов информации как продукта учетной системы и ценного производственного ресурса в теории учета. В то же время, в учетной теории практически отсутствуют работы, рассматривающие информацию в качестве ресурса и продукта учета [2].

По нашему мнению, к основным причинам такого положения дел относятся:

- Отсутствие единодушного мнения среди исследователей относительно понимания сущности понятий "учетный продукт" или "бухгалтерская отчетность".
- Поверхностное рассмотрение аспектов применения понятия учетного продукта без детального изучения последствий такого подхода.
- Частичное применение характеристик и инструментов анализа учетной системы как отдельного бизнес-процесса [2].

Развитие научных исследований в этом направлении предполагает необходимость решения обозначенных выше проблем, что позволит сформировать целостную и непротиворечивую концепцию учетного (бухгалтерского) продукта, генерируемого системой бухгалтерского учета.

Бухгалтерская отчетность организаций представляет собой основной инструмент для демонстрации их финансового состояния, результатов хозяйственной деятельности и изменений в финансовом положении. Она служит ценным источником информации для широкого круга заинтересованных лиц, включая собственников, инвесторов, кредиторов, государственных органов и других заинтересованных сторон.

Ключевыми элементами бухгалтерской отчетности являются баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет о движении денежных средств и отчет об изменениях в капитале. Каждый из этих документов предоставляет специфическую информацию, необходимую для оценки финансового положения и эффективности деятельности предприятия.

Корректное ведение бухгалтерского учета и составление отчетности способствуют повышению прозрачности и надежности информации, что, в свою очередь, содействует принятию обоснованных управленческих решений, привлечению инвестиций и минимизации финансовых рисков. Необходимо учитывать изменения в законодательстве и нормативных актах, чтобы отчетность соответствовала актуальным требованиям и стандартам.

Бухгалтерская отчетность не только отражает финансовое положение предприятия, но и является важным элементом его финансового управления, способствующим устойчивому развитию и стабильности на рынке[6].

Список литературы:

1. Глазов М.М. Бухгалтерский учет и анализ: Учебное пособие / Глазов М.М., Брылева Н.Д., Елкина Т.Н., Елкина А.А., Петрова Е.Е., Сисина Н.Н. – СПб.: Астерион, 2013. – 156 с.
2. Семанюк В. Информационные ресурсы: учетно-теоретический аспект / В. З. Семанюк // Вестник Львовской коммерческой академии. – Львов: Издательство Львовской коммерческой академии, 2011. – Вып. 35. – С. 319-322.
3. Натепрова Т.Я. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие / Т.Я. Натепрова, О.В. Трубицына. – 2е изд., перераб. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2013. – 292 с.
4. Бараускас, С.В. Бухгалтерская и статистическая отчетность : учеб.- метод. пособие / С.В. Бараускас, К.А. Шиманский. – Минск : БГУЭ, 2015. – 143 с.
5. Мошкова, Т.А. Бухгалтерская (финансовая) отчетность в системе финансового менеджмента: учеб. пособие / Т.А. Мошкова. – Электрон. текст. и граф. дан. (4,8 Мб). – Самара: Изд-во Самарского университета, 2018. – 1 опт. компакт-диск (CD-ROM). – Систем. требования: ПК Pentium; Adobe Acrobat Reader. – Загл. с титул. экрана.
6. Сорокина Е.М. Бухгалтерская и финансовая отчетность организаций : учеб. пособие / Е.М. Сорокина. – Иркутск : Изд-во БГУЭП, 2013. – 118 с.

ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА В КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ: ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ИХ ПОСТУПЛЕНИЯ И ПРАКТИКА УЧЕТА

Подседова Анна Алексеевна

студент,

*Оренбургский филиал Российского экономического
университета им. Г.В. Плеханова – РЭУ.,
РФ, г. Оренбург*

FIXED ASSETS IN A COMMERCIAL ORGANIZATION: DOCUMENTATION OF THEIR RECEIPT AND ACCOUNTING PRACTICE

Anna Podsedova

Student,

*Orenburg Branch of the Plekhanov
Russian University of Economics – PRUE.,
Russia, Orenburg*

Аннотация. Основные средства играют огромную роль, поскольку они составляют производственно-техническую базу организации. Данный вопрос является актуальным так как, имея ясное документальное представление о роли и факторах, влияющих на основные средства в производственном процессе, можно выявить методы и направления повышения эффективности организации. Так как на результаты деятельности влияет правильность отражения операций, недостаточный контроль за данными приводит к возникновению большого числа ошибок. В статье рассматривается документальное оформление поступления основных средств в организацию.

Abstract. Fixed assets play a huge role because they make up the production and technical base of the organization. This issue is relevant because, having a clear documentary understanding of the role and factors affecting fixed assets in the production process, it is possible to identify methods and directions for improving the efficiency of the organization. Since the results of operations are affected by the correctness of the reflection of operations, insufficient data control leads to many errors. The article discusses the documentation of the receipt of fixed assets in the organization.

Ключевые слова: объекты основных средств, первичные документы, учет основных средств.

Keywords: objects of fixed assets, primary documents, accounting of fixed assets.

Эффективность использования основных средств в значительной степени зависит от постановки и ведения бухгалтерского учета данных объектов в организации, поскольку именно в системе бухгалтерского учета формируется большая часть информации, необходимой для принятия управленческих решений. К такой информации, в частности, относятся данные о наличии и техническом состоянии объектов основных средств, получаемые в процессе первичной регистрации фактов хозяйственной жизни. Для того чтобы информация из первичной учетной документации была отражена на счетах бухгалтерского учета, а затем и в отчетности организации, она должна содержать достоверные сведения, а также она должна быть составлена в соответствии с требованиями действующего бухгалтерского законодательства.

Для анализа процесса документального оформления в программе 1С: предприятие представим основные операции по движению основных средств на примере реально существующей организации, специализирующаяся на торговле строительными отделочными материалами и товарами для дома под условным наименованием – ООО «Строй».

Для регламентирования порядка работы с документами внутри организации ООО «Строй» создан график документооборота. Он включает в себя виды документов, план их перемещения, ответственных и сроки исполнения. График помогает оптимизировать работу предприятия, упрощает коммуникацию между подразделениями и усиливает контроль за исполнением. График документооборота ООО «Строй» представлен на рисунке.

Приложение 2

ГРАФИК ДОКУМЕНТООБОРОТА ПЕРВИЧНОЙ УЧЕТНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

№ п/п	Документ		Составление и оформление документа (прямой входящего документа)				8	9	10	
	Наименование	Код формы	Форма документа (бумажная или электронная)	Копь-во листов	Действие (составление/принят)	Документы, являющиеся основанием за составление (принят) документа				Документы, являющиеся основанием документа
1										
1. Операции с объектами ОС										
1.1. Внесение ОС										
1.1.1. Приобретение ОС у поставщиков										
1	Товарная накладная	ТОРГ-12	Бумажная/электронная	2	Прямой	МОЛ (Униформационное лицо)	На дату поступления ОС в документа	МОЛ (Униформационное лицо) Руководитель	Договор, счет на оплату, счет-фактура, товарно-транспортный накладная, декларация	
2	Универсальный передаточный документ		Бумажная/электронная	2	Прямой	МОЛ (Униформационное лицо)	На дату поступления ОС в документа	МОЛ (Униформационное лицо) Руководитель	Договор, счет на оплату, счет-фактура, товарно-транспортная накладная, декларация	
3	Решение о передаче объектов оформляемых активов	05-10441	Электронная	1	Составление	Комиссия по поступлению и выбытию активов	На дату входа в эксплуатацию	Комиссия по поступлению и выбытию активов	Акты выполненных работ (выявления услуг) по передаче (в случае выполнения работ на участке доставки и монтажа)	

График 1. Документооборота ООО «Строй»

Для оформления хозяйственных операций по движению основных средств в ООО «Строй» используются документы из таблицы 1, которые являются первичными документами для бухгалтерского учета. По графику документооборота в компании необходимо оформлять данные операции в соответствии с утвержденными документами.

Таблица 1.

**Документальное оформление движения
основных средств ООО «Строй»**

Наименование формы	Наименование документа	Хозяйственная операция
Форма № ОС-1	Акт приемки-передачи основных средств	Поступление основных средств
Форма № ОС-3	Акт приемки-сдачи отремонтированных реконструированных и модернизированных объектов	Ремонт основных средств
Форма № ОС-6	Инвентарная карточка учета основных средств	Эксплуатация основных средств
Форма № ОС-14	Акт о приемке оборудования	Поступление основных средств

Преобладающим способом поступления объектов в ООО «Строй» является их приобретение у изготовителей или торговых организаций. Учет объектов основных средств ведется в соответствии с ФСБУ 6/2020 «Основные средства». В бухгалтерском учете ООО «Строй» объекты учитываются в своем суммовом выражении или в оборотно-сальдовой ведомости. Журнал-ордер №13 является основным регистром данного учета, в котором производятся записи на основании первичной учетной документации.

Согласно учетной политики ООО «Строй» к бухгалтерскому учету принимаются основные средства по первоначальной стоимости. Первоначальная стоимость, поступивших объектов основных средств является объектом внутреннего контроля [3, с. 5], так как от ее величины зависят размеры амортизационных начислений, величина налога на имущество, если речь идет об объектах недвижимости [1, с. 8], а также величина затрат организации [2, с. 7].

Рассмотрим пример поступления объекта основных средств в ООО «Строй». На основании договора купли-продажи № 254788-ПР/ЧРП-103 от 10.02.2023 г. поставщик ООО «ПОДЪЕМ» обязуется в течение 5 рабочих дней до 15.02.2023 г. поставить Электрический погрузчик YETT ERP16 Li-ion M300-3W стоимостью 1 484 000 руб. (+ НДС 296 800 руб.). 15.02.2023 г. объект основных средств был достав-

лен в ООО «Строй». В бухгалтерском учете ООО «Строй» были сделаны записи, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2.

Журнал хозяйственных операций по поступлению объекта ОС

Содержание фактов хозяйственной жизни	Документ-основание	Сумма, руб.	Корреспонденция счетов	
			Дт	Кт
Поступил Электрический погрузчик YETT ERP16 Li-ion M300-3W	Договор поставки, акт приемки-передачи	1 780 800	08.4	60.1
Начислен НДС по объекту ОС	Счет-фактура	296800	19.1	60.1
Перечислено поставщику ООО «ЛЕГЕНДА ПОДЪЕМА»	Платежное поручение	1 780 800	60.1	51.1
Введен в эксплуатацию Электрический погрузчик YETT ERP16 Li-ion M300-3W	Акт приемки-передачи ОС	1 484 000	01.1	08.4
Зачтен НДС по поступившему объекту ОС	Счет-фактура	296 800	68.1	19.1

При этом был оформлен акт приема-передачи основного средства № 63/4 от 16.02.2023 г., который вместе с приложенной технической документацией передается на утверждение руководителю организации, а затем в бухгалтерию. Проверяет данный объект комиссия в составе генерального директора, главного бухгалтера и начальника склада. Принял его начальник склада Петров А.С., которому была выдана доверенность от 16.02.2023 г. Далее происходит процесс по начислению амортизации объектов основных средств. Начисление амортизации в ООО «Строй» по объектам основных средств производится линейным способом исходя из первоначальной стоимости объектов основных средств и срока полезного использования этого объекта, начинается с даты признания объекта ОС в бухгалтерском учете и прекращается с момента его списания.

Таким образом, практические аспекты приобретения основного средства были рассмотрены на примере ООО «Строй». При поступлении основного средства, в организации существует постоянно действующая комиссия по приемке, которая осуществляет контроль соответствия поступившего основного средства всем характеристикам. По каждому виду основного средства ведется аналитический учет. В це-

лом учет основных средств ведется в соответствии с требованиями законодательства.

Список литературы:

1. Зубова, А.М. Теоретические и практические аспекты налога на имущество организаций / А.М. Зубова, С.М. Леонтьева // Вектор экономики. – 2024. – № 10(100).
2. Коське, М.С. Информация о затратах экономического субъекта в финансовом и управленческом учете / М.С. Коське, И.В. Воюцкая, Ю.Г. Мишучкова // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 4-1(57). – С. 703-705.
3. Черенкова, Н.М. Правовые аспекты признания основных средств в бухгалтерском учете: налоговые риски и их последствия. – Москва: Российский государственный университет правосудия, 2024. – С. 86-92.

2. ЗЕМЛЕУСТРОЙСТВО, РЕКРЕАЦИЯ И ТУРИЗМ

ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕХАНИЗМА ПУБЛИЧНОГО СЕРВИТУТА

Мухарьямов Ильдар Мукатдесович

аспирант,

*Государственный университет по землеустройству,
РФ, г. Москва*

PECULIARITIES AND PROSPECTS OF IMPROVING THE MECHANISM OF PUBLIC EASEMENT

Ildar Mukharyamov

Postgraduate student,

*State University of Land Management,
Russia, Moscow*

Аннотация. Статья посвящена исследованию особенностей установления публичного сервитута на линейные объекты, таких как дороги, трубопроводы, линии электропередач и связи. Рассматриваются нормативные основы применения данного механизма, проблемы, связанные с видом разрешенного использования земельных участков, и их влияние на установление сервитута. Особое внимание в данном исследовании уделено вопросам применения сервитута в отношении земельных участков для личного подсобного хозяйства, садоводства и огородничества. В статье предложены рекомендации по совершенствованию правового регулирования для минимизации конфликтов и повышения эффективности использования земель.

Abstract. The article is devoted to the study of the peculiarities of establishing public easement on linear objects, such as roads, pipelines, power and communication lines. The article considers the normative basis for the application of this mechanism, problems associated with the type of authorized use of land plots and their impact on the establishment of easements. Special attention is paid to the issues of application of easement in respect of land plots for personal subsidiary farming, gardening and horticulture. The article offers recommendations for improving legal regulation to minimize conflicts and increase the efficiency of land use.

Ключевые слова: публичный сервитут, линейные объекты, личное подсобное хозяйство, садоводство, огородничество, земельные участки, правовое регулирование инфраструктурные проекты.

Keywords: public easement, linear objects, personal subsidiary farming, gardening, horticulture, land plots, legal regulation infrastructure projects.

Введение

С принятием закона (№ 341-ФЗ от 3 августа 2018 г.), упрощающего оформление линейных объектов путем установления публичного сервитута прошло более пяти лет, и сложилась определенная практика применения данного вида оформления имущественных прав. Так же субъектам пришлось столкнуться с некоторыми сложностями при применении данного института. В настоящей статье хотелось бы отразить свою позицию по некоторым особенностям установления публичного сервитута на линейные объекты и предложить идеи по совершенствованию данного механизма оформления прав.

Нормативные основы установления публичного сервитута

Федеральным законом, вносящем изменения в Земельный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации, в части упрощения размещения линейных объектов, установлены основные положения и определен механизм фиксации публичного сервитута [5]. Данные изменения сформировали новый раздел в земельном законодательстве и ввели новое понятие “публичный сервитут”.

Линейные объекты, такие как дороги, линии электропередач и трубопроводы, обладают специфическими характеристиками. Как отмечается в исследованиях, “линейный объект чаще всего определяется как объект, длина которого значительно превышает ширину, что существенно влияет на процесс его проектирования, размещения и эксплуатации” [3].

В Гражданском кодексе и Земельном Кодексе была норма в виде сервитута, как права ограниченного пользования чужим земельным участком [1].

Сервитут, который может быть установлен решением исполнительного органа государственной власти или органа местного самоуправления в целях обеспечения государственных или муниципальных нужд, а также нужд местного населения без изъятия земельных участков будет являться публичным, то есть в интересах неопределенного круга лиц. Для публичного сервитута не применяются положения Гражданского кодекса о сервитуте и положения главы V.3 Земельного кодекса [2].

При установлении сервитута важно учитывать ограничения, которые накладываются на правообладателей земельных участков. Например, охранные зоны объектов энергетики создаются для обеспечения безопасности эксплуатации и предусматривают запреты на определенные виды деятельности[4].

Особенности установления публичного сервитута на линейные объекты

Публичный сервитут представляет собой ограничение прав на земельный участок, вводимое в интересах общества или государства. Его установление осуществляется для обеспечения использования участка в целях, предусмотренных законом, без изъятия собственности у правообладателя. Наиболее часто публичные сервитуты применяются для размещения и эксплуатации линейных объектов, таких как автомобильные дороги, железнодорожные пути, трубопроводы, линии электропередач и связи.

Особенностью установления публичного сервитута на линейные объекты является его целевая направленность. Обеспечение строительства, эксплуатации, ремонта или реконструкции инфраструктурных объектов, имеющих федеральное, региональное или местное значение представляет собой основную задачу сервитута. Согласно главе V.7 Земельного кодекса РФ, сервитут может быть установлен без перевода земельного участка в другую категорию, что упрощает процесс реализации инфраструктурных проектов и минимизирует административные барьеры. Однако обязательным условием является наличие утвержденного проекта, регламентирующего использование земельного участка, а при необходимости, его последующую рекультивацию.

Сервитут должен вводиться с соблюдением принципа минимального ограничения прав собственника. Это означает, что устанавливаемое обременение должно затрагивать только ту часть участка и те виды использования, которые необходимы для достижения цели. Например, при размещении линии электропередач может вводиться ограничение на высоту построек, проведение земляных работ или посадку деревьев.

Срок действия публичного сервитута определяется в зависимости от его цели. Для строительства, реконструкции или ремонта линейных объектов сервитут устанавливается на период выполнения данных работ. Если же сервитут необходим для эксплуатации объекта, он может быть установлен на постоянной основе.

Примеры установления публичного сервитута включают размещение охранных зон для линий электропередач с запретом на строительство и проведение земляных работ, а также зоны минимальных расстояний для трубопроводов, где ограничивается посадка деревьев и

строительство капитальных объектов. Эти меры способствуют обеспечению безопасной эксплуатации линейных объектов и предотвращению аварийных ситуаций.

Таким образом, установление публичного сервитута на линейные объекты представляет собой важный инструмент правового регулирования, позволяющий сочетать интересы государства, общества и правообладателей земельных участков.

Ограничения на установление публичного сервитута для размещения линейных объектов

Хотелось бы обратить внимание на особенности установления публичного сервитута и предложить механизмы совершенствования данного института оформления прав. В частности, в отношении земель с видом разрешенного использования для ведения личного подсобного хозяйства. Также актуальной представляется необходимость описать неоднозначность сведений ЕГРН и расплывчатость формулировок, не допускающих установление публичного сервитута в целях, строительства, реконструкции, эксплуатации, капитального ремонта линейных объектов, если указанные объекты являются объектами федерального, регионального или местного значения, либо необходимы для предоставления коммунальных услуг (связь, электро-, газо-, тепло-, водоснабжение, водоотведение) или переноса в связи с изъятием земель для государственных и муниципальных нужд, а также размещения материалов, временных сооружений и техники для строительства, реконструкции или ремонта инженерных и транспортных объектов на период выполнения работ (подпункты 1 и 2 статьи 39.37 ЗК РФ) в отношении земельных участков предназначенных для индивидуального жилищного строительства, ведения гражданами садоводства или огородничества для собственных нужд, личного подсобного хозяйства.

На данный момент оформление земельно-имущественных отношений относительно линейных объектов предусматривает установление публичного сервитута. При строительстве, реконструкции объектов часто возникают ситуации, когда объект попадает на земельные участки с разрешенным использованием, на котором согласно действующему законодательству невозможно установление публичного сервитута. В отношении земельных участков, предназначенных для индивидуального жилищного строительства и садоводства, с этим можно согласиться. Однако в отношении земель, предназначенных для личного подсобного хозяйства или огородничества, с точки зрения автора данной статьи, это необоснованно.

Если обратиться к закону “О личном подсобном хозяйстве”, то мы увидим, что законодатель разграничил данное понятие на приуса-

дебный земельный участок и полевой земельный участок. Приусадебный – земельный участок в границах населенного пункта. Полевой – земельный участок за пределами границ населенного пункта [6]. Главное отличие этих участков заключается в возможности возведения жилого дома и иных построек, но на установление публичного сервитута, данное разграничение не распространяется.

В Земельном кодексе используется понятие “личное подсобное хозяйство” [4] без разграничения на приусадебный или полевой участок. Целесообразнее было бы разграничить указанные понятия и упразднить ограничения на установление публичного сервитута на полевом участке. В пользу данного аргумента хотелось бы привести примеры, когда расположение полевых участков препятствует установлению публичного сервитута, а в некоторых случаях делает это вовсе невозможным (рисунок 1). В случае невозможности обойти такой участок, допустимо применение исключительной меры в виде изъятия земельного участка, если это касается объектов федерального, регионального или местного значения.

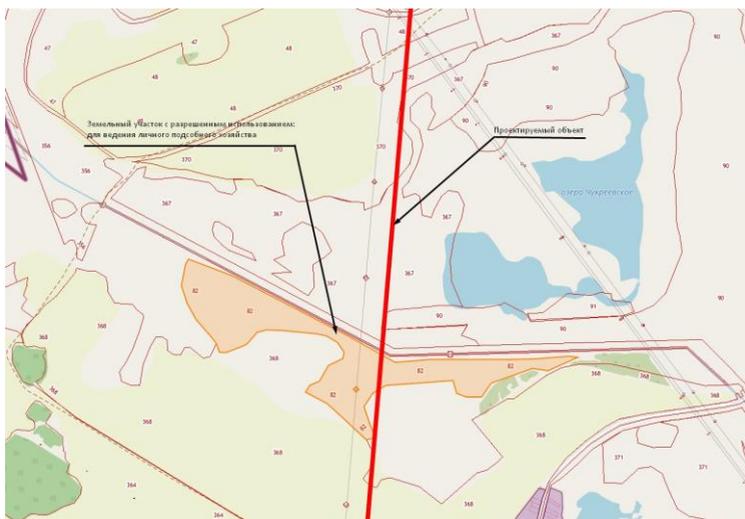


Рисунок 1. Земельный участок с разрешенным использованием для ведения личного подсобного хозяйства препятствует установлению публичного сервитута

Рассмотрим некоторые аспекты в части земельных участков для ведения гражданами садоводства или огородничества для собственных нужд. В моей практике не встречались участки подобного рода за гра-

ницами населенных пунктов, однако если обратиться к закону “О ведении гражданами садоводства и огородничества для собственных нужд и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации” №217-ФЗ от 29.07.2017 г., то из основных понятий его следует:

- садовый земельный участок – земельный участок, предназначенный для отдыха граждан и (или) выращивания гражданами для собственных нужд сельскохозяйственных культур с правом размещения садовых домов, жилых домов, хозяйственных построек и гаражей;
- огородный земельный участок – земельный участок, предназначенный для отдыха граждан и (или) выращивания гражданами для собственных нужд сельскохозяйственных культур с правом размещения хозяйственных построек, не являющихся объектами капитального строительства, предназначенных для хранения инвентаря и урожая сельскохозяйственных культур [7].

Таким образом, наблюдается различие садового участка и огородного в праве размещения объектов капитального строительства.

Аналогию между земельными участками под личным подсобным хозяйством и садовыми или огородными земельными участками можно провести следующим образом: садовый участок соответствует приусадебному земельному участку, а огородный – полевому. Это связано с тем, что как на приусадебных, так и на садовых участках допускается капитальное строительство, тогда как на полевых и огородных участках оно запрещено.

Территория садоводства и огородничества, создаваемая на землях сельскохозяйственного назначения или землях населенных пунктов, имеет сходство с земельными участками, используемыми для ведения личного подсобного хозяйства. Аналогично, как приусадебные земельные участки для личного подсобного хозяйства располагаются в границах населенных пунктов, так и садовые участки могут находиться на землях населенных пунктов, будучи предназначены для строительства и проживания. В то же время полевые земельные участки для личного подсобного хозяйства, расположенные за пределами населенных пунктов, соответствуют огородным участкам, которые чаще всего предназначены для сельскохозяйственного использования и исключают капитальное строительство.

Возможные экономические издержки в связи с обходом земель

Применение публичного сервитута для размещения линейных объектов, таких как дороги, трубопроводы или линии электропередач,

представляет собой более экономически выгодный подход по сравнению с обходом земельных участков, на которых невозможно установить сервитут. Это связано с рядом факторов.

Обход земель, где невозможно установить публичный сервитут, увеличивает протяженности линейного объекта (рисунок 2). Это приводит к росту затрат на следующие аспекты:

- **Строительство.** Удлинение маршрута даже на небольшие расстояния увеличивает стоимость проекта за счет дополнительных материалов, рабочей силы и времени.
- **Инфраструктурные расходы.** Обход может потребовать дополнительных инженерных решений, таких как строительство мостов, тоннелей или сложных развязок, а также может приводить к применению более дорогих технологий.
- **Эксплуатационные расходы.** Более длинный маршрут приводит к росту эксплуатационных затрат, включая обслуживание, транспортировку и потери энергии.

Дополнительные выгоды от использования публичного сервитута

- **Снижение времени реализации проекта.** Сервитут позволяет сократить сроки строительства, что уменьшает временные издержки.
- **Сохранение инвестиционной привлекательности.** Более короткие и эффективные маршруты делают проекты наиболее выгодными.

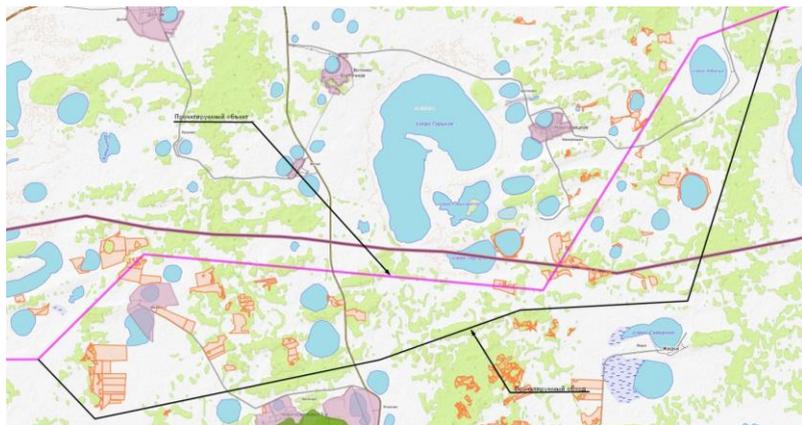


Рисунок 2. Обход земельных участков, где невозможно установить публичный сервитут, что приводит к увеличению протяженности линейного объекта

Выводы

Установление публичного сервитута на линейные объекты является важным механизмом правового регулирования, обеспечивающим баланс интересов государства, общества и правообладателей земельных участков. Несмотря на упрощение процедуры после принятия Федерального закона №341-ФЗ от 3 августа 2018 года, на практике возникают определенные трудности, связанные с неоднозначностью правовых норм и ограничениями в применении данного института на земельных участках с определенным видом разрешенного использования.

Особое внимание следует уделить земельным участкам, предназначенным для личного подсобного хозяйства и огородничества. Законодательное разграничение земель личного подсобного хозяйства на приусадебные и полевые участки подчеркивает различие в их функциональном назначении, однако ограничения на установление публичного сервитута не учитывают этих различий, что приводит к ситуации, когда полевые участки, расположенные за пределами населенных пунктов, могут препятствовать строительству или эксплуатации линейных объектов. Подобное обстоятельство в некоторых случаях требует применения более радикальных мер, таких как изъятие земель.

Для повышения эффективности механизма публичного сервитута необходимо:

1. Разграничить понятие земельных участков для личного подсобного хозяйства на приусадебные и полевые в Земельном кодексе РФ.
2. Упразднить ограничения на установление публичного сервитута на полевых участках, поскольку их основное назначение связано с сельскохозяйственным использованием, а не с капитальным строительством.
3. Уточнить формулировки в правовых актах, касающиеся особенностей использования земель для садоводства и огородничества, с учетом их различий в возможностях капитального строительства.

Такие изменения позволят улучшить правоприменительную практику и способствовать развитию инфраструктурных проектов, сохраняя при этом права и интересы правообладателей.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ: Принят Государственной Думой 21 октября 1994 года // "Собрание законодательства РФ", N 32, 1994, ст. 3301 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=475859> (дата обращения: 11.12.2024).

2. Земельный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 25 октября 2001 года № 136-ФЗ: принят Государственной Думой 28 сентября 2001 г. // Собрание законодательства РФ. – 29.10.2001. – № 44. – ст. 4147. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/ (дата обращения: 11.12.2024).
3. Кузнецова С.Г., Горькова М.А., Быстрова А.И. Проблемы кадастрового учета земельных участков, находящихся под линейными объектами // Московский экономический журнал. – 2022. – № 12. – С.55–59.
4. Пестряков А.Н., Муратова В.М. Вопросы землеустройства при строительстве объектов энергетики // Актуальные направления научных исследований: перспективы развития. – 2017. – С. 322–328.
5. Федеральный закон от 03.08.2018 № 341-ФЗ «О внесении изменений в Земельный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части упрощения размещения линейных объектов»: Принят Государственной Думой 26 июля 2018 года // Собрание законодательства Российской Федерации, N 32 (ч.II), 06.08.2018, ст.5134 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304068/ (дата обращения: 11.11.2024).
6. Федеральный закон от 07.07.2003 № 112-ФЗ «О личном подсобном хозяйстве»: Принят Государственной Думой 07 июля 2003 // Собрание законодательства Российской Федерации, N 28, 14.07.2003, ст.2881 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_43127/ (дата обращения: 11.11.2024).
7. Федеральный закон от 29.07.2017 № 217-ФЗ «О ведении гражданами садоводства и огородничества для собственных нужд и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»: Принят Государственной Думой 29.07.2017 // Собрание законодательства Российской Федерации, N 31 (ч.1), 31.07.2017, ст.4766. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_221173/ (дата обращения: 11.12.2024).

3. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РЫНКОВ ЗЕЛЕННЫХ ЭНЕРГОТЕХНОЛОГИЙ ЕВРОПЫ И РОССИИ

Самбурский Илья Георгиевич

аспирант,

Институт мировой экономики и международных

отношений РАН им. Примакова,

РФ, г. Москва

COMPARATIVE ANALYSIS OF GREEN ENERGY TECHNOLOGIES MARKET EXTERNAL CONDITIONS IN EUROPE AND RUSSIA

Ilya Samburskiy

Postgraduate,

Institute of world economics

and international relations RAS,

Russia, Moscow

Аннотация. Зеленые технологии являются одним из ключевых направлений технологического развития энергоотрасли, однако их развитие должно быть обусловлено экономически, и это обоснование может отличаться для разных рынков. В статье сопоставляются экстерналии экономические условия рынка зеленых энерготехнологий в Европе и России. Оценивается влияние различий данных экономических условий на различия в приоритетах технологического развития в этой отрасли.

Abstract. Green technologies are one of the key technological development directions of energy industry, but its development must be rationalized economically, and the rationale may differ for different markets. The article compares the external economic conditions of the green energy technologies market in Europe and Russia. It also estimates the influence of differences in economic conditions on differences in technological development priorities of the energy industry.

Ключевые слова: экономика зеленой энергетики, энергетические рынки, зеленый энергопереход.

Keywords: green energy economics, energy markets, green transition.

Введение

Зеленые энерготехнологии являются одним из наиболее актуальных направлений технологического развития энергосектора. При этом, с учетом специфики рынков энергетики, большой зависимости от государственной политики, обеспеченности ресурсами и влияния политических и социальных факторов – это развитие является комплексным и определяется множеством внешних условий. В российских реалиях развитие зеленой энергетики выглядит, как не первоочередная задача, в условии обеспеченности ресурсами для углеводородной генерации. В то же время, зеленая энергетика может быть эффективным инструментом локального применения. Более того, современный финансовый рынок все в большей степени включает в себя метрики, связанные с экологизацией производства – и потребление продукции зеленой генерации является одной из таких метрик. Поэтому для российских компаний актуально оставаться в общемировом контексте технологического развития в секторе зеленых энерготехнологий. Для анализа приоритетов развития может быть полезно опираться на мировой опыт. Интересным с этой точки зрения может быть опыт развития европейского рынка зеленых технологий, где развитие зеленых энерготехнологий является более важной целью, но при этом условия функционирования рынка значительно отличаются. Анализ различий может позволить оценить общность целей развития рынка зеленых энерготехнологий и сопоставить приоритеты такого развития. В данной статье проводится именно такой анализ и предлагаются его результаты.

Материалы и методы

Информационно-статистическую базу исследования составили официальные государственные и межправительственные документы, прогнозы международных организаций, научных институтов и аналитических агентств, исследующих энергорынки. Также используется статистика по динамике развития рынка зеленых энерготехнологий.

Ключевыми методами, использованными в исследовании, являются бенчмарк-анализ, case-study, синтез статистической информации.

Результаты исследования

Первым и ключевым условием функционирования рынка зеленых энерготехнологий является позиционирование зеленой энергетики в общей структуре выработки энергии. Это позиционирование может быть обусловлено как экономическими и политическими предпосылками, выражается в виде проводимой регуляторной политики и планах развития на уровне компаний, и, в итоге, формирует экономические рычаги влияния на рынок. В Европе генерация на базе возобновляемых источников энергии (ВИЭ) – позиционируется как основа энерговыработки. В рамках Зеленой Сделки Евросоюза как ориентира развития энергосистем для большей части континента, континент должен стать углеродно-нейтральным к 2050 году. Более тактической задачей является повышение доли ВИЭ в потреблении энергии. Эта доля должна составить минимум 42,5% в 2030, в 2022 году этот показатель составлял 23% [1]. Не рассматривая причины формирования таких обязательств на уровне стран Европы, можно отметить, что меры экономической политики, принимаемые с целью их исполнения, в значительной мере определяют экономическую эффективность производства тех или иных видов энерготехнологий. Например, европейские государства и межгосударственные органы обеспечивают финансирование и софинансирование проектов по увеличению масштабов производства. Так, например, в 2023 году Европейская Комиссия утвердила дополнительное финансирование в размере 89,5 млн евро на расширение завода 3Sun Enel Group в Италии. Финансирование направлено на увеличение мощности действующего завода по производству высокоэффективных гетероструктурных солнечных модулей на 200 МВт до 3 ГВт в год. Субсидирование осуществляется Итальянским фондом восстановления и устойчивости (RRF). Важно отметить, что это уже второй полученный компанией транш средств, первый этап финансирования был проведен через Инновационный фонд ЕС и составил 118 млн евро, таким образом суммарная поддержка составила более 200 млрд евро – более трети стоимости проекта [2].

Меры поддержки могут быть и более косвенными, например, стимуляция внутреннего негосударственного спроса на зеленые технологии. Например, покрытие государством дельты между стоимостью генерации от «зеленого» водорода и генерации на базе ископаемых источников топлива. В странах Европы таким образом софинансируется, в частности развитие водородной энергетики [3].

С другой стороны, большой вклад ВИЭ в выработку несет риски, связанные с нестабильностью ВИЭ-генерации, опирающейся, в основном, на ветряную и солнечную энергетику, которая зависит от клима-

тических условий. Поэтому другим характерным приоритетом для европейского рынка является развитие технологий повышения стабильности энергосистемы на базе ВИЭ – к этому относятся системы накопления энергии, умное распределение, оптимизация сетевой инфраструктуры и прочее [4].

Иначе зеленая энергетика позиционируется в России, которая также приняла на себя определенные климатические обязательства, и в рамках существующих государственных программ отмечается важность развития ВИЭ-генерации для их исполнения, но, при этом, зеленой энергетике однозначно отводится роль вспомогательного и точечного инструмента. По прогнозу, к 2035 году доля ВИЭ-генерации составит около 6% (с учетом малых гидроэлектростанций) [5], и общая установленная мощность будет достигать около 20 ГВт [6]. По прогнозам министерства энергетики доля ВИЭ к 2050 году также не превысит 10%, и подчеркивается, что эта доля будет существовать в условиях планов по достижению климатической нейтральности [7].

Поэтому для России развитие рынка зеленых технологий в гораздо большей мере обуславливается их реальной конкурентоспособностью. При этом меньший вклад в общую выработку энергии снижает актуальность уже упомянутых сопутствующих технологий, повышающих стабильность энергосистемы, опирающейся на ВИЭ-генерацию.

Любой технологический сектор рынка ориентируется, разумеется, не только на текущее положение, но и на перспективы развития. Спрос на рынке энерготехнологий состоит из двух основных компонент. Первой компонентой являются проекты по вводу в эксплуатацию новых мощностей и реализацией новой инфраструктуры. Второй компонент – замещение существующих мощностей. Например, замена одного вида генерации – другим. Согласно существующим прогнозам, в Европе будет преобладать вторая компонента, в связи с отсутствием роста, а, по некоторым прогнозам, снижением уровня энергопотребления [8,9]. Важно отметить, что и с учетом процессов по энергозамещению, прогнозируемый рост объема европейского рынка зеленых энерготехнологий меньше, чем в других регионах.

Международное энергетическое агентство (МЭА) прогнозирует, что к 2030 году установленная мощность ВИЭ-генерации вырастет на 7400 ГВт (по отношению к уровню 2022 г.), что составит трехкратный рост за период [10]. Более половины этих мощностей предполагаются к введению в Азии, затем следует Северная Америка, и лишь потом Европа.

Таблица 1.

**Оцениваемые необходимые мощности ВИЭ-генерации
по регионам**

Регион	Текущие установленные мощности (ГВт)	Оцениваемые необходимые установленные мощности к 2030 (ГВт)	Дельта (ГВт)	% от общей дельты
Азия	1630	5442	3812	52%
Северная Америка	490	1882	1392	19%
Ближний Восток и Африка	87	993	906	12%
Европа	828	1573	745	10%
Латинская Америка и Карибские страны	283	708	425	6%
Океания	55	172	117	1%
Итого	3372	10771	7399	100%

Источник: World Investment Report 2023 [11]

Что касается России, то, по прогнозу Института энергетических исследований РАН от 2024 года, потребность в генерации электроэнергии в России вырастет на 10-30% к 2050 году к уровню 2021 года, а генерация электроэнергии на ВИЭ вырастет в 4-14 раз (также к уровню 2021 года). Рост атомной генерации оценивается в 20-60%, что с учетом существующих долей в выработке означает значительно больший абсолютный прирост, чем у ВИЭ. При этом все равно почти половина генерации отводится на газовую энергетику [12].

Этот аспект, в совокупности с разностью ролей зеленой энергетики в общей структуре выработки показывает, что для Европы актуально развитие технологий по замещению существующих мощностей. Это делает актуальным возможность встраивания новых мощностей в существующую энергетическую инфраструктуру и возможность параллельного использования замещаемых и замещающих объектов генерации для обеспечения плавного перехода. Это повышает актуальность метрик модульности и масштабируемости объектов ВИЭ-генерации для европейского рынка. В свою очередь, для России эта актуальность не будет так сильно проявлена.

В секторе энергетики важным экономическим аспектом являются мировые цены на энергоносители и обеспеченность ими. В данном смысле Россия и Европа также разительно отличаются, как экспортер и импортер углеводородов. Отчасти, европейская приверженность зеленой энергетике и обусловлена стремлением к снижению зависимости от поставщиков углеводородов. Однако, и такие технологии требуют обеспеченности, но другими ресурсами. В первую очередь это некоторые редкоземельные металлы, молибден, кремний, медь, цинк. Для производства систем накопления энергии необходим литий и кобальт. И в этом ресурсном сегменте Европейские страны также не обладают запасами, способными покрыть внутренний спрос. Объекты ВИЭ генерации отличаются тем, что большая часть приведенной стоимости энергии, получаемой на них, обусловлена капитальными затратами на ввод в эксплуатацию таких объектов. Операционные затраты составляют 10-25% LCOE для ветряной энергетике, и не более 10% для солнечной [13]. Стоимость ресурсов, таким образом, становится чрезвычайно важным фактором экономической рентабельности всей энергосистемы, что подтверждается и европейским бизнесом [14]. Поэтому, для Европы очень актуально развитие в направлении переработки и переиспользования продукции зеленой энергетике.

Что касается России, то существует множество оценок запасов металлов, необходимых для производства зеленых энерготехнологий – и, несмотря на разницу в называемых объемах запасов, все оценки отражают их достаточность для удовлетворения, как минимум, внутреннего спроса [15-18]. Вызовом является недостаточно развитая индустрия добычи таких металлов [19]. Но на длительной перспективе можно оценить, что для России фактор капитальной стоимости объектов ВИЭ-генерации является управляемым, что снижает актуальность проблемы переиспользования.

Заключение

Таким образом, для Европы ключевыми условиями являются утверждение ВИЭ в качестве основы энергосистемы, акцент на замещение существующих мощностей и на переиспользование технологических объектов. Это приводит к тому, что на рынке приоритизируется развитие в направлении уменьшения капитальной стоимости производства, развития возможностей по переиспользованию, развития сопутствующих систем для выстраивания энергосистемы на базе ВИЭ. Это отличает европейский рынок от российского, где ВИЭ энергетика существует в условиях относительно справедливой рыночной конкуренции с традиционной энергетикой. В таких условиях зеленая энерге-

тика развивается в рамках всей совокупности факторов, составляющих основу технологической конкурентоспособности.

Список литературы

1. Renewable energy targets [Электронный ресурс] // Веб-сайт Еврокомиссии: [сайт]. [2023]. URL: https://energy.ec.europa.eu/topics/renewable-energy/renewable-energy-directive-targets-and-rules/renewable-energy-targets_en (дата обращения: 29.01.2024).
2. RenEn – Renewable Energy – Возобновляемая Энергетика. Enel получил еще один грант на строительство фабрики по производству НТТ солнечных модулей // Веб-сайт RenEn – Renewable Energy – Возобновляемая Энергетика. 2023. URL: <https://renen.ru/enel-poluchil-eshhe-odin-grant-na-stroitelstvo-fabriki-po-proizvodstvu-hjt-solnechnyh-modulej/> (дата обращения: 26.07.2023).
3. H. Edwardes-Evans A.B. UK's updated hydrogen strategy confirms 750-MW allocation round // Веб-сайт компании S&P. 2023. URL: <https://www.spglobal.com/commodityinsights/en/market-insights/latest-news/electric-power/080223-uks-updated-hydrogen-strategy-confirms-750-mw-allocation-round> (дата обращения: 16.08.2023).
4. За пять лет мощности ВИЭ в России могут вырасти почти в два раза [Электронный ресурс] // Веб-сайт Российской газеты: [сайт]. [2024]. URL: <https://rg.ru/2024/06/29/reg-dfo/za-pyat-let-moshchnosti-vie-v-rossii-mogut-vyrasti-pochti-v-dva-raza.html?ysclid=ly1ekxv2s8709729158> (дата обращения: 30.06.2024).
5. «Совет рынка»: «Оборудование для ВИЭ в РФ локализовано почти на 70%» [Электронный ресурс] // Веб-сайт Переток.ру Энергетика в России и мире: [сайт]. [2022]. URL: <https://peretok.ru/news/engineering/25134/> (дата обращения: 28.06.2024).
6. Новак: «К 2035 году объём введённых в России ВИЭ может составить 20 ГВт» [Электронный ресурс] // Веб-сайт Переток.ру Энергетика в России и мире: [сайт]. [2024]. URL: <https://peretok.ru/news/strategy/27362/> (дата обращения: 28.06.2024).
7. Доля возобновляемых источников энергии в РФ до 2050 года не превысит 10% от энергобаланса [Электронный ресурс] // Веб-сайт "Атомная энергия": [сайт]. [2024]. URL: <https://www.atomic-energy.ru/news/2024/02/19/143243> (дата обращения: 28.06.2024).
8. Институт энергетических исследований РАН Аналитический центр при Правительстве РФ. . Прогноз развития энергетики мира и России до 2040 года // Веб-сайт Института энергетических исследований Российской Академии Наук. 2013. URL: <https://www.eriras.ru/files/prognoz-2040.pdf> (дата обращения: 17.05.2021).

9. Институт энергетических исследований Российской академии наук Центр энергетики Московской школы управления Сколково. Прогноз развития энергетики мира и России 2019 // Веб-сайт Института энергетических исследований Российской Академии Наук. 2019. URL: https://www.eriras.ru/files/forecast_2019_rus.pdf (дата обращения: 19.05.2021).
10. World Energy Outlook 2023 [Электронный ресурс] // Веб-сайт Международного энергетического агентства: [сайт]. [2023]. URL: <https://www.iea.org/reports/world-energy-outlook-2023/executive-summary> (дата обращения: 27.01.2024).
11. Конференция ООН по промышленности и торговле. World Investment Report 2023 // Веб-сайт ЮНКТАД. 2023. URL: https://unctad.org/system/files/official-document/wir2023_en.pdf (дата обращения: 27.01.2024)
12. Институт энергетических исследований Российской академии наук. . Прогноз развития энергетики мира и России 2024 // Веб-сайт ИНЭИ РАН. 2024. сс. (6-7, 119-120) URL: <https://www.eriras.ru/files/prognoz-2024.pdf> (дата обращения: 28.06.2024).
13. Международное агентство по возобновляемым источникам энергии. Renewable power generation costs in 2022 // Веб-сайт IRENA. 2023. URL: https://mc-cd8320d4-36a1-40ac-83cc-3389-cdn-endpoint.azureedge.net/-/media/Files/IRENA/Agency/Publication/2023/Aug/IRENA_Renewable_power_generation_costs_in_2022.pdf?rev=cccb713bf8294cc5bec3f870e1fa15c2 (дата обращения: 05.05.2024).
14. 2H 2023 LCOE Update: An Uneven Recovery [Электронный ресурс] // Веб-сайт BloombergNEF: [сайт]. [2023]. URL: <https://about.bnef.com/blog/2h-2023-lcoe-update-an-uneven-recovery/> (дата обращения: 05.05.2024).
15. Мингалеева Р.Д. Запасы и добыча редкоземельных металлов и элементов – ключевой фактор развития возобновляемой энергетики на современном этапе трансформации мировой экономики // Вестник ГГУ, №. 5, 2023. с.40-42
16. Череповицын А.Е., Соловьева В.М. Концептуальные подходы к формированию промышленной политики развития отрасли редкоземельных металлов // Известия УГГУ, №. 2 (66), 2022. с.123
17. В России к 2040 году ожидают дефицит месторождений лития на фоне роста спроса на батареи [Электронный ресурс] // Веб-сайт ТАСС: [сайт]. [2023]. URL: <https://tass.ru/ekonomika/17761801> (дата обращения: 29.06.2024).
18. На вес золота. Россия начинает добычу стратегического сырья [Электронный ресурс] // Веб-сайт РИА Новости: [сайт]. [2023]. URL: <https://ria.ru/20230225/litij-1853523587.html> (дата обращения: 29.06.2024).
19. Как создать в России полную литиевую цепочку [Электронный ресурс] // Веб-сайт Страна Росатом: [сайт]. [2023]. URL: <https://stranarosatom.ru/2023/10/09/kak-sozdat-v-rossii-polnuju-litievuju-c/?ysclid=ly0kg1ezyx766201479> (дата обращения: 29.06.2024).

4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Бурковская Виталина Константиновна

студент,

Дальневосточный институт (филиал)

ВГУЮ (РПА Минюста России),

РФ, г. Хабаровск

Ермакова Дарья Сергеевна

студент,

Дальневосточный институт (филиал)

ВГУЮ (РПА Минюста России),

РФ, г. Хабаровск

Путивец Галина Эриковна

научный руководитель, канд. экон. наук, доц.,

Дальневосточный институт (филиал)

ВГУЮ (РПА Минюста России),

РФ, г. Хабаровск

PECULIARITIES OF INDUSTRIAL DEVELOPMENT IN KHABAROVSK KRAI AT THE PRESENT STAGE

Vitalina Burkovskaya

Student,

Far Eastern Institute (Branch) of the Russian

State University of Justice

(RPA of the Ministry of Justice of Russia),

Russia, Khabarovsk

Daria Ermakova

Student,

Far Eastern Institute (Branch) of the Russian

State University of Justice

(RPA of the Ministry of Justice of Russia),

Russia, Khabarovsk

Galina Putivets

*Scientific supervisor,
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Far Eastern Institute (Branch)
of the Russian State University of Justice
(RPA of the Ministry of Justice of Russia),
Russia, Khabarovsk*

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению особенностей развития промышленности Хабаровского края. В условиях глобальных экономических вызовов и санкций становится особенно значимым вопрос устойчивости развития промышленности Дальневосточного субъекта Российской Федерации. Исследуются основные трудности, с которыми сталкиваются предприятия в сфере промышленности, а также оцениваются достигнутые результаты и перспективы. В статье рассматриваются существующие стратегии поддержки промышленности и практические рекомендации для улучшения ситуации в данной отрасли. Основное внимание уделяется необходимости модернизации производств, привлечения кадров и инвестиций.

Abstract. The article is devoted to the peculiarities of industrial development in Khabarovsk Krai. Under the conditions of global economic challenges and sanctions, the issue of sustainability of industrial development in the Far Eastern region of the Russian Federation becomes especially significant. The main difficulties faced by enterprises in the sphere of industry are investigated, and the results achieved and prospects are assessed. The article considers the existing strategies for supporting industry and practical recommendations for improving the situation in this industry. The main attention is paid to the need to modernize production facilities, attract personnel and investment.

Ключевые слова: промышленность, экономическое развитие, инвестиции, местные производители.

Keywords: industry, economic development, investments, local producers.

Промышленный сектор, являясь одним из ключевых факторов экономического роста, сталкивается с необходимостью адаптации к новым реалиям, что требует активного внедрения инновационных технологий и повышения уровня локализации производства. Хабаровский край, обладающий значительным промышленным потенциалом, вы-

ступает в роли одного из регионов, который может внести важный вклад в стабилизацию и развитие экономики страны.

Несмотря на наличие ресурсов и производственных мощностей, предприятия Хабаровского края сталкиваются с рядом серьезных вопросов, таких как недостаток современных технологий и квалифицированного рабочего персонала, а также имеются финансовые преграды в промышленной сфере. Эти проблемы мотивируют к проведению тщательного анализа текущего положения в субъекте, выявления слабых мест в жизненном цикле производства и разработку эффективных стратегий, направленных на преодоление экономических барьеров.

Промышленность – это отрасль экономики, занимающаяся производством товаров и услуг на базе материальных ресурсов. Промышленность является единственной отраслью, которая производит средства труда, являющиеся важнейшим элементом производительных сил, и обеспечивает ими все другие отрасли народно-хозяйственного комплекса. Данная сфера определяет уровень развития производительных сил общества и возможности применения индустриальных методов труда во всех отраслях национальной экономики, рост производительности труда, повышение эффективности общественного производства. Промышленность является основой расширенного воспроизводства в экономике, производящая средства производства как для себя, так и для других сфер рынка [1]. Она включает в себя различные секторы, например, обрабатывающую, химическую и нефтехимическую, пищевую, легкую, энергетическую, лесную, деревообрабатывающую и целлюлозно-бумажную промышленность, строительство, машиностроение и металлообработку, черную и цветную металлургию.

Промышленный сектор занимает ключевую позицию в экономике страны и служит фундаментом для улучшения производственной эффективности общества, играет важную роль в экономическом развитии, поскольку обеспечивает производство товаров и услуг для удовлетворения потребностей населения. При этом развитие промышленности требует инвестиций, модернизации производственных мощностей и квалифицированных работников. Хабаровский край обладает значительным потенциалом для развития промышленности, поэтому важно создавать благоприятные условия, инвестировать в новые технологии, развивать человеческий капитал.

Наиболее значимое положение в экономике Хабаровского края занимают отрасли вторичного сектора – строительство и обрабатывающее производство. Процент занятых в 2022 году в этих отраслях составляет соответственно 12 % и 11,6 %, в 2023 – 12,3 % и 11,8 %. Однако их вклад в ВРП сравнимо различается (5,8 % и 10,5 %

соответственно за 2022 год; 2023 – 6 % и 10,6 %). Обрабатывающее производство края в соответствии с динамикой темпов развития отнесена к группе ограниченно развивающихся. Это означает, что в крае увеличивается потенциал крупных предприятий промышленности, однако темпов роста недостаточно, чтобы вывести данную отрасль на новый уровень. Хотя именно этой отрасли отводится главная роль в стратегии направленной на рост экономики Хабаровского края до 2030 года [2]. Хабаровский край занимает более 30% всей обрабатывающей промышленности Дальнего Востока. В этом регионе расположены ключевые предприятия оборонно-промышленного комплекса, которые занимаются производством высокотехнологичной продукции с высоким уровнем добавленной стоимости. Эта отрасль является основным источником налоговых поступлений и предоставляет высококачественные рабочие места. Хабаровский край демонстрирует одни из самых высоких темпов строительства жилья в стране. На его территорию активно приходят федеральные застройщики. В 2020 году было завершено строительство почти 230 тысяч квадратных метров жилых помещений, а в 2024 году планируется ввести в эксплуатацию уже 517 тысяч квадратных метров. По показателям строительства Хабаровский край занимает пятое место в России и входит в тройку лидеров среди регионов Дальнего Востока [3].

При проведении анализа добывающей отрасли, важно отметить, что по объемам добычи золота Хабаровский край занимает четвертое место в России, а по платине – второе. Этот регион является единственным субъектом Федерации, где осуществляется добыча олова. Развитие добычи полезных ископаемых в Хабаровском крае происходит с учетом ресурсного потенциала региона. В результате реализации стратегических направлений развития горнодобывающего сектора до 2030 года ожидается не только сохранение и укрепление позиций горнодобывающей отрасли в экономике как на национальном, так и на региональном уровнях, но и изменение пространственной структуры комплекса за счет создания новых горнопромышленных районов и центров минерально-сырьевого роста [4]. Позиция Хабаровского края по добыче золота и платины в России свидетельствует о его значительном ресурсном потенциале, благоприятные перспективы добывающей отрасли предполагают устойчивое развитие экономики региона. В свою очередь, запланирован запуск горно-обогачительного комбината.

Энергетическая отрасль Хабаровского края в целом демонстрирует сбалансированность, однако нуждается в стратегическом развитии. В первую очередь, необходимо поддерживать баланс между спросом и предложением на энергетические ресурсы и продукцию, а также

устранять дисбалансы в отдельных районах. До 2030 года одним из ключевых факторов для устойчивого экономического роста региона станет активное развитие электроэнергетического сектора. Прогресс в области электросетевого и теплового хозяйства обусловлен потребностью в создании условий для подключения новых промышленных объектов и организаций, а также для увеличения загрузки существующих мощностей. Важно обеспечить надежное снабжение населения электрической и тепловой энергией, учитывая возможность использования альтернативных и возобновляемых источников. В рамках этих планов предусмотрено строительство Хабаровской атомной электростанции в Солнечном районе, в селе Эврон, с запуском двух энергоблоков, запланированным на 2036 и 2038 годы соответственно [4].

Экономические санкции против России производят отрицательное влияние на динамику индустриального производства и торговые отношения с иностранными государствами, вследствие чего снижаются темпы развития муниципальных экономических систем. По итогам 2022 года индекс физического объема ВВП Российской Федерации составил 97,9 % [5], а темп роста ВРП Хабаровского края оценивается в 100,0% [6].

Дефицит современных технологий является одним из основных препятствий для развития промышленности в Хабаровском крае. Эта проблема является многогранной.

В первую очередь, многие предприятия используют устаревшее оборудование, не соответствующее стандартам качества и эффективности современного мира. Практически все предприятия в крае – это наследие советской эпохи, они обременены избыточными мощностями, которые не используются.

Это приводит к снижению эффективности предприятий, а также к уменьшению скорости производства продукции. В основном данная ситуация сложилась по причине геополитического нахождения Хабаровского края. Исследовательские лаборатории и технические центры сосредоточены в крупных городах, из-за чего ограничивается доступ к новейшим разработкам для местных предприятий.

В 2022 году Хабаровский край столкнулся с проблемой устаревшего оборудования на обрабатывающих производствах. Показатель износа основных фондов в регионе составил 58%, превысив среднероссийский уровень (47,4%). В машиностроительном комплексе края ситуация еще тревожнее – износ оборудования достиг 65%, при среднероссийском показателе 56,3%.

Ситуация с износом технологического оборудования представляет собой серьезную проблему для дальнейшего развития промышленности в регионе, где рост в 2022 году составил всего 3,5% [7].

В последние годы ситуация несколько смягчалась за счет импорта оборудования из Европы и Азии. Однако в 2022 году поставки из западных стран практически прекратились в связи с санкциями, введенными против Российской Федерации, появилась необходимость переключиться на китайские технологии.

Во-вторых, производство на сегодняшний день требует внедрения цифровых технологий, таких как искусственный интеллект, автоматизация и интернет вещей. Однако, работая по устоявшимся методам, компании ограничивают свою возможность к улучшению процессов, препятствуя снижению издержек и повышению качества товаров. Множество крупных предприятий Хабаровска были основаны еще в прошлом столетии. К примеру, Хабаровский нефтеперерабатывающий завод начал свою работу в 1935 году, ОАО «Дальхимфарм» – в 1939 году, а АО «Дальэнергомаш» – в 1933 году. Эти компании играют значительную роль в экономике региона, однако для внедрения изменений необходимо пройти множество согласований и обосновать необходимость и ценность IT-решений [8].

Кроме того, в регионе отсутствует единая инфраструктура для регулирования цифровой экономики, внедрения новых технологий и подготовки специалистов в области IT. В результате уровень осведомленности о цифровизации остается низким, и многие предприятия предпочитают традиционные методы работы без применения современных технологий. Многое зависит не только от властей, но и от самих предпринимателей, которые должны проявлять интерес к развитию своих компаний через цифровизацию.

Еще одной серьезной проблемой является недостаток квалифицированных специалистов, которая особенно остро ощущается в промышленном секторе. Несмотря на стабильный рост региональной промышленности, восполнение нехватки рабочих рук остается сложной задачей. По данным за 2023 год, в оборонно-промышленном комплексе, строительстве и обрабатывающей промышленности Хабаровского края наблюдается некомплект сотрудников в размере около 1,3 тысячи человек [9].

Дефицит кадров в промышленности обусловлен рядом факторов, таких как низкая заработная плата, делающая невозможным участие молодых специалистов в ипотечных программах. Отсутствие доступного жилья, мест в детских садах и путевок в оздоровительные лагеря

на большинстве промышленных предприятий также создает трудности для привлечения и удержания квалифицированных кадров.

Образовательные учреждения не всегда способны подготовить необходимое для производства количество специалистов, которые способны освоить современные технологии в промышленности.

Предприятия региона часто сталкиваются с проблемами финансирования со стороны государства, эта ситуация возникает из-за ограничения в субсидировании, а также из-за высоких ставок по кредитам.

В 2021 году инвестиции в основной капитал Хабаровского края составили 243,8 млрд рублей; в 2022 году – 281,4 млрд рублей, таким образом, объем инвестиций увеличился на 15%, в основном благодаря государственным программам и поддержке местных инвесторов. В 2023 году инвестиции в Хабаровский край достигли 252 млрд рублей, что составило 145,7 % от темпа роста за год [10].

Ситуация с износом оборудования требует скорейшего решения для обеспечения устойчивого развития промышленности в Хабаровском крае. Для решения проблем, связанных с технологическими ограничениями, необходимо увеличить государственное финансирование для модернизации производственных мощностей и внедрения передовых технологий, что в сочетании с созданием платформ для обмена инновационными решениями между предприятиями поможет ускорить внедрение современных технологий.

Решением проблемы кадрового дефицита может послужить тесное взаимодействие предприятий с образовательными учреждениями, активно предлагая целевые места для обучения будущих специалистов. Также важно создавать собственные программы и платформы для переподготовки кадров.

Например, АО «Дальэнергомаш» сталкивается с нехваткой молодых сотрудников. Средний возраст работающих на предприятии 180 человек в 2022 году составлял около 50 лет. Для решения этой проблемы завод запустил программу сотрудничества с вузами, активно занимаясь переподготовкой сотрудников и подготовкой специалистов высокой квалификации [11].

ООО «Транснефть – Дальний Восток» также реализует успешную программу сотрудничества с образовательными учреждениями. По данным на 2022 год, на предприятии работал 51 выпускник ДВГУПС, а более 150 студентов прошли практику на объектах предприятия [12].

В Хабаровском крае реализуются федеральные программы поддержки промышленности, направленные на решение кадровой проблемы. Одна из таких мер – компенсация материальных затрат сотруд-

ников. Предприятия оборонно-промышленного комплекса готовы нести эти расходы самостоятельно, более эффективно использовать средства на возмещение затрат на переезд и аренду жилья для привлечения квалифицированных специалистов.

В регионе реализуется программа повышения мобильности трудовых ресурсов, в которой активно участвуют предприятия промышленной сферы.

В 2024 году Хабаровский край запускает новый проект под названием "Хабаровский край – место карьеры", который направлен на привлечение талантливых молодых специалистов из других регионов страны. Служба занятости будет осуществлять точечный подбор кадров, отвечающих потребностям крупных предприятий края, предоставляя молодым специалистам возможность построить успешную карьеру в Хабаровском крае [13].

Для удержания ценных кадров и повышения производительности, руководителям промышленных предприятий необходимо внедрить систему ключевых показателей эффективности и современные технологии мониторинга. Это позволит оптимизировать управление производством, разработать новые схемы поощрения сотрудников и обеспечить им необходимую поддержку, что, в свою очередь, создаст условия для успешной работы.

Для решения проблемы финансирования, необходимо предоставление субсидий на приобретение нового оборудования, технологических решений, способствующих улучшению экономики края. Важным аспектом является создание специальных инвестиционных фондов для финансирования перспективных проектов в промышленности края. Такие меры позволят привлечь инвестиции, развить производственную базу и повысить конкурентоспособность предприятий.

Хабаровский край обладает преимуществом в виде диверсифицированной экономики, что позволяет ему быть менее зависимым от колебаний цен на сырьевые ресурсы. В отличие от большинства дальневосточных субъектов Российской Федерации, экономика региона включает в себя обрабатывающие производства, природно-ресурсную промышленность, а также операции с недвижимым имуществом. Это также создает более устойчивую экономическую базу и способствует привлечению инвестиций, что, в свою очередь, обеспечивает стабильный рост и развитие региона в долгосрочной перспективе.

Экономика региона многопрофильна и базируется на развитом промышленном производстве, что формирует важное конкурентное преимущество края. Несмотря на существующие положительные тенденции, связанные с ростом местного производства, отрасли промышлен-

ленности сталкиваются с рядом серьезных вызовов. Недостаток современных технологий и оборудования сдерживает рост производительности и конкурентоспособности местных компаний. Многие из них продолжают полагаться на импортные товары, что создает дополнительные риски в условиях экономической нестабильности и санкционного давления. Для развития инфраструктуры и повышения квалификации кадров требуются значительные инвестиции и долгосрочные государственные программы. Привлечение и подготовка высококвалифицированных специалистов представляют собой важнейшие составляющие для эффективной реализации стратегии экономического роста Хабаровского края.

Список литературы:

1. Лысенко, Н.Н. Экономика отрасли : учебное пособие / Н.Н. Лысенко. – Южно-Сахалинск : СахГУ, 2020. – С. 121-122.
2. Пресс-служба губернатора и правительства Хабаровского края / Стратегия социально-экономического развития Хабаровского края на период до 2030 года. – 2018. – 19 июня. URL: <https://minec.khabkrai.ru/events/Novosti/3736>
3. Хабаровский рывок: строительная отрасль региона готова и к новому качеству, и к новым темпам / «Вести-Хабаровск» / Сетевое издание "Государственный Интернет-Канал "Россия". – 2024. – 19 янв. URL: <https://vestidv.ru/news/2024/01/19/74403>
4. Постановление Правительства Хабаровского края от 13.06.2018 № 215-пр "Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Хабаровского края на период до 2030 года". Доступ из справочно-правовой системы «Гарант». – Текст: электронный.
5. Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт. URL: <https://rosstat.gov.ru>
6. Министерство экономического развития Хабаровского края: официальный сайт. URL: <https://minec.khabkrai.ru>
7. Назад в будущее – мечты о станкостроении / Информационное агентство «Восток России». – 2023. – 28 ноября. URL: <https://www.eastrussia.ru/material/nazad-v-budushchee-mechty-o-stankostroenii/>
8. Что мешает хабаровским заводам и предприятиям цифровизировать бизнес / Сетевое издание / Информационное агентство «Хабаровский край сегодня». – 2024. – 29 июля. URL: <https://todaykhv.ru/news/views/76273/>
9. Явищенко А. Ощутимый дефицит: кадровый голод отмечается в сфере ОПК в Хабаровском крае / А. Явищенко // Комсомольская правда : электронная газета. – 2023. – 16 авг. URL: <https://www.hab.kp.ru/online/news/5409147/>

10. Пресс-служба губернатора и правительства Хабаровского края / Хабаровский край занял третье место в стране по темпам роста инвестиций. – 2023. – 25 дек. URL: <https://minec.khabkrai.ru/events/Novosti/8202>
11. «Дальэнергомаш» становится одним из лидеров импортозамещения / Сетевое издание / Информационное агентство «Хабаровский край сегодня». – 2022. – 24 мар. URL: <https://todaykhv.ru/news/economics-and-business/53524/>
12. ООО «Транснефть – Дальний Восток» расширяет сотрудничество с вузами Хабаровского края / ООО «Транснефть – Дальний Восток»: официальный сайт. – 2022. – 9 дек. URL: <https://fareast.transneft.ru/media-center/newspress/news/ooo-transneft-dalniy-vostok-rasshiryayet-sotrudnichestvo-s-vuzami-khabarovskogo-kraya/>
13. Хабаровскому краю требуется больше квалифицированных кадров / Сетевое издание «Информационное агентство «Хабаровский край сегодня». – 2023. – 27 окт. URL: <https://todaykhv.ru/news/in-areas-of-the-province/69320/>

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ КЛАСТЕРНОЙ ПОЛИТИКИ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Родион Георгиевич Поляков

*студент 2 курса магистратуры ИНЭБ,
ФГБОУ ВО «Уфимский университет
науки и технологий»,
РФ, г. Уфа*

IMPLEMENTATION EFFECTIVENESS OF THE CLUSTER POLICY OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Georgievich Rodion

*2nd year student
of the INEB Master's degree program,
Ufa University of Science and Technology,
Russia, Ufa*

Аннотация. В статье проводится анализ эффективности реализации кластерной политики в Республике Башкортостан. Автор использует интегральный показатель для оценки результатов анализа эффективности реализации кластерной, что позволяет получить более объективное представление о текущем состоянии и перспективах развития кластерных инициатив в регионе.

Исследование представляет интерес для учёных, занимающихся вопросами региональной экономики и управления, а также для представителей органов власти и бизнес-сообщества, заинтересованных в повышении эффективности кластерной политики и улучшении инвестиционного климата в Республике Башкортостан и других регионах России.

Abstract. The article analyzes the effectiveness of implementing cluster policy in the Republic of Bashkortostan. The author uses an integral indicator to evaluate the results of analyzing the effectiveness of cluster implementation, which allows for a more objective understanding of the current state and prospects for the development of cluster initiatives in the region.

The research is of interest to scientists dealing with issues of regional economics and management, as well as to representatives of government agencies and the business community interested in improving the efficiency of cluster policy and enhancing the investment climate in the Republic of Bashkortostan and other regions of Russia.

Ключевые слова: кластер, региональный кластер, кластерная политика, реализация кластерной политики, интегральный показатель, конкурентоспособность.

Keywords: cluster, regional cluster, cluster policy, implementation of cluster policy, integral indicator, competitiveness.

Введение (Introduction)

На современном этапе развития региональной экономики процессы кластеризации способствуют повышению конкурентоспособности территории. Кластерная политика играет особую роль в развитии этих процессов, а также способствует интенсификации экономического роста, как отдельных регионов, так и национальной экономики. Тем не менее, до настоящего времени не сложилось единого подхода к оценке эффективности региональной кластерной политики и интенсивности ее влияния на экономику региона. В большинстве случаев это связано с множественностью и сложностью связей между участниками, как внутри кластера, так и с внешней средой. Кроме того, следует рассматривать кластерную региональную политику как звено стратегии отраслевого и социально-экономического развития региона, что, в свою очередь, требует исследования отдельных ее направлений и связанных с ней проектов.

Сегодня в Российской Федерации проводится активная кластерная политика, подтверждению этому почти двукратное увеличение количества только промышленных кластеров с 67 до 124, с 2021 по 2023 г. соответственно [3]. Одним из быстроразвивающихся регионов в данном направлении является Республика Башкортостан. Поэтому очень актуальны вопросы, связанные с анализом и оценками проводимых кластерных политик регионов.

Материалы и методы (Materials and methods)

Для оценки эффективности функционирования реализации кластерной политики, в данной работе предлагается рассмотреть кластерные политики в Республике Башкортостан, а так же регионах с наибольшим количеством промышленных кластеров. Оценка эффективности функционирования реализации кластерной политики будет проводиться на основе интегрального показателя, который был предложен Т.В. Задоровой [4], рассчитывается он по формуле:

$$R = 0,2K_1 + 0,25K_2 + 0,3K_3 + 0,25K_4, \quad (1)$$

где R – интегральный показатель эффективности;

- K_1 – доля кластера в общей численности занятого населения;
 K_2 – доля кластера в промышленном производстве региона;
 K_3 – индекс производительности труда предприятий кластера;
 K_4 – доля кластера в структуре экспорта региона.

Далее будет проведен анализ по трем регионам РФ: Республики Башкортостан, Рязанской области, Челябинской области. Именно эти регионы являются одними из лидеров по Российской Федерации по количеству работающих кластеров на территории своих регионов и схожих по своей специализации. Основные характеристики деятельности некоторых кластеров приведены в таблице 1.

Таблица 1.

Основные характеристики кластеров, %*

Наименование кластера	Доля в общей численности занятого населения (K_1)		Доля в промышленном производстве (K_2)		Индекс производительности труда, к предыдущему году (K_3)		Доля в структуре экспорта (K_4)	
	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022
Республика Башкортостан, в том числе:								
Кластер авиационных и беспилотных летательных систем	1,511 4	1,512 1	5,863 3	6,245 6	101,3 8	101,23	0,004 20	0,004 07
Мебельный кластер ПФО	0,049 1	0,053 1	0,140 2	0,162 3	101,0 0	109,97	0,000 66	0,000 71
Рязанская область, в том числе:								
Станкоинструментальный кластер Рязанской области	0,431 0	0,435 1	1,326 1	1,286 7	128,9 5	105,93	0,187 83	0,329 78
Кластер строительных материалов Рязанской области	0,356 1	0,368 5	3,269 4	3,356 0	141,8 3	112,46	0,000 00	0,000 00
Кластер «Электронные приборы и оптоэлектроника»	1,823 7	1,736 3	5,577 8	5,608 6	109,5 5	110,16	2,212 24	2,423 56
Челябинская область, в том числе:								

Наименование кластера	Доля в общей численности занятого населения (К ₁)		Доля в промышленном производстве (К ₂)		Индекс производительности труда, к предыдущему году (К ₃)		Доля в структуре экспорта (К ₄)	
	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022
Кластер по производству трубопроводной арматуры	0,135 1	0,146 6	0,464 3	0,502 2	126,0 6	109,06	0,037 57	0,050 79
Промышленный кластер транспортного машиностроения и приводной техники	0,278 8	0,421 5	0,438 6	0,762 3	103,0 6	165,23	0,136 20	0,117 50
Южно-Уральский промышленный кластер по производству деталей и узлов дорожных, строительных и сельскохозяйственных машин	0,017 1	0,017 5	0,063 2	0,063 9	103,4 0	102,00	0,005 40	0,007 78

*Составлено автором на основе [3,6]

По данным таблицы 1, где представлены характеристики кластеров, можно отметить, что кластерная политика Рязанской области самая значимая для экономики своего региона, в отличие, от Республики Башкортостан, где показатели достаточно маленькие, кроме показателя доли в промышленном производстве у кластера авиационных и беспилотных летательных систем, который имеет самое большое значение среди всех кластеров, представленных в таблице. Если говорить про Челябинскую область, то показатели у кластеров, взятых для анализа, примерно схожи с показателями Республики Башкортостан. Так же, кластерная политика Челябинской области самая возрастная из всех представленных в данном исследовании, она начала развиваться еще в 2015 году, и в течении всех лет вносит значимый вклад в развитие региона. Башкортостан имеют молодые кластерные образования, активно кластерную политику правительство региона начало вести в 2021 году, тогда было в реализации всего 3 кластера, в настоящее время это цифры выросла до 13 кластеров, которые, как находятся полностью под руководством и на территории региона, так и совместные

кластеры с другими регионами страны, это самый большой показатель по всей России. Рязанская область в настоящее время включена в участие 12 кластеров, а 8 кластеров реализуются именно в этом субъекте Российской Федерации, это один из самых больших показателей по всей стране, больше только у Омской области, там только на территории региона реализуется 9 кластеров.

На основе характеристик представленных в таблице 1 и формулы 1, рассчитаем сам интегральный показатель оценки конкурентоспособности и эффективности функционирования кластеров, результаты расчетов показаны в таблице 2.

Таблица 2.

Интегральный показатель эффективности*

Наименование кластера	Интегральный показатель эффективности	
	2021	2022
Республика Башкортостан, в том числе:		
Кластер авиационных и беспилотных летательных систем	0,3218	0,3223
Мебельный кластер ПФО	0,3035	0,3304
Рязанская область, в том числе:		
Станкоинструментальный кластер Рязанской области	0,3915	0,3227
Кластер строительных материалов Рязанской области	0,4344	0,3465
Кластер «Электронные приборы и оптоэлектроника»	0,3518	0,3540
Челябинская область, в том числе:		
Кластер по производству трубопроводной арматуры	0,37971	0,3289
Промышленный кластер транспортного машиностроения и приводной техники	0,3112	0,4987
Южно-Уральский промышленный кластер по производству деталей и узлов дорожных, строительных и сельскохозяйственных машин	0,3104	0,3062

*Составлено автором по [3,4,6]

Исходя из таблицы 2, можно сделать вывод о том, что в 2021 году наибольшее значение показателя оценки конкурентоспособности и эффективности функционирования кластеров имеет Кластер строительных материалов Рязанской области. Далее идет Станкоинструмен-

тальный кластер Рязанской области, на третьем месте по величине показателя в 2021 году идет Кластер по производству трубопроводной арматуры, и только пятым по величине идет кластер авиационных и беспилотных летательных систем Республики Башкортостан. В 2022 году ситуация изменилась, лучшим кластером стал промышленный кластер транспортного машиностроения и приводной техники Челябинской области. Далее идет кластер «Электронные приборы и оптоэлектроника» Рязанской области, а на третьем месте расположился Кластер строительных материалов Рязанской области, кластер Республики Башкортостан расположился лишь на 4 месте среди взятых для анализа кластеров, это Мебельный кластер ПФО.

Таким образом, были рассмотрены кластеры трех регионов Российской Федерации, а именно Республики Башкортостан, Рязанской области, Челябинской области. Был рассмотрен интегральный показатель оценки конкурентоспособности и эффективности функционирования кластеров предложенный Т.В. Задоровой, который показал, что наибольшее значение для экономики своего региона имеют кластеры Рязанской области, именно в этом регионе кластеры имеют высокую оценку конкурентоспособности и эффективности функционирования кластеров. Далее идет Челябинская область, тройку замыкает Республика Башкортостан. Скорее всего, это может быть связано с тем, что Челябинская область давно проводит активную кластерную политику, тем самым, работа кластеров идет стабильно, без резких подъемов или спадов, что нельзя сказать о Рязанской области, где недавно начали расцветать кластерные образования, имеющие большое значение для региона. Если говорить о Республике Башкортостан, то тут хочется остановиться на том, что республика в основном реализует кластеры с другими регионами совместно, делает упор на них, при этом активно создаваться и реализовываться кластеры в регионе начали только в 2020 году, это свидетельствует о том, что кластерная политика в регионе пока молода для существенных влияний на экономику.

Итоги (Results)

После проведения анализа эффективности реализации кластерной политики в Республике Башкортостан и других регионах России, хочется отметить, что республика хоть и была в качестве регионов-участников проекта пилотных инновационных территориальных кластеров [5], но активно кластерную политику начала проводить относительно недавно. За несколько лет, как отмечалось ранее, Башкортостан дошел до отметки в 13 кластеров, активно реализуемых и работающих как на территории региона, так и в сотрудничестве с другими субъек-

тами страны. Это говорит о том, что государственные органы региона понимают важность и значение кластерной политики, ее влияние на структуру экономики региона. Как показывают и данные по Челябинской области, где кластеры являются уже устойчивым фактором развития региона. В связи с этим, на мой взгляд, республике важно сконцентрировать внимание не на увеличении количества кластеров, как показывает нам резкий рост кластеров, а на максимально возможном развитии существующих кластеров, внедрение инноваций в данные кластеры, привлечения субъектов МСП, а так же научных организаций, для того чтобы в дальнейшем, кластеры стали опорными факторами развития региона и страны в целом.

Список литературы:

1. Ассоциация промышленных кластеров Республики Башкортостан [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ak-rb.ru/> (дата обращения 18.11.2024);
2. Воронов А. Кластеры – новая форма самоорганизации промышленности в условиях конкуренции [Текст] / А. Воронов // Маркетинг. 2002. № 5(66). С. 37-43;
3. Геоинформационная система. Кластеры [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://gisip.gov.ru/gisip/#!ru/clusters/> (дата обращения 17.11.2024);
4. Задорова Т.В. Оценка эффективности деятельности промышленных кластеров как необходимое условие реализации региональной кластерной политики (на примере Чувашской республики) // Журнал «Вестник Чувашского университета» [Электронный ресурс]. – 2009. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-effektivnosti-deyatelnosti-promyshlennyh-klasterov-kak-neobhodimoe-uslovie-realizatsii-regionalnoy-klasternoy-politiki-na> (дата обращения 17.11.2024);
5. Пилотные инновационные территориальные кластеры в Российской Федерации / под ред. Л.М. Гохберга, А.Е. Шадрина. – Москва: Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», [Электронный ресурс]. 2013 – Режим доступа: <https://issek.hse.ru/data/2013/09/19/1278617598/!Пилотные%20инновационные%20территориальные%20кластеры%20в%20РФ.pdf> (дата обращения 18.11.2024);
6. Регионы России: социально-экономические показатели. Официальное издание [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. – 2023. Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Region_Pokaz_2023.pdf (дата обращения 17.11.2024);
7. Thünen, Johann Heinrich von: Der isolirte Staat in Beziehung auf Landwirthschaft und Nationalökonomie [Текст]// J.H. Thünen – Hamburg. – 1826.

5. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

О ФАКТОРЕ ЛИКВИДНОСТИ В ПОДХОДАХ К ЦЕНООБРАЗОВАНИЮ КРЕДИТНЫХ ДЕФОЛТНЫХ СВОПОВ

Добрица Илья Игоревич

аспирант,

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации,

РФ, г. Москва

ON LIQUIDITY FACTOR IN CREDIT DEFAULT SWAPS PRICING APPROACHES

Ilya Dobritsa

Postgraduate student,

Financial university under The Government

of Russian Federation,

Russia, Moscow

Аннотация. В статье описано влияние фактора ликвидности базовой облигации на результаты оценки премии по кредитным дефолтным свопам. В научной среде в качестве такого фактора принято использовать пропорциональный bid-ask спред. С точки зрения автора, данная метрика не совсем достоверно отражает уровень ликвидности облигации, поскольку игнорирует иные заявки, кроме двух наилучших – поэтому была разработана и предложена методика оценки уровня ликвидности базовой облигации путём анализа глубины стакана заявок.

Abstract. The article examines the influence of the liquidity factor of the underlying bond on the results of premium valuation for credit default swaps. In the scientific community, it is customary to use a proportional bid-ask spread as such a factor. From the author's point of view, this metric does not accurately reflect the level of liquidity of the bond, since it ignores other orders except the two best ones – therefore, a methodology was developed and proposed to assess the level of liquidity of the underlying bond by analyzing the depth of the orderbooks.

Ключевые слова: кредитный риск, кредитное событие, оценка кредитного риска, кредитный спред, кредитный дефолтный своп, корпоративные облигации, ликвидность облигации, стакан заявок.

Keywords: credit risk, credit event, credit risk assessment, Merton model, reduced-form models, credit derivatives.

Введение

В настоящее время, в условиях наличия в российской экономике тенденции к планомерному и последовательному увеличению процентных ставок, на рынке корпоративного долга отмечается долгосрочное увеличение стоимости привлечения заёмного капитала путём эмиссии облигаций.

Указанный тренд результирует в снижение надёжности корпоративных облигаций, обусловленное ухудшением или полным отсутствием у референтных организаций (эмитентов облигаций) обслуживать долг.

В рассмотренной ситуации одним из наиболее эффективных решений представляется использование на российском финансовом рынке ряда специализированных производных финансовых инструментов – кредитных деривативов, позволяющих существенно снизить подверженность инвестора кредитному риску путём передачи его продавцу кредитной защиты.

Для реализации указанного решения необходимо, в первую очередь, разработать методологию финансового инжиниринга кредитных деривативов, в основу которой должны быть заложены модели ценообразования инструментов данного класса. В качестве одной из основных детерминант такой модели выступает в том числе и фактор ликвидности, который принято оценивать как ширину пропорционального bid-ask спреда.

Целью данного исследования является разработка авторской методики моделирования фактора ликвидности, основанного на анализе глубины стакана заявок по базовой облигации. Указанный подход позволит оценить уровень ликвидности путём учета в модели всех выставленных заявок bid или ask, что в большей степени должно отражать рыночные ожидания участников торгов.

1. Эмпирический индикатор кредитного риска

Требуемая рынком и его участниками норма доходности корпоративной облигации является одним из параметров, базово отражающая ожидания рынка относительно уровня кредитного риска. В рамках

данного исследования интерес представляет премия за риск: чем большему риску, по сравнению с казначейскими облигациями, подвергается инвестор, тем, очевидно, больше будет доля риск-премии в доходности базовой корпоративной облигации. Разницу между эффективной доходностью к погашению корпоративной облигации и казначейской с аналогичной дюрацией принято назвать кредитным спредом или G-спредом.

Величина G-спреда находится в прямой зависимости от ряда параметров. Путём анализа спектра научных исследований и публикаций, проведённых, в том числе, Н. Барамией [1], Ф. Дж. Фабоцци [3], Ф.А. Лонгстаффом [5], Р. Бланко [2], П. Ховелингом [4] и др., было установлено, что значение кредитного спреда может быть определено в том числе, при помощи формулы 1:

$$Gspread_i = liq_i + PD_i + add_i, \text{ где} \quad (42)$$

$Gspread_i$ – G-спред – рыночная метрика кредитного риска базовой облигации;

liq_i – уровень ликвидности базовой облигации;

PD_i – вероятность дефолта эмитента базовой облигации;

add_i – ряд дополнительных объясняющих переменных, отражающих воздействие поведенческих, геополитических, макроэкономических и иных факторов.

Вопрос вклада детерминанты ликвидности в уровень кредитного риска и рыночные цены кредитных деривативов до сих пор является предметом дискуссий.

В исследовании Ф. Дж. Фабоцци, С. Чена и Р.Р. Чена [3] была осуществлена апробация трёх различных подходов к оценке CDS-спредов, динамика которых, согласно эмпирическим данным зарубежных финансовых рынков имеет близкий к единице коэффициент корреляции с динамикой ширины G-спреда. Кроме того, CDS-спреды практически равны фактическим рыночным G-спредам. В результате исследования авторы пришли к выводу, что во всех трёх случаях пропорциональный bid-ask спред оказывает прямо положительное воздействие на величину CDS-премии – чем более ликвидны базовые облигации, тем шире CDS-спреды, и, соответственно, уровень кредитного риска.

Напротив, отечественным исследователем Н. Барамией [1], в результате анализа эмпирических данных рынка российского корпоративного долга было установлено, что фактор bid-ask спреда однозначно влияет на «сужение» кредитного спреда, и, как следствие, уменьшение кредит-

ного риска. Моделирование влияния на CDS-премии не было осуществлено, так как на момент написания исследования такие инструменты фактически отсутствуют на российском финансовом рынке.

С точки зрения автора, при наличии неблагоприятной тенденции к росту темпов инфляции, и, как следствие, уровня рыночных процентных ставок на горизонте до 2026 года, а также наращении объёмов выпуска корпоративного облигационного долга и очевидным ростом популярности облигаций в таких макроэкономических условиях, фактор ликвидности необходимо оценивать по всему стакану в целом, а не лишь по двум наилучшим заявкам.

Применение подхода, учитывающего все цены и предлагаемые по ним объёмы позиций, позволит оценить ожидания существенно большей доли участников рынка и более корректно оценить как ширину G-спреда, так и премии по гипотетическим CDS.

В качестве источника данных был использован информационно-статистический сервис ПАО «Московская Биржа» ISS. Перечень исходных данных включает в себя [6]:

- 1) тикер облигации «secid»;
- 2) идентификатор режима торгов «boardid»;
- 3) «ordertype» – направление каждой заявки: buy / sell;
- 4) цена заявки «price» в процентах от номинала облигации;
- 5) объём заявки в лотах «quantity».

Пример стакана заявок для облигации выпуска СамолётP13 на дату 10.12.2024 приведён ниже в таблице 1.

Таблица 1.

Стакан для СамолетP13 на дату 10.12.2024 13:58:16

BOARDID	SECID	BUYSELL	PRICE	QUANTITY	UPDATETIME
TQCB	RU000A107RZ0	B	69,42	7	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	B	69,44	1	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	B	69,45	5234	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	B	69,46	62	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	B	69,47	43	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	B	69,48	1	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	B	69,49	51	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	B	69,5	13	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	B	69,51	10	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	B	69,52	6	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	S	69,55	82	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	S	69,81	13	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	S	69,82	2	13:58:16

BOARDID	SECID	BUYSELL	PRICE	QUANTITY	UPDATETIME
TQCB	RU000A107RZ0	S	69,86	5	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	S	69,87	22	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	S	69,88	15	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	S	69,9	7	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	S	69,91	2	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	S	69,92	2	13:58:16
TQCB	RU000A107RZ0	S	69,93	29	13:58:16

Источник: *iss.moex.com*

2. Моделирование фактора ликвидности

Подход к оценке фактора ликвидности основан на анализе глубины стакана заявок: так как инвестор подвержен кредитному риску, для целей купирования негативных последствий в случае его реализации, инвестору должен быть доступен достаточный объем заявок bid для сокращения позиции (реализации облигаций «в рынок») до уровня толерантности к кредитному риску.

На уровне источника данных существует ограничение на выдачу заявок – не более 10 заявок для каждого типа bid и ask.

Авторский алгоритм оценки детерминанты ликвидности был разделён на следующие итерации.

Итерация 1. Определение объема позиции в штуках бумаг, которую инвестору необходимо закрыть (формула 2):

$$pos_{volume} = \frac{V_{sec}}{best_{bid}}, \text{ где} \quad (2)$$

V_{sec} – оценка позиции инвестора по рыночной цене.

Для исключения получения дробного количества бумаг требуется округлять значение pos_{volume} по правилу математики.

Итерация 2. Оценка стоимости позиции по лучшей цене продажи bid (формула 3):

$$pos_{value_{best}} = pos_{volume} * best_{bid} \quad (3)$$

Итерация 3. Если позиция инвестора может быть полностью реализована по лучшей цене $best_{bid}$ (ситуация описывается неравенством 4), то коэффициент ликвидности может быть рассчитан при помощи формулы 5:

$$best_{bid} * Q_{best_{bid}} \geq pos_{value_{best}}, \text{ где} \quad (4)$$

$Q_{best_{bid}}$ – объём заявки в штуках бумаг, предложенных в стакане по лучшей цене $best_{bid}$.

$$Liq_{bid} = \frac{pos_{volume} * best_{bid}}{pos_{value_{best}}} * 100\% = 100\%, \text{ где} \quad (5)$$

Liq_{bid} – искомый уровень ликвидности в стакане на продажу.

Итерация 4. Иначе, когда объёма заявки, предложенной по лучшей цене bid не хватает для реализации всей позиции (ситуация описана неравенством 6), вычисления переходят далее на итерацию 5.

$$best_{bid} * Q_{best_{bid}} < pos_{value_{best}} \quad (6)$$

Итерация 5. Проверка глубины стакана $orderbook_{depth}$ на предмет наличия / отсутствия в нём стоимостного объёма позиции, оцениваемого по лучшей цене bid (см. итерацию 2). Вычисления осуществляются при помощи формулы 7:

$$orderbook_{depth} = \sum_{i=1}^n \prod_{i=1}^n (bid_i * quantity_i), \text{ где} \quad (7)$$

i – порядковый номер для каждой выставленной в стакане заявки (счётчик);

n – суммарное число выставленных в стакане заявок (в связи с ограничениями на уровне источника данных, $\max(n) = 10$ заявкам);

bid_i – цена bid для каждой i -ой заявки;

$quantity_i$ – объём каждой i -ой заявки в штуках бумаг.

Если по результатам вычислений выполняется следующее неравенство $orderbook_{depth} < pos_{value_{best}}$, уровень ликвидности моделируется на основании формулы 49:

$$Liq_{bid} = \frac{\sum_{i=1}^n (best_{bid} - i) * (quantity_{best_{bid}} - i)}{pos_{value_{best}}} * 100\%, \text{ где} \quad (8)$$

Расчёт осуществляется циклически, пока инвестор не «соберёт» весь стакан (максимум 10 заявок, ограничения на уровне источника).

Для противоположной ситуации, описываемой неравенством $orderbook_{depth} \geq pos_{value_{best}}$, вычисления переходят далее на итерацию 6.

Итерация 6. Осуществляется циклический «сбор» выставленных в стакан заявок до тех пор, пока в числителе формулы 8 не наберётся сумма, максимально приближенная к значению $pos_{value_{best}}$, но не превышающая её.

На данной итерации может возникнуть граничный сценарий, в котором, для выполнения условия «набора» суммы $pos_{value_{best}}$ объём крайней заявки $quantity_i$ будет превышать необходимую для корректного расчёта Liq_{bid} величину (то есть в числителе формулы 8 будет получаться сумма, принимающая значение больше $pos_{value_{best}}$, что результирует в некорректное значение коэффициента ликвидности, когда $Liq_{bid} > 100\%$).

При таком сценарии из i -ой заявки для целей расчёта будет браться не весь объём бумаг, а лишь некоторая его часть, удовлетворяющая неравенству (формула 9):

$$\sum_{i=1}^n (best_{bid} - i) * (quantity_{best_{bid}} - i) \leq pos_{value_{best}} \quad (9)$$

Итерация 7. Моделирование метрики Liq_{bid} при помощи формулы 8.

Результаты моделирования по 7 приведённым выше итерациям и на основании данных, представленных в таблице 1, приведены ниже в таблице 2. Предполагается, что инвестор имеет позицию в базовой облигации на сумму в 5 млн рублей, так как моделирование по большей стоимости нецелесообразно в связи упомянутым ограничением данных до максимального числа в 10 заявок типа bid.

Таблица 2.

Стакан для СамолетP13 на дату 10.12.2024 13:58:16

№ п/п	Наименование показателя	Значение показателя
1	Стоимость позиции	5 000 000 Р
2	Позиция, лучшему bid, шт. бумаг	7193
3	Позиция по лучшему bid, руб.	5 000 574 Р
4	Сумма продажи по целым ордерам, руб.	3 769 796 Р
5	Добираем бумаг из предыдущихх ордеров, шт.	0
6	Итоговая сумма продажи, руб.	3 769 796 Р
7	Liq_{bid} , %	75,39%

Источник: iss.moex.com

В результате моделирования удалось собрать весь стакан, так как предложенные в нём объёмы заявок bid составляют величину менее стоимости позиции инвестора в 5 млн рублей.

Заключение

В данном исследовании было раскрыто влияние фактора ликвидности на некоторые подходы к рыночной оценке кредитного риска и ценообразованию кредитных дефолтных свопов. Было отмечено, что одним из наиболее существенных факторов, оказывающих влияние на ширину G-спреда, является детерминанта ликвидности базовой облигации.

Автором был проанализирован ряд публикаций зарубежных и отечественных авторов, в которых раскрывается и моделируется влияние этого самого фактора. Было отмечено, что в условиях повышения привлекательности инструментов корпоративного облигационного долга, вызванного тенденцией к росту в российской экономике рыночных процентных ставок фактор ликвидности целесообразнее оценивать не через пропорциональный bid-ask спред, а по стакану заявок в целом. На основании этого утверждения автором была разработана и апробирована собственная уникальная методика, основанная на оценке глубины стакана заявок по базовой облигации.

В качестве направлений для дальнейших исследований может быть отмечено ретроспективное моделирование разработанной автором метрики ликвидности для целей включения в модели ценообразования кредитных деривативов в роли одной из детерминант.

Список литературы:

1. Барамия Н. / «Факторная модель спредов доходности корпоративных облигаций» / – Cbonds Review – ежеквартальный аналитический журнал №4, 2021, стр. 82 – 85 (дата обращения: 04.12.2024).
2. Blanco, R., Brennan, S., Marsh, I.W., 2005. An empirical analysis of the dynamic relationship between investment-grade bonds and credit default swaps. *Journal of Finance* 60, 2255–2281 (дата обращения: 04.12.2024).
3. Frank J. Fabozzi, Xiaolin Cheng, Ren-Raw Chen, Exploring the components of credit risk in credit default swaps, *Finance Research Letters* 4, 2007, 10–18
4. Houweling, P., Vorst, T., 2005. Pricing default swaps: Empirical evidence. *Journal of International Money and Finance* 24, 1220–1225 (дата обращения: 04.12.2024).

5. Longstaff, F.A., Mithal, S., Neis, E., 2005. Corporate yield spreads: Default risk or liquidity? New evidence from the credit-default swap market. *Journal of Finance* 60, 2213–2253 (дата обращения: 05.12.2024).
6. Информационно-статистический сервис ПАО «Московская Биржа» [Электронный ресурс] / REST-API метод «orderbooks» / Текст: электронный / Москва, 2024 / Режим доступа: для зарегистрированных пользователей по подписке, URL: <https://iss.moex.com/iss/engines/stock/markets/bonds/boards/TQCB/securities/RU000A107RZ0/orderbook.json> (дата обращения: 10.12.2024).

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ВИДЫ ИСЛАМСКОГО СТРАХОВАНИЯ (ТАКАФУЛ)

Заболотникова Виктория Дмитриевна

*м.э.н., сениор-лектор,
Учреждение «Университет «Туран»,
Казахстан, г. Алматы*

BASIC PRINCIPLES AND TYPES OF ISLAMIC INSURANCE (TAKAFUL)

Viktoriya Zabolotnikova

*M.E., Senior lecturer,
Institution "Turan University",
Kazakhstan, Almaty*

Аннотация. Статья посвящена исламскому страхованию, или такафулу, основанному на принципах шариата. В отличие от традиционного страхования, такафул исключает проценты (рыбу) и неопределенности (гарар), заменяя их системой взаимной ответственности и этических инвестиций. Также рассматриваются различные модели такафула, такие как Мударабa и Вакала, и подчеркивается его популярность и развитие в мусульманских странах.

Abstract. The article is devoted to Islamic insurance, or takaful, based on the principles of Sharia. Unlike traditional insurance, takaful excludes interest (fish) and uncertainty (garar), replacing them with a system of mutual responsibility and ethical investments. Various models of takaful, such as Mudaraba and Wakala, are also considered, and its popularity and development in Muslim countries are emphasized.

Ключевые слова: страхование, такафул, исламские финансовые продукты.

Keywords: insurance, takaful, Islamic financial products.

Исламское страхование, также известное как **такафул** (от арабского слова "кафала", что означает "гарантировать" или "поддерживать"), представляет собой систему взаимного страхования, основанную на принципах исламского права (шариата). В отличие от традиционного страхования, которое основано на принципах прибыли и рентных операций, такафул придерживается строгих этических норм

и правил, предписанных в Коране и хадисах (выслушанных словах пророка Мухаммеда).

Основные принципы исламского страхования

1. Отсутствие рибы (процентов): Страхование, основанное на начислении процентов, запрещено в исламе. Традиционные страховые компании часто используют проценты для инвестиции средств, чего нельзя делать в системе такафула. Вместо этого прибыль формируется через партнерские отношения.

2. Совместная ответственность: В рамках такафула участники страховой программы объединяют свои средства для взаимной поддержки и компенсации убытков. Когда кто-то из участников сталкивается с риском (например, ущербом от несчастного случая), деньги из общего пула используются для покрытия ущерба. В случае прибыли средства остаются в пуле для будущих нужд или возвращаются участникам.

3. Отсутствие гаррара (неопределенности): В традиционных страховых контрактах может быть неопределенность в условиях или в выплатах, что нарушает принципы справедливости и прозрачности в исламе. В системе такафула все условия контракта четко определены, чтобы избежать неясностей и недоразумений.

4. Этические инвестиции: Средства, собранные участниками такафула, инвестируются только в этичные и разрешенные в исламе проекты. Это исключает вложения в бизнес, связанный с алкоголем, азартными играми или другими видами деятельности, противоречащими исламским принципам. **Принцип взаимопомощи:** Участники страхового пула обязуются помогать друг другу в случае необходимости, что соответствует духу взаимной поддержки и солидарности, присущей исламским сообществам [2].

Разделяются два вида исламского страхования:

- Общий (general) такафул;
- Семейный (family) такафул.

Общее страхование, подразумевает страховые программы (продукты), связанные с возмещением убытков по текущему состоянию имущества, принадлежащего страхователю и расходов по ответственности страхователя за действия перед третьими лицами.

Семейное страхование, в рамках такафула, подразумевает страховые программы (продукты), связанные с возмещением убытков по текущему состоянию физического лица (держателя страхового полиса или иных выгодоприобретателей) или группы физических лиц (группы страхователей или иных выгодоприобретателей).

Такафул реализуется в рамках определенных Моделей.

Страховщик формирует свою прибыль исходя из выбранной Модели.

Модели основываются на таких исламских финансовых принципах как Мудараб и Вакала.

Модель Мудараб или **Модель с участием в инвестиционном доходе** подразумевает, что страховщик занимается инвестиционным управлением активами такафул фонда.

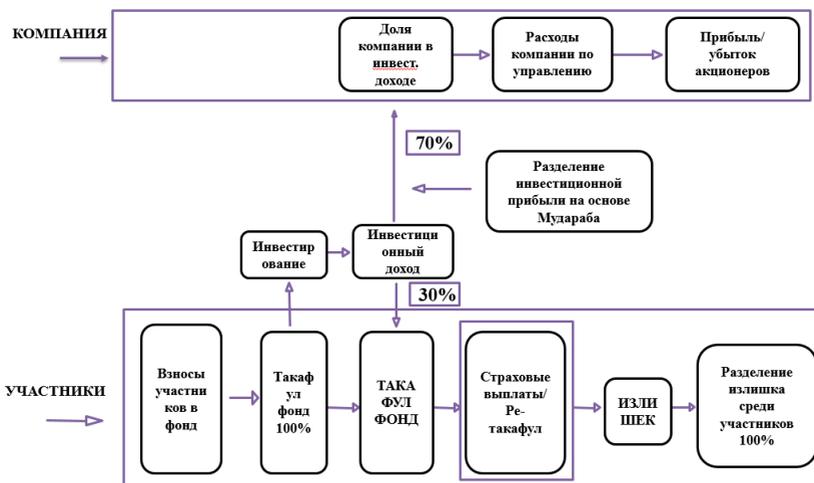


Рисунок 1. Структура модели Мудараб

В данной модели инвестиционный доход делится между страховщиком и такафул фондом согласно заранее установленной пропорции. Одним из недостатков данной модели считается то, что излишек, по мнению ряда правоведов, должен принадлежать исключительно участникам и полностью возвращаться в такафул-фонд.

Согласно модели **Вакала** или **Агентской модели** страховщик получает определенную долю Взноса (страховой премии) в качестве комиссии. В его задачи входит управление денежными средствами, поступившими в такафул-фонд. Из части уплаченных взносов такафул-оператор взимает комиссию (агентскую плату), формирующую его вознаграждение за управление средствами участников.

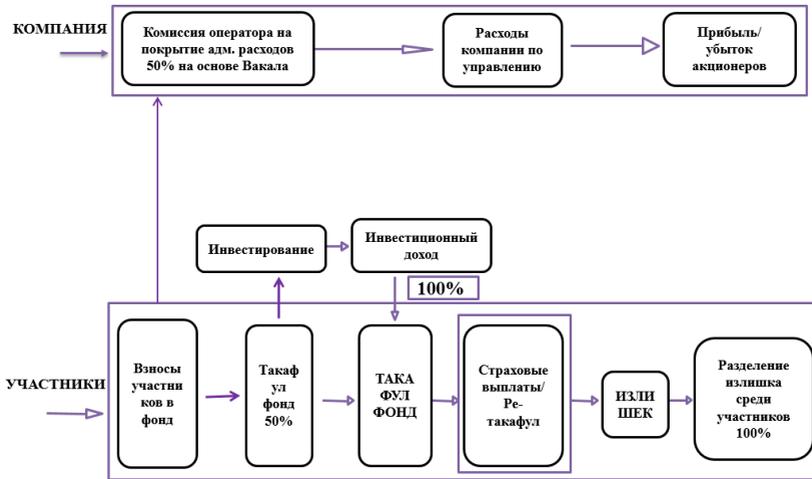


Рисунок 2. Структура модели Вакала

Излишек, образовавшийся после выплаты возмещения из средств участников (включая полученную прибыль), полностью принадлежит участникам. В отличие от чистой и модифицированной мударабы в агентской модели такафул-оператор не делит прибыль с участниками в установленной пропорции. Данная модель распространена в странах Ближнего Востока.

Гибридная модель подразумевает **объединение принципов Мудароба и Вакала** в рамках одной модели [1, с. 81].

Страховщик формирует свою прибыль получая часть взносов участников (страхователей) и участвуя в инвестиционном доходе такафул фонда.

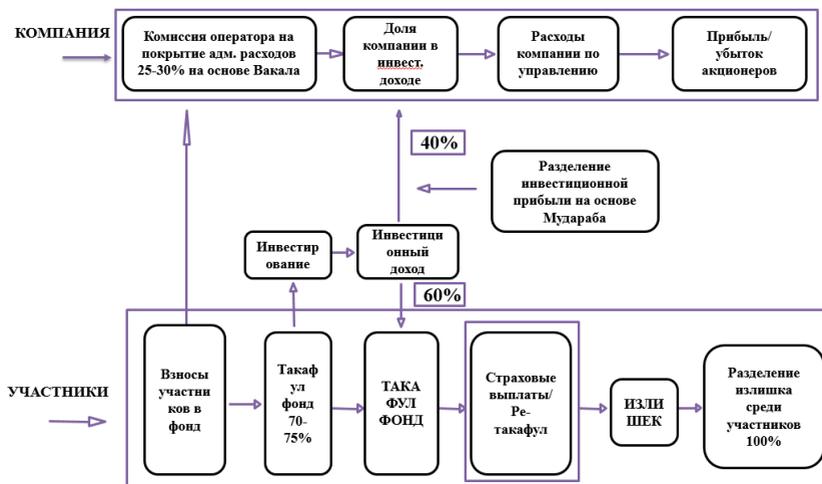


Рисунок 3. Структура гибридной модели

Данная модель получает всё большее распространение, прежде всего, в странах Ближнего Востока. Она рекомендована ААОIFI. Центральный банк Бахрейна предписал ее в качестве обязательной для всех такафул-операторов, работающих в стране.

На основании проведенных исследований можно сделать вывод:

1. **Принципы исламского страхования:** Исламское страхование, или такафул, функционирует на основе строгих принципов шариата, исключающих рибху (проценты), гарар (неопределенность) и позволяющих этичные инвестиции. Эти правила направлены на обеспечение справедливости, прозрачности и взаимной ответственности между участниками, создавая систему взаимопомощи и солидарности.

2. **Типы и модели такафула:** Существуют два основных типа такого страхования – общий и семейный. Также используются различные модели для формирования прибыли страховщика: Мударабата, Вакала и гибридная модель, каждая из которых имеет свои особенности в распределении доходов и управлении средствами. Модели Мударабата и Вакала наиболее распространены в странах Ближнего Востока.

3. **Популярность и развитие:** Развитие таких моделей на Ближнем Востоке, а также рекомендация гибридной модели в качестве обязательной для операторов в некоторых странах, свидетельствует о растущем интересе к такафулу. Это направление продолжает развиваться,

привлекая внимание как к исламским этическим принципам, так и к новым финансовым инструментам.

Список литературы:

1. Байдаулет Е.А. Основы этических (исламских) финансов: учебное пособие – Павлодар, 2014. – 325 с.
2. Под ред. Саймона Арчера, Рифата Ахмед Абдель Карима и Фолькера Ниенхауса Такафул. Исламское страхование. Концепция и вопросы нормативно-правового регулирования (Takaful. Islamic Insurance. Concept and Regulatory Issues) – Сингапур: John Wiley & Sons (Asia) Pte. Ltd. – 2009. – 316с.

ВИДЫ БАНКОВСКИХ РИСКОВ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ»)

Мокроусов Александр Сергеевич

канд. экон. наук, доц.,
Ульяновский государственный
технический университет,
РФ, г. Ульяновск

Прус Александр Михайлович

студент,
Ульяновский государственный
технический университет,
РФ, г. Ульяновск

TYPES OF BANKING RISKS (ON THE EXAMPLE OF PAJ «SBERBANK OF RUSSIA»)

Alexander Mokrousov

Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor in Ulyanovsk
State Technical University,
Russia, Ulyanovsk

Alexander Prus

Student,
Ulyanovsk State Technical University,
Russia, Ulyanovsk

Аннотация. Научная статья посвящена исследованию понятия банковских рисков. В работе рассматриваются организация публичное акционерное общество «Сбербанк России», проведен анализ активов (объекты собственности, имеющие денежную оценку и принадлежащие банку) банка. В статье раскрыта тема видов банковских рисков, а также мероприятия реализуемые банком по их оценке и снижению влияния. Результаты и выводы исследования могут быть полезны для руководителей банков и специалистов в области банковской сферы для формирования стратегии развития.

Abstract. The scientific article is devoted to the study of the concept of banking risks. The work examines the organization of the public joint-

stock company "Sberbank of Russia", an analysis of the assets (property objects that have a monetary value and belong to the bank) of the bank is carried out. The article reveals the topic of types of banking risks, as well as measures implemented by the bank to assess them and reduce their impact. The results and conclusions of the study can be useful for bank managers and specialists in the banking sector to form a development strategy.

Ключевые слова: банковская сфера, банковские риски, банки, банковская система, риск-менеджмент, виды банковских рисков, управление рисками.

Keywords: banking sector, banking risks, banks, banking system, risk management, types of banking risks, risk management.

В современном мире банковская система играет важную в развитии экономики страны. Они отвечает за перераспределение финансовых ресурсов между различными субъектами экономики, помогая осуществлять крупные вложения или увеличивать производство. Именно банки берут на себя риски физических лиц и компаний, которые им было бы затруднительно принять, поэтому стабильность банков определяет стабильность и экономической системы страны. Один из важных аспектов, которые помогают обеспечивать устойчивость банков – это управление рисками.

Для начала необходимо рассмотреть понятие банковских рисков.

Банковский риск – это вероятность (угроза) потери ресурсов, неполучения доходов или совершение дополнительных расходов по результатам осуществления определенных финансовых операций [1].

Сбер предоставляет услуги в розничном и корпоративном банкинге: различные виды кредитования, лизинга и финансирования, документарные операции и депозитные услуги, выпуск кредитных карт и предоставление банковских ячеек, потребительские кредиты и зарплатные проекты, управление активами, брокерские услуги.

В ходе проведенного анализа (табл. 1), можно отметить, что активы банка включают в себя денежные средства и их эквиваленты, обязательные резервы на счетах в центральных банках, средства в банках, кредиты и авансы клиентам, ценные бумаги и требования по производным финансовым инструментам, отложенный налоговый актив, основные средства и активы в форме права пользования и прочие активы.

Таблица 1.

**Горизонтальный и вертикальный анализ активов
ПАО «Сбербанк России»**

Показатели	2022 г.		2023 г.		Изменения (+, -)	
	млрд руб.	%	млрд руб.	%	Абсолютное	Относительное
Денежные средства и их эквиваленты	1392,5	3,32	2386,6	4,56	994,10	1,24
Обязательные резервы на счетах в центральных банках	46,9	0,11	77,1	0,15	30,20	0,04
Средства в банках	1267,5	3,03	1153,2	2,20	-114,30	-0,82
Кредиты и авансы клиентам	29373,4	70,15	37558,3	71,80	8184,90	1,65
Ценные бумаги и требования по производным финансовым инструментам	7481,6	17,87	8222,1	15,72	740,50	-2,15
Отложенный налоговый актив	145,4	0,35	133	0,25	-12,40	-0,09
Основные средства и активы в форме права пользования	819,7	1,96	1002,9	1,92	183,20	-0,04
Прочие активы	1344,8	3,21	1774	3,39	429,20	0,18
Всего активов	41871,8	100,00	52307,2	100,00	10435,40	0

Три показателя в 2023 году сократились по сравнению с 2022 году. Так наибольшие изменения прослеживаются у ценных бумаг и требований по производным финансовым инструментам, они сократились на 740,5 млрд рублей (2,15% от общего количества). На 114,3 млрд рублей сократились средства в банках, и незначительные изменения прослеживаются у основных средств и активов в форме права пользования – на 0,04%, и у отложенных налоговых активов – 0,09%.

Наибольший рост можно наблюдать у кредитов и авансов клиентов, рост составил 8 184,9 млрд рублей (1,65% от общего количества).

Увеличение на 1,24% можно отметить у денежных средств и их эквивалентов – 994,1 млрд рублей. И самые наименьшие изменения у обязательных резервов на счетах в центральных банках и у прочих активов – на 0,04% и на 0,18% соответственно.

Стоит отметить, что активы в 2023 году по сравнению с 2022 годом выросли на 10435,4 млрд рублей.

Банком определены основные виды рисков, в отношении которых разработаны и внедрены процедуры как количественной, так и качественной оценки, ограничения и контроля. Рассмотрим основные виды рисков и мероприятия по их снижению (табл. 2).

Таблица 2.

Мероприятия по снижению рисков в Сбер

Вид риска	Мероприятия по снижению
Кредитный	В Банке внедрена многоуровневая система лимитов, включающая в себя как лимиты верхнего уровня (странового риска – в отношении стран-нерезидентов), так и сублимиты, устанавливаемые на группы операций и отдельных контрагентов, и полномочия, что позволяет минимизировать уровень кредитного риска, увеличивает скорость принятия решения и сокращает трудозатраты. В Банке действует система внутренних кредитных рейтингов и скоринговые модели (применяются для клиентов сегмента «Микро» и розничных заемщиков в автоматизированных технологиях), обеспечивающие дифференцированную оценку вероятности неисполнения/ненадлежащего исполнения контрагентами обязательств. В их основе – экономико-математические модели оценки параметров риска. Модели периодически пересматриваются на основании накопленных статистических данных.
Рыночный	Управление риском организовано на основе как агрегированных метрик риска, объединяющих воздействия индивидуальных риск-факторов (VaR, стресс-тест), так и метрик, привязанных к индивидуальным риск-факторам (таким как, например, метрики открытой валютной позиции, привязанные к изменению обменного курса определенной валютной пары), позволяющих оценить и ограничить уровень возможных потерь, которые может понести Банк вследствие изменения цен на финансовые инструменты.
Процентный	Проводится анализ чувствительности, представляющий собой оценку эффекта на финансовый результат параллельного сдвига кривой процентных ставок на заданном временном горизонте, стресс-тестирование и сценарное моделирование.

Вид риска	Мероприятия по снижению
Валютный	<p>Банк ежедневно осуществляет расчет открытой валютной позиции в целом по Банку и контроль соблюдения обязательных нормативов ограничения валютного риска. В Банке установлены и контролируются показатели толерантности к рыночному риску (в т.ч. в части валютного риска), лимиты на валюту и драгоценные металлы, лимиты и ограничения рыночных рисков торговой книги.</p> <p>Для оценки уровня валютного риска используется методика Value at Risk (VaR). Операции в валютах и драгоценных металлах, волатильность которых находится в пределах недопустимого уровня валютного риска, Банком не осуществляются. Операции для поддержания ликвидности корсчетов (операции СВОП и др.), операции по заявкам клиентов и их закрытие на межбанковском рынке проводятся независимо от уровня волатильности.</p>
Риск ликвидности	<p>В Банке действует система лимитов и ограничений, позволяющая обеспечить приемлемый уровень риска ликвидности в рамках установленного аппетита к риску, толерантности к риску и требований регулятора с учетом стратегии развития бизнеса, характера и масштаба осуществляемых операций в целях обеспечения устойчивого функционирования Банка на непрерывной основе в долгосрочной перспективе, в том числе в кризисных ситуациях.</p> <p>Для управления риском ликвидности Банк осуществляет анализ будущих денежных потоков, моделирование ликвидной позиции Банка (в целях определения максимального размера фондирования активных операций), а также анализ разрывов в сроках погашения требований и обязательств (GAP-анализ). Для оценки влияния на ликвидность Банка возможных событий, связанных с изменением макроэкономических и рыночных условий деятельности, используется процедура стресс-тестирования нормативной и физической ликвидности.</p>
Операционный	<p>Разработана система мониторинга риска на основе риск-индикаторов, утверждены планы действий по обеспечению непрерывной деятельности.</p> <p>Система контроля предусматривает эффективное разделение обязанностей, права доступа, процедуры утверждения и сверки, обучение персонала, а также процедуры оценки, включая внутренний аудит. В рамках операционного риска отдельное внимание уделяется управлению правовым риском, риском аутсорсинга, кибербезопасности и ИТ-риском.</p>

Система управления рисками регламентируется Стратегией управления рисками и капиталом Группы ПАО Сбербанк, а также по-

литиками по управлению соответствующими рисками. В Сбере функционируют комитет по рискам, комитет по управлению активами и пассивами, комитет по комплаенсу. Управлением нефинансовыми рисками при оценке экологических рисков инвестиционного кредитования занимаются Блок Риски, Блок Корпоративно-инвестиционный бизнес.

Список литературы:

1. Учет банковских рисков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://spravochnick.ru/bankovskoe_delo/uchet_bankovskih_riskov/ (05.12.2024).
2. ПАО «Сбербанк России» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.sberbank.com/ru/about> (05.12.2024).

ХЕДЖИРОВАНИЕ КРЕДИТНЫХ РИСКОВ

Харисов Михаил Зульфатович

студент,

Воронежский государственный университет,

РФ, г. Воронеж

Аннотация. В статье рассмотрено влияние изменений макроэкономических условий на банковский сектор России, с акцентом на управление банковскими рисками. Проведена классификация основных рисков, таких как кредитный, рыночный, операционный, риск ликвидности и репутационный. Особое внимание уделено анализу кредитного риска, причин его возникновения и методов минимизации. Представлены современные подходы к хеджированию кредитных рисков, включая использование финансовых инструментов, таких как кредитные деривативы, CLO, CDS и CDO. Подчеркивается значимость комплексного подхода к управлению кредитными рисками для обеспечения устойчивости банковского сектора и повышения доверия клиентов.

Ключевые слова: банковский риск, кредитный риск, хеджирование, кредитные деривативы, финансовые инструменты, управление рисками.

Глобальные изменения макроэкономических условий оказывают существенное влияние на положение российского банковского сектора. В современных реалиях коммерческие банки сталкиваются с масштабной проверкой на устойчивость, что делает проблему эффективного управления банковскими рисками особенно актуальной [1, с 25].

Риски, характерные для деятельности коммерческих банков, можно классифицировать следующим образом:

- Кредитный риск – это вероятность возникновения убытков, обусловленных невозвратом заемных средств клиентами. Причинами таких потерь могут быть дефолты, просрочки платежей, низкое качество заемщиков или ошибки в оценке их платежеспособности.
- Рыночный риск – связан с возможными убытками, вызванными колебаниями рыночных показателей, такими как валютные курсы, процентные ставки, цены на акции или сырьевые ресурсы. Нестабильность финансовых рынков и их высокая волатильность усиливают этот риск.
- Операционный риск – охватывает убытки, возникающие из-за неэффективности бизнес-процессов, технических сбоев, мошеннических действий, несоблюдения внутренних процедур или ошибок в управленческих решениях.

- Риск ликвидности – проявляется в случае, когда банк не может своевременно обеспечить исполнение обязательств из-за нехватки ликвидных активов. Такая ситуация возникает, если банк не в состоянии оперативно конвертировать активы в денежные средства.

- Репутационный риск – обусловлен негативными последствиями для деловой репутации банка, вызванными, например, несоответствием ожиданиям клиентов, нарушением законодательства, неисполнением обязательств или агрессивной маркетинговой политикой [2].

Среди всех перечисленных видов рисков особую значимость имеет кредитный риск, который возникает по ряду причин:

- Неплатежеспособность заемщиков. Невыполнение заемщиками обязательств может быть связано как с ухудшением их финансового состояния, так и с внешними факторами, такими как экономический кризис или непредвиденные обстоятельства (например, пандемия).

- Ошибки в оценке кредитоспособности. Неполнота анализа финансового состояния заемщика, включая доходы, кредитную историю или долговую нагрузку, увеличивает вероятность предоставления кредита ненадежному клиенту.

- Изменение экономической среды. Экономические спады или кризисные явления могут приводить к ухудшению финансового положения как корпоративных, так и частных заемщиков.

- Негативные изменения в отрасли. Снижение спроса на продукцию или услуги в определенных секторах бизнеса часто приводит к финансовым трудностям корпоративных клиентов.

- Недостаточное управление кредитными рисками. Слабый контроль за кредитным портфелем и отсутствие системного подхода к управлению рисками усиливают их воздействие.

Для минимизации кредитных рисков коммерческим банкам необходимо внедрять надежные механизмы оценки платежеспособности клиентов, совершенствовать внутренние процессы управления и применять инструменты мониторинга [3].

Экономическая неопределенность последних лет заметно усилила кредитные риски. Так, по данным Центрального банка России, в октябре 2023 года объем просроченной задолженности юридических лиц составил 2,81 трлн рублей, оставшись на уровне января 2022 года. В то же время задолженность физических лиц за этот же период увеличилась с 0,95 трлн рублей до 1,15 трлн рублей, что эквивалентно росту на 22%. Данная тенденция вызывает озабоченность, требуя от банков усиления контроля за кредитными рисками, в том числе через использование инструментов хеджирования [4].

Согласно МСФО 9 "Финансовые инструменты", хеджирование определяется как управление рисками посредством использования фи-

нансовых инструментов, направленное на снижение влияния определенных рисков на финансовые результаты компании.

Современные банки применяют для хеджирования кредитных рисков такие инструменты, как:

- Кредитные деривативы (свопы, опционы, фьючерсы), которые позволяют перенести риски на третью сторону. – Обеспеченные кредитные обязательства (CLO) – инструменты, представляющие собой портфели кредитов, разделенные на транши с различным уровнем риска.

- Кредитные дефолтные свопы (CDS) – предназначены для защиты от дефолтов заемщиков.

- Обеспеченные долговые обязательства (CDO) – позволяют банкам диверсифицировать риски, продавая часть кредитных активов или структурируя их в портфели.

Выбор подходящих инструментов зависит от стратегии банка, характеристик его кредитного портфеля и регуляторных требований.

Российские банки предпринимают широкий спектр мер для снижения кредитных рисков, включая совершенствование управления портфелем, внедрение инновационных технологий, обучение сотрудников и диверсификацию активов. Грамотное управление рисками укрепляет устойчивость банковского сектора и повышает доверие клиентов.

Список литературы:

1. Цифровая трансформация архитектуры экономического пространства: экосистемный подход / О.В. Асеев, Е.С. Беляева, О.В. Беляева [и др.]. – Курск: Закрытое акционерное общество «Университетская книга», 2023. – 227 с.
2. Мишина, М.Ю. Использование цифровых технологий при оценке кредитоспособности заемщиков / М.Ю. Мишина // Таможенное администрирование и экономическая безопасность в цифровой экономике : материалы всероссийской научно-практической конференции, Брянск, 14–15 ноября 2019 года. – Брянск: Брянский государственный университет имени академика И.Г. Петровского, 2019. – С. 493-495. – EDN ILKFNO.
3. «Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» (введен в действие на территории Российской Федерации в редакции 2014 года Приказом Минфина России от 27.06.2016 № 98н) (ред. от 17.02.2021) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://minfin.gov.ru/common/upload/library/2017/02/main/MSFO_IFRS_9_1.pdf?ysclid=m3y9nx1npz866354499 (дата обращения: 28.09.2024).
4. Сведения о размещенных и привлеченных средствах. Банк России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/statistics/bank_sector/sors/ (дата обращения: 19.11.2024).

6. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

О ПЕРСПЕКТИВАХ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДА СИСТЕМЫ СБАЛАНСИРОВАННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В ЛЕСНОМ ПЛАНИРОВАНИИ

Коларж Вячеслав Вячеславович

*канд. экон. наук,
начальник отдела валидации и верификации парниковых газов,
Федеральное бюджетное учреждение
«Санкт-Петербургский научно-исследовательский
институт лесного хозяйства» (СПбНИИЛХ),
РФ, г. Санкт-Петербург*

Карамышев Виктор Алексеевич

*ведущий специалист
отдела валидации и верификации парниковых газов,
Федеральное бюджетное учреждение
«Санкт-Петербургский научно-исследовательский
институт лесного хозяйства» (СПбНИИЛХ),
РФ, г. Санкт-Петербург*

ON THE PROSPECTS OF USING THE BALANCED SCORECARD METHOD IN FOREST PLANNING

Vyacheslav Kolarzh

*Candidate of Economic Sciences,
Head of the Greenhouse Gas Validation
and Verification Department,
«St. Petersburg Forestry Research Institute» (SPbFRI),
Russia, St. Petersburg*

Viktor Karamyshev

*Leading specialist
of the Greenhouse Gas Validation
and Verification Department,
«St. Petersburg Forestry Research Institute» (SPbFRI),
Russia, St. Petersburg*

Аннотация. Цель. Изучить перспективы применения системы сбалансированных показателей (ССП) в лесном планировании с целью улучшения качества и эффективности лесных планов.

Метод. Проведен анализ существующих проблем в лесном планировании, таких как недостаточная обоснованность прогнозных показателей, а также исследована возможность адаптации СПП для лесного хозяйства.

Результат. Выявлены ключевые недостатки текущих лесных планов, включая отсутствие связи с ретро-данными и необоснованно оптимистичные прогнозы. Предложено использовать СПП для интеграции различных аспектов лесного хозяйства в рамках стратегического планирования.

Выводы. Применение СПП в лесном планировании может значительно повысить качество целеполагания и прогнозирования, что приведет к более эффективному управлению лесными ресурсами и устойчивому развитию лесной отрасли.

Abstract. Background. To study the prospects for using the balanced scorecard (BSC) in forest planning to improve the quality and effectiveness of forest plans.

Methods. An analysis of existing problems in forest planning, such as insufficient validity of forecast indicators, was conducted, and the possibility of adapting the BSC to forestry was investigated.

Result. Key shortcomings of current forest plans were identified, including the lack of connection with retrospective data and unreasonably optimistic forecasts. It is proposed to use the BSC to integrate various aspects of forestry within the framework of strategic planning.

Conclusions. The use of the BSC in forest planning can significantly improve the quality of goal setting and forecasting, which will lead to more effective management of forest resources and sustainable development of the forest industry.

Ключевые слова: лесное планирование, лесное хозяйство, система сбалансированных показателей, стратегическое планирование, прогнозирование эффективности.

Keywords: forest planning, forestry, balanced scorecard, strategic planning, efficiency forecasting.

Формирование лесных планов осуществляется в соответствии с типовой формой лесных планов, утвержденной Приказом Минприроды России от 20.12.2017 № 692 (ред. от 03.12.2021) «Об утверждении типовой формы и состава лесного плана субъекта Российской Федера-

ции, порядка его подготовки и внесения в него изменений» (далее, Приказ). [4]

В соответствии с пп. г., п. 2 Приложения 2 Приказа, документ должен содержать цели и задачи лесного плана субъекта РФ, выполнения мероприятий и плановые показатели на период реализации планов. Однако, структура лесного плана не предполагает наличия раздела, посвященного постановке целей и задач лесного планирования. На практике, отдельные разделы лесного плана содержат либо ссылки на нормативно-правовые акты, в соответствии с которыми определяются цели лесного плана, либо общее описание проблем или задач, которые требуется решить в рамках периода лесного планирования. Помимо этого, форма лесного плана содержит Приложение 35 «Целевые прогнозные показатели эффективности реализации мероприятий лесного плана субъекта Российской Федерации», при этом отбор показателей осуществляется по усмотрению разработчика лесного плана [1].

На примере анализа приложения 35 Лесного плана Архангельской области, могут быть продемонстрированы недостатки в области лесного планирования в части целевых прогнозных показателей, в частности:

1) отсутствие связи с ретро-данными, что приводит к необоснованности перспективных показателей. Данное состояние приводит к снижению качества планирования в целом.

Примером может служить показатель «Выявляемость нарушений лесного законодательства». По данному целевому показателю отмечается скачкообразный рост уже в первом году действующего лесного плана (рост в два раза, по сравнению с последним годом предыдущего лесного плана), затем на протяжении всего периода действия действующего лесного плана показатель изменяется не столь значительно (рост на 10 % за период действия действующего лесного плана). Помимо этого, в практике, применение в качестве целевых показателей эффективности аспектов, связанных с выявлением нарушений различного рода, может приводить к появлению нежелательных последствий, в частности, создание неблагоприятной среды для ведения предпринимательской деятельности;

2) интенсивный рост перспективных показателей, при сопоставимых значениях в ретро-периоде, что может демонстрировать излишне оптимистичный подход к перспективному планированию.

Примером является показатель «Объем платежей в бюджетную систему Российской Федерации от использования лесов в расчете на 1 гектар земель лесного фонда». По данному целевому показателю отмечается снижение при сопоставлении первого года действующего

лесного плана с последним годом предыдущего лесного плана (-11 %), при этом, по завершении действующего лесного плана планируется рост аналогичного показателя на 83 %;

3) прогнозирование перспективных показателей либо на неизменном, либо незначительно изменяемом уровне, что может говорить о недостаточном уровне планирования.

Примером является показатель «Соотношение стоимости 1 м³ древесины от рубок лесных насаждений и ставки платы за единицу объема древесины, установленной Правительством Российской Федерации». Данный показатель неизменен на протяжении всего периода действия действующего лесного плана, при этом отклонение от значения за последний год предыдущего лесного плана демонстрирует отклонение на 0,1 % в абсолютном выражении. Одновременно с этим, используемые в расчете показатели демонстрируют существенное изменение, как при сравнении первого года действующего лесного плана с последним годом предыдущего лесного плана (на 58 % каждый), так и при сравнении последнего года действующего и предыдущего лесных планов (на 125 % каждый). Подобное управление показателями может свидетельствовать о недостатках прогнозирования при подготовке плана, так как данный показатель, таким образом, не отражает реальной картины в регионе.

В совокупности вышеуказанные паттерны в прогнозировании негативно характеризуют качество построение лесного плана, делая его малоприменимым на практике. Следует отметить, что в ряде случаев, полученные прогнозы могут достаточно точно отражать перспективное развитие отрасли, даже при наличии описанных ситуаций. Тем не менее, их выявление требует детального обоснования.

Наличие раздела, посвященного показателям эффективности (Приложение 35), демонстрирует соответствие подхода к лесному планированию концепции Управления по целям, предложенной П. Друкером в 1954 г. [2]. Данная концепция предполагает, что управление состоит из следующих этапов:

- 1) постановка целей (стратегических, тактических, операционных);
- 2) разработка планов действий;
- 3) контроль продвижения к целям;
- 4) оценка общих результатов работы.

Данная концепция, разработанная в первую очередь для управления предприятием, может быть применена и для управления отраслями, с учетом их специфики.

В контексте лесных планов, на практике отмечается, что фактически выполняются Этапы 2 и 4. Однако ввиду недостатков целепола-

гания, результаты планирования остаются на низком уровне, а оценка общих результатов зачастую не используется в дальнейшей работе. Контроль продвижения к целям фактически не осуществляется.

Следует отметить, что показатели эффективности являются лишь одним из элементов стратегического планирования, причем отбор и планирование данных показателей осуществляется в четком соответствии с поставленными целями и задачами. Как следствие, на практике, перечень целевых показателей охватывает лишь отдельные элементы лесного плана, что приводит к отсутствию конгруэнтности целевых показателей как в рамках отдельно взятого лесного плана, так и при сопоставлении лесных планов различных периодов.

По своему существу, лесной план субъекта Российской Федерации представляет собой документ стратегического планирования, определяющий направление развития отрасли в рамках субъекта в долгосрочной перспективе. Таким образом, для его разработки могут применяться инструменты стратегического планирования, такие как система сбалансированных показателей (далее, ССП), предложенная Р. Капланом и Д. Нортоном [3].

Данная система предполагает, что стратегическое планирование осуществляется в следующих четырех направлениях: Финансы, Обучение и развитие, Клиенты и внутренние бизнес-процессы. Принимая во внимание тот факт, что лесные планы направлены на управление лесным хозяйством, система сбалансированных показателей требует адаптации. В таблице 1 представлен вариант адаптации системы сбалансированных показателей к особенностям лесного хозяйства и лесного планирования.

Таблица 1.

Варианты адаптации системы сбалансированных показателей к особенностям лесного хозяйства и лесного планирования

Наименование направления ССП	Тип планирования	Описание направления в контексте предприятия	Описание направления в контексте лесного хозяйства	Приложения Лесного плана РФ
Финансы	Финансовое планирование	Обеспечение предприятия необходимыми финансовыми ресурсами;	Обеспечение отрасли необходимыми финансовыми ресурсами	Приложения 30, 31, 32, 33, 34

Наименование направления ССП	Тип планирования	Описание направления в контексте предприятия	Описание направления в контексте лесного хозяйства	Приложения Лесного плана РФ
Обучение и развитие	Кадровое планирование	Обеспечение предприятия квалифицированными кадрами	Кадровое обеспечение отрасли, в том числе, административно-управленческим персоналом	Приложение 29
Клиенты	Рыночное планирование	Удовлетворение потребностей клиентов	Удовлетворение интересов лесопользователей	Приложения 7, 8, 17, 18, 22, 23
Внутренние бизнес-процессы	Ресурсное планирование	Обеспечение функционирования внутренних процессов для достижения целей предприятия	Обеспечение неистощимого характера использования лесов, сохранение ресурсной базы отрасли	Приложения 3, 4, 5, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 19, 20, 21, 24, 25, 27

На основании вышеизложенного, типовая форма лесного плана соответствует подходам ССП и управления по целям, при этом наибольшее внимание уделяется направлению стратегического планирования, связанному с внутренними бизнес-процессами и ресурсным планированием.

Однако, на практике, в связи с недостатками процесса целеполагания и текущего контроля, эффективность реализуемой ССП остается низкой. Показатели, представленные в приложении 35 разрознены и не учитывают взаимного влияния. Часть элементов стратегического планирования не включены в состав ключевых показателей эффективности (в частности, кадровое обеспечение). Для нивелирования указанного недостатка, требуется совершенствование процесса целеполагания в части определения целей и задач в рамках описанных направлений стратегического развития, а также внедрение в практику порядка текущего мониторинга выполнения целей и задач лесного плана.

Список литературы:

1. Коларж, В.В. Анализ выполнения показателей лесных планов субъектов Российской Федерации (на примере Архангельской области) / В.В. Коларж, В.А. Карамышев // Человек. Социум. Общество. – 2024. – № S10. – С. 173-181.

2. Друкер П. Классические работы по менеджменту / Питер Друкер ; Пер. с англ. – М. : Альпина Паблишер, 2019. – 218 с. ISBN 978-5-9614-2702-8
3. Каплан Роберт С., Нортон Дейвид П. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию. – 3-е изд., испр. и доп. / [Пер. с англ. М. Павловой]. – М.: Издательство «Олимп-Бизнес». 2017. – 320 с. ISBN 978-5-9693-0358-4
4. Об утверждении типовой формы и состава лесного плана субъекта Российской Федерации, порядка его подготовки и внесения в него изменений : приказ Минприроды России от 20.12.2017 № 692 // КонсультантПлюс : офиц. сайт / Компания «КонсультантПлюс». – Электрон. справ. правовая система. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_295497/

7. ЭКОНОМИКА ТРУДА

ЗАНЯТОСТЬ МОЛОДЕЖИ БЕЛАРУСИ И РОССИИ

Галицкая Алина Александровна

магистрант,

УО «Барановичский государственный университет»,

Беларусь, г. Барановичи

Аннотация. Настоящая работа посвящена изучению занятости среди молодежи. Цель исследования: анализ направлений и оценка уровня занятости молодежи Беларуси и России. Задачи исследования: определить характерные особенности направленности среди молодежи; описать понятие и сущность занятости среди молодежи; проанализировать методологические подходы к анализу рынка труда и направлений у молодежи; провести анализ направления занятости молодежи в Республике Беларусь; выявить проблемы по трудоустройству Беларуси среди молодежи; проанализировать реализацию совместных проектов в сфере занятости молодежи Беларуси и России. Объектом исследования являются рынки труда Беларуси и России. Предметом исследования является выявление направления занятости молодежи Беларуси и России. Сущность занятости среди молодежи заключается в том, что она является одним из ключевых факторов социальной интеграции и развития молодых людей. Занятость обеспечивает молодым людям возможность получения дохода, приобретения опыта работы, развития профессиональных навыков и установления социальных связей. В данной статье представлены все актуальные моменты по направлению занятости молодежи Беларуси и России, совместные проекты и возможности.

Ключевые слова: экономика, инновации, молодежь, рынок труда, союзное государство, трудоустройство, развитие, предпринимательство, бизнес, конкурентоспособность.

Введение

Одной из основных категорий экономической социологии является рынок труда. Это соответствующая рыночной экономике система общественных отношений, социальных норм и институтов, обеспечивающих воспроизводство, обмен и использование трудовых ресурсов.

Важность исследования современных тенденций развития занятости среди молодежи обусловлена ключевой ролью этой возрастной группы в формировании рынка труда. Рынок труда молодежи представляет собой специфический сегмент, который отличается не только возрастными характеристиками, но и уникальными аспектами социального развития и становления. Исследование молодежного рынка труда актуально в контексте становления рыночной экономики, поскольку будущее страны, успешность экономических преобразований во многом определяется сохранением и развитием интеллектуальных ресурсов нации. Успешное интегрирование молодежи в систему трудовых отношений является гарантией социально-экономической устойчивости в долгосрочной перспективе. В переходный период эта задача становится особенно значимой.

Особенность трудового рынка молодежи

Актуальность темы исследования связана с особенностью молодежи как социальной группы и ее ролью в будущем общества. Расхождение интеллектуального и «человеческого» потенциала молодого поколения невосполнимо, поэтому проблемы занятости молодежи требуют пристального внимания в условиях формирования рынка труда. Адаптация молодежи к изменяющейся социальной ситуации, приспособление к ситуации социальной неопределенности и социальному пространству выбора, а также к возможной безработице и реальной конкуренции – все это требует серьезного внимания и разработки соответствующих регулирующих механизмов.

Кроме того, изучение занятости молодежи позволяет решать не только проблемы на рынке труда, но и социальные проблемы. Адаптация общества к молодежи, изменение ракурса в отношении молодежных проблем – это также важные аспекты, которые можно решить через разработку эффективных стратегий и политик.

Анализ молодежного рынка труда затруднен из-за того, что далеко не все молодые безработные обращаются в центры государственной службы занятости. Одни не хотят прибегать к помощи службы из-за малого пособия по безработице, другие – из-за незнания как своих прав, так и возможностей центров занятости. Часто притязания молодых людей к рабочему месту весьма высоки, но служба занятости может предложить лишь малооплачиваемые или непрестижные рабочие места. По распространению среди части молодежи мнению, унизителен сам статус безработного. В результате молодые люди предпочитают трудоустроиться самостоятельно. Поэтому можно предположить, что официальные показатели молодежной безработицы несколько занижены.

Молодёжь как составная часть современного общества исследуется различными социально-гуманитарными науками, в частности в рамках демографии, политологии, философии, педагогики, психологии, социологии и др. Это приводит к тому, что понятие «молодёжь» имеет широкое толкование.

В общепринятом понимании, молодёжь – это период жизни между юношеством и взрослостью, которым характеризуется особая социокультурная и психофизиологическая специфика. В этот период происходит формирование и консолидация ценностей, мировоззрения, самоидентификации и социальной роли [1].

Согласно «Стратегии развития государственной молодежной политики Республики Беларусь до 2030 года» молодёжь рассматривается как активный субъект преобразования общества, драйвер развития и лидерства страны, а также объект социализации, ценнейший ресурс экономического роста и обеспечения благосостояния поколений. Развитие самостоятельной личности молодого гражданина, формирование его позитивного мировоззрения и востребованных компетенций признается главным приоритетом [2].

Согласно дефиниции молодёжи, зафиксированной положениями «Основ государственной молодежной политики в Российской Федерации до 2025 года», имеется в виду конкретная социально-демографическая общность, характеризующаяся соответствующим социальным статусом, обуславливающим специфику ее становления в рамках современного общества. Обозначенный правовой документ установил ведущие аспекты молодежной политики на ближайшее десятилетие. Фактически, молодёжная группа, рассматриваемая в качестве объекта и субъекта государственной молодежной политики, объединяет физических лиц, начиная с достижения таковыми 14-летнего возраста и вплоть до их 30-летия. При этом предусматриваются особые обстоятельства, фиксируемые текущими нормами отечественного законодательства, расширяющие возрастной контингент рассматриваемой группы до 35 и более лет. В данном контексте не имеет определяющего значения непосредственное место проживания анализируемых субъектов [3].

В экономике молодёжь рассматривается как важный социальный ресурс, вкладываясь в будущее общества через образование, трудовую активность и инновации.

Рынок труда в экономике представляет собой механизм взаимодействия между предложением и спросом на рабочую силу. Этот рынок включает в себя всех работающих людей и всех работодателей, которые ищут и предлагают рабочую силу соответственно.

Основные аспекты рынка труда в экономике включают в себя уровень безработицы, занятость, заработную плату, условия труда, а также изменения в спросе на определенные профессии и специальности [4].

Рынок труда в Беларуси

Сложное положение молодежи на рынке труда обусловлено рядом факторов, которые затрудняют трудоустройство данной социально-демографической группы:

- недостатком профессиональных знаний, отсутствием необходимой квалификации и трудовых навыков, что порождает неуверенность у работодателей в производительности труда молодого человека, претендующего на получение работы;
- необходимостью предоставления нанимателем льгот молодежи, предусмотренных Трудовым кодексом Республики Беларусь;
- трудовой нестабильностью молодежи: молодые люди чаще вынуждены прерывать свою трудовую деятельность в связи с призывом в армию, поступлением на учебу, отпуском в связи с рождением и воспитанием детей;
- завышенной самооценкой и требованиями молодежи к уровню оплаты труда;
- недостаточной инициативностью части молодежи при решении вопросов трудоустройства, неготовностью к самостоятельным действиям на рынке труда;
- низкой информированностью молодежи о состоянии рынка труда и его конъюнктуре и, как следствие, наличием субъективной уверенности в трудоустройстве по имеющейся профессии и квалификации.

Вероятность потери работы у молодежи в три раза выше, чем у взрослого населения: в 2023 году уровень безработицы среди молодежи в мире составил 15,6%.

Пути развития рынка труда среди молодежи Республики Беларусь и Российской Федерации включают:

1. Формирование определённых траекторий занятости и трудового поведения.
2. Развитие цифровых навыков и компетенций.
3. Создание благоприятных условий для стартапов и развития молодёжного предпринимательства.
4. Реализация мер по поддержке малого и среднего бизнеса, создающего рабочие места для молодёжи.
5. Развитие системы профориентации и консультирования для молодёжи.

6. Сотрудничество между учреждениями образования и предприятиями.

7. Разработка и реализация молодёжных программ и проектов.

Таким образом, молодёжь обладает рядом преимуществ по сравнению с другими возрастными категориями трудоспособного населения (большая мобильность: а именно лучшее физическое состояние, более высокий уровень образования и способность быстрее овладевать новыми дополнительными навыками). Однако наниматели стремятся принимать на работу опытных специалистов, что позволяет им избежать финансовых и организационных расходов, связанных с профессиональным обучением и переобучением молодого работника.

Реализация совместных проектов в сфере занятости молодёжи Беларуси и России направлена на создание единого социокультурного пространства, основанного на близости менталитетов и культуры, общей истории. Государство и государственные институты должны организовывать совместные мероприятия, чтобы молодёжь была заинтересована в контактах с белорусской или российской стороной, искала потенциальных коллег для участия в мероприятиях и поддерживала связи в будущем.

Приоритетные направления развития включают:

- межвузовское взаимодействие,
- научные стажировки под эгидой Союзного государства,
- грантовая поддержка совместных разработок,
- привлечение молодёжи в системы дополнительного образования,
- сетевое взаимодействие в системе высшего образования,
- создание комплексных программ научных стажировок,
- поддержка инициатив общественно значимой и полезной деятельности молодёжи,
- международные конкурсы, хакатоны, олимпиады и другие мероприятия.

Кадровый потенциал предполагает развитие единой системы профориентации и трудоустройства молодёжи, создание сетей отраслевых российско-белорусских молодёжных бизнес-инкубаторов и поддержку молодёжных предпринимательских проектов.

Сотрудничество Беларуси и России в сфере молодёжной политики реализуется в соответствии с двусторонним соглашением о сотрудничестве и планом совместных мероприятий на 2023-2024 годы [5].

Основным партнером Общественного объединения «Белорусский республиканский союз молодежи» (БРСМ) является Российский Союз Молодежи. БРСМ и РСМ активно взаимодействуют на региональном уровне, развивают молодёжное предпринимательство, реализуют сов-

местные проекты по работе с учащейся и студенческой молодёжью. Также важным направлением является патриотическое воспитание и сохранение исторической памяти о Великой Отечественной войне. В ходе реализации соглашения, которое было принято 14 октября 2018 года, за пределы Республики Беларусь выехали более 400 человек в составе 35 отрядов. Традиционно это педагогические и сервисные отряды.

В ноябре 2018 года в г. Москва прошла первая часть Российско-Белорусского молодежного бизнес-инкубатора. В работе бизнес-инкубатора приняли участие 7 белорусских предпринимателей. Сфера применения их проектов очень широка: медицина, сельское хозяйство, промышленность, инвестиции, транспорт. Итогом работы российской части бизнес-инкубатора стала проработка и утверждение бизнес-планов по реализации совместных проектов в различных сферах [6].

В июле 2023 г. в Калининграде состоялся XI российско-белорусский молодежный форум, нацеленный на содействие развитию молодежного сотрудничества на пространстве Союзного государства, продвижению и реализации совместных инициатив и проектов. В ходе мероприятия молодые люди из двух стран обсудили направления молодежной политики, развитие студенческого взаимодействия, вопросы сохранения исторической памяти. На этой площадке ряд молодежных, общественных и патриотических организаций России и Беларуси подписали соглашения о сотрудничестве. Участники форума также выработали совместную резолюцию по развитию молодежной политики и патриотического воспитания, которая была направлена в органы Союзного государства и Министерства образования России и Беларуси.

На территории Беларуси также проводятся подобные мероприятия. В частности, 2 сентября 2023 г. в Минске прошел Фестиваль науки, в котором в том числе приняли участие молодые ученые из России и Беларуси. На площадке мероприятия они представили высокотехнологичные проекты в медицине, сфере IT, машиностроении, нефтехимии, сельском хозяйстве и других научных направлениях [6].

Совместные проекты в сфере занятости молодежи основаны на межправительственных соглашениях и договорах, которые регулируют сотрудничество в области образования, профессионального обучения и трудоустройства.

Реализация проектов в сфере занятости требует сотрудничества между различными организациями, включая государственные, общественные, коммерческие и международные структуры. Совместные проекты должны учитывать потребности рынка труда и ориентироваться на подготовку специалистов, востребованных на современном рынке.

Одной из форм реализации совместных проектов являются программы стажировок и обмена опытом для студентов и молодых специалистов. Например, программа «Молодежь – будущее интеграции» позволяет белорусским и российским студентам проходить стажировку в компаниях обеих стран.

Заключение

В рамках сотрудничества в области образования реализуются совместные образовательные проекты, такие как создание совместных учебных программ, открытие филиалов российских вузов в Беларуси и наоборот.

Совместные проекты могут быть направлены на поддержку малого и среднего бизнеса, что в свою очередь способствует созданию новых рабочих мест для молодежи. Например, проект «Беларусь-Россия: партнерство молодых предпринимателей» нацелен на развитие сотрудничества между молодыми бизнесменами обеих стран.

В целом, реализация совместных проектов в сфере занятости молодежи Беларуси и России способствует укреплению связей между странами и обеспечению благоприятных условий для профессионального развития и трудоустройства молодежи.

Список литературы:

1. Лаптенка, С.Д. Молодежь Беларуси на современном этапе: состояние, проблемы и пути их решения / С.Д. Лаптенка. – Минск, 2011. – 260 с.
2. Основные направления молодежной политики в РБ. [Электронный ресурс] / Сайт Студопедия – Режим доступа: http://studopedia.ru/11_81201_osnovnie-napravleniya-molodezhnoy-politiki-v-rb.html. – Дата доступа: 12.11.24.
3. Колесникова, О.А. Конкурентоспособность молодежи на рынке труда [Электронный ресурс] / О.А. Колесникова – Режим доступа: <http://www.vestnik.vsu.ru/pdf/econ/2011/01/2011-01-38.pdf>. – Дата доступа: 8.11.24.
4. Осанкин, В. Молодежь на региональном рынке труда / В. Осанкин // Человек и труд. – 2020. – № 11. – С. 16–17.
5. Волонтерство, студотряды и форумы. Как взаимодействуют Беларусь и Россия в вопросе молодежной политики [Электронный ресурс] / БелТА – Режим доступа: <https://www.belta.by/society/view/volonterstvo-studotrjady-i-forumy-kak-vzaimodejstvujut-belarus-i-rossija-v-voprose-molodezhnoj-politiki-634448-2024/>. – Дата доступа: 12.11.24.
6. Как Россия и Беларусь вовлекают молодежь в развитие Союзного государства [Электронный ресурс] / Интернет-портал СНГ. – Режим доступа: <https://e-cis.info/news/566/111821/>. – Дата доступа: 15.11.24.

8. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

ВЛИЯНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА И НЕЙРОСЕТЕЙ В ЭКОНОМИКЕ РФ

Малков Артур Фаридович

студент 1 курса

*Факультета «Экономика и Менеджмент»,
Федеральное Государственное Бюджетное
Общеобразовательное Учреждение Петербургский
Государственный Университет Императора Александра I,
РФ, г. Санкт-Петербург*

THE IMPACT OF THE USE OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE AND NEURAL NETWORKS IN THE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Artur Malkov

1st year student of the

Faculty of Economics and Management.

Federal State Budgetary Educational

Institution of St. Petersburg State

University of Emperor Alexander I,

Russia, St. Petersburg

Аннотация. В данной статье рассматривается влияние Искусственного интеллекта на экономику РФ в условиях цифровизации. Основная цель заключается в анализе данных, отражающих внедрение ИИ в различных отраслях экономики. Для достижения поставленной цели применен метод анализа данных из официальных источников, направленных на оценку уровня внедрения технологий ИИ. В результате проведенного анализа выявлены ключевые тенденции использования ИИ: рост его применения в финансовом секторе, автоматизация процессов в промышленности и применение в системах здравоохранения. Выводы исследования подчеркивают необходимость дальнейшего изучения ИИ, включая потенциальные меры для преодоления вызовов.

Abstract. This article examines the impact of Artificial Intelligence on the Russian economy in the context of digitalization. The main goal is to

analyze data reflecting the introduction of AI in various sectors of the economy. To achieve this goal, a method of analyzing data from official sources aimed at assessing the level of implementation of AI technologies was applied. As a result of the analysis, key trends in the use of AI were identified: the growth of its application in the financial sector, automation of processes in industry and application in healthcare systems. The study's findings highlight the need for further study of AI, including potential measures to overcome challenges.

Ключевые слова: искусственный интеллект (ИИ), экономика России, влияние, цифровая трансформация, автоматизация процессов, производительность, конкурентоспособность, финансовый сектор, здравоохранение, статистика, инновации.

Keywords: artificial intelligence (AI), Russian economy, influence, digital transformation, process automation, productivity, competitiveness, financial sector, healthcare, statistics, innovation.

Введение

Искусственный интеллект и нейросети представляют собой ключевые факторы, способствующие цифровой трансформации экономики. В России, как и в других странах, с использованием ИИ создаются новые бизнес-модели, повышается эффективность производственных процессов и улучшаются услуги для населения. Важно осознать, каким образом эти технологии могут способствовать развитию российской экономики и решению социальных задач.

Применение ИИ в российских отраслях

1. Промышленность

В сфере промышленности ИИ используется для оптимизации производственных процессов, предиктивного обслуживания и улучшения качества продукции. Компании, внедряющие ИИ, отмечают снижение затрат и увеличение производительности. Например, применение нейронных сетей в сфере автоматизации и контроля позволяет сократить время простоя оборудования.[4]

2. Финансовый сектор

Финансовые учреждения используют ИИ для анализа больших данных, управления рисками и повышения качества обслуживания клиентов. Алгоритмы машинного обучения помогают в разработке более точных кредитных скорингов и выявлении мошеннических операций. По данным директора одного из крупных банков, использова-

ние ИИ в кредитовании увеличивает точность оценки заемщиков на 20-30%. [2]

3. Сфера услуг

Искусственный интеллект находит применение в области клиентского сервиса, включая чат-боты и системы рекомендаций. Это позволяет повысить уровень обслуживания клиентов и снизить затраты на персонал. В ресторанах и отелях, использующих ИИ, отмечаются увеличение удовлетворенности клиентов и рост выручки. [4]

4. Образование и здравоохранение

В сфере образования ИИ позволяет персонализировать обучение и анализировать успеваемость студентов. В здравоохранении ИИ используется для диагностики заболеваний и оптимизации управления медицинскими учреждениями. Нейросети, анализирующие медицинские изображения, показывают уровень точности, сопоставимый с человеческими экспертами. [2]

Преимущества и вызовы

Преимущества

- *Увеличение продуктивности:* ИИ позволяет значительно повысить эффективность различных процессов, что способствует экономическому росту.
- *Инновации:* Внедрение ИИ способствует разработке новых продуктов и услуг, улучшая конкурентоспособность компаний.
- *Снижение затрат:* Автоматизация процессов с помощью ИИ позволяет существенно сократить операционные расходы. [1]

Вызовы

- *Проблемы с кадровыми ресурсами:* Недостаток квалифицированных специалистов в области ИИ является одним из главных препятствий для его массового внедрения.
- *Этика и безопасность:* Использование ИИ порождает вопросы этического характера и угрозы безопасности данных.
- *Доступность технологий:* Разделение на «цифровых» и «традиционных» игроков углубляет неравенство в экономике. [1]

Статистика

В последние годы Искусственный интеллект (ИИ) стал важным инструментом, трансформирующим экономические процессы и определяющим конкурентоспособность в различных секторах экономики. В условиях стремительного развития технологий и их интеграции в бизнес-практику, понимание статистических данных о внедрении ИИ становится ключевым для анализа его воздействия на экономику России.

На Рисунке 1 показана статистика использования организациями различных отраслей экономики ИИ в своей деятельности. Из диаграммы видно, что наиболее связанными секторами с ИИ являются Финансовые организации, Сектор ИКТ и Здравоохранение – на них приходится 46.6% от всех организаций, использующих ИИ. Менее всего ИИ внедрен в области Физической культуры и спорта, туризма, агропромышленного и сельскохозяйственного комплекса

Собранные данные позволяют установить тенденции, выявить наиболее активные области применения технологий ИИ, а также оценить их влияние на производительность, затраты и инновации. Важно отметить, что статистическая информация не только служит основой для дальнейших научных изысканий, но и может быть полезна для принятия обоснованных решений как на уровне бизнеса, так и в государственной политике.[3]



Рисунок 1. Статистика использования организациями ИИ за 2023 год (Источник: расчеты НЦРИИ по результатам опроса за 2023 год)

Перспективы

Перспективы развития Искусственного интеллекта (ИИ) в экономике России можно рассматривать через несколько ключевых направлений:

- *Автоматизация и оптимизация процессов:* ИИ будет продолжать внедряться в производственные процессы, что позволит значительно увеличить продуктивность, снизить затраты и минимизировать человеческий фактор. Например, использование предиктивной аналитики для прогнозирования сбоев в оборудовании поможет уменьшить время простоя.

- *Развитие новых продуктов и услуг:* ИИ откроет возможности для создания инновационных решений и новых бизнес-моделей. Это может включать и разработку умных сервисов в сфере здравоохранения, образования и финансов, которые будут адаптироваться под потребности пользователей.

- *Повышение конкурентоспособности:* Компании, внедряющие ИИ, смогут быстрее реагировать на изменения на рынке, что даст им преимущество перед менее гибкими конкурентами.

- *Персонализация услуг:* В различных сферах, таких как торговля и услуги, ИИ поможет лучше понимать предпочтения клиентов, что позволит предлагать индивидуальные решения и повышать уровень удовлетворенности.

- *Развитие инфраструктуры и новых технологий:* Для успешного внедрения ИИ в экономику необходимо развитие соответствующей инфраструктуры, включая облачные вычисления и большие данные. Это создаст благоприятные условия для дальнейшего роста ИИ-технологий.

- *Образование и подготовка кадров:* Будущее ИИ в экономике России зависит от наличия квалифицированных специалистов. Важно инвестировать в образовательные программы, которые подготовят кадры для работы с новыми технологиями.

- *Регулирование и этика:* Внедрение ИИ требует разработки этических стандартов и правовых рамок. Нормативное регулирование будет обеспечивать безопасность данных и защиту прав пользователей.

- *Кросс-секторальное сотрудничество:* Синергия между различными отраслями, такими как промышленность, финансы, сельское хозяйство и здравоохранение, поможет создать более эффективные и комплексные решения на базе ИИ. [5]

Заключение

Искусственный интеллект и нейросети имеют огромный потенциал для трансформации российской экономики. Несмотря на существующие вызовы, их внедрение может привести к значительным преимуществам как для бизнеса, так и для общества в целом. Успешная

реализация ИИ требует комплексного подхода, который будет включать в себя развитие кадров, инновационную политику и этические аспекты.

Список литературы:

1. Артюхов, И.В., & Климов, А.С. (2021). Искусственный интеллект в экономике: тенденции и вызовы. Журнал экономических исследований, 12(3), 45-58.
2. Дубровин, А.А. (2022). Эффективность использования нейросетей в бизнесе. Вестник высшей школы экономики, 16(2), 74-88.
3. Индекс интеллектуальной зрелости отраслей экономики, секторов социальной сферы и системы государственного управления Российской Федерации: Аналитический доклад. М.: Национальный центр развития искусственного интеллекта при Правительстве Российской Федерации, 2023. – II + 62 с.
4. Кузнецов, В.В. (2022). Влияние цифровых технологий на развитие экономики России. Экономические аспекты, 9(1), 23-36.
5. Сайт «Искусственный интеллект в Российской Федерации» <https://ai.gov.ru/>

АНАЛИЗ КРЕДИТНОГО РИСКА В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Новоятлова Анна Алексеевна

*Российский университет транспорта (МИИТ),
РФ, г. Москва*

Калачев Михаил Анатольевич

*канд. экон. наук, доц.,
Российский университет транспорта (МИИТ),
РФ, г. Москва*

ANALYSIS OF CREDIT RISK IN CONDITIONS OF ECONOMIC INSTABILITY

Anna Novoyatlova

*Russian University of Transport (MIIT),
Russia, Moscow*

Mikhail Kalachev

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Russian University of Transport (MIIT),
Russia, Moscow*

Аннотация. Статья посвящена кредитному риску в условиях экономической нестабильности, что является важной задачей для финансовых организаций. Цель работы – анализ факторов, влияющих на кредитный риск, и разработка рекомендаций по его управлению. Определены основные виды кредитных рисков и их связь с экономическими колебаниями. Исследование показывает, что рецессии, инфляция и изменения валютных курсов увеличивают кредитные риски. Предложены адаптивные модели управления кредитными рисками для повышения стабильности финансовых организаций.

Abstract. The article is devoted to credit risk in conditions of economic instability, which is an important task for financial organizations. The purpose of the work is to analyze the factors affecting credit risk and develop recommendations for its management. The main types of credit risks and their relationship to economic fluctuations are identified. The study shows that recessions, inflation and changes in exchange rates in-

crease credit risks. Adaptive models of credit risk management are proposed to increase the stability of financial institutions.

Ключевые слова: кредитные риски, экономическая нестабильность, рецессия, инфляция, риск дефолта, риск ликвидности, рыночный риск, прогнозирование, диверсификация.

Keywords: credit risks, economic instability, recession, inflation, default risk, liquidity risk, market risk, forecasting, diversification.

Кредитные риски представляют собой вероятность финансовых потерь, возникающих из-за неспособности заемщика выполнить свои обязательства по кредиту. Эти риски играют важную роль в управлении активами и пассивами финансовых учреждений, оказывая влияние на их устойчивость. Причины неплатежеспособности заемщиков могут варьироваться от снижения доходов до экономических кризисов, что требует от кредиторов тщательной оценки потенциальных угроз.

Среди основных видов кредитных рисков выделяются риск дефолта и риск ликвидности [3].

1. Риск дефолта – возникает, когда заемщик не исполняет свои обязательства по погашению кредита, что может быть вызвано как временными финансовыми трудностями, так и более серьезными проблемами, такими как банкротство или ухудшение кредитоспособности. Этот риск усиливается в условиях экономической нестабильности, когда уровень безработицы растет и доходы заемщиков снижаются, что побуждает финансовые учреждения пересматривать свои кредитные политики и повышать требования к заемщикам. В отличие от других рисков, риск дефолта непосредственно связан с платежеспособностью заемщика и его намерением выполнять обязательства.

2. Риск ликвидности – связан с недостатком ликвидных активов у заемщика для выполнения своих долговых обязательств, что может привести к ситуации, когда заемщик не может быстро преобразовать свои активы в наличные средства. Он особенно актуален для компаний в секторах, подверженных экономическим колебаниям, таких как строительство и сельское хозяйство, где доходы могут варьироваться в зависимости от сезона или рыночной ситуации. В отличие от риска дефолта, риск ликвидности больше касается способности заемщика управлять своими активами и финансами, а не его намерений или способности погашать долг.

Таким образом, кредитные риски требуют комплексного подхода к управлению. В условиях нестабильности контроль над этими рисками становится критически важным, и эффективное управление ими

предполагает использование современных методов анализа и адаптивных стратегий для обеспечения устойчивости кредитных организаций.

Экономическая нестабильность как причина кредитных рисков

Экономическая нестабильность значительно увеличивает кредитные риски, и **основными факторами**, способствующими этому, являются:

- макроэкономические условия,
- внутренняя политика государств,
- глобальные внешние факторы (санкции, торговые войны и т.д.).

Макроэкономическая нестабильность включает рост темпов инфляции, рецессию национальной экономики и колебания валютных курсов. В условиях рецессии спрос на товары сокращается, что снижает доходы предприятий и их способность обслуживать кредиты. Инфляция уменьшает покупательную способность заемщиков, а валютные колебания увеличивают долговую нагрузку для компаний с обязательствами в иностранной валюте.

Кроме того, макроэкономическая нестабильность может проявляться через изменения процентных ставок. В периоды экономических кризисов центральные банки часто повышают процентные ставки для борьбы с инфляцией или для стабилизации национальной валюты. Однако рост процентных ставок увеличивает стоимость заемных средств, что также усложняет обслуживание долгов и приводит к росту числа проблемных кредитов.

Внутренняя политика государства также существенно влияет на экономическую нестабильность и, как следствие, на кредитные риски. Одним из ключевых факторов является уровень коррупции и прозрачности государственного управления. Высокий уровень коррупции может привести к неэффективному распределению ресурсов, снижению доверия инвесторов и увеличению рисков для бизнеса. Компании могут сталкиваться с дополнительными издержками на взятки и другие неформальные платежи, что ухудшает их финансовые показатели и увеличивает вероятность невыплаты долгов.

Внешнеэкономические и политические факторы, такие как санкции и торговые войны, усугубляют кредитные риски. Санкции ограничивают доступ компаний к финансированию и рынкам, что повышает риск дефолта. Торговые ограничения увеличивают издержки и снижают доходы, ухудшая финансовое положение предприятий.

Таким образом, кредитные риски в условиях экономической нестабильности усиливаются под воздействием различных факторов. Финансовым институтам необходимо проводить тщательный анализ и

применять гибкие модели управления рисками для минимизации возможных убытков.

Инструменты управления кредитными рисками

В условиях экономической нестабильности управление кредитным риском становится критически важным для финансовых институтов. Успешное управление требует применения современных аналитических инструментов для выявления и предсказания рисков.

1. Прогнозирование и оценка рисков

Первый этап в управлении кредитным риском – это прогнозирование и оценка. В нестабильной экономике важно предвидеть изменения на рынке и корректировать прогнозы. Финансовые учреждения используют количественные методы, такие как:

- **Модели вероятности дефолта (PD):** помогают оценить вероятность того, что заемщик не выполнит свои обязательства.
- **Модели потерь при дефолте (LGD):** определяют возможные потери в случае дефолта заемщика, основываясь на исторических данных и макроэкономических показателях [2].

Сценарный анализ также играет ключевую роль, позволяя учитывать различные экономические сценарии – как оптимистические, так и пессимистические. Это помогает банкам подготовиться к изменениям, оценив влияние макроэкономических факторов на кредитные риски.

2. Риск-ориентированный подход

Риск-ориентированный подход фокусируется на уязвимых областях кредитного портфеля, что особенно важно в условиях кризиса [1]. Например, предприятия в экспортно-импортных отраслях более подвержены рискам, связанным с валютными колебаниями.

3. Диверсификация кредитных активов

Диверсификация кредитных активов между различными секторами и регионами позволяет снизить общий уровень риска. Это помогает компенсировать потери в одном секторе за счет стабильности в других.

4. Создание резервов

Успешные стратегии управления кредитным риском включают создание резервов на покрытие возможных убытков. Этот инструмент позволяет банкам и другим кредитным организациям быть готовыми к потенциальным потерям в случае ухудшения экономической ситуации. Резервы формируются на основе анализа вероятности дефолта и возможного объема убытков, что позволяет кредитным учреждениям заранее подготовить финансовую подушку безопасности.

Наличие резервов значительно снижает риски банкротства и укрепляет финансовую систему, особенно в условиях кризисов.

5. Строгий кредитный анализ

Одним из главных инструментов является строгий кредитный анализ [4]. Оценка заемщика должна включать всестороннее изучение его финансового состояния, отрасли и макроэкономических факторов, влияющих на платежеспособность. Кредиторы должны учитывать риски, связанные с секторами, подверженными экономическим колебаниям.

6. Мониторинг кредитных портфелей

Усиление мониторинга кредитных портфелей также важно. Регулярный анализ состояния портфелей и применение систем раннего предупреждения помогут выявлять проблемные кредиты и быстро реагировать на негативные изменения. Автоматизированные инструменты мониторинга позволяют оперативно обнаруживать потенциальные риски.

7. Пересмотр условий кредитования

Пересмотр условий кредитования – еще один ключевой механизм. В условиях нестабильности целесообразно вводить более жесткие требования к заемщикам и адаптировать кредитные программы. Ужесточение условий, таких как требования к залому и кредитному рейтингу, может снизить вероятность дефолтов. Однако важно соблюдать баланс, чтобы не ограничить доступ к кредитам для добросовестных заемщиков.

8. Взаимодействие с заемщиками

Ключевым аспектом управления кредитным риском является взаимодействие с заемщиками. Финансовые учреждения должны устанавливать тесное сотрудничество с клиентами, предлагая консультации и помощь в улучшении их финансового состояния. В условиях нестабильности многие заемщики могут столкнуться с временными трудностями, такими как снижение доходов.

Также важно развивать программы по финансовой грамотности, чтобы заемщики могли эффективнее управлять своими ресурсами и минимизировать риски неплатежей.

Успешное управление кредитным риском требует постоянного улучшения внутренних процессов. Внедрение технологий, таких как искусственный интеллект и анализ больших данных, позволяет повысить точность оценки кредитоспособности заемщиков и принимать обоснованные решения.

Заключение

Таким образом, для эффективного управления кредитным риском в условиях экономической неопределенности необходимо применять

комплексный подход: строгий анализ кредитоспособности, регулярный мониторинг портфеля и активное взаимодействие с клиентами. Это позволит финансовым учреждениям минимизировать риски и поддерживать устойчивость.

В статье рассмотрены ключевые аспекты управления кредитным риском в условиях экономической нестабильности. Подчеркнуто, что для эффективного управления необходим комплексный подход и адаптация к изменяющимся условиям. Важно использовать современные методы оценки кредитоспособности, включая анализ макроэкономических индикаторов и модели вероятности дефолта. Адаптация стратегий кредитования, строгий мониторинг и активное взаимодействие с заемщиками, включая реструктуризацию долгов, играют важную роль в минимизации рисков. Кроме того, внедрение технологий, таких как большие данные и искусственный интеллект, значительно улучшает прогнозирование и управление рисками.

Список литературы:

1. Калачев М.А. Риск-ориентированный подход к финансовому и налоговому учету расчетов в транспортном холдинге // Экономика и предпринимательство, М.: ISSN 1999-2300. – 2019. – № 11 (112). – С. 645-649.
2. Колобов, А.В. Страхование кредитных рисков: современные подходы и методы / А.В. Колобов // Финансы и кредит. – 2022. – № 8. – С. 45-55.
3. Морозова, О.А. Управление кредитным риском в условиях экономической нестабильности / О.А. Морозова, И.В. Костин // Вестник финансового университета. – 2021. – Т. 28, № 1. – С. 98-106.
4. Тихомиров, Д.Е. Хеджирование кредитных рисков: финансовые инструменты и их применение / Д.Е. Тихомиров. – М.: Альпина Паблишер, 2022. – 400 с.

МЕТОДЫ И ФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЭКОНОМИКЕ

Циберман Диана Ивановна

студент

кафедры «Международный финансовый
и управленческий учет» РУТ (МИИТ),
Российский университет транспорта (МИИТ),
РФ, г. Москва

Калачев Михаил Анатольевич

канд. экон. наук, доц.

кафедры «Международный финансовый
и управленческий учет» РУТ (МИИТ),
Российский университет транспорта (МИИТ),
РФ, г. Москва

METHODS AND FORMS OF STATE REGULATION IN THE ECONOMY

Diana Ziberman

Student of the

Department of International Financial
and Managerial Accounting, RUT (MIIT),
Russian University of Transport (MIIT),
Russia, Moscow

Mikhail Kalachev

Candidate of Economic Sciences,

Associate Professor of the Department
of International Financial
and Managerial Accounting, RUT (MIIT),
Russian University of Transport (MIIT),
Russia, Moscow

Аннотация. Авторами данной статьи были рассмотрены методы и формы государственного регулирования экономики. Была обоснована важность изучения методов и форм государственного регулирования экономики. Изучена сущность методов, инструментов и форм государственного регулирования экономики. Рассмотрены функции и цели государственного регулирования экономики.

Abstract. The authors of this article have considered the methods and forms of state regulation of the economy. The importance of studying methods and forms of state regulation of the economy was substantiated. The essence of methods, tools and forms of state regulation of the economy is studied. The functions and goals of state regulation of the economy are considered.

Ключевые слова: государственное регулирование, экономика, методы, формы, инструменты, функции.

Keywords: government regulation, economics, methods, forms, tools, functions.

Экономика является одной из основополагающих сфер жизни любого государства, играющей ключевую роль в его устойчивом развитии и социальной стабильности. Это комплексный механизм, через который проходит большое количество процессов, влияющих на благосостояние граждан, уровень занятости, производство товаров и услуг, а также внутренние и внешние финансовые потоки.

Как правило, роль государства сильнее всего проявляется в периоды нестабильности и кризиса. Однако даже в стабильные периоды власть применяет разные методы и инструменты для сохранения устойчивости.

Цель данной статьи – анализ применяемых методов и форм государственного регулирования, определить как различные механизмы регулирования могут влиять на экономику.

Государственное регулирование экономики – это совокупность мероприятий, предпринимаемых государством для управления экономическими процессами с целью достижения стабильности, роста и устойчивого развития. В данной статье рассмотрим сущность методов, инструментов и форм государственного регулирования. В последние десятилетия внимание к этой теме возросло, особенно в контексте глобализации, экономических кризисов и изменений в политической среде.

Методы государственного регулирования экономики представляют собой способы, с помощью которых государство осуществляет влияние на экономические процессы для достижения определённых социальных и экономических целей. Эти методы можно условно разделить на несколько категорий. [1]

1. Прямые методы регулирования – предполагают непосредственное вмешательство государства в экономическую деятельность. В их основе лежит формирование жестких правил и норм. Примеры включают:

1. Законодательные инициативы: Принятие законов, регулирующих различные аспекты экономической деятельности. Например, законы о минимальной зарплате, защите прав потребителей или трудовых правах.

2. Административные меры: Введение лицензий, разрешений и стандартов для конкретных видов деятельности. Это позволяет государству контролировать качество товаров и услуг, а также защищать общественные интересы.

2. **Косвенные методы регулирования** – направлены на создание условий, способствующих реализации экономики через механизмы рынка, не ограничивая при этом свободное волеизъявление участников. К ним относятся:

1. Налогообложение: Изменение налоговых ставок и структур для стимуляции или ограничения определенных видов деятельности. Например, снижение налогов на малый бизнес для стимулирования его роста.

2. Субсидии и дотации: Финансовая поддержка отдельных отраслей или регионов с целью их развития. Это может включать в себя прямые дотации или налоговые льготы.

3. Монетарная политика: Управление предложением денег и процентными ставками для воздействия на экономическую активность. Например, снижение процентных ставок может стимулировать кредитование и потребление.

3. **Информационные методы** – Государство может использовать информационные методы, чтобы повлиять на экономические решения. Это включает в себя:

1. Образовательные инициативы: Проведение кампаний по повышению финансовой грамотности населения или информирование о новых возможностях в бизнесе и инвестициях.

2. Статистические данные: Публикация отчетов и статистики, которые могут повлиять на ожидания и поведение экономических агентов.

4. **Институциональные методы** – Государство создает и поддерживает институции, которые способствуют эффективному функционированию экономической системы. Это могут быть:

1. Регулирующие органы: Создание специализированных органов, которые контролируют рынок и регулируют его участников (например, антимонопольные службы).

2. Торговые палаты и ассоциации: Санкционирование и поддержка различных объединений для защиты интересов бизнеса.

Сущность методов государственного регулирования заключается в том, что они служат инструментами для достижения социально-

экономических целей, таких как стабилизация экономики, рост благосостояния населения, защита прав потребителей и поддержка устойчивого развития. Сбалансированное применение этих методов позволяет государству эффективно реагировать на вызовы, стоящие перед экономикой. [2]

Существуют несколько основных форм государственного регулирования, каждая из которых направлена на достижение специфических целей. Рассмотрим их более подробно.

1. Ценовое регулирование – установление предельных или минимальных цен на определённые товары и услуги (например, фиксированные цены на медикаменты или аренду жилья).

2. Регулирование через государственные закупки – представляют собой способ воздействия государства на экономику через покупку товаров и услуг. Это может включать:

1. Закупка товаров и услуг у частных компаний: Это не только поддерживает местные производственные предприятия, но и способствует развитию определённых секторов экономики.

2. Инфраструктурные проекты: Инвестиции государства в развитие инфраструктуры (например, строительство дорог, мостов), что может привести к созданию рабочих мест и улучшению качества жизни населения.

3. Регулирование монополий и антиконкуренция – направлено на предотвращение формирования монополий и недобросовестной конкуренции на рынке. Инструменты здесь включают:

1. Антимонопольные законы: Предотвращение слияний и поглощений, которые могут привести к снижению конкуренции.

2. Контроль за ценами и условиями на рынке: Обеспечение свободной конкуренции путем контроля за злоупотреблениями со стороны больших компаний.

4. Социальное регулирование – фокусируется на социальных аспектах экономической деятельности и направлено на защиту интересов населения. Сюда включаются:

1. Трудовое законодательство: Регулирование условий труда, минимальной заработной платы, охраны труда и прав работников.

2. Социальные программы: Создание программ социальной поддержки для улучшения уровня жизни определённых слоёв населения (например, пенсионные программы, программы по обеспечению жильём).

Отличие методов государственного регулирования от форм государственного регулирования:

Методы и формы государственного регулирования экономики часто используются как взаимозаменяемые термины, однако между ними существуют важные различия [4]:

1. **Формы государственного регулирования** относятся к структурным аспектам и категориям, через которые осуществляется воздействие государства на экономику. Это своего рода "каналы" или "платформы", через которые проводятся различные меры.

2. **Методы государственного регулирования** описывают конкретные способы или подходы, используемые для реализации этих форм. Методы могут включать в себя прямое вмешательство (например, установление ценовых лимитов), косвенное воздействие (например, налоговые льготы), а также различные стратегии (например, стимулирование конкуренции).

Таким образом, формы представляют собой более широкую категорию, охватывающую различные аспекты государственного регулирования, тогда как методы – это конкретные инструменты и подходы, применяемые в рамках этих форм для достижения поставленных целей.

В недавних статьях докторов наук, например, Сенин И.Н., в области экономики и политической науки, рассматриваются различные модели государственного регулирования. Например, анализируются случаи успешного и неуспешного регулирования в разных странах, показывающие, что контекст и институциональные условия играют ключевую роль в эффективности вмешательства. [6]

Научные статьи таких авторов, как С.Н. Шишкин, В.С. Елисеев, также анализируют влияние экономических кризисов на государственное регулирование. Например, после финансового кризиса 2008 года многие страны начали пересматривать свои подходы к регулированию финансовых рынков, что привело к введению новых норм и стандартов. [7], [5]

Заключение

Методы и формы государственного регулирования экономики являются важными инструментами для достижения устойчивого экономического роста и повышения уровня жизни населения. Эффективное использование этих методов может значительно улучшить экономическую ситуацию в стране, обеспечить социальную справедливость и защитить окружающую среду. Понимание сущности этих элементов позволяет государственным органам принимать более осознанные и обоснованные решения, а также разрабатывать стратегии, направленные на долгосрочное развитие и стабильность. [3]

Важно помнить, что успех регулирования во многом зависит от баланса между вмешательством и свободой рынка, что требует гибкости и адаптивности политик в ответ на изменяющиеся экономические условия.

Список литературы:

1. Агирджанов Т.Н. Методы и формы государственного регулирования экономики // Молодой ученый. – 2017. – № 49. – С. 77.
2. Калачев М.А. Современные проблемы развития транспортного комплекса России и пути их решения // Актуальные проблемы современной экономики: сб. науч. ст. VII междунар. науч.-практ. конф.: в 2-х ч. – Омский государственный университет путей сообщения. – 2019. – С. 103–106.
3. Капканщиков С.Г. Государственное регулирование экономики. – М.: КноРус, 2018.
4. Насибуллина А.Р. Методы государственного регулирования экономики: обзор и сравнительный анализ // Вестник экономических исследований. – 2020. – №52. – С. 45–56.
5. Елисеев В.С. Государственное регулирование сельского хозяйства России как экономико-правовая категория // Lex Russica. – 2016. – №6 (115). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennoe-regulirovanie-selskogo-hozyaystva-rossii-kak-ekonomiko-pravovaya-kategoriya> (дата обращения: 12.12.2024).
6. Сенин И.Н. Экстремизм как форма правового нигилизма в современной России: (теоретико-правовой аспект) : автореф. дис. ... канд. юрид. наук : спец. 12.00.01. – Саратов, 2011. – 21 с.
7. Шишкин С.Н., Субботкина А.Э. Особенности некоторых форм реорганизации юридических лиц // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. – 2020. – №2 (74). – С. 103–106.

**НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ**

*Сборник статей по материалам LXXXIX международной
научно-практической конференции*

№ 12 (89)
Декабрь 2024 г.

В авторской редакции

Подписано в печать 16.12.24. Формат бумаги 60x84/16.
Бумага офсет №1. Гарнитура Times. Печать цифровая.
Усл. печ. л. 6,75. Тираж 550 экз.

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: economy@nauchforum.ru

Отпечатано в полном соответствии с качеством предоставленного
оригинал-макета в типографии «Allprint»
630004, г. Новосибирск, Вокзальная магистраль, 1

16+



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru