

ISSN: 2542-1255



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

РИНЦ



№ 2(3)

**НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА**

МОСКВА, 2017



**НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА**

*Сборник статей по материалам III международной заочной
научно-практической конференции*

№ 2 (3)
Февраль 2017 г.

Издается с ноября 2016 года

Москва
2017

УДК 08
ББК 94
Н 34

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук;
Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук;
Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук;
Воробьева Татьяна Алексеевна – канд. филол. наук;
Капустина Александра Николаевна – канд. психол. наук;
Карабекова Джамиля Усенгазиевна – д-р биол. наук;
Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук;
Копылов Алексей Филиппович – канд. тех. наук;
Лобазова Ольга Федоровна – д-р филос. наук;
Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук;
Мащитько Сергей Михайлович – канд. филос. наук;
Назаров Иван Александрович – канд. филол. наук;
Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук;
Попова Ирина Викторовна – д-р социол. наук;
Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук;
Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук;
Спасенников Валерий Валентинович – д-р психол. наук.

Н 34 Научный форум: Инновационная наука: сб. ст. по материалам
III междунар. заочной науч.-практ. конф. – № 2 (3). – М.: Изд.
«МЦНО», 2017. – 66 с.

ISSN 2542-1255

Сборник входит в систему РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) на платформе eLIBRARY.RU.

ББК 94

ISSN 2542-1255

© «МЦНО», 2017 г.

Оглавление

Психология	5
ОСОБЕННОСТИ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ ПОДРОСТКОВ «ГРУППЫ РИСКА»	5
Бекетова Елена Анатольевна	
РАЗВИТИЕ КОГНИТИВНЫХ СПОСОБНОСТЕЙ – ПУТЬ НАУЧНОГО РАЗВИТИЯ МЫШЛЕНИЯ И КРЕАТИВНОСТИ	9
Брагин Борис Николаевич Овчинникова Ольга Юрьевна	
Технические науки	16
СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕТРАДИЦИОННЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ В УСЛОВИЯХ АНДИЖАНСКОЙ ОБЛАСТИ УЗБЕКИСТАНА	16
Исмаилов Астан Ибрагимович Мусабаев Бобирбек Маърифжанович	
ОРГАНИЗАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ ПРИ СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ ЗДАНИЙ	21
Семенов Александр Сергеевич Феоктистов Михаил Александрович Демидов Илья Владимирович Москвичев Станислав Сергеевич	
Экономика	27
ТРАНСФОРМАЦИЯ ПОНЯТИЯ СИСТЕМЫ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ В ПОНЯТИЕ «ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ»	27
Алексееенко Елена Александровна	
ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА УСЛУГ И ОПТИМИЗАЦИИ ЗАТРАТ В РАМКАХ УПРАВЛЕНИЯ НЕПРОФИЛЬНЫМИ АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ НГДУ «ЯМАШНЕФТЬ» ПАО «ТАТНЕФТЬ»)	34
Габдрахимова Римма Фаритовна Юнусова Миляуша Рамисовна	

ЛОГИСТИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА ПРОДВИЖЕНИЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИХ РАЗРАБОТОК И ФОРМИРОВАНИЕ МОДЕЛИ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ СБЫТА ОПТОВЫХ КОМПАНИЙ НА ПЛАТФОРМЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ Гуль Элина Александровна	44
Юриспруденция	51
ПРАВОВОЙ СТАТУС МАШИНОМЕСТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Руханов Дмитрий Сергеевич	51
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В СФЕРЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КРУГА СУБЪЕКТОВ НА ПРАВО ВОЗМЕЩЕНИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА Галиакбарова Гузаль Газинуровна Сейдимбек Айбар Асылханулы	56
ОБЪЕКТЫ ЗЕМЕЛЬНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ Мустафина Светлана Анатольевна Анисочкина Дарья Алексеевна	61

ПСИХОЛОГИЯ

ОСОБЕННОСТИ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ ПОДРОСТКОВ «ГРУППЫ РИСКА»

Бекетова Елена Анатольевна

*доц., MAOUVO «Краснодарский муниципальный
медицинский институт высшего сестринского образования»,
РФ, г. Краснодар*

CHARACTERISTICS OF PSYCHOLOGICAL COUNSELING OF ADOLESCENTS "RISK GROUP"

Elena Beketova

*assistant professor, MAOUVO "Krasnodar Municipal
Medical Institute of Higher Nursing Education",
Russia, Krasnodar*

Аннотация. В статье дан анализ и этапы психологического консультирования подростков «группы риска». Рассматриваются категории детей «группы риска», особенности развития, причины попадания детей и подростков в группу риска.

Abstract. The article presents the analysis and the stages of psychological counseling of adolescents "risk group". Deals with children of "risk group", especially the development, the causes which place children and adolescents at risk

Ключевые слова: дети «группы риска»; психологическое консультирование; факторы риска.

Keywords: children "groups of risk"; psychological consulting; risk factors.

Одна из актуальных проблем современности – это разработка специализированных подходов к организации работы с детьми, подростками и молодежью, относящимися к группе риска. В настоящее

время нет единого понимания понятий «трудный подросток», «группа риска». Наблюдается дефицит знаний, отсутствуют общепринятые научные взгляды на проблемы таких детей; нет четких критериев выбора методов, технологий работы с ними.

Понятия «трудный подросток», «группа риска» употребляются в педагогике и в психологии достаточно часто и считаются общепринятыми, однако в разных источниках мы видим разные трактовки этих понятий [2, 4, 5]. В зависимости от области изучения выделяют множество классификаций «детей группы риска». В психологии и педагогике - это дети, которые испытывают трудности в обучении, психическом развитии, социальной адаптации, взаимоотношениях со взрослыми и сверстниками, социализации в целом. Они более других подвержены негативным внешним воздействиям со стороны общества и его криминальных элементов.

Психокоррекционную работу осложняет большое разнообразие категории детей и подростков с различными формами отклонения в развитии.

Выделяют следующие категории детей группы риска:

- дети с проблемами в развитии, не имеющими резко выраженной клинико-патологической характеристики;
- дети, оставшиеся без попечения родителей в силу разных обстоятельств;
- дети из неблагополучных, асоциальных семей;
- дети из семей, нуждающихся в социально-экономической и социально-психологической помощи и поддержке;
- дети с проявлениями социальной и психолого-педагогической дезадаптацией [1].

Основные причины «неблагополучия» и дивиантности подростка: пьянство родителей; их асоциальное поведение, тюремное заключение одного из родителей; алкоголизм, наркомания одного или обоих родителей, психические заболевания; семейное насилие; отсутствие постоянного места жительства; побеги из дома; конфликты со сверстниками; чрезмерная опека со стороны взрослых и т. д.

Большинство детей попадает в группу риска в подростковом возрасте. Поэтому специалистам, работающим с данной категорией детей при психологическом консультировании необходимо учитывать возрастные психологические особенности. Это возраст интенсивных изменений, развития самосознания, рефлексии, поиска путей самореализации и самоутверждения. Возраст быстрого физиологического развития, качественных изменений, которые совпадают с периодом полового созревания. Идут серьезные гормональные перестройки организма, ускоряется темп роста. Интенсивный рост сопровождается

неуклюжестью и неловкостью. Внешние и внутренние изменения могут привести к большим изменениям в психике подростка. Для таких подростков характерны: поверхностность чувств, иждивенчество, потребительство, сложность во взаимоотношениях с окружающими. У них проявляются переживания своей ненужности, потеря своей ценности и ценности другого человека.

Большинство подростков группы риска одиноки в своих чувствах и переживают состояние беспомощности. Как правило, оно связано с конкретными ситуациями: невозможностью изменить существующую реальность, взаимоотношения с родителями, сверстниками; невозможность принятия самостоятельных решений [3]. Беспомощность подростков связана с переживаниями неудач, травмами, наличием неконструктивных способов решения проблем и т. д.

Беспомощность проявляется в стереотипной деятельности, неадекватной конкретной ситуации; отказе от деятельности, апатии, депрессии; истерике и т. д. Состояния беспомощности может возникнуть как реакция на утрату близкого человека, разлуку с ним. У трудных подростков особенно сильна потребность в самоуважении, которая не удовлетворяется социально приемлемыми способами и выражается в девиантных формах поведения. Девиантное поведение – это средство повышения самоуважения и психологической самозащиты подростка. Часто наблюдается болезненное нарушение представлений о будущем.

Но имея некоторый социальный опыт, подросток способен осознать свои переживания, понять, чем они вызваны. Чем старше подросток, тем отчетливее он понимает и определяет природу своих трудностей. Помочь такому подростку может психолог в процессе психологического консультирования. Психологическое консультирование - это особая область практической деятельности психолога, связанная с оказанием помощи в виде советов и рекомендаций, которые рассчитаны на самостоятельную деятельность подростка, воспользовавшись советами он сможет справиться со своей проблемой без посторонней помощи.

Консультирование подростков осуществляется в соответствии с общепринятым алгоритмом:

- установление контакта с подростком;
- запрос подростка: описание трудностей и желаемых изменений в себе, конкретных людях, ситуации;
- диагностическая беседа: поиск причин трудностей;
- интерпретация: словесно высказанная гипотеза консультанта о возможных причинах трудностей подростка;
- реориентация: совместная выработка конструктивных способов преодоления трудностей.

Установление контакта – важный и ответственный этап, который определяет успех дальнейшего взаимодействия. Психолог с помощью вербальных и невербальных средств старается установить доверительную доброжелательную атмосферу общения, построить отношения сотрудничества. Но следует снять напряжение, предупредив подростка, что все, происходящее конфиденциально, помимо тех случаев, когда психолог считает его потенциально опасным для него самого и окружающих. При возникновении данной ситуации он ставит в известность подростка, а также обсуждает планы оптимального развития событий. На первом этапе необходима коррекция эмоциональных состояний подростка, поскольку девиантное поведение всегда сопровождается негативными эмоциями, тревогой, страхом, агрессией. С первых минут консультирования психолог работает с мотивацией подростка [5].

Для проведения диагностической беседы часто используются проективные методики: «Несуществующее животное», «Автопортрет», «Дом – дерево – человек» «Рисунок семьи», «Раннее воспоминание», которые позволяют разговаривать подростка.

Один из самых трудных моментов – этап интерпретации. Он требует от психолога многих умений: выделять главное, определять свое видение причин; убеждать подростка. Психолог должен помочь подростку увидеть и сформулировать проблему для себя. Эффективным и безопасным способом является не прямое сообщение гипотезы, а косвенное – «анализ чужих проблем». Косвенное предъявление проблемы позволяет снять напряжение, мотивировать активность самого подростка, который может сформулировать чужую проблему на своем языке и самому понять и принять ее.

Этап реориентации предполагает направление проблемы в конструктивное русло, нахождение в ней возможностей для будущего развития. Необходимо показать, какую пользу может принести подростку данная ситуация.

При консультировании конкретного подростка возникают свои нюансы, поэтому трудно дать единую схему. Психолог должен вносить собственные коррективы в процесс консультирования. Главное – быть честным и искренним с подростком и с самим собой, совершенствовать свои знания, формы и методы психокоррекционной работы.

Список литературы:

1. Гаврилова Т.П. Личное консультирование подростков как вид психологической помощи // Психологическая наука и образование. 1997. № 1, с. 51-53.
2. Мардахаев Л.В. Социальная педагогика: Учебник. – М.: Гардарики, 2005. – 269 с.

3. Методика и технологии работы социального педагога: Учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / Под ред. М.А. Галагузовой, Л.В. Мардахаева. – М.: Академия, 2002. – 192 с.
4. Морозов В. Реабилитационная педагогика// Социальная педагогика. — 2008. № 1. – С. 107.
5. Сурикова М.Д. Дети группы риска и их психологические особенности // Молодой ученый. – 2013. – № 4. – С. 607-609.

РАЗВИТИЕ КОГНИТИВНЫХ СПОСОБНОСТЕЙ – ПУТЬ НАУЧНОГО РАЗВИТИЯ МЫШЛЕНИЯ И КРЕАТИВНОСТИ

Брагин Борис Николаевич

*преподаватель высшей категории,
Государственное бюджетное профессиональное образовательное
учреждение «Нижегородский Губернский колледж»,
РФ, г. Н. Новгород*

Овчинникова Ольга Юрьевна

*магистр педагогических наук,
заместитель директора по учебной работе,
Государственное бюджетное профессиональное образовательное
учреждение «Нижегородский Губернский колледж»,
РФ, г. Н. Новгород*

COGNITIVE DEVELOPMENT- THE PATH OF SCIENTIFIC DEVELOPMENT THOUGHT AND CREATIVITY

Boris Bragin

*teacher of the highest category, State budget professional
educational institution "Provincial College" in Nizhni Novgorod,
Russia, Nizhni Novgorod*

Olga Ovchinnikova

*master of pedagogical sciences professional State budgetary institution
"Provincial College" in Nizhni Novgorod,
Russia, Nizhni Novgorod*

Аннотация. Развитие когнитивной науки. Метод Д. Келли. Когнитивная психология, как попытка преодоления кризиса бихевиоризма в подходе изучения принципов работы мозга.

Abstract. Development cognitive science. Method. D. Kelly. Cognitive psychology, as an attempt to overcome the crisis of Behaviorism in the approach of studying the principles of operation of the brain.

Ключевые слова: когнитивная психология; мозг - сложнейшая система человека; нейрон; синапсы; психолингвистическое программирование; концепции Брунера, Пиаже и Валлона.

Keywords: cognitive psychology; the brain is the most complicated human system; neuron; psiholingvistic programming; the concept of Bruner, Piaget and Vallon.

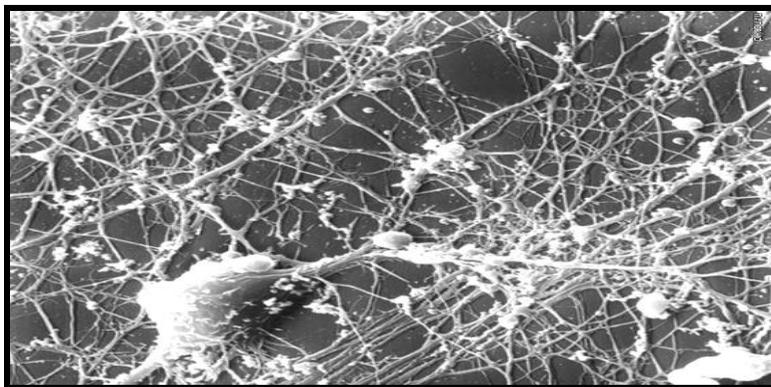


Рисунок 1. Нейроны головного мозга под электронным микроскопом

Развитие когнитивных способностей человека

Мыслительная деятельность человека и понятие им общих принципов теории дают нам единственно возможный правильный ответ – это научный метод, математические науки и теория познания. Однако, имея дело с живым человеком, его эмоциями важно понимать, как обращаться с человеческим мозгом. На этом строится современная когнитивная психология, поведенческая экономика и здравый смысл. Мозг человека самое сложное живое построение во Вселенной, кроме самой Вселенной. У человечества очень мало шансов к ее познанию [2. с. 10-115].

Если говорить, о техническом подходе к описанию деятельности мозга, то живые существа, у которых он есть, является в качестве организатора всей жизнедеятельности. Движения мельчайших частей

тела и его систем не происходит само, если мозг не дает команды, сигнала, алгоритма, на взаимодействие с внешним миром в котором находится человек в данный момент [3. с. 31–37].

Т. е. это инструмент, которое живое существо делает жизнеспособным, в том числе приспособленным к конкретной ситуации. Все попытки исследователей ответить на вопрос о том, как работает человеческий мозг, в течении последних 150 лет значительного прорыва не показали... и все последующие попытки прояснить остаются иллюзорными.

Наука продвинулась в исследовании составляющих мозга, в т. ч. самые очень мелкие его части нейроны. Изучены и открыты гены и их взаимодействие в мозгу, их управление рабочей памятью, взаимосвязь с звукопроизводством и звуковосприятием. Это сложнейшая система человека из всего массива знаний о человеческом организме в целом. Однако нынешний подход в изучении проблемы человеческого интеллекта в значительной степени понимается чисто с технической точки зрения. Вместе с этим известно, что основой в нервной системе человека является нейрон [3. с. 131–137].

Это клетка, как и все другие клетки организма, но только особая. Ее особенность в том, что она организована как все остальные клетки, действует только в нервной системе.

Это основная клетка и там их по утверждению специалистов запредельное количество. Справочники называют это число около 100,0 миллиардов нейронов, а возможные связи между каждым из них превосходят возможности современной вычислительной техники в разы потому что, у каждой из этих клеток количество связей может насчитываться до 50 тысяч. Если пересчитать, то тогда получится количество связей в мозгу это квадриллион.

Поэтому, говоря о работе самого человеческого мозга и приравнивание его к компьютеру или подобным технологиям это весьма 39.5 % грубое сравнение... Человеческий мозг это совсем не тот компьютер, с которым мы привыкли иметь дело. Имеющее место расхожее утверждение об использовании человеком якобы до 3 % от всего объема мозга не выдерживает никакой критики.

Представители научной отрасли, которые занимаются созданием искусственного интеллекта, имеют смелость заявлять с некоторых пор, а именно с 1956 года о его создании к 2050 году... Говоря о возможностях человеческого интеллекта в информационных единицах, они не так велики, и по данным В.М. Лившица следует, что согласно проведенным экспериментам, человек успевает за всю жизнь использовать лишь незначительную долю, не более $45 \cdot 10^9$ бит информации. Процесс мышления человека подчиняется закономерности, которую В.М. Лившиц называет «принципом А.Н. Колмогорова» и имеет волновую форму

Современная психолингвистика содержит базовые положения когнитивной психологии, а ее анализ строится на проведении аналогии/сравнения/ между процессами преобразования информации в вычислительном устройстве и когнитивными процессами у человека [4. с. 150–162].

Исследования показали, наличие и использование в ходе мозговой деятельности многочисленных структурных составляющих познавательных и исполнительных процессов, прежде всего памяти (Р. Аткинсон). При этом отсутствие научной базы описания работы отдельных систем мозга, таких как субъективный подход индивида к конкретной задаче, механизм наследственности и т.д. делает эту проблему недостижимой в нескольких будущих поколениях. Парадигма Пиаже (1966 г.) основывается на том, что развитие мыслительных процессов представляет собой результат попыток человека адаптироваться к изменениям окружающей среды. Таким образом, внешнее воздействие способствует видоизменению прежней структуры активности мозга или вырабатывать новые в конкретных условиях [4. с. 142—162].

Данный процесс приспособления к новым условиям использует два механизма, а именно:

1. Ассимиляция / ассоциативное мышление/ - это умение приспособить новую ситуацию к существующим структурам.
2. Аккомодация - это способы решения новой задач с использованием подтверждающего эффекта в конкретной ситуации. На стадии формальных операций свое развитие получает эвристический подход (развивается абстрактное и понятийное мышление).

Согласно этой концепции Пиаже изучено и описано, что лишь часть людей /25-50 %/ способно использовать абстрактное мышление продуктивно, применяя в практике человеческой деятельности. Пиаже благодаря своим исследованиям выделяет в каждой стадии свои подстадии, или выражаясь по другому фазы. Сенсомоторная стадия характеризуется фазой функционирования наглядно-действенного или наглядно-образного мышления. Неврологи из Каролинского института (США) обнаружили, что систематическая тренировка памяти приводит к резкому изменению в количестве рецепторов в структурах синапса, участвующих в механизмах памяти, эмоций и обучения.

Русский психолог начала XX века Лев Семенович Выготский один из корифеев отечественной психологии связал психологию с педагогикой и образованием. Наиболее продуктивным является развитие умений и навыков работы с информацией. Для осуществления начальной обработки информационных потоков внешней среды, необходимо научиться эффективно направлять своё внимание на существенную информацию, воспринимать и находить её.

Поэтому для ее сохранения необходимо развитие памяти [10. с. 3-68], используя тренировку мозговой деятельности и регулярно нагружая мозг разнообразными задачами создавать новые нейронные связи, которые носят название **синапсы**.



Рисунок. 2. Уоррен Баффетт

Американский предприниматель, крупнейший в мире и один из наиболее известных инвесторов, состояние которого на 1 марта 2015 года оценивалось в 72,7 млрд долл. США. Уоррен Баффетт является одним из самых богатых людей в мире...

Старше 80 лет, но по-прежнему успешно играет на бирже и в бридж...

Заключение

В силах каждого человека выбрать такой образ жизни, который приведет к укреплению здоровья, омоложению организма не на годы, а на десятилетия по сравнению с его истинным биологическим возрастом и позволит реализовать весь невообразимый потенциал. /Маджит Футих, известный невролог/

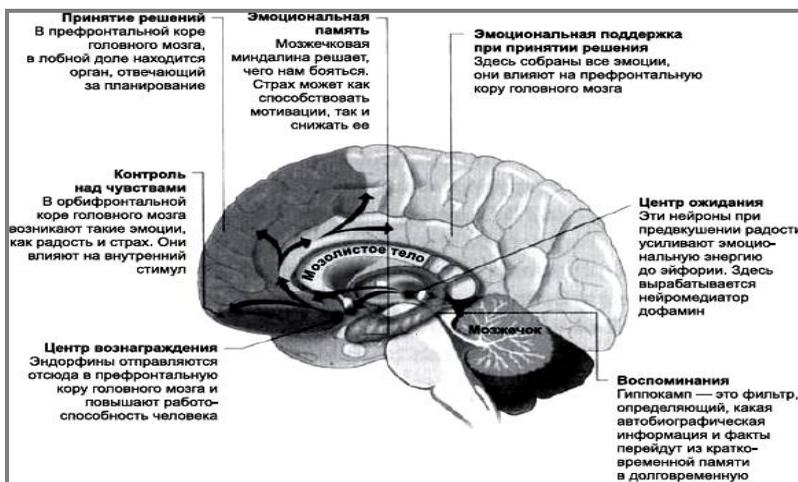


Рисунок 3. Лимбическая система - нейронная основа эмоций

Список литературы:

1. Бек А. Техники когнитивной психотерапии // Московский психиатрический журнал. Спецвыпуск по когнитивной терапии-1996. - № 3. - С. 40-49. /Дата обращения 25.01.2017 г.
2. Когнитивная психология. Учебник для вузов / Под ред. В.Н. Дружинина, Д.В. Ушакова – М.: ПЕР СЭ, 2002 – 480 с. ISBN5-9292-0034-3 /Дата обращения 25.02.2017 г.
3. Когнитивная психология: история и современность / Фаликман М. и Спиридонова В. – Ломоносов, 2011. – 384 с. – (Прикладная психология). – ISBN 978-5-91678-008-6 / Дата обращения-25.02.2017 г.
4. Лившиц В.М. Скорость переработки информации человеком и факторы сложности среды // Труды по психологии ТГУ. – Тарту, 2009 – С. 139–10. (Дата обращения-25.02.2017г.)
5. Лившиц В.М. К истории изучения волн обучения // Вопросы психологии – 2006. – № 6. – С. 160–162. (Дата обращения 25.02.2017 г.)
6. Маклаков А.Г. Общая психология. - СПб. 2009. / Дата обращения-25.01.2017 г.
7. Мещерякова Б.Г., Зинченко В.П. Современный психологический словарь. - СПб. 2007. / Дата обращения 25.01.2017 г.
8. Столяренко Л.Д. Основы психологии. - РнД., 2008.
9. Солсо Р. Когнитивная психология. – 6-е изд.. – СПб.: Питер, 2006. – 589 с. – (Мастера психологии). – ISBN 5-94723-182-4/ Дата обращения-25.01.2017 г.

10. Хьелл А., Зиглер Д. Теории личности. Основные положения, исследования и применение. – СПб. 2001 г. (Дата обращения 25.02.2017 г.)
11. Фаликман М.В. Когнитивная наука в XXI веке: организм, социум, культура // Психологический журнал Международного университета природы, общества и человека «Дубна». 2012. № 3.С. 31–37. URL: <http://www.psyanima.ru/journal/2012/3/2012n3a2/2012n3a2.1.pdf>. (Дата обращения 25.02.2017).

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕТРАДИЦИОННЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ В УСЛОВИЯХ АНДИЖАНСКОЙ ОБЛАСТИ УЗБЕКИСТАНА

Исмаилов Астан Ибрагимович

канд. техн. наук, доц.,
Андижанский сельскохозяйственный институт,
Республика Узбекистан, Андижан

Мусабаев Бобирбек Маърифжанович

ассистент, Андижанский сельскохозяйственный институт,
Республика Узбекистан, Андижан

STATE AND PROSPECTS OF USING ALTERNATIVE SOURCES OF ELECTRICITY IN THE CONDITIONS OF THE ANDIJAN REGION OF UZBEKISTAN

Astan Ismailov

Ph.D., assistant professor, Andijan Agricultural Institute,
Uzbekistan, Andijan

Bobirbek Musabaev

assistant, Institute of Agriculture Andijan,
Uzbekistan, Andijan

Аннотация. Данная статья посвящена развитию электроэнергетики Андижанской области Узбекистана на основе использования нетрадиционных источников электрической энергии.

Abstract. This article focuses on the development of electric power industry of Andijan region of Uzbekistan on the basis of the use of alternative sources of electric energy.

Ключевые слова: нетрадиционные источники электроэнергии; технология; электроэнергия; кВт; мини ГЭС; биогаз; энергия солнца.

Keywords: non-conventional energy sources; technology; electricity; kW; mini hydropower plants; biogas; energy of sun.

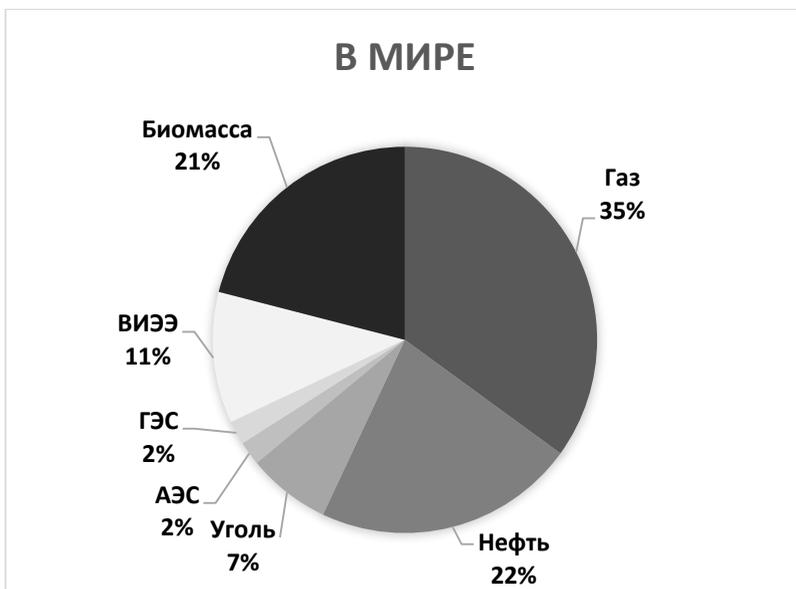
В настоящее время во всём мире растёт интерес к использованию нетрадиционных источников электрической энергии. Причиной к этому как известно, являются возникшие проблемы при выработке электрической энергии традиционными способами. Примером могут служить интенсивное сокращение запасов угля, торфа, природного газа, продуктов нефти и др., которые необходимы для получения теплоты на тепловых электростанциях, а также растущий рост расходов для их выработки. Здесь необходимо учитывать ещё отрицательные влияния на экологию внешней среды при эксплуатации тепловых электростанций.

Вместе с тем нельзя забывать, что уголь, газ и нефть являются драгоценным сырьём для химической промышленности страны.

Исходя из вышеуказанного можно сказать, что для решения вышеуказанных проблем электро энергетике области необходимо ориентироваться на создание и внедрению нетрадиционных источников электрической энергии, которые имеют свои особенности и преимущества.

Когда мы говорим о нетрадиционных источниках электроэнергии, то должны ориентироваться на получение электрической энергии от ветра, биогаза, солнца, мини гидроэлектростанций (ГЭС), которых целесообразно использовать в условиях нашей области.

Для сравнения и анализа приводим баланс энергетических ресурсов в мире и Узбекистане (рис.1).



где, ВИЭ–возобновляемые источники электрической энергии;
ГЭС–гидроэлектростанция; АЭС–атомным электростанции.

Рисунок 1. Баланс энергетических ресурсов в мире и Узбекистане

Необходимо отметить то, что в каждом из вышеперечисленных нетрадиционном источнике электрической энергии имеются свои особенности, которые в той или иной степени зависят от назначения, места расположения, характера, а также предъявленным к ним требованиям.

Проведенный анализ, а также опыт эксплуатации дают основания о том, что среди вышеуказанных решений для наших регионов являются целесообразными солнечные электростанции и мини ГЭС. Потому что, Узбекистан располагает колоссальным потенциалом для широкого использования, следовательно внедрения солнечных электростанций и мини ГЭС.

Расчеты показывают, что общий годовой объем получения электроэнергии от солнца на территории республики может составлять около 1550...1950 кВт·ч /м², следовательно используя только солнечных лучей можно будет обеспечить годовую потребность электроэнергии всей страны. Необходимо помнить, что получение такого количества электро энергии потребует большие финансовые расходы.

Если остановиться на существующих фотоэлектрических источниках электрической энергии, то использования таких электрических станций требуют больших расходов, следовательно не все фермерские хозяйства республики могут приобрести и использовать их. Однако, интенсивное развитие науки и техники дают основание на положительные решения данной проблемы на ближайшую перспективу.

Ещё одно перспективное направление производства электрической энергии в республике это использование биогаза. Использование биогаза для получения электрической энергии целесообразно для фермерских хозяйств и владельцам частного сектора занимающихся животноводством. Используя биогаз они могут обеспечить частично потребность хозяйства в электрической энергии.

Зарубежный опыт показывает, что в настоящее время в странах с развитым животноводством используя биогаз полностью обеспечивается электрической энергией весь технологический процесс животноводческих ферм и комплексов. Следовательно можно сказать, что и у нас в стране также растёт интерес к этой проблеме.

Ещё одно перспективное направление развития сельскохозяйственной энергетики в нашей области – это производство электрической энергии с помощью мини ГЭС. Используя таких электростанций можно обеспечить электроэнергией ближайших населенных пунктов, производственных объектов, фермерских хозяйств и др. Необходимо отметить, что в настоящее время на горных регионах республики встречаются множества примеров использования мини ГЭС. К тому пример использование мини ГЭС в горных районах Кашкадарьинской и Сурхандарьинской областях республики.

Следует отметить, что сейчас в республике вырабатывается электроэнергия в количестве 52,0 млрд кВт·ч в году, из них на ТЭС приходится 85,5 % и ГЭС 14,5 % [1].

С учетом того, что в настоящее время отсутствуют технические решения и проекты по использованию имеющихся водных ресурсов республики на кафедре «Энергетика сельского хозяйства и общетехнические дисциплины» Андиганского сельскохозяйственного и Андиганском машиностроительном институте ведутся поиски по решению этой проблемы [2].

С уверенностью можно сказать, что в ближайшее время эта задача получить своего положительного решения. К тому пример предложение управляющего фермерским хозяйством «Найнаво окшоми» Андиганской области А. Уринбоева по выработке электроэнергии используя поток воды протекающий в коллекторе расположенном на территории хозяйства.

По утверждению А. Уринбоева у нас в стране есть большие возможности по использованию водных ресурсов для получения электрической энергии с помощью малых ГЭС. В стране имеются коллектора протяженностью около 100000 км. Как известно, их основной задачей является улучшение мелиоративных состояний полей и угодий. Однако в последнее 10...15 лет из-за потепления атмосферы отмечаются снижения уровней воды в коллекторах, что привели к осушению земель. В результате чего большие количества воды протекают по коллекторам. По подтверждению А. Уринбоева в коллекторах фермерского хозяйства протяженностью 10 км в зависимости от уклона через каждые 2...2,5 км можно построить по одной, и всего 4-5 мини электростанций мощностью каждой по 20...50 кВт.

В настоящее время подготовлены проектно-сметные документации по использованию коллектора протекающего по территории научно экспериментального фермерского хозяйства «Найнаво окшоми» для строительства каскада мини ГЭС.

По предусмотрению проекта после строительства каскада мини ГЭС в летнее время поток воды используется для полива угодий и остальное время для выработки электроэнергии, 30 % которой расходуется для собственных нужд фермерского хозяйства. Оставшиеся 70 % электроэнергии поставляется местному населению со сниженными ценами.

По предварительным данным себестоимость полученной сельскохозяйственной продукции в хозяйстве снижается на 15...20 %, следовательно хозяйство дополнительно получить 15...20 млн. сумов чистой прибыли. Кроме того открывается возможность создать около 4...5 рабочих мест.

Выводы:

В результате анализа перспективу развития электроэнергетики Андижанской области нами рекомендованы для внедрения целесообразные нетрадиционные источники электроэнергии, как солнечные и мини ГЭС.

Список литературы:

1. А.Раджабов и др. Возобновляемые источники энергии и использования их на фермерских хозяйствах. Ташкент, 2016 г.
2. А.И. Исмаилов, Б.К. Тўхтамишев, Б.Я. Азизов. Актуальные вопросы энергетики АПК Андижанской области Узбекистана. Российский электронный журнал.УФА, 2014 г.

**ОРГАНИЗАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ
ПРИ СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ
ЗДАНИЙ**

Семенов Александр Сергеевич

*канд. техн. наук, доц., Владимирский государственный
университет имени А.Г. и Н.Г. Столетовых,
РФ, г. Владимир*

Феоктистов Михаил Александрович

*магистрант, Владимирский государственный
университет имени А.Г. и Н.Г. Столетовых,
РФ, г. Владимир*

Демидов Илья Владимирович

*магистрант, Российский химико-технологический
университет им. Д.И. Менделеева,
РФ, г. Москва*

Москвичев Станислав Сергеевич

*магистрант, Российский химико-технологический
университет им. Д.И. Менделеева,
РФ, г. Москва*

ORGANIZATIONAL AND TECHNOLOGICAL SOLUTIONS FOR CONSTRUCTION OF ENERGY EFFICIENT BUILDINGS

Alexander Semenov

*candidate of technical sciences, associate professor,
Vladimir state University named after A.G. and N.G. Stoletovs,
Russia, Vladimir*

Mikhail Feoktistov

*undergraduate,
Vladimir state University named after A.G. and N.G. Stoletovs,
Russia, Vladimir*

Ilya Demidov

*undergraduate,
Russian chemical-technological University. D.I. Mendeleev,
Russia, Moscow*

Stanislav Moskvichev

*undergraduate,
Russian chemical-technological University. D.I. Mendeleev,
Russia, Moscow*

Аннотация. Организация строительства зданий, должна быть направлена на достижение показателей энергоэффективности. Особенность развития повышения энергоэффективности зданий в России. Различия требований и показателей энергоэффективности в России от других европейских стран.

Abstracts. Organization of construction of buildings, should be directed on achievement of indicators of energy efficiency. A feature of the development of the energy efficiency of buildings in Russia. Differences in the requirements of energy efficiency indicators in Russia from other European countries.

Ключевые слова: энергоэффективность; организация строительства; ресурсосберегающих технологий; энергоемкие производства; энергетических ресурсов.

Keywords: energy efficiency; organization of construction; resource-saving technologies; energy-intensive production; energy resources.

Энергоэффективное здание – это строение, отвечающее нормативным требованиям безопасности и надёжности, совокупность планировочных, конструктивных и инженерных решений которого обеспечивает необходимый потребительский уровень комфортности при нормативных или меньших затратах на энергоресурсы на протяжении всего жизненного цикла.

Впервые проблема, связанная с энергоэффективностью зданий, была затронута в 1992 году в рамках принятой Энергетической стратегии России, призывающая бизнес инвестировать в энергосбережение.

Энергоэффективность за рубежом давно развивается, в то время как Россия находится лишь в начале пути. И тогда российская наука пошла по эволюционному пути решения данной проблемы: от осознания необходимости повышения тепловой защиты зданий до принятия энергетической эффективности в строительстве и строительном производстве в качестве одного из приоритетных направлений. Огромное значение в этом вопросе имеет опыт развитых стран, так как зарубежные нормативные документы являются основой для создания нормативно-правовой базы энергосбережения и повышения энергетической эффективности в России.

Для более широкого понятия организации и технологии сравним требования и показатели энергоэффективности в России и в других европейских странах.

В России в настоящее время существуют следующие организационные и технологические решения по вопросу энергоэффективности зданий:

1) Закон РФ № 261-ФЗ от 23.11.2009 «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности...», который регулирует вопросы по повышению энергоэффективности зданий и регламентирующий правовые, экономические и организационные основы стимулирования энергосбережения и повышения энергетической эффективности зданий, т. е. исключение нерациональных расходов энергоресурсов.

2) Принятая «Энергетическая стратегия России на период до 2030 года», которая поддерживает направление энергосбережения и энергоэффективности в зданиях, строительной отрасли и ЖКХ был принят разработанный Минобрнауки «Прогноз научно-технологического развития Российской Федерации на период до 2030 года», установивший наиболее перспективные области развития науки и технологий, среди которых обозначены энергоэффективность и энергосбережение.

3) Научные исследования, которые рассматривают: повышение энергоэффективности энергоёмких производств; здания с минимальным энергопотреблением; интеллектуальные системы управления энергопотреблением технологических процессов и зданий; интенсификация

процессов тепло- и массообмена; распространение материалов с новыми свойствами и технологий «зелёного» строительства; разработка систем рационального природопользования в условиях городов и агломераций, размещения хозяйства и населения

4) Необходимость повышения энергоэффективности и снижения энергоёмкости экономики до уровня стран с аналогичными природно-климатическими условиями (Канада, страны Скандинавии); снижение удельной энергоёмкости экономики; проведение целенаправленной энергосберегающей политики; реализация нереализованного потенциала организационного и технологического энергосбережения, который составляет 40 %; повышение ответственности за нерациональное и неэффективное расходование энергоресурсов, в т. ч. потерю тепла в зданиях.

5) Внедрение ресурсосберегающих технологий и создание условий для более широкого использования малой энергетики и возобновляемых видов топливно-энергетических ресурсов; приведение жилищного фонда к состоянию, отвечающему современным условиям энергоэффективности; активное стимулирование процессов модернизации производства, ориентированных на снижение энергоёмкости и материалоемкости; внедрение новых строительных норм и правил эффективного использования энергии; обеспечение интенсивного технологического обновления массовых производств на базе новых энерго- и ресурсосберегающих экологически безопасных технологий; реализация новых технологий строительства жилья.

В европейских странах организационно-технологические решения рассматриваются на более высоком уровне.

Рассмотрим некоторые требования к энергетическим характеристикам зданий современной Европы:

- подход к зданиям как единой энергетической системе, обязательства стран ЕС по интеграции методологий нормирования энергетических характеристик;
- стимулирование энергосбережения в общественных зданиях, переход на минимальное или нулевое энергопотребление, общедоступность их энергетических сертификатов;
- сертификация энергоэффективности зданий, регулярный мониторинг состояния инженерных систем зданий;
- капитальная реконструкция всех зданий и выполнение минимальных требований к замене инженерных систем;
- внедрение методологии сопоставительного анализа минимальных требований к энергетическим характеристикам зданий;

- достижение минимального или нулевого энергетического потребления зданиями, особенно за счёт возобновляемых источников;
- обязательное заполнение энергетических паспортов зданий и учёт их значений при определении стоимости зданий и арендной платы.

Анализируя современные европейские требования к энергетическим характеристикам зданий, можно сделать вывод о том, что их разработка и внедрение в европейских странах вызвано не только осознанием проблемы необходимости повышения энергоэффективности и экологических проблем, но и ростом зависимости экономики от импорта энергоресурсов.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в развитых европейских странах происходит эволюционное развитие науки от осознания необходимости экономии энергоресурсов до системного подхода к решению проблемы повышения энергетической эффективности зданий.

Требования к энергоэффективности в России также отличаются от европейских:

- снижение потребления тепловой энергии на нужды отопления зданий на 28 %-50 %;
- снижение до 30 % потребления первичной энергии в жилых зданиях;
- использование для нужды отопления преимущественно внутренних тепловых ресурсов здания;
- использование возобновляемых энергетических ресурсов в зданиях;
- минимизация теплообмена зданий с окружающей средой за счёт высококачественной теплоизоляции;
- ограничение выделений парниковых газов путем повышения энергоэффективности зданий;
- разработка энергетических паспортов зданий;
- проведение регулярного мониторинга расхода энергетических ресурсов при эксплуатации зданий;
- создание механизмов государственного субсидирования мероприятий по снижению уровня расхода энергоресурсов;
- обязательное принятие программ содействия энергоэффективности зданий.

Реализация поставленных требований к повышению энергетической эффективности зданий развивалась и продолжает развиваться в настоящее время, как в России, так и в европейских странах, путём пересмотра и международной интеграции нормативных требований к теплозащитным и другим характеристикам зданий.

Необходимо подчеркнуть, что важным организационным аспектом на стадии проектирования является мотивация проектировщиков на достижение показателей энергоэффективности, так как в настоящее время мотивационные механизмы проектирования зданий с необходимым уровнем энергоэффективности недостаточно проработаны.

Принятое в нашей стране законодательство о саморегулируемых организациях создает предпосылки к введению новых правил повышения энергоэффективности при строительстве и к повышению заинтересованности проектных организаций в принятии экономичных и эффективных решений.

Также важно обеспечивать организационные процессы строительства здания, направленные на энергосбережение на всех строительных работах, учитывая при этом характеристики надёжности, прочности конструкций, комфортного микроклимата в построенном здании.

Вследствие этого возникает проблема строительной технологичности, в связи с необходимостью согласования требований архитектурно-строительной компоновки, с одной стороны, и организационно-технических решений, их возведения с другой.

Таким образом, организация строительства зданий должна быть направлена на достижение показателей энергетической эффективности, чему способствуют такие организационные аспекты как авторский, государственный и строительный надзор, сертификация производственного процесса строительства для получения запроектированных показателей энергоэффективности.

Список литературы:

1. Баранов С.П. Анализ затрат энергоресурсов при производстве строительномонтажных работ / С.П. Баранов, Г.В. Земляков, А.А. Лозовский. – Мн.: БНТУ, 2004. – 465 с.
2. Голубцов Н.В. Энергетическая эффективность зданий и сооружений в аспекте управления их жизненным циклом / Н.В. Голубцов, Л.Г. Ефремов, Р.Г. Исмятуллин // Вестник Чувашского университета. – 2013. – № 11. – С. 247-255.
3. Дикман Л.Г. Организация строительного производства: учебное пособие / Л.Г. Дикман. – М.: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2006. – 608 с.
4. Матросов Ю.А. Повышение энергоэффективности жилых зданий / Ю.А. Матросов // Бюллетень ЦЭНЭФ. – 2002. – № 35. – С. 23-24.
5. Матросов Ю.А. Энергосбережение в зданиях. Проблема и пути её решения: монография / Ю.А. Матросов. – Казань: Изд-во НИИ строительной физики РААСН, 2008. – 495 с.
6. Табунщиков Ю.А. Энергоэффективные здания / Ю.А. Табунщиков, М.М. Бродач, Н.В. Шилкин. – М.: АВОК-ПРЕСС, 2003. – 200 с.

ЭКОНОМИКА

ТРАНСФОРМАЦИЯ ПОНЯТИЯ СИСТЕМЫ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ В ПОНЯТИЕ «ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ»

Алексеевко Елена Александровна

*аспирант,
Российский Университет Дружбы Народов (РУДН),
РФ, Москва*

TRANSFORMATION OF THE MONETARY INCOME SYSTEM TERM IN THE CONCEPT OF "FINANCIAL RESOURCES"

Elena Alekseenko

*postgraduate student, RUDN University,
Russia, Moscow*

Аннотация. В данной статье отражены основные моменты возникновения понятий «деньги», «финансовые ресурсы», «капитал» в разрезе исторического времени. Дано представление о процессе появления понятия систем: денежных отношений, денежных ресурсов, финансовых ресурсов, капитала, необходимых для ведения хозяйственной деятельности, а также рассмотрено понятие «капитал» и его отличие от понятия «деньги».

Abstract. This article describes the beginning of such concepts and terms as "money", "financial resources" and "capital". The article reflects the process of the emergence the systems of terms as monetary relations, financial resources and capital needed to support economic activity of the entity in a whole. The article describes the concepts in difference from the concept of "money".

Ключевые слова: денежные отношения; финансы; финансовые ресурсы.

Keywords: money relations; finance; financial resources.

Современное понятие «финансовые ресурсы» берет свое начало еще со времен существования первых древних государств. В жизни всех слоев населения денежные отношения имели первостепенное значение. Между древними государствами, между государством и индивидуумом, а также между индивидуумами при определенных видах сделок использовались различные денежные эквиваленты (финансовые ресурсы). И граждане, и государства при совершении сделок использовали свои финансовые ресурсы. Для обеспечения своего существования, своей независимости и своей жизнедеятельности именно государство нуждалось в денежной массе, другими словами, в финансовых ресурсах, которые также необходимы для всеобщей пользы собственного населения страны.

Еще в Древнем Египте государственные сделки и частные финансовые договоренности могли производиться разными вариациями: наравне с натуральным обменом (верблюдами или овцами) частично можно было расплатиться деньгами – дебенами. До 1 500 года до н. э. фараоны издавали указы, разрешающие использовать сложные бартерно-денежные операции. Основываясь на документы периода 1 500–1 295 гг. до н. э., можно утверждать, что в этот период сделки стали совершаться при использовании серебряных денег – хеджах.

В Древней Греции в крито-микенскую эпоху (в период с XVIII по X века до н.э.) в ходу были только медные монеты, а в более поздние времена, в гомеровский период и в период классический (с X по IV века до н. э.), в обиход также вошли серебряные – драхмы, а в эллинистический период (с IV века до н. э.) при торговле, помимо натурального обмена, например, рабами или зерном или еще позднее оливковым маслом, стали использоваться уже и золотые монеты – статеры. В период нашей эры в Греции, как и во всем Средиземноморье, в денежных операциях пользовались монетой дирхам, что представляла собой четыре драхмы. Что примечательно, дирхам, помимо натурального обмена, еще долго ходил в обиходе стран Средиземноморья, Малой и Передней Азии, да и в настоящее время в Объединенных Арабских Эмиратах (ОАЭ) и в Марокко дирхам является основной национальной валютой.

Наравне с дирхамом с III века до н.э. на обширных территориях Южной Африки, в Средиземноморье и в странах Арабского мира в обиход вошел и динарий, ставший с 268 г. до н. э. денежной единицей Римской империи. Стабильность динария, название которого впоследствии трансформировалось в «денарий», затем в «динар», позволило стать одной из авторитетных монет Средиземноморья. В средневековые денарий на протяжении столетий оставался во многих европейских

странах национальной денежной единицей. Почти все серебряные монеты, которые чеканились в период с IV по XIV век н.э., назывались денариями, и по настоящее время динар (денарий) сохранился как национальная денежная единица ряда стран Азии, Африки и Европы. Динар остается национальной валютой таких стран, как Бахрейн, Алжир, Ирак, Иордания, Кувейт, Ливия, Сербия, Македония и Тунис. До недавнего времени динар был также денежной единицей Боснии и Герцеговины, Хорватии, Югославии, Судана, Южной Аравии и Южного Йемена.

На территории древней Руси, как, впрочем, и на всех территориях проживания славян, при обмене товарами между племенами и родами существовали различные средства платежей и их эквиваленты, которые были равны пушнине. Например, древнерусские, они же славянские, денежные единицы так и назывались – куна (одна шкурка куницы) или ногат (это уже шкурка куницы, но со всеми четырьмя лапками), веверица – эквивалентна шкурке белки, впоследствии и серебряные монеты имели эти же названия. Примечательно, что в современной Хорватии после динара национальная денежная единица опять стала называться куна.

В период Киевской Руси полностью вошли в обиход серебряные монеты, а в дальнейшем при заключении всевозможных сделок также стали использовать золотые монеты и слитки. В период с X века н. э. появляется гривна. Хотя раньше понятие «гривна» обозначало связку шкурок одинакового достоинства, в этот обозначенный период гривна – это слиток. Гривна-слиток равнялась 20 ногатам или 25 кунам, или 50 резанам, или 150 веверицам. Впоследствии в Московском государстве, как и в период Древней Руси, куна выступала как податная натуральная единица и ее денежное возмещение, отсюда и название сборщика податей – кунщик.

В период с X по XV века н. э. на Руси чеканилось много различных монет. Каждый князь через чеканку монет с изображением святых на одной стороне и своим собственным профилем или анфасом на другой пытался показать свою силу и мощь. На протяжении XVI и XVII веков н. э. в Московском государстве стабильно в обороте ходили копейки – монеты, на которых чеканили Святого Георгия Победоносца с копьём, что и дало ей название.

Понятие «деньги» на Руси появляется в период монголо-татарского периода, отметим, что и платежная единица того времени имела название «деньга» от производной «таньга». Интерес представляет тот факт, что таньга, или тенге, до сих пор является разменной монетой в некоторых странах Азии, а в современном Казахстане тенге имеет

статус национальной валюты. «Деньга» на территории Руси использовалась вплоть до XIX века н. э. На монете так и чеканили «денга» (без мягкого знака).

Понятие «рубль» на территории Руси пришло от черниговских и новгородских княжеств. На «денгу» рубили определенной толщины серебряный или золотой прут. «Денга» ценностью была ниже копейки в 2 раза. Впоследствии рубленая «деньга» получила в народе название «рубль», и уже в XIII веке н. э. рубль закрепился как денежно-счетная единица и распространился по всей территории Руси, оставаясь национальной валютой России по настоящее время.

В период монголо-татарского ига (XII–XIV века н. э.) в обиходе была еще одна денежная единица – алтын, он равнялся 3 копейкам или 6 «деньгам» (в языке монголо-татар алты – это шесть). Чуть позднее, московскими царями были выпущены алтыны: сначала в 1654 году выпустили медный алтынник, затем, во времена Петра I, в 1704 году отчеканили серебряный алтын, а чуть позднее – и золотой алтын. И в настоящее время в ряде стран Центральной Азии слово «алтын» переводится как золото.

Как мы видим, при развитии цивилизации каждое государство в лице своего правителя было заинтересовано в резервах денежных средств – финансах. Государство в любые времена и при любом обществе использует финансы для осуществления своих функций и задач, для достижения определенных целей. Финансовая политика государства играет в реализации поставленных целей существенную роль. При наличии финансов возникают финансовые отношения, образуя экономические отношения различной направленности – это и торговля между гражданами, между гражданином и, говоря современным языком, различным хозяйствующим субъектом, между предприятиями, а также между предприятием и государством. Наряду с этим появляются и международные финансовые отношения между государствами. Возникают такие понятия, как централизованные финансовые ресурсы, то есть финансы государства, и децентрализованные финансовые ресурсы предприятий.

Экономисты всего мира относят понятие «финансы» к латинскому термину «*finatio*» или «*finansia*», который стали употреблять еще в VIII–IX веках н. э. Это выражение означало «обязательную уплату денег» либо «денежно-долговое обязательство», а со старофранцузского «*finer*» переводится как «платить». В дальнейшем, в XVI веке н. э. во Франции выражение «*finer*» стало применяться как «государственный доход» или «денежная сумма». Постепенно, сначала во Франции, затем переходя в другие страны Европы, выражение «*les finances*» стало

употребляться в разрезе государственного достояния и правительственного хозяйства. Так сложилось, что именно во Франции в XVIII веке впервые возникла самостоятельная наука о финансах. Ее пытались осмыслить многие великие философы и финансисты, такие как Адам Смит, Нассау Уильям Сениор, Джон Мейнард Кейнс, Ирвинг Фишер, Карл Маркс, Франко Модельяни и многие другие.

Суждения шотландского экономиста, философа-этика, одного из основоположников современной экономической теории Адама Смита (1723–1790 гг.) о деньгах отразились впоследствии в его главном труде «Исследование о природе и причинах богатства народов» в книге 1, главе 4 «О происхождении и употреблении денег» [4]. В этой главе Адам Смит писал, что каждый человек, при разделении труда, имеет необходимость иметь продукты труда другого человека. И чтобы удовлетворить свои желания и потребности, человек производит обмен: излишек своего труда обменивает на излишек труда другого человека, в котором он нуждается. То есть человек становится торговцем, а все общество – торговым союзом. Но может возникнуть другая проблема, писал в своей работе А. Смит, у одного человека может быть много продукта, который можно обменивать, а у другого нет того продукта, в котором первый бы нуждался. В этом случае обмен не может произойти. Тогда и возникла необходимость: помимо продукта своего собственного труда иметь какой-то продукт, который пойдет в любом случае на обмен. Как мы уже знаем, в разные времена разменным продуктом были всевозможные ценности: скот, рабы, зерно и пушнина. Как писал в своем труде А. Смит, такими продуктами могли быть даже соль, табак, сахар и даже гвозди. Однако постепенно во всех странах люди пришли к пониманию, как пишет А. Смит: «по-видимому, в силу бесспорных выводов, сочли, в конце концов, дать предпочтение для этой цели (быть разменным продуктом, то есть эквивалентом (прим. автора)) – металлам, по сравнению с другими предметами» [5]. Другими словами, человек мог определить то необходимое количество металла, которое точно соответствовало бы количеству того товара, который ему необходим.

А. Смит в своей работе подробно остановился на вопросе возникновения металлических денег в разных странах в разные времена: от древних царств до своего времени, произведя сравнительный анализ достоинства монет в разных государствах, в том числе и в своей Великобритании, в частности в Тауэре. В своей работе «Исследование о природе и причинах богатства народов» в книге 1, главе 4 «О происхождении и употреблении денег» А. Смит сделал вывод, что у всех цивилизованных народов деньги стали орудием торговли, посредством которого производится торговля товарами и услугами (прим. автора).

Адам Смит работал профессором в университете Глазго, однажды во время поездки во Францию он познакомился с главным представителем физиократов и основателем физиократизма – Франсуа Кенэ (1694–1774 гг.). По мнению Ф. Кенэ, главный источник богатств – это превышение произведенного продукта над потребленным в сельском хозяйстве: земледелец собирает зерна больше, чем бросает в землю при посадке. Отсюда и появляется прибавочный продукт. Рассматривая процесс воспроизводства, Ф. Кенэ проводил анализ происхождения доходов. Большое внимание он уделял понятиям капитала и дохода, между их обменом, а также между производительным и окончательным потреблением. Центральное место в учении физиократов занимало понятие о «чистом продукте» – разнице между совокупным общественным продуктом и издержками производства [2].

Физиократы, в том числе и еще один известный, живший в то время, Ж. Тюрго (1727–1781 гг.), считали богатством не деньги, а продукт «произведенный землей» [1]. Будучи генеральным контролером финансов Франции, Роберт Жак Тюрго в своем экономическом трактате «Размышления об образовании и распределении богатств» отразил мысль о неравенстве, о наемном труде. Ж. Тюрго пытался толковать проблему накопления капитала и стал первым, кто пытался указать на различие между понятиями «деньги» и «капитал» [7].

Еще один великий экономист Англии Нассау Уильям Сениор в своих «Очерках политической экономии» (1836 г.) сформулировал «теорию воздержания», согласно которой стоимость определяется не трудом, а издержками производства, которые определяются трудом и капиталом. Здесь словом «воздержание» Сениор заменил понятие «капитал», при этом в понятие «труд» Сениор переводит акцент не на «производственную деятельность», а на «жертву», приносимую рабочими и капиталистами, теряющим покой и отдых ради получения жизненных благ. Капитал, по мнению Сениора, возникает в результате того, что капиталист воздерживается от непроизводительной траты своих средств в текущий момент во имя получения прибыли в будущем. Таким образом, заработная плата (деньги) и прибыль являются вознаграждением за эти жертвы рабочих и капиталистов [6]. То есть денежное вознаграждение за труд – это и есть вознаграждение рабочего, это его финансовые ресурсы (прим. автора).

Чуть позднее, английский экономист, барон Джон Мейнард Кейнс (1883–1946 гг.), будучи членом Королевской комиссии по финансам и промышленности, написал свою «Общую теорию занятости, процента и денег», после чего его стали называть не иначе как родоначальником кейнсовской теории. В своем труде Д. Кейнс признал антагонистические

противоречия между трудом и капиталом, производством и потреблением и предложил способы их решения с помощью модели государственного вмешательства. Если речь идет о «вмешательстве», то это, прежде всего, означает повышение роли и значимости государственных финансов [3].

Так, при изучении экономики приходит понимание, что при ведении хозяйственной деятельности возникают финансовые ресурсы, которые понимаются как денежные доходы и поступления, предназначенные для выполнения финансовых обязательств. Финансовые ресурсы необходимы для осуществления затрат по расширенному воспроизводству и экономическому стимулированию.

Список литературы:

1. История экономических учений. Физиократы [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.grandars.ru/student/ekonomicheskaya-teoriya/fiziokraty.html> (Дата обращения 27.02.2017).
2. История экономических учений. Франсуа Кенэ [Электронный ресурс], URL:<http://www.grandars.ru/student/ekonomicheskaya-teoriya/fransua-kene.html> (Дата обращения 26.02.2017).
3. Кейнсианство и его значение для развития финансовой науки [Электронный ресурс]. – URL: http://studbooks.net/31302/finansy/keynsianstvo_znachenie_razvitiya_finansovoy_nauki (27.02.2017).
4. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства [Электронный ресурс]. – URL:http://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Econom/smit/smit_1.pdf (Дата обращения 28.02.2017).
5. Смит А. История экономических учений [Электронный ресурс]. – URL:<https://jkpersyblog.com/adam-smit-i-bogatstvo-narodov/> (Дата обращения 25.02.2017).
6. Экономический портал. Нассау Ульям Сениор [Электронный ресурс]. – URL: http://www.economicportal.ru/economist_scientist/senior.html (Дата обращения 26.02.2017).
7. Экономическое учение физиократов [Электронный ресурс]. – URL: http://rudiplom.ru/lekcii/economika/econom_history/10.html (Дата обращения 28.02.2017).

**ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА УСЛУГ И ОПТИМИЗАЦИИ
ЗАТРАТ В РАМКАХ УПРАВЛЕНИЯ НЕПРОФИЛЬНЫМИ
АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ
(НА ПРИМЕРЕ НГДУ «ЯМАШНЕФТЬ» ПАО «ТАТНЕФТЬ»)**

Габдрахимова Римма Фаритовна

*канд. экон. наук, доц.,
Альметьевский государственный нефтяной институт,
РФ, Республика Татарстан, г. Альметьевск*

Юнусова Миляуша Рамисовна

*студент, Альметьевский государственный нефтяной институт,
РФ, Республика Татарстан, г. Альметьевск*

**IMPROVING THE QUALITY OF SERVICES AND COST
OPTIMIZATION WITHIN ENTERPRISE'S MANAGEMENT
OF NON-CORE ASSETS (ON THE EXAMPLE OF OIL
AND GAS MANAGEMENT "YAMASHNEFT"
PUBLIC COMPANY "TATNEFT")**

Rimma Gabdrahimova

*candidate of economic sciences, associated professor,
Almetyevsk State Oil Institute,
Russia, Almetyevsk*

Milyausha Yunusova

*student, Almetyevsk State Oil Institute,
Russia, Almetyevsk*

Аннотация. В данной статье рассматривается опыт управление непрофильными активами. В качестве исследуемого предприятия выступил - Горнолыжный комплекс «ЯН», который является структурным подразделением нефтегазодобывающего управления «Ямашнефть». В статье проведен качественный анализ хозяйственной деятельности горнолыжного комплекса «ЯН», а также изучен отечественный и зарубежный опыт предоставления услуг и разработаны мероприятия по повышению качества услуг и оптимизации затрат горнолыжного комплекса.

Abstract. This article examines the experience of management of non-core assets. For the test, the company made - ski resort "Yan", which is a subdivision of "Yamashneft" Oil and Gas Management. The article gives a qualitative analysis of the economic activity of the ski complex "yang" and explore domestic and foreign experience of providing services and activities designed to improve service quality and optimization of the ski resort costs.

Ключевые слова: непрофильные активы; технико-экономические показатели; смета затрат; чистый дисконтированный доход; дисконтированный срок окупаемости; индекс доходности затрат.

Keywords: non-core assets; technical and economic indicators; cost estimates; net present value; discounted payback period; profitability index costs.

Непрофильные активы – имущество и имущественные права (здания, предприятия социальной сферы, заводы), представляющие деятельность второстепенного направления деятельности компании. После первой волны приватизации большинство организаций получили в наследство такие непрофильные активы как поликлиники, санатории, детские сады и т. п.

Управление, рассматриваемым видом активов на сегодняшний день является актуальной, особенно в топливно - энергетическом комплексе России, в связи:

1. Укреплением доллара.
2. Спекуляцией на рынке нефти и нефтепродуктов.
3. Падением цены на нефть
4. Дифференциацией налогового бремени
5. Повышением стоимости содержания непрофильных активов на фоне ослабления рынка нефти и нефтепродуктов, удельный вес которых доминирует в составе источников консолидированного бюджета.

Таким образом, построение многофакторных прогнозных эконометрических моделей с использованием информационных данных о структуре непрофильных активов нефтегазодобывающего управления «Ямашнефть» ПАО «Татнефть», по основным микроэкономическим индикаторам, представляет научный интерес и имеет большую практическую значимость.

Объектом исследования выступил горнолыжный комплекс ЯН, который является структурным подразделением и входит в состав баланса непрофильных активов нефтегазодобывающего управления «Ямашнефть» ПАО «Татнефть».

Горнолыжный комплекс «ЯН» находится на территории Поташно-Полянского лесничества, в 10 км от города Альметьевск. В настоящее время на территории комплекса имеется 7 освещенных горнолыжных трасс различной категории сложности.

Для исследования за основу были взяты технико-экономические показатели и общая смета затрат горнолыжного комплекса «ЯН». В ходе анализа вышеперечисленных данных были получены следующие результаты:

1. Горнолыжный сезон был открыт 1 декабря 2015 года, выручка в 2015 году составила 35588,9 тыс. руб. что больше уровня 2014 года на 3,6 %, объем выручки в 2014 году увеличился на 112,7 % больше 2013 года.

2. Затраты от реализации услуг наоборот растут в 2014 году они составили 71691 тыс. руб. по сравнению с 2013 годом, в 2015 году прослеживается тенденция снижения затрат 5085 тыс. руб.

3. «Капитальный ремонт» в 2014 году составил 12 274 тыс. руб. увеличение составило 8 496 тыс. руб.;

4. Расходы на ремонт электроснабжение составили 2861 тыс. руб. увеличение составило 718 тыс. руб. в связи с ростом стоимости 1 кВт. ч.;

5. Транспортные затраты увеличились на 2 078 тыс. руб. и составили в 2015 году 7735 тыс. руб.;

6. Затраты на воду, затраты на отопление, электроснабжение и текущий ремонт так же возросли.

Далее для полного представления о состоянии Горнолыжного комплекса «ЯН» были проанализированы затраты по основным объектам.

Анализ динамики структуры затрат горнолыжного комплекса «ЯН» по объектам в динамике за три года представлен на рисунке 1.

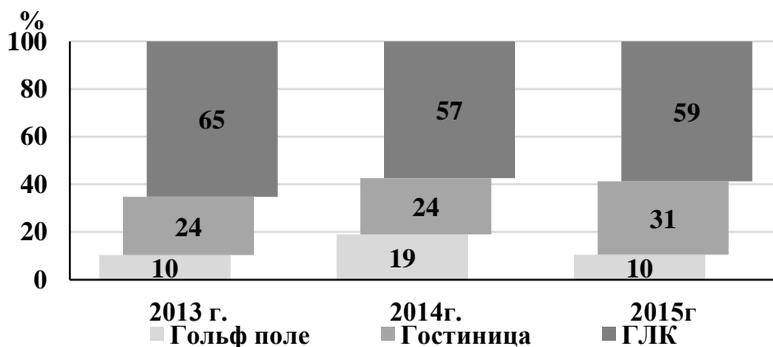


Рисунок 1. Динамика структуры затрат горнолыжного комплекса «ЯН», %

Из рисунка 1 видно, что наибольший удельный вес занимают затраты по объекту ГЛК, на втором месте находится гостиница, и наименьшими затратами обладает гольф-клуб (поле). В динамике видно, что затраты на Гольф-клуб в 2014 году увеличиваются на 9 % и составляют 41180 тыс. руб., к 2015 году прослеживается снижение до уровня 2013 года 10 % - 66606 тыс. руб.

Затраты на гостиницу увеличиваются на 7 % - в 2015 году, в структуре затрат они занимают 31 %.

Наибольшие затраты приходятся по объекту ГЛК, хоть они и снизились в 2015 году и составили 39158 тыс. руб., но в структуре затрат по объектам они занимают наибольший удельный вес.

В результате проведенного анализа хозяйственной деятельности был сделан вывод о том, что необходимо заниматься устранением потерь в горнолыжном комплексе: экономия топлива, электроэнергии, сырья, материалов. Внедрение технологий «бережливого производства».

Для более полного представления решений, выявленных проблем был рассмотрен отечественный и зарубежный опыт предоставления услуг горнолыжного комплекса.

Мониторинг российского опыта в сфере услуг позволил выявить наиболее яркие примеры, рассматриваемых услуг. В качестве данных примеров выступили: Челябинская область и горнолыжный курорт «Бычья Гора» в Бурятии.

Первый прототип был реализован в целях создания условий для открытия творческих способностей детей, формирования позитивного отношения к здоровому образу жизни, физической культуре и, в частности, горнолыжному спорту в 2008 г. в Челябинской области стартовал проект «третий урок физкультуры: горные лыжи», который, начиная с 2011 г. получил новое наименование: «Урок здоровья: горные лыжи».

ГЛК «Бычья Гора» является одним из участков особой экономической зоны «Байкальская гавань». Курорт строится на площади 2341 га. Место курорта обладает хорошим выбором склонов разной экспозиции. Большинство из них ориентированы в направлении северных секторов, что дает хорошее качество снежного покрова для катания на сноуборде и лыжах. Здесь планируется построить 29 лыжных трасс, общая протяженность которых составит 40 км.

Наиболее успешными странами в развитии горнолыжного туризма являются Австрия, Франция, Швейцария и Италия. Большую роль в развитии туристической отрасли в этих странах играют:

- комфортные условия проживания туристов;
- высокий уровень сервиса;

- организация различных форм досуга для всех категорий путешественников (семьи с маленькими детьми, молодежь, лица старшего возраста и пр.);
- наличие большого количества хорошо оснащенных и оснеженных горнолыжных трасс разного уровня сложности.

В этих странах, как правило, следят за соотношением цены и качества.

В последнее время большой популярностью стали пользоваться курорты Турции, в первую очередь, из-за сравнительно невысоких цен на отдых.

Таблица 1.

Страны - мировые лидеры горнолыжного туризма

Страна	Основные горнолыжные курорты
Австрия	Инсбрук, Бад Гастайн, Циллерталь, Майрхофен, Китцбюэль, Цель ам Зее
Франция	Три долины, Шамони, Валь-д'Изер, Тинь
Италия	Валь ди Фаса, Валь ди Фьемме, Бреули, Ла Тюиль
Швейцария	Санкт-Мориц, Церматт, Гриндельвальд, Адельбоден, Вербье, Саас-Фе, Давос
Андорра	Пас де ла Каса/Грау Рож, Сольдеу/Эль-Тартер, Ордино-Аркалис, Пал/Аринсал
Турция	Улудаг, Паландокен, Саракамыш
Болгария	Пампорово, Боровец, Витоша
Словения	Краньска Гора, Бовец, Бохинь
Словакия	Ясна, Смоковец, Татранска Ломница, Штребски Плес
Германия	Оберстдорф, Гармиш-Партенкирхен
Финляндия	Паллас, Юллас, Леви
Норвегия	Гейло, Хемседал, Лиллехаммер, Трюсиль
Чехия	Шпиндлерув Млын, Пец-под-Снежкоу
Польша	Закопане Швеция Оре
Испания	Сьерра-Невада
Северная Америка	Аспен, Дир-Вэлли, Скво-Вэлли

Одними из самых популярных курортов у подготовленных горнолыжников с высоким достатком являются курорты Австрии. Качественные, дорогие австрийские Альпы почти всегда «возвращают» туристов, когда-либо отдохнувших здесь. В Австрии расположено множество курортных территорий, имеются хорошо подготовленные склоны с трассами разного уровня сложности. Дополнительное преимущество в виде огромного количества магазинов, ресторанов и дискотек делают Австрию притягательным местом для туристов.

Таким образом, на основе изученного опыта предоставления услуг горнолыжного комплекса, можно сделать вывод, что решение проблем качества услуг должно стать главной идеей ГЛК, носить общий характер, что требует обучения и профессиональной подготовки всего персонала ГЛК.

Подготовка профессионалов по управлению качеством в Европе происходит в соответствии с меморандумом Генеральной Ассамблеи ЕОК - Европейской организации качества (Основана в 1993 г. в Хельсинки) и включает три квалификационных уровня персонала по качеству:

- профессионал по качеству;
- менеджер по системам качества;
- аудитор по качеству.

Следует отметить, что сегодня именно сертификат, подтверждающий соответствие услуг ГЛК международным стандартам по системам качества, служит решающим фактором для заключения контракта контрагентов с ГЛК.

В крупных ГЛК расходы на обеспечение качества услуг могут распределяться следующим образом:

- расходы на предупредительные мероприятия – 5 %,
- расходы на оказание услуг и устранение дефектов – 70 %,
- расходы на контроль качества – 25 %.

Приоритетные направления в области управления затратами на конкретном предприятии обусловлены базовыми конкурентными стратегиями по ключевым продуктам. Выстраивание компонентов конкурентного преимущества по звеньям цепочки потребительской стоимости продуктов, товаров - всегда конкретно для организации [1].

На основе выявленных проблем и примеров отечественных и зарубежных стран, в рассматриваемой области, была сформирована программа мероприятий направленных на оптимизацию затрат, рисунок 2.



Рисунок 2. Мероприятия по повышению качества услуг и оптимизации затрат Горнолыжного комплекса «ЯН»

К зоне обслуживания платежно-пропускной системы относятся подъемники, пункты проката горнолыжного инвентаря, автомобильные парковки и другие сервисы. Данная система послужила базой для предложения внедрения технологии «Автоматизированная система обслуживания клиентов». Внедрение данной системы позволило автоматизировать работу кассиров, а также позволит провести оптимизацию численного состава.

Расчет экономии годовых затрат при внедрении автоматизированной системы обслуживания клиентов показан в таблице 2.

Таблица 2.

Экономия от внедрения терминалов обслуживания клиентов, руб.

№ п/п	Наименование показателя	до внедрения	после внедрения
1	Среднемесячная заработная плата кассира, руб.	21600	21600
2	Количество человек	2	1
3	Итого среднегодовая зарплата, руб.	518400	259200
4	Отчисления на социальное страхование за год (30%), руб.	155520	77760
5	Программное обеспечение, рабочее место администратора, руб.	-	18 000
6	Модуль «Контроль платежей», руб.	-	3 200
7	Стоимость карты, руб.	-	15
8	Количество карт, шт	-	1000
9	Итого затрат, руб.	673920	373160
10	Экономия затрат, руб.	300760	

В результате внедрения в деятельность ГЛК терминалов обслуживания клиентов годовая экономия затрат составит 300760 руб. Платежно-пропускная система клиентов потребует вложения денежных средств в размере 241,500 тыс. руб.

Основные затраты при использовании системы искусственного снегообразования связаны с затратами на электроэнергию. Она расходуется на обеспечение снегогенераторов водой, сжатым воздухом и для приведения в действие их систем. При сравнимых уровнях производительности, системы генерации снега российского и импортного производства потребляют практически одинаковое количество электроэнергии при одинаковом по качеству конечном продукте. Поэтому говорить о том, какая система выгоднее с точки зрения потребления электроэнергии не приходится.

В таблице 3 приведен качественный анализ некоторых эксплуатационных характеристик отечественного и импортного оборудования.

Таблица 3.

Качественный анализ некоторых эксплуатационных характеристик отечественного и импортного оборудования

Эксплуатационный параметр	Производитель	
	Россия	Импорт
Гарантийный период	1 год	1 год
Стоимость запасных частей	+	-
Доступность запасных частей	+	-
Возможность ремонта в полевых условиях	+	-
Стоимость сервисного обслуживания	+	-

Знаком + отмечено преимущество предлагаемого оборудования.

Из таблицы видно, что при прочих равных условиях эксплуатация отечественного оборудования обходится потребителю проще и дешевле.

Ниже в таблице 4 представлено сравнение технических характеристик снегогенераторов.

Таблица 4.

Сравнительные характеристики снегогенераторов

Характеристика	Модель снегогенератора (снегожного ружья) ESGM-16	Наименование снегогенератора (снежная пушка)	
		ESG-360	Super PoleCat
1	2	3	4
Стоимость стандартной комплектации***, руб.	85 500	799 590	1 957 228
Производитель оборудования	Россия, компания «Экосистема»		США, компания Snow Machines, Inc.
Производительность по снегу, куб. м/час *	15	60	25
Расход воды, м ³ /час	6	12	17,5
Давление воды, бар**	4-6	8-16	7-35
Максимальная температура воды, градусов Цельсия	+2	+2	+2
Температура начала кристаллизации, градусов Цельсия	-1,5	-1,5	-1,5
Потребляемая мощность, кВт	15	17	19

Результаты расчета показывают, что от замены снегогенератора импортного на отечественный экономия за год составит 657 тыс. руб., чистая прибыль 525,4 тыс. руб. На срок реализации проекта экономия затрат составит 5254,3 тыс. руб., а чистая прибыль 4203,4 тыс. руб.

Установка отечественного снегогенератора марки ESG-360 окупит себя через 1,7 года, и по окончании срока реализации проекта принесет ГЛК «ЯН» дополнительную прибыль в виде чистого дисконтированного дохода в размере 2775 тыс. руб. Индекс доходности затрат проекта 2,379 доли ед.

Положительный опыт эксплуатации горнолыжных комплексов на территории России и стран бывшего СССР свидетельствует о том, что средняя экономически обусловленная продолжительность работы комплекса в течение суток составляет порядка 15–17 часов. При этом в зимний период, который характеризуется невысокой продолжительностью светового дня, значительный период активного катания – 50 % и более - приходится на темное время суток с недостаточным уровнем естественной освещенности.

Для замены светильников ЖКУ-250 с лампами ДНаТ-250 были установлены лампы Астарта СДУ-60 производства ООО «Уральский Завод электротехнологий» г. Екатеринбург.

Результаты расчета показывают, что от замены светильников ЖКУ на светодиодные экономия за год составит 221,1 тыс. руб., чистая прибыль 177,7 тыс. руб. На срок реализации проекта экономия затрат составит 1110,4 тыс. руб., а чистая прибыль 888,3 тыс. руб.

Установка светодиодных светильников окупит себя через 3 года, и по окончании срока реализации проекта принесет ООО «ЯУТТ» дополнительную прибыль в виде чистого дисконтированного дохода в размере 246,8 тыс. руб.

Индекс доходности затрат проекта 1,551 д.ед.

Результаты выполненных расчетов позволяют сделать вывод об эффективности внедрения мероприятий в заданных экономических условиях.

Общая экономия сметы затрат составила 1179,6 тыс. руб. рисунок 3.

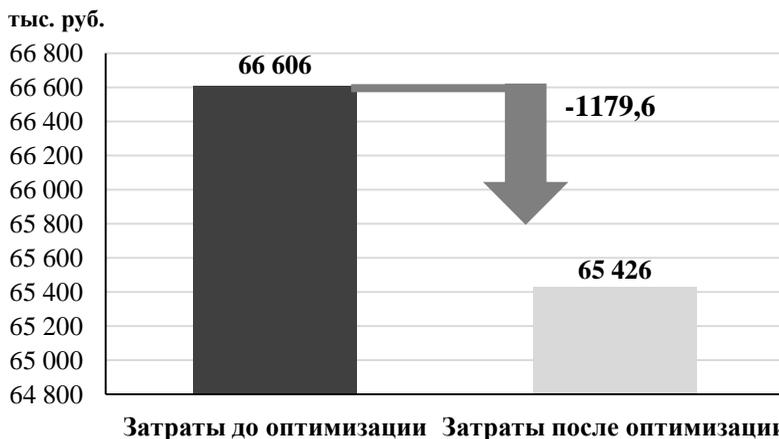


Рисунок 3. Динамика сметы затрат до и после реализации мероприятий

Таким образом, перечисленные выше мероприятия в ГЛК «ЯН» оправданы и целесообразны. Они требуют, как первоначальных, так и ежегодных затрат, но тем самым в дальнейшем планируют принести предприятию положительный эффект.

Список литературы:

1. Галицкая С.В. Финансовый менеджмент. Финансовый анализ. Финансы предприятий / С.В. Галицкая. – М.: Эксмо, 2012. – 652 с.

2. Годовые отчеты ПАО «Татнефть» за 2013-15 гг.
3. Годовые отчеты ГЛК «ЯН» за 2013-2015 гг.
4. Горфинкель В.Я. Производственный менеджмент. – Учебник для вузов. М.: Проспект, 2014. – 400 с.
5. Пояснительные записки к годовому отчету НГДУ «Ямашнефть» 2013-2015 гг.
6. Чалдаева Л.А. Экономика предприятия: учебник / Л.А. Чалдаева. – Москва: Юрайт, 2011. – 347 с.

**ЛОГИСТИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА ПРОДВИЖЕНИЯ
НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИХ РАЗРАБОТОК
И ФОРМИРОВАНИЕ МОДЕЛИ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ
СИСТЕМЫ СБЫТА ОПТОВЫХ КОМПАНИЙ
НА ПЛАТФОРМЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

Гуль Элина Александровна

*соискатель, ОАО «Института исследования товародвижения
и конъюнктуры оптового рынка (ИТКОР)»,
РФ, г. Тюмень*

**LOGISTICAL SUPPORT FOR THE PROMOTION
OF RESEARCH AND DEVELOPMENT
AND THE FORMATION OF THE LOGISTIC MODEL
WHOLESALE COMPANIES MARKETING SYSTEM
IN INFORMATION TECHNOLOGY PLATFORM**

Elina Gul

*applicant, JSC "Institute for the Study of product distribution
and conditions of the wholesale market (ITKOR)"
Russia, Tyumen*

Аннотация. В статье автор рассматривает вопросы логистической поддержки продвижения научно-технических разработок, формирование модели логистической системы сбыта на платформе информационных технологий.

Abstract. The author considers the questions of logistic support the promotion of research and development, the formation of a model of logistics distribution system in information technology platform.

Ключевые слова: модели логистической системы; повышение эффективности предприятий оптовой торговли; информационные технологии.

Keywords: model logistics system; increasing the efficiency of wholesale trade enterprises; information technology.

Одной из причин, тормозящих инновационные разработки, является наличие ряда разрывов в цепочке продвижения продукта: научное исследование – производство – продажа – использование – утилизация. Разработка новых товаров требует прогрессивных методов их транспортно-логистического распределения. Анализ инвестиционных возможностей российских предприятий показывает, что отечественные субъекты рынка не обладают достаточным потенциалом для самостоятельного выстраивания полной цепочки создания стоимости – от инновационных идей до дистрибутивной сети. Концентрируясь на производстве стандартной для данного предприятия продукции, управляющее звено большей части отечественных предприятий неспособно организовать эффективное взаимодействие с бизнес-окружением.

Поэтому потенциал инновационной логистики раскрывается в рамках целостных корпоративных интеграционных структур (см. рис. 1).

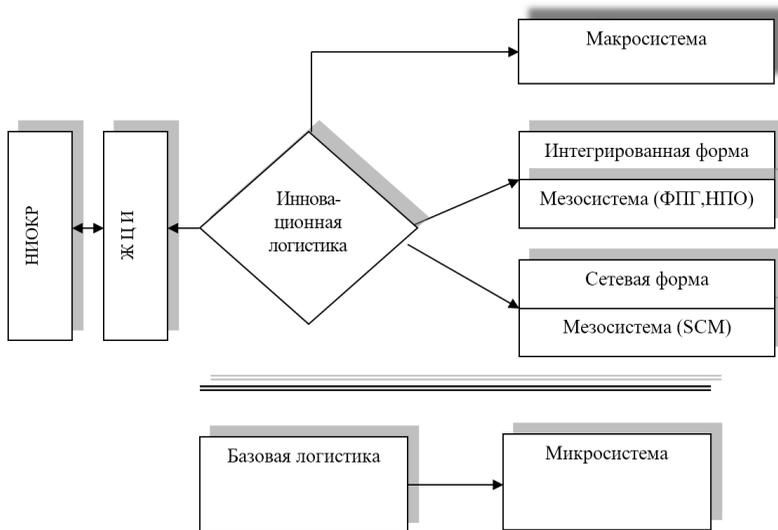


Рисунок 1. Инновационная логистика в системах высшего уровня с учетом жизненного цикла изделий

В данной связи целесообразно рассмотреть особенности рутинно-операционной и инновационно-креативной составляющих логистического процесса. Это связано с наличием двух видов логистической деятельности:

- деятельности, связывающей периодически повторяющиеся, рутинные процессы производства определенной продукции или услуг на достигнутом для данного периода уровне эффективности;
- деятельности по совершенствованию действующих методов и общей модели управления, направленной на повышение эффективности существующих процессов производства, продуцирование новых или ранее производимых продуктов и услуг с измененными свойствами.

Первый вид деятельности, - принятый обозначать как базовая логистика, - предусматривает усовершенствования простейших операторских действий/операций – логистических активностей, не затрагивая сколько-нибудь перестройку глобальных уровней управляемой системы. Для этого вида логистики, особенно в форме логистического сервиса, объектом управления становятся действующие потоковые процессы или ранее сформированные и циркулирующие в различных сферах деятельности материальные, финансовые, информационные и другие потоки.

Результатом инновационных процессов в логистике являются периодически внедряемые прогрессивные преобразования на высших уровнях систем управления действующими и вновь создаваемыми структурами. Подобные преобразования могут быть отнесены к инновационной логистической деятельности хозяйственных структур, или к инновационной логистике.

Базовую логистику отождествляют с частичным улучшением (усовершенствованием) существующей эмпирической модели управления. Логистизация на основе базовой логистики часто предполагает формирование микрологистических систем в сферах закупочной, производственной или сбытовой логистики.

Выход за рамки сложившихся представлений и ресурсных ограничений эмпирически сложившейся системы управления, носящий характер значительной организационно-экономической инновации, при которой происходит расширение стратегических горизонтов планирования цепей поставок, обычно ассоциируют с инновационной логистикой.

Первоначально оба вида деятельности могли совмещаться в рамках одного подразделения. Однако в современной экономике производить такое совмещение функций работниками структур, осуществляющих повседневную рутинную деятельность, становится невозможным.

Таким образом, инновационную логистику можно рассматривать как совокупность научных знаний, методов и навыков по изучению и рациональной оптимальной организации любых (материальных и сервисных) потоковых процессов с целью повышения эффективности их конечных результатов за счет выявления и использования дополнительных, скрытых резервов управления [1].

В качестве примера можно привести разработанную доказательную базу построения модели управления адаптивными потоками оптовых компаний на продовольственных рынках страны. Модель позволяет добиться оптимальной загрузки каналов сбыта, а также создать их структурную схему, которая необходима для практического применения предприятиями малого и среднего бизнеса с целью повышения их конкурентоспособности и занятия лидирующего положения на рынке [2].

Основным элементом структурной схемы организации централизованного управления адаптивными сбытовыми потоками оптовой компании является центральный блок серверов, обрабатывающих все транзакции на региональном уровне. Технически – это может быть серверная комната в центральном офисе или несколько серверов, арендованных на скоростном узле связи или Дата-центре. На Рисунке 2 представлена архитектура централизованной информационной системы для управления сбытовыми потоками с учётом требований ГОСТов [3, 4, 5], регламентирующих построение автоматизированных комплексов для организации электронного обмена информацией между различными точками для доступа в систему.

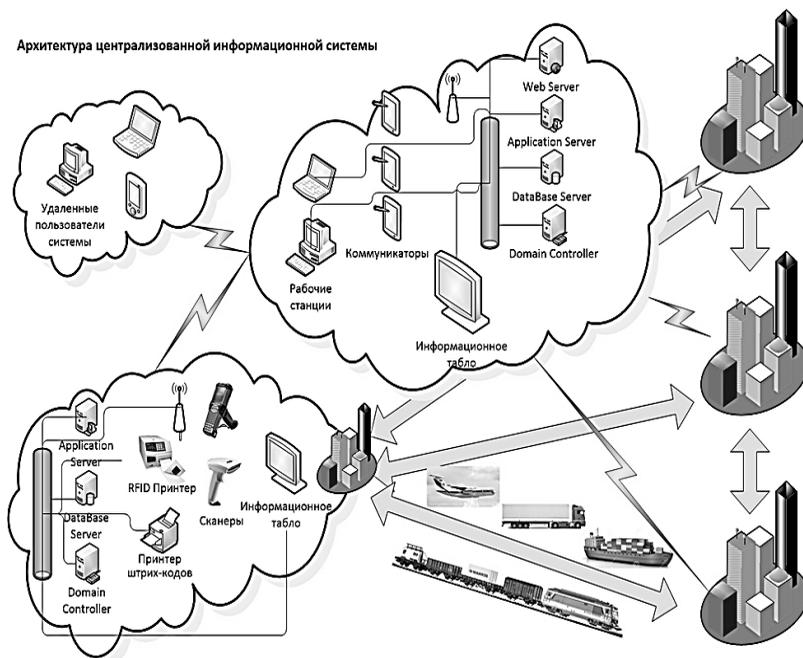


Рисунок 2. Централизованная информационная система управления адаптивными сбытовыми потоками

Архитектура – классическая трехзвенная (клиентская часть, сервер баз данных, сервер приложений) [3, 4]. Предполагается наличие в каждом логистическом центре принтеров RFID-меток или штрих кодов для маркировки товаров (контейнеров, паллет и проч.), а также наличие сканеров RFID или сканеров штрих-кодов для приемки товаров.

Информационная система предполагает наличие дополнительных подсистем для различных отделов. Например, можно снабдить систему модулями управления финансами, кадрами, CRM и другими. Подобная архитектура позволяет относительно легко масштабировать систему за счет использования открытых программных интерфейсов (API – Application Programming Interface). Внутренние транзакции обрабатываются собственным сервером приложений. При этом глобальные данные передаются на центральный сервер баз данных и хранятся в центральной базе данных. Необходимые для внутреннего учета данные дублируются в локальной базе данных (на локальном сервере БД).

Конфигурация в большей степени зависит от нагрузки на информационную систему. В данном случае в расчёт брался сервер с нагрузкой выше среднего уровня, поддерживающий технологию виртуализации, который позволит на одной аппаратной платформе разместить несколько виртуальных серверов. В разрабатываемой нами схеме взяли три. Предложенный вариант позволит сэкономить значительные финансовые средства на лицензировании виртуальных серверов, что уменьшит затраты на первом этапе внедрения [2].

Взаимодействие клиентской и серверной частей предусматривает два варианта работы. Первый вариант, возможно с помощью браузера через защищенный Интернет-канал. В этом случае система будет кроссплатформенной, т. е. не зависящей от платформы.

Второй вариант, даёт возможность взаимодействовать с помощью отдельно установленного приложения: stand alone. В этом случае требуется разработка клиентского приложения под каждый тип платформы. Если в момент выполнения транзакции серверная часть будет недоступна, то предполагается кеширование информации на сервере логистического центра. Информация будет передана на центральный сервер сразу при восстановлении соединения.

Кроме того, особое внимание уделено безопасности, наряду с организацией системы паролей, сохранности персональных данных [6] и идентификации электронной подписи [7], в информационной системе защита от дублирования информации обеспечивается автоматически на уровне записей, согласно требованиям нормализации данных, в реляционной базе данных (БД) и обеспечивается стандартными функциями системы управлениями базы данных (СУБД).

Каждый логистический центр и центральный офис оснащен информационными электронными стендами, на которых будет отображаться актуальная информация о статусе контейнера, паллеты и т. д. Обновление в этом случае будет производиться в режиме онлайн [8].

Каждая учетная единица товара обладает уникальным идентификатором, который прописывается в RFID-метке или шифруется в штрих-коде. Кроме идентификатора добавляются необходимые метаданные (дата, время, температура, влажность и прочее). Это необходимо для организации контроля за соблюдением технических условий поставки товара. RFID метки могут быть двух типов: пассивных и активных [9].

С нашей точки зрения, на практике в схеме лучше использовать активные метки, т. е. метки со встроенным источником питания, которые работают в наиболее устойчивом от помех высокочастотном диапазоне (приблизительно 14 МГц) и позволяют добиться для источника сигнала и клиента большого радиуса действия, а так же располагают технической возможностью для внесения дополнительных изменений:

расширить функционал метки термометром, гигрометром, чипом GPS-позиционирования. Из недостатков стоит отметить высокую стоимость по сравнению с другими видами идентификации товара: штрих-кодов, QR-кодов, поэтому их не применяют в розничной торговле продуктами питания.

Предоставление корректных данных позволяет оперативно принимать решения по устранению выявленных отклонений. Стандартизация информационных потоков, их синхронизация в границах каналов сбыта позволяет гибко реагировать на отклонение от заданных параметров хранения товара на всём участке маршрута. Причём информация предоставляется не только поставщику, но и перевозчику, получателю.

Таким образом, решается вопрос контроля. В данной ситуации уместно говорить о новом понятии: клиентоориентированном контроле, которое означает сбор и систематизацию наиболее значимых показателей поставляемого товара, передача их заинтересованным сторонам на всех этапах поставки с учётом различной степени динамики процессов.

Список литературы:

1. Горн А.П., Новиков Д.Т., Субботин А.С. Условия инновационного развития экономики России / Монография / Издательство Тюменского государственного университета, 2012. С. 411-413.
2. Гуль Э.А. Особенности управления адаптивными сбытовыми потоками оптовых предприятий / Э.А. Гуль // РИСК: Ресурсы. Информация. Снабжения. Конкуренция. – 2016. - № 3. – С. 8-10.
3. ГОСТ 34.601-90 Информационная технология. Комплекс стандартов на автоматизированные системы. Автоматизированные системы стадии создания (утвержден Постановлением Госстандарта СССР от 29.12.1990 N 3469). – Консультант Плюс [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. - [М., 2016.]
4. ГОСТ Р 53394-2009 Интегрированная логистическая поддержка. Основные термины и определения. – URL: www.internet-law.ru/gosts/gost/49244.
5. ГОСТ Р 52292-2004 «Информационная технология. Электронный обмен информацией. Термины и определения». – Консультант Плюс [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. - [М., 2016.]
6. Федеральный закон «О персональных данных» 27.07.2006 г. № 152-ФЗ. – Консультант Плюс [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. - [М., 2015].
7. Федеральный закон «Об электронной подписи» от 6.04.2011 г. № 63-ФЗ. – Консультант Плюс [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. - [М., 2015].
8. Сергеев В. И. Логистика: Информационные системы и технологии: Учебно-практическое пособие. / В.И. Сергеев, М.Н. Григорьев, С.А. — М.: Издательство «Альфа-Пресс», 2008. — 608 с.
9. Сайт компании РСТ-инвест – Режим доступа. – URL: <http://www.rst-invent.ru/about/technology/> (Дата обращения 21.02.2017).

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

ПРАВОВОЙ СТАТУС МАШИНОМЕСТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Руханов Дмитрий Сергеевич
аспирант, РЭУ имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва

THE LEGAL STATUS OF PARKING SPACES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Dmitrii Rukhanov
graduate student,
Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov,
Russia, Moscow

Аннотация. Автор проводит анализ статуса такого объекта как машиноместо. Рассматривает сложившуюся судебную практику по данному вопросу, выделяя проблемы связанные с существованием таких объектов в гражданском обороте.

Abstract. The author carries out the analysis of the status of the object as parking. Considering the existing judicial practice on this issue, highlighting problems associated with the existence of such objects in public circulation.

Ключевые слова: машиноместо; парковка; парковочное место; площадка; гражданский оборот; кадастр; государственная регистрация.

Keywords: parking; playground; circulation; inventory; state registration.

Понятие «машиноместо» отсутствует в федеральном законодательстве. В п. 2 Временного положения о городских парковках в городе Москве, утвержденного постановлением Правительства Москвы от 1 ноября 2005 г. № 854-ПП «О создании, обустройстве, обслуживании и использовании городских платных парковок в городе Москве», машиноместом называется часть земельного участка, предназначенная для размещения одного легкового автомобиля без прицепа в пределах

отведенного участка для размещения парковки. Однако, данное определение справедливо только для машиноместа, расположенного непосредственно на земельном участке, и не затрагивает машиноместа, располагающегося внутри здания или сооружения, или когда само машиноместо является сооружением. Градостроительный кодекс РФ, в котором используется понятие «парковка (парковочное место)» для обозначения места для организованной стоянки транспортных средств, оговаривает, что такой объект, как парковка, может являться частью зданий или сооружений, но не в качестве самостоятельного объекта недвижимости.

Проблема существования такого объекта, как машиноместо, существует в части определения и возможности регистрации «машиноместа». До принятия изменений, в законодательство, и признания законодателем «машиноместа» объектом недвижимости суды по разному подходили к данному вопросу. Некоторые суды признавали «машиноместо» недвижимой вещью, при этом, в связи с особенностью ведения кадастра объектов недвижимости, «машиноместо» относили к числу помещений [2]. Второй подход судебной практики - непризнание «машиноместа» вещью, в том числе недвижимой в связи с тем, что у «машиноместа» нет границ, воспринимаемых чувственно, либо через систему объективных координат. Принятые изменения позволяют вести кадастровый учет и оформления в собственность «площадок», которые входят в состав зданий и сооружений. То есть данные участки считаются самостоятельными объектами недвижимого имущества. Еще на стадии законопроекта предлагалось закрепить понятие «площадки» что равносильно определению «машиноместо». Площадкой признается «определенная в соответствии с федеральным законом часть здания или сооружения, предназначенная для стоянки транспортных средств или размещения торговых объектов и не ограниченная строительной конструкцией». Вопрос же определения машиноместа законопроект предлагал решить с помощью графического изображения границы геометрической фигуры, соответствующей конфигурации площадки. Также, в обязательном порядке должны быть указаны расстояния между точками границы площадки и расстояния от таких точек границы, до не менее чем двух меток, закрепленных в перегородках или перекрытиях здания или сооружения.

Считаю, что принятие законопроекта в том виде, в котором он был принят сейчас, не решило проблем с данным объектом недвижимости. Признание «машиноместа» частью другого недвижимого имущества сулит проблемы владельцам такого имущества при его продаже. Собственник должен будет предложить выкупить имущество другим владельцам долей. С практической точки зрения необходимо определить:

что должно являться предметом, как право на объекты должно сосуществовать с правами третьих лиц, следует ли учитывать преимущественные права других лиц, определение правил пользования «машиноместом». Закон не называет признаков, необходимых для индивидуализации «машиноместа», что ведет к невозможности оформления в собственность в качестве недвижимой вещи.

Если рассматривать принадлежность «машиноместа» к квартире, а не к дому, то это в целом неплохая идея, высказываемая достаточно давно, однако на практике не реализуема из-за малого количества покупателей живущих в одном доме. Именно поэтому очень часто подземные гаражи строятся не как подземные гаражи под домом, а как отдельное здание рядом с ним.

Стоит сказать, что закон не предусматривает никаких механизмов его индивидуализации и обособления. Более того, закон как раз и направлен на отрицание необходимости наличия данных качеств. В связи с отсутствием единой концепции о статусе машиноместа предлагается обратиться к опыту зарубежных правовых порядков, наиболее близких к нам по правовой традиции.

Обратившись к иностранному законодательству, мы сможем найти там способы регулирования статуса машиноместа. В Федеративной Республике Германия парковочные места обычно являются объектом общей собственности. Но могут быть и объектом отдельного права собственности по соглашению или волеизъявлению о разделе. Согласно Закону о жилищной собственности в Германии отдельное право собственности образуется только при должном образом обособленном помещении. А для обособления парковочного места достаточна длительная маркировка. Парковочное место должно быть выделено таким образом, чтобы не было сомнений в существовании в его отношении права собственности других лиц, а третьи лица не могут беспрепятственно использовать такое помещение. Если же «машиноместо» необособлено, то оно является объектом права отдельного пользования, в соответствии с которым, собственник получает право единоличного пользования частью общей собственности, которому не могут воспрепятствовать третьи лица. Право же самостоятельного пользования возникает из договора между собственником и товариществом собственников жилья. Право пользования по такому соглашению получает только такой собственник. И даже если квартира, к которой относится парковочное место, перейдет в собственность другого владельца, то новый владелец не будет уполномоченным пользователем парковочного места. Чтобы им могли пользоваться и последующие собственники квартиры, договору необходимо придать вещный характер, заключив его в нотариальной форме и зарегистрировав в поземельной

книге. Тогда право самостоятельного пользования станет содержанием права жилищной собственности.

Законодательство Австрийской республики признает парковочные места самостоятельными объектами жилищной собственности. Парковочные места являются четко ограниченными с помощью маркировки территориями, служащими только лишь для стоянки автотранспортных средств и подходят для этого в полном соответствии с ее размером, положением и состоянием. Однако совсем недавно, в законодательстве Австрии право жилищной собственности признавалось только лишь на самостоятельные обособленные помещения, которые предназначены для стоянки автомобилей. А также, право жилищной собственности распространялось на четко ограниченные машиноместа в зданиях, которые специально построены для парковки автомобилей. Например, такими объектами признавались гаражные боксы и машиноместа в парксаусах. Другие же места являлись принадлежностью права на помещение в доме. Но с 2002 года после внесения изменений право собственности может быть признано и на парковочные места, которые находятся на земельном участке. Однако после внесения изменений появились некоторые проблемы. В частности, стало возможным появление двух категорий собственников: собственники, которые владеют жилым либо иным помещением в собственности, и собственники которые владеют только машиноместами. Из-за этого пришлось вводить ограничения на срок три года с момента придания машиноместу статус самостоятельного объекта права собственности. Ограничение заключалось в том, что машиноместо может принадлежать только лицу, который имеет в собственности какое-либо иное помещение в здании, а также лицо вправе приобрести более одного «машиноместа», но только если их число больше, чем количество собственников помещений. В эти три года, машиноместо может быть отчуждено, однако право на него зарегистрировано не будет и, чтобы гарантировать покупателю его права, прибегают к заключению договора аренды с правом выкупа и установлению сервитутов на право парковки транспортных средств [7, с. 1].

Необходимо отметить, что полезным для развития статуса «машиноместа» в России было бы применение кадастрового учета аналогичному, предусмотренному в Королевстве Нидерланды, а именно применение 2,5D-кадастра и 3D-кадастра. При этом применение 3D регистрация в Нидерландах пока является дополнительной по отношению к 2D или 2,5D. Переход на 2,5D-кадастр был осуществлен из-за необходимости отображать объекты находящиеся под землей и знать, кому они принадлежат. Также 2,5D-кадастр может применяться для описания объектов капитального строительства, дает возможность устанавливать права на объект учета в объеме. Такой кадастр уже действует в Белоруссии,

Норвегии, Швеции. При этом во многих странах уже пытаются создать 3D-кадастр, который дает представление не только о земельных участках, но и об объектах недвижимости [1, с. 60]. Введение 2,5D-кадастра и 3D-кадастра позволит решить некоторые проблемы создания машиноместа, в частности поможет определению самого объекта.

Подводя итог всему сказанному, можно сделать выводы, что по поводу правового статуса «машиномест» нет четкой позиции, а законодательство в данной сфере представляется «сырым». При этом судебная практика здесь имеет особую силу. Если первоначально суды исходили из того, что машиноместо не представляет собой обособленное нежилое помещение, исключает государственную регистрацию и не подлежит государственной регистрации как объект собственности [3], то через некоторое время суды стали менять свою позицию, признавая «машиноместо» помещением в составе иного объекта недвижимости [4]. Но появилось и другое мнение, что «машиноместо» это не самостоятельная вещь, а часть недвижимости в виде нежилого помещения или нежилого здания, строения. При этом пользователь является долевым собственником и, соответственно, может быть определен порядок пользования вещью на основании соглашения участников долевой собственности или решения суда [5]. Как мы видим, судами так и не был разрешен вопрос, является ли «машиноместо» недвижимостью или нет. Но в жизни все больше встречаются договора аренды или купли-продажи таких объектов, и владельцам таких объектов иногда, получается пройти государственную регистрацию [6]. Из судебных решений можно выделить то, что суды все больше идут на снижение предъявляемых требований к обособленности таких объектов, что не совсем правильно делать лишь для упрощения оборота.

Чтобы «машиноместо» в полной мере стало полноценным объектом недвижимости, и полноценным объектом гражданского оборота, необходимо провести грандиозную работу по изменению других законодательных актов, в том числе федеральных законов. А огромное количество сделок с такими объектами, показывает, что рано или поздно такие изменения внести будет просто необходимо. Автор же считает, что пока позиции по данному вопросу носят противоречивый и не единообразный характер, а необходимые изменения в законодательство носят сложный характер, и могут повлечь только большие проблемы, торопиться с ними не следует.

Список литературы:

1. Беляев В.Л., Романов В.М. «Опыт и перспективы применения 3D кадастра при управлении градостроительным развитием подземного кадастра» // журнал «Имущественные отношения в Российской Федерации» № 1(148) 2014 г. С. 60.

2. Постановление Девятого Арбитражного апелляционного суда от 27 ноября 2007 г. № 09АП-14354/2007-ГК; Постановление ФАС Западно- Сибирского округа от 19 октября 2005 г. № Ф04-2770/2005(16022-А70-26) // СПС Консультант-Плюс.
3. Постановление ФАС Московского округа от 20.09.2004 по делу № А41-К2-734/04 // СПС Консультант-Плюс.
4. Постановление ФАС Московского округа от 30.06.2008 по делу № А40- 49509/07-63- 401 // СПС Консультант-Плюс.
5. Постановление Третьего арбитражного апелляционного суда от 29.01.2008 по делу № А33-10690/2007 // СПС Консультант-Плюс.
6. Постановления ФАС Московского округа от 12.05.2011 по делу № А40-95060/10, от 23.05.2011 по делу № А40-95180/10, от 07.07.2014 по делу № А40-77050/13; от 09.04.2014 по делу № А41-18910/13 // СПС Консультант-Плюс.
7. Старцева Ю.В. «Правовой статус машиномест в Германии и Австрии» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.mlogos.ru/img/U_Starceva_mashinomesto_Germ_Avstr_KS_21092015.pdf (Дата обращения 02.02.2017).

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В СФЕРЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КРУГА СУБЪЕКТОВ НА ПРАВО ВОЗМЕЩЕНИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА

Галиакбарова Гузаль Газинуровна

*магистр юридических наук, ст. преподаватель,
Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева,
Казахстан, г. Астана*

Сейдимбек Айбар Асылханулы

*студент,
Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева,
Казахстан, г. Астана*

THE IMPROVEMENT OF THE CURRENT LEGISLATION OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN IN THE SPHERE OF DETERMINING THE CIRCLE OF SUBJECTS ENTITLED TO MORAL DAMAGES

Guzal Galiakbarova

*master of legal Sciences, senior lecturer,
Eurasian national University named after L.N. Gumilev,
Kazakhstan, Astana*

Aybar Seidimbek

*student, Eurasian national University named after L.N. Gumilev,
Kazakhstan, Astana*

Аннотация. Целью данного исследования является анализ проблем определения круга субъектов на право возмещения морального вреда по законодательству Республики Казахстан, а также разработка некоторых рекомендаций по его совершенствованию. В результате исследования разработаны рекомендации по совершенствованию действующего законодательства Республики Казахстан в сфере определения круга субъектов на право возмещения морального вреда.

Abstract. The aim of this study is to analyze the problems of determining the circle of subjects entitled to moral damages under the laws of the Republic of Kazakhstan, as well as the development of certain recommendations for its improvement. The study developed recommendations for improving the current legislation of the Republic of Kazakhstan in the sphere of determining the circle of subjects entitled to moral damages.

Ключевые слова: моральный вред; субъекты возмещения; гражданский кодекс Республики Казахстан; моральный вред юридического лица.

Keywords: moral damage; the subjects of compensation; the civil code of the Republic of Kazakhstan; moral injury of a legal entity.

Компенсация морального вреда является достаточно новым для казахстанского законодательства правовым институтом, пробелы и недостатки которого способствуют возникновению разного рода теоретических и правоприменительных проблем. В рамках данного исследования будет рассмотрена одна из подобных проблем - проблема определения субъектного состава лиц, имеющих право требовать защиты нарушенных прав путем возмещения морального вреда.

Право человека на компенсацию морального вреда имеет особо важное значение еще и ввиду того, что оно с одной стороны, как и все другие права, вытекает из присущей человеку достоинства, а с другой - является эффективным средством ее защиты. Когда же речь идет о достоинстве, стоит упомянуть Всеобщую декларацию прав человека, начинающуюся с указания на то, что «признание достоинства, присущего всем членам человеческой семьи, и равных и неотъемлемых прав их является основой свободы, справедливости и всеобщего мира». Вышеупомянутое получило поддержку и в юридической литературе. Так, следует согласиться с мнением профессора Ю.И. Стецовского, который отмечает, что государство должно охранять достоинство каждого: взрослого и ребенка, умственно полноценного и больного, законопослушного лица и правонарушителя [3, с. 230]. А если каждому человеку присуще достоинство, то, соответственно, каждый человек должен иметь право ее защиты, в том числе право на возмещение морального вреда.

Следует заметить, что согласно норм основным оценочным критерием определения круга лиц на возмещение морального вреда, является причинение лицу «нравственных либо физических страданий», что говорит об отсутствии каких-либо ограничений по вопросу определения круга лиц, имеющих право на возмещение морального вреда, если нормативным актом не установлено иное.

При рассмотрении вопроса о субъектах права на компенсацию морального вреда остановимся на еще одном из них, довольно специфическом, - юридическому лицу. В литературе нет единого взгляда на возможность компенсации морального вреда юридическому лицу. Некоторые авторы считают такую компенсацию невозможной. Так, А. Эрделевский указывает, что возможность физических или нравственных страданий является несовместимой с правовой природой юридического лица как искусственно созданный субъект права не обладает психикой и не способен испытывать эмоции, в частности страдания [6, с. 133]. Другие авторы утверждают, что юридическому лицу может быть причинен моральный вред, который будет заключаться в ухудшении деловой репутации [4, с. 49]. Некоторые же ученые понятие деловой репутации связывают прежде всего с предпринимательской деятельностью, определяя деловую репутацию как отражение деловых качеств лица в общественном сознании, что сопровождается положительной оценкой [5, с. 22], а также подчеркивают необходимость компенсации в случае ее нарушения. Последняя позиция нашла поддержку в законодательстве Казахстана.

Следует заметить, что негативное влияние на положительную оценку деловых качеств юридического лица, может привести к вредным последствиям неимущественного характера: ухудшение или лишение возможности реализации организацией своих целей и задач, ухудшение отношений с партнерами, и тому подобное, переживание определенных психических страданий физическими лицами, входящими в состав данной организации, и, как следствие, временное снижение их работоспособности. Как показало проведенное исследование такое понятие и способ защиты как «возмещение морального вреда» для юридических лиц отсутствуют в ГК РК. Вместе с тем, по нашему мнению, данная правовая конструкция необходима в гражданском законодательстве Казахстана. Так, к примеру, Товарищество с ограниченной ответственностью - юридическое лицо, которое создано учредителями - физическими лицами, которые создают юридическое лицо для осуществления деятельности и извлечения прибыли. Нарушенное неимущественное право юридического лица - это ничто иное как нарушение прав учредителей-физических лиц. Страдания и переживания за организацию приходится на учредителей. Уменьшение прибыли вследствие причинения вреда деловой репутации напрямую сказывается на учредителях как нравственно, так и физически. А поскольку в соответствии со статьей 35 ГК РК юридическое лицо способно иметь такие же гражданские права и обязанности (гражданскую правоспособность), как и физическое лицо, кроме тех, которые по своей природе могут принадлежать только человеку [1]. Таким образом, юридическое лицо, также, как и физическое лицо имеет право на возмещение морального вреда.

Согласно вышеприведенному можно сделать вывод, что отсутствие единого, универсального, законодательно определенного понятия морального вреда является серьезным упущением законодателя, поскольку на практике это порождает трудности в выяснении того, что же является неимущественным вредом. Учеными юристами, уже много лет предлагаются всевозможные пути выхода из сложившейся негативной ситуации, которые в конечном счете сходятся к необходимости внедрения в ГК нового способа защиты нарушенного нематериального блага юридического лица. При этом они предлагают различные определения предлагаемого способа защиты нематериальных благ юридического лица, в частности такие, как «взыскание нематериальных убытков юридического лица», «возмещение вреда деловой репутации», «компенсация репутационного вреда», «возмещение морального вреда юридическому лицу», «возмещение не материального вреда» и т. п. [2, с. 215]. В этой связи, по нашему мнению, наиболее целесообразно введение в ГК РК термина

«компенсация нематериального вреда». Также следует дополнить параграф 4 главы 47 ГК РК развернутой системой детальных правовых норм, регламентирующих правовую защиту конкретных видов нематериальных благ и личных неимущественных прав юридических лиц. По нашему мнению, данные дополнения будут отвечать современным правоприменительным реалиям, а также приведут гражданское законодательство в данной части в соответствие с опытом зарубежных стран в сфере правового регулирования в сфере возмещения морального вреда.

Для оценки объема морального вреда, причиненного юридическому лицу, необходимо установить такие критерии оценки как характер и степень вреда, причиненного деловой репутации, правовой статус юридического лица, определяемый его рейтингом на рынке в данной сфере деятельности, чувствительность деловой репутации юридического лица для ее конкурентоспособности, зависимость от специфики деятельности юридического лица, степень негативных эмоциональных переживаний сотрудников юридического лица, а также вынужденные потери их времени и усилий, последствия негативного поведения причинителя после совершения противоправного деяния.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Республики Казахстан, принят Верховным Советом РК 27 декабря 1994 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 21.04.2016 г.) // http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=1006061#pos=1; 307.
2. Джавакян Г.З. Моральный вред юридическому лицу как миф сторонников реалистической доктрины существования юридических лиц // Молодой ученый. – 2014. – № 1. – С. 215-219.
3. Стецовский Ю.И. Право на свободу и личную неприкосновенность: Нормы и действительность / Стецовский Ю.И.; Отв. ред. С.А. Пашин. – Дело – М.: Дело, 2000. – С. 230.
4. Фроловский Н.Г. Защита деловой репутации юридического лица // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2012. - N 4. – С. 49-50.
5. Цибенко А.Ю. Деловая репутация юридического лица и способы ее защиты // Налоги. - 2011. - N 24. - С. 22 – 31.
6. Эрделевский А.М. Компенсация морального вреда в России и за рубежом. – М.: ФОРУМ–ИНФРА-М, 1997. – С. 133–144.

ОБЪЕКТЫ ЗЕМЕЛЬНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Мустафина Светлана Анатольевна

*канд. юрид. наук, ст. преподаватель, ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»,
РФ, г. Краснодар*

Анисочкина Дарья Алексеевна

*студент, ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»,
РФ, г. Краснодар*

OBJECTS OF LAND RELATIONS

Svetlana Mustafina

*PhD in Law, senior,
Kuban state agrarian University named after I.T. Trubilin,
Russia, Krasnodar*

Darya Anisochkina

*student, Kuban state agrarian University behalf of the I.T Trubilin,
Russia, Krasnodar*

Аннотация. Данная статья посвящена спорным вопросам об объектах земельных правоотношений, их правовом регулировании.

Abstract. This article deals with controversial issues about the objects of land relations, their legal regulation.

Ключевые слова: земля; земельный участок; часть земельного участка; земельные правоотношения; объекты земельного права.

Keywords: earth; lot land; part of lot land; landed legal relationships; objects of the landed right.

В теории права под объектами правоотношений понимаются те явления материального мира, по поводу которых лица вступают в отношения друг с другом. И, к сожалению, не все они в настоящее время достаточно проработаны законодателем, что приводит к многочисленным спорам теоретиков права и проблемам реализации законодательных норм правоприменителями.

Так, объектами земельных правоотношений в соответствии со ст. 6 Земельного Кодекса РФ являются:

- земля, как природный объект и природный ресурс
- земельный участок
- часть земельного участка.

Земля – первый и, можно сказать, ключевой объект земельных отношений, определения которого в настоящее время, в силу определенных обстоятельств, не закреплено в Земельном Кодексе Российской Федерации. Ученые объясняют это различными причинами, но на наш взгляд, это связано в первую очередь с тем, что в различных нормативных актах данному понятию придавался свой специфический смысл, и, введя в оборот универсальное определение, многие нормы потеряют согласованность, что приведет к необходимости масштабной законодательской деятельности и усложнит правоприменение.

Однако говорить о том, что земля совершенно неопределенный предмет, нельзя. В частности, п.1 ГОСТа 26640-85 «Земли. Термины и определения», содержит значение данного термина: земля - важнейшая часть окружающей природной среды, характеризующаяся пространством, рельефом, климатом, почвенным покровом, растительностью, недрами, водами, являющаяся главным средством производства в сельском и лесном хозяйстве, а также пространственным базисом для размещения предприятий и организаций всех отраслей народного хозяйства. Справедливо сказать, что правоведа не рассматривают его в качестве легальной дефиниции, поскольку данное закрепление несколько не характеризует землю, как объект правоотношений. На практике под данным объектом чаще всего понимается совокупность всех земельных участков.

Правоведами высказываются весьма противоречивые мнения в отношении земли как объекта земельного права - от отрицания существования такого объекта [1] до признания земли объектом не только управленческих, но и имущественных отношений [2].

На наш взгляд, главной проблемой данного объекта земельных правоотношений является то, что на практике сложно представить землю в качестве такового. Причем не столько в связи с тем, что отсутствует само законодательно закрепленное определение, а столько потому, что объект любых правоотношений должен быть индивидуализирован. В этом случае, сложно не согласиться с мнением О.И. Крассова о том, что «земля, как природный объект и природный ресурс не может быть ни объектом земельных правоотношений, ни отношений собственности, ни каких-либо еще отношений, ибо объектом земельных правоотношений всегда является какая-либо юридическая категория, отражающая наиболее характерные и юридически значимые признаки

соответствующего объекта природы. Поэтому объектом земельных правоотношений является индивидуализированная часть земли, т. е. конкретный земельный участок [3]».

Под земельным участком понимают недвижимую вещь, которая представляет собой часть земной поверхности и имеет характеристики, позволяющие определить ее в качестве индивидуально определенной вещи (ч. 3 ст. 6 Земельного Кодекса РФ).

Ныне действующий Земельный Кодекс РФ впервые в ч. 3 ст. 6 закрепил понятие искусственного земельного участка, представляющего собой сооружение, создаваемое на водном объекте, находящемся в федеральной собственности, или его части путем намыва или отсыпки грунта либо использования иных технологий и признаваемое после ввода его в эксплуатацию также земельным участком [4].

В отличие от земли, земельный участок имеет индивидуализирующие признаки, такие как: площадь, местоположение и непосредственно границы данного участка. Индивидуализация участка осуществляется посредством проведения землеустройства и кадастрового учета. Образование же земельных участков возможно при их:

- разделе (образуются несколько новых земельных участков, а прошлый перестает существовать. Важно учитывать положения ст. 6 ЗК РФ, содержащей условия делимости земельного участка);
- объединении (создается единый земельный участок, прежние смежные участки перестают существовать);
- перераспределении (образуются несколько других смежных участков, прежние соседние участки перестают существовать);
- выделе из земельных участков, а также государственных и муниципальных земель (участок, из которого осуществлялся выдел, сохраняется с изменением границ и создается, создаются один или несколько участков из «выделенного»).

При этом образованным земельный участок считается только с момента государственной регистрации.

Помимо земли, как природного объекта и природного ресурса, и земельного участка, Земельный Кодекс выделяет в качестве объекта и часть земельного участка.

Многие ученые, на наш взгляд, справедливо считают, что определение части земельного участка в качестве объекта земельных правоотношений ошибочно.

Мы убеждены, что часть земельного участка не может быть объектом правоотношений хотя бы из-за того, что при разделе земельных участков образуется новый земельный участок, а не его часть. Такой земельный участок наделяется своим кадастровым номером и подлежит государственной регистрации именно как земельный участок, а лицо,

являющееся собственником такого участка, получает правоустанавливающий документ на земельный участок, но никак не на часть земельного участка.

Таким образом, на наш взгляд, единственным бесспорным объектом земельного права являются земельные участки в силу своей индивидуализированности и четкой определенности.

Можно предположить, что значительные изменения, внесённые в Земельный Кодекс РФ немногим ранее, были не последними, т. к. базовый источник такой важной отрасли как Земельное Право, содержит неоднозначные положения по одному из ключевых вопросов - объектам земельных правоотношений. Полагаем, что было бы целесообразно внести изменения в статью 6 Земельного Кодекса и закрепить «земельный участок» в качестве единственного объекта земельных правоотношений с сопутствующим изменением содержания и других статей с целью предотвращения разночтений.

Список литературы:

1. Анисимов А.П., Рыженков А.Я., Чаркин С.А. Земельное право России: учеб. для бакалавров / под ред. А.П. Анисимова. Москва, 2012. С. 40.
2. «Земельный кодекс Российской Федерации» от 25.10.2001 N 136-ФЗ.
3. Крассов О.И. Юридическое понятие «земельный участок» // Экологическое право. 2004. № 2. С. 12.
4. Конспект лекций для обучающихся по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция» (квалификация (степень) бакалавр) по дисциплине «Земельное право» / Е.А. Гринь. – Электронный ресурс, 2016. – 76 с.
5. Правовые проблемы реализации прав на земельные участки [Текст]: учебное пособие / Э.А. Гряда, Е.А. Гринь; под общ. ред. В.П. Камышанского; М-во сельского хоз-ва Российской Федерации, ФГБОУ ВПО «Кубанский гос. аграрный ун-т». - Краснодар: КубГАУ, 2014. – 21.
6. Федеральный закон «Об искусственных земельных участках, созданных на водных объектах, находящихся в федеральной собственности, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 19.07.2011 N 246-ФЗ6.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА

*Сборник статей по материалам III международной заочной
научно-практической конференции*

№ 2 (3)
Февраль 2017 г.

В авторской редакции

Подписано в печать 06.03.17. Формат бумаги 60x84/16.
Бумага офсет №1. Гарнитура Times. Печать цифровая.
Усл. печ. л. 4,125. Тираж 550 экз.

Издательство «МЦНО»
127106, г. Москва, Гостиничный проезд, д. 6, корп. 2, офис 213
E-mail: inno@nauchforum.ru

Отпечатано в полном соответствии с качеством
предоставленного оригинал-макета в типографии «Allprint»
630004, г. Новосибирск, Вокзальная магистраль, 3



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru