



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№35(128)
часть 1

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 35 (128)
Октябрь 2020 г.

Часть 1

Издается с февраля 2017 года

Москва
2020

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 35(128). Часть 1. М., Изд. «МЦНО», 2020. – 88 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/128>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Рубрика «Медицина и фармацевтика»	5
ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНАЯ ДИАГНОСТИКА БОЛЕЗНИ КРОНА И НЕСПЕЦИФИЧЕСКОГО ЯЗВЕННОГО КОЛИТА Митрюшкина Валерия Петровна Хасанов Сурат Муратджанович	5
АЦЕТИЛСАЛИЦИЛОВАЯ КИСЛОТА – БЕЗОПАСНАЯ ОСНОВА АНТИТРОМБОТИЧЕСКОЙ ТЕРАПИИ? Поносова Валентина Олеговна Пронина Ирина Владимировна Русских Ирина Сергеевна Черемных Анна Ивановна	7
Рубрика «Педагогика»	10
КАКОВЫ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ АКТИВНОГО СЛОВАРЯ У ДОШКОЛЬНИКОВ С ОБЩИМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ? Кокорина Анастасия Олеговна Башмакова Светлана Борисовна	10
РОЛЬ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ ОДАРЕННЫХ ДЕТЕЙ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ Хасанова Альбина Ильсуровна Исламов Артем Эдикович	14
Рубрика «Политология»	18
НАРКОВОЙНА В МЕКСИКЕ Черджиева Ирина Олеговна Накрайникова Дарья Максимовна	18
Рубрика «Социология»	21
ДИСЦИПЛИНА ТРУДА И МЕТОДЫ ЕЕ УКРЕПЛЕНИЯ Кухтенко Светлана Анатольевна Черкасова Лидия Александровна	21
Рубрика «Технические науки»	24
ТЕХНОЛОГИЯ И ОРГАНИЗАЦИЯ ГРУЗОВЫХ ПЕРЕВОЗОК КРУПНОГАБОРИТНОЙ ТЕХНИКИ Егоров Никодим Алексеевич	24
ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССА РАЗРУШЕНИЯ ОСЕЙ КОЛЁСНЫХ ПАР ЭЛЕКТРОВОЗОВ В ХОДЕ ЭКСПЛУАТАЦИИ Жарникова Лидия Викторовна Шурыгин Юрий Леонидович	29
ПРОЕКТИРОВАНИЕ REST API ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ВЕБ-СЕРВИСА ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА Молтановский Роман Дмитриевич	34
РАЗРАБОТКА ПРИЛОЖЕНИЯ «ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ ЗДОРОВЬЯ КЛИЕНТА» Скрипова Вера Романовна	37

Рубрика «Экономика»	39
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИЯ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В ГОРОДЕ НОВЫЙ УРЕНГОЙ Василишин Василий Николаевич Бойко Евгений Александрович	39
НАПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ И ПРОБЛЕМЫ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В ГОРОДЕ НОВЫЙ УРЕНГОЙ Василишин Василий Николаевич Бойко Евгений Александрович	44
ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ Галимова Карина Маратовна	47
РАЗРАБОТКА ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ Гурчиани Доминика Гиглаевна	49
КОРОНАВИРУСНАЯ ЭКОНОМИКА: КТО ТЕРЯЕТ, А КТО ЗАРАБАТЫВАЕТ НА ЭПИДЕМИИ? Игнатосян Рустам Аркадьевич	52
ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ РЕГИОНОВ РОССИИ ПО ПОКАЗАТЕЛЯМ БЕДНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ Койчуев Таулан Рустамович Сорокина Наталья Юрьевна	56
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ МАЛЫХ ГОРОДОВ РОССИИ Корелина Мария Ивановна	64
КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К АНАЛИЗУ ОБОРАЧИВАЕМОСТИ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА Машковцева Нина Алексеевна Измайлова Светлана Анатольевна	66
ВЛИЯНИЕ COVID – 19 НА РЕСТОРАННЫЙ БИЗНЕС Попкова Анастасия Руслановна Медведева Е.И.	68
ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РОССИИ Поспелова Анастасия Леонидовна Гришина Елена Николаевна	70
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ Поспелова Анастасия Леонидовна Гришина Елена Николаевна	76
РЕАЛИЗАЦИЯ МЕРОПРИЯТИЙ В СФЕРЕ КУЛЬТУРЫ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ ГОРОД НОВЫЙ УРЕНГОЙ Ушанлы Эдуард Константинович Украинец Елена Павловна	80
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ Чесноков Александр Юрьевич	83

РУБРИКА**«МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»****ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНАЯ ДИАГНОСТИКА БОЛЕЗНИ КРОНА
И НЕСПЕЦИФИЧЕСКОГО ЯЗВЕННОГО КОЛИТА****Митрюшкина Валерия Петровна***студент**Ташкентского Педиатрического Медицинского Института,
Республика Узбекистан, Ташкент***Хасанов Сурат Муратджанович***научный руководитель**ассистент Ташкентского Педиатрического
Медицинского Института,
Республика Узбекистан, Ташкент*

Язвенный колит и болезнь Крона с эпидемиологической и этиологической точек зрения имеют много общего, в связи с этим возникают большие трудности в дифференцировке заболеваний. Нарастает риск высокой распространённости, которая составляет 322 на 100 000 человек (болезнь Крона) и 50-230 случаев на 100 000 населения (НЯК) на данный момент набирает актуальность своевременная диагностика.

Болезнь Крона - это хроническое заболевание, характеризующееся гранулематозным, трансмуральным поражением различных отделов пищеварительного тракта. Немало важной отличительной особенностью является то, что мужской пол болеет в два раза чаще, чем женский. Болезнь Крона может поражать любой участок пищеварительной трубки от полости рта до прямой кишки. Как показали, последние исследования в 45% процентах проявляется как терминальный илеит. Отличительной особенностью заболевания является очаговый характер с чередованием поражённых и неизменённых сегментов с довольно четкими границами между ними. При гистологическом исследовании можно наблюдать картину глубоких узких язв на фоне нормального кишечника придающих ей вид «булыжной мостовой» в то время как при НЯК язвы не глубокие, не правильной формы с подрытыми краями. В центре язвы можно наблюдать скопление лимфоцитарного инфильтрата. Основным критерием диагностики является изучение рентгенограммы на ранних признаках можно увидеть утолщение и расправление складок кишечника, образование множественных поверхностных язв. При поздних случаях сужение просвета кишечника симптом «шнура» вследствие образования фибриновых спаек развития длительного воспаления, сужение не равномерное, но имеющее точную локализацию, щелевидные язвы, идущие параллельными рядами в продольном направлении «следы граблей». Так же важным диагностическим значением является то, что язвы распространяются глубоко вплоть до серозной оболочки, этот признак показывает нам наличие трансмурального поражения. При ирригоскопии кишечник так же имеет вид «Булыжной мостовой». Компьютерная термограмма даст картину образование абсцессов и затеков. Определяющее значение имеет серологический анализ: anti-Saccharomyces cerevisiae antibodies (ASCA) позитивные 65% пациентов при БК.

Неспецифический язвенный колит-хроническое заболевание неизвестной этиологии, характеризующееся язвенно-некротическим поражением слизистой оболочки толстого кишечника.

В отличие от болезни Крона, при язвенном колите поражается преимущественно слизистая оболочка. Около 90% осмотров показывают нам поражение прямой кишки в отличие от БК.

Ободочная кишка поражается крайне редко вследствие этого может возникать «ретроградный иелит». Частота язвенного колита почти в два раза выше, чем болезни Крона. Основным симптоматическим признаком является многократный (в тяжелых случаях до 20 раз в сутки) водянистый стул с примесью крови, гноя и слизи в сочетании с тенезмами и ложными позывами на дефекацию. Часто при позыве на дефекацию выделяется только кровянистая слизь. Диарея наиболее выражена при поражении правой половины толстого кишечника, где происходит всасывание воды и электролитов. Среди других внекишечных проявлений заболевания отмечают артралгии, остеопороз (15%), узловатую эритему, увеит (0,5-2%), афтозный стоматит (10%), склерозирующий холангит (3%). Так как поражение слизистой оболочки язвы имеют поверхностный характер, в центре язвы можно наблюдать скопление полиморфоядерных клеток на фоне гиперемированной слизистой при гистологическом исследовании. При эндоскопическом исследовании таких больных обычно находят отечную и гиперемированную слизистую оболочку прямой и сигмовидной кишок, со стертым сосудистым рисунком и отсутствием гаустр, различные по величине и форме эрозии и язвы с подрывными краями и дном, покрытым гноем и фибрином. Серологические маркеры: pANCA (perinuclear anti-neutrophil cytoplasmic antibodies).

В заключении хотелось бы добавить, что болезнь Крона и НЯК не имеют точного этиологического фактора, но с нарастанием экологической проблемы, количество генетических заболеваний резко возрос. В связи с этим можно предположить, что пусковым механизмом является неблагоприятные внешние условия. Лечение таких пациентов так же затруднительно, так как сильная иммуносупрессия и гормонотерапия помогают уменьшить симптоматику, однако развитие других серьезных осложнений так же велик. Хирургическое лечение дает большую эффективность, но все же имеется вероятность развития повторных клинических проявлений.

Список литературы:

1. Клинический протокол язвенный колит и болезнь Крона.
2. С.Р. Абдулхаков, Р. Абдулхаков. Неспецифический язвенный колит: современные подходы к диагностике и лечению.
3. Е.И. Семионкин. Учебное пособие по колопроктологии.
4. Государственное образовательное учреждение дополнительного профессионального образования российская медицинская академия последипломного образования. Колоноскопия в диагностике заболеваний толстой кишки.

АЦЕТИЛСАЛИЦИЛОВАЯ КИСЛОТА – БЕЗОПАСНАЯ ОСНОВА АНТИТРОМБОТИЧЕСКОЙ ТЕРАПИИ?

Поносова Валентина Олеговна

*студент,
Пермский государственный медицинский университет им. акад. Е.А. Вагнера,
РФ, г. Пермь*

Пронина Ирина Владимировна

*студент,
Пермский государственный медицинский университет им. акад. Е.А. Вагнера,
РФ, г. Пермь*

Русских Ирина Сергеевна

*студент,
Пермский государственный медицинский университет им. акад. Е.А. Вагнера,
РФ, г. Пермь*

Черемных Анна Ивановна

*студент,
Пермский государственный медицинский университет им. акад. Е.А. Вагнера,
РФ, г. Пермь*

IS ACETYLSALICYLIC ACID A SAFE BASIS FOR ANTITHROMBOTIC THERAPY?

Valentina Ponosova

*Student,
Perm State Medical University Acad. E.A. Wagner,
Russia, Perm*

Irina Pronina

*Student,
Perm State Medical University Acad. E.A. Wagner,
Russia, Perm*

Irina Russkikh

*Student,
Perm State Medical University Acad. E.A. Wagner,
Russia, Perm*

Anna Cheremnykh

*Student,
Perm State Medical University Acad. E.A. Wagner,
Russia, Perm*

Аннотация. Ацетилсалициловая кислота в настоящее время остается наиболее широко применяемым антиагрегантом, клиническая эффективность которого подтверждена многочисленными контролируруемыми исследованиями практически у всех групп пациентов с сердечно-сосудистыми заболеваниями. Аспирин стал самым популярным лекарством в мире. Еще в 1950 г. он был включен в книгу Гиннеса как самое продаваемое лекарственное средство.

Abstract. Acetylsalicylic acid is now the most widely used antiaggregate, the clinical efficacy of which has been confirmed by numerous controlled studies in almost all groups of patients with cardiovascular disease. Aspirin has become the most popular medicine in the world. Back in 1950, it was included in the Guinness Book as the best-selling medicine.

Ключевые слова: аспирин, циклооксигеназа, геморрагические осложнения, тромбоз, первичная профилактика.

Keywords: aspirin, cyclooxygenase, hemorrhagic complications, thrombosis, primary prevention.

Наука и технологии, в том числе и фармакология, сегодня развиваются невероятно быстро. На смену старым лекарствам приходят новые, более эффективные. Но удивительное дело - прошло более ста лет с тех пор как была открыта ацетилсалициловая кислота (АСК), но она по-прежнему есть в каждой домашней аптечке и в каждой аптеке. Ученые во всем мире продолжают исследовать механизмы ее действия, ее полезные и вредные качества, растет поле ее применения, и сегодня некоторые исследования утверждают, что ежедневное употребление АСК в небольших дозах избавит нас от таких болезней, как инфаркт, инсульт, тромбозы сосудов, и более того – ацетилсалициловая кислота даже препятствует возникновению рака толстой и прямой кишки, кожи и груди.

Основной механизм действия АСК обусловлен необратимым ингибированием циклооксигеназы тромбоцитов, вследствие чего уменьшается синтез циклических эндоперекисей, которые являются предшественниками мощного вазоконстриктора и индуктора агрегации тромбоцитов - тромбоксана А₂. Помимо снижения синтеза тромбоксана, аспирин уменьшает образование простаглицина - вещества с вазодилатирующим и дезагрегационным действием. Эффективность аспирина в первичной профилактике атеротромботических событий у пациентов высокого риска, а также при вторичной профилактике таких событий доказана многочисленными плацебоконтролируемыми исследованиями у больных с различной патологией, включая острый коронарный синдром (ОКС), стабильную стенокардию, ишемический инсульт, периферический атеросклероз [2, 4].

Аспирин - единственный из антитромботических препаратов, который изучался в крупномасштабных исследованиях по первичной профилактике сердечно-сосудистых заболеваний. Однако целесообразность его применения при первичной профилактике является предметом дискуссий.

Наиболее дискуссионным вопросом является назначение аспирина с целью первичной профилактики сердечно-сосудистых заболеваний. Хотя аспирин является единственным из антитромботических препаратов, который в настоящее время используют для первичной профилактики, его назначение приводит к развитию 2-4 серьезных кровотечений из желудочно-кишечного тракта и до 2 геморрагических инсультов на 1000 пролеченных больных на протяжении 5 лет [5].

Поэтому аспирин для длительной первичной профилактики может быть рекомендован в том случае, если предполагаемый риск развития сердечно-сосудистых событий превышает 3% в год и терапия аспирином позволит предотвратить 4-12 коронарных эпизодов. Кандидатами для проведения первичной профилактики являются пациенты старше 50 лет с наличием нескольких факторов риска ИБС (гиперхолестеринемия, сахарный диабет, курение, артериальная гипертония) [1, 5, 6].

Клиническая эффективность: успехи, которые были достигнуты в лечении и профилактике ССЗ за последние десятилетия, во многом связаны с применением различных групп антиагрегантных препаратов, в частности АСК. В настоящее время общепризнанно, что назначение антиагрегантов при отсутствии противопоказаний является обязательным звеном терапии и профилактики клинических проявлений атеротромбоза.

В настоящее время препараты ацетилсалициловой кислоты производятся под разными торговыми названиями (Аспирин, Тромбо АСС, Кардиомагнил) и отличаются дозой ацетилсалициловой кислоты, формой и наличием дополнительных компонентов. Разнообразие форм и доз препарата обусловлено безопасностью длительной терапии.

Ульцерогенный эффект ацетилсалициловой кислоты является дозозависимым. С другой стороны, эффективность аспирина в лечении и профилактике сердечно-сосудистых заболеваний показана для широкого диапазона доз: от 75 до 1500 мг. И в настоящее время доказано, что назначение низких доз ацетилсалициловой кислоты (75-150 мг/сут) для длительной терапии так же эффективно, как средних (160-325 мг/сут) или высоких (500-1500 мг/сут) [1, 3, 4].

При этом низкие дозы являются более предпочтительными для длительной терапии из-за меньшего ульцерогенного эффекта и отсутствия значимого влияния на синтез простаглицина в сосудистой стенке. Поэтому для длительной терапии предпочтительно использовать препараты с минимальной из доказанных доз - 75-100 мг в сутки [1, 4].

Риск геморрагических осложнений повышается при использовании любых антитромботических препаратов. Показано, что риск кровотечений при терапии аспирином составляет 0,5% в год, а у лиц, не принимающих препараты данной группы, риск спонтанных кровотечений составляет 0,1% в год. Однако возникновение жизнеугрожающих церебральных и желудочно-кишечных кровотечений происходит достаточно редко.

Основной проблемой является аспирииндуцированная гастропатия, ухудшающая переносимость аспирина и приверженность больных к лечению [4].

Методом для уменьшения гастротоксичности, является комбинирование аспирина с невсасываемым антацидом. Самым перспективным в этом отношении является препарат Кардиомагнил, выпускаемый в виде покрытых пленочной оболочкой таблеток, содержащих 75 мг ацетилсалициловой кислоты и 15,2 мг неабсорбируемого антацида - гидроксида магния. Преимущество препарата Кардиомагнил обусловлено тем, что он содержит 75 мг ацетилсалициловой кислоты - минимальную рекомендованную дозу. А гидроксид магния инактивирует соляную кислоту, обладает обволакивающим действием, нейтрализует лизолейцин и желчные кислоты, оказывающие неблагоприятное воздействие на слизистую ЖКТ.

Гидроксид магния не влияет на всасываемость ацетилсалициловой кислоты, при этом защитное действие антацида на слизистую оболочку желудка способно улучшить переносимость препарата при длительном применении. Эффект от быстродействующего антацида, содержащегося в Кардиомагниле, позволяет преодолеть диспепсические явления и тем самым увеличить приверженность больных к терапии, что является актуальным, так как важно не только назначить пациенту адекватную терапию, но и добиться того, чтобы он ее принимал постоянно.

Заключение: на сегодняшний день обоснованное применение ацетилсалициловой кислоты в комбинации с невсасываемым антацидом с целью первичной и вторичной профилактики согласно принципам доказательной медицины в рекомендуемых дозах и с учетом баланса потенциальной пользы и риска остается самым доступным, эффективным и широко используемым способом снижения риска сердечно-сосудистых событий.

Список литературы:

1. Анти тромботическая терапия ацетилсалициловой кислотой (пер. с англ.). М.Я. Руда (ред.). М.; 1998.
2. Клиническая фармакология.: учебник для ВУЗов/ под ред. В.Г. Кукеса. – 4-е издание, перераб. и доп., - 2009.
3. Лагута П.С., Панченко Е.П. Актуальные вопросы терапии аспирином. Сердце 2005; 4(1):17-23.
4. Яковенко Э.П., Краснолобова Л.П., Яковенко А.В., Агафонова Н.А., Иванов А.Н., Богомоллова Е.А. и соавт. Влияние препаратов ацетилсалициловой кислоты на морфофункциональное состояние слизистой оболочки желудка у кардиологических пациентов пожилого возраста. Сердце: журнал для практикующих врачей. 2013;(71):145-150.
5. Aspirin for primary cardiovascular prevention : the end of an era? Ravach G, Fournier S, Mazzolai L, Nanchen D.
6. Aspirin in the primary and secondary prevention of vascular disease: collaborative meta-analysis of individual participant data from randomised trials. Lancet, 2009;373:1849-60.

РУБРИКА

«ПЕДАГОГИКА»

КАКОВЫ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ АКТИВНОГО СЛОВАРЯ У ДОШКОЛЬНИКОВ С ОБЩИМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ?

Кокорина Анастасия Олеговна

*магистрант,
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров*

Башмакова Светлана Борисовна

*научный руководитель, канд. пед. наук, доцент,
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров*

Аннотация. В статье анализируются результаты исследования активного словаря у дошкольников с общим недоразвитием речи III уровня. В ходе исследования были выявлены специфические особенности активного словаря у детей дошкольного возраста с ОНР III уровня, такие как бедность словарного запаса, замена смысловых понятий, медленное формирование перевода категорий слов из пассивного словаря в активный, были описаны результаты и представлены примеры типичных ошибок, характерных для данной группы детей.

Ключевые слова: активный словарь, общее недоразвитие речи, глагольный словарь, словарь прилагательных, словарь существительных.

На сегодняшний день наблюдается увеличение количества детей с речевыми нарушениями, в том числе и с общим недоразвитием речи, в связи с этим актуальность исследования обусловлена тем, что при общем недоразвитии речи у детей с сохранным слухом и первично сохранным интеллекте наблюдается нарушение формирования всех сторон речевой системы [1]. В особенности в развитии активного словаря, а именно у детей наблюдается неточное употребление многих лексических значений, скудный запас слов, трудности в активизации из пассивного словаря в активный. Данная особенность речевого развития детей отражается на формировании его психической деятельности и коммуникации среди сверстников, имеющих нормальное психическое развитие [4].

На основе методики проведения обследования речи ребенка с общим недоразвитием речи Натали Валентиновны Нищевой [2][3] был составлен комплекс заданий на изучение активного словаря (лексического строя речи), который включает в себя:

Раздел первый – изучение состояния активного словаря имен существительных:

Задание 1 – назвать 4-5 имен существительных по предложенным логопедом темам (мебель, овощи, фрукты, птицы, ягоды, насекомые, животные, транспорт).

Задание 2 – назвать части тела и части предметов.

Задание 3 – назвать одним словом (обобщить) предметы и объекты, изображенные на картинке.

Раздел второй – изучение состояния активного глагольного словаря:

Задание – ответить на вопросы логопеда, как передвигаются предьявленные животные, как они подают голос, что делает человек представленной профессии (назвать действие).

Раздел третий – изучение состояния активного словаря имен прилагательных:

1 задание – назвать предьявленные цвета.

2 задание – назвать форму (ответить на вопросы с опорой на картинки) [3].

В ходе экспериментального исследования были выявлены специфические особенности активного словаря дошкольников с общим недоразвитием речи III уровня, которые показывают полученные результаты эксперимента.

Исследование активного словаря имен существительных показало следующие результаты:

1) результаты изучения называния имен существительных по предложенным темам (мебель/ягоды, овощи/насекомые, фрукты/животные, птицы/транспорт).

При изучении группы 12,5% детей назвали по необходимому количеству имен существительных по предложенным темам. Все дети охотно вступали в контакт, были заинтересованы в выполнении задания, отвечали на поставленные вопросы самостоятельно и легко. 12,5% детей находятся на уровне выше среднего, возникали затруднения при назывании имен существительных по темам птицы (в активном словаре только голубь, воробей, синица), насекомые (в активном словаре жук, божья коровка, гусеница). Только 43,75% детей имеют средний уровень выполнения заданий, возникали трудности с подбором необходимых имен существительных, соответствующих темам, а также заменяли понимание одной темы на другую (овощи/фрукты). Уровень ниже среднего имеют 31,25% детей – были даны ответы только на 2 предоставленные темы с небольшим количеством имен существительных, что также отражает сниженный активный словарь (в основном это словарь овощей – огурец, помидор / фрукты – апельсин, яблоко). На низком уровне оказалось 12,5% детей, возникли большие затруднения в подборе имен существительных, дети заменяли одни существительные другими, не относящихся к предложенным темам.

2) Результаты изучения называния частей тела и частей предметов.

Из результатов исследования можно сказать, что 12,5% детей имеют высокий уровень развития активного словаря, ими были названы правильно все части тела и предметов, отвечали самостоятельно без помощи логопеда, охотно вступали в контакт. Уровень выше среднего имеют 25% детей – возникли небольшие затруднения в определении некоторых частей тела (ладонь, локоть) и частей предметов (рукав, фары), после наводящих вопросов логопеда дети правильно отвечали. На среднем уровне оказалось 25% детей, большинство частей тела и предметов дети не знают, даже после вспомогательных вопросов логопеда дети не смогли дать правильных ответов. По 25% детей обеих групп имеют уровень ниже среднего – в активном словаре дети имеют лишь «стандартные» слова – нос, рот, живот, руль. На низком уровне находится 12,5% детей, многие не знают названия основных частей тела и предметов, при ответах называли слова, которые носили угадывающий характер, что показывает низкий уровень развития активного словаря по данному заданию.

3) Результаты изучения умения обобщать предметы.

В ходе обследования было выявлено, что высокий уровень развития активного словаря имеют 18,75% – детьми были правильно обобщены все предметы (мебель/ягоды, овощи/насекомые, фрукты/животные, птицы/транспорт), самостоятельно и быстро отвечали на вопросы, помощь логопеда не требовалась. Уровень выше среднего имеют 18,75% детей – возникли затруднения при подборе обобщающего слова, но с помощью наводящих вопросов дети самостоятельно отвечали (транспорт). У 25% детей отмечается средний уровень – некоторые обобщающие слова были подобраны не верно, подменяли группы понятий (фрукты/овощи). Уровень ниже среднего имеют 25% детей – знают не все обобщения, даже после подсказки логопеда, дети не смогли подобрать обобщающего слова (ягоды, мебель). На низком уровне оказалось 12,5% детей – не смогли подобрать обобщающего слова ко многим предметам, некоторые пытались их угадать, что говорит о несформированности достаточного уровня активного словаря по данному заданию.

Исследование активного глагольного словаря показало следующие результаты:

Результаты изучения умения отвечать на вопрос логопеда глаголом.

В ходе исследования было выявлено, что 12,5% детей имеют высокий уровень развития глагольного словаря – дети правильно ответили на все вопросы, верно подбирая самостоятельно глаголы (Как передвигаются птицы? – Летают; Как подает голос корова? – Мычит). Уровень выше среднего имеют 18,75% детей – возникали затруднения при ответе, но с помощью вопросов логопеда дети подбирали верный глагол. У 18,75% детей отмечается средний уровень развития умения отвечать одним глаголом на вопросы – дети не знают многих глаголов, обозначающих действия объектов (как передвигаются животные, как они подают голос, кто какое совершает действие – учитель, швея и т.п.). Уровень ниже среднего имеют 25% детей – у детей имеются большие затруднения в подборе глаголов, даже наводящие вопросы логопеда не помогли детям верно ответить на вопросы (Не знают, как передвигается змея, человек, как подают голоса петух, корова). У 25% детей отмечается низкий уровень развития глагольного словаря – дети не могут подобрать глагол к действиям (все животные «передвигаются», глагола, обозначающего действие нет), так как в их активном словаре нет достаточного уровня развития глаголов.

Исследование активного словаря имен прилагательных показало следующие результаты:

1) результаты изучения умения называть цвета (прилагательные).

Исследование показало, что 25% детей имеют высокий уровень развития активного словаря имен прилагательных – дети самостоятельно и без ошибок называли все прилагательные, охотно рассматривали каждый цвет. У 31,25% детей отмечается уровень выше среднего – дети правильно называли прилагательные, ошибаясь лишь в некоторых цветах (заменяют понимание некоторых слов – синий и голубой, розовый и фиолетовый). Средний уровень имеют 18,75% детей – в активном словаре нет некоторых прилагательных, обозначающих отдельные цвета (серый, оранжевый). У 18,75% детей отмечается уровень ниже среднего – в активном словаре у детей имеются лишь прилагательные распространенных цветов – красный, синий, зеленый, при наводящих вопросах логопеда, дети не смогли вспомнить остальные прилагательные, обозначающие цвет. У 6,25% отмечается низкий уровень – в активном словаре наблюдается очень низкий запас имен прилагательных, обозначающих цвет, также некоторые дети просто не захотели отвечать, обосновав тем, что они ничего не знают и не хотят смотреть на эти картинки.

2) результаты изучения умения называть формы предметов.

При исследовании было выявлено, что у 18,75% детей отмечается высокий уровень развития активного словаря имен прилагательных – дети самостоятельно и верно назвали все прилагательные, правильно определив все формы предметов (круглое солнце, треугольная косынка, овальная слива). Уровень выше среднего имеют 18,75% – дети допустили ошибки в использовании прилагательных (нарушено понимание форм, вследствие этого в активном словаре имеются замены прилагательных – круг заменяют на овал, прямоугольное назвали квадратным). 37,5% детей имеют средний уровень – дети в активном словаре не имеют некоторых прилагательных, в следствии того, что не знают отдельные формы (в основном такие прилагательные – овальный, прямоугольный, треугольный). У 25% детей имеется уровень ниже среднего – в активном словаре отсутствует большинство прилагательных, обозначающих форму предмета (треугольный, овальный, прямоугольный), зачастую дети называли существительные – квадрат, круг, при просьбе логопеда назвать прилагательное и задав наводящие вопросы, дети не смогли верно ответить на вопросы. Низкий уровень развития активного словаря имен прилагательных имеют 12,5% детей – при просьбе назвать форму, дети отказались выполнять задание, сказав, что не знают, что такое формы.

Таким образом, по результатам проведенного эксперимента отмечается бедность активного словарного запаса. В экспрессивной речи детьми мало используются имена существительные, в частности, обобщающие понятия, слова, обозначающие части тела и предметов, особенно сложно дается детям использовать глаголы, обозначающие действия, дети допускают множество ошибок, отвечая на вопросы зачастую именами существительными.

Активный словарь имен прилагательных имеет особенность такую как название стандартных общеупотребительных слов (например, более популярные цвета – красный, синий, белый, черный).

В заключение можно сказать, что для полноценного и правильного развития лексической стороны речи необходимо проводить коррекционно-развивающую работу по обогащению, уточнению и переводу многих категорий слов из пассивного в активный словарь.

Список литературы:

1. Логопедия [Текст]: Учебник для студентов дефектол. фак. пед. вузов / Под ред. Л.С. Волковой, С.Н. Шаховской. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2012. – 680 с.
2. Нищева Н.В. Система коррекционной работы в логопедической группе для детей с общим недоразвитием речи [Текст]. – СПб.: ДЕТСТВО-ПРЕСС, 2011. – 528 с.
3. Нищева Н.В. Картинный материал к речевой карте ребенка с общим недоразвитием речи (от 4 до 7 лет) [Текст]: Наглядно-методическое пособие. – СПб. ДЕТСТВО-ПРЕСС: 2015. – 16 с. + цветные вкл.
4. Филичева Т.Б. Основы дошкольной логопедии. ФГОС [Текст] / Т.Б. Филичева, О.С. Орлова, Т.В. Туманова – М.: Эксмо, 2015. – 320 с.

РОЛЬ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ ОДАРЕННЫХ ДЕТЕЙ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Хасанова Альбина Ильсуровна

*студент, Елабужский институт
Казанского (Приволжского) федерального университета,
РФ, г. Елабуга*

Исламов Артем Эдикович

*научный руководитель, ст. преподаватель,
Елабужский институт Казанского (Приволжского) федерального университета,
РФ, г. Елабуга*

Аннотация. В статье рассматривается проблема диагностики, и развития одаренности детей, а также роль педагога в данном вопросе. Приводится ряд диагностических методик, упражнения для социально-психологического тренинга и работы с родителями, которые могут быть полезны учителю.

Ключевые слова: одаренность, диагностика, тренинг, личностный рост.

Проблема выявления, формирования, обучения и развития одаренных и талантливых детей в настоящее время очень актуальна. Правильное построение взаимоотношений одаренного ребенка с окружающим миром позволит ему наиболее полно проявить свои способности. В нормативных актах РФ уже с 2008 года встречается рекомендация, что система образования наряду с реализацией стандарта общего образования должна выстроить систему поиска и поддержки талантливых, одаренных детей. Решение этой проблемы ставит перед учителем задачу – способствовать развитию каждой личности.

Следует дать характеристику одаренности. Одаренный ребенок – это ребенок, которому свойственна жажда знаний, потребность в исследовательской и поисковой активности, что позволяет погрузиться в творческий процесс обучения и воспитывает стремление к открытиям, активному самопознанию.

В учебном процессе развитие одарённости рассматривают, как способность брать ответственность за свою жизнь, быть ее автором, уметь ставить цель, искать способы её достижения, максимально использовать свои способности и т. д.

Принято выделять четыре категории одаренных детей (рис. 1).

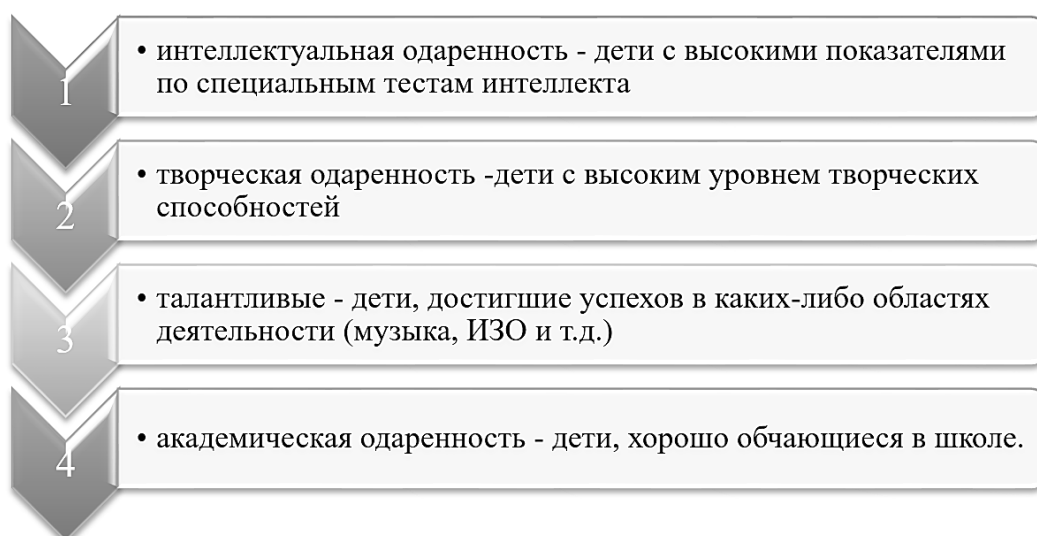


Рисунок 1. Категории одаренных детей

Обычно одаренный ребенок сразу выделяется своей яркостью, высокой продуктивностью мышления, легкостью ассоциирования, способностью к прогнозированию, высокой концентрацией внимания. Однако, для того чтобы уверенно говорить об одаренности обучающихся необходимо применять диагностические методики и социально-психологические тесты. Говоря о психологической диагностике одаренных детей, следует отметить, что это процесс углублённого изучения особенностей обучающихся на протяжении всего периода обучения. Она позволяет:

- составить психологический портрет одаренного ребенка;
- выбрать методы и приемы работы с таким ребенком;
- разработать средства и формы психологического сопровождения с учетом особенностей детей.

При этом диагностика проходит в два этапа:

I этап: выявление одаренных обучающихся,

II этап: непосредственно психологическая диагностика выявленных детей.

В статье предложены следующие диагностические методики, которые могут быть использованы на первом этапе:

1. Журнал небылицы в лицах.

Рекомендации: Обучающимся (участникам диагностической группы) предлагают побыть в роли члена редакции детского журнала. Важно присвоить каждому участнику группы порядковый номер. Далее ведущий зачитывает начало статьи (сказки):

«Жил-был маленький Винтик – красивый, блестящий, с новенькой резьбой и восьмью гранями. Все утверждали, что его ждет великое будущее. Он вместе с некоторыми винтиками будет участвовать в полете на космическом корабле. И вот настал тот день, когда Винтик очутился на борту огромного космического корабля...» В этот момент ведущий прерывает повествование фразой: «Продолжение следует в номере «...» журнала. Развивает сюжетную линию участник, чей номер был озвучен. Учитель следит за повествованием, в определенный момент прерывает повторяющейся фразой: «Продолжение следует в «...» номере журнала либо «окончание в номере ...». Не следует забывать о рефлексии.

Итогом работы является качественная оценка ответов участников групп. Оцениваются чувства, эмоции, художественные образы, литературный слог, умение излагать свои мысли, оперативно ориентироваться в меняющемся сюжете, нравственная оценка поступков героев, сочиненного произведения и т. д.

2. Упражнение «Композиция из предметов».

Участникам предлагают, используя подручный материал (тетрадь, пенал, бутылочка с водой и т. д.), составить «композицию» на заданную тему, придумать ей название, презентовать ее, обосновав выбор предметов и их расположение.

3. Упражнение «Фраза из трех слов».

Участники получают фразу, например, «Мама посадила розы».

Задача: перефразировать ее наибольшее количество раз. (Например: «Мама выращивает цветы», «Анна Михайловна высадила цветущие растения» и т. д).

Современная психолого-педагогическая литература предлагает множество диагностических методик, которые могут эффективно использоваться.

В дальнейшей работе по сопровождению одаренных детей, целесообразно обратить внимание на социально-психологический тренинг для одаренных детей. Цель которого, содействие социальной адаптации, развитию личности, жизненно необходимых навыков, предупреждение агрессивного и конфликтного поведения, посредством создания условий для развития эмоционально-волевой сферы, эмпатии, внимания к себе и доверия к окружающим.

Экспериментальной группе обучающихся среднего звена было предложено участие в таком тренинге. Для эмоционального входа в совместную деятельность ребята выполняли упражнение, которое предполагало активные прыжки с выкрикиванием «Ахха! Оххо! Иххи!». Психологическая значимость упражнения заключается в создании эмоциональной, физической и мотивационной готовности к совместной деятельности.

Формирование умений коллегиального взаимодействия было использовано упражнение на основе всеми известной игры с мячом в кругу, когда участник бросает мяч другому, называя свое имя. Для формирования умений работать в группе, принимать коллективные решения, было предложено повторить упражнение, но во второй раз называть не только свое имя, но и имя того, кому бросают мяч. Особый эмоциональный отклик вызвало упражнение «Кто?».

Инструкция: Ведущий зачитывает характеристики, а участники тренинга выходят в круг, если чувствуют, что это имеет к ним непосредственное отношение.

Варианты характеристик, которые можно дополнять:

- играет на музыкальном инструменте;
- умеет петь (танцевать, играть в футбол, баскетбол);
- катается на коньках;
- бывал в Москве (Казани);
- имеет брата / сестру;
- любит пиццу (яблоки);
- считает себя «совой» / «жаворонком»;
- занимается спортом;
- любит математику / географию / физкультуру.

Важным этапом данного упражнения является рефлексия. Необходимо получить обратную связь об эмоциях, чувствах участников, их желании / нежелании примерять на себя предложенные характеристики. Возможно кто-то с нетерпением ждал возможности выйти в круг или наоборот.

Резюмируя основополагающие вопросы данной статьи, хочется отметить, что процесс выявления одаренных детей необходимо проводить уже с начального звена. Учителя должны сопровождать таких детей на протяжении всего периода обучения. Стимулировать познавательные способности, работать дифференцированно, анализировать учебно-воспитательную деятельность всего класса, уделять внимание коллективным творческим делам.

Также немаловажно уделять должное внимание работе с семьями одаренных ребят. В данном вопросе высока роль школьного психолога, который может предложить рекомендации для педагогов и родителей по работе с одаренными детьми. Ведь одаренные дети очень подвержены стрессами, которые может вызвать перегруз учебной деятельностью, чрезмерный объем учебной информации, эмоциональные нагрузки, противоречия между несовместимыми мыслями.

Родители – это те взрослыми, которые оказывают влияние на мироощущение и развитие ребенка. В работе с ними эффективно использовать упражнение «Снежинка», провести которое можно на родительском собрании.

Родители получают по одной белой бумажной салфетке. Не подсматривая на соседей, они должны сложить лист пополам и оторвать сверху справа уголок. После этого получившийся лист снова сложить пополам и оторвать еще раз сверху. Следует повторять эти действия до тех пор, пока будет возможно складывать салфетку. Далее участники просят развернуть снежинку, сравнить с работами окружающих и найти совершенно идентичную. Очень маловероятно удовлетворить последнее условие. Важно подчеркнуть, что несмотря на то, что инструкция у всех была одинаковая и салфетки были одинаковые, но результат получился разный. Так и не существует одинаковых людей. Но при этом каждая снежинка прекрасна по-своему. Учитель должен стремиться способствовать осознанию родителями уникальности и неповторимости своих детей, а также их значимой роли в развитии способностей и талантов последних.

В завершение хочется добавить слова Карла Роджерса: *«Если в современном обществе мы не будем иметь одаренных людей, которые конструктивно реагируют на малейшие изменения в общем развитии, то мы можем погибнуть, и это будет та цена, которую мы заплатим за отсутствие творческой способности».*

Список литературы:

1. Алексеев Н.А. Психология и педагогика одаренного ребенка: монография [электронный ресурс] / Алексеев Н.А., 2017. – режим доступа: <https://obuchalka.org/20180729102560/psihologiya-i-pedagogika-odarennogo-rebenka-monografiya-alekseev-n-a-2017.html>
2. Буркова Н.Н. Методическая разработка тренинга для одаренных старшеклассников по развитию уверенности в себе [Электронный ресурс]/ Н.Н. Буркова, 2019. – режим доступа: <https://urok.1sept.ru/статьи/677303/>
3. Платонова С.М. Детская одаренность: учебное пособие / С.М. Платонова. – Санкт-Петербург: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2011. – 81с.
4. Черкашина А.А. Обучающий практический тренинг для педагогов. «Психолого-педагогическое сопровождение одаренных учащихся» [Электронный ресурс] / А.А. Черкашина, 2015. – режим доступа: <https://pedsovet.org/publikatsii/bez-rubriki/obuchayuschiy-prakticheskiy-trening-dlya-pedagogov---psihologo-pedagogicheskoe-soprovojdienie-odarenyh-uchaschihsya>

РУБРИКА**«ПОЛИТОЛОГИЯ»****НАРКОВОЙНА В МЕКСИКЕ*****Черджиева Ирина Олеговна****студент,**Владивостокский государственный университет экономики и сервиса,
РФ, г. Владивосток****Накрайникова Дарья Максимовна****студент,**Владивостокский государственный университет экономики и сервиса,
РФ, г. Владивосток*

Нарковойна в Мексике – это вооруженный конфликт, который начался еще в 2006 году и продолжается до сих пор. Мексиканские власти ведут войну против организаций, занимающихся незаконным оборотом наркотиков больше 10 лет с небольшим успехом. Тысячи мексиканцев продолжают умирать каждый год в этом конфликте. Больше трёхсот тысяч убийств совершено с начала антинаркотических кампаний. В 2018 году количество убийств, связанных с наркокартелями, составило почти 36 тысяч человек. В 2019 году ситуация не улучшилась, ежедневно умирало около 90 человек. Власти США активно помогают в борьбе с наркокартелями, предоставляя Мексике миллиарды долларов на модернизацию военных сил.

Согласно данным Управления по борьбе с наркотиками США, мексиканские наркокартели являются крупнейшими иностранными поставщиками героина, метамfetамина и кокаина в Соединенные Штаты. Мексиканские поставщики производят большую часть героина и метамfetамина, в то время как кокаин в основном производится в Колумбии и Перу, а затем поставляется через Мексику. Мексиканские картели также являются ведущими производителями фентанила - синтетического опиоида, гораздо более мощного, чем героин. Только с 2016 по 2017 год производство героина в Мексике увеличилось на 37 процентов. Наркокартели также производят и поставляют огромное количество марихуаны в Соединенные Штаты.

Существует большое количество наркокартелей на территории Мексики, которые как воюют между собой, так и вступают в союз. Безусловно, есть слабые картели, которые не имеют огромной силы и влияния, но есть и очень опасные картели, которые ведут насильственную и жестокую политику.

Стоит обратить внимание на несколько самых могущественных наркокартеля: «Синалоа», «Новое поколение Халиско», «Гольфо», «Лос-Сетас»

Картель Синалоа

Располагается на северо-западе. Правительство Соединенных Штатов описало картель Синалоа как одну из крупнейших организаций, занимающихся незаконным оборотом наркотиков в мире. Основанная в конце 80-х, она долгие годы была под руководством известного наркобарона Хоакина «Эль Чапо» Гусмана. Эль Чапо - или Коротышка - когда-то считался одним из самых богатых людей в мире. Его жизнь и обширная империя наркоторговцев были предметом многочисленных книг и телесериалов. Под его руководством картель заработал яростную репутацию за насилие и одолел несколько конкурирующих группировок.

Мексиканские картели часто конфликтуют друг с другом, но также стоит отметить, что они могут создавать стратегические союзы.

По словам официальных лиц, Синалоа стала крупнейшим поставщиком запрещенных наркотиков в Соединенных Штатах во время долгого правления Гусмана на посту лидера. Участники картеля, пытались и убивали членов конкурирующих преступных группировок. У них также был доступ к огромному арсеналу оружия, включая реактивный гранатомет и собственный позолоченный АК-47 Гусмана.

Однако в июле 2019 года Хоакина Гусмана приговорили к пожизненному заключению по итогам одного из самых громких судебных процессов в новейшей истории Соединенных Штатов. Прокуроры заявили, что Гусман торговал кокаином, героином и марихуаной и держал в своей платежной ведомости сеть дилеров, похитителей и убийц. Его заключение под стражу привело к росту насилия в регионе, которым пытались воспользоваться другие картели. Несмотря на это, Картель Синалоа остается необычайно могущественным. Он по-прежнему доминирует на северо-западе Мексики и, как сообщается, присутствует в городах от Буэнос-Айреса до Нью-Йорка.

Эксперты говорят, что он также продолжает получать миллиарды долларов от незаконного оборота наркотиков в Соединенных Штатах, Европе и Азии. Сообщается, что картель, давний лидер которого сейчас находится за решеткой, частично контролируется сыном Гусмана - Овидио Гусманом Лопесом. Когда в октябре 2019 года Гусман-младший был арестован службой безопасности, боевики Картеля Синалоа быстро продемонстрировали серьезную военную мощь группировки. Они вели уличные бои с армией среди бела дня, поджигали машины и даже устроили побег из тюрьмы, прежде чем их лидер был в конце концов освобожден. Это был знак того, что группа остается чрезвычайно мощной силой.

Новое поколение Халиско (CJNG)

Располагается на Западе. Образованный примерно в 2010 году, картель Халиско является самым сильным и агрессивным конкурентом Синалоа. Группа быстро распространилась по Мексике и сейчас является одной из самых доминирующих организованных преступных группировок в стране. Его активы оцениваются более чем в 20 миллиардов долларов. Лидером картеля Халиско является Рубен Осегера, известный как «Эль Менчо», бывший полицейский, который является самым разыскиваемым человеком Мексики. Награда за его поимку составляет 10 миллионов долларов.

Картель Халиско является одним из основных дистрибьюторов синтетических наркотиков на континенте, согласно правительству Соединенных Штатов. Это ключевой игрок на нелегальном амфетаминовом рынке в США и Европе, и также считается, что он имеет связи с рынком наркотиков в Азии. Картель Халиско стал гораздо более могущественным за последние годы, и его рост был вызван применением насилия. В самом деле, картель прославился серией нападений на силы структуры и государственных чиновников. Он сбил армейский вертолет с реактивной гранатой, убил десятки государственных чиновников и, как известно, даже подвешивал тела своих жертв на мостах, чтобы запугать конкурентов.

Картель Гольфо

Располагается на северо-востоке, с центром вокруг пограничного штата Тамаулипас. Также в Акапулько, Герреро Это одна из старейших преступных группировок Мексики, корни которой уходят в 1980-е годы. Примерно в то же время стало известно о контрабанде кокаина и марихуаны в Соединенные Штаты. Считается, что картель занимался контрабандой героина и амфетамина, а также тесно сотрудничал с картелями в Колумбии. К 1990-м годам незаконный оборот наркотиков Картеля Персидского залива приносил миллиарды долларов ежегодно. Картель поддерживал свой статус, участвуя в политической коррупции и взяточничестве, чтобы удерживать чиновников на стороне.

Изначально картель возглавлял Хуан Гарсиа Абrego - первый мексиканский наркобарон, который включен в список 10 самых разыскиваемых ФБР. Он был пойман в 1996 году и пожизненно заключен в тюрьму в США.

Его наследник Осиель Карденас Гильен создал военное крыло картеля. Он завербовал несколько коррумпированных солдат спецназа и продвигал еще более жестокий подход. Карденас был арестован в 2003 году и в настоящее время отбывает тюремный срок в 25 лет в США. Его брат и главный лидер картеля - Эзекиель Карденас Гильен был убит в перестрелке с мексиканскими войсками в 2010 году.

Сейчас картель разделился на несколько фракций с разными лидерами и ведет жестокую войну за территорию.

Картель Лос-Сетас

Располагается на северо-востоке. Группировка была основана коррумпированными членами элитного подразделения спецназа Мексики. Более чем 30 бывших солдат были наняты лидером Картеля Гольфо в 1990-х годах, но, они отделились и организовали свою собственную операцию в 2010 году. Затем между двумя картелями произошли ожесточенные столкновения, особенно на северо-востоке Мексики. Лос-Сетас стали особенно известны своей жестокостью, часто пытая и обезглавливая своих жертв.

К 2012 году картель достиг пика своей мощности. Они были названы крупнейшей наркобандой страны, обогнав своих заклятых конкурентов - картель Синалоа, и, как считалось, работали более чем в половине мексиканских штатов. Они вышли за рамки наркотиков и совершали преступления любого вида, приносящие деньги: от контрабанды сигарет до торговли людьми.

Позже в 2012 году один из их лидеров - Эриберто Ласкано был убит в перестрелке с ВМС Мексики. Заменивший его - Мигель Анхель Тревиньо Моралес был пойман. Его младший брат, Омар Тревиньо Моралес, стал лидером, но также был пойман в 2015 году.

Это отмечено началом упадка картеля. Отсутствие лидерства привело к расколу Лос-Сетас и позволило конкурирующим группам утверждать свое господство. Картель потерял позиции, так как другие, особенно картель Халиско, расширились, чтобы захватить территорию их восточного побережья. Внутренние разногласия также ослабили банду, но она до сих пор считается опасной.

Можно сделать вывод, что нарковойна затрагивает жизнь людей из разных сфер общества. Она имеет действительно большое влияние, при чем влияние очень негативное, учитывая сколько жизней было унесено за десятилетия. Несмотря на то, что ведётся активная борьба с применением военных сил против наркокартелей, больших достижений это все ещё не дало, однако, немалое количество людей погибло. Из-за того, насколько опасны и жестоки наркобанды, возникают опасения, что победить их фактически невозможно, люди так и продолжают умирать, а наркотики будут распространяться в том же огромном количестве. Но нельзя и исключать возможность, что однажды произойдёт переломный момент, который поможет раз и навсегда покончить с нарковойной в Мексике.

Список литературы:

1. Mexico cartels: Which are the biggest and most powerful? [Электронный ресурс] //-URL: <https://www.bbc.com/news/world-latin-america-40480405> (дата обращения 24.10.2020).
2. Mexico's Drug War [Электронный ресурс] //-URL: <https://www.cfr.org/backgrounder/mexicos-drug-war> (дата обращения 24.10.2020).

РУБРИКА
«СОЦИОЛОГИЯ»

ДИСЦИПЛИНА ТРУДА И МЕТОДЫ ЕЕ УКРЕПЛЕНИЯ

Кухтенко Светлана Анатольевна

*магистрант,
Поволжский государственный технологический университет»,
РФ, г. Йошкар-Ола*

Черкасова Лидия Александровна

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент,
Поволжский государственный технологический университет»,
РФ, г. Йошкар-Ола*

LABOR DISCIPLINE AND METHODS OF ITS STRENGTHENING

Svetlana Kukhtenko

*Master's student
Volga state technological University",
Russia, Yoshkar-Ola*

Lidiya Cherkasova

*Scientific director,
Candidate of economic Sciences, associate Professor,
Volga state technological University",
Russia, Yoshkar-Ola*

Аннотация. Успех каждой организации напрямую зависит от состояния дисциплины труда персонала, поэтому данная тема является актуальной. В данной статье рассмотрена совокупность мер, обеспечивающих трудовую дисциплину на должном уровне.

Abstract. The Success of each organization directly depends on the state of staff discipline, so this topic is relevant. This article considers a set of measures that ensure labor discipline at the proper level.

Ключевые слова: дисциплина труда; трудовой кодекс; управление трудовой дисциплиной; дисциплинарные взыскания; поощрения.

Keywords: labor discipline; labor code; labor discipline management; disciplinary penalties; incentives.

Проблема дисциплинированности работников появилась давно и ее актуальность сохраняется и в настоящее время. Сохранение дисциплины труда в организации является основополагающим условием для эффективности управленческой и производственной деятельности. В объективном смысле под трудовой дисциплиной понимается совокупность правовых норм, устанавливающих соблюдение определенного порядка в организации.

В субъективном смысле под дисциплиной труда понимается уровень соблюдения работниками своих конкретных обязанностей в соответствии с трудовым договором [1, с. 96].

Дисциплина — понятие комплексное. В широком смысле дисциплина служит одним из важнейших организующих и управляющих факторов жизни людей и всякой деятельности предприятия. Дисциплина создает также правовую основу единства трудовой деятельности персонала в целях наиболее эффективного достижения необходимых производственных результатов [1, с. 96].

Актуальность управления дисциплиной труда зависит от многих факторов:

- научно-технический прогресс шагнул далеко вперед и все время усложняется, что требует точности и четкости при взаимодействии в организации всех производственных цепочек;
- в современном высокотехнологизированном мире резко возросла цена единицы рабочего времени в связи с тем, что в производственный процесс вовлекается все больше высокотехнологичных орудий труда;
- изменение в системе хозяйственного управления в условиях рыночной экономики, требует усиления ответственности не только каждого работника, но и всего персонала и предприятия в целом.

В ст. 189 Трудового кодекса Российской Федерации понятие «дисциплина труда» - обязательное для всех работников подчинение правилам поведения, определенным в соответствии Трудовым кодексом, иными федеральными законами, коллективным договором, соглашениями, локальными нормативными актами, трудовым договором.

Совершенствование управления дисциплиной труда персонала всегда начинается с оценки состояния дисциплины, исследования эффективности использования трудовых ресурсов в каждом подразделении, учета и контроля использования рабочего времени сотрудниками, выявления проблем, связанных с дисциплиной. Для решения проблем с трудовой дисциплиной разрабатываются различные мероприятия, которые направлены на укрепление дисциплины труда.

Обеспечение, поддержание и укрепление трудовой дисциплины осуществляется с помощью различных мер. К ним относят: методы убеждения, воспитания, материального и морального стимулирования. В целях обеспечения надлежащей дисциплины в организации, все эти методы должны применяться в комплексе.

Метод убеждения, как воспитательная мера воздействия на сознание работника с целью побудить его к полезной деятельности, в настоящее время утрачивает свою актуальность в связи с изменениями хозяйственной деятельности государства и перехода в недалеком прошлом к рыночной экономике. Применение воспитательных мер может использоваться на усмотрение работодателя. Однако, не стоит пренебрегать такими мерами. Можно предположить, что именно воспитательная мера будет иметь воздействие на определенный круг работников для побуждения к сохранению трудовой дисциплины.

Меры морального и материального стимулирования призваны, находящиеся в организационном единстве, имеют целью обеспечение высокой трудовой дисциплины, укрепление порядка и организованности в каждой организации [3, с. 323].

Развитию моральных и материальных стимулов к труду призвана способствовать установленная законодательством система мер поощрения мер за успехи в труде. Под поощрением следует понимать публичное признание трудовых заслуг, оказание почета, как отдельным работникам, так и коллективам работников в форме установленных трудовым правом мер поощрения [3, с. 323].

В настоящее время укрепление трудовой дисциплины требует иных стимулов усиления трудовой мотивации. Нельзя укреплять дисциплину и повышать активность людей, не проявляя внимания к жизненным условиям и личным интересам сотрудников. Материальный интерес тесно связан с общественно-производственной деятельностью людей. Он является стимулом трудовой деятельности.

В соответствии со ст. 189 ТК РФ работодатель поощряет работников, добросовестно исполняющих трудовые обязанности (объявляет благодарность, выдает премию, награждает ценным подарком, почетной грамотой, представляет к званию лучшего по профессии.

Более широкий перечень мер поощрения устанавливают коллективные договоры, правила внутреннего трудового распорядка, устав и положения о дисциплине.

Основанием для применения к работнику мер поощрения является его добросовестный эффективный труд, т. е. безупречное выполнение трудовых обязанностей, повышение производительности труда, улучшение качества продукции, продолжительная добросовестная работа, а также другие достижения в работе.

Предусматривая меры поощрения, применяемые к работникам, добросовестно выполняющим свои обязанности, трудовое законодательство устанавливает и меры дисциплинарного воздействия на нарушителей трудовой дисциплины.

За неправомерное поведение работников трудовым законодательством предусмотрена дисциплинарная ответственность. Данная ответственность представляет собой обязанность работника понести наказание за халатное, противоправное неисполнение своих трудовых обязанностей.

Примером противоправного поведения работника могут быть прогулы, опоздания, появление на работе в нетрезвом состоянии, невыполнение норм труда, изготовление недоброкачественной продукции, участие в незаконной забастовке и другие.

В соответствии со ст. 192 ТК РФ за совершение дисциплинарного проступка, то есть неисполнение или ненадлежащее исполнение работником по его вине возложенных на него трудовых обязанностей, работодатель имеет право применить следующие дисциплинарные взыскания: замечание, выговор, увольнение по соответствующим основаниям, привлечение к материальной и административной ответственности, применение экономических санкций (штрафов). В случае наложения на сотрудника организации дисциплинарного взыскания учитывается тяжесть совершенного проступка, обстоятельства его совершения. Высокий уровень дисциплины труда влияет на достижение высокого качества результатов труда, позволяет трудиться работникам с отдачей и творческим подходом, способствует охране здоровья работников и снижению количества несчастных случаев и аварий на производстве, способствует рациональному использованию рабочего времени и сплочению всего коллектива. Всякий совместный труд требует организации, а для этого необходимо установление правил, соответственно, становится ясно, что без трудовой дисциплины трудовой процесс большого количества работников в организации невозможен.

Список литературы:

1. Бухалков М.И. «Управление персоналом» эл. учеб. / М.И. Бухалков — М.: ИНФРА-М, 200-368 с.
2. Воронин Б.А., Чупина И.П., Симачкова Н.Н., Зарубина Е.В., Фатеева Н.Б. Пути и методы укрепления трудовой дисциплины в организации // Международный журнал прикладных наук «Integral». №3.- 2020. С. 380-386.
3. Гусов К.Н., Толкунова В.Н. Трудовое право России: Учеб. –М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. -496 с.
4. Понятие дисциплины труда и трудового распорядка организации <https://uchebnik-online.com/11/13.html> (дата обращения 24.10.2020).
5. Трудовой кодекс Российской Федерации.

РУБРИКА

«ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ»

ТЕХНОЛОГИЯ И ОРГАНИЗАЦИЯ ГРУЗОВЫХ ПЕРЕВОЗОК КРУПНОГАБОРИТНОЙ ТЕХНИКИ

Егоров Никодим Алексеевич

студент,

Государственный Университет Управления,

РФ, г. Москва

TECHNOLOGY AND ORGANIZATION OF FREIGHT TRANSPORTATION OF LARGE-SIZED EQUIPMENT

Nikodim Egorov

Student,

State University of Management,

Russia, Moscow

Аннотация. В статье рассмотрена проблема организации грузовых перевозок крупногабаритной техники. Автором уделяется внимание также сопутствующим аспектом, влияющим на эффективность перевозок.

Abstract. The article deals with the problem of organizing freight transportation of large-sized equipment. The author also pays attention to the accompanying aspect that affects the efficiency of transportation.

Ключевые слова: логистика, груз, перевозка, техника, автомобиль, дорога, параметры, транспорт.

Keywords: logistics, cargo, transportation, technique, car, road, parameters, transport.

Повышение эффективности и качества грузовых перевозок различными видами транспорта является одной из важнейших комплексных проблем. В настоящее время успешное развитие экономики невозможно без хорошо налаженного транспортного обслуживания.

Четкая и надежная работа транспорта во многом определяет производственный ритм промышленности, строительства и сельского хозяйства, а также сферы заготовок сырья и продвижения готовой продукции до потребителя. В настоящее время эти вопросы являются крайне актуальными с учетом общего курса производственной сферы экономики РФ на импортозамещение многих товаров.

Специфика перевозок крупногабаритной техники на любом виде транспорта по сравнению с другими видами грузов весьма значительна [5].

С учетом того, что специфика перевозок крупногабаритной техники в большей степени накладывает свой отпечаток на автотранспорт, чем на водный и железнодорожный, то характеристику груза опишем применительно к автотранспорту.

При осуществлении перевозок крупногабаритной техники всегда есть необходимость в использовании специализированного подвижного состава автомобильного транспорта. Помимо этого, при планировании транспортировки данного вида груза с целью осуществления

безопасной и своевременной доставки нужно предусмотреть целый ряд особенных технологических моментов.

Также крайне важно отметить, что каждый вид крупногабаритной техники имеет свои конструктивные особенности, которые необходимо всегда учитывать при возникновении необходимости в транспортировании данного груза [7].

Автомобильный транспорт является основным видом внутреннего транспорта и важнейшим элементом в системе обеспечения социального развития государства.

Преимущество перевозок автомобильным видом транспорта заключается не только в возможности доставки «от двери до двери», но и в скорости, гибкости, мобильности и надежности перевозок. В настоящее время доля автомобильного транспорта в перевозках негабаритных грузов в РФ составляет около 15% [4].

По транспортировке данного вида груза у подвижного состава автомобильного транспорта имеются относительно широкие возможности.

Негабаритные грузы делятся на 3 большие группы:

- крупногабаритные;
- тяжеловесные;
- длинномерные.

В данной работе рассматривается технологический процесс перевозки крупногабаритной техники (КГТ). Крупногабаритная техника включает в себя довольно большую номенклатуру различных видов.

Процесс транспортировки КГТ зависит не только от подвижного состава, но и от качества и размеров дорожного покрытия предполагаемого маршрута перевозок [3].

Специфика развитой дорожной сети автомобильных дорог и самого грузового автомобильного транспорта позволяют применять на практике большой набор различных возможностей для расширения ограничений при организации данных перевозок.

Среди этих возможностей можно выделить следующие мероприятия:

- планирование временных объездов, реконструкций дорог и мостов, наведение временных переправ и пр.;
- укрепление дорожного покрытия на отдельных участках;
- использование возможностей современных технологий провоза крупной габаритной техники по искусственному сооружению.

Модульные транспортные системы и использование новейших принципов двигателей позволяют транспортным средствам иметь достаточной большой запас в плане увеличения возможной провозимой массы крупногабаритного груза [6].

В области перевозок крупногабаритных грузов к настоящему времени уже проведен довольно большой объем инженерных расчетов.

Результаты вычислений показали, что допустимая длина КГТ связана с категорией автомобильной дороги, т.е. длина груза может быть для дорог 1 категории в пределах 180 м, 2 - 145, 3 – 120, 4 – 100 и 5 – 45 м.

В настоящее время в России наиболее распространены дороги, имеющие 3 категорию. Ширина проезжей части данной категории дороги составляет – 7м. Такая ширина является гарантийным обеспечением проезда большинства видов крупногабаритной техники.

При перевозке крупногабаритных грузов также нужно принимать во внимание жесткую высоту подвески контактно-кабельных сетей. При необходимости с целью обеспечения безопасного проезда данного груза специальные службы должны произвести так называемый подъем сетей [4].

Многие виды крупногабаритных грузов предполагают строительство объездов или тщательных проработок альтернативных маршрутов. В этой связи ограничение по высоте может быть снято.

Масса КГТ имеет очень большой диапазон значений.

Важно отметить, что без привязки конкретного груза к его конкретному автомобильному транспортному средству совершенно нельзя установить нижний предел по массе. Это связано

с тем, что по условиям безопасности общая фактическая масса груза в транспортном положении ограничивается вместе с подвижным составом.

Таким образом, по всем дорогам без ограничений может перевозиться масса груза до 20 т. При массе груза свыше 20 т необходимо выполнить соответствующие проверочные расчеты.

При этом необходимо отметить, что крупногабаритная техника является одним из видов негабаритного груза.

Ширина, длина и высота груза – это критерии, по которым оценивается габаритность или негабаритность груза [3].

К таким грузам можно отнести и сам транспорт. Диапазон уникальных негабаритных грузов, имеющих свои индивидуальные особенности, очень широк.

Автомобильные перевозки таких грузов – это самый доступный и экономичный способ транспортировки негабарита.

На сегодняшний день в повседневной жизни основными объектами перевозок крупногабаритной техники автотранспортом являются:

- строительная техника;
- с/х техника;
- промышленное оборудование;
- мобильные заводы и т. д.
- военная крупногабаритная техника.

Существует несколько видов негабаритных грузов, а именно:

- тяжеловесные грузы. К данному виду относятся такие грузы, которые в погруженном состоянии превышают хотя бы один из разрешенных параметров, который регламентируется в соответствующих нормативных документах (общая разрешенная масса или осевые нагрузки);

- крупногабаритные грузы. К данному типу относятся грузы, которые в погруженном состоянии выходят за регламентированные в соответствующих нормативных документах габаритные размеры транспортного средства;

- длиномерный груз. К данному типу относятся грузы, которые в погруженном состоянии выступают за задний борт транспортного средства более чем на 2 метра.

Замеры массы груза вместе с транспортным средством и их последующая оценка являются фундаментальными факторами при организации маршрута перевозки и общего транспортного процесса доставки.

Действующее законодательство четко определяет правила перевозки негабаритных грузов, которые должны учитывать транспортные компании, занимающиеся данным видом деятельности [7].

В процессе проектирования транспортного процесса перевозчик и заказчик должны оформить необходимые сопроводительные документы и разрешения на перевозку.

Документы, разрешающие перевозку того или иного груза, с ориентацией на несущие способности дорог и сооружений.

Процесс доставки крупногабаритного груза происходит в следующем порядке.

Перевозчик оформляет и получает необходимые разрешительные документы на перевозку крупногабаритного груза.

Определяется территория и субъекты Российской Федерации, по которым проложен маршрут транспортировки.

Далее перевозчик все детали должен согласовать с соответствующими отделами ГИБДД всех субъектов РФ, по которым будет проходить непосредственно перевозка.

Также перевозчик груза или грузоотправитель ответственны за выделение автомобилей прикрытия.

Автомобиль прикрытия представляет собой транспортное средство с проблесковым маячком оранжевого цвета.

В установлении скорости движения по маршруту следования участвуют организации, выдавшие разрешение на перевозку. Окончательно, скорость движения устанавливается соответствующими отделами ГИБДД в субъектах Российской Федерации, по территории которых проложен маршрут.

Процесс транспортировки негабаритных грузов включает в себя следующие этапы [1]:

- подбор специального транспорта;
- выбор рационального маршрута следования;
- оформление необходимых разрешений;
- организация сопровождения груза.

Также при организации транспортировки негабаритного груза (частный случай – крупногабаритной техники) необходимо учитывать категорию сложности данной перевозки.

Рациональная организация транспортно-технологического процесса перевозки данного вида груза предполагает принятие во внимание следующих основных факторов:

- технические возможности существующего подвижного состава автомобильного транспорта и средств механизации грузовых работ с данным видом груза;
- существующие автомобильные дороги должны быть проверены на предмет их использования и реконструкции с учетом возможности эксплуатации в экстремальных условиях.
- необходим учет всех требований, изложенных в соответствующих нормативных документах;

- оценка числа согласований на всех уровнях.

Состав предварительных мероприятий, которые требуются при организации транспортного процесса по перевозке данного вида груза довольно широк. Он может включать в себя [3]:

- производство погрузо-разгрузочных работ;
- усиление дорожных покрытий и мостов;
- изготовление нестандартизированного технологического оборудования и оснастки;
- проведение множества согласований с государственными органами;
- другие мероприятия.

Отметим, что каждая перевозка крупногабаритного груза носит индивидуальный характер и представляет собой довольно сложную логистическую задачу, решение которой зависит от условий перевозки в каждом конкретном случае.

Для проведения перечисленных мероприятий иногда требуются предварительные проектно-конструкторские расчеты.

Разработанная схема проходит стадию согласования.

Некоторые из перечисленных служб могут на стадии перевозок осуществлять отдельные работы на маршруте или сопровождать автоотряды с КГТ, например, служба контактно-кабельных сетей по ходу перевозки снимает линии электропередачи.

Перевозка КГТ осуществляется в строгом соответствии с комплексным проектом, охватывающим все аспекты подготовительных, основных и заключительных работ, поэтому перевозчик проводит технический надзор за подготовительными работами и самой перевозкой.

Параметры автотранспортных средств категории 1 и 2.

1. Параметры автотранспортного средства, при превышении которых оно относится к категории 1.

Группа А – АТС с осевыми массами наиболее нагруженной оси свыше 6 т до 10 т включительно.

Группа Б – АТС с осевыми массами наиболее нагруженной оси до 6 т включительно.

Важно отметить, что для одиночных автомобилей (тягачей) не допускается превышение полной массы более 30 т.

В общем случае решение задачи перемещения крупногабаритной колесной техники заключается в последовательной разработке четырех основных технологических этапов:

- выбор подвижного состава для перевозки с учетом основных технических особенностей груза, предъявленного к перевозке;
- организация погрузочных работ в пункте отправления;
- процесс перемещения груза из пункта отправления до пункта назначения;
- организация процесса разгрузки в пункте назначения.

Список литературы:

1. Афанасенко И.Д. Логистика снабжения / И.Д. Афанасенко, В.В. Борисова. - М.: Питер, 2017. - 336 с.
2. Афонин А.М. Промышленная логистика / А.М. Афонин, Ю.Н. Царегородцев, А.М. Петрова. - М.: Форум, 2017. - 304 с.
3. Багров Л.В. Организация коммерческой работы на внутреннем водном транспорте: Учебник. 3-е изд., испр. и доп. – М.: ПОЛИМЕДИА, 2015. – 428 с.
4. Гаджинский А.М. Логистика. Учебник / А.М. Гаджинский. - М.: Дашков и Ко, 2015. - 432 с.
5. Канке А.А. Основы логистики. Учебное пособие / А.А. Канке, И.П. Кошечая. - М.: КноРус, 2015. - 576 с.
6. Левкин Г.Г. Логистика. Теория и практика / Г.Г. Левкин. - М.: Феникс, 2017. - 224 с.
7. Логистика. Теория и практика. Основы логистики. - М.: Проспект, 2017. - 340 с.

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССА РАЗРУШЕНИЯ ОСЕЙ КОЛЁСНЫХ ПАР ЭЛЕКТРОВОЗОВ В ХОДЕ ЭКСПЛУАТАЦИИ

Жарникова Лидия Викторовна

магистрант,

Восточно-Сибирский государственный университет технологии и управления,
РФ, г. Улан-Удэ

Шурыгин Юрий Леонидович

научный руководитель,

доцент, зав. кафедрой "Технология машиностроения,
металлообрабатывающие станки и комплексы",

Восточно-Сибирский государственный университет технологии и управления,
РФ, г. Улан-Удэ

Анализ испытаний проводился совместно с инженерами материаловедческой лаборатории центральная заводская лаборатория Улан-Удэнского ЛВРЗ АО «Желдорреммаш». Фрагмент оси № 6709 с изломом представлен на рисунке 1.



Рисунок 1. Фрагменты излома оси колесной пары № 6709

Излом оси № 6709 произошел в поперечном сечении, в зоне галтельного перехода от подступичной части к моторно-осевой шейке оси на расстоянии 20 мм от подступичной части. На поверхности излома оси имеются две магистральные усталостные трещины, развившиеся от поверхности оси вглубь сечения навстречу друг другу с образованием последовательных концентрических линий усталостного развития (рис. 2 направление развития трещин показано

красными стрелками). По периметру оси поверхность излома сильно притерта и деформирована (забита), однако конфигурация и направление развития усталостных трещин свидетельствуют о том, что очаги их возникновения находятся в поверхностном слое оси в зоне галтели. При этом зона усталостного развития трещин составляет около 80 %, а зона долома – около 20 % от площади поперечного сечения оси в месте излома. Проведенный магнитопорошковый контроль цилиндрических поверхностей оси вблизи зоны излома, включая галтель, а также прилегающие участки подступичной части и моторно-осевой шейки показал отсутствие на поверхности оси трещин и других дефектов, что также свидетельствует об отсутствии нагрева оси в процессе эксплуатации. Таким образом, результаты визуального анализа и магнитопорошковой дефектоскопии позволяют сделать вывод о том, что разрушение оси № 6709 произошло в холодном состоянии из-за зарождения и развития поперечных усталостных трещин в зоне галтельного перехода между подступичной частью и моторно-осевой шейкой оси с последующим доломом. Кроме этого, визуальный осмотр показал, что вся поверхность галтели, по которой произошел излом, а также прилегающий участок поверхности моторно-осевой шейки шириной до 11 мм имеют следы грубой механической обработки резцом и не подвергались шлифованию.

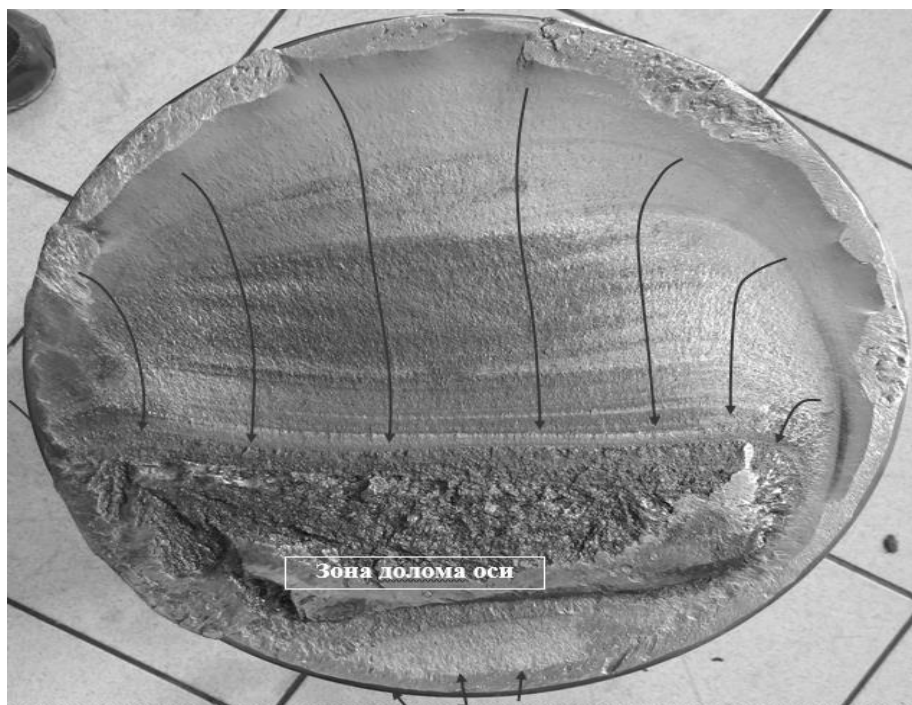


Рисунок 2. Поверхность излома оси № 6709 со схемой развития разрушения

Фактический параметр шероховатости поверхности галтели, определенный с использованием образцов шероховатости по ГОСТ 9378-93, находится между Ra10 и Ra20 (ближе к Ra20), что является грубым нарушением требований ГОСТ 33200-2014 и конструкторской документации, согласно которым шероховатость галтели должна быть не более Ra0,8. Для установления причины разрушения оси, определения химического состава, механических свойств, качества накатывания, оценки загрязненности неметаллическими включениями и анализа макро- и микроструктуры из оси были вырезаны соответствующие образцы. Химический анализ металла оси проводили на оптическом эмиссионном спектрометре «Spectrolab-S» по ГОСТ 18895-97 «Сталь. Метод фотоэлектрического спектрального анализа». Массовая доля элементов химического состава стали оси представлена в таблице 1.

Таблица 1.

Химический состав оси № 6709

Объект исследования	Содержание элементов, %							
	C	Mn	Si	P	S	Ni	Cr	Cu
№ 6709	0,48	0,70	0,23	0,014	0,032	0,17	0,16	0,15
Требования ГОСТ 4728 марка Ос	0,42-0,50	0,60-0,90	0,15-0,35	не более				
				0,040	0,045	0,30	0,30	0,25

Данные свидетельствуют о том, что химический состав металла оси № 6709 соответствует требованиям ГОСТ 4728-2010 «Заготовки осевые для подвижного состава железных дорог широкой колеи. Технические условия». Определение механических свойств при растяжении проводили на испытательной машине «Schenk 100» по ГОСТ 1497-84 «Металлы. Методы испытания на растяжение» на цилиндрическом образце диаметром 10 мм с начальной расчетной длиной 50 мм. Испытание на ударный изгиб с определением ударной вязкости КСУ проводили на маятниковом копре «VEB» по ГОСТ 9454-78 «Металлы. Методы испытаний на ударный изгиб» на образцах типа 1. Данные, полученные при испытании образцов на растяжение и ударный изгиб, приведены в таблице 2.

Таблица 2.

Механические свойства металла оси № 6709

Объект исследования	Временное сопротивление при растяжении, МПа	Относительное удлинение, %	Ударная вязкость КСУ при + 20 °С, Дж/см ²	
			Среднее значение	Минимальное значение
№ 6709	650	23,3	40,2	36,8
Требования ГОСТ 3281-81, марка ОС	630–655	не менее		
		19,0	40	30

Результаты испытаний свидетельствуют о том, что механические свойства оси № 6709 соответствуют требованиям ГОСТ 3281-81 «Оси локомотивные железных дорог широкой колеи. Технические условия». Качество макроструктуры оси оценивали по ГОСТ 10243-75 «Сталь. Методы испытаний и оценки макроструктуры» по методу серного отпечатка (метод Баумана) на поперечном темплете, вырезанном из моторно-осевой шейки вблизи места излома. Серный отпечаток снимали путем наложения на поверхность шлифованного темплета фотографической бумаги (унибром по ГОСТ 10752-79), предварительно замоченной в 5%-ном растворе серной кислоты. В результате установлено, что распределение серы по сечению оси равномерное, имеется допустимая точечная неоднородность балла 1. Таким образом, макроструктура оси № 6709 является удовлетворительной и соответствует требованиям ГОСТ 3281-81. Для оценки качества упрочнения накатыванием роликами был вырезан продольный темплет из буксовой шейки, продольный темплет, включающий галтель вблизи излома и часть моторно-осевой шейки. Измерение твердости проводили на твердомере универсальном КВ 3000 фирмы «КВ Pruftechnik» методом Виккерса алмазной пирамидой при нагрузке 10 кгс по ГОСТ 2999-75 «Металлы и сплавы. Метод измерения твердости по Виккерсу» от поверхности вглубь оси с шагом 0,5 мм. В соответствии с требованиями ТИ 32 ЦТ-ВНИИЖТ-95 «Технологическая инструкция по упрочнению накатыванием роликами осей колесных пар локомотивов и моторных вагонов» увеличение поверхностной твердости локомотивной оси в результате накатывания должно составлять не менее 20 %, а глубина слоя металла с повышенной твердостью должна находиться в пределах 0,02-0,04 от диаметра упрочняемого сечения оси. Результаты оценки качества накатывания оси № 6709 представлены в таблице 3.

Таблица 3.

Результаты оценки качества накатывания оси № 6709

Контролируемый параметр	Часть оси		
	Буксовая шейка	Моторно-осевая шейка	Галтель
Увеличение поверхностной твердости оси в результате накатывания, %	5,2	22,0	0
Требования ТИ 32 ЦТ-ВНИИЖТ-95	≥20		
Глубина слоя металла оси с повышенной твердостью, доля от диаметра оси	0,01	0,03	0
Требования ТИ 32 ЦТ-ВНИИЖТ-95	0,02-0,04		

Данные свидетельствуют о том, что качество накатки оси № 6709 не соответствует требованиям ТИ 32 ЦТ-ВНИИЖТ-95, в частности на буксовой шейке накатка проведена некачественно, а в зоне галтели, по которой произошел излом, накатка не проводилась. Анализ загрязненности неметаллическими включениями стали оси по методу Ш1 (на шести шлифах по среднему баллу для каждого вида включений) проводился в соответствии с ГОСТ 1778-70 «Сталь. Металло-графические методы определения неметаллических включений» и показал наличие сульфидов балла 3,5 и силикатов хрупких балла 2. ГОСТ 4728-2010 не регламентировал требований к загрязненности осевой стали неметаллическим включениями, однако содержание неметаллических включений в металле оси № 6709 находится на удовлетворительном уровне. Микроструктуру металла оси № 6709 исследовали на продольных и поперечных шлифах, вырезанных из фрагмента галтели в зоне излома оси у поверхности и на глубине.

Шлифы изучали на инвертированном микроскопе Axio Observer A1m (Carl Zeiss) при увеличении $\times 100$, $\times 200$ и $\times 500$ до и после травления 4%-ным раствором азотной кислоты в спирте в соответствии с ГОСТ 8233 «Сталь. Эталоны микроструктуры». Микроструктура основного металла оси – типичная для осевой стали феррито-перлитная с размером зерна соответствующим 6 баллу по ГОСТ 5639 «Стали и сплавы. Методы выявления и определения величины зерна» ГОСТ 3281 не регламентировал требований к величине зерна осевой стали, однако размер зерна стали оси № 6709 является удовлетворительным. Учитывая, что поверхность излома по периметру оси сильно деформирована и забита, анализ микроструктуры поверхностного слоя не позволил исследовать очаги зарождения усталостных трещин непосредственно в изломе, однако подтвердил отсутствие следов пластической деформации (накатки) поверхностного слоя в зоне галтели оси. Как известно, галтели оси являются зонами повышенного уровня напряжений в эксплуатации и их качественная механическая обработка, равно как и упрочняющая накатка роликами, являются важнейшими условиями обеспечения усталостной выносливости и надежности оси. Некачественная механическая обработка поверхности галтели с грубой шероховатостью на уровне Ra20 и отсутствие упрочняющей накатки роликами в совокупности существенно снизили предел выносливости оси № 6709, что привело к возникновению и развитию усталостных трещин в эксплуатации с последующим разрушением оси в месте галтельного перехода от подступичной части к моторно-осевой шейке.

По результатам проведенного исследования фрагментов оси № 6709 установлено:

1. Химический состав, механические свойства и качество макроструктуры металла оси удовлетворяют требованиям ГОСТ 4728 и ГОСТ 3281.

2. Качество механической обработки поверхности галтельного перехода от подступичной части к моторно-осевой шейке не соответствует требованиям ГОСТ 33200-2014 и конструкторской документации (параметр шероховатости галтели находится на уровне Ra20, при норме не более Ra0,8).

3. Качество упрочнения накатыванием оси не соответствует требованиям ТИ 32 ЦТ-ВНИИЖТ-95 (упрочнение накатыванием в зоне галтели не проводилось).

4. Разрушение оси произошло в холодном состоянии вследствие зарождения и развития поперечных усталостных трещин в зоне галтельного перехода между подступичной частью и моторно-осевой шейкой оси с последующим доломом.

5. Причиной возникновения усталостных трещин является некачественная механическая обработка поверхности галтели и отсутствие ее упрочняющей накатки роликами, что привело к существенному снижению предела усталостной выносливости оси в эксплуатации.

Список литературы:

1. ГОСТ 33200-2014 Оси колесных пар железнодорожного подвижного состава. Общие технические условия.
2. ГОСТ 18895-97 «Сталь. Метод фотоэлектрического спектрального анализа».
3. ГОСТ 4728-2010 «Заготовки осевые для подвижного состава железных дорог широкой колеи. Технические условия».
4. ГОСТ 1497-84 «Металлы. Методы испытания на растяжение».
5. ГОСТ 9454-78 «Металлы. Методы испытаний на ударный изгиб».
6. ГОСТ 3281-81 «Оси локомотивные железных дорог широкой колеи. Технические условия».
7. ГОСТ 10243-75 «Сталь. Методы испытаний и оценки макроструктуры».
8. ГОСТ 2999-75 «Металлы и сплавы. Метод измерения твердости по «Виккерсу».
9. ТИ 32 ЦТ-ВНИИЖТ-95 «Технологическая инструкция по упрочнению накатыванием роликами осей колесных пар локомотивов и моторных вагонов».
10. ГОСТ 1778-70 «Сталь. Металло-графические методы определения неметаллических включений».

ПРОЕКТИРОВАНИЕ REST API ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ВЕБ-СЕРВИСА ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА

Молтановский Роман Дмитриевич

студент

*Уральского Федерального Университета
имени первого Президента России Б.Н. Ельцина,
РФ, г. Екатеринбург*

Аннотация. Целью статьи является проектирование REST API с подбором оптимальных инструментов и фреймворков для разработки и продакшена веб-сервиса магазина бытовой техники.

Основным методом является подбор технологий и проектирование. Результатом исследования является выбор оптимальных инструментов и фреймворков и готовая схема REST API веб-сервиса интернет-магазина.

Ключевые слова: Spring Boot, Vue.js, REST API, PostgreSQL, HTTP, интернет-магазин.

Введение

Для разработки серверной части программы будет использоваться язык Java, фреймворк Spring Boot, Hibernate. Клиентская часть программы будет создаваться с использованием языка JavaScript и фреймворка Vue.js и рассчитана на функциональный и интуитивно понятный интерфейс, взаимодействие с сервером осуществляется с помощью веб-браузера.

Обмен данными между клиентом и сервером будет осуществляться через протокол HTTP, используя JavaScript библиотеку Axios на стороне клиента и java класс RestController на стороне сервера.

1. Слои целевой REST API

Spring Boot — это java фреймворк, целью которого является упрощение создания приложений на основе Spring. Он позволяет наиболее простым способом создать web-приложение, требуя от разработчиков минимум усилий по его настройке и написанию кода. **Spring Boot** обеспечивает по умолчанию весь необходимый набор классов и библиотек для построения бекенда REST API.

Построение REST API будет проходить по схеме: Слои сущностей данных -> Сервисный слой обработки данных сервером -> Слои REST Контроллеров Spring -> Vue.js HTTP Client -> Сервисный слой обработки данных клиентом.

1) Слои сущностей данных

Все данные веб-сервиса представлены в виде java-классов, в базе данных хранятся как сущности, отмеченные аннотацией @Entity. За формирование таблиц и преобразование java-кода в SQL отвечает фреймворк Hibernate, за очереди запросов к базе данных отвечает SpringData Jpa - механизм для взаимодействия с сущностями базы данных, обертка над JPA, реализуется через java-интерфейс JpaRepository.

2) Сервисный слой обработки данных сервером

Сервисный слой обработки данных служит для реализации бизнес-логики веб-сервиса, содержит в себе несколько подсистем, такие как:

Система генерации товаров, Система обновление БД, Система администрирования контента. На этом уровне данные проходят через большое количество различных обработок и процедур, в результате которых данные сохраняются в БД и отправляются на клиент.

3) Слои REST Контроллеров Spring

На контроллерном слое, сервер веб-сервиса принимает и обрабатывает HTTP запросы от клиента, принимает параметры и данные запросов с клиента, затем передает входящие данные на сервисный слой различным обработчикам данных, в зависимости от типа HTTP метода и URL адреса запроса.

Выбранный метод обработчика с помощью методов репозитория JpaRepository запрашивает нужные данные из БД, преобразует их в обрабатываемые классы, реализует бизнес-логику, сериализует исходящие данные в JSON и возвращает данные обратно в контролёр, который в свою очередь по протоколу HTTP возвращает данные на клиент, в качестве ответа от сервера.

4) Vue.js HTTP Client

В качестве HTTP клиента на клиентской стороне веб-сервиса выступает JavaScript библиотека Axios. Axios это клиентская библиотека, которая по умолчанию использует промисы (promise) - процесс обработки, который должен быть запущен в случае успеха и неуспеха окончания обработки функции, передает сформированные данные в HTTP запросе на сервер и принимает от него ответ.

5) Слой обработки данных клиентом

Сервисный слой на стороне клиента напоминает по структуре слой на стороне сервера, методы клиентского сервисного слоя подготавливают и обрабатывают данные как для отправки на сервер, так и для рендера на страницах приложения.

2. Дополнительные сервисы

Для работы в продакшн-среде веб-сервиса магазина бытовой техники необходим сервер-хостинг и сервер для хранения медиа-данных, поэтому серверная-часть веб-сервиса будет включать в себя функционал по погрузке медиа-контента по протоколу HTTPS, а также обработку веб-мониторинга данных о состоянии сервиса в продакшн-среде.

3. Итоговая схема REST API

В результате проектирования структуры REST API, конечный результат можно представить в виде диаграммы на рисунке 1.

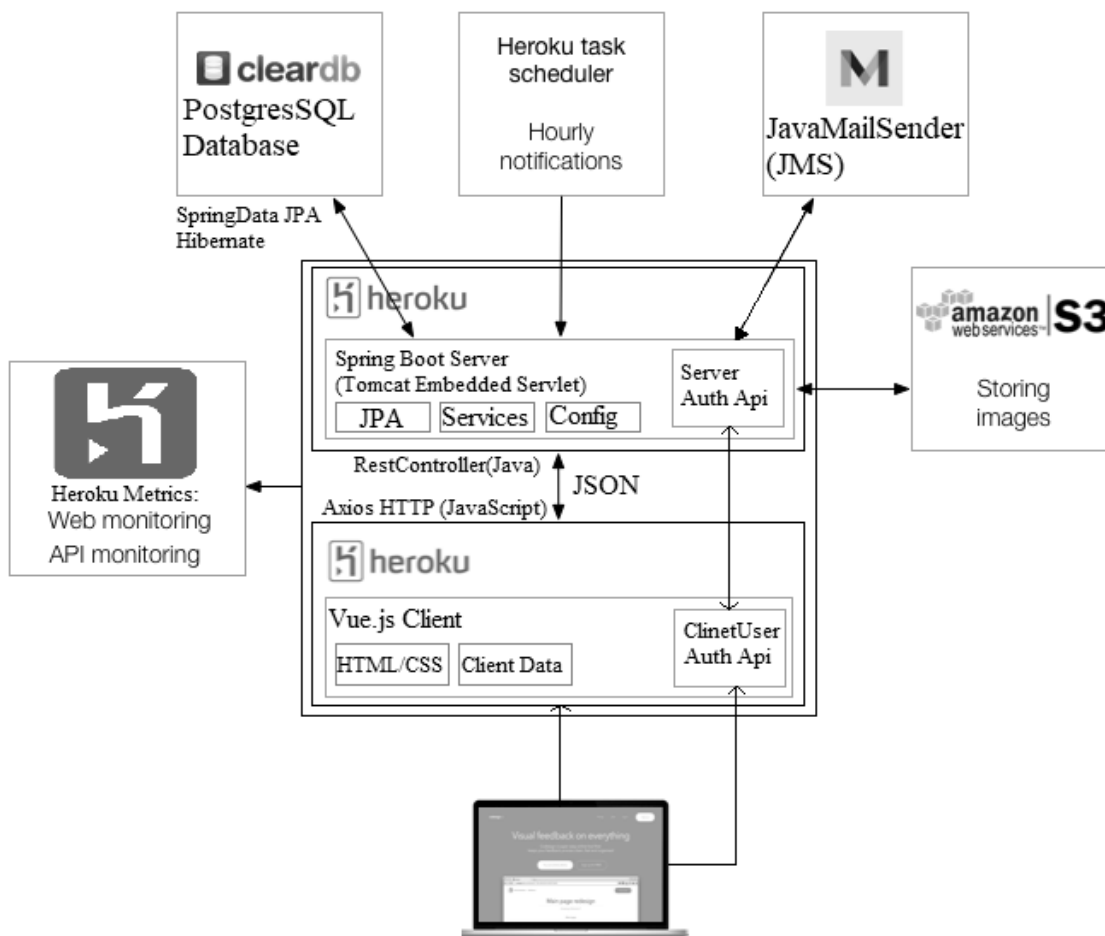


Рисунок 1. Итоговая схема REST API

Список литературы:

1. Официальный сайт проекта Spring: сайт. URL: <http://spring.io/> (дата обращения 15.10.2020). - Текст : электронный.
2. Официальный сайт проекта Vue.js: сайт. URL: <https://vuejs.org/> (дата обращения 10.10.2020). - Текст : электронный.
3. Rest-Assured : сайт. URL: <https://rest-assured.io/> (дата обращения 10.09.2020). - Текст : электронный.
4. Spring Getting Started Guides: сайт. URL: <https://spring.io/guides/> (дата обращения 10.09.2020). - Текст : электронный.

РАЗРАБОТКА ПРИЛОЖЕНИЯ «ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ ЗДОРОВЬЯ КЛИЕНТА»

Скрипова Вера Романовна

*магистрант,
Уральский Федеральный Университет
имени первого Президента России Б.Н. Ельцина,
РФ, г. Екатеринбург*

Аннотация. Цель исследования: обзор нормативных документов и стандартов в области здравоохранения, выделение критериев оценки индивидуальных параметров человеческого тела, выбор среды программирования. Основным методом является анализ информации.

Результатом исследования является разработка программного продукта, обеспечивающего комплексный подход к формированию здорового образа жизни пользователя.

Ключевые слова: здоровый образ жизни; здоровое питание; физическая активность; личный кабинет; рекомендации.

Введение

Личный кабинет здоровья клиента – это сервис, позволяющий составить подходящий режим здорового образа жизни пользователя, учитывая его индивидуальные особенности.

Посредством анализа введенных клиентом исходных данных о состоянии его здоровья, сервис вычислит и предложит набор рекомендаций относительно режима питания и уровня физической активности, необходимых для поддержания здорового образа жизни клиента.

1. Анализ нормативных документов и стандартов в области здравоохранения

Первым аспектом здорового образа жизни является физическая активность.

Недостаточная физическая активность считается четвертым из важнейших факторов риска, которые являются причинами смерти в глобальном масштабе. Программа регулярных упражнений, включающая в себя кардиореспираторные упражнения, упражнения на сопротивление, гибкость и нейромоторные упражнения, выходящие за рамки повседневной жизни, для улучшения и поддержания физической формы и здоровья, важна для большинства людей [1].

Вторым аспектом является здоровое питание.

Здоровое питание на протяжении всей жизни способствует профилактике неправильного питания во всех его формах, а также целого ряда неинфекционных заболеваний и нарушений здоровья. Точный состав разнообразного, сбалансированного и здорового питания зависит от индивидуальных особенностей (таких как возраст, пол, образ жизни и степень физической активности), культурного контекста, имеющихся местных продуктов и обычаев в области питания [2].

Одним из ключевых моментов в построении программы здорового питания является учет норм физиологических потребностей в энергии и пищевых веществах. «Нормы физиологических потребностей в энергии и пищевых веществах» – усредненная величина необходимого поступления пищевых и биологически активных веществ, обеспечивающая оптимальную реализацию физиолого-биохимических процессов, закрепленных в генотипе человека [3].

2. Анализ индивидуальных параметров человеческого тела

При разработке методики анализа индивидуальных параметров необходимо использовать математические формулы расчета параметров (расчет индекса массы тела), физических возможностей и потребностей человеческого тела (совокупность белков, жиров и углеводов) с учетом возрастной категории и индивидуальных особенностей, методы представления результатов анализа и оценки в удобном для восприятия виде.

3. Структура приложения

При выборе среды программирования учитывались возможности создания дружественного интерфейса и удобство работы с системой. Приложение разрабатывается на языке Java в среде разработки IntelliJ IDEA с использованием фреймворков Spring и Angular.

Система включает в себя два модуля: физическая активность и правильное питание. В сервисе реализуются способы расчета ИМТ (индекс массы тела), совокупность БЖУ (белки, жиры, углеводы) и разрабатываются основы подбора тренировочной программы и режима правильного питания.

4. Заключение

В результате исследования выделены основные аспекты здорового образа жизни, разработана методика оценки параметров человеческого тела, определены структура и инструменты для разработки личного кабинета здоровья клиента.

Список литературы:

1. Всемирная организация здравоохранения, 2010. Глобальные рекомендации по физической активности для здоровья. Женева, Швейцария.
2. Всемирная организация здравоохранения. Здоровое питание. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.who.int/news-room/fact-sheets/detail/healthy-diet> (23 октября, 2018).
3. Роспотребнадзор. Рациональное питание. Нормы физиологических потребностей в энергии и пищевых веществах для различных групп населения Российской Федерации. Методические рекомендации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legalacts.ru/doc/mr-2312432-08-normy-fiziologicheskikh-potrebnostei-v-energii/> (18 декабря, 2008).

РУБРИКА «ЭКОНОМИКА»

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИЯ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В ГОРОДЕ НОВЫЙ УРЕНГОЙ

Василишин Василий Николаевич

*магистрант,
ОУ ВО Южно-Уральский технологический университет,
РФ, г. Челябинск*

Бойко Евгений Александрович

*научный руководитель, ст. преподаватель,
ОУ ВО Южно-Уральский технологический университет,
РФ, г. Челябинск*

Государственная молодёжная политика – самостоятельное направление деятельности государства, а также сфера межведомственного взаимодействия, представляющая систему мер нормативно-правового, финансово-экономического, организационно-управленческого, информационно-аналитического, научного и кадрового характера, реализуемых на основе взаимодействия с институтами гражданского общества и гражданами.

В таблице 1 представлены основные понятия, представляющие молодёжную политику.

Таблица 1.

Понятия, представляющие молодёжную политику РФ

Термин	Определение
Молодежь	Граждане Российской Федерации в возрасте от 14 до 30 лет. В отношении иностранных граждан и лиц без гражданства в возрасте от 14 до 30 лет молодёжная политика осуществляется в соответствии международными нормами и Соглашениями
Молодая семья	Состоящие в первом зарегистрированном браке мужчина и женщина, в первые три года после заключения брака (в случае рождения детей – без ограничения продолжительности брака), возраст каждого из которых не превышает 30 лет, либо неполная семья, состоящая из одного родителя, возраст которого не превышает 30 лет, имеющего детей. При этом для участников жилищных программ возраст супругов увеличивается до 35 лет
Молодежное общественное объединение	Зарегистрированное в установленном законом порядке добровольное объединение граждан в возрасте до 30 лет, объединившихся на основе общности взглядов и интересов, уставная деятельность которого направлена на обеспечение социального становления и всестороннего развития молодёжи, а также союзы (ассоциации) указанных объединений

Основная цель государственной молодёжной политики – создание условий для развития молодого человека, обладающего устойчивой системой ценностей гражданственности, владеющего качественными компетенциями и навыками, способствующими его профессиональной и творческой самореализации [25, С. 52].

Регулирование молодёжной политики осуществляется всеми уровнями власти. На муниципальном уровне вопросами молодёжной политики занимается Управление по работе с молодёжью и общественностью Администрации города Новый Уренгой [2].

Подведомственными учреждениями Управления по работе с молодёжью и общественностью Администрации города Новый Уренгой реализующие молодёжную политику являются:

- Муниципальное бюджетное учреждение «Молодёжный ресурсный центр»;
- Муниципальное автономное учреждение молодёжный центр «Норд»;
- Муниципальное автономное учреждение Молодёжный центр «Молодёжный» [2].

В подведомственных учреждениях сферы молодёжной политики г. Новый Уренгой стабильно работают клубные объединения: МАУ МЦ «Молодёжный» - 12, МАУ МЦ «Норд» - 9, МБУ «Молодёжный ресурсный центр» - 24. В таблице 2 представлено количество мероприятий подведомственных учреждений за период 2017 - 2019 гг.

Таблица 2.

Количество мероприятий подведомственных учреждений за период 2017 - 2019 гг., (ед.) [2]

Учреждения	Год			Итого за период 2017 – 2019 гг.	Изменения 2019 г. к 2017 г.	
	2017	2018	2019		Абс.	Относ., %
МАУ МЦ «Молодёжный»	98	102	118	318	20	120
МАУ МЦ «Норд»	28	34	53	115	25	189
МБУ «Молодёжный ресурсный центр»	380	410	435	1225	55	114
Итого	506	546	606	1658	100	119

Из данных в таблице 2 можно сделать вывод, что количество мероприятий подведомственных учреждений с каждым годом увеличивается. В МБУ «Молодёжный ресурсный центр» количество проводимых мероприятий значительно больше, чем в МАУ МЦ «Молодёжный» и МАУ МЦ «Норд».

Одна из самых популярных форм молодёжной политики в Российской Федерации является организация и проведения Всероссийской форумной кампании, поэтому молодёжь г. Новый Уренгой принимает активное участие в реализации своих проектов. В таблице 3 представлено количество участников мероприятий Всероссийской форумной кампании всех уровней от муниципального образования город Новый Уренгой за период 2017-2019 гг.

Таблица 3.

Количество участников мероприятий Всероссийской форумной кампании всех уровней от муниципального образования город Новый Уренгой за период 2017-2019 гг., (чел.)

Наименование	Год			Изменения 2019 г. к 2017 г.	
	2017	2018	2019	Абс.	Относ., %
Количество участников	43	63	78	35	181

Из данных таблицы 3 следует, что с каждым годом увеличивается количество участников Всероссийских форумов, что благоприятно сказывается на развитии проектной деятельности среди молодежи.

Также неуклонно повышается качество подготовки проектов. Сумма грантовой поддержки проектов участников Всероссийских форумных кампаний от муниципального образования город Новый Уренгой за период 2017-2019 гг. представлена в таблице 4.

Таблица 4.

Сумма грантовой поддержки проектов участников Всероссийских форумных кампаний от муниципального образования город Новый Уренгой за период 2017 – 2019 гг., (тыс. руб.)

Наименование	Год			Изменения 2019 г. к 2017 г.	
	2017	2018	2019	Абс.	Относ., %
Сумма грантовой поддержки	290	305	1100	810	379

Из данных в таблице можно сделать вывод, что в 2019 г. сумма грантовой поддержки увеличилась на 279 % по сравнению с прошлыми годами.

МАУ МЦ «Норд» организует здоровый досуг подростков и молодёжи через техническое творчество. В рамках данного направления на базе МАУ МЦ «Норд» действуют 5 объединений, в которых занимается около 100 воспитанников. Временное трудоустройство несовершеннолетних в возрасте от 14 до 18 лет осуществляется, в соответствии с региональным трехсторонним соглашением «О минимальной заработной плате в Ямало-Ненецком автономном округе». В МО г. Новый Уренгой временные рабочие места созданы в организациях города, среди них муниципальные учреждения и предприятия [2]. В таблице 5 представлено количество трудоустроенной молодежи за период 2017 – 2019 гг.

Таблица 5.

Количество трудоустроенной молодежи за период 2017 – 2019 гг., (чел.)

№	Наименование показателя	Год			Изменения 2019 г. к 2017 г.	
		2017	2018	2019	Абс.	Относ., %
1	Трудовой Отряд Главы города	225	302	230	5	102
2	Предприятия города	521	523	430	-91	82
	ООО «Газпром добыча Уренгой»	270	270	210	-60	77
	АО «Урегойдорстрой»	79	106	-	-	-
	АО «Уренгойжилсервис»	46	26	18	-28	39
	Муниципальное унитарное предприятие автомобильного транспорта	12	12	12	0	100
	ООО «Газпром добыча Ямбург»	22	5	18	-4	81
	ОАО «Севернефтегазпром»	20	30	120	100	600
	ОАО «Ямальская железнодорожная компания»	28	-	6	-22	21
	ООО «Приполярбурсервис»	30	-	-	-	-
	Прочее	14	74	46	32	328
3	Муниципальные учреждения	111	184	163	52	146
	Департамент образования	76	138	136	60	178
	Управление культуры	11	7	2	-9	18
	Управление физической культуры и спорта	12	25	19	7	158
	Управление по работе с молодежью и общественностью	12	6	6	-6	50
	Управление по труду и социальной защите населения	-	8	-	-	-
	Итого	857	1 009	823	-34	96

По данным в таблице 5 можно сделать вывод, что в связи с тем, что в 2019 году уменьшилось количество предприятий и организаций города, создающих временные рабочие места (в 2018 году – 25, в 2019 году – 19) – уменьшилось и количество трудоустроенных подростков. Так же спад по количеству трудоустроенных подростков обусловлен снижением количества созданных рабочих мест (ООО «Газпром добыча Уренгой» в 2018 году трудоустроили 270 чел., в 2019 – 240 чел., АО «Уренгойдорстрой» в 2018 году трудоустроили 106 чел., в 2019 году – не создано временных рабочих мест для подростков). С целью популяризации предпринимательской деятельности, стимулирования молодёжи к участию в разработке и реализации бизнес - проектов, повышения знаний и профессиональных навыков молодёжи в вопросах предпринимательской деятельности, поддержки молодёжных инициатив по разработке и реализации перспективных бизнес - проектов, Департамент молодёжной политики и туризма автономного округа совместно с департаментом экономики Ямало-Ненецкого автономного округа проводят конкурс молодёжных бизнес - проектов «Свое дело». В таблице 6 представлены данные участия молодых предпринимателей Нового Уренгоя в конкурсе «Свое дело» за период 2017-2019 гг.

Таблица 6.

**Данные участия молодых предпринимателей Нового Уренгоя
в конкурсе «Свое дело» за период 2017-2019 гг.**

Наименование	Год			Итого за период 2017-2019 гг.	Изменения 2019 г. к 2017 г.	
	2017	2018	2019		Абс.	Относ.,%
Количество участников, (чел.)	24	14	21	59	-3	87,5
Количество проектов, допущенных к защите, (ед.)	3	6	8	17	5	160
Количество победителей, (чел.)	2	2	3	7	1	150

В целом, можно сказать, что работа осуществляется на высоком уровне, реализуются главные направления в сфере молодёжной политики, наблюдается высокая степень удовлетворенности молодёжи, достаточное количество клубных формирований и большое количество мероприятий. Однако, следует остановиться на основных проблемах, связанных с реализацией молодёжной политики. Первоочередной проблемой является недостаточное количество специализированных кадров. Так, по данным на 31.12.2019 подведомственные учреждения укомплектованы кадрами на 86 %. МАУ МЦ «Молодежный» - 93 %, МАУ МЦ «Норд» - 80 %, МБУ «МРЦ» - 83 %. То есть, можно сказать, что 100 % укомплектованности кадров нет. Так же, на квалификации кадров молодёжной политики сказывается отсутствие на Ямале учреждения высшего образования с направлением подготовки «Организация работы с молодёжью». Вместе с тем следует отметить, что муниципальная служба не является привлекательной для высококвалифицированных специалистов с точки зрения материального обеспечения. Важным аспектом повышения профессионализма в этой связи является организация переподготовки и повышения квалификации.

Список литературы:

- 1 Официальный сайт Департамента молодёжной политики и туризма Ямало-Ненецкого автономного округа [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dmpt.yanao.ru>. – Дата обращения 18.06.2020.

- 2 Официальный сайт Управления по работе с молодежью и общественностью Администрации г. Новый Уренгой // Отчет деятельности за 2019 г. // Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <http://www.nurmolod.ru/33-struktura-upravlenija-otchet-2019.html>. – Дата обращения 18.06.2020.
- 3 Официальный сайт Управления по работе с молодежью и общественностью Администрации г. Новый Уренгой // Подведомственные учреждения // Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <http://www.nurmolod.ru/articles/podvedomstvennye-uchrezhdenija>. – Дата обращения 19.06.2020.

НАПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ И ПРОБЛЕМЫ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В ГОРОДЕ НОВЫЙ УРЕНГОЙ

Василишин Василий Николаевич

магистрант,
ОУ ВО Южно-Уральский технологический университет,
РФ, г. Челябинск

Бойко Евгений Александрович

научный руководитель,
старший преподаватель,
ОУ ВО Южно-Уральский технологический университет»,
РФ, г. Челябинск

Государственная молодёжная политика – самостоятельное направление деятельности государства, а также сфера межведомственного взаимодействия, представляющая систему мер нормативно-правового, финансово-экономического, организационно-управленческого, информационно-аналитического, научного и кадрового характера, реализуемых на основе взаимодействия с институтами гражданского общества и гражданами. Приоритетными направлениями государственной молодёжной политики в Российской Федерации представлены на рисунке 1.

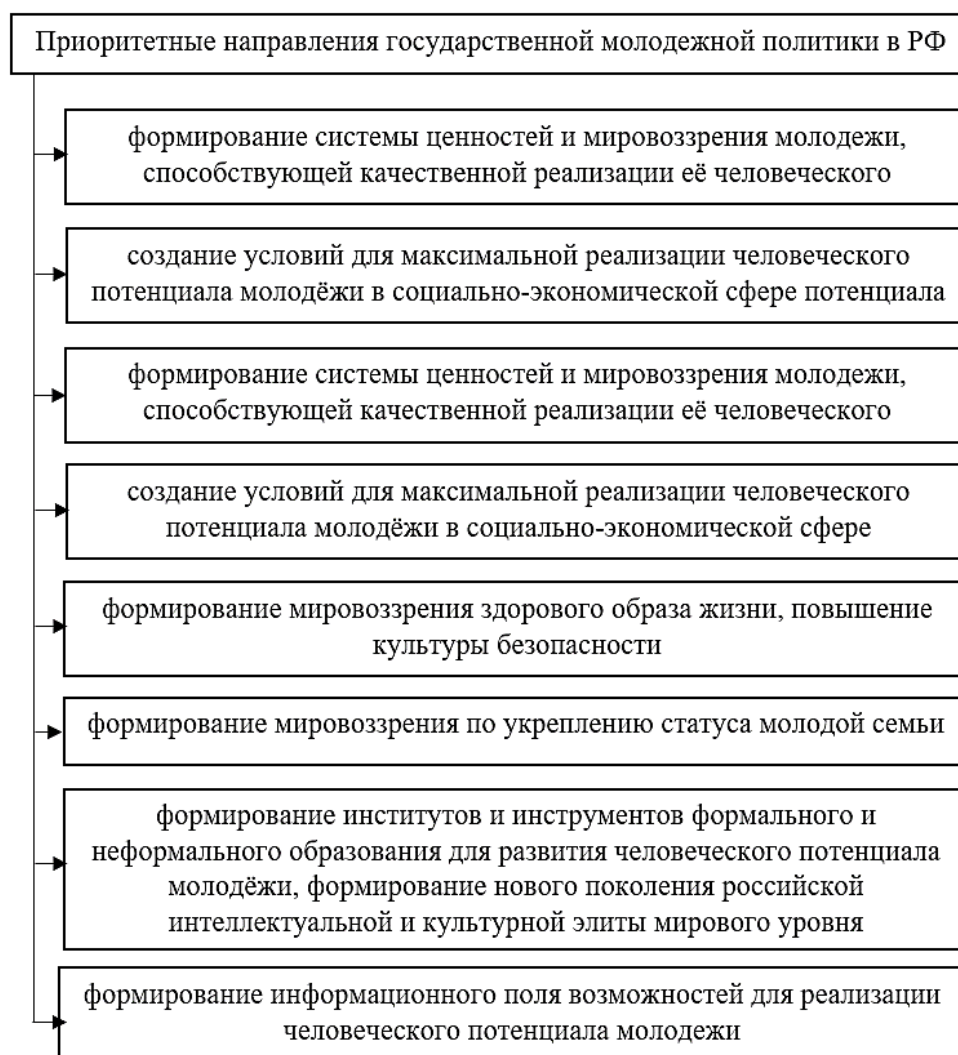


Рисунок 1. Приоритетные направления молодёжной политики

Преимущественное выделение молодого поколения среди остальных групп населения может быть аргументировано тем, что молодежь знает, разделяет и принимает цели и задачи общественного развития, связывает с ними свои жизненные перспективы, обладает всеми качествами для ответа на новые вызовы современности в форме адаптации и самостоятельного осуществления необходимых инноваций. Она обеспечена ресурсами и возможностями для активного включения в решение задач достижения общественного прогресса.

На муниципальном уровне вопросами молодежной политики занимается Управление по работе с молодёжью и общественностью Администрации города Новый Уренгой. На муниципальном уровне Управление по работе с молодёжью и общественностью Администрации города Новый Уренгой в своей деятельности руководствуется Конституцией Российской Федерации, федеральными конституционными законами, федеральными законами, указами и распоряжениями Президента Российской Федерации, постановлениями и распоряжениями Правительства Российской Федерации, законами Ямало-Ненецкого автономного округа, нормативными правовыми актами Губернатора Ямало-Ненецкого автономного округа и Администрации Ямало-Ненецкого автономного округа, Уставом муниципального образования город Новый Уренгой, муниципальными правовыми актами, настоящим Положением.

Одним из основных документов, регулирующих молодёжное самоуправление является Постановление Администрации муниципального образования г. Новый Уренгой Ямало-Ненецкого автономного округа от 7 апреля 2014 г. № 98 «О создании Молодежного совета Нового Уренгоя при Главе города Новый Уренгой» (с изменениями и дополнениями), который регламентирует цели, задачи и полномочия Молодежного совета [2].

Целью молодежной политики МО г. Новый Уренгой является создание правовых, экономических и организационных условий, гарантий и стимулов для реализации молодыми гражданами своих конституционных прав с учетом возрастных особенностей, а также для участия молодых граждан в системе общественных отношений и полной их самореализации в интересах Российской Федерации, автономного округа и муниципального образования [3].

Основными задачами молодежной политики МО г. Новый Уренгой являются:

- реализация системного комплексного подхода к решению молодежных проблем, предусматривающего объединение усилий различных социальных институтов;
- создание условий для осуществления предпринимательской деятельности молодых граждан;
- поддержка молодых специалистов;
- содействие социальному становлению, духовному, физическому развитию молодежи;
- формирование семейных ценностей и поддержка молодой семьи;
- пропаганда здорового образа жизни и противодействие наркомании и иным асоциальным тенденциям в молодежной среде;
- повышение трудового потенциала молодежи.

Подведомственными учреждениями Управления по работе с молодёжью и общественностью Администрации города Новый Уренгой реализующие молодежную политику являются:

- Муниципальное бюджетное учреждение «Молодежный ресурсный центр». Основной целью деятельности Учреждения является создание условий для успешной социализации и эффективной самореализации молодежи, развитие ее потенциала;
- Муниципальное автономное учреждение молодежный центр «Норд». Целью учреждения является вовлечение молодежи в инновационную деятельность и научно-техническое творчество, поддержка и взаимодействие с общественными организациями и движениями;
- Муниципальное автономное учреждение Молодёжный центр «Молодёжный». Основной целью деятельности Учреждения является организация мероприятий с детьми и молодёжью на территории муниципального образования г. Новый Уренгой. Учреждение выполняет основную задачу - помочь молодому человеку найти своё место в жизни, самореализоваться, сформироваться как целостная и многогранная личность [4].

На протяжении последних десяти лет на территории муниципального образования сформировано и развивается самостоятельное направление внутренней политики муниципального образования город Новый Уренгой по отношению к молодежи: создана организационная структура, молодежная инфраструктура, кадровое обеспечение, выработан механизм программно-целевого метода бюджетного планирования, позволяющего обеспечить четкое определение приоритетов работы, адресность, последовательность, преемственность и контроль инвестирования бюджетных средств в молодежную сферу. Одна из основных проблем современности – увеличение количества молодёжи, подвергнутой вредным привычкам. По официальным статистическим данным, в ЯНАО и в городе Новый Уренгой растёт доля лиц в возрасте до 26 лет, впервые зарегистрированных потребителей наркотических средств, по отношению к числу лиц данной возрастной категории. Алкогольные напитки (включая пиво) потребляют 66% молодёжи в возрасте 14 – 30 лет. Потреблять алкогольные напитки начинают рано. В 14 – 16 лет пьёт каждый второй, а в 17 лет доля молодых лиц, потребляющих алкогольные напитки, превышает 70%.

Всё это тормозит развитие молодёжного сообщества, и задача органов власти заключается не только в констатации существования негативных проявлений, но и в активной защите молодёжи путём развития и стимулирования инициатив, как самих граждан, так и молодёжных общественных организаций. Сегодня в округе, как и по всей России, молодые люди активно реализуют свое гражданское право на объединение.

Сфера деятельности молодежных общественных объединений:

- патриотическое воспитание;
- поддержка молодых лидеров;
- трудоустройство молодежи;
- воспитание толерантности;
- работа с «трудной» молодежью;
- демографическая ситуация и внимание молодым семьям;
- поддержка талантливой молодежи.

Вместе с тем, остаётся ещё ряд насущных проблем, таких как организация досуга и консультационно-правовое обеспечение молодых граждан, требующих целенаправленного вложения финансовых средств, объединения усилий различных государственных учреждений и ведомств, привлечения организационного потенциала общественных объединений и иных некоммерческих организаций. Все перечисленные выше проблемы требуют системного решения и применения эффективных механизмов и методов преодоления кризисных явлений в молодёжной среде, так как проявляются во всех сферах жизнедеятельности молодёжи и носят объективный характер.

Список литературы:

- 1 Об утверждении Основ государственной молодежной политики РФ на период до 2025 г.: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29 ноября 2014 г. № 2403-р // Собрание законодательства Российской Федерации. –2014. – № 50. – Ст. 7185.
- 2 О создании Молодежного совета Нового Уренгоя при Главе города Новый Уренгой: Постановление Администрации муниципального образования г. Новый Уренгой Ямало-Ненецкого автономного округа от 7 апреля 2014 г. № 98 // Администрация МО г. Новый Уренгой. – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <http://www.newurengoy.ru>. – Дата обращения 11.02.2020.
- 3 Официальный сайт Департамента молодежной политики и туризма Ямало-Ненецкого автономного округа [Электронный ресурс] // Положение «Об Управлении по работе с молодёжью и общественностью Администрации города Новый Уренгой» // Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <https://dmpt.yanao.ru/documents/other/13546/>. – Дата обращения 12.02.2020.
- 4 Официальный сайт Управления по работе с молодежью и общественностью Администрации г. Новый Уренгой // Подведомственные учреждения // Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <http://www.nurmolod.ru/articles/podvedomstvennye-uchrezhdenija>. – Дата обращения 18.02.2020.

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Галимова Карина Маратовна

*магистрант,
Тюменский индустриальный университет,
РФ, г. Тюмень*

INCREASING THE EFFICIENCY OF USE OF LABOR RESOURCES OF OIL AND GAS ENTERPRISES

Karina Galimova

*Master student,
Tyumen Industrial University,
Russia, Tyumen*

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению направлений повышения эффективности использования трудовых ресурсов нефтегазовых предприятий. В статье обозначены вопросы, касающиеся рассмотрения особенностей управления трудовыми ресурсами нефтегазовых предприятий и путей повышения эффективности их использования.

Abstract. The article is devoted to the consideration of the directions of increasing the efficiency of the use of labor resources of oil and gas enterprises. The article identifies issues related to the consideration of the features of labor resources management of oil and gas enterprises and ways to improve the efficiency of their use.

Ключевые слова: трудовые ресурсы, эффективность использования трудовых ресурсов, нефтегазовые предприятия, анализ использования трудовых ресурсов.

Keywords: labor resources, efficiency of labor resources use, oil and gas enterprises, analysis of labor resources use.

Практически любая деятельность нефтегазового предприятия всегда связана с людьми, которые работают на этом предприятии. Затраты на оплату труда составляют значительную часть производственных затрат компании. Поэтому повышение их эффективности является одним из важнейших направлений стратегического развития нефтегазовых предприятий. Эффективное использование трудовых ресурсов на нефтегазовом предприятии в целом определяет эффективность производственного процесса и качество его продукции. Существующие трудовые ресурсы, эффективное использование и уровни производительности оказывают существенное влияние на рост производства нефтегазовых предприятий, а также на повышение эффективности всего процесса производства. Первоочередным вопросом в деятельности нефтегазовых предприятий является вопрос о том, как сделать управление трудовыми ресурсами эффективным и действенным, его конкретные показатели могут быть проверены на опыте. Поэтому можно выделить пять наборов таких показателей, из которых первые три группы представляют экономическую эффективность, а четвертая и пятая группы - социальные:

- эффективность результатов операционной деятельности (общая экономическая эффективность, показателями которой являются прибыль, рентабельность, производительность, рост оборота и качество для удовлетворения спроса);

- материальная эффективность производственного процесса (показатели: отклонение от плана, отклонение, рекламация, своевременная доставка, качество продукции);

- нематериальная эффективность производства (показатели: точность и время для решения проблем, готовность к инновациям, преодолению, устранению неопределенности, определенности цели, точности и своевременности информации и так далее);

- отношение к работе (удовлетворенность работой, энтузиазм, доля потерянного рабочего времени, жалобы, способность брать на себя ответственность и так далее);

- отношение к отношениям с другими людьми (восприятие влияния, готовность к сотрудничеству, дружба, согласие, уважение, доверие, групповая сплоченность и так далее). Важнейшим показателем эффективности использования трудовых ресурсов нефтегазовых предприятий является производительность труда. Для роста производительности труда наиболее важными инвестициями являются образование, повышение квалификации и переподготовка кадров, что заключается в улучшении использования трудовых ресурсов. Нельзя добиться положительного изменения динамики производительности труда, только улучшить производственную базу экономики. Использование современного технологического оборудования требует высококвалифицированной рабочей силы. По оценкам специалистов в стране и за рубежом, качество рабочей силы определяет 10-15 процентов уровня производительности труда. Важность человеческого фактора в первую очередь отражается на индивидуальном уровне повышения производительности труда работников на нефтегазовых предприятиях. Это зависит не только от внешних факторов работника, но и от его личностных качеств, включая как цель: формирование опыта работы, так и субъективную: качество работы и отношение к работе.

Список литературы:

1. Беляцкий Н.П. Управление персоналом [Текст] / Учебное пособие / Н.П. Беляцкий // ИП «Экоперспектива». - 2017. - 320 с.
2. Блинов А.О. Искусство управления персоналом [Текст] / Учебное пособие / А.О. Блинов // М.: ГЕЛАН. - 2016. - 411 с.
3. Веснин В.Р. Практический менеджмент персонала [Текст] / Учебное пособие / В.Р. Веснин // Пособие по кадровой работе. М. : Юристъ. - 2016. - 496 с.
4. Егошин А.П. Мотивация трудовой деятельности [Текст] / Учебное пособие / А.П. Егошин / Н.Новгород: НИМБ. - 2017. - 320 с.
5. Жуков А.Л. Методы стимулирования с учетом результатов деятельности организации [Текст] / А.Л. Жуков // Справочник кадровика. - 2017. - № 5. - с. 79-84.
6. Кибанов А.Я. Основы управления персоналом [Текст] / Учебное пособие / А.Я. Кибанов / М. ИНФРА-М. - 2016. – 304 с.
7. Наполов Р. Демотивация персонала: путь решения проблемы [Текст] / Р. Наполов // Служба кадров и персонал. - 2017. - № 4. – с. 64-68.

РАЗРАБОТКА ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Гурчиани Доминика Гизлаевна

*магистрант,
Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи*

Аннотация. В данной статье проведен анализ принципов формирования финансовой стратегии предприятия и разработка ее на перспективу. Автором дано определение финансовой стратегии предприятия. Рассмотрены основные принципы формирования финансовой стратегии предприятия. Разработан план реализации финансовой стратегии предприятия на перспективу.

Abstract. This article analyzes the principles of forming a financial strategy of an enterprise and developing it for the future. The author defines the financial strategy of the enterprise. The main principles of forming the financial strategy of the enterprise are considered. A plan for implementing the company's financial strategy for the future has been developed.

Ключевые слова: финансовая стратегия, предприятие, разработка, перспективы, развитие, планирование, принципы.

Keywords: financial strategy, enterprise, development, prospects, development, planning, principles.

В условиях жесткой конкуренции фирмам необходимо научиться выживать. А для этого необходимо грамотно подойти к вопросам рассмотрения и разработки финансовой стратегии предприятия и принципам ее формирования.

Концепции формирования финансовых стратегий развития предприятий включают в себя такие вопросы, как стратегическое управление, маркетинг, развитие интеллектуального капитала, подробно рассмотренные в работах А.Л. Гапоненко, Т.М. Орловой, А.П. Панкрухина, Т. Стюарта, Х. Итами и др., организационное проектирование, построение организационных структур, которым посвящены исследования Ю.С. Дульщикова и Б.З. Мильнера, формирование человеческого капитала и управленческих команд, представленное в работах В.И. Корниенко и Ю.В. Шурдовой, внедрение информационных технологий, исследованное В.А. Николаевым, мотивационное управление, рассмотренное в работах Н.И. Захарова, Ю.Н. Барышникова и др.

Целью проведения данного исследования является – анализ принципов формирования финансовой стратегии предприятия и разработка ее на перспективу.

Финансовая стратегия предприятия – это определение основных долгосрочных целей и задач организации и установка схемы действий, распределение ресурсов, которые нужны для достижения целей. По нашему мнению, финансовая стратегия - набор правил для принятия решений, которыми организация руководствуется в своей деятельности [5, с.300].

В целом стратегия – это такая модель действий, которая служит для достижения целей организации. Она содержит в себе определенные схемы принятия решений в зависимости от изменений среды, которые помогают уточнить и скорректировать основные направления деятельности. Следует отметить, что финансовая стратегия формируется на перспективу и зависит от конкретных целей и задач, стоящих перед предприятием в ближайшей и долгосрочной перспективе. Также необходимо учитывать влияние внешних и внутренних факторов при формировании финансовой стратегии. Это поможет уберечь фирму от нежелательных рисков и потерь. Важно всегда учитывать момент времени при разработке стратегии. Так как с течением времени многие параметры могут сильно изменяться. Следовательно, допустим вариант корректировки финансовой стратегии фирмы. Кроме того, также могут вноситься дополнения, а в отдельных случаях и полное переформулирование самой стратегии.

В любом случае, она не должна противоречить миссии самого предприятия [6, с.19]. Суть стратегического планирования состоит в создании стратегий и разработке программ, предназначенных для решения определенных задач. Стратегическое планирование – это процесс, состоящий в определении целей организации, ресурсов, используемых для достижения

этих целей, и также включает в себя политику проведения стратегического курса по достижению данных целей. Стратегическое финансовое планирование имеет несколько важных принципов. Во-первых, как правило, стратегия вырабатывается высшим руководством; также, стратегический план должен основываться на конкретных исследованиях и фактических данных; разрабатываемый стратегический план должен обладать гибкостью, чтобы в случае необходимости его можно было изменить: и наконец, планирование должно содействовать успеху организации [1, с. 132].

Рассмотрим основные принципы формирования финансовой стратегии предприятия:

1. Стратегия должна учитывать, что любое предприятие является открытой системой способной к самоорганизации. Она должна быть прозрачной для участников организационного процесса и руководства самой организации. Участники предприятия также должны находиться в постоянном обмене информацией с остальными ее участниками, уметь проявлять навыки и умения самоорганизации. Это позволит сделать предприятие независимым и устойчивым [4, с. 111].

2. Формирование финансовой стратегии должно осуществляться с учётом интересов доминантных сфер (ресурсов никогда не бывает достаточно. Нужно чётко знать, что приносит прибыль устойчивость известность и их интересы учитывать в первую очередь). Считаем, что здесь необходимо исходить из принципа целесообразности и эффективности. Лишние затраты не нужны предприятию, они принесут ему дополнительные расходы, а это в свою очередь повлияет на прибыль. Четко продуманная политика позволит увязать все элементы процесса в единое целое и сформировать рациональный механизм ее реализации.

3. Необходимо обеспечивать гибкость разработанной финансовой стратегии (гибкость включает 2 аспекта: способность своевременно корректировать решения так как предсказать все изменения среды невозможно, способность перенаправлять ресурсы из одних подразделений в другие с целью решения стратегических задач). Кроме того, возможность изменения стратегии при неблагоприятных условиях позволяет сделать предприятие устойчивым и независимым от внешних факторов [3, с. 40].

4. Обеспечение альтернативности обеспечения стратегического выбора, то есть стратегия может выбираться из достаточного количества альтернатив. Считаем, что предприятию целесообразно разрабатывать несколько вариантов стратегий. Выбор того или иного варианта будет зависеть от конкретной ситуации, целей и задач, стоящих перед ним.

5. Обеспечение использования в процессе разработки стратегии результатов технологического прогресса. Инновационные решения придадут стратегии предприятия индивидуальность и креативность. При разработке финансовой стратегии следует ориентироваться на зарубежные направления и модели [2, с. 115]. План реализации финансовой стратегии предприятия представлен на рисунке 1.



Рисунок 1. План реализации финансовой стратегии предприятия

На современном этапе разработка стратегии должна учитывать некоторые особенности:

1. Расширенное предложение продукции.
2. Взаимосвязь и взаимозависимость технологий (возможность использовать схожие технологии в разных сферах).
3. Размывание границ между отраслями и сегментами (конкуренция не только между прямыми аналогами) [6, с. 8].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что формирование финансовой стратегии предприятия представляет собой очень сложный процесс по формированию четкого плана действий организации на перспективу.

Разработка финансовой стратегии предприятия включает в себя знание и использование основных принципов управления и планирования. Данные принципы дают понять характер и содержание деятельности хозяйствующего субъекта. Но разрабатывая стратегии, следует помнить, что возможности и угрозы имеют способность перетекать в противоположное значение. Неиспользованная возможность станет угрозой, если ее увидит и использует конкурент. Следовательно, нужно очень тщательно подходить к вопросу разработки финансовой стратегии предприятия.

Список литературы:

1. Басовский Л.Е. Стратегический менеджмент / Л.Е. Басовский. – М.: ИнфраМ, 2018. – 412 с.
2. Багиев Г.Л. Основы маркетинговых исследований / Г.Л. Багиев. - СПб: СПбУЭФ, 2017. – 541 с.
3. Гольдштейн Г.Я. Основы менеджмента: учебное пособие, изд 2-е, дополненное и переработанное. / Г.Я. Гольдштейн. - Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2016. - 250 с.
4. Еферин В.П. Оценка конкурентоспособности при маркетинговых исследованиях / В.П. Еферин. - М., 2018. – 656 с.
5. Зимин Н.Е. Анализ и диагностика финансового состояния предприятий: учебное пособие / Н.Е. Зимин. - М.: НКФ «ЭКМОС», 2017. - 150 с.
6. Завьялов П.С. Формула успеха: маркетинг / П.С. Завьялов. - М.: Международные отношения, 2018. – 341 с.

КОРОНАВИРУСНАЯ ЭКОНОМИКА: КТО ТЕРЯЕТ, А КТО ЗАРАБАТЫВАЕТ НА ЭПИДЕМИИ?

Игнатосян Рустам Аркадьевич

студент,

Сочинский государственный университет,

РФ, г. Сочи

Аннотация. В данной статье рассматривается как сильно повлияла пандемия, вызванная коронавирусной инфекцией, на бизнес всего мира.

Ключевые слова: коронавирус, пандемия, эпидемия, экономика, убытки, доходы.

Эпидемия коронавируса наносит всему человечеству двоянный удар: как заболевание и причина крупнейшего экономического упадка начиная с 2008 года. Тревога на рынках и неуверенность в завтрашнем дне создают колоссальное напряжение для бизнеса. Экономическая ситуация еще сильнее усугубляется ограничивающими мероприятиями, вводимыми государствами по всему миру для того, дабы пресечь дальнейшее развитие этого вируса.

Впрочем, в данной обстановке есть и такие, для кого пандемия-отличный шанс подзаработать, увеличить рынок реализации или отделаться от конкурирующих компаний. Для кого коронавирус возможно обернется разорением, а для кого, напротив, пандемия пойдет на пользу

Кто проигрывает от этой пандемии? От коронавируса пострадали почти все отрасли экономики.

В Китае, в связи с введением карантина, были временно закрыты фабрики и заводы, и объем промышленного выпуска в январе-феврале снизился в среднем на 13,5% — это самый высокий показатель за минувшие 30 лет. Это снижение особенно тревожно, принимая во внимание значение Китая в глобальной экономике — он является вторым по объему ВВП государством и одним из самых крупных экспортеров продукции в мире. Большинство промышленных и инновационных предприятий планеты имеют производственные мощности в Китае. Впрочем, наибольшее влияние на их доходы оказывает не настолько закрытие фабрик и заводов, сколько снижение востребованности их товаров по всей планете.

Фирма Apple, на самом деле, уже оповестила инвесторов о "значительном снижении" своей выручки в первом квартале 2020 года. Они замечают, что потребность в смартфонах и прочем оборудовании компании по всей планете снизилась из-за распространившегося коронавируса. Интернет-гиганты Google и Facebook тоже заявили о потерях. Они связывают этот факт с снижением выручки от рекламы-самого крупного источника прибыли. Конкретные числа пока не названы, так как обстановка с распространением коронавируса все еще развивается.

Эпидемия коронавируса поразила и самых крупных автопроизводителей. Компании, такие как Volkswagen и Fiat Chrysler, также объявили о прекращении работы своих заводов в Странах Европы. Потребность в свежих автомобилях только на территории США в 2020 году возможно снизится на 1,6 млн автомобилей, а автопроизводство во всем мире к концу 2020 года возможно сократится на 16%.

Тем не менее, значительная часть потерь, вызванных пандемией, пришлась на сектор туризма. Из-за сдерживания движения между государствами, закрытия границ и запрета на перевозки промышленность понесла мгновенные убытки.

Только в США компании, которые работают в туристическом секторе, не получают минимум \$24 млрд. доходов от иностранных туристов. В Италии — европейском эпицентре эпидемии — ожидают уменьшения количества туристов в 2020 году, по меньшей мере, на 30 миллионов человек, или на 50%.

По данным Всемирного совета по вопросам путешествий и туризма, пандемия коронавируса может привести к исчезновению около 50 миллионов рабочих мест в туристической отрасли. «COVID-19 — это большая угроза всей туристической отрасли, а также тем людям, которые в ней работают, и тем, которые еще хотят путешествовать», — заявили в организации.

Существенные убытки коронавирус нанес и авиаперевозкам. По расчетам аналитиков из компании CAPA, большинство мировых авиаперевозчиков могут не пережить кризис, который вызвала пандемия — они обанкротятся до конца мая, если правительства государств не придумают, как их спасти.

Падение спроса на транспорт, закрытие авиасообщения и границ, а также уменьшение объемов потребления энергоресурсов привело к падению спроса на нефть. Крупнейшие страны-экспортеры «черного золота» планировали ограничить добычу, чтобы предложение нефти отвечало спросу. Однако эти договоренности провалились из-за неуступчивой позиции России.

Как следствие, цены на нефть уже достигли рекордно низких значений за последние 17 лет.

Падение цен на нефть нанесло значительный ущерб энергетическому сектору. За первую неделю после рекордного падения 9 марта крупнейшие энергетические компании потеряли почти \$500 млрд капитализации (на столько упала общая стоимость этих компаний на рынке). Кроме этого, рекордно низкие цены на нефть делают ее добычу нерентабельной для некоторых компаний.

Коронавирус вызвал настоящую панику на фондовых рынках. Суммарная стоимость всех акций крупнейших мировых компаний снизилась на триллионы долларов. Из-за непрерывного и существенного падения на биржах уже трижды приостанавливали торги.

Как следствие, теряют средства инвесторы — брокеры, дилеры, а также инвестиционные фонды, банки и страховые компании, которые инвестируют в ценные бумаги.

Инвесторы распродают рискованные активы, среди которых не только акции компаний, но и облигации развивающихся стран. В частности, украинскому Минфину все труднее привлекать средства на покрытие дефицита бюджета: такие ссуды становятся краткосрочными, а проценты по ним растут.

Из-за ограничительных мер, в частности карантина, терпит убытки и сектор услуг. Так, совладелец сети «Планета Кино» Дмитрий Деркач отметил, что его компания может недополучить более 100 млн грн (\$3,5 млн) из-за закрытия кинотеатров, а убытки могут достичь десятков миллионов гривен. «Сегодня многим бизнесам пришлось закрыться. Мы закрылись еще на прошлой неделе и уже успели несколько смириться с этим. Ситуация сложная. Многого неизвестно, и пока нет понимания, что будет дальше», — отметил он.

Кто выигрывает от пандемии? Распространение коронавируса привело к уменьшению объемов потребления товаров — как длительного использования, так и повседневных. Не уверенные в завтрашнем дне люди ограничивают свои расходы. Однако некоторым компаниям коронавирус принес дополнительные доходы.

Больше всего от новостей о пандемии выиграли производители гигиенической продукции. Так, в США рекордно вырос спрос на дезинфекторы и санитайзеры для рук — на 1400%, или в 15 раз.

Из-за нехватки этих товаров в штате Нью-Йорк объявили о планах производить собственные дезинфицирующие средства, которые будут называться New York State Clean. Производить их будут, в том числе и тюремные заключенные.

Цены на дезинфекторы в США выросли с \$4,5 до \$50 за бутылку, но даже несмотря на это, продажи этих средств только в первую неделю марта 2020 года выросли на 470%.

В то же время из-за ограничительных мер люди больше времени проводят у себя дома. Это меняет подход к шопингу и побуждает больше покупать онлайн.

В частности, одна из крупнейших в мире площадок для продажи товаров через интернет, компания Amazon объявила о рекордном увеличении заказов. Для того чтобы была возможность их обработать, компания наймет на работу 100 тысяч новых работников. Более того, работникам, которые уже работают на складах компании, повысили зарплату на \$2 в час в США и на 2 фунта стерлингов в час в Британии.

Вырос спрос на электронный шопинг и в Италии. В феврале 2020 года онлайн итальянцы покупали в 1,5-2 раза больше товаров, чем в феврале 2019 года.

Также выросли обороты китайских сервисов доставки. В разгар карантина в Китае они доставляли в среднем на 33% больше товаров своим клиентам, чем обычно.

Консолидированная выручка Yandex N.V. (головная компания группы «Яндекс») в третьем квартале 2020 года составила 58,3 млрд руб., что на 30% выше показателя за аналогичный период прошлого года. Об этом говорится в сообщении компании по ежеквартальной отчетности «Яндекса». Скорректированная чистая прибыль компании выросла на 11% и составила 7,6 млрд руб., скорректированный показатель EBITDA также увеличился на 8%, 15,1 млрд руб.

Таблица 1.

Обзор ключевых консолидированных финансовых показателей

В миллионах рублей	Три месяца, закончившиеся 30 сентября			Девять месяцев, закончившиеся 30 сентября		
	2019	2020	Изменение	2019	2020	Изменение
Выручка	45 014	58 335	30%	123 695	146 745	19%
Выручка за вычетом вознаграждения партнёрам ^{2,3}	39 292	53 819	37%	107 074	132 715	24%
Операционная прибыль	7 860	6 366	-19%	19 809	11 869	-40%
Скорректированный показатель EBITDA ²	13 919	15 090	8%	37 784	35 722	-5%
Чистая прибыль	4 801	21 910	356%	10 918	23 747	118%
Скорректированная чистая прибыль ²	6 876	7 648	11%	18 141	14 709	-19%

Доля «Яндекс.Такси» в общей выручке холдинга продолжает расти, в третьем квартале она достигла 31% (30% во втором квартале 2020 года). Консолидированная выручка этого сегмента выросла на 58% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и достигла 18,6 млрд руб., а число поездок выросло на 24%. Выручка «Яндекс.Драйв» также выросла на 28% и достигла 2,7 млрд руб.

«Рост выручки, относящейся к сегменту такси, обусловлен ростом фудтех-направления и высокими результатами входящих в него сервисов «Яндекс.Лавка» и «Яндекс.Еда», а также успехами сервиса онлайн-заказа такси, в частности ростом числа поездок и развитием сервиса онлайн-заказа такси для бизнеса», — указано в одном из сообщении компании.

Выручка медиасервисов «Яндекса» (включая «Кинопоиск») увеличилась на 92%, ее объем составил 1,8 млрд руб. Число пользователей по сравнению с третьим кварталом 2019 года выросло на 121% и достигло 5,6 млн пользователей. Выручка «Яндекс.Маркет» составила 6,9 млрд руб., что на 16% выше показателя за аналогичный период 2019 года.

Рекламная выручка «Яндекса», которая является основным источником дохода холдинга, составила 28 млрд руб., что на 12% выше аналогичного показателя прошлого года. При этом в компании подчеркнули, что доля нерекламной выручки впервые составила 43%. Во втором квартале 2020 года она достигла 40%, а в тот же период 2019 года этот показатель находился на уровне 30%.

Невозможность сходить в кинотеатры повлияла на разные стриминговые сервисы. Самый большой из них, Netflix, в связи с карантином ожидает рост числа подписчиков на 7 миллионов.

Однако эти цифры могут быть обманчивыми, считают в Forbes. Там отмечают, что карантин и радикальные меры, которые вводят правительства во всем мире, приведут к падению количества подписчиков Netflix за пределами США. Стриминговый сервис люди сочтут чем-то вроде роскоши, от которой будут отказываться в первую очередь, когда почувствуют финансовые проблемы.

В то же время прибыль Netflix не зависит от количества времени, которое его подписчики проводят перед экраном, ведь за пользование сервисом предусмотрена фиксированная ежемесячная плата, а не плата за просмотр каждого конкретного фильма или сериала.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что во время пандемии свой заработок увеличили компании, которые работали онлайн, очень популярным способом проведения досуга у людей стало просматривание фильмов и сериалов онлайн, что вызвало рост прибыли у стриминговых сервисов.

Список литературы:

1. РосБизнесКонсалтинг (РБК). Как карантин привел Netflix к рекордному росту прибыли и подписчиков. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://style.rbc.ru/impressions/5ea018199a7947f76532c7f8> (дата обращения 21.10.2020).
2. Амазон на миллион. Как на моих глазах меняется рынок Amazon из-за коронавируса Covid-19. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://amzmln.com/stati/prodazha-na-amazon/rost-prodazh-iz-za-koronovirusa-covid-19-na-amazon/> (дата обращения 20.10.2020).
3. Московская Биржа. Коронавирус и фондовый рынок: как пандемия повлияла на работу бирж [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://place.moex.com/useful/koronavirus-i-fondovij-rynok> (дата обращения 21.10.2020).
4. Российский совет по международным делам (РСМД). Влияние коронавируса на нефтяной рынок [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/vliyanie-koronavirusa-na-neftyanoj-rynok/> (дата обращения 21.10.2020).
5. Яндекс. Яндекс объявляет финансовые результаты за III квартал 2020 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://yandex.ru/company/press_releases/2020/2020-10-28 (дата обращения 28.10.2020).

ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ РЕГИОНОВ РОССИИ ПО ПОКАЗАТЕЛЯМ БЕДНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

Койчурев Таулан Рустамович

*студент,
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Сорокина Наталья Юрьевна

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент,
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Бедность населения и проблемы, связанные с ней, в современной экономической ситуации, являются одной из лидирующих по популярности тем, исследуемых учеными-обществоведами, экономистами, специалистами в области обеспечения экономической безопасности. Главная цель любого государства – обеспечение достойного уровня и качества жизни своим гражданам, что, в свою очередь, возможно только при условии решения указанной социально-экономической проблемы.

К сожалению, с переходом к рыночной экономике особенностью Российской Федерации в сравнении с большинством развитых стран стала высокая степень неравномерности регионального развития по широкому кругу показателей, прежде всего, показателям уровня и динамики бедности и малообеспеченности. Данный факт можно прямо трактовать как угрозу экономической и национальной безопасности России, борьба с которой является одной из первоочередных задач, стоящих перед государством. Межрегиональная дифференциация прослеживается сегодня во всех сферах региональной экономики, начиная с уровня научно-технического развития и заканчивая исследуемой в данной работе проблемы бедности населения [2, с. 112]. Этим и обуславливается актуальность исследуемой темы.

В экономической теории под бедностью понимается ситуация, когда население страны или региона имеет доходы ниже величины официально установленного прожиточного минимума. За два десятилетия, прошедшие с начала рыночных преобразований в России, численность такого населения в стране значительно снизилась, но все еще продолжает оставаться довольно высоким, особенно по меркам развитых стран: в 2019 году численность населения с доходами ниже прожиточного минимума составила 12,3 % от общей численности населения. [3] Эконометрический анализ поможет выявить влияющие на данную проблему факторы, которые стоит учесть при разработке мероприятий социальной политики, направленной на снижение уровня бедности и малообеспеченности населения России.

В качестве индикатора, характеризующего уровень бедности населения, как правило, используется доля населения с доходами ниже величины прожиточного минимума (в % от общей численности населения). Именно этот показатель будет рассматриваться в данной работе. Также названный показатель входит в список утвержденных индикаторов оценки состояния экономической безопасности, что позволяет с его использованием осуществлять выявление и анализ угроз в региональной экономике [7, с. 200].

Дифференциация регионов по уровню бедности в России настолько велика, что целесообразно объединить их в несколько типов (классов). Границами перехода от одного типа к другому могут быть установлены соответствующие пороговые значения. Чтобы в первой степени приближения оценить «разброс» в значениях показателей бедности, можно рассчитать показатель «размах вариации», представляющий собой разность между наибольшим и наименьшим значением показателя. В 2019 году максимальный уровень бедности был отмечен в Республике Тыва (34,7%), а минимальный в Ямало-Ненецком автономном округе (5,6%),

таким образом, размах вариации показателя равен 29,1%, что подтверждает ранее высказанную мысль о высоком уровне межрегиональной дифференциации по показателям бедности населения, а также идею о целесообразности распределения регионов на классы [5].

Всего установим шесть пороговых значений (границ перехода от одного типа состояния субъекта к другому), что позволит объединить регионы в семь классов состояния (таблица 1): [7, с. 177]

Таблица 1.

Распределение типов состояния регионов по уровню бедности с позиции развития угроз экономической безопасности

Состояние	Определение
Нормальное	Угрозы экономической безопасности отсутствуют
Предкризисное первой степени (ПК1)	Начальная стадия, зона наблюдения угроз
Предкризисное второй степени (ПК2)	Развивающаяся стадия, зона начального регулирования
Предкризисное третьей степени (ПК3)	Критическая стадия, зона начального вмешательства
Кризисное первой степени (К1)	Нестабильная стадия, зона сильного воздействия угроз
Кризисное второй степени (К2)	Угрожающая стадия, зона оперативных мер
Кризисное третьей степени (К3)	Чрезвычайная стадия, зона потери устойчивости

Такой подход к классификации территорий был предложен коллективом ученых Института экономики УрО РАН и Уральского государственного технического университета – УПИ под руководством академика РАН А.И. Татаркина и доктора экономических наук, профессора А.А. Кукулина. В его основе лежит метод индикативного анализа, который может быть использован для исследования проблем экономической безопасности не только государства, но и регионов и территорий более низкого иерархического уровня (например, муниципальных образований). В качестве разделяющих границ могут быть использованы следующие значения (таблица 2): [7, с. 202]

Таблица 2.

Пороговые значения для показателя доли населения с доходами ниже величины прожиточного минимума, %

Тип субъекта (его состояние)	ПК1	ПК2	ПК3	К1	К2	К3
Пороговый уровень, %	8,0	11,0	14,0	17,0	20,6	24,2

Важно уточнить, что, безусловно, пороговое целевое значение для данного показателя в идеале должно равняться нулю, так как наличие хоть одного процента бедности уже само по себе является негативным явлением, однако очевидно, что удержание состояния этого индикатора на нулевом уровне в современных условиях практически не представляется возможным.

После подсчета по данным на 2019 год были получены следующие результаты (таблица 3):

Таблица 3.

Распределение количества субъектов по типам, характеризующим их состояние на 2019 г.

Тип субъекта (его состояние)	Норма	ПК1	ПК2	ПК3	К1	К2	К3
Количество субъектов	6	17	26	16	11	7	2

Самая опасная стадия – кризисное состояние третьей степени имеется у двух субъектов РФ – Республика Ингушетия (32%) и Республика Тыва (40,5%). Общая обстановка в регионах России по показателю исследуемому показателю продемонстрирована на рисунке 1.

Состояние	Порог, %	Кол-во	Состояние	Порог, %	Кол-во
Норма	≤8.0	6	K1	≤20.6	11
ПК1	≤11.0	17	K2	≤24.2	7
ПК2	≤14.0	26		>24.2	2
ПК3	≤17.0	16			



Рисунок 1. Состояние регионов РФ по показателю доли населения с доходами ниже величины прожиточного минимума, на 2019 г., в %

Разобравшись с типологией стало очевидно, что в большинстве регионов проявляются угрозы экономической безопасности в сфере уровня жизни населения, чтобы исправить ситуацию необходима разработка специальных мер региональной социально-экономической политики. Перед их подготовкой необходимо определить, какие именно факторы и с какой силой влияют на уровень бедности населения в российских регионах. Для этого необходимо провести факторный анализ и разработать качественную регрессионную модель, которая поможет обосновать факторы и индикаторы, в той или иной степени влияющие на показатель доли населения с доходами ниже величины прожиточного минимума от общей численности населения.

Для построения регрессионной модели методом контент-анализа был отобран ряд показателей, которые по мнению исследователей оказывают влияние на уровень бедности в стране. Перечислим их:

Таблица 4.

Показатели для построения первоначальной (тестовой) регрессионной модели

Показатель	Обозначение
Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, в % от общей численности населения	Y
Уровень безработицы по методологии МОТ, %;	X1
Среднедушевые доходы населения, руб./месяц	X2
Инвестиции в основной капитал, трлн. руб.	X3

Показатель	Обозначение
Среднегодовая стоимость фиксированного набора потребительских товаров и услуг, руб	X4
Среднегодовая цена на 1 кв.м общей площади квартир на вторичном рынке жилья, руб	X5
Отношение числа занятых в экономике региона к численности населения региона в трудоспособном возрасте (мужчины 16-59 лет, женщины 16-54 лет), %	X6
Индекс потребительских цен на все товары и услуги, %	X7
Доля городского населения в общей численности населения на 1 января, %	X8

Построим корреляционную матрицу, которая позволит выявить показатели, слабо влияющие на зависимую переменную Y (таблица 5) и исключить их из модели. [6, с. 111]

Таблица 5.

Корреляционная матрица по данным отобранных показателей

	Y	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8
Y	1	0,716	-0,575	-0,371	-0,285	-0,360	-0,663	0,184	-0,593
X1	0,716	1	-0,336	-0,300	-0,220	-0,253	-0,554	0,168	-0,580
X2	-0,575	-0,336	1	0,514	0,833	0,576	0,815	0,069	0,490
X3	-0,371	-0,300	0,514	1	0,350	0,741	0,510	-0,008	0,402
X4	-0,285	-0,220	0,833	0,350	1	0,533	0,575	0,143	0,369
X5	-0,360	-0,253	0,576	0,741	0,533	1	0,494	0,119	0,426
X6	-0,663	-0,554	0,815	0,510	0,575	0,494	1	-0,039	0,643
X7	0,184	0,168	0,069	-0,008	0,143	0,119	-0,039	1	0,029
X8	-0,593	-0,580	0,490	0,402	0,369	0,426	0,643	0,029	1

Так как переменные X3, X4, X5, X7 показали низкую корреляцию с исследуемым Y, то из дальнейшего анализа их можно исключить. Помимо этого, наблюдается сильная взаимосвязь между отдельными объясняющими факторами, из чего можно сделать вывод о наличии мультиколлинеарности, что подтверждает определитель данной матрицы, который практически сравнялся с нулем ($\approx 0,007$). При этом определитель новой матрицы так же составил всего $\approx 0,113$. Для демонстрации указанной взаимосвязи, визуализируем ее на рисунке 2.

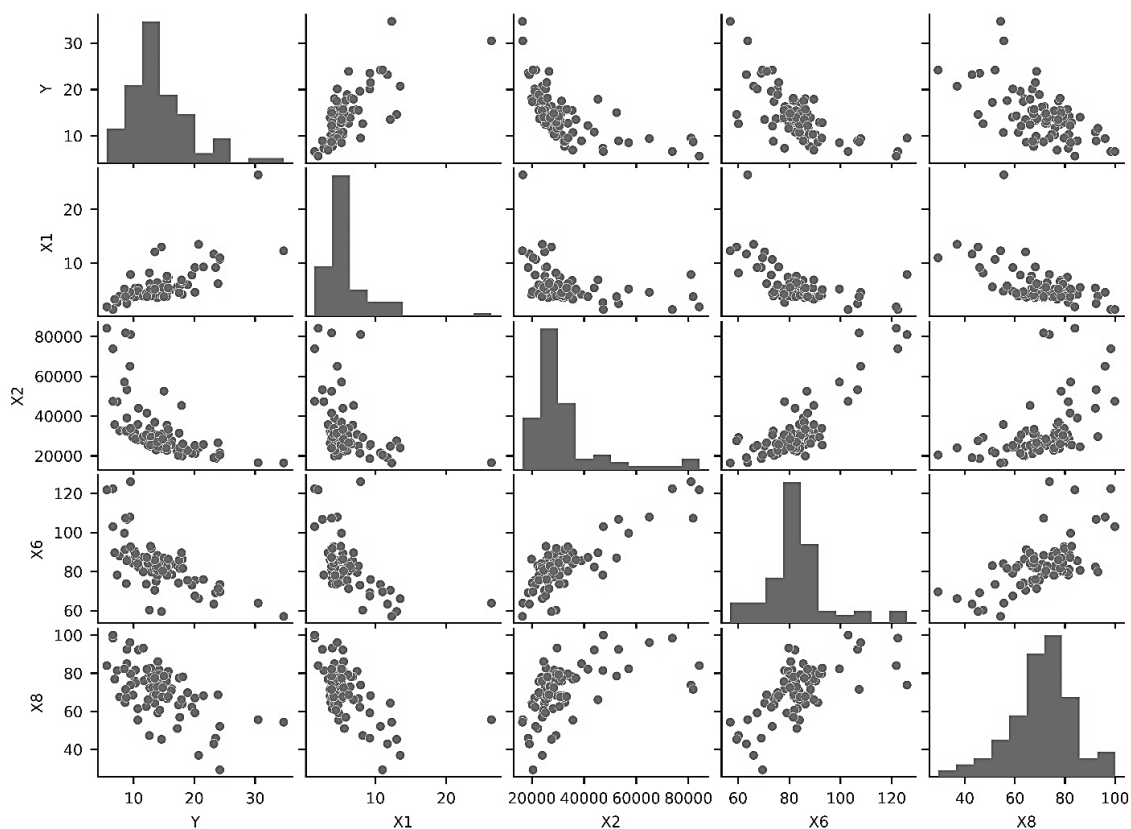


Рисунок 2. Корреляционное рассеяние и распределение переменных (по диагонали)

Построим первую тестовую множественную регрессию и проверим ее на статистическую значимость с помощью F-теста Фишера, а полученные коэффициенты регрессии с помощью t-теста Стьюдента (таблица 6). Заранее уточним, что все тесты в ходе данной работы будут проводиться при уровне значимости $\alpha = 0,05$ [1, с. 59]

Таблица 6.

Сводная характеристика первой (тестовой) модели

Модель	$\hat{y} = 18,653 + 0,7871x_1 - 0,0001x_2 - 0,0304x_6 - 0,0408x_8$				
Кол-во наблюдений	85				
R^2	0,6467				
S	3,1343				
t-тесты Стьюдента статистической значимости коэффициентов регрессии					
\hat{b}_j	$\hat{S}_{\hat{b}_j}$	$ t_{набл} $		$t_{крит}$	Итог t-теста ($\alpha = 0,05$)
\hat{b}_0	4,32601	4,3119	>	1,99	H_0 отклоняется, коэффициент значим
\hat{b}_1	0,13317	5,9103	>	1,99	H_0 отклоняется, коэффициент значим
\hat{b}_2	0,00004	2,4602	>	1,99	H_0 отклоняется, коэффициент значим
\hat{b}_6	0,05876	0,5179	<	1,99	Нет оснований отвергнуть H_0
\hat{b}_8	0,03667	1,113	<	1,99	Нет оснований отвергнуть H_0
F-тест Фишера статистической значимости модели					
$F_{набл}$		$F_{крит}$	Итог F-теста ($\alpha = 0,05$)		
36,6123	>	2,4859	H_0 отклоняется, регрессия статистически значима		

Наблюдаемое значение F-теста оказалось намного больше критического, что говорит о статистической значимости модели в целом, однако коэффициенты \hat{b}_6 и \hat{b}_8 не прошли t-тест Стьюдента и поэтому в дальнейшем при построении модели мы исключим соответствующие объясняющие переменные. Заметим, что коэффициент детерминации $R^2 \approx 0,6467$, характеризующий долю дисперсии Y , объясняемую регрессионной моделью – так же оказался высоким.

Продолжим проведение разведочного анализа и проверим совокупность наблюдений на наличие «аномальных выбросов». Для этого построим «боксплоты» по трем оставшимся переменным, что позволит визуально оценить количество субъектов, значения которых имеют существенное отклонение (рисунок 3). По графику видно, что имеются как минимум два аномальных результата по показателю доли населения с доходами ниже прожиточного минимума. Очевидно, что этими субъектами являются Республика Ингушетия и Республика Тыва, состояние которых мы смогли оценить, как критическое третьей степени.

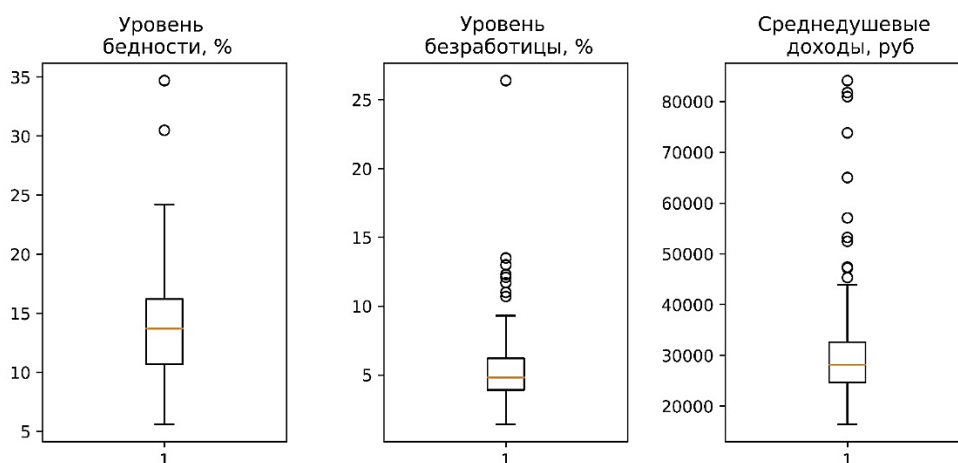


Рисунок 3. Боксплоты для оценки исследуемых регионов на наличие аномальных выбросов

Сведем регионы, имеющие аномальные значения по каждому показателю, в отдельную таблицу 7:

Таблица 7.

Аномальные регионы по уровню бедности, безработицы и среднедушевым доходам на 2019 г. (по убыванию значений)

Уровень бедности, %	Уровень безработицы, %	Среднедушевые доходы, руб. / месяц
Республика Ингушетия	Республика Дагестан	г. Москва
Республика Тыва	Республика Ингушетия	Ненецкий автономный округ
	Кабардино-Балкарская Республика	г. Санкт-Петербург
	Карачаево-Черкесская республика	Ханты-Мансийский автономный округ
	Республика Северная Осетия – Алания	Ямало-Ненецкий автономный округ
	Чеченская Республика	Республика Саха (Якутия)
	Республика Алтай	Камчатский край
	Республика Тыва	Магаданская область
		Сахалинская область
		Чукотский автономный округ

Таким образом, в процессе исследования выборки на однородность были выявлены наблюдения (регионы) с аномальными значениями. Это позволяет вести речь о том, что помимо исследуемого существуют ещё факторы, оказывающие влияние на исследуемый показатель. Например, логично предположить, что в столице, Санкт-Петербурге и других регионах - объектах трудовой миграции населения, среднедушевые доходы будут превосходить аналогичный показатель других субъектов Российской Федерации. Построим новую корреляционную матрицу (таблица 8).

Таблица 8.

Обновленная корреляционная матрица

	Y	X1	X2
Y	1	0,641	-0,595
X1	0,641	1	-0,235
X2	-0,595	-0,235	1

После исключения факторов, не прошедших тест Стьюдента, и неоднородных по выборке наблюдений новый определитель приблизился к единице ($\approx 0,945$), что свидетельствует об отсутствии мультиколлинеарности и пригодности модели для практического использования.

Построим множественную регрессию с двумя объясняющими переменными по новым данным (таблица 9):

Таблица 9.

Сводная характеристика обновленной регрессионной модели

Модель	$\hat{y} = 16,755 + 1,3165x_1 - 0,0003x_2$				
Кол-во наблюдений	66				
R^2	0,62				
S	2,2299				
t-тесты Стьюдента статистической значимости коэффициентов регрессии					
\hat{b}_j	$\hat{S}_{\hat{b}_j}$	$ t_{набл} $		$t_{крит}$	Итог t-теста ($\alpha = 0,05$)
\hat{b}_0	2,09508	7,9973	>	1,99	H_0 отклоняется, коэффициент значим
\hat{b}_1	0,19815	6,644	>	1,99	H_0 отклоняется, коэффициент значим
\hat{b}_2	0,00006	5,8984	>	1,99	H_0 отклоняется, коэффициент значим
F-тест Фишера статистической значимости модели					
$F_{набл}$		$F_{крит}$	Итог F-теста ($\alpha = 0,05$)		
51,4965	>	3,1428	H_0 отклоняется, регрессия статистически значима		

Таким образом, коэффициент детерминации практически не уменьшился, а вот наблюдаемые значения t-теста и F-теста заметно увеличились и это говорит о том, что сформирована более адекватная модель, лучше аппроксимирующая исследуемый показатель. Чтобы подтвердить это, рассчитаем среднюю ошибку аппроксимации уравнения, которая равна : $\bar{A} \approx 12,6938\%$. Оптимальное значение данного коэффициента не должно превышать 7-15%, в этом случае считается, что модель подобрана качественно. Для тестовой модели данный коэффициент был равен $\approx 17,3189\%$.

Содержательный смысл уравнения заключается в том, что при увеличении уровня безработицы в регионе на 1% – доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в среднем увеличится на $\hat{b}_1 = 1,3165\%$, а при увеличении на единицу среднедушевых доходов населения – уровень бедности сократится на $\hat{b}_2 = 0,0003\%$. Так как при

построении регрессии показатель X_2 измерялся в рублях, то это означает, что при увеличении средней заработной платы на 1 тыс. руб. – зависимая переменная Y в среднем сократится на 0,3%. Стоит также отметить, что данная модель не подходит для тех «аномальных» регионов, которые были исключены из анализа.

В результате проделанной работы регионы были распределены на разные классы состояния, а также сделан вывод, что в настоящее время в стране имеется всего шесть субъектов с допустимым уровнем показателя «доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума». В остальных субъектах прослеживаются угрозы экономической безопасности (в сфере уровня жизни населения), при этом в 2019 г. два региона были отнесены к кризисному состоянию третьей степени, что говорит о необходимости проведения неотложных мер для стабилизации ситуации.

Благодаря полученным регрессионным моделям можно сделать вывод, что при разработке мер государственной региональной политики необходимо сконцентрировать внимание, в первую очередь, именно на тех инструментах, которые смогут уменьшить безработицу и увеличить среднемесячные доходы населения, поскольку именно эти факторы оказывают наиболее существенное влияние на уровень бедности в регионах.

Список литературы:

1. Болдыревский П.Б. Эконометрика: учебное пособие М.: КНОРУС, 2017. – 178 с.
2. Гайгер, Линвуд Т. Макроэкономическая теория и переходная экономика / пер. с англ. М.: ИНФРА-М, 1996.
3. Данные Федеральной службы государственной статистики. – URL: https://www.gks.ru/regional_statistics.
4. Карзаева Н.Н. Основы экономической безопасности: Учебник. М.:Инфра-М, 2017.
5. Комплексная методика диагностики экономической безопасности территориальных образований Российской Федерации / А.И. Татаркин, А.А. Куклин, А.Л. Мызин и др. М.; Екатеринбург: УрО РАН, 1998;
6. Кремер Н.Ш. Эконометрика: учебник для вузов: 3-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. — 328 с.
7. Криворотов В.В. Угрозы экономической безопасности и их предупреждение: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность» / 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2019.
8. Самсоненко Г.Г. Региональная экономика и управление / Г.Г. Самсоненко, А.В. Соляр. – М.: ИВЭСЭП, 2016. – 192 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ МАЛЫХ ГОРОДОВ РОССИИ

Корелина Мария Ивановна

*студент,
Шадринский финансово-экономический колледж-
филиал Федерального Государственного образовательного
бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»,
РФ, г. Шадринск*

ECONOMIC PROBLEMS OF SMALL TOWNS IN RUSSIA

Maria Korelina

*Student,
Shadrinsk College of Finance and Economics is a branch
of the Federal State educational budgetary institution of higher education
"Financial University under the government of the Russian Federation",
Russia, Shadrinsk*

Аннотация. В этой статье мы хотим рассмотреть экономические проблемы малых городов России. Выявить направления, при которых малые города начнут лучше функционировать в условиях рыночной экономики.

Abstract. In this article, we want to consider the economic problems of small towns in Russia. Identify the directions in which small towns will begin to function better in a market economy.

Эволюция городов привела как к появлению крупных, так и малых городских населенных пунктов, и поэтому проблема масштабного развития малых городов России является актуальной как в научном, так и в практическом плане по сегодняшний день.

Малые города также имеют важное геополитическое значение для страны, обеспечивая территориальное и социально-экономическое единство и целостность России, ее национальную безопасность, экономическое развитие. Развитием именно малых городов во многом определяется уровень развития региона в целом, социально-экономическое благополучие его граждан. К сожалению, малые города в последние годы являются наиболее «слабым звеном» в системе российских городов. Как следствие возник отток населения в крупные центры, спад производства, возникновение социально-экономической напряженности на территории. Так как малые города играют большую роль в освоении огромной российской территории, поэтому их сохранение и устойчивое развитие должно стать одним из приоритетных направлений государственной политики.

Основные цели и задачи управления малыми городами должны быть направлены на обеспечение сбалансированного социально-экономического развития, рост благосостояния и качества жизни населения и сокращение различий с другими муниципальными образованиями по жизненному уровню.

При определении перспектив развития малых городов необходимо опираться на их функциональное значение, учитывая внешний потенциал развития, связанный с общим вектором развития страны; необходимо принимать во внимание благоприятные для развития и ограничивающие его факторы.

Местные органы власти должны сами разработать собственную стратегию развития муниципального образования, основанную на его конкурентоспособных преимуществах.

Промышленное производство перестает быть единственным путем развития для таких поселений, в настоящее время должна произойти переориентация на выполнение непромышленных функций – организационно-хозяйственных, рекреационных, транспортных и иных.

Причем, особенно важным является следующее обстоятельство – для повышения эффективности и устойчивости своего развития, малым городам следует расширять набор выполняемых функций, что станет залогом успеха в условиях современных рыночных отношений.

Новые реалии времени дают малым городам новые шансы и перспективы для интенсивного и устойчивого развития в XXI веке.

Основными направлениями развития малых городов будут являться:

- разработка программ помощи социально – экономическому развитию малых городов на национальном региональном уровнях;
- разработка градостроительных проектов;
- повышения квалификационного уровня работников, которые задействованы в процесс развития малых городов;
- проведение междугородних конференции по поддержанию устойчивого уровня города;
- и др.

При этом с одной стороны, выбранные направления развития города должны давать наибольшую отдачу от используемых для их реализации ограниченных инвестиционных ресурсов. С другой стороны, необходимо учитывать влияние выбранных приоритетов развития на социальные показатели, экосистему и специфические особенности малого города.

Внешние и внутренние цели развития малого города формируются через две группы приоритетов:

- внешние приоритеты развития муниципальной системы, которые обеспечивают реализацию ее функции во внешней среде.
- приоритеты саморазвития муниципальной системы, которые определяются исходя из внутренних целей развития, и реализуются преимущественно за счет «местных» инвестиционных ресурсов.

Только такое понимание системы приоритетов муниципального развития позволяет обеспечить единство решений, ориентируя их на повышение эффективности работы системы в целом.

Таким образом, для грамотного управления возможностями малых городов необходимо сделать органы местного самоуправления заинтересованными участниками процесса экономического развития своей территории, предоставив им право выступать координатором этого процесса. Эффективное решение данной проблемы возможно при условии существования обратной связи между представителями государственной и местной власти с населением.

Список литературы:

1. Коваленко П.С. Развитие городов / П.С. Коваленко. – Киев: Наукова думка, 1980. – 250 с.
2. Песоцкая Е.В. Модели социально – экономического развития малых и средних городов России / Е.В. Песоцкая. – СПб. : С. – Петерб. ун-т, 1990. – 160 с.
3. Чернышева Елена Александровна. Стратегия социально-экономического развития малых городов: автореферат дис.... кандидата экономических наук: 08.00.05 / Чернышева Елена Александровна; [Место защиты: Институт проблем региональной экономики РАН].- Санкт-Петербург, 2013.

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К АНАЛИЗУ ОБОРАЧИВАЕМОСТИ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА

Машковцева Нина Алексеевна

магистрант,
Российский новый университет,
РФ, г. Москва

Измайлова Светлана Анатольевна

научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент,
Российский новый университет,
РФ, г. Москва

В настоящее время в экономике существует множество определений оборотного капитала. Если обратиться к финансовому словарю, авторами которого являются Блогадатин А.А., Лозовский Л.Ш., Райзберг Б.А., то можно дать следующее определение: «оборотные средства – наиболее подвижная часть капитала предприятия, которая в отличие от основных средств является наиболее «текучей» и легко трансформируемой в денежные средства, часть средств производства, целиком потребляемая в течение производственного цикла...Оборотные средства часто именуют оборотным фондом, оборотным капиталом предприятия» [1].

Что касается необходимости анализа оборотного капитала, стоит отметить, что главная его цель – оценить возможность и способность организации приносить доход.

Анализ оборотного капитала организации состоит из следующих пунктов:

- определение структуры, состава и динамики оборотного капитала;
- расчет показателей оборачиваемости оборотного капитала.

Существуют различные подходы к анализу оборачиваемости оборотного капитала. Например Гольченко Ю.В. считает, что «В ходе анализа сопоставляются данные по валюте баланса на начало и конец отчетного периода, производится сравнительный анализ состава оборотного капитала, динамика оборотных активов за исследуемый период» [2]. Другие считают, что анализ оборачиваемости оборотного капитала организации в первую очередь строится на анализе показателей эффективности использования оборотного капитала.

Также существует метод вертикального и горизонтального анализа оборачиваемости оборотного капитала. Горизонтальный анализ оборотных активов – это изучение и сравнение каждого показателя оборотных активов с предыдущим периодом с целью дать оценку абсолютным и относительным изменениям. В свою очередь, вертикальный анализ оборотных активов представляет собой определение структуры оборотных активов, то есть выделение удельного веса отдельных статей оборотных активов в итоговом показателе, валюте баланса, определение структурных изменений. Вертикальный и горизонтальный анализ дополняют друг друга.

Объединяя данные методы, можно определить основы комплексного подхода к анализу оборачиваемости оборотного капитала. Используя комплексный анализ, организация будет иметь более точную информацию по состоянию своего оборотного капитала, что в дальнейшем позволит разработать план действий по его более эффективному использованию.

Также для получения достоверной оценки эффективности оборачиваемости оборотного капитала организации следует использовать определённые источники информации. К ним можно отнести:

1. Бухгалтерский баланс организации
2. Пояснения к бухгалтерскому балансу
3. Отчет о финансовых результатах организации
4. Синтетические и аналитические регистры (касающиеся оборотных средств)

Комплексный анализ оборачиваемости оборотных средств организации будет в себя включать следующие мероприятия:

1. Оценка эффективности и структуры оборотных средств организации.

Этот пункт предусматривает оценку состава, структуры и динамики общей величины оборотного капитала, а также оценку состава, структуры и динамики дебиторской задолженности и товарных запасов.

2. Расчет и анализ показателей эффективности оборотных средств таких как:

- коэффициент оборачиваемости оборотных средств;
- период оборачиваемости оборотных средств;
- коэффициент загрузки оборотных средств;
- коэффициент рентабельности оборотных средств

3. Расчет и анализ показателей эффективности использования дебиторской задолженности:

- коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности;
- период оборачиваемости дебиторской задолженности;
- коэффициент соотношения дебиторской и кураторской задолженности

4. Расчет и анализ показателей эффективности использования товарных запасов организации:

- коэффициент оборачиваемости товарных запасов;
- период оборачиваемости товарных запасов;
- уровень товарных запасов

Таким образом, можно сделать вывод, что использование комплексного подхода к анализу оборачиваемости оборотного капитала более затратный, более сложный и трудоемкий. Однако, проведя такой анализ, организация сможет максимально эффективно управлять своим оборотным капиталом, что в дальнейшем принесет ей большую прибыль.

Список литературы:

1. Блогадатин А.А., Лозовский Л.Ш., Райзберг Б.А. Финансовый словарь / Блогадатин А.А., Лозовский Л.Ш., Райзберг Б.А. – М.: Инфра-М, 2001. –VI. – 378 с.
2. Гольченко Ю.В. К вопросу об эффективности использования оборотного капитала / Ю.В. Гольченко // Поиск (Волгоград). 2017. № 1 (6). С. 125-127.

ВЛИЯНИЕ COVID – 19 НА РЕСТОРАННЫЙ БИЗНЕС

Попкова Анастасия Руслановна

*студент,
Государственный социально-гуманитарный университет,
РФ, г. Москва*

Медведева Е.И.

*научный руководитель,
д-р экон. наук, проф.,
Государственный социально-гуманитарный университет,
РФ, г. Москва*

Пандемия COVID – 19 внесла изменения во все сферы экономической деятельности России. Данная проблема не обошла стороной ресторанный бизнес.

Результаты исследования, проводимого компанией Delivery Club, показали, что 30% ресторанов думали приостановить свою деятельность, в случае затянувшегося карантина, а 9% и вовсе закрыться.

Стоит отметить, что с введением карантина, большинство заведений переориентировалось на доставку блюд. На рисунке 1 представлена общая динамика количества ресторанов с доставкой от общего числа по России.

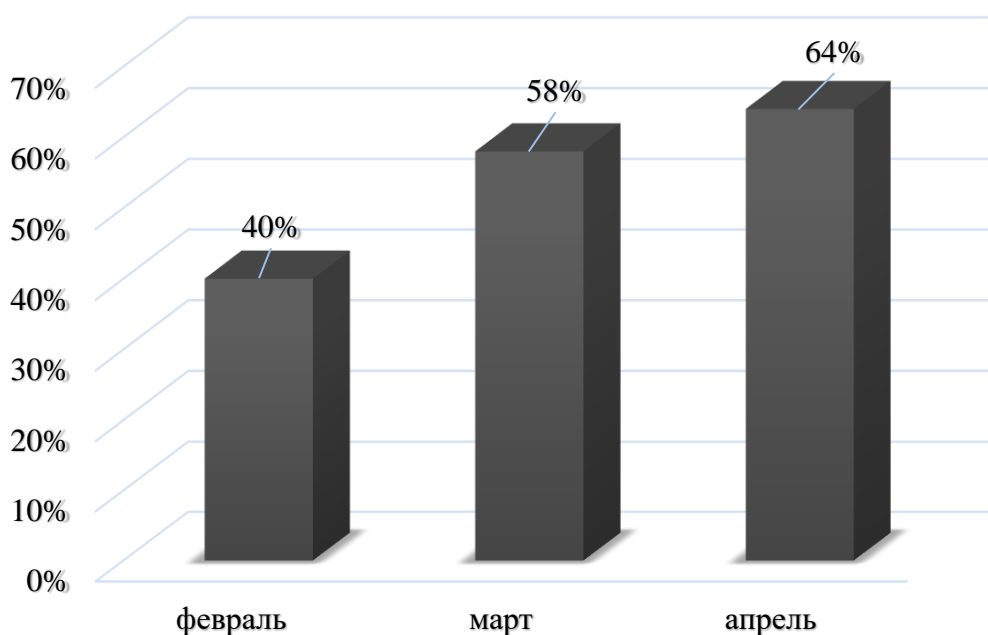


Рисунок 1. Рестораны с доставкой по РФ, %

Также 9% ресторанов планировали запустить доставку в ближайшее время.

На рисунке 2 представлена статистика количества заведений, оказывающих такие услуги по регионам нашей страны.

Так в Москве рост ресторанов с доставкой составил 15%, а по Московской области – 11%.

Снижение оборота в марте на себе ощутили 84% ресторанных заведений по России, причем у большинства он уменьшился в среднем на 45%.

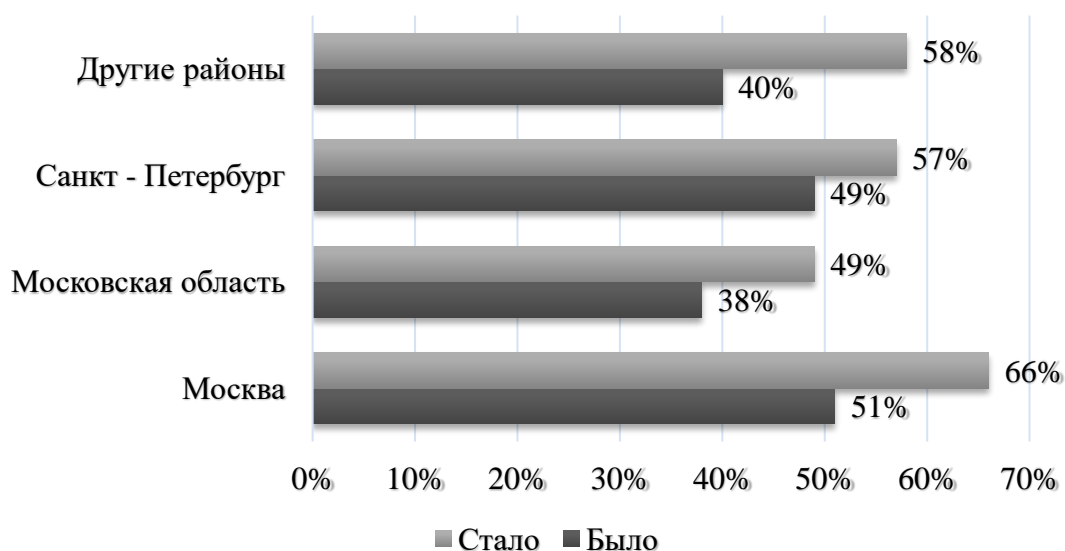


Рисунок 2. Динамика ресторанов с доставкой, %

Влияние пандемии коронавируса и последствий мер по борьбе с инфекцией оказали «значительное влияние» на бизнес крупнейшей мировой фастфуд – корпорации McDonald's. На рисунке 3 представлена динамика продаж компании с начала 2020 года.

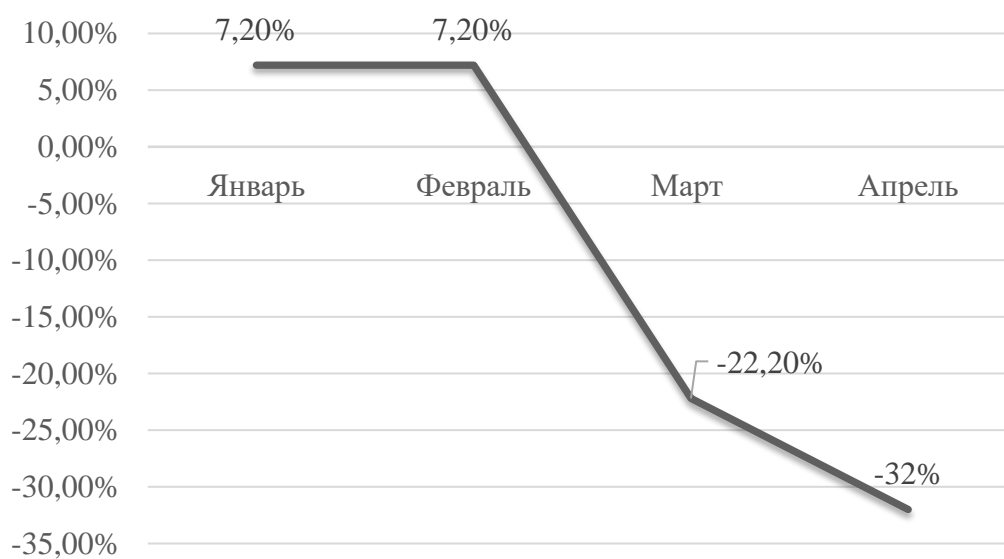


Рисунок 3. Динамика продаж, %

Анализ данных показал, что в марте наблюдалось снижение продаж на 22,2%. В первом квартале данный показатель снизился на 3,4%.

Около 75% ресторанов в данный период работали благодаря форматам «на вынос», drive-in и доставке.

ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РОССИИ

Поспелова Анастасия Леонидовна

*студент,
Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров*

Гришина Елена Николаевна

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент,
Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров*

Сельское хозяйство – это такая отрасль народного хозяйства, главными составляющими которой являются растениеводство и животноводство. Совместно с определёнными отраслями промышленности оно образует агропромышленный комплекс, основной целью которого является обеспечение страны продовольствием сельскохозяйственным сырьём.

Если промышленные предприятия сосредоточены в конкретных зонах, то сельское хозяйство не имеет точных границ, а располагается на обширных территориях с различным климатом, рельефом, качеством почв и т. п. к тому же сельское хозяйство носит сезонный характер, поскольку напрямую зависит от природы и её законов. Они в большей мере влияют на процесс и результат сельскохозяйственного труда, чем промышленного.

Растениеводство - одна из первых и основополагающих отраслей сельского хозяйства. Оно включает в себя такие направления, как: зерновое хозяйство, кормопроизводство, выращивание технических культур, овощеводство и бахчеводство, картофелеводство, садоводство и виноградарство.

Животноводство, вторая наравне с растениеводством ведущая отрасль сельского хозяйства, включает виды: скотоводство, свиноводство, овцеводство и козоводство, коневодство, птицеводство, звероводство, пчеловодство и оленеводство.

Рассмотрим, как развивалось сельское хозяйство в период СССР и в современной России.

В наследство от царской России Советское государство получило технически отсталое, малопродуктивное, мелкокрестьянское сельское хозяйство. В 1913 в сельском хозяйстве было занято свыше 75% населения, насчитывалось 20 млн. крестьянских хозяйств, из которых 30% не имели рабочего скота, 34% — пахотного инвентаря, 15% — посевов.

В дореволюционной России не было тракторной и автомобильной промышленности. Их производством занимались мелкие кустарные мастерские, а большая часть закупалась за границей. В основном преобладал ручной труд или при помощи тягловых животных. Продуктивность земледелия и скотоводства была низкой.

Первая мировая война также наложила свой отпечаток. Сокращение работоспособного мужского населения, поголовья скота и посевных площадей ещё сильнее «обеднили» урожайность.

В 1921 г. советскими властями было принято решение о переходе к новой экономической политике, предусматривающей установление более прочной связи социалистической промышленности с крестьянским хозяйством путём широкого использования товарно-денежных отношений, вовлечение крестьян в социалистическое строительство. Однако возможности подъёма крестьянского хозяйства были ограничены условиями мелкого производства [3]. Начали создаваться совхозы и колхозы. Сельское хозяйство вышло на новый уровень. Началось развитие сельскохозяйственного машиностроения.

В 1940г. валовая продукция сельского хозяйства возросла на 41% по сравнению с 1913 г. Но события Великой Отечественной войны 1941 – 1945 гг. не дали дальше наращивать объёмы

продукции. Однако, благодаря ускоренному восстановлению сельского хозяйства, к 1950 г. был достигнут уровень довоенного периода. С 1965 г. власти установили на ряд лет вперёд планы закупок сельхозпродукции, закупочные твёрдые цены, поощрения за переработку плана. Также государство взяло на себя расходы по мелиорации земель, по строительству и содержанию водохозяйственных систем. В результате произошли крупные сдвиги в сельском хозяйстве (рис. 1) [2].

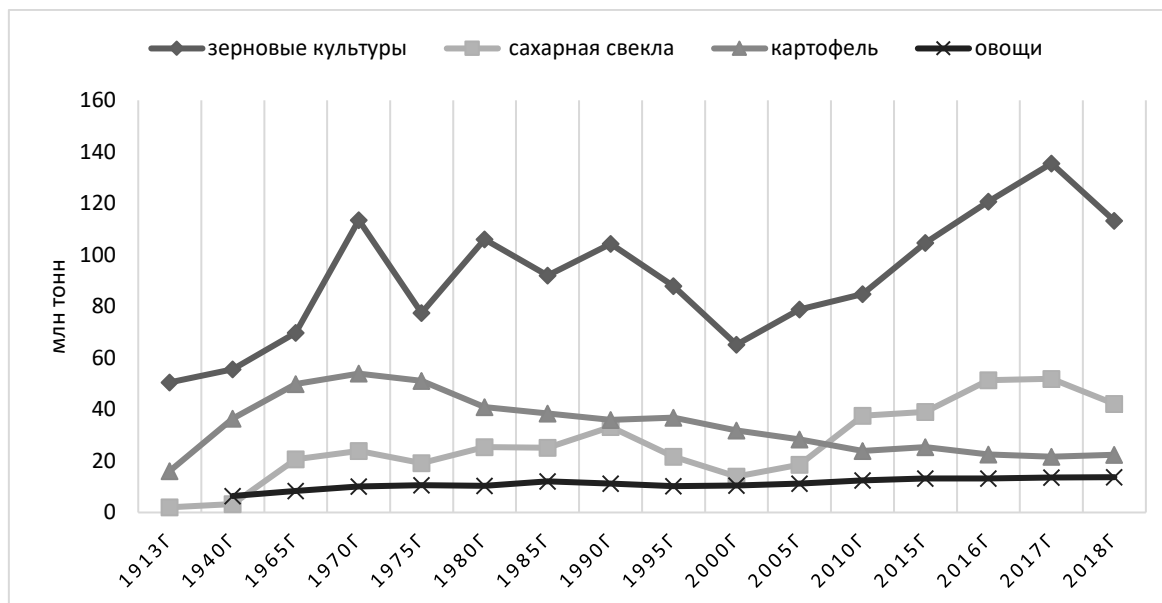


Рисунок 1. Валовой сбор продукции сельского хозяйства

Произошло и техническое перевооружение: переоснащение зерновых комбайнов, появление различных уборочных комбайнов. Основные полевые работы в сельском хозяйстве механизировались. Важнейшим техническим прогрессом стала электрификация сельхозпредприятий. В добавление ко всему эту большую роль сыграла химизация – появление удобрений для производственных целей и для лекарственных препаратов.

Одним из факторов роста сельскохозяйственного производства советского периода было увеличение посевных площадей за счет освоения целинных земель (рис. 2). Всего в СССР за 1954 – 1960 гг. было освоено 41,8 млн га новых земель, в т. ч. РСФСР – 16,4 млн га. Только в РСФСР 60% всей посевной площади было занято под зерновые культуры. Доля РСФСР в валовом сборе зерна СССР на 1975г. составила 55%.

После распада СССР в 1991г. жизнь сёл и деревень резко изменилась. Изменилась и работа в сельхозпредприятиях – совхозах и колхозах. Произошёл переход государства на капиталистическую модель управления, которая предполагала появление частной собственности. Некоторые хозяйства объединили в сельскохозяйственные кооперативы, другие в агрохолдинги, а кто ни в одну из категорий не вошёл, остались на самопопечении. Начался передел собственности, земли колхозов выкупались за малую сумму и перепродавались будущим бизнесменам. Часть коллективных хозяйств признавалась банкротами, их техника шла на металлолом, а постройки начали гнить.

Вслед за сворачиванием колхозов и совхозов, начинает расти безработица на селе. Население мигрирует ближе к городам, потребность в образовательных, культурных и медицинских учреждениях на селе снижается. Постепенно «лишние», а чаще всего единственные на селе учреждения закрываются. Закрываются и населённые пункты. И так по всей огромной России.

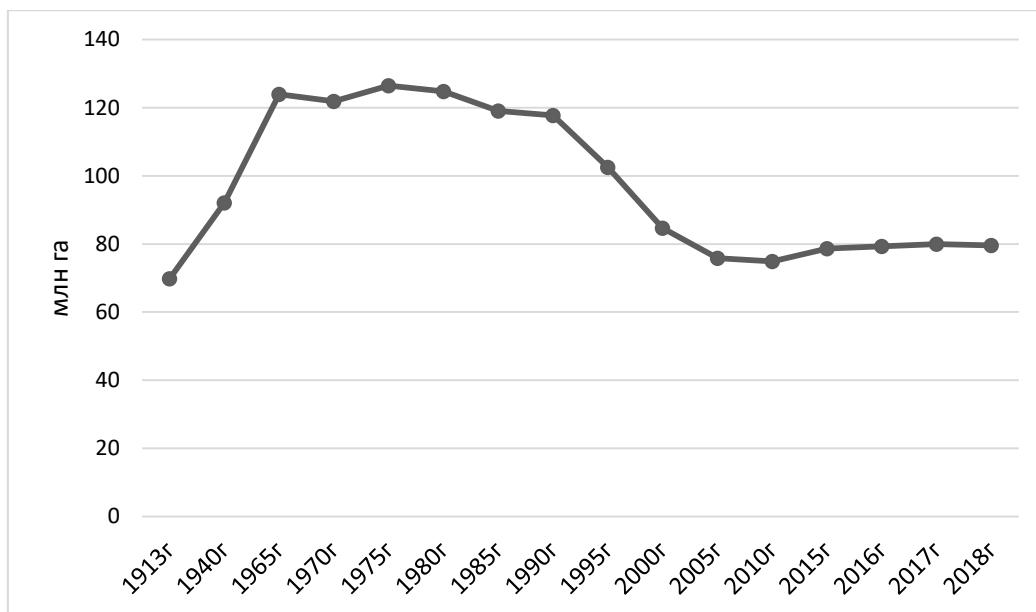


Рисунок 2. Посевные площади всех сельскохозяйственных культур

В 1998 г. размер посевных площадей упал ниже уровня 1940 г. Несмотря на то, что с 2011 г. данное значение ежегодно увеличивается, на сегодняшний день он всё ещё отстаёт от показателя довоенного периода. За сокращением посевных площадей уменьшается и валовый сбор продуктов растениеводства. С 1990 г. значительно упали объёмы выращивания зерновых культур, сахарной свёклы и овощей. В период с 2005 г. по 2017 г. сборы зерновых культур и сахарной свёклы набирают темп, но в 2018 г., скорее всего из-за неблагоприятных погодных условий, урожайность падает на 17% и 19% соответственно. С 2000 г. выращивание овощей медленно растёт. Сбор урожая картофеля начинают уменьшаться с 1995 г. и на 2018 г. также остаются ниже сборов 1940 г.

Раньше страна гордилась: после коллективизации и освоения целинных и залежных земель был сделан стремительный рывок от единоличных подворий к крупно-товарному и интенсивному производству [4].

На рис. 3 представлена динамика поголовья крупного рогатого скота (данные за 1913 г. отсутствуют). Этот показатель также имеет тенденцию к постоянному увеличению до 1986 г. Понятно, что в годы войны линия роста шла вниз, но вскоре встала на первоначальный путь. Резкий скачок приходится на 1995 г и на 2000 г.

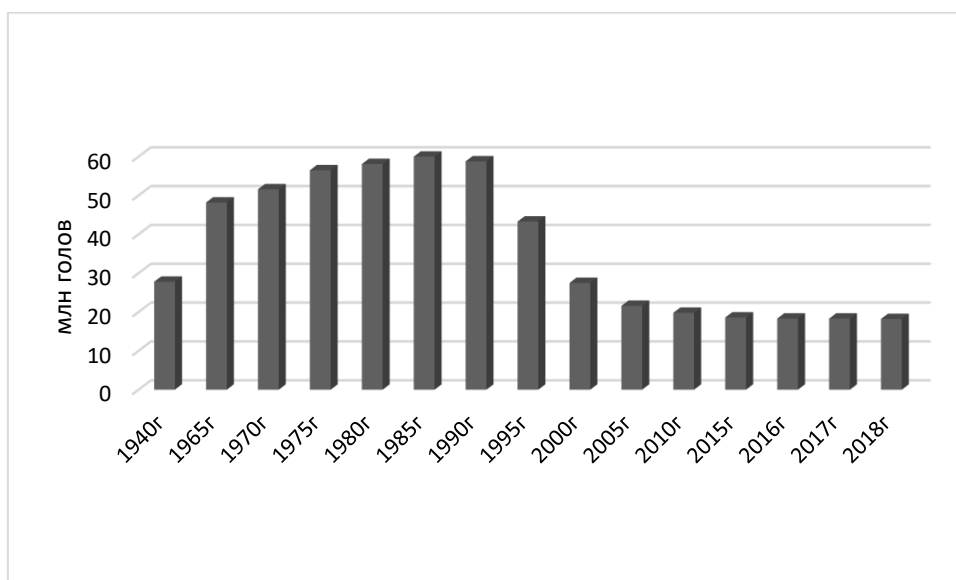


Рисунок 3. Динамика поголовья крупного рогатого скота

Объёмы производства продукции животноводства с 1940 г. по 1990 г. постепенно росли (данные за период с 1940 г по 1965 г в статистических сборниках отсутствуют) (табл. 1). С распадом СССР развитие данной сферы приостановилось. Но ближе к 2015 г. определённые события подтолкнули сельхозпроизводителей наращивать объёмы продукции животноводческой сферы.

Таблица 1.

Производство продукции животноводства

	1913г	1940г	1965г	1970г	1975г	1990г	2000г	2005г	2015г	2018г
Мясо в убойном весе, тыс. тонн	2437	2373	5203	6213	7548	9671	4730	4848	9519	10629
Молоко, млн тонн	19,3	17,8	40,1	45,4	48,1	54,2	33,5	32,5	29,9	30,6
Яйца, млрд шт.	7,1	6,6	16,8	23,6	33,4	47,9	32,8	36,3	42,5	44,9
Шерсть, тыс. тонн	94	98	172	209	227	225	53	45	55	55

Сокращая собственное производство продукции, Россия стала больше зависима от импорта товаров. По данным статистики, во время существования РСФСР сальдо было положительное: экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья превышал импорт. На сегодняшний день ситуация обратная (табл. 2, табл. 3) [1].

Таблица 2.

Экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья России

	1995г	2000г	2005г	2010г	2015г	2018г
млн долл. США	1378	1623	4492	8755	16215	24958
удельный вес в экспорте страны, %	1,8	1,6	1,9	2,2	4,7	5,5

Максимальный объём экспорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья России за период с 1995 по 2018 годы пришёлся на 2018г. – 24958 млн долларов США.

Таблица 3.

Импорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья России

	1995г	2000г	2005г	2010г	2015г	2018г
млн долл. США	13152	7384	17430	36398	26650	29796
удельный вес в импорте, %	28,1	21,8	17,7	15,9	14,6	12,5

Максимальный объём импорта указанной товарной линии пришёлся на 2011 г. и 2013 г. – 42535 и 43255 млн долларов США соответственно.

С марта 2014 года в связи с событиями на Украине ряд стран начали вводить санкции против граждан и юридических лиц России. Последующие ограничения стали значительно серьезнее. Под их действием оказались конкретные персоны, банки и предприятия. Кроме того, были наложены ограничения на поставки на российский рынок технологий, вооружения

и других товаров американскими, европейскими, канадскими, австралийскими и японскими компаниями.

Санкции ограничили доступ попавших под них отечественных банков к дешевым кредитам, сократили финансирование российских компаний иностранными банками, прервали поступление инвестиций большинства стран ЕС в отечественное производство.

В августе 2014 года Россия ввела пакет мер в отношении Евросоюза, США, Австралии, Канады и Норвегии в ответ на санкции Европы и США, позже этот список был расширен другими странами. Так называемые контрсанкции представляют собой запрет импорта в Россию из ряда стран фруктов, овощей, молочной и мясной продукции.

Введенные Россией в ответ на санкции контрмеры стали причиной повышения цен на потребительском рынке и снижения доходов населения. Уход из России зарубежных компаний вследствие санкций сопровождается сокращением поступлений налогов и пошлин в бюджет России.

Положительным моментом от введения санкций для России стало укрепление связей с Китаем. К тому же отечественные производители избавились от зарубежных конкурентов, в отношении которых в настоящее время введены запреты ввоза продукции.

К негативным последствиям санкций относится ограничение поставок в Россию военного вооружения, оборудования для нефтяных предприятий, современных технологий.

С другой стороны, это может подтолкнуть отечественных учёных развивать собственные технологии, если государство будет при этом оказывать поддержку.

По данным Русспродсоюза - профессионального союза производителей и поставщиков продуктов питания, который объединил производителей и поставщиков продовольственных товаров независимо от производимого ими ассортимента и товарооборота из Центральной России и Северо-Западных регионов, Юга и Поволжья, Сибири и Дальнего Востока, общая доля российских продуктов питания на прилавках сетей сегодня превышает 80%, в то время как до введения Россией контрсанкций доля импортных продуктов превышала треть. [6] При этом доля некоторых товаров отечественного производства достигла 95-100%. За последние годы Россией достигнуты и даже перевыполнены значения продовольственной безопасности практически по всем ключевым направлениям: зерну, растительному маслу, сахару, мясу и мясопродуктам.

Объём импорта по овощам в 2018г. по сравнению с 2014г. снизился почти в 2 раза. Однако обеспечить население молоком государству пока не удаётся. Молочное скотоводство характеризуется длинным инвестиционным циклом, поэтому нарастить производство сырого молока за время контрсанкций не удалось. Несколько обострилась проблема качества продовольственной продукции.

По данным Россельхознадзора, доля молочной продукции с растительными жирами в среднем составила 11%, а по отдельным видам продукции – 50% [5].

Государство, понимая важность развития сельского хозяйства как основу продовольственной безопасности страны, старается поддержать растениеводство и животноводство, выделяя бюджетные средства на поддержку фермерских хозяйств, занимаясь реформированием сельского хозяйства [7].

Толчок для развития отечественного растениеводства дало введение санкций в отношении России.

Экономические санкции позволили российским производителям продукции сельского хозяйства снять оковы конкуренции с импортными производителями. У предпринимателей появился смысл расширять производство, отрывать новые направления растениеводства, да и просто появилась надежда и вера в будущее.

Сравнивая уровень и темпы развития сельского хозяйства при РСФСР и современной России, с уверенностью можно отметить, что в нашей стране есть потенциал для экономического роста, развития отрасли сельского хозяйства, создания рабочих мест в данной сфере, обеспечения народа качественными продуктами питания и в итоге повышения благосостояния населения.

Безусловно, возродить заброшенные колхозы и совхозы уже не получится.

Но позволят ли санкции развить отечественное производство и обеспечить страну максимально возможно своей продукцией, покажет время и принимаемые меры поддержки государства в данном направлении.

Список литературы:

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электрон. ресурс] // URL: <https://rosstat.gov.ru>
2. Народное хозяйство РСФСР за 70 лет (Статистический ежегодник) [Электрон. ресурс] // URL: <https://istmat.info/node/17062>
3. Большая советская энциклопедия [Электрон. ресурс] // URL: <https://www.booksite.ru/fulltext/1/001/008/106/986.htm>
4. В.И. Кашин об АПК России спустя 20 лет после развала СССР: Сельское хозяйство страны откатилось в развитии на дореволюционный уровень [Электрон. ресурс] // URL: <https://kprf.ru/crisis/edros/95818.html#related>
5. Влияние санкций на экономику России в 2019 году [Электрон. ресурс] // URL: <http://wikibusiness.ru/vliyanie-sankcij-na-ekonomiku-rossii-v-2019-godu>
6. Пятилетие продэмбарго. Итоги и векторы развития агропромышленного комплекса России [Электрон. ресурс] // URL: <https://tass.ru/ekonomika/6735951>
7. Растениеводство – значение, отрасли. Растениеводство России и мира [Электрон. ресурс] // URL: <https://xn--e1aelkciia2b7d.xn--p1ai/stati/rastenievodstvo/rastenievodstvo-znachenie-otrasli-rastenievodstvo-rossii-i-m.html>

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ

Поспелова Анастасия Леонидовна

студент,
Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров

Гришина Елена Николаевна

научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент,
Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров

Для развития национальной экономики любой страны важное значение имеет внешняя торговля.

Внешняя торговля – это международный обмен товарами, работами и услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности. Она состоит из двух экономических операций – экспорта (вывоза из страны) и импорта (ввоза в страну). Благодаря внешней торговле страны-участники получают:

- доступ к новейшим техническим разработкам и отсутствующим ресурсам
- возможность повысить производительность труда за счет специализации на определённой продукции в мировой торговле
- возможность расширения собственного производства с увеличением рабочих мест и повышением загрузки оборудования.

Самым главным плюсом внешней торговли является получение дохода и привлечение иностранного капитала.

Основными показателями, характеризующими внешнюю торговлю страны, являются объёмы экспорта и импорта, внешнеторговое сальдо, товарная структура экспорта и импорта. Превышение экспорта над импортом называется положительным внешнеторговым сальдо, т. е. страна больше производит и продаёт за границу. Иная ситуация складывается, когда страна не имеет возможности производить свою продукцию (отсутствие ресурсов, высокие затраты на производство, отсталость в экономическом развитии), тогда страна будет считаться импортозависимой и сальдо будет отрицательным. Ниже рассмотрена динамика экспорта и импорта России за 2000 – 2018 гг по данным таможенной статистики [1], выделены топ-5 самых крупных стран-партнёров в данных направлениях.

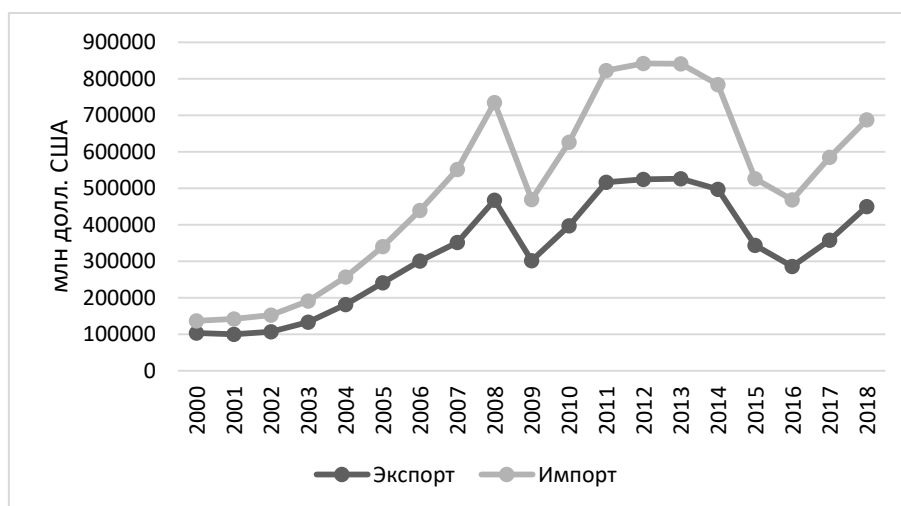


Рисунок 1. Динамика экспорта и импорта России за 2000 – 2018 гг.

Как видно из рис. 1, с 2000г. по 2008г. оба показателя плавно поднимались вверх, но вследствие наступившего в 2008г. мирового финансового кризиса динамика резко ухудшилась. В 2009 г. по отношению к предыдущему году объёмы экспорта упали на 35%, а импорта на 37,4%. В 2010г. достичь докризисных показателей не удалось, но в 2011 г. это получилось. Однако, введённые в 2014г. международные экономические санкции привели к сокращению Россией экспорта и импорта продукции почти до уровня 2009г. В 2017 г. обороты внешней торговли начали вновь расти.

Небольшая группа государств, а именно 10, составляют 50% мировой торговли. В табл. 1 и табл. 2 представлены страны, имеющие наибольший удельный вес в мировом экспорте и импорте, а также положение России среди них. Данные некоторых из ведущих стран за 2018 г. в статистическом сборнике не представлены.

Таблица 1.

Удельный вес отдельных стран в мировом экспорте

	2010г	2015г	2016г	2017г
1	Китай (10,4%)	Китай (14,1%)	Китай (13,7%)	Китай (13,3%)
2	США (8,5%)	США (9,3%)	США (9,3%)	США (9,0%)
3	Германия (8,3%)	Германия (8,2%)	Германия (8,5%)	Германия (8,5%)
4	Япония (5,1%)	Япония (3,9%)	Япония (4,1%)	Япония (4,1%)
5	Франция (3,4%)	Р. Корея (3,2%)	Р. Корея, Франция (3,2%)	Р. Корея (3,4%)

Лидерами в мировом экспорте являются Китай, США, Германия и Япония. Пятое место разделяют Франция и Республика Корея. Россия занимает следующие позиции: в 2010 г – 13-е место (2,6%), в 2015г – 17-е место (2,1%), в 2016г – 19-е место (1,8%), в 2017г – 18-е место (2,1%), в 2018г – 14-е место (2,4%).

Таблица 2.

Удельный вес отдельных стран в мировом импорте

	2010г	2015г	2016г	2017г
1	США (13,0%)	США (14,2%)	США (14,2%)	США (13,8%)
2	Китай (10,3%)	Китай (10,3%)	Китай (10,1%)	Китай (10,5%)
3	Германия (7,0%)	Германия (6,4%)	Германия (6,7%)	Германия (6,6%)
4	Япония (4,6%)	Япония (4,0%)	Япония (3,8%)	Япония (3,8%)
5	Франция (4,0%)	Великобритания (3,8%)	Великобритания (3,7%)	Франция (3,6%)

Примерно 13,5% мирового импорта приходится на США, второе место занимает Китай (в среднем 10%). Великобритания и Франция борются за 5-е место. Россия занимает следующие позиции: 2010г – 17-е место в рейтинге (1,5%), 2015г – 18-е место (1,1%), в 2016г и 2017г – 19-е место (1,2% и 1,3%), 2018г – на одну позицию выше предыдущего года. [3]

Таблица 3.

Главные импортёры товаров из России

	2000г	2005г	2010г	2014г	2015г	2018г
1	Германия (8,96%)	Нидерланды (10,19%)	Нидерланды (13,59%)	Нидерланды (13,68%)	Нидерланды (11,89%)	Китай (12,46%)
2	Италия (7,04%)	Германия (8,17%)	Италия (6,9%)	Китай (7,54%)	Китай (8,33%)	Нидерланды (9,66%)

	2000г	2005г	2010г	2014г	2015г	2018г
3	Беларусь (5,4%)	Италия (7,89%)	Германия (6,32%)	Германия (7,47%)	Германия (7,38%)	Германия (7,6%)
4	Китай (5,09%)	Китай (5,4%)	Украина (5,83%)	Италия (7,08%)	Италия (6,49%)	Беларусь (4,89%)
5	Украина (4,87%)	Украина (5,14%)	Турция (5,13%)	Турция (5,01%)	Турция (5,61%)	Турция (4,74%)

В 2000г. самой крупной страной – импортёром российских товаров оказалась Германия. В последующих представленных периодах в табл. 3 Германия всегда входила в пятёрку первых. Китай, Италия, Нидерланды в пяти из шести анализируемых периодов также входили в пятёрку крупных импортёров России. В основном в данные страны вывозится топливно – энергетические товары. Объём экспортируемых товаров в Украину в 2015 г. сократился на 45,5% по сравнению с 2014 г.

Таблица 4.

Главные экспортёры товаров в Россию

	2000г	2005г	2010г	2014г	2015г	2018г
1	Германия (11,51%)	Германия (13,45%)	Китай (17,05%)	Китай (17,69%)	Китай (19,11%)	Китай (21,9%)
2	Беларусь (10,95%)	Украина (7,92%)	Германия (11,67%)	Германия (11,49%)	Германия (11,18%)	Германия (10,7%)
3	Украина (10,78%)	Китай (7,36%)	Украина (6,14%)	США (6,44%)	США (6,26%)	США (5,25%)
4	США (7,95%)	Япония (5,91%)	США (4,86%)	Беларусь (4,44%)	Беларусь (4,93%)	Беларусь (5,2%)
5	Казахстан (6,49%)	Беларусь (5,79%)	Япония (4,5%)	Италия (4,43%)	Италия (4,55%)	Италия (4,44%)

Страны – экспортёры в Россию схожи со странами-импортёрами. Германия так же занимает первые позиции. Начиная с 2009 г., страной-лидером по ввозу товаров в Россию становится Китай. Объём импортируемых товаров из Украины в 2015г. снизился на 47,2% по отношению к объёму в 2014 г. Из Китая доставляются электрические машины и оборудование, ядерные реакторы, обувь. Из Германии ввозятся помимо упомянутых выше реакторов наземный транспорт, кроме железнодорожного, лекарства, электрические машины. США поставляет в нашу страну также реакторы, машины, медицинские и кинематографические аппарата. Из Беларуси поступают в Россию транспорт, а также сельскохозяйственная продукция: мёд, яйца, молочные продукты. Италия снабжает в дополнение к перечисленным товарам ещё и пластмассовые изделия, а Япония каучук и резиновые изделия. Украина обеспечивает Россию черным и драгоценным металлом. В 2018 г. почти 22% всех импортных товаров поступает именно из Китая.

Торгово-экономическое сотрудничество России и Китая ведётся на прочной основе политического взаимодоверия и общего стремления к взаимной выгоде, оно отвечает интересам в развитии обеих стран. Китай является главным партнером России. С каждым годом появляется все больше совместных проектов и программ. В 2014 г. между двумя странами создана Российско-Китайская Межправительственная комиссия по инвестиционному сотрудничеству в целях содействия реализации инвестиционных проектов в неэнергетической сфере, а также в целях снижения торговых барьеров. В 2015 году Москва и Пекин подписали более 30 соглашений в различных сферах сотрудничества, начиная с проектов в энергетике и заканчивая

изучением дальнего космоса. Это высшее достижение в отношениях двух стран за последние 15 лет.

Китай устанавливает высокие требования к ввозимой продукции с помощью мер нетарифного регулирования. Россия, в свою очередь, применяет повышенные таможенные пошлины. Вместе с тем, в 2018г. главы обеих стран подписали заявление, предусматривающее разработку плана развития сельского хозяйства на Дальнем Востоке, в Байкальском регионе и в Северо – Восточном Китае. На 2018г. инвестиции Китая в экономику России превосходят в 10 раз.

Безусловно, существуют и проблемы в отношениях двух стран в сфере сельского хозяйства. Это и внешнеторговые риски, когда санитарные и фитосанитарные меры накладывают ограничения на поставки российской продукции на китайский рынок. Это и недостаточное развитие транспортно – логистической сети, что не позволяет увеличить товарный поток. Связанные с особенностями сельского хозяйства (сезонность), с крупными первоначальными финансовыми вложениями и низкой рентабельностью инвестиционные риски также имеют место быть.

В условиях санкций сотрудничество России и Китая может поднять экономику России на новый уровень.

Список литературы:

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электрон. ресурс] // URL: <https://rosstat.gov.ru>
2. Российско – Китайское сотрудничество в области сельского хозяйства: состояние и перспективы [Электрон. ресурс] // URL: <https://drive.google.com/file/d/1AN1cldLbnlZCiIwuNEVgHsSdK9Wu1GbR/view>
3. Мировой атлас данных [Электрон. ресурс] // URL: <https://knoema.ru/atlas/topics/%D0%92%D0%BD%D0%B5%D1%88%D0%BD%D1%8F%D1%8F-%D1%82%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D0%BB%D1%8F>
4. Экономика внешней торговли [Электрон. ресурс] // URL: https://spravochnick.ru/ekonomika/ekonomika_torgovli_i_pitaniya/ekonomika_vneshney_torgovli

РЕАЛИЗАЦИЯ МЕРОПРИЯТИЙ В СФЕРЕ КУЛЬТУРЫ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ ГОРОД НОВЫЙ УРЕНГОЙ

Ушанлы Эдуард Константинович

магистрант

*ОУ ВО Южно- Уральский технологический университет,
РФ, г. Челябинск*

Украинец Елена Павловна

научный руководитель,

канд. экон. наук, доцент,

*ОУ ВО Южно- Уральский технологический университет,
РФ, г. Челябинск*

Культура — это понятие, имеющее огромное количество значений в различных областях человеческой жизнедеятельности. В основном, под культурой понимают человеческую деятельность в её самых разных проявлениях, включая все формы и способы человеческого самовыражения и самопознания, накопление человеком и социумом в целом навыков и умений. Культура представляет собой совокупность устойчивых форм человеческой деятельности, без которых она не может воспроизводиться, а значит — существовать.

Культура — это набор правил, которые предписывают человеку определённое поведение с присущими ему переживаниями и мыслями, оказывая на него, тем самым, управленческое воздействие.

Источником происхождения культуры мыслится человеческая деятельность, познание и творчество. В муниципальном образовании Новый Уренгой в рамках развития данного направления реализуются ряд проектов, представленных на рисунке 1.

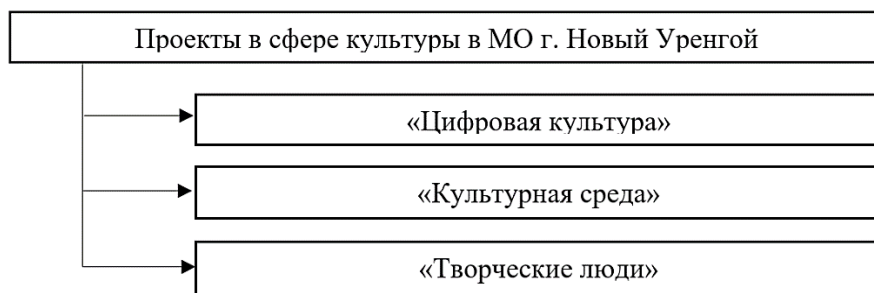


Рисунок 1. Проекты в сфере культуры, реализуемые в МО г. Новый Уренгой

Проект «Цифровая культура». В «Детской школе искусств им. С.В. Рахманинова» 4 октября 2019 года открылся виртуальный концертный зал. Это один из семи объектов, которые будут созданы в ЯНАО в рамках нацпроекта «Культура». В виртуальном зале организовываются видео-концерты с участием российских и зарубежных музыкантов для взрослой аудитории, а также просветительские программы для учащихся и преподавателей музыкальных дисциплин. Сигнал вещания поступает из Московской государственной филармонии. Данный проект на новом техническом уровне позволяет решать проблему гастролей музыкальных коллективов, обеспечив условия доступности к концертам классической музыки для жителей населенных пунктов, отдаленных от крупных концертных центров. По состоянию на 31 декабря 2019 года ВКЗ посетил 811 человек [2].

Проект «Культурная среда». Во исполнение регионального проекта «Культурная среда» в рамках Национального проекта «Культура» необходимо обеспечить увеличение числа посещений организаций культуры. По итогам 2019 года все показатели посещаемости организаций культуры выполнены в полном объеме [2].

Проект «Творческие люди». В рамках федерального проекта «Создание условий для реализации творческого потенциала нации» («Творческие люди») национального проекта «Культура» разработана программа «Волонтеры культуры», которая направлена на обеспечение поддержки добровольческих движений, в том числе в сфере сохранения культурного наследия народов Российской Федерации, включая деятельность по сохранению исторического облика малых городов [2].

Основными задачами программы являются формирование общества волонтеров, задействованных в добровольческой деятельности в сфере культуры, обеспечение методологической, информационной, ресурсной поддержки деятельности, в том числе в сфере сохранения культурного наследия народов Российской Федерации, а также популяризация добровольческого движения в сфере культуры путем организации форумов и практических сессий.

В соответствии с Концепцией развития добровольчества в Российской Федерации до 2025 года будет организовано проведение просветительских мероприятий для работы на объектах культурного наследия или содействия в организации и проведении культурно-массовых мероприятий. Также будет проведен Всероссийский конкурс на лучший добровольческий проект в сфере культуры, после которого следует акселерация лучших практик добровольческих движений [1].

На реализацию программы «Волонтеры культуры» до 2024 года включительно предусмотрено финансирование в размере 100 млн. руб. в год. В рамках программы будут реализованы такие проекты, как:

- День волонтера культуры, который охватит более 30-ти субъектов Российской Федерации;
- практические сессии «Волонтеры наследия» в историческом городе Печоры Псковской области, направленные на благоустройство территорий, прилегающим к объектам культурного наследия, в том числе Псковско-Печорскому монастырю;
- «Школы волонтеров наследия культуры» для реализации обучающих мероприятий для работы на объектах культурного наследия или участия в культурно-массовых мероприятиях;
- Всероссийский форум «Первый. Культурный» в рамках Всероссийского фестиваля «Таврида Art Russia», а также проведение мероприятий в рамках программы «Волонтеры культуры» на Международном культурном форуме в Санкт-Петербурге и международном форуме добровольцев [1].

В 2020 году будет организован международный волонтерский лагерь для дальнейшего проведения на ежегодной основе с реализацией образовательных программ для добровольцев по направлениям работы в сфере культуры и оказания содействия специалистам на объектах культурного наследия, реставрационных практик и культурных мероприятий.

Таким образом, за период с 2019 по 2024 годы в программе «Волонтеры культуры» примут участие 100 000 добровольцев. Будет сформирован социальный институт добровольчества в сфере сохранения культурного наследия в масштабах страны, а также отработаны альтернативные механизмы вовлечения в культурный и хозяйственный обороты объектов культурного наследия.

Одним из таких механизмов, который на данный момент разработан и находится на стадии запуска, является база данных «Волонтеры в культуре», включающая в себя количество добровольцев, мероприятий, в которых они примут участие, а также объектов культурного наследия, в сохранении которых добровольцы оказали содействие.

Исполнение указанного проекта осуществляется в Центрах непрерывного развития и повышения квалификации творческих и управленческих кадров в сфере культуры, созданных на базе творческих вузов Российской Федерации (ФГБОУ ВО «Саратовская государственная консерватория имени Л.В. Собинова», ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный институт культуры», РАМ им. Гнесиных (г. Москва)). В рамках данного проекта в 2019 году прошли обучение с применением дистанционных технологий 8 человек из числа специалистов и руководителей муниципальных учреждений (МБУ ДО ДШИ, МБУК ЦБС).

Также в рамках проекта «Творческие люди» реализуется программа «Волонтеры культуры», которая направлена на обеспечение поддержки добровольческих движений, в том числе в сфере сохранения культурного наследия народов Российской Федерации, включая деятельность по сохранению исторического облика малых городов. На сегодняшний день 40 человек из числа работников муниципальных учреждений культуры являются волонтерами культуры. Таким образом, за период с 2019 по 2024 годы в программе «Волонтеры культуры» примут участие 100 000 добровольцев. Будет сформирован социальный институт добровольчества в сфере сохранения культурного наследия в масштабах страны, а также отработаны альтернативные механизмы вовлечения в культурный и хозяйственный обороты объектов культурного наследия.

Нельзя не остановиться на традиционных проблемах муниципальных учреждений культуры. Ключевой проблемой остается ограниченность финансовых средств, направляемых учреждениям культуры из местных бюджетов. Выделяемые этим учреждениям бюджетные ассигнования зачастую позволяют разве что осуществлять выплату заработной платы и частично возмещать расходы на оплату коммунальных услуг.

Наряду с традиционными проблемами обозначились новые проблемные зоны:

- расплывчатость формулировок полномочий органов местного самоуправления в области культуры в федеральном законодательстве;
- незавершенность процессов наделения муниципальных учреждений культуры статусом юридического лица, оформления их прав на выделенное имущество и занимаемые земельные участки;
- низкий уровень (или отсутствие) локальных нормативных актов учреждений;
- отсутствие методических рекомендаций по ключевым направлениям реализации реформ со стороны федерального органа управления в сфере культуры.

Решение вышеуказанных проблем должно способствовать развитию сферы культуры в рамках муниципального образования, округа и России в целом.

Список литературы:

- 1 Официальный сайт Департамента культуры Ямало-Ненецкого автономного округа. - Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <https://depcul.yanao.ru/>. – Дата обращения 12.01.2020.
- 2 Официальный сайт Управления культуры Администрации города Новый Уренгой. - Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <https://kulturanur.yanao.ru/>. – Дата обращения 10.01.2020.

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Чесноков Александр Юрьевич

студент,

Сочинский Государственный Университет,

РФ, г. Сочи

Конкуренция - это соперничество между участниками рыночной экономики за лучшие условия производства, купли и продажи.

В качестве регулирующего механизма выступают три вида конкуренции:

- Конкуренция среди покупателей (более конкурентный тот, кто сможет приобрести больше товаров и по чуть завышенной цене);
- Конкуренция среди продавцов (наивысшую конкурентную способность показывает продавец, который сможет продать товар по чуть заниженной цене, но выиграет за счет объёма продаж);
- Конкуренция между армией продавцов и армией покупателей.

Типы конкуренции:

1. Внутриотраслевая (в пределах одной отрасли за наивысшую прибыль и наилучшие условия продажи готовой продукции) и межотраслевая (предприниматели, занятые в разных отраслях, конкурируют за наилучшие условия вложения капитала в ту или иную отрасль) конкуренция;

2. Ценовая и неценовая конкуренция (по методам осуществления).

Сейчас в развитых рыночных странах монополии на практике используют такой метод конкуренции, как ценовая дискриминация — это когда фирма использует практику применения различных цен на одни и те же товары.

Конкурентоспособность региональной экономики — это способность реализовать основную целевую задачу ее функционирования — устойчивое социально-экономическое развитие региона с обеспечением высокого качества жизни его населения. Конкурентоспособность реализуется через конкурентные преимущества, которые сгруппированы в базовые и обеспечивающие (или глубинные) и поверхностные признаки конкурентоспособности региона. Однако суть их одна и та же. К первым (базовым) относятся природно-сырьевые ресурсы, трудовые ресурсы и их квалификация, научный, управленческий потенциал, производственная база; ко вторым (обеспечивающим) — предпринимательский климат, качество управленческого потенциала, стоимость рабочей силы, инфраструктура.

В отечественной экономической науке конкурентоспособность региона как экономическое явление относится к числу слабо разработанных. По мнению ряда авторов, в «определенной степени такому осмыслению мешает и кажущаяся очевидность содержания категории «конкурентоспособность региона», ее близость к категории эффективности: их нередко рассматривают в качестве одноплановых, хотя первая основывается на последней, несет к себе сложные взаимосвязи хозяйствующих субъектов — отдельных фирм, корпораций, отраслевых объединений и национальных комплексов».

Методология определения конкурентоспособности региона сегодня является интересной и дискуссионной экономической проблемой. С одной стороны, регион как таковой не является субъектом конкурентной борьбы, нет ни одного примера продукции или услуг, в создании которых участвовало бы все население региона, с другой — существуют Олимпийские игры, сам факт размещения которых в том или ином городе является показателем высокой международной конкурентоспособности. Если рассматривать конкурентоспособность региона как его инвестиционную привлекательность в сравнении с другими регионами страны, то Краснодарский край и Сочи сумели добиться высокого уровня международного доверия, который еще предстоит оправдать.

Множественность подходов к исследованию методологии конкурентоспособности позволяет сделать вывод о том, что существует корреляция между совершенствованием производства товаров и услуг и необходимостью изучения конкурентных рынков для их последующего внедрения.

По направлению конкуренции "G1. Рынки" Краснодарский край занимает 2 место в России.

Направление / факторы	Место в России	Рейтинг	Диапазон группы сравнения
Рынки	2	4,70	1,65 - 5,00
Объем и структура экономики	2	3,95	0,87 - 5,00
Внутренний рынок	1	5,00	1,99 - 5,00
Внешний рынок	26	1,83	0,89 - 4,43

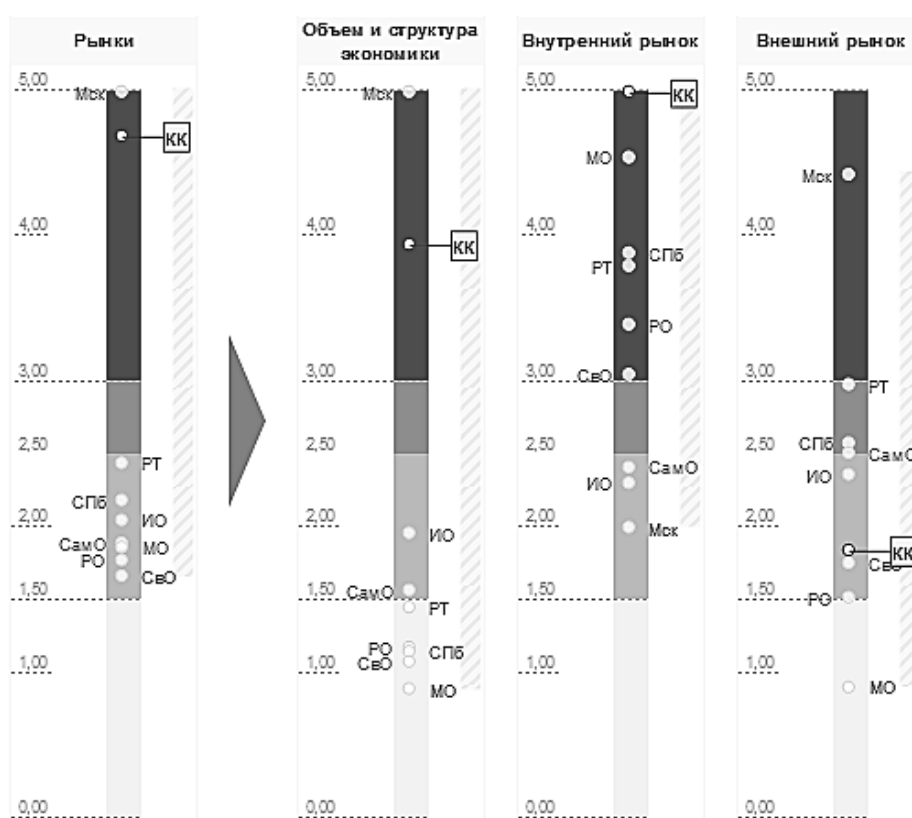


Рисунок 1. Направление конкуренции "G1. Рынки"

Проанализируем возможное влияние проведения Олимпиады 2014 в Сочи на социально-экономическое развитие Краснодарского края в следующей логической последовательности:

- динамика, факторы и тенденции развития Краснодарского края;
- оценка затрат и результатов федеральной целевой программы развития Сочи как горноклиматического курорта;
- анализ положительных и отрицательных последствий проведения Олимпиады 2014 в Сочи.

К количественным методам оценки на основе макроэкономических показателей социально-экономического развития относится оценка на основе интегральных показателей эффективности социально-экономического развития. Интегральность обеспечивается расчетом

совокупности частных показателей, характеризующих динамику протекания отдельных процессов внутри региона. Выделяют 4 интегральных показателя:

ИПСЭР 1 — интегральный показатель социально-экономического развития, рассчитанный по методике А. Ревайкина. ориентирован на экономические и социальные показатели региона с упором на ВРП;

ИПСЭР 2 — интегральный показатель социально-экономического развития, рассчитанный по методике Г. Губанова, ориентирован на экономические показатели региона;

ИКРТ — интегральный критерий развития территории, рассчитанный по методике И. Вистбакка и А. Шишкина, ориентирован на баланс экономических и социальных показателей;

ИПУСБ — интегральный показатель уровня социального благополучия, рассчитанный по методике Института экономики УрО РАН, ориентирован на уровень социального благополучия населения региона; ИПСУБ — это результат деления интегрального показателя уровня жизни населения на интегральный показатель уровня социальной напряженности.

Рассмотрим подробнее методики расчета данных показателей. Интегральный показатель социально-экономического развития ИПСЭР I учитывает основные социально-экономические показатели. характеризует социально-экономическое положение региона по сравнению со средним уровнем по России и рассчитывается по формуле:

i — индекс частного показателя;

K_i — коэффициент значимости i -го частного показателя;

P_i — фактическое значение i -го частного показателя;

N_{pi} — нормативное значение i -го частного показателя (фактическое значение в среднем по России).

Частные показатели (P_i):

1. Демографические — ожидаемая продолжительность жизни населения, лет.

2. Благополучие населения:

- покупательная способность денежных доходов населения (отношение денежных доходов к прожиточному минимуму), раз;

- доля денежных доходов населения без расходов на продовольственные товары в общей сумме доходов, %:

- доля населения с доходами выше прожиточного минимума, %.

3. Социальные:

- доля расходов консолидированного бюджета на социальную сферу во внутреннем региональном продукте. %;

- доля занятых в общей численности экономически активного населения, %;

- доля граждан, не совершивших преступление, %.

4. Экономические: ВРП на душу населения, тыс. руб.

Базовый подход к оценке конкурентоспособности региона можно сформулировать на основе концепции конкурентоспособности страны, предложенной М. Портером. Она включает два аспекта оценки конкурентоспособности: факторный и результатный. Факторную оценку конкурентоспособности можно построить на основе детерминант регионального ромба.

Для определения индикаторов измерения конкурентоспособности регионов ЕС Европейской комиссией используется методика бенчмаркинга. В качестве примера можно рассмотреть индикаторы, применяемые в Отчетах об экономической и социальной интеграции:

- экономика (ВРП на душу населения, занятость по отраслям, количество заявок на европейский патент на 1 млн. чел.);

- рынок труда (уровень безработицы, застойная безработица, уровень занятости населения в возрасте 15–64 лет);

- демография (численность населения, плотность населения на один квадратный метр, процент населения в возрасте до 15 лет, 15–64 и более 65);

- образование (образовательный уровень лиц в возрасте 25–59 лет).

Сравнительный анализ подходов к оценке конкурентоспособности региона показывает отсутствие полноты и единства в определении понятия конкурентоспособности региона, преобладание изучения отдельных аспектов конкурентоспособности над интегральными оценками. Под фактором конкурентоспособности будем понимать движущую силу этого явления, определяющую его характер или отдельные черты.

Список литературы:

1. Стратегический портал Краснодарского края/Стратегия социально-экономического развития Краснодарского края/ [Электронный ресурс] /. — Электрон. текстовые дан. — Режим доступа: <http://kuban.lc-av.ru/livestrategy-competitiveness-diags/>
2. Береговая И.Б. Управление конкурентоспособностью социально-экономических систем. Теория и методология [Электронный ресурс]: монография/ Береговая И.Б., Калиева О.М.— Электрон. текстовые данные.— Оренбург: Оренбургский государственный университет, ЭБС АСВ, 2017.— 250 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/71346.html>.— ЭБС «IPRbooks»
3. Мокронос А.Г. Конкуренция и конкурентоспособность [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Мокронос А.Г., Маврина И.Н.— Электрон. текстовые данные.— Екатеринбург: Уральский федеральный университет, ЭБС АСВ, 2014.— 196 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69613.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Воронина Т.В. Конкурентоспособность национальных экономик и регионов в контексте глобальных вызовов мировой экономики [Электронный ресурс]: монография/ Воронина Т.В., Яценко А.Б.— Электрон. текстовые данные. — Ростов-на-Дону: Издательство Южного федерального университета, 2015.— 234 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/68567.html>.— ЭБС «IPRbooks»

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 35 (128)
Октябрь 2020 г.

Часть 1

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

