



НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ  
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№32(125)  
часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

# СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



*Электронный научный журнал*

# СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 32 (125)  
Октябрь 2020 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва  
2020

Председатель редколлегии:

**Лебедева Надежда Анатольевна** – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

**Арестова Инесса Юрьевна** – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

**Ахмеднабиев Расул Магомедович** – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

**Бахарева Ольга Александровна** – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

**Бектанова Айгуль Карибаевна** – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

**Волков Владимир Петрович** – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

**Комарова Оксана Викторовна** – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

**Лебедева Надежда Анатольевна** – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

**Маршалов Олег Викторович** – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

**Орехова Татьяна Федоровна** – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

**Самойленко Ирина Сергеевна** – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**Сафонов Максим Анатольевич** – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

**С88 Студенческий форум:** научный журнал. – № 32(125). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2020. – 60 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/59>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

## **Оглавление**

|  |           |
|--|-----------|
| <b>Рубрика «Филология»</b>   | <b>5</b>  |
| СТИЛИСТИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ВЫРАЖЕНИЯ АНТИТЕЗЫ<br>В ЗАГОЛОВКАХ (ПО МАТЕРИАЛАМ КАЗАХСТАНСКОЙ<br>И АНГЛИЙСКОЙ ПРЕССЫ)<br>Келисбекова Меруерт Муратбековна<br>Федосова Светлана Александровна | 5         |
| ПОНЯТИЕ О РЕСУРСНОЙ МЕТОДИКЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ<br>СИНОНИМИЧНЫХ ЕДИНИЦ ПРИ РЕДАКТИРОВАНИИ<br>ЦЕРКОВНОСЛАВЯНСКИХ ТЕКСТОВ<br>Фролова Татьяна Сергеевна  | 7         |
| <b>Рубрика «Экономика»</b>   | <b>9</b>  |
| ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ<br>Вирина Карина Владимировна   | 9         |
| ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫХ<br>РЕЗЕРВОВ ДЛЯ СОКРАЩЕНИЯ ПОТРЕБНОСТИ МАТЕРИАЛЬНЫХ<br>РЕСУРСОВ НА СТРОИТЕЛЬНОМ ПРЕДПРИЯТИИ<br>Зими́на Алена Александровна              | 12        |
| МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ОРГАНИЗАЦИИ<br>ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ И СНИЖЕНИЯ РИСКОВ<br>Пахнутова Элеонора Сергеевна<br>Дерендяева Тамара Михайловна                                 | 15        |
| МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ<br>СОТРУДНИКОВ И ЭКОНОМИЧЕСКИ-СОЦИАЛЬНЫЙ ЭФФЕКТ<br>Полёткина Мария Сергеевна<br>Акматалиева Аида Сатылгановна                       | 20        |
| ПРОБЛЕМАТИКА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕКЛАМНОГО<br>КОНТЕНТА В ГАЗЕТАХ<br>Трушина Мария Александровна  | 26        |
| СТАНДАРТНЫЕ НАЛОГОВЫЕ ВЫЧЕТЫ НА ДЕТЕЙ<br>Чухнина Анна Ивановна   | 28        |
| ДИАГНОСТИКА ФИНАНСОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ<br>ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ<br>Яковлев Вячеслав Борисович<br>Шевелева Оксана Борисовна   | 31        |
| <b>Рубрика «Юриспруденция»</b>   | <b>34</b> |
| РУССКИЕ ФИЛОСОФЫ XIX – XX ВЕКА О СПРАВЕДЛИВОСТИ,<br>ПРАВОСУДИИ, СУДЕ<br>Абдуллина София Альбертовна  | 34        |
| АКТЫ ПРОКУРОРСКОГО РЕАГИРОВАНИЯ КАК ВАЖНЕЙШИЙ<br>ИНСТРУМЕНТ В РАБОТЕ ПРОКУРОРА, ИХ ПРИЗНАКИ И СВОЙСТВА<br>Ангели Диана Сергеевна<br>Никодимов Игорь Юрьевич                            | 36        |

|   |    |
|---|----|
| ОСОБЕННОСТИ ЛИШЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНОГО ПРАВА КАК ВИДА<br>АДМИНИСТРАТИВНОГО НАКАЗАНИЯ<br>Белякова Марьям Раджабовна<br>Иванов Анатолий Михайлович  | 39 |
| ДЕЙСТВИЕ ЮВЕНАЛЬНОЙ ЮСТИЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ ФРАНЦИЯ<br>Логанова Владислава Алексеевна  | 42 |
| КОНКУРЕНТНАЯ ПОЛИТИКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ<br>Панкратов Михаил Вячеславович   | 46 |
| КОМПЕТЕНЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ И НАЦИОНАЛЬНЫХ ОРГАНОВ<br>В СФЕРЕ БОРЬБЫ С ТРАНСНАЦИОНАЛЬНОЙ ОРГАНИЗОВАННОЙ<br>ПРЕСТУПНОСТЬЮ В СФЕРЕ ОТМЫВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ<br>Солдатенкова Екатерина Андреевна | 50 |
| СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ РЕШЕНИЯ СУДА В ГРАЖДАНСКОМ<br>ПРОЦЕССЕ<br>Старовойтова Наталия Дмитриевна   | 52 |
| ПРОСТОЕ УБИЙСТВО И ПРОБЛЕМЫ ЕГО КВАЛИФИКАЦИИ<br>Шевченко Дарья Владимировна   | 56 |

## РУБРИКА «ФИЛОЛОГИЯ»

### СТИЛИСТИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ВЫРАЖЕНИЯ АНТИТЕЗЫ В ЗАГОЛОВКАХ (ПО МАТЕРИАЛАМ КАЗАХСТАНСКОЙ И АНГЛИЙСКОЙ ПРЕССЫ)

**Келисбекова Меруерт Муратбековна**

*магистрант, Восточно-Казахстанский государственный университет им. С.Аманжолова, Казахстан, г. Усть-Каменогорск*

**Федосова Светлана Александровна**

*научный руководитель, канд. филол. наук, профессор, Восточно-Казахстанский государственный университет им. С.Аманжолова, Казахстан, г. Усть-Каменогорск*

**Аннотация.** В данной статье рассматриваются антитезы в казахстанской и английской прессе, а именно, стилистические средства выражения антитезы в заголовках. Исследование заголовков газет помогает понять социум, так как автор является представителем этого социума в названии статьи, и в статье он дает некую оценку действительности. В газетном заголовке реализуются различные виды антитезы, будучи средством привлечения внимания адресата. Данное исследование будет ограничено заголовками, включающими антитезу, т.к. в ее основе лежит противопоставление, отражающее особенности восприятия действительности носителями языка.

**Ключевые слова:** антитеза, казахстанская пресса, английская пресса, газетные заголовки, скрытая антитеза, противопоставление.

Данное исследование заключается в выявлении заголовков, содержащих антитезу в казахстанской и английской прессе. В соответствии с этим решаются следующие задачи:

- выявить газетные заголовки, содержащие антитезу в казахстанской и английской прессе.
- определить стилистические средства выражения антитезы в заголовках казахстанских и английских печатных СМИ.

Писатели для усиления образности и выразительности речи применяют специальные средства, которые называются стилистическими фигурами. Фигура представляет собой построение предложения, оборота речи или синтаксическое оформление фразы. Антитеза является одним из образно-выразительных средств речи. Греческое слово *antithesis* означает «противопоставление». Антитеза - это стилистическая фигура, основанная на противопоставлении сравнимых образов, эпизодов, картин для наиболее точной передачи чувств и усиления выразительности речи. [1, с. 18]

«Как посеешь, так и соберешь» (22.09.20 Казахстанская правда). В данном заголовке видна явная антитеза. «От риска – к стабильности» (24.09.20 Казахстанская правда). Слово *риск* подразумевает возможность потери чего-либо, сочетание (с точки зрения вычисления — произведение) вероятности и последствий наступления неблагоприятных событий. *Стабильность* подразумевает способность системы функционировать, не изменяя собственную структуру, и находиться в равновесии. Таким образом противопоставляются эти два понятия. Однако нам встречаются более интересные газетные заголовки, в которых антитезу можно назвать двойной, «Летать можно, ездить нельзя» (23.09.20 Казахстанская правда). В этом заголовке видна двойная антитеза: кроме антонимов «можно-нельзя» представлено противопоставление «летать – ездить», в котором скрыты антонимы «небо – земля».

Плаксина Е.Б. в своей работе по антитезе выделяет следующее, на которое мы в дальнейшем будем опираться: «В процессе анализа газетных заголовков, содержащих скрытую антитезу, нами было установлено, что скрытую антитезу можно распределить по уровням: 1-ый уровень: скрытая антитеза, осознание которой не требует большого количества логических операций (строится на противопоставлении, актуальном для носителей языка в данный момент времени); средства выражения антитезы являются контекстуальными антонимами. 2-ой уровень: скрытая антитеза, восприятие которой требует воспроизведения ряда логических операций. Антитеза строится на противопоставлении, которое актуализируется автором, лишь на этом основании, противопоставление осознают носители языка. Лексические единицы, являющиеся средством выражения антитезы, как противопоставленные воспринимаются только в пределах обозначенной ситуации. Вне конкретной ситуации противопоставление стирается. 3-ий уровень: скрытая антитеза, основанная на когнитивном столкновении, в основе которой находится противопоставление, с точки зрения логики, невозможное» [2, с.60].

«То ли блогеры, то ли мошенники» (24.09.20 Казахстанская правда). В данном заголовке присутствует скрытая антитеза, где читатель может осознать наличие антитезы только в результате выполнения ряда логических операций, связанных с анализом явлений действительности: блогер – это человек, который ведет в интернете свой блог, обычная деятельность, которой вправе заниматься любой законопослушный гражданин, т.е. в данном заголовке противопоставляется закон и беззаконие, видна скрытая антитеза 2-го уровня. «Одним не дали, другим и не надо?» (20.09.20 Казахстанская правда). В данном заголовке видна скрытая антитеза, которая раскрывается в самой статье. Одним горожанам нужно раннее включение тепла в доме, а другим не нужно, т.к. по их мнению, на улице хоть и прохладно, но не морозно. «Плыви, золотая рыбка» (23.09.20 Казахстанская правда). Противопоставление в данном заголовке заключается в том, что золотую рыбку отпускают, а не ловят. Что касается следующего примера «Сложно, но можно...» (23.09.20 Казахстанская правда), то использование противительного союза «но» служит намеком на то, что понятия противопоставляются, но в нашем понимании, сложно значит почти что невозможно. Скрытая антитеза 2-го уровня, т.е. противопоставляются «невозможно-возможно».

«LOST AND FOUND» (02.10.2020 The sun). В данном заголовке английской газеты представлена явная антитеза. «LORRAINE KELLY We need a proper leader – not bumbling idiots, step forward Sir David Attenborough» (02.10.20 The sun). Противопоставляются лидер и идиот, хотя это не антонимы, т.е. видна скрытая антитеза 2-го уровня, где противопоставленные слова воспринимаются только в пределах данной ситуации, но вне этой ситуации противопоставления стираются. «Prince Charles health fears: Future King 'very scared' amid fresh risk of lethal illness » (05.10.2020 Express). Как может король быть чем-то напуганным? Тем более будущий король. Противопоставляется храбрость и страх, т.е. так же использовалась скрытая антитеза 2-го уровня. «HELL IN PARADISE» (17.09.2020 The sun). Видна явная антитеза «ад-рай».

Во время работы с английским материалом мы установили, что в английской прессе гораздо меньше встречаются заголовки с антитезой, чем в казахстанской прессе, что заголовки в английской прессе в основном построены в виде простых предложений, в которых есть наличие подлежащего, сказуемого и др. Соотнося предложенную выше классификацию с заголовками, отмечаем, что в казахстанской прессе часто встречаются заголовки с явной антитезой, преобладают заголовки со скрытой антитезой, что заставляет читателя задуматься и сделать ряд логических шагов, чтобы понять смысл.

### Список литературы:

1. Келисбекова М.М. Антитеза в заголовках современной казахстанской и английской прессы. //Будущие исследования-2020. - София, 2020. Vol. 8 – С.64.
2. Плаксина Е.Б. Антитеза в заголовках статей российской и французской прессы. - Екатеринбург, 2007. – С.186.

## ПОНЯТИЕ О РЕСУРСНОЙ МЕТОДИКЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СИНОНИМИЧНЫХ ЕДИНИЦ ПРИ РЕДАКТИРОВАНИИ ЦЕРКОВНОСЛАВЯНСКИХ ТЕКСТОВ

**Фролова Татьяна Сергеевна**

магистрант, Православный Свято-Тихоновский гуманитарный университет,  
РФ, г. Москва

**Аннотация:** в данной статье впервые дается описание понятия «ресурсная методика поиска синонимичных единиц» в богослужебных текстах. Выделены основные характеристики такой системы, а также представлены главные ее достоинства.

**Ключевые слова:** церковнославянский язык, редактирование, ресурсная методика, синонимичные единицы, языковые эквиваленты.

В настоящее время, как и в 90-е годы предыдущего столетия, а также на рубеже XIX–XX вв., проблема понимания богослужебных текстов активно обсуждается в Русской Православной Церкви. С каждым днем наибольшую активность приобретает вопрос о возможности редактирования имеющихся и принятых сейчас в церковной традиции переводов богослужебных текстов Священного Писания с целью помочь современному прихожанину храма точно и емко понять смысл читаемого во время богослужения отрывка [1].

Так как церковнославянский язык до сих пор претерпевает различные изменения под влиянием современного литературного языка, появляется вопрос о возможности редактирования богослужебных текстов, находя варианты замен непосредственно из данного языка. Поэтому становится важно использовать понятие о ресурсной методике поиска синонимичных единиц.

Основой такой методики является то, что при редакторской работе с церковнославянским текстом соблюдается следующий принцип: эквиваленты для замен предполагается извлекать по преимуществу не из русского литературного, а из церковнославянского языка.

Следовательно, такая работа имеет замкнутый характер, когда материал, соответствующий насущным задачам, находится не вне языка-первоисточника, а в нем самом.

Такой основополагающий принцип, при котором альтернативный лексический вариант гарантированно извлекается из церковнославянского узуса, обеспечивает в первую очередь сохранение стилистической однородности и традиционности церковнославянского языка.

Использование данной методики можно показать на следующем примере из текста Второго послания к Коринфянам святого апостола Павла.

*Таблица 1.*

Глава 4, стих 3

| Богослужебный текст  | Предполагаемый вариант чтения стиха  |
|--|--|
| <p>ѦЩЕ ЛН ЖЕ ѸТЬ ПОКРОВЕНО</p> <p>БЛГОВѢСТВОВАНИЕ НАШЕ, БЗ ГНЕНЩИХЪ</p> <p>ѸТЬ ПОКРОВЕНО</p> | <p>ѦЩЕ ЛН ЖЕ ѸТЬ <u>СОКРОВЕНО</u></p> <p>БЛГОВѢСТВОВАНИЕ НАШЕ, ТОКМВ БЗ</p> <p>ГНЕНЩИХЪ <u>СОКРОВЕНО</u> ѸТЬ</p> |



Слово **ПОКРОВА́ЕНО** в тексте данного стиха использовано по аналогии с греческим текстом, где используется страдательное причастие κεκαλυμμένον от глаг. καλύπτω «скрывать, покрывать». Однако, учитывая наличие первого послания апостола Павла к Коринфянам, в котором есть

соответствующее чтение: **НО ГЛАГОЛЕМЪ ПРЕМЪРОТЬ БЪЖІЮ, БЪ ТАИННѢ СОКРОВА́ЕННЮ,**

**ЮЖЕ ПРЕДСТАВИ БЪГЪ ПРѢЖДЕ БЪГЪКЪ БЪ СЛАБЪ НАШЪ** (1 Кор. 2:7), можно

предложить и в этом стихе употребить краткое причастие с тем же морфемным составом: **СОКРОВА́ЕНО**.

Благодаря замене также можно увидеть и противоречие данных стихов: в первом послании говорится о «сокровенной в тайне премудрости Божией», а во втором послании о том, что благовествование «закрыто [лишь] для погибающих».

Таким образом, в примере была использована именно ресурсная методика поиска синонимичных единиц собственно церковнославянского языка. Эквивалент для редакторской замены был найден из текста первого послания к Коринфянам апостола Павла. Процесс редактирования богослужебного текста, используя данную методику, можно проводить в нескольких направлениях, среди которых:

1. Сам редактируемый текст (поскольку очевидно имеются взаимные отсылки внутри текста);

2. Другие тексты одного автора;

3. Из иных текстов Священного Писания Ветхого и Нового Заветов.

Учитывая содержательную специфику языкового материала богослужебных текстов, становится очевидным, что ресурсная методика поиска синонимичных единиц собственно церковнославянского языка может стать хорошим подспорьем для сохранения красоты и однородности таких текстов и позволит уменьшить возможность их русификации. И, следуя этому, может появиться реальная возможность провести разумное редактирование сложных для понимания мест в церковнославянских богослужебных текстах.

### Список литературы:

1. Людоговский Федор, свящ. Проблема понятности богослужебного языка: путь разума в поисках [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kiev-orthodox.org/site/worship/2103/> (дата обращения: 22.09.2020).

## РУБРИКА

### «ЭКОНОМИКА»

#### ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ

**Вирина Карина Владимировна**

*магистрант, Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова, РФ, г. Архангельск*

«Бизнес-план – план развития вида бизнеса, основанный на стратегическом анализе и вытекающей из стратегических решений по виду бизнеса. Стратегические решения определяются целями бизнеса, которые касаются конкурентоспособности и желаемого набора видов бизнеса» [2, с. 6].

Цель бизнес-плана – достижение разумного и выполнимого компромисса между потребностями и возможностями предприятия.

Список возможных дополнительных целей составления бизнес-плана крайне широк. Некоторые из них представлены ниже:

- получение кредита или займа;
- привлечение инвестиций;
- финансового оздоровления;
- определение целесообразности расширения производства;
- определение целесообразности создания новой организации.

Каждое мероприятие или событие, ставящее перед собой цель – достижение прибыли, должно начинаться с составления бизнес-плана. Такой документ нужен и кредитным организациям или любому другому источнику денежных средств, у которого предприниматель решит взять кредит, и работникам существующей организации для определения целей и задач дальнейшего развития, и самому предпринимателю для того, чтобы четко понимать реалистичность и целесообразность своей идеи, снизить вероятность банкротства [2].

Перед началом каждой новой ступени усовершенствования производства, расширения бизнеса, увеличения видов номенклатуры товаров крайне необходимо определить эффективность каждого изменения, а инструментом, с помощью которого можно оценить нововведение, является бизнес-план.

Типы бизнес-планов в России:

- внутренний бизнес-план фирмы;
- бизнес-план для получения кредита с целью пополнения оборотных средств
- инвестиционный бизнес-план;
- бизнес-план финансового оздоровления.

Фазы жизненного цикла бизнес-плана:

1. Концептуальная;
2. Предварительного планирования;
3. Постановка и проектирование;
4. Детальное планирование;
5. Внедрение;
6. Уход.

Бизнес-план дает объективное представление о возможных путях развития производства, способах продвижения товара, работы или услуги, о ценах, возможной прибыли, основных финансово-экономических результатах деятельности, возможных рисках и о путях снижения влияния рисков.

Бизнес-план помогает руководителю организации решить непростые задачи, связанные с деятельностью фирмы.

Вот некоторые из них:

- найти перспективные направления деятельности, оценить рынки сбыта, произвести маркетинговые исследования рынка, определить степень необходимости данного товара на рынке;
- произвести оценку расходов, связанных с изготовлением и реализацией товара, выявить себестоимость продукции, определить конечную цену продажи и сравнить её с ценами на рынке, тем самым выявить допустимо возможную прибыльность организации;
- определить нужное количество кадрового состава, корпоративную политику организации, систему материальной и нематериальной мотивации сотрудников, а также оценить величину расходов, связанных с выплатой заработной платы и отчислениями в специальные фонды;
- произвести сравнение имеющихся у руководителя материальных и финансовых ресурсов и ресурсов необходимых для реализации данного проекта, определить их соответствие и количество;
- выявить возможные риски бизнеса и проблемы, которые могут возникнуть при начале и при дальнейшем осуществлении деятельности, оценить степень их наступления, произвести оценку рисков;
- изучить перспективность деятельности;
- определить конкретные цели и задачи фирмы, критерии оценки их выполнения;
- выполнять контроль за ходом реализации проекта [1].

На современном этапе развития экономики бизнес-план способен выполнить пять функций:

- помогает оценить возможность использования данного бизнес-плана для разработки стратегии бизнеса;
- позволяет планировать, оценить эффективность и прибыльность нового направления деятельности;
- помогает привлечь дополнительные средства на реализацию данного проекта;
- позволяет привлечь внимание потенциально возможных партнеров, с помощью которых начать что-то новое будет намного проще;
- помогает привлечь практически весь персонал организации для координации усилий, повышения информированности о дальнейших изменениях, создания мотивации достижения поставленных в бизнес-плане задач.

Таким образом, бизнес-план помогает находить ответы на поставленные вопросы:

- в чем суть бизнес-идеи;
- кто является инициатором проекта;
- какой продукт или услугу будут производить или оказывать;
- в каких условиях и на каких рынках будет реализовываться продукт (место, время, объёмы, упаковка, цены обслуживание и т. д.);
- сколько и каких инвестиций, ресурсов необходимо для осуществления проекта;
- какова финансовая стратегия бизнес-проекта;
- каковы денежные потоки инвестиций;
- какова налоговая нагрузка;
- какова экономическая и финансовая эффективность проекта;
- каковы риски и чувствительность проекта [3].

### Список литературы:

1. Баринов, В. А. Бизнес-планирование: Учебное пособие / Баринов В. А. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 272 с

2. Волков А.С., Марченко А.А. В67 Бизнес-планирование: Учеб. пособие. – Москва : РИОР: ИНФРА-М, 2016. – 81 с.
3. Пластинин, А.В. Бизнес-план: экономическая эффективность инвестиций [Текст] : учеб. пособ. / А.В. Пластинин – 2-е изд., испр. и доп. – Архангельск: Северный (Арктический) Федеральный университет им. М.В. Ломоносова, 2011. – 111 с.

## ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫХ РЕЗЕРВОВ ДЛЯ СОКРАЩЕНИЯ ПОТРЕБНОСТИ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ НА СТРОИТЕЛЬНОМ ПРЕДПРИЯТИИ

*Зими́на Алена Александровна*

*магистрант Тюменского индустриального университета,  
Россия, г. Тюмень*

**Аннотация.** На современном рынке стройиндустрии, одной из важных проблем в управлении предприятием является ресурсосбережение и поиск источников и путей снижения материалоемкости строительной продукции. Источники экономии показывают за счет чего может быть достигнуто снижение материалоемкости, а пути экономии – направления мероприятий, при помощи которых может быть достигнута экономия материальных ресурсов.

**Ключевые слова:** внутрихозяйственные резервы, производственные резервы, материальные ресурсы.

В процессе применения материальных ресурсов строительным предприятием, они превращаются в материальные затраты. В себестоимости эти затраты занимают, в среднем 70%, что говорит о высокой материалоемкости строительной продукции. Эффективное использование материальных ресурсов позволит снизить себестоимость, а как следствие и рентабельность строительной продукции. Следовательно, поиск резервов снижения материальных затрат на предприятии – одна из важнейших проблем в его управлении.

Рациональное и бережливое использование материалов, внедрение современных максимально возможно безотходных технологий позволят расти темпам выпуска строительной продукции, но вместе с тем, снизят показатели трудоемкости и фондоемкости. Другими словами, интенсификация на производстве, за счет улучшения использования материальных ресурсов, наиболее эффективным источником роста экономики строительного предприятия.

Говоря об основных направлениях работы в области рационального потребления и экономичного использования материальных ресурсов, выделим:

- совершенствование технологии строительства, при этом используя достижения научно-технического прогресса, внедряя высокоэффективной строительной техники, машин и механизмов, технологии безотходного производства, повышение качества выпускаемой продукции;
- поддержание заинтересованности у трудового коллектива в наиболее рациональном расходовании материальных ресурсов при производстве строительной продукции, минимизируя потери;
- оптимизация организации производства, учета и отчетности материальных затрат, планирование и регулирование ресурсоиспользования, повышение трудовой дисциплины.

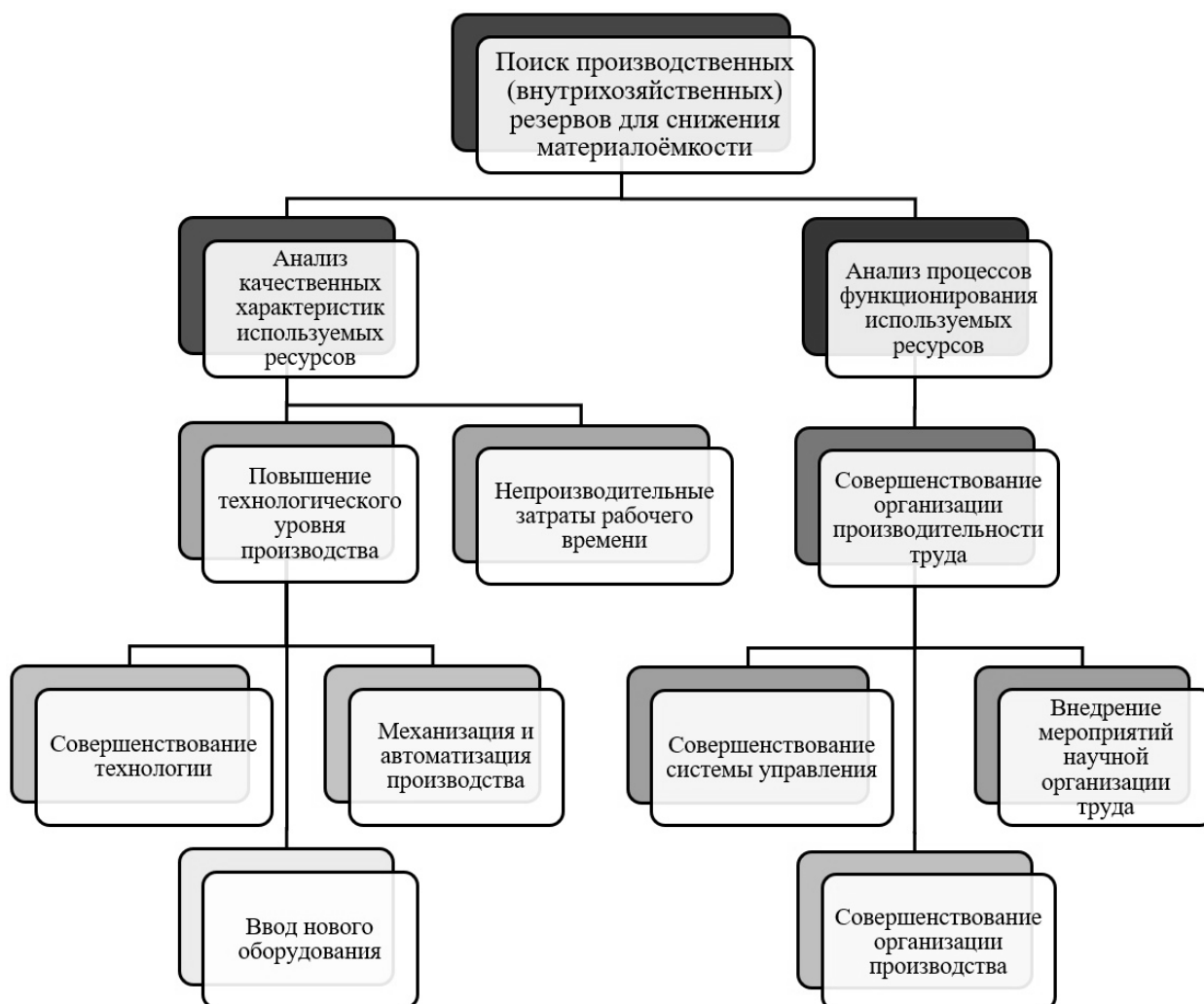
Возможности данных направлений формируют хозяйственные резервы предприятия, оперируя которыми можно сократить потребности материальных ресурсов, увеличить выпуск продукции, улучшить качество, снизить себестоимость.

В литературе по экономике классифицируют внутрихозяйственные, отраслевые, региональные и общегосударственные резервы. Самым доступным путем будет являться развитие внутрихозяйственных резервов предприятия.

Внутрихозяйственные или производственные резервы это неиспользуемые или неполностью используемые возможности данной организации с целью эффективности применения всех потенциалов предприятия. Выявление, а затем использование таких резервов обеспечит расширение производства при меньших затратах, экономное расходование материальных ресурсов, увеличение прибыли предприятия.

Поиск внутрихозяйственных резервов строительного предприятия стоит проводить в области средств труда, предметов труда, трудовых ресурсов, технологии производства про-

дукции, организации производства труда. На рисунке 1 представлена схема поиска резервов для снижения материалоемкости строительной продукции.



**Рисунок 1. Поиск внутрихозяйственных резервов строительного предприятия с целью экономии материальных ресурсов**

Чтобы четко определить какими резервами оперировать на том или ином предприятии стройиндустрии, первоначально необходимо измерить материальные затраты и проанализировать их. Другими словами, анализ эффективности применения материальных ресурсов является основой, по которой разрабатываются пути решения экономии материальных ресурсов на планируемый период.

Достигнутая экономия по результатам использования ресурсов, будет влиять на себестоимость, прибыль и объем выпускаемой строительной продукции на предприятии.

Диагностика использования внутрихозяйственных ресурсов предприятия включает в себя такие направления, как:

- анализ обеспечения трудовыми ресурсами, использования рабочего времени;
- анализ производительности труда;
- анализ эффективности расходования средств на оплату труда.

Влияние трудовых ресурсов на изменение объема выпущенной продукции представлена в формуле 1, 2 и 3:

$$V_{\text{раб}} = \bar{q} \cdot B_{\text{год}} \quad (1)$$

где,  $V_{\text{раб}}$  – объем выполненных работ;

$\bar{Ч}$  – среднесписочная численность работающих;

$V_{год}$  – среднегодовая выработка одного работающего.

$$V_{раб} = \bar{Ч} \cdot N \cdot \bar{T} \cdot V_{час} \quad (2)$$

где,  $N$  – число дней, фактически отработанных одним рабочим в год;

$\bar{T}$  – средняя фактическая продолжительность рабочего дня;

$V_{час}$  – среднечасовая выработка одного работающего.

$$V_{раб} = \bar{Ч} \cdot N \cdot \bar{T} \cdot UV_{раб} \cdot (\Delta V_{раб}^{смп} + \Delta V_{раб}^{брак} + \Delta V_{раб}^{оту} + V_{раб}^{час}) \quad (2)$$

где,  $UV_{раб}$  – удельный вес рабочих в общем числе работающих;

$\Delta V_{раб}^{смп}$  – изменение часовой выработки рабочих, обусловленное влиянием структуры СМР;

$\Delta V_{раб}^{брак}$  – изменение часовой выработки рабочих, связанное с изменением уровня брака и переделок;

$\Delta V_{раб}^{оту}$  – изменение часовой выработки рабочих, в связи с изменением организационно-технического уровня;

$V_{раб}^{час}$  – часовая выработка одного рабочего.

Данные факторные модели (формулы 1, 2, 3) выполняют задачу в подстановке того или иного фактора, изменение которого влияет на выполненные объемы строительной продукции от планируемого года к отчетному.

Анализ использования производственных ресурсов позволит выявить основные нарушения в их использовании, определить неиспользованные резервы, понять, в каком направлении планировать деятельность организации, учитывая реализацию данных резервов.

Далее, после анализа, дается оценка изменений внутрихозяйственных факторов влияния на эффективность применения материальных ресурсов, а затем, они, в общем контексте, структурируются и оцениваются. В итоге, полученные данные исследования произведенных резервов позволяют оценить влияние изменений отдачи, тем самым понять общую картинку управления материальными ресурсами.

Поэтапное осуществление отмеченных выше мероприятий будет способствовать усилению режима оптимальной экономии, рациональному использованию труда в прошлом, а в конечном итоге, повышению эффективности деятельности предприятия стройиндустрии.

### Список литературы:

1. Бережная Е.В. Резервы повышения эффективности и финансово-хозяйственной деятельности предприятия. - М.: Концепт. - 2015. - Спецвыпуск №3. - 10 с.
2. Бакакнов М.И. Теория экономического анализа: учебник / Бакакнов М.И., Мельник М.В., Шеремет А.Д. - 7-е издание пер. и доп. - М.: Финансы и статистика, 2018. - 541 с.
3. Грибков А.Ю. Создание и использование резервов. - 2-е издание доп. - М.: Бухгалтерский учет. - 2016. - 180 с.
4. Маркин Ю.П. Анализ внутрипроизводственных резервов. - 2-е издание доп. - М.: Финансы и статистика. - 2015. - 210 с.

## МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ОРГАНИЗАЦИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ И СНИЖЕНИЯ РИСКОВ

*Пахнутова Элеонора Сергеевна*

*Московского финансово-юридического университета МФЮА, филиал,  
РФ, г. Калининград*

*Дерендяева Тамара Михайловна*

*научный руководитель, канд. пед. наук, доцент,  
Московского финансово-юридического университета МФЮА, филиал,  
РФ, г. Калининград*

**Ключевые слова:** таможня, система правления рисками, декларирование товаров, таможенные органы.

Проанализировав существующую в Калининградской областной таможене систему правления рисками, утверждать, что работа системы управления рисками достигла оптимальных показателей, пока рано. Анализ практики применения СУР и действующей нормативной

Базы Калининградской областной таможни, позволяют определить наличие проблем в данной области. Требуется дальнейшего совершенствования нормативно-правовое, организационного, информационно-технического и научно-методического обеспечения СУР. Особое внимание необходимо уделить коррупционным рискам. Новые алгоритмы утверждения профиля риска на товар, по мнению практиков, делают негибкой систему управления рисками в масштабах всей страны.

Некоторые участки работы таможенных органов связаны с недостаточной информационно-технической оснащенностью, что создает затруднения в применении системы управления рисками.

Недостовверное декларирование товаров, занижение таможенной стоимости, неверная классификация товаров, нарушения при обосновании предоставления таможенных льгот и преференций остаются актуальными проблемами таможенного администрирования[90].

Еще одна задача, стоящая перед ФТС в сфере управления рисками – распространение положительного опыта функционирования СУР в рамках ЕАЭС. Это касается и нормативно-правовой базы, и внедрения новых действенных механизмов, и повышения качества информационно-технического обеспечения.

В ближайшее время необходимо активизировать работу по повышению эффективности администрирования в таких направлениях как:

- применение в отношении декларируемых товаров динамических стоимостных индикаторов;
- процессы определения и контроля таможенной стоимости должны быть максимально автоматизированы;
- переход к категорированию товарных партий от категорирования участников ВЭД;
- активизировать работу по развитию национальной системы прослеживаемости товаров;
- использование новых подходов при администрировании товаров, перемещаемых в рамках Интернет-торговли;
- дальнейшая интеграция информационных ресурсов федеральных органов исполнительной власти.

Постоянно усложняющаяся структура внешнеторгового оборота, появление новых форм взаимодействия партнеров при совершении внешнеторговых операций, требуют от таможенных органов оперативного реагирования на возможность возникновения рисков



факторов и предотвращения правонарушений в области таможенного законодательства ЕАЭС.

Решение поставленных задач возможно только в условиях создания современных гибких информационных систем и реализации новых инновационных подходов к управлению в государственных структурах.

К недостаткам существующего в таможенных органах региона механизма минимизации рисков можно отнести:

- несовершенство программных средств реализации СУР;
- проблемы применения СУР на некоторых участках работы, которые связаны с недостаточной информационно-технической оснащенностью.

Приоритетными направлениями дальнейшего развития системы управления рисками являются совершенствование аналитической деятельности и механизмов мониторинга таможенных органов, категорирование участников внешнеэкономической деятельности и товаров, в зависимости от уровня нарушения таможенного законодательства.

Таким образом, для качественного изменения и совершенствования сложившейся системы таможенного администрирования СУР требуется система XXI века, основанная на системе «искусственного интеллекта», а не на решениях должностных лиц таможенных органов. Уход от человеческого фактора, не исключая при этом применение интуитивного профиля рисков как в процессе аналитической работы, так и при проведении таможенного и иных видов государственного контроля должностными лицами таможенных органов, будет способствовать, в том числе, исключению коррупционных проявлений.

Огромные возможности, которые открываются в процессе совершенствования системы управления рисками, трудно переоценить. Новые подходы, использование незадействованных ранее резервов и мирового опыта вместе с применением современных технологий дают весомый шанс кардинально повысить эффективность и качество таможенного контроля.

Анализируя проблемы, приведенные выше, можно сделать вывод, что большую часть проблем с реализацией СУР можно решить путем создания современной, высокотехнологичной, интегрированной, автоматизированной, информационной системы, позволяющей оперативно использовать информацию с целью уменьшения рисков.

Опыт Европейского союза в области использования СУР позволяет сделать вывод о том, что для формирования единых подходов к использованию инструментов СУР в ЕАЭС требуется решение следующих общих вопросов:

- выработки общей, без ущерба для принятия необходимых мер на национальном уровне, стратегии управления рисками в ЕАЭС;
- разработки нормативных актов в ЕАЭС в области СУР на основе международных стандартов;
- интегрирования информационных систем, обеспечивающих функционирование СУР таможенных служб государств - членов в ЕАЭС;
- выработки единых подходов к внедрению системы по аудиту как неотъемлемого элемента СУР.

Система управления рисками на данный момент является основой контроля таможенной стоимости, даже при всех недостатках общероссийских ценовых профилей риска при реализации проверки таможенной стоимости, характерных для ЕАЭС.

Для разрешения этой проблемы нужно обратить внимание на стратегию происхождения товара, при организации профилей риска, а также придавать особое значение факторам оказывающим влияние на происхождение определенно товара. Кроме того, увеличивать долю применяемых при определении таможенной стоимости профилей риска, созданных таможенными ориентиром на местную специфику.

Для профилей риска, не определяется с подержкой программных возможностей, то есть, не формализована или частично формализована. Из-за этого на реализацию

контроля нужно большое количество времени, так как необходимо работать большим количеством бумажных носителей.

Для улучшения информационного обеспечения организации проверки таможенной стоимости ввозимых товаров, таможенный орган должен предоставить избранию источника информации для сопоставления таким образом, чтобы характеристики предпринятого для сопоставления товара, его качественные, технические и коммерческие параметры, а также условия поставки сопоставляемых товаров в наибольшей степени соответствовали условиям сделки с оцениваемыми товарами.

На данное время в таможне почти нет источников стоимостной информации, которые подходили бы по запросам и нормативным документам. За невыполнение предписаний к стоимостным источникам информации отвечают таможни, а точнее сотрудники таможенного поста, непосредственно участвующие в проверке.

В настоящее время у таможни нет законных источников ценовой информации и это является, достаточно весомой проблемой, отягчающей работу таможенных органов.

Из-за отсутствия такой информации, исполнять корректировку таможенной стоимости, не приступая законодательства, даже имея достаточно причин для неиспользования одного из способов исчисления таможенной стоимости, нельзя.

Из всего выше сказанного можно сделать вывод о необходимости образования целостной электронной базы справочной информации по стоимости товаров. Подобные электронные справочники будут хранить всю полезную информацию (от кода ТН ВЭД до технологических свойств и цеховых уронов товара).

Системы СУР сегодня представляют собой закрытую для широкого круга должностных лиц, принимающих участие в таможенном оформлении и таможенном контроле, систему. Уполномоченные должностные лица таможенных постов не видят надобности и эффективности применения системы на практике. В связи с тем, что формат документального контроля остался практически в том же виде, каким он был до внедрения СУР, должностные лица, как и многие участники ВЭД, субъективно воспринимают эту систему как ненужное дополнение и усложнение таможенного оформления.

Все это в результате негативно влияет на эффективность системы в целом: неверная интерпретация должностными лицами таможенных постов положений профильных рисков, неверное применение мер, неверное фиксирование результатов, нежелание взаимодействовать с координирующим подразделением таможни и вести собственную работу по анализу и применению СУР в таможенном оформлении и таможенном контроле, проведение такой работы «для галочки».

В связи с этим целесообразно разработать комплексную систему "популяризации" СУР среди должностных лиц таможенных органов, исключить формулировки, позволяющие двоякую трактовку положений нормативных документов, распространить СУР на весь процесс таможенного оформления и таможенного контроля, упростив изначально таможенное оформление, а дальнейшие действия должностных лиц таможенных органов регламентировать в основном положениями СУР с учетом выявленных рисков.

На основании полученных результатов практики применения СУР для ее дальнейшего эффективного внедрения сегодня необходимо сконцентрировать имеющиеся ресурсы на наиболее приоритетных областях, определить слабые стороны в оперативных мероприятиях и программах таможенной организации и классифицировать их для выяснения тех узких мест, которые препятствуют оперативной работе.

В дальнейшем необходимо принять соответствующие организационные меры по устранению выявленных недостатков, снижению их негативного влияния, предпринять все возможные меры по снижению экономического ущерба. Одним из путей решения данных проблем будет всеобщее массовое внедрение технологии совместного использования электронного декларирования и системы управления рисками.

СУР должна стать одной из основных составляющих в работе по приведению процедур таможенного контроля в Таможенном союзе в соответствие с критериями качества таможенного администрирования, предусмотренными стандартами Всемирной торговой организации (ВТО):

- сокращение времени таможенного оформления;
- прозрачность и предсказуемость работы таможенных органов для участников внешнеэкономической деятельности;
- партнерский подход в отношениях таможенных органов с участниками внешнеэкономической деятельности.

Таким образом, для нахождения недостатков и несоответствий в современном законодательстве Российской Федерации, правовым аспектам таможенного органа нужно более тщательно анализировать правоприменительную практику; реализовать информирование судебных органов о правовых взглядах таможни на использование таможенного законодательства в отношении таких вопросов как контроль таможенной стоимости и информированность сотрудников отдела контроля таможенной стоимости при появлении проблем в отношении позиций законодательства.

Таким образом, можно сделать вывод, что на данный момент организация контроля исчисления таможенной стоимости имеет много недостатков и не действует эффективно. Чтобы улучшить организацию проверки исчисления таможенной стоимости перемещаемых через таможню товаров, нужно принять ряд мер. Сотрудникам таможенных органов, которые непосредственно заняты в контроле исчисления таможенной стоимости, нужно соблюдать определенную последовательность проверки таможенной стоимости и предельно внимательно аргументировать принимаемые решения, учитывая правоприменительную практику и существующие методические указания, чтобы избежать аннулирования принятых решений в судебном порядке.

Перспективы развития системы управления рисками можно связывать, прежде всего, с дальнейшей автоматизацией всех процессов таможенных операций, интегрированием с информационными ресурсами органов государственной власти, бизнес-сообщества и, конечно же, таможенными органами других государств.

Распространение выборочных результатов на генеральную совокупность можно использовать для реализации принципа выборочности таможенного контроля товаров и транспортных средств на основе системы управления рисками. Конечно же целью выборочного контроля является характеристика генеральной совокупности на основе выборочных результатов. Выборочные средние и относительные величины распространяются на генеральную совокупность с учетом предела их возможной ошибки. Например, для определения средней таможенной стоимости конкретного товара предполагается проанализировать выборочный контроль цен. Известно, что цены на данный товар колеблются от 40 до 70 \$. Сколько партий товара надо обследовать, чтобы с вероятностью 0,954 ошибка выборки  $\hat{\sigma}$  при определении средней цены не превышала 2 \$ за единицу? Предположим, что распределение цен соответствует нормальному распределению. Тогда

$$\hat{\sigma} = \frac{1}{6}(X_{\max} - X_{\min}) = \frac{1}{6}(70 - 40) = 5 \text{ \$} \quad (1)$$

Вероятности 0,954 соответствует значение коэффициента доверия  $t = 2$ . Рассчитаем численность выборки по формуле для повторного отбора:  $n = \frac{t^2 \hat{\sigma}^2}{\Delta^2} = \frac{4 \cdot 25}{4} = 25$  партий. Поскольку доля отбора не превышает  $\hat{w} = \frac{25}{5000} = 0,005 = 0,5\%$ , к формуле бесповторного отбора можно не переходить. Таким образом, для того, чтобы с вероятностью 0,954 гарантировать, что ошибка при определении средней цены товара не превысит 2 \$ за единицу, необходимо обследовать 25 партий товара.

На таможенном складе зарегистрировано 3 тыс. единиц некоторого товара. Для определения средней продолжительности времени проверки организуется выборочный

контроль. По данным прошлых лет известно, что коэффициент вариации продолжительности времени проверки составляет 40%. Сколько единиц товара надо охватить выборочным контролем, чтобы с вероятностью 0,997 утверждать, что полученная ошибка выборки  $\hat{b}$  не превышает 5% средней продолжительности времени проверки одной единицы товара? Вероятности 0,997 соответствует коэффициент доверия  $t = 3$ . Расчет численности выборки осуществляется по формуле бесповторного отбора:

$$n = \frac{t^2 N \Delta v^2}{t^2 v^2 + N \Delta^2} = \frac{9 * 0,16 * 3000}{9 * 0,16 + 0,0025 * 3000} = 56,5 = 57 \text{ единиц товара.}$$

Таким образом, для того, чтобы с вероятностью 0,997 утверждать, что полученная ошибка выборки не превышает 5% средней продолжительности времени проверки, необходимо обследовать 57 единиц товара.

Количество проверяемых единиц товара ограничится величиной  $\Delta = 3000 - 57 = 2943$ , то есть на 98%.

Исходя из практических потребностей для целей таможенного контроля стал объективно необходимым комплексный прикладной инструментарий, включающий в себя методы объективной оценки различными способами существующих рисков недостоверного декларирования, занижение таможенной стоимости, неверной классификации товаров и многовариантного прогнозирования сложившейся ситуации, что было невозможно реализовать без использования методов вероятностного оценивания.

### Список литературы:

1. Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза// (Подписан в г. Москве 11.04.2017)// Собрание законодательства РФ. – 2019.– КонсультантПлюс. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
2. Ефимова С.О. Совершенствование таможенных услуг в международной цепи поставок товаров//В сборнике: Ресурсы области - эффективно использование. Сборник: материалы XIX Ежегодной научной конференции студентов Технологического университета. 2019. С. 303-308.
3. Мухаметвалиева Л.Р. Применение системы управления рисками в таможенных органах//В сборнике: Дни студенческой науки. Сборник научных трудов II Международной студенческой конференции. 2019. С. 302-305.

## МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ СОТРУДНИКОВ И ЭКОНОМИЧЕСКИ-СОЦИАЛЬНЫЙ ЭФФЕКТ

*Полёткина Мария Сергеевна*

*студент Московского финансово-юридического университета (МФЮА),  
РФ, г. Москва*

*Акматалиева Аида Сатылгановна*

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,  
Московского финансово-юридического университета (МФЮА),  
РФ, г. Москва*

**Аннотация.** В статье выделены особенности проблемы мотивации сотрудников таможенных органов, разработаны предложения по совершенствованию системы мотивации и стимулирования, дана социально – экономическая оценка эффективности предложенных мероприятий.

**Ключевые слова:** мотивация, стимулирование, материальные факторы, моральные факторы.

Мотивация сотрудников является одной из подсистем управления персоналом, которая оказывает побудительное воздействие на персонал учреждений.

Существуют различные дефиниции определения «мотивация». Но практически все они сходятся в том, что мотивация заключается в активизации деятельности сотрудников, побуждении его к эффективному труду для достижения целей учреждения. Основными факторами, которые заставляют человека действовать, являются: потребности, мотивы, стимулы. При разработке системы мотивации необходимо опираться на теории мотивации, наиболее признаваемыми из которых являются: теория иерархии потребностей А. Маслоу, двухфакторная теория Ф. Герцберга, теория справедливости С. Адамса и теория ожидания В. Врума. Существуют определенные принципы организации стимулирования труда. К ним относятся комплексность, дифференцированность, гибкость и оперативность.

Комплексная система мотивации и стимулирования включает в себя как материальные факторы, так и нематериальные. К материальным факторам относятся денежные (заработная плата, премии, доплата и т. д.) и не денежные (бесплатное питание, медицинское обслуживание и др.) стимулы. Ко второй группе стимулов можно отнести: социальные (престижность труда, возможность профессионального и служебного роста), моральные (уважение со стороны окружающих, награды) и творческие (возможность самосовершенствования и самореализации) стимулы.

Анализ существующих теорий мотивации и практики мотивации в зарубежном и отечественном управлении человеческими ресурсами показывает, что сущность мотивации заключается в том, чтобы обеспечить эффективное использование трудового потенциала работников для достижения целей организации, ориентируясь непосредственно на систему их потребностей. Системное понимание процесса мотивации исходит из ее понимания, во-первых, как одной из важнейших функций управления человеческими ресурсами и, во-вторых, как стимулирующего воздействия на потребностно-мотивационное ядро личности сотрудника организации. Важнейшим механизмом мотивации являются методы управления - способы воздействия на личность сотрудника организации с тем, чтобы перевести цели организации на уровень мотивационной структуры этой личности. Каждая организация самостоятельно выбирает подходящие для себя материальные и нематериальные современные методы мотивации с учетом ее стратегии, ситуации на рынке, предпочтений менеджеров и т. д. Главное требование к применяемым методам, системам и формам мотивации - они должны способствовать повышению эффективности трудовой деятельности сотрудников организации.

Для устранения проблем и повышения мотивации, улучшения качества работы сотрудников Калининградской областной таможни, нами были разработаны следующие предложения и рекомендации:

1. Система оценок — измерение степени успешности проделанной работы. Сотрудники, которые постоянно следят за своей деятельностью, способны замечать и документировать рост собственного профессионализма. Они создают для себя таблицы оценок и лучше самого руководителя отмечают свои победы и поражения.

2. Делегирование полномочий, целей и задач каждому сотруднику при разработке общего плана или проекта, предоставить подчиненным возможность самостоятельно вырабатывать собственные стратегические задачи и планы.

3. Усиление взаимодействия.

В организации руководители и их подчиненные слишком заняты, и поэтому редко видят друг друга. У них почти нет возможности общаться.

Стимулирующий эффект на деятельность госслужащих оказывает взаимодействие с руководителем, причем как с непосредственным, так и с высшим руководством.

К данной группе стимулов можно отнести «видимость» руководителя, постоянный контакт между руководителем и подчиненными, персональное знакомство с подчиненными, анализ настроений сотрудников в ходе общения с ними. К рекомендациям можно отнести внесение изменений в должностную инструкцию руководителей, а точнее внесение дополнительных пунктов о том, что руководитель обязан постоянно взаимодействовать со своими сотрудниками, знакомиться с новенькими, предоставлять сотрудникам периодичный отчет о достигнутых результатах, о дальнейших действиях. Также, чтобы в организации была налажена двусторонняя система коммуникаций таким образом, чтобы, во-первых, важная информация доходила до сотрудников непосредственно от руководителя в ежедневных отчетах, по внутренним каналам связи, с помощью социальных сетей, внутренних публикаций, а во-вторых, чтобы до руководителя вовремя доходили просьбы, пожелания, жалобы, предложения от подчиненных, это можно также осуществлять с помощью социальных сетей, отчетов, а также, например, с помощью анонимного ящика пожеланий и предложений, или выделить определенный день на собрания с подчиненными, именно для того, чтобы они давали обратную связь своему руководителю.

Также необходимо определить точный промежуток времени, в течение которого, руководитель обязан дать обратную связь своим подчиненным.

4. Банк идей. Что думают подчиненные? У них могут быть хорошие идеи, но большинство из сотрудников уверены, что никому нет никакого дела до их идей.

Во внутренних социальных сетях или на форумах, или на общих собраниях руководители могут выносить вопросы и проблемы на общее обсуждение и предоставить возможность своим сотрудникам предложить план по решению данных проблем, это повышает уровень вовлеченности сотрудников, повышение интереса и участия.

5. Мотивация знаниями. Чтобы добиться профессионализма в любой работе, сотрудник должен стремиться стать лучшим в своей специальности. Увлеченный учебой человек обязательно вырастет в должности и разовьет в себе дополнительные навыки.

Дополнительное образование (как внешнее, так и внутреннее) также играет важную роль в системе мотивации, так как позволяет значительно увеличить эффективность труда госслужащих, а также дает руководителю возможность максимально эффективно использовать профессиональные навыки и качества своих сотрудников. Что касается внешнего дополнительного образования, то есть дополнительных профессиональных курсов и курсов повышения квалификации, то в каждом органе необходимо определить того человека, который будет нести ответственность за данный тип мотивации. То есть выявлять потребность в обучении каждого сотрудника на основании результатов аттестации, а также при оценке ответственности необходимых для конкретной должности компетенций и тех знаний и компетенций, которыми обладает человек, замещающий данную должность. Кроме того, предоставить возможность сотрудникам посещать курсы и тренинги, которые направлены не только на

развитие профессиональных знаний в узкой области, но и в других областях, например, тренинги по развитию лидерских качеств, по изучению иностранного языка, по развитию коммуникационных навыков и т.д.

Необходимо рассмотреть возможность дистанционного и самостоятельного обучения, которое является более гибкими и удобным, а также не требует больших временных затрат.

В целом нужно отметить, что выбранные руководителями виды внешнего стимулирования должны коррелировать с внутренними ожиданиями индивида, и, если они соответствуют друг другу, тогда система мотивации будет оказывать необходимый эффект на результаты деятельности. Выяснить, что именно человек хочет получить от работы, что он ожидает от руководителя и организации, от отрасли, которую он выбрал для построения своей карьеры, можно только при непосредственном общении с человеком, на личных или групповых беседах, с помощью опросов, анкетирования, отзывов и т. д.

Главные недостатки действующей системы мотивации Калининградской областной таможни, следующие:

- не мотивирует сотрудников к передаче знаний, к наставничеству;
- не отражает уровень квалификации сотрудников;
- не учитывает результаты оценки;
- невысокий уровень зарплаты в начале работы в организации (3-5 месяцев) - что приводит к увольнению новых сотрудников;
- малое количество нематериальных стимулов;
- преобладают сотрудники в возрасте от 40 лет.

На данном этапе работы нам необходимо рассмотреть подсистему «мотивация сотрудников» как систему и как процесс.

На рисунке 1 ниже представлена существующая система по методам мотивации сотрудников Калининградской областной таможни.



**Рисунок 1. Дерево целей проекта совершенствования мотивации**

Система по методам мотивации сотрудников Калининградской областной таможни представлена в таблице 1.

Таблица 1.

**Система по методам мотивации сотрудников Калининградской областной таможни**

| Цель       | Снижение текучести кадров   |
|------------|---|
| Задачи     | 1. Усиление материальной мотивации;<br>2. Увеличение эффективности труда.   |
| Технология | 1) Применение премиальных доплат.<br>2) Увеличение заработной платы.<br>3) Обучение сотрудников за счет учреждения. |
| Критерии   | 1. Повышение производительности труда;<br>2. Повышение удовлетворенности сотрудников.                               |

Проанализировав систему мотивации в Калининградской областной таможне представим мероприятия по совершенствованию системы мотивации сотрудников таможни. Рассмотрим усовершенствованную систему методов мотивации сотрудников в Калининградской областной таможне:

Таблица 2.

**Усовершенствованная система методов мотивации сотрудников Калининградской областной таможни**

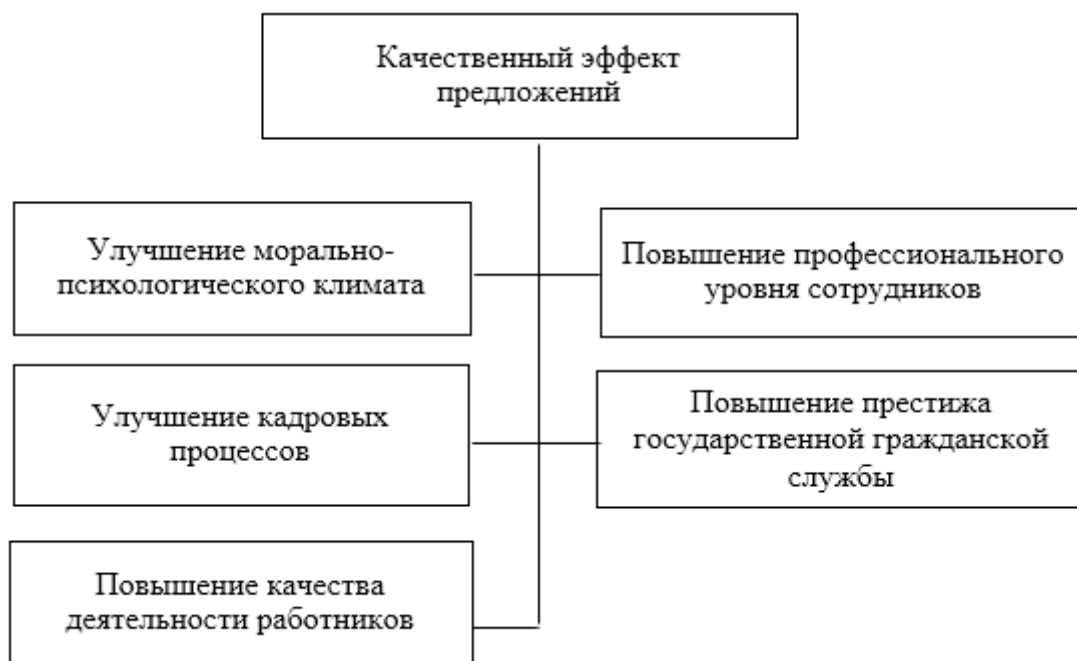
|            |   |
|------------|---|
| Цель       | Эффективно действующая подсистема методов мотивации сотрудников Калининградской областной таможни в 2020 - 2021 году, оценить которую можно через следующие показатели - 85% работников будут заинтересованы в работе, улучшится микроклимат внутри учреждения, повысится производительность труда на 25%.                                      |
| Задачи     | 1. Совершенствование методов мотивации сотрудников на основе нематериального стимулирования;<br>2. Увеличение эффективности труда;<br>3. Усовершенствовать систему премирования<br>4. Создание положительного микроклимата среди работников<br>5. Организация условий труда, необходимые для более эффективной работы сотрудников.              |
| Технология | 1. Создание Положения по конкурсу «Лучший работник Калининградской областной таможни»<br>2. Разработка «Положения о системе нематериального стимулирования»;<br>3. Ввести в использование «Доски Почета»;<br>4. Выезд работников предприятия на базу отдыха в выходные;<br>5. Проведение спортивных мероприятий;<br>6. Корпоративные праздники. |

Социальная эффективность мероприятий в Калининградской областной таможне будет заключаться в следующем:

- улучшатся взаимоотношения между всеми сотрудниками и руководством, в связи с совершенствованием уровня коммуникаций;
- улучшится морально-психологический климат в коллективе в связи с организацией комнаты отдыха,
- в связи с совершенствованием профессионального обучения планируется повышение качества деятельности сотрудников,
- улучшение мотивации сотрудников за счет повышения заработной платы.



Представим графически качественный эффект предложенных мероприятий (рисунок 2).



**Рисунок 2. Качественный эффект предложений мероприятий**

На основании проведенного исследования и сделанных выводов, предлагаем:

Разработана система нематериальной мотивации: адаптация, обучение, устная благодарность руководства, создание благоприятных условий труда.

Качественный эффект предложений будет заключаться в улучшении морально-психологического климата, улучшении кадровых процессов, повышении качества деятельности сотрудников, повышении профессионального уровня, повышении престижа государственной гражданской службы, повышении мотивации сотрудников Калининградской областной таможни строительства и жилищно-коммунального хозяйства Калининградской области.

#### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)// Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, № 31, ст. 4398.
2. Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза// (Подписан в г. Москве 11.04.2017)// Собрание законодательства РФ. – 2019.– КонсультантПлюс. [Электронный ресурс]. – Режим до ступа: <http://www.consultant.ru>.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 20.07.2020)// "Собрание законодательства РФ", N 31, 03.08.1998, ст. 3824.Гражданского кодекса Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.07.2020)// Собрание законодательства РФ. – 2020.– КонсультантПлюс. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.consultant.ru](http://www.consultant.ru).
4. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 12.11.2019)// Собрание законодательства РФ, 07.01.2002, N 1 (ч. 1), ст. 3.
5. Федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ (ред. от 02.12.2019) "О государственной гражданской службе Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 02.08.2004, N 31, ст. 3215.

6. ФЗ от 21 июля 1997 г. № 114-ФЗ «О службе в таможенных органах Российской Федерации»
7. Указ Президента РФ от 02.03.1994 N 442 (ред. от 07.09.2010) "О государственных наградах Российской Федерации"// "Собрание актов Президента и Правительства РФ", 07.03.1994, N 10, ст. 775
8. Буваева, Н. Э. Международное таможенное право : учебник для бакалавриата и магистратуры / Н. Э. Буваева, А. В. Зубач ; под общ. ред. А. В. Зубача. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 298 с.
9. Геращенко, Г. П. Экономика таможенного дела : учебник и практикум для вузов / Г. П. Геращенко, В. Ю. Дианова, Е. Л. Андрейчук ; под ред. Г. П. Геращенко. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 234 с.
10. Новикова, С. А. Таможенное дело : учебник для бакалавриата и магистратуры / С. А. Новикова. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 302 с.
11. Основы таможенного дела : учебник для вузов / А. П. Джабиев [и др.] ; под общ. ред. А. П. Джабиева. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 392 с.
12. А.В.Видзяло – Мотивация персонала и использование форм материального стимулирования на предприятии//В сборнике: Устойчивое развитие экономики: состояние, проблемы, перспективы Сборник трудов XII международной научно-практической конференции. Ответственный редактор К.К.Шебеко. 2018. С. 237-239.
13. М.М.Гайфуллина, Д.Д.Муртазина – Методический подход к оценке эффективности системы мотивации и стимулирования персонала//Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. № 4. С. 192-194.

## ПРОБЛЕМАТИКА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕКЛАМНОГО КОНТЕНТА В ГАЗЕТАХ

*Трушина Мария Александровна*

*магистрант, Университет управления «ТИСБИ»,  
РФ, г. Казань*

Наверное, каждая коммерческая организация хоть раз являлась рекламодателем и сформировала потенциальных клиентов о своих товарах и/или услугах. Известный американский экономист и маркетолог Филип Котлер даёт следующее определение рекламы: «реклама представляет собой неличные формы коммуникации, осуществляемые через посредство платных средств распространения информации, с чётко указанным источником финансирования», [3]. Данное определение указывает на важное свойство рекламы - это не любая информация о компании, а информация, распространяемая за деньги, поэтому логично, что рекламодатели хотят знать, насколько эффективно они потратили свои средства.

Ни для кого не секрет, что популярность печатных СМИ, в том числе газет, падает с каждым годом. Это легко объясняется техническим прогрессом и развитием других каналов передачи информации. Тиражи газет снижаются, охват пользователей уменьшается, при этом далеко не всегда редакция газеты готова снизить стоимость размещения рекламы, то есть стоимость контакта рекламодателя с одним потребителем существенно повышается.

Ассоциация Коммуникационных Агентств России сообщила, что по итогам 2019 года печатная пресса России в целом потеряла 16% доходов от рекламы, а газеты потеряли 22%, [2]. Итоги 2020 года, вероятно, будут еще печальнее. СМИ включены в перечень отраслей, наиболее пострадавших из-за пандемии коронавируса, причина этому - массовое сокращение рекламного бюджета у клиентов. Организации сейчас не готовы тратить большое количество денег на рекламу и стараются использовать свой рекламный бюджет максимально эффективно.

Финансовая сторона вопроса делает проблему оценки эффективности рекламы одной из наиболее актуальных и при этом одной из наиболее сложных, так как отследить зависимость продажи товаров от размещения рекламы в газетах очень трудно, а некоторые исследователи даже считают, что невозможно.

Главной проблемой оценки эффективности газетной рекламы является то, что эффективность многие понимают по-разному, не существует единого мнения и точного способа оценки. Например, чтобы корректно оценить эффективность рекламы, необходимо различать между собой коммерческую эффективность и коммуникативную эффективность рекламной деятельности фирмы.

Коммерческая эффективность определяется целой системой факторов, в которую входят качество товаров и услуг, их стоимость, упаковка и послепродажное обслуживание, каналы распространения, имидж и репутация фирмы, деятельность конкурентов и т.д.) и лишь одним из элементов этой системы является реклама. Плюс чаще всего организации размещают рекламу одновременно в нескольких СМИ, сложно определить, какой способ распространения был наиболее эффективным.

Для подобной оценки можно попробовать сравнить:

- Прибыль организации до и после рекламной кампании;
- Объем продаж конкретного рекламируемого товара до и после рекламной кампании;
- Покупки рекламируемого товара в процентном отношении к общим покупкам в товарной категории.

Как говорилось выше, не факт, что изменения возникли именно из-за размещения рекламы, однако, лучше подсчитать что-то с допустимой ошибкой, чем вообще не понимать итоги своей деятельности.

Коммуникативная эффективность рекламы показывает, насколько эффективно конкретное рекламное сообщение передает целевой аудитории необходимую информацию. Оценка коммуникативной эффективности печатной рекламы прежде всего связана с каналом распространения, временем публикации, размерами рекламного объявления, цветом блока, расположением рекламы, качеством печати и бумаги.

Оценку того, насколько аудитория газеты соответствует запросам фирмы-рекламодателя можно считать первым этапом оценки потенциальной эффективности рекламы. В идеале аудитория СМИ и целевая аудитория рекламного обращения должны совпадать. На этом этапе оцениваются социально-демографические характеристики, географическое расположение аудитории, уровень лояльности читателей к конкретной газете, а также тематика газеты, каналы ее распространения, стоимость одного экземпляра и т.д. Стоит помнить, что аудитория газет, чаще всего, состоит из людей старшего возраста, которые менее охотно меняют свои предпочтения, чем аудитория других типов СМИ. Это значит, что на читателей газет, в принципе, несколько труднее воздействовать.

Для оценки коммуникативной эффективности рекламного контента в газетах можно использовать следующие показатели:

- Охват (Reach) - процент целевой аудитории, просмотревших рекламу в течение определенного отрезка времени;
- Рейтинг (Rating) - среднее количество людей целевой аудитории, имевших контакт с одним номером газеты;
- Индекс соответствия целевой аудитории (AI, Affinity Index) - обозначает отношение рейтинга по целевой аудитории к рейтингу по базовой аудитории;
- Вспоминаемость рекламы, осведомленность о марке.

Даже, если человек купил газету, неизвестно обратит ли он свое внимание на рекламную информацию, так как всегда есть возможность пролистнуть страницу. Однако объявления в газетах и журналах не прерывают чтение, не мешают читателям и не раздражают, как, например, реклама на телевидении или в интернете. У читателя рекламной информации в газете больше времени на осмысление содержания рекламы, чем в случае рекламы по радио или телевизору. Вероятно, в настоящий момент, в целом, более выгодны и эффективны другие каналы распространения рекламы, но если ваша целевая аудитория возрастная и/или консервативная, то газеты смогут помочь вашему бизнесу.

### Список литературы:

1. Андросова Любовь Александровна, Овчинникова Евгения Сергеевна Проблема оценки эффективности рекламы // Наука. Общество. Государство. 2016. №3 (15). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problema-otsenki-effektivnosti-reklamy> (дата обращения: 19.07.2020).
2. Ассоциация коммуникационных агентств России: Объем рекламы в средствах ее распространения в 2019 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.akarussia.ru/knowledge/market\\_size/id9112](http://www.akarussia.ru/knowledge/market_size/id9112) (дата обращения: 17.07.2020)
3. Котлер, Ф. Основы маркетинга / Ф. Котлер. - М.: 1996. - 736с.

## СТАНДАРТНЫЕ НАЛОГОВЫЕ ВЫЧЕТЫ НА ДЕТЕЙ

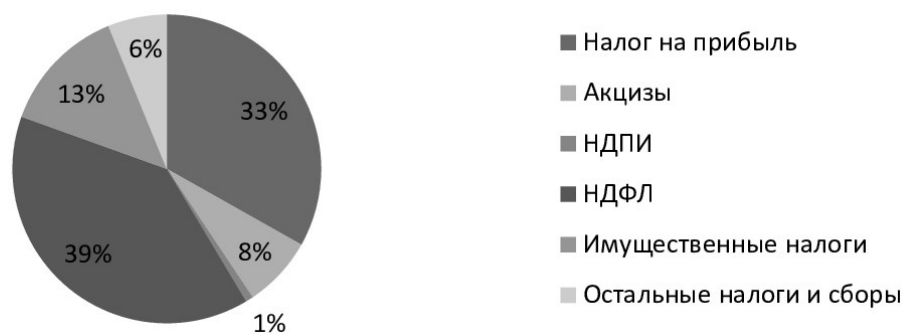
**Чухнина Анна Ивановна**

магистрант, Российский государственный аграрный университет им. К.А. Тимирязева, РФ, г. Москва

Пополнение бюджетов РФ всех уровней осуществляется за счет налогов и сборов. Налоги с граждан не исключение, наибольшую их долю составляет налог на доходы физических лиц

Налог на доходы физических лиц является законодательно закрепленным и поэтому подлежит уплате на всей территории РФ. Он считается одним из самых собираемых налогов как в России, так и в других странах. Также он формирует значительную часть государственного бюджета и является неотъемлемой частью функционирования экономики в целом.

Согласно статистике в структуре поступлений в консолидированные бюджеты субъектов РФ за 2019 год НДФЛ составил 39,1% (3 955,2 млрд.рублей), что на 302,2 млрд.руб. больше, чем в этот же период 2018 года (Рисунок).



**Рисунок. Структура поступлений в консолидированные бюджеты субъектов РФ за 2019г.**

В Российской Федерации налог на доходы физических лиц (НДФЛ) это федеральный налог с дифференцированными пропорциональными ставками в зависимости от вида дохода. В настоящее время порядок расчета, взимания и уплаты налога регламентируется главой 23 «Налог на доходы физических лиц» НК РФ.

На правильность исчисления НДФЛ оказывают влияние множество факторов. Существуют законные основания для его существенного уменьшения и даже возврата из бюджета. Вычеты предоставляются налогоплательщику ежемесячно на основании заявления или при подаче декларации в налоговые органы по окончании налогового периода. В Налоговом Кодексе они подразделяются на стандартные, социальные, имущественные, инвестиционные и профессиональные.

Одним из стандартных налоговых вычетов является вычет налогоплательщику, который предоставляется определенным физическим лицам, например, «чернобыльцам», инвалидам с детства, родителям и супругам погибших военнослужащих. На вычет в размере 3000 рублей ежемесячно имеют право лица, получившие или перенесшие лучевую болезнь при катастрофе на Чернобыльской АЭС, участники ликвидации последствий катастрофы и др.

Налоговые вычеты, в том числе на ребенка, регламентированы ст. 218 НК РФ.

Налоговый вычет на детей предоставляется родителям, усыновителям, опекунам, попечителям, на обеспечении которых находится ребенок, при этом он предоставляется вне зависимости от получения других стандартных налоговых вычетов. Сумма вычета зависит от количества детей, детей с инвалидностью.

Но вычет предоставляется до месяца, в котором доход работника нарастающим итогом с начала налогового года превысил 350 000 рублей.

Единственный родитель может получать вычет в двойном размере до тех пор, пока не заключит законный брак. Статус единственного родителя нужно доказать документально.

Также удвоенный вычет можно получить, если один из родителей откажется от получения вычета. В этом случае второй родитель должен будет каждый месяц предоставлять первому свою справку по форме 2-НДФЛ.

Получить налоговые льготы можно как через работодателя, так и через налоговую службу.

У работодателя необходимо подать заявление и пакет документов, который подтверждает право получения льготы:

- Свидетельство о рождении (усыновлении);
- Справка об инвалидности (если ребенок – инвалид);
- Справка об обучении на дневном отделении из образовательного учреждения (если ребенок является студентом);
- Документ о регистрации брака между родителями (паспорт или свидетельство о регистрации брака);

В сложных ситуациях работодатель может запросить дополнительный пакет документов.

При получении льготы через налоговую службу кроме перечисленных выше документов потребуются: заполненная форма 3-НДФЛ, справка о доходах с работы, заявление.

С 1 января 2012 года в Налоговый кодекс РФ Федеральным законом №330 от 21.11.2011 внесены изменения, согласно которым налоговый вычет распространяется на родителя (опекуна, попечителя, усыновителя, приемного родителя, супруга (супругу) приемного родителя), который является гражданином РФ и его доход облагается НДФЛ. Вторым условием получения льгот является наличие несовершеннолетних детей в возрасте до 18 лет, или детей в возрасте до 24 лет, являющиеся студентами очной формы обучения.

С 2012 года вычет предоставляется в следующих размерах:

- 1 400 рублей – на первого ребенка;
- 1 400 рублей – на второго ребенка;
- 3 000 рублей – на третьего и каждого последующего ребенка;
- 12000 рублей – дополнительный вычет на ребенка-инвалида I, II группы для родителей, супруга и родителя, усыновителей;
- 6000 – дополнительный вычет на ребенка-инвалида I, II группы для опекунов, попечителей, приемных родителей [1].

И с 2012 года изменений размеров вычета не производилось.

Предлагается увеличить размер стандартного налогового вычета и внести изменения в НК РФ об ежегодной индексации, по подобию индексированию пособий.

В таблице представлены коэффициент индексации с 2013 года и проиндексированные суммы вычетов (Таблица).

**Таблица.**

**Индексация налогового вычета на 1 ребенка с 2013 года**

| Год  | Процент индексации | Сумма, руб. |
|------|--------------------|-------------|
| 2013 | 1,055              | 1477,00     |
| 2014 | 1,05               | 1550,85     |
| 2015 | 1,055              | 1636,15     |
| 2016 | 1,054              | 1724,50     |
| 2017 | 1,054              | 1817,62     |
| 2018 | 1,025              | 1863,06     |
| 2019 | 1,043              | 1943,17     |
| 2020 | 1,031              | 2003,41     |

И согласно предлагаемым изменениям стандартный налоговый вычет на первого ребенка в 2020 году должен составлять 2003 рубля 41 копейка.

До 2016 года лимит получения вычета составлял 250 000 рублей.

Стандартные налоговые вычеты на детей по НДФЛ в 2020 году предоставляйте работникам, пока их доход не превысит 350 000 руб. Отсчет ведется с начала года.

Также предлагается увеличить лимит до 406 608 рублей на 2020 год и в дальнейшем индексировать лимит ежегодно.

Внесение данных изменений в Налоговый кодекс будет способствовать реализации проекта по снижению бедности в стране, поддержке семей с детьми, семей, воспитывающим детей с инвалидностью, а также одиноким родителям [2].

### **Список литературы:**

1. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 31.07.2020) [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19671/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/) (Дата обращения : 13.09.2020).
2. Законопроект №692088-7 «О внесении изменений в статью 218 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/692088-7> (Дата обращения: 14.09.2020).

## ДИАГНОСТИКА ФИНАНСОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Яковлев Вячеслав Борисович**

студент, Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева, РФ, г. Кемерово

**Шевелева Оксана Борисовна**

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент, Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева, РФ, г. Кемерово

Сегодня организациям необходимо уделять особое внимание вопросам обеспечения экономической безопасности. Одной из составляющих экономической безопасности является финансовая безопасность. Ее обеспечение позволяет достигнуть экономическую безопасность всего предприятия, и, следовательно, обеспечить его эффективное функционирование.

Финансы предприятия занимают ведущее место в процессе воспроизводства и формирования собственных денежных средств. Поскольку финансы обеспечивают баланс между движением материальных и финансовых ресурсов на всех стадиях кругооборота капитала.

Существует множество трактовок определения «безопасность предприятия», однако, в основном, главная мысль сводится к тому, что это способность предприятия противодействовать внешним и внутренним угрозам, защищенность интересов организации от недобросовестной конкуренции и противоправных действий третьих лиц, возможность стабильно развиваться [1].

Финансовая безопасность является основным компонентом экономической безопасности, но при этом имеет собственные инструменты регулирования, отличные от других видов экономической безопасности. Процессы обеспечения финансовой безопасности неотделимы от процессов обеспечения других видов экономической и национальной безопасности. Финансовая безопасность является базисом, на основании которого формируются условия для стабильного развития хозяйствующего субъекта, и как следствие, обеспечение экономической безопасности [2].

На примере ПАО «Ростелеком» оценим уровень финансовой безопасности, с помощью индикативного подхода с расчетом интегрального показателя.

Сначала выбираются группы показателей, которые всесторонне характеризуют деятельность предприятия. Затем производится расчет показателей, характеризующих финансовую безопасность предприятия. Для каждого показателя определяется пороговое значение. А после вычисляется степень отклонения фактического значения каждого показателя от порогового значения [3].

*Таблица 1.*

**Расчет фактических значений показателей-индикаторов за 2016-2018 гг.**

| Показатель                                       | Год  |      |      |
|--|------|------|------|
|  | 2016 | 2017 | 2018 |
| Показатели ликвидности                           |      |      |      |
| 1. Коэффициент абсолютной ликвидности            | 0,08 | 0,09 | 0,12 |
| 2. Коэффициент критической (быстрой) ликвидности | 0,46 | 0,66 | 0,59 |
| 3. Коэффициент текущей ликвидности               | 0,53 | 0,76 | 0,67 |
| Показатели финансовой устойчивости               |      |      |      |
| 4. Коэффициент финансовой устойчивости           | 0,76 | 0,82 | 0,76 |
| 5. Коэффициент финансовой активности             | 1,10 | 1,13 | 1,44 |



|  |        |        |        |
|--|--------|--------|--------|
| 6. Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами | -3,53  | -3,50  | -3,29  |
| 7. Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных активов                    | 0,13   | 0,13   | 0,16   |
| 8. Коэффициент сохранности собственного капитала                                   | 0,98   | 0,99   | 0,94   |
| Показатели деловой активности  |        |        |        |
| 9. Темп роста прибыли  | 50,30  | 81,53  | 60,54  |
| 10. Темп роста выручки   | 99,82  | 102,95 | 105,12 |
| 11. Темп роста активов   | 100,94 | 101,10 | 103,64 |
| 12. Оборачиваемость дебиторской задолженности                                      | 6,07   | 5,83   | 5,60   |
| 13. Оборачиваемость кредиторской задолженности                                     | 10,15  | 10,13  | 8,41   |
| 14. Коэффициент оборачиваемости собственного капитала                              | 1,020  | 1,066  | 1,198  |
| Показатели эффективности деятельности  |        |        |        |
| 15. Рентабельность собственного капитала   | 4%     | 4%     | 3%     |
| 16. Чистая рентабельность реализованной продукции                                  | 4%     | 3%     | 2%     |

Таблица 2.

## Расчет отклонений фактических значений от пороговых за 2016-2018 гг.

| Показатель  | Значение показателя |        |        |        |        |        |
|---|---------------------|--------|--------|--------|--------|--------|
|   | 2016                | откл   | 2017   | откл   | 2018   | откл   |
| Показатели ликвидности  |                     |        |        |        |        |        |
| 1. К. абс. ликв   | 0,08                | 0,39   | 0,09   | 0,44   | 0,12   | 0,6    |
| 2. К. крит. ликв  | 0,46                | 0,46   | 0,66   | 0,66   | 0,59   | 0,59   |
| 3. К. тек. ликв.  | 0,53                | 0,27   | 0,76   | 0,38   | 0,67   | 0,34   |
| Показатель фин. устойчивости                                    |                     |        |        |        |        |        |
| 4. К. фин. устойчивости   | 0,76                | 1,53   | 0,82   | 1,64   | 0,76   | 1,52   |
| 5. К. фин. активности   | 1,1                 | 1,1    | 1,13   | 1,13   | 1,44   | 1,44   |
| 6. К. обеспеченности ОА СОС                                     | -3,53               | -35,3  | -3,5   | -34,97 | -3,29  | -32,92 |
| 7. Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных активов | 0,13                | -      | 0,13   | -      | 0,16   | -      |
| 8. Коэффициент сохранности собственного капитала                | 0,98                | 0,98   | 0,99   | 0,99   | 0,94   | 0,94   |
| Показатели деловой активности                                   |                     |        |        |        |        |        |
| 9. Темп роста прибыли   | 50,3                | 0,5    | 81,53  | 0,79   | 60,54  | 0,58   |
| 10. Темп роста выручки  | 99,82               | 0,99   | 102,95 | 1,02   | 105,12 | 1,01   |
| 11. Темп роста активов  | 100,94              | 100,94 | 101,1  | 101,1  | 103,64 | 103,64 |
| 12. Оборачиваемость ДЗ  | 6,07                | 1,98   | 5,83   | 2,06   | 5,6    | 2,14   |
| 13. Оборачиваемость КЗ  | 10,15               | 1,18   | 10,13  | 1,18   | 8,41   | 1,43   |
| 14. Коэффициент оборачиваемости собственного капитала           | 1,02                | -      | 1,066  | -      | 1,198  | -      |
| Показатели эффективности деятельности                           |                     |        |        |        |        |        |
| 15. Рентабельность собственного капитала                        | 4%                  | 0,26   | 4%     | 0,265  | 3%     | 2      |
| 16. Чистая рентабельность реализованной продукции               | 4%                  | 0,77   | 3%     | 0,61   | 2%     | 0,35   |

Таблица 3.

**Расчет интегральных показателей финансовой безопасности по группам показателей**

| Показатель                            | Год    |         |         | Пороговое значение |
|---------------------------------------|--------|---------|---------|--------------------|
|                                       | 2016   | 2017    | 2018    |                    |
| Показатели ликвидности                | 1,12   | 1,49    | 1,53    | 3                  |
| Показатели фин. устойчивости          | -31,56 | -31,08  | -28,86  | 5                  |
| Показатели деловой активности         | 6,67   | 7,116   | 7,388   | 6                  |
| Показатели эффективности деятельности | 1,03   | 0,8756  | 0,55    | 2                  |
| Совокупный показатель                 | -22,74 | -21,598 | -19,392 | 16                 |

Из выше приведенных расчетов видно, что у ПАО «Ростелеком» уровень финансовой безопасности находится на кризисном уровне, поскольку совокупный интегральный показатель не только не достигает порогового значения, но и отстает примерно на 35 пунктов. На данную ситуацию повлияли интегральные показатели финансовой устойчивости, а именно отсутствие собственных оборотных средств.

Стоит отметить, что лишь интегральные показатели деловой активности превышают пороговое значение. При данной ситуации наблюдается тенденция к улучшению уровня финансовой безопасности, так по сравнению с 2016 годом произошло увеличение совокупного интегрального показателя примерно на 3,4 пункта.

Уровень финансовой составляющей экономической безопасности напрямую свидетельствует о состоянии экономической безопасности предприятия.

**Список литературы:**

1. Дворядкина Е.Б., Новикова Н.В. Экономическая безопасность: учеб. Пособие. – Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2013. – 177 с.
2. Каранина Е.В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности) – Монография. – Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2015. – 239 с.
3. Диагностика и прогнозирование угроз организации [Электронный ресурс] : конспект лекций для студентов направления подготовки 38.05.01 «Экономическая безопасность», всех форм обучения / сост. Н. Д. Вагина; КузГТУ. – Электрон. дан. – Кемерово, 2016

## РУБРИКА

## «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

РУССКИЕ ФИЛОСОФЫ XIX – XX ВЕКА О СПРАВЕДЛИВОСТИ,  
ПРАВОСУДИИ, СУДЕ

*Абдуллина София Альбертовна*

*студент, Московский международный университет,  
РФ, г. Москва*

Многие русские философы XIX – XX века рассуждали о справедливости, правосудии и о суде. У каждого была своя точка зрения, и каждый приводил собственные доводы и аргументы. Данная тема актуальна в нынешнем построении системы правосудия, так как писал русский философ В.С. Соловьев, «справедливость не есть простое равенство, а равенство в исполнении должного».

Как пишет А.В. Петрякова, традиционно правосудие рассматривается во взаимной связи со справедливостью [6, с. 43]. Нельзя не согласиться с автором высказывания о том, что следует выполнять не только государственную волю, но стоит учитывать изменение проблем эпохи, смену парадигмы. Понятие справедливости меняется, так же, как и права и законы, но его необходимо обуславливать нравственными правами. Правосудие должно опираться на человечность, которая основывается на морали, свободе и правде, включает в себя религиозно-нравственные, социально-правовые, чувственные, философско-правовые нормы. Но суд должен следовать закону и не быть пристрастным к подсудимому, видеть грань между правовой аргументацией и нравственным оправданием на основе права и моральным оправданием подсудимого. Хотя следует признать, что определить эту грань очень сложно, как и определить критерии эффективности правосудия по уголовным делам, о чем пишут исследователя Л.В. Головки [2, с. 118], А.В. Петрякова [5, с. 281].

Как пишет исследователь А.Н. Яшин, философия русского правосудия приобретает особый смысл и значение. [9, с. 59]

Творчество Ф. М. Достоевского имеет глубочайший философский смысл [3]. Произведения, созданные писателем, прямо или косвенно касались вопроса справедливости, правосудия, что отмечается и другими русскими философами, например, Н.А. Бердяевым. [1] Писателя интересует не институт суда как таковой, с адвокатами и прокурорами, а антропологические, этические и онтологические проблемы правосудия. Ф. М. Достоевский не оспаривает целесообразность правовых норм, он лишь обосновывает этот пробел между судебной властью (государственной моралью) и духовной составляющей личности, призванием "очеловечить" правовые нормы, полностью соответствующие духу русской философской школы права.

Назначение суда Ф. М. Достоевский видит в том, чтобы «сказать правду и зло назвать злом», взяв на себя бремя моральной и правовой ответственности за принятое решение. Присяжный заседатель – это «не только чувствительный человек с нежным сердцем, но прежде всего гражданин», который должен понимать, что «исполнение долга гражданского выше частного сердечного подвига» [8, с. 217].

В свою очередь русский философ И.А. Ильин считал, что справедливость требует индивидуального подхода к человеку: так как люди не одинаковы (по биологическим параметрам, духовным, социальным), то и права, и обязанности должны отличаться друг от друга и быть неравными. Уравнивать всех и во всем – несправедливо, глупо и вредно. Но это не значит, что всякое неравенство будет справедливо. Есть несправедливые преимущества (напр., безнаказанность влиятельных чиновников); но есть и справедливые преимущества (напр., трудовые льготы, гарантии и компенсации беременным женщинам). Поэтому философ счи-

тал, что закон творит порядок, формально жертвуя справедливостью, предпочитая несправедливый порядок хаотическим и кровавым поискам путей к достижению справедливости [4].

Конечно, содержание идеала справедливости не является абсолютным для всех времен и народов, оно всегда исторически и культурно специфично. Однако ясно, что в этом многообразии идей есть и определенное единство, подразумевающее наличие определенных законов общественной жизни людей, которые находят свое отражение в идеале справедливости и в соответствующей теоретической концепции. Эти формулы определяются потребностями человеческой природы, общества, государства, гармонизируют их взаимодействие и взаимовлияние. [7, с. 284]

### Список литературы:

1. Бердяев Н. А. Мирозерцание Достоевского [Электронный ресурс]. URL: <http://magister.msk.ru/library/philos/berdyaev/berdn008.htm> (дата обращения: 08.01.2015).
2. Головкин Л.В. От роли суда к статусу судьи: российско-французский научный проект по изучению места судебной власти в государственном механизме // Государство и право. 2017. № 10. С. 117-120.
3. Достоевский Ф. М. Дневник писателя. 1873 год // Достоевский Ф. М. Полное собрание сочинений: в 30-ти т. Л.: Наука, 1980. Т. 21. С. 5-136.
4. Ильин И.А. Общее учение о праве и государстве // Теория права и государства М., 2015.
5. Петрякова А.В. В поисках социальных индикаторов состояния правосудия по уголовным делам / в сборнике: Актуальные проблемы современного законодательства. Сборник статей участников V Всероссийской межвузовской научно-практической конференции. Под редакцией Е.В. Былинкиной, С.В. Дубовиченко, О.В. Садовской. 2020. С. 277-282.
6. Петрякова А.В. Отражение и развитие идей Платона и Аристотеля о правосудии и суде в произведениях русских мыслителей XIX — начала XX века // Администратор суда. 2020. № 3. С. 42-46.
7. Петрякова А.В. Правосудие как инструмент гармонизации интересов государства и гражданина / в сборнике: Научные труды. Российская академия юридических наук. Москва, 2020. С. 284-287.
8. Яшин А.Н. Идея правосудия Ф.М. Достоевского в основе русской философии права 19 века // Грамота. 2015. № 6 (56): в 2-х ч. Ч. II. С. 216-219.
9. Яшин А.Н. Идея русского правосудия в историко-философском контексте // Научное мнение. 2017. № 1. С. 58-63.

## АКТЫ ПРОКУРОРСКОГО РЕАГИРОВАНИЯ КАК ВАЖНЕЙШИЙ ИНСТРУМЕНТ В РАБОТЕ ПРОКУРОРА, ИХ ПРИЗНАКИ И СВОЙСТВА

*Ангели Диана Сергеевна*

*магистрант, Российский государственный социальный университет,  
РФ, г. Москва*

*Никодимов Игорь Юрьевич*

*д-р юрид. наук, доцент, доцент кафедры уголовного права Российского Государственного Социального Университета,  
РФ, г. Москва*

## PROSECUTOR'S SUPERVISION ACTS AS THE MOST IMPORTANT TOOL IN THE WORK OF THE PROSECUTOR

*Diana Angeli*

*Candidate for a master's degree, Russian State Social University,  
Russia, Moscow*

*Igor Nikodimov*

*Doctor of Juridical Sciences, assistant professor in Russian State Social University,  
Russia, Moscow*

**Аннотация.** В своей ежедневной работе прокурор прибегает к особым средствам прокурорского надзора, являющимися его основными инструментами в борьбе с нарушением законодательства, а именно — к актам прокурорского реагирования.

Понятие актов прокурорского реагирования используется как в теории, так и в практике, таким образом были выработаны характерные признаки и свойства, которыми они обладают.

**Abstract.** Prosecutor uses special means of Prosecutor's supervision in his daily work, which are his main tools in the fight against violations of the law - acts of Prosecutor's supervision.

The concept of Prosecutor's supervision acts is used both in theory and in practice, in this way were developed the main characteristics of this acts.

**Ключевые слова:** прокурорский надзор, акты прокурорского надзора, акты прокурорского реагирования, прокурор, средства прокурорского реагирования, деятельность прокурора.

**Keynotes:** public Prosecutor's supervision, the acts of Prosecutor's supervision, the Prosecutor, the activities of the Prosecutor.

Акты прокурорского реагирования представляют собой разновидность средств прокурорского реагирования, определенные виды документов прокурора, с помощью которых он реагирует на выявленные в процессе применения правовых средств надзора нарушения закона.

Данные инструменты в работе прокурора обладают характерными признаками и свойствами, позволяющими устранять выявленные правонарушения.

Пожалуй, наиболее явным признаком акта прокурорского реагирования является его материальный характер, акт прокурорского реагирования содержит в себе письменное волеизъявление прокурора, основанное на его полномочиях. Акт прокурорского реагирования должен иметь необходимые реквизиты, в нем отражаются данные о дате и месте его составления, данные о субъекте, которому вносится составляемый акт, информация о сути наруше-

ния закона, указания на конкретные нормативные правовые акты, подлежащие применению, а также действия, которые должны быть совершены субъектом правонарушения для его устранения.

Отсюда следует вывод о том, что акт прокурорского реагирования не может быть облечен в устную форму, поскольку является письменным подтверждением властных полномочий прокурора в отношении субъекта, совершившего правонарушение.

Реагирование прокурора на нарушения закона выступает неотъемлемой частью деятельности прокурора, основанной на его властных полномочиях. Таким образом, акт прокурорского реагирования, помимо материального выражения, имеет императивный характер. Отсюда следует, что акт прокурорского реагирования имеет такую характерную черту, как императивность. Так, акт прокурорского реагирования является обязательным к исполнению, а именно, содержащиеся в нем законные требования прокурора, которые содержатся в конкретном акте. Данные требования обращены к поднадзорному субъекту, обязанному отреагировать на них в установленном законном порядке. В противном случае, при игнорировании требований прокурора, содержащихся в акте прокурорского реагирования, поднадзорный субъект привлекается к предусмотренной законом ответственности.

Одним из характерных свойств актов прокурорского реагирования является оперативность, то есть установленные законом сроки их внесения, рассмотрения, принятия мер по устранению нарушений, а также незамедлительное сообщение прокурору о результатах рассмотрения конкретного акта.

К неотъемлемым свойствам актов прокурорского реагирования следует отнести такое свойство как индивидуальность. Индивидуальными чертами обладает не столько отнесение акта прокурорского реагирования к конкретному его виду (постановлению, представлению, протесту, предостережению о недопустимости нарушения закона), сколько его фактическая и юридическая регламентация, то есть фактическое содержание каждого конкретного акта, а именно данные о времени, месте, субъекте, характере правонарушения, причинах и условиях конкретного правонарушения, характер и особенности изложения. В связи с этим каждый акт прокурорского реагирования носит индивидуальный характер, поэтому составление конкретного акта прокурорского реагирования требует от прокурора не только обширных правовых знаний, но и творческую составляющую.

Следующим значимым свойством акта прокурорского реагирования является его убедительность. Убедительность в данном случае подразумевается, как свойство, состоящее из четырех аспектов: аргументации, юридической грамотности, уверенного знания языка, а также надлежащего оформления акта прокурорского реагирования.

Аргументацию по отношению к акту прокурорского реагирования следует рассматривать с двух сторон: юридической (указание нарушенных норм) и фактической (изложение конкретных достоверно известных фактов нарушения закона). Данные стороны аргументации актов прокурорского реагирования сводятся к всестороннему и полному описанию фактов нарушений закона, причин и условий, детерминирующих их, указание причиненного ущерба, а также к изъяснению требований закона, нарушение которого было выявлено по средствам прокурорского надзора и повлекло за собой реагирование прокурора.

Юридическая (профессиональная) грамотность прокурора гарантирует правильную квалификацию правонарушения, надлежащее толкование норм права, верное указание ущерба. Под знанием языка, как проявления убедительности понимается соблюдение прокурором норм орфографии, пунктуации, морфологии, синтаксиса, а также стилистическая грамотность, лаконичность, способствующие уяснению смысла акта прокурорского реагирования, исключению возможности двоякого толкования текста акта. Надлежащее техническое оформление документа подразумевает под собой соблюдение правил делопроизводства, а также присутствие необходимых реквизитов документа, присущих актам прокурорского реагирования.

Характерное акту прокурорского реагирования свойство убедительности придает актам прокурорского реагирования обоснованность с фактической и юридической стороны, гра-

мотное и надлежащее изложение. Иначе, при отсутствии убедительности акт прокурорского реагирования теряет первоначальный смысл, так как требование прокурора, содержащееся в нем, вероятно, не будет исполнено, а будет обжаловано в законном порядке. То есть, убедив поднадзорный субъект, являющийся адресатом, в законности и обоснованности требований, содержащихся в акте прокурорского реагирования, прокурор решает важную задачу принятия адресатом своевременных мер по устранению выявленных нарушений закона.

### **Список литературы:**

1. Авагимова Ю.А. Понятие акта прокурорского реагирования через его сущность // Правовый порядок: история, теория, практика. 2017. №2 (13). URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-akta-prokurorskogo-reagirovaniya-cherez-ego-suschnost> (дата обращения: 27.08.2020).
2. Ангели Д.С. Протест и представление прокурора: правовая характеристика и особенности их применения: вкр. ... студента юридического факультета. Российская таможенная академия, Люберцы, 2018.
3. Асташкина Е. Н., Курохтина Е.С. Сущность прокурорского надзора: теоретико-правовые аспекты // Вестник СГЮА. 2020. №1 (132). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-prokurorskogo-nadzora-teoretiko-pravovye-aspekty> (дата обращения: 27.08.2020).

## ОСОБЕННОСТИ ЛИШЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНОГО ПРАВА КАК ВИДА АДМИНИСТРАТИВНОГО НАКАЗАНИЯ

**Белякова Марьям Раджабовна**

магистрант, Московский финансово-юридический университет МФЮА,  
РФ, г. Москва

**Иванов Анатолий Михайлович**

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,  
Московский финансово-юридический университет МФЮА,  
РФ, г. Москва

## FEATURES OF DEPRIVATION OF SPECIAL RIGHT AS A TYPE OF ADMINISTRATIVE PUNISHMENT

**Maryam Belyakova**

Undergraduate, Moscow University of Finance and Law MFLA,  
Russia, Moscow

**Anatoly Ivanov**

Associate Professor, Candidate of Legal Sciences, Department of State and Legal and Financial  
and Legal Disciplines, Moscow University of Finance and Law MFLA,  
Russia, Moscow

**Аннотация.** Статья посвящена осмыслению особенностей лишения специального права как вида административного наказания, тем отличиям, что выделяют его среди иных санкций.

**Abstract.** The article is devoted to understanding the peculiarities of deprivation of special right as a type of administrative punishment, the differences that distinguish it among other sanctions.

**Ключевые слова:** административная ответственность, административное наказание, лишение специального права.

**Keywords:** administrative liability, administrative punishment, deprivation of a special right.

Важным аспектом исследования личности в контексте правовой науки является наделение ее комплексом прав и обязанностей, являющихся формой фиксации пределов правомерной активности, деятельности и поощряющей к таковой в интересах общества [6, с. 21].

Существует множество видов классификаций прав личности, однако, в рамках рассматриваемой темы нас интересует деление на возникающие из нормативных актов (например, конституционные права) и возникающие из индивидуального юридического акта (требуется акт управления, согласно которому лицо наделяется правом) [1, с. 12]. Последние получили именование специальных прав.

В рамках административно-правовой науки специальное право понимают как право ведения определенного вида деятельности, которое предоставляется на основании юридического акта управления - под ним принято понимать право на охоту, оружие, управление различными видами транспорта [1, с. 12]. Наделение личности специальным правом производится в установленном законом порядке и удостоверяется административным документом, выдающимся ей после прохождения необходимых процедур.



Лишение специального права – административное наказание в виде временного приостановления правомочий нарушителя физического лица, предполагающее аннулирование или изъятие удостоверяющих подобное право документов.

Принято выделять три вида лишения специального права в отношении физических лиц: лишение права управления транспортным средством (включая речной); лишение права осуществлять охоту; лишение права на приобретение и хранение либо хранение и ношение оружия и предназначенных для него патронов.

Рассматриваемый вид административного наказания отличается рядом особенностей [1, с. 28].

Первая отличительная особенность – санкционный характер, поскольку лишь меры административного наказания отличаются данным качеством.

Лишение специального права включает в себя стеснение субъективных прав правонарушителя, кару за совершенное противоправное поведение.

Кара выступает фундаментальным и обязательным атрибутом административного наказания – это свойственно и иным взысканиям, но наибольшее выражение получает именно в лишении специального права.

Неудобства и ограничения, стеснения личных прав виновного посредством лишения специального права оказывают на него несомненное воздействие.

«Лишение есть неблагоприятная для лица и внешняя по отношению к нему, его жизни реакция социального образования на противоречащий интересам последнего поступок» [4, с. 9].

Именно лишение специального права в наибольшей мере отличается характером претерпевания и ограничения прав правонарушителя.

Например, если гражданин при применении к нему такого взыскания как возмездное изъятие орудия совершения правонарушения, получает взамен последнего денежные средства, то при лишении специального права настолько стесняются субъективные права, что лицо на определенное время может остаться без работы, если она связана с необходимостью наличия у него специального права.

Однако, как подчеркивают правоведы, кара не выступает самоцелью, а играет «служебную роль по отношению еще к двум целевым назначениям административных взысканий – воспитанию и превенции» [5, с. 31].

Воспитательный и профилактический характер санкции в виде лишения специального права – ее вторая особенность.

Как и у иных правовых санкций, у лишения специального права задача – обратить нарушителя на путь исправления, оказывая влияние на его сознательно-волевую сферу. Эта воспитательная функция санкции отражает роль, накладываемых правом ограничений на формирование и развитие правосознания и культуры граждан.

По мнению Л. Л. Попова, все административные наказания отличаются той или иной степенью выраженности следующих аспектов:

- 1) воспитательный;
- 2) частнопредупредительный;
- 3) общепредупредительный [3, с. 13].

Частная превенция – основа воспитательной роли административного наказания. Лицо, в прошлом совершившее нарушение и после применения к нему санкции осознавшее степень своей вины при разумном поведении удерживает себя от повторения проступка. В ином случае о воспитательной цели нельзя было бы говорить, поскольку воспитание происходит в комплексе, содержащем осознание вины, раскаяние и предупреждение новых правонарушений.

Д. Н. Бахаров отмечает, что ряд мер административно-правового воздействия отличается особой ролью в профилактике правонарушений – они не только включают в себя исправительно-воспитательный аспект, но и в принципе формируют для правонарушителя условия

невозможности совершения нового проступка – именно к таким мерам относится лишение специального права [2, с. 69].

Правовые ограничения, «выполняя негативную (отрицательную) мотивацию по отношению к собственным интересам субъекта, играют одновременно положительную роль в правовом регулировании поведения, ибо направлены, в конечном счете, на обеспечение социально полезных интересов окружающих лиц, общества в целом. В этом состоит двусторонний характер лишения специального права как правовой санкции.

Третья особенность лишения специального права – данная санкция возможна лишь в отношении ранее предоставленного права. При этом рассматриваемая санкция применяется преимущественно тем органом, который ранее предоставил гражданину специальные права.

Четвертая особенность лишения специального права – как правило, это основная санкция (за исключением ряда случаев), то есть, налагается самостоятельно, в отличие от уголовного права, где, например, лишение специального права выступает в качестве дополнительной санкции.

Пятая особенность лишения специального права – это длящееся взыскание. В отличие от единовременных взысканий оно растянуто по времени на установленный законом и судом срок. Период отбывания длящегося наказания используется с целью воспитательного воздействия на правонарушителя. В системе мер административных взысканий лишение специального права – самый длительный вид воздействия на нарушителя.

Шестая особенность лишения специального права – альтернативность. В рамках большинства правонарушений оно выступает лишь в качестве одного из возможных взысканий, а его применение производится с учетом комплекса факторов – смягчающих или отягчающих обстоятельств, личности правонарушителя, усмотрения судьи и пр.

Подведем итоги.

Специальное право – возможность осуществления определенного вида деятельности, предоставленная индивидуальным юридическим актом.

В рамках административного права под специальным правом (в отношении физических лиц) предполагается право на охоту, управление транспортными средствами, различные действия с оружием.

Сущность лишения специального права – ограничение правосубъектности.

Как административное наказание и мера административной ответственности, рассмотренная в статье санкция выделяется комплексом особенностей, которых в научной среде выделяется не менее шести – это основное наказание (за рядом исключений), носящее санкционный, воспитательно-профилактический характер, отличающееся альтернативностью, длительностью воздействия и применяется лишь в отношении ранее предоставленного права.

### Список литературы:

1. Бакаева О. Ю. Лишение специального права как вид административного взыскания: дис. ... канд. юр. наук. Саратов, 1996.
2. Бахрах Д. Н. Административная ответственность граждан в СССР. Свердловск, 1989.
3. Попов Л. Л. Проблемы эффективности административно-правовых санкций. дис..докт. юр. наук. М., 1977.
4. Самощенко И. С. Фарукшин М. Х. Ответственность по советскому законодательству. - М, 1971.
5. Кокорев А. Н. Меры административного пресечения, применяемые органами внутренних дел: дис. ... канд. юр. наук. М., 2007.
6. Эбзеев Б. С. Человек, народ, государство в конституционном строе Российской Федерации. М., 2005.

## ДЕЙСТВИЕ ЮВЕНАЛЬНОЙ ЮСТИЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ ФРАНЦИЯ

*Логанова Владислава Алексеевна*

*студент, Российская академия народного хозяйства и государственной службы  
при Президенте Российской Федерации,  
Россия, г. Москва*

Уголовно-правовая система Франции, основанная на Римском праве, как правило, характерна для европейского континента. Это не только феодальный строй в Средние века, но и представитель системы гражданского права. Франция привержена судебной системе, которая постепенно установилась после Французской революции в конце XVIII века. С начала XIX века до наших дней Наполеон кодифицировал ряд важных правил и установил общую судебную систему, административную судебную систему, а также независимую судебную систему, которая сформировала единую современную судебную систему.

Одним из приоритетов любого государства является защита прав ребенка. В разных странах существуют специальные механизмы защиты интересов детей, и одним из них является формирование особого порядка судопроизводства в отношении несовершеннолетних, совершивших противоправные действия ювенальной юстиции.

Первоначально автономная ювенальная юстиция была создана в США, Канаде, Англии, Бельгии, Франции, Греции, Нидерландах, России, Польше, Венгрии, Египте, Японии, Австралии, Новой Зеландии, кантонах французской Швейцарии. В Германии, Австрии, Испании, Португалии, кантонах немецкой Швейцарии функции судов по опеке были связаны с функциями судов по делам несовершеннолетних, которые ставили во главу угла свою задачу защиты прав несовершеннолетних, а не задачу борьбы с преступностью, как это было в судах первых групп стран. Некоторые страны пошли по пути создания специализированных судей по делам несовершеннолетних. Это произошло в Ирландии, Италии, Греции, Швейцарии (кантон Женева), Японии, Новой Зеландии. Говоря о времени и причинах создания ювенальной юстиции в таких зарубежных странах, как Германия, Великобритания, Франция и Швеция, можно отметить следующее. Ювенальная юстиция в Германии прошла долгий исторический путь развития.

До революции 1789 года во Франции закон предусматривал признание трех возрастных групп детей, определенных на латыни: *infans* (возраст от 0 до 7 лет), *proximus infanti* (возраст от 7 до 10 лет) и *proximus pubertati* (возраст от 10 до 14 лет). Для каждой возрастной группы судьи действовали так, как они считали нужным, и были вольны достигать больших крайностей как в наказании, так и в прощении. И до конца XVII века было распространено преднамеренное лишение свободы детей родителями. Кроме того, хотя уголовные наказания в принципе не являются более суровыми для подростков, чем для взрослых, Уголовный кодекс допускает применение пожизненного заключения, депортации и даже смертной казни для детей в возрасте до 7 лет. В период правления Наполеона отцы имели право требовать от гражданских судов заключения своих детей в тюрьму на срок до одного месяца. Кроме того, для детей старшего возраста судья суда имеет право определять срок лишения свободы, но максимальный срок составляет один месяц. Согласно закону 1804 года, любой отец, недовольный поведением своего ребенка, мог обратиться в суд высшей инстанции с ходатайством о заключении ребенка в тюрьму. Однако эти законы также постепенно стали ограничивать право родителей на применение телесных наказаний.

Уголовное преследование несовершеннолетних

Цель учреждения суда по делам несовершеннолетних направлена на изучение особенностей преступности несовершеннолетних. В 1945 году была сформулирована основная уголовная политика в отношении преступлений, совершенных несовершеннолетними, и соответственно были созданы специальные судьи по делам несовершеннолетних и суды по делам несовершеннолетних. Дела о мелких правонарушениях в отношении первых четырех категорий полицейских правонарушений по-прежнему рассматриваются в полицейских судах, в то

время как дела в отношении пятой категории полицейских правонарушений, проступков и тяжких преступлений должны рассматриваться в рамках юрисдикции судов по делам несовершеннолетних. Эта система включает в себя несколько подразделений судей по делам несовершеннолетних, суды по делам несовершеннолетних, апелляционные суды и суды по уголовным делам несовершеннолетних.

Эти суды возглавляются одним судьей по делам несовершеннолетних с двумя помощниками двух народных заседателей и одним судебным секретарем. По поручению судьи по делам несовершеннолетних или судьи предварительного производства суд по делам несовершеннолетних рассматривает уголовные дела, совершенные несовершеннолетними в возрасте до 16 лет, и проступки, совершенные несовершеннолетними в возрасте до 18 лет. Суд по делам несовершеннолетних может вынести постановление о принятии мер защиты, помощи, надзора и образования для всех несовершеннолетних, а также принять меры воспитательного воздействия в отношении несовершеннолетних старше 10 лет. Кроме того, могут быть осуждены несовершеннолетние в возрасте от 13 до 16 лет. Однако несовершеннолетние могут позволить себе только половину наказаний, предписанных взрослыми. И они не могут быть арестованы, если не совершили серьезного преступления.

Что касается судебной структуры, то суд по уголовным делам несовершеннолетних имеет ту же систему построения, что и общий суд по уголовным делам, который состоит из 3 профессиональных судей и 9 присяжных заседателей. Суд по делам несовершеннолетних рассматривает уголовные преступления, совершенные несовершеннолетними в возрасте от 16 до 18 лет.

Основные характеристики системы ювенальной юстиции во Франции:

Предпочтение воспитательных мер перед карательными, карательными

Глубокое знакомство с психологией, с личностью несовершеннолетнего

Специализация судей, которые должны заниматься исключительно делами

Значительное место занимает изучение личности несовершеннолетнего правонарушителя. Она проводится по правилам «социального исследования», предусмотренным французским процессуальным законодательством с подготовкой специального досье. Это исследование по французскому законодательству является обязательным процессуальным требованием.

Ювенальная юстиция во Франции охватывает все стадии правосудия от расследования до исполнения воспитательной меры или контроля за исполнением наказания в отношении несовершеннолетнего. О факте задержания несовершеннолетнего, совершившего правонарушение в полиции, сообщается прокурору по делам несовершеннолетних (такая должность имеется в крупных судах по делам несовершеннолетних) или рядовому прокурору (в малых судах).

Судья в рамках «кабинетного правосудия» служит единственным воплощением правосудия и закона, в нем индивидуализируется коллективная власть. Разговаривая с ним, подросток говорит со всем обществом, что означает определенную степень социального равенства между судьей и ребенком. Неформальные отношения между подростком и судьей являются средством внушения понятия равенства, несмотря на то, что судья, а не подросток представляет человеческую общность.

Подросток является центральной фигурой в «кабинетном правосудии». В этом состоит основа его равенства с судьей. Быть «центром» значит также помнить, что все остальные тоже «центры» и их права и интересы подлежат защите и уважению наравне с твоими собственными.

По словам Жан-Пьера Розенцвейга, детского судьи в Бобиньи, недалеко от Парижа, ювенальное уголовное право во Франции имеет шесть ключевых требований:]

Специализация магистрата. Действительно, у ювенальной уголовной системы есть свой посредник: детский судья, Суд присяжных по делам несовершеннолетних, Апелляционная палата по делам несовершеннолетних и т. д.

Уголовная ответственность наступает с 13 лет.

Приоритет-воспитывать, а не наказывать. Статья 2 Приказа от 2 февраля 1945 года вводит воспитательно-воспитательное предложение несовершеннолетним, в отношении которых рассматривается мера пресечения в виде заключения под стражу.

Родители должны быть проинформированы о том, что их ребенок находится под стражей в полиции. Кроме того, Статья 13 того же постановления предусматривает проведение допроса родителей до вынесения решения судом. Кроме того, перед заключением несовершеннолетнего под стражу необходимо вызвать службу правовой защиты молодежи.

Требование адвоката для несовершеннолетнего. Если он не свяжется с одним из них, юрисдикция должна сделать это за него.

В США присутствие адвоката только рекомендуется, но не обязательно.

В большинстве штатов специальные суды рассматривают дела несовершеннолетних, но в некоторых штатах, таких как Колорадо, их нет. Некоторые преступления позволяют несовершеннолетним правонарушителям предстать перед судом высшей инстанции (например, убийство первой степени или групповое убийство).

Несовершеннолетние также имеют специальную защиту, в дополнение к судам по делам несовершеннолетних, которые закрыты для общественности в США. Во Франции закрытие суда для публики (*huis clos*) является одним из вариантов. Как и во Франции, американские родители или опекуны должны быть проинформированы и присутствовать при допросе в полиции. По крайней мере, имена несовершеннолетних держатся в секрете, когда их обвиняют в преступлении. Дела несовершеннолетних рассматриваются не присяжными, а судьей.

По крайней мере, в системе уголовного права США существует особый словарь для дел несовершеннолетних. Действительно, несовершеннолетние правонарушители совершают не преступление, а преступное деяние. Кроме того, суды используют термин "преступник или не преступник "вместо" виновен или не виновен", просто чтобы показать, что несовершеннолетний отличается от преступника.

Несовершеннолетние имеют те же права, что и взрослые. Они считаются невиновными, им предъявляются обвинения до вынесения любого судебного решения о преступлении, они имеют право на очную ставку и перекрестный допрос свидетелей, и они имеют право Пятой поправки против самообвинения.

После их ареста в обеих странах несовершеннолетние могут быть помещены во временное заключение (до тех пор, пока Европейская конвенция по правам человека не запретит это во Франции), если родители предубеждены и информированы. Предварительное заключение производится в зале для несовершеннолетних, отдельно от взрослых.

Американские родители могут нести ответственность за действия своего ребенка, если они нарушили родительские полномочия, например, если несовершеннолетний участвует в групповом преступлении. Кроме того, несовершеннолетние не имеют права на освобождение под залог.

Как можно заметить, уд и французские процедуры не так уж сильно отличаются, поскольку имеют общую цель: максимально защитить интересы несовершеннолетнего правонарушителя. Тем не менее, за исключением содержания под стражей (отделение от взрослых, а также осведомленность родителей), приоритеты различны. США предпочитают конфиденциальность несовершеннолетних, но Франция подчеркивает, что несовершеннолетние должны быть включены в уголовную систему.

Обе системы защищают, но не одинаково. Во Франции адвокат является обязательным. В США нет присяжных заседателей.

Как уже отмечалось, цель ювенальной юстиции во Франции и США явно состоит в том, чтобы воспитывать детей-правонарушителей, а не наказывать их, даже если некоторые меры могут быть суровыми.

### Список литературы:

1. Ordonnance № 45-174 du 2 février 1945 relative à l'enfance délinquante. Code pénal, Dalloz, édition 2001.

2. Ordonnance de 1958. Code civil, Dalloz, dition 2001.
3. Introduction à la justice des mineurs, Patrice Saceda,. Vaucresson, CNFEPJJ, novembre 2001.
4. La protection judiciaire de la jeunesse: une administration, des mineurs, des services. Centre National de formation et d'études da la protection judiciaire de la juenesse, septemebre 2001.
5. Мельникова Э.Б. Правосудие по делам несовершеннолетних: История и современность. М..1990.

## КОНКУРЕНТНАЯ ПОЛИТИКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Панкратов Михаил Вячеславович**

магистрант, Всероссийского государственного  
университета юстиции (РПА Минюста России),  
РФ, г. Москва

## COMPETITIVE POLICY IN THE RUSSIAN FEDERATION

**Mikhail Pankratov**

Master student, All-Russian State University of Justice (RPA of the Ministry of Justice of Russia),  
Russia, Moscow

**Аннотация.** В работе определены задачи, решению которых способствует развитие конкурентных рыночных отношений. Определена специфика современной конкурентной политики РФ, а также выявлены факторы, препятствующие развитию конкуренции.

**Abstract.** The work defines the tasks, the solution of which contributes to the development of competitive market relations. The specifics of the modern competition policy of the Russian Federation have been determined, and the factors that prevent development of competition.

**Ключевые слова:** конкуренция, конкурентная среда, оценка состояния конкуренции, конкурентная политика.

**Keywords:** Competition, competitive environment, assessment of the state of competition, competition policy.

Политика в области конкуренции является ключевым фактором, определяющим конкурентоспособность и эффективность предприятий с одной стороны и уровень жизни граждан с другой.

Для понимания проблемы исследования, представим данные Федеральной антимонопольной службы Российской Федерации (далее ФАС РФ) за 2019 год.

За год ведомство возбудило 3029 дел о нарушении антимонопольного законодательства, треть из которых (1017) составили нарушения со стороны органов власти. Всего в 2019 г. выявлено 2236 нарушений, из них 630 нарушений ст. 10 Закона о защите конкуренции [1], 427 нарушений ст. 14.1–14.8 Закона и 492 нарушения ст. 11, 11.1 Закона.

Анализ результатов в части государственного контроля за экономической концентрацией показал небольшое снижение количества рассмотренных ходатайств (1052) и уведомлений (144) по сравнению с 2018 г.

Также уменьшилось число выданных службой предостережений и предупреждений: 103 и 3110 соответственно. 2505 предупреждений исполнены.

Сократилось число выданных предупреждений и решений о наличии ограничивающих конкуренцию действий органов государственной власти и органов местного самоуправления.

В частности, в 2018 г. выполнено 2132 предупреждения и было принято 383 решения о наличии нарушения, а в 2019 г – уже 1602 и 258 соответственно [5].

Федеральная антимонопольная служба отмечает проблемы развития конкуренции в сфере государственных закупок: заказчики отбирают подрядчиков по субъективным неценовым критериям.

Встречаются также случаи обхода конкурсных процедур, когда закупки переводятся на государственные или муниципальные унитарные предприятия.

Тем не менее, нужно отметить, что Россия по индексу глобальной конкурентоспособности в 2019 г. находилась на 43-м месте.

А в сравнении с 2013 г., когда она занимала 64-е место, ее позиции повысились более чем на 20 пунктов [6].

Факторы, препятствующие развитию конкуренции в РФ:

- административные препятствия и формирование условий для коррупции;
- неудовлетворительное состояние физической инфраструктуры предпринимательства – электрических сетей, транзитных узлов, автомобильных и железных дорог, грузовой авиации;
- злоупотребление доминирующим положением на товарных рынках, в том числе в сферах деятельности естественных монополий, создаваемые барьеры входа на рынки, а также риски возникновения картелей;
- превышение должностных полномочий среди представителей региональной и федеральной власти;
- деградация институциональной сферы – в соблюдении земельных прав, доступности покупки или продажи земли, а также ее аренды, неправомерное влияние на бизнес и коррупция, неэффективность суда и администрации, а также не соблюдение прав на собственность, в том числе на интеллектуальную;
- неустойчивость и нестабильность коммерческого сектора экономики: слабая банковская система, неустойчивость банков, недоступность денег для компаний, операционная эффективность банков незначительна;
- неразвитость отечественного бизнеса – низкая конкурентоспособность компаний, ограниченная развитость кластеров, преобладание продуктов с крайне низкой добавленной стоимостью (НДС), низкий уровень менеджмента;
- неразвитость образования, математического и естественнонаучного в особенности.
- Таким образом, конкурентная политика — это движущая сила экономического процветания в рыночных отношениях. Влияние конкуренции мотивирует продавцов к улучшению благосостояния предприятия.

Роль конкуренции в развитии рыночных отношений проявляется в том, что в процессе конкуренции между субъектами рыночных отношений формируются всё новые выгодные предложения покупки или же продажи чего-либо.

Нивелировать негативные факторы, препятствующие развитию добросовестной конкурентной политики, поможет «Стратегия развития конкуренции и антимонопольного регулирования в Российской Федерации на период с 2013-2024 гг.» [2] разработанная Антимонопольной службой РФ.

Эта стратегия представляет с собой структурный документ, который направлен, прежде всего, на реализацию мероприятий по увеличению эффективности работы этой службы и законодательских инициатив. Важнейшими задачами в этой стратегии являются: повышение уровня высшего и среднего образования, улучшение антимонопольного законодательства и ее практики, развитие конкуренции, повышение качества взаимодействия внутри службы, развитие кадровой политики и корпоративной культуры, снижение служебных барьеров на пути свободного и развитого функционирования рынков, гарантии доступа потребителей к услугам обычной монополии, формирование благоприятного тарифного образования, перестройка основополагающих институтов контроля деятельности субъектов монополий.

Новые процессы в экономике и современные глобальные вызовы требуют от государства изменения подходов к развитию конкуренции. Если заглядывать немного вперед, то на следующем этапе реализации государственной политики не обойтись без качественных системных, институциональных и организационных изменений.

На формирование экономики будущего России и направлен проект национального плана развития конкуренции на 2021-2025 годы.

В документе содержатся как антикризисные меры, так и системные с учетом трансформации экономической реальности из-за пандемии. Задача государства — обеспечить эффективное и прозрачное управление государственной и муниципальной собственностью, дере-



гулировать сферу естественных монополий и отдельные регулируемые сферы деятельности, в которых созданы условия развития конкуренции.

Рост конкурентоспособности субъектов хозяйствования в условиях кризисных явлений зависит, с одной стороны, от принимаемых управленческих решений на уровне самих предприятий, а с другой - от региональной и государственной политики, направленной на создание соответствующей экономико-правовой базы, и поддержки со стороны органов власти усилий предприятий в укреплении своих конкурентных позиций на рынке.

В данном контексте представляется целесообразным отметить, что трансформация экономических условий хозяйствования и соответственно выход конкуренции на новый уровень обуславливает необходимость изменения дифференцированных макро-, микро- и функциональных исследовательских подходов к повышению конкуренции на интегративный подход.

Учитывая это, решающее значение приобретает активная деятельность государственных органов по согласованию целей конкурентной и экономической политик с целью развития эффективной конкуренции на внутреннем рынке, а также для повышения конкурентоспособности отечественных товаропроизводителей и экономической системы в целом. В этих условиях представляется, что усилия регулирующих органов должны быть направлены на:

1. Обеспечение цивилизованной конкурентной среды внутри страны. Учитывая это, необходимо обеспечить надежную защиту внутреннего рынка от недобросовестной конкуренции со стороны иностранных фирм, особенно в условиях кризиса, через механизмы нетарифных мер.

2. Недопущение монопольных эффектов и злоупотреблений монопольным положением на рынке объединениями, корпорациями, финансово-промышленными группами, в том числе, иностранными компаниями и филиалами ТНК. При этом следует предусмотреть методы политики стимулирования или благожелательного нейтралитета в отношении тех национальных предприятий, которые стремятся повысить собственную конкурентоспособность на внешних рынках.

3. Переход от концепции «свободной торговли» (fair trade) к концепции «управляемой торговли» (manage trade), в которой значительное место занимает государственное вмешательство, учитывая необходимость разумного использования экспортных и импортных ограничений для содействия наращиванию конкурентоспособности отечественных компаний.

Концепция «управляемой торговли» предполагает адаптивное сочетание мер протекционистского и либерального характера, которые соответствуют конкретным условиям и целям экономического развития страны.

Успешная реализация обозначенных выше мер будет способствовать соблюдению основных принципов конкурентной политики в условиях кризиса на внутреннем рынке, а также защите национальных интересов страны в условиях открытости экономической системы.

Таким образом, подводя итоги, можно сделать следующие выводы.

В начале XXI века экономика характеризуется многоукладностью и смешанностью, в ней представлены сегменты доиндустриализма, индустриализма, постиндустриализма, анклавы информационной, интеллектуальной, виртуальной экономик, что приводит к возникновению многочисленных кризисных явлений, негативным образом отражающихся на конкурентоспособности предприятий.

В таких условиях представляется, что конкурентная политика предприятия должна базироваться на клиентоориентированном ценностно-компетентном инновационном подходе, который позволяет учитывать развитие рынка позиционирования, а также конкурентные преимущества самого предприятия.

В заключение стоит подчеркнуть, что реализация государственной политики по развитию конкуренции — это не разовое мероприятие, а одно из ключевых направлений и факторов экономического роста, следовательно, не может рассматриваться как отдельный процесс в отрыве от комплекса мероприятий, реализуемых в рамках стратегии развития экономики в целом.

Конкуренция является ресурсом, способным сделать экономику страны богаче. Поэтому и национальный план ее развития должен стать неотъемлемой частью общенационального плана восстановления экономики.

**Список литературы:**

1. Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 24.04.2020 N 140-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации от 31 июля 2006 г. N 31 (часть I) ст. 3434
2. Стратегия развития конкуренции и антимонопольного регулирования в Российской Федерации на период 2013 - 2024 гг. (утв. Президиумом ФАС России 03.07.2013) [Электронный ресурс] // Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_149768/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_149768/) (дата обращения: 29.09.2020)
3. Бородин А.Н. Согласование экономических интересов государства и транснациональных корпораций в процессе совершенствования хозяйственной системы: дисс. к.э.н. по спе. 08.00.01 – Экономическая теория. - 2019. - 19 с.
4. Ермоленко О. А., Никонец О. Е. Проблемы конкуренции в современных условиях России // Концепт - научно-методический электронный журнал. URL: <https://e-koncept.ru/2018/86028.htm> (дата обращения: 28.09.2020)
5. Официальный сайт Федеральной антимонопольной службы РФ [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://fas.gov.ru/> (дата обращения 29.09.2020)
6. Рейтинг стран мира по индексу глобальной конкурентоспособности [Электронный ресурс] // <https://gtmarket.ru/ratings/global-competitiveness-index> (дата обращения 29.09.2020)

## КОМПЕТЕНЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ И НАЦИОНАЛЬНЫХ ОРГАНОВ В СФЕРЕ БОРЬБЫ С ТРАНСНАЦИОНАЛЬНОЙ ОРГАНИЗОВАННОЙ ПРЕСТУПНОСТЬЮ В СФЕРЕ ОТМЫВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

*Солдатенкова Екатерина Андреевна*

*магистрант, Институт Государственной службы и управления Российской академии  
народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации,  
РФ, г. Москва*

**Аннотация.** В статье рассматриваются вопросы противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путем, которые в настоящее время сохраняют высокую актуальность. «Отмывание» преступных доходов, то есть легализация прибыли, полученной от совершения преступлений, как правило, коррупционного характера являет собой яркий пример наиболее сложного социально-экономического взаимодействия в контексте изучения транснациональной организованной преступности. Взаимодействие национальных и международных сил правопорядка в сфере контроля за трансфером денежных средств и обнаружения незаконных схем раскрывается через комплекс компетенций, составляющих основу деятельности органов предупреждения и пресечения международной преступности.

**Ключевые слова:** транснациональная организованная преступность, международное право, международное сотрудничество в уголовном процессе и судах, преступный траффик, глобализация, интернациональная преступность, коррупция, отмывание денежных средств.

Говоря об используемых мерах по противодействию транснациональной преступности, в том числе по отмыванию теневых денежных средств, необходимо отметить, непосредственно, криминалистический элемент, который выражен в стремлении к количественному и качественному увеличению разведывательных мероприятий [1]. Важно также материально обеспечить работы по раскрытию преступлений, совершаемых преступными группами. Так, в 2011 году в Великобритании была принята Стратегия борьбы с терроризмом (CONTEST), благодаря которой была установлена обязательность строгой структурированной документации о расследовании преступных деяний, рассматриваемых в настоящем исследовании.

В дальнейшем в 2013 году нормы, закреплённые в Стратегии, обновлялись. Говоря о используемых мерах по противодействию транснациональной преступности, необходимо отметить, непосредственно, криминалистический элемент, который выражен в стремлении к количественному и качественному увеличению разведывательных мероприятий [6].

В Соединенных Штатах Америки также, как и в Великобритании, разработана и принята Стратегия по борьбе с транснациональной организованной преступностью. Данный документ представляет собой гарантию того, что государство должно устанавливать, уравнивать, и интегрировать инструменты американской мощи для борьбы с транснациональной организованной преступностью и связанными с ней угрозами национальной безопасности, транснациональными экономическими преступлениями, нелегальными схемами обхода государственного контроля, схем по отмыванию денежных средств теневого капитала.

В Стратегии также предоставлена классификация различных форм преступных деяний, таких как легализация денежных средств, компьютерная (кибер) преступность, наркопреступления и др. Подвергались анализу преступные связи между регионами мира (Западной Африкой, Афганистаном, Европой, США). В документе были подсчитаны убытки, понесенные странами из-за совершения тяжких преступлений.

Таким образом, на уровне национального законодательства ряда государств был установлен приоритет действий в сфере защиты финансовой системы и стратегических рынков против транснационально организованной преступности. Международное сотрудничество государств в сфере контроля за сомнительными операциями, как правило, представляет собой комплекс следующих действий:

- разработка механизма, который сделал бы несекретные данные о транснациональной организованной преступности доступными для партнеров из частного сектора;

- выявление иностранных законов, учреждений, или классов сделок как имеющих первоочередные задачи по отмыванию денежных средств;
- установление круга иностранных клептократов, которые имеют коррумпированные отношения с транснациональной организованной преступности для замораживания и конфискации их активов, а также репатриации.

По своему характеру корыстные преступления, масштабы которых вызывают необходимость в отмывании преступных доходов, сосредоточены в зонах теневой и нелегальной экономики, незаконного бизнеса [3]. Организация и поддержание в рабочем состоянии деятельности, борьба с которой идёт на федеральном уровне, требует задействования внушительного количества ресурсов [2].

Среди целей, на которые преступники планируют расходовать теневые капиталы после их отмывания, выделяются личное потребление (недвижимость, предметы роскоши), легальный бизнес (как правило, покупка предприятий, осуществляющих высокодоходную деятельность), а также коррупция.

Существующий порядок ведения предпринимательской деятельности в настоящий момент диктует необходимость одновременной работы нескольких человек. Применительно к организованной преступности это означает, что для эффективного противодействия силам правопорядка криминалитет нуждается в аналогичном механизме [5].

Чтобы данное объединение функционировало и помогало достичь поставленных преступных целей, активно используются имеющиеся связи с коррумпированными представителями государственной власти. С точки зрения криминологической оценки транснациональной организованной преступности, полагаем, что на современном этапе подробная частная криминалистическая методика расследования обозначенной группы преступлений в РФ ещё не сформировалась. Однако с учетом активного изучения данного вопроса в академических научных работах учеными и практическими деятелями в сфере правоохранительной деятельности и государственного управления, в настоящее время уже можно говорить об активном развитии криминологического научного знания в части формирования научных и практических основ выявления и противодействия транснациональной организованной преступности [4, с.67].

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что компетенция национальных и международных органов по борьбе с отмыванием теневых капиталов и иными экономическими преступлениями отвечает критерию целесообразности государственного вмешательства в сферы частного интереса. В международном сотрудничестве по противодействию отмыванию преступных доходов активную роль играют неправительственные организации, к которым можно отнести Азиатский фонд предупреждения преступности, Международную ассоциацию по борьбе со злоупотреблением наркотиками и их незаконным оборотом, Всемирное общество виктимологии и другие фонды и международные организации.

### Список литературы:

1. Житкова Е.Л. Способы легализации имущества, добытого заведомо незаконным путем // Гражданин и право. – 2006. – № 3. – С. 81-92.
2. Зимин О.В. Современные способы, экономические схемы и классификация моделей легализации (отмывания) преступных доходов // Законодательство и экономика. – 2007. – № 8. – С. 29–36.
3. Максимов С.В. Краткий криминологический словарь. – М.: Юристъ, 1995. – 156 с.
4. Танющева Н.Ю. Теория финансового мониторинга: монография. – Астрахань: Изд. дом «Астраханский университет», 2010. – 243 с.
5. Трунцевский Ю.В. Понятие транснационального преступления // Международное уголовное право и международная юстиция. – 2014. – № 3. – С. 9-12.
6. Шалагин А.Е. Транснациональная преступность как угроза общественной безопасности // Транснациональная организованная преступность. Отмывание денег, розыск финансов и изъятие незаконной прибыли: сборник материалов Международного научно-практического семинара (26–27 сентября 2012 г.). – Казань: КЮИ МВД России, 2012. – 523 с.

## СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ РЕШЕНИЯ СУДА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

*Старовойтова Наталья Дмитриевна*

*магистрант Северо-Западного филиала ФГБОУВО Российский государственный университет правосудия,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

**Аннотация.** В данной статье рассматривается вопрос о правовой природе решения суда в рамках гражданского процесса, раскрывается его сущность и значение, а также анализируются различные точки зрения ученых-процессуалистов относительно данного вопроса.

**Ключевые слова:** суд, гражданский процесс, решение суда.

Судебная деятельность обладает властным характером, а действия суда оформляются судебными постановлениями, которые имеют строго определенную процессуальную форму.

В судебном решении наиболее ярко проявляется властная воля суда, поскольку данный вид судебного акта выносится по результатам рассмотрения и разрешения гражданского дела на основании применения определенных норм материального права и с учетом юридических фактов, которые были установлены в ходе судебного разбирательства.

Решение суда играет ключевую роль в механизме судебной защиты прав и законных интересов граждан, организаций и государства. Выступая в качестве результата деятельности суда, именно судебное решение определяет дальнейшее развитие общественных отношений.

С 2014 года в Российской Федерации осуществляется последовательная реализация третьей судебной реформы, на разрешение которой поставлены такие задачи, как обеспечение дальнейшего развития правосудия, его модернизация, повышение его качества и эффективности, обеспечение высокого уровня правовой защищенности граждан и организаций, доверия гражданского общества к суду. В рамках третьего этапа судебной реформы необходимо модернизировать судопроизводство, с тем, чтобы оно стало более эффективным [6, с. 136-137].

Судебное решение суда представляет собой одну из важнейших составляющих эффективности судопроизводства. Так, Конституционный Суд РФ указывал, что документами международных авторитетных организаций, в работе которых принимает участие Российская Федерация, непосредственно эффективность решений судов трактуется в качестве важнейшего показателя верховенства права [4].

Деятельность суда, а также иных участников судопроизводства в первой инстанции, направленная на рассмотрение и разрешение дела, завершается принятием решения суда, являющегося конечной целью данной деятельности.

Решение суда представляет собой результат судопроизводства, форму воздействия на общественные отношения, которой задается вектор их дальнейшего развития. Решение суда, которое наделено свойствами эффективности и действенности, венчает всю деятельность суда. Такое судебное решение выступает в качестве акта правосудия, акта применения права, наделенного силой закона.

Решение суда представляет собой акт, который выносится судом, то есть органом государственной власти, в котором выражается государственная воля.

Постановление Пленума ВС РФ от 19 декабря 2003 г. № 23 «О судебном решении» закрепляет следующее понятие судебного решения «решение является актом правосудия, окончательно разрешающим дело» [8].

Изучению сущности решения суда посвящены работы таких процессуалистов, как Н. А. Чечина, Д. М. Чечот, Л. Н. Завадская, М. А. Гурвич, Н. Б. Зейдер, М. Г. Авдюков, Д. И. Полумордвинов, Н. И. Ткачев, П. Я. Трубников.

На протяжении длительного периода времени вопрос относительно сущности судебного решения являлся дискуссионным. Однако, среди ученых в настоящее время утвердился

взгляд на сущность решения суда как на явление, которое состоит из двух внутренних элементов:

1. первый элемент представляет собой элемент приказа в судебном решении, обращенный к сторонам и другим лицам, участвующим в деле.

2. второй элемент состоит во властном подтверждении судом в постановленном по делу решении наличия либо отсутствия между сторонами какого-либо правоотношения, нарушенного или оспоренного права либо охраняемого законом интереса [5, с. 169, с. 21, с. 20-21].

Как указывал Н.Б. Зейдер, решение суда является актом органа государства и как такое оно представляет собой волевой акт [3, с. 44]. Государственная воля, объективированная в законе, доводится до участников правоотношений властным действием. Эффективность решения, с точки зрения волевого, властного акта, можно определить соответствием результата, достигаемого при его помощи, определенным социальным целям, реализация которых обеспечивается проявлением воли государства.

Сущность решения суда, с точки зрения С.К. Загайновой, состоит в том, что оно представляет собой акт правосудия, обеспечивающий защиту прав, свобод и законных интересов граждан и организаций, в котором реализуется основная задача судопроизводства в судах общей юрисдикции.

В той случае, если судебным решением не обеспечивается искомая защита, то вся система правосудия перестает быть эффективной, вне зависимости от продолжительности и незначительных издержек судебного разбирательства.

Если рассматривать решение суда в качестве акта правосудия, то можно сделать вывод о том, что оно представляет собой действие, выражающее волю государства, направленное на защиту прав, свобод и охраняемых законом интересов, которое обеспечивает властную реализацию судами общей юрисдикции правовых норм, трансформацию общих правовых предписаний в реальные состояния.

Более полной и обоснованной относительно сущности судебного решения представляется позиция Н.А. Чечиной, которая впервые определила сущность решения суда через значение нормы права, подлежащей применению судом в решении.

Так, согласно позиции Н.А. Чечиной, данный подход «подчеркивает роль суда как органа государственной власти по применению права, а также то, что общественные отношения опосредованно, через деятельность суда, регулируются только правом, что решение не противостоит норме права, а подчиняется ей» [9, с. 42, 54].

Впоследствии указанный взгляд нашел поддержку в юридической литературе [1, с. 130-131].

Также Н.А. Чечина указывала, что решение отражает содержание деятельности суда в статике, а не в динамике, в определенный, условно ограниченный момент [9, с. 128].

Однако, с данной позицией в полной мере согласиться нельзя, поскольку решение суда, бесспорно, подводит итог под судебной деятельностью в определенный законом и условно ограниченный момент.

Но в том же время судебное решение раскрывает содержание судопроизводства в его развитии, развертывает деятельность суда из прошлого в будущее, из квалификации юридических фактов в обеспечение эффективного действия подлежащей применению правовой нормы.

Сущность решения суда в рамках гражданского судопроизводства заключается в том, что оно является волевым актом государственного органа (суда). Суд, рассматривая и разрешая определенное гражданское дело, действуя от имени государства, подтверждает наличие либо отсутствие правоотношения, субъективных материальных прав или обязанностей, определенных юридических фактов.

Вместе с тем, в ряде случаев недостаточно одного лишь подтверждения наличия правоотношения, права/обязанности либо факта для того, чтобы посредством судебного решения произошла реальная судебная защита.

В подобных ситуациях необходимо наличие властного характера решения суда, который проявляется в приказе о совершении кого-либо действия либо воздержании от его совершения в соответствии с законом.

Ввиду того, что разрешение гражданско-правового спора в суде основано на применении к установленным обстоятельствам норм материального права, то в рамках гражданского процесса решение суда выступает в качестве правоприменительного акта.

В этой связи, можно говорить о том, что любое решение суда выступает в качестве конкретно выраженной нормы права, которая, становится несомненной в своем содержании, ввиду конкретизации судом, и получает предельную определенность в состоявшемся решении [9, с. 135].

В рамках действующего гражданского процессуального законодательства указанные особенности судебного решения закреплены в ст. 195 ГПК РФ, а также выражены в следующем определении: судебное решение представляет собой акт волеизъявления государственного органа власти, выражающегося в применении правовой нормы к определенному правоотношению, в целях конкретизации правоотношения, во властном подтверждении факта существования правоотношения, права либо факта, имеющего юридическое значение, а также в приказе по конкретному обстоятельству на имя сторон и других лиц и организаций, чьи права и законные интересы затрагиваются данным делом.

В этой связи судебному решению, как акту правоприменения, характерны следующие особенности [2, с. 68]:

1. в большинстве случаев решение суда обладает разовым значением;
2. судебное решение выступает в качестве официального акта-документа, в котором выражается воля государства, и которое принимается компетентным на то органом;
3. решение суда, выступая в качестве итогового звена в определенном юридическом составе, вызывает наступление определенных юридических последствий;
4. решение суда, являясь судебным предписанием, вынесенным на основе общих норм, индивидуально определяет меру возможного и должного поведения для конкретных лиц;
5. судебное решение представляет собой внешнее формальное закрепление результата правоприменительной деятельности суда в рамках каждого гражданского дела;
6. решение суда выступает в качестве способа реального проведения в жизнь государственного принуждения;
7. судебное решение должно отвечать определенным требованиям, закрепленным в гражданском процессуальном законодательстве.

Значение решения суда определяется задачами гражданского судопроизводства, закрепленными в ст. 2 ГПК РФ.

Одной из важнейших задач судопроизводства является юрисдикционная. Данная задача выражается в правильном и своевременном рассмотрении и разрешении гражданских дел.

В этой связи значение решения суда заключается в том, что его вынесением разрешается рассмотрение гражданского дела.

В этом плане постановленным по делу решением суда восстанавливаются нарушенные права, либо происходит конкретизация существующих прав и обязанностей сторон. Одновременно судебное решение выступает в качестве факта, имеющего юридическое значение, с которым закон связывает возникновение, изменение или прекращение правоотношений.

Кроме того, решение суда при вступлении в законную силу, в случае уклонения стороны от его добровольного исполнения, может быть исполнено принудительно [9, с. 310].

Укрепление законности и правопорядка, предупреждение правонарушений и формирование уважительного отношения к закону и суду представляет собой следующую задачу судопроизводства. Решение суда, будучи направленным на восстановление нарушенных прав, соответственно, способствует укреплению законности в государстве, предупреждению правонарушений, а также воспитанию в гражданах духа уважения к закону, правильному построению отношений как между собой, с организациями и государством в целом.

**Список литературы:**

1. А.А. Грось, Л.А. Грось. Судебное решение как юридический факт в материальном праве. // Актуальные проблемы государства и права на рубеже веков: Материалы конференции, посвященной 40-летию юридического факультета ДВГУ. Ч. 1. - Владивосток: 1998. С. 130 – 131.
2. Боннер А.Т. Применение нормативных актов в гражданском процессе. Автореферат докторской диссертации / Боннер А.Т. Избранные труды: в 7 т. Т. 2: Источники гражданского процессуального права. М.: Проспект, 2017. С. 68.
3. Зейдер Н.Б. Судебное решение по гражданскому делу. М.: Юрид. лит., 1966. С. 44
4. Конституционно-правовые аспекты совершенствования правоприменительной деятельности (на основе решений Конституционного Суда Российской Федерации 2016 - 2018 годов) (информация одобрена решением КС РФ от 25 октября 2018 г.).
5. М. А. Гурвич. Решение советского суда в исковом производстве. - М., 1955. С. 169; Н. Б. Зейдер. Судебное решение в советском гражданском процессе. Автореф. дисс.. - М. 1955. С. 21; Он же. Судебное решение по гражданскому делу. - М.: 1966. С. 20, 21.
6. Момотов В.В. Судебная реформа 2018 года в Российской Федерации: концепция, цели, содержание // Журнал российского права. 2018. № 10. С. 136 – 137.
7. П. 11 Постановления Пленума ВС РФ от 19 декабря 2003 г. № 23 «О судебном решении». СПС «КонсультантПлюс».
8. Чечина Н.А. Норма права и судебное решение / Чечина Н.А. Избранные труды по гражданскому процессу. СПб.: Изд. Дом С.-Петербур. гос. ун-та, 2004. С. 128, 135.
9. Чечина Н.А. Понятие и сущность судебного решения // Чечина Н.А. Избранные труды по гражданскому процессу. СПб.: Изд. Дом С.-Петербур. гос. ун-та, 2004. С. 310.



## ПРОСТОЕ УБИЙСТВО И ПРОБЛЕМЫ ЕГО КВАЛИФИКАЦИИ

*Шевченко Дарья Владимировна*

*студент, Южно-Уральский государственный университет,  
РФ, г. Челябинск*

**Аннотация.** В настоящей статье анализируется простое убийство и проблемы его квалификации. В уголовно-правовой литературе состав простого убийства исследован весьма подробно, так анализу данного преступления посвящено достаточное количество учебной и монографической литературы. Тем не менее, в материалах судебной практики нередко неверно трактуются разъяснения Пленума ВС РФ, тем самым искажая квалификацию преступного деяния.

**Ключевые слова:** понятие убийства, признаки убийства, «простое убийство», квалификация убийства, виды убийств.

В современной юридической литературе России до настоящего времени вопросы квалификации убийства вызывают постоянные дискуссии. Так, не утихают споры о необходимости дополнить определение убийства другими, расширяющими его признаками. Существуют также проблемы практического плана, связанные с квалификацией и отграничением, так называемого простого (неквалифицированного) убийства от иных составов преступлений, в результате которых причиняется смерть потерпевшему. В связи с этим исследование проблем квалификации простого убийства не утрачивает своей актуальности.

Относительно понятия убийства в доктрине можно выделить три основные позиции. Так, по мнению одних ученых, «под убийством следует понимать преступные действия, в результате которых смерть была причинена другому лицу» [7]. В данном определении невозможно убийство отличить от несчастного случая, так как не всякое признанное виновным действие соответствует праву.

Другими учеными к противозаконному причинению смерти другому лицу добавлялось указание на виновность поступков — неосторожное или умышленное причинение смерти. Так, по мнению В.И. Шиян, «убийство является предусмотренным в Особенной части УК РФ виновным действием, которое посягает на жизнь другого лица и причиняет ему смерть» [9]. По мнению А. А. Пионтковского, «с позиции советского уголовного права убийство является противозаконным умышленным или неосторожным лишением человека жизни» [8].

Имелись и приверженцы взгляда, что «считать убийством нужно лишь причинение смерти умышленно» [10]. Так, Шаргородский М. Д. считает, что «не причислять к убийству лишение жизни по неосторожности, потому что хоть смерть и наступает от неправомерных действий, но помимо воли обвиняемого, в связи с чем такое деяние следует считать неосторожным причинением смерти».

Ю. М. Антонян под убийством предлагает понимать: «противозаконное неосторожное или умышленное лишение жизни человека, вне зависимости от состояния здоровья и возраста» [5]

Определение убийства, приведенное в ч. 1 ст. 105 УК РФ не является достаточным. В настоящее время назрела необходимость добавить действующее определение указанием на противоправное лишение жизни. Такое указание позволит отграничить убийство от правомерного лишения жизни, которое возможно, например, при необходимой обороне.

Традиционно состав любого преступления в отечественном уголовном праве анализируется через объект, объективную сторону, субъект и субъективную сторону.

Проблема квалификации простого убийства состоит в том, что уголовный закон не указывает точных признаков объективной и субъективной стороны, которые бы отличали именно этот вид убийства от остальных.

В качестве непосредственного объекта преступления при простом убийстве была определена жизнь потерпевшего, начальным моментом которой является начало процесса физио-

логических родов, а конечным – биологическая смерть. Социально-правовое понятие «жизнь» в специальной литературе трактуется по-разному. С доктринально обусловленным биологическим наполнением содержания уголовно-правового термина «жизнь» фактически согласны и большинство известных нам российских ученых-правоведов. Согласно утвердившейся в науке и подтвержденной предписаниями ст. 106 УК РФ [2] точке зрения начало жизни определяется временем начала родов. Согласно указанной статье моментом смерти человека является момент смерти его мозга или его биологической смерти (необратимой гибели человека).

Объективная сторона простого убийства выражается в противоправном лишении жизни (другого) человека. Конструктивным элементом объективной стороны убийства, под которой понимается совокупность действий или бездействие, выполнение которых привело к общественно-опасному результату. Для признания совершенного преступного деяния окончательным необходимо установить как само противоправное деяние, непосредственно при этом направленное на лишение конкретной человеческой жизни, так и определенное его социально негативное последствие – биологическую смерть вполне конкретного человека, а также и прямую причинную связь между ними.

Объективная сторона позволяет установить присутствие состава преступления как юридического основания уголовной ответственности. На основании признаков объективной стороны производится ограничение преступлений и сходных с ними административных делитков, гражданско-правовых и дисциплинарных правонарушений. Факультативные признаки объективной стороны учитываются при назначении наказания.

Общественно опасное деяние при простом убийстве может выражаться как форме действий, так бездействия.

Уголовной ответственности может подлежать только вменяемое физическое лицо, достигшее при этом возраста уголовной ответственности.

Любое убийство, в том числе и простое, может быть совершено как с прямым, так и с косвенным умыслом. Цель, мотив и эмоции в качестве обязательных признаков состава анализируемого преступления при его конструировании не используются.

По ч.1 ст. 105 УК РФ [2] квалифицируются следующие убийства: из мести; на почве личных неприязненных отношений; из ревности; в ссоре или драке; из сострадания; в связи с неправомерными действиями потерпевшего; в результате неправомерного применения оружия представителям власти либо сторожем при неисполнении потерпевшим законных требований (при отсутствии нападения); когда мотив убийства не установлен и т.п.

Изучение российской судебной практики показывает, что анализ субъективной стороны преступления при квалификации простого убийства представляет известную сложность.

Возникающие неточности в выводах при подобном анализе нередко влекут за собой и определенные ошибки: неверно определяется направленность умысла, причинение смерти по неосторожности порой расценивается как убийство, допускаются выводы о наличии умысла или неосторожности при случайном причинении смерти, т.е. при казусе.

Цель, мотив и эмоции в качестве обязательных признаков состава преступления не указаны, а, следовательно, они являются его факультативными признаками, т.е. их присутствие в конкретном случае какого-либо квалифицирующего значения не имеют, но могут учитываться судом при индивидуализации уголовного наказания.

Пленум Верховного суда обязывает суд устанавливать мотив совершенных преступлений.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что простое убийство – одно из самых распространенных преступлений среди насильственных преступлений против жизни и здоровья. Совершается оно единолично четырнадцатилетним вменяемым лицом по различным мотивам. На практике, чаще всего, это бытовые ссоры, ревность, пьяные драки без хулиганских мотивов.

Простое убийство, несмотря на название, вызывает известные сложности квалификации, связанные с тем, что к данному виду преступлений относятся все не попадающие под другие статьи и части статей схожие составы.

Для простого убийства важно правильно определять мотив преступления, именно по нему чаще всего проходит разграничение квалификации.

Способ, орудие и место совершения преступления, как правило, не играют значительной роли. Это преступление всегда умышленное, а покушение на него возможно только с прямым умыслом. Совершить простое убийство можно как бездействием, так и действием, воздействуя как на психику потерпевшего, так и на его тело как на физический объект.

Следовательно, значение верной квалификации трудно переоценить, так как ежедневно от правильной квалификации зависит судьба конкретного человека, а также осуществление таких базовых принципов уголовного законодательства, как легитимность, виновность, справедливость, равенство и гуманность. Как представляется, закрепленное в ч. 1 ст. 105 УК РФ определение убийства не является достаточным. В настоящее время назрела необходимость дополнить формулировку простого убийства указанием на возможные мотивы совершения данного преступления.

Таким образом, проблемы квалификации убийства представляются достаточно важными проблемами в теории уголовного права, решение которых позволит наиболее полно и правильно квалифицировать рассматриваемый состав преступления.

#### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Собрании законодательства РФ. –2014. – № 31. – Ст. 4398.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. –1996. – № 25. – Ст. 2954.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)» от 27.01.1999 № 1 // Российская газета. – 1999. – № 24.
4. Андреева Л.А. Квалификация убийств, совершенных при отягчающих обстоятельствах. – СПб.: Питер, 2017. – С. 84.
5. Антонян, Ю. М. Психология убийства / Ю.М. Антонян. - М.: Зерцало, 2009. – 304 с.
6. Бабий, Н.А. Квалификация убийств: монография / Н. А. Бабий. – М.: Инфра. – М, 2014. – 288 с.
7. Кузнецов, В.И. Понятие убийства в российском уголовном праве / В.И. Кузнецов // Сибирский юридический вестник. - 2003. - № 4. - С. 41-44.
8. Наумов, А. В. Курс советского уголовного права: в 4 т. Т. III. / А.В. Наумов. - Л.: Высший институт, 1993. – 430 с.
9. Старостин, С.А. Убийства, совершаемые по найму. Тенденции и экспертная оценка / С.А. Старостин, В.И. Шиян, И.С. Ильин. - М, 2007. – 218 с.
10. Шаргородский, М. Д. Преступления против жизни и здоровья / М.Д. Шаргородский. - М.: Юрид. изд-во МЮ СССР, 1947. – 548 с.

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

*Электронный научный журнал*

**СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:**

№ 32 (125)  
Октябрь 2020 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»  
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: [studjournal@nauchforum.ru](mailto:studjournal@nauchforum.ru)

16+

