



НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ  
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№30(166)

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

# СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



*Электронный научный журнал*

# СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 30 (166)  
Сентябрь 2021 г.

Издается с февраля 2017 года

Москва  
2021

УДК 08  
ББК 94  
С88

Председатель редколлегии:

**Лебедева Надежда Анатольевна** – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

**Арестова Инесса Юрьевна** – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

**Ахмеднабиев Расул Магомедович** – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

**Бахарева Ольга Александровна** – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

**Бектанова Айгуль Карибаевна** – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

**Волков Владимир Петрович** – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – канд. техн. наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

**Комарова Оксана Викторовна** – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

**Лебедева Надежда Анатольевна** – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

**Маршалов Олег Викторович** – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

**Орехова Татьяна Федоровна** – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. Кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

**Самойленко Ирина Сергеевна** – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**Сафонов Максим Анатольевич** – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

**С88 Студенческий форум:** научный журнал. – № 30(166). М., Изд. «МЦНО», 2021. – 96 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/166>

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94  
© «МЦНО», 2021 г.

## **Оглавление**

<b>Рубрика «Искусствоведение»</b>	<b>6</b>
КЛИЕНТСКИЙ СЕРВИС В BEAUTY-ИНДУСТРИИ Г. НОВОСИБИРСКА Великодная Анжелина Евгеньевна Карицкая Ирина Михайловна	6
ВЫРАЗИТЕЛЬНЫЕ СРЕДСТВА ПРОТЯЖНОЙ ПЕСНИ Ли цзяхуэй	9
<b>Рубрика «Медицина и фармацевтика»</b>	<b>12</b>
СЕРВИСНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ УСЛУГ В МЕДИЦИНСКИХ ЦЕНТРАХ Г. НОВОСИБИРСКА Лукьянова Ангелина Вячеславовна Карицкая Ирина Михайловна	12
<b>Рубрика «Педагогика»</b>	<b>15</b>
ИЗОБРАЗИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ ДОШКОЛЬНИКОВ Егорова Елена Сергеевна	15
ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОРТАЛ КАК НЕОБХОДИМОСТЬ ДЛЯ УЧЕБНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ Слободян Ярослава Сергеевна	18
<b>Рубрика «Психология»</b>	<b>20</b>
ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ПСИХОЭМОЦИОНАЛЬНОЙ САМОРЕГУЛЯЦИИ ДОШКОЛЬНИКОВ С РАС КАК УСЛОВИЕ ПОДГОТОВКИ К УСПЕШНОМУ ОБУЧЕНИЮ В ШКОЛЕ Кабанова Алёна Олеговна	20
КОНФЛИКТЫ В МОЛОДЫХ СЕМЬЯХ Курикалова Анастасия Александровна Каплун Оксана Юрьевна	23
<b>Рубрика «Социология»</b>	<b>28</b>
СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ В АВТОСАЛОНАХ Жерноклеева Диана Витальевна Карицкая Ирина Михайловна	28
СЕРВИСНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СФЕРЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ТРАНСПОРТА Крылов Тимофей Михайлович Карицкая Ирина Михайловна	31
СЕРВИС В РЕСТОРАННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ, ЗАМЕЧЕННЫЕ КЛИЕНТОМ Кутернина Виктория Андреевна Карицкая Ирина Михайловна	33
<b>Рубрика «Технические науки»</b>	<b>36</b>
К ВОПРОСУ О ТЕХНИЧЕСКОМ РЕГЛАМЕНТЕ В ОБЛАСТИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ Рахимгулов Нурвиль Ильнурович Аксенов Сергей Геннадьевич	36

К ВОПРОСУ О ПОЖАРНО-СТРАХОВОМ ДЕЛЕ В РОССИИ	39
Тагирова Карина Андреевна Аксенов Сергей Геннадьевич	
К ВОПРОСУ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ ТУШЕНИЯ ПОЖАРОВ В ВЫСОТНЫХ ЗДАНИЯХ	41
Тагирова Карина Андреевна Аксенов Сергей Геннадьевич	
<b>Рубрика «Филология»</b>	<b>43</b>
ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА АНГЛИЙСКИХ ИДИОМ В СФЕРЕ БИЗНЕС КОММУНИКАЦИИ	43
Шайхутдинова Сайлян Фидаилевна Казакова Юлия Константиновна	
<b>Рубрика «Химия»</b>	<b>46</b>
ОЧИСТКА СВЕТЛЫХ НЕФТЕПРОДУКТОВ С ПОМОЩЬЮ МАГНИТНОГО ПОЛЯ	46
Татжиков Антон Дмитриевич Джурхабаев Рамиль Рустемович	
<b>Рубрика «Экономика»</b>	<b>48</b>
ПРОЕКТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	48
Леонова Анна Андреевна	
РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ	51
Попкова Злата Вячеславовна	
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ РЕКОНСТРУКЦИИ НА НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	57
Решетняк Александра Андреевна	
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ КАК ОДИН ИЗ ГЕОЭКОНОМИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ ПРОЦЕССА ГЛОБАЛИЗАЦИИ	62
Уснич Ирина Андреевна	
<b>Рубрика «Юриспруденция»</b>	<b>65</b>
ОХРАНА ТРУДА НА УРОВНЕ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ	65
Велькова Марина Александровна	
ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ КАК ВИДА НАКАЗАНИЯ	68
Газизов Артем Андреевич	
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ, ОГРАНИЧИВАЮЩИХ ПРАВА ЛИЧНОСТИ	70
Зайцев Максим Алексеевич	
НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ ОГНЕСТРЕЛЬНОГО ОРУЖИЯ В СТРУКТУРЕ И ДИНАМИКЕ ПРЕСТУПНОСТИ	74
Зотов Михаил Вадимович	
ПРИЗНАКИ ЮРИДИЧЕСКОЙ ФИКЦИИ	79
Охота Екатерина Сергеевна	

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СФЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК Сурдина Евгения Сергеевна Харитоновна Наталья Николаевна	81
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА СРЕДИ МОЛОДЁЖИ Федоненко Марина Михайловна	84
СИСТЕМА И СТРУКТУРА ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ Фирюлина Екатерина Андреевна Портнягин Андрей Ильич	86
ПРИНЦИПЫ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА Якупова Алия Рифовна	90

## РУБРИКА

### «ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ»

#### КЛИЕНТСКИЙ СЕРВИС В BEAUTY-ИНДУСТРИИ Г. НОВОСИБИРСКА

**Великодная Анжелика Евгеньевна**

*студент, кафедра бизнеса в сфере услуг,  
Новосибирского государственного университета экономики и управления,  
РФ, г. Новосибирск*

**Карицкая Ирина Михайловна**

*научный руководитель,  
канд. социол. наук, доцент кафедры бизнеса в сфере услуг  
Новосибирского государственного университета экономики и управления,  
РФ, г. Новосибирск*

**Аннотация.** Актуальность данной темы обусловлена высоким, ежедневным спросом услуг индустрии красоты во всем мире. В работе определяются главные проблемы сервиса в данной сфере и возможные пути их устранения.

**Ключевые слова:** сервис, салон красоты, услуги, клиенты, конкуренция.

В настоящее время насчитывают порядка двух с половиной миллионов салонов красоты и сетей парикмахерских услуг по всему миру. Согласно исследованию, каждая вторая женщина в мире хотя бы раз обращалась за той или иной услугой в салоны красоты. В XXI веке появились сотни тысяч дополнительных техник в различных видах услуг, которые ранее людям были неизвестны и недоступны.

Если изучить статистику об индустрии красоты в целом, остается вопрос, являющийся главным для нашей работы: «Каждому ли салону красоты удастся сохранить свою индивидуальность, привлечь клиентов и держать клиентский сервис на высоте среди колоссальной конкуренции?» Далеко не всем компаниям индустрии красоты удастся поддерживать высокий уровень и статус.

Beauty сфера имеет одну из самых больших монополистических конкуренций на рынке, тем самым заставляет соперников работать более плодотворнее и рациональнее. Как в бизнесе, так и в жизни всем известно, что практически невозможно преуспеть во всех сферах жизнедеятельности, какая-то одна, обычно, уступает, тем самым мы осознанно делаем акцент и расставляем приоритеты в пользу более успешного и, как нам кажется, верного пути. Если говорить о клиентском сервисе, качестве работ, квалификации мастеров и самой атмосферы в целом, а также не забывать о соотношении «цена=качество», на что в первую очередь обращают внимание клиенты, таким образом, подходящих салонов красоты можно будет пересчитать по пальцам.

Как правило, в престижных салонах красоты с мировым именем, цена, соответственно, бывает запредельно высокой, но там, разумеется, совершенно другой уровень обслуживания клиентов и высококвалифицированные мастера, которые многие годы зарабатывали свое имя в данной сфере, чтобы работать в таких компаниях с мировым брендом, известным, как и марки лучших автомобилей, всему миру.

Целью будет проверка от и до главных составляющих салонов, общее представление и прайс-лист.

Для анализа рассмотрим ведущие салоны красоты в Новосибирске, пользующиеся популярностью и большим потоком клиентов, такие как: NABS, Camille Albane, Shik Studio, Famous, ESELEVICH Studio, и GOLOVA.

Все перечисленные салоны являются лучшими по версии оценки посетителей и Народной премии НГС в номинации «Салон красоты года».

Более подробно рассмотрим отзывы, все плюсы и минусы салонов красоты NABS и Camille Albane.

NABS, открывшийся в 2013 году, является одним из востребованных салонов красоты в силу своей геолокации в разных районах города, всего их шесть. Данный салон берет на себя широкий профиль услуг, такие как: маникюр, педикюр (основная услуга среди постояльцев), парикмахерские услуги (стрижки, укладки, сложные окрашивания), услуги бровиста (оформление и окрашивание), эпиляция, наращивание ресниц и макияж. Если говорить о ценовой политике, о NABS нельзя трактовать, как о бюджетном салоне красоты, например, цена маникюра и однотонного покрытия составляет 1500 рублей, что на порядок выше, чем во многих других. Об этом салоне красоты «ходят» неоднозначные отзывы: кто-то из посетителей восхищается атмосферой салона и очень доволен качеством процедур, а кто-то говорит о не клиентоориентированности, низком уровне работы и обслуживания за столь приличную цену, а также часто можно встретить такую фразу: «качество услуг страдает из-за большой текучки». Следует отметить, что каждый положительный и негативный отзыв относился к салону в определенном местоположении, то есть подводить под одну гребенку мастерство персонала и организованности нельзя. Как выяснилось, где-то оно страдает, а где-то действительно оправдывает ожидание от салона, как один из лучших в Новосибирске. Однако, если руководитель решил расширять сеть своих салонов красоты, он обязан проверять качество работ, профессионализм сотрудников и атмосферу в каждом из них, брать качеством, а не количеством.

Далее поговорим о салоне Camille Albane. Это единственный в Новосибирске французский салон красоты, находящийся недалеко от центра города, который по всему миру имеет более 350 точек.

Он является одним из самых дорогих в нашем городе и имеет статус премиум.

Салон делает акцент на парикмахерских услугах, но, а также занимается косметологией и ногтевым сервисом.

Прейскурант цен является один из самых высоких, например, маникюр с покрытием геля обойдется в 2500-3000 рублей, а стрижка и окрашивание 2500 и порядка 10000 рублей соответственно. Не смотря на столь высокую стоимость услуг, отзывы о Camille Albane в большинстве своем, положительные. Клиенты один за другим твердят о профессионализме мастеров, но бывают и такие, кто остался недоволен результатом. Нередко можно встретить такие слова: «ждала уют и атмосферу студии, а получила понты и высокомерие администраторов», что говорит о статусе салона, который сотрудники пытаются показать всем своим видом, от чего очень часто у посетителей вызывает негатив.

Рассмотрев два лучших салона красоты можно сделать вывод, что даже в престижных салонах имеют место быть свои минусы.

Определенно, главной проблемой множества подобных предприятий является непрофессионализм сотрудников, что, к большому сожалению, явление не редкое. Безусловно, невозможно понравиться всем, и для кого-то даже самый лучший мастер не оправдает ожиданий, но так как все больше людей остаются недовольными после посещения определенных салонов красоты, говорит статистике о не качественности работ, ставит клеймо на самом салоне красоты, без желания давать второй шанс. Работодатели нередко набирают сотрудников из-за нехватки мастеров в салоне и большой загруженности, тем самым делая только хуже, портя мнение о салоне в целом. Любая работа — это огромная ответственность, в том числе за свое поведение, пунктуальность и главное-качественное выполнение своих обязанностей.



**Список литературы:**

1. Басова Е.В., Теоретические аспекты изучения агрессивности в сфере услуг индустрии красоты // Проблемы Науки. 2016. № 36 (78). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-aspekty-izucheniya-agressivnosti-v-sfere-uslug-industrii-krasoty> (дата обращения: 15.06.2021).
2. Василевская А.Е., Дубова Юлия Игоревна Особенности маркетинговой деятельности предприятий в сфере услуг, работающих в индустрии красоты // Kant. 2018. № 2 (27). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-marketingovoy-deyatelnosti-predpriyatiy-v-sfere-uslug-rabotayuschih-v-industrii-krasoty> (дата обращения: 15.06.2021).
3. Глушкова Т.С. Механизмы коммерческой номинации объектов индустрии красоты // Вестник Омского государственного педагогического университета. Гуманитарные исследования. 2017. №3 (16). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizmy-kommercheskoj-nominatsii-obektov-industrii-krasoty> (дата обращения: 15.06.2021).
4. Грекова Е.И. Индустрия красоты в современном медиакультурном пространстве // Человек в мире культуры. 2017. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/industriya-krasoty-v-sovremennom-mediakulturnom-prostranstve> (дата обращения: 15.06.2021).

## ВЫРАЗИТЕЛЬНЫЕ СРЕДСТВА ПРОТЯЖНОЙ ПЕСНИ

*Ли цзяхуэй*

студент,

Департамент педагогического образования,

Российский государственный педагогический университет ИМ. А.И. Герцена,

РФ, г. Санкт-Петербург

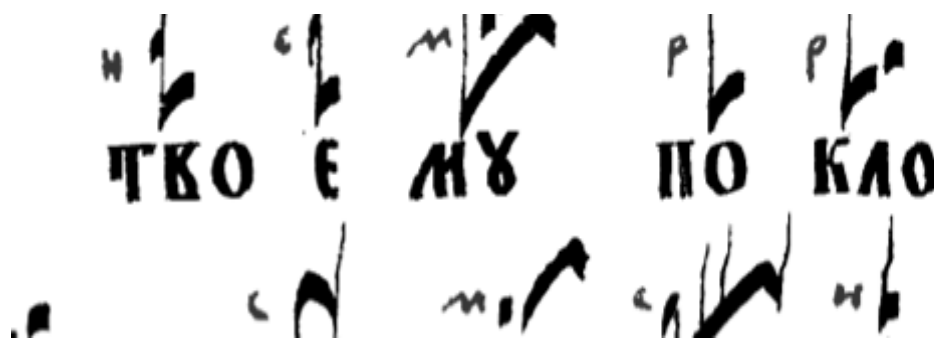
**Аннотация.** Выражение и мелодия длинных песен сложны и изменчивы, и есть много модальных изменений. В каждой мелодии есть независимые ячейки. Они подчеркивают цвет изображения за счет появления и перерисовки новых тонов с помощью ритмических паттернов. Было несколько эпических народных мелодий, эти мелодии очень лаконичны, а текст лаконичен и широко распространен. Путем анализа этих типичных песен исследовать выражение длинных песен.

**Abstract.** The expression and melody of long songs is complex and fluid, and there are many modal variations. Each melody has independent cells. They emphasize the color of the image by introducing and redrawing new tones using rhythmic patterns. There were several epic folk melodies, these melodies are very laconic and the lyrics are laconic and widespread. Explore the expression of long songs by analyzing these typical songs.

**Ключевые слова:** протяжная песня; история музыки;

**Keywords:** long song; music history;

Законы строгого внутреннего уклада крепостных, рекрутов, крестьянских семей, их обособленность, способствовали формированию характерных особенностей и специфических элементов протяжного исполнения. В самом начале XX века в крупных селах еще существовала традиция обучения пению по крюкам – характерным знакам для церковной русской безлинейной музыкальной нотации, которые произошли от ранневизантийской нотации:



*Рисунок 1. Византийская нотация*

Региональные напевы несколько отличаются в отношении сюжета, однако в них одна главная тема – смерть молодца вдали от дома. Как отмечают некоторые исследователи, молодецкие песни появились в XIV веке и связаны с борьбой за независимость [1].

Например, слова протяжной песни «Не шуми, мати зеленая дубравушка» очень скорбные и трогательные, они повествуют о горькой судьбе воина, которого ждет суд.

Песни календарные, как и обряды – новогодние и поздравительные, сохранились не во всех регионах, и все они имеют свои специфические черты. У казаков, например, в связи с тем, что их регион заселен разными народностями, огромное значение и популярность получили песни эпические и солдатские, хороводные, исторические и праздничные. Для таких песен характерны былинный склад изложения и многоголосие. В средней полосе на Руси важное значение принадлежит песням воинским и земледельческим, хороводным плясовым, которые связаны с датами земледельческого календаря, также имеется большое число напевов, которые

сохранили стиль раннего славянского типа. В Поволжском регионе русская культура тесно взаимодействует с культурой других народностей, что в огромной степени сказалось на общем неоднородном характере фольклора. Появление старинных песен в обрядах земледельческого фольклора Поволжья тесно связано с расселением в этом регионе славян в начале нашей эры. В областях Нижегородской и Пензенской до сих пор сохранился праздник-обряд проводов весны «Похороны Костромы». Поздравительные веселые краткие колядки – «овсени», «авсени» и «таусени», троицкие напевы, которые так характерны для центра Руси, в Поволжье поются как в мордовских, так и в русских селениях и имеют общие черты. Свадебные напевы сохранили свой старинный облик – ангемитонику, малоступенные звукоряды и типовые ритмические формулы. Однако все напевы варьируются, и в различных своеобразных вариантах бытуют прощальные свадебные напевы «Из-за лесу, лесу темного», «Ты река ль моя, реченька», протяжные – «Не велят Маше» и хороводные – «Во лузях» и «Как по морю».

Пример №1. Песня «Не велят Маше»

**Не спеша**

*Рисунок 2. Не велят Маше*

Мелодический диапазон в данной песни охватывается постепенно – ход на квинту, затем на сексту и лишь потом на септиму. Этот напев исполняется подвижно, однако в нем также имеются внутрислоговые распевы.

Протяжная песня «Вспомни, вспомни» основана на больших внутрислоговых распевах, неотделимых от мелодической линии, в основе которой преобладают квинтовые ходы. Широта и свобода присутствуют и в поэтическом тексте, и в мелодическом развертывании. Ритмика напева очень гибкая и следует за нюансами слова. Интонационность данной песни тесно связана с крестьянской традицией, и в ее основе преобладают кварто-квинтовые ходы. Имеют место и трихордовые сочетания натурального минора с оттенком дорийского звукоряда. Композиция песни формируется из двух фраз – АВ, которые вариантно меняются на протяжении развития напева. Возникает следующая структура – АВА'В'А", попевки накладываются друг на друга с многочисленными вариантами, однако основная мелодическая единая линия развития не нарушается.

В Поволжском регионе преобладают жанры, которые связаны с пением мужчин как одиночным, так и хоровым. Это песни с различной тематикой – рекрутские, трудовые, молодецкие и казачьи. Они сформировались в XVII столетии в связи с тем, что окраины государства были заселены людьми «служилыми». Протяжные молодецкие песни на Дону и в Поволжье связаны с крестьянской, а некоторые с казачьей традицией и один и тот же сюжет в песнях, в зависимости от среды бытования, всегда по-разному воплощался. У бурлаков, которые на Волгу прибывали из разных губерний, сложились протяжные припевки и трудовые песни в многочисленных вариантах – «Дубинушка» и «Эй, ухнем!». На Урале существовали свои традиции, и наиболее известные песни там «Во Сибирской уkraine» и «Щелкан Дудентьевич».

Определяющую роль в сбережении певческого искусства играет преемственность поколений. Ведь лирическая протяжная песня – неотъемлемая часть жизни, работы и быта русского народа, и она с древних времен передается из поколения в поколение.

### **Заключение**

Музыкальные закономерности основной группы протяжных напевов связаны с древнейшими слоями народной поэтической речи, они соединены генетическими истоками, являющимися общими для языка и народной музыки. Комплекс музыкальных закономерностей является базой для развития специфических песенных форм, которые сообщают распеваемому тексту традиционный статус. Он обеспечивает преемственность культурного процесса в историческом времени. Основой песенного формообразования является логика интонационно-ладового развертывания, регулирующая все остальные структурные закономерности протяжных напевов. Песенный период образуют синтаксические единицы, представляющие собой различные мелодические фразы, связанные с протяженностью эмоционального дыхания. Пауза берет на себя функции формообразующей цезуры. Рассмотрим песню «Горе мое горькое». Она имеет малый звуковой объем, однако глубоко трогательная и волнующая. Скорбно-выразительные терцовые причитания постоянно чередуются с возгласами кварт в трихордовых попевках. Внезапное понижение второй ступени лада вносит тонкий психологический нюанс. Декламационный склад начала напева соседствует с распеванием середины. Для всего напева типичны внутрислоговые попевки, возникает интонационный контраст – декламация и мягкие распевные обороты, выстраивающие диалог героини.

### **Список литературы:**

1. А.М. Мехнецов. Песни Псковской земли. 1989. Вып. 1: Календарно-обрядовые песни; Е.М. Орлова. Лекции по истории русской музыки. 1979; Т.В. Попова. Русское народное музыкальное творчество. Вып. 1. 1962.

## РУБРИКА

### «МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»

#### СЕРВИСНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ УСЛУГ В МЕДИЦИНСКИХ ЦЕНТРАХ Г. НОВОСИБИРСКА

**Лукьянова Ангелина Вячеславовна**

*студент,*

*Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления,  
РФ, г. Новосибирск*

**Карицкая Ирина Михайловна**

*научный руководитель, канд. социол. наук,*

*Новосибирский государственный университет экономики и управления,  
доц. кафедры бизнеса в сфере услуг,  
РФ, г. Новосибирск*

#### SERVICE SUPPORT OF SERVICES IN MEDICAL CENTERS OF NOVOSIBIRSK

**Angelina Lukyanova**

*Student*

*Novosibirsk State University of Economics and Management,  
Russia, Novosibirsk*

**Irina Karitskaya**

*Scientific director, Cand. sociol. Sci.,*

*Novosibirsk State University of Economics and Management,  
Associate Professor of the Department of Business in the Service Sector,  
Russia, Novosibirsk*

**Аннотация.** В данной статье речь идет про актуальность частных клиник и о главных проблемах сервисного обслуживания в государственных клиниках. Здесь раскрываются главные критерии как правильно обеспечить комфорт своим клиентам и на что сразу стоит сконцентрировать свое внимание.

**Abstract.** This article is about the relevance of private clinics and the main problems of service in public clinics. Here we reveal the main criteria for how to properly provide comfort to your customers and what you should immediately focus your attention on.

**Ключевые слова:** сервис, сервисная деятельность, государственные больницы, частные медицинские центры, сервисное обслуживание.

**Keywords:** service, service activity, public hospitals, private medical centers, service maintenance.

Данная статья написана для того, чтобы объяснить и доказать, почему люди зачастую выбирают частные медицинские центры, и почему они работают лучше государственных больниц.

А также хотелось бы поставить конкретные задачи, для большего понимания термина «сервисное обслуживание». Нужно: провести анализ как частных, так и государственных

клиник; прописать актуальность частных центров и выявить проблематику государственных больниц. На данный момент люди намного чаще выбирают именно платные медицинские центры. Ведь многие нуждаются в неотложной медицинской помощи, и ищут компетентного врача, который будет готов вам помочь решить ту или иную проблему. Почему люди выбирают именно частные медицинские центры? Потому что клиенты знают, что получают квалифицированную консультацию и им будет куда проще попасть к нужному врачу. В то время как в государственных клиниках больше вероятности потерять личное время и получить негативные эмоции, не способствующие скорейшему выздоровлению больного. Клиенты приходят для получения какой-либо консультации или же для записи на прием, но они сталкиваются с множеством проблем и также в ответ могут получить негатив, хамство и некорректное поведение. А есть люди, которые хотят связаться удаленно, но и они сталкиваются с такими проблемами, как долгое ожидание, либо же дозвониться вовсе не могут. Но ещё немало важным моментом является интонация, поскольку это часто происходит на линии с администраторами. При разговоре по телефону операторы не стараются проявить интерес или же какое-либо беспокойство, они говорят монотонно, что очень отталкивает. Также операторы не всегда дают точную информацию и переводят вас на другую линию. Это говорит о том, что у людей низкая квалификация, и они пытаются переложить свои обязанности на других. В итоге, вы уйдёте с испорченным настроением и потеряете свое личное время. По оценкам Минздрава, на данный момент в стране работают 69 тысяч частных клиник, но лишь 10% из них самодостаточны. За 2020 год в России прогнозируется рост спроса на платные медицинские услуги. Считают, что число совершенных приемов составляет 202 миллиона, что превышает число за 2019 год. Если брать во внимание г. Новосибирск, третий город по численности населения в Российской Федерации, то при населении около полутора миллиона человек здесь количество медицинских центров достигает 202 лечебных учреждений. Число специалистов доходит до 5000 человек, а также множество положительных и отрицательных отзывов от клиентов. При этом ценовая политика весьма разнообразна. Возьмём, например стоимость визита к терапевту.

По цене приём составляет от 800 рублей до 2800 рублей. Если же человек болен, он посетит врача как минимум 2-3 раза, и это весьма затратно, ведь размер средней заработной платы по России составляет 36 тысяч рублей. А средняя заработная плата в Новосибирске – 30 000 рублей. Данная сумма считается самой частой зарплатой в вакансиях на сайтах. Таким образом, медицинское сопровождение всего периода заболевания в среднем обойдется клиенту центра в 3600 рублей, и это, не считая приобретения всех необходимых лекарств, цена которых также весьма высока. Здоровье, конечно, дороже и многие люди при малейшей возможности выбирают платные медицинские услуги. И не последнюю роль при этом играет сервисная составляющая. Потребители готовы оплачивать не только саму услугу врача, но и отсутствие очередей, комфортное пребывание в амбулаторном учреждении, вежливое и корректное отношение со стороны обслуживающего персонала клиники, то есть все то, что является именно сервисной составляющей медицинского обслуживания. Ведь прежде, чем попасть на приём к любому специалисту, каждый человек контактирует с администратором медицинского центра. И именно этому этапу получения платных медицинских услуг посвящена данная статья. Что же нужно делать, и как правильно себя подать, чтобы не внушить страх нашим клиентам? Прежде всего нужно сказать, что высокий уровень обслуживания – это одно из ключевых конкурентных преимуществ. Не стоит во время объяснения той или иной услуги употреблять много специфических определений, таким образом вы ставите клиента в неудобное положение из-за его незнания. Наоборот, стоит как можно проще объяснять человеку информацию и стараться помочь ему в его потребности. Но что касается именно приемов поступающих звонков, здесь нужен очень серьезный подход, отчего всем поликлиникам и медицинским центрам важно оперативно и качественно обрабатывать все обращения. Таким образом можно затронуть такую тему, как функции администратора. Ведь для того, чтобы уметь грамотно обслуживать людей, нужно знать свои обязанности.

И так, администратор обязан: обеспечивать работу по эффективному обслуживанию посетителей и созданию для них комфортных условий; принимать меры к предотвращению конфликтных ситуаций; рассматривать претензии, связанные с неудовлетворительным обслуживанием посетителей; обеспечивать порядок в помещениях; контролировать соблюдение работниками организации трудовой и производственной дисциплины. Если все вышеперечисленные обязанности будут соблюдены, клиенты обязательно оценят ваш сервис на высшем уровне, а что ещё лучше, они приведут к вам новых клиентов. Тем самым это будет большой плюс вашей клинике, поскольку у каждой компании главная задача – привлечь как можно больше клиентов.

**Список литературы:**

- 1 Запись и ведение медицинской карты в клинике ортопедической стоматологии. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2012. – С. 224.
- 2 Ибрагимов, Т.И. Запись и ведение медицинской карты в клинике ортопедической стоматологии / Т.И. Ибрагимов. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2013. – С. 639.
- 3 Алышева И.В. Call-центр частной медицинской клиники: создание конкурентного преимущества / Ирина Владимировна Алышева. - Москва: Высшая школа, 2017. – С. 206.
- 4 Литин Скотт С. Клиника Мэйо. Полная семейная медицинская энциклопедия / Литин Скотт С. - М.: ИЗДАТЕЛЬСТВО "АСТ", 2012. – С. 243.
- 5 Литин Скотт С. Клиника Мэйо. Полная семейная медицинская энциклопедия / Литин Скотт С. - М.: Харвест, 2009. – С. 482.

## РУБРИКА

## «ПЕДАГОГИКА»

ИЗОБРАЗИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ  
КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ ДОШКОЛЬНИКОВ

*Егорова Елена Сергеевна*

*студент,*

*Оренбургский государственный педагогический университет,*

*РФ, г. Оренбург*

**Аннотация.** В статье рассматривается процесс обучения изобразительной деятельности с целью развития детей старшего дошкольного возраста, как естественный способ познания окружающего мира.

**Ключевые слова:** дети дошкольного возраста, изобразительная деятельность, изобразительное творчество.

Истоками организации изобразительной деятельностью можно определить создание художниками научно-практических трудов, рассказывающих об основных правилах построения изображения на плоскости, которые были созданы в эпоху Средневековья и Возрождения художники стали создавать научно-теоретические труды (Ч. Ченнини, Л. Альберти, Л. да Винчи, А. Дюрер и др.). С XVII в. появляются академии художеств, шлифуется и совершенствуется методика преподавания рисунка и развития изобразительного творчества. В конце XIX в. более серьезное внимание стали уделять вопросам методики организации педагогического процесса (П.П. Чистяков, Д.Н. Кардовский и др.). В это время были сформулированы основные принципы, методы и педагогические установки теории и методики развития изобразительного творчества. В качестве основных правил педагогического руководства процессом развития изобразительной деятельности были выдвинуты следующие:

1. Каждый комплекс работы над созданием изображения должен быть расчленен на отдельные этапы, которые усваиваются детьми в определенной последовательности. Задача педагога - построить процесс обучения так, чтобы соблюдалось постепенное нарастание трудностей, и каждая предыдущая ступень обучения являлась опорой и основой для последующей.

2. Последовательность этапов работы над созданием изображения должна быть такой, чтобы ясно ощущалась взаимосвязь между отдельными этапами, чтобы ребенок чувствовал, что это единый процесс.

3. Всякое задание обучающего характера должно содержать в себе анализ и синтез. По этому поводу еще Ян Амос Коменский писал: «Совершенное преподавание искусства предполагает сочетание синтеза и анализа».

4. Весь процесс работы над созданием изображения должен вестись в соответствии с принципом «от общего к частному» и «от частного снова к общему» [1].

В современных условиях обучение основам изобразительной деятельности осуществляется в дошкольный период. Это связано с тем, что изобразительная деятельность способствует активации сенсорного развития ребёнка, развитию моторики, пространственного восприятия, прямо и косвенно стимулируют развитие речи, воображения и мышления. Знакомясь с окружающим миром, дети отражают полученные знания в своей деятельности. По определению А.Г. Рузской, «деятельность детская – основная форма активности ребёнка и основной источник развития психики в процессе онтогенеза». Потребность в активной деятельности является одной из главных потребностей ребёнка. В детстве она приобретает несколько «ликов», и у детей



формируется несколько видов деятельности. В ходе детской деятельности происходит усвоение общественного опыта, обогащаются формы познания мира, совершенствуются психические процессы. Детская деятельность совершается в сотрудничестве со взрослым, хотя отдельные её акты (действия) могут осуществляться ребёнком и индивидуально [3].

Сегодня обучение изобразительной деятельности занимает большое место в работе воспитателя детского сада. Основные теоретические положения методики развития изобразительной деятельности у детей дошкольного и школьного возраста были сформулированы в трудах А.В. Запорожца, Е.И. Игнатьева, В.С. Кузина, Б.Н. Неменского, Н.П. Сакулиной, Б.М. Теплопа, Е.А. Флериной, Б.И. Юсова и др. Одной из актуальных проблем, которая интересует современных исследователей, является проблема взаимоотношения между обучением и развитием, обучением и творчеством детей на занятиях по изобразительной деятельности [1].

В современной психолого-педагогической литературе термины «изобразительная деятельность», «изобразительное творчество» фигурируют как равноценные. Однако при строгом рассмотрении термин «деятельность» понимается как более широкий, субстанционный, Процесс развития изобразительной деятельности означает постепенное становление всех ее структурных компонентов: потребностей и мотивов, целеполагания, ориентировочного (эстетического восприятия действительности и произведений искусства) и операционального компонентов (комплекса необходимых умений и навыков, ручной умелости и креативности), контроля процесса и оценки результатов деятельности. Все компоненты изобразительной деятельности взаимосвязаны как элементы единой функциональной системы (В.Д. Шадриков). В соответствии с данным пониманием стать субъектом изобразительной деятельности – это значит освоить эту деятельность, быть способным к ее осуществлению и творческому преобразованию. Поэтому творчество – скорее качественная характеристика деятельности, один из показателей ее развития [1].

Изобразительное творчество для дошкольника – естественный способ познания окружающего мира, обогащенный игровыми моментами; это форма отражения результата осмысления им явлений действительности с повышенной мотивацией к действию (творчеству). Изобразительная деятельность предусматривает такую организацию процесса, в котором бы сочеталась репродуктивная часть, т.е. усвоение готовых знаний, развитие ручной умелости в рисовании, изучение и «присвоение» сенсорных и художественных эталонов и творческой, продуктивной части. Освоение эталонов, например, предполагает определенный алгоритм – постепенный переход от активного к вспомогательному использованию изобразительных «шаблонов» в освоении детьми техники рисунка [2].

Спецификой изобразительной деятельности выступает то, что она носит моделирующий характер и имеет художественно-образное воплощение. Это видно из классификации видов изобразительной деятельности:

- рисование (рисование предметов, сюжетное рисование, декоративное рисование);
- лепка (лепка предметов, сюжетная лепка, декоративная лепка);
- аппликация (аппликация предметов, сюжетная аппликация, декоративно-орнаментальная аппликация) [1].

Их взаимосвязь прослеживается в средствах выразительности, используемых для создания продукта: форме, ритме линий и форм на плоскости, объеме. Декоративное рисование, аппликация и лепка предполагают использование цветового строя и гармонии, а сюжетное – композиции [1].

Развитие фантазии и творческого воображения старших дошкольников в изобразительной деятельности происходит при соблюдении следующих условий: интересное детям содержание занятия; обогащение, в том числе при активном участии детей, художественно-эстетической среды в группе; максимальное включение игровых приемов и ситуаций; вариативность методов обучения и материалов для работы; не навязывать свое представление о решении образа, сюжета; внимательно и с уважением относиться к творчеству детей и его результатам; формировать такой же подход у родителей; исключить опеку над детьми, демонстрировать доверие. Опираясь на собственный опыт работы со старшими дошкольниками, можно добавить

к выше сказанному: педагогу следует самому быть творческой личностью; использовать образные сравнения, создающие характеристику предмета и развивающие образное восприятие; понять и принять позицию детей; быть детям партнером в процессе изобразительной деятельности [2].

Таким образом, основу для развития дошкольников в изобразительной деятельности создают разнообразные, богатые представления, собственный опыт дошкольника. В изобразительной деятельности ребенок учится способам и средствам преобразования, у него развиваются его творческие способности. Освоение способов создания образов происходит при разрыве реальных связей, путем включения объектов в несвойственные им ситуации, наделения несвойственными функциями и соединения разнородных объектов в новый образ.

### **Список литературы:**

1. Изотова Е.И. Психология дошкольного возраста. В 2 частях. Часть 1 / Е.И. Изотова. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 222с.
2. Микляева Н.В. Методика обучения и воспитания в области дошкольного образования / Н.В. Микляева. – 2-е изд. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 450 с.
3. Убогова Л.А. Развитие творческого воображения дошкольников в художественной продуктивной деятельности / Л.А. Убогова // Международный научный журнал «Символ науки». 2016. - № 7 – с. 142-143.

## ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОРТАЛ КАК НЕОБХОДИМОСТЬ ДЛЯ УЧЕБНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

*Слободян Ярослава Сергеевна*

*студент,*

*Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко,*

*Приднестровская Молдавская Республика, г. Тирасполь*

Пандемия коронавируса и, следовательно, последующая изоляция вынудили школы, колледжи, а также другие учебные учреждения закрыться и перейти на дистанционное обучение.

Однако не все учреждения были к этому готовы и поэтому решали данную проблему доступными им способами.

Разные страны по всему миру предложили несколько решений этой пандемии для развития системы образования. Телевещание, онлайн-библиотеки, ресурсы, онлайн-каналы, видео лекции широко распространены примерно в 96 странах.

Из-за внезапной вспышки COVID-19 не хватило времени для обеспечения качества электронного обучения или онлайн-обучения, поскольку основное внимание уделялось сохранению и продолжению учебного процесса любой ценой и во всех возможных форматах во время мирового кризиса. Хотя есть несколько проблем, связанных с электронным обучением, на самом деле оно принесло пользу учащимся и преподавателям во всем мире.

Изучив статьи, посвященные электронному обучению, было выявлено что большинство учебных заведений пользовались в основном: чатами, сервисами для видеоконференций, почтой, порталами, где можно сдать работу в текстовом формате или тестами со сторонних образовательных ресурсов. Несмотря на хорошую производительность каждого приложения или сайта, в частности, были выявлены следующие недостатки такой системы:

- приложения затрачивают много ресурсов устройства на которое было скачено
- учащемуся необходимо помнить в какое приложение нужно отправить выполненное задание
- Так же не все приложения поддерживают оповещения о начале занятий или иных важных событиях в учебном учреждении

Исходя из этих недостатков следует разработать информационный портал, который бы поддерживал все виды взаимодействия между преподавателем и учащимися, а также для поддержания взаимодействие между учащимися.

Существует несколько распространенных способов разработки и реализации интернет-порталов. Одним из главных является программирование. Для этого способа необходимо знать язык гипертекстовой разметки страницы HTML, отвечающий за размещение информации на странице. Кроме того, для лучшего восприятия настраивается оформление посредством каскадных таблиц стилей – CSS.

Для взаимодействий с HTML-элементами на странице необходимо написание кода на языке программирования JavaScript, который выполняется непосредственно в браузере на компьютере пользователя. Таким образом, с помощью данных инструментов можно создать абсолютно любой функционал и внешний вид портала, но занимает это достаточно большое количество времени. Для написания кода можно пользоваться фреймворками, такими как Vue.js, React, Angular, JQuery, Node.js и другие.

Чтобы интернет-портал мог взаимодействовать с базой данных, можно использовать скриптовый язык программирования PHP, с помощью которого генерируются страницы с определенной информацией.

Хорошей видео связи можно добиться, используя следующие языки программирования: C++, JavaScript, Java, Objective-C.

При написании чатов можно использовать Java и C++.

Однако для того, чтобы одно приложение включало такой большой функционал и работало достаточно быстро необходимо иметь хорошую команду разработчиков и руководителей проекта.

В состав команды необходимой для разработки такого портала входят: руководитель проекта, Back-end разработчик, Front-end разработчик, мобильный разработчик, дизайнер, тестировщик, системный администратор.

Подводя итоги следует отметить, что необходимо разработать информационный портал, который будет объединять весь функционал необходимый для электронного образования, для того чтобы облегчить дистанционное обучение учащимся и преподавателям.

Так можно разработать общее решение и предоставлять услуги учебным заведениям.

### **Список литературы:**

1. Hasnan Baber, Determinants of Students' Perceived Learning Outcome and Satisfaction in Online Learning during the Pandemic of COVID-19 // Journal of Education and e-Learning Research. Vol. 7, No. 3 - 2020.
2. Seth Oranburg Distance Education in the Time of Coronavirus: Quick and Easy Strategies for Professors // Duquesne University School of Law Research Paper No. 2020.
3. Vishal D.S. Global Impact of E-learning during COVID 19 // Campbellsville University. 2020.
4. Кирильчук И.О., Юшин В.В., Иорданова А.В., Грибов Е.А. Разработка интернет-портала по учету стихийных несанкционированных свалок // Известия юго-западного государственного университета. Серия: управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. 2020.
5. Косярский А.А., Дорошкевич Т.И., Назарова О.В. Организация дистанционного обучения в рамках цифровизации образования // Вопросы современной науки и практики. Университет им. В.И. Вернадского. 2020.
6. Просвирина И.И., Давыдова Е.А., Карабаева Е.М. Проблема передачи неявного знания при электронном обучении и возможность замены традиционного обучения электронным обучением // Международный научно-исследовательский журнал. 2018.
7. Торноева Е.А. Разработка модуля "научные разработки и исследования" для проекта информационного интернет-портала. // Иркутский государственный аграрный университет им. А.А. Ежевского, 664038, Иркутская обл., Иркутский р-н, пос. Молодежный. 2020.

**РУБРИКА**  
**«ПСИХОЛОГИЯ»**

**ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ПСИХОЭМОЦИОНАЛЬНОЙ  
САМОРЕГУЛЯЦИИ ДОШКОЛЬНИКОВ С РАС КАК УСЛОВИЕ  
ПОДГОТОВКИ К УСПЕШНОМУ ОБУЧЕНИЮ В ШКОЛЕ**

**Кабанова Алёна Олеговна**

*магистрант,*

*Брянский государственный университет  
имени академика И.Г. Петровского – БГУ,  
РФ, г. Брянск*

**FEATURES OF THE FORMATION OF PSYCHOEMOTIONAL  
SELF-REGULATION OF PRESCHOOLERS WITH ASD AS A CONDITION  
OF PREPARATION FOR SUCCESSFUL SCHOOLING**

**Alena Kabanova**

*Undergraduate,*

*Bryansk State University named after academician I.G. Petrovsky - BSU,  
Russia, Bryansk*

**Аннотация.** В статье говорится о детях с расстройством аутистического спектра, что для них характерно. Также рассматривается проблема обучения детей и их готовность к успешному преодолению трудностей, возникших в его процессе. Описывается исследование о сформированности навыка умения ориентироваться на указания взрослого и осуществлять учебную задачу. В исследовании сравниваются результаты.

**Abstract.** The article talks about children with autism spectrum disorder, which is typical for them. It also considers the problem of teaching children and their readiness to successfully overcome the difficulties that have arisen in its process. The article describes a study on the formation of the skill of being able to orientate itself on the instructions of an adult and to carry out an educational task. The study compares the outcome.

**Ключевые слова:** Расстройство аутистического спектра (РАС), образовательная деятельность, дошкольники с РАС, нейротипичные дошкольники.

**Keywords:** Autism spectrum disorder (ASD), educational activities, preschoolers with ASD, neurotypical preschoolers.

На сегодняшний день расстройство аутистического спектра (РАС), наверное, смело можно назвать одним из самых «странных» психических расстройств в детском возрасте, потому что до сих пор неизвестно, что является причиной его возникновения и, что именно нарушается у такого ребенка. Дети с расстройствами аутистического спектра (РАС) представляют особую категорию детей с ОВЗ. Для них характерны, как правило, сложные сочетанные нарушения в развитии, низкие показатели обучаемости, адаптивности, здоровья в целом. Образование и «вхождение в жизнь социальную» особенного ребенка остается трудноразрешимой задачей семьи, в которой живет особенный ребенок. Следовательно, нет четкой системы его лечения/помощи, а также дальнейшей адаптации и реабилитации [2].

Актуальность изучения проблемы психоэмоциональной саморегуляции детей с РАС в процессе обучения в школах обусловлена постоянно растущими статистическими данными, ведь детей, которые имеют проблемы в поведении и, соответственно, в саморегуляции, учителя не любят, поэтому у детей с РАС высокая вероятность быть «нелюбимым» в классе. В последние годы количество детей с РАС значительно выросло, и вместе с ней улучшилась диагностика и организация работы по оказанию специализированной помощи особенным детям и их семьям. Под организацией оказания помощи детям с РАС подразумевается, в первую очередь, ранняя диагностика и лечение тех психологических нарушений, которые сопутствуют либо осложняют РАС. Особое значение предается психокоррекционной помощи и реабилитации, которые способны изменить качество жизни ребенка с РАС и его семьи, также и улучшить его социальную жизнь, адаптацию, далее интеграцию в общество сверстников [2, 3].

Коррекционно-развивающая работа должна осуществляться комплексно и системно при работе всех органов чувств (каналов восприятия) с учетом ресурсов ребенка.

Образовательная деятельность обучающихся с ОВЗ должна иметь непрерывный целесообразно-организованный характер, при этом учитывая особенности развития ученика и его особые потребности на разных возрастных этапах. Процессы обучения, воспитания и социализации личности ребенка будут эффективными при условии их интеграции и взаимодействии с друг другом [1].

Самое главное правило в работе с ребенком с РАС, которое нужно всегда помнить! Ребенка с РАС надо принимать таким, какой он есть, не сравнивая с другими детьми. Он не лучше и не хуже их, он просто другой!

При обучении в школе дошкольникам с РАС необходимо много сформированных навыков, один из них это умение ориентироваться на указания взрослого и осуществлять учебную задачу. Сформированность данного навыка у дошкольников с РАС мы проверили с помощью методики «Выкладывание елочки» (У.В. Ульенкова), сформированность данного навыка мы проверили еще и у дошкольников нейротипичного развития. Полученные данные мы сравнили и описали.

По результатам проведенной методики, мы видим, что у нейротипичных дошкольников умение ориентироваться на указания взрослого и принятие учебной задачи наиболее развито, по сравнению с дошкольниками с РАС.

У большинства нейротипичных дошкольников уровень успешности по методике соответствует второму уровню 42%, а у большинства дошкольников с РАС уровень успешности соответствует третьему уровню 42%.

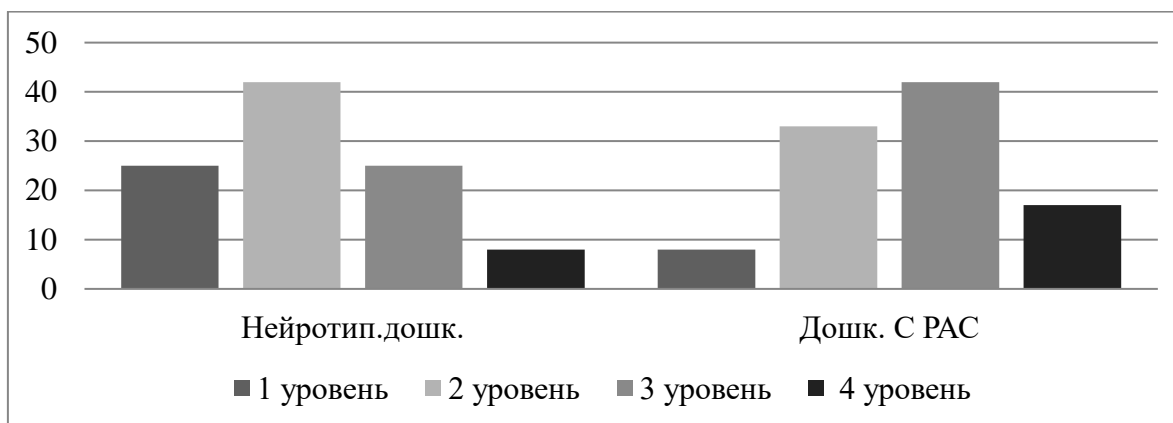
К первому уровню, по данной методике, относятся дошкольники, которые уверенно оценивали результат своего труда, с самого начала они поняли принципы выполнения задания. С помощью установленных правил проводили сравнение своей работы с заданным взрослым образцом выполнения задания. В группе нейротипичных дошкольников на данном уровне 25%, а в группе дошкольников с РАС 8%.

Дети, которые спешили начать выполнение задания, желая только сложить елочку, относятся ко второму уровню. Нужного результата не достигли, но самостоятельно этого не поняли, так как не сравнивали свою работу с данным образцом, выполняли задание без опоры на образец. Сравнить начинали и вообще начинали обращать внимание на образец только после подсказки взрослого. Затем дошкольники начинают устранять допущенные ошибки, притом самостоятельно, а также исправление ошибок сопровождают объяснением, опираясь на правила выкладывания фигур. В группе нейротипичных дошкольников на данном уровне 42%, а в группе дошкольников с РАС 33%.

К следующему уровню, относятся дети, которые как бы примеряют/прикладывают, но, тем не менее, допускают ошибки при выполнении задания. Ошибок не замечают, даже после подсказки взрослого. Последовательность своих действий объяснить не могут, помнят только одно правило – сложить елочку. Третьему уровню в группе нейротипичных дошкольников соответствует 25%, в группе дошкольников с РАС соответствует 42%.

На четвертом же уровне дошкольники понимали цель выполнения задания частично. Понимали только то, что им нужно раскладывать фигурки, чтобы получилась елочка, без опоры на образец, который им вообще был не важен. Дошкольники выкладывали «любую» елочку, выполненным заданием и получившимся результатом были очень довольны: «Хорошо получилось», «Хорошо» (слово/ жест), «Красивая, мне нравится», «Елка получилась» и другие. В группе с нейротипичными дошкольниками на данном уровне 8%, а в группе дошкольников с РАС 17%.

Данные, полученные в ходе исследования можно увидеть в наглядном виде на рис. 1.



**Рисунок 1. Результаты исследования умения ориентироваться на указания взрослого и принятия учебной задачи у нейротипичных дошкольников и дошкольников с РАС по методике «Выкладывание елочки» (У.В. Ульяновской) – в %**

Таким образом, основываясь на данные, полученные при диагностике, можно сделать следующие выводы. У дошкольников с нормальным развитием данный навык сформирован и они готовы к успешному обучению в школе. У дошкольников с РАС умение ориентироваться на указания взрослого и принятие учебной задачи только формируется, это указывает на необходимость вмешательства в формирование данного навыка и внесения своевременной корректировки, чтобы в дальнейшем при обучении в школе избежать трудностей и приобрести успешность в преодолении их.

### Список литературы:

1. Семаго Н.Я., Хотылева Т.Ю., Гончаренко М.С., Михаленкова Т.А. Обучение детей с расстройствами аутистического спектра: Методические рекомендации для педагогов и специалистов сопровождения основной школы. Серия «Инклюзивное образование». – М., 2012.
2. Тюлина В.Б. Воспитание ребенка с аутизмом в семье: пособие для родителей и педагогов общеобразовательных организаций, реализующих ФГОС НОО ОВЗ и АООП НОО обучающихся с РАС/ В.Б. Тюлина. – М.: Издательство ВЛАДОС, 2018.
3. Янушко Е.А. Игры с аутичным ребенком. – Изд. 6-е. – М.: Теревинф, 2014.

## КОНФЛИКТЫ В МОЛОДЫХ СЕМЬЯХ

**Курикалова Анастасия Александровна**

студент,  
Дальневосточный Федеральный университет,  
РФ, г. Владивосток, о. Русский, п. Аякс

**Каплун Оксана Юрьевна**

научный руководитель,  
канд. социол. наук, доцент,  
Дальневосточный Федеральный университет  
РФ, г. Владивосток, о. Русский, п. Аякс

## CONFLICTS IN YOUNG FAMILIES

**Anastasia Kurikalova**

Student,  
Far Eastern Federal University,  
Russia, Vladivostok, Russian Island, Ajax village

**Oksana Kaplun**

Scientific adviser,  
Candidate of Sociological Sciences, Associate Professor  
Far Eastern Federal University,  
Russia, Vladivostok, Russian Island, Ajax village

**Аннотация.** В данном докладе представлены результаты исследования конфликтов в молодых семьях. Показано, то основной причиной конфликтов является неподготовленность молодых людей к браку.

**Abstract.** This report presents the results of a study of conflicts in young families. It is shown that the main cause of conflicts is the unpreparedness of young people for marriage.

**Ключевые слова:** молодая семья, супружеские конфликты, рекомендации, профилактика конфликтов.

**Keywords:** young family, marital conflicts, recommendations, conflict prevention.

Введение. Мир непростых связей между мужчиной и женщиной во все времена интересовали мыслителей, ученых – философов, психологов, социологов, сексологов, а также творческих людей – музыкантов, писателей, поэтов, режиссеров. Этот неисчерпаемый многообразный мир волнует современную молодежь, и автора работы в том числе. Научные знания о супружеских отношениях в молодых семьях имеют высокую социальную значимость и актуальность; в будущем в планах автора просвещать молодежь о проблемах супружеских отношений и возможности разрешения конфликтных ситуаций в семьях. Как представитель возрастной когорты – молодежь, знаю, что моих ровесников волнуют проблемы добрачного периода и начала семейной жизни. Многие трудности возникают из-за незнания, нет системы подготовки молодежи к семейной жизни, где бы учили быть грамотным супругом и родителем. Вот и получается парадокс: чтобы быть юристом, менеджером, врачом, человек получает образование и учится несколько лет, осваивая азы профессии, но родительскому и супружескому мастерству человек учится сам и часто – на собственных ошибках.

Цель работы – определение уровня конфликтности в молодых семьях, а также, проверка эффективности предложенных способов снижения конфликтности.



В настоящее время единство семьи все меньше зависит от давления общества (законов, нравов, обычаев, ритуалов) и все больше от межличностных отношений, взаимной привязанности, взаимопонимания. В первые годы семейная жизнь особенно уязвима. В это время формируются супружеские отношения: решается вопрос о распределении ролей, складываются духовные связи. Этот период непрост, так как многие молодые супруги воспитывались на разных традициях, у каждого может быть свой взгляд на брак, семью, ведения хозяйства, организацию досуга, воспитание детей. Не всегда любовь помогает преодолеть конфликтные ситуации. Другие причины конфликтных ситуаций – это грубость, пьянство, физическое насилие, супружеская измена.

Методы. Для достижения цели работы были использованы следующие методы:

1. Методика К.Н.Томаса «Стили конфликтного поведения»;
2. Методика «Характер взаимодействия супругов в конфликтных ситуациях»;
3. Тест-опросник «Удовлетворенность браком» (разработан В.В. Столиным, Т.Л. Романовой, Г.П. Бутенко) [7];
4. Тест «Понимаете ли вы друг друга?» (Н.А. Литвинцева) [1];

Каждой паре предлагалось ответить на вопросы методик. В результате исследования получены данные, которые отражают уровень и стили конфликтного поведения испытуемых, характер их взаимодействия в конфликтных ситуациях, удовлетворенность браком, взаимопонимание супругов.

В исследовании приняли участие 16 человек, 8 семейных пар (табл. 1). Работа проводилась индивидуально с каждой парой.

**Таблица 1.**

**Сравнительные характеристики участников исследования**

Испытуемые (возраст)	Инициатор	Социальное положение	Материальное положение	Обеспечение жильем	Время брака	Наличие детей (возраст ребенка)
Арсалан (25) Надежда (24)	Супруг	Бизнесмен, Телеведущая канала «АриГус»	Высокое	Благоустроенная квартира	3 года	Сын (2 года)
Тумэн (29), Янжима (26)	Супруга	Стоматолог, Стоматолог	Высокое	Благоустроенная квартира	2 года	-
Булат (23), Сарана (22)	Супруга	Строитель, студентка	Высокое	С родителями супруга	4 года	Две дочери (2 года и 1 год)
Станислав (18), Екатерина (17)	Супруг	студенты	Низкое	Общежитие	1 год (гр.брак)	Ждут ребенка
Дмитрий (19), Яна (20)	Супруга	Военнослужащий по контракту, студентка	Среднее	С родителями супруги	1,5 года (гр.брак)	Дочь (2 мес.)
Василий (20), Анжелика (17)	Супруга	студенты	Низкое	Общежитие	1 год (гр.брак)	Ждут ребенка
Александр (20), Яна (19)	Супруга	Строитель, студентка	Среднее	Дом	3 года (гр.брак)	Сын (1 год)
Андрей (23), Анастасия (18)	Супруг	Менеджер, студентка	Среднее	Дом	1, 5 года (гр.брак)	Сын (8 мес.)

Результаты. Из восьми пар пять состоят в «гражданском браке» – это студенты техникума. Ранние браки у двух пар. Супруги в трех парах имеют законченное высшее образование, работу, жилье, хорошо обеспечены. В двух семьях своего дохода нет, рассчитывают на помощь родителей, жилье временное – общежитие. Средний возраст супругов, принявших участие в исследовании – 21,3 лет; средняя продолжительность брака – 2,1 года.

1. Методика Томаса позволяет выявить в которой степени супругам присущи стили поведения в конфликте: соперничество, сотрудничество, компромисс, избегание, приспособление. Высокое соперничество выявилось у пяти пар испытуемых, к сотрудничеству готовы шесть пар, к обоюдному компромиссу - пять пар, а три пары готовы избегать конфликты, приспособление характерно четырем парам.

2. Методика Н.В. Киршевой помогла выявить реакцию испытуемых в конфликтных ситуациях. Среди испытуемых только одна пара не конфликтна, среди остальных не оказалось не одной пары, где хотя бы один из супругов не являлся конфликтной личностью.

3. Тест удовлетворенности браком показал, у мужчин из 8 испытуемых – 4 удовлетворены браком, в женских результатах также 4 из 8. Многие испытуемые к тесту отнеслись серьезно, задумались над этой проблемой, показывают их стремление разрешить эту ситуацию. У супружеских пар есть неудовлетворенность браком, отсюда частые семейные конфликты.

4. Тест «Понимаете ли вы друг друга» выявил, есть ли взаимопонимание у супружеских пар: согласно анализу теста, лишь в двух семьях принято рассказывать о своих проблемах друг другу. 4 из 8 мужчин, 3 из 8 женщин чувствуют, что в их семье нет взаимопонимания. В трех семьях практически полностью отсутствует взаимопонимание и это ведет к отчуждению, потому что каждый чувствует необходимость иметь рядом человека, который бы его понимал.

Применение рассмотренных выше методик позволило объективно и всесторонне изучить уровни конфликтности в семьях, принимавших участие в исследовании. В качестве первого примера приведем случай Станислава и Екатерины. Пара – студенты второго курса техникума, встречались год, ранний брак, ждут ребенка. Муж решил оставить учебу и идти на контрактную службу, так как рождение ребенка требует материальных затрат. Родители Станислава против брака с Екатериной, не хотят, чтобы сын оставлял учебу, но в то же время идут на поводу сына. Стас в семье единственный ребенок, избалован, не подготовлен к семейной жизни, конфликтен. У него высокий показатель соперничества, при конфликте реже идет на компромисс и сотрудничество, а Екатерина избегает конфликта. Избегание порождает усиление внутреннего конфликта. Этот брак называют «браком по залету». Другой пример – брак Василия и Анжелики. Здесь против брака выступают родители Анжелики, так как Василий сирота, воспитывался в детском доме, работать не желает, ответственности за семью не чувствует. Возможно, что это отпечаток жизни в детском доме, потребительское отношение к жизни, озабоченность отношением к себе со стороны окружающих и стремление во всех ситуациях быть победителем. Анжелика также склонна к соперничеству. Брак не узаконен, своего жилья нет, временно проживают в общежитии. Следующий случай – Яна и Дмитрий. Также «гражданский брак», родители Дмитрия категорически против этого брака. На время пара рассталась, но рождение дочери их воссоединило. Дмитрий служит по контракту, Яна с дочерью живет у родителей. У супруга очень сложный характер, вспыльчив, конфликтен. Причинами конфликта в этих молодых семьях является недостаток взаимопонимания, недостаточная осведомленность друг о друге и различные взгляды на жизнь. Супружеская пара, имеющая средние показатели по конфликтности - это Андрей и Анастасия. Менее конфликтные пары: Арсалан и Надежда, Александр и Яна, Булат и Сарана. Благополучная семья – Тумэн и Янжима. При личной беседе с данной парой выяснилось, что еще во время учебы в медицинском институте начали встречаться, после окончания вступили в законный брак. Живут в Иркутске, работают в частной клинике стоматологами. Имеют свою квартиру, зарабатывают хорошо, путешествуют. Планируют завести ребенка. Конфликтных ситуаций почти не бывает. Быт устроен, интересы совпадают.

Таким образом, анализ результатов исследования позволил сделать вывод, что конфликты в молодой семье, как правило, порождаются не одной, а комплексом причин, среди которых весьма условно можно выделить основную причину: сложность отношений между поколениями, претензии на лидерство, разделение домашних дел, экономические проблемы, проведение досуга, появление ребенка в семье. Разные жизненные обстоятельства порождают различные конфликты. Главная задача супругов состоит в предотвращении конфликта, либо сведении его к минимуму. Ведь немного взаимного терпения, уживчивости и мудрости – вот простой рецепт не прибегать к разводу через год после свадьбы. А затем, по нашему мнению, отношения укрепятся и выйдут на более высокий уровень.

**Обсуждение.** Для молодых семей характерна драматизация любой спорной ситуации, несдержанность и придирищность. Повышенная конфликтность молодых семей в период первичной адаптации особенно ярко проявляется в динамике разводов среди молодых супругов. В разрешении семейного конфликта очень много зависит от того, насколько молодожены готовы уступать друг другу, меняться и идти на компромисс, от их зрелости в плане ответственности, восприятия других и принятия их несовершенства. Первые годы брака характеризуется множеством проблем психологического и бытового характера, которые зачастую разрушают семью еще на начальном этапе ее становления. С самых первых шагов супружеской жизни следует помнить, что разный подход к решению жизненных проблем – это не повод для создания конфликтных ситуаций. Если же конфликт назрел, необходимо не усугубляя ссору, без лишних эмоций, разрешать его конструктивно. Все зависит от умения быть тактичным и дипломатичным, от умения пойти на компромисс.

Стабильная благополучная семья может функционировать только при определенной подготовке молодых людей к совместной семейной жизни. Необходимо повышать педагогическую и психологическую культуру и подготовленность молодых людей к браку. Молодым супругам нужно овладеть культурой спора и разрешения конфликта, а также знать особенности проявления характеров друг друга и вместе учиться управлять ими. В свою очередь, умение супругов разрешать возникающие проблемы на начальном этапе семейной жизни способствует выработке долговременных устойчивых форм поведения, действующих на протяжении всего жизненного цикла семьи и помогающих переживать последующие семейные кризисы. Следует отметить, что в ходе исследования автор обратилась к супружеским парам, которые живут более 15-ти лет с вопросом, в чем секрет их счастливой семейной жизни, как разрешают конфликтные ситуации и какие советы могут дать молодым семьям. Их ответы собраны автором работы в небольшой брошюре под названием «Советы молодым семьям» (рис.1). Это поможет молодым супругам избежать конфликтных ситуаций. В целом, полученные данные, могут быть использованы социальными педагогами, практическими психологами, семейными психотерапевтами, а также самими молодыми людьми.



**Рисунок 1.** Обложка брошюры «Советы молодым семьям»  
(автор-составитель А.А. Курикалова)

**Список литературы:**

1. Алешина Ю.Е. Удовлетворенность браком и межличностное восприятие в супружеских парах с различным стажем семейной жизни: дисс... канд. психол. наук. – М., 1995. – 250 с.
2. Андреева Т.В. Социально-психологические особенности замужних и разведенных женщин / Т.В. Андреева, А.П. Мусакина / Ананьевские чтения-99: Тез.научн.-практ. конф., 26-28 окт. 1999 г. – СПб. : изд. Санкт-Петербургского университета, 1999.
3. Калмыкова Е.С. Психологические проблемы первых лет супружеской жизни // Вопр. психологии. 1983. №3. С. 83-89.
4. Левада-центр. Официальный сайт – Режим доступа: <https://www.levada.ru/2016/08/04/semeynye-ssory-i-nasilie/>
5. Левкович В.П. Особенности добрачного периода жизни супругов как одна из причин стабилизации и дестабилизации молодой семьи // Социология и жизнь. – 2010. – № 1. – С. 82–85.
6. Мустаева Ф.А. Социальные проблемы современной семьи // Социол. исслед. 2009. № 7. С. 109-111.
7. Сопун С.М., Лидерс А.Г. Психологическая совместимость супружеской пары и удовлетворенность браком // Сибирский психологический журнал. – 2007. – № 25. – С. 156–162.
8. Фонд «Общественное мнение». Официальный сайт – Режим доступа: <https://fom.ru/TSennosti/14502>

## РУБРИКА

### «СОЦИОЛОГИЯ»

#### СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ В АВТОСАЛОНАХ

**Жерноклеева Диана Витальевна**

студент, кафедра бизнеса в сфере услуг,  
Новосибирский государственный университет экономики и управления,  
РФ, г. Новосибирск

**Карицкая Ирина Михайловна**

научный руководитель, канд. социол. наук,  
Новосибирский государственный университет экономики и управления,  
доц. кафедры бизнеса в сфере услуг,  
РФ, г. Новосибирск

**Аннотация.** В статье показаны проблемы сервиса в автосалонах, приведены рекомендации по развитию сервисного сопровождения в этой сфере; рассмотрен лучший автосалон г. Новосибирска.

**Ключевые слова:** сервис, автосалон, сервисное сопровождение, машины, авто, сервисная деятельность.

В современном мире с каждым днем растет число автомобилей, любителей и владельцев частного транспорта. Наличие персонального авто является нормой, многие семьи имеют даже не один автомобиль в семье, а персональный у каждого взрослого ее члена. Это не удивительно, не смотря на такие минусы передвижения на своем авто, как пробки, дорогое обслуживание авто и высокая стоимость топлива, это самый комфортный способ передвижения. Потому что общественный транспорт является не всегда возможным способом передвижения, такси дорогое удовольствие, а на личном авто можно добраться до любого пункта назначения в любое удобное для вас время. Есть множество путей приобретения автомобиля, основными являются покупка через сайты и в автосалонах. Автосалоны - самый безопасный способ приобретения личного транспорта, так как при покупке автомобиля у частного лица можно наткнуться на ряд неприятностей, таких как:

- проблемы с документами автомобиля
- не правильное заполнение договора купли-продажи
- покупка авто с поломкой, скрытой продавцом
- встретить мошенников и потерять крупную сумму денежных средств

Это всего лишь часть того, что может с вами случиться. Стоит ли рисковать и искать неприятности? Скорее всего нет. Если вы не профессионал в этой сфере, то стоит обратиться в салон, где вас хорошо обслужат и помогут с выбором. Туда вы всегда сможете вернуться, при возникновении проблем. Именно поэтому и актуальна тема сервиса в автосалоне. Автосалонам необходимо обеспечить своим клиентам самые комфортные условия и наивысшей качество обслуживания, так как покупка автомобиля – дорогое удовольствие, компания, предоставляющая свои услуги, должна сделать все возможное со своей стороны, чтобы человек был доволен.

Так как авто - это покупка на долгое время, возникает следующие недоработки в сервисном сопровождении:

- сервисное сопровождение перед покупкой(рекомендация, консультация)

В этой области проблемой является информирование о предстоящих и действующих акциях, о способностях консультации, о выборе продукта.

- при покупке(оформление)

Тут проблемой может стать трудности с документами у покупателя, необходимость мягкого подхода, способность работников предприятия объяснить доступно все нюансы.

- после покупки (предоставление гарантийного срока)

Своевременно предоставить услуги по обслуживанию авто, предоставление необходимых деталей в кратчайшие сроки, а также возможное развитие дальнейших отношений компании с человеком. Именно с этим и может помочь качественный сервис, привлечение клиента хорошим обслуживанием обеспечит вам постоянного покупателя и хорошие отзывы и рекомендации. Целью данного исследования является: рассмотрев специфику современного сервиса в автосалонах, предложить рекомендации по улучшению качества сервисного обслуживания.

Задачами является:

- изучить теоретические данные сервисной деятельности
- сравнить сервис при продаже авто в различных компаниях и выявить залого хорошего сервиса в данной сфере
- выявить основные принципы хорошего сервиса
- сделать выводы о развитии сервиса при продаже авто

В настоящее время мы можем наблюдать на рынке такую ситуацию, как «диктатура» покупателя. Если еще десятилетия назад продавец господствовал на рынке и диктовал свои правила, то сейчас ситуация совсем иная. Это, естественно, касается и автобизнеса. Покупатель может свободно выбирать из множества предложений наиболее выгодное для него, а продавцам лишь остается быть конкурентоспособными и стараться повышать качество услуг сервиса, чтобы максимально привлекать внимание клиента на себя. Не смотря на то, что сервисная деятельность в современном мире развивается во всех областях очень быстро, становится все более качественной, в автосалонах, в связи со спецификой продаж продукта, покупка на долгий период, дела с услугами сервиса обстоят не так просто. Чтобы понять основную проблему, нужно знать что автосалон-организация, занимающаяся продажей автомобилей и запасных частей, оказывающая комплекс услуг, который обеспечивает использование, эксплуатацию, поддержание и восстановление работы автомобиля в течение всего «жизненного цикла».

В Новосибирске существует 94 автосалона в различных частях города, готовых предоставить услуги по продаже автомобиля. Среди автосалонов наивысшую оценку имеет **«Сибирские моторы - официальный дилерский центр NISSAN и INFINITI в Новосибирске»**

В своих отзывах клиенты данного салона выделяют следующие положительные стороны:

- высокая скорость обслуживания
- высококвалифицированные сотрудники, которые умеют правильно донести информацию даже не разбирающемся в этой сфере человеку
- индивидуальный подход к каждому покупателю
- проведение акций

Но есть и некоторые негативные отклики о данном месте:

- проблемы с гарантийным сроком
- проблемы с коммуникацией у некоторых сотрудников
- отсутствие полной информации о авто, представленных к продаже

В связи с тем, что автомобили-дорогостоящее удовольствие, автосалоны не озабочены тем, чтобы удержать покупателей, так как один раз приобретя их товар, человек в дальнейшем становится клиентом этого салона. И, в связи с этим главной целью фирмы становится привлечение большого потока новых людей, потенциальных покупателей, а наработка базы постоянных клиентов уходит на задний план. Я считаю, что это не правильная стратегия, не подходящая современности. Нужно стремиться улучшить обслуживание в целом и находить индивидуальный подход к каждому человеку, который может стать клиентом. И не только

привлекать внимание новых покупателей, но и удерживать их, зарабатывать свою базу лояльных клиентов. Потому что постоянные клиенты сделают успешным ваше предприятие. Это будет способствовать развитию и популяризации данного предприятия, поднимет ее среди конкурентов. Так как именно благодаря высокому качеству обслуживания, люди станут невольно продвигать компанию, будут в ней заинтересованы. Изучив работу автосалонов, можно предложить следующие **ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗВИТИЮ СЕРВИСНОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ ИХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С КЛИЕНТАМИ** :

#### 1. Введение акций

Это может быть система бонусов, предоставление скидки на дальнейшие покупки, предоставление скидки при рекомендации салона друзьям и знакомым, а также любые другие предложения, которые будут привлекать клиентов и при этом не приносить убыток компании.

#### 2. Создание зоны ожидания

Это может быть любой комфортный уголок, где может отдохнуть человек. Там ему могут предоставить бесплатные напитки, Wi-Fi, игровые приставки, ноутбуки. Так же будет очень привлекательным для покупателя создание детской зоны, где потенциальный покупатель может оставить своего ребенка на время оформления покупки, и при этом будет уверен его безопасности.

#### 3. ДАЛЬНЕЙШЕЕ СЕРВИСНОЕ РАЗВИТИЕ СЕГМЕНТА лояльных покупателей

Компания может организовывать встречи для своих постоянных клиентов в неформальной обстановке. Так же это могут быть различные подарки для автомобиля, сертификаты на покупку, а также «карта постоянного клиента», дающая определённые преимущества. Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод услуги автосалона - как деятельность по изменению качества объекта, как трудовая деятельность, результаты которой выражаются в полезном эффекте, удовлетворяющем какие-либо потребности клиента с целью получения самых высоких показателей качества услуг является перспективным направлением социальной деятельности. Многообразие услуг автосалонов способно удовлетворить запросы большого числа потребителей, а наличие большого числа предприятий, включающих весь комплекс услуг, создает обширную базу для повышения качества услуг с целью привлечения и удержания клиентов.

#### **Список литературы:**

1. Бубнова И.Ю. Перспективы предоставления услуг предприятиями автосервиса: учебное пособие / И.Ю. Бубнова. Тольятти: Поволжского государственного университета сервиса, 2009 г. 102 с.
2. Махичев В.П. Обзор рынка автомобилей: социологическое исследование / В.П. Махичев, Санкт-Петербург: Гортис, 2014 98 с.
3. Николаева А.М. Маркетинг товаров и услуг: учебник / А.М. Николаева. Москва: Деловая литература, 2011. 461 с.
4. Огородников И. Конференция DealerUP от 08.02.2017. Бизнесжурнал «Движок» [Электронный ресурс] : режим доступа [www.dvzhok.ru](http://www.dvzhok.ru)
5. Дром.ру [Электронный ресурс]: Режим доступа: [www.novosibirsk.drom.ru](http://www.novosibirsk.drom.ru)

## **СЕРВИСНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СФЕРЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ТРАНСПОРТА**

**Крылов Тимофей Михайлович**

*студент*

*Новосибирского государственного университета экономики и управления,  
РФ, г. Новосибирск*

**Карицкая Ирина Михайловна**

*научный руководитель,*

*канд. социол. наук, доц. кафедры бизнеса в сфере услуг*

*Новосибирского государственного университета экономики и управления,  
РФ, г. Новосибирск*

Цель: изучить и описать общественный транспорт и его проблемы

Задачи:

- 1) Проанализировать проблемы общественного транспорта
- 2) Проанализировать отзывы людей, пользующихся общественным транспортом

Сегодня сервисная деятельность является одним из самых направлений в экономике и существует практически во всех сферах услуг. Она так широко распространена потому что, во-первых, более 70 процентов населения занято в данном направлении экономики, а во-вторых, большинству людей за частую проще потратить деньги на ту или иную услугу, чем тратить на выполнение каких-либо действий собственное время и силы. Какой бы продукт не хотел человек приобрести, какую бы услуг не хотел получить, невольно он столкнется с сервисом. Крайне часто сейчас люди пользуются общественным транспортом, особенно в повседневной жизни. Каждый день многим необходимо добираться до рабочего места или учебного заведения, в случае отсутствия машина на такси ездить слишком дорого. Вследствие этого приходится пользоваться автобусами, маршрутками, метро и так далее. В крупных городах многим помимо просто проезда на том или ином виде транспорта, приходится пересаживаться с одного на другой, чтобы добраться до нужного им места.

Но зачастую люди сталкиваются с рядом проблем, пользуясь общественным транспортом или при желании им воспользоваться. Хоть и существует четкое расписание движения автобусов и маршруток, нередко водители ему не следуют, либо же не могут следовать из-за загруженности на дорогах. Из-за этого потенциальный потребитель тратит слишком много времени на ожидание, а в итоге опаздывает и сам. Чистота салонов общественных транспортных средств оставляет желать лучшего, даже есть сесть в самый ранний, он будет грязный, от чего в них просто некомфортно ездить. Во многих автобусах кресла сидений порваны, а в маршрутка защитная пленка на окнах оторвана. В Новосибирске большинство машин общественного транспорта, в особенности автобусы, трамваи и троллейбусы, крайне старые. Они давно не менялись, из-за чего периодически возникает проблема поломки транспортного средства в процессе движения по маршруту, особенно часто это случается зимой в холода. Людям пожилого возраста, инвалидам, родителям с колясками очень трудно попасть внутрь какого-либо общественного транспорта. Нет никаких условий, которые могли бы помочь легче справиться с этим, остается надеяться лишь на помощь других пассажиров или кондуктора. Это тоже указывает на необходимы новые автобусы, либо же ремонт и оборудование старых. Остановки периодически заваливает снегом или образуются огромные лужи, от чего пассажирам просто неудобно ни заходить, ни выходить из общественного транспорта, а людям пожилого возраста, инвалидам или пассажирам с детьми, в особенности с колясками, без посторонней помощи иногда это сделать просто невозможно. В некоторых автобусах и маршрутка нет возможности расплатиться банковской картой, что в современном мире в большинстве случаев является проблемой, ведь огромное количество людей почти не пользуется наличным расчётом. Также, во многих районах Новосибирска отсутствуют отдельные полосы для движения общественного транспорта. Многие остановки тоже являются старыми, или же



вовсе отсутствуют остановочные навесы, из-за чего зачастую люди вынуждены мокнуть под дождем или снегом.

Общественный транспорт в Новосибирске представлен такими видами транспорта как: автобусы, троллейбусы, трамваи, маршрутные такси и метро.

В Новосибирске пассажирские перевозки осуществляются по 158 маршрутам, общая протяженность которых составляет более 3 тысяч километров. По данным Реестра маршрутов регулярного сообщения муниципальной маршрутной сети города Новосибирска организовано движение по 11 трамвайным маршрутам, по которым осуществляет движение 95 единиц транспорта, 14 троллейбусных маршрутов на 210 единиц техники, 79 автобусных маршрутов на 600 единиц техники и 54 маршрута, по которым осуществляет своё движение 600 единиц маршрутных такси. Новосибирск метрополитен является единственным метрополитеном в восточной части страны. Имеет две действующие линии движения, протяженностью 15,9 километра и 13 станций. Движение осуществляется 104 вагонами. Также, стоит отметить, что Новосибирский метромост является самым длинным в мире. По государственной статистике в 2019 году автобусами было перевезено 208409,4 тыс. человек.

Большинство опрошенных высказывают негативное мнение по отношению к общественному транспорту города Новосибирска, зачастую отмечается негативное и непрофессиональное отношение к пассажирам со стороны кондукторов, грубое обращение.

Из всего сказанного выше можно сделать вывод, что общественный транспорт в Новосибирске требует множества изменений, доработок, а также новой техники. Городской администрации следует потратить на это часть бюджета, чтобы горожане пользовались хорошим транспортом и получали от поездок положительные, а не отрицательные, как сейчас, эмоции.

## СЕРВИС В РЕСТОРАННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ, ЗАМЕЧЕННЫЕ КЛИЕНТОМ

**Кутернина Виктория Андреевна**

студент, кафедра бизнеса в сфере услуг,  
Новосибирский государственный университет экономики и управления,  
РФ, г. Новосибирск

**Карицкая Ирина Михайловна**

научный руководитель,  
канд. социол. наук,  
Новосибирский государственный университет экономики и управления,  
доц. кафедры бизнеса в сфере услуг,  
РФ, г. Новосибирск

**Аннотация.** В статье показаны проблемы сервиса в ресторанной деятельности, приведены рекомендации для улучшения сервиса в данной сфере, рассмотрен ресторан г. Бердска.

**Ключевые слова:** сервис, ресторан, ресторанная деятельность, рестораторы, потребители, ресторанный сервис, качество обслуживания.

Актуальность данной темы заключается в том, что ресторан - это коммерческая организация, главная цель которой заработать больше прибыли. И поэтому всё должно быть на высшем уровне: и интерьер, и санитария, и взаимодействие персонала между собой, и подача блюд, и время ожидания должно быть наименьшим. Чтобы гости возвращались в один и тот же ресторан из раза в раз, нужно чтобы все своевременно соблюдалось. Гостям должно быть комфортно, приятно находиться в данном заведении.

Начнем с того, что есть ряд проблем, с которыми могут столкнуться как рестораторы, так и потребители. Первую проблему возьмем - неудобное месторасположение. Для приезжих и местных гостей будет не удобно добираться до ресторана, который будет находиться в другом конце города. Рассмотрим следующую проблему - нет парковки. В 21 веке почти у каждого человека есть автомобиль. Ресторан вмещает около 100 человек, и если 1/3 часть клиентов будут на собственных автомобилях, места явно не хватит, если парковка будет маленькая или вовсе ее не будет. Есть и ещё одна проблема, вытекающая из этой - нехватка мест для всех желающих. При кажущемся изобилии предложения кафе и ресторанов, в выходные дни ощущается нехватка подобного рода услуг, предприятия просто не вмещают всех желающих. Представим, что сегодня праздник и у всех выходной, люди хотят отдохнуть, куда-нибудь сходить, например, в ресторан «SunRise». А мест на всех не хватает, люди огорчены тем, что придется ехать в другой ресторан, который находится в другом конце города, и не факт, что и там будут места. Приведем в пример еще одну немаловажную проблему - плохая санитария и гигиена. Уборная играет роль не меньше, чем весь ресторан. Если будет неприятный запах и все подобное этому, впечатление гостей резко ухудшится. Так же уборка всего зала и кухни - залог хорошего рейтинга. Нужно чтобы столы убирались сразу после того, как гости встали и ушли из-за стола, так же касается и пола, в любое время года на полу образовывается скопление пыли и грязи, что нужно своевременно убирать. Проблема, из-за которой не может функционировать любая организация - это неэффективное взаимодействие персонала зала и кухни. Если официант не приносит вовремя блюдо или забывает заказ, или блюдо приготовлено не так как надо - назревает конфликт между работниками, так как это происходит чаще всего во время большой загруженности/при полной посадке гостей и время при этом ограничено. Если персонал не успевает обслужить - ресторан может потерять клиентов. Следующие две проблемы, которые можно объединить, это низкое качество блюд и высокие цены. Есть те рестораны, которые завышают цены на

блюда/напитки, несоответствующие качеству. И приведем в пример последнюю проблему - долгое ожидание меню и блюд. Гость будет разочарован, если официант сказал, что пойдет через 5 мин и не подошел.

**Объект:** ресторанный сервис.

**Объект наблюдения:** ресторан «SunRise».

**Предмет:** состояние и уровень сервиса в ресторана «SunRise» в городе Бердске.

**Цель:** охарактеризовать уровень сервиса ресторана курортного города, на примере Бердска.

**Задачи:**

1. Проанализировать уровень обслуживания;
2. Оценить интерьер;
3. Оценить качество блюд;
4. Рассмотреть санитарию;
5. Изучить мнение гостей;
6. Изучить уровень цен.

Город Бердск - расположен к югу от Новосибирска на берегу Новосибирского водохранилища, второй по численности населения город Новосибирской области - 104334 человека (2020 год).

Люди часто приезжают отдыхать именно в Бердск, так как часть Бердска это лес, берег у воды; всё тихо и спокойно, нет никакой суеты.

Ресторанный бизнес является важным для привлечением гостей не только в крупных городах, но и в Бердске. Есть в городе около 140 ресторанов, но хочу взять именно ресторан «SunRise».

Для начала проанализируем уровень обслуживания: на входе встречает гардеробщик. Принимая верхнюю одежду, вешая на вешалку и убирая ее в отдельный шкаф. После гардероба, встречает хостес. Спрашивает, бронировали ли стол, какие предпочтения есть, предлагает меню и спрашивает через сколько минут позвать официанта, чтобы сделать заказ. После пройденного времени, которое сказал гость, подходит официант и принимает заказ. Если что-то не понятно или гость не знает что заказать, официант рассказывает о совместимости блюда и напитков. Рассказывает как готовят это блюда. И после того, как официант принял заказ, говорит о времени ожидания всех заказанных блюд/напитков. После того, как официант выносит блюда, в течении всего времени, он подходит к гостю и спрашивает устраивает ли все, забирает посуду, приборы, салфетки. Счет официант приносит по просьбе гостя, спрашивая: «какая будет оплата?». После этого, гость выбирает способ оплаты, который ему наиболее удобен и оплачивает весь свой заказ. Гость в праве, оставлять или не оставлять официанту - чаевые. На выходе снова обслуживает гардеробщик, подавая верхнюю одежду гостю.

Гость так же может заказать доставку. Самовывоз или по нужному адресу, что очень необходимо в наше время.

Дизайн самого ресторана очень интересный и современный: панорамные окна и двери. Ресторан внутри делится на: основной зал и веранду. Раньше веранда работала только летом, но благодаря изменениям - теперь круглый год. За счет панорамных окон, веранда очень светлая, уютная и просторная. Под каждое время года украшается декором. В прохладное время суток выдается плед. А в жаркое время работает кондиционер. По желанию гостя можно закрыть окна шторами. В зале и на веранде играет музыка, не зависимо от времени суток и года. Меню ресторана сделано книжкой, в которой все разбито по секциям: бизнес-ланч, роллы: крафтовые, холодные, теплые; сеты, салаты и поке, закуски, супы, пицца, паста и WOK, горячие блюда, гриль и бургеры, гарниры, десерты, торты. Так же присутствуют: специи, соусы. Напитки: сок, морс, газировки.

Всё подаётся как нужно: горячим, теплым или холодным. Всё вкусно, аппетитно выглядит. Всё подаётся в различной красивой посуде. Санитария имеет немаловажную роль. Начнем с внешнего вида ресторана. Так как окна панорамные - требуется их мытье, что соблюдается. Заходя в сам ресторан обратим внимание на чистое зеркало при входе и на чистый

пол, убираемый утром и вечером. Проходя в зал, гость выбирает стол, который уже должен быть вымыт после предыдущих гостей, и садиться за него на чистый диван/стул. На столе не должно быть крошек/разводов/пятен/мусора. После заказа, официант приносит приборы, которые должны быть очень хорошо вымыты, так же без пятен, разводов и всего прочего. При подаче блюда все тарелки должны быть вымыты, не иметь сколов, пятен, разводов. Чистый пол имеет не маловажную роль. На нем не должно быть мусора, пыли, грязи. Заходя в уборную, не должно быть неприятного запаха. В уборной присутствует большое зеркало, большая раковина. Мыло, антисептическое средство, бумажные полотенца, подставка для ног. Присутствуют две кабинки, в которых предоставляется - мыло, антисептическое средство, туалетная бумага и бумажные полотенца. Зеркало над раковиной. И конечно же график уборки помещения. Проведя опрос среди постоянных клиентов ресторана «SunRise», можно сделать такой вывод:

Гостям нравится, что ресторан «SunRise» находится в центре города, что достаточно удобно, так как приедем гостям не придется искать ресторан по всему городу. Неподалеку есть автобусная остановка, что удобно как для местных, так и для приезжих гостей.

Так же предусмотрена парковка, маленькая правда, но она есть.

Дизайн самого ресторана очень интересный и современный: панорамные окна и двери. Просторная веранда, интересный интерьер зала, приветливый персонал, вкусные блюда и напитки, чистота, цена соответствует качеству блюд, поэтому они возвращаются в этот ресторан из раза в раз. Что можно сказать насчет цен? Цены не завышенные, все приемлемо. На двоих можно заказать на 1,5 тысячи и остаться сытым и довольным. Если гости хотят покушать и при этом заплатить меньше денег - бизнес ланч то самое. В заключение хотелось бы сказать то, что гость сам выбирает ресторан, где ему нравится интерьер, качество, цены, обслуживание. Основываясь на этом, посетители уже решают - возвращаться вновь или забыть это место навсегда. Все люди разные - ко всем нужен разный подход. Но сервис должен оставаться при любых условиях, не важно какой человек стоит перед вами. Все пункты должны соблюдаться своевременно. Чем лучше сервис - тем больше конкуренция. А чем больше конкуренция - тем больше прибыль. А прибыль - это главная цель каждой организации, в данном случае ресторанного бизнеса.

### **Список литературы:**

1. Романович Ж.А. Сервисная деятельность [Электронный ресурс] : учебник / С.Л. Калачев, Ж.А. Романович .— 6-е изд., перераб. и доп. — М. : ИТК "Дашков и К", 2018 .— 284 с.
2. Тараненко Е.А. Культура сервиса и качество обслуживания в России // Сервис plus. 2018. Т. 12. № 2. С. 146-152. DOI: 10.24411/2413-693X-2018-10216.

**РУБРИКА****«ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ»****К ВОПРОСУ О ТЕХНИЧЕСКОМ РЕГЛАМЕНТЕ  
В ОБЛАСТИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

**Рахимгулов Нурвиль Ильнурович**

студент,  
ФГБОУ ВО Уфимский государственный  
авиационный технический университет,  
РФ, г. Уфа

**Аксенов Сергей Геннадьевич**

д-р экон. наук, профессор  
ФГБОУ ВО Уфимский государственный  
авиационный технический университет,  
РФ, г. Уфа

Все пожары по способу их возникновения и развития имеют широкую классификацию, основанную на их возникновении и происхождении. Они соответствуют Федеральному закону 2008-7-22 "Технический регламент о требованиях пожарной безопасности" N123-ФЗ. Классификация пожаров по видам имеет жизненно важное значение для разработки грамотной тактики предупреждения и ликвидации пожаров.

Следует отметить, что пожар – это неконтролируемое горение, которое причиняет материальный ущерб, вред жизни и здоровью граждан, интересам общества и государства.

Возгорание происходит, когда совпадают такие условия, как наличие кислорода, горючих материалов, огня, электрического оборудования и химических реакций.

Поэтому, исходя из "Технического регламента о требованиях пожарной безопасности", пожары классифицируются следующим образом:

1. По виду горючего материала (используется для указания области применения средств пожаротушения).

2. На основе сложности его тушения (используется при определении состава услуг, таких как пожаротушение, которое необходимо для тушения).

3. Из-за факторов пожарной опасности (используется для обоснования противопожарных мер, необходимых для защиты людей и имущества в случае пожара).

В зависимости от типа горючего материала пожары подразделяются на следующие категории:

1. Пожар класса А – твердое горение делится на следующие подкатегории.

- А1 – Сжигание твердых веществ с тлением (уголь, текстильные изделия).
- А2 – Твердое сгорание без тления (пластик).

2. Пожары класса В – (сжигание жидкостей) имеют следующие подкатегории:

• В1 – Сжигание жидкостей, нерастворимых в воде (бензин, эфир, нефтепродукты). Кроме того, сжигание сжиженных твердых веществ. Парафин, стеарин).

- В2 – Сжигание водорастворимых жидкостей (спирт, глицерин).

3. Пожары класса С – (сжигание газообразных веществ) состоят из следующих подкатегорий.

- Сжигание бытовых газов, пропана и др.

4. Пожар класса D – горение металла-подкатегория.

• D1 – сжигание легких металлов, отличных от щелочных металлов (алюминий, магний и их сплавы).

- D2 – сжигание щелочных металлов (натрия, калия).
- D3 – сжигание соединений, содержащих металлы (например, металлоорганические соединения, гидриды металлов).

5. Пожар класса E – горение электроустановок.

6. Пожар класса F – сжигание радиоактивных материалов и отходов.

Существуют следующие разновидности основных мест возникновения возгорания: природные; бытовые; промышленные.

Последствия пожара сопровождаются уничтожением имущества, предметов, их обугливанием или полным повреждением. Под угрозой разрушения оказываются деревянные и металлические строительные конструкции из сгораемых материалов, которые не способны выдержать воздействие высокой температуры. К ним относятся балки перекрытия, металлические фермы и другие детали постройки. Вторичными последствиями пожаров могут быть взрывы, утечка ядовитых или загрязняющих веществ.

Следовательно, что касается населения в целом, то масштабные пожары могут вызвать нестабильность, отчаяние или даже массовую панику, которые порой приводит к неприятным мер, направленных на снижение риска от пожара и предпринимаемых соответствующими органами, в скептической оценке помощи, в том числе и материальной, оказываемой для пострадавших.

## Статистические данные по пожарам на производственных объектах в России

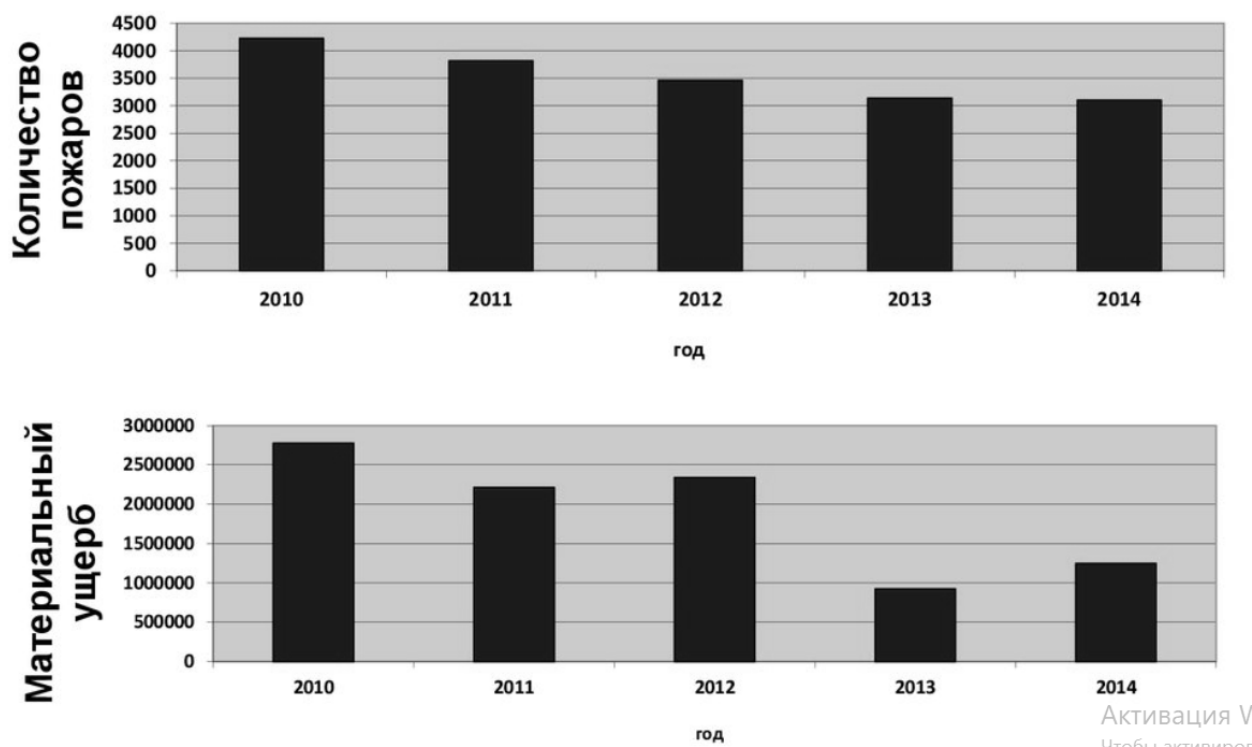


Рисунок 1. Статистические данные

Таким образом, принявшие масштабы пожары приносят большие материальные затраты на ликвидацию их последствий.

### Список литературы:

1. Аксенов С.Г. К вопросу о правовых основах добровольных формирований в обеспечении пожарной безопасности // Безопасность жизнедеятельности - 2011, № 1. С. 51.

2. Нормативно правовой акт МЧС России, от 21.11.2008 г. № 714, <https://www.mchs.gov.ru/dokumenty/normativnye-pravovye-akty-mchs-rossii/689>.
3. Аксенов С.Г. К вопросу о принятии управленческих решений при проведении аварийно-спасательных работ и тушении пожаров в городских условиях // Проблемы обеспечения безопасности (Безопасность 2019). Материалы I Международной научно-практической конференции.-Уфа: РИК УГАТУ, 2019. С. 8-18.
4. Михайлова В.А., Аксенов С.Г. Пожарная опасность складских зданий // Проблемы обеспечения безопасности (Безопасность 2020) Материалы II Международной научно-практической-конференции.-Уфа: РИК УГАТУ, 2020. С. 225-227.

## К ВОПРОСУ О ПОЖАРНО-СТРАХОВОМ ДЕЛЕ В РОССИИ

**Тагирова Карина Андреевна**

студент,

Уфимский государственный авиационный технический университет,  
РФ г. Уфа

**Аксенов Сергей Геннадьевич**

д-р экон. наук, профессор,

Уфимский государственный авиационный технический университет,  
РФ г. Уфа

Первые предпосылки к страхованию в России относятся к XVIII веку. Сохранились договоры о взаимном вспоможении при пожаре в Прибалтике, в том числе в Риге. На государственном уровне развитие страхования началось при Екатерине II. В начале XIX в. появились первые страховые организации.

Необходимо отметить, что в 1786 г. Екатерина II инициировала создание Государственного Заемного Банка. В него входила Страховая экспедиция, занимавшаяся страхованием каменных зданий, оставленных в данном банке в качестве залога. Услуга предлагалась только жителям крупных городов.

Однако, после 36 лет успешной работы, банк упразднили из-за неприятия идеи страховой монополии. Российская администрация намеревалась создать акционерную страховую компанию. Проект обсуждали около 5 лет. Компанию решили сделать частной, но функционирующей под государственным надзором. В начале XIX века страхование развивалось медленно во всех городах, кроме прибалтийских. В 1827 году зародились механизмы страхования имущества от пожара.

Огромное влияние на страховое дело оказал устав Первого общества, состоящий из 116 статей. Еще долгое время он был эталоном для всех страховых документов. После его выхода, за 20 лет было застраховано больше 500 000 построек. Большая часть из них находилась в столице. Клиентами являлись состоятельные люди. Страховой полис тогда был полуметровым и богато украшенным.

Следует отметить, что в 1847 г. появилось множество новых компаний, среди которых выделялись товарищество «Саламандра» и общество «Россия». Из-за высокой конкуренции упали цены. В 1875 г. акционеры решили создать страховой синдикат.

Тем не менее, на стыке XIX-XX вв. компании стали нарушать договоренности, чтобы привлечь клиентов. Распространились коммерческие поджоги. Для их пресечения в 1894 г. правительство учредило надзор за коммерческими страховыми обществами. Им занимался Хозяйственный Департамент МВД.

В 1909 году организован Российский Союз Обществ взаимного страхования от огня. Всего за несколько лет к нему присоединилось больше сотни обществ. Теперь страховались не только дома, но также имущество, жизнь, приданное, транспорт и т. д.

В конце XIX в. значительная часть земских губерний оказалась в долгах перед правительством. Пожарная обстановка ухудшилась, встал вопрос о создании государственной монополии на страхование.

Однако, страховые компании отказывались возмещать потери. Это вызывало много споров, но компании функционировали до Первой Мировой войны. Акционер «Якоря» был пойман на шпионаже и сотрудничестве с немецкой разведкой. Все страховщики стали народными врагами. В 1918 г. большевики лишили страховые сообщества активов. Был введен декрет «Об учреждении государственного контроля над всеми видами страхования, кроме социального». Позднее вышел документ «Об организации государственных мер борьбы с огнем». В ноябре того же года все частные страховые сообщества были ликвидированы.



В 1994 году был принят Федеральный закон Российской Федерации «О пожарной безопасности», предусматривающий добровольное и обязательное страхование. Позднее в него неоднократно вносились изменения. На данный момент в РФ развивается страхование недвижимого имущества. Юридические лица обязаны оформлять полиса, если здание принадлежит государству или муниципальным органам.

Таким образом, на основании проделанной работы, на наш взгляд, пожарно-страховое дело в России в течение долгого времени развивалось, модернизировалось и преобразовывалось. Необходимо учитывать исторический опыт в процессе построения пожарно-страхового дела в современной России.

#### **Список литературы:**

1. Аксенов С.Г. Пожарно-страховое дело в России во второй половине XVIII - XIX веке (Историко-правовой аспект) Социальное и пенсионное право. 2007. № 1. С. 40-43.
2. Аксенов С.Г. Становление и развитие государственной противопожарной службы в России XV - XIX веках (историко-правовые аспекты). Автореферат, 1996. - 20 с.

## К ВОПРОСУ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ ТУШЕНИЯ ПОЖАРОВ В ВЫСОТНЫХ ЗДАНИЯХ

**Тагирова Карина Андреевна**

*студент,*

*Уфимский государственный авиационный технический университет,  
РФ г. Уфа*

**Аксенов Сергей Геннадьевич**

*д-р экон. наук, профессор,*

*Уфимский государственный авиационный технический университет,  
РФ г. Уфа*

## DEVELOPMENT OF THE ORGANIZATION OF FIRE FIGHTING IN HIGH-RISE BUILDINGS

**Karina Tagirova**

*Student,*

*Ufa State Aviation Technical University,  
Russia, Ufa*

**Sergey Aksenov**

*Dr. econ. sciences, professor,*

*Ufa State Aviation Technical University,  
Russia, Ufa*

**Аннотация.** К многоэтажным зданиям относятся хозяйственные постройки, имеющие перепад высот между планом перехода для пожарных машин и порогом верхнего проема окна высотой 50 м, а также жилые дома высотой от 75 м. Именно высотные здания имеют более высокую степень потенциальной опасности по сравнению с обычными зданиями.

Вместе с тем, для рассматриваемых типов построек есть несколько объективных причин, наличие которых ограничивает возможность оказания немедленной помощи людям, находящимся в опасности для жизни. К ним относятся сложность размещения средств пожаротушения на высоте, а также довольно низкая эффективность применения стандартного аварийно-спасательного оборудования и аварийно-спасательного оборудования сверху. В рамках статьи рассмотрены ключевые вопросы развития организации тушения пожаров в высотных зданиях.

**Abstract.** Multi-storey buildings include outbuildings that have a height difference between the transition plan for fire trucks and the threshold of the upper window opening with a height of 50 m, as well as residential buildings with a height of 75 m. It is high-rise buildings that have a higher degree of potential danger compared to conventional buildings.

For the types of buildings under consideration, there are several objective reasons, the presence of which limits the possibility of providing immediate assistance to people in danger of life. These include the difficulty of placing fire-fighting equipment at a height, as well as the rather low efficiency of using standard emergency equipment and emergency equipment from above. The article deals with the key issues of the development of the organization of fire fighting in high-rise buildings.

Следует отметить, что характерной чертой пожаров в многоэтажных домах является высокая скорость дыма, который распространяется на верхние этажи по лестницам, вентиляционным каналам и трубам. Этот факт всегда создает опасность для людей в здании и требует

расчета ресурса времени, необходимого для выполнения работ по спасению людей и тушению пожаров.

Рассматривая вопросы развития организации тушения пожаров в высотных зданиях необходимо отметить, что благодаря систематическому использованию основных средств тушения пожаров в высотных зданиях можно значительно снизить риски разрушения в больших масштабах. Эффективность работы пожарных во многом зависит от предварительной подготовки к чрезвычайным ситуациям. Для этого все высотные дома находятся на особом учете в пожарной части.

Однако, тушение пожаров в любых высотных зданиях всегда производится с максимальным использованием оборудования и персонала. В зависимости от точки возгорания выбирается основное направление работ. В настоящее время очень активно развивается организация тушения пожаров в высотных зданиях посредством самых современных технологий.

Одним из современных методов тушения пожара на сегодняшний день является подача газированной пены на высотный пожар с помощью сжатого воздуха и специальной установки. В этом случае пена образуется в насосной установке пожарной машины, расположенной на уровне земли. Еще один инновационный метод пожаротушения – это технология воды и водяного тумана, активируемая температурой, с гидроабразивной резкой. Насосы в этих установках создают давление до 30 МПа. Для зданий высотой до 150 м можно использовать метод, при котором два пожарных насоса включаются поочередно один за другим. Указанный режим распределения учитывает тот факт, что добавляется давление двух центробежных насосных установок, соединенных последовательно.

Следует отметить, что разработана и внедрена элементная база спринклерных систем, отвечающая требованиям международных стандартов для жилых помещений. Накоплен опыт в разработке систем быстрого реагирования, обеспечивающих мелкодисперсные форсунки. Эти системы пожаротушения защищают, к примеру, Останкинскую телебашню, книжное хранилище Российской государственной библиотеки. Вне зависимости от этажности и количества квартир, детекторы дыма должны быть установлены в каждом многоквартирном доме.

Тем не менее, широкому распространению автономных дымовых оповестительных систем в жилых домовладениях препятствует отсутствие законодательной базы. Для его создания требуется комплекс исследований по широкому кругу вопросов, связанных со строительством и оснащением зданий техническими средствами противопожарной защиты. По отношению к национальным стандартам есть уверенность в функционировании пожарно-спасательного оборудования. К сожалению, практика показывает, что такой расчет не всегда оправдан и часто приводит к трагическим последствиям.

Таким образом, чтобы решать проблемы пожаротушения исключительно оснащением городских пожарных депо дорогостоящими автомеханическими лестницами и подъемниками уже нецелесообразно, так как их использование на значительной высоте неэффективно. Требуется отойти от стереотипов и искать современные технологии и методы тушения пожаров, максимально используя внутренние системы. В настоящее время является значимой активная противопожарная защита, видеонаблюдение, автоматизированные системы пожаротушения, внутреннее противопожарное водоснабжение.

### **Список литературы:**

1. Аксенов С.Г., Синагатуллин Ф.К. Чем и как тушить пожар // Современные проблемы пожарной безопасности: теория и практика (FireSafety 2020). Материалы II Всероссийской научно-практической конференции – Уфа: РИК УГАТУ, 2020. С. 146-153.
2. Аксенов С.Г. К вопросу о принятии управленческих решений при проведении аварийно-спасательных работ и тушении пожаров в городских условиях // Проблемы обеспечения безопасности (Безопасность - 2019). Материалы I Международной научно-практической конференции – Уфа: РИК УГАТУ, 2019. С. 8-18.

РУБРИКА

«ФИЛОЛОГИЯ»

**ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА АНГЛИЙСКИХ ИДИОМ  
В СФЕРЕ БИЗНЕС КОММУНИКАЦИИ**

**Шайхутдинова Сайлян Фидаилевна**

*студент*

*Елабужского института Казанского (Приволжского) федерального университета,  
РФ, г. Елабуга*

**Казакова Юлия Константиновна**

*научный руководитель,*

*канд. филол. наук, доцент*

*Елабужского института Казанского (Приволжского) федерального университета,  
РФ, г. Елабуга*

**PECULIARITIES OF ENGLISH IDIOMS TRANSLATION  
IN THE SPHERE OF BUSINESS COMMUNICATION**

**Saylyan Shaikhutdinova**

*Student*

*Yelabuga Institute,  
Kazan (Volga Region) Federal University,  
Russia, Elabuga*

**Yulia Kazakova**

*Scientific director,*

*Cand. philol. Sciences, Associate Professor,*

*Yelabuga Institute, Kazan (Volga Region) Federal University,  
Russia, Elabuga*

**Аннотация.** В данной статье рассматривается вопрос формирования и особенности перевода бизнес-идиом с английского языка на русский. Проанализированы следующие основные проблемы: теоретический аспект определения понятия «идиома», важность использования идиом в профессионально-деловой среде, и соответствующие им особенности перевода.

**Abstract.** This article describes the forming and the features of business-idioms translation from English into Russian. The following main concepts are analyzed: the theoretical aspect of the definition of idiom, the importance of using idioms in the professional business environment and their features in translation.

**Ключевые слова:** идиома, особенности перевода, сфера бизнес-коммуникации.

**Keywords:** idiom, peculiarities of translation, business communication.

В нашем современном мире общество дышит актуальными идеями, коммерческими проектами, открытиями, достижениями и провалами в различных сферах. В случае если же мы затрагиваем бизнес, то он так пробрался в нашу жизнь, что способен не только развиваться во всех отраслях, но и оказывать воздействие на политическое общество и принятие им

различных заключений. Бизнесмены и бизнес-аналитики по всему миру делятся с партнерами собственными мыслями, нововведениями, разрабатывают новые бизнес-планы, идеи для достижения всё большего и большого успеха и т.д. Вместе с тем, бизнесмены сотрудничают по всему миру, общаются с коллегами на различных языках, пишут книги, которые переводятся для иноязычных читателей, дают интервью, выступают с лекциями.

Актуальность данной статьи заключается в необходимости перевода идиом и использования их в профессионально-деловой среде. Изучение бизнес-идиом не только упрощает процесс вхождения в основную идею профессионально-деловой сферы, но и способствует полному пониманию английского языка. Под термином «идиома» понимается сочетание языковых единиц, значение которого не совпадает со значением составляющих его элементов [2, с. 36].

В процессе перевода печатных материалов в профессионально-деловой среде, в первую очередь, переводчику нужно уметь выделить нужную идиому среди остальных слов, так как в ином случае она будет переведена дословно, что вероятно исказит ее смысл или значение. В таких случаях переводчику необходимо прибегнуть к использованию фразеологических словарей. Некоторые часто используемые идиомы не представляют сложности при переводе, но есть и такие, которые лексически не имеют ничего общего со своим значением или логически не поддаются объяснению (*see eye to eye with somebody*- быть полностью согласным с кем-либо, разделять чье-либо мнение). Как мы видим, одним из свойств, по которым можно определить в тексте идиому, является её выпадение из контекста.

Так, исследование бизнес-идиом, которое выполнялось на материале словарей за 2015 год, позволяет определить их особенности перевода с английского на русский. Среди наиболее интересных примеров можно проиллюстрировать.

1. put on hold (досл. поставить на удержание) - отложить что-либо, сделать позже. Фраза принадлежит оператору сотовой связи, который буквально ставил звонок на паузу, и вызываемому абоненту приходилось ждать соединения. Теперь можно услышать эту фразу в этом значении, например при звонке в англоязычную службу поддержки. Например, *The agent put me on hold while she consulted a colleague.* - Агент поставила меня в режим ожидания (по телефону), пока советовалась со своим коллегой.

2. teething problems/troubles - проблемы, трудности в начале развития предприятия, бизнеса. Например, *Our new project is having many teething problems at the moment, but I am sure we'll get over them.* - Мы столкнулись с трудностями при разработке проекта, но я уверен, что мы их преодолеем.

3. a big fish in a small pond (досл. большая рыба в маленьком пруду). Еще есть вариант: a big frog in a small pond (досл. большая лягушка в маленьком пруду) - намного более образованный и квалифицированный сотрудник, чем требует та позиция, которую он занимает. Также данное выражение может означать человека, который имеет влияние в очень узком и определенном кругу лиц. Выражение «Большая рыба» появилось в начале XIX века. Потом стали добавлять «в маленьком пруду», которое подразумевает маленькую, незначительную организацию. Например, *This person prefers to be a big fish in a little pond and works as a salesperson despite his managerial experience.* - Этот человек предпочитает работать продавцом, несмотря на свой огромный управленческий опыт.

4. *fringe benefits / fringes* – дополнительные (неденежные) выплаты, помимо заработной платы. Например, *Overhead is expressed as a percentage of labour costs, including fringe benefits.* - Накладные расходы определяются в виде процентной доли от затрат на оплату рабочей силы, включая стоимость дополнительных выплат.

5. *halo effect* - эффект ореола, гало-эффект (завышение оценки работника под влиянием формальной характеристики; напр., опыта работы, престижности учебного заведения и т. п., а также распространение оценки работника по первому впечатлению о нем на восприятие его дальнейшего поведения). Например, *On the screening of candidates the boss picked out the one who was buttoned up and business-like; it may have been the halo effect that influenced his decision.* - При просмотре кандидатов руководитель выбрал того, кто был профессионалом в сфере бизнеса, возможно, он переоценил навыки выбранного им кандидата.

Таким образом, можно сделать следующие выводы: бизнес-идиомы являются неотъемлемой частью в профессионально-деловой среде. Они обозначают различные характеристики лиц, отношений, общений и процессов. Однако, успешность данной роли зависит от адекватности перевода идиом, и, более того, у переводчика стоит такая непростая задача, как умение не только понять значение идиомы, но и подобрать правильный способ перевода, который не всегда имеет аналогичные обороты в языке перевода.

Выступая в качестве связующего звена между представителями разных стран и народов в процессе бизнес коммуникации, переводчик несёт большую ответственность за то, чтобы в процессе перевода особенность использования идиом не стала препятствием на пути к достижению взаимопонимания в профессионально-деловом общении.

**Список литературы:**

1. Хошовская Б. Идиоматические выражения в деловом английском языке. – 1997.- С. 26-50.- 25.03.2021.
2. Виноградов В.В. Избранные труды. Лексикология и лексикография. – М., 1977. – С. 140–161. – 25.03.2021.
3. Halo effect. Словари и энциклопедии на Академике. URL: <https://translate.academic.ru/halo%2Beffect/en/ru/> - 25.03.2021.
4. Англо-русский словарь идиом. URL: <https://en-rus-idioms-dict.slovaronline.com/> - 25.03.2021.
5. Cambridge Dictionary. URL: <https://en-rus-idioms-dict.slovaronline.com/> - 25.03.2021.
6. Native English. URL: <https://www.native-english.ru/idioms/big-enchilada> - 25.03.2021.

**РУБРИКА****«ХИМИЯ»****ОЧИСТКА СВЕТЛЫХ НЕФТЕПРОДУКТОВ  
С ПОМОЩЬЮ МАГНИТНОГО ПОЛЯ*****Татжиков Антон Дмитриевич****студент,**Астраханский Государственный Технический Университет,  
РФ, г. Астрахань****Джурхабаев Рамиль Рустемович****студент,**Астраханский Государственный Технический Университет,  
РФ, г. Астрахань*

Загрязняющие инородные включения в светлых нефтепродуктах могут иметь различную структуру и агрегатное состояние. Механическими примесями называются распределенные по нефтепродукту во взвешенном состоянии твердые и пластичные частицы. Как правило, такие частицы, имеющие неправильную форму, в размере составляют не более 60 мкм.

Любое присутствие загрязняющих веществ в светлых нефтепродуктах приводят к негативным последствиям. Механические примеси вызывают износ любого оборудования, при этом разрушаются конструкции материалов, снижается функционирование основных аппаратов, следовательно, сокращается срок эксплуатации.

Для обезвоживания нефтепродуктов и удаления различных механических примесей применяют химические и физико-химические методы очистки.

К химическим методам очистки являются реакции, основанные на взаимодействии вводимых реагентов с содержащейся в нефтепродуктах водой.

В основе физико-химических методов стоит способность некоторых адсорбентов удерживать частицы воды, которые находятся в нефтепродукте в растворенном виде или в виде эмульсии.

Широко развивающимися и наиболее перспективными методами являются физические, принцип которых различается по трем направлениям: удаление влаги и механических примесей с помощью гидромеханических сил, под действием волновых воздействий и комбинацией этих методов.

При воздействии на нефтяные дисперсные системы внешних сил, группировки частиц механических примесей подвергаются деформации и изменяют свою ориентацию в пространстве, что влечет за собой образование так называемых «дефектов» системы, которые в свою очередь моментально занимают другие свободные элементы, при этом изменяется общее энергетическое равновесие в системе [1]. Ведущая роль в данном процессе отводится вращательным (спиновым) степеням свободы молекул.

Переориентация элементарных группировок осуществляется путем поворота каждой молекулы вокруг своей оси, что приводит к нарушению ее центра тяжести, но, не нарушая контакт между молекулами. Далее развитие межмолекулярных воздействий приводит к самопроизвольному уплотнению частиц и уменьшению объема дисперсной фазы.

Воздействие магнитным полем влияет на реологические, дисперсионные и парамагнитные показатели нефтяного сырья [2]. При наложении магнитного поля на нефтяную дисперсную систему происходит возбуждение молекул углеводородов и гетеросоединений, что приводит к синглет-триплетным переходам электронов и гомолитической диссоциации,

в результате которой количество парамагнитных центров (углеродных радикалов) увеличивается. В дальнейшем вновь образовавшиеся радикалы становятся центрами образования менее крупных дисперсных частиц [3].

Так как надмолекулярные образования с парамагнитными частицами в ядре в отсутствие внешнего ориентирующего фактора дезориентированы в пространстве и движутся хаотически, при действии магнитного поля спины ориентируются по направлению вектора или против него [4]. Такой процесс называется магнитоупорядоченностью. Кроме того, молекулы способны изменять свое положение в пространстве, нарушая сложившуюся организацию.

Изменение расстояния между ядрами центров и искажение геометрической структуры молекул связанные со столкновениями их в пространстве меняет энергию взаимодействия ядер, при этом образуются квантовые скачки электронных переходов и элементарные акты гомолиза.

Возникают диссоциативно-ассоциативные процессы. Количество дисперсной фазы за счет массы дисперсионной среды растет по свободнорадикальному механизму гомолиза или возбуждения, вследствие чего образуется еще большее количество радикалов, которые в свою очередь, объединяют парамагнитные молекулы в ассоциаты.

Перераспределение вещества с системы ограничивается траекториями диффузионного движения молекул нефтяных дисперсионных систем, которые совпадают с вектором магнитного поля. Уменьшается размер частиц, возникают новые центры ассоциатов парамагнитных молекул.

Кроме того, изменяется взаимное расположение молекул и надмолекулярных образований, искажая геометрию частиц. Новая структура нефтяной дисперсной системы, «фиксируемая» магнитным воздействием, описывается большей гомогенностью и парамагнитной активностью.

Уменьшается вязкость и поверхностное натяжение. Время существования данной структуры зависит от таких факторов, как состав нефтяной дисперсионной фазы, температуры, давления, геометрии транспортных линий, поточным режимом.

### **Список литературы:**

1. Туманян Б.П. Ультразвук на промысле и не только. // Нефть России, 1997 г., № 7, с. 45-46.
2. Баран Б.А., Криворучко А.П. Применение магнитного поля в процессах водоподготовки // Химия и технология воды, 2001, т. 23, №2, с. 135-141.
3. Пивоварова Н.А. Возможности воздействия магнитных полей на нефтяные системы // Сб. научн. трудов «Теория и практика добычи, транспорта и переработки газоконденсата». АНИПИГаз, Астрахань: изд-во АГТУ, 1999 г., вып. 1, с. 209-213.
4. Вонсовский С.В. Магнетизм. – М.: Наука, 1971. – 1032 с.



**РУБРИКА**  
**«ЭКОНОМИКА»**

**ПРОЕКТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО  
И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Леонова Анна Андреевна*

*студент,*

*Негосударственное образовательное частное учреждение высшего образования*

*«Московский финансово-промышленный университет «Синергия»,*

*РФ, г. Москва*

**PROJECT MANAGEMENT IN THE SYSTEM OF STATE AND MUNICIPAL  
MANAGEMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION**

*Anna Leonova*

*Student,*

*Non-state private educational institution of higher professional education*

*«Moscow University for Industry and Finance «Synergy»,*

*Russia, Moscow*

**Аннотация.** В настоящее время проектное управление в системе государственного и муниципального управления является эффективным инструментом, с помощью которого достигаются управленческие цели. Важным является проведение анализа преимуществ и недостатков проектного управления в органах государственной и муниципальной власти.

**Abstract.** Currently, project management in the system of state and municipal management is an effective tool with which management goals are achieved. It is important to analyze the advantages and disadvantages of project management in state and municipal authorities.

**Ключевые слова:** проект; проектная деятельность; проектное управление; государственное и муниципальное управление.

**Keywords:** project; project activity; project management; state and municipal management.

Актуальность статьи заключается в том, что в последние годы проектное управление зарекомендовало себя как эффективный инструмент достижения управленческих целей во многих сферах деятельности, в том числе в системе государственного и муниципального управления. При этом применение методологии управления проектами способствует проведению оценки проектного инструментария секторе государственной и муниципальной власти.

Сегодня существуют нормативно-правовые предпосылки для развития проектного менеджмента в органах государственной и муниципальной власти. Проектное управление как механизм процесса организации в органах государственной и муниципальной власти основывается на опыте практик и инструментов, используемых в рамках реализации бизнес-проектов [1, с. 71].

Проект — это временный (ограниченный конкретными сроками) комплекс мероприятий, реализуемый сформированной проектной командой в целях получения исключительного результата с применением ограниченных ресурсов (материальных, трудовых, финансовых). Отличительные черты проекта как инструмента маркетинга представлены на рисунке 1.



**Рисунок 1. Особенности проекта как инструмента маркетинга [5, с. 22]**

Яковлева Ю.И. отмечает, что «проектное управление (управление проектом) – это особый вид управленческой деятельности, в основе которого лежит предварительно разработанная модель действий по достижению какой-либо конкретной цели» [6, с. 485].

Стоит уточнить, что в области государственного и муниципального управления проектный подход представляет собой инструмент улучшения процессов управления, повышения эффективности деятельности государственных и муниципальных структур, целью которого выступает достижение конкретных уникальных результатов [2, с. 76].

Такие понятия и действия, как: прогнозирование, планирование, конструирование и реализация, – неразрывно связаны с проектом. Поэтому планирование любого проекта еще до его осуществления изначально отвечает на такие вопросы, как: продолжительность реализации проекта; стоимость осуществления проекта; совпадет ли конечный результат с запланированным в начале реализации проекта [4, с. 109]. Отмечается, что управление проектами – это и область научных знаний, позволяющая сформировать цели и организовать работу участников проектов для достижения намеченного результата, и применение знаний, навыков, методов и способов решений при реализации задач с целью достижения заявленных ожиданий участников проекта [5, с. 21].

Необходимость комплексного внедрения проектного управления в органах государственной власти в РФ было официально зафиксировано 30 июня 2016 Указом № 306 «О Совете при Президенте РФ по стратегическому развитию и приоритетным проектам», для реализации которого был сформирован специальный совещательный орган для разработки подходов к способам и формам решения значимых задач по основным направлениям стратегического развития государства [3, с. 22].

На сегодняшний день в целях обеспечения распространения методов проектного управления разработаны такие нормативно-правовые акты, как: Постановление Правительства Российской Федерации от 31 октября 2018 года № 1288 «Об организации проектной деятельности в Правительстве Российской Федерации»; методические указания по разработке национальных проектов (программ) и методические указания по мониторингу и внесению изменений в национальные проекты (программы) и федеральные проекты; методические рекомендации по подготовке региональных проектов [3, с. 21]. Результатом каждого проекта должен стать качественный «продукт» или услуга для населения, для их реализации требуются качественные проекты. Реализация метода управления проектами в рамках государственных и муниципальных проектов осуществляется путем выполнения линейки проектов: национальный проект состоит из федеральных проектов, а они – из региональных проектов.

В качестве примера можно привести национальный проект «Экология», в составе которого входят одиннадцать региональных проектов: «Чистая страна», «Комплексная система обращения с твердыми коммунальными отходами», «Инфраструктура для обращения с отходами 1-го и 2-го класса опасности», «Чистый воздух», «Чистая вода», «Оздоровление Волги», «Сохранение озера Байкал», «Сохранение уникальных водных объектов», «Сохранение биологического разнообразия и развитие экологического туризма», «Сохранение лесов» и «Внедрение наилучших доступных технологий» [2, с. 80]. К преимуществам национальных проектов, отличающим их от других форм целевого финансирования, относятся: расширенные полномочия органа управления проектами, высокая степень политического контроля над расходами, публичность и персонализированная ответственность за реализацию [3, с. 23].

Важно отметить и существующие проблемы применения метода проектного управления в государственном и муниципальном секторе. По мнению специалистов сегодня развитие проектного управления характеризуется наличием следующих проблем: замещение ежегодных затрат федерального бюджета затратами в рамках национальных проектов; непрозрачность национальных проектов и сложность оценки влияния их реализации на экономический рост; несогласованность целей национальных проектов и реализуемых планов мероприятий; низкий уровень исполнения расходов, осуществляемых в рамках национальных проектов; отсутствие инструментария для оперативного контроля за реализацией национальных проектов [2, с. 81]. В настоящее время ряд муниципальных образований в РФ уже применяют на практике те или иные инструменты проектного управления. Некоторые из них внесли свой вклад в совершенствование методологии организации проектной деятельности в органах местного самоуправления. Однако, в основном государственные и муниципальные органы власти по-прежнему уделяют недостаточное внимание организации проектной деятельности.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что управление проектами нашло свое применение в том числе и в сфере государственного и муниципального управления, в связи с актуализацией вопросов, связанных с поиском эффективности расходов бюджетных средств. За последние несколько лет в России на федеральном, региональном и муниципальном уровнях была проведена методологическая, методическая, информационно-аналитическая работа в целях внедрения проектного менеджмента.

### **Список литературы:**

1. Гегедюш Н.С. Проектное управление в органах власти: учебник и практикум для вузов / Н. С. Гегедюш [и др.]; ответственный редактор Н. С. Гегедюш. — 2-е изд. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 186 с.
2. Иваненко Л.В., Киселева О.Н. Применение метода управления проектами как инновация в государственном и муниципальном секторе // Вестник Самарского университета. 2021. Т. 12. № 1. С. 75-83.
3. Ковеченкова А.А. Управление проектами в сфере государственного и муниципального управления // В сборнике: экономика и современный менеджмент: теория, методология, практика. Сборник статей XII Международной научно-практической конференции. Пенза, 2021. С. 20-23.
4. Насипова С.Б. Возможности проектного управления профессиональной ответственностью государственного служащего // Управление образованием: теория и практика. 2021. № 1 (41). С. 108-117.
5. Салынская Т.В., Ясницкая А.А. Проектная деятельность: подготовка специалистов в сфере государственного и муниципального управления // Муниципальная академия. 2021. № 1. С. 20-25.
6. Яковлева Ю.И. Организация проектного управления в органах государственной власти // В сборнике: развитие современного общества: вызовы и возможности. Материалы XVII международной научной конференции, в 4 ч. Москва, 2021. С. 484-490.

## РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ

**Попкова Злата Вячеславовна**

студент,

Нижегородский государственный университет

имени Н.И. Лобачевского,

РФ, г. Нижний Новгород

## THE ROLE OF ECONOMIC ANALYSIS IN ENTERPRISE MANAGEMENT

**Zlata Popkova**

Student,

Lobachevsky State University of Nizhny Novgorod,

Russia, Nizhny Novgorod

**Аннотация.** В статье исследовано значение экономического анализа в контексте управления предприятия и принятия управленческих решений. Для этого рассмотрены такие вопросы, как сущность экономического анализа, его место в системе менеджмента, основные этапы и стадии для получения полных, объективных и исчерпывающих экономических данных.

**Abstract.** The article explores the importance of economic analysis in the context of enterprise management and management decision-making. For this purpose such questions as essence of economic analysis, its place in the system of management, basic stages and stages for getting complete, objective and exhaustive economic data are considered.

**Ключевые слова:** экономический анализ, менеджмент, управление, управление предприятием, управленческое решение, экономика.

**Keywords:** economic analysis, management, management, enterprise management, management decision, economics.

### Вступление

В современной отечественной и международной экономике конкуренция выступает основным механизмом регулирования большинства хозяйственных процессов функционирования предприятия.

Чтобы обеспечивать выживаемость предприятия в современных условиях, управленческому персоналу необходимо, прежде всего, уметь реально оценивать экономическое состояние, как своего предприятия, так и существующих потенциальных конкурентов.

Результаты экономического анализа деятельности или финансового состояния предприятия являются важнейшей характеристикой его экономической деятельности. Только наличие у руководства достоверных и исчерпывающих данных о текущем экономическом положении компании позволяет принять рациональное решение по решению насущных проблем в рамках рыночных изменений, а также дальнейшему развитию.

Следовательно, выбранная тема исследования актуальна в условиях современной рыночной экономики и требует дальнейшего исследования.

В ходе работы за основу были взяты научные труды таких исследователей, как Е.С. Аргуновой, И.А. Бланк, Т.П. Варламовой, Ф. Котлера, С.О. Новосельского, Ю.В. Панько, О.В. Прохоровой.

Цель работы заключается в исследовании роли экономического анализа в управлении предприятием.

Задачи статьи:

- определить понятие и сущность экономического анализа;

- рассмотреть место экономического анализа в процессе управления предприятием;
- изучить основные этапы и стадии экономического анализа.

В современных экономических условиях деятельность каждого хозяйственного субъекта является предметом внимания обширного круга участников рыночных отношений, заинтересованных в результатах его функционирования.

В рыночной экономике давно уже сформировалась самостоятельное направление позволяющее решать задачи, стоящие перед предприятием известное как «Финансовое управление» или «Финансовый менеджмент».

Финансовый менеджмент как наука имеет сложную структуру.

Одной из составных его частей является финансовый анализ, базирующийся на данных бухгалтерского учёта и вероятностных оценках будущих факторов хозяйственной жизни.

Финансовое состояние является ключевой характеристикой финансово-хозяйственной деятельности предприятия. На этой характеристике пересекаются интересы всех лиц, так или иначе связанных с конкретным предприятием. Достижение целей собственников, инвесторов, кредиторов, деловых партнеров, государства невозможно без поддержания достаточно высокого уровня финансового положения хозяйствующего субъекта.

То есть, приемлемый уровень финансового состояния служит необходимым, хотя, конечно, далеко и недостаточным условием реализации всего спектра целей деятельности каждого предприятия.

В связи с этим изучение финансового состояния становится одной из первоочередных задач управления финансами предприятий. Изучение финансового состояния предприятия невозможно без экономического анализа.

Экономический анализ – это метод исследования экономических процессов и явлений, метод познания закономерностей их развития, основанный на расчленении целого на составные части, и изучение их во всем многообразии связей и взаимозависимостей.

Экономический анализ изучает процессы расширенного воспроизводства происходящие на макро- и микроуровне. Экономический анализ на макроуровне исследует народно-хозяйственные процессы, а на микроуровне - экономический анализ исследует деятельность предприятий, объединений и их структурных единиц [6, с. 14].

Процесс управления всегда строится на основе анализа информации о текущей деятельности. В первую очередь, это данные финансового учета. При процессном подходе процесс управления финансами строится по принципу планирование – анализ – принятие решения – контроль.

При этом обязательно учитываются инфляционные процессы, которые на сегодняшний день хоть и регулируются отчасти государством и прогнозируются, являются довольно непредсказуемым явлением внешней среды. Процесс генерирования финансовой информации изображен на рисунке [1, с. 39].

Рассмотрим схематически процесс финансового менеджмента предприятия (рис. 1).

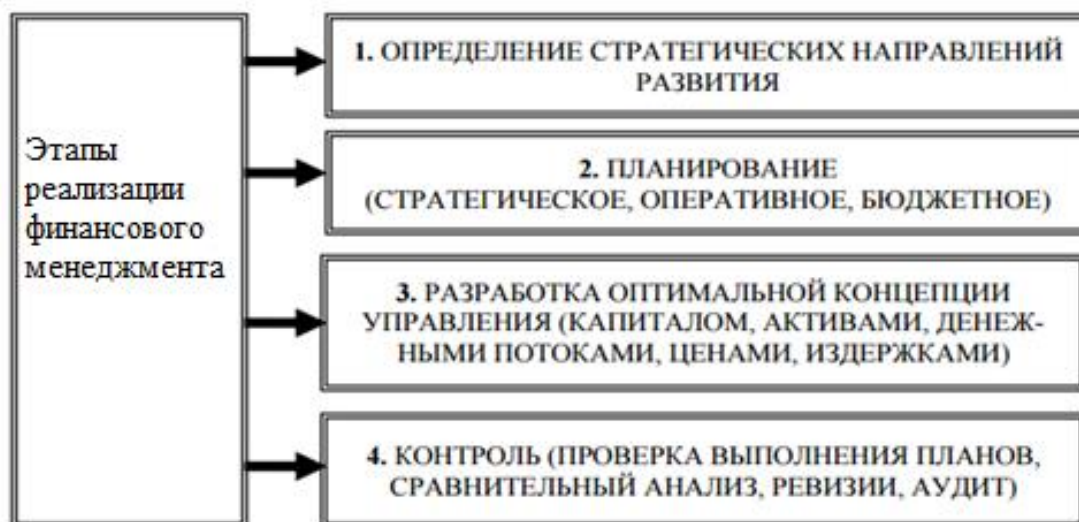


**Рисунок 1. Схематическая структура процесса финансового менеджмента предприятия [3, с. 42]**

Представленная модель отражает этапы управления имуществом и капиталом предприятия, однако, не учитывает необходимость управления прибылью предприятия и его рисками.

Эта информация обрабатывается, выявляются проблемы. После этого формируется план по устранению проблем и развитию предприятия.

Помимо исследования модели системы финансового менеджмента предприятия также целесообразно изучить основные этапы реализации финансового менеджмента компании (рис. 2).



**Рисунок 2. Схематическая структура разработки и реализации основных этапов финансового менеджмента предприятия [3, с. 51]**

Представленная на рисунке 2 модель была бы более полной, если бы в третьем ее разделе отражались непосредственно этапы разработки концепций по каждому направлению структуры экономической политики. Объединив эти модели, получаем полное описание методики формирования и совершенствования системы финансового менеджмента предприятия. Она состоит в следующем:

- 1) определение стратегических целей компании;
- 2) анализ текущей ситуации компании по следующим направлениям:
  - прибыльность компании, ценообразование и издержки;
  - налоговая нагрузка компании и учетная политика;
  - финансовая устойчивость компании, ее ликвидность и платежеспособность;
  - активы компании;
  - инвестиционная деятельность компании;
- 3) постановка целей компании по каждому из этих направлений;
- 4) формирование плана достижения каждой оперативной цели компании;
- 5) построение и совершенствование системы управления рисками
- 6) контроль выполнения планов [2, с. 62].

Котлер также выделил основные принципы формирования системы финансового менеджмента предприятия. Его модель представляет собой комплекс взаимосвязанных принципов [4, с. 48].

На сегодняшний день в менеджменте существует большое количество методик экономического анализа предприятия.

Рассмотрим основные из них и проанализируем с точки зрения полноты, оптимальности и точности (табл. 1).

Таблица 1.

## Сравнительный анализ методик экономического анализа предприятия в менеджменте [5]

Этапы методики	Авторы методик оценки инвестиционного потенциала						
	Суркин П.Н.	Цыганов А.В.	Ендовицкий Д.А.	Анискин Ю.П.	Севоюгин Ю.В.	Валинурова Л.С., Казакова О.Б.	Дорошин Д.В.
Оценка финансового состояния (ликвидность, фин. устойчивость, рентабельность, платёжеспособность, деловая активность)	+	+	+	+	+	+	Только показатели рентабельности
Оценка рыночного окружения организации (географическое месторасположение, конкуренция на рынке, развитость отрасли)	-	-	-	-	+	+	+
Оценка кадрового потенциала организации (менеджмент организации)	-	-	-	-	-	+	+
Определение интегрального показателя	+	-	-	+	+	+	-

Каждая из представленных методик заканчивается написанием вывода, в котором определяется фактический уровень текущего экономического развития, основные тенденции и проблемы.

Каждая из представленных методик имеет, как свои преимущества, так и недостатки.

Для комплексного экономического анализа необходимо использовать минимум несколько методик. В общем виде структуру комплексного экономического анализа, результаты которого будут использоваться для управления предприятием, можно представить следующим образом.

1. Оценка финансового состояния на основании анализа баланса предприятия и расчёта соответствующих экономических коэффициентов. Данный этап анализа подразумевает расчёт в динамике за несколько отчётных периодов показателей ликвидности, фин. устойчивость, рентабельности, платёжеспособности, деловой активности.

2. Оценка рыночного окружения организации. Данный этап анализа подразумевает исследование географического месторасположения предприятия, основных конкурентов рынка, ёмкость рынка, фактических потребителей товаров (продукции, услуг, работ), потенциальных потребителей, развитость и перспективы развития отрасли, проведение SWOT-анализа и PEST-анализа предприятия.

3. Оценка кадрового потенциала предприятия. Данный этап анализа подразумевает расчёт показателей производительности труда работников компании, движения кадров, текучести кадров, расходов на развитие кадрового потенциала работников компании. Кроме того, проводится исследование структуры персонала по полу, возрасту, стажу работы, квалификации и т.д.

4. Анализ ежедневных объёмов выработки предприятия. Данный анализ должен быть осуществлён по средствам составления сводной таблицы, в которой должны быть указаны такие данные, как ежедневный объём выработки предприятия по состоянию на текущую дату. Показатели выработки зависят от вида деятельности и отрасли функционирования каждого отдельного предприятия.

Особую специфику экономического анализа имеют производственные предприятия. Для них, в дополнение к вышеупомянутым этапам анализа также необходимо проводить следующие процедуры анализа и оценки:

1. Анализ технической оснащённости предприятия (для производственных предприятий). В контексте данного этапа целесообразно осуществить детализированный анализ основных



фондов компании, в частности, коэффициентов износа ОС, выбытия ОС, прироста ОС, обновления и ликвидации. Так же целесообразно рассчитать часть чистых производственных фондов в общей массе основных фондов предприятия.

2. Оценка соответствия технических характеристик производственных фондов предприятия современным потребностям рынка. В контексте данного этапа следует провести оценку технических характеристик производственного оборудования относительно качества производимой продукции и максимальной производительности. После этого полученные результаты следует сравнить с характеристиками качества продукции и производительностью основных конкурентов.

Данный этап позволит понять, соответствует ли техническая база современным критериям отрасли, позволяет ли производственная база увеличивать объёмы производства, если на это есть запрос [7, с. 34].

В завершение любого экономического анализа подводятся итоги, который содержит информацию об общем финансово-экономическом состоянии предприятия, сильных и слабых сторонах.

На основании полученных итогов руководство принимает оперативные решения, составляет планы и прогнозы дальнейшего развития.

### **Вывод**

Таким образом, экономический анализ предприятий является необходимым этапом как в целом управления предприятием, так и стратегического анализа. Методика оценки финансово-инвестиционного потенциала, которая предлагается охватывает все главные внутрихозяйственные процессы, протекающие на предприятиях, в различных функциональных отраслях ее внутренней среды.

Результатом является обеспечение системного взгляда на предприятие, который даст возможность выявить все сильные и слабые стороны экономического потенциала предприятия, для возможности дальнейшего принятия управленческих решения по решению текущих вопросов, а также определению перспектив развития.

### **Список литературы:**

1. Аргунова Е.С. Экономический анализ в управлении хозяйствующим субъектом / Е.С. Аргунова // Молодёжь и научно-технический прогресс: Сборник докладов IX международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых учёных: в 4 томах. – Старый Оскол: Ассистент плюс, 2016. – С. 38 – 41.
2. Бланк И.А. Основы финансового менеджмента. В 2 т. / И.А. Бланк. - М.: Омега-Л, 2019. - 128 с.
3. Варламова Т.П. Финансово-экономический анализ: Учебное пособие / Т.П. Варламова, М.А. Варламова – Саратов, 2016. – 132 с.
4. Котлер Ф. Маркетинг менеджмент. Экспресс-курс / Ф. Котлер, К. Келлер. - СПб.: Питер, 2019. - 224 с.
5. Новосельский С.О. Управление инвестиционной привлекательностью предприятия пищевой промышленности / С.О. Новосельский, Л.В. Бычкова, В.А. Климов, Н.А. Коптева // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2015 [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-investitsionnoy-privlekatelnostyu-predpriyatiya-pischevoy-promyshlennosti> (дата обращения: 04.09.2021).
6. Панько Ю.В. Экономический анализ: Учебно-методическое пособие / Ю.В. Панько, Н.В. Яшкова. – М.: Мир науки, 2018. – 133 с.
7. Прохорова О.В. Значение экономического анализа в формировании системы управления / О.В. Прохорова // Вестник Севкавгги. – 2016. - № 1 (24). – С. 32- 35.

## МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ РЕКОНСТРУКЦИИ НА НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

*Решетняк Александра Андреевна*

*магистрант,*

*Московский государственный областной университет,*

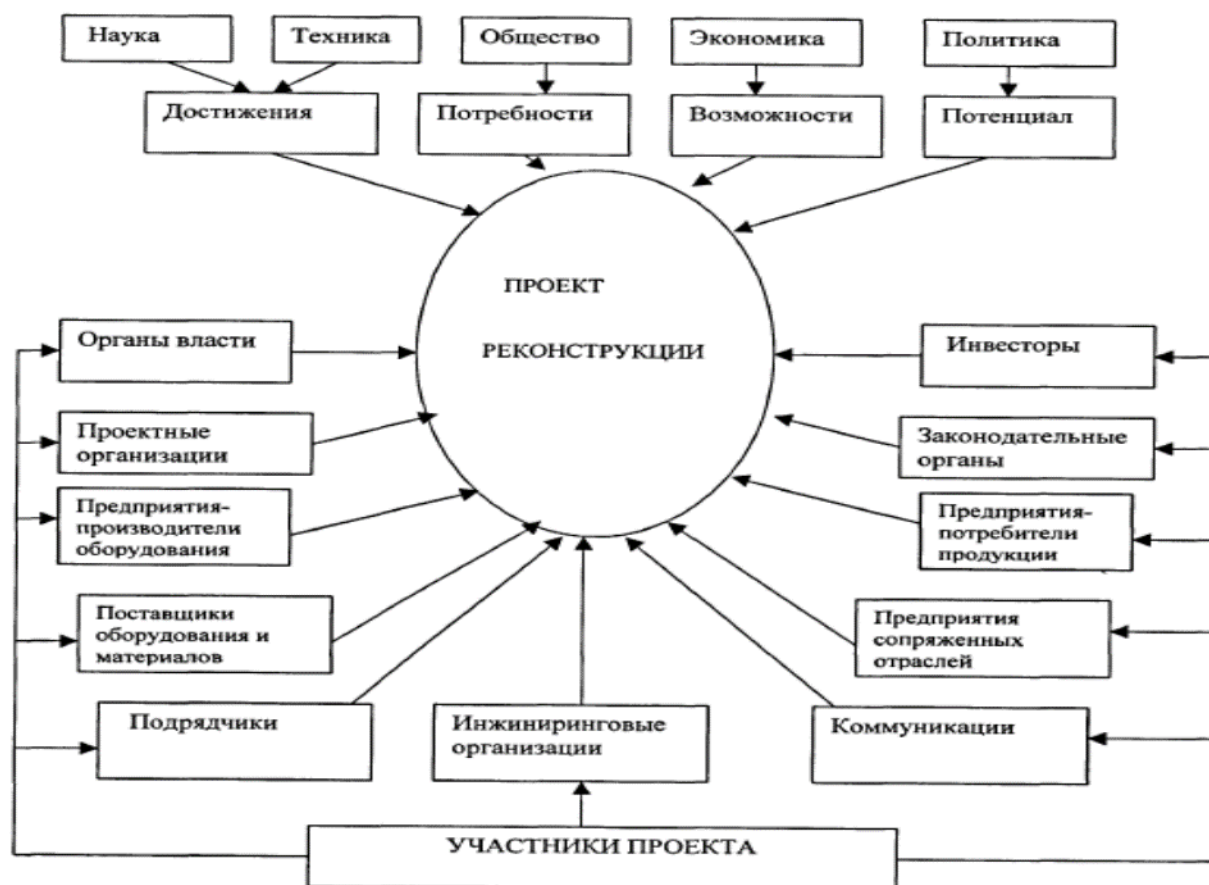
*РФ, г. Москва*

В настоящее время инвестиционная стратегия развития любого предприятия, в том числе и нефтеперерабатывающего, состоит из портфеля проектов.

Под инвестиционным проектом принято понимать систему сформулированных в его рамках целей, создаваемых или модернизируемых для реализации физических объектов, технологических процессов, технической и организационной документации для них, материальных, финансовых, трудовых и иных ресурсов, а также управленческих решений и мероприятий по их выполнению. Реализация инвестиционных проектов требует отказа от текущих денежных поступлений сегодня в пользу получения прибыли в будущем. Как правило на получение прибыли можно рассчитывать не ранее чем через год после начала инвестирования. Под объектами инвестиций подразумеваются комплексные программы строящихся или реконструируемых объектов, ориентированных на решение экономических и социальных задач федерального, регионального или иного уровня. Объекты инвестиций могут различаться по масштабам проекта, его направленности(коммерческая, социальная, экономическая) а также по характеру цикла и его элементов.

При обосновании инвестиционного проекта технологической реконструкции ведется поиск и отбор новейших достижений научно-технического прогресса, наиболее эффективных, способствующих подъему производства на новую ступень технического развития, а, следовательно, повышающих эффективность работы предприятия. Для определения спроса должны быть проведены маркетинговые исследования в масштабе страны, региона и исследования экспорта продукции на мировой рынок. Кроме того, должен учитываться лаг времени при создании, реконструкции или технической перевооружении производственных возможностей, требуемые объемы инвестиций по годам строительства или производства реконструктивных работ и работ по технологической реконструкции, необходим обоснованный прогноз динамики спроса на продукции по годам, периоды освоения выпуска продукции, период перехода на новые технологии и требуемые дополнительные инвестиции, период освоения производственных мощностей и динамика поступления прибылей от выпуска качественно новой продукции. Необходимо также оперативно проверять экономическую эффективность капитальных вложений с целью получения возможности быстро реагировать на возникающие изменения. Другими словами, управлять инвестиционным проектом технологической реконструкции во время его «жизненного цикла» на прединвестиционной стадии, на стадии его разработки и реализации.

Состав окружения инвестиционного проекта технологической реконструкции весьма обширен и разнообразен. Условно его можно подразделить на «дальнее внешнее» окружение и «ближнее внутреннее» окружение. «Дальнее внешнее» - это и политико-экономическое состояние общества; законы и права, действующие в государстве; достижения в области науки и техники, природно-экологические условия. К «ближнему внутреннему» окружению можно отнести местные власти, рынок капитала (инвестиции, кредиты, займы), рынок труда, наличие и состояние средств производства и материальных ресурсов, рынок сбыта, инфраструктуру и др. В сфере инфраструктуры значительное внимание должно уделяться инженеринговому обслуживанию, телекоммуникациям, информационному обеспечению и рекламе. При осуществлении замысла инвестиционного проекта необходимо исследовать перспективы их развития. Изучение окружения проектов имеет большое значение для налаживания эффективных коммуникаций в регионах осуществления проектов и в принятии решений с учетом действия дестабилизирующих факторов, влияющих на процесс реализации проектов. (Рис 1.).



**Рисунок 1. Схема окружения инвестиционного проекта реконструкции**

Качество управленческих решений зависит от многих факторов, на первое место среди которых можно поставить качество проведенных прединвестиционных исследований, технико-экономического обоснования проекта, актуальность, полноту и достоверность информации. В свою очередь, качество прединвестиционных исследований и технико-экономического обоснования зависит от выбора методов исследования и правильно организованных процессов подготовки и обоснования проекта. Прослеживается прямая связь между результатом исследования и организацией технико-экономического обоснования инвестиционного проекта технологической реконструкции.

Как правило, по завершении прединвестиционной фазы создается бизнес-план инвестиционного проекта. Структура информации, перерабатываемой в ходе прединвестиционных исследований, выглядит примерно следующим образом:

- цели проекта и его ориентация, экономическое и социальное окружение, правовое обеспечение;
- маркетинговые исследования (возможности использования и продажи, конкурентные альтернативы, ценовая ситуация);
- величина материальных затрат (потребности, цены и условия поставки сырья, вспомогательных материалов, транспорта, энергоносителей);
- анализ места расположения с учетом технологических, климатических, социальных и других факторов);
- проектно-конструкторская часть (выбор технологии производства, оборудования, условия его поставки, объемы проектной документации и т.п.);
- организация производства и оценка накладных расходов (управление, условия аренды, лизинга, способы начисления амортизации оборудования и т.п.);
- состояние трудовых ресурсов (потребность, обеспеченность, календарные графики работ, условия оплаты, необходимость переподготовки);

- календарный план осуществления проекта;
- оценка инвестиционного проекта.

При разработке инвестиционных проектов технологической реконструкции нефтеперерабатывающих предприятий для большей их обоснованности необходимо провести дополнительные исследования. Они должны касаться:

- определения возможностей увязки проведения реконструкции без остановки основного производства действующего предприятия;
- разработки календарного плана согласованных действий строительных рабочих и рабочих основного производства;
- организации проведения реконструктивных работ, направленной на обеспечение выполнения максимально возможного объема строительно-монтажных работ в доостановочный период и во время плановых технологических остановок основного производства.
- определения сроков остановки производства или сроков совместной работы участников реконструкции и основного производства, которые должны быть четко рассчитаны и представлены в проекте производства работ;
- определения возможностей совместного использования внутризаводских транспортных коммуникаций и инженерных сетей, цехового грузоподъемного оборудования строительным и эксплуатационным персоналом;
- учета данных обследования технического состояния конструкций, внутрицеховых и внутриплощадочных транспортных коммуникаций, оборудования и инженерных сетей, условий производства демонтажных и строительно-монтажных работ (загазованность, запыленность, взрыво- и пожароопасность, повышенный шум, стесненность и т.п.).

Общая оценка инвестиционного проекта заключается в предоставлении лицам, принимающим решения, всей информации о проекте, позволяющей сделать обоснованное заключение о целесообразности или нецелесообразности осуществления инвестиций, т.е. для принятия взвешенного управленческого решения необходимо проведение всесторонней экспертизы инвестиционного проекта и определение его коммерческой состоятельности.

Что касается принятия окончательного решения на стадии реализации инвестиционного проекта, то его осуществление предполагает учет комплекса факторов экономических и внеэкономических (социальных, политических), среди которых может быть престиж страны и улучшение экологической обстановки и другие.

Организация разработки инвестиционного проекта технологической реконструкции предусматривает следующие этапы действий:

1. Проведение аттестации каждого предприятия и с учетом основных направлений технического прогресса, достигнутого уровня технико-экономических показателей, состояния основных фондов, наличия сырья, требований к качеству и ассортименту продукции и т. д.
2. Разработка необходимых мероприятий по технологической реконструкции;
3. Расчет эффективности каждого мероприятия.
4. По результатам расчетов эффективности, а также с учетом выявленных потребностей, определяется очередность осуществления мероприятий.

Устанавливается последовательность разработки проекта технологической реконструкции:

- на основе технико-экономических обоснований и проектно-сметной документации отбираются предложения по технологической реконструкции действующих предприятий;
- обосновывается очередность проведения отобранных для включения в проект предложений по технологической реконструкции действующих предприятий, связанной с длительной остановкой производства, должна определяться с учетом возможностей интенсификации использования мощностей и увеличения выпуска продукции на других предприятиях, ввода мощностей за счет завершения объектов переходящего строительства, а также за счет капитального строительства, начинаемого и завершаемого в планируемом периоде, то есть с учетом возможностей восполнения временных потерь продукции.
- рассчитывается потребность в материальных, трудовых и финансовых ресурсах, а также рассчитывается общая эффективность.

При разработке мероприятий по отдельным предприятиям в центре внимания должны быть вопросы перехода на выпуск новой продукции или продукции повышенного качества.

В инвестиционных проектах технологической реконструкции следует в максимальной степени предусмотреть социальные мероприятия и, прежде всего, улучшение условий труда, а также мероприятия по охране окружающей среды.

В процессе разработки инвестиционных проектов технологической реконструкции неминуемо будут выявлены предприятия, реконструкция которых ни в настоящее время, ни в будущем не целесообразна, определены сроки и обоснованы мероприятия, связанные с ликвидацией этих предприятий. Разработка и реализация отраслевых инвестиционных проектов технологической реконструкции позволит привести в действие внутренние резервы действующего производства, и, как следствие, повысить его эффективность.

Для реализации этой проблемы следует, прежде всего, наметить подходы к определению экономической эффективности проведения технологической реконструкции на том или ином предприятии.

Проект, инвестиционная привлекательность которого подтверждена, может быть принят к реализации. Однако сами по себе инвестиционные оценки не гарантируют автоматического достижения прогнозируемого уровня прибыльности проекта, а лишь говорят о его потенциальной перспективности. Реализация этих потенциальных возможностей обеспечивается эффективностью управления проектом в течение всего времени инвестиционного цикла.

Сокращение длительности инвестиционного цикла может осуществляться по следующим направлениям:

- максимальное совмещение этапов создания продукции за счет более раннего вступления каждой последующей стадии с учетом технологических особенностей проведения работ на всех этапах;
- сокращение продолжительности каждого этапа за счет согласованной работы цепи «заказчик-проектировщик-изготовитель-подрядчик»;
- организация целевой структуры управления, которая координирует взаимодействие участников производственного комплекса работ, имеющих различную подчиненность и различные цели;
- развитие целевого оперативного управления, направленного на регулирование деятельности всех производственных и обеспечивающих организаций на достижение единых целевых установок по срокам, затратам, качеству, совмещению разнотипных производственных процессов;
- разделение проекта на пусковые очереди и «узлы» (особенно при проведении реконструкции без остановки действующего производства), определение оптимальной последовательности проведения работ и сроков сдачи.

Таким образом, сокращение инвестиционного цикла и интенсификация производства реконструктивных работ сопровождаются расширением и усложнением связей между его участниками и, следовательно, повышением значимости и требований к процессу управления.

### **Список литературы:**

1. Абдикеев Н.М. Многоотраслевая модель индикативного планирования / Н.М. Абдикеев //Известия ФГУ. – 2015. - №2. – С. 13-22.
2. Абрютин М.С. Экономика предприятия: учебник /М.С. Абрютин. – М.: Дело и Сервис, 2014. – 528 с.
3. Баяндина В.А., Воронин Д.М. К вопросу об оценке эффективности стратегических инвестиционных проектов на нефтегазодобывающих предприятиях /В.А. Баяндина, Д.М. Воронин //Вестник ПГУ. – 2015. - №1. – С. 111-124.
4. Бережнов Г.В. Стратегия устойчивого развития предприятия / Г.В. Бережнов //Российское предпринимательство. — 2012. — № 10 (34). — С. 24-30.

5. Быстров О.Ф. Управление инвестиционной деятельностью в регионах РФ /О.Ф. Быстров. – М.: Инфра-М, 2016. – 360 с.
6. Верзух Э. Управление проектами: ускоренный курс по программе МВА /Э. Верзух. – М.: Вильямс, 2015. – 480 с.
7. Волков О.И. Экономика предприятия (фирмы): учебник / О.И. Волков, О.В. Девяткин. – М.: Инфра-М, 2013. – 601 с.
8. Гайнутдинов Э.М. Производственный менеджмент: учебное пособие / Э.М. Гайнутдинов. – Минск: Высшая школа, 2013. – 320 с.
9. Евдокимов Д.К. Нормирование материальных ресурсов. Словарь./Д.К. Евдокимов. -М.: Юнити-Дана, 2013. – 213 с.
10. Интеллектуальный капитал – стратегический потенциал организации: учебное пособие /под общ. ред. А.Л. Гапоненко, Т.М. Орловой. – М.: Соц. отношения, 2013. – 184 с.
11. Карпенко Е.М. Производственный менеджмент: пособие /Е.М. Карпенко, С.Ю. Комков. – Гомель: ГГТУ имени П.О. Сухого, 2011. – 315 с.
12. Мухортов Е.М. Пересмотр инвестиционных приоритетов в нефтяной отрасли /Е.М. Мухортов //Экономический журнал. – 2012. - №27. – С. 85-91.
13. Мяснянкина О.В. Экономика предприятия: учебное пособие /О.В. Мяснянкина, Б.Г. Преображенская. – М.: Кнорус, 2013. – 192 с.
14. Накепова С.М. Анализ влияния инновационной активности предприятий концерна на эффективность его инновационно-инвестиционных проектов /С.М. Накепова //Фундаментальные исследования. – 2014. - №6. – С. 146-151.

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ КАК ОДИН ИЗ ГЕОЭКОНОМИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ ПРОЦЕССА ГЛОБАЛИЗАЦИИ

*Уснич Ирина Андреевна*

*студент,*

*Петербургский государственный университет путей сообщения*

*Императора Александра I,*

*РФ, г. Санкт-Петербург*

Жизнеспособность, возможность постоянно, а главное адекватно реагировать на внутренние и внешние дисбалансы все это определяют эффективность различных экономических моделей. Таким образом показатели экономического потенциала и благосостояния населения – это те показатели, которые полным образом позволяют оценить эффективность модели. Каждая национальная экономика, вне зависимости от своей устойчивости имеет свой неповторимый жизненный цикл. Стабильный и динамический рост той или иной страны, могут занимать достаточно длительные периоды, которые при этом сопровождаются как ростом благосостояния, так и различными прогрессивными преобразованиями в экономической структуре. В различных странах экономические системы отличаются друг от друга. Рассмотрим некоторые из них.

Приведем пример модели, в которой роль государства в регулировании экономики является минимальным. В ней по сравнению с государственным сектором преобладает сфера рынка. Такая модель рыночной экономики является либеральной или американской. В Америке большая часть валового национального продукта, а это примерно 4/5 части обеспечивается рыночной системой, производство оставшейся 1/4 части производится под государственным контролем. Главной функцией государства в данной системе является обеспечение экономики страны нужным количеством денег, которые должны предотвращать возможную инфляцию. Другая функция государства – регулирование внешних факторов, представляющих собой побочные последствия хозяйственной деятельности отдельных участников рынка. Особая задача государства – производить управление нерыночным сектором национального хозяйства предоставляющий населению услуги, а также товары общественного пользования. В данном случае речь идет о таких сферах как здравоохранение, образование, обороне, государственном управлении, энергосистеме и сети коммуникаций, а также науке и т.п.. Таким образом можно говорить о том, что все американская система построена обогащению наиболее активной части населения, а также на системе поощрения предпринимательской активности. Что касается малообеспеченных групп, для них за счет пособий и частичных льгот создается более-менее оптимальный уровень жизни. Такая модель основывается на массовой ориентации на достижении личного успеха, а также на высоком уровне производительности труда.

Таким образом можно выделить основные черты характерные для американской модели:

- Проведение макроэкономической политики, что ограничивает сферы государственного регулирования;
- Максимальная свобода субъектов рынка;
- Абсолютное преобладание частной собственности;
- Небольшая доля государственного бюджета в ВВП;
- Небольшая доля удельного веса госинвестиций и выплат по линии социального обеспечения в структуре государственных расходов.

Далее рассмотрим японскую модель рыночной экономики. Данная модель сформировалась примерно с середины 19 века. До 19 века Япония была закрыта от внешнего рынка – вход для кораблей европейских государств в порты Японии был запрещен, а ближайшие соседи могли заходить в порты не более чем пару раз в год. Все это должно было способствовать сохранению национальной самобытности. Но парадокс заключается в том, что последовавшее открытие Японии для мировой экономики было вызвано опасением как

раз потерять ту самую свою самобытность. “Европеизация” Японии не спроста была выбрана как средство предотвращения колонизации, т.к. сами японцы видели опыт Юго-Восточной и Южной Азии, которые уже находились под влиянием крупных европейских держав.

Дальнейшее внедрение рыночных принципов функционирования экономики в совокупности с национальными особенностями страны привело к очень интересной смеси, которую некоторые авторы характеризуют как “некапиталистическую рыночную экономику”. Деловая практика Японской экономики основывается на наборе непонятных правил и обязательств, при этом имея доминирующую частную собственность, а также частные корпорации. Также отличиями данной рыночной модели от “канонической” являются: ограниченность свободной конкуренции, рынок труда с пожизненным наймом рабочей силы, долгосрочные отношения между различными фирмами и т.п.

Несмотря ни на что на сегодняшний день японская экономика занимает ведущее место среди развитых стран, а также является лидером в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Не имея никакой ресурсной базы на территории Японии, почти полностью отсутствуют энергоемкие отрасли. Высокотехнологичные и наукоемкие секторы обрабатывающей промышленности развиваются достаточно быстро, а все благодаря активному внедрению ресурсно- и энергосберегающих технологий, а также использования производственных и непроизводственных процессов.

Но начиная со второй половины 20 века в японской экономике появляются серьёзные проблемы, для решения которых были использованы следующие ресурсы: реформа финансовых учреждений, приватизация полугосударственных компаний, реформация пенсионной системы и медицинского страхования, а также пересмотр антимонопольного законодательства.

Российская модель рыночной экономики. Наша модель создается более 30 лет, а реформы, которые направлены на преобразование планово-распределительной системы в рыночную многоукладную экономику, производятся с конца 20 века. За это время были произведены попытки решить проблемы изменения по социал-демократическому варианту, по модели “рыночного социализма”, в период с 1987 по 1990 год, а также пережит период праворадикальных преобразований по либерально-монетаристской модели, уже после 1991 года.

К важным изменениям со стороны формирования хозяйственного порядка можно отнести:

- Преодоление тотального огосударствления экономики и монопольное положение государства в организации экономической жизни общества;
- Конкуренция между предпринимателями в борьбе за рынок, за доступ к ресурсам, за покупателей;
- Изменение структуры производства (подчинение структуре и объему платежеспособного спроса;
- Многоукладное производство, при котором положение субъектов рынка (различных форм собственности) является равноправным;
- Преобладание частной собственности;
- Создание институтов инфраструктуры рынка, которые обслуживают взаимоотношения его субъектов.

Преобразование отношений собственности, либерализация хозяйственных отношений привели к изменению социальной структуры общества. В результате: класс наемных работников переместился в частный, появились негосударственный сектор хозяйства и класс предпринимателей. Экономические результаты проведенных реформ по либерально-монетаристской модели привели к целому ряду негативных последствий:

- Потеря управляемости социальными процессами и хозяйством;
- Спад производства;
- Уменьшение реальных доходов большей части населения.

“Инвестиционные каникулы” в нашей стране длятся уже более 10 лет, это происходит за счет, так сказать, “проседания” ресурсов, запасов прочности и мощностей, которые были сформированы еще в дореформенное время. Но все-таки войти в устойчивый режим эконо-



мического роста, планомерно ориентируемых структурных сдвигов, масштабных инвестиций не получилось.

Все это привело к противоестественной ситуации: Россия, находясь в экономическом нокдауне, является финансовым донором для всего внешнего мира (имея в виду вывоз капитала и импорт валюты). Весь иностранный капитал направляется в большей своей части в важнейшие оборонные и ключевые гражданские промышленные предприятия, а также в топливно-сырьевые и перерабатывающие сырье отрасли. В результате из страны происходит интенсивный отток технологических, а также научно-технических знаний, которые имеют важное стратегическое значение. При этом сама Россия получает далеко не новые (и уж во всяком случае не стратегически важные) технологии, которые могут использоваться в основном в отрасли распределения и производства товаров и услуг. В конце 80-х годов прошлого века была провозглашена политика адаптации промышленных предприятий к новым условиям, которая реализуется и по сей день. Открытость рынка, самокупаемость и мировые цены – все это привело к тому, что условия для предприятий стали близки к критическим. Институциональные переменны, которые связаны со сменой собственности вне зависимости от сферы хозяйства были признаны стратегическими национальными целями. Иначе говоря, произошла подмена понятий: несмотря на кризис экономики для ее улучшения используются не реформы, а либерализация. Это привело к тому, что вопросы руководства и управления хозяйством были отодвинуты на задний план, ни социальные программы, ни программы развития потребительского сектора не выполняются в должном объеме, ввиду сокращения платежеспособного спроса. Происходит продолжительное падение уровня и качества жизни основной массы населения.

Таким образом, к результатам либеральных реформ экономики можно отнести:

- Уменьшение государственных финансовых ресурсов, что ограничивает возможности реализации наиболее перспективной промышленной политики, а также создает основу для роста государственного долга и дефицита бюджета:
- Потеря позитивных ориентиров национальной промышленной политики (отсутствие такой политики);
- Истощение экономики из-за оттока финансовых ресурсов за границу, который блокирует нормальный инвестиционный процесс страны.

Иначе говоря, кризис либеральной политики реформ, а также вызванный ею общий кризис экономики России при обрекают национальную промышленную политику на неэффективность практически во всех ее разновидностях.

Подводя итоги, можно сделать несколько выводов:

- Все рассмотренные экономические системы, показывают, что в современном мире ни одна из стран не может развиваться в условиях самоизоляции. Т. к. они существуют не в вакууме и не могут находиться в отрыве от других стран. Все страны связаны между собой с помощью экономических отношений, поэтому процесс исторического развития рано или поздно ставит перед любой страной вопрос о ее приспособлении к новым условиям развития современного мира и необходимости изменения экономической системы. В стремлении к более выгодной организации рыночного хозяйства, страны заимствуют друг у друга подход и методы решения основных экономических проблем
- Ни одна из экономических систем не существует в чистом, идеальном виде. Каждая система имеет как положительные, так и отрицательные стороны. Поэтому главная мысль, заключается в том, что надо стремиться к системе, которая создает наиболее благоприятные условия жизни населения и приемлемый уровень организации хозяйства

### Список литературы:

1. Интернет проект «StudRef» [Электронный ресурс]. – URL: <https://studref.com/>.
2. Интернет проект «Nuru» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.nuru.ru/>.
3. Интернет проект «MegaBook» [Электронный ресурс]. – URL: <https://megabook.ru/>.

## РУБРИКА

### «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

#### ОХРАНА ТРУДА НА УРОВНЕ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

**Велькова Марина Александровна**

*магистрант*

*Федерального государственного бюджетного  
образовательного учреждения высшего образования*

*Российская академия народного хозяйства*

*и государственной службы при Президенте Российской Федерации*

*(Кировский филиал),*

*РФ, г. Киров*

#### LABOUR PROTECTION AT THE LEVEL OF MUNICIPALITIES

**Marina Velkova**

*Master student*

*The Russian presidential academy*

*of national economy and public administration*

*RANEPА (Kirov branch),*

*Russia, Kirov*

**Аннотация.** В Федеральном законе от 06 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» отсутствует конкретный перечень полномочий органов местного самоуправления по вопросам охраны труда. Органы местного самоуправления наделяются полномочиями в области трудового законодательства, в частности охраны труда, в соответствии в определенным порядком. Муниципальные образования вовлечены во взаимодействие по реализации основных направлений государственной политики в области охраны труда. В настоящей статье отмечены полномочия органов местного самоуправления по охране труда.

**Abstract.** There are no specific list of local government powers about labour protection in Federal law No. 131-FZ of 06.10.2003 «On the general principles of organization local government of the Russian Federation».

Local government empowered in the field of labour legislation, in particular labour protection, according to a certain order. Municipalities are involved in the implementation of the main directions public policy in the field of labour protection. In this article indicates the powers of the local government on labour protection.

**Ключевые слова:** охрана труда, местное самоуправление, трудовое законодательство, полномочия, государственная политика, осуществление.

**Keywords:** labour protection, local government, labour legislation, powers, public policy, implementation.

В Российской Федерации в соответствии со статьей 12 Конституции Российской Федерации признается и гарантируется местное самоуправление. Органы местного самоуправления решают вопросы местного значения, не входят в систему органов государственной власти, но могут наделяться отдельными государственными полномочиями.

В статье 133 Конституции Российской Федерации указывается на взаимодействие органов местного самоуправления и органов государственной власти, которые вместе составляют единую систему публичной власти.

В Федеральном законе № 131 от 6 октября 2003 г. «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» в статьях 14-16 приведен перечень вопросов местного значения, среди которых в вопросах жизнеобеспечения населения отсутствует упоминание об охране труда.

В общем понимании трудовые отношения, в том числе и раздел по охране труда, рассматриваются и регулируются Трудовым кодексом Российской Федерации, и трудовое законодательство принадлежит Российской Федерации, не местному самоуправлению.

Можно было бы поставить убедительную точку относительно отсутствия полномочий органов местного самоуправления по вопросам обеспечения в сфере охраны труда.

Так или иначе государственная политика в области охраны труда осуществляется и органами местного самоуправления.

В статье 210 Трудового кодекса Российской Федерации подчеркивается, что реализация основных направлений государственной политики обеспечивается согласованными действиями органов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления.

Рассмотрим доступные рычаги управления, отметим, что каждое муниципальное образование имеет в собственности муниципальное имущество, местный бюджет.

Следовательно, органы местного самоуправления своего рода работодатель для финансируемых за счет местного бюджета организаций. Отметим полномочия органов местного самоуправления:

1. Обеспечение безопасных условий труда (статья 212);
2. Право принимать акты, содержащие нормы трудового права (статья 8). Нормативные правовые акты органов местного самоуправления, содержащие нормы трудового права, действуют в пределах территории соответствующего муниципального образования (статья 13);
3. Финансирование мероприятий по улучшению условий и охраны труда (статья 226);
4. Право принимать участие в расследовании несчастных случаев на производстве (статья 229);
5. Установление размера, условий и порядка компенсации работникам расходов на оплату стоимости проезда (статья 325);
6. Осуществление ведомственного контроля за соблюдением трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права (статья 353<sup>1</sup>).

Местное самоуправление осуществляется гражданами через органы местного самоуправления.

Реализация государственной политики органами местного самоуправления в области охраны труда предполагает возможность:

1. Осуществлять взаимодействие с трудовой инспекцией при исполнении надзорно-контрольной деятельности;
2. Регулировать трудовые споры;
3. Выступать участниками коллективных переговоров;
4. Заключать соглашения на территориальном уровне.

Вопросы трудовой деятельности, в том числе охраны труда, включаются в территориальные соглашения, планы по социально-экономическому развитию. Координация деятельности органов местного самоуправления по соблюдению трудового законодательства осуществляется с учетом ежегодных статистических данных о состоянии условий труда в региональных организациях.

Для осуществления полномочий в сфере трудового законодательства, в т.ч. по вопросам охраны труда, органы местного самоуправления вправе беспрепятственно посещать организации, создавать комиссии по надзору за соблюдением требований охраны труда.

Очевидно, что органы местного самоуправления обладают рядом полномочий в сфере охраны труда.

В каждом регионе их закрепление производится в актах органов местного самоуправления, уставе.

### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ. – Москва : Проспект, 2020. – 304 с.
3. Федеральный закон от 06 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».
4. Коробко, Владимир Иванович. Охрана труда: учеб. пособие / В.И. Коробко. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 239 с.
5. Сугак Евгений Борисович. Особенности управления современной охраной труда: научное издание / Е.Б. Сугак. – Издательство АСВ, 2019. – 136 с.

## ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ КАК ВИДА НАКАЗАНИЯ

*Газизов Артем Андреевич*

*магистрант,*

*Южно-Уральский государственный университет,*

*РФ, г. Челябинск*

**Аннотация.** В статье анализируется современное состояние уголовно-правовой регламентации лишения свободы как вида наказания. Автором акцентируется внимание на актуальных проблемах в исследуемой сфере, формулируются рекомендации и предложения по их разрешению.

**Ключевые слова:** лишение, наказание, преступление, санкция, свобода.

В системе видов уголовного наказания, предусмотренных ст. 44 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ), самостоятельное место занимает лишение свободы. С учетом того, что в настоящее время на территории РФ не применяется смертная казнь, можно установить, что пожизненное лишение свободы является самым строгим видом уголовного наказания, за которым следует лишение свободы на определенный срок.

Несмотря на достаточно полную и детальную законодательную регламентацию лишения свободы в нормах УК РФ, тем не менее, остаются неразрешенными некоторые проблемы в исследуемой сфере, наличие которых создает определенные сложности на правоприменительном уровне. Остановимся более детально на основных из них.

Общие законодательные требования к сроку лишения свободы предусмотрены ч. 2 ст. 56 УК РФ – от двух месяцев до 20 лет. Применительно к каждому виду преступлений законодатель конкретизирует сроки лишения свободы в санкциях статей Особенной части УК РФ. По результатам анализа санкций статей Особенной части УК РФ можно прийти к выводу о том, что во всех составах, предусмотренных уголовным законом, фигурирует верхний предел лишения свободы. При этом, не во всех статьях предусмотрен нижний предел наказания в виде лишения свободы, что на практике создает сложности в их применении, влечет расширение пределов судейского усмотрения [1, с. 46]. В качестве примера таких статей выделим: ст. 111, 158, ч. 1 и 2 ст. 161, ч. 1 и 2 ст. 162, ст. 165, ст. 186 УК РФ и др.

Обратим внимание на то, что верхние пределы некоторых из вышеуказанных статей представлены лишением свободы на срок до 15 лет (например, ч. 4 ст. 111 УК РФ). Законодательное закрепление столь сурового наказания обуславливает необходимость наличия и нижнего предела срока лишения свободы. На основании изложенного, признаем целесообразным дополнить санкции статей Особенной части УК РФ нижним пределом срока лишения свободы.

В научной среде также дискуссионным является вопрос о назначении наказания в виде лишения свободы за совершение хищений, о соответствии данного вида наказания характеру и степени общественной опасности совершенного преступного посягательства. В результате совершения корыстных преступлений виновный причиняет вред экономическим правам потерпевшего (личности, государства). При этом, назначение наказания в виде лишения свободы ущемляет преступника в личных, экономических, политических и иных правах, что по мнению многих представителей научного сообщества, не соответствует принципу справедливости [3, с. 143]. Вместе с тем, восстановление социальной справедливости, согласно ч. 2 ст. 43 УК РФ, является одной из основных целей наказания. В связи с этим, назначаемое судом наказание должно быть соразмерно характеру и степени общественной опасности содеянного. На наш взгляд, лишение свободы не целесообразно назначать при совершении виновным хищения впервые. Если преступнику за совершение хищения было назначено наказание, не связанное с лишением свободы, и он повторно совершает преступление против

собственности, то можно сделать вывод о том, что виновный не исправился, цели наказания не были достигнуты и в достижении предупреждения совершения новых преступлений необходимо назначение лишения свободы.

На необходимость исключения лишения свободы из перечня видов санкций ст. 158.1 УК РФ обращает внимание проф. С.М. Кочои [2, с. 88]. Санкции ст. 158.1 УК РФ вариативно представлены 7 видами, самым строгим из которых является лишение свободы на срок до 1 года. При этом, назначение лишения свободы за совершение мелкого хищения несоразмерно и не соответствует принципу справедливости. Как свидетельствует анализ материалов правоприменительной практики по ст. 158.1 УК РФ суды, преимущественно, назначают более мягкие виды наказания. Однако, в некоторых случаях за совершение мелкого хищения судами назначается наказание в виде лишения свободы. Так, к примеру, за два эпизода покушения на совершение мелкого хищения лицом, подвергнутым административному наказанию, Петрозаводским городским судом Республики Карелия было назначено наказание в виде лишения свободы сроком по 4 месяца за каждое преступление [4].

Таким образом, институт наказания и лишения свободы занимает одно из центральных мест как в уголовно-правовой науке, так и в отечественном уголовном законодательстве. В рамках проведенного исследования нами был выявлен ряд актуальных проблем в сфере уголовно-правовой регламентации лишения свободы, по результатам анализа которых сформулирован перечень рекомендаций по их разрешению.

#### **Список литературы:**

1. Воробьев С.М., Егорова Т.И. Лишение свободы: вопросы правового регулирования и практики применения / С.М. Воробьев, Т.И. Егорова // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2021. – № 1 (43). – С. 46 – 52.
2. Кочои С.М. Хищение чужого имущества: значение категорий «размер» и «ущерб» / С.М. Кочои // Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2017. – № 3 (39). – С. 88 – 94.
3. Насреддинова К.А. Эффективность назначения и исполнения наказания в виде лишения свободы / К.А. Насреддинова // Вестник Самарского юридического института. – 2019. – № 2. – С. 143 – 149.
4. Приговор Петрозаводского городского суда Республики Карелия от 23 ноября 2020 г. по делу № 1-887/2020. – URL: <https://sudact.ru/regular/doc/KrZR6sfkVegv/> (дата обращения: 02.08.2021)

## АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ, ОГРАНИЧИВАЮЩИХ ПРАВА ЛИЧНОСТИ

*Зайцев Максим Алексеевич*

*магистрант*

*Тульского института (филиала)*

*Всероссийского государственного университета юстиции*

*(РПА Минюста России),*

*РФ, г. Тула*

## CURRENT PROBLEMS OF LAW ENFORCEMENT ACTIVITIES IN THE CONDUCT OF OPERATIONAL SEARCH ACTIVITIES RELATED TO RESTRICTIONS ON THE RIGHTS OF THE INDIVIDUAL

*Maxim Zaitsev*

*Undergraduate,*

*Tula institute (branch)*

*of the all-Russian state university of justice*

*(RPA ministry of justice of Russia),*

*Russia, Tula*

**Аннотация.** В данной статье рассмотрены проблемы правоприменительной деятельности при проведении оперативно-розыскных мероприятий, касающихся ограничений прав личности. Анализируются вопросы применения такого основания проведения оперативно-розыскных мероприятий, как наличие возбужденного уголовного дела. Сложность заключается в том, что органы предварительного расследования, прокурор и суд справедливо требуют наличия в материалах уголовного дела документов, свидетельствующих о первичной информации, давшей основания для проведения последующих ОРМ.

**Abstract.** This article deals with the problems of law enforcement activities in the conduct of operational search activities related to restrictions on the rights of the individual. The article analyzes the application of such grounds for conducting operational search activities as the presence of a criminal case. The difficulty lies in the fact that the bodies of the preliminary investigation, the prosecutor and the court rightly require the presence in the materials of the criminal case of documents indicating the primary information that gave rise to the subsequent ОРМ.

**Ключевые слова:** оперативно-розыскные мероприятия, основания для проведения ОРМ, первичная информация, провокация взятки.

**Keywords:** operational-search measures, grounds for conducting ОРМ, primary information, provocation of a bribe.

Оперативно-розыскная деятельность существенно затрагивает права и свободы граждан, поэтому дискуссия о методах ее ведения представляется нам совершенно оправданной. Рассмотрим ряд проблемных положений, урегулирование которых повысило бы защищенность граждан от возможных нарушений, а также способствовало бы более эффективному осуществлению ОРМ.

Так, например, на практике имеется неясность в вопросе, могут ли оперативные работники в отсутствие указаний субъектов предварительного расследования самостоятельно осуществлять оперативно-розыскные мероприятия в полном объеме. При этом встречаются ситуации, когда в отсутствие прямого указания следственных органов, органы, осуществляющие ОРД,

не пользуются предоставленными им правами по срочному осуществлению ОРМ. Укажем что ст. 7 ФЗ об ОРД содержит такую возможность, если органам, осуществляющим оперативно-розыскную деятельность, стали известны сведения о возможном или уже совершенном преступлении, но при этом уголовное дело еще не возбуждено и не находится в производстве.

Проблему представляет ситуация, когда при расследовании конкретного преступления уже установлен подозреваемый, но у органов, осуществляющих ОРД, имеются сведения, что по данному делу возможно получение дополнительных сведений путем проведения ОРМ. В данном случае, отсутствие прямого указания следователя не является основанием для отказа от проведения ОРМ и признания их результатов [2, с. 9].

Еще одну проблему на практике представляет не самая удачная формулировка ст. 95 УПК РФ, согласно которой встречи с задержанным сотрудником органа дознания, осуществляющего ОРМ, допускаются только с письменного разрешения следственных органов. При этом, исходя из буквального толкования закона, на обвиняемых подобные ограничения не распространяются.

На наш взгляд, необходимо внести изменения в ст. 95 УПК РФ, разрешив сотрудникам оперативных подразделений проводить дополнительные ОРМ и без получения разрешения следственных органов.

Представляет интерес проблема проведения ОРМ, когда имеются лишь косвенные признаки, указывающие на преступление, и отсутствует возбужденное уголовное дело. Перечень этих косвенных признаков нигде не урегулирован, что создает на практике возможности для признания проведенных ОРМ незаконными и невозможности использовать их результаты в ходе уголовного дела.

Сложность дальнейшей реализации и использования в уголовном судопроизводстве результатов ОРД, полученных по данному основанию, заключается в том, что органы предварительного расследования, прокурор и суд справедливо требуют наличия в материалах уголовного дела документов, свидетельствующих о первичной информации, давшей основания для проведения последующих ОРМ [2, с. 10].

В соответствии со ст. 8 ФЗ об ОРД, проведение ОРМ, которые связаны с доступом к переписке и переговорам, допускается только по решению суда и лишь при расследовании преступлений не менее чем средней тяжести [6, с. 33]. В отдельных случаях, когда обстоятельства не терпят отлагательства, по тяжким преступлениям, допускается проведение указанных мероприятий и без санкции суда, по решению начальника оперативного подразделения. По мнению ряда исследователей, необходимость получения санкции суда резко сужает возможности оперативной работы. Если исходить из данной логики, то желательно было бы разрешить вести подобные ОРМ с последующим уведомлением суда или органов прокуратуры.

В российском уголовном праве термин «провокация взятки» сформулирован четко и связан с оказанием на должностное лицо давления, с имитацией передачи ценностей с немедленной фиксацией этого как якобы факта взяточничества [1, с. 56]. Вместе с тем, в науке идет спор о том, допустимо ли такое поведение сотрудников ОРД, при котором происходит донесение до должностного лица со стороны действующего анонимно сотрудника предложения о взятке [5, с. 40].

Европейский Суд по правам человека (далее - ЕСПЧ) придерживается позиции, что провокацией следует считать действия должностных лиц, являющихся сотрудниками органов безопасности или лиц, действующих по их указанию, которые не ограничиваются расследованием уголовного дела по существу, а воздействуют на субъект с целью спровоцировать его на совершение преступления, которое в противном случае не было бы совершено, с тем чтобы сделать возможным выявление преступления, то есть получить доказательства и возбудить уголовное дело [3, с. 52].

Отметим, что ЕСПЧ неоднократно признавал, что граница между законным внедрением секретного агента и провокацией к совершению преступления, скорее всего, будет смещена



в том случае, если в национальном праве не будет введена ясная и предсказуемая процедура санкционирования оперативных экспериментов, особенно в отсутствие надлежащего надзора ЕСПЧ по результатам рассмотренных жалоб констатирует, что поверхностное предварительное следствие в сочетании с недостатками в процедуре санкционирования оперативных экспериментов способно лишить лицо, в отношении которого проводится ОРМ, защиты от произвола компетентных органов и подорвать принцип справедливости разбирательства по уголовным делам.

Основанием отграничения провокации взятки от ОРМ «оперативный эксперимент», следует считать волевой вербальный аспект: случаи, при которых в ходе оперативных экспериментов давление на подозреваемое в коррупции лицо не оказывалось и это же лицо требует, либо соглашается на получение взятки без какого-либо насилия, либо принуждения и (или) уговоров, и получает взятку по своей собственной воле [4, с. 23].

На наш взгляд, если должностное лицо само не требует взятку, законность проведения оперативных мероприятий, в ходе которых ему эта взятка предлагается, вызывает большие сомнения.

На основании вышеизложенного, сделаем ряд выводов.

1. На практике имеется неясность в вопросе, могут ли оперативные работники в отсутствие указаний субъектов предварительного расследования самостоятельно осуществлять оперативно-розыскные мероприятия в полном объеме. При этом встречаются ситуации, когда в отсутствие прямого указания следственных органов, органы, осуществляющие ОРД, не пользуются предоставленными им правами по срочному осуществлению ОРМ. Укажем что ст. 7 ФЗ об ОРД содержит такую возможность, если органам, осуществляющим оперативно-розыскную деятельность, стали известны сведения о возможном или уже совершенном преступлении, но при этом уголовное дело еще не возбуждено и не находится в производстве.

2. Проблему представляет ситуация, когда при расследовании конкретного преступления уже установлен подозреваемый, но у органов, осуществляющих ОРД, имеются сведения, что по данному делу возможно получение дополнительных сведений путем проведения ОРМ. В данном случае, отсутствие прямого указания следователя не является основанием для отказа от проведения ОРМ и от признания их результатов.

3. Еще одну проблему на практике представляет не самая удачная формулировка ст. 95 УПК РФ, согласно которой встречи с задержанным сотрудником органа дознания, осуществляющего ОРМ, допускаются только с письменного разрешения следственных органов. При этом, исходя из буквального толкования закона, на обвиняемых подобные ограничения не распространяются.

На наш взгляд, необходимо внести изменения в ст. 95 УПК РФ, разрешив сотрудникам оперативных подразделений проводить дополнительные ОРМ и без получения разрешения следственных органов.

4. Представляет интерес проблема проведения ОРМ, когда имеются лишь косвенные признаки, указывающие на преступление, и отсутствует возбужденное уголовное дело. Перечень этих косвенных признаков нигде не урегулирован, что создает на практике возможности для признания проведенных ОРМ незаконными и невозможности использовать их результаты в ходе уголовного дела.

Сложность дальнейшей реализации и использования в уголовном судопроизводстве результатов ОРД, полученных по данному основанию, заключается в том, что органы предварительного расследования, прокурор и суд справедливо требуют наличия в материалах уголовного дела документов, свидетельствующих о первичной информации, давшей основания для проведения последующих ОРМ.

5. В соответствии со ст. 8 ФЗ об ОРД, проведение ОРМ, которые связаны с доступом к переписке и переговорам, допускается только по решению суда и лишь при расследовании преступлений не менее чем средней тяжести. В отдельных случаях, когда обстоятельства не терпят отлагательства, по тяжким преступлениям, допускается проведение указанных мероприятий и без санкции суда, по решению начальника оперативного подразделения.

По мнению ряда исследователей, необходимость получения санкции суда резко сужает возможности оперативной работы. Если исходить из данной логики, то желательно было бы разрешить вести подобные ОРМ с последующим уведомлением суда или органов прокуратуры.

6. В российском уголовном праве термин «провокация взятки» сформулирован четко и связан с оказанием на должностное лицо давления, с имитацией передачи ценностей с немедленной фиксацией этого как якобы факта взяточничества. Вместе с тем, в науке идет спор о том, допустимо ли такое поведение сотрудников ОРД, при котором происходит донесение до должностного лица со стороны действующего анонимно сотрудника предложения о взятке. На наш взгляд, если должностное лицо само не требует взятку, законность проведения оперативных мероприятий, в ходе которых ему эта взятка предлагается, вызывает большие сомнения.

### Список литературы:

1. Гончаров Р.И. Провокация взятки и ее отграничение от оперативного эксперимента на примере решений Европейского суда по правам человека и Российской практики уголовного судопроизводства / Р.И. Гончаров // Отечественная юриспруденция.— 2019.— № 1 (33) — С. 54-60.
2. Горяйнов К.К., Щетнев Л.Е. Основания и условия проведения оперативно-розыскных мероприятий как праводопустимые пределы ограничения прав человека / К.К. Горяйнов, Л.Е. Щетнев // Ведомости уголовно-исполнительной системы .— 2017 .— № 3 (178) .— С. 9-15.
3. Кольцов Д.В. Требования прецедентной практики Европейского суда по правам человека к проведению оперативно-розыскных мероприятий «Проверочная закупка» и «Оперативный эксперимент» / Д.В. Кольцов // Труды Академии управления МВД России.— 2019 — № 3 (51) .— С. 52-58.
4. Майорова Л.В. Выявление провокаций в оперативно-розыскной и уголовно-процессуальной деятельности с учетом опыта Европейского Суда по правам человека / Л.В. Майорова // Вестник Сибирского юридического института МВД России .— 2018 .— № 3 (32) — С. 23-28.
5. Румянцев Н.В. Оперативный эксперимент как оперативно-розыскное мероприятие / Н.В. Румянцев // Человек: преступление и наказание .— 2018 .— № 26 (1) .— С. 40-46.
6. Федюнин А.Е. Проблемы защиты прав и свобод личности от необоснованного применения технических средств при расследовании уголовных дел / А.Е. Федюнин // Судебная власть и уголовный процесс .— 2019 .— № 1 .— С. 33-39.

## НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ ОГНЕСТРЕЛЬНОГО ОРУЖИЯ В СТРУКТУРЕ И ДИНАМИКЕ ПРЕСТУПНОСТИ

*Зотов Михаил Вадимович*

*магистрант,*

*Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),  
РФ, г. Ростов-на-Дону*

## ILLEGAL CIRCULATION OF FIREARMS IN THE STRUCTURES AND DYNAMICS OF CRIME

*Mikhail Zotov*

*Master's student, Rostov State University of Economics (RINH),  
Russia, Rostov-on-Don*

**Аннотация.** В статье представлены результаты комплексного криминологического исследования современного состояния, уровня и динамики преступности, связанной с незаконным оборотом оружия. Исследованы закономерности развития этого вида преступности за последние пять лет. Кроме этого также за пятилетний период подвергнуты анализу данные о судимости за незаконные действия и нарушение правил обращения с оружием, боеприпасами, взрывными устройствами и взрывчатыми веществами.

**Abstract.** The article presents the results of a comprehensive criminological study of the current state, level and dynamics of crime related to illicit arms trafficking. Regularities of development of this type of crime for the last five years are investigated. In addition, data on convictions for illegal actions and violations of the rules of handling weapons, ammunition, explosive devices and explosives have also been analysed for over a five-year period. Attention is also paid to the implementation of these crimes.

**Ключевые слова:** преступность, оружие, огнестрельное оружие, судимость, наказание, противодействие преступности.

**Keywords:** crime, weapon, firearms, criminal record, punishment, counteraction to crime.

Преступность в сфере незаконного оборота оружия выступает одним из индикаторов современной криминогенной ситуации, напрямую определяет состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства, поскольку такие преступления наносят вред широкому спектру общественных отношений, а их мотивационный комплекс предопределяет возможность их совершения во всех сферах жизнедеятельности нашего общества.

Достаточно вспомнить события в Керчи, и сразу становится ясным единственно возможный ответ на так модный в последнее время диспут о легализации оружия.

Немногим более пятнадцати лет назад в период все еще повышенной криминогенности сферы оборота оружия около 40% населения России однозначно ратовало за запрет свободного обращения оружия [1]. Это в тот период, когда только-только в стране криминогенная обстановка после 1990-х гг. стала стабилизироваться.

Именно всестороннее исследование состояния и перспектив развития преступности в сфере незаконного оборота оружия позволяет определить возможные направления эффективного противодействия, как этим преступлениям, так и ряду других, совершаемых при использовании оружия.

Нельзя не отметить, что многие выдающиеся учёные внесли научный вклад в это направление уголовной политики России. Прежде всего, отметим в этом плане научные

исследования различных аспектов оборота оружия в трудах Д.А. Корецкого, В.Д. Малкова, С.Ф. Милокова, С.М. Малькова, Н.Ю. Осиповой, В.П. Тихого, В.А. Казаковой и др.

Анализ современного состояния преступности согласно официальным статистическим данным (URL : <https://мвд.рф>), связанной с незаконным оборотом оружия, свидетельствует о том, что вплоть до 2018 г. неуклонно увеличивалось количество данного вида преступлений (рис. 1, табл. 1).

Таблица 1.

**Динамика преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия**

Годы	Зарегистрировано преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия	Абсолютный прирост к предшествующему году	Абсолютный прирост к 2014 г.	Темп роста к предшествующему году (%)	Темп роста к 2014 г. (%)	Темп прироста к предшествующему году (%)	Темп прироста к 2014 г. (%)
2014	26465						
2015	27320	855	855	103,2	103,2	3,2	3,2
2016	27994	674	1529	102,5	105,8	2,5	5,8
2017	28940	946	2475	103,4	109,4	3,4	9,4
2018	27452	-1488	987	94,9	103,7	-5,1	3,7

Анализируя статистические данные, всегда необходимо учитывать, что для современной уголовной политики неоспоримое значение приобретают полнота, достоверность и обоснованность внесения данных о первичном учёте уголовных дел, а также то, что количество регистрируемых преступлений в сфере незаконного оборота оружия ежегодно регулируется либо корректируется в зависимости от общественно-политической ситуации.

Указанное было отмечено в учебнике криминологии под редакцией А.И. Долговой, согласно которому число выявленных фактов и зарегистрированных не совпадают, а число выявленных и привлеченных к ответственности лиц всегда меньше на 15-20%, чем зарегистрированных преступлений [2].

Таким образом, как верно отмечается специалистами, «число зарегистрированных преступлений - это далеко не число совершенных преступлений. Рост числа преступлений в форме № 1 может отражать и фактическое увеличение преступности, и изменение практики борьбы с ней, практики ее регистрации» [4]. В 2018 г. наибольшие темпы прироста преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия, зарегистрированы в следующих регионах России: Камчатский край (55,6%), Ненецкий АО (50,0%), Ленинградская область (45,4%), Астраханская область (33,7%), Республика Марий Эл (33,3%), Республика Адыгея (22,8%), Архангельская область (19,4%), Смоленская область (15,6%), Мурманская область (15,1%), г. Санкт-Петербург (14,1%).

Наименьшие темпы зафиксированы в Тульской области (-36,4%).

В целом на преступления, связанные с незаконным оборотом оружия, в 2018 г. приходится 1,4% в структуре всей преступности в России. К примеру, пятнадцать лет назад (2003 г.) на долю таких преступлений приходилось 2% (54203). А в период с 2010 г. по 2014 г. - 1,2%.

Отдельно важно учитывать не только состояние и динамику преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия, но и интенсивность этого вида преступности.

Вместе с тем нельзя игнорировать латентную часть такого вида преступлений и способности организованных преступных формирований к качественному изменению способов сокрытия незаконного оборота оружия.

Можно вспомнить, что в первом полугодии 2018 г. ФСБ России совместно с МВД России пресекла противоправную деятельность лиц и преступных групп, причастных к незаконному обороту оружия. «29 мая 2018 года в 14 регионах страны проведены оперативно-розыскные мероприятия и следственные действия в отношении 32 граждан, причастных к приобретению, изготовлению, модернизации и сбыту вооружения», - сообщается на официальном сайте ФСБ (URL: <http://www.fsb.ru/fsb/press/message/single.html>).

Правоохранители изъяли 83 единицы огнестрельного оружия, 19 ручных осколочных гранат, 3 миномётные мины, 23 взрывателя различных модификаций, около 4 тысяч патронов разных калибров, более 5 кг пороха, 12 приспособлений для бесшумной стрельбы, комплектующие (пули, гильзы, капсулы) и оборудование для изготовления боеприпасов. Помимо этого пресечена деятельность 4 подпольных мастерских по изготовлению оружия в Московской, Новгородской и Тверской областях.

Согласно данным, опубликованным 18 июня 2018 г. исследовательским центром Small Arms Survey в Женеве, в частной собственности гражданских лиц в России находятся 17,6 миллиона единиц стрелкового оружия (преимущественно ружья и пистолеты). По этому показателю наша страна находится на пятом месте в мире и на первом среди европейских стран (второе место занимает Германия) [5].

Отметим, что за 2018 г. в качестве основного вида наказания 1570 лицам назначено ограничение свободы, 65 - исправительные работы, 359 - обязательные работы, 5 – принудительные работы, 148 - штраф.

В качестве дополнительных видов наказания 1959 лицам назначен штраф, 61 - лишение права заниматься определенным видом деятельности или занимать определенные должности, 33 - ограничение свободы, 3 - лишение специального, воинского, почетного звания, классного чина, государственных наград. В связи с последним также отметим, что содержание в дисциплинарной воинской части назначено 1 лицу, и также 1 назначено ограничение по военной службе.

Что касается штрафа как основного вида наказания, то в 2014 г. он назначен 184 осужденным за незаконный оборот оружия, в 2015 г. - 113, в 2016 г. - 151, в 2017 г. - 142, в 2018 г. - 148.

При назначении наказания в 2018 г. за незаконный оборот оружия 7272 лицам учтены смягчающие обстоятельства, а в отношении 1238 - отягчающие.

Что касается демографических признаков осужденных по рассматриваемым преступлениям, то отметим, что на долю женщин в 2018 г. приходится 2,5% (215 человек). При этом 3 женщины при совершении преступления находились в состоянии беременности, а 6 имели детей в возрасте до 3 лет [3].

В целом анализ данных за последние пять лет показывает, что доля женщин среди лиц, совершающих рассматриваемые преступления, всегда незначительна.

В 2018 г. на долю несовершеннолетних в возрасте от 14 до 17 лет приходится 1% (91 человек).

Более половины осужденных (52,4%) - это лица в возрасте от 30 до 49 лет (4578). Далее по убывающей, лица в возрасте старше 50 лет (2149, что составляет 24,6%), в возрасте 25-29 лет (1052, 12%), в возрасте 18-24 лет (860, 9,9%). Удельный вес возрастных групп лиц, осужденных за незаконный оборот оружия, последние пять лет практически неизменен.

Анализ образования рассматриваемой категории осужденных преступников показывает, что основная масса виновных лиц имеет среднее общее образование либо среднее профессиональное.

Так, к в 2018 г. лица со средним общим образованием от всех осужденных за незаконные действия и незаконное обращение с оружием составили 42,1% (3676 чел.), лица со средним профессиональным образованием - 30,3% (2648 чел.), лица с высшим профессиональным образованием - 10,1% (885 чел.).

Что касается занятости лиц на момент осуждения, по данным Судебного департамента при Верховном Суде РФ за 2018 г., среди исследуемой категории осужденных это в основном

трудоспособные лица без постоянного источника дохода (61,1% - 5332 чел.), а также нетрудоспособные (неработающие) (10,0% - 870 чел.). Среди работающих - это, как правило, лица рабочих профессий (18,5% - 1615 от всех осужденных за незаконный оборот оружия).

Таким образом, как в 2004 г. было зафиксировано снижение почти в два раза преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия, так и по настоящее время в России регистрируется практически такое же количество преступлений, т. е. после 2004 г. ситуация остается на том же уровне. В периоды экономически нестабильной ситуации в обществе количество таких преступлений увеличивается. Одновременно с этим регистрируется меньше преступлений, связанных с использованием оружия. Так, за десять лет почти в половину сократилось количество таких деяний [4].

Имеет тенденцию к снижению и использование при совершении преступлений огнестрельного оружия, боеприпасов, взрывных устройств и взрывчатых веществ (более чем на 60% за пятнадцать лет).

Начиная с 2010 г. при снижении на 10% регистрируемых преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия, на 9% выросло количество лиц, осужденных за незаконные действия и обращение с оружием. При этом почти половина из них осуждаются условно к лишению свободы. Только пятой части таких лиц назначается наказание в виде лишения свободы с преобладанием срока до двух лет.

Виновными в незаконном обороте оружия в основном являются мужчины в возрасте от 30 до 49 лет со средним профессиональным или средним общим образованием, не имеющие постоянного источника дохода.

Последнее отчасти объясняет факт, что в сложные экономические периоды увеличивается количество противоправных деяний с оружием, но нет увеличения преступлений с его использованием. А если, к примеру, за 2018 г. и отмечено некоторое увеличение, то оно связано с повышением использования холодного оружия [6].

Используя линию тренда, коэффициент тенденции развития преступности, связанной с незаконным оборотом оружия, за последние пять лет и коэффициент при экстраполяции, можно констатировать, что в ближайшие год-два не ожидается существенных изменений состояния данного вида преступности. Полагаем, что при относительно стабильной сложившейся ситуации во всех сферах нашего общества на сегодняшний день отсутствуют факторы, которые могут кардинально повлиять на изменение преступности в сфере незаконного оборота оружия.

При этом независимо от количества регистрируемых преступлений исследуемой сферы основное внимание, по нашему мнению, следует обратить на раскрываемость преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия. В среднем за последние пять лет этот показатель составляет около 70% от рассматриваемых преступлений, дела и материалы о которых находились в производстве, т. е. практически каждый третий-четвертый факт незаконного оборота оружия остается нераскрытым. Именно в этом направлении в первую очередь и должны быть сосредоточены усилия правоохранительных органов, поскольку оставаясь безнаказанными лица, виновные в совершении нераскрытых преступлений, впоследствии как сами активизируют свою преступную деятельность, так и привлекают новых лиц в совершение таких противоправных деяний.

### Список литературы:

1. Большинство россиян против свободного ношения оружия - опрос РБК. -URL: : <https://www.rbc.ru/society/16/02/2003/5703baa09a7947afa08c7c25> (дата обращения: 03.10.2020).
2. Криминология : учебник для вузов / Под ред. А. И. Долговой. - М.: Инфра-М-НОРМА, 2018. – 26 с.

3. Мальков С.М. Уголовная ответственность за незаконные приобретение, передачу, сбыт, хранение, перевозку или ношение оружия, его основных частей, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств : учебное пособие. - Красноярск, 2016. – 221 с.
4. Рагулин И.Ю. Организационные аспекты методики расследования незаконного оборота оружия и боеприпасов : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. - Краснодар, 2019. – 121 с.
5. Сколько оружия находится на руках у россиян на 2019 год. - URL: <http://ftimes.ru/237549-skolko-oruzhiya-naходitsya-na-ruках-u-rossiyan-na-2019-god.html>. (дата обращения: 04.09.200).
6. Фалалеев М. Вооружен - значит, не опасен // Российская газета. Федеральный выпуск № 219(7682).

## ПРИЗНАКИ ЮРИДИЧЕСКОЙ ФИКЦИИ

**Охота Екатерина Сергеевна**

магистрант,

ЧОУ ВО Сибирский юридический университет,

РФ, г. Омск

Многообразие подходов к определению сущности юридической фикции способствовало выделению различных и даже по своему содержанию противоположных признаков данного правового явления, поэтому составить единую универсальную систему признаков не представляется возможным.

В целом, можно выделить ряд основных признаков, признаваемых большинством ученых правоведов:

1) Ложность или условность – данный признак проявляется в деформации действительности посредством признания несуществующего существующим и наоборот, приравнивания различных обстоятельств действительности, а также признания обстоятельства существующим до его возникновения в действительности. Вместе с тем, соотношение фикции и лжи остается вопросом дискуссионным, при разрешении которого необходимо выяснить применим ли критерий истинности к нормам права.

Сторонники первого подхода полагают, что истинность является неотъемлемым свойством правовой нормы, посредством которого можно судить о ее способности отражать окружающую действительность, конкретные жизненные ситуации, которые нуждаются в правовом регулировании. С точки зрения сторонников второго подхода, правовая норма, основываясь на окружающей действительности, закрепляет должное положение, которое может и не отражать реальную действительность, например, когда законодатель преднамеренно искажает ее. Как справедливо отметил Н.Г. Романенко: «Право не отражает объективную реальность, а обуславливается ею» [4, с. 119]. Критерии истинности или ложности не применимы к праву, так как положения, не соответствующие действительности, но получившие правовое закрепление, приобретают характер условной истины.

Стоит отметить, что юридическая фикция не является абсолютно ложной, так как она может, как не соответствовать действительности, так и соответствовать ей. При этом соответствие реальности скорее носит случайный характер, а степень вероятности истинности данного положения не имеет правового значения.

2) Формальный характер – проявляется в закреплении фикции в правовых нормах и, как следствие, придании ей общеобязательности. Юридическая фикция не может существовать без правового закрепления, иначе она просто не может называться юридической. Некоторые ученые, например Е.В. Ильина [1, с. 15], О.В. Танимов [3, с. 115], выделяют данный признак как «закрепление в законодательстве» или «закрепление в нормах права».

3) Легальность – под легальностью подразумевается законность фикции, данный признак тесно связан с предыдущим, так как характеризуется законодательным закреплением. Выделение таких признаков фикции, как формальный характер и легальность, способствует отграничению собственно юридической фикции от негативных фиктивных явлений в праве.

И.Л. Ишиглов в качестве дополнительных признаков законности выделяет преднамеренность создания и очевидность [2, с. 5]. В преднамеренности создания автор видит осознанное решение законодателя использовать данную юридическую конструкцию для регулирования общественных отношений. Но на самом деле данный признак присущ любому технико-юридическому инструменту, как и правовой норме в целом. Ведь если норма введена законодателем, то подразумевается, что это сделано целенаправленно, а не случайно. Что касается очевидности, то она характерна только для прямых по форме выражения фикций. Выделение данного признака нецелесообразно, так как он не обладает универсальностью, поскольку его применение не учитывает существование латентных фикций, обнаружение которых возможно только при толковании правовой нормы.



4) Неоспоримость – в юридической литературе можно встретить и другое название указанного признака – неопровержимость. Фактически юридическая фикция может быть опровергнута, но это, как правило, не имеет правового значения. Исключением является положение, закрепленное в ст. 46 ГК РФ, предусматривающее явку лица, объявленного судом умершим. В данном случае юридическая фикция опровергается, но не оспаривается. Более правильным представляется все же выделять признак неоспоримости, так как оспорить юридическую фикцию невозможно, поскольку она изначально содержит неистинные императивные положения и не нуждается в проверке.

#### 5) Исключительность

Исключительность характеризуется применением юридической фикции только в тех ситуациях, когда применение иного правового средства неэффективно или невозможно. Данный признак непосредственно связан с особенностью юридической фикции замещать юридический факты в ситуациях невосполнимой неизвестности, когда урегулирование общественных отношений иным способом не представляется возможным, а потребность в таком регулировании имеется. На основе анализа выделенных признаков можно сформулировать следующее определение.

Юридическая фикция – это средство юридической техники, при помощи которого закрепляется неоспоримое, относительно ложное положение, условно признающее существование юридического факта, необходимого для урегулирования общественных отношений, в ситуации, когда иным способом этого достичь невозможно.

#### Список литературы:

1. Ильина Е.В. Признаки юридической фикции // Право.бу. – 2018. – № 5. – С. 15-18.
2. Ишиглов И.Л. Понятие юридических фикций // Сибирский юридический вестник. – 2007. – № 1. – С. 3-7.
3. Танимов О.В. Теория юридических фикций: монография / отв. ред. д.ю.н., проф. Т.В. Кашанина. М.: Проспект, 2016. – 223 с.
4. Нормы советского права. Проблемы теории / Под ред. М.И. Байтина, В.К. Бабаева. – Саратов: Изд-во Саратов. ун-та, 1987. – 248 с.

## ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СФЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК

**Сурдина Евгения Сергеевна**

*студент,*

*Негосударственное образовательное частное учреждение высшего образования  
«Московский финансово промышленный университет «Синергия»,  
РФ, г. Москва*

**Харитонова Наталья Николаевна**

*научный руководитель,*

*Негосударственное образовательное частное учреждение высшего образования  
«Московский финансово промышленный университет «Синергия»,  
РФ, г. Москва*

**Аннотация.** В статье рассматриваются актуальные проблемы сферы правового регулирования государственных и муниципальных закупок в Российской Федерации. Автор считает, что область отечественной контрактной системы является основополагающим звеном в системе всего российского законодательства, которому необходимо своевременно подойти к устранению недочетов и восполнить недостающие моменты для усовершенствования контрактных правоотношений РФ. Для целесообразного и практичного обновления всех правовых норм необходимо создать такую первоначальную законодательную базу, от которой в будущем можно было отталкиваться, изменять ее и дополнять, придерживаясь не кардинального, а постепенного подхода.

**Ключевые слова:** правовое регулирование, контрактная система, заказчик, государственные и муниципальные закупки, контрактный управляющий, государственный контракт, бюджетные средства.

Государственные закупки играют важную роль в обеспечении поступательного развития как хозяйственного комплекса страны в целом, так и отдельно взятых ее регионов. Вместе с тем хозяйственная практика применения контрактной системы указывает на определенные недостатки, выявленные в процессе реализации государственных (муниципальных) закупок.

Государственные закупки товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд - это конкурентная форма размещения заказов на покупку товаров, работ и услуг для нужд государства за счет бюджетных средств по заранее указанным в документации условиям в оговоренные сроки на принципах состязательности, справедливости и эффективности. Можно смело утверждать, что государственные закупки товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд являются востребованной в современной экономико-правовой системе России конструкцией, что подтверждается неизменным ростом объемов финансирования в сфере обеспечения контрактной системы закупок.

Касаясь законодательства контрактной системы нашей страны в целом, считаю, что можно говорить о ее стремительном расширении и изменении. Прогнозируются кардинальные изменения процедуры государственного заказа (в том числе полный переход на электронную основу). Также, затрагивая принципы контрактной системы Российской Федерации, можно говорить об их «несовершенности» в плане прозрачности и публичности. В связи с этим на первый план ставится сопоставление принципа прозрачности и способа реализации государственного заказа у единственного поставщика, что в некоторой степени затрудняет данную процедуру определения поставщика в свете открытости. Отсутствие конкурсной основы по своей природе предполагает отрицание признаков публичности, массовости и многочисленности, на которые указывает Закон о контрактной системе.

Государственные закупки товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд - это конкурентная форма размещения заказов на покупку товаров, работ и услуг для нужд государства за счет бюджетных средств по заранее указанным в документации условиям в оговоренные сроки на принципах состязательности, справедливости и эффективности. Можно смело утверждать, что государственные закупки товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд являются востребованной в современной экономико-правовой системе России конструкцией, что подтверждается неизменным ростом объемов финансирования в сфере обеспечения контрактной системы закупок.

Первая проблема, на наш взгляд, заключается в том, что Закон о контрактной системе устанавливает единые требования проведения закупочной деятельности для заказчиков всех уровней (федерального, субъекта и муниципалитета), что является некорректным для реализации государственного заказа, так как у различных заказчиков различная ситуация и финансирование осуществляется в разные сроки. Следовательно, не всегда установленные жесткие рамки соблюдаются заказчиками, из-за чего возникают различные проблемы в виде появления третьих лиц, которые формально выигрывают в торгах и передают местным исполнителям уже готовые контракты, то есть происходит фальсификация документации государственного контракта [2].

Вторая проблема отражает неполноту и несовершенство нормативно-правовой базы контрактной системы Российской Федерации. Участники государственного заказа в некоторых случаях собственноручно додумывают некоторые правила реализации закупок.

В настоящее время отсутствует специальный орган по разъяснению законодательства о контрактной системе, что, в свою очередь, является минусом для правопонимания ее сути и точности процедуры реализации государственного заказа. Министерство экономического развития такими полномочиями не обладает. В качестве примеров указанной проблемы следует привести отсутствие единообразия, сложность координации и ограниченность подходов к централизации закупок. В ряде случаев передача закупок уполномоченным органам (учреждениям) приводит к недоучету потребностей заказчиков, несоответствующему их требованиям качеству закупочной деятельности. При этом на федеральном уровне в настоящее время уполномоченные органы (учреждения) отсутствуют, несмотря на положительный мировой опыт таких решений.

Несмотря на бурное развитие контрактной системы РФ, в настоящее время отсутствует единая подготовка и аттестация кадров. В соответствии с российским законодательством о контрактной системе члены закупочной комиссии и контрактной службы в обязательном порядке должны пройти определенную подготовку и квалификацию. В связи с этим в настоящее время появилось множество организаций по повышению квалификации служащих в сфере контрактной системы, которые выдают необходимую документацию за бесценок. В результате этого участились случаи мошенничества и коррупции, принцип профессионализма тоже в некоторой степени утратил свое место в качестве основополагающего начала [1].

Касаясь всех вышеизложенных проблем контрактной системы РФ, можно много говорить и об иных казусах правового регулирования, появляющихся по мере применения данных изучаемых закупочных процедур. Проблема правового регулирования отечественной контрактной системы является основополагающим звеном в системе всего российского законодательства, которому необходимо своевременно подойти к данным проблемам и восполнить недостающие моменты для усовершенствования контрактных правоотношений РФ.

В заключение отметим, что, несмотря на значительный ряд отрицательных моментов в данной сфере, также наблюдается и их устранение, и совершенствование контрактного законодательства в целом путем внесения законодателем различных новелл и нововведений. Думается, что в ближайшем будущем указанные проблемы будут устранены.

**Список литературы:**

1. Зюзгина К.А., Паулов П.А. Государственные закупки: современные проблемы // Бюллетень науки и практики. 2018. Т. 4. №12. С. 493-497.
2. <http://www.bulletennauki.com/12-27> .
3. Балтутите И.В., Давудов Д.А. Современные проблемы в сфере контрактной системы государственных и муниципальных закупок // Legal Concept = Правовая парадигма. – 2019. – Т. 18, № 1. – С. 105–111. <https://doi.org/10.15688/lc.jvolsu.2019.1.14>
4. Иванова В. Плюсы и минусы нового «закона о госзакупках» / Сайт сетевого издания КО№KURE№T.RU. 2014. – [Электронный ресурс]: <https://ko№kure№t.ru/article/12225>.
5. Нестерович Н.В. Прокьюремент. Принципы организации закупки продукции для государственных нужд // Конкурсные Торги. 2020. – № 9. – С. 44–46.

## СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА СРЕДИ МОЛОДЁЖИ

**Федоненко Марина Михайловна**

студент

Таганрогского Института Управления и Экономики,  
РФ, г. Таганрог

**Аннотация.** В статье рассмотрены основные проблемы физической культуры и спорта среди молодёжи, выделены проблемы отсутствия квалифицированных кадров в области спортивной медицины, а также рассмотрены варианты решений.

**Ключевые слова:** проблемы, молодёжь, физическая культура, спорт, неблагоприятные воздействия, здоровый образ жизни, квалифицированные кадры.

Современные проблемы отсутствия физической культуры и спорта в жизни молодежи приобретают актуальность и по сей день. Обращая внимание на них, несомненно, появляются новые пути решения.

Стоит обратить внимание на массу неблагоприятных воздействий, которые в свою очередь, так или иначе, оказывают влияние на человека и молодёжь в том числе. Это связано не только с проблемой экологии, но и с психологическими, техническими и даже экономическими воздействиями, которые оказывают взаимодействие в первую очередь на молодое поколение. Этому может свидетельствовать рост числа хронических заболеваний у людей, не зависимо от их возраста, статуса, уровня дохода и т.п.

Одной из основных задач общества является вырастить и сохранить здоровое поколение, но для этого необходимо изменить отношение молодёжи к спорту, начать пропагандировать здоровый образ жизни, физические упражнения, ни как средства похудения или приход к идеальному телу, а прежде всего как сохранение собственного здоровья.

В современное время замечено существенное падение уровня физического здоровья среди молодёжи и распространение среди них различных заболеваний, что, несомненно, ставит под угрозу стабильность нашего общества в дальнейшей перспективе.

Все выделенные проблемы приводят не только к снижению уровня физического здоровья и физической подготовленности детей и молодежи, но и к формированию неблагоприятного имиджа массовой физической культуры.

Именно поэтому эти чрезвычайно актуальные проблемы на современном этапе должны быть направлены на восстановление значимости физической культуры и спорта в современном обществе. Решение выделенных проблем в области физической культуры и спорта в большей мере требуют социальных и экономических подходов, способных изменить неблагоприятную ситуацию.

В области спортивной медицины лежит важная проблема квалифицированных кадров, так как большинство специалистов, работающих в этой области, не имеют должного образования и профессиональных навыков, поэтому этот вопрос является актуальным до сих пор.

Но министерства и ведомства нашей страны до сих пор не могут прийти к единому мнению по вопросам решения подготовки кадров.

На отношение молодёжи к спорту оказывает влияние сложившиеся за многие десятилетия традиции и методики обучения, которые в некотором виде устарели для современного общества, и не отвечают новым требованиям. Очевидно, прослеживается старение преподавательских кадров, технического обеспечения процесса, а также финансовой поддержки.

Актуальным остается вопрос об открытии новых и усовершенствованных специальностей по физической культуре и спорту, а также их полноценного материального обеспечения.

С материальными и человеческими ресурсами связано множество достижений в области спорта. Это достижения наших спортсменов, как на отечественной, так и на международной арене.

Главной задачей современного спорта является привлечение новых, ярких и жизнерадостных молодых людей, которые будут передавать свои знания и умения по физической культуре и спорту из поколения в поколение.

Итогом решений по вопросам физической культуры и спорту среди молодёжи должно выступить увеличение достижений среди российских спортсменов, поднятие спортивного интереса, желание вести здоровый образ жизни и обучение следующих поколений этим принципам. Вопрос подготовки спортивных кадров, возможно, решить путем объединения и сосредоточения всех спортивных и трудовых ресурсов в единые специализированные центры подготовки в российских городах.

Вопросы о развитии и усовершенствовании физической культуры и спорта среди молодежи актуальны для решения дальнейших проблем современного общества и должны способствовать развитию всех его представителей.

Развитие физической культуры и спорта среди молодёжи на новом уровне является одной из наиболее актуальных проблем жизни современного общества, решение которой будет способствовать развитию всех его представителей.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 4 декабря 2007 г. // Российская газета – Федеральный выпуск № 4539 от 8 декабря 2007 г.
2. Федеральная целевая программа «Развитие физической культуры и спорта в Российской Федерации на 2006–2015 годы» (утв. постановлением Правительства РФ от 11 января 2006 г. № 7).
3. Послание Президента РФ Федеральному Собранию. Опубликовано 05.11.2008 г. Документ: <http://www.regnum.ru/news/1079115.html>

## СИСТЕМА И СТРУКТУРА ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

**Фирюлина Екатерина Андреевна**

магистрант,

Институт государственной службы и управления,

Российская академия народного хозяйства и государственной службы

при Президенте Российской Федерации,

РФ, г. Москва

**Портнягин Андрей Ильич**

научный руководитель,

канд. ист. наук, доцент, доц. кафедры государственного муниципального управления,

Институт государственной службы и управления,

Российская академия народного хозяйства и государственной службы

при Президенте Российской Федерации,

РФ, г. Москва

## SYSTEM AND STRUCTURE OF THE EXECUTIVE BODIES OF A SUBJECT OF THE RUSSIAN FEDERATION

**Ekaterina Firyulina**

Master's student,

Institute of Civil Service and Management,

Russian Academy of National Economy and Public Administration

under the President of the Russian Federation,

Russia, Moscow

**Andrey Portnyagin**

Scientific director,

Cand. ist. Sciences, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of State Municipal Administration,

Institute of Civil Service and Management,

Russian Academy of National Economy and Public Administration

under the President of the Russian Federation,

Russia, Moscow

**Аннотация.** В статье рассматриваются проблемы организации органов исполнительной власти на уровне субъектов Российской Федерации, отмечается нестабильность системы органов исполнительной власти и предлагаются некоторые решения.

**Abstract.** In the article, the author examines the problems of organizing bodies and executive power at the level of subjects in the Russian Federation. The author analyzes the problem of instability of the system of organization of executive authorities.

**Ключевые слова:** органы исполнительной власти, система органов исполнительной власти, структура органов исполнительной власти, субъекты Российской Федерации.

**Keywords:** executive authorities, regional authorities, regional administration, constituent entities of the Russian Federation.

Исторически сложилось так, что вопросы, которые связаны с государством и государственной властью, вызывают в российском обществе повышенный интерес. Они актуальны и в современных условиях по той причине, что на них замыкаются непростые отношения парламентских и президентских структур, сложности федерализма и прочего.

Государственно-правовые институты постоянно совершенствуются на всей территории планеты.

Очевидно то, что такие формы тесно связаны с нашим обществом и присутствуют везде, где имеются хотя бы зачатки государственности. Происходит их развитие постоянно, но разными способами и темпами.

Государственно-правовые институты имеют основополагающее значение для конституционно-правового регулирования организации и функционирования государства. С помощью анализа их особенностей возможно разобраться в той или иной системе органов государственной власти, которые установлены конституцией соответствующего государства.

Современная структура органов исполнительной власти Российской Федерации подвергается существенным изменениям и трансформациям в последние три десятка лет.

Это объясняется тем, что различные элементы исполнительной власти находятся в постоянной динамике, пытаясь найти адекватный ответ на вызовы, с которыми сталкивается государство.

Разделение юрисдикции между Федерацией и субъектами Федерации определяется Конституцией Российской Федерации (статьи 71-73). Конституция РФ, федеральные и иные соглашения между федеральным правительством и субъектами определяют разделение конкретных полномочий между ними [1].

Структура исполнительной власти РФ делится на два уровня: 1) Федеральное правительство и 2) правительства и администрации субъектов Федерации. Следовательно, органы исполнительной власти могут быть федеральными и региональными.

Органам исполнительной власти предоставлены следующие виды юрисдикции (также известные как «компетенция»):

- общая юрисдикция: власть над всеми секторами экономики и государственного управления на данной территории, например, администрация субъекта РФ;
- секторальная юрисдикция: власть над сектором экономики или государственного управления, например, оборона, правосудие;
- межотраслевая («межведомственная») юрисдикция: полномочия по вопросам, затрагивающим ряд секторов экономики или государственного управления, например, охрана окружающей среды, стандартизация, государственная статистика;
- внутриотраслевая («внутриведомственная») юрисдикция: полномочия в отношении определенной функции в секторе экономики или государственного управления, например, Департамент лицензирования Минтранса;
- специальная юрисдикция: орган по осуществлению государственного контроля, правоприменения, выдачи разрешений, надзора и некоторых других функций, например, Агентство водопользования МПР.

Ниже приводится краткое описание типов органов исполнительной власти, которые формируются на уровне субъектов в России.

- Правительство - высший орган исполнительной власти с общим ведением в РФ, республиках РФ и отдельных субъектах Федерации.
- Министерство (Департамент) - это орган, который реализует государственную политику и управляет определенным сектором экономики или государственного управления, а также координирует участие других федеральных органов в этом секторе. Как правило, министерства обладают отраслевой юрисдикцией.
- Комитет - это субъектный орган с отраслевой или межотраслевой юрисдикцией, занимающийся отраслевым администрированием или межотраслевой координацией; также может быть органом внутриотраслевой юрисдикции в составе федерального органа исполнительной власти.



- Комиссия - это субъектный орган с межсекторальной юрисдикцией, занимающийся межотраслевой координацией и регулированием; также может быть органом внутриотраслевой юрисдикции в составе федерального органа исполнительной власти.

- Служба, агентство, надзорный орган - это органы, выполняющие специальные (исполнительные, надзорные, регулирующие, разрешительные и др.) функции в определенных сферах своей компетенции.

- Совет - это вспомогательный консультативный орган, который часто создается для предварительного рассмотрения важных вопросов и подготовки рекомендаций для принятия правительственных решений; может быть правительственным или межведомственным.

- Администрация - это орган исполнительной власти с общей юрисдикцией в административных единицах Федерации.

- Правление, Главное управление, Управление, Служба могут иметь отраслевую юрисдикцию (если это подразделения Правительства РФ, правительства или администрации других субъектов Федерации) или внутриотраслевую юрисдикцию (если они являются подразделениями министерств, государственных комитетов и других органов исполнительной власти). Субъекты Федерации иногда создают службы, имеющие межотраслевую или особую юрисдикцию. Подведомственные ветви федеральных органов исполнительной власти часто называют головной администрацией, администрацией или службой.

- Инспекция - это орган, обладающий особой юрисдикцией и выполняющий надзорные, контрольные, разрешительные и другие специальные функции в одном или нескольких секторах экономики и государственного управления. Ключевая ответственность инспекций - обеспечение соблюдения нормативных требований в сфере их компетенции и предотвращение нарушений. Многие инспекции наделены правом вести административное производство и налагать административные санкции. Инспекции, как правило, являются подразделениями федеральных или подчиненных органов исполнительной власти [6].

Конституция Российской Федерации, федеральные конституционные законы, федеральный закон Российской Федерации от 06.10.1999 № 184-ФЗ

«Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» [2], конституции (уставы), законы и иные нормативно-правовые акты субъектов Российской Федерации определяют юрисдикцию, принадлежность, цель, права и ответственность органов исполнительной власти.

Основы действующей системы и структуры федеральных органов исполнительной власти определены Указом Президента Российской Федерации от 2004 года с последующими изменениями и дополнениями[3].

Основные направления реформ исполнительной власти включают в себя следующие положения:

- выработка оптимальной структуры органов исполнительной власти, основанной на реальных потребностях общества;

- строгое разделение функций и полномочий этих органов, как по "горизонтали", так и по "вертикали";

- определение форм и методов эффективного взаимодействия исполнительной власти с иными ветвями власти [5].

На протяжении всей истории формирования органов исполнительной власти в каждом из субъектов был сформирован свой подход к структуре органов исполнительной власти, однако общей тенденцией является тот факт, что постоянные реформирование и оптимизация государственного аппарата приводят лишь к необоснованному росту числа исполнительных органов и должностных лиц, несогласованности действий между ними, частичному дублированию функций.

Подводя итог, можно сделать следующий вывод. Конституцией Российской Федерации закреплен принцип формирования исполнительных органов государственной власти в субъектах Российской Федерации – это единство системы исполнительной власти и самостоя-

тельность формирования субъектами органов государственной власти. В настоящее время для структуры исполнительной власти в субъектах федерации характерна достаточно высокая скорость преобразования, происходящая, несмотря на то, что внутри страны существует определенный уровень политической стабильности. Таким образом, одним из способов повышения качества реформ, снижения неоправданно высокой скорости изменений, обеспечения последовательного реформирования системы и структуры органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации является регулирование исполнительной власти на уровне законодательных, а не подзаконных актов. Это также привело бы к более эффективному функционированию механизма сдержек и противовесов на уровне субъектов Российской Федерации.

### Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 г.) // Российская газета от 4 июля 2020 г. N 144
2. Федеральный закон Российской Федерации от 06.10.1999 № 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» (с изменениями на 11 июня 2021 года) // Официальный портал правовой информации// <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102062162&rdk=&intelsearch=184+%D4%C7>
3. Указ Президента РФ от 09.03.2004 N 314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти» (с изменениями от (ред. от 20.11.2020)) // Официальный портал правовой информации// <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&vkart=card&nd=102085677&rdk=>
4. Указ Президента РФ от 21 января 2020 г. N 21 «О структуре федеральных органов исполнительной власти» (с изменениями от 20.11.2020) // Собрание законодательства Российской Федерации от 27 января 2020 г. N 4 ст. 346
5. Корнев В.Н. Теория государства и права: Учебник / Под ред. В.Н. Корнева. — М.: РАП, 2017. — 560 с.
6. Краснов М.А. Россия как полупрезидентская республика: проблема баланса полномочий: опыт сравнительного-правового анализа // Государство и право. – 2017. – № 10. – С. 16-23.
7. Кудинов О.А. Комментарии к источникам римского права / О.А. Кудинов. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2019. — 344 с.
8. Кулапов В.Л. Теория государства и права: Учебник / В.Л. Кулапов, А.В. Малько; Саратовский филиал Института государства и права РАН. — М.: Норма: ИНФРА-М, 2018. — 384 с.
9. Портнягин А.И. Проблемы консультирования органов государственного управления // Государственное управление и развитие России: модели и проекты: Сб. статей междунар. научно-практич. конф. Т. I. – М.: Проспект, 2017. С. 61-69.

## ПРИНЦИПЫ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

**Якупова Алия Рифовна**

студент,  
Башкирский государственный университет,  
РФ, г. Уфа

## PRINCIPLES OF CONSTITUTIONAL LEGAL PROCEEDINGS

**Aliya Yakupova**

Student,  
Bashkir State University,  
Russia, Ufa

**Аннотация.** Данная работа посвящена вопросу о принципах конституционного судопроизводства Российской Федерации. В юридической литературе рассматриваемая проблема является одной из дискуссионных, поскольку она мало изучена. Поэтому данный вопрос необходимо изучить в целях дальнейшего совершенствования.

**Abstract.** This work is devoted to the question of the principles of the constitutional judicial procedure of the Russian Federation. In the legal literature, the problem under consideration is one of the controversial ones, since it has been little studied. Therefore, this issue needs to be studied for further improvement.

**Ключевые слова:** конституционное судопроизводство; принципы конституционного судопроизводства.

**Keywords:** constitutional legal proceedings; principles of constitutional legal proceedings.

В современном мире большую роль в образовании судебной системы для возможности осуществления конституционного правосудия играют принципы конституционного судопроизводства. Следует отметить, что система принципов данного вида правосудия изучена недостаточно. По большей части изучение принципов конституционного судопроизводства ограничивается их перечислением и кратким описанием. Большинство принципов правосудия распространяется на все виды судопроизводства, вместе с тем, часть из них закладывают конституционные основы организации и деятельности судов в России.

В соответствии с Федеральным конституционным законом «О Конституционном Суде Российской Федерации» принципами конституционного судопроизводства являются независимость судей, коллегиальность, гласность, устность судебного разбирательства, государственный язык судопроизводства, непрерывность судебного заседания, состязательность и равноправие сторон [2].

Принцип независимости судей означает, что судьи Конституционного Суда России независимы при осуществлении своих полномочий, руководствуются Конституцией России и Федеральным конституционным законом «О Конституционном судопроизводстве». Судьи Конституционного Суда должны принимать решения в таких условиях, которые исключают постороннее вмешательство на свободу их волеизъявления. Они не имеют право делать запросы или получать от кого-то указания по вопросам, связанным с рассматриваемым Конституционным Судом России делом. Данная норма полностью повторяет положение Конституции РФ о независимости все судей судебной системы страны.

Принцип коллегиальности заключается в том, что в Конституционном суде России все дела рассматриваются только коллегиальным составом судей. Решение принимается только теми судьями, которые участвовали в рассмотрении дела в судебном заседании. Данный принцип не получил закрепления в Конституции РФ.

Принцип гласности означает, что в Конституционном Суде Российской Федерации рассмотрение дел происходит открыто. Данный принцип широко распространен в отношении других судов судебной системы России, получил свое закрепление и в Конституции страны. Гласность (открытость) судебных заседаний Конституционного Суда Российской Федерации означает, что любой желающий может присутствовать на самом заседании и наблюдать за ходом процесса. Но стоит отметить, что данный принцип установлен и в отношении всех других судов судебной системы страны. Кроме того, гласность означает доступность правосудия.

Принцип устности судебного заседания заключается в том, что разбирательство дел Конституционным Судом РФ, происходит в устной форме [4]. Конституционному суду присуще сочетание устности и письменности. Данное положение является одним из тех принципов, которые не закреплены в Конституции РФ. Согласно данному принципу разбирательство дел в Конституционном Суде РФ происходит устно, но это не исключает письменного элемента, такого как протокол. Кроме того суду представляются различные документы в письменной форме. Устно ведется сам процесс, представленные суду документы обязательно оглашаются. На основе вышесказанного стоит отметить, что конституционному судопроизводству присуще сочетание устности и письменности судопроизводства.

В соответствии с принципом государственного языка судебное производство в Конституционном Суде России ведется на русском языке. Этот принцип вытекает из положений ст. 68 Конституции России, которая установила, что государственным языком на всей территории России является русский язык [1]. Также в соответствии с данным принципом участники процесса, не владеющие русским языком, имеют право давать объяснения на другом языке, а также пользоваться услугами переводчика.

Принцип непрерывности заключается в том, что судебные заседания Конституционного Суда России по каждому делу происходят непрерывно, за исключением времени, которое отведено для отдыха, в случае необходимости участников процесса для подготовки к дальнейшему разбирательству, а также для устранения обстоятельств, которые препятствуют нормальному ходу заседания [4].

Принцип состязательности и равноправия сторон заключается в том, что стороны пользуются равными возможностями и правами по отстаиванию своей точки зрения в заседании Конституционного Суда. Принцип равенства перед законом и судом означает, что все граждане в одинаковом порядке могут участвовать в конституционном судебном процессе на равных условиях. Суд не отдает предпочтения каким-либо конкретным органам или отдельным лицам, которые участвуют в процессе, по признакам их государственной, расовой, социальной, национальной или политической принадлежности либо в зависимости от их имущественного и должностного положения, места рождения, места жительства, отношения к религии и по другим основаниям. Равенство также означает, что все граждане могут обращаться в Конституционный Суд для защиты своих прав. В отношении всех действуют единые процессуальные правила и порядки, всем сторонам, участвующим в деле, предоставляются равные права и гарантии. Принцип состязательности и равенства сторон означает также, что стороны вправе представлять суду доказательства, участвовать в их исследовании, заявлять ходатайства, отводы и т.д. В процессуальном смысле противоборствующие стороны равноправны [4].

Кроме вышеперечисленных принципов, которые закреплены в законе, можно также в качестве принципа конституционного судопроизводства назвать принцип обязательности решения Конституционного Суда РФ, который означает, что решения Конституционного Суда обязательны на всей территории России для всех.

Ученые С.Э. Несмеянова, Н.В. Витрук в качестве принципов конституционного судопроизводства выделяют законность, верховенство и прямое действие Конституции; полноту, всесторонность и объективность судебного разбирательства; приоритет прав и свобод человека, непосредственность в исследовании доказательств; доступность правосудия; диспозитивность; процессуальную экономию; осуществление правосудия только судом и др [5].

В своих работах Е.С. Бутурлина и А.В. Митрясова выделяют такие принципы как верховенство, законность, процессуальная экономия, а также принцип прямого действия Конституции РФ. Стоит отдельно отметить такие важные принципы как свободный выбор языка судопроизводства; принцип диспозитивности; принцип целостности и объективности; принцип перманентности ведения и организации судебного процесса.

Среди специальных принципов конституционного судопроизводства, исследователи отмечают процессуальную активность Конституционного Суда России, комбинирование императивных и диспозитивных основ процессе производства, применение процедуры устного и письменного разбирательств, признание высшего уровня юридической силы конечных решений Конституционного Суда, взаимосвязь Суда в процессах разбирательстве дела с ранее вынесенными правовыми решениями [6].

Ученый А.Фоков утверждает, что «уважение прав и свобод человека и гражданина, обеспечение его безопасности, компенсация, ответственность должностных лиц, виновных в нарушении прав граждан – важнейший принципы, на основе которых возможны плодотворное действие государства и граждан в рамках судоустройства России» [3].

Отечественный исследователь Татаринов С.А. считает, что роль органов конституционной юстиции в значительной степени реализуется в соответствии с принципами верховенства и справедливости [6].

Таким образом, принципы конституционного судопроизводства можно определить как основополагающие правовые идеи, обеспечивающие в своей совокупности достижение целей конституционного судопроизводства и определяющие его основные признаки как объединяющие с другими видами судопроизводства, так и отличающие его.

#### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с посл. изм. и доп. от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Российская газета. 1993. № 237.
2. Федеральный конституционный закон «О Конституционном Суде Российской Федерации» от 21 июля 1994 года N 1-ФКЗ (с посл. изм. и доп. от 29.07.2018 N 1-ФКЗ) // Российская газета. 1994. №138-139.
3. Бутурлина Е.С., Митрясова А.В. Принципы конституционного судопроизводства: понятие, система и значение // Ленинградский юридический журнал. 2013. С. 133-139.
4. Митюков М.А., Комарова В.В. Конституционный судебный процесс : учебник для бакалавриата. 2-е изд., пересмотр. и доп. М.: Норма: ИНФРА-М, 2019. 479 с.
5. Райкова Н.С. Система принципов Конституционного судопроизводства (на материалах Конституционного Суда Российской Федерации) // Вестник Томского государственного университета. 2009. С. 107-110.
6. Токтоназарова Ч.М. Принципы конституционного судопроизводства // Балтийский гуманитарный журнал. 2018. № 4(25). С. 374-377.

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*



*Электронный научный журнал*

**СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ**

№ 30 (166)  
Сентябрь 2021 г.

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»  
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: [studjournal@nauchforum.ru](mailto:studjournal@nauchforum.ru)

16+

