



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№28(49)

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 28 (49)
Декабрь 2018 г.

Издается с февраля 2017 года

Москва
2018

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 28(49). М., Изд. «МЦНО», 2018. – 116 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/49>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Рубрика «Культурология»	6
«ЭТНОС»: ПРОБЛЕМЫ ИДЕНТИФИКАЦИИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОСТИ Бахтигареева Эльвина Наилевна	6
Рубрика «Науки о Земле»	10
ПОДБОР ПЛЕНКООБРАЗУЮЩЕГО КОМПОНЕНТА ИЗМЕНЯЮЩИЙ СИЛУ АДГЕЗИИ ПАРЫ «ГЛИНА-МЕТАЛЛ» В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ВРЕМЕНИ Антонов Виталий Владимирович Апрелев Антон Сергеевич Кривовязов Сергей Александрович Кулябин Геннадий Андреевич	10
Рубрика «Педагогика»	15
К ВОПРОСУ О ДОШКОЛЬНОМ ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ Калинина Татьяна Александровна Мирошникова Дарья Викторовна	15
МЕТОДОЛОГИЯ ИЗУЧЕНИЯ КАТЕГОРИИ РОДА В ШКОЛЕ Лазукова Мария Николаевна	18
ВИДЕО АНАЛИЗ УДАРНОЙ ТЕХНИКИ В ТХЭКВОНДО (МФТ) Савченко Владимира Александровича	21
ЭСТЕТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ В УСЛОВИЯХ РЕАЛИЗАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО СТАНДАРТА НАЧАЛЬНОГО ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ Фахретдинова Алия Идгатовна	25
Рубрика «Технические науки»	28
РЕШЕНИЕ МАРКШЕЙДЕРСКИХ ЗАДАЧ ПО 3D МОДЕЛИ, ПОЛУЧЕННОЙ ПО МАТЕРИАЛАМ АФС С ПРИМЕНЕНИЕМ БПЛА Айтжанова Айдана Ораловна	28
ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ И ОБОРУДОВАНИЯ БАГЕРНОЙ НАСОСНОЙ СТАНЦИИ КАРАГАНДИНСКОЙ ТЭЦ-3 Мусин Ануар Нурланович	31
ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ВЕБ-СЕРВЕРА APACHE Пекшев Дмитрий Игоревич	34
ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТЕПЛООБМЕННЫХ АППАРАТОВ НА ОСНОВЕ МОДИФИКАЦИИ ТЕПЛООБМЕННЫХ ПОВЕРХНОСТЕЙ (ОРЕБРЕНИЕ) С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПАВ Тимохин Иван Викторович	37
Рубрика «Физико-математические науки»	40
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ СРЕДЫ GEOGEBRA ПРИ ПОДГОТОВКЕ К ЕГЭ ПО ТЕМЕ ТРИГОНОМЕТРИЯ Ускова Анастасия Владимировна	40

Рубрика «Экономика»	43
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА «СБЕРБАНК» Антонова София Игоревна	43
ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ КОМИ Коваль Анастасия Андреевна Медведева Анна Сергеевна Глушкова Полина Александровна Иевлева Ульяна Михайловна	47
ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОСНОВА ПОСТУПАТЕЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ПУТЕВОГО ХОЗЯЙСТВА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА Осьмакова Олеся Сергеевна	50
ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ТРУДОВЫМИ РЕСУРСАМИ В СОВРЕМЕННЫХ РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ Секачёва Екатерина Анатольевна	55
ПРОЕКТИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ТРУДА КЛЮЧЕВЫХ СОТРУДНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ Секачёва Екатерина Анатольевна	59
УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ КАК МЕХАНИЗМ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ Шаньшурова Екатерина Алексеевна	62
УЧЕТ РАСЧЕТОВ С БЮДЖЕТОМ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ Шаньшурова Екатерина Алексеевна	65
ПРОГНОЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЛОГИСТИКИ КАК ОСНОВА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТА РФ Шульга Анна Александровна Куприянов Дмитрий Игоревич Быстров Олег Филаретович	68
РАЗРАБОТКА ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА. ЛИЗИНГ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА Юркова Дарья Дмитриевна	72
Рубрика «Юриспруденция»	75
ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО СТАТУСА БЕЖЕНЦЕВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Ворухайло Илья Андреевич	75
ТРЕТЕЙСКИЕ СУДЫ КАК ИНСТИТУТ САМОРЕГУЛИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА Голиницкий Максим Вячеславович Стёпкин Станислав Павлович	78

ПРЕИМУЩЕСТВО Внесудебного рассмотрения и разрешения экономических споров в России Голицинский Максим Вячеславович Стёпкин Станислав Павлович	82
КОМПЕНСАЦИЯ морального вреда Диянова Алёна Дмитриевна Ничаевская Вероника Дмитриевна	86
ДЕНЕЖНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА в российском гражданском праве Маторина Юлия Сергеевна	89
ПРОБЛЕМЫ квалификации убийства, совершенного в состоянии аффекта Менкенова Наталия Алексеевна	93
ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ СТАТУС учреждений в системе МЧС России Михайлова Екатерина Сергеевна	96
ЗАЩИТА ПРАВ потребителей на железнодорожном виде транспорта Мусаликина Ксения Максимовна Загитова Елена Дамировна	99
ЛИЧНОСТЬ преступника как объект изучения криминологии Робез Алёна Григорьевна	102
ОСОБЕННОСТИ правового регулирования особых экономических зон в РФ и США: сравнительный анализ Сычева Алиса Александровна Ворошилов Илья Игоревич	105
ПРОБЛЕМЫ квалификации террористического акта Черемухин Илья Николаевич Дядькин Олег Николаевич	108
ПРОБЛЕМЫ государственного регулирования приватизации государственного и муниципального имущества Чернецова Нина Александровна	113

РУБРИКА «КУЛЬТУРОЛОГИЯ»

«ЭТНОС»: ПРОБЛЕМЫ ИДЕНТИФИКАЦИИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОСТИ

Бахтигареева Эльвина Наилевна

*студент, Уральский федеральный университет,
РФ, г. Екатеринбург*

В этнологии проблема четкого определения понятия «этноса» – одна из самых острых. Мир все больше становится «единым» ввиду различных проявлений глобализации. В ходе данного процесса, подразумевающего в том числе активное взаимодействие культур, становится сложным понять тенденцию протекания этнических процессов. Ученые-этнологи считают, что одно из важнейших предварительных условий рассмотрения теоретических аспектов этнической проблематики – это ознакомление с историей и современным состоянием ее понятийно-терминологического арсенала, и что противоречия в этнонауках приводят к затруднениям в самих исследованиях, к трудностям понимания текстов, к двусмысленности выводов [1, с. 302]. Рассмотрим существующие на сегодняшний день подходы к пониманию данной этнокатегории.

Примордиализм (от англ. *primordial*— первозданный, изначальный, исконный) – теория, согласно которой принадлежность к этносу определяется генетически, или кровнородственно, а также общим происхождением и исконной территорией. Сторонник этой теории С.В. Чешко, считает, что этнос выступает как носитель групповой идентичности, в основе которой внутренний инстинкт коллективности и которая «легитимизировалась» посредством представлений об общем происхождении и специфичности своей культуры [2, с. 41]. М. Вебер основой этноса считал веру людей в общее происхождение, вне зависимости от кровнородственных связей. Таким образом, данный подход характеризует этнос с точки зрения общего, единого происхождения, которое является связующей нитью представителей какого-либо этноса.

В отличие от примордиализма, *лингвистический детерминизм* главным признаком этноса обозначает язык. Так, В. И. Козлов писал: «Язык — важнейшее средство общения людей — служит условием возникновения многих социальных организмов, в том числе и этнической общности, для которой он имеет особое значение. Общность языка, как такового, не присуща ни государственной, ни, например, религиозной общности» [3, с.26]. Однако вскоре данная концепция была несколько опровергнута, так как известны случаи, когда разные народы говорили на одном языке. Так, в графстве Нортумберленд (Англия) живет народ, говорящий на норвежском языке, но они считают себя англичанами. На французском языке кроме французов говорят еще франко-бельгийцы, франко-швейцарцы и франко-канадцы, французами себя не считающие. Мы полагаем, что эта «языковая ассимиляция» произошла лишь в результате исторического развития под воздействием определенных факторов, и согласны с мнением В.И. Козлова, что именно язык является одной из важнейших предпосылок формирования этноса.

Концепция *культурно-психологического антропологизма* рассматривает этнос с точки зрения иного определяющего фактора. Суть теории состоит в том, что условиями формирования этноса являются менталитет и противопоставление «своих» и «чужих» [4, с. 17-20], которое, в свою очередь, является важнейшим признаком принадлежности к этносу, выражающимся в «социально-психологическом настрое». То есть этнос понимается как группа,

противопоставляющая себя другой этнической группе по принципу различения менталитета и других культурно психологических характеристик.

Дуалистическая концепция (Социально-исторический эволюционизм) схожа с примордиализмом в отношении территории, на которой сформировался этнос. Согласно этой теории этнос – продукт истории, сформировавшийся в конкретной природной среде. Наиболее известным сторонником данной концепции выступает Ю.В. Бромлей, который рассматривает этнос в широком смысле слова как этносоциальный организм, имея в виду племя, народность и нацию. В узком смысле этнос (или «этникос») понимается как «исторически сложившаяся на определенной территории устойчивая межпоколенная совокупность людей, обладающая не только общими чертами, но и относительно стабильными особенностями культуры (включая язык) и психики, а также сознанием своего единства и отличия от всех других подобных образований (самосознанием), фиксированном в самоназвании (этнониме)» [5, с. 57-58]. Дуалистичность этой теории заключается в стремлении учитывать как социальные, так природные факторы формирования и развития этноса, что и отражается в его определении, которое довольно широкое и более конкретное по сравнению с предыдущими. Оно охватывает практически весь спектр характеристик человека с точки зрения критериев его принадлежности к какой-либо социальной группе.

Концепция *социально-экономического детерминизма* также характеризует этнос как исторически сложившуюся общность. Представителем этой концепции является В.В. Пименов, считающий, что этнос – это исторически возникшая, динамическая, саморегулирующаяся и самовоспроизводящаяся сложная социальная система, функционирование и развитие которой определяется ее экономическим развитием [6, с. 14]. На сегодняшний день данная концепция выражена в теории «модернизации», сторонники которой прогнозируют скорое исчезновение этничности ввиду социально-экономического прогресса и процесса всемирной интеграции.

Биоэнергетический и географический детерминизм – теория, основанная С.М. Широкогоровым и получившая свое развитие в трудах Л.Н. Гумилева. Так, С.М. Широкогоров определял этнос исходя из этимологии этого слова, которое в корне схоже со словом «этос», означающего «мораль», «нравственность». Опираясь на это, ученый понимал этнос не только как группу людей, говорящих на одном языке, признающих свое единое происхождение и обладающих комплексов обычаев и традиций, но и как ту общность, которая основана на единстве нравов и моральных оценок [7, с. 8]. Вслед за его идеями Л.Н. Гумилев разработал пассионарную теорию этноса, попытавшись разобраться в причине появления этноса. По его мнению, этнос в своем появлении есть биологический феномен, возникший в результате мощного энергетического импульса из космоса, который, получив определенное количество энергии, постепенно начинает затухать. Этнос – это «тот или иной коллектив людей (динамическая система), противопоставляющий себя всем прочим аналогичным коллективам («мы» и «не мы»), имеющий особую внутреннюю структуру и оригинальный стереотип поведения» [8, с. 285]. В процессе существования и развития этноса Л.Н. Гумилев не относит его ни к биологической, ни к социальной системам, утверждая, что это понятие географическое, связанное с ландшафтными особенностями нашей планеты, ибо дальнейшее формирование этноса происходит уже под влиянием «кормящего ландшафта» [9, с. 69].

Конструктивистская концепция о том, что этнос и присущие ему свойства конструируются культурными и властными элитами в политических целях при помощи создания и внедрения искусственных культурных норм. Этой трактовке придерживались Б. Андерсон, Р. Бурдье, Э. Геллнер, Э. Хобсбаум, а также В.А. Тишков, который считает, что этнос – «это результат особых усилий, особенного процесса нациестроительства» [10, с. 17]. По его мнению, этническую идентичность, прежде всего, отличает вера носителей этноса в общеразделяемую культуру. Исследовав подход В.А. Тишкова, В.М. Пивоев пришел к выводу, что причина такого понимания этноса кроется не иначе как в отождествлении понятий «этнос» и «нация». Профессор аргументирует это тем, что этносы возникают естественным путем, то

есть они связаны между собой как генетически, так и культурно, и навязать им какую-либо другую этничность невозможно, в отличие от наций, которые способны формироваться под действием какого-либо информационного потока, ибо они конструируются людьми сознательно [11, с. 23]. Таким образом, конструктивистская концепция этноса оказывается не совсем удачной, поскольку этнос и присущие ему свойства формируются в результате длительного исторического процесса и навязать их совершенно невозможно.

Инструментализм – концепция, где этнос рассматривается как группа, объединяемая интересами, а присущие ей свойства выступают как идеологический инструмент или средство, мобилизующее группу для достижения групповых либо эгоистических интересов [12, с.34].

Функциональный аксиологизм, где «этнос — это социальная общность, которой присущи специфические культурные модели, обуславливающие характер активности человека в мире, и которая функционирует в соответствии с особыми закономерностями, направленными на поддержание уникального для каждого общества соотношения культурных моделей внутри общества в течение длительного времени, включая периоды крупных социокультурных изменений» [13, с. 38]. Данный подход делает акцент на функционировании социальной общности в соответствии с теми закономерностями, которые направлены на поддержание уникального для каждого общества соотношения культурных моделей внутри общества в течение длительного времени, включая периоды социокультурных изменений.

Рассмотрев основные существующие на сегодняшний день подходы к определению понятия «этнос», выстроим классификацию ведущих признаков представителей этноса, лежащих в основе вышеперечисленных подходов. Так, выделим внешние, внутренние и дуалистические факторы этноидентификации в качестве ведущих. К внешним факторам относятся кровное родство, исконная территория, язык, культурные материальные признаки. Они представлены в таких подходах, как примордиализм, лингвистический детерминизм и социально-экономический детерминизм. К внутренним - менталитет, этническое самосознание, «социально-психологический настрой» в виде противопоставления «своих» и «чужих», а также вера и представление об общеразделяемой культуре. В качестве ведущих внутренние факторы определены в культурно-психологическом антропологизме, конструктивизме и инструментализме. Дуалистические факторы, определяющие этнос, сочетают в себе как внутреннее, так и внешние основания этноидентификации, и представлены в социально-историческом эволюционизме, биоэнергетическом и географическом детерминизме, а также в функциональном аксиологизме. Мы считаем, что исходно отличительные признаки этносов формировались за счет внешних факторов - особого уклада жизни на определенном географическом пространстве со специфическим климатом, быта, особенностей средств коммуникации. Все эти факторы способствовали формированию тех внешних признаков этнических групп (особенностей быта, обычаев и т.п.), позволивших им на уровне сознания определять себя как отдельную, особую группу, отличающуюся от всех остальных. Таким образом, внешние факторы этноидентификации способствовали формированию внутренних. Отсюда следует вывод, что на сегодняшний день дуалистическая концепция является наиболее близкой к определению понятия «этнос», поскольку к признакам этноса относятся как внешние, культурные признаки и внешний вид, и внутренние – этническое самосознание, менталитет и противопоставление «своих» и «чужих».

Стоит отметить, что на современном этапе экономическая функция этнической общности постепенно утрачивает свой смысл, как и некоторые ее культурные особенности как внешние факторы этноидентификации. Если раньше ремёсла и промыслы обеспечивали материальное благосостояние этнической общности, то сегодня, в большинстве случаев, они являются лишь объектами культурного наследия. Языки малых этнических групп теряют свою актуальность в условиях повсеместного распространения языков мировых. Национальный костюм (правильнее – «этнический», и здесь можно заметить размытость понятия нации), некогда являющийся элементом повседневной жизни этноса также остался в прошлом, и сегодня является лишь одним из его символов. Ведущими факторами этноидентификации

фикации на сегодняшний день являются факторы внутренние, и в первую очередь, это этническая идентификация человека, наличие у него этносознания, сложившегося в процессе первичной социализации.

Таким образом, этнос – это исторически сложившаяся в рамках определенной территории общность, а также саморегулирующаяся, динамическая социальная система, характеризующаяся единством происхождения, языка, общностью культурных норм и этносознанием. Разумеется, роль каждого из вышеперечисленных признаков в этноидентификации разнообразна и зависит от условий современной среды.

Список литературы:

1. Фадеичева М.А. О некоторых теоретико-методологических проблемах исследования этнического фактора // Научные ежегодник Института философии и права УрО РАН. Вып. 5. – Екатеринбург: УрО РАН, 2005. – С. 302.
2. Чешко С. В. Человек и этничность // Этнографическое обозрение. - 1994. -№6. – С. 41.
3. Козлов В. И. Динамика численности народов: Методология исследования и основные факторы. - М., 1969. С. 26.
4. Лашук Л. П. Введение в историческую социологию: Учеб. пособие. - М., 1977. Вып. 2. – С.17-20.
5. Бромлей Ю.В. Очерки теории этноса. - М., 1983. – С. 10.
6. Пименов В. В. Удмурты: Опыт компонентного анализа этноса. Л., 1977. – С. 14.
7. Дугин А.Г. Этносоциология. — М.: Академический Проект, 2011. – С. 8.
8. Гумилев Л. Н. Этносфера: История людей и история природы. - М., 1993. – С. 285.
9. Гумилев Л. Н. Струна истории. Лекции по этнологии. – М.: Айрис-пресс, 2007. – С. 69.
10. Тишков В. А. Концептуальная эволюция национальной политики России // Исследования по прикладной и неотложной этнологии. М., 1996. – № 100. – С. 17.
11. Пивоев В.М. Этнос и нация: проблемы идентификации. – Петрозаводск: Изд-во ПетрГУ, 2006. – С. 23.
12. Арутюнян Ю.В., Л.М. Дробижева, А.А.Сусоколов. Этносоциология: учебное пособие для вузов. – М.: Аспект Пресс, 1998. – С. 34.
13. Лурье С. В. Историческая этнология. - М., 1998. - С. 38.

РУБРИКА
«НАУКИ О ЗЕМЛЕ»

**ПОДБОР ПЛЕНКООБРАЗУЮЩЕГО КОМПОНЕНТА ИЗМЕНЯЮЩИЙ СИЛУ
АДГЕЗИИ ПАРЫ «ГЛИНА-МЕТАЛЛ» В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ВРЕМЕНИ**

Антонов Виталий Владимирович
магистрант, Тюменский индустриальный университет,
РФ, г. Тюмень

Апрелев Антон Сергеевич
магистрант, Тюменский индустриальный университет,
РФ, г. Тюмень

Кривоязов Сергей Александрович
магистрант, Тюменский индустриальный университет,
РФ, г. Тюмень

Кулябин Геннадий Андреевич
д-р техн. наук, профессор, Тюменский индустриальный университет,
РФ, г. Тюмень

**SELECTION OF FILM-FORMING COMPONENT, CHANGING THE STRENGTH
OF THE ADHESION OF «CLAY-METAL» PAIR DEPENDING ON TIME**

Vitaly Antonov
Undergraduate, Tyumen industrial University,
Russia, Tyumen

Anton Aprelev
Undergraduate, Tyumen industrial University,
Russia, Tyumen

Sergey Krivomazov
Undergraduate, Tyumen industrial University, Russia, Tyumen

Gennady Kulyabin
doctor of technical Sciences, Professor, Tyumen industrial University,
Russia, Tyumen

Аннотация. Для профилактики сальникообразования в процессе бурения скважин обоснован выбор пленкообразующей добавки приводящей к снижению прочности контакта пары «глина-металл». Приведены результаты поверхностного натяжения различных жидкостей; изменение сил адгезии в зависимости от времени в различных неполярных жидкостях.

Abstract. To prevent the formation of oil in the process of drilling, the choice of film-forming additives leading to a decrease in the strength of the contact of the pair "clay-metal" is justified. The

results of the surface tension of various liquids, the change of adhesion forces depending on the time in different nonpolar liquids are presented.

Ключевые слова: «глина-металл», поверхностное натяжение, неполярная жидкость, силы адгезии, гидрофобная поверхность.

Keywords: "clay-metal", surface tension, non-polar liquid, adhesive forces, hydrophobic surface.

В качестве основы для приготовления противoadгезионного реагента необходимо выбрать такую неполярную жидкость (образующие граничный слой в контакте "глинистая частица - металл"), работа когезии которой минимальна.

В качестве углеводородной основы для создания противoadгезионного реагента для водных промывочных растворов возможно применение масла на минеральной основе, получаемого прямой перегонки нефти. Однако такой выбор приводит к повышенной экологической опасности добавки.

Также возможно применение систематических масел, сделанных на полевых полиальфаолефиновой основе - в отличие от минеральной, она не теряет текучести до -60°C и намного более стабильно при длительном воздействии высоких температур. Полиальфаолефины (ПАО) не накапливаются в живых организмах и располагаются в аэробных и анаэробных условиях.

Наиболее интересное применение в качестве основы для противосальникового реагента эфиров жирных кислот. «Эстерами» или «биодизелем» называют сложные эфиры - продукты нейтрализации карбоновых кислот спиртами. По сравнению с полиальфаолефинами, представляющими собой простые углеводородные цепочки, молекула эфиров полярная - электронная плотность смещена к атому кислорода карбонильной группы. Отсюда - важнейшее достоинство эфиров: отрицательно ионизированный атом кислорода притягиваются к металлической поверхности, поскольку кристаллическая решетка любого металла или сплава на поверхности содержит положительно ионизированные участки. Данное свойство эфиров также позволит им покрывать плёнкой положительно заряженные участки глинистого бурового шлама и стенок скважины.

По мнению ряда исследователей [8, 9] одно из причин увеличения силы адгезии между глинистой породой (глинистой коркой) и металлом является отрицательное действие электрических явлений, наличие ДЭС на межфазной границе.

В [10] доказано, что уменьшить отрицательное действие электрических явлений можно не только модификацией поверхностей глинистых частиц и металла, но и регулированием свойств дисперсионной среды. Одним из способов повышения антифрикционных свойств фильтрационных корок является ввод в буровой раствор веществ с низким значением диэлектрической проницаемости, способствующих уменьшению действия электрических явлений на межфазной поверхности. Если поверхность глинистых частиц гидрофильная, то добавки должны быть водорастворимые, если же гидрофобная – нефтерастворимые.

Для большинства веществ существует прямая зависимость между диэлектрической проницаемостью и поверхностным натяжением. Определение поверхностного натяжения является более удобным и доступным способом, чем изменение диэлектрической проницаемости. Поверхностное натяжение на границе жидкость-газ характеризует когезионные свойства вещества (работа когезии равна удвоенному поверхностному натяжению вещества на границе жидкость газ).

В качестве не полярных жидкостей с различным поверхностным натяжением на границе жидкость-газ, вводимых в буровой раствор, использовались: биодизель из рапсового масла, биодизель производства компании «Олеон», полевые полиальфаолефины марки ПАОМ-2 производства «Татнефть-Нижнекамскнефтехим-ойл», промышленное масло И-20, отработанное моторное масло, масло веретенное АУ.

Было измерено поверхностное натяжение различных неполярных жидкостей на границе жидкость-газ.

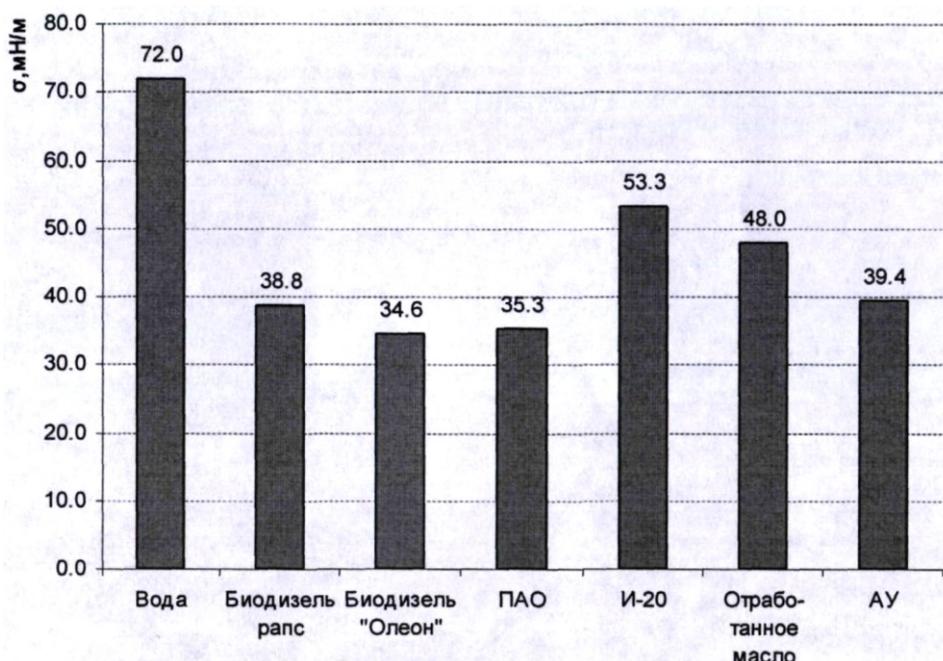


Рисунок 1. Поверхностное натяжение воды и различных неполярных жидкостей на границе с воздухом

Из диаграммы на рисунке 1 видно, что наименьшим поверхностным натяжением, а, следовательно, и силами когезии обладают эстеры различных производителей (биодизель из рапсового масла и биодизель производства компании «Олеон») и полиолефины марки ПАОМ -2.

Для установления влияния добавок различных неполярных жидкостей на гидрофильные поверхности проводилось сравнение сил адгезии пары «глина-металл». Результаты экспериментов приведены на рисунке 2.

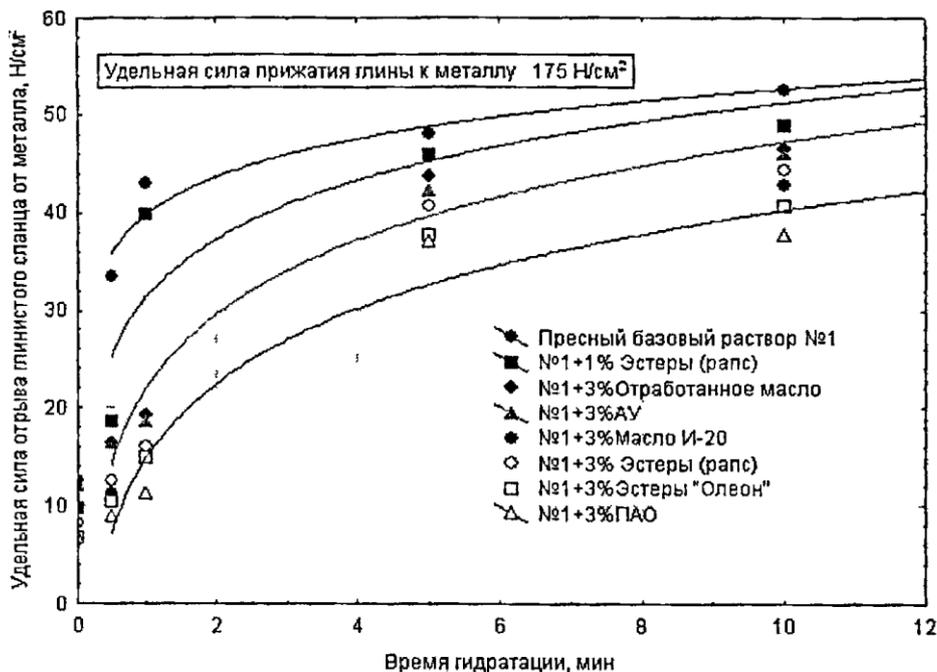


Рисунок 2. Изменение силы адгезии пары «глина-металл» в зависимости от времени гидратации гидрофильной глинистой поверхности с добавками различных неполярных жидкостей в концентрации 3%

Полученные данные свидетельствуют о том, что добавление неполярной жидкости в буровой раствор при наличии глинистых частиц с гидрофильной поверхностью приводит снижению сил адгезии пары «глина-металл» и не значительно зависит от сил когезии в добавляемых углеводородах.

Для установления влияния добавок различных неполярных жидкостей на гидрофобные поверхности также проводилось сравнение сил адгезии пары «глина-металл» по методике, описанной в пункте 2. Получение гидрофобных поверхности глины и металла достигалась введением в неполярную жидкость катионного маслорастворимого ПАФ Алкамон ОС-2. Результаты экспериментов приведены на рисунке.

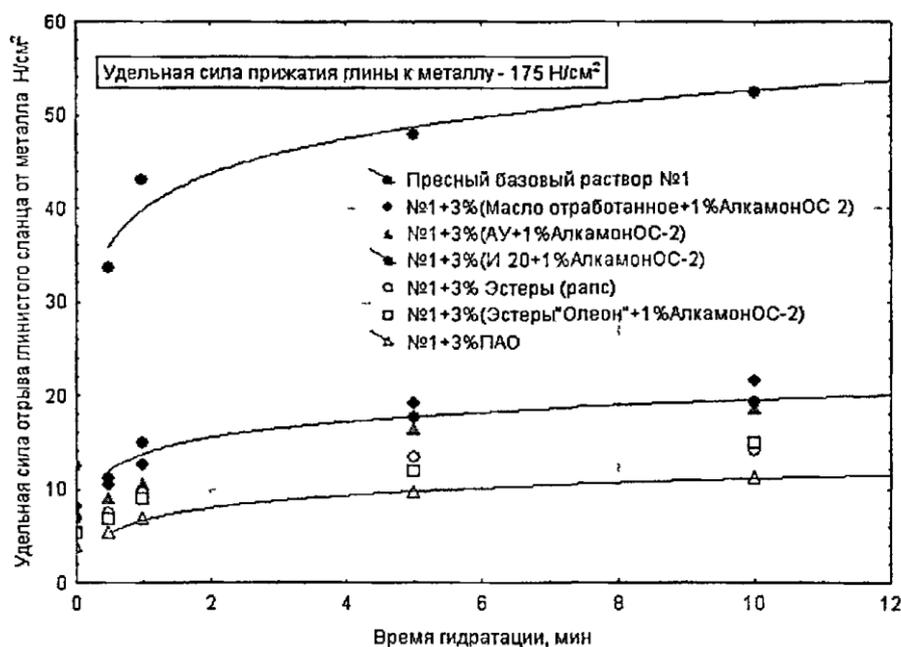


Рисунок 3. Изменение силы адгезии пары «глина-металл» в зависимости от времени гидратации гидрофобизированной глинистой поверхности с добавками различных неполярных жидкостей в концентрации 3%

Из приведённых данных видно, что добавление неполярных жидкостей совместно с маслорастворимыми катионными ПАФ, приводящим к гидрофобизации поверхностей металла и глины, в водный буровой раствор приводит к значительному снижению прочности адгезионного контакта пары «глина-металл». Кроме того, наибольшее снижение сил адгезии достигается при использовании в качестве плёнообразующей неполярной жидкости эстеров и полиолефинов, которые и рекомендуются к применению.

Список литературы:

- Басарыгин Ю. М., Булатов А. И., Проселков Ю. М. Бурение нефтяных и газовых скважин. — Учеб. пособие для вузов — М.: ООО «Недра-Бизнесцентр», 2002. — 632с.
- Берлин А.А., Басин В.Е. Основы адгезии полимеров.-М., "Химия", 1974. 392с
- Вакула В. Л., Притыкин Л. М. Физическая химия адгезии полимеров. М.: Химия, 1984. С. 12.
- Дерягин Б. В., Кротова Н. А., Смилга В. П. Адгезия твердых тел. М.: Наука, 1973. С. 9-17.
- Лютиков, К.В. Повышение смазочной способности буровых растворов / К.В. Лютиков // Труды научно-технической конференции преподавателей и сотрудников УГТУ, Ухта, 2011 г.

6. Применение поверхностно-активных веществ в нефтяной промышленности/Труды третьего Всесоюзного совещания по применению поверхностноактивных веществ в нефтяной промышленности. ВНИИОЭНГ. - М., 1966. 286с
7. Шарипов, А.У. Полимерные растворы для бурения и заканчивания глубоких скважин / А.У. Шарипов, СИ. Долганская // Обзорн. информ. / ВНИИОЭНГ. Сер. «Строительство нефтяных и газовых скважин на суше и на море». М., 1992. - с. 12-15.
8. Кистер Э.Г. Химическая обработка буровых растворов. - М.: Недра, 1972.-397с.
9. Электрическая природа осложнений в скважинах и борьба с ними / Серяков А.С., Мухин Л.К., Лубан В.З. и др. - М.: Недра, 1980. - 134с.
10. Мамаева О.Г. Улучшение технологических свойств фильтрационной корки буровых растворов применением реагентов комплексного действия. Диссер. на соиск. учён. ст. канд. техн. наук. - Уфа, 2007. - 152с.

РУБРИКА

«ПЕДАГОГИКА»

К ВОПРОСУ О ДОШКОЛЬНОМ ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ

Калинина Татьяна Александровна

*студент института ДиНО, ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный
Педагогический университет»,
РФ, г. Оренбург*

Мирошникова Дарья Викторовна

*старший преподаватель, ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный
Педагогический университет»,
РФ, г. Оренбург*

Важность изучения иностранных языков в XXI веке не вызывает сомнения. В России человек, знающий иностранный язык, и не один – не редкость. Неудивительно, что родители отдают предпочтение раннему обучению иностранному языку.

Известно, что возможности раннего возраста в овладении иностранной речью действительно уникальны. К.Д. Ушинский писал: «Дитя приучается в несколько месяцев так говорить на иностранном языке, как не может приучиться в несколько лет» [4, с.86].

От природы дети расположены к языкам: психологически и эмоционально готовы к овладению ими. В возрасте 4-8 лет дети отличаются природной любознательностью и потребностью в познании нового. Им свойственно более гибкое и быстрое, нежели на последующих этапах, усвоение языкового материала. У дошкольного и младшего школьного возраста есть очень важное преимущество – игровая мотивация, которая позволяет естественно и эффективно организовать обучение иностранному языку как средству общения и строить его как процесс, максимально приближенный к естественному процессу использования родного языка [1, с.5].

Считается, что оптимальный возраст начала изучения иностранному языку – 5-6 лет, а оптимальная наполняемость учебной группы в детском дошкольном учреждении – не более 15 человек. Раннее обучения иностранному языку имеет большое воспитательное и образовательное значение, так как у дошкольников может быть развит интерес и положительное отношение к изучению неродного языка вне естественной языковой среды [1, с.8].

Самым важным фактором в раннем обучении является творчество. Занятия должны быть направлены на развитие личности ребенка, необходимо обращать внимание на возрастные особенности и индивидуальные возможности детей. Задачами программы по иностранному языку являются: формирование положительной познавательной мотивации, творческое развитие ребенка, воспитание нравственного человека, а также усвоение определенного объема знаний социального, лингвострановедческого содержания.

Главным видом деятельности в дошкольный период является игра, поэтому, чтобы детям было интересно и занимательно учить язык можно использовать следующие игры.

«**Ball game**». Эту игру целесообразно использовать в начале – после приветствия и фонетической зарядки. Учитель задает детям вопросы, при этом бросая мяч, а «ученики» отвечают на вопросы, возвращая его педагогу. Вопросы могут быть самыми разнообразными, в зависимости от уровня владения языком. Вот некоторые примеры:

- What is your name?
- Where are you from?
- What is the weather today?

- What colour/animal/fruit/vegetable do you like?
- Do you want to be a princess/a prince/a fairy/a dragon...?
- Can you ski? Can you jump? Can you run?
- Do you like ice-cream/cheese/milk/cake...?

Можно также попросить детей задавать вопросы друг другу, передавая мяч по кругу, чтобы они смогли не только отвечать, но и спрашивать, развивая свои коммуникативные умения.

Игра «What animal is it?» также направлена на поддержание коммуникации между детьми. Каждый ребенок получает картинку с изображением животного, а затем один встает, а остальные пытаются угадать животное с помощью вопросов: What colour is it? What does it have? Is it big? Where does it live? What does it like?

Игра «Snowball». Эта игра поможет закрепить изученную лексику по выбранной теме. Суть игры: один ребенок говорит слово, следующий должен повторить его и сказать свое. В итоге последнему ребенку достается самое сложное: повторить все слова, названные ребятами.

Игра «Please». Эта игра подходит для повторения глаголов. Дети очень подвижны и повторяют глаголы можно в деятельности. Педагог называет действие, а ребята его выполняют, но важно сказать «please». Таким образом дети выполняют только задания, которые сопровождаются этим словом. Если преподаватель не произносит данное слово, то дети не должны выполнять указанное действие.

Большим образовательным потенциалом обладают стихотворения, во время произнесения которых ребята будут выполнять действия или указывать на предметы, о которых они говорят:

Head and shoulders, knees and toes
Knees and toes,
Head and shoulders, knees and toes
Knees and toes.
Eyes and ears,
And mouth and nose.
Head and shoulders, knees and toes,
Knees and toes.

Такие игровые упражнения способствуют эмоциональному подъему детей и поддерживают мотивацию к изучению языка.

Игра «Close your eyes». Данная игра также направлена на развитие памяти и внимания. Суть игры: перед детьми раскладываются предметы или карточки с изображениями по той лексике, которая изучается или повторяется, по команде учителя «Close your eyes» ребята закрывают глаза, а педагог убирают один предмет или картинку. После чего, уже с открытыми глазами ученики пытаются догадаться что же пропало (What is missing?).

Применение игр на занятиях для детей дошкольного возраста позволяет превратить занятия английским языком в увлекательный, активный, творческий процесс, который приносит огромное удовольствие детям и развивает практические умения и навыки использования английского языка. Кроме того, игра является главным видом деятельности дошкольника и позволяет сделать коммуникативно-ценными практически любые языковые единицы.

В условиях развития информационных технологий компьютер занимает важное место в жизни современного ребенка, и задача педагогов – использовать все средства для создания более интересных и познавательных занятий. Так, мультимедийные презентации – это одна из самых удобных и актуальных возможностей обеспечить наглядность, которая способствует комплексному восприятию и лучшему запоминанию материала. С помощью презентаций можно проводить физкультминутки. Дети выполняют простые упражнения под веселую музыку, что позволяет воспринимать английскую речь непринужденно. Песни и стихи хорошо усваиваются дошкольниками во время таких динамических пауз. Практика показывает, что

дети с удовольствием выполняют предложенные задания и в результате показывают более высокие результаты.

Конечно, инновационные технологии не заменяют традиционных игр и занятий, но дополняют их, делая занятия ярче и интереснее. Использование аудио, видео, интерактивного материала способствует индивидуализации обучения и развитию двух видов мотивации: самомотивация, когда предлагаемый материал интересен сам по себе, и мотивация, которая достигается тем, что дошкольник понимает информацию, получаемую на иностранном языке – это придает уверенности в себе и желание совершенствоваться дальше [5, с. 163].

При обучении дошкольников иностранному языку необходимо создать все условия для развития ребенка. Создать игру, в которой у ученика и учителя будут равные права, в которой дети будут примерять на себя различные роли и воображаемые ситуации. Таким образом, игра – вид деятельности, направленный на углубленное понимание и долгосрочное запоминание материала, во время которого дошкольники овладевают языком.

Список литературы:

1. Гальскова Н.Д., Никитенко З.Н. Теория и практика обучения иностранным языкам. Начальная школа: Методическое пособие. – М.: Айрис-пресс, 2004. – 240 с.
2. Иванова М.В. Английский для малышей [Текст]. – М.: АСТ: Астрель. – 2009.
3. Карташов В.Н., Исаев Е.А. Обучаем и творчески развиваем малышей на занятиях по английскому языку. // Иностранные языки в школе. – 2014. – №1. – С. 26-28.
4. Курбанова Д.Б., Турдимуратова Н.А. Обучение иностранному языку дошкольников // Вестник современной науки. – 2016. – № 4-2(16). – С. 86-88.
5. Тума И.А., Использование мультимедийных презентаций в обучении дошкольников иностранному языку // Инновационные технологии в науке и образовании. – 2016. – №4. – С. 162-163.

МЕТОДОЛОГИЯ ИЗУЧЕНИЯ КАТЕГОРИИ РОДА В ШКОЛЕ

Лазукова Мария Николаевна

*магистрант, ВлГУ имени братьев Столетовых, учитель русского языка и литературы
МБОУ «Лицей №17»,
РФ, г. Владимир*

Аннотация. В данной статье представлено изучение различных УМК по русскому языку в разделе «Категория рода». В лингвистической науке и в школьной практике достаточно много спорных и переходных явлений, не описанных пока фактов речи (языка). Необходимость особого внимания к вопросу изучения категории рода в школе связана также и с изменением контингента учащихся в русских школах: в настоящее время значительно возросло количество учащихся, для которых русский язык является неродным или вторым родным.

Abstract. In this article, we will examine the various QMS of the Russian language in the section "Category of the genus". In linguistic science and in school practice there are a lot of controversial and transient phenomena, not yet described facts of speech (language). The need for special attention to the consideration of gender categories in school and in other schools: at present the number of students for whom Russian is a non-native or second native has significantly increased.

Ключевые слова: категория рода, дифференцирующая, словоизменительная категории, язык.

Keywords: category of the genus, differentiating, inflectional categories, language.

Категория рода – одна из самых главных категорий в языке. Для одних частей речи она – дифференцирующая, для других – словоизменительная.

Поскольку она является воплощением постоянства в языке и, в тоже время, очень ярко показывает динамику языка, – постольку ее изучение в школе необходимо, с одной стороны, с другой стороны, чрезвычайно трудно [1, с. 135]. В процессе педагогической практике удалось приблизиться к решениям некоторых задач, связанных с изучением категории рода в школе.

Для сопоставления материала о категории рода были взяты следующие учебники: Русский язык. 5 класс. под ред. М.М.Разумовской и П.А.Леканта, Русский язык. Теория. 5-9 класс. В.В.Бабайцевой, Л.Д. Чесноковой и Русский язык. 5 класс. Часть 2., 6 класс. Часть 1. Т.А.Ладыженской, М.Т.Баранова.

В учебнике под ред. М.М. Разумовской категория рода изучается в 5 классе.

В учебнике представлены теоретические сведения в трех параграфах: «Род имен существительных», «Существительные общего рода», «Род несклоняемых имен существительных».

В первом параграфе из теории дается сведение о роде в иностранных языках (в немецком языке, как и в русском – три рода, в французском языке – два рода, в английском языке – фактически ни одного рода; кроме этого названо еще несколько языков, в которых нет разделения по роду) [5].

Во втором параграфе впервые вводится термин «общего рода» и объясняется в чем отличие таких слов от слов, относящихся к тому или иному роду.

Кроме этого, дается памятка о таких словах, которые относятся к мужскому роду, называют профессии, род занятий, общественное положение, звания.

Они в предложениях могут обозначать не только лиц мужского, но и женского пола, на которые тоже нужно обращать особое внимание: адвокат, геолог, астроном, парикмахер, врач, визажист, директор и др.

В третьем параграфе говорится о том, что разграничение несклоняемых имен существительных происходит по половому принципу: «все, что имеет отношение к мужскому полу и названиям животных – м.р.: конференсье, маэстро, шимпанзе, кенгуру; существительные, называющие лиц женского пола – ж.р.: мисс, мадам, фрау, леди; к среднему роду

относят те существительные, называющие неодушевленные предметы: досье, меню, пальто, ателье» [5].

Исходя из этого, можно сделать выводы:

а) что разграничение имен существительных происходит по способу семантической принадлежности к тому или иному полу;

б) если отсутствует половой признак, то ведущей является категория одушевленности/неодушевленности (для несклоняемых существительных);

в) частично синтаксический способ (для слов общего рода, хотя на этом способе не делается акцент, т.е. его не называют прямо, но указывают на важность подобранного согласующегося элемента (прилагательного или глагола)).

Следующий учебник – под ред. В.В.Бабайцевой, Л.Д. Чесноковой.

В этом учебнике теория о категории рода представлена в 6 классе. Теоретическому аспекту отведен один параграф: «Род имени существительного». В нем изложен материал о разграничении слов мужского, женского и среднего рода путем подстановки согласованных местоимений-существительных: мой карандаш, моя книга, мое желание (т.е. на синтаксическом согласовании) и в некоторых словах род определяется на основе половой принадлежности и название животных: папа, мама, дядя, баран, овца и др.

Далее речь идет о словах общего рода и неизменяемых заимствованных существительных, которые обозначают предметы неживой природы, их относят к среднему роду: ситро, пепси, метро, кафе и т.д.

Отличительной особенностью данного учебника, в отличие от учебника под ред. М.М.Разумовской, является тот факт, что составители учебника делают упор на синтаксический способ определения рода:

«Формы рода имен существительных выполняют и синтаксическую функцию: они помогают связывать слова друг с другом, указывая, какую форму рода должны иметь зависящие от них прилагательные и глаголы:

Наступила холодная зима. Потемнело ясное небо» [4].

Третий учебник- учебник под ред. Т.А.Ладыженской, М.Т.Баранова.

В учебнике материал о категории рода разделен на два класса: 5 и 6. В пятом классе представлен один параграф: «Род имен существительных», в котором нет теоретического материала, а лишь представлены упражнения для закрепления изученного материала, т.е. подразумевается, что повторение проговаривается учителем со школьниками на основе того, что им известно из курса начальной школы.

В шестом классе категории рода посвящены два параграфа:

«Род несклоняемых имен существительных» и «Имена существительные общего рода» [6].

В первом параграфе в правиле указано, что несклоняемые неодушевленные существительные иноязычного происхождения относятся преимущественно к ср.р.: шелковое кашне, осеннее пальто.

К мужскому роду относятся: досадный пенальти, черный кофе, жуткий торнадо; к женскому – свежая кольраби, широкая авеню.

Одушевленные существительные распределяют в зависимости от половой принадлежности. Род несклоняемых собственных имен существительных – географических названий – определяется по роду тех имен нарицательных, которыми эти названия можно заменить:

Сочи – город, следовательно, данное существительное мужского рода.

Во втором параграфе говорится о словах общего рода, которые могут обозначать как лиц мужского, так и женского пола, и прилагательные согласуются с ними либо в мужском, либо в женском роде.

Далее читаем, что к общему роду тяготеют некоторые слова, которые раньше относились лишь к мужскому роду.

Это слова, которые называют лица по профессии, по должности, по роду занятий: врач, директор, секретарь, хирург и др. на основе того, что они обозначают лица и мужского и женского пола.

Различие происходит в зависимости от глагола-сказуемого, который конкретизирует к какому роду относится данное слово.

Определение-прилагательное в том или ином случае с таким существительным употребляется только в мужском роде [6].

Учитель, поставленный в положение альтернативы, скорей всего, выбирает учебник под ред. М.М.Разумовской и П.А. Леканта.

Это яркий, современный учебник, позволяющий работать не только в репродуктивном плане, но и с привлечением эвристических методологий.

Анализируя изучение категории рода в школе определяем обязательное на чем стоит обратить внимание: значение категории рода, поскольку охватывает собой изучение нескольких частей речи: существительное, прилагательное, глагол, местоимение-существительное, местоимение-прилагательное.

При изучении категории рода в школе закономерно встает вопрос о трудностях ее освоения школьниками: эти трудности связаны со стихийным восприятием детей языка.

Явление это всегда обуславливает связь категории рода в детском сознании с гендерными особенностями лингвистических явлений[2, с. 112].

Почему-то дети упорно соотносят существительные женского рода и мужского рода с лицами женского и мужского пола.

Например, они без труда соотнесут слова: мама, папа, бабушка, дедушка, дядя, тетя и другие к мужскому и женскому роду, а слова: село, поле, сено и другие к среднему роду, однако могут возникнуть трудности в распределении других слов, но в сознании ребенка независимо от его желаний, потихоньку начинает жить грамматика родного языка[3, с. 255].

Это связано с тем, что ребенок живет не в вакууме, и грамматические разграничители досрочно до такого уровня, что невозможно ошибиться.

К примеру, школьники на основе парадигмы склонения существительных по падежам могут запомнить окончания падежных форм и по аналогии соотносить существительные к тому или иному роду.

Список литературы:

1. Виноградов В.В. Русский язык (грамматическое учение о слове) / под ред. Г.А.Золотовой. 4-е изд. М.: Рус.яз., 2001. 720 с.
2. Воейкова М.Д. Имя существительное // Морфология современного русского языка. СПб. 2008.
3. Мкртычян С.В. Грамматическая категория рода с позиции лингвистической теории и лингводидактики. / Вестник ТвГУ. Серия «Филология». 2016. № 2. С. 251-255
4. Русский язык. Теория. 5-9 кл. : учеб. для общеобразоват. учреждений / В.В.Бабайцева, Л.Д. Чеснокова. – М. : Дрофа, 2012. –319, [1] с. : ил.
5. Русский язык. 5 кл. : учеб. для общеобразоват. Учреждений / М.М. Разумовская, С.И. Львова, В.И. Капинос и др.; под ред. М.М. Разумовской, П.А. Леканта. – М. : Дрофа, 2012. – 317, [3] с. : ил., 8 л. цв. вкл.
6. Русский язык. 6 класс. Учеб. для общеобразоват. учреждений. В 2 ч. Ч. 1 / [М.Т. Баранов, Т.А. Ладыженская, Л.А. Тростенцова и др.; науч. ред. Н.М. Шанский]. –М. : Просвещение, 2012. –191 с. : ил.

ВИДЕО АНАЛИЗ УДАРНОЙ ТЕХНИКИ В ТХЭКВОНДО (МФТ)

Савченко Владимира Александровича

*магистрант Институт Физической культуры спорта и туризма,
РФ, г. Краснодар*

Аннотация. Впервые произведен анализ видео записи поединков по версии тхэквондо (МФТ). Выявлены эффективные технические действия.

Ключевые слова: Тхэквондо, биомеханический анализ, видео анализ, удар, Йоп – чаги, Ти – Двит, Нерио – чаги, Долио – чаги.

Знакомство с этим видом спорта, для многих состоялось еще в детском возрасте. «Для тех, кто занимается тхэквондо – это стиль жизни». Мы говорим, о тхэквондо ИТФ, как об одном из видов восточных единоборств искусство которого заключается в самообороне без оружия. Тхэквондо одно из древних искусств ведения боя. Применялось для тренировки Корейской армии. По - этому можно так же сказать о Тхэквондо ИТФ, что это научно обоснованный способ использования своего тела в целях самообороны, позволяющий в результате интенсивных физических и духовных тренировок необычайно расширить диапазон индивидуальных возможностей человека.

Цель нашего исследования заключалась в определении основных технических действий в тхэквондо. И по результатам анализ попытаться разработать методику для совершенствования ударной техники у начинающих спортсменов и доведения их до уровня профессионального спортсмена тхэквондиста.

Объект исследования: специальная форма подготовки юных спортсменов в исполнении ударной техники тхэквондо (ИТФ).

Предмет исследования: Формирование уникального метода подготовки юных спортсменов.

Гипотеза: можно предположить, что подбор уникальных, универсальных упражнений на основе биомеханической структуры наиболее эффективных приемов применяемых в спаррингах, эффективно способствует совершенствованию технической подготовки юных спортсменов и увеличит их результативность в соревновательной деятельности.

Проводим анализ полуфинала в весовой категории до 75 кг. Набока С. проводит удар с разворота на 180 градусов на встречу сопернику прямой (твит чхаги). Спустя некоторый промежуток времени с под шагом прямой падающий сверху (нэрио чхаги). Наносится в атаке с передней ноги, атака завершается двумя прямыми ударами рук в область головы.

Ответ соперника Арсланов Т. Проводит серию боковых ударов с переводом в разный уровень боковой удар попадает в корпус (толльо чхаги).

Полуфинальный поединок в весовой категории до 65 кг. В аналогичной ситуации на встречу атакующему проводится встречный удар с разворотом на 360 градусов стопой в голову (хурйо чхаги). Следует заметить удар на встречу повлек за собой нокаут.

Весовая категория 80+ полуфинальный поединок соперники обмениваются серией атак ногами (толльо чхаги), как вдруг следует подскок и два прямых удара в голову рукой и завершает атаку удар с разворотом на 180 градусов пяткой (хурйо чхаги).

Полуфинальный поединок в весовой категории до 75 кг. Среди юниоров атакующий удар передней ногой падающий сверху (нэрио чхаги) попадает в скользь в голову сопернику, после чего следует мгновенная от ветка с разворота с от шагом на 180 градусов на встречу сопернику прямой (твит чхаги) в корпус.

В этом же поединке атакующий боковой удар с переходом на обратный боковой пяткой (ан хурйо чхаги) проходит в голову соперник отвечает от шагом на 180 градусов на встречу сопернику прямой (твит чхаги) в корпус.

Кубок Черноморья поселок Лоо неподалёку от Сочи подбор лучших спортсменов юга России. В поединке в весовой категории до 60 кг среди юниоров атакующий удар прямой в

корпус (ап чхаги) нанесен толчком с последующим переходом на удар с разворотом на 180 градусов прямой ребром стопы (твит чхаги). В этом же поединке спортсмен в обороне наносит в падении с разворотом на 180 градусов (ан хурио чхаги).

Тот же спортсмен в финале работает первым номером выполняет замах на (ап чхаги) переводит ногу на боковой удар сбоку развернув корпус (толльо чхаги).

Всего было проанализировано более 50 поединков среди черных поясов во всех возрастных и весовых категориях. С помощью видео анализа удалось выявить наиболее используемые удары, наиболее эффективные с точки зрения заработанных баллов, самые проходящие во время атакующих действий и во время оборонительных действий. Данные исследования сведены в таблицу №1

Таблица 1.

Эффективность технических действий

№п/п	Наименование удара	Во время защиты	Во время атаки	Уровень выполнения Голова, корпус	всего
Удары руками					
1	прямой удар левой правой в голову;	261	637	голова	898
2	удар снизу правой, левой в туловище.	12	0	корпус	12
3	удар снизу правой левой в голову;	0	0	голова	0
4	боковой удар левой правой в туловище;	12	3	корпус	15
5	боковой удар левой правой в голову;	38	197	голова	235
6	прямой правой левый в туловище;	3	18	корпус	21
Общее количество заработанных баллов					1181
Удары ногами					
7	Ап-чаги – прямой удар ногой вперед;	100 0	135 30	корпус 235 голова 30	265
8	Долио-чаги – удар ногой сбоку, боковой удар;	42 18	105 47	корпус 147 Голова 65	212
9	Йоп-чаги – удар ногой вбок, прямой удар;	130 118	5 12	Корпус 135 Голова 130	265
10	Нерио-чаги – удар ногой сверху вниз;	4 23	3 70	Корпус 7 голова 93	100
11	Ти-Двит (твит)-чаги – прямой удар ногой с разворотом;	123 77	66 12	корпус 189 голова 89	278
12	Сэво ан-чаги – удар ногой сбоку, «вертикальной» стопой со стороны большого пальца;	0 40	0 3	корпус 0 голова 43	43
13	Хурио (Фурио)-чаги – круговой удар ногой;	12 25	0 33	корпус 12 голова 58	70

14	Торн (тьо тирро дора) долио-чаги – боковой удар ногой с разворотом через спину (на 180 градусов);	2 4	3 4	корпус 5 голова 8	13
15	Миру-чаги – толкающий, прямой удар ногой;	0	3	Корпус 3 голова	3
Общее количество заработанных баллов					3014

Видео анализ показал что общее количество оценённых ударов ногами и руками примерно одинаково руки 1181 и ноги 1249 однако согласно правилам большее количество баллов приносят удары ногами. Для выбора наиболее результативных действий ногами построим диаграмму распределения попаданий во время спаррингов рисунок №20

Изучив диаграмму мы видим, что основные технические действия приносящие максимальное количество баллов наносились в основном в корпус. Исходя из этого выбираем следующие технические действия:

1. Йоп – чаги;
2. Ти – Двит;
3. Нерио – чаги;
4. Долио – чаги.

Четыре основных удара и к ним добавим прямой удар рукой исходя из специфики видения боя в соревновательной деятельности по версии Тхэквондо (МФТ).

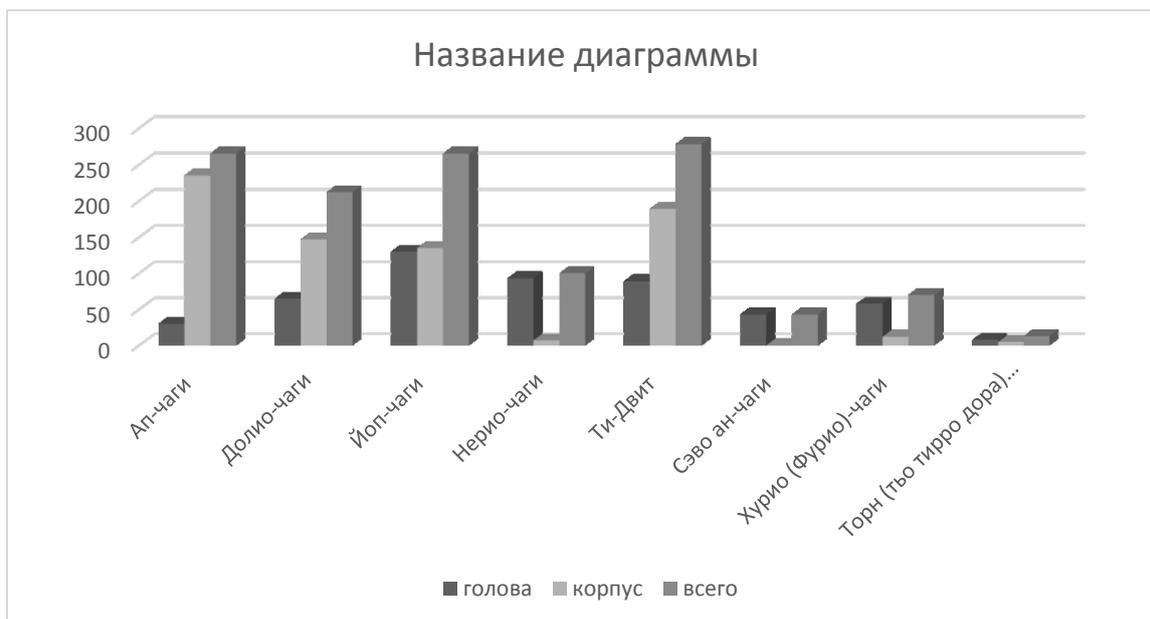


Рисунок 2. Диаграмма распределения попаданий во время спаррингов

Заключение

В результате нашего исследования были выявлены наиболее результативные удары. Подобное исследование проводилось для южного стиля где наносить удары в голову руками запрещено а удар в корпус оценивается только в случае смещения соперника от удара. И поэтому как не эффективные они не наносятся. От чего в корне меняется вся картина боя.

Этот анализ позволит пополнить данные по теории и методике тхэквондо так как все имеющиеся учебники направлены на изучение южного стиля. В дальнейшем станет воз-

можно разработать методику для подготовки спортсменов и увеличения их технического арсенала.

Список литературы:

1. Сучилин Н. Г., Савельев В. С., Попов Г. И. Оптико-электронные методы измерения движений человека. — М.: ФОН, 2000. — 126 с.
2. Тхэквондо. Теория и методика. 1 Том Спортивное единоборство: Учебник для СДЮШОР, спортивных факультетов педагогических институтов, техникумов физической культуры и училищ олимпийского резерва/ Ю. А. Шулика (и др.); худож. – оформ. А. Киричек. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. – 800 с.
3. Иванов А.Л. Кикбоксинг. Киев. Книга-сервис Перун. 1994. - 310 с.
4. Калашников Ю.Б. Место «степа» в технических приемах и технико-тактических действиях в таэквондо. //Теория и практи. Ф.К.- М., 1999, № 9. – С.37-38.
5. Калашников Ю.Б. Тактика маневрирования "степом" в сочетании с проведением угроз и игры дистанцией в таэквондо. //Тактика ведения спарринга в таэквондо - ИТФ. М.: РГАФК, 2000. - С. 19-26.
6. Калашников Ю.Б., Малков О.Б., Смородин С.В. Обыгрывание противника при изменении линии атаки //Тактика ведения спарринга в таэквондо - ИТФ. М.: РГАФК, 2000. - С. 61-79.

ЭСТЕТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ В УСЛОВИЯХ РЕАЛИЗАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО СТАНДАРТА НАЧАЛЬНОГО ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Фахретдинова Алия Идгатовна

*бакалавр, Стерлитамакский филиал Башкирского Государственного Университета,
РФ, г. Стерлитамак"*

Аннотация. В статье раскрываются вопросы эстетического воспитания младших школьников. Доказывается необходимость в формировании эстетических чувств и ценностей, описываются предметы цикла эстетического воспитания. Определяются условия создания комфортного воспитательного процесса.

Ключевые слова: воспитание младших школьников, эстетическое воспитание, семейные и общественные ценности, школьный художественный цикл.

Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования — нормативный документ, на основании которого определяются требования к обучению, развитию, воспитанию младших школьников.

Выпускник начальной школы — это человек, который любит свою Родину, уважает традиции своего народа, почитает ценности общества и своей семьи. Соблюдающий правила безопасности и здорового образа жизни.

Для принятия окружающих и семейных ценностей, ребёнок должен эстетически относиться к окружающей его действительности. Он должен ценить доверие, дружбу, любить близких ему людей, быть добрым внимательным по отношению к окружающим, он должен быть готов всегда прийти на помощь, уметь сострадать, сопереживать чувствам людей. Также ребёнок должен дорожить своей и жизнью окружающих, ценить и принимать красоту человека, как внутреннюю так и внешнюю.

Из ФГОС НОО следует, что основополагающими учебными предметами в системе эстетического воспитания являются предметы художественного круга: «Изобразительное искусство», «Музыка», «Литературное чтение». Исходя из требований следует, что учебное заведение должно развивать эстетический и художественный вкус.

Ребёнок научиться анализировать произведения со стороны эстетики, сможет дать оценку любому художественному произведению и сумеет отстаивать свою позицию и убедить окружающих в своей правоте.

Следующий немаловажный предмет художественного цикла - «Музыка». Музыка обладает огромной силой эмоционального влияния на человека. Главной задачей в музыке является сформировать у детей чувства восприятия прекрасного на слух. Также дети участвуют в хоровом пении, это сплачивает детей, формирует характер, эстетическое чувство.

В содержании предмета «Изобразительное искусство» входит детское художественное творчество. На этом предмете развиваются умения, наблюдать, видеть, представлять, классифицировать эстетические явления. Дети учатся умению любоваться красотой окружающих, работами великих художников.

Главная цель предметов художественного цикла в школе – духовно обогатить ребёнка, научить видеть прекрасное, великое, эстетическую сущность произведений искусства.

Можно заметить, что урок, это не единственная форма эстетического воспитания младших школьников. Более широко познакомиться с искусством позволяет внеурочная и внеклассная деятельность. Всем классом можно отправиться на экскурсию в музей, дом культуры, парк, на концерт классической музыки, спектакль, выставки.

Также способствуют формированию эстетического воспитания диалоги и беседы об искусстве, о прекрасном.

Для более продуктивного эстетического воспитания следует привлечь к сотрудничеству родителей, вовлечь их в организацию праздников, концертов, театральных постановках, так как совместная деятельность детей и родителей в эстетическом творчестве стимулирует младших школьников, вызывает большой интерес.

Для неразрывной преемственности между школой и домом, родителям стоит создавать в доме благоприятную уютную атмосферу, подбирать вместе с ребёнком предметы интерьера, организовать домашнюю библиотеку, вовлечь ребёнка в хобби, увлечь детей в процесс приготовления еды и т.д.

Очень важно соблюдать семейные традиции, праздники, так как это играет большую роль в реализации эстетического воспитания.

Из этого следует, что одним из главных условий успешного эстетического воспитания является сотрудничество родителя с учителем.

Так как творческая благоприятная атмосфера должна царить не только в школе но и дома.

Учителю начальных классов можно предложить несколько рекомендаций по эстетическому воспитанию обучающихся:

- Нужно обязательно учитывать индивидуальные интересы и особенности ребёнка.
- Основательно продумывать содержание образования
- Креативно и творчески подходить к содержанию образования
- Создавать благоприятные и уютные условия для эстетического воспитания.
- Обязательно всегда совершенствоваться и развиваться самому.
- Проводить совместные и индивидуальные беседы с родителями
- Вводить элементы эстетики на уроках (анализировать произведения всем классом, проводить беседы и дискуссии по художественным произведениям).

• Как можно чаще организовывать продуктивную деятельность совместно с родителями.

Значение эстетического воспитания состоит в различной художественно-эстетической деятельности обучающихся, направленное на формирование полноценно воспринимать и понимать прекрасное в искусстве и жизни, а также на развитие творческих задатков в сфере искусства.

Задачи эстетического воспитания:

- Формирование эстетического представления, которое включает в себя знания по основам эстетики, отечественной и мировой культуры, способность отличать и понимать истинное искусство от ложного.
- Формирование эстетических вкусов и чувств, развитие потребности в занятиях художественно-творческой деятельности.
- Формирование способов художественно-творческой деятельности, работа с одаренными детьми, наработка опыта в организации и учения с учетом эстетических норм и ценностей.

Цель эстетического воспитания — воспитание и развитие эстетически- культурной личности, которая содержит в себе такие компоненты:

Эстетическое восприятие — способность выявлять в жизни и искусстве эстетические свойства, образы. Проявлять эстетические чувства.

Эстетические чувства — эмоциональное состояние, обусловленное оценочным отношением человека к окружающей действительности.

Эстетические потребности — тяготение в общении с художественно-эстетическими ценностями.

Эстетические вкусы — умение анализировать и оценивать произведения искусства, с позиции эстетических эталонов.

Эстетические идеалы — социально и индивидуально вызванные представления о идеальной красоте в природе, человеке, искусстве, обществе.

Эстетическое сознание — собрание идей, теорий, взглядов, вкусов, суждений, благодаря чему человек достоверно определяет эстетическую ценность явлений жизни, искусства.

Таким образом, младший школьный возраст — это особенный возраст для эстетического воспитания, привития чувства прекрасного. Посредством эстетического воспитания учитель может заложить в ребёнке фундамент духовно-эстетической, морально-нравственной личности. Ведь именно в младшем школьном возрасте формируется любовь к окружающему миру, и происходит развитие существенных эстетических качеств будущей личности.

Список литературы:

1. ФГОС НОО// [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.edu.ru/db-mon/mo/Data/d_09/m373.html

РУБРИКА**«ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ»****РЕШЕНИЕ МАРКШЕЙДЕРСКИХ ЗАДАЧ ПО 3D МОДЕЛИ,
ПОЛУЧЕННОЙ ПО МАТЕРИАЛАМ АФС С ПРИМЕНЕНИЕМ БПЛА**

Айтжанова Айдана Ораловна

*магистрант, Карагандинский Государственный Технический Университет,
РК, г.Караганда*

Топографическая 3D модель поверхности разреза, построенная на основании данных полученных с применением БПЛА (положение вскрышных и добычных уступов и продвижение отвалов пополнены по результатам тахеометрических съемок).[1, с. 98]

Аэрофотосъемка выполнялась участками по 2-2,5 кв. км, продолжительностью залета 35 – 40 мин. с разрешением 0,07 м. Высота полета, в среднем, составила 200 -250 м.

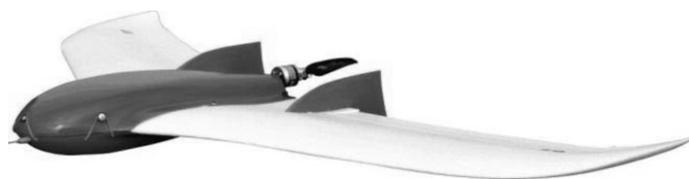


Рисунок 1. Geoscan 401

В результате обработки материалов АФС получены:

- цифровая 3D-модель местности (ЦММ);
- матрица высот;
- ортофотоплан;
- структурированные трехмерные 3D-модели местности
- топографические планы территории.

Эти материалы позволяют решать различные задачи:

- подсчет объёмов добычи и объёмов вскрышных работ;
- проектирование отвалов, съездов и пр.;
- анализ поверхности на движение поверхностных вод с целью разработки противопаводковых мероприятий;
- экологический мониторинг и др.

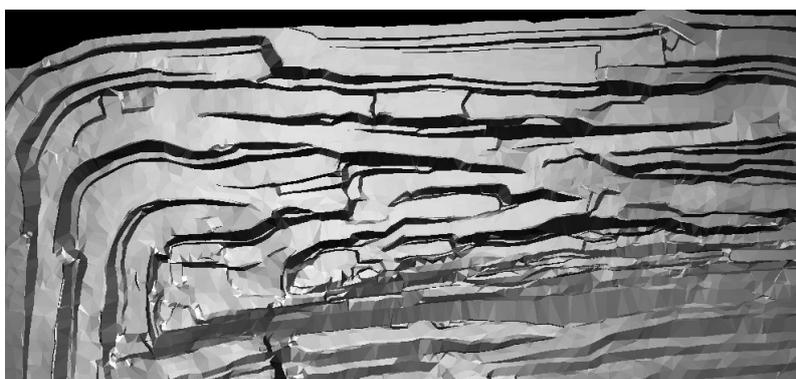


Рисунок 2. 3D модель поверхности разреза

3D вид начального положения по материалам тахеометрической съемки с границей зоны естественного выполаживания уступа.

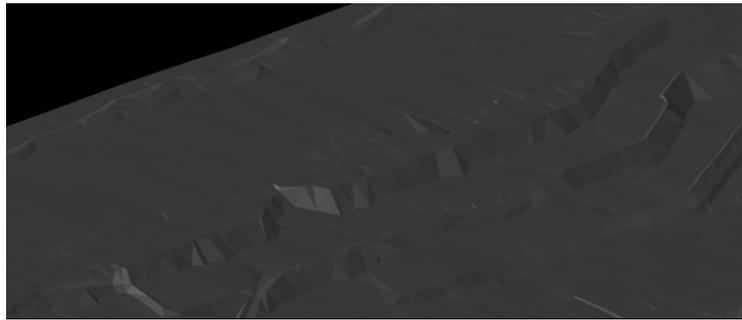


Рисунок 3. 3D вид начального положения уступа

Наложённый на начальную модель 3D вид конечного положения по материалам АФС

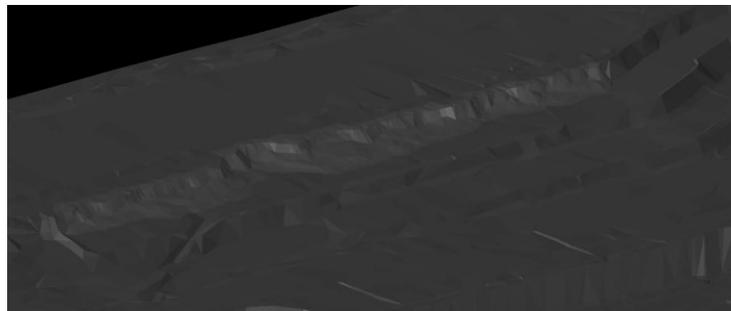


Рисунок 4. 3D вид конечного положения

3D вид участка, подвергнувшегося изменению в процессе естественного выполаживания. Данные получены посредством аэрофотосъемки, поэтому детальность значительно выше. [2, с. 52]

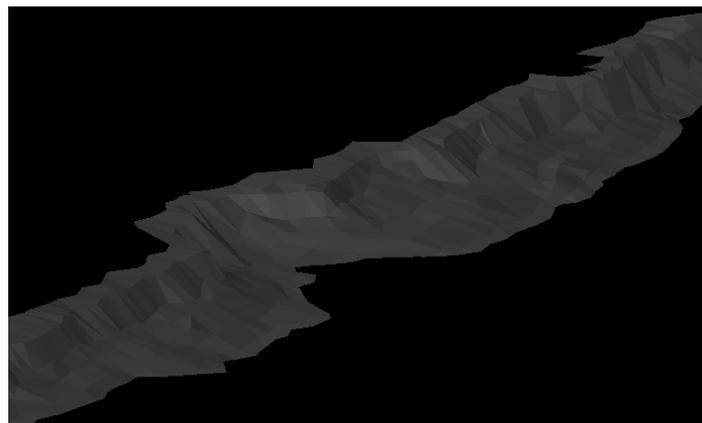


Рисунок 5. 3D вид участка естественного выполаживания

На рисунке указан участок вскрышного уступа. Каркасные контуры показывают характерности после естественного выполаживания борта.

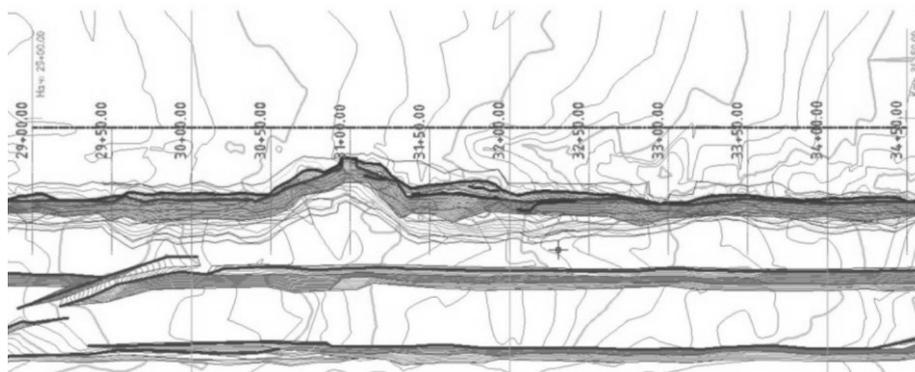


Рисунок 6. Участок вскрытого уступа

На схеме коричневый контур показывает начальное положение после выемки. Так как съемка производилась, тахеометром, что не позволяет получить максимальную детальность положения, происходит спрямление поверхности борта уступа и иные искажения фактического положения, т.к. используется способ домеров при съемке верхнее и нижней бровок уступа.

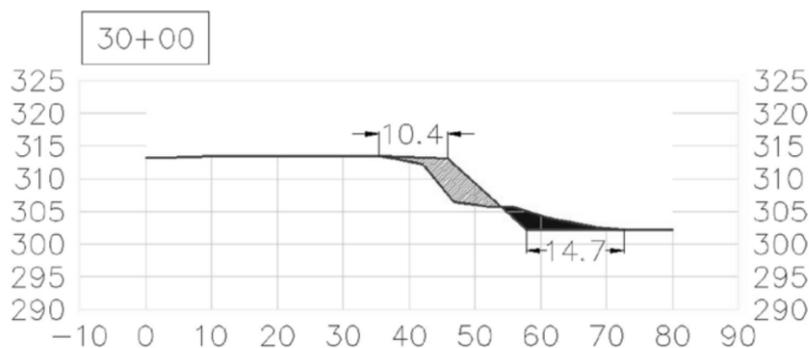


Рисунок 7. Положение уступа

Красный контур показывает положение уступа по прошествии нескольких месяцев. Геоданные в данном случае получены посредством применения БПЛА, детальность и точность более чем достаточна и превосходит по детальности тахеометрическую съемку.

Список литературы:

1. M.J. Little. The benefit to open pit rock slope design of geotechnical databases. The South African Institute of Mining and Metallurgy International Symposium on Stability of Rock Slopes in Open Pit Mining and Civil Engineering. - P. 97 – 116.
2. Мазуров, Б. Т. Компьютерная визуализация полей постсейсмических смещений и деформаций [Текст] / Б. Т. Мазуров // Геодезия и картография. – 2007. – № 4. – С. 51 – 53.

ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ И ОБОРУДОВАНИЯ БАГЕРНОЙ НАСОСНОЙ СТАНЦИИ КАРАГАНДИНСКОЙ ТЭЦ-3

Мусин Ануар Нурланович

*магистрант Карагандинского государственного технического университета,
Казахстан, г. Караганда*

Для удаления золы и шлака, образующихся в процессе сгорания Экибастузского угля в топке котла, предусмотрена схема гидрозолоудаления с обратным водоснабжением, которая состоит из багерной насосной №-1, №-2 золоотвала №-2, смывных и орошающих насосов, каналов ГЗУ и системы трубопроводов.

В процессе удаления золы из под топки котла, золоулавливающих установок зола смешивается с водой и образуется пульпа, которая по каналам ГЗУ поступает в шандорную багерной насосной №-1, №-2. Из шандорной пульпа багерными насосами по золопроводам подается в камеру переключений, откуда золопроводами: правый новый, левый новый и 3-я нитки на золоотвал №-2.

Установлено два золопровода Ø530*12 левый и правый новый и один 3-я нитка Ø630.

Багерная насосная №-1 предназначена для удаления золошлаковой пульпы от к/а №1-4. В настоящее время проложен дополнительный канал, по которому пульпа от К-5,6 тоже поступает на багерную №-1.

Багерная насосная №-2 предназначена для удаления золошлаковой пульпы от к/а №7. А при закрытии шандоры установленной в канале ГЗУ между к/а №5,6 то и от к/а №6.

Золоотвал – искусственное гидротехническое сооружение, в котором пульпа отстаивается и происходит отделение золы от воды.

По мере движения пульпы по золоотвалу зола оседает на дно, осветленная вода поступает на всас перекачивающих насосов насосной осветленной воды, по которым перекачивается в баки осветленной воды БОВ-1, БОВ-2, БОВ-3.

Из баков осветленной воды смывными и орошающими насосами вода вновь подается на смыв и транспортировку золы по каналам ГЗУ из под котлов и золоуловителей.

На багерной №-1 установлено 4 багерных насосов. Багерные насосы №-1,2,3 имеют свои всасы в шандорном помещении, оборудованные вертикальными шандорами с ручным приводом. Всас БН-4 врезан во всас БН-3.

На багерной насосной №-2 установлено 3 багерных насоса. Багерные насосы БН-5,6,7 имеют свои всасы в шандорном помещении, оборудованные вертикальными шандорами с ручным приводом.

Багерная №-1 находится за пределами котельного цеха, Багерная №-2 находится в помещении котельного цеха между котлоагрегатами №6,7 на отм. 0 м.

Рядом с багерной насосной находится камера переключений, куда сходятся золопроводы с багерной №-1 и №-2. С помощью плотных клапанов: 1ВШК-5, 1ПШК-3, 1ВШК-6, 1ВШК-8, 2ВШК-8, 2ВШК-6, 2ВШК-7, 2ВШК-4, 2ПШК-2, 2ВШК-5, идет разделение золовых потоков по золопроводам, идущим на золоотвал, они делятся на левый и правый и 3-я нитки.

Багерная насосная №-1 соединяется с камерой переключений двумя золопроводами №-1 и №-2, а багерная №-2 соединена с камерой переключений тремя нитками золопроводов, имеющими дренажи для дренирования.

При работе 4-х, 5-ти котлов или 6-ти, 7-ми котлов в работе два золопровода, один в резерве. Схема позволяет работать багерным насосным, каждой на отдельный золопровод раздельно друг от друга, а также и вместе на все золопроводы.

При работе 4-х котлов можно багерные выделить на раздельную работу по золопроводам. На резервных золопроводах дренажи должны быть открыты и золопроводы сдренированы.

Дренажный насос № 2 и № 3, установленные на багерной № - 1 служат для откачки дренажной воды, поступающей в приямок в шандорное помещение.

Технические характеристики багерных насосов

БН №-1,2,3,4

ТИП НАСОСОВ	ГР Т 1250/71
Производительность насоса	1250 м ³ /ч
Напор	71 м в ст.
Напряжение	И-6000В
Мощность	500 кВт
Мах ток эл. двигат.	61А
Число оборотов электродвигателя	1000 об/мин

БН №-5,6,7

ТИП НАСОСОВ	ГР Т 1250/71
Производительность насоса	1250 м ³ /ч
Напор	71 м в ст.
Напряжение	И-6000В
Мощность	500 кВт
Мах ток эл. двигат.	61А
Число оборотов электродвигателя	725 об/мин

Дренажный насос №-2

Тип эл. двигателя	<i>АО-26Р-2 4АМ 160М2</i>
Напряжение	380В
Ток эл. двигателя	33А
Обороты	2950 об/мин
Производительность	160 м ³ /ч

Дренажный насос №-3

Тип эл. двигателя	асинхронный	4АМ 160М2
Напряжение		380В
Ток эл. двигателя		35А
Обороты		2950 об/мин
Производительность		160 м ³ /ч

Устройство и принцип работы багерных насосов

Багерные насосы предназначены для перекачивания золошлаковых гидросмесей. Насосный агрегат состоит из насоса и двигателя, смонтированных на общей фундаментной плите. Привод насоса осуществляется через упругую муфту. По своему конструктивному исполнению багерные насосы состоят из:

- а) улитки с броней;
- б) вала с подшипниками;
- в) картера подшипников;
- г) упругой муфты;
- д) корпуса.

Насос центробежный, горизонтальный, консольный. Всасывающий патрубок расположен горизонтально по оси вала, напорный патрубок расположен вертикально вверх.

Рабочее колесо надевается на консольную часть вала. Положение рабочего колеса в корпусе устанавливается с помощью регулировочного стакана, расположенного в опорной стойке.

Вал насоса опирается на две стороны, состоящие из подшипников качения.

Смазка подшипников жидкая, масло индустриальное И-40А.

Для охлаждения масла в картере установлен змеевик, в который подается вода.

Для обеспечения нормальной работы насоса в сальниковое уплотнение должна непрерывно подаваться промывочная вода с давлением превышающим давление перед уплотнением на $0,5 - 1 \text{ кгс/см}^2$.

Для отключения багерных насосов на всасывающем трубопроводе каждого насоса установлены ручные клапана. На напорном трубопроводе каждого насоса устанавливаются обратные и плотные клапаны ПК.

Для улавливания посторонних предметов на всасе устанавливаются фильтры, сечение которого в $3 \div 4$ раза больше сечения всасывающего патрубка.

2.1.4 Золопроводы

Удаление золы и шлака производится багерными насосами по трем золопроводам, два $\varnothing 530 \times 12$ мм, один $\varnothing 630$ на золоотвал.

Золопроводы уложены на бетонные опоры с постоянным уклоном в сторону золоотвала и имеют сальниковые компенсаторы.

Список литературы:

1. Литвин А.М. Основы теплоэнергетики. Изд. пятое ипр. и перераб.; Государственное энергетическое издательство; Москва, 1995г.
2. Малюшенко В. В., Михайлов А. К. М21 Энергетические насосы: Справочное пособие. М.: Энергоиздат, 1981.—200 с, ил.

ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ВЕБ-СЕРВЕРА АРАШЕ

Пекшеев Дмитрий Игоревич

*магистрант, Рязанский Государственный Радиотехнический Университет,
РФ, г. Рязань*

APACHE WEB SERVER PERFORMANCE OPTIMIZATION

Dmitry Pekshev

*master student, Ryazan State Radio Engineering University,
Russian Federation, Ryazan*

Аннотация. В статье приведено описание различных путей оптимизации производительности веб-сервера Apache, для увеличения скорости обслуживания веб-сайтов.

Abstract. The article describes various ways to optimize the performance of the Apache web server, to increase the speed of web site maintenance.

Ключевые слова: веб-сервер, настройка веб-сервера, оптимизация, конфигурирование, увеличение производительности.

Keywords: web server, web server setup, optimization, configuration, performance increase.

Как известно, наличие большого количества аппаратных ресурсов является обязательным для работы эффективного веб-сервера. Быстрый процессор и большой объем оперативной памяти являются основными потребностями для высокоскоростного веб-сервера Apache. Но невозможно гарантировать хорошую производительность только за счет современного оборудования или путем добавления большего количества оперативной памяти или заменив процессор. Apache представляет широкие возможности для настройки. Неправильно настроенный сервер может свести на нет преимущества его высокопроизводительных комплектующих.

HTTP-сервер Apache - это модульная программа, в которой администратор может выбрать функциональные возможности для включения в сервер, выбрав набор модулей. Модули могут быть либо скомпилированы статически в билд httpd, либо как динамические общие объекты (DSO). Настоятельно рекомендуется запускать Apache только с необходимыми модулями. Это уменьшает объем памяти и, следовательно, производительность сервера. Статически компилируемые модули будут сохранять ОЗУ, которая используется для поддержки динамически загружаемых модулей, но нужно перекомпилировать Apache всякий раз, когда модуль должен быть добавлен или удален. Именно здесь механизм DSO пригодится. Оптимальным решением будет составить список всех действительно используемых модулей и сохранить его. Затем следует просто отключить один за другим модули не входящие в список.

Сервер Apache поставляется с несколькими мультипроцессорными модулями (MPM), которые отвечают за привязку к сетевым портам на компьютере, прием запросов и диспетчеризацию дочерних элементов для обработки запросов. Только один MPM может быть загружен на сервер одновременно. Выбор MPM зависит от различных факторов. Worker MPM многопоточен в каждом дочернем элементе, и каждый поток обрабатывает одно соединение. Он быстро и гибко масштабируется, а объем потребляемой памяти сравнительно невысок. Он хорошо подходит для нескольких процессоров. С другой стороны, Worker MPM менее терпим к неисправным модулям, а неисправные потоки могут влиять на все потоки дочернего процесса. Prefork MPM использует несколько дочерних процессов, каждый из которых обрабатывает одно соединение за раз. Prefork хорошо подходит для одно- или двухпроцессорных систем, его скорость сопоставима с Worker MPM и очень толерантна к неисправным

модулям и сбоям дочерних потоков. Однако, использование им памяти велико, а увеличение трафика приводит к еще большему использованию памяти.

Если сервер обслуживает сайты на PHP, то наверняка используется знаменитый `mod_php`. Если сайт на Ruby, используется `mod_rails` или `mod_rack`. Их проблема в том, что код C для интерпретатора для этих языков встроен в Apache, тем самым используя больше памяти для каждого просмотра страницы. Если популярная страница сайта вызывает 30 HTTP-запросов, одна из них будет для динамической страницы, а другие 29 - для статических ресурсов, таких как изображения, `css` и `javascript`. Зачем использовать все возможности Apache для тех 29 запросов, которые не обслуживают какой-либо динамический контент? PHP может воспользоваться `php-fpm`, который представляет собой отдельный процесс, который использует протокол `fastcgi`, для Python используем `uWSGI` или `gunicorn`, для Rails используйте `Unicorn`. Обычно происходит то, что запускается специальный серверный процесс для PHP или Python или Ruby, а затем Apache, зная как справляться с этими запросами через встроены код, просто перенаправляет вызов динамического контента на один из выше перечисленных процессов.

Большинство конфигураций Apache для разных операционных систем не подходят для небольших серверов с относительно небольшим объемом оперативной памяти, потому что обычно используют 25 дочерних процессов или более. Если каждый из дочерних процессов потребляет 120 МБ ОЗУ, то потребуется 3 ГБ только для Apache. Веб-браузер одного посетителя запрашивает как минимум сразу 4 элемента на веб-сайте, поэтому если 10 человек попытаются загрузить страницу одновременно, то сервер может быть полностью загружен, а запросы будут накапливаться в очереди. Часто бывает, что сервер будет держать эти мертвые процессы активными, пытаясь обслуживать их еще какое-то время после того, как пользователь уже передумал ждать их завершения, что уменьшает количество полезных процессов, доступных для обслуживания, и уменьшает объем доступной системной памяти. Что в таком случае лучше сделать, так это выяснить, сколько оперативной памяти требуется конкретному веб-приложению, а затем узнать, сколько осталось, и выделить большую часть этого под Apache.

Если сервер перегружен и уже принимает максимальное количество клиентов, которое он может одновременно обслужить, он все-равно будет пытаться обработать все запросы от любого пользователя. В таком случае значительная часть посетителей просто получит разрыв соединения. Увидев это практически наверняка каждый из них попытается перезагрузить страницу и, возможно, добиться большего успеха во второй попытке. Это грозит и так перегруженному серверу еще большим количеством запросов. На первый взгляд тут нет ничего хорошего. Однако, практика показывает, что гораздо лучше быстро закрыть часть соединений, но оставить сервер в стабильном состоянии, чем постоянно держать их все открытыми и накапливать очередь запросов. Проверено, можно получить лучшую производительность на сервере с меньшим количеством процессов, которые быстро отправляют ответы, чем на сервере с большим количеством дочерних процессов, которые он не может обработать.

Директива под названием `MaxClients` устанавливает ограничение на максимальное количество одновременных запросов, которые могут поддерживаться сервером. Ее нельзя устанавливать слишком низкой, чтобы новые запросы помещались в очередь, что в конечном итоге заканчивается тайм-аутом, а ресурсы сервера при этом оставались неиспользованными. Слишком высокое значение приведет к тому, что сервер будет производить частую замену очереди, и время отклика резко ухудшится. Оптимальное значение для `MaxClients` можно рассчитать как: $\text{MaxClients} = \frac{\text{количество RAM, выделенное для веб-сервера}}{\text{максимальный размер дочернего процесса}}$. Если пользователей одновременно отправляющих запросы больше, чем `MaxClients`, запросы будут помещены в очередь под номером, основанным на директиве `ListenBacklog`.

Директивы `MaxSpareServers` и `MinSpareServers` определяют, сколько дочерних процессов нужно поддерживать в ожидании запросов. Если `MinSpareServers` слишком низок, и приходит множество запросов, тогда Apache придется создавать дополнительные процессы для

обслуживания запросов. Создание дочерних процессов относительно ресурсоемко. Если сервер занят их созданием, он не сможет немедленно обслуживать запросы клиентов. MaxSpareServers не следует устанавливать слишком высоко, это может вызвать проблемы с распределением ресурсов, опять таки из-за дочерних процессов, которые потребляют значительные ресурсы. Следует настроить MinSpareServers и MaxSpareServers таким образом, чтобы Apache не должен был порождать более 4 дочерних процессов в секунду (по документации, Apache может породить максимум 32 дочерних процесса в секунду).

Директива MaxRequestsPerChild устанавливает ограничение на количество запросов, которые обрабатывает отдельный дочерний процесс. После достижения количества запросов установленного в MaxRequestsPerChild дочерний процесс будет убит. По умолчанию установлено значение 0, это означает, что дочерний процесс никогда не будет уничтожаться. Уместно установить это значение в несколько тысяч. Это может помочь предотвратить утечку памяти, так как процесс будет умирать после обслуживания определенного количества запросов. Но не стоит устанавливать это значение слишком низким, так как создание новых процессов имеет существенные накладные расходы.

Директива KeepAlive позволяет отправлять несколько запросов по одному и тому же TCP-соединению. Это особенно полезно при обслуживании HTML-страниц с большим количеством изображений. Если для KeepAlive установлено значение выключено, то для каждого изображения необходимо создать отдельное TCP-соединение. Накладные расходы из-за установления TCP-соединения можно устранить, включив KeepAlive. Директива KeepAliveTimeout определяет, как долго ждать следующего запроса. Разумно установить ее на низкое значение, возможно, от двух до пяти секунд.

Еще один способ увеличить производительность веб-сервера это использование HTTP-сжатия. Оно полностью поддерживается протоколом HTTP 1.1 и описано в его спецификациях. Использование сжатия позволит сэкономить полосу пропускания и улучшить время отклика. Исследования показывают средний коэффициент сжатия трафика 75,2%. Сжатие HTTP можно включить в Apache, используя модуль mod_deflate. Трафик сжимается только в том случае, если браузер запрашивает это, иначе подается несжатый контент.

Настройка Apache для максимальной производительности сложна, потому что нет жестких правил или рецептов подходящих для всех. Важно иметь четкое понимание требований к веб-серверу, прежде чем экспериментировать с настройками. Оптимизация кода и содержимого веб-сайта и приложений, работающих на сервере, также помогает ускорить работу веб-сервера Apache.

Список литературы:

1. Марк А., Алмейда Д., Миллер К. Администрирование Apache / А. Марк, Д. Алмейда, К. Миллер - М.: Лори, 2012. - 418 с.
2. Фленов, М. Web-сервер глазами хакера - М.: БХВ-Петербург, 2009. - 320 с.
3. Apache HTTP Server 2.4 Reference Manual [Текст] // Samurai Media Limited, 2015 – 360p.
4. Mutahar Aaqib S., Sharma L. Performance, Scalability & Security Analysis of Web Servers // LAP Lambert Academic, 2018, – 236p.

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТЕПЛООБМЕННЫХ АППАРАТОВ НА ОСНОВЕ МОДИФИКАЦИИ ТЕПЛООБМЕННЫХ ПОВЕРХНОСТЕЙ (ОРЕБРЕНИЕ) С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПАВ

Тимохин Иван Викторович

*студент, Московский политехнический университет,
РФ, г. Москва*

Ivan Timokhin

*student, Moscow Polytechnic University,
Russia, Moscow*

Аннотация. Целью работы является обзор возможных вариантов улучшения тепловых аппаратов, путём модернизации их поверхностей теплообмена. В качестве дополнительного повышения их эффективности и компенсации, появляющихся при этом недостатков, рассматривается использование поверхностно активных веществ вместе с теплоносителем.

Abstract. The aim of the work is to review possible options for improving thermal devices, by upgrading their heat exchange surfaces. The use of surface-active substances together with the coolant is considered as an additional increase in their efficiency and compensation, the disadvantages that appear at the same time.

Ключевые слова: Теплообменные аппараты, поверхностно активные вещества, оребрение, повышение эффективности.

Keywords: Heat exchangers, surface-active substances, fins, efficiency increase.

Теплообменные аппараты занимают одно из ключевых мест в промышленной теплоэнергетике.

Они составляют исключительно многочисленную группу теплосилового оборудования, занимая значительные производственные площади и превышая зачастую половину стоимости общей комплектации не только в теплоэнергетике, но и ряде других отраслей промышленности. На сегодняшний день проблема рационального использования энергоресурсов для промышленной теплоэнергетики остаётся актуальной.

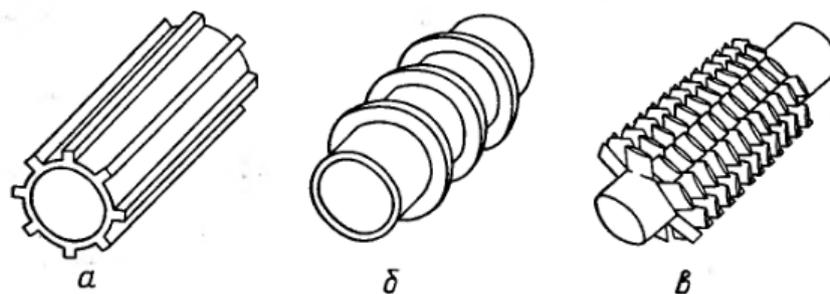
Решением подобной проблемы может быть создание нового, более экономичного оборудования либо модификация старого, путём повышения надёжности его работы и эффективности, а также снижения его габаритов и металлоёмкости.

Одним из способов повышения эффективности теплообменных аппаратов является улучшение их теплообменных поверхностей, к которым относится и оребрение.

Подобная модификация поверхности теплообмена в кожухотрубных теплообменниках эффективна не только по высоким значениям коэффициента теплопередачи, но и по весовым показателям, ввиду того, что поверхность оребрения превосходит несущую поверхность гладких трубок в несколько раз и не подвержена давлению.

Эти обстоятельства позволяют изготавливать оребрение из более тонкого материала, чем трубки, тем самым обеспечивая значительное облегчение конструкции. Оребрение поверхности целесообразно применять со стороны того теплоносителя, коэффициент теплоотдачи которого является наименьшим. На рисунке 1 представлены некоторые конструктивные схемы оребрения труб.[1]

В пластинчатых теплообменниках с плавниковыми трубами, равно как и в трубчатых теплообменниках используются ленточные рёбра, установленные со сдвигом относительно друг друга, рёбра в виде жалюзи, перфорированные или гофрированные рёбра. Коэффициенты теплоотдачи при этом увеличиваются на несколько сотен процентов по сравнению с гладкими трубами. При этом и перепад давлений возрастает в десятки раз.[2]



**Рисунок 1. Конструктивные схемы оребрения труб:
а – продольные рёбра, б – радиальные рёбра, в – эллиптического сечения**

Ввиду многообразия геометрических форм, применяемой для интенсификации теплообмена, универсальных корреляционных зависимостей не существует, за исключением одной – перепад давления тем больше, чем выше коэффициент теплоотдачи, не в пользу последнего.

Это происходит по причине сильного возрастания потерь и на трение и на преодоление местных сопротивлений.

Использование в подобной ситуации поверхностно активных веществ поможет существенно снизить гидродинамическое сопротивление. Данный эффект проявляется при добавках полимеров и достижении ими значения напряжения сдвига.

Обычно, это состояние при переходе от ламинарного течения к турбулентному. Максимального снижения гидродинамического сопротивления можно достичь при малых массовых концентрациях полимерных добавок, то есть когда различие вязкости раствора и растворителя мало.[3]

Различные примеси, содержащиеся в нагреваемой и испаряемой воде, могут выделяться в твердую фазу на внутренних поверхностях теплообмена в виде накипи, а внутри водяной массы – в виде взвешенного шлама.

Из приведенного в [4] уравнения, температура стенки пропорциональна плотности теплового потока и толщине накипи и обратно пропорциональна коэффициенту её теплопроводности.

Это означает, что даже кратковременное ухудшение коэффициента теплоотдачи от стенки к кипящей воде может привести к колоссальному росту температуры стенки трубы (500–600 °С и выше), что прочность металла может оказаться недостаточной, чтобы выдерживать возникшие в нем напряжения. Вариантами последствий можно назвать гарантированные повреждения металла, в частности образование свищей, отдулин, а также и разрыв труб. Для биметаллических же труб справедлива интенсивная электрохимическая коррозия при попадании агрессивных паров и жидкостей в зазор ребра и канавки. Согласно данным [5] Ввод в контур октадециламина C18H39N до 5 раз уменьшает уровень продуктов коррозии в питательной воде, а скорость коррозии стальных образцов практически в 7 (с 234мкм/г до 34мкм/г) представлено на графиках рисунка 2.

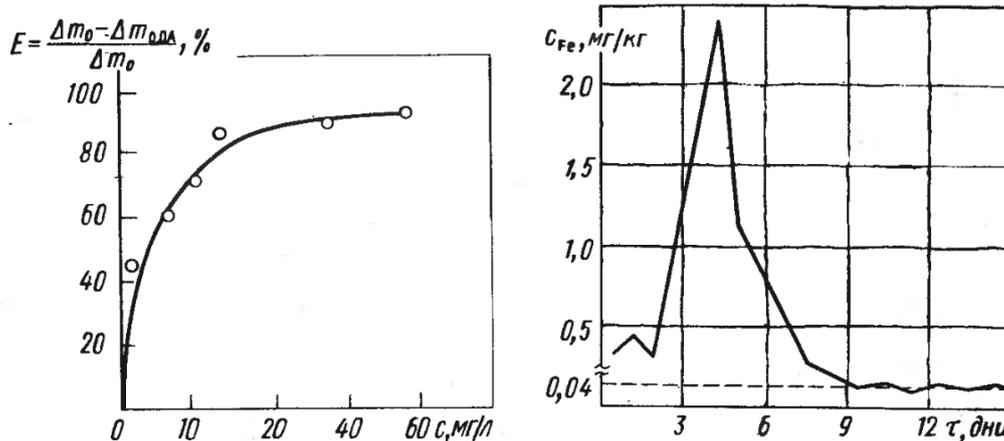


Рисунок 2. Коррозионно-защитный эффект в зависимости от концентрации дозирования ОДА; Концентрация продуктов коррозии с начала дозирования

На основании приведённых выше примеров, можно заключить, что конструкционные изменения поверхностей теплообмена ведут как к положительным последствиям, то есть росту теплопроводности и снижению металлоёмкости, так и к отрицательным, вроде повышения гидравлического сопротивления.

Поверхностно активные вещества позволяют теплоносителю эффективнее отдавать тепло, преодолевать самые сложные поверхности теплообмена, а также очищают его от вредных для поверхностей теплообмена примесей.

Список литературы:

1. Справочник по теплообменникам. Том 1. Под ред. Мартыненко О.Г. 1987 г.
2. Справочник по теплообменникам. Том 1. Под ред. Мартыненко С. 324-325
3. Гидродинамика и тепломассообмен в присутствии ПАВ. Филлипов Г.А. С. 22
4. Водоподготовка и водно-химические режимы в теплоэнергетике. М.А Таран. 2005 г.
5. Гидродинамика и тепломассообмен в присутствии ПАВ. Филлипов Г.А. С. 158

РУБРИКА

«ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ»

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ СРЕДЫ GEOGEBRA
ПРИ ПОДГОТОВКЕ К ЕГЭ ПО ТЕМЕ ТРИГОНОМЕТРИЯ

Ускова Анастасия Владимировна
студент, КГПУ им. В.П. Астафьева
РФ, г. Красноярск

Аннотация. В статье рассматриваются методические аспекты использования анимационных возможностей компьютерной системы GeoGebra в процессе обучения подготовки учащихся к ЕГЭ на основании заданий, связанных с тригонометрией. Представлен опыт использования анимационных возможностей компьютерной системы GeoGebra в процессе решения тригонометрических уравнений.

Ключевые слова: Компьютерная система GeoGebra, анимационные возможности, обучение тригонометрии, подготовка к экзамену, тригонометрические уравнения.

Одним из основных и обязательных разделов школьного курса математики является тригонометрия. Трудности, которые испытывают учащиеся в изучении тригонометрии, непосредственно связаны как с высоким уровнем абстракции понятий, так и с использованием числовой окружности как модели с помощью которой переопределяются тригонометрические функции и решаются многие задачи тригонометрии. Эти трудности в основном состоят в том, что нужно многое учитывать: определение тригонометрических функций и их свойства; направление вращения начального радиуса; значения тригонометрических функций и др. Особенно трудным для изучения является раздел тригонометрии, посвящённый обратным тригонометрическим функциям.

У большей части выпускников школ каждый год обнаруживается слабая подготовка по данному разделу математика, об этом свидетельствуют результаты единого государственного экзамена. Анализ работ показывает, что данный раздел является самым проблематичным, именно в этом разделе ученики допускают много ошибок, либо не приступают к таким заданиям. И базовый и профильный экзамен по математике содержит задания по данной теме.

Использование визуальных форм, несущих определенную смысловую нагрузку и делающих знание видимым, особо актуально при изучении основ тригонометрии.

Сопровождение занятий по подготовке к экзамену по математике компьютерными имитационными моделями и интерактивными иллюстрациями (анимационные чертежи, «живые» рисунки) значительно облегчает проникновение в сущность математических понятий и заданий.

Анимационные чертежи можно использовать на разных стадиях урока: как готовые наглядные пособия для повторения материала, как источник задач и сопровождения их решений, как инструмент для экспериментирования и проведения научных исследований, так и для закрепления и отработки заданий. Попутно ученик учится использованию компьютерных технологий не только в обучении, но и при решении исследовательских задач [Ларин, 2015].

Анимационное компьютерное моделирование математических объектов предполагает использование специализированных программ для создания компьютерной анимации: непрерывное вычерчивание графиков функций, вычерчивание различных кривых, моделирование разного рода преобразований и другое.

Возможность наглядного представления учебной информации посредством конструирования анимационных компьютерных моделей математических объектов и проведения, на их основе, компьютерных экспериментов и исследований, предоставляет компьютерная среда GeoGebra.

В данной статье представим опыт использования анимационных чертежей, созданных в компьютерной среде GeoGebra, в процессе подготовки к заданию на решение тригонометрических уравнений, которые встречается, как в профильном экзамене по математике, так и в базовом.

С методической точки зрения, посредством конструирования анимационных компьютерных моделей в среде GeoGebra, целесообразно обучающимся заранее на уроках познакомиться с возможностями данной программы и ее основными функциями.

В качестве примера рассмотрим несколько заданий из базового ЕГЭ по математике.

$$\cos \frac{\pi(x-7)}{3} = \frac{1}{2}.$$

Задание №5 Найдите корни уравнения:

Задание направлено на решение тригонометрических уравнений. С помощью GeoGebra мы создаем анимационный рисунок (рис 1.), который показывает модель решения подобных уравнений. Главная задача данного рисунка, заключается в том, чтобы наглядно показать обучающимся процесс нахождения корня.



Рисунок 1. Инструмент для вычисления тригонометрического уравнения $\cos x = a$.

Решение более сложных тригонометрических уравнений сводится к решению простейших тригонометрических уравнений.

Рассмотрим одно из заданий: Решите уравнение $2\cos x + \sin x = 0$.

Для данного решения используется уже готовые тригонометрические функции. Главная задача анимационного рисунка, показать построения графиков, наглядность решения и алгоритм нахождения корня. Учащиеся должны понимать, какой способ применить для решения того или иного задания.

Чтобы решить данное уравнение нужно найти точку пересечения двух графиков. Первый график $y = 2\cos x$ и второй график $y = -\sin x$.

Получаем следующее уравнение $2\cos x = -\sin x$.

Построение (Рис.2):

1. Строим график $y = 2\cos x$
2. Строим график $y = -\sin x$

3. Отмечаем точку пересечения построенных графиков В.
4. Из точки В опускаем перпендикуляр на ось ОХ.
5. Абсцисса точки Е и есть искомый корень уравнения.

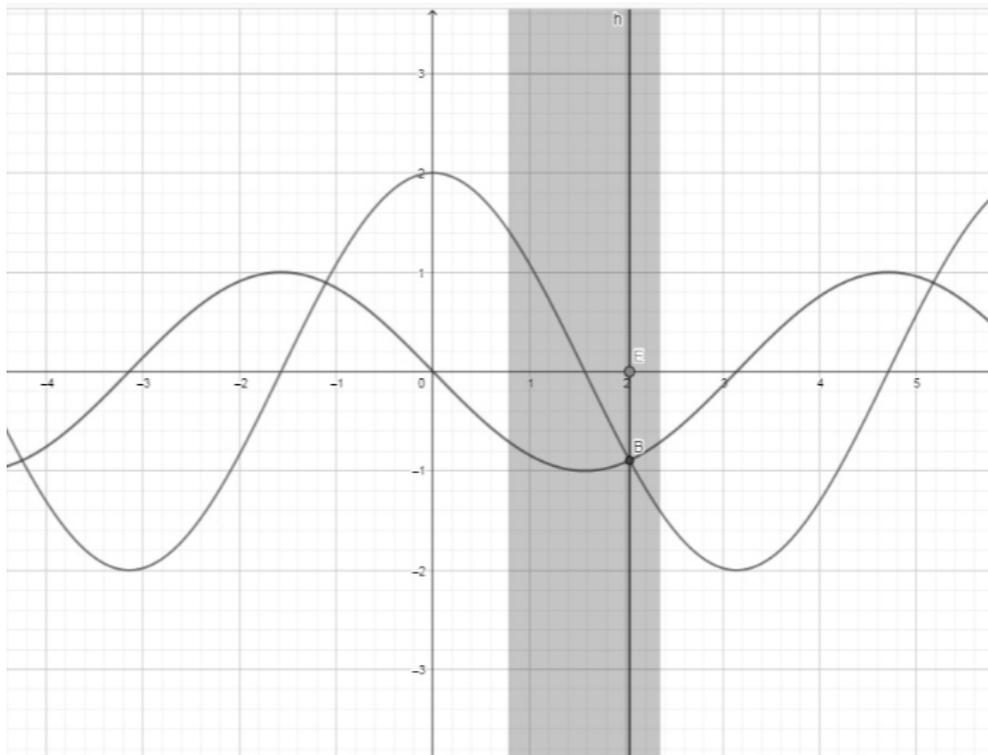


Рисунок 2. Инструмент для вычисления тригонометрического уравнения $2\cos x + \sin x = 0$

Анимационные модели должны быть помощниками для решения задач и для наглядного представления происходящих процессов при решении, а не выполнять все действия за учащихся.

Список литературы:

1. Ларин С.В. Компьютерная анимация в среде GeoGebra на уроках математики: учебное пособие. – Ростов-на-Дону: Легион, 2015. – 192с. – (Мастер-класс).
2. Гущин Д. Решу ЕГЭ [Электронный ресурс]:// Образовательный портал для подготовки к экзаменам, 2011-2018 URL: <https://ege.sdangia.ru> (дата обращения 1.10.2018)

РУБРИКА
«ЭКОНОМИКА»

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА «СБЕРБАНК»**

Антонова София Игоревна
студент, Сибирский Федеральный Университет,
РФ, Красноярск

**IMPROVEMENT OF INVESTMENT ACTIVITY OF COMMERCIAL BANK
«SBERBANK»**

Sofia Antonova
student, Siberian Federal University,
Russia, Krasnoyarsk

Аннотация. Предметом исследования в статье является инвестиционная деятельность коммерческого банка на примере банка «Сбербанк». В статье проведен анализ инвестиционной деятельности «Сбербанка» на современном периоде развития, в том числе определены проблемы и пути совершенствования управления инвестиционной деятельностью коммерческих банков в современных экономических условиях.

Abstract. The subject of research in the article is the investment activity of a commercial Bank on the example of the Bank "Sberbank". The article analyzes the investment activity of "Sberbank" in the modern period of development, including the problems and ways to improve the management of investment activities of commercial banks in modern economic conditions.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиционная политика, инвестиционная стратегия, инвестиционная тактика, корпоративно-инвестиционный блок.

Keywords: investment, investment activity, investment policy, investment strategy, investment tactics, corporate and investment unit.

Осуществление современной банковской деятельности предполагает реализацию инвестиций. Между тем, в современной экономической литературе существуют различные определения понятия «инвестиции», что отражает неоднозначность трактовки и понимания их экономической сущности, что обусловлено различием методологических подходов и спецификой конкретных этапов экономического развития в разных странах, и господствующих форм и методов хозяйствования на каждом из этих этапов. При этом многообразие форм инвестиционной деятельности, видов инвестиций, каждый из которых имеет свою специфику, вызвано развитием и дальнейшим усложнением экономических отношений.

В теории и практике под инвестициями банков обычно понимаются вложения денежных средств на срок в целях получения доходов или прибыли, и с этой точки зрения практически все активные операции банков можно рассматривать в качестве инвестиций. [7] Однако в практическом аспекте под инвестиционными банковскими операциями понимаются те операции, в которых банки выступают в роли «инициаторов вложения средств», кредитные же операции инициируют только заемщики. [1]

В качестве объектов инвестиционной деятельности коммерческого банка выступают все виды ценных бумаг от акций и облигаций до векселей. [7] Вложения банков в ценные бумаги преследуют ряд целей, которыми определяется выбор бумаг для инвестирования и их качества.

Развитие российского финансового рынка и ситуация, сложившаяся в банковском секторе РФ в современном периоде, актуализируют вопрос об инвестициях банков в ценные бумаги. Привлекая денежные средства от других субъектов, коммерческие банки должны их вкладывать на условиях получения прибыли, поддержания ликвидности, снижения рисков и диверсификации активов. Этим требованиям отвечают именно инвестиции коммерческих банков, в том числе инвестиции в ценные бумаги.

Для обеспечения деятельности инвестиционной политики коммерческих банков требуется сформированная система целевых ориентиров инвестиционной деятельности, система выбора наиболее эффективных способов их достижения. Элементами инвестиционной политики являются тактика и стратегия управления инвестиционной деятельностью банка, в рамках которых осуществляется инвестиционная политика в текущем и долгосрочном периодах. [8]

Инвестиционной стратегией называют долгосрочные цели инвестиционной деятельности и формирование путей их достижения, выработку оперативных целей краткосрочных периодов и средств их реализации при тактическом управлении инвестиционными активами. [6] В рамках инвестиционной тактики происходит решение оперативных задач в краткосрочном периоде, необходимых в достижении стратегических целей для текущих возможностей привлечения вложений. Она необходима как совокупность средств и методов реализации инвестиционной стратегии.

Чтобы определить оптимальные способы реализации стратегических целей инвестиционной деятельности требуется провести разработку основных направлений инвестиционной политики. Развитие инвестиционной политики банка представлено в трех основных направлениях: 1) инвестирование с целью получения дохода в виде процентов, дивидендов, выплат из прибыли; 2) инвестирование с целью получения дохода в виде приращения капитала через рост рыночной стоимости инвестиционных активов; 3) инвестирование с целью получения дохода как через текущие доходы, так и приращение капитала. [4]

Ключевое звено формирования инвестиционной политики в деятельности банка составляет ориентация на одно из указанных направлений, через него определяется состав объектов инвестирования, источники получения дохода, уровень приемлемого риска и подходы к анализу структуры инвестиций и заданности масштабов инвестирования.

В практике банковской деятельности направления инвестиционной политики могут сочетаться в различных формах, что может усилить их преимущества и сгладить недостатки.

При изменении условий осуществления инвестиционной деятельности банку требуется осуществлять обязательный мониторинг для измерения эффективности проведения инвестиционной деятельности и ее соответствия тем изменениям, которые происходят в экономике и на рынке инвестиций.

Для проведения оценки эффективности инвестиционной политики используют соответствующие критерии, по которым определяется: 1) соответствие содержания инвестиционной политики общей экономической политике банка по целям, направлениям и срокам реализации; 2) внутренняя и внешняя сбалансированность стратегических и тактических средств в инвестиционной политике банка; 3) уровень реализации инвестиционной политики банка в соответствии с его стратегическими целями; 4) эффективность инвестиционной политики банка. [11]

В целом динамика инвестирования банков в долевые ценные бумаги в исследуемом периоде 2014-2016 г. носит отрицательный характер. Сокращение объема банковских инвестиций в долговые обязательства субъектов РФ и органов местного самоуправления в

2014-2016 гг. в 2,6 раза также свидетельствует о снижении привлекательности данных ценных бумаг для банков. [13]

Наименее привлекательными для инвестиций в настоящее время банки считают акции отечественных компаний нефинансового сектора, это выражено в том, что сокращение вложений банков в ценные бумаги компаний этого сектора происходит в условиях рецессии российской экономики [6]. Вложения в акции российских компаний нефинансового сектора за пять лет сократились на треть. [13]. Инвестирование российскими банками в бумаги иностранных компаний не имеет тенденции роста. Все эти процессы, тем не менее, требуют совершенствования инвестиционной политики банков с учетом сложившейся экономической конъюнктуры.

Поскольку ПАО Сбербанк, является активным участником фондового рынка РФ и основным поставщиком финансовых ресурсов в российскую экономику, он дает для инвесторов возможности направлять ресурсы в собственные обыкновенные или привилегированные акции, оказывает услуги по коллективному управлению активами паевых инвестиционных фондов. Динамика продаж акций ПАО «Сбербанк» на фондовом рынке в последние 5 лет демонстрирует, что использование акций ПАО Сбербанка РФ является достаточно надежным инструментом инвестирования средств в российскую экономику [8].

ПАО «Сбербанк» работает по разнообразным направлениям инвестиционной деятельности. [11] Основными параметрами, по которым Сбербанк проигрывает конкурентам на рынке, являются скорость и качество кредитного процесса, уровень ставок и тарифов по сравнению с воспринимаемым качеством услуг, недостаточная надежность транзакционной платформы. Факторы, по которым ПАО «Сбербанк» отстает от конкурентов, являются во многом техническими и могут быть достаточно быстро скорректированы за счет совершенствования направлений инвестиционной деятельности в сфере обслуживания клиентов.

Поскольку ПАО «Сбербанк» работает с большим количеством клиентов в разных сегментах, ему бывает сложно технически обеспечить качество и скорость некоторых процессов обслуживания в сегменте КСБ на региональных уровнях, поскольку клиенты этого сегмента предпочитают обслуживаться одновременно в 3-4 банках. Темпы прироста доходов банка от этого сегмента пока невысоки, но достаточно стабильны и имеют некоторую тенденцию к повышению их доли среди других инвестиционных доходов банка. При этом, масштаб и возможности ПАО «Сбербанк» позволяют говорить о большом потенциале построения конкурентного преимущества на базе эффективной модели продаж и обслуживания клиентов этого сегмента, а также совершенствования индивидуального подхода к работе с клиентами КСБ. Расширение инвестиционного блока в коммерческой деятельности банка, при успешной реализации инвестиционных проектов, совершенствовании механизмов формирования инвестиционной политики, позволит акциям ПАО «Сбербанка» РФ в ближайшей перспективе достичь в развитии своего пика, либо не выделяться на рынке и просто обезопасить банк от наступления существенных убытков. Активизация инвестиционной стратегии в решении этих задач выступает как одна из основных стратегических целей банка.

Можно предположить, что стратегической целью банка может являться не только получение инвестиционного дохода, но обеспечение участия в управлении активами хозяйствующих субъектов экономики. Главной целью вложения в такие ценные бумаги обычно является получение инвестиционного дохода за счет участия в управлении активами компаний сегмента КСБ.[10] При этом, банку важно при выстраивании работы в сегменте КСБ обеспечить повышение качества взаимоотношений с клиентами.

Для совершенствования управления инвестиционной деятельностью ПАО «Сбербанк России» предложены следующие направления: 1) совершенствование управления работой корпоративно-инвестиционного блока; 2) совершенствование управления развитием кредитования корпоративных клиентов из числа крупного и среднего бизнеса.

Ожидаемые результаты реализации инвестиционной деятельности банка в рамках совершенствования управления работой корпоративно-инвестиционного блока позволят Сбербанку формировать и эффективно предлагать клиентам конкурентоспособные предложения и банковские продукты, индивидуально разработанные с учетом их потребностей, что в результате позволит расширить его инвестиционную деятельность за счет этого.

Список литературы:

- 1 Федеральный закон РФ от 2 декабря 1990 г. № 395-1 «О банках и банковской деятельности» (ред. от 29.06.2012). // Консультант плюс.
- 2 Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» (ред. от 28.12.2013) // КонсультантПлюс.
- 3 Агабабаев Г.И. Банковское инвестирование: проблемы, стратегии, риски. Особенности формирования инвестиционной стратегии банка в современных условиях. // Российское предпринимательство, 2015. № 5. - С. 78-83.
- 4 Бабушкин Е.В. Особенности рынка банковского инвестиционного кредитования предприятий в РФ. / Е.В. Бабушкин, А.А. Осипова // Проблемы учета и финансов, 2014. - № 2 (14). - С. 41-46.
- 5 Бондарь А.П. Формирование портфеля ценных бумаг кредитными организациями. / А.П. Бондарь, И.А. Федоров, А.Р. Кленова. // Science Time, 2016. - № 3 (27). - С. 80-85.
- 6 Булетова Н.Е. Оценка эффективности инновационно-инвестиционной деятельности коммерческого банка: усовершенствованный подход. / Н.Е. Булетова, З.Н. Шарипова. // Креативная экономика, 2012. - № 6. - С. 3-9.
- 7 Игонина Л.Л., Инвестиции: учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. / Л.Л. Игонина. – М.: Магистр; Инфра-М, 2013. – 752 с.
- 8 Ковальская К.Г. Анализ инвестиционной деятельности Сбербанка России. // Аудит и финансовый анализ, 2015. - № 4. С. 228-232.
- 9 Кривошапова С.В. Оценка инвестиционной активности кредитных организаций России. / С.В. Кривошапова, М.И. Непрокина. // Фундаментальные исследования, 2014. - № 12-11. - С. 2414-2419.
- 10 Мазикова Е.В. Инвестиции банков в ценные бумаги: сущностный аспект и тенденции развития в современных условиях. / Е.В. Мазикова, Н.Н. Юманова. // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз, 2017. - № 6 (42). - С. 185-202.
- 11 Официальный сайт Сбербанка России. // www.sberbank.ru.
- 12 Пилюгина К.Е. Инвестиционная банковская деятельность на примере ПАО СБЕРБАНК. // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований, 2017. - № 8-1. С. 132-135.
- 13 Полетаев В.Э. Банковский сектор в программах инновационного развития России. // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса, 2017. - № 2. - С. 181-185.

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ КОМИ**Коваль Анастасия Андреевна***студент, Сыктывкарский Государственный Университет,
РФ, г. Сыктывкар***Медведева Анна Сергеевна***студент, Сыктывкарский Государственный Университет,
РФ, г. Сыктывкар***Глушкова Полина Александровна***студент, Сыктывкарский Государственный Университет,
РФ, г. Сыктывкар***Иевлева Ульяна Михайловна***студент, Сыктывкарский Государственный Университет,
РФ, г. Сыктывкар*

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что научная теория народонаселения рассматривает население, принимают участие в работе, как основной производительной силы общества, базу всего публичного производства.

Постоянно взаимодействуя с окружающей средой, экономическое, население играет активную роль в преобразовании. В этом случае население является основным потребителем всех создаваемых материальных благ. Поэтому, население является одним из важных факторов развития каждой страны, человечества. На протяжении веков периода жизни на Земле проблема для населения выступает лидером среди всех глобальных проблем, с которыми сталкиваются ученые, политики. Количества, состава, движения населения и социально-экономические явления взаимосвязаны и взаимообусловлены

Целью данной расчетно-графической работы является закрепление теоретических знаний о демографических процессах, приобретение навыков самостоятельного поиска информации, расчета показателей, анализа и прогнозирования демографических процессов Республики Коми.

Прогнозирование численности населения Республике Коми.

1. За десять лет численность населения в Республике Коми сократилась до 118,5 тыс. человек, из которых 115,8 тыс. стали жертвами миграции, то есть 98%.

Республика Коми не является конкурентоспособной по отношению к региону в центральных и южных районах страны, о чем свидетельствует устойчивое производство населения.

Миграция населения в Республике определяет не только численные потери, но и, что очень важно, оказывает влияние на качественный состав населения. Республика опирается в основном на трудоспособность.

Таблица 1.**Численности населения Республики Коми**

Показатели	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Общий коэффициент рождаемости	11,1	11,9	12,2	12,4	12,9	13,1	14	14,2	14,2	13,7	13,1
Общий коэффициент смертности	13,8	12,7	12,7	12,8	13,1	12,4	12,2	12	12,2	12,4	12,4
Количество учреждений здравоохранения	81	75	75	65	60	71	71	67	56	54	55

Количество учреждений образования	520	504	475	445	427	412	403	392	375	360	472
КОЭФФИЦИЕНТЫ МИГРАЦИОННОГО ПРИРОСТА на 10 000 человек населения	-79	-58	-94	-74	-139	-112	-122	-120	-107	-102	-81
Кол-во браков	7521	8427	7703	8207	8177	9406	7822	8043	7578	7001	5499
Кол-во разводов	4698	5005	5259	5268	4648	4795	4707	4924	4841	4112	4133
ЕСТЕСТВЕННЫЙ ПРИРОСТ БЕЗРАБОТИЦЫ											
Численность безработных на учете ЦЗН	16 200	16 000	16000	15800	15900	13100	10700	8300	6800	6700	7700
Уровень занятости в трудосп. Возр.	67	67,1	68,2	68,2	72,5	72,2	74,7	74,9	75	57,2	74,5
Нуждаемость работодателей в раб-х	4218	4206	4395	4532	4974	10143	10643	10935	12148	7764	8570

2. Системы здравоохранения в Республике ком, как неотъемлемой части системы здравоохранения в Российской Федерации, предназначена для удовлетворения самых высоких потребностей населения в профилактической, терапевтической, медицинской, социальной, и медицинской помощи на территории Республики Коми.

В 2009 году 79 медицинских учреждений с пропускной способностью 30 071 посещение в смену, общей вместимостью 9 коек, 30 должны в течение дня оказывать медицинскую помощь населению.

В конце 2016 года. лечение в Республике проводилось в больницах организаций Республики Корея, большинство из которых (85 процентов), в том числе юридических лиц Министерства здравоохранения Республики ком, остальное составляли вспомогательные отделения, медицинские учреждения, а также негосударственные учреждения здравоохранения.

3. Как показано по таблице, видно, что количество учреждений образования с каждым годом уменьшается, это связано с низким ростом рождаемости.

4. Кол-во браков и разводов имеет нестабильный характер, но кол-во браков превышает кол-во разводов.

5. Естественный прирост безработицы в течение всего периода с 2006 по 2016 год шел на спад. Но в 2016 году, согласно данным ЦЗН, безработных, которые встали на учет, стало больше. Их количество выросло на 14% буквально за 1 год. Это напрямую связано с тем, что заявленное количество работников, в которых нуждались работодатели, резко сократилось.

6. Темп и фертильность танца стабилизировались. исполняемые, на среднем уровне, это вообще Республика начала настойчиво выходить из демографической ямы.

Таблица 2.

Прогноз численности населения Республики Коми по основным возрастным группам и среднего образовательного уровня до 2050 г.

Год	Общая численность населения, тыс. человек	Население в возрасте, тыс. человек			Средний образовательный уровень населения, лет обучения
		моложе трудоспособного	трудоспособном	старше трудоспособного	
2010	901.0	159.8	582.8	158.4	10.00
2015	854.2	165.9	508.8	179.5	9.99
2020	808.2	163.5	454.1	190.6	10.02
2025	763.0	153.0	421.0	189.0	10.14
2030	719.1	138.5	396.5	184.1	10.35
2035	678.5	129.4	368.0	181.1	10.50
2040	640.0	125.1	336.8	178.1	10.55
2045	605.3	121.4	310.7	173.2	10.56
2050	574.3	116.5	294.9	162.9	10.57

ВЫВОД.

В 2016 - 2020 годах продолжится реализация федеральных и республиканских программ, мероприятий национального проекта "Здоровье" и Государственной программы Республики Коми "Развитие здравоохранения". Также в прогнозный период демографическую ситуацию будут определять меры по реализации мероприятий во исполнение Указа Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года N 606 "О мерах по реализации демографической политики Российской Федерации".

Ожидается сохранение естественного прироста населения. Продолжится тенденция к сокращению численности населения республики за счет миграционного оттока, вызванного в том числе реализацией федеральных и республиканских программ переселения северян.

В 2021-2030 году речь идет о том, чтобы сесть в школьную географию так же, как и в течение предыдущего пятилетнего периода, который постепенно подталкивается к числу рождений, следует ожидать, а также, на стороне мусора в марте, миграция, непрерывное отношение. В результате ежегодное комедийное число постоянных жителей в 2030 году составляет 751 тыс. мужчин.

Список литературы:

1. Медков В.М. Демография: Учебное пособие для вузов. - Ростов н/Д: Феникс, 2002.
2. <https://www.fedstat.ru>
3. http://komi.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/komi/ru/publications/news_issues/O-diemoghrfachieskoi-situatsii-v-Riespublikie-Komi-16082017
4. www.gks.ru

ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОСНОВА ПОСТУПАТЕЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ПУТЕВОГО ХОЗЯЙСТВА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА

Осьмакова Олеся Сергеевна

*магистрант, Уральский Государственный Университет Путей Сообщения,
РФ, г. Екатеринбург*

ORGANIZATIONAL AND ECONOMIC MECHANISM OF INNOVATION AS THE BASIS FOR THE PROGRESSIVE DEVELOPMENT OF RAIL TRANSPORT TRACK INFRASTRUCTURE

Olesya Osmakova

*undergraduate student, Ural State University of Communication,
Russia, Yekaterinburg*

Аннотация. В статье представлены теоретико-методологические положения формирования организационно-экономического механизма развития инновационной деятельности на железнодорожном транспорте, базирующегося на социально-экономическом и регионально-отраслевом подходах к инновационным преобразованиям.

Abstract. The article presents the theoretical and methodological provisions of the formation of the organizational and economic mechanism for the development of innovative activities in railway transport, based on socio-economic and regional-industry approaches to innovative transformations.

Ключевые слова: Инновационная деятельность, холдинг ОАО «РЖД», организационно-экономический механизм.

Keywords: Innovation activity, Russian Railways holding, organizational and economic mechanism.

Введение

Современные тенденции развития российской и мировой экономик ставят перед холдингом «РЖД» новые задачи, решение которых должно внести существенный вклад в ускорение социально-экономического развития Российской Федерации, так и обеспечить устойчивое развитие компании, повышение ее международной конкурентоспособности, увеличение стоимости бизнеса. Для выполнения соответствующих задач требуется реализация стратегических направлений инновационного развития ОАО «РЖД» [2]. Следовательно, повышение эффективности работы железнодорожного транспорта России должно осуществляться на основе целенаправленной систематической инновационной деятельности.

Основная часть

Для повышения результативности функционирования железнодорожного транспорта государству необходимо стимулировать инновационные, а значит и инвестиционные процессы, в частности, в путевом комплексе российских железных дорог, т.к. именно путевое хозяйство занимает одно из важнейших мест в производственно-экономической структуре ОАО «РЖД» [3].

Активизация инновационной деятельности на железнодорожном транспорте в настоящее время ограничивается различными факторами, которые присущи не только отрасли железнодорожного транспорта, но и другим отраслям, обеспечивающим социально-экономическое развитие страны: институциональными, экономическими, отраслевыми и региональными факторами, представленными в таблице 1.

Таблица 1.

Факторы, препятствующие развитию инновационной деятельности на железнодорожном транспорте

Отраслевые факторы	Институциональные факторы
неразвитость отраслевой структуры, обеспечивающей внедрение инноваций в деятельность железнодорожного транспорта;	отсутствие эффективного хозяйственного партнерства государства и частного бизнеса, необходимого для организации финансирования инновационной деятельности на железнодорожном транспорте;
ослабший научный потенциал отраслевой науки, и, как следствие, дефицит научных разработок для внедрения.	неразвитая координация действий научных и проектных предприятий, а также вузовской науки, что определяет отсутствие комплексного подхода к решению задач инновационного развития.

Продолжение таблицы 1

Экономические факторы	Региональные факторы
недостаточное финансирование научных разработок, что, в свою очередь, приводит к значительному ограничению возможностей инновационного развития;	территориальные диспропорции в развитии инфраструктуры железнодорожного транспорта и транспортной обеспеченности регионов;
устаревшие методы оценки эффективности проектных решений, основанные на минимизации единовременных капитальных затрат, препятствующие внедрению новых материалов и технологий;	система управления инновационной деятельностью железнодорожного транспорта осложняется необходимостью учета региональных особенностей филиалов - структурных подразделений ОАО «РЖД»;
макроэкономическая несбалансированность уровня тарифов на услуги железнодорожного транспорта с ценами на продукцию и услуги естественных монополий, стоимости материальных и трудовых ресурсов.	территориальное закрепление «зон ответственности» в области управления инновационной деятельностью за провинциальными отраслевыми вузами и филиалами - структурными подразделениями ОАО «РЖД» приводит к усилению конкуренции и внутреннему дисбалансу инновационных проектов, предлагаемых отраслевыми вузами и научно-исследовательскими центрами.

Отмеченные факторы обуславливают поиск такого механизма, который способствовал бы повышению инвестиционной привлекательности железнодорожного транспорта и создавал условия для непрерывного генерирования и диффузии инноваций в отрасли, вовлекая в процессы инновационного развития значительное число участников. Учитывая стратегический характер развития железнодорожного транспорта для национальной экономики, такой механизм должен быть реализован в системе государственно-частного партнерства.

Таким образом, важной предпосылкой инновационного развития железнодорожного транспорта, в частности путевого комплекса, выступает формирование организационно-экономического механизма инновационно-инвестиционной деятельности, в рамках которого на принципах самоорганизации обеспечивается интеграция инновационной сферы и инфраструктуры железнодорожного транспорта.

Организационно-экономический механизм инновационного развития железнодорожного транспорта – это совокупность социальных, организационных и финансово-экономических инструментов, способов и форм взаимодействия всех сторон, а также мето-

дов управления и институтов, посредством которых осуществляется прогнозирование, проектирование и практическая реализация инновационных преобразований.

Принципиальная схема организационно-экономического механизма инновационного развития путевого комплекса российских железных дорог на примере дистанции пути представлена на рисунке 1.

Особенность организационно-экономического механизма инновационного развития структурного подразделения железнодорожного транспорта с эффективным использованием научно-технического потенциала в теоретическом аспекте состоит в следующем:

Во-первых, организационно-экономический механизм должен функционировать на основе единства инновационной, социальной, организационной, инвестиционной и экономической составляющих намечаемых мероприятий.

Во-вторых, инновационное содержание механизма связано с тенденцией переноса доминанты его финансово-экономического содержания на инновационные процессы, происходящие в структурных подразделениях путевого хозяйства российских железных дорог.

В-третьих, организационно-экономический механизм должен включать в себя такие критерии инновационного развития как ориентированность на потребителя, эффективность внедрения, безопасность и экологичность, а также новизну производственного процесса.

Отталкиваясь от данных выводов можно предложить следующие методологические принципы формирования и развития инновационной деятельности в структурных подразделениях железнодорожного транспорта, а именно в дистанции пути:

- инновационная деятельность должна рассматриваться в качестве единого финансово-хозяйственного механизма во взаимосвязи социальных, технологических и экологических факторов, исходя из необходимости повышения эффективности работы железнодорожного транспорта России.

- определение тенденций производственно-хозяйственного развития структурного подразделения путевого хозяйства должно опираться на комплекс социальных, финансово-экономических, технологических, экологических и других исследований, позволяющих обоснованно спрогнозировать перспективы и реальные возможности использования инноваций для повышения надежности и дальнейшего развития инфраструктуры железнодорожного транспорта.

- реализация стратегии инновационного развития структурного подразделения путевого комплекса обуславливает необходимость создания эффективной информационно-технологической системы диагностики и мониторинга реализации выбранной стратегии.

Заключение

Железнодорожный транспорт, являясь системообразующим элементом в хозяйственной инфраструктуре России, имеет определяющее значение для развития экономики страны. В этой связи, учитывая возрастающие требования к железнодорожному транспорту, продиктованные условиями экономического развития страны, необходимо постоянно и целенаправленно осуществлять обновление и дальнейшее развитие путевого комплекса и железнодорожной инфраструктуры в целом [1].

В современных условиях инновационного развития отрасли необходим глубокий анализ деятельности предприятия, оценка его возможностей и перспектив развития. Возникает необходимость в разработке эффективной тактики функционирования структурных подразделений путевого хозяйства, а именно дистанции пути. Выявить недостатки в работе дистанции и наметить меры по улучшению работы и распространению передового опыта позволяет на уровне хозяйствующего субъекта организационно-экономический механизм инновационного развития железнодорожного транспорта.

Организационно-экономический механизм должен функционировать на основе единства инновационной, организационной, инвестиционной и экономической составляющих намечаемых мероприятий по внедрению и использованию результатов инновационной деятельности.

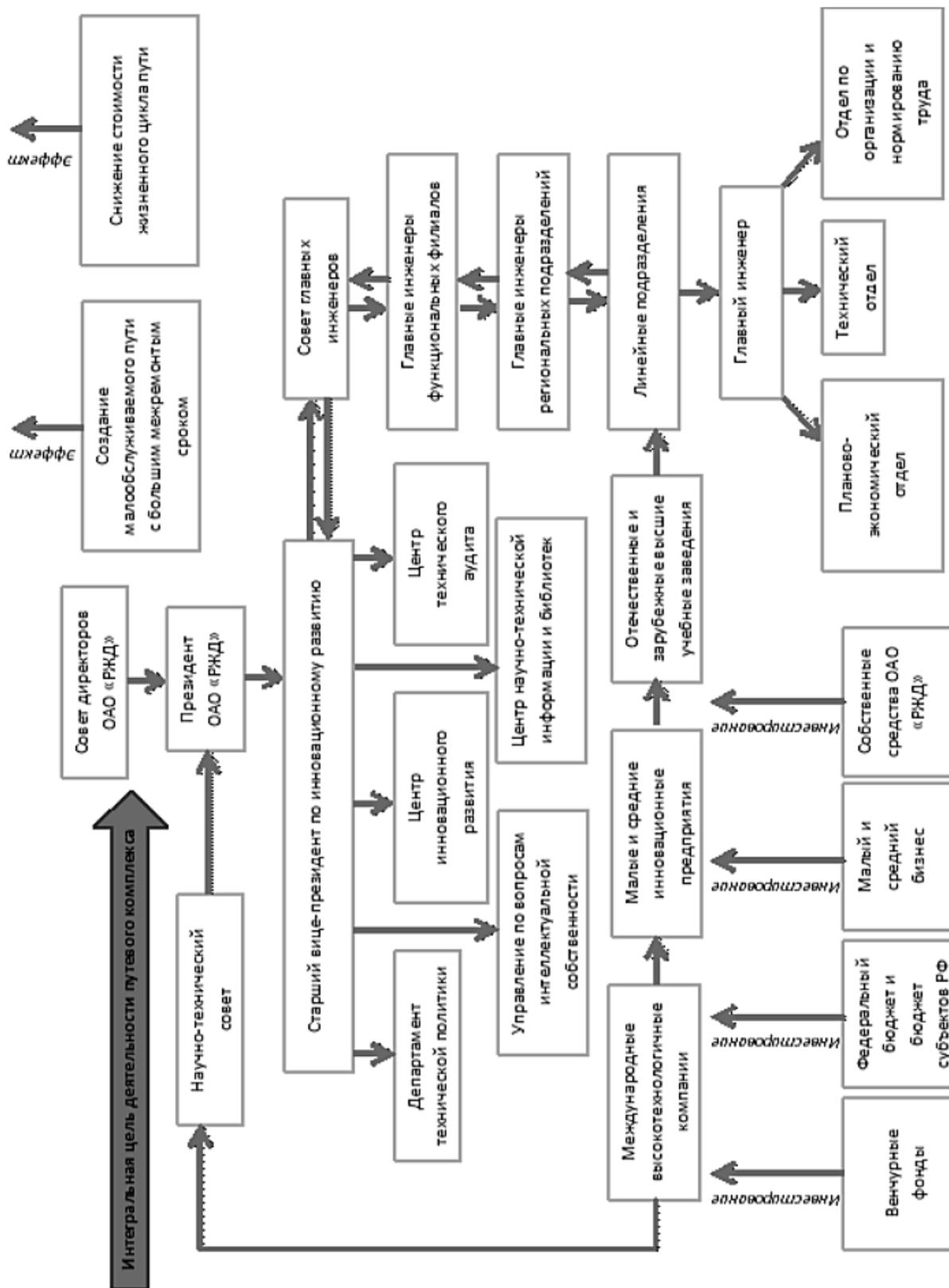


Рисунок 1. Схема организационно-экономического механизма инновационного развития путевого комплекса ОАО «РЖД»

Список литературы:

1. Рабчук С. А. Проблемные вопросы развития путевого комплекса / С. А. Рабчук // Евразия Вести. – 2012. – № 8 – 7 с.
2. Стратегия развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации до 2030 года, утверждённая распоряжением Правительства Российской Федерации от 17.06.2008 г. № 887-р (материалы сайта www.consultant.ru)
3. Якунин В. И. Инновационная деятельность в ОАО «РЖД» / В. И. Якунин // Транспорт Российской Федерации. Журнал о науке, практике, экономике. – 2012. - № 1 – 26 с.

ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ТРУДОВЫМИ РЕСУРСАМИ В СОВРЕМЕННЫХ РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ

Секачѐва Екатерина Анатольевна

*магистрант Уральского государственного университета путей сообщения,
РФ, г. Екатеринбург*

Аннотация. В современных условиях жесткой конкуренции любые предприятия вынуждены адаптироваться к рыночным условиям, к постоянно меняющимся факторам внешней среды – политическим, экономическим, социальным, международным. В постоянно меняющихся внешних условиях изменяются и конкуренты, и поставщики, и покупатели, предъявляя все новые требования к функционированию предприятия и к его бизнес-процессам. Тем более в условиях глобализации экономики, когда устойчивость любого государства определяется уровнем развития мировых и хозяйственных связей, введение различного рода ограничений влияет на скорость развития экономики государства и ее успех. В последние годы, из-за событий на Украине, введенных санкций, Россия пребывает в положении финансового кризиса и переживает колоссальное международное давление. Именно поэтому всё большую значимость приобретает управление трудовыми ресурсами. Ведь основная ценность предприятия – это трудовые ресурсы, персонал, кадры, поскольку только они могут принимать решения в условиях быстро меняющейся внешней среды, адаптировать бизнес-процессы к новым рыночным условиям.

Ключевые слова: трудовые ресурсы, экономический кризис, безработица, санкции.

Прежде всего, разберемся с понятием санкций с точки зрения международного права. По мнению П. Н. Бирюкова, каждое государство имеет право охранять свои интересы всеми допустимыми правом средствами, в том числе мерами принудительного характера. Одной из форм принуждения в международном праве являются международноправовые санкции. Санкции – это дозволенные международным правом и осуществляемые в особом процессуальном порядке принудительные меры, применяемые субъектами международного права для охраны международного правопорядка, когда правонарушитель отказывается прекратить правонарушение, восстановить права потерпевших и добровольно выполнить обязательства, вытекающие из его ответственности.

Общим признаком санкций во всех отраслях внутригосударственного права является то, что они, как правило, исходят от органов государства и применяются к находящимся под их юрисдикцией физическим и юридическим лицам на основании закона (исключение составляют отдельные виды неустойки в гражданском праве, взыскиваемые одним субъектом права с другого в силу договора между ними). В международном праве санкции применяются самими его субъектами: государственными и международными организациями [1].

Прежде чем рассмотреть воздействие санкций на рынок труда, рассмотрим негативные последствия в целом на экономику, которые могут быть выделены следующими основными аспектами:

- 1 Обвал валюты.
- 2 Повышение процентных ставок.
- 3 Рецессия (депрессия, кризис) и более высокая инфляция.
- 4 Отток капитала.
- 5 Сокращение потребительских расходов.
- 6 Крах фондового рынка.

7 Возможный дефолт долга в результате обвала рубля отношение долга к ВВП России почти удвоилось до 70%, что чрезмерно высоко, учитывая проблемы, с которыми сталкивается экономика [7].

Кризис в экономике во все времена приводит к нарушению баланса отношений в обществе, что не может не отразиться на рынке труда. Основная тенденция, которая наблюдается

в этот период - паническое настроение работодателей и самих работников, что выражается в росте нарушений трудового законодательства. Рынок труда является ключевым элементом социально-экономической политики, поскольку его состояние в значительной степени влияет на темпы экономического роста системы и на социальное положение населения той или иной страны.

Анализ факторов, влияющих на рынок труда, и тенденций их развития позволяет, с одной стороны, определить состояние рынка труда, а, с другой стороны, прогнозировать его состояние.

На макроуровне на спрос труда влияют следующие факторы: экономическая конъюнктура, характеризующая состояние экономики; возможность замещения труда капиталом; политика государства; социальное законодательство (законы, направленные на сокращение рабочего дня, ограничение увольнений, ограничение заработной платы определенным минимумом и т.п.). На предложение труда влияют: социальная структура населения; демографическая структура населения; соотношение между уровнем заработной платы и доходами от самостоятельного занятия бизнесом [4]. Практически все указанные факторы заметно изменились с введением санкций США и ЕС против РФ. Отечественная экономика переживает не лучшие времена, находясь в очередном кризисе.

Кризис больно ударил по наименее обеспеченным слоям населения: скачок инфляции на продовольствие и другие потребительские товары, растет безработица, снижается уровень жизни большинства граждан. Одновременно, крупные зарубежные компании заявляют об открытии собственных предприятий на территории РФ, поскольку слабый рубль сделал экономически рентабельным их деятельность в нашей стране, что, конечно, создает новые рабочие места.

Социальная политика государства достаточно неоднозначна: рост безработицы сопровождается рассмотрением законопроекта об увеличении срока выхода на пенсию; дешевая нефть сопровождается повышением стоимости бензина, что автоматически ведет к росту стоимости продуктов и товаров; рост инфляции сопровождается заморозкой зарплат и индексаций пенсий. Это создает и поддерживает нестабильность и неопределенность на рынке труда как среди работников, так и работодателей.

Факторы, влияющие на спрос труда на мезо- и микроуровнях: уровень заработной платы; производительность труда; спрос на товары, производимые данным видом труда; возраст работника; замена труда другим фактором производства; количество работодателей; расширение производства на отдельных предприятиях. Факторы, влияющие на предложение рабочей силы на мезо- и микроуровнях: количество квалифицированных работников; условия работы (статус, престиж, социальное обеспечение); уровень заработной платы и условия труда на альтернативных рабочих местах; уровень жизни работника; изменение демографической ситуации в стране; издержки, связанные со сменой работы; деятельность профсоюзов; государственное регулирование на рынке труда. Указанные факторы также претерпели существенные изменения. Санкции, введенные ЕС и США против России, оказали колоссальное влияние на рынок труда в стране: массовые сокращения или урезание заработной платы затронули практически все население страны.

Социологическое исследование компании «Ромир» показало, что, по мнению россиян, в 2014 году ситуация на рынке труда ухудшилась. Авторы исследования определили ее как «депрессивный штиль».

Спрос и предложение на вакантные места имели весомую разницу. Наиболее сложным оказался первый квартал 2015 года, когда работодателям пришлось пересматривать систему оплаты и мотивации персонала, отказываться от набора персонала. Сотрудники в это время почувствовали ухудшение в трудовых правоотношениях, заметное снижение заработной платы за счет инфляции и урезания количества рабочих часов. Сотрудники в это время почувствовали ухудшение в трудовых правоотношениях, заметное снижение заработной платы за счет инфляции и урезания количества рабочих часов. По данным Росстата реальная зарплата понизилась на 9,5% в 2015 году, а безработных насчитывалось 4,4 млн человек.

Согласно сайту «Superjob.ru», предложение к трудоустройству соискателей ослабло, в то время как интерес к вакансиям среди кандидатов заметно увеличился. В 2015 году работодатели разместили на 13% меньше вакансий, чем в 2014 году, а число размещенных резюме с 2014 года по 2015 года возросло на 19%. Однако, это не означает, что пропала потребность в квалифицированных специалистах, это говорит о высоком уровне конкуренции при трудоустройстве. По данным Исследовательского центра портала «Superjob.ru», за год уровень конкуренции вырос на 39% [2].

Известны основные последствия низкой занятости населения: снижение прибыльности предприятий; медленная активность работника после длительной безработицы; низкое развитие экономической стороны жизни людей; снижение уровня психического комфорта граждан; недоверие правительству страны; потеря уровня квалификации специалистов; снижение ВВП государства; рост криминогенности и т.д. Кроме того, экономический спад вызывает такие ухудшения в трудовых правоотношениях, как приостановка работ, сокращения заработной платы, массовые увольнения, «принудительно-добровольное» предоставление отпусков без сохранения заработной платы, переводы на другую работу, смена режимов работы без согласия работников и т. д. [6].

Полностью избавиться от безработицы никому в мире не удавалось. Однако немного снизить её количество к 2018 году получилось.

На рынке труда произошли незначительные изменения после многих месяцев околонулевой динамики. В условиях роста экономической активности численность рабочей силы остается достаточно стабильной, спрос на трудовые ресурсы обеспечивается за счет перераспределения безработных и занятых в экономике. Общий тренд на сокращение численности безработных наблюдается с середины 2016 года, когда началось восстановление экономики после рецессии 2015 – начала 2016 года. За последние 24 месяца число безработных снизилось в общей сложности на 0,7 млн. человек, или на 16 %. Наличие ограничений на рынке труда подтверждается и данными служб занятости: среднее количество претендентов на вакансию (коэффициент напряженности) остается на рекордно низких уровнях после двух лет непрерывного снижения. Чтобы преодолеть дефицит кадров, правительство уже запустило пенсионную реформу, предусматривающую повышение пенсионного возраста до 65 лет для мужчин и 63 — для женщин [5].

В целом, факторами успешного преодоления кризисных явлений российского рынка труда в современных экономических и политических условиях (события на Украине, санкции со стороны Запада, сохраняющаяся инфляция, стагнация экономики), является не только эффективная политика в сфере занятости, но и стабилизация экономического положения страны, модернизационные процессы в промышленности и сельском хозяйстве, повышение темпов экономического роста. Формирование современного рынка труда осуществляется комплексно на основе согласованных и взаимоувязанных действий, направленных на повышение качества жизни и качества трудовой деятельности.

Введенные ограничения, безусловно, ухудшили экономическую ситуацию в России, которая и до санкций была не стабильна. Между крупными и сильными державами ведётся экономическая информационная война. Все это стало причиной негативных последствий, отразившихся на банковской, производственной, нефтегазовой отраслях, что привело к снижению инвестиций в экономику РФ. Несмотря на это, существуют и положительные стороны, а именно рост самообеспеченности продовольственными товарами, развитие ВПК и связей с азиатскими странами. Но это еще не «конец» и для решения возникнувших проблем по-прежнему требуется дальнейшая разработка конкретных мер по выходу из экономического кризиса.

Список литературы:

1. Булатова А. И., Абелгузин Н. Р. Экономика и управление народным хозяйством // Актуальные проблемы экономики и права. 2015 – № 3– С. 26-37.

2. Головкин И.В. Проблема управления трудовыми ресурсами предприятия в условиях жесткой конкуренции // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2016 – № 11.
3. Горбунова О. Н. Генезис категории «трудовые ресурсы» // Социально-экономические явления и процессы. Тамбов. 2011 – № 3-4.
4. Каплун В. В., Демченко С. К. Воздействие государства на совокупный спрос в условиях экономических санкций// Российское предпринимательство. 2014 – №23 – С. 4-11.
5. Министерство экономического развития Российской Федерации // Картина экономики на июнь 2018 года. [Электронный ресурс] URL: <https://www.gbc.ru/economics> (дата обращения 27.11.2018 г.)
6. Три года санкций против России: потери и приобретения // Информационное агентство Русского Общественного Движения «Возрождение. Золотой Век». [Электронный ресурс] URL: <http://guan.info/> (дата обращения 26.11.2018 г.)
7. Филиппова И.А., Красильникова Е.Э Негативные последствия экономических санкций — «эффект бумеранга» // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2016 – № 5 – С. 104-110.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ТРУДА КЛЮЧЕВЫХ СОТРУДНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Секачёва Екатерина Анатольевна
магистрант, ФГБОУ ВПО УрГУПС,
РФ, Екатеринбург

Аннотация. Успешная деятельность любого предприятия зависит не только от наличия материальных ресурсов, но и от людей, работающих в нем. Система мотивации должна разрабатываться индивидуально для каждой организации с учетом корпоративной культуры, целей, возможностей, особенностей развития, специфики и структуры. Также важно учитывать возраст, социальный статус, жизненную позицию сотрудников компании. Эти характеристики во многом определяют приоритеты человека в жизни и работе.

Но многие руководители не знают, что служит мотиваторами для их подчиненных, и зачастую выстраивают свои суждения на стереотипах и догадках.

Направления мотивации могут определяться, исходя из индивидуальных потребностей ключевых сотрудников. Но чтобы учитывать потребности данных работников организации, необходимо ежегодно проводить опрос для определения их интересов. Ответы работников могут служить базой для разработки системы мотивации. Ведь необходимо предоставлять ключевым сотрудникам такие возможности, которые соответствовали бы их ожиданиям, и предлагать им те программы, которые будут востребованы. В противном случае система мотивации даст противоположный эффект.

Ключевые слова: персонал, ключевой сотрудник, материальная мотивация, нематериальная мотивация.

Мотивация – обязательный инструмент управления персоналом, один из главных факторов, определяющих отношения между сотрудниками и компанией. Для мотивации работников организации используются как материальные, так и нематериальные методы вознаграждения. Для привлечения и удержания лучших специалистов одного лишь хорошего вознаграждения недостаточно, требуются дополнительные составляющие программы мотивации.

Успешность компании на рынке во многом зависит именно от эффективности и сбалансированности мотивационных программ. Нематериальное поощрение может быть эффективным в краткосрочной перспективе, если предлагается компанией в нужное время и в правильном объеме. В долгосрочной же проекции работодателю следует внедрять комплексную мотивационную программу, которая сформирует лояльность работников надолго. Впоследствии данные меры принесут компании результат – снижение текучести кадров. Такая организация станет более привлекательным работодателем, специалисты будут чаще присылать свои резюме и стремиться попасть в эту структуру.

Актуальность данной темы состоит в том, что сегодня в условиях повышенной конкуренции в компаниях возрастает спрос на программы мотивации персонала. Грамотно разработанная система мотивации позволяет не только удерживать сотрудников в организации, но и мотивировать их на достижение поставленных задач. Сотрудникам важно как денежное вознаграждение, так и поддержка и уважение со стороны руководства и коллег, возможности карьерного продвижения и развития, сопричастность и ощущение социальной защищенности.

Цель – проектирование путей совершенствования системы мотивации труда ключевых сотрудников на предприятии.

При написании работы были использованы научные и учебные издания по менеджменту, экономике и управлению персоналом; материалы периодических изданий, посвященные вопросам мотивации персонала и управления карьерой.

ООО «МЕДИА ДИСТРИБЬЮШЕН» (далее ООО «МД») – крупнейшая компания-распространитель прессы, предоставляющая свои услуги супермаркетам и специализированным магазинам. Ведет свою историю компания с 12 февраля 1998 года.

Миссия ООО «МД» заключается в развитии цивилизованного рынка распространения печатной продукции, предоставлении предприятиям розничной торговли качественных услуг по дистрибуции прессы, книг и сопутствующих товаров и в установлении эффективных коммуникаций на уровне производитель – дистрибьютер – ритейлер.

Сотрудники ООО «МД» обеспечивают ежедневные поставки продукции на торговые точки, торговые представители поддерживают качественную тематическую выкладку журналов, газет и книг на каждой из них.

В ООО «МД» ключевыми сотрудниками являются торговые представители. Ведь продажи - ключевой процесс любого бизнеса. Если торговый представитель выполнит свою работу вовремя, качественно (продукция выложена на стеллаж аккуратно, привлекательно, в соответствии с требованиями, все документы правильно оформлены и вовремя отправлены в офис), то не только вероятность покупки данного товара повысится, но и лояльность к сотруднику со стороны руководящего состава. Следовательно, от работы торгового представителя зависит вся деятельность компании, её успешность, развитость, прибыльность, а значит, именно сотрудники данной должности являются ключевыми.

Одним из важнейших аспектов повышения эффективности работы сотрудников компании, являются применяемые меры моральной и материальной мотивации.

Какой же сейчас является система мотивации ключевых сотрудников в ООО «МД»?

Зарботная плата торговых представителей складывается из следующих составных: оклад + доплата неизменная + премия.

Размер премии торгового представителя зависит от товарооборота торговой точки. Товарооборот считается совокупным по тем торговым точкам, которые обслуживает сотрудник.

Помимо материальной мотивации сотрудников, в компании применяется нематериальная мотивация:

1. Выдаются подарки к юбилейным датам и Новому году;
2. По электронной почте рассылаются поздравления со всеми праздниками (День защитника Отечества, Международный женский день и т. д.);
3. Возможность работать удаленно от офиса (из дома) по электронной почте (отправка фотоотчетов и других рабочих документов).

Таким образом, в ООО «МД» учитываются различные формы мотивации, в том числе материальные и нематериальные. То есть руководство компании старается сделать все для развития коллективной культуры и благоприятной атмосферы, которые бы гарантировали удовлетворение от работы.

Какой же должна быть усовершенствованная система мотивации ключевых сотрудников в ООО «МД»?

Совершенствование системы мотивации ключевых сотрудников предлагается по следующим направлениям:

- внедрение CRM-системы;
- расширение перечня льгот, включенных в социальный пакет.

Величина заработной платы полностью зависит от премии, а размер премии торгового представителя зависит от товарооборота торговой точки. Поэтому необходимо увеличивать товарооборот, уменьшать вероятность возникновения нулевых остатков, исчезновения топовых, самых популярных и быстро раскупаемых журналов и газет со стеллажа магазина.

Поэтому мы предлагаем внедрить в ООО «МД» CRM-систему.

Целью внедрения CRM-системы является организация работы ключевых сотрудников таким образом, чтобы произошло повышение товарооборота в торговых точках, следовательно, и размера вознаграждения.

Такая система позволит данной организации наладить более тесное взаимодействие с клиентами (торговыми точками), в результате чего они смогут оказывать влияние на следу-

ющий процесс в компании: самостоятельно выбирать и заказывать в режиме реального времени необходимый им ассортимент товара.

Далее мы предлагаем внедрить в ООО «МД» программу, состоящую из пяти блоков, каждый из которых будет работать на удовлетворение основных потребностей ключевых сотрудников.

Блок 1: «ЗОЖ»

Речь идет о действиях и мероприятиях, пропагандирующих и поддерживающих в сотрудниках такую общечеловеческую ценность, как здоровый образ жизни.

Блок 2: «Счастливое детство»

Внимание к личности работника, его проблемам и интересам вне офиса - должна быть одной из основных ценностей компании.

Блок 3: «Офис – наш второй дом»

Большая часть нашей жизни проходит на работе, и конечно, лучше проводить это время в комфортной обстановке и приятной компании единомышленников.

Блок 4: «Корпоративная поддержка»

Включает в себя помощь сотрудникам в сложных жизненных ситуациях.

Блок 5: «Корпоративный досуг»

Включает организацию и осуществление мероприятий, которые воспитывают командный дух и поддерживают корпоративные традиции. Проведение торжеств, посвященных государственным и профессиональным праздникам, важным для компании событиям и личным успехам сотрудников. Все это будет создавать благоприятную атмосферу в коллективе.

Поощрения не должны становиться привычным явлением: единообразные мотивационные программы только расслабляют сотрудников. Поэтому раз в год стоит вводить какое-нибудь новое условие.

Таким образом, мотивация сотрудников занимает одно из центральных мест в управлении персоналом. Для того чтобы деятельность компании была эффективной, сегодня требуются не просто исполнительные, а ответственные и инициативные работники, организованные, стремящиеся к трудовой самореализации. С помощью традиционных форм материальной мотивации и строгого контроля пробудить подлинный интерес к работе невозможно. Только те люди, которые в деятельности могут раскрыть и реализовать свои лучшие качества, будут трудиться с максимальной отдачей и достигать наивысших результатов.

Виды и формы нематериальной мотивации как часть единой системы мотивации, действующей в компании, необходимо постоянно развивать и совершенствовать. Внимание и уважительное отношение к людям, учет их потребностей и интересов способствуют развитию взаимопонимания между работниками и руководителями. Сотрудники, уверенные в том, что они нужны своей организации, будут напряженно трудиться, достигать целей компании.

Список литературы:

- 1 Бергер Д. Энциклопедия систем мотивации и оплаты труда / под ред. Д. Бергер, Л. Бергер. Пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Лук, 2008. – 761 с.
- 2 Витковская А. Построение системы мотивации в компании // Компетенции. – 2015. – №5. – С. 45.
- 3 Гербер В.Х. Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд // Влияние организации труда на мотивацию персонала. – 2015. – № 12. – С. 50.
- 4 Крылов Э.И. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов предприятия и расходов на оплату труда: учеб. пособие. – М.: «Финансы и статистика», 2006. – 508 с.
- 5 Родионова Е.А. Оптимизация системы мотивации и стимулирования персонала в организации // Мотивация персонала. – 2010. - № 7. – С. 25.
- 6 Черкашин П. Стратегия управления взаимоотношениями с клиентами (CRM). Изд-во «Бином. Лаборатория знаний», 2007. – 376 с.
- 7 Шустов Т.А. 6 особенностей работы с ценными сотрудниками // Ключевой специалист. – 2015. – № 12. – С.47.

УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ КАК МЕХАНИЗМ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ

Шаньшурова Екатерина Алексеевна

*магистрант Уральского государственного университета путей сообщения,
РФ, г. Екатеринбург*

Под управлением затратами нами понимается совокупность способов и методов воздействия на процесс формирования затрат, обеспечивающих возможность своевременного выявления резервов их снижения и предотвращения нерациональных расходов и потерь, что позволит добиться максимизации прибыли.

Особенность управления затратами на различных предприятиях определяется тем, что форма организации и ведения бухгалтерского учета зависит от используемой предприятием системы налогообложения. Системой льготного налогообложения и упрощенного порядка составления бухгалтерской отчетности в большинстве своем пользуются микропредприятия с численностью до 15 человек, занятые в сфере услуг и торговли. Малые предприятия (от 16 до 100 человек) [3], функционирующие в сфере производства, в основном используют традиционную форму учета и котловой метод формирования себестоимости.

Сегодня имеется возможность вести учет с помощью таких информационных программ, как «1С: Управление небольшой фирмой», и более сложных конфигураций как «1С: Управление производственным предприятием 8», которые позволяют организовать комплексную информационную систему, обеспечивающую управленческий персонал необходимой для управления информацией.

Данные программы позволят добиться успеха в том случае, если будет обеспечено формирование более совершенной системы управления, позволяющей контролировать и регулировать затраты. Механизм совершенствования следует рассматривать как составную часть системы управления, обеспечивающую воздействие на факторы, от состояния которых зависит результат деятельности управляемого объекта [1]. Объектами в данном случае будут являться издержки предприятия в целом и его структурных подразделений.

Наиболее эффективным является управление, сформированное на базе центров ответственности, между которыми распределяются затраты с целью установления ответственных за расходованием ресурсов. В этой связи появляется необходимость выделения контролируемых, т.е. зависящих от деятельности центров ответственности затрат, и неконтролируемых, т.е. от них не зависящих. Такое управление затратами позволит ввести элементы бюджетирования и управление по отклонениям от норм [4].

Конечно, такая система управления требует определенных затрат времени и финансовых ресурсов на распределение полномочий между центрами ответственности, разработку форм и организации документооборота, разработку норм и нормативов расходования ресурсов, составление бюджета расходов на планируемый период, проведение своевременного анализа и контроля, разработку системы мотивации, направленной на стимулирование экономики ресурсов и повышение эффективности деятельности центров ответственности и предприятия в целом.

Кроме того, проблемой может являться недостаточный уровень компетентности работников, связанных с управлением затратами и не способных реализовать меры, направленные на совершенствование управления затратами.

Инструментария, направленного на совершенствование системы управления затратами, мировая практика выработала достаточно много. К ним относят такие системы как «Стандарт-кост», «Директ-костинг», «Таргет-костинг», «АВС-костинг», ФСА (функционально-стоимостной анализ), метод формирования затрат на основе отдельных процессов, и другие.

Адаптировать их к условиям различного вида предпринимательства не так просто, но вполне реально. Те предприятия, которые смогут привести систему управления затратами в соответствие с требованиями, диктуемыми рынком, смогут формировать информацию, необ-

ходимую для быстрой адаптации к сложившейся конкретной ситуацией, путем принятия своевременных и адекватных решений по управлению затратами.

Они смогут определять оптимальную величину прибыли, выявлять изделия с большей рентабельностью, формировать товарный ассортимент, определять целесообразность приобретения высокотехнологичного, но дорогостоящего оборудования, вести гибкую ценовую политику и т.д.

А значит, они выиграют и время, и ресурсы, что позволит таким предприятиям стать более конкурентоспособными, как с точки зрения использования ресурсов, так и повышения качества, поскольку данная система, основанная на постоянном контроле, приводит к выигрышу и в плане улучшения качества продукции.

Наиболее прогрессивным методом, удовлетворяющим сегодняшние потребности в информации для управления затратами в центрах ответственности, является система нормативного учета на базе переменных расходов или «директ-костинг» в сочетании со «стандарт-кост». Такая система учета затрат позволит центру ответственности учитывать и контролировать прямые и косвенные переменные затраты, величина которых зависит в основном от умения центра ответственности рационально их использовать.

Постоянные затраты в основном связаны с общехозяйственными и управленческими расходами, на которые не могут повлиять центры ответственности, поэтому включение их в себестоимость продукции, производимой этими центрами, являлось бы не рациональным и искажало бы истинную картину эффективности работы центров. Поэтому в соответствии с методологией учета они могут списываться на уменьшение операционной прибыли (счет 90 «Продажи»).

Методика «директ-костинг» позволяет интерпретировать управленческую информацию с позиции маржинального дохода (разница между выручкой и переменными затратами), что дает возможность быстро обосновывать и принимать решения в отношении ценовой политики, изменения объемов производства, наиболее рентабельных видов продукции, оптимизации структуры продукции, и др., позволяющие адаптироваться к изменяющимся условиям рынка [2].

Использование системы «стандарт-кост» дает возможность нормировать и контролировать затраты в рамках установленных сметных показателей, проводить их корректировку, путем составления гибких смет. Рассчитывать отклонения, выявлять причины и виновных этих отклонений. Это создает условия для мотивации рационального использования ресурсов, которыми непосредственно распоряжается центр ответственности.

Система «Стандарт-кост» служит мощным инструментом для контроля производственных затрат. На основе установленных стандартов можно заранее определить сумму ожидаемых затрат на производство и реализацию продукции, исчислить себестоимость для определения цен, определить сумму ожидаемых доходов в будущем году.

Следует отметить, что данный метод направлен на постоянный поиск резервов и путей снижения затрат, так как стандарты исчисляются с предположением, что предприятие функционирует в нормальных условиях. Можно сказать, что данные стандарты «идеализированы», то есть представляют тот идеал, к которому стремится предприятие.

Существенным недостатком данного метода является трудность определения и составления стандартов в условиях инфляции и при выполнении большого количества разных по характеру и типу заказов за сравнительно короткое время. Кроме того, стандарты можно устанавливать не на все производственные затраты, в связи с чем на местах всегда ослабляется контроль за ними.

Стратегические цели предприятия и оперативные задачи центров ответственности помогает увязать система сбалансированных показателей, позволяющая рационально распределять необходимые ресурсы, объективно оценивать деятельность центров ответственности с позиции эффективности их бизнес-процессов, удовлетворения потребителей, результативности выполнения установленных показателей, удовлетворенности трудом персонала центров ответственности или других, важных для предприятия характеристик.

Управленческий учет дает возможность предприятию реально оценить результаты хозяйственной деятельности и позволяет лучше ориентироваться в позициях на рынке [5].

Подводя итог, необходимо отметить, что управление предприятием предполагает последовательное и адекватное ведение финансовой политики. Сопоставление уровня и динамики изменения расходов позволяет эффективно проводить управление, придерживаясь правовых норм и принципа добросовестной конкуренции. Большое значение имеет анализ расходов, поскольку именно с его помощью можно регулировать управленческую структуру компании и механизм ценообразования.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (Ч. 1) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: КонсультантПлюс, в локальной сети вуза.
2. О бухгалтерском учете: Федеральный закон РФ от 06.12.2011 г. N 402-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: КонсультантПлюс, в локальной сети вуза.
3. Герасимова, Л.Н. Методы управленческого учета: учебник. – М.: Проспект, 2016. – 192 с.
4. Гомонко Э.А., Тарасова, Т.Ф. Управление затратами на предприятии: Учебное пособие. – М.: Кнорус, 2015. – 320 с.
5. Кузьмина М.С. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отраслях производственной сферы: Учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 2013. – 444 с.

УЧЕТ РАСЧЕТОВ С БЮДЖЕТОМ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ

Шаньшурова Екатерина Алексеевна

*магистрант Уральского государственного университета путей сообщения,
РФ, г. Екатеринбург*

В современном мире любая организация сталкивается с вопросом учета расчетных обязательств с бюджетом по налогам и сборам.

Правильное исчисление налога, и особенно правильное применение льгот, имеет большое значение для налогоплательщика, так как ошибка в определении сумм, причитающихся бюджету, влечет за собой финансовые санкции в виде штрафов и пени в значительных размерах.

Основным нормативным документом, определяющим состав налогов и сборов, взимаемых с юридических и физических лиц, является НК РФ.

Под налогом понимается обязательный безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и (или) физических лиц в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований.

Поэтому актуальность данной темы обусловлена важностью правильных и своевременных расчетов организации с бюджетом по налогам и сборам, плательщиком которых данная организация является.

Цель данной работы – изучить наиболее важные изменения, которые произошли в 2018 году по учету расчетов с бюджетом по налогам и сборам.

Согласно действующему законодательству, с бюджетом организации рассчитываются по следующим налогам: налог на прибыль, налог на имущество, налог на добавленную стоимость, налог на доходы физических лиц, а также в виде пеней и штрафов за разнообразные нарушения.

Расчет налога на прибыль в общем случае проводится следующим образом:

$$\text{НП} = (\text{Д} - \text{Р}) \times \text{Ст},$$

где Д и Р — соответственно, доходы и расходы,

Ст — налоговая ставка.

Формула расчета налога на имущество физических лиц имеет следующий вид:

$$\text{Н} = (\text{Н1} - \text{Н2}) \times \text{К} + \text{Н2},$$

где: Н — величина налога к уплате;

Н1 — номинальная величина налога, определяемая с учетом только кадастровой цены объекта, установленной для нее ставки и вычета;

Н2 — номинальная величина налога, рассчитываемая с учетом только инвентаризационной стоимости квартиры и ставки.

Расчет НДС происходит по стандартной формуле, которая имеет следующий вид: НДС = налоговая база * ставка налога / 100%

Самым распространенным налогом во всех странах мира является подоходный, которым облагаются все лица, получающие заработную плату.

Формула расчета на доход физических лиц проводится следующим образом:

Сумма НДФЛ = Налоговая база × Налоговая ставка.

При получении в налоговом периоде облагаемых НДФЛ доходов необходимо: уточнить по этому виду дохода налоговую ставку, рассчитать налоговую базу (с учетом вычетов) и исчислить сумму налога (налоговую базу перемножить со ставкой налога).

При получении нескольких видов доходов, облагаемых по разным ставкам НДФЛ, исчисление налоговой базы производится отдельно по каждому виду доходов.

Все перечисления в бюджет происходит в виде платежных поручений. Для отражения учета по расчетам с бюджетом организации применяют синтетический счет 68 «Расчеты по налогам и сборам». Важнейшая задача бухгалтера организации состоит не только в отображении в учете суммы начисленных налогов, но и источников их уплаты.

С 2018 года вступили в силу некоторые изменения по расчетам с бюджетом по налогам и сборам [2]. Отметим наиболее значимые, по моему мнению, моменты.

Во-первых, произошло перераспределение размера ставок между федеральным и региональным бюджетом:

- в федеральный бюджет – 3 процента;
- в региональный бюджет – 17 процентов.

Приведу пример. Две разные организации получили прибыль по 100 000 рублей, причем данные организации работают в разных областях. Значит, первой организации необходимо перечислить в региональный бюджет 17 000 рублей и 3 000 рублей – в федеральный. А вот вторая организация может заплатить налог на прибыль в региональный бюджет 12 500 рублей, поскольку для некоторых категорий налогоплательщиков регионы имеют право снижать свою ставку до 12,5%.

До 1 января 2017 года организации уплачивали 2% в федеральный бюджет, 18% - в региональный. Таким образом, произошло незначительное перераспределение налогов в пользу федерального бюджета, что может незначительно, но все же отрицательно сказаться на доходности регионального бюджета.

Во-вторых, ограничен перенос убытков прошлых лет, возникших с 2007 года. Таким образом, все организации имеют возможность уменьшения налоговой базы текущего периода не более чем на 50%, вне зависимости от имеющегося у организации объема убытков. Это ограничение означает, что организации уже не смогут получить «нулевую» налоговую базу в текущем налоговом периоде за счет убытков прошлых лет, как это было возможно до этого времени. Отметим, что одновременно с этим закон отменил ограничение срока по переносу убытка, что, по его мнению, является положительным изменением, которое способно благотворно повлиять на объем признаваемого в балансе отложенного налогового актива.

В-третьих, с 1 января 2017 года пояснения по НДС требуется сдавать только в электронном виде. Для организаций, нарушающих данное правило, предназначен штраф. Например, у налоговой возникли существенные вопросы в плане расчета НДС в декларации Частного детского сада общеразвивающего вида № 49 (ОАО «Элдин»). Заведующая частного детского сада отправила пояснения к декларации, воспользовавшись услугами простой почты. Спустя какое-то время ОАО «Элдин» могут выписать штраф в размере 5000 рублей. В том случае, если такое произойдет повторно в течение года, штраф могут увеличить до 20000 рублей.

В-четвертых, штрафы за отсутствие пояснений к учету – от 5 до 20 тысяч. Например, налоговая служба попросила у ООО «Башпромхолд» пояснений к отчету по налогам. В свою очередь, ООО «Башпромхолд» данные пояснения не предоставил. Поэтому данная организация должна выплатить штраф – 5000 рублей. В случае повторного нарушения – уже 20 000 рублей.

В-пятых, изменения в плане упрощенной налоговой системы. Лимиты УСН. Организации смогут применять упрощенный налоговый режим, если выручка за 9 месяцев предыдущего года не превысила 90 млн. руб. Лимит доходов, позволяющий оставаться на упрощенной системе, вырастет до 120 млн. руб. Для сравнения: применять спецрежим в 2016 году могли только организации, выручка которых за 9 месяцев 2015 года не превышала 51 615 млн. руб. А предельные доходы в 2016 году — 79,74 млн. руб. До 2021 года оба лимита — 90 млн. руб. и 120 млн. руб. — индексировать не будут.

Таким образом, я могу сделать вывод о том, что в настоящее время учет расчетов по налогам и сборам является ключевой задачей любой организации. Неправильная организация учета может повлечь за собой множество неприятностей для организаций в виде штрафных санкций.

Основными документами по учету расчетов с бюджетом являются: декларация по налогам и сборам, карточка НДС, справка о доходах, журнал - ордер №8.

Для контроля правильности отражения и осуществления операций по расчетам по налогам и сборам проводится аудит и проверки налоговых инспекций.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть 1. Федеральный закон №146-ФЗ от 31.07.1998 [Электронный ресурс]: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ (дата обращения: 27.02.2017).
2. Федеральный закон №244-ФЗ от 03.07.2016 года «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса РФ».

ПРОГНОЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЛОГИСТИКИ КАК ОСНОВА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТА РФ

Шульга Анна Александровна

*студент Российского Университета Транспорта «МИИТ»,
РФ, г. Москва*

Куприянов Дмитрий Игоревич

*студент Российского Университета Транспорта «МИИТ»
РФ, г. Москва*

Быстров Олег Филаретович

*д-р экон. наук, профессор, Российского Университета Транспорта «МИИТ»
РФ, г. Москва*

Аннотация. Осуществление стратегического планирования транспортной системы страны невозможно без прогнозирования показателей логистики. В статье рассмотрена авторская методика прогнозирования логистических показателей на основе анализа временных рядов, в которой первоначально прогнозируются такой параметр временного ряда, как коэффициент роста, а затем на его основе осуществляется прогноз объемов перевозки.

Ключевые слова: показатель логистики, стратегическое планирование, прогноз уровней ряда, временной ряд, коэффициент роста, прогнозирование, аналитическая регрессия, аппроксимация, контейнерные перевозки, функциональная зависимость.

Контейнерные перевозки являются одним из наиболее востребованных способов перевозки грузов во всем мире. В соответствии с мировыми показателями, на настоящий момент более 70% перевозок грузов осуществляется при помощи контейнерного способа доставки. Использование контейнеров для транспортировки груза позволяет наиболее рационально, надежно и экономически выгодно организовать перевозочный процесс.

В контейнерных перевозках для измерения или оценки объемов перевозок за общепринятую единицу измерения принят 20-футовый контейнер, обозначаемый как TEU (twenty feet equivalent unit). Двадцатифутовый эквивалент TEU – условная единица измерения вместимости грузовых транспортных средств. Один TEU эквивалентен полезному объёму стандартного контейнера длиной 20 футов (6,1 м) и шириной 8 футов (2,44 м). Высота контейнеров может различаться и обычно находится в пределах 1,3 — 2,9 м, чаще всего 2,59 м.

Несмотря на то, что TEU является мерой объема, можно измерить наибольшую массу, которая приходится на один такой контейнер. Максимально допустимая масса загруженного 20-футового контейнера составляет 24 тонны. Если из данной массы вычесть вес самого контейнера (тары), который равен 2,4 тонны, то максимально вес груза в одном TEU будет приблизительно равен 21,6 тонн.

В Российской Федерации порядка 52,3% железнодорожных перевозок осуществляются при помощи контейнерного способа доставки. В 2017 году объем контейнерных перевозок на сети РЖД стал рекордным, его значение увеличилось почти на 19% по сравнению с предыдущим годом. Эксперты отмечают, что объемы железнодорожных контейнерных перевозок растут преимущественно за счет меду народных перевозок: экспортных, импортных и транзитных перевозок, суммарный прирост которых составил около 500 тыс. TEU за 2017 год.

Увеличение объемов железнодорожных контейнерных перевозок грузов заставляет перевозчиков и транспортных экспедиторов задуматься над вопросом прогнозирования [2] объемов железнодорожных контейнерных перевозок в будущем для поддержания конкурентоспособности на динамично развивающемся рынке логистических услуг.

Осуществим прогноз [3] объемов железнодорожных контейнерных перевозок на 2022 год. Для этого воспользуемся методом прогноза уровней рядов динамики.

Ряд динамики (или временной ряд) – это числовые значения определенного статистического показателя в последовательные моменты или периоды времени (т.е. расположенные в хронологическом порядке).

В таблице 1 представлена динамика объемов контейнерных перевозок железнодорожным транспортом в период с 2012 по 2017 год.

Таблица 1.

Динамика объемов железнодорожных контейнерных перевозок в период с 2012 по 2017 год

t (время), год	2012	2013	2014	2015	2016	2017
V (объем), тыс. шт.	2943	3097	3215	2959	3346	3978

На основе данных таблицы 1 рассчитаем коэффициенты роста (K_p) объемов контейнерных перевозок железнодорожным транспортом за рассматриваемый период.

$$K_{pt} = \frac{V_t}{V_{t-1}}$$

Таким образом:

$$K_{p2013} = V_{2013}/V_{2012} = 3097/2943 = 1,052;$$

$$K_{p2014} = V_{2014}/V_{2013} = 3215/3097 = 1,038 \text{ и так далее.}$$

В таблице 2 приведены результаты расчетов коэффициентов роста объемов железнодорожных контейнерных перевозок в период с 2013 по 2017 год.

Таблица 2.

Коэффициенты роста объемов железнодорожных контейнерных перевозок в период с 2013 по 2017 год

t (время), год	2013(1)	2014(2)	2015(3)	2016(4)	2017(5)
Коэффициент роста	1,052	1,038	0,920	1,131	1,189

Представим коэффициенты роста объемов контейнерных перевозок железнодорожным транспортом за рассматриваемый период на графике (рисунок 1).

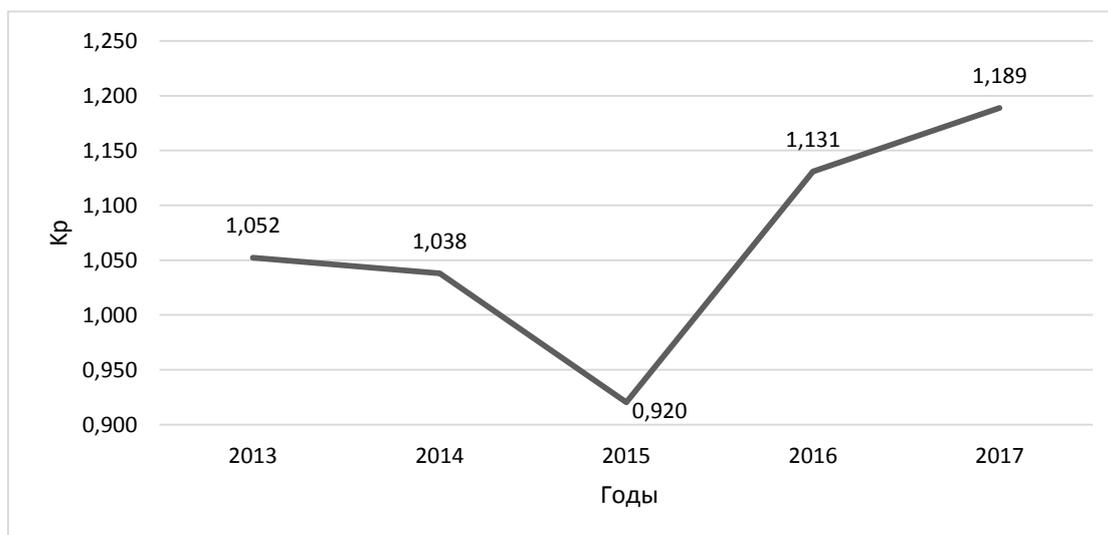


Рисунок 1. Динамика коэффициентов роста объемов контейнерных перевозок железнодорожным транспортом (2013 – 2017 гг.)

Аппроксимируем реальный ряд динамики с уровнями (значениями) коэффициента роста аналитической зависимости уравнением прямой линии.

Уравнение линейной регрессии (уравнение прямой) имеет вид: $K_p = a + bt$.

Рассчитаем значения переменных a и b в уравнении линейной регрессии [1].

$$a = \frac{(\sum_{i=1}^n tiK_{pi})(\sum_{i=1}^n ti) - (\sum_{i=1}^n K_{pi})(\sum_{i=1}^n ti^2)}{(\sum_{i=1}^n ti)^2 - n \sum_{i=1}^n ti^2}$$

$$b = \frac{(\sum_{i=1}^n K_{pi})(\sum_{i=1}^n ti) - n \sum_{i=1}^n tiK_{pi}}{(\sum_{i=1}^n ti)^2 - n \sum_{i=1}^n ti^2}$$

$$a = 0,9564;$$

$$b = 0,0366.$$

Таким образом, уравнение линейной регрессии имеет следующий вид:

$$K_p = 0,9564 + 0,0366t.$$

Построим данное уравнение прямой линии на графике (рисунок 2). Линейная зависимость между переменными K_p и t изображена на графике штриховой линией.

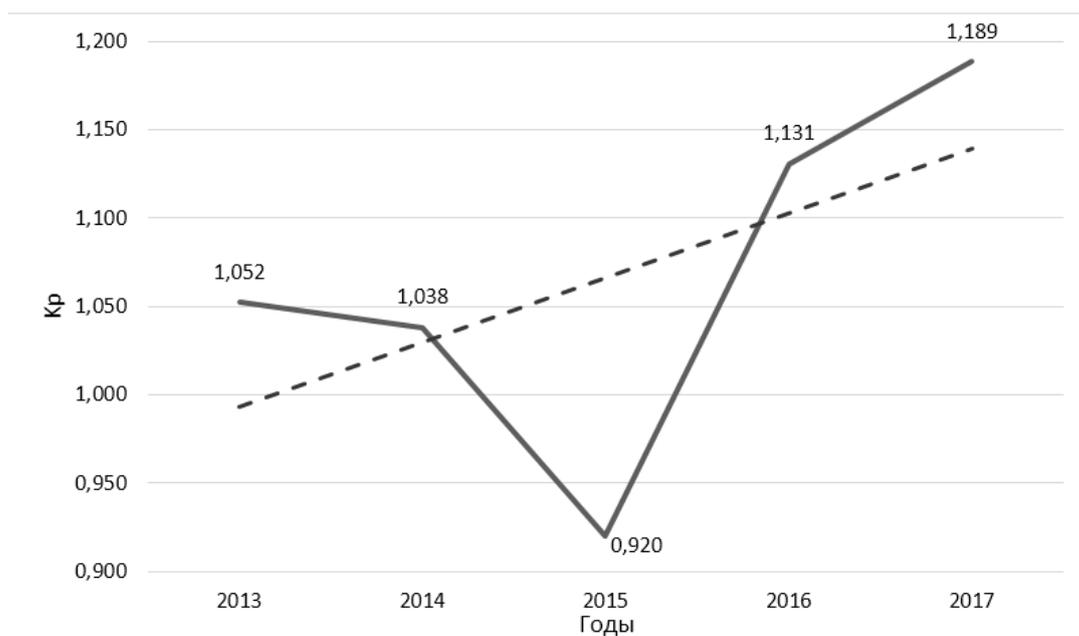


Рисунок 2. Линейная зависимость между коэффициентами роста объемов контейнерных перевозок железнодорожным транспортном и временем (2013 – 2017 гг.)

Прогнозное значение объема железнодорожных контейнерных перевозок через 5 лет (на 2022 год) рассчитаем по следующей формуле:

$$V_5 = V_{2017} \prod_{1}^5 K_{pi}$$

$$K_{pi2018} = 0,9564 + (0,0366 * 6) = 1,176;$$

$$K_{pi2019} = 0,9564 + (0,0366 * 7) = 1,212;$$

$$K_{pi2020} = 0,9564 + (0,0366 * 8) = 1,249;$$

$$K_{pi2021} = 0,9564 + (0,0366 * 9) = 1,286;$$
$$K_{pi2022} = 0,9564 + (0,0366 * 10) = 1,322.$$
$$V5 = 3978 * 1,212 * 1,249 * 1,286 * 1,322 = 10237,697 \text{ тыс. TEU}$$

Наряду с уравнением линейной регрессии в качестве аппроксимирующей аналитической зависимости можно использовать и другие функции, например, полиномиальную, логарифмическую, экспоненциальную и т.д. В этом случае данная методика рекомендует рассчитать для каждой из них среднее линейное относительное отклонение, по критерию наименьшего результата выбрать лучшую из них и произвести необходимый прогноз.

Таким образом, в статье предложена авторская, простая, инновационная, работоспособная и эффективная методика прогнозирования логистических показателей транспортных перевозок, расширяющая инструментарий логистических исследований.

Список литературы:

1. Балдин К. В., Быстров О. Ф., Соколов М. М. Эконометрика. 2-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ, 2004. 253 с.
2. Быстров О. Ф. Бугай К.Н. Инновационная методика прогнозирования значений показателей региональной логистики // Экономические и социально-гуманитарные Исследования – 2014. № 3-4 (3-4), 15 - 17 с.
3. Парсаданов Г. А., Егоров В. В. Прогнозирование национальной экономики. М.: Высшая школа, 2002. 304 с.

РАЗРАБОТКА ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА. ЛИЗИНГ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

Юркова Дарья Дмитриевна

студент, Ижевский государственный технический университет имени М.Т. Калашиникова, РФ, г.Ижевск

Финансовая стратегия финансирования инвестиционного проекта – это развитие компании, организации в сфере кредитования. С помощью кредитной политики можно качественно организовывать работу компании, при этом ориентируясь на основную стратегию ее развития не нарушая ее. С помощью финансовой стратегии финансирования инвестиционного проекта можно определить задачи и приоритеты компании в области кредитования, а так же механизм их реализации и порядок действий.

Финансовая стратегия финансирования инвестиционного проекта предприятия должна не просто определять цель предоставления кредитов, она должна содержать четкий механизм реализации данной цели, а так же иметь документально оформленную инструкцию.

Разработкой и различными усовершенствованиями финансовой стратегии финансирования инвестиционного проекта занимаются руководители компании, вице-президенты либо же отдельно созданный отдел по предоставлению кредитов. Целью их работы является разработка:

- критериев, которые должны обязательно выполняться работниками компании;
- плана действий, которым руководствуются работники при принятии стратегического решения;
- стандартов контроля качества кредитной политики предприятия.

Таким образом, финансовая стратегия финансирования инвестиционного проекта – это своего рода объединение стратегии и тактики в одно целое, то есть объединение принципов, целей компании и методов их реализации.

Функции финансовой стратегии финансирования инвестиционного проекта следующие:

- общие (универсальные, которые подходят всем элементам кредитования);
- специфические (с помощью которых можно отличить один элемент кредитования от другого).

К общим функциям финансовой стратегии финансирования инвестиционного проекта можно отнести:

- коммерческую функцию – с помощью данной функции компания имеет возможность получения прибыли от реализации своих целей;
- стимулирующую функцию – эта функция способствует стимулированию денежных средств, которые являются временно свободными, а так же способствует верному их использованию;
- контрольную функцию – с помощью кредитной политики можно проконтролировать, как используются кредитные денежные средства;
- специфическую функцию – с помощью данной функции можно достигнуть цели предприятия, которые определены финансовой стратегии финансирования инвестиционного проекта.

К факторам финансовой стратегии финансирования инвестиционного проекта учреждения относятся:

1. макрофакторы – с помощью этих факторов можно полностью сформировать финансовую стратегию финансирования инвестиционного проекта предприятия. К ним относятся:

- ситуация сложившаяся в стране на макроэкономическом уровне в целом;
- возможности и экономические ресурсы страны;

- контроль за кредитованием на уровне законодательства.

2. микрофакторы – имеют воздействие на финансовую стратегию финансирования инвестиционного проекта предприятия. К ним можно отнести:

- высокий уровень квалификации работников предприятия;
- наличие документально заверенных методических пособий для слаженной и правильной работы персонала;

На опыте европейских стран можно выделить основные составляющие финансовой стратегии финансирования инвестиционного проекта [2, с.24]:

- общие цели предприятия касательно кредитования;
- создать отдел по работе с кредитными операциями;
- планирование работы персонала учреждения на каждом этапе договора касательно кредитования;
- обеспечение контроля за процессом кредитования.

В России вопрос финансовой стратегии финансирования инвестиционного проекта является достаточно серьезным. Так как большинство компаний страны к процессу формирования финансовой стратегии финансирования инвестиционного проекта относятся поверхностно. Они определяют общие цели, но не имеют собственной методики их реализации [3, с.58].

Компании при формировании финансовой стратегии финансирования инвестиционного проекта должны четко понимать, на что акцентировать внимание и направлять свою работу в сфере кредитования, а именно:

- работать только с теми клиентами, которые могут гарантировать стабильный доход компании;
- знания рабочего персонала компании должны быть только высокого уровня;
- направлять все силы работников и компании к созданию кредитных отношений с клиентом на достойном и достаточно долгом сроке;
- понимание персоналом, что работа компании, а в частности кредитного отдела, должна основываться на двух критериях: надежность и высокий уровень дохода.

Если же финансовая стратегия финансирования инвестиционного проекта в компании организована толково, то существуют следующие положительные моменты:

- все сотрудники отдела отчетливо понимают, кто и за что отвечает и могут точно и в срок выполнять работу;
- если же финансовая стратегия финансирования инвестиционного проекта компании продумана, то уменьшаются временные затраты, а так же уменьшаются денежные затраты;
- так как существуют определенные требования к работе, соответственно существуют и требования к высоким знаниям сотрудников.

В последние годы лизинг в России развивается ускоренными темпами. Наш лизинговый рынок стал всё больше и больше привлекать лизинговые компании с иностранным капиталом. У российских компаний возрос спрос на данный вид внешнего финансирования основных фондов, соответственно, растёт и предложение [1, с.146].

При составлении финансовой стратегии топ-менеджеры всё чаще включают в финансовый план лизинг- как источник финансирования, по достоинству оценивая его преимущества перед денежным кредитом:

1. Лизинговые компании к своим клиентам предъявляют не такие жёсткие требования, как банки, деятельность которых регламентируется законодательством о банковской деятельности.

2. Принятие решения и оформление лизинговых операций занимает в разы меньше времени, чем оформление кредита.

3. Лизингодатель в большинстве случаев идёт навстречу клиенту при составлении графика платежей (например, в сельском хозяйстве могут принять во внимание сезонность производства), может также быть предусмотрена отсрочка платежа.

4. Лизинговое имущество по истечении срока лизинга может быть выкуплено по остаточной стоимости (возможно применение метода ускоренной амортизации).

5. Платежи по лизингу относятся к затратам предприятия, что ощутимо снижает налог на прибыль предприятия.

6. Лизингодатель при заключении договора не требует с лизингополучателя дополнительного обеспечения, т.к. предмет лизинга в течение этого времени остаётся у него в собственности, тем самым снижается риск неплатежа.

7. Договор лизинга может быть заключен на срок более 5 лет.

8. Предмет лизинга, как уже отмечалось выше, на период действия договора лизинга остаётся в собственности лизингодателя, поэтому кредиторы лизингополучателя при появлении экономических споров не могут арестовать это имущество, и лизингополучатель может и дальше использовать его в производственном процессе, улучшая свои финансовые показатели.

9. В договоре может быть предусмотрено условие, что оплата страховки и налога на имущество возлагается на лизингодателя. В свою очередь лизингодатель включает эти платежи в состав лизинговых платежей и делит равномерно на весь период, что снижает текущие расходы лизингополучателя, высвобождаются средства для вложения в другие виды активов.

10. По лизинговой схеме можно приобрести и б/у имущество (здесь есть определенные ограничения по году выпуска).

11. Лизингодатели, как правило, являются постоянными клиентами предприятий-производителей, что даёт им право на приличные скидки, что не может быть выгодным для лизингополучателя.

Но следует принимать во внимание и отрицательные моменты лизинговых операций: любые действия с предметом лизинга лизингополучатель должен согласовывать с лизингодателем; платежи по лизингу облагаются НДС; организация-лизингодатель может предъявить предмет лизинга в качестве обеспечения по своим кредитным обязательствам; неопределенность государственной политики в сфере лизинговых операций и т.д.

Работая над финансовым стратегическим планом инвестиционного проекта финансовый менеджер должен провести детальный анализ всех вариантов привлечения инвестиций. В финансовой практике существует множество методов расчёта преимуществ кредита или лизинга по отношению друг к другу. Какой из них более приемлем - решать финансистам.

Выбрав метод финансирования, проводится оценка эффективности инвестиционного проекта с учётом всех исходящих показателей, расходов, платежей, отчислений, источников их покрытия.

Для контроля выполнения стратегии финансового развития предприятия используют платежный календарь, который включает в себя анализ отчётов и балансов, данные систематического учёта, план по прибыли и т.д.

Надо отметить, что на успешность инвестиционного проекта главным образом влияет профессионализм команды менеджеров, их знание теоретических аспектов финансовой науки и умение применять на практике.

Список литературы:

1. Васильев Н. М. Лизинг как механизм развития инвестиций и предпринимательства : учебное пособие / Н. М. Васильев. - Москва : ДеКа, 2010. - 280 с.
2. Стратегия финансирования [Электронный ресурс]. // Портал трейдера [Сайт]. – URL:<https://utmagazine.ru/posts/9451-strategiya-finansirovaniya> (дата обращения: 13.11.2018).
3. Холодов П.П. Формирование кредитной политики компании [Электронный ресурс]. // [rusnauka.com](http://www.rusnauka.com) [Сайт]. – URL: http://www.rusnauka.com/1_NIO_2012/Economics/10_98452.doc.htm (дата обращения: 10.11.2018).

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО СТАТУСА БЕЖЕНЦЕВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ворухайло Илья Андреевич

студент Юридического института

*Южно - Уральский государственный университет (Научно исследовательский институт),
РФ, г. Челябинск*

На начало 2018 года Российская Федерация выдала статус беженца 125 тысячам людям [2].

Эти люди въехали в Российскую Федерацию за защитой, которую по тем или иным причинам не смогло обеспечить их собственное государство или какое-либо иное.

Они попали в сложное положение, которое угрожает их жизни, свободе и безопасности. Российская Федерация, как одна из могущественных и влиятельных государств мира, может обеспечить этим лицам весь перечень неотъемлемых прав на своей территории.

Данная тема особенно актуальна в последние годы, так как в мире все чаще проявляется факты расизма, национализма, преследования за политические убеждения.

Этнические меньшинства подвергаются гонению со стороны коренных народов государств, возникают конфликты на религиозной почве. Лица, которые высказывают иное мнение относительно политики государства, также могут быть преследованы.

Беженец - это лицо, которое не является гражданином Российской Федерации и которое в силу вполне обоснованных опасений стать жертвой преследований по признаку расы, вероисповедания, гражданства, национальности, принадлежности к определенной социальной группе или политических убеждений находится вне страны своей гражданской принадлежности и не может пользоваться защитой этой страны или не желает пользоваться такой защитой вследствие таких опасений [1].

Для того чтобы стать беженцем, лицо может обратиться в Федеральную Миграционную Службу, в пост приграничного или миграционного органа либо в консульские представительства или посольство, если оно находится за пределами Российской Федерации.

Компетентный орган рассматривает ходатайство и принимает решение об отказе либо выдаче свидетельства.

После этого лицо получает удостоверение и официально приобретает статус беженца на территории РФ.

Но не все лица могут получить этот статус. В предоставлении статуса беженца отказывают преступникам, скрывающимся от ответственности и гражданам иностранных государств, которые несут обязанности перед своей Родиной, например, военнообязанные.

Статус беженца дается на три года

В России беженцы имеют широкий объем прав, которые они активно осуществляют. Они могут получить питание, медицинскую помощь и консультацию в центре временного размещения до убытия к месту пребывания. Государство оказывает содействие в направлении на профессиональное обучение или в трудоустройстве, социальную защиту, в том числе социальную помощь.

В равной степени с гражданами РФ беженцы имеют право на работу по найму, занятие предпринимательской деятельностью, а также право на устройство своих детей в дошкольные и общеобразовательные учреждения Российской Федерации.

Помимо правовой составляющей, у беженцев есть определенные обязанности. Человек, получивший этот статус не получает каких-либо привилегированных прав, которые освобождают его от обязанностей, которыми наделены рядовые граждане государства.

Лицо, признанное беженцем, обязано: соблюдать российские законы, установленный порядок проживания, сообщать о желании сменить место пребывания на территории РФ либо выехать на территорию проживания вне пределов РФ, проходить ежегодный переучет [7].

Помимо нормативных источников в российском законодательстве, существуют иные правовые акты.

Это могут быть различные международные договоры, но главным источником является конвенция ООН в ней прописаны основные права и обязанности беженцев.

Например, у каждого беженца есть обязанности в отношении государства, в котором он пребывает, в силу которых, он должен подчиняться законам и распоряжениям, а также мерам, принимаемым для поддержания общественного порядка [3] Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные настоящим Федеральным законом, то применяются правила международного договора. [1]

В последнее время, очень часто граждане собственного государства преследуются им по политическим мотивам.

Здесь можно вспомнить историю об американском агенте ЦРУ – Эдварде Сноудне. Как известно, этот гражданин передавал информационному portalу «Wikileaks» сведения, представляющие государственную тайну США.

После разоблачения, Сноуден был вынужден покинуть свое государство из-за опасений за свою свободу и жизнь.

Он оказался в Российской Федерации, где попросил компетентные органы о предоставлении ему временного убежища и статуса беженца.

После проведения всех юридических процедур он получил этот статус.

Эта история получила широкий международный резонанс, потому что эта ситуация касалась отношений двух сверхдержав – России и США. Власти штатов оказывали беспрецедентное давление на руководство РФ с целью добиться выдачи агента-предателя.

Но власти РФ, руководствуясь конвенцией ООН и внутренним законодательством, приняли единственное верное и законное решение и предоставили Сноудену статус беженца, так как присутствовали необходимые для этого основания.

Россия показала себя как независимое государство, которое четко следует действующим законам, тем самым повысив авторитет и привлекательность для беженцев из других государств.

Российская Федерация, как мировая держава, безусловно, является одним из самых надежных государств для беженцев.

Каждый год наше государство принимает сотни тысяч людей, оказавшихся в трудном положении.

Оно полностью обеспечивает и удовлетворяет базовые потребности лиц, оказавшихся в трудном положении. Россия имеет достаточно широкую нормативно-правовую базу, которая помогает регулировать отношения в этом вопросе.

Беженцы, выбравшие в качестве защиты Российскую Федерацию, получают всю необходимую защиту.

Получив этот статус в нашем государстве, люди могут не бояться за свою свободу, жизнь и здоровье.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 19 февраля 1993 г. N 4528-1 "О беженцах".
2. Сводка МВД РФ об основных показателях деятельности по миграционной ситуации в Российской Федерации за январь - март 2018 года.
3. Конвенций ООН от 28 июля 1951 года «О статусе беженцев».

4. Административное право: учебник/ отв. редактор Бахрах Д.Н.-Москва. Издательство «НОРМА» – 2005 г. стр. 148
5. Международное право: учебное пособие/ отв. Редактор Павлова Л.В. – Минск. Издательство «Тесей» - 2006 г. стр. 151
6. «Статус беженца в современном международном праве» /cyberleninka/(электронный ресурс) – URL <https://cyberleninka.ru/article/n/status-bezhentsev-v-sovremennom-mezhdunarodnom-prave>
7. Бахрах Д.Н. Учебник для ВУЗов Административное право. – М.: НОРМА 2005г. с. 148

ТРЕТЕЙСКИЕ СУДЫ КАК ИНСТИТУТ САМОРЕГУЛИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА

Голиницкий Максим Вячеславович

*магистрант, Российский государственный социальный университет,
РФ, г. Москва*

Стёпкин Станислав Павлович

*канд. юрид. наук, доцент, Российский государственный социальный университет,
РФ, г. Москва*

Аннотация. Статья посвящена определению правового статуса третейских судов в Российской Федерации на современном этапе. Выявлены основные проблемы этой сфере и тенденции развития законодательства в будущем. Определено место и роль третейских судов в качестве институтов саморегулирования гражданского общества.

Ключевые слова: третейское разбирательство, третейский суд, арбитр, коллегия арбитров, гражданское общество, внесудебные способы разрешения споров, саморегулирование.

В последнее десятилетие на территории России прослеживается отклоняющееся развитие судебной системы. Одной из проблем традиционно называется возрастание служебной нагрузки судей. Научно обоснованная норма нагрузки на одного судью, которая уже является завышенной, продолжает расти, и перспектив разрешения этого вопроса с положительной точки зрения пока что не предвидится.

Урегулирование возникающих конфликтов, количество которых довольно велико, с применением альтернативных методов, в том числе и путем задействования третейских судов, должно способствовать снижению нагрузки на государственные суды, в целом весь государственный механизм, ускорить судебные процессы.

Принятый в 2015 году Федеральный закон «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации» [2], несмотря на тот факт, что и характеризуется определенной положительной составляющей, нельзя сказать, что говорит о наличии развитой системы третейского разбирательства. Кратковременный период действия этого законодательного акта уже позволил выявить ряд острых проблем, в том числе и тех же, что были характерны ранее для функционирования третейских судов.

Так, продолжает актуальной оставаться проблема наличия «карманных» судов, то есть третейских судов, которые созданы и финансируются одной из сторон спора или аффилированным с ней лицом. Еще одной важной проблемой видится ответственность третейских судей и третейских судов. Несмотря на закрепление в действующем законодательстве общих положений об ответственности, справедливо будет сказать, что практический аспект реализации этих норм находится на крайне низком уровне. Перечень проблем, возникающих в сфере определения правового статуса третейских судов и аспектов их функционирования может быть вполне обоснованно продолжен, что обуславливает значимость этой тематики.

Федеральный закон «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в РФ» дает следующее определение понятия «третейских суд»: «единоличный арбитр или коллегия арбитров». Такое определение видится крайне узким, далеко не раскрывающим сущности и предназначения третейского суда и третейского разбирательства, в частности. Теории более расширенно подходит к этому вопросу.

Третейский суд – это единоличный арбитр в лице третейского судьи или коллегии арбитров, которые избраны в согласованном порядке сторонами или же назначены уполномоченным арбитражным учреждением для разрешения спора, который возник из гражданско-правовых отношений.

Третейские суды представляют собой институт саморегулирования гражданского общества, который осуществляет правоприменительную деятельность на основе взаимного волеизъявления сторон [8].

По вопросам, что регулируются положениями действующего законодательства, никакое судебное вмешательство не должно иметь места быть, кроме как в тех случаях, когда оно предусмотрено самим законодательством.

Важным аспектом функционирования третейских судов видится то, что стороны арбитража имеют право по своему личному усмотрению определять число арбитров, если только другое не указано в законе. Число арбитров обязательно должно быть нечетным.

Если стороны арбитража не определяют конкретное число арбитров, их по общему правилу должно быть назначено три.

Никто не может быть лишен права выступать арбитром в связи с его принадлежностью к гражданству другого государства, если стороны арбитража не договорились о другом. Стороны имеют право договариваться о дополнительных требованиях, предъявляемых к арбитрам, включая также требования к их квалификации, о разрешении спора тем или иным арбитром и пр.

Стороны арбитража имеют право по личному усмотрению согласовать процедуру избрания или назначения арбитра (коллегии арбитров), если будут соблюдены положения, установленные законодательством.

Если сторонам не удастся договориться об ином, то арбитр, который разрешает спор единолично (а при коллегиальном рассмотрении – председатель третейского суда), должен соответствовать следующим требованиям: иметь высшее юридическое образование, подтвержденное выданным на территории РФ дипломом установленного образца; иметь высшее юридическое образование, подтвержденное документами иностранных государств, но в обязательном порядке признаваемых на территории РФ [3]. При коллегиальном разрешении спора стороны арбитража имеют право договориться о том, что председатель третейского суда может не соответствовать требованиям, установленным законом, при условии о том, что в состав третейского суда будет входить арбитр, который данным требованиям в полной мере соответствует. Законодательством установлено, что арбитром не может являться лицо, которое не достигло возраста 25-и лет, недееспособное лицо или же лицо, дееспособность которого является ограниченной. Арбитром не может быть физическое лицо, если оно имеет непогашенную или неснятую судимость. Не может быть арбитром и физическое лицо, полномочия которого в качестве адвоката, судьи, следователя, нотариуса, прокурора, иного сотрудника правоохранительных органов были прекращены в РФ в установленном порядке за совершение проступков, не являющихся совместимыми с его профессиональной деятельностью.

Арбитром не может быть признано физическое лицо, если в соответствии с его статутом, не может быть таковым назначено или избрано [5].

При обращении к тому или иному лицу в связи с его возможным назначением (избранием) в качестве арбитра данное лицо должно в письменной форме в обязательном порядке сообщить сторонам о любых обстоятельствах, которые могут вызвать обоснованное сомнение о его беспристрастности, независимости при разбирательстве того или иного спора. С момента назначения (избрания) арбитр должен немедленно сообщить сторонам арбитража о возникновении подобных обстоятельств, если он не уведомил их об этих обстоятельствах до этого. Отвод арбитру может заявляться исключительно тогда, когда существуют обстоятельства, вызывающие обоснованные сомнения о его независимости или беспристрастности, если он не соответствует требованиям, предъявляемым законодательством, соглашение сторон [6]. Сторона может заявить отвод арбитру, которого она назначила (избрала) или в назначении (избрании) которого она принимала участие, только по основаниям, которые стали известны ей после назначения (избрания) арбитра.

Если арбитр фактически или юридически оказывается неспособным принимать участие в рассмотрении спора, если он не участвует в рассмотрении спора в течение неоправданно

длительного периода времени, его полномочия подлежат прекращению, как и если арбитр самостоятельно заявит самоотвод, если стороны договорятся о прекращении полномочий.

В других случаях, если самоотвод арбитром не заявляется, если нет соглашения сторон о прекращении полномочий арбитра по определенному основанию, любая из сторон может обратиться в компетентный суд с заявлением о разрешении вопроса о прекращении полномочий арбитра.

Если арбитражное соглашение сторон предусматривает администрирование арбитража постоянно действующим арбитражным учреждением, то стороны имеют право договориться о другом порядке прекращения полномочий, о замене арбитра или же прямым решением исключить такую возможность.

Третейский суд имеет право самостоятельно принять постановление о собственной компетенции, в том числе и по любым возражениям о наличии или действительности арбитражного соглашения. Арбитражная оговорка, которая является частью договора, признается соглашением, никак не зависящим от иных условий договора. принятие арбитражного решения о том, что договор является недействительным, само по себе не влечет наступления недействительности арбитражного соглашения [7].

Заявление об отсутствии у суда компетенции может быть сделано одной из сторон арбитража, но не позднее представления ею первого заявления по существу спора. Избрание или назначение арбитра, участие в этом процессе, не лишает сторону права сделать подобное заявление. Заявление о превышении третейским судом пределов компетенции, должно быть осуществлено сразу же, как только вопрос, как считают стороны, выйдет за данные пределы, будет поставлен в арбитраже. Третейские суды могут в каждом из таких случаев принять заявление, сделанное, если задержка будет считаться оправданной.

Третейский суд может принять постановление по заявлению, указанному в законе, или как по вопросу предварительного характера, или в решении спора, по существу. Важным аспектом деятельности третейского суда является возможность распорядиться о принятии обеспечительных мер, если это предусмотрено законом, соглашением сторон и осуществлено в установленном порядке. Сравнивая разбирательство в государственных судах и третейском суде, следует сказать, что: право на обжалование решений в третейском суде принадлежит только сторонам. В государственном суде обжаловать решение могут стороны и другие лица, которые принимают участие в деле; срок на обжалование. В третейском суде он составляет целых три месяца со дня получения решения стороной, в государственных – 1 месяц с момента вынесения решения в его окончательной форме; окончательность решения. Указание в третейском соглашении окончательности решения не позволяет в будущем его оспорить. Что же касается решения государственного суда, то это вполне возможно, можно обжаловать в апелляционном порядке всегда, без каких-либо исключений; отсутствие обеспечения иска. Третейский суд имеет право принимать решение об обеспечении. Но для того, чтобы сделать это в принудительном порядке, следует обратиться именно в государственный суд. Последний же имеет право принимать все необходимые меры для самостоятельного обеспечения иска; возможность истребования доказательств. В суде, входящем в судебную систему России, имеется возможность истребовать доказательства, а в третейском разбирательстве – её нет; состав суда. Третейский суд может быть сформирован по соглашению сторон. Состав суда в государственной системе в обязательном порядке формируется только с учетом нагрузки, специализации судей, а также без учета воли сторон спора при этом; гласность процесса. Третейское заседание является закрытым, а разбирательство в суде РФ – по общему правилу называется открытым [4].

Справедливо будет сказать, что существуют и некоторые иные различные черты в функционировании государственного суда и третейского суда.

Проведенное исследование позволяет сказать, что правовой статус третейских судов на современном этапе определяется федеральным законом, принятым не так давно. Этот процесс является частью развития третейского судопроизводства и разгрузки государственных

судов, которые все чаще сталкиваются с проблемами количества споров и отсутствием необходимых ресурсов, в том числе и человеческих, для их разрешения.

Несмотря на обновление законодательства, как показывает практика последних лет, проблем существует все еще довольно большое количество. Одной из таких видится слишком узкий подход к определению понятия «третейских суд», что не позволяет иметь четкого представления о данном институте, направлениях его реализации. В связи со сказанным, предлагается дополнить Федеральный закон «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в РФ» более расширенным понятием третейского суда. Так, под третейским судом следует понимать единоличного арбитра (коллегию арбитров), избранных в согласованном сторонами порядке (назначенных в исключительных случаях арбитражным учреждением) в целях разрешения спора, возникшего из гражданско-правовых отношений.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрании законодательства РФ, 04.08.2014, № 31, ст. 4398.
2. Федеральный закон от 29.12.2015 № 382-ФЗ «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 03.01.2016, № 8, ст. 827.
3. Антосевич Г.С. Арбитражное процессуальное право. Краткий курс. М.: Окей-книга, 2017. 128 с.
4. Григорьев И.Г. Проблемы правового регулирования третейских судов и третейского разбирательства в Российской Федерации // Электронный вестник Ростовского социально-экономического института. 2016. С. 26.
5. Илютин А.В. Третейское разбирательство в России // Материалы Всероссийской научно-практической конференции «Наука и социум». 2017. № 13. С. 49-60.
6. Казанбаева З.Р. Альтернативные формы разрешения правовых конфликтов: выбор оптимальной модели // Таврический научный обозреватель. 2016. С. 25-31.
7. Курочкин С.А. Третейское разбирательство и международный коммерческий арбитраж как формы частного правоприменения // Правоприменение. 2017. № 38. С. 49-55.
8. Худойкина Т.В., Салихова Л.Н. Третейское разбирательство в России: насущные проблемы и перспективы совершенствования // Юридические записки. 2014. С. 24.

ПРЕИМУЩЕСТВО Внесудебного РАССМОТРЕНИЯ И РАЗРЕШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СПОРОВ В РОССИИ

Голиницкий Максим Вячеславович

*магистрант, Российский государственный социальный университет,
РФ, г. Москва*

Стёпкин Станислав Павлович

*канд. юрид. наук, доцент, Российский государственный социальный университет,
РФ, г. Москва*

Аннотация. Статья посвящена определению основных преимуществ внесудебного рассмотрения и разрешения экономических споров. Изучена сущность внесудебного рассмотрения и разрешения споров в современной России, определены основные тенденции и состояние применения альтернативных способов.

Ключевые слова: экономический спор, внесудебное рассмотрение, разрешение спора, альтернатива, медиация.

Альтернативное разрешение споров представляет собой общую совокупность устанавливающих компромисс, не запрещенных законодательством действий заинтересованных субъектов, что обычно основывается на добровольном волеизъявлении и направлено на внесудебное разрешение экономических споров.

Законодатель, высшие государственные суды и ряд иных субъектов в последние годы в России предпринимают активные меры, направленные на не только совершенствование внесудебных способов рассмотрения и разрешения экономических споров, но и их популяризацию среди населения.

Несмотря на предпринятые мероприятия, внесудебные способы рассмотрения и разрешения экономических не получили распространения среди субъектов таких экономических споров. Это связано не только с все еще несовершенством законодательства, отсутствием специальных актов, которые определяли бы правовой статус существующих способов разрешения экономических споров, но и с низким уровнем правовой культуры населения, что не позволяет эффективно и в должной мере применять столь продуктивные и для многих сторон выгодные методы.

Не столько не распространены среди населения, а очень часто и не признаются этим населением в качестве действенных, легитимных способов разрешения экономических споров. Даже крупные российские компании рассматривают эти споры только как рекомендательные средства, которые на практике не позволят достигнуть положительного или хотя бы взаимного решения без последствий. Сказанное актуализирует значимость дальнейшей разработки внесудебного рассмотрения и разрешения споров, определения и популяризации преимуществ таких споров.

Одним из наиболее распространенных в современной практике способов внесудебного рассмотрения и разрешения экономических споров сегодня является претензионный порядок. Претензионный порядок позволяет способствовать реализации задач по осуществлению правосудия [8]. Он обладает определенным сходством с административной процедурой: обязательность прохождения претензионной процедуры может устанавливаться в законодательстве, стороны прибегают к данному способу чаще всего до начала судебных процедур.

Сегодня нет единого нормативно-правового акта, который бы регламентировал претензионный порядок, порядок подачи претензии, сроки и форму, иные моменты. Но, на основе общих положений процессуального законодательства, можно говорить о том, что претензия должна иметь письменную форму. Претензия также должна содержать дату её предъявления; она должна быть заверена подписью уполномоченного лица, самой стороной спора. Целесо-

образно направлять претензию заказным письмом с уведомлением о вручении или же вручить лично представителю другой стороны.

Требования, предъявляемые в претензии, должны быть основаны на договоре или указаны в законе. Срок рассмотрения претензии также может быть предусмотрен в законе или же следовать из соглашения сторон. В остальном же, как представляется, действует требование «разумного срока» рассмотрения претензии. Толкуя положения законодательства можно сказать об общем сроке рассмотрения претензии – 30 дней. В указанные сроки вторая сторона вправе дать ответ на претензию: удовлетворить требования, отказать в удовлетворении или же не давать ответа вовсе [6].

Еще одним способом, получившим распространение по всему миру, является медиация. Федеральный закон «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» [3] устанавливает, что под медиатором следует понимать лицо, способное осуществлять защиту прав заинтересованных лиц во внесудебном порядке.

Медиатор – это независимое физическое лицо, привлекаемое сторонами в качестве посредника в целях урегулирования спора для содействия в выработке сторонами решения по существу экономического спора.

Для инициирования процедуры медиации, в отличие от указанной ранее, требуется согласие обеих сторон спорного правоотношения. То есть, для медиативной процедуры обязательно должно быть характерно следующее: обе стороны и медиатор, который не может быть представителем какой-либо стороны или же оказывать одной из сторон помощь консультационного, юридического, иного характера (допускается наличие еще одного участника – суда, который имеет в производстве дело, по которому проходит медиация. Кроме того, воля сторон может быть закреплена в соглашении о применении процедуры медиации или же быть оговоренной в договоре. Стороны могут обратиться к процедуре медиации до начала или во время судебной процедуры [4].

Законодательство ограничивает срок проведения процедуры медиации, допуская общее правило и возможность продления срока с условием о том, что процедура медиации была начала до момента обращения в суд [7].

После того, как сторонами будет достигнуто соглашение, должно быть заключено медиативное соглашение, что знаменует собой окончание процедуры медиации. Процедура урегулирования спора может прекращаться по другим основаниям, предусмотренным в законодательстве.

Медиативное соглашение должно быть заключено в письменной форме, в нем должны быть указаны определенные в законодательстве условия. Даже утвержденное судом медиативное соглашение не обязательно для исполнения, поэтому одна из сторон имеет право в последующем обратиться в суд с ходатайством о выдаче исполнительного листа для принудительного исполнения его условий.

Можно сказать, что медиативная процедура – это весьма новая для отечественного законодательства процедура, именно поэтому в научной литературе идут дискуссии об отдельных её положениях, что вполне оправдано практикой реализации действующего законодательства и возникающими в этой сфере проблемами [7].

В особом порядке внесудебное разрешение споров происходит при третейском разбирательстве. Эта процедура сегодня урегулирована Федеральным законом «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в РФ» [2].

Третейское разбирательство – это процесс разрешения спора, принятия решения третейским судом, действующим постоянно или же образованным для разрешения конкретного спора между сторонами. Возможность проведения третейского разбирательства определяется обеими сторонами гражданского правоотношения: стороны в обязательном порядке должны заключить арбитражное соглашение в письменной форме или же сделать арбитражную оговорку в договоре [9]. В пределах третейского разбирательства стороны имеют право принять участие в формировании состава суда, за небольшими исключениями. Арбитражное разбирательство начинается со дня получения ответчиком искового заявления.

Арбитраж (третейский суд) имеет право принимать решения, не касающиеся существа спора, содержащиеся в выносимых постановлениях.

Арбитражное разбирательство подлежит прекращению путем вынесения решения арбитра. Кроме того, разбирательство может быть прекращено по основаниям, предусмотренным законом. Решение суда должно исполняться в этом случае добровольно, но государственные арбитражные суды, суды общей юрисдикции на основании заявления могут выдавать исполнительные листы на принудительное исполнение этих решений или же полностью отменить принятое решение. Государственные суды имеют право контролировать, отменять принятые других решений арбитражем (третейским судом) по заявлению заинтересованной стороны [10]. Стороны имеют право предусмотреть, что решение третейского суда является обязательным для исполнения и окончательным. Помимо указанных способов внесудебного рассмотрения и разрешения экономических споров, безусловно, что существуют и многие другие, как нормативно закрепленные (к примеру, мировое соглашение), так и привлеченные внимание со стороны законодателя (мини-суд и т.д.) [5].

Как представляется, крайне проблематично перечислить абсолютно все возможные внесудебные способы рассмотрения споров, можно только вести речь о частоте их использования субъектами гражданских прав, иных частных правоотношений. Проведенное исследование позволяет прийти к выводам о преимуществах внесудебного рассмотрения и разрешения экономических споров. К преимуществам следует отнести такие основные положения: относительная простота реализуемых процедур и отсутствие жестких доказательств, процессуальных правил; менее сжатые сроки рассмотрения и разрешения экономических споров; возможность самостоятельного назначения арбитра (коллегии арбитров) и иных субъектов, которые будут ответственны за рассмотрение и разрешение спора; конфиденциальность разрешения экономического спора; практически во всех случаях достижение взаимовыгодного соглашения для всех участвующих сторон; универсальность внесудебных форм рассмотрения и разрешения экономических споров; применение внесудебных способов позволяет продлить деловое сотрудничество и в будущем, без серьезных последствий.

Конечно же, внесудебное рассмотрение и разрешение споров может быть охарактеризовано отдельными недостатками, в том числе и связанными с их практической реализацией в условиях российской действительности.

Одной из наиболее проблемных сфер видится медиация, которая несмотря на принятие специального законодательства акта, прочно не смогла войти в практику. Для качественного и прогрессивного развития в современных условиях законодательства о различных формах примирительных процедур, целесообразно внести некоторые отдельные изменения. В первую очередь, так как в действующем законодательстве отсутствует официальная дефиниция медиации, следовало бы ст. 2 Федерального закона «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» ч. 8: «медиация – это технология альтернативного урегулирования споров с участием третьей нейтральной и беспристрастной стороны, не заинтересованной в этом конфликте – медиатора, помогающего сторонам выработать определенное соглашение по спору, при этом стороны в полной мере самостоятельно контролируют процесс принятия решения по урегулированию возникшего спора и условия разрешения данного спора».

Для решения проблем практического применения внесудебного рассмотрения и разрешения экономических способов следует активизироваться в первую очередь по вопросу популяризации внесудебного разрешения экономических споров. Популяризация может проходить любыми известными способами: распространение информации; систематическое и массовое проведение открытых мероприятий с участием практических работников, освещением этих событий в средствах массовой информации и пр. Очень важно довести такую информацию до всех граждан, независимо от их возраста, рода деятельности, социального слоя и других особенностей. Обычно такую информацию получают лишь граждане с юридическим образованием, что совершенно не способствует увеличению популярности у всего населения в целом.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрании законодательства РФ, 04.08.2014, № 31, ст. 4398.
2. Федеральный закон от 29.12.2015 № 382-ФЗ «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 03.01.2016, № 8, ст. 827.
3. Федеральный закон от 27.07.2010 № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» // Собрание законодательства РФ, 02.07.2010, № 6, ст. 3529.
4. Алламярова Н.В. Проблемы и перспективы развития внесудебного урегулирования споров между медицинскими организациями и пациентами посредством медиации // Социальные аспекты здоровья населения. 2017. № 20. С. 186.
5. Биллебру Е. В. Новые подходы к оценке нейтральности арбитров в международном коммерческом арбитраже // Международное правосудие. 2016. № 4. С. 42-53.
6. Игнатович Н.М. Внесудебные способы защиты субъективных гражданских прав // Научно-исследовательские публикации. 2014. С. 67-71.
7. Каратаев И.А. Актуальные проблемы процедуры медиации в России и пути их решения // Актуальные проблемы права: материалы V Междунар. науч. конф. М.: Буки-Веди, 2016. С. 74-77.
8. Носенко Л.И. Соотношение альтернативного и внесудебного порядка рассмотрения споров: теоретический аспект // Вестник Оренбургского государственного университета. 2014. № 6. С. 93-96.
9. Овчаров А.О. Современные правовые механизмы разрешения международных экономических споров // Lex Russica. 2018.
10. Пчелкин А.В. Непрерывность и дискретность в развитии института досудебного претензионного порядка разрешения экономических споров // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России.

КОМПЕНСАЦИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА

Диянова Алёна Дмитриевна

*студент Института прокуратуры РФ
Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Ничаевская Вероника Дмитриевна

*студент Института прокуратуры РФ
Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Одним из важнейших институтов гражданского права является компенсация морального вреда. В российском праве этот институт появился сравнительно недавно, но сразу стал востребован обществом. Исследование компенсации морального вреда является актуальным, поскольку компенсация имеет проблемы, активно обсуждаемые в науке и литературе.

Мораль сама по себе не является правовой категорией, хотя она имеет большое значение для правовой системы, так как право и мораль это две категории, которые взаимосвязаны друг с другом. Мораль и право дополняют друг друга, право не могло бы существовать без морали. Моральные вопросы в основном решаются философией. В науке существует множество определений понятия морали, среди ученых до сих пор существуют споры о том, что собой представляет мораль, хотя она существует уже давно.

В настоящее время вопросы компенсации морального вреда регулируются многими нормативно – правовыми актами, среди которых важное значение имеет Гражданский кодекс Российской Федерации, так как он детально урегулировал данный институт.

Развернутое определение понятия морального вреда дано в Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 20 декабря 1994 года №10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда» в п.2, который гласит, что под моральным вредом следует понимать нравственные или физические страдания, причиненные действиями (бездействием), посягающими на принадлежащие гражданину от рождения или в силу закона нематериальные блага (жизнь, здоровье, достоинство личности, деловая репутация, неприкосновенность частной жизни, личная и семейная тайна и т.п.), или нарушающими его личные неимущественные права (право на пользование своим именем, право авторства и другие неимущественные права в соответствии с законами об охране прав на результаты интеллектуальной деятельности), либо нарушающими имущественные права гражданина[1].

В содержание морального вреда входят нравственные и физические страдания. Они являются его формами.

Норма, которая устанавливает случаи, способы и порядок компенсации морального вреда закреплена в статье 151 Гражданского кодекса Российской Федерации. Детальному регулированию данного института посвящен 4 параграф главы 59 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Моральный вред компенсируется только в случаях посягательства или нарушения на личные нематериальные права или блага граждан, но есть и исключения. Законом предусмотрены случаи, когда компенсация морального вреда допускается при нарушении имущественных прав граждан. Возможность такой компенсации в настоящее время предусматривается Законом «О защите прав потребителей», который имеет очень обширную сферу применения. Он применяется к самым различным отношениям, которые возникают из договоров аренды, розничной купли – продажи и т.п.

Согласно ст. 15 Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 04.06.2018) "О защите прав потребителей" моральный вред, причиненный потребителю вследствие нарушения изготовителем (исполнителем, продавцом, уполномоченной организацией или уполномоченным ин-

дивидуальным предпринимателем, импортером) прав потребителя, предусмотренных законами и правовыми актами Российской Федерации, регулирующими отношения в области защиты прав потребителей, подлежит компенсации причинителем вреда при наличии его вины. Размер компенсации морального вреда определяется судом и не зависит от размера возмещения имущественного вреда[2;140].

В ст. 151 Гражданского кодекса Российской Федерации говорится о том, что при определении размеров компенсации морального вреда суд принимает во внимание степень вины нарушителя и иные заслуживающие внимания обстоятельства. Суд должен также учитывать степень физических и нравственных страданий, связанных с индивидуальными особенностями гражданина, которому причинен вред[3;3301].

Эти критерии имеют общий характер, так как в данном случае спорным является вопрос о денежной компенсации. Бывали случаи, когда судьи, которые работают в одном суде, за моральный вред, причиненный одинаковыми преступлениями, взыскивали компенсации, превышающие одна другую в несколько раз, потому что законодательно расчет морального вреда не установлен. Это является упущением законодателя и существенным законодательным пробелом, потому что на практике возникают вопросы о том, какую сумму компенсации необходимо взыскивать.

Сразу же после того, как в российское гражданское право был введен институт компенсации морального вреда, многие ученые и юристы активно исследовали вопрос, который касался вопроса размеров денежной компенсации. Большинство из них предлагалось законодательно урегулировать данный вопрос, чтобы в суде не было разногласий, чтобы суды точно знали, из чего исходить, а другие говорили и до сих пор говорят о том, что данный вопрос не должен быть законодательно урегулирован, потому что суды должны сами, на свое усмотрение устанавливать размер денежной компенсации.

В статье 1064 Гражданского кодекса Российской Федерации определены основания ответственности за причинения вреда. Согласно этой норме, вред, причиненный личности или имуществу гражданина, а также вред, причиненный имуществу юридического лица, подлежит возмещению в полном объеме лицом, причинившим вред[4;410].

Можно выделить следующие основания ответственности:

- причинение морального вреда;
- вина – в современном гражданском законодательстве нет четкой и точной регламентации данного определения, так как в основном вина рассматривается с уголовно – правовой точки зрения.
- противоправное деяние;
- причинно – следственная связь.

Существуют определенные особенности компенсации морального вреда по некоторым категориям дел.

Например, компенсация морального вреда, который причинен преступлением, она возможна лишь в том случае, если преступлением нарушены личные неимущественные права.

Компенсация морального вреда в трудовых отношениях. Выделение такой категории свидетельствует о том, что судами все чаще и чаще рассматриваются трудовые споры. И именно дел, касающихся компенсации морального вреда в трудовых правоотношениях, становится все больше и больше.

Можно сделать вывод о том, что институт компенсации морального вреда играет огромное значение в современном гражданском праве. В современном демократическом обществе права и свободы человека и гражданина провозглашены высшей ценностью. В судебной практике чаще стали рассматриваться дела о компенсации морального вреда. Это говорит о том, что этот институт гражданского права не стоит на месте, а продолжает все больше развиваться, имея огромное значение для человека, общества и государства.

Существование такого института как компенсация морального вреда в современном обществе не только играет большое значение и роль, но и призвано защищать личные неимущественные блага и права человека, защищать его от физических и моральных страда-

ний, которые могут быть причинены ему правонарушителями, выступая в качестве одного из способов защиты субъективных прав граждан.

Несмотря на свою значимость в гражданском праве, институт компенсации морального вреда имеет много недостатков, пробелов, как говорят ученые и юристы, и нуждается в некотором улучшении. В частности, современное гражданское законодательство не устанавливает минимальный или максимальный размер денежной компенсации, что приводит судей в заблуждение, так как они вынуждены обращать внимание на ранее взысканную в аналогичных случаях денежную компенсацию. Законодатель, не устанавливая размер денежной компенсации, подталкивает судей и судебную практику к формированию судебных прецедентов.

Список литературы:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.1994 N 10 (ред. от 06.02.2007) "Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда" // "Российская газета", N 29, 08.02.1995.
2. Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 04.06.2018) "О защите прав потребителей" // "Собрание законодательства РФ", 15.01.1996, N 3, ст. 140.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 03.08.2018 г.) // "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301.
4. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)" от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // "Собрание законодательства РФ", 03.12.2001, N 49, ст. 4552.

ДЕНЕЖНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОМ ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Маторина Юлия Сергеевна

*студент Российской государственного социального университета,
РФ, г. Москва*

Аннотация. Основная цель статьи заключается в раскрытии смысла понятия денежного обязательства, а также раскрытие сущности и содержания денежных обязательств.

Abstract. The main purpose of the article is to reveal the meaning of the concept of monetary obligation, as well as the disclosure of the nature and content of monetary obligations.

Ключевые слова: Денежные обязательства, денежные средства, деньги, гражданское право, договор, кредитор, долг.

Keywords: Monetary obligations, money, money, civil law, contract, creditor, debt.

Многообразие денежных обязательств определяет их практические особенности применения в различных формах обязательств. Они бывают договорными и внедоговорными, регулятивными и охранительными. На это разнообразие оказывают влияние экономические свойства денег. Деньги способны являться как всеобщим средством обращения, так и всеобщим эквивалентом стоимости. Сильней всего проявление данных свойств можно наблюдать в отношениях экономического оборота, регулятором которых выступает обязательственное право.

Одна группа денежных обязательств представляет собой необходимую предпосылку для возникновения разных категорий договорных обязательств. Другая группа никак не связана с договорами – их формирование вызвано необходимостью восстанавливать нарушенные блага, компенсировать их уничтоженные ценности и т. д. Это служит свидетельством реального многообразия денежных обязательств, отличающихся различным экономическим и юридическим содержанием.

Различаются и характеристики движения денежных средств, когда они перемещаются из хозяйственной сферы должника в распоряжение кредитора в результате соблюдения обязательств. Однако существуют и общие свойства, объединяющие все разновидности денежных обязательств.

Роль обязательственно-правовой формы управления общественными отношениями повышается. Расширяются и сферы ее применения. Поэтому денежные обязательства вызывают предельный интерес.

Основная проблема в юридическом учении о деньгах – содержание денежных обязательств. Но именно в этом вопросе и обнаруживается наибольшее число спорных моментов. В этой статье мной исследуются различные видения денежных обязательств в рамках российского гражданского права, их сущность и отличительные особенности. Актуальность данной тематики очевидна в силу того, что денежные обязательства стали неотъемлемой частью сегодняшних реалий.

Денежные обязательства существуют в законодательствах многих государств. С их помощью, например, регулируются гражданские процессы, и обеспечивается их сбалансированность.

Юридическая практика под денежным обязательством понимает документ, его подтверждающий. Примерами важности документального свидетельства могут служить случаи с выплатой денежных компенсаций при составлении договоров по займу. Пункты, внесенные в договор, помогают решать проблему, если какие-либо обязательства были просрочены или если обязательства должником совсем не выполняются. Такой документ является гарантией для кредитора. Он письменно подтверждает обещания должника о последовательном выполнении его денежных обязательств, которые он дал кредитору на словах. Взяв на себя денежное обязательство по выплате долга и процентов за использование личных средств кредитора, должник должен их выполнять.

Не выполнив денежных обязательств, должник может быть вовлечен кредитором в судебное разбирательство. При наличии у сторон процесса нормативно-правовых документов, доказывающих факт одалживания определенной денежной суммы, суд назначит должнику не только выплату долга, но и возмещение ущерба, который он нанес кредитору невыполнением своих обязательств. Форма денежного обязательства может быть применена практически к любому виду обязательств.

Денежными обязательствами могут являться как обязательства, принятые на основе договора, так и обязательства, возникающие вследствие причиненного вреда или ущерба. Данная категория обязательств называется деликтом по значению, иными словами – правонарушением.

Объект денежных обязательств – это денежные знаки, имеющиеся в обращении на территории конкретного государства и на законных основаниях используемые гражданами в качестве платежного средства. Суть денежных обязательств – гражданские правоотношения, в процессе которых денежные ценности перераспределяются между кредитором и должником. Эти отношения включают в себя и право кредитора на требование к передаче определенного объема денежных средств к нему в собственность, которое он может предъявить должнику.

Если в денежных обязательствах принимает участие банк, либо иная профессиональная структура фондового рынка, они носят название банковских. Подобные обязательства, выраженные в национальной валюте, в полной мере считаются денежными. Обязательства, выраженные в валютных единицах других государств, могут признаваться таковыми только на условиях и только в том порядке, которые предусмотрены законодательством.

Должник может освободить себя от обязательства посредством занесения предмета данного обязательства на депозит судебной инстанции или нотариальной конторы. Невозможность исполнения денежных обязательств может наступать в следующих случаях:

1. Кредитор, либо лицо, уполномоченное представлять его интересы, отсутствует там, где должно произойти выполнение обязательства.

2. Кредитор недееспособен либо у него нет представителя.

3. Отсутствует очевидная определенность в том, кто именно является кредитором.

Пример такой ситуации – споры между кредитором и иными лицами за право являться кредитором по данному обязательству.

4. Кредитор уклоняется от принятия исполнения обязательства.

5. Кредитор просрочивает выполнение своих кредиторских обязанностей, в том числе и термины принятия от должника исполнения обязательства.

Возникновение денежных обязательств может быть не только результатом соглашения, но и односторонней инициативой. Например, кредитор может затребовать возмещение убытков. Кроме того, такие обязательства могут возникать и независимо от волеизъявления сторон. Например, был причинен вред здоровью, произошло необоснованное обогащение, был установлен факт находки или получения алиментов.

Есть смысл в более детальном рассмотрении значения термина «денежные обязательства». Прежде всего, понятие отражает гражданские правоотношения, главным содержанием которых являются права кредитора требовать от должника совершения уплаты определенной суммы денег и обязанности должника делать это в соответствии с пунктами договора. Возможно как единовременное, так и поэтапное погашение денежных обязательств – долга, если это предусматривает договор. Предмет, подлежащий передаче – денежные знаки того государства, на территории которой платеж осуществляется.

Суммы долга, выплачиваемые на протяжении длительного периода времени, в условиях инфляции требуют своевременной корректировки. Если договор заключается между юридическими лицами, а также, если письменное соглашение подписывается между предпринимателями или коммерческими структурами, рост инфляции закладывается непосредственно в процессе составления договора.

Обычно денежные обязательства учитывают и выплату процентов, взыскиваемых в случае их неисполнения. Размер устанавливается на основании учетной ставки банковского процента, имеющегося на момент исполнения денежного обязательства, либо его части, по месту жительства кредитора или по адресу регистрации юридического лица.

Денежные обязательства возникают в ходе коммерческой и хозяйственной деятельности. Их субъектами могут являться и юридические и гражданские лица. Право определяет их как отношения, при которых одна сторона договора обязуется совершать определенные действия в пользу другой стороны, либо же отказаться от их совершения. В случае с этими обязательствами предметом соглашения является выплата либо отказ от выплаты денежных средств.

Перечень денежных обязательств включает в себя, в частности: сделки, связанные с валютами, обязательства по платежам, привязанным к определенному курсу, обязательства по выплате алиментов, обязательства, направленные на предоставление денежных знаков в конкретной сумме денежных единиц (к последнему случаю относятся узконаправленные денежные обязательства, например, расчетные сделки).

Возникновение подобных обязательств может базироваться на различных юридических фактах. Основанием для них могут стать такие причины, как: договор, последствия причиненного вреда, обогащение с неустановленными источниками. Также в денежные могут быть трансформированы обязательства, возникшие вследствие присуждения денежной компенсации, являющейся итогом каких-либо иных нарушенных обязательств.

Для денежных обязательств характерна двусторонность. Их условия определяются договорами либо спецификой сделок, предусмотренных законом, например, судебными решениями, установившими гражданские обязанности и права, приобретением имущества, причинением ущерба конкретному лицу, необоснованным обогащением либо иными действиями гражданских и юридических лиц.

Когда обязательства прекращаются, прекращаются обязанности и права участников правоотношений. Законодательство устанавливает варианты прекращения обязательств. Это может произойти, если: обязательства были выполнены, было предоставлено отступное, произошел зачет, осуществлена новация, долг был прощен, обязанности невозможно исполнить, государственный орган выдал акт об их прекращении, должник умер, юридическое лицо было ликвидировано.

Выполнив перед другой стороной денежные обязательства, предусмотренные договором, должник от них освобождается, а сам договор считается исполненным. Кроме того, данные обязательства могут быть приняты контрагентом. В таком случае они тоже считаются исполненными. Данный факт должен иметь документальное подтверждение.

Кредитор может простить долг должнику. Прекращение денежных обязательств необходимо оформить надлежащим образом. Если договор по денежному обязательству оформлен в письменной форме, то и прощение долга нужно оформить документально.

Еще одним основанием для прекращения денежных обязательств является соответствующий акт государственного органа. Также долг будет упразднен в случае смерти гражданина, его оформившего, или после ликвидации юридического лица, которое выступало должником либо кредитором.

В российском гражданском праве существует ряд мер, гарантирующих обеспечение исполнения денежных обязательств. Сюда относятся такие инструменты, как: выплата неустоек, внесение залогов, удержание фиксированного процента, выступление с поручительством, внесение задатка, гарантии банка.

В данной статье я постаралась с максимальной широтой и доступностью раскрыть смысл тематики денежного обязательства, как оно появляется и на основании чего прекращается. Сегодня сложно найти человека, незнакомого с проблемами кредитов. Именно поэтому так важно знать, каким образом взятые денежные обязательства нужно исполнять, а также понимать, какие последствия ожидают, если они не будут выполнены или выполнены, но не в полном объеме.

Список литературы:

1. Лунц Л.А. Деньги и денежные обязательства в гражданском праве, Изд. 2-е, испр. - М.: Статут, 2004.
2. Гражданское право: Учебник. Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005.

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ УБИЙСТВА, СОВЕРШЕННОГО В СОСТОЯНИИ АФФЕКТА

Менкенова Наталия Алексеевна

*магистрант АНО ВО «Санкт-Петербургская юридическая академия»,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Аннотация. В статье рассматриваются основные проблемы квалификации убийства, совершенного в состоянии аффекта. Охарактеризовано понятие аффекта, его виды и причины возникновения. Проанализирована уголовная ответственность за совершение преступления, предусмотренного ст. 107 УК РФ.

Ключевые слова: состояние аффекта, убийство, уголовная ответственность, физиологический аффект, патологический аффект, квалификация.

Одним из видов умышленного причинения смерти закон признает убийство, совершенное в состоянии аффекта. Данный вид убийства относится к привилегированным видам убийств, то есть к преступлениям, совершенным со смягчающими обстоятельствами. Квалификация преступления, предусмотренного ст. 107 УК представляет некоторые проблемы, так как аффектированное убийство в некоторых случаях схоже с другими составами преступлений, в частности со статьями 105, 108 УК РФ.

Убийство в состоянии аффекта с субъективной стороны характеризуется как умышленное преступление. Условием применения норм ст. 107 УК РФ [1] выступает установление аффекта в момент совершения убийства. Ученые связывают аффект с признаками субъективной стороны, при этом одни авторы относят его к самостоятельным признакам (Б.В. Сидоров, А.Н. Попов, и др.), а другие считают частью мотива (В.И. Ткаченко) [10, с. 78].

Для примера рассмотрим следующий случай: Кудымкарским районным судом в 2014 был осужден по статье 107 УК РФ подсудимый П. Как указано в приговоре суда на протяжении длительного времени, проживая в семье, П. вел аморальный образ жизни, злоупотреблял спиртными напитками, учинял дома скандалы, выгонял из дома, унижал и оскорблял членов семьи, в том числе и сына П. В утреннее время 24 октября 2013 года подсудимый П., находясь в своей квартире на почве возникшей ссоры с отцом П., который в пьяном виде высказывал в его адрес оскорбления, угрозы убийством, бросил в него жестяной пепельницей и нанес ему удары ногой по ноге и кулаком в область груди, а так же демонстрируя нож, пытался нанести им телесные повреждения, находясь в состоянии внезапно возникшего сильного душевного волнения (аффекта), умышленно, с целью причинения смерти, нанес неоднократно множественные удары руками и ногами, деревянным табуретом, молотком и металлическим совком в область грудной клетки, головы, лица и верхних конечностей отцу П., а также стягивал на его шею веревку, от получения которых последний скончался на месте преступления [2, с. 218]. Это типичный пример того, когда потерпевший был убит вследствие систематического создания им психотравмирующей ситуации для обвиняемого.

В целях правильной квалификации преступлений по статье 107 УК РФ стоит различать патологический и физиологический аффект. Патологический аффект – временное расстройство психики. В результате патологического аффекта наступает глубокое помрачение сознания, человек утрачивает способность отдавать себе отчет в своих действиях и руководить ими. Лицо в таких случаях признается невменяемым. Физиологический аффект, в отличие от патологического аффекта при котором в результате сильного переживания происходит полное отключение сознания, не лишает человека способности сознавать свои действия, но значительно затрудняет самоконтроль и критическую оценку принимаемых решений.

Если человек страдает психическим заболеванием, был невменяем, квалификация по ст. 107 УК РФ невозможна. Именно поэтому для применения ст. 107 УК РФ недостаточно сослаться на провоцирующий характер поведения жертвы, крайне важно установить, что виновный действительно находился в состоянии аффекта. Так, Приговором Щербинского

районного суда города Москвы от 14 июля 2015 года И., был осужден по ч.1 ст. 107 УК РФ. Возникшее у И. состояние соответствует юридически значимому эмоциональному состоянию, которое подпадает под экспертную категорию «аффект». Согласно заключению экспертизы, И. в момент совершения преступления находился в состоянии выраженного эмоционального возбуждения, возникшего у него в условиях неожиданной стрессовой ситуации с ощущением реальной угрозы его жизни, чувством перенесенного унижения, оскорбления и затронутого самолюбия группой лиц, в том числе и потерпевшим П., которое достигало степени выраженности физиологического аффекта [8, с. 13]. В данном случае при пересмотре дела суд указал на доказанность состояния физиологического аффекта на основании данных экспертизы.

Обязательным признаком объективной стороны состава преступления, при квалификации ст. 107 УК РФ, по мнению Е.А. Рудко, выступает «обстановка совершения преступления, под которой понимаются конкретные условия, в которых совершается преступное деяние, развивается объективная сторона и наступает преступный результат» [6, с. 218].

Сложно представить квалификацию убийства в состоянии аффекта без выделения поведения потерпевшего. Потерпевший от аффективного преступления характеризуется, как правило, негативными личностными качествами, которые обуславливают повышение уровня виктимности его поведения в конфликтной ситуации.

Анализ уголовных дел, проведенный И.В. Горностаевой показал, что «78% потерпевших от аффектированных преступлений на работе и в быту характеризовались отрицательно, более 72% из них были хроническими алкоголиками. Более 60% потерпевших часто проявляли агрессию либо характеризовались неустойчивостью психики, раздражительностью. В момент совершения преступления 88% потерпевших находились в состоянии алкогольного опьянения, 46% были ранее судимы или привлекались к уголовной ответственности. Женская виктимность от общего числа потерпевших составила 28% и выражалась в совершении аморальных поступков (измена, неисполнение обязанностей по отношению к семье, детям) – 85 %» [3, с. 62].

Вопрос квалификации убийства в состоянии аффекта двух и более лиц на практике представляет огромную трудность, так как органы предварительного расследования чаще всего квалифицируют деяние как убийство с отягчающими обстоятельствами (ч. 2. ст. 105 УК РФ). Это вызывает множество споров только потому, что состояние аффекта сложно доказать [8, с. 12]. Так как сложно проверить в тот факт, что при убийстве двух и более лиц преступник действовал в состоянии аффекта.

В целом на основании анализа трудов ученых можно сделать следующие выводы:

Во-первых, аффект выступает как особое эмоциональное состояние, быстро протекающая реакция, имеющая уголовно-правовое значение для квалификации наказания.

Во-вторых, российское законодательство, начиная с 60-х годов XX века, предусматривает смягчение уголовной ответственности за преступления, совершенные в состоянии аффекта.

По нашему мнению, Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 27 января 1999 г. №1 необходимо дополнить понятием и примерным перечнем видов «аморальных действий» потерпевшего влияющих на эмоциональное состояние субъекта преступления, вследствие чего преступление может быть признанным совершенным в состоянии аффекта, такие как проявление агрессии к субъекту, оскорбления, физическое воздействие на субъекта и т.д.

Так же необходимо дополнить ст. 107 УК РФ примечанием следующего содержания: «применение уголовной ответственности при совершении убийства в состоянии аффекта возможно только в случае отсутствия со стороны виновного действий по сокрытию следов преступления».

Рассмотрев проблемы, связанные с квалификацией данного состава преступления, можно прийти к выводу, о том, что отграничить убийство в состоянии аффекта от смежных составов преступления не всегда удастся успешно. Связано это, прежде всего со сложностью

установления состояния сильного душевного волнения в момент совершения преступления. Для того чтобы избежать неправильной квалификации деяния, необходимо тщательно исследовать обстоятельства дела, учитывать все детали совершения преступления, а также всесторонне и полно исследовать доказательства в суде.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 03.10.2018 г.) // Собрание законодательства РФ. – 17.06.1996. – №25. – Ст. 2954.
2. Ахмедов, Т.Ф.-О Вопросы юридической квалификации убийства, совершенного в состоянии аффекта / Т.Ф.-О. Ахмедов // Ленинградский юридический журнал. – 2016. – № 2 (24). – С. 216-221.
3. Алексеева, Л.В. Взаимоотношение психологии и уголовного права в аспекте экспертологии. // Психологический журнал. – 2014. – № 6. – С. 60-70.
4. Бородин, С.В. Преступления против жизни, – СПб.: Издательство Юридический центр Пресс, 2003. – 467 с.
5. Попов, А. Н. Преступление, совершенное в состоянии аффекта (ст. 107, 113 УК РФ). – 2-е изд., испр. и доп. – СПб.: Санкт-Петербургский юридический институт Генеральной Прокуратуры Российской Федерации, 2004. – 132 с.
6. Рудко, Е.А. Определение содержания и возможности разграничения оснований, провоцирующих аффект при убийстве в состоянии аффекта (издевательство и тяжкое оскорбление) // Проблемы современной юридической науки и практики: сборник статей студентов, аспирантов и молодых ученых: В 2 т. Т. 2. – Красноярск: ИПК СФУ, 2015. – С. 218–225.
7. Сабанин, С.Н. Некоторые проблемы законодательной регламентации специальных видов освобождения от уголовной ответственности / С.Н. Сабанин, Д.А. Гришин // Юридическая наука и правоохранительная практика. – Тюмень, 2016. – №2. – С. 59-66.
8. Сафуанов, Ф.С. Определение аффекта у обвиняемого: проблемы правоприменительной практики и судебно-психологической экспертизы // Юридическая психология. –2016. – №1. – С. 11-14.
9. Сидоров, Б.В. Аффект. Его уголовно-правовое и криминалистическое значение. Социально-психологическое и правовое исследование. – Казань: Изд-во Казан. ун-та, 1978. – 160 с.
10. Ткаченко, В.И. Ответственность за умышленные преступления против жизни и здоровья, совершенные в состоянии аффекта. – М.: РИО ВЮЗИ, 1979. – 337 с.
11. Уголовное право. Общая часть: учебник./ под ред. д.ю.н., проф. Л.В. Иногамовой-Хегай, д.ю.н., проф. А.И. Рарога, д.ю.н., проф. А.И. Чучаева – М.: ИНФРА – М, 2008. – 560 с.
12. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27.01.1999 №1 (с изменениями и дополнениями от 3 марта 2015 г.) // СПС Гарант (Дата обращения от 10.09.2018)

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ СТАТУС УЧРЕЖДЕНИЙ В СИСТЕМЕ МЧС РОССИИ

Михайлова Екатерина Сергеевна

магистрант,

*Санкт-Петербургский Университет Государственной Противопожарной Службы
РФ, Санкт-Петербург*

Аннотация. В статье рассматривается проблематика некоммерческих организаций, дается понятие учреждений, исследуется система учреждений МЧС РФ посредством выделения отличительных особенностей между казенными и бюджетными учреждениями. Автором делаются предложения о совершенствовании законодательства в части, касающейся разработки нормативной составляющей, в частности, предлагается создание единого нормативного акта, который бы закрепил права, обязанности, функции, ответственность казенных и бюджетных учреждений, что положительно повлияло бы на преодоление пробелов в законодательстве, а также способствовало бы улучшению качества работы учреждений МЧС РФ в практической деятельности. Статья имеет определенную научную ценность, т. к. содержит обладающие новизной авторские обобщения.

Ключевые слова: гражданско-правовой статус, учреждения, МЧС России, орган, исполнительная власть, некоммерческие организации, бюджетные, казенные учреждения, практика применения.

Современный научный дискурс высказывает заинтересованность к проблематике некоммерческих организаций. Думается, это объясняется тем, что законодательство в этой части можно характеризовать неопределенностью, нечеткостью, а также противоречием одних нормативных актов другим. В связи с этим появляется ряд исследований, которые предлагают совершенствование законодательства о некоммерческих организациях [7,9]. Согласно п. 1 ст. 132.21 ГК РФ [1], под учреждением понимается унитарная некоммерческая организация, которая создается собственником в целях осуществления управленческих, социально-культурных или иных функций некоммерческого характера, при этом учредитель выступает собственником имущества учреждения, а учреждение приобретает право оперативного управления на закрепленное за ним имущество. Следовательно, говоря об учреждении, как о юридическом лице некоммерческого характера, обладающего сложной природой, можно отметить, что с одной стороны оно создается государственным органом для осуществления государственных задач, а другой выступает участником гражданского оборота. Как известно, МЧС России относится к исполнительной власти, конечным аспектом, который оказывает воздействие на формирование его функций, является субъективный фактор, выраженный в количестве чрезвычайных ситуаций и их последствиях. В связи с этим нужно подчеркнуть, что Указ Президента РФ от 11.01.2018 г. № 12 «Об утверждении основ государственной политики РФ в области защиты населения и территорий от чрезвычайных ситуаций на период до 2030 г.» [3], в целях защиты от чрезвычайных ситуаций и для обеспечения устойчивого развития России, в п.7 закрепил, что в качестве основных угроз выделяются техногенные аварии, стихийные бедствия, особо опасные инфекционные заболевания, а также постоянно возникающие новые угрозы, опасные, как для населения, так и для территорий, которые возникают в связи с негативными изменениями окружающей действительности и постоянно усложняющимися технологическими процессами, справляться с которыми и призвана система МЧС РФ. Если же говорить о системе МЧС РФ, то на сегодняшний день она представлена с одной стороны бюджетными учреждениями, создающимися в сфере науки, здравоохранения, в частности, образовательные, медицинские, экспертные учреждения Федеральной противопожарной службы (ФПС) и др., с другой же стороны, казенными учреждениями, сфера деятельности которых не определена. Среди казенных учреждений МЧС РФ выделяют поисково-спасательные формирования, центры управления при кризисных ситуациях, учрежде-

ния ФПС, к которым относятся пожарные части, территориальные отряды и др. [5]. Целью создания бюджетных учреждений является выполнение работ, оказание услуг, а цель деятельности казенных - состоит в выполнении функций управленческого характера и осуществлении государственно-властных полномочий (в обеспечении пожарной безопасности, обороне и др.). Среди услуг, оказываемых учреждениями МЧС РФ можно выделить следующие [6]: в сфере образования, в сфере оказания медицинской помощи (высокотехнологичной, специализированной) и др., а также авиационное обеспечение деятельности МЧС РФ, снабжение лекарственными средствами, информационное сопровождение и др.

Если говорить о гражданско-правовом статусе учреждений в системе МЧС РФ, то он различен: бюджетные учреждения действуют от своего имени и вправе в пределах установленного государственного задания выполнять работы, которые предусмотрены уставом; казенные же учреждения действуют согласно своих учредительных документов от имени органа исполнительной власти их учредившего (в данном случае МЧС РФ), доходы от их деятельности направляются в бюджет. Различным является и участие казенных и бюджетных учреждений МЧС РФ в правоотношениях: казенные учреждения приобретают товары для государственных нужд [2], бюджетные же действуют в соответствии с процедурами гражданско-правовых договоров. В связи с этим, нельзя не согласиться с С.С.Дроздовым в том, что основные функции МЧС России, безусловно, обладают правовой природой, которая схожа с основой функционирования системы государственных структур, на которые возлагается практическая реализация законов [8, с.67]. Однако, высказывать мнение о том, что данный орган, при реализации своих функций, осуществляет комплексную защиту граждан от чрезвычайных ситуаций различного характера, не представляется возможным. Думается, что в данной ситуации необходимо исследование таких аспектов деятельности МЧС России, которые способствуют достижению планомерного и устойчивого взаимодействия, без которого не обойтись при ликвидации разного рода угроз. Согласно п. 1 Положения о Министерстве РФ по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий (далее – Положение) [4], МЧС России занимается управлением, координацией, реагированием и контролем в области, касающейся гражданской обороны, а также защиты территорий и населения от чрезвычайных ситуаций. В связи с этим следует подчеркнуть, что в связи с различиями в гражданско-правовом статусе бюджетных и казенных учреждений МЧС РФ имеет место неравноправное участие в гражданском обороте, т. к. главной целью их создания призвано осуществление государственных функций, а выполнение работ (услуг) является сопутствующей задачей необходимой для обеспечения безопасности, спасения и защиты населения. Таким образом, в связи с вышеизложенным, необходимо подвести итоги. Гражданско-правовой статус МЧС России включает в себя непосредственно процесс осуществления деятельности, а также выполнение функций в пределах своей компетенции. На сегодняшний день стоит задача продолжения совершенствования законодательства в части, касающейся разработки нормативной составляющей, а также развития международного сотрудничества в области защиты населения и территорий, в частности, предлагается создание единого нормативного акта, который бы закрепил права, обязанности, функции, ответственность казенных и бюджетных учреждений, что положительно повлияло бы на преодоление пробелов в законодательстве, а также способствовало бы улучшению качества работы учреждений МЧС РФ в практической деятельности.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ в ред. 03.08.2018 г. с изм. и доп., вступ. в силу. с 01.09.2018 г. [Электронный ресурс] : Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения 10.12.2018 г.).

2. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 г. № 44-ФЗ в ред. от 30.10.2018 г. [Электронный ресурс] : Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/ (дата обращения 10.12.2018 г.).
3. Указ Президента РФ от 11.01.2018 г. № 12 «Об утверждении основ государственной политики РФ в области защиты населения и территорий от чрезвычайных ситуаций на период до 2030 г.» [Электронный ресурс] : Режим доступа: http://www.mchs.gov.ru/upload/site1/document_file/mef3wmH2AP.pdf (дата обращения 11.12.2018).
4. Указ Президента от 11.07.2004 г. № 868 «Вопросы Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий» в ред. 26.10.2017 г. [Электронный ресурс] : Режим доступа: http://www.mchs.gov.ru/law/Ukazi_Prezidenta_RF/item/5378836/ (дата обращения 11.12.2018г.).
5. Приказ МЧС России от 27 июня 2016 г. № 346 «Об утверждении перечней федеральных государственных учреждений, находящихся в ведении Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациями ликвидации последствий стихийных бедствий». Документ опубликован не был [Электронный ресурс] : Информационно-правовой портал – Режим доступа: <http://www.garant.ru/>, ограничен по времени (дата обращения 11.12.2018 г.).
6. Приказ МЧС России от 28 янв. 2013 г. № 52 «Об утверждении ведомственного Перечня государственных услуг (работ), оказываемых (выполняемых) находящимися в ведении Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий федеральными государственными учреждениями в качестве основных видов деятельности» // Рос. газ. 2013. № 53.
7. Васильева Г. И. Гражданская правосубъектность бюджетных и казенных учреждений МЧС России / И. Г. Васильева, Г. Ш. Бибарсова // Право. Безопасность. Чрезвычайные ситуации. – 2016. – № 4 (33).
8. Дроздов С. С. Деятельность МЧС России по организации межведомственного сотрудничества в борьбе с негативными последствиями чрезвычайных ситуаций // Современные подходы к формированию концепций национальной безопасности в РФ: сборник научных трудов. – СПб: 2015.
9. Рыбкина М. В. Бюджетные и казенные учреждения МЧС России как субъекты гражданских правоотношений / М. В. Рыбкина, А. С. Лебедева // Право. Безопасность. Чрезвычайные ситуации. – 2014. – № 1.

ЗАЩИТА ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ НА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМ ВИДЕ ТРАНСПОРТА

Мусаликина Ксения Максимовна
студент, Института права БашГУ,
РФ, г. Уфа

Загитова Елена Дамировна
студент, Института права БашГУ,
РФ, г. Уфа

Под определением транспортных услуг принято понимать совокупность действия, связанных с перевозкой грузов, пассажиров, багажа, не исключаются также и услуги, связанные с перевозочным процессом, услуги по погрузке и выгрузке грузов, экспедиционные и услуги и т.д.

Самым распространённым видом транспортных услуг является перевозка, т.е. процесс, вследствие которого совершается перемещение грузов, пассажиров, багажа из одного места в другое с помощью транспорта.

Устав определяет пассажира как лицо, совершающее поездку в поезде по действительному проездному документу (билету) либо имеющее проездной документ (билет) и находящееся на территории железнодорожной станции, железнодорожного вокзала или пассажирской платформы непосредственно перед указанной поездкой или непосредственно после нее (ст. 2).

Гражданский кодекс РФ устанавливает общие правила по оказанию транспортных услуг, в основном же, нормы, посвященные транспортным услугам, носят отсылочный характер.

На применение закона «О защите прав потребителей» (Далее ФЗ «О ЗПП») к отношениям, возникающим из оказания транспортных услуг, указывается в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 28.06.2012г. №17, во второй части этого закона делается оговорка на то, что если отдельные виды отношений с участием потребителей регулируются и специальными законами Российской Федерации, содержащими нормы гражданского права (например, договор участия в долевом строительстве, договор страхования, как личного, так и имущественного, договор банковского вклада, договор перевозки, договор энергоснабжения), то к отношениям, возникающим из таких договоров, Закон о защите прав потребителей применяется в части, не урегулированной специальными законами.

Исходя из этой нормы закона, можно сделать вывод, что нормы специального закона (в нашем случае это устав железнодорожного транспорта) будут иметь преимущества, по отношению к нормам данного закона и ГК РФ.

В главе 40 ГК РФ дается общий перечень тех прав, которыми может пользоваться потребитель транспортных услуг, но помимо указанных прав в ГК, потребитель так же пользуется правами, указанными в ФЗ «О ЗПП» и в «уставе железнодорожного транспорта» (Далее «УЖТ»).

Так, одним из прав, которое прописано в законе «О защите прав потребителей», является право потребителей на просвещение в области защиты их прав, данным правом может воспользоваться любой без исключения потребитель.

Следующим правом является право потребителя на информацию, данное право закреплено в ст.8 ФЗ «О ЗПП», оно означает, что потребитель вправе потребовать предоставления ему необходимой информации об исполнителе транспортной услуги, так же данное право закреплено в п.6 Постановления Правительства РФ от 02.03.2005г. №111, в данном пункте, конкретизируется ст.8 ФЗ «О ЗПП», т.к. содержит перечень информации, которая должна быть предоставлена о транспортных услугах на железнодорожном транспорте, назовем несколько из них: перечень работ и услуг, их стоимость; наименование и место нахождения

(юридический адрес) перевозчика, место нахождения подразделения перевозчика, уполномоченного принимать и рассматривать претензии, предъявляемые к перевозчику; сведения о лицензии перевозчика на осуществление перевозок пассажиров, багажа, грузов и (или) грузобагажа (номер, срок ее действия, наименование выдавшего органа); стоимость проезда пассажиров и провоза ручной клади сверх установленной нормы, а также перевозки грузов, багажа, грузобагажа; сроки продажи проездных документов (билетов); время прибытия на железнодорожную станцию назначения багажа, следующего без перегрузки в пути следования и иные сведения, об оказываемых услугах.

При проезде в поездах дальнего следования пассажир имеет право провозить с собой бесплатно одного ребенка, определенного возраста; провозить с собой ручную кладь; сдавать багаж и др. Имеет право вернуть стоимость неиспользованного билета (стоимость будет зачислена от того за сколько времени до отправления поезда сдается билет) ст.83 УЖТ.

Выше были названы общие права потребителей, далее необходимо остановиться на тех правах, которые указаны в специальных законах.

Так, согласно Постановлению Правительства РФ от 02.03.2005г. №111, в ч.22 указано, что отдельные категории граждан имеют право на внеочередное приобретение проездных документов (билетов). К таким категориям граждан относятся: Герои Советского Союза; Герои Российской Федерации; Герои Социалистического труда; Награжденные орденом Боевой Славы трех степеней; Награжденные орденом Трудовой Славы трех степеней; Инвалиды и участники ВОВ (в соответствии с п.3 ст. 6 раздела II Закона Российской Федерации от 15.01.1993 г. №4301-1 «О статусе Героев Советского Союза, Героев Российской Федерации и полных кавалеров ордена Славы», п.3 ст.4 Федерального закона от 09.01.1997 г. №5-ФЗ «О предоставлении социальных гарантий Героям Социалистического Труда и полным кавалерам ордена Трудовой Славы», п.28 ст.14, п.19 ст.15 главы II Федерального закона от 12.01.1995 г. №5-ФЗ «О ветеранах»); Военнослужащий имеет право на приобретение проездных документов для себя и членов своей семьи на все виды транспорта вне очереди при следовании в служебную командировку, на новое место военной службы, а также к месту использования отпуска и обратно (ФЗ от 27.05.1998г. №76-ФЗ «О статусе военнослужащих»); При направлении в служебные командировки прокурорские работники пользуются правом приобретения проездных документов на все виды транспорта. (ФЗ от 17 января 1992 г. N 2202-1 "О прокуратуре Российской Федерации") и другие категории граждан, установленные в соответствии с законодательством РФ.

На практике множество исков подается за недоставку массы груза, за просрочку доставки груза в пункт назначения, о возмещении материального ущерба и компенсации морального вреда.

Так, согласно Решению № 2-203/2011 от 10 ноября 2011 г. по делу № 2-203/2011 Ишимского районного суда Тюменской области, истцом был подан иск о защите прав потребителя, возмещении материального ущерба и компенсации морального вреда. В обоснование своих требований, истец указала на приобретение билета на пригородный поезд, отсутствие в вагоне проводника, на то, что не было объявлено название остановки и на отсутствие освещения в тамбуре, после приезда вагона двери открылись в сторону не освещенного пути, и по мнению истца все это послужило тем, что спускаясь по ступеням выхода, она не удержалась и упала под вагон поезда, в результате этого сломала ногу. Представитель истца в суде ссылаясь на правовые нормы, предусмотренные законом «О ЗПП»(ст. 14 «Имущественная ответственность за вред, причиненный вследствие недостатков товара (работы, услуги)», ст.15 «Компенсация морального вреда», ст.17 «Судебная защита прав потребителей»), так же ГК РФ (ст. ст.1099,1100,1101).

В данном случае, в удовлетворении иска было отказано, так как суд считает, что истец, предъявив иск к ответчику и требуя реального возмещения ущерба, в суде не доказал юридически значимые факты, являющиеся общим основанием возникновения ответственности за причинение вреда, а именно: деликт как противоправное поведение лица причинившее

вред, не состоявшего в договорных отношениях с потерпевшим лицом, либо состоявшего в договорных отношениях и причинившее вред не надлежащим исполнением обязательств.

Из всего сказанного, можно сделать вывод, что на практике по делам, вытекающим из оказаний транспортных услуг на железнодорожном виде транспорта активно используется ФЗ «О ЗПП».

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации часть 2 от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018 N 225-ФЗ) // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/ (дата обращения: 22.11.2018)
2. Федеральный закон "Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации" от 10.01.2003 N 18-ФЗ (ред. от 03.08.2018 N 312-ФЗ) // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_40444/ (дата обращения: 22.11.2018)
3. Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 04.06.2018 N 133-ФЗ) «О защите прав потребителей» // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_305/ (дата обращения: 22.11.2018)
4. Постановление Правительства РФ от 2.03.2005 N 111 (ред. от 17.06.2015) «Об утверждении Правил оказания услуг по перевозкам на железнодорожном транспорте пассажиров, а также грузов, багажа и грузобагажа для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности» // Российская Газета. [Электронный ресурс]. URL:<https://rg.ru/2005/03/18/zheldor-pravila-dok.html> (дата обращения: 23.11.2018)
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.06.2012 N 17 «О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей» // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_131885/ (22.11.2018)
6. Решение № 2-203/2011 от 10 ноября 2011 г. по делу № 2-203/2011 // Судебные и нормативные акты РФ. [Электронный ресурс]. URL:http://sudact.ru/regular/doc/cJ14azOFdexl/?regular-txt=%D0%97%D0%B0%D1%89%D0%B8%D1%82%D0%B0+%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2+%D0%BF%D0%BE%D1%82%D1%80%D0%B5%D0%B1%D0%B8%D1%82%D0%B5%D0%BB%D0%B5%D0%B9+%D0%BF%D0%B5%D1%80%D0%B5%D0%B2%D0%BE%D0%B7%D0%BA%D0%B0®ular-case_doc=®ular-lawchunkinfo=®ular-doc_type=®ular-date_from=®ular-date_to=®ular-workflow_stage=®ular-area=®ular-court=®ular-judge=&_id=1544711684443&snippet_pos=3544#snippet (дата обращения: 1.12.2018)
7. Гараев Э.М. Соотношение транспортного законодательства и законодательства о защите прав потребителей // Бизнес в законе. 2013. №3. [Электронный ресурс]. URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/sootnoshenie-transportnogo-zakonodatelstva-i-zakonodatelstva-o-zaschite-prav-potrebiteley> (дата обращения: 13.12.2018).
8. Свит Ю.П. Защита прав потребителей при оказании транспортных услуг // законы России: опыт, анализ, практика. 2007. №2. [Электронный ресурс]. URL:https://elibrary.ru/download/elibrary_12879489_66554543.pdf (дата обращения: 25.11.2018)

ЛИЧНОСТЬ ПРЕСТУПНИКА КАК ОБЪЕКТ ИЗУЧЕНИЯ КРИМИНОЛОГИИ

Робеж Алёна Григорьевна

магистрант, Санкт-Петербургский институт (филиал) Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России)», РФ, Санкт-Петербург

Понятие «личность преступника» является весьма условным, поскольку от законодателя зависит круг деяний, признаваемых преступными. Либерализация действующего уголовного закона, неверное определение общественной опасности тех или иных деяний человека для общества и отнесение их к области регулирования административного законодательства, неэффективность норм существующего уголовного законодательства приводят к декриминализации и криминализации в процессе правотворческой деятельности. Однако всякое преступное поведение порождено лицом, его совершившим, а для успешного предупреждения совершения преступлений необходимо тщательно изучить личность преступника как носителя причин их совершения.

Понятие «личность преступника» включает две образующие его составляющие, а именно - социологическую и юридическую. Социологический аспект выражен в термине «личность», юридический - в термине «преступник».

С точки зрения социологии понятие «личность» принципиально отличается от таких социологических понятий, как «индивид» и «индивидуальность». При этом индивидуальность составляет такую совокупность черт, которая позволяет отличить физическое лицо от других представителей человеческого рода, то есть индивидов, тогда как становление личности происходит в социуме, в результате усвоения базовых социальных, моральных ценностей и принципов, исполнения социальных ролей. В процессе социализации индивидуальности формируется такая совокупность черт и качеств, которая является социально-значимой и реализуется в общественной жизни.

Юридический аспект, выражающийся в термине «преступник», позволяет ограничить круг лиц, указывая на лиц, виновно совершивших общественно опасное деяние, закрепленное в уголовном законе и влекущее установленное наказание.

В истории изучения причин преступного поведения криминологи обращались к биологической и социальной природе преступника.

В XIX веке итальянскими юристами и криминологами Рафаэле Горафало и Энрико Ферри была разработана концепция, согласно которой цель исправления преступника могла быть достигнута не путем назначения уголовного наказания, а посредством клинического воздействия. Согласно данной концепции преступник пребывает в состоянии склонности к совершению преступлений, легкости выбора между преступным и не преступным поведением в пользу первого. Преступник в таком состоянии должен быть изолирован до тех пор, пока не будет выведен из него. Указанная концепция была основой нетрадиционного направления науки о методах воздействия на преступность - клинической криминологии. Представители данного научного направления практически отрицали кару как превентивное сдерживающее средство. Если речь идет о клиническом воздействии, то это – диагноз, прогноз, перевоспитание [4, с. 90].

Диагностика направлена на выявление порога, при котором преступник предпочитает вариант преступного поведения. Процесс перевоспитания направлен на улучшение социальных реакций преступника, снижение уровня агрессивности, изменение привычного уклада жизни, взглядов на различные социальные факты.

Методами воздействия клинической криминологии являются такие, как использование электрошока, проведение нейрохирургических операций, среди которых лоботомия и таламотомия, а также воздействие медикаментозными препаратами. Среди всех практикуемых клиницистами методов к наиболее гуманным относится психоанализ.

Идея клинического воздействия была воспринята многими юристами и криминологами, в период конца 60-х – начала 70-х годов концепция клинической криминологии признавалась авторитетной и на ее методы воздействия возлагались большие надежды. Однако проведенные исследования не привели к ожидаемым результатам, что привело к возрождению в 80-х годах интереса к выработанной классической школой практикой назначения уголовного наказания.

Антропологическая теория, основанная на ломброзианском учении, утвердила существование у преступников наследственной предрасположенности к совершению преступлений. По утверждениям французских ученых Буза и Пинателя, такая предрасположенность заключается в еще неопределенном специфическом содержании. Дальнейшие исследования связывали наличие склонности к преступности с хромосомами.

Сторонники биологического происхождения преступного поведения встречались и в отечественной криминологии. В своих публикациях профессор И.С. Ной указывал: «Независимо от среды человек может не стать ни преступником, ни героем, если родится с иной программой поведения» [3, с. 107].

В.П. Емельянов сделал следующий вывод: «Только определенный состав экономических, идеологических, социальных, биологических факторов дает реакцию, называемую преступлением... причина преступности – это синтез различных явлений социального и биологического свойства...» [2, с. 33].

Психолого-психиатрическое направление в изучении личности преступника можно рассмотреть на идеях Зигмунда Фрейда. Австрийский ученый выделял несколько составляющих психики: Оно, сознательное Я, а также сверх-Я, представляющее что-то, расположенное как бы над человеком: это принятые в обществе нормы, идеалы, все, с чем человеку в социуме необходимо считаться. Первая составляющая, называемая «оно», представляет собой природное в человеке, совокупность двух основных инстинктов: самосохранения и разрушения. Разрушение может быть направлено как внутрь, выражаясь, например, совестью, так и вовне, проявляясь в агрессивном поведении. «Я» является посредником между двумя другими составляющими и представляет собой в отличие от «оно» сферу сознательного. Фрейд сравнивал эту категорию с всадником, который не может справиться со своим конем, но, не желая расставаться с ним, ведет коня туда, куда хочет конь; так и «Я» превращает волю «Оно» в действие, как будто бы это была его собственная воля.

Личность как система представляет собой совокупность интегрированных в ней социально значимых свойств, образовавшихся в процессе многообразных и систематических взаимосвязей с другими людьми и делающих, в свою очередь, ее субъектом деятельности, познания и общения [1, с. 76].

Специалистами в области социальной психологии и социологии отмечается, что особую важность для человека представляют социальные позиции, также важна значимость субъекта, от которого исходят нормы-ожидания. Принципиальное значение имеют условия исполнения каждой роли. Пребывание в той или иной социальной роли продолжительное время непосредственно оказывает влияние на формирование личности, способствует развитию одних качеств, при этом подавляя другие. Так, в процессе исследования правонарушений, совершаемых несовершеннолетними лицами, выявилась закономерность, заключающаяся в том, что противоправные деяния совершаются при непосредственном влиянии на указанных лиц со стороны сверстников, либо при вовлечении в совершение преступлений взрослыми лицами. Чаще всего становлению личности «проблемного» ребенка способствуют неблагоприятная атмосфера в семье такого ребенка, злоупотребление спиртными напитками родителями, аморальное поведение окружающих взрослых как наглядный пример поведения.

Социально-ролевой подход не исключает активности личности, однако ограничивает такую активность социальными пределами. Позиция личности оказывает влияние на выбор социальных ролей, а также на их исполнение. Такой круг лиц, как несовершеннолетние, осужденные, отбывающие наказание, практически ограничены в выборе.

Статистические данные, основанные на сборе информации за период с января по октябрь 2018 года и характеризующие состояние преступности в России, указывают на следующие показатели: органами внутренних дел выявляется около 93% всех зарегистрированных преступлений, на стадии приготовления и покушения - 4,6%. Статистические данные состояния преступности за период с января по ноябрь 2017 года указывают, что более 840 тысяч преступлений предварительно расследовано сотрудниками органов внутренних дел, это 81,5% всех предварительно расследованных преступлений [5]. При этом отмечается, что из них каждое второе совершено лицом, уже ранее совершавшим преступление, а при совершении каждого третьего преступления субъект находился в состоянии алкогольного опьянения.

Данные МВД РФ позволяют сделать вывод, что показатели предупреждения и пресечения преступных деяний невысоки, что только подтверждает, насколько значимо и актуально изучение личности преступника для повышения процента предупреждения и пресечения совершения преступлений и в целом в целях более эффективной борьбы с преступностью. Опубликованные показатели также свидетельствуют о том, что преступное поведение является не резким скачком от нормального к общественно опасному, а формируется постепенно в результате нарастания интенсивности и опасности для общества негативного поведения личности.

В результате рассмотрения различных аспектов личности преступника наиболее обобщенным представляется ее определение как сочетания комплекса всех отрицательных факторов, как социологических, духовных, так и биологических, обуславливающих совершение какого-либо преступного деяния. Такой комплексный подход к определению понятия «личность преступника», соответственно, предполагает и комплексный подход в борьбе с преступностью, при разработке научно разработанных рекомендаций по предупреждению и пресечению совершения преступлений.

Список литературы:

1. Антонян Ю.М., Эминов В.Е. Личность преступника. Криминологическое исследование. – М.: Норма: Инфра-М, 2010. – 368 с.
2. Емельянов В.П. Преступность лиц с психическими аномалиями. - Саратов, 1980. - 97 с.
3. Ной И.С. Методологические проблемы советской криминологии. -Саратов, 1975. - 224 с.
4. Пинатель Ж. Методология сравнительной криминологии // Проблема сравнительного правоведения. М., 1978. С. 78 - 91.
5. Состояние преступности – январь-ноябрь 2017 года // [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <https://mvd.ru/folder/101762/item/6917617> (дата обращения 12.12.2018).

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РФ И США: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

Сычева Алиса Александровна

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Ворошилов Илья Игоревич

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

На сегодняшний день Счетная Палата РФ признала Особые экономические зоны (далее - ОЭЗ), действующие на территории РФ, малоэффективными. Так, выяснилось, что на 122 млрд. рублей, выделенных из федерального бюджета на развитие данных зон, приходится всего 40 млрд. рублей налоговых поступлений. Также не был выполнен план по созданию в данных зонах новых рабочих мест. Вместо 25 тысяч запланированных рабочих мест было создано лишь 18 тысяч. При этом, зарубежный опыт функционирования особых экономических зон (в частности, США), показывает, что практика их внедрения является весьма эффективной.

В основе неудачного успеха РФ в области создания ОЭЗ лежит большое количество причин административного, экономического и, в то числе, правового характера. Так, одной из причин эксперты называют невыполнение в полном объеме региональными властями своих обязательств по финансированию особых экономических зон.

Но в связи с тем, что, возможно, одной из причин недостаточной эффективности данных зон, является метод правового регулирования, мы хотим разобраться в чем заключается разница в правовом регулировании ОЭЗ в США и РФ. Вполне возможно, что зарубежный опыт позволит найти решения существующих в РФ проблем в области функционирования ОЭЗ.

Одним из видов ОЭЗ в США являются Зоны внешней торговли (ЗВТ), их правовое положение регулируется Законом о зонах внешней торговли 1934 г. ЗВТ подразделяются на зоны общего назначения и специализированные зоны [2, с. 150].

В соответствии с Законом, зоны общего назначения создаются на основе разрешения комитета по ЗВТ. Данное разрешение может быть выдано организациям при правительстве штата и местным властям. Управляются данные зоны частными организациями, с которыми у организаций, получивших разрешение на создание данной зоны, заключен контракт. Обязательным условием создания данных зон является вклад, который они должны вносить в развитие местности, в которой они образуются [3, с. 18].

Специализированные зоны создаются по решению руководства зон общего назначения. Как правило, в их создании заинтересованы частные компании (поэтому данные зоны принято называть «частными»). Юридически они считаются частью зон общего назначения, однако фактически могут территориально располагаться в ином месте. В настоящее время торговые зоны охватывают территорию 48 штатов.

На территории ЗВТ действует большое количество льгот. В частности, Законом предусмотрено, что таможенные пошлины взимаются только в том случае, когда товары перевозятся на территорию, где действует таможенное регулирование (то есть за пределы ЗВТ). Также важной особенностью является возможность ввоза на территорию зоны товаров, которые запрещены для импорта в США, и их дальнейшей импортирование на территорию страны. Но это возможно в том случае, если товары пройдут соответствующую переработку в зоне согласно установленным законом требованиям.

Следующим видом ОЭЗ в США являются Предпринимательские зоны (ПЗ). ПЗ создаются решением федеральных органов, органов штата и местного управления. Органы власти, иницирующие создание подобной зоны, должны обращаться за разрешением к вышестоя-

щим органам (например, органы штата к федеральным органам). Основной целью создания данных зон является повышение экономической эффективности депрессивных районов крупных городов [1, Р.245]. ПЗ регулируются в соответствии со специальной федеральной программой, основанной на Законе о жилищном строительстве.

Еще одним видом ОЭЗ в США являются Технологические парки (ТП). Они представляют собой территориально объединенную группу научных лабораторий и специальных помещений, которые на льготных условиях предоставляются в аренду организациям, занятым разработкой и освоением перспективных научных направлений. Изначально технопарки возникали самостоятельно, с помощью инициативы частных организаций, однако, позже, увидев эффективность данной формы интеграции фирм, правительство США начало искусственно создавать условия для появления ТП. Но наиболее эффективным являются ТП, которые появились спонтанно, примером является общеизвестная Силиконовая долина.

В РФ деятельность ОЭЗ регулируется ФЗ «Об особых экономических зонах». В соответствии с данным законом в РФ выделяют 4 вида ОЭЗ:

- 1) промышленно-производственные особые экономические зоны;
- 2) технико-внедренческие особые экономические зоны;
- 3) туристско-рекреационные особые экономические зоны;
- 4) портовые особые экономические зоны.

Сфера деятельности, осуществляемая в данных зонах и их особенности видны из названия. Так, промышленно-производственные особые экономические зоны расположены в крупных промышленных регионах страны, которые имеют близость к ресурсной базе для производства.

В соответствии со ст.6 данного Закона: «Решение о создании особой экономической зоны на территории субъекта Российской Федерации или территориях субъектов Российской Федерации и территории муниципального образования или территориях муниципальных образований принимается Правительством Российской Федерации и оформляется постановлением Правительства Российской Федерации».

Решение о создании ОЭЗ принимается на основании специально установленных Правительством критериев. А управление особыми экономическими зонами возлагается на уполномоченный Правительством Российской Федерации федеральный орган исполнительной власти.

Таким образом, мы можем заметить, что имеется принципиальная разница в механизмах правового регулирования ОЭЗ двух государств. Создание ОЭЗ в США более диспозитивно. Субъекты правоотношений в США на различных уровнях сами могут выступать инициаторами создания ОЭЗ и осуществлять управление ими, хотя и имеется определенный контроль со стороны государства. Данный подход способствует быстрому созданию большого количества ОЭЗ на всей территории страны. Субъекты могут пробовать создавать их практически где угодно. Различные виды ОЭЗ покрывают всю территорию США, практика их создания работает там успешно.

В РФ же, в противовес США ОЭЗ создаются исключительно по инициативе государства (а точнее, Правительства РФ), на основании критериев, выработанных Правительством РФ. При этом Правительство же создает в особых экономических зонах органы управления, осуществляет за ними контроль. Мы предполагаем, что если передать возможность управления особыми экономическими зонами хотя бы частично частным организациям и предпринимателям, то это может положительно сказаться на эффективности их функционирования.

На наш взгляд практика, применяемая в США, является более успешной, поскольку данный подход даёт больше возможностей для субъектов правоотношений реализовывать свой экономический потенциал. Большая свобода в сфере регулирования и создания особых экономических зон может позволить увеличить экономическую активность самых различных субъектов, начиная от крупных организаций, заканчивая индивидуальными предпринимателями. Возможно, данный подход (пусть и в части, не копируя полностью), стоит апробировать в РФ. Например, на территории одного или нескольких субъектов.

Список литературы:

1. The challenge of free economic zones to Central and Eastern Europe. – N.Y., 1991. P.416.
2. Государственная экономическая политика США: современные тенденции. – М.: Наука, 2002. С.173
3. Рименов Р.И. Опыт США в создании и функционировании свободных экономических зон// Внешнеэкономический бюллетень. 2005. №11. С. 12-23.

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОГО АКТА

Черемухин Илья Николаевич

магистрант, юридического института Владимирского государственного университета имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, РФ, г. Владимир

Дядькин Олег Николаевич

канд. юрид. наук, доцент, заведующий кафедрой уголовно-правовых дисциплин Владимирского государственного университета имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, РФ, г. Владимир

PROBLEMS OF TERRORIST ACT QUALIFICATION

Ilya Cheremukhin

Undergraduate of the Law Institute of Vladimir State University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs, Russia, Vladimir

Oleg Dyadkin

PhD in Law, Associate Professor. Head of the Department of Criminal Law Disciplines, Vladimir Grigorievich Vladimir State University and Nikolai Grigorievich Stoletovs, Russia, Vladimir

Аннотация. В данной статье исследуется проблема квалификации террористического акта. В ходе исследования рассматриваются определения терроризма и террористического акта, отграничение террористического акта от смежных составов, варианты решения проблемы квалификации террористического акта.

Abstract. This article explores the issue of qualifying a terrorist act. The study examines the definitions of terrorism and a terrorist act, the delimitation of a terrorist act from related structures, options for solving the problem of qualifying a terrorist act.

Ключевые слова: определение терроризма, террористический акт; сущность терроризма, квалификация, терроризм, значительный имущественный ущерб, устрашающий характер терроризма.

Keywords: definition of terrorism, terrorist act; the essence of terrorism, the qualification of terrorism, significant property damage, the terrifying nature of terrorism.

На сегодняшний день террористическая угроза приобретает масштабы мирового характера. Не обошла стороной эта опасность и Российскую Федерацию. В 90-х годах 20-го, а так же в начале 21-го столетия наше государство неоднократно сталкивалось с совершением многочисленных террористических актов, в результате которых жертвами становились мирные граждане страны. Своими действиями террористы стараются посеять паническое настроение у мирного населения с тем, что государственная власть не в силах противостоять терроризму и обеспечить защиту и безопасность общества, дестабилизировать международную, политическую обстановку в России. Тотальными усилиями подразделений министерства внутренних дел и других специализированных ведомств и служб, Российская Федерация, на протяжении достаточно длительного времени противодействует террористической угрозе. Немалая роль в функционировании государственных и общественных структур по противодействию международному терроризму отводится международным организациям, осуществляющих координацию между странами стран по пресечению и предупреждению

этой всемирной угрозы. В этом направлении Российская Федерация так же активно развивает тесное международное сотрудничество со многими зарубежными странами и международными институтами.

С сентября 2015 Вооруженные силы России принимают участие в контртеррористической операции на территории Сирийской Арабской Республики против международных террористических организаций: ИГИЛ (Исламское государство Ирака и Леванта), Аль-Каиды и многих других, осуществляет координацию с союзными государствами по антитеррористической коалиции, разрабатывает новые стратегии по борьбе с террористической угрозой, решает задачи по восстановлению мирной жизни в арабской республике. Данная операция имеет большое практическое значение и реально показывает, что противодействовать террористической угрозе лучше совместными усилиями целых стран и международных организаций.

Немаловажное значение для борьбы с террористической опасностью, помимо вышеуказанных стратегических направлений, имеет и эффективное, проработанное законодательство регулирующие вопросы борьбы с террористическими актами и устанавливающее предусмотренную законом юридическую ответственность за совершение преступлений террористической направленности. Проблема усовершенствования законодательства по борьбе с террористическими преступлениями также требует консолидации не только на уровне одного государства, но и всего международного сообщества (в лице таких межнациональных институтов как Организации Объединенных Наций, Совета Европы, Содружество Независимых Государств, Лига арабских государств, Организация Договора о коллективной безопасности и др.). Самым известным международным договором в начале 21-го столетия по противодействию преступлениям террористического характера является «Конвенция Совета Европы о предупреждении терроризма» (Заключена в г. Варшаве 16.05.2005). Россия ратифицировала данную конвенцию, на основании этого был издан Федеральный закон от 20 апреля 2006 г. № 56-ФЗ «О ратификации Конвенции Совета Европы о предупреждении терроризма».

В Уголовном кодексе Российской Федерации (далее – УК РФ) в главе 24 «Преступления против общественной безопасности» закреплено несколько составов преступлений террористического характера. Название данной главы говорит о том, что к основному объекту охраны от преступлений террористической направленности следует относить общественную безопасность. В данном случае можно утверждать, что террористические преступления можно отнести к разряду с наибольшей опасностью и угрозой для существования общественного миропорядка. В вышеуказанной главе Уголовного кодекса Российской Федерации закреплено несколько статей преступлений террористического характера, к ним относятся : ст. 205, ст. 205.1, ст. 205.2, ст. 205.3, ст. 205.4, ст. 205.5, ст. 205.6, ст. 207, ст. 211, ст. 277 УК РФ. Самым распространенным преступлением среди данной группы является террористический акт (ст. 205. УК РФ).

Являясь многоликим и сложным феноменом, осуществляющим преступные посяательства на многочисленные направления жизнедеятельности человека, террористический акт вместе с тем создает вопросы о том, какой состав должен включать в себя террористический акт, какие признаки, характеристики должны лежать в основе этого преступного деяния, закрепленного в уголовном законодательстве отдельной нормой.

Согласно статье 205 УК РФ под террористическим актом следует понимать: «Совершение взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий, в целях дестабилизации деятельности органов власти или международных организаций либо воздействия на принятие ими решений, а также угроза совершения указанных действий в тех же целях».[1]

Понятие террористический акт вытекает из более широкого определения, именуемого терроризм. Разграничение понятий террористический акт и терроризм отражено в Федеральном законе от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму», где терроризм следует рассматривать как «идеологию насилия и практику воздействия на принятие решения

органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, связанную с устрашением населения и иными формами противоправных насильственных действий».[2]

Важно отметить, что от точной квалификации террористического акта напрямую зависит положительный результат противодействия террористическим общественно опасным деяниям.

Стоит обратить внимание на проблему неточности определений, относящихся к статье 205 УК РФ. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 9 февраля 2012 г. № 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» рассматривая эту проблему, разъясняет, что деяния, указанные в статье 205 Уголовного кодекса РФ стоит квалифицировать как террористический акт только при наличии у лица цели воздействия на принятие решений органами власти или международными организациями.[1] Кроме того, Верховный Суд РФ указывает, что «уголовная ответственность за совершение взрыва, поджога или иных действий подобного характера наступает только в тех случаях, когда данные действия оказывали на население устрашающий характер и создавали опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий».[3]

Так же сложным понятием, толкование которого представляется весьма трудным, стоит рассматривать «устрашающий население характер». В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ вышеуказанное словосочетание раскрывается как действия, которые способны вызвать страх у людей за свою жизнь и здоровье, безопасность близких, сохранность имущества и т.п. В научной литературе понятие устрашение населения рассматривается как атмосфера общественного беспокойства, когда основной психологической основой считается страх, неуверенность, паника, граждан в безопасности своего здоровья и жизни, в защищенности прав и свобод, полное недоверие к органам власти, а также безысходное состояние и неуверенность в будущем.[4, с. 1004]

Некоторые составы УК РФ наравне с террористическим актом совпадают по нескольким признакам, что в юридической практике нередко одно совершённое деяние может квалифицироваться ошибочно. В данном случае следует более внимательно рассматривать признаки объективной стороны сходных составов.

Например, по некоторым характеристикам объективной стороны террористический акт имеет достаточно много сходства с диверсией. Так, согласно ст. 281 УК РФ под диверсией понимается «совершение взрыва, поджога или иных действий, направленных на разрушение или повреждение предприятий, сооружений, путей и средств сообщения, средств связи, объектов жизнеобеспечения населения в целях подрыва обороноспособности и экономической безопасности Российской Федерации».[5, с.555] Поэтому при квалификации стоит проводить более точное отграничение диверсии от террористического акта. Различия по объективной стороне между вышеуказанными составами можно определить в следующем:

- поскольку диверсия рассматривается объективно в совершении взрывов, поджогов и иных общеопасных действий, то обозначенными действиями террористический акт не ограничивается, и он также может применять угрозу таковыми, кроме того, в широком значении террористическому акту присущи и иные насильственные действия, например: убийство, похищение детей и т.д.), а так же угрозы их совершения;

- при диверсии действия направлены на причинение вреда (повреждение и разрушение зданий, сооружений, объектов коммуникаций и жизнеобеспечения, массовые эпидемии и отравления населения и окружающей среды и многое др.), во время совершения террористического акта – на создание и расширение состояния страха у населения, государственных органов, общественных организации и иных институтов общества;

- диверсанты осуществляют свои действия замаскировано, стараются не разглашать в открытую свою деятельность, а вот террористы при совершении террористических актов действуют открыто, предъявляют свои требования и амбиции к противоборствующей сто-

роне непосредственно, а так же с помощью использования технических средств передачи информации.

Кроме того террористическим актом и диверсией существует различие по элементу субъективной стороны – цели совершения преступления, которое заключается в следующем: совершение диверсионных актов осуществляется с целью ослабления государства, нарушения функционирования государственных органов власти, подрыва обороноспособности и экономической безопасности, дестабилизации в стране общественно-политической обстановки, при том как действия актов терроризма направлены на оказание психологического давления для принятия какого-либо решения или отказа от него в пользу террористов;

Так же стоит обратить внимание, что моментом окончания диверсии считается момент нанесения вреда, в результате которого причинен материальный ущерб, окончание террористического акта наступает в момент появления опасности общественно опасных последствий.

Так же террористический акт может иметь общие признаки с убийством, совершенным способом, опасным для жизни многих лиц. Преступник при совершении вышеуказанного вида убийства действует против потерпевшего способом, при котором создается опасность жизни иным лицам.

При совершении акта терроризма создается реальная угроза для жизни многих людей, в результате действия общеопасным способом. Однако причинение смерти одному или нескольким лицам не является конечной целью действий террориста. Напротив, при совершении убийства общеопасным способом преступник стремится к достижению своей цели, а именно - лишение жизни потерпевшего. Так же убийство может быть методом давления и запугивания на кого-либо, с целью контроля поведения в пользу интересов преступников. В данном случае убийство будет иметь террористический уклон.[6, с.300]

Таким образом, можно сделать вывод о том, что совершение преступлений террористического характера носят угрожающий характер для стабильного развития социально политической обстановки нашего государства и всего мирового сообщества. Поэтому борьба с терроризмом всецело требует объединенных усилий всех органов власти и институтов гражданского общества, тесной координации государств и международных организаций на международном уровне в сфере противостояния террористической угрозе. Успех в этой борьбе зависит, прежде всего, от четкого законодательного регулирования противодействия данному опасному феномену. Среди преступлений террористического характера, закрепленных в УК РФ, наиболее распространенным является террористический акт.

В науке квалификация террористического акта продолжает вызывать широкие дискуссии среди ученых и остается актуальной, поскольку объектом преступлений террористического характера является безопасность общества. При квалификации террористического акта возникают проблемы, связанные с вопросами толкования некоторых определений, используемых в статье 205 Уголовного кодекса РФ. С принятием Постановления Пленума от 9 февраля 2012 г. № 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» данная проблема была частично решена. Довольно часто на практике террористический акт разграничивают с некоторыми смежными составами, к примеру, с диверсией (ст. 281 УК РФ), убийство, совершённое общеопасным способом (п. е ч. 2 ст. 105 УК РФ).

На основании изложенного, можно обобщить признаки состава террористического акта, которые отграничивают терроризм от вышеуказанных составов и без наличия которых квалифицировать преступление как террористический акт, не представляется возможным. К ним следует отнести:

- совершение общеопасных действий или угроза совершения таковых;
- направленность вышеуказанных действий на устрашение населения, общества;
- наличие цели - оказание воздействия на принятие государственными органами власти, общественной организацией, физическим и юридическим лицом решения в пользу соблюдения требований террористов.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 12.11.2018). [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ ст. 205 (дата обращения: 07.12.2018).
2. О противодействии терроризму : [федер. закон от 06 марта 2006 г. № 35-ФЗ : принят Гос. Думой 26 февр., 2006 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2006. - № 11. – ч.1 ст.3.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.02.2012 № 1 (ред. от 03.11.2016) «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения: 07.12.2018).
4. Лебедев В.М., Галахова А.В. Особенная часть Уголовного кодекса Российской Федерации. Комментарий. Судебная практика. Статистика. - М.: Изд-во Городец, 2009. – 1168 с.
5. Уголовное право. Особенная часть: учебник / под ред. проф. Л.Д. Гаухмана и проф. С.В. Максимова. - М.: Изд-во Эксмо, 2004. – 704 с. - (Российское юридическое образование).
6. Хабачиров М. Л. К проблеме противодействия терроризму: перекрытие каналов и источников финансирования актов терроризма и террористических организаций // Уголовно-правовая охрана личности и ее оптимизация: Научно-практ. конф., посв. памяти проф. А. Н. Красикова (20 - 21 марта 2003 г.) / Под ред. Б. Т. Разгильдиева. - Саратов: Саратов. гос. академия права, 2003. – С. 299-303.

ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРИВАТИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО ИМУЩЕСТВА

Чернецова Нина Александровна

студент ФГБОУ ВО «СГЮА»,

РФ, г. Саратов

До настоящего времени в России идут споры о справедливости приватизации 90-х годов. Многие граждане и эксперты уверены, что самыми крупными кусками экономики завладели отдельные представители - олигархи, а "ограбленное" ими государство лишилось возможности использовать богатство страны на пользу своего общества.

Политика приватизации 90-х годов проводилась без участия антимонопольных органов и без достаточных представлений о рыночных процессах, что привело к противоречивым последствиям в аспекте формирования конкурентного рынка.

С одной стороны, приватизация привела к увеличению числа хозяйствующих субъектов, конкурирующих между собой на одних и тех же товарных рынках, а с другой, приватизация способствовала деиндустриализации страны и сокращению объемов производства.

Фактически меньшинство приобрело в собственность большинство российской экономики в виде различных активов, что в дальнейшем привело к значительному имущественному расслоению в обществе и образованию социального слоя олигархов.

В ходе приватизации на продажу был выставлен ряд крупнейших компаний, которые продавались на залоговых аукционах. Аукционы назывались залоговыми, так как в отличие от обычных аукционов компании не продавались, а отдавались в залог.

Однако выкуплены обратно они не были. Также предприятия были выставлены по заниженным ценам, а конкурс был очень низкий.

Как отмечала Счетная палата, "анализ состава участников аукционов и их гарантов показал, что в большинстве случаев состязательность при проведении аукционов не предполагалась" [1]. Во многих случаях в конкурсе участвовало несколько компаний, принадлежавших одному и тому же человеку или группе лиц. Более того, госпредприятия зачастую покупались за деньги, взятые в кредит у государства. Сумма кредитов, полученных от передачи в залог федерального имущества, была эквивалентна сумме свободных валютных средств федерального бюджета, размещенных в это время Минфином на депозитных счетах коммерческих банков, ставших победителями в залоговых аукционах. Таким образом, банки фактически кредитовали государство государственными же деньгами. В результате банки смогли непосредственно либо через аффилированных лиц стать собственниками находившихся у них в залоге акций государственных предприятий.

По данным Росстата, в частные руки перешло более 130 тыс. предприятий, за которые государство получило 7 млрд \$. 5 августа 1997 года состоялся коммерческий конкурс, на котором государственный пакет акций РАО "Норильский никель" (38%) был приобретен ЗАО "Свифт", представлявшим интересы группы ОНЭКСИМ Банка [3].

Прибыльный государственный горно-металлургический комбинат, который добывал 35% мировых разведанных запасов никеля, 10% меди, 14% кобальта, 55% палладия, 20% платины, а также серебро и уголь, был продан за 270 миллионов \$ (сумма, равная прибыли предприятия за несколько месяцев). Для сравнения в 1997 г. предприятие заработало 3,1 млрд \$ [2].

На данный момент Правительство подготовило план "Приватизации N 2". По прогнозам Минэкономразвития, Россия от приватизации государственных активов с 2012 до 2016 год включительно может получить 3,128 триллиона рублей. В 2012 году доходы бюджета РФ от приватизации составили 201,5 млрд рублей, было продано 273 пакета акций акционерных обществ, включенных в программу приватизации.

Несмотря на то что первые лица государства заявляют о том, что необходимо выделить из госкорпораций непрофильные активы и ограничить приобретение ими новых не только в непрофильных отраслях, но и в "своих" секторах, чтобы не мешать развитию конкуренции, на деле экономика регулярно сталкивается с экспансией государства.

Данные процессы противоречат установке государства на присутствие исключительно в стратегических отраслях.

При этом приватизация 2012 - 2016 гг. не изменит положения дел.

Например, государство продало 7,6% из 57,6% принадлежащих государству акций ОАО "Сбербанк России" за 5,2 млрд \$, что стало крупнейшей приватизационной сделкой в России. При этом государство оставило за собой контрольный пакет (50% + 1 акция), то есть масштабы присутствия государства в экономике не меняются.

В настоящее время приватизация в первую очередь регулируется Федеральным законом от 21.12.2001 N 178-ФЗ "О приватизации государственного и муниципального имущества".

Согласно ст. 1 указанного Федерального закона под приватизацией государственного и муниципального имущества понимается возмездное отчуждение имущества, находящегося в собственности Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, в собственность физических и (или) юридических лиц [5].

Кроме того, до настоящего времени в России действует Концепция управления государственным имуществом и приватизации в Российской Федерации, утвержденная Постановлением Правительства РФ от 09.09.1999 N 1024, в редакции Постановления Правительства РФ от 29.11.2000 N 903. Таким образом, изменения в указанный основополагающий нормативно-правовой акт не вносились 15 лет.

В указанной Концепции изложено, что "несмотря на то что в результате массовой приватизации 58,9% предприятий стали частными, ряд поставленных целей не был достигнут: не сформирован широкий слой эффективных частных собственников; структурная перестройка экономики не привела к желаемому повышению эффективной деятельности предприятий; привлеченных в процессе приватизации инвестиций явно недостаточно для производственного, технологического и социального развития предприятий; в ряде отраслей не удалось сохранить конкурентное положение предприятий на отечественном и мировом рынках" [4].

Следует отметить, что ситуация в российской экономике с тех пор практически не изменилась.

До настоящего времени государство не готово устранить перечисленные негативные тенденции и изменить приоритеты государственной политики в области приватизации, разработать и реализовать новые подходы к решению вопросов, связанных с управлением государственным имуществом, тем самым нарушая собственные программные установки.

Следует подчеркнуть, что именно правовое регулирование, начиная с конституционного уровня, является основополагающим фактором развития конкуренции. В противном случае цели приватизации снова не будут достигнуты.

Остается надеяться, что государство не допустит тех же ошибок, что и 20 лет назад, и "новая волна" приватизации будет способствовать развитию конкуренции и реализации конституционных принципов.

Список литературы:

1. Залоговые аукционы 1995 года // Коммерсантъ. N 110 (1995). 21 июня 2000.
2. Лосев М. "Все вокруг колхозное" // Росбизнесконсалтинг. 2012. N 6. С. 34 - 38.
3. Лосев М. "Отечество не продается" // Росбизнесконсалтинг. 2011. N 7. С. 41 - 43.
4. "О Концепции управления государственным имуществом и приватизации в Российской Федерации": Постановление Правительства РФ от 09.09.1999 N 1024 // Собрание законодательства РФ. 27.09.1999. N 39. Ст. 4626.
5. "О приватизации государственного и муниципального имущества": Федеральный закон от 21.12.2001 N 178-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 28.01.2002. N 4. Ст. 251.
6. Писенко К.А. Публичные субъекты конкурентного права в России и зарубежных странах // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2012. N 2. С. 60 - 71.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:

№ 28 (49)
Декабрь 2018 г.

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1, оф. 5
E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

