



НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ  
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№ 27(78)

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

# СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



*Электронный научный журнал*

# **СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ**

№ 27 (78)  
Август 2019 г.

Издается с февраля 2017 года

Москва  
2019

Председатель редколлегии:

**Лебедева Надежда Анатольевна** – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

**Арестова Инесса Юрьевна** – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

**Ахмеднабиев Расул Магомедович** – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

**Бахарева Ольга Александровна** – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

**Бектанова Айгуль Карибаевна** – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

**Волков Владимир Петрович** – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

**Комарова Оксана Викторовна** – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

**Лебедева Надежда Анатольевна** – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

**Маршалов Олег Викторович** – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

**Орехова Татьяна Федоровна** – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

**Самойленко Ирина Сергеевна** – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**Сафонов Максим Анатольевич** – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

**С88 Студенческий форум:** научный журнал. – № 27(78). М., Изд. «МЦНО», 2019. – 104 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/78>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

<b>Оглавление</b>	
<b>Статьи на русском языке</b>	<b>6</b>
<b>Рубрика «Искусствоведение»</b>	<b>6</b>
ГИТАРНЫЙ ОРКЕСТР В МИРОВОЙ МУЗЫКАЛЬНОЙ КУЛЬТУРЕ Толочкова Екатерина Витальевна	6
<b>Рубрика «История и археология»</b>	<b>9</b>
ИСТОРИЯ ПОСЕЛКА ЛАЙСКИЙ ДОК: ОПЫТ ЛОКАЛЬНОЙ ИСТОРИИ Некипелова Янита Александровна	9
<b>Рубрика «Культурология»</b>	<b>11</b>
ТЕАТР КАК СРЕДСТВО СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ РЕАБИЛИТАЦИИ ЛЮДЕЙ С ОВЗ Сулица Роман Андреевич	11
<b>Рубрика «Медицина и фармацевтика»</b>	<b>14</b>
АНАЛИЗ ВЫБОРА ПРЕДМЕТА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ГИГИЕНЫ ПОЛОСТИ РТА (ЗУБНОЙ ПАСТЫ) У НАСЕЛЕНИЯ Лёвочкина Кристина Сергеевна Патрашов Владислав Алексеевич	14
<b>Рубрика «Педагогика»</b>	<b>16</b>
ФОРМИРОВАНИЕ НРАВСТВЕННЫХ КАЧЕСТВ ОБУЧАЮЩИХСЯ ЧЕРЕЗ ВЫПОЛНЕНИЕ ИЗОБРАЖЕНИЯ ЖИВОТНОГО НА РИСУНКЕ Агеева Татьяна Викторовна	16
ПРАВОВОЕ ВОСПИТАНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В УСЛОВИЯХ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ Винникова Елена Анатольевна Башманова Елена Леонидовна	19
<b>Рубрика «Политология»</b>	<b>21</b>
ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ КАК СУБЪЕКТ ГЛОБАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ И ПРИВАТИЗАЦИИ МИРОВОЙ ПОЛИТИКИ Айрапетян Давид Армикович	21
ВНЕШНЕПОЛИТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ПРОТЕСТНОЙ ВОЛНЫ В ИРАНЕ (НА ПРИМЕРЕ ПРОТЕСТОВ В КОНЦЕ 2017-НАЧАЛЕ 2018 ГОДОВ) Никулин Егор Романович	27
<b>Рубрика «Психология»</b>	<b>29</b>
ДАВЛЕНИЕ В ХОДЕ ПЕРЕГОВОРНОГО ПРОЦЕССА Кузменко Анастасия Игоревна	29
ПОГОВОРИМ О ДОВЕРИИ Орехова Татьяна Сергеевна	31
<b>Рубрика «Социология»</b>	<b>33</b>
НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ Лебедева Диана Семеновна	33

МЕХАНИЗМЫ ПРИНЯТИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕШЕНИЙ ДОМОХОЗЯЙСТВАМИ В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ СЕМЬИ Садыков Чингиз Загирович	35
<b>Рубрика «Технические науки»</b>	<b>41</b>
СИСТЕМОТЕХНИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАДАЧИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОГО ЦЕНТРА ПО ОБРАБОТКЕ ДАННЫХ ДИСТАНЦИОННОГО ЗОНДИРОВАНИЯ Абрамович Александра Юрьевна	41
РАЗВИТИЕ ВЕЛОСИПЕДНОГО ДВИЖЕНИЯ В Г. МАЙКОПЕ Голева Елена Александровна	44
МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ Попов Денис Евгеньевич Рагулин Петр Григорьевич	47
ВЛИЯНИЕ ПИЩЕВЫХ ДОБАВОК, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ПОСОЛЕ РЫБЫ, НА ПОКАЗАТЕЛЬ «АКТИВНОСТЬ ВОДЫ» СОЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ Мелехина Маргарита Дмитриевна Степаненко Екатерина Игоревна Нехамкин Борис Лазаревич	49
ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ПОВЕРХНОСТИ ВПП Потапов Иван Яковлевич Цинбал Петр Игоревич	51
<b>Рубрика «Химия»</b>	<b>53</b>
МОРСКАЯ ДОБЫЧА НЕФТИ И ГАЗА Велиева Наилья Тапдыговна Муханбетова Ильмира Руслановна Джурхабаев Рамиль Рустемович Силина Анастасия Владимировна	53
АСТРАХАНСКОЕ ГАЗОКОНДЕНСАТНОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ Джурхабаев Рамиль Рустемович Велиева Наилья Тапдыговна Силина Анастасия Владимировна Муханбетова Ильмира Руслановна	57
УДАЛЕНИЕ СЕРНИСТЫХ СОЕДИНЕНИЙ ИЗ ЛЕГКОГО ГАЗОЙЛЯ МАЗУТА АГПЗ КОМБИНАЦИЕЙ ОКИСЛЕНИЯ И ЭКСТРАКЦИИ Дияковская Анастасия Владимировна Телекова Линара Растямовна Рамазанова Азалия Рамазановна	59
<b>Рубрика «Экономика»</b>	<b>63</b>
ЭТАПЫ АНАЛИЗА КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ Бочарова Татьяна Сергеевна	63
УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ Брусилов Артем Васильевич	66

АНАЛИЗ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ Гапонов Максим Валерьевич Платонова Юлия Юрьевна	68
СУЩНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В РФ Зеленский Евгений Юрьевич	72
Экологический аспект ресурсосбережения Игнатова Анна Валерьевна Снимщикова Ирина Викторовна	75
МЕТОДЫ ЭКОНОМИИ РЕСУРСОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ Игнатова Анна Валерьевна Снимщикова Ирина Викторовна	78
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА ПУТЁМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК Лебедев Кирилл Олегович	81
СТРАТЕГИЧЕСКИЙ БРЕНДИНГ: СУЩНОСТЬ И РАЗВИТИЕ В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ Швец Анастасия Александровна	84
УЧЕТ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ЗЕРНОВОЙ ПРОДУКЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ СХПК ЮРКОВСКИЙ) Шилоносова Анна Сергеевна	86
УЧЕТ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА ПРЕДПРИЯТИЯ НА ГРАНИ БАНКРОТСТВА НА ПРИМЕРЕ ООО «ЖАР ПЕЧЬ» Шубина Анастасия Андреевна	89
<b>Рубрика «Юриспруденция»</b>	<b>92</b>
КВАЛИФИКАЦИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШАЕМЫХ В ЖИЛИЩНО- КОММУНАЛЬНОМ ХОЗЯЙСТВЕ Серета Александр Евгеньевич	92
ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕДУРЫ ПОДГОТОВКИ ПРОЕКТОВ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫХ АКТОВ Смирнов Олег Васильевич	95
<b>Papers of English</b>	<b>99</b>
<b>Rubric “Technical sciences”</b>	<b>99</b>
THE RESEARCH OF THE DEPENDENCE OF THE SHORT CIRCUIT LOCATION ON THE MAGNITUDE OF THE PHASE SHIFT Oleg Karachun Alexander Kapustin	99

## СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ

### РУБРИКА

#### «ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ»

### ГИТАРНЫЙ ОРКЕСТР В МИРОВОЙ МУЗЫКАЛЬНОЙ КУЛЬТУРЕ

*Толочкова Екатерина Витальевна*

*магистрант Московского государственного института культуры,  
РФ, г. Химки*

Сведения о деятельности гитарных оркестров появились в конце XIX века, как о разновидности неаполитанского оркестра. Основу такого оркестра составляли мандолины и гитары. Однако постепенно гитарный оркестр становится самостоятельной формой музицирования в любительских сообществах музыкантов (Интернациональный союз гитаристов, Американское Гитарное Общество).

Несовершенство конструкции инструментов, материала струн и методов настройки, а также, зачастую, невысокий уровень владения исполнителями техническими и красочными возможностями гитары приводил к неоднозначным отзывам о качестве звучания такого состава. Известный композитор Г. Берлиоз крайне резко высказывался о прослушанном выступлении небольшого любительского оркестра: «звук 12-ти гитар одного строя почти смешон» [2, с. 197]. Подобные отзывы неоднократно находили поддержку и других музыкантов. Так гитарист и историк гитары В.А. Русанов подчеркивает особенности звучания несовершенных инструментов: при «не одинаково точных грифах и струнах гитары, играющие в унисон, непременно должны давать впечатление расщепленности звуков» [2, с. 221].

Дальнейшее непрерывное совершенствование конструкции инструмента и исполнительской техники привело к тому, что гитарный оркестр сейчас является признанной исполнительской формой во всем мире. Однако говорить о профессионализации такого оркестра преждевременно. В мире существует всего несколько гитарных оркестров, которые заявляют о своей профессиональной деятельности (Orange County Guitar Orchestra (США), Niibori Guitar Orchestra A-group (Япония), Санкт-Петербургский гитарный оркестр (Россия)). Подавляющее большинство гитарных оркестров позиционируются как форма коллективного музицирования учащихся (студентов) музыкальных учебных учреждений или просто любителей гитары.

В XX веке широкое распространение получили досуговые объединения гитаристов, включавшие в свою структуру коллективное музицирование в форме гитарного оркестра. Такую структуру имеют и крупные общенациональные сообщества по всему миру (The Guitar Foundation of America, Asociación Guitarrística de Rosario (Аргентина), The Hawaiian Steel Guitar Association (Гавайи), Guitar Association of New Zealand (Новая Зеландия)), и небольшие городские досуговые объединения (Oxford Guitar Society, Bristol Classical Guitar Society и др.). Кроме того, в некоторых европейских странах традиционно гитарный оркестр действует при каждом музыкальном учебном заведении. Например, в Швеции количество учебных и любительских гитарных оркестров доходит до ста пятидесяти.

Особое распространение гитарные оркестры получили в системе досуговых объединений Японии. Целенаправленная деятельность японского преподавателя гитары Хироки Ниибори с начала 60-х годов привела к повсеместному распространению гитарных оркестров.

Обучение по системе Х. Ниибори изначально строилось на коллективном музицировании. Им была создана сложнейшая структура сообществ (любительских, учебных, профессиональных), основу деятельности которых составляло исполнительство в гитарном оркестре. Оркестры Ниибори характеризуются высоким исполнительским и техническим мастерством и до сих пор ведут активную творческую деятельность. Они выступали в Лондоне, Японии, Польше, Австралии, Испании, Австрии и др. со многими выдающимися гитаристами (Луиза Валькер, Казухито Ямашита, Мария Луиза Анидо, Г. Беренд, Шин-иши Фукадо, Хорхе Кардосо и пр.). Также в 90-х годах были выпущены двадцать выпусков записи лучших выступлений гитарных оркестров «Niibori Sound Best 20». На выступлениях состав оркестра насчитывает до четырехсот исполнителей на одной сцене. Подробно работу с гитарными оркестрами и основы собственной образовательной методики Хироки Ниибори описывает в книгах «Guitar Orchestra Master Text» (2003) и «Contemporary Guitar Method» (2006).

Также сводный гитарный оркестр традиционно является частью программы музыкальных фестивалей и творческих гитарных школ по всему миру (Виртуозы гитары (Россия), Adelaide Guitar Festival (Австралия), Bihac Guitar Summer School (Босния и Герцеговина), Karlovac International Summer Guitar School (Хорватия)). Это позволяет решать ряд образовательных и коммуникативных задач, которые ставят перед собой организаторы мероприятий и представить продукт творческой деятельности в качестве результата.

Функции гитарного оркестра как формы любительского музицирования во многом схожи с функциональной системой творческой активности в социально-культурной деятельности в целом, которая рассматривается в исследованиях Киселевой Т.Г., Красильникова Ю.Д. [3], Аванесовой Г. А. [1]. Гитарный оркестр выполняет функции коммуникации, образования, информационного просвещения, рекреации, культуротворчества, а также социализирующую функцию, которую особо подчеркивает в своей монографии Хвостова И.А. [5]. Таким образом, деятельность гитарных оркестров направлена на самосовершенствование исполнителей, коммуникативную и социальную активизацию участников коллектива, создание условий для совместного досуга и творчества.

За более чем сто лет исторического развития данной исполнительской формы накоплен значительный репертуар оригинальных произведений для гитарного оркестра. Он создается как профессиональными композиторами (Р. Диенс, Л. Брауэр, Д. Дюарт) так и самими руководителями оркестров (Н. Кошкин, О. Эрикссон). Кроме оригинальных произведений, основу репертуара оркестров составляют переложения произведения мировой классики и обработки национальной музыки.

Инструментарий гитарного оркестра включает преимущественно классические гитары. Они имеют много тесситурных разновидностей (пикколо, сопранино, сопрано, альт, бас, контрабас) Кроме того, в соответствии от творческой потребности и материальных возможностей в оркестр могут включаться 7-ми, 12-ти струнные инструменты, чембало-гитары, электро-гитары, гитаррон (Guitarron) и прочие. Руководители гитарных оркестров проводят значимую работу по расширению тембральных возможностей и диапазона звучания оркестра. Например, на протяжении пятидесяти лет Х. Ниибори сотрудничал с известными гитарными мастерами, которые специально для гитарных оркестров Ниибори конструировали и производили более двадцати пяти видов гитар высоко качества. Также в состав оркестров в соответствии с творческим замыслом композитора или руководителя могут включаться мелодические (флейта, скрипка и пр.) и ударные инструменты.

Таким образом, за время исторического развития исполнительской формы гитарного оркестра накоплен значимый образовательный и методический опыт, создан оригинальный репертуар и архив переложений для такого состава, разработаны тесситурные и типовые разновидности инструментов. Это свидетельствует о перспективном развитии гитарного оркестра в сторону профессионализации и повышения исполнительского качества.

**Список литературы:**

1. Аванесова Г. А. Культурно-досуговая деятельность. Теория и практика организации / Г. А. Аванесова. – М.: Аспект-пресс, 2006. – 235 с.
2. Заяицкий С. Сообщения Интернационального Союза гитаристов. – М.: Типо-литография А.В. Васильева и К., 1902. – 268 с.
3. Киселева Т.Г., Красильников Ю.Д. Социально-культурная деятельность: Учебник. – М.: МГУКИ, 2004. – 539 с.
4. Оркестр Ниибори [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.niibori-music.com.html> (дата обращения: 23.07.19)
5. Хвостова И.А. Любительское музицирование: теория, история, практика. Монография. – Тамбов: Першина, 2004. – 209 с.

## РУБРИКА

## «ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ»

## ИСТОРИЯ ПОСЕЛКА ЛАЙСКИЙ ДОК: ОПЫТ ЛОКАЛЬНОЙ ИСТОРИИ

*Некипелова Янита Александровна*

*студент, Северный федеральный университет имени М. В. Ломоносова,  
РФ, г. Архангельск*

Данное исследование относится к локальной истории. Слово «Local» в переводе с английского означает «местный» [2, с. 289]. Следует отметить, что данному направлению уже более двух столетий, однако, в XXI веке акцент изучения истории «мест» (деревень, поселков, городов) сместился на воссоздание их облика, культурного ландшафта и истории повседневности. Как полагают ученые, «обязательным условием воссоздания исторического культурного ландшафта города является планомерное изучение его истории, в первую очередь – материальной культуры, ... особенностей повседневной жизни и истории изменений внешнего облика» [4, с. 276].

Появление поселков такого типа, как Лайский док – отличительная черта индустриализации России конца XIX – начала XX вв., когда в стране шел стремительный рост промышленных предприятий. Определенная территория, чаще всего – недалеко от завода или фабрики, застраивалась жилыми домами или бараками и здесь же формировалась необходимая для жизни рабочих инфраструктура (больницы, лавки, столовые, бани).

Поселок Лайский док был образован при судоверфи Архангельской конторы товарищества «Архангельско-Мурманского срочного пароходства». В документах, хранящихся в Государственном архиве Архангельской области, сообщается, что архангельский губернатор Александр Платонович Энгельгард предоставил конторе в безвозмездное пользование на 99 лет «участок бесплодной торфяной тундры» на р. Лая: «длинной по реке 200 сажен и вглубь 200 сажен — размером 40.000 м<sup>2</sup>» [5, с. 95]. Закладку дока и первых мастерских рабочие из соседних деревень начали в 1899 году, но процесс затянулся до мая 1907 года: сказалась нехватка технического оборудования, а также неблагоприятные погодные условия. 30 мая 1907 года гудок товаро-пассажирского парохода «Николай II» оповестил о начале работы предприятия [3, Л. 76].

Первоначально Лайский док принимал суда для проведения работ по текущему ремонту, а также замены винтов, гребных валов и др. В конце 1920-х - начале 1930-х гг. завод был реформирован. В эксплуатацию было запущено компрессорное отделение и механический участок, появилась электросварка. В результате этого на предприятии стало больше трудиться рабочих. Для размещения семей работников предприятия было построено в 1929 году два жилых дома: № 4 и № 5, а также появилась хлебопекарня.

В 1935 году на предприятии было открыто три новых цеха: корпусный, доковый, лесопильно-транспортный. К этому времени уже сложился коллектив предприятия, выполнявший полный комплекс судоремонтных работ. Благодаря этим преобразованиям, Лайский док стал набирать темпы судоремонта и зарабатывать авторитет среди заказчиков. Под руководством И.Н. Шкаева – мастера транспортного и лесопильного цеха в 1939 году был сдан в эксплуатацию дом № 7. Дома возводили быстро, но жилищная проблема для уже сложившегося коллектива предприятия так и не была решена до конца.

С первых дней объявления Великой Отечественной войны на фронт добровольцами стали уходить квалифицированные работники – мужчины. Взамен ушедшим на фронт мужчинам в цеха пришли их жены, сестры и дети. Несмотря на острую нехватку рук, ремонт

судов проводился ускоренными темпами, и в большинстве случаев качество работ было на высоком уровне.

Послевоенный восстановительный период был трудным для всех северян. Однако, развивался завод, а вместе с тем отстраивался поселок. В 1949 году док встал на капитальный ремонт, который продолжался до 1951 года. В 50-е годы XX века активно идет решение жилищной проблемы. Кроме того, администрация, партийная и профсоюзная организации большое внимание в своей работе уделяли решению социальных вопросов коллектива.

В 1960 – 1970 гг. судоремонтные мастерские стали официально называться Лайским судоремонтным заводом [1]. В 1970 – 1980 гг. поселок и завод пережили кардинальные перемены: на СРЗ заасфальтировали территорию, провели техническое переоснащение предприятия. Культурный ландшафт поселка также изменился до неузнаваемости: были сданы в эксплуатацию еще два жилых дома, проведена газификация и трубопроводы в каждый дом. А в 1974 году появился хоккейный корт, построенный рабочими «ремонтно – эксплуатационной» бригады завода.

Девяностые годы XX века – это время кардинальных перемен в нашей стране. В этот сложный для завода период, когда все ощутимее возрастал дефицит финансовых средств, администрация завода не прекратила обновление и реконструкцию своих основных фондов. С 2011 г. в Лайском доке полностью был полностью модернизирован и переоборудован грузовой и пассажирский флот Архангельского речного порта. Всего же за время работы в Лайском доке отремонтировано и построено свыше 3 650 судов.

Таким образом, СРЗ «Лайский док» за век своего существования внес огромный вклад в развитие старейшей отрасли промышленности севера – судостроения и к 2019 году является жизнеспособным предприятием, от деятельности которого зависит существование населенного пункта и живущих в нем людей. Лайский док из маленького селения с несколькими бараками превратился в перспективный поселок в пригороде Архангельска.

#### **Список литературы:**

1. Архивные материалы СРЗ «Лайский док».
2. Водичев Е.Г. Англо-русский, русско-английский словарь для начинающих. Новосибирск, 1993.
3. ГААО. Ф. 304. Оп. 1. Д. 625. Л. 76.
4. Зарайченко П.Ю., Чуракова О.В. Проблемы и перспективы реконструкции исторического культурного ландшафта города Сольвычегодска // Труды Архангельского центра Русского Географического общества. Сборник научных статей. Архангельский центр Русского географического общества. Архангельск, 2017. С.275-278.
5. Попов Г.П., Давыдов Р.А. Морское судоходство на Русском Севере в XIX - начале XX в. [кн. 1] / Г.П. Попов, Р.А. Екатеринбург; Архангельск, 2003.

## РУБРИКА

### «КУЛЬТУРОЛОГИЯ»

#### ТЕАТР КАК СРЕДСТВО СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ РЕАБИЛИТАЦИИ ЛЮДЕЙ С ОВЗ

*Сулица Роман Андреевич*

*магистрант 1 курса, направления подготовки Культурология факультета русской филологии и национальной культуры, РГУ имени С.А. Есенина, РФ, г. Рязань*

**Аннотация.** В статье рассматривается интеграция людей с ОВЗ в общество посредством театральной деятельности. Анализируется проблема принятия обществом искусства людей с ограниченными возможностями здоровья особенностями. Делается вывод о том, что занятия театральным творчеством для людей с особенностями психофизического развития способствуют решению задач инклюзии, реабилитации и социализации.

**Ключевые слова:** инклюзия, реабилитация, театротерапия, люди с ОВЗ, социокультурная анимация, инклюзивный театр.

Подобное социокультурное явление как «инклюзивный театр» в настоящее время только набирает обороты, причем происходит это весьма медленно. Это оправдано тем, что сама проблема еще недостаточно изучена и не такое большое количество режиссеров, актеров, педагогов, психологов, да и просто энтузиастов-волонтеров решается на театральные эксперименты с людьми с ОВЗ. Это требует определенных знаний не только в области медицины и психологии, но и в области сценического искусства.

В настоящее время в сфере культуры и искусства ведутся оживленные дискуссии на тему инклюзии. Рубцова О.В. отмечает: «В широком смысле инклюзия является социальной концепцией, которая предполагает гуманизацию общественных отношений посредством обеспечения условий для самореализации каждого члена социума и формирования готовности к принятию уникальности другого — будь то человек иной расы или национальности, имеющий иные потребности или особенности развития» [4]. В большинстве случаев профессионалы в этой сфере под инклюзией подразумевают «включение» определенных социальных групп (люди с ОВЗ, инвалиды, дети-сироты и др.) в какой-то проект, где они могут максимально комфортно чувствовать себя наравне со здоровыми людьми.

Ю.С. Моздокова определяет социокультурную реабилитацию как комплекс мероприятий, главной целью которых является оказание помощи инвалиду в достижении и поддержании оптимальной степени участия в социальном взаимодействии, обеспечение положительных изменений в образе жизни человека, интеграция его в общество [3]. Любому человеку важно быть полезным членом общества. Это значит выполнять определенный ряд функций в социуме, которые будут приносить пользу государству, обществу или, например, определенной группе людей. Но людям с ОВЗ с трудом дается выполнение бытовых функций, не говоря уже о социокультурных.

Наталья Вячеславовна Чурило отмечает, что изменение подходов от изоляции к интеграции людей с особенностями в общество создает условия для предотвращения «социального вывиха», который, по мнению Л.С. Выготского, связан с неспособностью индивидуума выполнять в обществе социальные роли, посильные для здоровых людей [5]. Поэтому для людей с ОВЗ включение в театрализованный процесс может сыграть очень важную роль в их реабилитации. Многократно проигрывая жизненные ситуации в прямом контакте с такими же партнерами как и он, человек ощущает себя важной частью небольшой группы, социума.

А это уже шаг навстречу интеграции в общество – быть участником «общего дела». Специфика театрального искусства дает возможность побыть в «шкуре» другого человека, прожить его жизнь, невольно сравнивая поступки своего персонажа со своими личными переживаниями.

Делясь опытом работы своего центра, Марина Игоревна Долженкова отмечает: «Материал для постановки всегда берется позитивный, чтобы не усугублять депрессивные проявления заболеваний. Театротерапия, тем самым, решает проблему преодоления когнитивного дефицита (заучивая слова, пациент тренирует память; вникая в смысл роли, развивает мышление) [2].

Зачастую общество довольствуется только тем, что инклюзивный спектакль состоялся и все довольны, что люди с ограниченными возможностями здоровья были максимально активными участниками этого процесса. Но эту работу практически никогда не оценивают с точки зрения профессионализма. И так ли важна профессиональная оценка творчества особенных людей, если то, что они делают уже большой прогресс для них? Одним из наиболее заметных представителей инклюзивных театров, которые задаются целью не только выпустить готовый продукт (спектакль, перфоманс), а подчеркивают важность роста артистов в социокультурном плане, является руководитель интегрированного театра-студии «Круг II» Андрей Борисович Афонин. В его статье в журнале «Вопросы психического здоровья детей и подростков» он говорит о том, что «особые театры» нашли свое место в современной культуре. Они способствуют творческой реабилитации и интеграции актеров с инвалидностью. Но при этом театральное искусство людей с инвалидностью не является «инвалидным» [1]. Получается, что такое искусство примеряет на себя «ярлык инвалидности» в основном из-за нашего предубеждения в этом. Практически всегда, когда мы идем на спектакль в какой-либо театр, мы приблизительно представляем что увидим на сцене и какие артисты будут выступать. Поэтому собираясь увидеть постановку, в которой участвуют люди с особенностями в развитии, мы ожидаем, что на сцену выйдут люди, не претендующие на звание профессиональных актеров, поэтому достаточно просто посмотреть действие, не разбирая при этом была ли игра актеров профессиональной и какой замысел был у режиссера. В этом и есть главная ошибка, которую допускают многие в подобных ситуациях. Зрители в этот момент следят за происходящим на сцене, имея несколько снисходительно-благожелательное отношение к выступающим артистам с особенностями, не понимая, что перед ними в этот момент находятся такие же люди, как и они, только имеющие иной жизненный социокультурный опыт.

Работая в театре более десяти лет, я понимаю, что так или иначе спектакль ставится для зрителя. Это его логическая финальная цель. Но помимо цели «для зрителя», реализуются цели и для актеров. Это может быть и форма работы над спектаклем, которая даст необходимые навыки людям с ОВЗ, и сам материал, в котором нравственная составляющая будет не на последнем месте. Для людей с ОВЗ опыт в процессе работы над спектаклем будет значительно больше, чем для «обычного» артиста.

Наш опыт работы с группой людей с ментальной инвалидностью показывает, что вовлечь в равной степени всех крайне трудно. Не для всех актерская игра оказывается соответствующей их желанию и способностям. Но эти люди также могут стать соучастниками общего дела. Они могут помогать шить костюмы, создавать декорации. Таким образом, творческий процесс может включать в себя гораздо большее количество «пациентов».

Социокультурная реабилитация может касаться также других социальных групп. Уникальным явлением в практике реабилитации средствами театральной терапии стал проект «Невидимые люди» (Invisible People). Основателем проекта в ноябре 2008 году стал американец Марк Хорват, который в Лос-Анджелесе реализовал документальный медиапроект по результатам своего общения с бездомными США, Канады, Испании, Швейцарии и Великобритании. В центре внимания проекта оказались обычные люди, рассказывающие свои собственные, вполне реальные истории, которые попадают в информационное пространство в неотредактированном, нецензурированном виде. Постепенно проект разрушил стереотипы

представлений об американских бездомных, стимулировал активность национальных некоммерческих организаций и рядовых граждан США в вопросах помощи бездомным [2].

Именно это «разрушение стереотипов» является краеугольным камнем в понимании такого социокультурного явления как «особый театр». Ведь, главный стереотип, подлежащий разрушению, кроется не в самих театральные постановках, а в зрителях, которые придут на них. Речь не идет о форме спектаклей, не о том «классически» или «не классически» поставить произведение. А о том, как его «не классически» прочесть. Неподготовленной публике будет сложно наблюдать за тем, что делают люди с особенностями на сцене, если в социуме не будет сформировано правильное отношение к такому культурному феномену.

Подводя итог вышесказанному, стоит отметить, что включение людей с ОВЗ в театральную деятельность может иметь положительный эффект в их реабилитации. В течение работы над ролью артисты с особенностями могут лучше узнать себя, научиться понимать язык своего тела, получить навыки коммуникации с партнером, преодолевать страх большого скопления людей (то есть зрителей) и быть более раскрепощенными. Но, как выясняется в ходе анализа работ инклюзивных театров, все вышперечисленное будет иметь гораздо больший терапевтический эффект, если зрители научатся воспринимать искусство, созданное людьми с ограниченными возможностями здоровья, не как «другое», «особенное» и «непривычное», а как Искусство с большой буквы.

### Список литературы:

1. Афонин А.Б. Третий всероссийский фестиваль особых театров "Протеатр" // Вопросы психического здоровья детей и подростков. 2008. Т. 8. № 2. С. 152-160.
2. Долженкова М.И. Театротерапия в структуре современных технологий социокультурной реабилитации. Учебное пособие «Педагогика. Вопросы теории и практики». - Тамбов, 2016. - № 2. - С. 8-11.
3. Лебедев В.С. Социокультурная реабилитация инвалидов как целостный процесс // Научное и образовательное пространство: перспективы развития. Сборник материалов IX Международной научно-практической конференции. Редколлегия: О.Н. Широков [и др.]. 2018. С. 130-135.
4. Рубцова О.В., Сидоров А.В. «Особый театр» как средство социальной инклюзии: зарубежный и отечественный опыт // Культурно-историческая психология. 2017. Т. 13. № 1. С. 68—80.
5. Чурило Н.В. Интеграционный театр для людей с особенностями психофизического развития Сборник научных трудов VIII Международной научно – практической конференции, 10-11 июня 2014 г. / Под ред. А.И. Ахмедзяновой. – Казань: Отечество, 2014. – Вып. 8. – С. 336-342

## РУБРИКА

## «МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»

АНАЛИЗ ВЫБОРА ПРЕДМЕТА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ГИГИЕНЫ ПОЛОСТИ  
РТА (ЗУБНОЙ ПАСТЫ) У НАСЕЛЕНИЯ

*Лёвочкина Кристина Сергеевна*

*студент Смоленского государственного медицинского университета,  
РФ, г. Смоленск*

*Патрашов Владислав Алексеевич*

*студент Смоленского государственного медицинского университета,  
РФ, г. Смоленск*

**Введение:** Залог здоровых зубов и здоровое состояние полости рта – в правильном и регулярном домашнем уходе. Для этого необходимо правильно выбрать средства гигиены для полости рта.

В качестве средств гигиены полости используются: зубная щетка, зубная паста, ополаскиватели для полости рта, зубные нити, зубные ёршики, ирригаторы для полости рта и т.д.

Зубные пасты являются неотъемлемым атрибутом ежедневной гигиены полости рта. Они бывают гигиенические, лечебно-профилактические, комбинированные.

Гигиенические зубные пасты подходят для ежедневного применения. Они не борются с проблемами полости рта, но эффективно очищают зубы от налета, придают свежесть дыханию. Лечебно-профилактические пасты имеют в своем составе компоненты, которые устраняют факторы, способствующие возникновению заболеваний зубов и тканей пародонта.

При профилактике возникновения кариеса используются пасты с фтором, кальцием, фосфатами, аминофторидом. В случае заболевания десен в зубные пасты входят компоненты преимущественно растительного происхождения. К ним относятся растительные антисептики, антиоксиданты, аминокислоты, витамины, макро- и микроэлементы, соединения, обладающие иммунокорректирующими свойствами. При повышенной чувствительности зубов в состав паст добавляют компоненты, закупоривающие дентинные канальца. Это позволяет уменьшить или исключить болезненные ощущения, возникающие при воздействии на зубы различных раздражителей и обеспечивает длительную защиту при ежедневной чистке зубов.

В данное время на рынке представлено большое количество зубных паст, с разными свойствами, составами, действием и с разной ценовой категорией.

**Цель исследования:** Изучить и проанализировать выбор населением зубной пасты. Оценить зависимость выбора зубной пасты населения от цены выбранной фирмы.

**Материалы и методы:** Для анализа выбора населением зубной пасты было проведено анкетирование среди пациентов стоматологического кабинета в больнице города Ярославль. В данном исследовании приняло участие 50 пациентов. Им на приеме было предложено ответить на вопросы анкеты. В анкете стояли вопросы: 1. Какой фирмы зубной пастой пользуются; 2. Зависит ли выбор пасты от цены; 3. Была ли она рекомендована (если выбор зубной пасты был основан на рекомендации, то отметить источник).

После того, как пациенты ответили на вопросы анкетирования, были выявлены фирмы зубных паст, которым население отдает предпочтение в качестве средств индивидуальной гигиены полости рта.

Для анализа исследования нами была установлена средняя цена фирм зубных паст, которые были выбраны опрошенными при заполнении анкеты. Для определения средней цены

были использованы цены из продуктовых магазинов линии: Магнит, Пятерочка, Дикси города Ярославль.

**Результаты и их обсуждение:** По результатам опроса были выведены следующие данные: 45% опрошенных в качестве средства гигиены полости рта используют зубную пасту фирмы Colgate; 30% - используют зубную пасту фирмы Blend-a-med; 15% - используют зубную пасту фирмы Lacalut; 7% - используют зубную пасту фирмы PresiDENT; 3% - используют зубную пасту фирмы R.O.C.S.

Также были получены результаты: 75% - при выборе зубной пасты ориентируются на её цену; 25% - критерием выбора зубной пасты цена не является.

В результате анкетирования было установлено: 80% анкетированных выбирают пасту без рекомендаций; 10% - выбирают пасты «по рекламе»; 5% - рекомендовали знакомые; 5% - на основании рекомендации стоматолога.

В ходе исследования проведен анализ зависимости выбора пациентом зубной пасты от её стоимости. Для этого была взята средняя цена зубных паст, предпочтение которым при анкетировании отдавали опрошенные.

Средняя цена зубных паст составила: Colgate – 72 рубля; Blend-a-med – 115 рублей; Lacalut – 147 рублей; PresiDENT – 214 рублей; R.O.C.S. – 216 рублей.

В ходе проведенного исследования удалось установить зависимость выбора зубной пасты относительно её стоимости. Результаты исследования показали, что большая часть опрошенных выбор зубной пасты делает исходя её стоимости, лидером выбора среди населения является зубная паста фирмы Colgate, стоимость которой составила в среднем 72 рубля. При этом на выбор данной пасты влияла только ценовая составляющая, вне зависимости от действия и состава зубной пасты.

**Выводы:** Выбор зубной пасты в качестве индивидуального средства гигиены населением в основном обоснован её стоимостью. Большинство опрошенных делают свой выбор зубной пасты исключительно по цене. Можно сделать вывод, что выбирая зубную пасту большинство пациентов не полагаются на состав, свойства и рекомендации зубной пасты.

Но при этом необходимо объяснить пациентам, что выбор зубной пасты должен быть обоснован не только ценой, а необходимо подбирать зубную пасту в зависимости от её состава и свойств. Так если у пациента имеется высокий риск развития кариеса, то ему следует выбирать пасту, содержащую в своем составе компоненты фтора; если у пациента отмечается заболевание дёсен, то ему предпочтительнее выбирать пасту с лечебными действиями на основе растительных компонентов. Лучшим вариантом выбора зубной пасты является рекомендации специалиста, необходимо предупредить пациента, что лучшим вариантов выбора средств гигиены полости рта будет консультация со специалистом, в зависимости от состояния полости рта пациента и наличия заболеваний полости рта.

### Список литературы:

1. Боровский Е.В., Иванов В.С., Максимовский Ю.М., Максимовская Л.Н. Терапевтическая стоматология. Учебник / - М.: Медицина, 2001. —215 с.
2. Павлова Г.Ш. Профессиональная гигиена полости рта // Вестник современной клинической медицины. 2011. Т.4. №1. С. 31-38.
3. Мхитарян А.К. Вопросы организации профилактики стоматологических заболеваний и взаимосвязь между состоянием тканей пародонта и уровнем индивидуальной гигиены полости рта // Ставропольский государственный медицинский университет. 2014. №2. С. 51-53.
4. Нагайцева Е.А. Гигиена полости рта - метод профилактики стоматологических заболеваний // Международный студенческий научный вестник. – 2016. – № 2.

**РУБРИКА****«ПЕДАГОГИКА»****ФОРМИРОВАНИЕ НРАВСТВЕННЫХ КАЧЕСТВ ОБУЧАЮЩИХСЯ ЧЕРЕЗ  
ВЫПОЛНЕНИЕ ИЗОБРАЖЕНИЯ ЖИВОТНОГО НА РИСУНКЕ**

*Агеева Татьяна Викторовна*

*студент, Чувашский педагогический государственный университет им. И.Я. Яковлева,  
РФ, г. Чебоксары*

Развитие человека как личности в современном мире определяется не только экономическими показателями, но и его нравственным совершенством. Важно воспитать в человеке нравственные качества личности, поэтому основной задачей, стоящей перед современным обществом, является вопрос формирования у обучающихся необходимого набора ценностей. Это любовь к Родине, к природе, уважение к старшему поколению, к народным традициям, сочувствие к беспомощным, гуманное и бережное отношение ко всему живому и прекрасному.

Проблема, поднятая в этой статье, очень актуальна. Это связано с тем, что наше общество нуждается в подготовке достаточно хорошо образованных и высоконравственных специалистов, которые владеют не только знаниями науки, но и обладают нравственными качествами личности. Поэтому приобщение обучающихся к моральным нормам, познанию окружающего нас мира через восприятие образов анималистического жанра в искусстве предполагает выработку в студенте высокого уровня нравственной воспитанности, гуманных способов поведения, развитие профессиональных качеств будущих специалистов изобразительного искусства и дизайна. Ведь анималистика крайне интересный жанр, который требует от художника внимательности, сосредоточенности, быстроты движений, хорошей памяти. Знания, полученные обучающимися, не только информируют его о технике изображения животного, но и о нормах поведения в природе, в обществе, о последствиях нарушения норм и правил.

Кроме того, модернизация Российского образования ставит перед учебным заведением важную задачу: формирование гражданской ответственности и правового самосознания, самостоятельности, способности к успешной социализации в обществе, духовно-нравственных качеств. Роль педагога состоит в том, чтобы воспитать в обучающемся ответственность за совершаемые поступки и действия, в том, чтобы развивать способность к самовоспитанию и к самооценке. Этого можно достичь посредством изучения анималистического жанра в искусстве, а именно, на занятиях изображения животного на рисунке.

Актуальность анималистического жанра в последнее время возросла в связи с напряженной экологической обстановкой. Проблема взаимодействия человека и природы стала очень острой, планету может спасти деятельность людей, их отношение к природе, к животному миру. При этом в настоящее время количество художников, работающих в этом жанре, ничтожно мало в сравнении с представителями других жанров. Поэтому проблема обучения будущих специалистов изобразительного искусства анималистическому жанру тоже одна из важных в нашем современном обществе.

Впитывая в себя нравственную атмосферу, которую создает педагог на своих занятиях, открывая для себя богатство и особенности анималистического жанра, обучающийся начинает тянуться к созданию образов животного мира в процессе своей художественной деятельности. Такие занятия способствуют воспитанию моральных норм и правил поведения, так как способствуют проявлению положительных эмоций.

Надо научить студентов наблюдать за животными: следить за их движениями, повадками, поведением, примечать какие-то новые позы. Особенно важно для них понять характер животного, его настроение. Рисовать животных довольно трудно. Ведь сначала необходимо подробно изучить изображаемое животное. Каждое животное обладает собственными, характерными только для него чертами. При этом любое животное не является статичным предметом изучения, а наоборот, находится в постоянном движении. Динамика – это своеобразный язык животных, посредством которого они общаются с художником. В работы по анималистическому жанру можно вложить большой смысл, поскольку впечатление от картины складывается из двух составляющих: визуальный эффект и образ, который остается после просмотра [3, с.57].

Работа над рисунком воспитывает в обучающемся настойчивость, дисциплину, ответственность, усидчивость, внимательность. Через рисунок происходит восприятие окружающего мира, происходит духовное развитие, человек входит в состояние гармонии с самим собой.

Для эффективного осуществления художественно-творческой деятельности с обучающимися необходимо продумать организацию нравственно-эстетической среды занятия. Необходимо осуществить отбор и теоретический анализ специальной литературы по проблеме исследования животных; изучить методическую последовательность выполнения рисунка; научиться анализировать натуру; ознакомиться с творческим процессом художников, работавших в анималистическом жанре изобразительного искусства.

Обучение можно начать с неподвижной натуры – чучел птиц и зверей. Однако если чувствовать себя недостаточно подготовленным к этой работе, например, не уметь передавать в рисунке фактуру (шерсть, оперение), то можно начать с гипсовых слепков (лошади, греческих и римских скульптур волка, барана, орла). Первым этапом работы станет изучение особенностей формы. Конструктивной основой строения птиц и зверей является скелет. Структура его у всех животных одинаковая, видоизменяются лишь пропорции и характер формы.

Обучающийся должен уметь «прочитать» по натуре конструктивную основу формы костяка, обуславливающую различие в характере внешней формы, - это залог успешного выполнения рисунка и наброска. Далее приступить к зарисовкам скелетов. Только после этого можно рисовать птиц и зверей.

Методически неправильно сразу приступать к наброскам и коротким зарисовкам живой подвижной натуры. Такой набросок рассчитан в основном на внешний эффект; в этом случае обучающиеся изображали бы натуру, не анализируя ее, не рассуждая; нас бы интересовала выразительность линий в рисунке, а не структура формы; мы бы спешили запечатлеть момент движения и не следили бы за характером формы и пропорциями. В коротких зарисовках и набросках мы не сможем усвоить методическую последовательность анализа натуры. Такая работа по изображению на рисунке животного рассматривается как средство нравственного воспитания обучающихся и как форма интеграции личности.

Очень важно подробно изучить анатомические особенности строения костяка и мышц животного, обратить внимание на сходство и различие в анатомическом строении натуры по сравнению с другими. Это помогает подчеркнуть характерные особенности формы данного животного и избежать формального отношения к рисунку. Не зря профессор А.Л.Вагнер, автор книги «Рисуночные психологические тесты» утверждал, что по рисункам человека можно определить склад его личности, понять его отношение к разным сторонам действительности [1, с.9].

Отношение к животному в искусстве – та область деятельности обучающегося, где можно успешно осуществлять нравственное воспитание, формировать человека в целом. Доброта, милосердие, отзывчивость – это черты характера, которые являются базовыми в личности. Если человек сопереживает другому существу (пусть это животное) он также сочувственно отнесется к чужой боли.

У каждого животного свои повадки, свой характер выражения чувства: корова ленива, заяц труслив, орел надменен и горд, обезьяна суетлива и так далее. Поэтому необходимо научить студентов уделять особое внимание передаче характера животного, его индивидуальности, его эмоционального состояния. Объяснить, что использование различных материалов и техник выполнения в работе помогает яснее передать фактуру и состояние животных.

Особо на занятиях акцентировать, что нравственность и мораль – человеческие понятия. У животных нет никаких кодексов, у них есть видовые модели поведения. Их поведение зачастую гораздо нравственнее человеческого. Человеческие законы перечисляют то, чего делать нельзя, а законы животных диктуют то, что необходимо – помочь слабому, растить и воспитывать дитя, заботиться о ближнем и т.д.

На протяжении всего периода развития человечества природа не только служила источником вдохновения, но и являлась нашим воспитателем, источником мудрости и знаний, из которого мы продолжаем черпать бесконечное множество красок и форм. Работа над изображением животного способствует развитию в обучающемся нравственных качеств, гуманных способов поведения, развивает профессиональные качества будущих специалистов изобразительного искусства и дизайна.

### **Список литературы:**

1. Вагнер А.Л. «Рисуночные психологические тесты»/ М., Владос-Прес, с.9
2. Ватагин В.А. Воспоминания. Записки анималиста»/ М., 1983
3. Ватагин В.А. Изображение животного, М., 1957, С.117.
4. Павлов В.И. Формирование духовно-нравственной культуры учащейся молодежи/ В.И.Павлов//Образование и развитие: научно-теоретический журнал – 2010.-№1.- С.146-151
5. Хинштейн Л.В. Рисование зверей и птиц: беседа с художником//Юный художник.- 2003.- №3 – С.39-41

## ПРАВОВОЕ ВОСПИТАНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В УСЛОВИЯХ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

**Винникова Елена Анатольевна**

*магистрант, Курский государственный университет,  
РФ, г. Курск*

**Башманова Елена Леонидовна**

*профессор, д-р пед. наук, Курский государственный университет,  
РФ, г. Курск*

В современном обществе остро встает проблема правового воспитания несовершеннолетних. Она заключается в том, что подростки не овладевают основами юридических знаний, у них отсутствует понимание права, ответственности, уважение к закону.

Правовое воспитание должно осуществляться уже на стадии обучения в общеобразовательной организации.

Данным вопросом занимались такие ученые, как Ю.В. Тихонравов, И.А. Ильин, В. В. Рыбников и др.

По мнению М. В. Саакян, существуют три формы правового воспитания, которые позволяют подростку постичь основы правового воспитания:

1. самовоспитание и самообразование- чтение юридической литературы, знакомство с текстами нормативно-правовых актов и др.
2. формирование правосознания и правовой культуры в семье.
3. распространение правовых знаний через средства массовой информации, публикации научно-популярных, научных, нормативных материалов, передачи радио и телевидения на правовую тематику.
4. преподавание юридических дисциплин в средних общеобразовательных учреждениях.
5. профессиональная юридическая подготовка в средних специальных (колледжи, лицей, гимназии и пр.) и высших учебных заведениях [4, с. 1].

Правовое воспитание связано с правовым обучением, свою очередь они вместе составляют правовое образование. Правовое обучение - это «способ внешнего выражения и организации передачи теоретического правового материала объекту воспитания» [5].

По мнению Певцовой Е.А.: «Целью правового обучения является формирование теоретической основы правового сознания и правовой культуры, обеспечения необходимого уровня систематизации знаний о праве, развитии правовых интересов, чувств, правового мышления, формирование научного правового мировоззрения» [3, с. 71].

Правовое обучение должно стать неотъемлемой частью учебного процесса. Учебный процесс, направленный на формирование знаний, умений и навыков в области права должен быть организован с учетом возраста и подготовленности учащихся.

Как указано в энциклопедическом словаре: Права человека: правовое воспитание – «целенаправленная деятельность по трансляции (передаче) правовой культуры, правовых идеалов, правового опыта и механизмов разрешения конфликтов в обществе от одного поколения к другому. Правовое воспитание имеет целью развитие правового сознания человека и в итоге правовой культуры общества в целом»[1].

Основной проблемой правового воспитания в условиях общеобразовательной организации является недостаточная подготовка педагогов или ее отсутствие. В современных школах отводится небольшая роль для изучения прав и свобод человека и гражданина. Обычно это изучается в рамках какого-либо школьного предмета или факультатива.

Не могу не согласиться с Уполномоченным по правам человека в Российской Федерации Т.Н. Москальковой о том, что в школах в обязательном порядке нужно вводить такой предмет, как «Права человека». В этом ее поддержал президент Российской Федерации В.В. Путин. Некоторые критики заметили, что права человека и гражданина затрагиваются в

таком предмете как «Обществознание», в профильных классах в рамках факультатива по основам права. Поэтому, по их мнению, нецелесообразно вводить новый предмет. С ними не согласились многие политические деятели, писатели, юристы. Общеобразовательным организациям в обязательном порядке нужен обособленный предмет о праве. Как отмечала Т.Н. Москалькова, что «Права человека — это его каркас, его бронезилет» [7]. Исполнительный директор движения «За права человека» Лев Пономарев пояснил: «Такой курс просто необходим, поскольку подростки, покидая школу, вообще не знают реальной жизни. Школьники учат, что права гражданина должно защищать государство, полиция, прокуратура. Но именно чиновники и силовики эти права чаще всего и нарушают» [8].

К сожалению, та информация о правах, которая дается в рамках других предметов, не способствует правовому воспитанию подрастающего поколения.

По мнению П.С. Самыгина: «в период обучения в школе у индивида формируется способность к самооценке собственных правовых знаний, умение применять их в элементарной социальной практике, соизмерять собственные действия и поступки с действующим законодательством» [6]. Интересен взгляд М.Ю. Крутикова, который писал, что: «объем преподаваемого правового материала явно не способствует решению задачи по формированию у школьников стройного представления о функционировании правовой сферы общества, что указывает на необходимость совершенствования правового образования в современной российской школе» [2].

Самое главное и основное в правовом воспитании несовершеннолетних в условиях общеобразовательной организации - это сформировать достаточный уровень правовых знаний, которые впоследствии можно использовать в жизни.

Если будут правильно подобраны методы, средства и формы обучения, то процесс правового воспитания несовершеннолетних будет более эффективным. Также немаловажным фактором является подготовка педагогов, которые будут преподавать учащимся основы правовых знаний. По нашему мнению, это должны быть педагоги, прежде всего с юридическим образованием, которые в своей практике сталкивались с нарушением и защитой прав и свобод человека и гражданина.

Только в совокупности всех условий можно добиться высокого уровня правовой грамотности молодежи.

### Список литературы:

1. Права человека: Энциклопедический словарь/ отв. Ред. С.С. Алексеев. М: Юр. Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016. с. 589
2. Крутиков М.Ю. Правовое воспитание в системе правовой социализации в условиях современной России // Известия ТулГУ. Гуманитарные науки . 2013. №3-1. С.200-210.
3. Певцова Е. А. Современные дефинитивные подходы к правовой культуре и правовому сознанию // Журнал российского права.- 2004.-№3.-С.70-81.
4. Саакян М.В. Правовое воспитание и обучение как средство формирования правовой культуры / М.В. Саакян // Вестник Адыгейского государственного университета. - 2009. - № 3. - С. 107- 110.
5. Семитко А.П. Русская правовая культура: мифологические и социально-экономические истоки и предпосылки // Государство и право. -1992.- № 10.- С. 108-113
6. Самыгин П.С. Состояние правового образования в России как фактор правовой социализации учащейся молодежи // Теория и практика общественного развития. 2007. №1. С. 44.
7. Уполномоченный по правам человека : В школе нужна программа по «Правам человека».- [Электронный ресурс] – Режим доступа.- URL: <http://tvs.su/novosti/2017/upolnomochennyu-po-pravam-cheloveka-v-shkole-nuzhna-programma-prava-cheloveka#hcq=vpqtAer> (Дата обращения 03.08.2019).
8. Москалькова: В школах и Вузах введут курс о правах человека,- [Электронный ресурс]- Режим доступа.- URL: <https://otr-online.ru/news/moskalkova-v-shkolah-92456.html> (Дата обращения 01.08.2019)

**РУБРИКА****«ПОЛИТОЛОГИЯ»****ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ КАК СУБЪЕКТ ГЛОБАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ И ПРИВАТИЗАЦИИ МИРОВОЙ ПОЛИТИКИ**

*Айрапетян Давид Армикович*

*студент Южно – Российского института управления – филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, РФ, г. Ростов – на - Дону*

Современная реальность мировой политики в XXI веке характеризуются многообразием ее акторов и уровнем концентрации власти в их руках. Помимо государств, международных организаций, коалиций, политических и экономических союзов, абсолютно обособленно стоят транснациональные корпорации (ТНК). Компании, имеющие свои подразделения, филиалы и представительства в нескольких странах (в двух и более), международный бизнес которых является существенным, на зарубежные активы коих приходится 25 – 30% от их общего объема, на сегодняшний день можно смело называть негосударственными субъектами мировой политической системы.

ТНК существуют очень давно. Исходя из историко – политической практики, можно сказать, что первые прообразы транснациональных компаний появились еще в эпоху Средневековья, например, всем известный Орден Тамплиеров, основанный еще в 1119 году. Сначала, как участники Крестовых походов, а затем, как одно из самых богатых тайных обществ и политико-экономических объединений в истории человечества, эта организация имела колоссальное влияние. Многие короли Европы брали займы у Ордена финансовые средства, при каждом королевском дворе находились представители тамплиеров, оказывающие значимое влияние на монархов, направляя порой политику в свою угоду.

Первой признанной историками и экономистами транснациональной корпорацией считается Британская Ост – Индская компания, основанная в 1600 году по указу королевы Елизаветы I. Ост – Индская компания – самая могущественная организация мира на тот момент, получившая большое количество привилегий в сфере торговли с Индией, Китаем, Аравией. Именно эта компания начала активную политику колониализма в Индии и в ряде стран Востока. Ведущие державы Европы были вынуждены считаться с интересами британского корпоративного гиганта, сделавшего Англию владычицей морей. Вся политика европейских стран строилась на основе амбиций одной лишь корпорации, заправляющей торговыми путями, рынками сбыта и т.д.

Краткий исторический экскурс дает ясную картину того, что для ТНК цель получения прибыли настолько же важна, сколько влияние на мировую политику, при помощи которой уже будут формироваться условия для максимизации профита. Но если в эпоху Средних веков и позже ТНК было немного, и они не оказывали крупномасштабного всемирного влияния, то начиная с XX века, количество транснациональных компаний увеличивалось с прогрессирующей быстротой. «Ford Motor Company», «Exxon Mobil Corporation», «Microsoft», «IBM», «Nestle», «Coca – Cola Company», «Google», «Apple», «Samsung», «Master Card», «Unilever», «AT&T Inc», «General Electric» - эти, и сотни других компаний заполнили мировой рынок самой различной продукцией и разнообразными услугами: от электротехники, автомобилей, компьютеров, ПО, смартфонов, поисковых систем, денежных переводов, до шоколадок, картофельных чипсов, напитков, соков, шампуней, бытовой химии и т.п. Одним словом, все виды промышленности находятся в руках ТНК: купля – продажа пшеницы (90%), фруктов (70%), кофе (90%), железной руды (85%); контроль над большей частью экс-

портных операций США, Великобритании, стран Евросоюза и Азиатского региона. От ТНК зависят 70% всей торговли, 85% изобретений НТР, 90% зарубежных инвестиций в развивающиеся рынки [1].

Те финансы, которые циркулируют в деятельности таких компаний, просто не поддаются точному исчислению, ибо суммы по истине невообразимы. К примеру, по отчетам компании «Apple Inc», специализирующейся на продажах ПО, компьютерных и информационных технологий, смартфонов и т.д., за 2017 год, чистая прибыль компании в составила 48 351 \$ млрд [13], в прошлом году технологический гигант заработал **\$59,531 млрд** [14]. Такие цифры, порой, эквивалентны ВВП многих государств.

Конечно же, заинтересованность таких крупных корпораций в политике неоспорима. Ведь для формирования более выгодных рынков сбыта своей продукции необходимо лоббирование собственных интересов не только в рамках национальной политики страны, но и в мировых масштабах. Этим отличаются Соединенные Штаты Америки, концентрация ТНК в которых является одной из самых крупных. В США огромное влияние имеет экономическая элита – капиталисты – владельцы транснациональных корпораций, активно продвигающие свои заинтересованности в конгрессе. Они фактически формируют политику Штатов. Это возможно потому, что, практически, вся энергетика, военная промышленность, компьютерные и сетевые технологии, пищевая и химическая сферы находятся во владении не государственных предприятий, а в руках частных лиц – руководителей компаний, от которых зависит экономическое благополучие и процветание страны, поддержание экономики США как мощнейшей и самой развитой в мире.

Такая реальность относится не только к Америке, но и к Японии, Великобритании, Германии и т.д. – ко всем странам, в которых существует хотя бы несколько ТНК. Из – за такого близкого взаимодействия корпораций и правительств, невольно складывается один вывод: ТНК в современном мире – вторые властители, стремящиеся к глобальному управлению не только страной, но и мировой политикой и рынком.

В последнее время все чаще встречается в СМИ, в исследованиях политологов и экономистов такое понятие, как неокOLONиализм. Этот термин имеет множество интерпретаций, однако для темы данного материала применима следующая: неокOLONиализм – это средство управления развивающимися странами посредством транснациональных корпораций [1]. Иными словами, именно при таком глобальном процессе ТНК могут влиять на политику, экономику, культуру и другие сферы самых различных стран. Проводя политику неокOLONиализма, транснациональные корпорации, по – сути, повторяют действия раньше упомянутой Ост – Индской компании. Имея в самых разных точках мира свои филиалы и представительства, ТНК производят некую оккупацию экономик, заставляя до 40% производства страны работать на себя. Тут основная деятельность компаний разворачивается в экономическом поле. Именно в этой сфере ТНК начинают отнимать главенствующую роль у государства. Осуществляя экономическую политику на трансграничном уровне, ТНК угрожают суверенитету государств и самостоятельности их политики. Корпорации переигрывают правительства стран, лишая их главенствующей роли в международных экономических отношениях. В доказательство можно привести тот факт, что из 100 сильнейших экономик мира, 52 представлены транснациональными корпорациями, и только оставшиеся 48 — государствами [4].

Таким образом, экономический неокOLONиализм дает толчок для ускорения и политического, которым ТНК активно пользуются. Во многих политических вопросах транснациональные корпорации могут не только вставать на один уровень с авторитетом государственного аппарата, но и превосходить его, влиять на него. Так в 1954 году американская компания «United Fruit Company» контролировала достаточно значительный сектор сельскохозяйственных земель Гватемалы. В тот же год правительство решило провести земельную реформу, которая кардинально расходилась с планами по эксплуатации данных участков ТНК. Реформа могла лишить компанию земли и рыночной монополии, и тогда «United Fruit Company» обратилась к администрации президента Дуайта Эйзенхауэра, и посредством ЦРУ совершила государственный переворот, который предотвратил реформу.

Другим примером активного вмешательства в политику является история с компанией «ITT Corporation», которая активно способствовала свержению режимов в Латинской Америке: в 1964 году в Бразилии, в 1973 году в Чили [9].

Существуют и другие различные способы, посредством которых ТНК оказывают влияние на государства. Самым распространенным и простым методом, является финансирование местных властей, простыми словами – коррупция. Так, французская нефтяная компания «Elf» (с 2000 года входит в состав «Total»), передала лидерам и государственным чиновникам из Камеруна, Конго, Анголы, Габона и ряда других стран несколько сотен миллионов долларов, что помогло компании контролировать большую часть нефтяных концессий в данных странах. Также, по заявлению руководства «Elf», президент Камеруна Поль Бийя никогда не сумел бы получить и удержать власть без вмешательства нефтяной компании.

Есть и другой популярный у ТНК инструмент влияния на политику. Это перевести, завербовать авторитетных государственных служащих в корпоративный сектор, где они во всей широте могут применять управленческие навыки, а также, самое главное, использовать свои связи на пользу владельцам крупного бизнеса. И наоборот – передислоцировать крупных бизнесменов в государственные структуры. Например, критики утверждают, что бывший глава «Halliburton» Дик Чейни, будучи вице – президентом США развернул войну в Ираке в интересах крупных нефтегазовых корпораций и компаний, торгующих прочими углеводородными продуктами.

«Google», «Facebook», «Apple», «Microsoft» - на данное время эти компании влияют на мир даже больше, чем нефтяные, газовые, военные и т.д. Информационное общество, которое было сформировано именно этими корпорациями, теперь очень многим им обязано. Эти компании владеют почти неограниченным доступом к данным о миллионах человек по всему миру. Конечно, ООН требует соблюдения технологическими гигантами жестких нормативных рамок по использованию персональной информации, однако это не мешает компаниям в своих же интересах перенаправлять огромные информационные массивы в спецслужбы для дальнейшего точечного, либо же тотального удара по пользователям того, или иного государства.

«Facebook» весной 2018 года был замешан в скандале вокруг британской аналитической компании «Cambridge Analytica», занимающейся глубинным анализом данных для стратегической коммуникации в ходе избирательной кампании в Интернете. Общаясь с работающими под прикрытием журналистами британского Channel 4 News, сотрудники «Cambridge Analytica» рассказали о том, что использовали личные данные 50 миллионов пользователей социальной сети без их согласия, чтобы использовать эту информацию для создания психологических профилей. Сама «Facebook» отрицает причастность к тотальному сливу информационных массивов, однако наверняка об этом сказать нельзя. В последнее время «Facebook» и самостоятельно ведет специфическую политику, подвергающую сомнению конфиденциальность пользователей [1] Это прямая угроза информационной безопасности любой страны.

Также, учитывая масштабы деятельности ТНК, их экономическая составляющая формирует опасную реальность, с которой приходится иметь дело политикам. Самый яркий пример – это Мировой финансовый кризис (2008 – 2009 гг.), к которому во многом привели действия крупных корпораций. Несмотря на то, что в те годы правительства «спасали» компании, национализируя многие из них (например, инвестиционный банк «Merrill Lynch» в США), все равно в руках ТНК оставались мощнейшие рычаги влияния на мировую экономику. Главные из них — цены на нефть, формируемые трейдерами на биржах, и процентные ставки. Не исключено, что кризис был «сфабрикован» руководителями крупнейших корпораций, чтобы спасти компании – банкроты.

Глобальный продовольственный кризис 2008 года также не остался без следа ТНК. Он указал на новое участие ТНК в политике. Корпорации становятся крупнейшими землевладельцами. По измерениям специалистов из ООН, к 2050 году рост населения и модернизация структуры общественного потребления увеличат спрос на продовольствие на 70 – 100%, де-

лая сельское хозяйство самым быстрорастущим из секторов экономики. По данным Всемирного банка, в 2008 – 2009 годах наименее развитых странах было арендовано или куплено около 570 тыс. кв. км сельскохозяйственных площадей.

Тотальная скупка аграрно – пригодных земель в странах с недоедающим населением не может проходить без политики. В 2008 году корейская корпорация «Daewoo» заключила с правительством Мадагаскара сделку по аренде половины всех сельскохозяйственных земель страны на 99 лет. Соглашение стало одной из причин переворота в Мадагаскаре, и первое, что сделало новое правительство, - это отменило сделку. Еще более яркий пример — события "арабской весны" 2011 года, за которыми среди прочих факторов стоит рост цен на продовольствие (особенно в Египте), отчасти вызванный действиями глобальных сырьевых трейдеров вроде «Louis Dreyfus» и «Glencore» [7].

Также ТНК влились и в военную сферу. Практически все американское вооружение производится частными военными компаниями (ЧВК), такими как «Blackwater» и «Rockwell International». По своим возможностям, некоторые крупнейшие ЧВК приближаются к армиям суверенных государств. Идея Макса Вебера о том, что только государство имеет право на легитимное насилие, в современном мире, уже подвергается сомнению. Частные армии, частные охранные компании, логистические и разведывательные корпорации – все это признак того, что ТНК постепенно берут на себя исключительные функции государства.

Помимо прочего, ТНК, совершенно косвенно и, казалось бы, незаметно занимаются вещами куда более опасными, чем вмешательство в экономику и государственные перевороты. Политика, направленная на сокращение населения планеты, которая врезается с межгосударственной политикой, сконцентрированной на росте благосостояния, повышении и сохранении численности граждан, активно ведется руководителями ТНК. Всем известный Билл Гейтс, на закрытой конференции в Калифорнии в 2010 году сообщил: «Сегодня в мире проживает 6,8 миллиардов человек, и эта цифра стремится к 9 миллиардам. Если мы проведем хорошую работу с новыми вакцинами, с системой здравоохранения и с охраной репродуктивного здоровья, то нам, вероятно, удастся сократить эту цифру на 10 – 15%». В планах Гейтса было выделение 10 \$ млрд. из фонда, формируемого «Microsoft», на разработку и доставку вакцины для детей в развивающиеся страны. Экспериментальные пробы вакцины активно использовались в странах Третьего мира [8]

На данный момент, население Земли составляет, примерно, 7,5 миллиардов человек. Не стоит забывать, что фонд Билла Гейтса жив, его компания процветает, а исследования в области евгеники не прекращались.

Все эти примеры дают понимание того, что в условиях новой мировой системы ТНК создают «собственный политико-экономический порядок», который питает процесс всемирной глобализации, порядок - удобный для развития бизнеса на максимум.

Корпорации ведут совершенно иную политику, чем государства, однако делают это посредством межгосударственной деятельности. Экономический реваншизм над национальными государствами – приватизированная в собственность ТНК мировая политика – так можно характеризовать главный ресурс корпораций как субъекта глобального управления. Вытекая из понятия мировой политики, ТНК способны формировать и геополитическую реальность. Понимая это, ООН в 2000 году запустила Глобальный договор (UN Global Compact), который призывает ТНК соблюдать определенные нормы на международной арене, не вмешиваться в политические кризисы. Этот своеобразный устав ООН для корпораций говорит о том, что многие государства озадачены возрастающей не только экономической, но и политической мощью ТНК. Однако, как отмечает заведующая кафедрой мировых политических процессов МГИМО Марина Лебедева: «Измерить влияние компаний в цифрах очень сложно, есть примеры, спорить с которыми трудно. Например, БРИКС — это организация, которая была создана государствами под влиянием идеи компании «Goldman Sachs».

Приватизация мировой политики транснациональными корпорациями чревата, как уже было сказано, установлением нового миропорядка. Российский политолог А.Ю. Мельвиль,

характеризуя будущее мироустройство, говорил о нем, как о «разбегающейся политической вселенной» [7] То есть, количество политических акторов будет очень многообразным, в принципе, что и наблюдается сейчас.

Новационный миропорядок в системе международных отношений, создаваемый ТНК, опасен. Поэтому необходимо выяснить, для чего ТНК пытаются приватизировать мировую политику. Как говорилось ранее, с первого взгляда это необходимо для того, чтобы использовать политику как инструмент максимизации прибыли. Ведь политика дает безграничные возможности для регулирования рынков и продвижения определенной продукции, что является идеальными условиями для формирования общества тотального потребления и безостановочного обогащения. В корне своем эта цель и преследуется, но она является вторичной. Развивая тенденции к глобализации, размывая межгосударственные границы, стирая грани между внешней и внутренней политикой стран, продвигая концепции глобального управления, отрицания суверенитета, формирования единого мирового общества, ТНК пытаются узаконить свое лоббирование и присутствие в процессах принятия важнейших политических решений. Именно эту первичную цель преследуют транснациональные корпорации в мировой политике, требуя предоставить им право политического вмешательства в международные дела.

«Государства стали работать как корпорации, а ТНК ринулись в мировую политику и стали требовать себе соответствующего международного статуса. В результате этого процесса государства и ТНК в мировой политике в определенной мере совершили рокировку, поменялись местами, что и привело к возникновению термина «приватизация мировой политики» [5] Пospорить с этим трудно. Действительно, сейчас происходит некая поляризация политических субъектов на международной арене. Из – за нарастающей многополярности мира, государства теперь преследуют экономические цели, чтобы быть более конкурентоспособными, в то время, как ТНК – политические, чтобы лоббировать любые свои интересы.

Очень важно проанализировать ситуацию с транснациональными корпорациями в России. Пока что, роль ТНК в РФ, достаточно, слаба и даже наоборот, способствует некоему развитию российской экономики. Ведь, как известно, если цели ТНК и государства в какой – либо области совпадают, то совместное взаимодействие может приносить пользу обоим субъектам рассматриваемого вопроса. В нашей стране ТНК, конечно же, присутствуют, но диктовать собственные условия, лоббировать интересы и т.д. они, пока что, не могут. Во многом это зависит от того, что рыночная экономика в России еще не дошла до того уровня, на котором ею начинают интересоваться ТНК в целях уже собственных, а не совместных. Также, корпорации не могут влиять на политику и экономику внутри нашей страны из – за последних четырех лет, которые прошли под нажимом экономических санкций со стороны стран Запада. С 2014 года РФ активно проводит политику протекционизма и импортозамещения, что не позволяет многим ТНК пробиться на российский рынок.

В дальнейшем также необходимо не допускать чрезмерного влияния на политику России зарубежных транснациональных корпораций. Для этого нужно более жесткое законодательство, которое будет сдерживать деятельность ТНК только в сугубо экономических сферах, а также усиление регулирования филиалов ТНК национальной юрисдикцией РФ как принимающей стороной вопреки угрозам национальной безопасности.

Также, что немало важно, Россия должна создавать и развивать отечественные ТНК, которые в условиях складывающегося нового мирового порядка смогут представлять собственные интересы, с учетом интересов государства (по американскому принципу). Конечно, отечественные ТНК существуют, но их не так уж много, и они не являются настолько мощными и развитыми, как зарубежные. Из самых крупных российских ТНК можно выделить: «Аэрофлот», «Ингосстрах», «Газпром», «Лукойл», «Роснефть», «Алроса».

По мнению специалистов в области экономической политики и экономического прогнозирования, наибольшим потенциалом обладают нефтегазовые российские компании, которые из – за обеспеченности ресурсами способны в будущем без труда составить конкуренцию мировым лидерам в этой отрасли.

Влияние ТНК на мировую политику и управление ими всеми глобальными сферами на сегодняшний день очень велико. Корпорации постепенно вытесняют государства из системы международных отношений. Теперь геополитика формируется, в первую очередь, в интересах бизнеса, а не в национальных нуждах. Войны, эпидемии, сомнительные вакцинации, государственные перевороты, цветные революции, экономические и социальные кризисы – все это происходит, потому что лидеры современных государств во многом идут на поводу транснациональных компаний, руководители которых и есть те, кто правит по – настоящему. «Ничего личного, это бизнес» - ТНК, следуя этому высказыванию, готовы на многое. Приватизировав мировую политику, они стали полноправными негосударственными субъектами политической системы. И сейчас, действительно, необходимо ставить вопрос о национальной безопасности каждого государства на планете, о защите его суверенитета от деятельности ТНК. Поэтому, вопрос об изучении влияния транснациональных корпораций на мировую политику остается острым, актуальным, заслуживающим дальнейшего изучения и тщательной проработки.

### Список литературы:

1. Айрапетян Д.А., Крицкая А.А., «Политико-экономическое развитие США: проблемы и пути их рационального исправления», сетевое изд. «Ростовский научный журнал», №2 (февраль 2018), с. 28 – 35;
2. «Актеры вне суверенитета – перспективы лидерства в мире» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://studfiles.net/preview/5898530/>;
3. «Анализ годовой отчетности Apple Inc за 2017 финансовый год» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://fomag.ru/news/analiz-godovoy-otchetnosti-apple-inc-za-2017-finansovyy-god/>;
4. «Гейтс и политика сокращения народонаселения» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://mnenie.me/gejts-i-politika-po-sokrashheniyu-narodonaseleniya.html>;
5. Евсюков А.А. Транснациональные корпорации как инструмент вытеснения наций- государств и «приватизации» мировой политики // Теории и проблемы политических исследований. 2016. Том 5. № 5А. С. 276-289.
6. «Корпоративные войны» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/2184633>;
7. Мельвиль А.Ю. Разбегающаяся политическая вселенная // Эксперт. 2006. № 9 (503);
8. «Новости рынков» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://smart-lab.ru/blog/news/502994.php>;
9. Лукьянович Н. Направленность и последствия политической деятельности транснациональных корпораций // Экономист, № 5, Май 2016, С. 3-13;
10. «Скандал вокруг компании Cambridge Analytica» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://thequestion.ru/questions/372120/chto-za-skandal-vokrug-britanskoi-kompanii-cambridge-analytica-feikovykh-novostei-i-feisbuka>;
11. «Список крупнейших транснациональных корпораций» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://businessman.ru/transnatsionalnyie-korporatsii-spisok-krupneyshih.html>.
12. <https://thequestion.ru/questions/372120/chto-za-skandal-vokrug-britanskoi-kompanii-cambridge-analytica-feikovykh-novostei-i-feisbuka>
13. <https://fomag.ru/news/analiz-godovoy-otchetnosti-apple-inc-za-2017-finansovyy-god/>
14. <https://smart-lab.ru/blog/news/502994.php>

## ВНЕШНЕПОЛИТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ПРОТЕСТНОЙ ВОЛНЫ В ИРАНЕ (НА ПРИМЕРЕ ПРОТЕСТОВ В КОНЦЕ 2017-НАЧАЛЕ 2018 ГОДОВ)

**Никулин Егор Романович**

студент, Московский педагогический государственный университет  
РФ, г. Москва

Политическая история Исламской Республики Иран (далее ИРИ) после 1979 года представляет собой постоянный политический протест. Отметим, что иранская модель выражения несогласия граждан с действиями руководства страны во многом отличается от классического протеста (западного типа): если риторика протеста развитых демократических государств сконцентрирована на внутривнутриполитической тематике, то в ИРИ одним из ведущих аспектов протестной волны является внешнеполитический вектор Тегерана.

Как уже отмечалось выше, протестные настроения в ИРИ развиваются динамично, однако для данной работы целесообразно рассмотреть внешнеполитическую сторону недавних и ярких политических событий: в конце 2017-начале 2018 года в ИРИ прокатилась протестная волна, получившая название “Яичный протест”. Отметим, что антиправительственные выступления имели широкий спектр политических требований, которые нашли свое выражение в лозунгах протестующих. Особенно важно, в силу сложившейся геополитической ситуации на Ближнем Востоке, рассмотрение внешнеполитической направленности протеста. Анализ лозунгов поможет нам выявить внешнеполитический аспект протестной волны.

Анализ лозунгов и иных форм выражения в рамках протеста и в целом политического процесса описывается в работах Лассвелла и Блюменстока [1]. Отметим, что Г. Лассвелл и Д. Блюменсток рассматривают лозунг или слоган в качестве символа. Под символом логично понимать ту единицу политической коммуникации, с помощью которой политик или политическая партия может транслировать свою идеологию и ценности в массы, которая сокращает риски быть неуслышанными или неправильно понятыми избирателем. Этим объясняется популярность лозунгов и слоганов как инструментов в политическом протесте. Г. Лассвелл и Д. Блюменсток разделяют все символы-лозунги на три основные группы. Первая из них -это лозунги-требования. Политические слоганы, относящиеся к этой группе, можно охарактеризовать как желательные для реализации или указывающие на обязательное воплощение в жизнь каких-либо событий. Отметим, что в зависимости от характера требований в лозунге можно выделить модели лозунгов, носящих революционный оттенок. В первую очередь, это можно определить по наличию или отсутствию в слогане кардинальных перемен: чем требования радикальнее, тем более революционен лозунг. Второй группой символов-лозунгов, которую выделили Г. Лассвелл и Д. Блюменсток, являются символы-факты. Факты в данном контексте целесообразно рассматривать как предметы объективной действительности без каких-либо явных выражений предпочтений тех или иных политических акторов. Третьей группой лозунгов являются символы-идентификации. Нет особого смысла раскрывать данное понятие, так как из названия понятно, что данные слоганы и лозунги усиливают чувство идентификации с той или иной социальной или этнической группой, обостряют противопоставление “они-мы”.

Первые акции недовольства начались 28 декабря 2017 года и вызваны были подорожанием в два раза яиц, чем и объясняется специфическое название протестной волны. В дальнейшем локализация протеста начала разрастаться, а лозунги митингующих стали носить политический характер. Отметим, что социально-экономические причины для народного недовольства были: рост экономики ИРИ составляет пример 4-4,5% в год, а инфляция в 2017 году достигла 10%, что неблагоприятным образом сказалось на уровне жизни иранцев [2]. Однако с нашей точки зрения, разгневанные массы неспроста “обзавелись” политическими лозунгами. Например, протесты поддержала Компартия Ирана, демонстранты скандировали промонархические лозунги в поддержку свергнутой в 1979 году династии Пехлеви.

Итак, если брать общий объем самых часто повторяющихся толпой лозунгов, то можно сделать вывод, что 3 из 10 из них носят внешнеполитический характер [3]. Самые популярные из них: “Не Газа, не Ливан, моя жизнь - Иран”, “Смерть России” и “Уходите из Сирии, подумайте о нас”. Однако подчеркнем, что эти лозунги, кроме второго, в качестве внешнеполитических можно рассматривать только сквозь призму социально-экономических реалий Ирана: ИРИ увеличивает военный бюджет, несмотря на высокий уровень безработицы и инфляции, что вызывает недовольство в иранском обществе. Относительно лозунга о РФ можно констатировать, что он связан отчасти с внутривосточной проблематикой. РФ воспринимается в определенных кругах ИРИ как крупный партнер и единственная опора на международной арене клериканского режима, что вызывает негативное отношение к РФ у оппозиционно настроенных иранцев.

С нашей точки зрения, при анализе процесса формирования и реализации протеста стоит учитывать и позицию региональных и мировых игроков. Например, активную дипломатическую поддержку протестующим оказывали США, а сам сценарий развития событий напоминает отработанную схему “цветных революций”. Помимо США в смене режима в ИРИ заинтересованы многие региональные игроки, в частности Саудовская Аравия и Турция.

Подчеркнем также, что по стране проходят митинги не только против, но и в поддержку действующей власти, не уступающие по численности протестующим. Провластная волна акций также не была лишена внешнеполитической тематики и была отмечена ставшими уже традиционным для иранской политической культуры сжиганием флага США. Это доказывает, что внешнеполитический аспект политического протеста в ИРИ является следствием внутривосточной нестабильности страны ввиду социально-экономических проблем.

Таким образом, отмечая весьма существенную роль внешнеполитического репертуара в протестной волне в ИРИ, подчеркнем, что его причины носят внутренний характер. Говорить о каких-либо формах фобий в данном контексте, несмотря на яркость лозунгов, обосновательно.

### **Список литературы:**

1. Лассвелл Г., Блюменсток Д. Методика описания лозунгов // Политическая лингвистика. 2007. №23. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodika-opisaniya-lozungov> (дата обращения: 03.08.2019)
2. Протесты в Иране: анализ причин // Вестник Кавказа URL: <http://vestikavkaza.ru/articles/Protesty-v-Irane-analiz-prichin.html> (дата обращения: 03.08.2019)
3. "Смерть России" и "Моя жизнь - Иран": к чему призывают протестующие в иранских городах. BBC Русская служба URL: <https://www.bbc.com/russian/features-42542346> (дата обращения: 03.08.2019)

## РУБРИКА «ПСИХОЛОГИЯ»

### ДАВЛЕНИЕ В ХОДЕ ПЕРЕГОВОРНОГО ПРОЦЕССА

**Кузменко Анастасия Игоревна**

*студент, Омский государственный педагогический университет,  
РФ, г. Омск*

В современном мире люди не могут обойтись без коммуникации. Им необходимо каждый день с кем-то делиться своими впечатлениями, высказывать свое мнение, дискутировать по какой-либо теме и т. д. Коммуникация является неотъемлемой частью нашей жизни, потому что именно с помощью нее происходит передача того или иного содержания от одного сознания к другому. К одной из возможных форм коммуникации можно отнести переговоры, т. к. в широком смысле они обозначают процесс двустороннего обмена информацией, который нацелен на достижение договоренностей с другими людьми. В узком смысле переговоры представляют собой процесс взаимной выработки выполнений определенных наборов обещаний, удовлетворяющих основные интересы сторон, вовлеченных в конфликт. Главная цель участников переговоров – разрешить конфликт и принять выгодное решение, удовлетворяющее обеих сторон. Однако, бывают случаи, когда стороны стремятся удовлетворить в большей степени свои интересы, тогда они и начинают использовать различные приемы воздействия друг на друга.

Определенные приемы воздействия в процессе переговоров и в обычной жизни в целом выбираются не только, исходя из того, какого подхода или стратегии человек придерживается. Этот выбор может быть и неосознанным, тогда он будет зависеть только от эмоций, испытываемых человеком в данный момент. Эти эмоции могут быть как положительными, так и отрицательными. Испытывая положительные эмоции, человек чувствует прилив сил и энергии, готов на конструктивный разговор и решение проблемы таким образом, чтобы оно удовлетворяло обе стороны. В переговорах положительные эмоции играют большую роль, т. к. благодаря им люди обычно идут на контакт друг с другом, находят общие интересы, чувствуют себя «на одной волне» с противником, что способствует выработке правильных предложений и решений. Однако люди могут испытывать отрицательные эмоции в ходе переговоров. В этом случае они будут чувствовать злость, раздражение, что подействует на выбор именно жестких приемов воздействия на противника [3, с. 14-16].

На отрицательных эмоциях основываются такие приемы воздействия, как психологическое насилие, деструктивный контроль сознания, отрицательное эмоциональное заражение. Как известно, данные приемы являются угрозой психологической безопасности личности, к их числу также добавляется и давление, оказываемое на человека.

Давление – жесткий прием воздействия на человека, т. к. оно способно нанести психологическую травму, причинить вред здоровью и жизни человека. Однако, если говорить про давление в процессе переговоров, оно не сможет нанести вред здоровью и жизни человека из-за того, что на переговорах неприемлемо применение физической силы, это более характерно для повседневной жизни. В переговорном процессе люди ухитряются использовать давление завуалировано, не так явно, хоть и читаемо.

Запугивание, ультиматум, принуждение, унижение представляют собой наиболее распространенные виды давления [2, с. 43-47]. Запугивание – угроза или другие действия человека, который собирается причинить намеренно или ненамеренно вред другому человеку. В переговорах запугивание возможно на всех этапах. На подготовительном этапе, где решаются все организационные вопросы, запугивание может применяться для того, чтобы адресант сам смог выбрать место и время проведения переговоров и смог указать противнику на то, какое количество людей должно присутствовать. Пример: «Слушайте, я же хотел

решить все по-хорошему, но раз вы со мной не соглашаетесь, нам придется с вами разговаривать уже по-плохому». На этапе непосредственных переговоров давление будет применяться для того, чтобы адресат согласился с предложениями человека, оказывающего давления. Пример: «Советую вам согласиться с моими предложениями, а то вам не поздоровится». На этапе подписания заключительных договоренностей запугивание может быть использовано для того, чтобы включить в документ какой-либо пункт или, наоборот, убрать. Пример: «Вы хотите включить пункт с санкциями в договор? Ну ладно, смотрите, чтобы не пожалели об этом, а то я могу применить к вам самые жестокие санкции».

Ультиматум – прием, который часто используется людьми в различных ситуациях, выражается в каком-либо требовании и сопровождается угрозой. Как в случае запугивания на первом этапе переговоров может использоваться для того, чтобы установить свои требования к проведению переговоров. Пример: «Либо вы соглашаетесь с моими требованиями, либо переговоров вообще не будет!». На таких стадиях переговоров, как взаимное уточнение интересов и их обсуждение, человек будет использовать ультиматум, чтобы добиться удовлетворения только своих интересов, принятия такого решения, которое будет соответствовать больше его требованиям, чем требованиям противника. Пример: «Или вы соглашаетесь пойти на уступки, или от меня не ждите никаких хороших предложений!», «Либо вы предлагаете что-то стоящее, либо я ухожу!».

Принуждением является такой тактический прием, который характеризуется применением санкций насилия или угрозы их применения с целью заставить оппонента выполнить определенные действия [1, с. 335]. Данным приемом человек будет пользоваться для того, чтобы принудить своего противника пойти на уступки или выполнить определенные требования. применяться скорее всего оно будет на этапе «непосредственных переговоров» во время взаимного уточнения интересов и их обсуждения, где в конечном итоге и происходит согласование интересов, выдвижение своих предложений и т. д. Пример: «Настоятельно рекомендую не спорить со мной и сделать так, как я вам сказал», «Вы имеете что-то против того, что я высказываю?! Нет, так давайте уже закончим обсуждение ваших бессмысленных предложений».

Уничтожение – прием, использование которого нацелено на то, чтобы морально «раздавить» своего соперника. Человек будет намеренно нелицеприятно высказываться в адрес противника, подчеркивать всего его недостатки, чтобы тот, в свою очередь, почувствовал себя беспомощным и таким, каким его называют. В этом случае человек, использующий данный прием, либо сможет добиться своего, либо остаться ни с чем, т. к. противник может не выдержать такого давления в виде оскорблений в свою сторону. Как и принуждение, уничтожение целесообразно использовать в процессе согласования интересов и выработки договоренностей. Пример: «Слушайте, ваши предложения такие же глупые, как и вы сами, поэтому дальше можете не продолжать, я не хочу это слушать!», «Вы бы сначала на себя посмотрели, а потом предъявляли бы мне какие-либо претензии».

Подводя итог, можно сказать, что представленные виды давления – это лишь малая часть всех существующих видов. Важным моментом является необходимость своевременного обнаружения оказываемого давления или какого-либо другого вида воздействия. Нужно знать и понимать характеристики и смысл того или иного вида оказываемого воздействия для того, чтобы не поддаться ему и не проиграть. Нужно быть всегда «на чеку» и стараться проявлять бдительность, ведь от этого будет зависеть результат переговоров: в выигрыше останется либо один, либо оба.

### Список литературы:

1. Анцупов, А. Я. Словарь конфликтолога / А. Я. Анцупов, А. И. Шипилов. – СПб.: Питер, 2006. – 528 с.
2. Темиргалиева, М. С. Психологическое давление: не дайте себя в обиду / М. С. Темиргалиева. – Ярославль: Издательский дом ЯрГТУ, 2017. – 107 с.
3. Фишер, Р. Эмоциональный интеллект в переговорах / Р. Фишер, Д. Шапиро. – М.: Манн, 2005. – 307 с.

## ПОГОВОРИМ О ДОВЕРИИ

**Орехова Татьяна Сергеевна**

студент, Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,  
РФ, г. Орел

Актуальность. Проблема доверия была и остается актуальной до сих пор. Распространенность доверия, как предмета исследования, вызвана большим количеством функций, которые оно несет за собой во все сферы жизни человека. Чаще всего тему доверия относят к эмпирической категории исследования, которая требует тщательного изучения проблемы с помощью ее правильного теоретического осознания. Нужно отметить, что на сегодняшний день нет точного определения феномену доверия. Однако, Роберт Шо понимает доверие, как «нечто могущее гарантировать предсказуемость человеческого взаимодействия, надежность обещаний и порядочность партнеров по общему делу» [6. С. 7].



Виды доверия. В различных научных дисциплинах имеются свои способы выделения видов доверия. Например, Ильин Е. П. пишет, что «Э. Гидденс (2004,2005) вслед за Э. Эриксоном говорит о двух видах доверия — базисном доверии и доверии абстрактным системам (техническим, экспертным), указывая на то, что социально-психологический фундамент базисного доверия формируется в первые годы жизни человека, когда в процессе его взаимоотношений с ближайшим окружением он впервые учится доверять» [2. С. 44].

А Журавлева Л.А. в своей научной работе выделила такие виды доверия, как: организационное, экономическое, управленческое, нравственное, политическое, психологическое и правовое [1], основываясь на сферах жизни человека.

Функции доверия. Различными авторами функции доверия рассматриваются по-своему. Ильин Е.П. пишет, что основными функциями доверия являются «познание, обмен и обеспечение взаимодействия, а основными функциями недоверия — самосохранение и обособление» [2. С. 34]. Из данного высказывания мы можем сделать вывод, что если человек доверяет, то он ожидает получить какое-либо добро, пользу, если же человек не имеет доверия, то он склонен к оценке негативных последствий различных контактов, к использованию недоверия, как охрану от этих последствий.

Скрипкина Т.П. в своей книге говорит о том, что «человек не может жить без доверия, без него он утрачивает связь с миром. Доверие выступает условием развития, изменения самого человека, именно оно позволяет ему рисковать и испытывать себя и свои возможности»

[5. С. 235]. Из этого следует, что доверие является важной частью взаимодействия человека не только с другими людьми, но и с самим собой и окружающим миром в целом.

Как не лишиться доверительного отношения. Утратить доверие вряд-ли кто-то желает сознательно. Но, потерять его очень просто, один отрицательный поступок, и вам перестают доверять. Вот несколько указаний, которые могут помочь вернуть утерянное доверие или показать себя в выгодном свете: выполняйте ваши обещания, старайтесь не лгать, даже по мелочам, следуйте моральным и этическим нормам общества, в котором прибываете, ответственно относитесь к своим обязанностям, старайтесь вести себя искренне, и открыто при общении с другими людьми, старайтесь не игнорировать желания вашего партнера.

Польза доверия. Зачастую доверие не зависит от того, что мы знаем о другом человеке, оно зависит от личностного решения доверять или нет. У каждого решения есть своя цель. Целью недоверия является самозащита. Целью же доверия является раскрытие перед другим человеком, вызов доверия у него в ответ. Таким образом, мы можем сделать вывод, что доверять полезно, так как доверие является тем самым инструментом чувств, с помощью которого люди раскрываются друг перед другом и могут понять, стоит ли иметь дальше какие-либо дела с данным человеком. А с помощью взаимного доверия люди могут сосредоточиться на личных делах, не отвлекаясь на проблемы, связанные с недоверием. Нужно заметить, что доверие позитивно сказывается на качестве труда большинства людей. Так что польза от доверия, в конечном счете, бесспорна.

#### **Список литературы:**

1. Журавлева Л.А. Связь общительности личности и доверия к людям: автореф. дис. ... канд. психол. наук. М., 2004.
2. Ильин Е.П. Психология доверия. - СПб. : Питер, 2013-288с.: ил.
3. Купрейченко А.Б. Психология доверия и недоверия. М., 2008.
4. Переверзева И.А. Проблема доверия в сфере бизнеса // иностранная психология. 2000. № 12.
5. Скрипкина Т.П. Психология доверия. М., 2000.
6. Шо Р.Б. Ключи к доверию в организации: Результативность, порядочность, проявление заботы. М., 2000.
7. Штомпка П. Доверие в эпоху глобализма // Социология и социальная политика. 2006. № 4.

## РУБРИКА «СОЦИОЛОГИЯ»

### НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ

*Лебедева Диана Семеновна*

*магистрант, Кубанский государственный университет,  
РФ, г. Краснодар*

Основное направление деятельности высшей школы сегодня – удовлетворение потребности человека в знаниях, позволяющих приспособиться к постоянно изменяющемуся современному миру. Для эффективного выполнения этой задачи необходим надлежащий преподавательский состав вуза со сформированными необходимыми профессионально-педагогическими компетенциями и должным уровнем профессионализма.

Особенностью личности педагога высшей школы является владение несколькими видами деятельности: педагогическую, профессиональную, административно-хозяйственную, управленческую, научно-исследовательскую и др. Наиболее важными среди них являются профессионально-педагогическая деятельность и научно исследовательская деятельность, т.к. их сочетание – отличительная особенность деятельности преподавателя высшей школы.

Профессионально-педагогическая компетентность преподавателя высшей школы определяется как совокупность знаний, умений и навыков и является основной характеристикой его деятельности. Также она является важнейшим условием эффективности профессионально-педагогической деятельности в вузе.

Профессионально-педагогическая деятельность преподавателя высшей школы – сознательная деятельность по обучению, воспитанию и развитию обучающихся, при этом гражданственность и этика педагога определяют направленность его труда. [1]

Деятельность педагога в вузе включает в себя следующие виды профессионально-педагогической деятельности: диагностическая (связана с изучением студентов, выявлением их интересов и установлением уровня их знаний); ориентационно-прогностическая (на основе уровня знаний обучающегося ставить цели, задачи, определять направления работы); конструктивно-проектировочная (моделирование формы и методы педагогической работы на основе предыдущего вида деятельности); организаторская (включение студентов в учебно-познавательный процесс, придание ему увлекательной формы); информационно-объяснительная (преподаватель выступает для обучающихся как источник знаний); коммуникативно-стимулирующая (общение со студентами); аналитико-оценочная (анализ учебно-воспитательной работы, выявлении в ней положительных сторон и недостатков).

Профессионализм преподавателя высшей школы в педагогической деятельности можно оценить умением видеть и формировать педагогические задачи на основе анализа ситуаций и находить эффективные способы их решения. [2]

Научно-исследовательская деятельность развивает творческую составляющую личности преподавателя и повышает научный уровень его знаний. Цели педагогической деятельности должны побуждать педагога к обобщению, систематизации научного материала, формулировке основных идей и выводов, к постановке необходимых вопросов и гипотез. [3]

В современной научно-педагогической деятельности преподавателя вуза выделяют следующие типы преподавателя-исследователя: «идеальный» тип, «реальный» тип и «бюрократический» тип. Охарактеризуем каждый из перечисленных типов.

«Идеальный» тип преподавателя-исследователя обладает следующими характеристиками: активная жизненная и научная позиция (постоянный интерес к новинкам в различных

научных областях, активном участии в конференциях, научно-исследовательских проектах и пр.); признание в научном сообществе (наличие публикаций, высокий индекс цитирования, востребованность в качестве эксперта и пр.); наличие необходимых профессиональных навыков; востребованность исследовательских навыков (интеграция исследовательского опыта в преподавательскую деятельность), формирование у обучающихся исследовательских компетенций; научная независимость (развитие преподавателя-исследователя в институциональных и внеинституциональных форматах).

«Реальный» тип преподавателя-исследователя имеет ряд собственных характеристик: наличие неугасающего интереса к науке; передача собственного исследовательского опыта в ходе преподавательской деятельности; качественное образование; признание в научной среде; вовлечение обучающихся в научно-исследовательскую деятельность.

«Бюрократический» тип преподавателя-исследователя формируется на основе анализа нормативных документов: Федеральных государственных образовательных стандартов, положений, «эффективных контрактов», индивидуальных планов и т.д. В данном типе преподавателя-исследователя акцент переносится с научно-исследовательской деятельности на его институциональный формат существования и его работу в пользу высшего учебного заведения. [4]

Анализируя данные типы преподавателя-исследователя, можно сделать следующее обобщение: научно-исследовательская деятельность преподавателя вуза заключается в написании и публикации научных статей, в написании и издании научной методической литературы, написании монографий, проведение научно-исследовательской работы, участие в грантах, премиях, подготовка будущих научных кадров (научное руководство).

В современной ситуации в образовательном процессе отечественной высшей школы наблюдаются признаки кризиса. В профессиональной деятельности преподавателей вузов доминантной является учебно-образовательная сторона и пренебрегается научно-исследовательская. Данный факт преобразует представления о профессиональной деятельности педагога.

Для изменения сложившейся ситуации необходимо расширение масштабов научной деятельности в вузе до уровня, сопоставимого по значению с образовательной деятельностью [5].

### Список литературы:

1. Агапитова Л.Г., Чекмарева Н.И. Профессионально-педагогическая деятельность преподавателя вуза / Л.Г. Агапитова, Н.И. Чекмарева // Сборник трудов конференции «Вузовская наука: теоретико-методологические проблемы подготовки специалистов в области экономики, менеджмента и права». – 2016. – С. 3-6.
2. Котельников Д.А., Волкова С.А., Сорокина Н.И. Характеристика основных видов педагогической деятельности в вузе / Д.А. Котельников, С.А. Волкова, Н.И. Сорокина // Молодежь и наука. – 2017. – № 3. – С. 116.
3. Чекмарева Н.И., Гурджиян С.С. Профессионально педагогическая компетентность преподавателя вуза / Н.И. Чекмарева, С.С. Гурджиян // Ассоциация перспективных исследований и высшего образования «Восток-Запад». – Вена, Австрия, 2014.
4. Гареев Р.Р. Научно-исследовательская деятельность современного преподавателя российского вуза: проблемы и возможные решения/ Р.Р. Гареев // Человеческий капитал и образование. – 2017. – № 4. – С.77-83.
5. Гусев А.Б. Современный профиль вузовской науки в России и перспективы его изменения / А.Б. Гусев // Наука. Инновации. Образование. М.: Языки славянской культуры. – 2012. – № 12. – С. 28-54.

## МЕХАНИЗМЫ ПРИНЯТИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕШЕНИЙ ДОМОХОЗЯЙСТВАМИ В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ СЕМЬИ

**Садыков Чингиз Загирович**

*бакалавр кафедры общей социологии факультета социальных наук  
Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики»  
РФ, Москва*

Начиная всякий труд, посвящённый теме семейных финансов, прежде всего следует уделить должное внимание фактической важности данной темы в контексте исследования финансового поведения граждан. Если финансовое поведение граждан является совокупностью их действий, непосредственно связанных с перераспределением и инвестированием денежных ресурсов, уже на уровне определения можно сделать умозаключение о значимости этого показателя как индикатора социального благополучия и экономического благосостояния домохозяйств, которые в свою очередь, являются одним из ключевых элементов в экономических и экономико-социологических исследованиях.

Воспринимая индивида как субъект финансового поведения, мы рассматриваем его поступки, связанные с финансами, как индивидуальные. При этом, об индивидуальных финансовых решениях мы знаем то, что они осуществляются под некоторым влиянием других индивидов, важнейшими из которых по праву являются члены домохозяйства, или же они складываются в результате соответствующего распределения прав и обязанностей в семье, либо многократных обсуждений. Следовательно, вопросы, связанные с принятием финансовых решений в домохозяйствах, а также связанные с ними вопросы об управлении финансами в семьях, гендерных ролях, и т.п., являются по меньшей мере насущными для экономической социологии, как на микро-, так и на макроуровне, простирая своё влияние на исследовательский спектр от индивидуальных акторов до экономики государства в целом. Перед нами же стоит исследовательский вопрос, заключающийся в том, насколько классические теоретические концепции, посвящённые описанию моделей финансового поведения в домохозяйствах, способны описать картину реальности для домохозяйств в российском контексте. Для ответа на поставленный вопрос мы, в рамках студенческой работы, намерены провести кейс-стади с использованием метода полуструктурированного глубинного интервью. В рамках взятого кейса будут исследованы модели финансового поведения отдельно выбранного домохозяйства.

В наших теоретических рамках мы будем отталкиваться от предложенной Дж. Пал классификации механизмов финансового управления домохозяйств. Система Дж. Пал включает в себя [9]:

1. *Систему женского полного управления* – предполагает, что мужчина отдаёт весь свой заработок (за небольшими исключениями) своей супруге, осуществляющей управление семейными финансами.

2. *Систему мужского полного управления* – подразумевает, что женщина отдаёт весь свой заработок (за небольшими исключениями) своему партнёру, который осуществляет управление семейными финансами. Пал отмечает, что при такой системе женщина может вообще не располагать никакими личными денежными ресурсами.

3. *Фиксированный бюджет на ведение домашнего хозяйства* – такая система подразумевает, что один партнёр выделяет другому некую обозначенную сумму на покрытие расходов, связанных с ведением домашнего хозяйства. При этом оставшаяся часть дохода остаётся в его распоряжении, а оплату иных расходов он осуществляет самостоятельно. Такая система имеет некоторую вариативность в зависимости от масштаба или сфер ответственности.

4. *Независимое управление* – система, означающая независимые доходы партнёров и обоюдным отсутствием доступа к ресурсам домохозяйства. Каждый партнёр отвечает за от-

дельные статьи расходов, но если этот порядок может изменяться, то независимость доходов при данном типе остаётся неизменной.

5. *Систему пула* – система, подразумевающая отсутствие разделения финансовой ответственности партнёров. Оба партнёра имеют доступ практически ко всем ресурсам домохозяйства, при этом каждый отвечает за управление финансами и расходами, имея при этом также личные средства.

При этом, впоследствии концепция была дополнена и детализирована. В частности была рассмотрена идея о том, что система пула, в свою очередь, подразделяется на три вида. Это:

1) Пул, управляемый мужчиной, где именно муж имеет право принятия окончательных решений и оплачивает счета.

2) Пул, управляемый женщиной, где эти права и обязанности остаются за женой.

3) Совместный пул, где супруги соглашались в обладании равноценной степенью власти и ответственности относительно принятия решений касательно их семейного бюджета.

Также для нашего исследования интерес представляет работа С. Кларка, посвящённая финансовому поведению домохозяйств в России. Кларк отмечает, что особенность домохозяйств в России состоит в особом эгалитаризме, где заработок в семью приходит от обоих супругов. Кларк отмечает корни сложившейся ситуации, пролегающие в истории России. Ещё в доиндустриальном крестьянском обществе существовало множество семей с обоюдной занятостью супругов (*dual-earner households*), тип семьи сохранившийся и после перехода к индустриальному обществу. В Советском Союзе, в свою очередь, поощрялась роль женщины как работницы и матери, при распространённости, в то же время, патриархальных установок. В США и Европе, в свою очередь, преобладала система, где мужчина работал, а женщина оставалась дома с детьми и вела домашнее хозяйство [6]. По этой причине, например, Г. Беккер предлагал сведение решений в домохозяйствах к воле кормильца [5]. При этом Кларк отмечает изменения, произошедшие после распада Советского Союза, когда семьи с единственным кормильцем (а также отсутствием кормильца) начали набирать численность. С одной стороны, пишет Кларк, существенный рост безработицы в результате социально-экономической обстановки означал то, что всё больше семей вынуждено выживать за счёт заработка лишь одного кормильца. С другой стороны, советскую идеологию женщины-работницы начал заменять образ домохозяйки, как лёгкий выбор, доступный женщине. Кларк делает вывод о наличии конфликтующих тенденций в сфере управления финансами домохозяйства, создающих дополнительный исследовательский интерес.

При этом противоречие тенденций, существовавшее ещё в советское время, ярко выражено и в наши дни. Исследование ФОМ эмпирически доказывает существование переплетения черт равноправия с патриархальными традициями. В большинстве ответов мужчина представляется как кормилец, 2/3 респондентов отметили, что мужчина должен зарабатывать больше женщины, а за равноценный вклад в семейное благосостояние выступила лишь четверть опрошенных. При этом, если говорить о семейных ролях, идея равноправия в ответах респондентов становится значительно сильнее. 3/4 опрошенных высказались об эгалитарном распределении домашних обязанностей, и лишь четверть отдала женщинам роль домохозяйек [1]. В исследовании О. Здравомысловой и М. Арутуян, посвящённом изучению российских семей на европейском фоне, было отмечено, что женщины, ориентированные на семью, хоть и не оспаривают власть мужчин, но в то же время сами хотят иметь власть в семье, компенсируя тем самым существующее гендерное неравенство. Они также отмечают позицию женщин, настроенных на карьеру, которая отличается более эгалитарными взглядами, с некоторым стремлением к доминированию [2].

Главным же вопросом, который стоит задать в данном исследовании, является то, насколько приведённые теоретические данные соответствуют объективной реальности в контексте современных российских домохозяйств. В выбранном нами кейсе фигурирует супружеская пара, относящая себя к среднему классу:

а) *Татьяна*: 30 лет, два высших образования, медицинское и гуманитарное. Студент-аспирант Казанского государственного медицинского университета. Замужем за Михаилом,

двое совместных детей возрастом 3,5 года и 4 месяца. На данный момент находится в декретном отпуске. Работа, предшествующая периоду декретного отпуска – врач-психиатр, полная занятость.

*б) Михаил:* 32 года, высшее медицинское образование. Замужем за Татьяной, двое совместных детей, мальчик возрастом 3,5 года и дочь возрастом 4 месяца. Семья имеет доход от заработной платы супругов, а также от сдачи в аренду двух квартир. Накоплений семья не имеет из-за долговых обязательств в виде ипотеки, на оплату которой уходит излишек средств.

В семье Михаила и Татьяны, согласно полученным в ходе полужформального интервью данным, наблюдается третий тип по классификации Ж. Пал, т. е. фиксированный бюджет на ведение домашнего хозяйства. Модель финансового поведения семьи такова, что Михаил, как основной добытчик (оба супруга оценили его финансовый вклад в семью в 90%), даёт супруге средства на ведение хозяйства из личного заработка.

*«Он мне передает какую-то сумму на какие-то расходы, а остатком средств он распоряжается сам. То есть наверно мы вместе распоряжаемся. Потому что обычно если мне нужно что-то купить, я ему говорю, что мне нужна такая-то сумма и он мне ее дает.»*

При ведении домашнего хозяйства, однако, у Татьяны есть обязанности по оплате счетов.

*«Ну, например, я занимаюсь оплатой счетов по коммунальным платежам, и когда приходит счет, квитанция, он мне сразу перечисляет деньги и я оплачиваю. Мне нужны деньги на подгузники – он перечисляет. Я заказала воду питьевую домой – он перечисляет. Я ему говорю и он перечисляет. Вот, примерно так это все происходит.»*

*Татьяна*

Занимательно, что согласно показаниям Татьяны, семью можно отнести к типу с фиксированным бюджетом на ведение домашнего хозяйства. При этом, в восприятии Михаила семья относится скорее к типу с полным женским управлением.

*«Ну тот вариант, который «супруга забирает все деньги и распоряжается ими», где он там был?»*

При этом, у супруги Михаила, согласно данным, полученным в ходе интервью, есть личные средства, в то время как, его личные средства предназначены исключительно для обеспечения семьи.

*– То есть, я правильно понимаю, что Ваши деньги – они общие, а вот Вашей супруги – они, как бы, свои?*

*– Да, конечно.*

*– Вы говорите, что у вас нет личных средств?*

*– Да, нет личных средств. Все уходит на закрытие тех расходов, которые должны поступать на счета.*

*Диалог с Михаилом*

В данном хозяйстве, однако, следует отметить категорическое отсутствие пула. Деньги на семейные расходы перечисляются мужчиной супруге, которая осуществляет оплату по большинству из статей расходов.

*– А у вас есть совместные счета?*

*– Нет, у каждого свой.*

*Диалог с Татьяной*

В домохозяйстве наблюдается определённый эгалитаризм в отношении распределения домашних обязанностей.

*– Ваша супруга, она непосредственно занимается домашним хозяйством, то есть закупкой продуктов, предметов гигиены?*

*– Мы 50/50*

*Диалог с Михаилом*

Здесь мы можем наблюдать проявление той дуалистичности, которая описывалась в исследовании Е. Вовк, т. е. переплетение эгалитарных и патриархальных идей, поскольку Михаил, хоть и являясь по факту кормильцем, принося существенно большую часть дохода, разделяет домашние обязанности с супругой. Однако даже из приведённого выше транскрипта интервью мы можем наблюдать, что преимущественно (хоть в дальнейшем разговоре и выявились некоторые исключения в случае периода отпуска и т.п.) на оплату семейных расходов идут лишь деньги мужа, в то время как супруга, имея рабочее место и личный заработок, относит их к личным средствам, которые не уходят на оплату повседневных счетов домохозяйства.

*– Я свой доход не считаю каким-то общим доходом. Общий доход в семье должен обеспечивать мужчина. Мой доход – это как дополнительный приятный бонус. Я могу его потратить как-то, ни с кем не посоветовавшись. Или например накопить какую-то сумму и потратить ее на путешествие куда-то. Я считаю, что на такие основные расходы, ежедневные скажем, должен мужчина зарабатывать, а то что я зарабатываю – это приятное дополнение.*

*Татьяна*

Показания Татьяны отсылают нас к введённому Вивианой Зелизер термину «деньги на булавки», который означает личный заработок супруги, который она использует для удовлетворения индивидуальных нужд [3]. При этом, М. Ферре пишет о случаях, когда заработок жены играет роль некоего придатка к общему бюджету семьи, который целиком зависит от мужа-кормильца, делая вывод о том, что в такой ситуации даже увеличении заработка жены не изменит соотношение власти в семье [7]. Тем не менее, показания супругов касательно власти в семье диаметрально противоположны.

*– Хорошо. Последний вопрос, как вы считаете, кто является главой вашей семьи?*

*– Жена.*

*– А почему?*

*– Потому что она решает, конечно, итог принимается по ее усмотрению.*

*Диалог с Михаилом*

Слова Михаила обусловлены тем, что в ходе проведения обоих интервью выяснилось, что при номинальном отсутствии права окончательного решения, супруга обладает гораздо большей властью касательно принятия решений о воспитании детей, досуге и т.п., хотя в семье разногласий не возникает (вопросы досуга были отмечены Михаилом как исключение), а решения касательно финансовых вопросов обсуждаются и приводятся к обоюдному консенсусу.

*– А вот скажите пожалуйста, как принимается решение о том как делать сбережения, как хранить и на какие цели тратить?*

*– Для начала должны появиться возможности, что бы они появлялись, далее уже совместно обсуждается, что и как совместно с ними сделать. Путем обсуждения.*

*– А здесь за кем-либо имеется право окончательного решения?*

*– Как правило долгими совместными обсуждениями приходится к общему какому-то знаменателю.*

*Диалог с Михаилом*

Расходы каждого супруга контролируются лишь на уровне обоюдного консенсуса. Так, например, каждый супруг выделил определённые денежные рамки, в которых он мог бы делать покупки без обсуждения с партнёром. При этом, поскольку при эгалитарных чертах финансового поведения семьи роль кормильца выполняет мужчина, а роль «хранительницы очага» по факту выполняет женщина, воспитание детей находится в ведении супруги.

*– Кто в вашей семье принимает решение как растить детей?*

*– Обоюдно. То есть, мы оба. То есть, у него есть какая-то модель поведения, он её придерживается, но в силу того, что я с ними больше времени провожу, я, например, свои методы воспитания практикую. Но у нас нет каких-то разногласий по этому поводу.*

*Диалог с Татьяной*

Однако, Татьяна на вопрос о власти в семье отдаёт главенство мужу.

– А то является главным в вашей семье?

– Муж, конечно.

– По той причине, что...?

– Потому что он мужчина, в семье добытчик. Но он, наверное, скажет, что я. (смеётся).

*Диалог с Татьяной*

Таким образом, мы можем обратить внимание на то, что концепция Дж. Пал определённо не способна в полной мере объять все вариации типов финансового поведения домохозяйств, что отнюдь не является исключением для подобных классификационных конструкций. В семье Михаила и Татьяны наблюдаются черты сразу нескольких типов классификации Пал, а именно типа фиксированного бюджета на ведение домашнего хозяйства и типа мужского полного управления. При этом, полученные в ходе интервью данные подтверждают ранее полученные в исследовании Е. Вовк результаты о дуалистичных чертах поведения в российских домохозяйствах (противоречие эгалитаризма и патриархальных традиций). На вопрос о том, кто же всё-таки является главным в выбранном домохозяйстве нельзя ответить однозначно. Однако, можно заметить, что невзирая на тот факт, что, казалось бы, большей властью должен обладать муж, приносящий большую часть дохода в семью, супруга, обладая личными средствами, распоряжаясь средствами мужа и осуществляя ведение домашнего хозяйства, имеет большее влияние, подтверждая тем самым описанные в работах, взятых в качестве теоретической рамки, факты.

Делая вывод о том, что наше исследование демонстрирует частичную способность изложенных ранее теоретических концепций описать реальную ситуацию в рамках данного кейс-стади, стоит принять во внимание, что большинство работ, посвящённых экономике домохозяйств, взятых нами и заложивших теоретическую основу для всех последующих работ по данной теме, имеет временной разрыв длиной в десятилетие (по меньшей мере) с контекстом нашей работы. Тем не менее, составленная теоретическая рамка в значительной степени позволяет интерпретировать сложившуюся конфигурацию моделей финансового поведения выбранного домохозяйства, что может говорить о неизменной актуальности концепций взятых нами авторов, среди которых, несомненно, ведущая роль принадлежит ставшим классическими работам Дж. Пал, К. Воглера и В. Зелизер.

### **Список литературы:**

1. Вовк, Е. Гендерная асимметрия и женские роли в современной России./ Е. Вовк.//Социальная реальность. – 2006. – №3. – с. 61–73.
2. Здравомыслова О. Российская семья на европейском фоне/О. Здравомыслова, М. Арутюнян. – М.: Институт социально-экономических проблем РАН, 1998.
3. Зелизер, В. Социальное значение денег: деньги на булавки, чеки, пособия по бедности и другие денежные единицы (пер. М. Добряковой и А. Смирнова)/ В. Зелизер. – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ., 2004. – 266 с.
4. Ибрагимова Д. Х. Кто управляет деньгами в российских семьях?/ Д. Х. Ибрагимова// Экономическая социология. – 2012. – Т.3.№3. – с. 22-56.
5. Becker, G. A. Treatise on the Family. Enlarged edition./G.A. Becker. –Cambridge, MA: Harvard University Press. – 1991. – 441 P.
6. Clarke, S. Budgetary Management in Russian Households. Sociology./S. Clarke.//Sociology. – 2002. – vol. 36, no. 3. – pp. 539-557.
7. Ferree, M. Revisioning Gender./M. Ferree. – AltaMira Press., 1998. – 536 P.
8. Pahl, J. Marriage and Money./J. Pahl.//Gender, Power and Sexuality. – London: Palgrave Macmillan, 1989. – pp. 41-57

9. Pahl, J. The Allocation of Money and the Structuring of Inequality Within Marriage./J. Pahl.//The Sociological Review. – 1983. – vol. 31, no. 2. – pp. 237-262.
10. Vogler C. Money, Power and Inequality Within Marriage./ C. Vogler, J. Pahl.//The Sociological Review. – 1994. – vol. 2, no. 4. – pp. 263– 288.
11. Vogler C., Social and Economic Change and the Organization of Money Within Marriage./ C. Vogler, J. Pahl.//Work, Employment and Society. – 2003. vol. 7, no. 1. – pp. 71-95.

## РУБРИКА

## «ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ»

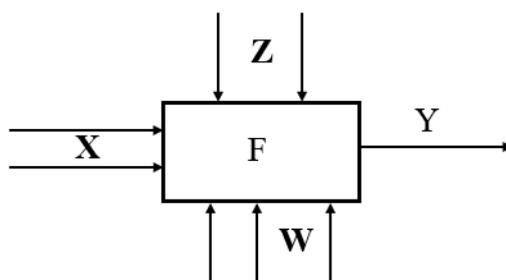
СИСТЕМОТЕХНИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАДАЧИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ  
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОГО ЦЕНТРА ПО ОБРАБОТКЕ ДАННЫХ  
ДИСТАНЦИОННОГО ЗОНДИРОВАНИЯ

*Абрамович Александра Юрьевна*

*магистрант, Севастопольский государственный университет,  
РФ, г. Севастополь*

При проектировании сложного процесса используются принципы системного анализа: единства, связанности, развития, функциональности, децентрализации, иерархии, неопределенности, организованности [1, с. 27].

Разрабатываемый процесс представляется в виде «черного ящика» как показано на рисунке 1, согласно принципу глобальной (конечной) цели. Данный принцип является основополагающим, то есть конечная цель имеет абсолютный приоритет, и вся логика функционирования системы должна быть направлена на ее достижение [2, с. 31].



*Рисунок 1. Структура в виде «черный ящик»*

На структуре вектор  $X$  – входные данные, которые включают в себя следующую информацию:

- получение космических снимков со спутников;
- требования, которые относятся к формату данных (не все форматы данных являются актуальными в области дешифровки).

Вектор  $Z$  – управляющие параметры, которые включают в себя следующую информацию:

- нормативная база (ГОСТы и стандарты, нормативно-технические документы, которые устанавливают ряд норм, требований и правил);
- техническое задание от заказчика, в котором прописаны все требования к конечному результату.

Вектор  $W$  – параметр механизма, который включают в себя следующую информацию:

- использование различных комбинаций каналов при предварительной обработке данных (в зависимости от типа задачи, используется своя комбинация спектральных каналов);
- аппаратно-программный комплекс, которому присущи соответствующие требования;
- база данных с большими объемами памяти.

Y – выходные данные, которые включают в себя следующую информацию – результат исследований с элементами прогноза на основе предварительной обработки входных данных.

Для выполнения равенства  $Y = F(X, Z, W)$  должны выполняться следующие функции:

$\Phi_1$  – корректный сбор входных данных;  $\Phi_2$  – корректная предварительная обработка сырых данных;  $\Phi_3$  – исследование обработанных снимков;  $\Phi_4$  – хранение результата.

Следующий принцип – принцип единства. Данный принцип подразумевает выделение подсистем, композиция которых в совокупности со связями позволяет выполнять все функции проектируемой системы, а вместе с тем непосредственным образом влияет на ее структуру [3, с. 37]. В соответствии с этим, на основании функции проектируемой системы можно выделить следующие подсистемы:

- подсистема сбора входных данных;
- подсистема предварительной обработки данных;
- подсистема исследования обработанных снимков;
- подсистема хранения результата.

На рисунке 2 представлена структурная схема исследовательского центра снимков данных дистанционного зондирования Земли, указаны информационные и управляющие сигналы.

На рисунке информационные сигналы:

- 1) получение ТЗ от заказчика;
- 2) прием данных ДЗЗ со спутников;
- 3) процесс предварительной обработки данных;
- 4) исследование обработанных данных, составление прогноза состояния исследуемой территории;

- 5) передача результата с базы данных непосредственно заказчику.

В свою очередь управляющие сигналы:

- a) уточнение деталей ТЗ у заказчика: период исследований, точная территория, форма результата;
- b) сбор дополнительных данных ДЗЗ, которые выходят за рамки периода исследования;
- c) повторная обработка/дообработка данных.

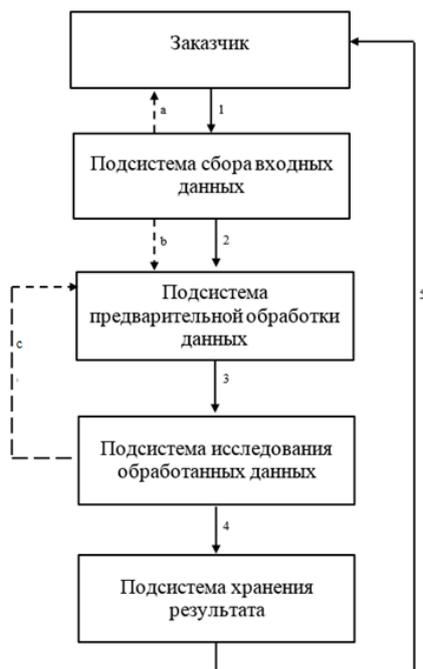


Рисунок 2. Структурная схема корпоративной системы

Далее, согласно принципу связности, рассматривается подсистема сбора входных данных, главным компонентом которой является приемная станция. Она предназначена для приема информации с низкоорбитальных спутников дистанционного зондирования Земли и состоит из антенной системы, которая позволяет принимать данные.

Подсистема предварительной обработки включает в себя два компонента: аппаратно-программный комплекс (АПК) и квалифицированного специалиста. Обработка осуществляется при помощи программного обеспечения просмотра, каталогизации, оперативной и углубленной обработки, тематического дешифрирования. Если рассматривать специалиста, то стоит отметить, что он должен обладать специальными навыками и умениями по работе с вышеперечисленным АПК, а также иметь углублённые знания в области геоинформатики, дистанционного зондирования и базовые знания по физике (оптика).

Подсистема исследования обработанных снимков служит для достижения основной цели рассматриваемого исследовательского центра – построения прогноза на основе проводимых исследований.

Подсистема хранения результатов представляет из себя хранилище, в котором расположены сервера с большим объемом памяти.

### **Список литературы:**

1. Лапыгин Ю.Н. Системное управление организацией. – М.: МГУЭСИ, ВлГУ, ВИБ, 2002. – 180 с.
2. Дружинин В. В., Канторов Д. С. Проблемы системологии. – М.: Сов. радио, 1976. – 296 с.
3. Сурмин Ю.П. Теория систем и системный анализ: Учеб. Пособие. – К.: МАУП, 2003. – 368 с.

## РАЗВИТИЕ ВЕЛОСИПЕДНОГО ДВИЖЕНИЯ В Г. МАЙКОПЕ

**Голева Елена Александровна**

студент-магистрант 2 года обучения

Майкопского государственного технологического университета,  
РФ, г. Майкоп

Автомобиль, несмотря на потерянное в пробках время и высокую стоимость бензина, гарантирует комфорт и сохранение личного пространства. Но в последние несколько лет в городах Российской Федерации наметилась четкая тенденция по замене автомобилей велосипедами, город Майкоп не стал исключением.

Развитие велотранспорта является необходимой составной частью экономической, налоговой и финансовой, территориально-планировочной, транспортной, экологической политики, а также политики в области туризма и здравоохранения. При этом велосипед рассматривается как полноценное транспортное средство с точки зрения транспортной политики.

На современном этапе развития мировой экономики велотранспорт для большинства развитых стран является важным видом внутреннего транспорта, играющего важную роль в обеспечении социального развития и замещения автомобильного транспорта в процессе перемещения населения внутри городов и в пригородных поездках. Массовое применение велосипедного транспорта влечет за собой изменения во многих секторах экономики и в социальной сфере, в ситуации на рынке труда, в градостроительной политике, в организации розничной торговли, отдыха, в других аспектах жизни общества.

Правительства Европейских стран делают ставку на широкий спектр мер, в которые вовлечены различные области политики и которые разрабатываются в прямом диалоге с местными органами власти. Поддержку этому новому направлению действий также обеспечивает развитие экологической сознательности в западном обществе и в значительной степени обусловленный ею выбор транспортного средства.

В 2014 г. учредитель Союза велосипедистов республики Татарстан Янышев Ильдус Ахтямович представлял Российскую Федерацию на ежегодном собрании европейской велосипедной федерации European Cyclists' Federation (ECF), после которого ему удалось четко сформулировать определенные выводы, благодаря которым велотранспорт в нашей стране стал бы гораздо популярнее. «На конференции ... интересовался опытом зарубежных коллег, как им удается ... постоянно увеличивать число людей, которые регулярно катаются на велосипедах? ... дали понять, что это процесс очень и очень нескорый, непростой, он совершается шаг за шагом, в результате целенаправленных, планомерных действий, в результате реализации муниципальных, национальных программ велосипедизации. Сводить вопросы развития велосипеда только к строительству велодорожек — это очень узко. Есть куча других связанных задач, таких, как пропаганда, обучение с детства езде на велосипеде, совершенствование правил дорожного движения, воспитание толерантности на дорогах, развитие велосипедной инфраструктуры в качестве бизнеса — торговля, сервис... Важно и стимулирование использования велосипедов...».[1]

Велотранспорт создает целый спектр преимуществ. Он обеспечивает:

- мобильность для всех, вне зависимости от возраста и дохода;
- способствует укреплению здоровья;
- не требует существенных затрат и экономически выгоден;
- экологичен, не производит шума и не требует больших площадей для передвижения и парковок.

Привлекательные возможности велосипедного сообщения повышают туристические возможности городов. Кроме того, содействие велотранспорту обеспечивает рабочие места в велопромышленности, в торговле и различных областях услуг, связанных с велодвижением, и тем самым оказывает поддержку малому (нередко, семейному) и среднему бизнесу. [3]

Возрастающая роль велосипедного транспорта в жизни общества требует создания необходимых условий для обеспечения безопасности и удобства транспортного процесса. Для этого, прежде всего, должна быть оптимальная по протяженности, плотности и транспортно-эксплуатационным характеристикам улично-дорожная сеть. Однако недостаточно построить дороги, необходимо также осуществлять на них целенаправленную постоянную инженерную деятельность по планировке, оснащению специальными техническими устройствами организации дорожного движения и оперативному управлению движением, как и сообщал в своей статье Янышев И. А.

Для использования велосипедов в качестве городского транспорта необходимо обеспечить условия для их беспрепятственного перемещения с достаточной скоростью. Средняя скорость велосипедиста при движении по городу составляет 15-20 километров в час, благодаря чему данный транспорт объезжает любые пробки, эта скорость сравнима со скоростью движения наземного общественного транспорта. Согласно действующим правилам дорожного движения России велосипедист при отсутствии велосипедной дорожки обязан двигаться по правой стороне автомобильной дороги как можно ближе к краю проезжей части. Данная дорожная ситуация способствует увеличению аварийности на автодорогах и создаёт большой риск получить травму при движении велосипедистов. Научные исследования показывают, что уровень риска велосипедиста в 40 раз выше, чем у водителей автомобилей. Большинство ДТП с участием велосипедистов – это одиночные ДТП без участия других участников дорожного движения или транспортных средств.

В последнее время в г. Майкопе увеличилось число велосипедистов. Это обусловлено тем, что цены на данный вид транспорта довольно низкие, а передвижение посредством велосипеда представляется очень удобным и достаточно быстрым.

Как показывает опыт Финляндии и других северных стран с климатическими условиями, близкими Центральной России, велотранспорт может активно использоваться не менее восьми месяцев в году, благодаря чему успевает окупать все производимые на него затраты. Город Майкоп находится в южной части страны, благодаря чему в нашем регионе данный вид транспорта может использоваться практически весь календарный год.

Преимуществами велосипедного транспорта также являются:

–фактор устойчивого развития городского транспорта.

Вопрос проекта и разметки велосипедных дорожек на тротуарах в любом городе актуален, но именно в Майкопе, благодаря квазипрямоугольной планировке - легко выполним. Улично-дорожная сеть г. Майкопа оптимально соответствует созданию современных жилых районов города с отдельными велосипедно-пешеходными улицами, что приведет к экологическому очищению и дальнейшему озеленению жилых зон города.

- экономия времени.

- велосипедное движение - наименее энергоемкий из всех видов городского транспорта.

- фактор здоровья

С медицинской точки зрения велосипед — это сильнейшее средство в профилактике заболеваний сердечно-сосудистой и дыхательной систем, варикоза, вегетососудистой дистонии, близорукости. Люди, регулярно использующие велосипед, более работоспособны, реже болеют, более жизнерадостны и активны.

- фактор пропаганды ЗОЖ

Современный велосипед мог бы стать одним из помощников в борьбе с наркотиками, как увлекательное, модное и полезное молодежное движение.

- фактор социальной доступности

Практически любой человек может позволить себе пользование велосипедом.

- фактор улучшения экологии

При велосипедном движении сводятся к нулю выбросы загрязняющих веществ в воздух, обеспечивая дружественные отношения людей с городской средой.

Необходимо учесть, что г. Майкоп становится центром велосипедного спорта в нашей стране, а в обиходе у нас имеет давние традиции. «Майкоп-город пива, невест и велосипедов» - шутили в 60-е годы. В наше время город, благодаря велодорожкам мог бы принять европейский облик и обогнать, в этом смысле, другие города региона.

Столица Республики Адыгея давно известна по всей стране одной из лучших спортивных школ олимпийского резерва по велосипедному спорту, из стен которой вышли многие именитые чемпионы. На сегодняшний день данный вид спорта активно популяризирует велосипедное движение на всей территории региона.

Велосипед интересен с точки зрения значительной разгрузки дорог, которые в г. Майкопе расширить не удастся. Он интересен и потому, что площадь, необходимая для его парковки в 8 раз меньше площади парковки автомобиля. А устроить многоуровневую парковку для велосипедов на ограниченной площадке у офисного центра, стадиона, школы, вуза — это просто и дешево, а для автомобилей — очень дорого. Велотранспорт позволит эффективно решить существующую в городе проблему по обхвату транспортной инфраструктурой частных жилых районов города с низким пассажиропотоком.

Следует учесть еще один фактор. Каждый вчерашний автомобилист на велосипеде — это минус один автомобиль, стоящий в пробке. Люди же, не имеющие авто, и выбирающие велосипед — разгрузят маршрутки или автобусы, что тоже сократит количество необходимого транспорта примерно в 2 раза.

Велотранспорт — это спасение городской среды от выхлопных газов, которые негативно влияют днем и ночью на всех нас, независимо от социального статуса. Кроме того, это спасение человеческих жизней от последствий ДТП.[2]

Необходимо признать, что развитие велотранспорта - явление мировое и ограничивать развитие велосипедного движения в г. Майкопе - значит тормозить социально-экономическое развитие города, как комфортного места для проживания отвечающего всем запросам современных жителей. Развитие велоинфраструктуры способно дать горожанам свободу выбора средств передвижения, повысить качество жизни майкопчан и осознать ответственность за состояние окружающей среды.

### Список литературы:

1. Ильдус Янышев: «Мировой тренд очевиден – на велосипед пересаживаются индустриально развитые страны» // Деловая электронная газета Татарстана «БИЗНЕС Online» от 03.05.2014 г. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.business-gazeta.ru/article/103364> (дата обращения: 10.03.19)
2. Клинковштейн Г.И., Афанасьев М.Б. Организация дорожного движения: Учеб.для вузов.— 5-е изд., перераб. и доп. — М.: Транспорт, 2001.—247 с.
3. Общественная концепция развития велотранспортной системы Москвы на период до 2025 года [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.velotransunion.ru/book/export/html/699> (дата обращения: 10.03.19)
4. Перегудова Н.В., Велоспорт и велотуризм Международный научный журнал «Инновационная наука». Уфа: ООО «АЭТЕРНА», 2015. – 180-182с.

## МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

**Попов Денис Евгеньевич**

студент гр. М8219 ШЕН ДВФУ,  
РФ, г. Владивосток

**Рагулин Петр Григорьевич**

канд. техн. наук, проф. кафедра компьютерных систем ШЕН ДВФУ,  
РФ, г. Владивосток

Аннотация. Моделирование процессов экономической деятельности, как и других бизнес процессов промышленного предприятия выступает важным шагом для их успешного внедрения и управления. Моделирование позволяет провести комплексный анализ ситуации, чтобы посмотреть на существующие процессы со всех сторон, чтобы определить слабые стороны, которые могли ускользнуть от внимания сотрудников, в том числе менеджмента. В ходе выполнения НИР И ВКР по разработке проекта создания информационной системы «Анализ экономической деятельности предприятия» для локомотивного вагоноремонтного завода была исследована предметная область и рассмотрены бизнес-процессы системы анализа экономического состояния предприятия. В результате была сформулирована модель, которая описывает весь технологический процесс проведения анализа экономической деятельности на предприятии.

МОДЕЛИРОВАНИЕ, АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, МОДЕЛЬ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ, IDEF0, DFD, ДИАГРАММЫ, ПРОЦЕССЫ.

Наличие бизнес-модели со всеми ее бизнес-процессами, адаптированными для конкретной цели, может открыть возможность для ее улучшения. Анализ деятельности промышленного предприятия по моделированию бизнес процессов экономической деятельности – это один из способов ответить на вопрос что необходимо и достаточно для успешного достижения конкретной цели.

Конечная цель моделирования бизнес-процессов – добиться улучшения. Чтобы этого достичь, необходимо сфокусироваться на трех основных аспектах – повышении ценности результатов, снижение стоимости и времени выполнения действий.

Правильное моделирование бизнес-процессов имеет определенную последовательность [1]. Первоначально необходимо грамотно описать процессы. В результате моделирования можно проследить, что происходит в процессе от начала до конца. Моделирование позволяет «внешне» просматривать процессы и идентифицировать улучшения, которые повысят их эффективность.

Во-вторых, процесс оценки. Моделирование бизнес-процессов устанавливает правила для реализации процессов. Это означает, каким образом оно должно быть выполнено. С соблюдением правил, руководящих принципов или требования, связанные с изложением моделей, можно достичь желаемой производительности процесса.

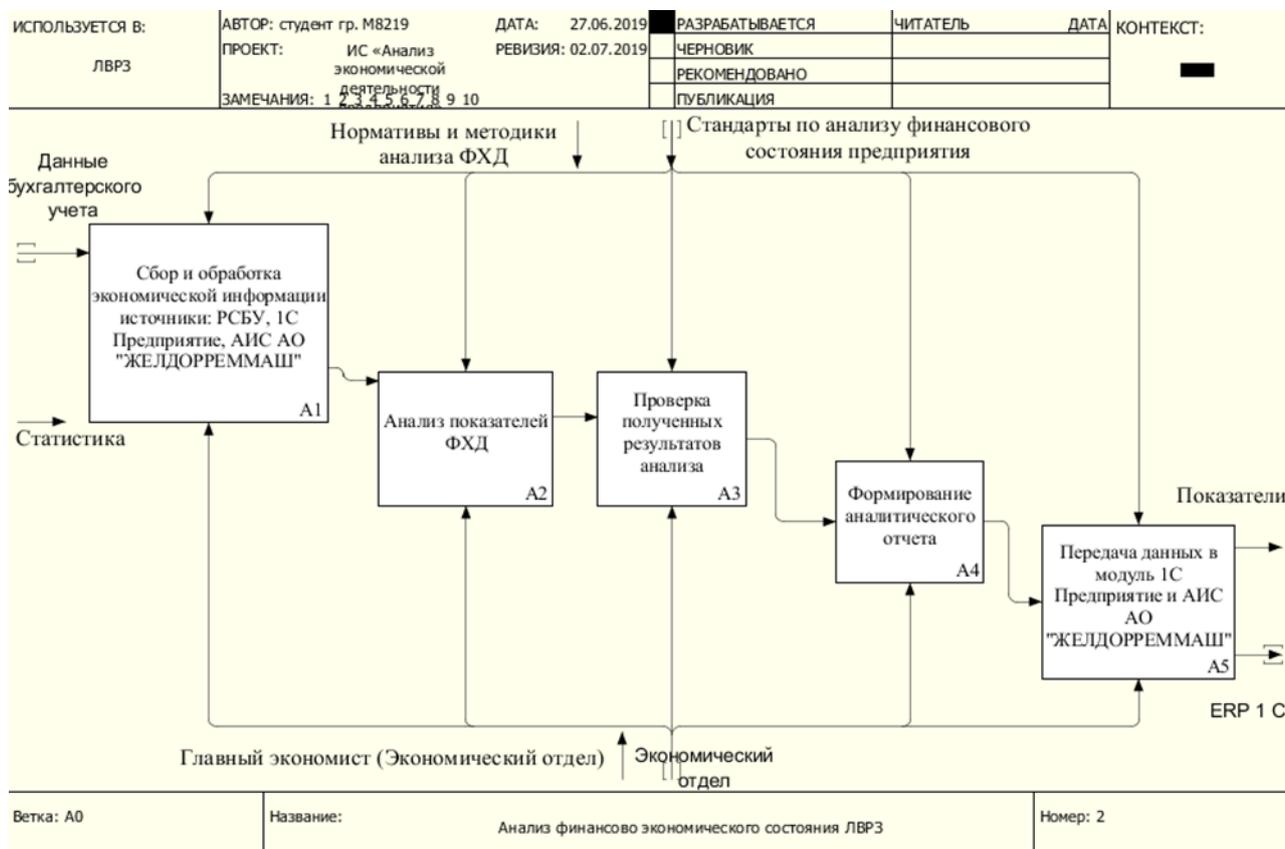
В-третьих, установление отношений в процессе. Моделирование бизнес- процессов устанавливает четкую связь между процессами и требования, которые они должны выполнять.

На основе анализа деятельности ЛВРЗ была, сначала сформирована модель бизнес и информационных процессов AS-IS (как было), затем модель TO-BE (как надо) . После чего была проведена декомпозиция на функциональные блоки второго уровня (рисунок 1).

Декомпозиция основного блока модели «как надо», на блоки второго уровня. Декомпозиция второго уровня состоит из пяти блоков :

1) сбор и обработка экономической информации, источниками информации для которого служат данные РСБУ предприятия, данные ERP 1С Предприятие, данные системы АИС АО «Желдорремаш»;

- 2) анализ показателей ФХД;
- 3) проверка полученных результатов анализа;
- 4) формирование аналитического отчета;
- 5) передача данных в модуль 1С Предприятие и АИС АО «Желдорремаш».



**Рисунок 1. Декомпозиция на функциональные блоки второго уровня (Детализируемая система проекта создания информационной системы «Анализ экономической деятельности предприятия» для ЛВРЗ)**

Итоговая модель и все ее функциональные блоки отражает модули информации, необходимые для проведения финансового анализа непосредственно с учетом требований ЛВРЗ.

Таким образом, была спроектирована функциональная модель процесса анализа экономического состояния предприятия. Разработана общая модель процесса. На основании моделирования системы удалось выделить основные объекты системы и их взаимосвязи, что позволяет перейти к проектированию структуры базы данных.

**Список литературы:**

1. Костко, С.Е. Решение экономических проблем предприятия с помощью анализа бизнес-процессов [Текст] / С.Е. Костко // Молодой ученый. – 2016. – №7. – С. 14-17.

## **ВЛИЯНИЕ ПИЩЕВЫХ ДОБАВОК, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ПОСОЛЕ РЫБЫ, НА ПОКАЗАТЕЛЬ «АКТИВНОСТЬ ВОДЫ» СОЛЕНОЙ ПРОДУКЦИИ**

**Мелехина Маргарита Дмитриевна**

студент, ФГБНУ «Атлантический научно-исследовательский институт рыбного хозяйства и океанографии»,  
РФ, г. Калининград

**Степаненко Екатерина Игоревна**

старший научный сотрудник лаборатории общей технологии  
ФГБНУ «Атлантический научно-исследовательский институт рыбного хозяйства и океанографии»,  
РФ, г. Калининград

**Нехамкин Борис Лазаревич**

заведующий лабораторией общей технологии  
ФГБНУ «Атлантический научно-исследовательский институт рыбного хозяйства и океанографии»,  
РФ, г. Калининград

Вещества, способствующие снижению  $A_w$  в продукте, называются «увлажнители». Используя «увлажнители», можно получить продукцию с более высокой влажностью, и одновременно понизить значения показателя  $A_w$ . С давних времен наиболее распространенным «увлажнителем» для рыбной продукции являлась поваренная соль.

В настоящее время перечень активно дополняется такими веществами, как соли неорганических и органических кислот, полисахариды, многоатомные спирты, аминокислоты [1].

Существуют справочные таблицы, где указаны значения показателя  $A_w$  для растворов солей в зависимости от их концентрации [2]. Много исследований проведено в отношении влияния различных сахаров на понижение  $A_w$  [3, 4, 5, 6].

Активность воды определена в растворах, но продукт является сложной по химическому составу многокомпонентной системой, и не все растворенное вещество в такой системе находится в реальном растворе. Поэтому в соленой рыбной продукции в зависимости от количества поваренной соли и от типа «увлажнителя» могут быть отклонения от установленных для других пищевых систем значений  $A_w$ .

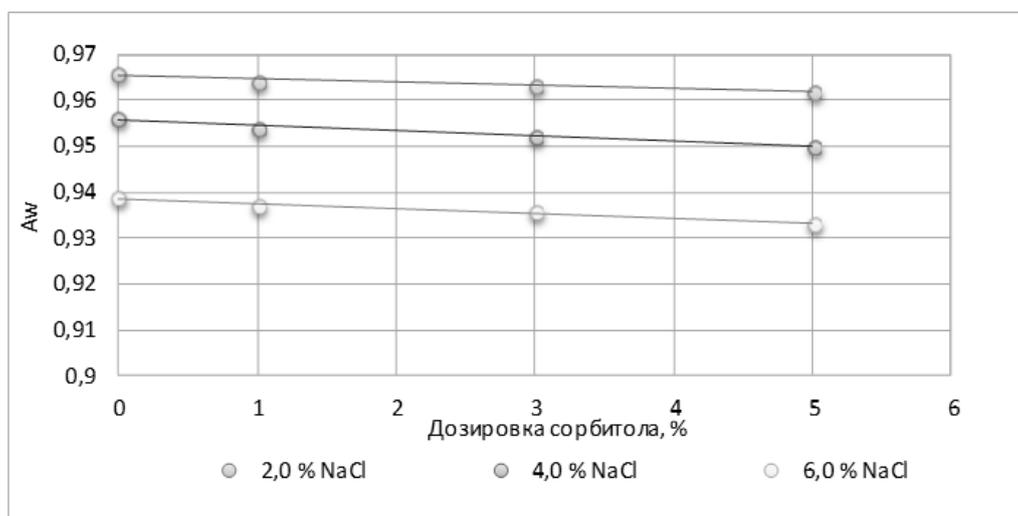
Изменение показателя  $A_w$  продукта непосредственно отражается на его сроке годности, и поэтому при разработке новых видов рыбопродуктов возникает необходимость к более полному исследованию влияния пищевых добавок на изменение значений показателя  $A_w$ , а также в поиске новых «увлажнителей».

### **Материалы и методы**

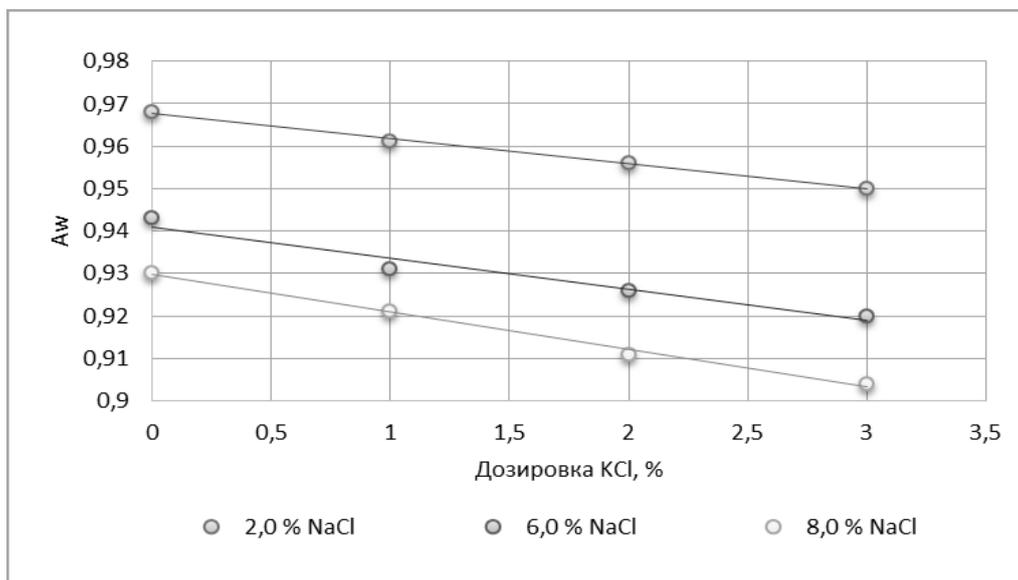
Исследовательские работы по влиянию пищевых добавок на изменение значений показателя  $A_w$  были проведены на двух видах рыб, относящихся по содержанию жира к группе средней жирности: горбуше – жирностью 3,4 % и кижуче – жирностью 6,0 %. Фарши использовали с содержанием хлористого натрия в количестве 2,0; 4,0; 5,0; 6,0 и 8,0 %. В качестве «увлажнителей» были исследованы пищевые добавки, характерные или потенциально возможные для использования в соленой рыбопродукции: лактат натрия, ацетат натрия, сахароза, фруктоза, сорбитол, хлорид калия. В соленых фаршах определяли активность воды, содержание хлористого натрия, массовую долю воды. Активность воды определяли на приборе «Lab Master –  $A_w$ » (NOVASINA, Швейцария); массовую долю воды - методом высушивания на влагомере MF-50 (AND, Япония); массовую долю соли - аргентометрическим методом по ГОСТ 7636-85.

### Результаты

На первоначальном этапе было исследовано влияние хлористого натрия на эффективность использования некоторых «увлажнителей». Данные по такому влиянию на примере сорбитола и хлористого калия представлены на рис 1, 2.



**Рисунок. 1. Влияние сорбитола на изменение  $A_w$  в фарше из кижуча с различной массовой долей соли.**



**Рисунок. 2. Изменение  $A_w$  в образцах из фарша горбуши в зависимости от дозировки KCl**

Анализ данных показал, что влияние пищевых добавок на  $A_w$  практически не зависит от массовой доли соли в фарше в диапазоне, широко используемом при производстве соленой рыбы – 3-6%. Для хлористого калия отмечено снижение значения  $A_w$  на 0,0005 ед / % KCl, а для сорбитола изменения не наблюдались. Это позволяет проводить работы по влиянию добавок на  $A_w$  на образцах с различной соленостью в указанных пределах.

Исследования, проведенные с определенными «увлажнителями», позволили получить ряд математических зависимостей  $A_w$  от концентрации рассматриваемых добавок (табл.1). При этом, массовая доля соли различных образцов была от 4,0 до 6,0 %, что приводит к отличиям в значениях активности воды при ее расчете без внесения добавок ( $x=0$ ).

Таблица 1.

Математические зависимости  $A_w$  от дозировки (x, %) и вида пищевой добавки

№	Наименование пищевой добавки	Математическое выражение изменения $A_w$
1	Сорбитол	$A_w = 0,9654 - 0,0007 x$
2	Лактат натрия	$A_w = 0,9568 - 0,0045 x$
3	Сахароза	$A_w = 0,9476 - 0,0009 x$
4	Фруктоза	$A_w = 0,9496 - 0,0009 x$
5	Лактат натрия + ацетат натрия	$A_w = 0,9619 - 0,0081 x$

Уровень снижения  $A_w$  при внесении 0,5 % соответствующей пищевой добавки представлен на рис. 3.

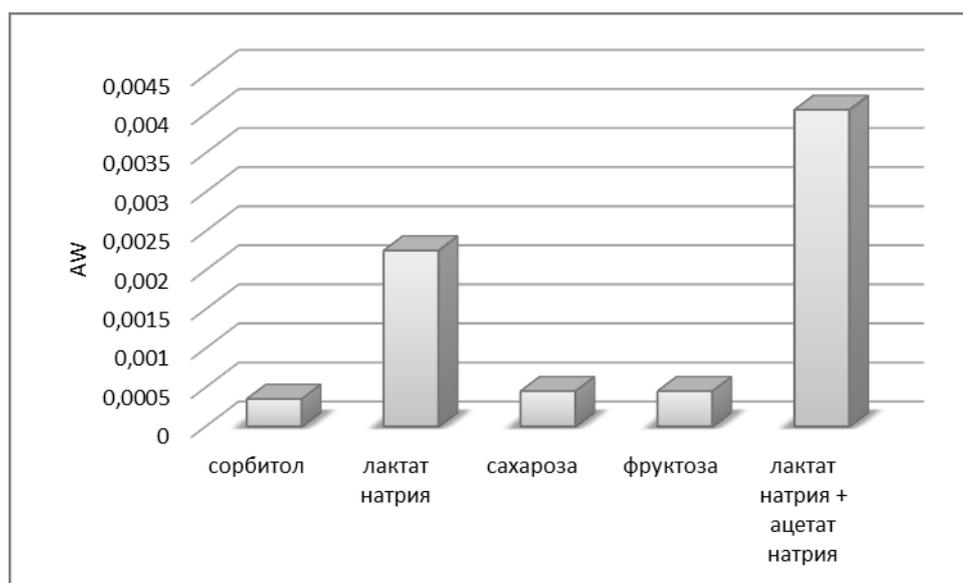
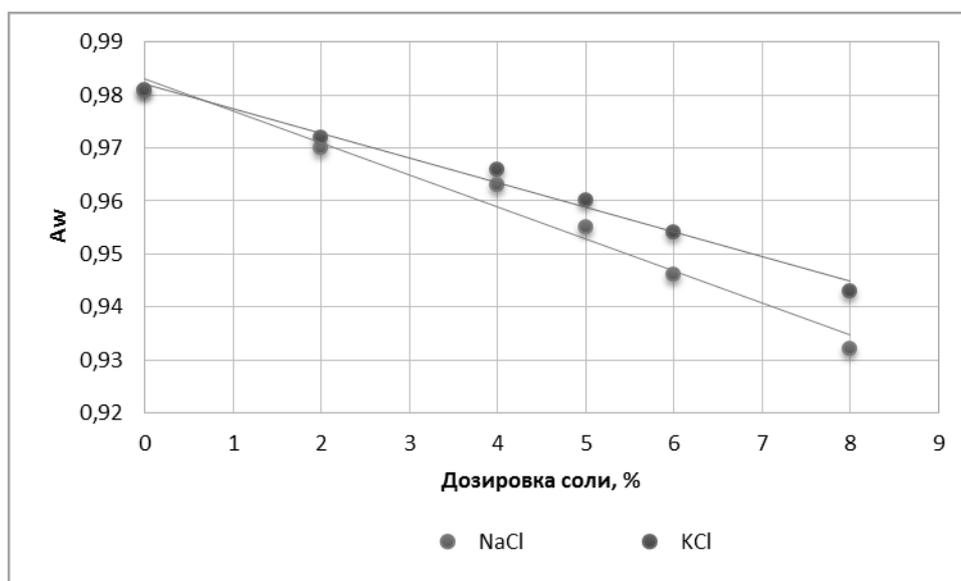


Рисунок 3. Снижение активности воды при внесении пищевой добавки в количестве 0,5%

Сорбитол, сахароза и фруктоза в количествах, не изменяющих органолептические свойства продукта, снижают  $A_w$  в пределах погрешности измерений, а использование лактата натрия, особенно в сочетании с ацетатом, оказывает существенное положительное влияние на активность воды, что позволит усилить потенциальную стойкость соленой рыбы и увеличить сроки годности соленой рыбной продукции при умеренной положительной температуре.

Для уменьшения содержания в рыбопродукции ионов натрия, как правило, используют частичную замену хлористого натрия на хлористый калий. Из рис. 5 видно, что традиционная соль в большей степени оказывает влияние на снижение  $A_w$  в сравнении с хлористым калием и чем выше ее дозировка, тем значительнее разница в понижении активности воды продукта (рис. 5).



**Рисунок 4.** Изменение  $A_w$  в образцах фарша горбуши в зависимости от дозировки соли

Однако, при совместном использовании солей происходит дополнительное снижение  $A_w$  в среднем на 0,007 ед/% KCl, что можно отметить на рис. 2. И это является существенным фактором в обеспечении потенциальной стойкости продукта и позволяет отнести хлорид калия, наряду с лактатом и ацетатом, к группе наиболее эффективных «увлажнителей».

#### **Заключение**

Использование при посоле рыбы некоторых исследованных пищевых добавок позволит повысить сроки годности соленой рыбопродукции за счет снижения активности воды. При этом, существенным является то, что рассматриваемые добавки, согласно ТР ТС 029, не имеют предельно-допустимых концентраций и могут быть использованы исходя из технологической целесообразности.

#### **Список сокращений и обозначений**

$A_w$  – активность воды;

NaCl – хлористый натрий;

KCl – хлористый калий.

#### **Список литературы:**

1. Ратушный А.С., Хлебников В.И., Баранов Б.А. и др. Технология продукции общественного питания. / под ред. д-ра тех. наук, проф. А.С. Ратушного. – Том 1 – Физико-химические процессы, протекающие в пищевых продуктах при их кулинарной обработке. - М.: Мир, 2003. - 351 с.
2. Water activity in foods: fundamentals and applications / Gustavo V. Barbosa-Cánovas, Anthony J. Fontana Jr., Shelly J. Schmidt, Theodore P. Labuza. Blackwell Publishing and Institute of Food Technologists. - 2007. - 405 p.
3. Chirife J., Favetto G., Fontan C. F. The water activity of fructose solutions in the intermediate moisture range. - [Lebensmitt. - Wiss. +Technol]. – 1982. - № 3. - P. 159-160.
4. Demertzis P.G., Riganakos K.A., Kontominas M.G. Water sorption isotherms of crystalline raffinose by inverse gas chromatography. - Food Sci. and Technol. Today. - 1989. - № 4. - 270 p.
5. Leiras M.C., Alzamora S.M., Chirife J. Water activity of galactose solutions – [J. Food Sci.]. – 1990. - № 4. - P. 174 - 176.
6. Nuracco J.L., Alzamora S.M. Chirife J., Ferro Fontan C. On the water activity of lactose solutions. // J. Food Sci. - 1981. - № 5. - P. 1612-1613.

## ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ПОВЕРХНОСТИ ВПП

**Потапов Иван Яковлевич**

курсант Ульяновского института гражданской авиации  
имени Главного маршала авиации Б.П. Бугаева,  
РФ, г. Ульяновск

**Цинбал Петр Игоревич**

курсант Ульяновского института гражданской авиации  
имени Главного маршала авиации Б.П. Бугаева,  
РФ, г. Ульяновск

Известно, что мокрые, залитые водой или покрытые слякотью, снегом или льдом искусственные покрытия становятся скользкими как для пешеходов, так и для транспортных средств; однако до сих пор отсутствует полное понимание действия физических сил, вызывающих это явление, которое, в свою очередь, может приводить к дорожно-транспортным происшествиям. То же самое касается и эксплуатации воздушных судов на рабочей площади маневрирования. Именно поэтому с конца 1940-х годов в авиации было издано множество документов по вопросам сцепления. [1]

При покрытии взлётно-посадочной полосы слоем воды, слякоти, снега и льда условия торможения ухудшаются пропорционально ухудшению сцепления колёс самолёта с поверхностью полосы. ВС обладают высокими скоростями посадки и взлета, и в некоторых случаях длина ВПП, требуемая для посадки или взлета, приближается к критической по отношению к располагаемой длине ВПП. Кроме того, при наличии бокового ветра в таких эксплуатационных условиях может быть ухудшена путевая управляемость воздушного судна. Инциденты и авиационные происшествия, связанные с выкатыванием за пределы ВПП воздушного судна или с его боковым выкатыванием с ВПП, показывают, что во многих случаях основной причиной или по крайней мере сопутствующим фактором являются недостаточные характеристики сцепления на ВПП воздушного судна. [2]

В настоящее время не существует общепризнанных процедур разработки методов и средств применения устройств измерения сцепления. Государства пошли по пути разработки таких методов и средств в привязке к местным условиям и располагаемому парку устройств измерения сцепления. В результате способы измерения и сообщения различаются с точки зрения:

- политики;
- методов;
- параметров. [3]

Эти различия могут вызывать путаницу и приводить к ситуации, когда различные службы отрасли будут говорить «на разных языках», думая при этом, что говорят на одном. Обилие информации, порой неверной и противоречивой, зачастую приводит эксплуатантов в замешательство. Роль служб аэронавигационной информации и организации воздушного движения заключается в том, чтобы своевременно распространять эту информацию в соответствии со стандартизированными форматами и процедурами, установленными для международного применения. [1]

На лётно-технические характеристики любое отличное от сухого состояние ВПП влияет следующим образом:

- твёрдые компоненты (утрамбованный снег и лёд) уменьшают силу сцепления колёс с поверхностью полосы;
- жидкие и мягкие компоненты (вода, слякоть, рыхлый снег) уменьшают силу сцепления колёс с поверхностью полосы и создают сопротивление вращению колеса, а также могут привести к глиссированию. [2]

Возможность (или невозможность) эксплуатации аэродрома характеризуется также состоянием поверхности покрытия, зависящим от времени года и погодных условий.

В соответствии с «Руководством по эксплуатации гражданских аэродромов» недопустимыми для эксплуатации являются следующие показатели:

1) различие значений коэффициента сцепления на близлежащих участках ИВПП с обеих сторон от оси более 0,20 единиц;

2) толщина слоев атмосферных осадков (снега, слякоти, воды) на рабочей части ИВПП и ГВПП выше допустимых значений (согласно РЛЭ самолетов).

3) наличие слоя воды на ИВПП более 10мм;

4) наличие на ИВПП посторонних предметов, продуктов разрушения покрытий и швов покрытий;

5) оголение стержней арматуры сеток и каркасов;

6) уступов между соседними плитами и трещинами высотой более 25мм на ИВПП и 30мм на РД, МС и перроне;

7) наличие на поверхности покрытий загрязнений ГСМ и антиобледенительной жидкостью;

8) наличие на грунтовых элементах летной полосы размокшего грунта глубиной более 0,5см;

9) мезонеровности поверхности на грунтовых элементах более 10см (под 3<sup>х</sup> метровой рейкой);

10) отсутствие или несоответствие требованиям НГЭА, стертость маркировки на ВПП;

В зимнее время (дополнительно):

1) Очистка ВПП, РД, МС от снега, льда, слякоти всей необходимой для эксплуатации площади. При недостаточности средств механизации- соблюдение очередности очистки согласно НГЭА;

2) Грунтовая поверхность спланированной части летной полосы должна быть очищена от снега на ширину не менее 10м с каждой стороны ИВПП и иметь сопряжение из снега с уклоном не более 1:10 (т.е. без сугробов и завалов снега);

3) При удалении гололеда с поверхности покрытий химическим способом не оставлять продукта очистки (рассол) на боковых полосах ИВПП, а при применении теплового способа – не допускать перегрева поверхности и шелушения поверхности покрытия аэродрома.[1]

Для измерения коэффициента сцепления на ВПП используется аэродромная тормозная тележка АТТ-2. Значения коэффициента сцепления по АТТ-2 полностью соответствуют значениям коэффициента сцепления SFT для одних и тех же состояний покрытий. Показания измеренного с помощью АТТ-2 коэффициента сцепления с помощью корреляционной таблицы приводятся к значениям нормативного коэффициента сцепления.

Состояние поверхности покрытия оценивается по величине нормативного коэффициента сцепления (эффективности торможения). Между значениями «нормативного коэффициента сцепления» и «измеренного коэффициента сцепления» для идентичных состояний покрытий существует корреляционная зависимость в соответствии с таблицей. [3]

### Список литературы:

1. Циркуляр ИКАО 329. Состояние поверхности ВПП: оценка, измерение и представление данных
2. Приложение 14. Аэродромы Том I. Проектирование и эксплуатация аэродромов
3. Математическое моделирование задач летной эксплуатации воздушных судов на взлете и посадке: монография / М.С. Кубланов. - Москва: РИО МГТУ ГА, 2013. - 270 с

## РУБРИКА

### «ХИМИЯ»

#### МОРСКАЯ ДОБЫЧА НЕФТИ И ГАЗА

**Велиева Наиля Тапдыговна**

студент, Астраханский государственные технический университет,  
РФ, г. Астрахань

**Муханбетова Ильмира Руслановна**

студент, Астраханский государственные технический университет,  
РФ, г. Астрахань

**Джурхабаев Рамиль Рустемович**

студент, Астраханский государственные технический университет,  
РФ, г. Астрахань

**Силина Анастасия Владимировна**

студент, Астраханский государственные технический университет,  
РФ, г. Астрахань

**Аннотация.** В данной статье мы рассмотрим как добывают «черное золото» с морского и океанского дна.

**Abstract.** In this article we will consider how to extract "black gold" from the sea and ocean floor.

**Ключевые слова:** добыча, нефть, месторождение, море.

**Keywords:** production, oil, field, sea.

Нефть и газ — определяющие составляющие развития экономики многих развитых стран. И Российская Федерация – не исключение. Потенциал развития нашей страны во многом зависит от будущего нефти и газа на морских глубинах.

В России морская добыча нефти в морях и океанах существенными темпами начала составлять конкуренцию месторождениям на суше в 2007-м. В 2009-м после бурения скважин нефти началась и добыча газа.

Нефть и газ дают в настоящее время до 70% всей энергии, потребляемой в мире. На суше происходит истощение этих природных ресурсов.

Морская добыча нефти и газа по прогнозам многих специалистов станет преобладать. Со временем, возможно, даже вытеснит добычу этих энергоресурсов на месторождениях традиционного вида, тк залежи на данный момент серьезно истощены, не так скоро будут и вовсе исчерпаны.

Для адекватного понимания ситуации достаточно знать, что 85% общих ресурсов сосредоточены в морях, что очень радует специалистов.

Нефть в море добывается главным образом с использованием весьма дорогостоящих и трудозатратных технологий, применяя при этом очень сложные технические сооружения, которые называются нефтяными платформами.

Официально признано более четырёхсот нефтегазоносных бассейнов. Там можно извлекать и добывать нефтяные ресурсы. Крупнейших центров очень мало. Но именно они обеспечивают основные потребности населения Земли. Сюда принято включать четыре источника добычи нефти. Три залива и море:

- Персидский залив;
- Венесуэльский залив;
- Гвинейский залив;
- Северное море.

Российская компания имеет буровые установки в нескольких морях:

- Охотском;
- Баренцевом;
- Печорском.

Компания имеет различные подразделения в других государствах, сотрудничая с Казахстаном, Индией и одним из лидеров отрасли — Венесуэлой.

Специально обученные люди изучают акватории морей. После исследования строятся буровые установки. При процессе работы используются полноценные платформы, которые плавают над местом бурения. Их удерживают огромной тяжести якоря, вес которых достигает несколько тонн.

Основные виды платформ:

- стационарные;
- свободно закреплённые;
- полупогружные (разведочные, буровые и добывающие);
- самоподъёмные буровые;
- с растянутыми опорами;
- плавучие нефтехранилища.

#### **Список литературы:**

1. <https://neftok.ru/dobycha-razvedka/morskaya-dobycha-nefti-i-gaza.html>
2. <https://studfiles.net/preview/1359265/page:2/>
3. <https://promzn.ru/neftepromyshlennost/morskaya-dobycha-nefti-i-gaza.html>
4. <http://pro-arctic.ru/06/03/2017/technology/25476>

## АСТРАХАНСКОЕ ГАЗОКОНДЕНСАТНОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ

**Джурхабаев Рамиль Рустемович**

студент, Астраханский государственный технический университет,  
РФ, г. Астрахань

**Велиева Наиля Тандыговна**

студент, Астраханский государственный технический университет,  
РФ, г. Астрахань

**Силина Анастасия Владимировна**

студент, Астраханский государственный технический университет,  
РФ, г. Астрахань

**Муханбетова Ильмира Руслановна**

студент, Астраханский государственный технический университет,  
РФ, г. Астрахань

### Введение

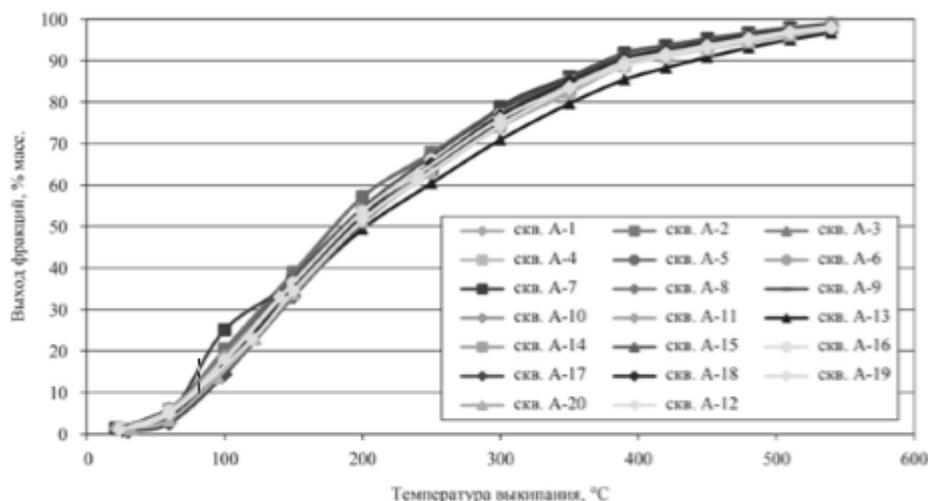
АГКМ, оно же Астраханское газоконденсатное месторождение базируется в юго-западной зоне Прикаспийской низменности, в 60 км к северу от города Астрахани. Обнаружили его в августе 1976 г., а уже через 10 лет, в 1986 г., была начата опытно-промышленная эксплуатация газоконденсатного месторождения.

АГКМ является уникальным по запасам и флюидальному составу, а также крупнейшим в Европейской части России. (1,2). На данный момент разрабатывается только лицензионный участок, подконтрольный ООО «Газпром Добыча Астрахань», на котором сосредоточены более 65% углеводородного сырья.

Исходя из величины плотности (797,1–811,1 кг/м<sup>3</sup>), делаем вывод о том, конденсаты АГКМ относятся к типу тяжелых. Это показывают также данные фракционного состава.

В состав конденсатов входят твердые парафины (2,14–3,10%) и смолистые соединения (0,50–1,01%).

Конденсаты АГКМ, а также все их фракции имеют очень резкий запах серы и сернистых соединений, процент содержания которых равен 1,08–1,23 % от общей массы. Для проведения анализа физико-химических свойств сырья сравнивают газоконденсат, отобранный на 20 скважинах (А1-А20).

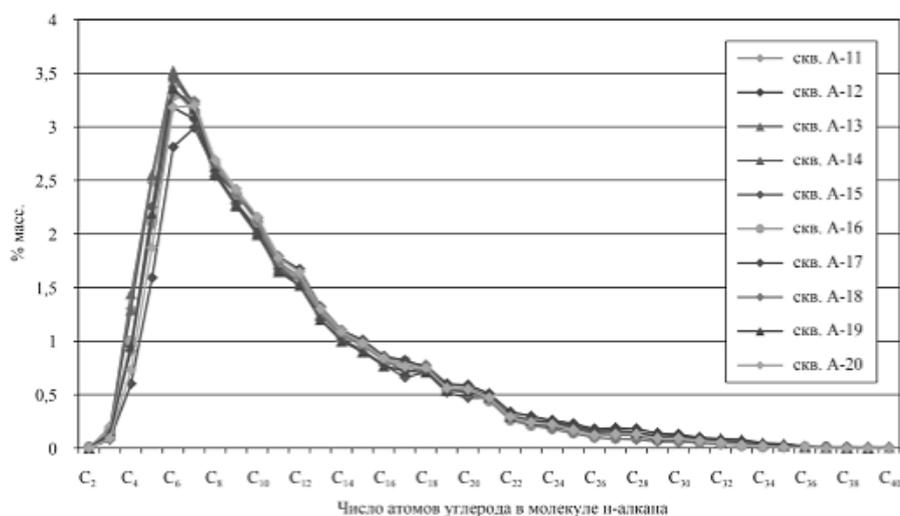


**Рисунок 1. Фракционный состав конденсатов**

На рисунке 1 располагается характеристика конденсатов по фракционному составу. Собственно, как видно, кривые расположены очень близко к друг другу, что говорит о их идентичности, однако отличия имеются.

Например, конденсаты из скважин А-1 и А-5 содержат в своем составе большее количество легких фракций, чем конденсаты из других скважин, а конденсат из скважины А-13 – большее количество высококипящих фракций.

Обратим внимание на следующий рисунок 2.



**Рисунок 2. Кривые молекулярно-концентрационного распределения n-алканов конденсатов**

Кривые молекулярно-концентрационного распределения n-алканов конденсатов идентичны и располагаются близко друг к другу. Исключением является конденсат из скважины А-17 – в нём доля низкокипящих углеводородов C5–C8 ниже, чем в других конденсатах.

Компонентный состав конденсатов астраханского месторождения следующий: нормальные алканы – 27,72–30,05 %, изопреноидные алканы – 2,33–2,75 %, легкие ароматические углеводороды (бензол, толуол и т.д.) – 5,75–6,42 %, легкие циклоалканы (циклопентан, циклогексан и т.д.) – 3,79–4,40 %. Количество нормальных алканов более чем в 10 раз превышает количество изопреноидных алканов.

**Вывод:** Астраханское газоконденсатное месторождение, являясь крупнейшим в Европейской части России и уникальным по составу и запасу, играет немаловажную роль в топливно-энергетическом комплексе страны. Сырье, добываемое на АГКМ, служит не только России, но и другим странам, т.к. оно импортируется за рубеж, что говорит о высоком доверии к сырью и его высоком качестве.

В статье сравнивался конденсат, добываемый на 20 скважинах. В целом, можно сказать, что свойства сырья от скважины к скважине отличаются незначительно. Также различные показатели находятся в норме. Единственное, конденсат и его фракции очень сернистые, имеют резкий запах серы и сернистых соединений, процент содержания которых варьируется в пределах 1,08-1,23% от общей массы. Однако это не является проблемой, а решение сводится к проведению различных очистных мероприятий.

#### Список литературы:

1. Гаврилов В.П. Современная концепция формирования Астраханского газоконденсатного месторождения по геолого-геохимическим данным / В.П. Гаврилов, С.И. Голованова, М.И. Тарханов // Геохимия нефти и газа. – 2006. – № 6.
2. Лапшин В.И. Термогазодинамические особенности формирования и извлечения пластовых флюидов на Астраханском месторождении: обз. инф. / В.И. Лапшин, Д.В. Изюмченко, В.А. Николаев и др. – М.: Газпром ВНИИГАЗ, 2010. – 83 с.

## УДАЛЕНИЕ СЕРНИСТЫХ СОЕДИНЕНИЙ ИЗ ЛЕГКОГО ГАЗОЙЛЯ МАЗУТА АГПЗ КОМБИНАЦИЕЙ ОКИСЛЕНИЯ И ЭКСТРАКЦИИ

**Дьяковская Анастасия Владимировна**

студент, Астраханский государственный технический университет,  
РФ, г. Астрахань

**Телекова Линара Растямовна**

студент, Астраханский государственный технический университет,  
РФ, г. Астрахань

**Рамазанова Азалия Рамазановна**

канд. техн. наук, доцент Астраханского государственного технического университета,  
РФ, г. Астрахань

Объем производства мазута в России почти в два раза превышает производство автомобильных бензинов [2, с. 3]. Значительную часть в общем объеме производства мазута занимают сернистые и высокосернистые остатки, в том числе и газоконденсатные. В связи с ужесточающимися требованиями к топочному мазуту, возникает проблема снижения сернистых соединений в данном продукте [3, с. 7]. Разработка технологий, направленных на глубокую переработку сернистых высококипящих газоконденсатных остатков и позволяющих получать дополнительное количество более качественных топлив, является актуальной проблемой.

Одним из наиболее рациональных путей переработки высококипящих остатков представляется удаление сернистых соединений комбинированием процесса окисления с экстракционным облагораживанием оксидата избирательными растворителями.

В данной работе в качестве объекта исследования был выбран мазут Астраханского газоперерабатывающего завода с целью определения потенциального содержания в нем легких фракций и возможным применением их в качестве сырья для окислительных и экстракционных процессов облагораживания. Разгонку мазута осуществляли на аппарате АРН-2 в соответствии с ГОСТ 11011-85. По результатам разгонки мазута Астраханского газового конденсата была построена кривая истинных температур кипения перегоняемого продукта (ИТК), представленная на рисунке 1.

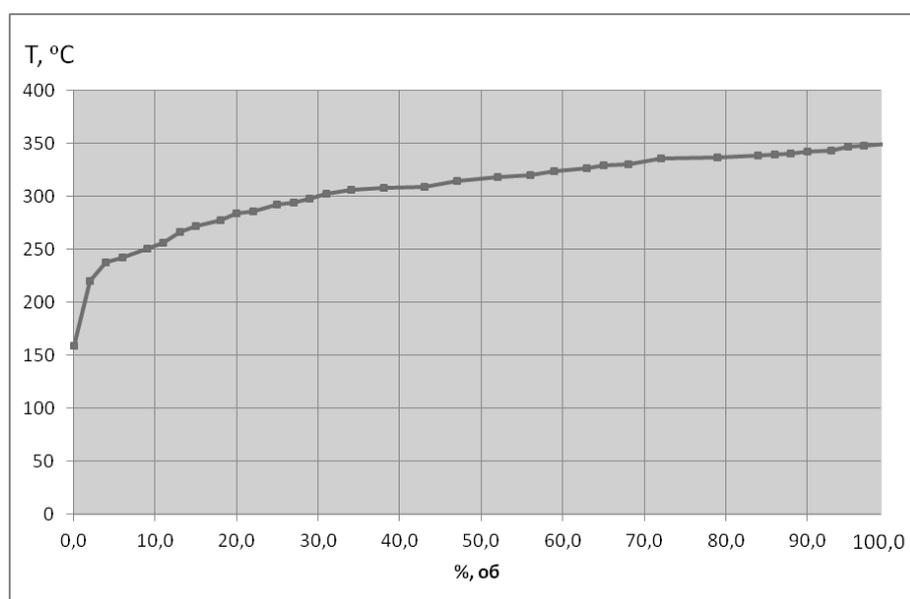


Рисунок 1. ИТК фракции н.к.–350°С мазута астраханского газового конденсата (АГК)

Материальный баланс процесса перегонки представлен в таблице 1.

Таблица 1.

### Материальный баланс перегонки мазута АГК

Название	Выход (на сырье), % мас.
<b>Взято:</b>	
Мазут АГК	100,00
<b>Итого:</b>	<b>100,00</b>
<b>Получено:</b>	
н.к. – 350°C	23,93
>350°C	74,05
<b>Потери:</b>	2,02
<b>Итого:</b>	<b>100,00</b>

Было установлено, что количество светлых фракций в мазуте АГК составляет 23,93 % мас. на сырье.

Очистку легкого газойля АГК от сернистых соединений совмещенным процессом окисления и жидкостной экстракции проводили, варьируя кратность растворителя к сырью на стадии экстракции при выбранном соотношении сырья к окислителю 1:0,3 (по массе). Остальные параметры оставались неизменными.

Показатели качества исследуемого сырья представлены в таблице 2.

Таблица 2.

### Основные показатели качества легкого газойля мазута АГПЗ

Наименование показателя	Легкий газойль мазута АГПЗ
Плотность при 20°C, кг/см <sup>3</sup>	889,6
Содержание общей серы, % мас.	2,4
Фракционный состав:	
температура начала кипения, °C	168
10% перегоняется при температуре, °C	250
50% перегоняется при температуре, °C	310
90% перегоняется при температуре, °C	341
температура конца кипения, °C	350

В качестве окислителя применяли пероксид водорода (H<sub>2</sub>O<sub>2</sub>), в качестве катализатора – муравьиную кислоту (CH<sub>2</sub>O<sub>2</sub>). Соотношение H<sub>2</sub>O<sub>2</sub>:CH<sub>2</sub>O<sub>2</sub> составляло 4:1 (по массе). Соотношение окислителя к сырью 0,3:1 (по массе). Температуру окисления поддерживали на уровне 40°C, время контакта – 60 мин, время отстаивания – 30 мин. После отстаивания водный раствор отделяли от оксидата.

В процессе экстракции в качестве растворителя был выбрана смесь изопропилового спирта (ИПС) с водой (содержание воды 25% мас.). Изопропиловый спирт обладает селективностью по отношению к таким сернистым соединениям как сульфоны и сульфоксиды [1, с. 54]. Соотношения растворителя и оксидата – 4:1 и 5:1 (по массе). Экстракцию проводили при температуре 40°C. Время перемешивания составляло 30 мин, время отстаивания – 30 мин. Далее разделяли полученные экстрактивный и рафинатный растворы, сливая в отдельные

тарированные колбы, и взвешивали. Затем путём перегонки осуществляли последовательно регенерацию растворителя из рафинатного и экстрактного растворов.

В таблице 3 представлен материальный баланс совмещенного процесса окисления и экстракции при кратности растворителя к сырью 5:1 (по массе).

Таблица 3.

**Материальный баланс процессов окисления, экстракции и регенерации, соотношение «сырье:окислитель» 1:0,3 (мас.), соотношение «растворитель:оксидат» = 5:1 (мас.)**

Наименование	Масса, г	% мас. от сырья	Состав растворов, % мас.
<b>Стадия окисления</b>			
<i>Взято:</i>			
1. Сырье	50,00	100,00	
2. Окислитель, в т.ч.:	15,00	30,00	
- пероксид водорода	12,00	24,00	
- муравьиная кислота	3,00	6,00	
<i>Получено:</i>			
1. Оксидат	50,26	100,52	
2. Водный раствор	14,74	29,48	
<b>Стадия экстракции</b>			
<i>Взято:</i>			
1. Оксидат	50,26	100,52	
2. Растворитель (ИПС+вода)	251,30	502,60	
ИТОГО:	301,56	603,12	
<b>Стадия регенерации</b>			
1. Рафинатный раствор, в т.ч.:	238,14	476,28	100,00
- рафинат	26,45	52,90	11,11
- растворитель	211,69	423,38	88,89
2. Экстрактный раствор, в т.ч.:	62,90	125,80	100,00
- экстракт	23,81	47,62	37,85
- растворитель	39,09	78,18	62,15
3. Потери	0,52	1,01	
ИТОГО:	301,56		

Сопоставленные показатели качества рафинатов при разных кратностях растворителя к оксидату на стадии экстракции представлены в таблице 4.

Таблица 4.

**Показатели качества продуктов процессов окисления и экстракции при кратностях растворителя к сырью на стадии экстракции 4:1 и 5:1 (мас.)**

Наименование	Кратность растворителя к оксидату (по массе)	
	4:1	5:1
Содержание серы в рафинате, % мас	1,30	1,0
Плотность рафината при 20°C, кг/м <sup>3</sup>	857,5	849,2
Выход рафината, % мас.	60,16	52,62
Содержание серы в экстракте, % мас	4,82	5,00
Плотность экстракта при 20°C, кг/м <sup>3</sup>	938,1	934,5
Выход экстрактов, % мас	31,59	39,84

Из результатов таблицы 4 следует, что увеличение кратности растворителя к оксидату (сырью стадии экстракции) приводит с одной стороны к снижению выхода рафината до

52,62 % массовых, с другой стороны способствует уменьшению содержания общей серы в целевом продукте (рафинате) до 1,0 процента.

Таким образом, минимальное содержание сернистых соединений в рафинате и их наибольшая концентрация в экстракте наблюдаются при соотношении «окислитель:сырье» на стадии окисления 0,3:1 (мас.) и соотношении «растворитель:оксидат» на стадии экстракции 5:1 (мас.).

### **Список литературы:**

1. Ляпина Н.К. Современное состояние проблемы исследования сераорганических соединений нефтей //Успехи химии. - 1982. - Т.51, N2. - С. 332 - 354.
2. Рамазанова, Азалия Рамазановна. Разработка технологии глубокой переработки сернистых газоконденсатных мазутов : диссертация ... кандидата технических наук : 05.17.07 / Рамазанова Азалия Рамазановна; [Место защиты: Астрахан. гос. техн. ун-т].- Астрахань, 2011.- 115 с.: ил. РГБ ОД, 61 11-5/2432
3. Сальникова Т. В. Расширение ресурсов сырья для производства тяжелых моторных и судовых топлив: научное издание / Т. В. Сальникова, А. Ю. Семенова // 3 Межрегиональная конференция молодых ученых и инноваторов "Инно-Каспий", Астрахань, 16-21 апр., 2012. - Астрахань, 2012. - С. 104 : 1 ил. - 2 . - ISBN 978-5-89154-463-5

## РУБРИКА

## «ЭКОНОМИКА»

## ЭТАПЫ АНАЛИЗА КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

**Бочарова Татьяна Сергеевна**

магистрант Курского государственного университета,  
РФ, г. Курск

В процессе осуществления хозяйственной деятельности предприятия активно контактируют друг с другом (а в некоторых сферах деятельности – и с физическими лицами). Момент получения ресурсов и их оплаты не всегда совпадает. Это обусловлено как сугубо техническими причинами (оплата по безналичной схеме), так и особенностями протекания экономических процессов. В результате складывается ситуация, в которой все всем должны.

С точки зрения права кредиторская задолженность рассматривается как ситуация, когда у организации появляются обязательства, которые подлежат исполнению, и оценка этих обязательств осуществлена в денежной форме [2, с. 367]. Как экономическая категория кредиторская задолженность – это потеря в будущем экономической выгоды вследствие обязательств, имеющихся у организации, в случае передачи активов или предоставления услуг другим организациям в результате прошлых сделок [1, с. 42].

При управлении кредиторской задолженностью основной задачей является такое построение структуры внешних источников финансирования (в том числе формирования оборотных активов), которое бы позволило максимизировать рентабельность при сохранении финансовой устойчивости и платежеспособности организации. Такая структура может считаться рациональной. Кредиторская задолженность должна быть всегда сбалансированной и оправданной [5, с. 474].

Управление кредиторской задолженностью может быть разбито на этапы.

На первом этапе производится анализ динамики и структуры задолженности. Анализ динамики предполагает сравнение общей суммы кредиторской задолженности предприятия с аналогичным показателем предшествующих периодов. Анализ структуры заключается в исследовании доли кредиторской задолженности в источниках финансирования (в частности – в заемном капитале), а также соотношения объемов кредиторской задолженности по видам. Этот же этап включает проверку своевременности выплат по счетам, а также оценку среднего периода от начисления средств до реализации выплаты.

Важным показателем уровня кредиторской задолженности является доля оборотных активов, сформированных за счет этой задолженности. Расчетная формула:

$$K_{оукз} = \frac{КЗ}{ОА},$$

где КЗ – кредиторская задолженность;

ОА – оборотные активы.

Для контроля могут использоваться показатели ликвидности [3, с. 126].

На втором этапе производят анализ оборачиваемости кредиторской задолженности. Сами по себе значения оборачиваемости малоинформативны: они очень зависят от фазы делового цикла и отрасли, в которой действует предприятие. Интерес представляет как сравнение показателей в динамике (ускорение или замедление оборачиваемости), так и сравнение с оборачиваемостью дебиторской задолженности. Это дает возможность сделать вывод о роли кредиторской задолженности в финансовом цикле организации.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности:

$$K_{обкз} = \frac{\text{Дебетовый оборот КЗ}}{\text{Средние остатки КЗ}}$$

Следующим шагом является расчет средней продолжительности использования кредиторской задолженности в обороте предприятия ( $\Pi_{кз}$ ):

$$\Pi_{кз} = \frac{T}{K_{обкз}},$$

где  $T$  – выраженная в днях длительность периода;

$K_{обкз}$  – коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности.

На третьем этапе происходит прогнозирование средних сумм по отдельным видам кредиторской задолженности.

В нормальных условиях большая часть кредиторской задолженности приходится на счет 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками». Для построения прогноза по ожидаемому обороту расчетов с поставщиками и подрядчиками используется формула:

$$СП = НС + НЗ - КС,$$

где  $СП$  – платежная сумма;

$НС$  – сальдо начальное;

$НЗ$  – начисленная задолженность;

$КС$  – сальдо конечное.

Исходя из этого может быть сделан вывод о том, что кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам зависит от ожидаемого объема поступлений материальных ценностей [4, с. 152].

На четвертом этапе прогнозируют среднюю сумму и размер прироста кредиторской задолженности по предприятию в целом. Для этого предполагаемые средние размеры различных разновидностей кредиторской задолженности суммируются:

$$КЗ = \sum_{i=1}^n КЗ_i,$$

где  $КЗ$  – прогноз по средней сумме кредиторской задолженности в целом по предприятию;

$КЗ_i$  – прогноз по средней сумме кредиторской задолженности в разрезе ее видов ( $i$  – номер вида).

Прирост кредиторской задолженности по организации в целом определяется как:

$$\Delta КЗ = КЗ_1 - КЗ_0,$$

где  $\Delta КЗ$  – прогноз прироста усредненной суммы кредиторской задолженности в целом по организации в плановом периоде;

$КЗ_1$  – прогноз средней суммы кредиторской задолженности по организации в целом на плановый период;

$КЗ_0$  – значение средней суммы кредиторской задолженности по прошедшему периоду.

Пятый этап посвящен оценке эффекта от прироста кредиторской задолженности в будущем периоде (на который строится прогноз). Такой эффект рассматривается как уменьше-

ние потребности организации в привлечении кредитных ресурсов и сопутствующих расходов, которые связаны с его обслуживанием.

Шестой этап служит для того, чтобы проконтролировать своевременное проведение начислений и выплат средств по каждой разновидности кредиторской задолженности.

Таким образом, бухгалтерия контролирует начисление кредиторской задолженности по результатам осуществления каких-либо хозяйственных операций. Процесс управления кредиторской задолженностью основывается на своевременном наблюдении за ее состоянием. А также необходим анализ кредиторской задолженности с целью недопущения неплатежеспособности предприятия.

### **Список литературы:**

1. Бернштейн, Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация / Л.А. Бернштейн. – М.: Книга по требованию, 2017. – 622 с.
2. Богатая, И.Н. Бухгалтерский финансовый учет / И.Н. Богатая, Н.Н. Хахонова. – М.: КноРус, 2019. – 592 с.
3. Гольченко, Ю.В. Об управлении кредиторской задолженностью в системе финансового менеджмента предприятия / Ю.В. Гольченко // Форум. – 2018. - №1(13). – С. 122-126.
4. Екимова, К.В. Финансовый менеджмент: учебник / К.В. Екимова, И.П. Савельева, К.В. Кардапольцев. – М.: Юрайт, 2019. – 381 с.
5. Ибрагимова, С.Э. Управление кредиторской задолженностью как метод эффективного управления предприятием / С.Э. Ибрагимова // Аллея науки. – 2018. - №9(25). – С. 472-474.

## УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

**Брусилов Артем Васильевич**

студент, Кубанский Государственный Технологический Университет,  
РФ, г. Краснодар

В последние годы в российских компаниях возрос интерес к проектному управлению. Связано это во многом с развитием экономики РФ в последние годы, а также ростом конкуренции в отдельных ее сегментах. У предприятий появилась необходимость оптимизировать ресурсы для достижения поставленных целей, что привело к тому что менеджеры с толкнулись с большим потоком информации, который необходимо обработать за короткий срок. Подобные задачи призвано решать проектное управление.

Попробуем разобраться какие именно задачи возможно решить при помощи управления проектами. Для начала необходимо понимать, что в данном случае означает проект. Согласно Постановления Правительства РФ № 1050 "Об организации проектной деятельности в Правительстве Российской Федерации" от 15 октября 2016г., «проект - комплекс взаимосвязанных мероприятий, направленных на достижение уникальных результатов в условиях временных и ресурсных ограничений». Получается, что проект это ничто иное, как путь достижения конкретной цели поставленной, кем угодно (вышестоящим руководством, заказчиком, инвестором, советом директоров и прочее) в зависимости от масштаба задачи. Соответственно, задачи могут быть самыми разными от внедрения каких-либо новых технологий в уже имеющиеся процессы управления, до решения задач по дальнейшему развитию предприятия (открытие новых торговых точек, производств, представительств, модернизация производства, оптимизация имеющихся мощностей и так далее). Получается, что управление проектом – это управление комплексом мероприятий и ресурсов для достижения цели поставленной инициатором.

Любой проект можно разделить на следующие этапы:

1. Этап инициации. На данном этапе возникает цель проекта (или непосредственно сам проект), появившаяся в результате одного или нескольких факторов: нужды организации, требования заказчика, требования законодательства или требования рынка;

2. Этап разработки. На данном этапе прорабатываются общие сроки реализации, просчитывается бюджет, составляются основные вехи (укрупненные этапы непосредственно проекта) и формируется команда;

3. Этап планирования. На этапе планирования формируются различные графики (календарные, финансирования, графики проверок и прочее, в зависимости от масштаба проекта), просчитываются риски и прорабатываются мероприятия для поэтапной реализации проекта. Иными словами, разрабатывается план проекта, по которому он будет реализован;

4. Этап реализации и контроля. Непосредственно реализация проекта, контроль за соблюдением временных и финансовых рамок;

5. Этап корректировки. Этот этап не обязательный, однако его появление вполне возможно, если в ходе реализации проекта возникли не учтенные ранее вопросы, решение которых невозможно в рамках проекта (повлечет за собой увеличение бюджета, сверх рассчитанного, либо увеличение общей продолжительности проекта, либо оба этих фактора);

6. Завершающий этап. Этап означающий полное выполнение всех намеченных мероприятия в рамках запланированного срока и бюджета.

Хотелось бы отметить, что единого подхода управления проектами не существует. Так как все проекты реализуются в различных областях, различными специалистами с привлечением различного объема средств. В связи с этим для выбора подхода управления конкретным проектом, в первую очередь необходимо разобраться с особенностями конкретного проекта. Иными словами, проанализировать основные критерии проекта и на основе этого выбрать подход управления.

Таким образом, можно считать, что в основе управления проектами лежит системный анализ. Опираясь на который формируется команда проекта, в которую могут входить не только специалисты по управлению проектами, но и специалисты других областей чьи навыки, способности и опыт помогут в реализации проекта. Причем специалисты привлекаются как внутри организации, так и вне ее (как правило «временные», на время реализации проекта или какого-либо его этапа/этапов). После чего, на основании их ознакомления (первичного анализа) с проектом, появляется общий план реализации проекта, разбивается на этапы и их связи между собой. После чего ставятся конкретные цели, обозначаются конкретные сроки и определяется количество необходимых ресурсов.

Качество выполнения проекта зависит от ряда факторов: наличия времени, наличия необходимого количества ресурсов и содержания проекта и, конечно же, квалифицированной команды. От умения правильно сочетать все эти факторы зависит правильный результат. Так при наличии необходимых ресурсов и правильного понимания содержания проекта, сформируется квалифицированная команда, которая в свою очередь реализует проект, соответствующий его содержанию, в установленный временной интервал, в рамках заложенного бюджета.

Организационная структура управления при помощи проектов позволяет достигать высокой эффективности управления по различным показателям (производительности, оптимизации сроков и затрат). При реализации проекта налажена обратная связь, полученные результаты сравниваются с планом, оцениваются отклонения, на основе которых корректируется оставшаяся часть проекта.

Явным преимуществом проектного управления является то, что проекты могут реализовываться в любых организационных структурах. Это могут быть функциональные, матричные и проектные структуры.

Однако, в зависимости от структуры управления, проектное управление имеет свою специфику. Так, например, в функциональных структурах проектам придается наименьшее значение. Минимальная ответственность у управляющего проектом и практически нет персонала работающего на полную ставку по проекту. А в проектных наоборот, управляющий проектом имеет высокую ответственность за проект, основная часть персонала работает на полной ставке.

Применение методов управления проектами позволяет избежать таких распространенных проблем, как срывы и переносы сроков окончания работ, нарушения технологии, проблемы финансирования, нарушения сроков поставок и комплектности ресурсов. Одним из главных преимуществ методологии управления проектами является также то, что она универсальна и может применяться к совершенно разным с точки зрения технологии реализации проектам практически независимо от их предметной области.

Итак, если сделать вывод из всего вышеперечисленного, то можно сказать, что концепция управления проектами заключается в идее создания, развития, интеграции новых технологий в деятельности организаций. Посредством ориентации на проектное управление организации становятся более конкурентоспособными, за счет оптимизации ресурсов и времени, постановке четких задач, отсутствия бюрократических проволочек и т.д. В организациях, ориентированных на проектное управление одно из главных мест в системе управления занимает, так называемый проектный офис, который координирует работу подразделений, руководствуясь при этом корпоративными политикой и стратегией.

## АНАЛИЗ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

**Гапонов Максим Валерьевич**

магистрант, Кубанский государственный университет,  
РФ, г. Краснодар

**Платонова Юлия Юрьевна**

канд. экон. наук, доцент Кубанский государственный университет,  
РФ, г. Краснодар

**Аннотация.** Обзор публикации посвящен теоретическим вопросам, связанным с определением понятия «Анализ кредитоспособности» и разбором его содержания. При этом данная категория исследуется в условиях реальной жизни – анализируется воздействие как внешних, так и внутренних по отношению к юридическим лицам факторов. Также в статье описываются признаки и принципы, присущие эффективному анализу кредитоспособности.

**Ключевые слова:** финансовые коэффициенты, оценка прозрачности, методика оценки, кредитные риски, кредитный лимит.

В современном мире заемный капитал оказывает большое влияние не только на развитие и улучшение благосостояния отдельно взятого предприятия или физического лица, но и на развитие экономики страны в целом. Однако необходимо осознавать объем средств, который позволительно выдать заемщику, не перегружая его сверх высокой долговой нагрузкой. Анализ кредитоспособности проводится для профессиональной оценки потенциального заемщика для принятия решения о возможности и условиях кредитования и является одним из главных способов уменьшения кредитного риска или «способом отсеивания», т.е. отказу в кредитовании.

Проведение оценки кредитоспособности потенциального заемщика является одной из важнейших и ответственных задач не только для коммерческого банка, так как непосредственно связана со снижением риска финансовых потерь, но и для самого предприятия, помогая осознать величину заемных средств, которые могут быть использованы без увеличения риска невыплаты или несвоевременной выплаты.

В частности, каждым коммерческим банком разрабатывается методика анализа конкретного заемщика для принятия решения, определяя круг оценок и обстоятельств, от которых зависит применяемый комплекс источников информации и приемов оценки. Существование в данном процессе значимости и сложности для коммерческих банков очевидно: одна и та же методика не подойдет для оценки коммерческого предприятия и государственного учреждения, а тем более субъекта федерации или частного лица. Более того, российские банки не могут копировать или передавать друг другу в качестве обмена опытом аналитические процедуры друг друга без учета особенностей внутренней специфики, потенциала, уровня финансовой устойчивости, технической оснащенности и других особенностей. Такая постановка вопроса важна и с теоретической точки зрения, так как разработки методик оценки кредитоспособности, представленные в экономической литературе, не получают своего логического завершения до тех пор, пока не возможно определить условия их оптимального и допустимого применения.

В последние годы переосмыслением, дополнением и компоновкой уже имеющихся знаний в этой области в своих работах занимались такие авторы, как Боннер Е.А., Жуков Е.Ф., Самодурова Н. В., Лаврушин О.И., Волков А.А., Езепчук Л.А., Шишкова Н.Д., Свиридов О.Ю., Крюков Р.В., Н.М. Зеленкова, Л.Т. Литвиненко.

Моя цель состоит в исследовании теоретических и практических аспектов оценки кредитоспособности, определения особенностей, характерных для Российской Федерации и их структуризация.

Кредитоспособность заемщика – это комплексная характеристика, представленная совокупностью формальных критериев, позволяющая оценить его возможность полностью и своевременно рассчитывать на свои долговые обязательства перед кредитором, а также определять уровень кредитного риска банка. Нет определенной концепции, позволяющей с точностью сформулировать полноценное понимание этого понятия.

О.Н. Афанасьева рассматривает кредитоспособность заемщика как наличие предпосылок для оформления (получения) кредита и способность возвратить его.

Д.Г. Черник утверждает, что определение понятия «кредитоспособность заемщика» заключается в его правовом обеспечении и финансовом состоянии, по результатам анализа которых банк принимает решение о начале или прекращении кредитных отношений с заемщиком

Л.А. Езепчук и Н.Д. Шишкова связывают кредитоспособность заемщика с недвижимостью капитала. Ряд авторов считают, что в основе кредитоспособности заемщика лежит его способность генерировать SC-поток.

По мнению А.А. Волкова, кредитоспособность, прежде всего, связана с процессом эффективного производства, реализации продукции и платежеспособностью как заемщика, так и его гаранта.

С.А. Потехина приводит следующее определение понятия «кредитоспособность»: это движение денежных средств, которое обеспечивает развитие заемщика за счет собственных средств.

Все авторы своих концепций безусловно правы, но их понимание не охватывает полностью весь смысл этого понятия, поэтому мы хотим сформулировать новое понятие, на их основе.

В нашем понимании кредитоспособность это: количественная или качественная оценка, базируемая на анализе всех факторов (внешних и внутренних) заемщика (предприятия или частного лица), позволяемая определить объем средств, которые заемщик способен вернуть в срок и приобрести при этом выгоду от использования заемного капитала.

Рассмотрим основные цели и задачи оценки кредитоспособности хозяйствующего субъекта. Ключевыми целями анализа кредитоспособности являются:

- а) Определение возможности и готовности заемщика вернуть запрашиваемую ссуду в полном объеме в соответствии с условиями кредитного договора.
- б) Оценка всех видов риска, возникающего у банка, связанного с кредитованием данного хозяйствующего субъекта.
- в) Определение размера кредитных средств, которые могут быть предоставлены организации, сроков, и других условий предоставления.

Основные задачи оценки кредитоспособности:

а) Сформировать общую характеристику потенциального заемщика. На данном этапе необходимо подтвердить правоспособность заемщика и лиц, выступающих от лица компании, наделенных правом заключать и подписывать кредитную документацию с банком, а также получить информацию о кредитной истории компании, о ее собственниках и руководителях.

б) Провести экономический анализ организации. Задача проведения экономического анализа является наиболее трудоёмкой и ответственной, так как требует прогнозирования будущего финансового состояния потенциального заемщика.

Количество собираемых для анализа данных зависит от размера испрашиваемого кредита и индивидуальных особенностей каждого конкретного заемщика, которые можно определить как:

- а) Кредитная история заемщика.
- б) Сегмент рынка/отрасль хозяйства, в которой работает данная организация. Чем выше отраслевой риск, тем выше волатильность внешних условий на рынке для работы промышленных предприятий, тем больше требуется запрашиваемая информация для анализа.

в) Структура бизнеса Заемщика. Использование комплексных схем организации бизнеса, денежных потоков или управления внутри группы требует консолидации отчетности по компаниям группы и другой информации, поскольку наиболее важную роль в определении кредитоспособности играет экономическое содержание экономических процессов, например, расчет, а не юридическую форму их выражения. Основные способы расчета кредитоспособности.

При оценке кредитоспособности на основе системы финансовых коэффициентов в мировой практике используются пять групп коэффициентов: ликвидность; эффективность (оборот); финансовый рычаг; рентабельность; обслуживание долга. Этот метод оценки кредитоспособности может использоваться как при оценке кредитного риска, так и в банковских структурах.

Недостатки этого метода преодолеваются при использовании метода анализа данных для определения чистого баланса его различных поступлений и расходов на определенный период в три года. В то же время делается постоянный избыток притока средств из средств клиента, проверяющий его финансовую стабильность, актуальность и кредитоспособность.

Анализ денежного уровня позволяет сделать вывод о наличии слабых мест управления предприятием. Например, отток средств может быть связан с управлением запасами, расчетами, финансовыми платежами. Поэтому он учитывает следующие основные факторы риска: надежность поставщиков; диверсификация поставщиков; сезонность поставок. В условиях экономической нестабильности важен анализ рисков на момент выдачи кредитов и кредитов. Цель состоит в том, чтобы создать стандартные подходы к объективным характеристикам заемщика, найти критерии для разделения будущих клиентов на надежные и ненадежные.

Оценка заложенного имущества (если обеспечение было залогом для погашения кредита); оценка финансового состояния поручителей или поручителей (при наличии гарантий или гарантий третьих лиц); и, наконец, учитывать общее состояние собственности организации (при расчете ее возможного дефолта или банкротства).

Определяя кредитоспособность заемщика, используя прогнозную оценку, банки стремятся оценить не только текущую, но и будущую платежеспособность будущего должника. Недостатком данного метода является его субъективный характер. Банки, при выдаче средств повсеместно проводят анализ кредитоспособности. Существует огромный список банковских услуг, где она учитывается и стоит на первых местах по приоритетности. Есть множество проблем, которые зачастую нерешаемы. Одна из таких — это неполное количество информации. Ввиду сложившейся неопределенности при получении средних результатов, банку приходится отказываться от перспективного, но неизвестного клиента. Хотя бывают и обратные ситуации, когда банк предлагает меньшую сумму кредитного лимита. Если стороны приходят к консенсусу, а кредитная операция прошла успешно, новый заемщик повышается в рейтинге, как юр лицо с хорошей кредитной историей.

Однако перед этим происходит поэтапный процесс отсеивания. На сколько предприятие прозрачно юридически, на сколько уже загружено заемным капиталом, что из себя представляют финансовые показатели, насколько сильно они отклонены от своего отраслевого норматива и чем это было вызвано, какие от этого могут быть последствия. Обязательно необходимо просмотреть на предприятие в динамике, как оно себя проявляет, растут активы или же, уменьшаются, как изменяется соотношение заемного и собственного капитала, куда направляются средства из нераспределенной прибыли и в каком количестве. Необходимо убедиться и найти показатели, которые подтвердят, что заемщик стабилен, перспективен, что ему не свойственно угасание в данный период времени, что в ходе проведения прогноза даже при уменьшении прибыли он сможет выплатить сумму займа с учетом процентов и без просрочек. Каждый из этих анализов позволит рассчитать более точную сумму средств, которая может быть принята организацией без замедления оборота от возрастания долговой нагрузки. Кредитование — это взаимовыгодный процесс, во время которого заемщик получает возможность направить дополнительный поток своих средств и тем самым, рационально использовав свой главный ресурс, а именно время, развиваться значительно быстрее, чем без

него. Банк же рассчитывает величину своей кредитной ставки и премии, как плату за риск и предоставление самих средств. Поскольку чем больший объем средств будет выдан в качестве займа, тем больший риск будет получен банком из-за взаимосвязи с доходностью. Поэтому и был сформулирован вывод касательно индивидуального подхода при анализе предприятий с большим оборотом средств.

Хотя структура такой проверки и кажется громоздкой и достаточно трудоемкой, следует учитывать, к каким предприятиям она используется. Речь идет о внушительных банковских займах, поэтому такая предусмотрительность вполне обусловлена. Банк, даже при возвращении средств, пусть и не в срок, теряет очень много, поскольку выводит часть средств из оборота в резерв, чтобы нивелировать риски потерь. Таким образом снижается общая масса денежных средств, а следственно и показатель результата, который мог был быть достигнут.

### **Список литературы:**

1. Банковское дело: современная система кредитования / Под ред. О.И. Лаврушина. О. Н Афанасьевой. – М., Банк. и биржевой науч.-консультац. центр, 2019 г. – 428с.
2. Банковское дело /Под ред. Д.Г. Черника. – М.: Финансы и статистика, переиздание 2015 г.- 554с.
3. Боннер Е.А. Банковское кредитование / Е.А. Боннер. - М.: Городец, 2016 - 160 с.
4. Езепчук Л.А., Шишкова Н.Д. Организационно-экономические проблемы оценки и анализ кредитоспособности заемщика в РФ // Сб. «Проблемы инновационно-инвестиционного развития Дальнего Востока России»: материалы Международной научно-практической конференции / под ред. А.Е. Зубарева, И.В. Брянцевой. – Хабаровск, 2013. – С. 265–268.
5. Жуков Е.Ф. Деньги. Кредит. Банки / Е.Ф. Жуков, Н.М. Зеленкова, Л.Т. Литвиненко. - М.: Юнити-Дана, 2016 - 704 с.
6. Крюков Р.В. Банковское дело и кредитование / Р.В. Крюков. - М.: А-Приор, 2016 - 236 с.
7. Кузнецова Е.И. Деньги, кредит, банки / Е.И. Кузнецова. - М.: Юнити-Дана, 2016 - 528 с.
8. Самодурова Н. В. Всемирный банк: кредитование экономики / Н.В. Самодурова. - М.: Финансы и статистика, 2017 - 144 с.
9. Свиридов О.Ю. Деньги, кредит, банки / О.Ю. Свиридов. - М.: Издательский центр "МарТ", ИКЦ "МарТ", 2017 - 480 с.
10. Волков А.А. Управление рисками в коммерческом банке 3-е изд., испр. и доп. — М. : Омега-Л, 2015. — 156 с

## СУЩНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В РФ

*Зеленский Евгений Юрьевич*

*магистрант Донского государственного технического университета,  
РФ, г. Шахты*

### THE ESSENCE OF PUBLIC ADMINISTRATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

**Аннотация.** в условиях сложившейся сложной социально-экономической ситуации в стране наиболее остро встает вопрос об эффективности государственного управления в Российской Федерации, о скоординированной, четкой и отлаженной работе всех структур власти. В данной статье рассматривается сущность и правовая основа государственного управления Российской Федерации.

**Abstract.** in the current complex socio-economic situation in the country, the most acute question is about the effectiveness of public administration in the Russian Federation, about the coordinated, clear and well-functioning work of all power structures. This article discusses the nature and legal basis of public administration of the Russian Federation.

**Ключевые слова:** государственное управление, государственный орган, государственный аппарат.

**Keywords:** public administration, state body, state apparatus.

В России лидеры ставят новые цели в области развития, которые могут быть достигнуты не только путем качественной трансформации принципов управления, но и путем улучшения сотрудничества между государством и обществом в реализации инновационного сценария экономического и социального развития и модернизации. Россия сможет использовать свои потенциальные возможности и занять достойное место среди ведущих мировых держав, внедрив формулу развития «демократия - человек - технология» и воплотив ее в повседневную практику общественной жизни.

Последние десятилетия в России были отмечены многочисленными реформами и пересмотром принципов организации государственного управления и получили решающее теоретическое и практическое значение. Политические, экономические и социальные перемены в Российской Федерации, произошедшие в последние годы, сопровождаются коренным реформированием системы государственных органов.

Правовая концепция государственного управления определена Федеральным законом от 18.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» и основана на широком подходе: государственное управление - это деятельность органов государственной власти при осуществлении ими своих полномочий в социально-экономической сфере развития Российской Федерации и обеспечение национальной безопасности Российской Федерации [6].

Г. В. Атаманчук предлагает следующие особенности государственного управления:

1. деятельность государственных органов исполнительного и административного характера;
2. обязательная и предусмотренная законом деятельность;
3. организационная деятельность, направленная на практическую реализацию законов;
4. деятельность специально обозначенных государственных органов - государственных управлений [2, с.42].

Под эффективностью органов государственной власти и местного самоуправления в Российской Федерации понимаются такие действия органов власти при осуществлении ими

своих полномочий, которые осуществляются на основе правового закрепления показателей эффективности, адекватно характеризующих процесс управления; на основе реалистичных результатов системы тестирования производительности; на основе информационной открытости, вовлечения общественности в процесс принятия решений в системе государственного управления.

Основным элементом государственного механизма является государственный орган, который является частью государственного аппарата. Механизм государства, который говорит о персонификации государственной власти, включает в себя все государственные органы.

Государственный орган является юридически определенной, организационно и экономически отдельной частью государственного аппарата. Государственный орган характеризуется определенной экономической и финансовой независимостью, наличием собственной компетенции и наличием власти.

Государственный орган - это организованная группа, которая является самостоятельной частью государственного аппарата, имеет свою компетенцию и общественные функции [1,13].

Таким образом, государственный орган можно охарактеризовать прежде всего, как организацию, как коллектив, как контролируруемую группу людей. Однако, для государственного органа характерно, что это политическая организация, т.е. уполномоченная государственной властью выступать от имени государства для выполнения своих обязанностей. Это подразумевает наделение их полномочиями определенного типа, которые по своей сути связаны с государством. Существование государственной власти является важнейшей правовой характеристикой государственного органа.

Для государственного органа характерны следующие признаки:

1. представляет собой автономную часть государства, которая создается в порядке, установленном законом (путем выборов, назначений и т. п.);
2. имеет полномочия с конкретным содержанием и областью применения, установленной в надзорных законах; - уполномочен принимать обязательные акты;
3. имеет право на принуждение в случаях и в объеме, требуемых законом;
4. выполняет свои полномочия от имени государства;
5. оснащен собственными функциями, которые часто не соответствуют функциям государства и выполняются в определенных организационно-правовых формах;
6. состоит из госслужащих особого статуса, которые профессионально осуществляют свои полномочия [3, 92].

Основой для рассматриваемого механизма государственных органов являются национальные законы и документы международного права, нормативные акты президента и правительства Российской Федерации, а также официальные нормативные акты. Внешние организационные факторы для обеспечения этого процесса включают различные типы социальных институтов и учреждений, которые должны выполнять функции совершенствования правовой базы, установления эффективных процедур контроля в указанных областях.

Не менее важно ответственное поведение должностных лиц этих учреждений и институтов. Статус законности, верховенство закона и другие сферы функционирования общественного организма во многом зависят от их деятельности. Отсюда и эта важная роль, которую играют в законодательстве обязанности государственных служащих и их ответственность за принятие решений.

В контексте курса государственно-правового развития современной России дальнейшая консолидация правопорядка, гражданского общества и дальнейшее развитие демократических институтов как основы конституционного строя, закрепленного в этом качестве в Конституции Российской Федерации, необходимо детальное освещение проблем юридической ответственности органов государственного управления.

Конституция Российской Федерации и принятые на ее основе конституции (уставы) субъектов РФ вводят органы главы государства, высшие должностные лица и связанные с

ними обязанности в виде досрочного прекращения полномочий, неприкосновенности представительства власти. Формируются институты парламентской ответственности, статус государственных служащих, в рамках которых применяются принудительные меры, которые применяются за несоблюдение обязательств в рамках установленного правового статуса. В российском конституционном законодательстве выделен целый ряд норм, предусматривающих принудительные меры для лиц с конституционным статусом, нарушающих режим, предусмотренный в этом статусе [5,37].

Субъекты, которые осуществляют эффективное государственное управление, включая исполнительные органы, закреплены в конституции. Возможность применения мер конституционной ответственности к таким субъектам включена в ее конституционный статус как необходимый элемент. Характер правонарушений как основания отрицательной конституционной ответственности зависит от содержания конституционного статуса субъекта конституционных отношений.

### **Список литературы:**

1. Административное право: Учебник / Под ред. Ю.М. Козлова, Л.Л. Попова. – М.: Юристъ, 2014. – С.213.
2. Атаманчук Г.В. Теория государственного управления. – М.: Омега-Л, 2014. С. 402.
3. Братановский С.Н. Административное право. – М.: Директ-Медиа, 2015. – С.392.
4. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ).
5. Талапина Э.В. Государственное управление в информационном обществе (правовой аспект): монография. – М.: Юриспруденция, 2015. С.237.
6. Федеральный закон от 28.06.2014 №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 30.06.2014, №26.

## ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЯ

**Игнатова Анна Валерьевна**

*студент магистратуры, Кубанский государственный аграрный университет  
имени И. Т. Трубилина,  
РФ, г. Краснодар*

**Снимщикова Ирина Викторовна**

*проф., д-р экон. наук, проф. кафедры институциональной экономики и инвестиционного менеджмента, Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина,  
РФ, г. Краснодар*

**Аннотация.** В статье рассмотрено понятие ресурсосбережения как экологического аспекта функционирования предприятия. Эффективные меры ресурсосбережения на предприятии способствуют снижению материало- и энергоемкости продукции, расширению использования вторичных ресурсов, а значит, позволяют уменьшить негативное воздействие производственных факторов на окружающую среду.

**Ключевые слова:** предприятие, ресурсы, природные ресурсы, ресурсосбережение, экономия ресурсов, экологический аспект.

Использование понятия «ресурсосбережение» в научной литературе приобрело свою популярность сравнительно недавно, так как ранее чаще всего использовались такие понятия как «экономия ресурсов» и их «рациональное потребление», «эффективная эксплуатация ресурсов». Это связано с тем, что еще совсем недавно предприятия заботились только о своем благосостоянии, основной целью каждого предприятия являлось его бесперебойное функционирование и получение прибыли. Так как, за счет рационального использования ресурсов снижаются затраты, следовательно, прибыль растет.

Но на современном этапе жизни одной из приоритетных задач внутренней государственной политики становится решение серьезного экологического вопроса. Так как предприятия часто являются источниками загрязнений и токсичных выбросов в окружающую среду, то государственная политика в этом вопросе призвана регулировать деятельность таких предприятий, устанавливая регламентированные нормы на допустимый уровень выбросов, количество извлекаемых из недр земли полезных ископаемых (нефти, природного газа, угля) и разрабатывая обязательные мероприятия по защите окружающей среды от техногенного воздействия.

На сегодняшний день в толковании термина «ресурсосбережение» некоторые ученые ограничиваются таким объяснением как экономия материала и топливно-энергетических ресурсов, но большинство считает что ресурсосбережение - это система организационно-экономических, технико-технологических, нормативно-правовых и социально-экологических мероприятий, процесс обеспечения роста объема полезных результатов при относительной стабильности материальных затрат.

Но при этом в вышеуказанных терминологиях инвестиции и инновации, экологические и логистические (материально-технические) аспекты компании или отрасли не принимаются во внимание. Наиболее комплексный и многофакторный подход к толкованию термина «ресурсосбережение» можно увидеть в исследовательских работах многих современных деятелей науки. И в таких работах ресурсосбережение трактуется как процесс устранения потерь и задействования неиспользуемых резервов, как процесс повышения эффективности использования факторов производства и предотвращения ущерба, как осуществление защитных экологических мер в сфере производства.

Современные ученые рассматривают все сферы деятельности предприятия, методы, процессы и организационно-технические мероприятия, учитывая текущий уровень техники и инновационных технологий, а также их влияние на природно-экологические системы.

В настоящее время для удовлетворения постоянно растущих потребностей общества все больше производителей используют все большее количество природных ресурсов, что, к сожалению, отрицательно сказывается на способности этих ресурсов к саморегулированию и самовоспроизводству.

Для предотвращения экологического коллапса очень важная роль отводится ресурсосбережению в целом и на предприятии в частности, так как ресурсосбережение оказывает значительное влияние на обеспечение экологической безопасности. Снижение как материало- так и энергоёмкости продукции, а также расширение использования вторичных ресурсов способствует уменьшению негативного воздействия на окружающую природную среду. С этой точки зрения и при наличии существенных противоречий между экологией и экономикой целесообразно будет расширить понятие «ресурсосбережение» и рассматривать его не только в экономическом аспекте, но и также в экологическом. Ресурсосбережение направлено как на экономную эксплуатацию природных ресурсов, так и на обеспечение благоприятного режима их воспроизводства, а также на сохранения здоровья человека и животного мира. Выделенные направления ресурсосбережения базируются на основании его базисной цели, которая определяется как экологизация экономики. Под экологизацией экономики предприятия понимается устойчивое экономическое развитие предприятия при условии создания эффективных систем управления природно-ресурсным потенциалом.

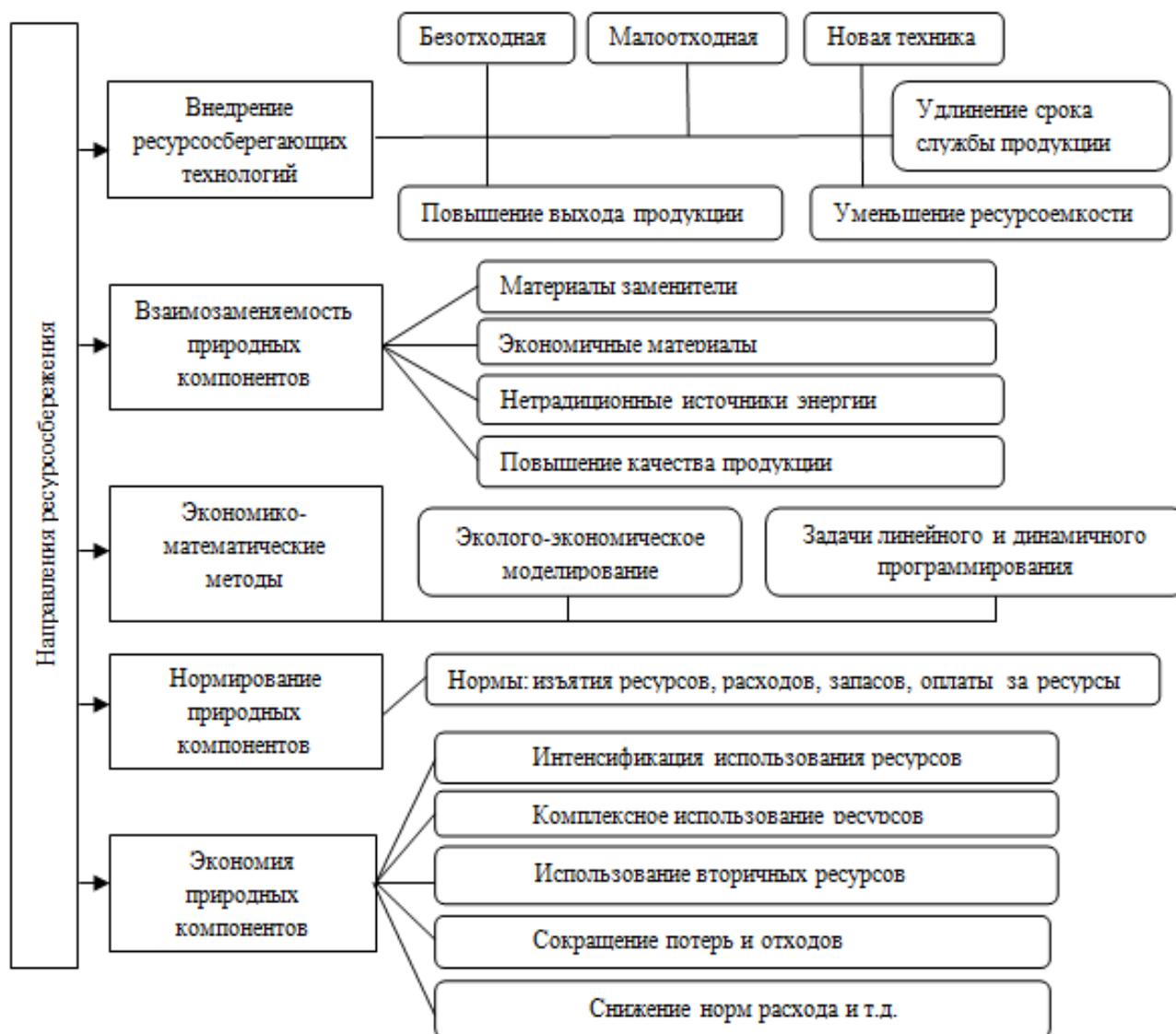


Рисунок 1. Направления ресурсосбережения на предприятии

Ресурсосбережение с учетом экологического аспекта на предприятии должно решать следующие задачи:

- сохранение и улучшение природно-ресурсного потенциала, а также повышение его устойчивости к антропогенному воздействию;
- рациональное регулирование режимов обращения с природными ресурсами в процессе производства, переработки и их использования, а также режимов обращения с отходами (их отведения, хранения, обработки и утилизации).

Эффективными методами ресурсосбережения как экологического аспекта являются такие подходы, которые показывают, что в основу функционирования современного предприятия должно быть заложено максимальное сбережение природных ресурсов на всех стадиях производства, использования и утилизации.

Так, из приведенной схемы видно, что ресурсосбережение на предприятии решает множество непростых, порой очень противоречивых по своим особенностям и последствиям задач экологического, экономического и социального характера. Поэтому, так важно наполнить механизм ресурсосбережения необходимыми элементами, а именно:

- формами и методами реализации ресурсосбережения;
- системой экономических и правовых регуляторов, которые являются инструментами воздействия на деятельность по ресурсосбережению.

Таким образом, в условиях хозяйственной деятельности промышленного предприятия экологическая функция ресурсосбережения предполагает: экологизацию продукции, то есть разработку таких ее видов, при использовании которых наносится минимальный ущерб окружающей среде, а также экологизацию технологий производства продукции, товаров и услуг, разработку безотходных и малоотходных технологий, эффективного очистного оборудования, средств автоматизации, а также измерений и контроля; разработку вариантов получения нового полезного продукта из побочных отходов отрасли.

### Список литературы:

1. Акмаева, Р. И. Экономика организаций (предприятий) [Электронный ресурс]: учебное пособие / Р.И. Акмаева, Н.Ш. Епифанова. — Электрон. текстовые данные.— М.: Феникс, 2018. — 496 с. — URL [https://www.directmedia.ru/book\\_497454\\_ekonomika\\_organizatsiy\\_predpriyatiy/](https://www.directmedia.ru/book_497454_ekonomika_organizatsiy_predpriyatiy/)
2. Мяснянкин А. А. Обоснование приоритетных направлений ресурсосбережения и повышения эффективности производства продукции растениеводства (на материалах Курской области): дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. — Курск, 2014. 159 с.
3. Павлова Е.И. Экоинновации как фактор устойчивого развития экономики и оценка их уровня // Креативная экономика. — 2014. — Том 8. — № 2. — с. 46-52. — url: <https://creativeconomy.ru/lib/5087>.
4. Пантелеев С. В. Теоретические аспекты ресурсосбережения // Молодой ученый. — 2017. — №45. — С. 196-201. — URL <https://moluch.ru/archive/179/46319/>.
5. Чечевицына, Л.Н. Экономика организации [Электронный ресурс]: Учебное пособие / Л.Н. Чечевицына.— Электрон. текстовые данные.— Ростов н/Д: Феникс, 2015. — 254 с. — URL <https://www.twirpx.com/file/2538234/>.
6. Экономика предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Е. М. Белый [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Русайнс, 2015.— 172 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/49005.html>. — ЭБС «IPRbooks»

## МЕТОДЫ ЭКОНОМИИ РЕСУРСОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

**Игнатова Анна Валерьевна**

студент магистратуры, Кубанский государственный аграрный университет  
имени И. Т. Трубилина,  
РФ, г. Краснодар

**Снимщикова Ирина Викторовна**

научный руководитель, проф., д-р техн. наук, проф. кафедры институциональной экономики  
и инвестиционного менеджмента,  
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина,  
РФ, г. Краснодар

**Аннотация.** В статье рассмотрены методы экономии ресурсов на предприятии. Экономия ресурсов помогает оптимизировать процесс производства, что позволяет сократить себестоимость выпускаемой продукции, сохраняя все ее качественные характеристики или даже повышая их, а также способствует улучшению финансового благополучия предприятия в целом.

**Ключевые слова:** предприятие, ресурсы, экономия ресурсов безотходность производства, автоматизация производства, оптимизация расходов.

Один из самых эффективных и современных способов оптимизации расходов для предприятия – это экономия ресурсов на предприятии.

Каждое предприятие в процессе своего функционирования использует самые разнообразные ресурсы. От того, насколько рационально эти ресурсы используются предприятием, зависит как его финансовое благополучие, так и всех его работников, а также уровень прибыли предприятия и возможность его дальнейшего развития. По этой причине оптимизация потребления ресурсов ведет к финансовым улучшениям компании.

Экономия сырья и материалов состоит в том, чтобы максимально оптимизировать производство, сократить себестоимость выпускаемой продукции до минимума, и в то же время сохранить все ее качественные характеристики или даже повысить их.

Для начала необходимо определить резерв материальных ресурсов предприятия, который принято разделять на три основных вида:

1. Общеэкономический - это резерв оказывает непосредственное влияние на улучшение экономического состояния всего предприятия.
2. Межотраслевой - этот резерв влияет на развитие смежных отраслей производства и установление в них прогрессивных пропорций.
3. Внутрипроизводственный - этот резерв помогает оптимизировать работу конкретного производственного процесса, повысить качество выпускаемой продукции и снизить затраты ресурсов на процесс ее изготовления.

Для грамотного использования каждого из вышеперечисленных видов резервов, необходимо регулярно мониторить рынок инноваций и развивающихся технологий, постепенно внедряя наиболее эффективные в производство. При этом важную роль играет готовность владельца предприятия вкладывать инвестиции для улучшения функционирования предприятия, так как экономия ресурсов на начальном этапе зависит в большей степени от финансовых вливаний.

Методы экономии ресурсов на предприятии:

1. Установление производственно-экономических связей между ведущими отраслями промышленности. Метод заключается в продуктивном взаимодействии между смежными отраслями производства, их эффективное сотрудничество в сфере разработки технологий по добыче сырья, по повышению полезных свойств сырья, технологии по оптимизации и ускорению производственных процессов на предприятии. При наличии у предприятия взаимовы-

годного сотрудничества с другими организациями, работающими в той же отрасли, возрастает уровень конкурентоспособности производимой продукции на рынке товаров и услуг. Такое взаимодействие приводит к улучшению общеэкономических резервов на предприятии.

2. Экономия природных ресурсов. Потребление природных ресурсов в процессе производства естественно и его необходимо максимально оптимизировать. Экономия природных ресурсов - это не только сокращение их потребления, но и их рациональное использование, а также введение новых ресурсосберегающих технологий. К примеру, на предприятии кроме сырья, которое используется непосредственно в производственном процессе, используется еще множество других ресурсов, но одной из наиболее затратных статей ресурсов на предприятии являются энергетические ресурсы (электроэнергия, водоснабжение, газоснабжение, теплоснабжение). Именно поэтому политика энергосбережения на предприятии является неотъемлемой частью экономии ресурсов. Так для экономии электроэнергии необходима установка счетчиков, контроль за работой осветительных приборов в помещениях (следить за чистотой осветительных приборов и потреблением электроэнергии вне рабочее время, устанавливать датчики движения или присутствия) применение энергосберегающих ламп, плановая замена старого электрооборудования, аудио-видеоаппаратуры на современную и экономичную электротехнику.

Еще мерой экономии ресурсов может являться выбор локации, к примеру, металлургические заводы целесообразнее строить возле природных водоемов, так как для изготовления продукции и ее обработки требуется много воды. Разработка новых инновационных методов добычи полезных ископаемых может помочь существенно снизить потребление.

3. Автоматизация производства. Одним из наиболее эффективных способов экономии трудовых ресурсов на предприятии заключаются в минимизации использования ручного труда на производстве. Так как человеческий фактор на производстве зачастую приводит к появлению брака в производстве, привлечение специалиста узкого профиля достаточно затратное мероприятие, то автоматизация производства является эффективной мерой. Автоматизация производства состоит в смене ручного труда машинным, так как последний стоит гораздо дешевле, потому что основные затраты на автоматизацию производства будут произведены при покупке нового оборудования, а в дальнейшем необходимо будет тратиться только на его обслуживание и при этом риск брака будет сводиться к минимуму. Но исключать полностью ручной труд на производстве тоже не является самым действенным способом, каждое предприятие уникально, и поэтому в некоторых случаях наряду с автоматизацией производства применяется такая мера как оптимизация рабочих смен, которая позволяет снизить количество простоев и сбоев на производстве.

4. Безотходность производства. На любом предприятии есть отходы, которые остаются после изготовления основного продукта. Экономия затрат на предприятии может быть достигнута путем внедрения новых технологий, которые позволят перерабатывать отходы и продавать их или использовать для производства другого продукта.

5. Закупка сырья. Сырье необходимая часть производственного процесса, их недостаток также как и избыток может доставить много проблем предприятию. Для того что бы в организации не возникло форс-мажорных обстоятельств, предприятию необходимо рассчитать точное количество сырья для производственного цикла выпускаемой продукции. Так можно будет закупать оптимальное количество сырья, которое не испортится до момента своего использования или не потеряет своих важных характеристик, при этом уменьшится статья расходов предприятия на списание сырья и материалов.

6. Транспортировка. Грамотная транспортировка сырья и готовой продукции является одним из способов экономии ресурсов предприятия, который включает в себя создание отдела логистики, где будут максимально рационально рассчитываться все маршруты транспорта при доставке сырья и материалов, а также при поставках готовой продукции покупателю. Так будут составлены самые короткие и оптимальные маршруты, а следовательно, уменьшится потребление топлива на перевозку и повышается производительность труда за счет рационального использования времени.

Таким образом, экономия материальных ресурсов представляет собой повышение уровня их полезного использования и выражается в уменьшении расхода сырья, материалов и топлива на единицу выпускаемой продукции при этом сохраняя или даже повышая ее качество. Благодаря экономии ресурсов на предприятии снижается себестоимость продукции и повышается рентабельность производства, это позволяет наращивать темпы производства и тем самым, повышать конкурентоспособность выпускаемой продукции на рынке товаров и услуг.

#### **Список литературы:**

1. Баскакова О. В. Экономика предприятия (организации) [Электронный ресурс]: учебник/ О.В. Баскакова, Л.Ф. Сейко— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2015.— 370 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52260.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Дресвянников В. А. Стратегическое управление организацией [Электронный ресурс]: учебное пособие для подготовки к экзамену (зачету)/ Дресвянников В.А., Зубков А.Б.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2015.— 214 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/31948>.
3. Пантелеев С. В. Теоретические аспекты ресурсосбережения // Молодой ученый. — 2017. — №45. — С. 196-201. — URL <https://moluch.ru/archive/179/46319/>.
4. Экономика предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Е. М. Белый [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Русайнс, 2015.— 172 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/49005.html>. — ЭБС «IPRbooks»

## ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА ПУТЁМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

*Лебедев Кирилл Олегович*

*магистрант, Костромской государственной университет,  
РФ, г. Кострома*

Сегодня, в условиях слабого роста экономики России, одним из ключевых резервов для достижения её стабильного развития, является повышение эффективности и увеличение качества работы государственных органов.

Являясь крупнейшим хозяйствующим субъектом, государство обязано выполнять все свои функции с использованием наименьшего объема денежных средств и прочих ресурсов. Эта задача является ключевой при выстраивании эффективной экономической системы в стране.

Определяющим фактором для достижения поставленных целей в данном аспекте деятельности государства, является сложившаяся система осуществления закупок товаров, работ, услуг для государственных нужд. Важнейшей составляющей, характеризующей современную контрактную систему в сфере закупок, является качественный контроль за всеми ее участниками.

В современной экономике, доля государственных расходов на закупки является значительной расходной частью бюджетов. В нынешних условиях, важность создания эффективного механизма в системе контроля государственных закупок сложно переоценить. Только в 2018 году в рамках Федерального закона Российской Федерации от 05.04.2013 № 44-ФЗ (далее по тексту — Закон о контрактной системе) государственными заказчиками заключено около 4 млн контрактов на сумму более чем 8,3 трлн рублей, информация по которым размещена в единой информационной системе в сфере закупок [4].

Контроль в сфере государственных закупок должен защищать и обеспечивать права участников контрактной системы, выполнять контрольные функции органов государственной власти, гражданского общества, хозяйствующих субъектов. Система контроля государственных закупок, совместно с законодательными решениями, выступает эффективным инструментом обеспечения экономической безопасности государства, т.к. выявляет и исправляет ошибки и нарушения, допускаемые участниками контрактной системы, в том числе и криминального характера.

Коррупционная направленность нарушений в сфере государственных закупок создает угрозу экономической безопасности. Количество правонарушений, выявляющихся в этой области, является весьма значительным.

Так, согласно данными Минфина России [3] при проведении плановых проверок в отношении закупок, осуществляемых в соответствии с требованиями Закона о контрактной системе, выявлено 10 525 процедур с нарушениями. Всего выявлено 15 598 нарушений, в том числе:

- нарушения в части размещения информации в единой информационной системе в сфере закупок (4 365);
- нарушение порядка выбора способа определения поставщика (подрядчика, исполнителя) (555);
- нарушение порядка отбора участников закупок (856);
- нарушение в части установления требований в документации о закупках, влекущие ограничение количества участников закупок (1 371);
- нарушение порядка заключения контракта или неправомерное изменение его условий, а также заключение контракта с нарушениями объявленных условий закупок (292).

По результатам проведения проверок выдано 2 838 предписаний об устранении нарушений законодательства Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок. Кроме того, за 2018 год органами прокуратуры Российской Федерации выявлено 11 974 нарушения законов при осуществлении закупок для государственных и муниципальных нужд (в сфере противодействия коррупции) [2].

Большое число нарушений свидетельствует о недобросовестности заказчиков и поставщиков, а также о наличии теневого сектора, что заставляет усиливать контроль в сфере государственных закупок.

Целями контроля в сфере закупок являются:

- повышение эффективности и результативности осуществления закупок;
- обеспечение гласности и прозрачности осуществления закупок;
- предотвращение коррупции и других злоупотреблений в сфере закупок;
- предотвращение и пресечение нарушений законодательства Российской Федерации и иных нормативных правовых актов Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг.

При проведении контрольных мероприятий, призванных к исследованию и нейтрализации коррупционных схем, выделяется три стадии процесса государственного заказа.

1. Подготовительная (до торгов);
2. Основная (торги);
3. Завершающая (после торгов)

На подготовительной стадии проблемы связаны с установлением не справедливых критериев отбора, при формировании закупочной документации, когда выполнить условия может лишь сильно ограниченный круг лиц, что приводит к отсутствию конкуренции на торгах. При проведении торгов, конкуренция также может ограничиваться путём предвзятой оценки заказчиком потенциальных поставщиков, не входящих в круг его личных интересов. На завершающей стадии, риски связаны с отсутствием фактического исполнения контракта или наоборот с отсутствием надлежащей оплаты.

Ревизии и проверки уполномоченных органов в рамках осуществления контроля, выявляют следующие основные нарушения:

1. Недобросовестное обоснование начальной максимальной цены, что приводит к несоответствию цен рыночным;
2. Ограничение конкуренции, путем установления необоснованных характеристик в техническом задании;
3. Необоснованное отклонение участников;
4. Необоснованный допуск участников;
5. Несоответствие товара, работ или услуги условиям заключенного контракта.

Все эти нарушения могут являться доказательством коррупционной деятельности должностных лиц заказчика. Проверка законность и целесообразность действий заказчика, контроль в сфере государственных закупок пресекает злоупотребления и нарушения, ведущие к нецелевому расходованию бюджетных средств. Таким образом, контроль в сфере государственных закупок способствует созданию условий для финансовой стабилизации.

Исходя из этого, контроль в сфере государственных закупок, осуществляемый за деятельностью комиссий по осуществлению закупок, контрактных служб, как со стороны органов государственной власти, так и со стороны общества создает необходимые условия для улучшения и развития системы государственных закупок, в том числе:

- повышение конкуренции;
- борьба с коррупцией;
- повышение прозрачности формирования начальной цены контракта исходя из адекватных рыночных цен.

Таким образом, осуществление контроля в сфере государственных закупок нацелено на повышение эффективности расходования бюджетных средств, а также на обеспечение эко-

номической стабильности и безопасности функционирования органов государственной власти и органов местного самоуправления.

Экономическая безопасность в сфере государственных закупок направлена на положительную динамику ее развития с точки зрения основных принципов современной экономики: конкуренции, прозрачности, справедливости и честности ведения бизнеса.

Безусловно, государство постоянно вынуждено принимать меры по обеспечению всех этих принципов. Однако на сегодняшний день этих мер недостаточно. Но все-таки, следует отметить, что совершенствование системы государственных закупок Российской Федерации является приоритетной задачей руководящих органов страны.

Преобразования в области правового регулирования контрактной системы, является одним из важнейших факторов ее бесперебойного и эффективного функционирования. Однако на современном этапе развития экономики, одной из ключевых особенностей развития сферы государственного заказа является ее интеграция в электронное пространство. Перенос проведения всех конкурентных процедур на специализированные электронные торговые площадки, а всей отчетности и информации о контрактах в единую информационную систему, безусловно облегчает и делает абсолютно прозрачным контроль за действиями заказчиков и поставщиков.

Для дальнейшего совершенствования контрактной системы в сфере закупок, необходим системный подход к проведению реформ, позволяющий комплексным образом влиять на деятельность всех ее участников, в том числе и по направлению контроля.

Таким образом, определение роли контролирующих органов в сфере закупок позволяет обозначить основные направления по совершенствованию всей контрактной системы, что обеспечит проведение желаемых преобразований для достижения эффективного расходования бюджетных средств, недопущение злоупотреблений в данной сфере, максимальное удовлетворение потребностей государственных заказчиков в качественном товаре, и в конечном итоге приведет к повышению уровня экономической безопасности функционирования государства.

#### **Список литературы:**

1. Овчаров А.О., Игнатьева Ю.И. Правовые механизмы формирования эффективной контрактной системы в сфере государственных закупок // Актуальные проблемы российского права. 2018. № 3
2. Официальный сайт Генеральной прокуратуры Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: <https://www.genproc.gov.ru/>
3. Официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок [Электронный ресурс] URL: <http://www.zakupki.gov.ru/>
4. Сводный аналитический отчет по результатам осуществления мониторинга закупок, товаров, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в соответствии с Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» по итогам 2018 года, Официальный сайт Министерства финансов российской Федерации [Электронный ресурс] URL: [https://www.minfin.ru/ru/document/?id\\_4=127443](https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=127443)

## СТРАТЕГИЧЕСКИЙ БРЕНДИНГ: СУЩНОСТЬ И РАЗВИТИЕ В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ

*Швец Анастасия Александровна*

*студент, Санкт-Петербургский государственный университет  
РФ, г. Санкт-Петербург*

В современных реалиях мира бренд приобретает особое значение, соотносясь с желаниями и потребностями потребителей. Концепция ориентации на бренд в научной среде стала развиваться с 90-х годов 20-ого века, и до сих пор ее актуальность только возрастала. Однако в современной литературе и сейчас нет единого понимания бренда и стратегического брендинга.

Э.А. Смирнов определяет бренд как уникальное имя, дизайн, символ и образ, применяемый для идентификации конкретного товара или компании [1; с. 102]. Бренд – это так же тело организации и транслируемые им ценности. Это те эмоциональные и выразительные обещания, которые даются аудитории.

Бренд – явление далеко не статичное, для его сохранения и поддержания на высоком потребительском уровне требуется постоянная работа. Стратегическая ориентация на развитие бренда требует постоянной работы по его обновлению, повышению его актуальности и прогнозирования в будущее. Организация должна быть готова к регулярным самообновлениям, исключая ее базовые ценности, для того, чтобы держаться на плаву.

Брендинг – это процесс создания и укрепления системных и товарных марок [1; с. 103]. Бренд создается для реализации стратегических целей бизнеса, для того чтобы иметь возможность привлекать новых клиентов и сохранять уже имеющихся.

Стратегический брендинг представляет собой длительный проект создания устойчивой связи между потребителем и производителем, благодаря которому выстраиваются длительные взаимоотношения по экономическому объекту сделки купли-продажи брендированного товара или услуги [2; с. 2].

Одним из ключевых положений формирования бренда является ориентированность на определённые ценности и концепцию. Это позволяет разработать стратегию и корпоративную культуру, на которую будет ориентироваться организация и деятельность которой кроме того должна удовлетворять интересы потребителей. Таким образом, важным становится сохранение идентичности бренда: его самобытности и отличия от других, в некотором роде уникальности. Работа идет таким образом, чтобы сделать бренд конкурентным преимуществом на рынке. Компания и бренд во взгляде потребителя сливаются воедино, поэтому развитие одного невозможно, без должного вклада в другое. Ориентация на бренд и вклад в его развитие становится релевантной составляющей современного развития бизнеса [3].

Формирование брендинговой стратегии включает в себя преодоление следующих этапов: исследование поведения потребителей, их интересов и потребностей; создание, планирование и воплощение бренда; осуществление брендовой коммуникации и создание брендовой ценности, которая как единая определяется потребителем; расчет финансовых затрат, которые организация должна будет вложить в создание бренда; согласование с юристами, чтобы обеспечить юридическую защищенность бренда; развитие ключевых атрибутов бренда, которые привяжут к нему определённую эмоциональную оценку со стороны потребителя [4].

Примечательно, что формирование бренда соотнесено не только с имиджем самого товара, но и имиджем самих потребителей, которые могут в значительной степени различаться по статусу и уровню доходов.

Стратегический брендинг и сама концепция ориентации на бренд в России стала развиваться сравнительно недавно, а невысокая скорость развития связана со следующими проблемами, которые можно выделить на отечественном рынке. В первую очередь это высокий уровень конкуренции с иностранными брендами, которые уже долгое время присутствуют на

рынке и не сдают позиции. Отечественным предприятиям тяжело создать что-то новое, чтобы было принято их целевой аудиторией. Следующей проблемой можно назвать сложности, которые возникают при оформлении патентов, их экономической и юридической составляющей. Одной из наиболее частых проблем является так же низкий уровень доверия потребителя у отечественной продукции, что значительно снижает уровень продаж. Низкий уровень маркетинговой активности отечественных производителей так же не играет в их пользу. Только учет данных факторов может способствовать развитию не только стратегического брендинга в России, но и самого отечественного бизнеса. [2].

Таким образом, в данной статье была освещена сущность бренда и стратегического брендинга в отечественных реалиях. Описаны основные критерии и этапы формирования бренда, а так же основные проблемы, которые возникают в формировании брендов организаций на российском рынке.

**Список литературы:**

1. Яковлев И.П. Стратегические коммуникации. СПб, 2006.
2. Филиппова Л.А., Хворостяная А.С. Стратегический брендинг в России: барьеры развития // Управленческое консультирование. 2018. №9 (117).
3. Кусраева О. А. Ориентация на бренд: сущность и положение в теории маркетинга // Вестник Санкт-Петербургского университета. Менеджмент. 2018. №4.
4. Дудкина Г. В. Эволюция концепций брендинга и современная тенденция развития стратегического планирования маркетинга // ТДР. 2009. №12.

## УЧЕТ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ЗЕРНОВОЙ ПРОДУКЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ СХПК ЮРКОВСКИЙ)

*Шилоносова Анна Сергеевна*

*студент Пермского государственного аграрно-технологического университета имени академика Д. Н. Прянишникова,  
РФ, г. Пермь*

Затраты являются неотъемлемым элементом любого производственного процесса. Они представляют собой денежную оценку стоимости материальных, трудовых, финансовых, природных, информационных и других видов ресурсов на производство и реализацию продукции [2, с. 137]. Уровень затрат определяет прибыльность и рентабельность не только производства конкретного вида продукции, но и деятельности предприятия в целом. Грамотно организованная система учета затрат позволит осуществлять контроль за их уровнем и будет способствовать поиску резервов снижения себестоимости продукции.

Зерновая продукция относится к отрасли растениеводства, характерной чертой которой является тесная взаимосвязь технологических процессов, природно-климатических факторов и погодных условий. Производственный цикл растениеводческих предприятий равен календарному году. Основная часть затрат возникает в начале производственного цикла, а получение прибыли в конце, таким образом, кругооборот средств является неравномерным [3, с. 174]. Все это оказывает влияние на организацию бухгалтерского учета затрат на производство зерновой продукции и способ калькулирование себестоимости.

Бухгалтерский учет зерновой продукции регулируется федеральными и отраслевыми нормативными актами по бухгалтерскому учету применительно к производству продукции растениеводства в сельскохозяйственных организациях, положения которых конкретизируются в Методических рекомендациях по бухгалтерскому учету затрат и выхода продукции в растениеводстве [1].

Объектами учета затрат и выхода зерновой продукции являются отдельные культуры (озимая пшеница, озимая рожь), группы однородных культур (озимые зерновые культуры), виды незавершенного производства, отдельные производства и затраты. Аналитический учет затрат по объектам учета ведется по следующим калькуляционным статьям:

1. Затраты на оплату труда;
2. Отчисления на социальные нужды;
3. Семена и посадочный материал;
4. Средства защиты растений от вредителей и болезней;
5. Удобрения;
6. Работы и услуги;
7. Затраты по содержанию основных средств;
8. Прочие затраты [2, с. 137].

СХПК «Юрковский» это сельскохозяйственный производственный кооператив. Предприятие находится в селе Юрково, Большесосновского района Пермского края. Основным видом деятельности СХПК является в производство и реализация зерновых, зернобобовых культур и семян масличных культур. Показатели экономической эффективности производства зерновой продукции за период с 2016 – 2018 гг. представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Динамика показателей экономической эффективности производства зерновой продукции СХПК «Юрковский» за 2016 – 2018 гг.**

Показатель	2016	2017	2018	Изменение в %, 2018 к 2016 гг.
Выход зерновой продукции, ц.	5490	11558	10943	199,33
Производственная себестоимость, тыс. руб.	4441	8685	8446	190,18
Производственная себестоимость 1 ц, руб.	808,93	751,43	773,65	95,64
Выручка от реализации, тыс. руб.	60	101	X	X
Прибыль от продажи, тыс. руб.	-35	-13	X	X
Уровень рентабельности (убыточности), %	-58,33	-12,87	X	X

В 2018 году СХПК «Юрковский» было произведено 10943 центнера зерновой продукции. Прирост за 3 года составил 99,33%. Производственная себестоимость произведенной продукции составила 8446 тыс. руб., что на 90,18% больше, чем в 2016 году. Производственная себестоимость единицы продукции наоборот, имеет тенденцию к снижению. Это связано с тем, что за 3 года отмечается повышение урожайности зерна и зернобобовых. Кроме того, в 2018 году предприятие выращивало несколько видов зерновых культур. В 2018 году зерновая продукция не реализовывалась на сторону.

Учет затрат и выход зерновой продукции в СХПК «Юрковский» ведется на счете 20 «Основное производство» субсчетах 20.01.1 «Озимая пшеница», 20.01.2 «Озимая рожь», 20.01.3 «Пшеница яровая» и прочее. Счет предназначен для учета затрат по выращиванию сельскохозяйственных культур урожая текущего года и урожая будущих лет. В таблице 2 представлены хозяйственные операции по счету 20.01.3 «Пшеница яровая» в 2018 году.

Таблица 2

**Хозяйственные операции по счету 20.01.3 «Пшеница яровая» в 2018 году**

Содержание хозяйственной операции	Дебет	Кредит	Сумма, тыс. руб.
Начислена заработная плата персоналу растениеводства	20.01.3	70	460,12
Произведены начисления во внебюджетные фонды	20.01.3	69	139,88
Списана стоимость удобрений и средств защиты растений	20.01.3	10	109,00
Списана стоимость семян	20.01.3	10	763
Распределены услуги вспомогательных производств	20.01.3	23	79
Списано топливо	20.01.3	10.04	815
Начислена амортизация	20.01.3	02	106
Итого фактических затрат	X	X	2472
Оприходовано по плановой себестоимости	43	20.01.3	2949

По зерновым и зернобобовым культурам объектами калькуляции являются зерно и солома. Рассмотрим порядок калькуляции себестоимости единицы пшеницы яровой.

В 2018 году было произведено пшеницы яровой 4750 центнеров, в том числе используемых зерновых отходов 23,3 ц и 7039,45 ц соломы. Затраты по заготовке соломы составили 293 тыс. руб. Общие затраты по возделыванию пшеницы, включая стоимость побочной продукции, составили 2765 тыс. руб. Содержание зерна в зерноотходах - 30%.

Методика расчета себестоимости:

По данным лабораторного анализа в зерновых отходах содержится 30% полноценного зерна. Количество зерна в переводе на полноценное составляет 6,99 ц ( $23,3 * 30 / 100$ ). Общее количество полноценного зерна – 4733,99 ц ( $4750-23,3+6,99$ ).

Из общей суммы затрат по культуре затраты, относящиеся на полноценное зерно, составляют 2472 руб. ( $2765- 293$ ).

Себестоимость 1 ц полноценного зерна будет 520,42 руб. ( $2472/47500*1000$ ).

Фактическая себестоимость 1 центнера пшеницы яровой составила 520,42 руб., плановая - 620,84 руб. Калькуляционная разница по данному виду продукции составила - 100,42 руб. за ц. Отрицательная калькуляционная разница списывается на счет 90.02 «Себестоимость проданной продукции собственного производства».

### Список литературы:

1. Методические рекомендации по бухгалтерскому учету затрат и выхода продукции в растениеводстве (утв. Минсельхозом РФ 22.10.2008)
2. Говдя В.В., Дегальцева Ж.В. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отраслях АПК: учебник. Изд.-5-е доп. и перераб. / В.В. Говдя, Ж.В. Дегальцева.- Краснодар: Просвящение-ЮГ, 2017 – 313 с.
3. Коростелкина И. А., Маслова И. А., Дедкова Е. Г. Система учета и анализа затрат на производство продукции растениеводства //Приоритетные векторы развития промышленности и сельского хозяйства. – 2018. – С. 174-179.

## УЧЕТ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА ПРЕДПРИЯТИЯ НА ГРАНИ БАНКРОТСТВА НА ПРИМЕРЕ ООО «ЖАР ПЕЧЬ»

**Шубина Анастасия Андреевна**

студент, Пермский государственный аграрно-технологический университет  
имени академика Д.Н. Прянишникова,  
РФ, г. Пермь

**Актуальность.** Находясь на грани банкротства, предприятия испытывают недостаток средств для покрытия требований кредиторов. Недостаток формируется в результате получения убытка или отрицательного финансового результата в течение длительного периода. В этих условиях требуется более тщательный подход к учету финансового результата и его составляющих.

**Постановка проблемы.** Процедура банкротства предприятия включает в себя ряд этапов, каждый из которых накладывает определенный отпечаток на организацию бухгалтерского учета. Проблема заключается в том, что существующая практика организации бухгалтерского учета предприятия на грани банкротства требует существенного дополнения и развития методологии учета финансовых результатов. Отсутствие исчерпывающего перечня аналитических регистров и единого подхода к отражению финансовых результатов таких предприятий ведет к нарушению работы бухгалтерской службы и искажению информации о реальном состоянии дел.

На данный момент, можно говорить как минимум о нескольких основных проблемах организации учета финансовых результатов предприятия находящиеся на грани банкротства. Первая проблема связана с отсутствием единого подхода к учету затрат предприятия, которые возникают в ходе процедуры банкротства.

С одной стороны, такие затраты не являются расходами по обычным видам деятельности, поскольку они не связаны с производством и реализацией продукции предприятия. С другой стороны, отсутствие в плане счетов таких расходов, не позволяет относить их к прочим доходам и расходам.

Вторая проблема заключается в том, что предприятие, находясь на грани банкротства, производит не типичные для него хозяйственные операции. Примером может служить однократное определение фактической себестоимости активов при их реализации. В результате чего возникают сложности, связанные с отражением данных операций на счетах бухгалтерского учета и правильной их интерпретации.

Третья проблема связана с тем, что на бухгалтерию, на протяжении всей процедуры банкротства возлагаются дополнительные задачи по упорядочиванию и предоставлению арбитражному управляющему информации о текущем состоянии предприятия - банкрота. Для избежания ошибок при формировании информации о финансовых результатах деятельности предприятия, необходимо наличием единой методике их учета на каждом этапе процедуры банкротства.

Решение данных проблем, по мнению автора статьи, лежит в систематизации теоретических аспектов учета финансового результата предприятия на грани банкротства и разработке практических рекомендаций для бухгалтерских служб таких предприятий.

Основным нормативно – правовым актом, который устанавливает основания для признания предприятия банкротом, регулирует порядок и условия осуществления мер по предупреждению банкротства, порядок и условия проведения процедур, применяемых в деле о банкротстве, и иные отношения, возникающие при неспособности должника, является Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» [1].

Данный нормативно – правовой акт содержит ряд положений, которые необходимо учитывать при организации учета финансового результата. Например, вознаграждение арбитражному управляющему, а также прочие расходы, связанные с процедурой банкротства выплачиваются за счет средств должника. Эти расходы в дальнейшем принимают участие в

формирование конечного финансового результата и должны быть учтены в соответствии с требованиями законодательства в сфере бухгалтерского учета.

Общие требования к организации бухгалтерского учета на предприятиях определены в Федеральном Законе РФ «О бухгалтерском учете». Важным требованием, которое определяет ведение бухгалтерского учёта предприятий на грани банкротства, является требование непрерывности. Бухгалтерский учет ведется непрерывно с даты государственной регистрации до даты прекращения деятельности в результате реорганизации или ликвидации [2]. Отдельные статьи закона раскрывают особенности ведения учета предприятий, находящихся на стадии ликвидации. Положения и стандарты, регулирующие различные аспекты организации учета доходов, расходов и финансовых результатов, конкретизируют требования Федерального Закона №409-ФЗ.

Ряд авторов отмечают существенный недостаток нормативно правовой базы, регулирующей документальное оформление и порядка учета и возмещения расходов по делу о банкротстве. В связи с чем, предлагается выделить отдельные счета синтетического учета.

Миерманова С. Т. считает необходимым открыть счет 92 «Доходы, расходы, связанные с процедурами банкротства» со следующими субсчетами: 92.1 «Доходы, связанные с процедурами банкротства»; 92.2 «Расходы, связанные с процедурами банкротства». При таком подходе, по мнению автора, операции по отражению судебных расходов будут аккумулироваться на одном счете, что значительно облегчит осуществление контроля и анализа финансовых результатов как со стороны организации-должника, так и арбитражными управляющими и другими лицами [5, с. 33].

Дусаева Е. М., Курманова А. Х. видят решение этой проблемы в применении счета 26 «Общехозяйственные расходы», для учета расходов, понесенных в ходе проведения процедур банкротства. Также, целесообразным является использование счета 91 «Прочие доходы и расходы». Открытие к нему субсчетов: доходы, связанные с проведением процедур банкротства; расходы, связанные с проведением процедур банкротства; сальдо доходов и расходов, понесенных в ходе проведения процедур банкротства, повысит эффективность учета. [3].

Г.С. Клычева, А.Р. Закирова, для предприятий на грани банкротства предлагают использовать свободные счета, определённые в третьем разделе Плана счетов. Это позволит организовать учет затрат по элементам и по видам деятельности в соответствии с основными положениями и принципами интернациональной модели финансового учета, суть которой состоит в ведении раздельного учета доходов и расходов по видам деятельности.

Применение свободных счетов даст возможность организовать учет затрат в разрезе элементов, отражать операции по продаже имущества при однократном определении фактической себестоимости, интегрировать различные системы учета, формировать финансовый результат по видам деятельности путем соизмерения доходов и расходов, которые скорректированы на изменение производственных запасов за текущий период [4, с. 126]

Что же касается проблемы организации работы бухгалтерии предприятия - банкрота, то многие авторы сходятся во мнении о необходимости разработки единой методики и включение ее в учетную политику предприятия и отражение ее основных положений во внутренних документах.

ООО «Жар-Печь» специализируется на производстве хлеба и хлебобулочных изделий. Анализ финансовых результатов деятельности предприятия (таблица 1), позволяет сделать вывод об их значительном ухудшении. На фоне общего снижения выручки предприятия от реализации продукции и росте прочих расходов, по итогам 2018 года сформировался отрицательный финансовый результат. Убыток составил 443 тыс. руб.

Таблица 1.

## Анализ финансовых результатов ООО «Жар-Печь» за 2016 – 2018 гг.(в тыс. руб.)

Показатель	2016г	2017г	2018г	Изменение показателей за 2016 – 2018 гг.	
				Тыс. руб.	В %
Выручка	4 030	95	1 818	-2 212	-54,9
Себестоимость	3 662	92	2 249	-1 413	-38,6
Валовая прибыль	368	3	-431	-799	-217,1
Прибыль (убыток) от продаж	368	3	-431	-799	-217,1
Прочие расходы	184	0	12	-172	-93,5
Прибыль (убыток) до налогообложения	184	3	-443	-627	-340,8
Чистая прибыль (убыток)	184	2	-443	-627	-340,8

На данный момент, говорить о банкротстве данного предприятия преждевременно. Однако необходимо учитывать такую возможность и во избежание возможных проблем при организации учета финансовых результатов внести изменения в учетную политику предприятия и рабочий план счетов бухгалтерского учета. Немаловажным является формирование необходимых компетенций бухгалтера предприятия.

**Список литературы:**

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 03.07.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.07.2019)
2. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019)
3. Дусаева Е. М., Курманова А.Х. Информационное обеспечение и учет процедур банкротства аграрных организаций // Социум и власть. 2016. №6 (62). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/informatsionnoe-obespechenie-i-uchet-protsedur-bankrotstva-agrarnyh-organizatsiy> (дата обращения: 07.08.2019).
4. Клычова Г. С., Закирова А. Р. Особенности бухгалтерского учета при процедурах несостоятельности и банкротства //В сборнике: «Новые информационные технологии в науке» Сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 126-129.
5. Миерманова С. Т. Состав, учет и порядок возмещения расходов по делу о банкротстве // СТЭЖ. 2017. №15. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sostav-uchet-i-poryadok-vozmescheniya-rashodov-po-delu-o-bankrotstve> (дата обращения: 06.08.2019).

## РУБРИКА

### «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

#### КВАЛИФИКАЦИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШАЕМЫХ В ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОМ ХОЗЯЙСТВЕ

*Серёда Александр Евгеньевич*

*магистрант Санкт-Петербургского государственного университета  
аэрокосмического приборостроения,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

#### PROBLEMS OF QUALIFICATION OF CRIMES MADE IN THE HOUSING AND COMMUNAL ECONOMY

*Alexander Sereda*

*Undergraduate, St. Petersburg State University of Aerospace Instrumentation,  
RF, St. Petersburg*

**Аннотация.** В статье раскрыты основные проблемы квалификации преступлений в сфере жилищно-коммунального хозяйства. В работе использованы труды ряда ученых в области уголовного права, а также нормативные правовые акты в этой области правовых отношений.

**Abstract.** The article reveals the main problems of qualifying crimes in the field of housing and communal services. The work used the works of a number of scholars in the field of criminal law, as well as regulatory legal acts in this area of legal relations.

**Ключевые слова:** злоупотребление полномочиями, злоупотребление должностными полномочиями, превышение должностных полномочий, ЖКХ, квалификация.

**Keywords:** abuse of authority, abuse of authority, abuse of power, housing and communal services, qualification.

В современной России в жилищно-коммунальном хозяйстве (далее - ЖКХ) совершается множество преступлений. Выставление поддельных счетов за коммунальные услуги, не перечисление денег, внесённых гражданами в качестве оплаты на нужды управляющих компаний, необоснованное завышение ресурсоснабжающими организациями тарифов - самые распространённые способы совершения преступлений. Например, в 2015 году органы предварительного следствия МВД России направили в суд 540 уголовных дел в сфере ЖКХ. К ответственности привлечено 409 граждан, что вдвое больше лиц, чем в предыдущем году. Из них: 126 руководителей управляющих компаний и 40 сотрудников, 57 председателей ТСЖ и более 60 директоров подрядных организаций. Данная область уголовно-правовых отношений в основном охватывает преступления в сфере собственности, которые совершаются, как правило, должностными лицами, наделёнными властными полномочиями. При этом у правоохранительных органов возникают постоянные трудности с правильной квалификацией данного вида преступлений.

ЖКХ - это сфера отношений, включающая в себя совокупность отраслей экономики, которые обеспечивают функционирование зданий и сооружений в населённых пунктах. Основу этих правоотношений составляют правоотношения, связанные с эксплуатацией жилищ-

ного фонда, который включает в себя всю совокупность жилых помещений. В основные задачи эксплуатации жилищного фонда входят:

- содержание и ремонт жилых помещений;
- обслуживание жилых помещений;
- решение экономических вопросов в области ЖКХ, связанных с тарифным регулированием;
- взаимодействие с собственниками жилья [4, С. 62-66].

При рассмотрении практики преступлений в сфере ЖКХ исследователи отмечают, что в основном они совершаются с недвижимостью и строительными материалами, чуть меньше с денежными средствами и около 10% противозаконных действий осуществляется с энергоносителями [5, С. 88-93]. Основная масса данных преступлений имеет экономическую направленность и включает в себя следующие их виды:

- мошенничество;
- присвоение;
- растрата;
- незаконное предпринимательство;
- уклонение от уплаты налогов;
- должностные преступления.

По данным Генпрокуратуры Российской Федерации, масштабы хищений в сфере ЖКХ растут. На протяжении последних трех лет ежегодно отмечается более 2,5 тыс. преступлений в данной сфере. Размер ущерба увеличился в прошлом году на 12 %, достигнув 6,5 млрд руб [2].

Так, для жилищно-коммунальной сферы характерно совершение преступлений, связанных со злоупотреблением или превышением полномочий, которые квалифицируются по ст. 201 «Злоупотребление полномочиями», ст. 285 «Злоупотребление должностными полномочиями» и ст. 286 «Превышение должностных полномочий» [1]. Как правило, преступные деяния в жилищно-коммунальной сфере, осуществляемые посредством злоупотребления полномочиями, связаны с незаконной сдачей в аренду сотрудниками жилищно-коммунального комплекса помещений жилого фонда, с махинациями с денежными средствами не по назначению и т.д.

Более сложной уголовно-правовой проблемой является разграничение понятий «злоупотребление полномочиями» и «превышение полномочий». С точки зрения субъекта, данные преступления совершаются исключительно должностным лицом, причем круг его полномочий очерчен в должностных обязанностях и в должностной инструкции.

Со стороны способа совершения данные преступления отличаются. В случае злоупотребления должностными полномочиями субъект преступления действует в рамках должностных полномочий, однако умысел его действий противоречит общим задачам государственного аппарата или органа местного самоуправления. В постановлении Пленума Верховного суда Российской Федерации от 16.10.2009 г. № 19 «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» дается следующая трактовка злоупотреблению должностными полномочиями: «действия должностного лица, которое из корыстной или иной личной заинтересованности совершает входящие в круг его должностных полномочий действия при отсутствии обязательных условий или оснований для их совершения».

В качестве примеров можно привести следующие случаи злоупотребления должностными полномочиями должностными лицами ЖКХ. Так, Свердловской области в 2015 году должны были отремонтировать около 1 тыс. домов, а реально отремонтировали лишь 134 дома. В Мордовии одна из управляющих компаний фальсифицировала протокол общего собрания о проведении капремонта, в результате смета была завышена на 400 тыс. руб. В Чувашии председатель одного из ТСЖ самовольно поднял сумму взноса на капремонт с 5 руб. до 16 руб. за 1 кв. м [3].

В случае превышения должностных полномочий должностное лицо совершает преступные деяния, которые не входят в круг его должностных полномочий и «повлекли существенное нарушение прав и законных интересов граждан или организаций либо охраняемых законом интересов общества или государства, если при этом должностное лицо осознавало, что действует за пределами возложенных на него полномочий».

В данном контексте рассмотрение злоупотребления служебными полномочиями в качестве частного случая превышения служебных полномочий является не вполне логичным. В данном случае разграничением рассматриваемых деяний служит тот самый предел полномочий (компетенции) должностного лица, который и не позволяет рассматривать указанные деяния как целое и частное.

Для преступлений, квалифицируемых по ст. ст. 285 и 286 Уголовного кодекса Российской Федерации, характерно, что они совершаются исходя из корыстной заинтересованности, но не связаны с хищением. Они могут быть связаны только с изъятием, в том числе и с временным, чужого имущества. Для определения преступных деяний, имеющих в своем составе хищение чужого имущества, то есть завладение им, предусмотрена часть 3 ст. 159 «Мошенничество, совершенное лицом с использованием своего служебного положения».

На основании вышеизложенного можно сказать, что квалификация преступлений в данной сфере имеет сложный характер, так как в некоторых ситуациях сложно разграничить смежные преступления друг от друга. В связи с этим, по нашему мнению, преступления в сфере ЖКХ можно разделить на четыре группы:

1. Преступления против собственности;
2. Преступления против интересов службы;
3. Преступления против государственной власти и органов местного самоуправления;
4. Другие преступления.

Таким образом, преступления в сфере ЖКХ носят в основном экономический характер и связаны с присвоением недвижимости, расхищением строительных материалов, денежных средств и повышением тарифов на энергоносители. Проведя анализ отдельных видов преступлений в сфере ЖКХ, были выявлены их схожие черты, в связи с чем становится затруднительно разделить их на отдельные группы. По результатам проделанной работы была сформирована классификация, в соответствии с которой в сложных многосоставных преступных схемах в жилищно-коммунальной сфере следует применять комплексный подход, способствующий четкой и однозначной уголовно-правовой квалификации действий преступной группы в совокупности и каждого соучастника по отдельности. Таким образом, благодаря применению данной классификации возможно повышение эффективности деятельности правоохранительных органов.

#### **Список литературы:**

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 17.06.2019 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации 2019 г. № 26.
2. Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации // <http://www.cdep.ru/>.
3. Гурвич В. Криминал в ЖКХ и прокуратура: кто кого? // Всероссийский отраслевой интернет-журнал // <https://rcmm.ru/zhkh/30110-kriminal-v-zhkh-i-prokuratura-kto-kogo.html>.
4. Дорофеев И. Н., Строгалов В. В. Основные факторы, обуславливающие высокий уровень криминальных процессов в сфере жилищно-коммунального хозяйства // Труды академии управления МВД России. 2014 г. № 1 (29). С. 62-66.
5. Макарова Е. Н. О некоторых особенностях расследования уголовных дел в сфере жилищно-коммунального хозяйства // Санкт-Петербургский университет МВД России. 2015 г. № 2. С. 88-93.

## ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕДУРЫ ПОДГОТОВКИ ПРОЕКТОВ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫХ АКТОВ

**Смирнов Олег Васильевич**

*магистрант, Федеральное казенное образовательное учреждение высшего образования «Владимирский юридический институт Федеральной службы исполнения наказаний», РФ, г. Кострома*

**Аннотация.** Настоящая статья посвящена, прежде всего, проблематике процедуры подготовки проектов нормативных правовых актов и поиску путей решения выявленных проблем. Кроме того, особое внимание уделяется дискуссионным аспектам понимания и трактовки учёными таких категорий науки как «правовой акт», «нормативный правовой акт», «закон». В заключении формулируются дальнейшие перспективные направления, касающиеся совершенствования процедуры подготовки проектов нормативных правовых актов.

**Ключевые слова:** нормативно-правовой акт, законодательство, законодательный процесс, проект правового акта.

Важность своевременной и полноценной подготовки проектов нормативно-правовых актов обусловлена, прежде всего, стремительным развитием российского права в 90-е годы прошлого столетия, что стало значимым политическим и юридическим событием, до сих пор нуждающимся в исследовании и изучении. За достаточно короткий срок практически с нуля было создано обширное законодательство, которое подверглось кодификации. На его основе была построена и разветвленная система органов государственной власти, сформирована юрисдикционная система. К настоящему времени уже наработан массив судебной практики по различным вопросам, а благодаря трудам отечественных ученых появилась и российская национальная доктрина.

Для формирования отраслевого законодательства были приложены немалые усилия. Прежде всего, введены в действие различные кодифицированные акты, приняты постановления Конституционным Судом Российской Федерации, в которых нашли отражение правовые позиции по различным юридическим вопросам, существенно возросла роль судов общей юрисдикции в решении спорных вопросов между органами власти и гражданами. Несмотря на столь значимые достижения, многие проблемы в системе правовых актов так и остались нерешенными, а многие кодифицированные нормативные правовые акты федерального значения длительное время характеризовались пробельностью и противоречивостью норм. В связи с этим, законодателю пришлось приложить немало усилий для приведения его в надлежащее состояние, а учитывая, что деятельность по принятию нормативных правовых актов не может быть поспешной, возросла актуальность практического применения подзаконных правовых актов.

Правовая регламентация действия нормативных правовых актов является необходимым фактором в системе обеспечения правопорядка, соблюдения верховенства закона, нормального функционирования государства и защиты прав и свобод человека и гражданина. Система правовых актов обширна, она включает в себя нормативные и ненормативные правовые акты, каждый из которых имеет особое значение для разрешения споров и конфликтных ситуаций между органами власти и гражданами. Однако толкование и практическое применение норм законодательства подчас вызывает серьезные сложности для самих законодателей, судов и адресатов законов. Как результат, мы имеем противоречивую судебную практику, сопровождающуюся неоднозначными оценками юристов.

На сегодняшний день в действующем законодательстве отсутствует общепринятое понятие нормативного правового акта, не определены его признаки, также не закреплена иерархия построения правовых актов, что вызывает сложности при установлении их места в системе источников права. Законодателем не решен вопрос и о видах нормативных правовых актов, которые могут приниматься органами государственной власти, их наименовании и

официальной форме принятия (издания). Как правило, это приводит к тому, что органы власти самостоятельно определяют официальные формы выражения актов. Не удивительно, что только федеральными органами исполнительной власти могут издаваться правовые акты в форме приказов, инструкций, постановлений, распоряжений, положений, правил, уставов, наставлений, нормативов, регламентов, порядков или директив. При этом законодательно закреплённых отличий всех названных видов правовых актов в законодательстве нет. А кроме нормативных правовых актов, в законодательстве присутствуют ещё и ненормативные правовые акты, о значении и роли которых продолжаются острые дискуссии.

Учитывая изложенное, полагаем, что тематика пристального изучения проблем подготовки проектов нормативно-правовых актов пока ещё не получила должного развития и надлежащей разработки, что, соответственно, не позволяет оставить данную тему без внимания.

В условиях образования правового гражданского общества в Российской Федерации встал вопрос о новой роли нормативного правового акта, о необходимости создания новых подходов к процессу формирования правовых актов, без создания и реализации которых нельзя обеспечить проведение социальных и экономических реформ, сформировать правовое государство.

Обращаясь к правовой природе рассматриваемого явления, мы стремимся к пониманию его сущности и назначения в системе элементов его реального действия и целевого полагания. Исследованием понятия и признаков нормативного правового акта в системе источников права занимались и продолжают заниматься многие ученые-правоведы. Ещё совсем недавно С.С. Алексеев писал, что правовой акт – это форма выражения позитивного права, которое призвано внести базовые нормативные начала в сложные ситуации, возникшие в условиях постоянной политической, классово-этнической борьбы и столкновений. Эти основополагающие начала будут построены на принципах согласия, учета интересов, защиты прав и свобод. [1, с. 221]

О проблемах урегулирования общественных отношений с помощью нормативно-правовых актов писал не только С.С. Алексеев. Достаточно значимыми представляются и теоретические работы Г.В. Мальцева [2, с. 44], В.С. Нерсеянца [3, с. 19], которые обращали внимание на то, что нормативный правовой акт является связующим звеном между жизненными ситуациями, практикой, отношениями внутри общества и волевым моментом правотворца.

То есть, правовая природа нормативного правового акта вытекает из содержания права как социального явления.

Учитывая, что пока единоверного определения нормативно-правового акта в юридической науке, полагаем, что нормативный правовой акт – это источник права, его внешнее выражение; он представляется нам частью права как общесоциального явления. Проявление нормативного правового акта в объективной реальности – это суть выражения его природы.

В нормативном правовом акте сосредоточены общеобязательные нормы в виде официального текста, что и делает акт источником права. Во многих случаях, именно способ закрепления норм в источниках, определяет условия их дальнейшей реализации и использования.

Неписанные правовые нормы реально существуют и действуют, но они могут быть проигнорированы и оставлены без внимания. В результате, мы можем получить лишь общественное неодобрение и порицание в случае ее нарушения, особенно, если речь идет о нормах морали. На практике сложно установить системы мер принудительного характера для исполнения таких неписанных норм, поскольку они охраняются силой традиций, обычаев и авторитета.

В.А. Молодов отмечает, что правила, которые не подкреплены внешним выражением, и не заключены в форму нормативного правового акта, имеющего общеобязательное значение, не могут расцениваться как внешнее выражение права, его полноценный источник права [4, с. 43]. По нашему мнению, такое утверждение В.А. Молодова достаточно субъективно. Прежде всего, потому, что понятия «источник права» унифицированного единого определения нет, поэтому каждый ученый-правовед, разрабатывающий тему форм и источников права, наделяет их определенным правовым содержанием.

Источники права - это способы выражения и закрепления правовых норм, придания им юридической силы и значения. Источник права позволяет проследить развитие общественных отношений. К ним относятся средства производства материальной жизни, формы собственности и прочее.

Фактически на сегодняшний день среди источников права наиболее востребованным является нормативный правовой акт, хотя отдельное место занимают и другие источники права – акты правоприменительной практики и индивидуальные правовые акты. При создании правовых норм решающая роль принадлежит государству в лице его компетентных органов. Только государство и только путем четко регламентированной правотворческой деятельности может возвести правило поведения до уровня правовой нормы, предоставив ему общеобязательный характер.

Для того чтобы оценить в полной мере существующие проблемы процедуры подготовки проектов нормативных правовых актов, полноценно рассматривать взаимодействие между нормативными правовыми актами в системе законодательства, следует определиться с понятием «законодательство». А.С. Пиголкин дает более развернутое определение, отмечая, что законодательство – это определенная форма существования правовых актов, которая необходима для придания им организации, объективности и выделения в конкретные нормативные правовые акты [5, с. 121].

В настоящее время, в условиях развития правового общества и демократического государства вопрос о роли и значении правового акта играет существенную роль. Важен поиск ответа на данный вопрос, который позволит определиться с совокупностью существующих правовых актов.

Система законодательства – это согласованный, целостный комплекс нормативных правовых предписаний, которые содержатся в различных правовых актах. То есть, в нашем понимании, система законодательства должна рассматриваться как совокупность всех нормативных правовых актов. Такой подход является оптимальным и признанным в юридической науке, и в полной мере отвечает сложившейся практике правоприменительной и правотворческой деятельности. Система законодательства обладает определенными признаками, которые проявляются при взаимодействии нормативных правовых актов:

- выступает в качестве внешней формы существования системы права;
- является своеобразным способом наделения правовых норм юридическим значением;
- способна выражать нормы права через нормативные правовые предписания, являющиеся первичными элементами;
- двухуровневое строение – иерархическое и равнозначное;
- субъективный характер;
- структурно представлена институтами и отраслями.

Принимая во внимание обозначенные признаки, можно говорить о том, что система законодательства – многогранная категория, обладающая сложной структурой.

Структурными элементами системы права является норма права, отрасль и подотрасль права, институт и субинститут права. Норма права – это важный элемент в механизме воздействия на общественные отношения, который при условии реального воплощения способен приобрести социальную ценность. Правомерность и целесообразность применения норм прав и осуществления нормативных предписаний зависит от того, насколько правильно и четко правовые нормы будут воплощаться, реализоваться, с учетом идеологических, социально-экономических и политических факторов.

Так, в юридической науке в настоящее время сложилось множество различных подходов к пониманию сущности системы законодательства. Изучение отдельных точек зрения правоведов позволяет говорить о трёх различных категориях восприятия и трактовки системы законодательства – широкое, узкое и срединное (промежуточное) понимание. В узком смысле, законодательство представлено только совокупностью законов, то есть конкретных правовых актов. В широком смысле, система законодательства включает все нормативные правовые акты. И в промежуточном (между узким и широким смыслом) понимании, система законодательства представлена совокупностью законов и отдельных правовых актов, которые были приняты при делегировании законодательных полномочий. Система права формируется, исходя из потребно-

стей в регулировании тех или иных отношений, нуждающихся в стабилизации. Система права отражает внутреннее строение права; она едина по своей природе, поскольку в её нормах находит выражение общая воля общества. Несмотря на разрозненность правовых норм, в совокупности с другими структурными элементами, они составляют систему права.

Полагаем, что избежать принятия дефектных и неполноценных правовых актов в государстве полностью не удастся. Однако в силах органов государственной власти снизить количество бесполезных актов, содержащих правовые нормы, которые можно толковать двусмысленно. Следует подойти к процессу принятия правовых актов с позиции профессионализма и высокого уровня компетентности. Так, проекты правовых актов должны проходить дополнительно процедуры анализа и оценки содержания, сопровождаться прогнозами относительно эффективности его действия в сфере регулирования определенных отношений.

По итогам проведённого научного исследования можно сделать следующие выводы:

1. Основой законодательства Российской Федерации являются нормативные правовые акты и содержащиеся в них правовые нормы. В отечественной юриспруденции ученые-правоведы давно работают над выработкой единого понятия нормативного правового акта, поскольку в настоящее время в законодательстве нет его однозначного определения. В результате, за долгие годы изучения нормативного правового акта как самостоятельной категории научно обоснована его важность и значимость.

2. Изучив обширное количество определений, мы выработали собственную дефиницию нормативного правового акта, под которым следует считать официальный письменный документ, обладающий обязательной силой, принятый правомочным субъектом права. В нормативном правовом акте находят отражение властные веления, способные породить правовые последствия, регулировать общественные отношения.

3. На сегодняшний день существует необходимость принятия федерального закона о нормативных правовых актах Российской Федерации, в котором следует отразить общие положения о понятии, сущности и признаках правовых актов, иерархию нормативных правовых актов, о планировании и осуществлении правотворческой деятельности.

4. В Российской Федерации как демократическом, правовом государстве континентальной правовой семьи существует огромное множество правовых актов, каждый из которых регулирует определенные общественные отношения. Среди них именно нормативный правовой акт имеет ряд неоспоримых преимуществ перед другими источниками права. Во-первых, как регулятор общественных отношений он оперативен и гибок. Во-вторых, акт быстрее всех остальных источников права реагирует на быстроизменяющиеся социальные процессы. При необходимости законодатель достаточно быстро может принять необходимый нормативный правовой акт, если того требуют возникшие в обществе новые процессы и явления. В-третьих, если необходимость в нормативном правовом акте отпала, его можно изменить или отменить, чем снять дополнительную нагрузку с системы законодательства и самого общества.

### Список литературы:

1. Алексеев С.С. Право: азбука – теория – философия. Опыт комплексного исследования. – М., 1999. – С. 221.
2. Мальцев Г.В. Понимание права. Подходы и проблемы. – М., 1999. – С. 44.
3. Нерсесянц В.С. Право – математика свободы. Опыт прошлого и перспективы. – М., 1996. – С. 19.
4. Молодов В.А. «Технические» правовые акты в системе правовых актов // Теория и практика правового регулирования: Материалы научно-практической конференции. – Владимир, 2010. – С. 43.
5. Пиголкин А.С. Проблемы развития российского законодательства // Оценка законов и эффективности их принятия: материалы Международного семинара. – М., 2003. – С. 121.

## PAPERS OF ENGLISH

## RUBRIC

## “TECHNICAL SCIENCES”

## THE RESEARCH OF THE DEPENDENCE OF THE SHORT CIRCUIT LOCATION ON THE MAGNITUDE OF THE PHASE SHIFT

***Oleg Karachun****cadet of the Belarusian State Aviation Academy,  
Belarus, Minsk****Alexander Kapustin****cand. tech. sciences, docent, professor of the Belarusian State Aviation Academy,  
Belarus, Minsk*

With increasing electrification of aircraft increases the load on the power supply systems [1]. The main disadvantage of electromechanical and non-contact automaton network protection is the inability to determine the type and location of failure. The total length of the wires on a modern passenger aircraft can take values of a hundred kilometers or more, for example, the modern Airbus A380-800 has a total length of wires of about 470 km [2]. Therefore, in the event of a failure in the power supply lines (for example, a short circuit), determining their types and location is a very laborious process. The paper considers the case of a phase short circuit.

Based on the results of the simulation carried out in Matlab, it should be concluded that at the time of a phase short circuit in the section of the power supply line with zero resistance (at the terminals of the distribution device) the voltage signals of the shorted wires coincide in phase and value.

In the case of a short circuit with a certain value of the resistance of the wires (not at the terminals), the voltage signals of the shorted wires at the time of the phase short circuit have a phase shift less than 120 degrees. Thus, the magnitude of the phase shift between the voltage signals of the shorted phases depends on the magnitude of the resistance of the wire section after which a phase short circuit occurs [3, 4].

From the above conclusion it follows that the diagnostic sign of a phase short circuit is the phase shift between the voltage signals of the shorted wires [3, 4]. Consequently, having information about the magnitude of the phase shift, it can be argued about the place of occurrence of a failure (in this case, a phase short circuit).

During simulation, we define the relationship between the length of the wire and the magnitude of the phase shift between the voltage signals of the shorted wires. Conventionally, we choose the current consumed by the load  $I = 1.5$  A. Then, the cross section of single-core copper wire is  $S = 0.2$  mm<sup>2</sup> [3]. The length of the wire is 10 m. We calculate the impedance of a single-conductor copper wire, with given geometrical characteristics, using formula 1.

$$R = \rho \frac{l}{S} \quad (1)$$

where:  $\rho$  – the resistivity of copper;

$l$  – the length of the conductor;

$S$  – the conductor cross section.

Then, according to formula 1, the impedance of the wire is  $R = 0.85$  Ohm. The graph of cable resistance versus its length is a linear increasing function.

During the simulation, the dependence of the phase shift on the resistance of the wire section was determined. We will conduct simulations for some values of resistance obtained in the course of calculations. The plot of the phase shift of the voltage signal from the resistance of the cable section is approximately a linear function.

The dependence of the magnitude of the phase shift on the length of the wire section is approximately linear function. To simplify the algorithm for determining the location of failure according to the proposed approach, we approximate the graph of a linear straight line.

The plot of the approximating straight line is described by the following expression:

$$y = 9,4757x + 0,9714.$$

Then, knowing the magnitude of the phase shift, it is possible, approximately, to determine the place of occurrence of a phase short circuit:

$$l = \frac{\varphi}{9,4757} - 0,9714,$$

where:  $l$  – the length of the wire section;

$\varphi$  – the magnitude of the phase shift.

The use of the linear approximation method is associated with the appearance of a methodological error. The average deviation of the approximating straight line from experimentally determined values is 1.95 degrees. Since the entire range of phase shift values, for the considered case, is 93.3 degrees, the accuracy of calculations, using the linear approximation method, is 1.8%, which is acceptable [1, 3].

#### **Bibliography:**

1. GOST R 54073 – 2017. Power supply systems for airplanes and helicopters. General requirements and standards for power quality. – M.: Standardinform, 2018. – 33 p.
2. Moir, I. Aircraft Systems Mechanical, electrical, and avionics subsystems integration. Third Edition / I/ Moir, A. Seabridge. – John Wiley & Sons Ltd, The Atrium, Southern Gate, Chichester, West Sussex PO19 8SQ, England, 2008 - 504 p.
3. Skhirtladze, A.G. Reliability and diagnostics of technological systems / A.G. Skhirtladze. – M. : New knowledge, 2008. – 518 p.
4. Tulinova, E.E. Overview of all-electric aircraft development / E.E. Tulinova, K.L. Kovalev, N.S. Ivanov, A.E. Larionov. – Electricity, 2016, No. 4, p. 15 – 25.

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

*Электронный научный журнал*

**СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:**

№ 27 (78)  
Август 2019 г.

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»  
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: [studjournal@nauchforum.ru](mailto:studjournal@nauchforum.ru)

16+

