



НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ  
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№20(20)

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

# СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



*Электронный научный журнал*

**СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ**

№ 20 (20)  
Декабрь 2017 г.

Издается с февраля 2017 года

Москва  
2017

Председатель редколлегии:

**Лебедева Надежда Анатольевна** – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

**Арестова Инесса Юрьевна** – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

**Ахмеднабиев Расул Магомедович** – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

**Бахарева Ольга Александровна** – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

**Бектанова Айгуль Карибаевна** – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

**Волков Владимир Петрович** – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – канд. техн. наук, доцент, бизнес-консультант Академии менеджмента и рынка, ведущий консультант по стратегии и бизнес-процессам, «Консалтинговая фирма «Партнеры и Боровков»;

**Комарова Оксана Викторовна** – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

**Лебедева Надежда Анатольевна** – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

**Маршалов Олег Викторович** – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

**Орехова Татьяна Федоровна** – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

**Самойленко Ирина Сергеевна** – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**Сафонов Максим Анатольевич** – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

**Яковишина Татьяна Федоровна** – канд. с.-х. наук, доц., заместитель заведующего кафедрой экологии и охраны окружающей среды Приднепровской государственной академии строительства и архитектуры, член Всеукраинской экологической Лиги.

**С88 Студенческий форум:** научный журнал. – № 20(20). М., Изд. «МЦНО», 2017. – 92 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/20>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

## Оглавление

<b>Рубрика «История и археология»</b>	<b>5</b>
ЭТНОКУЛЬТУРНАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ РАЖКИНСКОГО МОГИЛЬНИКА Агафонов Кирилл Иванович	5
ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ УЯРСКОЙ ДИСТАНЦИИ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ Журавлёв Сергей Олегович Швецов Алексей Андреевич Семёнов Константин Иванович Макаренко Дмитрий Иванович Дукалев Вадим Александрович Колмаков Виталий Олегович	9
ПОМНИМ ВСЕХ ПОИМЁННО Шаяхметова Алсу Эльмаровна Каракеян Ангелина Артуровна Кузнецова Ксения Сергеевна	12
ТОПОНИМИЧЕСКИЙ СЛОВАРЬ СЕЛА КОЧАЛЕЙКА Хаиров Жафяр Исмаилович	18
<b>Рубрика «Медицина и фармацевтика»</b>	<b>22</b>
ИЗУЧЕНИЕ ЦИТОТОКСИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ ТЕФЭСТРОЛА В УСЛОВИЯХ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОГО КАНЦЕРОГЕНЕЗА Собирова Азизахон Собит кизи Абдувалиев Анвар Арсланбекович	22
<b>Рубрика «Политология»</b>	<b>25</b>
ПРОБЛЕМА МЕЖНАЦИОНАЛЬНОЙ И МЕЖКОНФЕССИОНАЛЬНОЙ ТОЛЕРАНТНОСТИ В РОССИИ Праваторова Дарина Николаевна	25
<b>Рубрика «Психология»</b>	<b>31</b>
МЕТОДЫ ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ МИРА Ломанов Юрий Владимирович	31
<b>Рубрика «Сельскохозяйственные науки»</b>	<b>34</b>
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ Журавлёв Андрей Александрович	34
ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ БАРЬЕРЫ МНОГОЦЕЛЕВОГО ЛЕСОПОЛЬЗОВАНИЯ Стебелькова Надежда Анатольевна	38
<b>Рубрика «Технические науки»</b>	<b>41</b>
ЭФФЕКТИВНОСТЬ АККУМУЛЯТОРНОЙ ЧАСТИ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ НАНОСПУТНИКОВ Жадренова Айгерим	41
РАЗРАБОТКА И ПРОГРАММНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИЛОЖЕНИЯ «МЫЛЬНЫЕ ПУЗЫРИ» Закиев Ильнар Азгамович Кулагина Марина Вячеславовна	44

ПРОБЛЕМЫ ВЫДЕЛЕНИЯ РЧС ДЛЯ РАЗВИТИЯ СЕТЕЙ LTE РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И МЕТОДЫ ИХ РЕШЕНИЯ Кайретдинов Дамир Канатбекович	47
<b>Рубрика «Филология»</b>	<b>50</b>
СИМВОЛИКА ЦВЕТА ВО ФРАНЦУЗСКОМ И РУССКОМ ЯЗЫКАХ Мухитдинова Юлия Рустамовна	50
<b>Рубрика «Экономика»</b>	<b>53</b>
ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ КЛИЕНТОВ Бадритдинов Отабек Улугбек угли Пономарева Елена Анатольевна	53
ИНДЕКСНЫЙ АНАЛИЗ ВАЛОВОГО СБОРА ПОДСОЛНЕЧНИКА Бондаренко Татьяна Владимировна Восковых Александр Михайлович	56
СОБЫТИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ Бредникова Ольга Анатольевна	60
АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ Бутова Диана Фаридовна Цимбал Екатерина Юрьевна	63
УПРАВЛЕНИЕ ФОРМИРОВАНИЕМ ПРИБЫЛИ В СИСТЕМЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ Калмыкова Яна Николаевна	66
МЕТОДИКА АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ Лисова Маргарита Эдуардовна	68
УПРАВЛЕНИЕ КРЕДИТНЫМ РИСКОМ БАНКА Шабанова Екатерина Романовна	71
<b>Рубрика «Юриспруденция»</b>	<b>74</b>
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОБ ОКОНЧЕННОМ ПРЕСТУПЛЕНИИ Агаев Наил Мазахир Оглы	74
УСЛОВИЯ И ПОРЯДОК ЗАЩИТЫ ЧЕСТИ, ДОСТОИНСТВА И ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ Верзун Александр Владимирович	77
К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ И ПРИНЦИПАХ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК Петрова Людмила Анатольевна	83
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ И ТАКТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПРЕДЪЯВЛЕНИЯ ДЛЯ ОПОЗНАНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ ПОТЕРПЕВШИМ И СВИДЕТЕЛЯМ ЛИЦ, СОВЕРШИВШИХ ТЕРРОРИСТИЧЕСКИЙ АКТ Чеботарева Кристина Юрьевна	88

**РУБРИКА****«ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ»****ЭТНОКУЛЬТУРНАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ РАЖКИНСКОГО МОГИЛЬНИКА***Агафонов Кирилл Иванович**студент Педагогического института им. В.Г. Белинского Пензенского государственного университета,  
РФ, г. Пенза*

Ражкинский могильник находится в Нижнеломовском районе Пензенской области в верховьях реки Мокши, недалеко от деревни Ражки. Был открыт местными жителями, когда они строили силосные ямы. В первый раз был частично изучен в 1950-х гг., руководил исследованиями известный археолог М. Р. Полесских. За 2 года было найдено и вскрыто 19 погребений, причем в первый год – аж 14 захоронений, среди которых преобладали погребения взрослых людей (10 захоронений). [1-2]

Эти открытия помогли прийти к заключению, что этот тип погребения вместе с другими типами могильников, составляют хронологическую цепь формирования культуры мордвы-мокши. [3-4]

Причиной для подобных выводов являлось множество похожих предметов материальной культуры могильников. Например, для богатых захоронений мордвы в Пензенском крае (среди прочего и для Ражкинского могильника) являлось наличие немалых пластинообразных прорезанных блях диаметром более 10 см из бронзы золотистого цвета, которые применялись в качестве косника или висюльки к поясу. А существование у этих блях подвижной обоймицы, позволило говорить о сходстве Ражкинского и Селиксенского могильников. Выдавленный внутри орнамент блях, похожий на концентричные круги, размещенные вокруг центра, можно видеть в других мордовских могильниках за границами Пензенской области. [5-7]

Мужские погребения Ражкинского могильника выделялись определенным сходством предметов с другими мордовскими могильниками, например, раздвоенный наконечник копья погребения 19 и наконечник из погребения 95 Селиксенского могильника были похожи между собой.

В женских захоронениях сделанные из стекла позолоченные четковидные бусы имели схожие черты с бусами из пьяноборских и сарматских могильников. Также найденные в небольших количествах красные в виде шаров бусы были похожи на бусы Шемышейского и Селиксенского могильников. А в погребении 8 обнаружены бусы из бронзовых колечек, которые встречаются в камских и Селиксенском захоронениях. [2]

Влияние этноса сарматов и скифов на материальную культуру Ражкинского могильника можно также увидеть на образце браслетов. Например, найденный браслет Неаполя Скифского могильника очень схож с браслетом погребения 5. [8, с.50-56]

Еще нужно сказать об найденных височных кулонах с грузиком, которые в начале I тысячелетия н.э. существовали лишь только среди Шемышейского, Пензенского, Селиксенского погребений. [9] Но уже ближе к середине этого тысячелетия такие подвески начинают встречаться в Чувашской республике в Таутовском и Ивановском могильниках, а также и на реке Ока в Шатрищенском могильнике. [10, с.229] А уже в VII-VIII вв. такие кулоны распространяются и в эрзянских могильниках. [11]

Также основанием для отнесения Ражкинского могильника к классу погребений мордвы-мокши является и сходство погребального обряда. Например, если внимательно рассматривать женское захоронение 10, где женщина лежит на спине в вытянутом

положении, а голова чуть повернута к северу и немного по направлению к западу, руки сложены на животе или вытянуты вдоль тела, то можно выделить сходства с захоронениями II-IV вв. Старшего Селиксенского могильника, который вдобавок похож и на погребения 1-3 Ражкинского могильника. [12, с.153; 13] Однако потом было доказано, что расположения головы в могильниках мордвы не играют роли и причисляются к определенным погребениям. К тому же, точная расположенность голов на юг (у мокши) и на север (у эрзи) возникает в дальнейшее время.

Также некоторое влияние культура сарматского народа оказала и на погребальный обряд мордвы. Например, в могильнике с умершими лежали поврежденные вещи (надломанный браслет и поломанные шейные гривны из погребения 5), хоронили вместе женщин и детей (погребение 6), тем самым перенимая манеру культуры погребения сарматов.[14, с.125; 15, с.17]

Возвращаемся к объектам материальной культуры могильника.

Известный археолог Мордовии В.И. Вихляев считал, что население Ражкинского могильника, наравне с погребениями Польно-Ялтуновского и Кошибеевского могильников, входила в группу Цнинско-мокшанских племен, занимавшую территорию соответственно бассейнов Цны и Мокши. В этих могильниках, как и в Андреевском кургане, встречаются спиральные височные кольца. [16-19]

Национальный состав Ражкинского могильника изменился, как считает В.И. Вихляев, из-за того, что верхнесурские племена начали осваивать Верхнее Примокшанье. Это мнение подтверждается, как он считает, находками погребения 5 данного захоронения. Височные подвески с грузиком в виде вытянутого ромбика могильника по своей фигуре похожи на такие же украшения Старшего Селиксенского могильника. Также в этом погребении были найдены бронзовые круглодротовые гривны с обрубленными концами, которые отсутствуют в древних ражкинских погребениях, но есть в Старшем Селиксенском могильнике. Височные подвески 5 погребения могильника схожи формами с подвесками Шемышейского и Старшего Селиксинского могильника, но отличаются небрежным исполнением: грузик меньших размеров без четких форм, стержень обмотан менее аккуратно. И кажется, что они создавались в качестве аналогов селиксенским. У покойника этого погребения 5 рядом с головой стоял сосуд, что свойственно и селиксенским погребениям. Всё это, как отмечает В.И. Вихляев, говорит о том, что цнинско-мокшанские племена в Верхнем Примокшанье начинают тесно сотрудничать с верхнесурскими племенами, и к тому же смогли позаимствовать у последних украшения, а также верхнесурский головной убор. [17]

После длительного отсутствия изучения Ражкинского захоронения, в 2012 и 2015 годах известные археологи Пензенского и Мордовского краев (в число которых входят В. В. Ставицкий, Г. Н. Белорыбкин и др.) снова начинают исследовать данный могильник. [20]

К тому же, раскопки 2012 года помогли опровергнуть кое-какие положения высказываний исследователей прошедшего времени. Например, Полесских считал, что в деревне Ражки скелеты в погребениях расположены группами. Сейчас же исследователи выяснили, что захоронения расположены рядами с юго-запада на северо-восток, что позволяет отнести Ражкинский могильник к общности мордвы. [21]

Также в 2012 году археологи нашли погребение молодой мордовской девушки 24 лет, окрещенной «мордовской принцессой». Ещё в этом погребении нашли типичные для захоронения и мордвы височные украшения с ромбовым грузиком и кольцеобразное украшение для запястья с территории р. Оки. [22-23]

Основываясь на данные исследования, можно отнести Ражкинские погребения к III-IV векам нашей эры. Но есть одно но: были найдены позолоченные бусы ещё ранней эпохи, и поэтому некоторые пензенские археологи относят Ражкинский могильник ко II в. и считать его чуть ли не первым захоронением древней мордвы. Но без дальнейших исследовательских экспедиций тяжело считать эту точку зрения верной, а также важно начать поиск поселений захороненной мордвы, чтобы окончательно убедиться в правильности теории.

**Список литературы:**

1. Полесских М. Р. Археологические памятники Пензенской области. Пенза, 1970. 88 с.
2. Полесских М. Р. Ранние могильники древней мордвы в Пензенской области // Советская Археология. 1959. №4. С. 202-211.
3. Вихляев В. И. Могильники селиксенского типа (Хронология и этнос) // Материалы Межвуз. конф. молодых ученых Волго-Вятского региона. Секция обществ. наук. Ч.2. Саранск, 1972. С. 53-54.
4. Полесских М. Р. Новые памятники древней мордвы // Тр. МНИИЯЛИЭ. Саранск, 1974.
5. Ставицкий В. В. Планиграфия и хронология погребальных памятников волжских финнов I тысячелетия н.э // В сборнике: Труды IV (XX) Всероссийского археологического съезда в Казани. Ответственные редакторы: А.Г. Ситдииков, Н.А. Макаров, А.П. Деревянко. 2014. С. 417-420.
6. Ставицкий В. В. Волжские финны в эпоху великого переселения народов: историографический обзор // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Гуманитарные науки. 2014. № 4 (32).
7. Ставицкий В.В. Роль камского населения в формировании древней мордвы // Гуманитарные научные исследования. 2014 г. № 12-1 (40). С. 14-19.
8. Рыбаков, Б. А. Ремесло древней Руси – М.: Издательство АН СССР, 1948. – 802 с.
9. Вихляев В. И. Древняя мордва Посурья и Примокшанья. Саранск, 1977.
10. Трубникова Н. В. О работах 2-го отряда Чувашской археологической экспедиции 1956 года // Учен. зап. ЧНИИ. 1958. №16. С. 227-262.
11. Алихова А. Е. Из истории мордвы конца I — начала II тыс. н.э. // Из древней и средневековой истории мордовского народа. Саранск: Морд. кн. изд-во, 1959. С. 13-59.
12. Полесских М. Р. Ражкинский могильник // Археология восточно-европейской степи. Саратов, 1991. №2. С. 152-166.
13. Полесских М. Р. Отчет об археологических исследованиях 1956 г. в Пензенской области по открытому листу № 32 ИИМК АН СССР 12 мая 1956 г. Пенза, 1956. Научный архив ПКМ № 248/3.
14. Смирнов К. Ф. Новые данные по сарматской культуре Северного Кавказа. // Краткие сообщения Института истории материальной культуры. 1950. Вып. XXXII. С. 113-125.
15. Синицын И. В. Памятники Нижнего Поволжья скифо-сарматского времени. Археологический сборник, т. I, Саратов, 1956.
16. Вихляев В. И. Расселение мордовских племен в I тысячелетии н.э. // Вопросы географии Мордовской АССР/ Московский филиал географического общества СССР. Мордовский отдел. М., 1974. С. 26- 28.
17. Вихляев В. И. Происхождение древнемордовской культуры. Саранск, 2000.
18. Ставицкий В. В. Западный компонент в материалах Андреевского кургана // Вестник НИИ гуманитарных наук при Правительстве Республики Мордовия. 2013. Т. 27. № 3. С. 126-141.
19. Шитов В. Н. Кошибеевский могильник (по материалам раскопок В.Н. Глазова в 1902 г.) // Труды Мордовского научно-исследовательского института языка, литературы, истории и экономики. Саранск, 1988. Вып. 93. С. 4-43.
20. Гришаков В. В. Отчет о раскопках Ражкинского могильника в Нижнеломовском районе Пензенской области в 2015 году. Саранск, 2015.
21. Ставицкий В. В., Ставицкий А. В. Дискуссионные вопросы изучения погребальной обрядности древней мордвы: обзор исследований последних лет // Вестник НИИ гуманитарных наук при Правительстве Республики Мордовия. 2015. № 2 (34). С. 7-15.



22. Гришаков В. В., Ставицкий В. В. Хронология древнемордовского Ражкинского могильника // В сборнике: Актуальные проблемы гуманитарных и общественных наук сборник статей II Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Ягова О. В 2015. С. 14-19.
23. Шитов В. Н. Рязанско-окские племена и древняя мордва // Узловые проблемы современного финно-угроведения: Материалы I Всероссийской научной конференции финно-угроведов. Йошкар-Ола, 1995. С. 95-97.

## ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ УЯРСКОЙ ДИСТАНЦИИ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ

**Журавлёв Сергей Олегович**

студент, Красноярский институт ж/д транспорта,  
РФ, г. Красноярск

**Швецов Алексей Андреевич**

студент, Красноярский институт ж/д транспорта,  
РФ, г. Красноярск

**Семёнов Константин Иванович**

студент, Красноярский институт ж/д транспорта,  
РФ, г. Красноярск

**Макаренко Дмитрий Иванович**

студент, Красноярский институт ж/д транспорта,  
РФ, г. Красноярск

**Дукалев Вадим Александрович**

студент, Красноярский институт ж/д транспорта,  
РФ, г. Красноярск

**Колмаков Виталий Олегович**

научный руководитель, доцент, Красноярский институт ж/д транспорта,  
РФ, г. Красноярск

Пятьдесят восемь лет назад, мае 1959 года, в соответствии с приказом Начальника Красноярского отделения ж.д., основан Ключвинский участок энергоснабжения.

Разнообразна и интересна история становления Уярской дистанции электроснабжения. Уярская (Ключвинская) дистанция электроснабжения сделала первые шаги в электрификации на переменном токе. Работники дистанции оказали большую помощь в электрификации линии Абакан-Тайшет участка Ключвенная-Авда. В 1981 году, первыми на Красноярской дороге внедрили прогрессивную технологию по соединению проводов контактной сети с использованием энергии взрыва – 104 соединения.



**Рисунок 1. Работники Уярской дистанции электроснабжения**



**Рисунок 2. Испытательная лаборатория**

В 60-х годах, первенцем электрификации на переменном токе стал участок Чернореченская-Ключвенная, включены в работу стационарные аккумуляторные батареи по тяговым подстанциям Уяр и Камарчага. В мастерских энергоучастка установлены металлообрабатывающие станки. Внедрена система телеуправления 6СТ-59, 6ТР-60 для управления разъединителями контактной сети и тяговых подстанций. Принята в постоянную

эксплуатацию железнодорожная линия Абакан-Тайшет и соединительная ветка Уяр-Саянская. Начата замена систем телемеханики 6ТР-59 и 6СТ-60 на систему ЭСТ-62. Внедрены переносные радиостанции «Недра-П» в бригадах контактной сети.



*Рисунок 3. Коллектив дистанции*



*Рисунок 4. Станционное освещение ВОУ-30*

В 70-х годах, по ЭЧЭ-13 ст. Камала произведена замена оборудования ОРУ-27,5 кВ на блочное с выключателями ВМК-25 и ВМК-35. Произведена замена трансформатора ТДТНГЭ-31500 на ТДТНЖ-40000 кВа на тяговых подстанциях ЭЧЭ-13 ст. Камала и ЭЧЭ-11 ст. Камарчага. Начато внедрение электронных защит питающих фидеров контактной сети участок Камала-Уяр и замена приводов дистанционного управления разъединителями контактной сети тип МП-2 на УМП-2. Смонтирован первый пункт параллельного соединения по ст. Таёжный. По ЦРП ст. Уяр в ЗРУ-6 кВ установлены камеры КВВО.

В 80-х годах увеличено сечение питающих фидеров. Смонтирован второй провод ДПР. На тяговой подстанции ЭЧЭ-12 ст. Уяр введён в работу резервный ТП-1600 кВа фидер «Транспорт». По ст. Солянка и ст. Пинчино установлен ППС. На всех тяговых подстанциях произведена замена подвесной изоляции на стеклянную. Включена компенсирующая установка по тяговой подстанции Камарчага мощностью 8600 кВар. Выполнен монтаж аппаратуры телемеханики системы «ЛИСНА». По тяговой подстанции ЭЧЭ-13 ст. Камала включена компенсирующая установка.

В 90-х годах система телеуправления на участке Уяр-Бошняково переведена на систему «ЛИСНА». На тяговой подстанции ЭЧЭ-10 смонтирована компенсирующая установка. На ст. Солянка и ст. Зыково выполнена реконструкция контактной сети

В связи с активным развитием инфраструктуры появилась необходимость в реконструкции и модернизации устройств электроснабжения. В 2000-ых годах на перегоне Зыково-Сорокино, перегоне Камарчага-Таёжный и перегоне Сорокино-Таёжный по обоим путям установлена новая контактная подвеска КС-160. Внедряются новые технологии: первыми на Красноярской ж.д. внедрили прожекторные мачты ВОУ-30, осветительная установка АБП-2.2, устройство для демонтажа опор ОДО-1, система диагностики СДПП на тяговых подстанциях. По ст. Камарчага, по станции Буйная и по станции Громадская выполнено удлинение контактной сети с монтажом новых воздушных промежутков и переносом нейтральных вставок. Замена аппаратуры мачтовых разъединителей тип АУП-4М на станциях Уяр (центральная горловина), Камарчага (восточная горловина), Камала (восточная горловина). На о/п Косогор установлен модульный ППС. На тяговых подстанциях ЭЧЭ-11 ст. Камарчага и ЭЧЭ-13 ст. Камала выполнен монтаж новых защит ЦЗАФ-27,5 на ф.к.с. Выполнено секционирование наружного освещения восточной горловины ст. Камала с управлением от ДСП. Перевод объектов западного круга на новые стойки МСТ-95. Завершены работы на фидерных зонах Уяр-Камала, Зыково-Камарчага, Камарчага-Уяр по включению на параллельную работу СЦБ. На ст. Уяр для улучшения

освещённости станции установлены три прожекторные мачты ВОУ-30. Внедрена осветительная установка АБП-2,2-230В. Продолжаются работы по установке устройств одновременного подъёма проводов на воздушных стрелках. На перегоне Сорокино-Зыково установлены трансформаторы ОЛ-1,25/10 на КТПП основного электроснабжения сигнальных точек. На тяговых подстанциях ЭЧЭ-11 ст. Камарчага и ЭЧЭ-13 ст. Камала установлены трансформаторы тока ТРГ-110 кВ для учёта электроэнергии.



*Рисунок 5. Оборудование подстанции*



*Рисунок 6. Модульный блок ДГА*

В состав дистанции электроснабжения входят четыре тяговых подстанций, коллективы которых с успехом осваивают новые технологии и методы работы. На тяговой подстанции ЭЧЭ-13 ст. Камала введён в эксплуатацию модульный блок ДГА с РУ для питания СЦБ, на всех тяговых подстанциях внедрена система диагностики переменного тока СДПП. На тяговых подстанциях ЭЧЭ-11ст. Камарчага и ЭЧЭ-13 ст. Камала установлены элегазовые трансформаторы тока ТРГ-110кВ. В настоящее время ведётся монтаж новых УПК-27,5 кВ в фазе «С» по тяговым подстанциям ЭЧЭ-13 ст. Камала, ЭЧЭ-11 ст. Камарчага.

#### **Список литературы:**

1. Положение об Уярской дистанции электроснабжения – структурном подразделении Красноярской дирекции по энергообеспечению, утвержденное распоряжением начальника Красноярской железной дороги филиала ОАО «РЖД»;
2. Сборник информации из рабочих журналов технического отдела Уярской дистанции электроснабжения;
3. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности Уярской дистанции электроснабжения;
4. Приказ ОАО РЖД от 01.07.2009 N 129 «Об упразднении Красноярского и Абаканского отделений Красноярской железной дороги»

## ПОМНИМ ВСЕХ ПОИМЁННО

**Шаяхметова Алсу Эльмаровна**

*студент, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет,  
РФ, Санкт-Петербург*

**Каракеян Ангелина Артуровна**

*студент, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет,  
РФ, Санкт-Петербург*

**Кузнецова Ксения Сергеевна**

*студент, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университета,  
РФ, Санкт-Петербург*

*Войну нельзя считать законченной, пока не похоронен последний погибший солдат.  
Александр Васильевич Суворов.*

Великая Отечественная Война... Как же сильно события 1941-1945 годов повлияли на судьбу русского народа! Наверняка, любому из нас известно о том, каким трудом завоёвывалась победа и сколько людей пожертвовали собой ради будущего своей страны. Миллионы поломанных судеб и жизни людей, которые не дождались своих сыновей и дочерей, матерей и отцов, друзей и товарищей. Вся Россия до сих пор чувствует отголоски трагических событий и именно наша память способна увековечить страдания и подвиги участников этой Войны.

Сегодня существует большое количество различных организаций, помогающих не забывать о жертвах, отданных ради нашего будущего. Мы всегда можем посетить музеи, выставки, почитать литературу о том времени, принять участие в таком движении, как «Бессмертный полк». Однако в этой статье речь пойдёт немного о другом, а именно о мало кому известной деятельности учеников одной из загородных школ в поселке Первомайское, Выборгского района, на территории между Финским заливом и Ладожский озером, называемым Карельским перешейком.

С чего же все начиналось? Зимой 1991 года ребята из Первомайской школы, бродили военными тропами. Углубляясь в лес, они обнаружили глубинную воронку, а на дне её странные вещи: ремни, солдатские ботинки и каски. Заинтересовавшись находкой, подростки решили копнуть глубже. Так впервые были найдены останки погибших солдат. Узнав об этом происшествии, школьный краевед, Карабанова Валентина Ивановна, приняла решение вызвать на помощь поисковой отряд «Поиск». В ходе исследований по полученным данным стало известно, что на Карельском перешейке, в местечке Кивеннапа (Первомайское), на Высокой горе около церкви велись ожесточённые бои между Финляндской и Советской армиями. До этого фронт находился близ села Уупунен. Там у русских были хорошие позиции. Финские войска шли в обход через село Конту в тыл врага и оккупировали гору около церкви и второе кладбище по дороге на Райвола. Таким образом советские войска оказались под угрозой быть окружёнными недругом. Солдаты Русской армии пытались три раза атаковать противника, чтобы заставить финнов отступить. Но эти попытки оказались безуспешными. В этих боях погибло 400—600 наших воинов. В сражении участвовало много военных подразделений. Основные из них: пехотная часть 450, ленинградская пехотная часть I-941, I64 и 255. Эти пехотные части не были в полном составе. Численность погибших русских солдат утром 30 августа 1941 года была приблизительно 800 единиц. Руководил действиями начальник, по званию капитан.

Ожесточённые бои начались в пять утра и длились примерно два часа. После сражений в плену оказалось сто русских бойцов и в том числе капитан. Они были тяжело ранены. Погибших солдат захоронили сначала в яму на поле осенью 1941, а весной 1942, когда земля была уже мягкой, их перехоронили в братскую могилу. Могила была высотой в 20-30 см, но потом её сравняли по распоряжению финского офицера, чтобы русские никогда не смогли найти места захоронения. Там поблизости на болоте Ханских находились ещё две или три могилы. В самой большой лежат 200-400 солдат и одна женщина. Письмо от Вильхо Никконена, бывшего жителя Кивеннапы, подтвердило события той далекой поры. Он писал, как 29-30 августа 1941 года велись бои за высоту Кирконмяке. В плен попало около ста человек, многие были убиты и ранены. Убитых хоронили сначала на поле, а потом весной перезахоронили в братскую могилу на болоте у дороги на Райволу. Далее Вильхо пишет, что у тех солдат тоже была Родина и родные, они мужественно сражались, и были окружены и не могли вырваться....

С 2006 года благодаря сотрудничеству школьного краеведческого музея с поисковым отрядом «Карельский вал» совместными усилиями были подняты и захоронены со всеми почестями 29 советских бойцов.

В отряд «Карельский вал» уже входят многие молодые ребята из поселка Первомайское и города Санкт-Петербург: инженеры, программисты, строители, водители, студенты. Их всех объединяет великая цель – приблизить конец той далекой войны. Одна из значимых находок произошла в сентябре 2007 года. На линии Карельского вала в 12 километрах от поселка Первомайское шла вырубка леса. Лесники обнаружили там подозрительное место: в большой воронке, рядом с обвалившимся окопом, лежали военные ботинки, ремни и человеческие кости. Вероятно, их вытащили из землянки на поверхность лесные звери.

16 сентября на место выехали два поисковых отряда из СПб и Первомайские краеведы.

В большой воронке-землянке в результате масштабных работ было поднято 19 бойцов Советской Армии. Также здесь были обнаружены несколько целых снарядов, ящики с патронами, ремни, ботинки и другие личные предметы, которые потом поступили в школьный музей. К сожалению, за столько лет никакие документы в земле не сохранились. Поэтому фамилии погибших установить не удалось. Не сохранилось никаких других вещей, которые могли бы указать на личности своих владельцев.

Обследовав всю территорию, поисковики обнаружили еще одного бойца у надолба. Под тонким слоем мха лежал навзничь боец при полном военном снаряжении: автомат, подсумок с патронами, гранаты на поясе и даже карандаш, которым, наверное, он писал письма домой во время привала. Вероятно, он был сражен пулей, а потом засыпан слоем земли от взрыва. Здесь и был обнаружен медальон с фамилией героя Холодилкина Василия Афанасьева.

11 сентября на братском захоронении в пос. Ольшаники (Первомайское сельское поселение) состоялась торжественная церемония перезахоронения останков 26 советских воинов, погибших в Великую Отечественную войну. Теперь в братской могиле покоятся 668 фронтовиков, разных званий и возрастов.

Останки были обнаружены поисковиками отряда «Карельский вал» (Санкт-Петербург) под командованием Вячеслава Скокова. Личность одного воина была установлена сразу, благодаря сохранившемуся «смертному медальону»: бойца звали Холодилкин Василий Афанасьевич.

Старший сержант, погиб в 1944 году, на момент гибели ему было 30 лет. Удалось найти его родственников, живущих в Санкт-Петербурге: на церемонию приехала племянница погибшего Алевтина Ивановна Холодилкина. Его павшие соратники, к сожалению, были захоронены как неизвестные солдаты.

Алевтина Ивановна говорит, что сохранившийся «смертный» медальон — вовсе не случайность. По ее словам, Холодилкины во всех поколениях отличались жесткой дисциплинированностью: такова она сама, таков ее отец — брат погибшего, таков дед. Видимо, таким был и Василий Афанасьевич. Часто солдаты просто выбрасывали «смертные»

медальоны из суеверных побуждений, что, естественно, теперь затрудняет работу поисковиков и экспертов, а шансы установить личность и разыскать родственников сводятся к нулю.

Заместитель командира поискового отряда «Карельский вал» Сергей Ефимов сказал, что обнаруженный медальон — большая удача. Здорово помогают в этом деле тесные связи с Фондом поисковых отрядов при правительстве Ленинградской области под руководством Ильи Прокофьева и с Министерством просвещения Финляндии. Финские партнеры присылают журналы боевых действий и другие архивные сведения, по которым можно восстановить события тех лет и даже дней. И, соответственно, обстоятельства гибели наших соотечественников.

В 2010 году были возобновлены экспедиции поисковых отрядов по линии «Карельского вала». Они привезли нам документы из архивов, где были фамилии погибших и их места захоронения.

На первой странице мы обнаружили фамилию бойца Куликова Л.Н., документы которого хранятся в школьном музее. Ведется переписка и регулярно школьники и преподаватели встречаются с его родными, проживающими в городе г. Санкт - Петербурге.

Когда наконец были сопоставлены все документы, стало понятно, что бойцы 23 армии, попавшие в окружение у Карельского вала, безвестно лежат в земле. У самой дороги покоятся великие герои, а поклониться им некому. Именно такие мысли воодушевили учеников Первомайской школы установить монумент, достойный тем великим подвигам.

Небольшую, металлическую пирамидку ребята нашли в пункте металлолома, принесли в школьный подвал и отреставрировали. Звезду сделали родители в мастерских птицефабрики, а приварил ее к пирамидке предприниматель Михаил Харитонов. Конечно, потребовалось разрешение местной администрации. После получения всего необходимого накануне 9 мая скромный памятный знак был установлен.

22 июня отец Павел осуществил отпевание всех бойцов погибших в 1941 году.

В настоящий момент в документах школьного музея числятся опознанными только 11 бойцов, о судьбах некоторых из них мы и расскажем.

#### Попов Афанасий Осипович

Родился в 1910 году в деревне Комаровцы.

В семье Афанасий был самым старшим сыном. Он работал машинистом на электростанции Павинского льнозавода и в городе Шарья железной дороге.

Когда началась война, братья ушли на фронт. Тогда Афанасий писал несколько заявлений в военкомат, об отправке его на фронт, но безрезультатно. И только 1942 году его направляют на фронт.

Его жене было тогда 28 лет и дети совсем маленькие. Сыну три года, дочерям одной два года и другой всего три месяца. Когда Афанасий прощался с женой, просил её стойко перенести все временные трудности, что это всё ненадолго, и он вернется с победой, поэтому он и идёт на эту войну, чтобы быстрее она закончилась.

Он, конечно, и думать тогда не мог, что обратной дороги ему нет, и останется он лежать в далёкой стороне на Карельском перешейке. После окончания войны трое его братьев, что ушли раньше его на фронт, вернулись домой. Брат Виталий был призван в армию ещё в 1940 году. Служил на кораблях, три раза тонул, но бог его хранил, после победы служил ещё пять лет.

Дети Афанасия, дети военного лихолетья, выжили не все.

#### Капитан Малов Пётр Александрович

Родился в 1919 году в деревне Березье Чагодощенского района Вологодской области.

Командир роты ТПР первой танковой бригады погиб 11 июня 1944 во время Выборгской операции между Кивеннапой и Териоки. По воспоминаниям его боевого товарища, Муравьева Виктора Константиновича, первая танковая бригада после формирования реки Сестры в районе Майнилы, вдруг неожиданно получила приказ, двигаться не прямо по Выборгскому шоссе, а скрытно передвигаться на приморское

направление, и атаковать врага в районе высоты Кутерселькя. Танковая бригада разворачивается и мчится в сторону залива, к Териоки. Виктор Константинович находился рядом со своим другом и видел, как тот вдруг уронил голову на броню танка и замолчал. Вероятно, вдоль дороги на деревьях сидели финские «Кукушки – снайперы, и одна из пуль смертельно ранила Петра, здесь его и похоронили без особых почестей, так как танковая колонна уже уходила вперёд, нужно было догонять её.

После войны, когда одиночные захоронения переносились в одну братскую могилу, вероятно и Пётр Александрович был перезахоронен. Много лет искали место захоронения его две сестры Зоя Александровна и Нина Александровна. Собрали целый архив поиска с финскими и советскими картами, документами из Министерства обороны СССР, письма. Нашли место его захоронения, как указано в похоронке и на финских картах, но могилы войны уже давно стёрты с лица земли.

Так неумолимо время, но память людская не остывает, болит сердце по своим дорогим и любимым. Хотя фамилия Петра Александровича и вписана в братское захоронение «Ольшаники» но продолжает поиск его племянница Алла Полищук из Санкт – Петербурга.

#### Куликов Лев Николаевич

Родился в 1904 году в Петрограде. До войны Лев Николаевич работал на фабрике «Светоч». В 1939 году участвовал в «Зимней» Советско - Финской войне на Карельском перешейке. Тогда он вышел победителем против мощно укрепленной «Линии Маннергейма».

В 1941 году не дожидаясь призыва, Лев Николаевич добровольцем уходит на фронт. Петроградским РВК города Ленинграда он направляется в состав стрелкового полка 23 армии. Стрелковый полк был дислоцирован в городе Зеленогорске.

23 армия пыталась удерживать наступление финской армии на Карельском перешейке. Отважно оборонялись советские воины, многие остались навсегда лежать в лесах и болотах Карельского перешейка. Среди этих героев был и Лев Николаевич Куликов. Он живёт в сердцах двух его дочерей. Людмилы и Валентины, пережившие блокаду Ленинграда и благодарные своему отцу за свою жизнь, они приезжают на могилу поклоняться ему.

#### Секорин Александр Ильич

Родился 18 июля 1906 года в семье крестьянина- середняка в Тверской области.

После коллективизации работал в колхозе «Пробуждение» Бежецкого района. По призыву Бежецкого горвоенкомата участвовал в финской компании с сентября 1939 года по июль 1940 года. И не думал Александр что через несколько лет снова волею судьбы окажется на Карельском перешейке и снова пройдёт по тем же дорогам и навечно останется лежать посреди широкой поляны окружённой красивыми, высокими соснами и елями.

В 1941 году по зову Родины - Матери уходит навстречу страшной чёрной волне - немецкой армаде.

Отступал вместе с друзьями, помогал раненым, работал в санитарном батальоне. При сопровождении раненых лошадей, их обоз попал под бомбежку, и Александр Ильич был ранен, лечение проходил в госпитале уже в блокадном Ленинграде. Вылечился и по возвращении был направлен в 137 стрелковый полк Ленинградского фронта, в качестве командира отделения в звании сержанта. 14 июня 1944 года при взятии сильно укрепленной высоты Сиранмяки в полосе «Карельского вала» Александр Ильич был смертельно ранен и умер на руках своего друга с Украины Руденко Петра Михайловича. Умирая он очень сожалел, что оставляет дорогих его сердцу детей, сына Колю и дочерей.

Александр Ильич Секорин был не раз награждён орденами и медалями, но сын, чтобы мама не плакала, сжёг все письма и документы, о чём сейчас жалеет.

Похоронили Александра Ильича у деревни Корпикюля, но в 1949 году прах его был перенесён в Братскую могилу посёлка Ольшаники.



Якушев Павел Ермолаевич

В родословной Алексея Качалова было белое пятно: неизвестно где и как погиб его дед Якушев Павел Ермолаевич. Прошло время. И вот в мае 1999 года Алексей решает продолжить поиск места гибели своего деда, воспользовавшись Интернетом 18 мая.

Вскоре стало известно: «по документам учёта безвозвратных потерь сержантов и солдат Советской Армии установлено, что командир отделения 197 гв, стрелкового полка 64 гв, стрелковой дивизии, старшина Якушев Павел Ермолаевич 1920 года рождения, уроженец Смоленской области, Смоленского района, Стабенского с/с, деревня Полешать призван в Советскую Армию Смоленским Райвоенкоматом Смоленской области, погиб 13 июня 1944 года и похоронен 250 метров западнее деревни Тиртула севернее населённого пункта Териоки, Карельский перешеек, Карело – финской ССР. (сейчас Ленинградская область).

Так было найдено место гибели деда Алексея Павла Ермолаевича Якушева.

Отдать честь герою на Братскую могилу, «Ольшаники» Алексей приехал со всей своей семьёй. Встретилась со своим отцом и дочь героя Анна Павловна, поклонилась низко и сказала: «Спасибо папа, что мы живы, все вместе приехали к тебе, хотя дорога была такая долгая, длиною в 60 лет. А внук твой, папа, так похож на тебя, ведь он теперь твой ровесник.»

К сожалению не дожидая до дня встречи, жена Павла Ольга.

До последних дней своих, она оставалась верна своему Паше. Растила двоих ребятишек Сашу и Аню, работала в совхозе дояркой, ухаживала за большим садом вокруг дома, помогала воспитывать внуков Алёшу и Володю.

Они бегали по тем же деревенским тропкам, что и их дед купались и ловили рыбу на небольшом озере, сушили сено и играли в нём в прятки.

Алексей Качалов вырос, а память о дедушке не давала ему покоя, он не только разыскал место гибели деда, но и прошёл мысленно военными дорогами вместе со своим дедом, подробно изучив историю «Выборгской – операции».

Строки стихотворения, приведенные ниже, были написаны местной поэтессой Екатериной Свинцицкой в память о бойцах 23 армии, защищавших подступы к городу Ленинграду и героически павших в селении Кивеннапа (так назывался наш посёлок до 1948 года).

\* \* \*

А я хочу сказать  
о неоплаканых,  
Что до сих пор  
без почестей и славы  
Лежат в болотах,  
у дорог накатанных,  
Безвестные сыны  
своей Державы.  
Лежат они , в боях  
достойно павшие  
Уже давно  
законченной войны,  
А по бумагам -  
без вести пропавшие,  
Как будто виноваты  
без вины.  
Их имена не выбиты  
в граните,  
Цветам на их могилах  
не цвести...

Вы нас, непогребенные,  
простите  
За то, что не сумели  
вас найти.  
Лежавшие без имени  
и звания,  
Фамилий, обелисков  
и венков -  
Прошу, примите  
наше покаянье  
И строчки через боль  
идущих слов.  
Проходят годы,  
но приходят даты,  
Над подвигами времена  
- не властны.  
Спасибо вам,  
безвестные солдаты,  
За этот мир, огромный  
и прекрасный!

После публикации стихов со всех концов России и ближнего зарубежья к нам в школьный музей пошел поток писем от тех людей, чьи родные погибли или пропали без вести во время войны в наших краях. Т.к. Екатерина Ильинична рассказала о работе нашего краеведческого кружка.

К этому памяtnому месту приходят сегодня люди, чтобы возложить цветы и поклониться не безвестным солдатам, а героям Земли Русской.

Итак, заканчивая эту работу, хочется еще раз отметить, насколько важны память и история для всего русского народа. Вспоминая события войн, посещая памятники и захоронения, вознося к ним цветы, возводя монументы, осуществляя поиски, создавая литературные и исследовательские работы, все мы проносим чрез года в будущее славу героев, что ценой своей жизни обеспечили наше будущее. Рассуждая об этом невольно вспоминаешь отрывок из стихотворения Роберта Рождественского «Реквием»:

Убейте войну, прокляните войну,  
люди земли!  
Мечту пронесите через года  
и жизнью наполните!..  
Но о тех, кто уже не придет никогда, —  
заклинаем, — помните!

Поэт призывает будущие поколения нести только мир, знать об ужасах войны и всегда помнить о своих героях. Ведь именно в нас скрыто продолжение тех внезапно оборванных жизней, именно мы – та великая ценность, ради которой участники войны не испугались отдать всё и даже больше - самих себя.

Все материалы предоставлены Карабановой Валентиной Ивановной - сотрудником краеведческого музея школы поселка «Первомайское».

### **Список литературы:**

1. Какрабанова Валентина Ивановна - книга по истории поселка Кивеннапа-Первомайское.
2. Пусть не думают, что мертвые не слышат, когда о них живые говорят... ( №73 )// Информационный сайт Выборгские ведомости URL: <http://vyborg-press.ru/> (дата обращения: 01.12.2017)
3. Архивные файлы, предоставленные краеведческим музеем первомайской школы.

## ТОПОНИМИЧЕСКИЙ СЛОВАРЬ СЕЛА КОЧАЛЕЙКА

*Хаиров Жафяр Исмаилович*

*студент Пензенского Государственного Университета,  
РФ, Пенза*

### **Введение**

Увлечшись изучением истории села со слов старожилов, наших учителей, я решил заняться изучением названий улиц, окрестностей села. В этом мне помогла книга нашего краеведа Ибрагима Хамзеевича Гуркина «Село Кочалейка».[2]

На одном из занятий по Истории Пензенского края я решил заняться подбором, дополнением материала к топонимическому словарю села Кочалейка.

Все мы каждый день, сами того не сознавая, сталкиваемся с топонимикой. Это происходит, когда мы называем свой адрес, читаем газеты. И редко кто задумывается, почему деревня называется Кочалейка, а река – Атмис, настолько они привычны для нашего уха.

Однако все эти названия появились не случайно и имеют скрытый смысл, раскрыть который и помогает топонимика – историческая дисциплина, изучающая совокупность географических названий.

В Пензенской области насчитывается более 3000 гидронимов (имена рек, ручьев, озер) и около 2000 ойконимов (названия населенных пунктов), а также около 1000 микропонимов (имена мелких объектов: лесов, дорог, полей, домов).

Поэтому цель моей работы состоит в изучении, дополнении и обработке слов, связанных с историей и географией нашего родного села Кочалейка.



*Рисунок 1. Село Кочалейка*



*Рисунок 2. Река – Атмис*



**Рисунок 3. Природа села Кочалейка**

Кочалейка – (Ятмис) – Существует несколько гипотез о происхождении ойконима «Кочалейка».

Первая гипотеза близка к легенде: три семьи: Еникеевы , Енгалычевы и Сулеймановы бежали от насильственного крещения и обосновались на поляне слева от реки Атмис – «качканнар» (беглые).[4]

Вторую гипотезу выдвигает краевед Кадир Акъегет (Кадир Мусинович Акджигитов)

По его мнению, татары освоили территорию у изгиба реки Атмис (Коча/тюркск. изгиб/+лей мордовск./ речка, овраг) . Отсюда и происходит название села.[1]

Атмис-река, левый приток Мокши. Упомянется в «Книге Большому чертежу» (1627 г.) – Этмис. Существует несколько вариантов объяснения этого гидронима. Атми – болгарское, чувашское языческое личное мужское имя. С – буртасский термин со значением «вода», «река».[5]



**Рисунок 5. Река – Атмис**

Тамбу урамы.

Тамбу урамы – центральная улица села, названная в середине X I X века по аналогии с Тамбовским трактом (в наст. Врем трасса Пенза-Тамбов).



*Рисунок 6. Тамбу урамы – центральная улица села*

**Гагарин урамы.**

Гагарин урамы – улица Гагарина названная в честь первого космонавта СССР Юрия Алексеевича Гагарина. Начало заселения относится к 1962 году. Первая семья заселившаяся на этой улице, семья Еникеева Исмаила Галеевича.[6]



*Рисунок 7. Тамбу урамы – центральная улица села  
Расположена к западу от села.*

**Кутуй урманы.**

Кутуй урманы – роща, принадлежавшая на рубеже XIX-XX веков богатым Кутуевым, выходцам из темниковского села Тарханы (в настоящее время село Тарханы Темниковского района Республики Мордовия).



*Рисунок 9. Роща Кутуй урманы*

**Лопатин сады.**

Лопатин сады (Королёв урманы) – лесной массив в двух километрах от Кочалейки (между селом Варваровка и полустанком Адикаевка). Здесь находилась усадьба известного русского путешественника и геолога, исследователя Дальнего Востока и Сахалина Иннокентия Александровича Лопатина (1839-1909). Ученый разбил здесь чудесный сад, состоявший из редких фруктовых деревьев.[3]



*Рисунок 10. Фруктовый сад.*

**Заключение.**

В работе я рассмотрел некоторые топонимы, связанные как с историей, так и с географией нашей родной Кочалейки.

Изучение топонимов и представленные здесь материалы позволили мне сделать следующие выводы.

Во-первых, названия местностей (в частности, гидронимов – названий водоёмов) связаны с языком исчезнувших народов, например, как в слове «АТМИС».

Во-вторых, ойконим (название населенного пункта) связан с конкретным лицом (понятия «КОЧАЛЕЙКА» и «КОЧЕТОВКА» и дает мне представления о том, что когда-то земли вокруг Кочалейки принадлежали мордве.

В-третьих, названия лесов, садов по фамилиям их владельцев позволяют мне выявить родословную и узнать больше об их владельцах, используя интернет.

Я считаю, что те школьники, которые займутся историей своего родного села, города на основе топонимики, сделают большие открытия в изучении истории родного края.

**Список литературы:**

1. Акъегет Кадир. Пенза татарлары. Казань 2001г
2. Белобрыкин Г.Н., Н.П.Берлякова. История Пензенского края. Пенза 2007г.
3. Гуркин И.Х. Село Кочалейка. Опыт историко-географического и этнографического описания. Каменка, 2011г.
4. Жигалин В.Н. Страницы истории села Кевдо-Мельситово. с.Кевдо-Мельситово, 2007г
5. Полубояров М.С. Мокша, Сура и другие... М., 1992г.
6. Фельдман П.А. Каменка и Каменский район от А до Я. Энциклопедический словарь. Пенза, 1998г.

## РУБРИКА

## «МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»

ИЗУЧЕНИЕ ЦИТОТОКСИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ ТЕФЭСТРОЛА  
В УСЛОВИЯХ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОГО КАНЦЕРОГЕНЕЗА*Собирова Азизахон Собит кизи**студент Ташкентской Медицинской Академии,  
Узбекистан, г. Ташкент**Абдувалиев Анвар Арсланбекович**канд. биол. наук, доцент кафедры гистологии и медицинской биологии  
Ташкентской Медицинской Академии,  
Узбекистан, г. Ташкент*

Изучение фармакологических свойств ряда индивидуальных сложных эфиратерпеноидных спиртов, выделенных из специфических растений произрастающих в Центральной Азии, способствовало выявлению соединений выраженной эстрогенной активностью [1, 2]. На основе одного из них – ферутинин, выделенного *Ferula tenuisekta*, обладающего выраженным эстрогенным действием, разработан лекарственный препарат - тефэстрол, который разрешен для широкого применения в акушерско-гинекологической практике [3, 4]. Учитывая, что роль эндокринной терапии гормонозависимых опухолей как в сочетании с оперативным вмешательством, так и в случаях консервативной лечении остается актуальной. Было исследовано влияния тефэстрола и в этом направлении. Предполагается, что в отдельных случаях у больных при раке молочной железы (РМЖ) в постменопаузе и у больных, опухолевые клетки которых содержат рецепторы к стероидным гормонам, они способны в отдельных случаях заменить хирургические методы кастрации [5].

**Цель исследования** - изучить цитотоксический эффект и индукцию апоптоза при действии на опухолевые клетки молочной железы и эндометрия различных доз тефэстрола.

**Материал и методы исследования.**

Использовались образцы опухолевых тканей полученных из биопсийного и операционного материалов пациентов с верифицированным диагнозом рак молочной железы.

В качестве референс препаратов были использованы доксорубин (производства EBEWE Pharma) и эстрадиол (производства GedeonRichter).

Цитотоксическую активность препаратов определяли согласно методике [6].

**Результаты исследования и их обсуждение.** Тефэстрол в дозе 500 мкг/8·10<sup>6</sup> клеток, вызывал высокую цитотоксическую гибель опухолевых клеток молочной железы, полученных из образца опухолевой ткани больной РМЖ на стадии T<sub>2</sub>N<sub>1</sub>M<sub>0</sub> (табл. 1). Общая гибель клеток равнялась 74%, в том числе индукция апоптоза была 18%. С уменьшением дозы воздействия тефэстрола до 10 мкг/8·10<sup>6</sup> клеток, уменьшается и его противоопухолевая активность (62%), однако остается высокой апоптозная гибель клеток (10%). В контрольной группе гибель опухолевых клеток составила 2%. Приведенные для сравнения результаты известных противоопухолевых препаратов доксорубин и эстрадиол, используемых в общепринятой схеме лечения рака молочной железы в оптимальных дозах свидетельствуют о высокой цитотоксической активности доксорубина при действии на опухолевые клетки, но при этом отмечена самая низкая апоптозная гибель клеток. Эстрадиол вызывал умеренную гибель клеток, которая была на уровне 50%, но индукция апоптоза была высокой (7%).

Исследование воздействия доксорубина в дозе 10 мкг  $8 \cdot 10^6$  клеток показало, что гибель опухолевых клеток молочной железы составила 95%, апоптоз был обнаружен в 5% клеток. Следовательно, в данном случае клеточная смерть при воздействии доксорубина происходит по типу некроза, а апоптоз выражен слабо.

Другой образец опухолевой ткани был взят из операционного материала больной с диагнозом рак тела матки T<sub>2</sub>N<sub>1</sub>M<sub>0</sub> (табл. 2). Целью данного эксперимента было установление цитотоксического эффекта тефэстрола в опухолевых клетках эндометрия, другого генеза отличного от клеток молочной железы.

Были использованы те же дозы тефэстрола и тест-культура опухолевых клеток эндометрия.

В ходе эксперимента было выявлено, что доза 50 мкг/ $8 \cdot 10^6$  клеток вызвала самую высокую индукцию апоптоза до 15%, за счет этого и общая гибель опухолевых клеток была достаточно высокой (до 73%).

**Таблица 1.**

**Цитотоксическая активность тефэстрола при воздействии на опухолевые клетки молочной железы T<sub>2</sub>N<sub>1</sub>M<sub>0</sub> в сравнении с эстрадиолом и доксорубицином**

Препарат	Доза воздействия, мкг/млн клеток	Количество клеток, % (n=100)			Цитотоксическая активность (суммарно погибшие и апоптоз), %
		погибших	живых	апоптоз	
Тэфэстрол	500	56	26	18	74,0±4,4*
	50	13	76	11	24,0±4,3*
	10	52	38	10	62,0±4,9*
	1	8	90	2	10,0±3,0*
Эстрадиол	1	38	55	7	45,0±5,0*
Доксорубин	10	93	4	3	96,0±1,9*
Контроль	-	2	98	0	2,0±1,4*

\* -  $p < 0.05$  по сравнению с контролем

**Таблица 2.**

**Цитотоксическая активность тефэстрола при воздействии на опухолевые клетки эндометрия**

Препарат	Доза воздействия, мкг/млн клеток	Количество клеток, % (n=100)			Цитотоксическая активность (суммарно погибшие и апоптоз), %
		погибших	живых	апоптоз	
Тэфэстрол	500	76	20	4	80,0±3,2*
	50	58	27	15	73,0±4,4*
	10	36	58	6	42,0±4,9*
	1	7	90	3	10,0±3,0*
Контроль	-	4	96	0	4,0±1,2*

\* -  $p < 0.05$  по сравнению с контролем



**Заключение.** Наибольшую противоопухолевую активность тефэстрол проявил в дозе 500 мкг/8·10<sup>6</sup> клеток, вызывая общую гибель опухолевых клеток молочной железы при стадии T<sub>2</sub>N<sub>1</sub>M<sub>0</sub> до 74 %, в том числе индуцируя апоптоз в 18% клеток. При этом, при воздействии тефэстрола на опухолевые клетки, находящихся в эстрогендефицитном состоянии, он, очевидно, взаимодействует с рецепторами, но проявляет слабый эстрогеноподобный эффект.

Представленные экспериментальные данные показывают, что тефэстрол как и другие фитоэстрогены, способен модулировать специфические ответы тканей-мишеней репродуктивных органов и влиять на рецепцию, продукцию и метаболизм эндогенных гормонов, а так же на их действие, на клеточном уровне. Возможно, тефэстрол может обладать способностью мимикрировать или блокировать действие эндогенных эстрогенов. Клетка может ответить на воздействие эстрогенов, если они взаимодействуют со своим рецептором. Рецептор структура димерная и может составлять различные комбинации, которые способны взаимодействовать как с эстрогенами, так и с фитоэстрогенами. Поэтому между ними формируется определенная «конкуренция» за рецепторы.

### Список литературы:

1. В.Ф. Rasulev, А.И. Saidkhodzhaev, S. Nazrullaev at al. Molecular modelling and QSAR analysis of the estrogenic activity of terpenoids isolated from Ferula plants // SAR and QSAR in Environmental Research. - 2007. - V.18, №7-8. - P. 662-673.
2. Саидходжаев А.И., Никонов Г.К. Строение ферутина // Химия природ. соедин. - 1973 - №1. – С.28-31.
3. Назруллаев С.С., Хушбактова З.А., Сыров В.Н. и соавт. Экспериментальная оценка действия новой лекарственной формы тефэстрола на репродуктивную функцию крыс // Эксперим. и клин, фармакол.- 2006.- №3. - С. 35-39.
4. Курмуков А.Г., Ахмедходжаева Х.С. Эстрогенные лекарственные препараты из растений рода ферул. - Ташкент, 1994. – 71 с.
5. Cuzick J. Preventive therapy for cancer. // Lancet Oncol. – 2017. - 18(8). – P. e472-e482.
6. Абдувалиев А.А., Гильдиева М.С. Дифференциальное окрашивание опухолевых клеток трипановым синим для определения апоптоза // Клиническая лаб. диагностика. - 2006.- №2,- С.36-38.

**РУБРИКА****«ПОЛИТОЛОГИЯ»****ПРОБЛЕМА МЕЖНАЦИОНАЛЬНОЙ И МЕЖКОНФЕССИОНАЛЬНОЙ  
ТОЛЕРАНТНОСТИ В РОССИИ***Праваторова Дарина Николаевна**студент,**Санкт-Петербургский Государственный Архитектурно-Строительный Университет,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

Проблема толерантности в XXI веке одна из наиболее актуальных: правильное формирование этнической и социальной толерантности влияет на межличностные отношения и гармоничное существование разных национальностей на территории одной страны. Именно поэтому в высших учебных заведениях проводятся семинары и лекции о важности взаимоуважения людей вне зависимости от расы, религии и идеологии, а в школах появляются уроки ОРКСЭ (основ религиозной культуры и светской этики), которые должны развивать в подрастающем поколении чувство веротерпимости и уважения к окружающим.

Так что же такое толерантность? От лат. *tolerantia* — терпение, то есть этот термин означает терпимость к чужому образу жизни, поведению, обычаям, чувствам, мнениям, идеям, верованиям.

Однако каждый человек по-своему понимает, что значит это определение, и, к сожалению, зачастую оно является ошибочным. Чтобы избежать неверных суждений людей о толерантности, ООН дает несколько толкований, дополняющих определение: «гармония в разнообразии», «политическая и правовая потребность», «добродетель, которая делает возможным достижение мира и способствует замене культуры войны культурой мира», а также ряд неверных утверждений, то есть то, чем толерантность не является: «неуступка, снисхождение или потворство», «ни при каких обстоятельствах не может служить оправданием посягательств на эти основные ценности», «не означает терпимого отношения к социальной несправедливости, отказа от своих или уступки чужим убеждениям», «взгляды одного человека не могут быть навязаны другим» [5, стр. 2]. На взгляд автора, это одно из наиболее важных качеств, которое в человеке нужно воспитывать с самого детства.

Для правильного формирования нового поколения нужно как можно раньше привить ему чувство любви к ближнему, то есть толерантность по отношению к другим людям. В первую очередь это касается школ, ведь именно они закладывают фундамент формирования личности и ее нравственных ценностей. Поэтому необходимо, чтобы в период обучения в среднем общеобразовательном учреждении детям смогли объяснить, что такое межэтническая и межконфессиональная толерантность, а также показать единство и сплоченность одного народа, вне зависимости от национального состава и разности культур.

Однако не только школам необходимо проводить классные часы и уроки, посвященные данной тематике, но и средним профессиональным и высшим учебным заведениям. По мнению автора, введение в общую образовательную программу лекций или семинаров, связанных с проблемами дискриминации и нетерпимости, помогут молодежи иначе относиться к своим одноклассникам другой национальности или исповедующим другое вероучение, что также снизит уровень негативного отношения к другим культурам. Однако просто рассказать о разных культурах недостаточно, необходимо показать их симбиоз, формирующийся на протяжении многих веков, сохранив при этом уникальность каждой культуры в отдельности.

Говоря о межнациональной толерантности, нельзя не упомянуть национальное самосознание народа. Этот термин означает осознание людьми своей принадлежности к определенной социально этнической общности и ее положения в системе общественных отношений – иными словами, чувство единения народа. Очень важно, чтобы каждый человек чувствовал единство народа, его взаимопомощь и поддержку. По мнению исследователя Дж. Берри, межэтническая толерантность формируется тогда, когда у индивида есть убеждение в своей групповой этнической идентичности, поэтому позитивное национальное самосознание ведет к укреплению толерантности, в то время как негативное – к этноцентризму, то есть предпочтению только своей этнической группы.

В современном мире, к сожалению, не все могут понять и принять религию и мировоззрение, отличные от их собственных, отсюда и начинаются проблемы интолерантности, порой перерастающие в ненависть к другим людям и их дискриминацию по расовому или религиозному признакам. Чтобы предотвратить подобные межнациональные конфликты, нужно показать людям возможность единого существования различных религий и наций в гармонии, равенстве и взаимоуважении.

Так исторически сложилось, что на территории России испокон веков проживало множество народов с разными культурами и религиями, именно поэтому наше современное государство считается многоконфессиональным. Люди веками обменивались своими традициями, перенимали обычаи других культур, но, несмотря на единство народов, каждый этнос смог сохранить свою индивидуальность. Для сохранения гармонии в современном нестабильном мире важен диалог между религиями, потому что он «основа мира и стабильности в России», причем в нем должны принять участие все люди и конфессии. Единение людей для разрешения общих проблемных задач не должно зависеть от их национальности и вероисповедания, нельзя эгоистично относиться к другим людям, чтобы утвердиться за их счет. Более того, вера является связующим звеном в преодолении национальных рамок и развитии межрелигиозных отношений. Также для установления стабильных и гармоничных отношений между конфессиями немаловажно обеспечение равенства между религиозными организациями.

Актуальность проблемы религиозной толерантности в России обусловлена множеством факторов, в частности полиэтничным и поликонфессиональным составом населения, необходимостью поддержания взаимосвязей и дружеских отношений между религиями. Для нашего государства, как ни для одного другого, очень важно добиться взаимопонимания и взаимоуважения между всеми вероучениями, как традиционными (христианство, ислам, буддизм), так и новыми (эзотерические верования) и не дать возможности для возникновения и распространения этнического и религиозного эгоизма, основанного на непринятии иных мировоззрений и ненависти к носителям другой культуры. Это необходимо в первую очередь для того, чтобы избежать повторения трагического опыта в Косово, Пакистане, Индии, Боснии, Хорватии.

Противостояние сербов и хорватов показало, к каким тяжелым и трагическим последствиям может привести религиозная нетерпимость, перерастающая в ненависть и геноцид «чужих» и инаковерующих. События, происходившие в Югославии относительно недавно (1991-2001 г.) и повлекшие за собой распад целой республики на самостоятельные государства, а также дальнейшую неприязнь двух стран, предупреждают нас об опасности незнания и непринятия религиозной толерантности.

Югославия была государством с исторически сложившейся многонациональностью, но с ростом территорий увеличивалась и разобщенность наций и их культур. Таким образом, в зависимости от близости к западной или восточной цивилизациям обосновывались различия между гражданами одной страны: хорваты и словенцы на северо-западе заимствовали католическую веру и латиницу, а сербы и черногорцы, в свою очередь, – православие и кириллицу. Такое деление привело к раздробленности народов внутри государства, что стало причиной Югославской войны.

Эта война считается самой кровавой в Европе после Второй мировой. Сотни тысяч убитых мирных жителей, бежавших из своих домов без вещей, оставивших все свое нажитое имущество и спасающихся от жестоких расправ. Искрой, разжегшей жестокое «кострище», послужили религия и неприятие другой культуры. Отправной точкой войны стала «Кровавая Пасха», а точнее вооруженное столкновение хорватской полиции и сербских повстанцев 31 марта 1991 года. «После Кровавой Пасхи последовали долгие месяцы жестокой и разрушительной гражданской войны. В ходе только одной этнической чистки, которая проходила под кодовым названием «Буря», были убиты 2 тысячи сербов, а 250 тысяч просто-напросто из Хорватии изгнаны. До сих пор их дома стоят пустыми», – вспоминает журналист Жика Шешир. Невозможно передать чувства людей, которые веками жили на одной территории, общались, дружили, заводили семьи и в одночасье из-за принадлежности к другой религии и нации возненавидели друг друга. Война – само по себе ужасное и бесчеловечное событие, но когда она происходит между гражданами одного государства, то приобретает варварский и чудовищный характер.

Главным очагом Югославской войны стала Хорватия, этот факт был обусловлен границей католичества и православия, проходившей по территории республики. В августе 1995 года Хорватия и Босния и Герцеговина осуществили операцию под названием «Буря», планируемую Хорватией с 1994 года, против уже самостоятельной Сербской Краины. Эта военная операция стала одной из крупнейших кровавых этнических зачисток в Европе. Около 300 тысяч сербов оказались беженцами, а оставшиеся люди, которые не смогли покинуть свои дома, в основном старики, были убиты группами хорватских военных и полицейских, которые уничтожали население целыми деревнями. «Буря» началась внезапно в 5 часов утра 4 августа с артиллерийского обстрела [5, с.1]. В Сербии этот день считается национальным днем траура, а в Хорватии – днем победы. Противостояние Сербской Краины длилось недолго из-за превосходства Хорватии в военной силе. Республика была ликвидирована за 4 дня, а более 200 тысяч бежавших лишились своей Родины.

Чтобы не повторять ошибок прошлого (к сожалению, подобные кровавые расправы, взросшие на почве ненависти к другим религиям, происходили не только в Югославии), необходимо развивать межнациональное и межрелигиозное общение, с раннего возраста учить детей уважать и принимать различия между людьми, нужно показать сходства всех наций, тем более проживающих на одной территории. Для России как для многоконфессиональной и многонациональной страны крайне важно предотвратить разобщенность народов и пресечь возникновение неприязни на какой-либо почве на корню. Любой конфликт легче предотвратить, чем остановить, поэтому воспитание толерантности, принятие и уважение иной культуры является крайне важным аспектом предупреждения межнациональных ссор. Концепция межнациональной толерантности связана как с идеей гражданского равенства, так и с идеей сохранения национальной идентичности. Главное в формировании толерантности в России то, что оно должно вестись с учетом культурных, социологических и национальных особенностей.

В целях гармонизации межнациональных отношений, укрепления единства многонационального народа Российской Федерации президентом В.В. Путиным был издан указ об обеспечении межнационального согласия (№ 607 от 7 мая 2012 года) [10]. Основными задачами указа были: обязательная сдача экзаменов по русскому языку, истории и основам права всеми работающими мигрантами, а также создание перечня литературы, рекомендованной школьникам для самостоятельного прочтения. Одним из пунктов было образование совета по межнациональным отношениям во главе с президентом, в составе которого будут главы национальных диаспор.

20 июля 2017 года состоялось заседание совета в городе Йошкар-Ола. Путин отметил, что сплочение народа «складывается из осознания гражданами России, что у них – людей разных национальностей – общая страна, что их объединяют общие ценности и традиции, великая русская культура, русский язык».

На заседании совета по межнациональным отношениям выступил А.Г. Хлопонин, заместитель председателя Правительства Российской Федерации, который отметил важность поддержки проектов, «ориентированных на формирование российской общегражданской идентичности и общегражданскую консолидацию», подчеркнув, что многие моноэтнические регионы считают ненужным заниматься вопросами межнациональных и межконфессиональных отношений, из-за чего возникают конфликты на почве этнографической и этнокультурной безграмотности, как заметил М. Фефилов, представитель Общества русской культуры в Удмуртии. Хлопонин также отметил необходимость проведения региональных грантовых конкурсов в сфере межнациональных отношений, которые способны повлиять на укрепление единства российской нации, и корректировки образовательных стандартов, потому что, по мнению заместителя председателя Правительства РФ, именно в школе закладываются основы нравственного и гражданского воспитания.

М. Фефилов начал свое выступление не только от лица Общества сохранения русской культуры, но и от «лица большой команды людей, трудившихся над созданием этнографического диктанта», и подчеркнул, что при тесном сосуществовании разных наций люди зачастую недостаточно знают друг о друге. Именно этот факт послужил идеей создания этнографического диктанта. «Проект получился с быстрым результатом и долгоиграющим эффектом. Его можно сделать традиционным, приурочив ко Дню Единства», – резюмировал представитель Общества русской культуры.

На заседании активно обсуждались вопросы, связанные с созданием проектов для молодежи с целью объединения и сплочения наций и сохранения индивидуальности каждого региона, его культуры и традиций. Все предложения Путин воспринял с воодушевлением и пообещал сделать максимально все, что возможно [2].

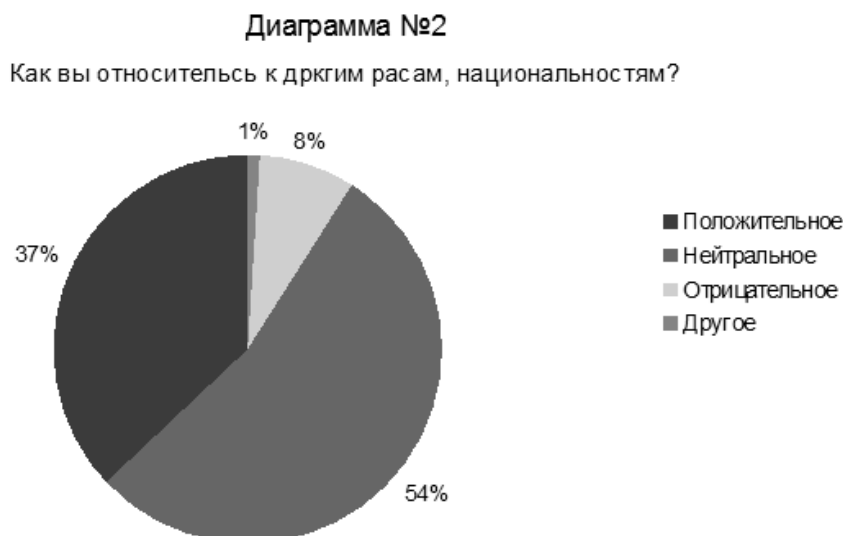
«Дом молодежной организации «Шанс» провел социологический опрос населения России в возрасте от 14 до 30 лет на тему толерантности в период с октября по ноябрь 2016 года, чтобы выяснить, что люди думают о данной проблеме в стране. В опросе приняли участие 1000 человек, в основном подростки в возрасте 14-18 лет. Главными вопросами исследования были: «Как вы считаете, актуальна ли проблема интолерантности в современном мире?», «Как Вы относитесь к другим расам?», «Как Вы относитесь к другим религиям?».



**Рисунок 1. Диаграмма, полученная в результате исследования**

По данным диаграммы № 1 можно сделать вывод, что больше половины опрошенной молодежи (56%) считает современное общество нетолерантным по отношению к другим

расам, национальностям, религиям и культуре. Четверть опрошенных уверены, что проблемы нетерпимости в России не существует, так как в обществе царят лояльные отношения к различиям между людьми.



**Рисунок 2. Диаграмма 2, полученная в результате исследования**

Диаграмма № 2 показывает отношение людей к представителям разных рас и национальностей: больше половины опрошенных (54%) выразили свое нейтральное отношение, 1% выбрал «Другое»: «Зависит от человека», «К некоторым положительно, к некоторым отрицательно», «Смотря какая. К таким, как цыгане, таджики, отношусь плохо, ибо многие представители культуры ведут себя очень негативно. Пристают к молодым девушкам или просто к людям молодым».

По результатам всего исследования было установлено:

- большинство опрошенных считают проблему толерантности актуальной
- большинство нейтрально относится как к представителям других национальностей и рас, так и к представителям других религий
- четверть респондентов поддерживают политику организаций типа «Россия для русских»
- больше половины подтвердили, что на терпимое отношение к людям влияет конкретная ситуация и конкретная обстановка (работа, учеба, дом, пробка, магазин и т. д.)
- треть опрошенных пытаются найти взаимоприемлемое решение в конфликтной ситуации, и лишь 18% не готовы идти на уступки

В заключение хочется сказать, что ценность всех народов состоит в их непохожести и уникальности. И именно этническое разнообразие необходимо для развития человечества в целом. Главным требованием для развития цивилизованного полиэтнического государства является уважение особенностей культур всех народов, проживающих на территории данной страны.

### **Список литературы:**

1. Валецкий О.В. Югославская война 1991-1995. – М.: Крафт+, 2011. – С. Заседание Совета по межнациональным отношениям во главе с Президентом Российской Федерации в Йошкар-Оле 20 июля 2017 года.
2. Ильинская С.Г. Толерантность. – М.: Праксис, 2007. – С. 33-34
3. Козыра Д.Н., Садовникова Н.О. Толерантность современной молодежи: этнический и социальный аспекты // Научно-методический электронный журнал «Концепт» [Электронный ресурс] – (дата обращения: 25.11.2017).

4. Коробков И. Нетолерантная толерантность// Электронный журнал «РВС» [Электронный ресурс] – (дата обращения:25.11.2017).
5. Оборина Е.В. Теоретические основы формирования межнациональной толерантности у детей дошкольного возраста. – СПб.: Реноме, 2012. – С. ?
6. Потапенко А.В. Межэтническая толерантность как социальная ценность // Научно-методический электронный журнал «Концепт» [Электронный ресурс] –(дата обращения: 18.03.2017).
7. Самсонов А. Операция «Буря». Уничтожение Республики Сербская Краина // Электронный журнал «Военное обозрение» [Электронный ресурс] – (дата обращения: 18.03.2017).
8. Месич С. Как развалилась Югославия. – М.: Альпина Паблишер, 2013. – С. 22-25
9. Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. № 602 г. Москва «Об обеспечении межнационального согласия».

## РУБРИКА

### «ПСИХОЛОГИЯ»

#### МЕТОДЫ ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ МИРА

*Ломанов Юрий Владимирович*

*студент, Донской государственной технической университет,  
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Детство — движение вперед, когда человек учится воспринимать наш мир, оттачивает свои жизненные навыки, изучает сферу общественной жизни. Социализация ребенка идет в определенной сфере культуры, связанной с разными сторонами общества. Восприятие детства меняется с течением истории и имеет различия у различных культур.

Немцы относятся к собственным детям очень необычно, совсем по-другому, чем привыкли в нашей среде. Когда находишься в стране впервые это трудно не увидеть. Во-первых, появляясь на свет, ребенок не становится центром вселенной для родителей и домочадцев, а является частью семейного очага.

Первое, на что устремляешь свое внимание, глядя на немецкие семьи, это отношение к детям — дети не испытывают нервы родителей на прочность. Родители не кричат на своих детей, не повышают свой голос, не затрагивают их. Дети могут делать, что им пожелается, пачкаться, прыгать, кричать, родители просто не обращают на это внимание. С виду такое отношение может показаться равнодушным, развитием дозволенности, но на самом деле это не так. «Ребенок не знает никакого Я, он не знает никакого иного состояния существования, кроме отношений.» [2, с.34]. Процесс воспитания идет в течении всего детства, через проецирование хороших примеров для подражания, запреты, похвалу и объяснения.

Немецкие семьи воспринимают серьезно своих детей. Если их ребенок хочет где-то проявить себя, рассказать что-нибудь, то его родители закончат все свои дела и выслушают его с очень серьезным видом, только изредка поощряя свое чадо, или, еще реже, будут помогать своему ребенку правильно выразить свои мысли. Общаясь с детьми, родители стараются находиться с ребенком на одном уровне высоты, сидя со своим чадом и смотря ему только в глаза, чтобы быть на равных со своим отпрыском.

Немецкие семьи являются очень сдержанными в выражении своей любви. Своих детей практически не целуют, по крайней мере, никогда нельзя увидеть это на людях.

С самых ранних лет у детей поощряется самостоятельность. Притворить это в жизнь нельзя без очень крепких нервов и сильного терпения родителей ребенка. В Германии взрослые с этим очень умело справляются. Они могут потратить не один десяток минут ожидая свое чадо, пока их ребенок самостоятельно не наденет свои ботинки и куртку. В ответ на свои действия малыш получает только слова одобрения и похвалы. Если ребенок не справляется со своими обязанностями, то взрослые стараются его научить, указывая на то, что это должен делать только он сам.

В Китае уделяли много времени ребенку. Возвышенность бровей свидетельствовала о будущей мудрости нового человека. Полные мочки — о достатке и благополучии малыша. Китайцы, как можно быстрее старались научить свое чадо питаться при помощи палочек, потому что хорошее владение этим столовым прибором развивает мелкую моторику пальцев рук, это является залогом хорошей сообразительности, ума и реакции. В китайских семьях, долгий плач малыша и его громкий крик считался предвестником беды. Когда ребенок слишком долго плакал и болел, его семья развешивала его имя на улице, для того чтобы прохожие смогли прочесть имя малыша в слух, что, по поверью, давало сил ребенку и прибавляло его будущее богатство и благополучие.



Китайские семьи отсчитывали сто дней со времени рождения ребенка. В этот день было принято идти к прорицателю, для того чтобы он поведал судьбу ребенка.

В финских семьях никто никогда не увидит, как родители бьют своих детей, громко крича на них. Они считают, что так нельзя воспитывать своего ребенка. В Финляндии по закону нельзя хоть как-то физически воздействовать на своих детей. Если это станет известно службам социальной защиты, то они сначала вынесут предупреждение родителям ребенка, при повторном нарушении они отнимают ребенка у родителей и передают его в другую семью.

Более 80% финских семей – являются полными и вместе занимаются воспитанием своих детей. Супруги делают это совместно – вне зависимости от пола, родители вместе играют со своим чадом, вместе готовят еду для своего ребенка и вместе проводят время, приходят на родительские собрания в учебное заведение. В финских семьях детей учат выражать и защищать свое собственное мнение. Родители, как можно чаще стараются прислушиваться к мнению своего чада.

Датчане считают, что, воспитывая своих детей, они вносят огромный вклад в развитие общества. После того как ребенок родился они имеют полное право на оплачиваемый год, для того чтобы ухаживать за своим чадом.

Статистика показывает, что мужчины в Дании уделяют внимание для ребенка не меньше чем женщины. По этому показателю они опередили многих мужчин из многих стран мира. Родители стараются уделять, как можно больше времени своим детям.

В нашей стране больше 4.5 миллионов детей находятся за чертой бедности, виной является сильный экономический кризис, дети не могут путешествовать по миру со своими родителями из-за нехватки денег.

В России многие родители порой относятся беспечно к своим детям. Пуская их образование и развитие на самотек, показывают плохой пример, в результате этого у ребенка могут сформироваться вредные привычки. «Зачастую душевная драма детства настолько глубоко загнана внутрь, что человек вполне способен сохранять иллюзорные представления о своем якобы счастливом детстве» [1, с 24].

В России отец является главой семьи, а мать хранительницей домашнего очага. Родители всегда выбирают разные схемы воспитания, социализацией мальчиков в основном занимаются папы, а мамы занимаются девочками. В европейских семьях не существует четких границ при распределении обязанностей.

В США, дети воспитываются иначе нежели в других странах мира. Отец проводит свое время с ребенком, мать зарабатывает для семьи – это обычное явление для соединенных штатов Америки. Дети в семьях, это объект почтений и восторга. Американцы ходят на все праздники вместе со своими детьми. Ребенок имеет право на неприкосновенность и собственное мнение.

Детям очень рано открывается полная свобода действий, это учит их быть самостоятельными и частично решать собственные проблемы. Американцы считают, что каждый имеет право на ошибку, поэтому либерально относятся к поступкам своих отпрысков. Со своими дедушками и бабушками внуки очень редко видятся, в основном они проживают в других штатах. Американские семьи считают, что самое главное – это обстановка внутри семьи, они стараются как можно чаще морально поддерживать своих детей.

Воспитание детей в японских семьях сильно отличается, ребенку до 5 лет разрешено практически всё, он может обрисовывать стены красками, ломать свои игрушки, взрослые будут относиться к нему терпеливо. Японцы утверждают, что их чадо должно сполна насладиться детством. «Нетерпеливое требование немедленного удовлетворения желаний, полное отсутствие ответственности и внимания к чувствам других — все это типичные свойства маленьких детей, им вполне простительные.» [3, с.12]. Детям всегда прививают хорошие манеры, учат спокойному взаимодействию с обществом. Когда ребенок начинает учиться в школе, отношение к нему меняется. Родители обращаются с ним очень строго и не

идут на уступки. Японцы никогда не кричат и не ругают своих детей. Самым строгим наказанием является полное игнорирование своего чада. Этот метод оказывает сильное влияние на ребенка, так как с детства их приучают к общению, дружбе и нахождению в коллективе. Родители внушают своим детям, что только работа в команде помогает достичь максимального результата.

В такой стране как Франция, сильно развито раннее воспитание ребенка. Для этого издается множество книг и пособий, а также открывается много образовательных учреждений. Французы прививают своим детям самостоятельность с ранних лет, они довольно мягко относятся к их шалостям, а за хорошие поступки и поведение награждают. Дети с ранних лет учатся быть вежливыми и соблюдать правила этикета.

**Список литературы:**

1. Алис Миллер «Драма одаренного ребенка и поиск собственного Я» // раздел детской психологии, анализ личности.
2. Ирвин Ялом «Не тот ребенок» // аналитическая психология и психика человека.
3. Лоренц Конрад «Восемь смертных грехов цивилизованного человечества» // психика человека, анализ взаимодействия.

**РУБРИКА****«СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ»****ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ****Журавлёв Андрей Александрович***студент, Сибирского института бизнеса и информационных технологий,  
РФ, г. Омск*

Для успешного функционирования предприятия и максимально эффективного использования его ресурсов существует ряд способов для оценки его деятельности. Проведение таких мероприятий позволяет не только увидеть благоприятную тенденцию экономического роста и понять, какие действия приводят к максимальным результатам, но и помогает выявить проблемы и разработать оптимальную стратегию для развития организации.

Метод расчета показателей основан на данных систематизированных показателей, анализе источников их изменений, поиске и выявлении взаимосвязи между ними.

Механизм проведения мероприятий по изучению и аналитике состояния оборотных средств (ОбС) состоит из следующих этапов:

Постановка целей и задач процедуры.

Сбор данных о показателях.

Составление последовательности и плана проведения процедуры.

Утверждение периодов и сроков.

Принятие решения о способах сбора сведений и их обработки.

Составление методик для анализа экономических параметров предприятия.

Составление плана по организации анализа эффективности использования ОбС и назначение ответственных за исполнение этапов процедуры с регламентированием обязанностей.

Установка правил по порядку оформления полученных результатов, полученных в процессе анализа.

Главными целями мероприятия является определение недочетов и ошибок, допущенных при управлении ОбС, а также разработка способов их устранения. Еще одна цель – это выявление резервов и повышение уровня интенсивности их применения в процессах организации.

Важными показателями для осуществления коммерческой деятельности предприятия являются состояние, состав и структура:

Ресурсов, находящихся в запасе организации.

Неоконченного производства.

Готовой произведённой продукции.

Если структура является стабильной – это значит, что процесс производства и сбыта тоже имеет твердые показатели. Характеристики развития фирмы можно увидеть при определении структуры ОбС и изменений в их составляющих.

На втором этапе процесса происходит группирование оборотных средств в соответствии с категориями риска. Оборотные средства делятся на легко реализуемые и труднореализуемые. Если на балансе организации много ОбС, которые плохо поддаются реализации, то это может оказать негативное влияние на экономическую ситуацию в целом.

Отрицательное воздействие выражается в следующем:

Замедляет скорость оборота средств.

Понижаются показатели эффективности деятельности компании.

Искажается картина ликвидности.

Все источники ОбС делятся на две категории:

Собственные – дают гарантию стабильности финансового положения и самостоятельность предприятия.

Заемные – помогают в обеспечении необходимых дополнительных средств.

Под динамичностью средств оборотного характера подразумевается степень их оборачиваемости – продолжительность прохождения определенных этапов в производстве и использовании. Этот параметр измеряется в количестве оборотов и длительности (в днях) одного этапа.

Одним из важных параметров в процессе анализа деятельности предприятия является оценка эффективности использования ОбС. Показатели, с помощью которых происходит анализ:

Длительность одного оборота – указывает на срок, за который ОбС возвращаются фирме в денежном эквиваленте от вырученных за реализацию продукции средств.

Коэффициент (К) оборачиваемости говорит о числе оборотов за отчетный период. Здесь требуется пристальное внимание оказать изучению уровня коэффициента по сведениям этого предприятия и родственных компаний. Нужно проследить динамику. Чем выше скорость оборачиваемости, тем меньше нужно средств для осуществления операционного процесса в фирме.

Коэффициент загрузки ОбС говорит об объеме средств, задействованных в производстве и реализации одного рубля сбытой продукции.

Рентабельность (Р) рассчитывается: Прибыль (П) / среднегодовую стоимость ОбС.

При увеличении параметров интенсивности применения оборотных средств, высвобождается определенное количество ОбС. При абсолютно освобождении уменьшается необходимость в использовании этих ресурсов – основным признаком становится невозможность изъятия средств из процесса без его остановки.

Условия для образования относительного высвобождения:

Уменьшение периода прохождения одного оборота – повышается скорость оборачиваемости.

Увеличивается объем производства и сбыта.

Для его определения нужно рассчитать величину изменения объема оборотных средств и реализованных товаров. Определяется это путем потребности в ОбС за отчетный период – выявляется размер фактической реализации продукции за выбранный период и количеству дней оборачиваемости за прошлый год. Полученный результат – это размер высвобожденных средств.

Использование оборотного капитала

В состав оборотных активов входят:

Имеющиеся у фирмы запасы – топливо, материалы, ресурсы для производства, полуфабрикаты-изделия, упаковка и запасные части.

НДС по купленному ценному имуществу.

Дебиторские обязательства краткосрочного или долгосрочного характера.

Инвестиции и другие финансовые вложения на короткий срок.

Деньги.

Строительство неоконченного характера.

Фонды обращения – затраты в предстоящие периоды.

Произведенные товары, которые размещены на складах предприятия.

Продукция, которая была отправлена, но оплата за нее еще не поступила.

Оборотный капитал можно классифицировать по разным признакам.

В зависимости от экономического содержания:

производственный фонд;

фонд обращения.

По нормированию:

нормируемые – используются только в соответствии с установленными ограничениями;

ненормируемые – применяются по факту нуждаемости.

По источникам возникновения:

собственные – те, которые используются предприятием постоянно;

заемного характера – это привлечение денежных средств со стороны, путем возникновения кредитных обязательств.

Структура оборотного капитала – это совокупность его элементов связанных между собой.

Три стадии оборота ОбС:

Проводится закупка средств, необходимых для производственного процесса.

Денежные средства из финансового состояния переходят в приобретенные товары – этот этап называется снабжение.

Применение оборотных фондов в процессе изготовления товаров – стадия производства.

Происходит реализация продукции. Готовые изделия переходят из товарного вида в денежное выражение — стадия сбыта.

Методы ускорения оборачиваемости:

Увеличение интенсивности производственного процесса – устранение простоев, перерывов без уважительной причины, уменьшение срока изготовления товара и естественных процессов.

Экономия и разумное использование ОбС – закупка материалов по низкой цене, оптимизация расходов. Грамотное нормирование.

Модернизация оборудования и техники. Внедрение новинок.

Улучшение системы вспомогательного и основного производства.

Разработка методов по взаимоотношению с контрагентами.

Разработка стратегии по взаимодействию с клиентами.

Применение логистических методов по оптимизации процессов закупки и производства.

Влияющие факторы

Разновидности условий, влияющих на показатели эффективности применения ОбС:

По степени управляемости и широте функций – зависят от того, в какой степени применяется внедрение средств технического прогресса в процесс изготовления продукции.

Факторы, которые влияют на количество и объем ОбС: общие экономические, организационно-экономического типа, которые приводят к снижению их уровня, увеличивают их величину.

Зависят от сферы деятельности организации: объективного типа – не связанные с видом бизнеса, субъективного характера – находятся в прямой связи с областью работы фирмы.

Основные показатели

Для полной оценки эффективности существуют определенные показатели, которые могут дать полную и достоверную картину экономического развития предприятия. Одним из самых важных критериев является показатель скорости оборачиваемости ОбС – чем меньше срок, тем эффективней использование.

Коэффициент оборачиваемости ОбС (Коб) – это параметр, который содержит в себе информацию о количестве совершенных оборотов за отчетный период. Расчеты проводятся за год, квартал или месяц.

Формула:

$$Коб = V_p / O_{ср},$$

Где:  $V_p$  – объем реализованной продукции за год,  $O_{ср}$  – среднегодовая величина остатка ОбС на балансе предприятия за год.

Величина рассчитывается на 1 рубль ОбС. По этому показателю судят об эффективности мероприятий по управлению оборотными средствами и чем выше результат, тем лучше.

Продолжительность одного цикла (Д) выражается в днях. Формула:

$$Д = Т / Коб,$$

Где: Т – количество дней анализируемого временного участка.

Если данные берутся за месяц, то он равен 30 дней, за квартал – 90, а год — 360.

Коэффициент загрузки (Кз) – показывает, сколько ОбС требуется затратить на 1 рубль сбытой продукции. Чем он ниже, тем лучше.

$$Кз = Осп / Vp$$

Помимо основных показателей, которые отображают картину в целом, необходимо вычислить частные величины. Они учитывают степень использования ОбС на каждом этапе производства, закупки и сбыта.

Эффективность управления ОбС заключается не только в скорости прохождения всего цикла, но и в уменьшении расходов на реализацию товара и его производство.

Ме (материалоёмкость товара) – взаимосвязь объема расходов к количеству выпущенной продукции. Формула:

$$Ме = МЗ/V,$$

Где: МЗ – затраты материального характера, а V – объем произведённого товара.

Оборачиваемость во многом определяет финансовое состояние в долгосрочной перспективе, поскольку отражает скорость обращения в денежную форму средств, которые в будущем будут направлены на погашение обязательств и финансирование текущей деятельности.

### Список литературы:

1. Захарова Т.В. Системный подход к принятию решений при совершенствовании процесса управления оборотными средствами предприятий / Захарова Т.В., Е.Ю. Карпычева// Вестник ОрелГИЭТ. - 2013. - №3 (25). - С. 126134 (0,91п.л., авт. 0,46 п.л.). Экономическая библиотека - <http://economy-lib.com/formirovanie-mehanizma-upravleniya-oborotnymi-sredstvami-predpriyatij-apk#ixzz500Vn90kv>
2. Малявкина Л.И. Системный подход и моделирование в управлении оборотными средствами / Л.И. Малявкина, А.Г. Савина, Е.Ю. Карпычева// Вестник ОрелГИЭТ. - 2014. - №2 (28). - С. 76-86 (0,91п.л., авт. 0,46 п.л.). Экономическая библиотека - <http://economy-lib.com/formirovanie-mehanizma-upravleniya-oborotnymi-sredstvami-predpriyatij-apk#ixzz500VxoKdP>
3. Малявкина Л.И. Система управления оборотными средствами: теоретические основы и модели совершенствования управления на основе системного подхода /Л.И. Малявкина, Е.Ю. Карпычева// Орел: ООО ПФ «Картуш», 2014. - 163 с. (8,6 п.л., авт. 4,3 п.л.). Экономическая библиотека - <http://economy-lib.com/formirovanie-mehanizma-upravleniya-oborotnymi-sredstvami-predpriyatij-apk#ixzz500W6Ygr3>

## ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ БАРЬЕРЫ МНОГОЦЕЛЕВОГО ЛЕСОПОЛЬЗОВАНИЯ

*Стебелькова Надежда Анатольевна*

*магистрант Уральского государственного лесотехнического университета,  
РФ, г. Екатеринбург*

Из всех естественных богатств нашей огромной страны поспособствовать экономическому процветанию и благосостоянию населения может лес как возобновляемый ресурс. Его полезности, услуги и продукты в экономике России используются почти во всех отраслях.

Вдобавок в нем и его продуктах переработки нуждаются остальные страны мира, ведь у нас находится пятая часть всех лесов и четверть мировых запасов древесины.

С недавних пор к лесам начали относиться, как к источнику регулирования процессов окружающей среды и сохранения климата в глобальном масштабе. Безусловно, от состояния лесов зависит и состояние водных ресурсов, а также биологического разнообразия Земли. В скором времени значение наших лесов как возобновляемого ресурса начнет значительно увеличиваться не только для экономики страны, а для всего мира в целом.

Согласно части 2 статьи 25 Лесного кодекса РФ от (далее - ЛК РФ) леса можно использовать для одной или нескольких целей, перечисленных в части 1 указанной статьи. При этом процедура реализации нормы о многоцелевом использовании лесов лесным законодательством не предусмотрена, что вызывает множество споров при ее практическом применении между арендаторами и арендодателями в лице органов государственной власти. Ведь законом точно не определено, возможно ли одновременное использование одного лесного участка разными арендаторами.

Нормы §1 главы 34 Гражданского кодекса РФ (далее - ГК РФ) содержат правила об использовании арендованного имущества лишь на правах субаренды и не предусматривают пользование имуществом несколькими арендаторами. Поэтому и пользование лесными участками для одной или нескольких целей (ч. 2 ст. 25 ЛК РФ) не означает возможность использования таких участков несколькими арендаторами. Согласно ст. 71 ЛК РФ, к договору аренды лесного участка применяются положения об аренде, предусмотренные ГК РФ, если иное не установлено ЛК РФ. Из буквального толкования п. 1 ст. 72 ЛК РФ следует, что лесной участок для одной или нескольких целей может быть предоставлен только одному арендатору.

Однако позиция Высшего Арбитражного Суда РФ (далее - ВАС), которая была изложена в Постановлении от 27.07.2010 N 2111/10, является совершенно противоположной. Коллегия судей ВАС в своем определении опровергла утверждение трех предыдущих судебных инстанций, работавших по делу, о том, что ЛК РФ не предусматривает возможности передачи одного и того же участка для разных видов пользования разным арендаторам. И уточнила, что прямого запрета на многоцелевое использование лесных ресурсов разными арендаторами ЛК РФ не устанавливает.

Систематическое толкование указанных норм законодательства показывает, что ограничение возникает только в том случае, когда одновременное многоцелевое лесопользование одним земельным участком невозможно. Также важно отметить, что заключенное в Постановлении Президиума ВАС толкование правовых норм обязательно к применению арбитражными судами при рассмотрении аналогичных дел во избежание нарушения единообразия в толковании и применении арбитражными судами норм права.

Подытожить вышесказанное можно так: суд установил, что арендовать один и тот же лесной участок для разных целей возможно, при условии совместимости видов лесопользования.

Но остались не утвержденными критерии этой самой совместимости. Таким образом, можно сделать вывод, что выбор данных критериев доверили непосредственно арендаторам, конечно с учетом статьи 12 «Освоение лесов» ЛК РФ.

Из-за некоторых экономических и организационно-правовых причин решение данного вопроса о совместном использовании арендаторами одного участка для разных целей лесопользования является крайне затруднительным или даже невозможным. Ввиду этого возросло количество судебных заседаний по делам связанных с проблемой одновременного использования лесного участка на правах аренды чаще всего в целях заготовки древесины и добычи полезных ископаемых, а также заготовки древесины и в целях охоты. Самостоятельно и добровольно определить порядок совместного пользования лесным участком сторонам зачастую не удается.

Для наглядности обсудим статистику судебных заседаний. Среди постановлений по Уральскому судебному округу можно выделить два направления, а именно арендатор обращается в суд с заявлением о признании незаконными действий Департамента лесного хозяйства: сдача в аренду участка уже принадлежащего истцу на правах аренды; отказ в предоставлении истцу в аренду лесного участка, находящегося в аренде другого лесопользователя.

Во всех делах суд выносит постановление о разрешения использования разными арендаторами одного и того же участка, ссылаясь на Постановление ВАС от 27.07.2010 N 2111/10. Как уже было сказано выше, законодательно не установлены критерии совместимости различных целей пользования одним лесным участком разными арендаторами, но из статистики постановлений судебных заседаний можно сделать вывод, что одновременное использования лесного участка на правах аренды в целях заготовки древесины и добычи полезных ископаемых, а также заготовки древесины и в целях охоты разрешено.

С учетом права граждан на благоприятную окружающую среду, необходимости особой охраны лесов как основы жизни и деятельности народов, согласно ч. 1 ст. 9 Конституции РФ, только законодательство может определить основные положения и условия лесопользования.

Которые также будут соответствовать основополагающему принципу лесного законодательства - обеспечение многоцелевого, рационального, непрерывного, неистощительного использования лесов для удовлетворения потребности общества в лесах и лесных ресурсах. Несмотря на заложенную в лесном законодательстве возможность предоставления лесных участков в аренду для одной или нескольких целей, ни в одном из нормативно-правовых актов не прописан механизм их совмещения на арендуемом участке. Как показывает проведенный анализ законодательства и судебной практики, в настоящее время остро встал вопрос о необходимости внесения соответствующих изменений в лесное законодательство.

А именно необходимо внести положение о том, что предоставление лесных участков в аренду для осуществления двух и более видов использования лесов одному или разным лесопользователям разрешено.

Также нужно прописать принципы совместимости тех или иных видов лесопользования и критерии их приоритетности относительно друг друга. За основу можно взять утратившее силу на данный момент Постановление Правительства РФ от 24 марта 1998 г. N 345 "Об утверждении Положения об аренде участков лесного фонда".

Для полной реализации одного из основных принципов лесного законодательства - обеспечение многоцелевого, рационального, непрерывного использования лесов - необходимо внести поправки и четко сформулировать законодательные нормы.

Это будет первым шагом для улучшения положения в сфере лесного хозяйства, что позволит более комплексно и рационально использовать лесные участки. Рациональное многоцелевое использование лесов несколькими лицами на одном и том же лесном участке обеспечит максимальное удовлетворение потребностей общества в лесах и лесных ресурсах, а также увеличение дохода от использования лесов в пересчете на гектар лесной площади.



**Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с изм. и доп. от 21.07.2014) /Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016)/ Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
3. Лесной кодекс Российской Федерации от 04.12.2006 N 200-ФЗ (ред. от 01.07.2017)/ Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
4. Постановление Президиума ВАС РФ № 2111/10 от 27.07.2010 г. по делу N А05-7607/2009 // Вестник ВАС РФ. 2010. № 11.

**РУБРИКА****«ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ»****ЭФФЕКТИВНОСТЬ АККУМУЛЯТОРНОЙ ЧАСТИ СИСТЕМЫ  
ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ НАНОСПУТНИКОВ***Жадренова Айгерим**магистрант, Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева,  
Республика Казахстан, Астана*

Наноспутники часто находятся в тени Земли от Солнца. В это время солнечные батареи не работают и система питается от аккумуляторной батареи. Это позволяет спутнику продолжать нормальную работу по всей орбите, в том числе и на «темных» участках.

Часто при разработке наноспутника использовались никель-кадмиевые батареи, так как они более долговечны и имеют более широкий диапазон рабочих температур, что важно в условиях космического пространства.

Однако, эти батареи имеют также ряд недостатков, особенно в наноспутниках типа CubeSat с ограниченной массой и пространством, потому что они большие и тяжелые. За последнее десятилетие космическая индустрия начала экспериментировать и перешла на литий-ионные батареи.

Литиево-ионная аккумуляторная технология, по прогнозам, будет передовой технологией для электрификации трансмиссии и обеспечения стационарных решений для хранения, позволяющих эффективно использовать возобновляемые источники энергии. Эта технология уже используется для устройств с низким энергопотреблением, таких как бытовая электроника и электроинструменты.

Обширные исследования и разработки привели к тому, что технология дошла до такой стадии, когда кажется, что безопасные и надежные литиево-ионные батареи скоро будут на борту гибридных электрических и электрических транспортных средств и подключены к солнечным элементам и ветряным мельницам.

Однако безопасность технологии по-прежнему вызывает беспокойство, срок службы еще недостаточен, а издержки слишком высоки.

Основным преимуществом Ni-Cd является его долговечность, что важно в условиях космического пространства. Для обеспечения нормальной работы литий-ионные батареи нуждаются в более защитных схемах. В частности, литий-ионные батареи чрезвычайно чувствительны к температуре и могут даже загореться в неблагоприятных условиях.

Однако, несмотря на этот недостаток, существует много преимуществ использования литий-ионных батарей.

Номинальное напряжение никель-кадмиевых батарей 1,2 В намного ниже по сравнению с номинальным напряжением литий-ионных батарей 3,1/3,7 В. Это означает, что аккумуляторные никель-кадмиевые батареи будут намного больше и тяжелее, поскольку нужно больше ячеек, чтобы получить такое же напряжение в Ni-Cd батарейных блоках, как в Li-Ion аккумуляторных батареях. Аккумулятор Ni-Cd может достигать веса до 960 грамм по сравнению с аналогичной батареей Li-Ion 105 грамм.

Кроме того, батареи Ni-Cd также страдают от периодических разрядов. Это означает, что батарея должна быть полностью разряжена перед повторной зарядкой или может быть повреждена эффектом памяти.

Эффект памяти означает, что батарея может «помнить», какое напряжение она была разряжена во время предыдущих циклов, и когда она находится в этой точке, она может внезапно потерять напряжение, как если бы она была разряжена.[2]

Преимущества литий-ионных батарей:

- меньший вес по сравнению с другими батареями
- высокая плотность энергии
- заряд, потерянный батареей в месяц составляет всего 5%, в то время как Ni-Cd батареи теряют около 17%

- их не нужно полностью разряжать, т. е. у них нет «эффекта памяти»

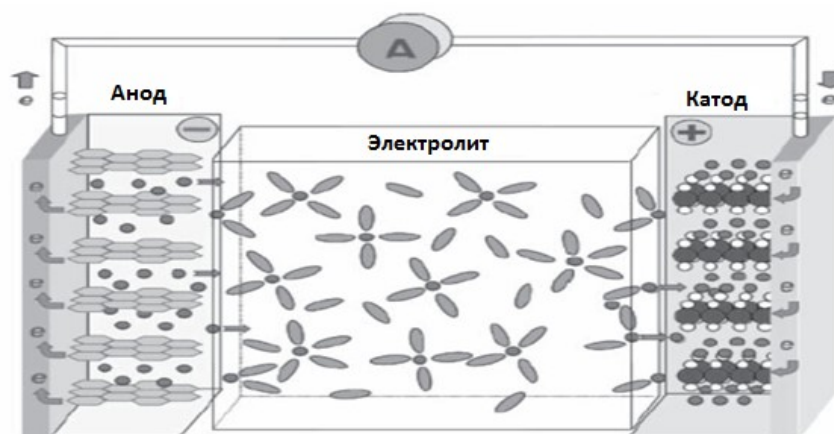
Недостатки литий-ионных батарей:

- короткий срок службы от 2 до 3 лет с даты изготовления
- чувствительность к высоким температурам
- более высокая стоимость

### Принцип и основы батареи

Наименьшим рабочим элементом в батарее является электрохимическая ячейка, состоящая из катода и анода, разделенных и соединенных электролитом. Электролит проводит ионы, но является изолятором для электронов. В заряженном состоянии анод содержит высокую концентрацию интеркалированного лития, в то время как катод обеднен литием.

Во время разряда ион лития выходит из анода и мигрирует через электролит к катоду, а его связанный электрон собирается токоприемником, который должен использоваться для питания электрического устройства.



*Рисунок 1. Электрохимическая ячейка*

Электроды в литий-ионных ячейках всегда являются твердыми материалами. Можно различать типы клеток в соответствии с их электролитами, которые могут быть жидкими, гелевыми или твердотельными компонентами. Электролиты в геле и твердотельных ячейках представляют собой структурный компонент и не нуждаются в дополнительных сепараторах для эффективного разделения электродов и предотвращения коротких замыканий. Клетки входят в кнопочную, цилиндрическую и призматическую формы.

Для низкоэнергетических и маломощных приложений ячейка часто представляет собой полную батарею. Для высокоэнергетических и мощных приложений, таких как транспортировка или стационарное хранение, в ячейку упаковывается несколько ячеек, а в батарею входит несколько модулей. [3]

### Заключение

По сравнению с традиционными аккумуляторами, литий-ионные аккумуляторы заряжаются быстрее, их ёмкость больше, они мощнее, меньше весят и дольше служат.

Требуется работа над гибридными технологиями, такими как объединение недорогих методов на основе суспензии с методами лечения для замены задач, которые в настоящее

время выполняются на двух разных этапах. Высокоскоростные обработки, такие как лучистая обработка, должны быть оптимизированы для замены медленных печных процедур.

Инвестиционные затраты и время производства необходимо минимизировать, чтобы сделать их ценовую политику доступной.

Кроме того, гибридные материалы, которые могут выполнять функции двух или более компонентов, используемых в настоящее время, должны быть разработаны и интегрированы в батареи, например, твердые или высоковязкие электролиты, которые не нуждаются в сепараторах, имеют улучшенное поведение обмена литием, смазывают электрод, и образуют хорошую связь.

#### **Список литературы:**

1. Фунабаши К., Ханава Х., Арадачи Т., Огура М. // Патент Япония №2313168, 2012. Зарядное устройство для литий-ионной аккумуляторной батареи.
2. Хрусталева Д.А. Аккумуляторы М, Изумруд, 2003 г., С. 89, 172.
3. Isidor Buchmann “Batteries in a Portable World“, 1987
4. Тарасов В.С. Система генерирования электроэнергии с увеличенным сроком активного существования для малого космического аппарата, 2015, С.45

## РАЗРАБОТКА И ПРОГРАММНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИЛОЖЕНИЯ «МЫЛЬНЫЕ ПУЗЫРИ»

**Закиев Ильнар Азгамович**

*студент, Набережночелнинский институт (филиал) ФГАОУ ВО К(П)ФУ,  
РФ, г. Набережные Челны*

**Кулагина Марина Вячеславовна**

*студент, Набережночелнинский институт (филиал) ФГАОУ ВО К(П)ФУ,  
РФ, г. Набережные Челны*

Столкновение объектов любой природы является одним из актуальных проблем на сегодняшний день. Взаимодействие объектов очень часто используется при разработке физических движков (компьютерных программ, которые выполняют моделирование физических законов реального мира в виртуальном). Физические движки требуют очень больших ресурсов электронных вычислительных систем, так как при моделировании систем необходимо учитывать множество законов физики. Процесс моделирования усложняется (увеличивается количество требуемых ресурсов и времени выполнения моделирования) необходимостью выполнения вычислений в реальном времени.

Наиболее простым способом применения взаимодействия объектов является компьютерная анимация, в котором налагаемые требования на «правдоподобность» ограничиваются восприятием пользователя. Но при этом могут возникнуть значительные отклонения в моделировании столкновений от реальной природы. В итоге можно выделить основную проблему: разработка алгоритма моделирования столкновений, требующего наименьшее число ресурсов, которая не будет допускать ошибок в работе программы.

Для достижения поставленной цели решаются такие задачи, как:

- Ознакомление с физикой удара твёрдых упругих тел;
- Изучение подходов к разработке алгоритмов столкновений;
- Разработка объектной структуры приложения;
- Реализация приложения с графическим интерфейсом пользователя.

### **Соударение тел**

Удар есть процесс взаимодействия тел, движущихся с различными скоростями. Взаимодействие тел происходит в течение очень малого промежутка времени. В классической механике удар считается мгновенным, координаты взаимодействующих тел не меняются, скорости соударяющихся тел изменяются мгновенно [1, с. 41].

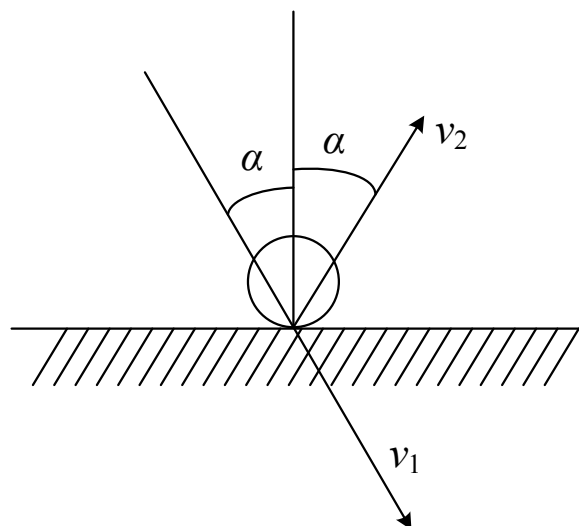
Будут рассматривать так называемые центральные удары, при которых точка соударения лежит на прямой, соединяющей центры взаимодействующих тел. Такое допущение возможно в случае, когда рассматриваемые пузыри (тела) являются идеально круглыми.

Удары классифицируются следующим образом:

- По направлению движения соударяющихся тел (прямые и косые);
- По восстановлению недеформированного состояния (неупругие, частично упругие, упругие).

Рассмотрим упругий удар, при котором выполняется закон сохранения импульса: векторная сумма импульсов всех тел системы есть величина постоянная, если векторная сумма внешних сил, действующих на систему, равна нулю.

При упругом столкновении тела с неподвижной плоскостью вектор скорости отражается от плоскости (рис. 1).  $v_1$  – вектор скорости до удара,  $v_2$  – после удара, причём  $|v_1| = |v_2|$ .



**Рисунок 1. Упругий удар тела о неподвижную плоскость**

Для обнаружения столкновений объектов существуют апостериорные и априорные алгоритмы.

В первом случае выполняется проверка состояния каждого объекта через небольшие промежутки времени. При таком подходе объекты могут считаться пересекающимися, даже если они оказываются на небольшом расстоянии друг от друга. При выполнении каждой проверки формируется список из пересекающихся объектов, их траектории движения и координат, измененных с учетом факта произошедшего столкновения [2].

Во втором случае для обнаружения столкновений рассчитывается траектория движения тел, позволяющего точно определить момент столкновения.

Апостериорный подход обнаружения столкновений является более простым из двух представленных методов, так как данному алгоритму не приходится обрабатывать большое количество переменных: множество объектов используется в качестве исходных данных, а возвращается подмножество пересекающихся объектов. Преимуществами априорного подхода считаются точность и стабильность. Но возникает трудность в разделении физической составляющей модели от алгоритма обнаружения столкновений.

### **Структура и программная реализация приложения «Мыльные пузыри»**

В программе реализуется класс пузыря, в котором имеются следующие переменные, позволяющие определить текущее положение: координата центра объекта (пузыря), радиус объекта, проекция вектора скорости на оси координат.

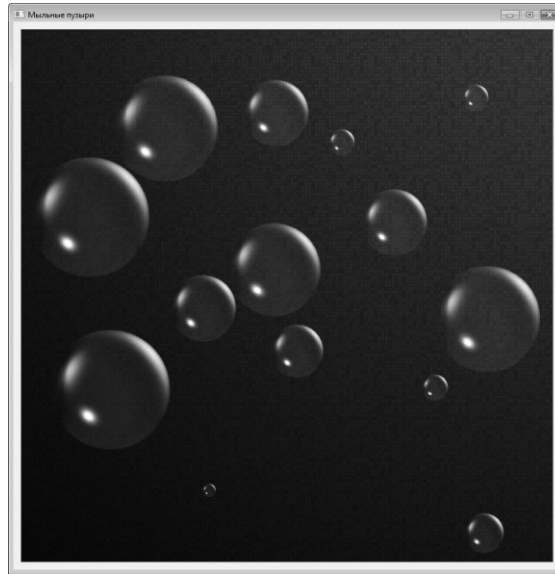
Перечислим основные методы, отвечающих за поведение пузырей в процессе выполнения программы. Один из таких методов определяет, находится ли пузырь в состоянии столкновения с другим пузырем (функция, схожая с данным методом определяет столкновение пузыря с границами окна приложения). Следующий метод предназначен для расчета скорости пузырей после их столкновения. Для этого координаты векторов скоростей первого и второго пузырей переводятся в новую систему координат  $Ox'y'$ , абсциссой, которой является прямая, соединяющая центры пузырей. Перевод координат происходит с помощью матрицы поворота:

$$M(\Theta) = \begin{pmatrix} \cos(\Theta) & -\sin(\Theta) \\ \sin(\Theta) & \cos(\Theta) \end{pmatrix}$$

Метод, предназначенный для выполнения анимации движения пузырей, использует стандартный класс `QPropertyAnimation`, предоставляемый кроссплатформенной средой разработки `QtCreator`.

Для графического отображения мыльных пузырей используются стандартные библиотеки Qt: QGraphicsScene и QGraphicsView.

Графическое окно приложения представлено на рисунке 2.



**Рисунок 2. Графическое окно приложения «Мыльные пузыри»**

При тестировании программы не было выявлено явных нарушений работы приложения.

В результате выполнения работы было разработано приложение для моделирования поведения мыльных пузырей при их столкновении

#### **Список литературы:**

1. Манжосов В. К. Теоретическая механика в примерах и задачах. Аналитическая механика. Удар: методические указания / В. К. Манжосов, О. Д. Новикова. – Ульяновск: УлГТУ, 2008. – 56 с.
2. Обнаружение столкновений [Электронный ресурс] - URL: [http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9E%D0%B1%D0%BD%D0%B0%D1%80%D1%83%D0%B6%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D0%B5\\_%D1%81%D1%82%D0%BE%D0%BB%D0%BA%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D0%B9](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9E%D0%B1%D0%BD%D0%B0%D1%80%D1%83%D0%B6%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D0%B5_%D1%81%D1%82%D0%BE%D0%BB%D0%BA%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D0%B9) (дата обращения: 21.11.17).

## ПРОБЛЕМЫ ВЫДЕЛЕНИЯ РЧС ДЛЯ РАЗВИТИЯ СЕТЕЙ LTE РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И МЕТОДЫ ИХ РЕШЕНИЯ

*Кайретдинов Дамир Канатбекович*

*магистрант, Евразийский национальный университет имени Л.Н. Гумилева,  
Республика Казахстан, г. Астана*

Радиочастотный спектр (далее – «РЧС») – это важнейший ограниченный природный ресурс, принадлежащий государству. Эффективное использование данного ресурса является приоритетной задачей системы управления РЧС Республики Казахстан. От эффективности его использования в большей степени зависит развитие радиовещания, радиосвязи, культурное развитие, а также развитие страны в целом. Выделение РЧС для развития в ней современных технологий радиовещания и связи является проблемой для нашего государства.

В Казахстане, по историческим причинам, большая часть РЧС отведена под нужды правительственных служб, что в настоящее время составляет около 90% от общего частотного ресурса. Лишь 10% ресурса доступно для гражданского пользования. Недостаток ресурса негативно сказывается на развитии технологий, а также качестве предоставляемых услуг. Разработка плана по модернизации национальной таблицы распределения частот (далее – «НТРС») и сближения ее с европейским аналогом поможет создать условия для интенсивного развития современных технологий в области связи. Поспособствовать этому может механизм конверсии.

Конверсия представляет собой процесс поэтапного высвобождения полос частот правительственного назначения в пользу гражданского для дальнейшего развития рынка технологий радиосвязи с обязательным учетом потребностей национальной обороны, а также безопасности всего государства. Обращая внимание на международный опыт, можно утверждать, что достаточно близкое по соотношению распределение РЧС между правительственными и гражданскими службами никак не сказывается на развитии оборонной промышленности и развитии технологий, напротив, позволяет развиваться обеим отраслям в равной степени. Конверсия РЧС, в конечном счете, может послужить укреплению обороноспособности государства, так как в процессе конверсии планируется модернизация действующих и разработка новых РЭС и технологий, более эффективно использующих спектр и имеющих лучшие технические параметры. В ходе проведения конверсии, будут проанализированы действующие РЭС и работающие технологии, будут приняты решения об их модернизации либо об отказе от технологий, в случае их неадекватности, неэффективности в пользу более современных и эффективных. Конверсия достаточно трудоемкий и затратный процесс. Перераспределение частот характеризуется не только потерями и затратами, а также их возмещением. Операторы связи, в пользу которых будет проведена конверсия, обязаны платить в бюджет ежегодный платеж, а также разовый платеж за возможность оказания услуг. Таким образом, будет осуществляться возврат средств потраченных на конверсию.

### **Обеспечение радиочастотным ресурсом технологию LTE**

Внедрение сетей LTE обеспечивает возможность создания высокоскоростных систем сотовой связи, оптимизированных для пакетной передачи данных со скоростью до 300 Мбит/с в нисходящем канале (от базовой станции к пользователю) и до 75 Мбит/с в восходящем канале. В планируемых реализациях сетей LTE-Advanced максимальные скорости передачи данных должны составить до 1 Гбит/с в нисходящем канале и до 500 Мбит/с в направлении от пользователя.

LTE используется повсеместно практически во всем мире, развитие данной технологии необходимо для улучшения качества услуг и предоставления новых видов, таких как: Voice over LTE (VoLTE), Voice over LTE via Generic Access (VoLGA), M2M, Smart GRID и другие. В настоящее время в РК развернуты и функционируют следующие сети LTE (Таблица 1.)



Таблица 1.

## Список сетей LTE сотовых операторов РК

Оператор	Частоты	Дата запуска в эксплуатацию	Примечания
АО «АЛТЕЛ», АО «Казахтелеком»	Полоса 3 (1800 МГц)	Декабрь 2012	Запуск сети был произведен в 2 городах страны: Астане и Алматы. Начиная с декабря месяца 2013 года АО «АЛТЕЛ» развернуло сети LTE в 19 городах Республики Казахстан
Kcell	Полоса 1 (2100 МГц) Полоса 3 (1800 МГц) Полоса 20 (800 МГц)	31 августа 2016	Тестовый запуск сети был произведен в конце марта 2016 года в 12 городах Казахстана. В этот год планировалось покрытие порядка 35% городов в Казахстане, а в 2017 году — ещё 15%. План по развертыванию сетей 4G/LTE от компании KCELL был практически полностью реализован и по итогу 2016 года, покрытие составляло 30% городов страны.
Beeline Казахстан, ТОО «Кар-Тел»	Полоса 1 (2100 МГц) Полоса 3 (1800 МГц) Полоса 20 (800 МГц)	Март 2016	5 марта 2016 года «Beeline Казахстан» объявил о пилотном запуске сети LTE в Алматы (2100 МГц), Уральске (1800 МГц) и Аксае (1800 МГц). 1 июля 2016 года состоялся коммерческий запуск 4G в Астане на частоте 800 МГц. В последующие 2 месяца в 8 городах страны были развернуты сети LTE на частоте 800 МГц.
Tele2 Казахстан, ТОО «Мобайл Телеком-Сервис»	Полоса 3 (1800 МГц)	Март 2016	1 марта 2016 года состоялся коммерческий запуск сетей LTE от Tele2 в столице республики - городе Астана, а также в городе Алматы и 8 областях страны.

Для реализации вышеперечисленных технологий необходим радиочастотный ресурс, который можно получить путем перераспределения частот или, к примеру, при помощи перехода на цифровое вещание, что позволило бы использовать «цифровой дивиденд».

«Цифровой дивиденд» представляет собой определенную часть РЧС (174-230 МГц, 470-862 МГц), которая теоретически будет доступна при переходе с аналогового телевидения на цифровой формат. Цифровой формат требует меньше частотного ресурса для передачи идентичного количества информации, приблизительно в 8 раз меньше. То есть в одном телеканале могут транслироваться 8-9 программ.

«Цифровой дивиденд» может быть применен как для мобильной связи, для которой более низкие частоты являются приоритетом, в связи с лучшими характеристиками распространения, так и для телерадиовещания, которые не меньше заинтересованы в использовании данных частот. Согласно результатам Всемирной конференции радиосвязи 2007 года (ВКР-07) мобильной связи был предоставлен спектр «цифрового дивиденда», в частности от 790 МГц до 862 МГц. Начиная с 17 июня 2015 года, мобильные частотные присвоения имеют статус первичных служб также как и присвоения для телевизионного вещания.

Совместное использование радиочастотного спектра двух различных служб должно быть детально рассмотрено, должны быть рассмотрены все аспекты их взаимодействий, рассчитаны помехи, влияние друг на друга и многое другое.

В заключении хотелось бы отметить, что в настоящее время МИК РК совместно с национальным оператором связи АО «Казахтелеком» и АО «Транстелеком» активно разрабатывают программу широкополосного доступа в интернет для отдаленных и труднодоступных сельских населенных пунктов. Ожидается обеспечение интернетом более 1000 сел, также планируется обеспечение мобильной связи четвертого поколения LTE районные центры страны. Развитие этого вида связи является одним из ключевых моментов в реализации правительственной Программы «Цифровой Казахстан - 2020».

**Список литературы:**

1. Вишневский В. М., Портной С. Л., Шахнович И. В., Энциклопедия WiMAX. Путь к 4G. – М.: Техносфера, 2009. – С. 264-269.
2. Гузанов К., Вайпан В. Правовое регулирование развития инфраструктуры связи нового поколения. Внедрение LTE-технологий в России. – М.: Юстицинформ; Москва, 2016. – 15-18 с.
3. Национальная таблица распределения частот Республики Казахстан
4. Тихвинский В.О., Терентьев С.В., Высочин В.П. Сети мобильной связи LTE/LTE Advanced: технологии 4G, приложения и архитектура. – М.: Издательский дом Медиа Паблшер, 2014. – 384 с.

## РУБРИКА

## «ФИЛОЛОГИЯ»

## СИМВОЛИКА ЦВЕТА ВО ФРАНЦУЗСКОМ И РУССКОМ ЯЗЫКАХ

Мухитдинова Юлия Рустамовна

студент Башкирского государственного педагогического университета им. М. Акмуллы,  
РФ, Республика Башкортостан, г. Уфа

«*La beauté n'est pas dans les couleurs, mais dans leur harmonie*».

«Красота заключается не в одном цвете, а в их гармонии».

М. Пруст

Понятие цвета всеобъемлюще, и оно участвует в восприятии окружающей действительности. С помощью цвета можно наиболее ярко передать всю полноту эмоций, которые испытывает человек, а также различные состояния и даже самочувствие. Поэтому психологи уделяют огромное внимание исследованиям в области цвета.

Французский язык чаще, чем русский, использует цветообозначения в переносных смыслах, тогда как в русском обозначения звуковых ощущений более детально дифференцируются.

Для французов цвет играет огромную роль, поэтому в быту очень часто используются цветовые обозначения. Как русский, так и французский пользуются цветообозначениями неодинаково часто. На примере основных цветов рассмотрим более подробно некоторые особенности цветообразования во французском и русском языках.

Например, зеленый цвет в обоих языках означает «неспелый, незрелый». Во французском прилагательное *vert* («зеленый») используется при описании явлений, характерных для сельского быта: *poumon vert d'une ville* («зеленое легкое города») – парк, городской сад; *Europe vert* («зеленая Европа») – соглашения по вопросам сельского хозяйства стран Общего рынка; *révolution verte* («зеленая революция») – преобразования в сельском хозяйстве; *les partis verts* («зеленые партии») – экологические партии; *l'électorat vert* («зеленый электорат») – количество избирателей, голосующих за экологистов). А в русском языке, помимо данного значения, прилагательное «зеленый» может обозначать человека, еще не знающего жизни, т. е. новичка, юнца.

Также прилагательное *vert* может использоваться в переносном значении. Так, во французском оно указывает на молодость, свежесть, крепость здоровья. Например, *il est encore vert* («он еще полон сил»), *un vielliard encore vert* («старик еще полон сил»). Тогда как в русском употребление зеленого цвета подразумевает далеко не лестные качества: несвежий, землистый, причиной которого может быть болезнь, этот цвет может означать чувство тоски (тоска зеленая).

Желтый цвет является символом веселости, бодрости, это цвет осени и золота. В русской фразеологии он используется для обозначения отрицательных черт: желторотый птенец, желтый дом, желтый птенец.

А во французском «желтый» (*jaune*) представлен следующими ассоциациями: лимон, одуванчик, солома (*jaune comme un citron* – «желтый как лимон», *jaune comme du pampin* – «желтый как солома», *jaune comme un souci* – «желтый как ноготки», *jaune comme de la cire* – «желтый как воск»). Во французском «желтый» аналогично связан с обозначением отрицательных черт, например, *colère jaune* – «яростный гнев, сильное раздражение».

Белый и черный цвета являются основными во всех странах. Белый цвет считается символом чистоты, света и справедливости, а черный обозначает тьму, смерть и различные отрицательные эмоции.

В русском языке слово «белый» имеет производные значения: «светлый» (белое вино), «ясный, светлый» (среди бела дня), «чистый» (белая горница), «необычный» (белая ворона), «сильная степень гнева» (доходить до белого каления), «неумело скрытый» (шитый белыми нитками). Во французском «белый» (*blanc*) сравнивается со снегом (*sortir blanc comme neige* – «сохранить незапятнанную репутацию», *s'en tirer blanc comme neige* – «выйти сухим из воды»), данное прилагательное также может употребляться для обозначения эмоциональных состояний людей (*être blanc* – «побледнеть от волнения», *peur blanche* – «ужас»).

Черный цвет чаще всего ассоциируется с отрицательными эмоциями, плохим настроением. Во фразеологическом словаре русского литературного языка А.И. Федорова слово «черный» употребляется в следующих значениях: «черная душа» (о коварном человеке), «черный день» (очень трудное время), «черный год» (полоса бед, неудач), чернее тучи.

Во французском эта тенденция сохраняется – слово *noir* указывает на отрицательные эмоции, поступки человека, например, *prendre une situation en noir* – «видеть ситуацию в черном цвете», *chagrin noir* – «черная печаль» (глубокая тоска, грусть). Данный цвет активно используется для обозначения таких эмоций, как страх, испуг, ужас (*un film noir* – «фильм ужасов», *avoir le noir* – «быть расстроенным», *avoir des idées noires* – «быть в мрачном настроении», *n'être pas noir de rire* – «бояться»).

Красный во многих языках обозначает все красивое. Так, в русском он символизирует положительные качества, например, «красная девица» – красивая девушка, «красное словцо» – меткое изречение, выражение.

В отличие от русского, в котором красный ассоциировался и с красотой (прекрасный), и с богатством, во французском «красный» (*rouge*) прежде всего – цвет опасности, запрета; он считается цветом гнева, ярости (*avoir la crête rouge* – «быть вспыльчивым», *mauvais comme un âne rouge* – «злой как черт»). Можно сказать, что символические значения красного цвета противоречивы.

Красный может одновременно отождествляться как с красотой, любовью, радостью, так и с мстостью, враждой, кровью, огнем, жизнью и смертью: *chapeau rouge* – «обезглавленный»; *travailler dans le rouge* – «убивать». Как и в русском («покраснеть до ушей», «красный как помидор», «залиться румянцем»), во французском красный цвет ассоциируется с обидой, стыдом. Например, *rouge comme une écrevisse* – «красный как рак» (фр. – «как креветка»).

Синий цвет может указывать в обоих языках как на положительные, так и на отрицательные характеристики. Во фразеологическом словаре русского литературного языка А.И. Федорова «синий» (голубой) встречается в значении «неприятность», «презрение», например, синий чулок (женщина, лишённая женственности). Это прилагательное также употребляется в таких сочетаниях, как «синяя птица» (символ счастья), «голубая кровь» (превосходство происхождения), «синие мундиры» (жандармы в дореволюционной России, носившие синюю форму).

Во французском «синий» (*bleu*) может подразумевать тоску, грусть, а также передавать высокую степень эмоционального состояния, например, *avoir les bleus* – «унывать», *bleu comme la poule à Simon* – «перепуганный, в панике». Как и в русском, во французском «синий» (*bleu*) может использоваться в таких сочетаниях, как *sang bleu* – «голубая кровь», *rêve bleu* – голубая мечта.

Таким образом, «цветные» фразеологизмы отражают культуру, менталитет страны, особенности общественной и духовной жизни, быта, природно-географической среды.

Можно сказать, что значения зеленого, белого, черного, красного, синего не совпадают. Во французском языке «цветные» фразеологические единицы выступают показателем различных эмоциональных состояний (*colère jaune* – «яростный гнев, сильное раздражение»,

*être blanc* – «побледнеть от волнения», *chagrin noir* – «черная печаль» (глубокая тоска, грусть), *mauvais comme un âne rouge* – «злой как черт», *avoir les bleus* – «унывать»). Символика цветообозначений позволяет нам увидеть мир глазами другого народа.

Чтобы правильно понять культуру той или иной страны, необходимо знать особенности восприятия цвета и правильно интерпретировать его значение, что является очень важным в диалоге культур.

#### **Список литературы:**

1. Белая Е.Н. Теория и практика межкультурной коммуникации. – М.: ФОРУМ, 2011. – С. 12-14
2. Веденина Л.Г. Особенности французского языка: Пособие для учителя. – М.: Просвещение, 2008. – 240 с.
3. Гак В.Г. Язык как средство трансляции культуры. – М.: Наука, 2014. – С. 54-68.
4. Тер-Минасова С.Г. Война и мир языков и культур: вопросы теории и практики. – М.: АСТ: Астрель: Хранитель, 2007. – 286 с.
5. Федоров А.И. Фразеологический словарь русского литературного языка. – М.: Астрель: АСТ, 2008. – 828 с.

## РУБРИКА

### «ЭКОНОМИКА»

#### ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ КЛИЕНТОВ

*Бадритдинов Отабек Улугбек угли*  
студент, ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»,  
РФ, г. Ставрополь

*Пономарева Елена Анатольевна*  
канд. экон. наук, доцент, ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»,  
РФ, г. Ставрополь

Что такое лояльность клиентов? Лояльность клиентов отражает готовность клиента покупать или работать с брендом снова и снова, и это результат положительного опыта работы с клиентами, удовлетворенности клиентов и ценности продуктов или услуг, которые клиент получает от процесса покупки.

Это может показаться очевидным - конечно, бренды хотят обеспечить отличное обслуживание клиентов, поэтому клиенты будут продолжать подписку или покупку. Но лояльность клиентов имеет первостепенное значение для успеха брендов, поскольку постоянные клиенты могут быстрее развивать бизнес, чем продажи и маркетинг.

Лояльные клиенты тратят больше средств компаниям, которые нравятся им больше. Также они рассказывают о бренде своей семье и друзьям, о положительном опыте. Маркетинг из «уст в уста» более эффективен для привлечения новых клиентов, чем фирменный стиль и реклама, и, в свою очередь, эти клиенты становятся лояльными клиентами, которые, вероятно, будут тратить еще больше средств.

Программа лояльности клиентов – это программа вознаграждения, предлагаемая компанией клиентам, которые часто делают покупки. Программа лояльности может предоставить покупателю бесплатные товары, купоны или даже бесплатные подарки.

Программы лояльности предоставляют две ключевые функции: они дают вознаграждения клиентам за лояльность к бренду, и они предоставляют компании-эмитенту богатую потребительскую информацию. Хотя компании могут оценивать анонимные покупки, использование программы лояльности дает дополнительную информацию о типе продуктов, которые могут быть приобретены вместе.

Первые программы лояльности появились в начале 20-го века в США. В 1914 году несколько американских магазинов начали давать своим состоятельным клиентам специальные карточки. Сначала подобные процедуры проходили только на местном уровне, а известные сегодня международные, корпорационные программы лояльности появились только после возникновения компьютерных технологий.

В России наиболее наглядным примером программы лояльности клиентов является «Связной-Клуб». По данным на 2014 год, в этой программе участвуют свыше 19 миллионов человек.

Одним из серьезных недостатков программ лояльности клиентов является то, что может возникнуть ситуация, когда скидкой могут воспользоваться те люди, которые в любом случае купили бы товар. Это может стать причиной появления убытков [1].

Можно выделить семь современных программ лояльности клиентов.

##### 1. Накопительная программа.

Это наиболее распространенная методология программы лояльности. Например, постоянные клиенты зарабатывают очки при покупке товаров, которые затем переводят на

какой-либо вид вознаграждения. Независимо от того, является ли это скидкой или специальной обработкой клиентов, клиенты работают над определенным количеством очков, чтобы получить свою награду. При внедрении такой системы главное не переусердствовать. Она должна быть простой в понимании.

## 2. Использование системы уровней.

Поиск баланса между достижимыми и желаемыми вознаграждениями является проблемой для большинства компаний, разрабатывающих программы лояльности. Один из способов борьбы с этим - реализовать многоуровневую систему, которая вознаграждает первоначальную лояльность и поощряет делать больше покупок. Основное достоинство заключается в том, что клиент извлекает пользу как в краткосрочном, так и долгосрочном плане. Но также, из-за длительного интервального характера системы уровней, клиенты порой могут забыть о программе

## 3. Программа лояльности с предварительной оплатой.

Программы лояльности предназначены для преодоления барьеров между клиентами и бизнесом. В некоторых случаях единовременная (или годовая) плата, которая позволяет клиентам обходить общие барьеры покупки, на самом деле весьма полезна как для бизнеса, так и для клиента. Определив факторы, которые могут привести к тому, что клиенты могут уйти, можно настроить платную программу лояльности для решения этих конкретных препятствий. Ярким примером является торговая платформа Amazon [www.Amazon.com], которая после тридцатидневного бесплатного доступа предлагает оформить платную подписку. В основном, такая программа подходит для компаний, лиц, занимающихся торговлей.

## 4. Немонетарные программы, ориентированные на ценности клиента.

Поистине, понимание вашего клиента означает понимание их ценностей и чувства ценности, а общие ценности оказывают огромное влияние, если клиент будет лоялен к бренду. Программа партнерства с другими компаниями.

Суть заключается в том, чтобы сделать так, чтобы клиент не просто накапливал баллы или получал скидки, а в том, чтобы удовлетворить желания, потребности клиента. Например, программа по ремонту одежды «Worn Wears», что в дословном переводе означает «поношенная одежда», которую запустила компания Patagonia [www.patagonia.com]. Она раскрывает эмоциональную связь спортсменов с данной торговой маркой.

## 5. Программа «Игра».

Кто не любит хорошую игру? Превратите свою программу лояльности в игру, чтобы поощрять повторных клиентов, и - в зависимости от типа выбранной игры это может помочь укрепить образ вашего бренда.

Уже достаточно компаний, которые реализовывают данную программу. У всех подобных программ есть общее связующее звено. Например, при доставке еды, покупателю предлагается сыграть в определенную игру, где выиграв, он получит скидку в размере от 20% - до 50%.

При правильном выполнении этот вид программы может работать практически для любого типа компании - даже для компании извне.

## 6. Программа уникального предложения.

Учитывая то, сколько маркетологов предлагают программы лояльности, одна инновационная идея заключается в том, чтобы обезопасить идею использования программы в целом. Вместо этого следует создавать лояльность, предоставляя первоклассным пользователям потрясающие преимущества, подключая их и предлагая эти преимущества при каждой покупке.

Таким образом, можно сказать, что главным фактором, помогающим повысить лояльность клиентов является понимание потребностей потребителя, дать ему то, чего он хочет, а не навязывать и обманывать его, как это часто можно видеть сегодня.

**Список литературы:**

1. Программа лояльности. Интернет источник: URL // [https://ru.wikipedia.org/wiki/Программа\\_лояльности.html](https://ru.wikipedia.org/wiki/Программа_лояльности.html)
2. Программы лояльности клиентов, виды лояльности. Интернет-источник: URL // <http://darksiteofmarketing.com/stati/programmy-lojalnosti-vidy-i-primery.html>
3. Идеи программы лояльности клиентов. Интернет-источник: URL // <https://selfstartr.com/customer-loyalty-programs/>



**ИНДЕКСНЫЙ АНАЛИЗ ВАЛОВОГО СБОРА ПОДСОЛНЕЧНИКА****Бондаренко Татьяна Владимировна***студент Воронежского государственного аграрного университета им. Императора Петра I,  
РФ, г. Воронеж***Восковых Александр Михайлович***канд. экон. наук, доцент Воронежского государственного аграрного университета  
им. Императора Петра I,  
РФ, г. Воронеж*

Индексы формируют важнейшие экономические показатели национальной экономики и ее отдельных отраслей. Они позволяют осуществить анализ результатов деятельности предприятий и организаций. С их помощью можно проследить роль отдельных факторов при формировании важнейших экономических показателей, выявить основные резервы производства. [1, с. 22]

Для того, чтобы изучить динамику развития производства подсолнечника в районах Воронежской области определим среднюю урожайность для базисного, отчетного и условного периода на основе данных таблицы 1.

Средняя урожайность в базисном году составляет:

$$\bar{y}_0 = \frac{\sum Y_0 * \Pi_0}{\Pi_0}$$

$$\bar{y}_0 = \frac{24,4 * 256788}{256788} = 24,39$$

Средняя урожайность в отчетном году составила:

$$\bar{y}_1 = \frac{\sum Y_0 * \Pi_1}{\Pi_1}$$

$$\bar{y}_1 = \frac{24,4 * 241893}{241893} = 24,36$$

Условная средняя урожайность в отчетном году определяется по формуле:

$$\bar{y}_{\text{усл}} = \frac{\sum Y_0 * \Pi_1}{\sum \Pi_1}$$

$$\bar{y}_{\text{усл}} = \frac{24,4 * 241893}{241893} = 24,3$$

Изменения в средней урожайности подсолнечника в Воронежской области оказывают определенное влияние на величину и динамику валового сбора подсолнечника в абсолютном и относительном выражении. [2, стр. 87]

Относительное изменение валового сбора определяется путем расчета общего индекса валового сбора, который рассчитывается по формуле агрегатного индекса: как отношение общего фактического валового сбора отчетного года к общему фактическому сбору базисного года

$$I_{\text{уп}} = \frac{\sum Y_1 \Pi_1}{\sum Y_0 \Pi_0}$$

$$I_{\text{уп}} = \frac{24,4 * 241893}{24,4 * 256788} = 0,94 \text{ или } 94\%$$

Таблица 1.

**Площадь посева, валовой сбор и урожайность подсолнечника в районах Воронежской области**

Наименование района	Площадь		Урожайность		Валовой сбор			Структура посевных площадей, в %	
	базисный год	отчётный год	базисный год	отчётный год	базисный год	отчётный год		базисный год	отчётный год
						фактический	условный		
	Π0	Π1	У0	У1	У0Π0	У1Π1	У0Π1		
Аннинский р-н	9 159	8 907	34,0	31,2	311 789	277 903	303210	3,6	3,7
Бобровский р-н	10 263	8 769	22,9	25,2	234 631	220 571	200475	4,0	3,6
Богучарский р-н	8 523	9 024	15,0	23,6	128 149	212 565	135682	3,3	3,7
Борисоглебский р-н	9 465	12 455	25,7	22,0	243 210	273 490	320040	3,7	5,1
Бутурлиновский р-н	13 579	10 146	25,1	17,7	340 907	179 594	254720	5,3	4,2
Верхнеамонский р-н	7 152	6 853	23,7	26,6	169 328	182 048	162249	2,8	2,8
Верхнехавский р-н	3 531	5 266	25,0	21,3	88 145	112 028	131456	1,4	2,2
Воробьевский р-н	5 626	11 303,9	28,5	23,1	160 584	261 072	322649	2,2	4,7
Грибановский р-н	17 762	15 960	25,2	17,7	447 442	282 925	402048	6,9	6,6
Калачеевский р-н	12 906	14 340,2	22,5	19,0	290 447	272 908	322723	5,0	5,9
Каменский р-н	2 438	2 492	24,7	24,0	60 129	59 765	61461	0,9	1,0
Кантемировский р-н	13 024	11 794	22,0	24,6	287 023	290 397	259916	5,1	4,9
Каширский р-н	1 080	978	27,2	34,4	29 390	33 692	26614	0,4	0,4
Лискинский р-н	5 895	7 122	25,1	26,5	147 928	188 799	178718	2,3	2,9
Нижедевицкий р-н	9 318	1 709	30,0	33,1	279 925	56 621	51341	3,6	0,7
Новоусманский р-н	4 270	6 278	22,2	21,7	94 844	136 209	139445	1,7	2,6
Новохоперский р-н	15 544	12 169	21,6	17,1	336 484	208 558	263425	6,1	5,0
Ольховатский р-н	8 214	7 182	17,2	21,6	141 640	155 283	123844	3,2	3,0
Острогожский р-н	4 593	5 510	25,1	20,3	115 126	111 924	138111	1,8	2,3
Павловский р-н	15 709	13 071	22,3	25,2	349 735	329 542	291004	6,1	5,4
Панинский р-н	9 313	4 557	29,0	29,8	270 320	135 887	132272	3,6	1,9
Петропавловский р-н	8 593	7 508	16,0	19,7	137 384	147 939	120037	3,3	3,1
Поворинский р-н	8 331	6 351	20,5	20,2	171 155	128 541	130450	3,2	2,6
Подгоренский р-н	4 754	4 723	24,7	28,6	117 399	134 994	116633	1,9	2,0
Рамонский р-н	4 882	5 041	21,6	24,0	105 620	121 098	109060	1,9	2,1
Репьевский р-н	3 398	3 732	34,1	32,4	115 803	120 940	127186	1,3	1,5
Россошанский р-н	8 673	9 551	18,8	25,1	163 307	239 579	179839	3,4	3,9
Семилукский р-н	7 946	2 340	23,9	24,0	190 144	56 272	55995	3,1	1,0
Таловский р-н	6 189	5 749	26,5	25,6	164 091	147 033	152425	2,4	2,4
Терновский р-н	6 109	5 746	30,4	22,9	186 018	131 555	174965	2,4	2,4
Хохольский р-н	5 979	4 667	24,2	27,0	144 966	126 213	113155	2,3	1,9
Эртильский р-н	12 901	10 599	25,3	24,0	327 007	254 609	268657	5,0	4,4
ИТОГО	256 788	241 893	24,4	24,4	6 178 915	5 590 554	5769808	100,0	100,0

Абсолютное изменение валового сбора находится как разность между числителем и знаменателем рассчитанного индекса.

$$\Delta_{уп} = \sum y_1 \Pi_1 - \sum y_0 \Pi_0$$

$$\Delta_{уп} = 24,4 * 241893 - 24,4 * 256788 = -370785 \text{ (ц)}$$

Отсюда следует, что валовой сбор подсолнечника в Воронежской области в 2016 году по сравнению с 2015 годом уменьшился на 370785ц или 6%.

Величина валового сбора находится под влиянием трех факторов: урожайность подсолнечника в отдельных районах Воронежской области, размер посевных площадей и структура посевных площадей.

Относительное влияние первого фактора определяется путем расчета общего индекса урожайности подсолнечника постоянного состава.

$$I_y = \frac{\bar{y}_1}{\bar{y}_{усл}} = \frac{24,36}{24,39} = 0,999$$

$$I_y = 99,9\%.$$

Абсолютное изменение валового сбора подсолнечника за счет первого фактора составит:

$$\Delta_{\text{уп}(y)} = (\bar{Y}_1 - \bar{Y}_{1\text{усл}}) \times \sum \Pi_1$$

$$\Delta_{\text{уп}(y)} = (24,36 - 24,39) \times 241893 = -7545,58$$

Таким образом, за счет снижения урожайности подсолнечника в отдельных районах Воронежской области валовой сбор в 2016 г. по сравнению с 2015 г. уменьшился на 7545,58 ц

Относительное влияние второго фактора определяется путем расчета общего индекса посевных площадей.

$$I_{\text{п}} = \frac{\sum \Pi_1}{\sum \Pi_0}$$

Где  $\sum \Pi_0, \sum \Pi_1$  - общая посевная площадь подсолнечника в 2015-2016 гг. по районам Воронежской

$$I_{\text{п}} = 241893 - 256788 = 0,94 \text{ или } 94\%$$

Абсолютное изменение валового сбора определим следующим образом:

$$\Delta_{\text{уп}(n)} = (\sum \Pi_1 - \sum \Pi_0) \times \bar{Y}_0$$

$$\Delta_{\text{уп}(n)} = (241893 - 256788) \times 24,39 = -363239 \text{ (ц)}$$

Следовательно, за счет уменьшения посевных площадей подсолнечника в отчетном периоде валовой сбор уменьшился по сравнению с базисным на 6% или 363239 ц.

Относительное влияние третьего фактора на валовой сбор подсолнечника в Воронежской области определяется путем расчета индекса структуры посевных площадей подсолнечника.

$$I_{\text{д}} = \frac{\bar{Y}_{\text{усл}}}{\bar{Y}_0} = \frac{24,39}{24,39} = 1$$

$$I_{\text{д}} = 100\%$$

Абсолютное влияние третьего фактора на валовой сбор подсолнечника в районах Воронежской области составит:

$$\Delta_{\text{уп}(d)} = (\bar{Y}_{1\text{усл}} - \bar{Y}_0) \times \Pi_1$$

$$\Delta_{\text{уп}(d)} = (24,39 - 24,39) \times 241893 = 0$$

Следовательно, отсутствие изменения в структуре посевной площади подсолнечника не оказало влияния на валовой сбор подсолнечника.

Проверим взаимосвязь рассчитанных показателей с помощью двух моделей:

Мультипликативная:

$$I_{\text{уп}} = I_{\text{уп}(y)} \times I_{\text{уп}(n)} \times I_{\text{уп}(d)}$$

$$0,941 = 0,999 \times 0,942 \times 1$$

$$0,941 = 0,941$$

Аддитивная:

$$\Delta_{\text{уп}} = \Delta_{\text{уп}(y)} + \Delta_{\text{уп}(n)} + \Delta_{\text{уп}(d)}$$

$$\begin{aligned} -370785 &= ((-7546) + (-363239) + 0) \\ -370785 &= -370785 \end{aligned}$$

Таким образом, проведенный индексный анализ показал, что валовое производство подсолнечника в 32-х районах Воронежской области в 2016 году по сравнению с 2015 годом сократилось на 6% или 370785 ц. Валовое производство подсолнечника уменьшилось на 7546 ц за счет снижения урожайности подсолнечника в отдельных районах- статистически в результате сокращения посевной площади на 7546 ц и валового сбора на 363239 ц.

**Список литературы:**

1. Степанова Т.А. Проблемы, перспективы и необходимость наращивания объёмов производства технических культур в Воронежской области / Т.А. Степанова, Г.Н. Павельева, И.С. Малышева // Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов – 2015 – №12 (114)
2. Сурков И.М. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности сельскохозяйственных организаций: учебник / И.М. Сурков. – Воронеж: Воронежский ГАУ, 2014.

## СОБЫТИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ

*Бредникова Ольга Анатольевна*

*магистрант кафедры регионоведения и туризма,  
Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова,  
РФ, г. Ярославль*

В современном мире туризм рассматривается как один из факторов социально-экономического развития страны в целом и один из существенных факторов развития ее регионов. Развитие туристской отрасли позволит увеличить источники доходов регионального бюджета, что в совокупности с другими его источниками может способствовать синергетическому эффекту социально-экономического развития территории.

Прежде чем говорить об актуальности исследования туристских событий Ярославской области, необходимо дать определение термину «событийный туризм», подчеркнуть его новизну и значимую роль в повышении конкурентоспособности территории, понять мотивы, побуждающие людей к выбору этого вида отдыха.

Событийный туризм как отдельный вид туризма включает в себя ряд мероприятий культурного, делового, спортивного, этнографического характера. Событийный туризм является уникальным видом туризма, так как он неисчерпаем по содержанию. Ряд экспертов полагают, что в скором будущем число участников событийных туров превысит число участников экскурсионных туров.

В Российской Федерации этот вид отдыха не имеет нормативно-правовой базы, но является перспективным и динамично развивающимся направлением. Данный вид отдыха предполагает наличие определенной атмосферы праздника, смену привычной обстановки, индивидуальные условия отдыха и незабываемые впечатления [5]. Стоит отметить, что главной особенностью такого отдыха являются яркие, неповторимые моменты.

Итак, событийный туризм – это, прежде всего, поездки, связанные с каким-либо желанным событием.

Известный цитируемый классик отечественной литературы М.Б. Биржаков дает такое определение: «Событийный туризм – неотделимая часть всего туризма, направленная на посещение дестинации в определенное время, связанное с каким-либо событием, мероприятием в жизни сообщества или общества» [2]. Данное определение является развернутым и носит векторный характер. В большинстве случаев событийный туризм интерпретируется как всесезонный вид туризма, который способствует формированию положительного имиджа территории, тем самым привлекая новые целевые аудитории, стимулируя туристский поток и увеличивая вклад в экономику региона.

Отличительной чертой продвижения событийного туризма в современных условиях экономики впечатлений является организация событий. Эксперты отмечают, что ни одна территория не будет привлекательной для туристов без событий, которые сделают ее узнаваемой.

Событие – важнейший мотивирующий фактор в туризме, который заметно влияет на развитие территории в целом. Значимость ежегодных событий в сфере туризма оказывает особо сильное воздействие на конкурентоспособность туристской дестинации. Событийный туризм как вид туризма закрепился в туриндустрии несколько лет назад, что повлекло последующий впечатляющий рост данного сектора.

Туристское событие – это инструмент формирования имиджа территории, обеспечивающий в большей степени информационные эффекты, узнаваемость территории, лояльность [1].

Интерес к туристским событиям неуклонно растет. Во-первых, событие – это хороший информационный повод для продвижения территории в целом. Именно события способны привлечь внимание к территории. Во-вторых, событие помогает популяризировать

ключевую тему позиционирования территории. В этом случае необходимо определить ключевую тему, так как популяризировать множество событий, проходящих на одной территории, неэффективно. В-третьих, события рассматриваются как способ сглаживания фактора сезонности в туризме [4].

В настоящее время событийный туризм выступает одним из популярных видов туризма Ярославской области, об этом свидетельствует наличие следующих ресурсов: 81 площадка (конференц-залы) для организации туристских событий, 144 запланированных мероприятия в календаре туристских событий региона на 2017 год, 5 ивент-туроператоров. Также по итогам событийной деятельности 2016 года Ярославская область вошла в золотую лигу «Лучшие из лучших» и заняла 8 место из 85 в национальном рейтинге развития событийного туризма в России [3].

Определив ресурсы для продвижения событийного туризма в регионе, остановимся на туристских событиях как одном из наиболее популярных на сегодняшний день инструментов развития туризма в Ярославской области.

На данный момент на территории региона можно выделить 26 основных туристских событий, которые являются ключевыми в продвижении территории и формировании положительного имиджа.

Для определения значимости организации туристских событий в развитии туризма Ярославской области было проведено исследование наиболее привлекательных туристских событий Ярославской области в 2017 году. В рамках исследования были выбраны следующие методы сбора информации: опрос, экспертная оценка, наблюдение, контент-анализ. В статье рассмотрены итоги опроса, который был проведен в ноябре 2017 года. В опросе приняли участие жители Ярославской, Московской, Владимирской, Костромской, Вологодской, Тверской областей, а также жители городов федерального значения – Москвы и Санкт-Петербурга.

Распределение мнений организаторов событий (экспертов) о наиболее крупных и привлекательных туристских событиях Ярославской области выглядят следующим образом: фестиваль «Ярославль – главная Масленица страны» – 32%, гастрономический фестиваль «Пир на Волге» – 28%, фестиваль музыки и развлечений «Доброфест» – 18%, 16-й фестиваль воздухоплателей «Золотое кольцо России» – 9%, форум Visit Russia – 7%, другие – 6%.

Мнения участников событий (туристы, экскурсанты и местные жители) о наиболее крупных и привлекательных туристских событиях Ярославской области распределились следующим образом: гастрономический фестиваль «Пир на Волге» – 33%, фестиваль музыки и развлечений «Доброфест» – 21%, международный «Волковский фестиваль» – 18%, фестиваль «Ярославль – главная Масленица страны» – 9%, Ярославский полумарафон «Золотое кольцо» – 6%, другие – 13%.

Проведенный анализ показывает, что три туристских события, а именно гастрономический фестиваль «Пир на Волге», фестиваль музыки и развлечений «Доброфест», фестиваль «Ярославль – главная Масленица страны», однозначно закрепились в сознании двух рассматриваемых групп туристского рынка и, согласно исследованию, подтвердили свою социальную эффективность в качестве инструмента развития туризма Ярославской области.

В дополнение эксперты опроса отметили своевременную актуальность проводимого исследования изучения региональных туристских событий, так как большинство из них нуждаются в перезагрузке и разработке новых эффективных форм привлечения туристов в Ярославскую область, которые позволят повысить ее узнаваемость и сформировать положительный имидж.

**Список литературы:**

1. Алексеева О.В. Событийный туризм как фактор социально-экономического развития региона // disserCat – электронная библиотека диссертаций [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.dissercat.com/content/sobytiinyi-turizm-kak-faktor-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-regiona> (дата обращения: 14.11.2017).
2. Биржаков М.Б. Введение в туризм. – 10-е изд., перераб. и доп. / М.Б. Биржаков. – М.-СПб.: Изд. дом «Герда», 2014. – 544 с.
3. Итоги рейтинга 2017 // Официальный сайт национального рейтинга развития событийного туризма в России [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://eventrating.2r.ru/> (дата обращения: 15.11.2017).
4. Климова Т.Б., Вишневская Е.В., Стенюшкина С.Г. Событие как уникальный инструмент развития туристской отрасли (на примере Белгородской области) // Современные проблемы сервиса и туризма. – 2015. – № 3. – С. 106.
5. Лакомов Е.А. Повышение конкурентоспособности регионов России на основе развития услуг по событийному туризму: Автореф. дис. ... канд. эк. наук: 08.00.05. – М., 2013. – С. 17.

## АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ

**Бутова Диана Фаридовна**

*магистрант, Государственный университет управления,  
РФ, г. Москва*

**Цимбал Екатерина Юрьевна**

*магистрант, Государственный университет управления,  
РФ, г. Москва*

Эффективность управления организации зависит от совокупности внешних и внутренних факторов. Но в большинстве случаев одним из определяющих и направляющих факторов является персонал. В функции управления персонала абсолютно любой организации входит организация системы вознаграждения и социального развития, а также координация работы по управлению качеством условий труда и соблюдения техники безопасности. [1, с.7]

Мотивация работников компании – это сложный процесс, который связан с коммуникацией, планированием, контролем и оценкой принимаемых решений. Но главное, что это процесс воздействует на самый важный элемент любой компании, - ее персонал. Мотивацию можно определить, как процесс воздействия исполнителя или группы людей к определенной деятельности, направленной на достижение целей организации.

Главным компонентом, на котором базируются мотивация сотрудников и их желание закрепиться в рамках данной компании, является справедливая, прозрачная, соответствующая ожиданиям, конкурентоспособная и адекватная система оплаты труда. Отсутствие подобной системы, в свою очередь, ведет к росту уровня неудовлетворенности работников, снижению производительности труда, что напрямую отражается на результатах деятельности компании в целом, а также росту текучести кадров.

Для анализа мотивационных процессов в российских коммерческих банках, рассмотрим систему мотивации Сбербанка России. Для достижения общих корпоративных целей, в компании особое внимание уделяется вопросом мотивации. В период с 2010 по 2011 год в компании была введена система материального и нематериального поощрения и стимулирования персонала, которая разработана на основе системы грейдов *Pay Group*.

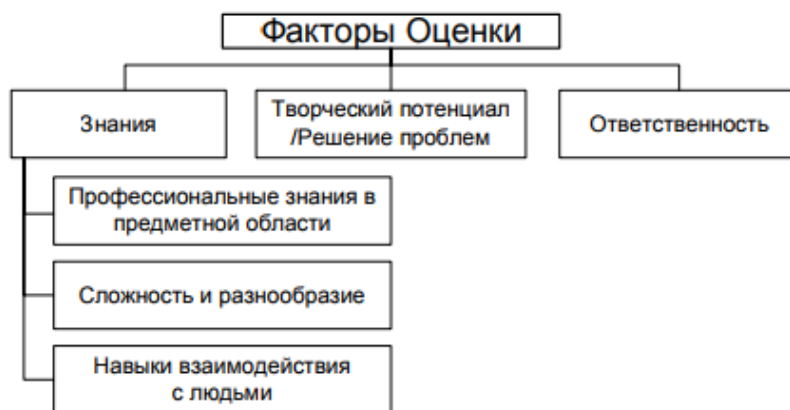
Система разрядов или грейдов представляет собой шкалу уровней распределения должностей, которые обладают примерно одинаковой ценностью для компании. Грейд каждой должности устанавливается в соответствии с функционалом, требуемой профессиональной квалификацией и степенью влияния на достижение результата деятельности компании.

Грейд был присвоен каждой должности в результате оценки. Оценка должностей – это особая методика, которая в баллах выражает относительный вес должности в компании. Оценка должностей по методологии *Pay Group* производится путем балльной оценки каждой должности/профессии в соответствии с разработанными шкалами баллов по факторам, представленным на рисунке 1.

В системе грейдов есть ряд преимуществ: сотрудники могут параллельно и пропорционально расти как по карьерной лестнице, так и совершенствовать свой профессионализм.

В соответствии с данной системой все сотрудники Сбербанка России разделены на 23 разряда (грейда). Внутри каждого разряда есть определенный окладный диапазон, который распространяется на всех, не считая менеджеров высшего звена: разделение заработных плат в зависимости от стабильности и качества результатов деятельности.



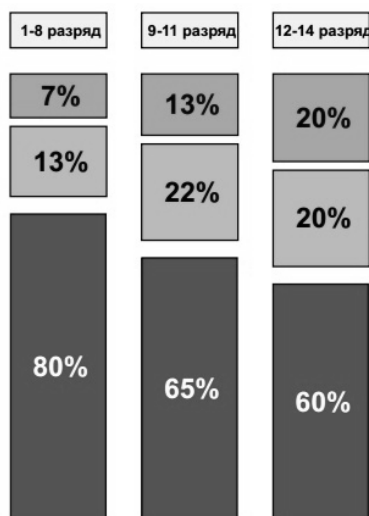


**Рисунок 1. Факторы оценки должностей**

Данная система является реализацией материальной мотивации персонала, которая основана на его стремлении улучшить свое материальное положение через рост заработной платы и получение не денежных привилегий. На ряду с материальной мотивацией реализуется и мотивация статусная, то есть потребности персонала подняться на более высокий разряд, перейти на более престижную должность. Также следует отметить, что, основываясь на теории мотивации Ф. Герцберга, система грейдов может служить мотиватором к эффективной работе, благодаря возможности для карьерного роста. [2, с.12] Для определения ключевых составляющих заработной платы сотрудников Сбербанка России обратимся к рисунку 2.

Базовая часть, которая выплачивается за выполнение должностных обязанностей, для сотрудников 1-8 разрядов составляет 80%, для сотрудников 9-11 разрядов составляет 65% и для 12-14 разрядов – 60%.

Каждый квартал сотрудникам выплачивается премия, которая основывается на индивидуальных и групповых результатах деятельности. Сумма данной выплаты также находится в прямой зависимости от занимаемого разряда: для сотрудников 1-8 разряда – 13% от общей суммы заработной платы, для 9-11 разрядов – 22% и для 12-14 разрядов – 20%. И еще одна составляющая заработной платы сотрудников – это годовая премия, для сотрудников 1-8 разрядов премия составляет 7% и основывается на результатах деятельности банка. Для 9-11 разрядов премия выплачивается в размере 13% от общей суммы заработной платы, а для 12-14 разряда – 20% от суммы.



**Рисунок 2. Ключевые компоненты заработной платы сотрудников Сбербанка России [3]**

В 2013 году системы материальной и нематериальной мотивации персонала развивались следующим образом: был повышен уровень оплаты труда сотрудников отдельных подразделений территориальных банков, в которых было явное отставание от регионального рыночного уровня оплаты труда. И в целом расходы на оплату труда сотрудников банка возросли на 6,8% по сравнению с прошлым годом.

Для оценки эффективности новой системы мотивации, рассмотрим уровень оплаты труда сотрудников до и после внедрения системы. До введения системы разрядов заработная плата сотрудников Сбербанка России рассчитывалась путем сложения окладной и премиальной частей. Например, заработная плата сотрудников отдела маркетинга до 2010 года рассчитывалась с учетом премии, которая составляла 15% от оклада, причем окладная часть была равна 30 000 руб. Премиальная часть была статичной и выплачивалась ежемесячно вне зависимости от выработки сотрудника. Следовательно, заработная плата имела следующий вид:

$$\text{ЗП} = 30000 + 30000 * 0,15 = 34500 \text{ руб.}$$

В настоящий момент средний размер заработной платы работника по итогам за месяц может варьироваться до 50 000 рублей в месяц. Разница между зарплатами до и после введения системы грейдов составляет 15 500 руб.

Данная разница является прекрасным элементом мотивации сотрудников к выполнению плана доходов, составленных Сбербанком России. Также не стоит забывать, что чистая прибыль компании в целом с 2010 года увеличилась на 273,9 млрд рублей, что в 2,3 раза больше в сравнении с предыдущим периодом. И одной из составляющей данного роста является возросшая эффективность сотрудников компании. [4]

На сегодняшний день грейдинг все больше приобретает популярность в России, благодаря экономическому эффекту, который он дает организациям, внедрившим грейды. Объясняется это тем, что начисление заработной платы в соответствии с выполняемыми функциями уровнем предъявляемых к должности требованиям напрямую стимулирует мотивационные процессы персонала организации.

### Список литературы:

1. Дундарь М.А. Психодиагностические методики для изучения мотивации человека // Издательский дом «МедиаПро» журнал, «Менеджер по персоналу». – 2010. – № 6.
2. Зудин С.Д. Анализ реализации системы мотивации в коммерческом банке // Научно-практический журнал «Экономика и менеджмент инновационных технологий». – 2014. – № 3 (30).
3. О новой системе мотивации работников Сбербанка России // Сбербанк России. 2014. URL: [http://slon.ru/images/doc/present\\_sber.pdf](http://slon.ru/images/doc/present_sber.pdf)
4. Официальный сайт Сбербанка России // Сбербанк России. URL: <http://www.sberbank.ru/moscow/ru/person/>

## УПРАВЛЕНИЕ ФОРМИРОВАНИЕМ ПРИБЫЛИ В СИСТЕМЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

*Калмыкова Яна Николаевна*

*магистрант, Башкирский государственный университет  
Россия, г. Стерлитамак*

Низкие значения прибыли предприятий затрудняют осуществление расширенного воспроизводства основных средств, что в свою очередь снижает роль прибыли в процессах реконструкции, технического и технологического обновления производства и, в конечном итоге, сдерживает рост конкурентоспособности товаров и объемов выручки и, с другой стороны, «стимулирует» затратную экономику, снижает экономическую эффективность деятельности отечественных организаций. При практическом решении этой проблемы все меры по увеличению прибыли, как правило, сводятся к экономии затрат.

Методологической основой разрешения проблем повышения прибыли на основе реализации стратегического управления должен стать системный подход.

Отправными положениями системного решения проблемы внедрения стратегического управления на отечественных предприятиях являются следующие:

- представление предприятия как экономической (хозяйственной) системы, относящейся к классу открытых систем [1, 13-20];
- использование системной модели объекта как черного ящика с соответствующей интерпретацией его входов и выходов;
- открытость экономической системы предприятия и ее взаимодействие с надсистемой (макроэкономической системой), что реализуется посредством входного потока ресурсов и выходного потока результатов.

Современный подход к управлению выручкой и прибылью от реализации продукции предполагает совершенствование структуры конечных результатов деятельности предприятия на основе выполнения «золотого правила развития организации», суть которого состоит в достижении последовательно нарастающего опережения темпов роста активов (Иакт), валовой (JVв.п), произведенной (JVп) и реализованной продукции по отгрузке (JVр), выручки (JB) от реализации, добавленной стоимости (JДС) и прибыли от реализации продукции (JП), т.е. при соблюдении соотношений темпов роста (индексов, %) названных показателей в соответствии со следующим неравенством [2, 43]

$$100\% < I_{акт} < JV_{в.п} < JV_{п} < JV_{р} < JB < J_{ДС} < J_{П}$$

Сравнение соотношений фактических темпов роста конечных результатов предприятия с приведенным неравенством будет указывать на необходимость принятия мер по достижению требований «золотого правила развития организации» и разработки соответствующих управленческих решений.

При установлении управленческих целей и разработке заданий по достижению требуемых величин выручки от реализации продукции на предприятии следует учитывать следующие факторы:

- уровень цен реализованной продукции;
- объем реализации продукции и получаемой выручки;
- уровень налогообложения дохода от текущей деятельности.

В связи с формированием прибыли на стратегическом уровне следует выделить управление инновационными процессами на предприятии. Многими исследователями признается очевидное влияние инновационной деятельности предприятия на повышение конкурентоспособности, а последней – на рост выручки и прибыли. Но особую актуальность в этой связи приобретает проблема инновационной активности предприятий, которая определяет уровень эффективности и качество инновационной деятельности предприятия. Различия в степени инновационной активности предприятия объясняют разные его

инновационные результаты даже при одинаковых исходных предпосылках. Для российских предприятий нередки ситуации, когда при наличии отчетности по инновационной деятельности инновационная активность фактически отсутствует.

Инновационная активность предприятия обеспечивается взаимосвязанным управлением на стратегическом и тактическом уровнях. На стратегическом уровне для обеспечения инновационной активности необходимо: [3, 5]

- наличие конкурентоспособной инновационной стратегии предприятия и его агрессивности в конкуренции;
- мобилизация инновационного потенциала для решения практических задач;
- оптимизация объема привлечения инвестиций в инновационную деятельность;
- высокое качество стратегических изменений, направленных на формирование реальных конкурентных преимуществ предприятия.

Тактика инновационной активности обеспечивает динамику инновационной деятельности предприятия на основе достижения:

- соответствия тактики инновационной активности характеру конкурентной стратегии развития предприятия;
- оптимальной скорости (по времени) осуществления мер по проведению стратегических инновационных изменений в области обновления продукции, технологии и технологического оборудования, знаний персонала и организационной структуры.

Обоснование требуемого уровня инновационной активности осуществляется по критерию соответствия ее состоянию микро- и макросреды и ее изменению. Оценка инновационной активности осуществляется на основе интегрального показателя, который включает такие признаки инновационной активности, как: качество инновационной стратегии; уровень мобилизации инновационного потенциала; уровень привлечения инвестиций в инновационную деятельность; соответствие реакции предприятия характеру конкурентной стратегической ситуации; скорость (темп) проведения стратегических инновационных изменений; обоснованность реализуемого уровня инновационной активности. Главным критерием оценки инновационной активности является влияние ее на конкурентоспособность и эффективность предприятия через показатель прибыли.

Отмечая значение конкурентоспособности в повышении выручки и прибыли, отметим, что источниками любого уровня конкурентоспособности (национальной экономики, регионов, отраслей и предприятий) являются конкурентные преимущества предприятий, которые формируются на основе эксклюзивных ценностей, дающих превосходство над конкурентами. При этом конкурентные преимущества всех уровней конкурентоспособности в конечном итоге воплощаются в товарах, а потому оценка эффекта конкурентных преимуществ осуществляется, прежде всего, через результаты реализации товара на рынке, т.е. через прибыль.[4, 86]

Таким образом, рост прибыли выступают важнейшими показателями инновационного развития предприятия и повышения его конкурентоспособности. Долговременный рост объема реализации (выручки) и прибыли от реализации обеспечивает стратегические преимущества предприятия, отвечает его экономическим интересам, и интересам других участников экономической деятельности.

### **Список литературы:**

1. Головачев А.С. Методологические основы управления формированием прибыли на предприятии в условиях его инновационного развития // Экономика и управление. – 2016. – №1(45). – С. 13-20.
2. Головачев А.С. Управление прибылью на предприятиях: проблемы ее формирования и инновационные пути их решения // Экономика и управление. – 2016. – №2(46). – С. 3-9.
3. Ковалёв Д.В. Прибыль. Введение в технологии обращения с прибылью Киев: Центр учебной литературы, 2014. — 292 с.
4. Пирогова Т.Э., Костина О.И., Губернаторова Н.Н. Финансовый менеджмент Калуга: Эйдос, 2015. — 164 с.

## МЕТОДИКА АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

*Лисова Маргарита Эдуардовна*

*студент, Санкт-Петербургский государственный экономический университет,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

Под финансовым состоянием предприятия понимается способность предприятия финансировать свою деятельность. Оно характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования предприятия, целесообразностью их размещения и эффективностью использования, финансовыми взаимоотношениями с другими юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью.

Финансовое состояние предприятия может быть устойчивым, неустойчивым (состояние перед кризисом) и кризисным. Финансовую устойчивость предприятия характеризует его способность своевременно проводить платежи, финансировать свою деятельность и сохранять платежеспособность даже в самых критических и непредвиденных обстоятельствах.

Анализ финансового состояния предприятия – это полный анализ предприятия, проводимый с целью оценки текущих финансовых результатов, и позволяющий определить дальнейшую методику влияния на его деятельность таким образом, чтобы предприятие достигло уровня ликвидности и повышало свою доходность в будущем.

Финансовый анализ деятельности предприятия, причем как текущей деятельности, так и прошедшей, предназначен для того, чтобы избежать неопределенности в будущем. Во время проведения анализа происходит определение причин, по которым возможно изменение финансового состояния предприятия, а в последствии поиск путей для решения «проблемных моментов» и улучшения состояния организации. На этом этапе осуществляется выбор методики для дальнейшей работы, и совершенно не важно, какой будет эта методика, главное – это удобность применения ее на практике, положительный результат проделанной работы и ее эффективность.

Информационной базой для оценки финансового состояния предприятий за любым из методов является бухгалтерская финансовая отчетность: баланс, отчет о финансовых результатах, отчет о движении денежных средств, отчет о собственном капитале, данные статистической отчетности и оперативные данные, бизнес план, материалы маркетинговых исследований и другие.

На практике анализа финансового состояния, предприятия выделяют такие общие методы, которыми может воспользоваться финансовый аналитик: горизонтальный анализ, вертикальный анализ, трендовый анализ, анализ относительных показателей (коэффициентов), сравнительный анализ и факторный анализ.

Или же для финансового анализа могут быть использованы следующие направления:

1. Анализ структуры баланса.
2. Анализ прибыльности деятельности предприятия и структуры производственных затрат.
3. Анализ платежеспособности (ликвидности) и финансовой устойчивости предприятия.
4. Анализ оборачиваемости капитала.
5. Анализ рентабельности капитала.
6. Анализ производительности труда. [3, с.477]

В работе финансового менеджера особое значение уделяется финансовым коэффициентам, потому что именно они являются основой для оценки деятельности предприятия акционерами и кредиторами. Поэтому, прежде чем принимать какое-либо решение, финансовый менеджер прежде всего оценивает, как это решение может отразиться на наиболее важных финансовых коэффициентах.

Финансовые коэффициенты разделяются на несколько групп: показатели платежеспособности (ликвидности); показатели прибыльности; показатели оборачиваемости; показатели финансовой устойчивости; показатели рентабельности; показатели эффективности труда. Для получения целостной оценки предприятия различные объемные показатели и финансовые коэффициенты объединяются в комплексные показатели финансового состояния. [1, с.272]

Обычно выделяют следующие «болевые точки» предприятия:

- снижение суммы хозяйственных средств организации и величины основных средств;
- сокращение величины собственных оборотных средств;
- сокращение величины основных средств и увеличение их износа;
- отсутствие возможности покрытия текущих обязательств текущими активами в достаточном количестве;
- снижение коэффициента текущей ликвидности;
- низкие темпы роста выручки.

Для решения данных проблем предприятию предлагаются следующие направления улучшения финансовых показателей:

- – уменьшение затрат. Данное направление должно способствовать остановке снижения прибыли. Создание системы по эффективному контролю затрат является очень действенным методом по снижению расходов.

- – повышение стабильности деятельности путем изменения концентрации инвентарных запасов в зависимости от их роли в производственном процессе. Величина запасов, должна быть уменьшена. Запасы, не востребованные в течение долгого периода времени следует реализовать по скидкам, для притока дополнительных средств.

- – ускорения оборачиваемости денежных средств путем взыскания задолженностей. Можно стимулировать возврат задолженностей клиентами через систему предоставления им специальных скидок.

В целом, влияние клиента включает его дебиторскую задолженность, товары на складе, подготовленные к отгрузке, продукцию в производстве, предназначенную этому клиенту.

Наблюдение за клиентами и изменение их статуса, составление клиентской базы целесообразно возложить на менеджеров по продажам, поскольку именно они являются каналом связи между производителем товара и потребителем, а оплату их труда формировать за счет денежных средств, поступающих от клиентов, с которыми они работают. Также можно попытаться продать банку, обслуживающему фирму, ее дебиторскую задолженность;

- – анализ и изменение состава долговых обязательств. Проведение подробного анализа данных обязательств и поиск возможных вариантов их погашения с целью повышения эффективности деятельности в будущем

- – увеличение объема производства и продаж. Данное направление способствует увеличению притока денежных средств, получаемых от реализации продукции, т.е. произойдет увеличение абсолютно ликвидных активов.

Для осуществления наиболее выгодной сделки для обеих сторон требуется в первую очередь уметь выделять те группы продукции, которые приносят наибольшую прибыль предприятию, а уже затем провести подробный анализ цены и объема реализуемой продукции и оценить возможные риски.

В условиях рыночной экономики весомое значение приобретает финансовая независимость организации от внешних заемных источников, так как именно она придает организации устойчивость и больший шанс на платежеспособность, что в свою очередь помогает предприятию сохранить свою конкурентоспособность. Также не следует забывать, что в случае превышения собственных средств над заемными, риск банкротства в значительной мере уменьшается. Поэтому никогда не поздно задуматься над увеличением собственного капитала.

Основными задачами для предприятия являются увеличение объемов продаж, производства, а также улучшение качества выпускаемой продукции.

Финансовые затруднения начинаются тогда, когда должник не способен расплатиться с кредиторами или в том случае, когда прогноз денежных потоков показывает, что скоро фирма будет не в состоянии осуществлять платежи [2, с.42].

Устойчивому финансовому состоянию препятствует ряд причин, среди которых можно выделить:

- – ограниченность возможностей анализа финансовой отчетности (недоверность или неполнота анализируемой информации). Не всегда в результате проведенного анализа можно прийти к абсолютно верным выводам;
- – разнообразие подходов к анализу финансового состояния (один и тот же показатель может иметь более десятка различных названий и методов расчета);
- – одинаковые нормативные значения коэффициентов для всех отраслей.

Также, при анализе финансового состояния организации необходимо «думать наперед», а для этого было бы целесообразно использовать прогностические модели с целью определения дохода и финансового состояния в будущих периодах. Здесь необходимо рассчитывать точку критического объема продаж, создавать прогностическую финансовую отчетность, регулярно оценивать рыночную стоимость активов, использовать метод статистической вероятности – показатель характеризующий вероятностный доход в будущем, при учете текущих инвестиций и другие.

На этой основе нужно провести углубленный анализ «больных» статей баланса (наличие убытков, процент кредитов и займов, не погашенных в срок, наличие просроченной дебиторской и кредиторской задолженности).

В настоящее время большое количество организаций испытывают финансовые трудности по тем или иным причинам, именно поэтому руководители все чаще стали обращаться к различным методикам оценки финансового состояния, как минимум, для оценки своего ресурсного потенциала и привлекательности для возможных партнеров и инвесторов.

Подводя итог, необходимо отметить, что финансовое состояние – это комплексное понятие. Следовательно, проведение анализа финансового состояния должно включать комплексную оценку, обеспечивающую всестороннее рассмотрение финансового состояния и финансовых результатов в каждый момент деятельности предприятия с учетом особенностей деятельности и выбором наиболее эффективных методов оценки.

К сожалению, на данном этапе развития национальной экономики не существует единой методики, способной проводить комплексный анализ для разных отраслей, что говорит о том, что данная область знаний требует дальнейших исследований и развития. Поэтому в настоящее время предприятиям, чувствующим беспокойство относительно своего финансового состояния, стоит задуматься о своих перспективах и применить на практике хотя бы один из ныне существующих методов с целью дальнейшего успеха.

### **Список литературы:**

1. Игнатьева Е. В. Методика анализа финансового состояния предприятия // Молодой ученый. — 2015. — №5.
2. Бригхем Ю., Гапенски. Финансовый менеджмент: Полный курс: В 2-х т. - СПб.: Экономическая школа, 2013.
3. Тюрина В. Ю. Сравнение отечественных методик проведения финансового анализа организации [Текст] / В. Ю. Тюрина, Э. Р. Альмухаметова // Молодой ученый. — 2013. — № 11.

## УПРАВЛЕНИЕ КРЕДИТНЫМ РИСКОМ БАНКА

*Шабанова Екатерина Романовна*

*студент СПбГЭУ,  
РФ, г Санкт-Петербург*

В современных условиях рыночной экономики банковская деятельность подвержена большому числу рисков. Риск присутствует в любой банковской операции, но он может быть разных масштабов и по-разному компенсироваться. Главная цель коммерческих банков – это получение прибыли, и, как правило, это влечёт необходимость принятия на себя определенных рисков. Принятие рисков - основа банковского дела. Банки имеют успех лишь тогда, когда принимаемые ими риски разумны, контролируемы и находятся в пределах их финансовых возможностей и компетенции. Существует зависимость между степенью риска и уровнем ожидаемого банком дохода: чем выше степень риска, тем больший доход может получить банк. При этом, чем выше уровень ожидаемого дохода, тем меньше шансов его получить, и наоборот, шансы получения дохода велики, когда его ожидаемый уровень не высок.

Так как кредиты и займы составляют 80% всех операций коммерческих банков, то снижение уровня кредитного риска (эффективное управление кредитными рисками) является, на сегодняшний день, актуальной проблемой.

Для банка **кредитный риск** - возможность потерь финансового актива в результате неспособности контрагентов (заемщиков) выполнить свои обязательства по выплате процентов и основной суммы долга в соответствии с условиями договора. По природе возникновения, кредитные риски можно разделить на два вида: внешние и внутренние.

Внешний - это такой кредитный риск, при котором негативные воздействия внешней среды послужили причиной возникновения неплатежеспособности или дефолта контрагента, а внутренний кредитный риск – это риск, возникающий по причине неэффективного управления заемщиком имеющимися в его распоряжении ресурсами.

Кредитный риск подразумевает вероятность наступления каких-либо убытков (потерь), связанных с несвоевременным либо неполным возвратом заемных средств. В случае, когда контрагент полностью отказывается выплачивать объем кредита и проценты по нему в силу своей неплатежеспособности, банк несёт наибольший убыток.

Российские банки в настоящее время сосредоточены на управлении, в основном, кредитными рисками, что обуславливается (объясняется) высокой долей кредитов в их балансе.

Банковское кредитование основано на риске, вследствие чего, главная задача руководства такого рода организации – это (максимальное) снижение данного показателя.

Любой кредит или ссуда выдаются только контрагенту, подтвердившему свою платежеспособность и финансовую устойчивость. В качестве такого подтверждения (обеспечения) может выступать гарантия, залог или поручительство. Необеспеченным может быть только кредит, выдающийся на потребительские цели.

Как показывает практика, вступление в любые кредитные отношения – несет в себе определенную долю риска. Но существует понятие так называемых безрисковых инвестиций - по которым нет кредитного риска (является минимальным и условно приравнивается к нулю) и другие риски минимальны. Однако даже в этом случае он присутствует. Поэтому кредитный риск – это то, что банку следует учитывать в первую очередь при рассмотрении заявок на кредитование. Следует обращать особое внимание на всю информацию, которую предоставляет о себе клиент: кредитную историю, род деятельности, цели кредита. Саму оценку кредитных рисков должны проводить квалифицированные специалисты, так как допущение ошибок может повлечь за собой огромные убытки.

Как же говорилось ранее, главная задача управления кредитным риском - это его минимизация. Традиционный способ минимизации – это принятие залога. В качестве залога обычно рассматривают ценное имущество, ликвидные активы. В случае утраты залога, наиболее эффективным методом минимизации кредитного риска является страхование. Так



же в российской практике одним из основных методов управления кредитным риском в коммерческом банке является лимитирование.

Лимитирование представляет собой установление лимита, то есть предельных сумм расходов по различным банковским операциям.

Кредитный риск ведет непосредственно к появлению всей цепочки банковских рисков, а также может привести к потере ликвидности и платежеспособности банка. Поэтому от эффективного управления кредитными рисками и правильной организации кредитного процесса в целом зависит устойчивость банка.

Таким образом, цель управление кредитным риском банка – создание эффективной системы управления кредитным риском, направленной на предотвращение достижения кредитным риском критически значительного для банка уровня, который в сочетании с другими значительными рисками могут привести к потерям, существенно влияющим на общую оценку достаточности банковского капитала.

В настоящее время в России реальный уровень кредитных рисков банков в абсолютном выражении возрастает, что обусловлено, прежде всего расширением сферы кредитования организаций с невысоким уровнем кредитоспособности (особенно предприятий малого и среднего бизнеса), в надежде получения прибыли, а также высокой концентрацией кредитных рисков в проблемных отраслях экономики и на отдельных предприятиях.

Так, по данным международного рейтингового агентства Fitch Ratings, в 2015 году россияне были должны банкам около 11 триллионов рублей. Число должников составляло около 40 миллионов человек, из которых только около 8 миллионов было в состоянии полноценно обслуживать свои долги [4]. (4. <http://www.rbc.ru/finances/27/02/2017/58ad73069a79474d9b562a89> (дата обращения 11.04.2017).)

Основными факторами, оказывающими повышающий эффект на кредитный риск, являются:

- экономическая и политическая ситуация в стране;
- банкротство заемщика;
- значительный объем сумм, выданных узкому кругу заемщиков или отраслей, остро реагирующих на изменения в экономике;
- кредитная политика банка, предусматривающая выдачу кредитов без полноценной проверки сведений о заемщике;
- мошенничество со стороны заемщика;
- большой объем сумм, выданных под формирование венчурного капитала;
- низкий уровень диверсификации кредитного портфеля;
- ненадежная обеспеченность кредита.

По статистическим данным, представленным объединенным кредитным бюро объем «плохих» долгов с просрочкой платежей более 90 дней за 3 квартал 2016 года вырос на 4% и составил 1,23 триллиона рублей или 13,4% от ссудной задолженности, в 2015 году рост аналогичного показателя составлял 11% [5]. А по прогнозу аналитического рейтингового кредитного агентства в 2017 году уровень просроченных кредитов составит минимум 14% [3]. На основании этого можно сделать выводы, что в России влияние факторов негативно воздействующих на кредитный риск активно набирает обороты, что говорит о необходимости применения специальных мер по их снижению и нейтрализации. (3. Кошкаров А. Аналитики АКРА предсказали рост расходов банков на резервы [Электронный ресурс] // РосБизнесКонсалдинг. – URL: 5. Фаляхов Р. Россия в долгах [Электронный ресурс] // Газета.ru. – URL:<https://www.gazeta.ru/business/2016/02/08/8063009.shtml> (дата обращения: 10.04.2017).

Чтобы такие меры были разработаны и имели применение на практике, в каждом банке должен осуществляться качественный и эффективный риск-менеджмент. Риск-менеджмент включает в себя анализ и оценку сильных и слабых сторон организации в самом широком смысле, с точки зрения взаимодействия со всевозможными контрагентами [2]. (2. Стандарты управления рисками // Федерация европейских ассоциаций риск-менеджеров. – 2002. – 16 с.)

Современные методики большинства российских банков по качественной оценке кредитных рисков в некоторых параметрах схожи. При расчетах кредитных рисков банки чаще всего рассматривают показатели финансовой устойчивости, деловой активности, ликвидности и рентабельности, а также ликвидности залога. Следует подчеркнуть, что у каждого банка сформировано индивидуальное понимание риска, основанное на знании особенностей клиентов, объема и цены кредитных ресурсов, а также опыта работы риск-менеджера в банке.

Основным направлением регулирования кредитного риска является разработка и реализация мероприятий по предотвращению или минимизации связанных с ним потерь. Это предполагает создание системы управления кредитным риском таким образом, чтобы можно было своевременно и последовательно использовать все возможности развития банка и одновременно регулировать и удерживать риски на приемлемом и управляемом уровне.

В настоящее время банками выработаны определенные методы регулирования кредитного риска. К таким методам относятся:

- диверсификация портфеля активов;
- концентрация кредитного портфеля;
- обеспечение системы лимитов;
- требование обеспеченности ссуд;

В свою очередь, управление кредитным риском состоит из следующих этапов:

- оценка кредитного риска, включая определение потребности в капитале;
- мониторинг кредитного риска;
- регулирование кредитного риска;

Управление кредитным риском включает также систему разграничения прав и делегирования полномочий по вопросам принятия решений о проведении ссудных операций, наличие и применение внутренних документов по вопросам формирования вложений в ссуды, ссудную и приравненную к ней задолженность.

Таким образом, главная задача управления кредитным риском банка – обеспечение возвратности активов банка, создание эффективной системы управления кредитным риском, направленной на предотвращение достижения кредитным риском критически значительного для банка объема, который в сочетании с другими значимыми рисками могут привести к потерям, существенно влияющим на оценку достаточности капитала. Банки должны использовать единую достоверную утвержденную методику оценки кредитоспособности заемщиков (как в целях формирования резерва на возможные потери по ссудам в соответствии с Положением № 254-П, так и при анализе кредитных заявок клиентов), интегрированную в последовательный процесс управления кредитным риском и поддерживающую его непрерывность.

В российских банках должны внедряться и совершенствоваться методики присвоения кредитных рейтингов банковским заемщикам. Коммерческим банкам необходимо использовать современный инструментарий оценки кредитоспособности заемщиков, подразумевающий присвоение рейтинговой оценки, что необходимо для перехода к стандартам, рекомендованным Базелем II. («Базель II» — второе соглашение Базельского комитета по банковскому надзору в отношении требований к достаточности собственного капитала банков. Разработано в 2004 году с целью дополнения положений «Базеля I».

Ключевая идея «Базеля II» — повышение стабильности и качества управления рисками в банковском секторе за счет выполнения банками требований к минимальной величине достаточности капитала и поддержания рыночной дисциплины.)

Таким образом, сегодня кредитный риск коммерческих банков имеет тенденцию к росту. В современной обстановке на него влияет большое количество различных факторов как связанных между собой, так и не имеющих друг к другу прямого или косвенного отношения. С целью снижения кредитного риска банкам необходимо совершенствовать кредитную политику, ведь именно она является залогом стабильности существования и развития банков.

**РУБРИКА****«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»****ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОБ ОКОНЧЕННОМ ПРЕСТУПЛЕНИИ**

*Агаев Наил Мазахир Оглы*

*студент ЮУрГУ,  
РФ, г. Челябинск*

Оконченное преступление является третьей и завершающей стадией совершения преступления. Проходя этапы неоконченного преступления, лицо стремится к совершению именно оконченого преступления. В другом случае деятельность по подготовке и выполнению части состава конкретного преступления является бессмысленной. Понятие оконченого преступления является базовым по отношению к приготовлению и покушению, так как из него вытекает необходимый минимум элементов состава неоконченного преступления, при наличии которого образуется уголовно наказуемое деяние.

Законодательное определение оконченого преступления появилось в Уложении Российской Империи о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. (Далее - Уложение). Уложение содержало понятие преступления, им признавалось: «Всякое нарушение закона, через которое посягается на неприкосновенность прав власти верховной и установленных ею властей, или же на права или безопасность общества или частных лиц» Так же Уложение определяло момент окончания преступления, преступление признавалось совершившимся когда, в самом деле последовало преднамеренное виновным, или же иное от его действий зло.

Также в этом Уложении впервые появились дефиниции приготовления и покушения. Одновременное появление дефиниций всех трех стадий преступления не свидетельствует о том, что их изучение началось в тот же период времени. Институт оконченого преступления существовал во всех памятниках права, начиная с «Русской правды».

Одни теоретики считают, что понятию оконченого преступления уделялось немного внимания, другие напротив считают данный вопрос теоретически разработанным.

УК РФ содержит норму, дающую определение оконченого преступления. Для констатации окончания преступления необходимо определить в какой момент все признаки состава присутствуют.

Момент совершения преступления и окончание состава преступления не являются однородными понятиями. Так общим моментом совершения преступления для всех преступлений является закрепленное в ч.1 ст. 9 положение: «временем совершения преступления признается время совершения общественно опасного действия (бездействия) независимо от времени наступления последствий. Теоретиками отмечается, что такое определение времени совершения преступления вызывает трудности при применении закона, а также вступает в противоречия с ст. 8 и ст. 29 УК РФ. В связи с чем ученые предлагают новые дефиниции оконченого преступления.

С.А. Иванчина в диссертационном исследовании определяет новую дефиницию, по которой преступление считается оконченом, если деяние соответствует всем признакам состава преступления, на совершение которого был направлен умысел лица.

Г.В. Назаренко и А.И. Ситникова определяют оконченое преступление как деяние, содержащее в себе все элементы и признаки конкретного состава преступления, в котором полностью (до конца) реализован преступный умысел. Относительно усеченных составов авторы указывают, что такие составы окончены даже в тех случаях, когда умысел реализован частично (ст. 162 УК РФ, кроме п. «в» ч. 3).

Совершенно очевидно, что определение оконченного преступления должно содержать указание как на объективную сторону преступления, так и на субъективную. Преступление окончено не только когда полностью выполнена объективная сторона, но так же полностью реализован умысел, в противном случае мы можем столкнуться с ситуацией ошибочной квалификации.

Г.А. Насимов дает определение оконченного преступления, под которым следует понимать совокупность объективных и субъективных признаков, предусмотренных уголовным законом для конкретного вида преступления, отраженного в Особенной части УК.

Авторы энциклопедии уголовного права предлагают считать преступление оконченным, если в совершенном лицом деянии содержатся все признаки оконченного состава преступления, предусмотренного Особенной частью настоящего Кодекса.

М.П. Редин предлагает считать преступление оконченным, если в деятельности лица по реализации преступленного намерения содержатся все признаки состава преступления, предусмотренного Особенной частью настоящего Кодекса.

Высказанные определения оконченного преступления имеют определенную специфику, опираясь то на объективную сторону, то на субъективную сторону.

Оконченным преступление признается, если в совершенном лицом деянии содержатся все признаки состава преступления, предусмотренного УК РФ. Законодательная формулировка оконченного преступления представляется приемлемой, но не бесспорной. Норма, определяющая время совершения преступления, не противоречит понятию оконченного преступления, являясь универсальной, она применима к определению момента совершения преступлений с разными составами.

Проблема определения оконченного преступления актуализируется при рассмотрении отдельных составов в Особенной части УК РФ. Все оконченные составы различаются по конструкции объективной стороны, что в свою очередь делает их оконченными при различной полноте объективных признаков.

Профессор А.Н. Трайнин считал, что неуязвленный объект - основание для ответственности за покушение. То есть каждое оконченное преступление характеризуется наступлением реальных последствий.

- Д.Дурманов полагал неудачной терминологию «материальных» и «формальных» составов, предлагая определить два вида составов:

- Составы преступлений, в которых момент окончания преступления связывается с наступлением конкретных общественно-опасных последствий;

- Составы преступлений, в которых для окончания преступления несущественно наступление конкретных общественно-опасных последствий.

От «формального» состава усеченные отличаются тем, что прямым умыслом виновного охватывается не только действия, входящие в состав преступления, но и дальнейшие, направленные на тот же объект действия и их результат, находящийся за пределами данного состава.

Г. А. Насимов, определяя неоднозначность классификации составов преступлений на материальные, формальные и усеченные, предлагает изменить основание классификации. Автор указывает, что теория, с одной стороны, исходит из одного основания классификации той стадии, при достижении которой закон признает преступление оконченным: создание условий - состав усеченный, деяние совершается - состав формальный, преступный результат - состав материальный. С другой стороны - материальный, формальный и усеченный выделены на основании наличия или отсутствия последствий, но формальный и усеченный дифференцированы в зависимости от стадии совершения преступления. В связи с вышесказанным автор предлагает делить преступления на материальные и нематериальные по признаку наличия последствий, а нематериальные на формальные и усеченные. Однако затем Г.А. Насимов справедливо указывает, что предложенная классификация большого практического значения не имеет, и нет необходимости в дальнейших спорах о терминах

«материальный», «формальный», «усеченный», так как и теоретики, и практики достаточно ясно представляют себе суть тех явлений, которые обобщены данными терминами, и каких либо недоразумений по их практическому применению не отмечается.

Разработка понятия оконченного преступления не должна производиться в отрыве от учения о составе преступления. Определение оконченного преступления должно строиться от состава преступления. Определяя многообразие составов в Особенной части УК РФ и их конструктивных особенностей, должна быть предложена дефиниция, охватывающая все эти особенности. Конструкция состава определяет его квалификацию при частичной реализации умысла.

### Список литературы:

1. Российское законодательство X-XX веков. Т. 6: Законодательство первой половины XIX века. М., 1988. 432 с.
2. Гринь М.В. Неоконченное преступление: Дис. ... канд. юрид. наук: - Краснодар, 2003. 208 с.
3. Энциклопедия уголовного права. Неоконченное преступление/ Отв. ред.: Малинин В.Б., - СПб.: Издательство профессора Малинина, 2006. Т.5. 464 с.
4. Тишкевич И. С. Приготовление и покушение по советскому уголовному праву. М., 1958. 260 с.
5. Иванчина С.А. Оконченное преступление: закон, теория, практика: Дисс. ... канд. юрид. наук: - Саратов, 2012. 159 с.
6. Назаренко Г.В., Ситникова А.И. Неоконченное преступление и его виды. М.: ОСЬ-89, 2003. 160 с.
7. Новое уголовное право России. Общая часть / Под ред. Н.Ф. Кузнецовой. М., 1996. 168 с.
8. Насимов Г.А. Неоконченное преступление: учеб. пособие / Г.А. Насимов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. 71 с.
9. Козлов А.П. Учение о стадиях преступления. Спб.: Юридический центр Пресс, 2002. 353 с.
10. Редин М.П. Преступления по степени их завершенности. М.: Юрлитин-форм, 2006. 200 с.
11. Трайнин А.Н. Состав преступления по советскому уголовному праву. М., 1951. 388 с.
12. Дурманов Н.Д. Стадии совершения преступления по советскому уголовному праву. М., 1955. 212 с.

## УСЛОВИЯ И ПОРЯДОК ЗАЩИТЫ ЧЕСТИ, ДОСТОИНСТВА И ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ

*Верзун Александр Владимирович*

*магистрант, Тюменский государственный университет  
РФ, г. Тюмень*

В российском законодательстве гражданско-правовой способ защиты чести, достоинства и деловой репутации сформулирован в ст.152 ГК РФ. Гражданско-правовую ответственность влечет речевое действие, в результате которого появляется высказывание, содержащее не соответствующие действительности сведения, порочащие честь, достоинство или деловую репутацию гражданина, деловую репутацию юридического лица и иных субъектов гражданских правоотношений.

Объектом диффамационных речевых действий являются общественные отношения, складывающиеся по поводу реализации естественного, гарантированного законом права на честь, достоинство и репутацию. Распространение порочащих сведений, не соответствующих действительности направлено на причинение ущерба общественной оценке, репутации, отношениям чести.

Определения чести, достоинства и репутации в законодательстве отсутствуют. Понятия эти близки по своему содержанию, частично совпадают, а иногда вообще определяются друг через друга. Именно посредством этих категорий дается оценка поведению лица в обществе. Поэтому в первую очередь необходимо уяснить их содержание. В юридической науке существуют работы, раскрывающие содержание терминов «честь», «достоинство», «деловая репутация».

В отличие от чести достоинство есть не просто оценка соответствия своей личности и своих поступков социальным (моральным) нормам, но прежде всего ощущение своей ценности как человека вообще (человеческое достоинство), как конкретной личности (личное достоинство), как представителя определенной социальной группы или общности (профессиональное достоинство), ценности самой этой общности (национальное достоинство).

Честь, достоинство и репутация личности неотчуждаемы и непередаваемы и принадлежат гражданину с рождения. Они неразрывно связаны между собой, являются нематериальными благами и характеризуют духовный мир человека. Эти качества свойственны любому человеку, но осознаются они по-разному. Однако закон, защищая честь и достоинство каждого человека и гражданина, в равной степени допускает право каждому самостоятельно определять, задеты ли они в конкретном случае. Ст.152 ГК РФ защищает честь, достоинство и (или) деловую репутацию граждан (в том числе умерших), деловую репутацию юридических лиц и иных субъектов гражданских правоотношений.

Субъектом гражданского правонарушения (причинителем вреда) является гражданин, юридическое лицо либо иной субъект гражданских правоотношений, в результате действия (бездействия) которого причинен вред охраняемым правам и законным интересам иного лица, а равно создана угроза причинения вреда.

Ответчиками (соответчиками) в суде выступают:

- гражданин, распространивший порочащие сведения (например, в сети Интернет);
- журналист (автор текста, в том числе созданного на основе информации, переданной редакции СМИ для распространения, а равно лицо, непосредственно подготовившее сообщение для СМИ);
- лицо, сообщившее журналисту или редакции СМИ информацию;
- лицо, подписавшее и (или) распространившее документы, использованные журналистом или редакцией СМИ;
- редакция СМИ, если она является юридическим лицом (редакцию в суде представляет главный редактор);

- учредитель СМИ (если редакция СМИ не является юридическим лицом).

Право выбора ответчиков в подавляющем большинстве случаев принадлежит истцу.

Важным признаком объективной стороны деликта является распространение именно порочащих сведений, истец должен доказать их порочащий характер. В настоящее время руководством к пониманию данного термина служит Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» (2005).

Обратим внимание на то, что ст.152 ГК РФ (в ред. от 02.07.2013 №142-ФЗ, вступившей в силу с 01.09.2013), фактически разделяет ответственность за диффамацию и ответственность за дезинформацию, последняя ранее не влекла наказания по закону. Кроме того, отличия касаются и процедуры рассмотрения спора, например, в части доказывания соответствия действительности сведений. Ответственность (за исключением положений о компенсации морального вреда) предусмотрена за распространение любых не соответствующих действительности сведений о гражданине, если такой гражданин не докажет несоответствие указанных сведений действительности.

Важный вопрос, касающийся исследуемого деликта, касается формы распространения сведений. Постановление рекомендует судам различать утверждения о фактах, соответствие действительности которых можно проверить, и оценочные суждения, мнения, убеждения. Последние имеют иммунитет от гражданских исков по ст.152 ГК РФ, поскольку, являясь выражением субъективного мнения и взглядов ответчика, не могут быть проверены на предмет соответствия действительности. Например, в феврале 2014г. Арбитражный суд Москвы отклонил иск ООО «Речфлот» к ЗАО «Редакция газеты «Московский комсомолец» о защите деловой репутации, указав, что сведения, содержащиеся в статье И. Бобровой «Везут, как утопленников», являются мнением.

Рассмотрим другие примеры. В мае 2013г. был удовлетворен иск В. Бегунова (Екатеринбург) к К. Форманчуку в связи с распространением последним высказываний: «Музыканта группы «Чайф» признали виновным в оскорблении через twitter», «Возбудили дело по ч.2 ст.5.61 КоАП РФ...». В апреле 2014г. Преображенский суд г. Москвы в полном объеме удовлетворил иск о защите чести и достоинства вице-спикера Госдумы В. Васильева к В. Шендеровичу. Поводом для разбирательства стала статья «Антифашисты с бананами», в которой содержалось высказывание о Васильеве, выраженное в форме утверждения о факте: «Бывший милиционер, защитивший, пополам с жириновцем Абельцевым, одну на двоих ворованную диссертацию <...>». В апреле же Савеловский суд Москвы частично удовлетворил иск М. Влади к ЗАО «Экспресс-газете» в связи с публикацией статьи под заголовком «Андрей Соколов чуть не сгорел во время секса с Мариной Влади».

Субъективная сторона правонарушения. При гражданском правонарушении субъективная сторона характеризуется наличием вины (умыслом, простой или грубой неосторожностью) и противоправностью деяния. Под противоправностью обычно понимается нарушение чужого субъективного права без должного на то уполномочия. Не имеет значения умышленно или по неосторожности были распространены оспариваемые сведения. В случае отсутствия противоправности деяния на редакцию СМИ может быть возложено обязательство опубликовать сообщение о решении суда, что не является видом ответственности.

Таким образом, несмотря на то, что сегодня в юридической науке и практике накоплен значительный опыт в рассмотрении дел, связанных с диффамацией, в правоприменении по-прежнему остаются проблемы. Справедливо отмечается, что такое положение связано «со сложностью законодательных конструкций составов преступлений <...>, а также с тем, что некоторые используемые там признаки носят оценочный характер».

Трудности возникают и в связи с тем, что диффамация связана с нарушением моральных норм, которые документально не закреплены.

Рассмотрим позицию Верховного суда относительно вопросов защиты чести, достоинства и деловой репутации.

Верховный суд РФ сделал важное разъяснение, одинаково полезное простым гражданам, коммерческим структурам, чиновникам и средствам массовой информации. Суд изучил практику рассмотрения отечественными судами споров о защите чести, достоинства и деловой репутации за последние пять лет.

Не секрет, что судебные иски о защите чести и достоинства всегда привлекают повышенное внимание общественности. И воспринимаются не всегда однозначно. По данным Верховного суда, за год наши суды общей юрисдикции рассматривают примерно 5 тысяч таких споров, а арбитражные суды — примерно 800 дел, которые решают вопросы деловой репутации.

Бытует мнение, что иски о защите чести касаются в основном СМИ и журналистов, чьи публикации кого-то задевают и обижают. Однако, судебная статистика это утверждение не подтверждает. По ее данным, ответчиками по искам о защите достоинства журналисты и их издания привлекаются в четыре раза реже, чем простые граждане или юридические лица.

Подобный анализ Верховного суда важен еще и потому, что за последние несколько лет изменились некоторые законы. В итоге рамки защиты доброго имени тех, кого обидели, стали шире.

Из новых норм появилась, к примеру, возможность признать по суду факт нарушения личного неимущественного права. Теперь в суде можно требовать полностью опубликовать решение суда, которое защищает обиженного. А еще теперь можно защитить имя человека даже после его смерти. Если порочащие гражданина сведения стали широко известны, то сейчас реально потребовать в суде удалить информацию отовсюду, откуда можно. К примеру, целиком уничтожить тираж без какой бы то ни было компенсации.

СМИ не отвечают за сведения, если это дословная цитата из другого средства массовой информации

В своем обзоре Верховный суд РФ назвал главные условия, чтобы выиграть процесс о защите чести и достоинства. По его утверждению, должна быть совокупность трех условий: сведения должны носить явно порочащий характер, они должны быть распространены и несоответствовать действительности. А вот дальше роли в судебном процессе распределяются так — тот, кто жалуется на обидевшую его информацию, должен сам доказать, что был факт распространения, и эти сведения носят порочащий характер. Ответчик обязан доказать, что распространенные им сведения соответствуют действительности.

Верховный суд выделил важные аспекты, которые надо учитывать при рассмотрении исков о защите чести и достоинства, а именно суд подчеркнул, при каких условиях заявителям надо в суде отказывать. Это несоблюдение тех самых трех условий — порочащая информация, ее распространение и несоответствие фактов действительности. И если из этих трех условий отсутствует хотя бы одно, то на победу в суде рассчитывать не стоит.

Как пример Верховным судом был приведен иск двух граждан друг к другу. Один через газету заявил, что у коллеги в диссертации плагиат, а другой на это обиделся и отправился в суд. Первый суд иск рассматривал и даже принял свое решение, но Верховный суд объяснил — судом не разрешен вопрос, а был ли в диссертации действительно плагиат? Может, коллега и прав? Для ответа на этот вопрос надо было суду назначать экспертизу диссертации.

Жесткое разграничение делает Верховный суд РФ между тем, была ли информация распространена как утверждение или как просто мнение того, кто писал? А может, это было убеждение автора?

Верховный суд согласился — самое сложное в таких исках найти грань между утверждением факта и субъективным мнением автора, на которое он имеет право.

Отстаивая право на свободу выражений, Верховный суд подчеркивает, что надо особо осторожно подходить к оценке споров, когда стороны конфликта — политические оппоненты.



Суды учитывают прожиточный минимум в регионе и не соглашаются с оценкой гражданином своих страданий

Очень острый вопрос с критикой публичных людей. Они обижаются часто и так же часто идут в суды с исками, обвиняя во вторжении в их личную жизнь. Так вот Верховный суд иски к таким известным гражданам выделил даже в отдельную главу. И очень четко разделил, где личная, а где не личная жизнь для таких людей.

Верховный суд подчеркнул, что критика публичных людей допустима в более широких пределах, чем критика частных лиц. При этом Верховный суд согласился, что такие дела сложны при рассмотрении. А в качестве примера привел иск некоего высокопоставленного по региональным рамкам чиновника к депутату, чью деловую репутацию, по его мнению, задела, когда обнародовали в Интернете критику его действий.

Бывает и так, что в Интернете появилась ложь, но без указания на автора. Кто в таком случае должен отвечать перед гражданином? Верховный суд объяснил — если нельзя определить, кто автор недостоверных фактов в Интернете, то отвечает за все владелец сайта.

По мнению Верховного суда, сумма компенсации морального вреда должна соответствовать требованиям разумности, справедливости и «быть соразмерной последствиям нарушения».

Суд подчеркнул, как правило, суды дают меньше денег, чем просил истец. Региональные суды в своих подсчетах, разъяснил Верховный суд, учитывают показатель прожиточного минимума в конкретном регионе и часто не соглашаются с субъективной оценкой гражданина уровня своих моральных страданий. Так, человек уверен, что его страдания на миллион, а ему присуждают тридцать тысяч рублей компенсации с обидчика.

Так вот, Верховный суд для подобных случаев сделал специальное разъяснение — если гражданин точно не может посчитать, сколько стоит в рублях его обида и моральные страдания, то это не может считаться основанием для отказа в присуждении ему положенных выплат.

К защите чести, достоинства и деловой репутации применимы способы защиты, закрепленные в ст. 12 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ). Перечень способов защиты, приведенный в указанной статье, не является закрытым, поскольку данная норма устанавливает, что законом могут быть предусмотрены и иные способы. Вместе с тем перечень нельзя считать и открытым, поскольку применять можно только те способы, которые предусмотрены законом.

В ст. 152 ГК РФ закреплено несколько специальных способов защиты чести, достоинства и деловой репутации, которые могут быть применены, в том числе и одновременно.

В соответствии с пунктом 4 ст. 152 ГК РФ в случаях, когда сведения, порочащие честь, достоинство или деловую репутацию гражданина, стали широко известны и в связи с этим опровержение невозможно довести до всеобщего сведения, гражданин вправе требовать удаления соответствующей информации, а также пресечения или запрещения дальнейшего распространения указанных сведений путем изъятия и уничтожения без какой бы то ни было компенсации изготовленных в целях введения в гражданский оборот экземпляров материальных носителей, содержащих указанные сведения, если без уничтожения таких экземпляров материальных носителей удаление соответствующей информации невозможно.

Суд может применить данное правило в отношении распространения не только порочащих, но и любых не соответствующих действительности сведений о гражданине. Но у гражданина есть обязанность доказать несоответствие указанных сведений действительности (п. 10 ст. 152 ГК РФ).

Следует отметить тот факт, что законодатель не раскрывает значение словосочетания «широко известны». М. Ю. Тихомиров, высказывая свою позицию на данном поводе, предполагает, что если упоминается о невозможности доведения опровержения до всеобщего сведения (в данном случае – до сведения всех, кто имел возможность ознакомиться с распространенными сведениями), то следует полагать, что круг лиц, которым могли

стать известны порочащие сведения, должен быть существенно шире, чем круг потребителей информации, распространяемой соответствующими средствами массовой информации, печатным изданием и т.п. и указывает на то, что более точные критерии применения положений данного способа защиты должны быть выработаны судебной практикой.

Предусмотренные п. 4 ст. 152 ГК РФ способы защиты чести, достоинства и деловой репутации — удаление не соответствующей действительности информации, пресечение или запрещение дальнейшего распространения сведений — очень близки по своей правовой природе. Все они тяготеют к такому общему способу защиты гражданских прав, как пресечение действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения (абз. 3 ст. 12 ГК РФ). Разграничение данных способов защиты возможно по различным критериям.

Под удалением информации следует понимать ее уничтожение в целях невозможности дальнейшего с ней ознакомления. Такая информация может содержаться в документах, аудио-, видеозаписях, на иных материальных носителях. В том случае если порочащие честь, достоинство, деловую репутацию сведения были распространены в книге на конкретной странице в отдельном предложении, то удаление соответствующей информации происходит таким путем, чтобы читателю невозможно было ознакомиться именно с этой фразой, которая содержит в себе ущемляющие честь, достоинство и деловую репутацию сведения.

Удаление всей страницы с содержанием такой информации будет являться ошибкой, так как удалять нужно именно спорную информацию, а не весь текст, содержащийся на странице. Книга должна остаться в гражданском обороте.

Не следует путать правовые формулировки «удаление соответствующей информации» (п. 4 ст. 152) и «удаление информации в сети «Интернет»» (п. 5 ст. 152). Несмотря на то, что эти способы защиты имеют одну правовую природу, условия их реализации различны. Для удаления информации в Интернете «широкая известность» сведений необязательна в отличие от удаления соответствующей информации. При удалении информации в сети Интернет такая информация обязательно должна оказаться после ее распространения доступной в сети. И только в одном случае различие между удалением информации в сети Интернет и удалением соответствующей информации стирается — когда ущемляющие честь, достоинство, деловую репутацию сведения оказались после их распространения доступными в Интернете (условия п. 5 ст. 152 ГК РФ) и при этом стали «широко известны», в связи с чем опровержение невозможно довести до всеобщего сведения (условия п. 4 ст. 152 ГК РФ).

Поскольку законодатель не дает правового толкования выражению «широко известны», содержащемуся в п. 4 ст. 152 ГК РФ и являющемуся главным различительным признаком двух указанных выше способов защиты, развернутое понятие словосочетания «широко известны» стоит закрепить в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 24 февраля 2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц». Таким образом, пресечение и запрещение дальнейшего распространения сведений, порочащих честь, достоинство или деловую репутацию гражданина, являются самостоятельными способами защиты данных прав. Первый из них направлен на защиту чести, достоинства и деловой репутации при условии существования угрозы такого нарушения, а второй применяется в том случае, когда нарушение уже существует. Вместе с тем стоит заметить, что такое деление является весьма условным. Фактически отличие между пресечением и запрещением отсутствует, так как запрещение представляет собой один из видов пресечения. Поэтому возникает вопрос о целесообразности указания на альтернативность их применения в п. 4 ст. 152 ГК РФ.

### Список литературы:

1. Анисимов А. Л. Честь, достоинство, деловая репутация под защитой закона. - М. : НОРМА, 2014. - 214 с.
2. Аюпов О. Ш. Модернизация статьи 152 ГК РФ в рамках реформы гражданского законодательства России. Вестник Томского государственного университета. Право. 2013. № 1 (7). С. 90–95

3. Защита чести, достоинства и деловой репутации. судебная практика и образцы документов. – М. : Издательство Тихомирова М. Ю. , 2016. - 60 с.
4. Костюк В.Д. Нематериальные блага. Защита чести, достоинства и деловой репутации. М., 2002. С.33
5. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24 февраля 2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц»
6. Тихомиров М. Ю. Защита чести, достоинства и деловой репутации: новые правила. М., 2014

## К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ И ПРИНЦИПАХ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

*Петрова Людмила Анатольевна*

*магистрант, Тюменский государственный университет, Институт государства и права, РФ, Тюмень*

В современном мире большая часть экономической деятельности государства приходится на закупки. Суммарная стоимость сделок по государственным закупкам в высокоразвитых странах составляет половину ВВП, а в развивающихся - примерно четверть данного продукта. Государственные закупки - это один из главных элементов социально-экономического развития государства, а также эффективный инструмент решения таких задач, как гарантия единства экономического пространства, развитие конкуренции, субсидирование регионов, поддержка населения и т.д.

Кроме того, развитие механизмов государственных закупок при исполнении государственного заказа позволяет более результативно, справедливо и плодотворно использовать возможности частного предпринимательства, в том числе и малого бизнеса, что предполагает обеспечение устойчивости и быстрое решение назревших проблем социально-экономической области.

Таким образом, актуальность исследования понятия «государственные закупки» и его правовой природы обусловлены использованием государственных закупок как элемента воздействия на социальные и экономические процессы, а также экономией бюджетных средств при обеспечении высокого качества приобретаемых товаров и услуг.

В научной литературе достаточно внимания уделяется изучению термина «государственная закупка», который трактуется как приобретение товаров, услуг или работ для удовлетворения государственных (общественных) нужд, которые имеют высокую степень социальной необходимости и обеспечиваются за счет бюджетных средств. Как правило, целью таких государственных закупок является обеспечение населения, или резервирование. Основная составляющая термина - государственная нужда, т.е. потребность в товарах и услугах, которые необходимы для нормального функционирования органов власти.

Деятельность органов государственной власти и органов местного самоуправления по осуществлению закупок для государственных (муниципальных) нужд представляет собой сложный механизм, требующий четкого алгоритма действий от субъектов данных правоотношений на всех стадиях закупочного процесса.

Система государственных закупок представляет собой комплексную систему обеспечения государственных (муниципальных) нужд в товарах, услугах и работах как отдельно взятого государственного (муниципального) учреждения, так и нужд государства в целом.

Действующая в Российской Федерации система государственных закупок выступает в виде сформировавшегося института государственного заказа. По мнению профессора О.Е. Финогентовой «в условиях формирования демократического правового государства для достижения определенных общественно значимых целей государство должно обладать эффективными средствами, способными обеспечить общественные интересы» [1]

Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [2] (далее по тексту – Закон № 44-ФЗ) призван обеспечить эти интересы. Успешное функционирование контрактной системы является важным элементом эффективного хозяйствования государства и процесса распределения бюджетных средств между хозяйствующими субъектами через государственные и муниципальные закупки.

Регулирование государственных закупок - сфера действия публичного права, «наличие в частноправовой сфере публично-правовых элементов отражает потребности

существующих экономических отношений, сочетающих саморегуляцию российского рынка и государственное управление экономическими процессами» [1].

Регулирование государственных закупок с экономической точки зрения обладает стимулирующей функцией, что позволяет решать ряд значительных задач. С одной стороны, у государства есть возможность устанавливать для будущих поставщиков соответствующие технические параметры для закупаемых товаров, работ и услуг, при этом используя инновационные и технологические достижения. С другой стороны, система закупок способствует возникновению здоровой конкуренции среди производителей и поставщиков на внутреннем рынке.

Мировая практика выработала определенный механизм осуществления государственных закупок, предполагающий проведение конкурсного отбора поставщиков для исполнения государственных нужд [1].

Принятие 5 апреля 2013 г. Закона № 44-ФЗ было обусловлено потребностями государства и общества в новой единой системе государственных закупок. Новая контрактная система призвана была внести серьезные изменения в существующую систему государственных закупок, уменьшить в ней коррупционную составляющую.

Новый закон должен был сделать всю систему государственных и муниципальных закупок более эффективной, прозрачной и нацеленной на экономию бюджетных средств.

Законодательство о размещении заказов опирается не только на нормы специального закона, но также на положения Гражданского кодекса Российской Федерации (части первая и вторая) [2] и Бюджетного кодекса Российской Федерации [1]. Нормы, отражающиеся в Законе № 44-ФЗ, являются специальными по отношению к общим нормам гражданского и бюджетного законодательства.

При анализе термина «государственная закупка» важно отметить его взаимосвязь с определением государственного заказа. Закупка - это процесс размещения заказа согласно действующему законодательству. Государственная закупка является инструментом реализации заказа, поэтому разделять эти два понятия нецелесообразно, поскольку они дополняют друг друга. Государственный заказ, как и закупка, выражает потребность государственных органов в товарах или услугах. Примечательным является то, что, несмотря на их взаимосвязь и взаимодополняемость, государственный заказ может существовать без государственной закупки (если его оформили, но он не был реализован), тогда как закупки без заказа не бывает.

Закупки - это организованный процесс приобретения товаров, услуг или работ за счет средств бюджета для переработки, перепродажи или резервирования с целью удовлетворения необходимых общественных нужд. Государственная закупка начинается с определения подрядчиков и заканчивается выполнением заключенного контракта между подрядчиками и государственным заказчиком, т.е. распространяется на весь цикл размещения заказа и исполнения контракта.

Однако рассматривать государственные закупки только в качестве приобретения товаров, работ и услуг недостаточно. В современных рыночных условиях государственные закупки - это инструмент, который помогает государству реализовывать свои полномочия, оказывая положительное влияние на экономические отношения, тем самым создавая необходимые условия для дальнейшего развития различных областей экономики.

Тем не менее социальные и экономические основы госзакупок имеют хоть и важное, но не определяющее значение, тогда как обеспечение функционирования государства носит приоритетный характер.

Государство не только обеспечивает, но и организует производство некоторых товаров и услуг. При этом задачи, которые решаются государством в процессе размещения общественных средств, заключаются в приобретении необходимых благ на обороноспособность государства, на реализацию социальных программ в сфере образования, здравоохранения и т.д. Государственные расходы, за исключением тех, которые обеспечивают деятельность государственных институтов, направлены на исполнение

некоторых общественно значимых целей и приобретение определенных социально значимых благ [1].

Из вышеизложенного следует, что экономическая сущность государственных закупок заключается в определенной, упорядоченной законодательством деятельности государства по получению товаров и услуг с наибольшей эффективностью и наименьшими затратами с целью функционирования государства, оказания влияния на развитие отраслей национальной экономики и укрепление социальной политики.

В связи с этим экономическая сущность механизма государственных закупок выражается в аккумуляции средств и их перераспределении для того, чтобы обеспечить полномочия государственной власти и удовлетворение потребностей общества.

Существуют так называемые общие принципы, характеризующие государственные закупки. Отличительная особенность государственных закупок от частных заключается в том, что закупки производятся за счет налогов, то есть на средства налогоплательщиков, а не собственные. Это означает, что на деньги налогоплательщиков осуществляется приобретение товаров, работ и услуг, необходимые для нужд государства. Но в бюджете существуют ограничения.

В связи с этим организация государством системы государственных закупок должна быть сопряжена с принципами прокьюремета. Прокьюремент – это совокупность методов, которые позволяют максимально эффективно удовлетворять потребности заказчика в товарах или услугах.

Общепринятые принципы прокьюремета установлены такими международными документами, как Соглашение о государственных закупках в рамках Всемирной торговой организации, документы и директивы стран - участниц АТЭС, ЕС. Внедрение применяемых ныне в зарубежных странах принципов прокьюремета в практику государственных закупок в РФ может стать одним из приоритетных направлений на пути совершенствования экономической политики государства [1]

#### Принципы прокьюремета

1. Транспарентность, представляющая собой доступность и широкое распространение информации о государственных закупках среди потенциальных поставщиков и общественности, в том числе и информацию об условиях государственных закупок. Реализация принципа транспарентности - это своеобразный стимул, обеспечивающий наряду с контролем развитие конкурентной борьбы и сокращение коррупции.

2. Подотчетность и соблюдение процедуры исполнения государственной закупки. Подразумевают законодательно обоснованную последовательность действий заказчиков. В современном мире данные принципы нарушаются и законодательно установленные процедуры не соблюдаются, что обусловлено:

- недисциплинированностью государственных заказчиков. Значительная часть государственных заказчиков еще не готова следовать процедуре размещения заказа и нарушает требования законодательства, (например, устанавливая незаконные требования к потенциальным поставщикам);

- неготовностью государства обеспечить исполнение требований законодательства. Недостаточно эффективно осуществляется контроль над действиями государственных заказчиков. Не сформированы механизмы, позволяющие сократить число нарушений законодательства на начальной стадии проведения процедуры закупки. Уже на этом этапе государственными заказчиками допускаются нарушения, которые ставят в неравные условия потенциальных поставщиков.

3. Принцип равноправия (справедливость). Заключается в создании для всех потенциальных поставщиков равных условий и их равноправии при осуществлении государственных закупок. Дискриминация в отношении отдельных поставщиков или групп поставщиков недопустима.

4. Принцип экономичности. Состоит в процедуре проведения закупки, которая должна требовать минимальных затрат от заказчика.

5. Принцип эффективности размещения заказа на наиболее выгодных условиях: наименьшая цена и наивысшее качество. В ходе размещения заказа должен быть найден оптимальный баланс указанных показателей в технической спецификации.

6. Принцип открытой конкуренции, предполагающий достаточное количество участников размещения заказа, что является необходимым условием для обеспечения конкуренции [5]

При реализации принципов прокьюремета возможно достижение дополнительных положительных эффектов, таких как повышение доверительных отношений между государством и обществом, плодотворность использования денежных средств налогоплательщиков, снижение уровня коррупции.

В процессе закупок необходимо ограничивать действия - исключать возможность свободной трактовки и формулировки потребностей государства. Существенно возрастает значение открытости и конкурентности закупок, благодаря чему товары и услуги приобретаются исходя из оптимального сочетания качества и цены [9]

Таким образом, государству необходимо постоянно искать новые формы предоставления товаров и услуг, учитывая экономические преобразования в стране. Неэффективному расходу средств федерального бюджета, негативным экономическим и социальным последствиям способствует отсутствие рыночного механизма, применяемого при приобретении государственных закупок.

Эффективность государственных закупок сочетает в себе два фактора: сумму договоров и качество товаров (услуг). В процессе государственной закупки эти факторы играют важнейшую роль.

Основной показатель эффективности - уровень удовлетворения конечных получателей приобретенными товарами или услугами.

Для того чтобы эффективность реализации государственных закупок возросла, государство должно сформировать такие условия размещения заказа, при которых будут соблюдаться основные принципы прокьюремета, т.е. открытость, гласность, справедливость, прозрачность, конкурентность.

Важную роль в этом призвана играть Единая информационная система в сфере закупок (ЕИС). ЕИС – это совокупность информации, указанной в ч. 3 ст. 4 Закона № 44-ФЗ и содержащейся в базах данных, информационных технологий и технических средств, обеспечивающих формирование, обработку, хранение такой информации, а также ее предоставление с использованием официального сайта единой информационной системы в сети Интернет.

ЕИС, с одной стороны, является инструментом сбора сведений в сфере госзакупок, с другой стороны - инструментом контроля над взаимным соответствием сведений, содержащихся в различных документах (например, соответствием информации, включенной в планы-графики, информации, указанной в планах закупок).

В рамках ЕИС между участниками контрактной системы допускается обмен электронными документами, в том числе подача заявок, окончательных предложений на участие в определении поставщика. Все документы должны быть подписаны усиленной электронной подписью.

Достижение большей результативности при размещении госзаказов и последующем проведении госзакупок возможно лишь в границах открытого участка рынка.

Преобладающая часть товаров или услуг, в которых нуждается государство, свободно обращается на рынке. Конкурентная борьба между поставщиками способствует повышению эффективности государственных закупок.

Государственный заказ - это одна из важных составляющих государственной политики, которая оказывает влияние на разнообразные государственные отрасли, от обороноспособности и безопасности до реализации социальной политики.

Резюмируя изложенное, дефиницию системы государственных закупок можно сформулировать следующим образом - это совокупность взаимообусловленных и связанных между собой различной отраслевой принадлежности правоотношений частного и публичного порядка, функционирующих на федеральном, региональных и муниципальных уровнях, возникающих в силу совершения их участниками, в том числе с использованием единой информационной системы, предусмотренных нормами контрактного права действий по планированию, определению поставщика (подрядчика, исполнителя), осуществлению, мониторингу, аудиту и контролю в сфере закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд.

При анализе термина «государственная закупка» важно отметить его взаимосвязь с определением государственного заказа. Закупка - это процесс размещения заказа согласно действующему законодательству. Государственная закупка является инструментом реализации заказа, поэтому разделять эти два понятия нецелесообразно, т.к. они дополняют друг друга.

Организация государством системы государственных закупок должна быть сопряжена с принципами прокьюремента – транспарентности, подотчетности и соблюдения процедуры исполнения государственной закупки, равноправия (справедливости), экономичности, эффективности размещения заказа на наиболее выгодных условиях: наименьшая цена и наивысшее качество, открытой конкуренции.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Российская газета, № 80, 12.04.2013.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Российская газета, № 238-239, 08.12.1994; Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Собрание законодательства РФ, 29.01.1996, № 5, ст. 410.
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 14.11.2017) // Российская газета, № 153-154, 12.08.1998.
4. Амельченя Ю.А., Ганчеренок И.И. Государственные закупки: междисциплинарный подход // Актуальные вопросы повышения эффективности управления закупками столичного мегаполиса. Материалы международной научно-практической конференции. 2016.
5. Касянчик П.И. Прокьюремент и государственные закупки // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2016. № 4 (51).
6. Козловец О.И. Государственный прокьюремент в Российской Федерации // Форум. Серия: Гуманитарные и экономические науки. 2015. № 2 (5).
7. Медведева Н.Г. К вопросу о целевой ориентации и принципах правового регулирования государственных и муниципальных закупок // Символ науки. 2015. № 6.
8. Финогентова О., Ломаев Л.Ю. Проблемы реализации публичного интереса в нормах гражданского права // Вестник Самарского юридического института: научно-практический журнал. № 2(16). 2015.
9. Финогентова О.Е. Место юридической ответственности и юридических обязанностей в правовом государстве // Правовая политика и правовая жизнь. 2012. № 2.
10. Щедрикова Н.Ю. Эффективность правового регулирования частных и публичных отношений при поставке товаров для государственных или муниципальных нужд // Муниципальная служба: правовые вопросы. 2014. № 4.



## ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ И ТАКТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПРЕДЪЯВЛЕНИЯ ДЛЯ ОПОЗНАНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ ПОТЕРПЕВШИМ И СВИДЕТЕЛЯМ ЛИЦ, СОВЕРШИВШИХ ТЕРРОРИСТИЧЕСКИЙ АКТ

*Чеботарева Кристина Юрьевна*

*магистрант Кубанского государственного аграрного университета,  
РФ, г. Кубань*

Опознающими при расследовании терроризма могут быть как взрослые, так и несовершеннолетние лица. Что касается последних, уголовно-процессуальный закон не регламентирует минимальный предельный возраст, начиная с которого малолетние могут давать показания, а следовательно привлекаться для опознания. [1] Это вполне объяснимо, так как такой вопрос следует решать в каждом конкретном случае, в зависимости от индивидуальных способностей ребенка или подростка. Спорным является утверждение некоторых криминалистов, которые полагают, что дети до семи лет к даче показаний не должны допускаться вообще, ввиду высокой степени их внушаемости, неспособности правильно воспринимать факты и т.п. Такое сужение круга субъектов опознания научно необоснованно и только вредит успеху процесса расследования преступлений. Когда ребенок или подросток являются единственными лицами, которые могут указать преступника, недопущение его к даче показаний может отрицательно сказаться на результатах выяснения истины по делу.

Следственная практика знает немало случаев, когда дети даже 5-6 летнего возраста, не говоря уже о подростках, своими показаниями, в частности при предъявлении для опознания, оказывали существенную помощь в изобличении преступника. Следовательно, ни в коем случае нельзя пренебрегать показаниями детей и подростков, но необходимо учитывать специфику предъявления для опознания, которая обусловлена возрастными особенностями, своеобразием их психологии. Для детей характерна обостренная наблюдательность, готовность принять участие в любой интересной для них деятельности, хорошая запечатляемость воспринятого. Эти качества обеспечивают им большие познавательные возможности. Внимание ребенка направлено не на все окружающее и происходящее, а на то, что для него наиболее эмоционально окрашено. Так, дети от трех до семи лет начинают осмысливать окружающую их действительность, запоминать и логически передавать увиденное. Особенностью их восприятия является то, что они еще плохо разбираются в причинных связях, воспринимают события не в целом, а лишь отдельные факты. При воспроизведении дети этой группы склонны более подробно описывать второстепенные стороны воспринятого явления, дополнять фантазией. Дети этого возраста легко поддаются влиянию старших и очень внушаемы. Трудно бывает ребенку 3-4 лет запоминать сходные предметы, так как объем внимания у него ограничен. Следственная практика и наблюдения убеждают, в том, что дети старшего дошкольного и младшего возраста могут уверенно опознавать людей и единичные предметы. В опытах с детьми подготовительной группы детского сада (в возрасте 6-6,5 лет) выявлено, что дети этого возраста, как правило, опознают предметы своей одежды и одежды других детей. Чтобы различить индивидуальные объекты, нужно уметь противопоставлять тождественное сходному и соединять его с различным. По отношению к часто повторяющемуся в восприятии объектам, это становится доступным и детям младшего дошкольного возраста.[6]

Чем старше становятся дети, тем усложняется связь восприятия с их практической деятельностью. Восприятие отражает только отдельные признаки и свойства, которые имеют значение для ребенка, чаще всего это внешние, бросающиеся в глаза признаки, которые ему непосредственно понятны и на основании которых он может овладеть этими вещами или явлениями.

Как правило, процесс восприятия ограничивается только узнаванием и последующим за ним называнием воспринятого объекта. В этом возрасте дети могут уже сравнивать

сходные объекты. При узнавании какого-либо предмета ребенок почти всегда называет его, появляется склонность к категорическим утверждениям и отрицаниям.

Дети этого возраста часто дают объективную оценку какому-либо явлению и при хорошем с ними контакте следователь может получить интересующие его сведения. Иногда дети поражают своей наблюдательностью, они могут передать очень точно то, что их интересовало и то, что они наблюдали, особенно если их воспоминания свежи. Так, в доме рядом с местом взрыва была обнаружена в бессознательном состоянии девочка семи лет. При допросе девочки выяснился ряд деталей, которые дали возможность установить преступника. Девочка смотрела в окно и видела, как мужчина положил сумку на сидение автомобиля, стоявшего возле здания прокуратуры. Затем мужчина ушел за угол и раздался взрыв. Девочка рассказала, что на преступнике была черная кожаная куртка с надписью на спине «Boss», красным цветом.[5] Если бы в этом случае было проведено опознание вещей, то вполне вероятно, что куртка была бы опознана семилетней девочкой.

Средний школьный возраст характеризует более широкие познавательные процессы, в этом возрасте усиливается самосознание, появляется чувство долга и ответственности, потребности в общении. Все эти качества в целом положительно способствуют запечатлению и воспроизведению информации. Однако, дети этого возраста легко подвержены внушению, которые сказываются особенно сильно в тех случаях, когда обстоятельства, подлежащие выяснению при допросе, были предметом обсуждения взрослых в присутствии детей. В этом возрасте психика детей очень ранима, и следовательно необходимо быть очень осторожным, внимательным как при допросе, так и при предъявлении для опознания. Ни в коем случае нельзя допускать, чтобы подросток замкнулся в себе, необходимо сразу же установить контакт с ним, чтобы показания его были более полными и правдивыми. Детям всегда лестно, когда с ними разговаривают по-взрослому. Установление контактов с несовершеннолетним - одна из основных задач следователя. Следует учитывать, что дети очень недоверчивы к людям, к которым они не прониклись симпатией.

При допросе представителей старшей возрастной группы, в целом действуют психические закономерности, характерные для допроса взрослого человека, однако у некоторых юношей и девушек этого возраста отмечаются неправильные моральные и нравственные оценки, наряду с повышенным стремлением к независимости. Допрос несовершеннолетнего потерпевшего и свидетеля и предъявление ему для опознания требует тщательной подготовки. Кроме возрастных особенностей детей необходимо также выяснение условий, в которых несовершеннолетний воспринял и узнал какой-то объект, какие моменты могли повлиять на качество восприятия, что из воспринимаемого могло быть доступно его вниманию. Следует также определить уровень его развития, способности, круг его интересов и особенности характера. В этот же период решается вопрос - кого следует пригласить для участия в допросе.

Большое значение в предъявлении для опознания имеет своевременность. Восприятие детей любого возраста, если объект не имеет для них эмоционального значения, поверхностно и образы воспринятого быстро стираются под впечатлением новых восприятий, даже если восприятие будет не поверхностным, через большой промежуток времени ребенок не в состоянии точно указать приметы объекта, воспринятого ранее.

При восприятии событий, вызвавших у ребенка сильное переживание, может наступить заторможенность, что мешает правильному узнаванию. В этих случаях необходимо отложить предъявление для опознания, пока ребенок не успокоится.[2] Большое значение при предъявлении для опознания имеет установление несовершеннолетним возраста опознаваемого. Установлено, что лучше всего они определяют возраст своих сверстников и детей моложе себя. Возраст же людей пожилых и взрослых они определяют очень плохо. Точность определения возраста взрослого человека, таким образом, будет тем выше, чем моложе был воспринимаемый человек, к тому же возраст мужчин, по сравнению с возрастом женщин, определяется детьми более точно. Алексеев А.И. отмечает, что у девочек при опре-

делении возраста наблюдалась тенденция к преимущественному занижению возраста, а у мальчиков – завышению.[3]

Предъявление для опознания несовершеннолетним потерпевшим и свидетелям лиц, совершивших террористический акт, всегда должно происходить в условиях, исключающих наблюдение опознающего опознаваемым (специализированный кабинет, через затемненное (заклеенное тонированной бумагой) стекло, организация односторонней видеосвязи [4].

Таким образом, психологические особенности детского, подросткового, восприятия и узнавания имеют большое значение и благодаря их знанию, можно наиболее точно и объективно проводить предъявление для опознания. Кроме того, умелое использование в расследовании терроризма знаний следователем и оперативными работниками детской психологии, позволяют получить ценную информацию, которую можно и нужно использовать как для розыска преступников, так и для доказывания.

### **Список литературы:**

1. Сафин Н.Ш. Допрос несовершеннолетнего подозреваемого в советском судопроизводстве. Процессуальные и криминалистические аспекты проблемы. Казань, 1990. С. 68.
2. Грицаев С.И., Помазанов В.В. Тактические приемы допроса несовершеннолетних свидетелей // Проблемы юридической науки и правоприменительной деятельности. Труды Кубанского государственного аграрного университета. Серия «Право». Выпуск № 15. Краснодар: КубГАУ, 2012. С. 213-222.
3. Алексеев А.М. Психологические особенности показаний очевидцев. М., 1972. С. 67.
4. Самолаева Е. Ю., Самошина З. Г. Предъявление для опознания лица в условиях, исключающих наблюдение опознающего опознаваемым // Вестник криминалистики. Вып. 2 (10). М., 2004. С. 56.
5. Архив Верховного суда Республики Дагестан.
6. Гапанович Н.Н. Оpozнание в судопроизводстве (процессуальные и психологические проблемы). Минск, 1975. С. 109.

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

*Электронный научный журнал*

**СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:**

№ 20 (20)  
Декабрь 2017 г.

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»  
127106, г. Москва, Гостиничный проезд, д. 6, корп. 2, офис 213

E-mail: [studjournal@nauchforum.ru](mailto:studjournal@nauchforum.ru)

