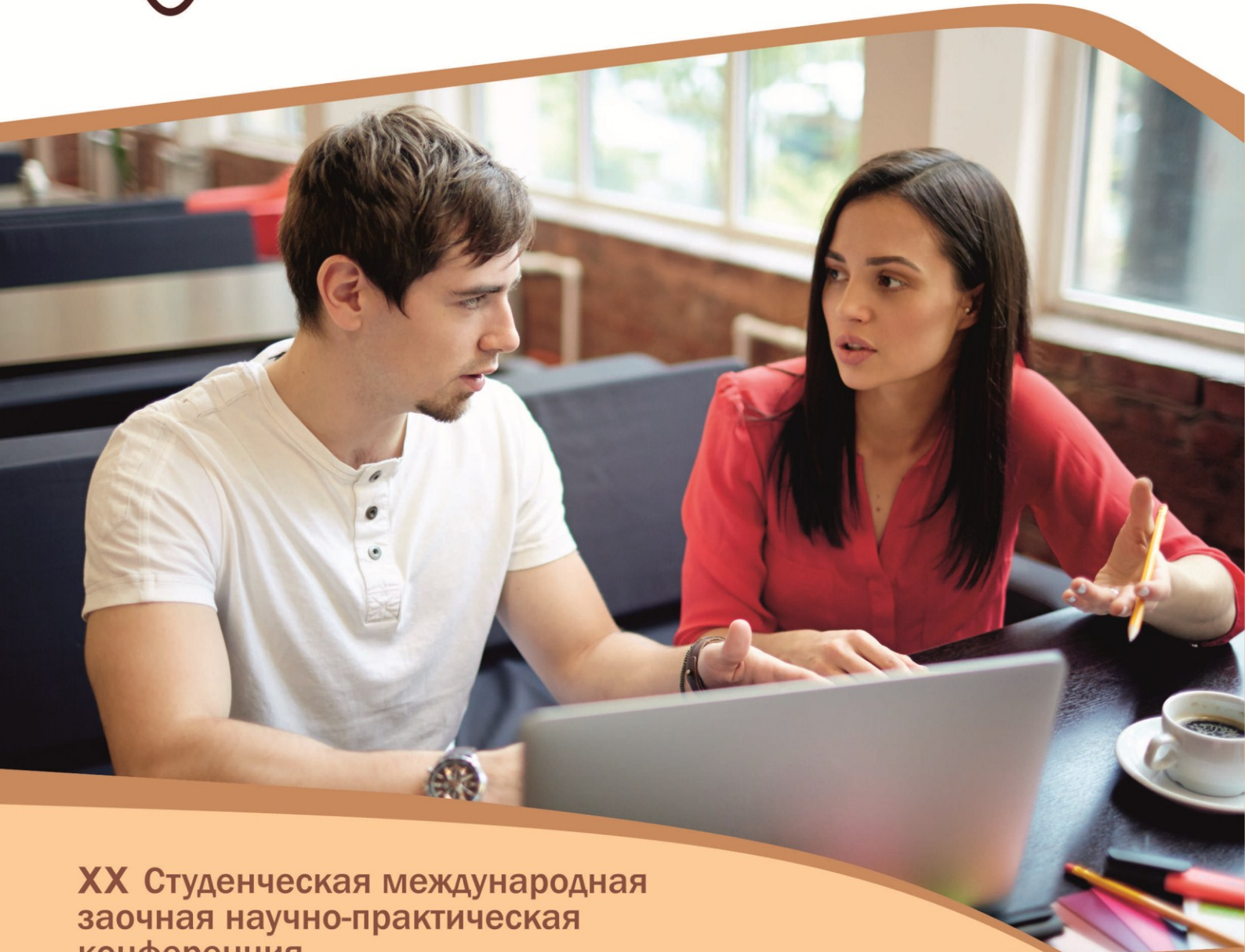




**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**XX Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№ 9(20)**

г. МОСКВА, 2019



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XX студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 9 (20)
Сентябрь 2019 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2019

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум. Электронный сборник статей по материалам XX студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2019. – № 9 (20) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/9%2820%29.pdf

Электронный сборник статей по материалам XX студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2019 г.

Оглавление

Секция 1. Социология	5
СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОПАГАНДЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕМНЕЙ БЕЗОПАСНОСТИ Абдулкаримов Ильяс Абдулкаримович	5
СВОЙСТВА И ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНЫХ СИСТЕМ Кузьмина Светлана Андреевна Гришакова Ксения Петровна	8
Секция 2. Экономика	11
СТРОИТЕЛЬСТВО ГАЗОПРОВОДА "СИЛА СИБИРА" КАК СПОСОБ ВЫВЕДЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ Абдулкаримов Ильяс Абдулкаримович	11
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РАЗВЕДКА КАК «ЛОКОМОТИВ» РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ Алексеев Владислав Александрович Ясенев Вячеслав Николаевич	15
ВАЖНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ИНСТИТУТА СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ОБЕСПЕЧЕНИИ ИННОВАТИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА Гапчиева Парвана Фаиг гызы Алиев Шафа Тифлис оглы	25
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В УСИЛЕНИИ ИННОВАЦИОННОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА Гулиева Кюбра Вугар гызы Алиев Шафа Тифлис оглы	30
УПРАВЛЕНИЕ ПРИБЫЛЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ И РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ЕЕ УВЕЛИЧЕНИЮ Насакина Ирина Сергеевна Баранова Вера Витальена	35
ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В РОССИИ Смирнов Максим Александрович Нещерет Александр Карлович	40
Секция 3. Юриспруденция	46
УСТАНОВЛЕНИЕ ФАКТОВ, ИМЕЮЩИХ ЮРИДИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ Гаджимурадова Луиза Алиевна	46

ПРЕДДОГОВОРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РФ	52
Дубинина Ирина Алексеевна	
СОВРЕМЕННЫЕ СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ВЕЩНЫХ ПРАВ	56
Ерохова Мария Николаевна	
ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ОБЩЕСТВА	62
Кирилов Дмитрий Александрович	
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГЛАСНОСТИ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ	66
Крючкина Яна Николаевна	
Торопкин Сергея Александрович	
ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРИРОДА ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ БУДУЩЕЙ НЕДВИЖИМОСТИ	75
Филиппова Елена Константиновна	
Быкова Тамара Анатольевна	
ФИКТИВНОЕ И ПРЕДНАМЕРЕННОЕ БАНКРОТСТВО ОРГАНИЗАЦИЙ	80
Цороева Танзила Магомедхановна	

СЕКЦИЯ 1.

СОЦИОЛОГИЯ

СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОПАГАНДЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕМНЕЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Абдулкаримов Ильяс Абдулкаримович

*студент, Дагестанский государственный технический университет,
РФ, г. Махачкала*

Безопасность дорожного движения важная социально-экономическая задача страны. Каждый день происходит огромное количество ДТП в которых получают ранения различной степени тяжести и погибают люди. В результате ранений теряют работоспособность и становятся инвалидами люди различных возрастов. Снижению тяжести последствий ДТП способствует использование ремней безопасности. Проблема в том, что одна треть водителей и более половины пассажиров (особенно те, кто едут на задних местах) пренебрегают столь важным элементом собственной безопасности. При том что за езду с не пристёгнутым ремнём полагается штраф как водителю, так и пассажирам, при этом водитель несет полную ответственность за не пристёгнутого пассажира, и тут речь идет уже не о штрафе, а об уголовном наказании, в случае если он является виновником ДТП.

Как же заставить людей пристегнуть ремни? Дейл Карнеги в своей книге писал «Самый лучший способ заставить человека что-то сделать — это сделать так, чтобы он сам захотел это сделать. То есть необходима пропаганда использования ремней безопасности.

В рамках реализации федеральной целевой программы «Повышение безопасности дорожного движения в 2013 – 2020 годах» значительное внимание уделено вопросам пропаганды безопасности дорожного движения среди всех участников дорожного движения.

Пропагандистская работа с психологической точки зрения заметно отличается от просветительской деятельности, направленной на получение знания: она в большей степени связана с воспитанием.

В целом воздействие пропаганды можно свести к двум основным задачам:

1. Образование и закрепление тех или иных желательных и полезных представлений, понятий, взглядов, привычек и убеждений и т.п. 2. Разрушение, подавление и изменение нежелательных представлений, понятий убеждений. Обе эти задачи могут выполняться пропагандой как с помощью внушения, так и с помощью убеждения.

Вопрос в том как провести пропаганду эффективнее всего.

Успех пропагандистского воздействия зависит и от многих психологических факторов. Один из них - первенство в сообщении информации, то есть пропаганда должна быть ориентирована в первую очередь, тех кто только задумывается о вождении машины. В автошколу берут начиная с 16 лет, значит пропаганда должна быть ориентирована на возраст от 15-20 лет. Анализ экспериментальных данных, связанных с информационной стороной процессов принятия решений показал, что для изменения принятого решения, нужно в пять раз больше информации, чем для формирования первоначальной концепции. Причем человек в первую очередь воспринимает информацию, соответствующую его мнению. Иную информацию люди избегают получать. По этой причине некоторых людей невозможно уговорить надеть ремень безопасности. Проводить пропаганду, направленную переубеждение на таких людей мало эффективно, по мнению психолога В.Куницина всего 4% людей меняют своё решение под влиянием.

Успех процесса пропаганды зависит от шести взаимосвязанных аспектов:

1. Кто сообщает? - Эффективность пропаганды зависит, от авторитетности, компетентности и доверия к органу пропагандистских выступлений. Имеется виду что пропаганду должны вести молодёжные лидеры.

2. Что сообщает(содержание)? - Сообщение должно вызывать приятные переживания, так как неприятные переживания лишь тормозят пропаганду.

Пропаганда, основанная на запугивании, окажет лишь временный эффект или вовсе будет проигнорирована.

3. По какому каналу? - Большинство современной молодёжи проводит огромное количество времени в соцсетях и мессенджерах, их не интересуют телевидение и интернет-сайты государственных органов, размещение пропаганды на этих ресурсах мало эффективна. Для эффективности пропаганду необходимо распространять на популярных у молодёжи соцсетях и мессенджерах (Инстаграм, Вконтакте, Youtube, Facebook) через молодёжных лидеров.

4. Кому сообщает? - От источника пропаганды необходимо чёткое понимание своей аудитории (возраст, интересы и увлечения).

5. Как сообщает? - Изложение материала должно быть эмоциональным и вызвать у слушателей интерес к данной теме. Для молодёжи хорошо подойдет пропаганда в развлекательной. Один и тот же пропагандистский материал должен повторяться в различной форме с помощью различных средств

6. С каким успехом? - В процессе пропаганды необходимо проводить тщательный анализ эффективности каждого используемого метода, и на их основе совершенствовать и создавать более совершенные методы пропаганды.

Список литературы:

1. Дейл Б.К. 2017. Как завоевывать друзей и оказывать влияние на людей
2. Борев В.Ю., Коваленко А.В., 1986. Культура и массовая коммуникация, М., Наука, 302 стр
3. Надирашвили Ш.А., 1978. Психология пропаганды.

СВОЙСТВА И ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНЫХ СИСТЕМ

Кузьмина Светлана Андреевна

студент, Ульяновского государственного Технического университета,
Россия, г. Ульяновск

Гришакова Ксения Петровна

студент, Ульяновского государственного Технического университета,
Россия, г. Ульяновск

Аннотация. В статье рассматриваются основные понятия, основные свойства и особенности процесса развития социальных систем.

Ключевые слова: система, развитие социальных систем

Система (греч. Systema – целое, составленное из частей) – это скопление элементов, существующих в определенных отношениях (связях) друг с другом и образующих единство.

Социальная система – целостная структура, основным элементом которой являются люди, их взаимодействия, отношения и связи, все элементы которой носят устойчивый характер и воспроизводятся в историческом процессе переходя из поколения в поколение [1]. Основные свойства социальной системы:

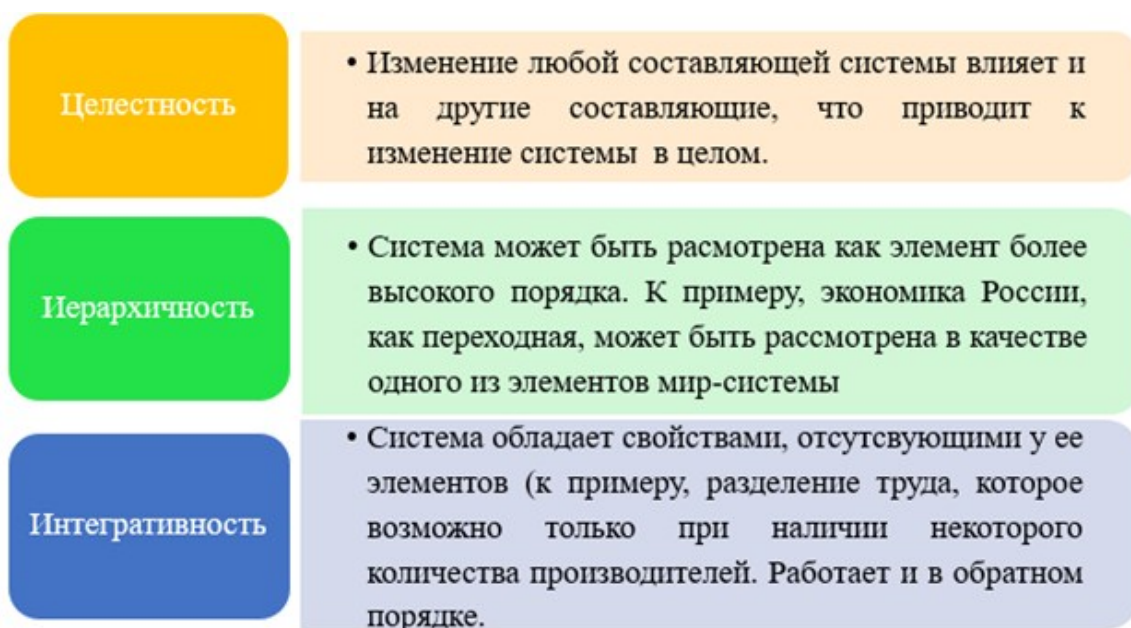


Рисунок 1. Свойства социальной системы

Социальная система – это объединение относительно самостоятельных организаций, созданных в интересах различных субъектов (индивидов, институтов, государств) действующих для достижения определенных целей [2]. Рассмотрим особенности процесса развития социальной системы. Процессы структурированы поэтапно следующим образом:

Первый этап – состояние прогрессивного развития

- Прогресс – развитие социальной системы с помощью включения новых элементов и объектов. Этот этап показывает работу закона перехода количественных изменений в качественные.

Второй этап – достижение максимума развития

- Характеризуется интервалом между высшей точкой развития и началом системного кризиса. Именно на этом этапе складываются варианты дальнейшего развития, которые могут притягивать.

Третий этап – состояние системного кризиса

- Кризис системы – это состояние системы, когда её прогрессивное развитие в прежнем качестве невозможно. Здесь происходит либо переход либо распад системы развития. Это состояние является развитием системы от точки кризиса до точки начала регресса.

Четвёртый этап – состояние регрессивного развития

- Регресс – упрощение системы. Состояние, при котором система теряет своё качество, разрушается структура, и в итоге происходит уничтожение системы.

Рисунок 2. Особенности процесса развития социальной системы

Таким образом, наиболее важным является разделение определяющих связей, обеспечивающих свойство целостности – условие касательно индивидуального процесса и развития социальной системы.

Список литературы:

1. Лекции социальное управление организацией [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.studfiles.ru/preview/6321063/page: 3/](http://www.studfiles.ru/preview/6321063/page:3/). Дата обращения: 24.11.2018
2. Параметры организации как объекта управления [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://studopedia.ru/10_195207_parametri-organizatsii-kak-obekta-upravleniya.html. Дата обращения: 25.11.2018)

СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА

СТРОИТЕЛЬСТВО ГАЗОПРОВОДА "СИЛА СИБИРА" КАК СПОСОБ ВЫВЕДЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ

Абдулкаримов Ильяс Абдулкаримович

*студент, Дагестанский государственный технический университет,
РФ, г. Махачкала*

В наше время государственная экономика находится в процессе оживления, создаются множество новых проектов по развитию страны, один из экономически значимых проектов является строительство газовой артерии с Китаем.

«Сила Сибири» — это грандиозная газопроводная магистраль, главная задач которого заключается в поставка газа из Якутии в Приморский край и страны Азиатско-Тихоокеанского региона.

Совместный проект «Газпрома» и CNPC(Китай). На 21 мая 2014 года ПАО "Газпром" и CNPC заключили 30-летний договор, согласно которому Россия осуществит поставку природного газа в объеме 38 млрд куб. м газа в год по Восточному маршруту – газопроводу "Сила Сибири", строительство которого перешла в завершающую стадию, уже в декабре планируется начать поставку газа в Китай.

Газпром в сотрудничестве с Китайскими партнерами, реализует проект в соответствии с графиками, это касается строительства линейной части газопровода, и освоения Чаяндинского месторождения. На Чаяндинском месторождении в Якутии ведутся работы по подготовке к заполнению газом магистрального газопровода «Сила Сибири» согласно проекту по организации поставок газа в Китай по «восточному» маршруту.

В данное время уже завершена работа по подключению Чаяндинского месторождения к газопроводу «Сила Сибири» — полностью готов

трубопровод-подключение, соединяющий добычную и газотранспортную инфраструктуру. Протяженность составляет около 3000 км.

Строительство столь грандиозного трубопровода оценивается 1,1 трлн рублей. Начало поставок газа по нему в Китай планируется с 1 декабря 2019 года.



Рисунок 1. Протяженность газопроводной трубы "СИЛА СИБИРИ"

На трассу проводящегося газопровода доставлено 1640 км труб, что соответствует 80% протяженности маршрута. "Вся труба — отечественных изготовителей", поэтому в работах по строительству трубопровода задействовано более 8,5 тысячи рабочих.

Это уже значительная поддержка отечественных предприятий. Газопровод способствует экономическому развитию восточных регионов страны.

России и Китаю этот проект все же необходим.

Главным преимуществом России в переговорах была непрерывно возрастающая необходимость Китая в газе. А нюанс в том, что Китай, как и за добытую в Арктике нефть, будет платить Россией не долларами, а юанями.

Таким образом Китай может достичь того, что юань станет альтернативой доллару. Благодаря этому, Россия, испытывавшая немалые убытки от западных санкций, получит альтернативную валюту, которую при необходимости можно переводить в доллар.

Как говорят аналитики, это «один из элементов большой игры Китая», но и для России это логичный шаг. Россия и Китай заключили гигантский контракт на поставки газа согласно контракту, подписанному 21 мая 2014 г. между "Газпромом" и CNPC, по "восточному маршруту" будет осуществляться поставка 38 млрд куб. м газа в год в течение 30 лет.

Сумма контракта - 400 млрд долларов.

Создание масштабной газовой инфраструктуры станет локомотивом развития экономики.

Реализация столь крупного газотранспортного проекта современности должна коренным образом поменять экономическую и геополитическую ситуацию. География экспорта Российского газа будет значительно расширена – масштабы поставки в Китай станут сравнимы по объёму с поставками в Европу, а политико-экономические связи России и Китая значительно укрепятся.

При этом же за счет допуска через механизмы совместных предприятий Российских поставщиков во внутренние газораспределительные сети КНР он куда более надёжный и защищённый — как от политических, так и от экономических рисков.

Создание нового надёжного рынка сбыта в лице КНР — это очень важный шаг не только для освоения восточного рынка, но и для укрепления стабильности внешней экономики страны.

Новый рынок значительно уменьшит влияние стран запада и США на внешнюю экономику страны.

Теперь им придётся дважды подумать кому санкции навредят больше.

Список литературы:

1. Платоновой И.Н. 2019г Международные экономические отношения в глобальной экономике.
2. Восточная газовая программа, официальный сайт ОАО «Газпром» <https://www.gazprom.ru/projects/power-of-siberia/>
3. Стюарт Р.Т. 2008г Российская внешняя торговля XIX - начала XX в. Организация и финансирование

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РАЗВЕДКА КАК «ЛОКОМОТИВ» РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Алексеев Владислав Александрович

*студент, Институт экономики и предпринимательства
Нижегородского Государственного Университета им. Лобачевского
РФ, г. Нижний Новгород*

Ясенев Вячеслав Николаевич

*научный руководитель, профессор, канд. экон. наук
Нижегородского Государственного Университета им. Лобачевского
РФ, г. Нижний Новгород*

«Экономическая разведка – это сфера тайной деятельности по сбору, анализу и использованию особо ценной информации, охватывающей все сферы рыночной экономики». Данное определение, с моей точки зрения, простое по форме для понимания понятия, но требующее для раскрытия его сущности ответов на ряд вопросов. Во-первых, каково значение этой тайной сферы деятельности в мире экономики, какова её цель? Во-вторых, какое место она занимала в истории развития экономической сферы, где её начало как явления вообще, и для российской экономики в частности? В-третьих, какую роль она играет в настоящее переходное время к информационному обществу, где имеет место откровенная борьба за ресурсы, которую называют «экономической войной» современности? Учитывая протяжённый процесс формирования экономической разведки во времени и пространстве, свою задачу в данной работе вижу как краткий экскурс в её историю и современность на примере России.

Изучение исторического и теоретического материала по теме дало возможность сформулировать *главную цель экономической разведки в любые времена – обеспечение конкурентного преимущества для физического или юридического лица, отдельных отраслей экономики или в целом государства. Значение её в том, что именно экономическая разведка является важнейшим условием достижения поставленных целей и задач, обеспечения своей*

безопасности в экономической сфере, а отсюда и в политической, и в военной областях.

Так уж сложилось, что нашей стране почти всегда приходилось догонять другие более развитые в экономическом отношении страны. Это диктовало необходимость постоянного добывания необходимой информации, материалов и образцов. Для решения этой задачи нужна была организация эффективной экономической разведки. Начало отечественной разведки, в том числе и экономической, положил Иван Грозный, который в 1549 году учредил Посольский приказ - первую российскую спецслужбу. Дальнейшее развитие российская разведка получила при Алексее Михайловиче Романове, который в 1654 году создал Приказ тайных дел. Именно два этих царя заложили основы того, что мы сегодня называем экономической безопасностью. Благодаря им, российская экономическая разведка приобрела свои характерные особенности. Главной из которых, на протяжении многих веков, являлось активное использование знаний и навыков иностранных специалистов, которым создавались настолько комфортные условия для работы в России, что они охотно делились секретами своей страны. Громадный вклад в развитие экономической разведки и обеспечение экономической безопасности страны в целом внес Петр I, который активно способствовал развитию и становлению спецслужб. Именно он впервые в воинском уставе 1716 года подвел правовую базу под разведывательную работу. И именно при нем возникла новая форма представительства России за рубежом - двойное представительство, официальное и тайное. То есть официальные российские посольства продолжали добывать политическую, военную и экономическую информацию за рубежом, но кроме этого стали целенаправленно создаваться и другие структуры (в современной терминологии - действующие «под глубоким прикрытием»), которые также занимались шпионажем в пользу России. В петровские времена резко расширилась практика приглашения в нашу страну иностранных специалистов, которые рассматривались как необходимый

и важный элемент развития отечественной промышленности. Наряду с этим Петр активно посылал на учебу и стажировку за границу офицеров армии и флота, боярских и дворянских недорослей, которые кроме непосредственного обучения выполняли разведывательные задания. В 1697 году Петр учредил Преображенский приказ, функции которого со временем сосредоточились на разведке, контрразведке, а также пресечении преступлений против царя и государства.

Екатерина II продолжила дело Петра. Так в 1763 году она издала Указ об учреждении Канцелярии опекунства иностранных переселенцев, который полностью соответствовал курсу внутренней политики - привлекать иностранцев для процветания Российской империи. Переселённые в Россию немцы внесли немалый вклад в развитие сельского хозяйства, французы - торговли. Российские ткацкие фабрики в это же время успешно переманивали французских ткачей и даже заводчиков, в результате чего к нам отправлялись и специалисты, и современные ткацкие станки. Одной из особенностей экономической разведки России в XIX веке было то, что ей занимались по линии Министерства иностранных дел, Военного министерства, Министерства финансов, ведущих российских промышленных компаний. Необходимые для страны данные добывали также великие князья, министры, военные агенты (позднее - атташе), заводчики и банкиры, известные ученые, писатели и даже простолюдины. Вот один из ярких тому примеров - деятельность А. Чернышева, личного представителя Александра I при императоре Наполеоне. В его сообщениях содержалась информация о состоянии армии и промышленности Франции, о планах французского правительства. Другим примером может быть вклад в экономическую разведку отца и сына Черепановых, которые были обычными механиками нижнетагильских горных заводов Демидовых. Во время поездок в Англию по заданию заводчика они изучили передовой для того времени опыт в металлургии, собрали информацию по технологии создания паровых двигателей и построили первый в России

паровоз и железнодорожную колею, которые намного превосходили иностранные аналоги.

Огромный стимул развитию экономической и тесно связанной с ней научно-технической разведки был дан в 30-е годы XIX века, когда правительство России поставило задачу ликвидировать отставание Российской армии в сфере технического оснащения. В ноябре 1830 года Николай I дал указание постоянно и целенаправленно собирать сведения обо всех открытиях, изобретениях, усовершенствованиях и технологиях, «как по части военной, так и вообще по части мануфактур и промышленности» и немедленно «доставлять об оных подробные сведения». Начиная с этого момента и до краха Российской империи, военное министерство стало основным источником получения экономической и научно-технической информации.

В 1863 году при Александре II в России создаются первые централизованные органы военной разведки, она выделяется в особый вид деятельности, и Министерство иностранных дел перестало быть основным организатором сбора развединформации.

В разведывательной работе по экономической и научно-технической линии принимали участие известные всему миру писатели и ученые. Сейчас стало известно, что главной причиной длительного пребывания во Франции Ивана Тургенева была не только любовь к Полине Виардо, а служба своей стране в качестве резидента российской разведки во Франции. Перед поездкой Д. И. Менделеева в США в 1876 году на празднование 100-летнего юбилея принятия Декларации независимости перед учёным были поставлены две задачи разведывательного характера. Д. И. Менделеев с блеском справился и смог добыть необходимую информацию: представил свои рекомендации по удешевлению добычи нефти в России; не только смог получить секретные формулы, но и разработал на их основе более эффективный порох.

Работа экономической разведки вносила серьезный вклад в развитие российской экономики в XVIII–XIX веках. Статистические данные свидетельствуют: за период 1765–1896 годов число фабрик выросло в 146,5

раза, производительность труда — в 549 раз. В результате к концу XIX века Российская империя занимала первое место в мире по размеру государственного бюджета, что позволяло финансировать на достаточном уровне армию и флот, образование и науку, строить железные дороги.

На рубеже XIX–XX веков в России все более широкое распространение получило ведение разведдеятельности отдельными министерствами и ведомствами. Так в этот период активно работало на экономическую разведку Министерство финансов, которое имело в Париже своего представителя крупного банкира Артура Рафаловича, который использовал свои связи во французской прессе, добивался крупных кредитов для России на максимально выгодных для нее условиях. Таким образом, разведка способствовала более быстрому росту экономики страны за счет создания привлекательного инвестиционного климата, а значит — и укреплению ее экономической безопасности.

В период между двумя революциями, который характеризовался небывалой коррупцией, продажностью и активизацией враждебных для Российской империи сил, началось ослабление системы обеспечения экономической безопасности страны. Задача организации Центрального бюро экономической разведки («Бюро экономической войны») для сбора информации об экономической жизни противников России при Николае I так и не была реализована. Временное правительство в первые недели своего правления фактически ликвидировало разведку и контрразведку, сделав страну совершенно беспомощной против подрывной работы иностранных спецслужб. В итоге система экономической безопасности России, создаваемая веками, рухнула.

Советская власть в наследство от Временного правительства получила полностью разрушенные системы экономической безопасности России, как и всю экономику страны - неработающие заводы, фабрики, научные институты. Все пришлось буквально создавать заново. В 1921 году было организовано Экономическое управление в органах госбезопасности, которое

функционировало с перерывами до 1960 года. В 1960–1970-е годы этими вопросами занимались промышленные отделы, которые структурно входили в контрразведку территориальных управлений КГБ и которые надежно защищали промышленные и научные секреты страны. В 1982 году по инициативе Ю. А. Андропова, прекрасно осознававшего необходимость обеспечения экономической безопасности страны, было создано Шестое управление КГБ, которое занималось экономической безопасностью.

На протяжении всех лет существования СССР одним из важнейших направлений разведдеятельности являлась экономическая и научно-техническая разведка. Особенных успехов удалось добиться во Франции, которая после Первой мировой войны превратилась в наиболее могущественную державу в Европе. Ее военная промышленность набирала силу, развивалось самолетостроение, появились химическое оружие и новые виды артиллерийского вооружения, со стапелей сходили новые военные корабли. Поэтому Франция стала главной целью советской разведки. Период с 1928-го по 1933 год был расцветом деятельности советской разведки во Франции, где активно работали как сотрудники военной, так и экономической разведки.

С 1928 года, когда началась эра пятилетних планов, наша страна вступила на путь индустриализации. Германия оказалась самой близкой и наиболее интересной страной для наблюдения за методами перевооружения промышленности. Поэтому радикальным решением стало наращивание разведывательных операций, причем главное внимание уделялось химической промышленности, металлургической промышленности, электротехнической отрасли и самолетостроению.

Резидентуры советской разведки активно работали на экономической и научно-технической линии в Великобритании и Италии. В конце 1920-х годов ИНО начал работу в США. Однако активной она стала только в 1930-е годы, когда были получены ценные материалы по химической промышленности. Источники советской разведки смогли добыть документальную информацию о

технологии переработки сернистой нефти, производстве смазочных масел и авиабензина, синтетического каучука и полиэтилена, о новейшем химическом оборудовании, последних достижениях радиотехники и многом другом. В 1939–1940 годы только в США было добыто более 450 важных информационных документов, 955 чертежей и 163 образца различных технических новинок. Наиболее важными являлись сведения о технологии производства синтетического бензина, чертежи станка для нарезки стволов артиллерийских орудий и нового эсминца. И хотя в 1941 году нью-йоркская резидентура насчитывала всего 13 человек, ее сотрудники сумели проникнуть в правительственные учреждения и на военно-промышленные объекты США. Здесь была создана специальная группа под руководством Л. Р. Квасникова, которая работала над добыванием информации об американской атомной бомбе.

В годы Великой Отечественной войны получение научно-технической информации по-прежнему оставалось одним из приоритетных направлений деятельности внешней разведки. Были получены данные по радиолокации, реактивным двигателям, гидроакустическим средствам обнаружения кораблей, высотным и специальным самолетам и приборам для них, новейшим технологиям переработки нефти, получения высокооктанового бензина, синтетического каучука и т. д. Эти сведения сыграли большую роль в развитии науки и техники в СССР и укреплении обороноспособности страны».

Что касается современной РФ, то она сегодня, с моей точки зрения, полноправный субъект экономических отношений на международной арене. Но даже сейчас, несмотря на рыночные реформы, которые полностью изменили экономическую направленность страны, принципы государственной экономической разведки, сложившиеся в советский период, продолжают действовать: по официальным данным, добывается только та информация, которую заказало государство; целенаправленность на конечный результат; многоликость разведчика; конспиративность и централизованность. Поддержание экономической безопасности страны на достаточном уровне в

настоящее время возможно только при соблюдении национальных интересов России и обязательном учете существующих угроз. Что же угрожает национальным интересам страны в области экономики?

«Концепция национальной безопасности РФ» определила комплекс внутренних и внешних угроз, причиной которых стали снижение инвестиционной, инновационной активности и научно-технического потенциала, стагнацией аграрного сектора, разбалансированием банковской системы, ростом внешнего и внутреннего государственного долга, тенденцией к преобладанию в экспортных поставках топливно-сырьевой и энергетической составляющих, а в импортных поставках продовольствия и предметов потребления, включая предметы первой необходимости. В соответствии с Федеральным законом «Об органах Федеральной службы безопасности в РФ» ФСБ России принимает участие в обеспечении экономической безопасности страны».

Первоочередными являются: выявление и пресечение деятельности зарубежных спецслужб и организаций, межрегиональных и международных преступных сообществ, наносящих ущерб российской экономике. В связи с этим особое место отводится получению упреждающей информации о зарубежных партнерах и конкурентах крупнейших российских предприятий, их планах и замыслах, реализация которых затрагивает интересы экономической безопасности России.

В условиях рынка в РФ сегодня, как и в других странах с рыночной экономикой, действуют крупные отечественные и совместные фирмы, которые активно занимаются экономической разведкой. «По неофициальным оценкам сотрудников ФСБ РФ практически каждая крупная отечественная фирма крадет информацию у своих конкурентов и одновременно страдает от аналогичных действий с их стороны. В современных условиях СБ коммерческой структуры многих предприятий страны уже имеет разведывательное и контрразведывательное подразделения. В РФ, где процветают недобросовестная конкуренция, невозврат кредитов, мошенничество, коррупция, криминализация

экономики и отсутствуют многие необходимые законы постоянная и эффективная работа этих двух подразделений – залог, как дальнейшего существования, так и процветания коммерческой структуры.

Отечественный бизнес учится использовать систему Интернет для получения необходимой информации, находящейся в открытом доступе.

Это базы данных СМИ News Net и Data Times включают в себя индексы, а иногда и в полном объеме статьи о различных фирмах, опубликованные в газетах, журналах и бюллетенях. В базах данных Lexis-Nexis и Westlaw содержатся сведения о судебных делах, когда-либо возбуждавшихся против компаний, а также перечисляются применявшиеся к ним регулятивные меры правительства. Существенным подспорьем являются открытые протоколы федеральных и штатных регулятивных органов, муниципальных советов и судов. Ознакомление с ними позволяет, например, выяснить, не ведет ли интересующая компания какую-либо тяжбу, не обвинялась ли она в преступной деятельности или нарушении правил деловой этики, не подвергалась ли санкциям со стороны правительства. Сегодня в РФ можно также прибегнуть к услугам специальных фирм, занимающихся изучением документов в области бизнеса».

Конечно, возникает вопрос, а каких достижений добилась отечественная разведка за этот период? Ответить на этот вопрос очень сложно, поскольку разведка любой страны тщательно оберегает свои секреты, и об успехах разведки зачастую можно судить годы спустя. Но я считаю возможным в качестве успешности экономической разведки в нашей стране привести тот факт, что в условиях введенных против нашей страны экономических санкций, российская экономика не просто смогла выжить, но и благодаря политике импортозамещения начала демонстрировать экономический рост. А это уже говорит о многом и даёт уверенность в том, что Россия смогла создать эффективную систему обеспечения экономической безопасности. Я верю - экономическая разведка страны и впредь будет в полной мере играть роль «локомотива» развития отечественной промышленности, экономики в целом.

Список литературы:

1. Л. П. Гончаренко, Ф. В. Акулинина Экономическая безопасность : учебник для вузов Москва : Издательство Юрайт, 2018. — 478 с. — (Серия: Специалист). — ISBN 978-5-534-00801-2.
2. Кузнецова, Е. И. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / Е. И. Кузнецова. — Москва : Издательство Юрайт, 2017. — 294 с. — (Серия: Специалист). — ISBN 978-5-9916-9206-9.
3. Уразгалиев В. Ш. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / В. Ш. Уразгалиев. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — 374 с. — (Серия: Специалист). — ISBN 978-5-534-00484-7.

ВАЖНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ИНСТИТУТА СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ОБЕСПЕЧЕНИИ ИННОВАТИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА

Гапчиева Парвана Фаиз гызы

*студент Сумгайтского Государственного университета,
Азербайджанская Республика, г. Сумгайт*

Алиев Шафа Тифлис оглы

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор кафедры «Мировая экономика и маркетинг» Сумгайтского Государственного университета,
Азербайджанская Республика, г. Сумгайт*

Азербайджан, после распада бывшего СССР, был вынужден формировать свою самостоятельную модель экономического развития страны уже в качестве независимого государства, и все это обуславливало проведение масштабных экономических и институциональных реформ. Однако долгие годы в стране не удавалось диверсифицировать структуру национальной экономики, поэтому в основном доминировала добывающая отрасль, прежде всего, нефтяная и газовая промышленность. Поэтому, стояла стратегическая задача использования ресурсов и возможностей нефти и газа, а в дальнейшем совершенствовать структуру экономики страны путем интенсивного развития ненефтяных секторов, которые практически не владели инновационными функциями, требовалось полное осуществление модернизации. Безусловно, необходимо было обновить основные фонды, изменить структуру и форму правления в ненефтяных секторах экономики страны с учетом рыночных механизмов и отношений [1].

Стоит подчеркнуть, что в условиях инновационных путей развития экономических процессов и совершенствования методов управления необходимо учесть ряд важных вопросов: 1) во-первых, назрела необходимость полноценной инноватизации развития общества с образующими всех сфер его деятельности, будь то связано с социальной сферой, общественной жизнью или реальным сектором экономики; 2) далее следует разработать оптимальное сочетание разных моделей управления инновациями и инновационной

деятельностью в современных условиях; 3) неизбежна более глубокая трансформация экономической модели управления новыми, более эффективными экономическими средствами, в том числе, инновационной деятельностью, и при этом необходимо образовать более совершенствованную модель инновационной экономики, включающую в себя эффективные элементы развития социально-экономического направления и 4) было бы целесообразным организация и функционирование специальных экономических зон и промышленных кластеров инновационной ориентации, создание интегрированных инновационных предприятий, технопарков и совершенствование инновационной модели управления, которые могут существенно повлиять на углубление инноватизации экономики страны [2].

Опыт разных стран мира показывает, что колебание или задержки в развитии новшеств технологических процессов и совершенствование экономических инструментов могут сильно отразиться на динамичном развитии национальных экономик. Требуется обеспечение стабильности экономического развития страны с учетом современных глобальных вызовов и происходящей трансформаций в мирохозяйственной системе. Во многих странах активно используют институт специальных экономических зон для диверсификации экономики страны и формирования более благоприятной инновационно-инвестиционной среды для углубления экономических реформ, повышения производительности и применение современных высоких технологий. Как известно, в мире с разными форматами функционируют до 4-х тысяч особых, специальных экономических зон. Как бы не называли эти зоны, они, прежде всего, отличаются привлекательностью налоговых и таможенных привилегий с благоприятным инвестиционным климатом, с развитой инфраструктурой и прочее. Благодаря этим и другим более способным элементам, такая огромная страна как Китай превратилась в сплошное пространство для открытой и свободной экономической деятельности. С помощью подобных зон решились проблемы отстающих регионов, территорий, усилилась занятость населения, уменьшилось число безработных, снизился уровень бедности и т.д. Особый

стимул получили предприниматели, которые могли насытить внутренний рынок и выйти на экспорт с конкурентоспособными продуктами. Необходимо отметить, что специальные экономические зоны во многих странах мира стали эффективным инструментом в развитии инновационной деятельности и применении самых передовых технологий, экономических инструментов и прочих. В развитых странах, даже лидере мировой экономики США, несмотря на высокий уровень экономического развития, и сегодня дают огромные предпочтения функционированию подобных инновационных экономических зон. В разных странах мира, например, Южной Кореи, Польше, Венгрии, Турции имеются определенные успехи по плодотворному функционированию специальных экономических зон, в которых задействованы сотни тысяч экономически активного трудоспособного населения [3]. Роль специальных экономических зон в активизации инновационной деятельности в постсоветских республиках имеют особое значение, ведь эти страны, можно сказать, что после распада СССР уже смогли сформировать свои модели экономического развития, которые должны обеспечить их национальные интересы и успешное вхождение в мирохозяйственную систему [4]. Успешное применение и функционирование специальных экономических зон способно основательно влиять на развитие отстающих регионов и отраслей экономики любой страны, ускорить решение множественных социально-экономических проблем и способствовать активизации инновационной деятельности во всех направлениях развития общества и экономики [5].

В Азербайджане уже сформирована законодательная база создания и развития специальных экономических зон, определены их налоговые и таможенные режимы исходя из мирового опыта [6]. Началось формирование института специальных экономических зон, так в поселке Алят города Баку создана специальная торговая экономическая зона на базе международного морского порта и главный смысл данной зоны заключается в существенном поднятии объема грузопотока между Западом и Востоком, то есть между европейскими странами и странами Азии по маршруту Великого Шелкового

Пути. Тем более, в Азербайджане одним из приоритетных направлений развития экономики страны считается углубление ее инноватизации [7]. Более того, необходимо усилить модернизацию и реконструкцию отстающих реальных секторов экономики, тем самым увеличить роль нефтегазового дохода с применением ключевых функций инновационных систем, создать регулируемую среду для инновации и оптимизации внедрения научных и инновационных приоритетов, усилить поддержку новых высокотехнологичных отраслей реальных секторов экономики страны в целом [8]. Однако анализ инновационной деятельности показывает, что в данном направлении требуется более решительные и системные мероприятия по обеспечению интенсификации инновационного развития экономики страны. Так, за 2007-2017 годы объем расходов на технологические инновации промышленности в целом составил почти 226 млн. манатов, когда за этот период объем выпускаемых всех видов инновационных продукции составил лишь 148 млн. манатов. В Азербайджане уже действует Агентство инноваций, которое создано по Распоряжению Президента Азербайджанской Республики от 6 ноября 2018 года [9]. Кроме того, предприняты последовательные мероприятия по обеспечению деятельности Агентства инноваций, утверждены устав и структура Агентства, также в качестве первоначального уставного фонда выделено 500 тысяч манатов из государственного бюджета [10].

Таким образом, сформирована неплохая база и основа для интенсификации развития инновационной деятельности и в связи с этим считаем важным ускорение создания сети специальных экономических зон, которые могли бы обеспечить активизацию притока иностранных инвестиций в Азербайджан, создание сети более конкурентоспособных инновационных предприятий, разработку, освоение и применение продуктивных инновационных функций, позволяющих выпуск высококачественных и экспортно-ориентированных продукции.

Список литературы:

1. Алиев Ш.Т. Экономика Азербайджана. Сумгайыт, 2018-376 с.
2. Алиев Ш.Т. Роль специальных экономических зон в активизации инновационной деятельности / Материалы Международной научно-практической конференции Экономика и управление: инновационные пути развития, Саратов, 25 мая - 10 июня 2010, С.23-26.
3. Алиев Ш.Т. «Роль технопарков и особых экономических зон в развитии инновационной деятельности в Азербайджанской Республике» / Материалы Всероссийской научно-практической конференции «Управление организацией в условиях кризиса» 5 октября 2009 г-7 октября 2009 г., Нижний Новгород, С.54-55.
4. Алиев Ш.Т. Важность управления процессом создания и функционирования особых экономических зон в странах СНГ // Журнал «Менеджмент в России и за рубежом», Москва, № 3-2009, С.69-72.
5. Алиев Ш.Т. «Важность применения специальных экономических зон в расширении инновационных процессов» / Материалы международной конференции «Инновации - 2010», 21-24 марта 2010, Ульяновск, (Россия).
6. Алиев Ш.Т. Специальные экономические зоны. Сумгайыт, 2013, 280 с.
7. Алиев Т.Н. инновационное развитие промышленности Азербайджана: нефтехимия. Москва, “Palmarium academic publishing”, 2016, 232 с.
8. Алиев Ш.Т. Влияние финансового кризиса мира на экономические процессы Азербайджанской Республики // Журнал «Финансы и кредит», Москва, №8(344), 2009, С.78-82.
9. Распоряжение Президента Азербайджанской Республики «О создании Агентства инноваций при министерстве транспорта, связи и высоких технологий». Баку, 6 ноября 2018 год.
10. Мамедов А. Уставной фонд Агентства инноваций определен в размере 500 тысяч манатов. <http://www.interfax.az/view/758400>.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В УСИЛЕНИИ ИННОВАЦИОННОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА

Гулиева Кюбра Вугар гызы

*студент Сумгайытского Государственного Университета,
Азербайджанская Республика, г. Сумгайыт*

Алиев Шафа Тифлис оглы

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор
Сумгайытского Государственного Университета,
Азербайджанская Республика, г. Сумгайыт*

За последние десятилетия в Азербайджане взят стратегический курс на расширение структуры экономики страны путем развития перерабатывающих отраслей, в том числе разной сферы промышленности. Кроме того, в стране замечены серьезные сдвиги минимизации нефтяного фактора и в целом зависимости экономики страны от нефтяных доходов. Так, с каждым годом уменьшается доля добывающей отрасли в ВВП страны, однако все эти процессы пока не набрали интенсивный темп. Тем более, после финансового кризиса в мире в Азербайджане уменьшился темп роста экономики страны, национальная валюта не выдержала глобальную нагрузку и подверглась двукратной девальвации в 2015-2016 годы. После этого правительство страны разработало и в данный момент реализует осуществление стратегических целей по диверсификации и модернизации структуры экономик страны, в основном ставка сделана на создание более современных и многофункциональных экономических образований и механизмов.

Отметим, что при существовании в составе бывшего СССР Азербайджан не имел возможность разработки и реализации самостоятельных инновационных проектов или создания специальных экономических зон, технопарков и пр. Однако с распадом СССР, появились новые условия, началось рыночное преобразование, расширилось пространство рыночных отношений, изменились приоритеты региональных интеграционных процессов в мире. В этих условиях многим новым странам досталась разоренная

экономика, особенно слабо развитые отрасли экономики с присущими им многочисленными проблемами и трудностями [1]. Не успев получить основательную передышку после приобретения независимости, и в разгаре начатых экономических реформ в мире, образовалась так называемая масштабная экономическая чума - экономический и финансовый кризис в мире [2]. После мирового кризиса в мире необходимо было перестроить существующие механизмы экономической системы страны и тем самым обеспечить повышение его иммунитета и в целом конкурентоспособности. Одной из наиболее эффективных форм приоритетного развития национальной экономики является инновационная конкурентоспособность [3]. Под понятием конкурентоспособность можно понимать уровень технологий, научных разработок, стандартов качества, элементов эффективности производства и прочее. Более того, инновационность конкурентоспособной продукции заключается в том, что аналогичные товары могут успешно завоевывать не только внутренние, но и все мировые пространства, принести сверхприбыль, отличаться эффективностью и т.д. [4].

Следует подчеркнуть, что в нынешних условиях во всех сферах общества и отраслях экономики больше проникают инновационные функции, которые способствуют заметному поднятию уровня не только общественной жизни, но и качества (конкурентоспособности) производимой продукции и услуг. В то же время, имеется серьезная необходимость совершенствования подходов к решению экономических проблем, применения инновационных функций, расширение инновационной среды и прочее требуют создания и функционирования новых экономических инструментов и экономических средств. В мировой практике одним из таких средств являются специальные экономические зоны. За последние 50 лет специальные экономические зоны стали укрепляться, как центр применения высоких научных технических разработок и технологий и способствовали созданию сети конкурентоспособных инновационных предприятий [5]. Например, с созданием научных технопарков осуществлялось применение тысяч новых идей,

разработок и применения высоких технологических процессов. В настоящее время в мире почти 30% производимого компьютерного оборудования и технологий производится в технологических зонах и технопарках. В США и Южной Корее добились особых успехов по созданию и развитию технопарков, а в Китае успешно решены проблемы занятости и расширен ассортимент конкурентоспособной продукции за счет производимой продукции в СЭЗ. В Турции, Сингапуре, Польше, Венгрии и ряде других стран функционируют многие эффективные перерабатывающие предприятия с инновационной ориентацией в промышленно-технологических зонах. Специальные экономические зоны стали продуктивной площадкой и местом для разработки, освоения и применения новых инноваций, инновационных продуктов [6].

Азербайджан, получив независимость после распада СССР, сформировал свою национальную модель экономического развития и стал проводить экономические реформы. Безусловно, в этих процессах, особое место отводилось нефтяной стратегии страны, в которую были привлечены многомиллиардные иностранные инвестиции [7]. В середине 1990-х годов в Азербайджане бурно обсуждали применение новых экономических инструментов, в том числе специальных экономических зон. Даже проводились различные международные конференции, готовились проекты и прочее. Однако отсутствие необходимой инновационной и инвестиционной среды в стране и недостаточное доверие к ненефтяным секторам Азербайджана со стороны иностранных инвесторов, не дали возможности серьезно продвигать эти проекты. Более того, в Азербайджане тогда не было законодательной базы и нормативных актов по применению инновационной функции и специальных экономических зон.

Стоит отметить, что активизация процессов по применению инновационной функции и создание инновативных многофункциональных технопарков, в том числе специальных экономических зон стали актуальными [8]. Уже в Азербайджане функционирует ряд промышленных парков, технопарков и создается одна из крупных свободная торговая зона на базе

Бакинского Международного Порта в поселке Алят. Кроме того, в Азербайджане активно внедряется информационно-коммуникационные технологии, расширяются инновационные зоны, отрасли и развивается космическая промышленность, уже выпущены два собственного спутника связи, который открыли большие возможности по применению новейших технологий в регионе. По результатам исследований можно предположить, что за ближайшие 10 лет доходы от инновационной деятельности в Азербайджане могут сравниться с нефтегазовой прибылью. Стоит отметить определенные сдвиги в области применения специальных экономических зон, которые могут сыграть огромное значение в повышении инновационной конкурентоспособности экономики Азербайджана. После изучения мирового опыта, уже в 2009 году в Азербайджане принят соответствующий закон о создании специальных экономических зон, и подписан Указ Президента Азербайджанской Республики о его применении. После формирования законодательной базы разработан и утвержден таможенные и налоговые режимы по функционированию подобных зон и утверждены правила проведения конкурса по выбору оператора специальных экономических зон. В настоящее время проводятся ускоренные работы по созданию и функционированию специальных экономических зон в Азербайджане, определяются приоритетные направления отраслей, регионов, территорий и прочие.

Таким образом, в ближайшей перспективе ожидается интенсификация решения актуальных проблем создания и развития специальных экономических зон в усилении инновационной конкурентоспособности экономики Азербайджана, расширится сеть эффективных и многофункциональных специальных экономических зон, которые выступят в качестве продуктивного механизма углубления инноватизации экономики страны и повышения его конкурентоспособности в нынешних условиях и т.д.

Список литературы:

1. Aliyev Sh.T. Actual Issues And Perspectives Of The Economic Model Development Of Azerbaijan In Present Conditions, «Unibook» Pele-man Industrieslpharetta, Georgia, USA, 2010, 204 p.
2. Алиев Ш.Т. Влияние финансового кризиса мира на экономические процессы Азербайджанской Республики // «Финансы и кредит», № 8 (344), Москва, 2009, С.78-82.
3. Безрукова Т.Л., Шанин И.И., Забудьков В.А. Роль инновационных процессов в функционировании и развитии мировой экономики // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований, 2014, №10-1, С.62-63.
4. Алиев Ш.Т. Влияние специальных экономических зон на повышение инновационной конкурентоспособности экономики Азербайджана / Всероссийская научно-практическая конференция «Актуальные проблемы экономической науки и хозяйственной практики в современных условиях», Москва, 07 июля 2010, С.7-10.
5. Алиев Ш.Т. Свободные экономические зоны. Сумгайыт, 2013, 280 с.
6. Тагиев А.Г. Инновация (в теоретических и практических аспектах). Баку, «Текнур», 2018.- 552 с.
7. Aliyev Sh.T. The Strategics and The Role of Oil Factor in Transition to the Innovation Economics of Azerbaijan. International symposium on Innovative Economic Policies FOF Climate Change Mitigation, Italia, 25th-26th June, 2009, p.265-268.
8. Тагиев А.Г., Асланзаде И.А. Инновационный менеджмент. I часть. Баку, 2017, 368 с.

УПРАВЛЕНИЕ ПРИБЫЛЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ И РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ЕЕ УВЕЛИЧЕНИЮ

Насакина Ирина Сергеевна

*магистрант, АНО ВО СУГУ «Международный институт рынка»,
РФ, г. Самара*

Баранова Вера Витальевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
АНО ВО СУГУ «Международный институт рынка»,
РФ, г. Самара*

ORGANIZATION PROFIT MANAGEMENT AND DEVELOPMENT OF MEASURES TO INCREASE IT

Irina Nasakina

*Undergraduate, Samara University of Public Administration
“International Market Institute”
Russia, Samara*

Vera Baranova

*PhD in Economics, Associate Professor, Samara University of Public Administration
“International Market Institute”,
Russia, Samara*

Аннотация. Важнейшей целью любой коммерческой компании является получение прибыли. Прибыль является главным индикатором экономического развития организации. В статье освещаются ключевые вопросы управления прибылью организации, приводится практический анализ прибыли ООО «Центр исследования условий труда».

Abstract. The most important goal of any commercial company is to make a profit. Profit is the main indicator of the economic development of the organization. The article highlights the key issues of profit management of the organization, provides a practical analysis of the profit ООО «Center for the Study of Working Conditions».

Ключевые слова: прибыль; выручка; ликвидность; рентабельность; издержки; конкуренция.

Keywords: profit; revenue; liquidity; profitability; costs; competition.

Основой прибыли компании является разница между его доходами и расходами, т.е. между полученной выручкой и затратами: материальными, денежными, трудовыми, затратами на выпуск и продажу продукции, услуг. Важнейшей целью для каждой организации является получение максимальных доходов при минимизации расходов, что может быть достигнуто за счет экономичного расходования средств и увеличения эффективности их использования.[1, с. 52]

Актуальность темы заключается в том, что в настоящее время очень много предприятий и организаций работают убыточно, что в конечном итоге приводит к банкротству этих компаний. Отсюда вытекает главная задача и практическая значимость актуальности вопроса об эффективном управлении прибылью, которая состоит в разработке эффективных приемов и методов, а также политики по управлению прибылью. Основным показателем прибыли, используемой для оценки производственно-хозяйственной деятельности, выступает: валовая прибыль; прибыль до налогообложения; прибыль от продаж выпускаемой продукции/ услуг; прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия или чистая прибыль.

Возможность увеличения прибыльности бизнеса следует рассматривать: в увеличении выручки от продаж, снижении себестоимости продукции и услуг, уменьшении прочих расходов. [7, с. 118]

ООО «Центр исследования условий труда» является успешной организацией в городе Бузулуке Оренбургской области по предоставлению услуг в области охраны труда на предприятиях. Основными направлениями деятельности ООО «Центр исследования условий труда» являются: специальная оценка условий труда, производственный контроль, услуги в области экологии, обучение по охране труда.

Организация оказывает свои услуги на территории всей России.

Таблица 1.

Динамика основных показателей ООО «Центр исследования условий труда» за 2016-2018 гг., тыс. руб.

Показатели	2016г	2017г	2018г	Отклонения 2016/17	Отклонения 2017/18
Выручка от основной деятельности	7 352	23 544	24 618	16 192	1 074
Выручка всего	9 864	28 455	30 628	18 591	2 173
Затраты по основной деятельности	3 119	18 477	19 221	15 358	744
Затраты всего	4 295	20 953	22 390	16 658	1 437
Прибыль по основному виду деятельности	4 233	5 067	5 397	834	330
Прибыль от других видов деятельности	1 336	2 435	2 841	1 099	406
Прибыль до налогообложения	5 569	7 502	8 238	1 933	736
Чистая прибыль	4 878	6 649	7 333	1 771	684

На всем исследуемом периоде выручка у ООО «Центр исследования условий труда» растет, вместе с выручкой растут затраты.

Данная организация делает упор на получение прибыли от основного вида деятельности, данный факт демонстрирует ее преобладающий процент в общей прибыли организации (более 65%).

Прибыль от основного вида деятельности на всем исследуемом периоде растет, наибольшее увеличение было на 834 тыс. руб. в 2017 году. В 2018 году она также увеличилась, но не так значительно, всего на 330 тыс. руб.

Прибыль от других видов деятельности растет, наибольшее увеличение было почти в 2 раза в 2017 году и составила 2 435 тыс. руб. В 2018 году рост данной прибыли существенно сократился и вырос всего на 406 тыс. руб.

Таблица 2.

Структура прибыли по основному виду деятельности ООО «Центр исследования условий труда» за 2016-2018 гг., %

Показатели	2016 г.		2017 г.		2018 г.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Контроль вредных производственных факторов на рабочих местах;	1 287	23,11	1 954	26,45	1 561	18,95
СОУТ (специальная оценка условий труда);	2 305	41,39	1420	19,28	2 490	30,23
Дистанционное обучение;	50	0,90	260	0,85	254	3,08
Услуги в области экологии;	490	8,80	1 144	15,95	863	10,48
Услуги в области охраны труда	101	1,81	289	4,61	229	2,78
Прибыль от других видов деятельности	1 336	23,99	2 435	32,86	2 841	34,48
Прибыль всего	5 569	100,0	7 502	100,0	8 238	100,0

Как видно из таблицы 2, организация ООО «Центр исследования условий труда» получает наибольшую прибыль от «Контроль вредных производственных факторов», «СОУТ» и «Прибыль от других видов деятельности».

В 2017 году, по отношению к 2016, произошло увеличение по всем показателям, за исключением «СОУТ». По данному показателю значение снизилось на 39% и составил 1 420 тыс. руб. В 2018 же году, по отношению к 2017, произошло снижение по множеству показателей, значительные из них были по «Контроль вредных производственных факторов» (снижение на 20%) и по «Услуги в области экологии» (снижение на 25%). Стоит отметить, значительное увеличение по «СОУТ» - на 42%.

В целом, у предприятия ООО «Центр исследования условий труда» устойчивое финансовое состояние. Чтобы быть еще успешнее на рынке, получать больше прибыль, нужно повышать свою конкурентоспособность.

Конкурентными преимуществами ООО «Центр исследования условий труда» являются профессионализм специалистов, оснащенность лаборатории, большой спектр оказания услуг, оказание услуг на территории всей России.

Но, чтобы быть одним из лидирующих на рынке охраны труда, необходимо, чтобы как можно больше людей знала об этой компании. У ООО

«Центр исследования условий труда» есть собственный сайт, но этого недостаточно. Необходимо продумать тщательнее рекламную компанию, в которое должно входить: реклама в печатных изданиях, на баннерах, реклама и продвижение в соц. сетях и Интернете. Также, необходимо продумать ценовую политику, т.к. цены данной компании уступают лидирующим предприятиям. Чем больше будет клиентов, тем больше будет увеличиваться прибыль.

Список литературы:

1. Абрютин М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. - М.: Издательство «Дело и Сервис», 2016
2. Баранова В.В., Агузаров Д.Л. Прогнозирование дополнительного внешнего финансирования организации. Вестник международного института рынка. – Самара, 2017. №2
3. Бурмистрова Л.М. Финансы организаций (предприятий). - М.: Инфра-М, 2017
4. Доладов К.Ю., Гасанова И.С. Факторы, влияющие на величину прибыли предприятия. Вестник международного института рынка. - Самара, 2018. № 2.
5. Карасева И.М. Финансовый менеджмент. - М.: Омега-Л, 2017.
6. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. – М.: Инфра-М, 2018
7. Шевчук Д.А. Финансы предприятия. – М.: ЛитРес, 2017

ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В РОССИИ

Смирнов Максим Александрович

*магистрант, Российская Академия Народного Хозяйства и Государственной службы при Президенте Российской Федерации
Северо-Западный Институт Управления,
РФ, г. Москва*

Нещерет Александр Карлович

*научный руководитель, Профессор, канд. экон. наук, руководитель образовательного направления «Менеджмент»,
Российская Академия Народного Хозяйства и Государственной службы при Президенте Российской Федерации, Северо-Западный Институт Управления,
РФ, г. Москва*

Аннотация. В статье представлена актуальность деятельности и дальнейшего развития особых экономических зон в России - приведена их сущность, специфичные черты, тенденции развития и представлена оценка эффективности деятельности ОЭЗ промышленно-производственного типа «Калуга».

Abstract. The article presents the relevance of the activities and further development of special economic zones in Russia - shows their essence, specific features, development trends and provides an assessment of the effectiveness of SEZ industrial-industrial type «Kaluga».

Ключевые слова: бюджет, импорт, инвестиции, инновации, интеграция, капитал, особая экономическая зона, резидент, экономика, экспорт.

Keywords: budget, import, investment, innovation, integration, capital, special economic zone, resident, economy, export.

В настоящее время объективным является то, что уровень стабильного развития и состояния напрямую зависит от того, как эффективно идёт развитие социально-экономических процессов.

Особые экономические зоны (ОЭЗ) в современных условиях экономического хозяйствования уже стали частью мирового хозяйства, они выступают в качестве неотъемлемой части в развитии экономических

отношений на международном уровне уже со второй половины 20 века. Эффективное развитие особых экономических зон выступает в качестве одного из немаловажных факторов в росте экономики, в международном товарообороте, в обмене информацией, инновационными технологиями, в становлении и развитии интеграционных процессов и мобилизации инвестиций, их роли для развития территорий [2, с. 80].

В России особая экономическая зона представляет собой обособленную в географическом плане территорию, которую характеризуют ряд признаков, таких, как наличие особого правового, экономического и административного режима. Особые экономические зоны специфичны тем, что для их создания и функционирования обеспечиваются специальные налоговые, таможенные, внешнеторговые, валютно-финансовые и инвестиционные режимы на льготных условиях; посредством использования работы ОЭЗ в данных режимах - поощряется хозяйственная, производственно-коммерческая, предпринимательская деятельность иностранных участников, идет привлечение внешних инвестиций и передовых зарубежных технологий для производств [5, с. 895]. Таким образом, посредством обеспечения таких режимов создаются востребованные производства с инновационным характером (это зоны технико-внедренческого типа, индустриальные парки); идет привлечение инвестиций, что в итоге приводит к расширению внешнеэкономических связей.

Вопросы функционирования ОЭЗ регулируются посредством Федерального закона от 22.07.2005 года № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» (ред. от 18.07.2017 г) [1], а также указов Президента РФ, постановлениями Правительства РФ, и рядом нормативно-правовых актов территориальном уровне.

Основное отличие особых экономических зон состоит в том, что в их масштабах не осуществляется обложение субъектов предпринимательства налогами и пошлинами на импорт / экспорт того оборудования и материалов, которые применяются при производстве товаров на экспорт – данный фактор выступает «залогом» обеспечения рентабельности производимых инвестиций в

производство; бизнесу также гарантированы налоговые каникулы (срок варьируется от 5 - 35 лет).

Современное развитие особых экономических зон отличается их многообразием. Так, сейчас насчитывается порядка 30 их разновидностей. Они отличны разными функциональными задачами, разными условиями для функционирования, географическим положением и некоторыми другими факторами.

Согласно данным Министерства экономического развития Российской Федерации [7], по состоянию на начало 2019 года - функционируют 25 особых экономических зон, из них – это 9 ОЭЗ (ППТ), 6 ОЭЗ (ТВТ), 9 ОЭЗ (ТРТ) (5 из них входят в состав туристического кластера «Курорты Северного Кавказа») и 1 ОЭЗ портовая. За период 2017-2018 года – была досрочно прекращена деятельность восьми особых экономических зон. Согласно данным Минэкономразвития РФ, в РФ на конец 2018 года по особым экономическим зонам зарегистрировано были 582 резидента. 97 из них – это те компании, в которых присутствует значительная доля иностранного капитала.

Большинство ОЭЗ функционируют в Центральном федеральном округе (8 ОЭЗ), в Северо-Кавказском федеральном округе (5 ОЭЗ), в Приволжском округе – 4 ОЭЗ, в Сибирском - три ОЭЗ и в Северо-Западном – две ОЭЗ. В федеральных кругах остальных действуют по одной особой экономической зоне.

Одной из развивающихся особых экономических зон является ОЭЗ «Калуга», которая представляет собой две площадки общей площадью 1042 га, расположенные в разных частях Калужской области. Это площадка «Людиново» и площадка «Боровск» [7].

По состоянию на 01.01.2019 г. на территории ОЭЗ промышленно-производственного типа «Калуга» зарегистрированы были 14 резидентов (что составило 100 % от плана), из них в 2016 году – 6 резидентов ОЭЗ (140 % от плана). На начало 2019 года в ОЭЗ были зарегистрированы 2 резидента с участием иностранных инвесторов в составе акционеров (участников) и

резидентов, которые реализуют соглашения по осуществлению деятельности в ОЭЗ с привлечением иностранных инвестиций, нарастающим итогом, в том числе в 2018 г – 1 резидент.

По состоянию на 01.01.2019 г. в ОЭЗ ППТ «Калуга» резидентами ОЭЗ было создано 711 рабочих мест (133 % от плана), в том числе в 2018 году – 97 рабочих мест (139 % от плана). Объемы инвестиций за 2018 г составил 1 874,90 млн. рублей, (нарастающим итогом с начала функционирования ОЭЗ – 6 289,90 млн. рублей). Объемы полученной выручки от реализации произведенной продукции за 2018 г составил 1 075,94 млн. рублей. Объем финансовых средств федерального бюджета, которые были направлены на финансирование объектов транспортной, инженерной, социальной, инновационной и иной инфраструктуры ОЭЗ за год оценки эффективности составил 2 412,30 млн. руб. Объемы налогов, которые были уплачены резидентами в ОЭЗ ППТ «Калуга» в бюджеты с начала функционирования ОЭЗ составил 73,15 млн. руб. (121 % от плана), в том числе за 2018 год – 51,63 млн. руб. (117 % от плана). Объемы платежей таможенных, которые были уплачены резидентами ОЭЗ ППТ в «Калуга», за 2018 год составил 1,89 млн. рублей. Объемы используемых налоговых льгот в части, которая подлежит зачислению в бюджеты (региональный и местный) составил 83,70 млн. руб. За 2018 год на территории ОЭЗ ППТ «Калуга» были построены и введены в эксплуатацию 3 объекта инженерной инфраструктуры.

Надо отметить, что в процессе создания и функционирования ОЭЗ имеют место различные проблемы, факторы и те моменты, которые необходимо учитывать. Некоторые из них приведены ниже [3, с. 109]:

1. При создании ОЭЗ необходимым является учет непосредственного местоположения – данный фактор является решающим в дальнейшей эффективной ее работе.

2. Обнаруживается необходимость совершенствования законодательной базы в отношении создания и регулирования функционирования ОЭЗ – это особо важно с учетом нестабильности экономико-политической ситуации в

стране. Этот фактор также является решающим в вопросе привлечения новых инвесторов на производственные площадки, что в дальнейшем скажется на динамике развитии региона и страны в целом.

3. Не менее важный вопрос – это фактор развития инфраструктуры (в том числе, инновационной), которая оказывается на невысоком уровне на многих территориях.

4. Одной из важных проблем является важная нехватка специалистов, обладающих высокой квалификацией. Практически на все производства требуются высококлассные специалисты, которым также требуется предоставление комфортных рабочих условий и их заинтересованность.

В общем, можно заключить, что на территории России во всех зонах производится (а в некоторых уже завершено) проектирование комплекса работ по подготовке развитой инфраструктуры, идет активное введение новых различных объектов в эксплуатацию.

Надо отметить, что при этом, в последние годы стала заметной тенденция к закрытию особых экономических зон. Анализируя эти тенденции, можно отметить, что официальные лица высказываются об отсутствии перспектив большинства экономических зон в России, указывают на целесообразность развития именно всей экономики в льготном рыночном режиме, а не каких-то ее отдельных частей, в качестве которых и выступает особые экономические зоны. В данном вопросе до недавнего времени имели место такие аргументы:

- слишком большое количество особых экономических зон;
- ОЭЗ – это так называемые «черные дыры» российской экономики по утечке ресурсов страны;
- снижение управляемости особых экономических зон со стороны государства, проблема их чрезмерной самостоятельности.

Представляется, что для повышения эффективности функционирования ОЭЗ, необходима постоянная работа по направлению совершенствования законодательства сфере особых экономических зон; важным также должно

стать направлением по выбору и использованию оптимальных методов контроля за его исполнением.

Пока на настоящем этапе развития особых экономических зон можно говорить о том, что их создание и функционирование пока не в полной мере достигло имеющихся целей на региональном и на уровне государства. На пути эффективного функционирования особых экономических зон остается еще немало нерешенных проблем, работа над которыми должна вестись постоянно с учетом постоянно изменяющихся внешних и внутренних факторов. В целом, можно заключить, что формирование ОЭЗ для государства - экономически оправданно и конечно выгодно для предпринимателей и для инвесторов.

Список литературы:

1. Федеральный закон «Об особых экономических зонах в Российской Федерации № 116-ФЗ от 22 июля 2005 года (ред. от 18.07.2017);
2. Гордейчик В.К. Свободные экономические зоны: проблемы функционирования и развития // Экономика: анализ, прогноз, регулирование. – 2016. - №7(66). – С.80-84
3. Громова А.С., Кускова С.В. Оценка эффективности функционирования особых экономических зон в Российской Федерации // Вестник науки Сибири. - 2015. - № 3. - С. 103-122.
4. Сиразетдинов Р.М., Салахиева Л.Р. Особые экономические зоны как инструмент инновационного развития национальной экономики: эффективность, тенденции, проблемы и пути их решения // Российское предпринимательство. – 2016. – Том 17. – № 21. – с. 2827–2836.
5. Стрельцов А.В., Яковлев Г.И. Особенности ведения предпринимательской деятельности в особых экономических зонах РФ // Российское предпринимательство. – 2018. – Том 19. – № 4. – с. 895-906.
6. Инвестиционный портал Калужской области [Электронный ресурс] URL: <http://investkaluga.com> (дата обращения: 23.05.2019)
7. Министерство экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: <http://economy.gov.ru/minec/main> (дата обращения: 24.05.2019)
8. Особая экономическая зона «Калуга» [Электронный ресурс] URL: <http://www.oez.kaluga.ru> (дата обращения: 23.05.2019)

СЕКЦИЯ 3. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

УСТАНОВЛЕНИЕ ФАКТОВ, ИМЕЮЩИХ ЮРИДИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Гаджимурадова Луиза Алиевна

*магистрант, Российский государственный университет правосудия,
РФ, г. Нижний Новгород*

ESTABLISHMENT OF FACTS OF LEGAL IMPORTANCE IN THE CIVIL PROCESS

Luiza Gadzhimuradova

*Master degree, Russian state University of justice,
Russian Federation, Nizhny Novgorod*

Аннотация. В статье отмечается особая значимость института установления юридически значимых фактов, дается понятие юридических фактов, отмечаются проблемы рассматриваемого института.

Abstract. The article notes the special importance of the institution of establishing legally significant facts, the concept of legal facts, the problems of the institution under consideration.

Ключевые слова: институт установления юридически значимых фактов, установление фактов, имеющих юридическое значение, юридические факты.

Keyword: Institute of establishment of legally significant facts, establishment of facts of legal significance, legal facts.

Чаще всего защита нарушенных субъективных прав лиц происходит в рамках искового производства. Но все-таки часто появляется потребность в защите субъективных прав и охраняемых законом интересов при отсутствии спора. Институт особого производства в гражданском процессе носит актуальный и проблемный характер, как в теоретическом, так и в практическом

плане. Функционирующее законодательство не определяет сущность особого производства. Гражданский процессуальный кодекс РФ (далее - ГПК РФ) определяет только лишь категории дел, которые подлежат рассмотрению в порядке особого производства, и регламентирует процесс их рассмотрения. Установление фактов входит в состав особого производства в гражданском процессе. Это такие обстоятельства, которые обязательно становятся основаниями для возникновения, изменения и прекращения определенных правоотношений.

В особом производстве осуществляется констатация судом различных юридических фактов. Этим, как показывает практика, и ограничивается заинтересованность заявителя. Ведь именно на основании данных фактов, которые будут установлены судом лицо сможет обрести самые разные субъективные права. Многие специалисты подмечают, что отсутствие спора в праве в делах особого производства совсем не говорит нам о том, что по представленной категории дел отсутствует спор в целом. Ведь иной раз и в особом производстве могут решаться споры, которые являются спорами о самом факте, а не спорами о праве[3, с. 102]. Анализируя исторические аспекты возникновения и развития такого понятия как «юридический факт», следует понимать, что его формирование связано с переработкой, осмыслением и систематическим изложением римского права его позднейшими исследователями. В римском праве основаниями возникновения прав и обязанностей признавались контракты, пакты, обязательства из договора, обязательства из деликта и т.д. Но общее определение как юридического факта, так и, собственно, определения правоотношений, римскими юристами сформулировано не было [4].

На протяжении почти полтора столетия смысл понятия «юридический факт», несомненно, менялся. И сегодня в теории права существует множество подходов к определению понятия «юридический факт». К сожалению, установить, какое определение является более точным, не представляется возможным, поскольку даже законодатель не берётся устанавливать легальную

дефиницию юридического акта. Тем не менее, для того, чтобы выработать наиболее полное представление о смысле термина «юридический факт» необходимо изучить основные подходы к его определению. Так, например, Н.Г. Александров описывает юридические факты равно как «некие жизненные факты определённого вида, или же комплексы таких фактов, с которыми право связывает возникновение, изменение, или прекращение субъективных прав и соответствующих юридических обязанностей» [1, с. 51]. Исаков В.Б. же под юридическими фактами понимает «такие социальные обстоятельства действительности (действия, события), которые вызывают наступление определенных правовых последствий - возникновение, изменение или прекращение правовых отношений». Р.О. Халфина определяет юридические факты как реальные жизненные обстоятельства, предусмотренные нормами права [7, с. 228].

Беря за основу все сказанное, мы можем сделать главный тезис, что в отечественной теории права доминирует суждение, что под юридическими последствиями необходимо понимать только лишь возникновение, изменение и прекращение правоотношений. Но М.А. Рожкова [6, с. 148] предлагает рассматривать юридические факты шире. Он считает, что ими охватывается больше явлений. Помимо возникновения, изменения и прекращения правоотношения следует учитывать и последствия реализации правосубъектности, а именно последствия защиты оспоренных или нарушенных субъективных прав. Такой подход представляется нам, наиболее точно отражающим всю полноту смысла понятия «юридический факт».

С учётом выше сказанного мы можем сделать вывод, что юридический факт в праве определён как реальное жизненное обстоятельство, с правовой моделью которого право связывает наступление определённых юридических последствий.

Как мы выяснили выше, особенностью категории дел по установлению фактов, имеющих юридическое значение, является то, что данные дела подлежат рассмотрению в порядке особого производства, закрепленного в ГПК

РФ, а конкретизируются в главе 28 ГПК РФ. Данная категория дел может рассматриваться не только в рамках процесса по гражданскому делу, но также и в рамках арбитражного производства, что говорит о достаточной ее распространенности. Так, круг дел особого производства в гражданском процессе значительно шире и разнообразнее, чем в арбитражном. При этом ГПК РФ среди дел особого производства выделяет такие дела, которые отнесены к данному виду гражданского судопроизводства со значительной долей условности, оставляющей сомнения относительно их действительной принадлежности к нему [2, с. 13]. Например, дела о восстановлении прав по утраченным ценным бумагам на предъявителя или ордерным ценным бумагам (вызывное производство).

Говоря о юридических фактах, рассматриваемых в рамках данного вопроса, к ним следует отнести факт родственных отношений, нахождения на иждивении, признания отцовства, расторжения и заключения брака, владения и пользования недвижимым имуществом и другие юридические факты, перечень которых закреплен в ч. 2 ст. 264 ГПК РФ, но не ограничен ей, поскольку он не является исчерпывающим и к ним могут быть отнесены и другие юридически значимые факты [5, с. 6].

Полагаем, что для более лучшего понимания, какие же все-таки юридические факты можно установить, в ч. 2 ст. 264 ГПК РФ необходимо закрепить исчерпывающий перечень фактов, имеющих юридическое значение.

Также необходимо отметить, что дела особого производства, в том числе дела по установлению фактов, имеющих юридическое значение, подлежат рассмотрению в общем порядке, который присущ исковому производству, но с определенными особенностями.

Так, по рассматриваемой категории дел заявление подается в суд по месту жительства заявителя или же по месту нахождения его недвижимого имущества, которое рассматривается судьей при участии заявителя, а также всех заинтересованных в этом лиц. Здесь важным моментом, на наш взгляд, является то, что суд будет рассматривать указанное заявление только в том

случае, если других способов получения необходимых документов не представляется возможным, в связи, с чем в заявлении должны быть указаны эти обстоятельства, а к заявлению должны быть приложены также подтверждающие это обстоятельство документы. В случае принятия судом заявления к производству, по итогам его рассмотрения суд выносит решение, которое представляет собой документ, устанавливающий и подтверждающий юридический факт. В том случае, если данный факт необходимо зарегистрировать, то решения суда является основанием для государственной регистрации. Поскольку правовая регламентация порядка производства по делам об установлении фактов, имеющих юридическое значение, является неполной то, полагаем, что в главу 28 ГПК необходимо включить статью 267.1, которая бы полностью определяла порядок производства по делам данной категории, а также носила бы название «Порядок производства по делам об установлении фактов, имеющих юридическое значение».

Таким образом, проанализировав особенности рассмотрения дел по установлению фактов, которые имеют юридическое значение, следует отметить, что как один из видов (способов) защиты прав и свобод, установление юридических фактов является важнейшим инструментом охраны прав и свобод, обеспечивающим гарантированное восстановление указанных прав. Назначение гражданского судопроизводства может быть достигнуто в том случае, если в ГПК РФ будет закреплена более четкая правовая регламентация рассмотрения дел по установлению фактов, имеющих юридическое значение, что в настоящее время не представляется возможным в силу проблем правового характера, обозначенных нами выше.

Список литературы:

1. Александров Н.Г. Право и законность в период развернутого строительства коммунизма. М.: Госюриздат, 1961. 461 с.
2. Балашов А.Н. Установление фактов, имеющих юридическое значение: вопросы теории и практики // Арбитражный и гражданский процесс. 2014. № 8. С. 13 - 18.

3. Гражданский процесс. Учебник / под. ред. В.А. Мусина, Н.А. Чечиной, Д.М. Чечета. М.: Проспект, 1998. 480 с.
4. Исаков В.Б. Вопросы теории юридических фактов / Специально для системы ГАРАНТ, 2014.
5. Мажинская Н.Г. Особенности производства об установлении фактов, имеющих юридическое значение в гражданском и арбитражном процессах // Вестник арбитражной практики. 2014. № 6. С. 6 - 8.
6. Рожкова М.А. Теории юридических фактов гражданского и процессуального права: понятия, классификация, основы взаимодействия: дис.док.юр.наук:12.00.03. Исследовательский центр частного права при Президенте Российской Федерации.М.,2010. 301 с.
7. Халфина Р.О. Общее учение о правоотношении. М.: Юридическая литература, 1974. 408 с.

ПРЕДДОГОВОРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РФ

Дубинина Ирина Алексеевна

*студент, Университет им О.Е. Кутафина (МГЮА),
РФ, г. Москва*

7 октября 2009 года Советом при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства была одобрена Концепция развития гражданского законодательства, в которой в п.7.7. в целях предотвращения недобросовестного поведения на стадии переговоров о заключении договора было сформулировано предложение, ориентируясь на соответствующие правила иностранных правопорядков, включить в Гражданский Кодекс РФ(далее ГК РФ) нормы о преддоговорной ответственности в предпринимательских отношениях (*culpa in contrahendo*)[3].

В развитие указанной концепции в 2015 году был принят ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса РФ», которым в ГК РФ была введена новая статья 434.1, закрепляющая положения о свободе переговоров, добросовестности контрагентов, очерчивающая круг «недобросовестных действий» при проведении переговоров, предусматривающая возможность заключения соглашения о порядке проведения переговоров [2].

Следует отметить, что во многих иностранных государствах институт преддоговорной ответственности существует уже долгое время и законодательно закреплён. Например, в Германском гражданском уложении (1896) подробно описываются возникновение преддоговорного обязательства; нарушения, являющиеся основаниями для применения преддоговорной ответственности; преддоговорная ответственность третьего лица и многие другие вопросы, касающиеся данного правового института (п.241,280,311 и т. д.) [6].

Еще до включения в ГК РФ нормы, регулирующей отношения на стадии переговоров о заключении договора, многие ученые рассматривали другие статьи кодекса в качестве примеров преддоговорной ответственности. Так, по

смыслу ст.445 ГК РФ «Заключение договора в обязательном порядке»: если сторона, для которой заключение договора обязательно (ст.426,429 ГК РФ), уклоняется от этого, ее контрагенту обеспечивается защита: суд может понудить нарушившую сторону заключить договор, также она должна будет возместить причиненные убытки [1]. Перечисленные действия происходят еще до заключения договора.

Многие исследователи, в частности Овчинникова К.Д., Кучер А.Н., относят к преддоговорной ответственности признание сделок недействительными [9], [8]. А Гнищевич К.В. и еще некоторые цивилисты считают классическим примером преддоговорной ответственности в гражданском праве РФ- статью 507 ГК РФ. Согласно данной статье, сторона, которая предложила заключить договор, в случае нарушения определенного порядка согласования разногласий по условиям договора или же отказа от заключения договора, может быть привлечена к ответственности и обязана возместить убытки еще до заключения договора [5].

Так как нормы, регулирующие порядок ведения переговоров, были включены в ГК РФ сравнительно недавно вопрос о соотношении преддоговорной ответственности с другими разновидностями гражданско-правовой ответственности на данный момент является очень актуальным. Например, Садиков О.Н. относит преддоговорную ответственность к деликтной(внедоговорной), утверждая, что «предпочтение следует отдать деликтной ответственности, поскольку до совершения договора его предполагаемые участники взаимными обязательствами не связаны (налицо несостоявшаяся сделка) и применение норм о договорной ответственности было бы лишено формально-юридических оснований» [11]. Такой же позиции придерживается и А.Н. Кучер, относя преддоговорную ответственность к деликтной («квазиделиктной»).

Но, также есть ученые, которые приравнивают преддоговорную ответственность к существующей в гражданском праве РФ уже на протяжении долгого времени договорной ответственности. Так, В.Г.Полякевич предлагает считать, что ответственность за нарушение преддоговорных обязательств

должна регулироваться главой 25 ГК РФ «Ответственность за нарушение обязательств» и, следовательно, не проводит четкого разграничения между указанными видами ответственности [10]. Кандидат юридических наук, цивилист Гнищевич К.В., долгое время изучая преддоговорную ответственность пришел к выводу о ее сходстве с договорной. Так он утверждает, что формальным основанием института преддоговорной ответственности являются нормы договорного права, а убытки, которые должна понести потерпевшая сторона, связаны с ее расходами в связи с подготовкой к заключению договора, то преддоговорную ответственность следует рассматривать как квазидоговорную.

Но есть и исследователи, которые предлагают рассматривать преддоговорную ответственность в качестве самостоятельного вида гражданско-правовой ответственности. Так, Данилова Е. С. отмечает, что преддоговорную ответственность нельзя в полной мере относить к деликтной, так как в ее основании отсутствует соответствующий юридический факт. Действия стороны формально невозможно определить ни как нарушающие договор (так как он еще не заключен), ни как посягающие на абсолютные права другой стороны, поэтому следует рассматривать преддоговорную ответственность как особый вид ответственности. Но при этом исследователь также отмечает, что если будет заключено соглашение о порядке ведения переговоров, то преддоговорная ответственность будет носить договорный характер [7].

Как видно из приведенных выше примеров, единства взглядов между учеными по вопросу о правовой природе преддоговорной ответственности пока нет. В большинстве случаев она представляет собой ответственность за нарушение особого преддоговорного обязательства (например, п.2 ст. 507 ГК РФ), или же договорного (например, предварительный договор или договор о переговорах). Но и в данных случаях нельзя полностью исключить ее связь с деликтной ответственностью. Например, уклонение от заключения публичного договора можно рассматривать как пример деликтной ответственности (ведь коммерческая организация обязана заключить договор с каждым, кто к ней обратится, за исключением некоторых случаев).

Таким образом, становится очевидным, что положения Гражданского кодекса РФ, регулирующие поведение сторон при проведении переговоров по заключению договора, в будущем претерпят ряд изменений. Трудно предугадать, какие именно трансформации в дальнейшем затронут преддоговорную ответственность: или законодатель включит в ГК РФ отдельный институт преддоговорной ответственности, поставив его в один ряд с уже существующими видами гражданско-правовой ответственности, или же добавит некоторые нормы, регулирующие отдельные вопросы, касающиеся добросовестного ведения переговоров.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ//Собрание законодательства РФ. 1994. №32. Ст.3301.
2. Федеральный закон от 08.03.2015 №42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации»// Собрание законодательства РФ. 2015. №10. Ст.1412.
3. Концепция развития гражданского законодательства РФ (одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009)// Вестник ВАС РФ. 2009. №11.
4. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 16 июня 2016 г. по делу № А5681347/2014//Режим доступа URL: <http://www.consultant.ru/>
5. Гнищевич К. В. Преддоговорная ответственность в российском гражданском праве (*culpa in contrahendo*). С. 39.
6. Гражданское уложение Германии. Вводный закон к Гражданскому уложению: Пер. с нем. / Науч. ред.: Елисеев Н. Г., Маковский А. Л., Яковлева Т. Ф.; Введ.: Бергманн В. М., 2004. С. 411.
7. Данилова Е. С. Новеллы ГК РФ в сфере преддоговорной ответственности (*culpa in contrahendo*) // Юридический вестник молодых ученых. 2016. № 2. С. 50.
8. Кучер А. Н. Теория и практика преддоговорного этапа: юридический аспект. М., 2005.
9. Овчинникова К. Д. Преддоговорная ответственность // Законодательство. 2004. № 4.
10. Полякевич В.Г. Формирование преддоговорной ответственности // Право: теория и практика. 2006. №18. С. 31.
11. Садиков О.Н. Недействительные и несостоявшиеся сделки// Юридический мир. 2000. №6.

СОВРЕМЕННЫЕ СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ВЕЩНЫХ ПРАВ

Ерохова Мария Николаевна

*магистрант, Российский государственный университет правосудия,
РФ, г. Нижний Новгород*

MODERN METHODS OF PROTECTION OF MOST IMPORTANT RIGHTS

Maria Erokhova

*master, Russian state University of justice of the Russian Federation,
Nizhny Novgorod*

Аннотация. В статье отмечаются самые распространенные способы защиты вещных прав, рассматриваемые судами в настоящее время.

Abstract. The article notes the most common ways of protecting property rights that are currently being considered by the courts.

Ключевые слова: восстановление нарушенных прав, способы защиты вещных прав, надлежащие способы защиты.

Keywords: restoration of violated rights, methods of protection of property rights, proper methods of protection.

Право собственности не только законодательно закрепляет и осуществляет регулятивную функцию по отношению к собственности, но и естественно обеспечивает защиту на высоком уровне, гарантируя стабильность. Конечно, право собственности является неотъемлемым правом каждого человека, оно представляет собой совокупность прав, которые представляют собой собственность и принадлежность к субъекту. Понятие право собственности находится в центре, являясь важным аспектом, нормы которого отражают и закрепляют государственный и экономический строй, а также отношения и решения проблем в данной сфере. Проблемы, как известно, находятся в центре экономических, политических, общественных программ, а также общественных движений и всегда привлекает внимания экономистов и юристов[4, с. 45]. Каждый человек имеет в своем распоряжении, в своей собственности, вещи,

субъекты, и собственник имеет полное право свободно распоряжаться этой вещью (имуществом), по собственному усмотрению, совершать действия по отношению к имуществу, отдавать в залог и осуществлять другие действия.

Таким образом, в обществе сформировался механизм, который предотвратит конфликты между собственником и третьими лицами на чужую для них вещь, закрепленным правовых нормах. Следовательно, право на собственность регулирует отношение людей, общественные отношения в связи принадлежности определенных ресурсов (имущества) определенному лицу, которое, следовательно, исключает притязание со стороны иных лиц. Защита прав собственности обеспечивается отраслями права.

Итак, если человек имеет собственность, то он в праве [6, с. 105]:

- держать вещи при себе и никому не давать вещь в пользование;
- пользоваться вещью как вы считаете нужным, либо вообще не пользоваться;
- и распоряжаться по своему усмотрению и желанию. Безусловно, собственник и соответственно собственность нуждается в защите. Но от кого? Как известно, право на собственность всегда связано с отношениями, которые связаны напрямую с собственностью. Это – имущество, к которому какой-то человек относится как к своему. Но если для кого – то имущество «своё», то естественно для кого – то оно «чужое». Следовательно, когда мы утверждаем «это моё!», мы заявляем о полном праве на эту вещь. Но, конечно, возникают нюансы, когда другой человек постарается посягнуть на вашу вещь, но и государство также может это сделать, в следствии может случиться конфликт и последствия после него с наихудшей концовкой. Именно поэтому собственник и нуждается в защите, как и сама собственность. Очевидно, что характеристики права собственности не могут исчерпываться перечислением его правомочий, а сами составляющие не имеют должного значения. Тем не менее требуются доказательства и аргументы, чтобы доказать включения в права собственности таких правомочий, которые не отождествлялись бы с одним из элементов.

Таким образом, право собственности как субъективное гражданское право – это закрепленная за собственником «юридическая обеспеченная возможность владеть, пользоваться и распоряжаться имуществом в собственных интересах, не противоречащих закону [2, с. 410]. Существуют, как известно законы, которые и занимают данную функцию как «защита». Собственник должен знать, и быть осведомлен о том, что существует закон – это 35 ст. Конституции России. Перечислим пункты. Это:

- право частной собственности охраняется законом;
- каждый, в праве иметь имущество в собственности, владеть, пользоваться и распоряжаться им;
- никто не может быть лишен своего имущества;
- права наследования гарантируется; Безусловно, данная статья отражает, что собственник нуждается в защите. Поскольку отношение собственности не является предметом регулирования гражданского законодательства, то и охрана права собственности находится в ведение отраслей.

Таким образом, государственное право не только провозглашает, что в РФ признаются к защите разные формы собственности: частная, муниципальная и государственная (ч.2. ст. 8 Конституция РФ [1]), но и закрепляет, что имущество должно быть лишено только по решению суда.

Защита права собственности может осуществляться с помощью различных способов защиты гражданских прав. Как верно пишет М.В. Перова, данные способы могут быть как вещно-правового, так и обязательственно-правового характера, прямо или косвенно направленных на устранение препятствий в осуществлении правомочий владения, пользования и распоряжения собственником, принадлежащим ему имуществом, а также защиту его законных интересов от нарушений и посягательств со стороны иных лиц [5, с. 10].

Строго говоря, вопрос о классификации способов защиты является весьма сложным, поскольку в основе любой научной классификации должен лежать надлежащий и непротиворечивый классификационный критерий, а сама классификация как правила отличается излишним субъективизмом

исследователя. Способы защиты права собственности, используемые и при защите права собственности юридических лиц, можно классифицировать исходя из следующих классификационных критериев:

1) в зависимости от видов вещных прав на способы защиты непосредственно права собственности и иных вещных прав: требование о возврате имущества из чужого незаконного владения, требование об устранении препятствий, не соединенных с лишением владения, требование о признании права собственности, требование об освобождении имущества из-под ареста (исключении из описи);

2) в зависимости от возможных случаев нарушения прав, отечественное гражданское право, следуя пандектной традиции, делит способы защиты на:

а) вещно-правовые способы защиты. ГК РФ фиксирует 2 главных вещно-правовых иска: виндикационный (об истребовании имущества управомоченным лицом от ее незаконного "собственника") и негаторный (об устранении нарушений вещного права, мешающих эксплуатации вещи ее законным обладателем, однако отнюдь не лишаящих его обладания вещью). Впрочем дальнейшее развитие, а именно, возникновение категории недвижимости, привели к возникновению других исков наравне с обозначенными:

- о признании вещного права;
- об установлении сервитута;
- об установлении границ земельного участка;
- об освобождении имущества (вещей) от ареста;
- об исправлении записи в Государственном реестре прав на недвижимость.

Концепцией развития гражданского законодательства Российской Федерации подавляющее большинство таких исков предлагалось причислить к вещно-правовым способам защиты вещных прав. С этим, всё-таки, навряд ли сегодня можно согласиться.

б) обязательственно-правовые способы. В настоящий момент в науке гражданского права теперь уже отнюдь не отрицается, что сегодня вещные права могут быть нарушены и другим, непрямым способом, в основном в следствии ненадлежащего осуществления или неисполнения обязательств.

Обязательственно - правовые способы защиты права собственности используются в ситуациях, если владелец соединен совместно с правонарушителем обязательственными взаимоотношениями. При условии наличия между владельцем и правонарушителем обязательственных взаимоотношений, какие являются, в основном, договорными, вещно-правовые способы защиты отношений собственности не применяются. Примером такого способа защиты права собственности будет иск об истребовании имущества от лица (хранителя, арендатора, перевозчика), какому оно было представлено по договору, и которое никак не исполнило обязательств касательно его возвращения в заданный договором временной срок.

Охрана права собственности или права на собственность в обязательственных правоотношениях может быть лишь только в таком случае, если их объектом является имущество, которое принадлежит участникам данных правоотношений на праве собственности [3, с. 109]. Таковыми считаются абсолютно все договоры, которые определенно гарантируют переход права собственности от одной стороны к другой (договоры купли-продажи, дарения и т.д.), переход имущества во временное пользование, для хранения (договоры имущественного найма, хранения и т.п.), создание нового имущества (договор подряда).

Отсюда следует, что в отличие от вещно-правовых способов защиты права собственности, которые обязательно основываются на праве собственника запрашивать от абсолютно любого лица воздерживаться от нарушений его безусловного полномочия, обязательственно-правовые способы защиты права собственности базируются на возможности использовать принудительные меры в договорных правоотношениях с определенными участниками.

Невзирая на то, что при защите права собственности и иных вещных прав используются предпочтительно вещно-правовые способы защиты, непосредственно сущность отстаиваемого субъективного вещного права несет за собой конкретные характеристики использования отдельных способов защиты. К отличительным чертам защиты права собственности и иных вещных прав, возможно, причислить то, что в свою очередь это право порой надо оберегать отнюдь не только от посягательств третьих лиц.

Проведенный анализ разнообразных точек зрения, по поводу имеющийся способов защиты права собственности и иных вещных прав, продемонстрировал возможность представить классификационные критерии для формирования многоступенчатой их систематизации. Видится, что сегодня для целей академического разбора изучаемых способов защиты права собственности и иных вещных прав возможно порекомендовать их в совокупности систематизировать на вещно-правовые способы защиты, обязательно-правовые способы, сопутствующие способы защиты.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // «Собрании законодательства РФ», 04.08.2014, № 31, ст. 4398.
2. Гражданское право / под ред. А.П.Сергеева, Ю.К.Толстого Т.1. 695 с.
3. Грибанов В.П. Пределы и осуществления и защиты гражданских прав. М.: Юрид. Лит., 2017. 411 с
4. Олейник А. Институциональная экономика. Учебно- методическое пособие. М.: ИНФРА-М, 2014. 502 с.
5. Перова М. В. Система способов защиты права собственности в современном гражданском праве: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Краснодар, 2007. 25 с.
6. Рубанов А.А. Проблемы совершенствования модели теоретической модели права собственности. Развитие права собственности на современном этапе. М., 2015.395 с.

ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ОБЩЕСТВА

Кирилов Дмитрий Александрович

магистрант,

Казанский Инновационный университет им.В. Г. Тимирязова (ИЭУП),

РФ, г. Набережные Челны

Аннотация. В статье будут вкратце исследованы хозяйственные общества, то есть это акционерные общества и общества с ограниченной ответственностью, их различие между собой, и для чего они нужны в гражданском обороте.

Методологическую основу научного исследования составили как общенаучные методы (анализ, синтез, логический метод) так и частнонаучные методы (сравнительно-правовой метод, метод абстрагирования, формально догматический метод).

Ключевые слова: хозяйственные общества, акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью.

Наиболее популярная организационно-правовая форма юридических лиц в Российской Федерации является общество с ограниченной ответственностью. Преимущество такой организационно-правовой формы в том что учредители (участники) несут ограниченную ответственность перед третьими лицами которая определяется величиной доли (учредителя) в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью (далее – ООО).

Но также не исключены риски, то что при банкротстве хозяйственного общества учредители (участники) могут нести субсидиарную ответственность по долгам такого общества.

При регистрации юридического лица предприниматели малого и среднего бизнеса в большинстве случаев выбирают организационно-правовую форму такую как ООО. Организационно-правовые формы такие как ООО создаются

для осуществления всевозможных видов деятельности это производство товаров, оказание услуг, торговля и т.д.

Акционерные общества далее АО в таких организационно-правовых формах обычно регистрируются крупные предприятия, страховые компании, банки, добывающие и перерабатывающие предприятия.

Например уставной капитал ООО складывается из долей участников а если допустим взять АО то в этом случае уставной капитал будут акции.

Акция в АО является ценной бумагой в ООО доля фактически представляет собой Имущественное право участника. Законодатель также предъявляет различные требования к минимальному размеру уставного капитала. В ООО это будет 10000 рублей, ПАО 100000 рублей и в АО 10000 рублей.

Как мы видим то что в не публичном акционером обществе уставной капитал такой же как и в обществах с ограниченной ответственностью то есть 10000 рублей.

Не зависимо от согласия других участников участник ООО вправе в любое время выйти из данного общества.

Ему выплачивается стоимость части имущества соответствующая его доле в уставном капитале.

Также можно по решению суда исключить владельца доли без его желания это возможно сделать участникам на основании судебного иска имеющим не менее 10% уставного капитала.

В ст.65.2 ГК РФ определены права и обязанности участников корпорации, а в ст. 65.3 ГК РФ – компетенция высшего органа корпорации – общего собрания её членов, а также единоличные и коллегиальные органы [1].

Для вступления третьего лица в ООО это сложная процедура так обычно в уставе прописывается то что для вступления третьих лиц в общество требуется согласие других участников.

В АО смена акционеров оформляется внутренней документацией общества, то есть не требуется внесения изменений в учредительные документы.

После перерегистрации ОАО в ПАО возможно наличие в компании двух директоров, двух единоличных исполнительных органов.

Это очень удобно для тех юридических лиц, где распределение долей в уставе 50/50 [2].

Передача прав другим лицам осуществляется с помощью дарения или продажи акций, по этому участник акционерного общества при выходе из общества, не может потребовать от самого общества причитающихся на его долю каких либо выдач или выплат, так как у участников такого акционерного общества есть преимущественное право на выкуп акций.

Имущество АО не уменьшается при выходе из акционерного общества, кроме тех случаев когда акции приобретаются самим акционерным обществом.

Прибыль в ООО распределяется ежеквартально раз в год или раз в полгода, прибыль распределяется пропорционально размеру долей, если в уставе нет специальных правил.

В АО ежеквартально раз в год или раз в полгода начисляются дивиденды. В ООО может быть создана ревизионная комиссия (контролирующий орган) если участников (учредителей) в обществе больше 15, то ревизионная комиссия создаётся в обязательном порядке.

Ревизионная комиссия также может создаваться в АО если о ней указано в уставе. Ещё можно заметить такое отличие ООО от АО в том что, можно осуществить по средством включения соответствующих положений в устав ООО гораздо больше возможностей.

В АО права акционера зависят от категории принадлежащих ему акций привилегированных или обыкновенных.

Организационную структуру ООО в России имеет большая часть организаций, но предпочтительным вариантом у клиентов контрагентов зачастую имеет АО, такое Акционерное Общество имеет приоритет при участии в тендерах и т.д.

Список литературы:

1. Андреев В.К., Кирпичев А.Е. Юридические лица. Введение в корпоративное право: Лекция – М.: Рап, 2014 С. – 108.
2. Телятникова В. С., Покидова В. В. Особенности правового обеспечения деятельности публичных и непубличных акционерных обществ в России //Фундаментальные исследования. – 2016. – Т. 1. – №. 4. – С.222-226.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГЛАСНОСТИ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Крючкина Яна Николаевна

*Магистрант, Приволжский филиал Российского Государственного
Университета Правосудия,
РФ, г. Нижний Новгород*

Торопкин Сергея Александрович

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент Приволжского филиала
Российского Государственного Университета Правосудия,
РФ, г. Нижний Новгород*

Аннотация. Гласное судебное разбирательство является важной гарантией осуществления уголовного и гражданского судопроизводства в Российской Федерации. Гласность выражается в открытости судебного разбирательства, его доступности для граждан и средств массовой информации, за исключением случаев, предусмотренных ч. 2 ст. 241 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации от 18 декабря 2001 года №174-ФЗ (далее – УПК РФ). Именно значимость гласности судебного разбирательства для вынесения законного и справедливого решения по уголовному и гражданскому делу предопределяет актуальность настоящего исследования. В статье анализируются проблемы гласности в уголовном процессе.

Abstract. A public trial is an important guarantee of criminal and civil proceedings in the Russian Federation. Publicity is expressed in the openness of the trial, its accessibility to citizens and the media, with the exception of cases provided for by Part 2 of Art. 241 of the Criminal Procedure Code of the Russian Federation of December 18, 2001 No. 174-FZ (hereinafter referred to as the Code of Criminal Procedure of the Russian Federation). It is the significance of the publicity of the trial for making a lawful and fair decision in a criminal and civil case that determines the relevance of this study. The article analyzes the problems of publicity in the criminal process.

Ключевые слова: судебное разбирательство, гласность, открытость, доступность.

Keywords: trial, publicity, openness, accessibility.

С. И. Викторский писал: «Для общества важно не только, чтобы органы правосудия отправляли функции, определенные каждому по закону, но также важно и то, чтобы оно, т.е. общество, ясно представляло себе, какими путями и средствами достигаются цели правосудия и достигаются ли» [9].

Можно сказать, что именно этим целям служит принцип гласности судопроизводства, являясь основным механизмом общественного контроля над деятельностью судебных органов. В Российской Федерации гласность закрепляется как принцип судопроизводства, прежде всего, в Конституции и отраслевом законодательстве. Обращаясь к Конституции Российской Федерации (ст.123) [1] и ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» (ст.9) [2], мы видим, что под «открытым разбирательством дела» и «гласностью в деятельности суда» подразумевается одно и то же правило: в зале судебного заседания могут присутствовать не являющиеся участниками процесса лица.

Таким образом, законодатель не разграничивает эти понятия, однако же гласность гораздо шире.

Обращаясь к международно-правовым документам и отечественному законодательству, мы можем сказать, что сущность принципа гласности судопроизводства включает в себя несколько основных элементов, которые характерны для каждого вида судопроизводства:

- Открытое судебное разбирательство, что подразумевает право публики, в том числе и представителей СМИ, на присутствие в зале судебного заседания (кроме случаев, указанных в законе).
- Право публики фиксировать ход процесса и распространять любыми законными способами полученную информацию о деятельности судебных органах.
- Публичное оглашение судебного решения (кроме случаев, обозначенных в законе).
- Право общества на информацию о ходе и результатах судебного разбирательства (за исключением случаев, указанных в законе).

Такое утверждение гласности является важным направлением построения демократического правового государства: оно нацелено на формирование правовой системы, которая бы по настоящему защищала интересы как государства, так общества и отдельной личности, устанавливая между ними некий баланс. Практическая же реализация принципа гласности встречает трудности на своем пути: анализ правоприменительной практики свидетельствует о том, что суды не всегда следуют правилам гласности судопроизводства.

Открытое судебное разбирательство - наиболее зримое событие процесса, самая впечатляющая демонстрация отношения к закону, правам и свободам человека и гражданина, однако зачастую именно здесь проявляются проблемы реализации принципа гласности.

Поднимая тему гласности судопроизводства, принято в первую очередь говорить о том, что гласность подразумевает рассмотрение дел во всех судах и во всех инстанциях в открытом для публики судебном заседании.

Так, ст.123 Конституции Российской Федерации предусматривает открытое разбирательство дел во всех судах. Ст.9 ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» и ст.241 УПК РФ [3] закрепляют тот же принцип. Устанавливаемый этими нормами порядок подразумевает возможность свободного доступа в зал судебного заседания для всех граждан, которые достигли определенного возраста, для любых лиц, в том числе и представителей СМИ, вне зависимости от того, являются ли они участниками процесса или нет. В то же время, гласность не может иметь безграничные масштабы, поэтому каждый ее элемент имеет свои исключения, свои пределы проявления, в том числе и правило открытого разбирательства. Прежде всего, такие ограничения связаны с государственной или иной охраняемой законом тайны, с личными правами участников процесса и их безопасностью, а также с целью сохранения общественного порядка и нравственности. Государство обязано обеспечить баланс между гласностью судопроизводства и защитой частной жизни гражданина невмешательством в нее, защитой прав и свобод

личности. Соответственно, процессуальное законодательство конкретизирует случаи, когда слушание дела происходит в закрытом порядке. Согласно ст.241 УПК РФ к ним относятся: дела о преступлениях лиц, не достигших 16 лет; дела о половых преступлениях, оглашение которых может привести к разглашению информации об интимной жизни сторон или сведений, унижающих их честь и достоинство; дела, затрагивающие государственную или иную охраняемую законом тайну; дела, требующие обеспечения безопасности участников судебного разбирательства, их родственников и близких лиц.

Помимо этого, гласность уголовного судопроизводства имеет исключения в связи с ограничением возраста, по достижении которого гражданин может присутствовать в зале судебного заседания – 16 лет. Лица же, которые не достигли 16 лет, допускаются только с разрешения председательствующего судьи. Как мы видим, в законе не говорится о каком-либо специальном документе, необходимым для доступа в зал судебного заседания. Однако пропускной режим в суд, согласно Постановлению Совета судей Российской Федерации от 18 апреля 2003 №101 «Об Утверждении типовых правил внутреннего распорядка судов», ограничен: пропуск в здание суда осуществляется только после предъявления документа, удостоверяющего личность, что вполне можно рассматривать как ограничение принципа гласности¹.

Существуют проблемы, связанные с «закрытием дверей» зала судебного заседания. Согласно ст.241 УПК закрытое судебное заседание допускается по мотивировочному определению или постановлению суда, в котором должны быть приведены конкретные факты и обстоятельства, на основе которых было принято решение (например, преступление совершено лицом, не достигшим 16 лет). К сожалению, на практике судьи пренебрегают данными правилами, необоснованно запрещая присутствие публики в зале суда. Так, например, по

¹ *Постановление Совета судей РФ от 18.04.2003 № 101 «Об утверждении Типовых правил внутреннего распорядка судов» // СПС «КонсультантПлюс».*

делу «Пичугин против Российской Федерации» Европейский суд пришел к выводу о необоснованном проведении полностью закрытого заседания, так как российский суд не указал какие документы содержали государственную тайну и какое отношение они имели к делу². К тому же проблема в том, что судьи не оформляют в качестве специального документа определение или постановление о проведении закрытого слушания, это лишь фиксируется в протоколах заседания, что вполне позволяет выносить «устные распоряжения». Подобная практика распространена не только в российских судах. Причиной тому является такая норма Европейской конвенции по защите прав человека и основных свобод, согласно которой пресса и публика могут не допускаться в зал судебного заседания не только по соображениям морали, общественного порядка или национальной безопасности или необходимости защиты интересов несовершеннолетних и частной жизни, но и при особых обстоятельствах, когда, по мнению суда, гласность нарушала бы интересы правосудия. Как мы видим, это предоставляет судьям огромное пространство для самостоятельного принятия решения о проведении закрытого разбирательства. Нет сомнений, что, в соответствии с действующим уголовно- процессуальным законодательством, гласность судопроизводства предполагает не только присутствие слушателей в зале суда. Присутствующие имеют право без какого-либо разрешения вести письменную запись и аудиозапись, но фотографировать и вести видео- и киносъемку можно лишь при разрешении председательствующего судьи. К сожалению, и в данном случае судьи зачастую нарушают принцип гласности, запрещая вести записи, изымая необходимое для этого оборудование. Особенно это касается представителей СМИ, которые часто сообщают об этом в Фонд защиты гласности.

Так, в мониторе Фонда за 2018 год зафиксировано 34 подобных случая при разбирательстве, прежде всего, уголовных дел. Конечно, есть практика,

² Дело» ПИЧУГИН (PICHUGIN) ПРОТИВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ» (Жалоба № 38623/03). Страсбург, 23 октября 2012 г. // СПС «КонсультантПлюс»

гарантирующая соблюдения принципа гласности, прежде всего, открытого судебного разбирательства. Так, например, Президиум Верховного Суда, рассмотрев уголовное дело по надзорной жалобе осужденного, который ссылался на нарушение принципа публичности в связи с проведением закрытого заседания в следственном изоляторе г. Ижевск, нашел судебные решения подлежащими отмене, уголовное дело - передаче на новое судебное рассмотрение в связи с нарушением уголовно-процессуального закона. Поскольку судебное заседание по данному делу проведено в закрытом порядке без достаточных на то оснований, судопроизводство не может быть признано законным и справедливым [5]. Федеральный закон от 28 марта 2017 года № 46-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» касается важнейшего общего условия судебного разбирательства, закрепленного в Конституции Российской Федерации и международных актах – гласности [4].

Иная грань гласности как общего условия судопроизводства кроется в том, что переписки, записи телефонных переговоров, телеграфные, почтовые, иные сообщения лиц оглашаются в открытом заседании исключительно с их согласия. Иначе - указанные материалы оглашаются и исследуются в закрытом судебном заседании. Данные требования применяются и при исследовании фото-, аудио-, видео- киноматериалов, носящих личный характер. Непосредственное фотографирование, видеозапись, киносъемка судебного процесса прямо в зале заседания могут быть запрещены председательствующим из соображений безопасности, в случаях возражения сторон, или, когда это мешает процессу. Принятые законодателем новеллы уточняют процедуру фотографирования, видеозаписи, киносъемки, а также устанавливают порядок трансляции открытого судебного заседания по радио, телевидению, в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет».

В целом, анализ нововведений соответствует всем гарантиям гласности судебного разбирательства. Как и прежде, высока роль председательствующего – указанные действия осуществляются с его разрешения. В качестве

позитивной новеллы выступило закрепление обязательного выяснения и учета председательствующим мнения участников судебного заседания по поводу продолжительности, места фотографирования, видеозаписи, киносъемки. Отсутствие данного положения приводило к игнорированию возражений подсудимого против мешающей фото-, видеосъемки журналистами. Кроме того, важно отметить, что подобное ограничение фотографирования, ведения съемки возможно будет исключительно по соображениям соблюдения порядка судебного заседания.

Вместе с тем новый закон устанавливает обязанность получения разрешения председательствующего на трансляцию открытого судебного заседания в информационно- телекоммуникационной сети «Интернет». Но что понимать под данным термином? Он не имеет четко выраженного нормативного содержания и может включать в себя, кроме видео-, аудиотрансляцию, текстовую трансляцию. Однако обращение к Постановлению Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 13 декабря 2012 г. № 35 г. Москва «Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов» и вовсе вызывает возражения по поводу необходимости получения разрешения судьи на обычную текстовую трансляцию [7]. Текстовая трансляция – она же письменная запись, которая разрешена в том числе и новой редакцией части 5 статьи 241 УПК РФ, а отличается лишь тем, что производится на компьютере и размещается на «интернет-ресурсе». Понятно, что нарушить порядок судебного заседания такое действие не может в отличие от фотографирования, видеозаписи или киносъемки, аудио-, видеотрансляции.

В этой связи кажется вовсе необоснованным ограничение такого способа фиксации судебного заседания обязательным получением согласия председательствующего. Большое число нормативных актов дает право присутствующему в зале суда журналисту, не спрашивая разрешения, вести текстовые трансляции в интернете с открытых судебных заседаний, и это право судья не мог и не должен иметь право ограничивать. Запрет

председательствующего вступит в противоречие, в частности, с Международным пактом о гражданских и политических правах (статья 14), Конвенцией о защите прав человека и основных свобод (статья 6) и другими. Более того, запрет председательствующего не будет согласоваться и с Федеральным конституционным законом «О судебной системе РФ» (статья 9), Гражданским процессуальным кодексом РФ (статья 10), Арбитражным процессуальным кодексом РФ (статья 11), Кодексом об административных правонарушениях РФ (статья 24.3).

Международные документы используют такие трактовки: «публика и пресса могут не допускаться на судебное разбирательство по соображениям морали, общественного порядка, государственной безопасности...при особых обстоятельствах, когда публичность нарушала бы интересы правосудия». Очевидно, что ни одно из указанных оснований ограничения гласности не имеет отношения к запрету производства текстовой интернет- трансляции открытого судебного заседания. Более всего вызывает недоумение непродуманность механизма контроля со стороны председательствующего за соблюдением норм. Неужели председательствующий будет, нарушая регламент, вставать во время заседания и проверять планшеты, компьютеры, телефоны лиц, присутствующих в зале? Неужели ему более нечем заняться, чем искать ресурс «незаконной» трансляции? Скорее всего, на практике осознание неэффективности и непродуманности такого контроля приведет еще к большему ужесточению гласности, к примеру, в форме полного запрета использования технических средств для лица, присутствующих в зале суда. А подозрения на такие «незаконные» трансляции будут приводить к удалению из зала суда.

Таким образом, вряд ли данная новелла, направленная на расширение гласности и открытости уголовного судопроизводства, достигнет поставленных целей.

Подводя итог, мы можем сказать о том, что реализация принципа гласности имеет огромное значение для осуществления справедливого и максимально «прозрачного» правосудия, оказывая существенное влияние, как на суд, так и на общество. В условиях открытого судебного заседания

невозможно оказать какое-либо давление на судей, ведь присутствие публики способствует строгому соблюдению всех процессуальных норм с их стороны, побуждает к беспристрастности и сдержанности во взаимодействии со сторонами. В данном случае открытое разбирательство представляется своеобразной формой общественного контроля над деятельностью судебных органов. С другой стороны, принцип гласности судопроизводства во всех его проявлениях имеет воспитательную и превентивную функции, ведь, получая информацию о правонарушениях и ответных действиях органов судебной власти, граждане делают соответствующие выводы.

Список литературы:

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014, № 31, ст. 4398;
2. Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 № 1-ФКЗ (ред. от 30.10.2018) «О судебной системе Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // «Собрание законодательства РФ», 06.01.1997, № 1, ст. 1;
3. «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 01.04.2019, с изм. от 13.06.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.04.2019) // «Ведомости Федерального Собрания РФ», 01.01.2002, № 1, ст. 1;
4. Федеральный закон от 28 марта 2017 года № 46-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» // Российская газета №7234 (68);
5. Постановление Совета судей РФ от 18.04.2003 № 101 «Об утверждении Типовых правил внутреннего распорядка судов» // СПС «КонсультантПлюс»;
6. Дело» ПИЧУГИН (PICHUGIN) ПРОТИВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ» (Жалоба № 38623/03). Страсбург, 23 октября 2012 г. // СПС «КонсультантПлюс»;
7. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 13 декабря 2012 г. № 35 г. Москва «Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов» // Российская газета №5965 (292);
8. Постановление Президиума Верховного Суда Российской Федерации от 31 октября 2012 № 197-П12// СПС «КонсультантПлюс»;
9. Викторский С.И. Русский уголовный процесс: учеб. пособие. М.: Городец, 2014. 684 с.

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРИРОДА ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ БУДУЩЕЙ НЕДВИЖИМОСТИ

Филиппова Елена Константиновна

*магистрант, Саратовская государственная юридическая академия
РФ, г. Саратов*

Быкова Тамара Анатольевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Саратовская государственная юридическая академия
РФ, г. Саратов*

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению вопроса места договора купли-продажи недвижимости в гражданском праве России. На основе анализа судебной и правоприменительной практики выработаны рекомендации по устранению типовых ошибок при формировании содержания вышеуказанного договора.

Ключевые слова: договор, купля-продажа, предмет договора, исполнение договора.

Права на недвижимость, их ограничение, возникновение, переход и прекращение подлежат государственной регистрации. Таковы права собственности, хозяйственного ведения, оперативного управления, пожизненного наследуемого владения, постоянного пользования, ипотека, сервитуты и др. (см. п. 1 ст. 131 ГК) [1].

Обращение к нормам закона, посвященным передаче недвижимости, позволяет сделать следующие выводы.

1. Передача объекта недвижимости обычно имеет две стороны - фактическую и юридическую: первая связывается с актом вручения объекта (см. абз. 2 п. 1 ст. 556 ГК), вторая - с актом формализации (документирования) передачи. Вручение переносит от традента к акципиенту правомочие владения объектом и другие правомочия. Так, покупатель, уже получивший объект от продавца (п. 1 ст. 556 ГК), но еще не ставший его собственником (п. 1 ст. 551 ГК), является законным его владельцем. Законность его владения опирается на

совершённый и исполненный (в части передачи) договор. Покупатель как законный владелец объекта может пользоваться им, а также совершить в отношении него сделку, ее предмет - будущая вещь, регистрации права на которую покупатель вправе добиваться в судебном порядке (см. п. 2 ст. 455 и п. 3 ст. 551 ГК) [3; с.45]. В связи с необходимостью формализации (документирования) передачи объекта недвижимости в ст. 556 и в п. 1 ст. 655 ГК говорится о передаточном акте или ином документе о передаче, в п. 1 ст. 563 и в ст. 659 ГК - только о передаточном акте, в п. 4 ст. 753 ГК - о подписываемом сторонами акте сдачи и приемки результата работ, а при отказе от подписания одной из сторон - об одностороннем акте сдачи (приемки) результата работ. Вряд ли, однако, для цели документирования передачи принципиально название документа. Важно соблюдение требований закона к его содержанию (напр., при про даже предприятия передаточный акт должен содержать данные о его составе, об уведомлении кредиторов, сведения о выявленных недостатках переданного имущества, перечень переданного имущества ввиду его утраты - абз. 1 п. 1 ст. 563 ГК), а также соблюдение технических формальностей (напр., при отказе от подписания акта приемки-передачи результатов работы должна делаться отметка - абз. 1 п. 4 ст. 753 ГК, при этом, следуя правилу абз. 2, целесообразно обоснование мотивов отказа).

2. Если в условиях необходимости совершения двухактной передачи объекта недвижимости совершается только один акт - т. е. объект вручается без документирования его передачи или без вручения объекта документируется его передача - владение акципиента будет «голым» за отсутствием документа и *corpus possessionis* соответственно. Дело в том, что владение в условиях отсутствия у него легальных признаков доктринально трактуется как фактическое господство лица над вещью. Такой подход, нивелирующий владение (*possessio*) и держание (*detentio*), воспринимается толерантно в отношении владения движимой вещью, но владение объектом недвижимости не может и не должно пониматься столь же примитивно. Поэтому владение объектом недвижимости в условиях необходимости совершения двухактной его

передачи может быть трех видов: а) владение, основанное на двух актах (вручение и документирование); б) владение, основанное только на акте вручения; в) владение, основанное только на акте документирования. В первом случае владение объектом недвижимости является «одетым» (полноценным), в двух других - «голым» (неполноценным). В связи с таким противопоставлением иллюстративен следующий пример. При так называемой двойной продаже из двух покупателей объекта недвижимости преимущество имеет тот покупатель, который принял от продавца объект недвижимости и документировал его передачу: в этом случае требование другого покупателя к продавцу отпадает (ч. 1 ст. 398 ГК). Если же покупатель получил от продавца объект без документирования его передачи или документировал передачу объекта без его получения, за отсутствием полноценной (двухактной) передачи объект недвижимости нельзя признать переданным, а соответствующего покупателя - получившим на этом основании преимущество перед другим покупателем. Здесь совершенный акт (будь то вручение объекта или документирование передачи) значения не имеет, а преимущество получит тот покупатель, в пользу которого обязательство возникло раньше, а если это невозможно установить - тот, кто раньше предъявил иск.

3. Договор купли-продажи направлен на переход права собственности от продавца к покупателю. В договоре продажи недвижимости такой переход подлежит государственной регистрации (п. 1 ст. 551 ГК). Закон, предусматривая необходимость регистрации перехода права, не говорит прямо, что право переходит от продавца к покупателю в этот момент (ср. с п. 1 ст. 564 ГК), впрочем, это следует из п. 2 ст. 8.1 и п. 2 ст. 223 ГК. Закон также не определяет последовательность между передачей объекта недвижимости (его вручением и документированием передачи) и регистрацией перехода права на данный объект (ср. с п. 2 ст. 564 ГК). Поэтому передача объекта недвижимости может состояться до или после регистрации перехода права, но с практической точки зрения, как уже приходилось отмечать, покупателю предпочтительнее принять объект прежде, чем состоится переход права [4, с. 189-192].

Исполнение договора продажи недвижимости вплоть до момента регистрации перехода права не меняет отношения продавца и покупателя с третьими лицами (п. 2 ст. 551 ГК). Поэтому на всем промежутке от момента передачи объекта недвижимости и вплоть до регистрации перехода к покупателю права на данный объект, собственником объекта остается продавец, а покупатель - законный его владелец, титул которого покоится на заключенном и исполненном (в части передачи) договоре продажи недвижимости.

4. В договоре продажи недвижимости обязательство продавца передать объект недвижимости считается исполненным после его вручения покупателю и документирования передачи (абз. 2 п. 1 ст. 556 ГК). Последовательность совершения этих актов значения не имеет. Вероятно, более распространены случаи, когда вручение объекта недвижимости предшествует документированию передачи, однако, исходя из практических соображений и личных предпочтений контрагентов, нельзя исключать и другого. Так, документ о передаче объекта недвижимости, составленный и подписанный сторонами до его вручения, при необходимости можно использовать как письменное доказательство, а также при решении публично-правовых вопросов (напр., в связи с ведением бухучета и налогообложением) [4; с. 745].

В договоре продажи предприятия имущество предприятия считается переданным покупателю (а обязанность продавца по его передаче исполненной) в день документирования передачи. С таким особенным определением законом момента исполнения продавцом обязанности по передаче предприятия (ср. абз. 1 п. 2 ст. 563 с абз. 2 п. 1 ст. 556 ГК) связан переход к покупателю риска случайной гибели (повреждения) имущества предприятия (абз. 2 п. 2 ст. 563 ГК). Поэтому фактическая передача имущества предприятия, принципиальная для исполнения консенсуального договора продажи предприятия¹, не имеет значения при определении дня исполнения продавцом обязанности передать имущество предприятия и момента перехода на покупателя риска его случайной гибели (повреждения).

Таким образом, учитывая практическую значимость выделения признаков, сформулированных в настоящей статье, видится целесообразным отвести договору купли-продажи недвижимости особое место в гражданском праве по вышеуказанным критериям с целью минимизации споров, связанных с дальнейшим исполнением обязательств, вытекающих из таких договоров.

Список литературы:

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // Собрание законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г. N 32 ст. 3301
2. Гражданское право: учебник. В 3 т. Т. 1 / Е. Н. Абрамова [и др.]; ред. А. П. Сергеев. М.: ТК Велби, 2008. 1008 с.
3. Егоров Н. Д. К вопросу о понятии обязательства // Сборник статей к 55-летию Е. А. Крашенинникова: сб. науч. тр.; ред. П. А. Варул. Ярославль: ЯрГУ, 2006. С. 36-49.
4. Хаскельберг Б. Л., Ровный В. В. Индивидуальное и родовое в гражданском праве. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2004. 236 с.

ФИКТИВНОЕ И ПРЕДНАМЕРЕННОЕ БАНКРОТСТВО ОРГАНИЗАЦИЙ

Цороева Танзила Магомедхановна

*студент, Ингушский государственный университет,
РФ, г. Назрань*

В современной России для поддержания экономической стабильности страны государственные органы разрабатывают специальные нормы и правила различных уровней, а также осуществляют контроль за их исполнением соответствующими субъектами с целью избежания мошеннических действий со стороны хозяйствующих организаций. В свою очередь, преднамеренное банкротство, также как и фиктивное, является наиболее распространенным способом уклонения от выполнения обязательств по долгам.

В соответствии с Федеральным законом от 26.10.2002 №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» несостоятельность (банкротство) представляет собой признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, исполнять обязанности по уплате обязательных платежей.

Стоит также отметить, что некоторые учредители предприятий могут осуществлять процедуру банкротства в других целях, направленных на избавление от накопившихся долгов, что противоречит российскому законодательству. Данные действия носят название преднамеренного банкротства.

Согласно ст. 196 УК РФ преднамеренное банкротство – это совершение руководителем или учредителем юридического лица либо гражданином действий (бездействия), заведомо влекущих неспособность юридического лица или гражданина, в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

Ключевой целью преднамеренного банкротства является уклонение от осуществления долговых обязательств перед кредиторами. Причиной возникновения преднамеренного или фиктивного банкротства выступает прощение долга публичным объявлением лицом себя банкротом либо отсрочка по уплате долгов кредиторам. В большинстве случаев учредители организаций сами создают предпосылки по подготовке к преднамеренному банкротству. К ним можно отнести следующие:

- организация новых предприятий с аналогичным составом учредителей;
- заключение экономически невыгодных сделок;
- преобразование состава учредителей.

Анализируя данные факторы, следует отметить, что выявление банкротства является крайне затруднительной процедурой.

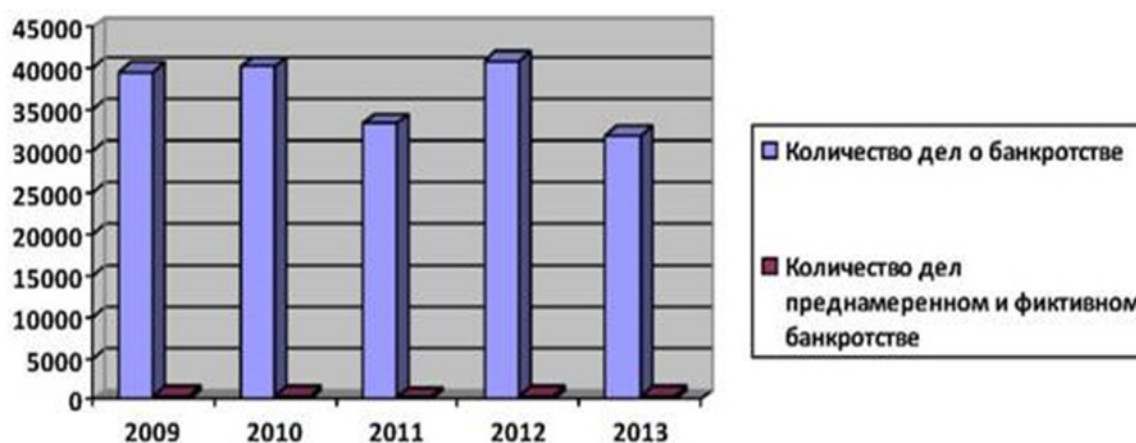


Рисунок – Диаграмма количества дел о банкротстве (всего) и о фиктивном и преднамеренном банкротстве

Статистический анализ показывает, что количество дел, связанных с фиктивным и преднамеренным банкротством значительно меньше, учитывая общее число арбитражных дел о банкротстве организаций. Существуют только единичные случаи вынесения обвинительного приговора в отношении лиц по соответствующим преступлениям. Данная ситуация может быть связана с

законодательной базой России и недостатком эффективных механизмов раскрытия недобросовестных действий при банкротстве.

Для выявления фиктивного или преднамеренного банкротства государство уделяет больше внимания на наличие следующих признаков:

- неоправданная передача третьим лицам имущества должника;
- необоснованное поведение руководства, выражающееся в заключении невыгодных договоров;
- искажение либо уничтожение документов, затрудняющие проверку финансового состояния предприятий.

На сегодняшний день государство ведет острую борьбу с преднамеренным банкротством. Ныне действующим законодательством установлена ответственность за совершение действий, содержащих признаки данных видов банкротств. Так, согласно ст. 196, 197 УК РФ за преднамеренное и фиктивное банкротство предусматриваются такие виды наказаний как штраф, принудительные работы или лишение свободы. Уголовно-наказуемым данное деяние считается в случае, если действия руководителя привели к крупному ущербу. Если действия субъекта не привели к причинению крупного ущерба, то это образует состав административного правонарушения, за которое предусмотрена ответственность в соответствии со ст. 14.12 КоАП РФ.

Главной проблемой для государства является устранение развития данного вида банкротства, поскольку раскрытие его признаков весьма затруднительно и трудно доказуемо. По-моему мнению, причинами этому могут служить следующие аспекты:

- ненадлежащий уровень квалификации работников правоохранительных органов, занимающихся расследованием дел по преднамеренному банкротству;
- отсутствие однозначного понятия «крупного ущерба» в ст. 196 УК РФ;
- в соответствии с уголовным законодательством субъектами преступления рассматриваются лишь руководители организаций, в то время как иные участники управленческого персонала (заместители руководителей, бухгалтеры) не привлекаются к ответственности.

Подводя итог всему вышесказанному, следует отметить, что для снижения числа фиктивных или преднамеренных банкротств среди предприятий, необходимо осуществлять следующую совокупность мер, а именно:

- четкая дифференциация признаков, обуславливающих привлечению лиц к уголовной или административной ответственности за преднамеренное банкротство;

- увеличение состава лиц, привлекаемых к ответственности за преднамеренное банкротство, с учетом включения в него наряду с руководителями организаций иных членов управленческого персонала;

- привлечение квалифицированных специалистов к рассмотрению дел о преднамеренном банкротстве;

- всесторонняя разработка методики определения признаков преднамеренного банкротства.

Реализация данных мер на практике, в связи с повышением эффективности ответственности за преднамеренное или фиктивное банкротство, существенно снизит долю криминального банкротства на рынке.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс РФ.
2. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 25.12.2018) «О несостоятельности (банкротстве)».
3. Беркович, Н. В. Банкротство: уголовно-правовые и криминологические аспекты: дис. канд. юр. наук : 12.00.08 / Беркович Н. В. Воронеж, 2014. -206 с.
4. Волженкин, Б.В. Преступления в сфере экономической деятельности. (Экономические преступления)/ Б.В.Волженкин СПб.: Юридический центр Пресс, 2014. - 641 с.
5. Жадан В.Н. Проблемы доказывания фактов преднамеренного банкротства предприятий // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2013. № 1. С. 194-197.
6. Михалев, И. Ю. Криминальное банкротство / И. Ю. Михалев. СПб.: Юридический центр Пресс, 2015. - 217 с.
7. <http://dolgnikov.net>
8. <https://bankrotstvo-476.ru/prednamerennoe-i-fiktivnoe-bankrotstvo-analiz-sudebnoy-praktiki/>

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XX студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 9 (20)
Сентябрь 2019 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

