



**НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ**  
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**XXXIX Студенческая международная  
заочная научно-практическая  
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.  
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ  
№6(39)**

г. МОСКВА, 2021



# ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XXXIX студенческой  
международной научно-практической конференции*

№ 6 (39)  
Июнь 2021 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва  
2021

УДК 3+33  
ББК 60+65.050  
О28

Председатель редколлегии:

*Лебедева Надежда Анатольевна* – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

*Волков Владимир Петрович* – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

*Елисеев Дмитрий Викторович* – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

*Захаров Роман Иванович* – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

*Зеленская Татьяна Евгеньевна* – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

*Карпенко Татьяна Михайловна* – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

*Костылева Светлана Юрьевна* – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

*Попова Наталья Николаевна* – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

*Самойленко Ирина Сергеевна* – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**О28** **Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум.** Электронный сборник статей по материалам XXXIX студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2021. – № 6 (39) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF\\_social/6\(39\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/6(39).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XXXIX студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050  
© «МЦНО», 2021 г.

## **Оглавление**

<b>Секция 1. «История и археология»</b>	<b>7</b>
ОТНОШЕНИЯ СРЕДНЕВЕКОВЫХ ГОРОДСКИХ ЗРЕЛИЩ И ЦЕРКВИ Токмакова Полина Дмитриевна	7
<b>Секция 2. «Политология»</b>	<b>14</b>
КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ РФ Гилюн Олеся Александровна Лесных Елена Владимировна	14
РОЛЬ ИЗМЕНЕНИЙ В КОНСТИТУЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СИСТЕМЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ Калиничева Мария Владимировна Яковлев Александр Юрьевич	18
ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ РОССИЙСКО-ЯПОНСКИХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ Яшуткина Анастасия Алексеевна Горбашова Галина Фёдоровна	22
<b>Секция 3. «Социология»</b>	<b>26</b>
РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЕМЕЙНОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ Муратова Джамия Гаязовна Мурзина Ирина Александровна	26
МОТИВАЦИЯ СТУДЕНТОВ К ОБУЧЕНИЮ Огородова Юлия Евгеньевна Чуракова Светлана Валерьевна	32
<b>Секция 4. «Экономика»</b>	<b>39</b>
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ НА РЫНКЕ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ Абрамова Дарья Дмитриевна	39
МЕРОПРИЯТИЯ ПО ОПТИМИЗАЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ДОХОДАМИ ОРГАНИЗАЦИИ Брем Эдуард Сергеевич Феронова Анна Владимировна	48
УПРАВЛЕНИЕ ПРИБЫЛЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ Брем Эдуард Сергеевич Феронова Анна Владимировна	51

ЗНАЧИМОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК ПО СЕВЕРНОМУ МОРСКОМУ ПУТИ Вирина Карина Владимировна	54
ВЫБОР ТЕХНИКИ, ФОРМЫ И ОРГАНИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА Кипкеева Диана Руслановна Тунин Сергей Александрович	59
НОВОЕ В СИСТЕМЕ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ Лазаренко Мария Николаевна Смагина Виктория Игоревна	64
ВИДЕОАНАЛИЗ ПОТОКА ПОСЕТИТЕЛЕЙ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРОДВИЖЕНИЯ НА ЦЕЛЕВЫХ РЫНКАХ Логунцов Алексей Евгеньевич	69
РЫНОК МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ В УСЛОВИЯХ КОРОНАВИРУСА Пахомов Александр Сергеевич	75
ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ НА РЫНКЕ МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ Пахомов Александр Сергеевич	83
НАДПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ ЮРИСТА: ПРОБЛЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ И ПРАКТИКИ Пашенко Мария Александровна	88
БИЗНЕС-МОДЕЛЬ БЛОКЧЕЙН-СТАРТАПОВ И СПОСОБЫ ИХ ФИНАНСИРОВАНИЯ Пругова Полина Андреевна Коган Антон Борисович	94
ДЕНЕЖНОЕ ИЗМЕРЕНИЕ ОБЪЕКТОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА Хасуева Аминат Магамедовна Тунин Сергей Александрович	102
УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА ОРГАНИЗАЦИИ Целоева Адель Муссаевна Тунин Сергей Александрович	107
ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА НА МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС Чвилева Наталья Павловна Псарева Ольга Викторовна	112

<b>Секция 5. «Юриспруденция»</b>	<b>123</b>
МЕДИАЦИЯ ПО СЕМЕЙНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Акулова Лидия Васильевна Шаповалов Дмитрий Анатольевич	123
ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА УГОЛОВНО- ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ СЛЕДСТВЕННЫХ ОРГАНОВ И СПОСОБЫ ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТИ Ахметзянов Марат Шафкатович Валиев Габдрахман Хаматханович	129
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ РОЗЫСКА СКРЫВШЕГОСЯ ПОДОЗРЕВАЕМОГО (ОБВИНЯЕМОГО) Воробьев Никита Евгеньевич Агаркова Наталья Владимировна	134
НЕДОСТАТКИ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО ОПРЕДЕЛЕНИЯ НЕ ДОСТИЖЕНИЯ ПОТЕРПЕВШИМ ПОЛОВОЙ ЗРЕЛОСТИ КАК ПРИЗНАКА СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ Габидуллина Зиля Газинуровна Камалиева Лиана Александровна	139
К ВОПРОСУ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО АУДИТА В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Лашина Светлана Валерьевна	144
КОНЦЕПЦИЯ РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ Ш.Л. МОНТЕСКЬЕ Носков Андрей Андреевич	148
УЧЕНИЕ О ГОСУДАРСТВЕ Н. МАКИАВЕЛЛИ Носков Андрей Андреевич	159
ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАХОВОГО РЫНКА Овсепян Гайк Вартанович Хабибулин Алик Галимзянович	169
МОДЕЛИРОВАНИЕ СВОЙСТВ ЛИЧНОСТИ И ПОВЕДЕНИЯ СЕРИЙНОГО УБИЙЦЫ, СОВЕРШАЮЩЕГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ НА СЕКСУАЛЬНОЙ ПОЧВЕ Свистунова Дарья Валерьевна Шуршилова Анастасия Дмитриевна Лаврухин Сергей Витальевич	172

НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЖИМ И РЕЖИМ НАИБОЛЬШЕГО  
БЛАГОПРИЯТСТВОВАНИЯ В МЕЖДУНАРОДНОМ  
ЧАСТНОМ ПРАВЕ

178

Шмырина Анастасия Сергеевна  
Чуракова Анастасия Игоревна  
Буторина Татьяна Николаевна

## СЕКЦИЯ 1.

### «ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ»

#### ОТНОШЕНИЯ СРЕДНЕВЕКОВЫХ ГОРОДСКИХ ЗРЕЛИЩ И ЦЕРКВИ

*Токмакова Полина Дмитриевна*

*студент,*

*Самарский государственный  
социально-педагогический университет,*

*РФ, г. Самара*

Наследием средневековой европейской культуры послужили развалины античности и молодой мир варваров. В болезненном процессе смешения двух культур рождался новый мир. Новое средневековое общество стремительно впитало в себя христианство, которое получило в наследство от Римской Империи. Как пишет П. Хизер, одним из пунктов для избавления от ярлыка «варвары» на пути к новому политическому порядку было принятие главами государств христианства [12, с. 742]. Церковь, как государственный аппарат и как рычаг давления в сознании средневекового человека, стремительно набирала силу. Политическое возвышение епископов в начале средневековья послужило основой дальнейшего возвышения церкви. От части это объяснялось исчезновением светских муниципальных институтов и более слабыми, чем церковные организованные группы, молодыми королевствами, которые прислушивались к духовенству [10, с. 67,68].

Еще во втором веке нашей эры Тертуллиан, раннехристианский писатель, говорит в трактате «О зрелищах» о запрете христианам ходить на театральные представления, напоминая об их языческом происхождении [9, с. 151]. Театр, в первую очередь, берет свое начало из Древней Греции, откуда он распространился и в Римскую Империю. Действительно, древнегреческий театр возник из дионисийских мистерий, которые составляли часть культа бога виноделия Диониса [7, с. 162]. Так, например, мы находим документ Св. Григория Богослова, где в письме к Келевсию архонту он обличает его в просмотре



зрелищ во время поста: «Предлагать срамные зрелища, значит самого себя выставлять на позор» [13]. Соответственно начале Средневековья зрелища и другие представления, которые отвлекали людей от служения Бога, сильно порицались духовенством.

В начале тысячелетия христианская церковь испытывала гонения и преследования со стороны римского законодательства. Тертуллиан пишет «Мы должны предавать проклятию эти языческие собрания [...] потому что там же люди заботятся о предании нас на растерзание львам, советуются о предприятии против нас гонений, избирают лазутчиков для отыскания Христиан и для их мучения» [9, с. 156]. Таким образом, мы можем рассматривать как минимум две причины, по которым античный театр не прижился в глубоко христианском европейском средневековом обществе: языческое происхождение и принадлежность его к гонителям христиан. Тем не менее свое второе рождение театр получает именно в церкви.

Традиционно началом средневекового театра принято считать церковный театр, который родился из литургии примерно в IX-X веках. Религиозный театр прошел долгий путь от пасхальных игр внутри стен церкви до публичных представлений вне ее [4, с. 7]. Конечно же, в первую очередь, Божественная литургия заменила собой представления и зрелища в средневековом обществе. Существует такой термин «литургическая драма», который подразумевает под собой представления в церкви. А.А. Гвоздев склонен к термину «инсценировки», которые сочиняются на евангельские тексты [3, с. 369-371]. Так как богослужение велось на латинском языке, простой обыватель не мог понять ни одного слова во время литургии. Для средневекового общества, которое, в основе своей, не читало и не писало, единственным понятным источником информации могли стать образы, символы и жесты. Поэтому вскоре церковь стала показывать во время литургии определенные сцены из Нового завета, чаще всего на большие праздники. Так, например, первые представления были поставлены в монастырских церквях и показаны зрителям на Пасху. Три монаха разыграли посещение Гроба Господня и сюжет «Благовещения» [8, с. 184]. Конечно, можно

предположить какое впечатление это производило на мирянина. Такие инсценировки эффективно справлялась с удержанием внимание прихожанина на литургии.

В конце концов инсценировки выходят из стен церкви и разворачиваются на церковной площади под открытым небом. Причиной этому была необходимость введения нового персонажа – дьявола, который не должен находиться внутри церковных стен. Постепенно, в более открытом и свободном пространстве, церковные представления стали вбирать в себя и светские черты.

Позднее, по мере развития инсценировок и светского театра, сформируются огромные пьесы мистерии, которые могли продолжаться до двадцати пяти дней, а участвовали в них более пятисот человек. Здесь все еще во главе религиозные сюжеты, такие как сотворение Земли, изгнание Адама и Евы из рая или жизнь Христа, но уже гораздо больше житейских подробностей и интересных современникам постановок [8, с. 188]. Мистерии будут существовать на протяжении всего Средневековья и угаснут вместе с ним и влиянием церкви. Они выступали в качестве компромисса между жаждущими зрелищ мирянами и строгими христианскими догмами. С одной стороны, через них простой люд узнает о житие Христа, сотворении мира и других библейских сюжетов, а с другой – развлекается, не совершая греха.

Таким образом, мы видим, что церковь, являясь главным противником языческого театра, стала проводником этого театра в средневековое общество, а в будущем и за его пределы.

мир Средневековья включал в себя множество зрелищ, даже больше – зрелища были неотъемлемой частью Средневековья. Множество исследователей склонны к мнению, что карнавал был не только уличным действием, но и вообще касался каждого аспекта жизни.

Так, например, Михаил Бахтин писал, что карнавал полностью менял устройство жизни общества на какое-то время. Карнавал как-бы давал временное освобождение от господствующей правды и существующего строя, где отсутствовали всякие иерархические разделения [2, с. 15]. Сложно представить себе

период истории человечества, где не было зрелищ и развлечений. Средневековое общество – это общество в большинстве своем неграмотное. Часто, единственным возможным способом донесения до него определенного смысла были жесты, символы или образы. Средневековое общество не читало, но смотрело. Поэтому мы можем увидеть элементы театрализации, карнавализации во многих его аспектах.

Сама церковь также выступала, если не главным источником театрализации, то определенно ее большей частью. Каждый элемент храма несет определенную смысловую нагрузку и выполняет функцию создать у прихожанина впечатление божественного присутствия. Театрализация в том числе касается цветов богослужения. Например, белый цвет - символ чистоты используется в праздниках, посвященных ангелам, Деве Марии и исповедникам, на Рождество и на Богоявление, в Великий четверг и в Воскресение Христово, на Вознесение и в День всех святых. Красный, который напоминает о крови, пролитой Христом и во имя Христа, задействован в праздниках, посвященных апостолам, мученикам и кресту, а также на Пятидесятницу. Черный, связанный с трауром и покаянием, используется в заупокойных мессах и во время Рождественского поста, в День святых Невинных Младенцев Вифлеемских, а также с Семидесятницы и до Пасхи. Наконец, зеленый привлекается в те дни, когда ни белый, ни красный, ни черный не подходят, ибо зеленый – нейтральный цвет между ними [6, с. 156, 157]. Помимо прочего, фрески, изображающие библейские сюжеты, скульптуры Иисуса Христа и Девы Марии, а также апостолов и других святых – все это атрибуты, которые усиливают впечатление от литургии и полностью погружают прихожанина в мир божественного, как декорации и реквизит помогают убедить зрителя в происходящем на сцене театра.

Литургия также имеет свой строго определенный сценарий, в котором кульминацией богослужебного действия является Пресуществление (обращение хлеба и вина в Тело и Кровь Христа). Участники также действуют в строгом соответствии с литургическими нормами. Для церковнослужителей и мирян определен свой репертуар обрядовых действий, культовых высказываний, поз и

движений, совершаемых ими во время богослужения. Функциональным пространством для совершения литургического дискурса являются: алтарь (стол, покрытый алтарным покровом, на нем стоят светильники, над алтарем возвышается крест), который служит знаком и символом Христа и образует фокус, где концентрируется вся служба; амвон или пюпитр (место для благовестия Слова Божия), седалище священника, миряне размещаются на скамейках или стульях [1, с. 114]. Вся литургия направлена на рассказ о жизни Христа, которая в течение всего действия проходит весь цикл от рождения до его воскресения.

Можно сказать, что богослужение также является своего рода театральным представлением с сакральным и культовым смыслом. Ведь литургия также имеет заимствования из античного театра – это хор, который сопровождал героя на сцене и участвовал в пьесе, а в литургии, как правило, хор символизирует ангельское пение.

Помимо литургии и уличных фарсов у простых горожан имелся еще один вид зрелища, который можно было посещать регулярно – это казни. Публичная казнь – это торжество правосудия. Также как и миракли или моралите, публичные казни преподносили урок для зрителя, все тот же урок «не согреши». Часто они включали в себя публичные пытки осужденного, функция которых заключается в выявлении истины преступления на самом теле наказуемого. Были случаи почти театрального воспроизведения преступления на глазах у всех [11, с. 57,58]. С еще большей театральностью подходили к казни еретиков, когда за дело бралась инквизиция. Первая часть зрелища происходила по воскресеньям в церкви, где преступников публично отлучали от церкви, а уже само торжественное объявление приговора и казнь происходили на площади, на специально сооруженном помосте, как правило в будни. Самым страшным преступлением считалась ересь и, соответственно, для еретиков использовали самое страшную казнь – через костер [5, с. 139]. Таким образом, если мистерии и миракли были своеобразным «пряником», которым церковь пыталась донести до мирян божественное и удержать в своих стенах, то публичные казни были «кнутом»,

которым она карала грешников и одновременно устрашала остальных, при этом также призывала их не отходить от праведного пути. Интересно, что формально, инквизиция не исполняла смертную казнь, а «отпускала на волю», где преступников уже подбирала светская власть и в полной мере приводила приговор в исполнение [5, с. 189]. Тем не менее, священнослужители присутствовали на каждом этапе свершения правосудия.

Сложно переоценить роль театра в повседневной жизни средневекового человека, когда половина этой жизни состояла из различного рода зрелищ – начиная от церковных богослужений и заканчивая публичными казнями. Первостепенную роль в театрализации повседневности безусловно занимает церковь. В Средневековье главенствовала церковь и, соответственно, проникала во все аспекты жизни человека. Поскольку она изначально зародила в самой себе символику, жесты, представления и прочие атрибуты театральности, то именно через нее театр проник в повседневность общества.

В дальнейшем театрализация общества, как и сам театр, будет усиливаться и развиваться, оставляя породившую ее церковь позади. Постепенно мистерии уйдут с городских улиц, а миракли из стен церкви. Казни перестанут быть публичными и достоянием общности. Театральность средневековья станет развиваться в других сферах человеческой деятельности и станет осознанной и профессиональной.

### **Список литературы:**

1. Анисимова Е.Е. Об особенностях литургического дискурса (на материале католической мессы) // Е.Е. Анисимова / Вестник Московского Государственного лингвистического университета, – 2011. – № 610. - С. 110 -122.
2. Бахтин М.М. Творчество Франсуа Рабле и народная культура средневековья и Ренессанса. - 2-е изд. - М.: Худож. лит., 1990. - 543 с.
3. Гвоздев А.А. и Адр. Пиотровский. История европейского театра: античный театр, театр эпохи феодализма /А.А. Гвоздев, Адр. Пиотровский; М.-Ленинград: Академия, 1931. – 695 с.

4. Колязин В.Ф. От мистерии к карнавалу: Театральность немецкой религиозной и площадной сцены раннего и позднего средневековья / В.Ф. Колязин; Гос. Ин-т искусствознания Мин-ва культуры РФ. – М.: Наука, 2002. – 208 с.
5. Ли Г., Возникновение и устройство инквизиции / Генри Чарльз Ли; [ перевод с англ.]. – М. Ломоносовъ, 2013. – 218 с.
6. Пастуро М. Символическая история Европейского Средневековья / Мишель Пастуро; Пер. с фр. Е. Решетниковой. - СПб.: Александрия, 2012. – 466 с.
7. Радциг С.И. История древнегреческой литературы: учебник. – 5е изд. – М.: Высшая школа, 1982. – 487 с.
8. Сорочан С.Б. История культуры Европы. Средние века : Курс лекций / С.Б. Сорочан. – Х.: Майдан, 2017. – 396 с.
9. Тертуллиан. Творения Тертуллиана, христианского писателя в конце второго и в начале третьего века : в 4 ч. Ч. 1 / Тертуллиан Квинт Септимий Флоренс ; пер. Карнеева Е. – изд. 2, Кораблева и Сирыкова. – СПб. : В тип. Военно-учеб. Заведений, 1849. – VI, 204 с.
10. Уикхем К., Средневековая Европа: От падения Рима до Реформации / Крис Уикхем ; Пер. с англ. – М.: Альпина нон-фикшн, 2019. – 536 с.
11. Фуко М. Надзирать и наказывать: Рождение тюрьмы. – М.: Ад Маргинем Пресс, 2018. – 416 с.
12. Хизер П., Великие завоевания варваров. Падение Рима и рождение Европы / Пер. с англ. С.В. Чепелевского, Г.Ю. Чепелевской. – М.: Центрполиграф, 2016. – 830 с.
13. Письмо Св. Григория Богослова к Келевсию архонту. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.vostlit.info/Texts/Dokumenty/Byzanz/IV/360-380/Grig\\_Nazianzen/briefe/81-100/93.phtml?id=](http://www.vostlit.info/Texts/Dokumenty/Byzanz/IV/360-380/Grig_Nazianzen/briefe/81-100/93.phtml?id=) (дата обращения: 3.05.2021).

## СЕКЦИЯ 2. «ПОЛИТОЛОГИЯ»

### КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ РФ

*Гилюн Олеся Александровна*

*магистрант,  
ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства и  
государственной службы при Президенте Российской Федерации,  
Липецкий филиал,  
РФ, г. Липецк*

*Лесных Елена Владимировна*

*научный руководитель,  
канд. филол. наук, доцент,  
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и  
государственной службы при Президенте Российской Федерации»,  
Липецкий филиал,  
РФ, г. Липецк*

В настоящее время в государственной службе России огромную роль играет кадровая политика, которую реализуют органы власти. Особое значение она имеет в деятельности исполнительно-распорядительных органов власти, главным образом, в региональных и местных администрациях. От эффективности кадровой политики во многом зависят и решения, принимаемые органами власти. В свою очередь, от профессионализма государственных служащих во многом зависит уровень благосостояния населения в стране в целом [3, с. 3].

Кадровая политика в современной системе государственной службы осуществляется на основе действующего законодательства. Важнейшим нормативно-правовым актом, регулирующим кадровую политику в государственных органах, является Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации». Им установлены правовые, организационные и финансово-экономические основы государственной

гражданской службы РФ [1]. Рассмотрим особенности кадровой политики в администрации Липецкой области.

Основными элементами кадровой политики администрации Липецкой области, реализуемыми в рамках представленных выше методов, являются подбор, отбор, развитие (обучение, переподготовка, повышение квалификации работников), мотивация и аттестация персонала. Важнейшей особенностью кадровой политики является ее функционирование на основе соответствующего нормативно-методического обеспечения, которое позволяет осуществлять эффективный кадровый менеджмент.

Подбор персонала в администрацию Липецкой области осуществляется на основе размещения информации о проведении предстоящих конкурсов на вакантные должности на ее официальном сайте, на портале «Госслужба». Ввиду своей специфики вакансии в сфере государственной службы не размещаются на сайтах с объявлениями о вакансиях в коммерческие организации.

Отбор персонала в администрацию Липецкой области происходит на конкурсной основе, и среди всех претендентов выбирается то лицо, которое в наибольшей степени соответствует вакантной должности.

Развитие персонала администрации Липецкой области осуществляется на основе регулярного участия в программах повышения квалификации. Руководство каждого отдела принимает решение о том, кто из подчиненных нуждается в совершенствовании своих знаний. Решение согласуется с главой администрации. Кроме того, для новых сотрудников в администрации создана система адаптации. Важнейшей ее особенностью является применение метода наставничества, в соответствии с которым у каждого нового сотрудника есть наставник, который в течение определенного периода (как правило, не более 3 месяцев) помогает ему освоиться в практических аспектах осуществляемых им должностных обязанностей [2].

Важнейшим элементом кадровой политики администрации Липецкой области является система мотивации. Она основана на совокупности материальных и нематериальных методов. Методы материального стимулирования –



это повышение заработной платы, выплата премий, методы нематериального стимулирования – это карьерный рост, размещение на доске почета, публичная похвала и другие методы [2].

Немаловажным элементом кадровой политики является аттестация кадров администрации. Как правило, она проводится раз в три года. В процессе ее проведения служащие проходят проверку знаний в сфере своей деятельности, и в случае несоответствия требованиям к занимаемой должности могут быть уволены.

Для повышения эффективности кадровой политики в администрации Липецкой области предлагаются следующие мероприятия: использование форм оплаты труда, которые стимулировали бы персонал администрации работать эффективнее; проведение регулярного анкетирования работников администрации, на основе которого можно выявить их мотивационные потребности; введение мероприятий, повышающих интерес к работе (например, тематические тренинги, повышение прозрачности к требованиям в сфере карьерного роста, а также устойчивости гарантий по продвижению служащих по карьерной лестнице) [4, с. 307].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что главной целью кадровой политики в сфере государственной службы должно стать максимальное раскрытие кадрового потенциала и совершенствование профессионального уровня кадров. Для этого органы государственной власти должны совершенствовать применяемые кадровые технологии и повышать эффективность принимаемых кадровых решений.

### **Список литературы:**

1. О государственной гражданской службе Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_48601](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48601) (дата обращения 29.05.2021).
2. Администрация Липецкой области: официальный сайт. – Липецк. – URL: <https://липецкаяобласть.рф> (дата обращения 30.05.2021).

3. Бузоваева И.В., Карпухин И.Н. Кадровая политика в системе государственной гражданской службы // Ученые записки Тамбовского отделения РoСМУ. 2017. №7. С. 1-7.
4. Хропко Д.А., Пахомова Н.Г. Развитие карьеры на государственной службе // Школа молодых новаторов: Сборник научных статей Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых (19 июня 2020 года). Курск: Юго-Зап. гос. ун-т, 2020. С. 306-309.

## **РОЛЬ ИЗМЕНЕНИЙ В КОНСТИТУЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СИСТЕМЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ**

*Калиничева Мария Владимировна*

*магистрант,  
Государственный Университет Управления,  
РФ, г. Москва*

*Яковлев Александр Юрьевич*

*научный руководитель,  
д-р. полит. наук, профессор,  
Государственный Университет Управления,  
РФ, г. Москва*

Существующее в современном мире отношение общества к человеку как к уникальному индивиду со своими правами и свободами, провозглашенными не столько на бумаге, сколько однозначно юридически защищаемыми, - свидетельство гуманизации национальной правовой системы и международного права.

Вне всяких сомнений стоит утверждать что, права и свободы отдельных достижений современного философского мировоззрения, которое, в свою очередь, проявляется не только в сознании людей, но и в конституционном праве несомненно являются фундаментальными и приоритетными.

Следовательно, Конституция Российской Федерации закрепляет аксиому, согласно которой «права свободы человека - высшая ценность».

Признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина – обязанность государства» [1].

Конституционная обязанность Российской Федерации по обеспечению прав и свободы закреплены за всеми без исключения органами государственной власти. Органы местного самоуправления являются одним из основных ключевых элементов демократической системы общественного контроля, так как максимально приближены к народу и при этом способны достигать поставленных целей местного значения с гораздо большей эффективностью, чем с централизованной системой управления, что достигается за счет близкого присутствия.

Во время реализации политики государства органы местного самоуправления гарантируют достижение целей, поставленных микро-групп граждан, максимально корректно объединяют права и потребности отдельного индивида с потребностями отдельных территориальных образований в частности и страны в целом.

Развитие местного самоуправления - это основа конституционного устройства Российской Федерации.

Оно оказывает серьезное влияние на всю историю государства и это особенно важно в современном обществе.

Конституция Российской Федерации 1993 г. стала не актуальной после принятия поправок, утвержденных после результатов Общероссийского голосования по вопросу одобрения изменений в Конституцию Российской Федерации. В части, касающейся местного самоуправления, были предложены и впоследствии утверждены поправки в 131, 132 и 133 статье Конституции нашего государства [1]. Обобщая информацию представленных изменений, можно сказать, что в большей части поправки касаются дополнений и уточнений в вышеперечисленные статьи.

В 131 статье Конституции Российской Федерации добавлен пункт о том, что в рамках федерального закона есть возможность определять характерные особенности реализации публичной власти, в 132 статье Конституции Российской Федерации добавлен пункт о том, что единая система публичной власти включает органы местного самоуправления и органы государственной власти, вместе с тем осуществляется совместная работа органов власти на территории.

Данная поправка является отражением реального алгоритма работы органов публичной власти на соответствующей территории в настоящее время.

Структура органов государственной власти и местного самоуправления в различных регионах страны имеет ряд особенностей, в рамках которых зачастую на территории возникал вопрос о нестыковках в подчинении и выполнении решений.

Одним из самых показательных примером является город федерального значения Москва [2].

В московской системе органов государственной власти и местного самоуправления уже давно назревал вопрос принципов подчинения [5, с.5]. На территории районов так называемой «старой Москвы», без присоединенных территорий Троицкого и Новомосковского округов, систему органов государственной власти представляют управы, а местного самоуправления в большинстве районов администрации муниципального округа и совет депутатов муниципального округа. В единичных случаях еще остались муниципалитеты, это в тех районах, в которых было принято иное решение.

В ходе реализации своих полномочий, возникал вопрос на территории районов о том, кто важнее на территории и является руководителем: глава управы, глава муниципального округа, либо Совет депутатов во главе со своим председателем.

Несмотря на то, что в общей массе эти структуры в районе уже практиковали взаимодействие в осуществлении своих полномочий.

Поправки и дополнения, которые мы разобрали выше, закрепили в 132 статье для более эффективного решения вопросов на территории взаимодействия органов государственной власти и органов местного самоуправления, что является важным фактором в ликвидации сложившихся противоречий.

Подводя итоги анализа поправок в Конституции Российской Федерации в части, касающейся местного самоуправления, можно сделать вывод, что до принятия изменений очень важный вопрос скоординированного взаимодействия органов местного самоуправления и органов государственной власти не был зафиксирован законодательно.

Существовали отдельные законодательные акты для каждой из вышеупомянутых структур.

Данные изменения приняты снять противоречия в вопросе подчинения государственных структур и дают четкое определение совместной работы органов публичной власти, которое понимается, как взаимодействие органов

государственной власти и местного самоуправления в целях максимально результативной и продуктивной работы, направленной на решение уже существующих задач на конкретной территории в интересах ее населения.

### **Список литературы:**

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) - [Электронный ресурс] // <http://www.consultant.ru> URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (дата обращения: 24.10.2020);
2. Федеральный закон "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" - [Электронный ресурс] // Информационно-правовой портал Гарант. ру URL: <https://base.garant.ru/186367/> (дата обращения: 13.10.2020);
3. Закон г. Москвы от 28 июля 2011 г. N 36 "Об особенностях организации местного самоуправления в муниципальных образованиях, включенных в состав внутригородской территории города Москвы в результате изменения границ города Москвы, и о внесении изменений в статью 1 Закона города Москвы от 6 ноября 2002 года N 56 "Об организации местного самоуправления в городе Москве" // Информационно-правовой портал Гарант.ру URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/297433/> (дата обращения: 12.10.2020);
4. Постановление Правительства Москвы от 24 февраля 2010 г. N 157-ПП "О полномочиях территориальных органов исполнительной власти города Москвы" // Информационно-правовой портал Гарант. ру URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/294092/> (дата обращения: 11.10.2020);
5. Зотов В.Б. Перспективы развития местного самоуправления в современных российских условиях // Муниципальная академия. - 2017. - № 1. С. 4-12.

## **ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ РОССИЙСКО-ЯПОНСКИХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ**

***Яшуткина Анастасия Алексеевна***

*студент,  
Марийский Государственный Университет,  
РФ, г. Йошкар - Ола*

***Горбашова Галина Фёдоровна***

*научный руководитель,  
канд. ист. наук, доцент,  
Марийский Государственный Университет,  
РФ, г. Йошкар-Ола.*

Сотрудничество между Россией и Японией в экономической сфере отражает приверженность лидеров государств принципам созидательного партнерства. Российско-японское экономическое сотрудничество представляет взаимный интерес для обеих сторон, поскольку российская экономика нуждается в японских инвестициях, а Японии необходимы поставки российских энергоресурсов. Так, после ядерной катастрофы на Фукусиме в 2011 году Россия оказалась идеальным поставщиком энергии для удовлетворения растущих потребностей Японии в ископаемом топливе. В результате С. Абэ и В.В. Путин инициировали усилия по улучшению экономических отношений между Японией и Россией.

После Саммита 2013 года Япония увеличила свои энергетические инвестиции на Дальнем Востоке [1]. "Газпром" и японские компании подписали меморандум о взаимопонимании, который одобрил "Владивосток СПГ" - флагманский проект эпохи В.В. Путина и С. Абэ. После финансового кризиса 1998 года и вплоть до кризиса на Украине торговля между Японией и Россией стремительно росла [2]. Японский экспорт в Россию достиг пика в 2012 году и получил резкий удар в ближайшие два года из-за санкций против России после присоединения Крыма. В настоящее время японский экспорт в Россию составляет только около 50 % от их уровня 2012 года [3].

Японское правительство и бизнес в равной степени определяют российскую бизнес-среду как самое большое препятствие для инвестиций. Японские

промышленные группы жалуются на многочисленные препятствия для инвестиций в Россию, такие как отсутствие согласованной правовой базы и прозрачных налоговых правил. В результате японские инвестиции в Россию остаются незначительными. В 2017 году японские инвестиции в Россию представляли всего 0,07 процента от общего объема японских зарубежных инвестиций [2]. Это обусловлено обеспокоенностью японской бизнес-среды европейскими и американскими антироссийскими санкциями, которые могут отразиться на деятельности японских фирм за конкретные проекты в России.

Несмотря на эти вызовы, существуют новые возможности для расширения экономических связей в энергетическом и сельскохозяйственном секторах. Япония усилила свою зависимость от источников энергии на ископаемом топливе после аварии на АЭС "Фукусима-2011", что придало новую актуальность энергетическому сотрудничеству. Парламентское расследование после катастрофы показало, что Фукусима была сугубо техногенной катастрофой. После катастрофы Япония планировала уменьшить свою зависимость от ядерной энергетики. В настоящее время только девять из 39 ядерных реакторов работают, и правительство планирует полностью отказаться от ядерной энергетики к 2040 году [1]. Снижение зависимости от ядерной энергии привело к увеличению потребности в альтернативных источниках производства электроэнергии. Благодаря своей географической близости к Японии и богатым запасам нефти и газа Россия является естественным решением растущей энергетической проблемы Японии.

Сельское хозяйство во втором десятилетии XXI века также стало новым направлением японо-российского сотрудничества. Хоккайдо, продовольственная корзина Японии, берет на себя ведущую роль в этом процессе. Географическая близость и схожий климат делают Хоккайдо и Дальний Восток России естественными партнерами в развитии сельского хозяйства. Хоккайдо предоставляет технологии для холодного климата, такие как тепличное хозяйство, экологичные мусоросжигательные заводы и овощи, которые хорошо адаптированы к холодной среде.



После первых успехов Хоккайдо японское правительство разработало комплексный сельскохозяйственный инвестиционный проект на Дальнем Востоке России. Во-первых, этот проект направлен на повышение производительности сельского хозяйства в России приняв на вооружение японскую сельскохозяйственную технику, удобрения, агрохимикаты и технологии пищевой промышленности. Увеличение урожайности увеличит экспортный потенциал сои, кукурузы, пшеницы, рапса, кормовых трав, продукции животноводства, лесных ягод и продуктов их переработки в Японию. Во-вторых, этот проект инвестирует средства в улучшение существующих теплиц и строительство новых теплиц для круглогодичного выращивания свежих и безопасных овощей с использованием японских технологий. Она также способствует росту и производству уличных овощей с использованием технологий, и ноу-хау японских частных компаний. В-третьих, проект направлен на увеличение производства и переработки морепродуктов с добавленной стоимостью за счет использования японских технологий переработки, консервирования и упаковки.

Таким образом, экономический вектор российско-японских отношений является одним из ведущих направлений сотрудничества, поскольку оно несёт в себе не только экономическую прибыль, но и расширяет рамки сотрудничества государств. Стоит предположить, что перспективы такого сотрудничества достаточно большие, поскольку обмен российских природных ресурсов на японские инвестиции даёт обеим сторонам хорошую выгоду и способствует становлению благоприятного климата для решения территориальной проблемы.

### **Список литературы:**

1. Махова О.А., Шадрин И.А. Торгово-экономические отношения РФ и Японии: тенденции и перспективы развития // Россия: тенденции и перспективы развития. – 2019. – №14-1. – С. 150-158. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/torgovo-ekonomicheskie-otnosheniya-rf-i-yaponii-tendentsii-i-perspektivy-razvitiya> (дата обращения: 01.06.2021).

2. Министерство Иностранных Дел Российской Федерации / О состоянии и перспективах развития российско-японских отношений на современном этапе// URL: <https://www.mid.ru/perspektivy-rossijsko-aponskih-otnosenij> (дата обращения 24.05.2021)
3. Документы Таможенной статистики внешней торговли РФ // Федеральная таможенная служба URL: <http://stat.customs.ru/documents> (дата обращения: 01.06.2021).

### СЕКЦИЯ 3. «СОЦИОЛОГИЯ»

#### РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЕМЕЙНОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

*Муратова Джамиля Гаязовна*

*студент,  
Пензенский государственный университет,  
РФ, г. Пенза*

*Мурзина Ирина Александровна*

*научный руководитель,  
канд. соц. наук, доцент,  
Пензенский государственный университет,  
РФ, г. Пенза*

Успешность нынешней семьи невозможна без осуществления государственной семейной политики. Семейная политика ориентирована не только на отдельные семьи, но и на социальный институт семьи. В соответствии с эффективностью семейной политики решением являются такие задачи, как обеспечение безопасности, улучшение демографии, создание людского капитала, экономическая конкуренция и, в конечном счете, история. Достижение высокого уровня и качества жизни граждан России невозможно без учета благосостояния семьи, как основы общества [1, с. 28].

Сегодня наша страна занимается воспроизводством населения, эффективной социализацией детей, улучшением здоровья населения, улучшением качества человеческих ресурсов. В этой связи создание наиболее благоприятных условий для создания семьи и воспитания – детей-это вопрос, который волнует людей, которые вместе с семьей несут ответственность за будущее семьи.

Следует отметить, что государственная политика в отношении семьи представляет собой трудоемкий процесс, эффективность которого обусловлена универсальностью семейной политики как социального института. Сегодня любой национальный план, включающий в себя теорию, концепцию, стратегию, четко

определяет окончательный перечень показателей деятельности, реализация которых отражает экономические и/или социальные последствия мер [1, с. 29].

Одной из наиболее актуальны социальных проблем в России выступает поддержка семьи, материнства и детства. Можно сказать, что данная сфера находится в кризисном состоянии, что обусловлено несколькими причинами: уменьшение числа лиц, желающих вступить в брак, увеличение количества разводов, снижение рождаемости.

Современная наука пытается найти объяснение текущей ситуации в сфере семейных отношений. И зачастую роль государственных институтов учеными недооценивается. Защита семьи, материнства и детства всегда занимает приоритетную позицию в политике социального государства. Для России развитие системы поддержки граждан воспитывающих детей является одной из наиболее важных.

Современная политика государства направлена на укрепление института семьи. Государство, вмешиваясь в дела семьи, выражая публичный интерес, старается создать такие условия, которые смогут обеспечивать как интересы отдельных членов семьи, так и семьи в целом. Экономическая составляющая является одним из важных элементов благополучия семьи. Имея достаточное имущественное обеспечение, эта ячейка общества сможет должным образом реализовывать свои социальные функции, а именно заботиться о детях и воспитывать их [6, с. 86].

Сегодня наша страна занимается воспроизводством населения, эффективной социализацией детей, улучшением здоровья населения, улучшением качества человеческих ресурсов. В этой связи создание наиболее благоприятных условий для создания семьи и воспитания – детей-это вопрос, который волнует людей, которые вместе с семьей несут ответственность за будущее семьи.

Важным шагом в развитии государственной семейной политики стало принятие Концепции государственной семейной политики в Российской Федерации в августе 2014 года до 2025 года[1, с. 29].

Концепция является программным документом, устанавливающим новые направления реализации государством системы мер по защите семьи, материнства, отцовства и детства. Концепция провозглашает, что государственная семейная политика есть не что иное как целостная система принципов, первоочерёдных и повседневных задач, приоритетных и текущих мер. Предусмотренные меры направлены прежде всего на поддержку, укрепление и защиту семьи как фундамента российского социума, воспроизводство и сохранение традиционных семейных ценностей, повышение значения и усиление роли семьи в жизни каждого человека и общества в целом [4, с. 55].

Основной целью семейной политики современной России является поддержка материнства и детства, что должно обеспечить стимулирование роста рождаемости.

Для реализации данной цели государственной семейной политики в России предусмотрены следующие меры: выплата «вознаграждений» семьям при рождении ребенка; выплата различных пособий семьям с детьми; отпуск по уходу за ребенком для одного из членов семьи; налоговые льготы для семей с детьми; меры социальной поддержки многодетных семей; обеспечение условий для сочетания родительских и профессиональных обязанностей, повышения экономической активности лиц с семейными обязанностями; меры пенсионного обеспечения родительского труда и др. Приведенный перечень мер показывает, что государство стремится стимулировать рост рождаемости, широко используя, прежде всего, экономические стимулы [6, с. 88].

В Послании Президента РФ Федеральному собранию РФ 2020 года Владимир Владимирович Путин заявил, что судьба России, её историческая перспектива зависит от того, сколько нас будет, зависит от того, сколько детей родится в российских семьях через год, через пять, десять лет. Сейчас семьи создают малочисленные поколения девяностых годов, число рождений вновь падает. Вот в чём напряжённость демографического периода, через который проходит сегодня Россия. Суммарный коэффициент рождаемости в России в 2019 году составил 1,5 и это катастрофически мало для естественного воспроизводства

населения. В связи с чем были предложены новые меры финансовой поддержки семей с детьми, ключевым из которых стало продление выплат материнского (семейного) капитала до 31 декабря 2026 года и распространение этих выплат на первого ребенка в семье [5].

На основании выполненного исследования статистических данных о размере материнского (семейного) капитала можно сделать выводы о том, что первоначально размер субсидии составлял 250 000 рублей и на протяжении тринадцати лет действия программы он увеличился на 86%, составив в 2020 году 466 617 рублей. Размер данных изменений преимущественно связан с растущей инфляцией, влияние которой сглаживается индексацией материнского (семейного) капитала. Но при этом стоит констатировать, что экспоненциально стабильное увеличение размера материнского (семейного) капитала означает заинтересованность государства в поддержке рождаемости среди категории преимущественно молодых семей[2, с. 64].

Родители-одиночки с 1 июля 2021 года смогут получать на детей по 5 650 рублей. Об этом в последнем обращении сообщил президент РФ Владимир Путин. Владимир Путин в рамках послания призвал не допустить бедности в российских семьях, в которых есть дети. Родителю-одиночке гораздо труднее воспитывать ребенка. Именно поэтому было принято решение о ежемесячных выплатах на детей от 8 до 16 лет, растущих в неполных семьях. Предполагается, что родителей-одиночек поддержат суммой в размере 5 650 рублей.

Была предложена еще одна единовременная выплата семьям, где растут дети школьного возраста, а именно: по 10 тысяч рублей на всех школьников. И более того, распространить эту меру на будущих первоклашек, на ребят, которые в этом году только пойдут учиться», – предложил Президент. Выплату планируется сделать в середине августа, чтобы у родителей было время собрать ребенка в школу.

Президент РФ предложил изменить размер оплаты больничного по уходу за ребенком. Размер оплаты зависит от трудового стажа. Это приводило к тому, что для молодых женщин эти выплаты существенно ниже, чем для других.

«Все законодательные решения здесь нужно принять в ближайшее время, чтобы уже с этого года больничный по уходу за ребенком в возрасте до семи лет включительно оплачивался в размере 100 % от заработка», – заявил Президент [5].

Таким образом, что эффективно реализуемая на всех уровнях государственной власти, позволяет поддерживать социальный и правовой статус семьи как совокупности гарантий, прав и интересов всех ее членов. Важно отметить, что учитываться должна не только материальная нужда, но предоставление квалифицированных юридических услуг, медицинских, в том числе по оказанию психологической помощи.

Семейная политика чрезвычайно важна в современном мире, т.к. в данный момент институт семьи переживает кризис, который, возможно, не сможет преодолеть самостоятельно [3, с. 38].

Для проведения объективной оценки эффективности семейной политики необходимо шире использовать возможности статистической отчетности и выборочных обследований. Для ликвидации разночтений и дублирований индикаторов, оценивающих результативность конкретных мер, необходимо разработать сводную статистическую оценку эффективности государственного управления институтом семьи, что на современном этапе представляет серьезную научно-практическую проблему, не имеющую единственного и всеми признанного решения [7, с. 63].

### **Список литературы:**

1. Гаврилова А.А., Рыжкова Е.А. Участие государства в семейной политике // Скиф. – 2019. – №4 (32). – [Электронный ресурс]. – <https://cyberleninka.ru/article/n/uchastie-gosudarstva-v-semeynoy-politike> (дата обращения: 09.04.2021).

2. Гавриляк С.В. Материнский (семейный) капитал как инструмент государственной семейной политики: теория и практика // Форум молодёжной науки. – 2020. – №2. – [Электронный ресурс]. – <https://cyberleninka.ru/article/n/materinskiy-semeynyy-kapital-kak-instrument-gosudarstvennoy-semeynoy-politiki-teoriya-i-praktika> (дата обращения: 09.04.2021).
3. Жабоева С.К. Правовое обеспечение семейной политики в современной России // Скиф. – 2020. – №6 (46). – [Электронный ресурс]. – <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-obespechenie-semeynoy-politiki-v-sovremennoy-rossii> (дата обращения: 09.04.2021).
4. Ильина О.Ю. Конституционно-правовые основы социального вектора современной государственной семейной политики // Вестник МГОУ. Юриспруденция. – 2019. – № 2. – С. 29-31. – [Электронный ресурс]. – <https://cyberleninka.ru/article/n/konstitutsionno-pravovye-osnovy-sotsialnogo-vektora-sovremennoy-gosudarstvennoy-semeynoy-politiki> (дата обращения: 14.10.2019).
5. Какие меры поддержки семей с детьми предложил Президент в Послании // Официальный сайт Государственной Думы РФ // <http://duma.gov.ru/news/51331/> (дата обращения: 28.04.2021).
6. Кириченко Р.Р. Поддержка материнства и детства в семейной политике России // StudNet. – 2020. – №10. – [Электронный ресурс]. – <https://cyberleninka.ru/article/n/podderzhka-materinstva-i-detstva-v-semeynoy-politike-rossii> (дата обращения: 09.04.2021).
7. Кучмаева О.В. Оценка эффективности реализации Концепции семейной политики в России // Россия: тенденции и перспективы развития. – 2017. – №2. – [Электронный ресурс]. – <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-effektivnosti-realizatsii-kontseptsii-semeynoy-politiki-v-rossii> (дата обращения: 28.04.2021).



## МОТИВАЦИЯ СТУДЕНТОВ К ОБУЧЕНИЮ

**Огородова Юлия Евгеньевна**

*студент,  
Сибирский государственный университет  
науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева,  
РФ, г. Красноярск*

**Чуракова Светлана Валерьевна**

*научный руководитель,  
доцент кафедры международного менеджмента,  
Сибирский государственный университет  
науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева,  
начальник отдела по управлению персоналом и  
документационному обеспечению,  
КГАУК «Красноярский ТЮЗ»,  
РФ, г. Красноярск*

Для стабильности экономики Российской Федерации требуется высококвалифицированный персонал, который может быть подготовлен только в условиях современного качественного образования. Существует ряд факторов, влияющих на результативность обучения: практическая ориентация, создание среды для обучения, отношение руководства, понимание целей, а также системность и непрерывность обучения.

Многие ученые, такие как С.О. Крамаров, Ю.В. Карякин, И.Г. Захарова, С.В. Панюкова и другие, доказали, что основным фактором успешного обучения является мотивация. «Мотивация обучения – средства побуждения учащегося к продуктивной познавательной деятельности, активному освоению содержания образования. Мотив – это направленность студента на отдельные стороны учебной работы, связанная с внутренним отношением студента к ней и отношением к предмету его деятельности». [4] Вопрос о мотивации студентов вечный, так как студент – сформировавшаяся личность, на которую действительно тяжело повлиять способами, используемыми школьными учителями.

В любом обществе есть личности, которые уже имеют внутренний мотив и воздействия внешних мотивов не требуется. «Внутренняя мотивация – это ряд психологических стимулов, важных с точки зрения конкретной личности.

Иными словами, это личные желания человека, не имеющие посторонней подоплеки. Внешняя мотивация – стимуляция извне». [1] Если внешние мотивы не подкреплены внутренними, то влияние внешних является несущественным. У замотивированного человека есть ряд факторов, по которым он выполняет то или иное действие. У обучающихся высших учебных заведений мотивация связана с такими факторами как:

- а) желание получить образование своей мечты, т. е. получить те знания и освоить ту специальность, к которым стремился студент;
- б) способ завести новые знакомства;
- с) получение стипендии;
- д) возможность избежать самостоятельности и нежелательных жизненных этапов (например, армии);
- е) желание получить диплом, чтобы использовать в дальнейшем при трудоустройстве;
- ф) желание оправдать родительские ожидания.

Данные факторы не являются основными, но считаются самыми распространёнными.

Желание студента учиться и получать знания – главная составляющая в обучении в высшем учебном заведении. Как и в любом другом деле, желание возникает с появлением интереса к тому или иному процессу. «Интерес – эмоция, которая порождает к действию и созданию условия для лучшего восприятия информации» [5]. Данная эмоция может быстро появиться и также быстро исчезнуть, поэтому для студента важно усиливать интерес к процессу обучения.

Существует несколько способов повышения мотивации у обучающихся:

- а) Контакт преподавателя и студента. Отношения между субъектами образовательного процесса должны быть уважительными и доверительными. Каждый студент хочет видеть в своём преподавателе наставника, который поощряет инициативность и оказывает помощь в решении возникающих вопросов. Также личный опыт преподавателя может быть хорошей мотивацией.

б) Взаимодействие студентов между собой. Дружеские отношения в студенческом коллективе обеспечивают продуктивность в изучении материала, при этом нужно учитывать желание работать в объединениях: группах, парах и т.д.

с) Использование информационных технологий. Введение в учебный процесс разнообразных форм работы создает отличную возможность для лучшего освоения информации. Например, работа с докладами, которые подкреплены презентацией, помогает лучше запомнить материал, а работа с сайтами, оснащенными тестами или опросами в виде игры способствует усилению интереса к изучению предмета.

К 21 веку сформировалось множество методик изучения мотивации, например методика диагностики учебной мотивации студентов (А.А. Реан и В.А. Якунин, модификации Н.Ц. Бадмаевой), диагностика групповой мотивации (И.Д. Ладанов), методика изучения мотивов учебной деятельности студентов педагогических специальностей, адаптированная М.М. Калашниковой, В.Н. Косыревым, О.В. Щекочихиным. Нами была выбрана «методика изучения мотивации обучения в вузе Т.И. Ильиной» [3], которая включает в себя 50 утверждений. Каждый, из 100 опрошенных, должен согласиться или не согласиться с высказыванием. При создании данной методики автор использовала ряд других известных методик. В ней имеются три шкалы: «Приобретение знаний» (стремление к приобретению знаний, любознательность); «Овладение профессией» (стремление овладеть профессиональными знаниями и сформировать профессионально важные качества); «Получение диплома» (стремление приобрести диплом при формальном усвоении знаний, стремление к поиску обходных путей при сдаче экзаменов и зачетов). В опросник, для маскировки, автор методики включила ряд фоновых утверждений, которые в дальнейшем не обрабатываются.

Респондентами нашего исследования выступили студенты Сибирского государственного университета науки и технологий им. М.Ф. Решетнева, инженерно-экономический институт, 1 курс, группы: БПЭ20-01, БПЭ20-02,

БПЦ20-01, 2 курс, группа БПЭ19-01, специальность «прикладная информатика в экономике», общей численностью 100 человек.

В результате проведенного исследования, были получены следующие итоги:

1) 65,2% студентов самостоятельно изучают ряд предметов, по их мнению, необходимых для будущей профессии;

2) 65,2% обучающихся считают, что не нужно посвящать жизнь выбранной профессии;

3) только 50% опрошенных получают удовольствие от рассмотрения трудных проблем на занятии;

4) 58,7% человек не видят смысла в большинстве работ, выполняемых в ВУЗе;

5) 67,4% считают, что в наше время не обязательно иметь высшее образование;

6) всего 52,2% точно уверены в правильности выбора будущей профессии;

7) для 52,2% обучающихся студенческие годы не являются замечательным временем их жизни;

8) 60,9% студентов не могли определиться с выбором профессии;

9) большинству, а именно 65,2%, кажется, что друзья способны учиться лучше, чем они сами;

10) 82,6% человек предполагают, что могли бы учиться с не меньшим интересом в других учебных заведениях;

11) увлечения 58,7% опрошенных не связаны с учебой и будущей профессией;

12) 69,6% студентов не интересовались профессией до поступления.

Также для основной массы студентов важно иметь диплом о профессиональном образовании (63%), важно высшее образование для продвижения по службе (65,2%), и из неких практических соображений большая часть считает свой университет самым удобным (76,1%).

Также нами была проведена диагностическая беседа с целью выявления других средств повышения мотивации студентов. Было обнаружено, что уже существующая балльно-рейтинговая система, «суть которой заключается в определении успешности и качества освоения дисциплины через определенные показатели» [2], не является способом повышения мотивации.

Таким образом, по результатам проведенного теоретического и аналитического исследования заинтересованные студенты готовы самостоятельно осваивать информацию, при этом преподаватели должны давать интересные задания для самостоятельного обучения, например, проектные и исследовательские работы с привлечением дополнительной литературы, фильмов и других источников информации. Личность педагога важна в учёбе, так как преподаватель формирует процесс обучения, организовывая различные формы работы. Также преподаватель должен быть наставником, чтобы студент не боялся сталкиваться с трудными задачами.

Пункты 2, 6, 8 и 12 наших итогов указывают на проблему профориентации, решением которой может служить проведение разных тестов, работа с психологом, а также привлечение персонала различных компаний, которые могут рассказать о своей профессии.

В высших учебных заведениях не хватает структуризации обучения. Студент, поступая в университет, не знает и не понимает в чём заключается смысл его обучения. Персонал выпускающей кафедры должен иметь связь с обучающимися, при этом связь заключается в разъяснении организационных моментов обучения и формирования у студентов целостной картины профессиональных компетенций.

Заниженная мотивация негативно влияет на достижения в обучении. Это следует из пункта 9 итогов. Снижению мотивации способствует заниженная самооценка респондентов, что подтверждается нашими исследованиями. Подавляющему большинству опрошенных кажется, что друзья способны учиться лучше, чем они. Это приводит к тому, что студенты изначально не ставят себе высокую планку в обучении, т. е. пускают всё на самотек.

Также хотелось бы отметить то, что бренд ВУЗа большинству опрошенных не важен. Университету необходимо повышать свой статус, гарантируя получения качественного образования и трудоустройства с достойной заработной платой. Брендирование и позиционирование ВУЗа как достойного и прогрессивного учебного заведения – один из факторов мотивации к обучению.

Подводя итоги исследования мотивации студентов, считаем важным отметить основную проблему, на которую необходимо обратить внимание при формировании способов мотивации, – это отсутствие системной работы, зависящей от комплекса факторов:

а) Формирования личности через установленные ценности в обществе, способствующие развитию мотивации и влияющие на самооценку студента;

б) семьи, как социальный институт, воздействующего на процесс самоидентификации человека;

с) влияния школы, формирующей личность выпускника и организующей профориентационные мероприятия для профессионального самоопределения надлежащим образом;

д) помощи ВУЗа в адаптации поступающих, т. е. разъяснение сути учебного процесса на первом курсе для того, чтобы каждый студент начал себя ассоциировать с будущей профессией уже с первых дней обучения. Также преподавателю следует давать нестандартные задачи и использовать оригинальные формы работы в образовательном процессе. Позиционирование ВУЗа как бренда и системная работа кадровой политики университета в отношении студентов будет способствовать повышению мотивации к обучению, получению качественного образования и дальнейшему трудоустройству.

### **Список литературы:**

1. Внешняя и внутренняя мотивация: определение, особенности формирования, факторы — [Электронный ресурс]. — Режим доступа. — URL: <https://obuchenie.ru/blog/vnutrennyaya-i-vneshnyaya-motivaciya-chem-otlichaetsya-primery-kak-razvit> (Дата обращения: 04.05.2021).

2. Балльно-рейтинговая система оценки знаний студентов: суть, плюсы и минусы — [Электронный ресурс]. — Режим доступа. — URL: <https://fb.ru/article/232010/ballno-reytingovaya-sistema-otsenki-znaniy-studentov-sut-plyusyi-i-minusyi> (Дата обращения: 01.06.2021).
3. Методика изучения мотивации обучения в вузе Т.И. Ильиной — [Электронный ресурс]. — Режим доступа. — URL: <http://testoteka.narod.ru/ms/1/05.html> (Дата обращения: 10.05.2021).
4. Мотивация обучения студентов профессиональных учреждений [Электронный ресурс]. URL: <https://moluch.ru/conf/ped/archive/98/4633/> (дата обращения: 04.05.2021).
5. Откуда берется интерес и почему он угасает [Электронный ресурс]. URL: <https://theoryandpractice.ru/posts/18772-otkuda-beretsya-interes-i-pochemu-on-ugasat> (Дата обращения: 23.05.2021).

**СЕКЦИЯ 4.**  
**«ЭКОНОМИКА»**

**КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ НА РЫНКЕ  
ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ  
ТРАНСФОРМАЦИИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ**

*Абрамова Дарья Дмитриевна*  
*магистрант,*  
*ФГАОУ Самарский государственный экономический университет,*  
*РФ, г. Самара*

**ENTERPRISE COMPETITIVENESS IN THE TELECOMMUNICATIONS  
MARKET IN THE CONTEXT OF DIGITAL TRANSFORMATION  
OF CONSUMERS**

*Darya Abramova*  
*Master's student,*  
*Samara State University of Economics,*  
*Russia, Samara*

**Аннотация.** В статье представлен анализ рынка операторов мобильной связи и дана оценка развитию конкуренции в условиях глобальных процессов цифровой трансформации рынка. Автором определены ключевые направления повышения конкурентоспособности мобильного оператора в условиях цифрового мира.

**Abstract.** The article presents an analysis of the market of mobile operators and evaluates the development of competition in the global processes of digital transformation of the market. The author identifies the key directions for improving the competitiveness of the mobile operator in the digital world.

**Ключевые слова:** конкурентоспособность, цифровые технологии, операторы мобильной связи, телекоммуникационные услуги



**Keywords:** competitiveness, digital technologies, mobile operators, telecommunications services

Телекоммуникационные услуги – это целенаправленная деятельность, результатом которой является полезный эффект, обеспечивающий потребности по передаче и приему информации с помощью специального оборудования. Успешное развитие международного бизнеса в современных условиях в решающей степени зависит от качества и бесперебойного предоставления разнообразных телекоммуникационных услуг, степени их надежности и технического совершенства. Рынок телекоммуникационных услуг в России находится в зрелой стадии развития, но продолжает переживать значительные преобразования, связанные с тенденцией консолидации, а также с тем, что инновационное развитие общества предъявляет более высокие требования к отрасли. Отрасль телекоммуникаций и информационных технологий – одна из важнейших отраслей экономики, обеспечивающая функционирование других отраслей и в целом всего государства. [3, с.16] Появление новых технологий охватывает широкий спектр областей, где возможно их практическое использование. Это происходит в машиностроении, строительстве, медицине, торговле, в разных направлениях производственной сферы и других. Однако не каждая область стимулирует к переходу на новый этап развития. В этом смысле телекоммуникационные технологии можно рассматривать как универсальный инструмент генерации новых идей, которые в дальнейшем переходят и в другие сферы применения. Также высока и первостепенная функция систем телекоммуникации. Ключевой компонент в понимании технологий данного рода – это информационные сети, вокруг которых строится телекоммуникационная инфраструктура. Развитие технологической базы в данном случае подразумевает совершенствование цифровых и аналоговых систем, обеспечивающих взаимодействие посредством сетей связи. Иными словами, телекоммуникационные технологии – это совокупность средств, обеспечивающих функции передачи, хранения и обработки данных [1, с. 38].

В этом процессе основная роль отводится компьютерным системам и линиям передачи. Эффективность организации сетей во многом зависит и от принципов, по которым реализуется проект.

Современная телекоммуникационная инфраструктура характеризуется высоким уровнем надежности, безопасности и скорости передачи данных. В этом контексте важно отметить, что особенностью правильно организованной коммуникационной сети является способность связывать пункты отдельных подсистем на больших расстояниях [2, с.36].

Сложно назвать область, в которой бы не было места для внедрения телекоммуникационных средств.

С одной стороны, они имеют узконаправленное прикладное применение в отдельных направлениях, а с другой – становятся все актуальнее программы по внедрению технологий в целые отрасли. В первую очередь, такие системы используются в организации коммуникационного обеспечения в средствах массовой информации, в образовательных учреждениях, в медицине, торговле, индустрии туризма и гостеприимства и даже на производствах [8, с.161].

Новейшие телекоммуникационные технологии также используют в целях обеспечения более эффективного взаимодействия между персоналом. К примеру, офисы снабжаются производительными и безопасными каналами передачи данных. Для рядовых пользователей современная инфраструктура телекоммуникации полезна упрощением сервисов обслуживания и предоставления услуг.

Внедрение новых технологий и аппаратных средств, как показывают исследования, способствует развитию творческого воображения и мыслительных процессов учащихся.

По большому счету инструментарий современной телекоммуникационной базы является лишь логическим ответом на запросы информационных технологий. [9, с.411]

Глобальная информатизация общества с момента зарождения решала задачи получения, продуцирования, переработки данных и т. д.

И в этом процессе неизбежно возникали потребности в использовании все новых и более эффективных технических средств.

В наши дни информационно-телекоммуникационные технологии также находятся на одном из этапов развития. Появление новых аппаратных инструментов в данной области позволяет расширять интеллектуальный потенциал общества, повышать производственную деятельность и даже инициировать новые сферы услуг. [6, с.67]

За время своего существования рынок телекоммуникаций пережил пять этапов развития:

1. Первый этап с 1990 – по 1998 гг. В этот промежуток времени сотовая связь считалась элитной услугой, доступной не для всех, отличалась дороговизной;

2. Второй этап с 1998 – по 2009 гг. В начале этого периода компания «Билайн» продвигает на рынок недорогой комплект. В него входит телефон стандарта DAMPS, SIM – карта и карта оплаты. Это поспособствовало стремительному росту числа абонентов сотовой связи и быстрой экспансии федеральных операторов в регионы России. В 2004 году вступает в силу закон «О связи». В 2007 – 2008 годах началось распространение нового стандарта мобильной связи 3G, стал распространяться и быть популярным Wi – Fi, на российском рынке в свободном доступе появились смартфоны;

3. Третий этап с 2009 – по 2014 гг. Рост выручки мобильных операторов замедлился, модели роста за счет увеличения абонентской базы исчерпали себя. С ростом числа абонентов операторы снижают цены на услуги мобильной связи. В 2011 году появляются новые сети четвертого поколения;

4. Четвертый этап с 2015 – по 2017 гг. Компании получают развитие за счет использования дискаунтера. Увеличиваются темпы роста компаний «Tele2» и «Yota». Набирают популярность безлимитные тарифы. Появляется возможность перехода от одного сотового оператора к другому без изменения номера телефона;

5. Пятый заключающий этап с 2017 года. В 2017 году операторы сотовой связи выступили с инициативой по изменению рынка, то есть отказа от ценовой конкуренции, отмены безлимитных тарифов и увеличения предложения

основных и дополнительных услуг. В данный момент набирает популярность возможность самому конструировать свой тариф.

На данный момент в сфере телекоммуникаций в России ведут конкуренцию четыре крупнейшие компании: Мегафон, МТС, Билайн, Tele2.

В 1993 году на рынок вышли компании: «Мегафон», «Билайн», «МТС». Оператор «TELE2» начал свою работу в 2003 году.

До 2013 года в России существовала «Большая тройка» сотовых операторов. В нее входили компании: «МТС», «Мегафон» и «Билайн». В 2013 году была образована «Большая четверка», так как присоединилась компания «Tele2».

Сравним количество абонентов вышеперечисленных телекоммуникационных компаний в таблице.

*Таблица 1.*

**Количество абонентов ключевых провайдеров рынка телекоммуникаций в России в 2019 г., млн. чел.**

<b>Название компании</b>	<b>Численность абонентов</b>
МТС	85,8
МегаФон	78,1
Билайн	55,3
TELE2	45,9

Лидирующую позицию занимает компания «МТС» с числом абонентов 85,8 млн. человек. За ней следуют «Мегафон» с количеством абонентов 78,1 млн. человек и «Билайн» - 55,3 млн. человек. Завершает «большую четверку» компания «Tele2» с количеством абонентов 45,9 млн. человек.

Для удержания конкурентных позиций важнейшей задачей игроков «большой четверки» на ближайшие годы является сокращение «цифрового неравенства». В России немало населенных пунктов, которые до сих пор не имеют стабильного доступа к услугам мобильных операторов. [5, с.64]

Еще одной не менее важной задачей является оптимизация уже существующих сетей и их адаптация к постоянно растущим объемам трафика. С момента появления сотовых операторов прошло немало времени. Потребности абонентов постоянно меняются. Если раньше потребность в СМС и ММС

сообщениях была велика, то в настоящее время абоненту нужен лишь выход в интернет, так как в настоящее время растет значимость цифровых коммуникаций.

Цифровые коммуникации – это электронная передача текстовых данных, изображений, видео, голоса и другой информации, включая сообщения или публикации, передаваемые в цифровом пространстве с помощью электронных писем, видеороликов, потокового вещания в реальном времени, цифровых встреч, подкастов, сообщений в блогах, мобильных приложений (приложений), объявлений, форумов, веб-страниц, а также любых социальных сетей или платформ обмена сообщениями. [4, с.83]

В центре современного внимания – цифровые клиенты. Сегодня их значительное число, и оно возрастает существенными темпами под воздействием пандемии. Это владельцы смартфонов, активные пользователи мобильного интернета, которые общаются через мессенджеры, социальные сети, предпочитают онлайн-услуги традиционным «бумажным», люди, осуществляющие дистанционно работу и обучение.

Люди, для которых смартфон или планшет, подключенный к сети, становится основным способом связи с миром, позволяющим быть мобильными, должны иметь стабильный доступ к сети в любом месте.

Помимо голосовой связи и самого быстрого мобильного интернета, абоненты хотят сделать свою жизнь удобнее: узнавать новости с экрана телефона, заказывать еду, делиться информацией, не выходя из дома, а это значит, что будущее за цифровыми коммуникациями. Потребности цифровых клиентов увеличиваются с каждым годом. [6, с.61]

Среди таких клиентов набирает популярность услуга «Умного дома», которую также могут предоставить операторы мобильной связи. В современном мире у цифрового клиента хранятся большие массивы информации, для удобства ее хранения помогают облачные технологии, которые также пользуются большой популярностью.

Для удержания конкурентных позиций мобильные операторы не останавливаются на одном лишь предоставлении сотовой связи и мобильного интернета.

Компания «МТС» безусловный лидер российского рынка. Помимо мобильной связи представляет ряд телекоммуникационных услуг как населению, так и бизнесу. В их ассортимент услуг включены: сотовая связь, стационарная телефония, спутниковое, кабельное, цифровое и мобильное телевидение, широкополосный доступ в интернет.

На стадии развития 5G сеть и «интернет вещей» совместно с компанией «Huawei», с которой заключено соответствующее соглашение. Компания располагает собственным интернет - магазином и широкой сетью фирменных салонов по всей территории России. У крупнейшей телекоммуникационной компании в 2019 году выручка составила 448,1 млрд рублей за год.

Компания «Мегафон» занимает вторую позицию в «Большой четверке». Спектр предоставляемых услуг направлен как на население, так и на бизнес. Спектр услуг мало отличается от «МТС», но в качестве партнера для развития сетей пятого поколения выбрана финская компания «Nokia». Отличие

«Мегафон» и «МТС» заключается в том, что «Мегафон» развивается во многих сферах, не касающихся мобильной связи. В июне 2020 года «МегаФон» и Росгеология заключили трёхлетний меморандум о сотрудничестве: Росгеология стала ключевым партнёром для проведения морских инженерных изысканий при реализации проекта Arctic Connect.

С ноября 2020 года начала свою работу компания «МегаФон 1440», которая занимается исследованиями использования низкоорбитальных спутниковых систем для предоставления высокоскоростной передачи данных. На проведение прикладных исследований, разработку технических решений и испытания компания «МегаФон» намерена направить крупные денежные средства в ближайшие два года. Это и многое другое помогает компании удерживать лидирующие конкурентные позиции и заканчивать 2019 год с выручкой 330 млрд. рублей. Третья позиция в «Большой четверке» - компания «Билайн». Как и конкуренты, предлагает абонентам набор телекоммуникационных услуг, в том числе комплексные тарифы, в которые входит всё вплоть до страхования жилища. Под маркой «Билайн» оказываются услуги сотовой

(GSM, UMTS и LTE) и фиксированной связи, проводного (FTTB) и беспроводного (Wi-Fi, «Билайн WiFi») высокоскоростного доступа в Интернет, IP-телевидения («Домашнее цифровое телевидение Билайн» и «Мобильное ТВ»). Компания «Билайн» занимается не только предоставлением услуг сотовой связи, но и развивается в других направлениях.

В 2019 году компания запустила сервис на основе искусственного интеллекта «BeelineAI-Поиск», который поможет оперативнее находить пропавших людей. Сервис разработан специально для поддержки поисковых задач «Лиза Алерт». В 2019 году выручка компании «Билайн» составила - 291,5 млрд. рублей. Завершает «Большую четверку» компания «Tele2». Компания является оператором сотовой связи в стандартах GSM, 3G и LTE. У компании существует определенная стратегия удержания конкурентных позиций. Она предоставляет абсолютно новые на российском рынке сервисы и услуги для своих абонентов. Абонентам «Tele2» предоставляется возможность переносить неиспользованные минуты и интернет-трафик на следующий месяц.

Эта новая услуга, уникальная для российского рынка, призвана иллюстрировать идеологию новой платформы, подразумевающую прозрачность и выгоду для абонентов. В октябре 2017 г. к этому, также впервые на рынке связи России, добавлена дополнительная услуга – обмен минут на гигабайты. В первый месяц после запуска сервисом воспользовались 2,5 млн. человек. В сравнении с другими компаниями из «Большой четверки», компания «Tele2» получила наименьшую выручку за 2019 год, которая составила 163,3 млрд. рублей. Современный мир развивается быстрыми темпами. Для удержания конкурентных позиций компаниям, особенно предоставляющим телекоммуникационные услуги, следует развиваться одновременно с миром. Таким образом, можно предложить и обозначить комплекс ключевых аспектов конкурентоспособности мобильного оператора на рынке телекоммуникаций:

1. Широта охвата интернет-соединения и его качество на всей зоне покрытия;
2. Предоставление качественного покрытия сотовой связи;
3. Предоставление современных дополнительных услуг;

4. Разработка и последующее введение 5G сетей;
5. Внедрение технологии «интернета вещей»;
6. Выстраивание прозрачных отношений с клиентами;
7. Выстраивание персональных связей – кастомизация услуг под каждого абонента.

### **Список литературы:**

1. Войтоловский Н.В. Экономический анализ : учебник для академического бакалавриата / Н.В. Войтоловский, А.П. Калинина, И.И. Мазурова ; под ред. Н.В. Войтоловского, А.П. Калининой, И.И. Мазуровой. – 5-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2019. – 620 с.
2. Габиева М.Ш. Пути повышения конкурентоспособности предприятия / М.Ш. Габиева // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2018 г.). – М.: Буки–Веди, 2018. – С. 85–87.
3. Жукова М.А. Теоретические и методические аспекты управления конкурентными преимуществами организации / М.А. Жукова // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2017. № 5. С. 16– 20.
4. Коновалова Т.Л. Внутриотраслевая конкуренция: стратегии и методы / Т.Л. Коновалова // Аграрный научный журнал. – 2018. – № 3. – С. 78–83.
5. Оберт Т.В. Теория конкуренции: учебное пособие для студентов экономических специальностей. – Саратов: Изд-во «Саратовского государственного университета им Н.Г.Чернышевского», 2020. – 80с.
6. Остапенко В.В. Анализ конкурентных преимуществ ПАО ГМК «Норильский никель» / В.В. Остапенко // Вестник науки и образования. 2018. Т. 1. № 4 (40). С. 67–72.
7. Рамченкова М.С. Задачи анализа управления конкурентоспособностью коммерческой организации / М.С. Рамченкова // Вестник Тамбовского университета экономики и права. – 2019. – № 2. – С. 58–59.
8. Фетюхина О.Н. Управление конкурентоспособностью предприятий АПК региона в условиях импортозамещения: монография / О.Н. Фетюхина, И.В. Баранова, О.Н. Бунчиков: п. Персиановский, Донской ГАУ. – Новочеркасск: Лик. 2018. – 161 с.
9. Чалдаева Л.А. Экономика предприятия : учебник и практикум для академического бакалавриата / Л.А. Чалдаева. – 5-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2019. – 435 с.



## МЕРОПРИЯТИЯ ПО ОПТИМИЗАЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ДОХОДАМИ ОРГАНИЗАЦИИ

**Брем Эдуард Сергеевич**

*магистрант,  
Кубанский государственный аграрный университет  
имени Трубилина И.Т.,  
РФ, г. Краснодар*

**Феронова Анна Владимировна**

*канд. экон. наук,  
Кубанский государственный аграрный университет  
имени Трубилина И.Т.,  
РФ, г. Краснодар*

Управление выручкой от услуг можно подразделить на четыре основные направления [3]:

1. Управление ценами. При определении ценовой политики руководители организации ставили перед собой сверхзадачу достижения задач деятельности общества с помощью других инструментов менеджмента, помимо инструментов госрегулирования, таких как снижение себестоимости продукции, реформирование ноу-хау, выявление новых каналов сбыта и т. д. При такой стратегии организация в ценовой политике руководствуется политикой беспроцентной цены и является продолжением стратегии долгосрочной реализации.

Эта тарифная политика используется, если существует травматизм конкурентного нашествия. Условия использования и эффективность сходны стратегии долгосрочного осуществления. Задача политики - свершение преимущества перед соперниками по расходам (расценка устанавливается ниже цен конкурентов) или по качеству (расценка устанавливается выше расценок конкурентов, чтобы товар оценивался как уникальный, престижнейший).

2. Управление объемами продаж.

3. Управление затратами. Если пригласить специалиста в области управления затратами дебиторской задолженности, который будет отвечать за проведение сверки с клиентами и в целом за управление дебиторской задолженностью, это бы кардинально изменило ситуацию с клиентами.

4. Управление объёмом продаж имеет влияние от количества заключенных фирмой договоров, то есть недоступности рынков импорта и разнообразия товаров, которые должен сделать отдел менеджмента. По самым всеобщим оценкам, расходы отдела менеджмента могут покрываться в течение всего года.

Причем отдел менеджмента занимается не только клиентами, но и исследованиями торговых рынков. В большинстве своем российские организации без использования системы бюджетирования планируют увеличивать доход, проистекая из плановых расходов. Это связано с тем, что видоизменение производственных затрат оказывает существенное влияние на видоизменение дохода от продаж.

Оптимизация затрат организации может осуществляться на предпосылке 3 моделей уменьшения расходных объектов в бюджете. По избранной модели денежные потоки предприятия тратятся попусту по определенным постулатам. Для оптимизации советуем следующие модификации финансового прогнозирования и сокращения экскрементов: скоростные; быстрые; систематические [1].

Затраты, от которых нельзя отказаться. При оптимизации продукции в организации безотлагательно рекомендуется не сообщать предметы оплат для предыдущих раритетов: налоги на размещение и капремонт оснащения. Отсутствие логистической поддержки приведет к перекосам и простоям эксплуатационного процесса, экономическим затратам организации; надзор свойства сельхозпродукции. Структура контроля продукции и осуществляемых организацией продуктов поможет не потерять клиентов и найти новых. Выплата зарплаты сотрудникам разрешает аргументировано осуществлять свои обязанности.

Необеспеченность персонала, например, пагубно влияет на сырье и распродажу продукции. Операционные и закупочные расходы подразумеваются моралью в любом бизнесе. Автоматизация обязана облегчить финансово-социально-экономическое положение организации без ущерба для производства и популярности товара.

Для осуществления плана мероприятий по усовершенствованию управления доходами организации планируется придерживаться следующих действий [2]:

1. Жесткое следование заключенных договоров организацией на поставку товара. Также очень важно и необходимо для организации производить наиболее выгодную для рынка продукцию.

2. В области профессионального повышения квалификации, необходима целесообразная и результативная политика.

3. Увеличение результативности организации в политике реализации товара.

4. Уменьшение накладных затрат и производственных потерь.

5. Усовершенствование оперативного учета производственных расходов.

6. Внедрение научно-технических достижений для решения проблем не только рентабельности, но и учета прибыльности организации.

Осуществление этих мероприятий позволит значительно увеличить эффективность управления доходами в организации. Также предложения по усовершенствованию управления доходами организации включают мероприятия по увеличению таких доходов, снижению себестоимости реализуемой продукции, мероприятия по совершенствованию ассортиментной политики в организации.

### **Список литературы:**

1. Абызова Е.В., Рощупкин Е.Ю. Управление прибылью и рентабельностью предприятия // Проблемы экономики и менеджмента. – 2018. – № 4 (56). – С. 71–73.
2. Астринский Д. Экономический анализ финансового положения предприятия // Экономист. – 2019. – №12. – С. 45.
3. Тимирханова Л.М., Безносова С.И. Управление финансовыми результатами организации // Финансы и учет: проблемы методологии и практики. – 2020. – № 1–3. – С. 315–332.

## УПРАВЛЕНИЕ ПРИБЫЛЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Брем Эдуард Сергеевич**

*магистрант,  
Кубанский государственный аграрный университет,  
имени Трубилина И.Т.,  
РФ, г. Краснодар*

**Феронова Анна Владимировна**

*научный руководитель,  
канд. экон. наук,  
Кубанский государственный аграрный университет  
имени Трубилина И.Т.,  
РФ, г. Ставрополь,*

Управление доходами организации должно быть государственным. Необходимо четко определенная налоговая политика, и налоги должны быть четкими и стабильными.

Именно стабильность приведет к увеличению прибыли (дохода) организации.

Поэтому необходимо совершенствовать налоговую политику, поскольку действующая налоговая система не отвечает основным задачам, на которые она нацелена. Она нестабильна и очень сложна.

Как показали исследования, за последние годы были введены налоги в себестоимость, оптовую цену и в доход единицы услуг.

В целях совершенствования механизма управления доходами предлагается разработать мероприятия, обеспечивающие:

1. Строгое соблюдение заключенных договоров на поставку продукции. Особенно важно заинтересовать организацию в производстве необходимой и самой актуальной для рынка продукции.

2. Многофункциональная и эффективная политика в области профессиональной подготовки кадров, которая является особой формой капиталовложений.

3. Повышение эффективности организации в сфере маркетинговых услуг. В первую очередь необходимо уделять огромное внимание повышению скорости

оборотных средств, уменьшению всех видов запасов, добиваться максимально быстрой реализации готовой продукции от производителя к потребителю.

4. Уменьшение непроизводственных расходов и потерь.

5. Внедрение оперативного учета расходов на сервисное производство.

6. Использование современных механизированных и автоматизированных инструментов для решения проблем анализа доходов.

7. Перенесите внимание управления доходами на управление расходами организации [2].

Доход - конечный финансовый результат, характеризующий производственно-хозяйственную деятельность всей организации, то есть составляющий основу экономического развития организации.

Увеличение доходов обеспечивает финансовую основу для самофинансирования организации за счет расширенного воспроизводства. За счет него выполняется часть обязательств перед бюджетом, банками и другими организациями.

Можно сделать вывод, что достижение высоких результатов организации предполагает управление процессом формирования, распределения и использования доходов. Управление включает анализ дохода, ее планирование и постоянный поиск роста выручки. При рассмотрении динамики доходов следует учитывать инфляционные факторы изменения его суммы.

Для этого скорректирован доход по средневзвешенному индексу роста цен на продукцию организации в среднем по отрасли, а затраты на проданный товар снижены на их повышение в результате роста цен на потребленные ресурсы за исследуемый период.

При рассмотрении и анализе структуры доходов данного периода необходимо проанализировать долю его отдельных компонентов. Положительной считается высокая доля доходов от реализации продукции. Реализация этих предложений позволит значительно повысить эффективность управления доходами в организации.

Поэтому необходимо правильно управлять формированием доходов. Управление выручкой от услуг можно разделить на четыре основные группы;

управление ценами; управление объемами продаж; управление затратами; управление ассортиментом услуг.

Если расчетный объем валового дохода, исходя из потребности в доходе, ниже мощностей организации, то необходимо предпринять шаги по увеличению объема продаж, диверсификации ее деятельности.

В противном случае может сложиться ситуация, приводящая к банкротству, поскольку интерес к развитию организации, сотрудничеству с ней, падает как у ее контрагентов (банков, поставщиков, сотрудников), так и у собственников.

Для осуществления плана мероприятий по усовершенствованию управления доходами организации планируется придерживаться следующих действий:

1. Жесткое следование заключенных договоров организацией на поставку товара. Также очень важно и необходимо для организации производить наиболее выгодную для рынка продукцию.

2. В области профессионального повышения квалификации, необходима целесообразная и результативная политика.

3. Увеличение результативности организации в политике реализации товара.

4. Уменьшение накладных затрат и производственных потерь.

5. Усовершенствование оперативного учета производственных расходов.

6. Внедрение научно-технических достижений для решения проблем не только рентабельности, но и учета прибыльности организации [1].

Осуществление этих мероприятий позволит значительно увеличить эффективность управления доходами в организациях.

### **Список литературы:**

1. Алексеев В.М. Алексеева М.С. Управление прибылью предприятия: основные задачи // Молодой ученый. -2019. - №23. - С.198-200.
2. Экономика организации (предприятия): учебное пособие / Т.К. Руткаускас [и др.]; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Т.К. Руткаускас. - 2-е изд., перераб. и доп. - Екатеринбург: Изд-во УМЦ УПИ, 2018. - 260 с.

## **ЗНАЧИМОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК ПО СЕВЕРНОМУ МОРСКОМУ ПУТИ**

*Вирина Карина Владимировна*

*магистрант,  
Северный (Арктический) федеральный университет  
имени М.В. Ломоносова,  
РФ, г. Архангельск*

Северный морской путь (СМП) – морская транспортная трасса Арктических морей (Карское, Лаптевых, Восточно-Сибирское, Чукотское) и Берингова моря вдоль Северного Евразийского побережья. Кратчайший путь из Европы в Азию.

На Международном арктическом форуме «Арктика – территория диалога» (2019, апрель) Президент РФ Владимир Владимирович Путин объявил о намерениях России расширять добычу ископаемого топлива, поскольку Арктика сегодня претерпевает значительные климатические изменения. В течение следующих полутора десятилетий Стратегия развития Арктической зоны России будет сосредоточена на Северном морском пути (СМП) в качестве основного средства перемещения углеводородов на мировой рынок.

В конце прошлого года в Правительство внесли доработанный план развития инфраструктуры Северного морского пути, по которому к 2030 году объем грузоперевозок должен достигнуть 120 млн тонн, а к 2035 году 160 млн тонн. Ближайшие планы заключаются в том, что к 2024 году грузопоток должен достигнуть 80 млн тонн [1].

«Тема Северного морского пути будет занимать центральное место в новой стратегии развития российской Арктики до 2035 года», – заявил эксперт Аналитического центра при Правительстве РФ Юрий Елизарьев на XI международном форуме «Арктика: настоящее и будущее».

Говоря о значимости СМП нельзя забывать о его главном конкуренте – Суэцкий канал. СМП через северные моря, в обход континента всегда был альтернативой пути через Суэцкий, Тихий и Индийский океан. СМП является более популярным, чем путь через Суэцкий канала. Можно выявить несколько причин данного явления:

- отсутствие пиратов, обеспечение сохранности груза;
- отсутствие ограничений по габаритами для судов;
- меньшее расстояние;
- отсутствует плата за транзит;
- заинтересованность внешних стран в развитии СМП (например, Китай)

Но СМП имеет и несколько недостатков:

- высокие требования к судам из-за суровой ледовой обстановки;
- инфраструктура портов не везде соответствует требованиям, предъявляемые перевозчиком;
- ограниченная возможность пользования СМП исходя из климатических особенностей;
- наличие различных трудностей бюрократического и административного характера при использовании иностранными судами СМП.

Северный транспортный коридор – это кратчайшая транспортная артерия, соединяющая Атлантические и Тихоокеанские рынки. При этом происходит заметное сокращение расстояний [2].

**Таблица 1.**

**Сокращение расстояния при использовании СМП**

Порт назначения	Мурманск		Роттердам	
	Через Суэцкий канал, км	Через СМП, км	Через Суэцкий канал, км	Через СМП, км
Йокогама	12 840	5 767	11 205	7 345
Шанхай	11 999	6 501	10 521	8 079
Ванкувер	9 710	5 409	8 971	6 985

Анализируя таблицу 1, можно сделать вывод о том, что доставка грузов до Йокогама морским путём из Мурманска уменьшает трассу на 56% по сравнению с транспортировкой через Суэцкий канал, из Роттердама – на 34%. Путь до Шанхая из этих портов короче, соответственно, на 46% и 23%, до Ванкувера – на 44% и 22%, соответственно.

Также на основе собранных данных можно составить таблицу сравнения двух маршрутов (из Киркенеса в Йокогаму).



Таблица 2.

## Сравнение двух маршрутов (из Киркенеса в Йокогаму)

	Маршрут по СМП	Маршрут через Индийский океан
Протяженность, дн	26	44
Себестоимость рейса, млн долл (расход 33 тн топлива по 700 долл/тн)	0,60	1,0
Стоимость фрахта, млн долл (15 тыс. долл в день)	0,45	0,72
Плата за ледокольное сопровождение/за проход через Суэцкий канал, млн долл	0,375	0,25
Доп. страховая премия за прохождение по СМП/по риску пиратства в Аденском заливе, млн долл	0,07	0,11
Плата за обслуживание в портах и непредвиденные расходы (буксировка в порту и др)	0,3	0,3
Итого, млн долл	1,8	2,4

Основываясь на данных аналитического сервиса ПОРТСТАТ Грузы, проведем анализ грузооборота портов в Арктическом бассейне.

Грузооборот Арктического бассейна составляет лишь 10,58% от общего числа по Российской Федерации и находится на четвертом месте, опережая только Каспийский бассейн – 0,59% в общей структуре грузооборота. В натуральном выражении грузооборот составляет 71 200,4 тысяч тонн против общероссийского показателя 672 916,7 тысяч тонн.

Доли по направлениям свидетельствуют о том, что Арктический бассейн в первую очередь ориентирован на экспортные перевозки – 64,1% (45 636,8 тысяч тонн). Следом идут каботажные перевозки – 35,4% (25 204 тысяч тонн). Такой показатель удерживается за счет порта Мурманск, через который идет большая часть грузов для государственных структур в Арктике и в п. Саббета. Низкие показатели по импорту (0,5%) и транзиту (0,01%) в данной области говорят о непривлекательности региона для иностранных маршрутов ввиду отсутствия экономической целесообразности и необходимой инфраструктуры [2].

В номенклатуре перевозимого груза, порядка 49,76% (35 429,4 тысяч тонн), в структуре грузооборота Арктического бассейна занимает нефть. Далее идет уголь и кокс – 22,87% (16 286,7 тысяч тонн), прочие грузы, к которым в данном случае относятся: навалочные, лесные, грузы в контейнерах, генеральные и наливные – 9,02% (7 893,6 тысяч тонн), сжиженный газ – 8,55% (6 088,4 тысяч

тонн), нефтепродукты – 5,41% (3 851 тысяча тонн), химические и минеральные удобрения – 4,19% (2 983 тысячи тонны) и металлолом 0,2% (145 тысяч тонн).

В сравнительном анализе аналогичного периода 2018 года, грузооборот в котором составил 60 871 тысяча тонн, в целом наблюдается положительная динамика по трем пунктам: экспорт увеличился на 23,9% (+8 818,9 тысяч тонн), каботаж – на 12,2% (+2740,7 тысяч тонн), транзитные перевозки составили 4 500 тонн по сравнению с нулевым значением предыдущего года. В то же время показатель импортных перевозок снизился на 39,8% (-234,7 тысяч тонн), однако на динамике роста грузооборота в Арктическом бассейне сказался незначительно, как и рост транзита, так как основной объем перевозок через порты приходился на каботаж и экспорт.

По состоянию на 01.10.2020 года распределение грузооборота по портам Арктического бассейна представляется неравномерным. Основная доля грузооборота приходится на порт Мурманск – 64,77% или 46 117,2 тысяч тонн в натуральном выражении с основным грузом – нефть [1].

За ним идут порты Сабетта с долей 18,13% или 12 909,8 тысяч тонн и основной номенклатурой сжиженный газ, порт Варандей с долей 8,10% или 5769,7 тысяч тонн, основной номенклатурой нефть и порт Архангельск с долей 3,35% или 2 383,3 тысяч тонн, основной номенклатурой нефтепродукты. Завершают список порты Провидения, Хатанга, Диксон и Мезень с долей каждого 0,02% и совокупным объемом грузооборота 66 тысяч тонн [2].

При математическом анализе или моделировании логистических операций в АЗРФ необходимо учитывать следующие факторы:

- ограниченность сроков проведения логистических операций в короткий период летне-осенней навигации, когда становятся проходимыми
- сложные условия и способы всех видов выгрузки;
- удаленность точек выгрузки и доставки людей от материковых инфраструктур;
- выгрузка крупнотоннажных монолитных грузов на берег; изыскания, проектирование, строительство и эксплуатацию.

- обеспечение безопасности транспортировки и выгрузки на берег наливных грузов, таких как нефть;
- наличие особо охраняемых природных территорий и временные ограничения на производство работ в некоторые периоды биологических циклов, имеющих важное значение для ряда животных;
- острая нехватка ледоколов;
- моральный и физический износ грузовых судов и портовых сооружений;
- дефицит трудовых ресурсов.
- недостаточное финансирование;
- неэффективные существующие маршруты транспортировки;
- неэффективность управления всеми логистическими операциями в АЗРФ;
- малый грузопоток даже на традиционных трассах судоходства [3].

### **Список литературы:**

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] : Статистика // Основные итоги работы транспорта. офиц. сайт] – Электрон. дан. – Режим доступа <https://rosstat.gov.ru/folder/23455> (Дата обращения 01.06.2021 г.).
2. Обзоры внешней торговли [Электронный ресурс] : Портал внешнеэкономической информации // Министерство экономического развития Российской Федерации : [офиц. сайт] – Электрон. дан. – Режим доступа: [http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign\\_trade\\_statistics/monthly\\_trade\\_russia](http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/monthly_trade_russia) (Дата обращения 01.06.2021 г.).
3. Тутыгин А.Г. Проблемы моделирования логистических операций в Арктической зоне Российской Федерации: монография: [16+] / А.Г. Тутыгин, Е.О. Антипов, В.Б. Коробов; Рос. акад. наук, М-во науки и высш. образования Рос. Федерации, Федер. исслед. центр комплекс. изучения Арктики им. акад. Н.П. Лаверова РАН. – Архангельск: КИРА, 2020. – 244 с.

## ВЫБОР ТЕХНИКИ, ФОРМЫ И ОРГАНИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

*Кипкеева Диана Руслановна*

*студент,  
ФГБОУ ВО Ставропольский государственный аграрный университет,  
РФ, г. Ставрополь*

*Тунин Сергей Александрович*

*научный руководитель,  
ФГБОУ ВО Ставропольский государственный аграрный университет,  
РФ, г. Ставрополь*

## CHOICE OF TECHNOLOGY, FORM AND ORGANIZATION OF ACCOUNTING

*Diana Kipkeeva*

*Student,  
Stavropol State Agrarian University,  
Russia, Stavropol*

*Sergey Tunin*

*Scientific director,  
Stavropol State Agrarian University,  
Russia, Stavropol*

**Аннотация.** В данной статье рассмотрена сущность и условия выбора техники и формы ведения бухгалтерского учета в организации, а также определены основные учетные аспекты, формирование которых в настоящее время обязательно.

**Abstract.** This article examines the essence and conditions for choosing a technique and form of accounting in an organization, and also identifies the main accounting aspects, the formation of which is currently mandatory.

**Ключевые слова:** форма бухгалтерского учета, техника бухгалтерского учета, автоматизация, организация, учетная политика, учетные регистры.

**Keywords:** form of accounting, accounting technique, automation, organization, accounting policy, accounting registers.

Вопрос о применении той или иной формы бухгалтерского учета является основополагающим в процедуре выбора техники учета, поскольку от применяемой формы зависит, насколько оперативным и эффективным будет весь бухгалтерский учет.

Вне зависимости от выбора той или иной формы учета неизменной остается главный элемент метода бухгалтерского учета – документация фактов хозяйственной деятельности. Различия же состоят в способах группировки и обобщения учетной информации.

В нормативно-правовом поле РФ законодательно закреплено право организации самостоятельно осуществлять постановку бухгалтерского финансового учета путем определения наиболее подходящих условиям деятельности формы и метода учета, способов обработки информации.

На сегодняшний день влияние научно технического прогресса на бухгалтерский учет обусловило выход на первый план автоматизированной формы учета, использование которой значительно облегчает учет путем сокращения времен на ввод, обработку и получение информации.

В широком доступе находятся прикладные программные продукты, позволяющие автоматизировать практически любую учетную процедуру, будь то расчет расхода ГСМ из путевых листов или сводка бухгалтерского баланса организации. Возможность однократного ввода информации позволяет бухгалтеру уделить больше времени анализу финансово-хозяйственной деятельности организации, а не простой технической регистрации фактов хозяйственной деятельности.

При комплексной автоматизации системы бухгалтерского учета происходит формирование баз данных синтетического и аналитического учета, использование которых позволяет пользователю выгрузить любую когда-либо введенную информацию и представить её в виде необходимого отчета за необходимый отчетный период. Данная возможность значительно повышает эффективность ведения учета.

Теоретически форму бухгалтерского учета можно представить, как определенное сочетание различных учетных признаков, таких как:

- количество, содержание и назначение учетных регистров;
- хронологическая и систематическая взаимосвязь регистров бухгалтерского учета;
- последовательность и способы регистрации учетных данных;
- степень использования автоматизированных учетных программ и др.

Несмотря на то, что организация может самостоятельно «настроить» свой учет, законодательством РФ прописаны основные положения, которые являются обязательными к исполнению, и отсутствие какого-либо из них ведет к наложению штрафа на руководство. Согласно ПБУ 1/2008 «Учетная политика организаций», к таким обязательным аспектам, в первую очередь, относятся:

- рабочий план счетов, сформированный на основе унифицированного плана счетов путем отбора необходимых для работы организации счетов (если предприятие занимается производством стульев, выделение в рабочем плане счетов счет 11 «Животные на выращивании и откорме» является нецелесообразным);

- формы применяемых в организации первичных учетных документов, учетных регистров и внутренней документации (например, каким документом будут оформляться сделки с поставщиками и подрядчиками: товарной накладной, товарно-транспортной накладной или универсальным передаточным документом);

- порядок и сроки проведения инвентаризации активов и обязательств с учетом нормативных требований;

- правила и график документооборота, технология обработки учетной информации;

- порядок организации системы внутреннего контроля деятельности организации в целом и бухгалтерской службы в частности;

- способы начисления амортизации основных средств и нематериальных активов и др.

На сегодняшний день существуют следующие формы учета:

1. Мемориально-ордерная (редко используется в настоящее время) – форма учета, при которой к каждому сводному первичному учетному документу необходимо выписывать отдельную справку (мемориальный ордер), содержащую в себе корреспонденцию счетов. Данные ордера накапливаются в регистрационных журналах и в дальнейшем служат основой для последовательного заполнения главной книги, оборотно-сальдовой ведомости и бухгалтерского баланса.

2. Журнал-Главная является разновидностью мемориально-ордерной системы. Основное отличие состоит в том, что при использовании данной формы оборота сальдовая ведомость заменяется на учетный регистр «Журнал-Главная».

3. Журнально-ордерная форма заключается в группировке всей входящей учетной информации в накопительных ведомостях с последующим переносом итоговых данных в журналы-ордера.

4. Упрощенная форма бухгалтерского учета предполагает значительное сокращение количества формируемых учетных регистров, «ослабление» требований как к ведению учета, так и к составлению отчетности. Применение данной формы возможно только субъектами малого предпринимательства.

5. Автоматизированная форма ведения учета заключается в максимальной замене ручного труда бухгалтера автоматизированным. В настоящее время данная форма является приоритетной. Главное достоинство данной формы состоит в том, что бухгалтеру необходимо только ввести первичную информацию, а затем компьютер будет формировать все необходимые отчеты по запросу пользователя.

Помимо выбора формы и техники ведения бухгалтерского учета организации необходимо решить, каким образом будет вестись учет. В настоящее время руководство организации может:

- сформировать бухгалтерскую службу в организации;
- назначить одного главного бухгалтера;

- вести бухгалтерский учет самостоятельно;
- передать на договорных началах ведение бухгалтерского учета сторонней организации.

Итак, выбор техники, формы и организации бухгалтерского учёта организация делает в зависимости от своих размеров, стратегических планов, сферы своей деятельности, удобства, уровня квалификации персонала и др. факторов.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020).
2. Приказ Минфина России от 06.10.2008 № 106н (ред. от 07.02.2020) «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008)» (Зарегистрировано в Минюсте России 27.10.2008 № 12522).
3. Башкатов В.В. Организационные аспекты учетной политики как инструмент управления хозяйствующим субъектом / В.В. Башкатов // Деловой вестник предпринимателя. – 2021. – №3(1). – С.12-14.



## НОВОЕ В СИСТЕМЕ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

*Лазаренко Мария Николаевна*

*студент,  
Институт экономики и финансов,  
Российский университет транспорта,  
РФ, г. Москва*

*Смагина Виктория Игоревна*

*канд. экон. наук, доцент  
кафедры Экономика труда и управление  
человеческими ресурсами Институт экономики и финансов,  
Российский университет транспорта,  
РФ, г. Москва*

**Аннотация.** Каждая организация, которая желает в условиях ужесточающейся конкуренции, быть не только сильным игроком на рынке, но и развиваться согласно темпам роста рынка, должна не забывать о таком аспекте – как развитие своего трудового потенциала, представленного рабочими кадрами. С учетом того фактора, что сегодня для большинства клиентов сервис играет ключевую роль в их приверженности определенной компании и потреблении ее продукции, перед организациями встает ключевой вопрос повышения качества обслуживания, что, в конечном счете, отразится ростом лояльности клиентов.

**Ключевые слова:** обучение, кейс-дискуссии, он-лайн обзоры, баскет метод, секондмент, шедоунинг.

В работе современных компаний расходы на обучение занимают достаточно большую расходную часть, которая до 2019 года увеличивалась. Кризис 2020 года заставил многие компании пересмотреть эту статью расходов в части снижения. При этом потребность в обучении и развитии работников не только не сократилась но и увеличилась.

Существующие разнообразные формы организации обучения возможно классифицировать на основании: места организации занятий, по продолжительности занятий и по количеству учащихся и характеру их взаимодействия.

Первое что стоит внедрить компаниям в свою практику управлению кадрами – непрерывное обучение, которое должно рассматриваться не как стандартное повышение квалификации сотрудников, обусловленная устареванием знаний, а как планируемый процесс повышения конкурентоспособности компании. Как его часть, непрерывность обучения персонала должна представлять собой не просто систематически отлаженную переквалификацию кадров компании, а систематический процесс, направленный на постепенный переход к многопрофильной профессиональной деятельности [2].

Непрерывное обучение персонала является основой для реализации и успешного функционирования организации. Даже система менеджмента качества именно обучение персонала ставит ключевым аспектом в своей системе. Ведь именно квалифицированные кадры способны не только заниматься эффективным выполнением возложенных на них задач при минимизации временных затрат и иных сопутствующих издержек, но и работать сплоченным коллективом, где каждый из сотрудников в рамках своей компетенции будет ответственен за возложенную на него задачу[3].

Развитие квалификации сотрудников положительно сказывается на корпоративной культуре организации внутри рабочих коллективов, а также значительно мотивирует их эффективнее выполнять свои обязанности – подчеркивая тем самым, что его не зря обучали, что сотрудник усвоил информацию и способен ее применить, а также увеличивает лояльность персонала к самой организации, которая поверила в его силы и решила обучить его чему то новому [5].

В обучении на новый уровень выходят самостоятельное обучение, дистанционные курсы и иное обучение с использованием дистанционных образовательных технологий.

Развитие получили такие направления как видео-конференции, кейс-дискуссии, он-лайн обзоры. Отдельно остановлюсь на кейс-дискуссии и он-лайн обзорах. В рамках кейс-дискуссий специалистами по своим областям деятельности формируется группа тем (ситуаций / кейсов) для обсуждения.

Группа узко специализированных работников под руководством модератора (наставника) собирается регулярно для обсуждения по выбранным ситуациям. Продолжительность дискуссий до 1,5 часов и регулярность встреч позволит участникам наработать возможные варианты действия по конкретным ситуациям и повысить свой уровень профессиональных компетенций.

Он-лайн обзоры готовятся на основании кратких заметок руководителей (или ключевых работников) по своей профессиональной теме поясняющих суть событий и имеющих (желательно) ссылки на источники. За определенный промежуток времени заметки формируются в общий он-лайн обзор и рассылаются работникам. Информация позволит работкам находится в курсе значимых, основных и наиболее интересных событий, даст возможность к саморазвитию. При таком обучении не имеет значение место организации занятий и продолжительность занятий, а учащимися могут быть все работники по направлению деятельности. [7] Так же на смену традиционных методов обучения, таких как лекции, семинары, тренинги сегодня приходят такие методы как: секондмент, баскет метод, шедоунг. Данные методы развития сложнее провести в дистанционном формате и они в большинстве своем реализуются очно. В западных странах 70% компаний используют такой метод инновационного обучения своих сотрудников как – секондмент (командирование), суть которого заключается либо в переводе сотрудников в отдел, не относящийся к его специализации, либо стажировка в другой компании или филиал (командировку).

Данный метод помимо получения новых навыков в профессиональной деятельности, обеспечит каждого командированного сотрудника рядом компетенций, которые предполагается он, будет применять на своем рабочем месте после возвращения из командировки. Временными рамками данный метод не ограничен, и подобная командировка может быть как краткосрочной – не более 100 часов, так и длительной – до 1 года[5]. Большой плюс данной методики обучения заключается в том, что она подходит абсолютно для всех уровней сотрудников тех компаний, которые не могут предложить своим работникам

продвижения по карьерной лестнице, но в целях мотивации персонала компания желает улучшить показатели их трудовой деятельности, развить сеть контактов компании и заработать дополнительные баллы к своей репутации.

Еще одним инновационным методом обучения персонала в российской практике является баскет метод, который перекликается с кейс-дискуссиями. Суть метода заключается в моделировании ситуаций для сотрудника со стороны компании, с которыми он может столкнуться в своей трудовой деятельности, и оценивании его поведения, умения справляться с большим потоком информации, справляться со стрессом, умения выходить из затруднительного положения и т.п. В ходе данного обучения сотрудники смогут не только дать оценку чужому опыту, но и проводить самоанализ, в ходе отстаивания своих решений [1].

Так, например такой современный метод обучения персонала как – шедоунг, означающий тень в переводе с английского сложнее реализовать с использованием дистанционных средств, это скорее очное индивидуальное обучение. Суть данного метода заключается в том, что обучаемый сотрудник на протяжении выбранного временного промежутка следует как тень за опытным работником. При этом наблюдает весь рабочий процесс молча, не задавая никаких вопросов и не мешая тем самым ему работать. Данный метод целесообразно применять при приеме на работу стажеров, сотрудников переводящихся на другие должности внутри отделов, или повышение по службе. Для отечественных компаний данный метод является новым, хотя в странах западной Европы и США он применяется довольно давно[6].

В заключении стоит отметить, что в отечественной практике рассмотренные методы обучения являются новыми, но, несмотря на это они способны развить потенциал персонала, повысив в конечном итоге конкурентоспособность и репутацию компании. Рассмотренные методы развития персонала позволят компании снизить затраты на обучение при этом не снижая а даже увеличивая охват участников.

## Список литературы:

1. Баскет метод, способ обучения персонала // [Электронный источник] режим доступа: // <https://www.hr-director.ru/article/67314-basket-metod-sposob-otsenki-18-m10> (дата обращения 10.07.2020).
2. Желнина Е.В. Современные принципы разработки системы непрерывного обучения персонала организации // Государственное управление, 2018.- №15.-С. 37-38.
3. Обучение персонала – ключевой процесс в системе менеджмента качества предприятия // [Электронный источник] режим доступа: // <https://quality.eur.ru/MATERIALY9/education.htm> (дата обращения 09.07.2020).
4. Семина А.П. Обучение персонала в современных компаниях: проблемы и новые направления // Московский экономический журнал, 2016.-№3.-С.3
5. Секондмент: определение, виды, преимущества и недостатки // [Электронный источник] режим доступа: // [https://studref.com/453564/menedzhment/sekondment\\_opredelenie\\_vidy\\_preimuschestva\\_nedostatki](https://studref.com/453564/menedzhment/sekondment_opredelenie_vidy_preimuschestva_nedostatki) (дата обращения 10.07.2020).
6. Шедоунг или работа с «тенью» // [Электронный источник] режим доступа: // <https://www.staff.ua/blog/shedouing-ili-rabota-s-tenyu> (дата обращения 10.07.2020).
7. Об эффективности и экономии в вопросах обучения и развития персонала // [Электронный источник] режим доступа: // <https://delovoymir.biz/ob-effektivnosti-i-ekonomii-v-voprosah-obucheniya-i-razvitiya-personala.html> (дата обращения 09.09.2020).
8. Современные проблемы экономики труда и пути их решения : коллект. монография / под науч. ред. И.А. Епишкина, В.Н. Никитина, С.А. Шапиро. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2019. – 490 с.

## **ВИДЕОАНАЛИЗ ПОТОКА ПОСЕТИТЕЛЕЙ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРОДВИЖЕНИЯ НА ЦЕЛЕВЫХ РЫНКАХ**

*Логунцов Алексей Евгеньевич*

*магистрант, кафедра региональной экономики,  
инновационного предпринимательства и безопасности,  
Уральский федеральный университет  
им. первого Президента России Б.Н.Ельцина,  
РФ, г. Екатеринбург*

## **VIDEO ANALYSIS OF THE FLOW OF VISITORS AS A TOOL FOR PROMOTION IN TARGET MARKETS**

*Aleksey Loguntsov*

*Master, Department of Regional Economics,  
Innovative Entrepreneurship and Security,  
Ural Federal University  
named after First President of Russia B.N. Yeltsin,  
Russia, Yekaterinburg*

Аннотация. В торгово-развлекательных центрах всегда имеется система видеонаблюдения. Собственники здания в самом начале сделали крупные капиталовложения в эту систему и в процессе работы здания вынуждены оплачивать поддержку её работоспособности. При этом есть возможность с помощью видеоанализа извлечь из этой системы дополнительные данные, которые в последующем могут влиять на работу маркетингового отдела центра и также принести собственнику дополнительную коммерческую прибыль.

Abstract. In shopping and entertainment centers, there is always a video surveillance system. The owners of the building at the very beginning made a large investment in this system and during the operation of the building are forced to pay for the support of its operability. At the same time, it is possible to use video analysis to extract additional data from this system, which in the future may affect the work of the marketing department of the center and also bring the owner additional commercial profit.

**Ключевые слова:** видеоанализ, компьютерное зрение, маркетинговая стратегия торгового центра, торговый центр, подсчёт посетителей

**Keywords:** video analysis, computer vision, shopping center marketing strategy, shopping center, visitor counting

В первом полугодии 2020-го года в условиях пандемии коронавируса в регионах России было открыто 3 торговых центра площадью 33800 кв. м. Увеличение количества торговых центров заметно повышает уровень конкуренции между ними. Нередко собственники уже действующих центров открывают второй, третий комплексы. Данные обстоятельства порождают стремление к качеству обслуживания своих покупателей путём привлечения уникальных для локации арендаторов, увеличение количества мероприятий и акций. Вместе с тем для арендаторов необходимо также проводить работу по привлечению. Один из таких подходов – это качественная и выгодная реклама (показ рекламы на медиа экранах, печатная продукция или аудио трансляция, реклама в социальных сетях). Такая реклама для собственника является одним из предметов заработка, который можно и нужно развивать и трансформировать с учётом современных тенденций (таргетинговая реклама) и технологий (компьютерное зрение и видеоанализ).

Любой современный объект недвижимости оснащается видеонаблюдением. Структура системы может быть разной: набор видеокамер и локальный сервер, циклично записывающий всё происходящее на объекте, или система с ip-камерами и облачным хранилищем. Вариантов и комбинаций может быть огромное количество. Но практически всегда работа с системой ограничивается следующим:

1. Запись и хранение видеозаписи
2. Оперативный контроль службой охраны происходящего на объекте
3. Просмотр архивных событий с целью выявления подробностей о произошедшем событии.

В связи с технической ограниченностью систем хранения видеозаписи (в крупном здании может находиться более 100 камер, работающих в круглосуточном режиме записи). Срок хранения видеофрагментов ограничен, как правило, 20-30 днями, после чего он удаляется автоматически без возможности восстановления. В связи с этим, если о случившемся событии (кража, нарушение внутри-объектового режима) становится известно спустя месяц и более, то установить детали события или лиц к нему причастных не представляется возможным.

С другой стороны, на таких объектах, как торгово-развлекательные центры (далее ТРЦ), количество чрезвычайных событий в целом не велико, а тем более событий с давним сроком происшествия. При этом собственникам здания (обслуживающим организациям) всё равно приходится изначально делать большие капиталовложения в монтаж и установку системы видеонаблюдения и хранения видеопотока. Так же дополнительно прибегать к услугам видеооператоров, которые будут осуществлять оперативный контроль за происходящим на объекте, по средствам текущего просмотра видеопотока, и привлечение специалистов к обслуживанию системы видеонаблюдения, что всегда обходится в сотни тысяч рублей ежемесячно.

В целях обеспечения безопасности здания и находящихся в нём посетителей собственник вынужден нести эти расходы, однако из организованной системы наблюдения он может получить большие данные, которые в последующем трансформировать в коммерческую прибыль

ТРЦ – это объект с активной маркетинговой и рекламной стратегией. У него есть свой бренд, целевая аудитория, ожидания по количеству посетителей. Но при этом маркетинговый отдел ТРЦ не в состоянии строить точные прогнозы по качественному составу посетителей. К признакам качественного состава относятся:

- половая принадлежность посетителей
- количество детей, подростков, взрослых и пожилых людей
- распределение уровня посещаемости по вышеперечисленным признакам



- распределение людей по зонам (фуд-корт, развлекательные объекты, магазины одежды или продуктов) по вышеперечисленным признакам.

Для маркетингового отдела эти данные могут дать следующую выгоду:

1. Использование подробных отчетов о посетителях с целью планирования маркетинговой стратегии, рекламной компании и их изменения, если «типичный посетитель» (– это преобладающая группа людей, посещающих ТРЦ) в долгосрочном периоде не совпадает с целевой аудиторией заложенной в маркетинговой стратегии.

2. Продажа данных о посетителях:

- продажа арендаторам, находящимся в ТРЦ, с целью их внутренней коррекции маркетинговой стратегии

- продажа данных внешним агентам (рекламодатели, печатные издания, СМИ) с целью планирования их рекламных кампаний.

В конечном итоге повышается эффективность работы маркетингового отдела, ТРЦ становится более привлекательным для его посетителей (маркетинговые и рекламные компании и мероприятия проводимые ТРЦ максимально удовлетворяют спрос посетителей, которые в свою очередь становятся наиболее лояльными и чаще посещают его, чаще покупая товары у арендаторов). Для новых и действующих арендаторов покупка информации о посетителях является новым инструментом для реализации стратегии повышения продаж и итоговой выручки. На примере ТРЦ они также могут внедрить систему видеоанализа входящих людей для изменения своей внутренней стратегии.

Помимо выгоды для маркетингового отдела (коммерческой выгоды) так же есть возможность повысить уровень охраны объекта и расширить возможности системы. Возможны следующие способы:

1. Запись и хранение данных только с тех видеокамер, в которых зафиксировано движение. Нет смысла хранить видеозаписи ночного времени, когда на просматриваемом участке ничего не происходит.

2. С помощью компьютерного зрения и заранее созданной базы нежелательных лиц (посетители, которые прежде воровали, портили имущество,

нарушали общественный порядок или находятся в розыске по данным МВД) возможно обучить систему выводить тревожное сообщение на пост охраны в случае, если в объектив камеры попало лицо из «чёрного списка». Выставленный пост охраны может не заметить или забыть, что входящий человек находится в «чёрном списке», однако компьютерное зрение безошибочно их определяет.

3. Так же возможно хранение не видеозаписи давно произошедших событий, а создание базы данных с лицами (фотографии) и временем их входа и выхода в здание или помещение.

В системе обязательно должна быть предусмотрена «очистка» данных.

- Таким образом нет необходимости включать в итоговый отчёт фиксацию прохождения перед камерой сотрудников ТРЦ или арендаторов (продавцы, менеджеры, службы доставки и т.д.).

- В случае возникновения на объекте чрезвычайной ситуации, данный временной отрезок не должен обрабатываться системой, так как является нетипичной ситуацией его жизнедеятельности.

Возможный вариант структуры ежедневного отчёта, полученного с помощью видеонализа входящего потока посетителей:

**Таблица 1.**

**Ежедневный отчёт о потоке посетителей**

	Время	Посетители (возраст)					ВСЕГО
		до 14	14-18	18-30	30-50	старше 50	
<b>Понедельник</b>	с 10 до 12	34	48	59	95	52	<b>288</b>
	с 12 до 14	28	35	49	115	68	<b>295</b>
	с 14 до 16	38	46	60	100	79	<b>323</b>
	с 16 до 18	40	56	74	85	84	<b>339</b>
	с 18 до 20	16	30	95	95	65	<b>301</b>
	с 20 до 22	8	27	87	99	59	<b>280</b>
<b>ВСЕГО</b>		<b>164</b>	<b>242</b>	<b>424</b>	<b>589</b>	<b>407</b>	
<b>ОБЩЕЕ КОЛИЧЕСТВО ПОСЕТИТЕЛЕЙ</b>		<b>1826</b>					

Продолжение таблицы 1.

Из них	женщины до 18	201		
	женщины старше 18	948		
	мужчины до 18	146		
	мужчины старше 18	531		
	Лица из чёрного списка:		5	
	а именно:			
	лицо из базы МВД		1	
	прежде воровали		3	
	задержаны за нарушение общественного порядка		1	
	Из отчёта удалены			
	сотрудник ТРЦ		24	
	сотрудник арендатора		152	
<b>ОБЩЕЕ КОЛИЧЕСТВО ЛЮДЕЙ</b>		<b>2002</b>		

Таким образом, у маркетингового отдела центра есть возможность увеличить 2 ключевых параметра: доход от продажи рекламы и привлекательность торгового центра для посетителей.

### Список литературы:

- ГОСТ Р 51303-2013. Торговля. Термины и определения. Национальный стандарт Российской Федерации: утвержден и введен в действие Приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 28 августа 2013 г. N 582-ст: введен впервые: дата введения 2014-04-01 / разработан ОАО «ВНИИС», РГТЭУ / Техэксперт [сайт]. URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200108793>.
- Итоги 1 полугодия 2020 года на рынке ТЦ Москвы и регионов. URL: [https://shopandmall.ru/analytics/itogi\\_1\\_polugodiya\\_2020\\_goda\\_na\\_rynke\\_tc\\_moskvy\\_i\\_regionov](https://shopandmall.ru/analytics/itogi_1_polugodiya_2020_goda_na_rynke_tc_moskvy_i_regionov).
- Канаян К., Канаян Р. Актуальные задачи управления торговым центром. URL: [http://www.usconsult.ru/b\\_082-tasks-of-shopping-center-management.html](http://www.usconsult.ru/b_082-tasks-of-shopping-center-management.html).
- Стукалова, И.Б., Токмачева, О.С. Торговые центры в РФ: сущность, динамика развития, оценка эффективности / Российское предпринимательство. 2015. Т. 16. № 11. С. 1637-1648.

## **РЫНОК МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ В УСЛОВИЯХ КОРОНАВИРУСА**

*Пахомов Александр Сергеевич*

*магистрант,  
Московская международная школа бизнеса МИРБИС (Институт),  
РФ, г. Москва*

Здравоохранение является одним из приоритетных направлений развития любого государства, наряду с образованием и социальной защитой. Нормальное функционирование всех отраслей народного хозяйства невозможно без должной «заботы» государства о здоровье и работоспособности своих граждан, в связи с чем российскому рынку медицинских изделий уделяется высокое внимание.

В 2020 году российский рынок медицинских изделий имел высокий рост, обусловленный главным образом эпидемиологической обстановкой в мире и России, в частности. В условиях полного финансирования и в связи с переквалификацией государственные ЛПУ ориентируют свой основной спрос на импортное медицинское оборудование для отделений реанимации и интенсивной терапии, а также различные расходные материалы для исследования и диагностики новой коронавирусной инфекции. Рынок демонстрирует рост не только в натуральном выражении, но и денежном, что обусловлено средним приростом цен на различные виды медицинских изделий.

Анализ состояния рынка медицинских изделий позволит изнутри понять текущее состояние сферы здравоохранения столицы и сделать прогнозы на ближайшее будущее. Материалы данной статьи представляют практическую ценность для руководителей и менеджеров компаний, являющихся поставщиками медицинских изделий и помогают правильно сориентировать вектора развития своих компаний, идентифицировать категории товаров с наивысшим спросом и открыть для себя новые возможности.

### **Развитие мирового рынка медицинских изделий**

Мировая медицинская промышленность развивается высокими темпами, постоянно демонстрируя положительную динамику. Это обусловлено

увеличением численности людей, роста заболеваемости и старения населения. Поэтому производство медицинских изделий является важнейшим и стремительно растущим сегментом сферы здравоохранения.

Основными и ведущими странами-экспортерами медицинских изделий являются США, Германия и Япония, где сосредоточены и крупнейшие производители, такие как Siemens Healthcare, Becton Dickinson and Company, Sarstedt AG & Co, Boston Scientific, Abbott Laboratories, B. Braun Medical Inc. и другие. Помимо экспорта, эти страны ведут активную импортную политику и закупают много лекарственных средств и медоборудования за рубежом. На примере США, по некоторым данным, импорт медицинских изделий в два раза превышает экспорт. В число крупнейших импортеров медицинской продукции входят США, Канада, Индия, Швеция, Франция и Россия. Большая часть товарной структуры рынка состоит из различных расходных материалов и простой аппаратуры (более 50% рынка), на втором месте находится диагностическое оборудование, являющееся самым инновационным и перспективным направлением развития крупнейших компаний по производству медицинского оборудования и рынка в целом.

В 2018 году мировой рынок медицинских изделий и техники оценивался в более чем 425 млрд USD, а по оценкам 2019 года, он увеличился еще на 4,9% и достиг уровня 448,3 млрд USD.

Несмотря на жесткое регулирование и финансовое давление на отрасль, рынок растет высокими темпами, распространение нового коронавируса вынудило большинство стран увеличить поддержку медицинской промышленности и стимулировать собственное производство. Поэтому по итогам года производство лекарственных средств и медицинских изделий может показать внушительный рост в противовес другим отраслям экономики. Так, согласно оценкам отраслевых экспертов, к 2025 году объем рынка составит более 600 млрд USD.

Основными факторами, которые будут определять динамику рынка в среднесрочной перспективе, также останутся старение мирового населения,

рост заболеваемости и рост рождаемости. В отрасли сохраняются высокие расходы на НИОКР, в частности, на выпуск лабораторного диагностического оборудования, разработку и выпуск лекарственных средств. Несмотря на то, что ведущие страны-производители медицинской продукции не изменятся, рынок существенно расширится. В развивающихся странах будет расти импорт и производство продукции известных брендов, а также лекарственных средств.

### **Развитие российского рынка медицинской изделий**

В связи с высокой численностью населения страны, наличием существенных финансовых ресурсов и значительной потребностью в улучшении и модернизации системы здравоохранения, отечественный рынок фармацевтики и медицинских изделий является одним из самых перспективных в мире. Парадоксально, но не смотря на свою перспективность и положительную динамику, российский рынок занимает всего лишь около 1,5% от мирового рынка мед изделий. Главными препятствиями для развития российского рынка медицинской промышленности являются недостаточная поддержка от государства, различные нормативно-правовые акты, длительные сроки регистрации медицинских изделий и низкое качество производимой продукции.

Введение антироссийских санкций, девальвация рубля привели к резкому увеличению объемов отечественного производства лекарственных средств, но рынок оборудования и медицинских инструментов существенно просел в натуральном выражении. Например, рост объемов производства в 2015-2016 годах в денежном выражении напрямую связан с ростом цен на сырьевые материалы, так как большинство российских производителей закупают комплектующие за рубежом.

Чтобы российская медицинская продукция стала более конкурентоспособной для российских потребителей, несмотря на качество и выросшие цены, правительство приняло целый ряд протекционистских мер для защиты интересов отечественного производителя. Одни из главных:

- Закон об ограничении государственных закупок у иностранного производителя при наличии двух или более российских аналогов;

- Постановление Правительства РФ от 5 февраля 2015 г. N 102 «Об ограничениях и условиях допуска отдельных видов медицинских изделий, происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд»;

В 2019 году объем российского производства медикаментов и медицинских изделий достиг 386,7 и 36,5 млрд руб. соответственно. При этом выпуск оборудования на 13,8% выше показателя предыдущего года, а производство лекарственных средств выросло на 26%.

В отличие от развитых стран, в России наибольший объем выпуска медицинской продукции приходится не на медицинское оборудование, а на лекарственные средства. Так, для сравнения, в 2019 году объем российского производства медикаментов и медицинских изделий достиг 386,7 и 36,5 млрд руб. соответственно. При этом выпуск оборудования на 13,8% выше показателя предыдущего года, а производство лекарственных средств выросло на 26%. Основными факторами, подстегивающими рост производства лекарственных средств в России, являются:

- Рост средней продолжительности жизни;
- Старение населения;
- Низкий уровень здоровья нации;
- Широкое распространение самолечения;
- Производство дешевых аналогов и малоэффективных устаревших лекарств.

Объем производства медицинского оборудования после валютного кризиса 2014-2015 годов также поддерживался за счет роста цен. Причиной зависимости стоимости медоборудования является то, что большинство российских производителей закупают комплектующие за рубежом. Однако обратное укрепление рубля в 2017 году не сопровождалось ростом покупательского спроса, что привело к существенному сокращению рынка в денежном выражении. Важным

фактором, не позволяющим производству медоборудования набрать обороты, является проблема регистрации и лицензирования медицинских изделий. Отрасль много времени и средств затрачивает на НИОКР, но срок от разработки опытного образца до получения разрешения на его производство составляет 2-3 года как минимум. В качестве мер, стимулирующих развитие производства медоборудования и инструментов в России, можно выделить:

- Преференции отечественным производителям;
- Программы импортозамещения;
- Господдержка разработок и производства важных видов медицинских изделий с дальнейшим их продвижением;
- Организация кластеров, индустриальных парков, технопарков и различных конференций для консолидации усилий среднего и малого бизнеса.

Основной тенденцией развития российского рынка медоборудования и инструментов является постепенное импортозамещение, наиболее эффективные производства организуются крупными зарубежными производителями.

### **Рынок медицинских изделий в Москве «сегодня»**

В 2020 году столичный рынок медицинских изделий потерпел значительные изменения, связанные в первую очередь с эпидемиологической обстановкой в стране. В карантинных условиях были переквалифицированы лечебно-профилактические учреждения, в связи с чем многие направления деятельности были заморожены, так как первостепенными задачами стали диагностика и лечение новой коронавирусной инфекции.

Вследствие этого вырос спрос на импортное медицинское оборудование для отделений реанимации и интенсивной терапии, на станции выделения нуклеиновых кислот для клиничко-диагностических лабораторий, различные диагностические наборы и материалы для проведения ПЦР – исследований.

Относительно отечественного производства – увеличился выпуск оборудования для медицинских целей (диагностика и терапия) на 49%. Это связано в первую очередь с приказом Минпромторга об увеличении выпуска



медоборудования в 25 раз. Также, по сравнению с мартом прошлого года, на 14,6% выросло производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях.

На примере своей деятельности я с уверенностью могу сказать, что мировая эпидемиологическая обстановка перевернула рынок с ног на голову, большие и крупные компании, ориентированные на узкие и специфические направления медицинской деятельности, в частности госпитальные расходные материалы, иммуногематологические и биохимические исследования, потерпели большие убытки в следствии переориентации лечебно-профилактических учреждений. Городские поликлиники были закрыты на карантин, диагностические и научно-практические центры переориентированы под COVID, при этом большинство отделений были «заморожены», в следствие упал спрос на определенные виды расходных и диагностических материалов. Средний и малый бизнес, являющийся более поворотливым в подобного рода ситуациях, в данном моменте выходит победителем в ситуации, увеличивая и наращивая свои обороты, а также открывая для себя следующие новые возможности:

- Увеличение клиентской базы;
- Диверсификация бизнеса;
- Реализация новых долгосрочных проектов;
- Расширение ассортимента предлагаемых товаров;
- Рост объема продаж;
- Появление новых стратегических партнеров.

В связи с эпидемиологической ситуацией в мире, на рынке медицинских изделий колоссально увеличился спрос на оборудование и расходные материалы по нескольким направлениям. Одно из этих направлений – диагностика критических состояний, в частности это анализаторы состава крови, которые используются в ургентных и неонатологических отделениях с потребностями измерения газов крови, электролитов, метаболитов, параметров оксиметрии и билирубина. Следующим направлением, демонстрирующими высокое увеличение спроса, стала клиническая лабораторная диагностика (КДЛ). В связи с

необходимостью проведения различных диагностических исследований, в том числе на COVID-19, у лабораторий возросла потребность в реагентах и реактивах для анализаторов для построения автоматических методик. Также высокий спрос показывают диагностические реагенты, как для автоматических, так и для ручных методик, которые продемонстрировали самый высокий количественный показатель прироста в сравнении двух периодов.

Анализируя приведенные данные, можно утверждать, что во время применения карантинных мер на высоком подъеме были направления клинической диагностики и диагностики критических состояний. Компании, работающие по вышеуказанным направлениям, имели высокую доходность и рост продаж. Также, на Московском рынке и в условиях коронавируса отлично проявила себя Китайская компания Mindray Medical International Limited, которая с самого начала вспышки COVID-19 показала себя одним из глобальных лидеров на рынке инновационных медицинских изделий и находилась на передовой борьбе с вирусом. Они значительно повысили объем выпуска продукции, расширили поставки необходимого медицинского оборудования в наиболее пострадавшие от вируса районы Китая и зарубежные страны, и организовали обмен опытом и знаниями между медицинскими специалистами с помощью вебинаров. Компания Mindray оснастила Иммунохимическими анализаторами собственного производства порядка 50 учреждений здравоохранения города Москвы, заняв лидирующую позицию в диагностике антител к коронавирусной инфекции.

Делая прогнозы на будущее не стоит исключать новой волны пандемии, поэтому ключевой задачей компаний, занимающихся поставками медицинского оборудования и расходных материалов, является диверсификация собственного бизнеса с последующим расширением ассортимента предлагаемой продукции и переориентацией направлений деятельности на пользующийся высоким спросом рынок диагностических реагентов и оборудования, с дальнейшей целью повышения эффективности и получения экономической выгоды.

## Список литературы:

1. Российский рынок медицинских изделий. Итоги 2020 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: [https://www.meditex.ru/news\\_all/RossiyskiyrynokmeditsinskikhizdeliyItogi2020goda/](https://www.meditex.ru/news_all/RossiyskiyrynokmeditsinskikhizdeliyItogi2020goda/) (Дата обращения 29.05.2021).
2. Фармацевтический рынок России 2019: проблемы, тенденции и перспективы развития отрасли – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://delprof.ru/press-center/open-analytics/farmatsevticheskiy-rynok-rossii-2019-problemy-tendentsii-i-perspektivy-razvitiya-otrasli/> (Дата обращения 29.05.2021).
3. Mindray в борьбе против COVID-19 – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: [https://www.mindray.com/ru/static/Mindray\\_in\\_Action\\_to\\_Combat\\_COVID-19.html](https://www.mindray.com/ru/static/Mindray_in_Action_to_Combat_COVID-19.html) (Дата обращения 29.05.2021).

## ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ НА РЫНКЕ МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ

*Пахомов Александр Сергеевич*

*магистрант,  
Московская международная школа бизнеса МИРБИС (Институт),  
РФ, г. Москва*

В текущих условиях мировой экономики многие государства стремятся к развитию идей укрепления национальных производственных комплексов. В Российской Федерации тема импортозамещения декларируется в России с 2014 года, после введения взаимных санкций Россией и странами Запада. Программа импортозамещения делает основной акцент на сельское хозяйство, оборонные и машиностроительные комплексы, сферу информационных технологий, а также медицинские изделия и оборудование.

Импортозамещение – это замещение импорта товарами, произведёнными внутри страны путем принятия стимулирующих мер, которые позволят производить и реализовывать на собственной территории аналогичную зарубежной продукцию.

Фактически все отрасли имеют индивидуальную специфику импортозамещения, со своими особенностями и деталями. Характерной чертой отечественной медицинской промышленности является общая слабость: прогрессивные технологии, обеспечивающие высокую добавленную стоимость, сосредоточены преимущественно в сегменте медицинской визуализации, основная часть производителей работают в низкомаржинальных сегментах: медицинской мебели, светильников, центрифуг, весов, стерилизации, микроскопов и так далее. Еще одной важной чертой, характерной для отечественного производства медицинских изделий, является крайне низкий уровень внедрения международных стандартов качества, в результате чего российские медицинские изделия часто имеют слабые потребительские свойства и не выдерживают конкуренцию с зарубежными как на внешних, так и на внутреннем рынке. Усугубляет ситуацию сложившийся в последние десятилетия негативный имидж отечественных товаров, а также отсутствие потребительского патриотизма как у

населения, так и у профессиональной аудитории. Тем не менее, в профессиональном сообществе распространены довольно оптимистичные оценки потенциала импортозамещения.

Основные виды импортозамещения на рынке медицинских изделий:

1. Локализация зарубежных производств медицинских изделий в России;
2. Собственное производство внутри страны под отечественным брендом.

Рассмотрим локализацию зарубежных производств на территории Российской Федерации – данный вид импортозамещения очень привлекателен для зарубежных производителей, которые имеют большую потребительскую базу внутри страны и не хотят терять её из-за возрастающей конкуренции со стороны отечественных производителей и введения различных ограничивающих мер со стороны законодательства.

К примеру ограничивающих мер со стороны законодательства можем отнести постановление Правительства Российской Федерации от 5 февраля 2015 г. № 102 "Об ограничениях и условиях допуска отдельных видов медицинских изделий, происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд". В соответствии с данным постановлением соответствующие ограничения и условия допуска распространяются не только на закупки указанных в перечне № 2 иностранных медицинских изделий одноразового применения из ПВХ-пластиков, но и на закупки указанных медизделий из иных пластиков, полимеров и материалов, к которым относятся различные виды инъекционных шприцев и систем для взятия крови.

В похожие ограничивающие условия попала немецкая компания Sarstedt AG & Co. KG, являющаяся одним из ведущих мировых поставщиков расходных материалов (систем взятия крови и пластиковых изделий) для медицинских и научных целей. Компания Sarstedt AG & Co. KG была основана в Германии в 1961 году, в текущий момент имеет 33 сбытовые компании и 13 производств в Европе, Северной Америке и Австралии. На территории Российской Федерации немецкая компания ведет свой бизнес с 1991 года с

помощью официальных дистрибьютерских компаний. В 2016 году было принято решение о локализации собственного производства на территории РФ. Глава компании Юрген Сарштедт прокомментировал данное решение следующим образом: «Учитывая величину российского рынка и то, как тяжело поставлять сюда разного рода продукцию, мы приняли важное экономическое решение – производить непосредственно в России системы взятия венозной и капиллярной крови». По его словам, в будущем компания планирует расширить линейку выпускаемой продукции, а также осуществлять поставки не только в российские медицинские учреждения, но и в государства СНГ и другие страны, граничащие с Россией. В 2018 году компанией Sarstedt было заключено соглашение с ВТБ о приобретении земельного участка площадью 4 га на территории индустриального парка Марьино, в г. Санкт-Петербург, на котором планировалось построить завод одноразовой пластиковой медицинской продукции площадью около 7 тыс. кв. м. В начале 2021 года на производстве были запущены первые линии по производству наиболее популярных в РФ систем для взятия венозной крови и капиллярной крови. Таким образом, компания Sarstedt AG & Co. KG локализовала свое производство на территории Российской Федерации и теперь является отечественным производителем, который претендует на все преференции, установленные нашим государством.

Тем не менее, среди экспертов нет единого мнения относительно того, заинтересованы ли зарубежные инвесторы размещать свои производства в нашей стране, и не получится ли так, что некоторые сегменты окажутся полностью оголенными.

Теперь рассмотрим собственное производство внутри страны под отечественным брендом на примере компании ООО "Гранат Био Тех", которую я считаю одной из наиболее перспективных в сфере производства современных одноразовых медицинских изделий из пластика для лабораторной диагностики. Компания была образована в 2016 году и начала использовать в своем производстве высокий уровень стандартов качества по примеру Австрийских технологий взятия крови. Основной целью компании является создание

качественного продукта, способного конкурировать с ведущими мировыми производителями. За счет того, что производство было сразу локализовано на территории Российской Федерации и под отечественным брендом, компания имеет различные преференции и государственную поддержку, что на первых этапах позволило снизить себестоимость производимой продукции, а соответственно предоставило возможность предложить конечным пользователям более конкурентную и привлекательную цену, по сравнению с импортными товарами.

Пионером и лидером в области отечественного производства медицинских материалов в России является компания «Вектор-Бест», являющаяся крупнейшим российским производителем наборов реагентов для лабораторной диагностики. Компания выпускает более 600 наименований продукции для иммуноферментного анализа, real-time ПЦР и клинической биохимии, имеет в своем составе более 20 научно-исследовательских лабораторий, что позволяет нам постоянно совершенствовать уже выпускаемые диагностические наборы, а также реализовывать новые идеи в области лабораторной диагностики. Одним из главных преимуществ компании «Вектор-Бест» является производство наборов на территории России, которое позволяет оперативно и в кратчайшие сроки обеспечивать потребности своих клиентов за счет быстрой логистики и активного производств. Компания имеет штабы-представительства во всех регионах Российской Федерации, которые имеют собственные складские помещения и диллерские сети. Такая система ведения бизнеса увеличивает удовлетворенность конечных пользователей, которые могут рассчитывать на различные методические консультации и обучение в кратчайшие сроки, потому что региональные представительства компании имеют штат высококвалифицированных инженеров и продуктовых специалистов. Относительно самого производства – оно располагается на площади более 20.000 кв.м., а действующая на предприятии система управления качеством проектирования, разработки, производства и продажи изделий *in vitro* диагностики соответствует требованиям международных стандартов ISO, таким образом продукция

соответствует всем европейским нормам обеспечения безопасности и качества производства.

Резюмируя хочется сказать, что в нашем государстве ведется открытая политика импортозамещения, направленная на локализацию, развитие и поддержание собственных производств. Учитывая то, что рынок медицинских изделий является одним из самых динамично развивающихся рынков в мире, Россия обладает как собственным научным потенциалом, что привлекает отечественных инвесторов, так и понятной для зарубежных компаний экономической конъюнктурой, которые готовы размещать собственные производственные площадки на территории РФ.

### **Список литературы:**

1. Импортозамещение медицинских изделий: экономический и правовой аспекты – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: [https://www.meditex.ru/about/publikatsii/2014\\_09\\_01\\_meditainskie-izdeliya-importozameshchenie-meditainskikh-izdeliy-ekonomicheskij-i-pravovoy-aspektya-/index.php](https://www.meditex.ru/about/publikatsii/2014_09_01_meditainskie-izdeliya-importozameshchenie-meditainskikh-izdeliy-ekonomicheskij-i-pravovoy-aspektya-/index.php) (Дата обращения 29.05.2021).
2. Sarstedt начал строить производство в Марьино – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4039855> (Дата обращения 29.05.2021).
3. Официальный сайт АО «Вектор-Бест» – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://vector-best.ru/> (Дата обращения 29.05.2021).
4. Импортозамещение в России – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Импортозамещение\\_в\\_России](https://ru.wikipedia.org/wiki/Импортозамещение_в_России) (Дата обращения 29.05.2021).



## **НАДПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ ЮРИСТА: ПРОБЛЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ И ПРАКТИКИ**

*Пащенко Мария Александровна*

*студент,  
Оренбургского филиала РЭУ им Плеханова,  
РФ, г. Оренбург*

Сегодняшнее общество характеризуется стремительным развитием науки и техники, скачком информационных технологий, что, с одной стороны влечет усовершенствование внешнего мира, а с другой – предъявление повышенных требований к личности. Именно проактивная, инициативная, информативная личность способна решать актуальные задачи, возникающие перед людьми и решать конкретные проблемы. Подготовка любого профессионала, в том числе профессионального юриста, проходит в рамках высшего образования, в стенах ВУЗа. Становится очевидным несоответствие «знаниевой» образовательной парадигмы требованиям практики, требованиям работодателей, а значит и требованиям общества в целом. Основной причиной этому, по мнению О.Е. Лебедева, является стремительное развитие темпов развития общества, изменение ситуации на рынке труда (диверсификация профессий, например), возрастание процессов информатизации (3,с. 3-4). А главной целью педагогического сообщества сегодня выступает формирование у студентов-юристов новых, общих, так называемых надпрофессиональных компетенций, выходящих за рамки традиционного обучения праву, с его делением на отрасли, известной абстрактностью, отвлеченностью от практических процессов. Эта цель находит свое отражение и в нормативных документах, например, в стандартах профессионального образования современного поколения.

Главной целью данной статьи является выявление проблем в образовательном процессе подготовки студентов-юристов, обоснование необходимости формирования навыков и компетенций самого различного плана, а также установление тех требований, которые предъявляются ведущими юридическими практиками.

Основа профессионализма юриста – хорошее образование. Для того чтобы стать специалистом в юриспруденции, необходимо глубоко изучить право и закон. Кроме базы юридических знаний, профессиональный юрист должен обладать еще комплексом определенных навыков, т.е. уметь применять свои знания на практике (2, с.18-19). Основная цель профессионального образования – подготовка квалифицированного специалиста соответствующего уровня и профиля, конкурентоспособного на рынке труда, компетентного, свободно владеющего своей профессией и ориентирующегося в смежных областях деятельности, готового к постоянному профессиональному росту, социальной и профессиональной мобильности. Исследователи в области компетентностного подхода в образовании (И.А. Зимняя, А.Г. Каспржак, А.В. Хуторской, М.А. Чошанов, С.Е. Шишов, Б.Д. Эльконин и др.) отмечают, что отличие компетентного специалиста от квалифицированного в том, что первый не только обладает определенным уровнем знаний, умений, навыков, но способен реализовать и реализует их в работе (4, с.13-14). Для становления юриста профессионала, готового по окончании ВУЗа приступить к практической деятельности, важно не только и не столько эффективное обучение, сколько последующая за образованием эффективная профессиональная адаптация, профессиональная деятельность в целом. То есть сегодня назрела необходимость расширения диапазона общеучебных умений и навыков до надпрофессиональных компетенций с подключением дополнительных компонентов, таких как поведенческий, ценностно-смысловой, мотивационный. Такие надпрофессиональные качества, дающие будущему специалисту ключ к успешной профессиональной карьере, называют «ключевыми компетенциями» (англ. core competencies). Речь идет о множестве персональных и социальных качеств, формирующих наряду с профессиональной компетентностью основу любой профессиональной деятельности (от секретаря до директора) и являющихся предпосылкой для своевременной адаптации работника к постоянно меняющимся социальным условиям. По мнению А.А. Вербицкого, к надпрофессиональным качествам относятся: (1, с. 87.)

1. Обладание способностью творчески мыслить, разумно действовать и справляться с жизненными обстоятельствами, т.е. наличие развитого интеллекта и волевых качеств;

2. Обладание сформированным умственным потенциалом, необходимым для успешной учебной и производственной деятельности; вербальной гибкостью, вербальным восприятием (т.е. способностью быстро воспринимать устную и письменную речь, что предполагает владение необходимым понятийным аппаратом);

Формирование профессиональной компетентности юриста в процессе обучения в вузе пространственной ориентацией или способностью представлять себе различные предметы и формы в пространстве (стереометрия); хорошо развитой памятью, ее различными видами, в первую очередь, долгосрочной (осознанной), системной, зрительной, слуховой и образной;

3. Умение делать выводы; улавливать смысл достаточно сложных идей; оценивать как результат, так и процесс работы (решение задачи);

Огромную значимость надпрофессиональных компетенций при подборе кадров подтвердили многочисленные опросы руководителей предприятий, менеджеров по работе с персоналом, а также анализ текстов объявлений с рынка труда, проведенные различными исследовательскими центрами в разные годы прошлого и нынешнего столетия. Темой исследования стали, так называемые «мягкие навыки» (англ. soft skills) – личные качества сотрудников, не имеющие отношения к профессии, но повышающие эффективность работника. В опросе приняли участие 10 000 менеджеров по персоналу российских компаний. Исследователи интересовались, какими личными качествами, с точки зрения рекрутеров, должны обладать сотрудники – представители 20 профессий. Среди них – дизайнер, врач, менеджер по работе с клиентами, юрист.

Лидером среди личных качеств, очень желанных для всех работодателей и всех профессий, стала ответственность, делятся выводами исследователи. На втором месте по популярности – эмоциональная стабильность претендента.

Важными можно считать качество или черты характера, которые сочли таковыми более 50% участников опроса. На первый план вышли такие качества, как общее образование и культура, коммуникабельность, способность к работе в команде, умение принимать решения и нести за них ответственность, способность к мотивации и идентификации, мобильность, гибкость, готовность и стремление к инновациям, знание иностранных языков и готовность учиться в течение всей жизни. Даже профессиональная компетентность работника большинством руководителей не выдвигается на первый план, поскольку имеется возможность ее повышения на предприятиях через всевозможные курсы, семинары и тренинги. Наступает век креативной экономики, которая потребует нового подхода к подбору кадров. Одним из самых востребованных качеств будет уникальность личности, т.е. то, что в человека наиболее развито от природы и что позволит ему максимально проявить себя на благо собственного благополучия, благополучия компании и общества в целом. Таким образом, перед вузами стоят новые задачи: подготовить такого юриста, который бы легко и быстро мог адаптироваться в собственной профессиональной среде. Требования рынка юридических услуг к современному специалисту, желающему работать в юридической (консалтинговой) компании, определяются собственно состоянием рынка, а также сферой деятельности компании; типом клиентов компании и кругом задач, которые клиенты предполагают решать с помощью юристов. В современном состоянии экономики практически не осталось сколько-нибудь серьезных предпринимателей, которые бы не осознавали ценность юридических знаний, практического юридического опыта и необходимости правового сопровождения различных процессов в деятельности своего предприятия. Важно помочь клиенту сформулировать задачу, правильно определить оптимальный набор документов и информации, которые необходимо запросить у клиента для решения его проблемы. Часто уже в процессе постановки задачи часть ее удается решить. Для качественного проведения переговоров с клиентами и его контрагентами (с так называемой «противной стороной»), с чиновниками (при представлении интересов клиента

в различных государственных и муниципальных органах), конечно же, необходимо владеть искусством переговоров, ораторским искусством, искусством аргументации; владеть приемами логики. Без этого просто невозможно обойтись. Кроме широкого круга правовых знаний современный юрист непременно должен обладать достаточной степенью познаний в области экономики и бухгалтерского учета. Для оценки деятельности и состояния предприятия-клиента нужно уметь «читать» баланс, налоговые декларации, другие документы бухгалтерской и налоговой отчетности. Нужно знать важнейшие экономические категории.

Работодатель также крайне заинтересован в наличии все указанных качеств у своего сотрудника, который будет в состоянии решать поставленные задачи. Кроме всего прочего, юрист должен стремиться к самообразованию и личностному росту, повышению квалификации; должен обнаружить способность и желание профессионального роста в фирме. Таким образом, чтобы отвечать требованиям рынка и быть конкурентоспособным работником, юристу нужно все это учитывать. Каким же образом юристу все это узнать, понять, научиться и соответствовать? Во-первых, получив базовое высшее юридическое образование. Во-вторых, путем самообразования. В-третьих, начиная работу по юридической специальности с самых «низов» карьерной лестницы, постепенно постигая суть профессии на практике. В-четвертых, повышая свою квалификацию через дополнительное образование (семинары, тренинги).

На сегодня неизвестны учебные заведения, которые бы готовили юристов с учетом специфики предстоящей работы в юридической фирме. В связи с этим студенту-старшекурснику, планирующему работать в юридической фирме, можно посоветовать заранее начать готовиться к работе.

### **Список литературы:**

1. Вербицкий А.А. Новая образовательная парадигма и контекстное обучение. М., 2000.- 121 с.

2. Зеер Э.Ф. Психология профессий. М., 2003.
3. Лебедев О.Е. Компетентностный подход в образовании. // Школьные технологии. - № 5. - 2005.-192 с.
4. Мединцева И.П. Компетентностный подход в образовании // Педагогическое мастерство: материалы II междунар. науч. конф. (г. Москва, декабрь 2012 г.). – М.: Буки-Веди, 2012.- 285 с.

## **БИЗНЕС-МОДЕЛЬ БЛОКЧЕЙН-СТАРТАПОВ И СПОСОБЫ ИХ ФИНАНСИРОВАНИЯ**

***Пругова Полина Андреевна***

*студент,  
Новосибирский государственный университет  
экономики и управления,  
РФ, г. Новосибирск*

***Коган Антон Борисович***

*научный руководитель,  
д-р экон. наук, профессор,  
Новосибирский государственный университет  
экономики и управления,  
РФ, г. Новосибирск*

## **BLOCKCHAIN-STARTUP BUSINESS MODEL AND FINANCING METHODS**

***Polina Prugova***

*Student,  
Novosibirsk State University of Economics and Management,  
Russia, Novosibirsk*

***Anton Kogan***

*Dr. Econ. Sciences, professor,  
Novosibirsk State University of Economics and Management,  
Russia, Novosibirsk*

**Аннотация.** В работе рассмотрены подходы к определению понятия «бизнес-модель» и специфика получения финансирования блокчейн-стартапами. Также был предложен способ описания бизнес-модели блокчейн-стартапов.

**Abstract.** This work is devoted to consider different approaches to define the concept of «business model» and the specifics of obtaining funding for blockchain startups. The way of describing the business model of blockchain startups has also been proposed.

**Ключевые слова:** бизнес-модель, блокчейн-стартапы, инвесторы, финансирование.

**Keywords:** business model, blockchain startups, investors, financing.

Ажиотаж вокруг темы блокчейна, связанный с пиком популярности криптовалют в 2016-2017 годах, уже прошел, но интерес инвесторов к этой технологии до сих пор не угасает. В Указе Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. N 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» технология систем распределенного реестра или блокчейн обозначена как “сквозная цифровая технология” [7]. Блокчейн – это технология, использующая децентрализованный, реплицируемый и распределенный реестр, который может быть публичным или частным, разрешенным или неразрешенным, управляемым токенизированной криптоэкономикой или без токенов. Данные в реестре защищены с помощью криптографии, они неизменны и проверяемы [1]. Под блокчейн-стартапом следует понимать компанию с короткой историей операционной деятельности, которая занимается разработкой блокчейн-решений, включая смарт-контракты, анализ данных, токенизацию и безопасное хранение информации. Цель существования любого стартапа заключается в поиске масштабируемой бизнес-модели и переходе к стадии компании. Высокий потенциал блокчейн-технологии, растущий спрос на упрощение бизнес-процессов и практически неограниченное число способов применения технологии создают благоприятные условия для появления большого числа блокчейн-стартапов как в РФ, так и в зарубежных странах. Однако стоит отметить, что ввиду своей новизны технология распределенного реестра на данный момент остается малоизученной областью. В случае с блокчейн-стартапами ситуация усугубляется и отсутствием мер государственного регулирования. Актуальность выбранной темы связана как с инновационностью самой технологии, так и с ее научно-исследовательской новизной.

Цель данной работы – формулировка описания бизнес-модели блокчейн-стартапа. Начало дискуссий о бизнес-моделях датируется 1970-ми, а особую известность они приобретают спустя 20 лет. Парадоксально, что само понятие широко используется, но при этом редко хорошо определено. Одна из причин



большого разнообразия пониманий бизнес-модели – отсутствие единого взгляда на составляющие ее компоненты. Например, Стрекалова утверждает, что бизнес-модель состоит из 7 компонентов: функции и целей бизнеса, предложения ценности, рынка, процессора, сети бизнеса и экономической модели. Каспина и Хапугина выделили структуру и систему управления в компании, рынки и предложенные ценности, цепочку создания стоимости, клиентов и корпоративную культуру. Andreini D. и Bettinelli C. в числе ключевых компонентов называют стратегические действия и управленческие решения, ресурсы, сети и отношения, ценность, отражающие все элементы, которые компания должна развивать для того, чтобы создавать и присваивать ценность [8].

Если выделить ключевые элементы определения бизнес-модели, то можно представить его в следующем виде: бизнес-модель – это некоторый инструмент, который описывает и практически реализует структурные, операционные и финансовые механизмы работы фирмы, логику создания ею товаров и услуг в настоящем и дальнейшее развитие для достижения стратегических целей компании.

Для того, чтобы определить бизнес-модель блокчейн-стартапа, необходимо обозначить главные признаки подобной формы организации. Помимо характерных черт любых стартапов, а именно быстрого роста доходности проекта, высокой неопределенности в результатах и наличия четких временных рамок существования проекта [6], у блокчейн-компаний есть ряд специфических характеристик. Ввиду новизны и сложности технологии трудно спрогнозировать, будет ли тот или иной проект принят пользователями. С блокчейн-стартапами могут возникнуть проблемы нормативного характера из-за отсутствия общепризнанной стандартизации и неясности правового регулирования. Подобные стартапы могут охватывать несколько юрисдикций.

Какой-либо классификации блокчейн-стартапов на сегодняшний день предложено не было. Можно выделить основные черты различия блокчейн-стартапов:

- Метод привлечения инвесторов.

- Сфера деятельности.

- Практическая направленность самого проекта (криптовалюта, платформа для создания децентрализованных онлайн-сервисов, практическое решение какой-либо проблемы и т.д.)

- Техническая направленность проекта (или используемый протокол).

Как бизнес-модель описывает логику создания фирмой ценности, можно предположить, что среди ее компонентов важное место занимают ценностные предложения фирмы, ресурсы, необходимые для создания товаров или услуг, рынки сбыта, каналы распределения, партнеры и клиенты.

Далее следует проанализировать, как данные компоненты представлены в блокчейн-стартапах. Технологию распределенного реестра многие рассматривают как широко применимое решение целого ряда проблем во многих сферах. Исходя из преимуществ блокчейна, можно заключить, что ценностное предложение блокчейн-стартапов заключается в том, чтобы:

- Ликвидировать многие риски, связанные с централизованным хранением информации (изменение содержания, взлом и т.д.). Любой узел децентрализованной системы содержит копию всего блокчейна. Массовое воспроизведение информации обеспечивает достоверность информации. Так как не существует главной копии, все пользователи обладают равными полномочиями.

- Сохранять конфиденциальность информации при ее отправлении и/или получении.

- Снижать стоимость хранения и передачи данных.

- Устранять третью сторону/ посредника в некоторых процессах.

- Упрощать и автоматизировать бизнес-процессы (внедрение смарт-контрактов).

Для ведения своей операционной деятельности блокчейн-стартапу необходимы следующие ресурсы:

- Предпринимательский потенциал.

- Знания.

- Трудовые ресурсы.
- Финансовые ресурсы.
- Материальные ресурсы. В случае блокчейн-стартапов сюда входят здания и оборудование.

Учитывая специфику цифрового продукта, можно предположить, что рынок его сбыта – глобальный. Однако выход на международный рынок требует больших затрат на маркетинг, которых у стартапов на начальных стадиях может не быть.

Канал распределения нулевого уровня. Как правило, между блокчейн-стартапами и потребителями конечного цифрового продукта посредников нет.

По типу клиента бизнес-модель блокчейн-стартапов может быть как:

- B2B (Business to Business, “бизнес бизнесу”), когда клиентами стартапа выступают другие фирмы. Пример: российский стартап Smart Block Laboratory, специализирующийся на разработке блокчейн-решений в сфере складской логистики.

- B2C (Business to Customer, “бизнес для потребителя”). Фирмы с такой бизнес-моделью продают продукт непосредственно физическим лицам. Пример: криптовалютный кошелек Abra (США).

- B2G (Business to Government, “бизнес государству”) – модель, ориентированная на поставке товаров, услуг, бизнес-решений для государства. Пример: стартап Thales e-Security, который предлагает решения в сфере безопасного хранения данных.

- C2C (Consumer to Consumer, “потребитель потребителю”) или P2P (person-to-person, “человек человеку”) – модель, подразумевающая, что участники равны и взаимодействуют напрямую. Пример: Bitcoin был создан как P2P платежная система.

Если попытаться отобразить бизнес-модель блокчейн-стартапов, руководствуясь подходом «атомарных бизнес-моделей», то возможно представить ее как сочетание модели Direct to Consumer и Whole of Enterprise [3].

По объему инвестиций для поддержки бизнес-модели и степени открытости бизнес-модель блокчейн-стартапов можно охарактеризовать как дифференцированную.

Часто практикуемы способ привлечения инвестиций в блокчейн-стартапы – ICO (Initial Coin Offering) или первичное предложение монет, эмиссия цифрового актива с целью его дальнейшей продажи инвесторам для получения средств. Эта система привлечения средств заключается в технологии обмена выпущенных (эмитированных) самой компанией токенов или собственных цифровых денег на уже существующие криптовалюты или на фиатные деньги. Токены представляют собой новый финансовый инструмент, «внутренние» деньги компании.

Своего рода разновидность первичного предложения токенов – Pre-ICO (пред-первичное предложение токенов). В рамках такого предложения ранние инвесторы могут получить токены по особым выгодным условиям, что увеличивает доходность инвестиций в последующем.

Следует отметить, что ICO Pre-ICO можно отнести к классу высокорисковых инвестиций. В большинстве случаев основатели блокчейн-стартапа осуществляют первичное предложение токенов, когда цифровой продукт или сервис находятся в ранней стадии разработки, однако гарантий его реализации в дальнейшем нет. Проведение ICO требует меньше финансовых затрат со стороны основателей стартапа. Также во многих странах (США, Великобритания и т.д.) нет правовой базы для того, чтобы установить контроль над ICO. Поэтому зачастую к сбору финансов посредством ICO прибегают мошенники. Из-за сомнительной репутации ICO многие предприниматели отказались от такого способа привлечения инвестиций. На смену ICO пришли ИЕО (Initial Exchange Offering) или первичное биржевое предложение. Данный способ привлечения финансирования может рассматриваться как первичное предложение токенов, осуществляющееся под контролем биржи. Один из примеров первичного биржевого предложения – выпуск криптовалютной биржей Bitfinex ИЕО для токенов Theter. В распределении токенов участвует биржа, она же выступает гарантом безопасности инвестора, поэтому проект перед запуском ИЕО и получением листинга проходит тщательную финансовую и юридическую

проверку. Биржа непосредственно заинтересована в добавлении проектов, способных вызвать интерес пользователя, а значит, увеличить объем торгов. Но ИЕО имеет два существенных недостатка для инвесторов: “дискриминацию инвесторов по географическому признаку и риск хакерских атак. Для участия в первичном биржевом предложении инвестору необходимо пройти регистрацию и процедуру верификации (KYC). Требование способно закрыть доступ к токенам жителям стран, в которых работа той или иной биржи ограничена. Например, OKEx не доступна в США, Киргизии, Крыму, а Binance ограничивает возможность торговли для пользователей из Белоруссии, Албании, Боснии и Герцеговины и ряда африканских стран” [4]. Еще одна форма инвестирования блокчейн-проектов – STO (Security Token Offerings), в переводе с английского – предложение токена-ценной бумаги. В отличие от токенов полезности и оплаты токенизированные ценные бумаги предоставляют держателям права собственности на актив. Токенизированные ценные бумаги подлежат контролю и регуляции по аналогии с ценными бумагами. В России выпуском токенизированных ценных бумаг занимается блокчейн-платформа ICOadm.in.

Кроме того, стартапы могут получить гранты. Грант представляет собой безвозмездную субсидию на проведение НИОКР, обучение или другие цели с последующим отчетом об использовании средств. В 2020 году Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ выделило 20 млн. рублей на гранты для стартапов по искусственному интеллекту, интернету вещей, блокчейну, новым производственным технологиям и другим направлениям [5]. В зарубежной практике есть похожие случаи. В 2020 году Министерство внутренней безопасности США выделило блокчейн-стартапам \$817 712 на разработку решения для усиления защиты от мошенничества. В список компаний вошли Mattr Limited, Mesur.io, SecureKey Technologies, Mavennet Systems и Spherity GmbH. Mattr Limited будет работать над переводом в цифровой вид рабочих лицензий, выдаваемых Службой гражданства и иммиграции [2].

В заключении удалось установить, что бизнес-модель блокчейн-стартапа можно определить следующим образом:

- *Ценностное предложение*: ликвидация рисков, связанных с централизованным хранением информации и использованием третьей стороны в бизнес-процессах, обеспечение конфиденциальности отправления и получения информации, снижение стоимость хранения данных, автоматизация бизнес-процессов.
- *Необходимые ресурсы*: предпринимательский потенциал, знания, трудовые ресурсы, финансовые ресурсы, материальные ресурсы.
- *Рынки сбыта*: внешние и внутренние.
- *Каналы распределения*: канал нулевого уровня.
- *Клиенты*: B2B, B2C, B2G, C2C.

### **Список литературы:**

1. Arizona House Bill 2417. (2017). Получено 7 Февраль 2021 г., из <https://www.azleg.gov/legtext/53leg/1r/bills/hb2417p.pdf>.
2. Manoylov, M. (2020). US Department of Homeland Security taps five blockchain startups to reinforce anti-forgery and counterfeit prevention procedures. The block.
3. Vitale, P.W. (2001). Place to Space: Migrating to eBusiness Models. Harvard: HBS Press.
4. Игнатъев, Н. (22 февраль 2019 г.). До последнего токена. Что будет после ICO. Получено 12 май 2021 г., из РБК КРИПТО: <https://www.rbc.ru/crypto/news/5c6fcd1b9a79470fdc068ed2>.
5. Паршин, М.В. (22 сентябрь 2020 г.). Минцифры России выделяет 7.1 млрд. рублей на гранты для ИТ-проектов. Получено 12 май 2021 г., из Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации: <https://digital.gov.ru/ru/events/40094/>.
6. Рахматулин В.В, К.О. (2018). Роль социальных стартапов в инновационном развитии российской экономики. Концепции устойчивого развития науки в современных условиях , стр. 208-212.
7. Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. N 204 "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года". (7 Май 2018 г.). Получено 10 Февраль 2021 г., из Российская газета: <https://rg.ru/2018/05/08/president-ukaz204-sitedok.html>.
8. Хассан, Д. (2019). Концептуальные представления о бизнес-моделях в современной научной литературе. E-FORUM , 1.

## ДЕНЕЖНОЕ ИЗМЕРЕНИЕ ОБЪЕКТОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

*Хасуева Аминат Магамедовна*

*студент,  
ФГБОУ ВО Ставропольский государственный  
аграрный университет,  
РФ, г. Ставрополь*

*Тунин Сергей Александрович*

*научный руководитель,  
ФГБОУ ВО Ставропольский государственный  
аграрный университет,  
РФ, г. Ставрополь*

## MONETARY MEASUREMENT OF ACCOUNTING OBJECTS

*Aminat Khasueva*

*Student,  
Stavropol State Agrarian University,  
Russia, Stavropol*

*Sergey Tunin*

*Scientific director,  
Stavropol State Agrarian University,  
Russia, Stavropol*

**Аннотация.** В данной статье рассмотрен принцип денежного измерения объектов бухгалтерского учета, а также описана его роль при принятии к учету и отражении в отчетности активов и обязательств экономического субъекта.

**Abstract.** This article discusses the principle of monetary measurement of accounting objects, and also describes its role in the acceptance for accounting and reporting of assets and liabilities of an economic entity.

**Ключевые слова:** денежное измерение, оценка, фактические расходы, плановые затраты, отражение в учете и отчетности, стоимость.

**Keywords:** monetary measurement, assessment, actual costs, planned costs, reflection in accounting and reporting, cost.

Принцип денежного измерения является одним из основополагающих принципов бухгалтерского учета, так как от выбора единицы и метода измерения стоимости актива (обязательства) непосредственно зависит финансовый результат деятельности организации.

Сфера применения данного принципа определяется границами хозяйственной деятельности предприятия, которые могут быть выражены в денежной форме. Каждый отдельно взятый объект учета отражается в оценке, которая зависит от места этого объекта в процессе воспроизводства ВВП.

Использование единого денежного измерителя для всех ФХД значительно упрощает проведение анализа финансовой отчетности. Данный принцип бухгалтерского учета регламентирует оценочные действия на предприятии и используется при оценке и калькуляции ФХД.

Под оценкой понимается способ денежного выражения активов и обязательств, капитала, доходов и расходов.

Для принятия активов и обязательств к бухгалтерскому учету применяется порядок их оценки для отражения в текущем бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности в денежном выражении.

При принятии к бухгалтерскому учету основных средств и нематериальных активов определяется их первоначальная стоимость. Стоит отметить, что существуют определенные различия в определении первоначальной стоимости, которые напрямую зависят от способа приобретения активов.

В случае покупки ОС или НМА первоначальная стоимость определяется как сумма всех расходов (цена актива, доставка, монтаж, настройка, таможенные сборы, заработная плата и социальные отчисления в случае, если монтаж производится собственными силами организации и др.).

Если экономический субъект самостоятельно создает актив, его первоначальная стоимость также будет складываться из всех фактически понесенных затрат (материальные затраты, заработная плата и социальные отчисления производственного персонала, амортизация основных средств, используемых



при создании актива, распределяемые общепроизводственные и общехозяйственные расходы и прочие расходы).

При безвозмездном получении актива (дарение, благотворительность и др.) производится оценка его стоимости в соответствии с рыночной ценой аналогичного актива на дату принятия к учету (при наличии дополнительных затрат на доставку, монтаж, настройку программного обеспечения и др. они также включаются в стоимость актива).

В случаях, когда приобретение ОС или НМА осуществляется за счет неденежных средств (бартер, мена), первоначальной стоимостью актива признается стоимость передаваемого товара (в случае, если обмен не равноценен, и необходимо произвести доплату, актив принимается к учету по стоимости передаваемого товара  $\pm$  сумма доплаты).

В случае поступления активов, стоимость которых выражена в иностранной валюте, производится пересчет в рубли по курсу ЦБ РФ на дату принятия этих активов к учету.

Отражение стоимости основных средств и нематериальных активов в бухгалтерском балансе производится:

- по первоначальной стоимости;
- по остаточной стоимости (первоначальная стоимость основных средств и нематериальных активов, уменьшенная на сумму накопленной амортизации);
- по восстановительной стоимости, которая определяется в результате переоценки, модернизации и реконструкции активов.

Материальные запасы, в состав которых на сегодняшний день входят материалы, товары, готовая продукция и незавершенное производство, отражаются:

1. В текущем бухгалтерском учете:

а. при постановке на учет по фактической себестоимости, учетной цене (планово-расчетной, отпускной, договорной);

б. при списании в производство по фактическим ценам, учетным ценам с дополнительным списанием отклонений от фактической себестоимости (себестоимость каждой единицы, средняя себестоимость, ФИФО);

2. В бухгалтерском балансе по их фактической себестоимости.

Принятие к бухгалтерскому учету финансовых вложений осуществляется в сумме фактических затрат на их приобретение на момент перехода права собственности на данные финансовые вложения.

Оценка дебиторской задолженности определяется в соответствие с суммой, отраженной в договоре расчетов с контрагентом (договор купли-продажи, подряда и др.).

Отражение дебиторской задолженности в бухгалтерском балансе производится с учетом величины созданного резерва по сомнительным долгам. Данный оценочный резерв формируется по контрагентам, по которым существует риск неисполнения обязательств в установленный договором срок.

Данный резерв не отражается в бухгалтерском балансе, на его величину уменьшается строка 1230 «Дебиторская задолженность».

Что касается обязательств, для их отражения в учете и отчетности также используется оценка.

Величина уставного (складочного) капитала оценивается в сумме, отраженной в учредительных документах организации (устав), и представляет собой совокупность вкладов, акций и других долевых инструментов учредителей.

Величина резервного капитала также отражается в учете и отчетности в сумме, рассчитанной в соответствии с законодательными актами и учредительными документами.

Величина расходов будущих периодов (резерв на оплату отпусков, на ремонт ОС, на снижение стоимости ТМЦ и др.) отражается в учете и отчетности в сумме, самостоятельно исчисленной организацией.

Отражение величины общего финансового результата в учете производится путем сопоставления полученных доходов и понесенных расходов.

В отчетности (бухгалтерский баланс) данная сумма отражается по строке 1370 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)».

Что касается кредиторской задолженности, её оценка и принятие к бухгалтерскому учету производится в сумме, отраженной в договорах.

При отражении в балансе данная сумма отражается с учетом процентов, начисленных к уплате на конец отчетного периода.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что принцип денежного измерения в бухгалтерском учете играет наиважнейшую роль, поскольку все объекты учета (активы, обязательства, капитал, доходы, расходы) принимаются к учету и отражаются в отчетности только в том случае, если они имеют денежное выражение.

#### **Список литературы:**

1. Адаменко А.А. Особенности организации учетно-аналитического процесса в сельскохозяйственной организации / А.А. Адаменко // Вестник Академии знаний. – 2020. – №37(2). – С.32-36.
2. Сучкова Н.Ю. Методы оценки системы управления денежными потоками на предприятии / Н.Ю. Сучкова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. - №3-2 (54). – С. 239-242.
3. Тищенко М.А. Бухгалтерский учет как система / М.А. Тищенко // Вестник Бурятского государственного университета. Экономика и менеджмент. - 2019. - №1. – С.40-48.

## УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА ОРГАНИЗАЦИИ

*Целоева Адель Муссаевна*

*студент,  
ФГБОУ ВО Ставропольский государственный аграрный университет,  
РФ, г. Ставрополь*

*Тунин Сергей Александрович*

*научный руководитель,  
ФГБОУ ВО Ставропольский государственный аграрный университет,  
РФ, г. Ставрополь*

## ACCOUNTING POLICIES OF THE ORGANIZATION

*Adel Tseloeva*

*Student,  
FSBEI HE Stavropol State Agrarian University,  
Russia, Stavropol*

*Sergey Tunin*

*Scientific director,  
FSBEI HE Stavropol State Agrarian University,  
Russia, Stavropol*

**Аннотация.** В данной статье рассмотрена сущность учетной политики, а также обозначены основные требования к её оформлению и применению в организациях.

**Abstract.** This article examines the essence of accounting policy, and also identifies the basic requirements for its design and application in organizations.

**Ключевые слова:** учетная политика, бухгалтерский учет, способы учета, требования, принципы.

**Keywords:** accounting policy, accounting, accounting methods, requirements, principles.

Современный бухгалтерский учет нельзя отнести к числу точных наук, поскольку всем совершаемым ФХД практически невозможно дать однозначную

оценку. Основная причина данной ситуации – наличие большого количества заинтересованных пользователей, имеющих различный экономический интерес. В связи с этим различные методики учета ФХД имеют свое методическое и методологическое обоснование и, при отсутствии противоречий со стороны законодательства, имеют место быть. Именно совокупность способов ведения бухгалтерского и налогового учета в каждой конкретной организации составляет её учетную политику.

Формирование учетной политики самостоятельно осуществляется организацией исходя из её интересов, целей и особенностей деятельности. Однако выбор способов ведения учета законодательно ограничен, поэтому при разработке положений учетной политике организация должна действовать в соответствии с текущим законодательством.

Право организации самостоятельно выбирать те или иные способы учета при формировании учетной политики законодательно закреплено в Положении по бухгалтерскому учету (ПБУ) 1/2008 «Учетная политика организации».

При формировании учетной политики необходимо соблюдать определенные требования и допущения – условия, которые создаются организацией при постановке учета.

К базовым требованиям, в первую очередь, относятся требования полноты, своевременности, осмотрительности (большая готовность организации к учету убытков, чем прибыли), приоритета содержания над формой, непротиворечивости и рациональности.

Основные же допущения представлены следующими положениями:

- имущественная обособленность;
- непрерывность деятельности;
- последовательность применения учетной политики;
- временная определенность ФХД.

Ранее задача формирования учетной политики возлагалась исключительно на главного бухгалтера. По новым правилам бухгалтерского учета учетную политику может разрабатывать лицо, на которое возложена обязанность

ведения бухгалтерского учета в данной организации. Утверждается готовая учетная политика приказом руководителя и применяется с первого числа года, следующего за годом принятия учетной политики.

Наряду с формированием учетной политики также происходит разработка и утверждение рабочего плана счетов, перечня применяемых форм первичных учетных документов (типовых или разработанных самостоятельно), графика документооборота, положения об инвентаризации, положения о системе внутреннего контроля и аудита (при наличии) и др.

При неизменности учетной политики ежегодно необходимо издавать приказ, продлевающий учетную политику на следующий отчетный период. При изменении же отдельных положений необходимо внести дополнения в существующую учетную политику. Изменения могут производиться в случаях:

- изменения законодательства РФ (изменения применяются с момента вступления изменений законодательства в силу);
- разработки или выбора нового способа ведения бухгалтерского (применяется со следующего года);
- существенном изменении условий деятельности организации (применяется со следующего года).

Применение изменений учетной политики к ФХД возможно 2 методами: ретроспективным и перспективным.

Ретроспективный метод заключается в применении корректировок показателей предыдущих периодов (входящих остатков в отчетности). Осуществление корректировок производится в условный межотчетный период (период между 24:00 31 декабря и 00:00 1 января). При этом не производится никаких записей на счетах бухгалтерского учета, поскольку ретроспективный подход используется при условии, будто выбранный метод применялся с самого начала.

Перспективный же подход заключается в том, что изменения касаются только новых ФХД, осуществляемых в начале отчетного периода, то есть никакой пересчет прошлогодних показателей не производится.

При создании организации на разработку учетной политики дается время до момента публикации годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, но не позднее 90 дней со дня регистрации предприятия.

При разработке и применении положений учетной политики в расчет берутся интересы не только внешних (собственники, налоговые, статистические органы и др.), но и внутренних пользователей отчетности (непосредственно организация). Именно поэтому к разработке положений, касающихся таких аспектов как расчет налоговой базы в налоговом учете или управление финансовыми характеристиками в бухгалтерском учете, относятся с должным вниманием.

Формирование учетной политики заключается в детальной проработке отдельных её положений в разрезе 2 аспектов: методического и организационного.

Методический аспект заключается в выборе определенного варианта отражения в учете ФХД и включает в себя:

- способ оценки объектов бухгалтерского учета (оценка единицы учета при поступлении (инвентарный, номенклатурный номер, партия), выбор способа списания МПЗ (ФИФО, по средней себестоимости, по цене каждой единицы) и др.);
- порядок амортизации активов (выбор метода начисления амортизации, определение лимита отнесения к амортизируемому имуществу в бухгалтерском и налоговом учете (с учетом законодательных предписаний) и др.);
- порядок создания резервов (на оплату отпусков, на ремонт ОС, на снижение стоимости МПЗ и др.);
- механизм калькуляции себестоимости (нормативный, попроцессный, попередельный, позаказный методы) и др.

Организационный аспект заключается в определении формы ведения и организации бухгалтерского учета на предприятии:

- форму бухгалтерского учета (автоматизированная, журнально-ордерная и др.);
- рабочий план счетов бухгалтерского учета;

- организация учетной работы (права и обязанности бухгалтерской службы, служебный распорядок и др.);
- порядок инвентаризации имущества и обязательств (сроки инвентаризации, объекты инвентаризации, список МОЛ и др.);
- внутренний учет, отчетность и контроль и др.

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что успешное управление организацией напрямую зависит от грамотной разработки и применения учетной политики, поскольку именно в этом случае деятельность организации будет законной и результативной.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020).
2. Приказ Минфина России от 06.10.2008 № 106н (ред. от 07.02.2020) «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008)»(Зарегистрировано в Минюсте России 27.10.2008 №12522).



## **ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА НА МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС**

***Чвилева Наталья Павловна***

*студент,  
кафедра информационных технологий и экономики,  
Орловский государственный университет  
имени И.С. Тургенева, Ливенский филиал,  
РФ, г. Ливны*

***Псарева Ольга Викторовна***

*научный руководитель, канд. экон. наук,  
Орловский государственный университет  
имени И.С. Тургенева,  
Ливенский филиал,  
Россия, г. Ливны*

## **IMPACT OF THE CORONAVIRUS PANDEMIC ON SMALL AND MEDIUM BUSINESSES**

***Natalja Chvileva***

*Student, Department of Information Technology and  
Economics, Oryol State University named after I.S.  
Turgenev, Liveno branch,  
Russia, Livny*

***Olga Psareva***

*Scientific adviser,  
candidate of economic sciences,  
Associate Professor, Oryol State University named after I.S.  
Turgenev, Liveno branch,  
Russia, Livny*

**Аннотация.** статья посвящена актуальной теме исследования влияния пандемии на малый и средний бизнес (МСБ) и основных рисков предпринимательской деятельности в России в условиях пандемии COVID-19. В рамках статьи автором определены сущность предпринимательства и ситуации с пандемией. Особое внимание уделено современным рискам, вызванным пандемией и карантинными ограничениям. Изучены текущие меры поддержки предпринимательства государством на примере малого бизнеса. По итогам

статьи определены направления и предложения по снижению негативного влияния пандемии на субъектов МСБ как со стороны самих субъектов, так и при помощи государственной поддержки.

**Abstract.** The article is devoted to the current topic of researching the impact of the pandemic on small and medium-sized businesses (SMEs) and the main risks of entrepreneurial activity in Russia in the context of the COVID-19 pandemic. Within the framework of the article, the author defines the essence of entrepreneurship and the situation with a pandemic. Particular attention is paid to modern risks caused by a pandemic and quarantine restrictions. The current measures to support entrepreneurship by the state are studied using the example of small business. Based on the results of the article, directions and proposals for reducing the negative impact of the pandemic on SMEs were identified, both from the subjects themselves and with the help of state support.

**Ключевые слова:** предпринимательство, малый и средний бизнес, пандемия, коронавирус, COVID-19, коммерческий риск, поддержка малого бизнеса.

**Keywords:** entrepreneurship, small and medium business, pandemic, coronavirus, COVID-19, commercial risk, small business support.

Актуальность темы определена тем, что в условиях современной конкуренции и пандемии коронавируса субъектам малого и среднего бизнеса все труднее приспосабливаться к факторам внешней среды, которые влияют на эффективность хозяйствования. В особенности тяжело, несмотря на гибкость и приспособляемость, именно малому бизнесу.

Тем самым проблема исследования заключается в следующем: пандемия COVID-19 оказывает негативное влияние на все сферы социально-экономической жизни России, в т.ч. на МСБ, снижая уровень экономической безопасности государства, что недопустимо в условиях глобальных экономических и

геополитических вызовов современности как в целом для мирового сообщества, так и стоящих непосредственно перед Россией.

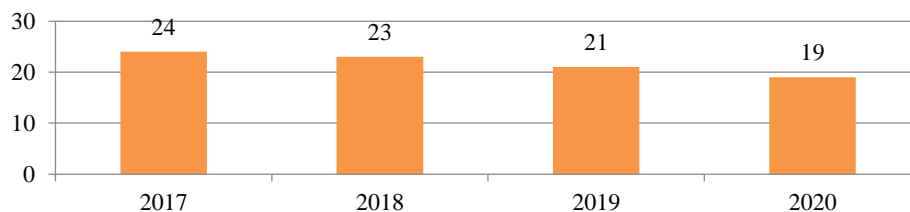
Цель работы - определить актуальные пути государственной поддержки и снижения рисков малого и среднего бизнеса для предотвращения негативного влияния на МСБ пандемии коронавируса. Более всего от пандемии страдает именно малый бизнес, поэтому ему уделено больше внимания в данной работе.

Малый и средний бизнес сегодня - это социально-экономический фундамент, без которого не может стабильно развиваться любое инновационно-ориентированное государство [1, с. 31]. МСБ во многом определяет качество и структуру внутреннего валового продукта (ВВП), темпы экономического роста. Малое и среднее предпринимательство значительно способствует социальному и региональному развитию из-за того, что являются примером инициативности и действенности [2, с. 128].

Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» №209-ФЗ говорит о том что: субъектами малого предпринимательства являются прошедшие регистрацию в едином государственном реестре юридических лиц потребительские кооперативы (за исключением государственных и региональных унитарных организаций), коммерческие предприятия и предприниматели – физические лица, занесенные в единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей и осуществляющих предпринимательскую деятельность без основания юридического лица, и кроме того крестьянские хозяйства [3].

В российском законодательстве взято за основу такое определение для малого бизнеса: это организация, имеющая наемных работников в количестве от 16 до 100 человек, с выручкой от результатов деятельности или балансовой стоимостью активов не более 800 млн. рублей согласно результатов отчетности предшествующего года [4]. В целом, существенная рыночная доля, как международного так и отечественного уровня, занята малыми субъектами хозяйствования. В связи с этим, малое предпринимательство как явление представляет большую важность для экономической безопасности.

Стоит отметить, что в ВВП России малое предпринимательство занимает 20-21% (рисунок 1), а в иностранных державах (Китай, США, Германия, Франция) этот показатель в валовом внутреннем продукте достигает более 50%.

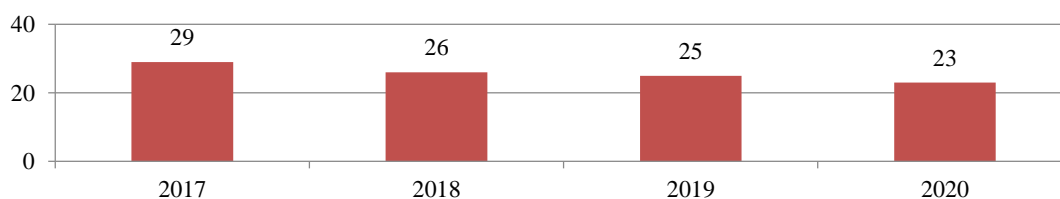


*составлено автором по [5]*

**Рисунок 1. Динамика доли малого бизнеса в ВВП РФ, %**

По причине массового закрытия предпринимателей в кризис (2014-2016 гг.) и при коронавирусе 2020 г., а также роста теневой экономики динамика показывает негативную тенденцию в периоде 2018-2020 гг.

Как видно на рисунке 2, доля занятых в секторе малого бизнеса составляет 25%, при этом в тех же развитых странах этот показатель находится в пределах от 35% до 80%.



*составлено автором по [5]*

**Рисунок 2. Динамика доли занятых в сфере малого предпринимательства, %**

Доля занятых в сфере малого и среднего бизнеса также сократилась по причине нелегальной занятости и банкротства предприятий. К 2021 г. прогнозировался рост доли занятых в малого бизнеса до 29% и количества субъектов малого бизнеса – до 52,7 ед. на 1000 человек населения. Но коронавирус не дал осуществиться данным прогнозам. Количество малых и средних предприятий в России по состоянию на 01.01.2021г. составило 5 836 910. Из них юридических

лиц - 2 460 399 (в том числе микропредприятий - 2 245 164, малых предприятий - 198 865, средних - 16 379), индивидуальных предпринимателей - 3 376 511 (в том числе соответственно 3 349 145, 27 054 и 312 предприятий). По состоянию же годом ранее количество малых и средних предприятий в России составило 6 170 963 ед. Из них юридических лиц - 2 917 371 (в том числе микропредприятий - 2 661 202, малых предприятий - 23 6495, и средних предприятий - 19 674), индивидуальных предпринимателей - 3 253 592 (в том числе соответственно 3 225 786, 27460 и 346 предприятий) [5].

Видим абсолютное снижение количества субъектов МСП за 2019-2020 гг. на 334053 ед., или на 5,5%. В целом, Россией намечены ключевые ориентиры на период до 2024 г. В этот период планируется рост численности индивидуальных предпринимателей на 2 млн. человек, на малых фирмах предвидится 1,2 миллионов новых вакансий, и ожидается возрастание капиталовложений на 50%. Также, отметим и следующие цели, которые поставлены Правительством РФ в области поддержки и развития малого бизнеса до 2025г.:

- повысить, по меньшей мере, в 2 раза часть, припадающую на малый бизнес – до 45–50 % от всего НВП;
- повысить занятость данного сегмента до 35–40 млн. работников. Эти данные должны выступать ориентиром в оценке эффективности работы Правительства России и регионального руководства [6, с. 16].

Вместе с тем, описанные выше тенденции развития МБ в России свидетельствует о том, что комплекс мер государственной поддержки недостаточно эффективен. Следовательно, необходимо изучать механизмы государственной поддержки и стимулирования малого предпринимательства, формировать новые направления поддержки и инновационные инструменты их реализации. В силу своих особенностей малые (как, впрочем, и средние) предприятия особенно уязвимы перед многоплановым негативным воздействием пандемии COVID-19 на экономические отношения. С одной стороны, как отмечает Международный валютный фонд, оно заключается в значительном сокращении рыночного предложения. Компании сворачивают производство в связи с

вводом карантинных мер и прочих ограничений, прекращением поставок комплектующих или недостатком рабочей силы, поскольку сотрудники либо находятся на больничном, либо вынуждены присматривать за детьми в связи с закрытием школ и ограничением передвижений [7, с. 13]. С другой стороны, неожиданное и сильное сокращение спроса на продукцию и услуги приводит к сокращению выручки и не позволяет малым предприятиям продолжать работу из-за отсутствия средств. Ключевым фактором становится изменение потребительских привычек как из-за боязни заражения, так и ввиду ограничения личных доходов в связи с увольнениями или сокращениями заработной платы, что, в конечном итоге, приводит к круговому эффекту. Подобные эффекты мер социального дистанцирования оказываются более «болезненными» именно для малых предприятий [8, с. 118]. Кроме того, стоит отметить, что доля МБ наиболее высока как раз в тех отраслях экономики, которые в целом столкнулись с более серьезными экономическими проблемами в текущих условиях, таких как автомобилестроение, строительство, оптовая и розничная торговля, авиаперевозки, гостиничный бизнес, общественное питание, недвижимость и потребительские услуги [2, с. 128]. Это весьма снижает уровень экономической безопасности России.

За время развития кризиса COVID-19 Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) сгруппировала меры, принимаемые странами в отношении МСБ, по нескольким блокам:

- сокращение рабочего времени, временные увольнения и отпуск по болезни. Правительства оказывают помощь компаниям для сохранения занятости, а также поддержки доходов граждан. Во многих странах ввели специальные меры поддержки самозанятых;
- отсрочка уплаты налогов, взносов в систему социального обеспечения, платежей по задолженностям, аренде и коммунальным услугам;
- введение, расширение или упрощение предоставления кредитных гарантий для увеличения возможностей коммерческих банков выдавать займы МСБ;

- выдача прямых займов МСБ через государственные институты;
- предоставление грантов и субсидий МБ и другим компаниям для компенсации падения доходов;
- реализация структурных мер, помогающих МСБ адаптироваться к новым методам работы и (цифровым) технологиям, найти новые рынки и каналы продаж для продолжения операций несмотря на ограничительные меры;
- внедрение специальных схем для мониторинга влияния кризиса на МСБ и улучшения управления мерами политики, связанными с МБ [9].

Публикации в России преимущественно посвящены оценке мер поддержки МСБ со стороны правительства и региональных властей. Фонд РК-Инвестиции совместно с Инвестиционным порталом регионов России подготовил публикацию «Меры поддержки бизнеса и практические рекомендации для компаний в условиях пандемии». В материале отмечаются основные вызовы для бизнеса в условиях пандемии:

1. Выручка и клиенты. Снижение выручки и рост недоверия со стороны клиентов. Выход других каналов продаж на первый план.
2. Безопасность персонала. Риск заражения рабочих.
3. Обеспечение непрерывности бизнеса. Перебои в логистических цепочках.
4. Эффективная коммуникация. Сложности в обеспечении продуктивного взаимодействия внутри компании, с клиентами и партнерами в рамках удаленной работы.
5. Финансовая устойчивость. Угроза финансовой стабильности в связи с изменением денежных потоков.
6. Антикризисное управление. Рост неопределенности, требующей быстрых решений [10].

Общероссийский народный фронт (ОНФ) опубликовал исследование «Оценка эффективности мер поддержки МБ». Исследование проводилось в конце ноября 2020 г. Среди наиболее острых проблем, возникающих у компаний из-за пандемии COVID-19, респонденты выделили перебои в деятельности контра-

гентов и невыполнение обязательств с их стороны (49,3%), резкое снижение спроса (42,8%), снижение доступности сырья/комплектующих (37,9%), ненадлежащий поток наличности (33,2%), отсутствие сотрудников на рабочем месте (32%). Доля компаний, которые находятся в критическом положении (не способны обслуживать основной долг или выплачивать платежи первой очереди (налоги, страховые взносы, зарплата), составляет 20,9% [2, с. 131].

Естественно, в такой ситуации предприятия МБ и самозанятые нуждаются в финансовой поддержке от государства. Основная задача антикризисных мероприятий Правительства – это сохранение занятости и поддержка предпринимательства. Для этого необходимо максимально «высвободить» все ресурсы предприятий на выплату заработной платы работникам. Президент В.В. Путин заявил «Малый, средний бизнес, микропредприятия, особенно в сфере услуг, сталкиваются сейчас с объективными трудностями, с сокращением заказов, снижением выручки. Нужно помочь таким компаниям продолжить устойчивую работу, а значит сохранить своих сотрудников. Наша важнейшая задача – обеспечить стабильность на рынке труда, не допустить всплеска безработицы. Государство окажет бизнесу содействие в решении этой задачи» [9]. Меры показаны на рисунке 3.



**Рисунок 3. Основные меры поддержки МСБ в России в 2020 г. [10]**



В целом, были предприняты меры поддержки по следующим направлениям: налоговые послабления, гособеспечение кредитов на зарплаты, правила возмещения затрат туроператорам, правила предоставления субсидий бизнесу, поддержка кинотеатров и стоматологий, авансы по госконтрактам подняли до 50%. помощь при выплате долгов по аренде госимущества, финансовая поддержка арендаторов, отсрочка по выкупным платежам и штрафам МСБ, финансовая поддержка ИП, выдача субсидий для бизнеса на профилактику COVID-19, кредитование малого и среднего бизнеса, финансовая поддержка самозанятых.

По состоянию на конец 2020г. 3 трлн. руб. выделено Правительством РФ на поддержку, в т.ч. для МСБ и самозанятых в период пандемии в РФ:

- 100 000 плановых проверок отменено;
- 58,6 млрд. руб. выдано на кредиты со ставкой 0% на поддержку занятости в МБ;
- 30 000 соглашений заключено по отсрочкам арендной платы;
- 529 млрд. руб. - объем кредитов, реструктурированных для МСБ[8,с. 119].

В то же время, малый бизнес ждет отложенный эффект – все отсрочки по кредитам, уплате налогов и аренды, которые предоставило государство в 2020 г., придется выплачивать уже в текущем периоде. В результате, по оценке экспертов, закроется не менее 20% представителей МБ. Больше всего пострадает сектор общепита и услуг [6, с. 17]. Как именно это скажется на экономической безопасности страны - эксперты еще не знают, но однозначно негативно.

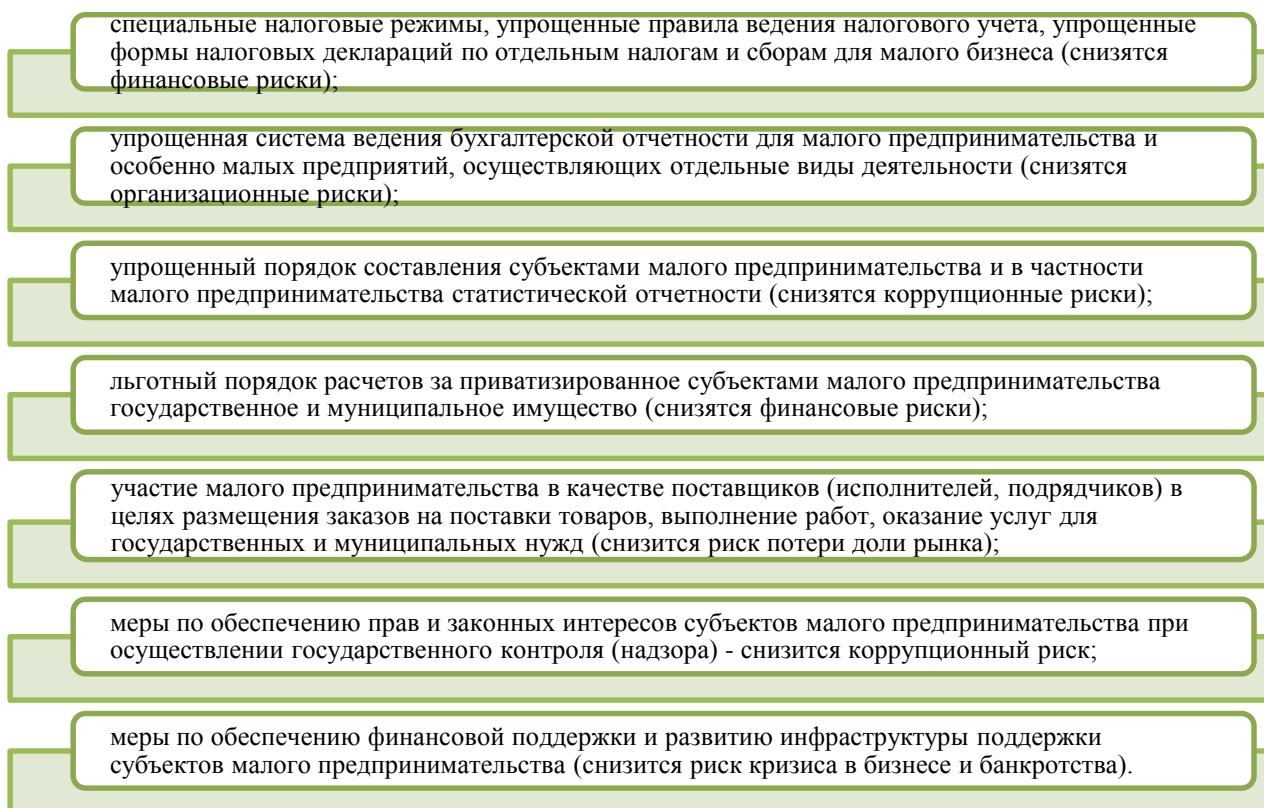
Кроме того, основные проблемы развития предпринимательства в России, помимо коронавируса, можем выделить следующие:

- недостаточность организации закупок у сектора МБ;
- слабая осведомленность потенциальных предпринимателей о существующих рыночных нишах, финансовых и иных мерах поддержки;
- меры поддержки субъектов МБ носят разрозненный характер [7, с. 14].

Таким образом, несмотря на то, что органы власти всех уровней в России предпринимают различные, как комплексные, так и точечные меры по

стабилизации работы и поддержке МБ и самозанятых в России в современных условиях хозяйствования, вызванных пандемией COVID-19, малый бизнес все еще остается слабо защищенным от негативного воздействия пандемии и карантинных ограничений.

В целом, приоритетные направления совершенствования среды развития и поддержки малого предпринимательства в рамках снижения рисков показаны на рисунке 4.



*Источник: авторская разработка*

***Рисунок 4. Приоритетные направления совершенствования среды развития и поддержки МСБ в рамках снижения рисков и негативного влияния пандемии***

Итак, в статье предложены приоритетные направления совершенствования государственной поддержки малого и среднего бизнеса в рамках обеспечения экономического безопасности России в условиях пандемии. Особенно, на наш взгляд, следует обратить внимание на следующее:

- стимулирование спроса на продукцию малого предпринимательства и поддержка импортозамещения при помощи МСБ бизнеса в РФ;

- развитие инфраструктуры поддержки субъектов МСБ в РФ;
- доступное финансирование МСБ в РФ.

Эффекта в 2021г. ждать не стоит, но при реализации этого сценария уже в среднесрочной перспективе можно ожидать рост ВРП, инвестиций в основной капитал, увеличения налоговых поступлений, создания новых рабочих мест и ежегодного роста реальных доходов населения. Это окажет влияние на стабилизацию развития МСБ и повышение экономической безопасности России в целом.

### Список литературы:

1. Черницкий А.Я. Развитие малого бизнеса//Наша власть.2020.№3.С. 30-37.
2. Келарев В.В. Малый и средний бизнес российской федерации в условиях постоянных кризисов и волатильной бизнес-среды // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. 2021. №1. С. 127-137.
3. Федеральный Закон №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 (с изменениями и дополнениями). [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_52144/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/).
4. Постановление Правительства РФ от 04.04.2016г. № 265 «О предельных значениях дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для каждой категории субъектов МСБ». [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&prevDoc=102375930&backlink=1&&nd=102394322>.
5. Сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru>.
6. Буев С.В. Перспективы развития бизнеса посткризисного периода // Налоги и учет. 2020 №1. С. 15-17.
7. Зотиков Н.З. Регионы России в условиях пандемии коронавируса // Вестник университета. 2020. №11. С. 12-19.
8. Курашова А.А. Некоторые проблемы развития малого бизнеса во время пандемии COVID-19 // Актуальные научные исследования в современном мире. 2021. №3-2. С. 118-122.
9. Портал ЦБ РФ. COVID-19. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.cbr.ru/covid/>.
10. Портал «Мой бизнес». Антикризисные меры поддержки. [Электронный ресурс]. URL:<https://мойбизнес.рф/anticrisis>.

## СЕКЦИЯ 5.

### «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

#### МЕДИАЦИЯ ПО СЕМЕЙНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Акулова Лидия Васильевна*

*магистрант  
Института государственного  
администрирования,  
РФ, г. Москва*

*Шаповалов Дмитрий Анатольевич*

*научный руководитель,  
канд. юрид. наук, доцент,  
заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин  
Института государственного администрирования,  
РФ, г. Москва*

#### MEDIATION UNDER THE FAMILY LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

*Lidiya Akulova*

*Undergraduate,  
of the Institute of Public Administration,  
Russia, Moscow*

*Dmitry Shapovalov*

*Scientific director,  
candidate juried. sciences, associate professor,  
Head of the department of civil legal disciplines  
of the Institute of Public Administration,  
Russia, Moscow*

**Аннотация.** Актуальность выбранной темы объясняется существенными преимуществами, которые предоставляет процесс медиации в брачно-семейных отношениях, по сравнению с альтернативными способами урегулирования конфликтов и судебным разбирательством в целом. В данной статье рассматриваются нововведения в сфере гражданского процессуального законодательства

по части функционирования медиации как инновационного института судебного примирения в российском праве, анализируются общие положения и характеристика медиации, а также приводятся предложения по совершенствованию правовой регламентации института медиации.

**Abstract.** The relevance of the chosen topic is explained by the significant advantages that the mediation process provides in marriage and family relations, in comparison with alternative methods of conflict resolution and judicial proceedings in general. This article examines the innovations in the field of civil procedure legislation regarding the functioning of mediation as an innovative institution of judicial reconciliation in Russian law, analyzes the general provisions and characteristics of mediation, and also provides proposals for improving the legal regulation of the institution of mediation.

**Ключевые слова:** семейное право, медиация, примирение, медиатор, судебное примирение.

**Keywords:** family law, mediation, reconciliation, mediator, judicial reconciliation.

Разрешение и урегулирование спорных вопросов семейных отношений является наиболее важной и актуальной проблемой практики и теории семейно-правовых отношений. Семейные споры – явление многостороннее и сложное по своей природе социальных взаимодействий. Примирению сторон в конфликтных ситуациях не всегда способствует привлечение специалистов (включая психологов) в лице органов государственной власти, местного самоуправления. Впоследствии неурегулированный брачно-семейный спор становится внушительной частью массива гражданских дел, разбираемых в судебном порядке.

Судебный порядок урегулирования споров, возникших на почве семейных правоотношений, является довольно спорным. В этом можно убедиться, проанализировав итоги разрешения семейных конфликтов судами мирового и районного уровня. Отсутствие таких тонких моментов, как вовлеченность в

индивидуальность каждого конкретного разбирательства и приобщение личных проблем, породивших конфликт, позволяет сделать вывод об одностороннем и поверхностном исследовании дела в судебной форме разрешения споров, что характеризует ее как довольно неэффективную, требующую замены на новые универсальные формы урегулирования спора [6, с. 460].

Процедуру медиации можно считать одним из удачных вариантов разрешения конфликтных ситуаций в области семейных правоотношений. Уже сейчас можно наблюдать интенсивное развитие института медиации, которое происходит путем активного применения возможности привлечения к делу профессионального медиатора, способствующей поддержанию семьи и одновременно развитию именно семейной медиации [7, с. 44].

Начало внедрения и развития института медиации было положено принятием Федеральных законов «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» и с последующим внесением изменений, вызванных принятием вышеуказанного закона, в отдельные законодательные акты. Данные законодательные акты послужили правовым фундаментом для создания медиативной процедуры в Российской Федерации.

Медиация по существу является разновидностью форм урегулирования споров во внесудебном порядке. Явным отличием выступает обязательное наличие в правоотношении третьей стороны (медиатора). Медиатор способствует урегулированию конфликта путем установления взаимодействия между конфликтующими сторонами, посредством которого возможно принятие наиболее взвешенных решений относительно возникшей проблемы. Данная процедура является не только инструментом, оздоравливающим семейные отношения в принципе, но и хорошим решением, способствующим снижению нагрузки на суды.

В данный момент не прекращаются споры о необходимости существования института медиации. Верховным судом было определено, что в действующих нормах наблюдается разрозненность, что определенно влияет на эффективность применения медиации как инструмента урегулирования споров в форме

примирительной процедуры. Действительно, если посмотреть на количество примененных примирительных процедур с участием медиатора, то можно отметить практически полное отсутствие такого правоприменения. Например, в период с 2011 по 2017 год таких дел в процентном соотношении насчитывают около 0,008% от общего количества дел.

Вероятно, по причине необходимости реанимирования данного института был принят Федеральный закон «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации), а также сопутствующие ему изменения. Результатом принятия данного закона стало создание института судебного примирения, какого ранее в российском законодательстве не наблюдалось. Таким образом, произошло отождествление положения судебных примирителей и медиаторов (так как в настоящем законе они перечислены через запятую). В Законе о медиации также не наблюдается отличий по содержанию их деятельности, но они присутствуют в требованиях к самой кандидатуре как медиатора (статья 15 вышеуказанного закона), так и судебного примирителя в Гражданском процессуальном кодексе (статья 153.6).

Регламентом проведения судебного примирения урегулирована сама процедура судебного примирения [5]. На основании данного акта, само судебное примирение не подлежит оплате, но процедура медиации оплачивается в равных долях заинтересованными сторонами, участвующими в деле.

На данный момент проблематично привести конкретную статистику успешности введения института судебного примирения. Причиной этого является новизна самого института, из-за чего пока не происходит наработки достаточного уровня судебной практики его применения. Для наиболее динамичного развития медиации в принципе и семейной медиации в частности, необходимо не только модернизировать действующее законодательство, но и углубиться в изучение научной стороны этого вопроса, обратившись к конституционно-правовым предпосылкам ценностного содержания медиации [8, с. 64].

Семейная медиация обладает рядом преимуществ. Таковыми являются: конфиденциальность полученной в процессе проведения процедуры медиации

информации, вероятность возможности избежать расторжения брачных отношений и сохранения отношений с детьми, оперативность при рассмотрении конфликта, относительно небольшие затраты, возможность выбора наиболее удачного и выгодного решения для обеих сторон, а также достижение компромисса и наиболее эффективное разрешение спорной ситуации.

Несмотря на теоретическую эффективность процедуры медиации, сфера ее применения ограничена. Так она не должна регулировать споры о лишении родительский прав, об отмене усыновления, об ограничении родительских прав. Это связано в первую очередь с тем, что в приведенных категориях семейных споров применяются меры семейно-правовой ответственности [9].

Необходимость применения медиации проявляется в спорах, касающихся расторжения брака, совместно нажитого имущества супругов, определения места жительства ребенка в случае раздельного проживания супругов, порядка общения родственников с ребенком и так далее.

Следует отметить, что в Гражданском процессуальном кодексе была введена новая глава о примирительных процедурах и мировом соглашении. Такое нововведение позволяет суду вносить предложение о проведении примирительной процедуры в форме устного или письменного определения суда (о принятии искового заявления или в определении о подготовке дела к судебному разбирательству и так далее).

Анализируя положения Гражданского процессуального кодекса, необходимо отметить что предпосылкой для заключения субъектами мирового соглашения является медиативное соглашение, которое не выступает самостоятельной формой закрепления результата проведения процедуры медиации. Выделению медиативного соглашения как самостоятельного закрепляющего документа может поспособствовать отдельная его регламентация в Гражданском процессуальном кодексе.

Таким образом, процедуру медиации в настоящий момент сложно воспринимать как полноценно функционирующий правовой институт. Причиной этого является недостаточная распространенность такой процедуры и отсутствие



осведомленности граждан о ее существовании, несмотря на ее официальное законное закрепление. В связи с этим достаточно сложно прогнозировать дальнейшее развитие медиации, так как до сих пор остается нераскрытым вопрос о корреляции судебного примирения и медиации в российском законодательстве.

### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (ред. от 01.07.2020) // Собрание Законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ (ред. от 04.02.2021) // Собрание Законодательства РФ от 1 января 1996 г. – № 1. – Ст. 16.
3. Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации) : Федеральный закон от 27.07.2010 № 193-ФЗ (ред. от 26.07.2019) // Собрание Законодательства РФ. – 2010. – № 168. – Ст. 4162.
4. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» : Федеральный закон от 23.07.2013 № 233-ФЗ (ред. от 23.07.2013) // Собрание Законодательства РФ. – 2013. – № 30. – Ст. 4046.
5. Регламент проведения судебного примирения от 31.10.2019 №41 // Российская газета. – 2019. – № 254.
6. Блакитная О.С. Примирительные процедуры по спорам с административными органами / О.С. Блакитная // Концепция развития судебной системы и системы добровольного и принудительного исполнения решений Конституционного Суда РФ, судов общей юрисдикции, арбитражных, третейских судов и Европейского суда по правам человека : сборник научных статей. – Краснодар, 2007. – С. 460-463.
7. Гурко Т.А. Становление института медиации в сфере семейных споров в России: законы, теории и практики / Т.А. Гурко // Социологическая наука и социальная практика. – 2016. – Т. 4. – № 2(14). – С. 40-69.
8. Минкина Н.И. Медиация в системе защиты семьи как конституционной ценности / Н.И. Минкина // Современное право. – 2019. – № 5. – С. 59-66.
9. Величкова О.И. Совершенствование семейного законодательства по вопросам медиации / О.И. Величкова // Актуальные проблемы российского права. – 2017. – № 5. – С. 50-55.

# ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ СЛЕДСТВЕННЫХ ОРГАНОВ И СПОСОБЫ ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТИ

*Ахметзянов Марат Шафкатович*

*магистрант,  
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ,  
РФ, г. Набережные Челны*

*Валиев Габдрахман Хаматханович*

*канд. ист. наук, доцент,  
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ,  
РФ, г. Набережные Челны*

## PROSECUTOR'S SUPERVISION OF THE CRIMINAL PROCEDURE ACTIVITIES OF INVESTIGATIVE BODIES AND WAYS OF ITS EFFECTIVENESS

*Marat Akhmetzyanov*

*Master student,  
Naberezhnye Chelny Institute (branch) KFU,  
Russia, Naberezhnye Chelny*

*Gabdrakhman Valiev*

*Cand. ist. sciences, associate professor,  
Naberezhnye Chelny Institute (branch) KFU,  
Russia, Naberezhnye Chelny*

**Аннотация.** В статье рассматриваются актуальные проблемы, связанные с осуществлением прокурорского надзора за процессуальной деятельностью следственных органов. Предлагаются возможные изменения в перечне полномочий прокурора.

**Abstract.** The article deals with current problems related to the implementation of prosecutor's supervision over the procedural activities of investigative bodies. Possible changes in the list of powers of the Prosecutor are proposed.

**Ключевые слова:** прокурорский надзор, прокурор, следственные органы, эффективность прокурорского надзора.

**Keywords:** prosecutor's supervision, prosecutor, investigative bodies, the effectiveness of prosecutor's supervision.

Повышение эффективности прокурорского надзора за внедрением законов в процессуальную деятельность следственных органов имеет приоритет для прокуроров всех уровней. Участие прокурора как надзорного органа в возбуждении и расследовании уголовного дела, а затем в выполнении функции поддержки прокуратуры в судебных процессах требует законодательного регулирования, как законодателем, так и прокуратурой. Наиболее значительным примером станет реформа, связанная с перераспределением полномочий прокуратуры и следственного комитета. Двусмысленность реформы вызвала негативную реакцию не только на практике у прокуроров, но и у теоретиков. Некоторые утверждали, что это были положительные изменения, так как процесс создания единого независимого следственного органа на рубеже XX-XXI веков был отложен и ужесточен. Другие отмечали, что эти изменения будут иметь негативные последствия для защиты прав и свобод всех причастных к уголовному делу и результатов расследования.

УПК РФ предусмотрены следующие полномочия прокурора в ходе досудебного производства по делу. Перечислим некоторые из них:

1) принятие обоснованного решения направить соответствующие материалы на рассмотрение уголовного дела по фактам нарушения прокурором уголовного права;

2) требовать устранения нарушений федерального законодательства, совершенных в ходе получения, регистрации и проверки правонарушений, а также провести предварительное расследование;

3) требовать и проверять законность и обоснованность решения следователя или руководителя следственного органа, отказывать в возбуждении, приостановлении или прекращении уголовного дела и в этом случае налагать наказание;

4) одобряет обвинение;

5) вернуть уголовное дело с письменными указаниями на проведение дополнительного расследования, изменение объема обвинения или квалификации действий обвиняемого или переформулировать обвинение, обвинение или обвинение и устранить выявленные недостатки.

Изучив эти нормы можно выделить два основных эффективных способа воздействия на следственные органы прокурором: возможность проверки решения о возбуждении либо прекращении дела, на его законность; вынесение обвинительного заключения. Стоит также отметить, что на этапе расследования он обязан направить следующие процессуальные документы прокурору:

- 1) постановление о возбуждении уголовного дела.
- 2) постановление о принятии дела к производству.
- 3) протокол задержания.
- 4) вынести постановление о привлечении в качестве обвиняемого.
- 5) постановление о приостановке предварительного расследования.

В соответствии с этими полномочиями прокуратура ежегодно проводит обширные работы по выявлению и устранению нарушений, совершенных в процессуальной деятельности следственных органов. Согласно основным результатам деятельности прокуратуры за 2020 год. Требования к устранению нарушений закона в соответствии с пунктом 3 статьи 37 части 2 УПК РФ[1] выросли с 266,396 до 284,353, это 6,7 % больше, чем в 2019 году. Число отмененных прокуратурой решений о приостановке предварительного следствия возросло с 346363 до 347065[2].

Несмотря на приведенную выше статистику, анализ норм УПК РФ[1] показывает, что этих полномочий прокурору недостаточно для осуществления наиболее полного и всестороннего надзора прокурора. Несмотря на возможность прокурора по обоснованной просьбе ознакомиться с материалами уголовного дела в соответствии со статьей 37 части 2.1 УПК РФ, на практике это случается редко. Это часто связано с проверкой законности процессуального решения в связи с жалобой, поступившей в соответствии со статьей 124 УПК РФ[1], а не со всеми материалами уголовного дела. Тот факт, что закон устанавливает

«мотивацию» заявки в убедительной формулировке, создает ситуацию неопределенности, поскольку такое понятие субъективно и оценивается всеми неоднозначно. В установленное законом определение, таким образом, препятствуя реализации принципа непрерывности надзора. Считаем, что необходимо изменить ч. 2.1 ст. 37 УПК РФ: «По письменному запросу прокурора ему предоставляется возможность ознакомиться с материалами расследуемого уголовного дела». Практика показывает, что до того, как прокурор получит материалы уголовного дела с обвинительным заключением, прокурор имеет лишь отдаленное представление о расследовании и различных решениях следователя. А.В. Карягина пишет: «Изучение всех материалов происходит сразу после поступления уголовного дела вместе с обвинением, и на завершающей стадии предварительного следствия, как правило, выявляются все нарушения закона» [3]. Во многих случаях содержание протоколов допросов ряда участников уголовного процесса совершенно идентичны, что обеспечивает практичность и надежность проведенных допросов. Протоколы осмотра и обыска не отражают ход следственных действий, не фокусируются на том, что подразумевается под делом, иногда незаменимым, а противостояние как один из видов следственных действий используется следователями очень редко, даже если его поведение абсолютно оправдано, например, если потерпевшие и очевидцы являются лицами без определенного места жительства или проживают во многих городах и регионах.

Спорная ситуация возникает и при рассмотрении прокурором обвинительного заключения, предъявленного по ст. 221 УПК РФ[1] лишено возможности самостоятельно изменить объем обвинения или переквалифицировать действия обвиняемого. В таких случаях прокурор вынужден вернуть обвинительное заключение следователю, что существенно расширяет и без того длительный период предварительного следствия. Последние изменения в УПК РФ, затрагивающие ч. 3 ст. 6.1[1], регламентирующий порядок определения разумного срока для возбуждения уголовного дела, внесли свои изменения как в работу следственных органов, так и в надзорную деятельность прокуратуры - отныне в

зависимости от процессуального статуса лица, потерпевший или лицо, в отношении которого ведется уголовное дело, они будут отличаться в течение периода, что создает соответствующее поле для проверки прокурором законности уголовного дела.

Подводя итог, следует отметить, что прокурорский надзор за исполнением законов в процессуальной деятельности следственных органов требует детального регулирования. Эффективность надзора можно повысить только в случае установления правильного баланса сил между прокурором и руководителем следственного органа. Спорные реформы заложили основу того, что два ведомства, которые хотели обеспечить защиту прав и законных интересов граждан, общества и государства в уголовном судопроизводстве, фактически стали сторонами конфликта со своими амбициями. Таким образом, законодательный орган должен создать условия, при которых надзор со стороны прокуратуры был бы более всеобъемлющим на всех этапах уголовного судопроизводства, а следственный орган не терял своей независимости.

### **Список литературы:**

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 30.04.2021) // Собрание законодательства РФ. 2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.
2. Статистические данные об основных показателях деятельности органов прокуратуры Российской Федерации за 2020 г., // URL: <https://genproc.gov.ru/stat/data/> (дата обращения: 20.05.2021 г.).
3. Карягина А.В. «Проблемы организации прокурорского надзора за исполнением законов органами, осуществляющими предварительное следствие» // Вестник Таганрогского института управления и экономики – 2020 – № 2. С. 3.

## **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ РОЗЫСКА СКРЫВШЕГОСЯ ПОДОЗРЕВАЕМОГО (ОБВИНЯЕМОГО)**

***Воробьев Никита Евгеньевич***

*студент, кафедра правоохранительной деятельности  
и национальной безопасности,  
Южно-Уральский государственный университет,  
РФ, г. Челябинск*

***Агаркова Наталья Владимировна***

*научный руководитель,  
старший преподаватель кафедры  
правоохранительной деятельности  
и национальной безопасности,  
Южно-Уральский государственный университет  
РФ, г. Челябинск*

## **THE USE OF INFORMATION TECHNOLOGY TO SEARCH FOR A FUGITIVE SUSPECT (ACCUSED)**

***Nikita Vorobev***

*Student, Department of Law Enforcement  
and National Security,  
South Ural State University,  
Russia, Chelyabinsk*

***Natalia Agarkova***

*Senior lecturer  
Department of Law Enforcement  
and National Security  
South Ural State University  
Russia, Chelyabinsk*

**Аннотация.** Целью данного исследования является полный анализ и изучение использования информационных технологий (Далее – ИТ) при розыске скрывшегося подозреваемого или обвиняемого, раскрытие особенностей и основных черт поиска преступников с помощью современных ИТ сервисов.

Данная статья посвящена изучению особенностей розыска, причастных к преступлениям, лиц, скрывающихся от следствия. Любое промедление в организации и проведении розыскных действий не только затрудняет в

дальнейшем возможность установления места нахождения виновного лица, но иногда делает это уже почти невозможным, что приводит к тому, что отдельные преступления так и остаются не раскрытыми, поэтому особое внимание уделяется важности оперативных мероприятий при розыске преступных лиц. Для раскрытия и расследования преступлений необходимо оперативное получение всех сведений о лице, совершившем преступление, поэтому использование ИТ систем, вполне оптимально, так как их использование позволят максимально быстро вводить в них информацию и получать необходимые для организации и проведения розыска ответы, а также в дальнейшем на протяжении достаточного времени сохранять информацию в режиме «Онлайн».

**Abstract.** The purpose of this study is a complete analysis and study of the use of information technologies (hereinafter – IT) in the search for a fugitive suspect or accused, revealing the features and main features of the search for criminals using modern IT services.

This article is devoted to the study of the features of the search for persons involved in crimes, persons hiding from the investigation.

Any delay in organizing and conducting investigative actions not only makes it difficult to determine the location of the guilty person in the future, but sometimes makes it almost impossible, which leads to the fact that individual crimes remain unsolved, so special attention is paid to the importance of operational measures in the search for criminal persons.

For the detection and investigation of crimes, it is necessary to quickly obtain all the information about the person who committed the crime, so the use of IT systems is quite optimal, since their use will allow you to enter information into them as quickly as possible and get the answers necessary for the organization and conduct of the search, as well as in the future for a sufficient time to keep the information online.

**Ключевые слова:** розыск, информационные технологии, информационно-поисковая система.

**Keywords:** search, information technology, information search system.



Розыскная деятельность органов предварительного расследования – это процессуальная деятельность, направленная на установление местонахождения скрывшегося подозреваемого или обвиняемого, осуществляемая путем производства действий гласного характера, во взаимодействия с органами дознания, ведущими розыск по поручению следователя, дознавателя.

Изучение статистики о розыске преступных лиц в Российской Федерации (Далее – РФ) показало, что с каждым годом по основным показателям количество обвиняемых сокращается. Можно сказать, что в розыскной деятельности наступил период определенной стабильности. Послужило этому появление определенных информационных систем за последние 10 лет. Например, появилась обязательная «Государственная геномная регистрация» осужденных, в такой системе хранятся данные ДНК человека. При этом изменилось не только государство и право, но и повседневная жизнь людей. А именно в жизни людей активно вмешивается технологический прогресс. В настоящее время достаточное количество граждан РФ имеет компьютеры, ноутбуки, смартфоны или же сотовые телефоны, флэш-накопители, системы видеонаблюдения и видео фиксации, онлайн страницы в различных социальных сетях и прочее. Все это позволяет хранить информацию, распространять ее на значительное расстояние. Обязательным этапом розыскной деятельности является установление информации о разыскиваемом лице, и чем больше и разнообразней данная информация, тем более подробно можно собрать «картину» подозреваемого или обвиняемого. Поэтому одним из направлений розыскной деятельности является получение информации о разыскиваемых лицах через сеть Интернет посредством изучения сайтов, персональных страничек в социальных сетях, сетевых форумов и чатов, электронной почты, средств обмена сообщениями, мессенджеров и прочего. На основе анализа практики проведения оперативно-розыскных мероприятий в виртуальном пространстве делается вывод о необходимости совершенствования правового регулирования и организации данной розыскной деятельности, разработки методики обучения

сотрудников розыскных подразделений проведению оперативно-розыскных мероприятий по получению информации о разыскиваемых лицах с использованием технических средств и подготовки методических рекомендаций по их осуществлению. Так же одним из этапов розыска посредством ИТ является размещение в сети Интернет информации о разыскиваемом лице членами МВД. Так, например, с 2014 года на официальном сайте МВД имеется информационно-телекоммуникационный раздел с рубрикой «Внимание, розыск!», а с 2016 года в этой же рубрике располагается информация о розыске лиц, объявленном в странах СНГ.

В настоящее время для обеспечения безопасности населения в общественных местах и учреждениях, устанавливаются камеры видеонаблюдения. Видеокамеры позволяют быстро и в больших объемах анализировать информацию, дают возможность распознавания человеческих лиц, номера автотранспортных средств, анализировать и незамедлительно принимать меры оперативного реагирования. Также с использованием ИТ имеется возможность восстановления удаленной информации с карт памяти, и других информационных носителей, которые извлекаются у подозреваемых или обвиняемых лиц. Известны и возможности получения информации и в сфере сотовой связи, например, по номеру абонента можно установить IMEI мобильного терминала, а по нему номер абонента или номера всех абонентов, которые пользовались данным мобильным терминалом в определенные промежутки времени; информацию о входящих и исходящих соединениях абонента, их длительность и т. д. Кроме этого, общаясь в социальных Сетях через сеть Интернет, граждане оставляют в виртуальном пространстве информацию о себе и своих действиях, которую в дальнейшем можно выявить. Или же с помощью персональных страничек возможен поиск по фото, адресу электронной почты, друзей и прочей информации, которая может располагаться на Интернет-страничке. Технологический прогресс вошел в жизни многих людей и активно продолжает входить, а совершающие преступления граждане, не являются исключением, пользуясь средствами связи и сетью Интернет. В процессе изучения применения ИТ в розыскной деятельности

правоохранительных органах, следует отметить повышение эффективности работы следствия, сопряженных с применением различной компьютерной техники и ИТ, например, видеокамеры, различные базы, несущие и хранящие в себе различную информацию, сети Интернет и персональные странички в социальных Сетях и прочее. Таким образом, в заключении, можно отметить, что в настоящее время при розыскной деятельности правоохранительных органов, достаточно значимое место занимают ИТ. Учитывая активную современную жизнь людей на просторах сети Интернет. А также развитие ИТ систем в структурах МВД, которые позволяют хранить большое количество информации и передавать ее из года в год в режиме «Онлайн». Считаю важным отметить, что результаты предварительного расследования напрямую зависят не только от количества, но особенно от качества информационной поддержки, поскольку основные усилия практических работников в расследовании, раскрытии и предотвращении преступлений так или иначе связаны с получением необходимой информации, именно эти функции и призваны обеспечить система информационного обеспечения органов внутренних дел, которая поддерживает в настоящее время значительный объем информации.

### **Список литературы:**

1. Т.В. Аверьянова, Криминалистика: Учебник для вузов / Т.В. Аверьянова, Р.С. Белкин, Ю.Г. Корухов, Е.Р. Россинская ; Под ред. Р.С. Белкина. – М.: НОРМА (НОРМА–ИНФРА М), 2001. – 990 с.
2. Н.В. Мириев, Розыск подозреваемого и обвиняемого как правовая проблема // Российский следователь / Н.В. Мириев – №12. 2012 – С.19-21.
3. Р.Г. Аксенов, Тактика розыска обвиняемого / Р.Г. Аксенов, М.В. Бондарева, А.А. Кузнецов, Я.М. Мазунин – М., Омск, 2003. – 59 с.
4. А.П. Большаков, Использование средств информатизации и информации в розыске обвиняемых, скрывшихся от органов следствия и суда / А.П. Большаков, В.Ф. Щербатов – 2008. – С. 89.
5. С.Б. Еремин, Использование информации о внешности человека при розыске скрывшегося обвиняемого // Человек как источник криминалистически значимой информации. – 2003 – С. 60.
6. А.С. Шаталов, Алгоритмизация некоторых действий следователя при осуществлении розыска скрывшегося обвиняемого // Следователь. Федеральное издание. №7 – 1999. – С. 36.

## **НЕДОСТАТКИ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО ОПРЕДЕЛЕНИЯ НЕ ДОСТИЖЕНИЯ ПОТЕРПЕВШИМ ПОЛОВОЙ ЗРЕЛОСТИ КАК ПРИЗНАКА СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ**

*Габидуллина Зия Газинуровна*

*магистрант,  
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ,  
РФ, г. Набережные Челны*

*Камалиева Лиана Александровна*

*канд. юрид. наук, доцент,  
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ,  
РФ, г. Набережные Челны*

**Аннотация.** В статье рассмотрена проблема законодательного определения не достижения потерпевшим половой зрелости как признака составов преступлений против половой неприкосновенности

**Ключевые слова:** УК РФ, половая зрелость, половое воспитание.

Преступления по ст. 134 и 135 УК РФ[1], направлены на «защиту ребенка от любых форм сексуального насилия, на защиту половой неприкосновенности несовершеннолетних, а также на защиту половой свободы, в связи его физиологической незрелостью и социального развития»

Одним из изменений признаков состава этих преступлений, касались выявления признаков потерпевших, согласно которым, помимо того, что они не достигли 16-летнего возраста, они еще не достигли половой зрелости. Оба эти признака должны охватывать намерение преступника, который должен понимать, что он участвует в половом акте, акте гомосексуализма, лесбиянства или совершает действия с лицом младше 16 лет, который не достиг половой зрелости. С признаком возраста жертвы все достаточно ясно, в то время как понятие «не достижение половой зрелости» вызывает много споров и дискуссий, но одно ясно это понятие является оценочным.

Признак полового созревания жертвы оценивался экспертами по-разному. Это было продиктовано характером оценки и необходимостью медицинского осмотра потерпевшего в учреждении. Однако законодатель устанавливает возраст потерпевшего, посчитал его недостаточным компонентом, его характеристики и вернул признак «половой зрелости» за насильственный половой акт и другие действия сексуального характера с лицом, не достигшим 16-летнего возраста. Кроме того, включил его в состав ст. 135 УК РФ о развратных действиях, в рамках которого раньше не было [2, С.22-27]. Для установления половой зрелости необходимо будет проведение медицинской экспертизы.

Необходимо разобраться, что же представляет собой признак половой зрелости в теории уголовного права. Это можно сделать на основе рассматриваемого противоположного явления, то есть на основе интерпретации полового созревания индивида. Он относится к результату полового развития человека, который включает «две стороны: половое созревание и половое воспитание. Эти части тесно связаны друг с другом, но в то же время обладают определенной независимостью, что позволяет навредить половому воспитанию, не причиняя вреда половому созреванию и наоборот».

Половое созревание - это процесс, с помощью которого человек достигает максимальной степени выражения своего мужского или женского пола не только в биологическом, но и в социальном плане. В какой-то момент половое развитие ребенка быстро ускоряется, и полное созревание начинается в относительно короткое время. Этот период (половое созревание) был назван половым созреванием, и это период полового созревания в соответствии с возрастной периодизацией. В физиологии этот процесс делится на разное количество фаз, но практически признан наиболее физиологически точный и удобный выбор: от 8-9 до 12-13 и с 12-13 до 17-18. Яркой особенностью первой стадии является нестабильность нервной системы подростка, психики, когда любой внешний раздражитель может вызвать недостаточную реакцию. Именно в этом возрасте половой акт, пробуждение интереса или вступление в такие отношения могут негативно повлиять на психику подростка. «Шестнадцатилетние

- это период, когда у подавляющего большинства подростков наступает период полового созревания, а половой акт существенно не вредит формированию здорового, полноценного человека». Стабилизируется рост и формирование половых органов - яичников, матки, менструальный цикл устоялся. Вышесказанное говорит о том, что хотя большинство, но не все, 16-летние являются физиологически зрелыми.

Половое воспитание как вторая сторона полового созревания - это «медико-педагогическая система действий, направленная на воспитание у детей, подростков и подростков разумного и здорового отношения к сексу и сексуальной жизни». Задача полового воспитания - поддерживать гармоничное развитие молодого поколения, формировать моменты сексуального поведения и фертильности, а также содействовать физиологическим и моральным основам брака и семьи». Таким образом, статьи 134 и 135 УК РФ [1] призваны обеспечить защиту этого процесса, поскольку его нарушение может формировать всю дальнейшую жизнь человека.

Ученые, говоря о составе преступления предусмотренной ст. 134 УК РФ [1] пишут, что лица, не достигшие 16 лет, при вступлении в половой акт должны быть на достаточном уровне интеллектуального развития и социальной адаптации, чтобы принять такое решение. Для определения степени такого развития и адаптации также необходимо провести специальное расследование, в ходе которого необходимо определить, может ли потерпевший в силу своего возраста и развития понять природу и значение совершаемых действий. Если потерпевший лишен такой способности, их действия должны рассматриваться как изнасилование или сексуальное насилие при беспомощном состоянии потерпевшего и квалифицироваться по статьям 131 или 132 Уголовного кодекса Российской Федерации[3, с. 121].

Таким образом, половое созревание состоит из следующих компонентов:

- достижение физиологического полового созревания (физического полового созревания), когда в процессе становления репродуктивной системы человека прекращается его репродуктивная функция;

- достичь уровня сознания, на котором человек полностью понимает значение сексуальных отношений и других отношений (интеллектуальное половое созревание).

Законодательное решение о введении полового созревания как признака жертвы в статьях 134 и 135 Уголовного кодекса продиктовано стремлением защитить все аспекты полового развития и воспитания лиц в возрасте до 16 лет, избежать их искажений. Данные статьи взаимосвязаны. В частности, вовлечение лиц младше 16 лет в половое сношение, мужеложство или лесбиянство, безусловно, оказывает на них развратное влияние. И наоборот, подростку проще и быстрее совершить половое сношение до достижения 16-летнего возраста.

Таким образом, дополнив характеристику потерпевшего указанием на его половую незрелость, законодатель восполнил недостаток его характеристики, который отмечался некоторыми учеными, с одной стороны. Но с другой - расширил рамки возможности объективного вменения уголовно-правовых норм ст. 134 и 135 УК РФ[1], которое недопустимо, но, по мнению некоторых авторов, «как исключение из правил имеет право на существование, и законодатель должен стремиться к тому, чтобы ограничить возможность его применения». В рассмотренном случае наблюдается обратная картина - законодатель расширяет возможности его применения.

Согласно ст. 134 и 135 УК РФ[1], соединив признаки потерпевшего, получается, что их следует использовать в совокупности. Из буквального толкования этих норм ясно, что отсутствие одной из них должно вести к отсутствию состава преступления. Таким образом, по достижении половой зрелости до 16 лет отметки жертвы не подпадают под легализацию отметок жертвы. И наоборот, когда вы достигли 16-летнего возраста, но не достигли половой зрелости, развивается такая же ситуация.

Например, за счет акселерации в 15 и даже 14 лет девочка может достичь полного полового созревания. Поэтому кажется, что проблема трактовки

физиологической характеристики возраста жертвы в ст. 134 и 135 УК РФ[1] вызовут новые дискуссии в научном сообществе.

### **Список литературы:**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 05.04.2021 г.) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. ст. 2954.
2. Кахний М.В. Соотношение изнасилования и полового сношения и иных действий сексуального характера с лицом, не достигшим шестнадцатилетнего возраста // Вопросы ювенальной юстиции. 2019. № 5. С. 22-27.
3. Уголовное право. Особенная часть : учебник для вузов / В.В. Векленко [и др.] ; под общей редакцией В.В. Векленко. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – 405 с.



## **К ВОПРОСУ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО АУДИТА В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Лашина Светлана Валерьевна*

*студент,*

*Финансовый университет*

*при Правительстве Российской Федерации,*

*РФ, г. Москва*

Повышение результативности бюджетной политики является важной задачей на современном этапе развития Российской Федерации, так как в настоящее время реализуются масштабные проекты в экономической и социальной сферах [1, с. 106]. В этой связи необходимо отметить важность финансового контроля и аудита за использованием органами государственной власти ресурсов, выделяемых на проведение реформ и реализацию национальных проектов, что является неотъемлемой частью процесса государственного управления. Для законного, целесообразного и эффективного использования бюджетных средств органами власти осуществляется финансовый контроль и аудит.

В настоящее время можно говорить о реформировании законодательства, регулирующего внутренний финансовый аудит (далее - ВФА) в органах государственной власти Российской Федерации.

Вопрос необходимости реформирования системы ВФА, осуществляемого органами государственной власти, был поднят Счетной Палатой Российской Федерации. По итогам отчета о результатах экспертно-аналитического мероприятия «Анализ достижения федеральными органами исполнительной власти целей ВФА и влияние их результатов на повышение экономности и результативности использования бюджетных средств в 2016–2018 годах» Счетная палата Российской Федерации пришла к выводу, что цели ВФА не достигаются, а его влияние на повышение экономности и результативности использования бюджетных средств несущественно. Практика правоприменения свидетельствует о том, что под видом ВФА проводится ведомственный контроль, контроль учредителя, контроль в сфере закупок и иные виды контроля [2, с. 100].

В связи с вышеперечисленными проблемами были внесены изменения в статью 160.2.1 Бюджетного кодекса Российской Федерации [3]. Так, приведено определение ВФА, расширен перечень его субъектов за счет получателей бюджетных средств. Установлено, что ВФА направлен на оценку надежности внутреннего финансового контроля, подготовку предложений по повышению его эффективности, подтверждение достоверности бюджетной отчетности, подготовку предложений о повышении экономности и результативности использования бюджетных средств. Также изменению подлежал и уровень правового регулирования деятельности по осуществлению ВФА. Согласно части 5 вышеуказанной статьи ВФА должен осуществляться в соответствии с федеральными стандартами с 1 января 2020 года.

В течение 2019-2020 годов Минфином России был разработан ряд федеральных стандартов в области ВФА. При их формировании использован дифференцированный подход, в соответствии с которым федеральные стандарты принимались по отдельным темам, то есть регулировали определенный предмет ВФА.

Федеральные стандарты ВФА приняты по вопросам терминов, принципов и задач ВФА, прав и обязанностей должностных лиц при осуществлении ВФА, порядку передачи полномочий по осуществлению ВФА, планированию и проведению ВФА, реализации результатов ВФА.

Однако при правоприменении нередко возникают сложности. Например, предлагаю обратиться к Аналитическому отчету Федерального казначейства Российской Федерации о результатах проведения аналитического мероприятия № 1 по теме «Оценка осуществления главными администраторами средств федерального бюджета ВФА в 2019 году» [4, с. 21].

По итогам данного мероприятия выявлено, что не во всех главных администраторах был должным образом организован ВФА.

Так, 6 главными администраторами ВФА в 2019 году не осуществлялся в соответствии с подзаконным регулированием (в том числе в связи с неуклоплектованностью штата субъекта ВФА).

Таким образом, при рассмотрении вопроса организации и осуществления ВФА в органах государственной власти необходимо выделить позитивную тенденцию в развитии нормативно-правового регулирования ВФА.

Тем не менее, на практике не хватает методических рекомендаций (разъяснений) по применению положений федеральных стандартов ВФА. Данная деятельность осуществляется Министерством финансов Российской Федерации [5], но есть необходимость вести более активную работу в этом направлении для формирования единообразия в применении федеральных стандартов.

Также хотелось бы отметить проблему, что требование по обязательной организации и осуществлению ВФА не учитывает особенности и возможности отдельных органов исполнительной власти (их структуру, штатную численность, наличие или отсутствие подведомственных учреждений и т.д.).

В первую очередь это касается не федеральных органов исполнительной власти, а именно органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации [6, с. 11-14.].

Наконец, можно отметить, что в качестве перспектив развития ВФА в органах государственной власти можно рассмотреть вопрос о включении ВФА в состав внутреннего аудита. ВФА оценивает эффективность внутреннего финансового контроля, который направлен на достижение результатов осуществления финансового менеджмента.

Внутренний аудит по другим направлениям оценивает эффективность внутреннего контроля, направленного на достижение результатов по этим направлениям деятельности организации государственного сектора. Так, цели, задачи и методы ВФА и внутреннего аудита схожи, они различаются только предметом аудита. [7, с. 11-14].

Таким образом, предлагается в бюджетном законодательстве вместо понятия ВФА закрепить понятие «внутренний аудит». Это позволит осуществлять в организациях государственного сектора на основе единой методологии и общего (внутри организации) правового регулирования внутренний аудит без выделения в нем внутреннего финансового аудита с сохранением его значимости для осуществления финансового менеджмента.

### **Список литературы:**

1. Доклад об основных направлениях повышения эффективности расходов федерального бюджета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.minfinru/common/upload/library/2015/07/main/doklad\\_obosnovnykhnapravleniyakhповыsheniya\\_effektivnosti\\_raskhodov\\_federalnogo\\_budzheta.pdf](https://www.minfinru/common/upload/library/2015/07/main/doklad_obosnovnykhnapravleniyakhповыsheniya_effektivnosti_raskhodov_federalnogo_budzheta.pdf) (дата обращения: 22.04.2021).
2. Бюллетень № 12 (264) I 2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ach.gov.ru/upload/iblock/94c/94c3bb7832f1299608967f07f83da330.pdf> (дата обращения: 22.04.2021).
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 30.04.2021) // Собрание законодательства РФ, 03.08.1998, № 31, ст. 3823.
4. Аналитический отчет Федерального казначейства о результатах проведения аналитического мероприятия № 1 по теме «Оценка осуществления главными администраторами средств федерального бюджета внутреннего финансового аудита в 2019 году» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://roskazna.gov.ru/upload/iblock/eec/analiticheskiy-otchet.pdf> (дата обращения: 22.04.2021).
5. Письмо Минфина России от 17.12.2019 № 02-02-05/98727 «Об осуществлении внутреннего финансового контроля и внутреннего финансового аудита» // СПС КонсультантПлюс.
6. Лагутин И.Б. К вопросу об организации внутреннего финансового аудита в органах исполнительной власти субъектов Российской Федерации // Финансовое право, 2020, № 5.
7. Проект Концепции развития систем внутреннего финансового контроля, внутреннего аудита и оценки качества финансового менеджмента в секторе государственного и муниципального управления с проектом плана мероприятий по ее реализации (от 25 марта 2016 г.) // СПС КонсультантПлюс.

## КОНЦЕПЦИЯ РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ Ш.Л. МОНТЕСКЬЕ

*Носков Андрей Андреевич*

*студент,*

*Тольяттинский государственный университет,*

*г. Тольятти*

Актуальность исследования концепции разделения властей Ш.Л. Монтескье обусловлена не только ее многогранным содержанием, значение которого сложно переоценить для современного права, но и полярностью точек зрения ученых относительно ее современных интерпретаций, а также необходимостью правовой оценки изменений, внесенных в Конституцию РФ в 2020 году с точки зрения развития отечественного законодательства в духе названной концепции.

1) описание основных положений концепции разделения властей Ш.Л. Монтескье;

2) анализ позиций современных ученых относительно концепции разделения властей и перспектив ее развития;

3) анализ положений российского законодательства, соответствующих концепции разделения властей.

Шарль Луи Монтескье – (1689 – 1755) – французский философ-просветитель, политический мыслитель, социолог и историк, один из основоположников школы географического детерминизма. За свои взгляды многократно подвергался критике со стороны различных мыслителей, особенно в советское время приверженцами марксизма [1].

Выдающийся французский мыслитель Ш.Л. Монтескье является основоположником современной теории разделения властей. В его работе «О духе законов» (1748), написанной в условиях борьбы буржуазии против феодального господства, делается основной вывод: «В каждом государстве есть три рода власти; власть законодательная, власть исполнительная и ведающая вопросами гражданского права». Эта власть карает за преступления и разрешает споры при столкновении частных лиц, ее можно назвать судебной властью [2]. Таким образом, суть концепции разделения властей Ш.Л. Монтескье состоит в том,

чтобы законодательная, исполнительная и судебная власть были отделены друг от друга и принадлежали различным государственным органам. Важно, чтобы соблюдался принцип взаимного сдерживания каждой из властей, в дальнейшем закрепившийся в правоведении как система сдержек и противовесов. В противном случае, например, при соединении всех видов власти в одном учреждении или в руках одного правителя, неминуемо последует произвол и вырождение в деспотию [3].

Концепция разделения властей Ш.Л. Монтескье базируется на идее компромисса, важнейшим этапом развития которой стала как раз эпоха Просвещения, одним из представителей которой является названный философ. Так, Ш.Л. Монтескье наряду с другими французскими просветителями представлял социальный консенсус и компромисс как естественное свойство «нормальной жизни общества», как «единство воли», как «осознанную солидарность» [4]. Формула разделения властей Ш.Л. Монтескье выражена в следующих словах: «Все погибло бы, если в одном и том же лице или учреждении .... были соединены три власти; власть создавать законы, власть приводить в исполнение постановления общегосударственного характера и власть судить преступников и тяжбы частных лиц» [5]. Разработанная им теория направлена, прежде всего, против злоупотребления властью, деспотизма. Ш.Л. Монтескье подчеркивал, что необходим такой порядок вещей, при котором различные власти могли бы взаимно сдерживать друг друга [6]. Он выделяет три власти, отмечая, что в силу первой из них государь или учреждение создают законы временные или постоянные и исправляют или отменяют существующие законы. В силу второй власти он объявляет войну или заключает мир, посылает или принимает послов, обеспечивает безопасность, предотвращает нашествия. В силу третьей власти он карает преступления и разрешает столкновения частных лиц [6]. Ш.Л. Монтескье считал, что законодательная власть во Франции должна принадлежать собранию представителей народа и собранию знати (две палаты парламента); исполнительная власть должна принадлежать монарху или другим лицам, но ни в коем случае не членам законодательного

собрания [6]. Судебную власть Ш.Л. Монтескье предлагал «... поручать не постоянно действующему сенату, а лицам, которые в известные времена года, по указанному способу привлекаются из народа для образования суда; продолжительность действия которого определяется требованиями необходимости [6]. Ш. Л. Монтескье, разделяя три власти, еще не приходит к идее о равноправии их, считая, как и Д. Локк, законодательскую власть высшей, а исполнительную «ограниченной по своей природе» [6]. Однако он пошел все же дальше Д. Локка и вывел еще один важный принцип - должно быть не только разделение властей, но и их взаимное сдерживание. По Ш.Л. Монтескье, судебная власть, является регулирующей, она необходима для того, чтобы удержать от крайностей законодательную и исполнительную власти. Что касается законодательной и исполнительной властей, то они сдерживают друг друга. Исполнительная власть имеет право (прежде всего в лице монарха) накладывать вето на решение законодательного собрания, устанавливает регламент его работы, распускает собрание. Законодательная власть контролирует исполнение законов исполнительной властью, привлекает к ответственности министров за нарушение законов. Однако Ш.Л. Монтескье особо отмечает, что законодательная власть не должна ограничивать исполнительную, останавливая ее решения, поскольку она, по своей природе, уже ограничена и нет смысла ограничивать ее еще раз [6].

С точки зрения современных правоведов, теория разделения властей требует совершенствования. Однако, представляется, что это, если выразиться точнее, должно быть не совершенствование, а приспособление к современным реалиям развития государства и общества.

Во-первых, активно обсуждается вопрос о количестве ветвей власти. Если классический вариант концепции разделения властей предполагает разграничение законодательной, исполнительной и судебной власти, то в настоящее время этот перечень предлагается дополнить учредительной, избирательной, информационной, партийной, президентской, контрольной властью и даже властью бюрократии [7]. В развитие такого подхода некоторые конституции либо

предусматривают большее количество ветвей власти, либо косвенно закрепляют принцип разделения властей, снимая вопрос об их количестве. Так, в Конституциях Никарагуа 1987 г. и Колумбии 1991 г., кроме традиционных ветвей власти, названа избирательная власть, в Конституции Египта 1980 г. - власть прессы, в Конституции Алжира 1976 г. упоминаются шесть властей, в том числе политическая [8]. В то же время ст. 33 Конституции Бельгии 1831 г. витиевато провозглашает: «Все власти исходят от нации. Они осуществляются в порядке, установленном Конституцией» [9]. В России активно обсуждается вопрос о выделении надзорной власти прокуратуры, избирательной власти и т.п. Однако представляется оправданным мнение Л.Г. Коноваловой о том, что новые ветви власти имеют второстепенное значение по отношению к традиционному «трилистнику», поскольку именно он закладывает основные механизмы предупреждения произвола и является средством борьбы со злоупотреблением представителями государственной власти своими полномочиями [10].

Во-вторых, в отечественной и зарубежной литературе набирает популярность новая трактовка рассматриваемого принципа через призму разделения функций (форм публично-властной деятельности) [11], но данная теория не лишена недостатков, так как данный подход без четкого разделения приводит к формальному распределению государственно-властных полномочий.

В-третьих, нет единства мнений в вопросе, какая из трех ветвей власти является главной: законодательная [12], исполнительная [13] или судебная. Но при этом существуют и теории равновесия властей [14].

В-четвертых, с учетом развития международной интеграции ставится под сомнение приоритет национальной законодательной власти страны. Однако, представляется, что указанное скорее относимо к странам-членам Европейского союза, чем к России. Если рассматривать непосредственно применение указанной концепции в рамках российской системы права, следует, в первую очередь, отметить, что принцип разделения властей относится к числу основ конституционного строя России согласно ст. 10 Конституции РФ и гласит, что



государственная власть осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную и судебную, которые самостоятельны и независимы друг от друга. В теории активно ведутся споры относительно судебного «нормотворчества» и «праворазъяснений» Верховного Суда РФ. В целом можно констатировать, что с точки зрения разделения властей и законности идея судебного нормотворчества не является совершенно недопустимой и имеет определенные перспективы развития, о чем пишут многие видные российские ученые [15]. Однако существуют и противники этой идеи, видящие в ней противоречие принципу разделения властей, законности и природе судебной деятельности [16].

В этой связи видится наиболее объективной позиция А.В. Мадыаровой, по мнению которой Верховный Суд РФ, будучи судебным органом, может осуществлять нормотворчество лишь в той форме, в какой оно свойственно судебной власти, т.е. в ходе правоприменения [17]. Исходя из положений ст. 104 и 126 Конституции РФ Верховному Суду РФ предоставлено право законодательной инициативы, а также установлено полномочие осуществлять в предусмотренных федеральным законом процессуальных формах судебный надзор за деятельностью судов общей юрисдикции и арбитражных судов и давать разъяснения по вопросам судебной практики [18]. При этом необходимо подчеркнуть, что именно обязательность превращает содержательно новые положения разъяснений в нормы права, а сами постановления Пленума Верховного Суда РФ - в самостоятельный источник права. При отсутствии таковой деятельность по выработке нормативно новых положений не может быть оценена как нормотворчество, а потому не может идти речи о коллизии с принципом разделения властей.

Необходимо также остановиться на поправках, внесенных в Конституцию РФ в 2020 году, направленных в числе прочего на развитие в России концепции разделения властей.

Во-первых, Законом РФ о поправке к Конституции РФ от 14.03.2020 № 1-ФКЗ «О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и

функционирования публичной власти» [19] (далее – Закон о поправке) введена новая процедура назначения членов Правительства РФ, которая предусматривает изменение содержания полномочия Президента РФ по назначению на должность и освобождению от должности заместителей Председателя Правительства РФ и федеральных министров. Ранее данные должностные лица назначались Президентом РФ по представлению Председателя Правительства РФ, и Президент РФ располагал широкой свободой усмотрения при решении вопросов, связанных с формированием персонального состава кабинета министров. Новый порядок предполагает трансформацию указанного права Президента РФ в обязанность, поскольку утверждение Государственной Думой кандидатур заместителей Председателя Правительства РФ и федеральных министров (за исключением руководителей федеральных органов исполнительной власти, непосредственное руководство деятельностью которых осуществляет Президент РФ) носит окончательный характер - после него они назначаются на должность Президентом РФ. Таким образом, решение Президента РФ оформляет уже состоявшееся решение нижней палаты Парламента.

Правовая логика ст. 111 Конституции РФ [20] в редакции 2020 г., рассматриваемой во взаимосвязи с ее ст. 83 (п. «а»), 84 (п. «б») и 103 (п. «а» ч. 1), заключается в том, чтобы в условиях разделения государственной власти в РФ на законодательную, исполнительную и судебную не допускать их противоборства, которое не согласуется с тем, что единственным источником, из которого они проистекают, и носителем воплощаемого ими суверенитета является многонациональный народ РФ. Из конституционного положения об осуществлении народом своей власти не только непосредственно, но и через органы государственной власти следует, что выявление в той или иной форме воли народа необходимо и при формировании государственных органов, не избираемых непосредственно населением [21]. Это относится, прежде всего, к Правительству РФ, осуществляющему исполнительную власть в России [22].

Во-вторых, Законом о поправке изменен порядок назначения Председателя, заместителя Председателя и судей Конституционного Суда РФ, Председателя,

заместителей Председателя и судей Верховного Суда РФ. Примечательно, что с указанной инициативой выступил Президент России В.В. Путин в ходе Послания Федеральному Собранию 15 января 2020 года [23]. Теперь вышеуказанные лица назначаются Советом Федерации по представлению Президента РФ. Тем самым вводится дифференциация процедур назначения на должность судей и совершенствуется их конституционно-правовой статус. Коррекция конституционной модели организации судебной власти на федеральном уровне направлена на совершенствование механизма взаимодействия институтов законодательной, судебной и президентской власти. Новые конституционные императивы предполагают переход части полномочий от Президента к парламенту как органу народного представительства. Обозначенные изменения продиктованы запросом общества на усиление демократических основ в организации государственного управления и выстраивания новой конфигурации сдержек и противовесов в системе разделения властей.

В-третьих, Законом о поправке действовавший в РФ механизм конституционного контроля подвергнут существенным изменениям: теперь он будет проводиться Конституционным Судом РФ еще и в отношении проектов законов РФ о поправке к Конституции РФ, проектов федеральных конституционных законов и федеральных законов, а также принятых, но не обнародованных Президентом РФ федеральных конституционных законов и федеральных законов. Аналогичные поправки затрагивают принятые, но не подписанные высшим должностным лицом субъекта РФ законы субъектов РФ. При этом значительно расширяются права Президента РФ по обеспечению верховенства Конституции РФ. При этом, как подчеркивают Т.Я. Хабриева и А.А. Клишас, речь не идет о введении обязательного предварительного контроля в отношении всех федеральных законов и законов субъектов РФ, что явилось бы непомерной нагрузкой на Конституционный Суд РФ и превратило бы его в элемент законодательной власти. Предварительный нормоконтроль должен распространяться только на те акты, в отношении которых возникает обоснованное сомнение в их конституционности [24]. Закрепление такого полномочия

Конституционного Суда РФ находится в пределах дискреции конституционного законодателя, как и закрепление иных новых полномочий Конституционного Суда РФ в ст. 125 Конституции РФ. Данные изменения направлены на обеспечение верховенства и высшей юридической силы Конституции РФ (ч. 1 ст. 1, ч. 2 ст. 4, ч. ч. 1 и 2 ст. 15), на разрешение возможных конституционных споров между Федеральным Собранием и Президентом и тем самым на создание одного из механизмов сдержек и противовесов [25].

Таким образом, концепция разделения властей Ш.Л. Монтескье уже более 200 лет используется в практике в демократических странах. И несмотря на то, что это не самоцель и не панацея от пороков и недостатков государственного управления, всё же, как показал исторический опыт, это лучшая из имеющихся конструкций. В России система разделения властей находится еще в стадии формирования, что подтверждается вышеперечисленными положительными изменениями, внесенными в Конституцию РФ [26] в 2020 г. Законом РФ о поправке к Конституции РФ [27]

### **Список литературы:**

1. Монтескье Ш.Л. О духе законов // Социология власти. 2005. № 3. С. 175.
2. Геворкян М.В. Истоки теории разделения властей // Вестник Псковского государственного университета. Серия: Социально-гуманитарные науки. 2010. № 11. С. 117.
3. Мелконян А.А. Концепция разделения властей Ш.Л. Монтескье и ее практическая реализация (на примере Соединенных штатов Америки) // Инновационная наука. 2017. № 4-4. С. 122.
4. Монтескье Ш. Избранные произведения. М., 1995. С. 165.
5. Монтескье Ш.Л. О духе законов. Антология мировой правовой мысли. Т.3 М., 1999. С. 117.
6. Монтескье Ш.Л. Избранные произведения. М., 1955. С. 289.
7. Егоров С.А. Современная наука конституционного права США / Отв. ред. А.А. Мишин. М., 1987. С. 129; Седегов А.В. Разделение властей как критерий классификации формы государства // Общество и право. 2009. № 1. С. 12; Эбзеев Б.С. Конституция, власть и свобода в России: опыт синтетического исследования. М., 2014. С. 196.

8. Чиркин В.Е. Конституционное право зарубежных стран: Учеб. М., 2001. С. 143; Он же. Разделение властей: социальные и юридические аспекты // Сов. государство и право. 1990. № 8. С. 3; Филиппова Н.А. Представительство публичных интересов в федеративном государстве: особенности российской национальной модели. Екатеринбург, 2009. С. 30.
9. Конституции государств Европейского союза. М., 1997. С. 113.
10. Коновалова Л.Г. Разделение властей с четко обозначенными и реальными полномочиями парламента как признак парламентаризма // Российский юридический журнал. 2017. № 3. С. 42.
11. Maunz Th. Deutsches Staatsrecht. Munchen, 1980. S. 247; Проблемы общей теории права и государства / Под общ. ред. В.С. Нерсесянца. М., 1999. С. 574; Чиркин В.Е. Разделение властей: социальные и юридические аспекты. С. 3.
12. Локк Дж. Два трактата о правлении // Локк Дж. Соч.: В 3 т. / Сост. А.Л. Субботин. М., 1988. Т. 3. С. 135; Bagehot W. The English Constitution.L., 1976. P. 32; Marshall G. Constitutional Theory.L., 1980. P. 97, 124; Баглай М.В. Конституционное право Российской Федерации. М., 1998. С. 424; Романов Р.М. Понятие и сущность парламентаризма // Социально-полит. журн. 1998. N 4. С. 214.
13. Авдеев Д.А. Форма правления в России (краткий конституционный очерк). Тюмень, 2015. С. 146; Конституционное (государственное) право зарубежных стран. Особенная часть. Страны Европы. М., 1997. С. 47; Мишин А.А. Конституционное (государственное) право зарубежных стран: Учебник для вузов. М., 2008. С. 342; Егоров С.А. Указ. соч. С. 129.
14. Могунова М.А. Скандинавский парламентаризм: теория и практика. С. 48 - 50.
15. Петражицкий Л.И. Теория права и государства в связи с теорией нравственности. СПб., 2000. С. 452 - 457, 500 - 502; Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права. М., 1998. С. 89 - 105; Трубецкой Е.Н. Энциклопедия права. СПб., 1999. С. 99 - 101, 130 - 133, 139 - 142; Лившиц Р.З. Судебная практика как источник права // Судебная практика как источник права. С. 12 - 13; Марченко М.Н. Является ли судебная практика источником российского права? // Журн. рос. права. 2000. № 12. С. 14 - 15; Ржевский В.А., Чепурнова Н.М. Указ. соч. С. 46 - 47, 121; Никеров Г.И. Судебная власть в правовом государстве (опыт сравнительного исследования) // Государство и право. 2001. № 3. С. 16 - 20; Судебная система России / Отв. за вып. В.В. Ершов, Н.В. Радутная, О.Н. Ведерникова. М., 2000. С. 24 - 25, 29 - 31; Смирнов Л.В. Деятельность судов Российской Федерации как источник права // Журн. рос. права. 2001. № 3. С. 50 - 54; Цихоцкий А.В. Научная дилемма о компетенции суда в ходе правоприменения // Рос. юрид. журн. 1996. № 2. С. 87 - 97; Белов А.П. Указ. соч. С. 69 - 72.

16. Общая теория государства и права. Академический курс. С. 340; Теория права и государства / Под ред. Г.Н. Манова. С. 266; Гаврилов Б.Я. Дискреционизм в праве и его негативное влияние на обеспечение конституционных прав и свобод // Юрид. консультант. 2000. № 11-12. С. 11, 14; Ведяхин В.М., Ефремов А.Ф. Политические гарантии законности // Правоведение. 2000. № 2. С. 71; Иванов Н. Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)». Критический взгляд // Уголовное право. 2000. № 2. С. 21.
17. Мадьярова А.В. Разъяснения Верховного Суда Российской Федерации в механизме уголовно-правового регулирования. СПб.: Юридический центр Пресс, 2002. С. 247.
18. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://www.pravo.gov.ru>. 04.07.2020.
19. Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 14.03.2020 № 1-ФКЗ «О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти» // СЗ РФ. 2020. Ст. 1416.
20. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://www.pravo.gov.ru>. 04.07.2020.
21. Хабриева Т.Я., Клишас А.А. Тематический комментарий к Закону Российской Федерации о поправке к Конституции Российской Федерации от 14 марта 2020 г. № 1-ФКЗ «О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти». Москва: Норма, ИНФРА-М, 2020. С. 167.
22. Постановление Конституционного Суда РФ от 11.12.1998 № 28-П «По делу о толковании положений части 4 статьи 111 Конституции Российской Федерации» // СЗ РФ. 1998. № 52. Ст. 6447.
23. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 15.01.2020 // Российская газета. 2020. № 7 (16 января).
24. Хабриева Т.Я., Клишас А.А. Там же. С. 205.
25. Заключение Конституционного Суда РФ от 16.03.2020 № 1-З «О соответствии положениям глав 1, 2 и 9 Конституции Российской Федерации не вступивших в силу положений Закона Российской Федерации о поправке к Конституции Российской Федерации "О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти", а также о соответствии Конституции Российской Федерации порядка вступления в силу статьи 1 данного Закона в связи с запросом Президента Российской Федерации» // СЗ РФ. 2020. № 12. Ст. 1855.

26. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://www.pravo.gov.ru>. 04.07.2020.
27. Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 14.03.2020 № 1-ФКЗ «О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти» // СЗ РФ. 2020. Ст. 1416.

## УЧЕНИЕ О ГОСУДАРСТВЕ Н. МАКИАВЕЛЛИ

*Носков Андрей Андреевич*

*студент,*

*Тольяттинский государственный университет,*

*РФ, г. Тольятти*

Актуальность выбранной темы опосредована содержанием учения Макиавелли и бесспорной возможностью применения его идей в современной политике, а также отражением ряда описанных им принципов в действующем национальном и международном праве. Кто-то негативно оценивает его учения, кто-то положительно, но равнодушным к идеям Макиавелли остаться невозможно.

Считается, что его произведение «Государь» положило начало правовой идеологии Нового времени. «Государь» был признан кодексом тирании. Доктрину, основанную на зловещих принципах – «цель оправдывает средства» и «победителей не судят», назвали макиавеллизмом [1].

Основными целями настоящего исследования стали:

- 1) рассмотрение взглядов ученых на идеи Макиавелли;
- 2) описание основных идей учения о государстве Макиавелли;
- 3) анализ использования идей Макиавелли в современном праве;

Философия Макиавелли была, главным образом, политической. Он не был классическим философом, его рассуждения скорее стали отражением его профессиональной деятельности в политике.

Николло Макиавелли стал автором нескольких книг, но наибольшей популярностью по сей день пользуется «Государь» 1513 года.

Термин макиавеллизм обычно связывают с беспринципностью в политике, с тем, что не учитываются нормы морали и религии, и последние используются как инструменты политического воздействия.

Учение Макиавелли уже многие годы порождает поле для дискуссий ученых.



Традиционно учение Н. Макиавелли анализируется с критических позиций. Если Г.Г. Водолазов категорически не принимает несправедные средства [2], а С.Б. Поляков говорит, что государственная власть по Макиавелли есть орудие реализации корыстных устремлений ее обладателей, то Г.П. Гребенник склонен к признанию существования аморальных действий [3]. В свою очередь, Б.Г. Капустин указывает, что не следует путать стратегию политической морали с аморальными стратегиями [4], тогда как И.И. Кравченко объясняет проявление «макиавеллизма» условиями кризиса и дисфункций общества [5]. Как обоснованно отмечает С.Е. Реженцев, указанные авторы рассматривают дилемму целей и средств, обозначенную Н. Макиавелли, через рациональное целеполагание, определяющее моральные обязательства и моральный долг. Расхождения в оценках способов решения противоречия между моралью и политикой связаны с определением моральной природы политики [6]. Однако, как указывает А.А. Гусейнов, «то, что именуется аморализмом Макиавелли, вытекает из аксиологической установки его политической философии, согласно которой благо государства выше блага составляющих его частей, отдельных граждан и их группы» [7]. Выводы А.А. Гусейнова близки к идеям, высказанным представителями кембриджской школы истории политической мысли, которые настаивают, что любую политическую мысль необходимо оценивать в двух контекстах: в историческом и в идеологическом. Историк политической мысли из Новой Зеландии Джон Покок подчеркивал особую актуальность идей Макиавелли в период развития государства, который он условно обозначил как «момент Макиавелли» или время столкновения молодой республики с кризисом провозглашенных ею ценностей и институтов [8]. Он устанавливает связь между республиканской мыслью во Флоренции начала XVI в., описанной Макиавелли, и гражданской войной в Британии, а также американской революцией. В этой связи Джон Покок делает вывод о том, что Америка родилась из страха перед коррупцией и желания продвигать классическую добродетель. Немецко-американский политический философ Лео Штраус, в свою очередь, называл Макиавелли «учителем зла», но восхищался им, его идеями и стилем

изложения мысли. Итальянский коммунист А. Грамши черпал вдохновение из сочинений Макиавелли по вопросам этики и морали, их отношения к государству и революции. Они использовались в его работах о пассивной революции и при объяснении того, как обществом можно манипулировать, контролируя популярные представления о морали [9].

И среди российских ученых не утихает полемика относительно идей Макиавелли. Одни сравнивают личностную характеристику государя, описанную Макиавелли, с историческими личностями XX в. Например, А.Г. Авторханов приводит слова биографа Сталина Б. Суварина, который писал о нем: «Комбинация хитрости и насилия, предложенная Макиавелли на пользу Государя, практикуется генеральным секретарем ежедневно» [10].

М.А. Юсим приводит цитату В. Ленина в письме В. Молотову, где он разделяет методы насилия, предложенные Макиавелли: «Один умный писатель по государственным вопросам справедливо сказал, что если необходимо для осуществления известной политической цели пойти на ряд жестокостей, то надо осуществлять их самым энергичным образом и в самый кратчайший срок, ибо длительного применения жестокостей народные массы не вынесут» [11]. Автор указывает на сходство политических методов Макиавелли и Ленина, выделяя их радикализм и «якобинизм». Юсим обращает внимание на увлечение идеями Макиавелли Б. Муссолини, а также А. Гитлера, для которого работа Макиавелли была настольной книгой, он сам признавал себя его учеником. Осуществленный Н.А. Бердяевым [12] анализ ленинских идей о революции и государстве диктатуры пролетариата указывает, как отмечает С.С. Федулов, на их значительное совпадение с идеями Макиавелли (диктаторство, борьба за сильное, централизованное государство, «цинически равнодушное отношение к людям», антигуманизм и т. д.) [13].

В.И. Добреньков рассматривает Макиавелли как прототип современного эмпирического ученого, строившего обобщения на опыте и исторических фактах, подчеркивавшего бесполезность теоретизирования, которое сродни воображению. В лице Макиавелли социология и политология, по его мнению,

обрели новое измерение, они стали наукой о поведении людей в обществе. Учение Макиавелли сегодня принято квалифицировать как политический реализм [14]. Что касается основных идей Макиавелли, то, в первую очередь, следует обратить внимание на представление Макиавелли о смешанной республике как об идеальной форме правления.

Особенность учения Макиавелли в том, что смешанную республику он считал результатом и средством согласования стремлений и интересов борющихся социальных групп. «В каждой республике всегда бывают два противоположных направления: одно – народное, другое – высших классов; из этого разделения вытекают все законы, издававшиеся в интересах свободы».

Макиавелли стремился опровергнуть общее мнение историков о порочности народа. Народные массы постояннее, честнее, мудрее и рассудительнее государя. Если единоличный правитель лучше создает законы, устраивает новый строй и новые учреждения, то народ лучше сохраняет учрежденный строй. Народ нередко ошибается в общих вопросах, но очень редко – в частных. «При избрании должностных лиц, например, народ делает несравненно лучший выбор, нежели государь». Даже взбунтовавшийся народ менее страшен, чем необузданный тиран: мятежный народ можно уговорить словом – от тирана можно избавиться только железом; бунт народа страшен тем, что может породить тирана, – тиран уже наличное зло; жестокость народа направлена против тех, кто может посягнуть на общее благо, «жестокость государя направлена против тех, кто, как он опасается, может посягнуть на его собственное, личное благо» [15]. В этой связи особое место в управлении государством Макиавелли, как это ни странно, отдавал народу. Политика у Макиавелли всегда шла впереди морали. Но при этом одной из основных идей Макиавелли также является принцип компромисса. Рассуждения о природе человека (индивида), существовавшие в тот период, Макиавелли существенно дополняет исследованием общественной психологии социальных групп, борющихся за влияние в государстве. В истории Флоренции раздоры простого народа (пополанов) и знатных людей (нобилей) с самого начала носили

бескомпромиссный характер; этим обусловлена непрочность Флорентийской республики [16] Принцип компромисса рассматривался Макиавелли как «некая медиана между добром и злом» [17] или иными словами идея связанности государственной власти правом, которая сегодня является практически общепризнанной. Ясная формулировка главного противоречия государства сформулировано Макиавелли следующим образом: «...в каждой республике всегда бывают два противоположных направления: одно - к пользе народа, другое - к выгодам высших классов» [18]. Поиск первого направления, олицетворяемого в праве, - удел юридической науки по ее определению. Приоритет правителей, нацеленных на второе направление, удержание власти.

Эти противоречия вечны, и каждому поколению предстоит решать их применительно к своей жизни, хотя бы и провозглашено «правовое государство» [19]. Как писал Р. Иеринг: «До тех пор, пока право будет подвергаться нападению со стороны неправа, а это будет продолжаться, пока существует мир, - оно не будет избавлено от необходимости борьбы» [20].

В настоящее время во многих государствах, в том числе и в России, институт компромисса является составной частью многих отраслей законодательства. Это дает основание сделать вывод, что, несмотря на повсеместное тиражирование идеологических призывов на непримиримую, бескомпромиссную борьбу с преступностью, законодатель всегда допускал определенный компромисс в борьбе с ней, хотя об этом, естественно, в нормах закона не всегда упоминал [21].

Примечательно, что современный правовой компромисс в Российской Федерации закреплен в Уголовном кодексе Российской Федерации и Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации, в Гражданском кодексе Российской Федерации и Гражданском процессуальном кодексе Российской Федерации, а также в ряде других отраслей законодательства. К примеру, действующий Уголовный кодекс Российской Федерации содержит более широкий в сравнении с Уголовно-процессуальным кодексом РСФСР перечень норм, позволяющих органам, уполномоченным на осуществление уголовного

судопроизводства, идти на разумный компромисс с подозреваемым (либо обвиняемым) в обмен на позитивное посткриминальное поведение указанного лица, а также соглашение между потерпевшим и лицом, совершившим преступление при соблюдении условий, предусмотренных ст 76 Уголовного кодекса Российской Федерации «Освобождение от уголовной ответственности в связи с примирением сторон» [22], находящих свое процессуальное воплощение в нормах ст. 25 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации «Прекращение уголовного дела в связи с примирением сторон». Кроме того, яркими примерами компромиссного подхода между властью и подозреваемым или обвиняемым в уголовно-процессуальном праве является применение норм главы 40 «Особый порядок принятия судебного решения при согласии обвиняемого с предъявленным ему обвинением» и главы 40.1 «Особый порядок принятия судебного решения при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве» Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [23]. В этой связи следует согласиться с мнением С.Н. Некига о том, что компромисс присущ как материальному, так и процессуальному праву, в контексте как императивных, так и диспозитивных норм и является его неотъемлемым структурным элементом, то есть имманентным свойством права, что, в свою очередь, указывает на неразрывность права как явления социальной реальности и компромисса как способа существования в ней [24]. Ведь только благодаря компромиссам, как отмечают А.А. Гамалей и М.А. Мусинова, члены общества разрешают конфликты, достигают согласия, заключают «общественный договор», который и является основным его содержанием [25].

Также Макиавелли с особым интересом изучал и описывал положения римского права в своих научных произведениях. Причем, он подчеркивал, что римские законы были такими хорошими, что они смогли сохранить у римлян «столько добродетелей, сколько не сохранилось ни в одном городе, ни в одной республике» [26]. Притом «все порядки, существовавшие в Риме прежде, более соответствовали гражданскому и свободному строю, нежели строю абсолютистскому и тираническому» [27]. Религию же наряду с правом Макиавелли

рассматривал как вещь совершенно необходимую для поддержания цивилизованности [27]. Кроме того, Макиавелли обращал особое внимание на важность последовательной политики государства в отношении порядка наследования и иных имущественных прав граждан. Макиавелли подчеркивал связь наследства и государственного развития, говоря, что народы могут забыть порабощение, завоевание, убийство отца, но они никогда не забудут утерянного наследства. И именно каждая семья в отдельности через наследственное правопреемство определяет будущее своей страны. И от того, как предсказуемо будет осуществляться переход прав, зависит будущее отдельной личности, а это, в свою очередь, определяет предсказуемость развития общества и государства [28].

Следует упомянуть и об инструментальности в государственном строительстве. Указанный подход воплощен в известной поговорке: «цель оправдывает средства». Он советовал нынешним правителям строить власть одновременно на любви и страхе: первая для своих, второй для чужих. Согласно Макиавелли, отношения, основанные на страхе, продолжают дольше, так как индивид должен добровольно подвергнуть себя санкциям перед окончанием взаимоотношений. Чтобы быть эффективным, он должен иногда жертвовать краткосрочными отношениями (любви) ради долговременного уважения (страха), если его интересует развитие и рост людей, с которыми он работает. Лидер должен быть осторожен, если он хочет, чтобы страх не перешел в ненависть. Для ненависти характерно открытое поведение в терминах отношения, разрушения и стремления ниспровергнуть. Кроме того, примечательна идея Макиавелли о том, что насилие необходимо для успешной стабилизации власти и внедрения новых правовых институтов. Силы могут быть использованы для устранения политических конкурентов, принуждения народа к подчинению властям или очищения общества от преступников или врагов. Но при этом стоит отметить, что Макиавелли негативно относится к наемникам. Так, рассуждая о войске, которым государь защищает свою страну, он говорил: «Наемные и союзнические войска бесполезны и опасны; никогда не будет ни прочной, ни долговечной та власть, которая опирается на наемное войско» [26].

Отметим, что негативно отмечена роль наемников и с точки зрения действующего международного права. Учитывая их роль в вооруженных конфликтах, в Дополнительном протоколе I к Женевским конвенциям 1949 г. наемникам не предоставлено прав на статус комбатанта и военнопленного. Они лишены каких-либо правовых гарантий. В нем установлены критерии, позволяющие квалифицировать лицо в качестве наемника: «Наемник - это любое лицо, которое:

а) специально завербовано на месте или за границей для того, чтобы сражаться в вооруженном конфликте;

б) фактически принимает непосредственное участие в военных действиях;

с) принимает участие в военных действиях, руководствуясь, главным образом, желанием получить личную выгоду, и которому в действительности обещано стороной или по поручению стороны, находящейся в конфликте, материальное вознаграждение, существенно превышающее вознаграждение, обещанное или выплачиваемое комбатантам такого же ранга и функций, входящим в личный состав вооруженных сил данной стороны;

д) не является ни гражданином стороны, находящейся в конфликте, ни лицом, постоянно проживающим на территории контролируемой стороной, находящейся в конфликте;

е) не входит в личный состав вооруженных сил стороны, находящейся в конфликте; и

ф) не послано государством, которое не является стороной, находящейся в конфликте, для выполнения официальных обязанностей в качестве лица, входящего в состав его вооруженных сил» [29].

Для того чтобы квалифицировать лицо в качестве наемника, необходимо чтобы вышеперечисленные критерии соблюдались в совокупности [30]. Таким образом, не вызывает сомнений тот факт, что произведения Макиавелли оказали громадное влияние на последующее развитие политико-правовой идеологии. Несмотря на множество негативных оценок его учения из-за преобладания идей силовой политики, представляется верным поддержать его сторонников,

поскольку многие из принципов, сформулированных Макиавелли были в числе прочего положены в основу не только ряда российских правовых норм (незыблемость частной собственности (ст. 35 Конституции Российской Федерации), безопасность личности и имущества, республика как наилучшее средство обеспечения свободы (ст. 1 Конституции Российской Федерации), ряд норм, регламентирующих порядок уголовного судопроизводства: прекращение уголовного дела в связи с примирением сторон, особый порядок принятия судебного решения при согласии обвиняемого с предъявленным ему обвинением; особый порядок принятия судебного решения при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве), но и норм международного права.

### **Список литературы:**

1. Поляков С.Б. Самообеспечительная функция судебной власти // Арбитражный и гражданский процесс. 2018. № 5. С. 3.
2. Водолазов Г.Г. Идеалы и идолы. Мораль и политика: история, теория, личные судьбы. М., 2006. С. 325.
3. Гребенник Г.П. Проблема отношений политики и морали. Одесса, 2007. С. 51.
4. Капустин Б.Г. Критика политической философии. М., 2010. С. 365.
5. Кравченко И.И. Бытие политики. М., 2001. С 163-166.
6. Руженцев С.Е. Этическая позиция Н. Макиавелли и преодоление христианской моральной традиции в политике // Общество: философия, история, культура. 2018. № 4. С. 54.
7. Гусейнов А.А. Мораль и политика: урок Макиавелли // Философский журнал. 2014. № 2. С. 11.
8. Джон Гревилл Агард Покок. Момент Макиавелли: Политическая мысль Флоренции и атлантическая республиканская традиция. М: Новое Литературное Обозрение. Серия «Интеллектуальная история». 2020.
9. Landy M. Culture and Politics in the work of Antonio Gramsci // Antonio Gramsci: Intellectuals, Culture, and the Party. Ed.J. Martin.N.Y.: Routledge, 2002.
10. Авторханов А.Г. Сталин и Макиавелли [Электронный ресурс] // Авторханов А.Г. Технология власти. 1991. Гл. III. URL: [http://lib.ru/POLITOLOG/AWTORHANOW/tehnologiq.txt\\_with-big-pictures.html](http://lib.ru/POLITOLOG/AWTORHANOW/tehnologiq.txt_with-big-pictures.html) (дата обращения: 20.05.2021)
11. Юсим М.А. Макиавелли и марксизм [Электронный ресурс]. URL: <http://www.srednieveka.ru/upload/journal/58.112-132.pdf> (дата обращения: 20.05.2021).
12. Бердяев Н.А. Истоки и смысл русского коммунизма. М., 1990. С. 37.



13. Федулов С.С. Учение Н. Макиавелли: политический реализм или политический цинизм? // Общество: философия, история, культура. 2017. № 3. С. 35-40
14. Добреньков В.И. Политический реализм или политический прагматизм в международных отношениях // Гуманитарий Юга России. 2019. № 1. С. 20.
15. История политических и правовых учений: Учебник / Под ред. О.Э. Лейста. М.: Юридическая литература, 1997. С. 131.
16. Макиавелли Н. Государь. М., 1998. С. 46.
17. Макиавелли Н. Государь. Рассуждения о первой декаде Тита Ливия. О военном искусстве. М.: Феникс, 1996. С. 124.
18. Поляков С.Б. Роль юридической науки в обеспечении законности / под ред. О.А. Кузнецовой, В.Г. Голубцова, Г.Я. Борисевич, Л.В. Боровых, Ю.В. Васильевой, С.Г. Михайлова, С.Б. Полякова, А.С. Телегина, Т.В. Шершень // Пермский юридический альманах. Ежегодный научный журнал. 2018. № 1. С. 44.
19. Иеринг Р. Борьба за право. СПб.: Издательство Вестника знания, 1912. С. 15.
20. Аликперов Х.Д. Компромисс как имманентное свойство уголовного права. URL: <http://crimpravo.ru/blog> (дата обращения: 10.05.2021)
21. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (в ред. от 05.04.2021, с изм. от 08.04.2021) // СЗ РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
22. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (в ред. от 30.04.2021, с изм. от 13.05.2021) // СЗ РФ. 2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.
23. Некига С.Н. Компромисс как составляющая механизма действия права // Ученые записки Таврического национального университета имени В.И. Вернадского. Сер.: Юридические науки. 213. Т. 26. № 2-2 (65). С. 37.
24. Гамалей А.А., Мусинова М.А. Компромиссные нормы в праве: общие характеристики и возможности использования // Российский следователь. 2020. N 8. С. 37 - 41.
25. Макиавелли Н. Владар. Размышления о первой декаде Тита Ливии. Военное искусство. Татран. - Братислава, 1992. С. 38.
26. Ахрамеева О.В. Унификация и гармонизация института наследования // Нотариус. 2018. № 7. С. 36.
27. Дополнительный протокол к Женевским конвенциям от 12.08.1949, касающийся защиты жертв международных вооруженных конфликтов (Протокол I) (СССР ратифицировал данный документ с заявлением (Постановление ВС СССР от 04.08.1989 N 330-I)) // Международная защита прав и свобод человека. Сборник документов.- М.: Юридическая литература, 1990. С. 636 - 647.
28. Королькова Е.Е. Проблема квалификации сотрудников частных военных и охранных компаний в качестве наемников по международному и национальному праву // Международное уголовное право и международная юстиция. 2019. № 1. С. 31.

## **ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАХОВОГО РЫНКА**

***Овсеян Гайк Вартанович***

*студент,  
Высшая школа государственного аудита факультет МГУ,  
РФ, г. Москва*

***Хабибулин Алик Галимзянович***

*научный руководитель,  
д-р юрид. наук, профессор,  
Высшая школа государственного аудита, факультет МГУ,  
РФ, г. Москва*

Для современной России важно развитие страхового рынка в долгосрочной перспективе, но эти процессы будут связаны со значительными угрозами финансовой безопасности для исследуемого рынка. Альтернативность как особенность угрозы финансовой безопасности страхового рынка будет связана с важностью выбора из ряда решений.

Когда нет выбора, у страховых компаний не будет рискованных ситуаций, и не будет угроз финансовой безопасности страхового рынка. В зависимости от и с учетом конкретного содержания возникшей ситуации страховые компании будут по-разному решать альтернативные варианты. В простейших ситуациях возможный выбор будет сделан на основе интуиции и прошлого опыта, в отношении сложных ситуаций важно будет использовать различные методы и приемы для обеспечения финансовой безопасности страхового рынка [3].

Наличие угроз финансовой безопасности страхового рынка будет напрямую связано со значительной неопределенностью, которая, как правило, неоднородна по своей форме и содержанию.

Угрозы финансовой безопасности следует рассматривать как один из способов "снятия" неопределенности, которая заключается в непонимании или незнании достоверной ситуации на страховом рынке, а также в отсутствии ясности в интерпретации действий ОФБ и субъектов угроз.

Чтобы устранить возможную неопределенность, важно выяснить все источники угроз финансовой безопасности страхового рынка. Здесь, в частности,

можно выделить следующие источники угроз финансовой безопасности страхового рынка, а именно: спонтанность финансовых действий, чрезвычайные ситуации, определяющие высокий уровень расходов на страховые выплаты; случайность социально-экономических событий, приводящих к затруднениям в финансовой деятельности.

Важно также учитывать тот факт, что вероятностный характер ряда технологических и социально-экономических процессов на страховом рынке приведет к пониманию того, что по отношению к аналогичным условиям одно событие всегда происходит по-разному, или всегда существует случайность в наступлении события и изменчивость его последствий.

Это определяет невозможность однозначного прогнозирования ожидаемых результатов негативных воздействий на страховой рынок, необходимо также указать на возможность возникновения противоречивых тенденций, столкновения противоречивых решений и взглядов на проблемы обеспечения финансовой безопасности страхового рынка.

Проявление источника риска, как правило, разнообразно: от информационных войн до бизнес-конфликтов на страховом рынке, проблема которых актуальна и сегодня, от несовершенной конкуренции до несоответствия интересов государства и отдельных страховых компаний [2].

Также можно говорить о вероятностном характере научно-технического прогресса, который определяет ряд угроз финансовой безопасности страхового рынка (здесь субъектами угроз часто выступают органы государственного управления, направленные на повышение эффективности функционирования ОФБ). Общее направление инновационного развития рынка страховых услуг, как правило, не может быть предсказано достаточно точно, иными словами, технологический прогресс без угроз финансовой безопасности рынка страховых услуг неосуществим, и это связано с вероятностным характером самого рынка - отсутствие, неполнота информации об объемах, процессах, явлениях, ограничениях страховых компаний в сборе, обработке информации, изменчивость

информации о результатах и возможных направлениях воздействия на рынок страховых услуг.

Наконец, к источникам угроз финансовой безопасности страхового рынка при воздействии на рынок следует также отнести: ограниченность финансовых, материальных и трудовых ресурсов в рамках принятия и реализации стратегических решений страховых компаний; невозможность однозначного понимания явлений, происходящих на страховом рынке, в рамках существующих методов, приемов, с точки зрения достигнутого уровня знаний о рынке.; уровень относительной ограниченности деятельности страховых компаний, различия в оценках, социально-психологических установках руководства страховых компаний; несбалансированность важнейших компонентов институционального механизма планирования, ценообразования, логистики действий и моделей экономического поведения страховых компаний.

Все вышеизложенное позволяет определить понятие угрозы финансовой безопасности страхового рынка как реальное или потенциальное проявление деструктивного воздействия различных факторов на финансовое состояние и развитие ОФБ, приводящее данный объект к определенному экономическому, финансовому и социально-психологическому ущербу. В то же время угрозы могут выражаться в существенном изменении (ухудшении) параметров функционирования и развития ОФБ и страхового рынка в целом.

**МОДЕЛИРОВАНИЕ СВОЙСТВ ЛИЧНОСТИ И ПОВЕДЕНИЯ  
СЕРИЙНОГО УБИЙЦЫ, СОВЕРШАЮЩЕГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ  
НА СЕКСУАЛЬНОЙ ПОЧВЕ**

***Свистунова Дарья Валерьевна***

*студент*

*ФГБОУ Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

***Шурилова Анастасия Дмитриевна***

*студент,*

*ФГБОУ Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

***Лаврухин Сергей Витальевич***

*научный руководитель,*

*ФГБОУ Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

**MODELING THE PERSONALITY TRAITS AND BEHAVIOR OF A SERIAL  
KILLER WHO COMMITS SEXUAL CRIMES**

***Daria Svistunova***

*Student*

*Saratov State Law Academy  
Russia, Saratov*

***Anastasia Shurshilova***

*Student*

*Saratov State Law Academy  
Russia, Saratov*

***Sergey Lavrukhin***

*Scientific director,*

*FGBOU Saratov State Law Academy,  
Russia, Saratov*

**Аннотация.** Характеристика свойств личности серийного сексуального маньяка играет важную роль при расследовании данной группы преступлений. При характеристике лица, совершившего данное общественно опасное деяние необходимо учитывать ряд факторов, которые непосредственно способствовали

формированию криминального поведения, и исходя из них делать акценты при расследовании.

**Abstract.** characterization of the personality traits of a serial sex maniac plays an important role in the investigation of this type of crime. When describing the person who committed this socially dangerous act, it is necessary to take into account a number of factors that directly contributed to the formation of criminal behavior and based on them to focus on the investigation.

**Ключевые слова:** серийные убийства, маньяк, жертва, свойства личности, биологические факторы, социальные факторы.

**Keywords:** serial murders, maniac, victim, personality traits, biological factors, social factors.

Одним из основных элементов криминалистической характеристики видов и групп преступлений является личность преступника. При расследовании отдельных групп убийств именно личность преступника и её характеристика играет наиболее важную роль при расследовании уголовных дел.

Стоит отметить, что научные основы и практические рекомендации по расследованию этих групп преступлений достаточно долго и проблематично разрабатывались. Связано это, прежде всего, с тем, что для этой группы убийств характерно отсутствие какой-либо связи между преступником и потерпевшим, а также отсутствие возможности с первого эпизода определить совершенное преступление как серийное [1, с. 121].

Именно поэтому при расследовании серийных убийств особое внимание уделяется свойствам личности преступника. Серийный убийца – это лицо, совершившее более двух эпизодов преступлений. Между эпизодами существуют определенные промежутки времени, но в период каких-либо обострений или при изменении обстоятельств, временные рамки между эпизодами могут варьироваться, что в последующем объясняется наличием определенных предпосылок [3, с. 150].

Сразу же стоит отметить, что серийных убийц отличает чрезмерная жестокость, садизм, бесчеловечность. Если же говорить о личности сексуального маньяка, то стоит отметить, что при совершении преступления им движет желание получить сексуальное удовлетворение посредством причинения физических страданий своим жертвам. Именно при причинении страданий жертвам маньяк получает наслаждение. Ещё одним важным свойством маньяка является быстрое вхождение в доверие к жертве.

Изучение личностей серийных маньяков позволило ученым выявить ещё ряд характерных признаков, таких как внутренняя напряженность, импульсивность, злопамятность, чрезмерная ранимость и внушаемость, бесчувственность к страданиям других людей, конфликтность с окружающей средой, повышенная чувствительность в межличностных отношениях, затруднения в общении, тревожность, двойственность личности [2, с.202].

По мнению ученых, центральную роль в генезисе серийного маньяка играет фантазирование, т.е. задолго до совершения преступления у лица появляется навязчивая идея, после чего лицо осмысляет свои мотивы, потребности, а также выгоды при совершении данного деяния.

Вообще, поведение человека непосредственно отражает свойства личности, поэтому ученые выявили два фактора формирования личности серийного маньяка, такие как биологические и социальные.

Биологические факторы представляют собой исходные пункты формирования криминального поведения. Здесь наиболее важную роль играют несколько характерных черт: генетика, наличие травм головы, патологии мозга, а также психологические и психиатрические аспекты. Если рассматривать генетический аспект биологического фактора формирования личности преступника, то здесь необходимо понимать, что сексуальное влечение и возбуждение берет свое непосредственное начало с мозговой деятельности человека. Наличие травм головы и патологии также оказывают влияние на мозговую деятельность [4, с.235].

Психологические и психиатрические факторы отражаются на мозговой деятельности в виду определенных обстоятельств и иных потрясений, которые могли произойти задолго до совершения первого эпизода убийств.

Именно поэтому при расследовании преступления и после следствия для получения практических рекомендаций наиболее важную роль среди всех экспертиз играет именно психиатрическая и психологическая экспертиза преступника.

Ученые пришли к выводу, что чаще всего поведения маньяка при совершении убийства формируется в их сознании с детства. Так, многие серийные сексуальные маньяки пережили серьезное эмоциональное потрясение в детском возрасте, что привело в зрелом возрасте к сексуальной дисфункции.

Немало важную роль также играют и социальные факторы, которые возникают в процессе социализации человека и влияют в последующем на его развитие и поведение. Так, на поведение лица огромное влияние изначально оказывают его родители, а в последующем окружающие его люди [6, с.322].

Принято считать, что лиц, совершающих неоднократные преступные деяния, характеризует наличие аморальных поведенческих наклонностей, циничное поведение в быту, а также признаки расстройства личности.

Моделирование портрета типичного серийного сексуального убийцы представляет собой достаточно сложную работу, так как, исходя даже из истории нашей страны, можно сделать вывод о том, что личности маньяков достаточно разнообразны и не всегда они негативно характеризуются, являются угнетенными и отстраненными от общества.

Ярким примером является один из наиболее опасных советских преступников, Василий Кулик, работавший врачом скорой помощи. Стоит отметить, что у преступника была семья (жена и двое детей), сам он вырос в обычной полноценной семье. С места учеба и работы он имел прекрасные характеристики.

Чаще всего при отсутствии необходимых доказательств, для расследования данной категории уголовных дел следователи прибегают к помощи психологов



или психиатров, которые помогают направить следствие в нужное русло. Именно при построении психологического портрета преступника появляются новые версии и предположения.

Несмотря на многочисленные исследования и сбор необходимых сведений, как в нашей стране, так и в других государствах, проблема моделирования личности маньяка – наиболее сложная и актуальная. Для повышения эффективности работы по данному направлению в Европе создан научно-практический отдел по оказанию содействия при расследовании особо тяжких преступлений, в том числе серийных убийств [5, с. 14].

Таким образом, экспертами и учеными могут быть выдвинуты лишь отдельные рекомендации по выявлению и моделированию профиля серийного сексуального убийцы, такие как:

- учет его возрастных и гендерных особенностей;
- анализ уровня интеллектуально-коммуникативных процессов;
- разработка мотивационной и волевой сфер;
- выяснение системы взаимодействия серийного преступника с окружающим миром;
- подробное изучение биографии подозреваемого.

В заключение стоит отметить, что личность маньяка проходит достаточно долгий путь формирования, в процессе которого особое влияние оказывают психологические, характерологические, сексологические и иные индивидуальные особенности в совокупности с внешними факторами. Такие преступники находятся в зависимости от самих себя, от своего поведения и живут в своих «собственных реалиях».

Необходимо понимать, что всестороннее изучение особенностей личности маньяков необходимо для разработки наиболее эффективных предупредительных мер со стороны общества и государства.

### **Список литературы:**

1. Антонян Ю.М. Криминология. М.: Юрайт, 2013. С. 121.

2. Антонян Ю.М. Серийные сексуальные убийства . М.: Изд-во «Щит–М», 1997. С 202.
3. Галкина А.В. Криминалистическая характеристика серийных убийств // Сибирские уголовно-процессуальные и криминалистические чтения. 2015. №1 (7). С. 150.
4. Бухановская О.А. Психические расстройства у серийных сексуальных преступников. Ростов-на Дону: Издательство «Феникс», 2003. С 235.
5. Логунова О.А. Применение знаний о личности и поведении серийных сексуальных убийц в правоохранительной деятельности (обзор зарубежного и отечественного опыта) // Психологическая наука и образование. 2011. №1. С 14.
6. Шлыков Д.С. Особенности расследования серийных убийств // Молодой ученый. 2020. №25 (315) С 322.

## НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЖИМ И РЕЖИМ НАИБОЛЬШЕГО БЛАГОПРИЯТСТВОВАНИЯ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

**Шмырина Анастасия Сергеевна**

*студент,  
Волго-Вятский институт (филиал) Московского государственного  
юридического университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),  
РФ, г. Киров*

**Чуракова Анастасия Игоревна**

*студент,  
Волго-Вятский институт (филиал) Московского государственного  
юридического университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),  
РФ, г. Киров*

**Буторина Татьяна Николаевна**

*научный руководитель  
канд. юрид. наук, доцент,  
Волго-Вятский институт (филиал) Московского государственного  
юридического университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),  
РФ, г. Киров*

В силу процессов глобализации, развития технологий и интернализации мировых экономических процессов появляется все больше возможностей по установлению правоотношений между лицами, находящимися под покровительством разных стран.

Особенность положения участников таких правоотношений обусловлена тем, что такие лица, с одной стороны, не утратили правовую связь с государством, гражданами которого они являются, а с другой стороны находятся на территории другого государства, и, соответственно, обязаны соблюдать его законы. Таким образом, на лиц, находящихся за пределами юрисдикции своего государства, распространяется, как минимум, два правовых режима: своего государства и государства, на территории которого лицо находится. Принцип предоставления определенных режимов (в частности, национального и режима наибольшего благоприятствования) является одним из основных в международном частном праве. В связи с вышеизложенным, освещение понятия и содержания режимов, предоставляемых иностранцам и лицам без гражданства, имеет большое значение.

**Принцип наибольшего благоприятствования** (также называемый режимом наиболее благоприятствующей нации) – это один из режимов, определяющих правовое положение иностранных граждан, и являющийся одновременно важным принципом международного частного права.

Обычно, применяя этот термин в быту, имеют в виду создание для кого-то наилучших, благоприятных условий. Однако, в международном частном праве выражение «наибольшее благоприятствование» означает, что в силу данного принципа иностранные лица пользуются всеми правами, которые предоставлены лицам другого государства.

Иными словами, иностранным лицам предоставляется такой же режим, какой предоставляется или будет предоставляться лицам третьей страны в будущем [1, п. 2.3].

Так, на основе принципа наибольшего благоприятствования тот режим, который применяется к одному иностранному государству, с которым заключен договор, будет применяться и к любому другому государству, с которым также заключен договор.

В 1976 году Комиссией международного права ООН был разработан проект статей о клаузулах о наиболее благоприятствуемой нации, согласно которому режим наиболее благоприятствуемой нации состоит в обязанности государства предоставить другому государству режим «не менее благоприятный, чем режим, распространенный на третье государство» [3, п. 13].

Таким образом, принцип наибольшего благоприятствования предполагает создание **равных условий для всех иностранных государств**, заключивших договоры в одной и той же области международных отношений. То есть режим наибольшего благоприятствования уравнивает правовое положение всех иностранных лиц в данном государстве [2, с. 94].

Необходимо отметить, что источником принципа наибольшего благоприятствования может быть только международный договор. Так, например, режим наибольшего благоприятствования предусмотрен соглашением о торговых отношениях между Российской Федерацией и США [4].

Другой пример - соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией, устанавливающий режим наиболее благоприятствуемой нации в том, что касается таможенных пошлин и сборов, налогов и других сборов на ввозимые и вывозимые товары или в связи с их ввозом и вывозом [5]. Несмотря на то, что исходя из рассматриваемого принципа должны создаваться равные условия для государств, заключивших соответствующие договоры, на практике возможны некоторые изъятия, которые могут быть обусловлены, например, необходимостью поддержки развивающихся стран, или необходимостью установить особые преимущества в пределах определенных таможенных союзов.

Такое изъятие в частности предполагает торговое соглашение СССР с Индией 1980 года, в котором предусматривалось, что режим наибольшего благоприятствования не будет касаться преимуществ, которые были предоставлены или могут быть предоставлены в будущем соседним странам в целях облегчения приграничной торговли, а также льгот или преимуществ, вытекающих из таможенного союза или зоны свободной торговли, членом которых является или может стать каждая из стран [1, п. 2.3].

К одному из основных начал международного частного права относится также и принцип национального режима, при этом национальный режим принципиально отличается от режима наибольшего благоприятствования.

В силу национального режима иностранцам на территории определенного государства предоставляется такой же объем прав и обязанностей, которым пользуются лица, находящиеся под его покровительством [2]. Так как на иностранных физических и юридических лиц распространяются те же права и обязанности, которыми в данном государстве пользуются его граждане, предполагается, что они находятся в равном положении.

В Российской Федерации при определении общего правового статуса иностранных граждан принцип национального режима имеет определяющее значение. Так, в соответствии со ст. 62 Конституции Российской Федерации [6], ст. 3 Федерального закона «О правовом положении иностранных граждан в

Российской Федерации», «иностранцы граждане и лица без гражданства пользуются правами и несут обязанности наравне с гражданами Российской Федерации, кроме случаев, установленных федеральным законом или международным договором».

Национальный режим закреплен и в ряде других российских нормативно-правовых актов. Так, в ст. 2 ГК РФ предусмотрено, что «правила, установленные гражданским законодательством, применяются к отношениям с участием иностранных граждан, лиц без гражданства и иностранных юридических лиц, если иное не предусмотрено федеральным законом» [7].

В ст. 4 Закона «Об иностранных инвестициях» от 09 июля 1999 года: «правовой режим деятельности иностранных инвесторов и использования полученной от инвестиций прибыли не может быть менее благоприятным, чем правовой режим деятельности и использования полученной от инвестиций прибыли, предоставленный российским инвесторам, за изъятиями, устанавливаемыми федеральными законами» [8].

Общие конституционные нормы о предоставлении иностранцам национального режима сопровождаются многочисленными изъятиями, закрепленными в законах [9, с. 134]. Так, иностранные граждане не обязаны нести военную службу в рядах армии, однако, ограничены в ряде прав, таких как право избирать и быть избранным, право занимать государственные должности др.

Национальный режим, помимо закрепления в федеральных законах, может быть установлен международными договорами. Однако, российская договорная практика, как правило, исходит из принципа наибольшего благоприятствования, а к применению национального режима в области торговли не прибегает. Международными торговыми договорами национальный режим предоставляется в ограниченном числе случаев, например, в договорах о правовой помощи, социальном обеспечении (судебная защита, предоставление трудовых и иных прав на основе национального режима). Например, Минская конвенция 1993 г. [10] и Кишиневская конвенция 2002 г. о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам [11]. Большое

значение имеет и предоставление Россией национального режима в области интеллектуальных прав знаки [1, п. 2.3].

Таким образом, режим наибольшего благоприятствования и национальный режим имеют различное содержание, возможные формы закрепления, круг действия и сферу применения, могут действовать одновременно и совместно регулировать правовое положение иностранных лиц. Таким образом, рассмотренные режимы можно разграничить следующим образом:

1. Национальный режим применяется в отношении прав иностранцев согласно *правилам внутреннего законодательства*, хотя в отдельных случаях он может предусматриваться и в соответствии с международными договорами. В отличие от национального режима принцип наибольшего благоприятствования может быть предусмотрен *только в международном договоре*;

2. Согласно режиму наибольшего благоприятствования в равном положении оказываются иностранные лица *между собой*, а в силу национального режима они ставятся в равное положение *с отечественными лицами*;

3. Национальный режим в основном предоставляется иностранным *физическим лицам*, а режим наибольшего благоприятствования – *юридическим лицам* (однако юридические лица могут пользоваться национальным режимом, а физические – режимом наибольшего благоприятствования) [12, 33].

В ходе исследования обнаружена *проблема* в виде расхождения между условием о равенстве договаривающегося государства с третьими государствами и вместе с тем возможности предусмотреть некоторые из него изъятия. Не являются ли такие ограничения нарушением данного принципа? Представляется, что такого рода изъятия являются необходимыми в условиях роста значения интеграционных процессов, в частности, исходя из природы таможенных, экономических и иных объединений, невозможно обеспечение равных условий абсолютно для всех государств, таким образом, изъятия из принципа наиболее благоприятного режима являются обоснованными и допустимыми в условиях современности.

Соответственно, логично было бы предусмотреть такую возможность в международных договорах, устанавливающих понятие и содержание наиболее благоприятного режима.

### **Список литературы:**

1. Батычко, В.Т. Международное частное право: конспект лекций. – Таганрог : ТТИ ЮФУ. – 2011. – Электронный ресурс.
2. Гаврилов В.В. Международное частное право. – М.: Издательство НОРМА. – 2011. – 304 с.
3. Аблезгова О.В. Международное частное право. – 2005. – Электронный ресурс.
4. Соглашение о торговых отношениях между Союзом Советских Социалистических Республик и Соединенными Штатами Америки от 01.06.1990 // Бюллетень международных договоров. – № 1. – март 1993.
5. Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией от 12.05.1994 // Бюллетень международных договоров. – № 1. – январь 1995.
6. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (в ред. от 30.12.2014 г.) // Российская газета. –1993.
7. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Российская газета. – № 238-239. – 1994.
8. Федеральный закон «Об иностранных инвестициях» от 09 июля 1999 года» № 160-ФЗ // Российская газета. – № 134. – 1999.
9. Гетьман-Павлова, И.В. Г44 Международное частное право : учебник для магистров. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт. – 2013. – 959 с.
10. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам, Минск, 22 января 1993 года // URL : [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5942](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5942) (дата обращения 12.03.2021).
11. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам, Кишинев, 7 октября 2002 года. // URL: <http://docs.cntd.ru/document/901898597> (дата обращения 22.03.2021).
12. Иншакова, А.О. И 74 Международное частное право [Текст] : учебник. – М. : РУДН. – 2011. – 374 с



*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ  
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.  
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XXXIX студенческой  
международной научно-практической конференции*

№ 6 (39)  
Июнь 2021 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»  
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74  
E-mail: [mail@nauchforum.ru](mailto:mail@nauchforum.ru)

16+

