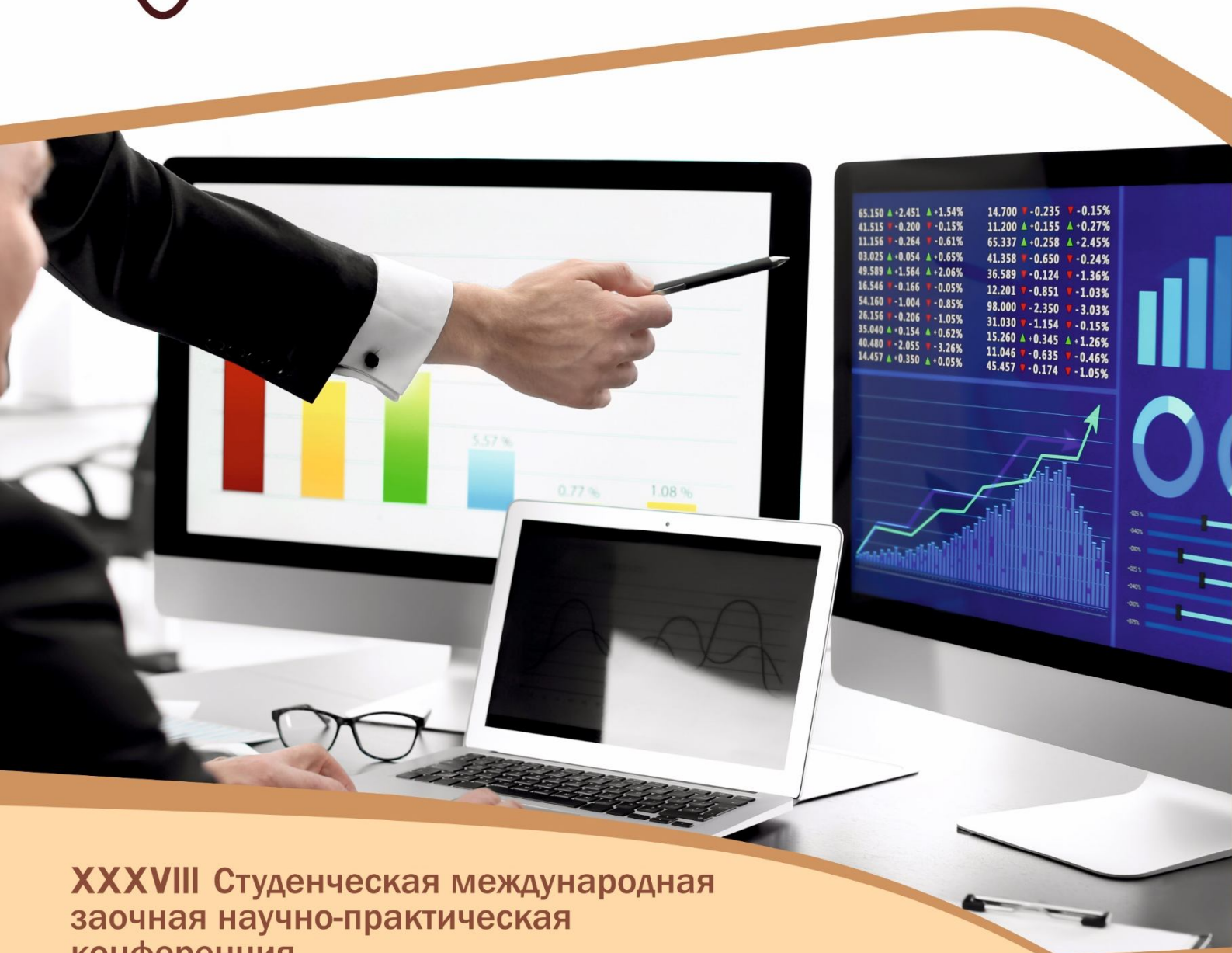


**НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ**  
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**XXXVIII Студенческая международная  
заочная научно-практическая  
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.  
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ  
№5(38)**

г. МОСКВА, 2021



# ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XXXVIII студенческой  
международной научно-практической конференции*

№ 5 (38)  
Май 2021 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва  
2021

УДК 3+33  
ББК 60+65.050  
О28

Председатель редколлегии:

**Лебедева Надежда Анатольевна** – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

**Волков Владимир Петрович** – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

**Захаров Роман Иванович** – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последиplomного образования (РМАПО) г. Москва;

**Зеленская Татьяна Евгеньевна** – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

**Карпенко Татьяна Михайловна** – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Костылева Светлана Юрьевна** – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

**Попова Наталья Николаевна** – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

**Самойленко Ирина Сергеевна** – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**О28 Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум.** Электронный сборник статей по материалам XXXVIII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2021. – № 5 (38) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF\\_social/5\(38\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/5(38).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XXXVIII студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

## **Оглавление**

<b>Секция 1. «История и археология»</b>	<b>6</b>
АКМОЛИНСКАЯ ОБЛАСТЬ И СТОЛИЦА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН Кожаметов Кайрат Балтабаевич Славецкий В.Ю.	6
<b>Секция 2. «Политология»</b>	<b>11</b>
ИСТОРИЧЕСКОЕ ИДЕОЛОГИЧЕСКОЕ ПРОТИВОПОСТАВЛЕНИЕ РОССИИ И АМЕРИКИ СКВОЗЬ ВИДЕНИЕ АЛЕКСИСА ДЕ ТОКВИЛЯ Михалева Дарья Михайловна Комаров Алексей Валерьевич	11
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МУЛЬТИКУЛЬТУРАЛИЗМА В МИГРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКЕ СТРАН СЕВЕРНОЙ ПАЦИФИКИ Черджиева Ирина Олеговна	16
<b>Секция 3. «Философия»</b>	<b>22</b>
ФИЛОСОФИЯ И НАУКА: ОБЩИЕ И ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ Юсова Наталья Евгеньевна Фаритов Вячеслав Тависович	22
<b>Секция 4. «Экономика»</b>	<b>29</b>
АНАЛИЗ ЧИСЛЕННОСТИ СТУДЕНТОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ПРОГРАММАМ БАКАЛАВРИАТА, СПЕЦИАЛИТЕТА И МАГИСТРАТУРЫ В СЕВЕРНО-КАВКАЗСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ (СКФО) Агишева Анна Николаевна Субботкина Кристина Юрьевна Авилкина Светлана Викторовна	29
ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ВИДЫ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ Бычков Антон Андреевич	32
АКТУАЛЬНОСТЬ SMM В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ Вицуп Сергей Игоревич	36
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭКОСИСТЕМНЫХ УСЛУГ КАК ФАКТОР ИХ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ Высоцкая Анастасия Евгеньевна	46
ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ В РАМКАХ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ. АУТСОРСИНГ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ Котиков Михаил Дмитриевич	50

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ Лешукова Екатерина Антоновна Роцин Артём Александрович	53
АЗЕРБАЙДЖАН: КУРС НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНУЮ ЭКОНОМИКУ Мамедов Кярамат Назим Оглы	57
РОЛЬ ТНБ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ Подгороднов Андрей Александрович Рябов Иван Владимирович Смоленская Светлана Владимировна	63
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ: ПРЕДПОСЫЛКИ И ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ Супонин Егор Юрьевич Усалева Софья Александровна Смоленская Светлана Владимировна	67
ГИЛТИ: ТЕКУЩАЯ СТРУКТУРА И ПЕРСПЕКТИВЫ Чистилин Артем Михайлович Рябова Елена Валерьевна	70
<b>Секция 5. «Юриспруденция»</b>	<b>77</b>
ИССЛЕДОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ ТРЕБУЮЩИХ РЕКОНСТРУКЦИИ И ВОССТАНОВЛЕНИЯ СИСТЕМ ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ИХ ПРАВОВОЕ ОБОСНОВАНИЕ Воронов Глеб Евгеньевич	77
ХАРАКТЕРИСТИКА СПОСОБОВ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ЛИЧНОСТИ, СОВЕРШЕННЫХ ЧЛЕНАМИ РЕЛИГИОЗНЫХ СЕКТ Зайцева Оксана Сергеевна	82
ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРЕЗУМПЦИИ ОТЦОВСТВА: ПРОЦЕССУАЛЬНЫЙ АСПЕКТ Курпякова Екатерина Викторовна Попова Юлия Андреевна Крылова Екатерина Владимировна	88
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТАКТИКИ ДОПРОСА Оганов Каспар Каспарович Сазонов Григорий Романович Михайлова Юлия Николаевна	93

К ВОПРОСУ О РОЛИ ТРЕТЬИХ ЛИЦ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ	99
Кюльбяков Георгий Русланович Сидорчук Федор Александрович Крылова Екатерина Владимировна	
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ КОРПОРАТИВНЫХ ДОГОВОРОВ ПО УПРАВЛЕНИЮ ИМУЩЕСТВОМ	103
Степанов Евгений Николаевич Серенко Сергей Борисович	
ЭМБРИОН КАК СУБЪЕКТ ПРАВА В РФ	109
Федорова Галина Сергеевна Караманукян Давид Тониевич	
ОБЫЧНЫЕ СПОСОБЫ ОБЖАЛОВАНИЯ ВО ФРАНЦИИ	115
Чернякова Алёна Александровна Абросимова Екатерина Андреевна	
К ВОПРОСУ О ПРИНЦИПЕ ЯЗЫКА СУДОПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ	120
Чиккуева Виолетта Сергеевна Крылова Екатерина Владимировна	
СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СУДА С УЧАСТИЕМ КОЛЛЕГИИ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ В РФ И США	124
Шахунова Татьяна Юрьевна Саларева Мария Юрьевна	
ОСОБЕННОСТИ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ	130
Епхийев Азамат Русланович Шилова Анна Андреевна Саченко Алексей Леонидович	
ВОЗРОЖДЕННОЕ ЕСТЕСТВЕННОЕ ПРАВО В ДОРЕВОЛЮЦИОННОЙ РОССИИ	136
Эмеров Алдар Александрович Уткина Юлия Сергеевна Чилькина Ксения Владимировна	
ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВОЗВРАТА ИМУЩЕСТВА КОРПОРАЦИИ В КОНКУРСНУЮ МАССУ НА ПРИМЕРЕ ОБЩЕСТВ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ	140
Юдин Илья Андреевич Серенко Сергей Борисович	

# СЕКЦИЯ 1.

## «ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ»

### АКМОЛИНСКАЯ ОБЛАСТЬ И СТОЛИЦА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

*Кожзахметов Кайрат Балтабаевич*  
магистрант  
Кокшетауского университета  
им. А. Мырзахметова,  
Республика Казахстан, г. Кокшетау

*Славецкий В.Ю.*  
научный руководитель,  
доктор PhD,  
Кокшетауского университета  
им. А. Мырзахметова,  
Республика Казахстан, г. Кокшетау

Историю Акмолинской области в составе независимой Республики Казахстан, объективно можно разделить два больших периода: обычной области и столичного региона. Именно перенос столицы из Алматы в Акмолу кардинальным образом изменил судьбу региона. Вопрос о переносе столицы вышел на повестку дня почти сразу с получением независимости. В намеченном действии должны были сочетаться, как практические замыслы, так и символические. И то, и другое только на первый взгляд выглядят не важным, но в деле государственного строительства имеют весьма важное значение.

10 декабря 1997 года Указом Президента и постановлением Парламента город Акмола был объявлен столицей Республики Казахстан. 12 декабря в новой столице состоялась первая международная встреча на высшем уровне с участием глав братских стран: от Турции - Сулейман Демирель; от Кыргызстана - Аскар Акаев, от Таджикистана - Эмомали Рахмонов; от Узбекистана - Ислам Каримов. 6 мая 1998 года Указом Президента Н.А. Назарбаева столица Республики Казахстан город Акмола был переименован в город Астана [1].

С точки зрения практики государственного строительства экспертами и учеными давно уже отмечено благотворное влияние наличие главного города страны в регионе. На сегодняшний день существует большое количество примеров, когда столица по своей сути выступает своеобразным локомотивом развития своего региона. В качестве примеров, конечно можно привести город Москву и Московскую область, где жизненный уровень является одним из самых высоких по Российской Федерации, Лондон и его окрестности, Париж и его округ. Не стала исключением и Акмолинская область с ее столицей городом Нур-Султан [2].

Влияние столицы на регион легко прослеживается. Объективно столица это большое скопление людей и с весьма объемным рынком потребления. Продовольственная обеспеченность жителей столицы и прилегающих территорий, один из факторов развития. Здесь два существенных момента в пользу региона. Изначально как свидетельствует мировая статистика продукты питания в столицах всегда значительно дороже чем в целом по стране и даже по самому региону. Дальше затратность поставки продуктов и товаров более низкая в силу расстояния и как следствие повышается себестоимость товара.

Столица это не только рынок спроса продуктов, но и большой рынок спроса на товары первой необходимости, что как следствие служит весьма неплохой базой для открытия различных мелких и средних производств по изготовлению товаров первой необходимости. Именно мелким и средним предприятиям весьма комфортно в области товаров первой необходимости в столичных регионах, так как они способны весьма быстро реагировать на изменяющиеся вкусы и предпочтения жителей столицы.

Исходя из кейнсианской теории можно проследить такой фактор экономической направленности, непосредственно связанный с наличием столицы или переносом ее в регион, как капитализация. Финансовый потенциал развития любого региона зависит от объемов денежного капитала и другой ликвидности задействованных в процессе. В современной экономической науке выделяют три основных группы поступления финансов для реализации того или иного проекта.



В первую группу входят средства, полученные из общегосударственного или местного бюджетов. Увеличение социальных обязательств государства неминуемо приводит к увеличению социальной статьи расходов, пересмотру бюджетных приоритетов и как следствие к сокращению тех направлений, куда можно привлечь негосударственные инвестиции [3].

Вторая группа источников инвестиционная. Обще принятом смысле инвестициями принято считать финансовые вливания на долевой основе различных негосударственных институтов, с последующим получением дивидендов или выкупом соответствующих пакетов акций. В экономической науке выделяют прямые и косвенные инвестиции. Исходя из основ сегодняшнего государственного и управленческого менеджмента, поиск и привлечение прямых инвестиций является одной из первостепенных задач [4].

К третьей группе относятся средства получаемые от эффекта капитализации. Капитализацией принято понимать обобщенную стоимость всего на определенном участке. Эта сумма стоимости создает определенную функциональную ликвидность для необходимой денежной массы. Повышение капитализации весьма эффективный и быстрый способ как по получению необходимых средств, так и по увеличению инвестиционной привлекательности. В увеличении капитализации региона выделяют два основных фактора: искусственное и естественное увеличение капитализации. В истории изучения процессов развития регионов по всему миру не зафиксировано ни одного случая в котором был бы зафункционализован только один фактор. На практике они взаимодействуют между собой на основе различных сочетаний. При этом объективно развивается в основной своей массе сценарий, в котором происходит событие (строительство нового знакового города Лас-Вегас, перенос столицы Астана, строительство крупного предприятия или инфраструктурного проекта) которое вызывает, так называемый искусственный рост капитализации, постепенно в рамках своего развития переходящий в естественный формат.

Приток новой массы людей, инвестиций, производства и строительства вызывает рост стоимости земли, жилья, сельхозугодий, средств производства и

много другого, приносит дополнительную маржу, служащую важным элементом последующего финансирования и вовлекаемую в процесс развития.

Не всегда экономическая столица совпадает с политической. Например, в США экономическая столица – Нью-Йорк, а политическая – Вашингтон, в Индии это, соответственно, Мумбаи и НьюДели. Политическая столица не является одновременно экономической в Бразилии, в Австралии и в ЮАР. В чем отличие экономической столицы от региона? В столице легче купить и продать товар. В столице легче найти работу. Выше зарплаты. Выше уровень жизни. Выше стоимость товаров (продовольственных). Выше стоимость домов и квартплаты. Более развитая инфраструктура. Выгоднее открыть предприятие (цены на товар выше). Легче открыть относительно крупное предприятие (не нужно думать об инфраструктуре для работников). Все богатые люди стремятся жить в столице (из-за более развитой инфраструктуры) [2].

Экономическая или политическая столица служат эпицентром притяжения средств и ресурсов для развития, которые в значительном количестве возвращаются в столичный регион, как в виде финансирования из республиканского бюджета, так и в виде заработной платы большого количества жителей прилегающих к столице районов.

Важный период развития Акмолинской области затрагивает собой временной отрезок 1997-1999 годов. Он напрямую связан с переносом столицы и иногда в некоторых экспертных кругах его обозначают, как раннее столичный. Особенность данного периода заключается в том, что каждый год в развитии области был совершенно не похож на предыдущий и резко друг от друга отличаются. 1997 год является знаковым для области. В этот год была окончательно остановлена тенденция ухудшения социально-экономической ситуации в регионе. Даже не смотря на определённую приобретенную инерцию деструкции сферы именно в конце 1997 года появились первые отчетливые признаки улучшения.

1998 год стал годом официального открытия новой столицы и ее мировой презентации. Астана превратилась в обширную стройку. Вокруг нее стали

массово расти сопутствующие и необходимые производства по стройматериалам, мебели и многому другому. Постепенно к концу года в данный была вовлечена вся область. 1999 год несомненно войдет в историю, как год первоначального осмысления и отхода от хаотичного движения, к началу четкого осмысленного планирования и запуска существенных тенденций, которые и сегодня определяют основные параметры развития края.

### **Список литературы:**

1. Астана - гордость и символ обновленного Казахстана: / Б.Т. Рустемов, - Астана:, 2008 . - 399 с.
2. Мовчан В.А. Будущее мировой экономики по теории экономических столиц. <https://cyberleninka.ru/article/n/buduschee-mirovoy-ekonomiki-po-teorii-ekonomicheskikh-stolits>.
3. Ниязбекова Ш.У. Анализ социально-экономического развития города Асланы / Ш.У. Ниязбекова, К.Г. Буневич // Вестн. Москов. ун-та им. С.Ю. Витте. Сер. 1: Экономика и управление. – 2017. – № 3 (22). – С. 24-31.
4. С.И. Ковальская, К.Г. Аканов. Перенос столицы как инструмент политики нацистроительства и миграционная динамика населения Астаны. Вестник Томского государственного университета. 2016. № 412. С. 54–64. <https://cyberleninka.ru/article/n/perenos-stolitsy-kak-instrument-politiki-natsiestroitelstva-i-migratsionnaya-dinamika-naseleniya-astany>.

## СЕКЦИЯ 2. «ПОЛИТОЛОГИЯ»

### ИСТОРИЧЕСКОЕ ИДЕОЛОГИЧЕСКОЕ ПРОТИВОПОСТАВЛЕНИЕ РОССИИ И АМЕРИКИ СКВОЗЬ ВИДЕНИЕ АЛЕКСИСА ДЕ ТОКВИЛЯ

*Михалева Дарья Михайловна*

*студент,  
Московский Авиационный Институт,  
РФ, г. Москва*

*Комаров Алексей Валерьевич*

*научный руководитель, канд. пед. наук, доцент,  
Московский Авиационный Институт,  
РФ, г. Москва*

В 1835 году Алексис де Токвиль опубликовал первый том “Демократии в Америке”, где были собраны его размышления о “политическом детстве” Америки и предопределены основные угрозы демократическому обществу. Немного позднее другой французский аристократ Астфольд де Кюстин совершает поездку в противоположном направлении и издает свои мемуары “Россия в 1839 году”. Если в первой работе идеализируется децентрализованное устройство США, то вторая - демонизирует тоталитарную систему самодержавия, сложившуюся в России. Именно в начале-середине XIX века возникает противопоставление России как деспотии и Америки как демократии. Обращаясь к Токвилю и Кюстину в контексте их времени, можно провести параллель между теми геополитическими реалиями и бытующим общественным мнением.

В финальной части “Демократии в Америке” Алексис де Токвиль приводит характерное сравнение двух стран: ”В Америке в основе деятельности лежит свобода, в России – рабство. У них разные истоки и разные пути, но очень возможно, что Провидение втайне уготовило каждой из них стать хозяйкой половины мира” [1, с. 227]. Это разветвление имеет неочевидное место в трактате, который был целиком посвящен описанию политической жизни

американцев. Появление России в данном рассуждении имеет свои исторические предпосылки.

В первую половину XIX в. Россия в представлениях французской интеллигенции была таким “евразийским жандармом”. Стремительное расширение своей территории и появление России на международной арене заставляло задуматься об угрозе ее экспансии на Запад. Но если в наполеоновское время это устойчивое убеждение носило стратегический характер (в преддверии войны с Россией французский император поручал публиковать статьи о “захватнических планах” своего соперника, начиная с петровского правления [2, с. 128]), то в посленаполеоновской Европе дискурс сместился в зародившиеся сомнения о своем культурном превосходстве. Заграничный поход, Венский конгресс и Священный союз, инициированный Александром I, при всей своей миротворческой направленности также закрепляли Россию как потенциальную господствующую силу в Европе. Однако участие Священного союза в подавлении национальных движений в Италии и Испании и расправа над политически активными поляками вместе с упразднением Конституции Царства Польского и его реальной автономии побудили рассматривать Россию в свете реакционного варварского стремления против развития вперед.

Французским аристократам открывается неожиданное прочтение «Истории упадка и разрушения Римской империи» Э. Гиббона, для которого внутренняя слабость державы стала главным фактором ее падения [2, с. 130]. Книга, ставшая настольной, напоминала о деградации идеалов Просвещения у европейцев-римлян и предостерегала об угрозе русских-варваров с восточного направления. Мишле популяризировал идею, что русские “не достойны общения с европейскими народами” [3, с. 98], Дидро констатировал неразвитость русского общества и гипертрофию власти, сопряженную с деспотизмом [4]. В политической мысли этот дискурс было необходимо переосмыслить.

“Демократию в Америке” прежде всего стоит рассматривать в контексте кризиса парламентской монархии во Франции. Алексиса де Токвиля интересует, как американское общество пришло к принципам либеральной демократии,

которая не состоялась в Старом свете. Он находит причины появления демократии в нравах и верованиях американских пуритан, их образе жизни и только после в сбалансированном законодательстве и политических институтах. Подвергнув их тщательному изучению, Токвиль пытается вывести критерии функционирования рационально устроенной политической системы, обеспечивающей демократию как равенство возможностей всех индивидов. Такое общество гарантирует человеку осознанный жизненный выбор профессии, а отсутствие наследуемого социального положения не приводит к распаду социальных связей. Наоборот, в таких условиях невозможна аристократия, традиционно выполнявшая роль нравственного модератора - эта роль замещена духом закона, поэтому для демократии характерно стремление к одинаковому образу жизни.

Важнейшее и недооцененное наблюдение Токвиля состоит в том, что демократия ничего не стоит, когда не опирается на ассоциации (те же профсоюзы) и сильное независимое провинциальное и городское самоуправление. Централизованное и атомизированное общество неизбежно дрейфует в сторону деспотии [1, с. 205]. Но Токвиль особо акцентирует внимание на беспрецедентность американской системы за счет ее специфики, и представление политического устройства в виде конгломерата местных самоуправлений помогает сколько ни перенять модель демократии, а взять основные инструменты для ее функционирования: конфедеративный децентрализованный строй, двухпалатный парламент, свободу ассоциаций и прессы, инклюзивность законодательства [5, с. 233-237]. Несомненно, что Токвиль, будучи последователем Монтескьё, рассуждал о демократии в обобщенном смысле. Применительно к французской модели Россия явилась антиподом свободного общества.

Но оценка России сугубо как стратегической угрозы не дает понимания коренных причин, и в этом ценность “России в 1839 году” Астфольда де Кюстина, который обращается к противостоянию России с европейскими цивилизациями в дискурсе “борьбы культур”. В отличие от Дидро и Мишле, Кюстин не описывает русский народ как умственно-неполноценный, но

отмечает такие локальные личностные черты, как хитрость, расчетливость и дисциплинированность [6, с. 150]. Другие наиболее важные особенности русского “менталитета” маркиз де Кюстин находит в абсолютизировании власти и узких рамках повиновения. Характер русских подданных воспитывается в строгих условиях за отсутствием свободы, отсюда проистекает свойственное им лицемерие. Кюстин пишет: “Из подобного общественного устройства проистекает столь мощная лихорадка зависти, столь неодолимый зуд честолюбия, что русский народ должен утратить способность ко всему, кроме завоевания мира” [6, с. 330]. Под общественным устройством Кюстин подразумевает “перманентное военное положение, ставшее нормальным состоянием государства”. В его исследовании этот феномен берет начало от императора Петра, который “Табелем о рангах” совместил гражданское управление с военной иерархией [6, с. 338].

В теоретических суждениях Токвиля, который не был знаком с работой Кюстина, такое явление представляет собой разновидность демократии: “Я считаю, что легче установить абсолютное и деспотическое правление в той стране, где условия существования людей равны, чем там, где этого нет, и я думаю, что, если подобное правление будет там установлено, оно не только будет угнетать граждан этой страны, но надолго лишит каждого из них многих главных человеческих достоинств” [1, с. 497]. Но в противовес американскому обществу, для которого одинаковое представление о равных правах есть связующее звено, в России это равенство обеспечивается подчинением обожаемой власти.

Соответственно, выводы Токвиля о свободе и рабстве как “основах деятельности” в противопоставляемых друг другу государствах можно воспринимать в конфликте между принципами либеральной демократии и тирании единовластия. Сам термин “*la servitude*” имеет размытые формулировки, предлагается даже трактовать его как “служение” [7]. Для Токвиля “свобода” и “рабство” означают политическую свободу и ее отсутствие, а не атрибуты социального устройства.

Несмотря на все политические инварианты в США и в России, а это также и различия в способах колонизации: освоение фронта в Америке и создание на освоенных землях социально-экономических связей и экспансия в России, прогрессистский дискурс Токвиля предполагает, что они все же устремлены к единой цели - “стать хозяйкой половины мира”. Если обратиться к настроениям французской интеллигенции, то вывод очевиден: Токвиль предвосхищает столкновение России с тенденцией прогресса в рамках всеобщей демократизации. Самодержавие, православие и народность выступают средством для того, чтобы подморозить ее “тлетворное влияние”.

### **Список литературы:**

1. Демократия в Америке: Пер. с франц./ Предисл. Гарольда Дж. Ласки. М.: Прогресс, 1992. 554 с.
2. Нойманн И.Б. Использование "Другого". – Новое изд-во, 2004.
3. Berlin I.H. G., Berlin I. The power of ideas. – Princeton University Press, 2013.
4. Мезин С.А. Власть и общество в России глазами дени Дидро // История и историческая память. 2016. №13-14. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vlast-i-obschestvo-v-rossii-glazami-deni-didro> (дата обращения: 25.04.2021).
5. Арон Р. Этапы развития социологической мысли. – Издательская группа "Прогресс", 1993.
6. Кюстин Астольф де. Россия в 1839 году. М.: Изд-во им. Сабашниковых, 1996.
7. Исаев С.А. Как не надо реабилитировать Токвиля // Историческая экспертиза. 2015. №4 (5). С. 137-141.



## **СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МУЛЬТИКУЛЬТУРАЛИЗМА В МИГРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКЕ СТРАН СЕВЕРНОЙ ПАЦИФИКИ**

*Черджиева Ирина Олеговна*

*студент,  
Владивостокский государственный  
университет экономики и сервиса,  
РФ, г. Владивосток*

На протяжении всей истории человечества зарождались государства и нужно понимать, что процесс формирования государства проходил везде по-разному. Принятие культур народов, их религиозных взглядов, важных для них самих традиций и устоев не всегда было успешным. Где-то народы и культурные меньшинства преследовались государством, а где-то и порицались обществом, поддавались попытке изменить себя другими. Каждое государство строило свои внешние связи и отношения по определённым принципам. Кто-то закрылся от других государств и фактически не вёл внешнюю политику, кто-то стал военной мощной державой, а кто-то стал открыт для иммигрантов, для новых народов, как Канада и США в прошлом веке. Два крупных государства, которые граничат друг с другом, омываются Тихим океаном и имеют схожую миграционную политику являются отличным примером для сравнения, поскольку их политика схожа, но не одинакова. В Канаде закрепился мультикультурализм, который активно продвигается правительством и общественностью в том числе, а в США идея противоположная мультикультурализму - концепция «плавильного котла». Стоит подробнее рассмотреть обе идеи, чтобы разобраться в чем суть и разница и как это отразилось на жителях этих двух государств.

Мультикультурализм - сохранение различных культур или культурной самобытности включая расовые, религиозные факторы, в рамках единого общества как государства или нации. Многие культурные меньшинства в прошлом прошли через игнорирование и отрицание своей самобытности. Сторонники мультикультурализма поддерживают идею, в соответствии с которой члены культурных меньшинств могут сохранять свою отличительную коллективную идентичность и обычаи. В случае с иммигрантами сторонники

считают, что мультикультурализм совместим с интеграцией иммигрантов в общество, а не противостоит ей. Политика мультикультурализма обеспечивает более равные условия для иммигрантов. Мультикультурализм является также частью более широкого политического движения за большее вовлечение маргинализированных групп, таких как, женщин, людей с ограниченными возможностями, афроамериканцев и ЛГБТК.

Идея мультикультурализма в современной политике и в политической философии отражает проблему того, как понять и ответить на вызовы, связанные с культурным разнообразием на основе этнических, национальных и религиозных различий. Причиной этому служит то, что современные государства состоят из языка и культуры доминирующих групп, которые исторически являются их частью. В результате члены культурных меньшинств сталкиваются с препятствиями в социализации, чего обычно не происходит у членов доминирующих групп. Это более широкое политическое движение нашло отражение в дебатах о «мультикультурализме» в 80-х годах. Но более конкретным направлением современных теорий мультикультурализма является признание и включение групп меньшинств, определяемых в первую очередь с точки зрения этнической принадлежности, национальности и религии. Основное беспокойство современного мультикультурализма вызывают иммигранты, которые являются этническими и религиозными меньшинствами (например, латиноамериканцы в США, мусульмане в Западной Европе), национальными меньшинствами (например, баски, каталонцы, квебекцы, валлийцы) и коренными народами (например, коренные народы и группы коренных народов в Канаде, США, Австралии и Новой Зеландии).

В заявлении Палаты общин Канады от 8 октября 1971 года премьер-министр Пьер Трюдо объявил мультикультурализм официальной политикой государства. Мультикультурализм был призван сохранить культурную свободу всех людей и обеспечить признание культурного вклада различных этнических групп в канадское общество.

Политика мультикультурализма была реализована на основе рекомендаций Королевской комиссии по двуязычию и бикультурализму. Комиссия была назначена в 1963 году для изучения существующего состояния двуязычия и бикультурализма в Канаде и для работы в направлении развития равноправного партнерства между британскими и французскими элементами внутри страны. Комиссарам было дополнительно поручено учитывать культурный вклад других этнических групп, но многие группы меньшинств по всей Канаде выразили обеспокоенность тем, что последняя часть мандата игнорируется. Комиссия рассмотрела эти опасения в своем четвертом и заключительном отчете, рекомендуя предоставить группам меньшинств большее признание и поддержку в сохранении их культур.

Рекомендации комиссии были адаптированы, чтобы стать официальной политикой правительства по мультикультурализму. В своем выступлении в Палате общин Трюдо заявил, что никакая особая культура не может определять Канаду и, что правительство принимает «утверждение других культурных сообществ о том, что они тоже являются важными элементами в Канаде». Политика мультикультурализма была реализована с целью поощрения уважения к культурному разнообразию и предоставления этническим группам права сохранять и развивать свою культуру в канадском обществе.

Правительство обязалось поддерживать мультикультурализм четырьмя конкретными способами: помощь культурным группам в их развитии и росте; помощь членам групп меньшинств в преодолении препятствий на пути к полноценному участию в жизни общества; содействие творческому обмену между группами меньшинств; и помощь иммигрантам в изучении французского или английского языка. Несмотря на официальную поддержку мультикультурализма, правительство не поддерживало многоязычие. Закон об официальных языках 1969 года определил английский и французский в качестве двух официальных языков Канады, и также определил, что политика мультикультурализма должна проводиться в этих двуязычных рамках.

Принятие мультикультурализма было частично мотивировано политическими соображениями. Традиционная база поддержки либералов в Квебеке столкнулась с ростом сепаратизма, и партия стремилась расширить свое влияние. Трюдо надеялся, что политика мультикультурализма поможет либералам завоевать голоса этнических общин Онтарио и умиротворить оппозицию официальному двуязычию в Западной Канаде.

Мультикультурализм был в значительной степени символическим признанием культурного разнообразия, а не существенным изменением государственной политики. Правительство направило мало ресурсов на реализацию мультикультурных инициатив, и многие годы это оставалось маргинальной политикой. Идеалы мультикультурализма изначально были хорошо восприняты, хотя некоторые критиковали политику за недостаточное содержание и подчеркивание фольклорных аспектов этнического разнообразия без решения более насущных проблем групп меньшинств.

Мультикультурализм в Канаде имеет огромное количество сторонников, а также вызывает восхищение за пределами государства. Эту часть политики Канады считают значительным достижением и отличительным элементом. Канадские сторонники мультикультурализма продвигают эту идею, потому что верят, что иммигранты помогают обществу развиваться в культурном, экономическом и политическом плане. Само канадское население считает, что канадцы иностранного происхождения - иммигранты также могут быть хорошими гражданами и внести свой вклад. Именно этот элемент иммиграционной политики государства, помогающий сохранить свою индивидуальность и идентичность, так привлекает граждан других государств. Однако, теперь стоит рассмотреть идею «Плавильного котла».

Появление названия «Плавильный котёл» связано с пьесой британского писателя Израэля Зангвилла, имеющей то же самое название. А возникло оно, потому что в 20-е годы прошлого века приезжало огромное количество европейских пароходов в американские порты. Их составляло большое количество немцев, ирландцев, итальянцев, а также большое количество граждан из

Восточной части Европы. Фактически самой привлекательной частью стало обещание, что все иммигранты могут превратиться в американцев. Идея заключалась в том, что каждый приезжий проходит жёсткий этап ассимиляции, отказываясь от своих прежних культурных и религиозных взглядов и традиций, принимая все новое и становясь американским гражданином. Таким образом, все «сплавлялись» в единую целую нацию. Около 18 миллионов человек прибыли в те годы в страну. Все эти различные этносы и составили американскую нацию. В настоящее время в США переживает вторую большую волну иммиграции, но на этот раз подавляющее большинство не из Европы, а из стран Латинской Америки и Азии. Они желают лучшей жизни и считают Штаты лучшим местом, поэтому так стремятся слиться с культурой Соединённых Штатов.

Однако, как и любая концепция, «Плавильный котёл» тоже получил много критики. Огромное количество людей из разных слоев общества высказывались в разное время негативно в сторону данной идеи. В частности, из-за того, что происходит дискриминация групп меньшинств, к которым относились представители темнокожей и желтокожей расы. Стоит и упомянуть то, что было сказано раньше, о представителях других групп меньшинств, которые также поддаются дискриминации. Согласно концепции, все меньшинства не являются главными, а значит в итоге должны полностью исчезнуть. Историки и демографы считают, что из-за такого огромного притока иммигрантов белокожее население европейского происхождения через несколько десятков лет уже не будет составлять большую часть Америки.

Подводя итоги, можно сказать то, что миграционная политика в этих государствах действительно похожа, но все же есть кардинальное различие в двух концепциях, которые используют Канада и США. И каждый человек ориентируется исходя из этого различия, при выборе для себя нового места жительства. Одни полны желания влиться в единую нацию, отказавшись от своего культурного прошлого. Другие, наоборот, хотят сохранить свою культурную идентичность и сделать ее важной частью нации.

## **Список литературы:**

1. Canadian Multiculturalism Policy, 1971. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://pier21.ca/research/immigration-history/canadian-multiculturalism-policy-1971> (Дата обращения 24.04.2021).
2. America's Racial and Ethnic Divides. One Nation, Indivisible: Is It History? – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.washingtonpost.com/wp-srv/national/longterm/meltingpot/melt0222.htm> (Дата обращения 26.04.2021).

## СЕКЦИЯ 3. «ФИЛОСОФИЯ»

### ФИЛОСОФИЯ И НАУКА: ОБЩИЕ И ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ

***Юсова Наталья Евгеньевна***

*студент,  
Ульяновский государственный технический университет,  
РФ, г. Ульяновск*

***Фаритов Вячеслав Тависович***

*научный руководитель, д-р филос. наук, профессор,  
Ульяновский государственный технический университет,  
РФ, г. Ульяновск*

**Аннотация.** В данной статье рассматриваются сходства и отличия философии и науки, которые направлены на исследование мира и людей, которые живут в этом мире. Наука является самой близкой по происхождению, к философии из всех областей философского познания. Также наблюдается сущность философии и науки через выполняемые ими функциями.

**Abstract.** This article examines the similarities and differences between philosophy and science, which are aimed at exploring the world and people who live in this world. Science is the closest in origin to philosophy of all areas of philosophical knowledge. The essence of philosophy and science is also observed through the functions they perform.

**Ключевые слова:** философия; наука; человеческое познание; познание мира; развитие наук; разница; сходство.

**Keywords:** philosophy; the science; human cognition; knowledge of the world; development of sciences; difference; similarity.

Философия и наука являются тесно связанными деятельностью, которые направлены на рассмотрение человека и окружающего его мира, но они

рассматривают их с разной глубиной и различными путями. Но отличие философии от науки является то, что философия всегда стремится познать все: видимое и невидимое, осязаемое и неосязаемое, реальное и нереальное. У нее нет границ, она пытается понять возможное и невозможное, а также мир вне и самого человека. Но наука, в отличие от философии, изучает то, что можно увидеть, потрогать, услышать, понюхать, взвесить и другое. Философия и наука изучают всеобщую картину мира, пополняя тем самым друг друга. Но также складывается впечатление, что философия и наука различны и несхожи между собой [1, с 112].

Сущность философии заключается в том, что она способна выполнять какую-либо функцию по отношению к человеку, общественной организации, к науке, искусству и другим явлениям. Под функцией понимается способ действия и выражение энергичности системы. Философия является мировоззрением, которое представляет совокупность взглядов, оценок, живых представлений и принципов на мир в целом и на отношение человека к этому миру. В конечном итоге, философия всегда задаёт одни и те же вопросы: о мире, о жизни человека, о смысле жизни и цели человека в этом мире. Но на эти вопросы нет определённых и окончательных ответов. В различные времена и в различных обществах давали разного рода ответы на эти вопросы. А как нам показывает собственная практика, то вопросы эти нужны.

Наука, в настоящее время, является основной формой человеческого познания, которая оказывается все более важной и существенной частью реальности, которая окружает нас и в которой человеку принадлежит, ориентироваться, жить и действовать в это непростое и сложное время для людей. За все время своей истории она выдержала столько изменений, и каждое её положение настолько связано с другими взглядами, что любая попытка дать точное определение науки может показать только лишь одну из её сторон. Но всё-таки выделяют два подхода к пониманию науки: широкий и узкий смысл [2, с 311].

Наука, в отличие от философии, занимается конкретными вопросами из сферы исследовательской деятельности, на которые могут быть даны



определённые и конкретные ответы. Она направлена на производство новых знаний о природе, обществе и мышлении, которая включает в себя все условия и моменты этого производства: учёные с их знаниями и опытом, с разделением и кооперацией научного вклада и труда; методы научно - исследовательской работы, понятийно и категориальный аппарат, систему научной информации, а также всю сумму наличных знаний, выступающих в качестве либо предпосылки, либо средства, либо результата научного производства. Наука является одной и форм общественного сознания, но не ограничивающая одними точными науками. Она рассматривается как целостная система, которая включает соотношение частей, таких как: природоведение и обществоведение, философия и естествознание, метод и теория, теоретические и прикладные исследования. Это понятие является необходимым следствием общественного труда и вклада, которая возникает вслед за отделением умственного труда, от физического, с превращением познавательной деятельности в специфический род занятий.

В отличие от видов деятельности, научная деятельность даёт приращение нового знания. Именно поэтому наука выступает как сила, которая постоянно революционизирует другие виды деятельности. Это понятие, которое ориентированно на критерии разума, по своему существу была и остаётся противоположной религии, в основе которой лежит вера в сверхъестественные явления. На первый взгляд может показаться, что между философией и наукой нет ничего общего. На самом деле философия, будучи учением о «предельных основаниях» (первоосновах) бытия и познания мира, допускает эти основы в качестве фундамента научного знания. Решением учёным конкретных научных проблем существенным образом зависит от его исходных установок, которые формируются под влиянием философских идей.

Формирование науки требовало огромной критики и разрушения мифологической системы. Для её возникновения был необходим достаточно высокий уровень развития производства и общественных отношений, которые приводят к разделению умственного и физического труда и тем самым открывающий возможность для систематического занятия наукой. Как говорил известный

немецкий политический деятель, философ Фридрих Энгельс: «Наука движется вперёд пропорционально массе знаний, унаследованных ею от предшествующего поколения...». Тем самым, это показывает то, что объём научной деятельности удваивался каждые 10 лет, что находит выражение в ускорении роста количества научных открытий и информации, а также числа людей, которые заняты в области науки. В итоге, количество живущих учёных и научных работников составляет порядка свыше 90% от общего числа учёных за всю историю науки.

Процесс развития науки находит своё выражение не только в возрастании суммы накапливаемых положительных знаний, но также затрагивает также всю структуру науки. На каждом историческом этапе научное познание использует определённую совокупность познавательных форм, таких как, фундаментальных категорий, понятий, методов, принципов и схем объяснения. В настоящее время современную науку характеризует стремление к целостному и многостороннему охвату изучаемых объектов. Каждая конкретная структура научного мышления после своего утверждения открывает путь к экстенсивному развитию познания, к его распространению на новые сферы реальности. Однако, накопление нового материала, которая не поддаётся объяснению на основе уже существующих схем, заставляет всё больше искать новые, интенсивные пути развития науки, что приводит время от времени к научным революциям.

Наряду с традиционными исследованиями, которые проводились в рамках одной из отраслей науки, проблемный характер ориентации современной науки вызвал к жизни широкое развёртывание междисциплинарных и комплексных исследований, которые приводились средствами различных научных дисциплин, подчас относящихся к разным подсистемам науки, конкретное решение которых определяется характером соответствующей проблемы. Но в чем же состоит единство и различие философии и науки?

Возникновение первых научных учений относят к VI веку до нашей эры. Философское знание всегда было переплетено с естественнонаучным знанием. Философия постоянно обрабатывала информацию из различных областей познания. В содержание философского знания входят такие понятия, как атом,

вещество и другие законы естествознания. Философией является рационально - теоретическое мировоззрение. Познание - это деятельность по получению, хранению, переработке и систематизации знаний об объектах; а знание является результатом познания. Наукой считается система знания, которая отвечает определенным критериям:

1. Объективность - изучение природных объектов, явлений, которые существуют сами по себе, не зависят от интересов индивида и его субъективности.

2. Рациональность - обоснованность, доказательство в рамках любой науки.

3. Нацеленность на воспроизведение закономерностей объекта.

4. Системность знаний - упорядоченность по определенным критериям.

5. Проверимость - воспроизводимость знаний через практику.

В данном случае философия не удовлетворяет лишь только 5 критерию, потому что не всякое философское учение может быть воспроизведено через практику, лишь поэтому философия является наукой особого рода.

Философия, как наука, ищет истину, которая выявляет закономерности, выражает результат исследования через систему понятий и категорий. Объект изучения философии рассматривается через призму отношения человека к миру, в ней существует антропный принцип. Науки нет без философии, а философии нет без науки. Научная истина представляет собой объективное знание, делаю человека богаче в материальном плане, сильнее, здоровее и даже повышает его самооценку. То есть она сугубо материальна, не сама по себе, а по проявлениям. В то время как философская истина по проявлениям нематериальна, потому что является неким продуктом деятельности человеческого сознания, причём именно разумно - нравственной его сферы.

Итак, наука и философия - это не одно и то же, хотя у них есть и немало общего. Общее между ними заключается в том, что они:

1. Стремятся к выработке рационального знания;

2. Ориентированы на установление законов и закономерностей исследуемых объектов и явлений;

3. Выстраивают свой язык и стремятся к построению целостных систем.

Разность между философией и наукой состоит в следующем:

1. Философия представлена тем или иным философом, когда его идеи, труды могут быть самодостаточными и не зависеть от того, разделяют или не разделяют их другие философы. Наука является плодом коллективного труда;

2. В философии (в отличие от конкретных наук) нет единого языка и единой системы. Плюрализм взглядов является нормой. В науке же нормой является монизм, то есть единство взглядов, как минимум, на основные принципы, законы и язык;

3. Философские знания не проверяемы экспериментально, иначе они становятся научными. В то время как в науке знания проверяются экспериментально, делая разные опыты и другое;

4. Философия не может дать точного прогноза, то есть не может экстраполировать достоверные знания в будущее, ибо таковыми не обладает. Отдельный философ на основе определённой системы взглядов может лишь предсказать, но не прогнозировать или моделировать, как доступно учёному.

Соотношение философии и науки можно увидеть на кругах Эйлера, где хорошо видно, что их объёмы совпадают лишь частично.

Итак, в заключении всего вышесказанного, можно сделать сравнительную характеристику философии и науки. Отличие науки от философии состоит в том, что наука учит ориентироваться в мире, в то время как философия даёт возможность разобраться в пограничных ситуациях. В философии невозможно отделить человека от философского мышления, а в науке исследователь и содержание познания отделены друг от друга. Научное познание прогрессирует, а в философии прогресс не имеет места.

В данной статье показано, что философия познаётся через призму научного учения и является наукой. С самого начала философия возникла как наука, как род научной рефлексии и как система познания. Из философии произошли все науки, такие как: математика, физика, биология, история и другое. А потом на основе этих наук появляются и другие прикладные науки.

## **Список литературы:**

1. Баженов Л.Б., Басенец В.Л. и др. Философия. Современные проблемы мира и человека: учебное пособие. - М., 1995. - 143 с.
2. Франк С.Н. Понятие Философии. Взаимоотношение философии и науки. - М., 1996. - 360 с.
3. Общие ресурсы по философии: сайт Никиты Моисеева – 2020 [Электронный ресурс]. Дата обновления: 10.03.2021. – URL: <https://womanadvice.ru/filosofiya-zhizni-smysl-zhizni-i-smerti-cheloveka> (дата обращения: 10.04.2021).

## СЕКЦИЯ 4. «ЭКОНОМИКА»

### АНАЛИЗ ЧИСЛЕННОСТИ СТУДЕНТОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ПРОГРАММАМ БАКАЛАВРИАТА, СПЕЦИАЛИТЕТА И МАГИСТРАТУРЫ В СЕВЕРНО-КАВКАЗСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ (СКФО)

*Агишева Анна Николаевна*

*студент,  
Рязанский государственный радиотехнический  
университет имени В.Ф. Уткина,  
РФ, г. Рязань*

*Субботкина Кристина Юрьевна*

*студент,  
Рязанский государственный радиотехнический  
университет имени В.Ф. Уткина,  
РФ, г. Рязань*

*Авилкина Светлана Викторовна*

*научный руководитель, канд. пед. наук, доцент,  
Рязанский государственный радиотехнический  
университет имени В.Ф. Уткина,  
РФ, г. Рязань*

Вопросы подготовки кадров приобретают особую актуальность для экономики, тем более для высшего образования (ВО). На сегодняшний день кадровый потенциал становится главным стратегическим фактором экономического и социального развития страны и регионов. Именно он способен обеспечить достижение экономического роста страны.

В тоже время наблюдаются проблемы, связанные со уменьшением численности студентов в образовательных организациях высшего образования (ОВОО).

Проведен сравнительный анализ показателей численности студентов, обучающихся по программам бакалавриата, специалитета, магистратуры за 2005/2006; 2010/2011; 2017/2018; 2018/2019; 2019/2020 учебные годы (см. таблицу 1).

**Таблица 1.****Численность студентов вузов на начало учебного года, тыс. чел. [1]**

Наименование субъекта РФ	2005/ 2006	2010/ 2011	2015/ 2016	2017/ 2018	2018/ 2019	2019/ 2020
<b>СКФО</b>						
Всего	361,1	366,8	256,9	217,6	214,2	208,6
Республика Дагестан (РД)	112,2	108,1	71,0	55,4	52,6	51,6
Республика Ингушетия (РИ)	10,2	11,9	8,9	7,7	7,5	7,4
Кабардино-Балкарская Республика (КБР)	28,9	28,1	17,1	14,1	14,6	15,3
Карачаево-Черкесская Республика (КЧР)	16,2	16,9	13,1	10,7	11,1	11,2
Республика Северная Осетия-Алания (РСОА)	35,0	33,9	26,1	22,9	21,2	20,9
Чеченская республика (ЧР)	25,4	33,4	33,1	34,5	35,2	33,6
Ставропольский край (СК)	133,3	134,5	87,7	72,3	72,0	68,7

Анализ данных таблицы 1 показывает, что численность студентов, обучающихся в ООВО СКФО имеет отрицательную динамику.

По сравнению с 2005/2006 учебным годом численность студентов в 2019/2020 учебном году сократилась на 42%.

Рассматривая динамику численности студентов (таблица 2), за период наблюдения с 2005/2006 учебного года по 2019/2020 учебный год, наблюдается увеличение только в Чеченской республике (на 32%), в остальных субъектах по СКФО выявлена обратная тенденция.

В Республике Дагестан отмечается самая отрицательная динамика среди обучающихся в ООВО (снижение численности на 54%).

**Таблица 2.****Динамика численности студентов, обучающихся в ООВО, %**

Наименование субъекта РФ	2010/2011 к 2005/2006	2015/2016 к 2010/2011	2019/2020 к 2015/2016	2019/2020 к 2005/2006
ДР	96	66	73	46
РИ	116	75	83	73
КБР	97	62	89	55
КЧР	104	78	85	69
РСОА	97	77	80	60
ЧР	131	99	102	132
СК	101	65	78	52

В целом наблюдается спад численности студентов в СКФО (рисунок-1). Так по сравнению с 2005/2006 учебным годом по 2019/2020 учебный год численность сократилась на 152,5 тыс. человек.



**Рисунок 1. Численность студентов в СКФО в период с 2005/2006 учебного года по 2019/2020 учебный год, тыс. чел.**

Таким образом, проведена аналитическая работа, проанализированы данные, что позволило выявить отрицательную динамику численности студентов ООВО.

Для того, чтобы повысить численность студентов в СКФО, требуется модернизация государственной политики в сфере образования.

### **Список литературы:**

1. Сборник регионы России. Социально-экономические показатели. 2020. Статистический сборник. Региональная статистика. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13204> Дата обращения (08.04.2021).



## **ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ВИДЫ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Бычков Антон Андреевич*

*студент,  
Санкт-Петербургского университета профсоюзов,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

Российское законодательство отождествляет понятия «банкротство» и «несостоятельность». В Федеральном законе от 26 октября 2002г. (ред. от 27.12.2019) №127 – ФЗ О несостоятельности (банкротстве)» термин «банкротство» употребляется в скобках после термина «несостоятельность». Понятие «Банкрот» впервые проявилось в итальянском языке. Словосочетание «*banca rotta*», в дословном переводе на русский язык означает «сломанная скамья», которое говорит о юридическом лице или индивидуальном предпринимателе, которое не в состоянии удовлетворить требования кредиторов и признанное несостоятельным по решению суда [5].

Существует множество определений банкротства, но самыми распространенными в отечественной экономической теории следующие: банкротство – это неспособность должника в полной мере удовлетворять требование кредиторов или исполнять обязанности по уплате обязательных выплат внебюджетные и бюджетные фонды, следуя условиям, установленным законом. Под денежным обязательством понимается обязанность выплаты кредитору должником определенной суммы, по определённым Гражданским кодексом основаниям [2, с. 89].

То есть банкротство – это прекращение хозяйственной деятельности по причине отсутствия возможности восстановить платежеспособность на основе порядков, установленных законодательством.

Исследования банкротства как самостоятельной экономической категории отражены в трудах как зарубежных, так и отечественных ученых. Среди трудов можно выделить работы Э. Альтмана, Г. Тишоу, Р. Таффлера, Г.Г. Кадыкова, Р.С. Сайфуллина, Э.А. Маркарьян, О.П. Зайцеву, Г.В. Савицкую, С.Е. Кована, А.Н. Ряхову, М.А. Крейшина, А.Д. Шеремета.

Исследования учеными отечественного института по банкротству, в особенности В.С.Белых, Е.В.Яйцевой, Г.Ф. Шершеневича, показывают, что самое главное удовлетворить интересы кредиторов, путем распределения средств, которые получены от продажи имущества предприятия –должника.

Предпосылкой банкротства является взаимодействие многочисленных факторов. Факторы бывают внешние и внутренние. Внутренние – это упущение персонала и руководителя, а внешние возникают вне предприятия и находятся вне сферы его влияния. Зарубежные исследователи считают, что в классической экономике 1/3 часть банкротств предприятий случается по вине внешних факторов, а оставшиеся 2/3 внутренние. По мнению российских исследователей, для современной России характерна обратная пропорция, т.е. такие факторы как: политическая и экономическая, социальная нестабильность, недостаток бюджетных финансирований, инфляционные процессы, являются одними из главных виновников, усугубляющих финансовое положение предприятий России [3, с. 25].

К причинам банкротства относят:

- влияние внешних факторов:
  - экономические (рост цен на ресурсы, спад производства, экономика страны в состоянии кризиса или нестабильность финансовой системы, изменение конъюнктуры рынка, банкротство и неплатежеспособность партнеров, высокий уровень налогообложения);
  - политические (потеря рынков сбыта, изменение политических связей или условий импорта/экспорта, несовершенство законодательства в областях и антимонопольной политики и предпринимательской деятельности);
  - рост международной конкуренции в результате развития научно- технического прогресса;
  - демографические (уровень благосостояния населения, культурный склад общества, спрос населения на те или иные товары и услуги, состав народонаселения) [1, с. 790].

Наступление одного из перечисленных факторов может вызвать либо наступление неплатежеспособности предприятия, либо медленный спад производства.

• неэффективное управление внутренними факторами. К ним можно отнести:

- дефицит собственного оборотного капитала;
- низкий уровень организации производства, технологии и техники;
- неэффективное использование производственных ресурсов, производственной мощности, вследствие чего получаем убытки и высокую себестоимость;
- создание сверхнормативных остатков готовой продукции, незавершенного строительства и производственных запасов. Тем самым происходит затоваривание, которое приводит к замедлению оборачиваемости капитала, что заставляет предприятие влезать в долги;

• неподходящая клиентура предприятия, которая выплачивает свои долги с опозданием, что вынуждает предприятие самому влезать в долг;

- отсутствие сбыта из-за не оптимальной маркетинговой стратегии;

Привлечение, на невыгодных условиях, заемных средств, что приводит к росту финансовых расходов снижению самофинансированию и рентабельности;

- неспособность руководителей предусмотреть банкротство;
- снижение объемов производства;
- снижение качества продукции;
- высокие затраты;
- большое количество долгов;
- низкая рентабельность продукции.

Первые сигналы, говорящие о надвигающемся банкротстве, это задержки с предоставлением финансовой отчетности, резкие изменения в структуре баланса, изменения в отчетности о прибылях и убытках [4, с. 150].

## Список литературы:

1. Бонченкова В.А. Банкротство предприятий: причины и последствия В.А. Бонченкова // Сибирский Федеральный Университет, 2018. - С. 785–794.
2. Брейдо И.В. Многофакторные модели диагностики банкротства Научная статья, под названием «Совершенствование управления финансовой устойчивостью на основе многофакторных методов прогнозирования», 2015. - С. 88-91
3. Васильева Л.С., Петровская М.В. Анализ финансовой отчетности. С практикумом: учебник / Л.С. Васильева, М.В. Петровская. – Москва: КноРус, 2019. - С. 274 .
4. Воробьева Е.В. Банкротство предприятия: основные причины / Е.В. Воробьева // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление, 2017. - С. 144-146.
5. Федеральный закон от 27 сентября 2002 года. № 127 - ФЗ, ст. 27 (ред. от 03.07.2019) «процедуры, применяемые в деле о банкротстве».

## АКТУАЛЬНОСТЬ SMM В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

*Вицун Сергей Игоревич*

*магистрант,*

*Самарский Государственный Экономический Университет,*

*РФ, г. Самара*

**Аннотация.** Данная статья будет посвящена теме, которая заключается в ведении маркетинга в социальных сетях. Мы выявим ее актуальность, также рассмотрим возможность каждого предприятия взяться за такую сложную, на первый взгляд, работу. Разберем примеры компаний, которые успешно справились с задачей выхода в Интернет-сферу, проанализируем востребованные ниши для развития в ней.

**Abstract.** This article will focus on the topic of marketing in social networks. We will identify its relevance, and also consider the possibility of each enterprise to take on such a complex, at first glance, work. We will analyze examples of companies that have successfully coped with the task of entering the Internet sphere, and analyze the popular niches for development in it.

**Ключевые слова:** интернет, SMM, развитие, пандемия, руководство, предприятие, социальные сети.

**Keywords:** internet, SMM, development, pandemic, management, enterprise, social networks.

Прежде чем переходить к разбору SMM и его актуальности в сегодняшние дни, нужно углубиться в историю, а именно узнать, когда же именно появилось это направление?

Впервые, данное сокращение было упомянуто в 2000-х годах. Связывают это с распространением Интернета в массах. В России SMM появился в 2008 году. В 2003 году зародилась такая социальная сеть, как MySpace, в 2004 появилась одна из самых популярных социальных сетей и по сей день – Facebook, в 2006 году появился Twitter и ВКонтакте, а в 2010 – Instagram.

Эти социальные сети стали отличным средством, для успешного внедрения рекламы, для демонстрации товара компании, для ведения их блогов, размещения информации, которая может помочь потребителю. По сути, социальные сети явились новой ветвью рекламы в сети, которая развилась до огромных размеров. Более того, сегодня существует большое количество компаний, которые продвигают по договорам подряда чужие аккаунты посредством SMM.

Совершенно очевидно, что взаимодействие продавца и покупателя проходит не только в социальных сетях. Компании-продавцы также создают сайты, где будут размещены цены, выбор услуги и другая основная информация, которая будет полезна клиенту. Также многие компании используют и другие разновидности рекламы в сети Интернет.

На сегодняшний день существует множество разных социальных сетей, в каждой из которых есть своя «фишка». Прежде чем развивать SMM для своей компании, надо задуматься – а через какую соцсеть продвигать свой товар? Рассмотрим этот вопрос более подробно.

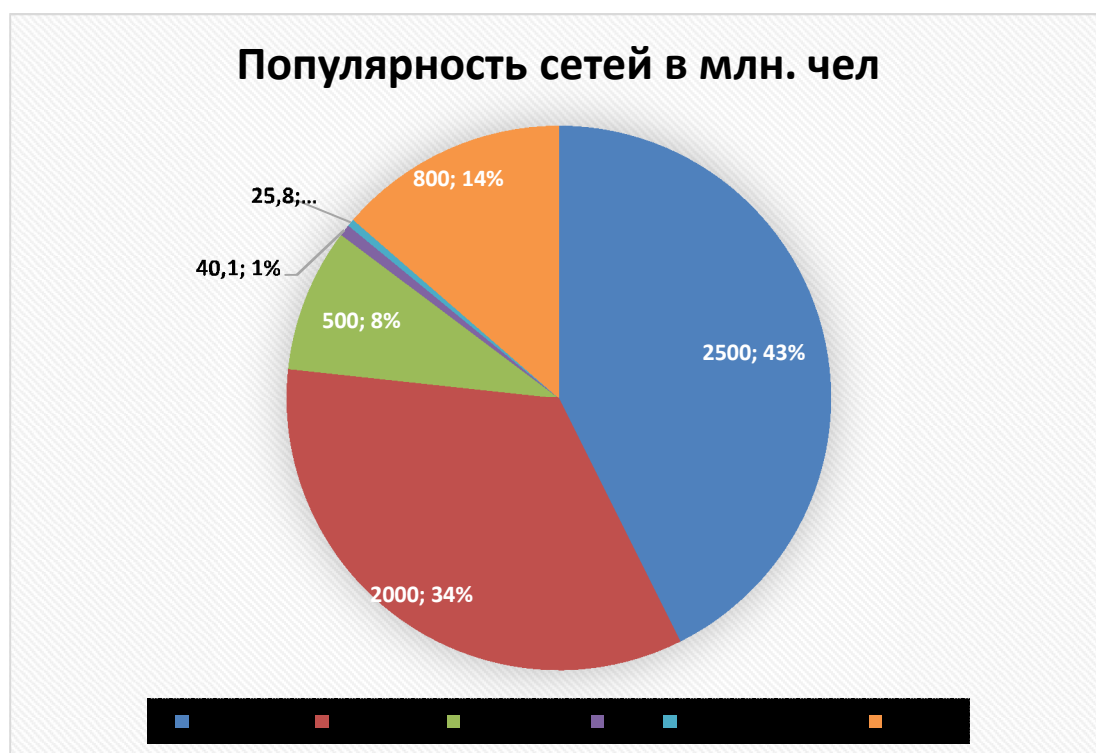
Первое что надо сделать – нарисовать портрет покупателя. Нам нужно понять, кому именно мы будем продавать товар? Кто наша целевая аудитория? Естественно, это нужно не только для того, чтобы понять через какую сеть нам продвигаться, но и для того, чтобы правильно настроить таргет. После этого нам нужно настроить рекламу через инструменты социальных сетей и оплатить ее. Потом мы переходим в этап наблюдения. На данном этапе мы смотрим и анализируем свою рекламную кампанию. В частности, смотрим, где больше переходов по нашей рекламе, где переходы превращаются в покупки и т.д. Нам нужно это для того, чтобы в следующий раз настройки и покупки рекламы видеть, где она заходит лучше и приносит больше пользы. в противном случае есть риск просто потерять свои деньги.

Далеко не все социальные сети могут дать нам полную картину окупаемости наших вложений в рекламу. Каждая из них обладает своими характеристиками, своим контингентом, своей спецификой.

В наши дни все большую и большую популярность набирают социальные сети, в которых пользователи взаимодействуют друг с другом посредством видео и аудио. Это могут быть короткие ролики или большие разговорные подкасты. Популярность такого вида общения обусловлена тем, что люди уже привыкли к многомерному пространству. Потенциального клиента уже невозможно зацепить флаером, напечатанной рекламой, баннером. Более того, нас уже не удивить даже простой картинкой в Интернете, она должна быть увлекательной и, в какой-то степени, провокационной. Человек хочет большего - динамики.

Такие социальные сети, как TikTok, YouTube, Instagram, ВКонтакте стараются проводить свое взаимодействие внутри сети между пользователями посредством видео. Людям нравится, когда они могут, не вникая в какие-либо подробности товара, просто прослушав и увидев товар впоследствии купить его.

Разберем популярность приложений, где можно выстраивать свою стратегию SMM, на сегодняшний момент.



*Рисунок 1. Популярность соц. сетей в млн. чел. на 2019 год*

На рисунке отображены данные за 2019 год по всему миру. Наименьшей популярностью, исходя из данных диаграммы, обладают социальные сети ВКонтакте и Одноклассники. Это связано с тем, что эти приложения являются более локальными, популярными в странах СНГ.

Возвращаясь к анализу данных из диаграммы, можно наблюдать, что, одними из популярных соцсетей являются TikTok, YouTube, Instagram. Те сети, где в большинстве своем выкладывается видео-контент.

Что же движет покупателем, что он может без раздумий совершить покупку онлайн?

Четкая стратегия производителя – одна из основополагающих вещей, приводящих к хорошему спросу. Как уже говорилось выше, компании могут привлекать людей извне, с целью помощи им в реализации продукции. Наемные сотрудники выявляют ЦА, смотрят на их потребности, проводят поиск и изучают их «боли» и «возражения», которые необходимо будет закрыть, чтобы покупатель без раздумий приобрел товар. Четко сформулированная стратегия для любого слоя покупателей ведет к хорошим продажам.

При этом нельзя забывать о такой неотъемлемой части как качество товара. Компания может иметь гениальных маркетологов и SMM-специалистов, но какой в этом толк, если сам товар не обладает должным качеством. К компании просто не будут обращаться, если их товар не соответствует ожиданиям. Таким образом, организация должна рассмотреть рынок до мелочей: сопоставить свои цены с ценами конкурентов на такую же или аналогичную продукцию, дать характеристику качества нашего товара, с качеством товаров других и так далее.

После этого мы формируем стратегию, благодаря которой выводим товар в массы, например: наша футболка обладает низкой ценой, так как она произведена из переработанных материалов. Мы за эко-использование всего потребленного человеком. Мы убиваем сразу двух зайцев: экологичность, что сейчас достаточно модно и актуально, а также низкая цена – покупатели не любят переплачивать за товар, который могут найти дешевле. Обобщая, данный этап называется поиск уникального торгового предложения (УТП). Нужно найти те компоненты,



на которые мы будем «давить». Это будут характеристики, которыми обладаем только мы, либо же в чем мы лучше в той или иной специфике товара.

В последнее время очень популярным становится доставка товар «до двери». Люди будут рады, если этот товар сам приедет к нему. Некоторые компании предлагают свой товар с небольшой наценкой, но, при этом, заявляют бесплатную доставку. Очевидно, что стоимость доставки уже входит в стоимость товара. Людям нравится, когда при покупке товара им предоставляется что-то бесплатно. По итогу, сами того не подозревая, они готовы брать товар чуть дороже, но с удобством и выгодой для себя.

Говоря о ситуации на сегодняшний день, нельзя не отметить тот факт, что абсолютное большинство B2C компаний ринулись в рекламу посредством социальных сетей, так как там легче всего попасть на целевую аудиторию. Более того, многие компании B2B тоже пробуют себя в SMM, пытаясь точно найти топ-менеджеров других компаний.

Обратимся к Таблице 1, чтобы получить ясность по затратам компаний на рекламу в СМИ.

*Таблица 1.*

**Объем рекламы в средствах ее распространения в 2019 году**

Сегмент	2019 год, млрд. руб.	Процентное соотношение
Телевидение	175	35,43%
Радио	16	3,24%
Пресса	15,1	3,06%
Наружная реклама	43,8	8,86%
Интернет	244	49,41%
Всего	493,8	100%

Расходы на рекламу в сети Интернет в России, по итогам 2019 года, достигли 244 млрд. рублей. Исходя из таблицы, мы видим, что затраты на рекламу в сети составили почти половину всех рекламных бюджетов в стране. Об этом свидетельствуют данные Ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР), которые были обнародованы в середине марта 2020-го.

Когда же реклама в сети обогнала рекламу по телевидению? Это произошло в 2018 году, именно в этот год затраты на рекламу в Интернете составили около 203 млрд. рублей, а по телевидению – 179,7 млрд. руб. В этот год динамика роста Интернет-рекламы составила 22%, а телевизионной - 9%.

Рынок Интернет-рекламы обладает своими сегментами. На сегодняшний день существует множество возможностей и инструментов для продвижения продукта в Интернете. Среди инструментов онлайн-продвижения на B2B-рынках выделяют следующие:

1. Поисковый маркетинг. Многие компании подходят к нему так: выбирают какой-то определенный пул запросов, которые подходят к сайту или продукции фирмы, и начинают с ними работать. Практика показывает, что данное ядро – малая часть из списка запросов, которые клиент ищет в сети. Существует несколько типов поискового маркетинга. Самым популярным типом является продающий, где продвижение идет по запросам, которые связаны с продукцией или брендом компании. Люди именно их ищут в Интернете. Это самые популярные и конкурентные запросы, за которые борются абсолютно все;

2. Контекстная реклама. Здесь у маркетолога уже должен быть список запросов, которые являются продающими, информационными и конкурентными. Должно иметься и распределение по страницам. Говоря конкретнее – куда и по каким запросам должны приходить клиенты. Ставится задача – вставить каждое объявление в группу и создать по сегментам целевой аудитории рекламные кампании со своими заголовками, со своими преимуществами и со своим уникальным торговым предложением (УТП). Для того чтобы повысить конверсию объявлений, нужно вносить различные расширения, дополнительные ссылки на внутренний раздел и более подробную информацию в контекстной рекламе по Google. На каждый рекламный канал и на каждое объявление должна быть UTM-метка, связанная с CRM-системой и интегрированная с системами телефонной аналитики и системой кол-трекинга для того, чтобы собирать офлайн-активности и проводить их анализ;

3. Медийная реклама. Ее следует использовать в узких таргетингах в «Яндекс.Директ», Google AdWords и в их рекламных сетях. Если человек, заходя на сайт компании и изучая какую-то информацию, не совершает целевого действия, компания должна преследовать его по всему Интернету своими баннерами. Можно применять инструменты ремаркетинга в этих сетях, т. е. выбирать аудиторию, похожую по поведению на клиентов (look-a-like аудиторию), и «откручивать» рекламу на них;

4. Контент-маркетинг – это подход к взаимодействию с клиентами, в котором коммуникация строится за счет полезного и нужного контента по теме компании. В основном данный инструмент используется на сложных рынках, где нужно и важно перед покупкой узнать мнения экспертов, где компании, которая является потенциальным поставщиком, нужно доверять, где нужно изучать продукт из-за его технической сложности. Контент-маркетинг рассчитан на рынки с длительным сроком принятия решений, где клиент подписывается на имейл-рассылку или на блог, периодически читает информацию, и при столкновении с ситуацией, когда ему оказывается нужен продукт компании, он обращается к ней. Данный вид рекламы нельзя назвать прямым. Скорее этот тип является по-настоящему качественным, полезным и зачастую обучающим B2B-контентом;

5. CPA-сети. Задача при работе с CPA-сетями сводится к тому, чтобы выбрать две-три цели, которые нужно достигать на сайте, например, невысокая плата за регистрацию, подписка либо на рассылку, либо на что-то еще при первичном посещении. При этом, гораздо более высокий процент за совершение покупки или действия по заполнению определенной формы контактов;

6. Имейл-маркетинг – один из основных каналов коммуникации с аудиторией на рынках. Обязательно нужно собирать базу почтовых ящиков. Со временем количество людей, получающих рассылку, вырастет в серьезную подписную базу, которую можно будет использовать не только для решения проблем клиентуры, но и для достижения своих коммерческих целей. Сегодня существуют сервисы, которые предназначены для такого типа рассылок. Они

имеют подробную аналитику, позволяют проводить всевозможные тестирования, когда одной и той же аудитории отправляется письмо, имеющее один посыл, но с разными дизайном и содержанием. Система аналитики сама проводит анализ, измеряя какие письма чаще открываются, какие являются конверсионными, и оставшейся части базы автоматически высылаются письма максимально конверсионные. Все это делает сама система рассылок. Если какому-либо клиенту рассылка не интересна, то он просто может отписаться;

7. Социальные сети для B2B-рынков. Существует мнение, что для сложной продукции социальные сети не работают. На самом деле, это не так. Вполне возможно, просто реклама настроена неправильно. Ведь, по сути, социальными сетями пользуются те же самые люди, которые работают на каких-то предприятиях, интересных нам для сотрудничества, и, используя инструмент того же ретаргетинга, мы можем притягивать их из социальных сетей назад к себе на сайт;

8. Персональный брендинг. На тех рынках, где требуется длительное и сложное принятие решения, где бывает сложно понять, как выбрать подрядчика, поставщика, особенно если впервые обращаешься на этот рынок, огромную роль играют простые человеческие отношения и экспертный статус компании. Если небольшая компания, не имеющая больших инвестиций, только начинает развиваться, то можно сделать упор на навык общения и презентации себя как эксперта, который разбирается в этой тематике, продвигать бизнес. Отлично подойдут в этой роли люди, умеющие продавать товар. Сейчас наступила эра, когда, благодаря социальным сетям, для развития бизнеса нужно иметь хороших специалистов, которые умеют объяснить свою позицию и свою точку зрения в Интернете. Очевидно, что в данном случае не обязательно иметь огромный бюджет, так как можно будет продвинуть компанию лишь за счет хорошего знания товара и элементарно правильного и грамотного общения с клиентами. Именно поэтому этот инструмент является важным и мощным оружием, особенно для тех компаний, которые только входят на рынок и в будущем будут занимать свою нишу на нем;

9. Сайт компании – прямое следствие стратегии интернет-маркетинга. Сегодня веб-сайт – это онлайн-доступ к информации, работающий в режиме 24 часа в сутки, 7 дней в неделю, 365 дней в году и обязательное взаимодействие с поставщиком B2B-услуг. Исходя из запросов будет сформулирована структура сайта, после этого должно быть разработано техническое задание и прототипы. Потом пишется художественное задание и рисуется дизайн, сайт верстается, программируется, наполняется контентом, настраивается система веб-аналитики.

Стоит выделить основные советы по SMM продвижению:

1. Лучше на все 100% продвинуть себя в какой-то одной социальной сети, чем во всех, но очень некачественно. Это не ограничивает вас в развитии, наоборот, если вы справились с оформлением и позиционированием себя в какой-то одной соц. Сети достаточно хорошо, то можно приступать к рассмотрению следующей ступени для развития.

2. Мы должны упираться в специфику производимого товара. Например, наш товар легче разместить на сайте: мы предоставляем услуги, которые отлично располагаются именно там. На страничке в Инстаграмм будет сложно качественно продемонстрировать их, поэтому, для начала, мы выберем тот социальный ресурс, который бы подходил больше всего.

3. Контент не может не соответствовать бренду. Мы должны разработать индивидуальную цветовую палитру, с которой ассоциируется наш товар. Например, магазин пятерочка ассоциируется с чем-то красным, близким и так далее. Мы должны это учитывать при дизайне и дальнейшем позиционировании, так как сделать динамичный и красивый визуал может сделать, практически, любой специалист в этой сфере, но это не будет оставаться у людей в голове, так как нет схожести с вами.

### **Список литературы:**

1. Взлом маркетинга. Наука о том, почему мы покупаем/ Фил Барден/ 2018 год.
2. Маркетинг в социальных сетях/ Халилов Дамир/ 2017 год.
3. Пиши, сокращай: Как создавать сильный текст/ Ильяхов Максим/ 2018 год.
4. Жесткий SMM: Выжать из соцсетей максимум/ Кеннеди Дэн/ 2019 год.

5. Синяев В.В. Функциональное значение медийной рекламы // Вестник экономической безопасности. 2018.
6. Социальные сети как инструмент продвижения в сфере В2В / Терентьева О.С., Джавршян Н.Р. // Наука, образование и культура. 2019.
7. <https://www.akarussia.ru/>.
8. <https://instagram.com/magnitkrd?igshid=1pr3h2z1uxfe1>.

## ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭКОСИСТЕМНЫХ УСЛУГ КАК ФАКТОР ИХ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

*Высоцкая Анастасия Евгеньевна*

*студент,*

*Кемеровский государственный университет,*

*РФ, г. Кемерово*

Экосистемные услуги определяются как выгоды, которые человек получает от экосистем. Классификация их достаточно многообразна и включает: обеспечивающие услуги (пресная вода, волокна, топливо), регулирующие услуги (регулирование климата, воды и качества воздуха), культурные услуги (эстетические ценности, рекреация и экотуризм), поддерживающие услуги (почвообразование, круговорот воды, фотосинтез) [2, с. 10]. Это лишь некоторые примеры большого количества услуг, от которых зависит само существование и благосостояние человечества.

В последнее время антропогенное воздействие на экосистемы значительно увеличилось. Вследствие роста населения и повышения уровня жизни, всё больше природных экосистем используются для удовлетворения человеческих потребностей. Так, значительно вырос спрос на продовольствие, пресную воду, древесину, топливо и другие ресурсы, предоставляемые природой. Не стоит забывать и об отходах человеческой деятельности, которые также оказывают негативное воздействие на экосистемы. Таким образом, результатом всех перечисленных изменений является всё большая нагрузка на экосистемы параллельно с сокращением их возможностей вследствие деградации. «За последние 50 лет около 60% мировых экосистемных услуг, включая 70% регулирующих и культурных услуг, подорваны в результате антропогенного воздействия» [2, с. 13]. «По имеющимся оценкам, сумма глобального экологического ущерба составляет 7 трлн долл. США в год, то есть 11% мировой экономики» [1, с. 226].

Именно из-за осознания быстрой деградации экосистем, наносящей значительный ущерб экономике и благосостоянию людей, в настоящее время

наблюдается заинтересованность международных организаций в их сохранении. Важнейшим документом является доклад ООН «Будущее, которого мы хотим», основная задача которого выражается в повышении благосостояния при снижении негативного воздействия на окружающую среду. В Целях устойчивого развития ООН также сформулированы цели по сохранению морских и материковых экосистем.

Национальные программы по сохранению экосистемных услуг развиваются во многих странах Европы [3, с. 31]. В России же проблема стоит особенно остро, так как она играет важнейшую роль по оказанию экосистемных услуг всей планете, причиной чему – огромные территории, сохранившиеся в естественном состоянии.

Для достижения эффективности упомянутых программ необходимо провести экономическую оценку экосистемных услуг, без которой невозможен переход к устойчивому развитию, которое является приоритетом для многих международных организаций. Экономическая оценка услуг также необходима в первую очередь для установления приоритетов при принятии решений, а также для рационализации дальнейшего использования ресурсов, предоставляемых экосистемами и для прогнозирования последствий решений, принимаемых относительно экосистем и окружающей среды [2, с. 18].

Однако стоимостная идентификация экоуслуг оказалась отнюдь не тривиальной задачей. Во-первых, на текущий момент многие экосистемные услуги фактически признаются бесплатными (то есть воспринимаются как общественные блага) из-за скрытого и раздробленного характера выгод от их потребления [2, с. 30]. Во-вторых, невозможно определить стоимость большей части экосистемных услуг в связи с отсутствием рынков для них. Лишь прямое использование услуг хорошо поддается экономической оценке, поскольку показатели прямой стоимости являются рыночными и имеют свои цены, сумма которых позволяет определить ценность услуг [2, с. 26]. Для услуг, которые нельзя отнести к данной категории, используются нерыночные методы оценки.



Так, метод субъективной оценки заключается в определении стоимости сокращения или увеличения предложения какого-либо природного блага. Готовность людей платить в этом случае определяется с помощью анкетирования. Используется также метод стоимости восстановления, который позволяет оценить стоимость затрат, необходимых для воспроизводства и охраны оцениваемых ресурсов. Наконец, метод альтернативных издержек основан на оценке выгод от деятельности, негативно влияющей на экосистемы для определения минимальной стоимости объектов окружающей среды [4, с. 137].

С помощью перечисленных рыночных и нерыночных методов, учёным уже удалось определить экономическую ценность некоторых экосистемных услуг. Так, самой дорогостоящей услугой является почвообразование, оцениваемое в 17,1 трлн долларов США. Такие услуги как кругооборот азота и регуляция климата оцениваются в 2,3 и 1,8 трлн долларов соответственно [2, с. 19]. Общая ценность экосистемных услуг на основе данного исследования – 33,3 трлн долларов.

Получаемые экономические оценки экосистемных услуг способствуют созданию механизмов, в основе которых – принцип платы за природные услуги, позволяющие нивелировать негативное воздействие на экосистемы. В настоящее время программы платежей – самый инновационный подход к компенсации экосистемных издержек, который используется лишь в некоторых развитых странах [2, с. 67]. Примером такого механизма могут служить программы экосистемного трейдинга в США, благодаря которым потери биоразнообразия при строительстве публичных и частных объектов могут компенсироваться при их неизбежности. Другой пример – портал Ecosystem Marketplace, созданный для отслеживания платежей за использование различных экосистем. И, наконец, уже привычный многим западным странам инструмент – биржи торговли квотами на выбросы парниковых газов, предназначенные для крупнейших предприятий-загрязнителей атмосферы.

Таким образом, подводя итог всему вышесказанному, стоит отметить, что для перехода к устойчивому развитию и для улучшения сложившейся ситуации

с постепенной деградацией экосистемных услуг необходимо провести адекватную экономическую оценку экоуслуг, которая позволит эффективно распоряжаться ими в дальнейшем, а также формировать рынки платежей за экосистемные услуги и вследствие компенсировать потерю их качества. Исходя из этого, ключевым аспектом устойчивого развития должен стать баланс между эксплуатацией природных ресурсов в целях экономического развития и сохранением экосистемных услуг, которые имеют решающее значение для существования и благополучия каждого человека.

### **Список литературы:**

1. Бобылев С.Н. Идентификация и оценка экосистемных услуг: международный контекст / С.Н. Бобылев, А.А. Горячева // Вестник международных организаций. – 2019. – № 1(14). – С. 225-236.
2. Бобылев С.Н. Экосистемные услуги и экономика / С.Н. Бобылев, В.М. Захаров. – М.: ООО «Типография ЛЕВКО», Институт устойчивого развития/Центр экологической политики России, 2009. – 72 с.
3. Конюшков Д.Е. Формирование и развитие концепции экосистемных услуг: обзор зарубежных публикаций / Д.Е. Конюшков // Бюллетень Почвенного института им. В.В. Докучаева. – 2015. – № 80. – С. 26-49.
4. Тихонова Т.В. Экосистемные услуги: роль в региональной экономике и подходы к оценке / Т.В. Тихонова // Известия Коми научного центра УрО РАН. – 2016. – № 3(27). – С. 134-143.

## **ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ В РАМКАХ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ. АУТСОРСИНГ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ**

*Котиков Михаил Дмитриевич*

*студент,  
Сибирский институт управления - РАНХиГС,  
РФ, г. Новосибирск*

В данной статье рассматриваются особенности проведения инвентаризации в торговых предприятиях, как инструмент внутреннего контроля.

Торговля является одной из важнейших отраслей хозяйственной деятельности, именно здесь продукт переходит в сферу личного потребления, тем самым завершая процесс обращения товаров.

Одним из главных механизмов управления торговой деятельностью является бухгалтерский учет.

Целью бухгалтерского учета является учет и контроль за сохранностью товаров, своевременное предоставление руководству информации о фактическом валовом доходе и состоянии товарных запасов, эффективности их использования.

Инвентаризация имеет огромную роль в контроле за сохранностью товаров, она обязательная так как является действенным инструментом внутреннего контроля.

Инвентаризация является одним из самых первых методов хозяйственного учета, который дает возможность определить фактическое наличие имущества на определенную дату.

Сроки и последовательность проведения инвентаризации, устанавливаются директором организации, за исключением случаев, когда инвентаризация является обязательной процедурой.

Осуществление инвентаризации состоит из следующих стадий: 1) подготовительный процесс инвентаризации, 2) непосредственно, проведение инвентаризации, 3) документальное формирование инвентаризации, 4) принятие решений на основании результатов инвентаризации.

Для проведения инвентаризации, на предприятиях создаются инвентаризационные комиссии, которые действуют на постоянной основе. Состав инвентаризационной комиссии устанавливается и назначается руководителем организации.

Основными целями инвентаризации являются: выявление фактического наличия имущества; сопоставление данных бухгалтерского учета с фактическим наличием имущества; проверка полноты отражения в учете активов.

Инвентаризация проводится в таких случаях как, смена материально-ответственного лица, реорганизация, ликвидация и перед составлением годовой бухгалтерской отчетности.

После проведения инвентаризации, по ее результатам составляется акт, где указываются обобщенные показатели по расходам и доходам организации.

Нередко организации прибегают к услугам аутсорсинга.

В Европе это очень развито, большинство инвентаризаций проводятся сторонними организациями. Обращение к сторонним организациям позволяет не останавливать процесс торговли, также позволяет высвободить собственные трудовые ресурсы. Работники выполняют свои обязательства, не отвлекаясь от своей основной деятельности. Владеть собственной ревизионной службой обходится дороже, чем обращаться по мере необходимости в сторонние организации.

В связи с вышесказанным, организация не теряет выручку, которую могла бы потерять, проводя инвентаризацию самостоятельно.

В рамках договора на аутсорсинговые услуги по инвентаризации, исполнителю передаётся членство в инвентаризационной комиссии и бухгалтерская документация по движению запасов. [1,2]

Предварительная подготовка является одной из главных частей по проведению успешной инвентаризации.

Эксперты по инвентаризации изначально составляют и утверждают план инвентаризации в соответствии с ее стандартами.

В каждом случае составляется индивидуальный план инвентаризации.

После считывания штрих-кодов получают достоверную и точную информацию. После этого процесса специалисты аутсорсинговые компании обрабатывает информацию. Независимая инвентаризация имеет множество плюсов.

1. Привлеченные организации, которые специализируются на этом максимально непредвзято, профессионально проведут данную процедуру следуя своим методам и используя обученный штат сотрудников. Это позволит получить точные и достоверные данные и исключает какую-либо фальсификацию и вероятность искажения результатов.

2. Независимая инвентаризация помогает реализовать свои ресурсы, сэкономить время основного персонала бухгалтерии.

Но есть и риски такой процедуры:

1) Собранная информация может не отражать действительность (например, если специалисты будут некомпетентны в своей работе)

2) необеспеченность гарантией сохранности материальных ценностей в процессе проведения инвентаризации.

3) попадание конфиденциальных данных о специфике компании, состоянии складов и количестве запасов в чужие руки, т.е. утечка информации [3].

В настоящее время независимая инвентаризация на торговых предприятиях не обрела обширного распространения, но все же в ее проведении нуждаются многие торговые предприятия для оперативной и достоверной инвентаризации.

### **Список литературы:**

1. Алисенов А.С. Бухгалтерский финансовый учет. – 3е.-изд., перераб., и доп. 2021. – С. 32.
2. Шадрин Г.В., Егорова Л.И. Бухгалтерский учет и анализ. - 2021г. – С. 125.
3. Волкова О.Н. Управленческий учет- 2021г.- С. 108.

## **ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ**

*Лешукова Екатерина Антоновна*

*студент,  
Всероссийская академия внешней торговли,  
РФ, г. Москва*

*Роцин Артём Александрович*

*студент,  
Всероссийская академия внешней торговли,  
РФ, г. Москва*

В условиях постоянно роста международной торговли, которые можно увидеть в настоящее время, и в усилении роли транснациональных компаний и их постоянно расширение, быстрое перемещение товаров и ресурсов между участниками является необходимым элементом в современном мировом товарообмене. Международный транспортно-логистический комплекс обеспечивает эффективное функционирование мировой торговли, связывает производителей с посредниками и потребителями товаров.

Рынок транспортных услуг можно считать самостоятельной сферой международной экономики. К основным сегментам данного рынка по классификации можно отнести:

- Грузоперевозки
- Управленческие услуги
- Логистические услуги
- Экспедиционные услуги

Основными факторами, которые способствуют росту рынка транспортно-логистических услуг являются рост объема товарооборота и конкуренция между товаропроизводителями. Также стоит отметить, что росту данного рынка способствовало вступление Китайской Народной Республики во Всемирную торговую организацию, создание новых транспортных коридоров между Европой и Азией, развитие транспортной инфраструктуры внутри Азиатского региона,

что, безусловно, поспособствовало росту входящих и выходящих грузопотоков [1, с. 12].

Транспортно-логистическая политика развитых и многих развивающихся государств на современном этапе в первую очередь обусловлена ростом конкуренции на рынке, поэтому повышение конкурентоспособности национальных транспортных компаний и лоббирование их интересов на мировом рынке является одной из первостепенных задач. В связи с чем прикладываются большие усилия в области развития экспорта транспортных и транзитных услуг. Например, цифровизация транспортных узлов и коридоров, упрощение нормативно-правового обеспечения экспортных, импортных и транзитных поставок, создание формата «одного окна», гармонизацию транспортно-логистического законодательства на международном уровне, создание финансовых инструментов, которые должны привлекать частных инвесторов на реализацию масштабных проектов совместно с государственными предприятиями.

На настоящий момент одной из главных тенденций развития рынка транспортно-логистических услуг является оказание комплексного спектра логистических услуг в сфере поставок и транспортировок грузов за счёт развития информационных технологий, применяемых при оказании данного вида услуг, формирование сегмента мультимодальных перевозок, а также рост доли транспортно-логистического аутсорсинга [2, с. 39].

Отличительной чертой нынешнего и будущего развития транспортного рынка является создание альянсов. На мировом рынке авиаперевозок наблюдается все более ожесточенная борьба между альянсами авиакомпаний, так как наиболее распространенными видами перевозок являются перелеты с наименьшими издержками авиаперевозчика или использование услуг традиционных авиакомпаний при наличии пересадки в узловом аэропорту.

Касательно рынка морских перевозок ситуация обстоит похожим образом. Для поддержания конкурентоспособности формируются альянсы из ведущих операторов, на которых сильно влияет то, как соотносятся динамика спроса на мощности судов и их предложение, что в свою очередь определяет уровень

фрахтовых ставок. Так, к примеру, в сегменте перевозок с использованием контейнера в период с 2016 по 2018 года наблюдалось несоответствие спроса на контейнеровозы и мощностей транспортных компаний из-за роста перевозки генеральных грузов. По прогнозам специалистов, наиболее благоприятными и быстроразвивающимися регионами в сфере морских перевозок будут маршруты внутри азиатского региона, северотихоокеанский, каспийский, средиземно-морский маршруты, маршрут, пролегающий через Индийский океан.

Строительство высокоскоростных железнодорожных магистралей, соединение их с авто- и авиатранспортом в единый транспортно-логистический узел способствует росту спроса на данный вид перевозок, в сегменте пассажиро-перевозок, так как стоимость перевозки грузов данным видом транспорта все ещё велика.

Создание единого правового поля дает стимул к большему развитию рынка транспортных услуг [3, с. 7]. Такими документами являются:

- Конвенция о международных смешанных перевозках, на основании которой в настоящее время осуществляются мультимодальные перевозки
- Соглашение о международном железнодорожном грузовом сообщении
- Унифицированная ж/д накладная в рамках соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении в рамках грузоперевозок между Европой и Азией
- Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП
- Дополнительный протокол к Конвенции о договоре международной перевозки грузов, затрагивающий вопросы электронной накладной
- МПА Организации сотрудничества железных дорог

Ещё одной чертой современного рынка транспортно-логистических услуг является создание крупных международных инфраструктурных проектов в евразийском регионе. Например, предложенная Китаем и активно им развивающаяся инициатива «Один пояс – один путь». Также Китай совместно с ШОС развивает международные автомобильные коридоры и транспортные коридоры



ЦАРЭС, ТРАСЕКА и «Север-ЮГ». Формирование большой сети транспортных коридоров, имеющих различную направленность, благоприятствует увеличению мирового транспортного рынка [1, с. 13].

В связи с пандемией COVID-19 стремительное развитие получил сегмент рынка экспресс-доставки малогабаритных грузов, так как произошел динамичный рост объемов рынка электронной коммерции. Развитие и расширение сетей постаматов, дронов, беспилотных тележек и другие формы обеспечения доставки от двери до двери с минимальным количеством внешних контактов тоже повлияло на данный сегмент.

Заключительной из рассмотренных черт современного рынка транспортных отметим трансформацию цепочек поставок из физических в электронные, так как для обмена данными в настоящий момент существует большое количество цифровых решений, позволяющих не перемещаться для потребления услуг.

### **Список литературы:**

1. Распоряжение Правительства РФ от 14.08.2019 N 1797-р (ред. от 23.11.2020) < Об утверждении Стратегии развития экспорта услуг до 2025 года> (вместе с "Планом мероприятий по реализации Стратегии развития экспорта услуг до 2025 года") [электронный ресурс] URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_331686/a966836ca07feb55734fld016f3cb479d4537ef3/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_331686/a966836ca07feb55734fld016f3cb479d4537ef3/).
2. Анализ состояния и динамики развития мирового рынка транспортных услуг. / Ким С.А., Кусков А.Н.- журнал "Economy and Business", 2020 [электронный ресурс] URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-sostoyaniya-i-dinamiki-razvitiya-mirovogo-rynka-transportnyh-uslug/viewer>.
3. Современные тенденции развития рынка логистических услуг. / Шуклина З.Н., Рыгайло В.А., Фомичёва М.А.- электронный журнал «Вектор экономики», 2020 [электронный ресурс] URL: [http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2018/10/logistics/Shuklina\\_Rygaylo\\_Fomicheva.pdf](http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2018/10/logistics/Shuklina_Rygaylo_Fomicheva.pdf).

## АЗЕРБАЙДЖАН: КУРС НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНУЮ ЭКОНОМИКУ

*Мамедов Кярамат Назим Оглы*

*магистрант*

*Донского государственного технического университета,  
РФ, г. Ростов-на-Дону*

После восстановления своей независимости в экономике Азербайджана произошли важные институциональные преобразования, сказывающиеся на качестве социально-экономического развития страны. Это произошло поэтапно. В целом реализуемая широкомасштабная экономическая реформа способствовала росту ВВП за 2000-2019 г.г. в 17,4 раза [6].

Подобный высокий рост ВВП был обусловлен целым рядом условий (факторов), составляющих органический элемент проводимых социально-экономических реформ. Перечень этих условий и результаты экономического роста по годам отражены в таблице 1.

*Таблица 1.*

### **Условия (факторы), обуславливающие рост ВВП в Азербайджане [4]**

<b>Годы</b>	<b>Рост в %-ах</b>	<b>Обуславливающие условия (факторы)</b>
2004-2010	16,9	Бурный экономический рост
		Страна с уровнем доходов от высокого до среднего
		Современная инфраструктура
		Страна, лидирующая в процессе реформирования
		Макроэкономическая стабильность
2011-2015	2,4	Переход экономического роста в нефтяной сектор
		Низкие темпы роста
2016	-3,1	Новая экономическая модель
		От ресурсно-ориентированной экономики к экономике, базируемой на производстве
		От фиксированного к гибкому курсу валют
2017	0,1	Сбалансирование экономики
		Макроэкономическая стабильность
		Макроэкономическая стабильность
		Укрепление государственных институтов
2018-2020	2,87	Дальнейшая диверсификация экономики
		Дальнейшая диверсификация экономики

Интенсификация институциональных преобразований способствовала созданию новых и ликвидации действующих предпринимательских субъектов, не

выдержавших в конкурентной борьбе. Так, по данным ЦСУ республики только в 2010- 2019 гг. число вновь зарегистрированных предпринимательских субъектов увеличилось на 12152 ед., или рост составил в 3,8 раза. Из общего числа вновь созданных субъектов 99,1% имели статус частной собственности, из них порядка 20% приходилось на долю иностранных и совместных предприятий. За указанный период число предпринимательских субъектов муниципалитетов увеличилось в 4,8 раза.

Проведенный анализ показал, что за тот же период по различным объективным и субъективным причинам были ликвидированы 4440 предпринимательских субъектов, из них 80% субъектов находились в частной собственности, а 20% - в государственной. Из общего числа ликвидированных предпринимательских субъектов, находящихся в частной собственности, 28,2% являлись иностранными и совместными предприятиями. Расчеты показали, что только в 2015-2019 гг. условно потерянный объем продукции по ликвидированным малым предприятиям составил 92,7 млн. ман, а по иностранным и совместным предприятиям – 8,6 млрд. ман. При этом количество условно потерянных мест составило: 16 тыс. и 24,7 тыс. мест – соответственно. Объем условно потерянных продукций по указанным категориям предпринимательских субъектов в среднем составил 2,87% от общей суммы ВВП по республике, а условная потерянная сумма подоходного налога составила 122, 1 млн. ман.

Ликвидация указанных категорий предприятий отрицательно повлияла на отраслевую структуру промышленного производства. Если в 2015 году удельный вес продукции обрабатывающей промышленности в общем объеме промышленного производства составил 29,9 то в 2019 г. он снизился до 25,3%, что в основном характерно для предприятий пищевой и легкой промышленности, металлургии, производства машин и оборудования. Однако наличие этих недостатков не снижает ту высокую оценку Всемирного Банка по «Doing Business», которая определила рейтинг Азербайджана среди 190 стран мира.

Необходимо отметить, что Азербайджан вошел в 20 самых реформаторских стран в рейтинге Doing Business-2020. Из стран СНГ в ТОП–20 вошли также

Россия, Таджикистан и Узбекистан. Согласно рейтинговой оценке Азербайджан за последние два года неизменно занимал 9-е место по индикатору «Открытие бизнеса». Значительно продвинулись позиции республики по индикатору «Получение кредита» - 1-е место, по сравнению с 22-м в 2019 году, а также по индикатору «Получение разрешения на строительство – с 61-го на 5-е место».

В указанном отчете Всемирного Банка отмечается, что в 2020 году Азербайджан расположился на 28-ом месте по индикатору «Обеспечение исполнения контрактов», занял 40-е место – «Налогообложение», 44-е – «Регистрация собственности», 47-е «Разрешение неплатежеспособности»; 80-е «Подключение в системе электроснабжения», 83-е - «Международная торговля» и 105-е – «Защита миноритарных инвесторов». В целом, Азербайджан в рейтинге Doing Business – 2020 занял 34-е место, ухудшив свою позицию на 9 пунктов среди 190 стран [2].

Продолжающаяся в республике широкомасштабная социально-экономическая реформа способствовала значительному улучшению ее рейтинга в 2015-2020 гг, о чем свидетельствуют данные таблицы 2.

**Таблица 2.**

**Рейтинги Азербайджана в отчете Всемирного Банка «Doing Business» за 2015-2020 гг. [1]**

Показатели рейтинга	Годы					
	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Число стран	189	189	190	190	190	190
Общий рейтинг	80	63	65	57	25	34
Открытие бизнеса	12	7	5	18	9	9
Получение разрешения на строительство	150	114	127	161	61	59
Подключение к системе электроснабжения	159	110	105	102	74	80
Регистрация собственности	10	22	22	21	17	44
Получение кредита	104	109	118	122	22	1
Защита миноритарных (малых) инвесторов	51	36	32	10	2	105
Налогообложение	33	34	40	35	28	40
Международная торговля	166	94	83	83	84	83
Обеспечение исполнения контрактов	31	40	44	38	40	28
Доступность банкротства	94	84	86	47	45	47

Следует подчеркнуть, что в 2019 году рост ВВП в Азербайджане составлял 2,2%; в нефтяном секторе – 3,5%. При этом рост промышленного производства составил 1,5% (в том числе в нефтяном секторе – 14%), в сельском хозяйстве – около 7% [4].

За год инфляция значилась на уровне 2,6%, а рост номинального денежного дохода населения 7,4%; валютный резерв страны вырос на 6,4 млрд. долл. и достиг рекордного уровня – 51 млрд. долл. [5]. Заметные сдвиги произошли во внешней торговле и оборот составил 33,3 млрд. долл., что на 7,7% больше, чем в 2018 году.

При подобном интенсивном росте экономики в республике были предприняты серьезные шаги по повышению уровня ее прозрачности и по сокращению масштабов теневой экономики. Теневая экономика в Азербайджане в основном сказывается в виде недекларированных доходов, нелегальной занятости и ведения двойной бухгалтерии. Это сферы, которые имеют большой потенциал в сфере налогообложения и повышения поступлений в государственный бюджет [8].

Социально-экономические реформы, проводимые в Азербайджане, открывают перед субъектами, занимающимися бизнес-деятельностью широкие горизонты. Однако от экономического потенциала многих бизнес-структур, особенно в отраслях обрабатывающей промышленности, в агропереработке, в сфере платных услуг используются недостаточно. В их деятельности продолжают иметь место: низкая инновационная активность, экспортные возможности, диверсификация производства, недостаток собственных оборотных средств, низкая мотивация труда, высокая текучесть кадров, нехватка высококвалифицированных специалистов, низкий темп внедрения целевых инвестиционных проектов, рост остатков готовой продукции на складах производителей, слабое внедрение прогрессивных норм и нормативов материальных, энергетических и трудовых затрат, международных стандартов, рост себестоимости продукции, слабая связь оплаты труда с конечным результатом производства [3].

В связи с чем, в Стратегической Дорожной Карте по национальной экономике на период до 2025 года предусматривается повышение конкурентоспособности, за счет создания дополнительной стоимости в условиях сотрудничества

всех заинтересованных сторон в экономике республики, находящейся на пути развития. В указанной стратегической карте предусмотрены амбициозные планы на период после 2025 года, которые предусматривают построение сильной конкурентоспособной и разносторонней экономики, обеспечивающей рост общественного благополучия и максимального повышения Индекса развития человеческого потенциала (HDI) и основанной на развитии высоких технологий и оптимальной структуре экономики [7].

Для реализации этих приоритетных направлений в полном объеме необходимо интенсивное и качественное развитие бизнес-деятельности путем: привлечения инвестиций; обеспечения доступа к финансам, расширения бизнес-инициатив.

### **Список литературы:**

1. Азербайджан в рейтингах «Doing Business» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://internationalwealth.info/offshore-business-abroad/azerbajdzhan-v-rejtinge-doing-business-2020/>(дата обращения: 15.04.2021).
2. Ведение бизнеса в Азербайджане [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://russian.doingbusiness.org/ru/data/exploreeconomies/azerbaijan>(дата обращения: 11.04.2021).
3. Гаджиев, Ш. Экономическая трансформация в Азербайджане: достижения и проблемы [Электронный ресурс] / Ш. Гаджиев // Кавказ и глобализация. - 2018. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-transformatsiya-v-azerbaydzhane-dostizheniya-i-problemy>(дата обращения: 08.04.2021).
4. Макроэкономические показатели Азербайджана [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.trend.az/business/economy/3041055.html>(дата обращения: 10.04.2021).
5. Международные резервы Азербайджана [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://ru.tradingeconomics.com/azerbaijan/foreign-exchange-reserves>(дата обращения: 22.04.2021).
6. Организация совместного предпринимательства Азербайджана со странами мира [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://institutiones.com/general/3154-organizaciya-sovmestnogo-predprinimatelstva-azerbaidzhana.html>(дата обращения: 05.04.2021).

7. Стратегическая Дорожная Карта перспективе национальной экономики Азербайджанской Республики. Баку. – 2016. [Электронный ресурс]. - Режим доступа:  
[https://iqtisadiislahat.org/store/media/documents/islahatlar\\_ismali/Mart%20buraxilisi/ru/strateji%20yol%20xaritəsi%20-ru.pdf](https://iqtisadiislahat.org/store/media/documents/islahatlar_ismali/Mart%20buraxilisi/ru/strateji%20yol%20xaritəsi%20-ru.pdf)(дата обращения: 15.04.2021).
8. Теневая экономика в Азербайджане [Электронный ресурс]. - Режим доступа:  
<https://az.sputniknews.ru/economy/20190913/421730348/azerbaijan-tenevaja-ekonomika.html>(дата обращения: 19.04.2021).

## **РОЛЬ ТНБ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ**

***Подгороднов Андрей Александрович***

*студент,  
Ульяновский Государственный Технический Университет,  
РФ г. Ульяновск*

***Рябов Иван Владимирович***

*студент,  
Ульяновский Государственный Технический Университет,  
РФ г. Ульяновск*

***Смоленская Светлана Владимировна***

*научный руководитель,  
канд. экон. наук, доцент,  
Ульяновский Государственный Технический Университет,  
РФ, г. Ульяновск*

На сегодняшний день увеличение числа транснациональных банков и их возрастающая роль в объединении промышленного капитала становится одним из наиболее заметных моментов в мировой экономике. Транснациональный капитал, представленный в виде транснациональных компаний и банков, в первую очередь направлен на дальнейшее увеличение своей экономической мощи. Интерес этих компаний и банков направлен только на их собственную выгоду. Многонациональные банки могут свободно перемещаться из одной страны в другую, что составляет две стороны. Первая приводит к жесточайшим кризисам, вторая же в свою очередь направляет свои действия на уравнивание экономики, способствуя развитию научно-техническому прогрессу.

Если интересы такого капитала хотя бы частично совпадают с интересами конкретных национальных государств, тогда банки предоставляют им преобладание на международном рынке. Страны с развитой рыночной экономикой активно продвигают свои собственные транснациональные компании и банки. В свою очередь, эти компании и банки создают благоприятные условия для притока налоговых средств от обширной международной практики, а также расширения экономического и государственно-правового влияния на экономику зарубежных стран.



## **Понятие ТНБ**

Транснациональные банки (ТНБ) - это крупные кредитные и финансовые учреждения с оборотом и активами в миллиарды долларов (универсальные банки), которые представляются в качестве посредника в международном обороте заемных средств. Эти банки опираются на сеть иностранных организаций, при поддержке государства они отслеживают как кредитные, так и валютные операции на мировом рынке. Такие банки характеризуются высокой долей международных операций, глобальным характером их работы, широким спектром и универсальностью предоставляемых ими услуг. Основными клиентами ТНБ являются транснациональные объединения, иностранные представительства, государственные учреждения и международные компании [2].

Основными функциями ТНБ являются:

- расчетные операции населения;
- обслуживание рынка ценных бумаг.
- обслуживание рынка европейских валют;
- информационное и финансовое обслуживание транснациональных компаний;
- предоставление кредитов государствам;
- участие в проведении финансовой деятельности международных финансово-кредитных учреждений;
- выделение средств под ипотеку;

### **ТНБ в мировом хозяйстве**

Основной работой являются – операция по кредитам. На данный момент ТНБ предоставляют до 45% всех кредитов промышленным компаниям в мире. С усилением их деятельности в международной экономике стремительно растет число банковских заемщиков, а также число вкладчиков. Как правило, заемщиками являются транснациональные корпорации, национальные фирмы, сторонние банки и правительства многих стран. Есть и частные лица. В основном это крупные промышленные собственники и банкиры, которым можно выдавать

кредиты и займы без риска. Например, в России правительство планирует в будущем финансировать жилищное строительство за счет кредитов крупных транснациональных банков.

Прежде всего, транснациональные банки ставят перед собой цель привлечь любые выгодные средства где это удобнее сделать, а также переносить их в то место, где их использование принесёт максимальную выгоду. Наиболее важный интерес ТНБ является инвестирование проектов, связанные с предоставлением различных гарантий по страховым и не страховым операциям. Транснациональные банки инвестируют большую часть всех крупных проектов в стране. В проектном инвестировании обычно принимают участие многие банки. Это позволяет организациям привлекать значительные финансовые ресурсы и сократить риски [1].

Проявив себя как процесс интернационализации, транснациональные банки являются главной движущей силой глобализации, причём деятельность этих банков имеет приоритетное значение. В связи с этим следует уделить большое внимание развитию транснационализации корпораций. Транснационализация банков продвигается быстрыми темпами, хотя наработка законодательной и налоговой баз для них отстаёт, отсутствует стратегическое прогнозирование этих процессов [3].

Функционирование ТНБ строго регламентировано, как внутри страны, так и в странах, где представлены филиалы. В настоящее время большое количество стран признают необходимость урегулирования всей деятельности транснациональных банков. Это делается для того, чтобы все многонациональные банки работали по одним и тем же правилам.



*Рисунок 1. Крупнейшие ТНБ*

**Признаки ТНБ:**

- преимущественное обслуживание капиталобмена, а не мировой торговли;
- наличие огромной сети иностранных организаций, которые наращивают и перераспределяют заёмные средства и ресурсы как отдельных государств, так и всей мировой экономики;
- ТНБ являются монополистами, занимающие преобладающее положение на мировом рынке банковских услуг;
- Переплетение средств и интересов с отдельными ТНБ, невзирая на конкуренцию в международном бизнесе [4].

**Список литературы:**

1. Сущность транснациональных банков [Электронный ресурс]: [https://vuzlit.ru/68236/suschnost\\_transnatsionalnyh\\_bankov](https://vuzlit.ru/68236/suschnost_transnatsionalnyh_bankov).
2. Транснациональные банки и их роль в международной экономике [Электронный ресурс]: [https://studopedia.ru/3\\_87831\\_transnatsionalnie-banki-i-ih-rol-v-mezhdunarodnoy-ekonomike.html](https://studopedia.ru/3_87831_transnatsionalnie-banki-i-ih-rol-v-mezhdunarodnoy-ekonomike.html).
3. Глобализация современной экономики / Смоленская С.В., Савельев В.А. / Вестник Ульяновского государственного технического университета - 2020. №1 (89) С 46-50.
4. Смоленская, С.В. Экономика. В 2 ч. Ч. 2. Макроэкономика. Практикум. Тесты: методические указания / С.В. Смоленская. – Ульяновск: УлГТУ, 2014. – 84 с.

## **ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ: ПРЕДПОСЫЛКИ И ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ**

***Супонин Егор Юрьевич***

*студент  
Ульяновского Государственного Технического Университета,  
РФ, г. Ульяновск*

***Усалева Софья Александровна***

*студент  
Ульяновского Государственного Технического Университета,  
РФ, г. Ульяновск*

***Смоленская Светлана Владимировна***

*научный руководитель,  
д-р. экон. наук, доцент,  
Ульяновский Государственный Технический Университет,  
РФ, г. Ульяновск*

Глобализация представляет собой последовательность событий в политической, экономической и социальной сферах, приводящая к снижению межгосударственных барьеров. С экономической же точки зрения процесс глобализации направлен на объединение рынков товаров и услуг, и рынков капиталов.

Локомотивом процесса глобализации можно назвать экономический процесс, т.к. производство продукции и услуг, их распределение и потребление всегда первично, в сравнении с другими сферами, деятельность населения. Выделяют несколько предпосылок глобализации как экономического процесса:

1. Увеличение общего объема производства;
2. Ускорение либерализации международных рынков капитала, а также товарных рынков;
3. Разнообразие вариантов транснациональной торговли;
4. Нехватка некоторых ресурсов и конкурентная борьба за право владения ими;
5. Быстрое развитие IT сферы;
6. Практически повсеместное внедрение передовых технологий;

7. Стремление стран захватить большую долю на рынке товаров и услуг, а также капитала;

8. Интенсивная деятельность международных экономических институтов, стимулирующая межстрановой процесс глобализации [1].

И, казалось бы, как прекрасно объединить все страны в единый организм, но во многих процессах есть «подводные камни». Глобализация не стала исключением.

Основные проблемы глобализации заключены в ней самой, как и в других случаях инноваций, угрожающих миру. Глобализацию нельзя ни отменить, ни ограничить. Она стала базой для новой политической власти и мировой экономики. Основные опасности заключены в человеке, задействованном в этой сфере, в его изменчивом и никем не контролируемом сознании. Экономический разрыв между развитыми странами, принимающие активное участие в процессе глобализации, и другими странами мира быстро растет [2].

Неравное распределение благ глобализации может послужить причиной конфликтов на региональном и интернациональном уровнях. Происходит не выравнивание доходов, а скорее их поляризация [3]. Учитывая это обстоятельство можно сделать вывод, что негативные последствия глобализации в какой – то конкретной стране будет сильно зависеть от ее места в мировой экономике.

В качестве проблем, способных затронуть все страны, можно выделить:

- неравномерное распределение благ глобализации в отдельных сферах национальной экономики;
- деиндустриализация национальных экономик;
- контроль над экономикой некоторых стран может перейти от суверенных правительств в другие руки (ТНК, более сильные государства);
- возможная дестабилизация финансовой сферы, потенциальная региональная или глобальная нестабильность из-за взаимозависимости экономик на мировом уровне [4, с. 130].

В заключении, хотелось бы отметить, что препятствовать глобализации тоже самое, что бороться с прогрессом. Поэтому в современном мире необходимо

адекватное правительство, способное осуществлять контроль и регулирование финансов, а также улучшать международные связи для лучшей координации экономической политики. Знание глобализационных процессов является необходимым условием для этого.

### **Список литературы:**

1. Рудольф В.Д. Финансовая глобализация: сущность и последствия // Novainfo. 2016. №46 (2). URL: <https://novainfo.ru/article/6109> (дата обращения 18.04.2021).
2. Москвич Ю.Н. Глобализация и Россия: угрозы и возможности // Культура информационного общества: сборник научных трудов / под общ. ред. Л.В. Хазовой, И.А. Пфаненштиля. – Красноярск: ИПЦ КГТУ, 2003. – 206 с.
3. Новости ООН. Доклад ООН: рост неравенства - главное препятствие для развития [Электронный ресурс] // – Электрон. текстовые дан. – 2020. – Режим доступа: <https://news.un.org/ru/story/2019/12/1368711> (Дата обращения: 18.04.2021).
4. Гладков И.С. История мировой экономики / И.С. Гладков.– М.: Бином, 2019. – 216 с.
5. Смоленская С.В. Экономическая безопасность в условиях глобализации: угрозы и возможности // Роль государственного регулирования: вызовы современной экономики: сборник научных трудов / общ. ред. О.С. Штурминой. – 2017. – 26–31 с.

## ГИЛТИ: ТЕКУЩАЯ СТРУКТУРА И ПЕРСПЕКТИВЫ

**Чистилин Артем Михайлович**

*магистрант,  
Финансовый Университет  
при Правительстве Российской Федерации,  
РФ, г. Москва*

**Рябова Елена Валерьевна**

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,  
Финансовый Университет  
при Правительстве Российской Федерации,  
РФ, г. Москва*

Методы исследования, использованные при написании статьи: анализ законодательной базы США, анализ существующей практики уплаты компаниями федерального корпоративного налога в США, обобщение и анализ полученных результатов. Актуальность данной темы заключается в том, что ГИЛТИ – это новая мера, несущая в себе новые методы расчета, которые не применялись на практике ни в одной стране мира до 2017 года. На сегодняшний день данный налог действует только в Соединенных Штатах и будущее его развития не является столь однозначным. Учитывая тенденции последних десятилетий, существует вероятность, что и другие страны будут внедрять эту меру в свое налоговое законодательство в адаптированном виде. Подобная практика ранее встречалась и с другими областями налогообложения, о которых будет рассказано ниже.

Трудно спорить с тем, что Соединенные Штаты являются первопроходцами во многих вопросах, связанных с налогообложением, в том числе и в международном налогообложении. К таким примерам можно отнести FATCA (закон, основной задачей которого, является организация и обеспечение международного обмена информации в отношении налоговых резидентов США [3]) или правила трансфертного ценообразования [4]. Подоходный налог в США является третьим по величине источником доходов федерального бюджета. В 2019 финансовом году корпоративный налог был собран на уровне 230,2 миллиарда долларов, что составляет 6,6 процента всех федеральных доходов и 1,1 процента

валового внутреннего продукта страны (ВВП) [8]. Вот почему для США так важно контролировать размер доходов, получаемых от данного налога. Пожалуй, одним из самых значительных изменений в корпоративном налогообложении в США является реализация «Закона о сокращении налогов и рабочих местах» (далее - ЗСНРМ) от 2017 года. ЗСНРМ радикально изменил подход к налогообложению транснациональных компаний и их доходов, полученных за рубежом. До введения ЗСНРМ в 2017 году дивиденды, распределяемые иностранными дочерними компаниями своим американским материнским корпорациям, облагались американским налогом на основе уплаченных иностранных налогов на прибыль. Эта система получила название "всемирной". Каковы были недостатки этой системы и почему Соединенные Штаты должны были покинуть ее? Попробуем ответить на этот вопрос ниже. Американские акционеры имели право отсрочить федеральное налоговое обязательство США по доходам своих иностранных дочерних компаний до тех пор, пока доход не будет репатрирован в Соединенные Штаты в виде распределения или других форм платежей. Давайте попробуем представить себе компанию, которая не хочет попасть под налоговую ответственность в США в таком случае. Что она могла сделать для этого? Ответ очень прост. Во-первых, эта компания могла бы перевести свои дочерние компании в оффшорные юрисдикции, где ставка корпоративного налога на дивиденды равна 0%. Во-вторых, материнская компания могла бы договориться со своими дочерними компаниями о том, что дивиденды не будут перечисляться в Соединенные Штаты. Этот случай был чрезвычайно полезен и широко распространен. Однако правительство США знало об этой проблеме, что привело к значительным бюджетным потерям. Для преодоления этой проблемы в рамках ЗСНРМ был внесен ряд изменений, а именно снижение ставки корпоративного налога с 35% до 21% в рамках снижения общей налоговой нагрузки на компании, а также был введен новый инструмент для описанного случая – «Глобальный нематериальный низконалоговый доход» (далее - ГИЛТИ) [5]. Теперь десятипроцентная доходность некоторых квалифицированных инвестиций в бизнес-активы освобождается от дальнейшего налогового



обязательства США - так называемой “территориальной” системы. Однако ГИЛТИ применяется к доходам выше этой суммы независимо от того, репатрируются ли они в качестве дивидендов. Принцип построения этого налога направлен на освобождение десяти процентов дохода (дохода, приносящего инвестору прибыль в размере 10 процентов от вложенных средств) от налогообложения (это отход от "территориальной" системы), но в то же время Закон ввел глобальный нематериальный доход в США, превышающий десятипроцентный доходный барьер независимо от того, репатрируются ли данные доходы в качестве дивидендов в США или нет [6].

Почему Соединенные Штаты делают основную ссылку в отношении нематериальных активов. На самом деле ответ очень прост - нематериальные активы легко переносятся в любые юрисдикции, другими словами, они подпадают под категорию высокой мобильности. Вот почему было очень важно ввести такую меру, как ГИЛТИ. Правило ГИЛТИ заключается в том, что доход, полученный из иностранных источников с налоговыми ставками ниже 13,125%, автоматически включается в ГИЛТИ. Какие компании покрываются ГИЛТИ? Корпорации и физические лица могут подпадать под критерии ГИЛТИ, если они являются американскими акционерами (они владеют частью акций американских компаний) любой КИК в течение любого налогооблагаемого года. Термин “американский акционер” относится к любому лицу, которое владеет 10% или более от общего совокупного права голоса и/или стоимости акций любой иностранной дочерней компании [6]. В свою очередь, “КИК” относится к иностранной корпорации, в которой более 50% их совокупных прав голоса всех классов акций или стоимости акций принадлежит американским акционерам [6].

### **Налоговая база ГИЛТИ**

ГИЛТИ Налоговая база рассчитывается как разница между [6]:

- совокупностью пропорциональных акций "тестируемого дохода" каждого КИК, в отношении которых такой акционер считается американским акционером за налогооблагаемый год. Несмотря на название, тестируемый доход ГИЛТИ

включает в себя не только лицензирование нематериальных активов, но и от продажи товаров, платы за услуги и процентные доходы;

- совокупностью пропорциональных долей «тестируемого убытка» каждой КИК в отношении налогооблагаемого года американского акционера. «Тестируемый убыток» – это превышение величины отчислений над валовым доходом.

### **Налоговая ставка ГИЛТИ**

Для американских корпоративных налогоплательщиков их налоговая ответственность по ГИЛТИ определяется на уровне 21% налоговой ставки. Однако в рамках сохранения конкурентных позиций американских компаний по отношению к иностранным был предусмотрен вычет в размере 50% от действующей корпоративной ставки. Таким образом, эффективная процентная ставка в настоящее время составляет 10,5%. С 1 января 2026 года вычет будет снижен до 37,5%, а эффективная ставка составит 13,125%. Отойдя от теоретической основы и принципа работы ГИЛТИ, мы должны понять, как американские компании относятся к уплате этого налога, насколько он эффективен и работает ли он так, как изначально предполагалось. Новая налоговая система была призвана стимулировать компании переносить операции в США из стран, где эффективная ставка подоходного налога выше, чем в США. В то же время ГИЛТИ должна была облегчить перемещение компаний из стран с более низкой налоговой ставкой, чем в США. Теоретически это была беспроигрышная ситуация: бизнес вернется в США, что приведет к увеличению собираемости налогов и развитию экономики Соединенных Штатов, а взамен компании получат снижение стоимости фискальных платежей. На практике все оказалось иначе [1]. Новая налоговая мера либо не решает поставленной перед ней задачи, либо снижает налоговую нагрузку на американские компании [6]. Чтобы развить эту точку зрения, приведем наглядный пример. Как мы уже упоминали ранее, компания, работающая за пределами США, должна платить налог ГИЛТИ по ставке 10,5% на доход, превышающий 10% стоимости иностранных материальных активов в каждой стране.

Например, корпорация получает прибыль в размере 2 млрд. долларов США в Канаде, стоимость канадских активов составит 6,5 млрд. долларов США, а это значит, что помимо 300 млн. долларов США в виде налоговых платежей, уплаченных в канадский бюджет по ставке 15%, компания должна будет выплатить в бюджет США 141,75 млн. долларов США. В результате для компании фактическая налоговая ставка, связанная с этим доходом, составит 22% – что уже больше 21% от американского подоходного налога. Если компания имеет там материальные активы на сумму более 20 миллиардов долларов, то прибыль канадского бизнеса не будет облагаться налогом ГИЛТИ и налогоплательщик должен платить налог только в канадский бюджет по ставке 15%. Это реальный стимул для переноса деятельности из США в Канаду. Если стоимость канадских активов составляет от 6,5 до 20 млрд. долларов США, то с точки зрения налогообложения канадская резиденция будет более прибыльной для компании, чем американская, так как фактическая налоговая ставка будет находиться в диапазоне от 15% до 21%. При еще более низких налоговых ставках в других странах реальная налоговая ставка даже с ГИЛТИ будет ниже, чем в США, и компаниям будет предложено увеличить свои активы в этих странах. На этом примере мы видим, что у американских компаний может возникнуть обоснованное желание перенести свои активы в другие страны, что противоречит первоначальной идее ГИЛТИ. Официальные представители Проктор & Гэмбл говорят, что им выгоднее перенести свою штаб-квартиру из США в другую страну. Такие компании, как АйБиЭм, ЭйчПи и Фэйсбук, также получили бонус [7]. Фармацевтический гигант Файзер и производитель чипов АМД могут извлечь наибольшую выгоду из эмиграции из США. За последний финансовый год эти компании получили налоговые вычеты за пределами Соединенных Штатов. Фактически иностранные власти доплачивали им за ведение бизнеса за пределами Соединенных Штатов [2].

Второй негативный момент ГИЛТИ заключается в том, что этот сбор увеличивает нагрузку на компании, которые начали платить налоги в других странах по высокой ставке. Например, Procter & Gamble платит подоходный

налог за пределами США по реальной ставке от 18% до 19%. При этом Корпорация по-прежнему должна ежегодно выплачивать \$100 млн в виде нового налога, который фактически увеличивает ставку налога на зарубежную прибыль до 21% [7]. Республиканцы в Конгрессе знают о ситуации и сочувствуют жалобам компаний. Политики работают с Казначейством, чтобы попытаться снизить налоги на крупный американский бизнес. Для таких компаний, как Куалкомм, Эйвон, Ханивэлл и Макдональдс, которые имеют эффективные ставки иностранного подоходного налога выше 21%, ГИЛТИ ударит еще сильнее. Таким образом, ГИЛТИ – это новый этап в эволюции налогообложения контролируемых иностранных компаний, позволяющий компаниям, которые пытаются разбавить свою налоговую базу, выделяя часть своих активов в низконалоговых юрисдикциях, облагаться налогом. Оценивая сложившуюся практику, мера не в полной мере выполняет те функции, которые были изначально заложены. Существует тенденция к возможному перемещению головных офисов крупных американских компаний в налоговые юрисдикции, где налоговая ставка находится на уровне ниже, чем в США. В этой связи трудно сказать, что многие страны захотят внедрить эту налоговую меру в свое законодательство, но не следует исключать возможности того, что законодательные органы других стран найдут способ ее усовершенствовать и усовершенствовать.

### **Список литературы:**

1. Бухгалтерский учет сегодня. Официальный сайт. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.accountingtoday.com/news/ГИЛТИ-reshapes-a-whole-world-of-tax> (дата обращения 25.04.2021).
2. Журнал Уолл Стрит. Официальный сайт. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.wsj.com/articles/tax-changes-hit-overseas-profits-of-some-u-s-companies-11553679000> (дата обращения 25.04.2021).
3. Интернет-энциклопедия. Официальный сайт. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/FATCA> (дата обращения 25.04.2021).

4. Международная налоговая служба. Официальный сайт. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.irs.gov/businesses/corporations/foreign-account-tax-compliance-act-fatca> (дата обращения 25.04.2021).
5. Платформа налоговых исследований. Официальный сайт. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://research.ibfd.org/#/search?N=3+10&Ne=7487&Nu=global\\_rollup\\_key&Nr=2&Ntk=Text&Ntt=ГИЛТИ&Nty=1&Ntx=mode+matchallpartial](https://research.ibfd.org/#/search?N=3+10&Ne=7487&Nu=global_rollup_key&Nr=2&Ntk=Text&Ntt=ГИЛТИ&Nty=1&Ntx=mode+matchallpartial) (дата обращения 25.04.2021).
6. Платформа налоговых исследований. Официальный сайт. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://research.ibfd.org/#/doc?url=/collections/bit/html/bit\\_2019\\_01\\_us\\_2.html#bit\\_2019\\_01\\_us\\_2\\_s\\_2](https://research.ibfd.org/#/doc?url=/collections/bit/html/bit_2019_01_us_2.html#bit_2019_01_us_2_s_2) (дата обращения 25.04.2021).
7. РБК. Официальный сайт. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://quote.rbc.ru/news/article/5c890d419a7947a18e018315> (дата обращения 25.04.2021).
8. Центр налоговой политики. Официальный сайт. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.taxpolicycenter.org/briefing-book/how-does-corporate-income-tax-work#:~:text=Business%20Taxes,-1%2F4%3E&text=1%2F4%3E-,%20How%20does%20the%20corporate%20income%20tax%20work%3F,Tax%20Cuts%20and%20Jobs%20Act>). (дата обращения 25.04.2021).

## СЕКЦИЯ 5. «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

### ИССЛЕДОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ ТРЕБУЮЩИХ РЕКОНСТРУКЦИИ И ВОССТАНОВЛЕНИЯ СИСТЕМ ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ИХ ПРАВОВОЕ ОБОСНОВАНИЕ

*Воронов Глеб Евгеньевич*  
*магистрант,*  
*Юридический институт,*  
*Красноярский государственный аграрный университет,*  
*РФ, г. Красноярск*

**Аннотация.** В статье автор рассматривает правовые вопросы в сфере экологической безопасности, а в частности в сфере обращения с жидкими отходами производства и потребления и водоснабжением территорий Красноярского края.

**Ключевые слова:** право, российское законодательство, экология, жидкие отходы, сточные воды, водоотведение, муниципальные районы.

Согласно данным Управления Федеральной службы государственной статистики по Красноярскому краю, Республике Хакасия и Республике Тыва (Росстат) [15] использование мощности очистных сооружений канализации Красноярского края в процентах от общей установленной производственной мощности составляет 54 %.

Канализационные очистные сооружения, осуществляющие очистку сточных вод, в большинстве населенных пунктов эксплуатируются в течение 20 - 30 лет без проведения реконструкции, представлены механизированными комплексами биологической очистки стоков, в основе которых лежат морально устаревшие технологии, конструкции и элементы, не обеспечивающие необходимую степень

очистки в соответствии с требованием действующего санитарно-эпидемиологического законодательства [13].

В районах Красноярского края, где всё-таки действует система канализации, так называемых - канализованных районах, с целью улучшения санитарного состояния территорий и предотвращения попадания неочищенных сточных вод на рельеф планируется реконструкция части канализационных очистных сооружений, а также замены части канализационных коллекторов [16].

Также в Красноярском крае действует Постановление Правительства Красноярского края «Об утверждении государственной программы Красноярского края «Реформирование и модернизация жилищно-коммунального хозяйства и повышение энергетической эффективности», которое анализирует ситуацию с жидкими бытовыми отходами на территории края: «В отдельных муниципальных образованиях действующие комплексы очистных сооружений канализации не соответствуют техническим требованиям и подлежат полной модернизации (замене) с доведением качества очистки сточных вод до норм предельно допустимого сброса в водоемы. В сельских поселениях вследствие повышения комфортности проживания населения требуется строительство очистных сооружений канализации в целях утилизации жидких бытовых отходов и предотвращения загрязнения окружающей среды» [13].

Этим же Постановлением Правительства края разъясняется, что «в период 2010 - 2019 годов на территории Красноярского края построены очистные сооружения канализации в с. Лугавское Минусинского района, с. Шапкино Енисейского района, п. Березовский Березовского района, п. Балахта Балахтинского района и п. Ильичево Шушенского района, завершено строительство 2 очередей напорного канализационного коллектора протяженностью 2,15 км в две нитки в г. Дудинка Таймырского Долгано-Ненецкого муниципального района, сбросного коллектора очищенных сточных вод протяженностью 0,7 км в г. Минусинске, напорного коллектора протяженностью 1 км в г. Лесосибирске и п. Миндерла Сухобузимского района протяженностью 2,35 км, разработана проектная документация на строительство локальных очистных сооружений

канализации для сельских населенных пунктов с. Новоселово Новоселовского района, с. Подтесово Енисейского района, с. Шалинское и п. Первоманск Манского района, с. Краснотуранск Краснотуранского района.

Отмечено, что на реализацию мероприятий по строительству очистных сооружений канализации необходимы значительные финансовые затраты. Реализация мероприятий по реконструкции, капитальному ремонту отдельных элементов системы водоотведения не приведет к существенному изменению показателей очистки сточных вод» [13]. Как видим, в данном документе термин «сточные воды» подразумевает в своём составе в том числе и «жидкие бытовые отходы».

Аналитические данные по точечному исследованию региональных объектов, требующих реконструкции и восстановления систем водоснабжения отображены в таблице по генеральному плану очистки территорий: «Генеральные схемы очистки территории» [6] Института прикладной экологии и гигиены (г. Санкт-Петербурга).

Данное исследование должно было охватить все муниципальные районы Красноярского края и в дальнейшем применяться, как инструкция к действию по изменению и улучшению ситуации, связанной с жидкими отходами на территории Красноярского края, но тем не менее наблюдается исследование только части населённых пунктов Красноярского края.

Под исследование попали следующие районы и города Красноярского края Ачинск, Боготол, Дивногорск, Железногорск, Зеленогорск, Канск, Красноярск, Назарово, Сосновоборск, Бирилюсский район, Емельяновский район, Канский район, Козульский район, Нижнеингашский район, Новоселовский район, Партизанский район, Рыбинский район, Саянский район, Сухобузимский район, Ужурский район, Шарыповский район.

Красноярский край в настоящее время располагает на своей территории 44 муниципальных района [12], исследованию подлежали лишь 12 из них, а 32 муниципальных района края так и остались не охваченных выше указанным



исследованием. С чем связан выбор определённых районов края почему остальные были исключены из исследования неизвестно.

При этом сами исследования носят частичный анализ определённых населённых пунктов районов, нет анализа общей картины по всему району и каждому отдельно взятому городскому посёлку, селу, посёлку, деревне.

Кроме того, на территории Красноярского края принято Постановление Правительства Красноярского края от 31.07.2019 № 410-п «Об утверждении региональной программы «Чистая вода» на 2019 - 2024 годы», котором обозначены цели и задачи программы, а именно: «цель программы - развитие и модернизация объектов водоснабжения, повышение качества питьевой воды для населения Красноярского края. Задачи программы: модернизация объектов водоснабжения Красноярского края, в том числе в сельских поселениях; повышение качества питьевой воды посредством модернизации объектов водоснабжения с использованием перспективных технологий» [14].

Считаю, что эти два проекта непосредственно связаны друг с другом. Так как состояние питьевой воды тесно связано с состоянием поверхностных и подземных водоисточников, обеспечивающих населённые пункты централизованным водоснабжением и зависящих в том числе от уже существующих очистных сооружений канализации и обеззараживанием сточных вод, в том числе и в сети канализации. Качество данных очистных сооружений должно включать в себя полное прекращение сброса недостаточно очищенных сточных вод и предотвращение возможного негативного воздействия на систему водоснабжения.

### **Список литературы:**

1. Водный кодекс Российской Федерации от 03.06.2006 № 74-ФЗ (ред. от 24.04.2020).
2. Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 № 7-ФЗ (ред. от 12.03.2014).
3. Федеральный закон «О водоснабжении и водоотведении» от 07.12.2011 № 416-ФЗ (ред. от 21.07.2014).

4. Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» от 24.06.1998 № 89-ФЗ (ред. от 07.04.2020).
5. Постановление Правительства РФ «Об утверждении Правил предоставления услуг по вывозу твердых и жидких бытовых отходов» от 10.02.1997 № 155 (ред. от 01.02.2005).
6. Постановление Правительства РФ «Об утверждении Правил холодного водоснабжения и водоотведения и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» от 29.07.2013 № 644 (ред. от 30.12.2013).
7. Нормы накопления бытовых отходов утверждены приказом Министра коммунального хозяйства РСФСР от 18 января 1971 г. № 20.
8. Указ Президиума ВС РСФСР «О порядке решения вопросов административно- территориального устройства РСФСР» от 17.08.1982.
9. Постановление Госстроя РФ «Об утверждении Правил и норм технической эксплуатации жилищного фонда» от 27.09.2003 N 170 (Зарегистрировано в Минюсте РФ 15.10.2003 N 5176).
10. Приказ Минрегиона России «Об утверждении Методических рекомендаций по разработке норм и правил по благоустройству территорий муниципальных образований» от 27.12.2011 № 613 (ред. от 17.03.2014).
11. Приказ Росприроднадзора «Об утверждении федерального классификационного каталога отходов» от 18.07.2014 № 445.
12. Закон Красноярского края от 10.06.2010 № 10-4763 (ред. от 19.11.2020) «Об административно-территориальном устройстве Красноярского края».
13. Постановление Правительства Красноярского края от 30.09.2013 N 503-п (ред. от 12.08.2014) «Об утверждении государственной программы Красноярского края «Реформирование и модернизация жилищно-коммунального хозяйства и повышение энергетической эффективности».
14. Постановление Правительства Красноярского края от 31.07.2019 № 410-п (ред. от 30.09.2020) «Об утверждении региональной программы «Чистая вода» на 2019 - 2024 годы».
15. Жилищное хозяйство в России. 2013: Стат. сб./ Росстат. - Ж72 М., 2013. – 286 с.
16. Красноярский край, Официальный портал. Концепция обеспечения населения Красноярского края водой питьевого качества до 2023 года, в том числе на среднесрочный период 2014-2016 годов [Электронный ресурс]. Режим доступа <http://www.krskstate.ru/communal/water2023>, свободный. – Загл. с экрана. – Яз. рус.

## **ХАРАКТЕРИСТИКА СПОСОБОВ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ЛИЧНОСТИ, СОВЕРШЕННЫХ ЧЛЕНАМИ РЕЛИГИОЗНЫХ СЕКТ**

*Зайцева Оксана Сергеевна*

*магистрант,  
Байкальский государственный университет,  
РФ, г. Иркутск*

Способ совершения преступлений изучается среди главных вопросов, интересующих почти все науки законодательного цикла такие как: уголовное право, уголовный процесс, криминология, криминалистика, судебная психология и др. Нужно отметить, что лишь криминалистика исследует способы совершения преступлений, изучая его с целью раскрытия, расследования и предупреждения преступления.

Существует множество точек зрения учёных на такие понятия, как определение, содержание и структура способа совершения умышленного преступления.

Сложное, многостороннее и всеохватывающее исследование способа совершения преступления провёл Г.Г. Зуйков. Он раскрыл содержание составных частей способа совершения различных видов преступлений, показал их индивидуальность, изложил несколько их определений.

Из количества определений, изложенных Г.Г. Зуйковым, более полным и верным, на наш взгляд, является следующее: способ совершения преступления - «система действий по подготовке, совершению и сокрытию преступления, детерминированная условиями внешней среды и психофизическими качествами личности, связанными с избирательным использованием соответствующих средств и условий места и его времени».

Члены тоталитарных сект свершают достаточно большой спектр правонарушений. Преступное деяние на религиозной почве могут быть совершены как конкретно одним адептом, так и в составе секты под управлением её лидеров. Поэтому необходимо установить роль каждого члена секты, для того

чтобы привлечь к ответственности не только исполнителей, но так же организаторов и руководителей.

Стоит отметить, что способы совершения преступлений членами религиозных сект, включают в себя такие действия как подготовка к конкретному совершению так и сокрытию преступного деяния.

Подготовительная стадия (вне зависимости от числа соучастников) может начинаться с создания религиозной секты. С этой целью организаторы проводят активную вербовку возможных членов.

Первоначальной целью вербовки того либо другого адепта в секту может включать в себя, получение непосредственно от последнего определённых вещественных благ (квартира, деньги, иное имущество) либо же удовлетворение плотских желаний руководителей сект.

Для того чтобы достичь своих целей, может применяться как психическое так иногда и физическое насилие, а именно такие как употребление наркотиков, ограничения передвижения и т.д.

Изучение материалов уголовных дел говорит о том, что, как правило, для вовлечения в обозначенные организации, координаторы секты, вовлекают чаще всего путём психического воздействия.

Такое воздействие происходит путём вовлечения к ни чему обязывающему разговору на специально организованных семинарах или на улице, обещая разные материальные и духовные блага и предлагая вступить в организацию для достижения наивысшей цели.

Для управления деятельностью секты, руководителями приобретается и изучается такая литература, как оккультная, религиозная, философская и медицинская.

Нередко это подтверждается результатами проведённых осмотров и обысков помещения, принадлежащих или специально арендованных религиозными сектами.

После того как религиозная организация была создана, начинается планирование её противоправной деятельности (место, время, непосредственный

способ совершения и т.д.) и подготовка возможных исполнителей для преступного замысла.

Для этого руководители сект изучают личностные качества адептов, организуют общие собрания для членов секты, где проводятся различные проповеди для навязывания определённой идеологии путём психического воздействия, а также чтение религиозной и оккультной литературы. Так же руководители сект в ходе собраний могут подготавливать адептов к совершению ритуалов, что предполагает изготовление тех или иных ритуальных принадлежностей. Так же изготавливаются и приобретаются наркотические и психотропные вещества. Осуществление мероприятий, связанных с подготовкой к совершению преступлений, не всегда может реализовываться единолично. Поэтому для того чтобы преступные цели были достигнуты на данном этапе привлекаются наиболее «верные» адепты. В некоторых случаях уже на данном этапе планируется сокрытие преступной деятельности.

Способ осуществления преступной деятельности членами религиозных сект, во многом зависит от совершения конкретного преступления. Способы совершения убийств, которые сатанисты в определённых вариантах называют религиозными жертвоприношениями, достаточно многообразны, с многочисленными следами, которые остаются после совершения таковых преступлений.

Как советует идейный вдохновитель сатанистов Алистер Кроули, для достижения преступных целей наиболее варварских ритуальных обрядов рекомендуются забивание насмерть, обезглавливание, закапывание, утопление, сожжение, отравление, поедание ещё живых трепещущих органов умирающей жертвы. Также не редкость случаи повешения, практикуется приказы «свыше» покончить жизнь самоубийством. В качестве подготовки к совершению преступления, чаще всего, выбираются определённые ритуальные принадлежности (меч, кинжал, колокол, искусственный фаллос, пятиконечная звезда, пергаменты, гонг, кубок и т.д.), психотропные вещества и наркотики могут быть использованы также в качестве средств совершения преступления.

Приблизительный перечень ритуальных принадлежностей и их внешний вид упомянуты в работе А.И. Хвыля-Олинтер [8]. В ходе совершения преступления пострадавших иногда вводят в состояние транса, что делает их легко доступными для манипуляций со стороны преступников. После такого преступления, остаются как правило такие следы (труп с признаками надругательства, обезглавленный труп, отдельные части тела, трупы животных и т.д.), указывающие на типичный характер такого преступления.

Таким образом, обнаруженные при расследовании вышеперечисленные следы преступления могут служить основанием для выдвижения версии о том, что преступление совершено именно членами религиозных сект.

Знание основных способов совершения преступлений членами сект во многом упрощает поиск следов совершенных ими преступлений, что в итоге существенно облегчает процесс их раскрытия и расследования.

В преступлениях совершёнными членами религиозных сект особенное значение придаётся сокрытию планируемых либо совершенных действий. Эти действия, направлены на то, чтобы не было обнаружено следов, и оставалась в тайне подготовка совершение преступлений, а также виновность в их совершении определённых лиц.

К примеру Р.С. Белкин разделяет содержательную сторону способов сокрытия на ряд групп [2, с. 767]: маскировка и фальсификация доказательственной информации, утаивание и уничтожение следов преступления, смешанные способы сокрытия. Такие действия осуществляться не только исполнителями, но и другими адептами, входящими в секту, причём как в силу определённого менталитета, который сложился за время нахождения в секте, так и в силу прямого распоряжения со стороны руководства секты.

Были случаи коррупции организаторов и руководителей религиозных сект совместно с представителями органов власти, последние из которых в силу своих должностных полномочий также осуществляли сокрытие преступной деятельности членов сект. В таких случаях, обычно, преследовалась не одна, а несколько задач.

Так, вместе с уклонением от ответственности за совершения незаконных действий (такие как организация различного рода притонов, мошенничество и т.д.) целью такого сокрытия являлось продолжение преступной деятельности.

Способы совершения одних и тех же преступлений членами некоторых религиозных сект, в силу тех либо других обстоятельств, могут существенно различаться между собой. Потому нужно учесть то обстоятельство, что на формирование преступления на религиозной почве, оказывают влияние как объективные обстоятельства, так и субъективные качества преступника являющимся членом религиозной секты.

Субъективные факторы, определяют способ содержания совершения преступления, которые включают в себя: мотив и цель совершения преступления, умения, знания, навыки, привычки преступника, его поведенческий облик, который складывается из черт характера и психической направленности личности.

Изучение преступлений, которые были совершены членами религиозных сект, показывает, что способ совершения преступления определяется также и объективной обстановкой, в которой совершаются преступные деяния.

Нужно отметить, что «существует несколько вариантов отношения преступника к условиям внешней среды» [3, с. 63], что влияет на содержание совершаемых действий. К примеру: член религиозной секты верно понимает и просчитывает объективную обстановку и строит свои действия согласно с поставленной целью, беря во внимание все факторы, составляющие ее содержание.

Либо наоборот может действовать, осознанно игнорируя фактор объективной обстановки, не в полной мере используя в выбранном способе действий благоприятных факторов, не принимая мер к тому, чтоб приспособиться к неблагоприятным условиям либо преодолеть их.

Поэтому, в зависимости от выбранного варианта отношения члена религиозной секты к объективной обстановке, которая сложилась на момент подготовки, совершения и сокрытия преступления, схожие действия, совершаемые им, будут отражаться во внешней среде различно.

Можно сделать вывод, что объективные и субъективные факторы, которые оказывают влияние на формирование способа совершения преступления, не всегда отражают всю их совокупность.

Способ, в частности, может формироваться без учёта навыков и умений, если у субъекта их нет. В таких случаях они не получают отражения в способе действия и его следах.

Но способ всегда является результатом совокупного действия значительного числа факторов. И чем их больше, тем больше следов для раскрытия преступления оставляет преступник, а значит, сотрудник следственных органов располагает ещё большими сведениями для выдвижения версий, условий, воздействовавших на способ совершения преступления, что, конечно помогает ему обнаруживать необходимые доказательства, устанавливающие как состав преступления, так и другие обстоятельства, входящие в предмет доказывания.

#### **Список литературы:**

1. Антонян Ю.М. Психология убийства. - М.: Юристъ, 1997. – 304 с.
2. Белкин, Р.С. Курс криминалистики / Р.С. Белкин. - 3-е изд., доп. - М.: Закон и право, 2001. - 837 с.
3. Белкин Р.С. Курс советской криминалистики / Р.С. Белкин, И.М. Лузгин. - М., 1978.-Т.1.-340 с.
4. Ветров Н.И. Уголовное право. Общая и особенная части: Учебное пособие: 3-е издание перераб. и доп. / Н.И. Ветров. – М.: Книжный мир, 2006. – 216 с.
5. Кроули А. Магия в теории и на практике. В 2-х т. Т 1. М., 1998. - 368 с.
6. Кроули А. Магия в теории и на практике. В 2-х т. Т 2. М., 1998. - 320 с.
7. Мартин У. Царство культов. СПб.: СП «Логос». 2017. - 352 с.
8. Хвыля-Олинтер А.И. Сатанинские секты - источник преступности / А.И. Хвыля-Олинтер. - М., 1999. - 25 с.



## **ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРЕЗУМПЦИИ ОТЦОВСТВА: ПРОЦЕССУАЛЬНЫЙ АСПЕКТ**

***Курякова Екатерина Викторовна***

*студент,  
ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

***Попова Юлия Андреевна***

*студент,  
ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

***Крылова Екатерина Владимировна***

*научный руководитель,  
старший преподаватель,  
ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

Согласно пункту 2 статьи 48 Семейного кодекса РФ, если ребенок родился от лиц, состоящих в браке между собой, а также в течение трехсот дней с момента расторжения брака, признания его недействительным или с момента смерти супруга матери ребенка, отцом ребенка признается супруг (бывший супруг) матери, если не доказано иное. Отцовство супруга матери ребенка по умолчанию удостоверяется записью об их браке.

В настоящее время проблема презумпции отцовства приобрела большую актуальность. В отличие от предыдущих веков, когда семейные ценности были первостепенными факторами, поколения с послевоенных лет до нашего периода породило стереотип недоверия к отцу и доверия к матери. Следовательно, в течение некоторого времени формировался образ отца не причастного к жизни ребенка, то есть не имеющего ответственности на практике.

Как правило, в научной литературе презумпция отцовства характеризуется положительно, ведь она действует в форме упрощения процедуры регистрации рождения ребенка и в защите его прав и интересов. Однако в науке существуют мнения [1, С. 39-41], критикующие применение презумпции отцовства. Такие позиции в большинстве случаев обусловлены целью защиты интересов супруга

матери, не являющегося «биологическим» отцом ребенка, так как отцовство является и биологическим, и социальным явлением.

Российским законодательством не предусмотрена норма, предоставляющая возможность матери, которая состоит в браке, либо обоим супругам, заявить во время государственной регистрации о том, что супруг матери не является отцом ребенка, после чего отцом бы признавалось другое лицо. В такой ситуации, согласно презумпции отцовства, только супруг или бывший супруг матери ребенка имеет возможность быть зарегистрированным в качестве отца ребенка. Согласно п. 16 Постановления Пленума Верховного Суда РФ [2] оспаривание отцовства в будущем, если сложится соответствующая ситуация, возможно только в судебном порядке, даже если супруг матери ребенка не имеет возражений, а биологический отец все равно желает добиться записи своего имени в книге записей рождений. Процедура регулируется ст. 131 ГПК РФ, описывающей детали и правила подачи иска в суд по гражданским делам.

Согласно действующему российскому законодательству, а именно статьей 24 ГПК РФ, рассмотрение подобных исков осуществляется в районных судах. Основным и наиболее эффективным доказательством в данном процессе будет экспертиза ДНК, так как считается, что данная экспертиза способна установить вероятность 99,9% биологического родства. Но нельзя забывать о том, что согласно статье 79 ГПК РФ ответчик вправе отказаться от проведения экспертизы, в такой ситуации, суд будет принимать решение на основании других доказательств.

Процессуальные особенности разрешения таких споров чаще всего заключаются в сложности отношений между сторонами, судебные разбирательства напряженные и длительные по срокам. Перечень доказательств, которые могут быть представлены в суде для установления происхождения ребенка от конкретного лица или оспаривания данного факта, не является исчерпывающим согласно российскому законодательству.

Существующий подход к установлению отцовства и материнства обусловлен и физиологическими факторами. Так как по общему правилу, происхождение

ребенка от определенной женщины очевидно, и установление материнства не составляет проблемы. Происхождение ребенка от матери (материнство) устанавливается на основании документов, подтверждающих рождение ребенка матерью в медицинской организации, а в случае рождения ребенка вне медицинской организации – на основании медицинских документов, свидетельских показаний или иных доказательств (Статья 48 СК РФ). Основным доказательством для установления материнства в органах ЗАГС будет справка о рождении, выданная медицинским учреждением.

Процедура установления отцовства значительно отличается от процедуры установления материнства, так как справка о рождении ребенка в медицинском учреждении выдается только женщине. Заменой данной справки является заявление матери о том, что конкретное лицо является отцом ребенка, в случае если ребенок был рожден не в браке или по прошествии 300 дней после расторжения брака, признания его недействительным или смерти мужа (бывшего мужа) матери ребенка.

Исходя из судебной практики [3] следует, что признание отцовства иного лица, не супруга (бывшего супруга) в отношении ребенка, родившегося в браке или в течение трехсот дней после его прекращения, даже при условии согласия на это матери ребенка, не может подменить собой установленный порядок, согласно которому биологический отец и мать ребенка подают совместное заявления в орган записи актов гражданского состояния. В случае смерти матери, признания ее недееспособной, невозможности установления места нахождения матери или в случае лишения ее родительских прав – по заявлению отца ребенка с согласия органа опеки и попечительства, при отсутствии такого согласия – по решению суда. В данном случае оно как бы восполняет недостающий «элемент» – согласие матери, тем самым восстанавливая равновесие.

Матвеева Н.А. в своей работе [1, С. 39-41] предлагает легитимно закрепить предоставление российским гражданам более упрощенного варианта решения подобных вопросов, чем возможность судебного оспаривания отцовства,

которая существует в современном семейном законодательстве на данный момент. Также можно обратиться к практике и опыту стран СНГ, таких как Украина, Беларусь и Таджикистан, касаясь вопроса регистрации отцовства.

В качестве примера можно привести Кодекс Республики Беларусь о браке и семье, а именно статью 51 [4]. В статье сказано, что «происхождение ребенка от отца, не состоящего в браке с матерью ребенка, если мать ребенка состоит в браке с другим лицом, устанавливается на основании совместного заявления отца и матери ребенка о регистрации установления отцовства, заявления матери, подтверждающего, что ее муж не является отцом ребенка и заявления мужа матери ребенка, подтверждающего, что он не является отцом ребенка, поданных в органы, регистрирующие акты гражданского состояния, или решения суда об установлении отцовства».

Что касается опыта Таджикистана [5] в данном вопросе, то можно привести в пример Семейный Кодекс Республики Таджикистан [6], а именно п. 3 ст. 49, в котором говорится, что если мать ребенка заявляет, что отцом ребенка является не ее супруг (бывший супруг), отцовство в отношении ребенка устанавливается посредством совместного заявления матери и настоящего отца ребенка. При отсутствии возможности у матери – по заявлению отца с согласия органа опеки или попечительства. А если же данное согласие отсутствует, то по решению суда. Следовательно, на вышеперечисленных примерах мы можем видеть тот факт, что в приведенных государствах закреплена иная процедура регистрации отцовства. Супруг матери, который по каким-либо причинам не является биологическим отцом ребенка, не записывается автоматически в книгу записи рождения.

Некоторые ученые пришли к выводу, что последствием удостоверения недействительности отцовства должно быть не просто аннулирование сведений об отце, но и удовлетворение требований о компенсации ребенку и гражданину, записанного отцом, морального вреда [7, 426-239]. Полагаем, что есть еще один отрицательный момент в презумпции отцовства, а именно факт того, что презумпция противоречит праву ребенка знать своих родителей, которое

содержит личные имущественные и неимущественные права, и не дает полного представления о происхождении ребенка. Таким образом, можно говорить о правовом дисбалансе в сфере данных отношений. Полагаем, что необходимо более подробно изучить правила государственной регистрации ребенка для оптимизации данного механизма защиты прав ребенка и родителей.

### **Список литературы:**

1. Матвеева Н.А. Презумпция отцовства и проблемы ее опровержения / Н.А. Матвеева // Семейное и жилищное право. 2014. – N 4. – С. 39-41;
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.05.2017 N 16 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных с установлением происхождения детей» // Российская газета. 2017. N 110;
3. Обзор судебной практики по гражданским делам Саратовского областного суда по материалам апелляционной практики за 3 квартал 2014 г. ГАРАНТ.РУ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. –URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/9596629/#ixzz6rSTwk05C> (дата обращения 22.02.2021);
4. Кодекс Республики Беларусь о браке и семье от 9.07.1999 г. N 278-3. // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь, 1999 г., N 55, 2/53;
5. Черепанин Е.Ю. Презумпция отцовства: постановка проблемы // КиберЛенинка. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/prezumpsiya-ottsovstva-postanovka-problemy> (дата обращения: 02.04.2021);
6. Семейный кодекс Республики Таджикистан (принят Законом Республики Таджикистан от 13.11.1998 г. N 682) // «Ахбори Маджлиси Оли Республики Таджикистан» 1998 г. N 22, ст. 303;
7. Краснова Т.В., Алексеева Е.В. Отцы и дети: проблемы приобретения родительских прав мужчинами (на примере законодательства России) // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2016. Вып. 34. – С. 426-439.

## АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТАКТИКИ ДОПРОСА

**Оганов Каспар Каспарович**

*студент,  
Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

**Сазонов Григорий Романович**

*студент,  
Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

**Михайлова Юлия Николаевна**

*научный руководитель,  
доцент, канд. юрид. наук, доцент кафедры криминалистики,  
Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

**Аннотация.** В статье исследуются криминалистические и уголовно-правовые положения, касающиеся допроса. Указывается отсутствие единства в толковании отдельных положений, раскрываются тактические особенности производства допроса и возможные проблемы тактики допроса, предлагаются пути устранения неточностей или неполноты показаний, как с точки зрения криминалистики, так и с точки зрения уголовного процесса. Предложено расширить возможности использования видеоконференцсвязи при производстве допроса, способы ее правового, организационного и криминалистического обеспечения.

**Ключевые слова:** тактика допроса, подозреваемый, следователь.

Одним из наиболее распространенных следственных действий при расследовании преступлений является допрос подозреваемого. Эффективность проведения и достижения цели данного вида допроса во многом зависит от понимания специфики его предмета, профессиональной подготовки следователя, умения правильно применять тактические рекомендации. Игнорирование этих требований негативно сказывается на качестве процесса расследования, замедляет его и

приводит к конфликтным ситуациям, а, в конечном итоге, к потере доказательств. Учитывая вышеизложенное, важно отметить, что необходимой предпосылкой эффективного расследования данного вида уголовного преступления является учет тактических рекомендаций по допросу подозреваемого, их правильное применение с учетом специфики расследования конкретных обстоятельств, тактических задач (тактических комбинаций) в определенных ситуациях.

В криминалистике вопрос о тактике допроса освещен достаточно полно. Тем не менее, при подготовке и проведении допроса возникают проблемы, связанные с современным состоянием развития науки. В частности, в специальной литературе существуют различные подходы к определению признаков допроса как следственного действия.

По мнению Р.С. Белкина, допрос – это процессуальное следственное или судебное действие, заключающееся в получении показаний или сведений о событии, ставшем предметом уголовного производства, лицами, участвующими в нем [4, с. 1]

По мнению О.П. Ващука, допрос может быть определен как следственное, розыскное действие или судебное действие, направленное на получение следователем, прокурором или судом в соответствии с нормами процессуального права сведений от допрашиваемого об известных ему фактах, имеющих значение для надлежащего разрешения уголовного дела [3, с. 9].

В.Ю. Шепитько определяет допрос как процессуальное следственное розыскное или судебное действие, которое регулируется уголовно процессуальными правилами, то есть информационно-психологический процесс общения участвующих в нем лиц [4, с. 7].

Допрос направлен на получение сведений об известных допрашиваемому фактах, имеющих значение для установления истины в уголовном судопроизводстве.

Учитывая данные точки зрения ученых, необходимо выделить особенности допроса как следственного действия, которые являются определяющими при формировании тактики его проведения:

1) допрос обусловлен установлением обстоятельств, подлежащих доказыванию по конкретному уголовному делу – предметом допроса;

2) допрос – это не просто передача информации, которая известна допрашиваемым, а взаимодействие между участниками допроса (следователем, свидетелем, подозреваемым, потерпевшим), что обуславливает необходимость использования психологических приемов при его проведении.

М.И. Порубов указывает на важность учета психологии при допросе, подчеркивая, что знания в области психологии позволяют следователю понять поведение подозреваемого, скрывающего правду, выбрать тактику, которая поможет установить цели и мотивы преступления, выявить факторы, способствующие раскрытию преступления [4, с. 7].

Как отмечает В.Ю. Шепитько, изучение типичных ситуаций допроса позволяет установить бесконфликтные и конфликтные ситуации. Бесконфликтные ситуации могут включать в себя [4, с. 6]:

- 1) допрашиваемое лицо сообщает достоверные показания;
- 2) в показаниях допрашиваемого имеются искажения;
- 3) в показаниях допрашиваемого имеются противоречия;
- 4) невозможность передачи определенной информации из-за потери определенных моментов.

В свою очередь, конфликт предполагает:

- 1) отказ допрашиваемого от дачи показаний;
- 2) сообщение ложных показаний. При этом построение и использование тактических приемов допроса зависит не только от ситуативной обусловленности, но и от цели допроса, его вида, процессуального положения допрашиваемого и других факторов.

Поэтому следует согласиться с тем, что применение различных тактических приемов при допросе может быть эффективным только в том случае, если они целенаправленны, выбраны в зависимости от конкретных обстоятельств, если следователь приходит к выводу, что их применение в данной ситуации может способствовать положительному исходу допроса.



Использование рекомендаций при допросе свидетелей или подозреваемых без учета специфики показаний, личности допрашиваемого и других обстоятельств, как правило, малоэффективно.

В связи с этим, при применении тактических приемов допроса необходимо учитывать:

1) процессуальное положение допрашиваемого лица (подозреваемого), правовой статус, обусловленный этим положением;

2) ситуация допроса (конфликтная, бесконфликтная);

3) характер сведений, подлежащих выяснению, т. е. предмет допроса, который образуют обстоятельства, подлежащие доказыванию по конкретному уголовному делу. Тактика допроса подозреваемого имеет ярко выраженный ситуационный характер, поскольку в зависимости от способа, обстоятельств совершения преступления и личности преступника изменяется и перечень вопросов, подлежащих допросу.

Специалистами предлагается применение видеосъемки. Видеозапись дает возможность полно и точно закрепить как словесное содержание, так и эмоциональную окраску следственного действия, сохраняя для последующего изучения схему общения в комплексе ее вербальной и невербальной составляющих.

Кроме того, в основном допрос подозреваемых осложняется возможностью искажения информации вследствие их знания специальной терминологии, особенностей технологического процесса производства и высокого уровня умственных способностей.

Это требует от следователя более детальной подготовки, глубокого анализа имеющихся доказательств, а также составления плана допроса с учетом альтернативных способов в случае возникновения конфликтной ситуации допроса.

При использовании тактических приемов допроса в психологическом воздействии недопустимы ложь, насилие, и психологическая атака. Основная проблема выражается в разграничении этической допустимости тех или иных

методов воздействия, а также в определении возраста участника следственного действия, с наступления которого уже возможно применение к нему различного рода тактических приемов.

Обозначим, что свыше 82% следователей, проинтервьюированных по этому поводу, ответили, что сталкивались с ситуацией, когда защитник отвечает на вопрос вместо подозреваемого. Никаких достаточно эффективных правовых рычагов воздействия на таких защитников у следователя нет. В качестве единственной меры, способной предупредить подобное поведение защитника, можно назвать применение видеозаписи при допросе [5, с. 9].

Подводя итог вышесказанному, обозначим, что на сегодняшний день существуют различные подходы к определению признаков допроса как следственного действия.

Важно обозначить, что применение различных тактических приемов при допросе может быть эффективным только в том случае, если они целенаправленны, и способствуют положительному исходу допроса.

Однако могут возникнуть проблемы тактики допроса. Эффективность проведения и достижения цели тактики допроса во многом зависит от понимания специфики его предмета, профессиональной подготовки следователя, умения правильно применять тактику и рекомендации.

Выделим, что необходимой предпосылкой эффективного расследования данного вида уголовного преступления является учет тактических рекомендаций по допросу подозреваемого, их правильное применение с учетом специфики расследования конкретных обстоятельств, тактических задач (тактических комбинаций) в определенных ситуациях.

### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 года (редакция подготовлена на основе изменений, внесенных Законом РФ о поправке к Конституции РФ от 14.03.2020 N 1-ФКЗ).

2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: от 18.12.2001 г. № 174-ФЗ (ред. от 24.02.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 07.03.2021).
3. Аверьянова Т.В. Криминалистика: Учебник / Т.В. Аверьянова, Е.Р. Россинская, Р.С. Белкин, Ю.Г. Корухов. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма: НИЦ Инфра-М, 2017. – 928 с.
4. Анешева А.Т., Аксенова Л.Ю. Следственные ситуации при расследовании грабежей и разбоев, совершаемых несовершеннолетними / Вестник Кыргызско-Российского славянского университета. 2017. Т. 17. № 6. С. 107-110.
5. Балашов Д.Н., Балашов Н.М., Маликов С.В. Криминалистика: Учебник. – М.: ИНФРАМ, 2019. – 503 с.

## **К ВОПРОСУ О РОЛИ ТРЕТЬИХ ЛИЦ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ**

***Кюльбяков Георгий Русланович***

*студент,  
Саратовская Государственная Юридическая Академия,  
РФ, г. Саратов*

***Сидорчук Федор Александрович***

*студент,  
Саратовская Государственная Юридическая Академия,  
РФ, г. Саратов*

***Крылова Екатерина Владимировна***

*научный руководитель  
старший преподаватель кафедры гражданского процесса,  
Саратовская Государственная Юридическая Академия,  
РФ, г. Саратов*

Гражданские процессуальные отношения возникают между судом, с одной стороны, и всеми участниками процесса - с другой. Суд как орган государственной власти рассматривает и выносит решения по гражданским делам. Но для ее разрешения суд вступает в процессуальные отношения со всеми субъектами, имеющими личные интересы.

К лицам, юридически заинтересованным в исходе дела, относятся стороны, третьи лица, заявители, прокурор, государственные органы, граждане, юридические лица и другие организации, должностные лица. Участие в деле третьих лиц часто усложняет процесс, а это, в свою очередь, может повлечь нарушение прав и интересов как сторон, так и других участников процесса. Именно из-за сложности вопрос об участии третьих лиц в гражданском процессе является актуальным и требует изучения.

Процессуальная позиция третьего лица с независимыми требованиями аналогична процессуальной позиции истца. Статья 65 Гражданского процессуального кодекса показывает, что третьи лица с независимыми требованиями имеют все права и обязанности истца. Следовательно, это лицо, вступая в процесс, должно подать свое заявление в суд с учетом всех требований закона к

исковому заявлению (ст. 242, ст. 243 ГПК и т. д.), оплатой государственной пошлины и др. Но, в отличие от истца, третье лицо с самостоятельными претензиями не предъявляет иски. Она вступает в процесс, уже начатый [1].

Третья сторона с независимыми требованиями может изменить основание или предмет своего требования, увеличить или уменьшить сумму своих требований или отказаться от своего требования. Это лицо вправе заключить мировое соглашение, в том числе путем проведения медиации в установленный судом срок, обжаловать решение суда по делу. Он также может осуществлять другие процессуальные действия истца по делу [2].

В деле участвуют третьи стороны, которые не предъявляют самостоятельных требований по предмету спора, обычно на стороне ответчика. Закон (статья 67 Гражданского процессуального кодекса) также предусматривает возможность участия третьего лица без самостоятельных требований и на стороне истца.

Чечот Д.М отмечает, что характерной чертой третьих лиц без независимых требований является то, что они состоят в материально- правовых отношениях только с лицом, на стороне которого они действуют [3].

Третьим лицом, не предъявляющим самостоятельных требований по предмету спора, является лицо, которое участвует в деле со стороны ответчика или истца для защиты своих интересов в связи с тем, что решение суда может повлиять на его права или обязательства перед одной из сторон.

Наиболее распространенной формой участия в процессе третьих лиц без независимых претензий является наличие регрессного обязательства.

Третье лицо без самостоятельных требований может вступить в процесс по собственной инициативе, а также по требованию лиц, законно заинтересованных в исходе дела или по инициативе суда (часть вторая статьи 67 ГПК).

Как упоминал Мазурин С.Ф., третьи лица без самостоятельных требований пользуются процессуальными правами и несут процессуальные обязанности стороны, в интересах которой они действуют, у них нет процессуальных прав, направленных на распоряжение предметом спора (изменение предмета или оснований иска, увеличение или уменьшение требований, полный или частичный

отказ) иск, признание иска, заключение мирового соглашения, соглашение об использовании медиации, соглашение о медиации, требования принудительного исполнения.

В гражданском праве бывают споры, когда к делу привлекается третье лицо, чтобы сохранить то, что ему уже было присуждено. Например, если вторая жена предъявляет иск своему мужу, чтобы получить алименты на двух детей, первая жена ответчика, которая уже получает алименты на троих детей, должна быть привлечена к делу в качестве третьей стороны. В случае удовлетворения иска размер взыскания на детей от первого брака будет уменьшен. И если первая жена докажет, что стороны совместно воспитывают и содержат детей, т.е. что требование является фиктивным, оно будет отклонено, а суммы, полученные третьей стороной по исполнительному листу, останутся прежними.

Таким образом, третьи стороны всегда заинтересованы в исходе дела, но их интересы лишь иногда совпадают с интересами одной стороны (обычно ответчика). По мнению Г.Ю. Мицык, третьи стороны играют очень важную и положительную роль в гражданском процессе, который заключается в том, что третья сторона участвует в чужих процессах, чтобы защитить его права и гарантировать ему не только своевременное, но и правильное урегулирование спора. Это связано с тем, что суд при рассмотрении дела учтет аргументы истца, а также ответчика и третьего лица. Это, в свою очередь, позволяет суду избегать противоречивых решений в отношении одного и того же имущества [4].

Третьи стороны, участвующие в разбирательстве, не могут заменить истца или ответчика, на чьей стороне они действуют, поскольку они не являются предметом спорных правоотношений, что означает, что права стороны и третьей стороны не идентичны.

Полагаем, что права третьей стороны значительно облегчают течение гражданского процесс, добавляют новые независимые факты и обстоятельства к делу и дают полное и ясное представление. Однако следует отметить, что значимость третьих лиц по-прежнему во многом зависит от их процессуальной деятельности, заинтересованности в деле. Таким образом, третьи стороны - это

возможные участники гражданского судопроизводства, которые вступают в судебное разбирательство, уже инициированное сторонами, с целью защиты своих субъективных прав или охраняемых законом интересов, поскольку решение может повлиять на его права или обязательства по отношению к одной из сторон. В силу особенности своего процессуального положения, третьи лица выступают активными участниками процесса, ведь многие правомочия могут быть реализованы в рамках рассматриваемого дела.

### **Список литературы:**

1. «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14 ноября 2002 г. N 138-ФЗ (изменен 12 августа 2020 г., изменен 3 февраля 2021 г.)
2. Мазурин С.Ф. Гражданское дело. - СПб. : Питер, 2008. - 176 с.
3. Чечот Д.М. Участники гражданского судопроизводства // Избранные труды по гражданскому судопроизводству. - СПб., 2016.-173 с.
4. Мицык Г.Ю. Особенности привлечения третьих лиц в гражданское судопроизводство // Научно-методический электронный журнал «Концепт». - 2015. -320 с.
5. Проблемы участия третьих лиц в гражданском процессе // Научный молодежный форум: Социально-экономические науки: электр. - М.: «МЦНО». - 2019 г. - 302 с.

## ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ КОРПОРАТИВНЫХ ДОГОВОРОВ ПО УПРАВЛЕНИЮ ИМУЩЕСТВОМ

**Степанов Евгений Николаевич**

*магистрант,  
Северо-Западный филиал Федерального государственного  
бюджетного образовательного учреждения высшего образования  
Российский государственный университет правосудия,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

**Серенко Сергей Борисович**

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,  
Северо-Западный филиал Федерального государственного  
бюджетного образовательного учреждения высшего образования  
Российский государственный университет правосудия,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

## MAIN PROBLEMS OF CONCLUSION OF CORPORATE PROPERTY MANAGEMENT AGREEMENTS

***Evgeny Stepanov***

*Master's student,  
North-West Branch of the Federal State Budgetary Educational Institution  
of Higher Education Russian State University of Justice,  
Russia, St. Petersburg*

***Sergey Serenko***

*Scientific director, Cand. jurid. Sciences, Associate Professor,  
North-West Branch of the Federal State Budgetary Educational Institution  
of Higher Education Russian State University of Justice,  
Russia, St. Petersburg*

**Аннотация.** Актуальность проблем заключения корпоративных договоров по управлению имуществом обуславливается необходимостью совершенствования, прежде всего, корпоративных отношений и регулирования осуществления прав. В статье подчеркивается наличие различного рода проблем, а также существующие подходы к корпоративному договору. Значимость проблематики корпоративного договора, связана со спецификой данного договора и реализации прав участников хозяйствующих обществ в рамках имущественных отношений.



**Abstract.** The urgency of the problems of concluding corporate contracts for property management is determined by the need to improve, first of all, corporate relations and regulation of the exercise of rights. The article emphasizes the presence of various kinds of problems, as well as the existing approaches to the corporate agreement. The significance of the problematics of a corporate agreement is associated with the specifics of this agreement and the implementation of the rights of participants in economic companies within the framework of property relations.

**Ключевые слова:** корпоративные отношения, корпоративный договор, хозяйствующее общество, юридический конфликт.

**Keywords:** corporate relations, corporate agreement, business company, legal conflict.

Корпоративный договор давно вошел в практику деятельности компаний, и является неотъемлемым элементом корпоративных отношений. Несмотря на то, что, на сегодняшний день, сформированы, как нормативно-правовые основы заключения корпоративного договора, тем не менее, правоприменительная практика свидетельствует о наличии множества проблем, особенно в сфере имущественных правоотношений. Необходимость регулирования взаимоотношений внутри той или иной корпорации, на основе корпоративного договора, связана с актуальностью и значимостью предотвращения корпоративных конфликтов, которые могут привести не только проблемам в имущественных отношениях, но и поставить под угрозу деятельность той или иной компании.

Обращение к правовому регулированию корпоративного договора как в рамках Гражданского кодекса Российской Федерации (далее по тексту – ГК РФ) (ст. 67.2) [1], так и специального законодательства: Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ (ред. от 31.07.2020, с изм. от 24.02.2021) «Об обществах с ограниченной ответственностью» [2] (далее по тексту – ФЗ № 14) и Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ (ред. от 31.07.2020, с изм. от 24.02.2021) «Об акционерных обществах» (далее по тексту – ФЗ № 208) [3] показывает, что в

нормах указанных актов устанавливаются лишь общие основы корпоративно-договорных отношений, с учетом специфики того или иного хозяйствующего общества, без указания на регулирование отношений, связанных с управлением имуществом.

В доктрине гражданского и корпоративного права, исследователи, определяя правовую природу корпоративных отношений и корпоративного договора, в частности, не имеют единства мнений. Так, например, одни исследователи пытаются отграничить корпоративные отношения от вещных, имущественных. Другие указывают на гражданско-правовую природу корпоративных отношений [5]. В целом отмечая разность подходов, необходимо отметить, что корпоративные отношения, в том числе и в рамках корпоративного договора имеют исключительную, специфическую природу, что указывает на участие (членство) конкретных субъектов в хозяйствующем обществе, при наличии сложных организационных отношений имущественного характера [4].

Этим, видимо, и оправдывается уход законодателя от каких-либо конкретных упоминаний о заключении непосредственно корпоративных договоров, связанных с управлением имуществом.

На сегодняшний день, сущность корпоративного договора в научной литературе также имеет разные концептуальные подходы. В ст. 67.2. ГК РФ указывается, что данный договор направлен на осуществление прав участников хозяйствующего общества, что может выражаться как в совершении этих прав определенным образом, так и в отказе от их осуществления, а также иных действиях, связанных с корпоративными отношениями [1].

В ст. 32.1. ФЗ № 208 указывается, что это осуществление прав, «которые удостоверены акциями», подчеркивая, тем самым, правовой статус акционера, обладающего правами на основе владения акций той или иной корпорации. Наличие корпоративного договора позволяет не только регламентировать деятельность, но и в случае споров иметь возможность ссылаться на не соблюдение правоотношений, вытекающих из договора.

В силу специфики корпоративных отношений, нельзя отнести данный договор к гражданско-правовым. Данный вид договора является скорее управленческо-предпринимательским, в котором корпоративная природа имеет первостепенное значение.

Рассматривая основные проблемы заключения корпоративных договоров по управлению имуществом, стоит указать, прежде всего, на то, что корпоративные отношения не только не стоят на месте, но и с развитием коммерческих отношений могут включать разные аспекты жизнедеятельности и имущественных отношений той или иной компании, что предугадать достаточно сложно. Именно специфика корпоративных отношений обуславливает постоянное наличие проблем. На сегодняшний день, существует множество юридических конфликтов, связанных с имущественными отношениями компаний, даже при условии заключения корпоративного договора. К типичным случаям данных конфликтов, например, относятся:

- осуществление различного рода сделок с имуществом компании, без согласия сторон корпоративного договора;
- игнорирование прав того или иного участника хозяйствующего общества, который является стороной корпоративного договора;
- злоупотребления, связанные со сделками при банкротстве компаний, для вывода активов (имущества) с целью ухода от ответственности и удовлетворения требований кредиторов и др.;
- неисполнение решений судов;
- рассогласование прав в рамках Устава и корпоративного договора.

Корпоративный договор, в том числе и в рамках имущественных отношений имеет своей целью урегулировать правоотношения между субъектами корпорации – участниками хозяйствующего общества. Однако на практике, это не означает, что отдельные субъекты могут воздержаться от злоупотреблений. Это в свою очередь приводит к проблемам корпоративного управления, убыткам, потере контроля управления и др.

Анализ судебной практики в рамках решения имущественного управления на основе корпоративного договора показывает отсутствие единого подхода в рамках различного разрешения юридических конфликтов. Например, в рамках определения превалярующей роли корпоративного договора или Устава той или иной компании. Так, например, рассматривая дело по иску Т.Е.и Г.Н. о признании недействительным договора дарения доли в уставном капитале, несмотря на наличие противоречия данных действий корпоративному договору, суд указал, что положение корпоративного договора о получении согласия участников на отчуждение доли не подлежит применению, а подлежит применению Устав и закон [6]. На практике получается, что установленные нормы корпоративного договора о запрете, без проведения собрания участников, продажи доли в уставном капитале, фактически не имели никакого значения и как следствие сам корпоративный договор в конкретном случае стал бессмысленным, так как доля была продана.

Наиболее частым случаем является наличие корпоративных конфликтов в компании, когда происходит противостояние одних акционеров с другими. Более того, отдельные группы внутри одной компании могут заключать корпоративные договора, тогда как другие не входят в эти правоотношения. При наличии противостояний акционеров, как правило, и осуществляются различного рода сомнительные сделки [7], злоупотребление правом, что становится предметом судебного разрешения конфликтов. Посредством различного рода сделок, как правило, выводят активы, что характерно как для банкротства, так и периодов корпоративных конфликтов, противостояний участников того или иного хозяйствующего общества. Коммерческие отношения имеют множество рисков, большие активы той или иной компании подчеркивают возможность различных недобросовестных действий субъектов права, вплоть до фальсификации корпоративных договоров, что наблюдается в судебной практике [8].

Таким образом, правоприменительная практика показывает, что даже при наличии корпоративного договора, он не всегда является гарантией урегулирования имущественных отношений. При отсутствии единого подхода судов

встает вопрос о совершенствовании статуса корпоративного договора в управлении имуществом.

### **Список литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) // СЗ РФ 1994. № 32. ст. 3301.
2. Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ (ред. от 31.07.2020, с изм. от 24.02.2021) «Об обществах с ограниченной ответственностью» // СЗ РФ 1998. № 7. ст. 785.
3. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 31.07.2020, с изм. от 24.02.2021) «Об акционерных обществах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) // СЗ РФ 1996. № 1. ст. 1.
4. Ломакин Д.В. Корпоративные правоотношения: общая теория и практика ее применения в хозяйственных обществах. М.: Статут, 2008.
5. Матвиенко А.С. К вопросу о правовой природе корпоративных правоотношений // Право как искусство добра и справедливости. Сборник научных трудов всероссийской научной конференции. - Курск, 2020. С. 82-87.
6. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 25.01.2021 № 09АП-70358/2020 по делу № А40-124369/2020 // СПС Консультант плюс 2021.
7. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 30.10.2012 по делу № А11-12936/2011 // СПС Консультант плюс 2021.
8. Решение Арбитражного суда Свердловской области от 01.02.2016 по делу № А60-45389/2015 // СПС Консультант плюс 2021.

## ЭМБРИОН КАК СУБЪЕКТ ПРАВА В РФ

*Федорова Галина Сергеевна*

*магистрант,  
ЧОУ ВО Сибирский юридический университет,  
РФ, г. Омск*

*Караманукян Давид Тониевич*

*научный руководитель первый проректор,  
доцент кафедры, канд. юрид. наук, доцент,  
ЧОУ ВО Сибирский юридический университет,  
РФ, г. Омск*

**Аннотация.** За последнее время знания, умения и навыки в области вспомогательных репродуктивных технологий (далее ВРТ) очень развились и стали применяться в России все чаще. При этом наряду с развитием практической применимости необходимо совершенствование и со стороны правового регулирования ВРТ, которое на данный момент характеризуется очень слабой проработанностью.

**Abstract.** Knowledge, skills and abilities in the field of assisted reproductive technologies (hereinafter referred to as ART) have greatly developed and began to be applied in Russia more and more often. At the same time, along with the development of practical applicability, it is necessary to improve the legal regulation of ART, which is currently characterized by a very weak elaboration.

**Ключевые слова:** ВРТ, эмбрион, правосубъектность, момент рождения ребенка.

**Keywords:** ART, embryo, legal personality, time of birth.

Одной из актуальных проблем правового регулирования в вопросе ВРТ остается определение правового статуса эмбриона. Существует множество дискуссий и мнений по данному вопросу.

Самые актуальные мнения по поводу правового статуса эмбриона основаны на том, что эмбрион – это будущая личность (человек). А, как известно, самое ценное, что есть у человека – это его жизнь.

Из этого следует, что на уровне законодательства должен быть установлен правовой режим использования эмбриона и его распоряжения. При этом нужно учитывать, что эмбрион носит неопределенный правовой статус – это не человек, но и не вещь.

С принятием федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [4] в отечественной правоприменительной практике появился новый объект – эмбрион человека, правовой статус и режим использования которого нуждаются в конкретизации и устранении ряда пробелов [6]. В статье 2 федерального закона «О временном запрете на клонирование человека» [3] дается понятие: «эмбрион человека – это зародыш человека на стадии развития до восьми недель». Согласно словарю терминов ВРТ Всемирной организации здравоохранения, «эмбрион – это продукт деления зиготы до окончания эмбриональной стадии развития, восемь недель после оплодотворения» [11].

В юридической науке также встречается термин «наситурус» (от латинского – “нерожденный”). Он употребляется в наследственном праве и используется в отношении того, кто должен родиться [8].

Для раскрытия вопроса необходимо проанализировать положения российского законодательства, которое так или иначе регламентирует правовой статус эмбриона.

В соответствии со ст. 55 федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» закреплено право на криоконсервацию и хранение своих эмбрионов. Также статья устанавливает запрет на выбор пола ребенка, за исключением случаев возможности наследования заболеваний, связанных с полом. Запрещено использование эмбрионов человека для промышленных целей [4]. Можно отметить факт обладания эмбрионом некоторыми правами в уголовном праве. Так, ч. 4 ст. 49 УК РФ закрепляет положение,

согласно которому беременным женщинам и женщинам, имеющих детей в возрасте до 3 лет, обязательные работы не назначаются. Исправительные работы как вид уголовного наказания, закрепленный в ч. 5 ст. 50 УК РФ, также не применяются к беременным женщинам и женщинам, имеющих детей в возрасте до 3 лет. Во включение в отраслевой акт данных норм видится логичное стремление законодателя обеспечить защиту прав и интересов ребенка, в том числе еще не рожденных [7].

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что в какой-то мере эмбрион обладает правосубъектностью и имеет определенные права, будучи еще не живорожденным.

В соответствии с Конституцией РФ основные права и свободы человека: право на жизнь, ст. 20; право на неприкосновенность частной жизни, ст. 23; право на свободу и личную неприкосновенность, ст. 22. Как сказано в ч.2 ст. 17 Конституции РФ «Основные права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения» [8].

В соответствие со ст. 55 Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» моментом рождения ребенка считается момент отделения плода от организма матери посредством родов.

Медицинские критерии рождения:

- рождение ребенка при сроке беременности 22 недели и более;
- вес ребенка при рождении 500 гр и более (менее 500 гр. При многоплодных родах);
- длина тела ребенка при рождении 25 см и более, дышит и проявляет другие признаки жизни [5].

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что эмбриону до момента его живорождения не принадлежат права и свободы, так как эмбрион это еще не человек.

В настоящий момент существует позиция о том, что эмбриону следует придать ограниченную правоспособность, а положения о правах эмбриона на жизнь должны быть закреплены в Конституции РФ. Предлагается отразить



право эмбриона на рождение зачатого, но не родившегося лица [10]. В пользу своих доводов юристы приводят аргументы о том, что закрепление такой позиции может стать основой для правомерного использования человеческих эмбрионов. Это, в свою очередь, отразит право на жизнь как абсолютную ценность и будет способствовать формированию гуманного и оправданного отношения к человеческому эмбриону в современном обществе.

В пользу вышеуказанной теории и в целом о позиции эмбриона как субъекта правоотношений ученые также выделяют право наследования, где за нерожденным ребенком признается право на наследство.

В ст. 1116 Гражданского кодекса РФ перечислен перечень лиц, которые могут призываться к наследованию. Среди прочих также включены лица, зачатые при жизни наследодателя и родившиеся живыми после открытия наследства [2]. Содержание данной нормы косвенно позволяет сделать вывод о том, что в некоторых случаях эмбрион может выступать в качестве субъекта правоотношений. Рыжова А.А [9]. приводит пример трудов Е.К. Шотт и Д.В. Лоренц [8], которые также отталкиваются от наследственного права, когда приводят примеры из зарубежного опыта. В целом, если посмотреть на все вышеуказанные позиции, то можно сделать вывод о том, что при закреплении в Конституции РФ названных норм, вместе с гуманностью мы приобретаем и ряд сложных задач. Так, например, если наделить эмбрион правосубъектностью и закрепить за эмбрионом право на жизнь с момента зачатия, появляется проблема с прерыванием беременности, так как с точки зрения позиции закрепления за эмбрионом права на жизнь, при прерывании беременности женщина лишает эмбрион такого права, следовательно, появляется конфликт норм. И здесь появляется два варианта развития событий.

Первый вариант: запрет на прерывание беременности. Подобный опыт в праве уже имел место в СССР и привел к тому, что прерывание беременности стали делать вне закона и официальных медицинских учреждений. Последствиями стали реальные проблемы со здоровьем многих женщин, а в некоторых случаях эти события приводили к трагическим событиям, включая летальный исход.

Кроме того, необходимо учитывать и экономическую составляющую в нашей стране: большое число наших граждан находятся на грани нищеты и не способны оказать должного содержания детям, и это приведет к тому, что отказных младенцев станет намного больше.

Вторая позиция заключается в том, что эмбрион приобретает некоторые права с определенного этапа развития - 8 недель, т. е. в тот момент, когда у эмбриона уже начинают формироваться определенные начальные признаки будущего человека.

На наш взгляд, второй вариант является более подходящим и отвечает интересам обеих сторон.

Еще одна проблема: право эмбриона, зачатого, но не рожденного. Данная проблема приведет к тому, что все эмбрионы в том числе и подвергшиеся криоконсервации обязательно должны быть рождены, таким образом необходимо будет дать эмбриону жизнь любыми способами, тем самым задевая права и свободы других людей (потенциальных родителей). Вышеуказанная проблема может привести к тому, что наступит момент, когда банк эмбрионов будет переполнен, и решение вопроса, что делать с нереализованными эмбрионами, станет огромной проблемой.

Исходя из всего вышесказанного, можно сказать, что данный вопрос необходимо решать, при этом действуя в интересах всех сторон. На наш взгляд, самым оптимальным решением вопроса прав эмбриона в современном праве Российской Федерации, является наделение эмбриона особым статусом, эмбрион должен приобретать право на жизнь, при достижении определенного развития. Также нельзя ограничивать право выбора женщины на прерывание беременности до определенного момента развития эмбриона. Кроме всего вышесказанного, считаем, что необходимо рассматривать вопрос не только с позиции “женщина-эмбрион”, но и обязательно учитывать права мужчины как будущего отца.

## Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС КонсультантПлюс.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // СПС КонсультантПлюс.
3. Федеральный закон от 20 мая 2002 г. N 54-ФЗ «О временном запрете на клонирование человека» // СПС КонсультантПлюс.
4. Федеральный закон от 21 ноября 2011 N 323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс.
5. Приказ Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 27 декабря 2011 г. N 1687н «О медицинских критериях рождения, форме документа о рождении и порядке ее выдачи» // СПС КонсультантПлюс.
6. Гландин С.В. О статусе эмбриона человека в свете права на уважение личной и семейной жизни в европейском и российском праве // Закон. 2014. № 4. С. 137.
7. Караманукян Д.Т. Законодательные предпосылки гендерной дискриминации в Российской Федерации // Вестник Омской юридической академии. 2019. Том 16. №1. С. 7.
8. Лоренц Д.В. Правоспособность насцитуруса: наследственно-правовой аспект // Наследственное право. 2015. № 3. С. 24–28.
9. Рыжова А.А. Эмбрион как субъект конституционного права // Семейное и жилищное право. 2010. № 5. С. 3–8.
10. Гландин С.В. О статусе эмбриона человека в свете права на уважение личной и семейной жизни в европейском и российском праве // Закон. 2014. № 4. С. 136-141.
11. Словарь терминов вспомогательных репродуктивных технологий (BPT) // Fertility and Sterility. 2009. № 5. URL: [https://www.who.int/reproductivehealth/publications/infertility/art\\_terminology2/ru/](https://www.who.int/reproductivehealth/publications/infertility/art_terminology2/ru/).

## ОБЫЧНЫЕ СПОСОБЫ ОБЖАЛОВАНИЯ ВО ФРАНЦИИ

*Чернякова Алёна Александровна*

*студент,*

*Московский государственный институт международных отношений (университет) МИД Российской Федерации (МГИМО),  
РФ, г. Москва*

*Абросимова Екатерина Андреевна*

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,*

*Московский государственный институт международных отношений (университет) МИД Российской Федерации (МГИМО),  
РФ, г. Москва*

Институт обжалования судебного акта является основной гарантией судебной защиты гражданских прав. Несмотря на тот факт, что судьи прикладывают все необходимые усилия для справедливого судебного разбирательства, нельзя исключить возможность принятия ошибочного судебного постановления. Выявить ошибки, исправить их можно посредством института обжалования. Стоит отметить, что во Франции существуют многоступенчатая процедура обжалования. В законодательстве Франции выделяется две категории способов обжалования: обычные и исключительные. В настоящей работе автор подробно рассмотрит обычные способы обжалования, а именно, апелляцию и оппозицию.

### Апелляция

Апелляция имеет своей целью изменить или отменить решение суда первой инстанции. Процедура подачи апелляционной жалобы влечет за собой 2 последствия:

1. Приостановление исполнения обжалуемого постановления;
2. Отстранение от ведения дела суда первой инстанции.

Объектом данного вида обжалования могут быть постановления всех судов первой инстанции. Не могут быть объектом апелляционного обжалования постановления по существу дела с маленькой ценой иска (до 4 000 евро), когда они являются объектом кассации. Также, объектом апелляции выступают постановления не только по существу спора, но и по процессуальным

возражениям, а также постановления о прекращении производства по делу. Судебное постановление подлежит апелляционному обжалованию в любом случае при наличии превышения полномочий судом первой инстанции.

Субъектами апелляционного обжалования являются только участники процесса рассмотрения дела в суде первой инстанции. Важно отметить тот факт, что третьи лица, которые принимали участие в рассмотрении дела в первой инстанции (*parties intervenantes*), имеют право на апелляционное обжалование, но с определенными ограничениями. У лиц, заявляющих самостоятельные требования на предмет спора есть такое право без ограничений.

Апелляционное производство возбуждается посредством подачи декларации об апелляции через секретариат апелляционного суда, в которой должен содержаться ряд обязательных признаков, установленных в статьях 901, 902 ГПК Франции. Это может быть как односторонняя декларация, так и совместная [4].

После подачи односторонней или совместной декларации апеллянт должен передать в четырехмесячный срок мотивированную жалобу. Таким образом, фактически декларация и мотивированная жалоба вместе составляют апелляционную жалобу. Следовательно, общий срок для предъявления жалобы может составлять 5 месяцев.

Срок обращения с жалобой по делам искового производства составляет 1 месяц, а по делам особого производства – 15 дней. Срок исчисляется с момента, когда лицо узнало об обжалуемом постановлении. Во Франции в апелляционных судах с 1 января 2012 года началась реализация электронного документооборота. Поэтому в настоящее время извещение сторон осуществляется электронным способом. В связи с тем, что электронное взаимодействие суда и сторон реализуется через адвоката, бремя уведомления сторон лежит на нем [6].

Стоит отметить, что в апелляционной инстанции действует обязательное представительство (*représentation obligatoire*), то есть стороны не могут вести дело самостоятельно, а только через адвоката (поверенного), за исключением специально оговоренных случаев.

Процедуры проведения заседания, вынесения решения регулируются общими положениями ГПК (ст. 430 и др.). Стороны могут прибегать к новым средствам обоснования своих требования, выдвинутых в первой инстанции, представлять новые документы или другие новые доказательства (ст. 563 ГПК). При этом должны быть приведены и ранее выдвигавшиеся доводы, в противном случае считается, что сторона отказалась от таких доводов.

Суд апелляционной инстанции вправе в пределах установленных законом полномочий: оставить обжалуемое судебное решение без изменений; отменить решение суда полностью или в части и принять новое решение по делу.

Стороны уведомляются о решении суда апелляционной инстанции сообщением адвокату либо (в процедуре без обязательного представительства) путем направления судом заказного письма с уведомлением о вручении.

### **Оппозиция как обычный способ обжалования**

Оппозиция является способом обжалования судебного постановления, направленным на пересмотр постановления, вынесенного в отсутствие стороны, т. е. заочного судебного постановления, вынесенного в соответствии со ст. 473 ГПК. Этот способ обжалования дает стороне возможность представить суду свои аргументы, которые не были предметом обсуждения в состоявшемся судебном заседании. Этот способ обжалования используется довольно редко, поскольку он доступен только стороне, проигравшей по судебному постановлению, вынесенному в рамках заочной процедуры, применение которой на практике не так часто. Оппозиция позволяет вернуться к состязательной процедуре в том же суде для оценки аргументов отсутствовавшей стороны и поставить под сомнение мотивы заочного судебного постановления.

Объектом пересмотра в порядке оппозиции может быть только постановление, являющееся заочным, вынесенное как в первой, так и в последующих инстанциях. Постановления, вынесенные в результате состязательного процесса, таким способом не обжалуются.

В принципе, любое заочное постановление может быть оспорено в рамках процедуры оппозиции, за исключением случаев, когда закон прямо исключает

такую возможность (ст. 476 ГПК). Так, например, оппозиция невозможна в отношении обжалования постановлений Кассационного суда Франции (ст. 622 ГПК); постановлений апелляционной инстанции по вопросам компетенции (ч. 2 ст. 87 ГПК) и тд.

Судопроизводство по оппозиции может быть возбуждено только по инициативе неявившейся стороны (*partie défaillante*) (ст. 571 ГПК). По смыслу ст. 472 ГПК [2], такой стороной при вынесении постановления по существу спора может быть только ответчик, не явившийся в суд, который вынес обжалуемое постановление, поскольку субъектом оппозиции может выступать только проигравшая по заочному постановлению сторона (ст. 571 ГПК).

Порядок возбуждения дела по заявлению проигравшего ответчика об отмене заочного судебного постановления установлен в ст. 573 ГПК. Оппозиция может быть подана в одной из трех форм:

- в форме, предусмотренной для искового заявления;
- в виде уведомлений между адвокатами или поверенными в случае обязательного представительства;
- в форме заявления, посланного заказным письмом в канцелярию суда, где было рассмотрено гражданское дело, участником процесса или его представителем.

Оппозиция является ретракционным способом обжалования, где судебное постановление рассматривается тем же судом, который вынес обжалуемое заочное решение. Этот способ обжалования ставит на рассмотрение суда вопросы, решенные в отсутствие стороны, чтобы они были разрешены снова с позиции фактических обстоятельств и с позиции права, то есть обладает передаточным эффектом. Во время оппозиционного обжалования на рассмотрение суда ставятся только пункты обжалуемого постановления, вынесенные в отсутствие стороны. Ответчик по оппозиции не вправе снова заявлять требования, уже решенные заочным решением.

Наличие самого факта подачи оппозиции еще не лишает обжалуемое этим способом постановление юридической силы. В соответствии со ст. 572 ГПК [2],

судебное постановление, обжалуемое в порядке оппозиции, отменяется только судебным постановлением, которое его пересматривает. Полномочиями суда по оппозиционной жалобе являются: отклонение жалобы и оставление в силе обжалуемого постановления; отмена обжалуемого постановления и принятие нового решения по существу спор.

### **Список литературы:**

1. Constitution française du 4 octobre 1958, version consolidée au 14 mars, 2021- URL:<https://www.legifrance.gouv.fr/codes/id/LEGITEXT000006070716/>.
2. Code de procédure civile, version consolidée au 14 mars, 2021. – URL: <https://www.legifrance.gouv.fr/codes/id/LEGITEXT000006070716/>.
3. Code de l'organisation judiciaire, 1978, version consolidée au 14 mars, 2021. – URL: [https://www.legifrance.gouv.fr/codes/texte\\_lc/LEGITEXT000006071164](https://www.legifrance.gouv.fr/codes/texte_lc/LEGITEXT000006071164).
4. Douai, 26 janv. 2000, D. 2000. IR. 87; RTD civ. 2000, 405, № 9, obs. Perrot.
5. Guinchard S., Ferrand F. Droit de procedure civile. Droit interne et droit communautaire. 29 éd. Paris, 2008. P. 1238. No. 1766.
6. Vincet J., Guinchard S. Procédure civile. 27e éd, Paris, 2003.



## **К ВОПРОСУ О ПРИНЦИПЕ ЯЗЫКА СУДОПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ**

***Чиккуева Виолетта Сергеевна***

*студент,  
ФГБОУ ВО Саратовская государственная  
юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

***Крылова Екатерина Владимировна***

*научный руководитель, старший преподаватель,  
ФГБОУ ВО Саратовская государственная  
юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

Принципы права являются неотъемлемой частью не только теории права, но и отраслевых юридических наук, среди которых можно выделить гражданское процессуальное право. Тема принципов в гражданском процессе активно рассматривалась дореволюционными цивилистами, среди которых выделяют Т.М. Яблочкина [10], где были широко рассмотрены принципы гражданского процесса.

Тема принципов языка судопроизводства в гражданском процессе является актуальной и на сегодняшний день, в первую очередь это связано с тем, что все больше внимание уделяется правам человека, следовательно, это неразрывно связано с становление правового государства.

Принцип языка в гражданском судопроизводстве закреплен как конституционный принцип, а также значительно раскрыт и в отраслевых [3] кодексах. Так, например, в Конституции данное положение содержится в ст. 68 Конституции [5] ст. 9 Гражданского процессуального кодекса [1] и в других нормативных актах. Таким образом, данную принцип можно отнести к межотраслевым принципам российского права.

В соответствии с ч. 1 ст. 10 ФКЗ «О судебной системе» [9] судопроизводство и делопроизводство в Конституционном Суде Российской Федерации, Верховном Суде Российской Федерации, кассационных судах общей юрисдикции, апелляционных судах общей юрисдикции, арбитражных судах, военных судах ведутся

на русском языке – государственном языке Российской Федерации. Отметим, что в федеральных судах общей юрисдикции ведение судопроизводства может допускаться на языке, установленном на территории республики, а также на территории, где располагается тот или иной судебный орган. В РФ есть ряд судебных заседаний, где принцип, закреплённый в ст. 9 ГПК, был нарушен.

Так, например, дело NФ08-9422/2016 по делу N А32-1130/2015 [7] о признании отсутствующим права собственности на земельный участок, истребовании участка из чужого незаконного владения, признании права собственности РФ. У истца возникло требование: о признании отсутствующим права собственности на земельный участок, признании недействительным свидетельства о праве собственности на земельный участок и об истребовании земельного участка из чужого незаконного владения. Так же истец полагал, что свидетельство о праве собственности на земельный участок являлось недействительным. Однако в процессе рассмотрения дела, суд выявил нарушение, в следствии которого дело направлено на новое рассмотрение, поскольку в нарушение ч. 1 ст. 9 ГПК РФ в материалах дела имеются документы, составленные на иностранном языке и не имеющие перевода на русский язык. Между тем в нарушение указанной нормы права в материалах дела имеются документы, составленные на иностранном языке и не имеющие перевода на русский язык. Учитывая изложенное, судебная коллегия по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации полагает необходимым апелляционное определение судебной коллегии отменить в полном объеме и направить дело на новое рассмотрение в суд апелляционной инстанции.

Указанный выше пример, раскрывает важность принципа языка судопроизводства в гражданском процессе, так как в следствии могут быть выявлены новые материалы дела, которые кардинальным образом могут отразиться на решении суда.

Если же обратиться к анализу исторических фактов, то в соответствии с развитием российского государства, менялась и формулировка принципа языка в гражданском судопроизводстве.

Так, например, в ст. 9 ГПК РСФСР 1923 [2] года норма закрепляла, что производство гражданских дел ведется на языке большинства населения конкретной местности, а в случаях, когда стороны или свидетели, или эксперты им не владеют, то суд обязан пригласить переводчиков. В статье 8 ГПК РСФСР 1964 [2] главное изменение было отражено в том, что теперь гражданское судопроизводство осуществлялось только на русском языке. Исключение составляло только для автономных республик. Тем самым частично исключив черты демократизма в ГПК 1964 года [8].

В соответствии со ст. 9 Гражданского процессуального кодекса РФ принцип языка судопроизводства был закреплен в своей настоящей редакции. Отметим, что в статье была устранена категоричность, то есть, появилась частица «или» которая позволяет выбирать язык не только на установленных территориях, но и исходя из материалов дела.

При этом неизменным осталось положение о предоставлении права пользования услугами переводчика [4].

Таким образом, принцип языка судопроизводства в гражданском процессе является воплощением демократизма.

Отражением, которого стало проявляться еще в законодательствах времени становления России как полноценного государства.

Повсеместно данный принцип является одной из основ не только гражданского судопроизводства, но и уголовного и многих других.

Проявляя свою правовую природу данный принцип распространяется на все гражданское судопроизводство, а значит, должен неуклонно соблюдаться всеми участниками гражданских процессуальных отношений.

### **Список литературы:**

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 08.12.2020, с изм. от 02.03.2021) // Собрание законодательства РФ. 18.11.2002. N 46. Ст. 4532.

2. Гражданский процессуальный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 11.06.1964) // [sudact.ru/law/grazhdanskii-protsessualnyi-kodeks-rsfsr-utv-vs-rsfsr/razdel-i/](http://sudact.ru/law/grazhdanskii-protsessualnyi-kodeks-rsfsr-utv-vs-rsfsr/razdel-i/) (дата-26.04.2021 г.).
3. Демичев А.А. Позитивистская классификация принципов современного российского права // Государство и право. 2014. № 5. С. 5–13.
4. Демичев А.А., Исаенкова О.В. Принципы и источники гражданского процессуального права Российской Федерации: учебное пособие. Н. Новгород, 2005.
5. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный текст Конституции РФ с внесенными поправками от 14.03.2020 опубликован на официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>. 04.07.2020.
6. Постановление ВЦИК от 10.07.1923 "О введении в действие Гражданского Процессуального Кодекса Р.С.Ф.С.Р." (вместе с "Гражданским Процессуальным Кодексом Р.С.Ф.С.Р.") // СУ РСФСР.1923. N 46 – 47. Ст. 478
7. Решение Арбитражного суда Краснодарского Края от 18 июля 2016 г. по делу № А32-1130/2015//[sudact.ru/arbitral/doc/MQI7dAIocJWC/](http://sudact.ru/arbitral/doc/MQI7dAIocJWC/) (дата обращения: 26.05.2016).
8. Семенов В.М. Принципы советского гражданского процессуального права: автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. Свердловск, 1965. С. 8.
9. Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 N 1-ФКЗ (ред. от 08.12.2020) "О судебной системе Российской Федерации // Российская газета. N 3. 06.01.1997.
10. Яблочкин Т.М. К учению об основных принципах гражданского процесса // Сборник статей по гражданскому и торговому праву. Памяти профессора Габриэля Феликсовича Шершеневича. М., 2005. С. 374–425.

## СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СУДА С УЧАСТИЕМ КОЛЛЕГИИ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ В РФ И США

**Шахунова Татьяна Юрьевна**

*магистрант,  
Юго-Западный государственный университет,  
РФ, г. Курск*

**Саларева Мария Юрьевна**

*магистрант,  
Юго-Западный государственный университет,  
РФ, г. Курск*

Длительный период возрождения суда с участием коллегии присяжных заседателей в современной России породил столь же длительные споры с полной противоположностью оценок. Часть авторов считает, что «за прошедшие годы суд присяжных превратился в действующий и жизнеспособный суд, в полной мере подтвердивший свое назначение по совершенствованию правосудия» [5, с. 133]. С другой стороны, данный институт расценивается и как неэффективная форма правосудия из-за «профессиональной некомпетентности, подверженности групповым пристрастиям, эмоциональному воздействию риторики сторон» [5, с. 133].

Как законодательная ветвь власти обладает своими представительными органами на разных государственных уровнях, так и в судебной власти представительным органом выступает суд с участием коллегии присяжных заседателей как одна из форм взаимодействия государственно-правового и общественного начала. Первоначально, в момент создания обсуждаемого института в российском судопроизводстве, суд присяжных был призван не только осуществлять отправление правосудия, но и обеспечивать социальный контроль за соблюдением норм уголовного законодательства. На сегодняшний день глобальная цель института коллегии присяжных заседателей осталась неизменной и выражается в способствовании реализации многих положений Конституции РФ, наполнении реальным содержанием норм федерального законодательства, стимулировании совершенствования работы правоохранительных органов [3, с. 34]. В рамках обеспечения установленного принципа равного доступа к правосудию,

права на его отправление гражданами, а также в целях установления иерархии представительных органов судебной власти, суды присяжных Федеральным законом от 23 июня 2016 года N 190-ФЗ "О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в связи с расширением применения института присяжных заседателей" введены в районных судах. Внесенные изменения породили множество дискуссий не только с точки зрения теории правоведения, но и среди непосредственно правоприменителей. В настоящее время вопрос целесообразности введения суда с участием коллегии присяжных заседателей в районных судах остается открытым. С одной стороны, естественно, шаг к расширению подсудности суда присяжных и, соответственно, создание возможности воспользоваться правом на рассмотрение уголовного дела с участием присяжных заседателей в районных судах, логично и обоснованно [1, с. 94]. Законодатель таким образом пошел по пути демократизации общества и в судебной сфере, предоставляя гражданам право быть «властью». Кроме того, в данной реформе выражено стремление преодолеть имеющийся у российских судов обвинительный уклон. Т.е. плюсы нововведения вытекают из необходимости соблюдения прав и законных интересов личности, соблюдения баланса между личностью, обществом и государством.

На высшем политическом уровне взят курс на совершенствование действующего законодательства о суде с участием коллегии присяжных заседателей. Исследование вопросов состояния и перспектив развития института суда с участием коллегии присяжных заседателей является особо актуальным, поскольку содействует формированию необходимых законодательских инициатив по совершенствованию судебной системы в целом и суда присяжных в частности [2, с. 21].

В данной статье мы проведем сравнительную характеристику структуры рассматриваемого института, применяемого в нашей стране и США, выявим схожие и отличительные черты его формирования.

В России судом с участием коллегии присяжных заседателей в год рассматривается в среднем около 700 уголовных дел, тогда как в США в 2019 году было рассмотрено более 120 тысяч таких дел.

Как в России, так и США право на участие в отправлении правосудия закреплено в Конституции.

Целью коллегии присяжных заседателей выступает установление фактов дела, фактов вины, правовая оценка обстоятельств возложена на судью.

В России состав суда с участием присяжных включает в себя коллегию присяжных заседателей, которые отбираются на основе случайной выборки только для данного дела и одного профессионального судью.

Согласно ФЗ от 20 августа 2004 года № 113-ФЗ «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в РФ», к присяжным заседателям предъявляются следующие требования:

- возраст – старше 25 лет;
- отсутствие непогашенной или не снятой судимости;
- дееспособность;
- российское гражданство;
- отсутствие психических расстройств и наркотической зависимости;
- знание русского языка;
- отсутствие психических или физических недостатков, препятствующих полноценному участию в суде;
- отсутствие заинтересованности в исходе дела;
- отсутствие родственных связей с участниками процесса.

Не соблюдение хотя бы одного из требований делает приговор суда, построенный на основе вердикта присяжных нелегитимным.

В США возрастная планка допуска участия в суде присяжных ниже и составляет 18 лет.

В остальном требования к присяжным заседателям идентичны:

- гражданство США;
- владение государственным языком;
- отсутствие психических расстройств;

- отсутствие действующего правового преследования или не снятой, не погашенной судимости.

Еще одним отличием является наличие в законодательстве США такого требования, как проживание на территории юридического округа не менее 1 года.

С 2018 года различается и число присяжных заседателей, в США численность малой коллегии, которая непосредственно принимает участие в судебном заседании составляет 12 человек. В России с 2018 года численность коллегии присяжных заседателей в суде субъекта составляет 8 человек, в районном суде – 6 человек.

Самым главным различием является непосредственно сама роль суда с участием коллегии присяжных заседателей в системе правосудия. Несмотря на то, что в России история суда с участием коллегии присяжных заседателей составляет более 150 лет, его актуальность остается высокой. Однако тот факт, что с участием присяжных заседателей рассматривается всего 1 % от всех уголовных дел в глазах населения подрывает доверие к суду присяжных как институту правосудия.

В суде с участием коллегии присяжных заседателей наиболее ярко проявляется принцип состязательности сторон российской судебной системы. В данном случае в составе участников суда выделяется три категории:

- участники, реализующие функцию защиты;
- участники, реализующие функцию обвинения;
- участники, реализующие функцию разрешения уголовного дела.

Участие присяжных заседателей повышает состязательность сторон уравновешивая их положение за счет определенного ограничения процессуальной роли председательствующего судьи.

Как в России, так и США суд присяжных заседателей является судом факта. Присяжные заседатели независимо отвечают на вопрос, виновен ли ответчик.

В США возможность рассмотрения дела в суде с участием коллегии присяжных определяется исходя из потенциального срока лишения свободы.



Так, обвиняемый имеет право на рассмотрение его дела в суде присяжных в том случае, когда ему может быть назначено лишение свободы сроком более шести месяцев.

В Соединенных Штатах суд присяжных имеет более сложную структуру, чем в России. Основное отличие заключается в том, что в США формируется две коллегии: Большое и Малое жюри. В состав Большого жюри в зависимости от законодательства штата входит от 16 до 23 человек. Одной из особенностей жюри в США является обязательное требование, согласно которому число представителей жюри европеоидной и негроидной расы должно быть равным. Большое жюри решает вопрос обоснованности привлечения обвиняемого к уголовной ответственности. Если большое жюри утверждает обвинительный акт прокурора, то дело передается на рассмотрение в суд с участием Малого жюри. Таким образом, Большое жюри имеет ключевое значение в качестве института защиты от необоснованного обвинения и уголовного преследования [4, с. 26].

Несмотря на то, что наличие двух ступеней жюри в США является эффективным с позиций правосудия, в России эта модель не имеет перспектив, так как даже в формировании коллегии из 12 присяжных отмечались большие трудности, что и привело к сокращению числа присяжных заседателей.

В качестве успешного опыта американской модели можно рассматривать возможность расширения подсудности суда с участием коллегии присяжных заседателей, сегодня все чаще предлагается увеличение категории дел, рассматриваемых с участием суда присяжных заседателей за счет преступлений в сфере экономики, против общественной безопасности и порядка.

### **Список литературы:**

1. Анишина В.И., Артемов В.Ю., Большова А.К. и др. Правосудие в современном мире /под ред. В.М. Лебедева, Т.Я. Хабриевой - М., 2019. -250 с.
2. Быков В.М. О совершенствовании производства в суде с участием присяжных заседателей // Российский судья. - 2015. - №4. - С. 21.
3. Качалова О.В., Асеева Е.А. Формы участия граждан в осуществлении правосудия по уголовным делам // Российское правосудие. - 2016.- № 6. - С. 34.

4. Лучинин И.И., Дорошков В.В. Сравнительный анализ института присяжных заседателей в США и России // Государство и право: теория и практика: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, январь 2019 г.). - Санкт-Петербург: Свое издательство. - 2019. - С. 26-29.
5. Сыщикова Т.М. Некоторые вопросы совершенствования деятельности суда присяжных, связанные с расширением его компетенции// Судебная власть и уголовный процесс. - 2017 - № 3 - С. 133.

## ОСОБЕННОСТИ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

***Епхиев Азамат Русланович***

*магистрант,  
Северо-Западный филиал  
ФГБОУ Российский государственный университет правосудия,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

***Шилова Анна Андреевна***

*магистрант,  
Северо-Западный филиал  
ФГБОУ Российский государственный университет правосудия,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

***Саченко Алексей Леонидович***

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,  
Северо-Западный филиал  
ФГБОУ Российский государственный университет правосудия,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

**Аннотация.** В современных условиях развития постиндустриальной экономики все большее значение приобретает такой актив организации, как ее интеллектуальный капитал, который следует относить к категории нематериальных активов. Вместе с тем вплоть до настоящего времени правовое регулирование интеллектуального капитала организации, особенностей его оценки и отчуждения характеризуется наличием ряда пробелов и противоречий. В статье исследуются особенности правового регулирования интеллектуального капитала организации нормами права различной отраслевой принадлежности

**Ключевые слова:** интеллектуальный капитал, нематериальные активы, интеллектуальная собственность.

**Введение.** Интеллектуальный капитал в современной экономике рассматривается как один из важнейших факторов развития организации, в связи с чем возникает проблема определения структуры интеллектуального капитала, его

оценки, а также правового регулирования отношений, возникающих в связи с использованием интеллектуального капитала.

При этом нормативное определение интеллектуального капитала в гражданском и корпоративном законодательстве РФ вплоть до настоящего времени отсутствует, что вызывает осложнения в практической деятельности хозяйствующих субъектов.

**Актуальность.** Необходимость изучения особенностей правового регулирования интеллектуального капитала организации обуславливается рядом факторов, основным из которых следует признать развитие постиндустриальной экономики, называемой также «экономикой знаний», и процессами модернизации экономической системы Российской Федерации.

**Цель.** Проанализировать особенности правового регулирования интеллектуального капитала организации.

### **Задачи**

Исследовать понятие и структуру интеллектуального капитала.

Выявить особенности отраслевого регулирования отдельных структурных элементов интеллектуального капитала организации.

### **Основная часть**

Категория интеллектуального капитала возникла в экономическом обороте относительно недавно, однако с развитием постиндустриальной экономики получила широкое распространение. На сегодняшний день наиболее распространенным является определение интеллектуального капитала как четких, однозначных и передаваемых знаний, которыми обладает организация. Иными словами, в наиболее общем виде интеллектуальный капитал может быть определен как обладающее определенной стоимостью знание [8; с. 47].

Следует отметить, что в различных отраслях научного знания существуют различные определения интеллектуального капитала.

Так, в экономике интеллектуальный капитал рассматривается как форма капитализации интеллектуального потенциала. В свою очередь, в практике

интеллектуальный капитал определяется как совокупность нематериальных активов организации, которые могут быть оценены и выступать в качестве объекта управления независимо от факта отражения в документах организации [5; с. 317].

Содержание интеллектуального капитала включает в себя квалификацию, опыт, мотивацию сотрудников, а также знания, технологии и связи, которые способны создать добавленную стоимость и обеспечить преимущество организации в рыночной конкуренции. Интеллектуальный капитал, как и иные виды капитала, выступает в качестве фактора производства и, как и физический капитал, возникает в результате вложений разного рода ресурсов, а также может подвергаться устареванию и обесцениванию.

Отметим, что нефинансовая оценка интеллектуального капитала может быть охарактеризована повышенной значимостью, нежели финансовая, поскольку именно она определяет инвестиционную привлекательность и конкурентоспособность организации, а также основные направления ее развития. В современной экономике показатели интеллектуального капитала являются столь же значимыми, сколь и традиционные экономические показатели [6; с. 511]. При этом рыночная стоимость организации, характеризуемой развитым интеллектуальным капиталом, может превышать бухгалтерскую стоимость ее материальных фондов и активов [7; с. 100].

Ключевой особенностью интеллектуального капитала следует признать тот факт, что в качестве его носителя, субъекта воспроизводства и конечной цели во всех случаях выступает человек. В связи с этим возникает вопрос о государственном регулировании экономических и институциональных механизмов правового регулирования процесса воспроизводства интеллектуального капитала.

Так, в финансово-экономической сфере трудовое и налоговое законодательство не предусматривают положений о стимулировании увеличения расходов организаций на социальное и материальное обеспечение функционирования интеллектуального капитала.

В частности, Налоговый Кодекс РФ, предусматривающий ряд связанных с обучением работников льгот, не предусматривает их распространения на

обучение в образовательных организациях среднего и высшего профессионального образования.

Льготы для финансирования процессов формирования и воспроизводства интеллектуального капитала организаций могут применяться исключительно в случае применения механизмов грантов на реализацию образовательных и научных программ, поскольку последние согласно статье 251 НК РФ не относятся к числу доходов, учитываемых при формировании налоговой базы для исчисления налога на прибыль [1].

На организационном уровне индивидуальный интеллектуальный капитал может выступать в качестве объекта правового режима коммерческой тайны. Следует, однако, учитывать тот факт, что в отношении создаваемых работниками организации по заданию работодателя результатов интеллектуальной деятельности применяются как общие нормы части 4 Гражданского Кодекса РФ [2], так и нормами Федерального Закона РФ «О коммерческой тайне», в связи с чем возникает неоднозначность правоприменения при защите интеллектуального капитала организации. Так, ГК РФ содержит положение, в соответствии с которым передача права собственности на материальный носитель секрета производства предполагает правомерное приобретение приобретателем прав на содержащийся на таком носителе секрет производства. При этом положения Федерального Закона РФ «О коммерческой тайне» о возмещении руководителем организации убытков, причиненных вследствие его виновных действий, связанных с нарушением законодательства РФ о коммерческой тайне, с 2008 г. признаны утратившими силу [4].

Отдельно следует остановиться на вопросах правового регулирования оценки интеллектуального капитала организации, поскольку, как уже отмечалось выше, рыночная стоимость компании с развитым интеллектуальным капиталом может превышать стоимость ее активов, отраженную в сведениях бухгалтерского учета и отчетности. В то же время в силу своей нематериальной природы интеллектуальный капитал представляет собой достаточно сложный для оценки объект.

Перечень объектов и субъектов оценочной деятельности нормативно закреплён в статьях 4 и 5 Федерального Закона РФ «Об оценочной деятельности», согласно которым к числу объектов оценки отнесены отдельные материальные объекты, их совокупность, составляющая имущество лица, включая имущество определенного вида, право собственности и иные вещные права, право требования и обязательственные права, работы, услуги, информация и иные объекты, в отношении которых законодательством РФ допускается участие в гражданском обороте [3].

Интеллектуальный капитал может быть отнесен к нематериальным активам организации, к числу которых законодательство РФ относит активы, которые не имеют материально-овеществленной формы либо активы, наличие у которых таковой формы не оказывает влияния на возможность их использования в хозяйственной деятельности.

Проблемы оценки нематериальных активов организации, как правило, связаны с отчуждением на возмездной основе прав на объекты интеллектуальной собственности, отчуждением лицензий на использование таких объектов, а также нарушением лицензионных договоров и оценкой причиненного ущерба.

В ноябре 2000 г. Европейской группой профессиональных ассоциаций оценщиков TEGOVA были опубликованы новые стандарты оценки и методические рекомендации. Методическое руководство №8 посвящено особенностям оценки нематериальных активов организации, включая и те из них, которые не отражаются на балансе организации.

В данных рекомендациях нашел свое отражение новый подход к оценке интеллектуального капитала организации, основанный на современных экономических представлениях о данной категории.

В соответствии с указанными рекомендациями, нематериальные активы организации, которые могут выступать в качестве объекта оценки, подразделяются на нераспределенные нематериальные активы, персональные нематериальные активы и идентифицируемые нематериальные активы.

Вместе с тем, как позволяет констатировать анализ действующего законодательства РФ, соответствующие рекомендации вплоть до настоящего времени не были восприняты законодателем.

Таким образом, отсутствие должной правовой регламентации мер государственного регулирования интеллектуально-инновационной деятельности субъектов хозяйствования нивелирует усилия корпоративного менеджмента в части увеличения интеллектуального потенциала и доли интеллектуально инновационных факторов в создании прибавочной стоимости.

### **Список литературы:**

1. Налоговый Кодекс РФ, часть 2 от 05.08.2000 №117-ФЗ (в ред. от 17.02.2021) // Собрание законодательства РФ, 07.08.2000, №32, ст. 3340.
2. Гражданский Кодекс РФ, часть 4 от 18.12.2006 №230-ФЗ (в ред. от 09.03.2021) // Собрание законодательства РФ, 25.12.2006, №52(ч. 1), ст. 5496.
3. Федеральный Закон РФ от 29.07.1998 №135-ФЗ «Об оценочной деятельности» (в ред.от 31.07.2020) // Собрание законодательства РФ, 03.08.1998, №31, ст. 3813.
4. Федеральный Закон РФ от 29.07.2004 №98-ФЗ «О коммерческой тайне» (в ред.от 09.03.2021) // Собрание законодательства РФ, 09.08.2004, №32, ст. 3283.
5. Абдурахманов Х.К. Человеческое развитие: учебник. М.:РЭУ им. Плеханова. 2014.
6. Нематов Ж.А., Еникеева А.Г. Оценка интеллектуального капитала в работе с персоналом. Уфа, 2016.
7. Рахимова Д.Н., Курбанов Ф.М. Концепция системы управления персоналом, ориентированной на стоимость компании // Наука и образование в глобальных процессах. 2016. №34.
8. Таиров М.О. Управление интеллектуальным капиталом организации // World Science. 2016. №2.



## **ВОЗРОЖДЕННОЕ ЕСТЕСТВЕННОЕ ПРАВО В ДОРЕВОЛЮЦИОННОЙ РОССИИ**

**Эмеров Алдар Александрович**

*студент,  
Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

**Уткина Юлия Сергеевна**

*студент,  
Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

**Чилькина Ксения Владимировна**

*научный руководитель,  
Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

На протяжении всей истории человечества в научных кругах обсуждалась идея естественного права, которое еще с античных времен противопоставлялось праву позитивному. Как писал А.С. Куницын, идея естественного права «неизменно входила в состав правосознания всех времен и народов, выступая нравственным идеалом и оказывая значительное влияние на развитие положительного права» [1]. Под естественным правом в разные периоды времени понимались разнообразные концепты, эволюционировавшие от классических теорий к постклассическим.

Классические представления основаны на идее, что право не создается человеком, а представляет собой нечто необходимое, универсальное и постоянное, что по аналогии с законами природы лежит в основе мироздания и не зависит в своем существовании от государства [2]. Теория И. Канта качественно изменила представления о естественном праве, заменив категорию всеобщей воли народа на априорную всеобщую волю. Естественное право – рациональное право, базирующееся не на субъективном (индивидуальном), а на объективном правопонимании [3].

В конце XIX – начале XX века позитивистский подход и основанные на нем идеи стали испытывать кризис, отношение к естественному праву в

юридической науке претерпело значительные изменения, разработка естественно-правовых учений была продолжена российскими неокантианцами. Причину процесса «возрождения» естественного права следует искать в условиях меняющейся действительности. Развитие государственно-правовых явлений отставало от темпов роста потребностей общества. Юридический позитивизм ориентировался на догматику норм права и пренебрегал проблемой справедливости, чем тормозил исследование вопроса о совершенствовании политико-правовой реальности. Необходимость возрождения естественного права возникала сама собой [3]. В России данному процессу способствовала деятельность таких ученых, как В.С. Соловьев, Б.Н. Чичерин и др.

Представители «возрожденного» естественного права отвергали идею о неизменности норм, выдвигая новую концепцию, что естественное право имеет изменчивое содержание. Б.Н. Чичерин придерживался позиции о едином источнике естественного и позитивного права, в качестве которого выступал Высший Разум. Разделение данных двух прав произошло в результате исторического прогресса, приводящегося также к их постепенному сближению и установлению такого общественного строя, при котором политическая свобода лиц достигает своего завершения. Естественное право – умозрительное метафизическое начало, развивающееся в общественном сознании и правовой практике, и одновременно идеал, к которому должен стремиться человек. Воплощение этого идеала в жизни зависит как от развития сознания, так и от жизненных условий [4]. Б.Н. Чичерин стал одним из первых авторов, выразивших современный взгляд на естественное право.

Старую школу естественного права критиковал и Е.Н. Трубецкой, который также в качестве основной ошибки указывал идею неизменности правил, вытекающих из природы разума. Эта школа не умела считаться с тем, что историческая действительность изменчива и разнообразна. Таким образом, данный автор хотя и поддерживал взгляды о существовании нравственного права, отличного от права позитивного, но придерживался позиции, что не существует и не может существовать неизменного кодекса естественного права. В

зависимости от условий места и времени меняются и конкретные требования естественного права, то есть для всякой страны и всякой эпохи возможный максимум свободы отличается [5].

Теоретики возрожденного естественного права основной упор делали на несводимость права к закону. П.И. Новгородцев в качестве центральной концепции учения о возрождении естественного права выдвигал идею о том, что естественное право – высший критерий оценки позитивного законодательства. Ученый писал, что естественное и положительное право относятся как нравственные ценности и действительные установления. Именно это различие является фундаментом обоснования естественного права [6]. Отстаивание неизменности моральных определений, кои воплощаются в естественном праве, по мнению П.И. Новгородцева, препятствует выявлению четких социальных целей. Этические требования должны воплощаться во внешнем мире. Положения естественного права – это отвлеченные моральные принципы, реализация которых осуществляется посредством юридических средств [7].

В дореволюционной России теория естественного права являлась одним из правовых обоснований для становления института гражданского общества. Сторонники естественно-правовой школы придерживались позиции, что государственная власть не может управлять обществом путем принятия произвольных указов. Наоборот, власть политическая должна опираться на справедливые законы, обеспечивающие естественные и неотъемлемые права человека. Доктрина исходила из того, что основным источником права является сам гражданин, а не государство. Государство же должно действовать в соответствии с гражданскими правами быть нацелено на их защиту [9].

Таким образом, возрожденное естественное право России вызвано реалиями времени. Классические идеи естественного права как права, которое существует от природы, а потому является неизменным, подверглись критике со стороны сторонников юридического позитивизма. Данное течение основано на том, что право создано государством и представляет собой орудие властного принуждения. В силу этого существует только право позитивное, которое постоянно изменяется

в зависимости от потребностей общества и исторических условий. Возрожденное естественное право следует считать «золотой серединой» между классической школой естественного права и юридическим позитивизмом. Основным его отличием от классической теории являлось обоснование изменчивости содержания естественного права, а также несводимость права к закону. Вместе с тем сторонники возрожденного естественного права в противовес идеям юридического позитивизма обосновывали, что существование естественного права обусловлено самой природой человека, оно дано свыше, и представляет собой некий идеал, к которому следует стремиться при разработке норм позитивного права. Эти новые формулировки не смогли опровергнуть сторонники юридического позитивизма. Идеи возрожденного естественного права сохраняют свою актуальность до настоящего времени, являясь опорой построения гражданского общества и правового государства.

#### **Список литературы:**

1. Куницын А.С. Теория естественного права России: история и современность. Курск, 2006. С. 4.
2. Поляков А.В. Возможно ли возрождение идеи естественного права в России? // Правоведение. 2015. № 5 (322). С. 7.
3. Жариков А.А. Понимание возрожденного естественного права на рубеже XIX-XX веков в России // Юридические науки. 2019. № 9 (87). С. 103.
4. Чичерин Б.Н. Собственность и государство. Ч. 1. М., 1881. С. 87.
5. Трубецкой Е.Н. Лекции по энциклопедии права. М., 1913. С. 64-65.
6. Пасынкова Т.О. Возрожденное естественное право в учении П.И. Новгородцева // Вопросы российского и международного права. 2019. Т. 9. № 10А. С. 37.
7. Новгородцев П.И. Об общественном идеале. М., 1991. С. 56.
8. Безрученков М.В. Становление школы «возрожденного» естественного права в России // Гражданское общество в России и за рубежом. 2014. № 1. С. 41.
9. Безрученков М.В. Становление школы «возрожденного» естественного права в России // Гражданское общество в России и за рубежом. 2014. № 1. С. 41.

# ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВОЗВРАТА ИМУЩЕСТВА КОРПОРАЦИИ В КОНКУРСНУЮ МАССУ НА ПРИМЕРЕ ОБЩЕСТВ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

*Юдин Илья Андреевич*

*магистрант*

*Российского Государственного  
университета правосудия (филиал),  
РФ, г. Санкт-Петербург*

*Серенко Сергей Борисович*

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,  
Российского Государственного  
университета правосудия (филиал),  
РФ, г. Санкт-Петербург*

**Аннотация.** Статья посвящена проблемам возврата имущества в конкурсную массу. Автор анализирует действующие нормы по оспариванию сделок и приходит к выводу о необходимости внесения изменений в действующее нормативно-правовое регулирование с целью повышения стабильности хозяйственного оборота. Актуальность исследования возрастает в условиях окончания моратория на банкротство юридических лиц. В ходе исследования делается вывод, что действующее нормативно-правовое регулирование может ухудшать положение добросовестного кредитора, что делает его орудием для чужих выгод.

**Ключевые слова:** должник, конкурсная масса, возврат имущества в конкурсную массу, конкурсное оспаривание сделок, конкурсный управляющий, общество с ограниченной ответственностью, банкротство, недобросовестный должник, кредитор, реституция.

Российское законодательство о несостоятельности до 2009 года предполагало применение общих правил реституции при оспаривании сделок должника, что негативно сказывалось на объеме конкурсной массы, снижало стабильность хозяйственного оборота. Институт оспаривания сделок должника в

«подозрительный» период преследует цель повысить эффективность исполнения обязательств, минимизировать вред кредиторам со стороны недобросовестных должников и не должен был повлиять на должников добросовестных. При формулировании норм гл. III.1 закона «О несостоятельности (банкротстве)» «Оспаривание сделок должника» законодателем не был учтен тот, момент, что «... приоритетной целью ... законодательства о банкротстве является ... баланс интересов всех участвующих в деле ... лиц, а не максимальное удовлетворение требований кредиторов...» [8, с. 579]. Отметим, что на этапе принятия закона в него было внесено 79 поправок, 50 из которых были отклонены, а 29 рекомендованы к принятию [2]. Противоречит это и «... основному началу римского права, по которому каждый ... человек должен заботиться только о своих ... интересах, а не служить орудием для чужих выгод» [6, с. 38].

Возможность возврата имущества в конкурсную массу должна позволять эффективно оспаривать сделки в «подозрительный» период. При этом презюмируется, что сделка может быть оспорена при условии недобросовестности со стороны кредитора, который, «...заключая сделку, знал или должен был знать о неплатежеспособности контрагента» [4, с. 49].

Указанная норма, кроме позитивного равномерного удовлетворения требований кредиторов, может дестабилизировать хозяйственный оборот, поскольку по усмотрению суда сделка может быть признана не действительной в условиях, когда кредитор не знал о признаках неплатежеспособности стороны сделки, но должен был знать. С одной стороны, понятна позиция законодателя, стремящегося защитить добросовестных кредиторов и сложность доказывания того была ли у кредитора информация. С другой стороны, существующая конструкция недействительности сделок должна быть скорректирована с учетом реальной правоприменительной практики.

В частности, Верховный Суд РФ в Определении от 03.09.2020 № 305-ЭС20-10152 указал, что «...факты совершения подозрительной сделки либо оказания предпочтения одному из кредиторов не подтверждают наличия существенного вреда кредиторам...» [3]. То есть для возврата имущества в конкурсную

массу недостаточно признания факта признания сделки подозрительной, в совокупности должно присутствовать и причинение существенного вреда. В целом соглашаясь с логичностью выделения положений о возврате имущества в конкурсную массу в отдельную главу, С.Б. Серенко делает не логичный вывод о том, что «... на практике более предпочтительным являлся бы подход, при котором недобросовестность кредитора предполагается...» [7, с. 320]. С такой позицией сложно согласиться, поскольку это прямо противоречит ч. 5 ст. 10 ГК РФ. Законодателем установлена презумпция знания о признаках неплатежеспособности в случае оспаривания сделок по признаку предпочтения. С одновременным установлением формальности такой сделки в части возможности изменения очередности удовлетворения требований кредиторов.

Таким образом, добросовестные кредиторы в случае возврата имущества в конкурсную массу оказываются в одной очереди с иными кредиторами и не только теряют добросовестно приобретенное имущество, но и «... реально терпят убытки, возвратив должнику все полученное от него по сделке и не получив обратно того, что он исполнил в пользу должника...» [5, с. 97]. Д. А. Рыков предполагает, что наиболее справедливой в данном случае должна практика сальдо-взыскания в соответствии с которой кредитор должен внести в конкурсную массу только оставшуюся часть, а не полную стоимость имущества либо полностью вернуть само имущество, не получив возмещения.

При этом, в условиях окончания 7 января 2021 года действия моратория на банкротство возникает вопрос о сроках в течение которых могут быть отменены сделки должника. Верховный суд своевременно разъяснил [1], что на период действия моратория увеличивается и срок проверки сделок, направленных на возврат имущества в конкурсную массу.

Существующая практика возврата имущества корпорации в конкурсную массу предполагает полную двойную реституцию чем существенно нарушаются права добросовестных кредиторов, если судом будет подтверждена презумпция знания о несостоятельности должника. Указанная конструкция представляется не в полной мере соответствующей целям законодательства о банкротстве и

противоречащей необходимости заботиться о собственных интересах и должна быть скорректирована законодателем.

### Список литературы:

1. О некоторых вопросах применения положений статьи 9.1 Федерального закона от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве) [Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 дек. 2020 г. № 44]. – Рос. газ. – 2021. – 12 янв.
2. Законопроект № 125066-5 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации (в части совершенствования положений о конкурсном оспаривании сделок должника при осуществлении процедуры банкротства и привлечения к субсидиарной ответственности лиц, имеющих или имевших право дать указания, обязательные для исполнения должником)» [Электронный ресурс] // Система обеспечения законодательной деятельности. – 2021. – Режим доступа: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/125066-5> (дата обращения 01.05.2021).
3. Определение Верховного Суда РФ от 03.09.2020 № 305-ЭС20-10152 по делу № А40-46117/2019 [Электронный ресурс] //Консультант Плюс : справ. Правовая система. – Версия Проф, сетевая. – Электрон. дан. – М., 2021. (дата обращения 01.05.2021).
4. Беспалов Ю.Ф., Беспалов А.Ю., Касаткина А.Ю. Субсидиарная ответственность по гражданскому и семейному законодательству РФ: монография / отв. ред. Ю.Ф. Беспалов. – Москва: Проспект, 2021. – 128 с.
5. Рыков Д.А. Правовые последствия признания сделки недействительной в деле о банкротстве / Д.А. Рыков // Конституция Российской Федерации и правовая политика на современном этапе : Материалы Всероссийской научно-практической конференции, Иркутск, 12 декабря 2018 года. – Иркутск: Байкальский государственный университет, 2019. – С. 95-103.
6. Свириденко О.М. Развитие института несостоятельности в странах Западной Европы (в период до начала XX века) / О.М. Свириденко // Право и государство: теория и практика. – 2005. – № 8. – С. 35-48.
7. Серенко С.Б. Последствия признания недействительной сделки в процедуре банкротства / С.Б. Серенко // Проблемы судопроизводства в суде первой инстанции по гражданским, арбитражным и административным делам : Сборник статей по материалам Международной научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 12 октября 2018 года / Под общей редакцией Л.В. Войтович, В.И. Кайнова. – Санкт-Петербург: Общество с ограниченной ответственностью Издательский дом "Петрополис", 2019. – С. 318-321.
8. Сивкова Г.П. Правовое регулирование оспаривания сделок должника при банкротстве / Г.П. Сивкова // Интеллектуальные ресурсы - региональному развитию. – 2020. – № 1. – С. 574-579.



*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ  
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.  
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XXXVIII студенческой  
международной научно-практической конференции*

№ 5 (38)  
Май 2021 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»  
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74  
E-mail: [mail@nauchforum.ru](mailto:mail@nauchforum.ru)

16+

