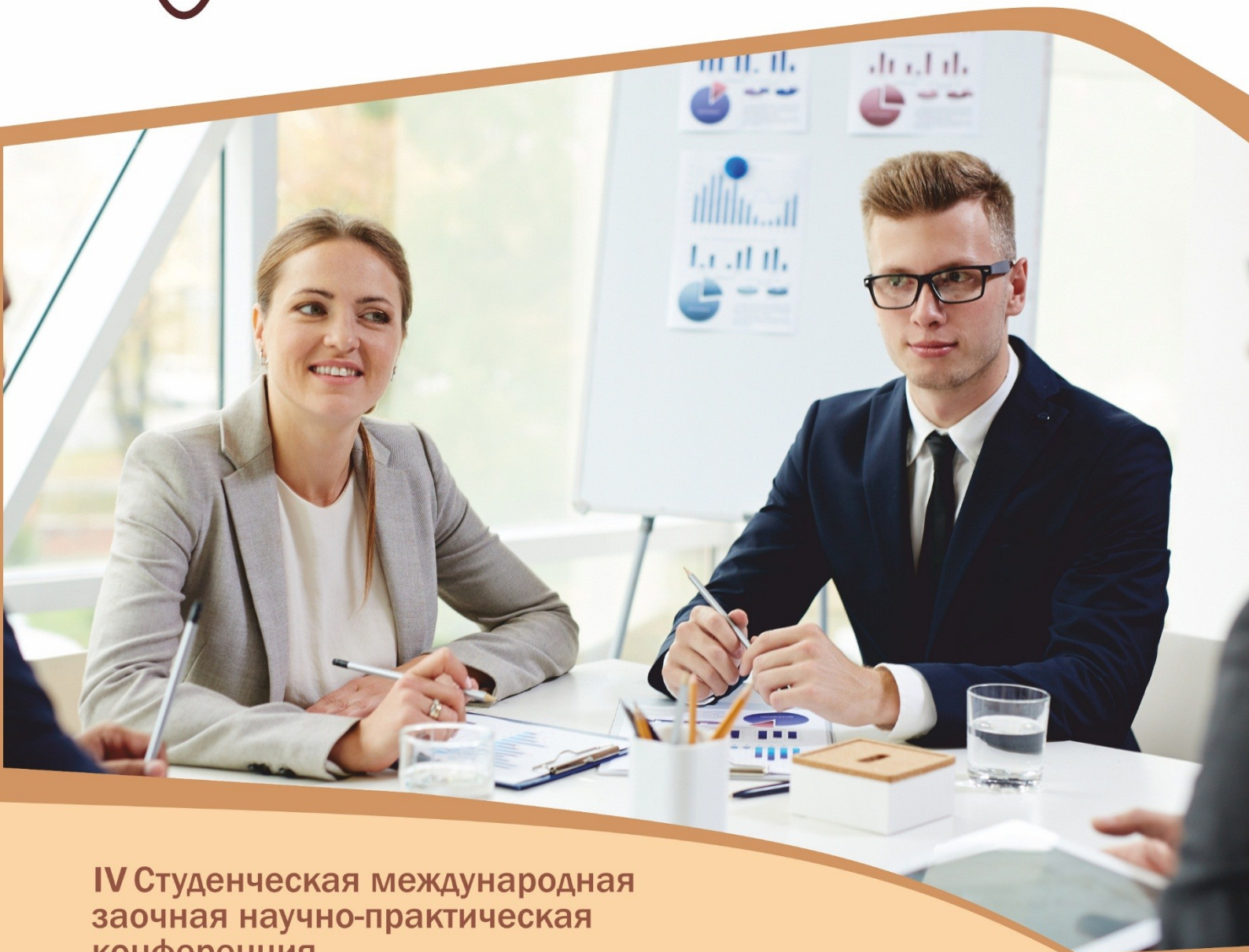




**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru



IV Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№ 4(4)**

г. МОСКВА, 2018



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам IV студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 4 (4)
Май 2018 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2018

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Яковишина Татьяна Федоровна – канд. сельскохозяйственных наук, доц., заместитель заведующего кафедрой экологии и охраны окружающей среды Приднепровской государственной академии строительства и архитектуры, член Всеукраинской экологической Лиги.

О28 Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум. Электронный сборник статей по материалам IV студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2018. – № 4 (4) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/SNF_social/4\(4\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/SNF_social/4(4).pdf)

Электронный сборник статей по материалам IV студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Секция 1. История и археология	8
ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ ЕГЭ В 2001-2017ГГ. (ПОПЫТКА ПЕРИОДИЗАЦИИ) Ветрова Виктория Николаевна Шагаева Екатерина Вячеславовна Лактионов Василий Викторович	8
ТАЙНА ПОДЗЕМНЫХ ЛАБИРИНТОВ Карамышева Динара Рашидовна Уразова Светлана Альбертовна	18
ЗАРОЖДЕНИЕ ГОРОДСКОЙ КУЛЬТУРЫ НИКОЛЬСК – УССУРИЙСКА В НАЧАЛЕ XX ВЕКА Мальцева Раиса Юрьевна Плохих Светлана Васильевна	23
Секция 2. Политология	28
СОВРЕМЕННЫЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЯ МЕКСИКИ И США. ПЕРСПЕКТИВА ДАЛЬНЕЙШИХ ОТНОШЕНИЙ ПОСЛЕ ПРИХОДА К ВЛАСТИ Д.ТРАМПА Бондарева Евгения Валерьевна Полушина Екатерина Владимировна	28
ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ С НАСЕЛЕНИЕМ Гилёв Максим Станиславович	33
СРАВНЕНИЕ ПОЛИТИЧЕСКИХ ИМИДЖЕЙ: ХИЛЛАРИ КЛИНТОН И КСЕНИИ СОБЧАК Новрузова Карина Видадиевна Кузьмина Екатерина Александровна	38
О ВЗАИМОДЕЙСТВИИ ОРГАНИЗАЦИЙ, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИХ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ И МУНИЦИПАЛЬНЫЕ УСЛУГИ Суханов Александр Александрович	47
Секция 3. Социология	53
СЕГМЕНТИРОВАНИЕ ДЛЯ AMBIENT MEDIA КАК ФАКТОР УСПЕХА Борисов Денис Владимирович	53
ОРГАНИЗАЦИОННАЯ КУЛЬТУРА КАК ФАКТОР УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ Лазарева Ирина Евгеньевна Лапшова Людмила Николаевна	58

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОНЦЕПЦИИ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В FASHION-КОМПАНИЯХ, НА ПРИМЕРЕ КОРПОРАЦИИ SELA Ничволодова Надежда Александровна	63
ОСОБЕННОСТИ ПРОДВИЖЕНИЯ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ Хабарова Софья Александровна Петухова Светлана Валериевна	70
СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ТУРИЗМА ЛИЦ ТРЕТЬЕГО ВОЗРАСТА Цвик Инна Аркадьевна	75
BROOKINGS INSTITUTION» – ВЕДУЩАЯ ФАБРИКА МЫСЛИ В МИРОВОМ ЭКСПЕРТНОМ СООБЩЕСТВЕ Черняк Анна Дмитриевна	81
Секция 4. Экономика	86
КАТЕГОРИЯ «РИСК», ЕЁ СОДЕРЖАНИЕ. МЕТОДЫ ОЦЕНКИ И АНАЛИЗА РИСКОВ Александрина Ирина Андреевна	86
ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ПЛОДОВО- ЯГОДНОЙ ПРОДУКЦИЕЙ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ Большакова Екатерина Сергеевна Гайнутдинов Ильгизар Гильмутдинович	92
ПРОДУКТЫ И УСЛУГИ БАНКОВ РОССИЙСКОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ Грудачев Александр Сергеевич	102
ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ НА ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ Исмаилов Ибрагим Исхакович Хан Роксана Султановна	106
ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ Корнеева Марина Игоревна Сократова Ирина Викторовна	110
ОСОБЕННОСТИ КРЕДИТОВАНИЯ ФИРМ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ Костюкова Дарья Геннадьевна	114
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ Куклина Наталья Сергеевна Петухова Светлана Валерьевна	118

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ	122
Куликов Никита Дмитриевич Распаев Валера Дмитриевич Смоленская Светлана Владимировна	
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В СФЕРЕ МАЛОГО БИЗНЕСА	127
Майер Анастасия Андреевна Солодовникова Ульяна Николаевна	
ПРОБЛЕМЫ ИНФОРМАЦИОННО - АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ В РЕГИОНЕ	134
Пашкова Дарья Викторовна Зенюкова Александра Вячеславовна Графов Андрей Владимирович	
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ В АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ	139
Реут Егор Николаевич	
ОСНОВНЫЕ ТИПЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ	144
Ставрнская Дарья Георгиевна	
РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ «ИНФОРМАЦИОННЫЙ МАРКЕТИНГ». МОДУЛЬ «ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ»	149
Степанова Наталья Вячеславовна	
ОБЗОР РЫНКА IСО	155
Сысоева Анна Андреевна Ушаков Денис Сергеевич	
Секция 5. Юриспруденция	161
ВЫБОР МОДЕЛИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КРИПТОВАЛЮТЫ В РФ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	161
Набокова Анна Сергеевна Сурнина Елизавета Петровна Лютова Ольга Игоревна	
ПОРЯДОК РАССМОТРЕНИЯ АРБИТРАЖНЫМИ СУДАМИ ДЕЛ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ) СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ	166
Арустамян Эммилия Давидовна Широкопояс Юлия Анатольевна	
ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ДОГОВОРНЫХ ОРГАНОВ ООН С ГОСУДАРСТВАМИ	171
Армиянова Акжан Талгатовна	

ЛОКАЛЬНЫЕ НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ: НОРМЫ ГРАЖДАНСКОГО, СЕМЕЙНОГО И ТРУДОВОГО ПРАВА Булацев Игорь Георгиевич Литвинович Франц Францевич	176
ПРОЕКТ ИДЕАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВА НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА РАБОТ ИЗВЕСТНЫХ МЫСЛИТЕЛЕЙ АНТИЧНОСТИ И НОВОГО ВРЕМЕНИ Воеводина Ульяна Александровна Белова Валерия Александровна Гимишян Лилиана Седраковна	181
ДОСТУПНОСТЬ ПРАВОСУДИЯ КАК ГАРАНТИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА СУДЕБНУЮ ЗАЩИТУ В СФЕРЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА Гусарова Ирина Сергеевна Тришина Елена Геннадьевна	186
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТРУДО – ПРАВОВОГО СТАТУСА МЕДИЦИНСКОГО РАБОТНИКА Ерёмина Валентина Павловна Шестеряков Игорь Александрович	191
КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ГРУППА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ Ерёмина Валентина Павловна Беликов Евгений Геннадьевич	195
ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Избасов Арман Тюлепергенович Цибарт Евгений Эдуардович	202
ПРИНЦИП ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ЭКОНОМИИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССУАЛЬНОМ ПРАВЕ Кислякова Елена Игоревна Тришина Елена Геннадьевна	208
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАКЛЮЧЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТА В КАЧЕСТВЕ ВЕЩЕСТВЕННОГО ДОКАЗАТЕЛЬСТВА Кудрявцева Екатерина Андреевна Сычева Наталия Сергеевна Воронин Вадим Вениаминович	214
ПРОБЛЕМА РАЗГРАНИЧЕНИЯ ПОДВЕДОМСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ДЕЛ МЕЖДУ АРБИТРАЖНЫМИ СУДАМИ И СУДАМИ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ Кузьминых Анастасия Юрьевна Алексеев Андрей Анатольевич	221

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ОСНОВНОГО ОБЩЕСТВА К ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО СДЕЛКАМ СОВЕРШЕННЫМ ДОЧЕРНИМ ОБЩЕСТВОМ Лукин Вячеслав Валерьевич Семенов Ярослав Игоревич	227
СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА РАССМОТРЕНИЯ СПОРОВ О НАРУШЕНИИ ПРАВ РАБОТНИКА НА ГАРАНТИИ И КОМПЕНСАЦИИ Миков Дмитрий Александрович	233
ИДЕЯ СПРАВЕДЛИВОЙ ВОЙНЫ ГУГО ГРОЦИЯ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА Мухоморова Мария Юрьевна Румянцева Анастасия Владимировна Полуда Оксана Николаевна	239
ИСПОЛНЕНИЕ ЗАРУБЕЖНЫХ АРБИТРАЖНЫХ РЕШЕНИЙ, КОТОРЫЕ БЫЛИ ОТКЛОНЕНЫ ИЛИ ПРИОСТАНОВЛЕНЫ Отеген Молдир Отегене кызы	244
ПРОЦЕДУРА ИСПОЛНЕНИЯ АРБИТРАЖНЫХ РЕШЕНИЙ И ЕГО РОЛЬ В МЕЖДУНАРОДНОМ КОММЕРЧЕСКОМ АРБИТРАЖЕ (ОПЫТ КАЗАХСТАНА) Отеген Молдир Отегене кызы	249
ПУТИ РЕШЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ Пешкова Екатерина Сергеевна	254
КРАЖА, КАК ТАЙНОЕ ХИЩЕНИЕ ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА Сергеева Александра Анатольевна	259
ГРАБЁЖ, КАК ОТКРЫТОЕ ХИЩЕНИЕ ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА Сергеева Александра Анатольевна	263
ПОНЯТИЕ МОШЕННИЧЕСТВА, КАК ФОРМЫ ХИЩЕНИЯ Сергеева Александра Анатольевна	271
ФОРМЫ И ВИДЫ ХИЩЕНИЯ Сергеева Александра Анатольевна	279
АРБИТРАЖ В КОРОЛЕВСТВЕ САУДОВСКАЯ АРАВИЯ Симбагаева Хеда Аслановна	285
МЕРЫ, ПРИНИМАЕМЫЕ ГОСУДАРСТВОМ ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, В СОВЕТСКИЙ ПЕРИОД И В НАШИ ДНИ Струкова Анжелика Александровна Варыгин Александр Николаевич	290

СЕКЦИЯ 1.

ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ

ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ ЕГЭ В 2001-2017ГГ. (ПОПЫТКА ПЕРИОДИЗАЦИИ)

Ветрова Виктория Николаевна
*студент, Воронежский Государственный Педагогический Университет,
РФ, г. Воронеж*

Шагаева Екатерина Вячеславовна
*студент, Воронежский Государственный Педагогический Университет,
РФ, г. Воронеж*

Лактионов Василий Викторович
*научный руководитель, канд. ист. наук, доцент,
Воронежский Государственный Педагогический Университет,
РФ, г. Воронеж*

Жизнедеятельность современного человека во многом зависит от образования. Право на образование является важнейшим правом человека. Сегодня внимание общественности обращено в сторону Единого Государственного экзамена. Часть общества относится критически к данной форме сдачи экзаменов, а другая часть высказывается в его поддержку.

16 февраля 2001 года, руководствуясь Постановлением Правительства №119 «Об организации эксперимента по введению единого государственного экзамена» было положено начало эксперименту по введению единого государственного экзамена (ЕГЭ), совмещающего в себе итоговую аттестацию выпускников 11-х классов и вступительные экзамены для поступления в высшие учебные заведения.

Прошло уже 18 лет, за это время вышло достаточное количество научных исследований, посвящённых ЕГЭ, но проанализировав вышедшую литературу мы можем констатировать почти полное отсутствие работ по периодизации данного процесса.

Целью нашей работы является попытка разработки периодизации ЕГЭ, как процесса, его оценка учеными на каждом выделенном нами этапе, выяснение достоинств и недостатков процесса проведения в 2001-2017 гг.

На основании серьезных изменений и новаций в процессе подготовки и проведения ЕГЭ можно выделить несколько этапов ЕГЭ:

I. 2001 - 2006 гг. - начальный этап. Выделяется на основе введения ЕГЭ в образовательный оборот и проведения этого эксперимента в ряде субъектов РФ;

II. 2007 – 2010 гг. – введение ЕГЭ как общеобязательного;

III. 2011 – 2015 гг. – развитие системы ЕГЭ. Выделение данного этапа в связи с существенными изменениями в организации проведения экзамена.

IV. 2016 – 2017 гг. – закрепление ЕГЭ в системе образования. Теперь единый государственный экзамен – это обязательная форма аттестации школьников при поступлении в ВУЗ.

I этап характеризуется внедрением ЕГЭ в систему образования Российской Федерации. Впервые эксперимент по введению ЕГЭ был проведен в 2001 г. в республиках Чувашия, Марий Эл, Якутия, а так же в Самарской и Ростовской областях по 8 учебным дисциплинам[15,с.176]. В журнале «Образование: федеральный аспект» анализируются ЕГЭ 2003 года. Так, данная процедура была успешно введена в 47 субъектах Российской Федерации[19,с.3]. Результаты ЕГЭ 2001-2003 выявили позитивную тенденцию: повысилась мобильность выпускников, увеличился конкурс в ВУЗы, прирост числа абитуриентов из сельской местности. В данной статье приведены результаты тестирования трёх лет. За этот период были выявлены следующие положительные результаты:

- ЕГЭ позволяет достигнуть поставленных целей;
- на практике показана возможность совмещения итоговой аттестации и вступительных испытаний для поступления в ВУЗ;
- выбор схемы проведения ЕГЭ и разработка контрольных измерительных материалов (КИМов).

Но наряду с этим существует и ряд недоработок, которые также выделяет и В.А.Хлебников в статье «Как нам реорганизовать ЕГЭ?» [26,с.4]:

- неразвитость нормативной базы ЕГЭ;
- несовершенство КИМов;
- небезупречность процедуры проведения ЕГЭ;
- низкая степень участия ВУЗов в организации экзамена.

Технология ЕГЭ, по мнению А.В.Хлебникова, должна быть изменена. Она должна учитывать менталитет и мотивацию преподавателей и учащихся. Стремление учеников и родителей контролировать процедуру ЕГЭ необходимо соотносить с техническими, организационными и финансовыми возможностями. [26,с.4]

К 2005 году эксперимент по введению ЕГЭ охватил более шестидесяти субъектов Российской Федерации. По данным информационного портала для абитуриентов и школьников большая часть регионов (35) предпочла для сдачи в форме ЕГЭ 6-10 предметов и лишь 9 регионов сдавали все дисциплины. Но в некоторых областях ЕГЭ только набирает обороты и выпускники сдают только два экзамена - русский язык и математику.

Исследователи Е.Л. Омельченко и Е. Л. Лукьянова в статье «Эффективность ЕГЭ: попытка социологического анализа» приводят данные исследований мнений россиян об образовательной реформе. Многие негативно отнеслись к нововведениям, только 22 % высказались в поддержку ЕГЭ.[16,с.238] По результатам опросов авторы выделяют следующие причины позитивного и негативного отношения к ЕГЭ. К первым они относят широкие возможности поступления в ВУЗ, объективность оценок и т.д. Ко вторым - недооценка личных качеств учащихся, неэффективность тестов как способа проверки знаний, коррупция, формирование рынка дополнительных образовательных услуг. Учёные пришли к выводу, что старшеклассники негативно воспринимают переход к новой форме сдачи экзаменов, воспринимая её как препятствие при поступлении.

В 2006 году единый государственный экзамен сдавало около 1 миллиона школьников в 79 регионах страны.

Согласно социологическим опросам за 2006 только 3% поддерживают проведение ЕГЭ, а остальные 97 % против.[25,с.116]

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что в эти годы (2001 - 2006 гг.) формируется нормативная база, осуществляется подготовка кадров и поиск эффективных технологий. Эксперимент ЕГЭ продолжает модернизироваться, расширяется и усложняется, учитывая недостатки.

На II этапе ЕГЭ закрепляется как обязательная форма итоговой аттестации, согласно Федеральному закону №17 от 2007 года. Русский язык и математика закреплялись в качестве основных для получения аттестата, а для поступления в ВУЗ выпускникам необходимо предоставить свидетельство с результатами ЕГЭ по 4 предметам. Результаты ЕГЭ становились действительными до конца текущего года.

Эти изменения повлекли ряд негативных отзывов со стороны общественности.

Президент Всероссийского фонда образования С. Комков, выступил с критикой ЕГЭ и объявил его нарушением Конституции РФ.

Даже были попытки обращений родителей выпускников в суд на предмет соответствия ЕГЭ Конституции РФ.

В 2008 году на страницах печати появились статьи о том, что девочка покончила жизнь самоубийством из-за ЕГЭ. Эта тема поднималась многими телевизионными программами, что ещё больше взбудоражило общественное мнение.

Большую волну недовольства вызвал тот факт, что большинство бюджетных мест в престижных ВУЗах страны заняли представители кавказских народов, плохо говоривших по-русски, но сдавших ЕГЭ на «отлично».

По результатам проведения ЕГЭ в 2008 году большинство выпускников показали низкие результаты. Менее 50 тестовых баллов по математике получили почти 80 % учащихся, а более 80 баллов – 2,9%.[6,с.76]

В 2009 г. ЕГЭ впервые проводился во всех субъектах РФ, но ситуация практически не изменилась и исследователь Л. Борусяк причинами такой плачевной ситуации называет:

а) не очень хорошее качество заданий; б) напряжённая обстановка, вызванная тем, что учащиеся пишут ЕГЭ не в своей школе; в) - ЕГЭ проводится в письменной форме, поэтому требует точности и не прощает незначительных ошибок.

Помимо этого, автор выделяет такое преимущество ЕГЭ как возможность поступления в столичные ВУЗы иногородних абитуриентов, что раньше было менее доступно.

В 2010 году итоговую аттестацию в форме ЕГЭ прошли около 1 млн. выпускников. За это десятилетие ЕГЭ претерпел существенные изменения. Работа президентской комиссии, образованной 14 октября 2009 года, отразила положительные стороны, к которым можно отнести снижение нагрузки, связанной с традиционной формой поступления, расширение возможности поступления в ВУЗ из любого субъекта РФ, использование итогов ЕГЭ для определения недостатков в учебных программах, осуществление контроля со стороны общества за качеством образования, фиксирование результатов в электронном виде.[5,с.17]

Летом 2010 года Общественная палата провела работу горячей линии по вопросам проведения ЕГЭ, в которой приняли участие 7 тысяч граждан РФ.[9,с.42] Анализ вопросов показал, что в большинстве случаев россиян волнуют следующие проблемы: не информируемость населения о процедуре проведения экзаменов, длительная обработка КИМов, недостаточный уровень подготовки организаторов, незаконная помощь учителей.[9,с.43]

Комиссии при Президенте РФ по вопросам совершенствования единого государственного экзамена продолжают свою работу. Олег Смолин в своей статье «ЕГЭ недовольны и в правящей элите» выдвинул комиссии три предложения, укладывающиеся в существующую идеологию:

1. Отказ от тестов в точных науках.

2. Частичное введение устного экзамена в гуманитарные предметы.

3. Увеличение числа экзаменов не в формате ЕГЭ, введение литературы как обязательного экзамена. [24,с.42]

По нашему мнению, на данном этапе школа находилась в ситуации кризиса и требовала глобальных изменений, касающихся выработки определённой концепции школы, которая подразумевает взаимодействие всех субъектов образования.

На III этапе вся нормативная правовая база ЕГЭ приводится в соответствие с законом «Об образовании в Российской Федерации», принятом 29.12.2012 года. Создаются: Федеральная информационная система, Федеральный реестр сведений о документах об обучении, Федеральная информационная система обеспечения проведения государственной итоговой аттестации обучающихся. Отменяется свидетельство с результатами ЕГЭ.

Этот этап характеризуется противоречивостью ЕГЭ. Вместе с учётом предыдущих ошибок, выявляются новые негативные тенденции. В 2011 году большой ажиотаж получили скандалы в области ЕГЭ. К примеру, в Москве вместо выпускников тест по математике пришли писать студенты ВУЗов. Так же стало известно, что в группах социальных сетей в день сдачи экзамена были размещены готовые ответы, которые стали доступны через час после начала экзамена.[13,с.103]

Сайт РИА Новости сообщает, что к 2011 году коррупция в школах России выросла в 25 раз. По итогам 2010 года именно школа занимает лидирующие позиции по количеству фактов коррупции, что составляет 43% от общего числа фактов злоупотреблений и взяточничества в сфере образования.

Учёный А.Привалов в работе «О ЕГЭ как об идеальном тупике» вводит термин «егэизация сознания» как «умение действовать только по шаблону». [18,с.104] Автор полагает, что ЕГЭ лишает права свободно мыслить, что может привести к гибели нации.

Таким образом, ЕГЭ продолжает набирать обороты, вызывая волны различных мнений.

Случаи коррупции, нарушения правил проведения ЕГЭ ужесточили законодательство в сфере образования. Частью 4 статьи 19.30 КоАП РФ предусмотрена ответственность за нарушение правил проведения государственных итоговых аттестаций.

Авторы И.В. Курлевский и М.В. Пальчикова в статье «Проблемы административной ответственности в сфере образования» считают, что штрафные санкции являются чрезмерными. «Проблема состоит в том, что учителя, а также организаторы несут ответственность не только за личное нарушение правил проведения ЕГЭ, но и за то, что не смогли предотвратить нарушения, совершаемые учениками на экзамене. При этом и организаторы, и учителя несут ответственность за то, что их обязали участвовать в процессе, в котором они участвовать не хотели, что, согласно законодательству РФ, возможно только по решению судебных органов власти».[11]

В 2015 году результаты ЕГЭ признаются действительными в течение 4 лет. Вводится обязательное сочинение. ЕГЭ по математике делится на базовый и профильный уровни. Подлежат изменению и КИМы: исключается тестовая часть из КИМ по русскому языку, математике, литературе, истории, обществознанию, географии и информатике. По иностранным языкам вводится устная часть, которую ученики сдают по желанию.

На IV этапе усиливается контроль за проведением ЕГЭ. В пунктах проведения экзаменов устанавливаются магнитные рамки, «глушилки», в коридорах и аудиториях устанавливаются видеокамеры, КИМы распечатываются непосредственно в аудитории в присутствии выпускников.

За нарушение правил проведения ЕГЭ устанавливаются санкции как для школьников, так и для преподавателей. Допустивший нарушение выпускник имеет возможность пересдать экзамен только в следующем году. Для преподавателей же устанавливается штраф.

29 мая 2017 года началась новая волна ЕГЭ, в которой приняло участие 703 тысячи выпускников.

Е.П. Дерябина рассматривает позитивное и негативное влияние ЕГЭ на школьников. Среди «минусов» она выделяет:

1. Напряжённая обстановка в местах проведения ЕГЭ (применение металлоискателей и камер видеонаблюдения), которая отрицательно сказывается на здоровье выпускников.

2. Большинство родителей и учащихся полагают, что ЕГЭ полностью не отражает реальные знания школьников.

3. Не очень качественная проверка заданий части «С» из-за спешки преподавателей.[7,с.97]

К «плюсам» Е.П. Дерябина относит:

1. Лёгкость и прозрачность поступления школьников в ВУЗы.

2. Для того, чтобы получить хороший результат, ученикам достаточно иметь хороший базовый уровень знаний по всем предметам.

3. Равные возможности для поступления выпускников из разных регионов. [7,с.97]

Автор разработала рекомендации по снижению напряжённости в пунктах проведения ЕГЭ: во время проведения ЕГЭ транслировать приглушённую классическую музыку, щебетание птиц, возможность повторной сдачи экзамена в течение недели с корректировкой оценок по среднему балу обеих попыток для снижения информационного давления на выпускников, обеспечить более доверительные и благоприятные условия со стороны комиссии по отношению к выпускникам, в местах проведения ЕГЭ разместить надписи с поддерживающими лозунгами. [7,с.98]

Данные меры позволят создать благоприятную атмосферу и положительно повлиять на результат сдачи ЕГЭ.

Таким образом, мы можем сказать, что Единый Государственный Экзамен со времени его введения претерпевает значительные изменения: усложняется процедура проведения, ужесточается контроль за его проведением, что, по нашему мнению, негативно отражается на психологическом состоянии выпускников, в то же время совершенствуются КИМы для более глубокого

отражения уровня знаний учащихся, выпускники получили возможность поступления в любой ВУЗ России, что нельзя не отнести к «плюсам» ЕГЭ. Проведя это исследование, мы пришли к выводу о необходимости рассмотреть мнение выпускников, выделенных нами этапов, на материалах разведывательного социологического исследования. Но это уже цель следующей статьи.

Список литературы:

1. Закон об образовании [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 26.12.2012.- режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/(дата обращения: 26.04.2018)
2. О внесении изменений в закон Российской Федерации [Текст]: Федеральный закон от 09.02.2007 №17 // "Российская газета". – 2007. - № 31
3. Об организации эксперимента по введению единого государственного экзамена [Текст]: Постановление Правительства РФ от 16 февраля 2001 года №119 // Собрании законодательства Российской Федерации. – 2001. - №9.
4. Бердашкевич А.П.Президентская комиссия обсуждает результаты ЕГЭ/А.П.Бердашкевич // Народное образование. - 2010. - № 5. - С. 17-20 .
5. Блог инспектора народного образования [сайт]. – Режим доступа: <http://eduinspector.ru/2016/06/17/ege-15-let-v-stroyu/>(дата обращения 18.02.2018)
6. Борусяк Л.ЕГЭ как зеркало проблем российского образования/ Л.Борусяк // Вестник общественного мнения. - 2009. - № 3. - С. 71-83.
7. Дерябина Е.П. ЕГЭ: позитивное и негативное влияние на школьников/ Е. П. Дерябина // Потенциал российской экономики и инновационные пути его реализации. – 2017. – С. 97-99.
8. Духанина Л.Н. Итоги проведения ЕГЭ 2010: аналитика и предложения общественной палаты РФ / Л.Н.Духанина // Уровень жизни населения регионов России. -2011. - № 2. - С. 42-47.
9. Кадневский В.М., Полежаев В.Д. Системные недостатки ЕГЭ.Когда их преодолеем?/ В.М.Кадневский, В.Д.Полежаев // Народное образование. - 2010. - № 9. - С. 40 - 49.
- 10.Клячко Т. Итоги сдачи ЕГЭ в 2009г./ Т.Клячко //Экономико-политическая ситуация в России. - 2009. - №6. - С. 75-78.
- 11.Курлевский И.В., Пальчикова М. В. Проблемы административной ответственности в сфере образования [Электронный ресурс] / И.В.Курлевский, М.В.Пальчикова // Общество: политика, экономика, право.- 2017.- №7.- Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/problemy-administrativnoy-otvetstvennosti-v-sfere-obrazovaniya> (дата обращения 18.02.2018)
- 12.КМ. Ру [сайт]. - Режим доступа: <http://www.km.ru/magazin/view.asp?id=6EB9C8868D544741A931EFE28E63C626> (дата обращения: 20.02.2018)

13. Макарова М.Н. Абитуриенты в условиях применения ЕГЭ/ М.Н.Макарова // Социологические исследования. - 2011. - № 2. - С. 93-98.
14. Мишукова Е.В. Единый государственный экзамен.[Электронный ресурс] / Е.В.Мишуткова // Идея, сущность, принципы. - М. - 2001. - Режим доступа: http://bank.orenipk.ru/Text/t19_141.htm (дата обращения 20.02.2018)
15. Овсянникова Н.Н., Ляхова О.Л. Проблема ЕГЭ с позиции сохранения здоровья выпускников / Н.Н.Овсянникова, О.Л.Ляхова // Ученые записи орловского государственного университета. Серия: естественные, технические и медицинские науки. - 2008. - № 2. - С. 176-178.
16. Омельченко Е.Л., Лукьянова Е.Л. Эффективность ЕГЭ: попытка социологического анализа / Е.Л.Омельченко, Е.Л.Лукьянова // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. Серия: Социальные науки. - 2006. - № 1 - С. 326-334.
17. Попов Ю.В.[и др.] Анализ уровня знаний абитуриентов по результатам ЕГЭ/Ю.В.Попов.[и др.] // Актуальные вопросы профессионального образования. - 2006. - № 8. - С. 59-60.
18. Привалов А.О ЕГЭ как об идеальном тупике / А.Привалов // Эксперт.-2011. - № 24. - С. 102-104.
19. Результаты ЕГЭ в 2003 г // Интеграция образования. – 2003. - № 3. - С. 3-7
20. Рейтинг вузов Москвы и России [сайт]. - Режим доступа :www.abituru.ru (дата обращения: 20.02.2018).
21. Риа Новости [Электронный ресурс] - режим доступа: <https://ria.ru/education/20110826/424566241.html> (дата обращения: 20.02.2018).
22. Римский В. ЕГЭ способствует росту коррупции в системе образования /В.Римский//Педагогические измерения. - 2011. - № 2. - С. 36-48.
23. Россия. Новости. [Электронный ресурс] - режим доступа: <https://www.ctege.info/stati-o-ege/ege-zapechatlen-na-pochtovoy-marke.html> (дата обращения: 20.02.2018).
24. Смолин О.ЕГЭ недовольны в правящей элите / О.Смолин // Педагогические измерения. -2011. -№ 1. - С. 42-43.
25. Солодовников В.В.Отношение Россиян к ЕГЭ / В.В.Солодовников. //Мониторинг общественного мнения. - 2007. - № 4. - С. 114-129.
26. Хлебников А.В.Как нам реорганизовать ЕГЭ / А.В.Хлебников // Образование и наука. - 2006. - № 1. - С. 4-15.
27. Хроменков П.Н.Что критикуют критики ЕГЭ / П.Н.Хроменков // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. -2013. -№ 1. - С. 97-102.
28. Чиганашкин В.М.Серьезно о ЕГЭ/ В.М.Чиганашкин // Вопросы образования. - 2012. - № 2.- С. 285-294.

ТАЙНА ПОДЗЕМНЫХ ЛАБИРИНТОВ

Карамышева Динара Рашидовна
студент, Пензенский Государственный Университет,
РФ, г. Пенза

Уразова Светлана Альбертовна
научный руководитель, канд. ист. наук, доцент,
Пензенский Государственный Университет,
РФ, г. Пенза

Мы ходим по городским улицам, восторгаемся гармонично вписавшейся в современность красотой старинных зданий, других памятников архитектуры и зодчества. Разгадываем тайны их создания и совсем порой не подозреваем, что буквально под ногами у нас скрыта от взора другая «архитектура». Не менее, а может быть и более древняя, чем та, которая находится на поверхности.

До сих пор среди коренных пензенцев бытует множество интригующих легенд о подземных лабиринтах, созданных когда-то под городом нашими мудрыми предками.

Кем, где, когда, с какой целью сооружены эти лабиринты? В каком сейчас они состоянии? Не в них ли замурованы, согласно тем же легендам, древние рукописи об основании города или знаменитые сокровища Емельяна Пугачева? Чтобы ответить на все возникающие вопросы, в 1986 году, в областном краеведческом музее совместно с редакцией газеты «Пензенская правда» была создана группа энтузиастов-исследователей. В нее вошли люди разных профессий, увлечений, возрастов, но все одержимые одной общей идеей – разгадать тайну подземных ходов: А. Шibaев, В. Самсонов, В. Лезин, В. Федоров, В. Зайцев [2, с.78].

С чего начались исследования? Прежде всего со сбора и накопления данных об интересующих объектах. Заглянем хотя бы мимолетным взором в прошлое Пензы.

Город возник в 1663 году. Высоко над холмом вознеслась крепость, призванная охранять тогдашнюю окраину русского государства от набегов крымских и ногайских татар. Угроза со стороны «дикого поля» существовала

почти до второй половины 18 века. И в наши дни мы видим сохранившиеся остатки мощных земляных валов, когда-то окружавших крепость неприступным кольцом. Кроме того, надежно защищали горожан от кочевников крепостные стены и глубокие рвы. Скорее всего стратегические функции выполняли и подземные ходы. Можно представить, как благодаря им защитники крепости неожиданно нападали с тыла на врагов.

Сотрудниками ЦГАДА в фонде Оружейной палаты обнаружена опись ряда городов, составленная стольником князем Степаном Путятиным в 1703 году. Есть в описи и любопытные строки о городе-крепости Пензе: «... по стенам и наугольных 8 башен, в том числе две проезжие, два тайника с колодези...» [1, с. 155]. Вполне вероятно, что «тайники с колодези» и есть первые подземные ходы. Дело в том, что очевидцы, проходившие по ним, неоднократно упоминали о вентиляционных шахтах-колодцах.

Скупость сведений о подземных ходах в дошедших до нас древних рукописях и книгах легко объяснима - наличие подземных коммуникаций являлось военной тайной, разглашать которую горожанам было невыгодно и опасно.

Как знать – возможно, подземные ходы помогли пензенцам противостоять грабительским набегам кочевников наиболее грозные 1680 и 1717 годы.

В современном городе интенсивно ведется снос старых зданий, прокладка подземных коммуникаций коммунальными и другими службами. В результате делаются невольные открытия, обостряется интерес горожан к проблеме. В редакцию газеты «Пензенская правда» и в областной объединенный краеведческий музей все чаще обращаются горожане. Сообщают интересные факты, просят рассказать о таинственных лабиринтах.

В апреле 1960 года в «Пензенской правде» была опубликована статья К. А. Казанцева о подземном ходе [1, с. 154]. Ход обнаружил совершенно случайно при установке водоразборной колонки во дворе на углу улиц Кирова и Карла Маркса. Рабочие на глубине более метра наткнулись на плотно

пригнанные друг к другу окаменевшие сосновые бревна, служившие перекрытием подземного хода. Судя по всему, возраст хода был значительным.

Необычайно интересный был рассказ А. Н. Колтина краеведческому музею. В августе 1915 года он десятилетним мальчиком с группой одноклассников совершил увлекательное подземельное путешествие. Несмотря на юный возраст, они довольно тщательно подготовились к экспедиции, проходившее словно по сценарию Марка Твена: запаслись веревками, топором, ножом, провизией. Прихватили несколько лопат на случай внезапного обвала.

В подземелье они проникли со склона Поповой горы. Сначала они ползли по узкому лазу, затем лаз постепенно расширился, что позволило встать во весь рост. Ход тянулся с запада на восток и ориентировочно проходил под Никольской улицей (сейчас улица Карла Маркса). Неожиданно они обнаружили перпендикулярную галерею, а через несколько десятков шагов – вторую. По-видимому, эти галереи пролегли под улицами Володарского и Московской. Но экспедиторы не исследовали встретившиеся две галереи. На «перекрестках» подземной магистрали сверху отчетливо слышалось цоканье лошадиных копыт. На всем протяжении пути встречались каменные колодцы, которые спускались сверху. В каждом из них на высоте человеческого роста находились деревянные лестницы. Опасаясь обвала, они воздержались от попыток подняться по ним. Подземное путешествие закончилось на склоне берега, в районе современного горводоканала.

Не менее захватывающим явился рассказ А. Н. Владыкина. В 1936 году он с друзьями проник в подземельный тоннель через провал в развалинах кафедрального собора на Советской площади [2, с. 79] .

Тоннель начинался на глубине трех метров. Аркообразная, выложенная кирпичом галерея уходила в сторону улицы Московской. Высота свода была около двух метров, ширина – около одного метра. В галерее шло ответвление вправо – в сторону Никольской церкви, куда и свернули путешественники. Слева их взорам предстали три или четыре проема овальной формы. Они были

закрываются решетчатыми металлическими дверями, на которых висели массивные замки.

Тщательный опрос очевидцев и анализ добытых сведений позволяют сделать вывод, что лабиринты под городом делятся на два основных типа. Первый тип – наиболее ранний, создавался на заре основания Пензы. Подземелья этого типа выложены из плотно пригнанных друг к другу сосновых бревен и имеют трапециевидную форму. Второй тип подземелий – более поздний. Тоннели этого типа имеют аркообразную форму и выложены красным кирпичом. Не исключено, что где-то ранние и более поздние ходы пересекаются, составляя тем самым единую сеть подземелий.

С подземными лабиринтами связано много любопытных преданий. Легенда о серебряном кладе Е. Пугачева. Она гласит, что, проходя через Пензу в августе 1774 года, крестьянский вождь спрятал в подземной галерее под дном реки свою казну – около тысячи пудов серебра.

Существует еще одно предание о сокровищах иного рода. В прошлом многие города Поволжья, будучи деревянными, почти полностью выгорали от пожаров. Не была исключением и Пенза. В 1858 году пожар в считанные часы уничтожил значительную часть городских построек. В предании говорится, что священники кафедрального собора и Никольской церкви укрыли горожан в подземных галереях. Якобы здесь же замуровали древние летописи об основании Пензы. Разумеется, ценность этих книг, если предание отражает реальный исторический факт, исключительно велика для нашего краеведения.

История не сохранила нам ни подробных планов подземных ходов, ни документов об их строителях.

По имеющимся сведениям, подземные лабиринты соединяли между собой культовые учреждения и некоторые наиболее важные здания. Вполне вероятно, что начало подземным лабиринтам положила природа. Известно много случаев о подземных пустотах, когда грунтовые воды, вымывая материковый слой под почвой, образуют целые галереи. Затем наши предки их укрепили и постепенно

расширили. Как же не восхититься гигантским трудолюбием наших предков, создавших столь сложное в инженерном плане «метро» прошлого!

Список литературы:

1. Тюстин, А. В., Цилли Б. И. / А. В. Тюстин // Пензенская энциклопедия. – Москва: Большая Российская энциклопедия, 2001 – С. 151-156.
2. Солянов, А. А. / А. А. Солянов // Пензенская энциклопедия. – Москва: Большая Российская энциклопедия, 2003 – С. 78-82.

ЗАРОЖДЕНИЕ ГОРОДСКОЙ КУЛЬТУРЫ НИКОЛЬСК – УССУРИЙСКА В НАЧАЛЕ XX ВЕКА

Мальцева Раиса Юрьевна

*студент Школы Гуманитарных наук,
Дальневосточного федерального университета,
РФ, г. Владивосток*

Плохих Светлана Васильевна

*Научный руководитель, профессор департамента истории и археологии,
Дальневосточного федерального университета,
РФ, г. Владивосток*

Городская культура разными авторами понимается по – разному, обобщив все понятия, определим ее как культуру средних и малых городов отличную, от деревенской и сельской, с присущими ей характерными чертами, которые будут раскрыты ниже по тексту.

Интерес к городской культуре дальневосточных городов в целом - не нов, однако, акцентированное обращение к истории одного провинциального города стало возможным благодаря возрастающему интересу к краеведению. На протяжении многих лет историю городов рассматривали с политической и экономической точек зрения, однако нами будет перемещен этот вектор в сторону зарождения городской культуры.

История Никольск – Уссурийска неоднократно привлекала к себе внимание историка-профессионала, кандидата исторических наук О.Б. Лынши и члена краеведческого общества Уссурийска Н.Н. Паничкина и др., чей вклад в изучении истории бесспорен. Однако, необходимо отметить то, что каждый исследователь раскрывает определённый сюжет, не делая акцент на процессе зарождения городской культуры в целом.

Цель данной статьи – показать становление городской культуры Никольск – Уссурийска в начале XX в.

Источниковой основой статьи стали архивные документы, хранящиеся в ГАПК. Большое значение для нас имел Фонд 485. «Приморское областное управление государственной охраны по Никольск-Уссурийску», содержащий в

себе милицейские отчеты, приказы и рапорты по Никольск - Уссурийску, позволившие нам рассмотреть уровень культурного развития города в начале XX в.

Никольск-Уссурийск (раннее с. Никольское) получил статус города в 1898 г., как раз в период развития и становления дальневосточных городов и именно с этого времени начинается нелегкое, но все же зарождение городской культуры Никольск-Уссурийска [5]. Здесь уместно уточнить, как и с помощью кого, культура внедрялась в жизнь местного населения. Благодаря вышеуказанным исследованиям и источникам, удалось узнать, что именно государство было заинтересовано в культурном развитии городов Дальнего Востока в начале XX в., в том числе и города Никольск-Уссурийска.

Объяснение данного факта довольно простое - осваивая Дальний Восток и закрепляя его за собой, в ходе переселенческой политики, государство было всерьез озабочено удаленностью от центра России, контакты с местным населением и азиатскими соседями, могли способствовать обособлению Дальневосточной территории. Для предотвращения подобного поворота событий решено было найти связующее начало между центром России и далеким регионом. Таким звеном стала именно культура. Однако не стоит думать о неуёмной щедрости государства, оставляя в стороне местных богачей, которые вкладывали деньги в строительство городских учреждений и заведений, а также их семей, которые по мере возможности вовлекало провинциальное общество в культурную жизнь [1].

Таким образом, задача по окультуриванию местного населения, неожиданно ставшее горожанами, легла на плечи местной интеллигенции, приехавшей из других городов, стран. Что касается внешнего превращения села в город, то большую роль сыграли войсковые части, расположенные здесь. Например, с распоряжения генерала Линевица, нижние чины приняли участие в празднике древонасаждения на городских улицах. Таким образом было положено начало городскому Линевицкому бульвару [5].

Постепенно, Никольск-Уссурийск приобретает черты города, выраженные в появлении не характерных для села мест. Так 22 сентября 1902 г. в Никольске – Уссурийском на углу Назаренковской и Мичуринской открылось первое фотографическое ателье В. Иванова [12]. Население с удовольствием приходило в ателье за фотокарточками, таким образом фотоискусство процветало в городе, не смотря на дороговизну и трудоемкость подобного увлечения [4].

С каждым годом названный Никольск-Уссурийск все больше походит на реальный город. Архитектурно город расцветал. Так в 1903 г. было принято решение о строительстве женской гимназии, которая была построена к 1906 г. [8]

Постепенно рядом с белыми низенькими хатками выросли: Гранд-отель по ул. Краснознаменная, Военный госпиталь по ул. Карбышева, торговый дом «Кунст и Альберс», Китайский театр и др. Для этого переустройства были приглашены архитекторы из центральной части страны [6]. Особое значение имело строительство Народного дома в 1907 г., на истории которого мы остановимся более подробно. Помимо визуальной, архитектурной красоты, Народный дом был чуть ли не основным культурным центром города, функционал которого поражал своим многоцветием: здесь проходили собрания новообразованных обществ, проводились занятия различных кружков, на площади при театре устраивались маскарады и ярмарки [11], но все-таки главной функцией Народного дома была театральная. Именно здесь местные жители познакомились с концертной деятельностью, местных и приезжих трупп, певцов и артистов, которые собирали невероятные аншлаги в провинциальном городе [9]. Благодаря мемуарам приезжих артистов нам удалось углубить наши представления о культурном облике Никольск-Уссурийска начала XX в. Так как зачастую, артисты вели дневники в поездках, где тщательно записывали атмосферу города, впечатления от населения, самого облика и так далее. Например, актриса Чалеева-Бельская Е.И. оставила ценный отзыв о нашем городе, отмечая величие Народного дома среди деревенских пейзажей:

«...самым солидным зданием был выстроенный на Сенной площади кирпичный дом» [13].

В 1908 г. в городе появился кинематограф Никитина на углу Мичуринской и Назаревской [2] (ныне ул. Калина и ул. Лазо соответственно [3]), который долгое время был излюбленным местом встреч местных жителей [10]. Отрадно отметить то, что само здание кинематографа, построенного в стиле палатки, визуально украсило далекий дальневосточный город.

Помимо ярких культурных изменений города необходимо отметить постепенное внутренне изменение николюскуссийцев. Они с благодарностью принимали новшества и включались в культурную деятельность: организовано общество театральных зрителей, ставились спектакли любительских трупп и т.п. Но, говорить о резком культурном скачке не приходится, вероятно, здесь сыграл роль социальный состав населения, состоящий в основном из крестьян, военных низших чинов и казаков [5].

Показав зарождение городской культуры Никольск-Уссурийска, можно прийти к выводам о том, что культура все теснее и теснее проникала в жизнь местного населения.

Помимо внешнего усовершенствования города, город наполнялся внутренним, точно так же, как и само население, которое постепенно начало ассоциировать себя с городскими жителями, участвуя, в культурном развитии молодого города.

Список литературы:

1. Андриец Г.А. Участие женщин в культурной жизни городов юга Дальнего Востока России (конец XIX – начало XX в.). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uchastie-zhenschin-v-kulturnoy-zhizni-gorodov-yuga-dalnego-vostoka-rossii-konets-xix-nachalo-xx-v> (дата обращения: 14.06.2017)
2. Демешко Е. Старые фотографии Никольск-Уссурийска. – URL: <http://uss.dvfu.ru/news/architecture.shtml> (дата обращения: 14.06.2017)
3. Зуева Н.С. Происхождение топонимов города Никольск-Уссурийска в конце XIX в. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/proishozhdenie-toponimov-goroda-ussuriyska-v-kontse-xix-v> (дата обращения 09.06.17)

4. История фотографии в России. Первые фотографии и фотоаппараты. – URL: <http://fb.ru/article/285283/istoriya-fotografii-v-rossii-pervyie-fotografii-i-fotoapparatyi> (дата обращения: 14.06.2017)
5. Калинин В.А. Краткий исторический очерк города Никольск-Уссурийского. – Никольск-Уссурийский: Электро-типография С.К.Гурского, 1913. - 86 с.
6. Лынша В.А., Лынша О.Б. Архитектура старого Никольск-Уссурийского // Дальний Восток: проблемы развития архитектурно-строительного комплекса. – Хабаровск: ХабГТУ, 2000. – 121 с.
7. Лынша О.Б. Народный дом в Никольск – Уссурийске// Дальневосточный город в контексте освоения Тихоокеанской России: сб. науч. ст. Владивосток: ООО «Рея», 2014. – 321 с.
8. Лынша О.Б. От учительской семинарии до института. Владивосток: ДВФУ, 2015. – 283 с.
9. Паничкин Н.Н. Народный дом Н-У н. XX в.// Уссурийские чтения. Уссурийск: УГПИ, 2009. – 132 с.
10. Приказы по Никольск-Уссурийской городской полиции. Приказ о надзоре возле кинематографа Никитина // Государственный архив Приморского края. Ф. 485. Оп. 1. Д. 47
11. Приказы по Никольск-Уссурийской городской полиции. Приказ о надзоре за увеселительными местами // Государственный архив Приморского края. Ф. 485. Оп. 1. Д. 77
12. Фотография Никольск-Уссурийска. – URL: <http://zolotou.com/news-ussurijska/2016-08-25/fotografija-v-nikolsk-ussurijskom> (дата обращения: 10.06.2017)
13. Чалеева-Бельская Е.И. Дальний Восток: Во Владивосток за судьбой: Из воспоминаний актрисы. – Хабаровск: Б/и, 1996. – 173 с.

СЕКЦИЯ 2. ПОЛИТОЛОГИЯ

СОВРЕМЕННЫЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЯ МЕКСИКИ И США. ПЕРСПЕКТИВА ДАЛЬНЕЙШИХ ОТНОШЕНИЙ ПОСЛЕ ПРИХОДА К ВЛАСТИ Д.ТРАМПА

Бондарева Евгения Валерьевна
магистрант СПбГУ,
РФ, г. Санкт-Петербург

Полушина Екатерина Владимировна
магистрант, СПбГУ,
РФ, г. Санкт-Петербург

Мексика является ближайшим соседом США, а потому государства имеют обширные контакты, которые не ограничиваются политическим и экономическим взаимодействием. Страны имеют тесные культурные, торговые, образовательные и коммерческие связи. Кроме развитых двусторонних связей, США и Мексика взаимодействуют в рамках крупных международных организаций. Однако взаимоотношения на сегодняшний день с приходом к власти нового президента США Д.Трампа вновь обрели напряженный характер. Сегодня перед двумя государствами существует огромный ряд нерешенных проблем, а их отношения достигли критической точки.

Помимо развитых двусторонних отношений США и Мексика вместе с Канадой партнеры по Североамериканскому соглашению о свободной торговле (НАФТА). Кроме того, государства взаимодействуют в рамках Организации американских государств (ОАГ).

Соглашение о создании НАФТА вступило в силу в 1994 году. Вступление Мексики в соглашение имело для нее большое экономическое и политическое значение. Прежде всего мексиканское правительство стремилось привлечь американские инвестиции и технологии.+ Вступление Мексики в НАФТА с какой- то стороны было выгодно для США, так как они были заинтересованы в

нефтяном секторе Мексики. Для того, чтобы способствовать проникновению американских компаний на мексиканский нефтяной рынок, Мексике были предоставлены льготные условия по сравнению с ее североамериканскими партнерами. Таким образом, вступление Мексики в НАФТА укрепило взаимоотношения между государствами. Быстрыми темпами происходило развитие торговли между государствами, увеличивалось поступление американских инвестиций в Мексику, что в свою очередь привело к увеличению конкурентоспособности мексиканской экономики.

Несмотря на наличие достаточно тесных связей, между государствами существует ряд серьезных противоречий. Прежде всего это проблемы наркотрафика и наиболее важная проблема, связанная с границей между государствами.² Отношения Мексики и США относительно границы всегда были напряженными и даже приводили к открытым военным столкновениям. Однако на сегодняшний день фактической проблемой является не сама граница, а нелегальные эмигранты. Сегодня на территории США находятся около 11 млн. нелегальных эмигрантов из Мексики. Стоит отметить, что мексиканское правительство не заинтересовано в сокращении количества эмигрантов, так как это существенно снижает уровень безработицы в стране. Но для США нелегальная эмиграция это ключевая проблема, так как она снижает уровень безопасности в стране и более того способствует развитию наркотрафика, повышению уровня преступности. Предыдущий президент США Барак Обама пытался решить эту проблему путем либерализации эмиграционной политики. В целом данная политика имела определенный успех, так как ему удалось замедлить рост численности эмигрантов. Также за время президентства Б.Обамы общее количество нелегалов снизилось.

С приходом к власти нового президента США Дональда Трампа отношения между Мексикой и США снова стали напряженными.³ Еще во время предвыборной кампании Д.Трамп делал громкие и резкие высказывания в сторону Мексики и ее эмигрантов. Тогда, в своей предвыборной кампании, Трамп пообещал возвести стену на границе с Мексикой, которая будет выше

Китайской стены и позволит решить проблему нелегальной эмиграции. Причем построить эту стену США планирует за счет мексиканского правительства. Тут стоит отметить, что строительство стены скорее всего не решит данную проблему. Как показывает история, то количество эмигрантов снижается, когда экономическая ситуация в Мексике улучшается.

На сегодняшний день отношения между государствами ухудшились, как во время Американо-Мексиканской войны. Открытые и скрытые противоречия между странами имеют долгую историю и уже не одно десятилетие взаимоотношения Мексики и США наполнены взаимным недоверием и подозрительностью⁴ К сожалению, на сегодняшний день у стран существует слишком много разногласий, которые практически невозможно разрешить в одностороннем порядке. Проблемы с наркотрафиком, нелегальной эмиграцией, расположением американских предприятий на территории Мексики можно решить только путем сотрудничества в различных областях. Однако приход к власти Д.Трампа и его резкие антимериканские заявления точно не будут способствовать быстрому разрешению конфликта, а лишь усугублению ситуации. Ухудшение отношений между государствами никак не поможет разрешить проблему эмиграции.

Как показывает история, для США было бы выгоднее иметь Мексику среди союзников, а не среди врагов. Идея Трампа о строительстве стены, которая в конечном итоге привела к ухудшению отношений может иметь ряд негативных последствий для США. Прежде всего Мексиканское правительство может препятствовать сотрудничеству в борьбе с нелегальной эмиграцией. Кроме того, США могут потерять помощь со стороны Мексики в решении проблем, которые могут возникнуть у государств-соседей, таких как .например. эпидемии, последствия стихийный бедствий и антитеррористическая деятельность.

Взаимное недоверие и непонимание правительств двух государств не является единственной причиной, назревающего конфликта, так как ситуацию осложняет открытая конфронтация и постоянные угрозы со стороны

администрации Д.Трампа.5 Заявления Президента США о возвращении США к использованию политики «жесткой силы» для решения внешнеполитических задач подтверждают угрозы Д.Трампа об отправке американских войск на территорию Мексики для борьбы с преступностью.6 Кроме того, со стороны правительства США поступают обвинения в адрес мексиканцев за дефицит торгового баланса и провалы в борьбе с незаконным оборотом наркотиков. Поддерживать нормальные отношения с государством, которое подвергает нападкам и оскорблениям граждан Мексики, практически невозможно. На сегодняшний день администрация Трампа выглядит в глазах мексиканцев врагом, которому сложно довериться. Отношения между странами достигли низшей точки и для их восстановления потребуются совместные усилия. Нежелание правительства США менять свою позицию может нанести еще больший ущерб и привести к разрыву двусторонних отношений с Мексикой. 7 Правительство Мексики выступает за нормализацию отношений и начало конструктивного диалога с США. Для этого Д.Трамп должен изменить вектор своей политики и отказаться от слишком резких заявлений в адрес мексиканцев, что в свою очередь может привести к потере сторонников.

На данный момент существует единственный альтернативный способ снижения противостояния - это сесть за стол переговоров и обсудить существующие проблемы. США должны учитывать национальные интересы Мексики и перестать навязывать свою волю, так как в этом случае Мексика не согласится на односторонние уступки, а для нормализации отношений необходимы совместные действия.

Для установления добрососедских отношений необходимо срочное решение проблемы пограничного контроля, правового положения нелегалов, процесса их депортации.8 Также обсуждение пересмотра Североамериканского соглашения о свободной торговле именно путем переговоров, а не путем угроз о выходе США из данного соглашения. Необходимо помнить о том, что уже на протяжении 30 лет страны имеют достаточно тесные двусторонние связи друг с другом, поэтому потери от разрыва данных отношений превысят

потенциальные выгоды в несколько раз. На сегодняшний день главной целью Мексики является сохранение своего суверенитета, поэтому Мексика готова пойти навстречу США ради восстановления отношений со своим ближайшим соседом. Часовой телефонный разговор, состоявшийся в январе 2017 года между Президентом США Д.Трампом и Президентом Мексики Энрике Пенья Ньето стал первым шагом на пути к продуктивному диалогу. В ходе данного разговора лидеры государств обсудили важность двусторонних отношений, тему торгового дефицита и необходимость восстановления дружественных отношений для совместной борьбы с нелегальным оборотом наркотиков и оружия. Оба президента признали наличие противоречий по вопросу строительства стены, но пришли к соглашению о решении данной проблемы в ходе совместного обсуждения двусторонних отношений.

На данный момент отношения Мексики и США достигли критической точки и дальнейшее развитие событий зависит от желания двух правительств пойти на взаимные уступки и сесть за стол переговоров. Телефонный разговор может стать отправной точкой на пути нормализации отношений, поэтому сейчас стороны занимаются поиском способа продолжения переговоров.

Список литературы:

1. П.Хакиим «Как превратить Мексику во врага США»// URL: <http://inosmi.ru/politic/20170327/238962170.html>
2. «Что нужно знать об отношениях США и Мексики» // URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3201350>
3. «США и Мексика договорились решить вопрос строительства стены на границе»// URL: <http://www.interfax.ru/world/547405.html>
4. Л.Савин «Национальные интересы и интервенции США»//URL: <http://katehon.com/ru/article/nacionalnye-interesy-i-intervencii-ssha>
5. Raúl Jiménez y Óscar Alzaga “Trump, una amenaza para México y para el mundo”//URL:<http://www.jornada.unam.mx/2017/01/31/opinion/015a1pol>

ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ С НАСЕЛЕНИЕМ

Гилёв Максим Станиславович

*Магистрант, Сибирский государственный университет путей сообщения,
РФ, Новосибирск*

Местное самоуправление представляет собой наиболее приближенный к населению уровень власти. Именно поэтому взаимодействие органов местного самоуправления с населением с одной стороны позволяют наиболее быстро и точно реагировать на запросы и проблемы населения, с другой – свидетельствует о демократизации общества и наличие реального диалога между властью и народом.

Отечественная муниципальная практика свидетельствует об усилении тенденции к активности граждан в решении вопросов местного значения [2, с. 36].

Доверие граждан к властным структурам, является важным аспектом на сегодняшний день. Поэтому эффективность взаимодействия органов местного самоуправления с населением в России на сегодняшний день является актуальной темой.

Действующим законодательством предусмотрены такие формы взаимодействия муниципальной власти и населения как обращения граждан, местный референдум, встречи руководителей администрации муниципального района с жителями населенных пунктов для определения основных волнующих граждан вопросов. Есть и другие способы и средства взаимодействия населения с органами муниципальной власти.

Однако, несмотря на нормативную закреплённость, практическая реализация всех этих способов взаимодействия весьма сложная, что не позволяет в полной мере населению пользоваться принадлежащими им правами и более эффективно влиять на принимаемые органами местного самоуправления решения.

В Федеральных законах описаны основные определения граждан – жалобы, заявления и предложения. Но, к сожалению, все они регламентируют общие принципы и забывают о разновидностях и индивидуальных особенностях этих обращений. К тому же в каждом органе власти имеется свой административный регламент по рассмотрению тех или иных обращений, с содержанием которого население может быть не ознакомлено, что также может воспрепятствовать реализации права на обращение граждан в органы местного самоуправления.

Также существует ещё одна проблема – лишняя информация и время затрачиваемое на написание обращения. Дело в том, что по правилам составления заявления необходимо указать своё имя, фамилию и отчество, электронную почту, дату, подпись и цель обращения, а также ФИО сотрудника, к которому гражданин хотел бы обратиться или его должность. Однако все письма, поступающие в органы власти, упорядочивают в соответствии с вопросами компетенции должностных лиц, поэтому далеко не всегда указанная ранее заявителем должность оказывается правильной.

Один из базовых механизмов и важнейших форм выражения воли народа, определяемая законодательством, как форма взаимодействия местного сообщества с муниципальной властью – местный референдум.

Однако политическая жизнь за все время существования современной России не позволяет говорить о широком использовании института референдума. Большое наличие законодательных норм, регулирующие вопросы организации и проведения референдумов на уровне РФ являются не востребованными. Референдум как важнейшее средство прямой демократии не применяется для решения значимых государственных вопросов и для развития политической сознательности граждан Российской Федерации.

В соответствии с законодательством реализация права на референдум сопряжена с соблюдением ряда условий. Помимо процедурных вопросов, инициаторы референдума должны учитывать также и то, что к вопросу референдума предъявляются определенные требования. Эти требования

закреплены в ст. 12 ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» [1]. При этом установление иных ограничений для вопросов, выносимых на референдум, кроме указанных в названной статье не допускается.

Таким образом, референдумы проводятся очень редко, так как являются достаточно сложной и дорогостоящей процедурой. Обычно они проводятся в целях разрешения особо важных для муниципального образования вопросов. Следовательно, положительный потенциал, заложенный в данной форме взаимодействия населения и органов местного самоуправления, не реализуется.

Ещё одной важной формой взаимодействия органов местного самоуправления и населения являются ежегодные встречи руководителей администрации муниципального района с жителями населенных пунктов для определения основных волнующих граждан вопросов. Реализация данной формы взаимодействия осложнена неосведомленностью многих жителей муниципального образования о проводимых встречах и их тематике. Так, большинство жителей муниципального образования не знают о проведении таких встреч, следовательно, не могут на них попасть. В муниципальных образованиях, к сожалению, не разработан механизм информационного обмена с жителями путем электронного информирования. Хотя простая рассылка электронных писем всем жителям муниципального образования позволило бы вовлечь в вопросы взаимодействия органов местного самоуправления и населения максимальное количество жителей, особенно это касается молодежи.

В тяжёлой экономической ситуации местное самоуправление способствует решению многих проблем в местном сообществе, развивает гражданскую инициативу населения, помогает поднимать экономику страны и благоустраивать новые земли. В связи с этим все чаще говорится о благоприятных прогнозах дальнейшего развития местного самоуправления [3, с. 106].

Можно отметить, что существующий в настоящее время в России порядок деятельности института местного самоуправления не является идеальным и всецело отражающим запросы, потребности и ценности местного населения.

Вне всякого сомнения, существует ряд проблем, которые тем или иным образом ограничивают участие населения в реализации проектов и программ касающихся муниципальной политики. Можно выделить основные проблемы взаимодействия населения с органами местного самоуправления, которые требуют скорейшего разрешения и урегулирования:

- низкий уровень нормативно-правовой базы, регламентирующий порядок участия населения в формировании и принятии муниципальной политики;
- не эффективное разделение сфер компетенции структур гражданского общества и органов местного самоуправления;
- низкий уровень гражданской инициативы и готовности населения участвовать в разработке и реализации муниципальной политики;
- отсутствие необходимой прозрачности, неготовность взаимодействия органов местного самоуправления с населением;
- отсутствие четко прописанных процедур согласования решений с населением по приоритетным проблемам развития муниципального образования;
- низкий уровень информированности населения о происходящих событиях в муниципальном образовании, о принятых решениях и процессах разработки проектов и планов социально-экономического развития муниципального образования.

Как известно, эффективность работы местной власти в основном зависит от успешного взаимодействия местного самоуправления с одной стороны - с органами государственной власти, а с другой – с населением муниципального образования. Дальнейшее улучшение качества жизни населения, претворение в жизнь всех планов по развитию местного самоуправления, возможно только в рамках четкого и налаженного диалога органов местного самоуправления и населения. В связи с этим необходима действенная работа по организации и оптимизации этого взаимодействия.

Список литературы:

1. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2003. - № 40. - Ст. 3822.
2. Горнев Р.В., Белоусов Е.И. Формы взаимодействия общественных объединений и органов местного самоуправления: понятие и виды // Современное право. - 2017. - № 2. - С. 36 - 40.
3. Масликов В.А., Липатова О.А. Современные организационные аспекты взаимодействия органов местного самоуправления России с населением // Материалы Ивановских чтений. - 2017. - № 4-2 (17). - С. 106-111.

СРАВНЕНИЕ ПОЛИТИЧЕСКИХ ИМИДЖЕЙ: ХИЛЛАРИ КЛИНТОН И КСЕНИИ СОБЧАК

Новрузова Карина Видадиевна

*студент, СГЮА,
РФ, г. Саратов*

Кузьмина Екатерина Александровна

*научный руководитель, канд. полит. наук, доцент СГЮА,
РФ, г. Саратов*

В современном обществе хотя женщины и добились равноправия с мужчинами, которого раньше не было и женщин в политике стало намного больше, женщин претендующих на пост президента не часто увидишь, поэтому они привлекают внимание и становятся яркими фигурами в политике. Например, Хиллари Клинтон в США баллотировалась на пост президента в 2016 году, а Ксения Собчак в России в 2018 году. Что же предлагали эти женщины? Почему они считали, что именно они должны возглавлять страну? Ксения Собчак – телеведущая, радиоведущая журналистка, общественный деятель, теперь активный российский политик. Свое высшее образование Ксения Собчак начала в Санкт-Петербургском государственном университете, а закончила в Московском государственном институте международных отношений. На пост президента она баллотировалась в возрасте 36 лет. Ксения Собчак дочь Анатолия Александровича Собчака, правоведа, политического деятеля, первого мэра Санкт-Петербурга. Ксения жена и мать. Она замужем за Максимом Эммануиловичем Виторганом, актёром театра и кино, режиссёром постановщиком. У них есть двухгодовалый сын Платон. Хиллари Клинтон – американский политик. Она стала первой среди Первых леди Соединённых Штатов, занимавших когда-либо высокий государственный пост, а с 2001 года являлась одним из самых популярных сенаторов Нью-Йорка за всю его историю. В 2006 году престижный журнал «Forbes» поместил Хиллари Клинтон на 18-е место среди самых влиятельных женщин мира. В том же году она была переизбрана повторно сенатором от Нью-Йорка. На пост президента США она баллотировалась в возрасте 68 лет. Муж Хиллари – Бил Клинтон,

42-й президент США. Во времена его президентства она была первой леди США, хотя она считалась независимым политиком, ей как и предшествующим первым леди, приходилось поддерживать имидж образцовой хозяйки. Билл Клинтон в 1993 году назначил её на пост председателя Комиссии по реформе здравоохранения, что вызвало сильный скандал, судебные заседания, но тем не менее супруга президента стала постепенно служить в качестве заместителя главы государства для церемониальных функций. «Первая леди» превратилась в магнит, притягивающий внимание СМИ, что обуславливает определённое внимание и отношение к ней на последующие годы. У них есть дочь Челси Виктория Клинтон, публичная персона Соединенных Штатов. Хиллари закончила Йельскую школу права. Хиллари Клинтон – представитель демократической партии. Декан факультета мировой политики МГУ академик Андрей Кокошин считает что, для Х. Клинтон предвыборная кампания была «в основном напряженная, изматывающая политическая работа в классическом американском духе». Ксения Собчак член политсовета партии «Гражданская инициатива», Член Координационного совета российской оппозиции. Одним из лозунгов Ксении в ходе предвыборной программы была фраза: «За ум. За смелость. За Собчак». Хиллари Клинтон в своей предвыборной кампании говорила: «Нам необходима такая экономика, которая создает новые рабочие места, экономика, ориентированная на будущее. <...> Я хочу сделать как можно больше для поддержки тех, кто разрывается между работой и семьей». В США на вопрос, почему они готовы за неё проголосовать многие отвечали, что в этом случае она станет первой женщиной-президентом в США. Хиллари Клинтон с целью культивации и принятия электоратом выраженных ею идей использовала концепт единения с американским обществом. Таким образом, политик создавала связь между своей кандидатурой и жителями страны, формируя имидж деятеля, заботящегося о народе, испытывающего проблемы и надежды электората, так как данная позиция намекает на интеграцию и консолидацию интересов между политическим деятелем и жителями страны.

Свою предвыборную кампанию Хиллари Клинтон начала с коротких поездок в маленькие штаты, с объявлением кампании она совершила двухдневную поездку в стилизованном Chevrolet Express, прозванном «Скуби-Ду». Эта поездка началась в Нью-Йорке, а закончилась в Айове, так же делались остановки в различных городах. Это турне кандидата было широко освещено в средствах массовой информации, но Хиллари Клинтон почти не отвечала на вопросы журналистов и не давала интервью. Следует отметить, что Х. Клинтон поддерживала либеральные взгляды на внутри социальные изменения. В частности предоставления правовых гарантий членам сексуальных меньшинств, ликвидация дискриминации по гендерному параметру. Экономическое регулирование отношений было направлено на финансирование среднего класса и равноправное распределение финансовых активов. В дополнение политик придерживался направлений во внешней политике, установленных предыдущим президентом от демократической партии. Демонстрация желания объединить нацию подчеркивало идею создания сильного и толерантного государства.

Ксения Собчак часто встречалась с избирателями в процессе предвыборной компании. В Екатеринбурге Ксения Собчак проводила встречу с избирателями, которая называлась «Соль». Ксения Собчак появилась на встрече с 10-минутным опозданием, она была одета в клетчатый костюм песочных оттенков. На руках у неё минимум украшений: часы с кожаным ремешком, золотой браслет Cartier и обручальное кольцо. Макияж был спокойным, никаких вызывающих цветов — помада цвета сочной сливы и накладные ресницы. Свое выступление Собчак начала с приветственного комплимента. «Екатеринбург — замечательный, прогрессивный город. Здесь, конечно, как и в любом другом городе, много проблем. Но здесь живут люди, которых не сломать, не сгнобить, люди, которые борются и несмотря на все препоны делать важные дела», — сказала она. Ксения в течении 2 часов отвечала на вопросы избирателей и даже не отказала в фотографии желающим.

«Мы выступаем за поэтапное, но радикальное изменение характера регулирования большинства отраслей производства и сферы услуг. Большинство правил техники безопасности, пожарных инструкций и требований санэпиднадзора и т. д. должны быть упрощены вплоть до отмены, а ответственность предпринимателей, производителей и эксплуатантов объектов инфраструктуры и иных средств производства значимой частью должна лежать не в поле административной и уголовной ответственности, а в поле гражданской. На место коррумпированных государственных проверяющих из различных инстанций должны прийти специалисты страховых компаний и работники профильных общественных организаций, в случае необходимости апеллирующие к правоохранительным органам».

Хиллари Клинтон в ходе предвыборной программы участвовала в дебатах с Дональдом Трампом. На дебаты она пришла одета в темно-синем костюме с белыми английскими отворотами на пиджаке, на ней было минимум украшений: золотой браслет на руке. Во время дебатов она вела себя очень сдержанно, делала какие-то записи в блокнот. Также во время дебатов обсуждалась и речь Клинтон, которая ранее заявила, что политик должен на публике говорить одно, а в узком кругу другое. Она объяснила, что это связано с публикой и с тем как убедить её.

Ксения Собчак активно участвовала в политических дебатах в течение своей предвыборной программы. Самыми яркими и запоминающимися стали дебаты Ксении Собчак с Владимиром Вольфовичем Жириновским, лидером партии ЛДПР. В своей первой речи в прямом эфире, Ксения Собчак заявила что собравшиеся на дебатах – клоуны, разговаривать с которыми не имеет смысла. Свою речь она обратила к В.В. Путину, именно он по её мнению, может ответить на интересующие её вопросы. Ксения выразила своё отрицательное отношение к «двум гибридным войнам», которые ведёт Россия: на Украине и в Сирии, они мешают создать в России сильную армию. Владимир Жириновский неоднократно возмущался её присутствием на передачи и оскорблял её, особенно за прошлое участие Ксении Собчак в скандальном телешоу на канале

ТНТ «Дом-2». Ксения после многих оскорблений в свой адрес, выплеснула стакан воды, стоявший на её трибуне, на Владимира Жириновского. Ксения Собчак в своей речи, особое внимание обращает на коррупцию в армии. Так же она считает, что у России и НАТО одни общие задачи и цели, к которым нужно двигаться сообща, тогда станет возможным добиться победы в борьбе с настоящим врагом – национальным терроризмом. На политических дебатах 14 марта 2018 года Ксения Собчак расплакалась в прямом эфире дебатов, т.к. остальные присутствующие кандидаты, позволяли себе не единожды перебивать её речь, а Владимир Жириновский употреблял нецензурную брань в её адрес, что сильно задело Ксению. Ксения Собчак приходила на политические дебаты в костюмах чёрного, розового цвета, строго пошива.

Ксения Собчак после теледебатов на канале «Россия-1» подала в суд на кандидата в президенты РФ Владимира Жириновского, за то что он «позволил себе публично, в крайне неприличной, том числе нецензурной форме оскорбить, то есть унизить честь и достоинство кандидата на должность президента РФ». Владимир Жириновский так же подал в суд на Ксению Собчак по статье 20.1 КоАП РФ «Мелкое хулиганство», за то, что она облила его водой.

Хиллари Клинтон активный пользователь Интернета. У неё есть официальная страница в твиттере, где у неё на время последнего визита (22 апреля 2018 года), было 22, 5 млн читателей и 10, 1 тыс. твитов. На её странице есть закреплённый твит от 9 ноября 2016 года: «"To all the little girls watching...never doubt that you are valuable and powerful & deserving of every chance & opportunity in the world.", которая переводится как « «Для всех маленьких девочек, наблюдающих ... никогда не сомневайтесь, что вы ценны и сильны и заслуживаете всех шансов и возможностей в мире». Записи в этой социальной сети, она публикует периодически с небольшим интервалом в 2-3 дня. На своей странице она публикует фотографии женщин и похвалу в их адрес, которые занимаются деятельностью в различных сферах жизни США. Зарегистрирована Хиллари в твиттере с апреля 2013 года. Так же она

имеет страницу в социальной сети Instagram. На её странице она указывает, что является бабушкой. У нее 4, 1 млн подписчиков и 839 публикаций. В этой социальной сети, скорее всего Хиллари Клинтон, бывает реже, т. к. записи опубликовываются с большим перерывом. Особенно активна в Instagram она была в 2016 году, а затем её активность почти исчезла. Запись опубликованная 19 сентября 2017 года, была посвящена выпуску новой детской книги, на которую её вдохновили её внуки Шарлотта и Айдан. Так же известно, что Хиллари выпустила с успехом несколько своих книг, одна из которых – «История моей жизни» – переведена на русский язык. В ней автор рассказывает о себе, о восьми годах, проведённых в Белом доме в качестве Первой леди, обо всей её предшествующей жизни, о родителях, дедах и прадедах.

Ксения Собчак так же активный пользователь Интернета. Её официальные страницы есть в Твиттере, Инстаграм, Вконтакте. Был создан сайт с программой Ксении Собчак. В Твиттере Ксению читают 1, 61 млн человек, количество её твитов составляет 24 тысячи. Главный лозунг Ксении Собчак, который можно увидеть на страницах в её социальных сетях включает в себя слово «против»: «ПРОТИВВСЕХ», «ПРОТИВПУТИНА», «ЯПРОТИВ», «ПРОТИВЛЖИ» и тд. На момент последнего визита (22 апреля 2018 г.) на странице Ксении в Твиттере её последние записи были 15 апреля. Все записи за этот день и предыдущие связаны с политикой, с политиками и новостями России и мира. Свою страницу она завела раньше, чем Хиллари Клинтон, с сентября 2011 года. Страница Ксении Собчак в Инстаграме содержит 6 314 публикаций и 5, 6 млн подписчиков на момент последнего визита (22 апреля 2018 г.). В этой социальной сети, Ксения публикует записи намного чаще, чем в Твиттере. Между многими записями интервал всего лишь в несколько часов. Там она публикует разные фото: с мужем, с отдыха, с фотосессий, с политических встреч и других различных мероприятий разного уровня. Официальная страница в социальной сети ВКонтакте, насчитывает количество подписчиков более 43 тысяч человек на момент последнего визита (22 апреля 2018г.). Последняя запись от 22 марта 2017 года. На главной

странице Ксении Собчак <https://sobchakprotivvseh.ru>, мы видим лозунг «Друзья! Мы продолжаем нашу борьбу. Выборы закончились, но впереди еще много битв, в которых нам нужна будет ваша помощь. Оставьте свои контакты, если вы хотите вступить в «Партию перемен» или быть в курсе событий. Мы будем рассказывать о новостях, советоваться с вами и вместе создавать новую демократическую Россию!». Выборы закончились, но Ксения Собчак продолжает заниматься политической деятельностью и продолжает деятельность в социальных сетях.

Хиллари Клинтон – сторонница более мягкой линии во внешней политике США. Она выступает за разумное равновесие во всём. Выражая позицию Соединённых Штатов Америки, Хиллари заявила, что её государство не видит угроз со стороны России и не воспринимает друг друга как самоубийц, чтобы первым применить ядерное оружие, хорошо понимая, что последует ответный удар. Её политическое кредо вполне можно охарактеризовать мудрым высказыванием, которое она сама неоднократно повторяла: «Мы не можем изменить доставшегося нам прошлого. Всё, что мы можем, – добиться лучшего будущего». Следует отметить, что Хиллари Клинтон неоднократно была кандидатом на пост президента. 8 ноября 2016 года состоялись выборы, на которых Клинтон потерпела поражение, победил Дональд Трамп набрав 306 голосов против 232 за Хиллари Клинтон. По итогам голосования 19 декабря 2016 года были подтверждены голоса 304 за Трампа и 227 за Клинтон. 12 сентября 2017 года вышла книга Хиллари Клинтон "Что произошло", посвящённая её участию в президентской гонке.

Ксения Собчак в выборах 18 марта 2018 года по предварительным итогам голосования, опубликованным ЦИК 19 марта 2018 года по результатам обработки более 99 % протоколов, получила на выборах 1,66 % голосов при 76,65 % у Владимира Путина. 18 из 20 участков, где за Собчак было отдано наибольшее число голосов, были расположены в других странах. В Лондоне она получила 23,42 % (868 голосов), в Амстердаме за неё проголосовали 27 % (293 голоса). Наилучший результат Собчак получила на

участке в Чувашии — 36,15 % 47 голосов. На пресс-конференции в своём избирательном штабе в день после выборов Собчак заявила, что предвыборная кампания была организована «грязно» по отношению к ней и её сторонникам, но отметила, что результаты голосования позволяют говорить о её перспективах в качестве политика.

Рассмотрев данные из биографии, личной жизни, обратив внимание на внешний вид женщин, их избирательную кампанию, программу, страницы в социальных сетях, видно, как решительно настроено была организована их программа. Они оказывались единственными женщинами-кандидатами среди мужчин и тем не менее оказывали им достойную конкуренцию. Сравнив политический имидж Хиллари Клинтон и Ксении Собак мы нашли у них немало общего, но они сильно отличаются друг от друга, как политическими взглядами, так и взглядами на жизнь. В выводе, следует отметить, что роль женщин в мировой политике сильно возросла в 21 веке, и мы уже более спокойно относимся к тому, что свою кандидатуру на пост президента выдвигают женщины.

Список литературы:

1. Савойский А.Г. Российско-американские отношения. - М. - Пятигорск: РИА-КМВ, 2011. - 180 с.; 28 с. ил.
2. Коноплев Р.Н. Политический портрет Хиллари Клинтон в предвыборной кампании 2016 года // Студенческий: электрон. научн. журн. 2017. № 10(10). URL: <https://sibac.info>, (Дата обращения: 22.04.2018).
3. Cyberleninka.ru: научная электронная библиотека [Электронный ресурс]. – М.: Автономная некоммерческая организация «Общественно-политический журнал. Журнал политической философии и социологии политики «Полития. Анализ. Хроника. Прогноз», 2005-. – Режим доступа: <https://www.cyberleninka.ru>, свободный. – Загл. с экрана.
4. An invitation to the White House: At home with history // Hillary Rodham Clinton – N.Y., 2000.
5. Charoutier. 100 Femmes Inoubliables. P. 186–187.
6. Fmp.msu.ru: факультет мировой политики МГУ им. М.В. Ломоносова [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://fmp.msu.ru>, свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).
7. Rbc.ru: РБК. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rbc.ru>, свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).

8. Znak.com: интернет-газета. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.znak.com>, свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).
9. NEWSru.com: Собчак подала в суд на Жириновского из-за оскорблений во время теледебатов на «России-1». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.newsru.com> , свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).
10. Sobchakprotivvseh.ru: сайт Ксении Собчак. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sobchakprotivvseh.ru>, свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).
11. YouTube.ru: Собчак. Выборы-2018. Дебаты с Владимиром Соловьевым. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.youtube.com> , свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).
12. Twitter.com. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://twitter.com/hillaryclinton> , свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).
13. Instagram.com. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.instagram.com/hillaryclinton> , свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).
14. Twitter.com. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://twitter.com/xenia_sobchak , свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).
15. Instagram.com. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.instagram.com/xenia_sobchak/ , свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).
16. Vk.com. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vk.com/public2688137>, свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 22.04.18).

О ВЗАИМОДЕЙСТВИИ ОРГАНИЗАЦИЙ, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИХ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ И МУНИЦИПАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

Суханов Александр Александрович

*магистрант, Сибирский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Новосибирск*

Предоставление государственных и муниципальных услуг, в наше время, это очень важная сторона общественно-политической жизни. Именно по результатам получения определенных государственных или муниципальных услуг, обратившиеся граждане во многом судят как о деятельности власти в целом, так и о качестве работы структур и ведомств в которые осуществлялось обращение.

С недавнего времени, между заявителями и государственными и муниципальными органами в процессе предоставления государственных и муниципальных услуг появляется «посредник», которым является многофункциональный центр (МФЦ). Это говорит о том, что «качество» и «эффективность» работы органов власти во многом оценивается именно по результатам взаимодействия граждан со специалистами МФЦ. В связи с этим от качественной работы этих организаций зависит очень многое.

Принятый в 2010 г. Федеральный закон № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» [1] регулирует отношения, возникающие в связи с предоставлением государственных и муниципальных услуг федеральными органами исполнительной власти, органами государственных внебюджетных фондов, исполнительными органами государственной власти субъектов Российской Федерации, а также местными администрациями и иными органами местного самоуправления, осуществляющими исполнительно-распорядительные полномочия. Закон закрепил понятие многофункционального центра предоставления государственных и муниципальных услуг. В соответствии с п. 5 ст. 2 Закона это российская организация, независимо от организационно-правовой формы отвечающая

требованиям, установленным федеральным законом, и уполномоченная на организацию предоставления государственных и муниципальных услуг, в том числе и в электронной форме, по принципу «одного окна».

В дальнейшем, в связи с необходимостью более полного представления порядка и условий работы многофункциональных центров, было принято постановление Правительства Российской Федерации от 22 декабря 2012 г. N 1376 «Об утверждении Правил организации деятельности многофункциональных центров предоставления государственных и муниципальных услуг» [2].

В данном постановлении, для примера можно обратить внимание на пункты 5 и 6. В первом из них говорится о том, что при реализации своих функций многофункциональный центр может направлять межведомственные запросы о предоставлении документов и информации, которые находятся в распоряжении органов, предоставляющих государственные услуги, и органов, предоставляющих муниципальные услуги, либо подведомственных государственным органам или органам местного самоуправления организаций, участвующих в предоставлении государственных и муниципальных услуг. И пункт 6, в котором говорится об автоматизированной информационной системе многофункционального центра, которая подключается к единой системе межведомственного электронного взаимодействия в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 8 сентября 2010 г. N 697 «О единой системе межведомственного электронного взаимодействия» на безвозмездной основе» [3]. Так же, стоит обратить внимание на требования к офисам многофункциональных центров в постановлении. В нём описываются требования: к материально-техническому оснащению многофункционального центра; к информационным и коммуникационным технологиям, применяемым в деятельности многофункционального центра; к взаимодействию многофункционального центра с органами исполнительной власти, местного самоуправления, организациями, участвующими в предоставлении государственных и муниципальных услуг, в том числе в электронном виде; к секторам ожидания,

приема и выдачи документов; к площади; к расположению многофункционального центра; к количеству и основным направлениям предоставляемых услуг, а так же к условиям доступности (бесплатная парковка, бесплатный туалет, условия для доступа людей с ограниченными возможностями). Также следует отметить, многофункциональный центр осуществляет свою деятельность на основании заключенного соглашения о взаимодействии между многофункциональным центром и федеральными органами исполнительной власти, органами государственных внебюджетных фондов, органами государственной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, в соответствии с требованиями, установленными Правительством Российской Федерации.

Исходя из выше сказанного, есть определенные параметры, благодаря которым строится работа многофункциональных центров. Многофункциональные центры должны организовывать работу окон приема, исходя из постановления Правительства Российской Федерации N 1376, пункт 10, в котором говорится о том, что в секторе приема заявителей предусматривается не менее одного окна на каждые 5 тысяч жителей, проживающих в муниципальном образовании, в котором располагается многофункциональный центр.

Если для примера разбирать такое муниципальное образование как город Новосибирск (численность населения на 01.01.2018 составляет 1612833 человек, по данным Федеральной службы государственной статистики по Новосибирской области [4]), то можно отметить что сеть офисов многофункциональных центров здесь пока только развивается. Перечень предоставляемых государственных и муниципальных услуг постоянно расширяется, а также ведется работа по созданию единых комплексов услуг, ориентированных на самые различные жизненные ситуации граждан. Это позволяет решать проблему граждан в целом, не разделяя её на отдельные составляющие, из-за которых человеку приходится обращаться в различные ведомства. Сегодня в городе Новосибирске функционирует 11 офисов, 2 из

которых начали свою работу в 2018 году. Помимо стандартной необходимости расширения сектора приема граждан в соответствии с постановлением Правительства N 1376, появляется необходимость увеличения в связи с полной передачей полномочий по приему граждан от органов исполнительной в многофункциональные центры.

Несколько крупных органов оказывающих государственные услуги, в 2017 году полностью передали прием граждан в многофункциональные центры. В связи этим, нагрузка на многофункциональные центры по количеству обращений в разы возросла. Это создало определённые проблемы, как и гражданам, нуждающимся в услугах, так и офисам предоставляющим данные услуги от органов власти. Если до прекращения приема непосредственно органами, у граждан был выбор, куда обратиться за услугой, и в совокупности по муниципальному образованию был сектор приема больше, то после принятого решения у граждан ограничилась возможность обратиться за услугой.

Данные меры было принято компенсировать возможностью обратиться в органы власти через портал «Госуслуги», посредством информационной сети Интернет. Так же, было принято решение и проведены договоренности по открытию 2-х новых офисов многофункциональных центров в городе Новосибирске с 2018 года. Но данные меры имеют ряд трудностей при их выполнении. Например, не для кого не секрет, что информационной сетью Интернет пользуются далеко не все граждане (в частности люди пожилого и пенсионного возраста), а так же не говоря уже о использовании определенных порталов по оказанию государственных и муниципальных услуг. Так же, для открытия новых офисов сети многофункциональных центров необходимо создать новый кадровый состав, желательна в полном объеме оказывающий услуги которые будут доступны в данном офисе. Это требует грамотной кадровой политики организации, а так же комплексного подхода к созданию новых центров оказания услуг.

В связи с переходом на прием граждан только через многофункциональные центры или посредством использования информационного портала «Госуслуги» через сеть Интернет, необходимо более плавно создавать перевод полномочий, во избежание ситуаций при которых граждане не могли получить необходимые им услуги, а так же появлению в центрах по приему и выдаче документов сложностей с оказанием услуг для всех обратившихся к ним граждан. Данные меры имеют положительное направление, но стоит их принимать комплексно, использовать их как подготовительные меры к переходу одновременно с этим подготавливая население информационно. Здесь имеется ввиду ознакомительная информация об открытии новых филиалов, изменение режима работы органов предоставляющих услуги, создание инструкций и памяток по использованию портала «Госуслуги» посредством информационной сети Интернет.

Так же для более комфортного преобразования в сфере предоставления государственных и муниципальных услуг, стоит обратить внимание на анализ количества обращений граждан в целом как в орган власти, многофункциональные центры и в сети Интернет на портал «Госуслуги». Исходя из полученных данных, необходимо определить реальную возможность внесения изменений в порядок предоставления государственных и муниципальных услуг, а так же подготовить ряд возможных мер по внесению изменений для всестороннего комфортного перехода в регламенте.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 27.07.2010 N 210-ФЗ (ред. от 18.04.2018) «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» [Электронный ресурс] // Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103023.
2. Постановление Правительства РФ от 22.12.2012 N 1376 (ред. от 18.01.2018) «Об утверждении Правил организации деятельности многофункциональных центров предоставления государственных и муниципальных услуг» [Электронный ресурс] // Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_139747/

3. Постановление Правительства РФ от 14.08.2013 N 697 «Об утверждении перечня специальностей и направлений подготовки, при приеме на обучение по которым поступающие проходят обязательные предварительные медицинские осмотры (обследования) в порядке, установленном при заключении трудового договора или служебного контракта по соответствующей должности или специальности» [Электронный ресурс] // Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_150768/
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Новосибирской области [Электронный ресурс] // URL: http://novosibstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/novosibstat/ru/

СЕКЦИЯ 3. СОЦИОЛОГИЯ

СЕГМЕНТИРОВАНИЕ ДЛЯ AMBIENT MEDIA КАК ФАКТОР УСПЕХА

Борисов Денис Владимирович
студент, РУДН,
РФ, г. Москва

Ambient media является современным направлением в рекламных коммуникациях, основанным на использовании в рекламных целях окружающей среды, с которой контактирует целевая аудитория. Ambient переводятся с английского языка как окружающая среда, окружающая обстановка или просто окружение. В качестве такой окружающей среды могут выступать особенности ландшафта, внутренняя и внешняя отделка зданий, растения, городские коммуникации и многое другое в зависимости от рекламных целей.

Таким образом, под ambient media понимается реклама, вписанная в окружающую среду целевой аудитории. Впервые термины ambient media стали использоваться в Великобритании в середине 90-х годов, ими стали обозначать визуальную (и не только) рекламу, которая достигает потребителей в самых неожиданных местах.

Одним из преимуществ ambient media является то, что такая реклама проникает в атмосферу целевой аудитории, позволяет контактировать с ней в привычных для аудитории условиях, там, где можно встретить ее наиболее часто. Таким образом создается органичное взаимодействие рекламы, окружающей среды и целевой аудитории, что в свою очередь, не вызывает внутреннего конфликта у потребителя, так как он контактирует с рекламной информацией в привычной для него обстановке, поэтому рекламное сообщение не кажется ему навязчивым и не вызывает связанных с этим негативных эмоций.

Также достоинством ambient media, по сравнению с другими средствами рекламных коммуникаций, выступает возможность выхода на узкую нишевую аудиторию, до которой сложно добраться с помощью традиционных каналов и средств рекламной коммуникации, поэтому для ambient media сегментирование аудитории выступает важным фактором успеха.

Ambient media как и большинство современных инструментов рекламной коммуникации не применяется в работе только с какой-то конкретной целевой аудиторией, специфика его взаимодействия с целевой аудиторией заключается в том, что данный рекламный инструмент высоко таргетирован, то есть при его применении необходимо тщательно сегментировать аудиторию и выделить ее характеристики, которые позволят выбрать объекты и места их расположения для размещения рекламных сообщений, а также непосредственно наиболее эффективное сообщение, которое необходимо донести с помощью ambient media. Однако для этого требуется провести сегментирование целевой аудитории, на которую будет направлено ambient media, выявить основные ее характеристики, на основе которых будет разрабатываться рекламная коммуникация.

Сегментирование аудитории в целом выступает как стратегия более рационального и полного приспособления маркетинговых действий к потребителям, их требованиям и потребностям. Оно предполагает выделение из общей массы потребителей отдельных типичных групп (сегментов) потребителей, которые предъявляют похожие требования к продукции, одинаково реагируют на рекламные коммуникации, то есть на сегменты со схожими потребительскими мотивациями и поведением.

Сегментирование аудитории для ambient media осуществляется по общему принципу и представляет собой разделение аудитории на сегменты, схожие по характеристикам и поведению между собой, но отличающихся от других сегментов. Основная цель сегментирования аудитории для ambient media заключается в том, чтобы сделать продвижение более адресными, обеспечить

«попадание» в целевых потребителей за счет всех составляющих рекламной коммуникации с помощью ambient media.

Планирование и оценка эффективности ambient media осуществляется иначе, чем случае с другими инструментами рекламных коммуникаций. Важным параметром при планировании является однородность целевой аудитории по составу или расположению. Ключевым в рекламной коммуникации ambient media является не количество контактов, а их качество.

Выбор форм и расположения рекламных конструкций, вписанных в окружающую среду, обусловлен спецификой целевой аудитории, ее поведенческими характеристиками, а также размерами. В целом, современные инструменты ambient media можно разделить на три группы в зависимости от масштабов целевой аудитории:

1. Инструменты массового воздействия. В данную группу входят приемы и инструменты, позволяющие достичь высокой отдачи, затрачивая при этом достаточно малые средства. Это выражается в увеличении осведомленности потребителей, увеличении количества упоминаний о компании в информационной среде. К примеру, такой вариант ambient media как размещение в городе брендированных скамеек ориентирован на широкую аудиторию горожан.

Недостатком является то, что хоть целевая аудитория, хоть и будет поддаваться предварительному сегментированию, но все же будет достаточно расплывчатой, поэтому трудно просчитать эффективность такого взаимодействия. Кроме этого, широта аудитории предполагает и использование большего количества конструкций на большей территории. Однако в этом случае ambient media может использоваться как один из инструментов коммуникаций в рамках кампании по продвижению крупной компании с массовой аудиторией.

Сегментация при использовании ambient media на массовую аудиторию основывается на выделении основных географических и поведенческих признаков аудитории, для того, чтобы определить основные точки контакта с

ней, при чем в случае с массовой аудиторией это должно быть и достаточно широкое распространение ambient media, например, это может быть размещение рекламы на чеках в торговых сетях.

2. Инструменты локального воздействия. Способы воздействия на целевую аудиторию, которые чаще всего используются для повышения узнаваемости и среднесрочных продаж. В данном случае необходимо разработать более детальный портрет целевой аудитории и провести более тщательную сегментацию. Эффективность коммуникаций в этом случае будет выше за счет более адресного обращения к более конкретной целевой аудитории, но потребует больших материальных затрат. Например, размещение рекламы на сиденьях стадиона ориентировано уже только на аудиторию болельщиков.

Сегментация в случае инструментов локального воздействия осуществляется по географическим, социально-демографическим, поведенческим и психографическим признакам, чтобы получить более точный портрет аудитории, и определить наиболее эффективные места размещения ambient media.

3. Инструменты точечного воздействия. Ambient media в этом случае будет ориентирован на узкий нишевой сегмент целевой аудитории с четко выделенными характеристиками, что позволит значительно повысить эффективность взаимодействия. Может использоваться малым бизнесом, работающим на конкретную аудиторию и имеющим ограниченные бюджеты на продвижение. Используются все возможные признаки сегментирования аудитории для наиболее точного выделения необходимого узкого сегмента аудитории.

Таким образом, ambient media может быть использован как инструмент рекламных коммуникаций с любыми типами целевых аудиторий, его спецификой является то, что с помощью данного инструмента можно выходить как на узкие нишевые аудитории, доступ к которым с помощью традиционных носителей ограничен, так и на более массовые, что делает его универсальным инструментом для компаний разных типов и масштабов деятельности.

Главным условием выступает тщательное сегментирование аудитории, от которого во многом зависит успех продвижения с помощью ambient media, это связано с тем, что на основе сегментирования аудитории можно выбрать наиболее подходящее место размещения аудитории, которое позволит эффективно интегрировать рекламное сообщение в окружающую среду выбранного сегмента целевой аудитории, а также подобрать наиболее эффективную форму и содержание ambient media.

Список литературы:

1. Галашова Н.Б., Камарова Н.А., Черных Е.И. Нестандартные формы рекламного воздействия: маркетинговый эффект // Вестник ТГПУ. – 2015. – №5. – С.63-68.
2. Годин А.М. Маркетинг. – М.: Дашков и К, 2016. – 656 с.
3. Домарева Е.В., Пишкало В.В. Эмбиент маркетинг как альтернатива традиционным методам продвижения // Проблемы экономики и менеджмента. – 2015. – №9. – С. 36-38.
4. Кириленко Н.П., Прангишвили И.Г. Ambient media как новая форма рекламы: история и особенности // Вестник РУДН. Серия: Литературоведение, журналистика. – 2014. – №2. – С. 93-97.
5. Павлова В.С. Применение Ambient Media в сфере социальной рекламы // Вестник Череповецкого государственного университета. – 2013. – №1. – С.136-139.
6. Кириленко Н.П., Прангишвили И.Г. Ambient media как новая форма рекламы: история и особенности // Вестник РУДН. Серия: Литературоведение, журналистика. – 2014. – №2. – С. 94.

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ КУЛЬТУРА КАК ФАКТОР УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Лазарева Ирина Евгеньевна

*Студент, Новосибирский государственный университет экономики и
управления (НИНХ)
РФ, г. Новосибирск*

Лапшова Людмила Николаевна

*научный руководитель, канд. техн. наук, доцент,
Новосибирский государственный
университет экономики и управления (НИНХ),
РФ, г. Новосибирск*

Организационная культура является неотъемлемой частью любой организации и занимает одно из приоритетных мест в управлении современной компаний. Культура оказывает существенное влияние на сотрудников компании а, следовательно, именно она формирует то, как люди будут выполнять свою работу, коммуницировать между собой, инициировать свои идеи, принимать решения и многое другое.

Организационная культура по мнению Э. Шейна – это паттерн (схема, модель, рамки) коллективных базовых представлений, обретаемых группой при разрешении проблем адаптации к изменениям внешней среды и внутренней интеграции, эффективность которого оказывается достаточной для того, чтобы считать его ценным и передавать новым членам группы в качестве правильной системы восприятия и рассмотрения названных проблем [2, 47].

Изучение организационной культуры представляет собой связь экономической науки и социологии труда. Культура организации является продуктом взаимоотношения людей в данной деятельности, однако она же их и регламентирует. Сформировавшаяся культура определяет существование, развитие и способ деятельности организации.

Организационная культура является основой для создания прочной и долговременной мотивации персонала, направленной на реализацию стратегических целей организации. Таким образом, достижение целей организации полностью зависит от организационной культуры предприятия,

поскольку она может оказать как положительное влияние, так и негативное связанное с невозможностью добиться каких либо изменений, даже при наличие большого желания.

Организационная культура имеет множество функций, главными из которых являются [4]:

- охранная, при которой организация ограждается от негативных внешних воздействий;
- интегрирующая функция усиливает систему социальной стабильности в организации;
- регулирующая функция определяет необходимые нормы и правила поведения сотрудников организации;
- ориентирующая функция культуры направляет деятельность организации в нужное русло, а мотивационная создает для этого необходимые стимулы;
- функция формирования имиджа организации, цель которого заключается не в обретении организацией известности, а в обеспечении положительного отношения к ней. На сегодняшний день имидж является одной из важнейших характеристик организации.

Организационная культура каждой организации уникальна и является существенным отличием одной компании от другой, даже если они осуществляют свою деятельность в одной отрасли.

Организационная культура способствует созданию атмосферы и отражает философию компании. Воссоздать культуру другой организации очень сложно, поскольку ценности, убеждения и нормы которые присуще одной компании могут быть не принятыми членами другой компании.

Организационная культура без сомнения доказала свою безусловную важность на примере успешных зарубежных компаний и тех предприятий которые стремятся к успеху. К сожалению не многие российские компании уделяют должное внимание организационной культуре, вследствие чего на предприятиях возникают проблемы связанные с мотивацией и лояльностью

персонала, с репутацией и имиджем компании, с конкурентоспособностью, потерей клиентов, с развитием и эффективностью сотрудников и компании в целом.

Одной из причин слабой организационной культуры является не осведомлённость в данной задаче руководителя организации, отсутствие желания заниматься исследованием и решением этой проблемы.

Для создания сильной организационной культуры необходимо уметь грамотно подбирать персонал, проверять будущих сотрудников на понимание миссии и философии компании, следует обращать внимание на ценностно-нравственные ориентиры потенциальных сотрудников, разработать систему мотивации и обучения персонала, а также необходима вовлеченность руководителя во все аспекты организационной культуры.

Одним словом создать сообщество людей, которые будут разделять ценности, философию, виденье и миссию компании. Такие сотрудники будут преданы своей компании и будут стараться вносить свой вклад в реализацию стратегии и достижения успеха компании.

Исследование проведенное компанией Glassdoor показало, что важными факторами корпоративной культуры для сотрудников является [1]:

- семейная атмосфера в компании — «чувство, что, уходя из своей семьи, ты приходишь во вторую семью»;
- атмосфера команды, когда ты чувствуешь поддержку от других сотрудников;
- компания разделяет те же ценности, что и сотрудник, что позволяет сотруднику чувствовать, что делает нужное дело.

Для подтверждения вклада организационной культуры в успех компании приведём примеры организационных культур известных компаний.

Например, в Google сформировалась уникальная корпоративная культура. Основная миссия компании: упорядочить всю имеющуюся в мире информацию и обеспечить к ней быстрый и удобный доступ [3]. Организационная культура компании Google – это в первую очередь люди. Они обеспечивают повышение

конкурентоспособности и эффективности деятельности предприятия путем развития его управленческого потенциала и повышения качества управления персоналом.

Также компания имеет отличительную политику подбора персонала, которая заключается в отсутствие дискриминационных подходов и в предпочтение при найме наиболее способных кандидатов в независимости от опыта их работы. Соблюдение принципов организационной культуры Google и позволило создать сплоченную команду, обслуживающую мировую аудиторию пользователей Google.

Компания Adobe славится своим доверием к сотрудникам и не боится доверить им выполнение сложных проектов и задач. Продукты Adobe считаются синонимом творчества, поэтому максимум внимания уделяют тем, кто их создает. Например, Adobe не использует рейтинги, которые показывают кто из сотрудников на каком уровне работает. Они считают, что подобные вещи только способствуют демотивации сотрудников.

Менеджеры выполняют роль тренеров, которые пытаются установить для сотрудников цели и определить, как их оценят в итоге. Каждый сотрудник знает, что если он выполнит работу на высоком уровне, то это обязательно оценят. В то же время никого не наказывают за ошибки.

В компании ИКЕА ключевой фигурой в организационной культуре является её основатель Инград Кампрад. Компания старается ввести и донести основные ценности культуры не только для своих сотрудников, ни и до клиентов компании.

Для организации важно, чтобы сотрудники осознавали, что именно они являются носителями этой культуры. Сотрудники компании верят в то, что своим трудом помогают изменить мир к лучшему. Их бизнес-философия базируется на принципах процесса демократизации.

Главный лозунг ИКЕА звучит так: «Изменить к лучшему повседневную жизнь многих людей» [5].

Организационная культура представляет собой взаимодействие материальной и духовной жизни коллектива: доминирующие в нем моральные нормы и ценности, принятый кодекс поведения ритуалы, традиции, которые формируются с момента образования организации и разделяются большинством ее сотрудников.

Таким образом, сильная и разделяемая всеми членами компании организационная культура способна привести компанию к успеху, эффективному развитию и к повышению конкурентоспособности на рынке.

Список литературы:

1. Десять компаний с лучшей корпоративной культурой [Электронный ресурс] URL: https://news.rambler.ru/economics/26589018/?utm_content=rnews&utm_medium=read_more&utm_source=copylink
2. Козлов В.В. Организационная культура: учебное пособие / В.В. Козлов, Ю.Г. Одегов, В.Н. Сидорова; под ред. М.Н. Кулапова. – М. : КНОРУС, 2013.–272 с. – (Бакалавриат).
3. О компании Google [Электронный ресурс] URL: <https://www.google.ru/about/>
4. Пригожин А.И. Методы развития организаций. – М.:МЦФЭР, 2003. – 863.
5. Секреты корпоративной культуры мировых корпораций [Электронный ресурс] URL: <https://www.hr-director.ru/article/65884-qqq-16-m2-sekrety-korporativnoy-kultury-mirovyh-korporatsiy>
6. Литвинова Н.П. Организационная культура предприятия: Аналитический аспект / Экономические, экологические и социокультурные перспективы развития России, стран СНГ и ближнего зарубежья материалы Международной научно-практической конференции: в 2 частях. Ответственный редактор Бугланова Э.П. 2014. С. 172-180.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОНЦЕПЦИИ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В FASHION-КОМПАНИЯХ, НА ПРИМЕРЕ КОРПОРАЦИИ SELA

Ничволодова Надежда Александровна

*студент, РУДН,
РФ, г. Москва*

Социальная активность людей в нашей стране находится на низком уровне относительно других стран. Люди становятся все более равнодушными, поглощенными рутиной и своими проблемами. Сложно представить, что каждого из нас заботят проблемы друг друга; каждый выкидывает обертки в урну; каждый вовлечен в преодоление проблем безработицы или низкого уровня жизни в стране. Для увеличения значимости социальной ответственности у людей необходимы масштабные действия и верно смоделированные ситуации, которые «разбудят» равнодушное отношение к происходящему вокруг. На помощь приходят корпорации, которые могут постепенно решить эту проблему и одновременно развивают позитивные взаимоотношения между собой и обществом.

С начала XX века в политической, экономической социальной сферах складывались определенные тенденции, которые побуждают корпорации к социально ответственным действиям. Среди них:

1. движение общественников, выступающих за ответственность бизнеса перед общественностью;
2. критика безответственного ведения бизнеса и отказ пользоваться услугами и продуктами таких компаний;
3. активизация профсоюзных движений, а также движений в защиту прав потребителей;
4. введение ужесточающих норм в трудовое и экологическое законодательство, предусматривающих более серьезные санкции за нарушение условий труда и нанесение вреда окружающей среде.

Выполнения определенных обязательств перед обществом называется корпоративной социальной ответственностью (КСО). Международная

организация по стандартизации (ИСО) подчеркивает, что взаимосвязь между обществом и окружающей средой, в которой работают компании, является «решающим фактором в их способности продолжать эффективное существование, а также все чаще используется в качестве показателя их общей эффективности.»

Социальная ответственность компаний возникает там, где бизнес балансирует между активностью, приносящей прибыль компании, и активностью, делающей для общества что-то важное, полезное и доброе.

Еще некоторое время назад понятие «корпоративная социальная ответственность» (КСО) в первую очередь ассоциировалось с корпоративной филантропией. Теперь же КСО стала важнейшей частью долгосрочной стратегии любой крупной компании. Потребители все больше внимания проявляют к производителю товаров, а сотрудники хотят, чтобы цели и ценности компании совпадали с их собственными.

Социальная ответственность означает, что люди и компании должны объединяться и действовать в интересах своей сферы и общества в целом. Многие компании, такие как «зеленые» политики, сделали социальную ответственность неотъемлемой частью своих бизнес-моделей.

Социальная ответственность более эффективна, когда компания создает мероприятия на добровольной основе. В отличие от того, если бы правительство требовало это посредством регулирования и принуждения. Социальная ответственность повышает моральный дух компании. Компания таким образом вовлекает своих сотрудников, партнеров в свою социальную деятельность.

Корпорации, которые пытаются уклоняться от КСО, как правило, в развитых странах не имеют перспективы успешного развития, не обладают необходимым имиджем, не пользуются повышенным спросом товары и услуги, производимые такими корпорациями.

Казалось бы, КСО в России может развиваться достаточно быстро, потому есть возможность опираться на зарубежный опыт построения данной системы.

Но эксперты признают, что существующие международные стандарты и подходы к развитию КСО с огромным трудом приживаются на почве российского бизнеса. Есть несколько основных причин низкой вовлеченности в КСО в нашей стране:

1. Социальная активность российской общественности в целом остается на низком уровне, поэтому давление на компании со стороны гражданского общества практически отсутствует.

2. Роль государства и государственных чиновников является крайне высокой. Компании на российской рынке сталкиваются с давлением со стороны государства или местных властей. Поэтому корпоративно социальная ответственность в РФ зачастую воспринимается бизнесом как балласт, расходы на который необходимо минимизировать. И такие мероприятия являются низкоэффективными.

Однако можно точно считать, что КСО в России проходит этап становления. Учитывая зарубежный опыт, происходит формирование и редактирование собственной, отечественной модели корпоративной социальной ответственности.

Условно выделить несколько основных направлений, в которых реализуются усилия компаний:

- a) экология и муниципальное обустройство;
- b) образование;
- c) дети и все, что с ними связано (мероприятия, образовательные программы и проч.);
- d) благотворительность;
- e) реализация обще-социальных проектов с властными структурами;
- f) спорт;
- g) разные форматы внутреннего КСО.

Мы попробуем рассмотреть ведение социально ответственного бизнеса в России на примере корпорации SELA.

Корпорация SELA основана в 1991 году. Компания является одним из крупнейших fashion-ритейлеров. SELA создает одежду в стиле casual и строго действует по этой направленности до сих пор. Представительства и представители бренда находятся не только на всей территории России, но и в Израиле, Беларуси, Украине, Казахстане, Грузии, Молдове, Армении. А производство в основном находится на территории России, Китая и Бангладеша. Но также есть выходы и на другие фабрики со срочным пошивом одежды, как это и бывает в любых компаниях массового бренда. SELA - массовый бренд, но его отличает от многих -его семейная ориентированность и то, что он существует уже более 25 лет. Компания относится к среднему ценовому сегменту и ориентирована на среднестатистическую семью. Стоит в ряду с такими фэшн-брендами как: Vefree, Gloria Jeans, Incity, Ostin, Motive, Modis, частично Zara, Mango и H&M. Философия бренда заключается в том, чтобы проявлять уважение к покупателю от самого малого (в товаре, доступных ценах, обслуживании и во всей атмосфере компании) до самого большого - четкое следование ценностям (единение всех членов команды, положительные качества личности, добросовестные намерения во взаимоотношениях между людьми). Бренд нацелен на людей с общепринятыми ценностями, и сама компания руководствуется такими принципами, что главное - это люди, отношения с покупателями, партнерами, командой. Для SELA большую роль играют традиции и уважение, которое проявляется от самого малого до всей атмосферы ритейла.

Компания SELA интегрирует принципы устойчивого развития в своем бизнесе. Рассмотрим подробнее каждый из них.

1. Сохранение природной среды. В компании следят за экологией своего производства и используют натуральные материалы. Образ компании, неравнодушной к проблемам окружающей среды, помогает также инициировать свои внутрикорпоративные активности, позитивно влияющие на экологию. Например, SELA сотрудничает с eco-friendly фабриками, которые тщательно следят за соблюдением норм экологичного производства. Также В

офисе мы установлен контейнер для сбора батареек. Ведь каждая батарейка может загрязнить тяжелыми металлами до 20 кв. метров земли. Поэтому все сотрудники могут сдать батарейки в офисе, а не искать специальные пункты сдачи и везти их туда. SELA обратила внимание своего офиса на то, что избавляясь от ненужной бумаги - 1 тонны макулатуры, прибавляет 20.000 литров воды и очищает атмосферу на 1700кг углекислого газа. Поэтому офисе также установлены специальные контейнеры для сбора макулатуры.

2. Принцип осознанного потребления. Самой показательной является акции SELA и Charity Shop. В течение всего 2017 года ходе данной акции покупателям предлагалось сдать ненужную одежду и взамен получить купон на скидку при покупке новой коллекции SELA. В данной активности были задействованы все магазины Москвы (около 50) и Санкт-Петербурга (около 30). Результатами работы стало - 2 тонны собранных вещей. Часть из них отправилась на переработку - из них делают коврики, остальную часть раздали малоимущим.

3. Принцип "думать глобально – действовать локально». Это означает, что SELA заботят брошенные дети, малоимущие семьи. Поэтому компания старается участвовать и создавать как можно больше специальных проектов, направленных на поддержание таких семей. В SELA по всей Москве и МО можно расплатиться социальным сертификатом Правительства Москвы, которые выдаются с 2015 года малоимущим семьям. На специальную карту начисляют специальные баллы, которые можно "обменять" только на детские товары.

SELA стала партнером социального конкурса «Успешная мама», а также запустила проект совместно с мастерской «Мамы сами». Все сотрудники мастерской – это мамы, которым мы даем возможность совмещать работу и заботу о детях.

Специально для акции разработан эксклюзивный дизайн эко-сумок, которые будут продавались в магазинах SELA. Вся прибыль мастерской использовалась для реализации социального образовательного проекта для мам.

Глобальная проект Kid-Friendly, символом которого является дружелюбный мишка, направлен на то, чтобы магазины открыли двери для родителей с детьми, когда им потребуется небольшая помощь. К проекту присоединились: Центральный Детский Мир на Лубянке, Imaginarium, Mamas&Papas, Cookhouse, I love running, «ДаблБи», Correas, «Пальчики», «Шоколадница», ELC, «АндерСон», «Инвитро». Компания SELA видит свою цель в том, чтобы стать самой клиентоориентированной в своем сегменте, поэтому с большим энтузиазмом отнеслась к проекту Kid-Friendly. В магазинах, оформленных в новом концепте, уже есть детские зоны с мебелью, раскрасками и плазмой с мультфильмами. Во всех остальных магазинах – возможность попить воды и «помыть руки». Участие в данном проекте направлено на то, чтобы дети вместе со своими родителями чувствовали себя легко и свободно в городе и не испытывали при этом никаких неудобств.

SELA принимает участие во всероссийской акции всеобщей благодарности, организованной Рыбаков Фондом. С 1 января акция запустится во всех магазинах SELA, где можно приобрести открытку «Благодарю» по специальной цене 5 рублей (на почте она стоит 25 руб). Чтобы выразить благодарность даже спустя годы, достаточно просто заполнить открытку и передать нужному адресату, либо оставить в SELA, и компания передаст ее в фонд, который сам доставит открытку до адресата.

Из проведенного анализа примеров роли корпоративной социальной ответственности в компании SELA можно сделать вывод, что ответственность бизнеса перед обществом на территориях его присутствия – это обязательная в современных условиях модель поведения компаний, настроенных на долгое существование.

Социальная ответственность бизнеса всячески поддерживается государством и, конечно же, местным населением, так что такая практика помогает наладить эффективный диалог в среде «бизнес – власть – гражданское общество».

Во времена всестороннего стимулирования инициативности жителей «отмашка» бизнеса от существующих проблем может стоить ему как репутации, так и капитала.

Список литературы:

1. [Электронный ресурс] / Investopedia — Режим доступа: <https://www.investopedia.com/terms/s/socialresponsibility.asp>
2. [Электронный ресурс] / Sustainable Business: КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КОМПАНИИ — Режим доступа: <http://csrjournal.com/korporativnaya-socialnaya-otvetstvennost-kompanii>
3. Авилова М. Г. Корпоративная социальная ответственность в России: тенденции, проблемы, решения // Научно-методический электронный журнал «Концепт». — 2016. — Т. 34. — С. 1–5. — URL: <http://e-koncept.ru/2016/56712.htm>.
4. [Электронный ресурс] / Sela.ru: SELA: сдай одежду, подари надежду — Режим доступа: <https://www.sela.ru/press/releases/2016/07/sela-sday-odezhdu-podari-nadezhdu/>

ОСОБЕННОСТИ ПРОДВИЖЕНИЯ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

Хабарова Софья Александровна

*студент, Новосибирский государственный университет экономики
и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Петухова Светлана Валериевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Новосибирский государственный университет экономики и управления,
РФ, г. Новосибирск*

В настоящее время эффективное и успешное функционирование организации во многом зависит от умело разработанной стратегии продвижения товара (услуги) на рынок.

Стратегия продвижения представляет собой позиционирование торговой марки и создание системы коммуникаций с рынком [3].

Многие исследования в области продвижения обращены на изучение стратегии продвижения товара, услуга же в исследованиях рассматривается реже. Ключевой момент в том, что невозможно использовать одни и те же методы научных исследований и разработок для всего многообразия услуг, так как все услуги имеют свою специфику.

Для того, чтобы правильно подобрать соответствующие инструменты продвижения медицинской услуг важно понимать ее отличительные особенности в следующих аспектах.

Пациент, как правило, практически всегда находится в «особенном» состоянии при принятии решения своей проблемы и при получении медицинской помощи. Пациенты отличаются от клиентов страхом за свое здоровье и жизнь, а также за здоровье близких; уровнем доверия к специалистам и источникам информации; скоростью принятия важных решений.

Услуги продвигают таким образом, чтобы потребитель полностью удовлетворил свою потребность с помощью потраченных средств, а также остался доволен процессом и результатом.

В медицинском маркетинге все иначе: врачи оказывают медицинскую помощь, а пациенты получают медицинские услуги. Обе стороны стремятся к решению проблемы пациента. Только процесс достижения результата представлен порядком оказания медицинской помощи: стандартами, протоколами, правилами. Пациент не может по своему желанию изменить порядок проведения определенных процедур или отменить их вовсе.

В медицине есть слово «надо», и зачастую, его нельзя заменить словом «хочу». Действия и назначения врача в большей степени зависят от состояния пациента, а не от его желаний.

Подбирая наиболее эффективные средства и методы лечения, врач действует в соответствии со стандартами, протоколами, поэтому вопрос о назначении лишних услуг не стоит. Такая работа в соответствии со стандартами дает гарантию ответственности и прав как для пациента, так и для врача.

Также можно выделить такую особенность как непостоянство качества, то есть одну и ту же медицинскую услугу врачи разной квалификации оказывают по-разному, и даже один и тот же врач может помочь пациенту разными способами, в зависимости от его состояния [4].

Согласно ФЗ РФ от 21.11.2011 №323 «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» дано определение качества медицинской помощи как «совокупности характеристик, отражающих своевременность оказания медицинской помощи, правильность выбора методов профилактики, диагностики, лечения и реабилитации при оказании медицинской помощи, степень достижения запланированного результата» [2]. И исходя из данного определения возникает вопрос: как правильно оценить качество медицинской услуги.

На данный момент сложилась такая тенденция, что недовольный пациент намного чаще и подробнее высказывает свою претензию и недовольство. А пациент, который доволен оказанной услугой, самостоятельно оставляет

положительный отзыв намного реже. Поэтому оценка качества медицинской услуги становится все более размытой и менее достоверной.

Неотделимость от источников услуги означает, что пациент, записавшийся на прием к определенному врачу, получит уже не ту услугу, если в силу обстоятельств попадет на прием к другому врачу той же специальности.

Рынок медицинских услуг характеризуется высокой значимостью так называемого «сарафанного» радио. Несмотря на эру высоких технологий, большого разнообразия видов рекламы, репутация врача во многом зависит не от его официальных заслуг (сертификатов, почетных званий, категорий), а именно от рекомендаций его пациентов. Большинство потенциальных пациентов при необходимости получения медицинской помощи начинают обзванивать своих знакомых с целью получения достоверных рекомендаций о клинике или конкретном специалисте.

Отдельно хотелось бы отметить тему налогообложения в медицинских организациях. Согласно ст. 149 НК РФ не подлежит налогообложению (освобождается от налогообложения) реализация (а также передача, выполнение, оказание для собственных нужд) на территории Российской Федерации медицинских услуг, оказываемых медицинскими организациями, индивидуальными предпринимателями, осуществляющими медицинскую деятельность, за исключением косметических, ветеринарных и санитарно-эпидемиологических услуг [1].

Медицинские организации могут применять упрощенную систему налогообложения и могут быть переведены на ЕНВД. При этом они могут находиться на двух режимах налогообложения.

Главная особенность проявляется в умении правильно собрать, проанализировать и учесть вышеописанные аспекты при разработке и внедрение комплекса маркетинговых мер. Важно также понимать, что маркетинг в медицине это не только ограничения, но и колоссальные возможности для построения эффективного человекоориентированного медицинского бизнеса.

Итак, для разработки грамотной стратегии продвижения медицинской услуги необходимо:

- проанализировать рынок медицинских услуг, на котором работает клиника (темпы роста рынка, уровень конкуренции, стадию жизненного цикла и др.);

- провести SWOT-анализ самой клиники и оценить имеющиеся возможности;

- проанализировать целевую аудиторию и ее потребности, а также составить идеальный «портрет» целевого пациента;

- определить каналы продвижения услуги;

- выбрать способ позиционирования и обозначить направления и цели развития;

- разработать контент-маркетинговую стратегию;

- маркетинг и реклама: offline-маркетинг для привлечения первичных пациентов, а также online-маркетинг (социальные сети, работа с базой данных пациентов, «продающий сайт»);

- выявить «точки контакта» с пациентами;

- разработать систему обратной связи (для повышения повторной обращаемости).

В заключение хотелось бы сказать, что медицина – это отрасль, успех в которой во многом зависит именно от человеческого фактора, а точнее от специалистов, которые работают в клинике. И никакие успехи в маркетинговом продвижении не спасут клинику, если медицинская помощь оказана некачественно. Ведь пациента необходимо не только привлечь, но и удержать, причем удержать так, чтобы пациент стал активным носителем положительных рекомендаций о клинике.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 23.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2018). – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/c8ebcedc9ddce9d959d6c520c3b0d602f71e8e12/ (Дата обращения: 06.05.2018)
2. Федеральный закон от 21 ноября 2011 г. № 323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.rosminzdrav.ru/documents/7025> (Дата обращения: 05.05.2018)
3. Стратегия продвижения. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: http://www.ragb.ru/services/marketing/promotion_strategy (Дата обращения: 05.05.2018)
4. Теория управления в здравоохранении. Лекция №6 Маркетинг в здравоохранении. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://anta-eliz.narod.ru/6.html> (Дата обращения: 06.05.2018)

СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ТУРИЗМА ЛИЦ ТРЕТЬЕГО ВОЗРАСТА

Цвик Инна Аркадьевна

*магистрант, Санкт-Петербургский государственный институт культуры,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Процесс старение населения в развитых странах ставит новые задачи не только перед системой здравоохранения, но и перед системой сервиса и туризма. В Европейском союзе (ЕС), население которого составляет почти 372 млн. человек, число людей на конец 2016 года в возрасте 65 лет и старше (так называемый «третий возраст») достигло 60,3 млн. человек, а по сравнению с 1950 годом доля людей старше 65 лет увеличилась на 50%.

Доля населения «третьего возраста» в ЕС составляет около 16,2% [7]. При этом «самой старой страной» в ЕС является Германия, относительная доля пожилых людей в которой составляет 16,0%, в Италии этот процент достигает 17,8% [7]. Для России проблема стареющего населения также весьма актуальна, потому как в некоторых регионах Центральной России доля пожилого населения уже составляет более 29% [6].

В связи с указанными тенденциями, многие отели и туристические компании, оценивая перспективы роста числа пожилых людей, начинают готовить специальные «туристические продукты» для новой целевой аудитории, а именно для сегмента, так называемого «туристов третьего возраста». Например, обращает на себя внимание специальное направление, разработанное уже многими отелями и туроператорами, такое как специальные туры для людей, «65+», активно адаптируемые к растущему числу пожилых путешественников. Благодаря этому туристскому потоку гостиничный бизнес становится все более стабильным и менее подверженным сезонным изменениям. Пенсионеры путешествуют круглый год и предпочитают путешествовать в периоды «вне сезона», когда цены низкие, а туристов меньше. С увеличением числа туристов категорий «65+» значительный интерес представляют те отели, в которых доступно не только медицинское обслуживание, но и специальная гериатрическая помощь. В ближайшем

будущем отели, скорее всего, будут вынуждены увеличить количество сотрудников отеля для оказания услуг по уходу за пожилыми людьми, по оказании им помощи при доставке багажа, при регистрации по прибытии и выезде из отеля, а также для обеспечения гериатрической помощи. Прием и размещение пожилых людей с их особыми потребностями вскоре станут приоритетным направлением работы для многих международных гостиничных сетей [2].

Всеобщая тенденция к старению населения в развитых странах является новой демографической проблемой в обществе, в котором индустрия туризма должна реагировать новыми типами и формами туризма, новыми технологиями обслуживания. Основные тенденции, связанные со старением населения, на которые организаторы туристического бизнеса должны обратить серьезное внимание, заключаются в следующем:

- увеличение доли туристов «третьего возраста»,
- формирование нового сегмента «возрастного туризма»,
- создание высокотехнологичных гостинично-курортных комплексов с широким спектром гериатрической помощи, способствующих активному старению и, конечно же, с широким внедрением современных технологий таких как Telehealth и Telecare, которые будут поддерживать стремления пожилых людей путешествовать и поощрять их активный образ жизни [3].

Развитие рынка туристических услуг и маркетинга для возрастных потребителей затруднено социальными предубеждениями о роли и статусе пожилых людей в обществе. В частности, пожилые люди воспринимаются как неплатежеспособная группа людей без особых потребностей. Пожилой мужчина часто играет роль в обществе «выжившего из ума» неактивного члена общества. Активная модель долголетия противоречит общему восприятию старости в обществе.

Однако в современном обществе существует тенденция к тому, что пожилые люди не вполне соответствуют преобладающему образу пожилых людей. Они в значительной степени социально активны, владеют собственным

бизнесом, и продолжают работать до конца жизни. Современные медицинские технологии и улучшенные условия жизни могут продлить активный период старения. Следует отметить, что активное положение пожилого человека относится не только к его трудовой активности, но и к потреблению различных услуг. Изменение возрастных моделей потребителей требует пересмотра стратегических подходов к сегментации потребителей в сфере туризма и отдыха [5].

Изменение возраста целевой аудитории требует, в первую очередь, пересмотра ассортиментной политики многих туристических компаний и предприятий туристического бизнеса. Лишь сравнительно недавно на рынке туристических услуг стали появляться компании, которые под влиянием демографических тенденций поднимают верхний предел своей целевой аудитории до «65+». В рамках этой стратегии пожилые потребители рассматриваются как один из подсегментов, что требует изучения конкретных потребностей этой возрастной группы, изменение туристических пакетов или услуг на основе их потребностей и построение отношений с этими потребителями.

Наглядным примером использования этой стратегии является увеличение спроса на поездки в так называемом новом формате «3G» (так называемая «расширенная семья»), (т.е. путешествие семьей всех трех возрастных поколений: дети + родители + бабушки и дедушки). Например, около 5 миллионов домохозяйств в Соединенных Штатах имеют членов семей, включающих три поколения, при этом дети и внуки чаще отправляются в отпуск вместе с бабушкой и дедушкой. Отели и курортные комплексы развивают многофункциональную гостевую поддержку для «расширенной семьи» в связи с их более длительным пребыванием (до 30-60 дней) и интересами различных поколений [1].

Интересный опыт в организации досуга пожилых туристов получил один из немецких производителей детских игрушек. Столкнувшись с кризисом отрасли, вызванным, в частности, снижением рождаемости, производители

обратили внимание на более возрастных потребителей. В ходе исследования было установлено, что пожилые люди много любят играть в настольные игры в компании от 2 до 4 человек. Особенно популярна среди этой аудитории - логические и командные игры: головоломки, бинго, домино, модели сборки, креативные наборы и т.д., которые обычно традиционно ориентированы на детей. Таким образом взрослые, покупающие игрушки, считаются самой перспективной группой, что особенно актуально в контексте стареющего населения. Это исследование привело к тому, что множество отелей и курортных комплексов начали предлагать множество настольных игр своим пожилым постояльцам. Аналогичные тенденции можно проследить и на российском рынке [4].

Выбор стратегии работы туристических компаний может быть сосредоточен, например, на таких критериях как уровень дохода, образование и семейный состав туристов возраста «65+» (Jang et al., 2006). Эта стратегия обычно характерна для конкретных туров поставщиков услуг, направленных на удовлетворение потребностей, возникающих преимущественно среди более старших возрастных групп потребителей, например, в области медицинских услуг [6].

Проведенный исследователями опрос пожилых людей в российских регионах (Санкт-Петербург и Ленинградская область) показал, что основными увлечениями людей в возрасте 65+ являются такие как чтение книг (58%); просмотр телевидения (72%); посещение концертов (25%); физическое воспитание и спорт (14%); экскурсии (12%); пешеходный туризм (31%); настольные игры (15%) посещение музеев, выставок, кинотеатров и т. д. (18%); озеленение (37%); ремесла (32%); Поход (3%); общение с друзьями (46%); посещение клубов (хобби) (2%), садоводство, Интернет, методы реставрации, рыбалка, охота (11%) [6].

71% респондентов хотели приобрести дополнительные знания и навыки и овладеть навыками, связанными с компьютерные программы и Интернет, изучать экономику, приобретать медицинские знания, развивать вокальные

навыки и творческие способности, изучать ландшафтный дизайн, приобретать юридические и психологические знания, посещать открытые лекции и клубы, занятия йогой и вообще повышать свои знания и эрудицию. Таким образом, при выходе на пенсию люди приобретают достаточно много свободного времени, которое они хотят использовать в своих собственных интересах и интересах своих близких. 35% респондентов во время обследования планировали поездку, из которых 20% планировали посещать родственников, 15% - в одиночку.

Респонденты заявили, что хотят своевременно получать информацию и рекламу о существующих социальных, культурных и туристических продуктах. Опрос также выяснил мнение людей о влиянии путешествий на их психо-эмоциональный комфорт. 100% респондентов считают, что даже планирование путешествия дает надежду, улучшает эмоциональное настроение, повышает жизненность и интерес к жизни.

Однако только 35% из опрошенных хотели и реально могли путешествовать на большие расстояния.

На вопрос, с какими трудностями они сталкиваются при планировании путешествий, ответы были получены следующие: собственная пассивность, незнание того, куда идти (60%), транспортные трудности (40%); думают, что путешествие имеет возрастной предел (60%); финансовые трудности (25%); проблемы со здоровьем (20%) [6].

Таким образом, проведенный опрос среди пенсионеров Санкт-Петербурга и Ленинградской области показал, что большинство пожилых людей хотят вести активную жизнь, получать дополнительные знания и навыки для освоения новых технологий, общения, наполнения жизни событиями, получения положительных эмоций. Было установлено, что пожилым людям легче адаптироваться к худшему финансовому положению, чем к постоянным психологическому стрессу и одиночеству. Это мощные дестабилизирующие факторы, оказывающие влияние на здоровье и психоэмоциональное состояние пожилых людей.

В этой связи можно предложить ряд перспективных продуктов, которые могут использовать технологии туризма и отдыха для пожилых людей, а именно: оздоровительные технологии; развлекательная социокультурные программы; информационные и коммуникационные технологии и ряд иных. Разработка специализированных туров для потребителя сегмента «третьего возраста» на основе вышеуказанных технологий поможет пожилым людям активно участвовать в общественной жизни и идти в ногу с современной жизнью, используя весь свой потенциал и внутренние резервы.

Таким образом, сегмент возрастного туризма в нашей стране все еще находится в стадии модернизации, но постепенно сможет приблизиться с точки зрения качества и эффективности к стандартам других целевых сегментов туристического рынка.

Список литературы:

1. Alén, E., Nicolau, J.L., Losada, N., Domínguez, T. (2014). Determinant factors of senior tourists' length of stay. *Annals of Tourism Research*, Volume 49, November, 19-32.
2. Health at a Glance: Europe 2010. (2010). Retrieved from http://ec.europa.eu/health/reports/docs/health_glance_en.pdf
3. Jang, SooCheong (Shawn), Wu, Chi-Mei Emily (2006). Seniors' travel motivation and the influential factors: An examination of Taiwanese seniors. *Tourism Management*, Volume 27, Issue 2, April, 306-316
4. Krasnokamskaya igrushka [Krasnokamskaya toy]. (2014). Retrieved from <http://www.igrushka.perm.ru>
5. Multigenerational travel: family comedy time! (2014). Retrieved from <http://www.accor.com/en/news/multigenerational-travel-family-comedytime.html>
6. Nikitina, O.A. (2012). *Upravlenie formirovaniem integrirovannykh sanatorno-kurortnykh kompleksov v regione* [Management of formation of integrated spa resort complexes in the region: monograph]. St. Petersburg: Publishing house SPbGIEU.
7. OECD in Figures. (2002). *The OECD Observer*. Paris, 7. Retrieved from <http://europa.eu.int/comm/eurostat>

«BROOKINGS INSTITUTION» – ВЕДУЩАЯ ФАБРИКА МЫСЛИ В МИРОВОМ ЭКСПЕРТНОМ СООБЩЕСТВЕ

Черняк Анна Дмитриевна

*студент, Белорусский государственный экономический университет,
Республика Беларусь, г. Минск*

В начале 20 века в США ознаменовался созданием различных исследовательских институтов. История «Института Брукингса» начинается в 1916 году, когда группа «американских реформистов» создала «Институт правительственных исследований», первую частную организацию, посвящённую анализу проблем осуществления государственной политики на общенациональном уровне. Данный институт был нацелен на повышение эффективности деятельности государственных служб, а так же на привлечение внимания американского научного сообщества на изучение государства, его основных институтов и возникающих перед ним проблемами [3].

Первым председателем правления «Института правительственных исследований» в 1916 году стал известный американский бизнесмен и филантроп Роберт Брукингс. В 1922 году Р. Брукингс создаёт «Институт экономики», в 1927 году – «Высшую школу экономики и бизнеса», и в том же, 1927 году все три ранее созданные структуры (Институт правительственных исследований, Институт экономики и Высшая школа экономики и управления) объединяются в организацию под названием «Институт Брукингса». В качестве основных целей при создании данного института провозглашалось проведение научных исследований в области, экономики, государственного управления, политических и социальных наук; изучение международной политики началось только после Второй Мировой войны [3]. За всё время своего существования «Институт Брукингса» не единожды вносил вклад в развитие общества, в основном американской экономической системы. Во время Второй Мировой войны эксперты «Института» оказали помощь правительству в мобилизации ресурсов и помогли справиться с последствиями войны. Лев Пасвольский, являясь одним из экспертов «Брукингса» и одновременно с этим служа в

Государственном департаменте, сыграл важную роль в осуществлении мечты президента Франклина Д. Рузвельта о создании Организации Объединенных Наций, а так же от лица «Института Брукингса» помог составить план Маршала. Уже к середине 1960-х годов в «Институте Брукингса» проводилось около 100 текущих исследовательских проектов, а так же на постоянной основе организовывались конференции по вопросам общественной политики, которые ежегодно посещали несколько тысяч высокопоставленных правительственных чиновников, руководителей предприятий и специалистов. В 1971 году «Институт Брукингса» начал новую серию исследований, связанных с вопросами федерального бюджета. В ходе исследования был представлен анализ различных программ, а само исследование могло быть использована в качестве материала для информирования граждан и для ограничения расходов Конгресса. Три года спустя «Брукингс» настаивал на создании специализированного органа – Управление Конгресса США по бюджету. Элис Ривлин, выдающийся экономист «Института Брукингса», впоследствии возглавила данную организацию. Джозеф Печман, директор экономических исследований в «Брукингсе», в начале 80-х годов активно добивался реформы налогового кодекса США. Его исследования повлияли на появления Закона о налоговой реформе 1986 года – крупному законопроекту, который оказал глубокое влияние на экономику США. В связи с тем, что в 1990-х годах в США произошли серьёзные изменения в системе социального обеспечения, некоторые исследователи «Института Брукингса» начали проявлять интерес к вопросам социальной защиты. В 2001 году предложение Изабелы Севхил и исследователя Адама Томаса о снижении налога в зависимости от количества детей в семье стало частью основного налогового законодательства. В период мирового финансового кризиса 2008-2009 годов учёные «Брукингса» провели исследование причин и последствий, а так же сформировали публичную группу обсуждения кризиса, для проведения последующего анализа предложений и предоставления рекомендаций [3].

По данным исследование, ежегодно проводимого Пенсильванским университетом, «Институт Брукингса» признаётся одной из лучших «фабрик мысли» в мире; согласно информации за 2016 год, «Институт Брукингса» занимает I строчку в общемировом рейтинге «фабрик мысли», так же первую строчку занимает в рейтингах по вопросам внутренней экономической политики, внешней политики и международных дел, 2 место в области образования и социальной политики, 3 место в рейтинге по вопросам международного развития и международной экономики, 4 место по вопросам внутреннего и международного здравоохранения, а так же в области обороны и национальной безопасности [5].

Настоящее время у «Института Брукингса» есть 3 основных области научных исследований: международная политика, государственное управление и экономика. В области экономики отдельно выделяются *исследования бизнеса и промышленности* (корпорации, энергетическая промышленность, предпринимательство, финансовые институты, производство, технологии и инновации, телекоммуникации и Интернет, транспортная индустрия), *экономика США* (федеральная налоговая политика, рынок жилья и финансов, трудовая политика и безработица, денежная политика, налогообложение, развитие рабочей силы) и *международная экономика* (вопросы изменение климата, проблемы развивающихся рынков, глобальное неравенство, мировая торговля, международные финансовые институты, международные валютные системы)[2].

Рассматривая проблемы, возникающие в экономике, исследователи института обращают внимание на самые различные факторы. Например, среди исследований, проведённых за последние несколько лет, можно выделить ряд примечательных публикаций. В 2015 году внештатным сотрудником «Института Брукингса» Майклом Барром было опубликовано исследование, посвящённое проблеме присутствия женщин и различных меньшинств в формировании малого и среднего бизнеса [1]. Согласно данной статье, в США существует высокоразвитая предпринимательская культура, но несмотря на это малый бизнес до сих пор встречается с такими проблемами как труднодо-

ступность капитала, недостаток бизнес-связей для взаимодействия, а так же инвестиционных и бизнес-возможностей и некоторые другие. И даже несмотря на то, что США в вопросе гендерного равенства обгоняет многие современные страны, женщины и меньшинства намного чаще встречаются с подобными препятствиями. Увеличение скорости роста женского предпринимательства может помочь уменьшить расовые и гендерные различия в уровне благосостояния и повысить уровень социальной мобильности населения. То есть, для развития страны в целом, для создания рабочих мест и прогресса по вопросу устранения неравенства в доходах и благосостоянии, необходимо оказывать поддержку женщинам и различного рода меньшинствам для достижения желанного успеха.

Для обеспечения развития малого и среднего бизнеса необходимо существования рынка, где будет существовать конкуренция. Частые новости о корпоративных слияниях в последние годы породила повышенный интерес к антимонопольным вопросам. В статье, опубликованной совсем недавно, в январе 2018 года, рассматривается история антимонопольного законодательства в США, рассматриваются многолетние дебаты вокруг подобных законов, и читателю представляются данные, показывающие, что в последние годы антимонопольные законы оказываются неспособными остановить процесс концентрации производства в руках нескольких производителей. Рассматривая и анализируя данные, авторы статьи подводят итоги подобной политики и предлагают четыре реформы антимонопольного законодательства, который должны позволить достигнут консенсуса в данной проблеме [4].

На сайте института представлено большое количество исследований, имеющих различную область научных интересов (вопросы из области социологии и политологии, экономики и международных отношений, государственного управления и мирового развития, и многое другое): исследования источников богатства и причин бедности, прикладные исследования, направленные на решения конкретных проблем (повышения числа рабочих мест или уменьшение социального неравенства среди населения), подробный

анализ происходящих событий, будь то издание нового закона или события международной значимости. На сегодняшний день «Институт Брукинга» является ведущей «фабрикой мысли» в мире, он в течении десятилетий был и остаётся привлекательным местом работы для высокопоставленных американских чиновников. «Институт Брукинга» является авторитетной организацией, которая на постоянной основе проводит исследования глобальных и региональных проблем современности. Вклад в развитие различных систем американского общества воистину велик, и на современном этапе своего существования данная организация не стремится завершить свою деятельность, а постоянно развивается и приносит свой вклад в развитие мирового сообщества.

Список литературы:

1. Barr, M. Minority and women entrepreneurs: Building capital, networks, and skills [Electronic resource] // brookings.edu: Brookings Institution. URL: <https://www.brookings.edu/research/minority-and-women-entrepreneurs-building-capital-networks-and-skills> (accessed 10.03.2018).
2. Brookings Institution [Electronic resource] – URL: <https://www.brookings.edu> (accessed 10.03.2018).
3. Brookings Institution History [Electronic resource] // brookings.edu: Brookings Institution. URL: <https://www.brookings.edu/about-us/brookings-institution-history> (accessed 10.03.2018).
4. Galston, W.A., Hendrickson, C. A policy at peace with itself: Antitrust remedies for our concentrated, uncompetitive economy [Electronic resource] // brookings.edu: Brookings Institution. URL: <https://www.brookings.edu/research/a-policy-at-peace-with-itself-antitrust-remedies-for-our-concentrated-uncompetitive-economy> (accessed 10.03.2018).
5. McGann, J. G. 2016 Global Go To Think Tank Index Report [Electronic resource] // repository.upenn.edu: Penn Libraries. University of Pennsylvania. URL: https://repository.upenn.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1011&context=think_tanks (accessed 10.03.2018).

СЕКЦИЯ 4. ЭКОНОМИКА

КАТЕГОРИЯ «РИСК», ЕЁ СОДЕРЖАНИЕ. МЕТОДЫ ОЦЕНКИ И АНАЛИЗА РИСКОВ

Александрина Ирина Андреевна
студент, ФГБОУ ВО «ОГУ»,
РФ, г. Оренбург

В рыночных условиях хозяйственная деятельность носит предпринимательский характер. Финансовая деятельность предприятия во всех ее формах сопряжена с многочисленными рисками, степень влияния которых на результаты этой деятельности и уровень финансовой безопасности существенно возрастает. В связи с этим теоретиками и практиками было изучено немало различных видов риска, сопровождающих финансово-хозяйственную деятельность. Таким образом, рассмотрев определения понятия «риск», можно сформулировать основные отличительные черты:

- экономическая сущность категории «риск»;
- невозможность с абсолютной точностью прогнозировать основные тенденции развития конъюнктуры рынка;
- вероятность получения прямых убытков в результате проведения конкретной коммерческой информации;
- возможность получения нулевого результата коммерческой деятельности, т.е. отсутствие прибыли;
- наличие реального, но не безусловного шанса получения положительного результата, т.е. прибыли. [1]

На основе вышеизложенного можно сделать вывод, что с точки зрения современного бизнеса риск представляет собой потенциально существующую вероятность потери ресурсов или неполучения доходов.

В настоящее время управление рисками является одной из важнейших функций стратегического управления предприятием, от выполнения которой

зависит выживание даже самых успешных из них. Управление играет активную роль в общей системе финансового менеджмента, обеспечивая надежность финансовой деятельности предприятия. Т.о. главная цель управления рисками – финансовая безопасность предприятия в процессе его развития и предотвращение возможного снижения его рыночной стоимости. [5]

Источники рисков – это факторы и условия, которые имеют деструктивную природу, а также при определенных ситуациях могут представлять угрозу существованию, нормальному развитию и функционированию организационных систем.

Система рисков определяется действием факторов финансово-хозяйственной среды предприятия: внешними и внутренними, представленными на рисунке 1.

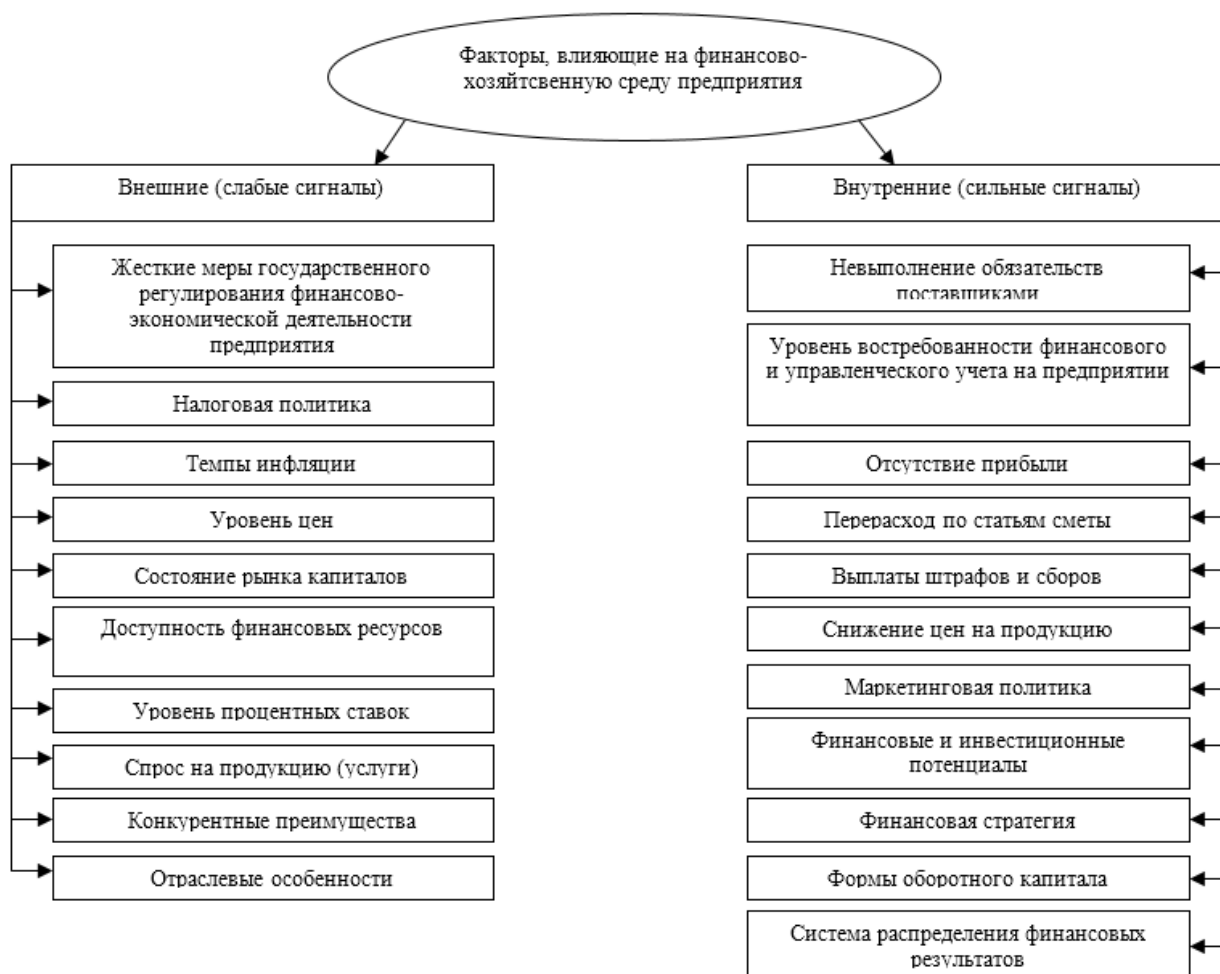


Рисунок 1. Система факторов, влияющих на финансово-хозяйственную среду предприятия

Одним из важных и центральных понятий является «оценка риска», без оценки риска и его анализа невозможно организовать эффективное управление его уровнем.

В современной экономической и учебной литературе наблюдается множественность подходов к определению понятия «анализ риска», однако, в наиболее общем виде следует понимать систему по выявлению видов риска и факторов их формирующих, оценка их количественного уровня. Следовательно, методология анализа и оценки рисков включает в себя как качественный, так и количественный подход. [3]

Совокупность источников информации, которые выступают базой для оценки и анализа риска иллюстрируется на рисунке 2.

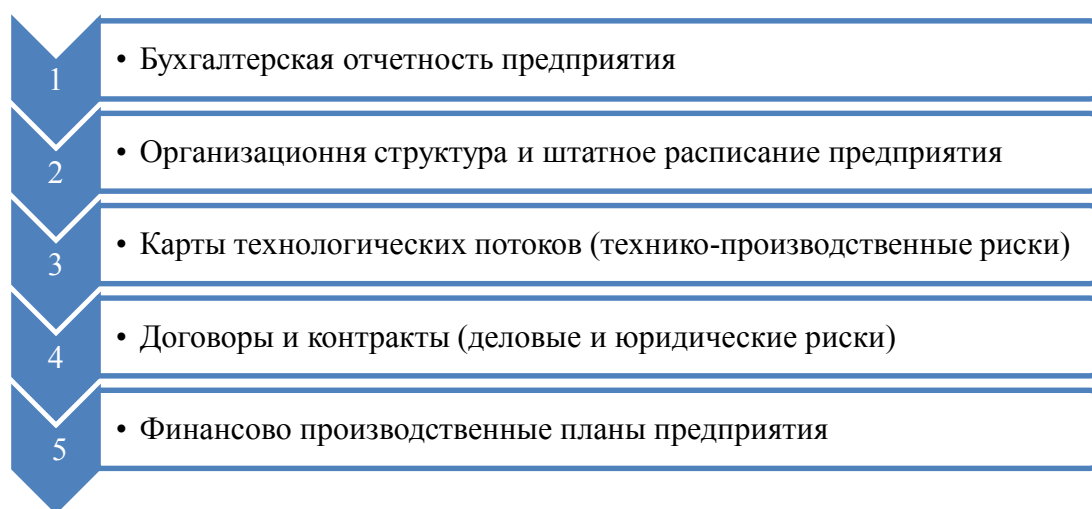


Рисунок 2. Информационная база оценки и анализа рисков коммерческого предприятия

В наиболее общем виде блок-схема анализа рисков компании выглядит, как представлено на рисунке 3.

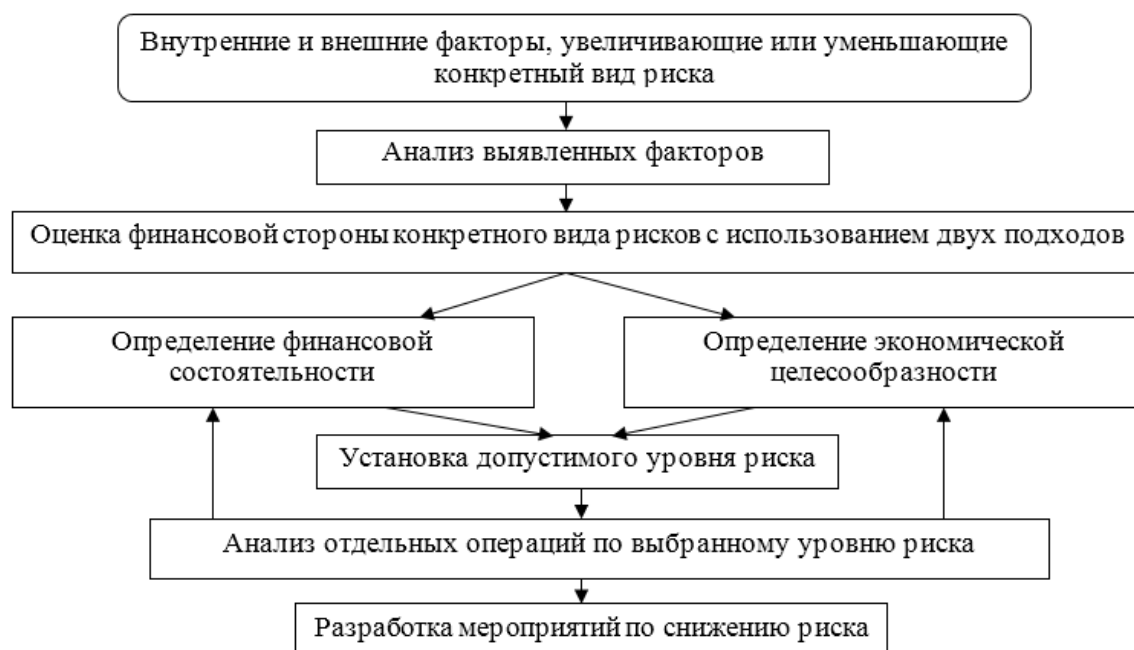


Рисунок 3. Блок-схема анализа рисков компании

В практике финансового менеджмента принято выделять два этапа оценки и анализа рисков предприятия: количественный и качественный.

Задача этапа качественного анализа – это выявление причин и источников рисков, работ и операций, которые подвержены риску, что можно представить в следующем виде:

- выявление зон риска в потенциале;
- вычленение рисков, которые сопутствуют финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- составление прогноза возможных убытков или приобретения выгод вследствие повышения вероятности возникновения выявленных рисков.[2]

Цель качественного анализа и оценки рисков – выявление совокупности основных видов рисков, оказывающих влияние на финансово-хозяйственную деятельность предприятия. Важность реализации данного этапа заключается в том, что уже на начальном этапе менеджмент компании может дать предварительную оценку степени рискованности по количеству и составу рисков и принять определенные управленческие решения, в том числе и в части осуществления определенных видов деятельности или отказа от них.

Именно результаты данного этапа дают возможность руководству компании приступить к количественной оценке и анализу рисков. Т.о., оценке подвергаются только те риски, которые были выявлены в ходе качественной оценке.

На следующем этапе анализа, который представляет собой количественную оценку риска, вычисляются возможные числовые значения риска предприятия в целом и отдельных его бизнес-процессов.

Данный этап также предполагает вычисление величины ущерба, именно данный этап служит основой для разработки совокупности антирисковых и антикризисных мероприятий и оценку их экономической эффективности.

Формальный подход к организации данного этапа предполагает использование инструментов теории вероятности, теорий исследования операций, а также инструментария математической статистики. Самыми популярными методами количественной оценки наступления рискового события считать аналитический и статистический методы, метод аналогов и метод экспертных оценок. [4]

Согласно теоретическим исследованиям существуют механизмы нейтрализации финансовых рисков в организации, представленные на рисунке 4.

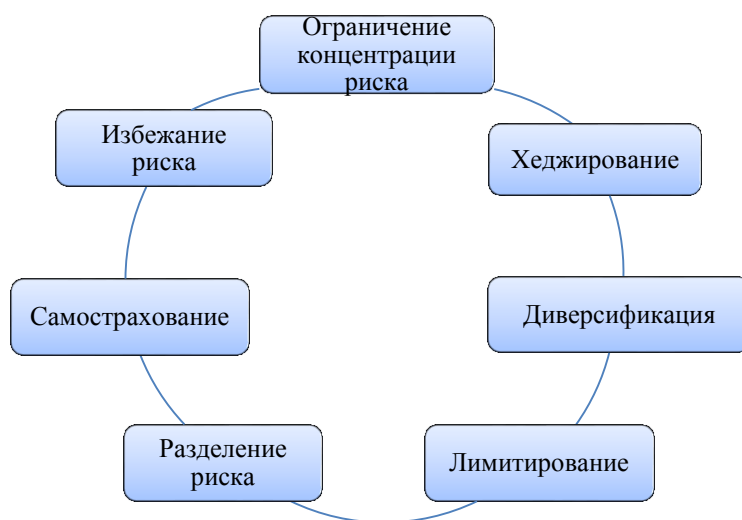


Рисунок 4. Механизмы нейтрализации финансовых рисков в организации

Таким образом, вышеизложенное позволяет сделать вывод о том, что для эффективного анализа всего многообразия рисков в деятельности предприятия необходим комплексный подход, что в свою очередь, подтверждает актуальность разработки управленческого мониторинга рисков.

Список литературы:

1. Асеньев Ю.Н., Сулла М.Б., Минаев В.С. управление экономическими и финансовыми рисками. М., 2013.
2. Воробьев С.Н., Балдик К.В. Управление рисками в предпринимательстве, М., 2015.
3. Макаревич Л.М. Управление предпринимательскими рисками, М., 2014.
4. Найт Ф.Х. Риск, неопределенность и прибыль: пер. с англ. М., 2013.
5. Шевелев А.Е. Риски в бухгалтерском учете: учеб. Пособие / А.Е. Шевелев, Е.В. Шевелева. М., 2016.

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ПЛОДОВО-ЯГОДНОЙ ПРОДУКЦИЕЙ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Большакова Екатерина Сергеевна

*студент, ФГБОУ ВО «Казанский государственный аграрный университет»,
РФ, г. Казань*

Гайнутдинов Ильгизар Гильмутдинович

*научный руководитель, доцент,
ФГБОУ ВО «Казанский государственный аграрный университет»,
РФ, г. Казань*

Обеспечение населения России плодово-ягодной продукцией собственного производства - является одной из главных задач, решаемых в рамках импортозамещения. Несмотря на то, что большая часть территории Российской Федерации располагается в северных широтах, где выращивание достаточного количества плодово-ягодной продукции ограничено в силу климатических особенностей, данная проблема все же решается.

Целью исследований является выявление причин низкой обеспеченности населения Республики Татарстан плодово-ягодной продукцией и разработать мероприятия по увеличению объемов производства продукции садоводства.

Предметом исследования выбраны аналитические данные профильных министерств и ведомств, а также научная и научно-популярная литература, освещающая вопросы обеспечения населения плодово-ягодной продукцией.

В область задач исследования вошли:

- анализ данных по обеспеченности населения Республики Татарстан плодово-ягодной продукцией;
- выявление имеющихся проблем в садоводстве;
- разработка мер по увеличению объемов производства продукции садоводства и самообеспечения ими населения Республики Татарстан.

Согласно нормативам, разработанным Министерством здравоохранения РФ, количество потребляемых фруктов должно составлять не менее 100 кг на человека в год. Большую часть фруктов рекомендуется потреблять в свежем виде. По данным Куликова И.М. и Минакова И.А., фактическое же потребление

фруктов составляет 62 кг на душу населения в год, что превышает показателей среднедушевого потребления фруктов и ягод в 1990 году в 1,7 раза (36 кг) [6,7]. Но достигнутые значения все еще не соответствуют нормативу. В связи с этим, можно констатировать, что в настоящее время в Российской Федерации остро стоит проблема обеспечения населения плодово-ягодной продукцией.

Обеспечение населения плодово-ягодной продукцией является одним из основных мероприятий в достижении продовольственной безопасности России. По данным Росстата основными производителями фруктов и ягод являются личные подсобные хозяйства населения. В 2016 г. на их долю приходилось 74,4% валового сбора плодов и ягод. Однако, жители больших городов и мегаполисов в большинстве своем употребляют импортные фрукты и ягоды, доля которых в продовольственной корзине занимает 72,2%. Импорт фруктов за 2000-2016 гг. увеличился с 5,7 до 6,5 млн. тонн, т.е. на 14% [6]. Особенно острая нехватка ягод и фруктов в Российской Федерации было зафиксировано в 2014 году. Самообеспечение данной продукцией в том году составило лишь треть от планируемых показателей. Причиной нехватки явилось введение продовольственного эмбарго на поставку ряда продовольственных товаров из стран Евросоюза, Австралии, Канады, Норвегии и США.

Наибольшую долю импортного рынка ягодных культур (около 90%) составляют клубника и земляника. До 2011 года лидером поставок была Турция, а с 2011 года Греция, которая за период с 2009 по 2013 гг. увеличила поставки ягодной продукции в Россию почти в 4 раза. По итогам 2013 года Греция обеспечила 38 % российского импорта клубники и земляники, Турция – 27 %, Польша и Испания – по 11 %, причём Испания также увеличила поставки в три раза. До введения продовольственного эмбарго на территорию Приволжского федерального округа ежегодно ввозилось 7–8 тыс. тонн плодово-ягодной продукции. С момента введения определенных санкций со стороны Евросоюза и последовавших за этим, антисанкционных мер со стороны России, объем импорта сократился почти в 2 раза и составил 52,6% по

отношению к показателям 2012 года. Структура импортируемой в 2017 году продукции показана на рисунке 1.

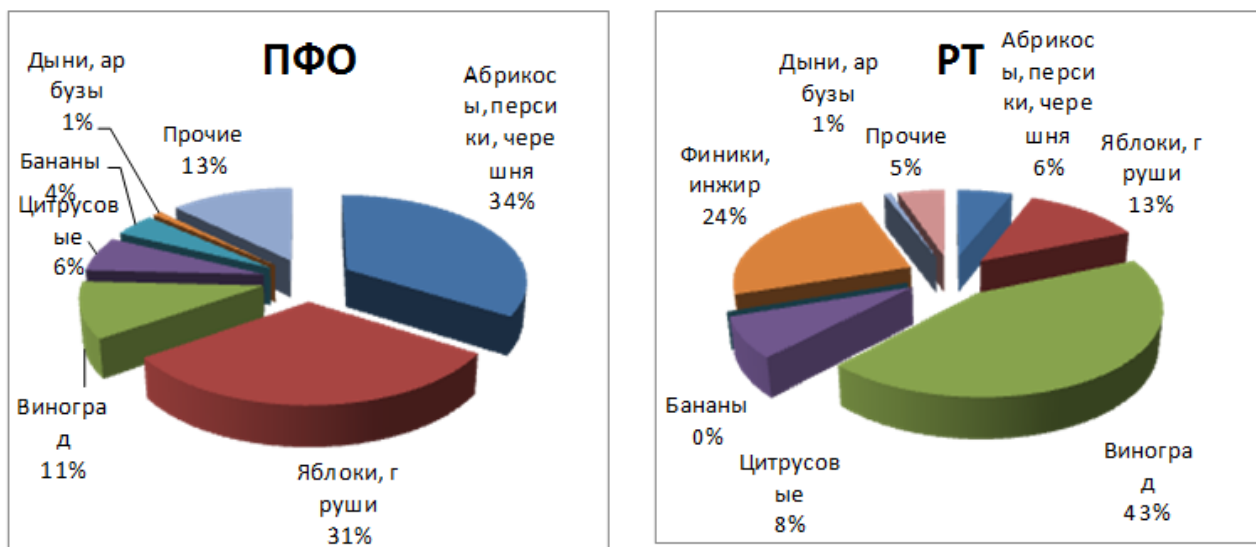


Рисунок.1. Структура импортируемой плодово-ягодной продукции в Приволжский федеральный округ и Республику Татарстан

Как видно ассортимент импортируемой продукции в пределах Приволжского федерального округа и Республики Татарстан не идентичен. Наибольший объем ввозимых фруктов на территорию округа приходился на плоды семечковых видов (яблоки, груши, айва) – 31% и косточковых видов (абрикосы, персики, вишня, черешня, слива) – 34%. Преобладание яблок и груш закономерно так как, несмотря на продовольственное эмбарго, Россия все еще остается крупнейшим импортером яблок. Ввоз в сезоне – 2016/17 гг. на 10% ниже предыдущего года. Также Россия по итогам текущего сезона сохранит за собой первое место по импорту груш, несмотря на снижение объемов закупок на 8% [2].

В структуре ввозимой продукции на территорию Республики Татарстан преобладает виноград (43% от общего объема), а также финики и инжир (24%). Доля плодов семечковых видов составляет 13%, а косточковых – 6%.

Приведенные данные свидетельствуют о том, что в Российской Федерации обеспеченность населения плодово-ягодной продукцией в целом не соответствует нормативным значениям. Некоторые виды косточковых и

ягодных культур (абрикос, персики, виноград, арбуз) невозможно возделывать в промышленных масштабах в большинстве регионов, входящих в состав Приволжского федерального округа и в частности и Республике Татарстан.

Республика Татарстан относится к регионам, где климатические условия ограничивают ассортимент выращиваемой плодово-ягодной продукции. Республика Татарстан входит в тройку лидеров среди субъектов Российской Федерации по объему валовой сельскохозяйственной продукции и полностью удовлетворяет потребности населения в основных продуктах питания. Также, в Республике Татарстан наблюдается самый дешевый минимальный набор продуктов питания среди субъектов Российской Федерации.

Несмотря на имеющиеся сведения об обеспеченности потребностей Республики в сельскохозяйственной продукции, сведения об обеспеченности плодово-ягодной продукцией практически отсутствуют.

По данным, Министерства сельского хозяйства России, для обеспечения населения страны отечественной плодово-ягодной продукцией по рекомендуемой медицинской норме необходимо производить около 11 млн. тонн плодов и ягод. Однако при этом в 2014 году было собрано 2,98 млн. т. ягод и фруктов, что составило всего 27 % от всей потребности [7]. Поэтому, целесообразно в каждом регионе рассмотреть возможности применения стратегии импортозамещения и развития собственного садоводства. Производство плодово-ягодной продукции в условиях России, является наиболее выгодным и рентабельным направлением аграрного бизнеса. Это подтверждают исследования ученых, которые подкреплены показателями экономической эффективности производства и реализации продукции садоводства [9].

Республика Татарстан входит в состав Приволжского федерального округа. Динамика производства, потребления и обеспечения плодово-ягодной продукцией приведена в таблице 1.

Так как большинство выращиваемых плодово-ягодных культур являются культурами открытого грунта, закономерно, что объем выращиваемой продукции будет зависеть от особенностей погодных условий.

Таблица 1.

Динамика производства, импорта и потребления плодово-ягодной продукции в Приволжском федеральном округе

Показатели	Годы					2016 к 2012	
	2012	2013	2014	2015	2016	темп роста, %	прирост
Производство плодов и ягод, тыс.т	533,2	624,6	621,0	573,9	722,9	135,5	189,7
Импорт, тыс.т	8,00	7,55	6,86	2,51	4,21	52,63	-3,79
Общий объем производства с учетом собственного производства во всех категориях хозяйств и импорта, тыс.т.	541,2	632,15	627,86	576,41	727,11	134,35	185,91
Численность населения ПФО на 1 января текущего год, млн.чел.	29,81	29,77	29,73	29,71	29,67	99,53	-0,14
Объем плодовой продукции, необходимой для обеспечения потребностей из нормы на человека, тыс.т.	2682,9	2679,3	2675,7	2673,9	2670,3	99,53	-12,6
Удовлетворение потребности в плодово-ягодной продукции с учетом собственного производства, %	19,87	23,31	23,21	21,46	27,07	136,22	7,2
Удовлетворение потребности в плодово-ягодной продукции с учетом собственного производства и импорта, %	20,17	23,59	23,47	21,56	27,23	134,99	7,06

Данные, приведенные в таблице 1, показывают, что количество выращенной продукции в период с 2012 по 2016 гг. не стабильно, и по годам претерпевает значительные изменения. Минимальные показатели зафиксированы в 2012 году, затем темп прироста активизировался, в 2015 году произошел спад производства. Реализация мероприятий по импортозамещению способствовала увеличению производства плодово-ягодной продукции уже в 2016 году. В сравнении с 2014 г. (год введения продовольственного эмбарго),

количество произведенной продукции увеличилось на 16,4%. В целом, по отношению к 2012 году, производство плодов и ягод выросло на 35,6%, в абсолютном выражении прирост составил почти 190 тыс. т.

В анализируемый период (2012–2016 гг.) численность населения Приволжского федерального округа постепенно снижалась. Поэтому закономерно общее планомерное снижение общего объема плодово-ягодной продукции, необходимой для обеспечения потребностей населения (исходя из нормы потребления). Фактическое же обеспечение населения плодово-ягодной продукцией составляет лишь 27,2% от необходимого норматива. Можно констатировать: производители плодово-ягодной продукции на территории Приволжского федерального округа необходимым количеством фруктов и ягод могут обеспечить только 1/3 населения региона, что говорит об остроте проблемы обеспечения населения плодово-ягодной продукцией собственного производства.

Несмотря на положительную динамику собственного производства, этого, конечно же недостаточно для самообеспечения плодово-ягодной продукцией. Одной из основных причин, сдерживающих развитие садоводства, по словам президента Ассоциации садоводов России Игоря Муханина, является недостаточность государственной поддержки данной отрасли [4]. Так, на развитие садоводства, в 2016 году было выделено 3,34 млрд. рублей, в том числе на возмещение части затрат на закладку и уход за многолетними плодовыми и ягодными насаждениями – 1,84 млрд. рублей. И по нашему мнению, субсидирование закладки многолетних насаждений интенсивного типа в садоводстве, должна быть одним из приоритетных направлений [5].

Для решения проблемы обеспечения населения Республики Татарстан плодами и ягодами на региональном уровне приняты два документа: Государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Республике Татарстан на 2013 – 2020 годы» и «Концепция и методология устойчивого развития агропромышленного комплекса Республики Татарстан».

Согласно Государственной программе, основными приоритетами в области агропромышленного комплекса республики является развитие импортозамещающих подотраслей сельского хозяйства (молочного и мясного скотоводства, птицеводства, свиноводства, производства зерна, картофеля, овощей, плодов и ягод) [4,5].

Для решения проблемы обеспечения населения Республики Татарстан плодами и ягодами необходимо:

- достижения потребления плодов и ягод на душу населения к 2020 г. до 75 кг;
- реконструкция (раскорчевка) и закладка новых садов и плодопитомников, увеличение площади плодовых и ягодных насаждений к 2020 г. до 32,0 тыс. га;
- оптимизация сортового состава, разработка и внедрение современных агротехнологий для плодовых и ягодных культур, адаптированных к условиям агропроизводственных зон РТ (яблоневые сады должны занимать в республике 60% площадей, вишневые сады – 15%, сливовые сады – 5%, ягодники – 20%);
- увеличение к 2020 г. средней урожайности плодовых и ягодных культур до 9,0 т/га;
- организация производства качественного посадочного материала;
- разработка интегрированной системы защиты плодовых насаждений;
- разработка оптимальной системы уборки и технологий хранения плодов;
- оптимизация системы машин для производства посадочного материала, а также товарной плодовой и ягодной продукции.

Одним из направлений реализации намеченных мероприятий является увеличение площади сельскохозяйственных угодий, занятых садами и ягодными плантациями. Сведения о динамике площадей плодовых насаждений в Приволжском федеральном округе приведены в таблице 2.

Таблица 2.

Площадь многолетних плодовых насаждений в Приволжском федеральном округе

Показатели	Годы					2016 к 2012	
	2012	2013	2014	2015	2016	темп роста, %	прирост
Площадь многолетних плодовых насаждений, тыс. га	507,4	502,2	513,5	530,9	542,4	106,9	35,0
из них: плодоносящих	410,00	406,2	416,4	420,6	425,5	103,78	15,5
неплодоносящих	86,20	86,70	89,10	96,10	106,80	123,90	20,6
заложено	11,20	9,30	8,00	14,20	10,60	94,64	-0,60

Как видно из таблицы 2, по состоянию на 2016 год, общая площадь многолетних плодовых насаждений на территории федерального округа составляет 542,4 тыс. га, из них плодоносящие насаждения располагаются на площади 425,5 тыс. га. Выявлена положительная динамика прироста площадей этого вида сельскохозяйственных угодий. В сравнении с 2012 годом, темп прироста составил 35,0 тыс. га или в относительном выражении – 106,9%.

Начиная с 2014 года, выявлена положительная динамика площадей закладываемых садов. При закладке новых садов особое внимание уделено внедрению интенсивных технологий создания и перспективных сортов. В республике решено в промышленных масштабах разбить новые яблоневые сады. В частности, уже осенью 2017 г. в Буинском, Пестречинском, Верхнеуслонском, Дрожжановском, Кукморском и Высокогорском районах фермеры высадили плантации по 10 га. А в 2018 году в Татарстане должно появиться 100 га яблоневых садов. Для посадки отобрали сорта, зарекомендовавшие себя в Приволжском федеральном округе – зимостойкие с вкусными и долго хранящимися плодами [1]. Ожидаемая урожайность должна превысить существующую в три раза: с нынешнего 123 ц/га до 400 ц/га. Планируемый период окупаемости должен составить не более 5 лет. При этом важным условием является государственная поддержка развития плодоводства. В 2017 году фермеры получили около 24,2 млн. руб. из федерального бюджета

на развитие многолетних плодовых насаждений. Из бюджета РТ фермерам готовы возмещается до 70% стоимости купленной мелиоративной техники. А с 2018 года возможна компенсация половины затрат на приобретаемый посадочный материал.

Примерно аналогичными темпами развивается плодоводство и в других субъектах РФ Приволжского федерального округа. В частности, в Лунинском и Бековском районах Пензенской области уже существуют сады плодовых культур на площади 4000 га, принадлежащие компании «Сады Придонья» (в этих административных районах находятся филиалы компании). В 2016 году высадили около 120 га новых плодовых насаждений, а в перспективе до 2020 г. – высадить еще 750 га нового сада. На 2016 год общая площадь садов составляла 5,8 тыс. га, из них плодоносящая часть составляет более 5 тыс. га. [8]. Сады интенсивного типа в ближайшие годы должны появиться и в Ульяновской области.

В результате проведенного исследования установлено следующее:

1. В Приволжском федеральном округе фактическая обеспеченность населения плодово-ягодной продукцией составляет около 27% от научно обоснованной нормы.

2. Импортная продукция в общем объеме составляет более 60%. В Республике Татарстан в структуре ввозимых плодов и ягод преобладает виноград (43% от общего объема), а также финики и инжир (24%).

3. Решение проблемы обеспечения населения Республики Татарстан плодово-ягодной продукцией возможно при реализации программных мероприятий в полном объеме.

4. В Республике Татарстан и Приволжском федеральном округе начата реализация Государственной стратегии импортозамещения в аграрном секторе в виде закладки новых садов интенсивного типа и плантаций ягодных растений.

Список литературы:

1. 100 гектаров яблоневых садов. В Татарстане созрел «фруктовый план» // Еженедельник "Аргументы и Факты" № 35 30/08/2017 / Электронный ресурс / Режим доступа: http://www.kazan.aif.ru/apk/100_gektarov_yablonevyh_sadov_v_tatarstane_sozrel_fruktovyu_plan. (Дата обращения 22.02.2018).
2. Агроинвестор / Электронный ресурс / Режим доступа: <http://www.agroinvestor.ru/markets/news/27917-rossiya-ostaetsya-krupneyshim-v-mire-importerom/>(Дата обращения 22.02.2018).
3. Гайнутдинов И.Г. Совершенствование направлений бюджетного субсидирования сельскохозяйственных товаропроизводителей в условиях неблагоприятных макроэкономических условий // Вектор экономики. 2017. № 5 [Электронный ресурс]. URL:<http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2017/5/regionaleconomy/Gainutdinov.pdf>
4. Государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Республике Татарстан на 2013 – 2020 годы» / Утв. Постан. КМ РТ от 8 апреля 2013 года № 235 (в ред. Постан.КМ РТ от 21.12.2017 № 1017).
5. Концепция и методология устойчивого развития агропромышленного комплекса Республики Татарстан. – Казань: КГАУ, 2014. – 100 с.
6. Куликов И.М., Минаков И.А. Проблемы обеспечения населения страны плодово-ягодной продукцией и пути их решения // АПК: экономика, управление. – 2017. – № 12. – С. 66–76.
7. Минсельхоз зафиксировал нехватку ягод и фруктов в России. – URL: <https://news.mail.ru/economics/21440586/frommail=1>.
8. Пензенское информационное агентство PenzaInform / Электронный ресурс / Режим доступа: http://www.penzainform.ru/news/economics/2016/08/24/v_penzenskoj_oblasti_rasshiryat_ploshadi_yablonevih_sadov.html (Дата обращения 22.02.2018).
9. Файзрахманов Д.И., Гайнутдинов И.Г. Организация агробизнеса (учебное пособие) /Файзрахманов Д.И., Клычова Г.С., Валиев А.Р., Низамов Р.М., Фахретдинова Э.Н., Валеева Г.А., Хамидулин Н.Н. Казань: Изд-во Казанского ГАУ, 2017. -328 с. ISBN 978-5-905201-29-5

ПРОДУКТЫ И УСЛУГИ БАНКОВ РОССИЙСКОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ

Грудачев Александр Сергеевич
студент ФГБОУ ВО «Армавирский Государственный
Педагогический Университет»,
РФ, г. Армавир

Во все времена, коммерческий банк является финансовым институтом, дающий возможность своим клиентам осуществить решение своих финансовых проблем с помощью предлагаемых услуг и продуктов.

Тем самым на сколько актуальны будут те или иные услуги и продукты, зависит банковская прибыль и стабильность существующей клиентской базы. Отталкиваясь от выше сказанного, можно определить рынок банковских продуктов и услуг как единое целое отношений, образующуюся в части удовлетворения интересов и потребностей потребителей в банковских услугах на определенной территории.

Желание получить лучшую прибыль должно отталкиваться от одного из изречений, потребности потребителей приоритетны над интересами производителей услуг. Естественно акцентируя внимание на выше сказанном мы понимаем, что в суровой реальности развития всех рынков и банковский не стоит на месте и его первостепенная задача в сложившейся ситуации это первостепенно развитие новых банковских продуктов и услуг.

Мы видим что для достижения своих целей по увеличению базы клиентов, банки всего мира применяют активную политику в расширении банковских продуктов и услуг.

Естественно не один банк не работает на благотворительность и все его действия и работы в данном направлении в первую очередь приведут к активной конкурентоспособности и увеличению рентабельности. Но при этом не один банк не должен забывать и о том что его действия не должны быть направлены лишь на доход, первостепенная их задача лояльность клиентов.

Разумная политика в формировании системы банковских продуктов и услуг приведёт к концентрации внутренних сбережений.

Тем самым в этом случае для эффективной работы на первой ступени должно быть гибкая политика обслуживания своих клиентов, при которой способность реагировать на происходящие реалии мирового порядка и постоянно играющую экономику не должно влиять на количественные и качественные характеристики банковского обслуживания.

Всем известны традиционные продукты и услуги банков: открытие вкладов, выдача кредитов физическим и юридическим лицам, приём кассовых платежей, осуществление переводов.

Но наряду с вышеупомянутыми в данное время активно пользуются и имеют большой спрос у клиентов электронные услуги, электронный банк в виде мобильного приложения стал так же прост и доступен каждому как возможность обычного звонка, человек имеет доступ и возможность пользоваться всеми ресурсами банка не посещая его, информационные технологии прекрасно это позволяют.

Как перед общемировыми так и перед российскими банками в настоящее время стоит задача качественного клиентского обслуживания.

Умение удержать клиента в своём поле деятельности, замотивировать на долговременное сотрудничество и приводит к активному внедрению и развитию современных технологий и всё более лояльного и открытого отношения. Прекрасен и тот факт, что развитие новых технологий, не мешает и работе розничной сети, а в какой то степени и облегчает и совершенствует работу и в принципе саму систему, что приводит к наиболее эффективному удовлетворению клиентов в обслуживании.

И при этом не мало важному факту, снижению себестоимости предлагаемых продуктов и услуг и вытекающими при этом лояльности клиентов.

Всеобъемлющее количество разнообразных банковских продуктов на сегодняшний день в банковском деле полностью показывает их классификация, которая имеет общие и особенные черты.

Выделяют следующие группы банковских инноваций, объединенных общностью целей: новые услуги, связанные с развитием денежно-финансового рынка, услуги по управлению денежной наличностью, инновации в традиционных сегментах рынка ссудных капиталов.

Общие категории банковских инноваций отражают наиболее существенные свойства отдельных видов банковских продуктов и услуг.

На сегодняшнее время практически все банки замотивированы на введение новых методик и модернизацию старой системы.

Доведение расходов клиентов в сфере получения продуктов и услуг до конкурентной позиции. Стратегия каждого банка желающего на сегодняшний момент сохранить свои позиции крепко на плавающем рынке — это разработка новых продуктов и услуг. Клиент должен понимать, что его мнение и желание не мало важно в данном процессе.

В реалиях современного времени и тенденций любая компания в том числе и банки существуют на рынке до того момента пока на его товар есть спрос.

Тем самым выработка конкретной маркетинговой политики и дальнейших процессов проходящих в деятельности банка имеют не мало важную ролью.

Модернизация старого и усовершенствование, создание и доработка нового вот то на чём сегодня строится бизнес, так как важнейшими только данные действия можно в оприоре считать желанием достигнуть стабильности и данного бизнеса его функционирования, экономического роста и конкурентоспособности.

Ведь без этого нет и не будет возможности достигнуть поставленных целей и результатов.

Все понимают, что сегодня как ни когда проецирование и внедрение новых продуктов, важно , в частности, по следующим причинам: сохранение за собой лидирующих позиций и повышение конкуренции.

Инноваторы-лидеры — те самые банки, кто является основоположником нововведений. В дальнейшем наработки данных лидеров используются другими банками, инноваторами-последователями.

Инноваторы-лидеры функционируют в условиях повышенного риска, но при удачной реализации нового банковского продукта, формируют запас "экономической прочности", который выражается в наличии портфеля новой конкурентоспособной продукции и более низких по сравнению со средними удельными издержками производства.

Инноваторы-последователи, те чей риск минимален.

Их разработки являются, как правило, ответом на инновации лидеров, однако имеют соответственно более низкие экономические показатели и условия конкурентоспособности.

Подводя черту под всем выше изложенным можно с уверенностью сказать, что во все времена развитие шло нога в ногу с процессом и модернизацией старого и перехода к новому и те компании кто вовремя понимал суть происходящего, вовремя перестраивался, всегда был готов слышать своих клиентов, имели доход на порядок выше возможного.

Да что то новое это всегда риск и не факт что риск оправданный, но и желание удержать клиентов и тем более нарастить базу задача не из простых и достигать её нужно затратив не мало сил и усилий. При этом быть первым это большой задел на будущее, учитывая что не один бизнес не открывается лишь на один день. Век технологий наступил и банки в нём играют не малую роль.

Список литературы:

1. Масленченков, Ю.С. Методологические основы формирования маркетингового комплекса банка // Оперативное управление и стратегический менеджмент в коммерческом банке.- №5. - 2007. – 212 с.
2. Минина Т.Н. Электронные банковские услуги // Банковские услуги. – 2006. - №7. - 185 с
3. Джозлин Р.В. Банковский маркетинг. М.: Финансы и статистика, 1998г. Колесников В.И. Банковское дело. М., 2008г. - 114 с.
4. Батракова Л.Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка. Изд.2-е, перераб. и доп.: Учебник для вузов. – М.: ЛОГОС, 2011. – 368 с.

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ НА ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

Исмаилов Ибрагим Исхакович

*магистрант, Академия Строительства и Архитектуры
Донского Государственного Технического университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Хан Роксана Султановна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент
Академия Строительства и Архитектуры Донского Государственного
Технического Университета,
РФ г. Ростов-на-Дону*

Инвестиционный проект – это сложная структура, учитывающая множество прямых и косвенных факторов. Целью любого проекта выступает его эффективное претворение в жизнь. Управление конечной целью, продолжительностью проекта и его стоимостью зависит от факторов внешней среды. Разработчики проекта не могут повлиять на внешние факторы. Им остается лишь следовать, принимать во внимание и строить свои проектные решения на их основании.

Этими факторами выступают в первую очередь экономические и политические условия, в которых и происходит реализация проекта. Значительное влияние так же оказывает и социальная среда.

Остановимся подробнее на политических условиях. Например, «Турецкий поток» - крупный международный проект строительства газопровода, который неоднократно приостанавливался под влиянием внешних политических факторов. Изменялось многое: от количества ниток газопровода до сроков завершения и подрядчиков.

Изначально проект назывался «Южный поток» и был нацелен на строительство 4 веток, обеспечивающих сжиженным газом страны Европы в обход стан-транзитеров. Первые поставки газа были запланированы на конец 2015. Однако, 17 апреля 2014 года Европейский парламент принял резолюцию, в которой рекомендовал отказаться от строительства газопровода. Через весьма короткое время проект был пересмотрен и переименован в «Турецкий поток».

После долгих переговоров по количеству веток, согласованию мест выхода наступил перерыв в работе реализации проекта, вызванный конфликтом с нарушением российскими боевыми самолетами турецкого воздушного пространства и дальнейшим инцидентом с уничтожением российского СУ-24 турецкими ВВС. Проект снова был «Турецкий поток» приостановлен. Таким образом, изменения в политической обстановке оказали значительное влияние на объемы проекта (увеличилась длина подводной части с 900 до 937 км), сроки его реализации и, соответственно, стоимость. Потребовался новый персонал, выплата штрафов за простой многочисленным подрядным и субподрядным организациям, закупка дополнительных материалов, с истекшим сроком годности. Подобным крупномасштабным проектам необходима политическая стабильность государства. Поэтому аналитики при разработке проекта уделяют значительное внимание политическим условиям и прогнозам. Но на практике все может измениться в один момент.

При проведении анализа реализации проектов четко видно, что зачастую они осуществляются в тех отраслях экономики, где есть дополнительные возможности для их реализации - дополнительное субсидирование, финансирование (те же «Турецкий поток», «Северный Поток 2»).

Важной частью оценки внешней среды проекта выступает анализ социально-экономических условий в месте реализации проекта. Например, «Турецкий поток» позволил создать большое количество рабочих мест в регионе, где работа зависит от сезона (Анапский район Краснодарского края – курорт, где население в основном занято в курортном бизнесе и сельском хозяйстве).

Изначальная регламентация условий труда и отдыха сотрудников позволяет аналитикам определять потребности в трудовых ресурсах на основе норм труда, применяющихся в индустриальных странах.

При разработке проекта важно учитывать уровень квалификации кадров, стандарты безопасности и охраны здоровья. Эти факторы также повлекут за собой изменения в проекте, как по срокам, так и по стоимости. Например, в

местности, где реализуется проект нет достаточного количества сотрудников, обладающих должной квалификацией, поэтому их придется нанимать в соседних городах или регионах. Их понабиться обеспечить жильем, компенсировать дорожные расходы. Если же привлекаются иностранные специалисты, то их деятельность осуществляется в соответствии с законами и нормами РФ, что также налагает определенные финансовые и временные расходы, поскольку все они должны получить разрешения на работу, зарегистрироваться в налоговых органах, быть учтены службой занятости региона.

Государственная политика, нацеленная на дополнительное субсидирование тех или иных отраслей экономики, так же является внешним фактором, влияющим на инвестиционный проект. Поскольку это благоприятно (либо не благоприятно) влияет на инвестиционный климат, налогообложение, пошлины и ограничения экспорта и импорта сырья и товаров. Так в некоторых отраслях государство предоставляет льготные условия, создает дополнительные налоговые послабления для инвесторов. В результате происходит значительный рост реинвестиций фондов именно по этим направлениям.

Налоговая политика так же в свою очередь выступает одним из основных способов поощрения инвесторов для стимулирования развития как отдельных отраслей промышленности и экономики, так и целых регионов.

Правовая среда – внешний фактор, включающий в себя защиту прав и интересов инвесторов, вопросы экспортно-импортных операций, а так же трудовое право. Государство регулирует инвестиционную деятельность с точки зрения налогообложения, а именно предоставляет возможность воспользоваться дифференциацией налоговых ставок и льгот. Оно также стимулирует развитие отдельных регионов, отраслей путем предоставления субсидий, бюджетных ссуд, дополнительно финансирует и кредитует. В государственную правовую сферу контроля входит соблюдение норм и стандартов, определение условий инвестирования и кредитования, регулирование ставок рефинансирования.

Немаловажным внешним фактором проекта в современном мире становится желание снизить загрязнение регионов, в которых сосредоточено промышленное производство. Поэтому, принимая во внимание государственную политику касательно местоположения проектов и их целевого направления есть возможность учесть различные льготы и стимулы, а также схемы финансового стимулирования.

Одним из важных внешних факторов являются правовые вопросы. Для воплощения проекта в жизнь требуется получить множество специальных разрешений и решений от различных министерств и ведомств. Иногда на это уходит мало времени, но, как правило, разработчики затрачивают значительные усилия для подготовки именно предпроектных согласований. В этом факторе заложены как плюсы, так и минусы. С одной стороны, это дает дополнительное время, чтобы отсеять нежизнеспособные проекты. А с другой, напротив, некоторые полезные проекты из-за бюрократических проволочек так и не получают своей дальнейшей реализации. Следовательно, вышеупомянутый аспект должен быть учтен при определении сроков, времени подготовки предпроектной документации и материальных средств для проведения всех необходимых согласований.

В настоящее время финансирование инвестиционных проектов в основном осуществляется за счет кредитов банков, собственных ресурсов предприятий и организаций, частных и иностранных вложений. Бюджетное же финансирование значительно сократилось. Это безусловно влияет на качество проектов – они становятся более эффективными, сроки проектирования сокращаются, а экономика становится устойчивее в таких непростых современных условиях.

Список литературы:

1. Агапкин В.М., Жоголева Е.Е. Эффективное управление сложными инвестиционными проектами. Практическое пособие. М.: Российская академия сельскохозяйственных наук., 1995г.
2. Бирман Г., Шмидт С. Экономический анализ инвестиционных проектов. М., ЮНИТИ, 1997 г.
3. Холт С.Н., Барнес С.Б., Инвестиционный проект: методы подготовки и анализа. Учебно-справочное пособие. – М., БЕК, 1996 г.

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Корнеева Марина Игоревна

*студент, Рязанский Государственный Радиотехнический Университет,
РФ, г. Рязань*

Сократова Ирина Викторовна

*научный руководитель, старший преподаватель,
Рязанский Государственный Радиотехнический Университет,
РФ, г. Рязань*

Одним из основных и важных направлений деятельности органов власти на всех уровнях является контроль, как за общественной так и различными сферами жизни. Контроль в отношении финансов в государстве и муниципальных образованиях, а так же научных сообществах получил название «финансовый контроль». Данный контроль необходим для практической реализации основных функций финансов: распределительной, регулирующей и контрольной. Имеется четкая зависимость распределительной и регулирующей функции от контрольной, которая подчиняет себе все основные действия государства и муниципальных образований в процессе осуществления финансовой деятельности. В процессе разработки и практической реализации финансовой политики Российской Федерации велико значение финансового контроля.

Актуальность данной темы продиктована особенностями бюджетного учета и необходимостью различия учета и финансового контроля за целевым использованием бюджетных средств и сопутствующих действий учреждений.

Наиболее широкое развитие финансовый контроль получил во времена капитализма, в то время как появились со стороны парламента субъекты государственного финансового контроля [1, с. 15].

На современном этапе развития экономики, роль финансового контроля увеличивается наиболее сильно. Угрозами экономической безопасности России стали множество факторов такие как нецелевое использование бюджетных

средств, неуплата налогов, а так же криминализация экономических отношений [2, с. 3].

Финансовый контроль, как в юридической, так и экономической литературе определяется по-разному. Так, под финансовым контролем понимается "наблюдение, определение и выявление фактического положения финансовых показателей деятельности по сравнению с заданными".

Исследуя значение финансового контроля, Е.А.Ровинский подчеркивал, что финансовый контроль следует рассматривать в качестве "специализированного государственного контроля, основополагающей функцией которого является постоянный контроль за появлением и использованием денежных фондов, что имеет формы и методы определения законности действий организаций и учреждений в процессе осуществления ими хозяйственной и финансовой деятельности, присущ всем видам контроля и основывается на принципах, общих для всех финансово-правовых институтов" [4, с. 79].

Существует иное понимание финансового контроля, в котором финансовый контроль, определяется как "множество действий и операций по проверке финансовых и связанных с ними вопросов деятельности субъектов хозяйствования и управления с применением специфических форм и методов его организации" [3, с. 207]

Рассмотрев дефиницию финансового контроля можно сделать вывод, о том что это неотъемлемый элемент государственного контроля. Финансовый контроль проявляется наиболее сильнее в бюджетных организациях нежели чем в коммерческих. Существует множество различий между данными видами организаций, такие как цель деятельности, персонал, целевая аудитория и т.д. Более подробно рассмотрим в табл. 1

Таблица 1.

Отличительные черты государственных и коммерческих организаций

Параметр	Бюджетное учреждение	Коммерческая организация
Цель деятельности	Выполнение задач прописанных в уставе, результат деятельности нематериальные ценности.	Целью деятельности коммерческой организации являются получение наибольшей прибыли и совершенствование организации.

Товары, услуги и целевая аудитория.	Производятся для общественного блага и ориентированы на членов организации и клиентов.	Товары и услуги производимые коммерческой организацией, нацелены на индивидуального потребителя, которые в конечном счете передают их конечным потребителям.
Управление и политика работы	В бюджетной структуре ориентируются исключительно на продиктованные государством общественные условия и потребности.	В коммерческой организации управление строится на поведении конкурентов и потребности клиентов.
Персонал	В бюджетной организации могут работать нанятые сотрудники и в редких случаях исполнители по договорам гражданско-правового характера (проведение работ, оказание услуг по содержанию имущества)	На работу в коммерческую структуру привлекаются как нанятые сотрудники, так и исполнители по договорам гражданско-правового характера (практиканты).
Финансирование	Финансирование осуществляется напрямую из государственного бюджета (внешние источники финансирования) или из доходов от аренды, внебюджетной деятельности (внутренние источники).	Это прибыль (собственные средства), кредиты и займы (заемные средства), а так же долевое участие в капитале других организаций (привлеченные средства).
Форма собственности	Если бюджетное учреждение может иметь только открытую форму собственности (фонды, организации, учреждения, альянсы и т.д.),	В коммерческой структуре могут быть ПАО, ООО и т.д.
Регистрирующий орган	Регистрация и внесение в единый реестр некоммерческих организаций происходит Министерством юстиций.	Зарегистрировать коммерческую организацию можно только в Налоговой службе, так же внося данные в единый реестр.

Рассмотрев различия между бюджетными учреждениями и коммерческими организациями совершенно точно можно сделать вывод, что финансовый контроль неразрывно связан с ведением бюджетного учета в некоммерческих организациях, из этого следует необходимость рассмотрения субъекта, объекта и предмета данного вида контроля.

Особенностями бюджетного учреждения являются:

1. Задачи выполняются в соответствии с Уставом;
2. Финансовый контроль за целевым использованием денежных средств, в соответствии с деятельностью учреждения;

3. Бюджетное учреждение может иметь исключительно открытую форму собственности;

4. Финансирование осуществляется напрямую из государственного бюджета.

Объектом финансового контроля могут являться различные денежные отношения, как распределения, формирование и использования бюджетных средств государства. Для этого в Российской Федерации созданы специальные органы, регламентированные определенными законодательными проектами.

Непосредственно предметом контроля выступают различные показатели, такие как отчисления в различный фонд (ПФ РФ, ФФОМС, ФСС), на различные цели, рентабельность, прибыль. В такой ситуации субъектом могут выступать различные контрольные управления, в том числе контрольно-ревизионные управления, министерства и ведомства.

На основании выше изложенного можно сделать вывод о том, что цель финансового контроля в предотвращении и устранении неполадок связанных с деятельностью организации, а так же улучшение ее работы. Данные проверки присущи некоммерческим организация во избежание нецелевого использования бюджетных средств.

Список литературы:

1. Грачева Е.Ю. Государственный финансовый контроль: Курс лекций / Е.Ю.Грачева,Л.Я.Хорина. - М.: Проспект, 2005.С. 15, 16.
2. Карандина Е.А. Федеральное казначейство в системе государственного финансового контроля Российской Федерации. Автореферат дис... канд. юрид. наук. - Саратов, 2007. С. 3.
3. Общая теория финансов /Под ред. Л.А.Дробозиной. - М.: Банки и Биржи. ЮНИТИ, 1995. С. 207.
4. Финансы /Под ред. В.И. Родионовой. - М.: Финансы и статистика, 1993. С. 79.

ОСОБЕННОСТИ КРЕДИТОВАНИЯ ФИРМ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Костюкова Дарья Геннадьевна

*магистрант, ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»,
РФ, г. Ставрополь*

Кредит – это особая экономическая категория, которая опосредует движение товаров и услуг. Кредит связан с другими важнейшими экономическими категориями, такими как прибыль, цена, деньги, стоимость, а также со всей совокупностью рыночных законов.

Необходимость кредита в любой экономике обусловлена разделением во времени отдельных фаз воспроизводства, несовпадением времени и места включения в оборот реализуемой стоимости, а следовательно, необходимостью получения дополнительных платежных средств. Перечисленные причины, собственно и определяют взаимосвязь кредитных и производственных отношений [1].

На определенных этапах производственного процесса потребность в кредите взаимосвязана с такими параметрами как:

- кругооборот денежных средств;
- особенности производства и реализации продукции конкретной фирмой;
- различия в объемах и сроках сделок;
- необходимость единовременных крупных капиталовложений в расширение или обновление производства.

В качестве источника кредита могут служить временно свободные денежные средства фирм, денежные накопления государства и частного сектора, которые аккумулируются банками.

Как правило, обязательными условиями современной системы кредитования являются: целевой характер кредита, его обеспеченность, а также срочность, платность и возвратность [2].

Важна также дифференцированность кредита, которая отражает различные индивидуальные подходы банков к кредитованию различных субъектов в

зависимости от объекта кредитования, степени риска и с учетом обеспеченности ссуды.

Также, в современных условиях особое значение, приобретают принципы рационального кредитования, которые предполагают оценку не только объекта, субъекта и качества обеспечения, но и уровня маржи, доходности кредитных операций, снижения риска. Актуально при этом и соблюдение технологии кредитования, правил выдачи и погашения ссуд, текущего контроля и анализа кредитных операций.

По своей сути банки являются коммерческими предприятиями, а значит, в первую очередь, должны исходить из принципа прибыльности банковских операций.

Можно сравнить банки и с торговыми предприятиями, поскольку, по сути, они продают свои кредитные ресурсы. Поэтому для большинства банков доход от кредитной деятельности является основным.

Размер кредитного продукта банка зависит не только от объема его собственных средств, но и от привлеченных ресурсов. В современной рыночной системе торговать большим объемом средств можно лишь тогда, когда банк дополнительно привлеч средства своих клиентов. Поскольку банк привлекает ресурсы не для себя, а для других, то оказывается, что объем кредитного продукта становится тем выше, чем больше масса аккумулируемых им на началах возвратности денежных средств.

При этом сам кредит выполняет в экономике важнейшие функции.

Он представляет собой эластичный механизм перелива капитала из одних отраслей в другие. Через кредитный механизм капитал направляется в те сферы, которые являются предпочтительными для экономических агентов, где обеспечивается их наибольшая прибыль. Таким образом, обеспечивается уравнивание нормы прибыли в различных отраслях экономики, повышается эффективность хозяйствования.

Кредит способствует ускорению концентрации и централизации капитала.

Кредит активизирует денежный капитал, значительно ускоряет его кругооборот, а значит, способствует росту массы прибыли, обновлению основного капитала, экономии общественных издержек производства [3].

Система кредитования основывается на трех основных элементах: субъектах кредита, обеспечении кредита, объектах кредитования.

Субъект кредитной сделки – участник конкретных экономических отношений по поводу предоставления ссуды (кредитор, заемщик, посредник, гарант). Субъектами кредитной сделки могут выступать как физические, так и юридические лица, резиденты и нерезиденты.

В зависимости от того, кто является субъектом кредитования, выделяют следующие формы кредита:

1) банковский кредит – предоставляется коммерческими банками в денежной форме.

2) хозяйственный (или коммерческий) кредит – кредитные отношения оформляются между поставщиком и покупателем;

3) государственный кредит – кредитором выступает государство;

4) международный кредит – одним из участников кредитных отношений выступает зарубежный субъект.

Особенность современной системы кредитования заключается в ее зависимости не только от собственных и привлеченных ресурсов, но и от определенных норм, которые устанавливает Центральный банк для коммерческих банков, осуществляющих кредитование клиентов. Так, Центральный банк РФ регламентирует норму обязательных резервов, учетную ставку процента. Устанавливаются и другие нормативы, например, минимальные денежные резервы, которые должны быть сформированы в коммерческом банке. Регламентируются также параметры ликвидности баланса банка. Это предполагает, что обязательства банка должны соизмеряться с объемом его ликвидных средств.

Важным признаком современной системы кредитования является ее договорная основа. Коммерческие стимулы, когда и банк, и его клиенты

осознают последствия нарушения соглашения между ними, кредитный договор способствует усилению ответственности за исполнение условий кредитной сделки, как со стороны кредитора, так и заемщика.

При всей своей доходности кредитная операция в условиях экономического кризиса, спада производства, банкротства предприятий является наиболее рискованной. В современных условиях задержка возврата ссуд клиентами банка становится довольно частым явлением. Поэтому и сроки кредитования существенно сократились. В кредитных портфелях банков доля краткосрочных кредитов существенно доминирует.

Тем не менее, за последнее десятилетие система кредитования прошла значительный путь развития.

По существу, изменилась не только философия банковского дела, но и технология кредитных операций.

Специфика современной практики кредитования заключается в том, что отечественные банки зачастую не имеют единой методической и нормативной базы организации кредитного процесса.

Часто коммерческие банки, особенно небольшие, исходя из своего опыта, вырабатывает свои подходы, свою систему кредитования, хотя совершенно очевидно, что есть непреложные общие организационные основы, отражающие международный и отечественный опыт и позволяющие банкам существенно упорядочить свои кредитные отношения с клиентом, улучшить возвратность ссуд.

Тем не менее, исходя из прогнозов аналитиков, можно рассчитывать на укрепление позитивных тенденций, сложившихся к настоящему времени на кредитном рынке.

Список литературы:

1. Боннер, Е. А. Банковское кредитование / Е.А. Боннер. - М.: Городец, 2017. - 160 с.
2. Лев, Л. Очередность кредитования банком корпоративных заемщиков / Л.Лев, Н. Яценко, А. Амелина. - Москва: СПб. [и др.] : Питер, 2017. - 236 с..
3. Яблонская, Анна Долгосрочное банковское кредитование в России: теория и практика / Анна Яблонская. - Москва: ИЛ, 2017. - 184 с.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ

Куклина Наталья Сергеевна

студент,

*Новосибирский государственный университет экономики и управления (НИНХ)
РФ, г. Новосибирск*

Петухова Светлана Валерьевна

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,

*Новосибирский государственный университет экономики и управления (НИНХ)
РФ, г. Новосибирск*

На сегодняшний день, эффективность деятельности любой организации, в первую очередь, зависит от умения правильно определять свои цели, задачи, а также способы их достижения. Другими словами, организации необходимо выработать стратегию, позволяющую как достигнуть поставленных результатов, так и объединить все уровни управления.

Неотъемлемой частью общей стратегии организации является стратегия маркетинга. Она позволяет определить общий план бизнеса по привлечению людей, с целью превращения их в потенциальных потребителей своего продукта или услуги. Маркетинговая стратегия представляет собой совокупность таких важных элементов, как ценностное предложение, а именно краткое описание свойств, представляющих ценность для клиента; ключевые направления деятельности, а также информацию о целевых группах потребителей.

Наиболее точное определение маркетинговой стратегии дала Е.Н. Береза: «Маркетинговая стратегия – это комплекс долгосрочных маркетинговых решений по выбору целевых сегментов потребителей, позиционированию предприятия и его продукции, а также по элементам комплекса маркетинга, направленным на достижение долгосрочных маркетинговых целей и принятым на основе результатов анализа внешней и внутренней маркетинговой среды» [1, с. 39].

Так как стратегия маркетинга является составляющей общей стратегии развития компании, именно она позволяет определить основные направления взаимодействия с потребителями и конкурентами.

Следует помнить, что маркетинговая стратегия – это очень индивидуальная вещь, поэтому не существует такой стратегии, которая подошла всем без исключения организациям, продуктам или услугам. Помимо этого, стратегия маркетинга всегда должна отвечать таким критериям, как гибкость, способность поддаваться корректировочным действиям и мобильность.

Формирование маркетинговой стратегии проходит через семь основных этапов:

- анализ макроокружения, то есть выявление возможностей и угроз внешней среды, оказывающих влияние на деятельность компании;
- анализ микроокружения – выявление сильных и слабых сторон организации;
- идентификация миссии организации, позволяющей определить основные причины ее существования;
- рассмотрение общей ситуации, посредством SWOT-анализа, чтобы соотнести между собой выявленные возможности, угрозы, слабые и сильные стороны;
- постановка маркетинговых целей, которые должны отвечать пяти критериям: конкретность, измеримость, достижимость, значимость, определенность во времени;
- непосредственно разработка маркетинговой стратегии;
- оценка выработанной стратегии, посредством контроля ее исполнения.

Стратегия маркетинга формируется под влиянием факторов, разделенных на четыре основные категории.

- Во-первых, влияние оказывают тенденции изменения спроса и внешней маркетинговой среды (потребности клиентов, рыночный спрос в целом, ключевые стейкхолдеры, территориальное расположение, а также правовые, политические, экономические и технологические изменения).

- Во-вторых, немаловажно учитывать деятельность основных стратегических конкурентов, следить за их стратегией, выявлять удачные решения и неудачи, которые не стоит повторять.

- В-третьих, не последнюю роль играют управленческие ресурсы и сочетание сильных сторон компании с выгодными возможностями внешней среды.

- Кроме того, следует принимать во внимание основную концепцию фирмы, а также ее основные цели и задачи [2, с.63].

Нельзя отрицать особое значение маркетинговой стратегии для успешного развития компании, выражающееся в следующих аспектах:

- она помогает создавать наиболее прибыльные продукты и услуги, поскольку дает ответы на такие вопросы, как «для кого производить?», «что производить?» и «как производить?»;

- позволяет установить оптимальные цены, посредством исследования рынка и поведения конкурентов;

- устанавливает эффективные каналы распределения;

- оказывает организационное воздействие, то есть координирует сотрудников, посредством работы в одном направлении, для достижения общей цели.

Согласно современной концепции маркетинга, все отделы в компании должны помнить об удовлетворении потребностей клиентов, будь то финансовый отдел, производственный отдел, отдел сбыта или служба контроля качества. Только таким образом объединение всех функций, связанных с товаром или услугой, обеспечит достижение цели организации и решение связанных с ней задач.

Неоспоримый факт состоит в том, что большое значение разработке маркетинговой стратегии придают именно те компании, которые ориентированы на улучшение финансовых показателей, расширение влияния на рынке, а также завоевание большей доли рыночного пространства. Именно для таких компаний сценарий развития будет наиболее оптимистичным.

Что касается рынка недвижимости, а именно риэлтерских агентств, они также ориентированы на успешную деятельность. Стоит сказать, что агентство недвижимости может успешно функционировать на рынке при наличии двух главных условий: максимальной обеспеченности клиентами, заинтересо-

ванными в покупке, аренде или обмене недвижимости и максимальной обеспеченности собственниками недвижимости или застройщиками, которые могут предложить варианты для продажи или аренды.

Следует учитывать, что недвижимость, от которой напрямую зависит деятельность агентства, – это особое направление, для которого требуется собственный подход. Главная особенность данного товара заключается в степени спроса на него. Как правило, спрос на недвижимость высокий, поскольку это достаточно эффективный способ инвестирования своих сбережений. Тем не менее, ввиду различных внешних факторов, как колебание курсов валют, инфляция, различные социальные и демографические изменения, спрос может снижаться.

Главной целью агентства недвижимости является увеличение количества сделок, а, следовательно, последующее увеличение объема продаж и получение прибыли. Для этого следует решить такие задачи, как:

- изучение рынка в целом, выделение сегментов и определение своей позиции на рынке;
- выделение конкурентных преимуществ, отличающих агентство от конкурентов;
- поиск эффективных каналов продвижения (социальные медиа, интернет);
- мотивация сотрудников на результат.

Из всего вышеизложенного, можно сделать вывод, что формирование маркетинговой стратегии – это важный для организации трудоемкий процесс, охватывающий большое количество проблемных аспектов и позволяющий определить эффективный план действия организации в отношении потребителей в долгосрочной перспективе.

Список литературы:

1. Береза, Е.Н. Формирование маркетинговой стратегии выхода предприятия на зарубежный рынок: дис. на соискание ученой степени кандидата экономических наук. – Санкт-Петербург, 2008. – 128 с.
2. Михайлина В.В., Попова И.М., Разработка маркетинговой стратегии // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сб. ст. по матер. XLV междунар. науч.-практ. конф. № 1(45). – Новосибирск: СибАК, 2015. – С. 62-67.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Куликов Никита Дмитриевич

*студент УлГТУ,
РФ, г. Ульяновск*

Раснаев Валера Дмитриевич

*студент УлГТУ,
РФ, г. Ульяновск*

Смоленская Светлана Владимировна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц. УлГТУ,
РФ, г. Ульяновск*

Аннотация. Россия является богатейшей страной мира. Однако, события 2014 года, а именно санкции против России, показали все слабые места в российской экономике. Несмотря на то, что большинство негативных последствий экономического кризиса уже позади, в современной экономике ещё существует ряд проблем, которые мешают развитию Российской экономики. В статье проведен анализ основных проблем, мешающий развитию экономики России.

Ключевые слова. Доходы, санкции, проблемы, развитие, расходы, Россия, экономика.

Главной проблемой, мешающей развитию российской экономики, является сырьевая зависимость российской экономики. Экономика России зависит от цен на нефтегазовые ресурсы.

До введения санкций в январе 2014 года цена на нефть составляла 107,57 долларов. Уже к декабрю 2014 года цена на нефть по сравнению с январем этого же года снизилась на 43% и составила 62,16 долларов. В течение 2015 года цена нефть незначительно изменялась, но уже к декабрю 2015 года по сравнению с декабрем 2014 года цена снизилась ещё на 40% и составила 37,72 доллара. Восстановление цен на нефть началось в 2016 году. К декабрю 2016 года, цена на нефть выросла на 44% и составила 54,44 доллара. В декабре 2017 года по сравнению с декабрем 2016 года цена увеличилась ещё на 19% и

составила 64,05 доллара. (рисунок 1) В базовом прогнозе Министерства финансов заложена цена за баррель нефти в размере 43,8 долларов.



Рисунок. 1. Динамика цен на нефть в 2014-2017 года (долларов)

Сырьевая зависимость российской экономики в первую очередь отразилась на федеральном бюджете. В 2014 году доходы бюджета составляли 14,49 трлн. рублей. В 2015 году доходы уменьшились на 1,96 трлн. рублей и составили 12,53 трлн. рублей. В 2016 году по сравнению с 2015 годом доходы увеличились на 3,26 трлн. рублей и составили 15,79 трлн. рублей. С 2014 по 2017 год доходы бюджета снизились на 1,01 трлн. рублей. (рисунок 2)

Расходы государственного бюджета в 2014 году составляли 14,83 трлн. рублей. В 2015 году по сравнению с 2014 годом расходы увеличились на 0,39 трлн. рублей и составили 15,22 трлн. рублей. С 2014 по 2017 года расходы бюджета увеличились на 1,41 трлн. Рублей. (рисунок 2)

С 2014-2017 года дефицит бюджета увеличился с 0,34 трлн. рублей в 2014 году до 2,76 трлн. рублей в 2017 году. Прежде всего, дефицит бюджета обусловлен со снижением доходов от нефтяного сектора.

Проект бюджета на 2018 года предполагает объем доходов в размере 15,182 трлн. рублей. Они больше уровня прошлого года на 1,5 трлн. Объем

расходов составит 16,514 трлн. рублей. Расходы остались на прежнем уровне. Дефицит федерального бюджета составит 1,332 трлн. рублей.

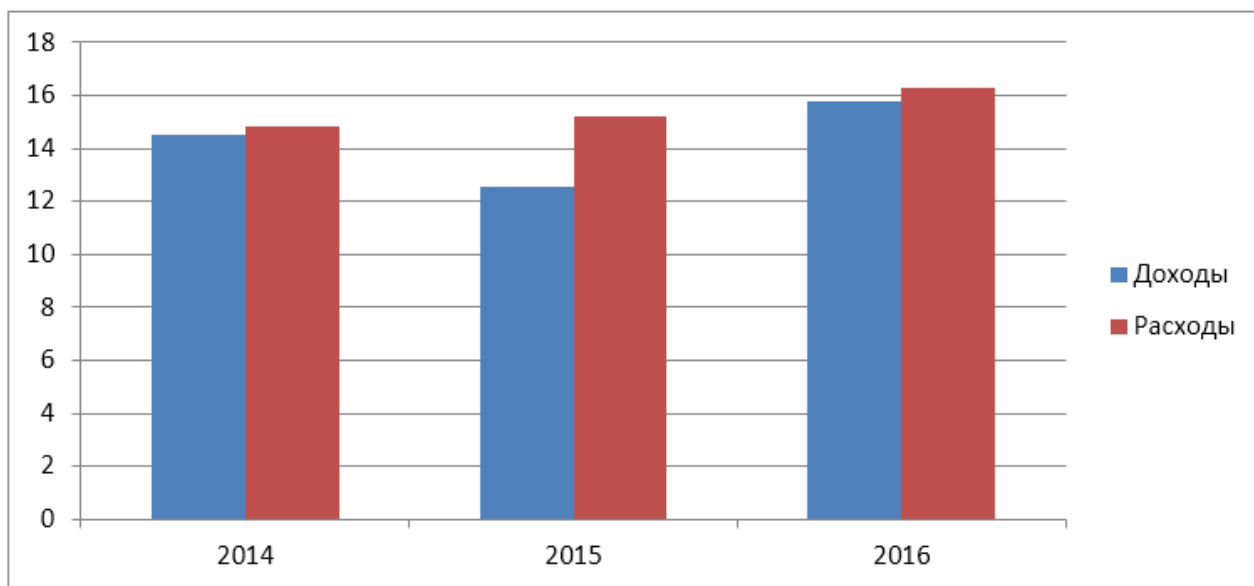


Рисунок 2. Динамика федерального бюджета в 2014 - 2016 годах (трлн. рублей)

Проблемой развития российской экономики является обострение международных отношений. Россия ведет постоянную борьбу на международной арене, добиваясь позиции мирового лидера. Постоянное участие России в международных конфликтах требует от России больших расходов на оборонный комплекс. В условиях дефицита бюджета этот объем финансовых ресурсов становится для бюджета все более ощутимым. Если обратиться к расходам на оборонный комплекс в 2018 году они составят 2,729 трлн. рублей или 17,01%, для сравнения в 2014 году расходы на оборонный комплекс составляли 2,49 трлн. рублей.

Проблемы на международной арене, а именно санкции против России, привели к обострению ещё одной проблемы российской экономики - отсутствие собственных производств. Многие фабрики и заводы закрываются – и эта тенденция началась еще задолго до кризиса 2014 года. Кроме того, плачевные времена переживает и энергетический комплекс, без которого функционирование фабрик и заводов просто невозможно. Здесь сказалась проведенная ранее приватизационная политика энергокомплекса, которая

привела к тому, что государство потеряло контроль над энергоресурсами, а нынешние владельцы используют их отнюдь не в национальных интересах.

Для восстановления собственных производств, в России была введена программа импортозамещения, которая направлена на развитие собственных отраслей и ликвидацию зависимости от иностранных товаров. Если рассматривать наиболее перспективную отрасль импортозамещения, то в 2014 году объем сельского хозяйства в постоянных ценах составлял 2046 млрд. рублей; в 2015 году по сравнению с 2014 годом объем сельского хозяйства увеличился на 61 млрд. рублей и составил 2107 млрд. рублей; в 2017 году по сравнению с 2015 годом объем сельского хозяйства увеличился на 75,8 млрд. рублей и составил 2182,2 млрд. рублей. В период с 2014-2017 года объем сельского хозяйства увеличился на 136,8 млрд. рублей.

В 2014 году индекс промышленного производства по сравнению с 2013 годом увеличился на 2% и составил 102,0%. В 2015 году по сравнению с 2014 годом индекс промышленного производства увеличился на 3,9% и составил 103,9%. В 2016 году по сравнению с 2015 годом индекс промышленного производства увеличился на 2,6% и составил 102,6%.

На экономике страны негативным образом отражается отток капитала, которого и стоило ожидать при снижении стоимости национальной валюты. В 2014 году отток капитала составил 151,5 млрд. долларов, что в 6-6,5 раз больше запланированного оттока. В 2015 году отток капитала составил 70–80 млрд. долларов. В 2016 году отток составил \$ 19,8 млрд. Чистый отток капитала из России в 2017 году вырос в 1,6 раза — до \$ 31,3 млрд.

Инфляция, рост цен, ухудшение условий кредитования – все это уменьшает реальные доходы населения и снижает покупательскую способность граждан. Все это приводит к снижению товаропроизводства, уменьшению количества платных услуг, оказываемых населению, и также вносит свою лепту в усугубление общеэкономического спада. Снижение уровня доходов ведет к увеличению населения с доходами ниже прожиточного минимума. В 2014 году численность населения с доходами ниже прожиточного минимума составила

16,1 млн. человек. С каждым годом численность населения с доходами меньше прожиточного минимума только увеличивается. В период с 2014-2017 года численность населения, с доходами ниже прожиточного минимума увеличилась на 4,2 млн. человек. Наибольший рост малоимущего населения отмечается в период кризиса 2014-2015 года.

Современная российская экономика справилась с рядом проблем, которые появились в период кризиса 2014 года. Удалось стабилизировать уровень инфляции. По прогнозам на 2018 год уровень инфляции составит 3,7%. В 2017 году ВВП увеличился на 1,5%. Однако, многие индикаторы мешают развитию экономики. К таким проблемам можно отнести увеличение уровня бедности, сырьевая зависимость экономики, отток капитала, нестабильная международная ситуация.

Список литературы:

1. Банки.ру [Электронный ресурс]: <http://www.banki.ru/quotes/brent/>;
2. Валеева А.С., Коваленко С.В. Проблемы экономического роста России в современных условиях//Инновационная наука.-№4.-2017.- с.51-54;
3. Дубина Е.Д., Федосова Е.В. Финансовые кризисы и причины их возникновения// Управление. Власть. Бизнес//№3, 2015, с.40-44;
4. Сайт российской статистики [Электронный ресурс]: <http://www.gks.ru>;
5. Смоленская С.В., Прокофьев И.Н., Дюлин А.Ю. Современные проблемы развития экономики России//Проблемы перспективы и тенденции развития экономики и управления.2016.-с.108-111.
6. Финансы [Электронный ресурс]: <http://global-finances.ru/vvp-rossii-po-godam/>.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В СФЕРЕ МАЛОГО БИЗНЕСА

Майер Анастасия Андреевна

*студент, Югорский государственный университет,
РФ, г. Ханты-Мансийск*

Солодовникова Ульяна Николаевна

*научный руководитель, доцент, Югорский государственный университет,
РФ, г. Ханты-Мансийск*

В последнее время, в России произошло значительное развитие малого бизнеса. Активно формируется правовое пространство, подкрепленное нормативной правовой базой направленной на регулирование предпринимательской деятельности. Субъекты малого бизнеса осваивают новые виды деятельности, расширяют свое присутствие во всех отраслях экономики. Большое внимание развития малого предпринимательства связано с важным социально-экономическим значением в формировании среднего класса как основы национальной стабильности общества.

За предприятиями малого бизнеса в экономике закреплены функции, в недостаточной степени выполняемые другими хозяйствующими субъектами. важнейшей функцией малых предприятий является создание рыночной конкуренции благодаря многочисленности, гибкости и свободе ценовой политики.

Малые предприятия помогают заполнению рынка товарами и услугами необходимыми потребителям, внедрению научно-технических достижений. На данный момент доля малых предприятий на рынке не менее 85% от общего числа коммерческих организаций. Рассмотрим динамику количества малых предприятий за 2015-2017 г. (таблица 1) [4].

Таблица 1.

Количество субъектов малого предпринимательства

Наименование	Кол-во юридических лиц			Откл.	Кол-во индивидуальных предпринимателей			Откл.
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 от 2015	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 от 2015
Российская Федерация	241654	241882	239528	0,88	28886	28958	28102	2,71
Центральный ФО	88123	87771	87382	0,84	6507	6484	6335	2,64
Северо-Западный ФО	32071	31740	31536	1,67	2525	2507	2455	2,77
Южный ФО	17821	17800	18084	1,48	3597	3576	3571	0,72
Северо-Кавказский ФО	4151	4131	4464	7,54	844	831	0836	0,95
Приволжский ФО	44829	44536	43878	2,12	6749	6688	6526	3,30
Уральский ФО	19673	19549	19489	0,94	2833	2812	2779	1,91
Сибирский ФО	25836	25583	25632	0,79	4035	4005	3868	4,14
Дальневосточный ФО	9150	9109	9063	0,95	1796	1779	1732	3,56

По данным таблицы 1 видно, что наибольшее число юридических лиц за последний год, задействованных в сфере малого бизнеса, расположены в Центральном ФО и составляют 87382 субъекта. Наименьшее число юридических лиц находятся в Северо-Кавказском ФО – 4464. Наибольшее количество индивидуальных предпринимателей зарегистрированы в Приволжском ФО - 6526, наименьшее количество - в Северо-Кавказском ФО и составляют 836 субъекта малого бизнеса.

Общая динамика количества индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, задействованных в сфере малого бизнеса свидетельствует о том, что за последний год количество малых предприятий сократилось.

Данная проблема требует наращивания предпринимательских инициатив и стимулирования развития малого бизнеса в нашей стране.

Малые предприятия различаются по видам их экономической деятельности. Ниже представлена диаграмма, где наглядно прослеживается соотношение доли оборота малых предприятий по всем видам деятельности.

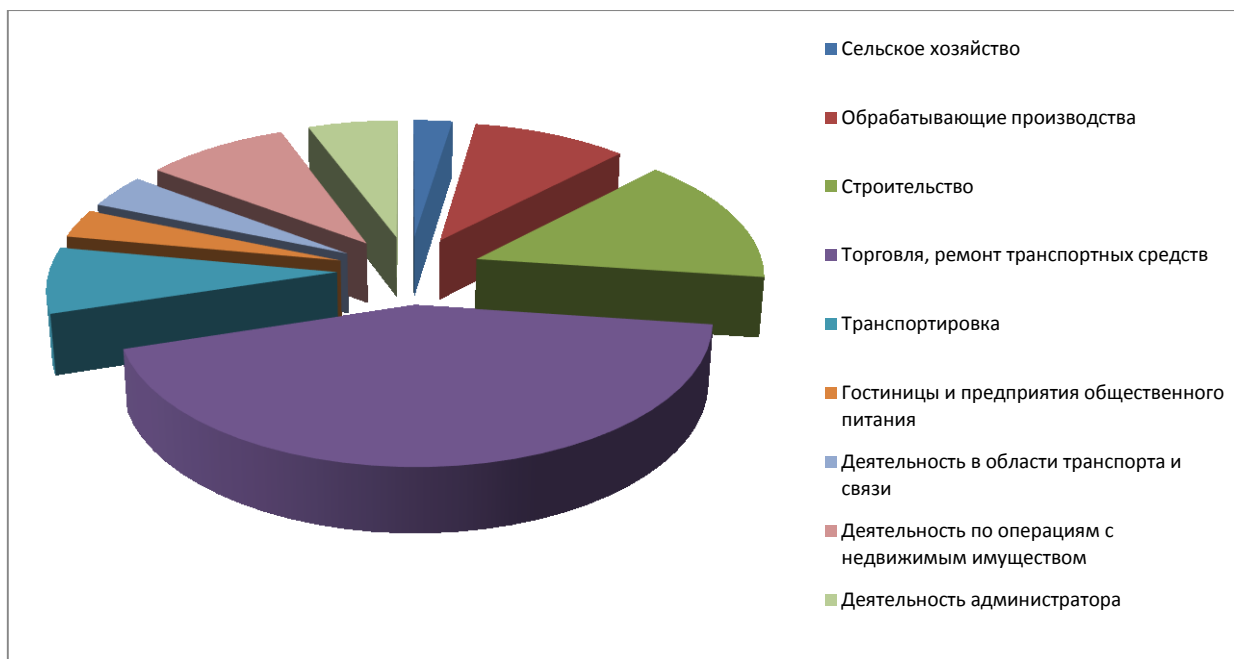


Рисунок 1. Структура малых предприятия по сферам деятельности

Как видно из рисунка 1, наибольшую долю малые предприятия занимают в сфере деятельности торговли, а также строительства, наименьший показатель среди всех видов экономической деятельности малых предприятий наблюдается в сфере сельского хозяйства.

В России основные показатели развития малого предпринимательства значительно ниже, чем в развитых европейских странах. Данная статистика показывает наличие определенных сложностей, ограничивающих рост потенциала развития малого бизнеса.

Одной из основных сложностей является высокая налоговая нагрузка и недостаточность дифференциации в налогообложении различных категорий предпринимателей. Рассмотрим данную проблему подробнее [2, с.106].

Самым главным недостатком налогообложения малых предприятий является высокое налоговое бремя.

Налоговая система служит фискальным целям, упрощению налогового контроля со стороны налоговых органов, при этом, не ставя цели снижения налоговой нагрузки, упрощения налогового и бухгалтерского учета для субъектов малого бизнеса [2, с.113].

Действующие налоговые режимы не учитывают особенности издержек малого предпринимательства [1].

Основными источниками ресурсов для инвестирования в развитие у малых предприятий традиционно выступают собственные средства. В сложившихся кризисных условиях затруднено использование заемных средств.

Данная тенденция связана с высокими процентными ставками по кредитам, ужесточением требований к заемщикам, залоговому имуществу, финансовому состоянию предприятия.

Данная тенденция делает общий режим налогообложения не выгодным для субъектов малого бизнеса.

Установление налоговых ставок происходит без проведения экономического анализа их влияния на стимулирование инвестиций, производственных издержек.

Ярким примером неэффективного воздействия является увеличение страховых взносов в 2013 году, которое привело к уходу с рынка около полумиллиона предпринимателей.

Следующим примером неэффективного воздействия является предложение Минэкономразвития РФ в 2016 году по увеличению единого налога на вмененный доход для малых предприятий.

Данное предложение привело к переходу большого количества малых предприятий на другие системы налогообложения или закрытие бизнеса. Вместо реального увеличения налоговых поступлений произошел переход части предприятий в теневой сектор, что также является проблемой для экономики страны.

Налоговая политика, преследующая цель пополнения бюджета, а не создание пространства для экономического роста малых предприятий, в долгосрочной перспективе приводит к уменьшению налоговой базы. Высокая платежная нагрузка на малые предприятия приводит к сокращению возможностей для накопления средств, требующихся для развития производственной базы.

Среди малых предприятий значительную часть бизнеса составляют торговые организации, что негативно сказывается на экономике страны и ведет к увеличению добавленной стоимости, а не созданию новых производственных продуктов необходимых современному обществу.

Налоговая нагрузка на торговые предприятия в России по сведениям Росстата в 2017 году составляет 2,8%.

При этом налоговая нагрузка на малые предприятия, задействованные в производственном секторе, в 2017 году составляет 8,6% [4].

Для создания сбалансированной и эффективной экономики, государству необходимо работать над повышением привлекательности малого бизнеса, работающего в производственном секторе, в том числе налоговым путем. Введение налоговых льгот внесет вклад в увеличение количества предприятий занятых производственной деятельностью ввиду ее высокой затратности, необходимости внедрения новых технологий, закупки оборудования [3].

Значительной проблемой налогообложения малых предприятий в России является частое внесение изменений в налоговое законодательство, затрудняющее ведение бизнеса, работу налоговых служб.

Отсутствие стабильности законодательных норм ведет к увеличению издержек малых предприятий ввиду затруднения получения информации об изменениях в порядке уплаты сборов, оформлении документов.

Изменения, вносимые в порядок заполнения и сдачи налоговой отчетности, усложняют деятельность малых предприятий ввиду частого отсутствия бухгалтера в штате и заполнение отчетности руководителем предприятия самостоятельно.

На малые предприятия ложатся высокие временные, денежные и психологические издержки, связанные с ведением налогового учета. Неправильное заполнение документов, ошибки в сроках подачи деклараций и сроках уплаты налогов из-за частоты внесения изменений в законодательные акты приводят предпринимателей к значительным штрафам.

Проблемой в процессе уплаты сборов у предприятий малого бизнеса является сложность системы налогообложения.

Руководителям предприятий необходимо иметь профессиональные знания в части бухгалтерского учета и налогообложению, для возможности самостоятельной уплаты налогов. Решением проблемы является найм специалиста по бухгалтерскому учету, что ведет к дополнительным затратам. Большое количество налогов приводит к ошибкам даже профессиональных бухгалтеров, что увеличивает финансовые издержки предприятия через уплату штрафных санкций и пеней.

Обязательные элементы налогов часто неоднозначно указаны в законодательных актах, что приводит к ошибкам в процессе исчисления налогов.

Через время после внесения изменений выпускаются инструкции с разъяснениями правильного исчисления налоговых платежей [5].

Осложняющим фактором в процессе деятельности малых предприятий является низкая финансовая грамотность руководителей, недостаток информированности о налоговых льготах и программах государственной поддержки.

Государством предусмотрена целевая поддержка в виде налоговых льгот для малых предприятий, действующих в приоритетных сферах деятельности.

Способом поддержки также выступает введение упрощенных форм лицензирования и сертификации, льготы для участия в выставках и ярмарках, скидки на рекламные акции.

В части налоговых выплат малым предприятиям предлагается получение налоговых каникул.

Однако большинство руководителей недостаточно ознакомлены с законодательством в части налоговых выплат и не обладают знаниями о существовании форм государственной поддержки налогового характера. Важно совершенствовать информационное освещение обеспечения государственных инициатив.

В настоящее время существует противоречие фискальной направленности налоговой политики и стратегического государственного плана по стимулированию привлекательности малого бизнеса к 2020 году.

Необходимо нахождение оптимального сочетания государственных интересов и предпринимательства, переход от фискальной налоговой политики к стимулирующей функции налоговых взносов.

Повышение привлекательности малого бизнеса необходимо достигать через однозначную, стабильную и справедливую систему налогообложения.

Борьба с коррупцией, теневым бизнесом, незаконным применением налоговых льгот, позволит поддержать малый бизнес и сократить нелегальную составляющую, не затрагивая интересы честных предприятий [3].

В настоящее время актуальна деятельность в области реформирования налогообложения малых предприятий.

Внесение понятности в налоговые режимы и платежи, осуществляемые в процессе их применения, создание удобной и экономически обоснованной системы налогообложения сыграет положительную роль в повышении налоговых сборов, упрощения налогового администрирования, позволит увеличить мотивацию к развитию малого предпринимательства, без развития которого невозможно обойтись в условиях рыночной высококонкурентной экономики.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. - М.: Эксмо, 2017. - 624 с.
2. Царев В. Е., Вершина Д. А. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса: недостатки и механизмы / 2015, №24, 614 с. [текст]
3. Развитие малого и среднего предпринимательства. Зарубежный опыт // Брошюра АО «МСП Банк». - Аналитический центр, Москва. -2015, 23 с. Финансовое состояние и ожидания малого и среднего бизнеса в 2015 году //
4. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс] - URL: <https://rmsp.nalog.ru/index.html>
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] - URL: <http://www.gks.ru/>

ПРОБЛЕМЫ ИНФОРМАЦИОННО - АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ В РЕГИОНЕ

Пашкова Дарья Викторовна

*студент, Финансовый университет при Правительстве РФ,
РФ, г. Липецк*

Зенюкова Александра Вячеславовна

*студент, Финансовый университет при Правительстве РФ,
РФ, г. Липецк*

Графов Андрей Владимирович

*научный руководитель, д-р. экон. наук, доцент, профессор,
Финансовый университет при Правительстве РФ,
РФ, г. Липецк*

Современные тенденции в отношениях между федеральным центром и территориями, в особенности усложнение структуры системы государственного и муниципального управления, повышение самостоятельности субъектов РФ в принятии решений, обуславливают необходимость совершенствования информационно-аналитического обеспечения систем регионального управления и повышения эффективности информационного взаимодействия с центром.

Помимо своих основных функций, современные информационные технологии направлены на облегчение труда персонала государственных или муниципальных органов, совершенствовать их работу, активизировать ее производительность, обеспечивать эффективную решение всех задач, появляющихся в процессе выполнения заданий, способствовать повышению уровня качества как принимаемых, так и исполняемых управленческих решений. В то же время разработка и внедрение в работу органов государственной и муниципальной власти необходимых информационно-аналитических технологий является сложным инновационным процессом, влекущим за собой модернизацию не только методов, инструментов и форм деятельности данных органов, но и нередко обуславливает необходимость проведения сокращения должностных лиц аппарата того или иного органа

управления или оптимизации его организационной структуры. В связи с этим тема, раскрываемая в данном исследовании, имеет высокую актуальность, поскольку совершенствование информационно-аналитического обеспечения систем управления должно идти с уровня регионов к федеральному центру, и лишь при эффективной реализации данного процесса можно добиться высокого социально-экономического эффекта.

Информационно-аналитическое обеспечение органов власти в регионе основано на исследовании предметных областей и особенностей регионального управления, а также выделения приоритетных программно-целевых установок.

В настоящее время информационно-аналитическое обеспечение систем управления на уровне регионов активно развивается. Однако, несмотря на серьезные успехи в развитии таких систем, сегодня остается значимой и актуальной проблема не достаточно полной информированности о нормативно-правовом обеспечении разных аспектов в законодательной базе отдельных регионов [1]. Кроме того, во всех регионах России в настоящее время существует ряд проблем, которые связаны с принципами принятия решений в органах управления.

Одной из важнейших проблем является применение устаревших методов принятия решений и недостаточно широкого охвата экспертными исследованиями данной процедуры для целей планирования социально-экономических реформ в регионе. Наличие данной проблемы повлияло на:

- снижение эффективности применяемых методов принятия решения по сравнению с передовыми зарубежными методиками, а также формирование недостаточно полного проблемного анализа при разработке направлений социально-экономического развития региона;

- недостаточную глубину проработки предлагаемых решений;
- ограничение возможностей использования методов ситуационного анализа и моделирования для процедур расчета последствий и прогнозов принимаемых решений;

- рост зависимости разрабатываемых и принимаемых решений от имеющейся политической обстановки, стиля управления и личных качеств политических лидеров.

Еще одна проблема – это низкий уровень информационно-технологического обеспечения оперативного и чрезвычайного управления регионом, что проявляется в:

- разработке и принятии управляющих решений в условиях неполной осведомленности и преобладании решений, основанных на интуитивном подходе;
- необходимости наличия в штате органа власти большого количества специалистов, имеющих высокую квалификацию в разных областях;
- ограничении оптимизации потоков информации и структуры обмена данными в процессе разработки и внедрения информационно-аналитических систем для поддержки органов власти [2].

Проблемой также является недостаточно высокий уровень межведомственного согласования внедрения и обновления информационно-аналитических систем, что на практике означает:

- недостаточно высокий уровень осведомленности на региональном уровне об имеющейся исходной информации и информационных продуктах, которыми пользуются ведомственные структуры, подчиняющиеся федеральному центру;
- сложность осуществления регламентированного прямого доступа к информационным ресурсам того или иного ведомства;
- ограниченные возможности приобретения ведомственных информационных продуктов и созданных на их базе региональных ресурсов на льготной или безвозмездной основе;
- дублирование региональными ведомственными структурами работ по формированию первичных информационных ресурсов;
- наличие необходимости дополнительной обработки информации при использовании ведомственных информационных продуктов региональными органами управления [2].

В настоящее время пока нельзя осуществить прямой интерактивный автоматизированный поиск в зарубежных базах данных аналогов правовых актов, что еще в большей степени осложняется напряженной политической обстановкой в мире. Эта проблема могла бы быть решена, если была бы создана общая мировая база нормативно-правовых актов, на основе которых были разработаны лучшие мировые практики.

К мероприятиям, направленным на решения представленных проблем, можно отнести следующие:

- внедрить в практику деятельности органов власти как на местном, так и на региональном и федеральном уровнях автоматизированных систем, которые могут создавать и исследовать модели социально-экономических и политических проблем;

- применять современные методы определения скрытых проблем и их последствий;

- использовать зарубежные технологии экспертной работы;

- правовое и организационное обеспечение каналов оперативного доступа лиц, принимающих решения к различным источникам информации;

- создание автоматизированных рабочих мест специалистов органов управления;

- создать многоуровневую систему информационной безопасности с целью обеспечения эффективной работы защищенной информационно-аналитической системы региональных органов управления;

- применять опыт деятельности автоматизированных ситуационных центров, широко распространенных за рубежом, на уровне регионов [1].

Таким образом, в процессе слияния информационно-аналитических технологий со всеми сферами жизнедеятельности регионов, а также развития «электронного правительства» огромное внимание должно уделяться совершенствованию информационно - аналитического обеспечения деятельности органов власти на всех уровнях ее иерархии.

Для многих регионов в настоящее время характерны следующие проблемы информационно-аналитического обеспечения:

- улучшение условий для эффективной деятельности экономических субъектов регионального уровня, направленный на рост показателей финансового состояния и увеличение числа экономически занятых;
- повышение инвестиционной привлекательности региона, а также обеспечение финансовой поддержки значимых инновационных проектов;
- увеличение налоговых доходов, повышение стабильности финансово-бюджетной сферы, повышение эффективности контроля за финансами [3].

Для того, чтобы система информационно-аналитического обеспечения органов управления регионом была эффективной, она, бесспорно, должна учитывать особенности развития не только того региона, для которого она разработана, но и при взаимодействии с другими регионами опираться на их специфику (наличие или отсутствие отраслевой структуры производства, знание приоритетных направлений развития экономики, учет демографических особенностей). Информационно-аналитическая деятельность в регионе должна координироваться с деятельностью федеральных структур.

Таким образом, совершенствование информационно-аналитического обеспечения систем управления в регионах России может способствовать поддержке принятия эффективных решений, обеспечивая интеграцию информационных ресурсов и создание важных информационно-аналитических ресурсов (например, более точные прогнозы социально-экономического развития).

Список литературы:

1. Каира Ю.В. Информационно-аналитическое обеспечение деятельности органов исполнительной власти // Известия Тульского государственного университета. Гуманитарные науки. 2015. № 5. С. 3-8.
2. Саралинова Д. С. Информационная функция в системе функций государственного управления // Вопросы экономики и управления. 2016. №4. С. 13-16.
3. Шувалова О.Р. Об использовании информационных технологий населением // Вопросы образования. 2017. № 3. С. 334-336.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ В АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Реут Егор Николаевич

магистрант

*Северный (Арктический) Федеральный университет им. М.В. Ломоносова
РФ, г. Архангельск*

Целью данного исследования является рассмотрение возможной перспективы развития транспортной логистики в Архангельской области.

А также рассматривается современное состояние транспортно-логистической системы Архангельской области, актуализируются главные проблемы транспортной инфраструктуры, в том числе свете негативного влияния международной конъюнктуры.

Транспорт и связь в Архангельской области занимают одно из первых мест в формировании Валового регионального продукта. Архангельская область имеет развитую транспортную инфраструктуру, которая обеспечивает вхождение области в ведущие транспортные коридоры мира, а также на рынок транзитных перевозок. Выгодное географическое положение оказали содействие развитию в Архангельской области практически всех видов транспорта. Транспортно-логистический комплекс представляет собой развитую систему коммуникаций, в состав которой входят 20 тысяч км автомобильных дорог общего пользования, более четырех крупных морских торговых порта (Архангельск, Онега, Мезень, Котлас), аэропорта (в г.Архангельск - "Талаги", "Васьково"), Протяженность эксплуатируемых водных путей - около 4000 км. А также развитая сеть железнодорожных путей, эксплуатационная длина которых составляет 1771 км [2].

В рамках развития транспортного судоходства разработаны новые проекты теплоходов типа «река-море». Развитие транспортной логистики на данном этапе интеграции Архангельской области в евразийское бизнес-пространство будет заключаться в содействие проектам укрупнения судовых партий, контейнеризации грузопотока через порты Архангельской области. Также

эксперты подчеркивают необходимость максимальной переориентации на морской транспорт грузовых потоков, которые идут в Архангельск по автодорогам.

Помимо благоприятных факторов развития транспортно-логистической системы существуют и недостатки, которые тормозят развитие транспортной логистики, среди которых: износ основных фондов по всем видам транспорта, трудности с наличием эффективных каналов грузооборота и пассажирооборота с регионами России, осложнение экспортно-импортной деятельности области в связи с присоединением республики Крым и г.Севастополя в состав Российской Федерации.

Ряд нерешенных проблем можно отнести и к автодорожной логистической системе. Так, к примеру, проведенная диагностика Росавтодора в 2016 году всех дорог, общей протяженностью 20 тысяч км показала, что основным нормативным требованиям, соответствуют только 60% дорог. При этом дорог с усовершенствованным покрытием чуть более 25% [2].

Также на сегодняшний день, по оценке экспертов [1], в России в сфере железнодорожной транспортной системы сложилась неблагоприятная ситуация, связанная с неадекватным ростом тарифов, устанавливаемых монополистом.

В целях организации работы по принципу одного окна проводится работа с архангельскими портами для реализации мультимодальных перевозок. Естественно, что для создания масштабных логистических продуктов в соответствии с запросами потребителей необходимо формировать широкую сеть терминалов, создавать парки вагонов и контейнеров.

Для того чтобы подчеркнуть важность развития архангельских портов приведем распределение товарооборота Архангельской области по странам-контрагентам за 2017 год (рис.1).

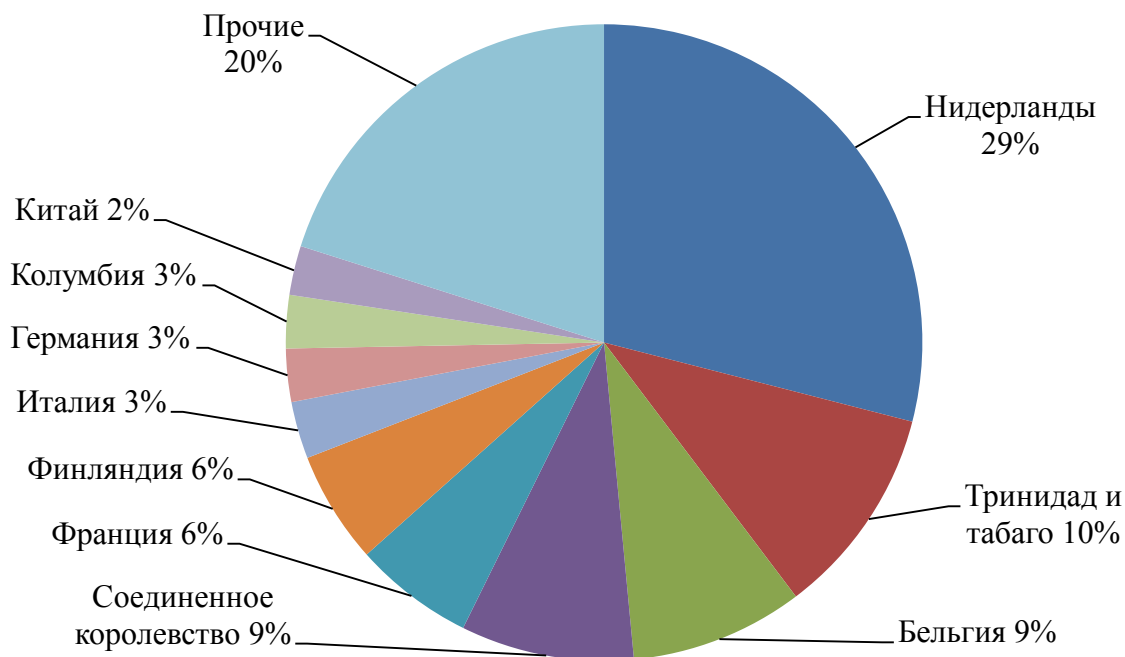


Рисунок 1. Распределение товарооборота Архангельской области по странам-контрагентам за 2017 год [4]

Лидирующие позиции в товарообороте Архангельской области занимают Нидерланды, Тринидад и Тобаго, Бельгия, Соединенное Королевство. Суммарный товарооборот с этими странами составил 57% от всего товарооборота области. И именно через порты архангельской области проходит основной товарооборот со странами-контрагентами.

Нельзя не сказать о развитии инфраструктуры железнодорожного транспорта. В целях реализации программы усиления пропускной способности железной дороги, разработан план, предусматривающий строительство второго главного пути на участке «Белкомура» с реконструкцией станций участка. Что позволит к 2025 году обеспечить размеры движения до двух сотен пар поездов в сутки. Стоимость реализации данной программы составит около 225 млрд. рублей.

В связи со сложившейся на данном этапе ситуацией в области, развитие логистики направлены на решение таких задач, как:

- уменьшение вероятности возникновения рисков безопасности цепей поставок;

- усиление стабильности интегрированных цепей поставок;
- оптимизацию логистических затрат;
- повышение качества логистического сервиса.

Конечно, основной задачей развития транспортной логистики является снятие инфраструктурных ограничений в регионе. Помимо воплощения глобального проекта транспортного коридора через северный морской путь, существует ряд текущих мероприятий, таких как строительство и реконструкция объектов портовой инфраструктуры. Запланированная программа включает бюджет более 400 млрд. рублей на ее реализацию [3].

Подводя итоги вышесказанному, можно сделать следующие выводы. Главной проблемой сегодня остается вопрос, связанный с разработкой механизма снижения транспортных издержек. В качестве чего, целесообразным будет применение системного подхода к развитию транспортно-логистической системы региона. В процессе реализации стратегии развития транспортной логистики в Архангельске необходимо формирование комплексного мультимодального оператора, включающего пропускные мощности железнодорожного, автомобильного и водного транспорта, а также системы управления, как самими перевозками, так и процессами технологического взаимодействия в транспортных узлах.

Список литературы:

1. Маликов О.Б. Анализ системы нормирования на железнодорожном транспорте с позиций логистики и клиентоориентированности / О.Б. Маликов, О.Д. Покровская // Известия Петербургского университета путей сообщения. 2017. – №2. – С. 187-199.
2. Министерство транспорта Архангельской области [Электронный ресурс] : [офиц. сайт] / Минтранс Арх. обл. – Электрон. дан. – [Архангельск] : Министерство транспорта Архангельской области, [2010]. – Режим доступа : <http://www.transport29.ru/>, свободный (дата обращения : 11.12.2017). – Загл. с экрана.

3. Об утверждении плана реализации государственной программы Архангельской области «Развитие транспортной системы Архангельской области (2014 – 2020 годы)» [Текст]: постановление Правительства Архангельской области от 08.10.2013 г., № 1429 // газета «Волна». – 2013. – 22 нояб.
4. Северо-Западное таможенное управление [Электронный ресурс] : [офиц. сайт] / СЗТУ ФТС РФ – Электрон. дан. – [Санкт-Петербург] : Федеральная таможенная служба, [2004]. – Режим доступа : <http://sztu.customs.ru/>, свободный (дата обращения : 11.12.2017). – Загл. с экрана.

ОСНОВНЫЕ ТИПЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Ставронская Дарья Георгиевна

*магистрант, Волгоградский государственный университет,
РФ, г. Волгоград*

В своей статье я хотела бы затронуть понятие экономической системы, то какие проблемы она решает, а также обобщить и систематизировать полученные мною знания в ходе изучения данной тематики. Для начала нужно пояснить, что экономическая система, это конкретный способ координации экономической жизни общества. Любая экономическая система отвечает на три основных вопроса:

1. Что производить?
2. Как производить?
3. Для кого производить?

На данный момент существует три способа решения базисных вопросов экономики:

- по традиции;
- командными методами;
- с помощью рынка;

Традиционная экономика, как следует из названия, основана на традициях, передающихся от поколения к поколению. Сложившиеся нормы определяют способ производства и перечень товаров, а также их распределение между слоями общества. Экономические роли распределяются не методом общественного голосования, а переходя по наследству от одного правителя к другому. Такой тип систем сохранился в странах, куда технический прогресс, по тем или иным причинам, проникает с огромным трудом, так называемые стран третьего мира, к ним относятся страны Африки и Латинской Америки. Для традиционной системы характерны отсталые технологии, преобладание ручного труда. Преобладает низко производительное натуральное хозяйство, фермерство, охота, собирательство, в связи с постоянным дефицитом продукции, торговля носит нерегулярный характер. В жизни данного общества

присутствуют давно сложившиеся религиозные, культурные ценности, кастовые и сословные деления, что в свою очередь очень тормозит социально-экономический прогресс. К достоинствам традиционной системы можно отнести стабильность общества и низкое загрязнение окружающей среды, по сравнению с более развитыми странами. Из основных недостатков стоит отметить неспособность к развитию и совершенствованию, отсутствие технического прогресса, принцип наследственности.

Следующий тип экономической системы, это командная (плановая система), метод координации экономической жизни, при которой капитал и земля находятся в собственном обладании государства, рассредоточение ограниченных ресурсов происходит по предписанию центральных органов управления и в соответствии с планом-графиком. Все экономические решения принимаются государственными органами с помощью директивного планирования. Для каждого предприятия есть определенный производственный план, который конкретно описывает, что именно нужно производить, в каком объеме должно быть, и для этого выделяются конкретные ресурсы. Своим планированием государство решает вопрос не только как производить, при этом указывая поставщиков, но и кто будет покупателем, то есть, для кого производить. В настоящее время такая экономическая система существует на Кубе и в Северной Корее. Среди достоинств командной экономики, можно отметить приемлемый уровень жизни для всех, стабильность существующих цен, благовременная выдача зарплаты работникам, вера в успешное будущее, существенное отсутствие разрыва в доходах граждан, а также социальная защищенность. Не смотря, на значительное количество плюсов, есть множество недостатков, среди них отсутствие у предприятия объективной возможно совершать самостоятельные решения, дефицит продукции и их плохое качество, медленное внедрение передовых технологий из-за его направленности на план, а не на прибыль, а также низкий уровень усовершенствования сельского хозяйства.

Противоположность командной системы – рыночная система. Это способ координации экономической жизни, при которой и капитал и земля находятся в частной собственности, а рассредоточение ограниченных ресурсов осуществляется с помощью рынка. Главная черта рыночной экономической системы, это частная собственность на ресурсы, рынок диктует механизм спроса и предложения, с помощью которого определяется, как и для кого производить. Рынок, это в свою очередь сложная экономическая система существующих в обществе взаимоотношений в области экономического воспроизводства. Для рыночной системы характерны свобода индивида и частное соревнование в условиях гражданского общества и правового государства. Можно выделить несколько признаков рыночной системы:

- свобода выбора видов и форм деятельности (это возможность для любого хозяйствующего элемента выбирать самый выгодный для себя вид экономической деятельности и делать это в любой разрешенной законом форме);

- равноправие форм имущества в рыночной экономике;
- самостоятельное хозяйствование (процесс саморегулирования, управление, создание и ликвидация предприятия);

К достоинствам рыночной систем можно отнести колоссальную независимость выбора для производителей и потребителей, большой выбор товаров и услуг, введение ведущих технологий, отличное качество продукции, максимальная продуктивность фермерских хозяйств. У рыночной системы, как и у других экономических систем, есть недостатки. Это колоссальная разница в достатке граждан, в уровне жизни, существуют трудности на уровне социальной справедливости, возможна нестабильность экономики (подъемы, спады), безработица среди населения, нет уверенности в будущем, огромное количество платных услуг.

Кроме трех классических экономических систем, существует смешенная система. Это способ координации экономической жизни, при котором земля и капитал содержится в частных руках, а рассредоточение ограниченных

ресурсов производится как рынками, так и при большом влиянии государства. На данный момент большинство существующих экономических систем в современном мире следует отнести именно к смешенному типу. В реальной жизни любой стран присутствует сразу несколько экономических систем в различном процентном соотношении. Недостатки рыночной экономики сглаживаются государственным регулированием, а также государство предоставляет социальные блага. Смешанная экономическая система присутствует в Китае, Швеции, России, Япония, Великобритания, США и т.д. Возникновение этой системы обусловлено тем, что рыночная экономическая система, не смотря на большую результативность, не охватывает некоторые аспекты, которые необходим современному обществу, и именно здесь «в игру» вступает государство, которое помогает смягчить негативные последствия действий рыночных механизмов. Справляться с недостатками рынка правительству помогает колоссальный по охвату набор различных экономических инструментов, главным из которых является налогообложение. Сбор налогов позволяет с одной стороны пополнить казну, для последующих государственных расходов, а с другой стороны, регулировать поведение граждан и различных фирм в нужном для государства направлении. Чаще всего в странах со смешанной экономической системой государство берет на себя расходы на социальное обеспечение граждан (помощь инвалидам и малоимущим, пожилым и не имеющим работы людям) на образование, науку, оборону и здравоохранение.

На данный момент в мире существуют различные экономические системы и общество вправе самостоятельно вбирать, в каком направлении двигаться. Жить по традициям и обычаям, которые складывались не одно столетие, и теперь дают стабильность обществу, но в свою очередь замедляют технический прогресс и сокращают число производимых благ. Можно положиться на государство и следовать строго построенному плану, быть социально защищенным и пользоваться бесплатными услугами, которые предоставляет государство, но в тоже время без права у предприятий к самостоятельному

принятию решений и довольствоваться тем набором товаров, который существует, не смотря на их качество. Или жить при рыночной системе и иметь свободу выбора, как для производителей, так и для потребителей, но ощущать неравномерное распределение доходов, нестабильность развития, что в дальнейшем может привести к инфляции и безработице, социальным противоречиям, возможно недостаточное финансирование научных исследований, сферы образования и небрежное отношение к природным ресурсам.

Но какой бы не была экономическая система, для производства требуются различные экономические ресурсы и от их грамотного распределения зависит хозяйственная деятельность государства.

Список литературы:

1. Экономика: Учебник / Под. Ред. Доц. Булатова А.Ф. 2-е издание, пререраб. и доп. - М.: Издательство Бек.
2. Экономика: Учебник / Под. Ред. Липсиц И.В. книга 1, 2-е издание. Издательство "Вита-Пресс". 2012 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ
«ИНФОРМАЦИОННЫЙ МАРКЕТИНГ».
МОДУЛЬ «ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ»**

Степанова Наталья Вячеславовна

*студент,
Томский университет систем управления и радиоэлектроники (ТУСУР),
РФ, г. Томск*

На сегодняшний момент маркетинг является неотъемлемой частью успешной деятельности каждой организации. Он обозначает деятельность по изучению групп потребителей и завоеванию рынка. Так как отношения между субъектами рыночных отношений меняются и становятся все более сложными, важность маркетинга постоянно растет [1].

Настоящий модуль «Интернет-Маркетинг» программы «Информационный маркетинг» ознакомит слушателей с основными маркетинговыми принципами и инструментами, базовыми технологиями и методами маркетинговых исследований.

Данная программа «Информационный маркетинг» охватывает все прикладные и важнейшие теоретические аспекты информационного маркетинга – экономической дисциплины и технологий, посредством которой осуществляется управление ИТ-инфраструктурой и информационными ресурсами компании в целях осуществления и оптимизации сбыта [2].

Актуальность и практическая значимость освоения курса «Информационный маркетинг» определяются высокой скоростью технических и технологических изменений на современном рынке. Программа профессионального развития «Информационный маркетинг» имеет практико-ориентированную направленность.

Обучающий модуль «Интернет-Маркетинг» предназначен для менеджеров и сотрудников отделов маркетинга, бренд-менеджеров, продакт/проектных менеджеров, сотрудников рекламных агентств, для формирования развития маркетинговых компетенций, для студентов и выпускников экономических, технических или гуманитарных факультетов, которые хотят получить

современные и актуальные знания и практические навыки в одной из самых востребованных профессий на современном рынке, а также предпринимателям, которые планируют продвигать свой бизнес [3].

Целью проекта является формирование ключевых компетенций, необходимых для планирования и успешной реализации маркетинговых программ, эффективное использование возможностей всего комплекса маркетинговых инструментов в деятельности по маркетинговому и рекламному продвижению, а также формированию конкурентоспособных брендов в коммуникационном интернет-пространстве.

В качестве программы обучения слушателям необходимо будет изучить 5 тематических блоков, рассчитанных на определенное количество часов в соответствии с лекционной трудоемкостью, с включенными в них подтемами:

Тема 1. Этика общения с клиентом. Скрипт продаж (6 ч.)

- Психология общения с клиентом.
- Техники общения.
- Правила общения с клиентом.
- Этика общения с клиентом.
- Правильное построение диалога с клиентом.
- Определение скрипта продаж.
- Составление скрипта продаж.
- Тестирование скрипта продаж.

Тема 2. Искусство изучения конкурентов (4 ч.)

• Основные понятия: конкуренция, конкурентная среда, конкурентные преимущества.

• Маркетинговая классификация конкуренции: ценовая, видовая, неценовая, совершенная, несовершенная, их характеристика, исходные данные, влияние на предприятие.

• Конкурентоспособность организаций и товаров: показатели оценки конкурентоспособности, конкурентные преимущества.

- Методы оценки качества и конкурентоспособности товаров и услуг.

Тема 3. Эффективные средства коммуникации с клиентами (2ч.)

- Понятие средств коммуникации.
- Виды коммуникаций.
- Основные инструменты CRM-системы: IP-телефония, SM и E-MAIL (рассылки), чат-бот, видеоконференции.
- Преимущества мессенджеров для общения с клиентами.

Тема 4. Анализ рынка (4 ч.)

- Понятие рынка, рыночных отношений.
- Виды рынков.
- Характеристика основных показателей рынка.
- Характеристика и содержание составных частей рынка: предложение, спрос, цена, их взаимосвязь и зависимость.
- Методы изучения рынка.
- Назначение, разновидности методов.
- Понятие и цель маркетинговых исследований рынка.
- Этапы маркетинговых исследований.

Тема 5. Виды рекламы (4 ч)

- Реклама – источник информации о товаре, о предприятии.
- Средства рекламы: реклама в прессе; печатная реклама; аудиовизуальная реклама; радиореклама; телевизионная реклама; рекламные сувениры; наружная реклама; внутренняя реклама; Интернет-реклама; выставки и ярмарки (PR); почтовая реклама (direct-mark), их содержание, назначение и характеристика.
- Рекламный текст, требования к содержанию и оформлению.
- Эффективность рекламы, методы оценки.

В процессе обучения слушателям также будет необходимо выполнить лабораторные и практические работы (таблица), по результатам выполнения которых учащемуся будет вынесена итоговая оценка, которая в дальнейшем будет учитываться при допуске к защите аттестационной работы.

Таблица 1.

Перечень лабораторных работ и практических занятий

№ темы	Наименование практических (семинарских занятий)	Трудоемкость, ч
2.1	Составление скрипта продаж	2
2.2	Составление рейтинг конкурентов по продаже «3D принтера Zenit»	2
2.4	Маркетинговое исследование товара «3D принтер Zenit» на рынке	2
2.5	Анализ и совершенствование рекламной кампании организации: выбор средств, составление текстов, оценка эффективности рекламы	2

После изучения лекционного материала учащемуся будут заданы контрольные вопросы, в результате которых в личной статистике каждого слушателя будет формироваться итоговое количество баллов, необходимых для получения аттестата установленного образца. В качестве контрольных вопросов слушателям будут заданы такие вопросы из перечня изученного материала, как:

Тема 1.1 Этика общения с клиентом. Скрипт продаж:

- Что такое этика делового общения?
- Что из перечисленного не относится к задачам скриптов продаж:.

Тема 1.2 Искусство изучения конкурентов:

- Что из перечисленного не относится к базовым стратегиям конкуренции?
- Что понимается под «сегментированием рынка»?

Тема 1.3 Эффективные средства коммуникации с клиентами:

- «Способ кодирования сообщения» это?
- Что из перечисленного не является основными возможностями внедрения новых средств?

Тема 1.4 Анализ рынка:

- Дополните определение «Рынок – категория ... хозяйства, совокупность ... отношений, базирующихся на регулярных обменных операциях между ... товаров (услуг) и
- Какой этап анализа рынка идет после этапа «проведение исследования»?

Тема 1.5 Виды рекламы:

• Вид маркетинговой коммуникации, распространение заранее оплаченной информации с целью привлечь к товару (услуге, компании или организации) потенциальных потребителей коммерческих или информационных продуктов?

• Какие бывают средства рекламы?

Данные разработки будут внесены в модульную объектно-ориентированную динамическую учебную среду Moodle на сайт «<http://lux3d.ru/>», в результате чего будет составлен курс обучения, который будет состоять из:

• лекционных материалов, охватывающих выделенные темы;

• контрольных вопросов;

• итогового тестирования, по результатам которого будет вынесена оценка обучаемому и допуск к защите аттестационной работы [4].

Допуск на изучение курса «Информационный маркетинг» будет только для тех пользователей, которые будут зарегистрированы на данную программу обучения. Кроме того, разработчики учебной программы и руководитель смогут отслеживать статистику прохождения данного курса [6].

В результате обучения слушатель должен приобрести/сформировать следующие профессиональные компетенции в соответствии с трудовыми функциями, прописанными в соответствующих профессиональных стандартах: ПС 06.012 «Менеджер продуктов в области информационных технологий», ПС 06.013 «Специалист по информационным ресурсам», ПС 06.015 «Специалист по информационным системам» [5] [7].

Список литературы:

1. Жильцова, О.Н. Интернет-маркетинг / О.Н. Жильцова – М.: Издательство Юрайт, 2017 г. – 301 с.
2. Котлер, Ф. Маркетинг менеджмент. Экспресс-курс / Ф. Котлер – СПб.: Питер, 2006 г. – 464 с.
3. Овсянников, А.А. Современный маркетинг / А.А. Овсянников – М.: Издательство Юрайт, 2017 г. – 376 с.
4. Руководство по системе дистанционного обучения «Moodle» для разработчиков. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://docs.moodle.org/ru> (дата обращения 20.04.2018).

5. Семиглазов В.А., Валова А.С., Ильина О.Д. Разработка компетентностной карты набора программ ДПО «Управление предприятием сервиса» / Электронные средства и системы управления: материалы докладов XIII Международной научно-практической конференции (29 ноября – 1 декабря 2017 г.): в 2 ч. – Ч. 2. – Томск: В-Спектр, 2017. – с. 112-114.
6. Система управления обучением Moodle. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://lux3d.ru/> (дата обращения 20.04.2018).
7. Семиглазов В.А., Шпякина О.К., Танаева М.С. Учебно-информационная система «Сервис» / Электронные средства и системы управления: материалы докладов XIII Международной научно-практической конференции (29 ноября – 1 декабря 2017 г.): в 2 ч. – Ч. 2. – Томск: В-Спектр, 2017. – с. 134-135.

ОБЗОР РЫНКА ICO

Сысоева Анна Андреевна

магистрант, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Южно-Российский институт управления РАНХиГС, РФ, г. Ростов-на-Дону

Ушаков Денис Сергеевич

научный руководитель, д-р экон. наук, профессор, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Южно-Российский институт управления РАНХиГС, РФ, г. Ростов-на-Дону

ICO (Initial Coin Offering) или первичное размещение монет (токенов) представляет собой выпуск проектом токенов для привлечения финансирования, их продажу инвесторам. Происходит предложение первоначальных монет будущим держателям криптоактивов и/или криптовалют на основе технологии блокчейн. Это один из типов краудселлинга (сбор средств через интернет на реализацию проекта, за что участники получают токены, доступ к будущему продукту или товару) как вид привлечения новых участников.

Общая рыночная капитализация (Total Market Capitalization) криптовалют за 2017 год - \$612,9 млрд, рост составил практически 600 млрд долл., прирост произошел во многом за счет роста капитализации Bitcoin, более чем на \$200 млрд долл. (с 15,5 до 236,7 млрд долл.), капитализация альткоинов возросла более чем на \$370 млрд, с \$2,2 млрд до \$376 млрд). Доля Bitcoin на рынке снизилась с 87% до 38% из-за возросшего количества видов криптовалют [1].

Максимально крипторынок вырос в ноябре-декабре 2017 года, когда его капитализация достигла \$650 млрд с последующей коррекцией.

Структура крипторынка также активно менялась на протяжении всего 2017 года, лидером бесспорно оставался Bitcoin, за ним обычно шли: Ethereum, Ripple, Bitcoin Cash.

Bitcoin за прошедший 2017 год вырос более чем в 14 раз (с \$964 до \$14 тыс.).

Новость о начале торгов фьючерсами Bitcoin на биржах Cobe Global Markets и CME колоссально повлияла на его резкий рост, курс криптовалюты превышал \$20 тыс., однако в последующие дни произошла коррекция и курс снизился до \$13-15 тыс. [2].

Рынок ICO растет и становится все более похож на традиционный рынок венчурного инвестирования, так как большая часть средств поступает от крупных инвесторов на этапе закрытых продаж и пресейлов. Инвесторы наиболее заинтересованы проектами, которые служат основой для будущих децентрализованных приложений.

Ожидается, что рентабельность инвестиций в ICO будет снижаться (относительно 2017 года), однако все равно будет выше, чем на фондовом рынке, а рост капитализации будет осуществлен инвестициями крупных игроков, которые придут с традиционных рынков.

До широкого распространения ICO был нишевым инструментом, которым проекты пользовались для запуска своих сетей. В период роста в 2017 году доля таких проектов существенно сократилась, так как на их место пришли продуктовые стартапы, цель которых – привлечение средств через ICO на манер традиционного инвестирования.

В 2017 году было привлечено значительное количество капитала на рынок в ходе ICO, средний размер инвестиций относительно 2016 года увеличился в 15 раз, что может привести к меньшей потенциальной выгоде для инвесторов, так как непропорциональные раздутые раунды приводят к снижению эффективности инвестиционного капитала.

Общая сумма привлеченных средств в ходе ICO за 2017 год составила \$3,78 млрд (372 ICO) [3]. (Рис. 1).

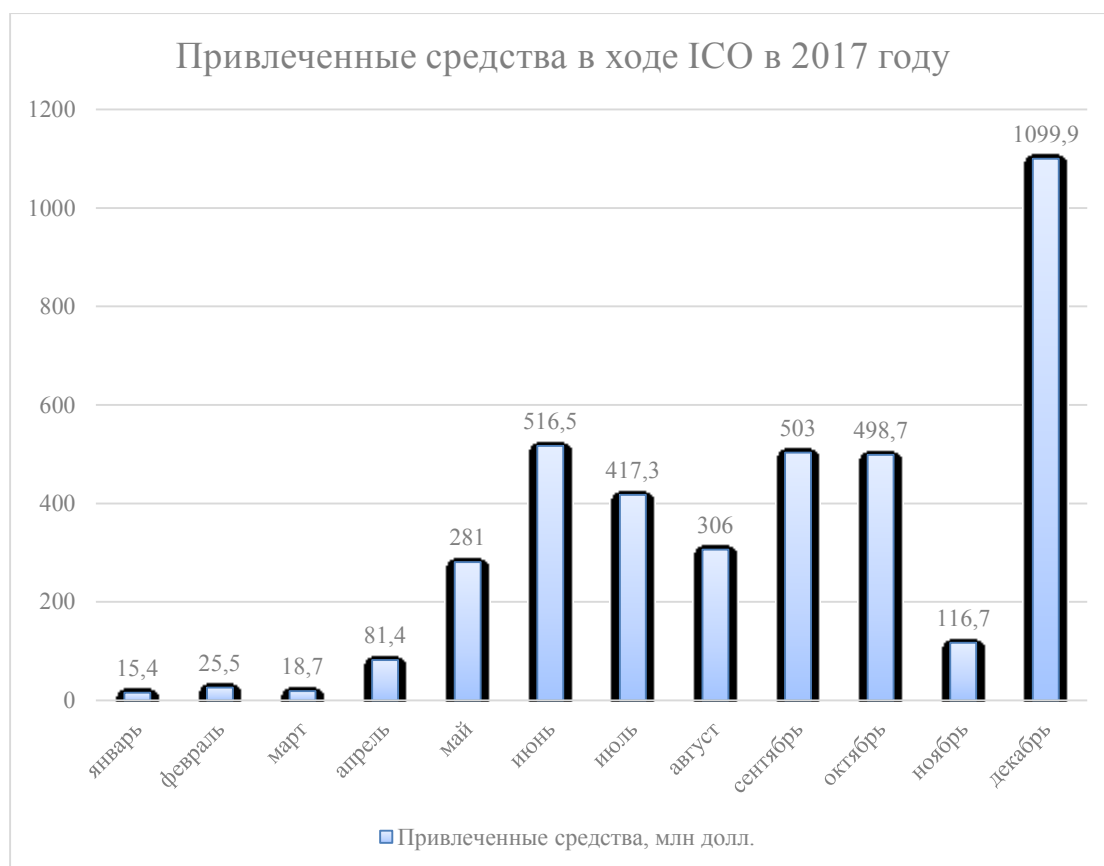


Рисунок 1 Сумма привлеченных средств ICO в 2017 году

Оценить динамику и эффективность рынка, успешно завершившихся или вышедших на биржу ICO, возможно с помощью следующего набора инструментов:

- ACF (Average Collected Funds) – средний объем привлеченных средств на один проект ICO за период;

- ATP (Average Token Performance) – средний показатель эффективности средств, которые были потрачены на приобретение токенов или среднее вознаграждение с одного доллара США, вложенного в токены на этапе продажи токенов ICO, при условии их текущей продажи на криптобирже за доллары США;

- WACRF (Weighted Average Current Reward on ICO Funds) – средневзвешенный текущий показатель эффективности средств, которые были потрачены на приобретение токенов, за период. Показатель аналогичен предыдущему, но рассчитывается с учетом веса, где весовая характеристика – показатель привлеченных на ICO средств (ACF);

●WAMRF (Weighted Average Monthly Reward on ICO Funds) – показатель, аналогичный предыдущему, но рассчитывается с учетом среднемесячных показателей [4].

Согласно данным аналитического портала coinschedule.com, наибольшее количество средств (более \$1 млрд) было собрано в категории инфраструктура, где большую роль сыграло ICO таких инфраструктурных проектов, как: Hдас (\$258 млн), Tezos (\$232 млн), EOS Stage 1 (\$230 млн), Bancor (\$153 млн), Polkadot (\$144 млн), Status (\$107,6 млн). На втором месте категория финансы, где лидер – проект Dragon, собравший \$320 млн (Рис. 1) [5].

Крупнейшим десяти ICO в 2017 году удалось привлечь более \$1,74 млрд. Первый в этом списке – проект Hдас, с суммой привлеченных средств равной \$258 млн. Второй в рейтинге – проект Filecoin (базы данных), собравший \$257 млн. ICO первой четверки лидеров (Hдас, Filecoin, Tezos, Eos Stage 1) сумели собрать более половины всего объема средств топ-10.

Из десяти самых успешных ICO семь – инфраструктурные компании. Это демонстрирует, что именно эта сфера имеет наибольший спрос среди инвесторов.

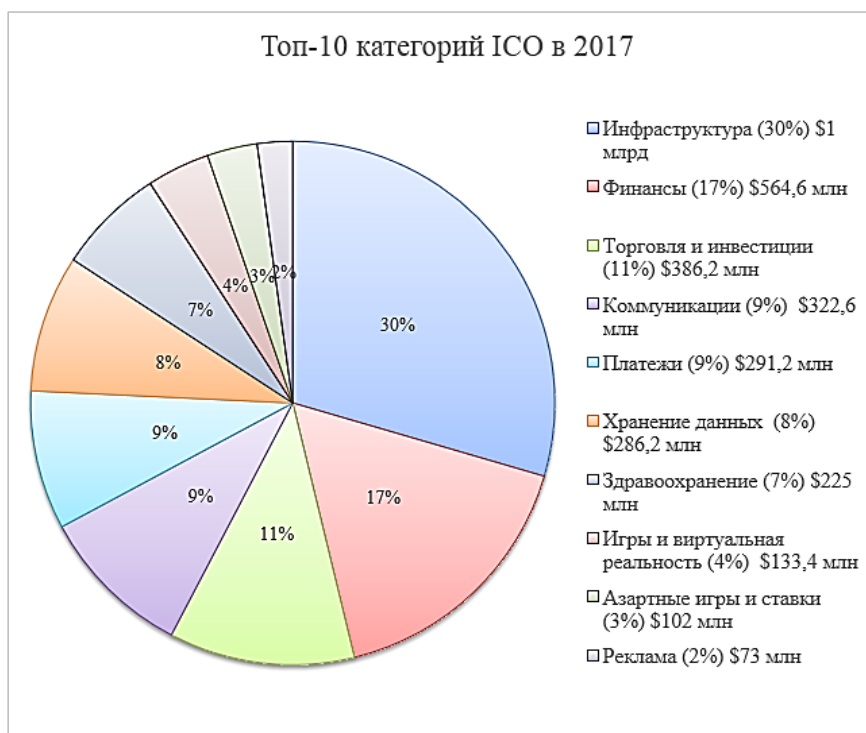


Рисунок 2 Топ-10 категорий ICO

Рынок по-прежнему является ассиметричным, крупнейшие ICO доминируют на рынке. Рынок растет и укрупняется, большую часть токенов реализуют через пресейлы и закрытые продажи.

Так же на рынке происходят и банкротства, так как многие стартапы не в состоянии выполнять свои обязательства после проведения ICO.

За первые четыре месяца 2018 года в ходе ICO было собрано крупнейшими проектами более \$6 млрд. Telegram ICO (pre-sale 1&2) собрал \$1,7 млрд, проект Dragon, новая криптовалюта в сфере казино и азартных игр, – \$320 млн, Nuobi token – \$300 млн [6].

В 2017 году отмечалось значительное изменение роли России и российских проектов на мировом ICO рынке. Наша страна может стать одной из наиболее благоприятных стран мира для многих ICO-проектов. Согласно статистическим данным, русскоязычные специалисты в большинстве проектах составляют долю, равную 60-75%. Именно Россия занимает вторую строчку после США по показателю сборов от ICO – \$300 млн, а Москва заняла первое место в мире среди ICO проектов, основанных на местонахождении CEO проекта. В 2017 году в Москве запустили 50 проектов [3].

С ростом популярности ICO, представителями государственных и окологосударственных некоммерческих структур, стала обсуждаться необходимость введения криптовалют и технологии блокчейн в правовое поле.

В результате хакерных атак около 10% средств от ICO теряется, хакерам в этом помогает необратимость транзакций на блокчейне, всеобщий ажиотаж и отсутствие централизованного арбитра.

Они так же используют то, что основатели ICO направляют все внимание на привлечение средств, а безопасностью пренебрегают.

Однако атакам подвергаются и инвесторы, путем подмены адреса кошелька проекта, получения доступа к закрытым ключам и кража средств с кошелька. Более половины всех хищений приходится на долю фишинга (фишинговые сайты являются клонами официального ресурса).

Список литературы:

1. Crypto Compare Coin list [Электронный ресурс]. Режим доступа - <https://www.cryptocompare.com/coins/list/USD/1> (дата обращения – 21.04.2018)
2. Cryptocurrency market Capitalization Global Charts [Электронный ресурс]. Режим доступа - <https://coinmarketcap.com> (дата обращения – 21.04.2018)
3. EY research: initial coin offerings (ICOs) [Электронный ресурс]. Режим доступа - [http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/ey-research-initial-coin-offerings-icos/\\$File/ey-research-initial-coin-offerings-icos.pdf](http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/ey-research-initial-coin-offerings-icos/$File/ey-research-initial-coin-offerings-icos.pdf) (дата обращения – 21.04.2018)
4. Корнилов Д.А., Зайцев Д.А., Корнилова Е.В. Современные формы краудфандинга и краудселлинга, аналитика рынка ICO // ИТпортал, 2017. №3 (15). URL: <http://itportal.ru/science/economy/sovremennye-formy-kraudfandinga-i-k/>
5. Cryptocurrency ICO Stats 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа - <https://www.coinschedule.com/stats.html?year=2017> (дата обращения – 22.04.2018)
6. Cryptocurrency ICO Stats 2018 [Электронный ресурс]. Режим доступа - <https://www.coinschedule.com/stats.html?year=2018> (дата обращения – 23.04.2018)

СЕКЦИЯ 5. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

ВЫБОР МОДЕЛИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КРИПТОВАЛЮТЫ В РФ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Набокова Анна Сергеевна

*студент, Нижегородский государственный университет
им Н.И. Лобачевского,
РФ, г. Нижний Новгород*

Сурнина Елизавета Петровна

*студент, Нижегородский государственный университет
им Н.И. Лобачевского,
РФ, г. Нижний Новгород*

Лютова Ольга Игоревна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Нижегородский государственный университет им Н.И. Лобачевского,
РФ, г. Нижний Новгород*

Экономика - это явление, которое находится в постоянной динамике, и затрагивает ряд сфер общественной жизни. Например, появляются новые экономические законы, теории, а также и новые виды преступлений в сфере экономики. Наиболее актуальной новеллой, на наш взгляд, сегодня является возникновение различных видов цифровых финансовых активов, в том числе особого вида валют, который получил название «криптовалюта», что обусловлено стремительным развитием информационных технологий.

Криптовалюта востребована как универсальное платежное средство, которым можно расплачиваться в электронном пространстве без привязки к определенной стране или учреждению. Также привлекательность криптовалюты состоит в том, что ее выпуск может осуществить не публично-правовой, а частный субъект.

С точки зрения Минфина России криптовалюта - это «вид цифрового финансового актива, создаваемый и учитываемый в распределенном реестре

цифровых транзакций участниками этого реестра в соответствии с правилами ведения реестра цифровых транзакций» [2]

В настоящее время Россия не создала правового регулирования использования, в том числе налогообложения, криптовалют и операций с ними. Однако уже делаются некоторые шаги навстречу координирования криптовалютной системы в стране. Так, на официальном сайте Министерства финансов России опубликован законопроект «О цифровых финансовых активах», регулирующий обращение криптовалюты, согласно которому, под криптовалютой понимается «вид цифрового финансового актива, создаваемый и учитываемый в распределенном реестре цифровых транзакций участниками этого реестра в соответствии с правилами ведения реестра цифровых транзакций». Здесь же сразу дается разъяснение по цифровому финансовому активу [2]- имущество в электронной форме, созданное с использованием шифровальных (криптографических) средств. Права собственности на данное имущество удостоверяются путём внесения цифровых записей в реестр цифровых транзакций. К цифровым финансовым активам относятся криптовалюта и токен.

При разработке законодательства по вопросам, связанным с легализацией такого экономического явления, необходимо проанализировать опыт регулирования цифровых валют в странах мира на основе таблицы, чтобы в итоге попытаться предложить свой вариант системы налогообложения операций с криптовалютами для РФ.

Таблица 1.

Опыт регулирования цифровых валют в странах мира.

Страна	Понимание криптовалюты	Налогообложение
США, Канада	Виртуальная валюта- средство обмена, которая используется как валюта в некоторых ситуациях, но не имеет всех атрибутов реальной валюты [1]. (Fincen) Как вид виртуальной валюты. Это цифровое представление ценности которое может быть продано в цифровом виде и быть как средство обмена , единица учета или запас стоимости(IRS)	Доходы в криптовалюте облагаются налогом на доход физического лица и прибыль(США, Канада). Сделки с оплатой криптовалютой рассматриваются как сделки с купли- продажи (Канада) или как бартерные сделки(США) Зарплата в криптовалютах тоже подлежит налогообложению .

		Майнинг в коммерческих целях облагается подоходным налогом.
Япония	Виртуальная валюта (средство платежа)- это ценность которая может быть использована для выполнения обязательств в отношении к компенсации за покупку или заимствование товаров или получение услуг в пользу некоторых лиц , которые могут быть приобретены или проданы некоторыми лицам и передаются электронной системой обработки данных, при условии, что значение ценности ограничено тем значением, которое записано на электронном устройстве или в любой в электронной форме , и не включает японские или иностранные валюты или активы, выраженные в таких валютах.	Криптовалюта рассматривается как товар с июля 2017 года на них введен потребительский налог со ставкой 8%. Пользователи облагаются тремя видами налогов : подоходным, корпоративным, на прирост капитала.
ЕС	Виртуальные валюты-цифровое представление стоимости, которое может быть передано, сохранено или продано в цифровой форме, быть принято физ. или юр лицами в качестве средства обмена, но не имеет статуса законного средства платежа и не является средствами . Европарламент : « в ЕС виртуальные валюты считаются единицами учета в отличии от США, где они рассматриваются как товары и поэтому строго регулируются.	В ЕС криптовалюта считается валютой, а не имуществом. Налог на прирост капитала и подоходный налог взимается, но с НДС – нет. Но налогообложение в разных странах Евросоюза отличается. Необходима разработка стандартов на наднациональном уровне.
Швейцария	Виртуальная валюта –это цифровое представление значения, которое обращается в Интернете, выполняя функции денег, т.е. используется в качестве оплаты за реальные товары и услуги , однако не применяется в качестве законного платежного средства.	

В Минфине России также отметили, что у министерства есть разногласия с ЦБ РФ в вопросе возможности обмена криптовалют на рубли, иностранную валюту или иное имущество. Согласно позиции Минфина России, подобные сделки должны быть разрешены только в отношении токенов, выпускаемых с целью привлечения финансирования.

Также в октябре 2017 года министр связи и массовых коммуникаций РФ Николай Никифоров заявил о том, что Россия в сжатые сроки разработает и начнет выпускать собственную криптовалюту. Он отметил, что решение о запуске национальной криптовалюты принято на высшем уровне - президентом Владимиром Путиным, а также подчеркнул, что оно будет исполнено «быстро» [3].

Таким образом, учитывая изложенное, полагаем, что необходимо учитывать ряд факторов при вопросе налогообложения цифровой валюты. Имеет смысл посмотреть на то, какие основные модели налогообложения уже существуют в мире. Их всего три:

- налогообложение доходов (Income tax);
- налогообложение прибыли (Company или Corporate tax);
- налогообложение прироста капитала (Capital gain tax).

В России подоходным налогом (НДФЛ) облагаются физические лица, являющиеся налоговыми резидентами РФ и получающие доходы от источников в РФ и за ее пределами. Кроме того, этим налогом облагаются и физические лица, не являющиеся налоговыми резидентами РФ, но получающие доходы на территории РФ.

Отличие НДФЛ от принятого во многих странах Income tax заключается в том, что последними облагаются и структуры без образования юридического лица, в том числе фонды и трасты. В России ставка этого налога составляет 13%. В других странах колеблется от 0% в Бахрейне до 58% в Канаде. Кроме того, в РФ считается доходом и облагается налогом прирост капитала, полученный физическими лицами при операциях с имуществом (недвижимостью, драгоценными металлами и ценными бумагами).

Если речь идет о криптовалютах, то в РФ облагаться подоходным налогом может:

- во-первых, доход, полученный физическим лицом в криптовалюте и переведенный в рубли;
- во-вторых, прирост стоимости криптовалюты, вызванный изменением ее рыночного курса по отношению к законному платежному средству

Налогом на прибыль в РФ облагаются все юридические лица, являющиеся налоговыми резидентами и не являющиеся таковыми, но получающими прибыль на территории РФ. В зарубежной практике аналогом этого налога является Company tax или Corporate tax, которым облагается, как правило, чистая прибыль юридических лиц, а также в некоторых случаях дивиденды

акционеров. Если речь идет о компаниях, работающих в криптосфере, то этим налогом могут облагаться майнинговые фермы, обменные площадки, инвестиционные фонды — в общем, все бизнес-структуры, получающие прибыль от любых операций с криптовалютой.

Если рассматривать налогообложение дохода от прироста капитала в РФ этот налог был отменен в 2011 году. Вместо него стал работать подоходный налог и налог на прибыль для физических и юридических лиц. Объектом налогообложения в обоих случаях является прирост капитала при его реализации или дополнительная стоимость, произведенная этим капиталом. В некоторых странах, так же как в РФ, такого налога не существует. В сфере криптовалют этот налог применяется главным образом в случаях кратко- и долгосрочного инвестирования и последующей продажи цифровых активов с прибылью.

Дискуссионным на данный момент также остается вопрос, который непосредственно связан с легализацией криптовалюты, так как на основе анализа законодательства зарубежных стран получается, что у законодательства каждой страны есть свои особенности в виде чего узаконить данную валюту как имущество или как валюту, и соответственно определять налогооблагаемую базу.

Необходимо также по данному вопросу осуществлять активное взаимодействие высших органов власти, чтобы выработать эффективную стратегию по легализации и налогообложению криптовалюты в Российской Федерации, избегая коллизий и соответствующих пробелом в законодательстве.

Список литературы:

1. Антонина Л.Д. Правовой статус криптобирж и вопросы легальности средств, привлеченных от продажи токенов ICO //-.2017. –С.59
2. Законопроект федерального закона «О цифровых финансовых активах» (25.01.2018 г.) [Электронный ресурс] - Режим доступа. -URL: https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=121810 (Дата обращения 17.04.18).
3. Зачем России крипторубль: эксперты в недоумении (16.10. 2017 г.) [Электронный ресурс] - Режим доступа. -URL: <https://news.rambler.ru/markets/38165540-eksperty-obyasnili-neobhodimost-sozdaniya-kriptorublya/>

ПОРЯДОК РАССМОТРЕНИЯ АРБИТРАЖНЫМИ СУДАМИ ДЕЛ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ) СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ

Арустамян Эммилия Давидовна

магистрант, КУБГАУ

РФ, г. Краснодар

Широкопояс Юлия Анатольевна

научный руководитель, канд. юрид. наук, КУБГАУ

РФ, г. Краснодар

Сельскохозяйственным признаётся предприятие, функционирование которого направлено на выращивание и переработку сельхозпродукции. К ним, как и к остальным юридическим лицам применяется дело о банкротстве. По своей сути, возможность несостоятельности сельхозпредприятий – это своего рода помощь со стороны государства. Для начала, нужно рассмотреть понятие «несостоятельность». Несостоятельность – это неспособность организации платить по своим обязательствам: кредитам, внебюджетным или бюджетным платежам. Признаки несостоятельности сельхозпредприятий были рассмотрены в 2013 году. По ФЗ-№419 «О внесении изменений в ФЗ «О банкротстве» должник признается банкротом, если её финансово-хозяйственной деятельности присущи признаки:

- Общая сумма задолженности – не меньше полумиллиона рублей;
- Неисполнение требований кредиторов как частных, так и государственных, в течение 3 месяцев.

Дело о банкротстве начинается с даты подачи в Арбитражный суд по месту нахождения предприятия заявления о признании организации несостоятельной.

Правом подачи документов наделены:

- Сам должник – сельхозпредприятие;
- Кредиторы;
- Государственные и муниципальные органы.

После рассмотрения заявления может быть вынесено решение:

- Об отказе признания банкротом;

- О введении процедур, направленных на улучшения состояния должника;
- О признании несостоятельным и введением конкурсного производства.

Нормативное регулирование несостоятельности КФХ и С/Х предприятий

Признание несостоятельности КФХ (крестьянско-фермерское хозяйство) или другого сельхозпредприятия регулируется ФЗ «О банкротстве» № 127. В первую очередь, до начала процедуры банкротства следует убедиться, что предприятие по праву отнесено к занятым в сельском хозяйстве. Для этого требуется одновременное соблюдение нескольких условий:

- организация, которая будет признана банкротом, должна иметь статус юридического лица;
- предприятие создавалось с целью изготовления или переработки продукции сельскохозяйственного назначения;
- доля дохода, полученного от продажи сельхозпродукции, не должна быть меньше половины в общей сумме выручки предприятия.

В отношении организаций, занимающихся уловом рыбы, оговорено, что доход, полученный от продажи рыбы, должен быть не меньше 70% в общем объеме полученной выгоды.

Судебная практика банкротства

Например, известен случай в судебной практике (Волго-Вятский округ, 2009 г.), когда колхозу было правомерно отказано как арбитражным судом первой, так и второй инстанции в переводе прав по договору купли-продажи. Основанием для отказа послужили результаты проверки финансовой отчетности колхоза, которые показали, что выручка от продажи сельхозпродукции не достигла половины в общем объеме выручки в том году, когда была инициирована процедура признания предприятия несостоятельным. Примечательно то, что годом ранее этот показатель составил 98% в общем объеме выручки, а два года назад – 95%.

Условия признания несостоятельности

Дело о несостоятельности сельскохозяйственного предприятия или КФХ может быть начато при наличии следующих предпосылок:

- непогашенной кредиторской задолженности сроком более 90 дней;
- суммарный долг кредиторам более 500 000 рублей.

Особенности процедуры банкротства

Последовательность признания несостоятельности сельскохозяйственного предприятия или КФХ стандартна, она имеет те же этапы, что и банкротство предприятий, осуществляющих иные виды деятельности. Но каждый шаг процедуры должен осуществляться с учетом внешних условий, которые способны оказать влияние на величину финансового результата деятельности компании. Прежде всего, это:

- сезонный характер работ в сельском хозяйстве и, соответственно, сезонный характер получения доходов. Производители сельхозпродукции не могут постоянно производить и продавать ее. На какой период приходится максимальное производство и реализация, зависит от того, какую продукцию производит организация;

- климат региона с учетом вероятности возникновения форс-мажора.

Так же грамотный подход к процедуре банкротства требует оценки перспектив получения положительного финансового результата в конце сезона. Арбитражный управляющий должен проводить анализ хозяйственной деятельности организации на всех этапах ее банкротства с учетом вышеперечисленных особенностей. Читайте также статью: → Альтернативные способы ликвидации ООО, → Ликвидация ЗАО с долгами: пошаговая инструкция.

Восстановление платежеспособности сельхозпредприятия

Можно предпринять попытку восстановления платежеспособности организации. Для этого следует реструктурировать долги компании. При этом совершенно неважно, перед кем возникла задолженность – перед государством, частными фирмами или физическими лицами. Чтобы воспользоваться такой возможностью, необходимо подать соответствующее заявление в специальную комиссию по финансовому оздоровлению организаций сельского хозяйства. После подачи такого прошения заявитель теряет право продажи, дарения и

совершения других аналогичных операций со своим имуществом. По результатам рассмотрения заявления о реструктуризации долга комиссия может принять следующее решение:

- положительное о реструктуризации задолженности;
- отрицательное, содержащее отказ в удовлетворении ходатайства с четким обоснованием. Если причины отказа не указаны, податель заявления может обращаться в суд;
- условно-положительное, т.е. реструктуризация задолженности возможна при условии выполнения определенных комиссией условий.

Признание несостоятельности любого юридического лица – не простая процедура. Условия ее могут различаться в зависимости от вида деятельности организации. Банкротство сельскохозяйственного предприятия и фермерского хозяйства имеет свои особенности и предполагает соблюдение определенных правил и установленной законом последовательности. В статье мы рассмотрим как осуществляется банкротство КФХ и сельскохозяйственных предприятий, как порядок и как избежать ликвидации.

Судебная практика банкротства

Например, известен случай в судебной практике (Волго-Вятский округ, 2009 г.), когда колхозу было правомерно отказано как арбитражным судом первой, так и второй инстанции в переводе прав по договору купли-продажи. Основанием для отказа послужили результаты проверки финансовой отчетности колхоза, которые показали, что выручка от продажи сельхозпродукции не достигла половины в общем объеме выручки в том году, когда была инициирована процедура признания предприятия несостоятельным. Примечательно то, что годом ранее этот показатель составил 98% в общем объеме выручки, а два года назад – 95%.

Важность арбитражного управляющего при банкротстве сельхозпредприятия

Ключевой задачей арбитражного управляющего, руководящего процедурой признания финансовой несостоятельности сельскохозяйственной

бизнес-структуры, становится максимально безболезненное решение всех финансовых проблем должника. Компания СВ-банкротство обеспечит любой выгодный для предприятия вариант развития событий в процессе банкротства:

- полное списание кредиторских задолженностей и ликвидация предприятия
- восстановление платежеспособности предприятия
- смена собственника предприятия при сохранении направленности дальнейшей деятельности и назначения использования земель
- повышение объема производства

Как сложится судьба сельскохозяйственного бизнеса после признания его финансовой несостоятельности – решать руководителю. Обращение к профессионалам в области банкротства поможет сделать это решение максимально мудрым и взвешенным.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации.
2. «Методологические положения по оценке финансового состояния предприятий и установлению неудовлетворительной структуры баланса», утвержденные Федеральным управлением по делам о несостоятельности (банкротстве) распоряжением от 12 августа 1994 г. № 31-р.
3. Постановление Правительства РФ от 20 мая 1994 г. № 498 «О некоторых мерах по реализации законодательства о несостоятельности (банкротстве) предприятий».
4. Постановление Правительства РФ от 31 октября 2002 г. № 788 «О межведомственных комиссиях по финансовому оздоровлению сельскохозяйственных товаропроизводителей».
5. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве) от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ.
6. Федеральный закон «О финансовом оздоровлении сельскохозяйственных товаропроизводителей» от 9 мая 2002 г. № 83-ФЗ.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ДОГОВОРНЫХ ОРГАНОВ ООН С ГОСУДАРСТВАМИ

*Армиянова Акжан Талгатовна
магистрант, Университет «КазГЮУ»,
Казахстан, г. Астана*

Интенсивный темп развития отношений, продиктованных экономическими факторами, играют большую роль в процессах глобализации. Последнее предусматривает унификацию законодательств, что позволило бы осуществлять деятельность на равных и справедливых началах.

Экономическая интеграция, предусматривающая приток инвестиционных средств, развитие инфраструктуры осуществимо там, где не только соответствуют финансово-экономические требования международных организаций, но и основных прав и свобод человека. Соответствие требованиям международных актов в области прав человека продиктовано тем, что именно человек, его мысли и возможности их реализации есть двигатель развития отношений. Отсутствие основного начала влечет недолгий темп развития, а не перманентный, что подтверждается историческими событиями.

Ранее существовавшая Конституция СССР в своем начале предусматривала институт государства и государственности. Стоит отметить, что конституции стран, входивших в этот союз, имели аналогичный подход, где Казахстан не являлся исключением. С приобретением независимости Казахстан стал придерживаться иного подхода, где в основу легли права и свободы человека и их защита.

Отправной точкой осуществления защиты прав человека считается период после второй мировой войны, в связи, с чем принимаются международные договора. Создание договорных органов является одним из великих достижений человечества, выраженное волей сторон. Принятие государством добровольно на себя определенных прав и обязанностей гласит о высокой степени развитости и стремления к непрерывному росту. Следует отметить, что договорные органы вносят огромный вклад в дело соблюдения и защиты прав

человека. Благодаря их стараниям государства-участники международных договоров совершенствуют не только законодательство, что уже является весьма большим достижением, но и осуществляют положительные изменения при реализации этих совершенствований. Такого же мнения придерживалась ранее возглавлявшая Верховный комиссариат ООН по правам человека госпожа Н. Пиллэй, которая отметила: «Учреждение договорных органов по правам человека и развитие их системы - одно из величайших достижений международного сообщества в области поощрения и защиты прав человека» [3].

По мнению 8-го Генерального секретаря ООН Пан Ги Муна: «Система договорных органов по правам человека вырабатывает авторитетное руководство по универсальным стандартам в области прав человека, поясняет как основные международные договоры по правам человека применяются в конкретных ситуациях и информирует государства-участников о том, что они должны сделать чтобы обеспечить всеобщее осуществление прав человека». Упоминания требует, что договорные органы при осуществлении своих функций контактируют в диалоговом окне, что выражается в перечне вопросов и ожидании докладов, либо в одностороннем порядке как заключительные замечания и т.д.

Договорные органы в связи с докладами ставят перед государствами перечень вопросов по международным актам по правам человека. Ряд таких вопросов предусматривает информацию об уже проделанной работе или предполагает реализацию определенных мер. Так в марте 2015 году Комитетом по правам ребенка были поставлены вопросы в связи с четвертым периодическим докладом Казахстана. В этом же году был подготовлен ответы на список вопросов. Одним из таких вопросов был: «Просьба сообщить Комитету о случаях, когда национальные суды ссылались на права, закрепленные в Конвенции, либо в качестве основания для возбуждения дела или объяснительное руководство для правовых норм» [2].

Как уже было сказано международные акты договорных органов содержат действия будущего характера. Так вышеуказанным перечнем вопросов Комитета по права ребенка содержалась просьба о сообщении Комитету мер по предотвращению насилия в отношении с детьми. В дальнейшем для реализации мер был издан приказ Министерством образования и науки "О мерах по регламентации деятельности служб оказания социальной и психологической помощи по профилактике семейного неблагополучия родителям детей, находящимся в трудной ситуации, при центрах адаптации несовершеннолетних".

Принятие комитетами заключительных замечаний по итогам рассмотрения докладов государств является следствием расширительного толкования договорными органами своей компетенции. Однако, поскольку практика принятия комитетами заключительных замечаний получила одобрение государств-участников и в целом соответствует объекту и целям универсальных договоров по правам человека, данную практику можно признать правомерной, а полномочие комитетов по принятию заключительных замечаний можно отнести к подразумеваемым полномочиям.

Заключительные замечания комитетов, не являясь юридически обязательными, отражают мнение единственного в своей области экспертного органа, правомочного выносить такие постановления. Вместе с тем игнорирование или несоблюдение государствами-участниками заключительных замечаний можно рассматривать в качестве факта, свидетельствующего о недобросовестном выполнении государствами договорных обязательств, способного получить политическое звучание [1, с. 11-12].

Одним из важных путей взаимодействия договорных органов на государство – это рассмотрение индивидуальных жалоб на нарушения государством положений соответствующих конвенций. По итогам рассмотрения жалоб комитеты нередко признают факт нарушения государствами международных обязательств по защите прав человека и предписывают совершить определенные действия для защиты прав и свобод жертвы. В связи с этим большой теоретический и практический интерес представляет вопрос о

характере и видах предписаний, адресуемых государствам в подобных ситуациях. На практике договорные органы не всегда берут на себя ответственность формулировать подобные предписания государствам о способах восстановления прав жертвы. В случае если договорные органы будут это выполнять, то их функций переплетутся с судебными функциями.

Принимая во внимание отсутствие правовых последствий неисполнения вынесенных договорными органами решений, исчерпывающе просчитать политические последствия вариантов развития событий крайне сложно.

Так при признании нарушений прав и свобод человека государством негативные отзывы об этом государстве на международном уровне представляют весьма большой вред, который в совокупности с иными показателями как оценки рейтинговых агентств могут привести к столкновениям. Последнее есть явление, которое существует между личностью и государством, имеющим перманентный характер. Причиной тому является поиск золотой середины, понимаемой каждой стороной по-своему.

В правах человека сконцентрированы все важнейшие социальные нормы и принципы – не только правовые, но и моральные, политические, религиозные, философские, которые в различные эпохи придавали им своеобразную окраску в соответствии с экономическим строем и культурой того или иного общества [5, с. 99-100].

Исходя все сказанного вытекает, что влияние договорных органов осуществляется на обоюдных началах.

Как государства, так и договорные органы связаны с реализацией и развитием прав человека. Наличие благоприятных условий не гарантирует претворения их в жизнь. С учетом отрицательных элементов претворение требует борьбы за эти права, где договорные органы играют не последнюю роль.

Список литературы:

1. Конвенционные комитеты в области международной защиты прав человека: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Специальность 12.00.10 - Международное право; Европейское право /Н. Ю. Гремза; Науч. рук. Ю. М. Колосов. -М.,2005. -24 с.

2. Перечень вопросов в связи с четвертым периодическим докладом Казахстана // Официальный сайт ООН
URL:http://tbinternet.ohchr.org/_layouts/treatybodyexternal/Download.aspx?symbolno=CRC%2fC%2fKAZ%2fQ%2f4%2fAdd.1&Lang=ru (дата обращения: 07.02.2018)
3. Navanethem Pillay. Strengthening the United Nations human rights treaty body system. A Report by the United Nations High Commissioner for Human Rights. United Nations Human Rights office of the High Commissioner. June 2012.
4. Байтин М.А. О современном понимании права // Журнал российского права. – 1999. - № 1 – 189 с.

ЛОКАЛЬНЫЕ НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ: НОРМЫ ГРАЖДАНСКОГО, СЕМЕЙНОГО И ТРУДОВОГО ПРАВА

Булацев Игорь Георгиевич

*студент, ФГБОУ ВО БГПУ им. М. Акмуллы,
РФ, г. Уфа*

Литвинович Франц Францевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
ФГБОУ БГПУ им. М. Акмуллы,
РФ, г. Уфа*

Локальные нормативные акты организаций, осуществляющих образовательную деятельность (далее по тексту локальные акты) – являются одним из источников правовой регуляции правовых отношений в образовательном учреждении.

И в данных документах присутствуют нормы гражданского, трудового и семейного права.

Так, главный закон Российской Федерации (далее по тексту РФ), Конституция, в статье 43 содержит одновременно как нормы гражданского и семейного права.

Например, статья фиксирует такие нормы гражданского права, как получение общедоступного и бесплатного дошкольного, основного общего и среднего профессионального образования в организациях, осуществляющих образовательную деятельность, а также право на конкурсной основе получить доступ к бесплатному образованию в Высших Учебных Заведениях (далее по тексту ВУЗ) [1].

Норма семейной ветви права содержится в 4-м пункте той же статьи, согласно которой родители обязаны дать детям основное общее образование. Также, семейный кодекс РФ дополняет данные нормы теми положениями, в которых указывается, что родители также несут ответственность за развитие своих детей, и сами могут выбирать образовательное учреждение для лучшей организации образовательного процесса [2].

Также, как на федеральном, так и локальном уровнях образовательный процесс регулируется Федеральным законом № 273 «Об образовании в Российской Федерации».

Так, в статье 34 «Основные права обучающихся и меры их социальной поддержки и стимулирования» указаны гражданские права и свободы обучающихся. Например, на выбор образовательного учреждения, тогда как статья 43 – фиксирует в себе обязанности и ответственность, которую несёт обучающийся:

«Выполнять требования устава организации, осуществляющей образовательную деятельность, правил внутреннего распорядка, правил проживания в общежитиях и интернатах и иных локальных нормативных актов по вопросам организации и осуществления образовательной деятельности» [3].

Это подтверждает основной тезис данной статьи, что в образовательном законодательстве, в локальных актах закреплены нормы гражданского, семейного и трудового права.

В целях исполнения норм указанных федеральных актов, а также их расширении с учётом региональных особенностей, принимаются соответствующие локальные нормативные акты.

Например, это могут быть следующие акты:

- Положение о правах и обязанностях обучающихся, например: «Получение бесплатного образования в соответствии с государственными образовательными стандартами, развитие своей личности, своих талантов, умственных и физических возможностей в самом полном объеме» [4];

- Положение о правах и обязанностях родителей (законных представителей) обучающихся – например, родители могут получать информацию о результатах промежуточной или итоговой аттестации своих детей;

- Или это может быть такой локальный акт как «Положение о правах и обязанностях педагогов образовательных учреждений».

Правила поступления в образовательную организацию, правила внутреннего распорядка, правила проживания в общежитиях и интернатах

относятся к принимаемым в учреждении локальным нормативным актам, что подтверждает тезис того, что в локальных актах присутствуют как нормы гражданского, так и семейного права.

Ведь реализуя право на получение общего и бесплатного образования своих детей, родители имеют право сами выбирать организацию, лучше всего для этого процесса подходящую, как уже было сказано ранее.

Конечно же, выбор делается с учётом мнения детей, ведь родители заинтересованы в развитии сильных сторон своего ребёнка, что также можно отнести к нормам семейного и гражданского права.

На основании этих документов, основная цель которых состоит в закреплении гражданских, семейных и трудовых правах и обязанностях, участники образовательного процесса получают полное понимание границ дозволенности своих действий.

В конечном итоге принятие подобных локальных актов способствует улучшению реализации конкретно взятым учреждением своих как образовательных, так и трудовых функций.

Ведь последний приведённый пример локального акта содержит не только нормы гражданского, но и трудового права, заключая в себе позиции, регулирующие отношения между работодателем (руководством образовательного учреждения) и работником (педагогическим/ иным работником образовательного учреждения).

Принимаемые локальные акты, затрагивающие указанные нормы, регулируют правовые отношения в отдельно взятом образовательном учреждении, и соответствуют особенностям того субъекта Российской Федерации, в котором данное учреждение располагается.

Например, норма гражданского и семейного права содержится в таком документе как «Положение о языке образования в образовательной организации».

В соответствии с ним, родители при поступлении ребёнка в образовательную организацию, могут выбрать желаемый для изучения родной язык,

например это могут быть факультативные, групповые занятия или часы внеурочной деятельности.

Данная норма реализуется в пределах возможностей самого образовательного учреждения, и затрагивает нормы как гражданского, семейного, так и трудового права.

Более того, данное положение способствует развитию сплочённости между различными народностями Российской Федерации, как в образовательном, так и в культурном плане.

Дополняя момент о нормах трудового права в образовательных организациях, в основе образовательной деятельности между заказчиком и исполнителем заключается ещё один из локальных актов, на основании которого организация осуществляет свои образовательные функции – это договор об оказании образовательных услуг (преимущественно данный акт реализуется в организациях среднего специального и высшего образования).

В этом договоре указываются все основные характеристики данных учреждений – вид, уровень и направленность образовательной программы, форма обучения, срок её освоения, полная стоимость платных образовательных услуг и порядок оплаты.

Также, к локальным актам относится договор, заключаемый между работником и работодателем – трудовой договор, на основании которого организация выполняет свои трудовые обязательства.

По итогу данной статьи я пришёл к следующим выводам:

- В образовательном законодательстве, как на федеральном, так и на локальном уровне в нормативно-правовых документах содержатся нормы гражданской, семейной и трудовой ветви права;

- Локальные акты образовательных учреждений принимают документы, закрепляющие и регулирующие данные нормы в отдельно взятом образовательном учреждении, с учётом особенностей того субъекта, в котором данное учреждение располагается.

Например, это может быть право родителей выбирать для своих детей образовательное учреждение и язык, на котором будет реализовываться образовательный процесс.

Список литературы:

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). Статья 43. Обязанности и ответственность обучающихся [Электронный ресурс]// КонсультантПлюс – надёжная правовая поддержка: сайт. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/8452df644dd1f63f07ca7744f87beddac2947282/ (дата обращения: 19.03.2018)
2. "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 29.12.2017). Статья 63. Права и обязанности родителей по воспитанию и образованию детей [Электронный ресурс]// КонсультантПлюс – надёжная правовая поддержка: сайт. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/6ef44561bc44714ff21426c6ca1e8390b9e970cf/ (дата обращения: 19.03.2018)
3. Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 19.02.2018) "Об образовании в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2018). Статья 43. Обязанности и ответственность обучающихся [Электронный ресурс]// КонсультантПлюс – надёжная правовая поддержка: сайт. - URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/03ed3d9a84d233e0791495bf8600996efca437fa/ (дата обращения: 08.03.2018)
4. Права и обязанности учащихся [Электронный ресурс]// Ювента: сайт. - URL: <http://www.sch544.edusite.ru/p104aa1.html> (дата обращения: 19.03.2018)

ПРОЕКТ ИДЕАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВА НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА РАБОТ ИЗВЕСТНЫХ МЫСЛИТЕЛЕЙ АНТИЧНОСТИ И НОВОГО ВРЕМЕНИ

Воеводина Ульяна Александровна

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Белова Валерия Александровна

*Студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Гимишян Лилиана Седраковна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

С древнейших времен философы и ученые всего земного шара исследовали и анализировали проблемы политики и права, разрабатывали концепции и теории идеальных государств, пытаясь создать такой мир, жизнь в котором для всех людей казалась бы «раем на земле». На современном этапе жизни, существуют противоречия в понимании идеального мира, когда власть и личная выгода выходят на первый план во внешней и внутренней политике, актуальной остается проблема политического устройства государства.

Проанализируем работы известных мыслителей античности и нового времени и составим проект идеального, по нашему мнению, государства.

Неотъемлемой частью любого государства должна являться идеология. Идеология - система взглядов, идей, характеризующих какую-нибудь социальную группу, класс, политическую партию, общество [1, с. 940]. Идеология формирует представление о добре и зле, о смысле жизни, мотивирует человека и общество на намерения и действия. Сильное государство должно основываться на реальных положениях и правилах жизни, а не на вере в сверх естественные силы. Таким образом, идеология сменяет религию, при этом она закрепляет основные заповеди и каноны поведения.

Многие распри между гражданами государства происходят из-за национальных конфликтов. Никколо Макиавелли в своих трудах большое

значение отдает объединению народа, определяет это как стратегическую цель спасения государства [2, с. 46-54]. Дружба и братство всех народов государства, нетерпимость к национальной и расовой неприязни – первый канон нашей идеологии.

«В справедливости заключаются все добродетели» пишет в своем труде один из самых известных философов Античности - Аристотель. Второй канон - непримиримость к несправедливости, тунеядству, нечестности, карьеризму, стяжательству.

Высокое сознание общественного долга, нетерпимость к нарушениям общественных интересов, гуманные отношения и взаимное уважение между людьми: человек человеку друг, товарищ и брат, честность и правдивость, нравственная чистота, простота и скромность в общественной и личной жизни – положения, которые должны найти свое закрепление в идеологии идеального государства.

Государство начинается с политического устройства. Формой правления в нашем идеальном государстве выступает фракционная монархия. Фракции основываются по основным сферам жизни общества (экономика, внешняя политика, внутренняя политика, духовная сфера, социальная), их представителями выступают профессионалы своего дела.

Обратимся к теории разделения властей Монтескье. В каждом государстве существует три рода власти: законодательная, исполнительная и судебная. Свобода в максимальной степени обеспечивается только тогда, когда она отделены друг от друга, только тогда возможно взаимное сдерживание. Исполнительная власть должна находиться в руках монарха. Преимущество монархии заключается в том, что исполнительная власть всегда лучше осуществляется одним, чем несколькими [3, с. 216-217]. Придерживаясь мнению Гуго Гроция, народ может ограничить власть правителя законами и все противоправные действия будут объявлены недействительными. Власть монарха является бессрочной и преемственной, в случае смерти избранного монарха или прекращения династии власть возвращается народу. Шарль

Монтескье предлагает законодательную власть предоставить народу, мы, подобно его теории, передаем законодательную власть фракциям, каждая из которых будет заниматься законотворческой деятельностью в определенной сфере жизни общества. Закон, согласно работам Платона, есть разумное, имеющее общий характер установление, сочетающее в себе два способа воздействия на поведение людей: убеждение и принуждение. Суд у Платона стоит на страже неукоснительного соблюдения законов и сурово карает нарушителей. Никто из граждан никогда не должен поступать вопреки законам, посмеявшегося же так поступить, надо карать смертью и другими крайними мерами [4]. Эта функция в нашем идеальном государстве отводится судам.

Нарушение законов влечет негативные последствия для граждан любого государства. Придерживаясь основных концепций трудов, Иеремия Бентама предлагаем полностью сменить порядок содержания преступников в тюрьмах. На первое место в системе наказаний выступает смертная казнь. Назначается она за все тяжкие, особо тяжкие преступления и рецидив любой тяжести. Обвиняемые за преступления средней тяжести отбывают наказание в колониях-поселениях. Принудительный труд, обучение ремеслу, которое можно реализовать в местах отбывания наказания, сочетание кротости и строгости в обращении с заключенными, соблюдение гигиены – основные принципы реализации наказания за преступления средней тяжести. Ответственность за малозначительные преступления заключается в пожизненном уменьшении заработной платы, фиксированный размер которой установлен специальными регламентами.

Важное место уделяется внешней политике. Целью международного права, как и в работах Иеремия Бентама, является польза всех наций и стран, именно принцип полезности стоит в основе международных отношений. Гражданам идеального государства разрешен свободный выезд, однако вводится единая туристическая виза, ограничивающая время пребывания за рубежом. Предусмотрен взаимный обмен специалистами и дипломатами по специальным государственным программам. Въезд в идеальное государство разрешен только

туристам, страна не предоставляет политическое укрытие беженцам, из-за большой опасности массовых беспорядков и политических свержений.

Семья – первая общность, в которую вступает человек на пути к своей свободе. Он существует уже не сам по себе, а как член некоего единства. Георг Вильгельм Фридрих Гегель в своей работе «Философия права» особое значение уделяет обязанности родителей в нравственном воспитании своих детей. Укрепление института семьи – главная задача идеального государства. Одним из итогов достижения данной задачи является полное исчезновение детских домов, все дети воспитываются в семьях. Опять же, обращаясь к идеологии, у людей будет «заложено на генетическом уровне», что твой ребенок – часть тебя, и ситуаций, в которых будет возникать необходимость в сдаче ребенка в детский дом, просто не будет. Для своеобразной помощи гражданам в воспитании детей, необходимо образование всех уровней сделать бесплатным, так как именно это будет способствовать повышению интеллектуального развития каждого человека. Также, следует ввести распределение по рабочим местам после института, таким образом, в государстве пропадет безработица, выводя уровень жизни на очень высокий уровень.

Таким образом, наша модель идеального государства включает в себя несколько основных институтов, таких как введение сильной идеологии, основными идеями которой будет дружба и братство всех народов государства, негативное отношение к национальной и расовой неприязни, а также непримиримость к несправедливости, тунеядству, нечестности, карьеризму, стяжательству. Следующий важный институт – это форма правления в идеальном государстве. Мы разработали абсолютно новую форму – фракционная монархия, основная идея которой в правлении сильного монарха при помощи нескольких групп, разбирающихся в определенных сферах деятельности, людей, объединенных во фракции. Развитие иерархии наказаний за различные преступления, будет являться своеобразным регулятором общественных отношений, который будет способствовать установлению социальной справедливости в обществе.

В заключение, хотелось бы отметить важность такого социального института, как семья, правильная организация которого будет поддерживать всю организацию жизни общества.

Мы считаем, что наша работа не является Утопией, так как каждый из пунктов нашей программы развития идеального государства вполне достигим, главное желание не только со стороны властей, но и со стороны каждого гражданина.

Список литературы:

1. Ожегов С. И. Толковый словарь русского языка / С. И. Ожегов, Н. Ю. Шведова. – 4-е изд., доп. – Москва : Азбуковник. 2000 – С. 940
2. История политических и правовых учений: учебное пособие для бакалавров/ под ред. С.Н.Туманова; ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия». – Саратов: Изд-во ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», 2017. – С. 46-54
3. И.Ю.Козлихин./ История политических и правовых учений. Курс лекций: учебное пособие. – Москва: Проспект, 2014. – С.216-217.
4. Платон/ Политик. 297e

ДОСТУПНОСТЬ ПРАВОСУДИЯ КАК ГАРАНТИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА СУДЕБНУЮ ЗАЩИТУ В СФЕРЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА

Гусарова Ирина Сергеевна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Тришина Елена Геннадьевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

На сегодняшний день в рамках защиты прав и свобод человека и гражданина широко обсуждается употребление таких понятий как «доступность правосудия» и «доступность судебной защиты». Известно, что прочной основой гражданского общества является признание таких принципов как «защита прав и свобод человека и гражданина», «равенство всех перед законом и судом». Осуществление данных принципов является главным признаком доступного правосудия и справедливого судебного разбирательства.

Конституция закрепляет Российскую Федерацию как демократическое социальное правовое государство, основой которого выступает защита прав граждан. В статье 45 закреплено право каждого защищать свои права и свободы всеми способами, которые не запрещены законом.

Статья 46 Конституция РФ гарантирует каждому судебную защиту его прав и свобод. Право на судебную защиту является одним из фундаментальных прав человека и гражданина. Его особенность заключается в том, что в оно является гарантией всех других прав и свобод человека и гражданина. Судебная защита выступает одним из главных условий правовой защищенности индивида. При этом ценность данного вида защиты заключается не только в предоставлении человеку и гражданину широких прав и свобод, но и в возможности их эффективной правовой защиты [1].

Судебная защита доступна каждому гражданину на всей территории Российской Федерации. В данном случае не существует никаких ограничений. Защиту могут получить военнослужащие, несовершеннолетние, достигшие

возраста 14 лет, иностранные граждане, а также лица, отбывающие наказание в местах лишения свободы. [2].

Законодательство закрепляет обязанность суда принять обращение к рассмотрению, также предусмотрена возможность отказа в принятии в случаях, предусмотренных законом.

Принцип «доступности правосудия» достаточно обширен по содержанию, это обусловлено тем, что данный принцип не ограничен рамками процесса, а также предусмотрена гарантия свободного доступа к процессу до момента возбуждения дела, и заканчивая вступлением решения суда в законную силу, а также в процессе его исполнения.

В 60-е годы XX столетия В.М. Семенов закрепил понятие и содержание принципа «доступности судебной защиты» в гражданском процессуальном праве. Но коренные преобразования, произошедшие в стране в 90-х годах XX столетия повлекли и широкие изменения в модели гражданского процесса, сделав его состязательным, что подразумевает равенство лиц, участвующих в деле, перед законом и судом, что значительно затрудняет понимание принципа «доступности правосудия».

Основной проблемой суда с этого момента стало создание оптимальных условий для равной реализации сторонами своих прав должным образом. Ведь обоим сторонам необходима квалифицированная юридическая помощь для обеспечения грамотного ведения дела в целях равного доступа к правосудию. В данном случае будет недостаточно сослаться лишь на конституционное закрепление права на получение квалифицированной юридической помощи (ч. 1 ст. 48 Конституции). В ст. 20 ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» перечислены категории граждан, имеющих право на бесплатную юридическую помощь, к которым относятся инвалиды I и II группы, граждане, среднедушевой доход семей, которых ниже величины прожиточного минимума, ветераны Великой Отечественной войны, Герои Российской Федерации, дети-инвалиды, дети-сироты и т. д. [3]. На основе этого

возникает вопрос: как получить юридическую помощь, если не попадаешь не под одну из категорий?

В целях устранения данных пробелов законодателю необходимо перенять опыт зарубежных стран. Например, в Соединенных Штатах Америки еще в конце XIX в. зародилась практика оказания бесплатной юридической помощи лицам с небольшим доходом, таким образом частные юридические фирмы могли оказывать услуги более широкому кругу населения. А законодательство Хорватии устанавливает, что право на юридическую помощь должно быть предоставлено, если «несение издержек, связанных с юридическими процедурами, лишит индивида или его семью средств к существованию» [4].

Стоит отметить, что на сегодняшний день в Российской Федерации для большинства населения не созданы необходимые условия получения адвокатской помощи по гражданским делам. Данное явление происходит по причине нехватки профессиональных кадров, а также неравномерному их распределению на территории Российской Федерации. Например, в Москве один адвокат приходится на 1,6 тыс. населения, в то время как в целом по стране — на 2,5 тыс. населения.

В данном случае стоит, и проблема качества данной помощи. Ведь низкий уровень правовой грамотности не дает возможности населению объективно оценить добротность оказываемой юридической помощи.

На основании описанных выше проблем, в целях преодоления преград к доступности правосудия, необходимо принять следующие меры:

Во-первых, в ст. 20 ФЗ “О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации” следует расширить перечень граждан, имеющих право на получение бесплатной юридической помощи, ведь каждому гражданину должна быть предоставлена данная возможность в том случае, если судебное разбирательство в дальнейшем способно вызвать у него финансовые трудности.

Во-вторых, целесообразно будет внести в ФЗ “О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации” четкие критерии оценивания качества юридической помощи, а также предусмотреть ответственность для лиц за ее

ненадлежащее оказание. Здесь возможно применить меры административной ответственности в виде штрафных санкций.

В-третьих, ввести меры материального стимулирующего характера за добросовестное отношение к выполняемым обязанностям, выраженным в качественной помощи по правовым вопросам.

В-четвертых, на всей территории Российской Федерации создать общедоступные юридические консультационные центры при судах, финансирование которых будет осуществляться за счет региональных бюджетов.

В-пятых, необходимо повышать правовую культуру и грамотность населения в вопросах юридического характера.

Принцип доступности правосудия и вытекающие из него гарантии доступности бесплатной юридической помощи лежат в основе современного гражданского общества. Каждый гражданин нашей страны должен иметь возможность обратиться в суд за справедливым рассмотрением своего дела и при необходимости воспользоваться бесплатной юридической помощью. От уровня правосознания граждан зависит дальнейшее развитие принципа доступности правосудия и как следствие реализации права на судебную защиту.

Список литературы:

1. Маняк Н. И. Проверка судебного акта в суде второй инстанции – гарантия права на судебную защиту и ее неотъемлемая часть / Н. И. Маняк // Закон. – 2013. – № 11. – С. 119–129.
2. "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 03.04.2018) ст. 37 // СПС «Консультант Плюс». Дата обращения: 28.04.2018 г
3. Федеральный закон от 21.11.2011 N 324-ФЗ (ред. от 28.11.2015) "О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации"// СПС «Консультант Плюс». Дата обращения: 28.04.2018 г
4. Электронный журнал «#АЮРМосква», «Социальная ответственность юриста» [Электронный ресурс]. –Режим доступа: URL: http://alrf.msk.ru/projects/Free_legal_help/pro-bono/

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТРУДО – ПРАВОВОГО СТАТУСА МЕДИЦИНСКОГО РАБОТНИКА

Ерёмина Валентина Павловна

*студент, ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов*

Шестеряков Игорь Александрович

*научный руководитель, канд. юрид. наук, профессор, ФГБОУ ВО «СГЮФ»,
РФ, г. Саратов*

Правовой статус медицинского работника вытекает из юридического определения лица, занимающегося медицинской деятельностью на профессиональной основе. Основным документом, защищающим права медицинских работников, является Трудовой кодекс РФ (далее ТК РФ) [3]

Существует ряд проблем и вопросов, с которыми сталкивается медицинский работник в процессе осуществления своей трудовой функции. Проанализировав судебную практику можно выделить следующие проблемы, связанные с нарушением трудовых прав:

1. Право на установленную продолжительность рабочего времени. Например, врач стационара закончил дежурство, собирается домой, но его вызывают на «пятиминутку» – которая может оказаться и часовым совещанием. Правилами внутреннего распорядка утверждается, что явка на это мероприятие обязательна для всех работников. Если врача, сдавшего смену, под угрозой дисциплинарного взыскания и даже увольнения вынуждают прийти на «пятиминутку», происходит типичное нарушение его прав. Работник не обязан находиться на работе по окончании рабочего дня, если не дал письменного согласия на сверхурочную работу. Любое дисциплинарное взыскание, вынесенное по поводу отсутствия на «пятиминутке» по окончании рабочей смены, фактически является ничтожным (не имеющим юридической силы, не обязательным к исполнению). Следовательно, сверхурочная работа, выполняемая по распоряжению работодателя наряду с работой, определенной трудовым договором, должна быть оплачена – это является следующей проблемой, на которой мы хотели бы акцентировать внимание. Волжский

городской суд Волгоградской области рассмотрел дело по иску Афошина Г.Н., Кольченко Л.И., Плетневой В.А. к Государственному казенному учреждению здравоохранения «Волгоградский областной противотуберкулезный диспансер №7» г.Волжский о понуждении к снятию обязанности по курации больных на 0,75 ставки врача- фтизиатра и взыскании заработной платы. Истцы полагали, что действия ГКУЗ по возложению на них дополнительной обязанности являются незаконными. Суд выяснил, что согласно приложению к Приказу Минздравсоцразвития России от 29.12.2010 N 1224н «Об утверждении Порядка оказания медицинской помощи больным туберкулезом в Российской Федерации» [5] курация больных не входит в прямые функциональные обязанности заведующего отделением. В силу ст. 151 ТК РФ при совмещении профессий (должностей), расширении зон обслуживания, увеличении объема работы или исполнении обязанностей временно отсутствующего сотрудника без освобождения от работы, определенной трудовым договором, работнику производится доплата. Размер доплаты устанавливается по соглашению сторон трудового договора с учетом содержания и (или) объема дополнительной работы (ст. 60.2 ТК РФ). Поскольку в оспариваемый период времени истцами выполнялась дополнительная работа по курации больных, что не предусмотрено их функциональными обязанностями, трудовыми договорами и должностной инструкцией заведующего отделением, а оплата выполнения дополнительных функций врача-фтизиатра в нарушение требований ст. ст. 149, 151 ТК РФ им не производилась, суд удовлетворил требования истцов [1]. Согласно ст. ст. 152 — 154 ТК РФ работа ночью, в праздничные и выходные дни, а также сверх установленной продолжительности рабочего времени оплачивается в повышенном размере.

2. Изменение условий труда без ведома медроботника: изменение рабочего времени либо уменьшение заработной платы. Часто не выполняются условия, предусмотренные статьей 74 ТК РФ: сотрудников должным образом, не уведомляют об изменении условий труда и начислении выплат. В таких случаях с работником должно быть заключено дополнительное соглашение не

позднее, чем за 2 месяца до вступления изменений в силу. Если работник откажется подписывать документ, ему должны предложить другие вакансии, соответствующие его профилю и имеющиеся в организации. Если хотя бы одно из условий не соблюдено, действия администрации незаконны - их можно оспаривать через суд.

3. Следующей проблемой является отмена либо нарушение выплат стимулирующего характера. Уменьшение стимулирующих выплат работодателем в одностороннем порядке незаконно, так как ухудшает условия труда работников по смыслу ч. 5 и ч. 6 ст. 135 ТК РФ. Анализируя практику по данному вопросу, отмечу, что суды выносили решения в пользу работодателей в том случае, если во внутренних документах была прописана возможность уменьшения стимулирующих выплат вследствие недостаточного финансирования медицинской организации. Устные ссылки работодателя на нехватку средств безосновательны. Заключенный трудовой договор может изменяться только по соглашению сторон и в условиях, не ухудшающих положение работника.

Если работник уходит в вынужденный отпуск, например, в связи с закрытием роддома на мойку или ремонтом в ЛПУ, по закону ему положен определенный заработок на время вынужденного простоя, который рассчитывается исходя из положений ст. 157 ТК РФ. В соответствии с ч. 3 ст. 72.2 ТК РФ под простоем понимается временная приостановка работы по причинам экономического, технологического, технического или организационного характера. При этом обязанность доказать наличие указанных обстоятельств возлагается на работодателя [4].

4. Возмещение расходов, понесённые работником при направлении на повышение квалификации. Прокурор обратился в суд с иском в интересах Д. Н.В. о взыскании задолженности по командировочным расходам, понесенным работником при повышении квалификации. МУЗ считало, что не обязано оплачивать такие расходы. Позиция суда. При рассмотрении иска суд установил, что Д. Н.В. работает в МУЗ «Русско-Полянская ЦРБ». По

распоряжению работодателя она была направлена в Центр повышения квалификации работников (г. Омск) для повышения квалификации с отрывом от работы.

В силу ст. 187 ТК РФ при направлении работодателем работника для повышения квалификации с отрывом от работы за ним сохраняется место работы (должность) и средняя заработная плата по основному месту работы. Согласно ст. 167 ТК РФ при направлении работника в служебную командировку ему гарантируются сохранение места работы (должности) и среднего заработка, а также возмещение расходов, связанных с командировкой.

В соответствии со ст. 168 ТК РФ в случае направления в служебную командировку работодатель обязан возмещать работнику: расходы по проезду; расходы по найму жилого помещения; дополнительные расходы, связанные с проживанием вне места постоянного жительства (суточные); иные расходы, произведенные работником с разрешения или ведома работодателя. Направление Д. Н.В. на повышение квалификации с отрывом от работы подтверждается приказом (распоряжением) о направлении в командировку, копией свидетельства о повышении квалификации, в котором указан период фактического нахождения Д. Н.В. в командировке. Поэтому требования прокурора удовлетворены — с МУЗ взысканы командировочные расходы и суточные. Кроме этого, суд обязал МУЗ выплатить Д. Н.В. компенсацию за задержку оплаты командировочных расходов [2].

Таким образом, можно сделать вывод, что трудовое законодательство у нас чётко структурировано и логично. ТК РФ – закон, направленный и на защиту прав медицинских работников. И если грамотно сформулировать претензию, подобрать соответствующую нормативную базу, то права медицинского работника будут защищены в полной мере.

Список литературы:

1. Апелляционное определение Волгоградского областного суда от 08.11.2012 по делу № 33-11158/2012

2. Апелляционное определение Омского областного суда от 15.02.2012 по делу № 33-1110/12
3. Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018) // "Собрание законодательства РФ", 07.01.2002, № 1 (ч. 1), ст. 3.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17.03.2004 № 2 (ред. от 24.11.2015) "О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации", П. 17 // "Бюллетень Верховного Суда РФ", 3, март, 2007.
5. Приказ Минздравсоцразвития РФ от 29.12.2010 N 1224н "Об утверждении Порядка оказания медицинской помощи больным туберкулезом в Российской Федерации" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 31.01.2011 № 19640) // "Российская газета", № 29, 11.02.2011

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ГРУППА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

Ерёмина Валентина Павловна

*студент, ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов*

Беликов Евгений Геннадьевич

*научный руководитель, д-р. юрид. наук, проф., ФГБОУ ВО «СГЮА»,
РФ, г. Саратов*

В последнее время основными целями налогово-правовой политики России является формирование налоговой системы, обеспечивающей бюджетную стабильность и устойчивость, а также стимулирование активной предпринимательской деятельности. Отсюда следует, что актуальным является реализация мер налогово-правового стимулирования и направлений на поддержание и пополнение бюджета страны.

Крупные бизнесмены всегда стремятся минимизировать свои обязательства перед государством законным путем, при этом они находят различные лазейки в действующем законодательстве Российской Федерации. В Налоговом кодексе Российской Федерации [2] (далее – НК РФ) консолидированной группе налогоплательщиков (далее – КГН) посвящена отдельная глава «3.1». Понятие «консолидированный» означает - «устойчивый, постоянный, фиксированный». Впервые данный термин был введен в начале двадцатого века в Австрии, а в настоящий момент применяется широко и в других странах (США, Германия, Великобритания, Норвегия и др.). Наибольшее распространение данный институт получил в последние двадцать лет. Термин «КГН» был введен в Российской Федерации относительно недавно федеральным законом [5], вступившим в силу с 01.01.2012. Подобные объединения можно наблюдать на таких крупнейших холдингах, как, например, Роснефть, Газпром, Мечел, Северсталь и др. В России зарегистрировано шестнадцать КГН.

Механизм управления в консолидированной группе стал необходимостью для налоговой системы РФ после принятия в НК РФ поправок о трансфертном

ценообразовании. Это связано с тем, что вступление в группу дает возможность законно снижать налоговые риски, предусмотренные НК РФ, так как сделки между участниками КГН признаются неконтролируемыми. Согласно ст. 25.1 НК РФ консолидированной группой налогоплательщиков является добровольное объединение нескольких организаций, в рамках которого налог на прибыль рассчитывается с совокупной налоговой базы.

В НК РФ ясно и понятно определены условия создания КГН. Так, объединение в КГН возможно только при одновременном соблюдении четырех условий:

- одна из организаций непосредственно или опосредованно принимает участие в уставном капитале других организаций группы, при том, что доля ее участия в каждой из них - минимум 90 процентов;

- в целом все организации уплатили за предыдущий год не менее 10 млрд. рублей налогов (на прибыль, добычу полезных ископаемых, а также на добавленную стоимость и акцизов без учета «ввозных» налогов);

- за этот же год доходы всех организаций по данным бухгалтерской отчетности составили не менее 100 млрд. руб.;

- общая балансовая стоимость активов этих организаций по состоянию на 31 декабря предыдущего года - не менее 300 млрд. руб.

Для того чтобы вступить в КГН российская организация должна одновременно соответствовать ряду критериев:

- не находиться на стадии реорганизации (или ликвидации);
- не должно быть возбуждено производство по делу о несостоятельности (банкротстве);

- размер чистых активов организации обязательно должен превышать размер уставного капитала.

Участники КГН назначают самого ответственного, который в специальном порядке исчисляет, уплачивает налог на прибыль, а также представляет по нему декларацию, в которую включает сведения по всей КГН. Цель создания КГН состоит в том, что налог на прибыль исчисляется исходя из совокупного

результата всех участников КГН, то есть так, как если бы все участники КГН составляли единую организацию. Это позволяет суммировать прибыли и убытки в рамках одной КГН, что дает выгоду для каждой организации при налогообложении.

У КГН возможным является выделение как положительных, так и отрицательных сторон. К плюсам можно отнести: рост конкурентоспособности группы на международном уровне, экономическая эффективность деятельности всей группы и каждого участника в отдельности, при наличии убытка у одного из членов группы происходит уменьшение обязательства по налогам в целом всей группы. Однако, тем не менее явным минусом являются риски монополизации отраслей экономики и её секторов, которые возникают при формировании объединений юридических лиц. Это оказывает отрицательное воздействие на конкурентоспособность российского рынка. Последовавшее за формированием несколькими крупными холдингами КГН сокращение налоговой базы, а также ее существенное перераспределение между субъектами РФ вызвало много обсуждений и поставило вопрос об эффективности механизма КГН [3].

Академик В.М. Полтерович считает, что при разработке главы «3.1» НК РФ не было учтено, что консолидированные группы будут создаваться без учёта и оценки потерь региональных бюджетов [4]. Отсюда следует что, как результат КГН внесли сокращение уплаты налога на прибыль, являющийся основным источником региональных доходов. Изначально данный институт был создан для перераспределения поступлений по налогу прибыли крупных компаний, для того, чтобы они поступали в бюджет субъекта РФ, где создается прибыль, а не того, где находится головная компания. По факту же налоговая база часто перераспределяется в те регионы, где установлена пониженная ставка налога на прибыль [7].

В 2015 году был введен мораторий на создание новых консолидированных групп и на изменение состава уже сформировавшихся для предоставления возможности финансовым и налоговым органам проанализировать последствия

введения нового механизма и предложить варианты его совершенствования. В конце 2015 года, когда мораторий подходил к концу, был принят закон [6], который внес некоторые несущественные поправки в главу НК РФ о КГН и продлил мораторий ещё на три года, предоставляя очередную отсрочку органам власти для доработки механизма КГН. Законодатели в период подготовки законопроекта, естественно, предполагали, что в результате введения института КГН произойдет перераспределение сумм исчисленных налогов между регионами РФ, однако весь масштаб изменений стал очевиден лишь после вступления закона о КГН в силу.

В результате создания КГН на 2016 год консолидированные группы заплатили в консолидированный бюджет 298 млрд. рублей налога на прибыль, то есть в два раза меньше, чем было уплачено в 2011 году. Доля поступлений сократилась в два раза. Также следует обратить внимание на льготы для КГН. Пониженная ставка действует в двадцати семи регионах. Из-за этого субъекты недополучили в 2016 г. 5,6 млрд руб., в 2015 г. – 40 млрд руб. по восьми КГН [1]. Действующий режим КГН спровоцировал сложности при прогнозировании бюджетных доходов на уровне отдельного субъекта РФ, а также создал условия для внезапного снижения доходов бюджета субъекта РФ, в котором осуществляют деятельность прибыльные предприятия, за счет получения убытков налогоплательщиками в других регионах, входящих в КГН. Наконец, по итогам выездных налоговых проверок в 11 из 16 КГН были обнаружены нарушения налогового законодательства. К таким нарушениям в первую очередь относятся: завышение организациями расходов, в том числе на амортизационные отчисления, на научно – исследовательские и опытно – конструкторские работы (НИОКР), отсутствие документального подтверждения затрат, а также перечисление участниками КГН денежных средств на счета организаций, обладающих признаками недобросовестных контрагентов.

По мнению большинства аудиторов, институт КГН не оправдал ожиданий. Поэтому Счетная палата РФ предлагает продлить мораторий, согласно которому договоры о создании КГН или присоединении новых участников к

существующим КГН регистрироваться не будут, а договоры, зарегистрированные в 2014 - 2015 годах, считаются незарегистрированными. Указанное мнение поддерживается многими государственными деятелями, в частности, В.В. Володиным. «Консолидированная группа налогоплательщиков — это ошибка, которая была допущена. Более того, не просчитали последствия. Сейчас у нас огромное количество регионов обращается с тем, чтобы как-то сбалансировать бюджеты, именно из-за того, что у них нет четкой прогнозируемости», — сказал политик в рамках заседания Совета законодателей в Государственной Думе РФ. По словам спикера нижней палаты Федерального Собрания, в рамках комитета по бюджету и налогам необходимо создать рабочую группу для более детальной проработки данного вопроса и к 2019 году откорректировать законодательство [3].

В частности, с 2019 года, когда налоговые органы «отточат» механизмы проверки внесённых изменений, а финансовые органы урегулируют проблемы бюджетного распределения, будет обосновано реализовать меры по расширению доступности института КГН. Для этого необходимо, во-первых, сначала существенно снизить, а затем полностью отменить входные пороги в виде предельных минимальных значений уплаченных налогов, выручки и активов. Во-вторых, ограничить возможность искусственного перемещения налоговой базы холдинга между субъектами, например, путём установления пониженной ставки налога. Существуют ситуации, когда холдинг, наоборот, увеличивает налоговую базу в определенном регионе (в результате открытия новых компаний или подразделений, расширении штата и др.) — это не является искусственным перемещением налоговой базы. И, в — третьих, расширение зоны действия КГН, так как на данный момент данный институт доступен для ограниченного количества компаний.

В связи с развитием данного института целесообразным является принятие отдельного Федерального закона, регламентирующего деятельность участников консолидированной группы, их правовой статус, права и обязанности. Введение консолидированной группы налогоплательщиков носит в большей

степени инвестиционный характер. Государство стремится к стимулированию развития приоритетной на сегодняшний день формы ведения бизнеса – интегрированных структур, которые представляют собой основную конкурентоспособность национальной экономики на международном рынке. Значительные сокращения налоговых поступлений на начальном этапе существования КГН по замыслу впоследствии должны привести к ускорению темпов экономического роста и, соответственно, увеличению доли налоговых поступлений [9]. При реализации вышеназванных мер появится совершенный механизм КГН, доступный широкому кругу организаций.

Консолидированная группа налогоплательщиков – достаточно новый институт в российской экономике, которому предстоит определенное реформирование. Подводя итог вышеизложенному, хочется отметить, что КГН требует особого внимания, так как представляет собой важное направление налоговой реформы, позволяющее повышать предпринимательскую активность в сложившейся экономической ситуации в стране.

Список литературы:

1. Баннова К.А., Актаев Н.Е., Кропова А.А. Российский опыт влияния консолидации налоговых обязательств на конкурентоспособность предприятий рабочей силы на мировом рынке // *Фундаментальные исследования*. 2016. № 11. Часть 4. С. 752 – 756.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // *СЗ РФ*. 1998. № 31, ст. 3824; 2016. № 49, ст. 6844.
3. Никитин К.М., Авдиенкова М.А., Захарова О.О., Гильманова Э.А. Консолидированные группы налогоплательщиков: как нужно использовать мораторий // *Финансовый журнал*. 2016. № 5.
4. URL: <http://statecon.rea.ru/jour/article/viewFile/568/550> (дата обращения: 9.04.2018).
5. Федеральный закон «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации в связи с созданием консолидированной группы налогоплательщиков» от 16.11.2011 № 321-ФЗ // *СЗ РФ*. 2011. № 47, ст. 6611.
6. Федеральный закон от 28.11.2015 № 325-ФЗ «О внесении изменений в часть первую и статьи 342.4 и 342.5 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» // *СЗ РФ*. 2015. № 48 (часть I), ст. 6691.

7. URL: <http://www.rline.tv> (дата обращения: 13.03.2018).
8. URL: <https://www.pnp.ru> (дата обращения 13.03.2018).
9. Мусаева Х.М., Абдуллаева К.М. Институт консолидированной группы налогоплательщиков в Российской Федерации: оценка и проблемы функционирования // *Фундаментальные исследования*. 2016. № 11-4. С. 839-845.

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Избасов Арман Тюлепергенович

*студент, Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург*

Цибарт Евгений Эдуардович

*канд. юрид. наук, доцент, Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург*

Сегодня, в период формирования гражданского и правового общества, в различных сферах государственной деятельности происходит преобразование, в связи с этим ответственные задачи стоят перед оперативно-розыскными аппаратами и юридической наукой в целом.

Так, большое количество сил ученые-юристы в ближайшей перспективе должны направлять на решения следующих задач:

- повышение уровня научных разработок;
- активное влияние на совершенствование законодательной базы;
- укрепление связей теории с практикой оперативных аппаратов;
- дальнейшая разработка теоретических и прикладных вопросов оперативно-розыскной тактики;
- для совершенствования традиционных средств достижений, специальной техники, которые применяются в процессе борьбы с преступностью необходимо обеспечить использование технической науки.
- эффективная подготовка юридических кадров правоохранительных органов.

Основу для науки об оперативно – розыскной деятельности (ОРД) создали многолетние теоретические изыскания, вызванные потребностями оперативно-розыскной практики [3]. Указанная наука представляет собой базу для всех российских правоохранительных органов и спецслужб.

Как логически взаимосвязанная и взаимообусловленную систему категорий, понятий и принципов, интерпретирующих сущность ОРД в России, рассматривается в настоящее время единая оперативно-розыскная теория.

Легитимное определение понятия «ОРД» содержится в статье 1 Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности»[1], согласно которой под оперативно-розыскной деятельностью понимается вид деятельности, осуществляемый гласно и негласно оперативными подразделениями государственных органов, уполномоченных на то законом, в пределах их полномочий посредством проведения оперативно-розыскных мероприятий в целях защиты жизни, здоровья, прав и свобод человека и гражданина, собственности, обеспечения безопасности общества и государства от преступных посягательств.

Учебная литература по юриспруденции содержит большое количество авторских определений понятия «ОРД», но наиболее распространенным определением является следующее: ОРД является одной из форм правоохранительной деятельности и наравне с другими ее видами (следственной, судебной и др.) ее целью является защита жизни, здоровья, прав и свобод человека и гражданина, собственности, обеспечение безопасности общества и государства от преступных посягательств.

Исходя из анализа положений ФЗ обОРД, следует, что не допускается осуществление ОРД для достижения целей и задач, которые не предусмотрены законодательством, то именно они (цели и задачи) определяют основные тенденции теоретических исследований в сфере ОРД.

Рассмотрев понятие ОРД, становится ясно важность такой деятельности. Итак, вернемся к вопросу тенденции развития оперативно – розыскной деятельности.

Разработка научных основ использования современных достижений смежных с криминалистикой наук для повышения эффективности розыска представляет собой одну из основных тенденцией развития теории оперативно-розыскной деятельности [4]. Прежде всего, в аспекте указанной тенденции идет

речь о формировании криминологических, психологических, управленческих основ розыскной деятельности следователя.

На выявлении и учете закономерностей, определяющих местонахождение разыскиваемых лиц должна базироваться разработка криминологических основ розыска. К подобным закономерностям следует отнести:

- закономерности связаны с процессами миграции;
- специфические закономерности. С помощью таких закономерностей происходит формирование «география» розыска, или же, иначе говоря, география тех мест, где, как правило, оседает контингент разыскиваемых лиц.

Что же касается развития психологических основ розыска, то тут следует обратить внимание на перспективу дальнейшего исследования возможностей и путей использования теории рефлексивных игр, а также выяснение характера и механизма действия факторов, стимулирующих деятельность субъекта розыска.

К подобным факторам, по традиции, можно отнести чувство ответственности перед законом и сознание служебного долга, ожидание удовлетворения от решения поставленной задачи, и т. д.

Относительно перспективы выполнения такой задачи как, внедрение достижений теории в практику оперативно-розыскной деятельности, стоит сказать, что такое внедрение возможно посредством обучения слушателей, курсантов, практических работников в образовательных учреждениях МВД России и других. Все это соответствует современной тенденции раскрытия сущности оперативно-розыскной деятельности в публичном праве.

Решение актуальных проблем ОРД в настоящее время представляется реальностью, а не иллюзией. Для решения таких проблем есть огромный научный потенциал ученых-юристов, они способны предложить возможные варианты разрешения многих возникающих проблем теории и практики ОРД. Посредством научных дискуссий и дальнейшее подтверждение их на практике ученые – практики находят истину, а не в декларациях.

Комплексное применение научных методов и эмпирических исследований в недалеком прошлом ученымиспособствовало развитию всех разделов теории

ОРД. Еще в 70-х гг. был заложен фундамент для указанного процесса. В этот период времени активно функционировали две школы, которые занимались исследованием внутренних проблемы теории ОРД. А.Г. Лекарь и Д.В. Гребельский были теми кто возглавили первую школу. Они осуществляли научное обеспечение учебного процесса в рамках специализированного курса «ОРД ОВД», при этом существенное внимание они уделяли обоснованию понятийного аппарата, а также определению места ОРД в системе юридической науки. В свою очередь вторую школу возглавили В.А. Лукашов и Г.К. Синилов, они специализировались на разработке инструментальных методов исследования проблем ОРД, расширили ее теоретическую основу за счет привлечения других научных знаний для выполнения социального заказа практики.

В настоящее время представители науки стоят на пороге признания реальности специальной отрасли публичного права: оперативно-розыскного права. Такое положение ОРД объясняется следующим: во - первых, ОРД имеет свой предмет регулирования, которые представлен общественными отношениями в сфере ОРД; во - вторых существует реальная нормативная база, т.е. обладает своим законодательством, при этом ввиду своей специфичности ОРД не может быть регулируемым в других отраслях права; в - третьих орд обладает своим метод правового регулирования, а именно властно-публичным, который использует властные предписания и обязывание.

Важно отметить, что сама идея систематизации оперативно-розыскного законодательства и создание оперативно-розыскного кодекса не является новой, т.к. указанную проблему рассматривали ученые уже в 70-80-х гг. В число таких ученых вошли: В.Г. Самойлов, Г.К. Синилов, В.К. Шульц и др. Например, Г.К. Синилов выдвинул предложение о том, что необходимо те правовые документы, которые касались ОРД, расположить в порядке, адекватном основным направлениям реализации нормотворческой функции или соответственно основным сферам ведомственного регулирования [5].

Систематизация норм права и сведение их в единую отраслевую систему, на завершающем этапе совершенствования правового регулирования ОРД, является основой для образования такой новой отрасли права как отрасль уголовно-розыскное. Создание данной отрасли право позволит окончательно решить вопрос о характере правовых отношений, которые существуют в ОРД.

Некоторые ученые в течение последних лет предпринимали попытки сделать актуальной идею создания новой отрасли российского права – уголовно-розыскного права. К числу таких ученых можно отнести Чувилев А.А., Шумилов А.Ю., они считали, что указанная отрасль права образует собой систему правовых норм, при том, эта система является социально обусловленная, направленная на непосредственное регулирование основной части ОРД [2].

На основе вышеизложенного, стоит сделать вывод, что в настоящее время ОРД занимает важное место в системе правоохранительных функций государственных органов, т.к. оно видится как одно из самых наиболее эффективных и значимых средств реагирования на криминальные проявления. Применяя ОРД, с присущими ей специфическими силами, средствами и методами удаётся оказывать отпор нарастающей преступной агрессии, обеспечить контроль и улучшать оперативную обстановку в сфере общественного порядка и безопасности в нашей стране. ОРД имеет большой потенциал, который с каждым годом только растет, а значит перспектива такой деятельности, как средства обеспечения безопасности в России очень велика. Дальнейшее совершенствование ОРД сегодня представляется одной из важных задач как ученых –практиков, так и законодателя.

Список литературы:

1. Об оперативно-розыскной деятельности: Закон Российской Федерации N 144-ФЗ от 12 августа 1995 г. (в ред. ФЗ № 374-ФЗ от 06.07.2016 г.) // Российская газета 18 августа 1995 г.
2. Дубоносов, Е. С. Оперативно-розыскная деятельность. Учебник и практикум / Е.С. Дубоносов. - Москва: Огни, 2016. - 478 с.

3. Зуев, С. В. Противодействие организованной преступности в России и за рубежом (общетеоретические и прикладные проблемы права): монография. М.: Юрлитинформ, 2013. - 176 с.
4. Кудрявицкий А. С., Мазунин Я. М. Оперативно-розыскное и криминалистическое обеспечение судебного разбирательства дел о преступлениях, совершаемых организованными преступными сообществами: монография. М.: Юрлитинформ, 2013. - 200 с.
5. Халиков, А.Н. Оперативно-розыскная деятельность. Учебник / А.Н. Халиков. - М.: Инфра-М, РИОР, 2017. - 819 с.

ПРИНЦИП ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ЭКОНОМИИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССУАЛЬНОМ ПРАВЕ

Кислякова Елена Игоревна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Тришина Елена Геннадьевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Понятие принципов права является одной из актуальных проблем гражданского процессуального права и современной юридической науки в целом. И это неслучайно, так как именно принципы являются «стержнем» отрасли, определяют исходные начала и отражают ее главные качественные особенности. Несмотря на кажущуюся простоту понятия правового принципа, в науке данный вопрос является дискуссионным. Отсюда вытекает и проблема существования принципа процессуальной экономии в гражданском процессуальном праве, поскольку в действующем законодательстве он прямо не закреплен.

Процессуальная экономия представляет собой начало, смысл и значение которого заключаются в правильном разрешении гражданско-правовых споров с минимальными издержками для суда и лиц, участвующих в деле, за счет рационального использования процессуальных средств и методов защиты, который «может выражаться, во-первых, в сбережении времени, или быстроте, во-вторых, в облегчении труда, или простоте, и, в-третьих, в уменьшении расходов, или дешевизне производства» [5, с. 341]. По мнению ряда ученых процессуальная экономия не может рассматриваться как принцип гражданского процессуального права, поскольку недостаточно оснований для выделения данного принципа, так как не может распространяться на все судопроизводство, подчинить его себе, а потому не может претендовать на роль самостоятельного принципа. А. В. Малюкина, например, указывает, что процессуальные принципы исследуются парами. Такая точка зрения служит

основой для утверждения, что, если идея не имеет противоположной пары, считаться принципом она не вправе [6, с 46].

Идею о существовании пары-антагониста высказал А.А. Ференс-Сороцкий [7, с. 31], который предлагает рассматривать принцип процессуальной экономии как инструмент обуздания другого процессуального принципа - принципа формализма. Он видит проявление принципа процессуальной экономии, во-первых, в разумном смягчении процессуальных формальностей, продуманности процессуальных правил и установлении только таких норм, без которых действительно никак нельзя обойтись и, во-вторых, в ускорении процесса. Если несоблюдение стороной установленного законом срока для, например, подачи апелляционной жалобы, влечет ничтожность этого действия, то процесс может быть разрешен неправильно, и эта сторона потерпит ущерб. Ввиду этого законодатель, с одной стороны, должен устанавливать только такие формальности, без которых невозможно обеспечить нормальное движение процесса, и, с другой стороны, предоставить судам право допускать исправление сторонами свои упущения.

Представители различных юридических школ гражданского процессуального права (А. А. Ференс-Сороцкий, Г. Л. Осокина, А. Г. Плешанов), определяют процессуальную экономию как принцип судопроизводства, обеспечивающий наибольшую производительность процессуального труда, наивысшую его интенсивность при наименьших затратах времени и средств. При этом относительно вопроса о необходимости прямого закрепления принципа процессуальной экономии в нормах гражданского процессуального права также существует несколько точек зрения. Так, например, А. Г. Плешанов считает, что процессуальная экономия не может претендовать на принцип-норму, поскольку выводится из других гражданско-процессуальных норм, имеет так называемое косвенное закрепление в ст. 2 ГПК Российской Федерации [1], где регламентируются задачи гражданского судопроизводства, а именно правильное и своевременное рассмотрение и разрешение гражданских дел. Р. В. Шакирьянов [8, с.46], считает, что имеется

необходимость в более конкретной реализации этого принципа в нормах гражданского процессуального права. Наиболее предпочтительной представляется позиция процессуалистов, обосновывающих существование принципа процессуальной экономии по ряду оснований.

Во-первых, действием данного принципа можно объяснить закрепление в гражданском процессуальном кодексе таких институтов и правил, как участие в деле соистцов или соответчиков (ст. 40 ГПК), замена ненадлежащего ответчика (ст. 41 ГПК), участие третьих лиц в процессе (ст. 42, 43 ГПК), процессуальное правопреемство (ст. 44 ГПК), изменение иска, отказ от иска, признание иска, мировое соглашение (ст. 39 ГПК), порядок передачи дела из одного суда в другой (ст. 33 ГПК РФ), возвращение в состав гражданского процессуального законодательства приказного производства, оставление заявления без движения (ст. 136 ГПК), институты процессуальных сроков (ст. 107-112 ГПК) и целый ряд других норм также направлены на обеспечение быстроты и экономичности судопроизводства.

Во-вторых, включение и признание основополагающего начала в систему принципов возможно, если это начало отвечает определенным критериям. Он должен носить основополагающий характер, действовать на всех стадиях процесса, происходить из нормативного источника. Исходя из вышеназванного принцип процессуальной экономии в полной мере отвечает этим требованиям, поскольку действует во всех стадиях процесса и во всех видах судебных производств. Он, хотя прямо и не сформулирован в нормах ГПК РФ, но выводится из содержания многих норм и институтов гражданского процессуального права и обладает самостоятельной областью применения.

Также следует отметить, что в 2012 году на заседании комитета Государственной думы по законодательству был представлен предварительный проект обновленной Концепции единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации [4]. Одной из главных идей этой концепции стало отступление от принципа устности судопроизводства при рассмотрении дел в кассации и надзоре и установление критериев приемлемости жалобы, что,

по мнению разработчиков, будет способствовать реализации принципа процессуальной экономии, что также доказывает существование данного принципа.

В-третьих, проанализировав судебную практику, можно заметить, что данный принцип воплощается при рассмотрении дел в судах общей юрисдикции.

В Постановлении от 5 февраля 2007 г. № 2-П [3] Конституционный Суд РФ признал процессуальную экономию принципом, указав, что проверка вступивших в законную силу судебных актов означает возможность преодоления окончательности этих судебных актов, и законодатель должен устанавливать такие институциональные и процедурные условия их пересмотра в порядке надзора, которые отвечали бы требованиям процессуальной эффективности и экономии в использовании средств судебной защиты, исключали бы возможность затягивания или необоснованного возобновления судебного разбирательства. Тем самым, обеспечивалась бы справедливость судебного решения. Если законодатель будет игнорировать принцип процессуальной экономии, то это повлечет бессмысленное использование временных, финансовых и кадровых ресурсов государства для рассмотрения дела. В целом следует отметить, что судебная практика обширна по принципу процессуальной экономии, и один из последних и значимых судебных актов по этому вопросу принят Судебной коллегией по экономическим спорам Верховного Суда РФ [2]. Дело по заявлению истца рассматривалось более года. Все это время ответчик заявлял различные ходатайства (просил отложить судебные заседания, назначить экспертизу по делу, выделить споры в отдельное производство), отдавая тем самым разрешение материально-правового спора по существу. Когда было завершено исследование доказательств, и участникам спора осталось подвести итоги в прениях, а суду перейти к принятию судебного акта, ответчик заявил, что истец нарушил претензионный порядок.

Суд первой инстанции удовлетворил ходатайство ответчика и оставил иск без рассмотрения. После апелляция отменила этот судебный акт и направила

дело на новое рассмотрение. Однако кассационная инстанция не согласилась с этим и подтвердила правильность позиции суда первой инстанции.

Истец обратился в Верховный Суд РФ, который поддержал суд апелляционной инстанции, но оставил оспариваемые судебные акты без изменения, поскольку заявитель уже повторно обратился в суд с аналогичным иском на момент рассмотрения жалобы. Однако Судебная коллегия отметила, что в поведении ответчика не усматривалось намерения добровольно и оперативно урегулировать возникший спор во внесудебном порядке, поэтому оставление иска без рассмотрения привело к необоснованному затягиванию разрешения возникшего спора и ущемлению прав одной из его сторон. При таких обстоятельствах отсутствовали правовые основания для оставления иска без рассмотрения. Принцип процессуальной экономии – основа эффективного правосудия, заключающаяся в оптимальном сочетании быстроты гражданского судопроизводства с правильностью рассмотрения и разрешения гражданского дела по существу. В связи с этим необходимо, чтобы суды первой инстанции чаще применяли этот принцип, поскольку такой подход, по нашему мнению, уменьшит злоупотребления процессуальными правами.

В заключение следует отметить, что принцип процессуальной экономии имеет важное значение в гражданском процессе, что обуславливает необходимость его дальнейшего изучения в правовой доктрине и применения на практике. Представляется, что в гражданском процессуальном законодательстве данный принцип будет прямо закреплён, а в доктрине гражданского процессуального права вопрос об отнесении процессуальной экономии к принципам гражданского процессуального права перестанет быть дискуссионным, судебная практика пойдет по пути эффективного, рационального использования процессуальных средств и регламентированных законом процессуальных гарантий, своевременного и правильного разрешения гражданско-правовых споров, что, собственно, и является целью гражданского судопроизводства.

Список литературы:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 03.07.2016). // СЗ РФ, 18.11.2002, № 46, Ст. 4532.
2. Определение Верховного Суда РФ от 23.07.2015 по делу № 306-ЭС15-1364, А55-12366/2012 // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Постановление Конституционного Суда РФ от 05.02.2007 № 2-П "По делу о проверке конституционности положений статей 16, 20, 112, 336, 376, 377, 380, 381, 382, 383, 387, 388 и 389 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации в связи с запросом Кабинета Министров Республики Татарстан, жалобами открытых акционерных обществ "Нижнекамскнефтехим" и "Хакасэнерго", а также жалобами ряда граждан" // СЗ РФ, 12.02.2007, № 7, ст. 932.
4. "Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации"(одобрена решением Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 08.12.2014 № 124(1)) // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Васьковский Е.В. Курс гражданского процесса: Субъекты и объекты процесса, процессуальные отношения и действия. – М.: Статут, 2016. – С. 333-352.
6. Малюкина А. В. Концентрация процесса - основа своевременного и правильного рассмотрения гражданского дела. - М., 2009. - С. 46.
7. Ференс-Сороцкий А.А. Процессуальный формализм или процессуальная экономия? // Правоведение. - 1991. - № 4. - С. 31-35.
8. Шакирьянов Р.В. Действие принципа процессуальной экономии в гражданском судопроизводстве // Вестник гражданского процесса. – 2012. – № 4. – С. 46–67.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАКЛЮЧЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТА В КАЧЕСТВЕ ВЕЩЕСТВЕННОГО ДОКАЗАТЕЛЬСТВА

Кудрявцева Екатерина Андреевна

*студент, ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им Н.И. Лобачевского»,
РФ, г. Нижний Новгород*

Сычева Наталия Сергеевна

*студент, ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им Н.И. Лобачевского»,
РФ, г. Нижний Новгород*

Воронин Вадим Вениаминович

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им Н.И. Лобачевского»,
РФ, г. Нижний Новгород*

В уголовном праве допускается участие лиц, незаинтересованных в исходе дела. Наряду с переводчиками и секретарями активно привлекаются эксперты и специалисты, чье мнение по ряду вопросов может быть положено в основу решения суда.

Ст. 57 УПК РФ определяет, что «эксперт — лицо, обладающее специальными знаниями и назначенное в порядке, установленном настоящим Кодексом, для производства судебной экспертизы и дачи заключения» [7, с. 47]. А согласно ст. 58 УПК РФ «специалист — лицо, обладающее специальными знаниями, привлекаемое к участию в процессуальных действиях в порядке, установленном настоящим Кодексом, для содействия в обнаружении, закреплении и изъятии предметов и документов, применении технических средств в исследовании материалов уголовного дела, для постановки вопросов эксперту, а также для разъяснения сторонам и суду вопросов, входящих в его профессиональную компетенцию» [7, с. 48]. Исходя из данных понятий, можно сделать вывод о том, эксперта и специалиста объединяет наличие специальных познаний в каких-либо отраслях науки и техники. В то же время можно отметить и их различия, они заключаются в

объеме их прав и обязанностей, а также в уровне задач; в то время как от эксперта требуется проведение экспертизы и дача заключения по ней, роль специалиста же заключается в даче консультации участникам процесса, а также в помощи сформулировать вопросы для эксперта [4].

Кроме разделения понятий эксперт и криминалист и их роли в уголовном процессе, законодательство формально разделяет и такие понятия как заключение эксперта и специалиста. Согласно ч. 1 ст. 80 УПК РФ «заключение эксперта - представленное в письменном виде содержание исследования и выводы по вопросам, поставленным перед экспертом лицом, ведущим производство по уголовному делу, или сторонами». В части 3 той же статьи говорится, что «заключение специалиста - представленное в письменном виде суждение по вопросам, поставленным перед специалистом сторонами» [7, с. 55]. И то и другое является доказательством по уголовному делу, получаемым в процессе применения специальных познаний (научно обоснованных, апробированных практикой знаний, а также навыков, умения, опыта) особых сведущих лиц, предоставляемым в распоряжение следователя, дознавателя или суда в письменном виде. Но к заключению специалиста как к новому доказательству в теории уголовно-процессуального права сложилось неоднозначное отношение.

Ученые делятся на две группы, одни из них согласны с тем, что заключение специалиста имеет доказательственную силу [6, с. 54]. А другие наоборот, считают, что оно такой силы не имеет [3, с. 147-148], потому что «суждения, содержащиеся в нем, лишь способствуют правильному пониманию сторонами и судом фактов и обстоятельств, имеющих значение для уголовного дела, уяснение которых требует специальных познаний. Суждения специалиста могут касаться только тех обстоятельств, которые доступны непосредственному восприятию органов чувств человека или о которых в материалах уголовного дела уже содержатся какие-либо сведения» [5, с. 173 - 174].

В следственной и судебной практике разногласий в этом вопросе нет, заключение специалиста не рассматривается в качестве доказательства и при

расследовании и рассмотрении уголовных дел, а также принятии процессуальных решений не применяется. Выделяются несколько оснований для того, чтобы отвергнуть данное заключение, эти основания применяются в случае, если его представили подозреваемый, обвиняемый, защитник, потерпевший или его представитель:

1. заключение специалиста - это всего лишь его суждение по определённым вопросам;

Данное основание базируется на ч.1 ст. 74 УПК РФ, в которой говорится о том, что доказательствами по уголовному делу являются любые сведения. Заключение же специалиста представляет собой лишь суждение, что и вызывает противоречивые мнения по поводу принятия его в качестве доказательства. Однако отдельные виды доказательств, например, вещественные доказательства или заключение эксперта, так же не имеют в своих толкованиях термина «суждение»: вещественные доказательства – это предметы, а заключение эксперта – это выводы по вопросам, поставленным ему сторонами. Почему же их можно считать доказательствами, а заключение специалиста – нет? Это в корне неверное мнение.

2. заключение специалиста получено непроцессуальным путем;

Данное мнение исходит из того, что уголовно-процессуальным кодексом РФ не определён чёткий порядок привлечения специалиста к участию в уголовном судопроизводстве. В ч.1 ст. 58 указано, что специалист привлекается к участию в процессуальных действиях в порядке, установленном УПК РФ. Ст.58, в свою очередь, отсылает нас к статьям 168 и 270 УПК РФ [2, с. 300]. В первой из них указано о порядке привлечения специалиста к участию в следственных действиях, во второй же - участие специалиста в судебном заседании, и тут законодатель снова отсылает нас к ст. 58. Таким образом, мы видим определённый «замкнутый круг», и вопрос, касающийся привлечения специалиста к участию в уголовном судопроизводстве, по-прежнему остаётся нераскрытым.

3. специалист не имеет лицензии на дачу заключения;

Стоит сказать, что данное мнение никак не подкреплено положениями действующего законодательства РФ. Согласно УПК РФ, специалистом может выступать любое лицо, обладающее обязательными для решения поставленной задачи специальными знаниями, и отвечающее двум требованиям: незаинтересованность и компетентность. Незаинтересованность означает отсутствие у соответствующего лица желания и мотива делать выводы в интересах одной из сторон дела, а компетентность - наличие у специалиста необходимых специальных знаний, а также опыта в их практическом использовании. Никаких иных требований, в том числе и наличие лицензии, УПК РФ к специалисту не предъявляет.

4. специалист дает свое заключение в интересах той стороны, которая его привлекает; специалист не предупреждается об уголовной ответственности за дачу заведомо ложного заключения.

Наиболее часто в практике судов сталкиваются именно с последним основанием. Это можно увидеть на примере уголовного дела № 1-36/11, которое рассматривал Санкт-Петербургский городской суд в качестве суда кассационной инстанции [1]. В судебном заседании 06 июля 2011 года было рассмотрено кассационное представление заместителя прокурора Санкт-Петербурга Старикова Р.В. и кассационная жалоба адвоката Шеина Е.В. на приговор судьи суда Санкт-Петербурга от 11 мая 2011 года, которым Чучулин Николай Иванович был осужден по ст.264 ч.1 УК РФ к лишению свободы сроком на 1 год, с лишением права управлять транспортным средством на 3 года. На основании ст.73 УК РФ наказание Чучулину Н.И. назначено условно, с испытательным сроком 2 года. Чучулин Н.И. был признан виновным в том, что, управляя автомобилем, он нарушил правила дорожного движения, в результате чего был причинен тяжкий вред здоровью человека.

Сторона защиты в лице адвоката просила признать решение суда незаконным и необоснованным и отправить его на новое рассмотрение. Свои доводы она основывала на следующих положениях: в суде были представлены

два противоречащих друг другу доказательства - заключения специалиста со стороны защиты и заключение эксперта со стороны обвинения. Суд признал, что заключению специалиста доверять нельзя, что и повлекло за собой мнение адвоката о нарушении Конституционного принципа равенства сторон перед судом.

Рассмотрим версию стороны защиты. Обвиняемый Чучулин Н.И. утверждал, что данное преступление было совершено по причине повреждения левого переднего колеса, в результате чего контроль над автомобилем был потерян. Доказательством вышесказанного являлось заключение специалиста, приобщенное к материалам дела в качестве иного документа. В заключении специалист указал, что «на внешней боковой поверхности переднего левого колеса имеется сквозное разрушение (разрыв), на радиальной поверхности кромок полок колеса имеются многочисленные вмятины и трасы, свидетельствующие о контакте колеса с проезжей частью при движении автомобиля с разрушенной шиной. Также специалист пришел к выводу о том, что выезд автомобиля обвиняемого на сторону встречного движения мог быть обусловлен разрушением шины переднего левого колеса при наезде на препятствие, в связи с чем водитель Чучулин Н.И. мог не иметь технической возможности предотвратить выезд автомобиля на сторону встречного движения, а его версия о причинах выезда автомобиля на полосу встречного движения – состоятельна с технической точки зрения.» Специалист, заключение которого было предоставлено в качестве доказательства, был допрошен в суде и подтвердил свои выводы.

Далее рассмотрим позицию стороны обвинения. В качестве одного из доказательств виновности Чучулина Н.И. в совершении преступления, предусмотренного ст.264 ч.1 УК РФ, стороной обвинения представлено заключение технико-трассолого-автотехнической экспертизы в котором указано, что на переднем левом колесе автомобиля, которым управлял обвиняемый, имеется деформация закраин и спиц, время образования которых определить не предоставляется возможным, «шина находится без давления воздуха и имеет

видимое сквозное повреждение на внешней боковине, борта шины сняты с полок колеса, что образовано в результате ДТП, на момент ДТП шины всех колес находились под давлением воздуха, видимых повреждений не имели». Также из заключения следует, что с технической точки зрения в сложившейся дорожно-транспортной ситуации при заданных исходных данных обвиняемый имел возможность предотвратить столкновение с автомобилем потерпевшего.

В результате чего на рассмотрение суда было предоставлено два противоречащих друг другу доказательства. Суд, не оценив по-отдельности данные доказательства в совокупности с иными имеющимися, отдал предпочтение заключению эксперта, мотивировав это тем, что специалист не был предупрежден об ответственности по ст. 307 УПК РФ, следовательно, мог дать ложное заключение. Также сомнения суда вызвал тот факт, что специалист не мог быть абсолютно уверен в том, что ему на исследование было представлено именно то колесо, которое было на автомобиле в момент совершения ДТП.

Рассмотрев данную кассационную жалобу, суд пришёл к выводу о том, что решение суда первой инстанции не соответствует закону, так как обвинительный приговор должен быть основан на достоверных доказательствах, а не на предположениях; все возникшие противоречия должны быть разрешены и устранены.

С учетом указанного приговор суда нельзя признать соответствующим требованиям ст.7 ч.4 УПК РФ, приговор подлежит отмене в связи с несоответствием выводов суда, изложенных в приговоре, фактическим обстоятельствам дела, а дело – направлению на новое судебное рассмотрение.

Таким образом, представляется возможным сделать вывод о том, что некоторые суды не принимают заключение специалиста в качестве доказательства, по крайней мере, в случае, если есть иные подтвержденные доводы, противоречащие данному заключению. По нашему мнению, данные действия незаконны, так как все доказательства, указанные в ст. 74 УПК РФ имеют одинаковое доказательственное значение, и принижать значение любого

из них недопустимо. В данном случае кассационная инстанция, отменив приговор суда, поступила справедливо и обоснованно, считаясь с требованиями закона.

Список литературы:

1. Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс]. – URL: <https://bsr1.sudrf.ru/big5/showDocument.html#id=08d4a31e44dce3903cd51bef7c0f7a1c&shard=%D0%92%D1%81%D0%B5%20%D0%B4%D0%B5%D0%BB%D0%B0&from=p&r> (дата обращения: 22.04.2018).
2. Лазарева В.А. Доказывание в уголовном процессе: Учебно-практическое пособие. – М.: Высшее образование, 2009. – С. 300.
3. Майлис Н.П. О соответствии заключений специалиста и эксперта // Актуальные вопросы теории и практики уголовного судопроизводства и криминалистики. – М.: Акад. упр. МВД. РФ, 2004. – Ч. 3. – С. 54.
4. Праворуб: профессиональное сообщество юристов и адвокатов [Электронный ресурс]. – URL: <https://pravorub.ru/articles/73028.html> (дата обращения: 22.04.2018).
5. Уголовный процесс: Учебник // Под ред. В.П. Божьева. – 2-е изд., перераб. и доп. М.: Высшее образование, 2008. – С. 147 - 148.
6. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации: Учебник. // Отв. ред. И.Л. Петрухин. – 2-е изд., перераб. и доп. М.: ТК «Велби»; Изд-во «Проспект», 2008. – С. 173 – 174.
7. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации. – Москва: Проспект, 2016. – 288 с.

ПРОБЛЕМА РАЗГРАНИЧЕНИЯ ПОДВЕДОМСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ДЕЛ МЕЖДУ АРБИТРАЖНЫМИ СУДАМИ И СУДАМИ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ

Кузьминых Анастасия Юрьевна

*студент Уральского филиала
Российского государственного университета правосудия,
РФ, г. Челябинск*

Алексеев Андрей Анатольевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук, Уральского филиала
Российского государственного университета правосудия,
РФ, г. Челябинск*

Реальное обеспечение права граждан и юридических лиц на судебную защиту, доступ к правосудию зависит от правильного решения вопроса о подведомственности юридических дел суду, то есть какой конкретно суд должен рассматривать гражданско-правовой спор.

Как заметила Осокина Г.Л. «значение института подведомственности заключается в том, чтобы упорядочить, разграничить деятельность различных органов по разрешению юридических споров, оттеснив при этом оптимальное сочетание государственных и общественных форм защиты прав и законных интересов граждан и организаций». [12, с.6]

Вопросы подведомственности оказывают большое влияние на ход гражданского судопроизводства, способствует единообразному формированию практики применения законодательства. Институт подведомственности определяет общие подходы к правосудию, способствует правильному пониманию и толкованию норм процессуального права, а также применению этих норм права.

Одной из реальных проблем подведомственности юридических дел арбитражным судам является весьма актуальная проблема разграничения подведомственности юридических дел между арбитражными судами и судами общей юрисдикции. Данная проблема обусловлена тем, что при рассмотрении частноправовых и публичных споров функционирует две ветви судебной власти.

Проблема разграничения подведомственности между арбитражными судами и судами общей юрисдикции имеет не только теоритическое значение, но и практическое значение, так как от правильности определения подведомственности судебных споров зависит реализация принципа доступа каждого к правосудию, гарантированный ч.1 ст.46 Конституции РФ.

В АПК установлены критерии отнесения дел к подведомственности арбитражным судам.

Существуют общие и специальные критерии отнесения дел к подведомственности арбитражным судам. К общим критериям относятся дела по экономическим спорам и другие дела, связанные с осуществлением предпринимательской и иной экономической деятельности. К специальным критериям относятся дела о несостоятельности (банкротстве), дела по корпоративным спорам, споры, возникающие из деятельности депозитариев, споры о защите интеллектуальных прав и др., установленные п.6 ст.27 АПК РФ. [1,с.14-15]

В ч.1 ст.27 АПК РФ указывается основной критерий определения подведомственности дел арбитражным судам - возникший спор должен носить экономический и предпринимательский характер, т.е. спорное материальное правоотношение должно возникнуть в сфере предпринимательской или иной экономической деятельности. [1, с.14-15]

Согласно ГК РФ предпринимательская деятельность определяется как самостоятельная деятельность, осуществляемая на свой риск, и которая направлена на систематическое получение прибыли. [3, с.12]

В обзоре практики применения норм главы 4 АПК РФ о подведомственности споров арбитражному суду, утвержденном протокольным решением Президиума ФАС Московского округа 21 мая 2010 г. №10, указано, что при определении дел к подведомственности арбитражных судов необходимо учитывать два критерия в совокупности: субъект спора и характер спора. При отсутствии одного их критериев, дело должно быть рассмотрено в суде общей юрисдикции. [4]

Экономические споры, возникающие из гражданских правоотношений, представляют собой наиболее характерную и самую распространенную категорию дел, рассматриваемых арбитражным судом. [19,с.35]

Суды же общей юрисдикции рассматривают и разрешают дела, предусмотренные ч. 1 и 2 ст. 22 ГПК РФ, за исключением экономических споров и других дел, отнесенных федеральным конституционным законом и федеральным законом к ведению арбитражных судов. Таким образом подведомственность судов общей юрисдикции по спорам, вытекающим из гражданских правоотношений, должна определяться как бы методом исключения, то есть все остальные дела, не отнесенные к категории дел, рассматриваемых арбитражными судами.

Необходимо обратить внимание на то, что вопросы подведомственности относятся к наиболее сложным вопросам, по которым как арбитражные суды, так и суды общей юрисдикции допускают много ошибок, которые влекут за собой отмену вынесенных судебных постановлений.

Несмотря на то, что основным критерием разграничения компетенции между судами общей юрисдикции и арбитражными судами является характер спора, важную роль так же играет и субъектный состав спорных правоотношений.

Не всегда правильно на практике удается определить характер спора для того, чтобы отнести его к компетенции того или иного суда. Кроме того, возникают и практические проблемы, связанные с определением подведомственности споров.

Так, например, согласно п.1 ст.22 ГПК суды общей юрисдикции рассматривают дела с участием граждан, организаций, а также органов государственной власти и местного самоуправления, а согласно п.2 ст.27 АПК РФ арбитражные суды рассматривают экономические споры и иные дела с участием организаций, которые являются юридическими лицами, а также граждан, осуществляющих предпринимательскую деятельность имеющих

статус индивидуального предпринимателя, приобретенный в установленном законом порядке.

Мы видим, что и ГПК РФ и АПК РФ в качестве субъектов спорных правоотношений указывает граждан. И если для гражданских дел, рассматриваемых судами общей юрисдикции, участие граждан как сторон спорных правоотношений является правилом, вытекающим из ГПК РФ, то для арбитражных судов — это исключение, предусмотренное в АПК РФ.

Из разъяснения, данного в п.13 постановления Пленумов ВС РФ и ВАС РФ «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» следует, что гражданин может быть лицом, участвующим в арбитражном процессе (в качестве истца или ответчика), только в том случае, если он имеет государственную регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя, если иное прямо не предусмотрено федеральным законом. [8]

Ранее в этом вопросе не существовало единого мнения. Например, в Постановлении Президиума ВАС РФ от 20.04.2010 N 17095/09 по делу N А40-19/09-ОТ-13 ВАС РФ указал, что арбитражный суд компетентен рассматривать спор с участием гражданина, не являющегося ИП, если этот спор носит экономический характер, так как гражданин поручился за им же контролируемое юридическое лицо. [7,с.6]

Верховный суд в своем Определении от 06.04.2010 г №18-В10-27 высказал противоположную точку зрения в этом вопросе, указав, что действующее законодательство не предусматривает нормы, в соответствии с которой спор о взыскании с поручителя задолженности по обеспеченному поручительством обязательству может быть рассмотрен арбитражным судом с участием физического лица. [5,с.6]

На данный момент в этом вопросе обеспечено единообразие судебной практики. Так в Обзоре судебной практики №1, утвержденной Президиумом ВС РФ от 04.03.2015 г. Верховный суд пришел к выводу, что производство по делу подлежит прекращению в арбитражном суде, если единственным

ответчиком в суде является гражданин, который не является индивидуальным предпринимателем, даже если спор носит экономический характер. [5]

К такому же мнению пришла Судебная коллегия по экономическим спорам в своем Определении от 30.07.2015 г. по делу №305-ЭС14-7701, А40-110786/2013). [6]

Список литературы:

1. "Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 №95-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // URL: consultant.ru (дата обращения 05.04.2018).
2. "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред. от 03.04.2018) // URL: consultant.ru (дата обращения 05.04.2018).
3. "Гражданский кодекс Российской Федерации" от 30.11.1994 №51-ФЗ // URL: consultant.ru (дата обращения 05.04.2018).
4. Обзор практики применения норм главы 4 АПК РФ о подведомственности споров арбитражному суду: Президиум ФАС Московского округа от 21 мая 2010 г. № 10 // URL: consultant.ru (дата обращения 05.04.2018).
5. Обзор судебной практики Верховного суда Российской Федерации: Президиум ВС РФ от 04.03.2015 г. №1 (2015) // URL: consultant.ru (дата обращения 06.04.2018).
6. Определение Верховного Суда Российской Федерации от 06 апреля 2010 г. №18-В10-27// URL: consultant.ru (дата обращения 06.04.2018).
7. Определение Верховного Суда Российской Федерации от 30 июля 2015 г. по делу №305-ЭС14-7701, А40-110786/2013)// URL: consultant.ru (дата обращения 06.04.2018).
8. Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 20 апреля 2010 года N 17095/09 по делу N А57-14559/07-3 N А40-19/09-ОТ-13// URL: consultant.ru (дата обращения 03.04.2018).
9. Постановление Пленума Верховного Суда РФ N 6, Пленума ВАС РФ N 8 от 01.07.1996 (ред. от 24.03.2016) "О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации"// URL: consultant.ru (дата обращения 31.03.2018).
10. Андреева Т.К. Комментарий к Арбитражному процессуальному кодексу РФ / Т.К. Андреева; под ред. В.Ф. Яковлева, М.К. Юкова. – М.: Городец-издат, 2013. – С. 82–87.
11. Борисова Е.А. Апелляция, кассация, надзор: новеллы ГПК РФ и УПК РФ. Первый опыт критического осмысления / Е.А. Борисова; под общ. ред. Н.А. Колоколова. – М.: Юрист, 2016.

12. Гражданский процесс Российской Федерации / под ред. А.А. Власова. – М.: Юрайт-Издат, 2016.
13. Подведомственность и подсудность дел гражданского судопроизводства: Учеб. пособие / Г. Л. Осокина; Том. гос. ун-т. - Томск : ТГУ, 1993.
14. Елисеева Н.Г. Разрешение коллизий подведомственности / Н.Г. Елисеев // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2015. – № 8.
15. Жилин Г.А. Правосудие по гражданским делам: актуальные вопросы: монография / Г.А. Жилин. – М.: Проспект, 2014.
16. Стрелкова, И.И. Подведомственность арбитражному суду дел по экономическим спорам и иных дел: автореф. дис. ... канд. юрид. наук / И.И. Стрелкова. – Екатеринбург, 2015. – 250 с.
17. Султанова А.Р. О проблемах подведомственности и о конфликтах отрицательной компетенции / А.Р. Султанов // Закон. – 2017. – № 7.
18. Чудиновских, К.А. Вопросы подведомственности в проекте АПК РФ / К.А. Чудиновских // Арбитражный и гражданский процесс. – 1999. – № 4.
19. Шерстюк, В.М. Новые положения Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации / В.М. Шерстюк. – М., 2014.
20. Ярков, В.В. Цели судопроизводства и доступ к правосудию // Проблемы доступности и эффективности правосудия в арбитражном и гражданском судопроизводстве: Материалы Всерос. науч.-практ. конференции, г. Москва, 31 января – 1 февраля 2001 г. / В.В. Ярков. – М., 2016.

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ОСНОВНОГО ОБЩЕСТВА К ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО СДЕЛКАМ СОВЕРШЕННЫМ ДОЧЕРНИМ ОБЩЕСТВОМ

Лукин Вячеслав Валерьевич

*магистрант, Уральский институт-филиал РАНХиГС,
РФ, г. Екатеринбург*

Семенов Ярослав Игоревич

*научный руководитель,
канд. юрид. наук, доцент Уральского института-филиала РАНХиГС,
РФ, г. Екатеринбург*

Юридические лица наряду с гражданами являются основными участниками гражданско-правовых имущественных отношений.

Несмотря на многочисленные законодательные акты о юридических лицах, а также научную разработанность этой проблемы, как сама структура юридического лица, так и его правовой статус до сих пор остаются предметом многочисленных дискуссий.

В процессе поиска путей наиболее эффективной деятельности юридические лица зачастую используют разнообразные формы зависимости и контроля между участниками хозяйственного оборота.

В результате чего образуются дочерние и зависимые хозяйственные общества, как правило, входящие в состав групп юридически самостоятельных хозяйствующих субъектов связанных отношениями экономической зависимости и контролях [4, с. 321].

В соответствии с пунктами 1 и 2 статьи 6 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об акционерных обществах" Общество может иметь дочерние и зависимые общества с правами юридического лица на территории Российской Федерации, созданные в соответствии с настоящим Федеральным законом и иными федеральными законами, а за пределами территории Российской Федерации - в соответствии с законодательством иностранного государства по месту нахождения дочернего

или зависимого обществ, если иное не предусмотрено международным договором Российской Федерации.

Общество признается дочерним, если другое (основное) хозяйственное общество (товарищество) в силу преобладающего участия в его уставном капитале, либо в соответствии с заключенным между ними договором, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом.

В судебной практике чаще всего под преобладающим участием в уставном капитале понимается владение более чем 50% голосующих акций или уставного капитала общества с ограниченной ответственностью. В соответствии с пунктами 1 и 2 статьи 6 Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об обществах с ограниченной ответственностью" Общество может иметь дочерние и зависимые хозяйственные общества с правами юридического лица, созданные на территории Российской Федерации в соответствии с настоящим Федеральным законом и иными федеральными законами, а за пределами территории Российской Федерации также в соответствии с законодательством иностранного государства, на территории которого создано дочернее или зависимое хозяйственное общество, если иное не предусмотрено международными договорами Российской Федерации.

Общество признается дочерним, если другое (основное) хозяйственное общество или товарищество в силу преобладающего участия в его уставном капитале, либо в соответствии с заключенным между ними договором, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом.

Зависимым признается хозяйственное общество, в уставном капитале которого другое (преобладающее, участвующее) общество имеет более 20% участия (голосующих акций или долей) [3, с. 231].

Развитие современных технологий, позволяет участникам гражданского оборота проверять информацию о своих контрагентах.

В настоящее время очень распространены сервисы, систематизирующие информацию о хозяйственной деятельности юридического лица, на основании сведений, предоставленных в налоговые органы, такие как СПАРК-Интерфакс или Сбис.

Указанные сервисы позволяют определить надежность контрагента, проверив наличие у него задолженностей по обязательствам, а также возможность защиты своих прав в случае неисполнения контрагентом обязательства путем анализа активов и наличия сведений об имуществе организации.

Учитывая специфику взаимоотношений дочернего и основного общества, такие лица зачастую рассматриваются в взаимосвязи, однако, как показывает анализ судебной практики наличие огромного имущественного комплекса и активы основного лица, не могут свидетельствовать о надежности его дочерней организации.

При анализе судебной практики по вопросам привлечения основного общества по долгам дочернего необходимо обратить внимание на несовершенство в законе норм ответственности между основным и дочерним юридическим лицом.

Дочернее общество не отвечает по долгам основного хозяйственного товарищества или общества, однако основное общество может быть привлечено к субсидиарной ответственности по долгам основного. Ст. 6. Федерального закона "Об обществах с ограниченной ответственностью" гласит, в случае возникновения у дочернего общества задолженности перед кредитором, а также в случае несостоятельности дочернего общества по вине основного хозяйственного общества последнее несет при недостаточности имущества дочернего общества субсидиарную ответственность по его долгам.

Законодатель не указывает что подразумевается под виной основного общества, на основании которой такое общество будет нести субсидиарную ответственность по долгам дочернего общества.

Однако суды указывают, что для возникновения у основного общества солидарной ответственности с дочерним обществом необходимо наличие в совокупности трех условий: два хозяйствующих субъекта должны находиться в отношениях основного и дочернего; основное общество должно иметь право давать обязательные для исполнения указания дочернему обществу; сделка должна быть заключена во исполнение таких указаний [5].

Однако на практике, доказать взаимозависимость бывает достаточно сложно, анализ судебной практики выявил следующие трудности:

Судебная практика исходит из того, что право давать обязательные указания не тождественно возможности определять решения дочернего общества. Так ВАС РФ указывал, договор о передаче полномочий единоличного исполнительного органа не превращает общество в дочернее, поскольку наделение полномочиями исполнительного органа не свидетельствует о наличии права давать указания на заключение сделок и осуществления такого права [6].

При том, как указывает законодатель, право давать дочернему обществу обязательные него указания, основное общество может только в случае если это право предусмотрено в договоре с дочерним обществом или в уставе дочернего общества (ст. 67.3 ГК РФ).

Таким образом, данные положения закона позволяют защитить основное общество при совершении рискованных сделок дочерним. Иногда же суды указывают, что такое право должно быть не только в уставе дочернего общества, но и в уставе основного общества [7].

Так же стоит отметить, исходя из анализа судебной практики взаимоотношения двух хозяйственных обществ в качестве основного и дочернего не обязательно должны быть постоянными.

Они могут считаться таковыми применительно к отдельной конкретной сделке - в случаях, когда основное общество имеет возможность определять решения, принимаемые дочерним обществом, либо давать обязательные для

него указания [8] (абз. второй п. 31 постановления Пленума ВС РФ и Пленума ВАС РФ от 01.07.1996 N 6/8).

Таким образом организация, вступающая в сделку с дочерним обществом, фактически несет риски того, что в случае неисполнения обязательства дочерним обществом, привлечь к субсидиарной ответственности основное ему не удастся. Более того, при неисполнениях дочерним обществом своих обязанностей, в случае попытки привлечь к субсидиарной ответственности головное общество, истцу будет необходимо предоставить доказательства того что сделка заключалась дочерним обществом по указанию головного общества.

Суды указывают что в подобном случае истцу надлежит доказать факт заключения договора во исполнение обязательных указаний ПАО «МРСК Северного Кавказа», доказать направление, основным обществом в адрес дочернего указаний о заключении договора с истцом [9].

Верховным судом РФ неоднократно высказывалось необходимость обеспечения единообразных подходов при разрешении дел в судах и необходимость руководствоваться принципом единообразия судебной практики, однако именно несовершенство законодательства и приводит к разночтениям норм при толковании права судами.

Таким образом, на наш взгляд необходимо более детальное уточнение норм гражданского законодательства регулирующую дачу согласия головным обществом дочернему на совершение сделки.

Например, наличие обязательной отметки в договоре заключается сделка по указанию основного общества или нет, а также приложение к договору указаний о заключении договора с кредитором, позволила бы контрагентам избежать множества указанных в настоящей статье рисков, при заключении сделок с дочерними обществами.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" (ред. от 29.07.2017) // "Собрание законодательства РФ". 1996. N 1. ст. 1.

2. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" (ред. от 29.07.2017) // "Собрание законодательства РФ". 1998. N 7. ст. 785.
3. Гражданское право: Учебник. В 2 т. / Под ред. Б.М. Гонгало. Т. 1. 2-е изд. перераб. и доп.– М.: Статут, 2017. - 511 с.;
4. Е.А. Суханов. Гражданское право: Том I. Общая часть: учебное пособие. - М.: Волтерс Клувер, 2004. - 321 с.;
5. Решение Арбитражного суда Свердловской области от 11.08.2016 по делу А60-24227/2016 / / Доступ из банка решений Арбитражных судов Российской Федерации» [Электронный ресурс] режим доступа URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/75f61b34-1bfe-4fc1-b422-f4753b8bcf8e/ad02bb87-64b7-42a1-8d86-ca2a9ddce574/A60-24227-2016_20160811_Reshenija_i_postanovlenija.pdf (Дата обращения: 01.05.2018 года).
6. Определение Высшего арбитражного суда Российской Федерации от 04.02.2013 N ВАС-158/13 / / Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] режим доступа URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=AZS;n=112564> (Дата обращения: 01.12.2017 года).
7. Решение Арбитражного суда Ставропольского края от 11.01.2016 по делу А63-13503/2015 / / Доступ из банка решений Арбитражных судов Российской Федерации» [Электронный ресурс] режим доступа URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/45505121-9245-4bc9-b775-c508feee4d28/94ab5f99-4956-4201-baf9-06d605d142b8/A63-13503-2015_20160111_Reshenija_i_postanovlenija.pdf (Дата обращения: 01.05.2018 года).
8. Постановление пленума Высшего арбитражного суда Российской Федерации от 01.07.1996 N 6/8/ / / Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] режим доступа URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=AZS;n=111244> (Дата обращения: 08.12.2017 года).
9. А63-84/2016 Решение Арбитражного суда Ставропольского края от 07.04.2016 по делу А63-84/2016 / / Доступ из банка решений Арбитражных судов Российской Федерации» [Электронный ресурс] режим доступа URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/e60308dd-22f2-4f59-8304-e34a28cce2bb/92d6a71d-579d-45ce-b9b4-475819179b44/A63-84-2016_20160407_Reshenija_i_postanovlenija.pdf (Дата обращения: 01.05.2018 года).

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА РАССМОТРЕНИЯ СПОРОВ О НАРУШЕНИИ ПРАВ РАБОТНИКА НА ГАРАНТИИ И КОМПЕНСАЦИИ

Миков Дмитрий Александрович

магистрант ФГБОУ ВО Московский государственный лингвистический университет имени Мориса Тореза, РФ, г. Москва

Судебные споры по поводу установления, возвращения законных гарантий и компенсаций наемным работникам пронизывают судебную практику: с 2006 года по данным сайта РосПравосудие принято более 50 тыс. решений по данной категории дел.

Одной из причин такого огромного количества дел в судах в отношении предоставления работникам гарантий и компенсации является желание Работодателей уйти от дополнительных расходов, связанных с трудоустройством своих работников на предприятии, отсутствие достаточных средств у бюджетных организаций, а также отсутствие закрепленной в законодательстве достаточной ответственности за нарушения требований закона в части предоставления обязательных гарантий наемным работникам. В настоящем параграфе будут проанализированы некоторые судебные решения, имеющие интерес для целей настоящего исследования.

Одной из категорий дел по предоставлению дополнительных гарантий и компенсаций наемным работникам является предоставление дополнительных гарантий и компенсаций за вредные и (или) опасные условия труда.

С. обратилась в суд с иском к Федеральному государственному казенному учреждению «Военно-морской клинический госпиталь» Министерства обороны РФ о предоставлении гарантий за вредные условия труда, внесении сведений о них в трудовой договор, выплаты причитающихся денежных средств. В обоснование иска указала, что с работала у названного работодателя в должности старшей медицинской сестры психиатрического отделения, где с момента осуществления трудовой деятельности она лишена льгот за вредные и (или) опасные условия труда, а именно лишена права на повышенный размер

оплаты труда, ежегодный дополнительный оплачиваемый отпуск, сокращенную продолжительность рабочей недели и льготное пенсионное обеспечение. Решением комиссии Военно-морского клинического госпиталя об определении перечня должностей гражданского персонала, занятого на работах с вредными и (или) опасными условиями труда, ее должность не включена в указанный перечень, однако на основании Списков производств, цехов, профессий и достижений с вредными условиями труда, утвержденными Постановлением Госкомтруда СССР и Президиумом ВЦСПС от 25 октября 1974 года, ее должность включена в список должностей с вредными условиями труда.

В силу требований ст. 57 ТК РФ в трудовом договоре обязательно должны быть указаны гарантии и компенсации за работу с вредными и (или) опасными условиями труда, если работник принимается на работу в соответствующих условиях, с указанием характеристик условий труда на рабочем месте.

Между тем, в нарушении требований ст. 57 ТК РФ заключенный с истцом трудовой договор не содержит ни условий труда истца на рабочем месте, ни гарантий и компенсаций за работу с вредными условиями труда.

На основании части 1 статьи 219 ТК РФ каждый работник имеет право на компенсации, установленные в соответствии с настоящим Кодексом, коллективным договором, соглашением, локальным нормативным актом, трудовым договором, если он занят на тяжелых работах, работах с вредными и (или) опасными условиями труда.

Размеры, порядок и условия предоставления гарантий и компенсаций работникам, занятым на работах с вредными и (или) опасными условиями труда, устанавливаются в порядке, предусмотренном статьями 92, 117 и 147 настоящего Кодекса (часть 2 статьи 219 ТК РФ).

В силу действующего законодательства Российской Федерации основанием для предоставления работникам компенсаций в связи с работой во вредных или опасных условиях труда являются конкретные условия труда на

рабочих местах, определяемые по результатам специальной оценки условий труда.

Суд решил, что комиссия необоснованно не включила должность истца в должностей гражданского персонала, занятого на работах с вредными и (или) опасными условиями труда, предписал отменить приказ и обязать Федеральное государственное казенное учреждение «Военно-морской клинический госпиталь» Министерства обороны РФ внести соответствующие изменения в трудовой договор с С. в части гарантий и компенсаций, установленных в связи с работой с вредными и (или) опасными условиями труда в виде права на повышенный размер оплаты труда в размере 25 % к должностному окладу, ежегодного дополнительного оплачиваемого отпуска в размере 35 календарных дней, сокращенной продолжительности рабочего времени 36 часовой недели(1).

Зачастую наемным работникам, у которых возникает право на получение дополнительных гарантий и компенсации, приходится защищать свои права на получение дополнительных законных гарантий и компенсаций через суд. Значительную часть составляют дела, в которых бюджетные организации, не обладающие достаточным финансированием, отказывают своим работникам в предоставлении гарантий и компенсаций, ссылаясь как раз на отсутствие достаточного финансирования. Вместе с тем, как указал Ленинский районный суд г. Комсомольска-на-Амуре, такая причина не является законной при отказе в предоставлении гарантий и компенсаций наемным работникам.

Т. обратилась в Ленинский районный суд г. Комсомольска-на-Амуре с иском к МОУ СОШ о возмещении расходов по оплате стоимости проезда и провоза багажа при переезде из местностей, приравненных к районам Крайнего Севера, к новому месту жительства. В обоснование заявленных требований указала, что с МОУ СОШ был заключен трудовой договор, который был расторгнут по собственному желанию в связи с переездом на постоянное место жительства в другой город. Т. подала заявление директору МОУ СОШ о компенсации расходов, связанных с переездом. Вместе с тем, в удовлетворении заявления было отказано в виду отсутствия финансирования.

Суд счел несостоятельным довод представителя ответчика - Финансового управления администрации о том Т. не имеет права на компенсацию расходов, в связи с отсутствием достаточного финансирования и обязал взыскать с Муниципального общеобразовательного учреждения средняя общеобразовательная школа с углубленным изучением отдельных предметов в пользу Т. компенсацию расходов по оплате стоимости проезда и провоза багажа к новому месту жительства при переезде из местностей, приравненных к районам Крайнего Севера(2).

Как уже было отмечено ранее работодатели стараются избегать осуществления своих обязанностей по предоставлению гарантий и компенсаций работникам. Одной из причин является отсутствие достаточной меры ответственности за ненадлежащее исполнение или неисполнение названных обязанностей. Единственное, на что могут рассчитывать заявители – это восстановление своих прав через судебные органы и выплаты компенсации морального вреда. Вместе с тем, суды охотно присуждают выплату компенсации морального вреда в таких делах.

В суд с иском обратился К., указав, что был принят на работу в АО «ГХК Бор» (г. Дальнегорск местность, приравненная к районам Крайнего Севера) на должность директора по экономике. Позднее он был уволен из АО «ГХК Бор» и был принят в ООО «ДХК Бор» (г. Дальнегорск), переводом с сохранением тех же условий оплаты на должность директора по экономике.

Согласно записи в трудовой книжке он работал в ЗАО «САМ» (местность, приравненной к районам Крайнего Севера) в должности Финансового директора; далее в должности генерального директора.

Стаж работы в местности, приравненной к районам Крайнего Севера, составил 3 года 49 дней. Соответственно, со дня приёма на работу в ООО «ДХК Бор» ему полагалась надбавка за стаж работы местности, приравненной к районам Крайнего Севера, 30%, а когда северный стаж составил 4 года, 40%. Но при приёме на работу и за время работы в ООО «ДХК Бор» северная надбавка ему была не установлена в размере 30% и 40%, о чём он узнал из

расчётных листков, которые ему вручили. В связи с этим истец просил суд обязать ответчика начислить и выплатить ему северную надбавку в размере 30% и 40% от заработной платы за соответствующие периоды.

Суд обязал Общество с ограниченной ответственностью «Дальнегорский химический комбинат Бор» начислить и выплатить К. процентную надбавку к заработной плате за работу в местностях, приравненных к районам Крайнего Севера, в размере 30% и 40% за соответствующие периоды, взыскать с Общества с ограниченной ответственностью «Дальнегорский химический комбинат Бор» в пользу К. компенсацию морального вреда.

Б. обратилась в суд с иском о взыскании с ответчика в свою пользу компенсации за неиспользованный отпуск за 2015 год. Б. работала в Момотовском сельсовете Казачинского района Красноярского края в должности главы муниципального образования, по окончании срока полномочий ей не выплачена компенсация за неиспользованный отпуск продолжительностью 45 дней за 2015 год. В связи с этим, истица просила взыскать с ответчика в свою пользу компенсацию за неиспользованный отпуск.

Суд, проанализировав представленные доказательства в их совокупности и взаимосвязи, пришел к выводу о том, что исковые требования Б. обоснованы, а доводы представителя ответчика основаны на неверном толковании закона, поскольку предоставление ежегодного оплачиваемого отпуска предусмотрено Законом Красноярского края от 26.06.2008 года №6-1832 «О гарантиях осуществления полномочий депутата, члена выборного органа местного самоуправления, выборного должностного лица местного самоуправления в Красноярском крае» и Уставом Момотовского сельсовета Казачинского района Красноярского края, прекращение полномочий Б. явилось основанием неполучения ею ежегодного очередного оплачиваемого отпуска согласно утверждённому графику отпусков, что не лишает её возможности получить денежную компенсацию за неиспользованный отпуск согласно статье 127 ТК РФ в связи с тем, что осуществление полномочий на выборной должности

является одной из форм реализации гражданами Российской Федерации права на труд.

Суд удовлетворил требования Б. и обязал взыскать с администрации Момотовского сельсовета Казачинского района Красноярского края в пользу Б. компенсацию за неиспользованный очередной отпуск.

К сожалению, не все работники, которые сталкиваются с нарушением их прав, защищают их через судебные инстанции, поэтому представить, насколько часто работодатели нарушают требования трудового законодательства не представляется возможным.

Для целей восстановления прав граждан на получение законных гарантий и компенсаций в соответствии с трудовым законодательством, в этой связи, субъекту права законодательной инициативы может быть предложено внесение изменений в действующее законодательство в части ужесточения ответственности работодателя за неисполнение и ненадлежащее исполнение требований трудового законодательства о предоставлении гарантий и компенсаций наемным работникам.

Список литературы:

1. Решение по делу 2-128/2016 ~ М-84/2016//<https://rospravosudie.com/court-mirninskij-gorodskoj-sud-arxangelskaya-oblast-s/act-564375116/>
2. Решение по делу 2-1174/2017 ~ М-1056/2017// <https://rospravosudie.com/court-leninskij-rajonnyj-sud-g-komsomolska-na-amure-xabarovskij-kraj-s/act-558587370/>

ИДЕЯ СПРАВЕДЛИВОЙ ВОЙНЫ ГУГО ГРОЦИЯ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Мухоморова Мария Юрьевна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Румянцева Анастасия Владимировна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Полуда Оксана Николаевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Теория справедливой войны выступает важным объектом взаимодействия нормативных принципов с политической практикой, которая показывает реальное влияние социальной этики на последнюю. Именно в становлении теории справедливой войны происходило систематическое обоснование логики “наименьшего зла” [8, с. 125 – 146].

Отдельную группу принципов этой теории составляют принципы, которые определяют допустимость начала вооруженных действий – *jus ad bellum*:

- 1) решение о начале войны принимается легитимной властью;
- 2) вооруженная сила используется ради защиты правого дела;
- 3) ее применение определяется добрыми намерениями;
- 4) военный способ разрешения конфликта оказывается крайним средством;
- 5) имеет место существенная вероятность успеха;
- 6) возможные потери соразмерны достигаемым результатам.

Санкционированным начало войны становится лишь в том, случае, когда соблюден весь комплекс перечисленных принципов [6, с. 169 – 186].

Современное международное право в рамках принципа воздержания от угрозы силой или её применения в международных отношениях допускает ситуацию, в которой агрессия может считаться правомерной.

Так, статья 51 Устава Организации Объединенных Наций признает неотъемлемым право на индивидуальную или коллективную самооборону, но только до тех пор, пока Совет Безопасности не примет мер поддержания международного мира [10].

Такое исключение берет свои истоки в работах философов и государственных деятелей Нового Времени. Фундаментальный вклад в становление международного права и, соответственно, в определение справедливости войны внесён выдающимся голландским юристом и государственным деятелем XVII века Гуго Гроцием 4, с. 78.

Основанием для начала его работ стали войны, вспыхивающие на то время по нелепым причинам, а порой и без таковых, и с которыми не справлялась существующая концепция Августина Аврелия: объединение всех христианских народов для совместного оказания сопротивления иноверцам [1]. Чаше происходило так, что при возникновении политических междоусобиц, одно государство обвиняло другое в наличии отклонений от “правой” веры и начинало войну против нее [4, с. 77].

Основные теории Гуго Гроция были сформулированы в трактате 1625 года “О праве войны и мира”, в числе которых условия “торжественной” (законной) войны [3].

Нельзя не отметить существование некоторых различий в видении справедливой войны Гуго по сравнению с современным правом, которые были вызваны некоторой необходимой лояльностью. Гроций понимал, что пацифизм (полный отказ от войны) в его эпоху был чрезмерен и вызвал бы лишь агрессию и недоверие к справедливости. Разберем основные концепции, их сходство и отличие от существующих ныне.

1. Голландский мыслитель более широко толкует причины для начала войны.

Опередив во введении рамок, определяющих справедливость войны, Ж.-Ж. Руссо, И. Канта и других деятелей, Гуго отмечает справедливость

ведения войны для защиты национального суверенитета и в целях народно-освободительной войны [9].

Так, он выделял три «достаточных основания» для ведения войны:

- самооборона;
- возвращение имущества;
- наказание.

Толкование гроциевских оснований возможно с двух сторон. Во-первых, Гроций не считает необходимым использование накануне мирных средств разрешения спора, так как все приведенные причины виделись единственно-возможными ответными действиями. Они, в широком смысле, также трактуются как формы самозащиты.

Однако такой перечень оснований довольно объемён по сравнению с нынешним хотя бы в той части, что нарушения – основания для судебных исков выступают справедливыми причинами для начала войны. Как верно отмечает С.Ю. Волков, необходима соразмерность наказания и совершенного преступления, то есть повод должен относиться “к числу ужаснейших и несправедливых” [2]. Выступая при этом довольно планомерным, Гроций не рекомендует начинать войну – и при наличии оправданных оснований – при превосходстве или даже равенстве сил противника. Современное международное право видит именно необходимым для начала прибегнуть к иным способам возвращения имущества или привлечения к ответственности.

Во-вторых, война для европейца не самоценна, она лишь крайнее средство восстановления попорченного порядка и справедливости. «Ни внешне, ни внутренне война не может быть последним словом; она скорее является средством завоевания силы, столь же умиротворенной, сколь совершенной и неосязаемой. Выше мистицизма войны, как в высшей арийской концепции, так и в римской, находится мистицизм победы». Соответствующие выводы можно также сделать из оправдания Гроцием военных действий правонарушителя, который предложил соразмерную компенсацию ущерба, однако получил отказ.

Таким образом, Гуго все же допускал применение до войны иных средств решения конфликта.

2. Гуго явно критиковал превентивную войну, что также соответствует сегодняшним принципам международного права.

Голландский ученый, в частности, предостерегает также против начала превентивной войны, хотя возрастающее могущество соседа может стать в будущем угрозой. «Обращение к насилию во избежание лишь возможного насилия лишено всякого основания справедливости. Жизнь человеческая такова, что полная безопасность нам вообще никогда не доступна. Против неосновательных же опасений следует полагаться на божественное правосудие и прибегать к обеспечению безопасности, но не к силе. Ожидание сомнительной опасности не может дать права на причинение насилия». Чтобы самозащита была справедливой, она должна быть необходимой.

Однако отлично от нынешнего гроциевское видение на право упреждающего удара: при реальной и неминуемой угрозе возможно принятие равных (пропорциональных) мер, но никак не вооруженной агрессии. Например, на сооружение пограничных крепостей можно ответить тем же, но не войной, а отказ в брачном предложении или обязательство неформального характера - вообще не аргумент.

Современные сторонники упреждающей самообороны утверждают, что в соответствии с целями самообороны и в контексте деятельности ООН статья 51 предоставляет стране-объекту нападения возможность защитить себя от агрессора без оставления преимуществ во времени последнему, что привело бы к затруднению положения первого [7, с. 75].

Отсутствие в действующих международных регуляторах конкретных правовых критериев разделения превентивной войны и упреждающих военных действий, а также оставление принятия решения об этом Совету безопасности часто приводит к воям в обход норм международного права.

Список литературы:

1. Августин А. Исповедь Блаженного Августина, епископа Гиппонского. М.: Ренессанс, 1991. С. 346-352.
2. Волков С. Ю. Развитие доктрины справедливой войны в эпоху раннего Нового времени // Вестник ННГУ. 2009. №3.
3. Гроций Г. О праве войны и мира. М.: Госполитиздат, 1957.
4. Ивонин Ю.Е. У истоков европейской дипломатии Нового времени. Минск: Издательство Университетское, 1984. — С. 93.
5. Международное право: учебник / отв. ред. К. А. Бекяшев. — 5-е изд., перераб. и доп. — М., 2009.
6. Нравственные ограничения войны: Проблемы и примеры / Ред.: Б. Коппитерс, Н. Фоушин, Р. Апресян. М., 2002. См. также более подробный, чем в данной статье, обзор принципов: Фоушин Н. Две теории справедливой войны // Наст. изд. — С. 236.
7. Пашина А. Д. Новые подходы в использовании государствами права на самооборону в современный период // Научный Татарстан. — 2010. — № 1. — С. 157.
8. Прокофьев А.В. Выбор в пользу меньшего зла и проблема границ морально допустимого // Этическая мысль. 2009. Вып. 9. — С. 195.
9. Скворцов А.А. Нравственные проблемы войны // Вестник Московского университета. Серия 7. Философия. 2001. № 1. С. 77-78.
10. Устав Организации Объединенных Наций (Принят в г. Сан-Франциско 26.06.1945) // Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных СССР с иностранными гос., Вып. XII, - М., 1956, с. 14 – 47.

ИСПОЛНЕНИЕ ЗАРУБЕЖНЫХ АРБИТРАЖНЫХ РЕШЕНИЙ, КОТОРЫЕ БЫЛИ ОТКЛОНЕНЫ ИЛИ ПРИОСТАНОВЛЕНЫ

*Отеген Молдир Отегене кызы
магистрант, «Университет КАЗГЮУ»,
Казахстан, г. Астана*

Арбитражное решение в идеале является окончательным определением прав сторон, которое должно положить конец спору и решить проблемы. Единственными источниками в большинстве арбитражных законов против арбитражных решений являются положения об отмене или отсрочки исполнения решения. Стороны, которые недовольны арбитражным решением, могут обращаться в суды, которые должны иметь надзорную роль в арбитражном процессе. Сторона, желающая избежать принуждения, может решить или, скорее, попытаться оспаривать решения, регулирующие исполнение на всех уровнях судебной инстанции. Если в таком случае решение будет сохранено вышестоящими судами, то такое решение легко подлежит исполнению на территориях государств-членов Нью-йоркской конвенции. Однако, если суды где было вынесено решение отложили его в сторону, могут ли суды другой страны исполнить данное решение? Должно ли первенство арбитражу где было вынесено решение или же присужденному арбитражному решению?

«Сторона может активно вести свое дело, ее свидетели могут выступать в тот же день, и красноречивые юридические аргументы адвоката могут привести к благоприятному решению, но все это будет напрасно, если выигравшая сторона не сможет исполнить данное решение».

Этот комментарий Роудинга действительно включает в себя важность соблюдения арбитражных решений и демонстрирует важную роль национальных судов в арбитражном процессе. Можно сказать, что решение, которое не может быть применено, бесполезна для стороны. Общеизвестно, что арбитражный процесс завершается вынесением трибуналом решения, а затем начинается процесс исполнения арбитражного решения.

Нью-йоркская конвенция предусматривает соблюдение международных решений. Он предусматривает рамки, которые позволяют успешной стороне

исполнять международное решение, применяемую на территориях государств-членов. Успешная сторона способна обеспечить исполнение арбитражного решения, принятого на международном уровне, через суд любой страны, в которой решение может быть исполнено. Вместе с тем в Конвенции также перечисляются некоторые исключительные основания, по которым суды государств-членов могут отказать в исполнении.

Суды стран-членов в силу ст. V (1) (e) предусматривает, что принудительное исполнение может быть отклонено судом в стране, в которой испрашивается исполнение, если утверждается, что решение еще не является окончательным или обязательным, или оно было приостановлено или отменено судами страны, где решение было принято. Это положение стало причиной путаницы и привело к противоречивым решениям между судами многих стран, которые по-разному рассматривают присуждение решения. Что касается ситуации, возникшей в результате этого конфликта, Кошери заявил, что принудительное применение все более актуально, поскольку тот факт, что относительные правовые позиции различаются в каждой стране, несмотря на приверженность этих стран Нью-йоркской конвенции.

Существует важный вопрос, который должен быть определен в случаях применения отложенных сторон, а именно, должны ли суды давать решение *res judicata* на решение, отклоняющее решение, или должны обеспечивать исполнение решения на основе их собственного независимого судебного решения, независимо от того, на решение иностранного суда.

Решение Верховного суда Англии в деле Даллаха было окончательным определением отсутствия юрисдикции арбитражного суда. Однако французский апелляционный суд отказался принять это решение в надлежащих случаях. В конечном итоге было установлено, что два решения были вынесены по одному и тому же вопросу, а именно, дало ли правительство Пакистана согласие на арбитраж. Верховный суд Англии вынес решение в отрицательном аспекте, французский суд в позитивном. Решение английского апелляционного суда было доведено до Верховного суда Англии и было поддержано этим

судом. Этот спор, очевидно, обсуждался во всех судах, и окончательное решение было вынесено в длинном порядке Суда. Апелляционный суд Франции, однако, просто решил вновь пересмотреть спор и принять решение о действительности согласия на арбитраж. Выводы французского суда по тому же вопросу противоречили выводам английского суда. Важен вопрос, который поднимает весь этот спор, а именно: может ли решение *res judicata* повлиять на решение английского суда и окончательно положить конец спору или же спор должен быть подвергнут судебному преследованию.

Эндрю Роджерс отметил, что судебное признание признается в том, что спор, рассмотренный вышестоящим судом другой юрисдикции и принятый на то решением этим судом, в результате которого окончательное решение спора не разрешается повторно - в судах другой юрисдикции. Эффект *res judicata* дается решению судов другой страны. Было высказано предположение о том, что, отказываясь признать решение соответствующего суда об отмене арбитражного решения, суд, исполняющий обязанности, рискует повторно рассмотреть спор, который уже окончательно решен. Принудительный суд, который мог бы просто признать решение об отмене, как было предложено Шварцем, и отклонить заявку на принудительное исполнение, вместо этого рискует повторить этот вопрос по существу всего заявления для его отмены.

Это, безусловно, большой риск, но существенный вопрос заключается в том, существует ли реальная потребность в повторном судебном разбирательстве. Принудительные суды, надо помнить, не являются апелляционными судами, а скорее судами, которые стремятся обеспечить соблюдение порядка или решения; они не сидят и не принимают решения о действительности этого решения и его достоинствах. Суды, занимающиеся международными решениями, как правило, предоставляют решения *res judicata* решениям иностранных судов. Исключение в отношении таких решений можно найти в тех случаях, когда иностранный суд не обладал юрисдикцией, решение было получено путем мошенничества или искажения или принятия решения нарушило бы государственную политику соответствующей страны.

В качестве своей защиты решения «Хромаллоя» Ривкин утверждает, что суд установил, что политика США заключается в обеспечении соблюдения арбитражных решений и что это решение было исполнено в соответствии с Федеральным законом США и, следовательно, признать решение египетского суда будет против государственной политики США.

Решение этой проблемы, вероятно, лежит в деле Даллаха: Верховный суд Англии указал, что он рискует решить вопрос, который будет поднят перед французскими судами, но он все же решил принять решение по этому делу. Тогда французским судам было бы необходимо принять решение о том, признает ли французская юриспруденция концепцию вопроса, открытую для последующего судебного разбирательства в французском суде, для принятия решения о том, следует ли дать *res judicata* решению английского суда, а не решать вопрос, который уже или просто игнорировать это решение и заслушивать вопрос по существу.

Роджерс ставит под сомнение пренебрежение иностранными суждениями и спрашивает: «Как принцип *res judicata* ... требует выживание, когда приемлемость законов одной страны будет измеряться судьями другого?»

Хотя решения арбитражных судов могут быть отклонены или отменены, когда принудительное исполнение судами пренебрежения решением об отмене этого решения порождает очень специфическую проблему. Роджерс предположил, что пренебрежение отложенными суждениями в сущности полностью игнорирует принципы владения и риски, которые суды по обеспечению исполнения, которые должны подавать апелляцию на решения судов другой страны, интерпретируя законы этой страны. Суды США в *Baker Marine*, отличающие решение *Chromalloy*, также утверждали, что для них было неприемлемым исполнение арбитражного решения, вынесенного судами другой юрисдикции, поскольку это было бы против принципов вежливости и духа Нового Йоркской конвенции.

Такой случай, вероятно, встречается редко, но поднимает важную проблему. Может ли суд, связанный договорными обязательствами рассматривать

решение суда другой страны, игнорировать это решение в пользу арбитражного решения, которое может быть исполнено в соответствии с национальным арбитражным законом? В этом случае существует явно противоречие между двумя основными требованиями государственной политики.

Суды, применяющие решение, вынесенное на месте арбитража, на практике обосновывают свои решения по конкретным соображениям о том, что в целях принудительного исполнения арбитражные решения не связаны с местом исполнения. Как видно из их решений, существует четкая аргументация в отношении того, что арбитражное решение, однажды принятое арбитражным судом, является присуждением, которое имеет свою силу и не нуждается в внутреннем законодательстве места, чтобы придать ему силу или подлинность.

По словам Полсона, арбитраж - это не осуществление суверенной власти, это частный форум, и когда международный спор разрешается через него, арбитражное решение может быть дано без какой-либо ссылки на место, где оно было оказано.

Можно утверждать, что исковая сила присужденного в его юрисдикции решение действительно зависит от мнения, которое суды хотят придерживаться, то есть, считают ли они, что решение полностью отстранена от места и существует сама по себе в транснациональной среде или принадлежит ли она стране, в которой она была принята, и должна быть соблюдена соответствующим образом. Формулировка Нью-йоркской конвенции оставляет данный вопрос открытым.

Список литературы:

1. Нью Йоркская Конвенция 1958.
2. The ICCA's guide to the interpretation of the 1958 New York Convention. (English and Russian texts)
3. The UNCITRAL Model Law
4. UNCITRAL 2012 Digest of Case Law on the Model Law on International Commercial Arbitration
5. Role of National Courts in the Post-arbitral Process: The Possible Issues with the Enforcement of a Set-aside Award, Rishabh Jogani

ПРОЦЕДУРА ИСПОЛНЕНИЯ АРБИТРАЖНЫХ РЕШЕНИЙ И ЕГО РОЛЬ В МЕЖДУНАРОДНОМ КОММЕРЧЕСКОМ АРБИТРАЖЕ (ОПЫТ КАЗАХСТАНА)

Отеген Молдир Отегенекызы
магистрант, «Университет КАЗГЮУ»,
Казахстан, г. Астана

Актуальность данной темы выражается в том, что на данный момент в Республики Казахстан институт Арбитража не так развит, как хотелось бы, помимо этого и на законодательном уровне механизмы исполнения арбитражных решений четко не прописаны. Учитывая, что Казахстан сейчас интенсивно продвигается в мировом сообществе, создавая благоприятные условия для иностранных инвесторов, участвуя в деятельности международных организаций и всячески развивая интернационализацию, развитие института Арбитража крайне важно. В рамках этого вопроса развитие и усовершенствование практики исполнения арбитражных решений является ключевым аспектом. Поэтому актуальность этой статьи не вызывает никакого сомнения, ведь правоотношения возникающие в рамках этого вопроса, а именно связанные с применением и приведением в исполнение иностранных арбитражных решений, обладают большой значимостью для любого государства с его правовой системой, особенно в условиях интенсивного развития международных хозяйственных связей и интернационализации международных экономических достижений. В качестве примера можно привести Международный Финансовый Центр «Астана». В этом центре главенствующим правом будет право Англии. Сам этот факт уже является для Казахстана новым и своего рода уникальным, так как будут регулироваться правоотношения согласно английскому законодательству, в стране, с системой права, основанной на романо-германских принципах. Как эти абсолютно разных правоотношений будут совместно работать, как решения арбитража этого центра будут исполняться в Казахстане. Учитывая все эти факторы,

можно предугадать, что в ближайшие годы этот вопрос будет детально изучаться и дискуссироваться.

Преимущества и недостатки международного коммерческого арбитража.

Принудительное применение арбитражных решений. Принудительность будущих судебных решений в отношении другой стороны, что особенно важно, если стороны находятся в разных странах. Даже если вы выиграете в государственном суде для выполнения своего решения в других штатах, это будет возможно только на основе специального международного соглашения или на основе взаимности. Соглашения о признании судебных решений в международной практике не увенчались успехом. Гагская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных судебных решений по гражданским и коммерческим вопросам была подписана только пятью государствами. Решение Совета Европы о юрисдикции и исполнении судебных решений в гражданских и коммерческих вопросах применяется только в ЕС. Аналогичным образом, ряд конвенций в СНГ о признании и исполнении судебных решений, таких, например, как Соглашение об урегулировании споров, связанных с осуществлением экономической деятельности (Киев, 20 марта 1992 года), также имеет очень ограниченное число стороны. В отличие от них международные арбитражные награды, совершенные во всем мире в соответствии с Нью-йоркской конвенцией о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений. Конвенция была ратифицирована более чем 140 странами, т.е. почти всеми экономически значимыми юрисдикциями. С другой стороны, решение суда в его «собственной» юрисдикции выполняется немедленно, а решение о его исполнении требует суда.

Основным источником международного права в области коммерческого арбитража является, разумеется, Нью-йоркская конвенция 1958 года. Сегодня его членами являются почти все экономически значимые государства, что делает его одним из самых успешных проектов в области международного права.

Два основных положения Конвенции:

1. Признание и обеспечение соблюдения арбитражных соглашений. Статья II Конвенции требует, чтобы суд, получив решение по данному вопросу, по которому стороны заключили арбитражное соглашение, по просьбе одной из сторон направляет стороны в арбитраж, если только суд не находит соглашение недействительным. Иными словами, суд будет вынужден отказать ответчику в судебной защите, даже если разбирательство в арбитражном разбирательстве будет происходить за границей и никогда не подпадает под юрисдикцию суда.

2. Признание и исполнение арбитражных решений. Статья III-V Конвенции устанавливает обязательство государств-участников признавать иностранные арбитражные решения на их территории, определять перечень документов, которые могут быть запрошены в соответствующей процедуре местными судами, и ограниченный список оснований для отказа в признании и приведении в исполнение решений.

В настоящее время арбитраж в Соединенных Штатах является одним из двух наиболее распространенных и развитых методов альтернативного разрешения споров вне суда, включая арбитраж и медиацию. В Великобритании, а затем в Соединенных Штатах в течение длительного времени, до вступления в силу Федерального закона об арбитраже в США доминировали решения суда, вынесенное в 1609 году (дело *Vynior*), в соответствии с которым, стороны заключившие арбитражное соглашение не признавали силу данного соглашения и могли в результате отказа в безотзывность арбитражного соглашения (так называемое правило) в отношении отзыва любое время отозвать свою работу, без практически негативных последствий для себя.

Запрос о признании и приведении в исполнение арбитражного решения.

В этом вопросе Нью-йоркская конвенция играет немало важную роль, и она направлена на облегчение урегулирования международных споров посредством арбитража. Признание и приведение в исполнение арбитражных решений может быть в принципе, осуществлено судами в любой точке мира. В судах за пределами страны, в которой были вынесены арбитражные решения,

принудительное исполнение обычно основывается на Нью-йоркской конвенции. Правовые последствия признания и исполнения арбитражного решения на практике ограничиваются территорией, в отношении которой суд обладает юрисдикцией, которому предоставляется просьба о признании и приведении в исполнение арбитражного решения. Поэтому здесь мы должны также рассмотреть национальный закон государства, в котором будут приняты арбитражные решения. И основной процесс регулирования – описаны в статье III. В соответствии со статьей III Конвенции национальные суды обязаны признавать и обеспечивать исполнение иностранных арбитражных решений в соответствии с процессуальными правилами территории, на которой было сделано заявление о признании и приведении в исполнение решения, и в соответствии с правилами, содержащимися в Конвенции. Статья III обязывает Договаривающиеся государства признать арбитражные решения как имеющие обязательную силу в пределах сферы применения Конвенции, если они не подали ходатайства об основах отказов в качестве одного из оснований отказа, как это определено в статье V. Однако суды могут применять арбитражные решения, используя более благоприятные правовые нормы (в соответствии с пунктом 1 статьи VI).

В любом случае наличие процессуальных требований, налагаемых законодательством государства, не может противоречить международно-правовым обязательствам государств по исполнению иностранных арбитражных решений.

В конце я хотела бы добавить, что Международный коммерческий арбитраж играет очень важную роль как альтернативный источник урегулирования споров. Имея долгую и многогранную историю его юридического развития, международный коммерческий арбитраж до сих пор в известном и широко используемом Институте внешней торговли по урегулированию споров гражданского характера наряду с судебной процедурой. Большое значение для международного коммерческого арбитража имеет обширная международно-правовая база. Его деятельность основана на большом количестве

международных конвенций. Это мы упоминали выше. Стороны обычно заключают контракты на арбитражные споры, чтобы избежать судов и поддерживать дружеские и конфиденциальные отношения со своими коммерческими партнерами. Вот почему вопрос об исполнении решения судей, известный как арбитражное решение, является одним из наиболее важных вопросов не только в арбитраже, но и в международном праве в целом.

Список литературы:

1. Нью Йоркская Конвенция 1958.
2. The ICCA's guide to the interpretation of the 1958 New York Convention. (English and Russian texts)
3. The UNCITRAL Model Law
4. UNCITRAL 2012 Digest of Case Law on the Model Law on International Commercial Arbitration

ПУТИ РЕШЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ

Пешкова Екатерина Сергеевна

*магистрант, Российский Государственный Социальный Университет,
РФ, г. Москва*

В статье 42 Конституции РФ прописывается о том, что каждый имеет право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением. Любой человек, придерживаясь Конституции должен заботиться о нашей окружающей среде, делать всё для того, чтобы наша экология была с каждым днем только лучше.¹ Термин «экологическая среда обитания» это характерные естественные условия жизни для какого-нибудь вида растений или животных. А вот понятие «окружающая среда» взаимодействует только с той частью экологической среды, с которой данный организм в настоящее время прямо или косвенно контактирует. Экологические проблемы современной России появились давно и остались на современном этапе. Возникают они в связи с интенсивным и нарастающим влиянием человека на природу. И чем дальше, продолжается это влияние, тем более агрессивным оно становится. А так как развивается научно-технический прогресс, внедряются новые технологии, то последствия такого влияния становятся с каждым днем катастрофичнее. Россия является самым большим государством в мире, поэтому и экологических проблем у нас достаточно много. Наглядно на примере можно посмотреть некоторые из экологических проблем - это изменение климата, загрязнение окружающей среды, сокращение состава растительного и животного мира, а также

¹ 1. Вилейто Т.В., Седюк Н.Н. Повышение уровня экологической культуры учащихся в школах Красносельского района Санкт-Петербурга // Молодой ученый. 2014г.
2. Садыкова З.Е. Формирование экологической культуры младших школьников с использованием инновационных технологий в учебно-воспитательном процессе: Кандидат педагогических наук. - Шымкент, 2007г.
3. Степановских А.С. – Экология. Режим доступа: <https://studfiles.net/preview/1463012/>

истощение природных ресурсов. Эти проблемы можно решить, но для этого нужно максимально сосредоточить на этом внимание. В первую очередь люди должны сделать всё для того, чтобы не загрязнять окружающую среду, до такого уровня, чтобы природа в дальнейшем справлялась с этим самостоятельно. Это начнет работать, если каждый человек начнет осознавать, что не всё человечество в целом загрязняет окружающую среду, а каждый отдельный человек. Самые эффективные пути решения экологических проблем: внедрить экологически эффективные и ресурсодобывающие технологии, продукции и оборудования, сырье, а также рациональное использование природных ресурсов. На сегодняшний день были предприняты решения по внедрению технологий по утилизации отходов. Именно в современном мире переработка отходов дает огромный экологический эффект. Переработка отходов является вторичным потенциальным сырьем, а это говорит о том, что более половины можно еще переработать. Одна из самых немаловажных проблем – это загрязнение атмосферы и воздуха. Атмосферный воздух очень негативно влияет на здоровье людей. Просто если подумать, что каждый час вредные и ядовитые вещества выбрасываются в атмосферу, а как раз таки человечество этим дышит. Также промышленности и производства наносят не меньший вред окружающей среде. В пример можно привести нефтяную, металлургическую и многие другие виды промышленности. Из этого следует, что происходит огромное количество выбросов углекислого газа в атмосферу, а это свидетельствует о том, что планета постоянно нагревается. У нас сильные перепады температур, что сказывается на изменениях гидрологических режимах. Самое глобальное изменение идет из-за того, что наша загрязненная атмосфера отразилась на погодных условиях, которые изменились еще с приходом технического прогресса.

Распространилось такое явление, как кислотные дожди. Это происходит из-за того, что сера попадает в воздух, а, как известно эти дожди плохо влияют на деревья, растения и так далее.

Следующая проблема, которая тоже не должна остаться без внимания это загрязнение воды. Происходит это, потому что с очень давних времен вода берется либо из речки, озера, или какого-то ни было другого источника. Естественно, что эту воду обеззараживают и так далее, но пока она дойдет до квартир по ржавым, старым трубам, вряд ли она уже будет считаться чистой. Поэтому пить воду из крана ни в коем случае нельзя.

Также следующая актуальная проблема – это загрязнение земли. Предприятия для выброса отходов используют метод утилизации в земле. Это плохо влияет на почву, не только в том месте, где произошла утилизация, но и ближайших районах. Спустя какое-то время, в дальнейшем там могут выращивать фрукты или овощи, соответственно, что они будут не очень хорошего качества, из-за чего потом у людей появляются различные болезни, а потом еще и в некоторых случаях летальный исход.

Следующая, не менее актуальная проблема - это обеднение генофонда. Из-за потери видов животных и растительного мира как раз так разрушается с каждым днем природа. Это еще не такая сильная проблема, как допустим загрязнения водоемов различными отходами.

Главным условием эффективности процессов являются формы жизни, то есть люди должны научиться ценить окружающую среду и заботиться о ней. Надо, чтобы каждый из людей развивал интерес к природе, к формам жизни. Потому что все эти проблемы создают сами люди, причем этого не понимая.

Надо научиться, как правильно взаимодействовать с природой, чтобы со временем проблем становилось меньше и стране стало только лучше. Участвовать само добровольно в природоохранной деятельности, расширить опыт общения с природой, заботиться о животных и растениях.

Чтобы наша экологическая среда стала чище, нужно внедрить в практику новые методы обучения и воспитания по окружающей среде. Можно на улицах городов на стендах сделать плакаты, что мы за чистый город и многое другое. В школах детей должны воспитывать эко-воспитанию. Практика показывает, что детская потребность обусловлена биологически. Это на мысленном уровне

происходит, ты хочешь узнавать как можно больше, узнаешь что-то, экспериментируешь, самостоятельно изучаешь сведения о мире.

В заключении можно сказать, что проблема заключается в каждом отдельном человеке, а не в совокупности.

1. Без повышения уровня экологической культуры человека, образования и воспитания, результат не будет достигнут. Как говорится, сначала нужно начать с себя, и увидишь, как все вокруг начнут меняться.

2. Также путями решения проблемы можно эффективно перерабатывать мусор, а также и другие вредные отходы.

3. Нужно использовать экологически безопасное топливо, которое не будет загрязнять атмосферу.

4. Нужно вводить серьёзные санкции и штрафы на уровне государства за загрязнение атмосферы, воды и земли.

5. Обязательная реклама для населения и еще просветительская работа для эффекта.

Вроде такие шаги кажутся очень простыми и легко применимыми на практике, но очень часто это оказывается не легким решением проблемы. Изначально на это всё, население даже не будет обращать внимания, но со временем, если это будет сделано, люди начнут всерьез над этим задумываться.

6. Очень многие страны, также как и Россия ведет борьбу с нарушителями, но самое главная и острая проблема, что катастрофически не хватает финансовых средств и человеческих ресурсов для осуществления этой задачи.

И только из-за того, что нам не хватает средств и многих ресурсов, это всё идет на стадии разработки. Ну и конечно огромную роль играет наше законодательство, если каждый человек будет его соблюдать, то и в стране начнет все меняться в лучшую сторону.

Список литературы:

1. Вилейто Т.В., Седюк Н.Н. Повышение уровня экологической культуры учащихся в школах Красносельского района Санкт-Петербурга // Молодой ученый. 2014г.

2. Садыкова З.Е. Формирование экологической культуры младших школьников с использованием инновационных технологий в учебно-воспитательном процессе: Кандидат педагогических наук. - Шымкент, 2007г.
3. Степановских А.С. – Экология. Режим доступа: <https://studfiles.net/preview/1463012/>
4. Сайт: Дыши свободно. ру. Экология городов и регионов. Режим доступа: <http://www.dishisvobodno.ru/>
5. Умнова И.А., Конституционное право Российской Федерации. В 2 Т. Т. 1: Общая часть. Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. - М.: Издательство Юрайт, 2015. [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/>
6. Справочная правовая система «КонсультантПлюс». Режим доступа: <http://consultant.ru>.

КРАЖА, КАК ТАЙНОЕ ХИЩЕНИЕ ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА

Сергеева Александра Анатольевна

*студент Приволжского филиала ФГБОУВПО «Российский государственный университет правосудия»,
РФ, г. Нижний Новгород*

Преступления против собственности занимают самую большую нишу среди всех совершаемых преступлений в Российской Федерации. Особо следует выделить кражу чужого имущества, число которых увеличивается из года в год, при этом наблюдается рост квалифицированных видов таких деяний. Подтверждением этому служат аналитические данные состояния преступности в России, которые изложены Главным информационно-аналитическим центром МВД России. Так, количество краж, зарегистрированных в 2016 году составило 871084, из них совершенные с незаконным проникновением в жилище, помещение либо иное хранилище – 235398, транспортных средств – 34848 [1] Тем не менее, количество зарегистрированных краж вовсе не отражает их реальное количество, так как кражи – преступления с высоким уровнем латентности. По уголовному кодексу Российской Федерации, кража – тайное хищение чужого имущества [2]. Регламентирующая кражу, ст. 158 УК РФ, определяет данное преступление как тайное хищение чужого имущества [3]. Состав данного преступления сформулирован как материальный и включает в себя три обязательных элемента, которые необходимо рассмотреть более подробно:

1. деяние - хищение чужого имущества, совершенное тайным способом;
2. последствие - имущественный ущерб;
3. причинная связь между деянием и последствием.

Имущество характеризуется тремя признаками: материальным, экономическим и юридическим. Выражение первого состоит в том, что имущество имеет определенные физические параметры: количество, вес, объем и т.д., то есть, вещные свойства. Вторым признаком выражается в том, что похищаемое должно обязательно обладать определенной экономической

ценностью (стоимостью). Сущность юридического признака имущества в том, что при хищении оно может быть исключительно чужим. При отсутствии хотя бы одного из перечисленных признаков имущество в качестве предмета хищения расцениваться не может. Примером этого может являться ситуация, когда лицо тайно и незаконно завладело имуществом, ему не принадлежащим, но оно не представляет для потерпевшего материальной ценности, здесь содеянное квалифицироваться как насильственное хищение не может не может. Также не будет содеянное образовывать хищения и в ситуации, когда лицо не расценивает имущество, которым завладевает как чужое, например, имея на него право или полагая, что имеет. Изъятие чужого имущества представляет собой перевод этого имущества из владения собственника или иного законного владельца в фактическое обладание похитителя. И изъятие в обязательном порядке должно быть незаконным- перевод его в фактическое обладание преступника происходит без законных оснований при отсутствии согласия собственника. По общему правилу, предметом рассматриваемых преступлений, является движимое имущество. По поводу того, может ли являться предметом грабежа, разбоя либо кражи недвижимое имущество, в научной литературе существуют различные мнения.

Так, по мнению И.Н. Боковой, предмет данных преступлений может образовывать исключительно движимое имущество [15] С. Складов полагает, что в уголовном праве существует пробел, связанный с установлением ответственности за кражу, грабеж и разбой недвижимого имущества [13]. Полностью противоположного мнения придерживается А.В.Сидорова, указывая, что предметом любого хищения могут быть движимые и недвижимые вещи [14]. В первую очередь стоит отметить, что кража это одна из форм хищения и ей присущи все признаки хищения, а, следовательно, и проблемы, возникающие при установлении этих признаков. Примечание к ст. 158 УК РФ относит к признакам хищения:

1. корыстная цель;
2. противоправность;

3. безвозмездность;

4. способ совершения деяния в виде изъятия или обращения имущества в пользу виновного или иных лиц;

5. нахождение имущества в собственности другого лица (чужое имущество);

6. ущерб, причиняемый собственнику или иному владельцу имущества.

Помимо обширного набора признаков хищения кража обладает специфическим признаком в виде тайного способа совершения. Рассмотрим проблемы установления некоторых их вышеперечисленных признаков. Дискуссия по поводу содержания понятий корысть и корыстная цель, насчитывает в юридической науке не один десяток лет. Мысль о природе и содержании этих понятий развивалась и видоизменялась вместе с развитием и изменением общественных отношений, в частности, изменения подходов к отношениям собственности. В настоящее время под корыстной целью принято понимать желание лица противоправно обогатиться за счёт законного собственника имущества, фактически реализовывать права владения пользования и распоряжения похищенным имуществом или предоставления таких прав третьим лицам, находящимся с преступником в каких-либо отношениях. Так же возможен вариант, когда лицо, совершившее хищение обращает имущество в пользу лица, не связанного с похитителем общественными отношениями на момент изъятия имущества, но эти отношения возникают в дальнейшем и по поводу обращения имущества в его пользу. Таким образом, не образуют хищения действия лица, когда оно после изъятия уничтожило имущество, выбросило его или подарило незнакомому лицу, имея реальную возможность владеть пользоваться и распоряжаться изъятим имуществом.

Так же не содержат корыстной цели действия лица изымающего имущество для временного пользования с последующим возвращением собственнику [6] однако, время, на которое имущество может быть временно изъято не конкретизируется ни в законе ни в актах его официального толкования, таким образом, правоприменитель может признать действия лица,

изъявшего имущество у законного владельца на сезон (сельскохозяйственную или снегоуборочную технику) или для использования во время нахождения в длительной командировке (например продолжительностью 2 - 3 года), как не содержащие признаков хищения, так как виновный имел намерение возвратить имущество после того, как необходимость в нём отпадёт. Помимо этого, официальное толкование квалифицированных видов хищения характеризующихся повышенной общественной опасностью в виду специальных предметов преступления, таких как оружие, ядерные материалы, наркотические средства, психотропные вещества и т. д. не содержат указание на корыстную цель, как обязательный признак хищения. В противном случае незаконное изъятие оружия с последующим безвозмездным отчуждением в пользу незнакомого лица, не могли бы признаваться хищением оружия.

На наш взгляд корыстная цель совершения хищения, несомненно, должна учитываться при назначении наказания лицу, совершившему преступление, в качестве обстоятельства, характеризующего личность виновного, а так же общественную опасность деяния, но не как обязательный признак хищения, и следовательно такого преступления как кража. Признак противоправности может рассматриваться с различных научных позиций. Представители одной из них, Г.Н. Борзенков [9] и Н.А. Лопашенко [11] придерживаются понимания противоправности хищения в трёх аспектах этого понятия. В первую очередь противоправность рассматривается как запрещённость деяния уголовным законом, дублируя понимание противоправности как признака преступления, во вторых противоправность рассматривается как незаконность действий лица. В третьих речь идёт о нарушении права законного собственника на имущество, выступающего предметом преступления. Нам ближе позиция таких авторов как П.С. Яни и А.Г. Безверхов [4], понимающих под противоправностью хищения отсутствие законного права на совершаемые лицом действия по изъятию или обращению имущества в свою пользу или в пользу третьих лиц. Этот признак тесно связан с такой характеристикой предмета преступления, как «чужое имущество», поскольку, если изымаемое имущество находится в собственности

виновного, о хищении не может идти речи, в этом случае будут отсутствовать как обязательный признак предмета «чужое имущество» так и признак противоправности. Определённые сложности возникают при разграничении составов кражи и самоуправства [10] (ст. 330 УК РФ), когда лицо совершает либо действия, направленные на реализацию своего наличествующего права в нарушение установленного порядка, либо реализовывает предполагаемое право, что, на наш взгляд, исключает признак противоправности (как признак хищения, а не преступления) и делает невозможным оценку таких действий как хищения. Мы можем видеть, что при ближайшем рассмотрении состав кражи имеет спорные вопросы и неоднозначные для понимания и применения правоприменителем признаки. Устранение этих противоречий возможно либо сокращением количества признаков кражи либо более точным официальным толкованием, раскрывающим суть положений уголовного закона и правил его применения в пограничных ситуациях, возникающих в процессе квалификации краж. Совершенствование законодательства в этой области способно устранить противоречия в вопросах применения положений ст. 158 УК РФ, повысить эффективность противодействия этому виду преступлений. По мнению автора данной статьи, признак корыстной цели содержится в определении понятия «хищение» избыточно, усложняя квалификацию отдельных видов противоправного изъятия имущества, как хищений. Признак противоправности хищения требует точного официального толкования с указанием на иное, по сравнению с признаком противоправности преступления, содержание.

Преступное действие также может быть квалифицировано как кража, если имущество не вверено виновному. Субъективная сторона кражи характеризуется прямым умыслом и корыстной целью [12]. Субъект преступления – общий, как правило, это вменяемое физическое лицо, которое достигло 14 лет. В судебной практике встречается немало случаев, когда преступные действия происходят в присутствии родственников и близких людей виновного, его соучастников. И преступник, действуя открыто, уверен, что они не предпримут никаких мер к пресечению посягательства.

Список литературы:

1. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь-декабрь 2016 года. Режим доступа: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/9338947> (дата обращения: 10.01.2018).
2. Курс уголовного права. Особенная часть / Под ред. Г.Н. Борзенкова и В.С. Комиссарова. - М.: Зерцало-М, 2012. - Т. 3. - С. 416.
3. Энциклопедия уголовного права - издание профессора Малинина. - СПб., 2011. Т. 18. - С. 108.
4. Безверхов А.Г. Имущественные преступления. - Самара, 2012. - С. 141.
5. Яни П.С. Противоправность как признак хищения // Законность. 2014. - № 6. - С. 22.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 № 29 (ред. от 16.05.2017) «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» // Бюллетень Верховного Суда РФ. - № 2. – 2003.
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15.06.2006 № 14 (ред. от 30.06.2015) «О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с наркотическими средствами, психотропными, сильнодействующими и ядовитыми веществами» // Бюллетень Верховного Суда РФ. - № 8. - август, 2006; Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 12.03.2002 № 5 (ред. от 03.12.2013) «О судебной практике по делам о хищении, вымогательстве и незаконном обороте оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств» // Бюллетень Верховного Суда РФ. - № 5. - 2002.
8. Бойцов А.И. Преступления против собственности. - СПб.: Юрид. центр «Пресс», 2012. - С. 294.
9. Состояние преступности в России за январь - декабрь 2015 г. - М.: ГИАЦ МВД России, 2016. - С. 3.
10. Состояние преступности в России за январь - декабрь 2014 г. - М.: ГИАЦ МВД России, 2015. - С. 3.
11. Волженкин Б.В. Служебные преступления. - М., 2014. - С. 153.
12. Бриллиантов А.В. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации: в 2 т. (постатейный) / А.В. Бриллиантов, Г.Д. Долженкова, Э.Н. Жевлаков и др.; под ред. А.В. Бриллиантова. 2-е изд. - М.: Проспект, 2015. - Т. 1. - С. 392.
13. Складов С. Уголовная ответственность за хищение недвижимого имущества // Российская юстиция. 2001. - № 6. - С. 12.
14. Сидорова А.В. Объективные признаки кражи // Вестник Челябинского государственного университета. 2013. - № 11 (302). - С. 107.
15. Бокова И.Н. К вопросу определения предмета кражи в уголовном праве России // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2005. - № 1. - С. 65.

ГРАБЁЖ, КАК ОТКРЫТОЕ ХИЩЕНИЕ ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА

Сергеева Александра Анатольевна

студент Приволжского филиала

*ФГБОУВПО «Российский государственный университет правосудия»,
РФ, г. Нижний Новгород*

Ведя речь о составе открытого хищения чужого имущества, необходимо отметить, что, в первую очередь, определенные сложности вызывает понимание предмета данного преступления. Имущество как предмет грабежа характеризуется тремя признаками: материальным, экономическим и юридическим. Выражение первого состоит в том, что имущество имеет определенные физические параметры: количество, вес, объем и т.д., то есть, вещные свойства. Второй признак выражается в том, что похищаемое должно обязательно обладать определенной экономической ценностью (стоимостью). Сущность юридического признака имущества в том, что при хищении оно может быть исключительно чужим. При отсутствии хотя бы одного из перечисленных признаков имущество в качестве предмета хищения расцениваться не может. По нашему мнению, недвижимое имущество может выступать лишь предметом тех хищений, в которых законодатель предусмотрел ответственность за завладение имуществом и правом на имущество, поскольку переход недвижимого имущества из собственности владельца во владение, пользование либо распоряжение виновного может быть осуществим лишь в том случае, когда лицо завладевает правом на данное имущество.

Таким образом, наиболее близким видится мнение Н.В. Краслянской о том, что по данному вопросу имеется пробел в уголовном праве.

В отличие от кражи, которая признается преступлением только в случае, когда ущерб превышает установленную сумму 2500 рублей, для грабежа размер ущерба значения не имеет. С нашей точки зрения, это не всегда оправдано. Мы полностью согласны с таким подходом к квалифицированным грабежам, поскольку наступление уголовной ответственности вне зависимости от размера причиненного ущерба в таком случае обосновано общественной опасностью

деяния и по остальным признакам, однако, в случае совершения неквалифицированного грабежа с несущественным ущербом признание его преступлением не видится обоснованным. В связи с этим, нам представляется целесообразным установить в законе такое же требование к неквалифицированному грабежу, как и к краже, отнеся его к категории преступлений при причинении ущерба на сумму не менее 2500 рублей. Реальное причинение ущерба в результате преступных действий - один из важных факторов, при этом, в отличие от кражи, для признания которой преступлением требуется, чтобы ущерб превышал установленный законом минимальный размер, для открытого хищения размер ущерба не важен.

Мы полагаем, что данный подход законодателя не всегда оправдан, поскольку, например, представляется необоснованным отнесение неквалифицированного грабежа, причинившего несущественный ущерб, к преступлениям. Нам видится целесообразным внести в УК РФ о том, что для квалификации действий лица, совершившего открытое хищение при отсутствии квалифицирующих признаков, необходимо, чтобы ущерб превышал сумму, установленную для тайных хищений. Если ущерб в результате открытого хищения не причиняется по причине отсутствия у предмета преступного посягательства стоимости, то отсутствует и состав грабежа. В том случае, когда ущерб собственнику или иному владельцу не причиняется по независящим от виновного обстоятельствам, действия виновного образуют покушение на грабеж.

Важнейший признак объективной стороны грабежа - открытость хищения, заключающаяся в том, что хищение совершается в присутствии потерпевшего или в присутствии посторонних лиц. Для того, чтобы хищение признавалось открытым, требуется следующее: виновный понимает, что действует открыто - в присутствии потерпевшего или посторонних, для которых преступный характер его действий очевиден, но данное обстоятельство игнорирует. Принимаются таковыми лицами меры к пресечению действий виновного либо нет, значения не имеет; потерпевший и посторонние лица, не являющиеся соучастниками деяния, лицами, обещавшими не донести о преступлении, близкими родственниками

виновного, осознают факт хищения имущества. Применяемое при грабеже насилие может быть физическим и психическим. Последний вид насилия представляет собой применение виновным в отношении потерпевшего угроз нанесения ему ударов и т.д.. Такое насилие может быть выражено не только словесных угрозах, а и жестами, мимикой, иными действиями. Для того, чтобы установить факт применения психического насилия, достаточно установить то обстоятельство, что преступник, высказывая требования о передаче ему имущества, создал либо использовал такую обстановку совершения преступления, которая заведомо для виновного давала потерпевшему основания для опасения, что к нему при сопротивлении виновный применит насилие.

В качестве примера грабежа, совершенного с причинением психического насилия, то есть, с угрозой применения насилия, можно привести приговор Свердловского районного суда г. Перми от 15 апреля 2014 года. Судом установлено, что Д.ММ.ГГГГ г., в вечернее время, у Х., находящейся в квартире, расположенной по <адрес>, возник умысел, направленный на открытое хищение чужого имущества, принадлежащего <данные изъяты> - ФИО1 Реализуя свой преступный умысел, Х., осознавая, что её действия очевидны для потерпевшей, выдвинула ФИО1 незаконное требование о немедленной передаче ей денежных средств в размере -СУММА1-. ФИО1, осознавая преступный характер действий Х., ответила отказом, при этом пояснив, что денег у неё нет. Тогда Х., продолжая реализовывать свои преступные намерения, вновь в агрессивной форме выдвинула потерпевшей требование о передаче ей денежных средств в размере -СУММА1-. При этом Х. в целях подавления воли потерпевшей к сопротивлению, высказала в адрес ФИО1 угрозу применения насилия, не опасного для жизни и здоровья, а именно, что избьёт её, если та не выполнит её требования. В сложившейся ситуации, ФИО1 угрозы Х. воспринимала реально, и, опасаясь их осуществления, была вынуждена передать Х. денежные средства в размере -СУММА1-. Таким образом, Хабибуллина Ю.Р. открыто похитила денежные средства, принадлежащие ФИО1, в размере -СУММА1-. После этого Х. с

похищенным скрылась, распорядившись по своему усмотрению, причинив потерпевшей материальный ущерб в размере -СУММА1-.

В качестве примера грабежа, совершенного с применением физического насилия, можно привести приговор Индустриального районного суда города Перми, которым установлено следующее.

Ночью ДД.ММ.ГГГГ примерно в 3 часа Г., находясь возле дома <адрес>, заметил потерпевшего гр.А.. Предполагая, что у последнего имеется ценное имущество, у подсудимого возник преступный умысел, направленный на открытое хищение чужого имущества. С этой целью, Г. подошел к гр.А., и под надуманным предлогом, остановил его. После чего, Г., желая сломить волю потерпевшего к возможному сопротивлению, применяя насилие не опасное для жизни и здоровья, умышленно нанес гр.А. удар кулаком в голову, отчего потерпевший испытал физическую боль и упал на землю. Не останавливаясь на достигнутом, Г., вновь применяя насилие не опасное для жизни и здоровья, умышленно нанес лежащему на земле гр.А. не менее трех ударов ногами по голове, лицу и телу, причинив ему физическую боль. После чего, Г., воспользовавшись беспомощным состоянием потерпевшего, желая достичь конечного преступного результата, осознавая, что его действия носят открытый характер, и, игнорируя указанное обстоятельство, снял с гр.А., принадлежащую ему куртку за 5 400 рублей, в карманах которой находилось личное имущество и документы на имя гр.А., а именно: 40 рублей, два ключа от автомобиля, не представляющие материальной ценности, с брелоком от сигнализации «Мио» за 200 рублей, мобильный телефон «Филипс» за 1 000 рублей, в котором находились две сим. карты, не представляющие материальной ценности, паспорт гражданина России, водительское удостоверение, свидетельство о регистрации транспортного средства, кредитная карта «Сбербанка России», не представляющие материальной ценности, и присвоил себе, тем самым открыто похитив. Не останавливаясь на достигнутом, Г., осмотрел потерпевшего, на наличие у него другого ценного имущества, и, заметив на правой руке гр.А. золотое обручальное кольцо стоимостью 3 200 рублей, снял его и присвоил

себе, тем самым открыто похитил. С похищенным имуществом Г. с места преступления скрылся, причинив потерпевшему гр.А. материальный ущерб в сумме 9 840 рублей. Оба вида насилия с целью совершения хищения применяться могут не только к потерпевшему, но и к любым лицам, мешавшим в момент совершения преступления похищению имущества.

Как грабеж с насилием квалифицируются и такие ситуации, когда чужое имущество изымает не сам виновный, а другое, действующее по сговору с ним лицо. Признается насильственным грабежом и такая ситуация, когда потерпевший сам передает потерпевшему имущество под воздействием физического или психического насилия, здесь достаточно установить, что насилие виновным применялось с целью завладения чужим имуществом. При квалификации насильственного грабежа не имеет значения, когда именно применялось насилие- до изъятия чужого имущества, одновременно с ним либо сразу после в целях его удержания. Однако в обязательном порядке должна устанавливаться цель насилия- совершение хищения, так как, например, если насилие применено в целях мести, то насильственного грабежа в таком случае не будет.

Таким образом, грабежом в соответствии с действующим законодательством является открытое хищение чужого имущества. Его объектно-отношения собственности, а при насильственном грабеже еще и личность.

Объективная сторона грабежа заключается в деянии, совершенном в форме действия - открытого хищения имущества. По конструкции объективной стороны данное преступление является материальным составом. Когда открытое изъятие имущества имеет место при совершении какого-либо иного преступления- хулиганства, изнасилования и т.д., должна быть установлена цель изъятия данного имущества. Если корыстная цель имеет место, то деяние надлежит квалифицировать по совокупности преступлений. Помимо указанной цели, необходимо установить и мотив содеянного. При грабеже и разбое мотивом является стремление лица к обогащению, и каким образом виновный намеревался обогатиться- оставить себе похищенное или реализовать его для получения денежных средств значения не имеет, поскольку в любом случае

виновный получает имущественную выгоду. В содержание умысла виновного при совершении данных преступлений включается и открытый способ изъятия имущества. Так, когда лицо, совершающее преступное деяние, открытый характер своих действий не осознает, будучи уверенным, что преступление совершает тайно, хотя в действительности его действия замечены потерпевшим или посторонними лицами, содеянное квалифицируется как кража.

Однако, когда лицо при совершении тайного хищения, застигнуто при совершении преступления собственником похищаемого или иным лицом, действия виновного для них очевидны, а лицо, совершающее преступление, осознает это и продолжает совершать незаконное изъятие имущества или его удержание, содеянное им должно квалифицироваться как грабеж либо разбой в зависимости от применяемого насилия.

Таким образом, грабеж и разбой, являясь насильственными формами хищения имущества, всегда предполагают наличие у виновного прямого умысла, и корыстную цель, иначе содеянное как данные составы преступлений квалифицированы быть не могут.

Список литературы:

1. Шурухнов Н.Г. Расследование краж: Практическое пособие. - Юристъ, 2014. - С. 32.
2. Краслянская Н.В. К вопросу об уголовно-правовой характеристике состава кражи // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2013. - № 2 (20). - С. 33.
3. Ситковская О.Д. Уголовный кодекс Российской Федерации: психологический комментарий (постатейный) / Академия Генеральной прокуратуры Российской Федерации. - М.: КОНТРАКТ, Волтерс Клувер, 2009. – С. 56.
4. Приговор Свердловского районного суда г. Перми от 15 апреля 2014 года по делу № 1-275/2014. Режим доступа: <https://rospravosudie.com/court-verdlovskij-rajo№№uj-sud-g-permi-permskij-kraj-s/act-466144060/> (дата обращения: 12.01.2018)
5. Приговор Индустриального районного суда города Перми. Режим доступа: <https://rospravosudie.com/> (дата обращения 12.01.2018)
6. Кудашев Ш. Грабеж или разбой? // Законность. 2010. - № 6. - С. 44.

ПОНЯТИЕ МОШЕННИЧЕСТВА, КАК ФОРМЫ ХИЩЕНИЯ

Сергеева Александра Анатольевна

студент Приволжского филиала

*ФГБОУВПО «Российский государственный университет правосудия»,
РФ, г. Нижний Новгород*

Согласно ст. 159 Уголовного кодекса под мошенничеством понимается как кража чужой собственности или приобретение права на чужую собственность путем обмана или злоупотребления доверием. Для целей ст. 159 Уголовного кодекса Уголовного кодекса в примечаниях к ст. 158 Уголовного кодекса устанавливают такие понятия, связанные с мошенничеством, как: хищение чужого имущества, значительный урон, большой и особенно большой размер. Все виды мошенничества объединяют такие признаки, как растрата и способ - обман или злоупотребление доверием, независимо от того, в какой сфере общественных отношений совершаются эти преступления.

Отличительная особенность мошенничества - способы захвата чужой собственности. Это злоупотребление доверием жертвы или обман жертвы. Объект мошенничества определяет конструкцию данного состава преступления и его признаки.

Отношения, защищаемые с помощью уголовно-правового запрета, по содержанию неоднородны.

Теория объекта преступления в качестве общественного отношения выступает как наиболее универсальный инструмент понимания механизма противоправной деятельности и признаков такой деятельности.

Рассмотрение направленности преступного деяния через призму структуры, внутренних и внешних связей общественного отношения, как верно отмечается в литературе, «дает возможность раскрыть одновременно разные аспекты социальных и правовых последствий деяния».

К тому же, признание объектом общественных отношений не вступает в противоречие с нравственной и философской сторонами понимания субъектной деятельности. Объект мошенничества в полной мере соответствует объекту

хищения. Видовым объектом мошенничества являются отношения, обеспечивающие права собственника в определенной сфере. Объективная сторона мошенничества заключается в завладении путем злоупотребления доверием или обмана чужим имуществом. Наиболее важным объективным признаком мошенничества является его способ, т.е. обман или злоупотребление доверием, что и отличает этот вид хищения от иных видов преступлений против собственности. Состояние обмана предполагает заблуждение потерпевшего, которое выступает в качестве последствия обманных действий. Устанавливать состояние обмана нужно в каждом конкретном случае совершения действий мошеннического характера. Это нужно для подтверждения того, что лицо, имущество которого является потенциальным предметом посягательства, имущественное распоряжение должно осуществить именно вследствие обмана, а не по иным причинам (например, из сострадания, жалости и т.д.), которые не связаны с обманом.

Что касается заблуждения потерпевшего, то таковым следует считать расхождение между действительностью и представлениями, возникшими под влиянием действий обманного характера, на основе которых имуществом лицо распоряжается. Мошенничество совершено может быть только в отношении дееспособного лица, которое передает виновному по своей воле имущество либо право на него.

Обман недееспособного (душевнобольного, малолетнего) и получение имущества от него должно квалифицироваться как кража. Мошенничество окончено признается с того момента, когда похищаемое имущество поступило в незаконное владение виновного или других лиц, когда у них появилась реальная возможность (в зависимости от потребительских свойств этого имущества) пользоваться им по собственному усмотрению или распорядиться им. Это подтверждается и судебной практикой. Уголовная ответственность исключается при отсутствии в законе этого признака. В ст. 19 УК РФ дана характеристика субъекта преступления. В уголовном законе названы три признака субъекта преступления: 1) вменяемость; 2) уголовной

ответственности за мошенничество подлежит только физическое лицо - человек. 3) уголовная ответственность за мошенничество может наступать только с определенного возраста, указанного в ст. 20 УК РФ.

Субъект преступления по ст. 316 УК РФ - вменяемое физическое лицо, которое достигло шестнадцатилетнего возраста. Важно отметить, что возраст, с которого лицо может быть привлечен к уголовной ответственности за мошенничество, является показателем социальной зрелости лица и его способности давать социальным явлениям правильную оценку.

В разных правовых системах неодинаково определяется этот момент. Разброс представлений о начальном моменте социальной зрелости, которая достаточна для уголовной ответственности, велик, что обусловлено традициями того или иного общества, а также уровнем его социально-культурного развития. Субъект мошенничества должен быть вменяемым.

В силу норм ст. 21 УК РФ при невменяемости субъект преступления устраняется, а следовательно, и основания уголовной ответственности. Невменяемый не может совершить хищение путем мошенничества, и быть признанным виновным в этом. В соответствии с ч. 2 ст. 21 УК РФ к такому лицу могут быть применены меры медицинского характера, которые не являются уголовным наказанием. Невменяемость констатируется только при наличии: медицинского и юридического критериев. По отдельности состояния невменяемости они не характеризуют.

Субъективная сторона мошенничества является обязательным элементом данного состава. Она, в отличие от его объективных признаков, определяющих внешнюю сторону преступления, раскрывает внутреннее, субъективное отношение виновного к совершенному деянию и его последствиям. Законодатель, характеризуя субъективные признаки конкретного преступления, на первый план выдвигает такие признаки, как вина, цель и мотив совершения преступления. Субъективная сторона мошенничества, являясь обязательным элементом данного состава преступления, представляет собой психическую деятельность субъекта в процессе совершения мошеннических действий.

Законодатель, характеризуя субъективные признаки конкретного преступления, на первый план выдвигает такие признаки, как вина, цель и мотив совершения преступления. При этом, вину принято считать основным и обязательным признаком субъективной стороны, а мотив и цель - факультативными признаками. Уголовный закон относит к содержанию вины лишь психическое отношение - сознание и волю. В обыденном представлении чаще всего вина ассоциируется с чувством осуждения собственных поступков или слов (т.е. эмоциональным состоянием), недаром в простонародье говорят об угрызениях совести, скребущем ощущении и т.п. Понимание вины в уголовно-правовом смысле гораздо глубже и включает в себя интеллектуальные и волевые моменты, которые с позиции психологии сами могут рассматриваться как отдельные психические процессы. При этом раскаяние не признается атрибутом вины. Идентификация субъективной стороны и вины неприемлема, так как смесь целого и части неприемлема, а включение эмоционального компонента в вину представляется неоправданным расширением содержания вины, поскольку эмоциональная реакция человека не является рассматриваемая законодателем при разработке умысла и небрежности и является независимым явлением в психике человека, волевыми и мотивационными процессами. По каждому уголовному делу должна быть официально установлена задача создания субъективной стороны преступления в полном объеме. Это необходимо не только для надлежащей квалификации, но в большей степени для справедливой цели уголовного наказания или применения других мер уголовного права.

Субъективная сторона мошенничества характеризуется прямым намерением, как правило, конкретизирована. Преднамеренность, направленная на совершение мошеннических действий, может быть засвидетельствована, в частности, тем фактом, что у человека есть реальный финансовый потенциал для выполнения обязательства или необходимой лицензии на осуществление деятельности, направленной на выполнение его обязательств по контракту, использование лицо уставных документов фиктивного характера или

гарантийные письма ложного характера, скрывающие информацию о наличии залогов имущества и задолженности, создание псевдопредприятий, которые действуют в сделке одной из сторон. Статья 159 Уголовного кодекса предусматривает шесть квалифицирующих признаков мошенничества.

Итак, согласно части 2 ст. 159 Уголовного кодекса квалифицирует мошенничество, совершенное группой лиц по предварительному сговору, а также причинение значительного ущерба гражданину. Согласно части 3 ст. 159 Уголовного кодекса квалифицирует мошенничество, совершенное лицом, использующим его официальное положение, а также большую сумму (250 тысяч рублей). Согласно части 4 ст. 159 Уголовного кодекса квалифицирует мошенничество, совершенное организованной группой, или в особо большой сумме (1 миллион рублей), или повлекшее лишение права гражданина на жилище. Концепция организованной группы приведена в части 3 ст. 35 Уголовного кодекса. Все признаки этой концепции должны быть присущи «партнерству» лиц, которые намерены совершить кражу посредством мошеннических действий. Стабильность группы является обязательным критерием, необходимым для вменения части 4 ст. 159 Уголовного кодекса Российской Федерации, и предполагает, что два или более лица имеют прочные связи, позволяющие членам группы согласовывать основные моменты предполагаемого воровства посредством мошеннических действий, распределять роли между собой, согласовывать место, время, методы совершения кражи путем мошеннических действий и сокрытия его следов, некоторые подготовительные действия. Другими словами, несколько человек объединяют единые преступные интересы в форме одного или нескольких predetermined или неопределенных преступлений. Теплова Д.О. разумно указывает на то, что определяющей особенностью организованной группы, которая характеризует ее устойчивость, является присутствие лидера или организатора группы. Создает группу, выбирает партнеров, распределяет роли между ними, устанавливает дисциплину и т. д., это организатор, и лидер обеспечивает запланированную, целенаправленную и скоординированную деятельность

группы в целом и каждого участника с соблюдением групповой дисциплины и т. д. « Поэтому выбор организатора в группе является одной из основных предпосылок для признания такой организованной группы.

При различении мошенничества и кражи важно понимать качество злоупотребления доверием или обманом, которые могут иметь место в тайной растрате.

В случае мошенничества они действуют как способы совершения преступления; захват чужого имущества или права собственности происходит именно в результате их применения. Что касается краж, следует отметить, что существует метод кражи - тайна захвата имущества; злоупотребление доверием или обман может быть средством, облегчающим совершение этого преступного деяния.

Мошенничество и кража друг от друга отличаются также предметом преступления (он шире в мошенничестве), а в связи с этим - в некоторых ситуациях - различаются: по моменту окончания преступного деяния (в отношении права на имущество мошенничество окончено, когда право на это имущество приобретено); по наличию (в мошенничестве) и отсутствию (в краже) правомочий в отношении имущества у виновного; по процессу изъятия имущества (потерпевший в мошенничестве его сам передает виновному, чего в краже нет); по отдельным квалифицирующим признакам; по субъекту преступного деяния (за кражу ответственность установлена с 14 лет, за мошенничество - с 16).

Также следует разграничивать мошенничество и грабеж. При этом, разграничение мошенничества и грабежа актуально, видимо, только для тех ситуаций, когда при обнаружении обмана, который был предпринят виновным для облегчения совершения другого хищения (чаще кражи), лицо не оставило мысли об изъятии чужого имущества и продолжило свои действия противоправного характера.

В случаях, когда обман используется лицом для облегчения доступа к чужому имуществу, в ходе изъятия которого его действия обнаруживаются

собственником (владельцем) этого имущества, однако лицо, сознавая это, продолжает совершать незаконное изъятие имущества или его удержание против воли владельца имущества, содеянное следует квалифицировать как грабеж (п. 17). Мошенничество следует отграничивать также и от вымогательства. При вымогательстве потерпевший виновному сам передает имущество или право на него. Разграничение мошенничества и вымогательства главным образом проводится по признакам объективной стороны. В объективную сторону вымогательства входит требование по поводу передачи имущества, права на имущество, совершении каких-либо имущественных действий, подкрепленное угрозами.

Состав вымогательства является усеченным. Обман, как правило, не используется в вымогательстве, а если и используется, то, например, для облегчения получения контакта с потерпевшим (для того, чтобы в его квартиру проникнуть) и т.д. В мошенничестве, напротив, угрозы невозможны, но обязательно наличие злоупотребления доверием или обман. Из общей нормы, расположенной в ст. 159 УК РФ, законодатель выделил новые составы мошенничества.

Новый уголовный закон ввел в УК РФ дополнительные составы мошенничества в зависимости от способа совершения преступления, по большинству из них санкции законодателем значительно смягчены, следовательно, квалифицировать ранее совершенные преступления необходимо в редакции нового Закона.

Итак, правильное разграничение мошенничества от смежных составов преступления необходимо, так как оно позволит точно квалифицировать то или иное деяние и, соответственно, будут соблюдены права и законные интересы участников уголовного процесса.

Список литературы:

1. Кошаева Т.О. Судебная практика и вопросы квалификации по уголовным делам о мошенничестве // Комментарий судебной практики / под ред. К.Б. Ярошенко. - М.: КОНТРАКТ, ИНФРА-М, 2013. - Вып. 18. - С. 128.

2. Егиазарян Н.А. Преступления против порядка управления в уголовном праве Армении и России (сравнительно-правовое исследование): монография / отв. ред. А.И. Чучаев. - М.: КОНТРАКТ, 2013. - С. 47.
3. Учебно-практический комментарий к Уголовному кодексу РФ / Под ред. А.Э. Жалинского. - 2-е изд. - М., 2016. - С. 472.
4. Определение Верховного Суда РФ от 24 июня 2013 г. № 5-Д13-37 // Справочная правовая система «Консультант Плюс. Версия 4016.00.32.258040» от 03.11.2017 г. судебная практика.
5. Спасенников Б.А., Тихомиров А.Н. К вопросу о медицинском критерии невменяемости // Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2014. - № 1. - С. 7.
6. Уголовное право России. Части Общая и Особенная: Учебник / Отв. ред. А.И. Рарог. - М., 2013. - С. 61.
7. Евдокимов К.Н. К вопросу о субъективной стороне состава преступления при создании, использовании и распространении вредоносных компьютерных программ (ст. 273 УК РФ) // Российский следователь. 2013. - № 8. - С. 22.
8. Якушин В.А. Субъективное вменение и его значение в уголовном праве. - Тольятти: ТолПИ, 2017. - С. 122.
9. Чернова Н.А. Эмоции в структуре субъективной стороны преступления // Современный юрист. - 2016. - № 2. - С. 108.
10. Петров В. Как избежать мошеннических схем в получении кредита для компании от банка? // Жилищное право. - 2016. - № 6. - С. 25.
11. Теплова Д.О. Устойчивость как доминантный признак организованной группы, совершающей мошенничества: анализ судебной практики // Российский судья. 2013. - № 7. - С. 35.
12. Информационный бюллетень кассационной и надзорной практики судебной коллегии по уголовным делам Архангельского областного суда за III квартал 2009 г. Режим доступа: <http://www.arhcourt.ru> (дата обращения: 10.01.2018).
13. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2007 г. № 51 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» // Российская газета. - 2008. - 12 января.
14. Федеральный закон от 29 ноября 2012 г. № 207-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. - 2012. - 3 декабря.

ФОРМЫ И ВИДЫ ХИЩЕНИЯ

Сергеева Александра Анатольевна

*студент Приволжского филиала ФГБОУВПО «Российский государственный университет правосудия»,
РФ, г. Нижний Новгород*

Решая вопрос о квалификации содеянного при определении размера хищения и, собственно, о стоимости украденного имущества, опираясь на принцип субъективного мнения, следует отталкиваться именно из средней стоимости собственности, подобного изъятому. Условия получения собственности пострадавшим, указывающие о различии стоимости его имущества от среднерыночной на подобное же имущество, имеют все шансы восприниматься в интерес присутствия квалификации свершенного только лишь, в случае если виновному было достоверно известно о них [1] В случаях совершения хищения в соучастии квалификация действий всех соучастников совершается в рамках единой стоимости изъятой собственности, при этом неважно, какую долю приобрел любой из соучастников. Во время решения вопроса о квалификации и вменении вида хищения никак не учитывается та сумма, за которую было сбыто похищенное имущество.

Невзирая на то, что конкретные масштабы хищений оговариваются в законодательстве, в теории проводятся бесконечные споры по поводу количества видов хищения и их наименования. Некоторые ученые высказывались по этому поводу вплоть до внесения перемен в Уголовный кодекс РФ, связанных с появлением особо крупного размера, но это не меняет существенным образом их позиций, хищение в особо крупном размере – наиболее тяжелая разновидность системы хищений, и она способна попросту добавляться в приведенные квалификации. Так, З.А. Незнамова выделяет незначительное, в небольших размерах, причинившее существенный ущерб, в крупных размерах и хищение предметов, имеющих особенную ценность [2] А.И. Бойцов считает, что все хищения делятся на две большие группы: 1) против имущества физических лиц – мелкое; не причинившее значительного

ущерба гражданину; причинившее существенный вред; в крупном размере; хищение предметов, имеющих особую ценность; 2) против собственности юридических лиц – мелкое; в значительном размере; в крупном размере; хищение предметов, имеющих особую ценность [3]. Не остался в стороне от обсуждения этого вопроса и А.И. Рарог, по его мнению, существует две классификации видов хищения в зависимости от принадлежности украденной собственности [4]. И.А. Клепицкий и А.В. Бриллиантов делят все виды хищений на мелкое (административное правонарушение) и уголовно наказуемое. В свою очередь, уголовно наказуемые хищения делятся на: хищение с причинением значительного ущерба гражданину, в крупном размере, в особо крупном размере и хищение предметов, имеющих особую ценность [5]. Н.А. Лопашенко в целом поддерживает приведенную выше позицию, но считает, что помимо указанных видов необходимо выделение так называемого «простого» хищения, т.к. без него получается, что уголовно наказуемое хищение не имеет первой ступени, начинаясь с хищения с причинением существенного ущерба гражданину.

Ст. 7.27 Кодекса об административных правонарушениях [6] регулирует мелкое хищение чужого имущества. При решении вопроса о том, какое хищение – мелкое или уголовно наказуемое – было совершено, следует исходить только из стоимости похищенного. Но в случае, к примеру, совершения виновным хищения имущества стоимостью, условно говоря, 1100 рублей, лицо может избежать уголовной ответственности ввиду малозначительности совершенного им деяния, учитывая при этом все обстоятельства совершения последним преступления (ч. 2 ст. 14 УК РФ). Следующим видом хищения, теперь уже уголовно наказуемым, является простое хищение. Значительность ущерба – оценочный признак [7].

Так, к примеру, судебной коллегией по уголовным делам ВС РФ при рассмотрении надзорной жалобы г-на Кологривова А.С. было установлено: Кологривов А.С. был признан виновным и осужден за кражу с причинением значительного ущерба потерпевшей К. при следующих обстоятельствах:

Кологривов А.С. украл у потерпевшей К. бензопилу стоимостью <...> рублей, далее после возбуждения уголовного дела осужденным добровольно было указано место хранения бензопилы, и последняя была возвращена потерпевшей; уголовное дело рассматривалось в особом порядке. В надзорной жалобе осужденный Кологривов А.С. просит о пересмотре состоявшихся в отношении него судебных решений. Указывает, что судом при решении вопроса о назначении ему наказания не были учтены все обстоятельства, смягчающие наказание. Ссылается на неправильную квалификацию его действий и необоснованное осуждение его по квалифицирующему признаку – «причинение незначительного ущерба». Проверив материалы дела, обсудив доводы надзорной жалобы, ВС РФ признал надзорную жалобу Кологривова А.С. подлежащей удовлетворению, аргументировав свою позицию следующим: «В соответствии с примечанием № 1 к ст. 158 УК РФ, значительный ущерб гражданину определяется с учетом его имущественного положения, но не может оставлять менее <...> рублей. Стоимость похищенной Кологривовым у К. бензопилы определена в <...> рублей. В то же время, причинение потерпевшей К. значительного ущерба не подтверждено имеющимися в деле доказательствами. Ее имущественное положение не исследовалось в процессе предварительного следствия и в судебном заседании. В связи с чем, действия осужденного Кологривова А.С. подлежат квалификации по ст. 158 ч. 1 УК РФ, наказание по которой должно быть назначено в соответствии с требованиями ст. 316 ч. 7 УПК РФ и ст. 62 ч. 1 УК РФ» [8]. Хищение в крупном размере определено в примечании 4 ст. 158 Уголовного кодекса РФ. Это хищение имущества, стоимость которого превышает 250 000 рублей, но в пределах до 1 миллиона рублей. Исключением являются хищения в форме мошенничества, совершенные: в сфере кредитования, с использованием платежных карт, в сфере предпринимательской деятельности, в сфере страхования, в сфере компьютерной информации.

Таким образом, деление хищений на виды в зависимости от размера похищенного является оправданным и актуальным. Именно размер

похищенного позволяет в частных случаях отграничить преступное посягательство от административного проступка. Кроме того, данное деление способствует определению степени общественной опасности того или иного преступления против собственности. Зачастую крупный и особо крупный размер похищенного имущества являются квалифицирующими или особо квалифицирующими признаками состава преступления. Выделение хищения, причинившего значительный ущерб гражданину, в качестве отдельного вида является необходимым, так как при решении вопроса о наличии значительного ущерба учитывается не столько размер похищенного, сколько имущественное положение и иные обстоятельства, характеризующие потерпевшего, т.е. преступление характеризуется многоаспектно. В зависимости от размера, можно выделить несколько видов хищений: 1) мелкое; 2) в значительном размере; 3) в крупных размерах. Показателен следующий пример из судебной практики:

Приговором Петровск-Забайкальского суда Читинской области от 01 апреля 2008 г. гражданин П. был осужден среди прочего по ч. 1 ст. 164 УК РФ за эпизод с похищением из музея хранившихся там орденов, медалей и денежных купюр 1920 г. и 1938 г. на общую сумму 307200 руб. В своей надзорной жалобе осужденный П. просил переквалифицировать его действия на ст. 158 УК РФ. Президиум Забайкальского краевого суда удовлетворил жалобу, указав следующее: « ... для квалификации содеянного по ст. 164 УК РФ, похищенный предмет должен представлять особую историческую ценность. При этом особая историческая ценность должна быть не имущественной, а исторической, либо культурной, либо художественной. Поскольку в законе не существует строго определенных и заранее установленных правил, позволяющих отнести тот или иной предмет к числу представляющих особую ценность, особая историческая, культурная или научная ценность предметов определяется на основании экспертного заключения с учетом не только их стоимости в денежном выражении, но и значимости для истории, культуры, искусства или науки. В материалах уголовного дела отсутствует экспертное

заклучение о том, что похищенные осужденным ордена и медали, а также денежные купюры представляют собой особую историческую ценность. Поэтому следствием определена только имущественная ценность похищенных предметов, но не установлена особая историческая ценность, как и культурная или художественная...» [9].

Порой на практике могут возникать коллизии между ст. 164 и ст. 226 Уголовного кодекса РФ: происходит это в тех случаях, когда предметом хищения становится действующее, исправное оружие, которое при этом является культурной ценностью. С одной стороны, хищение оружия посягает на другой объект – общественную безопасность, но, с другой стороны, ст. 226 Уголовного кодекса РФ не предусматривает ужесточения ответственности за хищение оружия, которое является культурной ценностью. По мнению Н.А. Лопашенко, в таких случаях следует принимать во внимание именно цель совершения хищения, то, для чего виновному понадобилось такое уникальное оружие. Если присутствует корыстная цель, то применению подлежит ст. 164 Уголовного кодекса РФ, если же виновный планировал использовать оружие по его прямому назначению – ст. 226 Уголовного кодекса РФ [2]

Как уже отмечалось, хищение предметов, обладающих особенную значимость, может быть осуществлено любым способом. Таким образом, преступное деяние может быть совершено посредством кражи, мошенничества, присвоения, растрачивания, грабежа или разбоя (примечательно, что ученые, не поддерживающие отнесение разбоя к формам хищения, например, Н.А. Лопашенко, С.М. Кочои, все-таки сходятся во мнении, что ст. 164 Уголовного кодекса РФ включает, в том числе, и разбой).

Список литературы:

1. Кодекс об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 31.12.2017) // СЗ РФ 2002. - № 1 (ч.1). - Ст. 1.
2. Лопашенко Н.А. Посягательства на собственность: монография // Справочная правовая система «Консультант Плюс. Версия 4016.00.32.258040» от 03.11.2017 г.

3. Уголовное право. Особенная часть / Отв. ред. И.Я. Козаченко, З.А. Незнамова, Г.П. Новоселов. - М., 2014. - С.272.
4. Бойцов А.И. Преступления против собственности. - СПб.: Юридический центр Пресс, 2012. - С.497.
5. Российское уголовное право: в 2-х т. Т.2. Особенная часть/ под ред. А.И. Рарога. - М., 2014. - С.199.
6. Уголовное право России. Части Общая и Особенная: учеб./под ред. А.В. Бриллиантова. - М.: Проспект, 2015. - С. 543.
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 № 29 (ред. от 16.05.2017) «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» // Бюллетень Верховного Суда РФ. - 2003. - № 2.
8. Определение Верховного Суда РФ от 11.11.2010 № 88-Д10-5 // Справочная правовая система «Консультант Плюс. Версия 4016.00.32.258040» от 03.11.2017 г.
9. Постановление Президиума Забайкальского краевого суда от 28.04.2011 г. № 44-у-86 // Справочная правовая система «Консультант Плюс. Версия 4016.00.32.258040» от 03.11.2017 г.

АРБИТРАЖ В КОРОЛЕВСТВЕ САУДОВСКАЯ АРАВИЯ

Симбагаева Хедя Аслановна

*магистрант Российского университета дружбы народов,
РФ, г. Москва*

Важным соображением для иностранных компаний, инвестирующих в Саудовскую Аравию или заключающих контракты с Саудовскими компаниями или организациями Правительства Королевства, является то, как они будут решать потенциальные споры с контрагентом. Международный коммерческий арбитраж, как правило, считается иностранными компаниями предпочтительнее, чем обращаться в суд Королевства для разрешения споров. Однако, даже если они готовы согласиться на арбитраж, Саудовские контрагенты не всегда готовы принять арбитраж за пределами своего Королевства.

8 июля 2012 года в Королевстве вступил в силу новый Закон об Арбитраже.[1] Закон предусматривает более четкий и более всеобъемлющий режим, чем было ранее. Закон предусматривает положения, которых не было в предыдущем варианте, например, способность арбитражного трибунала определять свою собственную юрисдикцию и автономию сторон. В отдельных случаях закон опирается на положения Типового закона ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 года, который был разработан для обеспечения единообразия в арбитраже и был принят в той или иной форме в более чем 65 юрисдикциях во всем мире. Однако закон об арбитраже сохраняет характеристики, которые присуще другим арбитражным законом Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива, а также характерных и для самого Королевства.

Следует отметить, что в зависимости от личности Саудовского контрагента и характера сделки иностранные компании могут столкнуться с ограничениями, когда речь идет о включении соглашения о разрешении споров в арбитраже в своих контрактах. Государственным органом запрещается соглашаться на разрешение споров на основе арбитража, если не получено одобрение Председателя Совета министров или существует конкретное

правовое положение, позволяющее вступить в арбитраж. Но на практике имеются исключения в отношении этого ограничения, особенно в случае мега или стратегически значимых проектов (часто в энергетическом секторе) с иностранными партнерами, которые финансируются в основном иностранными кредиторами.

Ключевые аспекты Закона об Арбитраже 2012 года. Данный закон применяется к любому арбитражу, находящимся в Королевстве или любому другому арбитражу, если стороны согласились подвергнуть этот арбитраж положениям Закона об Арбитраже 2012 года. Данный закон применяется независимо от характера правоотношений в споре. Однако есть исключения для некоторых вопросов гражданского состояния, так как личные споры или опекунов детей, а также вопросы, в которых согласительная процедура не допускается, например уголовные дела. [2]

Как и в большинстве арбитражных законов по всему миру, Закон об арбитраже также включает в себя некоторые обязательные положения, которые сторонам не разрешено исключать по соглашению, например, требования к составу арбитражного трибунала.

Для начала арбитражного разбирательства стороны должны иметь арбитражное соглашение. Арбитражное соглашение должно быть оформлено в письменной форме и стороны арбитражного соглашения имеют право согласовать состав арбитражного суда, при условии, что количество арбитров является нечетным; процедуры, которые должны соблюдаться во время арбитража, включая правила международных или национальных учреждений (например, Правила арбитража Международной торговой палаты) при условии, что такие процедуры не нарушают каких-либо положений шариата или государственной политики; место арбитража; язык арбитража. Стороны всегда должны согласовывать вопросы, изложенные выше в рамках арбитражного соглашения. Несоблюдение этих требований может поставить под угрозу эффективность арбитражных процедур между сторонами. Например, в

отсутствии соглашения о языке арбитража, Закон об арбитраже указывает, что язык арбитража будет арабским. [1]

Касаемо арбитров, Закон об Арбитраже требует, чтобы арбитр (или президент трибунала, в котором рассмотрение состоит из более чем одного арбитра) должен помимо прочего иметь высшее образования в области Шариата или права. Из этого следует, что арбитражное решение, принятое одним независимым арбитром в случае «технических» споров, когда такой арбитр не имеет требуемого университетского образования, не будет являться действительным решением в соответствии с Законом об Арбитраже.

Закон об Арбитраже позволяет арбитрам выносить предварительные или частичные решения, если стороны не договорились об ином. Кроме того, в отсутствие соглашения между сторонами относительно продолжительности Арбитражного разбирательств арбитражный суд должен будет вынести свое решение в течение 12 месяцев с момента начала разбирательства. Законом допускается возможность продления срока еще на 6 месяцев. Если по истечении этого срока компетентный суд не ходатайствует о дальнейшем продлении и не выносит решения, то любая из сторон может ходатайствовать о прекращении Арбитражного разбирательства. В течении 15 дней с момента вынесения решения оно должно быть подано в компетентный суд Королевства арбитражным судом с заверенным переводом на арабский язык (если арбитражное решение составлено не на арабском языке). Если арбитражное решение было подано надлежащим образом, оно имеет силу судебного решения и может быть приведено в исполнение только в той мере, в какой оно соответствует шариату и публичному порядку Королевства. Закон об Арбитраже предусматривает, что если имеется возможность выделить несоответствующий аспект арбитражного решения, то может быть обеспечена возможность приведения в исполнение соответствующей части арбитражного решения. Требование соблюдать шариат и публичный порядок является всеобъемлющим требованием, четко изложенным в Законе о правоприменении

и должно учитываться сторонами при принятии решения о том, соглашаться ли на арбитраж в Королевстве или нет.[2]

Сторона может подать заявку в течение 60 дней после вынесения решения соответствующему апелляционному суду в Королевстве об отмене арбитражного решения, выданного в соответствии с положениями Закона об арбитраже. Основаниями на которых может быть отменено решение являются: отсутствие арбитражного соглашения; отсутствие правоспособности любой из сторон вступить в арбитражное соглашения; неспособность стороны представить защиту из-за отсутствия уведомления или по любой иной причине, не зависящей от этой стороны; несоблюдение правил или законов, согласованных сторонами; нарушение состава трибунала; арбитражное решение охватывает вопросы, не подпадающие под действие арбитражного соглашения.

Саудовский центр коммерческого арбитража. В 2014 году Совет министров поручил создать Саудовский центр коммерческого арбитража. [3] Центр является арбитражным учреждением, базирующимся в Эр-Рияде. Данный центр начал официально принимать споры для арбитража и посредничества в октябре 2016 года. Саудовский центр коммерческого арбитража в июле 2016 года опубликовал свои арбитражные правила и правила посредничества, которые могут быть выбраны сторонами в качестве процессуальной основы для арбитражного разбирательства. В правилах коммерческого арбитража установлены процедуры, регулирующие проведение арбитражного разбирательства и сборов, взимаемые центром, которые на сегодняшний день составляют сочетание фиксированной платы и единовременной выплаты, рассчитанной как процент от стоимости спора.

Арбитражный режим Королевства является улучшением прежнего режима и, следовательно, является долгожданным развитием. Арбитражный закон позволяет сторонам свободно управлять некоторыми аспектами арбитражного процесса, такими как выбор трибунала и правила процедуры, которые будут

применяться к арбитражному разбирательству, с учетом большой уверенности и гибкости, практически без вмешательства со стороны судов Королевства.

Конечно все еще есть вопросы, вызывающие озабоченность, такие как требование соблюдать публичный порядок Королевства и шариат в качестве предварительного условия исполнения арбитражного решения. Однако это в равной степени относится и к решениям, вынесенным судами, находящимися за рубежом, после их приведения в исполнение в Королевстве. Хотя способность обеспечивать исполнение иностранных арбитражных решений в Королевстве по-прежнему зависит от шариата и государственной политики Саудовской Аравии, иностранные компании будут, по крайней мере, утешаться тем, что закон места не предусматривает отмены арбитражного решения по этому вопросу.

Список литературы:

1. Article 40, Arbitration Law 2012G. // <http://www.wipo.int/wipolex/en/details.jsp?id=14759> (20.04.2018)
2. Procedures Before Shari'ah Courts, issued by Royal Decree No. M/1 dated 22.01.1432H // <https://www.boe.gov.sa/ViewSystemDetails.aspx?lang=en&SystemID=125&VersionID=303> (20.04.18)
3. The Council of Ministers' Resolution № 257 // <http://sadr.org/> (20.04.18)

МЕРЫ, ПРИНИМАЕМЫЕ ГОСУДАРСТВОМ ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, В СОВЕТСКИЙ ПЕРИОД И В НАШИ ДНИ

Струкова Анжелика Александровна
магистрант, ФГБОУ ВО «СГЮА»,
РФ, г. Саратов

Варыгин Александр Николаевич
научный руководитель, д-р юрид. наук, профессор, ФГБОУ ВО «СГЮА»,
РФ, г. Саратов

Молодое поколение является основой будущего России. В нашей стране, довольно большое количество неблагополучных семей, нуждающихся в защите со стороны государства. Особое внимание стоит уделять защите прав несовершеннолетних. На сегодняшний день, необходимо определиться с наиболее эффективными мерами по предупреждению появления неблагополучных семей, а также профилактике появления фоновых явлений, влияющих на развитие здоровых отношений в семье, сравнив меры принимаемые в советский период и мерами принимаемыми в наши дни.

А.Н. Кривоносов в своей статье «Исторический опыт борьбы с беспризорностью», описывает, что в 1924 году состоялась Первая московская конференция по борьбе с беспризорностью. В выступлении Н.К. Крупской подчеркивалось, что ликвидация беспризорности - «вопрос не благотворительности – это вопрос здоровья всего общественного организма».

В марте 1926 г. правительство РСФСР приняло Положение о борьбе с беспризорностью, а в сентябре того же года, был утвержден трехлетний план этой борьбы. Однако по подсчетам Н.К. Крупской, количество беспризорников составляло к началу 30-х годов, более 2-х млн. детей и подростков, только в 1932 г. сотрудники уголовного розыска задержали более 18 тыс. беспризорников по всей РСФСР.

В 1935 г. было опубликовано постановление СНК СССР и ЦК ВКП(б) «О ликвидации детской беспризорности и безнадзорности». В постановлении указывалось, что в стране ликвидирована массовая беспризорность, ставились

задачи по организации борьбы с малолетними правонарушителями, хулиганством и усилению ответственности родителей за воспитание детей.

Однако, начало Великой Отечественной войны вызвало высокий рост безнадзорных и беспризорных детей и детской преступности. В соответствии с постановлением от 15 июня 1943 г. на НКВД СССР были возложены обязанности по открытию детских колоний для содержания в них малолетних преступников (в возрасте от 11 до 16 лет). Уже к концу 1943 г. общее число подростков колониях достигло 50 тыс.

В шестидесятые годы увеличивается количество школ - интернатов, в которых только в 1960 г. обучалось около 1 млн. несовершеннолетних. В решении данной проблемы акцентировалось внимание не на укреплении семьи, а на увеличении количества детских учреждений. Несмотря на все принимаемые попытки, кризис 90-х годов XX в. показал, что Россия не справляется с проблемой беспризорности.

Можно сделать выводы что, несмотря на меры по укреплению института семьи со стороны государства, проблема беспризорности остается актуальной в настоящее время. Уровень беспризорности в стране показывает насколько высоко развита политика, направленная на социальное регулирования проблем института семьи, и насколько эффективны принимаемые меры.

Одним из наиболее существенных факторов, влияющих на образование семей, находящихся в социально опасном положении, является состав семьи. Исходя из статистических данных, количество заключенных браков уменьшается во время развала СССР и увеличивается только в 2000 годы. Исходя из этого, можно заключить, что образуются неполные семьи, в которых одному родителю приходится и зарабатывать и заниматься воспитанием детей, при этом необходимое внимание и время воспитанию детей не уделяется из-за занятости родителя. Несовершеннолетние в большинстве случаев предоставлены сами себе, попадают под неблагоприятное влияние, увеличивается уровень безнадзорности и детской преступности, количество

неблагополучных семей и семей, находящихся в социально опасном положении растёт.

Согласно ФЗ от 24.06.1999 г. № 120-ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности», семья, находящаяся в социально опасном положении – семья, имеющая детей, находящихся в социально опасном положении, а также семьи, где родители или иные законные представители несовершеннолетних не исполняют своих обязанностей по их воспитанию, обучению и (или) содержанию и (или) отрицательно влияют на их поведение либо жестоко обращаются с ними.

Криминогенными фоновыми явлениями неблагополучия семей являются наркомания, бродяжничество, алкоголизм.

Наиболее остро стоит вопрос с подростковой наркоманией. В настоящее время проводятся, различные мероприятия по профилактике возникновения разного рода зависимостей у несовершеннолетних и их родителей.

Создание государственной системы профилактики потребления наркотиков является одной из ключевых задач Стратегии государственной антинаркотической политики Российской Федерации до 2020 года.

Во взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления муниципальных образований в сфере профилактики незаконного потребления наркотиков органами наркоконтроля в 2010 году было организовано и проведено более 55 тысяч профилактических мероприятий антинаркотической направленности.

Одно из наиболее эффективных направлений по профилактике наркомании является организация и проведение мероприятий, направленных на увеличение интереса к массовым видам спорта, вовлечение детей и подростков в занятия физической культурой и спортом по месту жительства.

Не менее важным вопросом является алкоголизм в семьях, для решения данного вопроса также принимаются различного рода меры. Правительство Российской Федерации разработало Концепцию государственной политики по

снижению масштабов злоупотребления алкоголем и профилактике алкоголизма среди населения Российской Федерации.

Реализация государственной политики по снижению масштабов злоупотребления алкогольной продукцией и профилактике алкоголизма среди населения Российской Федерации на период до 2020 года направлена на снижение объемов потребления населением алкогольной продукции, в том числе слабоалкогольных напитков, пива, улучшение демографической ситуации в стране, увеличение продолжительности жизни населения, сокращение уровня смертности, формирование стимулов к здоровому образу жизни.

Рост количества детей, оставшихся без попечения родителей, в нашей стране показывает зависимость от роста граждан, страдающих алкогольной зависимостью. Алкоголизм является одной из самых распространенных причин отказа родителей от детей и лишения родительских прав. У воспитанников детских домов достаточно часто наблюдаются признаки алкогольного синдрома плода.

Высокий уровень алкоголизации ведет к тенденции роста количества разводов в семьях и «омоложения» алкоголизма.

Алкогольную продукцию согласно статистическим данным, потребляет значительное число подростков. Раннее приобщение детей и молодежи к алкогольной продукции увеличивает риск развития алкоголизма и насильственной смерти в будущем.

Исследования показывают, что потребление алкогольной продукции несовершеннолетними снижает уровень их интеллектуальных способностей, ухудшает работу головного мозга, негативно влияет на успеваемость. Пьющие молодые люди вредят не только своему образованию, но и своей карьере, профессиональному будущему, в целом национальной экономике.

К средствам защиты несовершеннолетних со стороны государства следует отнести деятельность по профилактике безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних. В соответствии с п. 2 ст. 9 Федерального закона от

24.06.1999 г. № 120-ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» органы и учреждения в пределах своей компетенции обязаны обеспечить соблюдение прав и законных интересов несовершеннолетних, осуществлять их защиту от всех форм дискриминации, физического и психического насилия, оскорбления, грубого обращения, сексуальной и иной эксплуатации, выявлять несовершеннолетних и их семьи, находящихся в социально опасном положении, а также незамедлительно информировать: органы прокуратуры, комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав, органы опеки и попечительства, органы управления социальной защиты населения, органы внутренних дел, органы управления здравоохранения, органы управления образования, органы по делам молодежи.

Социально-педагогическая реабилитация несовершеннолетних, находящихся в социально опасном положении является важной задачей по профилактике безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних. Созданы специальные комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав. Целью создания данных комиссий является координация деятельности органов и учреждений системы профилактики в решении следующих вопросов: предупреждение безнадзорности, беспризорности, правонарушений и антиобщественных действий несовершеннолетних; выявление и устранение причин и условий, способствующих безнадзорности, беспризорности, правонарушениям и антиобщественным действиям несовершеннолетних; обеспечение защиты прав и законных интересов несовершеннолетних; социально-педагогическая реабилитация несовершеннолетних, находящихся в социально опасном положении; выявление и пресечение случаев вовлечения несовершеннолетних в совершение преступлений и антиобщественных действий.

Исходя из вышеуказанного, можно сделать вывод, что проблема безнадзорности, беспризорности и образования семей, находящихся в социально опасном положении, на данный момент не решена, предпринимаются определенные меры, учитывается предыдущий опыт по решению данного вопроса. Однако, на мой взгляд, необходимо проводить диагностику семей,

находящихся в социально опасном положении, приобщать к работе психологов, социальных работников, координировать их работу. Создание баз данных, в которых будет собрана информация о семьях с учебных заведений, здравоохранительных учреждений помогут централизовать информацию, необходимую для работы с ребенком и его родителями. Дополнительно можно создать специализированные центры помощи именно подросткам и их родителям, центры досуга на бюджетной основе. Не менее эффективным способом является пропаганда модели здоровой полноценной семьи, возрождение семейных ценностей, посредством СМИ, профилактических бесед в школах, с родителями, проведения акций, посвященных укреплению семейных отношений.

Список литературы:

1. А.Н. Кривонос «Исторический опыт борьбы с беспризорностью» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://contrlist.ucoz.ru/index/istoricheskij_opyt_borby_s_besprizornostju/0-627
2. Статья «Профилактика наркомании в России. Справка» [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://ria.ru/beznarko_help/20120406/619579995.html
3. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 30.12.2009 г. № 2128-р «Концепция государственной политики по снижению масштабов злоупотребление алкоголем и профилактике алкоголизма среди населения Российской Федерации» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://aauufa.ru/kontseptsiya-gosudarstvennoj-politiki-po-snizheniyu-masshtabov-zloupotrebleniya-alkogolem-i-profilaktike-alkogolizma-sredi-naseleniya-rossijskoj-federatsii>
4. И.А. Куринова «Защита прав несовершеннолетних нормами современного Российского законодательства» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/zaschita-prav-nesovershennoletnih-normami-sovremennogo-rossiyskogo-zakonodatelstva>

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам IV студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 4 (4)
Май 2018 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1, оф. 5
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

