

**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**XXXVII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№4(37)**

г. МОСКВА, 2021



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XXXVII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 4 (37)
Апрель 2021 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2021

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум. Электронный сборник статей по материалам XXXVII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2021. – № 4 (37) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/4\(37\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/4(37).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XXXVII студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2021 г.

Оглавление

Секция 1. «История и археология»	5
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ИБЕРОАМЕРИКАНИСТИКИ Юсупова Дарья Олеговна	5
Секция 2. «Политология»	9
ОСОБЕННОСТИ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ Гилюн Олеся Александровна Лесных Елена Владимировна	9
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ Гончарова Аделина Евгеньевна	15
Секция 3. «Социология»	22
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА Колотовкин Даниил Александрович Кудинова Анна Денисовна	22
Секция 4. «Экономика»	25
АНАЛИЗ СТРАТЕГИЙ ПРЕОДОЛЕНИЯ ФИНАНСОВО- БАНКОВСКИХ КРИЗИСОВ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РИСКИ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ Акамбаев Адиль Анатольевич Адамбекова Айнагуль Амангельдиновна	25
РОЛЬ РЕКЛАМЫ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ Болат Аякөз Мейрамқызы Султанова Менсулу Бактыбаевна	32
ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ Кошкина Анна Алексеевна	38
ИНФЛЯЦИЯ И ЕЕ ОСОБЕННОСТИ Лебедев Егор Юрьевич Смоленская Светлана Владимировна	52
УСЛОВИЯ И ФАКТОРЫ, ОБУСЛОВЛИВАЮЩИЕ ПЕРЕХОД К «ЗЕЛЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ» Реброва Виктория Владимировна Батаева Бэла Саидовна	57

Секция 5. «Юриспруденция»	62
ИНСТИТУТ ОГРАНИЧЕНИЯ РОДИТЕЛЬСКИХ ПРАВ ПО СЕМЕЙНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	62
Акулова Лидия Васильевна Шаповалов Дмитрий Анатольевич	
ИНСТИТУТ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ В СЕМЕЙНЫХ ОТНОШЕНИЯХ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	69
Акулова Лидия Васильевна Шаповалов Дмитрий Анатольевич	
ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	75
Малеванный Артур Викторович Моисеева Валентина Юрьевна	
МЕЖДУНАРОДНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРАВО В РАМКАХ ЭРЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ	83
Рождественская Анна Васильевна	
О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ КОНСТИТУЦИОННО- ПРАВОВОГО СТАТУСА ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	89
Турунцев Ярослав Андреевич	

СЕКЦИЯ 1.

«ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ»

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ИБЕРОАМЕРИКАНИСТИКИ

Юсупова Дарья Олеговна

магистрант,

Иркутский государственный университет,

РФ, г. Иркутск

Целью данной статьи является изучение развития ибероамериканистики, а также ее этапов формирования как научной дисциплины.

Ибероамериканистика до ее оформления как науки существовала ранее только в описательном виде: в виде заметок и дневников конкистадоров [2, с. 7].

Освоение конкистадорами земель Нового Света сделало актуальным на тот момент изучение данного региона: как географически, так и в культурном плане.

Спустя долгое время, в связи с развитием науки в целом, в XVIII в. ибероамериканистика начала оформляться как научная дисциплина. В основном она носила историко-культурологический, а также географический и геодезический характер. А. фон Гумбольдт в XIX в. внес огромный вклад в развитие ибероамериканистики, благодаря которому активно изучался ландшафт, флора и фауна Латинской Америки, составлялись карты. К середине XIX в. значительно углубились антропологические и археологические исследования. Также все большее распространение получило изучение языков индейцев [1, с. 78].

В связи с развязавшейся Войной за Независимость ибероамериканистика начала приобретать также философский и политологический характер. Мыслители и ученые XIX в. отражали в своих работах борьбу между либералами и консерваторами. Методологическую основу составляли идеи позитивизма [1, с. 40].

В основном среди ученых поддерживалась такая точка зрения, как невозможность модернизации стран Латинской Америки без усвоения опыта передовых

стран Европы и США и либерализации общественно-политического режима (Д.Ф. Сармьенто, Х.Б. Альберди), однако некоторые ученые критиковали данную точку зрения (Х. Эрнандес) [4, с. 59].

В XX в. ибероамериканистика была достаточно развита как научная дисциплина. Изучались языки индейцев как в США, так и в самих странах Латинской Америки. Ибероамериканистика начала приобретать больше социально-экономический характер. Исследовались проблемы экономического отставания стран данного региона от развитых стран.

Следует отметить, что советская школа ибероамериканистики (Институт Латинской Америки РАН, Центр латиноамериканских исследований ИВИ РАН МГИМО) является достаточно развитой на данный момент. Истоки советская ибероамериканистика берет в 1930-х годах прошлого века, основоположниками являются историк Л.И. Зубок, экономгеограф И.А. Витвер, а также член-корреспондент АН СССР А.В. Ефимов. Активно исследовались экономические тенденции на основе марксистской идеологии, география, история, культурология, археология и этнология. Также следует отметить, что изучались языки индейцев (например, каталонский). Автором первой отечественной монографии, исследующей проблематику политических систем Латинской Америки (1967) стал Н.Н. Разумович [2, с. 16].

Историческая ибероамериканистика в XX веке развивалась по двум главным направлениям: углубление анализа ключевых проблем истории латиноамериканских стран и генерализация этой истории на континентальном уровне. Самыми значимыми оказались исследования по истории Войны за независимость, дававшие различные, нередко противоположные по своему смыслу объяснения причин и характера этого события [3, с. 47].

В 90-е гг. XX в. такая тенденция развивалась, и более характерным для советской ибероамериканистики в этот период становится историко-культурологический подход. Также российские ученые исследовали экономический уклад стран Латинской Америки XVIII в. Здесь существовали три точки зрения: экономика имела чисто феодальный характер; экономика имела капиталистические

черты благодаря аграрным предприятиям, которым были присущи высокая товарность и экономический рост; утрата феодального уклада экономики в отдельных странах Латинской Америки (например, в Колумбии) [5, с. 104].

В настоящее время самыми актуальными направлениями ибероамериканистики являются социально-экономическое и политическое в связи с явным отставанием от развитых стран [5, с. 198].

Стоит отметить, что в современных исследованиях латиноамериканских ученых ставится под сомнение принадлежность Латинской Америки к Западу: учитывая принадлежность стран региона к периферии и/или полупериферии глобального мира, исследователи относят данный регион к «Глобальному Югу», наряду с развивающимися странами Африки и Азии. Латиноамериканские ученые-международники придерживаются различных школ теории международных отношений, таких, как реализм, неореализм, либерализм, социологический конструктивизм, марксизм, неомарксизм и т.д. Однако в большинстве своем они уверены, что концепции научного сообщества «глобального Севера не могут в полной мере способствовать анализу политической системы латиноамериканских стран, поэтому считают необходимым разработать собственные методологию и методы исследований [1, с. 56].

Также в латиноамериканских исследованиях изучается внешняя политика стран Иберо-Америки. Уделяется особое внимание международному праву, принципам и традициям внешней политики, а также роли индивидов как субъектов международных отношений.

Таким образом, латиноамериканистика за множество веков стала из дисциплины, использовавшей только лишь описательную методологию, в науку, охватывающую географию, историю, археологию, антропологию, экономику, философию, политологию, а также лингвистику. На данный момент имеет обширный объем исследований во многих странах мира [2, с. 61].

Список литературы:

1. Альперович М.С. Рождение мексиканского государства. – М.: Издательство «Наука» 1979. –168 с.
2. Альперович М.С. Советская историография стран Латинской Америки. – М.: Издательство «Наука», 1968. – 80 с.
3. Галкин И.С. Историография новой и новейшей истории стран Европы и Америки – М.: Издательство Московского университета, 1977. – 574 с.
4. Магидович И.П. История открытия и исследования Центральной и Южной Америки. – М.: Издательство «Мысль», 1965. – 455 с.
5. Томас А.Б. История Латинской Америки. – М.: Издательство иностранной литературы, 1960. – 650 с.

СЕКЦИЯ 2.
«ПОЛИТОЛОГИЯ»

**ОСОБЕННОСТИ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ
В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ**

Гилюн Олеся Александровна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства и
государственной службы при Президенте Российской Федерации,
Липецкий филиал,
РФ, г. Липецк*

Лесных Елена Владимировна

*научный руководитель, канд. филол. наук, доцент,
ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства и
государственной службы при Президенте Российской Федерации,
Липецкий филиал,
РФ, г. Липецк*

**FEATURES OF PERSONNEL POLICY
IN THE ACTIVITIES OF STATE AUTHORITIES**

Olesya Gilyun

*Master's student,
Russian Presidential Academy of National Economy and
Public Administration, Lipetsk Branch,
Russia, Lipetsk*

Elena Lesnykh

*Scientific supervisor,
Candidate of Philology, Associate Professor,
Russian Presidential Academy of National Economy and
Public Administration, Lipetsk Branch,
Russia, Lipetsk*

Аннотация. В статье раскрыты теоретические аспекты кадровой политики в органах государственной власти, выявлены ее практические особенности реализации в Липецкой области, а также проблемы и направления их решения.

Abstract. The article reveals the theoretical aspects of personnel policy in government

bodies, reveals its practical features of implementation in the Lipetsk region, as well as the problems and directions of their solution.

Ключевые слова: кадровая политика; органы государственной власти; органы местного самоуправления; резерв; мотивация персонала; аттестация персонала.

Keywords: personnel policy; state authorities; local self-government bodies; reserve; personnel motivation; personnel certification.

Кадровая политика в деятельности органов государственной власти является важнейшим элементом системы государственного управления, так как от деятельности данных органов зависит эффективность государственной политики в целом. В последнее время в данной сфере произошло немало нововведений. В частности, существенный потенциал имеет Указ Президента РФ об основных направлениях развития государственной гражданской службы на 2019–2021 годы, которыми являются:

1) совершенствование порядка назначения на должности государственной гражданской службы Российской Федерации граждан РФ, государственных гражданских служащих РФ;

2) стимулирование гражданских служащих к повышению эффективности своей профессиональной служебной деятельности, развитие системы государственных правовых и социальных гарантий на гражданской службе;

3) внедрение новых форм профессионального развития гражданских служащих, в том числе предусматривающих использование информационно-коммуникационных технологий;

4) ускоренное внедрение информационно-коммуникационных технологий в государственных органах в целях повышения качества кадровой работы.

Таким образом, можно сказать, что современная кадровая политика в органах государственной власти направлена как на совершенствование организационно-правовых аспектов кадровой работы, так и на улучшение мотивационной

составляющей, которая направлена не только на повышение интереса к службе, но и на максимальное раскрытие потенциала служащих. От качества управления кадровой политикой в администрациях субъектов РФ во многом зависит качество разрабатываемых и реализуемых управленческих решений, и, соответственно, уровень благосостояния населения в целом [2].

Важнейшей особенностью кадровой политики в государственных органах власти является приоритет административных методов управления над экономическими и социально-психологическими. Это проявляется в наличии широкого спектра организационно-распорядительных документов, регулирующих деятельность государственных служащих. Данные документы формируются на федеральном уровне, уровне субъектов РФ. Кроме того, сам государственный орган имеет право создавать внутренние нормативно-правовые акты, которые не противоречат действующему законодательству и направлены на регулирование кадровой политики с учетом особенностей деятельности самого государственного органа. К основным административным методам управления кадрами относятся регулирование деятельности персонала на основе приказов, распоряжений, конкретных заданий исполнителям, применение системы дисциплинарной ответственности. Административные методы управления персоналом ориентированы на дисциплину труда работника и развитие у персонала чувства долга и ответственности за выполнение своих обязанностей [3].

Еще одной важной особенностью кадровой политики в органах государственной власти является стандартизированный подход к ее элементам, который выражен в том, что во всех таких органах существуют одинаковые элементы кадровой политики. Ими являются подбор, отбор, развитие (обучение, переподготовка, повышение квалификации работников), мотивация и аттестация персонала. Рассмотрим особенности их реализации на примере администрации Липецкой области.

Подбор персонала в администрацию Липецкой области осуществляется на основе размещения информации о проведении предстоящих конкурсов на вакантные должности на ее официальном сайте, на портале «Госслужба».

Отбор персонала в администрацию Липецкой области происходит на конкурсной основе, и среди всех претендентов выбирается то лицо, которое в наибольшей степени соответствует вакантной должности. Лица, которые по каким-то параметрам не подошли, но отмечены как грамотные специалисты, могут быть направлены в кадровый резерв.

Развитие персонала администрации Липецкой области осуществляется на основе регулярного участия в программах повышения квалификации. Руководство каждого отдела принимает решение о том, кто из подчиненных нуждается в совершенствовании своих знаний. Особое внимание в процессе развития персонала уделяется адаптации работника в коллективе. Для того, чтобы данный процесс был эффективен, в администрации реализована система наставничества, которая заключается в том, что на период не более трех месяцев к новому сотруднику прикрепляется наставник (более опытный работник), который обучает его всем особенностям его должности и помогает влиться в коллектив.

Немаловажным элементом кадровой политики администрации Липецкой области является система мотивации, выраженная в применении материальных (повышение заработной платы, премирование) и моральных поощрений (карьерный рост, размещение на доске почета и т.д.) [1, с. 36].

Аттестация персонала администрации Липецкой области, как правило, проводится раз в три года. В процессе ее проведения служащие проходят проверку знаний в сфере своей деятельности, и в случае несоответствия требованиям к занимаемой должности могут быть уволены.

При изучении особенностей кадровой политики администрации Липецкой области выявлены следующие проблемы:

- недостаточно эффективная деятельность по мотивации персонала;
- невысокая информационная прозрачность (информация о предстоящих конкурсах не всегда размещается на сайте администрации);

- недостаточно эффективная работа с кадровым резервом.

На основании проведенного анализа предлагаются следующие мероприятия по решению первой проблемы, направленные на совершенствование мотивации труда в администрации Липецкой области:

- применение систем мотивации, основанных на учете трудового участия персонала в достижении основных целей и задач администрации (типа KPI);
- повышение активности мероприятий, повышающих интерес к работе (тематические тренинги, повышение прозрачности к требованиям в сфере карьерного роста, а также устойчивости гарантий по продвижению служащих по карьерной лестнице);
- регулярное проведение опросов работников администрации, направленных на выявление их потребностей и уровень их достижения на текущей должности;
- повышение эффективности работы с кадровым резервом на основе введения механизма взаимодействия с каждым лицом, которое туда включено (например, ответы на вопросы с его стороны, информирование о предстоящих конкурсах, наличие устойчивой обратной связи и т.д.).

Таким образом, можно сделать вывод, что важнейшими особенностями кадровой политики в сфере государственной службы являются приоритет административных методов управления над другими, идентичность элементов кадровой политики во всех государственных органах (подбор, отбор, развитие, обучение, переподготовка, повышение квалификации работников), мотивация и аттестация персонала. Проведенный анализ показал, что современная кадровая политика администрации Липецкой области недостаточно эффективна, нуждается в совершенствовании. Предложенные в работе направления способны решить ряд ее проблем и повысить заинтересованность государственных служащих в раскрытии своего потенциала.

Список литературы:

1. Митрофанова О.Н., Гостева А.А. Кадровый резерв государственной гражданской службы // Вектор экономики. 2020. № 7 (49). С. 36-37.

2. Разиньков П.И., Разиньков О.П. Роль кадровой политики в повышении эффективности государственного и муниципального управления // Вестник Инновационного центра развития образования и науки [Электронный ресурс]. URL: <http://izron.ru> (дата обращения 20.03.2021).
3. Прокопьева В.Г. Современные кадровые технологии государственной и муниципальной службы и новое качество государственной власти [Электронный ресурс]. URL: <http://vestnik.uapa.ru> (дата обращения: 20.03.2021).

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Гончарова Аделина Евгеньевна

магистрант,

Донской государственной технической университет,

РФ, г. Ростов-на-Дону

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE STATE MANAGEMENT IN FOREIGN COUNTRIES

Adelina Goncharova

Master's student,

Don State Technical University,

Rostov-on-Don, Russia

Аннотация. В данной статье рассматривается государственное управление в зарубежных странах. Сравнивая законодательную, исполнительную и судебную власть, политологи России находят новые пути развития и также помогают совершенствовать добрососедские отношения.

Abstract. This article discusses public administration in foreign countries. Comparing legislative, executive and judicial power, Russian political scientists find new ways of development and also help to improve good-neighborly relations. They also considered the federal and unitary state.

Ключевые слова: государственное управление; исполнительная, законодательная и судебная власть; федеративное государство; унитарное государство.

Keywords: public administration; executive, legislative and judicial authority; federal state; unitary state.

В современных условиях информационного, постиндустриального общества, также научно – технической революцией и внедрением общечеловеческих ценностей (к примеру свобода, равноправие, демократия и т.д.), меняется роль государства, непосредственно внутри страны, а происходящая глобализация и

интеграция порождают все более и более новые проблемы. Не все государства мира, а их более 200, решают проблемы одинаково, но их активизация деятельности представляет собой общее явление. Это во многом относится к решениям технических задач (многие из них дорогие, к примеру, научно – технические проекты, они не могут реализоваться за счёт частного капитала), так же это относится к его социальной роли и к вопросам международной политики.

Термин «государственное управление» употребляется в разных значениях. В специальном понятии, это обозначает управленческую деятельность государственных органов и должностных лиц, сфера деятельности – это исполнительная власть. Также государственное управление можно рассмотреть, как целостную систему деятельности государственной власти, всех должностных лиц и ветвей управления, т.е. это реализацию государственной власти во всех методах и формах управления [1, 5- 6].

Одной из важнейших форм ветвей власти является орган законодательной власти, т.е. он это издаёт законы парламентом, к примеру состав, полномочия и деятельность правительства (Федеральный Конституционный закон о Правительстве РФ от 17.12.1997 № 2-ФКЗ с последующими изменениями). Издаёт законы, касающиеся личной жизни граждан (например, брачный период), то это тоже является управление со стороны государства, регулирование данной сферы является общественным значением. Судебное решение будет являться отношением государственной власти к тем или иным действиям граждан, которое будет являться оценкой властью поведения населения, и также предостережение по отношению к другим [2, 10].

Некоторые государственные органы имеют свои собственно властные, решающие полномочия. Должностные лица и органы (если они имеют дискреционные полномочия, т.е. право принимать решения в пределах закона и Конституции) непосредственно занимаются государственным управлением.

Другие же органы и должностные лица обладают лишь консультативными полномочиями (например, Экономический и социальный совет во Франции,

предусмотренный Конституцией). Некоторые органы занимаются проверкой соблюдения законов, контролем (например, уполномоченный по правам человека), наблюдением за исполнением (Счетная палата). Органы такого рода, скорее, участвуют в государственном управлении, но их участие – это тоже способ управления.

Есть смешанные, государственно-общественные органы (например, трехсторонняя комиссия по вопросам трудовых отношений, состоящая в России из представителей государства, предпринимателей и профсоюзов), они также ограниченно могут выполнять управленческие задачи. Создаются надгосударственные организации и органы, которые могут принимать решения, обязывающие государство предпринять меры, относящиеся к внутренним государственным вопросам, по существу, входящим в его компетенцию, в сферу его суверенитета. Такими органами являются, например, некоторые органы ЕС (комиссии, Совет министров и др.) [3, 15-17].

Структура государственного аппарата зависит от:

- 1) От подхода к организации государственной власти;
- 2) От политики – территориальной организации государства.

Если говорить о государственном аппарате, то важно различать органы, осуществляющие власть (правительство, судьи и т.д.) и должностных лиц, и органы и государственные служащие, которые образуют обслуживающий аппарат (канцелярия судов, аппарат Правительства РФ и т.д.).

Выделяются органы законодательной, исполнительной и судебной власти. Разберем законодательные органы, они чаще всего представлены общегосударственным парламентом, в некоторых странах он представлен, как надпарламентский орган (Индонезия, Туркменистан); законодательными собраниями субъектов федерации и политических автономий (США, Россия); государственным политическим образованием (парламент Шотландии) [4, 17].

В государствах исполнительная власть организована по-разному. В некоторых странах по Конституции она принадлежит монарху, но на самом деле в парламентских монархиях, он власти особой не имеет (Япония, Великобритания

и т.д.). В таких странах государственный аппарат фактически возглавляет правительство. В дуалистических монархиях, монарх сам управляет своей страной (Иордания, Непал и т.д.). В абсолютных монархиях, в руках монарха находится вся полнота власти (Оман, Саудовская Аравия и т.д.).

Если же рассматривать исполнительную власть в республиках, то там власть принадлежит президенту. В президентских республиках, президент является главой государства и главой исполнительной власти (США, Египет и т.д.), в это ситуации он возглавляет государственный аппарат, при этом делегируя министрами, а министры в свою очередь управляют ниже стоящими служащими.

В парламентных республиках, возглавляет государственный аппарат правительство, т.е. премьер – министр (Индия, Германия). Все акты, которые подписывает президент являются не действительными пока не будет дублирующей подписи премьер – министра, также президент действует только по совету правительства, хотя конституция предоставляет им широкие полномочия.

Иная ситуация складывается в полупрезидентских республиках. В таких республиках существует «двухголовая» исполнительная власть, здесь она принадлежит не только правительству, но и президенту (Франция и т.д.). Во Франции сложилась такая ситуация, что президент является лидером одной партии, а правительство принадлежит другим партиям, тогда президент просто лишается большей части своих полномочий.

В России руководство государственным аппаратом разделено. Под руководством президента находятся министерства и ведомства, другими же руководит премьер – министр. Среди ветвей власти, исполнительная власть обладает самым разветвлённым аппаратом. Также исполнительную власть дополняют приатки государства такие, как армия, служба государственной безопасности, полиция, тюрьма и т.д., т.е. это особые виды государственных организаций, которые усиливают исполнительную власть [5, 34-36].

Довольно специфический аппарат имеет судебная ветвь власти. В одних странах это судьи и обслуживающие технические суды, в других же это так называемые следственные судьи (в одних странах это следователи), сюда так

же могут входить прокуроры, приставы, судебные коменданты. Также существуют низовые, средние и верховные суды, но при рассмотрении конкретных дел судьи не подчинены по вертикали. К ветвям власти примыкают и другие органы, например, счетная палата при парламенте России.

Одной из важнейших мест занимает избирательный орган. В латиноамериканских странах это избирательные трибуналы, которые соединяют полномочия судов и избирательных комиссий, также есть избирательный регистр, который включает в себя систему отдельных органов, занимающихся учетом избирателей. В странах других континентов существуют избирательные комиссии. Постоянные избирательные комиссии (прежде всего центральные комиссии, а в федерациях – комиссии субъектов федерации) состоят из государственных служащих, назначаемых или избираемых (обычно соответствующими представительными органами) на определенный срок с возможностью переизбрания. Члены окружных участковых комиссий работают на общественных началах, но во время исполнения ими этих обязанностей на них распространяются положения правовых актов о государственной службе.

В простом унитарном государстве государственный аппарат имеет свои особенности, например, административно – территориальные единицы такие есть в Польше и Болгарии; в сложном унитарном государстве, которые включают в себя автономные образования, например, Финляндия, где на Аландских островах имеют свой местный парламент, принимающий законы; в регионалистском государстве, состоящее из автономных единиц, к примеру, в Италии [6, 17-21].

Более простой является структура аппарата в простом унитарном государстве, где один парламент, правительство и глава государства, в таких государствах действует единая судебная система и система исполнительных органов, которые строго подчинены по вертикали. Структура государственного аппарата может различаться от того насколько децентрализованное, централизованное или относительно централизованное государство. В централизованном унитарном государстве, государственным управлением ведают назначенные чиновники общей компетенции (губернаторы, начальники районов) такое происходит в

Индонезии и Таиланде. Иная ситуация происходит в децентрализованном унитарном государстве, где на место чиновников назначают, решения вопросов общегосударственного значения занимают местные отделы, к примеру, такое происходит в Великобритании.

В относительно централизованном государстве назначение чиновников общей компетенции не бывает в общинах, они назначаются в округа, где нет выборного местного совета, в остальных звеньях действуют назначенные чиновники (префекты), делегаты министерств, к примеру, во Франции [7, 10-12].

Сложный государственный аппарат имеет федеративное государство, он имеет двойственный характер. В федерации есть не только федеральная государственная власть, но и подчиненная ей государственная власть каждого из субъектов, то наряду с государственным аппаратом федерации есть и государственные аппараты субъектов. Государственный аппарат субъектов федерации законодательным, исполнительным, а иногда своей судебной системой, также действующим параллельно с системой судебных органов федерации, к примеру, такое происходит в США, однако во многих федерациях существует единая судебная система к примеру, в Канаде, в России тоже единая судебная система, но субъекты федерации учреждают своих мировых судей [8, 13-14].

Подводя итоги, хотелось бы отметить, что в зарубежных странах государственные структуры развиты. В России в последние годы местному самоуправлению стало уделяться больше внимания, чем прежде. Государственные структуры достигли своей гибкости и четкости к меняющимся политическим условиям. К отрицательным последствиям можно отнести уменьшение престижности государственной службы, возможность выбора государственных услуг не увеличилась. За последние несколько лет во многих странах мира проводились крупномасштабные реформы, направленные на повышение эффективности государственного управления.

Список литературы:

1. Алебастрова И.А. Конституционное право зарубежных стран. – М.: Юрайт-М, 2019. – 640 с.
2. Арановский К.В. Государственное право зарубежных стран. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 488 с.
3. Григонис Э.П., Григонис В.П. Конституционное право зарубежных стран. – СПб.: Питер, 2017. – 416 с.
4. Зеркин Д.П., Игнатов В.Г. Основы теории государственного управления. – Ростов-на-Дону: МарТ, 2018. – 448 с.
5. Конституционное право зарубежных стран / Под ред. М.В. Баглая, Ю.И. Лейбо, Л.М. Энтина. – М.: НОРМА, 2018. – 832 с.
6. Мишин А.А. Конституционное право зарубежных стран. – М.: Белые альвы, 2019. – 456 с.
7. Чиркин В.Е. Государствоведение.- М.: Юристъ, 2018. – 400 с.
8. Чиркин В.Е. Основы сравнительного государствоведения. – М.: Артикул, 2017. – 352 с.

СЕКЦИЯ 3. «СОЦИОЛОГИЯ»

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

Колотовкин Даниил Александрович

*студент,
Астраханский государственный
технический университет,
Институт нефти и газа,
РФ, г. Астрахань*

Кудинова Анна Денисовна

*студент,
Астраханский государственный
технический университет,
Институт нефти и газа,
РФ, г. Астрахань*

Аннотация. В статье описывается социальное развитие общества. Подробно изучены тенденции социального развития общества. Перед рассмотрением тенденций современного развития, в первую очередь нужно разобраться с тем, что из себя представляет социальное развитие. Разобрав это, можно смело будет говорить и о параметрах, определяющие тенденции современного, социального развития общества.

Ключевые слова: Социальное развитие, теория социального развития, тенденции современного развития, особенности развития, социальная структура.

Понятие социального развития

Общество как всем известно находится в постоянном движении. Социальное развитие как термин относится к качественным в структуре общества и функционирования в целом.

Развитие – это процесс общественных изменений, направленное на достижения определённых результатов. Как правило социальное развитие описывают тремя характеристиками: закономерность, необратимость, направленность.

Не мало важной характеристикой социального развития – промежуток времени, на протяжении которого происходит развитие.

Тенденции развития зависят от государственного управления и социальной политики.

Социальная политика выражает конечные цели и результативность рыночной экономики.

Социальная политика, одна из основных целей социальной рыночной экономики, с одной стороны, а с другой стороны – фактором, так как, рост благосостояния и уровня жизни способствует увеличению результативности. На сегодняшний день кризис захватил все сферы мирового сообщества.

Для его преодоления нужно найти новые пути решения и цели социального ориентирования. Тенденции социального развития необходимо направить на создание условий, при которых люди должны зарабатывать, а государство поддерживать социально незащищённую часть населения, но при этом способствовать тому, чтобы как можно меньше людей нуждались в этой поддержке.

Особенности социального развития общества

Проводя анализ современного социума, ученые отмечают, что не мало важная особенность на данном этапе при определении социального статуса, является положение родительской семьи.

Можно привести еще один пример нюанса социальной реальности, это изменение значимости роли государственных структур для статусной идентификации.

Ранее работа в государственном учреждении связывалась с низкостатусными позициями участников, а в частных структурах с высокими. Но на нынешнем этапе акценты сменились в обратную сторону, в пользу повышения престижа работы в государственных органах.

Приведенные факторы уравнивают роли личностных особенностей при формировании социальной структуры.

С одной стороны, стабилизация социальной структуры социума. А с другой, резкое сокращение возможностей для населения, которому необходимо предпринимать усилия для изменения социального статуса в «узком пространстве».

Экономическое и человеческое развитие

Человеческое и экономическое развитие во приоре не должно означать одно и то же. Определенные планы и политика, направленные на рост, могут приносить стране гораздо больший доход, без повышения уровня жизни граждан. К примеру, возьмем Объединённые Арабские Эмираты, где резкий рост цен на нефтепродукты увеличил доход этой страны, но пользу для бедного слоя населения не принес. И наоборот, программы, направленные на людей, могут повысить уровень образования, улучшить показатели здоровья.

Заключение

Подводя итоги можно сказать, что переход к качественному социальному прогрессу связан с мобилизацией интенсивных источников роста и, главное, усилением роли диверсификации в реализации человеческого потенциала, формировании у членов общества, личности различных способов мышления и образа жизни в зависимости от информатизации и услуг существования.

Из истории можно знать, что судьба любого общества зависит главным образом от его качественного состава, свойств его членов.

Список литературы:

1. Социология. Электронные лекции. Социальное развитие. <http://immemoreal.com/sociot14r5part2.html>.
2. Тенденции социального развития <http://konc-sveta.org/tendencii/obshestvo/tendencii-socialnogo-razvitija.html>.
3. Джейкобс Гарри и Асокан Н., К всеобъемлющей теории социального развития // Всемирная академия искусства и науки, США, 1999.

СЕКЦИЯ 4. «ЭКОНОМИКА»

АНАЛИЗ СТРАТЕГИЙ ПРЕОДОЛЕНИЯ ФИНАНСОВО-БАНКОВСКИХ КРИЗИСОВ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РИСКИ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ

Акамбаев Адиль Анатольевич
магистрант,
АО «Университет Нархоз»,
Республика Казахстан, г. Алматы

Адамбекова Айнагуль Амангельдиновна
научный руководитель,
АО «Университет Нархоз»,
Республика Казахстан, г. Алматы

Введение

Самый масштабный кризис в РК и во всем мире. Падение цен на нефть самые, низкие показатели за баррель, остановка работы крупных предприятий. Казахстанцы начинают меньше потреблять любых благ, падение деловой активности - это все в совокупности ведет к дефициту бюджета, который будет восполняться за счет резервов страны национального фонда.

Первоначальное обоснование актуальности выбранной темы

Актуальность выбранной темы обусловлена состоянием экономики преодолением финансово-банковских кризисов и их влияние на макроэкономическую стабильность.

Главная задача экономики Казахстана заключается в обеспечении таких темпов, долгосрочного, устойчивого роста, которые бы позволили сравнительно быстро догнать более развитые западные страны по уровню жизни населения. Ресурсная зависимость создает ряд макроэкономических проблем в связи с пандемией цены на нефть достигали самых низких показателей. На борьбу с пандемией за 2020 год в городе Алматы выделили 100 млрд тенге, от пандемии

и карантинных мер идет сокращение рабочих мест растет безработица потребительская и покупательская способность падают, ученики вузов, школ не могут адекватно получать знания через социальные сети. Казахстанцы начинают меньше потреблять любых благ, падение деловой активности это - все в совокупности ведет к дефициту бюджета, который будет восполняться за счет резервов страны из национального фонда. Государственные меры преодоления финансово-банковских кризисов имеют как краткосрочное, так и долгосрочное влияние на макроэкономическую стабильность.

В нашей стране во время пандемии ковида, число зарегистрированных безработных выросло в целых 8,2 раз, число трудоустраиваемых безработных – в 11,5 раз. Это явление оказывает большое негативное влияние на макроэкономическую стабильность государства и на уровень жизни населения

Объект – Финансово–банковская система Республики Казахстан. Снижение цен на нефть и пандемия коронавируса, оказали негативное воздействие на экономику страны и непосредственно на финансовый рынок.

В связи с текущей замечается рост рисков и дополнительную нагрузку на обслуживание долга заёмщиками, что оказывает негативное влияние на прибыльность казахстанских банков.

Антикризисный план

Пакет антикризисных мер

- Освобождение от уплаты налоговых пошлин на имущество следующих сфер услуг: кинотеатры различные выставки спортивные объекты и театры.
- В период чрезвычайного положения в Казахстане отменить штрафы и пени по просрочкам кредитов.
- Новые рабочие места во избежание безработицы и нехватки денежных средств в размере 200 000 мест.

Экономика Казахстана и ситуация с МСБ

На возмещение потери денежных средств МСБ в связи с освобождением от налога на имущества было предусмотрено – 237 миллиардов тенге.

313 миллиардов тенге - выделены для социальных выплат (различных пособий пенсий социальной помощи) а также на повышение стипендий для студентов

240 миллиардов тенге - выделено на развитие и расширение таких программ как:

- Агропромышленный комплекс
- Рынок труда ЕНБЕК
- Развитие социальной инфраструктуры в сельской местности

Из правительственного резерва РК на борьбу с пандемией были выделены - 66 миллиардов 957 миллионов тенге, из этой суммы 46 миллиардов 587 миллионов выделено - министерству здравоохранения.

Последствия пандемии COVID-19:

- 2020 год снижение внутреннего валового продукта на 2,4 %
- 2019 год рост внутреннего валового продукта на 4,5 %

Чем дольше в нашей стране продолжался карантин и режим ЧП, тем больше страдала экономика. Пострадали граждане Казахстана, когда предприятия начали закрываться на карантинные меры и некоторые в последствии потерпели крах.

Таблица 1.

Сектора услуг, глобально пострадавшие от ситуации с пандемией COVID-19:



примечание (Таблица была составлена автором статьи).

Взгляд на пандемию с другой стороны

Появления вируса в Казахстане послужило развитием:

- медицины и фармацевтики (разработка антител)
- производство продуктов питания (местные продукты питания)
- строительство (больниц в краткие сроки)
- Интернета (развитие серверов в связи с большой нагрузкой)
- Примечание (2021 Американская компания Valve при сотрудничестве с

Казахстаном договорились о размещении кэш-серверов облачного хранилища (это говорит о развитии интернета)

- Все больше людей начиная с 8 летних детей заканчивая пенсионерами начали изучать интернет

- Для школьников это было дистанционное обучение онлайн задания
- Для пенсионеров мониторинг ситуации в стране и получение пособий

В Республике Казахстан за период кризиса уровень бедности вырос и насчитывает более 1 миллиона “бедных” граждан, 5 8 % - граждан Республики, чьи доходы не превышают сумму прожиточного минимума (33 900 тенге)

Уровень бедности

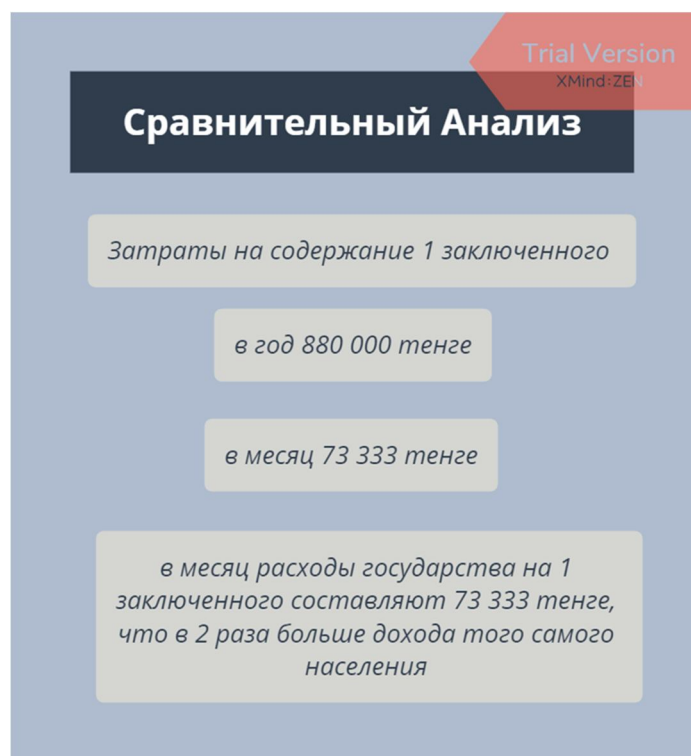


примечание (Таблица была составлена автором статьи).

Из этой таблицы можно наблюдать самые высокие показатели по уровню безработицы в Республике Казахстан. Граждане Казахстана не были готовы к таким карантинным мерам и производственным сокращениям. Думаю, все в мире ощутили самый глобальный кризис, с последствиями эпидемии боремся и по сей день.

Я провел небольшой сравнительный анализ для интереса.

Сравнительный анализ



примечание (Таблица была составлена автором статьи).

При том что 5,8 % граждан получают сумму ниже прожиточного минимума (33 900 тенге) государство тратит из казны на содержание 1 заключенного сумму в 2 раза превышающую данный показатель, справедливо ли это?

Граждане, работая, получают 33 000 тенге при том, что работая по 8 – 10 часов, в отличие от заключенный, которым платят еще и зарплату за работу и тратя 73 333 тенге в месяц. Довольно нерациональное освоение средств, тем более во время кризиса и данной ситуации в стране.

Вывод:

- Казахстан выбрал стратегию подавления и сдерживания
- Были введены ограничительные меры на многие сферы услуг
- Был введен режим ЧП для снижения заболеваемости
- Гражданам можно было выходить в магазин и аптеку

На мой взгляд главными проблемами, с которыми мы столкнулись на начальном этапе это:

- Плохая коммуникация государства с населением
- Не правильное освоение средств

Кризис повлиял на всех, но потихоньку мы будем выбираться из кризисной ситуации нам требуется все больше

- рабочих мест
- наладить производство местных продуктов
- соблюдение мер безопасности (маски, антисептики, социальная дистанция)

Поскольку экономика циклична, Казахстанская экономика, макроэкономические показатели и уровень, жизни со временем при антикризисных мерах, будут восстанавливаться и стабилизироваться

От кризиса до восстановления и пика.

Список литературы:

1. Официальный информационный ресурс Премьер-Министра Республики Казахстан - <https://www.primeminister.rk>.
2. Национальный Банк Казахстана - <https://www.nationalbank.kz>.
3. Бюро национальной статистики агентства по статистическому планированию и реформам Республики Казахстан - <https://stat.gov.kz>.

РОЛЬ РЕКЛАМЫ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Болат Аякөз Мейрамқызы

студент,

Западно-Казахстанский аграрно-технический

университет им. Жангир хана,

Республика Казахстан, г. Уральск

Султанова Менсулу Бактыбаевна

научный руководитель, доцент,

Западно-Казахстанский аграрно-технический

университет им. Жангир хана,

Республика Казахстан, г. Уральск

Эффективная реклама всегда является результатом тщательного планирования. Успешные рекламные идеи, запоминающиеся рекламные компании рождаются не с нуля: они создаются с учетом множества факторов, стимулирующих продажу товаров и услуг. Реклама, доводит до потребителей различную информацию, необходимую для приобретения и использования товара. Сущность рекламы зависит от общественной, экономической, маркетинговой и коммуникационной роли, которую она занимает в обществе. Общественная роль рекламы заключается в ее влиянии на формирование сознания, взглядов, мнений и поведения людей. Демонстрируя тенденции моды, стиля и дизайна, реклама влияет на эстетическую состоятельность человека. В современной рекламе есть такое понятие как «брендинг», то есть деятельность по созданию долгосрочного предпочтения к товару, основанная на совместном усиленном воздействии на потребителя товарного знака, упаковки, рекламных обращений и других элементов рекламы, объединенных определенной идеей, которые выделяют товар среди конкурентов и создают его образ. Такая реклама чаще всего распространяется через средства массовой информации, через печатные и наружные средства рекламирования. Все больше утверждается реклама в форме прямого маркетинга, эта форма предусматривает личные взаимоотношения производителя с клиентами и персональную продажу, которой занимаются торговые агенты, телемаркетинг, а также и посылочную торговлю по каталогам. Особая забота рекламы – это стимулирование сбыта и содействие продажам. Стимулирование сбыта включает

в себя распространение образцов товаров, скидки, рассрочки и кредиты, поощрительные премии и акции для постоянных покупателей, конкурсы и демонстрации товаров. Организация рекламы в бизнесе требует изучения потребительских возможностей общественности для того, чтобы эффективно управлять спросом, потреблением товаров и услуг. Как средство управления спросом, реклама должна заниматься созданием и укреплением имиджа фирмы и ее лидера, а не только имиджем товаров и услуг. Имидж товара неразрывно связан с имиджем фирмы, которая его производит, тот эффект, который производит имидж фирмы, будет производить и имидж товара. Достичь имиджа можно с помощью пропаганды в СМИ, участия в каких-либо мероприятиях и ярмарках, наличия собственного, неповторимого стиля[1]. Управление же имиджем представляет из себя интенсивное введение информации с прогнозируемой реакцией на нее. Реклама способствует созданию спроса и предложения, возникновению конкуренции, привлечению инвестиций, расширению рынка сбыта и, в конечном счете, развитию экономики в целом и различных ее отраслей. Это выделяет экономическую роль рекламы. Реклама не только дает информацию о товаре, но и влияет на его формирование в сознании потребителя как некоего образа. Отсюда можно проследить коммуникационную роль рекламы. Реклама влияет на рост спроса на товар, объема реализации и прибыли фирмы. Это отражает его маркетинговую роль. Экономическая роль рекламы реализуется в том, что она обеспечивает установление связей между хозяйствующими субъектами, между товаропроизводителями и потребителями. Таким образом, реклама способствует росту деловой активности, увеличению инвестиций и рабочих мест. Следствием этого является общее расширение общественного производства. В своей основе реклама – это экономическое явление. Она выполняет экономические задачи, стоящие перед производителем или продавцом товаров и услуг, влияет на экономические решения, принимаемые потребителем, и является неотъемлемой частью экономической системы. Реклама не просто инструмент рыночных отношений, но и значительная по своим масштабам часть экономики индустриально развитых стран. Ее экономическая функция выражается в

информировании о товаре или услуге, их популяризации, повышении спроса и товарооборота [2]. Реклама способствует росту уровня потребления, поддерживая внимание и интерес основных групп потребителей к рекламируемому продукту. Она влияет на распределение расходов потребителей, улучшая положение в секторах экономики, инвестирующих значительные средства в рекламу. Реклама выполняет несколько функций. Первая функция-привлечение клиентов-информирование их о новых продуктах, услугах, местах продаж. Как правило, в рекламном сообщении указываются конкурентные преимущества рекламируемой компании, преимущества, которые могут приобрести ее клиенты. Следующий рост продаж. Реклама как инструмент маркетинга способствует росту продаж. Но для того, чтобы клиент сделал выбор в пользу рекламируемого объекта (компании, банка, сервиса и т.д.), как правило, одного рекламного сообщения недостаточно. Когда Клиент пытается связаться с объектом, ему становится важно не только то, что обещает реклама, но и то, что эти обещания верны. Как встречают клиента, какой товар он видит на полках, по какой цене он может его купить - эти и другие факторы также влияют на рост или падение продаж. Реклама только направляет и запоминает. Регулирование продаж-если забыть об этой функции рекламы, можно получить негативный имидж. Важно помнить, что наличие товара должно соответствовать ожиданиям рекламной компании. Рекламные агентства это независимая фирма, специализирующаяся на выполнении рекламных услуг (проведение рекламных исследований, составление плана рекламной деятельности, ведение и проведение работы рекламных компаний, а также подготовка, установка рекламных каналов и др.). Цель рекламного агентства-донести до аудитории преимущества продукции и услуг рекламодача. Крупные рекламные агентства, выполняющие рекламные услуги, осуществляют свою работу путем объединения различных специалистов в отделы. Рекламные агентства изучают рынок и оценивают ситуацию, они оснащены вычислительной техникой, позволяющей быстро и точно обрабатывать полученную информацию. Рекламные агентства играют положительную роль, являясь квалифицированными координаторами между торговлей и производством [3]. Современная экономика

подвержена влиянию многих факторов. Влияние это как прямое, так и косвенное. Иногда можно встретить непонимание того, как влияют на состояние экономики страны такие факторы, как, к примеру, экология, или реклама. В данном докладе мне бы хотелось обозначить значимость рекламной активности как для экономики в целом, так и для экономики страны в частности. Современный этап развития казахстанских рекламных коммуникаций начался в начале 1990-х годов, когда СМИ включились в начавшиеся в стране экономические процессы, появились новые экономические структуры, требующие обмена информацией с потребителями и деловыми партнерами. На начальных этапах формирования рыночных отношений и рыночной инфраструктуры в Казахстане активно осваивались формы и методы рекламной деятельности, сложившиеся в странах с развитой рыночной экономикой. Реклама в Казахстане стала необходимой частью жизни общества. В отличие от других отечественных рынков, находящихся в состоянии депрессии или рецессии, рынок рекламы развивался быстро. В первые годы рыночных преобразований был создан рекламный рынок, установлены определенные пропорции между отдельными видами рекламной деятельности, стали складываться отношения между основными субъектами рекламного процесса. Вместе с тем, развитие рекламного рынка в Казахстане происходит в условиях общего кризиса экономики, сложного процесса становления государственности, а также известной социальной нестабильности. Конечно, это не может не сказаться на состоянии и дальнейшем развитии рекламы. Сегодня Казахстан нуждается в анализе собственного и зарубежного опыта рекламы. Именно анализ этапов и путей развития рекламы позволяет понять, на какой стадии находится развитие рекламной практики Республики Казахстан и как должна развиваться реклама в дальнейшем. Небольшой опыт Казахстанской рекламы и специфика условий во многих регионах не позволяют в полной мере использовать накопленные теоретические разработки. Без знания особенностей восприятия рекламы казахстанскими потребителями трудно добиться хороших результатов в эффективном проведении сбытовой политики фирмы. Реклама продукции и услуг предприятия является важной составляющей комплекса маркетинговых мероприятий, своеобразным

информационным выходом к потребителю. Реклама-это самый эффективный способ рассказать и показать продукты Вашей компании. Ни одна современная компания не обходится без хорошей рекламы. Ведь не зря говорят, что реклама-это двигатель торговли, она влияет на продажу товара, его эффективность на рынке. Эффективность рекламы проявляется в изучении ознакомления целевой аудитории с информацией об исследуемой компании и ее продуктах, а также в том, что о них известно, какой образ компании и товаров сформировался и отношение к ним. Не всегда легко сформировать представление о товарах и компании и даже выработать к ним хорошее отношение. Это требует времени и определенной стратегии. Отношения на рынке-это, прежде всего, человеческие отношения. Реклама позволяет сформировать у широкой аудитории необходимые представления о компании, на основе которых легче выстраивать коммерческие отношения. При правильной организации реклама очень эффективна и способствует быстрой бесперебойной реализации продукции. Кроме того, ускоряется возврат оборотных средств предприятий, устанавливаются деловые связи производителей с покупателями и потребителями продукции, растет спрос и превышает предложение, что, в свою очередь, является объективной основой расширения производства и повышения эффективности экономической деятельности. Одним из важнейших вопросов экономики является изучение потребительского спроса. Сложность этого явления определяется тем, что каждый покупатель представляет собой индивидуальность со своими желаниями, потребностями [4]. Экономическая наука пытается найти общие принципы построения спроса, чтобы иметь возможность максимально эффективно адаптировать рыночное предложение. В экономической теории принято определять спрос степенью полезности продукции для покупателя, а так же ограниченностью его бюджета. При этом желание потреблять является бесконечным и имеет положительную направленность. То есть покупатель всегда будет стремиться приобретать новые экономические блага с целью удовлетворения своих потребностей. Кроме того, как было сказано выше ценовая конкуренция далеко не всегда решает тактические и стратегические задачи производителей, поэтому для максимально возможного охвата

потребительского спроса используются не экономические методы привлечения покупателей. Маркетинговые стратегии разрабатываются и формируются согласно экономическим целям и задачам, стоящим перед субъектом хозяйственной деятельности [5].

Список литературы:

1. Антипов К.В. Основы рекламы. М.: Дашков и Ко, 2009.
2. Архипов А.И. Экономика. М.: Проспект, 2009.
3. Головлева Е.Л. Основы рекламы. М.: Академический Проект, 2008.
4. Панкратов Ф.Г., Баженов Ю.к., Шахурин В.Г. Основы рекламы. М.: Дашков и Ко, 2009.
5. Успенский И.В. Интернет как инструмент маркетинга. – СПб.: БХВ – Санкт-Петербург, 1999. - 286 с.

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Кошкина Анна Алексеевна

магистрант,

Московская международная

высшая школа бизнеса МИРБИС,

РФ, г. Москва

Аннотация. Актуальность темы исследования основывается на современных тенденциях в действующей системе проектной деятельности компаний нефтегазовой отрасли.

В рамках данной статьи рассматриваются основные принципы управления проектами, которые обеспечивают эффективное решение задач, стоящих перед компаниями нефтегазовой отрасли.

В зависимости от объема инвестиций, которые требуются для реализации проекта, приведена классификация, в соответствии с которой проекты могут быть разделены на низкобюджетные, среднебюджетные и высокобюджетные. На основании теоретического анализа управления проектами в нефтегазовой отрасли представлена методика оценки рисков по качественным и количественным методам. Кроме того, в статье отражена наиболее достоверная методика оценки рисков в отрасли, основывающиеся на имитационном моделировании (метод ММК). Проведен анализ спроса и предложения жидких углеводородов на мировом рынке. Представлена динамика добычи нефти и газа на территории Российской Федерации в период 2018 - 2020 гг. В работе доказана необходимость применения проектного управления в ходе реализации инвестиционной деятельности в нефтегазовой отрасли, а также доказана необходимость управления рисками проекта.

Abstract. The relevance of the research topic is based on current trends in the current system of project activities of oil and gas companies. This article discusses the basic principles of project management that provide effective solutions to the challenges facing companies in the oil and gas industry. Depending on the amount of investment required to implement the project, a classification is given, according to

which projects can be divided into low-budget, medium-budget and high-budget. Based on the theoretical analysis of project management in the oil and gas industry, a method of risk assessment using qualitative and quantitative methods is presented. In addition, the article reflects the most reliable method of risk assessment in the industry, based on simulation modeling (MMK method). The analysis of demand and supply of liquid hydrocarbons on the world market is carried out. The dynamics of oil and gas production in the Russian Federation in the period 2018-2020 is presented. The paper proves the need to apply project management in the implementation of investment activities in the oil and gas industry, as well as the need to manage project risks.

Ключевые слова: управление проектами, нефтегазовая отрасль, методика, специфика, эффективность, риски.

Keywords: project management, oil and gas industry, methodology, specifics, efficiency, risks.

Доходы от реализации деятельности нефтегазовой отрасли во многом определяют доходную часть федерального бюджета Российской Федерации. Можно говорить о том, что в настоящее время показатели данной отрасли стратегически важны для нашей страны, а дальнейшее развитие имеет первостепенное значение.

На сегодняшний день вопросы, касающиеся разработки и реализации проектов по модернизации нефтегазовой отрасли (в частности оборудования), реализуются на основании открытия, разработки и эксплуатации новых месторождений нефти.

Каждый новый проект в обязательном порядке сопровождается бизнес-планом, в который включены программы по реализации данного проекта согласно определенной системе управления проектами.

На рис. 1 представлена схема, в соответствии с которой проекты могут быть классифицированы по направлениям [4].

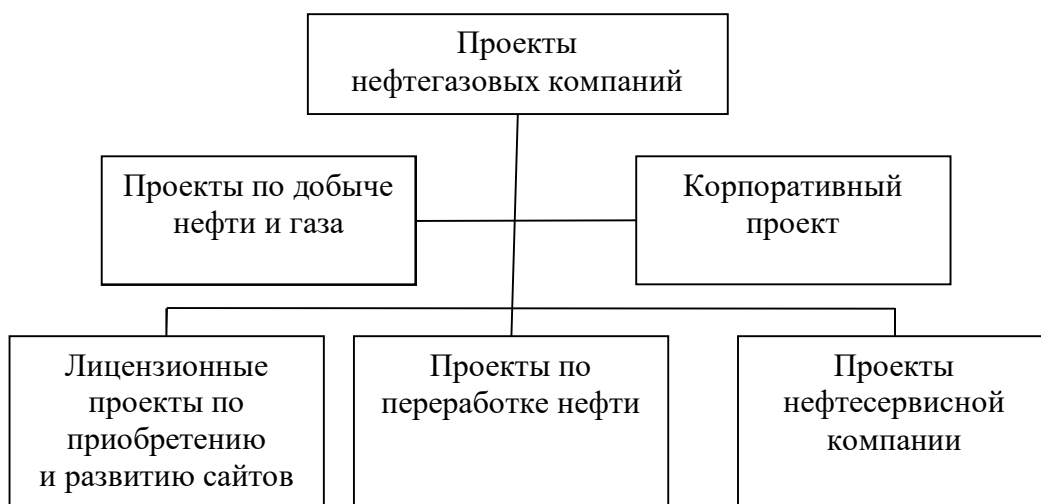


Рисунок 1. Проекты, реализуемые в рамках нефтегазовой отрасли

Следует отметить, что проекты, которые осуществляются с помощью операторских компаний, могут различаться с точки зрения технического обслуживания и разработок в зависимости от цели проекта. В таком случае, проекты технического обслуживания (в том числе добыча нефти) могут представлять собой проекты, целью которых является поддержание темпов производства. Последующая реализация проектной деятельности базируется на ее рентабельности.

Деятельность, нацеленная на увеличение и наращивание производственных мощностей в вопросах добычи углеводородов, строительстве, эксплуатации (и др.) принадлежат к Девелоперской проектной деятельности. Последующая реализация данных проектов также базируется на рентабельности. Особенность заключается в том, что обоснование экономической эффективности реализуется в рамках проекта развития активов.

В зависимости от объемов инвестиций, которые необходимы для реализации, проекты можно классифицировать на следующие виды по объему [9]:

1. Малобюджетные (вложения до 100 000 долларов США).
2. Среднебюджетные (вложения до 1 000 000 долларов США).
3. Крупнобюджетные (вложения свыше 1 000 000 долларов США).

Руководитель проекта в обязательном порядке должен рассматривать вопросы финансирования, которые включают в себя также привлечение других специалистов для дальнейшей разработки проекта.

Выбор источников финансирования и его структуры являются неотъемлемой частью стратегии проектного финансирования.

Отметим, что гарантией успешной финансовой реализацией проекта являются инвестиции из источников капитальных вложений. Источники проектного финансирования в нефтегазовой отрасли представлены на рис. 2 [9].

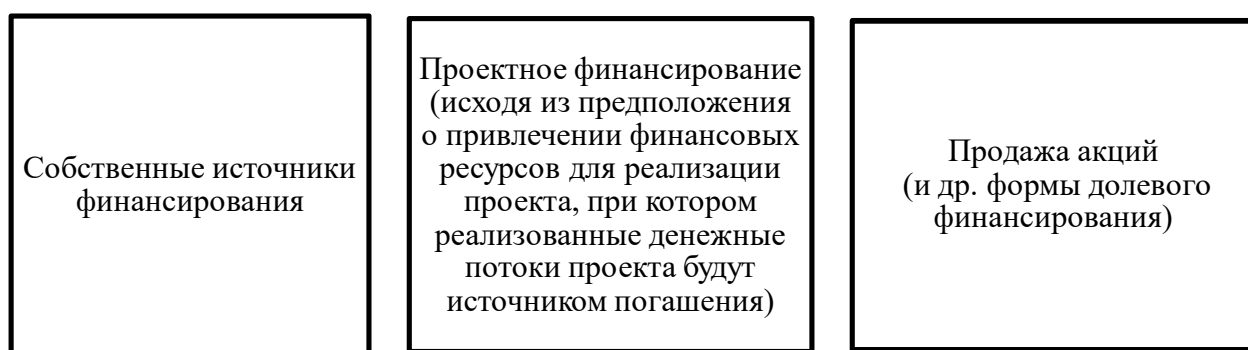


Рисунок 2. Источники финансирования проектов в нефтегазовой отрасли

Для успешной реализации проекта необходим контроль в течение всего жизненного цикла проекта: Инициация; Планирование; Реализация; Контроль и оперативное управление; Управление изменениями; Управление рисками; Мониторинг; Анализ рентабельности; Завершение/Переход на следующую фазу.

В рамках данной статьи, особое внимание уделим Мониторингу и Управлению рисками.

Мониторинг проектов в нефтегазовой отрасли (и не только) служит решению задач, представленных на рис. 3 [3].



Рисунок 3. Задачи Мониторинга проекта

Абсолютно все проекты должны проходить непрерывный процесс мониторинга, в ходе которого особое внимание должно быть уделено следующим показателям отклонения:

1. Производственные показатели отрицательны, показатель свыше 15%;
2. Превышение бюджета проекта;
3. Изменения в бюджете финансирования без изменений общей суммы инвестиций в проект.

На сегодняшний день существует система критериев, отвечающая за отбор проектов нефтегазовой отрасли (рис. 4) [5] Если сравнивать нефтегазовую отрасль с другими секторами экономики, то следует отметить, что нефтегазовая отрасль

принимает на себя наибольшие риски. С этим в частности связана неопределенность разведочного бурения и колебания цены на нефть и газ.



Рисунок 4. Система критериев отбора проектов нефтегазовой отрасли

Степенью опасности неудачной реализации проектной деятельности, включая особенность в изменении вероятности и частоты возникновения потерь, называется риском проектной деятельности. В связи с тем, что нефтегазовая отрасль является «специфической» отраслью со многими особенностями, выделим и систематизируем риски компаний данной отрасли (рис. 5).

Экономическое развитие Российской Федерации невозможно без нефтегазовой отрасли, которая является одной из основ экономической деятельности страны. В течение последних десятилетий, данная отрасль выдержала значительное количество возможных вызовов и кризисных ситуаций. К ряду кризисных ситуаций можно отнести: мировые экономические кризисы, нестабильность цен на нефть, всевозможные санкции, политические и географические столкновения, развитие сланцевой добычи, активный рост в производстве сжиженного природного газа (СПГ). Все перечисленные моменты оказывают воздействие на работу нефтегазовых компаний, а также на их стратегию развития деятельности. Таким

образом, происходят кардинальные изменения в облике нефтегазовой отрасли [1].

В табл. 1 представлены основные факторы неопределенности и их источники.

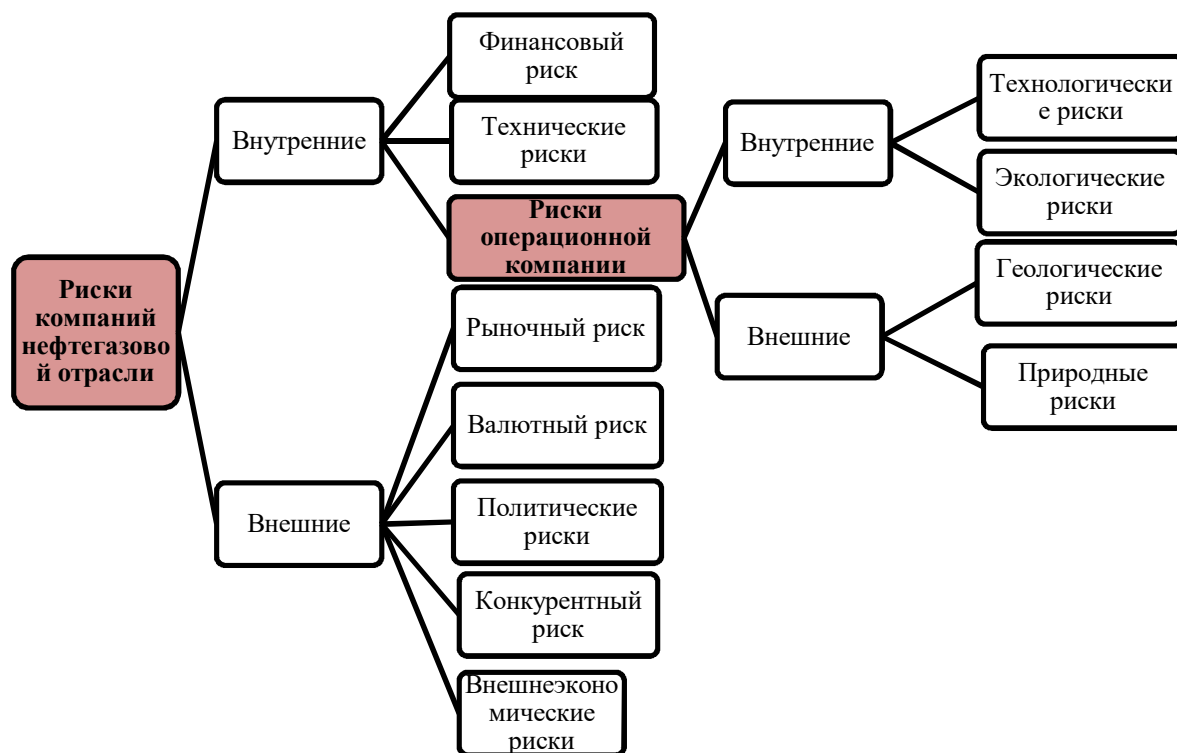


Рисунок 5. Риски компаний нефтегазовой отрасли

Таблица 1.

Факторы и источники неопределенности

Факторы	Источники	Виды риска
1. Технологические, технические	Проектная мощность; Ошибки в проектировании;	Увеличение затрат на строительство; Сбои в графике проектной мощности.
2. Маркетинг	Выбор рынка сбыта (неверный);	Продажа продукции по отпускной цене невозможна
3. Финансовый	Колебания рынка валют	Повышение цен на стоимость строительного контракта
4. Юридические	Оформление документов (неверное)	Утрата права собственности на проект
5. Военно-политические	Изменения в режиме (политическом и торговом)	Рост инвестиционных затрат
6. Косвенные риски	Катастрофы	Рост инвестиционных затрат и операционных расходов
7. Особые риски	Ценовая политика (неверная)	Продажа продукции по предлагаемой цене и своевременно – невозможна

По оценке рейтингового агентства «Эксперт РА», EBITDA нефтедобывающих компаний ждет стабилизация после умеренного снижения 2019 года в пределах 6 % в год [7]. На рис. 6 представлена структура спроса и предложения жидких углеводородов в мире на 01.01.2020 год.

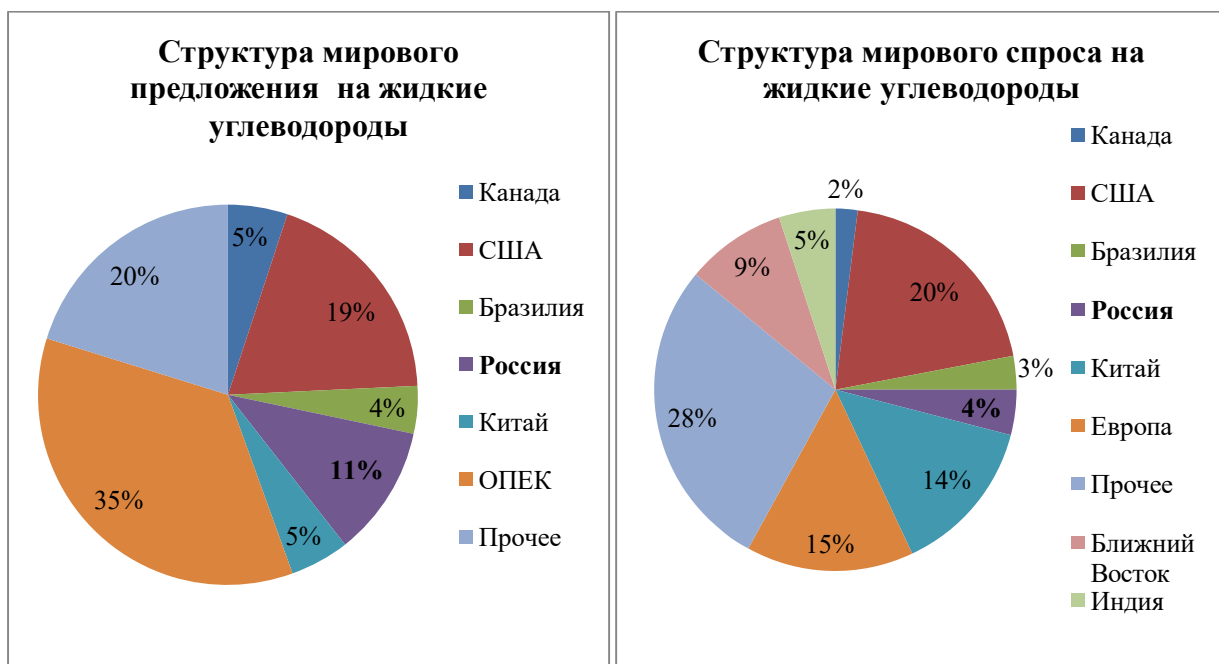


Рис. 6. Структура спроса и предложения жидких углеводородов на 01.01.2020 год

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в России превышает предложение над спросом, связано это с тем, что нет возможности для реализации того объема добычи жидких углеводородов. Следует отметить, что по данным Министерства Энергетики Российской Федерации добыча нефти (с учетом газового конденсата) в период с 01.01.2018 по 01.01.2020 гг. показала увеличение показателя, прирост составил 3,35% (рис. 7) [8] Если говорить о добыче нефти и газа на мировом рынке, то Россия занимает второе место (после США) [6].



**Рисунок 7. Добыча нефти (с учетом газового конденсата)
в период с 01.01.2018 по 01.01.2020**

Таким образом, в условиях реализации проекта, особое значение имеет полнота информации о внутренних и внешних факторах и рисках.

Необходимо учитывать мировые и отечественные тенденции при расчете целевых показателей проекта, что включает в себя: темпы производства, конфигурацию оборудования, производительность и инвестиции.

Процесс управления рисками инвестиционного проекта можно определить как совокупность методов управления и анализа рисков в системе планирования, контроля и корректирующих мероприятий.

Алгоритм анализа оценки инвестиционных рисков основываются на качественных и количественных методах. На рис. 8 представлены основные методы оценки рисков и результаты качественного анализа рисков [1].

Согласно принятой методологии выявления и количественная оценка производится по бизнес-процессам на этапах строительства и эксплуатации объектов нефтегазовой отрасли.

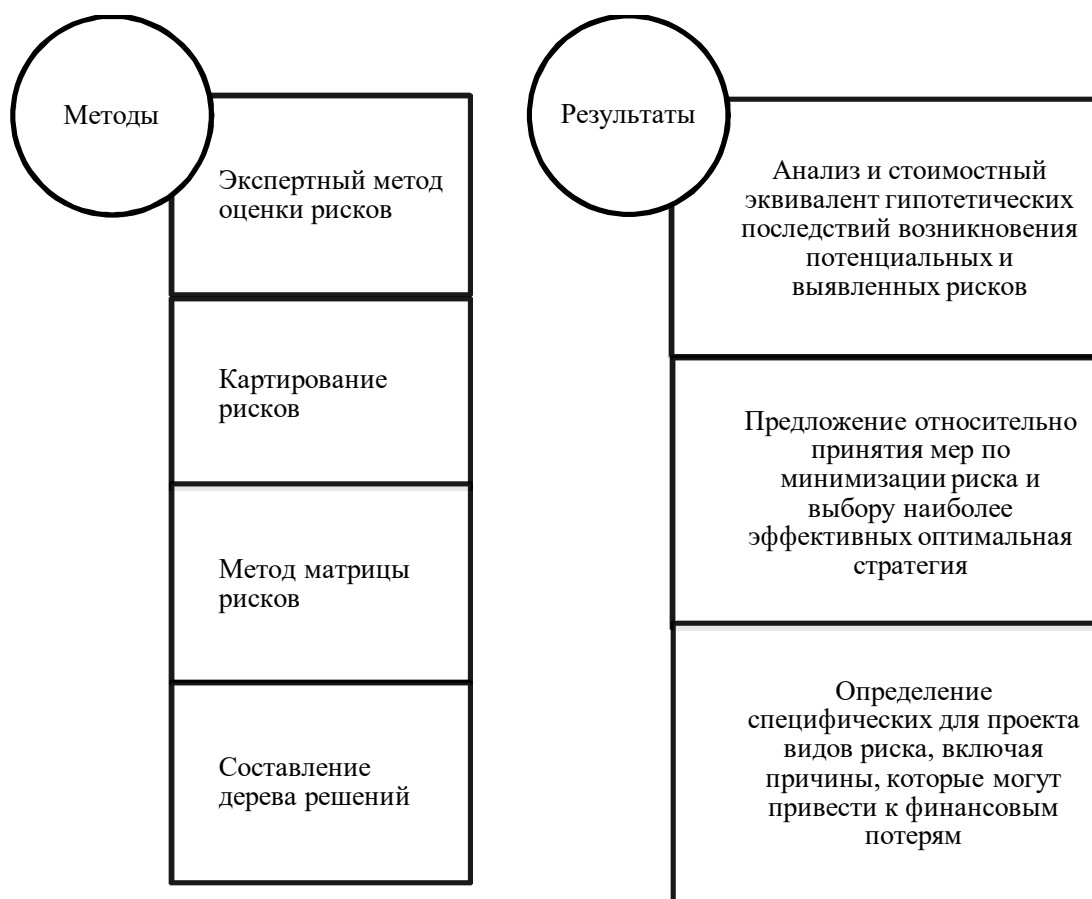


Рисунок 8. Основные методы оценки рисков инвестиционных проектов и результаты анализа рисков

На сегодняшний день в рамках управления рисками актуальным является «Метод Монте Карло» (ММК). Метод применяется для осуществления количественного анализа рисков, учитывая анализ чувствительности и сценарного анализа в нефтегазовой отрасли.

Особенность ММК заключается в применении многоступенчатого итерационного метода, расчета со случайными изменениями параметров (по ценам и курсам валют).

Таким образом, риски определяются для отдельных этапов проектной деятельности [11].

Алгоритм данного метода для нефтегазовой отрасли представлен на рис. 9 [1].

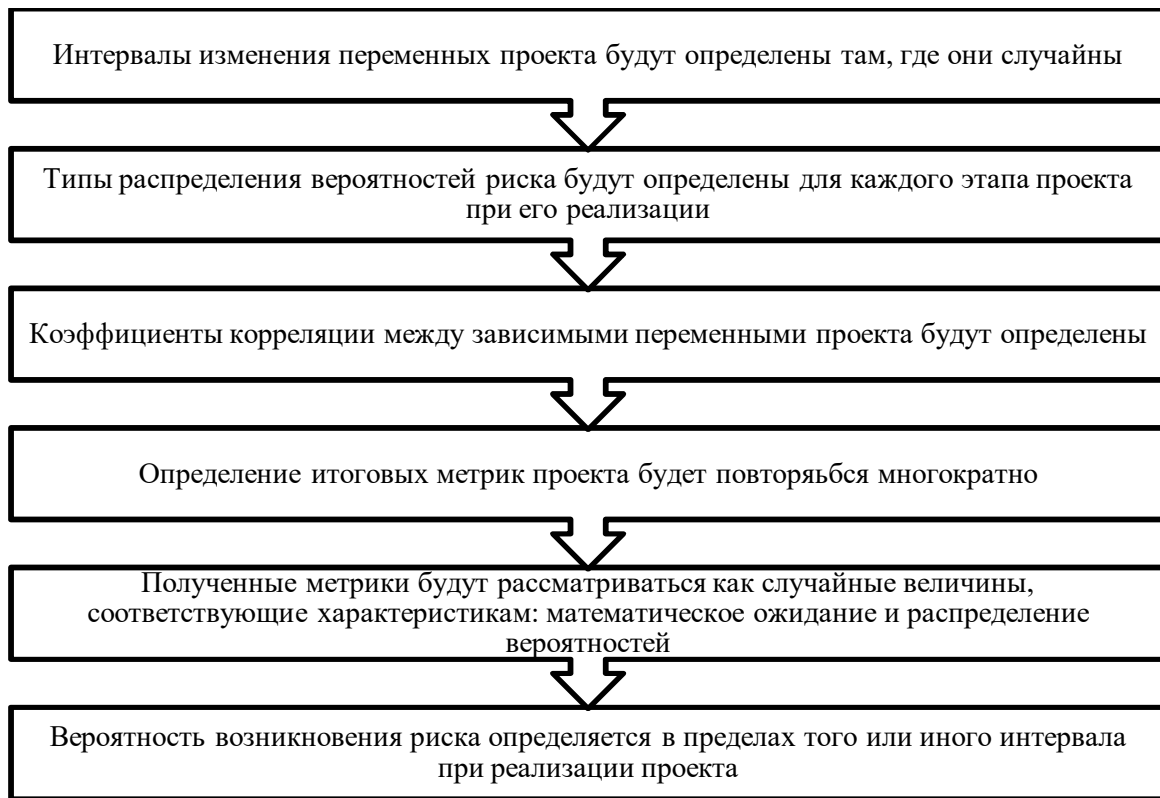


Рисунок 9. Алгоритм Метода Монте Карло

Метод ММК фокусируется на оценке уязвимости проектов. Его можно рассматривать как инструмент, представляющий возможность для решения задач относительно перспектив достижения целей проектной деятельности. Следует отметить, что инструмент функционирует в рамках финансовых и человеческих ресурсов. Метод Монте Карло – необходимый инструмент в проектной деятельности (а именно в управлении проектами), который следует использовать для увеличения дохода инвестиций, а также для понижения или предотвращения рисков.

Подводя итоги проведенного анализа, сформируем факторы рисков, в соответствии с которыми может быть определена рентабельность проекта (рис. 10). В данную схему не включены политические риски, однако нельзя игнорировать, что политически нестабильные страны контролируют суммы запасов углеводородов в мире, а корпоративные инвестиции могут быть национализированы в этих странах.

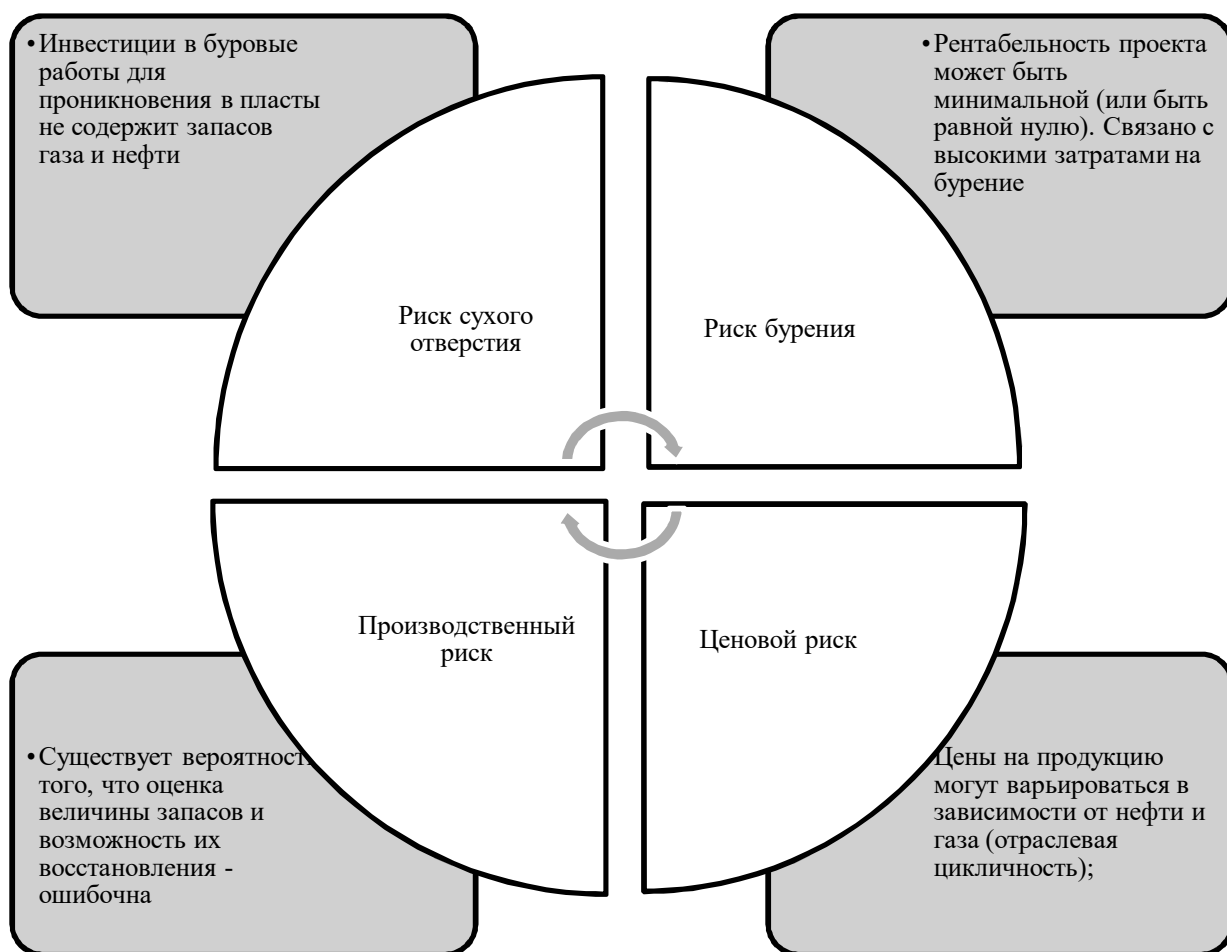


Рисунок 10. Основные риски компаний нефтегазовой отрасли

Решение о продолжении дальнейшей реализации проекта (ускорение, приостановление, прекращение), производится на основании отчетов. Данные отчеты предоставляются инвесторам для окончательного принятия решения по проекту.

В рамках инвестиций эксплуатирующих компаний, одним из важнейших компонентов и инструментов в нефтегазовой отрасли является управление проектами. На протяжении всех этапов жизненного цикла проекта необходима тщательная оценка экономической рентабельности, анализ внутреннего и внешнего рынка. Необходимо учитывать, что любые ошибки и просчеты в отношении основных факторов неопределенности и рисков могут привести к финансовым потерям.

На сегодняшний день большое количество ресурсов направлено на развитие и поддержание нефтегазовой отрасли.

Компании в данной области ежегодно реализуют множество различных проектов, и все они требуют тщательного мониторинга и контроля со стороны выявления возможных рисков, включая развитие риска и возможных вариантов по снижению последствий.

Обратить внимание следует на то, что эффективность от управления рисками заключается в раннем внедрении данной модели, а именно на этапе разработки проекта.

Можно с уверенностью говорить о том, что дальнейшее развитие нефтегазовой отрасли зависит от качественного, своевременного и эффективного управления рисками в рамках проектной деятельности.

Список литературы:

1. Болдырев Е.С., Буренина И.В., Захарова И.М. Учет рисков при оценке инвестиционных проектов в нефтегазовой отрасли // Наукоедение интернет-журнал. 2016. Т. 8, №1.
2. Годовой отчет ПАО «НК «Роснефть» за 2019 год // <https://www.rosneft.ru/docs/report/2019/ru/market-overview/global-oil-gas-market.html#russian-gas-industry> (дата обращения: 05.12.2020)
3. Дюсенбаев С.С. Управление нефтегазовыми проектами в условиях экономических санкций // Антикризисные технологии в экономике как фактор развития современного общества: материалы V междунар. науч.-практ. конф. Саратов: ООО «Центр профессионального менеджмента», 2015. С. 20-28.
4. Зубарева В.Д., Саркисов А.С., Андреев А.Ф. Инвестиционные нефтегазовые проекты: эффективность и риски: Учебное пособие. М.: ООО «Издательский дом Недра», 2018. – 259 с.
5. Нефтегазовое строительство: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Менеджмент орг.» специализация «Менеджмент в отраслях нефтегазового комплекса» / [Беляева В.Я., и др. Под общ. ред. проф. И.И. Мазура и проф. В.Д. Шапиро]. – М.: ОМЕГА-Л, 2019. – 774 с.
6. Официальный сайт Биржевого портала «Take-Profit». Точка доступа: <https://take-profit.org/statistics/crude-oil-production/> (дата обращения: 05.12.2020).

7. Официальный сайт АО «Эксперт РА». Точка доступа: https://raexpert.ru/researches/oil_gas/oil_2019/ (дата обращения 05.12.2020).
8. Официальный сайт Министерства Энергетики РФ. Точка доступа: <https://minenergo.gov.ru/activity/statistic> (дата обращения 05.12.2020).
9. Полковников А.В. Управление проектами / Полковников А.В., Дубовик М.Ф. – М.: Эксмо, 2017. – 528 с.
10. Управление проектами: справочник для профессионалов / [А.В. Цветков и др.]; под ред. А.В. Цветкова и В.Д. Шапиро. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Изд-во «Омега-Л», 2018. 1276 с.
11. Steve Hoye. Case Study: Oil and Gas Exploration and Production. Johnathan Mun. Applying Monte Carlo Simulation, Real Options, Analysis, Forecasting and Optimization Techniques. WILEY. John Wiley & Sons, Inc. 2006. pp. 207-208.

ИНФЛЯЦИЯ И ЕЕ ОСОБЕННОСТИ

Лебедев Егор Юрьевич

студент,

Ульяновский Государственный Технический Университет,

РФ г. Ульяновск

Смоленская Светлана Владимировна

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,

Ульяновский Государственный Технический Университет,

РФ, г. Ульяновск

Способность государства поддерживать уровень инфляции на приемлемом уровне свидетельствует об эффективности экономической политики, в том числе денежно-кредитной, стабильности и динамичности экономической системы в целом. Организованная инфляция способствует стабильному развитию, инновациям и модернизации экономики (обесценивание денег, в результате дисбаланса в экономике, усугубляет ее дисбалансы).

Современная инфляция имеет ряд отличительных черт: если раньше инфляция носила локальный характер, то теперь она широко распространена и глобальна; если раньше она охватывала больший или меньший период, была циклической, то теперь она носит хронический характер. Современная инфляция находится под влиянием многих факторов, как денежных, так и неденежных.

Сегодня уровень инфляции является одним из важнейших показателей экономического развития.

Благодаря темпам роста инфляции можно оценить эффективность экономической политики государства в целом, а также судить о стабильности экономической системы страны.

В настоящее время проблема инфляции в России актуализируется в связи с внедрением модели экономического развития, направленной на активизацию инновационных факторов экономического роста.

Понятие инфляции

Процесс инфляции - это обесценивание денег, которое постепенно приводит к снижению покупательной способности потребителей. Частичная потеря реальной стоимости национальной валюты в долгосрочной перспективе может привести к разрушению экономической модели страны. Определяется темп развития этого процесса текущей рыночной ситуацией. Инфляция отличается от сезонного скачка обменного курса своей кажущейся длительностью во времени.

Средний потребитель товаров и услуг идет по пути инфляции, постоянно повышая цены на рынке, сохраняя при этом качество продукции, предлагаемой производителями, на прежнем уровне. В странах с формирующейся экономикой эти процессы существуют всегда. (Краткосрочные колебания цен не связаны с инфляцией. Как правило, это связано с сезонным спросом на определенный набор продуктов или конкретный товар) [1].

Началом инфляции можно считать момент, когда объем денежной массы начинает превышать потребительский спрос. Считается, что разница между этими показателями и уровнем инфляции.

Инфляция не означает значительного роста цен на все товары. Цены для некоторых групп могут сохраняться, падать или расти. Для оценки показателя анализируется несколько товарных групп, в том числе в основном товарные. Следует отметить, что максимальная маржа для многих из них ограничена. То есть цена хлеба зависит от себестоимости, то есть продавец устанавливает цену в два-три раза выше покупной.

Умеренная инфляция ведет к "здоровому" развитию экономики страны. В этом случае цены растут, но медленно, но верно. Жители могут планировать свой бюджет, получать кредиты. Даже если доходы не растут или растут незначительно, уровень жизни не падает резко [1].

Когда стоимость товаров растет в пределах одной страны, используется термин "внутренняя инфляция". Если она носит глобальный характер и затрагивает многие страны, то этот процесс называется "глобальной инфляцией".

Противоположным экономическим явлением является дефляция или отрицательная инфляция. Это отражается в общем снижении розничных цен на товары и услуги. Есть два его типа: "хороший" и "плохой". Но это явление часто приводит к негативным последствиям для экономики.

Причинами развития "хорошей" дефляции может быть расширение производства. Предприятия наращивают производственные мощности, увеличивают себестоимость продукции, увеличивают объем закупок сырья, снижают себестоимость продукции и, как следствие, конечную себестоимость продукции. При этом доходы компании не уменьшаются, более того, развитие приводит к увеличению количества рабочих мест и увеличению заработной платы.

"Плохая" дефляция-это результат снижения спроса на определенные товары. В данном случае корпоративный:

- сокращают количество рабочих мест;
- снижают размер заработной платы;
- используют демпинг как один из инструментов увеличения сбыта.

Дефляция происходит, когда экономика страны близка к кризису. Массовая дешевизна товаров замедляет денежные процессы, уменьшает их объем в системе кровообращения. Все это может вызвать импотенцию [1].

Когда цены падают, жители ожидают дальнейшего снижения, а потому тратят меньше денег, откладывая в лучшем случае на депозиты. Это приводит к снижению производства, развитию безработицы и дальнейшему снижению цен. "Спираль давления" может повторяться несколько раз. Отсутствие денежной массы в обращении приводит к увеличению налоговой нагрузки, так как пополнение бюджета страны приостанавливается. В результате население и компании увеличивают издержки, доходы уменьшаются, и наступает экономический кризис. Например, в 30-е годы в США именно – это стало причиной Великой депрессии.

Виды, причины и последствия инфляции

В зависимости от темпов (скорости протекания) инфляции выделяют следующие виды инфляции:

- **Ползущая** (умеренная) — рост цен не более 10% в год.
- **Галопирующая** (скачкообразная) — рост цен от 10-20 до 50-200% в год.
- **Гиперинфляция** — рост цен более 50% в месяц.

Рисунок 1. Инфляция в зависимости от темпов. Статистика

1. Инфляция ползучая (умеренная). При такой инфляции цены растут не более чем на 10% в год. Стоимость денег сохраняется, контракты заключаются по номинальным ценам. Такая инфляция считается наилучшей, так как инфляция происходит за счет пополнения ассортимента и позволяет корректировать цены в связи с изменением условий спроса и предложения. Эта инфляция управляема, потому что ее можно регулировать.

2. Ускорение инфляции (спастическое). При такой инфляции цены растут с 10-20% до 50-200% годовых. В заключенных договорах предприятия определяют стоимость своих товаров, продукции, работ и услуг с учетом роста цен. Жители стали активно вкладывать свои сбережения в материальные активы. Этой инфляцией трудно управлять. В стране часто проводятся денежные реформы. Эти изменения указывают на экономический кризис.

3. Гиперинфляция. При такой инфляции цены растут более чем на 50% в месяц и более чем на 100% в год. Благополучие населения стремительно ухудшается. Разрушаются экономические связи между компаниями. Эта инфляция вышла из-под контроля и требует чрезвычайных мер со стороны государства. В результате чрезмерной инфляции происходит прекращение производства и реализации товаров, продукции, работ и услуг, уменьшается реальный объем национального производства, растет безработица, закрытие действующих предприятий, банкротство предприятий [2].

В зависимости от характера проявления различают следующие виды инфляции:

1. Открытая инфляция. При такой инфляции уровень цен повышается в условиях свободных цен, не регулируемых государством.

2. Подавление инфляции (закрыто). При такой инфляции увеличивается дефицит товаров, находящихся под жестким контролем цен со стороны государства [4].

Инфляция в зависимости от причин.

Исходя из ситуации спроса и предложения, мы можем различать два типа инфляции. Когда существует избыток денег на количество предлагаемых товаров и экономика реагирует повышением цен, возникает инфляция спроса. В этом случае обеспечивается полная занятость, так как отрасль стимулируется высокими ценами и полностью загруженными производственными мощностями. Государственные расходы (военные и социальные заказы) и потребительские расходы увеличивают общий спрос. Если профсоюзы пересматривают заработную плату, покупательная способность населения увеличивается, кроме того, в условиях экономического процветания возрастает спрос на средства производства (на инвестиции) [3].

Список литературы:

1. Основы инфляции: определение понятия, виды, формы, причины развития. [Электронный ресурс]: <https://finansy.guru/ekonomika-i-runki/inflyatsiya/ponyatie-vidy-prichiny.html>.
2. Инфляция, её причины, виды и последствия. [Электронный ресурс]: <https://www.audit-it.ru/terms/accounting/inflyatsiya.html>.
3. Экономика / Смоленская С.В., Лопастейская В.Д. / Методические указания в 2-х частях / Ульяновск, 2013. Том Часть 1 Микроэкономика. Практикум. Тесты.
4. Глобализация современной экономики / Смоленская С.В., Савельев В.А. / Вестник Ульяновского государственного технического университета - 2020. №1 (89) С 46-50.

УСЛОВИЯ И ФАКТОРЫ, ОБУСЛОВЛИВАЮЩИЕ ПЕРЕХОД К «ЗЕЛЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ»

Реброва Виктория Владимировна

*Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации,
РФ, г. Москва*

Батаева Бэла Саидовна

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор,
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации,
РФ, г. Москва*

Аннотация. Предмет. Условия и факторы перехода к «зеленой экономике».

Целью статьи является определение влияния экологически-ориентированной системы управления устойчивым развитием на экономическое процветание государства в долгосрочной перспективе.

Ключевые слова: «зеленая экономика», факторы, экологически-ориентированная система управления, экономическая модель, устойчивость

Одним из важных инструментов перехода к социально-ориентированному типу развития страны является экологизация экономического развития. Проблемная ситуация отражает социальное противоречие: с одной стороны, мировая экономика оказывает значительное влияние на решение многих мировых задач, таких как: угроза применения ядерного оружия, нехватка водных ресурсов, терроризм и т.д., а с другой стороны, эти события приводят к другим проблемам, с которыми вынуждена бороться «зеленая экономика»: изменение климатических условий, снижение ресурсов земли, бедность населения и т.д. Вследствие этого «зеленая экономика» особенно актуальна для экономического процветания стран в долгосрочной перспективе.

В частности, инвестирование в экологическую устойчивость, в том числе обусловлено следованием международным и отечественным стандартам: GRI, ГОСТ Р ИСО 26000-2012 и др. В нашей стране стала создаваться

институциональная среда для формирования «зеленой экономики», так, 19 апреля 2017 г. была утверждена «Стратегия экологической безопасности Российской Федерации до 2025 года». Успешное инвестирование коммерческой организации в экологическую устойчивость во многом зависит от эффективного взаимодействия с ключевыми стейкхолдерами, в частности, с местными сообществами. Пренебрежение экологической устойчивостью может привести к приостановке или к прекращению деятельности экономического субъекта. Вместе с тем, инвестирование в экологическую устойчивость – это не только повинность для организаций, но и инвестиция, могущая привести к финансово-экономическим выгодам в будущем за счет формирования положительной репутации.

Впервые о «зеленой экономике» 1992 году упомянул Д. Пирс в результате доклада британскому Правительству и определил её как экономику, характеризующуюся свойствами самовоспроизводимости на устойчивой основе [6]. В экономической литературе нет однозначного понятия «зеленая экономика». Некоторые считают, что это система экономической деятельности, при которой рост экономики достигается посредством рационального применения природных и топливно-энергетических ресурсов во всех отраслях экономики, переработки бытовых и промышленных отходов, благодаря чему снижаются выбросы парниковых газов и загрязняющих веществ.

Среди черт данной экономической модели выделяют: уменьшение загрязнения природы, рациональное применение природных ресурсов, значительно меньшее количество углеродных выбросов, повышение доходов и рост занятости населения [1].

Следует отметить, что национальные условия перехода к «зеленой экономике» определяются несколькими факторами, среди которых можно выделить: тип экономической системы, социально-экономическое развитие страны, состояние экосистемы и прочее.

Например, для того, чтобы в России был осуществлен переход к «зеленой экономике» необходимы преобразования в сложившейся модели развития - от экстенсивного экспортно-сырьевого типа экономического развития к экологически

сбалансированному, структурно-технологические изменения, а также «экологизация» экономики. Кроме того, требуется постепенно преодолевать зависимость экономики от возможностей технологического освоения ограниченных природных ресурсов и, таким образом способствовать ускорению перехода от ресурсно – ориентированного типа экономики к инновационно - ориентированному.

Для перехода к модели «зеленой» экономики до 2050 года требуется инвестировать до 2 % мирового ВВП в жилищно-коммунальное хозяйство, сельское хозяйство, энергетику, утилизацию и переработку отходов, транспорт, туризм [2].

Предпосылками переориентации на экологически-ориентированную систему являются [4]:

- нерациональное использование природного капитала, возникновение глобальных проблем в экосистеме;
- зависимость экономик некоторых стран от импорта сырьевых ресурсов из-за неравномерного распределения природного капитала;
- препятствия на пути к технологическому развитию промышленности из-за несовершенной системы ценообразования на энергоресурсы.

Для перехода к экологически-ориентированной системе имеется широкий спектр инструментов [5]:

- устойчивое ценообразование, ликвидация неэффективных субсидий, оценка в денежном выражении природных ресурсов, а также налогообложение на то, что наносит урон окружающей среде;
- система государственных закупок, поощряющая производство экологически чистых продуктов и применение таких способов производства, которые соответствуют экологически-ориентированной модели;
- увеличение государственных инвестиций в инфраструктуру, которая соответствует принципам экологически-ориентированной экономики.
- поддержка государства в области научных исследований, которые способствовали бы разработке экологически чистых технологий.

- стратегии в социальной сфере, которые привели бы в соответствие социальные цели и экономические стратегии.

Вышеперечисленные технологии позволяют осуществить цели «зеленой» экономики, результатом которых в долгосрочной перспективе являются:

- повышение ресурсо- и энергоэффективности;
- применение новых средств анализа и управления энергопотреблением, вредными выбросами и отходами;
- модификация транспортной и энергетической инфраструктуры на низкоуглеродной основе, посредством внедрения возобновляемых источников энергии, снижающих выбросы парниковых газов.

Для перехода к «зеленой экономике», модификации существующего типа экономической системы на устойчивое и ресурсосберегающее развитие необходимо внедрение новой методологии. Организации по охране окружающей среды выступили с рядом предложений, которые адресовали лицам, ответственным за создание политики перехода к экологически-ориентированной экономике:

- разработка эффективной нормативной базы для перехода к новой экономической модели;
- приоритет государственных инвестиций в сферы, стимулирующие трансформацию отраслей экономики в «зеленые»
- сдерживание расходов в областях, истощающих природные ресурсы;
- использование налогов и рыночных инструментов для преобразования потребительских предпочтений и стимулирования «зеленых» инвестиций и инноваций;
- укрепление международного сотрудничества.

Вышеизложенные условия свидетельствуют о необходимости усиления роли государства в переходе к «зеленой» экономике, а также модернизации политики государства в области экологии. Выход из эколого-экономического кризиса требует государственного вмешательства для исправления рыночных сбоев в экономике, разработки правовых механизмов, специальных рыночных стимулов.

Список литературы:

1. Бобылев С.Н. Зеленая экономика и цели устойчивого развития для России: коллективная монография / Под науч. ред. С.Н. Бобылева, П.А. Кирюшина, О.В. Кудрявцевой. – М.: Экономический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова, 2019. – 284 с.
2. Демидова Е.А. История концепции «зеленого» роста / Е.А. Демидова // Эпоха науки. - 2019. - № 19. - С. 50-52.
3. Порфирьев Б. «Зеленые» тенденции в мировой финансовой системе / Б. Порфирьев // Мировая экономика и международные отношения. - 2017. - Том 60. - № 9. - С. 5-16.
4. Ключников О.И. «Зеленая» экономика: этапы становления концепции и современные подходы / О.И. Ключников // Тенденции развития науки и образования. - 2020. - № 63 (4). - С. 39-44.
5. Pearce D. Green Economics / D. Pearce // Environmental Values 1. - 1992. - № 1. - P. 3-13.

СЕКЦИЯ 5.
«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

**ИНСТИТУТ ОГРАНИЧЕНИЯ РОДИТЕЛЬСКИХ ПРАВ
ПО СЕМЕЙНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Акулова Лидия Васильевна

магистрант

*Института государственного администрирования,
РФ, г. Москва*

Шаповалов Дмитрий Анатольевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин
Института государственного администрирования,
РФ, г. Москва*

**INSTITUTE OF RESTRICTION OF PARENTAL RIGHTS UNDER
THE FAMILY LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Lidiya Akulova

Student

*of the Institute of Public Administration,
Russia, Moscow*

Dmitry Shapovalov

*Candidate jurid. sciences, associate professor,
Head of the department of civil legal disciplines
of the Institute of Public Administration,
Russia, Moscow*

Аннотация. Актуальность темы исследования определена в первую очередь проблематикой реализации родительских прав в настоящее время, конкретно это выражено в практике правоприменения института ограничения родительских прав судебными органами. В данной статье разграничиваются и определяются основания ограничения родительских прав, выявляются последствия ограничения родительских прав, раскрывается тема ответственности родителей и мер защиты ребенка от различных посягательств. Идеальному соотношению интересов

участников семейных правоотношений соответствует позиция, согласно которой необходимость ограничений родительских прав объясняется пропорциональностью роста практики осознания родителями своей ответственности и совершенствованием института защиты прав несовершеннолетних. В статье также обосновывается необходимость оптимизации законодательных положений относительно института ограничения родительских прав для обеспечения правовой защиты детей.

Abstract. The relevance of the research topic is determined primarily by the problems of the implementation of parental rights at the present time, this is specifically expressed in the practice of law enforcement of the institution of restriction of parental rights by the judicial authorities. This article delineates and defines the grounds for restricting parental rights, identifies the consequences of restricting parental rights, reveals the topic of parental responsibility and measures to protect the child from various encroachments. The ideal balance of interests of participants in family legal relations corresponds to the position that the need for restrictions on parental rights is explained by the proportionality of the growth of the practice of parents' awareness of their responsibility and the improvement of the institution of protection of the rights of minors. The article also substantiates the need to optimize the legislative provisions regarding the institution of restriction of parental rights to ensure the legal protection of children.

Ключевые слова: семейное право, права родителей, ограничение семейных прав, лишение родительских прав, ответственность, защита прав несовершеннолетних.

Keywords: family law, parental rights, restriction of family rights, deprivation of parental rights, responsibility, protection of the rights of minors.

В настоящее время в реалиях Российской Федерации увеличилось использование термина «социальное сиротство», означающего жизненное положение ребенка, оставшегося без попечения родителей, причем по вине последних.

Ввиду этого, таких детей нельзя причислить к ряду сирот биологических. Такая ситуация складывается в связи с наличием проблемы воспитания и материального содержания детей, что является одним из важнейших вопросов на данный момент. В основном, само наличие института ограничения родительских прав объясняется пренебрежительным отношением родителей к выполнению своих базовых обязанностей, что оказывает негативное воздействие на положение детей в семье. Возникает соответствующий вопрос о предупреждении подобных ситуаций и о мерах, способствующих надлежащему исполнению родительских прав.

Обращаясь к Конституции Российской Федерации, можно выяснить, что институты материнства и детства, а также семья в целом, находятся под государственной защитой (статья 38) [1]. Данное положение характеризует семейные правоотношения как особое направление государственной политики.

Беззащитность ребенка, обоснованная как физическими, так и психическими аспектами, обязывает и наделяет ответственностью родителей к воспитанию и заботе в отношении детей. В правовой форме эта естественная функция буквально интерпретируется частью 2 статьи 38 Конституции Российской Федерации.

К сожалению, случаи жестокого обращения по отношению к детям являются достаточно распространенными. Такое поведение со стороны родителей, чаще всего сопровождающееся эксплуатированием, унижением достоинства и физическим насилием, провоцирует серьезные нарушения детской психики, что негативно может сказаться на большинстве сфер общественной жизни, не говоря о затрудненном впоследствии процессе социализации. Ребенок впитывает неправильные установки семейных отношений и негативные модели поведения, удаляясь эмоционально от института семьи в целом. Статистика говорит о том, что существует некоторая преемственность в плане ограничения родительских прав: ребенок, чьи родители были лишены или ограничены в родительских правах, с большей вероятностью унаследует такие же ограничения уже в отношении своих детей [5].

Такая закономерность объясняется скорее социально-экономическими категориями, нежели правовыми. Поэтому, рассматривая вопрос о предупреждении случаев жестокого обращения, говорить, в первую очередь, следует о стабилизации самой атмосферы в семьях, что позволит создать основу нормализации экономических отношений. Впоследствии, это отразится и на динамичности развития и популярности наркомании и алкоголизма, что является основной причиной ограничения родительских прав.

Понятие «ограничения родительских прав» введено в семейное законодательство сравнительно недавно, в 1996 году. В настоящее время оно упомянуто в статье 73 Семейного кодекса Российской Федерации [2]. Прямо данное определение в законах не раскрывается, но понимать его следует как меру государственного принуждения, в результате которой происходит отобрание ребенка у родителей на основании судебного решения без лишения последних в отношении несовершеннолетнего родительских прав.

По смыслу ограничение родительских прав предполагает полное изолирование ребенка от родителей в условиях сохранения за ними их родительских прав. В ситуации виновного противоправного поведения родителей, ограничение родительских прав может выступать в качестве меры их ответственности.

Постановлением Пленума Верховного Суда №44 и статьей 37 Семейного кодекса раскрывается условие ограничения родительских прав – опасность оставления ребенка с родителями [3]. Обстоятельства такой опасности рассматривают как основание ограничения родительских прав и подразделяют на две группы:

1. Обстоятельства, не зависящие от родителей или одного из них. Сюда можно включить какое-либо психическое расстройство или хроническое заболевание родителей, которое повлекло возникновение опасной для ребенка ситуации.

2. Нацеленное противоправное поведение, не попадающее под меру лишения родительских прав. Например, частые скандалы в семье, влияющие на психику ребенка или показательные сцены употребления алкоголя с привлечением ребенка к процессу.

Применение меры ограничения в родительских правах определяется в судебном порядке в процессе рассмотрения дела о лишении родительских прав. Суд, удостоверившись, что основания для лишения родительских прав отсутствуют и одновременно отметив наличие опасности для ребенка в случае оставления в настоящей семье, может вынести мотивированное решение об отобрании ребенка в целях его безопасности [4]. То есть, из отказа в лишении родительских прав, возникает судебное право на ограничение в родительских правах. Таким образом, ограничение родительских прав является одновременно и мерой защиты (в случае отсутствия вины родителей), и мерой семейно-правовой ответственности [6].

Ограничение родительских прав является временной мерой, так как у родителей сохраняются некоторые родительские права, при этом право на личное воспитание ребенка однозначно утрачивается.

В 121 статье Семейного кодекса приводится факт невозможности исполнения роли законного представителя ребенка в случае наличия ограничения родительских прав. С согласия органов опеки и попечительства допустимо общение ограниченных в правах родителей со своим ребенком при условии непротиворечия его интересам и безопасности.

Также родители лишаются различных льгот и пособий, прямо связанных с воспитанием несовершеннолетнего, но одновременно с этим за родителями остается закрепленная обязанность по материальному содержанию ребенка (алиментные обязательства). В приведенной ситуации ребенок сохраняет за собой все доступные ему имущественные права, основанные на факте родства.

Также среди правовых последствий для ребенка можно выделить возможность сохранения права на наследование, права собственности (или права пользования) жилым помещением.

За родителями тоже могут сохраняться некоторые имущественные права, все они основываются на факте кровного родства со ребенком. В качестве примера можно привести право на получение алиментов от совершеннолетнего

ребенка или право наследования по закону в случае установления факта его смерти.

Поскольку ограничение родительских прав как мера ответственности является более мягкой, чем лишение родительских прав, право на предъявление иска об ограничении родительских прав имеет достаточно широкий круг лиц: близкие родственники ребенка, органы и организации, на которые законом возложена обязанность по охране прав несовершеннолетних, дошкольные образовательные и общеобразовательные учреждения, а также прокурор.

В качестве ответчиков по таким категориям дел должны выступать только родители, которые совместно проживают с ребенком. Если родитель не проживает с несовершеннолетним, но оказывает на него негативное влияние, то в таких случаях применяются иные меры защиты ребенка, например, запрещение общения с несовершеннолетним.

Законодательством предусматривается и обратная процедура – отмена ограничения родительских прав. Производится в судебном порядке, как и наложение таких ограничений. Родитель, ограниченный в родительских правах, может подать иск об отмене такого положения при соблюдении следующих условий.

Родителю как истцу предлагается взять на себя бремя доказывания по части факта отсутствия опасности, которая угрожала ребенку на момент наложения ограничений. Например, в случае, если родитель был болен соответствующим психическим или хроническим заболеванием, надлежит предъявить подтверждение выздоровления медицинской справкой.

Помимо доказывания отсутствия опасности, необходимо обосновать целесообразность возвращения ребенка в семью. В дальнейшем выдается специальное заключение органа опеки и попечительства касаясь данного вопроса. Таким образом, в одном процессе рассматриваются два взаимосвязанных, но по-своему обособленных исковых требования. Второе из них по своей сути сводится к защите родительских прав (статья 68 СК РФ), а потому находится в прямой зависимости от требований, предусмотренных в этой статье.

Суд имеет право отказать в удовлетворении иска об отмене ограничения в родительских правах с учетом мнения самого ребенка [7]. Основанием для отказа выступает наличие противоречий интересам несовершеннолетнего.

В случае удовлетворения такого иска и сопутствующей отмены ограничения родительских прав, все обязанности и права родителей по отношению к ребенку восстанавливаются в полном объеме.

В наше время большинство родителей зачастую не замечают грубого нарушения прав своих детей. К наиболее неприемлемому обществу можно отнести жестокость по отношению к ним. Таким образом, наличие и функционирование семейно-правового института ограничения прав родителей обусловлено рядом факторов. Основная проблема затрагиваемой темы – права и интересы несовершеннолетних детей, что заслуживает внимания со стороны государства в любых обстоятельствах.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (в редакции от 01.07.2020) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ (в редакции от 04.02.2021) // СЗ РФ от 1 января 1996 г. № 1. Ст. 16.
3. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 14.11.2017 № 44 // Рос.газ. 2017. № 262.
4. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27.05.1998 № 10 (в редакции от 26.12.2017) // Рос.газ. 1998. №110.
5. Иванова М.В. Лишение родительских прав как исключительная мера семейно-правовой ответственности: некоторые спорные вопросы // Россия на рубеже тысячелетий: общество, наука, образование. Пятигорск: ПГЛУ. 2008. С. 81-85.
6. Доржиева С.В. К вопросу о защите прав ребенка от злоупотреблений со стороны родителей // Евразийская адвокатура. 2017. № 4. С. 41–44.
7. Бурданова Н.А. Учет мнения ребенка при рассмотрении судебных споров // Гражданское общество и правовое государство как факторы модернизации российской правовой системы. СПб.: Астерион, 2009. С. 56-66.

**ИНСТИТУТ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ В СЕМЕЙНЫХ
ОТНОШЕНИЯХ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**

Акулова Лидия Васильевна

магистрант

*Института государственного администрирования,
РФ, г. Москва*

Шаповалов Дмитрий Анатольевич

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,

заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин

*Института государственного администрирования,
РФ, г. Москва*

**INSTITUTE OF ABUSE OF RIGHTS IN FAMILY RELATIONS UNDER
THE LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Lidiya Akulova

Student

*of the Institute of Public Administration,
Russia, Moscow*

Dmitry Shapovalov

Candidate jurid. sciences, associate professor,

Head of the department of civil legal disciplines

*of the Institute of Public Administration,
Russia, Moscow*

Аннотация. Понятие злоупотребления правом означает действия или бездействия умышленного характера, направленные на нарушение прав других участников правоотношения либо на исключительное причинение вреда таким лицам. В данной статье анализируется институт злоупотребления семейными правами, то есть такие действия или бездействия, которые осуществляются непосредственными участниками семейных правоотношений. Также приводится классификация злоупотребления семейными правами, рассматриваются способы защиты от злоупотребительного поведения участников семейных правоотношений, исследуется взаимосвязь с основаниями ограничения семейных прав, обращается внимание на законодательное содержание в данной сфере.

Abstract. The concept of abuse of law means actions or omissions of a deliberate nature aimed at violating the rights of other participants in the legal relationship or at exclusively causing harm to such persons. This article analyzes the institution of abuse of family rights, that is, such actions or omissions that are carried out by direct participants in family legal relations. It also provides a classification of abuse of family rights, considers ways to protect against abusive behavior of participants in family legal relations, examines the relationship with the grounds for restricting family rights, and draws attention to the legislative content in this area.

Ключевые слова: семейное право, злоупотребление правом, права родителей, ограничение семейных прав.

Keywords: family law, abuse of law, parental rights, restriction of family rights.

Основываясь на конституционных положениях, нельзя не отметить провозглашаемые ими права и свободы человека и гражданина. Они являются константой, действующей вне зависимости от наличия каких-либо конкретизирующих нормативно-правовых актов, что определяет их автономность. Тем не менее, относительное вмешательство государства в эти права и свободы можно назвать допустимым, так как таким путем могут быть урегулированы различные нарушения, например, злоупотребительное поведение некоторых лиц.

Изначально злоупотребление правом как отдельное понятие фиксируется в гражданском праве и определяется им как направленные на причинение вреда или на обход закона действия противоправного характера [2]. В силу указания в самом Семейном кодексе на возможность применения норм гражданского характера по аналогии, в случае наличия неурегулированных Семейным кодексом правоотношений, можно говорить о некоторого рода преемственности. Сам Семейный кодекс не дает самостоятельной трактовки понятия злоупотребления правом применимо к семейным правоотношениям. Таким образом, категория «злоупотребления правом», имеет межотраслевую природу, что отображается и

на отношениях, урегулированных нормами семейного законодательства Российской Федерации.

Постановлением Пленума Верховного Суда № 10 «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей» были внесены некоторые коррективы касаясь злоупотреблений. Например, в пункте 8 по факту злоупотребление преподносится как «осуществление родительских прав в ущерб физическому и психическому здоровью детей и их нравственному развитию» [4].

Анализируя Семейный кодекс, можно найти в нем несколько косвенных упоминаний об институте злоупотребительства (всего их около 6). Своеобразная отметка о существовании такого института дается в статье 7 настоящего кодекса, где говорится о беспрепятственном осуществлении собственных прав с одновременным не посягательством на права и интересы других членов семьи и иных граждан, а также декларируется охрана семейных прав в случае их непротиворечия с их предназначением. В юридической среде предполагается, что злоупотребление правом в контексте семейных правоотношений, по сути, является противоречием, связанным с осуществлением прав и их целевым назначением [5, с. 8]. Данная идея может подтверждаться положениями гражданского и семейного законодательства, указывающими на отказ в защите и охране права, которым злоупотребило лицо.

Основное предназначение норм семейного законодательства состоит в укреплении института семьи как такового, воспитании любви, доверительных отношений, основ взаимопомощи и уважения среди членов семьи. Нельзя исключить тот факт, что все субъекты семейных правоотношений преследуют свои интересы и цели, но при этом стоит отмечать, что нарушение интересов других лиц при этом недопустимо. Необходимо правильно соотносить представленные категории.

Статьей 56 Семейного кодекса гарантируется право ребенка на обращение в органы опеки и попечительства, а также суд (самостоятельно с 14 лет), в случае злоупотребительного поведения со стороны родителей, невыполнения

или ненадлежащего выполнения ими своих обязанностей и при нарушении прав и законных интересов ребенка в целом. Такое право является одним из способов защиты от злоупотребительного поведения родителей.

При этом оба указанных способа судебной и внесудебной защиты обладают некоторыми несовершенствами в части их реализации ребенком [6, с. 41]. Так, внесудебный способ защиты от злоупотреблений, которым могут воспользоваться дети любого возраста, сводится Семейным кодексом только к обращению за защитой в орган опеки и попечительства, хотя объективно существует еще одна правовая возможность – обращение за защитой прав к прокурору, который согласно действующему процессуальному законодательству может инициировать судебный способ защиты, обратившись в суд с заявлением в защиту прав несовершеннолетнего ребенка. Вышеуказанный дополнительный способ защиты прав Семейным кодексом не предусмотрен.

Что касается реализации судебного способа защиты несовершеннолетним, достигшим 14-летнего возраста, то он так же является осложненным в настоящий момент. Например, в статье 56 Семейного кодекса, предоставляющей право судебной защиты, отсутствует согласование с судебным способом защиты, предусмотренным статьей 70 того же кодекса, по делам о лишении родительских прав в случае их злоупотребления.

Злоупотребление правом может стать основанием для лишения родительских прав. Также злоупотребительное поведение влияет на процесс усыновления ребенка вплоть до его отмены, что является обоснованным. Негативное влияние родителей в виде злоупотребления может выражаться в грубом отношении к ребенку, систематическом унижении его человеческого достоинства, что крайне отрицательно сказывается на психике, в прививании вредных привычек (наркомания, алкоголизм и так далее). Отношения детей и родителей могут являться вопросом соблюдения баланса, ключевым вопросом юриспруденции. Необходимо «выравнивать» позиции, устанавливая для слабой стороны конфликта особые привилегии участия в отношениях, чем, по сути, и является судебная защита, институт ограничения родительских прав.

Классифицировать злоупотребление правами можно по основанию типа субъекта, осуществляющего злоупотребительное поведение. Так, можно выделить злоупотребление супружескими правами, родительскими правами, правами законных представителей, правами членов семьи и так далее.

Семейные правоотношения особенны тем, что помимо связи детей и родителей существует связь между супругами, в которой тоже может иметь место злоупотребительное поведение. Например, при совершении одним из супругов сделки по распоряжению общим имуществом супругов предполагается, что он действует с согласия другого супруга.

Сделка, совершенная одним из супругов по распоряжению общим имуществом супругов, может быть признана судом недействительной по мотивам отсутствия согласия другого супруга только по его требованию и только в случаях, если доказано, что другая сторона в сделке знала или заведомо должна была знать о несогласии другого супруга на совершение сделки. Супруг при отчуждении совместного имущества, зная о несогласии другого супруга, не поставил его в известность, действовал с целью причинения имущественного вреда другому супругу, что можно считать случаем злоупотребления семейными правами [7, с. 12].

В судебной практике примечательны случаи злоупотребления правом со стороны законного представителя подопечного. Это можно объяснить несовершенством действующего законодательства, а именно недостаточностью форм контроля над законными представителями. Также злоупотребление может быть следствием недобросовестности законного представителя, чьи действия направлены на нарушение интересов ребенка. Например, таким представителем могут совершать сделки от имени подопечного, с целью уменьшения имеющегося у него имущества. Расширение границ злоупотребления семейными правами, увеличение количества злоупотреблений, ужесточение злоупотребления (насилие, беспризорность, попрошайничество и т.п.) свидетельствуют о необходимости совершенствования семейного законодательства до уровня, позволяющего, с одной стороны, своевременно и эффективно защитить члена семьи, чьи права и

законные интересы нарушены, а с другой – максимально воспрепятствовать посягательствам на права и законные интересы членов семьи. Наряду с ограничением семейных прав необходимо внедрять меры стимулирования, поощрения, поддержки участников семейных правоотношений.

Таким образом, законодательно необходимо закрепить понятие злоупотребления в сфере семейного права, осуществить согласование и усовершенствовать судебную защиту интересов ребенка, исходя из норм гражданского законодательства.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 // СЗ РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации. Часть первая : Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // СЗ РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ // СЗ РФ от 1 января 1996 г. – № 1. – Ст. 16.
4. О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.05.1998 № 10 . – Рос.газ. – 1998. – №110.
5. Рясенцев В.А. Условия и юридические последствия отказа в защите гражданских прав // «Советская юстиция» – 1962. – N 9. – С. 8–9.
6. Доржиева С.В. К вопросу о защите прав ребенка от злоупотреблений со стороны родителей // Евразийская адвокатура. –2017. –№ 4. – С. 41–44.
7. Одегнал Е.А. Злоупотребления семейными правами // Бюллетень нотариальной практики. – 2007. – №4. – С. 12.

ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Малеванный Артур Викторович

*магистрант,
Тольяттинского государственного университета,
РФ, г. Тольятти*

Моисеева Валентина Юрьевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Тольяттинского государственного университета,
РФ, г. Тольятти*

Аннотация. В статье рассматриваются отдельные вопросы правового обеспечения эффективности административно-правового регулирования лицензирования предпринимательской деятельности, связанные с проблемами аннулирования лицензии. Определяется ее правовая природа и необходимость закрепления единообразного порядка судопроизводства по делам об аннулировании лицензии.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, лицензирование, аннулирование лицензии, меры административного принуждения, судопроизводство.

Важным инструментом государственного регулирования предпринимательской деятельности является институт лицензирования. Главным актом в данной области является ФЗ РФ от 4 мая 2011 г. № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности».

В соответствии с данным актом определенные виды деятельности на территории РФ могут осуществляться только на основании лицензии – специальное разрешение на право осуществления юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем конкретного вида деятельности, которое подтверждается документом, выданным лицензирующим органом.

Институт лицензирования служит административно-правовым средством предупреждения, выявления и пресечения нарушений юридическим лицом, его

руководителем и иными должностными лицами, индивидуальным предпринимателем установленных требований законодательства.

В то же время государственное регулирование отдельного вида предпринимательской деятельности не может иметь каких-либо значимых результатов без системы государственного принуждения и государственного контроля.

В связи с чем, в сфере осуществления лицензирования отдельных видов деятельности важное значение приобретает такая принудительная мера как аннулирование лицензии, применяемая к субъектам предпринимательской деятельности, допускающие грубые нарушения установленных лицензионных требований.

Анализ законодательства, правовой литературы и правоприменительной практики показывает, что в настоящий момент правовая природа аннулирования лицензии в достаточной степени не изучена и законодательно четко не определена.

Относительно правовой природы аннулирования лицензии в правовой литературе можно высказываются различные мнения о том, что аннулирование лицензии может относиться как к мерам административного принуждения, так и выступать мерой административного наказания.

Так, Б.Ю. Джамирзе, пишет, аннулирование лицензии следует относить к мерам административного принуждения, поскольку оно отвечает следующим характерным признакам:

1) основания и порядок реализации аннулирования лицензии регламентирован нормами административного права и применяется преимущественно в административном порядке органами публичной власти;

2) в установленных законом случаях осуществляется в судебном порядке [12].

В п. 20 Постановления Пленума ВАС РФ № 10 разъяснено, что аннулирование лицензии не является административным наказанием в смысле КоАП РФ, а представляет собой специальную предупредительную меру, непосредственно связанную со спецификой деятельности, при осуществлении которой могут

затрагиваться конституционные права и свободы, а также права и законные интересы других лиц [4].

Этим разъяснением руководствуются суды при анализе оснований для аннулирования лицензии на осуществление отдельных видов лицензируемой деятельности.

Например, Арбитражным судом Поволжского округа в Постановлении от 02.03.2017 № Ф06-17786/2017 отметил: «аннулирование лицензии является крайней мерой в сфере лицензирования отдельных видов деятельности, применяемой судом только после того, как лицензиат уже был привлечен к административной ответственности, уже понес наказание, но все же не устранил допущенные им нарушения» [5].

В другом деле суд указал, что аннулирование лицензии выступает мерой воздействия на лицензиатов в целях удержания их от продолжения совершения грубых нарушений лицензионных требований, соблюдения требований действующего законодательства [6].

Анализ судебной практики показывает, что в сфере аннулирования лицензии лицензию не аннулируют (не приостановят), если нарушение не доказано, требование предъявлено с нарушением, неуполномоченным органом или суд посчитает, что такая мера является чрезмерной.

Например, в требовании откажут, когда незначительно нарушен срок подачи декларации об объеме производства алкоголя или в ней отражены недостоверные сведения [7].

Либо лицензию аннулируют (приостановят), если суд посчитает, что такая мера соразмерна допущенному нарушению и обладатель лицензии не устранил его. Например, если лицензирующему органу не предоставлена возможность провести проверку соблюдения лицензионных требований [7], или при производстве алкогольной продукции обладатель лицензии неоднократно нарушил требования ГОСТа [9], а также иных случаях.

Закон о лицензировании отдельных видов деятельности предусматривает, что аннулирование лицензии осуществляется в судебном порядке по заявлению лицензирующего органа.

Соответствующая мера административного принуждения возможна только после привлечения юридического лица к административной ответственности, и неустранения им нарушений лицензионных требований.

Исследователи отмечают, что организации судебного судопроизводства по делам об аннулировании лицензии происходит конкуренция норм Арбитражного-процессуального кодекса и Кодекса об административном судопроизводстве.

Так, порядок судопроизводства по делам об аннулировании лицензии установлен Арбитражным-процессуальным кодексом, и подведомственен арбитражным судам ввиду экономического характера спора (ст. 29 АПК РФ [1]). В то же время дела, возникающие из административных и иных публичных правоотношений, должны рассматриваться в рамках административного судопроизводства, урегулированного нормами Кодекса об административном судопроизводстве [2].

В тоже время Законом о лицензировании отдельных видов деятельности не охватываются случаи, при которых аннулирование лицензии у субъекта предпринимательской деятельности осуществляется в рамках лицензируемой деятельности, прямо не предусмотренных в законе.

В таком случае может применяться иной способ аннулирования лицензии наряду с судебным. На что было обращено внимание Верховного суда РФ в Определении Верховного Суда РФ от 30.01.2020 № 306-ЭС19-17580 по делу № А57-18110/2018. Суд указал, что Жилищным кодексом РФ также определен судебный порядок аннулирования лицензии [10].

Например, при аннулировании лицензии, связанной с деятельностью управляющих компаний, в силу предписаний Жилищного кодекса РФ осуществляется государственным органом жилищного надзора, на основании решения лицензионной комиссии. Решение об аннулировании рассматривается судом. В тоже время в административном порядке обладатель лицензии подлежит исключению из

реестра лицензий субъекта РФ сведений о многоквартирных домах. Данная мера применяется органом государственного жилищного надзора. При исключении из реестра лицензий деятельность управляющей компании считается полностью прекращенной.

Административный порядок аннулирования лицензии предусмотрен и в отношении деятельности по производству и обороту этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции.

Решение принимает Федеральная служба по регулированию алкогольного рынка.

В качестве оснований аннулирования лицензии могут выступать следующие обстоятельства: обладатель лицензии не представил декларации по розничной продаже алкоголя, несмотря на то, что это не единственный вид его деятельности, лицензирующему органу не предоставлена возможность провести проверку соблюдения лицензионных требований, осуществление поставки и закупки этилового спирта по цене ниже установленной цены и пр.

Соответствующие обстоятельства должны быть подтверждены. Подтверждающими документами являются вступившие в законную силу постановления или судебные акты по делам об административных правонарушениях, вынесенные в отношении лицензиата.

Эта правовая позиция нашла отражение в Постановлении Арбитражного суда Московского округа от 2 марта 2020 г. № Ф05-20938/2019 по делу № А41-39440/2019, в котором основанием для обращения управления по жилищному надзору с заявлением об аннулировании лицензии общества послужило отсутствие в реестре лицензий субъекта РФ сведений о многоквартирных домах, деятельность по управлению которыми осуществляет лицензиат.

Суд установил, что у общества в управлении отсутствовали многоквартирные дома, то есть право на занятие лицензируемой деятельностью им не было реализовано.

По этой причине в реестре лицензий субъекта РФ отсутствовали сведения о многоквартирных домах, управление которыми осуществляет общество.

В этой связи суд пришел к выводу об отсутствии оснований для применения такой меры принудительного воздействия, как аннулирование лицензии.

Суд указал, что, «наличие формальных признаков нарушения не может служить достаточным основанием для принятия судом решения об аннулировании лицензии» [11].

Кроме того, в решениях арбитражных судов отмечается, что, принимая решение об аннулировании лицензии или рассматривая вопрос о законности принятого административным органом решения, приостанавливающего действие лицензии или аннулирующего ее, необходимо не только опираться на нормы АПК РФ и иных нормативных актов, но и учитывать положения КоАП РФ, которыми регламентируются вопросы, связанные с порядком привлечения лица к административной ответственности в аспекте обеспечения гарантированной защиты прав этого лица.

Таким образом, анализ правовой литературы и судебной практики подтверждает, что в отношении аннулирования лицензии имеются противоречия в части определения ее правовой природы и несогласованности норм о судопроизводстве по делам об аннулировании лицензии.

В качестве возможного варианта совершенствования законодательства по указанным правовым неопределенностям можно рекомендовать, в целях единообразного порядка применения норм об аннулировании лицензии, урегулировать порядок аннулирования лицензии на уровне КАС РФ, ввиду того, что дела об аннулировании лицензии носят ярко выраженный публично-управленческий характер.

Возможен так же вариант установления аннулирования лицензии и иных мер, связанных с принудительным прекращением ее действия (например, в случаях исключения из реестра лицензий субъекта РФ сведений обо всех многоквартирных домах, в отношении которых лицензиат осуществляет деятельность по управлению), в качестве административного наказания, если лицо нарушает лицензионные требования.

Установление такого административного наказания потребует от законодателя одновременной корректировки материально-правовых норм, определяющих составы административных правонарушений в сфере лицензирования.

Вследствие этого представляется целесообразным дополнить ст. 14.1 КоАП РФ частью 5, устанавливающей административную ответственность за повторное осуществление предпринимательской деятельности с грубым нарушением требований и условий, предусмотренных специальным разрешением (лицензией), в виде лишения специального права, предоставленного юридическому лицу и индивидуальному предпринимателю.

Аннулирование лицензии должно влечь для юридического лица негативные последствия не только в виде прекращения лицензируемого вида деятельности, но и в виде невозможности повторного ее получения в течение определенного срока, что обеспечит эффективность данного наказания и достижение цели общей и частной превенции.

Список литературы:

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. ст. 3012.
2. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 2015. № 10. ст. 1391.
3. О лицензировании отдельных видов деятельности: Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Собрание законодательства РФ. – 2011. – № 19. – ст. 2716.
4. О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при рассмотрении дел об административных правонарушениях: Постановление Пленума ВАС РФ от 02.06.2004 № 10 // Вестник ВАС РФ. 2004. № 8.
5. Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 02.03.2017 № Ф06-17786/2017 по делу № А06-5268/2016 [Электронный ресурс] – Режим доступа <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.03.2021).
6. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 12.12.2019 N 09АП-65811/2019 по делу № А40-122770/2019 [Электронный ресурс] – Режим доступа <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.03.2021).
7. Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 18.12.2018 № Ф08-10504/2018 по делу № А32-19418/2018 [Электронный ресурс] – Режим доступа <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.03.2021).
8. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 14.11.2017 № Ф05-14466/2017 по делу N А40-32999/2017 [Электронный ресурс] – Режим доступа <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.03.2021).

9. Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 14.02.2020 № Ф06-57184/2019 по делу N А55-13340/2019 [Электронный ресурс] – Режим доступа <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.03.2021).
10. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 30.01.2020 № 306-ЭС19-17580 по делу № А57-18110/2018 // [Электронный ресурс] – Режим доступа <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.03.2021).
11. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 02.03.2020 № Ф05-20938/2019 по делу № А41-39440/2019 [Электронный ресурс] – Режим доступа <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.03.2021).
12. Джамирзе Б.Ю. Меры административного принуждения, применяемые к юридическим лицам в связи с нарушениями лицензионных требований: монография. М.: Норма, 2021. 136 с.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРАВО В РАМКАХ ЭРЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ

Рождественская Анна Васильевна

*магистрант,
Российский экономический университет
имени Г.В. Плеханова,
РФ, Москва*

INTERNATIONAL ECONOMIC LAW IN THE ERA OF DIGITALIZATION

Anna Rozhdestvenskaya

*Undergraduate,
Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Moscow*

Аннотация. В данной статье анализируется влияние цифровизации, как новой эры развития, на международное экономическое право. В современном мире цифровые технологии, инновации всё больше и больше «накатывают» на общество, воспитывая стойкое ощущение того, что цифровая экономика с нами уже навсегда. В научной статье будут рассмотрены процессы адаптации современного законодательства к потребностям цифровой экономики, её система, основные категории и стратегии регулирования. Особое внимание будет уделено основным механизмам защиты, обзору правовых норм цифровых технологий.

Abstract. This article analyzes the impact of digitalization, as a new era of development, on international economic law. In the modern world, digital technologies and innovations are more and more "rolling" on society, fostering a strong feeling that the digital economy is with us forever. The research article will consider the processes of adaptation of modern legislation to the needs of the digital economy, its system, main categories and regulation strategies. Particular attention will be paid to the main protection mechanisms, an overview of the legal norms of digital technologies.

Ключевые слова: цифровые технологии, информационные технологии, неэкономика, глобализация, цифровизация.

Keywords: digital technologies, information technologies, New Economy, globalization, digitalization.

Цифровые технологии меняют практически все области международного экономического права. Появление и быстрое развитие таких технологий, как искусственный интеллект, облачные вычисления, блокчейн и Интернет вещей, «прощупывают» пределы существующих правовых норм, вызывая споры о том, соответствуют ли они целевому назначению [1].

Современное значение цифровизации определяется использованием (программных) приложений, которые меняют способ нашего взаимодействия как отдельных лиц или организаций в обществе.

На нашу личную социальную жизнь влияют платформы социальных сетей, на жизнь как потребителей влияют онлайн-покупки и расширенные возможности взаимодействия с поставщиками для наших повседневных нужд, на рабочую сторону жизни влияет цифровое сотрудничество, что позволяет нам работать вместе везде, со всеми в определенном контексте.

В прошлом информационные технологии были главным образом двигателем эффективности (производства). Сегодня его основная цель - создание сетей между частными лицами, компаниями и государственными структурами для обмена информацией и предоставления услуг, которые в основном оказывают положительное или желаемое влияние на нашу аналоговую жизнь [2].

Цифровая экономика является катализатором глубоких изменений во всех аспектах экономической и правовой жизни, поскольку мир обращается к неэкономике, основанной на знаниях и информационных технологиях. Цифровую экономику можно определить как взаимодействие и интеграцию между сектором коммуникаций, информационных технологий и реальной экономикой с целью достижения устойчивого роста по всем экономическим и правовым показателям.

Цифровизация также способствует повышению конкурентоспособности различных секторов экономики за счет генерации, хранения, обработки и передачи данных как внутри, так и за пределами национальных границ.

Цифровая экономика способствует росту и повышению конкурентоспособности малых и средних предприятий в развивающихся странах, легко сокращая и упрощая цепочки поставок, а также продавая продукты и услуги по всему миру, что расширяет конкуренцию и стимулирует рост производительности и инноваций [2].

Положительное влияние цифровой экономики также зависит от готовности стран воспользоваться преимуществами цифровизации, а также от проблем, с которыми эти страны сталкиваются в отношении существования инфраструктуры информационно-коммуникационных технологий, развития образования и профессиональной подготовки, наличия инновационной составляющей и сильного лидерства, в том числе законодательства в области интеллектуальной собственности, конкуренции [3].

Кроме того, существует правительственный подход, который обеспечивает сотрудничество между различными секторами. Чтобы избежать увеличения цифрового разрыва между развивающимися и развитыми странами, которое привело бы к росту неравенства доходов, международное сообщество должно значительно расширить свою поддержку [4].

В будущем, международная конкурентоспособность отдельных экономик будет в решающей степени зависеть от того, насколько быстро цифровые технологии будут использоваться в производственных процессах. Эта цифровая трансформация, в свою очередь, зависит от того, есть ли у страны необходимые ресурсы для этой трансформации.

Международная конкурентоспособность страны имеет решающее значение для процветания ее граждан.

Если экономика конкурентоспособна, отечественные компании могут продавать свою продукцию как дома, так и за рубежом. Это обеспечивает рабочие места и приносит доход сотрудникам [4].

Благодаря повышению конкурентоспособности страна может производить больше товаров и услуг и, таким образом, цифровая трансформация собственной экономики становится предпосылкой для обеспечения и повышения благосостояния страны [5].

Интернет уже создал достаточное давление на законодательство, и фактически, в рамках эры цифровизации, мы можем ощутить, что правила, нормы, «законы» Интернета становятся институционализированными.

Однако регулирование производства Интернет-систем и инфраструктуры нельзя назвать достаточным, что является серьезной проблемой.

Это не похоже ни на одну другую отрасль, которая регулируется государством с помощью минимального набора стандартов

Проблема в том, что общество в целом мало что знает о масштабах рисков в сети Интернет [6].

При ведении бизнеса через Интернет возникает множество сложных вопросов, например, как работать с электронными деньгами, онлайн-банкингом, коммерческими транзакциями с цифровой информацией и цифровыми подписями.

Кроме того, рост интеллектуальной собственности, защиты данных (коммерческих и личных) и конфиденциальности в Интернете ставит новые правовые дилеммы для сохранения активов, которые оспариваются цифровым захватом данных.

Коммерческое использование личных и деловых данных станет ключевым компонентом цифровой экономики. Идентичность в цифровом мире также будет расширяться. Учитывая этот ожидаемый рост способности захвата личных данных, личная информация и конфиденциальность, вероятно, будут все больше и больше подвергаться компрометации [6].

Результаты глубокого изучения материала по данной тематике показали, что цифровые технологии позволяют вести бизнес иначе, а также более эффективно и экономично.

Они также открывают множество новых возможностей, в том понимании, что продукты и услуги могут предлагаться большему количеству потребителей, особенно тем, кого раньше нельзя было обслужить.

Цифровая экономика подпитывается огромными объемами данных и генерирует их. Традиционно, когда человек совершает покупки в обычном магазине за наличные, никто не вел крупномасштабный учет нашего личного потребления или финансовых транзакций.

Теперь заказ онлайн и электронная оплата означает, что многие из наших потребительских и финансовых транзакций генерируют электронные данные, которые кем-то записываются и хранятся.

Сопоставление и анализ этих данных предоставляет огромные возможности и риски для преобразования того, как выполняется ряд видов экономической деятельности [7].

К сожалению, информацией стало гораздо легче манипулировать, следовательно, у цифровых технологий есть и обратные стороны, ведь огромные объемы частной информации могут попасть в руки преступников, террористов, конкурентов, иностранных агентов или других злонамеренных субъектов.

Цифровая экономика теперь навсегда с нами, и она прочно пронизывает каждую область международного экономического права, все аспекты современной жизни.

Каждому из нас необходимо понять и принять природу этого изменения, чтобы иметь возможность реагировать на всех уровнях: общественном, корпоративном, правовом и личном.

Список литературы:

1. Сергеев Л.И. Цифровая экономика : учебник для вузов / Л.И. Сергеев, А.Л. Юданова ; под редакцией Л.И. Сергеева. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 332 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-13619-7. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/466115> (дата обращения: 20.03.2021).

2. Горелов Н.А. Развитие информационного общества: цифровая экономика : учебное пособие для вузов / Н.А. Горелов, О.Н. Кораблева. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 241 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-10039-6. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/454668> (дата обращения: 19.03.2021).
3. Международное право : учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки «Юриспруденция» / Н.Д. Эриашвили, Д.Д. Шалягин, Ю.А. Кузнецов [и др.] ; под ред. А.Х. Абашидзе, К.К. Гасанова. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2018. - 519 с. - ISBN 978-5-238-03025-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1027110> (дата обращения: 22.03.2021). – Режим доступа: по подписке.
4. Право и экономическое развитие: проблемы государственного регулирования экономики: монография / В.К. Андреев, Л.В. Андреева, К.М. Арсланов [и др.] ; под ред. В.А. Вайпана, М.А. Егоровой. - Москва : Юстицинформ, 2017. - 432 с.: ISBN 978-5-7205-1367-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1005932> (дата обращения: 23.03.2021). – Режим доступа: по подписке.
5. Сологубова Г.С. Составляющие цифровой трансформации : монография / Г.С. Сологубова. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 147 с. – (Актуальные монографии). – ISBN 978-5-534-11335-8. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/475065> (дата обращения: 21.03.2021).
6. International economic law and the digital divide a new silk road? Elgar International Economic Law series Rohan Kariyawasam BSc, MA, Fulbright Cert (Harvard), Solicitor, FRSA and Anglia Ruskin University, UK, Publication Date: 2007 ISBN: 978 1 84376 802 9 Extent: 416 pp - Текст : электронный. - URL: https://www.elgar.com/shop/usd/eelgar/product_flyer/generate/id/5415/ дата обращения: 20.03.2021).
7. Уколов В.Ф. Цифровизация: взаимодействие реального и виртуального секторов экономики : монография / В.Ф. Уколов, В.В. Черкасов. – Москва: ИНФРА-М, 2019. – 203 с. – (Научная мысль). - ISBN 978-5-16-015640-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1044339> (дата обращения: 24.03.2021). – Режим доступа: по подписке.

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОГО СТАТУСА ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Турунцев Ярослав Андреевич

студент,

Волго-Вятский институт (филиал)

Московского государственного юридического

университета имени О.Е. Кутафина,

РФ, г. Киров

Аннотация. В статье рассматриваются проблемные вопросы конституционно-правового статуса органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации. Проведен анализ функционирования системы органов исполнительной власти в некоторых субъектах Российской Федерации. Выдвинуты предложения по внесению изменений в нормативное регулирование статуса отдельных элементов системы органов исполнительной власти субъектов РФ.

Ключевые слова: конституционно-правовой статус, высшее должностное лицо субъекта, высший исполнительный орган государственной власти субъекта, органы исполнительной власти субъекта, федеративное устройство, юридическое лицо.

Совершенствование федеративных отношений в Российской Федерации является в настоящее время одной из актуальных задач, решение которой, с одной стороны, определяет единство государственной власти, а с другой, является гарантом обеспечения самостоятельной деятельности органов государственной власти субъектов Российской Федерации.

Тема правового статуса органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации нашла свое отражение во множестве работ как учебной литературы, так и научных исследований, изданных за последнее время [1].

При этом до конца исследованной данную тему назвать нельзя, по причине того, что российский федерализм предполагает особую роль органов

исполнительной власти субъектов Федерации в процессе формирования федеративных отношений.

Конституционно-правовой статус органов государственной власти в Российской Федерации предполагает, во-первых, сохранение единства и территориальной целостности Российской Федерации, а во-вторых –определение и реализацию органами государственной власти субъектов Российской Федерации своих полномочий, установленных Конституцией Российской Федерации, а также федеральным и региональным законодательством.

Актуальность исследуемой темы подчеркивается также тем, что определение конституционно-правового статуса органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации позволит как укрепить единство системы государственной власти Российской Федерации, так и эффективно разграничить предметы ведения между органами государственной власти Российской Федерации и субъектов Российской Федерации.

Основы конституционно-правового статуса органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации закреплены в главе I Конституции Российской Федерации «Основы конституционного строя».

Деятельность федеральных органов государственной власти и органов государственной власти субъектов Российской Федерации основана на принципе народовластия. В статье 3 Конституции Российской Федерации установлено, что народ осуществляет свою власть непосредственно, а также через органы государственной власти и органы местного самоуправления, следовательно, органы государственной власти субъектов РФ являются одним из ретрансляторов народовластия в государстве.

Одним из главных элементов конституционно-правового статуса органов исполнительной власти субъектов РФ является принцип единства системы государственной власти, обеспечивающий территориальную целостность и суверенитет Российской Федерации на всей ее территории.

Система органов государственной власти в Российской Федерации основана на принципе разделения властей. Государственная власть в Российской

Федерации разделяется на законодательную, исполнительную и судебную. На территории каждого субъекта РФ создаются органы государственной власти, система и полномочия которых определяется конституциями (уставами), законами субъектов РФ, принятыми в соответствии с Конституцией Российской Федерации, федеральными законами.

Особенностью конституционно-правового статуса органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации является то, что они должны выполнять указания федеральных органов исполнительной власти, выраженные в форме правовых актов, а также являясь органами государственной власти субъекта Российской Федерации, должны осуществлять нормативное регулирование и управление в сфере деятельности, установленной для данного органа исполнительной власти субъекта РФ.

Учитывая вышеизложенное, можно сделать вывод о том, что важным элементом конституционно-правового статуса, необходимым для работы органов исполнительной власти субъектов РФ, является разграничение предметов ведения и полномочий между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти субъектов Российской Федерации [2, статья 5].

Также следует отметить, что Конституцией Российской Федерации выделяются основы статуса органов исполнительной власти субъектов РФ в части взаимодействия указанных органов с федеральными органами государственной власти: «В пределах ведения Российской Федерации и полномочий Российской Федерации по предметам совместного ведения Российской Федерации и субъектов Российской Федерации федеральные органы исполнительной власти и органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации образуют единую систему исполнительной власти в Российской Федерации» [2, статья 77].

Конституция, закрепляя статус органов исполнительной власти субъектов РФ, предоставляет им также существенные полномочия. Так, органы исполнительной власти субъектов могут обратиться в Конституционный Суд Российской Федерации (по спору о компетенции, в порядке абстрактного нормоконтроля) [2, статья 125]; один представитель от органа исполнительной власти

субъекта входит в Совет Федерации Федерального Собрания Российской Федерации [2, статья 95].

Особенности конституционно-правового статуса определяют то, каким образом функционирует система органов исполнительной власти в субъектах Российской Федерации.

В соответствии со статьей 17 Федерального закона от 06.10.1999 № 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» устанавливается система органов исполнительной власти во главе с высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации. В данную систему также входят высшее должностное лицо субъекта и органы исполнительной власти субъекта, формируемые высшим должностным лицом.

Эта норма находит свое отражение в региональном законодательстве.

Так, согласно статье 54 Устава Кировской области исполнительная власть в Кировской области осуществляется Губернатором области и возглавляемой им системой органов исполнительной власти области [3, статья 54].

Губернатор области является высшим должностным лицом Кировской области и руководит высшим исполнительным органом государственной власти области – Правительством области.

Согласно статье 58 Устава Кировской области, систему органов исполнительной власти области составляют Правительство области и иные органы исполнительной власти.

Правительство Кировской области является постоянно действующим высшим исполнительным органом государственной власти области. Правительство возглавляет систему органов исполнительной власти области, а также коллегиальным органом, который формируется и возглавляется Губернатором Кировской области.

В качестве примера других субъектов РФ приведем Республику Татарстан. В соответствии со статьей 99 Конституции Республики Татарстан, Кабинет

Министров Республики Татарстан – Правительство Республики Татарстан является исполнительным и распорядительным органом государственной власти Республики Татарстан. Согласно статье 94 Конституции Республики Татарстан Президент Республики Татарстан формирует Кабинет Министров Республики Татарстан.

Данные полномочия обусловлены положениями статьи 18 Федерального закона от 06.10.1999 № 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» (далее 184-ФЗ), согласно которой высшее должностное лицо субъекта формирует высший исполнительный орган государственной власти субъекта РФ.

Правовой статус высшего должностного лица субъекта РФ определяется его центральным положением в системах органов исполнительной власти, образованных в субъектах РФ. Так, в Постановлении Конституционного Суда Российской Федерации от 09.07.2002 № 12-П указано, что «Высшее должностное лицо субъекта Российской Федерации (руководитель высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации), наделенное публичными полномочиями в системе государственной власти, обладает специальным конституционно - правовым статусом» [4, пункт 2.3].

Следует отметить, что понятия «высшее должностное лицо субъекта РФ» и «руководитель высшего исполнительного органа государственной власти субъекта РФ» в Федеральном законе от 06.10.1999 № 184-ФЗ употребляются без отрыва друг от друга, что указывает не только на единство этих двух понятий в рамках действующего законодательства, но и на тождественность их конституционно-правового статуса.

При этом, даже в случае, если в структуре регионального высшего исполнительного органа государственной власти имеется должность с отдельными полномочиями по осуществлению руководства деятельностью данного органа, то руководителем высшего исполнительного органа государственной власти в данном субъекте РФ все равно будет высшее должностное лицо субъекта.

Например, статьей 55 Устава Кировской области определено, что Губернатор Кировской области осуществляет общее руководство деятельностью Правительства Кировской области [3, статья 55 «д»]; имеет право председательствовать на заседаниях Правительства области [3, статья 55 «д¹»]; а также определяет основные направления деятельности Правительства [3, статья 55 «е»]. Кроме того, в статье 58 данного Устава указано, что Правительство области является коллегиальным органом, формируется и возглавляется Губернатором области [3, статья 58, часть 3].

Таким образом, считаем возможным в федеральном законодательстве разграничить полномочия по непосредственному руководству высшим исполнительным органом исполнительной власти и руководству регионом (субъектом РФ) в целом.

Важным элементом системы органов исполнительной власти в субъектах РФ является высший исполнительный орган государственной власти субъекта РФ. Согласно Федеральному закону от 06.10.1999 № 184-ФЗ, данный орган является постоянно действующим органом государственной власти. В региональном законодательстве могут иметься дополнительные положения, конкретизирующие правовой статус данного органа. К примеру, в Законе Кировской области «О Правительстве и иных органах исполнительной власти Кировской области» указано, что Правительство области является коллегиальным, постоянно действующим высшим исполнительным органом государственной власти области [5, статья 1, часть 1].

Федеральный закон от 06.10.1999 № 184-ФЗ в статье 20 определяет основы деятельности высшего исполнительного органа государственной власти субъекта РФ. Интересным и дискуссионным в юридической науке здесь является момент, освещенный в части 4 данной статьи, а именно: «Высший исполнительный орган государственной власти субъекта Российской Федерации обладает правами юридического лица, имеет гербовую печать». Статья 51 Гражданского кодекса Российской Федерации устанавливает, что юридическое лицо подлежит государственной регистрации в уполномоченном органе в порядке, определяемом

Федеральным законом от 08.08.2001 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей».

В то же время наличие формулировки «обладает правами юридического лица» указывает на то, что данный орган власти может и не быть юридическим лицом как таковым. В российском законодательстве высший исполнительный орган государственной власти субъекта РФ не относится к какой-либо организационно-правовой форме.

В региональном законодательстве данный факт находит свое отражение в различных способах обеспечения деятельности высшего исполнительного органа государственной власти субъекта РФ. Например, в Законе Кировской области от 26.07.2001 № 10-ЗО «О Правительстве и иных органах исполнительной власти Кировской области» [5, статья 27] для обеспечения деятельности Губернатора Кировской области и Правительства Кировской области создана администрация Губернатора и Правительства Кировской области. При этом само Правительство является коллегиальным органом, созданным фактически для принятия управленческих решений в рамках всей Кировской области и не имеет никаких структурных подразделений, которые бы обеспечивали его деятельность.

С учетом вышеизложенного, считаем возможным предложить внести изменения в Федеральный закон от 06.10.1999 № 184-ФЗ, а также в Гражданский кодекс Российской Федерации с целью конкретизации статуса региональных органов исполнительной власти как юридических лиц.

О правовых основах иных органов исполнительной власти субъектов РФ в Федеральном законе от 06.10.1999 № 184-ФЗ говорится немного. Так, в статье 17 указанного Федерального закона указано, что в субъекте Российской Федерации устанавливается система органов исполнительной власти во главе с высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации, при этом структура этих органов определяется высшим должностным лицом субъекта.

Наиболее полно данный вопрос раскрывается в региональном законодательстве. Так, правовым основам деятельности органов исполнительной власти

Кировской области посвящена глава 8 Закона Кировской области «О Правительстве и иных органах исполнительной власти Кировской области», в Республике Татарстан действует Закон Республики Татарстан от 6 апреля 2005 года № 64-ЗРТ «Об исполнительных органах государственной власти Республики Татарстан», а в Законе Костромской области от 22.11.2005 № 339-ЗКО «О системе исполнительных органов государственной власти Костромской области» указанный вопрос конкретизируется в статье 8.

Таким образом, система органов исполнительной власти субъектов РФ отражает действующий на федеральном уровне вариант разделения органов власти по отраслевой и межотраслевой компетенции.

С учетом вышеизложенного можно определить, что система органов исполнительной власти в субъектах РФ – это необходимая часть системы органов государственной власти, действующих в Российской Федерации, часть общего государственного аппарата, статус которых, согласно Конституции Российской Федерации и действующих федеральных законов, поддерживает правовую основу федеративного устройства Российской Федерации.

Список литературы:

1. Конституционно-правовой статус органов законодательной и исполнительной власти субъектов Российской Федерации: учебник для магистратуры / отв. ред. Г.Д. Садовникова. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2021; Конституционно-правовой статус органов законодательной и исполнительной власти субъектов Российской Федерации: учебное пособие / Михайлова М.В., Пибаетов И.А., Мальцева И.А., Заболотских Е.М. – Киров: Аверс, 2014; Хаманева Н.Ю. Административная юстиция и административно-правовые отношения: теоретические проблемы // Региональное и муниципальное управление: вопросы политики, экономики и права. 2019. № 1 (15); Ошкин А.Н. Еще раз о правовом статусе органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации // Региональное и муниципальное управление: вопросы политики, экономики и права. 2019. № 3 (17).
2. Конституция Российской Федерации. – [электронный ресурс] – Режим доступа. – СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 12.05.2021).
3. Устав (Основной закон) Кировской области от 27.03.1996 № 12-ЗО. – [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.zsko.ru/general/reference/laws/ustav.php> (дата обращения: 30.03.2021).

4. Устав (Основной закон) Кировской области от 27.03.1996 № 12-ЗО. – [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.zsko.ru/general/reference/laws/ustav.php> (дата обращения: 30.03.2021).
5. Постановление Конституционного Суда РФ от 09.07.2002 № 12-П «По делу о проверке конституционности положений пункта 5 статьи 18 и статьи 30.1 Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации», статьи 108 Конституции Республики Татарстан, статьи 67 Конституции (Основного Закона) Республики Саха (Якутия) и части третьей статьи 3 Закона Республики Саха (Якутия) «О выборах Президента Республики Саха (Якутия)». – [электронный ресурс] – Режим доступа. – СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 30.03.2021).
6. Закон Кировской области от 26.07.2001 № 10-ЗО «О Правительстве и иных органах исполнительной власти Кировской области». – [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/973000467> (дата обращения: 30.03.2021).

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XXXVII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 4 (37)
Апрель 2021 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

