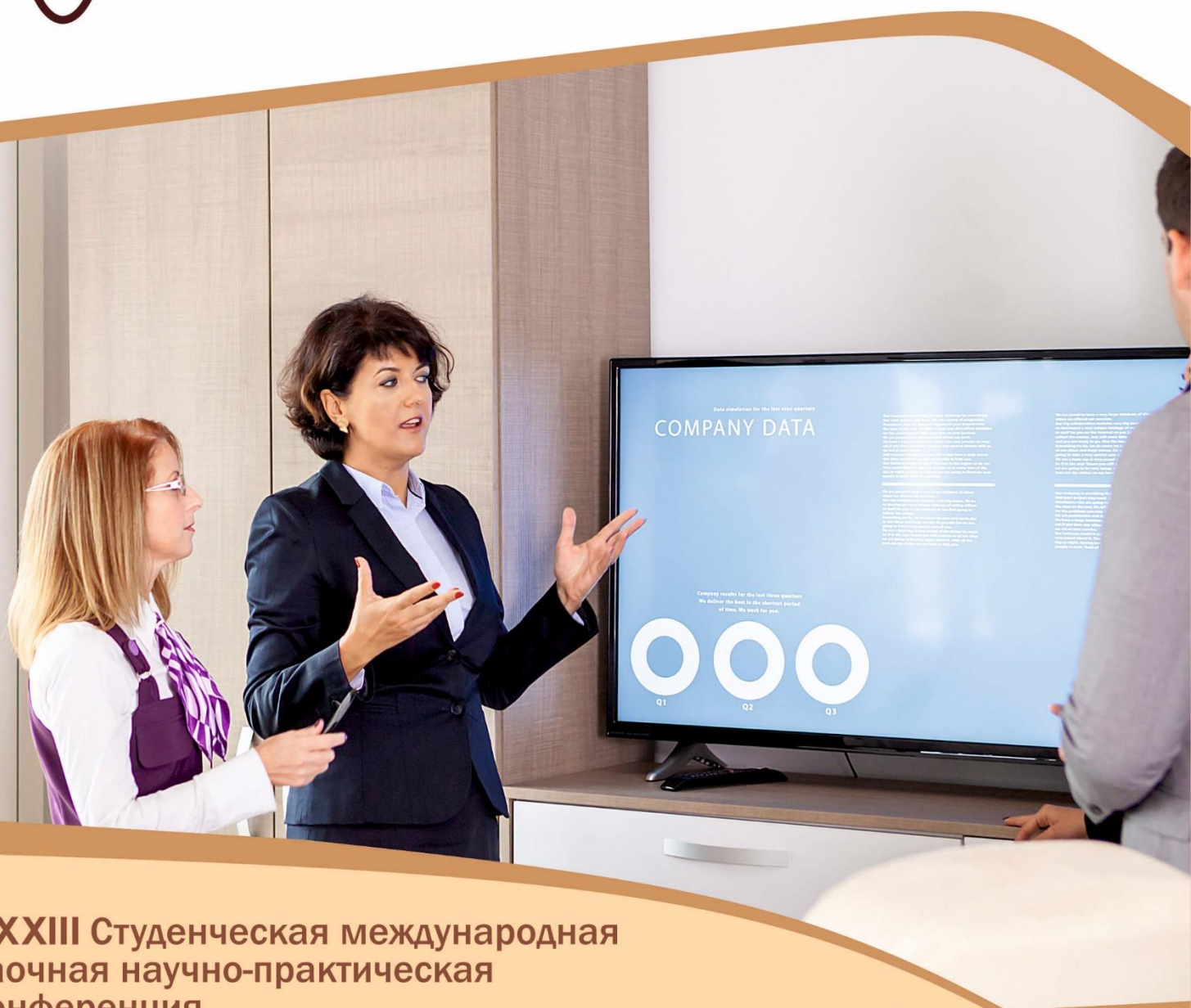




**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**XXXIII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№11 (33)**

г. МОСКВА, 2020



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XXXIII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 11 (33)
Декабрь 2020 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2020

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 **Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум.** Электронный сборник статей по материалам XXXIII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2020. – № 11 (33) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/11\(33\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/11(33).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XXXIII студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2020 г.

Оглавление

Секция 1. «Политология»	6
ФОРМЫ И МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ	6
Богатова Анастасия Николаевна	
Трофимова Анастасия Дмитриевна	
Агибалова Виктория Геннадьевна	
Секция 2. «Экономика»	12
НАЛОГ НА ДОХОДЫ ГРАЖДАН: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ	12
Анфалова Алина Сергеевна	
Токарева Алена Дмитриевна	
Азанова Надежда Николаевна	
КАТЕГОРИАЛЬНЫЙ АППАРАТ АНАЛИЗА И МОДЕЛЬ ПРЕСТУПНОГО ПОВЕДЕНИЯ КАК ФАКТОР НЕВЫПОЛНЕНИЯ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ	17
Атрощенко Юлия Валентиновна	
ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА ОРГАНИЗАЦИИ	21
Большакова Полина Дмитриевна	
Шевко Наиля Рашидовна	
РОЛЬ НАЛИЧНЫХ И БЕЗНАЛИЧНЫХ ДЕНЕЖНЫХ ОТНОШЕНИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ	28
Вяткина Дарья Сергеевна	
Никоненко Елена Алексеевна	
ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ФИНАНСОВ	33
Козина Екатерина Андреевна	
Прямоносова Алёна Владимировна	
Азанова Надежда Николаевна	
АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ	39
Корельский Антон Евгеньевич	
Тутыгин Андрей Геннадьевич	
ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ ИЗМЕНЕНИЙ ТЕМПОВ РОСТА СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА КОМПАНИИ	45
Лярская Елена Александровна	
Ковальчук Светлана Геннадьевна	

ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ И ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ: ПРОТИВОСТОЯНИЕ ИЛИ СОЧЕТАНИЕ Мейгеш Анна Александровна Легконогих Екатерина Константиновна Коханова Виктория Сергеевна	50
ОНЛАЙН-КАССА: УЧЕТ ПРИ ЕЕ ПРИМЕНЕНИИ Монакова Алена Владимировна	54
КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА РАСХОДОВ НА ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ РАБОТНИКОВ Плющенко Ксения Дмитриевна	58
СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ Степанова Полина Алексеевна	65
Секция 3. «Юриспруденция»	72
МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОММЕРЧЕСКИЙ АРБИТРАЖ Балыкова Екатерина Сергеевна	72
ЗАЩИТА ПРАВ НА ТАЙНУ ЧАСТНОЙ ЖИЗНИ Бекова Елизавета Иссаевна	77
ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА И ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ Глушкова Мария Васильевна Шаронова Мария Романовна Жестков Игорь Александрович	84
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СОСТАВЛЕНИЯ ЗАВЕЩАНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ Дадаян Арина Юрьевна Ефимова Анастасия Романовна Зубарева Ольга Григорьевна	88
ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВА И ИХ ИЗМЕНЕНИЕ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА 2020 ГОДА Миронова Юлия Андреевна Воротников Андрей Алексеевич	91
ПРОЦЕДУРА ПРОВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ ПО ЗАКЛЮЧЕНИЮ ДОГОВОРА Старкова Ирина Юрьевна Магдесян Галина Андреевна	95

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАСТОРЖЕНИЯ КОНТРАКТА НА ПОСТАВКУ ТОВАРОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ НУЖД В ОДНОСТОРОННЕМ ПОРЯДКЕ ЗАКАЗЧИКОМ Уденцова Марина Юрьевна	100
ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ МНОЖЕСТВЕННОСТИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ПРАВОВОЙ НАУКЕ Цикин Евгений Олегович Шигонин Александр Борисович	105
ИССЛЕДОВАНИЕ ПОДХОДОВ К ПОНИМАНИЮ МНОЖЕСТВЕННОСТИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕФИНИЦИИ ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ ЕЁ ПРИЗНАКОВ Цикин Евгений Олегович Шигонин Александр Борисович	111
ПРОБЛЕМЫ СООТНОШЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО И ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО ДОГОВОРА Чибисова Ольга Александровна Бенина Светлана Васильевна	115

СЕКЦИЯ 1.
«ПОЛИТОЛОГИЯ»

ФОРМЫ И МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ

Богатова Анастасия Николаевна

*студент,
Краснодарский филиал РЭУ
им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Краснодар*

Трофимова Анастасия Дмитриевна

*студент,
Краснодарский филиал РЭУ
им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Краснодар*

Агibalова Виктория Геннадьевна

*научный руководитель,
Краснодарский филиал РЭУ
им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Краснодар*

FORMS AND METHODS OF STATE CONTROL

Anastasia Bogatova

*Student,
Krasnodar branch of the PRUE G.V. Plekhanov,
Russia, Krasnodar*

Anastasia Trofimova

*Student,
Krasnodar branch of the PRUE G.V. Plekhanov,
Russia, Krasnodar*

Victoria Agibalova

*Scientific director,
Krasnodar branch of the PRUE G.V. Plekhanov,
Russia, Krasnodar*

Аннотация. Государственный контроль – это периодическая проверка правительством деятельности физических и юридических лиц уполномоченными органами, направленная на предупреждение, выявление и пресечение нарушений требований, установленных нормативными правовыми актами, по результатам которой при выявлении нарушений могут применяться меры государственного принуждения.

Abstract. State control is a periodic review by the government of the activities of individuals and legal entities by authorized bodies aimed at preventing, detecting and suppressing violations of the requirements established by regulatory legal acts, as a result of which state enforcement measures can be applied when violations are detected.

Ключевые слова: Государственное управление. Обязательства. Контроль. Соблюдение правил и норм.

Keyword: Public administration. Commitments. Control. Compliance with rules and regulations.

Объектами государственного контроля являются: продукция, в том числе импортная; услуги населению, работы; нормативная, техническая (конструкторская, технологическая, проектная) и иная документация на продукцию; работы по обязательной сертификации продукции изготовителей, испытательных лабораторий, органов по сертификации. Государственный контроль осуществляют должностные лица государственного стандарта и подведомственных ему территориальных органов по государственному контролю – государственные инспекторы, аттестованные в порядке, установленном государственным стандартом, и имеющие удостоверение установленного образца. К проверкам в установленном порядке могут привлекаться представители иных государственных органов, осуществляющих контрольно-надзорные функции, общественных организаций, аттестационные эксперты-аудиторы.

Сначала понятие государственных функций. Под такими современными учеными понимаются основные направления, по которым соответствующие учреждения осуществляют свою деятельность. Содержательный аспект функций государства может быть связан, по мнению некоторых специалистов, с историческим периодом в его развитии. Функции государства в рыночной экономике, конечно, в большинстве случаев не связаны с глобальной идеей, но в то же время могут отражать и определенные национальные интересы.

Существует точка зрения на структуру соответствующих видов деятельности, в которой их можно разделить на внешние и внутренние. Более того, по самой своей природе эти функции достаточно универсальны и подходят под описание большинства современных состояний.

Внешние функции государства классифицируются по четырем ключевым направлениям развития в любой стране - экономическому, политическому, социальному и духовному. Теория функций государства, о которой идет речь, предполагает следующее распределение внутренней деятельности институтов.

1. Экономика: управление производственной и сервисной инфраструктурой, денежными потоками, стимулирование научно - технических разработок, политика защиты прав потребителей.

2. В политике: создание и воспроизводство институтов государственной власти, законодательства, исполнение правовых актов, грамотная национальная политика, содержание силовых структур.

3. В социальной сфере: развитие института семьи, поддержка социально незащищенных групп граждан, поддержка ключевых институтов - здравоохранения, образования, развития спорта.

4. В духовной сфере: создание условий для равноправия людей в выборе религии, поддержка культуры, науки и искусства.

В свою очередь, выполнение функций государства во внешнем аспекте может осуществляться по следующим направлениям:

- содержание армии, пограничных служб;

- поддержание международной политики (экономическое сотрудничество, военно-политическое, культурное и др.);
- участие в миротворческих операциях, оказание гуманитарной помощи нуждающимся государствам;;
- защита граждан за рубежом, содействие адвокации национальных предпринимательских организаций.

Существует теория, согласно которой государство выполняет и выполняет глобальную функцию - это выполнение государственного контракта с народами, населяющими территорию страны, который передается соответствующим государственным учреждениям на право управления и защиты. В этом случае рассматриваемая деятельность является специфической проблемой в рамках базовой функции. Вопрос о правомерности концепций, в том числе и тех, которые мы озвучили, является примером одной из многочисленных дискуссий в научном сообществе.

Реализация функций государства происходит, если следовать общей теоретической концепции через деятельность, производимую различными органами власти. Классификация таковых в научной литературе также имеет большое количество оснований, как и определение соответствующего термина. Один из наиболее распространенных в современном экспертном сообществе критериев - характер выполняемых органом функций. Если взять ее за основу, то классификация выглядит следующим образом.

1. Законодательные органы.

Такого рода структуры создают правовые акты, которые реализуются на основе основной политической функции государства - реализации общественного договора. Законодательные органы в современных демократиях, как правило, также представительны. То есть практическая работа по разработке правовых актов осуществляется людьми, представляющими интересы различных групп граждан. Назначаются они обычно через выборы.

2. Исполнительными органами.

Эти структуры отвечают за реализацию принятого на законодательном уровне принципа верховенства права. Люди, работающие в исполнительной власти, как правило, назначаются, а не избираются. Исключением может быть должность президента страны (если в Конституции указано, что он является высшим органом исполнительной власти).

3. Судебными органами призвано способствовать правильному исполнению правовых актов изданных на законодательном уровне - на уровне толкования законов, а также правоприменительный аспект соблюдения прописанных в них норм. В большинстве демократических стран суды юридически независимы от других органов власти. При переизбрании парламента, правительства или даже переназначении в связи со сменой режима, во многих случаях судья не переизбирается. Более того, они могут стать гарантом функционирования государства в условиях политического кризиса, когда непонятно, в чьих руках власть. Однако возможны варианты, в которых политическая функция государства осуществляется в рамках других моделей. Например, вариант, в котором первые два типа фактически объединены в один. А пока правительство вполне может развиваться само. Яркий пример - китайская политическая система. Между законодательной и исполнительной властью нет разделения властей. Функции государства и права, специфичные для соответствующих учреждений, выполняет единый орган - Национальное собрание. В свою очередь, она представлена как достаточно сложная структура различных комитетов и ведомств.

Список литературы:

1. Местное самоуправление и муниципальное управление / Под ред. А.С. Прудникова, М.С. Трофимова. - М.: Юнити, 2016. - 553 с.
2. Агибалова В.Г. / Исследование понятия «Устойчивое развитие сельских территорий»: История становления / Теория и практика общественного развития. – 2015. - № 12 – С. 154-157.

3. Белкина Е.Н. Агибалова В.Г / Инструменты устойчивого социально-экономического развития сельских территорий в постиндустриальной экономике / Общество с ограниченной ответственностью "Издательско-информационный центр "Фабула" - г. Ставрополь – 2018. – С. 134-140.
4. Белкина Е.Н., Агибалова В.Г / Концептуальные основы формирования организационно-экономического механизма многофункционального развития сельских территорий / Общество с ограниченной ответственностью "Издательско-информационный центр "Фабула" г. Ставрополь – 2017. – С. 87-72.
5. Бабун Р.В. Государственное и муниципальное управление. введение в специальность (для бакалавров) / Р.В. Бабун. - М.: КноРус, 2017. - 128 с.
6. Василенко И.А. Государственное и муниципальное управление: Учебник для академического бакалавриата / И.А. Василенко. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 494 с.
7. Васильев А.А. Муниципальное управление и местное самоупр.: Сл. / А.А. Васильев. - М.: Инфра-М, 2019. - 256 с.
8. Гегедюш Н.С. Государственное и муниципальное управление: Учебное пособие для прикладного бакалавриата / Н.С. Гегедюш, Е.В. Масленникова, М.М. Мокеев и др. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 238 с.

СЕКЦИЯ 2. «ЭКОНОМИКА»

НАЛОГ НА ДОХОДЫ ГРАЖДАН: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

Анфалова Алина Сергеевна

*студент,
Шадринский финансово-экономический колледж,
РФ, г. Шадринск*

Токарева Алена Дмитриевна

*студент,
Шадринский финансово-экономический колледж,
РФ, г. Шадринск*

Азанова Надежда Николаевна

*научный руководитель,
Шадринский финансово-экономический колледж,
РФ, г. Шадринск*

Современная налоговая система России немислима без налога на доходы физических лиц. Это один из немногих налогов, имеющий богатую историю.

Самым собираемым налогом в России и многих других странах является налог на доходы физических лиц. Он формирует большую часть федерального, регионального и местного бюджетов.

Актуальность данной темы заключается в том, что налог на доходы физических лиц является одним из основных налогов в налогообложении физических лиц. Данный налог уплачивается гражданами Российской Федерации со всех видов доходов, полученных ими в календарном году, как в денежной, так и в натуральной форме.

До 1 января 2001 года на территории России взимался подоходный налог. С 1 января 2001 года гл. 23 Налогового Кодекса РФ установлен налог на доходы физических лиц.

Принцип налогообложения доходов граждан на протяжении многих лет менялся. В настоящее время установлена фиксированная ставка.

Это противоречит принципу справедливости, также нарушается принцип однократного взимания налога. Так как сам налогоплательщик отдает часть своего дохода, а также работодатель уплачивает единый социальный налог с доходов своего работника. Но многие выплаты социального характера освобождены от налогообложения, такие как пенсии, пособия и другое, установлены налоговые вычеты, учитывающие имущественное и социальное положение налогоплательщика.

История возникновения налога на доходы физических лиц

НДФЛ- налог на доходы физических лиц или подоходный налог, был введен в Англии в 1798 году в виде налога на роскошь. Данный налог был построен на внешних признаках и действовал до 1816 года. В 1842 году он был введен повторно, уже тогда данный налог отвечал основным принципам подоходного налогообложения.

В России в 1812 году был введен сбор процентов с дохода от недвижимости имущества, который собой представлял своеобразную форму подоходного налога. Только лишь в 1916 году 6 апреля приняли специальный закон о подоходном налоге. В 1960 году 7 мая был издан Закон СССР «Об отмене налогов с заработной платы рабочих и служащих». До введения НДФЛ система налогов разных стран негласно учитывали размер дохода граждан при составлении настоящих налогов.

Одним из примеров является домовый налог, сумма которого могла зависеть от числа окон в доме и многим другим признакам, именно это и позволяло судить об доходах плательщика.

В той или иной стране введение этого налога было обусловлено внутренними причинами страны.

Основной потребностью государства являлся поиск дополнительных средств, которая была вызвана военными расходами и ростом задолженностей, платежеспособность граждан не всегда соответствовала истинным размерам налога.

К 1992 году в России экономические рыночные отношения вызвано созданием новой налоговой системы, в которую входили более 60 видов сборов и налогов. 7 декабря 1991 года Верховным Советом РСФСР был принят закон «О подоходном налоге с физических лиц».

Одними из основных принципов данного налога являлись: перечень необлагаемых налогом доходов, единая шкала прогрессивных ставок с совокупного годового дохода, вычеты из этого дохода по социальным группам и уменьшение налогооблагаемой базы на расходы, связанные со строительством или приобретением жилья, предпринимательской деятельностью и благотворительностью.

Только развитие экономики рыночных отношений требовало создание Налогового кодекса, только в третьем тысячелетии наша страна выступила с данным важным документом.

Налог на доходы в современности

В данном случае название налога изменилось, а с правовой точки зрения был введен один новый налог и один налог был отменен. В Российской Федерации приняли решение уйти от шкалы налогообложения. Ввели налогу ставку в 13% для большей части населения доход

С 1 января 2021 года ставка НДФЛ по доходам, превышающим 5 млн. рублей в год, увеличится. До достижения порога в 5 млн. рублей доходы будут облагаться по ставке 13%, все, что выше – по ставке 15%. Ранее с таким предложением выступил Президент Российской Федерации.

Общая характеристика налога

Налог на доходы физических лиц установлен гл. 23 Налогового кодекса Российской Федерации и в соответствии со ст. 13 Налогового кодекса РФ относится к категории федеральных налогов. Согласно п. 2 ст. 12 Налогового кодекса РФ федеральными налогами и сборами признаются налоги и сборы, которые установлены Налоговым кодексом РФ и обязательны к уплате на всей территории Российской Федерации.

К доходам из источников в РФ в соответствии с п. 1 ст. 208 налогового кодекса российской федерации относятся:

а) страховые выплаты при наступлении страхового случая, в том числе периодические страховые выплаты (ренты, аннуитеты) и/или выплаты, связанные с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика;

б) доходы, полученные от использования в РФ авторских и иных смежных прав;

в) дивиденды и проценты, полученные от российской организации, а также проценты, полученные от российских индивидуальных предпринимателей и/или от иностранной организации в связи с деятельностью ее обособленного подразделения в РФ;

г) доходы, полученные от использования трубопроводов, линий электропередачи (ЛЭП), а также иных средств связи, включая компьютерные сети, на территории РФ;

д) доходы, полученные от сдачи в аренду или иного использования имущества, находящегося в РФ;

е) доходы, полученные от использования любых транспортных средств;

ж) за выполнение трудовых или иных обязанностей, выполненную работу, оказанную услугу, совершение действий в РФ;

з) иные доходы, получаемые налогоплательщиками в результате осуществления их деятельности в РФ;

и) доходы от реализации.

Вывод

Взимаемый в настоящее время налог на доходы физических лиц широко озвучен в главе 23 Налоговый Кодекс Российской Федерации.

Также важно, что данный налог имеет статус федерального налога, в соответствии с ФЗ "О внесении изменений и дополнений в часть вторую Налогового кодекса РФ и в отдельные законодательные акты РФ" .

Налоговый Кодекс Российской Федерации достаточно четко разграничивает различные виды доходов физических лиц, устанавливает особенности исчисления и взимания налога с этих доходов.

Список литературы:

1. НДФЛ: история и современность <https://www.klerk.ru/buh/articles/175865/>.
2. История НДФЛ в России <https://www.garant.ru/infografika/621831/>.
3. История возникновения налога на доходы физических лиц <http://znakka4estva.ru/dokumenty/finansy-nalogi-dengi/istoriya-vozniknoveniya-naloga-na-dohody-fizicheskikh-lic/>.

КАТЕГОРИАЛЬНЫЙ АППАРАТ АНАЛИЗА И МОДЕЛЬ ПРЕСТУПНОГО ПОВЕДЕНИЯ КАК ФАКТОР НЕВЫПОЛНЕНИЯ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ

Апрощенко Юлия Валентиновна

магистрант,

Белорусский государственный университет,

Республика Беларусь, г. Минск

Теория детенизации экономики, используя междисциплинарный метод анализа, предполагает использование многочисленных понятий и категорий, позволяющих глубже понять и раскрыть систему теневых экономических отношений. Детенизация экономических отношений представляет собой совокупность микро- и макроэкономических, организационно-управленческих, технических, технологических и правовых основ формирования взаимоотношений между участниками финансово-хозяйственного оборота с целью легализации теневых отношений, а также организационно-правовой инфраструктуры, определения причин и источников возникновения теневой экономики.

Категориальный аппарат данной теории весьма разнообразен в силу наличия отдельных элементов теневой экономики, имеющих свою диалектическую природу, специфическую субъектную основу, мотивационный механизм, криминальный потенциал, особенности системы отношений тех сфер деятельности, в которые проникла теневая экономика.

Так, под теневой экономикой с точки зрения логико-структурной сущности теневых отношений понимается совокупность социально-нейтральных или социально-позитивных необлагаемых налогом видов доходов граждан, получивших их от осуществления незаконной деятельности, а также социально-негативных видов теневых доходов и капитала от осуществления противоправных криминальных и некриминальных теневых действий в различных сферах экономики.

Одним из важнейших понятий является «отмывание» денег, который впервые был использован в начале 80-х годов в США в связи с ростом незаконной торговли наркотиками и доходов от нее. «Отмывание» денег обозначает

процесс преобразования нелегально полученных («черных») денег в легальные («белые») деньги. Согласно ст. 3 Венской конвенции ООН о борьбе против незаконного оборота наркотических средств психотропных веществ от 1988 г., под «отмыванием» доходов от преступной деятельности понимается конверсия или передача имущества в целях сокрытия или утаивания незаконного источника, а также сокрытие или утаивание подлинного характера источника, местонахождения, способа распоряжения, перемещения, подлинных прав в отношении имущества или его принадлежности, если оно получено в результате правонарушений.

«Отмывание» денег представляет собой сложный, достаточно продолжительный процесс, включающий множество разнообразных операций. В анализе данного процесса разработаны несколько моделей.

Основными и наиболее распространенными этапами (фазами) легализации доходов, полученных преступным путем, являются:

- размещение денежных средств или имущества (placement);
- расслоение (оборот, перемешивание, смешивание) денежных средств (layering);
- интеграция или вливание в оборот (intergration) [1].

Кроме описанной выше трехфазной модели «отмывания» преступных капиталов существуют и другие модели. Так, эксперты ООН при структурировании процесса «отмывания» используют четырехфазную модель: освобождение, маскировка, размещение (придание статуса) и интеграция [5].

Четырехсекторная модель легализации преступных доходов предложена швейцарским специалистом К. Мюллером.

В рамках этой модели критериями для выделения являются: легальность или нелегальность операций, а также страна совершения основного преступления и страна «отмывания» денег. Первый сектор – страна основного преступления/ легальность. В первом секторе осуществляется внутреннее, «предварительное» отмывание, данный процесс имеет легальный характер. Во втором секторе происходит сбор прошедших предварительное «отмывание» денег в пул

и подготовка их к переводу в страну, где уже будет происходить «полноценное» отмывание преступно полученных денежных средств. Третий сектор – страна «отмывания» денег/нелегальность. В этом секторе происходит подготовка к вводу денег в легальную финансовую систему. Четвертый сектор – страна «отмывания» денег/легальность. Здесь производятся маскировочные действия в виде переводов, инвестиции. Двухфазная модель предложена швейцарским теоретиком П. Бернаскони [3].

Неоинституционалисты внесли значительный вклад в формирование и развитие модели преступного поведения. Особая роль принадлежит исследованиям Г. Бекера. Анализируя преступное поведение, он предложил исходить из того, что преступник – не иррациональный, не аморальный тип и не жертва социального угнетения, а по существу, рациональный агент, стремящийся максимизировать свою выгоду при ограниченных ресурсах. Отсюда выбор профессии преступника зависит от выгод и издержек в данной «сфере деятельности». Модель рационального преступного поведения включает в себя следующие положения:

- преступник рационален, как и любой другой человек: выбирает из различных вариантов деятельности? при котором выгода будет максимальной;
- для соизмерения затрат и выгод используются стоимостные оценки;
- применяется принцип абстрагирования от ряда факторов;
- допускается, что не все преступники ведут себя рационально (для признания корректности модели достаточно, чтобы вела себя рационально большая часть правонарушителей);
- преступление рассматривается как разновидность бизнеса с большой степенью риска, поскольку преступник может быть пойман и осужден.

Согласно модели рационального преступного поведения, каждый из экономических субъектов сделки исходит из представлений о взаимной выгоде и опирается на опыт и обычай теневой практики. Знания и способности позволяют каждому из них, оценивая альтернативные варианты, принимать частные решения о приватизации некоторого количества государственной

собственности, а также вывести ее в сферу теневых рыночных обменов и получить собственную выгоду. С точки зрения закона такое поведение, безусловно, преступно. Однако с развитием теневых отношений собственности законодательные основы перестают быть единственным правоустанавливающим институтом.

Таким образом, теория детенизации экономики включает в себя многочисленные и разнообразные понятия экономической криминологии, экономической безопасности, экономической теории.

При этом определяется ряд терминов смежных наук с целью пополнения, рассмотрения и совершенствования категориального аппарата теории в силу того, что потенциал теневых отношений в существующих условиях является безграничным, как безграничны комбинации псевдолегальных или иных форм оборота теневого капитала в различных отраслях народного хозяйства или сферах финансовой и экономической деятельности.

Список литературы:

1. Козлов И.В. О стадиях процесса легализации преступных доходов [Электронный ресурс] / Финансы и кредит. – Режим доступа: <http://www.dilib.ru/journal/artickes/6586.php>. – Дата доступа: 21.01.2017.
2. Литвиненко А.Н. Легализация (отмывание) доходов, полученных преступным путем: Учебное пособие в схемах / А.Н. Литвиненко, Е.Ю. Ковалева. – Санкт-Петербург: Общество «Знание» Санкт-Петербурга и Ленинградской области, 2014. – 87 с.
3. Прошунин М.М. Финансовый мониторинг (противодействие легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма): учеб. пособие / М.М. Прошунин – М.: высшая школа, 2015 г.
4. Рекомендации ФАТФ. Международные стандарты по противодействию отмыванию денег, финансированию терроризма и финансированию распространения оружия массового уничтожения / Пер. с англ. – Москва: ООО «Издательство «Вече», 2012. – 176 с.
5. Реут В. Об отдельных аспектах деятельности международной системы противодействия легализации незаконных доходов и финансированию терроризма / В. Реут // Вестник ассоциации белорусских банков. – 2014. – № 43 (447). – 3-9 с.

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА ОРГАНИЗАЦИИ

Большакова Полина Дмитриевна

студент,

Казанский (Приволжский) федеральный университет,

РФ, г. Казань

Шевко Наиля Рашидовна

научный руководитель,

канд. экон. наук, доцент,

Казанский (Приволжский) федеральный университет,

РФ, г. Казань

Существует множество представлений о том, как должно выглядеть современное предприятие. В основе этих представлений лежит система эффективного обмена информацией, направленная на обеспечение условий оптимального функционирования элементов организации, а также их взаимодействия. Именно поэтому основные функции процесса управления ресурсами компании, выполняемые на различных иерархических уровнях, сводятся к выработке и обоснованию тех или иных управленческих решений, контролю их исполнения на основе имеющейся информации, а также безопасности коммерческих данных.

Документационное обеспечение как вид управления организацией, включает фиксацию, передачу и хранение массивов информации о состоянии организации и управляющих воздействий по изменению ее состояния. Это объясняет применение информационных технологий как одного из способов осуществления функций документационного обеспечения.

Обеспечение безопасности финансово-хозяйственной деятельности предприятия представляет собой сложный многоэтапный информационный процесс, охватывающий получение, анализ, обработку, хранение, использование и наращивание информации. В результате чего не только информационное обеспечение, но и информационная безопасность становятся ответственными за функционирование всех жизненно важных процессов внутри предприятия [4].

Информационная безопасность электронного документооборота организации является одной из проблем, с которой столкнулось общество в эпоху развития капитализма и остается актуальной по сей день. Использование множества автоматизированных средств частично упростили процесс безопасности документооборота, но в то же время создали новую угрозу, такую как электронные махинации, утрата и хищение информации в процессе массового использования автоматизированных средств, некачественная оцифровка бумажных носителей.

Информационная безопасность организации воплощает собой состояние информационной среды организации, ответственной за ее формирование, функционирование и развитие.

Таким образом, информационная безопасность представляет собой состояние защищенности информационной среды и сопутствующей поддерживающей инфраструктуры от ущербных воздействий.

Как и в современном обществе, в сфера информационной безопасности представлена двумя составляющими:

1. Информационно – технологическая - воплощает в себе искусственно-созданный мир технологий.
2. Информационно – психологическая - отражает естественный природный мир в том числе и человека.

Независимо от сфер, информационная безопасность имеет 3 базовых критерия: конфиденциальность (доступность обозначенному кругу лиц), целостность (точность и полнота изложения) и доступность информации (возможность получения по требованию).

В период информационной эпохи, когда мир каждый день сталкивается с огромными массивами данных, все большее внимание уделяется вопросам хранения, систематизации и конечно же защите информации.

Представляя собой составной элемент системы коммуникаций и взаимодействий, информационная безопасность имеет следующие составляющие:

1. Нормативно - правовая база.

2. Структура и задачи подразделений, ответственных за обеспечение информационной безопасности в организации.

3. Политика информационной безопасности компании или организационно-технические методы обеспечения информационной безопасности.

4. Программные технические компоненты и средства, обеспечивающие безопасность информации об организации.

Информационный базис службы документационного обеспечения представляет собой симбиоз следующих видов информации: оперативная информация, нормативно-справочная информация, технико-экономическая информация, классификаторы, унифицированные и специальные системы документации [3]. Из чего следует разделение информационной безопасности документационного информационного обеспечения на две группы

1 группа. Внемашиное информационное обеспечение. Представляет собой совокупность информационных сообщений воспринимаемых человеком непосредственно и включает систему классификации и кодирования информации; системы управленческой документации; систему организации, хранения, внесения изменений в документацию.

2 группа. Внутримашинное информационное обеспечение. Представляет собой массивы данных, формирующие информационную базу системы управления человеческими ресурсами на машинных носителях; совокупность программ накопления, ведения и доступа к информации организации.

Стоит отметить, что в настоящее время технологии информационной безопасности активно применяются во всех группах информационного обеспечения и наступательно автоматизируются.

По мере модернизации технологических и управленческих аспектов нашей жизни и производства в частности, все большие массивы информации приносятся ежедневно. От оперативности изъятия и применения знаний зависит множество факторов. Применение методик по упрощению способов работы с информацией было необходимым следствием, способным качественно повлиять на все отрасли.

Автоматизированная система документационного обеспечения управления (АСДОУ) за счет автоматизации комплекса операций с документами нацелена повысить не только уровень эффективности управленческой деятельности, но и обезопасить информационный обмен внутри компании. К числу задач АСДОУ относят: документирование информации; обеспечение документооборота; контроль исполнения и автоматизация процедур архивного хранения, ограничение распространения и определение уровня доступа.

В рамках информационной безопасности внедрение АСДОУ на предприятии происходит тремя путями: разработка оригинальной АСДОУ, адаптированной под нужды заказчика; установка типовой системы; настройка инструментальных средств автоматизированной защиты.

Однако независимо от способов внедрения, концепция АСДОУ остается неизменной – функциональная полнота и информационная безопасность документооборота.

Придерживаясь принципа информационной совместимости системы документационного обеспечения должна обеспечить максимально широкие функциональные возможности на базе единой системной архитектуры.

Учитывая множественность подходов к организации АСДОУ, на основе международного стандарта ISO, была разработана эталонная модель взаимосвязи и безопасности данных открытых систем (Open System Interconnection – OSI [2]).

В качестве национального нормирующего документа, обозначающего комплекс допустимых мер информационной безопасности документооборота компании, на территории России используется "Стандарт взаимодействия систем автоматизации документационного обеспечения управления".

Современные АСДОУ имеют трехзвенную архитектуру и соответствующий ей протокол информационной безопасности, и включают в себя: сервер базы данных, сервер приложений для работы с базой данных и сервер для работы с пользователями (подключение через сети Internet или LAN).

С позиции практического применения готовых инфо-безопасных систем, по данным исследовательских компаний International Data Corporation и

TAdviser по состоянию на 2019 год на российском рынке наибольшим спросом пользуется система OPTIMA-WorkFlow [1] - система предназначена для управления информационным обменом в организациях разного масштаба, как в коммерческих, так и в государственных. К числу крупнейших пользователей программной платформы на территории Российской Федерации причислены компании: ООО «Лукоил-Информ», ПАО «Газпром», АО «Дхл Интернешнл» (DHL International), ПАО «Сбербанк» и др.

Среди менее крупных компаний спросом пользуются системы 1С: Документооборот и DIRECTUM, оснащенная интеграцией в 1С, а также Microsoft SharePoint, IBM Notes (ранее известная как Lotus Notes) и «Дело». Активными пользователями данных платформ, помимо многочисленных индивидуальных предприятий являются такие крупные региональные компании как: ООО «Мяснофф-Дон», ООО «Новая деревня», ООО «Алиби», ООО «Леген-Авто», ООО «Юг-Связь-Информ», ООО «Интенсагро», ООО «Еврокомфорт» и др.

Заняли свою нишу и специализированные АСДОУ. По мере накопления массивов информации все большим спросом стало пользоваться программное обеспечение в области информационной безопасности архивного дела. Одним из первых программных комплексов, представляющих собой АСДОУ, являются «Архивный фонд» и «Фондовый каталог», а также интегрированные программы «Автофонд» и «АвтоАФ». Целевой аудиторией данных систем являются архивы (государственные, ведомственные и др.).

Таким образом, информационная безопасность как часть глобального процесса не могла обойти автоматизационно-документальную сторону деятельности предприятий и организаций. Но как показал перечень существующих проблем, предложенные инструменты не способны в полной мере восполнить урон, нанесенный организационными и техническими системами. В первую очередь необходимо рассмотреть человеческий фактор – как основную угрозу информационной безопасности электронного документооборота компании.

Проанализировав все выше сказанное, были предложены следующие пути усовершенствования системы информационной безопасности электронного документооборота:

1. Исключение доступа посторонних лиц к системе электронного документооборота и печатной технике, путем актуализации должностной инструкции и обозначения маршрута делегирования полномочий.

2. Система «Личного кабинета» в рамках электронного документооборота для каждого допущенного сотрудника, с обозначением уровня доступа и разрешением вывода документа на внешний носитель только после авторизации.

3. Ответственность по пользователям и запрашиваемой документации.

4. Ограничение не санкционированного проникновения в ПК, путем установления сертифицированных средств криптографической защиты информации и физического ограничения доступа к ПК.

5. Надежное хранение сертификатов ключей доступа на отчужденных носителях.

В условиях постоянного развития информационно-коммуникативных технологий, вопрос информационной безопасности не теряет своей актуальности. По мере развития интернет-систем происходит рост числа вероятных угроз.

Соблюдение базовых требований информационной безопасности позволяет любой-компании участнику экономического рынка исключить внештатные экономические ситуации по утрате информации, носящей коммерческую тайну. Конечно, список предложенных рекомендаций не является исчерпывающим и может оказаться не актуален для «промышленных гигантов». Но стоит отметить, что обозначенные пути усовершенствования подходят для организаций всех масштабов: от микро-компаний и до крупнейших холдингов. Единственным отличием будет масштабность реализации и конечно же стоимость затрат на информационную безопасность электронного документооборота.

Список литературы:

1. IDC. Международная организация предоставлению консалтинговых услуг. Официальный сайт. [электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.idc.com/>.
2. ISO. Международная организация по стандартизации. Официальный сайт. [электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.iso.org/ru/home.html>.
3. Губарев А.В. Информационное обеспечение системы менеджмента качества / А.В. Губарев. - М.: Горячая линия - Телеком, 2013. - 132 с.
4. Емельянова Н.З. Информационные системы в экономике / Н.З. Емельянова, Т.Л. Партыка, И.И. Попов. - М.: Форум, Инфра-М, 2015. - 464 с.

РОЛЬ НАЛИЧНЫХ И БЕЗНАЛИЧНЫХ ДЕНЕЖНЫХ ОТНОШЕНИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Вяткина Дарья Сергеевна

студент,

Шадринский финансово – экономический колледж

филиал ФГБОУ ВО Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации,

РФ, г. Шадринск

Никоненко Елена Алексеевна

научный руководитель,

преподаватель,

Шадринский финансово – экономический колледж

филиал ФГБОУ ВО Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации,

РФ, г. Шадринск

Аннотация. В данной научной статье рассматриваются наличные и безналичные денежные отношения в деятельности предприятий.

Ключевые слова: наличный и безналичный расчет, текущие счета, документальность, аккредитив, чек, платежное поручение.

Каждое предприятие ежедневно осуществляет огромное количество расчётных операций с собственными контрагентами, бюджетом, сотрудниками, собственниками.

Безусловно, доминирующую роль в расчётных операциях составляют расчёты: за приобретенные сырье и материалы и за проданную продукцию.

В соответствии с п. 1 ст. 140 Гражданского кодекса РФ платежи на всей территории России осуществляются путём наличных и безналичных расчётов. При наличных расчётах осуществляется передача денежных средств в форме купюр и монет, а при безналичных – право на денежную сумму передаётся путём оформления соответствующих расчётных документов и проведения записей по счетам.

Организация, осуществляя хозяйственную деятельность, встречается с потребностью проводить расчеты как внутри самой организации, то есть выплата заработной платы и подотчётных сумм сотрудникам, дивидендов акционерам и др., так и за пределами ее - финансовые взаимоотношения по поводу поставок продукции, выполнения работ, оказания услуг, покупки сырья и материалов, уплаты налогов, взносов во внебюджетные фонды, получения и возврата кредита и др.

Расчеты организации можно разделить на две группы:

- 1) Платежи по товарным операциям;
- 2) Расчеты по нетоварным операциям.

Обе группы исполняются путем наличных и безналичных расчетов [4, с. 424].

Наличные расчеты – это такие расчеты, в которых действительно участвуют наличные деньги, и, которые могут быть произведены в одной единственной форме – путём их передачи во исполнение какого-либо гражданско-правового обязательства. Совершение расчетов наличностью заключается в передаче наличных средств от плательщика к получателю, в качестве расчета за приобретённую продукцию или же обретенный товар или же за полученную работу или услугу.

Средства, полученные организацией от предпринимательской деятельности, как правило, поступают в кассу. В последующем их можно израсходовать на некоторые текущие нужды или внести на расчетный счет в банке.

При этом нужно принимать во внимание, что законодательство устанавливает предельный размер расчетов наличными деньгами – 100 000 рублей в пределах одного договора [3, с. 126].

Все наличные расчеты должны производиться в рублях, так как в Российской Федерации законным платёжным средством является рубль.

Безналичные расчёты – это расчёты без участия наличных денег, которые осуществляются путём переводов денег по счетам в кредитных организациях, путём зачёта встречных требований и поставок с использованием векселей, ценных бумаг и иных обязательств для погашения долгов.

В условиях современной экономики подавляющая часть расчетов между юридическими лицами выполняется с использованием системы безналичных расчетов. Безналичные расчеты производятся через банки и прочие кредитные организации, в которых открыты счета.

Организации открывают в коммерческих банках следующие счета: расчетные; текущие; специальные; валютные.

Своевременность и быстрота осуществления расчетов между хозяйствующими организациями, их финансовое положение, а также состояние платежной дисциплины в стране зависит от правильной организации системы безналичных расчетов в целом.

Гражданский кодекс РФ устанавливает, что выбор наличной и безналичной формы расчетов напрямую зависит от характера производимой операции и от правового статуса участников [1].

Расчеты с участием граждан, не связанные с осуществлением ими предпринимательской деятельности, могут производиться наличными деньгами без ограничения суммы или в безналичном порядке.

Расчеты между юридическими лицами, а также расчеты с участием граждан, связанные с осуществлением ими предпринимательской деятельности, производятся в безналичном порядке.

Расчеты между этими лицами могут производиться также наличными деньгами с учетом ограничений, установленных законом и принимаемыми в соответствии с ним банковскими правилами [2, с. 252].

Использование безналичных расчетов выгодно не только государству, но и самим фирмам, так как это разрешает практически сразу воплотить в жизнь платежи в иные города, контролировать выполнение критерий договора поставщиками и подрядчиками и т. д. Так, к примеру, покупатель имеет возможность отказаться от выплаты денежных средств по договору, если товар оказался некачественным, или, напротив, при использовании аккредитива поставщик получает деньги практически сразу после отгрузки товаров. Следует отметить, что крупные компании просто не могут вести расчеты наличными

денежными средствами, поскольку часто заключают контракты ценой выше нескольких миллионов рублей и имеют партнеров в различных государствах.

Безналичные расчеты – это такие расчеты, производимые путем перевода банками средств по счетам клиентов, на основе платежных документов, которые составляются по единым стандартам и правилам. Принципы организации безналичных расчетов – основополагающие начала их проведения: Документальность; Срочность; Обеспеченность платежа; Свобода выбора форм безналичных расчетов; Унификация платежных документов.

Все выше перечисленные принципы расчетов непосредственно связаны и обусловлены. Нарушение лишь одного из них может привести к нарушению других.

В соответствии с действующим законодательством в настоящее время допускается использование некоторых форм безналичных расчетов: платежными поручениями; чеками; по аккредитиву; по инкассо.

Формы расчетов между плательщиком и получателем средств определяются ими самими в хозяйственных договорах (соглашениях).

Расчетные документы принимаются банками к исполнению на протяжении операционного дня банка (данный день устанавливается до 13 часов). Документы проводятся банком по балансу в этот же день.

Таким образом, можно сделать вывод, что безналичный и наличный денежные обороты как две составные доли единого финансового оборота взаимосвязаны и обусловлены. Всегда необходимо учитывать эту связь и возможное влияние составных частей денежного оборота друг на друга. Сфера использования безналичных расчетов непрерывно расширяется. На их долю выпадает большая часть всего денежного оборота. Путем безналичного расчета производятся оплаты между предприятиями и организациями, между организациями и их вышестоящими органами, с финансово-кредитной системой. В настоящее время урезается сфера применения наличных денег для расчетов с населением.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 25.10.2020). – Текст : электронный.
2. Ковалев В.В. Финансы организаций (предприятий) : учебник – В.В. Ковалев, Вит. В. Ковалев – Москва : Проспект, 2014. – 352 с. – 200 экз. – ISBN 978-5-392-11495-5. - Текст : непосредственный.
3. Финансы, денежное обращение и кредит : учебник для вузов / Л.А. Чалдаева [и др.] ; под редакцией Л.А. Чалдаевой. – 3-е изд., испр. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 381 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-9916-9436-0. // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://ez.el.fa.ru:2428/bcode/449792> (дата обращения: 28.10.2020) – Текст : электронный.
4. Финансы : учебник для бакалавров / Н.И. Берзон. – Москва : Юрайт, 2015. – 590 с. – 1500 экз. - ISBN 978-5-9916-2225-7. - Текст : непосредственный.

ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ФИНАНСОВ

Козина Екатерина Андреевна

студент,

Шадринский финансово-экономический колледж,

РФ, г. Шадринск

Прямоусова Алёна Владимировна

студент,

Шадринский финансово-экономический колледж,

РФ, г. Шадринск

Азанова Надежда Николаевна

научный руководитель,

Шадринский финансово-экономический колледж,

РФ, г. Шадринск

Финансовая система - это совместность финансовых отношений, включающая в себя формирование и использование первичных, производных и конечных денежных потоков.

Финансовая система РФ включает в себя несколько звеньев финансовых отношений: государственный бюджет, внебюджетные фонды, государственный кредит, фонды страхования, финансы предприятий различных форм собственности.

Через эту систему правительство влияет на формирование централизованных децентрализованных валютных фондов, фондов скопления и потребления, применяя для этого налоги, затраты муниципального бюджета, государственный кредит.

Вообще, зарождение финансовой системы началось вместе с появлением и развитием государства, а также делением людей на различные группы и классы. Сначала взимались натуральные сборы, но с развитием экономики и с переходом к капиталистическому способу производства, с населения начали собирать денежные выплаты.

Можно выделить несколько временных периодов развития финансовой системы: Русь, Российская Империя, СССР, Россия. Давайте подробнее узнаем о них.

Зарождение финансовой системы на Руси.

Самое первое упоминание о налогах на Руси содержится в Лаврентьевской летописи: «Варяги из-за моря взимали дань с чуди, и со словен, и с мери, и с кривичей. А хазары брали дань с полян, и с северян, и с вятичей по белке с дыма». То есть племена, в которые приезжали заморские гости, часто обворовывались ими, и тогда варяги поняли, что если и дальше так будут обирать местные племена, то им самим ничего не достанется. Таким образом они сделали «грабеж» законным, и сами начали собирать дань с граждан. Сначала из себя эта дань представляла натуру, так как денежное обращение еще не было развито. Размер дани традиционно был в одну шкурку с дыма (дома). В некоторых случаях, например, с племени вятичей, бралось по монете от рала (плуга). Формой сбора дани было полюдье, князь с дружиной с ноября по апрель объезжал подданных.

До 945 г. сбором дани с народа занималась варяжская дружина под руководством Свенольда. Некоторую часть из собранных средств дружина оставляла себе, в качестве выплаты за проделанную работу.

В истории выделяется не менее важный период создания налоговой системы, когда князь Игорь в 945 году, вместе со своей дружиной отправились собирать дань населения, и не просто ее собирали, а прибавляли к прежней дани новую, и творили насилие над людьми. Но князю все равно этого было мало, и когда дружина стала возвращаться назад, он отправился опять к народу. Узнав это, они собрали совет со своим князем Малом и убили Игоря и дружинников его. После этого случая страной стала править жена князя Ольга. Она установила «уроки» - размер дани и «погосты» - места сбора дани. Так, княжна показала, что государство нужно уважать в любом случае, а также заложила основы налогового законодательства и нормативного регулирования финансовых отношений.

В эпоху монголо-татарского ига сформировалась другая система сбора дани. Сначала дань собирали наместники-баскаки - руководители боевых отрядов монголо-татар. В 1257 г. монголо-татары предприняли перепись населения - «запись в число». В города отправлялись бесермяне. Но эта перепись не дала никаких хороших результатов, и это привело к тому что с конца XIII века сбор дани был передан в руки князей. А они в свою очередь должны были отдавать дань Орде.

В октябре 1480 г. Россия полностью освободилась от захватчиков, и на этом закончился долгий период раздробленности, начался процесс укрепления власти Московского княжества. Сначала создания централизованного государства действовала дворцово-вотчинная система управления, где важную роль занимал княжеский двор, во главе с дворецкими и дворцовыми путями. Существовали конюший, стольничий, сокольничий и другие «пути» под началом «путных» бояр. Появилась Казна, где накапливались все сбережения.

Министерство Финансов Российской империи.

8 сентября 1802 г. был издан царём Александром I манифест «Об учреждении министерств». Были учреждены должности министров и небольшие канцелярии при них.

Канцелярии были созданы не для заведования делами, а только для работы с коллегиями. Сущностью на этом этапе было поручение каждой отрасли управления министру. Штат министерства финансов состоял из 39 человек. Главным руководителем подчиненных ведомств был министр, он подчинялся государю.

Министерства финансов, коммерции, внутренних дел занимались делами государственного хозяйства. Министру финансов подчинялись Берг-коллегии, Монетный и Лесной департаменты и некоторые другие учреждения. На самого министра возлагались обязанности по управлению казенными и государственными частями, которые доставляли правительству нужные на содержание его доходы, и ассигнование по разным частям государственных расходов. А манифест возлагал обязанность на министра: в конце каждого года нужно было делать для

наступающего подробный учет государственных расходов и доходов. Главой Министерства финансов был министр, у него был заместитель. Министр финансов подчинялся Императору и Совету Министров.

При преобразовании министерств в 1810-1811 гг. произошла реформа государственного управления, тем самым увеличилось количество министерств до 12. А управлением доходов и расходов занимались: Министерство финансов (доход), Государственное казначейство (движение сумм), Государственный контроль (ревизия всех цен).

29 октября 1864 г. был переименован департамент внешней торговли на департамент таможенных сборов, взамен департамента податей и сборов был учрежден департамент окладных и неокладных сборов, департамент мануфактур и внутренней торговли - в департамент торговли и мануфактур.

21 декабря 1873 г. все части горного ведомства – горный департамент, горный совет, горный институт и горный учёный комитет - были переданы в Министерство государственных имуществ.

С переходом 1 января 1874 г. Горного департамента из Министерства финансов в Министерство государственных имуществ Монетное отделение было остановлено в МинФине.

Министерство финансов в СССР.

Начиная с 1929 года (с начала индустриализации) советская экономика стала развиваться таким способом, который был полностью противоположным рыночному. Рыночная экономика основывается на личном потреблении граждан, а в СССР потребительский сектор не был основным, он был подчиненным. Кроме этого, экономика СССР складывалась так, чтобы в ней не было никакой конкуренции. Создавалось столько предприятий, сколько нужно для потребностей экономики страны. Такое управление исключает любую конкуренцию.

Предприятия наделялись собственными оборотными средствами, в размерах, необходимых для обеспечения бесперебойного (нормального) хода производства. В условиях сезонного характера производства, образования сезонных запасов товарно-материальных ценностей, долевого участия средств в нормируемых

активах и тому подобных причин объективного характера привлекались заемные средства банка. При этом ссуды банка не уравнивались, а имели целевое назначение и выдавались на срок, который был плановым кругооборотом материальных и денежных средств.

в 1947 году была проведена денежная реформа. Ее главной целью было изъятие из обращения избыточного количества денег и замена новыми деньгами старых, которые были обесценены в ходе Великой Отечественной Войны.

В военное время очень возросли расходы страны на содержание армии и на расходы на военную промышленность, одновременно было сокращено производство потребительских товаров. Огромные военные расходы потребовали выпуск в обращение большое количество денег. И в то же время сократилась производимость товаров, предназначенных для продажи населению, уменьшился розничный товароборот. Количество денег, находившиеся в обращении СССР значительно увеличились, как и в других государствах, которые участвовали в войне. Кроме того, на временно оккупированных советских территориях выпускались фальшивые деньги. Из-за этого их было много в руках спекулянтов. После того, как была отменена карточная система, государственные цены в 1948 г. Уменьшились на 17% по сравнению с ценами до реформирования, а рыночные уменьшились более чем в 3 раза. Итак, реформа укрепила систему государственного кредита, появился большой приток вкладов в период реформы и после ее проведения.

Руководство финансовой системой осуществлялось централизованно, и это позволяло обеспечивать единство финансовой политики, плановое распределение и перераспределение денежных ресурсов, а также образование необходимых фондов денежных средств. Именно благодаря такой централизации финансов, была предоставлена возможность соблюдать пропорции в народном хозяйстве, и распределять средства по различным отраслям, экономическим и административным районам.

Финансовая система России.

Финансовая система Российской Федерации – это структура различных сфер, и областей финансовых отношений, которые отличаются по различным признакам между собой, характеризуются тем, что формируют и используют фонды денежных средств и выполняют определенные роли в общественном производстве.

Через такую систему государство воздействует на формирование централизованных и децентрализованных денежных фондов, фондов накопления и потребления, используя для этого налоги, расходы государственного бюджета, государственный кредит.

Финансовая система – это очень значимая часть финансовых отношений, связанная с перераспределением, формированием, и использованием фондов денежных средств государства, домашних хозяйств, хозяйствующих субъектов. Каждая часть финансовой системы выполняет свои определенные задачи, обслуживает определенную группу финансовых отношений. Финансовая система играет важную роль в экономике нашей страны.

Список литературы:

1. Статья «Финансовая система РФ и ее структура, финансовая политика». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://helpiks.org/8-2454.html>.
2. Статья «История налогов. Часть 1: подати Древней Руси и ордынский «выход». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://histrf.ru/biblioteka/b/istoriia-naloghov-chast-1-podati-drievniei-rusi-i-ordynskii-vykhod>).
3. Интернет – энциклопедия Википедия «Министерство финансов Российской империи». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Министерство_финансов_Российской_империи.
4. Информационный студенческий ресурс Студопедия «Формирование финансовой системы». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: studopedia.su/12_15590_formirovanie-finansovoy-sistemi.html.

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Корельский Антон Евгеньевич

студент

высшей школы экономики,

управления и права

Северного (Арктического) федерального

университета имени М.В. Ломоносова,

РФ, г. Архангельск

Тутыгин Андрей Геннадьевич

научный руководитель,

Северный (Арктический) федеральный

университет имени М.В. Ломоносова,

РФ, г. Архангельск

Аннотация. Проведен анализ статистических данных такого показателя как объем инвестиций в основной капитал Архангельской области, проанализирован уровень инвестиционной привлекательности на основе рейтинга инвестиционной привлекательности регионов за 2019 год, подготовленного агентством RAEX (ООО «РАЭКС-Аналитика»). Выделены проблемы, влияющие на инвестиционную привлекательность Архангельской области. Рассмотрены механизмы привлечения потенциальных инвесторов для сотрудничества и реализации региональных проектов.

Ключевые слова: Инвестиции, инвестиционная привлекательность, инвестиционный потенциал, инвестиционный риск, регион, проект.

Архангельская область расположена на севере европейской части России и является одним из крупнейших промышленных субъектов в европейской части РФ. Существующая структура экономики Архангельской области включает в себя как исторически сложившиеся сегменты такие как лесопромышленный комплекс, судостроение, рыболовство и другие, так и элементы «новой» экономики, а именно алмазодобывающий комплекс, производство оборудования, работ, услуг для освоения месторождений углеводородов, туристская

деятельность и другие. Данные сегменты экономики являются ключевыми, это обуславливает необходимость поддержки их развития в том числе посредством инвестирования [1].

Одним из ключевых факторов конкурентоспособности региона является его инвестиционная привлекательность. Привлечение инвестиции позволяет открывать новые предприятия и модернизировать существующие, внедрять новые технологии, обновлять основные фонды, укреплять систему экономических связей.

По данным XXIV ежегодного рейтинга инвестиционной привлекательности регионов за 2019 год, подготовленного агентством RAEX (ООО «РАЭК-Аналитика») по 85 регионам страны, Архангельская область относится к категории 3 В 1 то есть имеет пониженный инвестиционный потенциал (55 место) и умеренный инвестиционный риск (59 место). При определении ранга потенциала оценивается трудовой, потребительский, производственный, финансовый, институциональный, инновационный, инфраструктурный, природно-ресурсный и туристический потенциал. Так согласно рейтинга в Архангельской области наиболее высокий ранг у природно-ресурсного потенциала (19 место), а наиболее низкий ранг у инфраструктурного потенциала (69 место из 85).

При определении ранга риска оценивается социальный, экономический, финансовый, криминальный, экологический, управленческий риски. В Архангельской области наиболее высокий ранг у социального риска (34 место), а наиболее низкий ранг у экологического риска (77 место).[2]

Инвестиции в основной капитал являются главной стимулирующей силой развития предприятий, а, следовательно, и экономики в целом. Данные средства направлены на расширение производства, обеспечение конкурентоспособности регионального продукта, улучшение его качества. В таблице 1 приведены данные Федеральной службы государственной статистики по этому показателю в Архангельской области [3, 4, 5].

*Таблица 1.***Объем инвестиций в основной капитал по годам**

Инвестиции в основной капитал	2015	2016	2017	2018	2019
млн. рублей	57717,9	83729,5	108915,1	107316,2	94040,0
на душу населения, рублей	50849	74358	97557	97061	85775
в процентах к предыдущему году (в сопоставимых ценах)	67,0	129,8	130,9	93,8	81,4%

Основные объёмы инвестиций направлены на развитие следующих видов экономической деятельности (без субъектов малого предпринимательства):

- транспортировка и хранение – 15 168,0 млн. рублей (20,7%);
- обрабатывающие производства – 21 206,4 млн. рублей (29,0%), в том числе производство бумаги и бумажных изделий – 6 798,5 млн. рублей (9,3%);
- сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство – 6 430,8 млн. рублей (8,8%);
- обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха – 4 630,8 млн. рублей (6,3%).

Среди проблем, влияющих на инвестиционную привлекательность Архангельской области, выделяются следующие:

- неравномерное развитие предпринимательства в разрезе городских округов и муниципальных районов (наибольшая концентрация субъектов малого и среднего предпринимательства в больших городах);
- отраслевые диспропорции развития предпринимательства (недостаточный уровень развития предпринимательства в производственных секторах экономики и в отраслях социальной сферы);
- ограниченный доступ к финансовым (кредитным) ресурсам (высокие проценты по кредитам, отсутствие необходимого залогового обеспечения);
- большая административная нагрузка со стороны контрольно-надзорных органов (приоритет штрафов над предупреждением, несоизмеримость штрафов с оборотом (выручкой) предприятия);
- нехватка квалифицированных кадров («кадровый голод»);

- недостаточное предложение земельных участков для строительства по причине отсутствия разработанных в полном объеме и согласованных проектов планировки территорий, схем территориального планирования и градостроительной документации в муниципальных образованиях Архангельской области;

- несоответствие темпов развития коммунальной инфраструктуры, неудовлетворительное состояние либо полное ее отсутствие на участках застройки создают при реализации проектов сложности с технологическим присоединением объектов и определяют высокую стоимость строительства;

- высокая стоимость завозных материалов и конструкций;

- значительный рост тарифов на тепловую и электрическую энергию обусловлен непрогнозируемым ростом цен на топочный мазут, уголь. Эта проблема решается за счет перевода существующих угольных и мазутных котельных на использование природного газа;

- в сельской местности, особенно в ряде удаленных поселений, качество телефонной связи находится на низком уровне, доступ к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» или сильно затруднен, или невозможен, что не позволяет населению и бизнесу пользоваться качественными услугами связи, электронными услугами и сервисами, в том числе и Архангельским региональным порталом государственных и муниципальных услуг.

В настоящее время особое внимание уделяется механизму привлечения потенциальных инвесторов для сотрудничества и реализации региональных проектов. Инвесторам предоставляется широкий спектр преференций, которые проявляются в предоставлении налоговых льгот, заключении специальных инвестиционных контрактов, выделении земельных участков на особых условиях.

Также активно развивается система индивидуального взаимодействия с инвесторами. Для этих целей было создано АНО АО «Агентство регионального развития», которая содействует росту предпринимательской и инвестиционной активности в регионе. В частности, данное Агентство осуществляет сопровождение инвестиционных проектов на всех стадиях его реализации по принципу «одного окна». Эта комплексная мера поддержки бизнеса, объеди-

няющая первичную консультацию о возможностях и перспективах проекта, подготовку необходимого пакета документов, обеспечение сотрудничества с органами государственной и муниципальной власти. Также данное Агентство оказывает образовательные, консалтинговые услуги, информационную поддержку бизнеса.

Важную роль во взаимодействии между инвесторами и правительством региона играет Инвестиционный портал Архангельской области. На данном портале представлена актуальная информация о регионе, его инфраструктуре, имеющихся природных ресурсах. Также проведён анализ текущего состояния отдельных отраслей экономики и функционирующих предприятий. На данном портале потенциальные инвесторы и предприниматели могут узнать не только о возможностях региона в целом, но и о преимуществах отдельных муниципальных образований области.

Данная площадка представляет собой место соприкосновения интересов инвесторов и создателей бизнес-идей. Сегодня на портале представлено порядка 25 проектов, каждый из которых требует определённых вложений. Эти проекты могут быть реализованы в ближайшее время благодаря средствам инвесторов, которым будут интересны данные предложения.

Также у предпринимателей с помощью этого портала есть возможность сообщить об административных барьерах, которые сдерживают развитие бизнеса. Портал является своеобразным инструментом обратной связи, благодаря которому власти региона могут оперативно реагировать на возникающие проблемы и эффективно выстраивать политику их решения [6].

Список литературы:

1. Архангельская область. Правительство Архангельской области. Об Инвестиционной стратегии Архангельской области на период до 2025 года [Электронный ресурс]: Распоряжение Правительства Архангельской области. от 25.02.2016 № 46-рп // Информационно-правовой портал Гарант.ру – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/42981022/> свободный (дата обращения : 19.03.2020). – Загл. с экрана.

2. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов – 2019: результаты и основные выводы [Электронный ресурс]/ «ООО «РАЭКС-Аналитика». – Режим доступа: https://raex-a.ru/files/REG_2019_Analytica_Block_Web.pdf (Дата обращения 28.03.2020).
3. Инвестиции в основной капитал в Архангельской области без Ненецкого автономного округа [Электронный ресурс]/ Федеральная служба государственной статистики. – Режим доступа: <https://arhangelskstat.gks.ru/investment11001> (Дата обращения 28.03.2020).
4. Инвестиции в основной капитал по субъектам Российской Федерации - Официальная статистика [Электронный ресурс] Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики – Электрон. дан. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/invest_sub.xlsx, свободный (дата обращения 20.09.2020).
5. Инвестиции в основной капитал по субъектам Российской Федерации - Официальная статистика [Электронный ресурс] Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики – Электрон. дан. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/invest_dusha.xlsx, свободный (дата обращения 20.09.2020).
6. Инвестиционный портал Архангельской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dvinainvest.ru> (Дата обращения 7.05.2019).

ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ ИЗМЕНЕНИЙ ТЕМПОВ РОСТА СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА КОМПАНИИ

Лярская Елена Александровна

студент,

Северо-Восточный государственный университет,

РФ, г. Магадан

Ковальчук Светлана Геннадьевна

научный руководитель,

канд. экон. наук, доцент,

Северо-Восточный государственный университет,

РФ, г. Магадан

Каждое отдельное предприятие представляет собой единый организм, в котором все процессы и явления связаны и влияют друг на друга. Некоторые процессы взаимосвязаны напрямую. Например, чем больше компания вкладывает денежных средств в маркетинговые исследования, тем больше в компанию приходит клиентов, и соответственно прибыль компании увеличивается. Другие же явления связаны не столь явно. Например, замена производственного оборудования может косвенно влиять на объем продаж. Качество выпускаемой продукции улучшится при производстве на новом оборудовании, следовательно, люди отдадут предпочтение конкретной компании, а не ее конкурентам.

Из-за наличия связей одних показателей с другими внутри компании, возникает особенная важность детального изучения этих взаимосвязей, и, соответственно, важность понимания того, как сильно каждый из факторов может повлиять на любой другой. Эта информация может быть полезна для принятия управленческого решения. Если знать, что дополнительные затраты на маркетинг способны принести компании определенное число клиентов, становится возможным прогнозирование спроса на продукцию компании.

Изучение влияния и взаимодействия показателей компании осуществляется при помощи факторного анализа.

Факторный анализ представляет собой многомерный статистический анализ. Он используется для выявления закономерностей между переменными и изучения степени их влияния друг на друга.

Изначально факторный анализ применялся в психометрике. Сейчас же факторный анализ получил широкое распространение в статистике, нейрофизиологии, социологии, политологии, а также в экономике.

Использование факторного анализа помогает решить следующие задачи:

- всесторонне описать примет изучения;
- выявить статистические закономерности;
- определить корреляционные связи между явлениями;
- выявить линейные статистические связи между явлениями [1, с. 262].

Одной из областей применения факторного анализа является использование анализа для оценки эффективности бизнеса [2, с. 6].

Для наглядности, рассмотрим пример проведения факторного анализа изменений темпов роста собственного капитала компании. Для данного анализа будет использован метод разниц, как один из способов, применяемых для решения задач детерминированного факторного анализа. Начальная информация о компании представлена в таблице 1.

Таблица 1.

Исходные данные

№	Показатели	Базовый период	Отчетный период
1	Реинвестированная прибыль, тыс. руб.	7 200	8 700
2	Чистая прибыль, тыс. руб.	11 800	12 990
3	Чистая выручка от реализации, тыс. руб.	80 200	110 800
4	Среднегодовая сумма совокупного капитала, тыс. руб.	60 000	70 000
5	в том числе, собственного капитала, тыс. руб.	31 200	37 100

Для анализа необходимо произвести расчеты по следующим показателям, от которых зависят темпы роста собственного капитала компании:

1) рентабельность оборота (Роб) = Чистая прибыль / Чистая выручка от реализации;

2) оборачиваемость капитала (ОК) = Чистая выручка от реализации / Среднегодовая сумма совокупного капитала;

3) мультипликатор капитала (МК) = Среднегодовая сумма совокупного капитала / Собственный капитал;

4) доля реинвестированной прибыли в общей сумме чистой прибыли (Др) = Реинвестированная прибыль / Чистая прибыль;

5) темпы роста собственного капитала (Тр) = $R_{об} * ОК * МК * Др$;

6) отклонения (Δ) = Отчетный период – Базовый период.

Результаты расчета представлены в таблице 2.

Таблица 2.

Расчетные данные

№	Показатели	Базовый период	Отчетный период	Отклонение
1	Реинвестированная прибыль, тыс. руб.	7 200	8 700	1 500
2	Чистая прибыль, тыс. руб.	11 800	12 990	1 190
3	Чистая выручка от реализации, тыс. руб.	80 200	110 800	30 600
4	Среднегодовая сумма совокупного капитала, тыс. руб.	60 000	70 000	10 000
5	в том числе, собственного капитала, тыс. руб.	31 200	37 100	5 900
6	Рентабельность оборота	0,15	0,12	-0,03
7	Оборачиваемость капитала	1,337	1,583	0,246
8	Мультипликатор капитала	1,923	1,887	-0,036
9	Доля реинвестированной прибыли в общей сумме чистой прибыли	0,61	0,67	0,06
10	Темпы роста собственного капитала	0,231	0,235	0,004

Полученные расчетные данные позволяют произвести факторный анализ методом разниц (таблица 3).

Таблица 3.

Факторный анализ методом разниц

Показатели	Формула	Результат
Общее изменение темпов роста собственного капитала, в том числе за счет	$\Delta Tр = Tр_1 - Tр_0$	0,004
изменения рентабельности оборота	$\Delta Tр_{Rоб} = \Delta Rоб \times ОК_0 \times МК_0 \times Др_0$	-0,047
изменения оборачиваемости капитала	$\Delta Tр_{ОК} = Rоб_1 \times \Delta ОК \times МК_0 \times Др_0$	0,034
изменения мультипликатора капитала	$\Delta Tр_{МК} = Rоб_1 \times ОК_1 \times \Delta МК \times Др_0$	-0,004
изменения доли реинвестированной прибыли в общей сумме чистой прибыли	$\Delta Tр_{Др} = Rоб_1 \times ОК_1 \times МК_1 \times \Delta Др$	0,021
Проверка правильности выполненных расчётов (расчёты произведены верно)	$\Delta Tр = \Delta Tр_{Rоб} + \Delta Tр_{ОК} + \Delta Tр_{МК} + \Delta Tр_{Др}$	0,004

Полученные показатели позволили сделать выводы об изменении темпов роста собственного капитала компании. Таким образом, было выявлено увеличение темпов роста собственного капитала на 0,4%. Данный рост произошел, в основном, за счет ускорения оборачиваемости капитала на 0,03 оборота, а также увеличение доли, реинвестированной прибыли в общей сумме чистой прибыли на 2,1%. При этом отрицательный эффект имело снижение рентабельности оборота на 4,7% и мультипликатора капитала на 0,004 единицы.

Из этого следует полагать, что под воздействием всех факторов, на предприятии наблюдается прирост собственного капитала, соответственно, его финансовая устойчивость в отчетном периоде возросла. Таким образом, наблюдается потенциальная возможность по расширению производства компании.

Оборачиваемость капитала и рентабельность оборота отражают тактическую финансовую политику предприятия. Рост оборачиваемости капитала является положительной тенденцией, отражающей эффективность управления ресурсами компании. Снижение показателя рентабельности приводит к росту собственного капитала компании, но при этом отрицательно сказывается на оборачиваемости активов. Руководителю компании следует принять меры по повышению эффективности использования собственных средств.

Действие стратегической финансовой политики отражается мультипликатором капитала, а также долей реинвестированной прибыли в общей сумме чистой прибыли. В данном примере можно сказать, что на развитие бизнеса было направлено 2,1% чистой прибыли с целью ее дальнейшего увеличения. Уменьшение показателя мультипликатора капитала свидетельствует о снижении зависимости компании от внешних источников финансирования. Это снижает риск банкротства, однако вместе с тем снижает доходность собственного капитала компании.

Подводя итоги, следует отметить, что факторный анализ получил широкое распространение в самых разных сферах науки. Особенно часто его применяют для математического обоснования наблюдаемых явлений. Использование

факторного анализа позволяет определить взаимосвязь между наблюдаемыми явлениями и оценить степень их влияние друг на друга. Данная информация необходима для прогнозирования дальнейших действий человека или компании и определения наиболее эффективного способа достижения поставленных задач. Именно для этих целей и служит факторный анализ.

Список литературы:

1. Баканов М.И., Мельник М.В., Шеремет А.Д. Б19 Теория экономического анализа. Учебник. / Под ред. М.И. Баканова. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2005. – 536 с.
2. Ендовицкий Д.А. Факторный анализ степени платежеспособности коммерческой организации / Д.А. Ендовицкий // Экономический анализ: теория и практика. – 2006. – № 9. – С. 2-8.

ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ И ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ: ПРОТИВОСТОЯНИЕ ИЛИ СОЧЕТАНИЕ

Мейгеш Анна Александровна

*студент,
ЧОУ ВО Южный университет (ИУБиП),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Легконогих Екатерина Константиновна

*студент
Академии экономики и управления
ЧОУ ВО Южный университет (ИУБиП),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Коханова Виктория Сергеевна

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент,
ЧОУ ВО Южный университет (ИУБиП),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

В концепции менеджмента на сегодняшний день возросло внимание к новым его тенденциям, таким как эмоциональный и интеллектуальный менеджмент. Это обусловлено глобализацией общества, состоянием и формированием экономики. Как уже известно, трансформация с трудоемких к информативным, а также наукоемким производствам и действиями изменил ценности в работы компании.

На данный момент на первый план выставляется человек с эластичным мышлением, который способен формировать интеллектуальные продукты. Он непосредственно считается носителем знаний, умственных состояний компании.

Интеллектуальный менеджмент – это стратегическое средство формирования компании, как экономической концепции, так и общества в целом.

При его исследовании можно выделить общественно-финансовый подход интеллектуальной собственности. Такой термин, как «интеллектуальная собственность» появился еще в конце XVIII в. употребляется в нормативных актах различных государств. Интеллектуальная собственность – это совокупность прав, которые относятся к определенным результатам умственной деятельности человека в производственной и научной областях.

Основой интеллектуальной деятельности является интеллект. Интеллект – это слово латинского происхождения, которое дословно значит рассудок или мыслительная способность человека. непосредственно интеллект человека предполагает удачливость усвоения знаний, переработки информации. Достижение человека в деятельность определяется изначально уровнем его индивидуального интеллекта и сложностью деятельности. А также немаловажную роль играет мотивация.

В базе чувственного руководства лежит управление чувствами. Эмоция – личное состояние человека, которые связаны с оценкой значимости для индивидуума работающих на него внутренних и внешних раздражителей, выражающихся, сначала, в форме непосредственных переживаний [1]. На протяжении всей жизни у человека появляются определенные эмоции, как положительные, так и отрицательные. В особенности ярко проявляется чувственная сторона в производственной работе какой-либо организации. Благодаря чувствам, которые переживает персонал, появляются чувственные взаимоотношения, и оказывают воздействие на продуктивность его работы, в следствии чего создается эмоциональная среда организации. Эмоциональная среда организации – это эмоциональные отношения, которые возникают у людей в процессе работы. Такие отношения имеют несколько важных значений: 1) ценностное – чувственные взаимоотношения подразумевают конкретную значимость. 2) мотивирующее – чувства считаются побудителями к воздействию. 3) энергетическое – чувства предоставляют любую энергию. 4) информационное – чувства показывают лица, предоставляют понимание об его индивидуальных качествах [2].

Для того чтобы эти ресурсы работали, необходимо управлять ими. Кроме того, для более продуктивной работы человеку нужна определенная доля давления. Достаточно нередко в организациях к давлению равняется подобное понятие, как стресс. Непременно, стресс работнику нужен, ведь когда человек испытывает стресс, то он делает обязанности отменно и стремительно. Однако есть тонкая граница между «эвстрессом» и «дистрессом», в связи с тем, что все

зависит от того в каком объеме испытывает человек стресс, ведь он также может растеряться из-за внутреннего давления либо же напротив, стресс подтолкнет к наилучшему.

Внедрение эмоционального менеджмента в организации способствует выстраиванию разумных взаимоотношений между руководителем и его подчиненными. Распоряжаясь эмоциями персонала, управляющий способен добиться удивительных итогов. Однако менеджеру сначала следует уметь разбираться в своих чувствах, производить контроль и в малые сроки уметь найти причину их появления. Нужно помнить о том, что современное лидерство – это в первую очередь именно эмоциональный аспект, который играет важную роль в любой организации.

С задачей действенного результата каждой компании нужно стремиться к формированию интеллекта ее работников. В мире принято считать одним из показателей интеллекта (IQ). Однако при всех последствиях его использования нельзя забывать про то, что IQ предоставляет собой возможность выполнить лишь только количественную оценку одного человека относительно другого, благодаря прохождению определенных тестов. Психологи все без исключения склоняются к такому выводу, что сам по себе интеллект и интеллектуальные способности очень сложны для того, чтобы их можно было рассматривать как «единое целое для всех». Менеджер может только направить это стремление. За счет чего, люди чувствуют отдачу и работникам становится более легче. Но для этого необходимо развивать в персонале стремление, которое приведет к возникновению потребности в самосовершенствовании.

Более того, правомерно рассматривать взаимное влияние эмоционального и интеллектуального менеджмента друг на друга. К такому предположению близка структура интеллекта, выдвинутая американским психологом Г. Гарднером. В собственных исследовательских работах ученый выдвигает теорию множественного интеллекта, в соответствии с которой у человека наблюдается несколько видов интеллектуального потенциала: 1. Лингвистический; 2. музыкальный; 3. логико-математический; 4. пространственный;

5. телесно-кинестетический; 6. внутриличностный; 7. межличностный [3]. Если рассмотреть эту теорию более тщательно, то мы можем увидеть, что Г. Гарднер в центр внимания ставит такие виды как: внутриличностный и межличностный потенциалы, понимая, что под внутриличностным лежит способность пониманий своих чувства и эмоций, а под межличностным – способность распознавать эмоции посторонних людей, и эти два понятия не мы не можем рассматривать отдельно друг от друга.

Интеллектуальный и эмоциональный менеджмент следует рассматривать во взаимосвязи, так как они, дополняют друг друга. Если правильно применять управляющим организации основ интеллектуального и эмоционального менеджмента, то этот ход станет способствовать появлению в работнике желания к самовыражению средством повышения собственной интеллектуальной степени. Самовыражение порождает стремление выделиться из «толпы», в следствии чего индивид стремится развивать умственные способности, достигая установленных перед ним задач, то что в окончательном результате станет способствовать увеличению производительности функционирования каждой организации.

Список литературы:

1. Словарь <https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/704319>.
2. Силков С.В. современный этап развития документационного обеспечения управления____<https://cyberleninka.ru/article/n/emotsionalnyy-i-intellektualnyy-menedzhment-protivostoyanie-ili-sochetanie/viewer>.
3. Статьи по психологии URL:http://www.psyarticles.ru/view_post.php?id=247.
4. Гагиев И.Б. LEAN-технологии для интеллектуальной поддержки бизнес-процессов современного предприятия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=38566570>.
5. Мышкова Г.А. Цифровые технологии как фактор повышения эффективности управления организации. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=38566581>.

ОНЛАЙН-КАССА: УЧЕТ ПРИ ЕЕ ПРИМЕНЕНИИ

Монакова Алена Владимировна

студент,

Финансовый университет при Правительстве РФ,

Липецкий филиал,

РФ, г. Липецк

ONLINE SALES REGISTER: ACCOUNTING WHEN USING IT

Alena Monakova

Student,

Financial University under the Government

of the Russian Federation, Lipetsk branch

Russian Federation, Lipetsk

Аннотация. Статья определяет ключевые направления проведения контрольно-кассовых операций, предназначенных для применения только при осуществлении расчетов, осуществляемых в безналичном порядке в сети «Интернет».

Abstract. The article defines the key directions of cash control operations, intended for use only in the implementation of payments made in a non-cash manner on the Internet.

Ключевые слова: кассовые операции, осуществление расчетов, безналичный порядок в сети интернет.

Keywords: cash transactions, settlement, non-cash order on the Internet.

Контрольно-кассовая техника, применяемая для реализации расчетов, осуществляемых в безналичном порядке в сети «Интернет», а также в иных случаях, предусмотренных федеральным законом от 22 мая 2003 г. № 54-ФЗ «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт», не на месте осуществления расчетов с покупателями (клиентами), не может

применяться в режиме, не предусматривающем обязательной передачи фискальных документов в налоговые органы в электронной форме через оператора фискальных данных.

Перед началом осуществления расчетов с применением контрольно-кассовой техники формируются отчет об открытии смены, а по окончании осуществления расчетов - отчет о закрытии смены.

При этом кассовый чек (бланк строгой отчетности) не может быть сформирован позднее чем через 24 часа с момента формирования отчета об открытии смены.

Для передачи сведений в налоговый орган через сеть Интернет, получаемых в процессе торговли, сегодня широко применяется онлайн-касса. Она представляет собой электронный кассовый аппарат, формирующий данные по оплате за товары от покупателей.

В настоящее время такой вид кассы сегодня является единственным видом кассы, через которую разрешено проводить платежи.

Это связано с изменениями в законодательстве, в соответствии с которыми был нормативно закреплён механизм, который обеспечивал передачу электронных чеков как покупателю, так и налоговому органу при помощи посредничества специализированного оператора фискальной информации. Данное устройство отличается от кассовых аппаратов предыдущего поколения тем, что в нем имеется фискальный накопитель, который обеспечивает высокий уровень информационной безопасности.

Онлайн-кассы бывают трех типов: автономные кнопочные онлайн-кассы, смарт-терминалы и просто фискальные регистраторы, которые печатают чеки за проданные товары на основе соединения с компьютером при помощи специальной программы для работы с платежами.

Онлайн-касса имеет компактный вид, она легко может быть перенесена в любое другое место. На сервере сохраняются данные о совершаемых кассовых операциях.

Она может работать автономно, и этим она очень удобна при дистанционной торговле, когда товар привозит покупателю курьер. Она позволяет рассчитываться как наличными, так и в безналичной форме.

Программное обеспечение данного устройства позволяет говорить о его универсальном применении.

Смарт-терминал – удобное устройство, принтер и планшет в одном, можно установить дополнительные программы или драйвера.

Оно может быть использовано как интернет-магазинами, так и магазинами, осуществляющую торговлю в традиционной форме.

В работе промышленного предприятия значимое место занимает учет кассовых операций. Кассовым способом могут быть сделаны расчеты с работниками фирмы по оплате труда, а также расчеты с поставщиками, подотчетными лицами и покупателями.

Кассовая дисциплина четко регулируется российским законодательством. Она может быть проверена при аудите на основе сплошной выборки.

Информация о расчетах организации, фиксируемая в памяти накопителя онлайн-кассы, позволяет руководству организации делать вывод о динамике поступления выручки и об эффективности деятельности в целом.

На территории нашей страны установлены общие для всех субъектов предпринимательской деятельности правила учета, движения и хранения денежных средств.

Операции по работе с деньгами должны проводиться через кассу компании.

Список литературы:

1. ФЗ №54 «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт» от 22 мая 2003 г. в собрании законодательства «Налоговик» электронная нормативно-правовая база с обновлениями и комментариями на 12.01.2013.
2. Приказ от 22 июня 1995 г. № ВГ - 3 - 14/36 Порядок регистрации контрольно-кассовых машин в налоговых органах.

3. Налоговый кодекс Российской Федерации. В ред. Электронной базы законодательства «Консультант+» с изм от 14.01.2013.
4. Типовые правила эксплуатации контрольно-кассовых машин при осуществлении денежных расчетов с населением от 30 августа 1993 г. №104 сборник законодательства «Юристъ» », т. 4., перераб. и доп. ред. 2012 г.

КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА РАСХОДОВ НА ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ РАБОТНИКОВ

Плющенко Ксения Дмитриевна

магистрант,

ФГАОУ ВО Волгоградский государственный университет,

Россия, г. Волгоград

Аннотация. Для поддержания успешной работы организации следует правильно распределять расходы на вознаграждения сотрудников. Необходимо иметь достоверную информацию о содержании выполняемых планов организации и о структуре работ сотрудников. Изучая структуру работ сотрудников, предприятие может решить большинство задач связанных с распределением

Ключевые слова: расходы на вознаграждение, бухгалтерский учет расходов, поощрение, факторы влияния.

Бухгалтерский управленческий учет расходов на вознаграждения работников является одним из основных элементов управляющей системы экономического субъекта. От грамотного руководства предприятием зависит уровень расходов на вознаграждение работников. Организации используют монетарную и смешанную формы вознаграждений. Вознаграждением называют сумму поощрения, предоставляемую работникам. Существуют следующие формы вознаграждений:

- прямое вознаграждение – выплаты, которые работник получает сверх установленной заработной платы (премии за выполнение плана, премии по итогам года, премии за участие в профессиональных конкурсах, за получение почетных грамот и благодарственных писем, надбавки за стаж, за вредные условия труда);
- косвенные вознаграждения – материальные поощрения в немонетарной форме (компенсация питания, расходов на проезд, услуги связи, расширенная медицинская страховка, компенсация расходов на отдых, обучение, компенсация расходов при переезде по производственной необходимости).

Уровень и размеры вознаграждений зависит от многих факторов, не только внутренних, но и внешних. К внутренним факторам можно отнести показатели производительности на предприятии, уровень квалификации работника, сложность условий труда. Но в последнее время на заработную плату работника и, соответственно, на вознаграждения все сильнее влияют внешние факторы, которые обычно не зависят от предприятия. Экономическое состояние отрасли на рынке, уровень жизни в регионе, конкурентоспособность продукции на рынке, спрос на работников, уровень заработной платы в регионе – не всегда данные показатели влияют положительно на заработную плату работником компании. Однако стоит помнить, что системы оплаты труда, включая размеры тарифных ставок, окладов (должностных окладов), доплат и надбавок компенсационного характера, устанавливаются в соответствии с трудовым законодательством [1] и данные показатели подвержены проверке со стороны государства, что дает некоторые гарантии работнику, что его права будут соблюдены.

Для оптимального развития предприятия необходимо контролировать размер расходов на вознаграждение работников. Бухгалтерский управленческий учет расходов на вознаграждения обеспечивает менеджмент организации информацией, необходимой для:

- планирования средств на вознаграждения сотрудников на основе стратегии и целей экономического субъекта, его кадровой политики, принципах формирования монетарных и немонетарных форм вознаграждения, повышении расходов на вознаграждения при одновременном повышении организационно-трудового уровня производства и качества продукции;
- проверки соответствия уровня расходов на вознаграждения работников в части расходов на прямое и косвенное вознаграждение, а также расходов на вознаграждения финансового и инвестиционного характера принятым управленческим решениям;

- разьяснения состояния объекта управления в целом, в разрезе бизнес-единиц организации, по направлениям деятельности, по группам персонала и работников, видам вознаграждения;

- внесения коррективов в управленческие воздействия в целях реализации принятых решений по организации труда и использованию финансовых ресурсов на его вознаграждения [2].

Сбор информации, накопление, переработка и анализ получаемых данных являются необходимыми условиями функционирования системы бухгалтерского управленческого учета расходов на вознаграждение. Данные функции обеспечивают своевременное реагирование руководства компании на быстроизменяющиеся факторы влияния на расходы на вознаграждение. В среде высокой конкуренции необходим постоянный и глубокий анализ внешних и внутренних условий. Исходя из получаемых данных, организация может прогнозировать и составлять план на долгосрочные и краткосрочные перспективы, анализировать данные о расходах в соответствии с показателями деятельности сотрудников компании. Для более удобного анализа крупные компании делят данные по подразделениям, отделам, участкам работы. Так же проводится анализ исходя из отчетного периода: за год, квартал, месяц, неделю, день. В зависимости от определения целей компании и расчета параметров расходов на вознаграждение организация может планировать набор новых кадров и расстановку сотрудников в компании.

Эффективно работающая компания может претендовать на увеличение объемов производства, продаж, что повлечет за собой пересмотр расходов на вознаграждение. В таком случае возможен будет пересмотр данных о премиальных выплатах, об изменении должностных окладов и ставок, о рассмотрении дальнейших планов о стимулирующих выплатах и введении новых поощрений. В процессе исполнения планов на долгосрочную перспективу организация должна следить за уровнем расходов для выявления возможных отклонений и принятия мер по их исправления.

В отличие от долгосрочных расходов на вознаграждения, краткосрочные являются более зависимыми от конкретного состояния компании. Организация выплачивает данные поощрения в зависимости от общей прибыли и финансов компании.

Исходя из поставленных целей формируется информационная совокупность, характеризующая текущее процессуальное состояние объекта управления - расходов на вознаграждения персонала. Правила и регламенты организации, структура и виды расходов на вознаграждение работников, уровень профессиональных качеств сотрудников, оценка эффективности работы – все это влияет на управленческие решения по распределению и использованию средств на вознаграждения работников.

Необходимо учитывать, что существуют и другие факторы, влияющие на величину расходов на вознаграждения, к ним относятся: среднедневная выработка, время простоев, время опозданий и сверхурочной работы, работы в выходные и праздничные дни, вечерние и дневные смены, командировки, переводы и перемещения, замена отсутствующих сотрудников, дополнительные работы, необходимые для стабильной работы предприятия. Для выявления данных ситуаций необходимо вести отчетность с содержанием сведений о результатах каждого сотрудника.

Рассматривая факторы, которые влияют на деятельность организаций и, соответственно, на заработную плату работников, стоит не забывать и об экономической ситуации в целом по государству. Пандемия, коснувшаяся всех стран в 2020 году, существенно повлияла на работу предприятий и организаций. Многие сферы деятельности пострадали из-за временного приостановления сотрудничества не только между предприятиями, но и между странами мира. Существенные трудности в работе были замечены на многих предприятиях, которые не смогли устоять перед ограничениями не только стороны государства, но и со стороны банков. Многие банки в период с января по май 2020 года предлагали организациям оформить кредитные каникулы, однако, даже с таким условием многие предприятия не смогли нормализовать деятельность. Из-за

потери финансовых оборотов организации вводили внутренние ограничения по расходам. Многим предприятиям пришлось сократить штат сотрудников и уменьшить расходы на заработные платы. По данным «СберДанных» каждый второй работник столкнулся с сокращением заработной платы в период пандемии (с марта по май 2020 года), с полной потерей доходов столкнулись 2,5% занятых на начало марта. Последствиями пандемии COVID-19 и карантинных ограничений стали сокращение зарплаток россиян, перевод работников на неполный рабочий день, отправка в неоплачиваемые отпуска и увольнения.

К сожалению, с финансовыми трудностями столкнулась и Волгоградская региональная общественная научная организация "Экологическая академия". Организация, которая занимается природоохранной деятельностью и проведением экологических экспертиз, нуждается в выездных командировках и в сотрудничестве с другими предприятиями. Из-за проблем с передвижением и ограничениями, поток финансов был существенно сокращен, однако руководителями организации было принято решение не сокращать штат сотрудников. На основании получаемых данных от финансистов и бухгалтерского отдела хотим предложить:

- перевести сотрудников, максимально подверженных риску заражения COVID-19, на удаленную работу с выплатой материальной помощи для организации рабочего места на дому;
- сотрудникам, находящимся в офисе, утвердить 35-часовую рабочую неделю с пропорциональным уменьшением окладов;
- по возможности осуществить взаимодействие с компаниями-сотрудниками посредством электронного документооборота и обращением через электронные ресурсы.

Однако понимая, что полностью исключить наличие бумажного документооборота невозможно, предлагаем схему взаимодействия между предприятиями посредством приобретения программы 1С: Документооборот 8. (рис. 1):

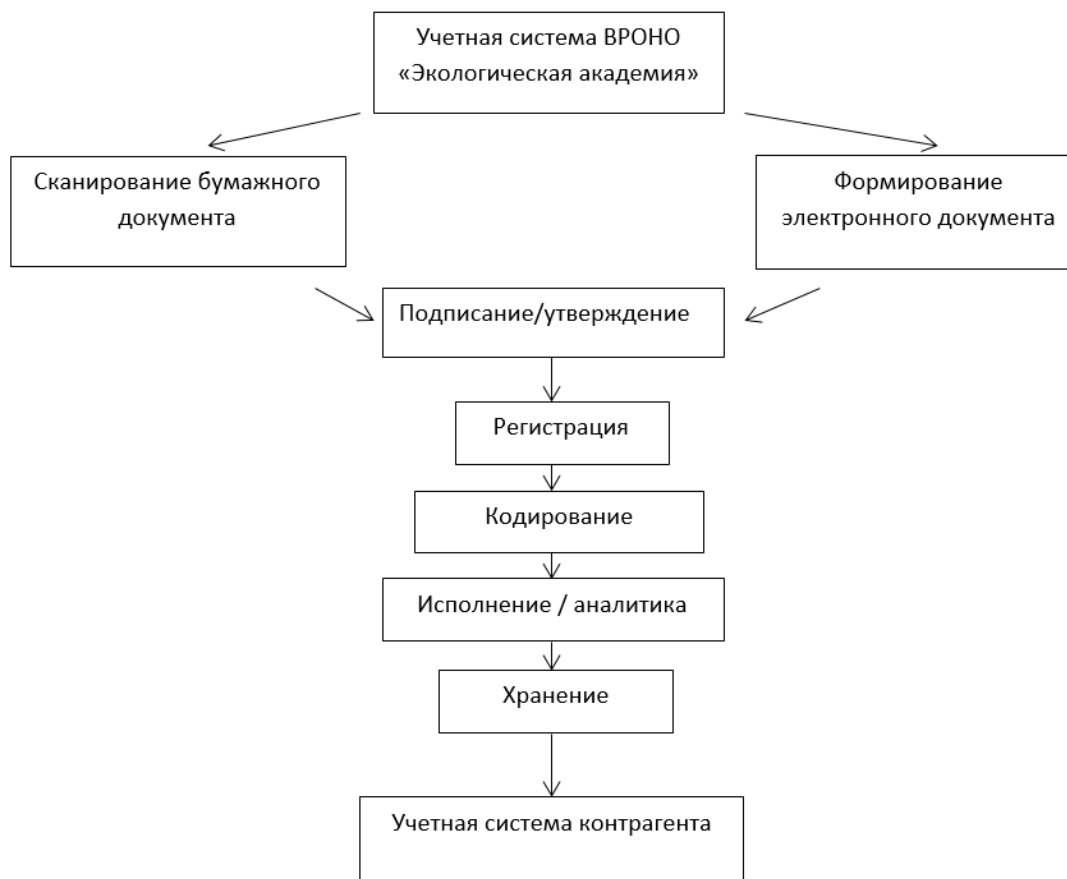


Рисунок 1. Цикл обработки документов

Так же предлагаем прекратить практику подписания первичного учетного документа на бумажном носителе несколькими лицами. Для этого в случае если за достоверность в первичном учетном документе, ответственность несут одновременно несколько сотрудников, то сначала каждый заверяет правильность в электронном виде с помощью средств коммуникации, а затем руководитель визирует документ собственной подписью.

Перечисленные выше меры помогут сохранить текущий штат работников, однако приведут к реальному снижению уровня заработной платы сотрудников. В опровержение негативного отношения к уменьшению заработной платы и вознаграждений стоит учесть, что данные меры помогут организации сохранить положение на рынке и выйти из кризиса с минимальными потерями в финансах.

Подводя итог, можно сказать, что для эффективного управления расходами на вознаграждение и организацией в целом необходим контроль за всеми

факторами, окружающими организацию. В свою очередь бухгалтерский учет расходов на вознаграждение позволяет прогнозировать и контролировать политику расходов, принимать решения по выплате монетарных и смешанных форм вознаграждений, следить за достижением деловых целей организации и обеспечивать рациональное использование средств на поощрения работников компании.

Список литературы:

1. Российская Федерация. Законы. Трудовой кодекс Российской Федерации. ТК РФ Статья 135: Установление заработной платы.
2. Сунгатуллина Л.Б. Бухгалтерский управленческий учет расходов на вознаграждения работников: Монография [Электронный ресурс] / Л.Б. Сунгатуллина - М.:Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 400 с.

СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

Степанова Полина Алексеевна

магистрант,

Саратовский государственный технический университет

имени Гагарина Ю.А. – СГТУ,

РФ, г. Саратов

STATE AND DEVELOPMENT TRENDS OF INVESTMENT ACTIVITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Polina Stepanova

Graduate student,

Saratov State Technical University

named after Gagarin - SSTU,

Russia, Saratov

Аннотация. Инвестиции - неотъемлемая часть экономического развития современной России. Долгосрочные инвестиции оказывают значительное влияние на инфраструктуру, производство и занятость во времена глобальных изменений. Государство способствует привлечению инвестиций в экономику

Abstract. Investment is an integral part of economic development in modern Russia. Long-term investment has a significant impact on infrastructure, manufacturing and employment in times of global change. The state assists in attracting investment in the economy

Ключевые слова: инвестиции; государственная политика; инвестиционная политика; экономика; экономическое развитие; развитие промышленности; привлечение инвестиций; российская экономика.

Keywords: investments; public policy; investment policy; economy; economic development; industrial development; attraction of investments; Russian economy.

Одним из важнейших условий обеспечения роста экономики в современных условиях является обеспечение сбалансированной инвестиционной политики, направленной на поддержание экономической и политической

стабильности в долгосрочной перспективе. В последние годы развитию инвестиций в нашей стране уделяется особое внимание, однако данные изменения недостаточно устойчивы. Успешное развитие государственной экономики невозможно без решения приоритетных направлений современной инвестиционной политики.

На всех этапах экономического развития инвестиции имеют высокую значимость. Воздействие инвестиций на производство, инфраструктуру и занятость в периоды глобальных изменений, а также в период перехода от централизованной плановой (регулируемой) системы - к рыночной экономике их значимость особо возрастает.

Инвестиционная деятельность ориентирована на будущее и всегда связана с неопределенностью экономической ситуации на макро- и микро-уровне, что подразумевает под собой риск невыполнения инвестиционных планов по объективным или субъективным причинам.

Развитие российской экономики невозможно без привлечения дополнительных долгосрочных финансовых ресурсов. Исходя из опыта развития рыночной экономики в последние 25 лет – именно отсутствие инвестиционных ресурсов является препятствием на пути к модернизации инфраструктуры, основных фондов, эксплуатируемых с советских времен и процесса производства в целом.

На макроэкономическом уровне инвестиции помогают укрепить налоговый потенциал, влияют на финансовую состоятельность отдельных субъектов, способствуют сокращению уровня безработицы и повысить благосостояние населения. На микроуровне инвестиции также воздействуют на деятельность предприятий, на их экономическое состояние, технический уровень производства и конкурентоспособность.

Вопросы, связанные с инвестиционной деятельностью, требуют не только теоретических знаний, но практических навыков принятия управленческих решений в области выбора инвестиционной политики и наиболее эффективных ее направлений.

Одной из главных отраслей экономики любой развитой страны является промышленный сектор, для развития которого необходимы долгосрочные инвестиционные вливания, отсутствие которых замедляет процесс восстановления и модернизации капиталоемких промышленных предприятий. В отечественной промышленности заметны признаки, свойственные структурному кризису ввиду износа основных фондов, их возможного массового выбытия. По данным Министерства экономического развития и РФ, износ оборудования в среднем по стране составляет 70%. Решением данной проблемы, является проектное финансирование, как способ привлечения долгосрочных заемных средств на рынке капиталов.

Одной из задач Министерства экономического развития России поставлено содействие привлечению инвестиционных вливаний в экономику. Согласно Указу Президента РФ от 7 мая 2018 №204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» был разработан и в настоящее время реализуется План действий по ускорению темпов роста вложений в основной капитал, росту показателя инвестиционных вложений в показателе ВВП и создание дополнительных ресурсов для их привлечения.

Привлечение инвестиций в российскую экономику необходимо для технологической модернизации производства на промышленных предприятиях, получение новых технологий, модернизация и внедрение нового оборудования для производства высокотехнологичной отечественной продукции высокого качества.

В современных условиях развития российской экономики важно формировать такую инвестиционную политику предприятия, которая предопределяет в перспективе эффективность его успешного функционирования.

Привлечение инвестиций, внедрение новых технологий позволит создать новые рабочие места, что, конечно, актуально на данный момент, так как наблюдается ситуация с ростом безработицы, а также «откроет» российским предприятиям возможности для выхода на экспорт.

Наиболее инвестиционно привлекательными (по данным Минэкономразвития РФ) являются нефтегазовые отрасли, геология и недропользование, электроэнергетика, транспорт, сельское хозяйство, энергетическая инфраструктура, здравоохранение. При этом, плановый показатель инвестиций в основной капитал в стране к 2024 году прогнозируется увеличить до 23,6 трлн рублей (что составит 25% в доли инвестиций в ВВП) в противовес сумме 12,3 трлн рублей в 2017.

В условиях изменчивого экономического климата ставится задача по развитию экономики, и отдельное внимание уделено совершенствованию нормативно-правового регулирования в области инвестиций и корпоративного законодательства, устранение устаревших требований и противоречий. Развитие институтов оценки регулирующего и фактического воздействия направлено на устранение нечетких формулировок и положений проектов в нормативно-правовых актах, на решение вопросов, связанных с необоснованными расходами бюджета.

Для реализации мер поддержки инвестиционной деятельности выделено три направления:

1. Корпоративные программы повышения конкурентоспособности, цель которых – вывести российское производство на экспорт, повысить качество и уровень производства в условиях рыночной экономики. Программы предусматривают четкие обязательства для участников, отбор которых происходит на основе четких критериев.

2. Новый специальный инвестиционный контракт, предусматривающий разработку и локализацию перспективных технологий в России.

3. Рабочая группа – поддержка проектов направленных на обеспечение темпов экономического роста выше мировых, сохранение стабильности на макроуровне. Предусматривает вливание частных инвестиций в основной капитал.

В настоящее время экономика России носит сдерживающий характер ввиду введенных по инициативе стран Евросоюза и США санкций.

В настоящее время экономика России носит сдерживающий характер, уже более двух лет наша страна живет в условиях санкций, введенных по инициативе стран Евросоюза и США. В связи с этим происходит отток инвестиционного капитала из страны, а как следствие, замораживаются инвестиционные проекты. Правительство РФ не может не реагировать на сложившуюся ситуацию, поэтому его приоритетной задачей стала - необходимость разработки грамотно выстроенной инвестиционной политики и, главное, принятие адекватных действий в ответ на экономические санкции. Так, за последние два года можно наблюдать ряд положительных сдвигов в изменении инвестиционной политики страны: например, постепенно происходит ликвидация структурных «перекосов» в нашей экономике. Однако, правительство РФ осознает, что быстрого автоматического эффекта не получится, который ожидается в увеличении внутренних и внешних инвестиций, а также роста производства при условии снижении процентных ставок и уровня инфляции.

В современных условиях в России в роли катализатора инвестиционного процесса должно выступить государство. Экономика в условиях кризиса при любом уровне развития рыночных отношений предъявляет более высокие требования к государству, к его способности противостоять складывающимся негативным обстоятельствам. Разработка и проведение в жизнь активной государственной инвестиционной политики способна стать одним из важнейших средств преодоления экономических проблем.

Стратегические задачи, обозначенные президентом страны до 2024 года предполагают реализацию различных национальных проектов, направленных на повышение благосостояния населения и страны, модернизацию инфраструктуры и основных фондов, развитие и внедрение высоких технологий, импортозамещение, ориентированность на экспорт, цифровизация различных сфер экономики. Непосредственной целью национальных проектов не является рост экономики, но они могут кроме непосредственных целей дать стартовый импульс инвестициям, бизнесу и, как следствие, росту важных макроэкономических показателей вроде ВВП.

Для создания условий для привлечения частных инвестиций в развитие инфраструктуры в 2018 году на федеральном уровне были заключены концессионные соглашения, плановый объем инвестиций которых составил 380 млрд рублей. Основной объем (79%) составили инвестиции в железнодорожный транспорт, 14% - авиационный транспорт, 5% - инфраструктура морских портов, 2% - производственно-логистическая сфера.

В 2019 и 2020 происходит актуализация методических рекомендаций Минэкономразвития России по реализации проектов государственно-частного партнерства.

Таким образом, важно развивать инвестиционную деятельность и привлекать инвесторов по разным регионам России. Для этого на уровне субъектов проводится работа по стимулированию и поддержке инвестиций. Это осуществляется 4 путями: усовершенствование регионального инвестиционного законодательства, поддержка путем предоставления различных льгот, формирование инвестиционной открытости и привлекательности регионов и улучшения их инвестиционного имиджа, а также формирование инфраструктуры.

Для реализации внутреннего потенциала предприятия необходимо сформировать высококвалифицированную управленческую команду. Инвестиции в человеческий капитал окупаются возросшим потоком доходов в будущем. Более того, решение таких важных задач, как реструктуризация предприятия, разработка долгосрочной стратегии требуют нестандартных подходов к процессу выработки и принятия, в первую очередь, стратегических решений. Маркетинговая технология, в отличие от традиционных систем управления, за счет своей более высокой гибкости позволяет предприятиям в значительной степени повысить инвестиционную привлекательность и способствует эффективному привлечению внешних инвестиционных источников.

Бесспорно, важно развивать отечественное производство, применять новые научные разработки на практике, тем самым будут оправданы цели и задачи российского производства на ближайшие годы – импортозамещение и экспорт. Для этого необходимо применять новые научные разработки, не имеющие

аналогов в России и зарубежом, воспитывать высококвалифицированный персонал, проводить анализ текущей деятельности предприятия, оценивать эффективность и риски применения инноваций, разрабатывать индивидуальные подходы к достижению поставленных в стратегических целях задач. Все эти меры способствуют развитию предприятия на микро-уровне, но и существенно повысит значимость отечественной промышленности на зарубежном рынке, развитие инвестиционных процессов и экономики страны в целом.

Список литературы:

1. Афонин И.В. Управление развитием предприятия. Стратегический менеджмент, инновации, инвестиции, цены. Учебное пособие / И.В. Афонин. - М.: Дашков и Ко, 2018. - 380 с.
2. Веселкова Е.Е. Правовое регулирование иностранных инвестиций в РФ. Опыт и перспективы / Е.Е. Веселкова. - М.: КноРус, 2019. - 160 с.
3. Голубева Е.И. Понятие инвестиций: эволюция и совершенствование его применения / Е.И. Голубева // «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки» – №5(21) – 2018 – С. 2.
4. Кирин А.В. Правовые основы отношений государства и инвесторов / А.В. Кирин. - М.: ИНФРА-М, 2018. - 272 с.
5. Федотова М.А. Проектное финансирование и анализ. Учебное пособие / М.А. Федотова, И.А. Никонова, Н.А. Лысова. - М.: Юрайт, 2017. - 146 с.
6. Хомкин К.А. Инновационный проект. Подготовка для инвестирования / К.А. Хомкин. - М.: Издательский дом "Дело" РАНХиГС, 2019. - 120 с.

СЕКЦИЯ 3. «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОММЕРЧЕСКИЙ АРБИТРАЖ

Балыкова Екатерина Сергеевна

студент,

Алтайский государственный университет

РФ, г. Барнаул

INTERNATIONAL COMMERCIAL ARBITRATION

Ekaterina Balykova

Student,

Altai state University,

Russia, Barnaul

Аннотация. Статья посвящена проблемам определения правовой природы международного коммерческого арбитража. Основные выводы сформированы на основании положений национального законодательства о коммерческом арбитраже, регламентах наиболее известных международных арбитражей, открытых документах некоторых международных организаций. Целью настоящего исследования является комплексное исследование института МКА в Российской Федерации, а также в иностранных государствах.

Abstract. The article is devoted to the problems of determining the legal nature of international commercial arbitration. The main conclusions are based on the provisions of the national legislation on commercial arbitration, the rules of the most famous international arbitrations, open documents of some international organizations. The purpose of this study is a comprehensive study of the ICA Institute in the Russian Federation, as well as in foreign countries.

Ключевые слова: международный коммерческий арбитраж; арбитражное соглашение; договор; суд.

Keywords: international commercial arbitration; arbitration agreement; contract; court.

В настоящее время институт арбитража очень распространен, и определение этого понятия имеет принципиальное значение. Например, пункт 1 статьи II Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йоркская конвенция) гласит: «Каждое Договаривающееся государство признает письменное соглашение, по которому стороны обязуются передать дело в арбитраж...» Тем не менее Конвенция не определяет, что такое арбитраж. Этот термин также редко определяется в национальных законах. В Типовом законе ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже (далее Типовой закон) понятие не дается, хотя определение было предложено Секретариатом.

Если оставить термин неопределенным, как он не был определен в Нью-Йоркской конвенции, границы могут со временем корректироваться в соответствии с изменившимися представлениями о том, что является надлежащей областью арбитража.

В арбитраже, как и в судебном разбирательстве, стороны разрешают свой спор после начала арбитража. После того, как стороны достигли соглашения об урегулировании спора, арбитражный суд больше не может рассматривать спор. Тем не менее, как предусмотрено в статье 30 Типового закона: «Если в ходе арбитражного разбирательства стороны урегулируют спор, арбитражный суд прекращает разбирательство и, если стороны просят его и не возражает против него, записывает урегулирование в форме арбитражного решения на согласованных условиях». Следует отметить, что арбитражный суд может возражать против регистрации мирового соглашения в качестве арбитражного решения. Это форма защиты арбитражного процесса, если суд считает, что решение было бы неправомерным в данных обстоятельствах [1, с. 120]. Некоторые законы об арбитраже не разрешают арбитражу возражать против регистрации мирового

соглашения, хотя в соответствующем случае у суда могут быть другие инструменты.

Арбитраж должен быть основан на соглашении сторон. Это не только означает, что они должны были дать согласие на рассмотрение спора, что также означает, полномочия арбитражного суда ограничены тем, о чем стороны договорились. Следовательно, решение, вынесенное судом, должно урегулировать спор, который был ему передан, и не должен выносить решения по каким-либо вопросам, которые могли возникнуть между сторонами. Как предусмотрено в статье V Нью-Йоркской конвенции.

Большинство арбитражных соглашений в основном контракте имеют форму арбитражной оговорки. Арбитражная оговорка предусматривает разрешение споров, которые могут возникнуть в будущем. Если истец в споре желает обратиться в суд, тогда ответчик может воспрепятствовать этому и обратиться в арбитраж, как указано в статье II Нью-Йоркской конвенции. И наоборот, истец может начать арбитраж, но ответчик может отказаться от участия. Тем не менее, «арбитражный суд может продолжить разбирательство и вынести решение на основании имеющихся у него доказательств».

Когда в 1958 году велись переговоры по Нью-Йоркской конвенции, в Советском Союзе существовала система обязательного арбитража. В целях поощрения их присоединения к Нью-Йоркской конвенции термин «арбитражное решение» был определен в статье 1 (2) и включает «не только решения, вынесенные арбитрами, назначенными по каждому делу, но также и решения постоянных арбитражных органов.» Арбитражное право в некоторых странах продолжает проявлять признаки административного характера, на основе которого развились нынешние арбитражные режимы.

Арбитраж не является частью государственной системы судов. Тем не менее, он выполняет ту же функцию. Конечным результатом является решение, которое подлежит исполнению судами, как правило, в соответствии с той же или аналогичной процедурой, что и исполнение судебного решения. Следовательно, государство заинтересовано в проведении арбитража. В прошлом это заставляло

некоторые страны осуществлять строгий контроль над арбитражем. Во многих странах арбитражное право содержится в Гражданском процессуальном кодексе.

Нынешняя тенденция направлена на предоставление сторонам и арбитражному суду полную автономию в ведении разбирательства с учетом обязательства, закрепленного в статье 18 Типового закона: «стороны пользуются равным отношением, и каждой стороне предоставляется полная возможность представить свое дело». Суды могут гарантировать соблюдение надлежащей процедуры в арбитраже, имея право отменить арбитражное решение или отказать в его признании или приведении в исполнение.

Поскольку международный коммерческий арбитраж традиционно проводился между двумя коммерческими компаниями, арбитраж приобрел характер конфиденциальности. Пример такого понимания можно найти в статье 30 Арбитражного регламента (ЛМТС).

Стало обычным говорить о международном «коммерческом» арбитраже, но нет четкого представления о том, что подразумевается под «коммерческим». Еще в Протоколе об арбитражных оговорках 1923 году Договаривающиеся государства признали действительность арбитражной оговорки, в соответствии с которой стороны контракта соглашаются передать в арбитраж любые разногласия, которые могут возникнуть в связи с таким контрактом, касающимся коммерческих вопросов. Далее в Протоколе говорилось, что «Каждое Договаривающееся Государство оставляет за собой право ограничить вышеупомянутое обязательство контрактами, которые считаются коммерческими согласно его национальному законодательству».

Вопрос о том, что следует включить в понятие «коммерческий», впервые встал во время подготовки Типового закона, принятого в 1985 году, поскольку необходимо было указать сферу его применения. Хотя практически не было разногласий в отношении типов сделок, к которым он должен применяться, некоторые делегации испытывали большие сомнения в отношении расширения определения термина «коммерческий» за пределы того, что предусмотрено их национальным законодательством. Решение заключалось в том, чтобы поместить

этот вопрос в сноску, когда слово «коммерческий» впервые появилось в тексте. Сноска гласит: «Термин «коммерческий» следует толковать широко, чтобы охватывать вопросы, возникающие из всех отношений коммерческого характера, будь то договорные или нет. Отношения коммерческого характера включают, помимо прочего, следующие операции: любую торговую операцию по поставке или обмену товаров или услуг; дистрибьюторское соглашение; коммерческое представительство или агентство; факторинг; лизинг; строительство работ; консалтинг; инженерное дело; лицензирование; инвестиции; финансирование; банковское дело; страхование; соглашение об эксплуатации или концессия; совместное предприятие и другие формы промышленного или делового сотрудничества; перевозка грузов или пассажиров воздушным, морским, железнодорожным или автомобильным транспортом».

Термин «международный коммерческий арбитраж» никогда не определялся. Тем не менее, существует довольно четкое согласие по его составным элементам. Самым важным из трех слов является арбитраж. Это процедура урегулирования споров, которая, как и судебные разбирательства в государственных судах, приводит к окончательному и обязательному результату, который будет исполнен. Основное различие между арбитражем и судебным разбирательством заключается в том, что арбитраж является согласованным, и окончательное решение может касаться только тех вопросов, которые стороны передали в арбитраж.

Список литературы:

1. Комаров А.С. Комментарий к Закону Российской Федерации «О международном коммерческом арбитраже»: постатейный, научно-практический - СПб.: АНО «Редакция журнала «Третейский суд», 2007 г.
2. Курочкин С.А. Третейское разбирательство гражданских дел в Российской Федерации: теория и практика. - М.: Волтерес Клувер, 2007 г.
3. Смбатян, М.А. Международный коммерческий арбитраж / М.А. Смбатян // Юрист. - 2008. - № 9.
4. Карабельников Б.Р. Международный коммерческий арбитраж: учеб. пособие. М. – 2013.
5. Зыкин И.С. Международный коммерческий арбитраж // Третейский суд. – 2018.

ЗАЩИТА ПРАВ НА ТАЙНУ ЧАСТНОЙ ЖИЗНИ

Бекова Елизавета Иссаевна

магистрант,

Российский экономический университет

имени Г.В. Плеханова,

Россия г. Москва.

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности защиты прав на тайну частной жизни. Право на неприкосновенность частной жизни является конституционным и основополагающим личным неимущественным правом гражданина. Поэтому граждане Российской Федерации вправе самостоятельно определять какая информация подлежит разглашению, а какую оставить тайной, если она носит непротивоправный характер. Предметом исследования являются нормативные правовые акты, регулирующие защиту прав на тайну частной жизни. Методологической основой исследования является системный анализ, позволяющий обеспечить целостность исследования и выявить основные проблемы защиты прав на тайну частной жизни. В исследовании также были использованы специальные сравнительно-правовые и историко-юридические методы, что позволило обеспечить необходимую глубину исследования и обоснованность выводов. Кроме того, в исследовании применяются такие методы, как анализ и синтез. Автором сделан вывод о том, что конституционное право на неприкосновенность частной жизни является наивысшей ценностью, заключающееся в возможности каждого человека свободно определять формы индивидуальной жизнедеятельности, свободно распоряжаться индивидуальной информацией, которая к тому же подлежит правовой защите от необоснованного вмешательства. Автор утверждает, что положения, ограничивающие право на тайную жизнь в России, динамично развиваются. Например, имеется существенное количество исключений, когда использование данных необходимо для реализации задач в области государственного управления и выполнения исполнительными органами власти своих обязанностей. Также на сегодняшний день, в связи с активным развитием информационных технологий,

существуют проблемы с необоснованными мерами слежения и нарушение права на приватность.

Ключевые слова: частная жизнь, неприкосновенность, посягательство, общественные отношения, ограничение, персональные данные, защита, обеспечение прав человека, информационные технологии.

Право на тайну частной жизни является одним из проявлений индивидуальной свободы. В частности, понятие «частная жизнь» включает те сферы личной жизни человека, которые касаются только его и не предполагают внешнего воздействия, если они носят непротивоправный характер.

В соответствии со ст. 23 Конституции Российской Федерации каждый имеет право неприкосновенность частной жизни. В тоже время Конституция закрепила запрет на сбор, хранение, использование и распространение информации о частной жизни [1].

Изучение защиты прав на тайну частной жизни следует начать с анализа самого понятия «неприкосновенность частной жизни». Так, согласно В. Новикову право на неприкосновенность частной жизни принадлежит каждому от рождения и касается его личной и семейной жизни [9, с. 43]. По мнению О.В. Афанасьевой право на неприкосновенность частной жизни является природным неотчуждаемым правом личности, которое предполагает защиту гражданина от постороннего вмешательства в личную и семейную тайну, а также тайну личной корреспонденции [4, с. 76].

Как полагает М.Ю. Авдеева право на неприкосновенность частной жизни является юридически обеспеченной возможностью удовлетворить индивидуальные интересы личности не представляющими общественной значимости способами [5].

В Определении Конституционного Суда Российской Федерации от 9 июня 2005 года, N 248-О понятие неприкосновенность частной жизни определено как предоставленную человеку и гарантированную государством возможность

контролировать информацию о самом себе, препятствовать разглашению сведений личного, интимного характера [15]. Поэтому концепция «частной жизни» включает запрет на вмешательство в личную и семейную жизнь человека, кроме случаев, предусмотренных законом.

Правоведы рассматривают неприкосновенность частной жизни и как субъект правового регулирования и в качестве субститута права, так и как элемент правового статуса человека и как обязанность государства и его органов не вмешиваться в частную жизнь и как элемент личной неприкосновенности, а также как элемент правосознания.

Поэтому данное понятие означает запрет какого-либо непосредственного или опосредственного воздействия на личную жизнь человека, проникновение в его жилище, а также посягательство на его коммуникации против его доброй воли. Право на частную жизнь даёт субъектам возможность выбирать, какая доля личного пространства, являющегося неотъемлемой частью человека, может быть доступна другим и контролировать степень, порядок и сроки использования такой информации.

По мнению В.С. Нерсисянц права человека являются нормативной формой взаимодействия людей необходимой для предотвращения конфликтов и упорядочения связей людей в обществе, нормального функционирования индивида, общества, государства [11, с. 217]. При этом, права человека в связи с их всеобъемлющим характером защищаются на международном уровне. В частности, оно включено во Всеобщую декларацию прав человека (статья 12), Пакт о гражданских и политических правах (статья 17) и др.

Естественный характер права на неприкосновенность частной жизни предполагает, что нормативное правовое регулирование упорядочивает это право, а не порождает. Поэтому в демократическом обществе неприкосновенность частной жизни является высшей ценностью.

В научной литературе на данный момент присутствуют различные мнения по поводу элементов частной жизни. Так, частную жизнь определяют как сферу, не входящую в государственную или социальную жизнь. По мнению

Л.О. Красавчиковой к частной жизни относятся сугубо личностная (интимная) сторона жизни, а также бытовая, семейная, имущественная, культурная, организационная, санитарно-гигиеническая, оздоровительная, коммуникационная и сторона досуга [6].

Г.Б. Романовский полагает, что к частной жизни стоит относить круг неформального общения, собственно, внутренний мир человека, состоящий из привычек, досуга, хобби, личных переживаний, а также вынужденных связей, предполагающих раскрытие элементов своего внутреннего мира при некоторых обстоятельствах (охватываются термином «тайна» – врачебная, адвокатская, нотариальная и т. д.) [13].

Исходя из представленных мнений частную жизнь следует рассматривать, как некое пространство, прилегающее к личности и состоящее из семейных связей, дружеских и иных личных контактов, отдыха и хобби, которые личность не хочет разглашать общественности. Как полагает И.М. Хужокова «объектом права на частную жизнь выступают две крупные группы общественных отношений, первая из которых связана с действиями, вторая же – с информацией» [14, с. 2].

Право на неприкосновенность частной жизни в России, как уже было отмечено защищено Конституцией, а также Конвенцией о защите прав человека и основных свобод, которая была ратифицирована в 1998 году [8].

В настоящее время одной из проблем, в эпоху расширения масштабов использования информационных технологий, является защита прав на тайну частной жизни. В связи с этим в Российской Федерации были приняты основополагающие нормативно-правовые акты: «О защите персональных данных» [4] и «Об информации, информационных технологиях и защите информации» [5]. Так Закон 152-ФЗ «О персональных данных» гарантирует обеспечение прав и свобод человека при обработке его персональных данных, в том числе защиту прав на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну.

Кроме того, в 2016 году в Российской Федерации был принят пакет «антитеррористических законопроектов» («пакет Яровой»), обязывающий

операторов связи и интернет-компании хранить информацию о переписках и разговорах пользователей в течение определенного периода времени, а также включающий нормы о недоносительстве (несообщение о преступлении), о призывах к терроризму в социальных сетях и др. [2,3].

Некоторые нормы «антитеррористических законопроектов» вызвали непонимание со стороны общества. В частности, в зарубежной практике сплошное хранение данных не предусмотрено, а существует целый ряд ограничений на решения уполномоченных органов о «сплошной» записи данных пользователей. Например, в рекомендациях Advocate General of EU [16] (структура Европейского суда) определены критерии законности сбора и хранения информации о пользователях: законные основания, соблюдение режима защиты персональных данных, сбор данных должен быть абсолютно необходим для достижения целей, а цели соответствовать демократическим принципам.

Кроме того, хранение операторами связи пользовательского трафика и его передача по требованию компетентных органов, по мнению законодателей направлена защиту безопасности государства, российского сегмента интернета и персональных данных российских граждан. Однако нормы «закона Яровой», во многом нарушают права на неприкосновенность частной жизни, гарантированные статьям 23 и 24 Конституцией России и создает опасность получения неограниченным кругом лиц доступа к конфиденциальной информации граждан.

В 2019 году был принят Федеральный закон от 01.05.2019 N 90-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон «О связи» и Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (закон о «суверенном Рунете») [6], который обязал интернет-провайдеров устанавливать оборудование, позволяющее государственным органам самостоятельно и в автоматическом режиме блокировать признанный запрещенным контент и по собственному усмотрению перенаправлять трафик.

По мнению автора преобладающая часть недавно принятых нормативно-правовых актов в области интернет коммуникаций во многом противоречат стандартам свободы выражения мнений и неприкосновенности частной жизни.

В тоже международное право допускает ограничения свобод на защиту права на тайную жизнь в интересах государственной или общественной безопасности, однако любые ограничения должны отвечать критериям необходимости, правовой определенности и не выходить за пределы безусловно необходимых.

Индивидуальное развитие и новые возможности, появившиеся благодаря информационным технологиям, во многом заставляют органы государственной власти усиливать контроль ради укрепления национальной безопасности. При этом применяемые методы регулирования должны учитывать специфику цифровой эпохи. Поэтому это требует принципиально иных подходов к регулированию в данной области.

Список литературы:

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).
2. Федеральный закон "О внесении изменений в Федеральный закон О противодействии терроризму и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части установления дополнительных мер противодействия терроризму и обеспечения общественной безопасности" от 06.07.2016 N 374-ФЗ (последняя редакция).
3. Федеральный закон "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в части установления дополнительных мер противодействия терроризму и обеспечения общественной безопасности" от 06.07.2016 N 375-ФЗ (последняя редакция).
4. Федеральный закон "О персональных данных" от 27.07.2006 N 152-ФЗ (последняя редакция).
5. Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 N 149-ФЗ (последняя редакция).
6. Федеральный закон от 01.05.2019 N 90-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон «О связи» и Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации».
7. Афанасьева О.В. Право на неприкосновенность частной жизни. Укрепляет ли его закон о персональных данных? // Общественные науки и современность. № 6. 2011. с. 76.

8. Авдеев М.Ю. Конституционное право граждан Российской Федерации на неприкосновенность частной жизни и механизм его реализации в России : диссертация ... кандидата юридических наук - Москва, 2010.
9. Красавчикова Л.О. Понятие и система личных неимущественных прав граждан (физических лиц) в гражданском праве Российской Федерации. Екатеринбург, 1994. с. 68.
10. Кутафин О.Е. Неприкосновенность в конституционном праве. М.: Юрист, 2004.
11. Новиков В. Понятие частной жизни и уголовно-правовая охрана ее неприкосновенности // Уголовное право. 2011. № 1. с. 43.
12. Проблемы общей теории права и государства: Учебник для вузов / Под общ. ред. проф. В.С. Нерсесянца. – М.: Издательство НОРМА (Издательская группа НОРМА–ИНФРА·М), 2002. с. 217.
13. Романовский Г.Б. Право на неприкосновенность частной жизни / Г.Б. Романовский. М.: МЗПресс, 2001. С. 64-65.
14. Хужокова И.М. Эволюция содержания права на неприкосновенность частной жизни в России // Адвокатская практика. – 2006. – № 4. с. 2
15. Определение Конституционного Суда РФ от 09.06.2005 N 248-О "Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы граждан Захаркина Валерия Алексеевича и Захаркиной Ирины Николаевны на нарушение их конституционных прав пунктом "б" части третьей статьи 125 и частью третьей статьи 127 Уголовно-исполнительного кодекса Российской Федерации".
16. Advocate General of EU [Электронный ресурс] // URL: <http://curia.europa.eu/juris/document/document.jsf?text=&docid=181841&pageIndex=0&doclang=en&mode=req&dir=&occ=first&part=1&cid=112824>.

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА И ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ

Глушкова Мария Васильевна

*студент,
Саратовская государственная
юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Шаронова Мария Романовна

*студент,
Саратовская государственная
юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Жестков Игорь Александрович

*научный руководитель,
доцент, канд. юрид. наук
Саратовская государственная
юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Аннотация. В данной статье будут рассмотрены проблемы налогообложения малого бизнеса, которые является актуальными не только России, но и в мире в целом.

Ключевые слова: налогоплательщик; налогообложение; налог; малый бизнес; налоговое законодательство; налоговая отчетность; налоговое бремя.

Малый бизнес играет важную роль в экономике Российской Федерации, развитие данного сегмента способствует экономическому росту, наполненности рынка качественными товарами.

Также, малый бизнес помогает внедрять инновационные технологии, создает конкурентную среду, способствует созданию новых рабочих мест на рынке труда, противостоит образованию монополий и повышает спрос потребителей.

Но за последние несколько лет количество субъектов малого бизнеса снизилось, на данный момент зарегистрировано 217,3 тысяч предприятий

малого бизнеса [3]. Чем же вызван такой спад? На это могло повлиять множество факторов.

При налогообложении малого бизнеса используется как общий режим налогообложения малых предприятий, так и специальные режимы.

К ним относятся: ЕСХН (единый сельскохозяйственный налог), ЕНВД (единый налог на вмененный доход), УСН (упрощенная система налогообложения) и патентная система [4, 478]. Каждая из перечисленных выше систем имеет как плюсы, так и минусы.

В большинстве случаев в малом бизнесе используется: единый налог на вмененный доход или упрощенная система налогообложения [1].

Практика показывает, что у налогообложения есть ряд недостатков. В нашем государстве постоянно принимаются указы, постановления и всевозможные нормативно-правовые акты, которые направлены на поддержку малого бизнеса, но при этом все так же остаются вопросы, которые требуют внимания.

Так можно выделить следующие проблемы:

1. В нашей стране система налогов имеет сложную структуру. Для того чтобы во всем этом разобраться предприниматель должен, либо иметь профессиональные знания по учету и налогообложению, либо нанимать специалистов по бухгалтерскому учету и налогам, что приводит оттоку денежных средств из самого производства. Иными словами, но факту не соблюдается норма п. 6 ст. 3 Налогового кодекса РФ, которая предусматривает формулировку актов законодательства о налогах и сборах таким образом, чтобы «каждый точно знал, какие налоги и сборы и в каком порядке он должен платить».

2. Следующей продляемой является высокое налоговое бремя. Современная система налогообложения предназначена преимущественно для фискальных целей и упрощению налогового администрирования со стороны налоговых органов, а не для снижения налоговой нагрузки, упрощения налогового и бухгалтерского учета для малого предпринимательства.

3. Из чего можно сделать вывод, что идет приоритет фискальных интересов государства над всеми остальными субъектами.

4. Еще одной проблемой можно считать сложность налоговой отчетности предпринимателей. На первом этапе и дальнейшем развитии малого бизнеса, предприниматель постоянно сталкивается с проблемами ведения бухгалтерского учета и налоговой отчетности. И неподготовленность, недостаток знаний у предпринимателя создают проблемы, которые могут повлечь за собой наложение штрафов.

5. Также еще одной немаловажной проблемой налогообложения малого бизнеса в нашей стране является постоянное изменение и дополнения налогового законодательства. Такие изменения в законе и недостаточная четкость нормативных документов создают трудности как для налоговых служб, так и для налогоплательщиков.

Все вышеизложенные проблемы решаемы.

Но для этого необходимо применить ряд мер, которые позволили бы усовершенствовать систему налогообложения малого бизнеса.

1. Освободить от налогов в течение двух лет вновь созданные фирмы малого бизнеса с целью сохранения денежных средств, которые впоследствии фирма сможет направить на успешное развитие предприятия.

2. Увеличить налоговое бремя для тех фирм малого бизнеса, которые не являются производителями реальных товаров и услуг, в частности, для тех предприятий, которые занимаются организацией концертов, зрелищных представлений, ресторанным бизнесом, заняты в цирковой деятельности.

3. Установить налоговые каникулы для предприятий, которые регулярно и своевременно уплачивают налоги.

4. Освободить от налогообложения фирмы, создающие рабочие места для инвалидов, несовершеннолетних, пенсионеров.

5. Снизить отчетность по уплате налогов, что позволит фирме уменьшить количество бухгалтеров и иных работников, связанных с ведением отчетности по налогам на предприятии.

В заключение отметим, что на данный момент в России малый бизнес находится в достаточно неблагоприятной ситуации.

Отчетливо видна необходимость проведения реформ в области налогообложения малого сектора.

Список литературы:

1. Баласаева Е.В. Особенности налогообложения в малом бизнесе / Е.В. Баласаева // Финансы – 2019. – №11. – С. 17-26.
2. Власенкова В.А. Роль налогообложения в развитии субъектов малого и среднего предпринимательства: проблемы и перспективы / В.А. Власенкова // Налоговый вестник. – 2018. – № 2.
3. «Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства» // Портал федеральной налоговой службы. [Электронный ресурс] URL: <https://ofd.nalog.ru/index.html/> (дата обращения: 04.11.2020).
4. Налоги и налогообложение. Учебник / Под ред. И.А. Майбурова. - М.: Юнити, 2017. - 558 с.
5. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 09.11.2020) // Собрание законодательства РФ. 07.08.2000. № 32. ст. 3340. [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения 10.11.2020).
6. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 27.10.2020) // [Электронный источник] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/ (дата обращения 04.11.2020).

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СОСТАВЛЕНИЯ ЗАВЕЩАНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ

Дадаян Арина Юрьевна

студент

*Южно-Российского института
управления – филиала РАНХиГС,
РФ, Ростов-на-Дону*

Ефимова Анастасия Романовна

студент

*Южно-Российского института
управления – филиала РАНХиГС,
РФ, Ростов-на-Дону*

Зубарева Ольга Григорьевна

научный руководитель,

канд. юрид. наук, доцент,

*Южно-Российского института
управления – филиала РАНХиГС,
РФ, Ростов-на-Дону*

На протяжении нескольких последних десятилетий гражданский оборот получает стремительное развитие, усложняются связи, возникающие между его участниками. В свою очередь, одним из факторов, способствующих развитию оборота, является процесс наследования по завещанию – если у лица есть возможность оставить что-то потомкам после смерти, это стимулирует его на приобретение объектов оборота в частную собственность, тем самым способствуя его движению. Тем не менее, участие некоторых лиц в данном процессе является невозможным. В частности, такими лицами являются несовершеннолетние: согласно ст. 1118 ГК РФ [1] завещать свое имущество может лишь лицо, обладающее полной дееспособностью, из чего вытекает, что несовершеннолетний не может составлять завещание. Актуальность данного вопроса обусловлена тем фактором, что согласно п. 2 ст. 26 ГК, несовершеннолетний может свободно распоряжаться своим заработком, стипендией и иными доходами, однако составлять завещание в силу ст. 1118 ГК он не вправе.

Ряд авторов, исследовавших данный вопрос, также приходил к выводу о том, что право на составление завещания должно распространяться и на несовершеннолетних (Чернобровкин Н.С. и Чекмарев Г.Ф.[2], Пархоменко Э.К. [3] и др.).

Представляет интерес также рассмотрение в данной области зарубежного правового опыта. Так, согласно ст. ст. 662-663 ГК Испании, все лица, которым прямо не запрещено делать это в соответствии с законом, могут составить завещание. В свою очередь, не могут составлять завещание лица обоих полов, не достигшие четырнадцатилетнего возраста [4]. Не устанавливает требований к возрасту, с которого может быть составлено завещание ГК Республики Узбекистан [5].

Таким образом, ряд зарубежных правопорядков признает возможным составление завещания несовершеннолетним, достигшим 14 летнего возраста. Согласно ст. 26 ГК, несовершеннолетние в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет вправе самостоятельно, без согласия родителей, усыновителей и попечителя распоряжаться своими заработком, стипендией и иными доходами, осуществлять права автора произведения науки, литературы или искусства, изобретения или иного охраняемого законом результата своей интеллектуальной деятельности, в соответствии с "законом" вносить вклады в кредитные организации и распоряжаться ими, совершать мелкие бытовые сделки и иные сделки. В связи с тем, что статья 26 ГК РФ признает за несовершеннолетними право распоряжаться собственным заработком с 14 лет, представляется возможным дать право несовершеннолетнему и завещать его с 14 лет.

Список литературы:

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)" от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 18.03.2019)// СПС «КонсультантПлюс».
2. Чернобровкин Н.С., Чекмарев Г.Ф. Некоторые вопросы правосубъектности несовершеннолетнего при составлении завещания// URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-voprosy-pravosubektnosti-nesovershennoletnego-pri-sostavlenii-zaveschaniya>.

3. Пархоменко Э.К. Право на составление завещания несовершеннолетним// XLVI Международная научно-практическая конференция : сборник материалов ; Южный федеральный университет ; отв. ред. И.П. Зиновьев. – Ростов-на-Дону ; Таганрог : Издательство Южного федерального университета, 2019.
4. Гражданский кодекс Испании (Codigo Civil). Книга 3. Раздел 3. О правопреемстве, завещании и наследовании// URL:https://4ru.es/ru/knowledge_base/zakon-spain/item/489_codigo_civil_cap%C3%ADtulo_3_secci%C3%B3n_3.
5. Гражданский кодекс Республики Узбекистан (Введен в действие с 01.03.1997 г.)// http://fmc.uz/legisl.php?id=k_grajd_67.

ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВА И ИХ ИЗМЕНЕНИЕ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА 2020 ГОДА

Миронова Юлия Андреевна

*магистрант,
Саратовская государственная
юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Воротников Андрей Алексеевич

*научный руководитель,
д-р. юрид. наук, профессор,
Саратовская государственная
юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Сегодня не утратило актуальности комплексное теоретическое изучение функций российского государства, их регламентации и реализации. Напротив, в период пандемии, а в связи с ней и существенного изменения функций государства, функции государства стали обсуждаться значительно более часто.

Функции государства осуществляет государственная власть.

Государственная власть обладает следующими отличительными признаками:

1) получает распространение на все общество (это единственная власть, которая имеет отношение ко всем лицам, проживающим в конкретной стране, является общеобязательной);

2) имеет публично-политический характер (создана для выполнения общественных функций, решения общих дел, упорядочивания процесса удовлетворения различного рода интересов);

3) основана на государственном принуждении (имеет полномочия на использование и применение силы, при этом такая сила может быть использована только тогда, когда это необходимо для достижения законных и справедливых целей, общего блага);

4) осуществляет государственную власть специальные субъекты (государственные служащие, главы государств и субъектов и т.п.);

5) устанавливает систему налогов;

б) организует население по территориальному признаку;

7) государственной власти принадлежат такие свойства, как легитимность и легальность [1].

Государственная власть в современном государстве осуществляется в правовых формах и в определенном законом порядке. Вся деятельность в рамках реализации функций государства в первую очередь имеет законодательное закрепление в конституционных и иных законодательных актах. Кроме того, все формы, методы, средства и организационные мероприятия по воплощению в жизнь властных предписаний осуществляются в рамках процедур, не противоречащих закону [2].

Каждое государство, причем на каждом этапе его исторического развития, выполняет определенные функции.

Несмотря на обширное изучение функций государства в литературе, их изучение продолжается по настоящее время, поскольку функции имеют свойство изменяться, трансформироваться под действием внешних факторов и тех обстоятельств, в которых существует современное общество и государство.

Кроме того, невозможно отрицать сегодняшнее высокое развитие информационных технологий, которые внедрены во все сферы жизни общества практически в каждом современном развитом государстве. Их внедрение при осуществлении государством своих функций стало наиболее востребованным именно сейчас, когда объявлен режим повышенной готовности, когда гражданам рекомендовано (а кого-то и обязывают) не покидать свое место нахождения.

Осуществление отдельных функций государства значительно изменено в условиях пандемии. Так, одна из главнейших функций – взимание налогов и сборов – подверглась значительным изменениям.

В рамках реализации мер финансово-правового принуждения Правительство РФ наделено полномочиями по регламентации оснований и условий неприменения ответственности за непредставление (несвоевременное представление) в налоговые органы налоговых деклараций (расчетов), бухгалтерской (финансовой) отчетности и (или) иных документов (сведений).

Органы государственной власти субъектов Федерации вправе в 2020 г. переносить сроки уплаты региональных и местных налогов, а также торгового сбора, однако только в том случае, если этим правом не воспользовалось Правительство РФ. Самостоятельно указанные органы могут продлевать сроки уплаты налогов в рамках применения таких специальных налоговых режимов, как: единый сельскохозяйственный налог, упрощенная система налогообложения, единый налог на вмененный доход и патентная система налогообложения [3].

Многие государственные услуги можно теперь получить в электронном виде (встать на учет в целях поиска подходящей работы, получить пособия и т.д.).

Большое значение получила функция обеспечения здоровья населения. Много сил и средств государства направлено именно в медицинскую сферу: строительство новых медицинских учреждений, закупка медицинского оборудования, лекарств, средств индивидуальной защиты органов дыхания для медицинских работников и граждан. В том числе, проводится тестирование на наличие у граждан COVID-19.

Итак, функции государства – понятие, пришедшее множество столетий назад. Однако функции государства трансформируются под действием исторических обстоятельств, того или иного прогресса, изменения направленности деятельности государства и общества и т.д. Поэтому сегодняшние функции российского государства отличны от функций государства советского. На функции государства, их регламентацию и реализацию оказывает огромное влияние информационные технологии и инновации, которые в сегодняшней деятельности получают обширное распространение и пронизывают все сферы общественной жизни. Невозможно отрицать постоянное изменение функций государства. Это, безусловно, не отменяет тот факт, что есть фундаментальные, основополагающие функции, являющиеся неизменными в любых условиях развития. Однако новые подходы и новые функции появлялись и появляются постоянно. Самый актуальный пример сегодняшних таких видоизменений – пандемия коронавирусной инфекции. Вектор деятельности государства стал

направлен на определенные сферы и проблемы жизни общества, функции государства практически кардинально изменились.

Список литературы:

1. Цечоев В.К., Швандерова А.Р. Теория государства и права: учебник. М.: Прометей, 2017.
2. Бредихин А.Л. Правовая основа осуществления идеологической функции государства // Государственная власть и местное самоуправление. 2020. № 6. С. 22.
3. Бакаева О.Ю. К вопросу о регулятивной функции налогов в период пандемии // Налоги. 2020. № 4. С. 4.

ПРОЦЕДУРА ПРОВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ ПО ЗАКЛЮЧЕНИЮ ДОГОВОРА

Старкова Ирина Юрьевна

*студент,
ФГБОУ ВО Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи*

Магдесян Галина Андреевна

*научный руководитель,
канд. юрид. наук, доцент
ФГБОУ ВО Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи*

PROCEDURE FOR NEGOTIATING A CONTRACT

Irina Starkova

*Student
Sochi State University,
Russia, Sochi*

Galina Magdesyan

*PhD in Law, Associate Professor,
Sochi State University,
Russia, Sochi*

Аннотация. В настоящей статье рассмотрен порядок ведения переговоров о заключении договора, предусмотренный Гражданским кодексом Российской Федерации. Раскрывается понятие оферты, акцепта и принципа добросовестного поведения. Кроме того, автор акцентирует внимание на обязательных этапах, которые ведут к успешному соглашению между сторонами.

Abstract. This article examines the procedure for negotiating the conclusion of an agreement provided for by the Civil Code of the Russian Federation. The concept of offer, acceptance and the principle of good faith is revealed. In addition, the author focuses on the mandatory steps that lead to a successful agreement between the parties

Ключевые слова: процедура проведения, договор, переговоры, акцепт, оферта, стороны.

Keywords: procedure, contract, negotiations, acceptance, offer, parties.

Еще с древних времен переговоры играли очень важную роль в обществе. Умение выражать правильно свою точку зрения и доносить ее до другого человека ценилось всегда. Самые умелые ораторы могли успокоить волнения и повести за собой огромные массы людей. В современном мире роль переговоров не потеряла свою ценность. Сейчас же данная процедура усложнилась и регулируется на законодательном уровне. В любой сфере деятельности, достижение общего решения, путем переговоров, встречается, довольно, часто. В лингвистическом смысле, переговоры представляют собой взаимодействие людей, при котором происходит обмен мнениями, с целью достижения какого-либо результата. Если же рассматривать переговоры с юридической точки зрения, то это сложная процедура, которая требует от себя должного внимания. Переговоры - коммуникация между сторонами (переговорщиками) для достижения своих целей, при которой каждая из сторон имеет равные возможности в контроле ситуации и принятии решения, которое закрепляется договором.

Итак, рассмотрим процедуру проведения переговоров с заключением договора. Порядок заключения договора в общей форме предусмотрен в п. 2 ст. 432 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) [1]. В общей практике, выделяют четыре стадии, которые, впоследствии, ведут к заключению договора между сторонами.

Во-первых, это преддоговорный контакт сторон. Он представляет собой переговоры, на этом этапе, стороны делятся намерениям о заключении соглашения, а также обговаривают условия возможного договора. Каждая сторона оценивает условия, которые были предложены. В ходе преддоговорного контакта лица, заинтересованные в заключении договора, могут направлять материалы, связанные с дальнейшим сотрудничеством. Переговоры о заключении договора,

носят рекомендательный характер, решается по воли сторон. Стороны, заинтересованные в заключении договора свободны в выборе форм переговоров, а также самостоятельно несут расходы, связанные с их проведением. На всех четырех этапах, а особенно на преддоговорном контакте, стороны обязаны действовать добросовестно, в частности не допускать вступление в переговоры о заключении договора или их продолжение при заведомом отсутствии намерения достичь соглашения с другой стороной.

Недобросовестными действиями считаются:

- если одна сторона предоставит контрагенту неполную информацию или умолчит о некоторых условиях, которая другая сторона обязана знать, в силу характера договора, то такие действия признаются недобросовестными;
- если одна из сторон внезапно и неоправданно прекращает переговоры о заключении договора и контрагент этого не мог ожидать, то это также считается недобросовестным действием.

Если сторона прерывает или недобросовестно ведет переговоры о заключении договора, то она обязана возместить контрагенту ущерб. Понесенные расходы в связи с проведением переговоров и утрата возможности заключить договор с другим юридическим лицом – убытки, которые другая сторона обязана возместить. Так же стороны имеют право заключить соглашение о порядке ведения переговоров, где будут конкретизированы требования к добросовестному проведению, а также устанавливать порядок распределения расходов, связанные с переговорами и иные права и обязанности. Соглашение может устанавливать неустойку за нарушения требований, предусмотренных в нем.

Если найден компромисс и условия приемлемы для каждой стороны, то наступает время второго этапа - направление оферты. Оферта представляет собой адресованное одному или нескольким конкретным лицам предложение, которое достаточно определено и выражает намерение лица, сделавшего предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, которым будет принято предложение. Статьи 435-449 ГК РФ регулируют оферту. Предложение должно содержать все существенные условия договора. Так же стоит включить

в оферту иные условия для полного информирования контрагента. В какой форме оферент отправит предложение другой стороне, решает он. Письмо, телеграмма и проект договора – самые распространенные формы. Оферта может быть адресована как конкретному лицу, так и неопределенному кругу лиц (публичная). Помимо всех требований, которым должна отвечать оферта следует признать ее безотзывность. Главным считается безотзывность предложения, это объясняется тем, что лицо отправившее оферту, не может его отозвать до истечения установленного срока для ее акцепта, если иное не оговорено в самой оферте, либо не вытекает из существа предложения или обстановки, в которой оно было сделано (принцип презумпции). Сторона, делающая предложение о заключении договора, впоследствии, именуется оферентом. Данная стадия является обязательной для выполнения во всех случаях заключения договора.

Следующий шаг – рассмотрение оферты. Заинтересованная в заключении договора сторона отправляет оферту, а контрагент рассматривает ее. Когда законодательство регламентирует срок и порядок рассмотрения оферты, то она носит обязательный характер, и предложение надо рассмотреть в те конкретные сроки, которые указаны.

Последним этапом выступает – акцепт. Документ представляет собой ответ лица, которому была направлена оферта, о принятии ее условий, должен быть полным и безоговорочным. Сторона, акцептующая оферту, именуется акцептантом. Акцепт выражается в письменной форме. В случае, если оферта была публичной, то ответом может послужить фактическая оплата товара или услуги. Акцепт должен соответствовать некоторым требованиям. Акцепт должен быть отправлен в указанные сроки. Акцептант дает свое полное согласие на предложение и не выдвигает каких-либо дополнительных условий. Молчание не рассматривается как акцепт, если иное не предусмотрено законом или соглашением сторон. Если акцептант не учел какое-либо требование или предложил свои, то считается, что была направлена новая оферта, а не акцепт.

Итак, процедура проведения переговоров о заключении договора представляет собой сложную последовательность действий.

Если все условия соблюдены, то считается достижение сторонами в надлежащей форме соглашения по всем существенным условиям договора в порядке, предусмотренном законодательством. Тогда договор является законным и вступает в силу.

Договор является основным юридическим фактом для возникновения гражданских правоотношений, а также их изменения и прекращения.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (первая часть) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // СЗ РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301; 2015. – № 27. – Ст. 3945.
2. Федеральный закон «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации» от 08 марта 2015 № 42-ФЗ // СЗ РФ. – 2015. – № 10. – Ст. 1412.
3. Алексеев С.С., Алексеева О.Г. Гражданское право : учебник: в 2 т. / С.С. Алексеев, О.Г. Алексеева, К.П. Беляев и др.; под ред. Б.М. Гонгало. 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Статут, 2018. Т. 1.
4. Калиниченко Н. Добросовестность сторон в преддоговорных правоотношениях: Зарубежный опыт и Российский поход // Хозяйство и право. – 2016. – № 7. – С. 111-121.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАСТОРЖЕНИЯ КОНТРАКТА НА ПОСТАВКУ ТОВАРОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ НУЖД В ОДНОСТОРОННЕМ ПОРЯДКЕ ЗАКАЗЧИКОМ

Уденцова Марина Юрьевна

магистрант,

Тольяттинский государственный университет,

РФ, г. Тольятти

К отношениям, возникающим при осуществлении поставки для государственных и муниципальных нужд применимы общие положения договора купли – продажи и, следовательно, они регламентируются главой 30 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ), параграфом четвертым, который применяется с учетом п. 5 ст. 454, п. 2 ст. 525 ГК РФ. Для приобретения товара, государственный или муниципальный заказчик (далее – заказчик) обязан заключить с поставщиком договор (далее - контракт) на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд (п. 1 ст. 525 ГК РФ). Кроме указанных норм Гражданского Кодекса отношения между государственным заказчиком и поставщиком регулирует Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (Закон N 44-ФЗ). В нем более детально определяются требования к заключению, исполнению, расторжению государственного контракта и правила Закона N 44-ФЗ являются по отношению к нормам ГК РФ специальными.

Благодаря принятию Закона N 44-ФЗ заключение, исполнение и расторжение контракта на поставку товаров для государственных нужд стало более регламентировано и сама система государственных закупок постепенно принимает форму жесткой конструкции. Однако эта жесткость имеет и обратную сторону - очень часто заказчик злоупотребляет инструментами, которые дает им в руки Закон. Одним из таких инструментов является возможность государственного заказчика расторгнуть контракт в одностороннем порядке. Разумеется, перспектива одностороннего отказа заказчика от контракта дисциплинирует поставщика, дает возможность заказчику быстрее реагировать на недобросовестное

исполнение контракта и в целом повышает эффективность государственных закупок. Однако на практике часто поводом для одностороннего расторжения контракта заказчиком служат весьма сомнительные ситуации. Контракт может быть расторгнут по самым незначительным поводам и у заказчика появляется непредусмотренная законодателем возможность таким образом избавляться от «не своих», «не нужных», «не удобных» поставщиков [6]. Закон № 44-ФЗ принят с целью повышения эффективности и результативности осуществления закупок, предотвращения коррупции и иных злоупотреблений в данной сфере (ч. 1 ст. 1 Закона №44-ФЗ) и подобное поведение заказчиков вступает в прямое противоречие с целями Закона.

Поставщик, в свою очередь, как минер, не имеет право на ошибку и рискует потерять контракт, понести убытки или даже оказаться в реестре недобросовестных поставщиков. При таких обстоятельствах поставщику придется доказывать незаконность одностороннего расторжения – то, что он был достаточно предусмотрительным, действовал добросовестно, условия контракта не нарушал, а если нарушал, то по вине (действию/бездействию) заказчика. Страдает не только деловая репутация поставщика, но и в связи с ограничением участвовать в закупках и поставлять товары для государственных нужд в течение двух лет упускается возможная прибыль. Несмотря на то, что установление требования об отсутствии участника в реестре недобросовестных поставщиков является не обязанностью, а правом заказчика (ч. 1.1 ст. 31 Закона № 44-ФЗ), подавляющее большинство заказчиков устанавливает такое требование к поставщикам.

Согласно ГК РФ и Закона № 44-ФЗ государственный заказчик имеет право отказаться от исполнения государственного контракта при следующих условиях: 1) основание для такого отказа должно быть предусмотрено ГК РФ; 2) право одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта должно быть предусмотрено государственным контрактом. Для одностороннего отказа от исполнения договора, связанного с осуществлением его сторонами предпринимательской деятельности, достаточно самого факта указания в законе или соглашении сторон на возможность одностороннего отказа [7]. Минэкономразвития России

и ФАС России совместно пришли к выводу, что заказчику необходимо кроме упоминания о возможности одностороннего расторжения в контракте установить перечень случаев, которые являются основанием для отказа от контракта в том числе:

- отказ поставщика передать заказчику товар или принадлежности к нему (п. 1 ст. 463, абз. второй ст. 464 ГК РФ),
- существенное нарушение поставщиком требований к качеству товара (обнаружение заказчиком неустраняемых недостатков, недостатков, которые не могут быть устранены без несоразмерных расходов или затрат времени, или выявляются неоднократно, либо проявляются вновь после их устранения, и других подобных недостатков (п. 2 ст. 475 ГК РФ),
- невыполнение поставщиком в разумный срок требования заказчика о доукомплектовании товара (п. 1 ст. 480 ГК РФ),
- неоднократное нарушение поставщиком сроков поставки товаров (п. 2 ст. 523 ГК РФ).

Кроме того, при принятии решения об одностороннем расторжении контракта заказчик обязан выполнить все предусмотренные законодательством процедуры. Например, Арбитражный суд Краснодарского края решением по делу № А32-47266/2015 от 13 апреля 2016 г. признал недействительным отказ Департамента имущественных отношений города Сочи от исполнения муниципального контракта, так как поставщик в течение 10 дней с даты надлежащего уведомления устранил все недостатки товара, а Департамент нарушил требования статьи 95 Закона № 44-ФЗ, которая регламентирует процедуру расторжения контракта, и расторг контракт.

Таким образом, заказчик не имеет правовых основ для расторжения контракта в одностороннем порядке в следующих случаях:

- 1) заказчик условиями контракта не закрепил возможность одностороннего расторжения;
- 2) нарушения контракта, допущенные поставщиком, не связаны с нарушением сроков поставки и/или качества товара и не являются существенными;

3) нарушение контракта произошло вследствие просрочки заказчика (п. 3 ст. 405 и ст. 406 ГК РФ), а не по вине поставщика;

4) процедура отказа от исполнения контракта, предусмотренная ч.ч.12 и 13 ст. 95 Закона №44-ФЗ не была соблюдена заказчиком;

5) поставщик устранил нарушение в 10-дневный срок с даты его надлежащего уведомления о принятом заказчиком решении об одностороннем отказе от исполнения контракта (ч. 14 ст. 95 Закона №44-ФЗ), а также компенсировал последнему затраты на проведение экспертизы в соответствии с ч. 10 ст. 95 Закона №44-ФЗ.

Представляется, что данный перечень не является исчерпывающим и законченным. Несмотря на закрепленный законодателем механизм расторжения контракта заказчиком в одностороннем порядке каждый частный случай отказа от контракта имеет свои особенности, часто спорный характер и нередко правомерность одностороннего расторжения заказчиком требует подтверждения в суде.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. От 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, № 32, ст. 3301.
2. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд: Федеральный закон от 05 апреля 2013 г. № 44-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ, 08.04.2013, № 14, ст. 1652.
3. Решение Арбитражного суда Краснодарского края от 13.04.2016 по делу № А32-47266/2015 [Текст] // Краснодар. – 2015. Режим доступа: <http://sudact.ru/arbitral/doc/VRXn4z8GIJq/> (дата обращения: 01.12.2020).
4. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 23.12.2015 N Ф07-3118/2015 по делу № А05-4534/2015 [Текст] // Санкт-Петербург. – 2015. Режим доступа: <http://sudact.ru/arbitral/doc/sIxINUEi9gbc/> (дата обращения: 01.12.2020).

5. Письмо Министерства экономического развития РФ и Федеральной антимонопольной службы от 18 февраля 2016 г. № 324-ЕЕ/Д28и, АЦ/9777/16 «О позиции Минэкономразвития России и ФАС России по вопросу об установлении в проекте контракта оснований для одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта при осуществлении закупок в соответствии с Федеральным законом от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ // ГАРАНТ [Электронный ресурс]: справочно-правовая система: база данных. Режим доступа: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71239994/#ixzz5XCq3anD>.
6. Измоденова, О.Е. Право государственного заказчика на односторонний отказ от исполнения государственного контракта / О.Е. Измоденова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2019. – № 3 (241). – С. 258-261. – URL: <https://moluch.ru/archive/241/55648/> (дата обращения: 01.12.2020).
7. Тымчук, Ю.А. Право на односторонний отказ от договора: правовая природа и перспективы применения в современных условиях / Ю.А. Тымчук. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2017. – № 1 (135). – С. 356-359. – URL: <https://moluch.ru/archive/135/37851/> (дата обращения: 27.11.2020).

ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ МНОЖЕСТВЕННОСТИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ПРАВОВОЙ НАУКЕ

Цикин Евгений Олегович

*магистрант,
Российский государственный
университет правосудия,
РФ, г. Симферополь*

Шигонин Александр Борисович

*научный руководитель,
Российский государственный
университет правосудия,
РФ, г. Симферополь*

Говоря о множественности преступлений, можно объективно настаивать на том, что данный институт является достаточно новым в теории уголовного права. Так, официально и предметно он начал транслировать свои положения в уголовно-правовую практику только к концу XX века, а именно к 1974 году. Раннее же совершение одним лицом нескольких преступлений рассматривалось только в рамках института назначения наказания, а также как квалифицирующий признак некоторых составов преступлений.

Частоту распространения дефиниции «множественность преступлений» в аутентичном ее произведении можно рассматривать в двух аспектах: в уголовном праве, как в отрасли и в уголовном праве, как в науке.

Так, отрасль уголовного права на данный момент не закрепила вышеуказанное определение на законодательном уровне, когда как уголовно-правовая правовая наука с каждым годом разрабатывает новые доктрины, касающиеся данного института – дефиниция «множественность преступлений» встречается достаточно часто [8].

Систематизируя нормы уголовного права, прямо или отдаленно касающиеся множественности преступлений, история дает возможность проанализировать эволюцию уголовного права сквозь призму «множественности» на основе законодательства нескольких столетий вплоть до сегодняшнего времени.

Достигнуть совершенства развития любого явления можно только лишь изучив отдельные его составляющие.

Так, исследование отдельных этапов формирования и развития института множественности преступлений позволяет сформулировать эффективные рекомендации по усовершенствованию современных уголовно-правовых норм. Как верно отмечал А.Ф. Кистяковский, «только история может дать объяснение причин как современного состояния уголовного права, так и состояния его в предшествовавшие периоды».

Изучив историю развития множественности преступлений в российском уголовном праве, условно можно выделить следующие этапы становления данного уголовно-правового института:

1. Дореволюционный период (911 г. – начало XX века).
2. Советский период (1917 – 1991 гг.).
3. Современный период (1991 г – настоящее время).

Остановившись на характеристике отдельных периодов можно резюмировать следующее.

Так, дореволюционный период становления института множественности преступлений можно характеризовать непосредственным его развитием «с нуля». На первых этапах, а именно с момента подписания Русско-Византийского договора (911 г.) российское законодательство не имело вариантов множественности преступлений [1].

Такое положение вещей существовало вплоть до 1937 года, который является одним из ключевых моментов в истории уголовного права России. Именно в 1937 году великим князем московским Василием I Дмитриевичем Двинской земле после её присоединения к Москве была дарована Двинская уставная грамота – источник права, определяющий судебные и административные полномочия московского князя в Двинской земле.

По сравнению с Русской Правдой принципиальные изменения заключались в более дифференцированном отношении к преступникам, введении понятия рецидива и различия наказания за первую, вторую и третью кражу.

То есть с 1397 и до начала XVIII века существовало законодательство, регламентирующее правовое понимание множественности преступлений в рамках отдельных составов преступлений, а также в качестве их квалифицирующего признака [6].

Один из важнейших источников в истории развития уголовного права России первый российский полноценный уголовный кодекс – Уложение о наказаниях уголовных и исправительных – был подписан 15 августа 1845 года Николаем I [11]. Уголовный кодекс 1845 года не только закреплял основные понятия и институты уголовного права: преступления и проступка (ст. 4: «как само противозаконное деяние, так и неисполнение того, что под страхом наказания уголовного или исправительного законом предписано»), стадий их совершения, системы и видов наказания, порядка его назначения и отмены^[6], но и выделял учет правил множественности преступлений при назначении наказания с установлением определенной терминологии [12].

Развитие норм и доктрины о множественности преступлений невозможно отделить от эволюции советского уголовного законодательства и науки.

Послереволюционное законодательство не взяло за основу положительный опыт Уложения о наказаниях 1845 года, Уголовное уложение 1903 года.

Таким образом, рождение института множественности преступлений началось заново.

Следует отметить, что в 1917–1918 гг. все же применялось дореволюционное законодательство, однако «условия их применения формулируются настолько жестко, что делают невозможным это фактически» [13]. Конкретно, ст. 5 Декрета СНК РСФСР от 24 ноября 1917 г. «О суде» регламентирует, что применение старых законов возможно «лишь постольку, поскольку таковые не отменены революцией и не противоречат революционной совести и революционному правосознанию» [15]. Таким образом, необходимой исторической преемственности и восприятия положительного опыта, существовавшего в дореволюционном законодательстве и доктрине, не произошло, что негативно сказалось и на развитии института множественности преступлений.

В первых уголовно-правовых нормативных актах советского периода, регламентирующих деятельность судов на местах, содержались некоторые положения о множественности преступлений, в частности, делалась ссылка на промысел, неоднократность, повторность, рецидив и совокупность приговоров (без использования этого термина) [4]. Включая в квалифицированный состав преступления спекуляцию в виде промысла, законодатель при отсутствии этого признака определял наказание в виде лишения свободы на срок не ниже 6 месяцев с принудительными работами и с конфискацией части имущества.

Таким образом, промысел выступал квалифицирующим признаком состава и одним из средств дифференциации уголовной ответственности. В качестве квалифицирующих признаков наряду с простым повторением преступлений, не связанным с осуждением, выступали и такие признаки, которые отражали современное понятие специального рецидива [2].

Правоприменительная практика того времени также свидетельствует, что суды часто наряду с другими отягчающими обстоятельствами учитывали такое обстоятельство, как наличие или отсутствие судимости [10].

В конце 1919-х – начале 1920-х годов понятия, отражающие другие разновидности множественности преступлений: «неоднократность», «повторность», «злостность», «многократность», – использовались в различных декретах СНК РСФСР для усиления наказуемости и определения подсудности [7].

Несколько позже мы встречаем первое упоминание о совокупности приговоров. Так, в ст. 7 Декрета СНК РСФСР от 21 марта 1921 г. «Об установлении общих начал лишения свободы лиц, признанных опасными для Советской республики, и о порядке условно-досрочного освобождения заключенных» отмечается: «Если досрочно освобожденный совершит в течение неотбытого срока наказания такого же рода преступление, то он немедленно, до постановления нового приговора, лишается свободы по постановлению судебного или следственного органа.

Назначаемый судебными органами срок по новому приговору лишения свободы или принудительных работ без содержания под стражей не может

быть менее того срока, на который первоначально было сокращено наказание, а по совокупности не должен превышать 5 лет со дня нового приговора» [5].

Уже позже, конкретизируя правила определения наказания по совокупности преступлений, в УПК РСФСР 1923 года предписывалось, что в тех случаях, когда подсудимый осужден за несколько преступлений, в приговоре должны быть указаны наказания, назначенные судом за каждое преступление в отдельности, и то наказание, которое в конечном итоге избрано судом (ч. 3 ст. 335).

В современном уголовном законодательстве есть дефинитивная норма, определяющая идеальную совокупность (ч. 2 ст. 17 УК РФ), но нет дифференцированных правил назначения наказания при реальной и идеальной совокупности, хотя многие криминалисты обоснованно отмечали такую необходимость [9].

Считается, что советский законодатель все-таки частично принял дореволюционный опыт (ст. 114 Уложения о наказаниях 1845 года) и в ст. 29 описывает именно случаи идеальной совокупности.

Что касается современного периода развития института множественности преступлений, то прямой термин «множественность» не применяется в уголовном законодательстве, однако его формы раскрывают статьи 17-18 Уголовного кодекса РФ. В соответствии законодательством, множественность преступлений определяется, как случаи последовательного совершения преступлений виновным (не менее двух деяний), а также случаи совершения преступных деяний в период, когда действуют ограничения по уже совершенным преступлениям ранее.

Также следует отметить, что действующий Уголовный кодекс Российской Федерации, законодательно не внедряя дефиницию множественности преступлений, значительно расширил круг норм, регулирующих ответственность. Кроме того, стоит иметь ввиду, что, живя в одно из самых мирных времен, законодатель имеет возможность довести рассматриваемый уголовно-правовой институт до максимального совершенства.

Список литературы:

1. Владимирский-Буданов М.Ф. Обзор истории русского права. – К.–СПб.: Изд-во Н.Я. Оглоблина, 1900. – 681 с.
2. Герцензон А.А., Грингауз Ш.С., Дурманов Н.Д. Указ. раб.
3. Декреты Советской власти. Т. I . 25 октября 1917 г. – 16 марта 1918 г. – М., 1957. С. 125.
4. Декреты Советской власти. Т. III. 11 июля – 9 ноября 1918 г. – М., 1964. С. 78–80.
5. Декреты Советской власти. Т. XIII. 1 февраля – 31 марта 1921 г. – М., 1989. С. 143.
6. Карамзин Н.М. Примѣчанія к исторіи государства російскаго. – СПб., 1852. – Т. IV–VI. – С. 157–159.
7. КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК.Т.2.,М., 1983. С. 241, 243, 251, 252, 278.
8. Курс уголовного права. Общая часть. Том 1: Учение о преступлении / Под ред. Н.Ф. Кузнецовой, И.М. Тяжковой. М., 2002. С. 506-508.
9. Малков В.П. Совокупность преступлений. – Казань, 1974. С. 17; Кругликов Л.Л., Васильевский А.В. Дифференциация ответственности в уголовном праве. – СПб., 2002. С. 100.
10. Мишунин П.Г. Очерки по истории советского уголовного права. 1917–1918 гг. – М., 1954. С. 218–221.
11. Российское уголовное право. Общая часть / Под ред. В.С. Комиссарова. СПб., 2005. С. 35.
12. Уголовное право России. Практический курс / Под общ. ред. А.И. Бастрыкина; под науч. ред. А.В. Наумова. 3-е изд., перераб. и доп. М., 2007. С. 21.
13. Энциклопедия уголовного права. Т. 2: Уголовный закон. – СПб., 2005. С. 532.

ИССЛЕДОВАНИЕ ПОДХОДОВ К ПОНИМАНИЮ МНОЖЕСТВЕННОСТИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕФИНИЦИИ ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ ЕЁ ПРИЗНАКОВ

Цикин Евгений Олегович

*магистрант,
Российский государственный
университет правосудия,
РФ, г. Симферополь*

Шигонин Александр Борисович

*научный руководитель,
Российский государственный
университет правосудия,
РФ, г. Симферополь*

Сущность или социальная природа преступления, как общественно опасного деяния, выражается в том факте, что это является поведением человека, общественно значимым для общества и государства. Преступным поведением в данном контексте будет являться поведение, одновременно нарушающее общепринятые нормы и правила и посягающее на общественные принципы и интересы.

Кроме того, преступление является правовым явлением.

Право, само по себе занимает место социального феномена. Конкретно уголовное право, в свою очередь, закрепляет необходимые положения на законодательном уровне, а государство применяет меры уголовно-правового характера, в том числе и санкционные, в случае нарушения указанных норм.

Правоприменители часто сталкиваются с совершением двух и более преступлений одним лицом, что влечет за собой особую процедуру квалификации преступления и назначения наказания за его совершение.

При совершении одним лицом нескольких преступлений повышается общественная опасность не только субъекта преступления, но и всех остальных обязательных элементов состава преступления.

Считается, что данные лица отличаются стабильным антиобщественным поведением, а вред, нанесенный обществом, обычно является более существенным, чем при совершении одного преступления одним лицом соответственно.

Научная разработанность понятия множественности велика и на данный момент является весьма актуальной, поскольку дефинитивное его закрепление в действующее уголовное законодательство, будет возможным, только после четкого определения доктриной его существенных признаков и содержания.

На сегодняшний день уголовно-правовая наука не располагает единым подходом к пониманию дефиниции множественности преступлений. Так, А.М. Яковлев считает, что понятие множественности преступных деяний находит свое конкретное воплощение в понятиях повторности, рецидива и совокупности преступлений. [2] Проанализировав данное высказывание, можно отметить, что так можно охарактеризовать формы, но никак не понятие множественности преступлений в целом.

Г.Т. Ткешелиадзе множественность преступлений характеризует как случаи совершения одним лицом двух и более преступлений [2].

Г.Г. Криволапов, в свою очередь, указывает на то, что множественность преступлений – это совершение одним лицом нескольких преступлений и соответствие содеянного признакам не менее двух самостоятельных составов преступлений [4].

Следует отметить, что характеристика понятия, представленного Г.Г. Криволаповым, не может быть точным и полным, поскольку соответствие содеянного признакам двух и более преступлений будет относиться не только к множественности преступлений.

Так, не охватываются дефиницией множественности преступлений, например, случаи совершения нового преступления лицом при погашении или снятии судимости, после истечения срока давности привлечения к уголовной ответственности за ранее совершенное преступление, при наличии актов об амнистии и помиловании по какому либо из деяний.

Учитывая вышеизложенное, стоит сказать, что в трактовке понятия множественности преступлений, кроме указанных названных авторами признаков, должны найти отражение также и другие существенные признаки, позволяющие более полно охарактеризовать рассматриваемое правовое явление.

Несколько другое понимание множественности преступлений можно проследить в научных трудах В.Н. Кудрявцева.

Так, он считает, что множественность преступлений характеризуется тем, что все совершенное не охватывается одной нормой Особенной части, предусматривающей единичное преступление [5]. Данных признаков не может рассматриваться в качестве определяющего множественность преступлений, также его не следует называть в определении исследуемого понятия.

Б.М. Леонтьев, И.М. Тяжкова полагают, что множественность преступлений предполагает совершение одним лицом двух или более преступлений, влекущих за собой уголовную ответственность [6].

В. Наумов поддерживает данное определение, отождествляя уголовную ответственность с уголовно-правовыми последствиями [7].

Следует сказать, что дефиниция данных авторов более близко описывает рассматриваемое явление, однако в то же время является весьма общим.

Н.И. Загородников и Н.А. Стручков предложили одно из самых удачных определений множественности преступлений. Таким образом, множественность преступлений - это сложное образование, состоящее из самостоятельных элементов – преступлений, проявляющееся в одновременном или последовательном совершении нескольких преступлений [8].

Учитывая вышеизложенные мнения авторитетных ученых юристов, а также научную литературу можно вывести следующие признаки, характеризующие такое правовое явление, как множественность преступлений в уголовном праве:

1) ни за одно из преступлений не истекли сроки давности привлечения к уголовной ответственности или обвинительного приговора суда;

2) лицо не освобождено ни за одно из преступлений от ответственности - в связи с деятельным раскаянием;

- в связи с примирением с потерпевшим;

- в связи с амнистией;

- в связи с применением к несовершеннолетнему принудительных мер воспитательного характера;

- на основании 21 специального вида освобождения, предусмотренного примечаниями к статьям Особенной части УК (примечания к ст. 222, 1271, 228, 275, 338 и др.);

3) наличие непогашенной или не снятой судимости;

Подытоживая вышеперечисленные признаки, множественностью преступлений будет являться совершение одним лицом двух или более преступлений, если ни за одно из них не истекли уголовно-правовые последствия, связанные с его совершением.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // Собрание законодательства РФ. - 17.06.1996. - № 25. - ст. 2954.
2. Яковлев А.М. Совокупность преступлений по советскому уголовному праву - М.: Государственное издательство юридической литературы, 1960 г. - 120 с.
3. Ткешелиадзе Г.Т. Ответственность при совокупности преступлений по советскому уголовному праву. Автореф. канд. дисс. - Тбилиси, 1961 г. - 114 с.
4. Криволапов Г.Г. Множественность преступлений по советскому уголовному праву - М. : Академия МВД СССР, 1974 г. - 132 с.
5. Кудрявцев В.Н. Общая теория квалификации преступлений -М.: Юристъ, 1999 г. - 304 с.
6. Леонтьев Б.М., Тяжкова И.М. Множественность преступлений // Курс уголовного права. Общая часть. Том 1: Учение о преступлении - М.: Издательство Зерцало, 1999 г. - 532 с.
7. Наумов А.В. Российское уголовное право. Общая часть - М.: Издательство БЕК, 1996 г. - 560 с.
8. Загородников Н.И., Стручков Н.А. Направления изучения советского уголовного права // Советское государство и право - 1981 г., №7 - 168 с.

ПРОБЛЕМЫ СООТНОШЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО И ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО ДОГОВОРА

Чибисова Ольга Александровна

*магистрант,
Московский Финансово-Промышленный
Университет "Синергия",
РФ, г. Москва*

Бенина Светлана Васильевна

*научный руководитель,
Московский Финансово-Промышленный
Университет "Синергия",
РФ, г. Москва*

В статье рассматриваются проблемы соотношения предпринимательского и гражданско-правового договора, дискуссия в научных кругах по которым началась довольно давно. Российская практика, начиная с конца 90-х гг. и до настоящего времени несколько раз претерпевала процесс смены концепций используемых при рассмотрении дел о получении необоснованной налоговой выгоды.

Обращается внимание на проблему разграничения предпринимательского договора и предпринимательского договора субъектов малого и среднего предпринимательства, что вызвано, возросшим интересом со стороны государства к малому и среднему бизнесу, которые осуществляют свою деятельность помимо прочего в гарантированном государством стимулирующем и поддерживающем правовом режиме.

Автором предлагается путь разграничения гражданско-правовых, предпринимательских договоров и предпринимательских договоров субъектов малого и среднего предпринимательства, посредством выделения специфических признаков предпринимательских договоров и предпринимательских договоров субъектов малого и среднего предпринимательства.

Ключевые слова: гражданско-правовой договор, предпринимательский договор, предпринимательский договор субъектов малого и среднего предпринимательства, специфические признаки договора, правовой режим осуществления

предпринимательской деятельности, стимулирующий и поддерживающий правовой режим.

В связи с практически полной ликвидацией государственного сектора экономики и переходом экономики на рыночные отношения, в Конституции Российской Федерации [1] появились норма-дефиниция, которая является юридической базой для свободы экономической деятельности. Такая свобода предполагает возможность граждан использовать свои способности, имущество, чтобы реализовывать творческий потенциал, знания и умения. Таким образом, статьи 8, 34 Конституции Российской Федерации стали фундаментом осуществления предпринимательской деятельности, что послужило возрастанию числа экономических субъектов и хозяйственных связей.

В виду того, что современная рыночная экономика немыслима без её неотъемлемого элемента, а именно сектора малого и среднего бизнеса, который по сравнению с крупным имеет высокую мобильность и приспособляемость к изменчивым условиям рынка, но меньшую степень ресурсов для покрытия предпринимательских рисков. Начиная с 2015 года, государство начало развивать государственную политику по развитию малого и среднего предпринимательства.

Правовой основой изменений стали Федеральный закон от 24.07.2007 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» [2] (далее – ФЗ РФ №209 «О развитии МСП»), Указ Президента РФ от 05.06.2015 № 287 «О мерах по дальнейшему развитию малого и среднего предпринимательства» [4]. Названный указ послужил основанием для утверждения Распоряжении Правительства РФ от 02.06.2016 № 1083-р «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» вместе с «Планом мероприятий («дорожной картой») по реализации Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» [5] (далее – Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в РФ на период до 2030 г.).

Таким образом, названные нормативно-правовые акты являются правовой основой реформирования не только ФЗ РФ №209 «О развитии МСП», но и законодательства, регулирующего правовые отношения публичных и субъектов малого и среднего предпринимательства, которые опосредуются различными видами договоров. Примерами таких законов являются, Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [6] Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» [6], Федеральный закон от 22 июля 2008 г. № 159-ФЗ «Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъектов РФ или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» [7], которые содержат нормы, раскрывающие специфику предпринимательских договоров субъектов малого и среднего предпринимательства, а также устанавливают особенности заключения таких договоров.

Однако, в доктрине является дискуссионным вопрос об относимости подобных договоров, не только с участием субъектов малого и среднего предпринимательства, но и субъектов предпринимательства в целом к конкретной отрасли права и закона.

Представители цивилистического подхода, отрицающие какую-либо самостоятельность предпринимательского права, М.И. Брагинский, В.В. Витрянский считают, что предпринимательский договор является лишь разновидностью гражданско-правового договора и указывают на то, что нормы гражданского законодательства о договоре и отдельных видах обязательств рассчитаны как на физических лиц, так и на предпринимателей или, по крайней мере не исключают их участие [9].

Представители концепции хозяйственного права, разработанной под руководством В.В. Лаптева и В.К. Мамутова, а ныне концепции предпринимательского права В.К. Андреев и Л.В. Андреева, придерживающиеся

мнения о самостоятельности предпринимательского права, обосновывают состоятельность предпринимательского договора тем, что он имеет целый ряд специальных признаков. Главным образом ученые указывают на то, что такой договор является правовой формой осуществления предпринимательской деятельности или создания ее предпосылок; субъекты, которые вступают в договорные отношения, действуют в правовом режиме осуществления предпринимательской деятельности, когда как физические лица заключают договоры в ином правовом режиме [11]. Последнее аргументируется тем, что правовой режим осуществления предпринимательской деятельности предполагает повышенные требования со стороны государства и сочетается с ним действие принципа свободы договора. Дополнительно ученые аргументируют свое мнение и тем, что предпринимательские договоры всегда возмездные, споры по ним разрешаются в особом арбитражно-процессуальном порядке.

Представители концепции о том, что предпринимательское право представляет собой комплексную отрасль права, также признают существование предпринимательского договора, считая его межотраслевым (комплексным) институтом и понятием, сочетающим в себе нормы частноправовых и публичных начал [3].

Таким образом, доктриной не оспаривается существование предпринимательского договора, когда как существует неопределённость его относимости к отрасли права. При этом, учеными-юристами, приводится мнение основанное не только на теоретических соображениях, но и анализируются нормы гражданского законодательства, которое сформулировано в рамках единой концепции. Так, Гражданский кодекс Российской Федерации [10] содержит немало договорных конструкций, в которых субъектами договора выступают субъекты предпринимательства, ввиду чего приводится целая классификация по субъектному составу правового регулирования договоров [10].

Отталкиваясь от данной логики, имеет смысл привести примеры договоров, которые заключаются с обязательным участием субъектов малого и среднего предпринимательства и публичными и частными субъектами. Так, согласно

Федеральному закону от 22 июля 2008 г. № 159-ФЗ «Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъектов РФ или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» субъектам малого и среднего предпринимательства предоставляется во владение и (или) в пользование на долгосрочной основе государственное имущество. Также субъекты малого и среднего предпринимательства пользуются преимущественным правом приобретения арендуемого имущества.

Учитывая вышесказанное, можно сделать вывод, что не только в доктрине вопрос соотношения предпринимательских и гражданско-правовых договоров не теряет своей актуальности. В свою очередь в недрах нынешнего нормативно-правового материала, который наполняется все большим количеством норм, распространяющихся на узкий круг лиц, с участием субъектов малого и среднего предпринимательства, содержатся нормы, раскрывающие содержание специфических правоотношений, опосредуемых предпринимательским договором.

При этом основываясь на приведенных выше нормах, регулирующие арендные отношения субъектов малого и среднего предпринимательства, которыми опосредуется имущественная поддержка государства, необходимо добавить, что существование стимулирующего и поддерживающего правового режима, в котором наряду с правовым режимом осуществления предпринимательской деятельности действуют субъекты малого и среднего бизнеса, имеет смысл самостоятельного рассмотрения и изучения от предпринимательских договоров, предпринимательские договоры субъектов малого и среднего предпринимательства.

Ввиду этого, среди специфических признаков, которые позволят соотносить и самостоятельно определять предпринимательские договоры от предпринимательских договоров субъектов малого и среднего предпринимательств, являются следующие:

1. Сочетание одновременно действие принципа свободы договора и повышенных требований;

2. Одновременно действие правового режима осуществления предпринимательской деятельности и стимулирующего правового режима при установлении договорного регулирования на одну сторону договора;

3. Договорная правовая форма опосредует не только хозяйственные связи, но и реализацию мер стимулирующего характера, которые сглаживают предпринимательские риски.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации: [принята всенародным голосованием 12.12.1993]: Федерации с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 г. № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 г. № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 г. № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 г. № 11-ФКЗ, 14.03.2020 г. №1-ФКЗ // Российская газета. 04.07.2020 г. № 144.
2. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» // СЗ РФ. 30.07.2007г. № 31. С. 4006.
3. Белых В.С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в России: Монография. М.: ТК Велби, изд-во "Проспект", 2005. С. 344.
4. Указ Президента РФ от 05.06.2015 № 287 «О мерах по дальнейшему развитию малого и среднего предпринимательства» // СЗ РФ. 08.06.2015. № 23. С. 3306.
5. Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 № 1083-р (ред. от 30.03.2018) «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» (вместе с «Планом мероприятий («дорожной картой») по реализации Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года») // СПС «КонсультантПлюс».
6. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // СЗ РФ. 08.04.2013. № 14. С. 1652.
7. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» // СЗ РФ. 22.07.2011. №159.
8. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга первая. Общие положения. Издание третье. М.: Статут, 2001. С. 99.

9. Виниченко С.И. Цена как условие гражданско-правового (предпринимательского) договора: Дис. ... канд. юрид. наук. Екатеринбург, 1999. С. 70 - 71.
10. Предпринимательское право: Правовое сопровождение бизнеса: учебник для магистров / Р.Н. Аганина, В.К. Андреев, Л.В. Андреева и др.; отв. ред. И.В. Ершова. М.: Проспект. 2017. С 73-82.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XXXIII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 11 (33)
Декабрь 2020 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

