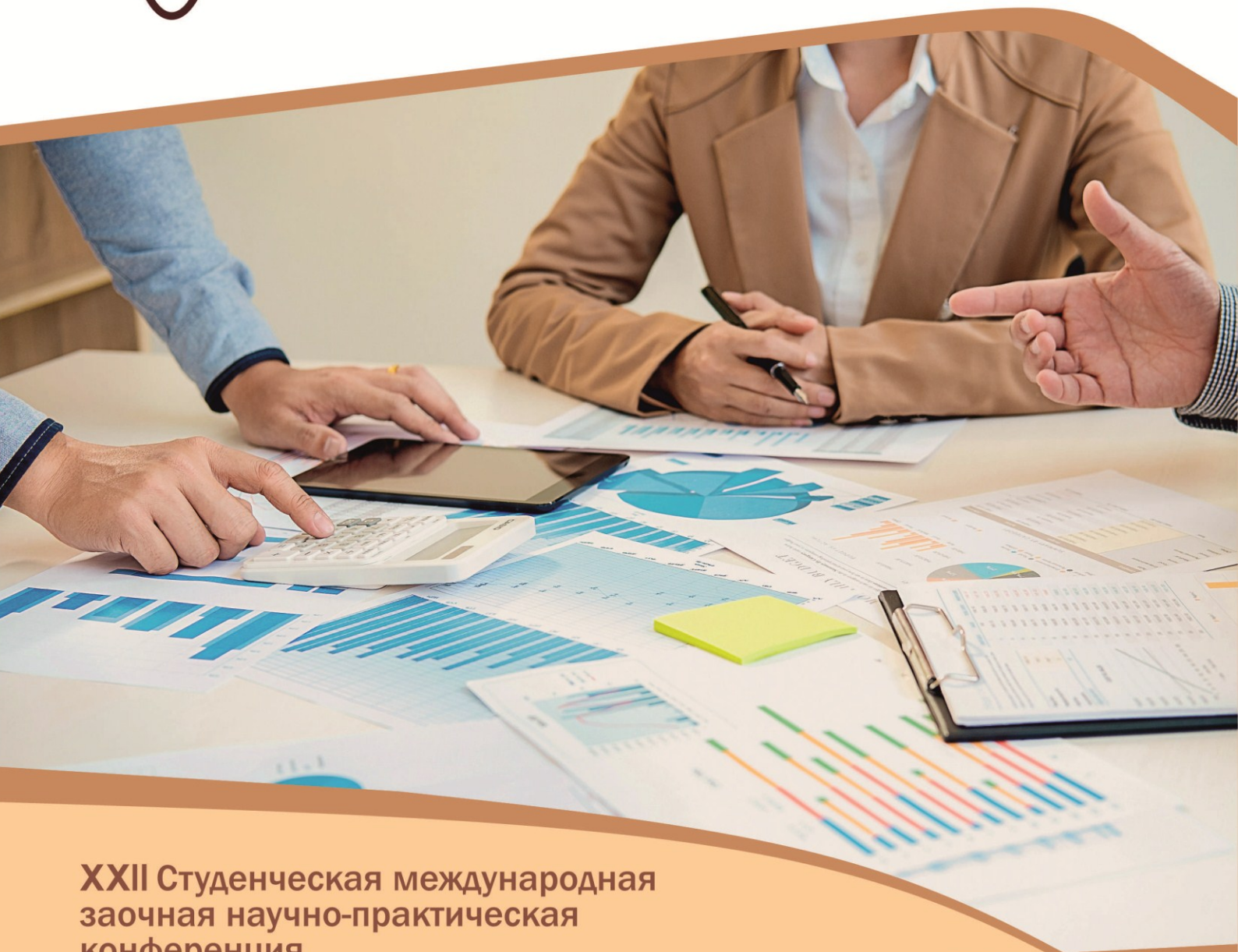




**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



XXII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№11(22)**

г. МОСКВА, 2019



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XXII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 11 (22)
Декабрь 2019 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2019

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум. Электронный сборник статей по материалам XXII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2019. – № 11 (22) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/11%2822%29.pdf

Электронный сборник статей по материалам XXII студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2019 г.

Оглавление	
Секция 1. История и археология	6
ВЕРОУЧЕНИЯ И БОГОСЛОВСКАЯ ПРАКТИКА ВО ВНЕЦЕРКОВНОМ ДВИЖЕНИИ ХЛЫСТОВ Донцов Алексей Леонидович	6
Секция 2. Политология	9
ПРОБЛЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПОЛНОМОЧИЙ МЕЖДУ МУНИЦИПАЛЬНЫМ РАЙОНОМ И ПОСЕЛЕНИЕМ Дряев Максим Русланович Куреневский Алексей Сергеевич	9
Секция 3. Социология	15
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ. МАСШТАБЫ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МИГРАЦИИ Хачатрян Галина Мкртичевна Петров Владимир Николаевич	15
Секция 4. Экономика	20
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРУКТУРЫ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА РОССИИ Александрова Анастасия Михайловна Меркулова Инна Васильевна	20
К ВОПРОСУ ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИИ ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ УПРАВЛЕНИЯ ЛИКВИДНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ Гайворонский Иван Юрьевич	25
ОРГАНИЗАЦИЯ ФИНАНСОВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА Гамзаян Александр Александрович Меркулова Инна Васильевна	29
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ: АКТУАЛЬНОСТЬ ИССЛЕДОВАНИЯ, СУЩНОСТЬ И ВИДЫ Глаголева Ирина Валерьевна	33
ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ШОС Горная Анна Александровна Дереза Дарья Владимировна Кубанцева Ольга Викторовна	35
ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА РОССИИ: РАЗМЕР И ВЛИЯНИЕ Карпова Наталья Александровна Щепинова Анастасия Павловна Коваленко Лариса Викторовна	47

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ РЕГИОНОВ ДФО Коробенкова Мария Игоревна Балтахина Ольга Раднаевна	51
АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ Кувшинова Алина Сергеевна Меркулова Инна Васильевна	57
НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БЮДЖЕТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА Магомедхажиев Сулумбек Саламуевич	61
РАЗРАБОТКА МОЛОДЕЖНОГО ПРОЕКТНОГО ОФИСА В СЕЛЬСКОМ ПОСЕЛЕНИИ (НА ПРИМЕРЕ МО «БЕРДИГЕСТЯХСКИЙ НАСЛЕГ» ГОРНОГО УЛУСА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)) Павлова Ньургуйаана Васильевна Романова Оксана Дмитриевна	66
ВЗАИМОСВЯЗЬ ДОЛГОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И БЮДЖЕТНЫХ РИСКОВ НА УРОВНЕ РЕГИОНАЛЬНОГО БЮДЖЕТА Привалова Наталья Александровна	70
РОЛЬ БАНКОВ РАЗВИТИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ КРЕДИТНОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИЯТИЙ Радевич Татьяна Павловна	75
РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ В ПРЕСЕЧЕНИИ КОНТРАФАКТНОЙ ПРОДУКЦИИ Рахматуллина Лидия Олеговна Гончарова Людмила Ивановна	80
ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ОНЛАЙН- КАССЫ Сухогузов Павел Алексеевич	86
Секция 5. Юриспруденция	93
ДОБРОСОВЕСТНОСТЬ СДЕЛКИ КАК ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ ПРИНЦИП ГРАЖДАНСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Алексеев Владислав Александрович Ягунова Екатерина Евгеньевна	93
ИНСТИТУТ ВЫДАЧИ ПРЕСТУПНИКОВ В МЕЖДУНАРОДНОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ Гайфутдинов Ильнар Ирекович	97

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО - РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ Редькин Алексей Евгеньевич Введенский Андрей Юрьевич	100
К ВОПРОСУ О ПАТЕНТНОМ «ТРОЛЛИНГЕ» В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ Романенко Алексей Евгеньевич Салтыков Михаил Дмитриевич	105
РАЗГРАНИЧЕНИЕ ДОГОВОРА СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ И КОММЕРЧЕСКОГО НАЙМА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ Саргсян Сюзанна Манвеловна Гришина Яна Сергеевна	110
ИНСТИТУТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ЖЕСТКОГО ОБРАЩЕНИЯ С ЖИВОТНЫМИ НА ДРЕВНЕЙ РУСИ Сидорова Александра Геннадьевна Абдрахманова Елена Робертовна	114
АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ Шипулин Станислав Анатольевич	120
ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ Шипулин Станислав Анатольевич	124

СЕКЦИЯ 1.

ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ

ВЕРОУЧЕНИЯ И БОГОСЛОВСКАЯ ПРАКТИКА ВО ВНЕЦЕРКОВНОМ ДВИЖЕНИИ ХЛЫСТОВ

Донцов Алексей Леонидович

*магистрант, Белгородский государственный университет,
РФ, г. Белгород*

Рассматривая развитие сектантских общин хлыстов в Российской империи необходимо делать акцент на уникальной природе данного религиозного движения. Прежде всего, важно рассматривать его, именно, в контексте исторического периода и реалий, к которым оно развивалось. Так, уникальность подобного движения заключается в том, что, по своей сути, народная религия смогла столь внезапно охватить значительную часть общества и оказать сильное влияние не только на те социальные группы, в рамках которых зародилось, но и на те категории, которые по своей природе не должны были поддерживать это движение и принять подобное учение.

Одно из первых полных описаний движения хлыстов можем видеть в труде церковного писателя XVIII века Дмитрия Ростовского, включающем обзор множества «еретических толков». Данное сочинение было закончено в 1709 г. и носило название «Розыск о раскольнической брынской вере, об учении их, о делах их и изъявление, яко вера их не права, учение их душевредно и дела их не богоугодны». В нем четко прослеживается позиция автора по отношению к своей пастве, которую он призван оберегать и к раскольникам. Именно данная работа позволила Дмитрию Ростовскому снискать славу «искоренителя раскола». Основу для появления раскола он видел, прежде всего, в малой образованности обычного человека и, зачастую, в «смутном образе веры», распространенном среди народа.

Авторы свидетельствуют о появлении организованной ереси уже в конце XVII - начале XVIII веков. Говоря об источниках вероучения хлыстов следует отметить, прежде всего, откровения, получаемые через пророков и христов. Хлыстовская вера по своей сути является производной от православия, поэтому сектанты во многих случаях обращаются и к видоизмененным преданиям из Священного Писания. Отличает это вольный способ его трактования и произвольного обращения. Прямой смысл для них не представляется столь важным, они пользуются им лишь при помощи натянутых толкований. Одним из ярких примеров, к которым обращаются исследователи хлыстовской веры, выступает следующая трактовка: волхвы спрашивают, «где Христос рождается», а не родился, следовательно, Христос родился не один раз, а рождается постоянно. Именно таким методом и толкуется все Писание. Руководители движения, как правило, являлись довольно начитанными людьми, разбирающимися в Священном Писании, а также мирских трудах. Хлысты были склонны руководствоваться откровениями и изречениями своих руководителей, нежели Евангелием. Им они верят безоговорочно. И даже в том случае, если пророк говорит явно несообразные вещи. Так, в общинах были широко распространены представления о том, что откровения нынешних «христов» намного важнее, нежели Евангелие, т.к. оно в некой степени устарело и должно уступить наиболее новым откровениям. Традиция нагляднее всего уцелела в хлыстовских песнях, но и они постоянно заменялись новыми.

Исходя из всего этого, можем говорить о том, что причиной сложившейся ситуации и отсутствия преемственности между сектантскими общинами, может служить разобщенность их духовных наставников, чье влияние зачастую было ограничено лишь своей общиной, нераспространенностью письменной традиции, а вследствие этого, и отсутствием руководства по проведению радений и обрядов. Именно это способствовало появлению новых традиций в разных общинах.

Однако, во всех случаях основой учения хлыстов выступает теория о мистическом возрождении человека через стяжание Духа Святого. Она заключа-

ется в следующем: для того, чтобы получить в себя Духа Божия, надо совершенно умереть для всего мирского, отказаться от мыслей о мире, от пожеланий, страстей, отказаться от брака, ограничить свою плотскую жизнь до возможного минимума. Тогда в душе воцаряется Бог, человек воскресает и становится «духовным», «просвещенным», «новым человеком». С данного момента живет и действует уже не отдельный человек, а Святой Дух, находящийся внутри. Так, многие духовные лидеры общин хлыстов напрямую заявляли то, что они и сами понимали, что многие их поступки не соответствуют тому, что написано в Священном Писании, а многие и противоречат. Это объясняется тем, что своей воли они больше не имеют.

Основываясь на таком учении, строится и нравственность людей, причисленных к числу хлыстов. Все их действия направлены на то, чтобы получить Святого Духа, а затем – сохранить. Этим обусловлен отказ от многих «мирских» вещей: брака, употребления алкоголя, эмоциональности (в частности выражения гнева).

Список литературы:

1. Барсов, Н.И. Русский простонародный мистицизм [Текст] / Н.И. Барсов. – СПб.: Альфарет, 2011.
2. Высоцкий, Н.Г. Первый опыт систематического изложения вероучения и культа «людей божиих» [Текст] / Н.Г. Высоцкий. – М.: Синодальная типография, 1917.
3. Панченко, А.А. Христовщина и скопчество: фольклор и традиционная культура русских мистических сект [Текст] / А.А. Панченко. – М.: ОГИ, 2002.

СЕКЦИЯ 2. ПОЛИТОЛОГИЯ

ПРОБЛЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПОЛНОМОЧИЙ МЕЖДУ МУНИЦИПАЛЬНЫМ РАЙОНОМ И ПОСЕЛЕНИЕМ

Дряев Максим Русланович

*студент, Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Куреневский Алексей Сергеевич

*студент, Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Трансформация местного самоуправления в России началась в 2003 году с введением в нормативно-правовую базу страны 131-ФЗ. Вместе с этим с 2003 года на территории законодательно была введена так называемая двухуровневая модель местного самоуправления. Точного понятия этой модели законодательство не даёт, но, обобщив имеющиеся о ней знания, можно сказать, что она представляет из себя некий инструмент разграничения полномочий между муниципальным районом и поселениями городского и сельского типа, входящими в территорию данного района с целью рационального распределения вопросов местного значения, а также максимального приближения власти муниципальных образований к гражданам.

Сегодня двухуровневая система представляет для России особую ценность. На её счету непрерывная практика, в которой хранится весьма ценный опыт управления, реализации управленческих полномочий на уровне муниципалитетов, а также процесса взаимодействия и сотрудничества между поселениями и районами. Эта практика даёт ценную информацию о специфике реализации системы муниципального управления на территории Российской Федерации за последние 20 лет, что уже сегодня позволяет оценивать результаты муниципальной реформы, начавшейся проводиться в России в 2003-2009 годы. Данные оценки в последующем могут привести к формированию пред-

ложению по усовершенствованию и корректировке той системы муниципального управления России, какой мы видим её сегодня.

Разграничение полномочий между районом и поселением является инструментом управления, благоприятно влияющим на социальный климат в обществе. Дело в том, что данная модель позволяет создавать представительные органы и администрацию в каждом городском и сельском поселении. Данное разграничение способно приблизить органы управления к населению, что в свою очередь ведёт к оптимизации взаимоотношений типа «власть-общество». Мы имеем ввиду то, что органы власти путём обратной связи могут таким образом формировать свой положительный имидж и повышать уровень доверия к ним со стороны населения. Здесь прослеживаются некоторые принципы реальной демократии и правового режима государства. Данная тенденция имеет действительные положительные последствия для обеих сторон.

Федеральный закон от 27 мая 2014 г. № 136-ФЗ «О внесении изменений в статью 26.3 Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации»[1] и Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» ввёл новые виды муниципальных образований – городской округ с внутригородским делением и внутригородской район, что создаёт предпосылки для повсеместного перехода к двухуровневой модели местного самоуправления.

В рамках этого нововведения мы можем подтвердить всю значимость двухуровневой модели местного самоуправления, поскольку в данном контексте происходит формирование новой системы взаимодействия двух уровней муниципальной власти. Следовательно, мы можем говорить о положительной практике подобной реализации на уровне районов и поселений.

Согласно ч 4. ст. 15 ФЗ-131: органы местного самоуправления поселений, входящих в состав муниципальных районов имеют право заключать соглашения о передаче части полномочий по решению вопросов местного значения на уровень районов и за счёт межбюджетных трансфертов. [2]

Заключение соглашения передачи полномочий между районом и поселением является весьма сложным и неоднозначным процессом. В течение него вполне вероятно возникают частные проблемы, выход из которых превращается в дополнительные затраты денежных и временных ресурсов, что негативно сказывается на самом процессе передачи полномочий в системе двухуровневой модели.

Некоторыми из факторов, способными вызвать нестабильность данного процесса можно назвать некомпетентность специалистов в данной отрасли, отсутствие актуальной информации о состоянии дел в муниципальных образованиях, а также иные факторы, схожие по составу с этими.

Стоит также отметить тот факт, что соглашение о передаче осуществления полномочий сегодня является единственной официальной правовой формой передачи осуществления полномочий между органами местного самоуправления.

Безальтернативность в выборе способа передачи полномочий также может приводить к тому, что в течение этого процесса вполне вероятно возникновение некоторых проблем, решение которых может превратиться в незапланированные траты.

Проведя анализ подобных ситуаций, мы смогли выявить некоторые проблемы, возникающие в процессе формирования соглашения о передачи полномочий между муниципальным районом и поселениями, входящими в его состав.

Если мы проведем поверхностный анализ процедуры оформления передачи полномочий между районом и поселениями, то мы сразу же столкнёмся с некоторыми пробелами в законодательстве, а именно в части непосредственной передачи полномочий между уровнями.

Вопрос оформления процедуры передачи части полномочий имеет два этапа: закрепление процедуры в муниципальных правовых актах и сама передача (фактическое осуществление переданных вопросов местного значения). В практике передачи полномочий присутствуют случаи, когда порядок заключе-

ния соглашений о передаче отсутствует в уставе муниципального образования или других нормативных правовых актах. В таких случаях зачастую заключение соглашения происходит в соответствии с решением представительного органа. Стоит отметить всё же, что в соответствии с ч.4 ст.15 131-ФЗ правовая регламентация заключения таких соглашений носит обязательный характер, как на уровне поселений, так и на уровне районов. [2]

Одним из решений подобной проблемы можно назвать формирование и внедрение в систему законодательной базы, регулирующей деятельность местного самоуправления, специального нормативного акта, основной задачей которого являлось бы закрепление общих принципов формирования процедуры оформления передачи полномочий между районом и поселениями. Подобные положения в перспективе могут позволить органам власти муниципалитетов передавать полномочия от одного уровня другому системно и с соблюдением всех принципов чёткости и рациональности.

Другой немаловажной проблемой процесса передачи полномочий является часть, заключающаяся в передаче финансовых средств другому уровню власти для реализации переданных полномочий. Законодательная база, а именно статья 15 ФЗ-131 говорит нам о том, что все переданные от муниципального района или поселения полномочия финансируются на другом уровне за счет межбюджетных трансфертов, предоставляемых из бюджетов муниципальных образований, передающих полномочия. Однако при расчете объема межбюджетных трансфертов не существует единообразной методики его определения. Как правило, финансовые средства, передаваемые районом поселению или поселением району в количественном отношении являются либо превышающими допустимую норму, либо же недостаточными для выполнения соответствующих полномочий.

Таким образом, здесь мы можем увидеть некоторые проблемные аспекты, существующие в области финансирования передаваемых полномочий между муниципальным районом и поселениями. Это крайне серьёзный вопрос, поскольку финансирование само по себе является одной из важнейших составля-

ющих процесса передачи полномочий. Денежный поток в деятельности органов власти должен находиться под постоянным контролем, проходящим все инстанции на каждом этапе передаче денежных средств.

Разработка и применение единых методик и эффективных инструментов определения размера бюджетных средств, передаваемых вместе с полномочием с районного на поселенческий уровень и наоборот способно привести эту систему к состоянию прозрачности, эффективности и рациональности. В рамках чётко определённых инструментов передачи целевых денежных средств, во-первых, может повыситься уровень доверия к власти со стороны общества, а, во-вторых, само расходование станет чётким и правильным, что приведёт к большей эффективности. [3].

Ещё одной и, по нашему мнению, самой серьёзной проблемой функционирования сегодняшней двухуровневой модели местного самоуправления является факт дублирования полномочий органов власти муниципального района и поселений, входящих в его состав.

Как показал анализ, результатом появления данной проблемы является конфликт между уровнями власти. Этот факт вполне очевиден, поскольку дублирующие функции приводят к решению однотипных вопросов двумя разными уровнями власти. Такой подход, во-первых, неэффективен, а, во-вторых, приводит к эффекту так называемой синерезии, когда при функционировании двух субъектов управления, результат их деятельности сводится к нулю.

Данная проблема весьма серьёзна. Её решением может послужить пересмотр Федерального закона ФЗ-131 с последующим изменением его в части полномочий муниципальных районов и поселений. Поскольку эти муниципальные образования находятся в прямой взаимозависимости, а также связаны общей территорией, необходимо крайне серьёзно подходить к определению и разграничению полномочий их органов власти, чтобы не допустить дублирования полномочий в дальнейшем. Любая управленческая система должна строиться таким образом, чтобы полномочия каждого органа управления на каждой ступени власти были специфичными и свойственными именно ему. Об этом же

говорит и один из частных принципов теории систем для руководства при построении и совершенствовании систем управления, а именно принцип чёткого разделения и письменного закрепления функций и обязанностей.

Подводя итог, стоит отметить, что муниципальное нормотворчество в целом требует большой доработки, в том числе и в рамках передачи полномочий между муниципальными органами власти. Все вышеупомянутые проблемы должны решаться комплексно. Должны создаваться единые методики распределения полномочий среди органов местного самоуправления с целью повышения эффективности их деятельности и совершенствования условий жизни в муниципалитетах Российской Федерации.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 27 мая 2014 г. N 136-ФЗ «О внесении изменений в статью 26.3 Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» // "Собрание законодательства РФ", 02.06.2014, N 22, ст. 2770.
2. Федеральный закон от 6 октября 2003 г. N 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" // "Собрание законодательства РФ", 06.10.2003, N 40, ст. 3822.
3. Комягина А.С. О проблемах эффективного осуществления полномочий по решению вопросов местного значения, переданных в рамках заключенных соглашений между органами местного самоуправления // Таврический научный обозреватель. - №6. - 2016. – С. 53-55.

СЕКЦИЯ 3. СОЦИОЛОГИЯ

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ. МАСШТАБЫ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МИГРАЦИИ

Хачатрян Галина Мкртичевна

*магистрант, Кубанский Государственный Университет,
РФ, г. Краснодар*

Петров Владимир Николаевич

*научный руководитель, д-р социол. наук, профессор,
Кубанский Государственный Университет,
РФ, г. Краснодар*

GLOBALIZATION OF MIGRATION PROCESSES. THE SCOPE AND MAIN DIRECTIONS OF MIGRATION

Galina Khachatryan

*Undergraduate, Kuban State University,
Russia, Krasnodar*

Vladimir Petrov

*scientific director, dr sociol sciences, professor, Kuban State University,
Russia, Krasnodar*

Abstract. В статье рассмотрена актуальность проблемы глобализации миграционных процессов. Цель работы – в том, чтобы охарактеризовать последствия влияния глобализации миграционных процессов на жизнедеятельность мировой системы. В результате ретроспективного сравнения глобализационных процессов была выявлена зависимость глобализации миграционных процессов от экспансионистского характера капиталистической модели хозяйствования. Кроме этого, было охарактеризовано влияние глобализации миграционных процессов на состояние социокультурной сферы мировой системы, а также спрогнозированы перспективы ее дальнейшего развития.

Abstract. The article considers the relevance of the globalization of migration processes. The purpose of the work is to characterize the consequences of the impact of globalization of migration processes on the vital functions of the world system. As a result of a retrospective comparison of globalization processes, the dependence of the globalization of migration processes on the expansionist nature of the capitalist model of management was revealed. In addition, the influence of the globalization of migration processes on the state of the sociocultural sphere of the world system was characterized, and the prospects for its further development were predicted.

Ключевые слова: глобализация, международная миграция, мировая система, транснациональные корпорации, трудовые ресурсы, ценности, потребности, интересы.

Keywords: globalization, international migration, world system, transnational corporations, labor resources, values, needs, interests.

На сегодняшний день проблема миграции является одной из наиболее актуальных. Очевидность этого тезиса обусловлена глобализацией миграционных процессов, которые охватывают не только локальные области на геополитической карте, но и, в конечном счете, подчиняют себе всю мировую систему.

Современная западная модель экономического развития, имея экспансионистский характер, «стягивает» в единое поле политическую и социокультурную сферы жизни общества, что является драйвером социальных перемещений. Возможность определять миграционные процессы как глобальные обусловлена, прежде всего, расширением сферы их влияния и проникновением в глубинные слои социальной жизни, в том числе – в духовные. Глобализация миграционных процессов является производным от либерализации экономики и экспансии мирового капитала; это естественный отклик на потребности мирового рынка труда, в котором человеческий капитал перемещается в направлении спроса и не привязан к локальной области жизнедеятельности.

Тесная связь экономической и социальной миграции обуславливает основные тренды международной трудовой миграции, под которой принято пони-

мать пространственное перемещение граждан с целью трудоустройства [4, с. 72]. Таким образом, экономическая, социальная и трудовая миграция в мировом масштабе образует единую систему, в которой зачастую стираются локальные границы.

Структура трудовой миграции, являющейся разновидностью глобальной миграции, включает субъект и объект. Если объект международной трудовой миграции – это искомое место работы, то субъект – все трудоспособное население, вынужденное перемещаться в направлении приложения своих профессиональных навыков [1, с. 45].

Если до недавнего времени (середина XX века) миграционные процессы в сфере труда носили, преимущественно, локальный характер, то с середины XX века и в особенности в XXI веке все в большей степени усиливается тенденция к глобализации. В то же время, нельзя не отметить качественных отличий локальных и глобальных миграционных процессов. В частности, если трудовые мигранты, перемещающиеся в рамках локальной территории, представляют собой преимущественно низкоквалифицированные трудовые ресурсы, то интернациональные мигранты – это, как правило, профессиональная элита, способная обеспечивать высокие показатели хозяйственно-экономической деятельности транснациональных корпораций [2, с. 98].

С точки зрения аксиологии международные миграционные процессы в сфере труда имеют двоякую природу: с одной стороны, для самих трудовых мигрантов безразлично, в какой структуре и локации произойдет приложение их профессиональных компетенций, а с другой – для конкретного государства, гражданами которого являются данные специалисты, возможен значительный ущерб в связи с «утечкой мозгов» [3, с. 129]. В конечном счете, логику поведения в данной ситуации диктует рынок, и отношения между государством и его высококвалифицированными трудовыми ресурсами обуславливаются исклю-

чительно конъюнктурой мирового рынка, в котором отношения между акторами определяет известная истина – «Nothing personal just business»¹.

Глобализация, какой бы сферы жизни общества она не касалась, имеет постоянное свойство – унификацию. Эта унификация распространяется, в том числе, и на трудовых мигрантов, вне зависимости от их квалификации, что проявляется в методах управления персоналом, а также в выстраивании иерархических отношений. В связи с этим, для трудовых ресурсов география окончательно теряет свое значение в случае соответствия предлагаемых корпорациями условий требованиям специалиста.

В современных реалиях нередким стало явление т.наз. «удаленной работы», когда гражданин одной страны работает на иностранное предприятие (как правило, такую форму занятости практикуют представители сферы IT) [5, с. 217].

«Побочным эффектом» глобализации является сложность адаптации мигрантов к новой социокультурной среде. В то же время, негативные эффекты «акклиматизации» частично компенсируются унифицированными условиями быта, которые предлагают большинство корпораций в разных точках мировой системы.

Резюмируя сказанное, можно заключить, что глобализация международных процессов – это не только стирание локальных границ, но и ассимиляция культур, а также унификация духовных ценностей. С одной стороны, эти факторы способствуют формированию единой мировой системы, а с другой – создают условия для образования безликой, аморфной, унифицированной социальной реальности, в которой полностью утрачивается всякая индивидуальность. Унификация этой системы предполагает контроль над индивидуумом и любой его инициативой, что обеспечивает тотальный порядок и стабильность транснациональных структур, но, в то же время, исключает возможность всякого творчества, что означает «замыкание» системы на себе самой

¹От англ. «Ничего личного, только бизнес».

и, в перспективе, накопление энтропии, а значит – потенциального саморазрушения.

Список литературы:

1. Ефимов Ю. Г. Миграционные процессы как фактор перманентной трансформационной динамики социально-политических структур: политологический анализ : монография. - Ставрополь: Изд-во СевКавГТУ, 2006. - 164 с.
2. Коробов А. А. Миграционные процессы и конфликты в этнополитических отношениях. - Саратов: Издательский центр Саратовского государственного социально-экономического университета, 2005. – 255 с.
3. Малахов В. Культурные различия и политические границы в эпоху глобальных миграций. – М.: Новое литературное обозрение, 2014. – 227 с.
4. Питухина М. А. Миграционные процессы в современном мире. - Петрозаводск : Изд-во ПетрГУ, 2015. - 102 с.
5. Сонмез Д. Путь программиста : человек эпохи IT. - СПб : Питер, 2015. - 446 с.

СЕКЦИЯ 4. ЭКОНОМИКА

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРУКТУРЫ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА РОССИИ

Александрова Анастасия Михайловна

*студент, Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Меркулова Инна Васильевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Платежный баланс страны - сумма всех трансакций, которые имеют место между резидентами государства и зарубежных стран. Они включают товарный экспорт и импорт, расходы туристов, проценты и дивиденды, полученные или выплаченные за рубежом, покупку и продажу зарубежных активов [6]. Платежный баланс характеризует соотношение между валютными поступлениями в страну и ее платежами за границей. При положительном сальдо платежный баланс будет активным, а при отрицательном сальдо - пассивным.

Платежный баланс страны состоит из двух основных частей – счета текущих операций и счета операций с капиталом, а также финансового счета. Однако количественно его основу составляет счет текущих операций, так как величина счета операций с капиталом обычно невелика, а величина финансового счета соответствует величине первой части платежного баланса, то есть счету текущих операций, в основе которого находится торговый баланс [4]. Структура платежного баланса представлена в Таблице 1.

Таблица 1.**Стандартный платежный баланс страны**

Дебет		Кредит	
I. Счет текущих операций			
1. Экспорт товаров		2. Импорт товаров	
Сальдо баланса внешней торговли.			
3. Экспорт услуг		4. Импорт услуг	
5. Чистые доходы от инвестиций			
6. Чистые текущие трансферты			
Сальдо баланса по текущим операциям			
II. Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами			
7. Чистые капитальные трансферты			
8. Полученные долгосрочные и краткосрочные кредиты		9. Предоставленные долгосрочные и краткосрочные кредиты	
Общее сальдо платежного баланса			
10. Чистое увеличение официальных валютных резервов			
		11. Чистые пропуски и ошибки	

Правовой базой для разработки платежного баланса в России являются следующие нормативные акты:

- Федеральный закон № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (последняя редакция от 02.08.2019 г.);
- Федеральный закон № 282-ФЗ «Об официальном статистическом учете и системе государственной статистики в Российской Федерации» (последняя редакция от 18.04.2018 г.);
- Федеральный закон № 395-1 «О банках и банковской деятельности» (последняя редакция 26.07.2019 г.);
- Федеральный закон № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (последняя редакция 01.05.2019 г.);
- Постановление Правительства Российской Федерации от 26.09.1997 № 1226 «О присоединении Российской Федерации к Специальному стандарту распространения данных МВФ»;
- Распоряжение Правительства Российской Федерации № 671-р (редакция от 23.09.2017 г.) «Об утверждении федерального плана статистических работ» [2].

В 2018 году профицит платежного баланса России увеличился в 3,5 раза - до 114,9 миллиарда долларов (что стало рекордным значением). Этому способствовали рост цен на нефть, расширение экспорта и относительно слабая позиция рубля. А это, в свою очередь, не только повлияло на достижение профицита федерального бюджета и накопление резервов, но и повысило привлекательность иностранных вложений в российские активы.

В 2018 году на фоне улучшения ценовой конъюнктуры основных товаров российского экспорта продолжилось укрепление счета текущих операций платежного баланса (Рисунок 1).

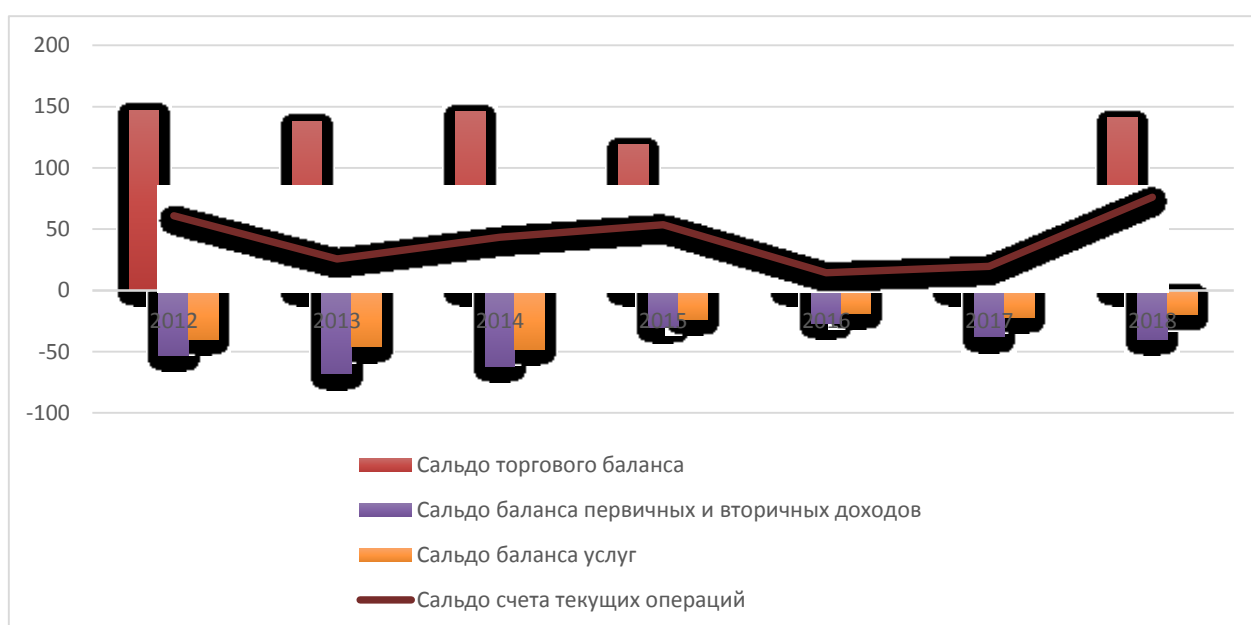


Рисунок 1. Соотношение основных компонентов счета текущих операций в 2012-2018 гг. (млрд. долларов США)[4]

Увеличение положительного сальдо счета текущих операций создало условия для сокращения внешних обязательств экономики и роста иностранных активов, в том числе в форме накопления международных резервов.

В условиях благоприятной конъюнктуры на мировых товарных рынках (на рынках энергоносителей и металлов), улучшения внутриэкономической ситуации, наблюдавшихся до наступления мирового финансово-экономического кризиса, этот комплекс оказывал исключительно стимулирующее воздействие на экономику России. Внешняя торговля стала крупнейшим донором федерального бюджета, источником первоначального накопления капитала и опыта ры-

ночного хозяйствования для многих отечественных производств. Структура платежного баланса России отражает энергетическую и сырьевую ориентацию отечественной экономики. Режим плавающего курса позволяет сохранять положительно сальдо счета текущих операций даже в условиях падения мировых цен на энергетические и сырьевые товары, однако это оборачивается сильными колебаниями курса рубля и частым сокращением объемов импорта, что препятствует стабильному экономическому развитию нашей страны. Возможное ускорение роста российской экономики на основе ее структурной перестройки потребует более высокой нормы инвестиций, что приведет к росту импорта инвестиционных товаров и сокращению положительного сальдо счета текущих операций, чему может препятствовать наращивание неэнергетического не сырьевого экспорта. Внутри самого платежного баланса главным резервом для наращивания отечественной нормы инвестиции могут быть ограничения на вывоз отечественного капитала.

Одним из основных направлений, реализация которых может способствовать улучшению структуры платежного баланса страны, является увеличение экспортного потенциала, который можно сгруппировать в следующие направления:

1. Макроэкономические условия для развития экспортной деятельности.

Для этого необходимо:

- стабилизация реального курса рубля и снижение инфляции и достижение финансовой стабилизации;
- развитие условий для расширения инвестиций в наукоемкие производства и услуги и повышения использования механизмов стимулирования [1];
- формирование экспортной стратегии, основанной на сбалансированном спросе между спросом и предложением и др.

2. Создание условий для повышения конкурентоспособности продукции отечественных предприятий направленные на повышение эффективности предприятий-экспортеров и конкурентоспособности товаров.

3. Обеспечение государственной поддержки на внешние рынки. Необходимо укреплять и расширять сотрудничество с Международным валютным

фондом, Всемирным банком и другими международными финансовыми и экономическими организациями [3].

4. Создание условий для обеспечения развития инфраструктуры экспортной деятельности. Основным направлением со стороны государства в данной области должно стать совершенствование нормативно-правовой базы, направленной на стимулирование предприятий по созданию дилерских сетей фирменного послепродажного обслуживания сложно-технической продукции (сервисные центры, совместные предприятия), консигнационных складов и других прогрессивных форм.

5. Усовершенствование тарифных и нетарифных методов регулирования экспорта. В области нетарифного регулирования основным направлением работы должно стать снижение (исключение) антидемпинговых и компенсационных мер в отношении экспорта, а также введение и применение адекватных защитных мер.

Список литературы:

1. Булатов А. С. Национальная экономика : учеб.пособие / А. С. Булатов. - М. : Магистр : ИНФРА-М, 2015. - 304 с.
2. Информационная система «Гарант»
<https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72672720/>
3. Комарова Л.В., Меркулова И.В. Государственное регулирование валютного курса // Международная научно-практическая конференция «Социальные, гуманитарно-экономические и юридические науки: современные тренды в изменяющемся мире». Ставропольский филиал «Московский гуманитарно-экономический институт». - Издательство: ИП Шкуро С.Н. – 2015. – С. 33-37.
4. Официальный сайт МГИМО(Платежный баланс страны)
<https://mgimo.ru/upload/iblock/d89/platezhnyj-balans-sovremennoj-rossii-specifika-regulirovanie-perspektivy.pdf>
5. Словарь финансово-экономических терминов / А. В. Шаркова, А. А. Килиачков, Е. В. Маркина и др.; под общ.ред. д. э. н., проф. М. А. Эскиндарова. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2015.
http://www.consultant.ru/edu/student/download_books/book/sharkova_av_kiliachkov_aa_markina_ev_slovar_finansovo_ekonomicheskikh_terminov/
6. Центральный Банк РФ <https://cbr.ru/queries/xsltbody/block/file/48359?fileid=-1&scope=2022-2023>

К ВОПРОСУ ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИИ ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ УПРАВЛЕНИЯ ЛИКВИДНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Гайворонский Иван Юрьевич

*магистрант, Воронежский государственный университет,
РФ, г. Воронеж*

На протяжении мирового финансового кризиса, начавшегося в середине 2007 года, многие банки предпринимали интенсивные меры для поддержания необходимого уровня ликвидности. Центральные банки оказали беспрецедентную поддержку по поддержанию ликвидности в целях сохранения финансовой системы, но при этом многие банки обанкротились, были вынуждены пройти процедуру слияния или санации.

В течение предшествующих лет финансовая система характеризовалась избытком ликвидности, поэтому в этот период риску ликвидности и управлению им уделялось гораздо меньше внимания, чем другим рискам. Кризис показал, с какой быстротой может проявиться кризис ликвидности и как быстро могут иссякнуть источники финансирования, обостряя проблему оценки активов и достаточности капитала.

Характерной чертой финансового кризиса было ненадлежащее и неэффективное управление риском ликвидности.

Признавая всю необходимость улучшения банками управления и повышения уровня контроля за риском ликвидности, Базельский комитет по банковскому надзору выпустил в сентябре 2008 документ «Принципы надлежащего управления риском ликвидности и надзора».

В этих принципах сформулированы ключевые элементы надежной системы управления риском ликвидности в банковских организациях, которые соответствуют представлениям банковского надзора. Указанные элементы включают:

- надзор со стороны совета директоров и правления;
- формирование политик и утверждение границ допустимости риска;

- использование инструментов управления риском ликвидности, таких как комплексный прогноз денежных потоков, лимиты и стресс-тестирование с применением определенных сценариев в части изменения состояния ликвидности;
- разработка надежных всесторонних чрезвычайных планов финансирования;
- поддержание достаточного объема высоколиквидных активов на случай возникновения чрезвычайных ситуаций, связанных с недостатком ликвидности.

[1]

Базельский комитет по банковскому надзору был создан в 1974 г. при Банке международных расчетов для регулирования банковской практики и надзора, разработки мер по предотвращению возникновения повышенных рисков и кризисов в банковских системах.

Комитет представляет собой объединение представителей центральных банков и органов финансового регулирования стран участниц Базельских соглашений.

Комитет собирается четыре раза в год для обсуждения вопросов регулирования и выработки стандартов банковской деятельности.

Постоянно действующий секретариат Базельского комитета при Банке международных расчетов располагается в Базеле. Все центральные банки и регуляторы стран, присоединившихся к соглашению, обязаны применять требования Базельского комитета в рамках регулирования и надзора в своих национальных банковских системах.

Рассмотрим механизм регулирования банковской деятельности во Франции.

Во Франции надзор за банками сосредоточен у нескольких комитетов, возглавляемых управляющим Банком Франции.

Комитет по регулированию банков устанавливает операционные стандарты для всех кредитных учреждений в отношении достаточности капитала, кре-

дитной политики, ликвидности, платежеспособности, оперативной деятельности и отчетности.

Основным инструментом управления ликвидностью является TARGET2-Banque de France. Это валовая система расчетов в реальном времени (RTGS), которая означает, что сделки сопоставляются по порядку, на постоянной основе, без взаимозачета. Одним из ключевых преимуществ этой системы является то, что она снижает системный риск: все платежи, после урегулирования системой, являются окончательными. Однако оперативная окончательность может быть достигнута только при наличии достаточной ликвидности и внедрении эффективных механизмов расчетов.

С этой целью TARGET2 предоставляет своим пользователям высокопроизводительные инструменты управления ликвидностью. Платежам присваивается приоритетный уровень (крайне срочный, срочный или обычный) в зависимости от их важности, а затем они помещаются в соответствующую очередь для ожидания обработки. Участники могут переключать обычные приоритетные платежи на срочные и наоборот, но они не могут изменять уровень приоритета платежей, определенных как крайне срочные.

Сроки оплаты: время оплаты указывается заранее. Если время расчета не указано, платежные поручения сопоставляются немедленно.

Резервирование ликвидности: участники имеют возможность резервировать ликвидность для срочных и / или особо срочных платежей или для расчетов по вспомогательным системам.

Лимиты отправителя на отток ликвидности для данного участника (двусторонний лимит) или для всех участников TARGET2 (многосторонний лимит).

Активное управление очередями платежей. Каждый счет имеет три очереди платежей, соответствующие трем уровням приоритета. Для оптимизации управления ликвидностью участники могут изменять порядок платежей в своих очередях.

Процедуры и алгоритмы оптимизации для сохранения ликвидности. Они идентифицируют платежи в очереди, предназначенные для одного и того же

контрагента, и объединяют или группируют их вместе, чтобы они могли выполняться одновременно.

TARGET2 состоит из единой общей платформы и гармонизированной правовой, организационной и платежной системы.

Эта архитектура позволяет кредитным организациям централизовать управление ликвидностью и учетными отношениями с Центральным банком, что наилучшим образом соответствует их потребностям и деятельности.

Это также позволяет банкам, базирующимся в более чем одной европейской стране, объединять свои различные счета в группы, чтобы ими можно было управлять централизованно и согласованно. Существует 2 типа групп учетных записей:

Группы консолидированной информации, в которых казначеи банка имеют доступ только к консолидированной информации по счетам TARGET2, определенным как принадлежащие группе.

Виртуальные группы счетов, где ликвидность на каждом из счетов TARGET2 в группе агрегируется в течение рабочего дня и управляется централизованно.

Платежи могут быть списаны с отдельных счетов в группе при условии наличия достаточной ликвидности на агрегированном виртуальном счете (сумма ликвидности на отдельных счетах плюс любые кредитные средства).

В реалиях современной России, в дополнении к Базельским соглашениям, внедрение методики, похожей на французскую, поможет уменьшить риск потери ликвидности кредитных организаций.

Список литературы:

1. Международные стандарты по оценке риска ликвидности, стандартам и мониторингу: Консультативный материал, Банк международных расчетов. – URL: cbr.ru/Content/Document/File/36683/2.pdf (дата обращения: 25.09.2019)
2. Официальный сайт Banque De France: Market infrastructure and payment systems. – URL: <https://www.banque-france.fr/en/financial-stability/market-infrastructure-and-payment-systems/target-2-banque-de-france/liquidity-management> (дата обращения: 25.09.2019)

ОРГАНИЗАЦИЯ ФИНАНСОВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА

Гамзаян Александр Александрович

*студент Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Меркулова Инна Васильевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

В настоящее время, малое предпринимательство это одна из важнейших сфер экономики, без которой трудно представить высокий уровень социально-экономического развития государства. В Российской Федерации создание благоприятных условий для эффективного функционирования малого бизнеса пока не является основной целью государственной экономической политики.

Сектор малого бизнеса выполняет те функции и задачи, которые не в силах взять на себя средний и крупный бизнес. Это, во-первых, заполнение пустующих ниш в экономике, во-вторых, оказание бытовых, образовательных, маркетинговых услуг населению, а также бизнес-услуг. При этом, стоит отметить, что малое предпринимательство является единственной сферой экономики, где частная собственность присутствует в чистом виде. Таким образом в странах, где данный сектор экономики не развит или развит слабо, будут останавливаться процессы формирования правового регулирования рынка.

Мировая и отечественная практика иллюстрирует необходимость получения малым бизнесом поддержки и финансирования со стороны государства и органов государственной власти. Это значит, что для успешного развития малого предпринимательства требуется активная разработка данного направления в государственном регулировании экономики [3, с. 387].

Термин «малый бизнес» можно трактовать как предпринимательская деятельность, которую осуществляет физическое или юридическое лицо, и которая обладает следующими признаками:

- 1) связана с высокими рисками;
- 2) целью осуществления является систематическое получение прибыли за счёт производства и реализации товаров и услуг;

3) основу составляет частная собственность;

4) сравнительно низкое количество производимой продукции и оказываемых услуг.

Основу формирования финансов малого предприятия составляют его финансовые ресурсы в тех размерах, которые необходимы ему для осуществления своей основной деятельности. Под финансовыми ресурсами организации понимается совокупность источников денежных средств, аккумулируемых организацией в целях финансирования всех видов осуществляемой деятельности, а именно для выполнения финансовых обязательств организации, финансирования текущих затрат, затрат на расширение производства [2, с. 2].

На современном этапе предприятия имеют достаточно широкий выбор способов привлечения финансов. Все финансовые ресурсы предприятия можно условно разделить на три группы:

1) собственные средства (уставный капитал, накопленная чистая прибыль);

2) заемные средства (долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы);

3) инвестиции (вложения в уставный капитал, субсидии).

Основными кредиторами малого бизнеса в настоящее время выступают коммерческие банки, которым выгодно сотрудничать с предприятиями такого типа по ряду причин: небольшие сроки окупаемости ссуд, гибкость, способность малых предприятий к внедрению новых технологий. Также, предприятия зачастую прибегают к привлечению финансовых ресурсов с помощью лизинга и факторинга [1, 352 с.].

Однако, существуют ряд проблем, связанных с получением малыми предприятиями кредита. Например, включение в большинство банковских программ необходимости залога и поручительства. При этом, многие банки требуют в качестве залога среднеликвидные активы, которыми обеспечены не все предприятия, имеющие потребность в получении кредита.

Важным аспектом организации финансов малого бизнеса, помимо привлечения денежных средств, является финансовое управление. В большинстве случаев, по причине относительно небольшой численности работников предприя-

тия, управление финансами реализуется на уровне главного бухгалтера фирмы, который взаимодействует с ее руководителем. Выделяют три наиболее эффективных способа организации структуры управления финансами малого предприятия: совмещение должностей, создание отдельного финансового отдела, аутсорсинг [4, с. 169].

Под совмещением должностей понимают, например, единоличное исполнение должностей главного бухгалтера и финансового директора. В этом случае происходит значительное снижение затрат на содержание финансового отдела, но, в большинстве случаев, происходит ухудшение качества принимаемых решений.

Создание специального финансового отдела подразумевает формирование штата высококвалифицированных специалистов, что значительно повысит качество принимаемых решений, но, напрямую связано с повышением затрат фирмы. Данный способ почти не применяется на практике, так как малые предприятия редко обладают денежными средствами для организации работы такого финансового отдела.

Аутсорсинг или субподряд предполагает передачу управления финансами фирмы в специальную организацию. Зачастую, к данному способу относится ведение бухгалтерского учета за пределами малого бизнеса. Плюсами применения аутсорсинга являются: высокое качество ведения бухгалтерского учета, экономия на трудовых ресурсах. Основной проблемой применения данного способа является отсутствие на российском рынке широкого выбора аутсорсинговых организаций [5, с. 142].

Таким образом, эффективность организации финансов предприятий малого бизнеса будет зависеть от способа привлечения денежных средств и от выбора стратегии управления финансами.

На основании данных, представленных в таблице 1, можно сделать вывод, что в Российской Федерации в последние годы наблюдается тенденция к сокращению количества малых предприятий.

Таблица 1.**Показатели деятельности предприятий малого бизнеса в РФ**

Показатель	2016	2017	2018	2019 (ноябрь)
Количество малых предприятий	268 901	267 630	251 730	225 396
Количество работников предприятий малого бизнеса	7 427 062	7 108 515	6 553 863	6 200 607
Количество видов производимой продукции и услуг	833	979	960	1 093

Снижение количества субъектов малого бизнеса объясняется ежегодным обновлением реестра малых и средних предприятий. В соответствии с законодательством РФ, 10 августа каждого года ФНС исключается из перечня тех, кто не предоставил ряд сведений, по которым можно определить доход предприятия. Еще одной причиной, которая повлияла на сокращение количества малых предприятий является успех ФНС в борьбе с фирмами-однодневками.

Подводя итог, необходимо отметить, что развитие малого бизнеса в РФ может решить ряд ключевых проблем экономики, обеспечить стабильный рост производства товаров и торговли. Также, малое предпринимательство способствует увеличению налоговых поступлений в бюджет, созданию рабочих мест, развитию рынка товаров и услуг.

Список литературы:

1. Меркулова И.В., Лукьянова А.Ю. Деньги, кредит, банки: учебное пособие / И.В. Меркулова, А.Ю. Лукьянова. – М.: КНОРУС, 2010. - 352 с.
2. Гаскаров Н.Н., Курбанаева Л.Х. Особенности организации финансов на предприятиях малого бизнеса // Экономика и социум. – 2016. – №11. – С. 2.
3. Петрова А.Д., Блаженкова Н.М., Калимуллина Э.Р. Роль предпринимательства в экономическом развитии региона // Вестник Воронежского государственного университета инженерных технологий. - 2017. - Т. 79, № 1 (71). - С. 387.
4. Фомичева И.В., Касаткин А.А. Финансовое состояние предприятий малого бизнеса РФ // Вестник Тульского филиала Финуниверситета. – 2014. – №1. – С. 169.
5. Галимарданова Н. М. Финансы предприятий малого бизнеса и их особенности // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 31. – С. 142. – URL: <http://e-koncept.ru/2017/970043.htm>.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ: АКТУАЛЬНОСТЬ ИССЛЕДОВАНИЯ, СУЩНОСТЬ И ВИДЫ

Глаголева Ирина Валерьевна

*магистрант, Воронежский государственный университет,
РФ, г. Воронеж*

Инвестиционная привлекательность является одним из ключевых вопросов в теории и практике современного финансового менеджмента. Финансовые кризисы становятся частыми и продолжительными явлениями в экономике, темпы роста инфляции постоянно увеличиваются, налоговая система становится все более жесткой, поэтому свободные средства организаций и физических лиц редко направляются на долгосрочное инвестирование. В такой обстановке организация должна обладать достаточно высоким уровнем инвестиционной привлекательности, чтобы убедить потенциального инвестора вложить деньги в неё, а не в сферу обращения.

Для того чтобы раскрыть экономическую сущность инвестиционной привлекательности, необходимо рассмотреть это понятие в зависимости от уровня его проявления. Инвестиционную привлекательность организации невозможно оценить обособленно от инвестиционной привлекательности страны, региона и отрасли, в которых данная организация функционирует. Исходя из этого, инвестиционную привлекательность рассматривают на макроуровне в качестве ИП страны, на мезоуровне в качестве ИП региона, на уровне отрасли в качестве ИП отрасли и на микроуровне в качестве ИП отдельной организации.

Пирамида инвестиционной привлекательности экономических систем разного уровня представлена на рис. 1.

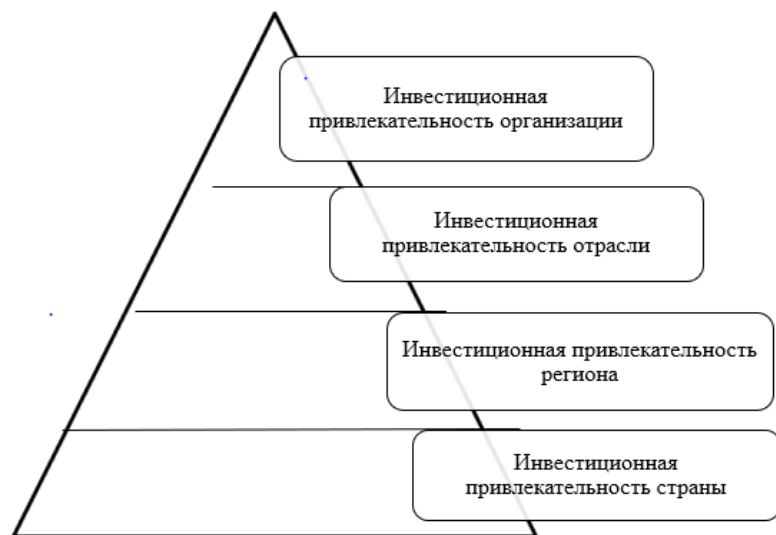


Рисунок 1. Пирамида инвестиционной привлекательности экономических систем разного уровня

Организация в этой системе является конечной точкой, где реализуются конкретные проекты. А привлекательность каждого проекта будет определяться привлекательностью всех названных составляющих.

Инвестиционная привлекательность страны – это совокупность экономических, политических, финансовых условий, оказывающих влияние на приток внутренних и внешних инвестиций в экономику страны. Этот показатель отражает качество среды для ведения бизнеса на определенный момент времени.

Инвестиционная привлекательность региона тождественна понятию инвестиционного климата и включает в себя инвестиционный потенциал и инвестиционный риск.

Инвестиционный потенциал – количественная характеристика, учитывающая насыщенность территории региона факторами производства (природными ресурсами, рабочей силой, основными фондами, инфраструктурой и т.п.), потребительский спрос населения и другие показатели, влияющие на потенциальные объемы инвестирования в регион. Инвестиционный риск – качественно-количественная характеристика. Она отражает некоммерческие риски среды, с которыми приходится сталкиваться предпринимателям в субъекте, а также общее состояние бизнеса в регионе.

Анализ отрасли необходим для раскрытия сущности инвестиционной привлекательности. Он позволяет определить место и роль организации в отрасли, оценить риски, характерные для организаций этой отрасли.

В методике, предложенной в работах И. А. Бланка, анализ инвестиционной привлекательности отраслей проводится на основе следующей системы показателей:

- уровня перспективности развития отрасли;
- уровня среднеотраслевой рентабельности деятельности организаций отрасли;
- уровня отраслевых инвестиционных рисков.

На основе оценки трех перечисленных элементов (синтетических оценочных характеристик) и их ранговой значимости в общей характеристике инвестиционной привлекательности рассчитываются интегральные показатели уровня инвестиционной привлекательности отдельных отраслей экономики.

Инвестиционная привлекательность организации – это такое ее состояние, при котором у потенциального собственника (инвестора, кредитора и пр.) возникает желание пойти на определенный риск и обеспечить приток инвестиций в монетарной и (или) немонетарной форме. С позиции инвесторов инвестиционная привлекательность организации – это система количественных и качественных факторов, характеризующих платежеспособный спрос организации на инвестиции.

Таким образом, важность исследования инвестиционной привлекательности очевидна для всех стейкхолдеров. Корректно оцененная инвестиционная привлекательность организации поможет потенциальному инвестору принять верное управленческое решение. Менеджменту компании необходимо обладать актуальной информацией об инвестиционной привлекательности для того, чтобы адекватно оценить возможность привлечения более дешевых по сравнению с кредитами финансовых ресурсов. Для государственных органов власти также важно оценивать инвестиционную привлекательность организаций и, как следствие, регионов, для того чтобы рационально распределять субсидии.

Список литературы:

1. Бланк И.А. Основы инвестиционного менеджмента / И.А. Бланк. – М. : Эльга, 2013. – С. 324.
2. Бланк И.А. Основы финансового менеджмента : в 2 т. / И. А. Бланк. – 4-е изд., стер. – М. : Омега-Л, 2012. – С. 34.
3. Ендовицкий Д.А. Анализ инвестиционной привлекательности организации: научное издание /Д.А. Ендовицкий [и др.]. - М. : КноРус, 2010.

ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ШОС

Горная Анна Александровна

*студент, Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС,
РФ, г. Волгоград*

Дереза Дарья Владимировна

*студент, Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС,
РФ, г. Волгоград*

Кубанцева Ольга Викторовна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент кафедры учёта,
анализа и аудита, Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС,
РФ, г. Волгоград*

Шанхайская организация сотрудничества (далее – ШОС) была создана в 2001 г. на базе «Шанхайской пятерки». Организация носит характер постоянно действующей межправительственной международной. Основные цели ШОС заключаются в следующем:

- укрепление взаимного доверия и добрососедства между странами-участницами;
- содействие эффективному сотрудничеству в различных областях;
- совместное обеспечение и поддержание мира и безопасности [1].

Страны-участницы организации ведут торгово-экономические отношения по ряду направлений, среди которых экономика, торговля, финансы, инвестиции, транспорт, таможенное сотрудничество, сельское хозяйство и т. д. [2].

В 2018 году объем внешней торговли России вырос на 17,8% и достиг 688 млрд. в долларовом эквиваленте, в то время как рост товарооборота России и стран ШОС составил 21% и достиг показателя в 145 млрд. долларов. Получается, что торговое сотрудничество России в формате ШОС развивается на 20% динамичнее, чем с остальным миром.

По итогам первого полугодия 2019 года объем российской внешней торговли составил 317,5 млрд. в долларовом эквиваленте и сократился на 3,36% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года. Вместе с тем, товарооборот со странами ШОС снизился на 0,4% до 67,86 млрд. долл.

Такие результаты достигаются во многом потому, что центр экономической силы смещается с Запада на Восток и поэтому государства формата ШОС показывают большие возможности для развития торговли. Получается, что торговля со странами ШОС сильнее растет и слабее сокращается. В 2019 году на внешнюю торговлю России оказали негативное влияние снижение на экспортных сырьевых рынках и рост НДС, которые оказали воздействие на темпы экономического роста и, соответственно, на совокупный спрос в экономике [3].

Таблица 1.

Товарооборот России со странами-участницами ШОС в 2017-2018 гг.

Страна	Январь - декабрь 2017 г.			Доля в обо- роте, %	Январь - декабрь 2018 г.			Доля в обо- роте, %	Темпы роста, %		
	Обо- рот	Экс- порт	Им- порт		Обо- рот	Экс- порт	Им- порт		Обо- рот	Экс- порт	Им- порт
Китай	86 974,6	38 918,6	48 055,9	14,9	108 283,5	56 065,5	52 218,0	15,7	124,5	144,1	108,7
Казах- стан	17 481,8	12 465,4	5 016,4	3,0	18 219,3	12 923,3	5 295,9	2,6	104,2	103,7	105,6
Индия	9 358 ,0	6 455, 5	2 902, 4	1,6	10 976 ,9	7 752, 3	3 224, 6	1,6	117,3	120,1	111,1
Узбеки- стан	3 651,7	2 625,1	1 026,6	0,6	4 383,8	3 320,8	1 063,0	0,6	120,0	126,5	103,5
Кыргыз- стан	1 611,4	1 399,4	212,1	0,3	1 883,7	1 635,4	248,3	0,3	116,9	116,9	117,1
Таджи- кистан	717,6	692,3	25,2	0,1	893,9	849,6	44,3	0,1	124,6	122,7	175,5

Составлено автором по данным Федеральной таможенной службы РФ [4]

Китай возглавил топ-5 торговых партнеров России по итогам 2018 г. Товарооборот между странами составил 108 283, 5 млн. долл., прирост по отношению к предыдущему году – 24,5%. Экспорт из России в КНР по сравнению с 2017 г. вырос на 44% и превысил 56 065,5 млн. долл.

В 2018 г. значительное изменение товарооборота с партнерами в основном обусловлено динамикой экспорта топливно-энергетических товаров. Наибольший прирост экспорта России по результатам 2018 г. наблюдался в отношении

Китая за счет роста поставок сырой нефти, рафинированной меди и нефтепродуктов [5].

Развитию сотрудничества России и Казахстана способствуют и совместные предприятия. В 2018 года в Республике Казахстан было зарегистрировано 9952 совместных предприятий, в числе которых действующими значится 6138, что составляет 35,4% от общего числа действующих юридических лиц с иностранным участием (первое место среди всех стран-партнеров). Из них 47 крупных – 17,0% от общего числа крупных юридических лиц с иностранным участием.

На 1 марта 2019 года в Казахстане зарегистрировано 10 тыс. предприятий с российским участием, что составляет треть от всех иностранных предприятий в республике. Среди крупных компаний-инвесторов – ЛУКОЙЛ, «Газпром», «Вымпелком», «Яндекс», Сбербанк [6].

Расширение торгово-экономических связей между Российской Федерацией и Индией стало ключевой темой прошедших переговоров в Бишкеке. В 2018 году товарооборот вырос более чем на 17% и достиг 10 976,9 млн. долл. Между странами реализуются взаимовыгодные проекты в нефтегазовой сфере и ядерной энергетике. В частности, ведется работа по сооружению второй и третьей очередей АЭС «Куданкулам».

Крайне продуктивно развивается и традиционно тесное военнотехническое сотрудничество между странами, которое Нью-Дели отстоял даже под угрозой американских санкций. В октябре 2018 года в ходе госвизита Владимира Путина в Индию стороны подписали соглашение о поставках в Нью-Дели пяти комплексов российских ПЗРК С-400. Эта сделка на 5 млрд. долл. стала крупнейшей в истории Рособоронэкспорта, даже с учетом того, что общий объем ВТС между странами с начала 1960-х годов эксперты оценивают в 65 млрд. долл.

Важной частью двусторонних отношений остается и сотрудничество в гуманитарной сфере, поскольку в РФ обучается около 9,4 тыс. индийских студентов. При этом ежегодно гражданам Индии предоставляется порядка 100 стипендий [7].

Товарооборот России и Узбекистана по итогам 2018 года увеличился на 20,0% по сравнению с 2017 годом – до 4 383,8 млн. долл.

Объем экспорта из Узбекистана в Россию по итогам прошлого года увеличился на 26,5% и составил 3 320,8 млн. долл., объем импорта – 1 063,0 (+3,5%).

Россия по итогам указанного периода заняла второе место среди основных партнеров Узбекистана, доля в общем внешнеторговом обороте составляет 16,9%.

Российский рынок стал основным для экспорта узбекского текстиля (639,6 млн. долл., +25% по сравнению с 2017 годом) и вторым – по поставкам плодово-овощной продукции – 164,8 млн. долл. (+145%).

Республика также увеличила экспорт в Россию природного газа – до 583,5 млн. долл. (+27,3%) и продовольственных товаров – до 186,5 млн. долл. (+29%).

Рост российского импорта в Узбекистан был обусловлен увеличением поставок машин и оборудования – до 937 млн. долл. (+170%), металлопроката – до 775,2 млн. долл. (+142%) и химической продукции – до 366,7 млн. долл. (+130%) [8].

Товарооборот между Россией и Кыргызстаном в 2018 году вырос почти на 17% и составил 1 883,7 млн. долл.

Основную долю в торговле занимает экспорт товаров из России и Кыргызстан – 1 635,4 млн. долл. За год экспорт вырос на 16,9 %, а импорт увеличился на 17,1 %.

В течение последних лет товарооборот с Кыргызстаном стал расти, что является положительным фактором влияния на экономики обоих государств. В развитии сотрудничества заинтересованы как российские компании, так и компании из Кыргызстана.

Со стороны российских экспортеров стал заметен интерес к выводу на рынок Кыргызстана собственных конкурентоспособных продуктов. Российско-кыргызское сотрудничество сегодня развивается по ряду направлений – товары агропромышленного и лесопромышленного комплексов, металлопродукция [9].

Российская Федерация является главным торговым партнером Таджикистана. Товарооборот между государствами в 2018 г. составил 893,9 млн. долл. Основу торгового сотрудничества между государствами составлял экспорт товаров. При этом импорт товаров вырос на 75% относительно уровня 2017 г.

Около четверти от общего объема импорта Таджикистана составляют транспортные средства, машины и оборудование. Ввоз такой продукции в 2018 году по сравнению с годом ранее вырос почти наполовину.

Более половины в структуре экспорта занимают минеральные продукты.

Поставки за рубеж одного из главных экспортных товаров Таджикистана – хлопка-волокна – снизились в прошлом году более чем на 40% [10].

На сегодняшний день статус государств-наблюдателей при ШОС имеют 4 государства. Среди них стратегический партнер России во многих областях – республика Беларусь.

Свидетельством приоритетного для России характера отношений с Беларуссией является высокая динамичность двусторонних контактов на высшем и высоком уровнях.

Российская Федерация является главным торгово-экономическим партнером Беларуссии, ее доля в товарообороте Беларуссии со всеми странами мира стабильно составляет порядка 50%. Беларуссия занимает четвертое место среди всех торговых партнеров Российской Федерации.

По данным Федеральной таможенной службы РФ, оборот внешней торговли между Россией и Беларуссией в 2018 году составил 33 901 млн. руб., в том числе российский экспорт – 21 819 млн. руб. и импорт – 12 179 млн. руб.

Основу российского экспорта составляют минеральные продукты, машины, оборудование и транспортные средства, металлы и изделия из них, продукция химической промышленности и др. Российский импорт представлен продовольственными товарами и сельскохозяйственным сырьем, машинами, оборудованием и транспортными средствами, продукцией химической промышленности, металлами и изделиями из них, текстилем и обувью и др.

Россия является основным инвестором в белорусскую экономику: накопленные капиталовложения на 1 января 2019 года составили 3,9 млрд. долл. (на конец 2017 года – 3,59 млрд. долл.); белорусские в экономику России – 623,87 млн. долл. (на конец 2017 года – 619,7 млн. долл.).

Крупнейшим двусторонним инвестиционным проектом является строительство Белорусской АЭС мощностью 2400 мегаватт. Генеральный контракт на строительство АЭС подписан 18 июля 2012 года. Первый энергоблок Белорусской АЭС планируется ввести в эксплуатацию в 2019 году.

Особое место в двусторонних связях занимают вопросы сотрудничества в топливно-энергетической сфере. Россия является основным поставщиком нефти и газа в Белоруссию.

Значимой составляющей российско-белорусских отношений являются межрегиональные связи. Более 80 субъектов Российской Федерации имеют торгово-экономические отношения с Белоруссией. Создано около 80 крупных совместных сборочных производств; функционирует свыше 200 субъектов товаропроводящей сети с белорусским уставным капиталом, с российским – более 3,3 тысячи; производственной кооперацией связано свыше 8 тысяч предприятий, работает больше тысячи совместных производств. В Белоруссии работают около 2,5 тысячи совместных предприятий или с участием российского капитала.

Насыщенный характер носят связи между Россией и Белоруссией в области культуры. На регулярной основе осуществляется обмен годами культуры, проводятся различные фестивали. Важной ежегодной площадкой для культурного сближения народов стал и частично финансируемый из бюджета Союзного государства международный фестиваль искусств "Славянский базар в Витебске".

В отношениях между Россией и Белоруссией создано фактически единое миграционное пространство, обеспечиваются условия взаимных поездок по внутренним национальным документам без прохождения таможенного и пограничного контроля. Граждане двух стран имеют равные возможности в полу-

чении бесплатного образования и при трудоустройстве, обеспечении одинаковых имущественных прав граждан двух стран, они могут находиться на территории другого государства без регистрации и постановки на миграционный учет в течение 30 дней [11].

Таким образом, торгово-экономические отношения России со странами-участницами ШОС в последние два года развиваются по восходящему пути, что вызвано санкциями западных государств. Партнерство с восточными соседями приобретает для России стратегический характер. Нарастают торговые обороты, заключаются контракты на двухстороннее сотрудничество в различных областях экономики. На сегодняшний день особенно выделяется сотрудничество с Беларуссией, Казахстаном и Китаем. Эти три государства не только занимают лидирующие позиции в структуре товарооборота России, но и развивают совместные инвестиционные, культурные проекты.

Список литературы:

1. О Шанхайской организации сотрудничества // Секретариат Шанхайской организации сотрудничества. – Режим доступа: http://rus.sectsco.org/about_sco/20151208/16789.html (дата обращения: 27.10.2019).
2. Общие сведения // Секретариат Шанхайской организации сотрудничества. – Режим доступа: <http://rus.sectsco.org/structure/20190717/565661.html> (дата обращения: 27.10.2019).
3. Эксперт сравнил товарооборот России в рамках ШОС и БРИКС // Свободная Пресса. – Режим доступа: <https://svpressa.ru/economy/news/244865/> (дата обращения: 27.10.2019).
4. Справочные и аналитические материалы // Федеральная таможенная служба – Режим доступа: <http://customs.ru/statistic> (дата обращения: 27.10.2019).
5. Васильев Е. Три главных слова // Российская газета. - № 120. – 2019.
6. Цветков В.А. Внешнеэкономическое сотрудничество России и Казахстана: от истории к современности / В.А. Цветков, М.Н. Дудин // Проблемы рыночной экономики. – 2019. - № 1. – С. 80-92.
7. Портякова Н. ШОС энтузиастов: лидеры РФ и Индии закрепили курс на сотрудничество // Известия. – Режим доступа: <https://iz.ru/888672/nataliia-portiakova-dmitrii-laru/shos-entuziastov-lidery-rf-i-indii-zakrepili-kurs-na-sotrudnichestvo> (дата обращения: 27.10.2019).

8. Узбекистан и Россия увеличили торговый оборот в 2018 году на 21,2% – Агентство новостей «Podrobno.uz». – Режим доступа: <https://podrobno.uz/cat/uzbekistan-i-rossiya-dialog-partnerov-/uzbekistan-i-rossiya-uvelic/> (дата обращения: 27.10.2019).
9. Товарооборот между Россией и Кыргызстаном в 2018 году вырос на 17% // ИА «24.kg». – Режим доступа: <https://24.kg/ekonomika/112616/> (дата обращения: 27.10.2019).
10. Объем внешнеторгового оборота Таджикистана в 2018 году вырос на 6,3% // Таджикское телеграфное агентство. – Режим доступа: <https://tajikta.tj/ru/news/obem-vneshnetorgovogo-oborota-tadzhikistana-v-2018-godu-vygos-na-6-3> (дата обращения: 27.10.2019).
11. Справка: Межгосударственные отношения России и Белоруссии // АО «АЭИ «ПРАЙМ». – Режим доступа https://1prime.ru/state_regulation/20190529/830017023.html: (дата обращения: 27.10.2019).

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА РОССИИ: РАЗМЕР И ВЛИЯНИЕ

Карпова Наталья Александровна

*магистрант, Кузбасский Государственный Технический Университет
имени Т.Ф. Горбачёва,
РФ, г. Кемерово*

Щепинова Анастасия Павловна

*магистрант, Кузбасский Государственный Технический Университет
имени Т.Ф. Горбачёва,
РФ, г. Кемерово*

Коваленко Лариса Викторовна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Кузбасский Государственный Технический Университет имени Т.Ф. Горбачёва,
РФ, г. Кемерово*

Современная Россия давно знакома с такой проблемой, как теневая экономика, с которой продолжают сталкиваться все страны мира довольно долгое время. В силу развития масштабов теневого сектора – возрастает коррупция, которая негативно сказывается на экономике страны. Проблема теневой экономики в современном обществе актуальна по сей день, что обуславливается ростом нелегальной экономической деятельности, который влияет на общество в целом.

Объектом исследования данной статьи является теневая экономика. Предмет исследования – размер теневой экономики России и её влияние на социально-экономическое развитие.

Зарубежные и отечественные учёные изучали теоретические проблемы теневой экономики, её формирование, развитие, особенности и практические последствия. Данную проблему рассматривали такие отечественные и зарубежные учёные, как А. Коваленко, А. Базилюк, О. Шохина, Г. Беккер, Дж. Бьюкенен, Дж. Вилсон, П. Рубин и другие.

Теневая экономика – это нелегальная экономическая деятельность, производство различных товаров или услуг, от которой официально не учитываются и не контролируются доходы при уплате налогов [5]. Теневой считается прибыль, которую «прячут» от налоговых служб. Сюда может относиться выручка

от продажи нелегальных товаров, доходы от операций с различными контрагентами, «серая» или «чёрная» заработная плата и т.п.

Теневую экономику чаще всего характеризует уклонение от налогов, или же снижение налоговой базы для их исчисления.

Налоги в свою очередь являются необходимой частью общества, так как данные вложения в государственный бюджет несут улучшение качества жизни налогоплательщиков. Они представляют собой некую поддержку для граждан, которую предоставляет государство, в плане лучшей жизни, жизни полноценной, обеспеченной некоторыми благами, которые человек не в состоянии получить самостоятельно.

В настоящее время существуют механизмы поиска и наказания налогоплательщиков, уклоняющихся от уплаты налогов своей страны. Только за 2017 и первое полугодие 2018 гг. в России было выявлено 279 преступлений. В первом полугодии 2016 г. было осуждено 269 человек за уклонение от уплаты налогов, были понесены потери в 221 млрд руб.

По данным международной Ассоциации дипломированных сертифицированных бухгалтеров (АССА) Россия занимает четвёртое место в списке из 28 стран с самыми масштабными размерами теневой экономики, по данным за 2017 г. Её объём составлял 33,6 трлн. руб. или 39% от ВВП 2016 г. [3].

В 2017 г. теневая экономика России сократилась, это может быть связано с изменением методики расчётов Росфинмониторинга, а также с реальным сокращением нелегальных операций. Однако Росфинмониторинг заявляет, что в последние годы объёмы выводимых за границу подозрительных денежных средств «существенно снизились», а также, что поступление теневых финансовых потоков «значительно сократилось» из-за границы.

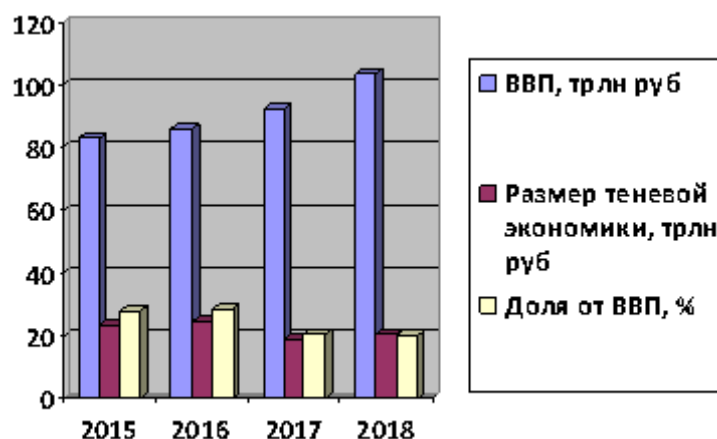


Рисунок 1. Размер теневой экономики в России

Однако объём теневой экономики в России постепенно снижается. Так, в 2018 г. он составлял около 20% ВВП страны по сравнению с 20,5% в 2017 г., что следует из ежегодной оценки Росфинмониторинга, которую ведомство направляет в МВД [4].

Согласно данным Росфинмониторинга, в России теневая экономика в 2018 г. составляет более 20 трлн руб., что больше запланированных расходов федерального бюджета на 2019 г. (18 трлн руб.), примерно в 2,5 раза больше годовой выручки в 8,22 трлн руб. «Газпрома» за 2018 г., а также более трети всех денежных доходов жителей России за 2018 г. (57,5 трлн руб.).

«Федеральное агентство новостей» сообщило, что в 2018 г. объём теневой экономики России составил около 20% ВВП страны (более 20 трлн руб. при ВВП в 103,6 трлн руб.). Росфинмониторингом отмечено, что данный показатель с 2015 г. Имеет тенденцию к снижению, когда он превышал 25% ВВП.

Строительная отрасль занимает наибольшую долю теневого сектора в российской экономике на 2018 г. Здесь производится 29% всех сомнительных операций, говорится в сообщении Банка России [1].

На втором месте находится сфера услуг – 21% операций. Третье место занимает торговля товарами промышленного назначения и народного потребления – 16% [1].

В 2017 г. доля россиян, неофициально занятых в различных формах на рынке труда в течение одного года, составляла 44,8%, в 2019 г. она снизилась

до 32,5%. По данным РАНХиГС, сейчас «в тени» работают примерно 25 млн человек [2]. В таком случае бюджет теряет более 1 трлн руб.

Исследование показало, что поскольку снижается общее число работающих на дополнительной второй или третьей работе, то происходит уменьшение вовлечённости граждан в «теневой» рынок труда.

Помимо этого, возрастает количество граждан, считающих, что неофициальная экономическая деятельность приносит обществу некоторую пользу: с 7,1% опрошенных в 2017 г. до 12,7% опрошенных в 2019 г.

По мнению респондентов, с помощью снижения величины налоговых выплат (45,1%), страха наказания (31,5%) и обеспечения равенства перед законом всех групп граждан (30%), возможно повышение желания людей трудоустроиться официально [2].

В данном исследовании участвовали все федеральные округа страны: 1215 человек, работающих на предприятиях разной форм собственности.

Уклонения от налогов приводят к низкому уровню эффективности государственной налоговой системы. Как мы видим, эта тенденция носит массовый характер, поскольку доходы государства от этого сокращаются, а это, в свою очередь, непосредственно влияет на жизнь общества. Утраченные деньги могли быть потрачены на обеспечение граждан самыми различными благами.

Полученные деньги от налогов идут на общественные и государственные нужды. Здесь работает фискальная функция – основная функция налогов, благодаря которой налоги выполняют свою главную роль – формируют и мобилизуют финансовые ресурсы государства.

Функции, отличные от фискальной являются её производными – это стимулирующая и дестимулирующая функции.

Стимулирующая функция оказывает поддержку различных экономических процессов, она реализуется через систему налоговых льгот и освобождений. Например, льготы по налогу на добавленную стоимость (НДС) могут помочь снизить рыночную цену товара, что, в свою очередь, способствует увеличению сбыта и выручки от продаж.

Дестимулирующая функция действует наоборот. Она ограничивает различные экономические процессы, расширение которых противоречит социально-экономическому развитию общества. С помощью налогов можно контролировать спрос на некоторые товары. Сюда можно отнести акцизы (которые зачастую имеют довольно высокие размеры), влияющие на спрос и покупательную способность людей в отношении товаров, которые охватывает данный налог.

В налогах изначально были заложены возможности регулирования доходов граждан страны. Целью может быть ограничение доходов высокого уровня, поддержка малоимущих граждан с предоставлением льгот.

Благодаря этим функциям появилась возможность для открытия малого бизнеса и деятельности частных предприятий, что даёт нам возможность рассматривать многие ниши бизнеса, а не потеряться среди конкуренции так называемых «гигантов».

Если будут учтены все функции налогов, а налоговая политика будет успешной, в таком случае будет достигнуто максимальное развитие экономики и общества в целом, жизненный уровень населения будет повышаться.

Для стимулирования граждан в уплате налогов необходимо ввести некоторые коррективы в налоговую систему. Самым лёгким и одновременно сложным будет введение полной прозрачности налоговой системы, благодаря которой каждый гражданин мог бы увидеть, на какие цели распределяются его налоговые выплаты. Естественно, для этого существует бюджет для граждан, но он носит прогнозный характер. В данной ситуации же необходим документ или ресурс фактических затрат государства, каждого отдельного субъекта и муниципального образования, поскольку происходит понимание отсутствия стабильности исполнения прогноза.

Таким образом, проблема теневой экономики в России имеет довольно крупный масштаб. Только за 2018 г. её объём составил более 20 трлн руб., а это около 20% ВВП страны. Данный показатель имеет тенденцию к снижению с 2015 г. Снижается общее число работающих на дополнительной второй или

третьей работе, то происходит уменьшение вовлечённости граждан в «теневой» рынок труда. Поскольку официального решения данной проблемы не найдено – страна несёт большие убытки: средства не поступают в бюджет, следовательно, не распределяются на общественные блага, предоставляемые государством гражданам страны. Для борьбы с гражданами, ведущими свою экономическую деятельность в теневом секторе, необходимо применять наиболее жёсткие меры наказания и придавать огласку каждому крупному инциденту. Также введение полной прозрачности налоговой системы в виде документа или ресурса фактических затрат государства поможет всем гражданам видеть, на какие цели распределяются его налоговые выплаты.

Список литературы:

1. Банк России публикует информацию о секторах экономики, формировавших спрос на теневые финансовые услуги в 2018 году. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://www.cbr.ru/Press/event/?id=2501> (Дата обращения 30.10.2019).
2. В РАНХиГС отметили снижение доли россиян занятых в «теневой» экономике. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://ria.ru/20191015/1559803086.html> (Дата обращения 30.10.2019).
3. Россия вошла в пятерку стран с крупнейшей теневой экономикой. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://www.rbc.ru/economics/30/06/2017/595649079a79470e968e7bff> (Дата обращения 30.10.2019).
4. Росфинмониторинг подсчитал объём теневой экономики в РФ. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://riafan.ru/1153786-rosfinmonitoring-podschital-obem-tenevoi-ekonomiki-v-rf> (Дата обращения 28.10.2019).
5. Теневая экономика в России. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://fincan.ru/articles/94_tenevaja-ekonomika-v-rossii/ (Дата обращения 27.10.2019).

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ РЕГИОНОВ ДФО

Коробенкова Мария Игоревна

магистрант,

*Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления,
РФ, г. Улан-Удэ*

Балтахинова Ольга Раднаевна

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент

*Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления,
РФ, г. Улан-Удэ*

EVALUATION OF THE INFLUENCE OF ECONOMIC FACTORS ON THE ENVIRONMENT OF REGIONS FAR EASTERN FEDERAL DISTRICT

Maria Korobenkova

*undergraduate, East Siberia state university of technology and management,
East Siberian State University technology and management
Russia, Ulan-Ude*

Olga Baltakhinova

*scientific director, Cand. econ. sciences, associate professor
East Siberian State University technology and management
Russia, Ulan-Ude*

Аннотация. Проведен анализ влияния экономической деятельности на окружающую среду Дальневосточных регионов РФ. В частности, рассматривается влияние модернизации экономики и расходов на охрану окружающей среды на экологические показатели.

Abstract. The analysis of the impact of economic activity on the environment of the Far Eastern regions of the Russian Federation. In particular, the impact of economic modernization and environmental protection costs on environmental indicators is examined.

Ключевые слова: экономика региона, негативное воздействие на окружающую среду, текущие затраты на охрану окружающей среды, объекты, оказывающие негативное воздействие на окружающую среду, инвестиции.

Keywords: the economy of the region, the negative impact on the environment, the current costs of protecting the environment, facilities that have a negative impact on the environment, investment.

Законодательство в сфере охраны окружающей среды, рационального природопользования и ресурсосбережения в Российской Федерации прошло огромный путь формирования и становления. Масштабные изменения за последние года, нацеленные на усиление корпоративной деятельности в области понижения отрицательного влияния на окружающую среду, требуют обнаружения проблем, препятствующих стимулированию экологически чистых компаний в условиях высокотехнологичного развития.

Существует ряд экологических проблем Дальнего Востока, которые напрямую зависят от экономической ситуации в регионах ДФО. В частности, высокие затраты на энергообеспечение и транспортные расходы не позволяют создать современные производства. Низкая эффективность бюджетирования не позволяет быстро построить инфраструктуру, необходимую для новых предприятий. Из-за экономического кризиса ожидается дальнейшая деградация окружающей среды, которая только усугубит общий кризис и нанесет ущерб, прежде всего, населению и невозобновляемым ресурсам. Экстенсивное, истощительное использование природных ресурсов подорвало самовоспроизводящийся потенциал возобновляемых природных ресурсов и вместе с развитием экологически вредных отраслей привело к появлению потенциальных центров социальной напряженности. В настоящее время экономическое развитие Российской Федерации характеризуется значительным воздействием на окружающую среду. Общий объем выбросов загрязняющих веществ от стационарных источников в атмосферу в 2017 году сократился на 11% по сравнению с 2010 годом. Следует отметить, что в последние годы наблюдается устойчивая тенденция к сокращению эмиссий (Рисунок 1).

Большая часть текущих экологических затрат в большинстве регионов направляется на сбор и очистку сточных вод. Это дает положительные резуль-

таты - в Российской Федерации наблюдается устойчивая тенденция к уменьшению сброса загрязненных сточных вод. За 2010–2017 гг. их сброс в расчете на душу населения сократился на 13,4% и в 2017 г. составил 42 575,74 млн м³. Анализ показателей загрязнения окружающей среды в Дальневосточных регионах, свидетельствует о том, что ситуацию нельзя назвать полностью безопасной. С 2010 по 2017 гг. увеличился объем выбросов загрязняющих веществ от стационарных источников в Амурской области, Республике Саха (Якутия), Магаданской области, Сахалинской области, Республике Бурятия. Почти во всех регионах зафиксирован рост объемов промышленных отходов. Например, за последние пять лет количество отходов в Амурской области увеличилось в шесть раз, а в Бурятской Республике и в Хабаровском крае количество отходов производства и потребления увеличилось втрое, что сопровождается ростом добычи полезных ископаемых.

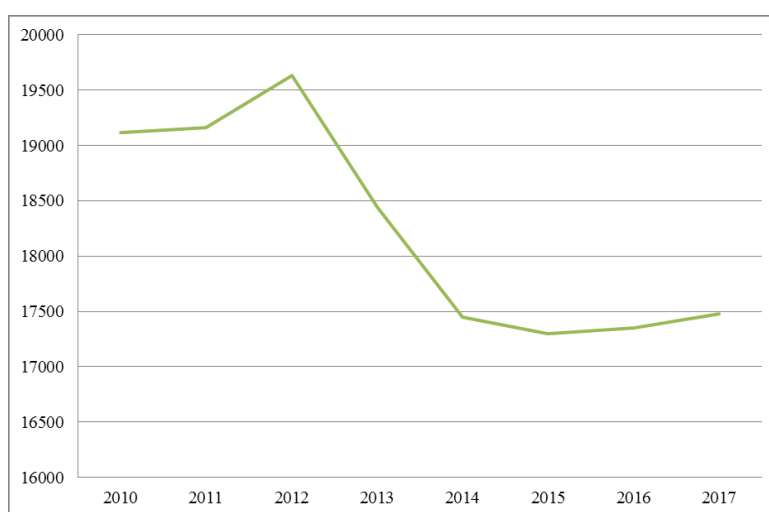


Рисунок 1. Динамика объемов выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников, 2010-2017 гг.

Для поддержания надлежащего качества окружающей среды необходим комплекс экологических мер, важными источниками финансирования которых являются текущие затраты и инвестиции в основной капитал, направленные на защиту от загрязнения отходами производства и потребления и рациональное управление природой, включая защиту атмосферного воздуха и рациональное

использование водных ресурсов и земли. Обозначим основную тенденцию, сложившуюся в стране за последние годы в области осуществления природоохранных мероприятий (Рисунок 3). На фоне устойчивого роста ВРП на душу населения до 2015 года наблюдается устойчивый рост всех видов расходов на охрану окружающей среды. За 2015-2017 годы и без того небольшая доля текущих затрат на эти цели в ВРП региона снизилась на 25%.

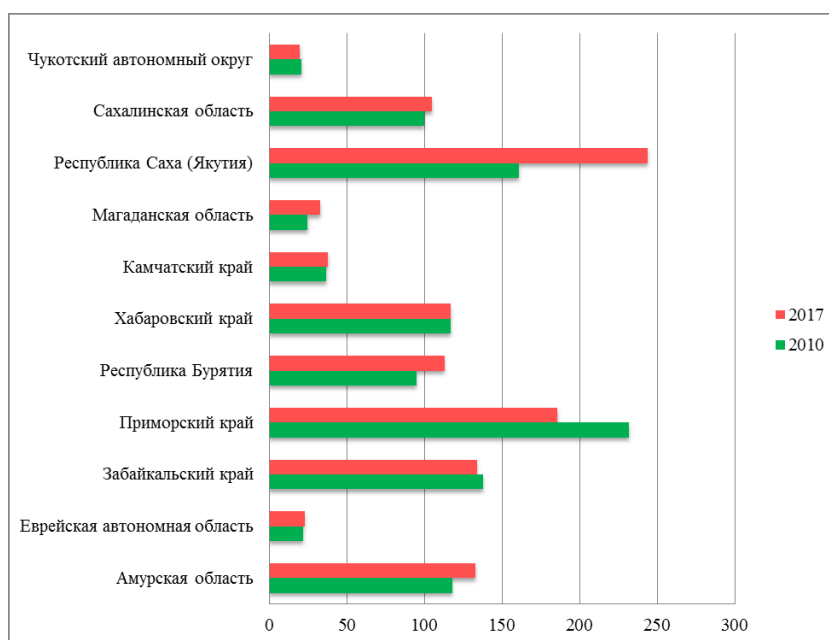


Рисунок 2. Тенденция изменения объемов выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников по Дальневосточному федеральному округу в 2017 г. по сравнению с 2010 г.*

Современный этап экономического развития, связанный с системным кризисом, требует активизации инвестиционной деятельности в хозяйственном комплексе. Ее цели не обязательно должны быть связаны только с будущей прибылью предприятий. Гораздо важнее, на наш взгляд, что инвестиционные процессы должны улучшать качественные характеристики субъектов Российской Федерации.

В частности, заслуживает особого внимания природоохранная деятельность:

1. Уменьшение выбросов загрязняющих веществ в атмосферу;
2. Снижение сбросов сточных вод;
3. Сокращение отходов производства и потребления;

4. Расширение лесовосстановительных работ;
5. Увеличение площади особо охраняемых природных территорий и пр.

Нужно помнить, что общество не готово добровольно отказываться от научно-технического прогресса и ускорения темпов экономического развития в угоду экологическим интересам. В связи с этим для улучшения качества природной среды необходимо развивать экологически чистые и при этом прибыльные производства, использующие новые ресурсосберегающие технологии [2]. Инвестиционная деятельность является одним из приоритетных направлений деятельности предприятия в настоящее время. Инвестиции – это процесс вложения капитала в любой форме в различные объекты хозяйственной деятельности предприятия для получения дохода либо другого эффекта (политического, социального, экологического). В рыночной экономике инвестиции трактуют как вложение средств с целью создания и увеличения капитала.

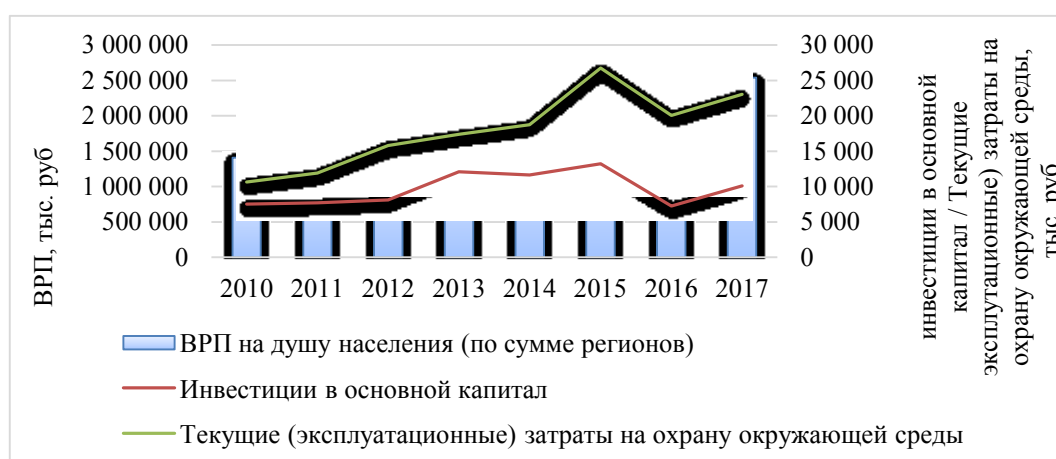


Рисунок 3. Динамика природоохранных инвестиций, текущих (эксплуатационных) затрат и ВРП в расчете на душу населения, в 2010–2017 гг.*

На современных предприятиях идет активный процесс модернизации. Предполагается, что это позволит за счет улучшения технологий повысить экологическую безопасность производства. Экологическая безопасность, в свою очередь, может благоприятно сказаться на повышении конкурентоспособности предприятия и его инвестиционной привлекательности (серьезные иностранные

инвесторы очень большое внимание уделяют тому, как решаются экологические проблемы на потенциальном объекте инвестиций).

Список литературы:

1. Программа сотрудничества между регионами Дальнего Востока и Восточной Сибири РФ и Северо-Востока КНР (2009-2018 годы) //электрон. информационно-аналитический журнал «Политическое образование». URL: <http://www.lawinrussia.ru/kabinet-yurista/zakoni-i-normativnie-akti/2010-07-18/programma-sotrudnichestva-mezhdu-regionami-dalnego-vostoka-i-vostochnoy-sib> (дата обращения: 10.08.15).
2. Дружинин П. В., Шкиперова Г. Т. Влияние развития экономики на окружающую среду // Труды Карельского научного центра РАН. -2012. - № 6. - С. 106-114.
3. Рюмина Е. В. Экономический анализ ущерба от экологических нарушений - М.: Наука, 2009. - 331 с.
4. Стратегии социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 г. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/6632462/#ixzz45mvxynlo> (дата обращения: 14.04.2016).
5. Государственная программа РФ «Социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона» // URL: <http://docs.cntd.ru/document/499091773> (дата обращения: 26.04.2016).
6. Тагаева Т. О., Гильмундинов В. М., Казанцева Л. К. Экономические методы регулирования качества окружающей среды в России // Мир новой экономики. - 2015. - № 4. - С.48-61

АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Кувшинова Алина Сергеевна

*студент, Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Меркулова Инна Васильевна

*научный руководитель, канд., экон. наук, доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Сложившийся в той или иной стране дефицит бюджета приводит к возникновению государственного долга, вследствие чего наступает необходимость поиска дополнительных финансовых ресурсов.

Как обособленная часть финансовой системы государственный долг представляет собой совокупность кредитных отношений, возникающих между государством, с одной стороны, и юридическими и физическими лицами, а также иностранными государствами и международными финансовыми организациями, с другой стороны.

Исследование государственного долга и всех связанных с ним макроэкономических показателей является актуальным направлением научной и практической деятельности, поскольку от объема государственного долга зависит состояние государственных финансов, денежного обращения, а также инвестиционного климата.

Динамика государственного долга в России в последние годы колеблется: увеличивается внутренний долг при относительной устойчивости внешних заимствований.

Для анализа состояния государственного долга на современном этапе необходимо сравнить данные государственного внутреннего и внешнего долга РФ за период с 2016 года по 2019 год (рисунки 1-2)[3].

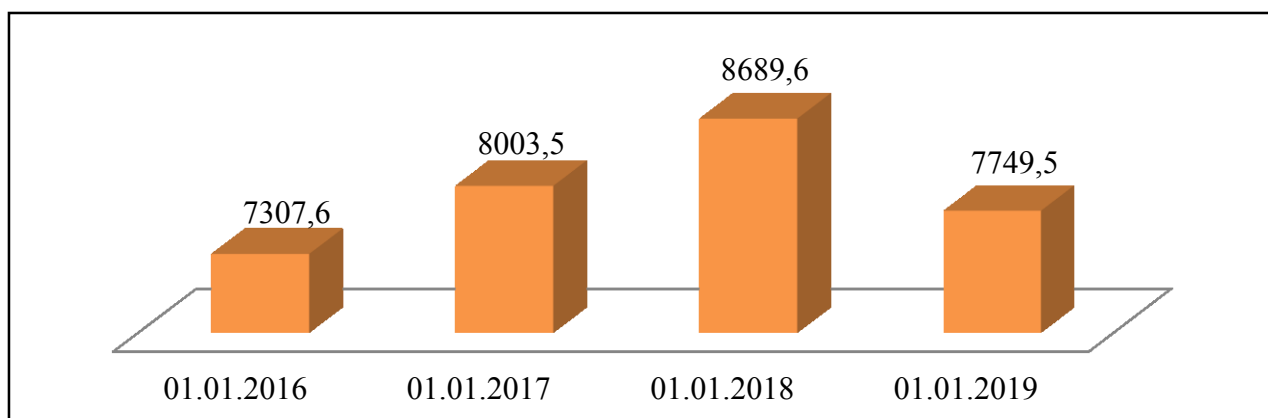


Рисунок 1. Государственный внутренний долг РФ за 2016-2018 гг., млрд.руб.

На представленной диаграмме видно, что внутренний государственный долг РФ в 2017 году по сравнению с 2016 годом увеличился на 9,52 %, а с 2017 года по 2018 год увеличился на 8,57 %. С 2018 года по январь 2019 года наблюдается снижение на 10,8%, однако с января по ноябрь 2019 года (по состоянию на 01.11.2019 года объем государственного внутреннего долга, согласно данным Минфина РФ, равен 9284,150 млрд. руб. [4]) наблюдается рост государственного долга на 19,8%. Таким образом, за период с 2016 года по 2019 год внутренний долг России имеет тенденцию увеличения.

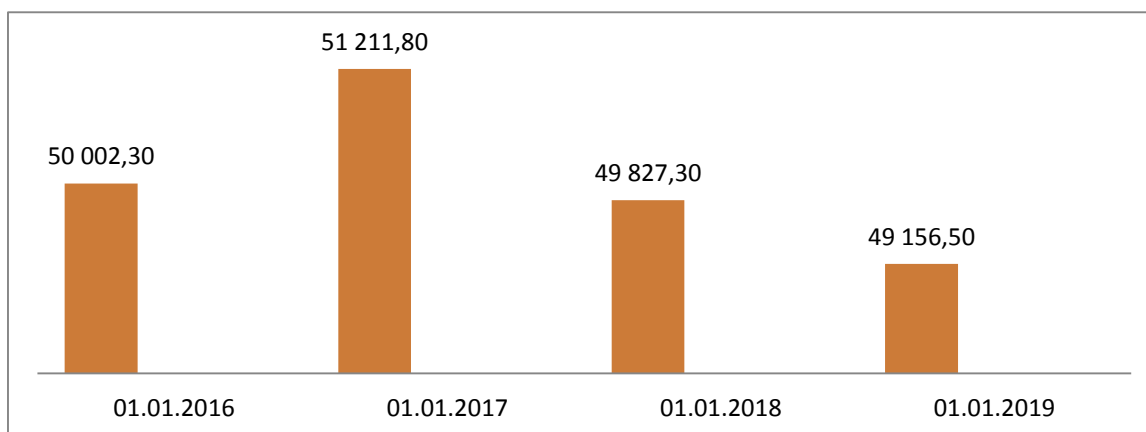


Рисунок 2. Государственный внешний долг РФ за 2016-2018 гг., млн.долл.США

Объем государственного внешнего долга РФ с 2016 года по 2017 год увеличился на 2,42%. Однако с 2017 года по 2018 год наблюдается снижение внешнего долга на 2,7 %. Данная тенденция уменьшения прослеживается и с 2018 года по январь 2019 года, но на 1,35%. По состоянию на 01.11.2019 года

объем государственного внешнего долга, согласно данным Минфина России, составил 53 935,7 млн. долларов США [5]. Следовательно, за период с января 2019 года по ноябрь 2019 года государственный внешний долг вырос на 9,72%.

Причинами увеличения государственного долга являются понижение цен на нефть, конфликт в Украине, введение санкций и связанное с ним ограничение доступа российских корпораций к рынкам капитала, последовавшие затем отток капитала из России и ослабление курса рубля, что, в свою очередь, привело к росту инфляции.

В последние годы в России проводится долговая политика, ориентированная в основном на развитие именно внутреннего долга, так как постепенно происходит его увеличение. Также задачами долговой политики за рассматриваемый период были:

- удержание роста расходов на обслуживание государственного долга;
- поддержание умеренной долговой нагрузки, как на федеральный бюджет, так и на экономику страны в целом.

На сегодняшний день государственный долг является основным источником покрытия дефицита российского государственного бюджета, поэтому актуальной задачей для РФ является эффективное управление государственным долгом [1]. Необходимо разрабатывать меры по определению условий размещения и погашения государственных займов. Одним из распространенных методов является рефинансирование государственного долга.

Одним из преимуществ бюджетной системы РФ является сохранение долговой нагрузки федерального правительства на безопасных уровнях в период нарастающих различного рода рисков. Это позволяет Российской Федерации сохранять значительный запас как по объему государственного долга, так и по возможностям его погашения и обслуживания и дает возможность в случае возникновения трудностей с привлечением необходимой суммы государственных займов на внутреннем рынке компенсировать дефицит ресурсов с внешнего рынка заимствований [2].

Таким образом, государственный долг является основным элементом исследования и контроля со стороны государства, так как он оказывает влияние, как на макроэкономические показатели, так и на уровень жизни в целом. От эффективности управления государственным долгом зависит стабильность развития государства, темпы инфляции, состояние дефицитов бюджетов и инвестиционный климат в стране.

Список литературы:

1. Быковская Т. С., Муравлева А. А. Актуальные проблемы управления государственным долгом в Российской Федерации // Colloquium-journal. – 2019, №3-4 (27). [Электронный ресурс]URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-upravleniya-gosudarstvennym-dolgom-v-rossiyskoy-federatsii>
2. Деникаева Р.Н., Меркулова И.В. Анализ объема государственного долга РФ: пути решения проблемы // Современные вызовы и реалии экономического развития России: материалы IV Международной научно-практической конференции / под ред. Л. И. Ушвицкого. – Ставрополь: Изд-во СКФУ, 2017. – С. 86-88.
3. Федеральная служба государственной статистики. Финансы России 2018. Статистический сборник. – М., 2018. - С 43.
4. Минфин России. Государственный внутренний долг РФ, выраженный в государственных ценных бумагах РФ, номинальная стоимость которых указана в валюте РФ, млрд. рублей. Документ от 15.11.2019.
5. Минфин России. Структура государственного внешнего долга Российской Федерации по состоянию на 1 октября 2019 года. [Электронный ресурс]: URL:https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=128568

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БЮДЖЕТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Магомедхажиев Сулумбек Саламуевич

*магистрант, Воронежский государственный университет
РФ, г. Воронеж*

Аннотация. Проанализирован отечественный опыт государственного регулирования сельского хозяйства. На основе проведенного анализа предложены основные направления совершенствования бюджетного регулирования сельского хозяйства

Ключевые слова: Государственное регулирование, сельское хозяйство, бюджетное регулирование сельского хозяйства, субсидии.

В последнее время заметно активизировалась деятельность государства в сфере регулирования сельского хозяйства. В стране последовательно реализуются государственные программы развития сельского хозяйства и регулирования сельскохозйственной продукции, сырья и продовольствия (на периоды 2008–2012 гг., 2013–2020 гг.), приняты федеральные законы от 29.12.2006 № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства», от 25.07.2011 № 260-ФЗ «О государственной поддержке в сфере сельскохозйственного страхования и о внесении изменений в Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства».

Несмотря на принимаемые меры, в настоящее время имеются значительные различия между необходимым ресурсным обеспечением сельского хозяйства в форме его бюджетной поддержки и фактическими ее показателями.

В настоящее время доля расходов на сельское хозяйство и рыболовство составляет 1,4% от общего объема расходов консолидированного бюджета РФ [1].

Согласно условиям членства РФ в ВТО, государство вынуждено сокращать объем прямых выплат сельскому хозяйству. В соответствии с указанными требованиями агрегированный уровень государственной поддержки отечественных товаропроизводителей в России к 2019 г. должен уменьшиться до 4,4 млрд

долл. в год. В то же время разрешенный уровень поддержки для ранее вступивших в ВТО стран (даже с учетом масштабов сельскохозяйственного производства) многократно превышает уровень, разрешенный для России. Например, в Евросоюзе совокупная разрешенная поддержка составляет около 100 млрд долл.

Одним из инструментов государственного регулирования и поддержки сельского хозяйства является страхование в целях возмещения потерь сельскохозяйственных товаропроизводителей в результате объективных рисков обстоятельств природного характера (засух, града, сильных дождей, ураганов, аномальных колебаний температуры) и других рисков (пожара, падежа скота, кражи, затопления и пр.), снижающих рентабельность производства, а также финансовую устойчивость отрасли. Современный механизм государственной поддержки страхования рисков в сельском хозяйстве является недостаточно эффективным [2].

Среди основных факторов, сдерживающих развитие страхования рисков в сельском хозяйстве, следует выделить высокие страховые тарифы, также низкую доходность сельскохозяйственного производства. Так, рентабельность сельскохозяйственных организаций (с учетом субсидий) в 2018 году ожидается на уровне 13,1%, что ниже целевого показателя (15%) на 1,9 п.п. Без учета субсидий рентабельность составит 8,1% против 5,3% в 2017 году.

В сложившейся ситуации сокращение бюджетного финансирования сельского хозяйства приведет к снижению продовольственной независимости страны, проигрышу в конкурентной борьбе на мировом продовольственном рынке, обострению социальной ситуации на селе. В этой связи большинство российских ученых-экономистов обосновывают острую необходимость увеличения государственной поддержки аграрного сектора экономики.

По данным Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), совокупный объем государственной поддержки сельского хозяйства в России за 2010–2018 гг. сократился, приблизительно, на 62% и составил около 10 млрд долл. В развитых странах мира, наоборот, наблюдается тенденция уве-

личения совокупной государственной поддержки сельского хозяйства. Так, в США совокупная государственная поддержка сельского хозяйства за последние 5 лет увеличилась с 39 до 45 млрд долл., а в странах ЕС – со 104 до 110 млрд долл. [3].

Так, например, академик Б. Пошкус считает, что социально, экономически и политически оправданно выделять на бюджетную поддержку сельского хозяйства России примерно 3–3,5% ВВП, или 400–450 млрд руб.

Академик И.Г. Ушачев полагает возможной для обеспечения рентабельности сельскохозяйственного производства поддержку государства в размере 700–750 млрд руб. в год.

Профессор М.Я. Лемешев предлагает создать ежегодный фонд для финансирования АПК в размере 20 млрд долл., что составит 4,3% от ВВП страны, а в расчете на 1 га сельхозугодий – по 103 долл. Он считает целесообразным направлять в него 10% от платы за природные недра, землю, от предприятий естественных монополий, от специального государственного займа.

На взгляд автора, ежегодная потребность сельского хозяйства в бюджетном финансировании составляет порядка 650–700 млрд руб. против 260–350 млрд руб., выделяемых в настоящее время. Целесообразно также создание специального фонда финансовой поддержки сельского хозяйства [4].

Исходя из всего вышесказанного выделим следующие основные направления совершенствования механизма государственной бюджетной поддержки сельского хозяйства, которые представлены на рисунке 1.

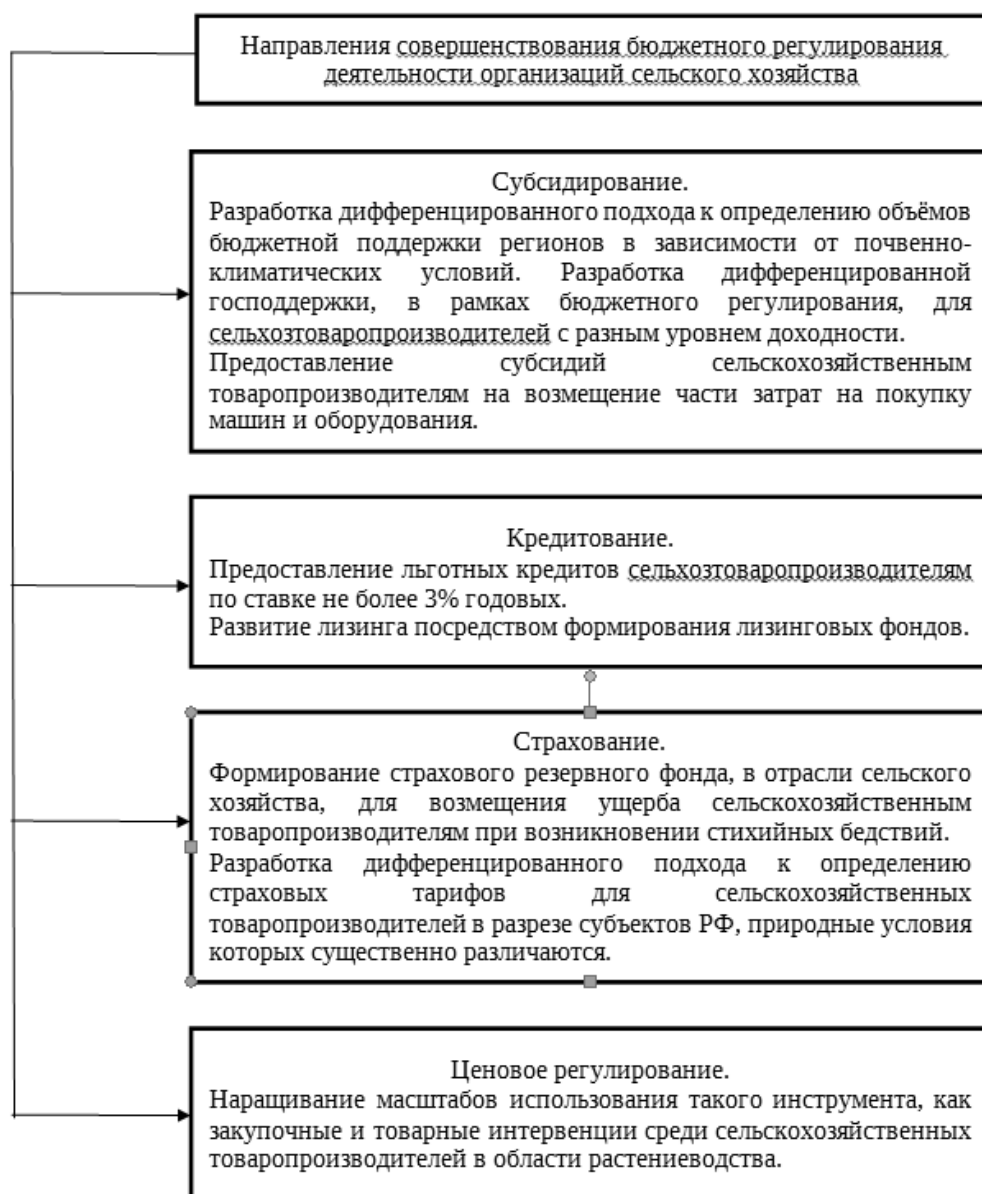


Рисунок 1. Основные направления совершенствования бюджетного регулирования деятельности организаций сельского хозяйства

Усовершенствование механизма государственной финансовой поддержки при оптимальных ее размерах будет способствовать повышению доходности сельскохозяйственного производства, осуществлению расширенного воспроизводства и, как следствие, обеспечению высокого уровня продовольственной безопасности страны.

В заключение следует отметить, что в условиях глобализации социально-экономических процессов повышение эффективности и конкурентоспособно-

сти отечественного сельскохозяйственного производства невозможно без усиления государственной финансовой поддержки аграрного сектора экономики.

Список литературы:

1. Семенова Н.Н. Увеличение государственной финансовой поддержки сельского хозяйства - реальная необходимость / Н.Н. Семенова // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. - 2015. - №17 (302). – С. 3-4. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uvlichenie-gosudarstvennoy-finansovoy-podderzhki-selskogo-hozyaystva-realnaya-neobhodimost> (дата обращения: 19.11.2019).
2. Алтухов А.И. Основные проблемы АПК и пути их решения / А.И. Алтухов // Национа Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. - 2014. - № 2. - С. 3. - URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=22499550> (дата обращения: 19.11.2019).
3. Agricultural support [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://data.oecd.org/agrpolicy/agricultural-support.htm> (дата обращения: 14.10.2019).
4. Жангоразова Ж. С., Устова Дж А. Эффективность государственного регулирования регионального АПК / Ж. С.Жангоразова, Дж А. Устова // Пространство экономики. - 2011. - №4-3. – С. 177-179.

РАЗРАБОТКА МОЛОДЕЖНОГО ПРОЕКТНОГО ОФИСА В СЕЛЬСКОМ ПОСЕЛЕНИИ (НА ПРИМЕРЕ МО «БЕРДИГЕСТЯХСКИЙ НАСЛЕГ» ГОРНОГО УЛУСА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ))

Павлова Ньургуйаана Васильевна

*студент Финансово-экономического института Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова,
РФ, г. Якутск*

Романова Оксана Дмитриевна

*научный руководитель, канд. социол. наук, доцент
Финансово-экономического института Северо-Восточного
федерального университета им. М.К. Аммосова,
РФ, г. Якутск*

В процессе управления проектами как области научных исследований применяются различные математические, организационные методы и инструменты для решения поставленных научных задач, но не все области исследованы до конца, поэтому существует необходимость в разработке, модификации или адаптации моделей и инструментов, формировании требований к информационным системам и процессам.

В настоящее время в Российской Федерации реализуется множество проектов (системообразующие, отраслевые, в различных сферах) на территории субъектов Российской Федерации. На сегодняшний день созданы проектные офисы более чем в 20 регионах, их работа показывает положительные результаты, но эти результаты не носят массовый характер.

Молодёжный проектный офис - это новая площадка, которая позволит молодёжным и детским общественным объединениям, физическим лицам и представителям муниципальных образований края работать в новом формате. Его основное предназначение – быть связующим звеном между органами государственной власти и инициативной молодёжью, готовой реализовывать свои проекты.

Подготовка и реализация любого проекта состоит из нескольких этапов. Проектный офис позволит молодёжи на каждом из них заручиться поддержкой опытных людей. В состав отдела вошли сотрудники, которые имеют опыт в

написании проектов, формировании рабочей группы, планировании работ, ведении документации.

Цель офиса – обеспечение эффективного управления, координации, контроля и реализации проектов в сфере молодёжной политики муниципального образования «Бердигестяхский наслег».

Задачи:

- повышение эффективности проектной деятельности муниципальных образований, молодёжных организаций различных уровней, инициативных групп молодёжи;

- разработка, внедрение и периодическая актуализация методологии ведения проектов, методических и регламентирующих документов, в рамках реализации проектов;

- координация процедур взаимодействия между органами государственной власти и инициаторами проектов, в рамках реализации проектов;

- обеспечение прозрачности ведения проектов в сфере молодёжной политики;

- контроль соблюдения методологии, процедур, регламента управления проектами в сфере молодёжной политики муниципального образования «Бердигестяхский наслег»;

- обеспечение консолидированного управления проектами, принятыми к реализации муниципального образования «Бердигестяхский наслег» в сфере молодёжной политики.

Проектный офис или офис управления проектами – подразделение, отвечающее за методологическое и организационное обеспечение проектного управления в организации, планирование и контроль портфеля проектов, внедрение и развитие информационной системы планирования и мониторинга проектов, формирование сводной отчетности по программам/проектам.

Выбирая модель проектного офиса, следует обращать внимание на цели и задачи его создания. Это может быть как временное подразделение, которое создается для одного конкретного проекта или подразделение, созданное в сту-

денческом объединении и осуществляющее централизацию и координацию управления приписанных к нему проектов. Таким образом, модель проектного офиса будет определяться типом организационного подхода к реализации проектов: функциональным, матричным или проектным.

Проект, направленный на развитие сельских территорий силами молодежи
«Разработка молодежного проектного офиса»

Цели и задачи проекта. Организовать комплексное направление работы с молодежью для социально-экономического развития регионов. Результатом работы по проекту должно стать создание условий для молодежи, при которых сельская местность будет рассматриваться ими как приоритетное место для дальнейшего проживания, в том числе работы, создания семьи.

Основные мероприятия проекта. В рамках проекта предусмотрено несколько этапов.

Первый этап – подготовительный. Основная задача первого этапа – отобрать районы, в которых будет идти работа следующие два года и группу молодых людей, которые станут ядром проекта на территориях.

Второй этап – активизация местного сообщества. Включает в себя обучение молодежи из отобранных населений Горного улуса. Молодые люди получают навыки организации и активизации сообщества, проектирования, организации конкурсов на консолидированный бюджет, привлечения дополнительного финансирования, оценки потребностей территории. В течение этого этапа молодые люди пройдут три обучающих семинара, после которых реализуют у себя на территориях социально – значимые проекты.

Третий этап – создание новых рабочих мест в районах. Этот этап будет длиться год. За этот год молодые люди пройдут три семинара по бизнес-планированию, бизнес-проектированию и созданию своего дела в условиях района.

Ожидаемые конечные результаты реализации проекта для муниципального уровня. В районах, участвующих в проекте, будет идти работа по созданию стратегических планов социально-экономического развития района с опорой на

участие в них молодежи. Будет создана молодежная Некоммерческая организация. Появятся бизнес - предприятие, организованные молодежью. Будут реализованы социально-значимые проекты. На территорию будет привлечено дополнительное финансирование.

Таким образом, реализация намеченных функций проектного офиса в рамках молодежных объединений будет способствовать дальнейшему развитию проектной деятельности в сельской местности, формированию у молодежи, привлекаемых к работе в офисе компетенций в сфере проектного менеджмента, проектный офис при этом будет исполнять роль «координационного центра», обеспечивающего информированность о направлениях и результатах проектного обучения вуза.

ВЗАИМОСВЯЗЬ ДОЛГОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И БЮДЖЕТНЫХ РИСКОВ НА УРОВНЕ РЕГИОНАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

Привалова Наталья Александровна

*магистрант Сибирского федерального университета,
РФ, г. Красноярск*

THE RELATIONSHIP BETWEEN DEBT SUSTAINABILITY AND BUDGET RISKS AT THE REGIONAL BUDGET LEVEL

Natalia Privalova

*undergraduate of Siberian Federal University,
Russian Federation, Krasnoyarsk*

Аннотация. Проведено исследование взаимосвязи долговой устойчивости и бюджетных рисков на уровне регионального бюджета. В частности, использованы методы оценки и идентификации долговой устойчивости регионального бюджета на примере Красноярского края. Особую значимость для региона приобретает взаимосвязь долговой устойчивости и бюджетных рисков. Проведена оценка долговой устойчивости бюджета региона, которая расценивается как средняя, предложены дальнейшие направления по ее повышению и улучшению управления бюджетными рисками. Результаты исследования определяют дальнейшие направления совершенствования управления бюджетными рисками.

Abstract. The study of the relationship between debt sustainability and budget risks at the level of the regional budget. In particular, the methods of assessment and identification of the debt sustainability of the regional budget on the example of the Krasnoyarsk region were used. Of particular importance for the region is the relationship between debt sustainability and budget risks. The assessment of the debt sustainability of the budget of the region, which is regarded as average, proposed further directions to improve it and improve the management of budget risks. The results of the study determine further directions for improving budget risk management.

Ключевые слова: долговая устойчивость бюджета, бюджетные риски, оценка, региональный бюджет.

Keywords: debt sustainability of the budget, budget risks, assessment, regional budget.

В настоящее время, внимание многих экономистов акцентировано на изучении сущности такой категории, как долговая устойчивость бюджета, которая исследуется на федеральном, региональном и местном уровнях. Во многих литературных источниках под долговой устойчивостью понимают экономическое состояние бюджета, способное в прогнозный период исполнить принятые бюджетные обязательства без значительных изменений условий заемной политики в соответствии с оптимальной структурой долгового портфеля и регламентированных нормативных ограничений. В региональном аспекте, долговая устойчивость бюджета является важной составляющей общей бюджетной устойчивости и одной из ключевых характеристик бюджетной безопасности субъекта [1, С. 91-92].

В условиях бюджетного кризиса, в котором сейчас находятся многие регионы РФ, наиболее остро стоят вопросы по повышению степени долговой устойчивости и максимально возможному снижению бюджетных рисков. Поэтому возникает необходимость оценки уровня долговой устойчивости региона и тщательного исследования бюджетных рисков [5, С. 318-319].

В соответствие с новой методикой оценки долговой устойчивости бюджетов, предложенной Министерством финансов РФ, бюджеты субъектов классифицируют в соответствии с высокой, средней и низкой долговой устойчивостью [4]. При этом основным критерием оценки является государственный долг, который используется в определении отношения объема государственного долга к объему доходов бюджета без учета безвозмездных поступлений, доли расходов на обслуживание государственного долга субъекта в общем объеме расходов бюджета за исключением объема расходов, осуществляемых за счет субвенций, отношения годовой суммы платежей по погашению и обслуживанию государственного долга к доходам бюджета (налоговым, неналоговым и дотациям). В связи с этим, проведена оценка долговой устойчивости бюджета

Красноярского края (табл.1), согласно которой бюджет региона характеризуется средней долговой устойчивостью [2,3].

Таблица 1.

Оценка долговой устойчивости бюджета Красноярского края

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Соответствие нормативу Минфина РФ
Объем государственного (муниципального) долга региона, млн. руб.	99682	97843	107901	-
Собственные доходы бюджета, млн. руб.	138558	138863	159520	-
Расходы на обслуживание и погашение государственного (муниципального) долга, млн. руб.	7364	6804	7018	-
Расходы консолидированного бюджета региона за вычетом расходов, осуществляемых за счет субвенций, млн. руб.	177241	188123	210639	-
Сумма заимствований в текущем году, млн. руб.	33522	33640	26320	-
Отношение государственного (муниципального) долга региона к собственным доходам бюджета, %	71,94	70,46	67,64	50-85%
Доля расходов на обслуживание и погашение государственного (муниципального) долга в расходах консолидированного бюджета региона за вычетом расходов, осуществляемых за счет субвенций, %	4,15	3,62	3,33	≤5%
Годовая сумма платежей по погашению и обслуживанию государственного (муниципального) долга к собственным доходам консолидированного бюджета региона и сумме заимствований в текущем году, %	4,28	3,94	3,78	≤13%
Уровень долговой устойчивости бюджета	Группа В. Средняя долговая устойчивость			

Текущее состояние консолидированного государственного долга Красноярского края характеризуется значительным объемом накопленных обязательств, неравномерностью графика погашения, и других обстоятельств. Данные изменения в структуре задолженности указывают о просчетах в проведении заемной политики, а также констатируют о потребности в разработке и реализации комплекса мер, направленных на повышение обязательств Красноярского края в отношении проведения правильной долговой политики. Эффективное управление государственным долгом, за исключением появления

указанных изменений, базируется на установлении четких целей управления обязательствами, сопоставлении рисков и стоимости государственных займов, управлении и мониторинге рисками, связанными с структурой, объемом и графиком платежей по накопленному долгу, создании предположений для предоставления постоянного доступа края к рынку заемного капитала.

В условиях, когда бюджет региона имеет среднюю долговую устойчивость, с целью повышения уровня долговой устойчивости до высокого, а также для снижения бюджетных рисков актуализируются следующие задачи:

- разработка основных направлений долговой политики (ОНДП);
- представление проекта ОНДП в Министерство финансов РФ, финансовый орган субъекта;
- согласование программ заимствований и гарантий с Министерством финансов РФ, финансовым органом субъекта;
- рыночные заимствования на финансирование дефицита бюджета.

Необходимым является проведение подробного анализа рисков бюджета, возникающих в процессе управления государственным долгом субъекта. Ответственная политика по повышению долговой устойчивости бюджета региона должна включать изучение основных видов рисков, их идентификацию и количественную оценку, программу по управлению бюджетными рисками, грамотно использовать такой антикризисный инструмент как бюджетные кредиты.

Таким образом, выявлено, что между долговой устойчивостью и бюджетными рисками существует тесная взаимосвязь: снижение рисков безусловно ведет к повышению долговой устойчивости бюджета региона. Особо можно подчеркнуть, что существенные подвижки по снижению долговой нагрузки на бюджет региона возможны только в условиях комплексной работы по повышению общей устойчивости бюджета, в частности за счет обеспечения его сбалансированности, финансовой самостоятельности и своевременного управления рисками.

Список литературы:

1. Галухин, А. В. Бюджетная безопасность государства как условие для экономического роста / А. В. Галухин // Проблемы развития территории. – 2016. – № 4. – С. 89–108.
2. Закон Красноярского края «Об исполнении краевого бюджета за 2017 год» № 5 -1770 от 05.07.2018 [Электронный ресурс] URL: <http://www.zakon.krskstate.ru/0/doc/50414>.
3. Закон Красноярского края «Об исполнении краевого бюджета за 2018 год» № 7 - 2911 от 11.07.2019 [Электронный ресурс] URL: <http://www.zakon.krskstate.ru/0/doc/58946>.
4. Оценка долговой устойчивости субъектов Российской Федерации и муниципальных образований. Новации Бюджетного кодекса Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: <https://www.minfin.ru/ru>.
5. Фрумина, С.В. Отдельные вопросы методологии оценки бюджетных рисков // Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2018. – Т. 11, № 3. – С. 313 – 325.

РОЛЬ БАНКОВ РАЗВИТИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ КРЕДИТНОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Радевич Татьяна Павловна

*магистрант, Ростовский Государственный Экономический Университет (РИНХ),
РФ, Ростов-на-Дону*

Банки развития играют важную роль в развитии экономики, оказывая финансовую помощь и поддержку тем предприятиям, которые не могут получить финансирование от коммерческих банков в силу особенностей своих проектов, которые, зачастую, являются неприбыльными или некоммерческими, направленными на развитие стран и регионов и решение других государственных приоритетных задач.

Национальные банки развития глубоко понимают местный политический климат, в связи с этим могут помочь частному сектору определить политический и нормативный риск и помочь им стать более успешными при вступлении в государственно-частное партнерство. Это позволяет многим сложным проектам обеспечить более быстрое развитие.

Вне зависимости от масштабов и специализации банков развития, они финансируют предприятия МСП, что также не зависит от степени развитости страны, но подчеркивает роль банков развития в экономике [6, с.11].

Банки развития являются важным инструментом целевого кредитования. Они занимаются предоставлением долгосрочного капитала для промышленности, финансированием особо значимых социальных проектов, направленных на бережливое производство, адаптацию регионов к изменениям климата, борьбу с нищетой, развитие энергетики и водоснабжения в странах, где эта помощь жизненно необходима и не только. Банки развития способны предоставить финансирование тем участникам экономики, которым в тот или иной момент не могут предоставить доступ иные финансовые институты, в том числе коммерческие банки. Цели кредитования могут заключаться в миссии банка развития, однако,

большинство банков готовы рассмотреть различные социально-значимые и инфраструктурные проекты.

Немаловажным в деятельности банков развития является и тот факт, что такие банки могут осуществлять финансирование проектов вне зависимости от условий рынка, установления государствами процентных ставок, сроков погашения кредитов. В отличие от коммерческих банков, как международные банки развития, так и национальные могут автономно, в зависимости от различных обстоятельств, предоставлять финансирование на своих условиях, отличных от тех, что в данный момент складываются на мировой арене. Для предприятий приоритетных отраслей экономики или привилегированных секторов могут быть установлены пониженные процентные ставки по кредитам, иные сроки кредитования, могут применяться другие схемы оценки кредитоспособности, тем самым проявляется лояльность к клиентам.

Другим источником финансовой поддержки предприятий является выдача гарантий банками развития, которые тем самым принимают на себя часть рисков по кредиту, в связи с чем условия по кредитам для предприятий могут быть смягчены [1, с. 97].

Национальные банки развития могут осуществлять кредитование предприятий в местной валюте, что является неотъемлемой чертой развития экономики, особенно на ранних этапах индустриализации, что важно для стран с плохо развитой финансовой системой. Также они играют важную роль в создании надежных кредитных рынков в странах с формирующейся рыночной экономикой, учитывая, что отсутствие доступа к кредитам и неразвитая финансовая инфраструктура являются одними из самых серьезных проблем для достижения значимого воздействия на развитие.

Еще одна важная роль банков развития в кредитовании предприятий заключается в их способности непрерывного во времени кредитования проектов, в том числе в условиях кризисов, когда предприятия сталкиваются с различными сбоями на финансовых рынках или санкционным давлением [4, с.88]. В этом случае банки развития помогают преодолеть временные провалы финансовых

рынков, увеличивая масштабы своих кредитных операций именно тогда, когда коммерческие банки испытывают временные трудности с предоставлением кредита частному сектору.

Роль банков развития в кредитовании предприятий обусловлена финансированием различных проектов, связанных с развитием транспортной сети, обеспечением водными ресурсами, повышением санитарных условий жизни и прочие.

Большое значение имеет и роль банков развития в поддержке предприятий малого и среднего бизнеса. Банки развития осуществляют финансирование различных проектов малых и средних предприятий, в том числе стартапов и инновационного бизнеса. Зачастую банки развития осуществляют поддержку в рамках двухуровневой схемы через коммерческие банки, а также при поддержке государственных органов, в таком случае риски распределяются на трех участников кредитного процесса, в связи с чем у всех сторон сделки появляется взаимная заинтересованность в реализации проекта [5, с.81].

В реализации политики поддержки МСП банки развития могут также оказывать консалтинговые услуги, лизинг, участие в капитале, предоставление гарантий, а также рефинансирование кредитов [2, с. 11]. Учитывая потенциальную роль банков развития в качестве инвесторов в акционерный капитал, они предоставляют услуги МСП, выводя их тем самым на финансовый рынок, в связи с чем предприятия могут получить выгоду, связанную с репутацией банка развития и завоевать доверие на рынке у других инвесторов. А с другой стороны, банки развития могут осуществлять корпоративное управление и мониторинг за деятельностью предприятий, осуществляющих социально значимые проекты.

В процессе своей деятельности банки развития могут скупать у коммерческих банков проблемные ссуды и заниматься урегулированием проблемной задолженности, помогать коммерческим банкам в реструктуризации активов, поддерживать проекты, незавершенные по форс-мажорным обстоятельствам, но являющихся приоритетными [2, с.19].

Национальные банки развития могут помочь устранить разрыв между неотложными потребностями развития и тем, во что частный сектор готов инвестировать, помогая частному сектору ориентироваться и понимать местную динамику.

Говоря о роли банков развития, можно выделить три основных:

- политическая;
- социальная;
- способствующая развитию промышленности.

Политическая роль заключается в том, что банки развития решают ряд функций и задач, определенных правительством той или иной страны, однако, в таком случае есть ряд проблем:

- банк развития решает личные задачи заинтересованных лиц, перенаправляя свою деятельность в сторону тех отраслей или предприятий, которые предпочтительны политическим лидерам;

- правительство может нерационально влиять на деятельность банка развития, создавая противоречие между его работой и миссией, кредитуя крупные предприятия, не так остро нуждающиеся в помощи, как предприятия МСП [3, с.24].

Выполняя социальную роль, банки развития призваны решать проблемы социально-экологического характера стран и регионов: банки развития поддерживают инвестиции в программы по защите окружающей среды, переработке отходов, развитие экологических предприятий и производств. В этом случае банки развития занимаются финансированием низкорентабельных и нерентабельных, но особо важных социальных проектов, выделяя средства на более длительный срок, что способствует повышению конкурентоспособности социально-значимых предприятий.

Финансируя промышленность, банки развития также способствуют развитию конкуренции, но уже в иных секторах экономики, таких как тяжелая промышленность, добывающая и перерабатывающая, топливно-энергетическая и прочие. Выполняя эту роль, банки развития предназначены для финансиру-

ния предпринимательства, индустриализации и инфраструктуры, необходимой для эффективной адаптации экономики к индустриализации и максимальному повышению производительных мощностей.

Таким образом, банки развития одновременно кредитуют и инвестируют. Они используют кредитование для влияния на инвестиционную привлекательность стран и территорий, принимают решения в развитии проектов, предприятий, стран и контролируют не только показатели, но и деятельность заемщиков. Они осуществляют предпринимательские функции, такие как определение масштаба инвестиций, выбор технологий управления и рынков, на которые ориентируется отрасль, но и функции консалтинга и технической поддержки.

Список литературы:

1. Банковское право: учебник / Эриашвили Н. Д. - М.Юнити-Дана, 2015
2. Ковалев М.М., Румас С.Н. Банки развития: новая роль в XXI веке: монография. – Минск: Изд.центр БГУ, 2016
3. Мировая экономика. Конспект лекций: учебное пособие/ Васильева Т. Н., Васильев Л. В. –М.Флинта, 2008
4. Уразова С.А, Радевич Т.П. Влияние глобального экономического кризиса 2008-2009 гг. на динамику объемов кредитных портфелей банков развития // Финансовые исследования». - 2019. - № 3 (64)
5. Уразова С.А. Кредитная поддержка предприятий банками развития: российский и зарубежный опыт // Финансовые исследования. - 2017. - №4.
6. The Role and Impact of Development Banks. A Review of their Founding, Focus, and Influence. Aldo Musacchio, Sergio Lazzarini, Pedro Makhoul, and Emily Simmons

РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ В ПРЕСЕЧЕНИИ КОНТРАФАКТНОЙ ПРОДУКЦИИ

Рахматуллина Лидия Олеговна

*студент, Поволжский институт управления, филиал РАНХиГС,
РФ, г. Саратов*

Гончарова Людмила Ивановна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Поволжский институт управления, филиал РАНХиГС,
РФ г. Саратов*

Переход Российской Федерации на современном этапе развития экономики, а также создание благоприятных условий для реализации внешнеэкономической деятельности формируют предпосылки для совершенствования таможенной деятельности и разработки стратегии развития таможенной службы Российской Федерации в области защиты прав интеллектуальной собственности. В 2012 году Правительство РФ утвердило стратегию таможенной службы РФ до 2020 года.

Стратегической целью таможенной службы в отношении товаров содержащие объекты интеллектуальной собственности является в основном предотвращение и пресечение международной торговли контрафактной продукцией. Идёт расширения полномочий таможенных органов по пресечению правонарушений в сфере интеллектуальной собственности.

На российском рынке не редки случаи реализации контрафактной продукции, как и ввезенного, так и отечественного производства, и поэтому таможенными органами отведена особая роль в борьбе с данным видом правонарушений.

К сожалению, контрафакт уже более 30-ти лет стал повседневной частью жизни людей. По данным Федеральной таможенной службы, в 2018 году таможенные органы выявили 16,2 млн. единиц контрафактной продукции, что на 6,1 млн единиц превышает показатель 2017 года.

Всего за прошедший 2018 год было заведено 1255 дел об административных правонарушениях в сфере интеллектуальной собственности (в 2017 году –

1072 дела). Сумма предотвращенного ущерба правообладателям составила 6,8 млрд руб. (в 2017 году – 4,5 млрд руб.).

Предметами правонарушений чаще всего были: этикетки (бирки), пищевые пакеты, автозапчасти, биологически активные добавки, медицинские изделия, упаковочные материалы, алкогольная продукция, бритвенные станки, парфюмерная продукция, косметика и товары легкой промышленности. Как правило данная продукция делается из низкокачественного сырья, что наносит вред не только правообладателям, но и простым людям которые приобретают данные товары.

Для того чтобы защитить свою продукцию от подделок правообладателям приходится регистрировать и вносить свой товарный знак в Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности (ТРОИС). Если товарный знак включен в данный реестр, то во время провоза партии контрафактного товара через таможенный пост, таможенные органы обнаружив контрафакт, быстро осведомляют правообладателя товарного знака о наличии факта нарушения его прав.

Поэтому, данная информация помогает взыскать компенсацию за незаконное использование товарного знака. Только в 2018 году ТРОИС пополнился 299 новыми объектами и по итогам года насчитывал 4916 единиц.

И всё-таки опасность контрафакта заключается в том, что в первую очередь, поддельные товары с большой вероятностью наносят вред здоровью населения. Также незаконная деятельность производства и распространение таких товаров не приносит в бюджет государства определенного дохода. Не мало важно, то что контрафакт наносит ущерб интересам правообладателей, поскольку: во-первых, лишает их законной прибыли, во-вторых, снижает спрос на оригинальный товар, и в –третьих, вынуждает вкладывать новые средства в продвижение товара, репутация которого пострадала.

Особенностью контрафакта является нарушение интеллектуальных прав создателя т.е. владельца исключительных прав продукта или товара. Кроме то-

го, контрафактной признается продукция без маркировки, предусмотренной законом.

В повседневной работе таможенникам приходится сталкиваться также с фальсификатом. Для признания же продукции таковой необходимо установить факт нарушения процесса ее изготовления, в том числе использование иных (не указанных в составе) компонентов.

Фальсификат не является контрафактом. Во многих случаях изготовитель товара с целью снижения расходов по изготовлению просто использует более дешевые компоненты. Результатом таких действий является изменение свойств и качества готовой продукции.

Российская таможенная служба в своей работе по предотвращению изготовления и распространения контрафактной продукции руководствуется нормативно-правовыми документами. К таким документам относятся:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС);
2. Федеральный закон "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 03.08.2018 №289-ФЗ;
3. Кодекс об Административных правонарушениях РФ.

Борьба с контрафактом, как одна из важных задач возложена на таможенные органы.

В задачи таможенных органов в борьбе с контрафактом входит:

1. выявление и задержание фальсифицированной продукции;
2. взаимодействие с правообладателями интеллектуальной собственности (торговых марок, программного продукта, видеофильмов, аудиодисков и проч.);
3. проведение экспертиз подлинности (аутентичности) товаров под заявленными брэндами;
4. изъятие и уничтожение фальсифицированной продукции;
5. проведение следственных мероприятий и участие в судебных процессах по фактам ведения бизнеса под чужим именем;

6. составление и ведение Таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности (по состоянию на 2019год в реестре содержится 5201 объектов интеллектуальной собственности).

В качестве основных инструментов таможенных органов в борьбе с контрафактом является ведение таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности и осуществление таможенного контроля после выпуска товаров.

На основании Постановления Правительства РФ от 16.09.2013 N 809 «О Федеральной таможенной службе» Федеральная таможенная служба осуществляет следующие полномочия в области защиты объектов интеллектуальной собственности:

1. ведет ТРОИС, обеспечивает опубликование данных таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности в своих официальных изданиях и их размещение на своем официальном сайте;

2. принимает решение о принятии мер, связанных с приостановлением выпуска товаров, или об отказе в принятии таких мер и во включении объекта интеллектуальной собственности в ТРОИС;

3. дает заключение о возможности включения объектов интеллектуальной собственности в единый таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности государств - членов Евразийского экономического союза и (или) продления сроков включения;

4. осуществляет противодействие незаконному обороту объектов интеллектуальной собственности, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза и (или) через государственную границу Российской Федерации.

ТК ЕАЭС и ФЗ № 289 содержат необходимые меры, предпринимаемые таможенными органами в отношении выпуска товаров на таможенную территорию страны на основании заявления обладателя исключительных прав на товарные знаки.

Существенно облегчает задачу пресечения деятельности в области реализации поддельных товаров Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности. Механизм функционирования Реестра достаточно простой. Владелец торговой марки вносит в таможенный реестр список производителей и продавцов т.е. импортеров или экспортеров легальной продукции, которая содержит в себе объект интеллектуальной собственности.

Таможенный реестр интеллектуальной собственности позволяет и помогает сотрудникам таможенной службы быстро определить контрафакт.

На практике реализуя свои полномочия и задачи в отношении контрафакта таможенные органы также сталкиваются с рядом проблем.

Во-первых, правообладатели «не стоят на месте» и «со скоростью света» улучшают свой бренд, делая его оригинальным. Проблемой для таможенных органов является то, что они не успевают отслеживать за «новеллами» бренда, и для этого таможенники вынуждены обращаться к правообладателю.

Во-вторых, появляется вторая проблема. Характеризуется она тем, что правообладатели не всегда отвечают на обращение таможенных органов. Следовательно, они проявляют безразличие и нежелание разбираться с нарушителями.

В-третьих, очень большие сроки даются правообладателям на то чтобы связаться с таможенными органами (минимальный срок-6 дней, максимальный-62 дня), из-за этого таможенные органы не могут реализовывать свои задачи в отношении товара т.к. для выяснения факта нарушения срок выпуска товара приостанавливается. Товар помещается на склад временного хранения. Если это будет сокращено до одного дня, то таможенные органы смогут выполнять поставленные свои задачи максимально быстро в отношении контрафактной продукции.

Таким образом, деятельность таможенных органов в области борьбы с контрафактом, это масштабная работа для сотрудников, которая требует внимательности и высокого профессионализма. Осуществляться данная деятельность обстоятельно и активно, в тесном сотрудничестве с другими правоохранитель-

ными и государственными органами, с привлечением правообладателей, их ассоциаций и объединений.

Список литературы:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза/Под ред. Г.Ю. Касьяновой. – М.: АБАК, 2018. – 608 с.
2. Федеральный закон "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 03.08.2018 N 289-ФЗ.
3. Ляпустин, С. Н. Таможенный контроль товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности: учебное пособие / С. Н. Ляпустин. — Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 108 с. — [Электронный ресурс] – Режим доступа. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25776.html> (дата обращения: 04.11.2019).
4. Синенко, В. С. Защита интеллектуальных прав. Понятие, способы защиты, особенности защиты в деятельности таможенных органов: учебное пособие / В. С. Синенко. — СПб.: Интермедия, 2017. — 240 с. — ISBN 978-5-4383-0071-7. — [Электронный ресурс] – Режим доступа. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/82244.html> (дата обращения: 04.11.2019).
5. Официальный сайт Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс] – Режим доступа. — URL: <http://customs.ru/press/federal/document/170902?print=1> (дата обращения: 08.11.19)

ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ОНЛАЙН-КАССЫ

Сухогузов Павел Алексеевич

*студент, Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им Н.И. Лобачевского,
РФ, г. Нижний Новгород*

FEATURES OF ACCOUNTING AND TAX ACCOUNTING OF USING AN ONLINE CASH REGISTER

Pavel Sukhoguzov

*student, National Research Lobachevsky State University of Nizhny Novgorod,
Russia, Nizhny Novgorod*

Аннотация. В публикуемой статье проанализированы изменения, внесенные в ФЗ "О применении ККТ при осуществлении расчетов в РФ" № 54-ФЗ от 22.04.03, касающиеся внедрения онлайн-касс, были выявлены положительные и отрицательные стороны их применения, а также рассмотрены основные особенности ведения бухгалтерского и налогового учета при их использовании.

Abstract. In the published article analyzes the changes made to the Federal Law № 54 of 22.04.03, concerning the introduction of online cash registers, identified the positive and negative aspects of their use, as well as considered the main features of accounting and tax accounting in their use.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, налоговый учет, онлайн кассы, контрольно-кассовая техника, внешний и внутренний контроль.

Keywords: cash accounting, tax accounting, online cash registers, cash registers equipment, external and internal control.

Желание государства сильнее контролировать предпринимательскую деятельность привело к масштабным изменениям в Федеральном законе "О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в Российской Федерации" № 54-ФЗ от 22.04.03 [2]. Налицо стремление Федеральной налоговой службы получать от организаций и индивидуальных предпринима-

телей информацию о каждой покупке или оказанной услуге, вне зависимости от масштабов бизнеса. Это позволит государству контролировать исчисление и своевременную уплату налогов, минимизирует риск сокрытия доходов от налогообложения, предотвратит направление неучтенной наличности в криминальную сферу, в том числе и на финансирование терроризма [6].

Требование установить обновленную фискальную технику помимо «ужесточения» контроля дало определенные преимущества и самим предпринимателям [5]. Установка онлайн-касс позволит усилить внутренний контроль за деятельностью и бухгалтерским учетом, однако предприниматели теперь вынуждены нести дополнительные расходы по внедрению и обслуживанию данной системы. Но даже в базовом варианте онлайн-кассы предоставляют множество преимуществ:

- Снижается количество проверок налоговой службы;
- Уменьшается необходимость в бумажных бухгалтерских отчетах;
- Способствует автоматизации торговли и рационализации режима рабочего времени персонала;
- Становится доступным самостоятельное обслуживание техники;
- Простота интеграции ККТ в товарно-учетную систему магазина;
- Сохранность всей торговой информации и встроенные инструменты её анализа.

Наличие онлайн-кассы у фирмы является и важным преимуществом для потребителя, так как они гарантируют его права посредством выдачи электронного чека нового образца (по просьбе чек может выдаваться и в бумажном виде) [5].

Сфера ответственности обновленного 54-ФЗ осталась прежней – расчеты посредством наличных денег и банковских карт [2]. Назначение контрольно-кассовой техники также практически не изменилось – фиксация факта продажи и выдачи покупателю чека. Однако онлайн-кассы обладают более высокой степенью защищенности данных о продажах, сформированных на них, а также способны в реальном времени передавать эти данные в ИФНС.

Кардинальных изменений в порядке введения бухгалтерского и налогового учета с введением новых кассовых аппаратов не произошло. Организации по-прежнему обязаны вести кассовую книгу, оформлять приходные и расходные ордера, ежедневно производить оприходование выручки в кассу компании.

Однако был введен ряд изменений [7]:

- в перечень лиц, обязанных применять ККТ;
- в порядок регистрации и применения касс;
- в реестр обязательных реквизитов документов, формируемых кассой.

К документам, оформляемым при использовании ККТ, обозначился новый подход с появлением в законе № 54-ФЗ обновленного текста в п. 1 ст. 1, в котором теперь указано, что при применении кассовой техники следует руководствоваться как самим законом № 54-ФЗ, так и нормативными актами, принятыми в соответствии с ним [2].

Таким образом это нововведение автоматически отменило необходимость оформления считавшихся ранее обязательными документов, унифицированные формы которых были утверждены постановлением Госкомстата от 25.12.1998 № 132 [9]:

1. Актов по формам КМ1, КМ-2, КМ-3, КМ-9;
2. Журналов по формам КМ-4, КМ-5, КМ-8;
3. Справочных отчетов по формам КМ-6, КМ-7.

Вместе с тем новыми документами, которые связаны с наличными расчетами, выполняемыми с использованием онлайн-касс, стали утвержденные законом № 54-ФЗ (п. 4 ст. 4.1) [2]:

- отчет о регистрации;
- отчет об открытии смены;
- отчет о закрытии смены;
- чек коррекции (БСО коррекции);

Чек коррекции формируется при выполнении корректировки расчетов, произведенных ранее. Он должен быть сформирован не позднее отчета о закрытии смены (п. 4 ст. 4.3 № 54-ФЗ) [2]. С 03.07.2018 уточнено [1], что он при-

меняется в случае осуществления расчета без применения онлайн-кассы либо применения онлайн-кассы с нарушением закона.

- отчет о закрытии ФН;

Формируется в обязательном порядке при замене ФН. Это необходимо для обеспечения сохранности зашифрованных данных о созданных на кассе документах.

- подтверждение оператора;
- кассовый чек (БСО).

В новых положениях Закона № 54-ФЗ БСО стал документом, «приравненным к кассовому чеку». Однако БСО в контексте «реформы» стал, по существу, лишним документом — который оформлять нет практического смысла. И товары, и услуги могут быть показаны в «обычном» кассовом чеке.

Что касается порядка ведения бухгалтерского учета, то появление онлайн-касс и изменение формы представления отчетности значительным образом не повлияло на методику ведения учета.

Представим в таблице основные бухгалтерские записи по учету выручки по онлайн-кассе [9]:

Таблица 1.

Основные бухгалтерские записи по учету выручки по онлайн-кассе:

Операция	Дебет счета	Кредит счета
Отражена выручка от продажи через онлайн-кассу товаров (работ, услуг) за наличный расчет	50	90.1
Отражена выручка от продажи через онлайн-кассу с использованием электронных средств платежа (к примеру, пластиковой карты)	57	90.1
Отражена выручка от продажи через онлайн-кассу товаров (работ, услуг) покупателям, в отношении которых ведется аналитический учет	50	62

Указанные выше проводки делаются по данным отчетов о закрытии смены. Заполнение журнала кассира – операциониста (форма № КМ-4) или справки-отчета кассира-операциониста (форма № КМ-6) не требуется.

Отражение в учете возврата денег за возвращенный покупателем товар зависит от того, когда произошло это событие: в одном налоговом периоде с продаж — в этом случае задействуются сторнирующие проводки; в разных налоговых периодах — здесь возврат в периоде его осуществления придется отражать через внереализационные доходы-расходы [8].

Отдельно от поступления выручки операция возврата будет показана даже при условии совпадения дня возврата с днем продажи, поскольку закон № 54-ФЗ требует обособленного оформления, хранения и передачи в ИФНС каждого сформированного кассой документа.

Представим в таблице основные бухгалтерские записи по учету факта возврата денег покупателю за товар по онлайн-кассе:

Таблица 2.

Основные бухгалтерские записи по учету факта возврата денег покупателю по онлайн-кассе:

Операция	Дебет счета	Кредит счета
Принят товар от покупателя	41	76 (62)
Осуществлен возврат денег покупателю	76 (62)	50 (51)
Откорректирована выручка	76 (62)	90.1 сторно
Внесены исправления по списанию стоимости проданного товара	90.2	76 (62) сторно

К числу иных наличных расчетов с клиентом по кассе могут быть отнесены:

- выплаты за товар, принятый на комиссию;
- оплата закупаемого у населения вторсырья;
- выдача выигрышей;
- расчеты по агентскому договору.

Вышеназванные операции будут оформляться следующей проводкой: Дт 76 (60) Кт 50 (51).

Варианты номеров счета в дебетовой части этой проводки будут зависеть от того, что в отношении учета конкретной выплаты записано в учетной поли-

тике. А в кредитовой части для ситуации перечисления денег на пластиковую карту возникнет счет 51.

Соответственно, при возврате средств, выданных клиенту, возникнет обратная проводка, в которой при расчетах через пластиковую карту будет участвовать счет 57: Дт 50 (57) Кт 76 (60) [8].

Переход к применению онлайн-касс по существу представляет собой замену использовавшейся ранее ККТ на технику более высокого уровня, дающую возможность лучшей защиты кассовых данных от изменений и повышающую степень контроля налоговых органов над ними. Это шаг к модернизации платёжной системы РФ, распространению цифровой экономики в нашем государстве [4]. Также данное нововведение способствует предупреждению совершения преступлений в налоговой сфере, поскольку практически повсеместное применение онлайн-касс исключает наличие «серого» оборота наличных денег в экономике, особенно в розничном секторе [6].

Несмотря на то что их следствием введения онлайн-касс явилась отмена обязательности применения некоторых документов, ранее оформлявшихся при использовании ККТ, на порядке отражения в бухгалтерском учете операций, связанных с приемом и выдачей наличных денег через ККТ, эти перемены не сказались.

Список литературы:

1. О внесении изменений в Федеральный закон "О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт" и отдельные законодательные акты Российской Федерации": ФЗ от 03.07.2016 N 290-ФЗ.
2. О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в РФ: ФЗ от 22.05.2003 N 54-ФЗ (ред. от 26.07.2019).
3. Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету торговых операций: Постановление Госкомстата РФ от 25.12.1998 № 132.
4. Козменкова С.В., Артамонова М.А. Онлайн кассы как мера противодействия теневой экономике: проблемы внедрения и особенности бухгалтерского учета // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2018. – №

5. Магомедов Р.М., Фомичёва Т.Л., Павлова Е.С. Внедрение онлайн-касс в сфере малого бизнеса в России // Территория науки. – 2018. – № 5.
6. Силина Т.А., Карпенко С.В., Хатков М.А. Новая контрольно-кассовая техника как инструмент финансового и налогового контроля // Вестник АГУ. – 2016. – № 4.
7. 54-ФЗ: Новый порядок применения ККТ [Электронный ресурс]. URL: <http://54-fz.ru/> (дата обращения: 04.11.2019).
8. Как вести учет денег при использовании онлайн-кассы? [Электронный ресурс]
URL: https://nalognalog.ru/kkt_kkm_kassa/kak_vesti_uchet_deneg_pri_ispolzovanii_onlajn_kassy/ (дата обращения: 05.11.2019).
9. Особенности ведения бухгалтерского и налогового учета по онлайн кассе [Электронный ресурс] URL: <https://onlajnassy.ru/info/uchet-deneg.html> (дата обращения: 05.11.2019).

СЕКЦИЯ 5.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

ДОБРОСОВЕСТНОСТЬ СДЕЛКИ КАК ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ ПРИНЦИП ГРАЖДАНСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Алексеев Владислав Александрович

*студент института экономики и предпринимательства,
Национальный исследовательский Нижегородский государственный универси-
тет им. Н. И. Лобачевского,
РФ, г. Нижний Новгород*

Ягунова Екатерина Евгеньевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент
Института экономики и предпринимательства
Национальный исследовательский Нижегородский государственный
университет им. Н. И. Лобачевского,
РФ, г. Нижний Новгород*

Аннотация. В статье автор рассматривает добросовестность при совершении сделок как основополагающий принцип современного гражданского законодательства; существующие средства реализации принципа, а также предлагает свои средства обеспечения добросовестного поведения участников сделки.

Цель работы - рассмотрение вопросов, связанных с добросовестностью сделки.

Для достижения цели были поставлены следующие задачи: рассмотреть существующие определения добросовестности сделки; охарактеризовать методы обеспечения добросовестности; описать возможные варианты недобросовестного поведения участников сделки; предложить свои варианты обеспечения добросовестности.

В современном юридическом сообществе уже нет споров относительно принципов современного законодательства. В тоже время, субъекты, желающие обойти закон, совершенствуют способы противоправного поведения, находят

возможность нарушить основные принципы гражданского законодательства, которое является базовой отраслью российского права и регулирует самые разнообразные правоотношения, участниками которых являются не только физические и юридические лица, но и государство.

Несмотря на древние корни принципа добросовестности, которые уходят к истокам римского права, среди позиций учёных нельзя найти единого мнения, а современный законодатель не даёт однозначного определения термина «добросовестность». Гражданский кодекс РФ лишь упоминает данный принцип без точного толкования его сущности. Так, согласно ч. 3 ст.1 ГК РФ принцип добросовестности, обязателен для участников гражданских правоотношений [1].

Согласно Постановлению Пленума Верховного суда РФ № 25 от 23.06.2015 «О применении судами некоторых положений раздела I части I Гражданского кодекса Российской Федерации», добросовестность или недобросовестность поведения сторон будет определяться исходя из поведения, ожидаемого от участника гражданского оборота, который учитывает права и свободы других участников. Добросовестность действий является презумпцией, следовательно, чтобы признать действия стороны недобросовестными, необходимо это доказать [3].

Что же понимается под недобросовестным поведением? Недобросовестным поведением следует считать обман контрагента (сообщение недостоверных сведений или их сокрытие), действия в обход закона с противоправной целью, злоупотребление правом [4]. Следует отметить, что, по мнению автора, к недобросовестному поведению можно также отнести совершение мнимых и притворных сделок (ст. 170 ГК РФ). Данные разновидности ничтожных сделок следует отличать от других видов недобросовестного поведения, так как они предполагают ненадлежащее поведение обеих сторон сделки, что позволяет выделить данные действия в отдельную категорию.

В правоприменительной практике есть несколько методов обеспечения добросовестности поведения контрагентов. Во-первых, эффективно применяется метод восстановления права, когда сделка признается недействительной и

пострадавшая сторона может подать иск на восстановление нарушенных прав и возмещение убытков. Однако, данные меры применяются тогда, когда право уже нарушено, к тому же, очень слабо выражена превенция повторного деликта теми же лицами.

К средствам обеспечения исполнения сделок относятся неустойка, залог, задаток, обеспечительный платеж, выступая методами материального стимулирования. Один из контрагентов передает денежные средства, документы или ценные вещи с целью удостоверить серьезность намерений по заключению сделки и гарантирует этим действием исполнение обязательств. Следует отметить, что иногда сумма неустойки, залога, задатка, обеспечительного платежа или стоимость удержанной вещи оказывается ниже суммы, которая может быть получена субъектом в ходе противоправной деятельности (недобросовестного поведения).

Основная проблема применения существующих методов заключается в их низкой эффективности и не направленности на превенцию недобросовестного поведения. Кроме того неустойка, задаток, залог, обеспечительный платеж не всегда обеспечивают исполнение обязательств недобросовестным контрагентом. Например, когда просрочка исполнения договорных обязательств добросовестной стороной вызвана известным стороне форс-мажором, но недобросовестный контрагент требует оплаты неустойки. Видится, что существующих на сегодня средств недостаточно, а отсутствие в Гражданском кодексе РФ превентивных мер следует считать пробелом в праве, который необходимо восполнить для профилактики противоправного поведения.

В качестве нововведений по обеспечению добросовестного поведения сторон сделки предлагаются следующие варианты:

- При обращении одной из сторон договора в суд с требованием признать сделку недействительной и восстановить нарушенные права в связи с недобросовестным поведением контрагента ответчику назначать в качестве дополнительной санкции выплату штрафа;
- При вынесении судебного решения о признании сделки недействительной и восстановлении нарушенных прав в пользу истца, запретить ответчику

совершать определенные виды сделок в течение определенного времени, при условии, что данный ответчик уже имел такой же статус по другому аналогичному иску. Данная мера аналогична лишению права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью в уголовном праве. Подобная мера может помочь стороне осознать неправомерность своих действий и избежать повторного деликта.

- Ведение реестра недобросовестных контрагентов судами. Подобная мера способна защитить других участников гражданско-правовых отношений от действий нерадивой стороны, направленных на получение выгоды за счет участников гражданских правоотношений, от действия, направленных на невыполнение условий сделки и так далее.

Рассматривая вопрос добросовестности можно отметить, что надлежащее поведение сторон является основной категорией гражданского законодательства. Заключение любого договора основывается на доверии сторон друг другу. Добросовестное поведение презюмируется Гражданским кодексом и является одним из основных принципов данной отрасли права, но не стоит забывать о мерах предупреждения неправомерного поведения и соответствующих санкциях с определенными правовыми последствиями, которые будут возложены на недобросовестное лицо после вынесения и исполнения решения суда.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 01.10.2019) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 17.10.2019) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Российская газета. 2015. № 140.
4. Гражданское право: учебник: в 2 т. / О.Г. Алексеева, Е.Р. Аминов, М.В. Бандо и др.; под ред. Б.М. Гонгало. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2018. Т. 1. 528 с.

ИНСТИТУТ ВЫДАЧИ ПРЕСТУПНИКОВ В МЕЖДУНАРОДНОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

Гайфутдинов Ильнар Ирекович

*студент, Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова (ИЭУП),
РФ, г. Казань*

В эффективности международного сотрудничества в сфере борьбы с преступностью сегодня многое зависит от уровня правового регулирования и разработки процедур реализации института выдачи преступников скрывшихся от правосудия в каждом государстве, исходя из этого имеется интерес к исследованию института экстрадиции.

Экстрадиция дает возможность на межгосударственном уровне прекращать действия лиц, которые направлены на уклонении от уголовной ответственности путем нахождения в иностранных государствах, оказывать противостояние международной преступности и гарантировать соблюдение законности вне независимости от юрисдикции различных государств.

В общем понимании экстрадиция – это выдача лиц, совершивших преступление. Из Уголовного кодекса РФ и Конституции РФ следует, что выдача лиц, которые обвиняются в совершении преступления, а так же передача осужденных для отбытия наказания в другие государства производится в соответствии с международным договором Российской Федерации и федерального закона.

Экстрадиция (от латинского *ex* — «из», «вне» и *traditio* — «передача») является одним из древнейших институтов международного права, а так же взаимопомощи государств в уменьшении преступности.

Экстрадиция является не только правовым институтом но и правоприменительной деятельностью.

С точки зрения права она как межотраслевой институт включает в себя нормы уголовного, международного, конституционного, уголовно-исполнительного и уголовно-процессуального права.

В Римском статуте Международного уголовного суда, под термином «экстрадиция» (extradition) понимается доставка лица одним государством другому на основании договора, конвенции или национального законодательства. Под термином «передача» (surrender) понимается доставка лица государством Международному уголовному суду в соответствии с нормами Статута.

Термин «экстрадиция» значительно шире в связи с тем, что кроме самой доставки и передачи включает целый ряд процессуальных и иных мер, которые направлены на инициирование производства, выявления местонахождения лица, проведение проверки, избрания мер и решения ряда иных процессуальных вопросов, связанных с проверкой и оценкой всех обстоятельств дела.

Этапирование (convoy), как и выдача, не имеет самостоятельного юридического значения и отличается от экстрадиции тем, что включает в себя только перевозку лица по территории Российской Федерации в место, установленное для передачи, и осуществляется после принятия уполномоченными органами России решения о возможности осуществления передачи требуемого лица иностранному государству. [1, с.184]

Выделяются следующие виды экстрадиции:

- выдача лица для привлечения его к уголовной ответственности;
- выдача лица для приведения судебного приговора в исполнение;
- выдача на определенный срок (рассмотрения дела в суде, в котором соучастниками являются граждане разных государств).

Определенных правил выдачи лиц, которые совершили преступление, мировая практика не имеет.

Обязательная выдача производится при наличии международных договоров, но если нет международного соглашения, то порядок выдачи лиц, которые совершили преступление, определяется обязательствами сторон по взаимному принципу.

Тем самым, экстрадиция представляет собой полноценный институт, который регулируется большим количеством международно-правовых актов, а так же рядом принципов.

Сегодня, как и ранее, экстрадиция сохранила две принципиальные черты. Первой принципиальной чертой является вид помощи (сотрудничества), реализуемый между государствами. Второй - договорной характер института.

Из содержания правовых отношений при осуществлении выдачи выделяют: выдачу лиц по запросу Российской Федерации из иностранного государства; выдачу лиц по запросу иностранного государства из России; передачу лица в учреждения либо органы международной юстиции – Международный уголовный суд либо международный трибунал.

Резюмируя вышеизложенное, стоит отметить, что проблемы связанные с применением института экстрадиции, являются актуальными на международном уровне. Безусловно, требуется более детальное урегулирование правовых коллизий и пробелов, с целью избежать возникновения споров и конфликтов в процессе применения данного института.

Список литературы:

1. Зинин А.М., Майлис Н.П. Уголовный процесс. – М.: Закон и право. 2018– С.184.

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО - РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Редькин Алексей Евгеньевич

*студент, Российский Государственный Университет,
Правосудия Приволжский филиал,
РФ, г. Нижний Новгород*

Введенский Андрей Юрьевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Российский Государственный Университет, Правосудия Приволжский филиал,
РФ, г. Нижний Новгород*

Среди всех форм правонарушений наибольшей общественной опасностью и, соответственно, наиболее весомыми наказаниями за совершение характеризуются уголовные правонарушения (преступления). Вместе с тем для того, чтобы привлечь виновное лицо к ответственности за совершение преступления, необходимо выявить его и установить причастность тех или иных лиц к его совершению.

В настоящее время правоохранительным органам противостоят все более изощренные методы и средства противодействия законности.

Возрастает количество преступных деяний, редко встречающихся на практике ранее, к таковым относятся, например, преступления в сфере информационных технологий, именуемых киберпреступностью.

Выявить раскрыть подобные противоправные деяния, в том числе организованные формы преступности, используя при этом лишь традиционные методы довольно сложно, а в отдельных случаях вовсе не представляется возможным.

Со временем появляются новые перспективные методики раскрытия преступлений, одной из более эффективных, на мой взгляд, является использование результатов оперативно-розыскной деятельности (далее - ОРД) в уголовном процессе.

Именно для этих целей законодатель и предусмотрел институт оперативно-розыскной деятельности, задачами которой, согласно ст. 2 Федерального

закона от 12 августа 1995 г. № 144-ФЗ, признается осуществление действий с целью выявления, предупреждения, пресечения и раскрытия преступных деяний, а также лиц, занятых их подготовкой и совершением или совершивших их ранее. Однако, как любой правовой элемент, в использовании результатов оперативно-розыскной деятельности в уголовном судопроизводстве имеются проблемы и мною предложены пути их решения.

1. Результаты ОРД играют важную роль при возбуждении уголовного дела, следовательно, постановлению руководителя подразделения ОРД должно быть предоставлено место в перечне поводов для возбуждения уголовного дела. Это может быть новый пункт 5 ч. 1 ст. 140 УПК РФ. Вместе с тем считаем, что должна быть синхронизация норм законов в части допущения проведения осмотра результатов ОРД до возбуждения уголовного дела наряду с осмотром места происшествия и осмотром трупа. Проблема может быть разрешена путем внесения уточнений в ч. 2 ст. 176 УПК непосредственно формулировки об осмотре результатов ОРД, а не просто предметов и документов следующим образом: «2. Осмотр места происшествия, документов и предметов, в том числе являющихся результатами оперативно-розыскной деятельности, может быть произведен до возбуждения уголовного дела».

2. По сложившейся практике при отсутствии информации, имеющей значение для уголовного дела, оперативный сотрудник представляет лицу, производящему расследование, ответ на поручение в виде рапорта, что не отражает требования ст. 11 ФЗ «Об ОРД» и п. 9 соответствующей Инструкции. В целях исполнения поручения сотрудник оперативного подразделения осуществляет ОРМ, однако результат ОРД - отрицательный и именно этот результат им предоставляется следователю (дознавателю). Согласно нормам, утвержденным законодателем, результаты ОРД должны быть представлены по постановлению вне зависимости от их сущности, что не является целесообразным.

В связи с чем, следует внести соответствующие изменения в ФЗ «Об ОРД» и Инструкцию и предусмотреть возможность составления рапорта при ответе

на поручение, если при осуществлении ОРД не получено информации, имеющей значение для уголовного дела.

3. Конечно же, результаты ОРД целесообразнее соотнести к иным документам. Однако ст. 84 УПК регламентирует порядок допуска иных документов в качестве доказательств. Иные документы должны быть получены, истребованы или представлены путем производства следственных или иных процессуальных действий, установленных уголовно-процессуальным законом (ч. 2 ст. 84, ч. 1 ст. 86 УПК РФ). Оперативно-розыскные мероприятия регламентируются ФЗ об ОРД и процессуальными действиями не являются. При буквальном толковании норм УПК РФ, регламентирующих сущность доказательств, ни один из применяемых на практике вариантов использования результатов ОРД в качестве доказательств не отвечает предъявляемым требованиям, как того требуют положения ст. 89 УПК РФ.

В целях устранения противоречий при рассмотрении результатов ОРД в качестве доказательств и формирования однозначного подхода целесообразно внести изменения в ч. 2 ст. 74 УПК РФ, дополнив перечень доказательств:

«...2. В качестве доказательств допускаются:

- 1) показания подозреваемого, обвиняемого;
- 2) показания потерпевшего, свидетеля;
- 3) заключение и показания эксперта;
- 3.1) заключение и показания специалиста;
- 4) вещественные доказательства;
- 5) протоколы следственных и судебных действий;
- 6) иные документы;
- 7) результаты оперативно-розыскной деятельности, полученные и предоставленные в установленном законом порядке».

4. Необходимость в реформировании ст. 89 УПК РФ, которая по своему содержанию изначально признает результаты ОРД недопустимыми для использования в процессе доказывания по уголовному делу. Специалисты, предлагают достаточно обоснованные авторские формулировки ст. 89 УПК РФ. Так они

обосновано считают, что конструкция ст. 89 УПК РФ должна иметь характер не запрета, а разрешения использования результатов оперативно-розыскной деятельности в доказывании по уголовному делу при условии придания им требований, который предъявляются к доказательствам. Синхронизация оперативно-розыскного и уголовно-процессуального законодательства имеет все для этого необходимые предпосылки, поддерживается многими специалистами и будет способствовать эффективности процесса доказывания по уголовному делу.

5. Необходимо разграничить оперативно-розыскную подведомственность субъектов ОРД, под которой следует понимать разрабатываемые оперативно-розыскной теорией положения, согласно которым каждый оперативно-розыскной орган должен целенаправленно осуществлять ОРМ по поиску и обнаружению преступлений (розыску лиц, их совершивших). В этой связи предлагается включить в ФЗ РФ об ОРД статью об оперативно-розыскной подведомственности, где, следует разграничить ОРД по обеспечению экономической безопасности между спецслужбами и правоохранительными органами. Суть предлагаемого нововведения сводится к тому, чтобы каждому субъекту ОРД определить конкретный перечень статей УК, по которым он правомочен проводить ОРД.

6. Отмечая значимость Модельного закона в дальнейшем совершенствовании оперативно-розыскного законодательства в странах ЕАЭС, указывает, что в нём не на должном уровне закреплены положения о межгосударственном взаимодействии в ОРД.

К примеру, не определена общая методика проведения отдельных совместных ОРМ, условия участия командированных в другие государства для проведения ОРМ. Необходимо проанализировать и согласовать действующее оперативно-розыскное законодательство с положениями Модельного закона, следует добавить, что единообразный подход к толкованию и уяснению основных положений ОРД будет служить залогом достижения высоких результатов в совместном противодействии преступности.

7. Принятие нового закона об ОРД, поскольку, как показала законодательная практика, периодическое внесение изменений и дополнений в закон так и не принесло ощутимых результатов. В новом законе необходимо учесть следующие основные положения: уточнить понятие ОРД; дополнить перечень задач ОРД, а конкретно следующими позициями: сбором данных, необходимых для принятия решений о допуске отдельных лиц к определённым сведениям и видам деятельности; о правонарушениях, не носящих криминального характера, но познание, которых прямо или опосредованно способствует решению задач ОРД; обеспечением возмещения ущерба и т.д.

Кроме того, необходимо дополнение в закон нормой об основных понятиях, используемых в нём, расширить перечень и раскрыть принципы ОРД (прогнозирование и планирование, подконтрольность и поднадзорность, повседневная связь с населением и т.д.); предусмотреть отдельные нормы, закрепляющие важные положения о субъектах ОРД: органы, осуществляющие ОРД; оперативные подразделения этих органов; должностные лица названных органов и подразделений; на законодательном уровне определить понятие «содействие» и «сотрудничество», виды содействия: гласное и негласное, анонимное; дать определение каждому виду ОРМ, к большинству из которых добавить прилагательное «оперативный», включить новые ОРМ: «личный сыск», «использование экстраординарных психофизиологических возможностей человека», и многое другое.

Обозначенные проблемы и пути их решения, позволят усовершенствовать использование результатов оперативно розыскной деятельности в уголовном судопроизводстве.

К ВОПРОСУ О ПАТЕНТНОМ «ТРОЛЛИНГЕ» В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

Романенко Алексей Евгеньевич

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Салтыков Михаил Дмитриевич

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

В своей научной работе мы рассматриваем проблему так называемого патентного «троллинга» в международном частном праве. Считаем, что данная проблематика актуальна, так как вызвала ряд дискуссий на эту тему.

Итак, речь пойдет о патентном «троллинге», так называемом явлении, которое на данный момент времени существует практически во всех развитых странах. В 2012 году сотрудники Бостонского университета смогли выявить суть данного явления: физическое или юридическое лицо, которое запатентовало различного рода изобретение, не использует его для практического применения и извлечения выгоды, а используют лишь для того, чтобы предъявлять иски к компаниям, которые якобы неправомерно используют данное изобретение. Это своего рода бизнес-модель, используя которую патентные «тролли» получают лицензионные отчисления на запатентованную продукцию и также судебные издержки, взыскание которых ложится на ответчика. К сожалению, негативные последствия данного явления касаются не только интересов конкретных компаний, но и экономических интересов государств.

Данный термин появился в научной литературе относительно недавно, в 1993 году патентными троллями называли юридические лица, которые предъявляли иски с желанием получать ренту с лицензионных отчислений.

Впоследствии данный термин стал популярным благодаря работнику компании Intel Питеру Деткину, который описал действия адвоката компании Tech Search по преследованию компании Intel.

На сегодняшний момент под патентным «троллингом» понимается деятельность физических или юридических лиц, которые специализируются на предъявлении патентных исков.

Как уже было сказано ранее, это явление на сегодняшний момент является нормальной практикой для всех стран мира. Так, например, в 2015 году было сформировано обобщение такой практики в докладе Pricewater house Coopers «Патентные споры в 2015 г.: изменение в судьбах обладателей патентных прав». В докладе «патентных троллей» называют «не практикующими субъектами-патентообладателями». По мнению авторов доклада, это – одна из наиболее актуальных проблем современной практики применения патентного права, которая оказывает очень серьезное экономическое, мировоззренческое и правовое влияние на многие сферы бизнеса и потребления. Установлено, что есть прямая связь между ростом активности тех, кто злоупотребляет своими патентными правами, и прямыми и косвенными потерями инновационных компаний.

В Российской Федерации с данным явлением столкнулись сравнительно недавно. Так, например, в июле 2015 года в Люблинский городской суд с исковым заявлением о нарушении авторских и патентных прав к руководству сети аптек «Ригла» обратился Максимов А.И., который обвинял аптечные сети в том, что они незаконно используют его изобретение «держатель для метки циферблата настенных стрелочных часов», который один в один воспроизводит вторичные заводские упаковки для большого списка лекарств. Жалобщик требовал наказать аптеки штрафами от 1 до 5 миллионов рублей. Однако ответчик смог обосновать свою правоту в судебном разбирательстве, поэтому суд прекратил производство по делу в отношении ООО «Ригла».

Вызывает справедливый интерес вопрос о том, почему же, не смотря на весь массив международно-правового и национального законодательства, в мировой и российской правовой практике существует такое явление, как патентный «троллинг» и существуют ли правовые способы борьбы с ним.

Во всем мире охрана прав на изобретения осуществляется на основе норм патентного права. Технические достижения того или иного физического или

юридического лица могут быть признаны таковыми только в результате принятия решения патентным ведомством. В России это Федеральная служба по интеллектуальной собственности (Роспатент), в США – Ведомство по патентам и товарным знакам США (USPTO), в Великобритании – Офис интеллектуальной собственности (UK-IPO). Если патентное ведомство признает данные, содержащиеся в заявке, техническим достижением, то выдает лицу охранный документ (патент).

На уровне национального законодательства определяются требования и условия выдачи патента. К техническим достижениям предъявляется требование новизны. Его суть заключается в том, что изложенные в заявке данные или технические решения не должны быть известны патентному органу. Новизна бывает двух основных видов:

- Мировая новизна т.е. не известность во всем мире;
- Локальная новизна т.е. не известность в стране, выдающей патент.

Факт наличия новизны устанавливается с помощью проведения специальной экспертизы на основании патентной и научно-технической литературы. Также к изобретению предъявляются требования промышленной применимости и изобретательского уровня.

После получения охранной документации (патента) лицо приобретает статус патентообладателя и исключительное право на изобретение. Патентообладатель имеет широкий круг прав, в частности он, может предоставить право какому-либо субъекту использовать его изобретение или же на оборот, полностью запретить его использование любыми субъектами. В случае если какой-либо субъект нарушит запрет владельца патента и использует его техническое достижение, то по решению суда с нарушителя можно взыскать убытки, связанные с нарушением патента, а также наложить арест на изделие. Именно этой нормой права и пользуются патентные «тролли». Они регистрируют охранный документ (патент) на то или иное изобретение, которое уже существует, но не зарегистрировано или же зарегистрировано, но в другой стране и дожидаются,

когда оно будет использовано тем или иным субъектом оборота, а затем предъявляют иск.

Также деятельности патентных «троллей» способствует стоимость судебных разбирательств. Так на территории США патентные тяжбы стоят очень дорого. И даже если жертва патентного «тролля» выиграет дело, то она все равно понесет существенные расходы. Так, например, Лаборатория Касперского выиграла судебный процесс против «тролля», но на суды потратила 2,5 млн. долларов.

В настоящий момент в праве Российской Федерации, а также в международном частном праве отсутствует механизм защиты от деятельности патентных «троллей». На практике лицо может выбрать несколько моделей поведения:

1. защищать свои интересы в суде, а также обратиться в правоохранительные органы с требованием установления недобросовестности патентообладателя;
2. выполнить предъявленные «троллем» требования, а затем выкупить патент;
3. полностью отказаться от производства изделия, содержащего запатентованную технологию.

К сожалению, в настоящий момент отсутствует правовой механизм защиты от патентных «троллей». Полагаем, что в настоящий момент в нем ощущается острая необходимость. Надеемся, что в скором времени он появится не только в российском законодательстве, но и в международном частном праве.

Список литературы:

1. The direct costs from NPE disputes / Bessen J., Meurer M. J. // Boston University School of law working paper. – 2012. № 12. – P.75–85.
2. Meet the Original Patent Troll / Lerer L. // IP Law & Business. – 2006. № 1. – P.23–26.
3. 2015 Patent Litigation Study: A change in patentee fortunes / Pricewater house Coopers. URL: <http://www.pwc.com/us/en/forensic-services/publications/patent-litigation-study.html> (дата обращения: 12.11.2019).

4. Аптека "Ригла" победила патентного тролля [Электронный ресурс]. – URL: <https://onlinepatent.ru/blog/2017/01/aptekarobedila/> (дата обращения: 12.11.2019).
5. Пашина Е. «Патентные тролли» и другие проблемы интеллектуальной собственности / Портал Legal report. URL: <https://legal.report/article/21072016/patentnye-trolli-i-drugie-problemy-intellektualnoj-sobstvennosti> (дата обращения: 12.11.2019).
6. Зиновьев И. Похитители патентов // Коммерсантъ Деньги. № 6 (761) 15.02.2010.
7. Шуртаков К. В. «Патентные тролли»: анализ зарубежной и российской практики // Экономика науки. 2016. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/patentnye-trolli-analiz-zarubezhnoy-i-rossiyskoj-praktiki> (дата обращения: 12.11.2019).
8. Касперский Е. Kill The Troll! / Блог Евгения Касперского, 26 июня 2012. URL: <https://eugene.kaspersky.ru/2012/06/26/kill-the-troll> (дата обращения: 12.11.2019).

РАЗГРАНИЧЕНИЕ ДОГОВОРА СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ И КОММЕРЧЕСКОГО НАЙМА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ

Саргсян Сюзанна Манвеловна

*магистрант, Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Гришина Яна Сергеевна

*научный руководитель, д-р юрид. наук,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

THE DISTINCTION BETWEEN THE CONTRACT OF SOCIAL TENANCY OF PREMISES AND COMMERCIAL TENANCY OF PREMISES

Suzanne Sargsyan

*Undergraduate, Saratov State Law Academy,
Russia, Saratov*

Yana Grishina

*scientific director, Dr. jur. Sciences, Saratov State Law Academy,
Russia, Saratov*

Аннотация. В статье рассматриваются особенности договоров социального и коммерческого найма жилого помещения и анализируется их соотношение по различным основаниям.

Abstract. The article discusses the features of social and commercial tenancy agreements and analyzes their relationship for various reasons.

Ключевые слова: жилое помещение, договор социального найма, договор коммерческого найма.

Keywords: residential premises, social contract of employment, commercial contract of employment.

Актуальность темы статьи обусловлена необходимостью разграничения сходных договоров коммерческого и социального найма жилого помещения и важностью такого разграничения для судебной практики.

Основы правового регулирования договора социального найма составляют ЖК РФ и Гражданский кодекс Российской Федерации (далее ГК РФ). При этом в доктрине часто возникает дискуссия относительно правовой природы договора социального найма жилых помещений и его соотношения с договором коммерческого найма.

Сравнительный анализ норм о договоре коммерческого найма и социального найма жилого помещения показывает, что данные договоры порождают одинаправленные обязательства - обязательства по передаче недвижимого имущества (жилого помещения) во владение и пользование нанимателя и членов его семьи с тем или иным объемом прав и обязанностей.

Если проанализировать договоры по такому признаку, как срок, то договор социального найма в соответствии с п.2 ст. 60 ЖК РФ является бессрочным, что предопределено целью этого института - обеспечение малоимущих граждан жильем. Установление же срока являлось бы неким обременением. Срок заключения договора коммерческого найма не более 5 лет. В случае отсутствия срока он считается заключенным на 5 лет.

Сторонами по договору социального найма согласно статье 60 ЖК РФ выступают наниматель (граждане) и наймодатель (собственник жилого помещения государственного жилищного фонда или муниципального жилищного фонда). Перечень нанимателей установлен жилищным законодательством. От имени наймодателя могут действовать уполномоченный государственный орган или уполномоченный орган местного самоуправления либо уполномоченное им лицо.

Сторонами договора коммерческого найма жилого помещения могут выступать физические и юридические лица.

Существенные условия договора социального найма определяются актами органов власти.

Существенные условия же договора коммерческого найма регулируются по взаимному соглашению сторон.

Оплата жилого помещения и коммунальных услуг в договорах также имеет существенные различия. Содержание платы за жилое помещение и коммунальные услуги для нанимателя определено в статье 154 ЖК РФ. В неё входят плата за коммунальные услуги, плата за ремонт и содержание жилого помещения, в том числе плата за услуги и работы по текущему ремонту и содержанию общего имущества в многоквартирном доме, по управлению многоквартирным домом, плата за пользование жилым помещением (плата за наем).

Договор коммерческий найма предполагает установление платы за наем жилого помещения по соглашению сторон. Одностороннее изменение размера платы допускается в случае, если это предусмотрено законом или договором.

По договору социального найма по обязательствам отвечают как наниматель, так и дееспособные и ограниченные судом в дееспособности члены семьи нанимателя жилого помещения. По договору же коммерческого найма за исполнение обязанностей, предусмотренных договором, и состояние нанимаемого жилья отвечает только наниматель лично.

Различны данные договоры и по порядку и последствиям расторжения договора.

В расторжении договора, кроме общего, существуют и отличия. Если для договора социального найма предусмотрены такие последствия расторжения, как без предоставления или с предоставлением другого жилого помещения, то по договору коммерческого найма расторжение происходит без каких-либо последствий.

Таким образом, договор социального найма и договор коммерческого найма, являясь разновидностями одного типа, имеют существенные различия.

Список литературы:

1. Иванов А.П. Правовое регулирование договора социального найма // Аграрное и земельное право. 2019. № 1 (169). С. 47-49.
2. Кондратьев П.О. правовая природа договора коммерческого найма жилого помещения // Юридическая гносеология. 2018. № 1-2. С. 27-31.

3. Конькова А. В. Проблемы соотношения договоров найма в жилищном праве // Молодой ученый. 2016. №8.1. С. 34-35.
4. Крашенинников П. В. Жилищное право: учебник – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Статут. 2017. 415 с.
5. Мыскин А.В. Собственник и социальный наниматель жилого помещения: сравнительный анализ гражданского и жилищно-правового статуса: Монография. –М.: Статут, 2017. –99 с.

ИНСТИТУТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ЖЕСТКОГО ОБРАЩЕНИЯ С ЖИВОТНЫМИ НА ДРЕВНЕЙ РУСИ

Сидорова Александра Геннадьевна

*магистрант Ульяновского государственного Университета,
РФ, г. Ульяновск*

Абдрахманова Елена Робертовна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент
Ульяновского государственного Университета,
РФ, г. Ульяновск*

INSTITUTE OF CRIMINAL LIABILITY FOR CRUEL TREATMENT OF ANIMALS IN ANCIENT RUSSIA

Sidorova Alexandra

*master student, Ulyanovsk State University,
Russia, Ulyanovsk*

Elena Abdrakhmanova

*scientific director, Cand. legal sciences, associate professor,
Ulyanovsk State University
Russia, Ulyanovsk*

Аннотация. В работе исследован вопрос о жестоком обращении с животными на древней Руси до отмены крепостного права. Рассматривается законодательство первого законодательного акта на древней Руси «Русской правды», которая впервые регулировала ответственность за жестокое обращение с животными. Исследуются и другие нормы об уголовной ответственности за жестокое обращение с животными, которые в дальнейшем были закреплены на законодательном уровне в процессе становления государства отечества.

Abstract. The work explores the issue of cruelty to animals in ancient Russia until the abolition of serfdom. The legislation of the first legislative act in ancient Russia “Russian Truth”, which for the first time regulated the responsibility for cruelty to animals, is considered. Other norms on criminal liability for cruelty to

animals are investigated, which were subsequently fixed at the legislative level in the process of formation of the state of the fatherland.

Ключевые слова: жестокое обращение с животными, защита животных, уголовное право.

Keywords: animal cruelty, animal welfare, criminal law, animal cruelty, animal welfare, criminal law.

В последнее время в мире все больше бытует мнение, что стоит более кропотливое внимание обращать к борьбе за права животных— это является одним из показателей цивилизованного общества.

Генезис российского уголовного законодательства позволяет сделать утверждение, что нормы права за совершения преступлений, где предмет правонарушения были животные, что является характерным для большинства законодательных актов прошлого времени. Ранее в законодательных актах вовсе отсутствовало такое понятие как «жестокое обращение с животными», это означает – непризнание в качестве самостоятельного состава преступления действия в отношении животных. На данный момент в определение «жестокое обращение с животными» законодатель включает весьма широкий спектр деяний от побоев животных и до организации между ними различных боев.

Прецеденты жестокого обращения с животными не только отрицательно сказываются на моральных принципах общества, но и способствует распространению жестокого обращения в социуме. Непозволительным, постыдным, аморальным считаются избиение и другие проявления агрессивного поведения по отношению к физически слабым лицам, например к детям, женщинам, старикам и больным лицам. Применение физического насилия, безжалостности, агрессии, жестокости в значительной степени способствует жест– один шаг².

²Общая часть. Т.4/Под ред. Н.Ф.Кузнецовой и И.М.Тяжковой. - М.: 2002. - С.129.

Вопрос о гуманном отношении к животным, так же регулярно поднимается в художественной литературе и детских сказках. Этому нас учат с детства, прививая нам с малых лет чувство морали и ответственности к животным, но к сожалению эти качества есть не у всех людей, поэтому вопрос о жестокости по отношению к животным являются до сих пор открытым и актуальным.

Чтобы проанализировать преступления в отношении жестокого обращения с животными, стоит окунуться в прошлое. Как известно, наши предки до принятия христианства были язычниками, где широко применялось жертвоприношение волхвами (жрецами), чаще всего животных. После жертвоприношения возле изображений божеств производились гадания, ритуальные жребии, славянские язычники клялись: и все люди по Русскому закону клялись оружием своим, и Перуном (богом-громовержцем, у восточных славян был покровителем князя и дружины, был первым по значимости), и Велесом (иными словами скотий бог, второй по значимости после Перуна)³.

Делали это для того, чтобы задобрить бога, попросить его о чем-либо или отблагодарить. Также жертвоприношение было типичным обрядом для разных торжеств, праздников и пиршеств. Жертвоприношения в язычестве осуществлялись не только для богов, но и для других существ и духов, например, для домового. Кроме того, задобрить таким образом могли и предков в так называемые поминальные дни. Жертвоприношение, у язычников, является главным религиозным обрядом. Языческие божества у восточных славян не были кровожадными и довольствовались обычными жертвоприношениями, в отличие от ацтеков, индейцев Майя и других.

Исключением был Перун – жестокий бог, у которого отсутствовало чувство жалости, бог-громовержец. Касаемо кровавых подаяний, по мнению наших предков, требовали только главные боги, которые обладали особой репутацией и почитались. К ним относился Перун, Ярило (бог солнца). В качестве трыбы

³Повесть временных лет»: под 6415 (907) [Электронный ресурс
http://modernlib.net/books/letopisec_nestor/povest_vremennih_let/read дата обращения 29.06.2019]

(жертвоприношения) чаще всего были животные, птицы и реже всего – люди. Если в качестве требы приносили мясо животного, то после праздника или ритуала его съедали люди. А кости и другие несъедобные «составляющие» использовали для гаданий. После чего их бросали в воду или костер и закапывали. Например свадебной требой был петух, для здоровья и плодovitости скота закалывали белого ягнѣнка.

Первые нормы об уголовной ответственности за жестокое обращение с животными появились лишь в 11 веке, они содержались в законодательстве Древней Руси, в Русской Правде, Соборном уложении, которая охватывала почти все отрасли древнерусского права [3]. В Русской Правде устанавливались разнообразные штрафы за хищение либо уничтожение, равно как княжеского скота, так и скота обычного крестьянина. А за княжеского коня, если тот с ранен, 3 гривна, а за коня крестьянина 2 гривна, а за кобылу 60 резан (резан-денежная единица на Киевской Руси) [5]– гласила ст. 28 Русской Правды. К примеру, в ст. 84 Русской Правды содержались нормы, которые привлекали к ответственности в качестве взыскание за определенные методы умерщвления домашнего скота, аналогичные правонарушения относились к разряду имущественных: а кто злонамеренно коня порежет или скотину, продажа (штраф в Русской правде) 20 гривен, а украл у господина урок (дань) плати [5].

Проанализировав данную норму, необходимо обратить внимание, то что преднамеренное убийство чужой лошади, либо крупно рогатого скота влечет за собой уплату штрафа согласно высочайшей ставке и компенсация убытка пострадавшему. Расхождение санкций за умерщвление животного и за кражу лошади можно пояснить тем, что украденный жеребец мог быть продан, что приносить преступнику выгоду, а зарезанный жеребец подобной материальной выгоды не дает.

Последующим нормативным памятником, фиксирующим нормы об ответственности за жестокое обращение с животными, считается Соборное Уложение, которое было принято в период царствования Алексея Михайловича в 1649 г. В начале 17 века значительно возрастает законодательная деятельность

на Руси, происходит усиление со стороны правительства охватить как можно больше сторон социальной и светской жизни [3].

В Соборном Уложении 1649 года, кроме норм уголовного права, устанавливалась гражданско-правовая ответственность за истребление домашних животных. Как гласит ст 209 Соборного Уложения – кто чужую скотину загонит к себе по двор, из своего хлеба, или с лугов держать взаперти, и держать взаперти голодом морить, и в том на него челобитчики и с суда найдут его, и за эту скотину которую он погубит, вернут по указанной цене, и отдадут истцу [5]

Из отображенных ранее отрывков Соборного Уложения 1649 года следует, что установление материальной ответственности за истребление животных было обосновано, в первую очередь в целом, тяжестью причиненного материального ущерба их владельцу, а вследствие этого аналогичные преступления зачастую рассматривались как корыстные. Никак не меняло их юридической природы и в том случае факт того, что в ст. 209 Соборного Уложения 1649 года при характеристике признаков предусмотренного в ней преступления намеренно отличался такой метод ликвидации животных, что говорило о проявлении безжалостности согласно отношению к уничтожаемому животному.

Стоит отметить что до 1861 года, не раз поднимался вопрос о привлечении к ответственности за жестокое обращение с животными. Но всякий раз в законодательных сферах отечества против этого предложения, то соображении, что при наличии жестоких телесных наказаний и других бесчинств крепостного права, невозможно привлечь к ответственности за живодерство. Лишь только после отмены крепостного права, вместе с рассмотрением вопроса об отмене телесных санкций разрешился и вопрос о жестоким обращении с животными [2]

Список литературы:

1. Общая часть. Т.4/Под ред. Н.Ф.Кузнецовой и И.М.Тяжковой. - М.: 2002. - С.129.
2. Джаншиев Григорий Эпоха великих реформ. Исторические справки. В двух томах, Том 1, стр 280, М. 2008 г
3. Борисович О.Р. генезис норм об уголовной ответственности за жестокое обращение с животными в досоветский период// Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки , 2011С. 396-398
4. Повесть временных лет»: под 6415 (907)
http://modernlib.net/books/letopisec_nestor/povest_vremennih_let/read
5. <http://www.hist.msu.ru/ER/Text/RP/prp.htm>

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Шипулин Станислав Анатольевич

*студент, Липецкий государственный технический университет,
РФ, г. Липецк*

ANALYSIS OF THE DEVELOPMENT OF THE SYSTEM OF CIVIL REGULATION OF BUSINESS IN THE RUSSIAN FEDERATION: TRENDS AND PROSPECTS

Shipulin Stanislav

*student, Lipetsk State Technical University,
Russia, Lipetsk*

Аннотация. Целью данного исследования является анализ основных этапов развития системы гражданско-правового регулирования предпринимательской деятельности в РФ. По итогам исследования выявлены особенности каждого этапа ее развития, а также обобщены тенденции и перспективы системы гражданского законодательства в целом.

Abstract. The purpose of this study is to analyze the main stages in the development of a system of civil regulation of entrepreneurial activity in the Russian Federation. Based on the results of the study, the features of each stage of its development are identified, as well as the trends and prospects of the civil law system as a whole are generalized.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность; система гражданско-правового регулирования предпринимательской деятельности; субъекты предпринимательства; хозяйственное право; Предпринимательский кодекс.

Keywords: entrepreneurial activity; system of civil law regulation of entrepreneurial activity; business entities; economic law; Entrepreneurial Code.

Система гражданско-правового регулирования предпринимательской деятельности в Российской Федерации претерпела в процессе своего развития ряд

изменений. Она сложилась во многом под влиянием зарубежной практики. В современном мире существует два типа систем регулирования предпринимательской деятельности:

- 1) системы, основанные на гражданском законодательстве (Италия, Швейцария и т.д.);
- 2) системы, основанные на использовании Торгового или Коммерческого кодексов (Испания, Япония, Франция) [1, с. 18].

История развития системы регулирования предпринимательской деятельности в нашей стране начинается с 20-х годов прошлого столетия, когда как такового предпринимательства не было, но существовали различные социалистические организации. В это время был создан своеобразный прототип предпринимательского права в виде теории двухсекторного права: гражданское – для частных лиц и хозяйственное – для социалистических организаций.

В начале 30-х годов 20 века зародилась концепция единого хозяйственного права. При этом гражданское право вплоть до 50-х годов было упразднено и даже не преподавалось в учебных заведениях. Причиной тому послужила политика правящей партии в отношении права в целом. Вся система права была названа Советским правом, и у граждан СССР главенствующими правами являлись социалистические, которые являлись обязательными для исполнения правилами поведения трудящихся, которые разрабатывались и утверждались Коммунистической партией. В это время договорные отношения, которые применялись в условиях НЭПа, были упразднены, и им пришли на смену отношения, которые характеризовались наличием плановых заданий, фактически предназначенных для возникновения обязательств [1, с. 19].

В 50-е годы 20 века дискуссия о концепции хозяйственного права возобновляется. Во время новой кодификации советского законодательства высказываются предложения принять Хозяйственный кодекс.

Хозяйственное право было признано самостоятельной отраслью советского права лишь к 1975 году, когда Центральный Комитет КПСС и Совет Министров СССР приняли постановление «О мерах по дальнейшему совершенство-

ванию хозяйственного законодательства». На основании данного постановления Хозяйственное право регулировало социалистические хозяйственные отношения в сфере экономической деятельности в меру участия в обеих сторонах социалистических хозяйственных органов. Окончательное выражение концепция Хозяйственного права получила незадолго до распада СССР, в 80-х годах. Однако Хозяйственный кодекс к этому времени так и не был принят.

В 90-е годы 20 века в нашей стране произошел переход от плановой экономики к рыночной, в связи с чем начала развиваться отрасль предпринимательского права, под которым понимается совокупность норм права, регулирующая отношения, связанные как с частными, так и с публичными интересами в сфере предпринимательства [3].

В 1990-х годах была выдвинута законотворческая инициатива по созданию Предпринимательского Кодекса, который бы содержал все нормативно-правовые аспекты регулирования предпринимательской деятельности. В первичной интерпретации данный нормативно-правовой акт состоял из 10 разделов, но частично дублировал Гражданский кодекс [3].

Гражданский кодекс РФ в то время получил стремительное развитие, и к тому времени, как были написаны все его четыре тома, законодатели приняли единогласное решение о том, что Предпринимательскому кодексу РФ нет места в сложившейся системе права. Тем не менее, мнения исследователей насчет необходимости введения Предпринимательского кодекса разделились. Одни считают, что для эффективного регулирования предпринимательской деятельности достаточно норм Гражданского кодекса РФ. Другие исследователи считают, что предпринимательское право нуждается в обязательной кодификации. Существует группа исследователей, имеющих нейтральные позиции, считая, что главное – это то, чтобы отношения были гармонизированы как между самими субъектами бизнеса, так и между ними и государством, а то, какой это будет кодекс, не важно [3].

Современная система гражданско-правового регулирования предпринимательской деятельности состоит из гражданско-правовых норм и их блоков, в

том числе институтов и субинститутов, внешним выражением которых является важнейший акт гражданского законодательства – Гражданский кодекс РФ, состоящий из гражданско-правовых предписаний и содержащий все необходимые правовые инструменты для ее осуществления субъектами бизнеса, которые в полной мере адаптированы под современные экономические условия [2].

Подводя итоги исследованию, отметим, что современная система гражданско-правового регулирования предпринимательской деятельности заключается в воздействии государства на бизнес-структуры на основе действующих нормативно-правовых актов. В целом она довольно комплексно представлена. Помимо Гражданского кодекса РФ и федеральных источников, данная система получает активное развитие и на региональном уровне: в регионах создаются организации, деятельность которых направлена на поддержку малого и среднего бизнеса, развиваются новые формы финансовой помощи предпринимателей и т.д. Конечно, остаются некоторые проблемы, связанные с недостаточной систематизацией норм по регулированию предпринимательской деятельности, что вынуждает предпринимателя изучать множество федеральных законов наряду с изменениями в Гражданском кодексе РФ, но, полагаем, что в будущем этот недостаток будет ликвидирован.

Список литературы:

1. Губин Е.П. Законодательство о предпринимательской деятельности: состояние и направления совершенствования // Предпринимательское право. 2017. № 3. С. 18-25.
2. Дербин М.А. Конституционные принципы правового регулирования предпринимательской деятельности [Электронный ресурс] // Электронный научный журнал «Наука. Общество. Государство». 2018. Т.6, №2. – URL: <http://esj.pnzgu.ru> (дата обращения: 14.10.2019).
3. Ефимова Е.П. Предпринимательский кодекс РФ: за и против // Научное общество студентов XXI столетия. ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XXXIX междунар. студ. науч.-практ. конф. № 2(38). URL: <http://sibac.info> (дата обращения: 14.10.2019).

ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Шипулин Станислав Анатольевич

*студент, Липецкий государственный технический университет,
РФ, г. Липецк*

PROBLEMS AND TRENDS OF CIVIL REGULATION OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Stanislav Shipulin

*student, Lipetsk State Technical University,
Russia, Lipetsk*

Аннотация. Целью данного исследования является анализ основных проблем гражданско-правового регулирования отношений, связанных с предпринимательской деятельностью на современном этапе. По итогам анализа систематизированы выявленные проблемы и предложены рекомендации по их решению.

Abstract. The purpose of this study is to analyze the main problems of civil regulation of relations associated with entrepreneurial activity at the present stage. Based on the results of the analysis, the identified problems are systematized and recommendations for their solution are proposed.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность; гражданско-правовое регулирование; субъекты предпринимательства; юридическое лицо; индивидуальный предприниматель.

Keywords: entrepreneurial activity; business entities; civil regulation; entity; individual entrepreneur.

Гражданско-правовое регулирование предпринимательской деятельности в Российской Федерации играет важнейшую роль в развитии малого и среднего бизнеса, который является основой развития экономики страны, предоставляя населению рабочие места и перечисляя налоги в бюджет. Для того, чтобы

успешно развивать бизнес в нашей стране, необходимо развитие нормативно-правовой базы, осуществляющей регулирование предпринимательской деятельности. Необходимо, чтобы такая база была направлена на решение всех проблем, которые возникают в процессе деятельности субъектов бизнеса.

В соответствии со статьей 34 (ч. 1) Конституции РФ за гражданами закрепляется возможность свободно распоряжаться своим имуществом и способностями для осуществления законной предпринимательской деятельности. Однако практика показывает, что ввиду усложнения гражданско-правовых отношений сегодня допускаются значительные ошибки в применении норм гражданского права, нарушаются имущественные права и законные интересы российских предпринимателей, страдают их конституционные интересы и гражданские потребности [1, с. 96].

В настоящее время существует немало проблем гражданско-правового регулирования правовых отношений предпринимателей на современном этапе. Рассмотрим наиболее значимые из них:

1. Отсутствие систематизации норм, регулирующих гражданские правоотношения в сфере предпринимательства.

Сфера регулирования предпринимательской деятельности очень широка по спектру отношений, и она касается как гражданского, так и административного, налогового законодательства. Для того, чтобы предприниматель мог полноценно осуществлять свою деятельность, ему необходимо знать все нормы данных отраслей права и своевременно отслеживать все изменения в них. В связи с разрозненностью данных норм в разных кодексах субъектам бизнеса сложно ориентироваться во всех этих вопросах, и поэтому их нередко штрафуют за неисполнение конкретных норм. Кроме того, нормы, регулирующие предпринимательскую деятельность, не только масштабны по объему, но и недостаточно согласованы между собой.

Решить данную проблему поможет создание одного кодифицированного нормативно-правового акта, который мог бы эффективно регулировать сферу предпринимательских правоотношений. Несколько лет назад появилась зако-

нодательная инициатива по созданию Предпринимательского кодекса РФ, но он так и не был принят. Данная идея имеет высокую актуальность, однако правоведы указывают на сложности ее реализации [2, с. 255].

2. Недостаточно четкое оформление понятия юридического лица в Гражданском кодексе РФ.

Субъектами предпринимательской деятельности являются индивидуальные предприниматели и юридические лица, как гласит Гражданский кодекс РФ. Деятельность индивидуального предпринимателя намного четче регулируется, чем деятельность юридического лица. Индивидуальный предприниматель действует от собственного лица, самостоятельно распоряжается принадлежащим ему имуществом и принимает собственные управленческие решения. Категория «юридическое лицо» не выражает собой все возможные связи, которыми опосредуется организация, обладающая правами юридического лица. Поэтому реально существует не юридическое лицо, а организация. Права юридического лица необходимы ей для выхода от своего имени в гражданский оборот. Объем содержания понятия «юридическое лицо» не одинаков у всех организаций. Максимально оно реализуется субъектами предпринимательства. Если цель организации состоит в управлении, властвовании, решении социальных, благотворительных и иных задач, она наделяется правами юридического лица лишь для приобретения и использования имущества в качестве основы ее деятельности [3].

Решение проблемы видится в четком изложении понятия юридического лица в Гражданском кодексе РФ и определить объем его полномочий.

3. Недостаточная определенность правового статуса субъектов предпринимательской деятельности как субъектов права (частного и публичного).

Когда индивидуальный предприниматель или юридическое лицо осуществляют свою деятельность ради извлечения прибыли и используют для этого собственные способности, свое имущество и принимают собственные решения, взаимодействуют с другими бизнес-субъектами наравне, то их деятельность можно отнести к частному праву. Но существуют также юридиче-

ские лица, которые являются субъектами публичного права. Это такие лица, которые работают в сфере регулирования отношений между государством и гражданами. Промежуточное положение фактически имеют некоммерческие организации, в уставе которых прописано то, что они могут осуществлять предпринимательскую деятельность, но при этом их организационно-правовая форма – некоммерческая организация. Это также касается необходимости четкого определения правового статуса субъектов предпринимательской деятельности как субъектов права. Решение данной проблемы видится в детальном раскрытии правового статуса субъектов предпринимательской деятельности и соотнесении их с особенностями организационно-правовых форм данных субъектов [2, с. 256].

Таким образом, гражданско-правовое регулирование предпринимательства в России в настоящее время характеризуется наличием следующих основных проблем: отсутствие систематизации норм, регулирующих гражданские правоотношения в сфере предпринимательства, недостаточно четкое оформление понятия юридического лица в Гражданском кодексе РФ и недостаточная определенность правового статуса субъектов предпринимательской деятельности как субъектов права.

Список литературы:

1. Зайцев В.И., Макаренко С.Н. Проблемы совершенствования законодательного регулирования предпринимательства в РФ // Таврический научный обозреватель. 2016. №3 (8). С. 95-102.
2. Сухоруков А.В. Проблемы правового регулирования предпринимательской деятельности в РФ // Вестник Финансового университета при Правительстве Российской Федерации / под ред. Ручкиной Г.Ф. – Москва, 2016. С. 254-257.
3. Хугаева К.Р., Джигоева Л.Г. Юридические лица: проблемы и перспективы [Электронный ресурс] // Nauka-rastudent.ru. – 2017. – № 02 (038). – URL: <http://nauka-rastudent.ru/38/4035> (дата обращения: 13.10.2019).

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XXII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 11 (22)
Декабрь 2019 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

