



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



XI Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№ 11(11)**

г. МОСКВА, 2018



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XI студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 11 (11)
Декабрь 2018 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2018

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 **Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум.** Электронный сборник статей по материалам XI студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2018. – № 11 (11) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/SNF_social/11\(11\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/SNF_social/11(11).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XI студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2018 г.

Оглавление

Секция 1. История и археология	7
ОРУДИЯ ТРУДА НОВОПЕТРОВСКОЙ КУЛЬТУРЫ	7
Голев Максим Анатольевич Катин Игорь Васильевич Машинина Елена Витальевна Хоршева Елена Сергеевна	
КОМБИНИРОВАННЫЕ ОРУДИЯ НОВОПЕТРОВСКОЙ КУЛЬТУРЫ	13
Голев Максим Анатольевич Катин Игорь Васильевич Машинина Елена Витальевна Хоршева Елена Сергеевна	
Секция 2. Социология	18
ПОЛИТИКА НАРОДОСБЕРЕЖЕНИЯ В. В. ПУТИНА В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ	18
Рудакова Ксения Константиновна Шейдина Ульяна Сергеевна Лактионов Василий Викторович	
Секция 3. Экономика	27
ИНОСТРАННЫЙ ЯЗЫК КАК ОДИН ИЗ ИНСТРУМЕНТОВ МАРКЕТИНГА	27
Агбалян Даниел Меликович	
ФОРМИРОВАНИЕ МОТИВАЦИОННЫХ ДЕТЕРМИНАНТОВ В СОВРЕМЕННОМ ИННОВАЦИОННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ	32
Даниленко Юлия Николаевна Вдович Евгений Евгеньевич Кузьминов Александр Николаевич	
МЕНЕДЖЕР ПО ПЕРСОНАЛУ В РОССИИ И В США: СХОДСТВА И РАЗЛИЧИЯ	37
Камашев Никита Дмитриевич	
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ИСТОЧНИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА	42
Кильдеева Кристина Олеговна Кононова Анастасия Сергеевна Корнеева Александра Александровна Медведева Екатерина Викторовна	

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РОССИИ С АРГЕНТИНОЙ	47
Лебедева Мария Владимировна Амосова Людмила Михайловна Хмелев Игорь Борисович	
АНАЛИЗ СФЕРЫ УДАЛЕННЫХ РАБОТ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА ТРУДА	52
Нечаева Валерия Викторовна Лаврентьева Лариса Витальевна	
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ	56
Осипян Марина Олеговна Бабенко Игорь Викторович	
ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ КАК ФАКТОРА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА	64
Осипян Светлана Георгиевна Бабенко Игорь Викторович	
ПОВЫШЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА КАК ОСНОВА СОЦИАЛЬНО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИНАМИКИ РЕГИОНА	70
Осипян Светлана Георгиевна Бабенко Игорь Викторович	
СИСТЕМА ДИСКУРСИВНОГО АППАРАТА В ОБЛАСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА	76
Осипян Светлана Георгиевна Бабенко Игорь Викторович	
ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ КООПЕРАТИВАХ ПО ПРОИЗВОДСТВУ МОЛОКА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	83
Петров Вадим Дмитриевич Никонова Татьяна Александровна	
ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В РОССИЙСКОМ АВИАСТРОЕНИИ. ПРЕДПОСЫЛКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ НА ПРИМЕРЕ МС-21	96
Козина Оксана Андреевна Раков Вячеслав Павлович Мерзликина Александра Сергеевна	

ЗНАЧИМОСТЬ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В БИЗНЕС СРЕДЕ	101
Савин Александр Геннадиевич Домаева Алена Андреевна	
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ РОССИЙСКОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ	106
Самойленко Валерия Геннадьевна	
АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ АГРОПРЕДПРИЯТИЯ ПО АБСОЛЮТНЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ	112
Суходолина Алина Анатольевна Синельникова Ольга Викторовна	
Секция 4. Юриспруденция	115
ПРОБЛЕМА ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ИНОСТРАННЫХ ЛИЦ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ	115
Афанасьева Дарья Александровна Тришина Елена Геннадьевна	
ПРОБЛЕМЫ КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНЦИИ	118
Баранова Екатерина Константиновна	
ЧАСТНОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ СУДА КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ СУДЕБНЫХ ОШИБОК	123
Гаврилова Екатерина Сергеевна Тришина Елена Геннадьевна	
СИСТЕМА ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ: ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ, ПОНЯТИЕ, СТРУКТУРА	128
Казанцева Вероника Валерьевна Потапова Елена Анатольевна	
МЕТОДИКА МОНИТОРИНГА ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ	134
Карабанов Николай Сергеевич Волконская Елена Васильевна	
ПОВЫШЕНИЕ ВОЗРАСТА ПРОДАЖИ АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИИ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ	143
Клеветова Евгения Юрьевна	
ТРАНСПОРТНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ СУБЪЕКТА ТРАНСПОРТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ	148
Кривуля Марина Владимировна Шигонин Александр Борисович	
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДИСТАНЦИОННОГО ТРУДА В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ: ОБЩЕЕ И ОСОБЕННОЕ	155
Кульчицкая Виктория Павловна	

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ИЗ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПУБЛИЧНОГО КОНКУРСА	160
Кусова Ольга Валерьевна Кузина Светлана Викторовна	
КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ИЗ НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ	166
Кусова Ольга Валерьевна Кузина Светлана Викторовна	
АУДИО- И ВИДЕОЗАПИСИ КАК САМОСТОЯТЕЛЬНЫЕ СРЕДСТВА ДОКАЗЫВАНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ	176
Патенкова Юлия Алексеевна Тришина Елена Геннадьевна	
БЛОКЧЕЙН В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В РФ КАК ФАКТОР СНИЖЕНИЯ КОРРУПЦИИ	181
Петухов Сергей Владимирович Рачеева Юлия Владимировна Гримальская Светлана Александровна	
ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ ЭКСПЕРТИЗЫ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ	186
Сараева Насима Минниyarовна Кайряк Ксения Владимировна Лихолетова Светлана Вячеславовна	
КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ И ЕЁ СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ	191
Слободчикова Анастасия Валерьевна Сотникова Лилия Владимировна	
ВООРУЖЁННЫЙ КОНФЛИКТ НЕМЕЖДУНАРОДНОГО ХАРАКТЕРА	196
Старков Александр Сергеевич Горнаков Александр Юрьевич Шитова Татьяна Викторовна	
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОЛЛЕКТОРОВ И ИХ ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ	202
Ульшина Ирина Владимировна	
АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СУДЕЙ В РФ	212
Ульшина Ирина Владимировна	

СЕКЦИЯ 1.

ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ

ОРУДИЯ ТРУДА НОВОПЕТРОВСКОЙ КУЛЬТУРЫ

Голев Максим Анатольевич

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Катин Игорь Васильевич

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Машина Елена Витальевна

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Хоршева Елена Сергеевна

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Почти все орудия труда Новопетровской культуры, за некоторым исключением, изготавливались из ножевидных пластин. К таким орудиям труда относятся - наконечники стрел, скребки, резцы, проколки, ножи, вкладыши и другой каменный инвентарь.

На поселении обнаружено 145 наконечников стрел. По форме и характеру обработки их можно разделить на четыре группы.

К первой группе относятся пластинчатые наконечники, у которых мелкой тщательной ретушью обработан только кончик (46 экз.). Остальная же поверхность не ретушировалась. Ретушь в большинстве случаев наносилась только с брюшка, и только иногда острие дополнительно обрабатывалось со спинки.

Ко второй группе относятся наконечники, у которых ретушью обработано не только острие, но и насад (48 экз.). Все наконечники этого типа не имеют ударного бугорка. Его, по-видимому, обламывали. У некоторых экземпляров

ретушью у насада округлены углы прямого основания. Ретушь наносилась также с брюшка.

Третью группу составляют наконечники, обработанные ретушью по всему периметру (41 экз.). Противоположный острию конец округлен, а у некоторых даже превращен в острие. Наконечники по форме похожи на лист ивы [2, с. 135].

Четвертый тип наконечников представлен 10 экземплярами. Один был обнаружен во время разведочных работ 1963 г. Этот наконечник изготовлен из ножевидной пластины и обработан тонкой ровной ретушью вдоль брюшка. Кончик острия оформлен как продольными, так и поперечными сколами. На противоположном остром конце у насада видны довольно глубокие выемки, которые были сделаны преднамеренно, так как ретушь очень глубокая и выемки строго симметричны друг другу. Они, несомненно, служили для закрепления острия в какой-то деревянной рукояти или древке.

В новопетровской культуре из пластин есть только пластинчатые наконечники и совершенно нет двусторонне ретушированных наконечников подтреугольных форм. Судя по общей незначительности величины и веса наконечников стрел, лук был, по-видимому, простого типа, и охотились с ним в основном на сравнительно мелкого зверя.

Кроме острий, употреблявшихся в качестве наконечников стрел, встречались и такие, которые служили проколками и сверлами.

Кроме наконечников стрел сравнительно небольших размеров, при раскопках неолитических поселений у Новопетровки и в Константиновке встречено значительное число массивных острий, которые могли употребляться в качестве дротиков (34 экз.). Эти острия изготовлялись или из толстых, почти квадратных в поперечном сечении, или из широких, но сравнительно тонких ножевидных пластин. У острий первого типа кончик обрабатывался вкруговую по всей поверхности, как с брюшка, так и со спинки. Острия, изготовленные из широких ножевидных пластин, обрабатывались преимущественно с брюшка и только по краям. Длина их от 6 до 11 см.

Довольно многочисленную группу каменных изделий (77 экз.) составляли ножи и вкладыши для ножей. Ножи, встреченные на поселении, по способу их обработки делятся на две группы.

К первой группе относятся ножи, изготовленные из длинных массивных пластин (до 16 см). Один край у них обработан мелкой ретушью по всей длине пластины. Кроме того, у одного конца, преимущественно у того, где ударный бугорок, некоторые экземпляры обработаны сколами также и по второму краю. Так оформлялась рукоять ножа.

Ко второй группе (20 экз.) относятся ножи, изготовленные из ножевидных пластин, имеющих у одного конца треугольное расширение. Этот конец тщательно обрабатывался мелкой ретушью. По общему виду эти ножи напоминают ножи народов Нижнего Амура и северо-востока, предназначавшиеся для разделывания рыбы. Ножи из Новопетровки тщательно оформлялись ретушью [1, с.139].

Лезвия первого типа обрабатывались ретушью по краю и одному концу. Длина лезвий не превышает 5 см. Кончик подправлялся ретушью, как с брюшка, так и со спинки. Лезвие обрабатывалось преимущественно только с брюшка пластин. Ретушь, как правило, наносилась с одного края пластин. Второй край оставался необработанным. Эти лезвия-вкладыши укреплялись в костяной или деревянной основе, на конце, противоположном рукояти. Острый кончик пластины выступал из основы. Он мог использоваться также и как проколка.

Вкладные лезвия второго типа - небольшие (до 4 см) ножевидные пластины, обработанные ретушью по одному краю, преимущественно с брюшка. Эти пластины укреплялись в основу за вкладными лезвиями первого типа. Ни у вкладных лезвий, как первого, так и второго типа не было поперечной подтески оснований пластин для накладывания их друг на друга при креплении в основе.

Первое место по численности среди орудий труда составляют скребки (166 экз.). Большинство скребков, встреченных при раскопках поселений, было

изготовлено из пластин. В редких случаях в качестве скребков могли употребляться отщепы с ретушью, которых на поселении было немного. По форме и назначению скребки из неолитического поселения у Новопетровки делятся на шесть групп.

К первой группе относятся обычные концевые скребки с овальным рабочим лезвием (27 экз.). Концевые скребки изготавливались как из сравнительно тонких ножевидных пластин и краевых сколов с нуклеуса, так и из массивных. У всех скребков этой группы рабочее лезвие дугообразно, оформлено крутой, иногда почти отвесной ретушью. Большая часть пластин изогнута в плане. Ретушь наносилась на изогнутом крае. Отвесная крутая ретушь наносилась на массивных пластинах. На тонких пластинах ретушь была более пологой, а иногда стесывающе-заостряющей. Длина некоторых концевых скребков достигала 8 см. Рукоять у них не подправлялась ретушью. Ширина рабочего лезвия колебалась от 0,4 до 2 см.

Ко второй группе относятся концевые скребки с прямым рабочим лезвием (23 экз.) из правильных ножевидных пластин. Пять скребков изготовлено из изогнутых в плане пластин. У шести скребков имелись слабо выраженные ушки. Только у одного экземпляра была мелкая незначительная подработка ретушью. Скребки, изготовленные из массивных пластин, обработаны отвесной ретушью. У двух экземпляров сколы направлены даже под острым углом к спинке пластины. У нескольких пластин крутой ретушью на рабочем лезвии сделаны неглубокие выемки. Скребки, изготовленные из тонких пластин, обработаны более пологой ретушью. Рукояти скребков совершенно не обрабатывались ретушью. Длина скребков 10 см, ширина рабочего лезвия 0,3 см.

Третью группу составляют концевые скребки со скошенным рабочим лезвием (15 экз.). Скребки этой группы изготавливались в основном из массивных как изогнутых в плане, так и прямых ножевидных пластин, а также из массивных правильных пластинчатых отщепов. Рабочее лезвие у скребков этой группы обрабатывалось крутой ретушью. Лезвие преднамеренно обрабатывалось так, что какой-то край становился значительно выше. Иногда рабочее

лезвие скошено по прямой линии, в большинстве же случаев оно овально скошенное. Длина скребков 4-9 см. ширина рабочего лезвия у некоторых экземпляров до 3 см [1, с.141].

Четвертую, наиболее многочисленную группу составляют боковые скребки (30 экз.). Боковые скребки отличаются от концевых как по назначению, так и по способу обработки. Рабочее лезвие обрабатывалось более пологой ретушью, чем у скребков остальных групп. Некоторые экземпляры этой группы в длину достигают более 10 см. Ретушью, кроме кончика, обработаны два края на треть длины пластины. Дополнительная обработка наблюдается также и у рукояти. Боковыми скребками работали в основном горизонтально. Большинство скребков свидетельствует, что при работе их держали в правой руке. Но есть и такие боковые скребки, которыми можно было работать только левой рукой. У этих скребков ретушь наносилась по одному краю с левой стороны пластины.

Своеобразную, специфическую пятую группу составляют скребки, изготовленные из длинных, в большинстве случаев, изогнутых в плане ножевидных пластин или краевых сколов с нуклеусов с очень узким рабочим лезвием (22 экз.). Крутой ретушью обрабатывался один конец, который преобразовывался в острие. По форме скребок напоминает проколки клювовидной формы. Острие и рабочее лезвие ретушью обрабатывались с большой тщательностью. Клювовидные скребки применялись, для особенно тонкой работы по дереву и кости. При обработке шкур животных этими скребками можно было вычищать. Такие орудия могли применяться также в качестве проколов и сверл. Конец, противоположный рабочему, ни у одного клювовидного скребка не обрабатывался ретушью. Длина некоторых экземпляров клювовидных скребков достигала 10 см; ширина рабочего лезвия колебалась от 0,2 до 1 см.

Шестую группу скребков составляют двухконцевые скребки (25 экз.), изготовленные на правильных, сравнительно узких ножевидных пластинах. Ретушью обрабатывались оба конца. Ретушь сравнительно пологая, наносилась

только по концам пластины. Края оставались без обработки. По типу это концевые скребки. Рабочее лезвие у них овальное. Длина пластин, на которых изготавливались двухконцевые скребки, 6-10 см, ширина рабочего лезвия 0,5-2,5 см.

Таким образом, скребки всех типов, характерные для новопетровской культуры пластин, выделялись из ножевидных пластин или пластинчатых сколов и применялись в основном для различных работ по дереву, кости, а также при обработке шкур животных. Ими скоблили, строгали, а клювовидными скребками могли также прокалывать, сверлить и резать.

Список литературы:

1. Деревянко А.П. В поисках оленя Золотые рога. – М.: Сов. Россия, 1980. – 416 с.
2. Деревянко А.П. Новопетровская культура среднего Амура. Новосибирск.: Издательство «Наука» сибирское отделение, 1970. – 204 с.

КОМБИНИРОВАННЫЕ ОРУДИЯ НОВОПЕТРОВСКОЙ КУЛЬТУРЫ

Голев Максим Анатольевич

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Катин Игорь Васильевич

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Машина Елена Витальевна

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Хоршева Елена Сергеевна

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Довольно большую группу в новопетровской культуре пластин составляют комбинированные орудия. Среди комбинированных орудий необходимо выделить следующие группы: нуклеусы-скребки, нуклеусы-скобели, нуклеусы-отбойники и отжимники, резцы-ножи, ножи-скребки, проколки-сверла и провертки, скребки-резцы [2, с. 146]. Использование одних и тех же орудий труда для выполнения разных работ хорошо прослеживается при рассмотрении каменного инвентаря обработки.

Восемь сработанных нуклеусов имели на нижнем основании – опорной площадке - или на одной из граней выемку, образованную глубокой ретушью. Эта выемка значительна по размерам. Нуклеусы подобного типа, так же как гобийские, употреблялись, по-видимому, в качестве скобелей. Один нуклеус этой группы очень своеобразен. Он имеет в поперечном сечении форму, близкую к прямоугольному треугольнику. Его рабочая грань, с которой снимали ножевидные пластины, имела несколько выпуклую, овальную форму.

В новопетровской культуре пластин нуклеус после полного или частичного использования не выбрасывался, а применялся в качестве инструмента. Наиболее многочисленную группу таких ядрищ-орудий составляют нуклеусы-скребки.

Многочисленную группу орудий, изготовленных на нуклеусах, составляли нуклеусы-отбойники, которые практически без всякой подготовки употреблялись в качестве отбойников. Рабочей частью отбойников служило, как правило, лишь нижнее основание нуклеуса – его опорная площадка. У всех нуклеусов, применявшихся в качестве отбойников, она смята и на ней хорошо видны выбоины и стертости. Иногда рабочей поверхностью отбойника была одна из боковых граней нуклеуса. Эти экземпляры могли употребляться и как отжимники. Использование нуклеусов как отбойников часто отмечается в неолитических памятниках.

Резцов-ножей насчитывается 9: у шести резцовый скол бокового типа, у двух диагональный и у одного срединный. У всех один край по всей длине обработан мелкой ровной ретушью. Все резцы изготовлены на массивных пластинах. Они вставлялись, по-видимому, в деревянную или костяную оправу. У двух экземпляров имеющиеся на одном конце ударные бугорки стесаны поперечными сколами. Это было необходимо для крепления орудия в узкий паз оправы.

Ножей-скребков в новопетровской культуре встречено немного. Скребки преимущественно концевые типа, изготовлены на длинных пластинах. Один конец у них обрабатывался крутой отвесной ретушью. Это рабочее лезвие скребка. Ретушью обрабатывался также один край скребка по всей длине пластины. Это режущая часть орудия.

Кроме скребков-ножей, в инвентаре новопетровской культуры встречено также несколько скребков-резцов. Рабочая часть скребков расположена на одном конце, который обработан крупной ретушью. Все скребки концевые типа. На противоположном конце имеется режущий скол. Почти все резцовые сколы бокового типа и только один срединного. Скребки-резцы употреблялись без деревянной или костяной оправы, и работали ими, зажимая их в руке.

Довольно многочисленную группу (14 экз.) составляют проколки-сверла и провертки. На многих изделиях видны линейные царапины, направленные перпендикулярно длинной оси пластины. Эти скребки употреблялись в

качестве сверл и проверток. Точно так же среди проколов определенную группу составляют проколки, изготовленные на массивных ножевидных пластинах. Один конец обрабатывался по краю ретушью. Ретушь наносилась с брюшка и со спинки, как бы вкруговую. На всех экземплярах видны линейные царапины, направленные перпендикулярно оси пластины. В то же время кончики острий имеют залощенность и заглаженность, характерную для проколов. Судя по всему, эти изделия применяли и в качестве проколов, и в качестве сверл во время работы по дереву или кости [2, с. 148].

На поселениях новопетровской культуры при раскопках обнаружено большое количество ножевидных пластин. Многие из пластин имеют по одному краю частичную ретушь и могли употребляться для различных целей.

Рубящие орудия новопетровской культуры пластин представлены теслами, топорами и орудиями типа мотыг. Топоры этого типа архаичны и по технике их изготовления. Для Приамурья и Приморья в неолите характерны в основном шлифованные топоры, а оббитые встречаются очень редко.

Несмотря на немногочисленность, они различны по форме. Топоры (3 экз.) оббиты по всей поверхности сколами. В связи с этим большой интерес представляет единственный в своем роде топор, найденный в заполнении жилища 7. Он изготовлен из массивного желвака вулканического туфа. В верхней части у обушка топор узкий (3 см), к рабочему лезвию он расширяется (до 6 см).

В поперечном сечении топоры новопетровской культуры пластин грубо-овальные, несколько асимметричные [2, с. 150].

Тесла новопетровской культуры пластин тщательно зашлифованы. Их можно разделить на две небольшие группы. К первой группе относятся сравнительно небольших размеров теслаца, овальные в поперечном сечении. Среди них наибольший интерес представляют два тесла. Первое изготовлено из молочно-серого камня типа нефрита. Вся поверхность тесла тщательно зашлифована. Особенно тщательная шлифовка наблюдается у рабочего лезвия. Размеры тесла: ширина у рабочего лезвия 2,5 см, у обушка 1,8 см; длина 4 см.

Второе тесло небольших размеров (длина 5,5 см, ширина рабочего лезвия 2,5 см). Изготовлено оно из галечки темно-серого песчаника. Одна поверхность тесла плоская, вторая несколько выпуклая. По краю орудие обработано мелкой ретушью, а потом зашлифовано. По характеру обработки тесло близко к топорам, но небольшие размеры позволяют отнести его к типу тесел.

Мотыги, встреченные на поселении новопетровской культуры, делятся на две группы.

К первой группе (3 экз.) относятся массивные мотыги, изготовленные из специальных заготовок вулканического туфа. Один из экземпляров изготовлен из плитки, имеющей в поперечном сечении подпрямоугольные очертания, а в плане трапециевидную форму. Нижняя, более широкая часть мотыги затесана с двух сторон широкими сколами и превращена в острое овальное лезвие. По самому краю лезвие подправлено ретушью. Верхняя часть также затесана сколами, но только с одной стороны по краю видна дополнительная подправка лезвия. Мотыги этого типа могли употребляться и как рубящие орудия. Рабочим лезвием могли быть оба ее конца.

Мотыги второго типа имеют миндалевидную в плане форму. Изготовлены они в основном из плотных сланцев и мелкозернистых пород. По краю обработаны ретушью. Особенно тщательно оформлялись более широкие концы орудий. Орудия этого типа могли применяться, скорее всего для рытья котлованов, выкапывания съедобных кореньев.

Из предметов, связанных с производством орудий труда, на поселении обнаружены отбойники, отжимники, наковаленки, точильные камни.

Отбойниками служили обыкновенные удлиненные гальки с мелкими выбоинами на концах. В качестве отбойников применялись также нуклеусы, преимущественно клиновидные. У некоторых экземпляров нижнее основание сильно смято множеством мелких выбоин [1, с.153].

В качестве отжимников древние мастера новопетровского поселения использовали сработанные нуклеусы. У нуклеусов, сильно сработанных,

высоких треугольных очертаний в поперечном сечении, дополнительно поперечными сколами нижнее основание и одно ребро превращали в острое ровное лезвие, которым и наносилась ретушь.

Каменные орудия обрабатывались на специальных подставках-наковаленках, изготовленных из плотного темного сланца. На поверхности таких наковален заметно много мелких выбоин, иногда расположенных так густо, что они образуют одно сплошное выемчатое углубление.

Для заточки лезвий тесел и шлифования каменных изделий применялись также плитки небольших размеров из темного сланца. На поверхности у этих плиток длинные прямые углубления. В центре у них, как правило, толщина наименьшая и есть иногда довольно значительное углубление.

Таким образом, можно отметить, что нуклеусы-скребки, нуклеусы-скобели, нуклеусы-отбойники и отжимники, резцы-ножи, ножи-скребки, проколки-сверла и провертки, скребки-резцы составляют большую группу комбинированных орудий новопетровской культуры пластин.

Список литературы:

1. Деревянко А.П. В поисках оленя Золотые рога. – М.: Сов. Россия, 1980. – 416
2. Деревянко А.П. Новопетровская культура среднего Амура. Новосибирск.: Издательство «Наука» сибирское отделение, 1970. – 204 с.
3. Деревянко А.П. Палеолит Дальнего Востока и Кореи. – Новосибирск: Наука, 1983. – 215 с.

СЕКЦИЯ 2. СОЦИОЛОГИЯ

ПОЛИТИКА НАРОДОСБЕРЕЖЕНИЯ В. В. ПУТИНА В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

Рудакова Ксения Константиновна
*студент, Воронежский государственный педагогический университет,
РФ, г. Воронеж*

Шейдина Ульяна Сергеевна
*студент, Воронежский государственный педагогический университет,
РФ, г. Воронеж*

Лактионов Василий Викторович
*научный руководитель, канд. ист. наук, доцент,
Воронежский государственный педагогический университет,
РФ, г. Воронеж*

На сегодняшний день нет четкого определения, что же такое социальная политика. Данное понятие достаточно многогранно и сложно. Разные исследователи в этой области по-своему определяют этот термин.

Отечественные социологические исследования в области социальной политики в сравнении с зарубежным начали разрабатываться относительно недавно. Тем не менее, можно выделить ряд исследователей, а именно В.В. Колкова, И.Г. Зайнышева, И.А. Григорьеву, И.М. Лаврененко, затрагивающих в своих работах данную проблему. Наиболее полное, на наш взгляд, определение И.Г. Зайнышева, по которому социальная политика – это составная часть внутренней политики государства, воплощенная в его социальных программах и практике и регулирующая отношения в обществе в интересах и через интересы основных социальных групп населения [1, с. 57].

Несмотря на такое огромное количество интерпретаций, можно выделить и общие тенденции к определению социальной политики. Бесспорно, большинство исследователей сходятся в том, что социальная политика – это, прежде всего, система определенных действий как со стороны государства, так

и общества, целью которых является обеспечение благосостояния всего общества.

Социальная политика государства включает в себя огромное множество направлений, начиная от политики в области развития рынка труда и заканчивая развитием культуры и СМИ. В данной статье мы будем ориентироваться на классификацию направлений социальной политики, выделенную отечественным исследователем В.М. Капицыным в работе «Социальная политика и право: сущность и взаимозависимости». Владимир Михайлович выделил 7 таких направлений:

- 1) здравоохранение и обязательное медицинское страхование;
- 2) поддержка семьи, детства, материнства и отцовства;
- 3) жилищная политика, коммунальное, бытовое обслуживание населения;
- 4) поддержка престарелых и инвалидов;
- 5) социальное обслуживание населения;
- 6) охрана окружающей природной среды;
- 7) федеральное и местное (муниципальное) обустройство мигрантов, особенно беженцев и вынужденных переселенцев [18, с. 45].

Также к числу основных направлений социальной политики можно отнести политику в области образования, рынка труда и демографическую политику.

Выяснив содержание и базовые элементы социальной политики, мы, наконец, подошли к главным вопросам нашего исследования: какие задачи в области социальной политики ставит перед собой наше государство? Каким образом данная политика реализуется на местах? И, что немаловажно, каковы её результаты по оценкам современного российского общества?

Социальная политика современной России опирается на так называемую идею народосбережения. Её истоки восходят к публицистическому эссе А.И. Солженицына «Как нам обустроить Россию», изданному ещё в июле 1990 года. Одну из главнейших задач государства Александр Исаевич видел в

«сбережении народа», которое проявляется не только в плане увеличения его численности, но и в его физическом и нравственном совершенствовании [10].

Эти идеи перенял В.В. Путин. В своей пятой программной статье от 2012 года под названием "Строительство справедливости. Социальная политика для России" Владимир Владимирович призвал реализовать стратегию "народосбережения" и увеличить население России до 154 млн человек [8].

Как нам кажется, смысл идеологии «народосбережения», высказанной В. В. Путиным, в том, чтобы улучшить качество жизни населения России, увеличение продолжительности жизни и повышение уровня рождаемости. И, наконец, вывести страну из той демографической ямы, в которую она «провалилась» в 1990-ых годах. Кроме того, в своей статье Владимир Владимирович обещал улучшить качество жизни россиян, в частности довести зарплаты врачей, медперсонала и учителей до 200% от средней зарплаты по региону, что тоже является выражением смысла, высказанной им идеологии.

С того момента, как была опубликована статья В.В. Путина прошло 6 лет. Рассмотрим, какие действия для решения этой идеологии принимало Правительство РФ:

1. В майских указах от 7 мая 2012 года есть № 598, где говорится о сокращении смертности от самых распространенных болезней [11, с. 24-25]. Этот указ был успешно реализован и продолжает реализовываться по сей день. Об этом можно судить на основании статистики: за 2016 год смертность от болезней системы кровообращения составила 614,1 на 100 тысяч населения (цель по указу — 649,4 на 100 тысяч), от новообразований — 201,6 случая на 100 тысяч населения (цель — 192,8), от туберкулеза — 7,5 на 100 тысяч (цель — 11,8), от ДТП — 10,8 случая на 100 тысяч населения (цель — 10,6). Младенческая смертность в 2016 году составила 6 случаев на 1000 новорожденных, цель была — 7,5 случая [2, с. 4].

2. Другой указ №597, который гласит о том, что необходимо увеличить к 2018 году размер реальной заработной платы в 1,4-1,5 раза. Особое внимание уделяется зарплатам педагогических работников образовательных учреждений

разных уровней, научных и социальных работников и врачей. Также говорится о создании специальных рабочих мест для инвалидов (до 14,2 тыс. в период с 2013 по 2015 год) [11, с. 19-23].

На основании статистики: реальная заработная плата в целом по Российской Федерации в 2016 году составила 100,7% по отношению к 2015 году. Рост реальной заработной платы к 2011 году составил: в 2012 году – 1,08 раза, в 2013 году – 1,14 раза, в 2014 году – 1,15 раза, в 2015 году – 1,05 раза, в 2016 году – 1,05 раза. А средняя зарплата педагогических работников в 2016 году по сравнению с 2015 годом в среднем увеличилась на 2,1%, научных сотрудников – на 4,1%, медицинских работников – на 4,3%-9,6% (в зависимости от занимаемой должности), социальных работников – на 9,3%, работников культуры – на 6,3% [7].

Следует отметить и задачи, поставленные президентом, в области увеличения МРОТ. Если на период 2012 года МРОТ составлял в среднем по стране 4611 руб., то к 2016 году ФЗ № 164-ФЗ от 02.06.2016 г. МРОТ установлен в размере 7500 рублей в месяц [13]. А с 1 мая 2018 года ФЗ № 41-ФЗ от 07.03.2018 минимальный размер оплаты труда был увеличен до 11163 рублей в месяц, что соответствует требованиям Трудового кодекса РФ [14].

3. Майские указы 2012 года коснулись и жилищной политики. Так, была поставлена задача сделать жилье более доступным, а именно: например, снизить уровень процентной ставки по ипотечному кредиту, а также увеличить количество выдаваемых кредитов до 815 тысяч в год. До 2020 года необходимо предоставить комфортное и доступное жилье 60% российских семей, желающих улучшить свои жилищные условия [11, с. 30-32]. На основании отчета Правительства за Указ Президента № 600 от 07.05.2012 года «О мерах по обеспечению граждан РФ доступным и комфортным жильем и повышению качества жилищно-коммунальных услуг»:

- за 2016 год россияне взяли в банках более 856 тысяч ипотечных кредитов, что значительно превышает количество кредитов за предыдущие годы;

- за 2016 год в целях улучшения условий многодетных семей, им было выдано 92,3 земельных участков;

- по итогам 2016 года было ликвидировано 2,672 млн м² ветхого и аварийного жилья и расселено свыше 169 тысяч человек, там проживающих [6].

4. Также была затронута и сфера науки и образования. Указ № 599 от 07.05.2012 года ставит такие задачи, как:

- увеличение объемов финансирования сферы науки и образования до 25 млрд рублей к 2018 году;

- достижение к 2016 году 100% доступности дошкольного образования для детей от 3 до 7 лет;

- увеличение к 2015 году доли занятого населения в возрасте от 25 до 65 лет в сфере науки и образования до 37%;

- увеличить к 2020 году долю образовательных учреждений, здания которых приспособлены для обучения лиц с ОВЗ с 3 до 25% и т.д. [11, с. 26-29]

На основании статистики: создано 23269 мест для реализации программ дошкольного образования, что обеспечило стопроцентную доступность дошкольного образования для детей в возрасте старше 3-х лет. На 2017 год доля образовательных учреждений, здания которых приспособлены для обучения лиц с ограниченными возможностями здоровья составила 33,3%, что превышает поставленную в плане цифру – 23% [5].

5. В отчете Правительства по майским указам есть отчет в области демографии. Здесь правительство отметило превышение плановых показателей: Путин поручил к 2018 году добиться суммарного коэффициента рождаемости до 1,753, а в отчете правительства указано, что «суммарный коэффициент рождаемости составил 1,76, что значительно выше желаемых результатов [4].

6. 28 ноября 2017 года Владимир Путин выступил в Кремле с предложением продлить программу материнского капитала (появилась в 2007) до 31 декабря 2021 года и расширить варианты его использования, предусмотрев сразу две новые возможности [9].

Теперь рассмотрим, как реализовывается эта политика на местном уровне - на территории Воронежской области.

1. Федеральным законом «Об определении муниципальных образований Воронежской области и специальностей в целях предоставления гражданам земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности, в безвозмездное пользование для отдельных видов землепользования» от 2 февраля 2017 года было объявлено, что земельные участки некоторых муниципальных районов (список районов представлен в ФЗ) Воронежской области предоставляются для индивидуального жилищного строительства или ведения личного подсобного хозяйства в безвозмездное пользование гражданам, которые работают по основному месту работы в таких муниципальных образованиях по специальностям установленным настоящим законом Воронежской области на срок более чем шесть лет. Таким образом, по данному закону учителя средних общеобразовательных школ, воспитатели детских садов, а также врачи и медсестры получают участок земли по месту работы [16].

2. В 2008 году на территории Воронежской области был введен Закон № 103-ОЗ «О социальной поддержке отдельных категорий граждан в Воронежской области». По нему каждая воронежская мама получала единовременное пособие за рождение ребенка в размере 20 тысяч рублей. Однако в 2016 году данное пособие стали выплачивать только малоимущим семьям. А 20 декабря 2016 года на заседании областной думы депутаты проголосовали за изменения в законе «О социальной поддержке отдельных категорий граждан Воронежской области», которые предусматривают полную отмену этих выплат [15].

3. Законом Воронежской области от 2008 года «О социальной поддержке отдельных категорий граждан» была, в частности, предусмотрена безвозмездная субсидия на приобретение жилья тем семьям, где родились тройни (и большее количество детей) или три и более ребёнка взяты на усыновление. До последнего времени эта льгота распространялась на все семьи,

отвечающие этим условиям, независимо от их материального положения. Теперь эта глава закона признана утратившей силу, а улучшение жилищных условий таким семьям «будет рассматриваться в индивидуальном порядке с учётом критериев нуждаемости» — так говорится в пояснительной записке к законопроекту [15].

4. С сентября 2003 года по Федеральному закону «О предоставлении налоговых льгот по уплате транспортного налога на территории Воронежской области» от 11. 06. 2003 года, в Воронеже действовал уникальный, на тот момент, для России законопроект, носящий название – «Народный маршрут». По данному проекту, по Воронежу курсировали бесплатные автобусы для пенсионеров, студентов и льготных категорий граждан. Однако, 18 ноября 2016 года данный проект был закрыт властями, не смотря на призыв В. В. Путина реализовывать социальную политику. На данный момент, бесплатные автобусы в Воронеже отсутствуют [17].

Подводя итог вышеизложенному, можно сказать, что политика народосбережения России, высказанная В.В. Путиным в 2012 году, получила реализацию на практике. Однако есть проблемы, которые снижают качество жизни отдельных категорий граждан. Это видно на примере законодательства Воронежской области. Для более детального рассмотрения политики «народосбережения» необходимо провести разведывательное социологическое исследование, для выяснения того, как реализуется эта политика «на местах», с позиции воронежцев. Это задача нашей последующей публикации.

Список литературы:

1. Балюшина Ю.Л. Социальная политика: понятие и сущность / Ю.Л. Балюшина // Вестник Северного (Арктического) федерального университета. Серия: Гуманитарные и социальные науки. – Архангельск, 2009. - №6. – С. 56-59.
2. Взаимодействие Росстата и Минздрава России в области формирования официальной статистической информации – [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. –URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/rosstat/smi/konferenz/kakorina_prez.pdf (Дата обращения 01.12.2018).

3. Об основных результатах выполнения майских указов 2012 года и связанных с ними поручений и указаний Президента Российской Федерации (По состоянию на 30 апреля 2017 года.) [Электронный ресурс] // Правительство России. –URL: <http://government.ru/orders/selection/406/27541/>(Дата обращения 01.12.2018).
4. О повышении к 2018 году в России суммарного коэффициента рождаемости до 1,753 и ожидаемой продолжительности жизни до 74 лет [Электронный ресурс] // Правительство России. –URL: <http://government.ru/orders/selection/406/15382/> (Дата обращения 01.12.2018).
5. О показателях доступности дошкольного образования [Электронный ресурс] // Правительство России. –URL: <http://government.ru/orders/selection/406/30533/> (Дата обращения 01.12.2018).
6. О ходе выполнения Указа Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года №600 «О мерах по обеспечению граждан Российской Федерации доступным и комфортным жильём и повышению качества жилищно-коммунальных услуг». – [Электронный ресурс] –Режим доступа. –URL: <http://government.ru/orders/selection/406/27534/> (Дата обращения 01.12.2018).
7. О ходе выполнения Указа Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года №597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://government.ru/orders/selection/406/27530/>(Дата обращения 01.12.2018).
8. Путин В. В. Строительство справедливости. Социальная политика для России [Электронный ресурс] // Комсомольская правда. - URL: <https://www.vrn.kp.ru/daily/3759/2807793/> (дата обращения: 01.12.2018).
9. Путин предложил продлить программу маткапитала до 2022 года [Электронный ресурс] // РИА Новости. - URL: <https://ria.ru/society/20171128/1509751808.html> (Дата обращения 01.12.2018).
10. Солженицын А. И. Как нам обустроить Россию? / А. И. Солженицын // Комсомольская правда (спец выпуск). – 1990 (18 сент.).
11. Указы Президента Российской Федерации В.В. Путина от 7 мая 2012 года № 597, 598, 599, 600, 606 [Электронный ресурс] // Российский союз ректоров. - URL: http://www.rsr-online.ru/doc/2012_06_25/6.pdf (Дата обращения 01.12.2018).
12. Указ Президента РФ от 9 октября 2007 г. N 1351 "Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года" [Электронный ресурс] // Информационно-правовое обеспечение ГАРАНТ: сайт. - URL: <http://ivo.garant.ru/#/document/191961/paragraph/1:0> (Дата обращения 01.12.2018).
13. ФЗ «О внесении изменения в статью 1 Федерального закона о минимальном размере оплаты труда» от 02.06.2016 № 164-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: сайт. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_198850/ (Дата обращения 01.12.2018).

- 14.ФЗ «О внесении изменения в статью 1 Федерального закона о минимальном размере оплаты труда» от 07.03.2018 № 41-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: сайт. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_292509/ (Дата обращения 01.12.2018).
- 15.ФЗ «О социальной поддержке отдельных категорий граждан в Воронежской области» от 14.11. 2008 № 103-ОЗ (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс] // Информационно-правовое обеспечение ГАРАНТ: сайт. - URL: <http://base.garant.ru/18125215/> (Дата обращения 01.12.2018).
- 16.ФЗ «Об определении муниципальных образований Воронежской области и специальностей в целях предоставления гражданам земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности, в безвозмездное пользование для отдельных видов землепользования» от 02.03.2017 № 7-03. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://217.25.235.148/vi_soz/zakon/007z17.pdf (Дата обращения 01.12.2018).
- 17.ФЗ «О предоставлении налоговых льгот по уплате транспортного налога на территории Воронежской области» от 11. 06. 2003 № 28-ОЗ (с изменениями и дополнениями). - [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://docs.cntd.ru/document/802007687> (Дата обращения 01.12.2018).
18. Хамидуллин Н.Р. К вопросу о понятиях «социальная политика» и «социальная защита населения» / Н.Р. Хамидуллин // Вестник ОГУ. – Оренбург, 2014. - №7. – С. 45-49.

СЕКЦИЯ 3. ЭКОНОМИКА

ИНОСТРАННЫЙ ЯЗЫК КАК ОДИН ИЗ ИНСТРУМЕНТОВ МАРКЕТИНГА

Азбалян Даниел Меликович
студент, Старооскольский филиал национального исследовательского
университета «БелГУ»,
РФ, г. Старый Оскол

FOREIGN LANGUAGE AS ONE OF THE INSTRUMENTS OF MARKETING

Daniel Agbalyan
Student, Stary Oskol's branch of the national research university «BelGU»,
Russia, Stary Oskol

Аннотация. В данной статье устанавливается роль иностранного языка в сфере деловых отношений. Также рассматриваются причины глобализации английского языка и необходимость его изучения в нынешних экономических и политических условиях. Изучаются проблемы низкого уровня знания иностранного языка в России.

Abstract. The article establishes the role of a foreign language in business relations. Also it considers the reasons of the English language globalization and the necessity of studying English in current economic and political conditions. The problems of a low level of foreign language knowledge in Russia are studied.

Ключевые слова: маркетинг; бизнес; глобализация; специалист; HR-менеджер; эра интернета; иностранный партнер.

Keywords: marketing; business; globalization; specialist; HR-manager; the era of the internet; foreign partner.

В 21 веке – веке информационных технологий, знание и понимание иностранного языка является не только отличительной составляющей

культурного, образованного и цивилизованного человека, но и одним из важнейших особенностей и условий для личного карьерного и профессионального роста и развития работника. Основной причиной этому служит всеобщая мировая глобализация. Также этому способствует увеличение количества личных контактов с людьми из иностранных государств. Например, туристические поездки за границу, электронные социальные сети, которые во многом упрощают общение между людьми из разных стран, деловые партнеры из других государств и т.д.

Современные экономические и коммерческие связи между развитыми странами происходит как никогда интенсивно и основательно. В связи этим, способы коммуникации между партнерами и коллегами обретает все большую популярность. Бизнес английский приобретает жизненно важный характер при взаимоотношении между бизнесменами, предпринимателями, специалистами межнациональных компаний, потому что именно способность партнеров грамотно вести переговоры на деловом языке определяет их имидж и профессиональный уровень. Важным толчком к появлению новых видов бизнес деятельности, связанные с предоставлением потребителям услуг по обучению иностранного языка, является глобализация английского языка [2, с. 68].

Возможно, многие из вас когда-нибудь пробовали устраиваться на работу. Но чтобы иметь хороший доход, вам наверняка потребуется знание иностранного языка, в частности английского языка. Но знание одного разговорного языка недостаточно. Чтобы научиться вести переговоры с другими компаниями и организациями, нужно детальное изучение делового стиля иностранного языка. Хочется добавить, что, даже выучив деловой стиль общения, вы не сможете с первых же рабочих встреч освоить полностью данный стиль речи. Для этого необходимо постоянно практиковаться. Вот как высказался один из виднейших ораторов США Ральф Уолдо Эмерсон: «Все хорошие ораторы начинали как плохие ораторы». Именно поэтому только постоянный труд может вывести человека на профессиональный уровень.

Особенностью при общении с носителями иностранного языка является понимание их культурных и религиозных специфик, которые нужно учитывать и изучать совместно с грамматикой, лексикой. Примечательно, что между изменением языковой картины мира, мышления личности и изучением иностранного языка проходит прямая связь.

Деловой английский язык включает в себя собеседования, написания резюме, но его отличительной чертой является не только это. А именно, когда работник попадает в бизнес среду, ему приходится выступать с различными презентациями, совершать переговоры, отвечать на телефонные звонки, писать официальные письма различного рода, вести деловую переписку с партнерами, заключать контракты и т.д. На этом список не заканчивается, но этот перечень всегда открыт, и каждый из нас может применить свои способности и навыки в этих сферах [1].

В современном, динамичном и быстро развивающемся мире интернациональный маркетинг и официальные деловые взаимоотношения с иностранными коллегами и партнерами стремительно набирают обороты. В связи с этим быть только лишь первоклассным специалистом в коммерческой сфере уже не актуально. Разница между месячными доходами менеджера в организации, который владеет двумя и более иностранными языками и просто хорошим менеджером более чем очевидна.

Иностранные языки в Российской Федерации существуют на довольно низком уровне, даже несмотря на стремительно развитие экономических и политических связей. По данным исследования на знание английского языка, которое провели EF English First в более чем 40 стран, Россия заняла лишь 32 место. Бразилия, Индия и Китай оказались далеко впереди нас. В процентном соотношении иностранный язык знают всего лишь 17% населения страны, из которых каждый пятый когда-либо бывал за границей. По статистике ФМС, у 15% граждан России есть загранпаспорт [3].

Благодаря росту развития международных экономических отношений, в русском языке все чаще появляются заимствованные иностранные слова.

Например, название импортных продуктов, которые зачастую используются в меню многих ресторанов.

Большая часть HR-менеджеров России считают, что знание одного иностранного языка является очень хорошей прибавкой к зарплате. Эта прибавка в среднем расценивается в пределах от 15% до 35%. В наше время появляются все больше профессий, связанных с английским языком. Поэтому все чаще можно заметить, что английский язык является необходимым условием при принятии на работу [3].

Вот пример некоторых профессий, где практически невозможно обойтись без использования английского языка:

1. IT сфера. Все новое программное обеспечение в основном появляется на английском языке. И не всегда стоит ждать его перевода на русский язык. Следовательно, обучение английскому является приоритетом для работников данной сферы.

2. Сфера туризма. Ведение дел с туроператорами, партнерами и клиентами чаще всего проходит на английском. Без понятия языка очень трудно развиваться в этой сфере.

3. Менеджер по продажам. Множество организаций ведут свои дела с иностранными партнерами. И иностранный язык является тем самым инструментом для ведения общих дел международных компаний [1].

Что касается маркетинга, то необходимо сказать, что многие считают его «современным» изобретением, но тут не все так просто. Маркетинг сам по себе появился в тот период времени, когда зародилось ремесленничество и люди стали не только использовать продукты своего труда в своих нуждах, но и продавать их другим.

Маркетинг находится в постоянном эволюционном процессе, потому что на рынке ежегодно появляются новые товары за счет изменения вкусов и моды людей. И задачей маркетологов заключается в поиски точек слияния с аудиторией, что, несомненно, ведет к росту рынка [2, с. 77].

С началом эры интернета маркетинговая система кардинально изменилась. С помощью интернета современные бренды становятся по-настоящему глобальными. Например, социальная сеть Facebook насчитывает более 2 миллиардов активных пользователей. При помощи таких социальных сетей стираются национальные границы маркетинга, что приводит к всеобщей глобализации.

Многие международные бренды делают английский своим основным языком, потому что именно он является наиболее используемым языком планеты. Численность англоговорящих примерно 1,5 миллиарда людей.

Надо отметить, что знание иностранного языка полезно и необходимо и для потребителей, и для самих маркетологов. Англоговорящий рынок рекламы и маркетинга развивается намного быстрее отечественного. То есть мы можем черпать идеи и инструменты, которые в скором времени появятся и у нас. Так как технологии воздействия на аудиторию устаревают всего за несколько лет, то такой метод развития является самым популярным.

В скором времени наступит именно тот день, когда уже спрашивать о знании и понимании английского языка будет также неприлично, как и спрашивать об умении пользования ПК. Но, с другой стороны, в нашей стране уровень знания английского языка остается низким даже в больших городах, не говоря об остальных регионах государства.

Список литературы:

1. Как развивался маркетинг, и почему для него так важен английский язык <https://rb.ru/opinion/marketing-i-english> (дата обращения 23.10.2018)
2. Лавлок К. Маркетинг услуг: персонал, технология, стратегия. М.: Издательский дом «Вильямс», 2005.
3. Официальный сайт американского финансово-экономического журнала [электронный ресурс] // Режим доступа URL: <https://www.forbes.com/>

ФОРМИРОВАНИЕ МОТИВАЦИОННЫХ ДЕТЕРМИНАНТОВ В СОВРЕМЕННОМ ИННОВАЦИОННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ

Даниленко Юлия Николаевна

*магистрант, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Вдович Евгений Евгеньевич

*магистрант, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Кузьминов Александр Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф.
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Аннотация. Развитие инновационной активности в РФ является чрезвычайно сложным в силу высокой неопределенности, которая порождает не наблюдаемые ранее проблемы и закономерности. Управление индивидуальной мотивацией, поэтому является важным компонентом реализации инновационных возможностей. Предлагается рассматривать их в контексте теорию постановки целей и социальной когнитивной теории как некоторый «мотивационный хаб», обеспечивающий совмещение целей компании и индивидуальную эффективность сотрудников. В данном случае менеджмент компании может влиять на уровень индивидуальной мотивации и характер ее влияния на успех инновации путем совмещения целей всех участников и точечного организационного воздействия.

Ключевые слова: инновационный менеджмент мотивация, самоэффективность

Многие компании используют инновации для выявления новых источников роста, особенно в высокодинамичных отраслях, где устойчивое конкурентное преимущество часто зависит от способности разрабатывать новаторские продукты и услуги [9]. Инновации связаны с новыми рынками и технологиями, что опосредует высокий уровень неопределенности и риска и

требует новых подходов к стратегии, структуре, процессам, культуре и лидерству [1]. Многие инновации сильно зависят от инициативы отдельных людей, и успешные прорывы в различных областях часто связывают с результативностью высокопроизводительных разработчиков, обладающих высоким уровнем мотивации [2,7].

Сотрудники-инноваторы должны иметь дело с непредвиденными препятствиями, получать разнообразные знания из различных источников и предлагать творческие решения [3, 7]. Таким образом, была сформировано направление исследования мотивации сотрудников к инновациям, для которых различные последствия неопределенности являются существенной проблемой и требуют особых управленческих решений [4, 9].

Кроме того, нужно отметить, что для поддержания инноваций необходимы особые кодифицированные процедуры и сложные наборы подпрограмм, обеспечивающие предсказуемость решений. Часто менеджмент в таких условиях не поддерживает эти требования, так как не хватает квалифицированных сотрудников или их мотивация невелика [4, 5]. Кроме того, инновации находятся в зависимости от наличия новых знаний, а существующие процедуры могут быть организованы вокруг узкого набора внешних партнеров, которые ограничивают использование других источников знаний при постановке задач [2, 4, 6].

В то время как инновации обычно происходят сверху вниз в процедуре планирования стратегии, некоторые, наиболее радикальные идеи формируются отдельными лицами, командами, в том числе неформальными группами, для интерпретации которых также требуются квалифицированные мотивированные сотрудники. Очень важно отметить здесь наличие ряда закономерностей самой инновационной деятельности, например, ее цикличности в условиях реального предприятия [3].

Поскольку инновационное развитие - это целенаправленный процесс, в котором производительность зависит от индивидуального обучения и мотивации [1, 4], указанные факторы могут повлиять на приобретение и

использование навыков и способностей человека [8], таких как: формирование идеи, разработка концепции и преодоление организационных барьеров. Опираясь на положения теории постановки целей [8] и социальной когнитивной теории [6] мы предлагаем в качестве основных мотивационных детерминантов рассматривать **личные** цели развития и самоэффективность (*self-efficacy*), которые составляют так называемый «*мотивационный хаб*».

Личные цели охватывают интерес и оценку рабочих заданий. Они касаются вопроса: «Я хочу это сделать?». С другой стороны, самоэффективность относится к убеждениям сотрудников в их возможности успешного достижения желаемых целей, то есть «Могу ли я это сделать?» [6]. Личные цели приводят к двум эффектам. Во-первых, достижение целей обеспечивает трудовую удовлетворенность и повышает интерес к работе [6]. Во-вторых, несоответствие между целями и текущей производительностью формирует недовольство, которое требует корректирующих действий [6]. Таким образом, можно предположить, что мотивация к инновационной деятельности взаимосвязана с балансом достижения целей компании и индивидуальных целей сотрудника, которые можно объединить под общим показателем «уровень самоэффективности», понимаемым как термин социальной когнитивной теории, отражающий степень индивидуального познания проблемы, способов ее решения и способности преодолевать возникающие трудности.

Самоэффективность также определяет уровень усилий, которые будут затрачены работниками и насколько они позволят преодолеть препятствия и неудачи, вызванные неопределенностью инноваций [6]. В результате люди с высокой самоэффективностью, скорее всего, сформируют наиболее оптимальный способ достижения своих целей [8].

Мотивационный хаб влияет на индивидуальную производительность четырьмя способами [8]. Во-первых, он привлекает внимание к соответствующему виду деятельности. Во-вторых, определяет объем усилий, которые человек желает инвестировать в достижение целей. В-третьих, влияет

на настойчивость сотрудника, то есть определяет, как долго человек готов поддерживать усилия при работе над задачей. Наконец, это облегчает поиск и использование знаний и стратегий для конкретных задач.

Таким образом, можно предположить, что благодаря перечисленным механизмам, учету личных целей и самооффективность обеспечат решение задач инновационного развития предприятия, поскольку создадут мотивационный инструмент, который максимально адаптирован возможным проблемам, возникающим в результате неопределённости, присущей инновациям.

Список литературы:

1. Гарибянц Г.С., Титова Н.А. Инновации в совершенствовании системы мотивации персонала - определяющий элемент его инновационного поведения в организации//Экономика и управление: проблемы, решения Изво: Издательский дом "Научная библиотека". Москва. 2018 Том: 4 Номер: 6. С. 53-58
2. Джуха В.М., и др. Инновационный менеджмент. Учебник / Москва, 2016. (2-е издание, переработанное и дополненное). 376 с.
3. Кузьминов А.Н., Шелепова Н.С. Влияние эндогенных факторов региональной социально-экономической системы на характер инновационного развития// Вестник Южно-Российского государственного технического университета (Новочеркасского политехнического института). Серия: Социально-экономические науки. 2010. № 4. С. 24-28
4. Причина О.С., Орехов В.Д. Управление персоналом и инновациями: оценка и анализ внешних эффектов актуальные вопросы управления персоналом и экономики труда//Мат-лы III Всеросс. Науч.-прак. Конф. Государственный университет управления, Национальный союз «Управление персоналом». Москва, 10 апреля 2017 г. С. 156-160
5. Шишкина Е. В. Повышение конкурентоспособности персонала с использованием поощрения создания инноваций в условиях использования нормирования труда//Экономика России в современных условиях: пути инновационного развития и повышения конкурентоспособности. Сборник науч. Тр. по итогам всеросс. науч-прак. Конф. молодых ученых Санкт-Петербургского государственного экономического университета. Под ред. Е.А. Горбашко. СПбГЭУ. 2017. С. 429-432
6. Bandura, A., 2012. On the functional properties of perceived self-efficacy revisited. J. Manag. 38, 9–44, <http://dx.doi.org/10.1177/0149206311410606>

7. Day, D.L., 1994. Raising radicals: different processes for championing innovative corporate ventures. *Organ.Sci.* 5, 148–172. de Araujo Burcharth, A.L., Knudsen, M.P., Søndergaard, H.A., 2014. Neither in vented nor here: the impact and management of attitudes for the adoption of open innovation practices. *Technovation* 34, 149–161, <http://dx.doi.org/10.1016/j.technovation.2013.11.007>
8. Locke, E.A., Latham, G.P., 2004. What should we do about motivation theory? Six recommendations for the twenty-first century. *Acad. Manag. Rev.* 29, 388–403, <http://dx.doi.org/10.5465/AMR.2004.13670974>.
9. O'Connor, G.C., 2008. Major innovation as a dynamic capability: a systems approach. *J. Prod. Innov. Manag.* 25, 313–330, <http://dx.doi.org/10.1111/j.1540-5885.2008.00304.x>.

МЕНЕДЖЕР ПО ПЕРСОНАЛУ В РОССИИ И В США: СХОДСТВА И РАЗЛИЧИЯ

Камашев Никита Дмитриевич
студент, Белгородский государственный национальный
исследовательский университет,
РФ, г. Старый Оскол

PERSONNEL MANAGER IN RUSSIA AND THE USA: IN SIMILITY AND DIFFERENCES

Nikita Kamashev
student, Belgorod State National Research University,
Russia, Stary Oskol

Аннотация. В статье проводится сравнительный анализ профессии «менеджер по персоналу» в России и в США. Выявляются общие черты и черты различия в двух странах.

Abstract. The article provides a comparative analysis of the profession «personnel manager» in Russia and the United States. The common features and differences in the two countries are revealed.

Ключевые слова: управление персоналом, менеджмент, менеджер по персоналу, найм на работу, менеджер по персоналу в России, менеджер по персоналу в США.

Keywords: personnel management, management, HR manager, recruitment, HR manager in Russia, HR manager in the USA.

Профессия «менеджер по персоналу» является молодой профессией. Зарождение разновидности деятельности менеджера появилась ещё в конце девятнадцатого века. Возникновение специалистов по работе с персоналом, имеющих подготовку в сфере промышленной социологии и психологии, вызвало действительный переворот в традиционных формах кадровой работы. Если до этого кадровая работа входила в должностные обязанности линейных руководителей разного ранга и уровня, а также служащих (и руководителей)

кадровых служб, то появление управленческой функции, соединённой с гарантом соответствующего уровня кадрового ресурса организации решило эту проблему. Это главным образом расширило диапазон задач и повысило значение этого направления менеджмента [1, С. 78].

С возникновением управления персоналом как особенной штабной деятельности в системе менеджмента настоящего времени соединено зарождение кадрового менеджмента, который последовательно внедряет и видоизменяет сформировавшиеся формы кадровой работы.

Для нашего государства становление данной профессиональной деятельности происходит в условиях коренного переустройства общества. По этой причине освоение новых кадровых технологий тормозится общепринятыми формами кадровой работы [5, С. 155].

В основные задачи, решаемые менеджером по подбору персонала, входят:

1. Определение проблем (набор людей, отбор из кандидатов, направленность, оценка, обучение).
2. Компенсации и пособия.
3. Обучение персонала, повышение его квалификации.
4. Производственные отношения [4, С. 20].

Приведем итоги сравнительного анализа основных характеристик менеджера по персоналу в крупных компаниях США и России (таблица 1)

Таблица 1.

Основные характеристики менеджера по персоналу

Критерии сравнения	Россия	США
Требования к квалификации	Высшее образование по квалификации «менеджмент» либо высшее образование и дополнительная подготовка в области менеджмента, рабочий стаж по квалификации не менее двух лет [3].	Не предусмотрено специального образования. Прием на работу, как молодых специалистов, так и опытных сотрудников без учёта возраста. Продвижение зависит от индивидуальных результатов [5, С. 158].
Требования при устройстве на работу	В первую очередь это резюме, образование.	На выполненные проекты, собирают рекомендации и учитывают средний балл в дипломе [2].

Уровень зарплаты	Уровень заработной платы - 45000 руб. в Москве [6]/	101 321 доллар США (по состоянию на 31 октября 2018 года) [7].
Качества личности	инициативность, уверенность в себе, независимость, целеустремлённость, ответственность, креативность, производительность, мобильность, исполнительность [4, С. 17]	инициативность, уверенность в себе, независимость, целеустремлённость, ответственность, креативность, производительность, мобильность, исполнительность [4, С. 17-18]
Стандарты в области кадрового менеджмента	Стандарты профессиональной деятельности в области кадрового менеджмента (2007 год) установили структурное деление на три уровня формирования знаний, умений и навыков специалистов: Первый это оперативный. Второй это тактический. Третий это стратегический. Оперативный уровень определяет две специализации: специалист по кадровому делопроизводству и специалист по управлению персоналом [4, С. 20].	Американская модель профессиональных стандартов управления персоналом заключается в том, что в специальном тестовом центре, кадровики проходят испытание и по его результатам им присваивается одна из трех ступеней: - профессионал в управлении персоналом; - старший профессионал в управлении персоналом; - профессионал в области международного HR-менеджмента, или «глобальный» профессионал [2].
Найм на работу	Протекционизм (использование связей) при найме на работу [5, С. 159]	Система найма на работу посредством рынка труда, университетов, объявлений и просто рекомендаций коллег. При найме работника проверяется его соответствие вакантной должности [2].
Развитие персонала	Начальники высшего звена компаний привыкли рассматривать служащих кадровых отделов только как инструмент для подбора персонала, при этом полностью отстраняют их от решения задач.	Подготовка, переподготовка и повышение квалификации кадров, связь с учебными заведениями, подготовка программы карьеры. Менеджеры активно участвуют в бизнес-процессах и в разработке стратегического планирования в управление персоналом.
Управление персоналом	Строгая иерархия, подход к управлению персоналом обусловлен необходимостью быстрой отдачи	начальник и сотрудник встречаются один на один и обсуждают, что может выполнить каждый из них для повышения эффективности работы и взаимодействия [2].

Таблица 2.

Общие и различные ценности менеджера по персоналу в США и России

США	Россия	Общие ценности персонала
Индивидуализм	Коллективизм	Упрощенность речи
Западноевропейские корни	Европейские и азиатские корни	Гостеприимность
Готовность рисковать	Осторожность	Любовь к технологиям
Оптимизм	Пессимизм	Великодержавность
Этика успеха	Нельзя добиваться успеха за счет других	Мышление с размахом, мессианство
Прагматизм	Эмоциональность	Неприятие аристократов
Несходство взглядов	Консенсус	Экспансионизм

Из таблицы № 2 можно заметить, что, несмотря на выделенные отличия между персоналом двух рассматриваемых стран, их достаточно общий образ мышления создает базис для производительного сотрудничества и в конечном итоге для роста результативности работы всей компании в целом.

Иными словами, обращать внимание следует не только на то, что различает людей, но и на то, что их объединяет.

Сравнительная характеристика менеджера по персоналу в нашей стране и, с одной из стран Запада на примере США позволяет прийти к следующим выводам.

Различия менеджеров по персоналу в России и в США следующие: Первое это требования к квалификации. Второе это условия найма на работу. Третье это управление персоналом. Четвертое это уровень зарплаты.

Общими характеристиками у менеджеров по персоналу в России и в США являются:

1. качества менеджера по персоналу;
2. денежное стимулирование (заработная плата и дополнительные выплаты: оплата больничных, отпусков, страхование жизни, пенсии, оплата юридических услуг, физическое оздоровление сотрудников) - основной вид;

3.развитие персонала;

4.стандарты профессиональной деятельности управления персоналом.

Таким образом, профессия «менеджер по персоналу», имеет очень большой интерес, но и требования к человеку предъявляет высокие. Однако, ежегодно все больше руководителей начинают понимать необходимость появления в штате данной должности и все больше специалистов готовы попробовать себя в этой роли.

Список литературы:

1. Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. Т. Ю. Базарова, Б. Л. Еремина. - 2-е изд., перераб. и дополненное - М: ЮНИТИ, 2002. - 560 с.
2. Дарижапов Б. Д. Обзор зарубежных моделей управления персоналом // Известия БГУ. 2002. № 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obzor-zarubezhnyh-modeley-upravleniya-personalom> (дата обращения: 27.11.2018).
3. Захарова Т. И., Стуканова И. П. Особенности HR-менеджмента в России // Научное сообщество студентов XXI столетия. URL: <http://sibac.info/12355> (дата обращения: 27.11.2018)
4. Одегов Ю. Г. Портрет российского кадровика. Проблемы подготовки HR-менеджеров в России // Кадровик. Кадровый менеджмент. 2008. № 9. С. 17-28.
5. Панова А. Г., Лустина Т.Н., Богачева Т. В. Профессиональные роли менеджера по персоналу: современный взгляд // Сервис в России и за рубежом. 2016. № 1 (62). С. 155-164.
6. Обзор статистики зарплат профессии. Менеджер по работе с персоналом в России // <https://russia.trud.com/salary/692/74278.html> (дата обращения: 27.11.2018).
7. Сколько зарабатывает менеджер по работе с персоналом в Соединенных Штатах? // <https://www1.salary.com/Human-Resources-Manager-Salary.html> (дата обращения: 27.11.2018)

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ИСТОЧНИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА

Кильдеева Кристина Олеговна

*студент, Поволжский государственный университет сервиса,
РФ, г. Тольятти*

Кононова Анастасия Сергеевна

*студент, Поволжский государственный университет сервиса,
РФ, г. Тольятти*

Корнеева Александра Александровна

*студент, Поволжский государственный университет сервиса,
РФ, г. Тольятти*

Медведева Екатерина Викторовна

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент, Поволжский государственный университет сервиса,
РФ, г. Тольятти*

Благодаря трудам ученого-экономиста Ж. Б. Сэя, общепринятыми факторами производства принято считать труд, землю и капитал. Позже его последователи выявили еще один фактор - предпринимательские способности. А с недавнего времени стали выделять и пятый фактор - информационный. Он неотъемлемо связан с достижениями современной науки, которая оказывает свое воздействие на уровень эффективности производства, процесс подготовки квалифицированных кадров и повышения потенциальных возможностей капитала.

Но что же такое информация? Сложно ответить на этот вопрос однозначно, поэтому будет уместнее дать несколько характеристик данному термину. В первую очередь, информация является средством обеспечения процессов управления, которая позволяет принять обоснованные управленческие решения. Во-вторых, информация — это упорядоченные сведения о процессах и явлениях, происходящих во внешнем и внутреннем мире организации, совокупность знаний и данных [2].

Информационное обеспечение – главный показатель результативности экономического анализа. Экономический анализ базируется на разнообразной

исходной информации. Все информационные источники можно разделить на внутренние и внешние, первые в свою очередь подразделяются на нормативно-плановые, учетные и внеучетные.

Все типы планов, которые производятся отдельными руководящими субъектами, разнообразными министерствами и ведомствами (программы развития, проекты, календарные графики и т. д.), а также нормативные материалы, устанавливающие требования и нормативы, выполнение которых проверяется в ходе анализа, относятся к нормативно-плановым основам. К учетным источникам информации относятся документы бухгалтерского, налогового, статистического и оперативного учета и отчетности. Прочие документы, не входящие в перечень учетных источников, приходятся на долю внеучетных, которые непосредственно регулируют хозяйственную деятельность. Также, наряду со всеми, большой ценностью обладают данные, полученные в ходе личного общения (на различных симпозиумах, конференциях, в ходе переговоров, интервью, собеседований и др.) [2].

Наряду с внутренней информацией для принятия целесообразных управленческих решений также необходимо обладать информацией о состоянии внешней среды функционирования экономического субъекта.

Внешней информацией считается любая информация, поступающая из источников, находящихся вне хозяйствующего субъекта. Как правило, это политическая и экономическая информация о деятельности конкретных хозяйствующих субъектов [2]. Источниками такой информации органы государственной статистики, службы экономической безопасности и личные наблюдения руководителей анализируемого хозяйствующего субъекта.

Другой подход к классификации основных видов и характеристике источников информации, необходимой для проведения анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия, предложен и рассмотрен Т.Б. Бердниковой [1], которая приводит более подробную и расширенную трактовку каждого из элементов, образующих информационную базу экономического анализа.

Разобравшись с классификацией источников информации экономического анализа рассмотрим разновидности информации:

- по отношению к объекту исследования:
 - внешняя;
 - внутренняя;
- по отношению к предмету исследования:
 - основная;
 - вспомогательная - необходима для более подробной характеристики изучаемой предметной области;
- по периодичности поступления:
 - регулярная - относит к себе плановые и учетные данные;
 - постоянная – сохраняет свое значение неограниченное время (коды, шифры и др.);
 - условно-постоянная – сохраняет значение в течение определенного периода времени (показатели плана, нормативы);
 - переменная – имеет частую сменяемость событий (отчетные данные на определенную дату);
 - эпизодическая - формируется при необходимости;
- по отношению к процессу обработки:
 - первичная (данные первичного учета, инвентаризаций, обследований);
 - вторичная - прошедшая определенную обработку и преобразования (отчетность, конъюнктурные обзоры и др.).

Бухгалтерский учет и отчетность, где наиболее полно и системно отражаются хозяйственные явления, процессы и их результаты занимает ведущее место в информационном обеспечении анализа хозяйственной деятельности организаций, и обеспечивает порядка 70 % информации. Для принятия необходимых мер, направленных на улучшение выполнения планов, достижение лучших результатов хозяйствования, проводится своевременный и полный анализ данных.

Экономический анализ выступает промежуточным звеном, между сбором информации и принятием управленческих решений, комплексность и эффективность которого определяется объемом и качеством информации, используемой при его проведении. При этом, анализ выступает не только как потребитель информации, но, как и ее организатор для внешних и внутренних пользователей [1]. Пользователями экономической информации являются потенциальные инвесторы, акционеры, работники фирм и общественность, поставщики и покупатели, правительственные органы — налоговые, статистические, и др. Экономический анализ должен максимально удовлетворить их потребности в информации.

Подготовка источников информации для анализа — важная часть организационной работы. Процесс подготовки проходит в 2 этапа, первый из которых — проверка содержания, а второй — обработка и изучение материалов. Информация должна соответствовать некоторым требованиям — ее значимости и достоверности, преобладания экономического содержания над юридической формой. Информация будет считаться достоверной, если ее можно проверить, и, если она имеет документальную обоснованность.

Экономическая информация — это совокупность сведений об экономической деятельности предприятий различных сфер бизнеса, охватывающая все области их хозяйственной деятельности. Она активно используется в процессах производства, распределения, обмена и потребления материальных благ и услуг [3]. Сочетание событий и явлений, которые приходятся источником информации, формирует деятельность фирм.

Информация служит основой для проведения анализа финансово-хозяйственной деятельности. Путём обработки определённых источников информации (показателей плана, учёта, отчётности) проходит системное, комплексное изучение, измерение и обобщение влияния факторов на результаты деятельности предприятия. Содержание анализа включает в себя глубокое и всестороннее изучение экономической информации и функциональности анализируемого объекта хозяйствования [2]. Анализ

проводится с целью принятия оптимальных управленческих решений по обеспечению выполнения производственных программ предприятия, оценки уровня их выполнения, выявления слабых мест и внутрихозяйственных резервов. Для осуществления процесса анализа применяются различные технические средства для сбора, переработки, хранения и передачи информации.

Информационная база анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия основана на организационном нормировании, бухгалтерском учете и отчетности, финансовой и статистической отчетности, специальной экономической, технической и иной информации.

Список литературы:

1. Косолапова М.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник / М.В. Косолапова, В.А. Свободин. — М.: ИТК Дашков и К, 2016. — 248 с.
2. Медведева Е.В. Элементы методологии исследования стратегии управления в хозяйствующих субъектах [Текст] / Е.В. Медведева // Школа университетской науки: парадигма развития. 2010. Т. 2. № 1 (1). С. 77-81.
3. Насакина Л.А. Новые подходы к оценке хозяйственной деятельности в условиях развития рыночных отношений [Текст] / Л.А. Насакина // Вестник НГИЭИ. 2015. № 3 (46). С. 70-74.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РОССИИ С АРГЕНТИНОЙ

Лебедева Мария Владимировна

*студент, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Амосова Людмила Михайловна

*студент, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Хмелев Игорь Борисович

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF ECONOMIC AFFAIRS BETWEEN RUSSIA AND ARGENTINA

Maria Lebedeva

*student, Plekhanov Russian University of Economics,
RF, Moscow*

Lyudmila Amosova

*student, Plekhanov Russian University of Economics,
RF, Moscow*

Igor Khmelev

*scientific director, Cand. econ Sciences, Associate Professor,
Russian Economic University named after G.V. Plekhanov,
RF, Moscow*

Аннотация. В статье рассматриваются состояние внешнеэкономических связей России с Аргентиной и перспективы их развития.

Abstract. The article is devoted to the problem of the state of economic affairs between Russia and Argentina and prospects for their development.

Ключевые слова: внешнеэкономические связи; стратегическое партнерство; диалог; торговля; двусторонние отношения.

Keywords: economic affairs; strategic partnership; dialogue; trade; bilateral relations.

Аргентинская Республика как одна из наиболее значимых развивающихся стран латиноамериканского региона представляет особый интерес для внешнеэкономической деятельности РФ. Во-первых, Аргентина является крайне перспективным торгово-экономическим партнером России. Эта страна располагает огромными природными ресурсами как в энергетике, так и сельском хозяйстве и имеет большой потенциал в некоторых промышленных секторах экономики и инновационных услугах в сфере высоких технологий. Во-вторых, экономические связи России и Аргентины охватывают длительный период времени и пронизывают большинство сфер международного взаимодействия: торгово-экономическую, политико-дипломатическую деятельность, сотрудничество в военном деле, научно-технические и культурные связи. В-третьих, между данными государствами в сфере политического взаимодействия имеется достаточно широкая область взаимных интересов, схожих мнений и подходов. Россия и Аргентина занимают позицию, направленную на установление многополярного мира, основанного на таких постулатах, как равенство, получение одинаковой выгоды и всеобщая безопасность. Данные факты доказывают, что торгово-экономические взаимоотношения между Россией и Аргентиной являются достойными внимания и изучения.

Очевидно, что дальнейшее развитие российско-аргентинских внешне-экономических связей во многом зависит от стремления двух данных стран к обоюдному сотрудничеству. Во время президентства Нестора и Кристины Киришнер отношения между Россией и Аргентиной всегда оставались дружескими и взаимовыгодными. Однако, после смены власти в 2015 году, когда пост президента занял Маурисио Макри – во многом сторонник проамериканских взглядов, охлаждение отношений казалось неминуемым. [2] Сейчас, спустя два года после аргентинских выборов, можно сказать, что эти ожидания не оправдались. Новый президент Аргентины установил приоритетным направлением своей внешней политики расширение круга политических и деловых партнеров государства на мировой арене, усиление взаимодействия с теми странами, сотрудничество с которыми помогло

привлечь в аргентинское производство крупные инвестиции и инновационные технологии. Следовательно, можно сделать вывод, что внешнеполитическая деятельность данной латиноамериканской страны меняет свой курс и переориентируется на улучшение своего экономического развития. Ведь в результате такой позиции, несмотря на многочисленные пессимистические прогнозы и политические спекуляции, взаимоотношения между Россией и Аргентиной не претерпели значительных изменений. Оба государства приняли решение не прекращать процесс построения стратегически важного межгосударственного партнерства, которое без каких-либо строго регламентирующих союзнических обязательств и отношений обеспечивает сторонам возможность объединения усилий для нахождения успешного решения проблем на национальном и международном уровне.

В доказательство всего вышесказанного можно привести тот факт, что с 2015 года лидеры двух стран неоднократно беседовали по телефону, а 5 сентября 2016 года состоялась первая встреча Владимира Путина и Маурисио Макри в рамках саммита Группы двадцати в Ханджоу (КНР). Однако самая полномасштабная и значимая встреча двух глав государств произошла 23 января 2018 года в Москве в ходе официального визита Маурисио Макри в Российскую Федерацию. На данной встрече президенты России и Аргентины договорились о дальнейшем развитии стратегического партнерства и выделили наиболее перспективные направления его развития. [6]

После введения ответных российских санкций против ЕС, у Аргентины есть возможность стать одним из главных поставщиков сельхозпродукции в Россию. «Недавно было открыто агропромышленное представительство Аргентины в Москве, рассчитываем, что это позволит увеличить объем поставляемой в Россию продукции. Мы стремимся стать стратегическим поставщиком, готовы поставлять в Россию мясо, фрукты, бобовые», - утверждает Маурисио Макри. [5]

Но сельским хозяйством переговоры не закончились. "Российские железные дороги готовы подключиться к программе совершенствования

железных дорог Аргентины и наладить поставки модернизированного подвижного состава", - назвал еще одну сферу интереса президент РФ. По его словам, "Трансмашхолдинг" и "Синара" намерены инвестировать в строительство объектов сервисного обслуживания и производство железнодорожной техники, а "Силовые машины" осуществляют обслуживание агрегатов на пяти аргентинских гидроэлектростанциях и планируют участвовать в международных торгах на поставку оборудования еще для шести ГЭС.

Также среди перспективных направлений сотрудничества был выделен космос. Было отмечено, что Россия и Аргентина налаживают сотрудничество в области мирного освоения космического пространства, появляются новые предложения по расширению партнерства в сфере дистанционного зондирования Земли, а также спутниковой навигации. Глава российского государства заверил, что РФ готова поставлять в Аргентину спецтопливо для ракетно-космической техники. [6]

Кроме того, президенты России и Аргентины приняли решение об укреплении диалога как в рамках международных организаций, в частности в ООН, Группе двадцати, Всемирной торговой организации (ВТО), так и интеграционных объединений - Евразийского экономического союза и Южноамериканского общего рынка.

По итогам встречи Владимир Путин заявил об интересе российского бизнеса к проектам в Аргентине и назвал эту страну «одним из ведущих торговых партнеров РФ в Латинской Америке», товарооборот с которым демонстрирует рост, в то время как Маурисио Макри выразил уверенность в том, что «Аргентина и Россия имеют совместные интересы ... в энергетике, культуре, спорте, технологии, военно-технической области». [6]

На основе рассмотренных данных можно сделать вывод, что стратегическое партнерство Аргентины и России, которое стало итогом продолжительного и плодотворного торгово-экономического сотрудничества, в настоящий момент пронизывает большую часть важнейших сфер двусторонних отношений и обладает достаточными устойчивостью и постоянством.

Стабильность и прочность таких межнациональных отношений зависит от множества факторов, но в первую очередь – от политической воли глав обеих государств, их готовностью учитывать интересы друг друга и способствовать развитию таких взаимоотношений.

Российская сторона должна рассматривать формирование внешнеэкономических связей с Аргентиной в качестве одного из основных элементов своей внешнеэкономической стратегии, направленной на усиление экономических и политических позиций России на мировой арене в условиях возрастающей глобальной напряженности и нестабильности.

Список литературы:

1. Мировая экономика и международные экономические отношения. Полный курс: учебник // А.С. Булатов под ред. и др. – Москва, 2017. – 916 с.
2. Яковлева Н.М. Аргентинские выборы общерегионального значения. // Перспективы. – 2016. - №1. – с. 52-67.
3. Россия – Латинская Америка: модернизация экономических отношений. Коллективная монография // Н.А. Школяр под ред. – Москва, 2013. – С. 4-7.
4. Торговое представительство Российской Федерации в Аргентине. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://arg2.ved.gov.ru/>.
5. ТАСС Информационное агентство России. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://tass.ru/opinions/interviews/4898089>.
6. Официальные сетевые ресурсы президента России. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/>.
7. G20. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.g20.org/en/g20/g20-participants>.

АНАЛИЗ СФЕРЫ УДАЛЕННЫХ РАБОТ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА ТРУДА

Нечаева Валерия Викторовна

*студент, Пермский институт (филиал)
ФГБОУ ВО "Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова",
РФ, г. Пермь*

Лаврентьева Лариса Витальевна

*научный руководитель, канд. психол. наук, Пермский институт (филиал)
ФГБОУ ВО "Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова",
РФ, г. Пермь*

Рынок труда - это особая сфера, в которой работники предлагают свои знания, навыки и умения, осуществляя торговлю ими. Данный рынок не является стандартным в понимании человека, потому что основывается не на продаже товаров. Участниками такого рынка являются работник и работодатель. Однако, следует отметить, что рынок труда успешно функционирует и удовлетворяет потребности его участников.

В современных экономических условиях рынок представляет собой некую диспропорцию: отсутствует мотивация сотрудников в профессиональной сфере, работодателями предоставляются низкая оплата и неудовлетворительные условия труда [2].

Современная структура рынка труда имеет следующие характеристики:

- конкуренция. Предусматривается наличие естественной конкуренции между работодателями и кандидатами на должность, а также конкуренция представителей в рамках одной группы;

- регулирование отношений на рынке труда на государственном уровне;
- построение социальной защиты работоспособного населения [1].

Исходя из этого, в настоящее время потенциальный кандидат на должность в какую-либо компанию старается найти работу, которая будет удовлетворять всем необходимым ему характеристикам. Самые выгодные условия предлагаются на рынке фриланса.

Фриланс - это удалённая «свободная» работа, которая представляет собой особый тип занятости, при котором у работника нет необходимости официально устраиваться на работу и выполнять поручения работодателя в конкретное рабочее время. Данное направление работы позволяет сотруднику самостоятельно решать, с кем сотрудничать и какие услуги предлагать заказчикам. Различается фриланс двух видов:

- временная подработка;
- стабильная работа с хорошим доходом [3].

Рассмотрим понятие «фрилансер». В переводе с английского языка «freelancer» - свободный специалист, работающий на себя, используя различные платформы сети Интернет. Данный вид работы позволяет работнику самостоятельно выбирать заказчика и принимать решения о том, какую работу выполнять, а также устанавливать график работы [3].

В большинстве случаев фрилансеры - это представители творческих профессий. Однако в последнее время очень часто удаленной работой занимаются представители таких профессий как инженеры, консультанты, преподаватели, экономисты и многие другие.

Как показывает практика, люди, работающие удаленно, имеют доход в 1,5 - 2 раза превышающий доход обычных наемных работников. Доходы успешных фрилансеров, имеющих достаточно большой опыт в данной сфере, находятся в диапазоне от 50 000 рублей до 150 000 рублей в месяц.

Востребованность удаленных работ заключается, в первую очередь, в свободе действий и самореализации. Благодаря такому направлению организации труда нет необходимости работать в строго ограниченное рабочее время и дожидаться очередного ежегодного отпуска.

В ходе работы проведен анализ актуальных вакансий по объявлениям в сети Интернет на сайте HeadHunter (hh.ru). Большинство вакансий открыто в сфере продаж и торговли (более четверти всех объявлений, представленных на сайте). Практически половина из них направлена на поиск удаленных работников, что говорит о востребованности фрилансеров [4].

Основными сферами деятельности удаленной работы являются:

- копирайтинг - заработок, путём написания статей/текстов на основе собственных знаний. Является одним из самых популярных способов удаленного заработка. Копирайтинг востребован сегодня, как никогда раньше. Многим компаниям требуется специалист, который будет создавать продающие тексты и рекламу для продвижения товаров или услуг;

- рерайтинг - разновидность копирайтинга, однако данный способ заработка основан на редактировании уже готовых текстов, в результате которого на выходе компания получает полностью уникальный текст;

- перевод материала - заключается в переводе небольших статей на заданный язык в установленные сроки. Является очень востребованным и хорошо оплачиваемым видом деятельности [3];

- SEO-оптимизация - создание сайтов и лендингов для компаний. Технически данная работа становится все проще, так как появляются различные платформы, которые позволяют создавать качественные и грамотные сайты для заказчика;

- администрирование. Администратор проекта - человек, который занимается ведением групп или различных проектов в социальных сетях. Для этого необходимо всегда находиться on-line и контролировать действия участников группы/проекта [3];

- дизайн. Качественный дизайн в настоящее время очень ценится заказчиками. Чтобы заниматься данным видом деятельности, необходимо иметь навыки пользования графическими редакторами. Специалисты сферы очень высоко ценятся на рынке труда.

Направлений для работы в настоящее время достаточно много. Уже сейчас каждый начинающий фрилансер способен подобрать подходящую для себя нишу.

Список литературы:

1. Рынок труда, его современное состояние и проблемы / [Электронный ресурс]. - Режим доступа. - URL: <https://hh.ru>. свободный, (Дата обращения 21.11.2018 г.)
2. Тарасов П.П. Рынок труда и занятость населения // Монография. Москва: Лаборатория книги, 2012. 92 с
3. Что такое фриланс и кто такие фрилансеры: чем они занимаются, сколько зарабатывают и как стать фрилансером? / [Электронный ресурс]. - Режим доступа. - URL: <https://kakarabativat.ru/soveti/frilans-i-frilansery/>. свободный, (Дата обращения 21.11.2018 г.)
4. HeadHunter / [Электронный ресурс]. - Режим доступа. - URL: <https://hh.ru>. свободный, (Дата обращения 21.11.2018 г.)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

Осипян Марина Олеговна

*магистрант, Кубанский государственный университет,
РФ, г. Краснодар*

Бабенко Игорь Викторович

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент, Кубанский государственный университет,
РФ, г. Краснодар*

Начиная с конца 2000-х годов Россия взяла курс на улучшение ситуации в сфере малого и среднего предпринимательства (далее – МСП). Вот уже на протяжении нескольких лет о необходимости развития данного сегмента экономики рассуждают не только представители региональной и федеральной органов государственной власти, но и сам президент страны.

Важно отметить, что именно глава государства способствовал началу развития поддержки малого и среднего бизнеса. Еще в 2010 г. Владимир Владимирович Путин постановил выделить на эти цели порядка 13 млрд руб., а также инициировал принятие ряда законопроектов, которые защищают субъектов МСП. Поэтому многие считают, что именно это событие является отправной точкой в реализации полноценных программ поддержки малого бизнеса в нашей стране.

Но прежде чем говорить об эффективности государственной поддержки данного сегмента экономики, необходимо отметить, что в России согласно Федеральному закону от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» субъектами малого и среднего предпринимательства являются хозяйствующие субъекты (юридические лица и индивидуальные предприниматели), отнесенные в соответствии с условиями, установленными настоящим Федеральным законом, к малым предприятиям, в том числе к микропредприятиям, и средним предприятиям, сведения о которых внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства [1]. В данном законе также указаны критерии

отнесения хозяйствующих субъектов к малому и среднему предпринимательству, представленные в таблице 1.

Таблица 1.

Критерии отнесения предприятий к субъектам малого и среднего предпринимательства в России, 2018 г. [1]

Наименование критерия	Микропредприятия	Малые предприятия	Средние предприятия
Численность работников	Не более 15 человек	Не более 100 человек	Не более 250 человек
Предельная величина дохода	120 млн руб.	800 млн руб.	2 млрд руб.
Доля участия других лиц в капитале	Доля участия государственных образований (РФ, субъектов РФ, муниципальных образований), общественных и религиозных организаций и фондов не более 25% в сумме. Доля участия обычных юридических лиц (в т.ч. иностранных) не более 49% в сумме. Доля участия юридических лиц, которые сами субъекты малого и среднего предпринимательства, не ограничена.		

Как уже отмечалось ранее, в настоящее время в России весьма остро стоит вопрос об эффективности государственной поддержки МСП. И это в принципе не удивительно, так как представители данной сферы экономики имеют определенные преимущества по сравнению с крупным бизнесом. В первую очередь, малые предприятия специализируются на одном направлении научных разработок, а это, как правило, не требует больших организационных затрат и инвестиций. Именно поэтому государство играет не последнюю роль в формировании и развитии предпринимательской среды и экономики России в целом.

Об эффективности мер по поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства можно судить по динамике их развития в нашей стране. Так, по данным рисунка 1 видно, что число малых предприятий больше, чем средних. На конец 2016 г. число малых предприятий составило 2 770 562 ед., а средних – 13 346 ед. Данная тенденция во многом связана с тем, что средним бизнесом заниматься сложнее. Налоги выше, внимания больше, а доходы хоть и увеличиваются, но не столь значительно.

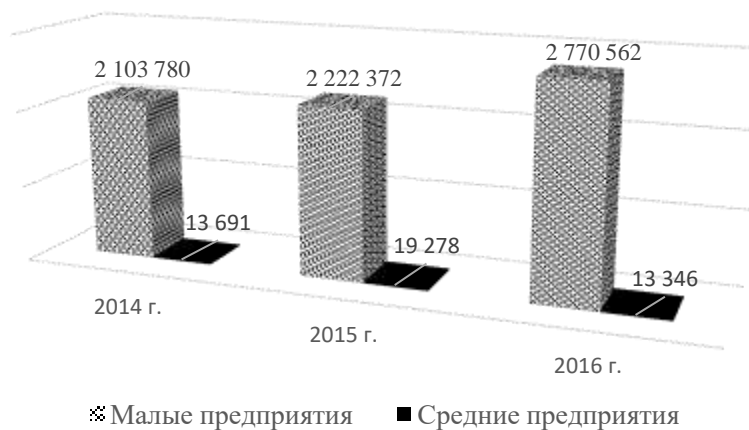


Рисунок
1. Число предприятий на конец года за 2015-2016 гг., ед. [8]

Всем известно, что одной из основных функций, которую выполняет сфера малого и среднего предпринимательства, является предоставление рабочих мест населению, что способствует снижению уровня безработицы. По данным рисунка 2 мы видим отрицательную динамику среднесписочной численности работников как на малых предприятиях, так и на средних. Одной из причин снижения данного показателя может быть сокращение сотрудников на предприятиях или, например, неофициальное трудоустройство.

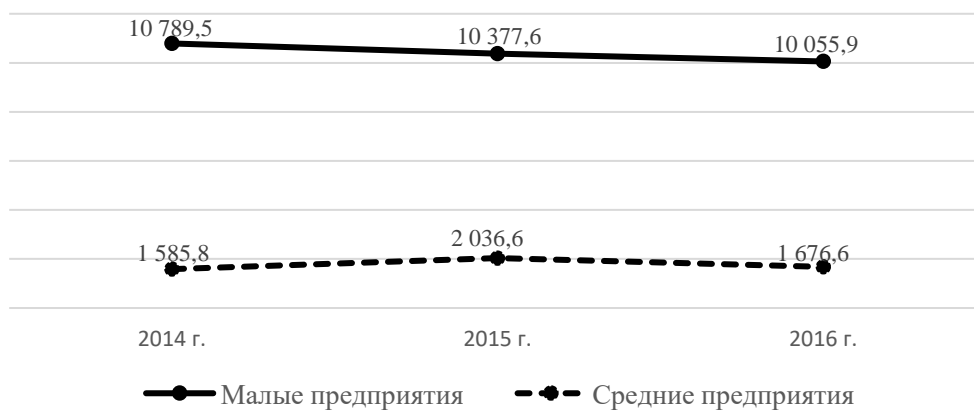


Рисунок 2. Среднесписочная численность работников (без внешних совместителей) за 2015-2017 гг., тыс чел. [8]

Далее рассмотрим среднемесячную начисленную заработную плату работников, которая представлена на рисунке 3. Как на средних, так и на малых предприятиях среднемесячная заработная плата имеет положительную

динамику. За 2016 г. заработная плата работников малых предприятий составила 21 546 руб., средних – 31 931 руб.

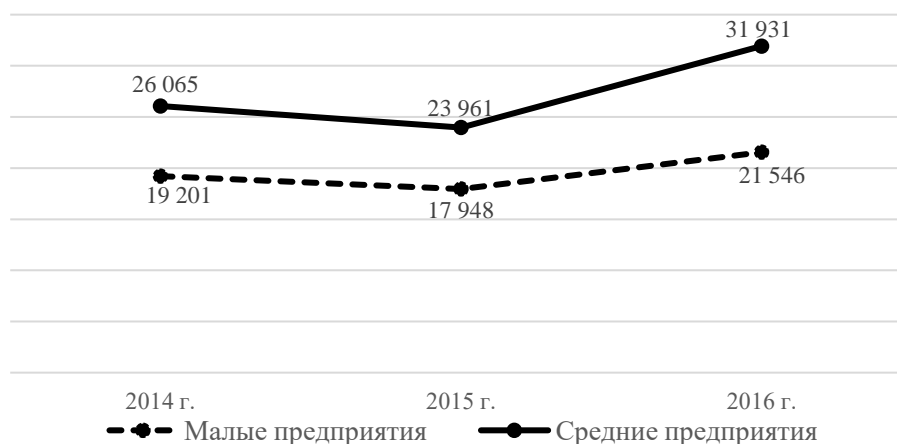


Рисунок 3. Среднемесячная начисленная заработная плата работников (без внешних совместителей) за 2015-2017 гг., руб. [8]

За исследуемый период оборот малых и средних предприятий имеет нестабильную динамику, и об этом свидетельствуют данные рисунка 4. Так за 2016 г. оборот малых предприятий составил 38 877 млрд руб., а средних – 7 590,4 млрд руб.



Рисунок 4. Оборот предприятий за 2015-2017 гг., млрд руб. [8]

В России в 2016 г. доля валовой добавленной стоимости малых и средних предприятий в ВВП составила лишь 21%, в то время как в экономически развитых странах приходится более половины ВВП. Такой значительный разрыв обусловлен историческими факторами: в России процесс формирования

МСП начался только в конце 80-х годов прошлого столетия, тогда как в Европе малый бизнес в современном виде уже был сформирован в первой половине двадцатого века.

Таким образом, анализируя показатели, рассмотренные выше, мы можем сделать вывод о том, что сфера малого и среднего предпринимательства в России в целом набирает оборот в своем развитии. Однако, его уровень пока еще недостаточно высок в отличие от развитых европейских стран.

Как показывает зарубежный опыт эффективное развитие МСП может происходить только в условиях всесторонней, стабильной государственной поддержки, которая осуществляется в различных ее формах.

В нашей стране существуют специальные программы, которые направлены на поддержание субъектов МСП. Так вопросами федеральных программ малого и среднего бизнеса в России занимаются такие институты, как Министерство экономического развития, АО «Корпорация МСП», АО «МСП Банк», Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере и т.д.

Основные направления государственной поддержки, которая позволяет реализовать потенциальный эффект от развития малого и среднего предпринимательства, представлены в таблице 2.

В рамках поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства была создана и реализована программа «Экономическое развитие и инновационная экономика» на 2014-2020 годы, важнейшей целью которой является формирование и поддержание благоприятного финансового климата для ведения бизнеса. В рамках данной программы малое предпринимательство рассматривается, как важнейший элемент развития инновационной экономики. В целом для ее реализации государство специально выделит средства из федерального бюджета.

Таблица 2.

Методы государственной поддержки института малого и среднего предпринимательства [3, С. 149]

Направления	Пути реализации
Финансовая поддержка	формирование государственных программ, обеспечивающих льготное кредитование малых и средних предприятий, субсидии налоговые и амортизационные льготы и т.д.
Материально-техническая поддержка	различные формы предоставления технологий и оборудования в аренду малого и среднего бизнеса, создание технопарков, бизнес-инкубаторов и т.д.
Консультативная и информационная поддержка	обеспечение доступа к техническим библиотекам, базам данных, оказание консультативных и правовых услуг, особенно по проблемам создания, управления, налогообложения и т.д.
Создание рыночной инфраструктуры	формирование локальных ярмарок, рынков оборудования и технологий для малых и средних фирм, рынков сбыта и т.д.

Как видно по данным рисунка 5, наибольший объем ассигнований (132 650,7 млн руб.) было предусмотрено выделить в 2014 г. Но уже к 2020 г. объем бюджетных ассигнований значительно снизится и составит 106 711,3 млн руб.

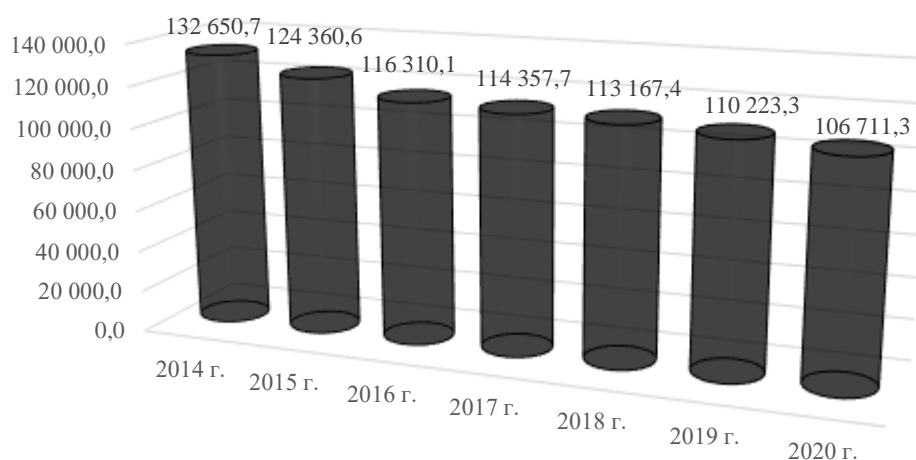


Рисунок 5. Фактические и планируемые бюджетные ассигнования на реализацию государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика» на 2014-2020 гг., млн руб. [4]

Важно отметить, что субъекты малого и среднего предпринимательства в России имеют свою некоторую особенность, которая так или иначе сдерживает их динамичное развитие. Данной особенностью является рисковый характер. Риски МСП возникают в условиях неопределенности и зависят как от внутренних, так и от внешних факторов, к которым можно отнести:

- неустойчивость малого и среднего бизнеса;
- юридическая незащищенность МСП;
- политическая и социальная обстановка в стране;
- нестабильность и несовершенство нормативно-правовой законодательной базы;
- высокая налоговая нагрузка и т.д.

К вышеперечисленным факторам можно также добавить и ухудшение условий кредитования, повышение стоимости импортной продукции, низкий уровень рентабельности, высокая зависимость малого бизнеса от внутреннего спроса, жесткие условия аренды, отсутствия заинтересованности к малому бизнесу со стороны крупных и серьезных инвесторов, а также криминализация сферы малого бизнеса.

Таким образом, подводя итог, мы видим, что за последние годы в России наблюдается положительная динамика по некоторым показателям, характеризующих эффективность государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. Однако к сожалению, уровень развития сферы малого и среднего бизнеса в России по сравнению с европейскими странами недостаточно высок. Это обусловлено тем, что российское предпринимательство имеет ряд своих особенностей, которые сдерживают его динамичное развитие. Поэтому государству необходимо более активно принимать участие в улучшении положения малых и средних предприятий, так как существующие механизмы поддержки работают недостаточно эффективно.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в российской Федерации» № 209-ФЗ от 24.07.2007 г. № 209-ФЗ (в ред. от 03.08.2018 г.) // СПС Консультант -плюс. (дата обращения: 20.11.18)
2. Быкова Н.В., Современный подход к оценке эффективности государственной поддержки малого предпринимательства // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. – 2014. – С. 107-115.

3. Выборнова В.В., Москалева В.М. Основные направления совершенствования государственной поддержки развития малого и среднего бизнеса // Белгородский экономический вестник. – 2015. – № 4. – С. 149-154.
4. Федеральный портал малого и среднего предпринимательства [электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://smb.gov.ru/> (дата обращения: 24.11.18)
5. Официальный портал Госпрограмм РФ [электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://programs.gov.ru/> (дата обращения: 24.11.18)
6. Официальный сайт АО «МСП Банк» [электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.mspsbank.ru/> (дата обращения: 25.11.18)
7. Официальный сайт АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» [электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://corpmsp.ru/> (дата обращения: 24.11.18)
8. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 22.11.18)
9. Официальный сайт Министерства экономического развития [электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://economy.gov.ru/mines/main> (дата обращения: 20.11.18)

ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ КАК ФАКТОРА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА

Осиян Светлана Георгиевна

*студент, Кубанский государственный университет,
РФ, г. Краснодар*

Бабенко Игорь Викторович

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент, Кубанский государственный университет,
РФ, г. Краснодар*

Аннотация. Проводится анализ инвестиционного потенциала Краснодарского края, который складывается из 10 частных потенциалов: природно-ресурсного потенциала, трудового потенциала, потребительского потенциала, производственного потенциала, финансового потенциала, институционального потенциала, инновационного потенциала, интеллектуального потенциала, инфраструктурного потенциала, туристического потенциала. Результаты данного анализа используются для формирования инвестиционной привлекательности региона.

Ключевые слова: инвестиционный климат; инвестиционная привлекательность; инвестиционный потенциал; инвестиционный риск.

Развитие инвестиционной привлекательности – решаемая и наиболее важная проблема. Как раз вследствие этого и актуален вопрос о поисках эффективных источников инвестиций и о причинах, влияющих на их увеличение [1, с. 72].

Базисным фактором инвестиционной привлекательности региона является его инвестиционный потенциал. Для экологически безопасного и экономически устойчивого развития региона важно сохранить и реализовать его природно-ресурсный потенциал. Взаимосвязь природно-ресурсного потенциала и инвестиционной привлекательности региона заключается в том, что наличие позитивных факторов в виде природных ресурсов увеличивают потенциал экономического роста и инвестиционную привлекательность, и наоборот,

нарушение экосистем и природный дисбаланс служат факторами инвестиционного риска и факторами, ограничивающими экономическое развитие региона. Для благоприятного развития региона необходимо рациональное взаимодействие природы и экономики.

Уникальность Краснодарского края заключается в мультиресурсности природно-ресурсного потенциала: с одной стороны, дает безграничные возможности реализации проектов, с другой стороны, рождает сложности выбора альтернативных способов использования ресурсов и создает высокий уровень межсекторальных экстерналий. Также Краснодарский край обеспечен водными, энергетическими, минеральными, почвенными, растительными и животными ресурсами. Выгодное геополитическое положение региона и благоприятные климатические условия определяют инвестиционную привлекательность региона. Можно сделать вывод, что исторически сложившаяся наделенность региона фиксированным потенциалом и ресурсами, служат базисом успешного развития инвестиционного климата.

Население Краснодарского края – 5603420 чел. По итогам исследования Краснодарстата в среднем за февраль-апрель 2018 г. численность рабочей силы составила 2807,1 тыс. человек или 50,0% от общей численности населения края. В их числе 2651,8 тыс. человек, или 94,5% численности рабочей силы были заняты в экономике и 155,3 тыс. человек не имели занятия, но активно его искали². Численность незанятых трудовой деятельностью граждан оценивается по состоянию на 01.01.2018 г. составило 27,2 тыс. человек [2, с. 69].

Рассматривая трудовой потенциал Краснодарского края мы учитывали такие составляющие как: половозрастная структура населения, динамика численности населения региона и по городам и районам края и уровень миграции. Касательно возрастной структуры населения Краснодарского края были выявлены следующие тенденции: во-первых, для региона характерна низкая доля лиц, моложе трудоспособного возраста, что говорит о низкой рождаемости и слабой демографической ситуации в стране, однако в последние годы рождаемость в регионе выросла, во-вторых, трудоспособное население

сконцентрировано в крупных городах региона (Краснодар, Тимашевск, Кропоткин, Тихорецк), в курортных зонах (Сочи, Анапа, Ейск и Геленджик) или в портовых центрах (Новороссийск, Темрюк и Туапсе).

Проанализировав миграционную ситуацию в регионе мы пришли к выводу, что внутрирегиональная миграция за январь-сентябрь 2018г. уменьшилась на 1328 человек, или на 3,0% по сравнению с январем-сентябрем 2017г.(Таблица 1) [5].

Таблица 1.

Общие итоги миграции населения, человек

	Январь-сентябрь					
	2018			2017		
	число	число	миграционный	число	число	миграционный
	прибывших	выбывших	прирост (+), снижение (-)	прибывших	выбывших	прирост (+), снижение (-)
Миграция – всего	151927	112450	39477	143041	114207	28834
из нее:						
в пределах России	135471	104115	31356	128870	104952	23918
в том числе:						
внутрирегиональная	42945	42945	-	44273	44273	-
межрегиональная	92526	61170	31356	84597	60679	23918
международная миграция	16456	8335	8121	14171	9255	4916
в том числе:						
со странами СНГ	14626	7360	7266	12166	8215	3951
с другими зарубежными странами	1830	975	855	2005	1040	965
Внешняя для края миграция	108982	69505	39477	98768	69934	28834

Миграционный прирост населения края по сравнению с январем-сентябрем 2017г. вырос на 10643 человека, или на 36,9%, что произошло за счет роста числа прибывших в край на 10214 человек, или на 10,3%.[6].

Эффективное управление инвестиционной привлекательностью субъекта начинается с первоначального определения сильных и слабых сторон региона, оценки его потенциала и рисков, формирования базы данных инвесторов, структурированной по интересам. В определении уровня инвестиционной привлекательности играют важную роль также и проводимые в регионе

мероприятия (как российские, так и международные). Примером в Краснодарском крае может служить олимпиада в Сочи, прошедшая в 2014 году, служившая катализатором строительства инфраструктуры и взрывом инвестиционной активности [3, с. 15].

В январе-сентябре 2018г. положительное сальдо миграции наблюдалось со всеми странами СНГ. Среди стран СНГ 37,3% миграционного прироста приходилось на Украину, 22,9% – на Армению и 14,8% – на Казахстан. Наиболее привлекательными для мигрантов являются восточная и юго-восточная зоны, где экономика менее диверсифицирована.

На сегодняшний день трудовой потенциал Краснодарского края стабилен и имеет все необходимые трудовые ресурсы, однако стоит учитывать специфику региона и обратить внимание на проблемы. Во-первых, противоречивость демографической ситуации в зависимости от муниципального образования (одни муниципальные образования более инвестиционно привлекательны нежели другие (малочисленные районы края).

Во-вторых, процесс старения трудоспособного населения будет идти интенсивней в ближайшие годы и произойдет снижение доли лиц трудоспособного возраста из-за низкой рождаемости. В-третьих, процесс привлечения необходимых трудовых ресурсов происходит за счет привлечения мигрантов, что подтверждается устойчивым механическим ростом населения.

Потребительский потенциал служит прямым отражением социально-экономической ситуации и характеризует покупательную способность населения. Основными показателями, по которым можно судить о потребительском потенциале являются прожиточный минимум, заработная плата и доходы населения. По основным социально-экономическим показателям Краснодарский край относится к «регионам-середнякам» или к медианной группе регионов. Это обусловлено низким ростом зарплаток в сельскохозяйственном секторе.

Базой анализа интеллектуального потенциала Краснодарского края служит уровень образования, который определяет качество трудовых ресурсов и

социально-экономическое развитие общества. Как правило, наибольшим интеллектуальным потенциалом обладают крупные города региона (Краснодар, Сочи, Анапа, Геленджик, Армавир), а также Ейский, Темрюкский, Славянский и Туапсинский район.

Качество инвестиционной и институциональной среды региона определяется факторами финансового, производственного, инновационного, инфраструктурного, институционального и курортно-рекреационного потенциала.

На рисунке 1 представлены данные Валового регионального продукта за 2005-2016 года. Наблюдается динамика данного показателя, что говорит о росте стоимости товаров и услуг, произведенных для конечного использования.

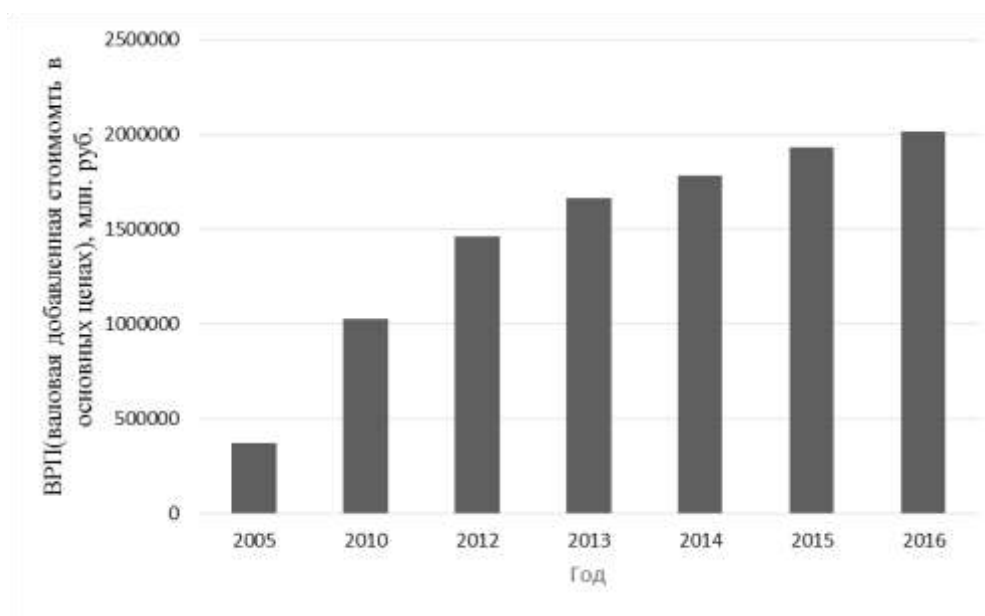


Рисунок 1. Производство валового регионального продукта в 2005-2016 гг.

В структуре валового регионального продукта в 2016 году основными видами экономической деятельности являлись: транспорт и связь – 17,9%, оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования – 17,6%, сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство – 13,4%, обрабатывающие производства – 11,4%, операции с недвижимым имуществом – 11,4% (Рисунок 2).



Рисунок 2. Структура валового регионального продукта (по хозяйственным видам деятельности; в процентах к итогу), в %

Таким образом, основу экономического потенциала Краснодарского края составляют за исследуемый период (2016 г.) строительная, торговая сферы; транспортный и промышленный комплексы; большими темпами развивалась связь. Тем не менее, Краснодарский край является крупнейшим в России производителем и поставщиком сельскохозяйственной продукции и сырья, однако в 2016 г. доля его участия в ВРП оказалась незначительной.

Список литературы:

1. Иванова Ю.В. Перспективы инвестиционной привлекательности Краснодарского края // Инновационная наука. – 2016. – №1-1 (13). – С. 71–74.
2. Лашко С.И., Сапрыкина В.Ю. Инвестиционная привлекательность региона (на примере Краснодарского края) // Научный вестник ЮИМ. – 2018. – №2. – С. 68–73.
3. Юрченко Николай Игоревич, Киселев Алексей Олегович Анализ инвестиционной политики Краснодарского края // Скиф. – 2018. – №1 (17). – С. 6–17.
4. <http://investkuban.ru/ru/presentation/#2>(дата обращения: 21.11.2018)
5. http://krsdstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/krsdstat/ru/statistics/krsndStat/enterprises/investment/(дата обращения: 23.11.2018)
6. <https://www.russiatourism.ru/contents/statistika/statisticheskie-dannye-po-rf-2018/>(дата обращения: 23.11.2018)

ПОВЫШЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА КАК ОСНОВА СОЦИАЛЬНО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИНАМИКИ РЕГИОНА

Осиян Светлана Георгиевна

*студент, Кубанский государственный университет,
РФ, г. Краснодар*

Бабенко Игорь Викторович

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Кубанский государственный университет,
РФ, г. Краснодар*

Аннотация. Стратегическая цель развития Краснодарского края – это реализация политических и социально-экономических приоритетов и обеспечение повышения качества жизни населения края на основе создания потенциала опережающего развития.

Ключевые слова: инвестиционный климат; инвестиционная привлекательность; инвестиционный потенциал; инвестиционный риск.

Экономическая неоднородность территорий регионов Российской Федерации объясняется рядом характерных причин, результатом которых являются «процесс дальнейшей дифференциации территорий по уровню экономического развития, усиление экономической диспропорциональности, зачастую проявляющиеся в крайних формах регионального изоляционизма и дезинтеграции экономического пространства России» [1,5,6,8].

Развитие инвестиционной привлекательности – решаемая и наиболее важная проблема.

Как раз вследствие этого и актуален вопрос о поисках эффективных источников инвестиций и о причинах, влияющих на их увеличение

На данный момент в Краснодарском крае существует несколько нормативных документов, разработанных в целях улучшения социально-экономического развития региона и повышения его инвестиционной привлекательности [9, с. 10].

В данной статье мы рассмотрели основные нормативно-правовые аспекты региона:

- «Инвестиционная стратегия Краснодарского края до 2020 года» была утверждена в составе Стратегии социально-экономического развития Краснодарского края до 2020 года);

- Закон Краснодарского края «О стратегии социально-экономического развития Краснодарского края до 2020 года»;

- Закон Краснодарского края от 2 июля 2004 года №-731-КЗ «О государственном стимулировании инвестиционной деятельности в Краснодарском крае»;

- Постановление главы администрации (губернатора) Краснодарского края от 7 ноября 2011 г. №1308 «Об утверждении Программы улучшения инвестиционного климата в Краснодарском крае на 2011-2015 годы»;

- Проект постановления главы администрации (губернатора) Краснодарского края «Об утверждении Инвестиционной стратегии Краснодарского края до 2025 года»

В перечисленных выше документах был проведен SWOT-анализ Краснодарского края и были выявлены его основные проблемы.

По результатам SWOT-анализа были выявлены основные пути инвестиционного развития региона, отраженные в региональной инвестиционной стратегии.

В первую очередь, первым приоритетом является развитие экономики края и его территориальных кластеров.

Предполагается развитие агропромышленного, рыбоперерабатывающего, промышленно-торгового, агропищевого и туристического комплексов.

Предпринимаются меры в области развития сельского хозяйства: создание логистических центров для качественного хранения и перевозки продукции как по региону, так и по всей стране.

Вторым приоритетом является улучшение региональной инфраструктуры, являющейся «каналом» для предпринимательской и инвестиционной деятельности.

Планируется развитие эффективной электрической и логистической систем и увеличение числа технологических, промышленных и агропромышленных парков.

Третий приоритет заключается в профессиональной подготовке и переподготовке кадров и образовании в соответствии с запросами инвесторов. Планируется создание ресурсных центров профессионального образования, МФЦ прикладных квалификаций и развитие системы дистанционного обучения, формирование подготовки профессионалов через систему заказов организаций и фирм края на базе социального партнерства ВУЗов и иных учебных заведений.

Четвертым приоритетом является развитие поддержки субъектов предпринимательской, инвестиционной и инновационной деятельности.

Данные меры направлены на снижение барьеров для предпринимателей и инвесторов: для одобренных администрацией проектов предполагается увеличение срока налоговых льгот, сокращение административных процедур, направленных на поддержку предпринимательства и инвесторов, стимуляция механизмов инвестиционной деятельности и повышение доступности и открытости информации.

Пятый приоритет заключается в формировании единого регионального финансового рынка: планируется упрощение кредитования малого и среднего бизнеса, создание финансовой и фондовой инфраструктуры и поддержка организаций, выпускающих ценные бумаги для стимулирования инвестиционной активности в регионе.

Положение региона оценивается его ресурсами: институциональными, репутационными и фиксированными. Объективно оценить весь потенциал региона поможет стратегический анализ региона.

На основе нормативно-правовых аспектов и стратегии развития Краснодарского края, был проведен стратегический анализ сильных и слабых сторон, возможностей развития региона и угроз, препятствующих реализации инвестиционного потенциала, прежде всего с позиции региона в Российской Федерации. Были учтены особенности геостратегического, транспортного, человеческого и экономического потенциала. В SWOT-анализе сделаны выводы по совокупному инвестиционному потенциалу региона.

Таблица 1.

SWOT-анализ Краснодарского края (на основе источника) []

Сильные стороны (S-strengths)	Слабые стороны (W-weaknesses)
1	2
<p>Географическое положение: -геостратегическое положение выгодное; -имеет выходы к международным морским путям;</p>	<p>Географическое положение: - граничит с политически нестабильными регионами и государствами;</p>
<p>Природные ресурсы и условия: -подходящие условия для туризма; -подходящие почвенно-климатические условия для аграрного сектора; -обеспеченность строительными ресурсами;</p>	<p>Природные ресурсы и условия: -по сравнению с зарубежными курортами низкий туристический потенциал; -загрязненность окружающей среды;</p>
<p>Транспортная инфраструктура: - крупные транспортные узлы; -развитая сеть железных и автомобильных дорог; -международные порты и аэропорты; -применение всех видов транспорта;</p>	<p>Транспортная инфраструктура: -износ объектов инфраструктуры;</p>
<p>Экономический и трудовой потенциал: -миграционный поток положителен; -развитость сельского хозяйства и обрабатывающего производства; -развитость торговли и связи; -социальная стабильность;</p>	<p>Экономический и трудовой потенциал: -износ сельскохозяйственного и промышленного оборудования; -недостаток энергоресурсов и зависимость от цен на них; -доминирование сельского населения; -старение и естественная убыль населения; -нехватка школ и детских садов;</p>
<p>Инновационно-интеллектуальный потенциал: -наличие квалифицированных кадров в различных отраслях;</p>	<p>Инновационно-интеллектуальный потенциал: -нехватка современных технологий; -отсутствие инновационной составляющей для повышения конкурентоспособности; -инновационные ресурсы сконцентрированы в крупных городах;</p>
<p>Система Управления: -активность законодательства; -наличие государственных, региональных, муниципальных программ, стимулирующих развитие края в различных областях</p>	<p>Система Управления: -несконцентрированность властей на актуальных проблемах; -поддержка налоговой и бюджетной политикой;</p>

(жилищный комплекс, связь, предпринимательство и т.д.)	
Возможности (O-opportunities)	Угрозы (T- threats)
-всестороннее развитие внешних экономических связей; -развитие транспортной инфраструктуры; - развитие информационного, инновационного и интеллектуального секторов; -развитие путем повышения конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности; -рост эффективности сельского хозяйства; -развитие туризма и туристической инфраструктуры; -использование трудовых ресурсов за счет миграционного притока.	-усиление конкуренции со странами, развивающими сферу туризма; - Риск снижения конкурентоспособности промышленного и сельскохозяйственного производства; -риск возникновения экологических проблем; Отраслевая диспропорция.

Как видно из SWOT-анализа в Краснодарском крае существуют проблемы социально-экономического характера, на решение которых необходимо сконцентрировать усилия. Стратегическая цель развития Краснодарского края – это реализация политических и социально-экономических приоритетов и обеспечение повышения качества жизни населения края на основе создания потенциала опережающего развития.

По мнению авторов, сильные и слабые стороны, возможности и угрозы представляют для Краснодарского края исторически сложившиеся предпосылки и обусловленные результаты деятельности властей. Решение всех рассмотренных угроз и рисков возможен путем привлечения инвестиций, поэтому повышение инвестиционной привлекательности Краснодарского края –важнейшая задача региона.

Список литературы:

1. Закон Краснодарского края «Инвестиционная стратегия Краснодарского края до 2020 года» (утверждена в составе Стратегии социально-экономического развития Краснодарского края до 2020 года) [Электронный ресурс]. – URL: [http://www.minfinkubani.ru/upload/iblock/faf/Инвестиционная стратегия Краснодарского края до 2020.pdf](http://www.minfinkubani.ru/upload/iblock/faf/Инвестиционная_стратегия_Краснодарского_края_до_2020.pdf) (Дата обращения: 03.11.2018)
2. Инвестиционный портал Краснодарского края. – URL: <http://www.investkuban.ru/invrpj/> (Даты обращения: 08.11.2018)

3. Портал государственной статистики Росстат - URL: <http://www.gks.ru/> (Дата обращения: 03.10.2018)
4. Постановление главы администрации (губернатора) Краснодарского края от 7 ноября 2011 г. № 1308 «Об утверждении Программы улучшения инвестиционного климата в Краснодарском крае на 2011 - 2015 годы» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.investkuban.ru/investor1.htm> (Дата обращения: 03.11.2018)
5. Проект постановления главы администрации (губернатора) Краснодарского края «Об утверждении Инвестиционной стратегии Краснодарского края до 2025 года» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.investkuban.ru/ocenka494.html> (Дата обращения: 03.11.2018)
6. Закон Краснодарского края от 29.04.2008 №1465-КЗ (ред. от 28.11.2014) «О Стратегии социально-экономического развития Краснодарского края до 2020 года» (принят ЗС КК 16.04.2008) [Электронный ресурс]. – URL: http://economy.krasnodar.ru/strategic-planning/files/zakon_kk_29042008_1465_2015.pdf (Дата обращения: 03.11.2018)
7. Закон Краснодарского края от 2 июля 2004 года N-731-КЗ «О государственном стимулировании инвестиционной деятельности в Краснодарском крае» (в ред. Законов Краснодарского края от 03.07.2012 N 2531-КЗ, от 31.03.2014 N 2946-КЗ, от 28.11.2014 N 3056-КЗ) [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.investkuban.ru/investor11> (Дата обращения: 03.11.2018)
8. Юрченко Николай Игоревич, Киселев Алексей Олегович Анализ инвестиционной политики Краснодарского края // Скиф. – 2018. – №1 (17). – С. 6–17

СИСТЕМА ДИСКУРСИВНОГО АППАРАТА В ОБЛАСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА

Осиян Светлана Георгиевна

*студент, Кубанский государственный университет,
РФ, г.Краснодар*

Бабенко Игорь Викторович

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Кубанский государственный университет,
РФ, г.Краснодар*

Аннотация. Проанализированы различные подходы к системе понятийного аппарата в области инвестиционной привлекательности региона. Был проанализирован инвестиционный потенциал Краснодарского края и сделан вывод о том, что в современных условиях экономического развития необходимо разработать дополнительные меры повышения инвестиционной привлекательности региона.

Ключевые слова: инвестиционный климат; инвестиционная привлекательность; инвестиционный потенциал; инвестиционный риск.

Сложившиеся в настоящее время экономическая ситуация в стране сформировала условия, способствующие становлению потенциально новой инвестиционной политики. С целью нахождения оптимального выхода из сложной экономической ситуации, навязанной в том числе санкциями по отношению к России, диктует потребность к поиску актуальных подходов к формированию инвестиционной привлекательности, однако стоит оценивать сложившиеся обстоятельства в качестве стимулятора выхода отечественной экономики на потенциально новый уровень развития, истоком всеобъемлющей научно-технологической реиндустриализации региона.

В современных экономических реалиях главным инструментом экономического прорыва региона является его инвестиционная привлекательность. Многие авторы считают понятия «инвестиционный климат» и «инвестиционная привлекательность» однозначными. Неверное толкование данных понятий как

тождественных свидетельствует о неточности определений и требует их разделения. Принято считать, что понятие «инвестиционная привлекательность» уже понятия «инвестиционный климат».

Всю совокупность определений инвестиционной привлекательности и инвестиционного климата можно сформулировать следующим образом:

1. В традиционном понимании инвестиционный климат представляет собой совокупность из таких компонентов как:

- Инвестиционный потенциал региона, представленный факторами производства и сферами вложения капитала.
- Инвестиционный риск региона, представляющий собой множество факторов риска инвестирования в регион, включая состояние законодательной базы, которая служит гарантом безопасной и стабильной деятельности инвесторов.

Подобное толкование понятия инвестиционный климат развивалось с введением понятия «инвестиционная активность». Инвестиционный климат генерирует гарантированный спрос на инвестиции путем комбинирования инвестиционной привлекательности и инвестиционной активности. Приверженцы данного подхода к формулировке инвестиционного климата представляют следующую схематичность составляющих понятия (Рисунок 1).

Данная схема инвестиционного климата региона рассматривает:

- деление инвестиционного климата по уровням экономики;
- инвестиционный климат формируется за счет множества объективных факторов;
- формирование различных рисков в результате соответствующих условий.



Рисунок 1. Схематичность элементов инвестиционного климата региона

2. Инвестиционный климат представляет собой совокупность различных факторов, дающих представление о целесообразности и привлекательности инвестирования (экономические, социальные, правовые, политические, организационные и культурные). Приверженцы данного подхода ядром рассматривают инвестиционную привлекательность, а его основным составным элементом – инвестиционный климат.

Некоторые экономисты считают, что составляющими инвестиционной привлекательности являются инвестиционный климат, ресурсобеспеченность и конкурентная среда, что отражает субъективность отношения потенциального инвестора к объекту инвестирования.

Другие авторы определяют инвестиционную привлекательность по принципу нарастания степени охвата инвестиционных отношений. Первичным является понятие «инвестиции», его производными: «инвестиционные ресурсы», «инвестиционный потенциал», инвестиционная активность», «инвестиционный климат» и «инвестиционная привлекательность». Отсюда следует, что в различных подходах к определению инвестиционной проблематики выявляются противоречия в определениях понятий и структурных элементов.

По мнению авторов, инвестиционная привлекательность является ключевым понятием и включает в себя инвестиционный климат, который

состоит из инвестиционных рисков и инвестиционного потенциала. Рост инвестиционной привлекательности региона ведет к росту экономики и повышению конкурентоспособности на рынке.

По мнению авторов, пирамида инвестиционной ситуации в регионе выглядит следующим образом (Рисунок 2).



Рисунок 2. Пирамида инвестиционной ситуации в регионе

Таким образом, инвестиционный климат состоит из инвестиционных рисков и инвестиционного потенциала и показывает разумность инвестирования в регион. Залогом инвестиционной привлекательности служит благоприятный инвестиционный климат. Авторы считают, что инвестиционный потенциал региона – это совокупность объективных условий и предпосылок (социально-экономических, политических, финансовых, географических и других), имеющих высокую значимость для инвестирования региона. Под инвестиционным риском региона понимают вероятность потерь в ходе инвестирования по причине воздействия различных факторов (социально-экономических, политических, финансовых, географических и других) оказывающих негативное влияние на инвестирование региона. По мнению авторов, будет верно учитывать риски инвесторов, но и риски самого региона. Такими рисками могут быть экологические, структурно-экономические и потеря регионального имиджа.

Таким образом, инвестиционная привлекательность – это интегральная положительная характеристика, представляющая совокупность условий для инвестиций в регион. Иными словами, инвестиционная привлекательность предполагает благоприятный инвестиционный климат или при неблагоприятном инвестиционном климате инвестиционной привлекательности быть не может. В тоже время при наличии у региона высоких показателей инвестиционного климата его инвестиционная привлекательность может быть низкой. Положительный тренд позиционирования инвестиционного климата можно рассмотреть на примере Краснодарского края. К основным факторам, определяющим потенциал инвестиционной привлекательности Краснодарского края, можно отнести:

- потенциал геостратегического положения;
- благоприятные природные условия и ресурсы (почвенно-климатические);
- развитость транспортной инфраструктуры (наличие международных аэропортов и портов и густая сеть транспортных узлов, автомобильных и железных дорог);
- высокий уровень трудового и экономического потенциала (положительный поток мигрантов, социальная стабильность региона, развитость сельскохозяйственной отрасли, обрабатывающего производства и торговли);
- уникальный опыт реализации масштабных проектов;
- интеллектуальный и инновационный потенциал (в большинстве секторов экономики наличие квалифицированных кадров);
- стабильная институциональная среда (1А-наивысший рейтинг инвестиционной привлекательности по версии рейтингового агентства «Эксперт-РА», стабильно входит в ТОП-10 регионов России с наилучшим инвестиционным климатом в стране (по данным Национального рейтинга, формируемого Агентством стратегических инициатив) [4].

- система регионального управления (государственные, региональные и муниципальные программы, стимулирующие развитие региона и законодательная активность).

Краснодарский край последние годы стабильно занимает лидирующие места в большинстве авторитетных межрегиональных рейтингов (таблица 1).

Рост инвестиций в Краснодарский край напрямую зависит от грамотного государственного управления, направленного на совершенствование и развитие трех важных составляющих экономики региона – агропромышленного комплекса, санаторно-курортный и логистический. [2, с. 69]

По данным рейтингового агентства «Эксперт РА» Краснодарский край обладает максимальным потенциалом с минимальным риском наряду с Московской областью, Москвой и Санкт-Петербургом, то есть можно подытожить, что в регионе обеспечивается положительный инвестиционный климат, который имеет важное значение для развития Краснодарского края. [1, с. 72].

Потенциальные инвесторы, принимая решение об инвестировании того или иного региона, ориентируются на рейтинги мировых рейтинговых агентств. Краснодарский край имеет стабильные и позитивные рейтинги развития. (Таблица 1)[5].

Таблица 1.

Рейтинг развития Краснодарского края

Рейтинг	Прогноз по рейтингу	Дата присвоения
Инвестиционный рейтинг региона – 1А	Стабильный	13.12.2012 13.12.2013 11.12.2014 11.12.2015 09.12.2016 15.12.2017
Кредитный рейтинг региона – ruAA-	Высокий уровень кредитоспособности/финансовой надежности/финансовой устойчивости по сравнению с другими объектами рейтинга в Российской Федерации, который лишь незначительно ниже, чем у объектов рейтинга в рейтинговой категории ruAAA.	27.11.2018

Проанализировав состояние инвестиционного климата и инвестиционной привлекательности в Краснодарском крае, мы приходим к выводу, что регион относится к благоприятным для бизнеса и инвестиций. Инвестиционный рейтинг 1А позволяет инвесторам и предпринимателям развивать бизнес без издержек за риски, а кредитный рейтинг дает гарантию экономической стабильности края [3, с. 10].

Список литературы:

1. Иванова Ю.В. Перспективы инвестиционной привлекательности Краснодарского края // Инновационная наука. – 2016. – №1-1 (13). – С. 71–74.
2. Лашко С.И., Сапрыкина В.Ю. Инвестиционная привлекательность региона (на примере Краснодарского края) // Научный вестник ЮИМ. – 2018. – №2. – С. 68–73.
3. Юрченко Николай Игоревич, Киселев Алексей Олегович Анализ инвестиционной политики Краснодарского края // Скиф. – 2018. – №1 (17). – С. 6–17.
4. <http://investkuban.ru/ru/presentation/#2>(дата обращения: 21.11.2018)
5. <https://raexpert.ru/releases/2018/nov27b>(дата обращения: 21.11.2018)

ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ КООПЕРАТИВАХ ПО ПРОИЗВОДСТВУ МОЛОКА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

***Петров Вадим Дмитриевич**
магистрант, «Северо-восточный Федеральный Университет
имени М.К. Аммосова», Финансово-экономический институт
РФ Республика Саха (Якутия),
РФ, г. Якутск.*

***Никонова Татьяна Александровна**
научный руководитель, канд. экон. наук
Якутская государственная сельскохозяйственная академия РФ Республика
Саха (Якутия),
РФ, г. Якутск.*

Развитие пищевой и перерабатывающей промышленности Российской Федерации на период до 2020 года предусматривает системное решение проблем развития пищевой и перерабатывающей промышленности, ресурсного и финансового обеспечения отрасли, и повышения показателей результативности производства сельскохозяйственной продукции.

Стратегия развития разработана с учетом положений Федерального закона "О развитии сельского хозяйства".

Реализация аграрной политики Республики Саха (Якутия) также осуществляется в составе аграрной политики агропромышленного комплекса России, по приоритетному национальному проекту «Развитие АПК РФ».

Стратегия призвана обеспечивать не только необходимые условия для модернизации промышленности, формирования нового технологического уклада, но и решить финансово-экономические и социальные проблемы, содействовать реализации целей социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года.

Актуальность научной статьи заключается в том, что в настоящее время социально-экономическое положение страны требует поиска новых подходов в улучшении условий производства продовольствия и повышении уровня жизни населения республики Саха(Якутия), требует внедрения инновационных

технологий переработки молока для обеспечения населения республики безопасным, дешевым, качественным молоком и молочными продуктами.

Аннотация: Целью данной научной статьи является изучение внедрения инновационных технологий переработки молока и молочных продуктов в сельскохозяйственных перерабатывающих кооперативах РС (Я).

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- исследовать развитие сельскохозяйственных перерабатывающих кооперативов в Республике Саха (Якутия);
- исследовать динамику переработки молока и производства молочных продуктов по РС (Я) за 2012-2016 годы;
- исследовать основные проблемы переработки молока по РС (Я) перерабатывающими сельскохозяйственными кооперативами;
- изучить проблему научного обеспечения переработки молока (инновационной технологии);

Ключевые слова: сельскохозяйственный перерабатывающий кооператив, внедрение инновационных технологий, молоко и молочная продукция.

Кооперативное движение в России началось во второй половине XIX в. с возникновением кредитных товариществ и кооперативов по переработке сырья. Они организовывались с целью предотвращения монополизма в кредитном деле и получения более дешевых кредитов [3, с. 149]. Во многом под влиянием покровительственной политики государства кредитные кооперативы развивались быстрыми темпами [4,с.7].

К началу 80-х годов XIX в. в России насчитывалось около одной тысячи кредитных товариществ, объединявших более 200 тыс. членов. Организовывались территориальные (губернские, уездные) отделения, которые отстаивали интересы кооперативов в банковских структурах, государственных учреждениях [6, с. 34].

Первое потребительское общество в Якутской области образовалось в 1897 г. в г. Якутске. Потребительское общество г. Якутска являлось

всесловным, то есть членом мог стать любой желающий гражданин [6, с. 10]. С 1914 г. в Якутии стали активно создаваться потребительские общества.

В первую очередь кооперативы были организованы в более крупных якутских поселениях, таких как Амга, Бүтөйдях, Мүрү, Дүпсү, Чурапча, Покровск, Намцы, Нюрба и другие.

В 1916 г. в Якутской области потребительские общества действовали в 67 населенных пунктах, из них 35 - в Якутском уезде, 15 - в Олекминском, 15 - в Вилюйском, 1 - на Яне.

Новую страницу истории Якутии открыли революционные события 1917 г. Февральская революция и принятие кооперативного закона, закрепившего демократические принципы в кооперативном строительстве, способствовали подъему популярности идеи кооперации и росту авторитета кооперативных организаций.

С разрушением старой системы государственного управления, население все чаще стало выбирать кооперативные формы хозяйства, выгоды и перспективы которого становились все более очевидными.

Так, в Якутской области за период с 23 июня 1917 г. по 7 февраля 1919 г. Якутским окружным судом было зарегистрировано 64 кооперативных товарищества и союза.

Среди них 46 обществ потребителей, 8 кредитных товариществ, 2 сельскохозяйственных общества, 1 кредитное общество, 1 закупочное товарищество [6, с. 15].

Необходимость в объединении кооперативных сил была вызвана увеличением численности кооперативов. Создание первого в республике союза кооперативов «Холбос» стало самым значительным решением съезда кооперативов. Устав союза был зарегистрирован 25 декабря 1918 г. Фактически его работа началась с 11 декабря 1918 г.

Союз «Холбос» занимался решением всевозможных экономических, правовых вопросов существующих кооперативов. Создание такого союза кооперативов стало для Якутии основой развития сельского хозяйства и самой

кооперации в целом (сельскохозяйственной, перерабатывающей, промышленной и кредитной).

Объективная потребность финансового обеспечения сельскохозяйственных товаропроизводителей неизбежно приводит к возникновению новых форм организации финансово-кредитного обеспечения села [7, с. 22]. Банковская система в Республике Саха (Якутия) в основном представлена филиалами крупных коммерческих банков, деятельность которых направлена на получение прибыли и на кредитование, в основном, только крупных и надежных заемщиков.

Возникает вопрос, где можно привлечь необходимые кредитные средства на наиболее выгодных условиях для приобретения сельскохозяйственной техники, строительства, приобретения необходимых материалов для небольших сельских хозяйств? Здесь и появляется необходимость вступать в члены сельскохозяйственного кредитного потребительского кооператива, т.к. основной, наиболее рациональной, формой собственности, через которую можно получить потребительский или целевой кредит, является СПКК.

В настоящее время в Якутии все больше внимания уделяется развитию сельскохозяйственных перерабатывающих кооперативов (СХПК).

Эти хозяйства, расширяя свою деятельность, работают в нелегких условиях современной действительности, когда в отношении России действуют сельскохозяйственные санкции со стороны Европейского экономического союза.

И перед сельским хозяйством страны стоит проблема скорого производства собственных продовольственных продуктов, в том числе в области обеспечения населения качественными молочными продуктами питания. И перед сельскохозяйственными перерабатывающими кооперативами, занимающимися производством и переработкой молока и молочных продуктов, стоит задача улучшения социально-экономического положения населения.

Сельскохозяйственные потребительские кооперативы (далее СХПК), с функцией производства и переработки молочных продуктов, начали

создаваться, начиная с 1996 года в соответствии с Гражданским Кодексом и Федеральным законом «О сельскохозяйственной кооперации» № 193-ФЗ от 8 декабря 1995 года.

В сельском хозяйстве Якутии отмечается высокий уровень занятости населения в малых и средних формах хозяйствования - более половины валовой продукции сельского хозяйства производится в личных подсобных хозяйствах. На сегодня из 223 сельскохозяйственных потребительских кооперативов более 50 являются перерабатывающими.

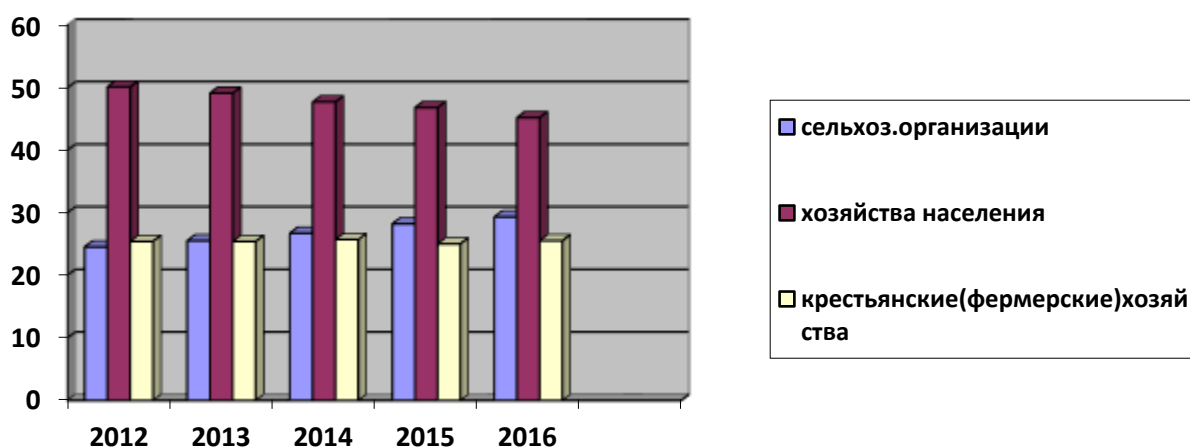
За 2012-2016 годы, по данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по РС(Я), имеются следующие показатели в сельском хозяйстве (см. таблицы)[10]:

Таблица 1.

**Площадь сельскохозяйственных угодий.
(тысяч гектаров, на конец года)**

Наименование	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.
Сельскохозяйственные угодья, из них:	1641	1640	1640	1640	1640
пашни	104	105	105	105	105
сенокосы	720	720	719	719	719
пастбища	796	795	795	795	795

В основном за последние 5 лет площадь сельскохозяйственных угодий - пашни, сенокосные угодья, пастбища - не изменилась. За 2012-2016 годы наблюдается незначительное сокращение сенокосных угодий. Сокращение сенокосных угодий можно объяснить возможным сокращением количества поголовья крупного рогатого скота, сокращением количества частных хозяйств, занимающихся разведением крупного рогатого скота.

Таблица 2.**Структура и индексы физического объема продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств в %**

С 2012 по 2016 годы наблюдается снижение индекса физического объема молочной продукции в частных хозяйствах, незначительное повышение индекса физического объема молочной продукции в сельскохозяйственных организациях. Примерно одинаковый уровень индекса физического объема молочной продукции наблюдается в крестьянских (фермерских) хозяйствах.

Таблица 3.**Основные показатели деятельности сельскохозяйственных организаций**

Наименование	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.
число сельскохозяйственных организаций на конец года, единиц	324	77	90	81	64
численность работников сельскохозяйственных организаций, тыс. человек	3,3	3,1	2,9	2,7	2,4
сельскохозяйственные угодья, тыс. га	212,1	201,3	200,7	200,6	200,6

В 2012 году данные числа сельскохозяйственных организаций приведены с учетом субъектов малого предпринимательства. Начиная с 2013 года, эти данные приведены без учета субъектов малого предпринимательства.

Таблица 4.**Число крестьянских (фермерских) хозяйств (на 1 января)**

Наименование	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.
число зарегистрированных крестьянских (фермерских) хозяйств	4347	4279	4044	3941	3984
площадь предоставленных им земельных участков, тыс. га	208,1	205,3	169,1	197,7	188,8
средний размер земельного участка, тыс. га	48,8	49,1	42,9	39,9	49,2

С 2012 по 2016 годы в количестве зарегистрированных крестьянских (фермерских) хозяйств, занимающихся производством молока, наблюдается из года в год значительное сокращение, так как сложная социально-экономическая ситуация в целом по стране и в республике отразилась непосредственно на сельскохозяйственную деятельность.

Многие крестьянские (фермерские) хозяйства прекратили свою деятельность из-за повышения материальных и финансовых затрат на производство молока. И, соответственно, сократилась площадь предоставленных им для пользования земельных участков сельскохозяйственного назначения.

Таблица 5.**Основные показатели по производству молока в РС (Я) за 2012-2016 годы**

Наименование	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.
количество поголовья коров во всех хозяйствах	87178	86476	79877	77243	75302
производство молока во всех хозяйствах (тысяч тонн)	177,6	170,4	168,4	164,6	164,6
надой молока на 1 корову в л.	2043	2033	2142	2156	2195

В результате сокращения количества частных и крестьянских (фермерских) хозяйств, занимающихся производством молока, с 2012 по 2016 годы, отмечается значительное сокращение из года в год количества поголовья коров во всех хозяйствах и, соответственно, сокращается производство молока.

Все эти факторы отрицательно повлияли на обеспечение молочным сырьем перерабатывающих кооперативов, привели к сокращению объема

выпускаемого ими молока и молочных продуктов, к снижению обеспеченности населения экологически чистой местной продукцией.

В настоящее время местные перерабатывающие кооперативы обеспечивают население местной продукцией примерно от 20 до 70 %, в зависимости от вида продукции, остальную молочную продукцию приходится завозить из других регионов страны и из-за рубежа. Недостаточная обеспеченность населения республики местной продукцией обусловлена не только низким уровнем производства и переработки молочной продукции, но и слабой, неорганизованной системой единой сбытовой политики и логистики по доставке продукции.

Также нет единой ценовой политики между сельскохозяйственными товаропроизводителями, переработчиками и торговыми организациями, что провоцирует искусственную конкуренцию и нерегулируемый скачок цен.

Таблица 6.

Производство молочных продуктов с 2012 по 2017 годы

Наименование	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.
цельномолочная продукция (в пересчете на молоко), тонн	39194	39156	-	-	-	-
молоко жидкое обработанное, тонн	-	-	6760,4	6815,1	-	-
молоко, кроме сырого, тонн	-	-	-	-	4812,2	3541,8
масло сливочное, тонн	2182,4	2095,5	2006,3	2025,8	2151,7	2164,6
сыр и творог, тонн	1003,8	996,2	658,9	720,4	830,8	890,6
сметана, тонн	1276,2	1297,1	1167,5	1472,3	1666,8	2015,2
продукты кисломолочные, тонн	1734,2	1800,5	1874,9	2524,7	3714,3	3896,3

По данным Федеральной службы государственной статистики «О социально-экономическом положении Республики Саха (Якутия)», в 2013 году, по сравнению с 2012 годом, отмечается незначительное снижение количества цельномолочной продукции.

А в 2015 году, по сравнению с 2014 годом, отмечается небольшое увеличение производства молока жидкого, обработанного. В 2017 году, по

сравнению с 2016 годом, наблюдается значительное снижение производства молока, не считая сырого.

Производство сливочного масла с 2012 года по 2014 год снизилось с 2182,4 тонн до 2006,3 тонн, но, начиная с 2015 года по 2017 год, наблюдается динамика увеличения производства сливочного масла с 2025,8 тонн до 2164,6 тонн.

Производство сыра и творога с 2012 года идет с динамикой снижения по 2014 год, начиная с 2015 года, наблюдается незначительное увеличение производства.

Самые низкие показатели производства сметаны были в 2014 году – 1167,5 тонн, затем идет непрерывное увеличение производства сметаны до 2015,2 тонн в 2017 году.

Производство кисломолочных продуктов, начиная с 2012 года – 1734,2 тонн, идет с непрерывным увеличением, в 2017 году произведено 3896,3 тонны.

Основными системными проблемами, характерными для перерабатывающих кооперативов Республики Саха (Якутия) являются:

- недостаток сельскохозяйственного сырья местного производства с определенными качественными характеристиками для промышленной переработки, так как в связи со вступлением во Всемирную торговую организацию, это проблема становится особенно актуальной;

- моральный и физический износ технологического оборудования, недостаток производственных мощностей по отдельным видам переработки сельскохозяйственного сырья;

- низкий уровень конкурентоспособности продукции местных перерабатывающих кооперативов на внутреннем республиканском и внешнем продовольственных рынках (достаточно высокая цена на продукцию в связи с большими затратами на ее производство);

- неразвитая инфраструктура хранения и транспортировки и товародвижения пищевой продукции по республике;

- недостаточная выработка качественных натуральных продуктов местными перерабатывающими кооперативами для сохранения здоровья населения, продуктов диетического и лечебно-профилактического назначения для разных возрастных групп населения;

- недостаток финансовых средств у перерабатывающих кооперативов тормозит внедрение ресурсосберегающих безотходных технологий, расширение производственных мощностей, возможность решать проблемы, связанные с защитой окружающей среды;

- неразвитая инфраструктура продовольственного рынка негативно отражается на формировании справедливых цен на социально важные виды продовольствия и на решение вопроса их физической доступности для населения;

Для устранения выявленных проблем в хозяйственной деятельности перерабатывающих кооперативов республики необходимо:

- увеличение производства молочного сырья и повышение его качества, для этого нужно: предусмотреть рост численности работников, специалистов, занимающихся производством местного молочного сырья, увеличить поголовье скота молочных пород, расширить ассортимент выпускаемой продукции за счет внедрения современных технологий, повышающих пищевую и биологическую ценность продуктов, применять упаковочные материалы нового поколения;

- обновление в ускоренном режиме основных производственных фондов перерабатывающих кооперативов, с учетом их морального и физического износа;

внедрение новых технологий в отрасли перерабатывающей промышленности, в том числе биотехнологии и нанотехнологии, позволяющих значительно расширить выработку качественных продуктов нового поколения, лечебно-профилактических, геронтологических и других специализированных продуктов;

- для снижения затрат на производство молочной продукции и роста производительности труда, необходимо снижение материалоемкости и

трудоемкости выпускаемой продукции, разработка и применение прогрессивных, высокопроизводительных технологий, замена и модернизация устаревшего оборудования, автоматизация и роботизация производственных процессов; такие технологические инновации позволят решить проблему энергосбережения, ресурсосбережения;

- использование более эффективных мер государственного регулирования и защиты продовольственного рынка, государственных законодательных и правовых норм для приоритетного развития местного перерабатывающего производства, государственное урегулирование единых цен с целью защиты конкурентной способности местных производителей;

В заключение статьи можно сделать следующие выводы: для перехода к модели инновационного развития и создания нового технологического уклада пищевой промышленности предполагается использовать новые формы государственно-частного партнерства на базе технологических платформ.

Для решения задачи повышения конкурентоспособности местной продукции, создания условий для обеспечения местными продуктами питания, в отношении социально значимых продуктов питания необходимо провести:

- разработку государственных мер по проведению разумной протекционистской политики с целью обеспечения импортозамещения в отношении продукции, имеющей социальное значение;

- выстраивание приоритетов для проведения модернизации перерабатывающих производств;

- внедрение современных методов управления и системы интегрального контроля показателей качества и безопасности продовольственного сырья и пищевых продуктов на этапах переработки, транспортирования и хранения;

- внедрение биотехнологий, технологий замкнутого цикла с более эффективной выработкой целевого продукта, с сокращением потерь сырья, производством пищевых и кормовых продуктов с различными функциональными свойствами, что позволит повысить степень переработки

сырья, расширить ассортимент выпускаемой продукции и решить экологические проблемы;

- обеспечение всей продукции упаковкой, которая позволит сохранить ее качество и безопасность, создание и внедрение в производство новых упаковочных материалов с антимикробными добавками, которые продлевают срок годности продукции, а также биоразлагаемой упаковкой;

- подготовку современного квалифицированного промышленно-производственного персонала, с учетом требований инновационной экономики;

- организацию оптовых распределительных центров для развития инфраструктуры и логистического обеспечения рынка молока и молочных продуктов;

- осуществление мероприятий, направленных на снижение вредных выбросов в окружающую среду и охрану поверхностных и подземных вод от загрязнения; снижение расходов речной и артезианской воды на технологические нужды; эти меры должны быть предусмотрены при реконструкции, техническом перевооружении организаций пищевой и перерабатывающей промышленности и новом строительстве;

Надо отметить, что расширение производства перерабатывающих организаций играет важнейшую роль в решении социальных проблем - повышение занятости населения, создание новых рабочих мест, повышение качества жизни населения республики, а также решает задачу устойчивой поставки продукции по умеренным ценам, доступным различным слоям населения, задачу обеспечения продовольственной безопасности.

Для усиления вектора инновационного развития в отрасли перерабатывающей промышленности необходимо задействовать новый механизм с использованием технологической платформы, объединить усилия бизнеса, государства и науки.

Информационной базой исследования послужили данные Федеральной службы государственной статистики, публикации в периодической печати, законодательные акты РФ и РС (Якутия), регулирующие сельский сектор

экономики, инструктивные указания Центросоюза РФ, использованные сайты Министерства сельского хозяйства Республики Саха (Якутия), СахаSTAT.

Список литературы:

1. Адамов В.Е., Ильенкова С.Д. Экономика и статистика фирм. М.: Высшая школа, 2007. – 492 с.
2. Борисов В.Д. Актуальные проблемы кооперации на примере потребительской кооперации / Якутский гос. ун-т. — Якутск: Изд-во ЯНЦ СО РАН, 2008. — 396 с.
3. Володина Н.Г. Влияние социально-экономической среды на функционирование аграрных кооперативов. // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2008, № 12, с. 65-69.
4. Гражданский кодекс РФ. Часть I и II. — М.: Юридическая литература, 2000.
5. Лишанский М.Л., Маслова И.Б. Краткосрочное кредитование сельскохозяйственных предприятий: учеб. пособие для вузов. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2000. — 287 с.
6. Самсонова И.В., Павлова М.Б., Сельскохозяйственная кооперация: теория, практика, проблемы / Министерство сельского хозяйства Рос. Федерации, Якутская государственная сельскохозяйственная академия,
7. Сайт статистических данных Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по РС(Я).
8. Сельскохозяйственная кредитная кооперация: учеб. пособие / под ред. С.Б. Коваленко и З.Н. Козенко. — М.: Финансы и статистика, 2005.- 448 с.
9. Союзу потребительских обществ «Холбос» Республики Саха (Якутия) — 90 лет, 1918-2008 гг. / Н.И. Бурнашева; редкол.: А.С. Слепцов (отв. ред.) и др. — Якутск: Бичик, 2009. — 128 с.
10. Федеральный закон «О сельскохозяйственной кооперации» от 8 декабря 1995 г. № 193-ФЗ. — М.: Ось-89, 1996. — 48 с.

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В РОССИЙСКОМ АВИАСТРОЕНИИ. ПРЕДПОСЫЛКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ НА ПРИМЕРЕ МС-21

Козина Оксана Андреевна

*студент, Санкт-Петербургский государственный университет
гражданской авиации,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Раков Вячеслав Павлович

*студент, Санкт-Петербургский государственный университет
гражданской авиации,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Мерзликина Александра Сергеевна

*научный руководитель, начальник научно-организационного отдела,
Санкт-Петербургский государственный университет гражданской авиации,
РФ, г. Санкт-Петербург*

В настоящее время в нашей стране сложилась особая ситуация в связи с введением санкций со стороны ряда стран Запада. Президентом РФ В.В. Путиным, еще до санкций, не раз устанавливалась цель - гарантировать безопасное и бесперебойное авиасообщение между российскими регионами.

Стране для восстановления авиасообщения (на своей технике) нужны не менее пятисот самолетов в каждом типе модельного ряда (так было до 90-го года).

Изделия с характеристиками, которые удовлетворят отечественных авиаперевозчиков удовлетворят не менее половины авиакомпаний всего мира. Перед государством стоит задача - развернуть массовое серийное производство, что сделать при отсутствии кадров и отсталости технологий будет не просто.

Для поддержания импортозамещения в разных отраслях, в том числе и авиапромышленности, государством была разработана политика импортозамещения.

Эта политика включает в себя программу «Развитие авиационной промышленности на 2013-2025 годы».

Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года включает в себя раздел

«Авиационная промышленность и двигателестроение», что непосредственно говорит о цели государственной политической деятельности в сфере становления авиационной промышленности и двигателестроения.

Планы весьма амбициозны.

Но основная проблема в том, что этот проект ровным счетом ничего не изменит в отечественных авиаперевозках, так как для них в этой программе ничего не предусмотрено. В том числе и то, что якобы предполагается для авиакомпаний, никак не предпочтительнее того, чем они уже владеют за счет зарубежных производителей. Поэтому в данной программе было бы просто необходимо спросить: что нужно авиаперевозчикам (эксплуатационные характеристики, цена)?

Существует огромный пробел между тем, как изложена сегодняшняя ситуация в авиастроении, и тем, какие результаты разработчики документа рассчитывают увидеть в 2025 году.

Авиастроительная отрасль в России слишком зависит от государственного и, прежде всего, оборонного заказа, от поставок импортных комплектующих, что повышает риски от международных санкций. Она непрозрачна из-за большой доли продукции военного назначения и низко рентабельна, поэтому большого интереса для частных инвесторов не представляет.

МС-21 — российский ближне-среднемагистральный узкофюзеляжный пассажирский самолёт. Программа самолётов МС-21 разрабатывается совместно с ОКБ Яковлева и корпорацией «Иркут». За основу была взята модель Як-242, которая так и не увидела свет. Самолет имеет несколько модификаций: МС-21 - 200 и МС-21 - 300. Главное отличие заключается в длине фюзеляжа. В коммерческом плане это означает следующее: большая длина лайнера – большое количество перевозимых пассажиров на борту. Первая модификация может перевозить от 132 до 165 пассажиров на борту в зависимости от компоновки салона. Модификация 300 сможет перевозить от 163 до 211 пассажиров. Такие цифры делают МС-21 абсолютным лидером в коммерческой загрузке.

Предполагается, что основную конкуренцию для МС-21 составит китайский COMAC C919, но также не исключается вероятность того, что лайнер сможет навязать коммерческую конкуренцию самолетам семейства Airbus 320neo, Airbus 220 (ранее известные как Bombardier CSeries) и Boeing 737 MAX.

Главным нововведением отечественного самолета является крыло, которое полностью изготовлено из полимерных композиционных материалов. Так называемое “чёрное крыло” для МС-21 изготавливается по совершенно новой технологии – вакуумной инфузии. Она позволяет обеспечить необходимую степень распределения волокон в композитном материале.

МС-21 оснащается двумя двигателями Pratt & Whitney PW1400G и ПД – 14. Остальные компоненты лайнера за исключением авионики и некоторых других систем полностью изготавливаются на отечественных предприятиях. В процентном соотношении доля российских компонентов составляет около 80%.

Если сравнивать более детально МС-21 со своими конкурентами, то самолет имеет следующие преимущества: передовая аэродинамика, самый большой диаметр фюзеляжа и конкурентоспособная цена. Большое внимание уделили эмиссии вредных веществ в атмосферу. По сравнению с Boeing 737 поколения MAX и Airbus семейства A320neo выброс снижен более чем на 20%. Нельзя не затронуть и эксплуатационные расходы. Опять же по сравнению с конкурентами значение снижено на 12–15%, а для Boeing 737 MAX и Airbus A320neo это значение составляет 6–7%.

В сентябре 2018 года Счетная палата проверила работу ОАК по созданию МС-21 и выявила нарушения в работе проекта: неоднократные изменения технической концепции, срывы сроков и резкий рост стоимости проекта до рекордных 438 млрд руб.

В конце 2017 года продолжительность создания самолета увеличилась на семь лет (до 2025 года). Если в 2008 году общие затраты составляли около 125 млрд руб., то к 2017 году они выросли более чем в два раза – до 284 млрд руб. (с 2008 по 2025 год), при этом дефицит финансирования достиг 107 млрд руб.

Кроме того, сложился дефицит по операционной деятельности «Иркута», которому на весь срок программы необходимо еще почти 197 млрд руб. Проблемы «Иркута» связаны с убытками от продаж самолетов, финансовыми расходами, субсидированием лизинговых компаний и погашением кредитов и займов, говорится в публикации.

Общий бюджет проекта МС-21 по состоянию на 1 сентября 2018г. в Счетной палате оценили в 438 млрд руб., из которых 158,3 млрд руб. уже потрачено, а 279,1 млрд руб. предстоит вложить в 2018–2025 годах.

Такой огромный скачок в увеличении финансирования связан с тем, что проект изначально запускался в достаточно сложных условиях, когда в отрасли был большой износ основных производственных фондов и высокая степень зависимости от импорта. На стоимость программы в рублях серьезно повлиял рост курса доллара и евро к рублю, при этом в долларовом эквиваленте затраты на опытно-конструкторские работы увеличились не более чем на 5%.

С середины прошлого года «Иркут» и ОАК перестали раскрывать данные своей финансовой отчетности. Выручка по РСБУ за 2017 год составила 84,6 млрд. руб., EBITDA – 11,7 млрд. руб., чистая прибыль – более 3 млрд. руб.

Но даже последняя доступная отчетность – за первую половину 2017 года, годовая отчетность 2017 года по «Иркуту» и 2016 года по ОАК не внушают большого оптимизма. ОАК регулярно отчитывается об убытках, а «Иркут», хотя и заканчивает отчетные периоды с прибылью, демонстрирует чрезвычайно низкую рентабельность по чистой прибыли – в пределах 2–4%. Вряд ли этого достаточно, чтобы привлечь частные инвестиции.

Таким образом, можно сделать вывод, что на современном этапе задача по снижению зависимости от импорта в стране поставлена уже давно, но полноценность стратегии по ее осуществлению оставляет желать лучшего.

В условиях постоянно меняющейся экономической и политической ситуации в стране, достижение успехов на основе постулатов политики импортозамещения, заложенных еще в 2014 году не удастся.

Необходимо создать новые проекты, которые будут учитывать уже сложившуюся ситуацию в авиастроении.

Список литературы:

1. Приказ Министерства экономического развития РФ от 20 ноября 2013 г. № 690 «Об утверждении Методических указаний по разработке и реализации государственных программ Российской Федерации».
2. «Основы государственной политики Российской Федерации в области международной информационной безопасности на период до 2020 года» (утв. Президентом РФ 24.07.2013 N Пр-1753).
3. Развитие авиационной промышленности на 2013-2025 годы» (Распоряжение Правительства РФ от 24.12.12 № 2509-р.).
4. Информационное агентство Русского Общественного Движения «Возрождение. Золотой Век» портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://новости.ru-an.info> (дата обращения: 25.09.18).
5. Информационно-дискуссионный портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://newsland.com/community/4109/content/ssha-obiavili-voinu-rossiiskoi-aviatsii-ms-21-i-pd-14-pod-udarom/6494309> (дата обращения: 29.10.18).
6. Promdevelop.ru – информационный деловой портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://promdevelop.ru/kakie-plyusy-u-importozameshheniya-v-rossii-kakie-rezultaty-prinosit-programma/> (дата обращения: 15.11.18).
7. Гражданская авиация, пассажирские и боевые самолеты и вертолеты России, новости и история российской и советской авиации портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://aviation21.ru/do-zaversheniya-ispytanij-ms-21-nuzhno-vypolnit-eshhyo-sotni-polyotov/> (дата обращения: 26.11.18).
8. mc21.irkut.com – официальный сайт проекта МС-21 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mc21.irkut.com/> (дата обращения: 23.11.18).
9. Двигатель ПД-14 и семейство перспективных двигателей [Электронный ресурс] // ОДК Авиадвигатель. – URL: <http://www.avid.ru/pd14/> (дата обращения: 21.11.18).

ЗНАЧИМОСТЬ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В БИЗНЕС СРЕДЕ

Савин Александр Геннадиевич

*студент, Старооскольский филиал национального исследовательского
университета «БелГУ»,
РФ, г. Старый Оскол*

Домаева Алена Андреевна

*студент, Старооскольский филиал национального исследовательского
университета «БелГУ»,
РФ, г. Старый Оскол*

THE IMPORTANCE OF ENGLISH IN THE BUSINESS ENVIRONMENT

Alexander Savin

*student, Stary Oskol's branch of the national research university «BelGU»,
Russia, Stary Oskol*

Alena Domaeva

*student, Stary Oskol's branch of the national research university «BelGU»,
Russia, Stary Oskol*

Аннотация. В данной статье рассмотрена значимость использования английского языка в деловой и бизнес среде, а также рассмотрены основные способы изучения и применения профессионального английского в управлении бизнес процессов.

Abstract: this article discusses the importance of the use of English in the business and business environment, as well as the main ways of learning and using professional English in the management of business processes.

Ключевые слова: бизнес среда, профессиональный английский, управление, деловое общение.

Keywords: business environment, professional English, management, business communication.

В настоящее время при ускоренном развитии политических, экономических и предпринимательских связей внутри страны, широкую

популярность приобретает способ общения между партнерами иностранных государств. В условиях глобализации деловой английский становится важным средством создания и развития предпринимательских взаимоотношений. В этом случае специалисты ведущих международных компаний идут навстречу, потому что налаживание деловых связей входит и в их интересы. Сегодня принято, что грамотное ведение диалога определяет не только интеллектуальный имидж, но и имидж самой компании. В данном случае имидж компании строится на профессионально-квалифицированных специалистах, умеющие развивать совместное сотрудничество за рубежом. Повышение роли английского языка концентрирует внимание на новом виде предпринимательской деятельности, предполагающие услуги по обучению потребителя[4].

Ни для кого не секрет, что сегодня при поиске работы даже в отечественных компаниях предусмотрены серьезные критерии для будущего кандидата. Одним из основных критериев для потенциального работника является знание английского языка. Стоит отметить тот факт, что компании предъявляют данное требование с целью повышения имиджа, а также с целью привлечения дополнительных иностранных инвестиций. Исследования показали, что изучение иностранного языка связано не только с изменением языковой картины мира, но и мышления личности[2]. Не стоит забывать, что при общении с носителем иностранного языка следует учитывать в первую очередь религиозные и культурные особенности, изучаемые в течение всего курса. Конечно, существуют очевидные рамки различия между разговорным и деловым английским языком.

Деловой английский можно встретить на базовом этапе при собеседовании на работу. В случае благоприятного попадания в бизнес процесс, следует отнестись к этому серьезным образом. Ведь уже на этапе бизнес участия можно столкнуться с переговорами, показами презентаций различного рода новинок. Кроме того, данный этап предполагает написание официальных писем, заключение контрактов с иностранными партнерами ведение деловой

переписки и т.д. Этап бизнес участия демонстрирует квалификационный уровень сотрудника, а также уровень развития и имидж компании. Ни для кого не секрет, что получить репутацию за рубежом дорогого стоит.

Международные деловые отношения с партнерами стремительно набирают ход[1]. Следовательно, возрастает спрос на услуги переводческих компаний. Ведущие компании всего мира тратят множество времени и финансовых средств, чтобы найти в этой области высококлассного специалиста, который в дальнейшем будет без малейших проблем проводить деловые встречи, подписывать дорогостоящие контракты с иностранными корпорациями.

Учебные заведения всего мира признают английский язык вторым обязательным языком для обучения. Кроме того, в бизнес среде английский язык является в роли ведущего с начала 50-х годов прошлого века. По

последним опросам выявлено, что в настоящий момент английский язык используют более 500 миллионов человек по всему миру. Поэтому для людей, чья карьера связана с бизнесом, космонавтикой, авиацией и другими областями, деловой английский язык рассматривается как основной.

Стоит отметить важную особенность того, что изучая общие курсы, можно найти абсолютные различия между деловой лексикой маркетолога и деловой лексикой финансового менеджера. Сотрудники конкретной отрасли должны учитывать то, что терминология в разных отраслях может обозначать совершенно разные определения.

Изучение делового английского языка рекомендовано во время рабочего или учебного времени. Еще одна из отличительных особенностей делового языка заключается в профессиональном умении правильно понимать и употреблять название термина. Наглядным примером с употреблением понятия можно выделить бухгалтерский термин «нематериальные активы». Любой экономист без всякого труда поймет, какова сущность этого термина. Основная проблема лежит в правильном и корректном переводе данного термина на английский язык-«intangible assets». Специалист, не имеющий отношения к

экономике и бухгалтерскому учету, должен затратить определенное время, чтобы грамотно истолковать данный термин[3].

Во время заключения различных контрактов и иных договоров в ход идет юридическая и коммерческая лексика. Кроме того, не имея общего представления при заключении договоров, перевести данный документ будет довольно таки проблематично и практически невозможно. Так например, прочитав слово «personnel», возникает единственная ассоциация с прилагательным «личный». Но любой специалист в области бизнеса или менеджер без труда поймут значение данного термина. При заключении контракта или при ведении переговоров данный термин будет обозначать «кадры».

Важнейшую роль в деловом общении играет словарный запас, а также уметь применять общепринятые коммуникативные навыки. В конечном итоге обсуждение вопросов с бизнес партнерами постепенно переходит обычное общение в трудовом коллективе.

На сегодняшний день, учитывая высокое развитие политических и экономических связей, Российская Федерация показывает не лучшие знания английского языка. Согласно международному исследованию на знание населением английского языка в 44 странах мира, Россия занимает лишь 32 место, при этом уступая Китаю и Индии. Исследования Ef English First выявили, что от общего числа населения английский язык знают 20% россиян[2].

Таким образом, подводя итог вышесказанному, можно сделать следующие выводы. В условиях рыночных международных отношений происходит импортное освоение английского языка в человеческое сознание. На сегодняшний день только такой метод позволит укрепить отношения между отечественными и зарубежными предпринимателями. Многие могут поспорить с тем, что стране необходимо в полной мере выучить свой родной язык, и только потом изучать дополнительные. Но следует понимать, что наши знания принесут большую пользу не только в бизнесе, но и в социальной сфере. Кроме того, многие

отечественные специалисты уже убедились, что знание английского языка является бонусом к прибавке заработной платы. Для индивидуальных предпринимателей считается хорошей практикой сотрудничество с зарубежными компаниями. Привлечение переводчика в бизнес процессы показывает хорошую тенденцию, но из-за высокой стоимости предоставляемой услуги большинству предпринимателям это будет не по карману.

Список литературы:

1. Карлова, Е. Easy English for Business People. Деловой английский за месяц / Е. Карлова. - СПб.: Питер, 2012.
2. Крупнов, В.Н. Современный деловой английский в диалогах + словарь / В.Н. Крупнов; Ил. Р.В. Сурьянинова. - М.: Астрель, 2013.
3. Новикова, Е.Н. Деловой английский в контексте современных тенденций развития бизнеса / Е.Н. Новикова и др. - М.: Дело АНХ, 2010.
4. Шевелева, С.А. Деловой английский за 20 минут в день: Учебное пособие / С.А. Шевелева. - М.: Проспект, 2013.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ РОССИЙСКОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ

Самойленко Валерия Геннадьевна

*студент Белгородского государственного национального исследовательского
университета,
РФ, г. Белгород*

Аннотация. Успешное существование фирмы в современной бизнес-среде в течение более или менее длительного времени невозможно без надлежащего информационного обеспечения. Эту функцию в значительной степени выполняет бухгалтерский учет. Под организацией бухгалтерского учета понимается совокупность условий построения учетного процесса с целью получения своевременной и достоверной информации о ходе и результатах хозяйственной деятельности и контроля за рациональным использованием всех ресурсов экономического субъекта. Независимо от организационно-правовой формы и сферы деятельности предприятия в обязательном порядке ведется бухгалтерский учет. Основные правила организации и ведения бухгалтерского учета для всех предприятий едины.

В статье рассмотрена нормативно-правовая база регулирования бухгалтерского учета в России, особенности ведения бухгалтерского учета за рубежом.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, нормативно-правое регулирование.

Организация бухгалтерского учета на предприятиях, действующих на территории Российской Федерации, определяется положениями действующей нормативно-правой базы.

Статья 71 Конституции Российской Федерации закрепляет положение о том, что бухгалтерский учет находится под юрисдикцией государства, которое, в лице Правительства Российской Федерации, занимается общим методологическим руководством бухгалтерских учетов в целях обеспечения его упорядоченности, сравнимости и однородности [1].

В то же время Правительство Российской Федерации может самостоятельно предоставлять своим отдельным органам право самостоятельно (в пределах своей компетенции и на основании положений законодательства Российской Федерации) разрабатывать и утверждать нормативные акты, обязательные для всех организаций и предприятий.

Период реформы системы регулирования бухгалтерского учета в России уже более 15 лет. За этот период произошли значительные изменения со значительными изменениями в отечественном бухгалтерском учете с переходом на новый уровень развития. В то же время процесс реформы бухгалтерского учета еще не завершен. В частности, он начал действовать с 01.01.2013 Федерального закона от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [2].

По мнению В.М. Богаченко, Н.А. Кирилловой, Н.Н. Хахоновой «Закон «О бухгалтерском учете» является основой для совершенствования и развития бухгалтерского учета, способствует максимальному приближению к международным стандартам бухгалтерского учета. Закон охватывает основные требования к бухгалтерскому учету, первичные документы, отражает концепции синтетического и аналогового учета, план счетов. Закон охватывает основные требования к бухгалтерскому учету, первичные документы, отражает концепции синтетического и аналитического учета, план счетов» [4].

В соответствии со статьей 4 Федерального закона от 06 декабря 2011 года № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» состоит из Федерального закона № 402-ФЗ, других федеральных законов и нормативных правовых актов, принятых в соответствии с ними.

Содержит правовые нормы, регулирующие бухгалтерский учет, различные нормативные правовые акты, действие каждого акта во взаимоотношениях с другими нормативными правовыми актами, не может противоречить нормативным правовым актам этого законодательного органа. Четырехуровневая система формируется набором нормативных правовых актов (Таблица 1).

Таблица 1.

Система нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета в РФ

Уровень регулирования	Документы	Область регулирования
Первый (законодательный)	Федеральные стандарты	Устанавливают: - признаки и определения бухгалтерского учета, порядок по их классификации, условия их принятия к бухгалтерскому учету, списания в бухгалтерском учете: с указанием допустимых способов по их денежному измерению; - требования в отношении учетной политики; - план счетов бухгалтерского учета и порядок его применения; - содержание, состав, порядок по формированию информации, которая раскрывает финансовую (бухгалтерской) отчетностью, включая образцы форм финансовой (бухгалтерской) отчетности; - упрощенные способы по ведению бухгалтерского учета.
Второй (методологический)	Отраслевые стандарты	Установление особенностей по применению федеральных стандартов для отдельных видов экономической деятельности
Третий (разъяснительный)	Рекомендации в области бухгалтерского учета	Принятие для правильного использования отраслевых и федеральных стандартов, снижения затрат по организации бухгалтерского учета, распространению передового опыта организации и ведения бухгалтерского учета, результатов исследований и разработок в области бухгалтерского учета.
Четвертый (внутрихозяйственный)	Стандарты экономического субъекта	Упорядочение организации и ведение им бухгалтерского учета

Следовательно, бухгалтерский учет осуществляется в соответствии с нормативными документами (стандартами) с различным статусом.

Необходимо отметить за отсутствие официального определения самой концепции «системы нормативного правового регулирования бухгалтерского учета».

Необходимо учитывать полное соответствие системы нормативного правового регулирования, изложенной К. А. Коневым, положениями Федерального закона № 402-ФЗ, ее можно представить в виде четырех блоков: «Первый блок включает законы, в том числе Конституцию Российской

Федерации, федеральные конституционные законы, Федеральный закон № 402-ФЗ и другие федеральные законы. Второй блок образуют правовые акты: указы и распоряжения Президента Российской Федерации; указы и распоряжения Правительства Российской Федерации: приказы, распоряжения, инструкции, правила, положения Министерства финансов Российской Федерации и Банка России; нормативные правовые акты организаций. Третий блок представлен нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации: законами субъектов Российской Федерации, нормативными правовыми актами представительных органов муниципалитетов. Четвертый блок представлен международными договорами, которые не являются внутренним законодательством, но применяются в России с приоритетом по отношению к законам Российской Федерации, за исключением Конституции Российской Федерации» [5].

Бухгалтерский учет в зарубежных странах, как и политика и идеология, не знает национальных границ. Технологии учета экспортируются и импортируются, что подтверждает сходство существующих систем бухгалтерского учета в разных странах. Это позволяет классифицировать национальные системы учета.

Факторы, определяющие уровень развития бухгалтерского учета, взаимосвязаны. Таким образом, в большинстве стран, которые имеют строгое правовое регулирование экономической деятельности, банки или правительство исторически считались основными кредиторами, в то время как в целом в правовых странах финансовые потребности предприятий больше полагались на расширение прав акционеров и рынков ценных бумаг. Таким образом, если рассмотрим идею влияния «окружающей среды» на систему бухгалтерского учета на правильность, можем ожидать, что в странах с аналогичными социально-экономическими условиями и системами бухгалтерского учета есть много общего.

Бухгалтерский учет осуществляется бизнес-подразделениями по всему миру. Его основная функция - накопление финансовой информации. Однако бухгалтерская учетная информация может служить различным целям.

Например, в некоторых странах, таких как Соединенные Штаты Америки, такая информация направлена на удовлетворение потребностей инвесторов и кредиторов. В большинстве стран Южной Америки предоставление надежной информации государственным органам, которые контролируют надлежащее применение налогового законодательства, может быть поставлено на первое место. В некоторых странах система учета основана на приоритете макроэкономических целей.

В мире существуют две области правового регулирования бухгалтерского учета, которые различаются по типу законодательства и степени его влияния на различные аспекты жизни. Первое направление включает страны, которые имеют обширный свод законов, касающихся бухгалтерского учета. Во второй - страны, которые используют законодательство общей правовой ориентации.

В первом случае законы жестко определяют, представляя серию предписаний типа «вы должны». Это означает, что физические и юридические лица должны следовать букве закона. В большинстве стран, использующих этот подход, стандарты бухгалтерского учета повышаются до уровня государственных законов. В то же время процедуры бухгалтерского учета детализированы и довольно жестко регулируются. В этих странах основной задачей бухгалтерского учета является расчет государственных налогов и контроль за своевременностью и полнотой их оплаты. К этим странам относятся Германия, Франция, Аргентина и т. д.

Вторая группа стран ограничивается законами общего права, которые представляют собой серию ограничений «вы не должны». Законы такого типа как бы указывают на пределы, в которых физические и юридические лица имеют свободу действий. В таких странах стандарты бухгалтерского учета не регулируются государством, а определяются различными профессиональными организациями бухгалтеров. В то же время стандарты более гибкие и подвержены влиянию различных нововведений. Эта группа стран включает Великобританию, Соединенные Штаты Америки и другие страны.

Таким образом, бухгалтерский учет осуществляется в соответствии с нормативными документами, имеющими разный статус. Некоторые из них являются обязательными для применения (в частности, Федеральный закон «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ, положения (стандарты) по бухгалтерскому учету), другие - консультативного характера (План счетов № 34н, руководящие принципы и т. д.).

Несомненно, целью бухгалтерского учета в разных странах мира является стандартизация отражения деятельности компании, независимо от ее типа, а также того, кто является пользователем информации.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - №31. - ст. 4398.
2. Федеральный закон от 06.12.2011 №402-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О бухгалтерском учете» // Российская газета. – №278. - 09.12.2011.
3. Баранников А.А., Воропаева О.Д., Горлова Н.А., Зимакова Л.А., Михайлушкин П.В., Наплёкова Т.К., Серебренникова И.В., Чернов С.С., Шляго Н.Н. Бухгалтерский и управленческий учет, анализ и аудит: теория, методология, практика // Под общей редакцией С.С. Чернова. - Новосибирск, 2012.
4. Богаченко В.М., Кириллова Н.А., Хахонова Н.Н. Бухгалтерский учет: учебное пособие - Ростов н, Д: Феникс, 2015. – 512 с.
5. Кучерявенко С.А., Блинкова И.А. Отраслевые особенности организации бухгалтерского учета в рыболовстве В сборнике: Проблемы современной экономики Материалы II Международной научной конференции. 2012. С. 48-52.
6. Трибушняя О.Н. Система нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета в Российской Федерации // Молодой ученый. - 2014. - №17. - С. 346.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ АГРОПРЕДПРИЯТИЯ ПО АБСОЛЮТНЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ

Суходолина Алина Анатольевна
магистрант, РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева,
РФ, г. Москва

Синельникова Ольга Викторовна
научный руководитель, канд. с-х. наук, доцент,
РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева,
РФ, г. Москва

При анализе финансовой устойчивости предприятия в экономической литературе выделяю два подхода: первый с использованием абсолютных показателей, второй - коэффициентный метод. Остановимся подробнее на первом. При проведении финансового анализа решающее значение имеет выбор показателей, отражающих экономическую сущность финансовой устойчивости. Их набор обусловлен основной балансовой моделью предприятия, на которой основывается финансовый анализ.

При анализе финансовой устойчивости предприятий по абсолютным показателям используют две методики, обоснованные А.Д. Шереметом и Р.С. Сайфулиным:

1 исходя из степени покрытия запасов и затрат источниками средств, то есть из условия $ЗЗ \leq ((СК + ДК) - ВА)$;

2 исходя из степени покрытия основных средств и иных внеоборотных активов источниками средств, то есть из условия $ВА \leq ((СК + ДК) - ЗЗ)$, где (СК + ДК) - постоянный капитал, стабильный источник финансирования предприятия.

где: ЗЗ – запасы и затраты;

СК – источники собственных средств;

ДК – долгосрочные кредиты и заёмные средства;

ВА – внеоборотные активы;

Финансовая устойчивость, согласно указанной методике была разделена на 4 типа, каждому из которых соответствует определенное условие:

1. Если соблюдается неравенство $ЗЗ < ((СК + ДК) - ВА)$, то тип финансовой устойчивости - "абсолютная финансовая устойчивость";

2. Если соблюдается равенство $ЗЗ = ((СК + ДК) - ВА) + КК$, то тип финансовой устойчивости "нормальная финансовая устойчивость";

3. Если соблюдается равенство $ЗЗ = ((СК + ДК) - ВА) + КК + ИО$ (источники ослабляющие финансовую напряженность), то тип финансовой устойчивости "неустойчивое (предкризисное) финансовое состояние";

4. Если соблюдается неравенство $ЗЗ > ((СК + ДК) - ВА) + КК + ИО$, то тип финансовой устойчивости " кризисное финансовое состояние ".

Выявим тип финансовой устойчивости агропредприятия ООО Тепличный комбинат "ИРС Агро" за период с 2013 по 2018 годы, опираясь на вышеприведенную методику. Полученные данные представим в таблице 1.

Таблица 1.

Выявление типа финансовой устойчивости ООО Тепличный комбинат "ИРС Агро" в 2013-2018г.г. по условию: Запасы и затраты \leq СОК

Показатели	2013	2014	2015	2016	2017
Запасы и затраты	1019	1192	1796	2681	2951
Собственный оборотный капитал (СОС ₁)	1704	3243	3633	4199	4481
Сумма СОК и краткосрочных кредитов и займов (СОС ₂)	1704	3243	3633	4199	4481
Сумма СОК, краткосрочных кредитов и займов и источников, ослабляющих финансовую напряженность (СОС ₃)	1704	3249	3866	4199	4708
Тип финансовой устойчивости	абсолютная финансовая устойчивость	абсолютная финансовая устойчивость	абсолютная финансовая устойчивость	абсолютная финансовая устойчивость	абсолютная финансовая устойчивость

Судя по проведенным расчетам и соотношениям (таблица 1), ООО Тепличный комбинат "ИРС Агро" имел с 2013 по 2017 годы абсолютную финансовую устойчивость (так как данное предприятие формирует запасы и затраты за счет собственных источников (собственных оборотных средств)).

Вторая методика так же выделяет 4 типа финансовой устойчивости:

1. абсолютную, при $D \geq K3 + C$, где D – денежные средства;
2. нормальную, при $ДС \geq K3 + C$;
3. неустойчивое финансовое положение, при $ДС + ЗЗ \geq K3 + C$;
4. кризисное состояние, при $ДС + ЗЗ < K3 + C$.

Учитывая приведенную методику, определим текущую финансовую устойчивость ООО Тепличный комбинат "ИРС Агро" за каждый из исследуемых периодов:

$\PhiУ_{2013} 611+0+132>58+0$ - абсолютная устойчивость

$\PhiУ_{2014} 2057+0+64>70+0$ - абсолютная устойчивость

$\PhiУ_{2015} 2070+0+241+0>474+0$ - абсолютная устойчивость

$\PhiУ_{2016} 658+0+1477+0>617+0$ - абсолютная устойчивость

$\PhiУ_{2017} 1757+0+286>513+0$ - абсолютная устойчивость

Проанализировав вышеприведенные расчеты можем сделать вывод о том, что предприятие ООО Тепличный комбинат "ИРС Агро" находится в состоянии абсолютной финансовой устойчивости.

Сравнивая между собой две методики определения финансовой устойчивости предприятия по абсолютным показателям, мы приходим к выводу об однозначности полученных результатов.

Список литературы:

1. Зарук, Н.Ф. Оценка финансового состояния организаций: учебное пособие /Н.Ф. Зарук, Р.В. Костина, С.П. Дмитриев// Электрон. текстовые дан. - Москва : Росинформагротех, 2017. - 125 с
2. Зарук, Н.Ф. Основные методологические подходы оптимизации структуры капитала сельскохозяйственных организаций/ Н.Ф. Зарук, О.В. Синельникова// Международный научный журнал. - 2015.-№3.
3. Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций : практич. пособие / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : ИНФРА-М, 2017.

СЕКЦИЯ 4. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

ПРОБЛЕМА ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ИНОСТРАННЫХ ЛИЦ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Афанасьева Дарья Александровна
студент, ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов

Тришина Елена Геннадьевна
научный руководитель, канд. юрид. Наук, доцент,
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов

Согласно гражданскому процессуальному законодательству РФ иностранные лица имеют право обращаться в суды Российской Федерации для защиты своих нарушенных или оспариваемых прав, свобод и законных интересов. Данное положение закреплено в ч.1 ст. 389 ГПК РФ [3]. Законодатель также поясняет, что иностранными лицами являются иностранные граждане, лица без гражданства, иностранные организации и международные организации.

Несмотря на предоставление, а так же пояснение данного права законодателем, некоторые спорные вопросы участия иностранных лиц в гражданском судопроизводстве остаются нерешенными. Наиболее актуальной на сегодняшний день является проблема представительства иностранных лиц в российском гражданском судопроизводстве.

Иностранные лица в гражданском судопроизводстве вправе распоряжаться своими правами и обязанностями наравне с российскими гражданами и организациями, следовательно, в соответствии с ч.1 ст. 48 ГПК РФ иностранные лица также имеют право вести свои дела в суде через представителя.

На практике представителями чаще являются адвокаты, но интересы иностранных лиц вправе защищать консулы, что прописано в ст. 5 Венской

конвенции о консульских сношениях от 24 апреля 1963 года [2]. Защита в государстве пребывания интересов представляемого государства и его граждан, оказание помощи и содействия гражданам представляемого государства, охрана интересов граждан являются непосредственными консульскими функциями. Однако, в ГПК РФ о представителе в лице консула ничего не сказано. Помимо этого, возникает вопрос надлежащего оформления полномочий для консулов, так как в международных договорах указывается, что консульское представительство может осуществляться без доверенности. В то время, как в российских судах представительство осуществляется на основании доверенности.

По поводу данного вопроса существуют две точки зрения: с одной стороны, основными функциями консулов являются представительство и защита интересов своего государства, то есть консулы всегда являются представителями и дополнительно оформлять их представительские полномочия в суде не имеет смысла [1], с другой – отсутствие надлежащего оформления полномочий представителя является нарушением гражданского процессуального законодательства РФ, на основании которого осуществляется гражданское судопроизводство в России [3].

Анализируя названные точки зрения, стоит отметить, что международные договоры имеют высшую юридическую силу над национальным законодательством, что закреплено в ч. 4 ст. 15 Конституции РФ. Следовательно, несмотря на противоречия между нормативными правовыми актами, следует признать полномочия консулов действительными без доверенности.

Как уже было отмечено, представительские полномочия консулов закреплены в международных договорах, сужение прав консулов на осуществление судебной защиты иностранного лица, а следовательно сужение прав самого иностранного лица, участвующего в судопроизводстве, будет противоречить нормам российского законодательства, которые основаны на том, что человек, его права и свободы являются высшей ценностью и

признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина есть ни что иное как обязанность государства (ст. 2 Конституции РФ [5]).

Из этого следует, что дополнительное оформление полномочий консула как представителя будет не рациональным в силу того, что, во-первых, данные полномочия уже закреплены в международных договорах, во-вторых, ограничение прав консула и представляемого им лица в суде будет противоречить Конституции РФ.

Требование доверенности, а так же законодательное закрепление обязательного ее представления консулом в гражданском судопроизводстве приведет к коллизии в праве.

Что касается закрепления правового положения представителя в лице консула, то представляется необходимым регламентировать его правовой статус в процессуальном законодательстве дабы согласовать сложившуюся в судах практику с теорией российского права.

Таким образом, стоит не только признать возможность консульского представительства иностранного лица без предъявления доверенности, но и закрепить его правовой статус. Признание и расширение прав иностранных лиц в российском судопроизводстве сможет разрешить споры ученых-процессуалистов и правоприменителей относительно правового положения иностранных лиц в российском гражданском судопроизводстве.

Список литературы:

1. Васильчикова Н.А. Производство по делам с участием иностранных лиц в российских судах: теория и практика: Авто-реф. дис. ... д-ра юрид. Наук. СПб., 2003. С. 19.
2. Венская конвенция о консульских сношениях от 24.04.1963 г. / Ведомости ВС СССР, 1964. №18. С. 221.
3. Воронцова И.В., Киселева Я.В. Проблема надлежащего оформления и подтверждения полномочий консула как представителя иностранных лиц в гражданском процессе // Марийский юридический вестник, 2015. №4(15).С. 90.
4. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14 ноября 2002 г. №138-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ. 2002, №46, ст. 4532.
5. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

ПРОБЛЕМЫ КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНЦИИ

Баранова Екатерина Константиновна

*магистрант Государственного образовательного учреждения
высшего образования Московской области «Московский государственный
областной университет»,
РФ, г. Москва*

Аннотация. В статье рассматриваются основы реализации принципа обеспечения конкуренции в сфере государственных закупок на основе Федерального закона № 44-ФЗ, выделяются основные проблемы реализации данного принципа, предлагаются направления совершенствования деятельности в данной сфере.

Abstract. The article discusses the basics of implementing the principle of ensuring competition in public procurement based on Federal Law No. 44-ФЗ, highlights the main problems of implementing this principle, suggests ways to improve activities in this area.

Ключевые слова: государственные закупки, контрактная система, конкуренция, контроль, мониторинг, аудит закупок.

Keywords: government procurement, contract system, competition, control, monitoring, audit of procurement.

Государство в лице его различных органов является крупнейшим покупателем на товарном рынке. Государство приобретает продукцию для нужд национальной обороны и безопасности, проведения фундаментальных научных исследований, оказания услуг в социальной сфере, в сфере образования, здравоохранения и др.

В структуре ВВП России государственные закупки составляют более 10 % [2].

На сегодняшний день в РФ регулирование отношений, связанных с размещением заказов на оказание услуг, выполнение работ и поставку товаров для муниципальных и государственных нужд, осуществляется в соответствии с

Федеральным законом от 05 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее - ФЗ № 44). В сфере закупок в качестве одного из фундаментальных принципов контрактной системы выступает принцип обеспечения конкуренции.

Определение термина «конкуренция» закреплено нормами Федерального закона от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции». Под конкуренцией понимается соперничество хозяйствующих субъектов, при котором самостоятельными действиями каждого из них исключается или ограничивается возможность каждого из них в одностороннем порядке воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке.

Суть принципа обеспечения конкуренции раскрывается положениями ст. 8 ФЗ № 44, закрепляющей направленность контрактной системы в сфере закупок на формирование равных для каждого из ее участников условий в целях обеспечения конкуренции между ними. Иными словами, согласно действующему законодательству РФ, исполнителем, подрядчиком или поставщиком может стать любое заинтересованное лицо. Тогда как сама конкуренция в этом случае должна основываться на соблюдении между участниками закупок принципа добросовестной конкуренции (неценовой и ценовой) для выявления лучших условий предоставления услуг, выполнения работ или поставок товаров [4].

В качестве гарантии реализации принципа обеспечения конкуренции выступает запрет участникам контрактной системы на осуществление любых противоречащих требованиям ФЗ № 44 действий, в том числе ведущих к ограничению конкуренции (в частности, к необоснованному ограничению количества участников закупок).

Действовавшим ранее Федеральным законом от 21 июля 2005 г. № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» устанавливался единый порядок

размещения заказов, направленный на расширение возможностей участия в размещении заказов юридических и физических лиц, стимулирование подобного участия, развитие добросовестной конкуренции. Соответственно, указанным Федеральным законом, ранее действовавшим в сфере закупок, фактически провозглашался принцип поддержки конкуренции, в то время как действующий ФЗ № 44 его только защищает.

Итак, на сегодняшний день, государственной задачей становится стимулирование создания и развития новых предприятий и индивидуальных предпринимателей посредством использования механизма более активного включения в сферу закупок среднего и малого бизнеса. Указанное будет способствовать обеспечению нужд государства, что предоставит возможность практической реализации конституционного принципа поддержки конкуренции, не ограничиваясь только защитой конкуренции.

Важным этапом в государственных закупках является контроль, мониторинг и аудит закупок [3]. Предусматривается несколько видов контроля, включая общественный контроль, осуществляемый гражданами и их общественными объединениями с момента размещения в единой информационной системе плана закупок, направленный на содействие развитию контрактной системы, выявлению нарушений и их предупреждению.

Мониторинг закупок является системой наблюдений, постоянно осуществляемых в сфере закупок путем сбора информации об осуществлении закупок, ее систематизации, обобщения и оценки. Цель мониторинга закупок заключается в оценке их обоснованности, уровня достижения целей их осуществления, а также совершенствования действующего законодательства РФ, регулирующего контрактную систему.

Осуществление аудита в сфере закупок входит в компетенцию Счетной палаты РФ, контрольно-счетных органов субъектов и муниципальных образований РФ. В ходе аудита соответствующие органы осуществляют информационную и экспертно-аналитическую деятельность, заключающуюся в анализе, проверке и оценке информации относительно целесообразности, за-

конности, своевременности и обоснованности закупок, результативности и эффективности расходов. В качестве объектов аудита выступают контракты (исполненные, заключенные и планируемые к заключению) [3].

Проведенный анализ сложившейся в РФ практики формирования контрактной системы в сфере закупок позволяет выявить существующие на рынке государственных закупок проблемы. В первую очередь, стоит отметить низкий уровень рынках конкуренции на данных. Достаточно велика доля несостоявшихся процедур, при которых была подана или допущена единственная заявка. Кроме того, присутствуют нарушения действующего законодательства, в частности: нарушение сроков закупки; подготовка заказчиками документации о закупке под определенного поставщика; установление дискриминационных условий контракта; укрупнение лотов; необоснованный недопуск участников; неправильный выбор способа закупки; предъявление к продукции завышенных требований; установление субъективных критериев в порядке оценивания заявок, и т.д. Кроме того, имеет место также сговор участников рынка бюджетных закупок между собой.

Совершенствование контрактной системы должно быть направлено на внедрение новых форм электронных закупок, централизацию закупок и поставок продукции, оптимизацию системы контроля и развитие системы контрактов долгосрочного характера [1].

Целесообразным представляется перевод в электронный формат конкурентных процедур определения поставщика; автоматическую рассылку извещения о государственных закупках потенциальным поставщикам через единую информационную систему; внедрение в качестве способов закупок электронный конкурс, электронный магазин, электронный запрос предложений, электронный запрос котировок.

На уровне субъектов РФ и муниципалитетов эффективная модель управления контрактной системой должна формироваться на основе уполномоченного органа. Централизация закупок предоставит возможность

оптимизации системы контроля, привлечения квалифицированных специалистов, снижения коррупционных рисков.

Следствием совершенствования в РФ контрактной системы станет рост конкуренции на рынке государственных закупок, повышение открытости закупок, снижение издержек и коррупционных рисков.

Список литературы:

1. Медоева С.А. Совершенствования механизма государственных закупок в Российской Федерации / С.А. Медоева // Современная юриспруденция: актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник трудов научной конференции. Пенза: Наука и просвещение, 2017. С. 198-202.
2. Петренко А.В. Проблема реализации принципа обеспечения конкуренции контрактной системы в сфере государственных закупок / А.В. Петренко // Экономические системы. 2016. № 4. С. 95-97.
3. Федотов А.В. Проблемы контрактной системы в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд / А.В. Федотов // Современное состояние и перспективы развития российского и международного законодательства: сборник трудов научной конференции. Уфа: Аэтерна, 2017. С. 219-230.
4. Храмова Е.Ю. Контрактная система в сфере государственных закупок: проблемы и перспективы развития / Е.Ю. Храмова, Н.А. Сигатова // Молодой исследователь: сборник трудов научной конференции. Челябинск: ЮУГУ, 2016. С. 225-231.

ЧАСТНОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ СУДА КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ СУДЕБНЫХ ОШИБОК

Гаврилова Екатерина Сергеевна

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Тришина Елена Геннадьевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент
Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

PRIVATE DEFINITION OF THE COURT AS ONE OF THE WAYS TO PREVENT JUDICIAL ERRORS

Ekaterina Gavrilova

*Student of Saratov state law Academy,
Russia, Saratov*

Elena Trishina

*Scientific adviser. associate Professor of Saratov state law Academy,
Russia, Saratov*

Аннотация. Частные определения суда можно назвать одним из способов предупреждения судебных ошибок. Однако, чтобы этот способ был действенным и эффективным, необходимо закрепить определенные правила и условия его использования и контроля за их соблюдением.

Abstract. Private court rulings can be called one of the ways to prevent judicial errors. However, for this method to be effective and efficient, it is necessary to establish certain rules and conditions for its use and monitoring.

Ошибки - непосредственный спутник, сопровождающий человека и его деятельность. В повседневной жизни мы часто сталкиваемся с ошибками разного рода. Какие-то – кажутся легко преодолимой мелочью, а другие могут быть катализатором плачевных последствий. К числу последних можно отнести ошибки, допускаемые в судопроизводстве. Действенным способом избежать юридическую ошибку является ее предупреждение.

В гражданском судопроизводстве предупреждение судебных ошибок сопряжено с использованием судами средств реагирования на условия и причины, которые способствовали совершению этих ошибок.

Частное определение является одним из таких средств реагирования. Оно выносится судом при выявлении случаев нарушения законности согласно ч.1 ст.226 ГПК РФ [1]. Данные определения являются своеобразным видом санкций, применяемых в гражданском судопроизводстве. Они обладают лишь сигнализационным характером и не разрешают процессуальные вопросы. Частные определения выполняют воспитательную функцию, ведь их целью является предупреждение гражданских правонарушений. На организации и соответствующих должностных лиц, которым вынесено подобное определение, возлагается обязанность в течение месяца сообщить о принятых мерах. Так как судья является должностным лицом, вышестоящие судебные инстанции имеют право выносить частные определения в отношении судей нижестоящих судов при выявлении нарушений закона.

Статья 226 ГПК РФ предусматривает лишь возможность вынесения судом частных определений в случае выявления нарушений законности. При этом возможность вынесения частного определения не ставится в зависимость от каких-либо свойств, степени нарушений законности. Любые нарушения, как повлекшие применение восстановительных санкций, так и не повлекшие их, могут быть положены в основание частных определений [2].

Стоит отметить, что в нормах ГПК РФ и КАС РФ нет четких указаний, какие именно судебные ошибки должны быть признаны основаниями для вынесения частного определения в отношении нижестоящего суда вышестоящим. В юридической литературе к таким основаниям относят: волокиту в судопроизводстве, низкое качество процессуальных документов, небрежное отношение суда к выяснению и установлению обстоятельств дела, а также соблюдению правил судопроизводства и др [3].

Пленум Верховного Суда РФ в своих постановлениях призывает суды апелляционной, кассационной и надзорной инстанций реагировать на факты

грубого нарушения судьями нижестоящих судов норм законодательства и Кодекса судейской этики путем вынесения частных определений (например, п. 19 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 31.05.2007 N 27 (в ред. от 20.05.2010) "О практике рассмотрения судами дел об оспаривании решений квалификационных коллегий судей о привлечении судей судов общей юрисдикции к дисциплинарной ответственности").

Исходя из анализа обобщений судебной практики по гражданским делам в рамках государственной автоматизированной системы «Правосудие» можно сделать вывод, что количество выносимых судьями различных инстанций частных определений в отношении нижестоящих судов по сравнению с общим объемом рассмотренных дел очень мало [4]. Из этого можно сделать вывод, что институт частных определений утрачивает свою значимость и забывается в гражданском процессуальном праве. Причина этого видится не в том, что отсутствуют основания для вынесения частных определений, а в том, что суды зачастую не пользуются предоставленной возможностью принимать меры для устранения обстоятельств, способствующих совершению судебных ошибок в гражданском судопроизводстве. Довольно часто частные определения и ответы на них носят лишь формальный характер.

Необходимо сказать, что частное определение содержит информацию о допущенном процессуальном правонарушении и о том, какие меры нужно принять для того, чтобы избежать подобные нарушения в дальнейшем. Таким образом, частное определение не указывает, какие меры необходимо принять для устранения выявленных вышестоящим судом нарушений закона и ответственность за них. В ч.3 ст.226 ГПК РФ лишь поясняется, что в случае, если при рассмотрении дела суд обнаружит в действиях стороны, других участников процесса, должностного или иного лица признаки преступления, суд сообщает об этом в органы дознания или предварительного следствия.

Частное определение суда можно в определенной мере сравнивать с мерами дисциплинарной ответственности (выговором или предупреждением), исходя из их принуждающего воздействия. При установлении фактов

несообщения или несвоевременного сообщения о принятых по частному определению мерах либо не принятии реальных мер по устранению отмеченных в частном определении недостатков, вопрос о привлечении судьи к ответственности должен быть поставлен вышестоящей инстанцией перед квалификационной коллегией судей [5]. Стоит отметить, что при присвоении квалификационного класса судье учитывается число вынесенных в его адрес частных определений.

Подводя итог изложенному выше, можно сделать следующие выводы: для устранения формализма при вынесении и выполнении частных определений необходимым видится внесение поправок в ГПК РФ, констатирующих обязанность судей апелляционной, кассационной и надзорной инстанций выносить частные определения в отношении нижестоящих судов, допускающих систематические и существенные судебные ошибки при рассмотрении гражданских дел. Также необходимо предусмотреть механизм обеспечения исполнения данной обязанности в виде контроля вышестоящих судебных инстанций за вынесением частных определений.

Еще одним способом решения данного вопроса может быть публикация частных определений на сайтах судов в сети «Интернет» наряду с текстами судебных актов, принятых судами в установленной соответствующим законом форме по существу дела, рассмотренному в порядке осуществления гражданского, административного, уголовного судопроизводства [6]. Это позволит повысить эффективность частных определений и будет служить целям предупреждения судебных ошибок в гражданском судопроизводстве в дальнейшем.

Список литературы:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 N 138-ФЗ // «Российская газета», N 220, 20.11.2002.

2. Арсентьев О. В. О роли частных определений в гражданском судопроизводстве // Вестник ЧелГУ. 2005. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-roli-chastnyh-opredeleniy-v-grazhdanskom-sudoproizvodstve> (дата обращения: 16.11.2018).
3. Фоминых А. С. Частное определение суда // Молодой ученый. — 2018. — №18. — С. 273-276.
4. Батурина Н. А. Частное определение как процессуальное средство предупреждения судебных ошибок в гражданском судопроизводстве // Государственная власть и местное самоуправление. — 2012. — № 7. — С. 3–42.
5. Нохрин Д.Г. Государственное принуждение в гражданском судопроизводстве: Монография. М.: Волтерс Клувер, 2009. С. 192.
6. Постановление Президиума Верховного Суда РФ от 27.09.2017 «Об утверждении Положения о порядке размещения текстов судебных актов на официальных сайтах Верховного Суда Российской Федерации, судов общей юрисдикции и арбитражных судов в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

СИСТЕМА ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ: ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ, ПОНЯТИЕ, СТРУКТУРА

Казанцева Вероника Валерьевна

*студент, ФГБОУ ВО Сибирский государственный университет
путей сообщения,
РФ, г. Новосибирск*

Потапова Елена Анатольевна

*научный руководитель, старший преподаватель, кафедры «Публичное право»,
ФГБОУ ВО Сибирский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Новосибирск*

В соответствии со ст. 2 Федерального закона от 6 октября 2003 г. N 131-ФЗ «Органы местного самоуправления - избираемые непосредственно населением и (или) образуемые представительным органом муниципального образования органы, наделенные собственными полномочиями по решению вопросов местного значения» [2].

Органы местного самоуправления занимают огромную роль в демократической системе управления обществом и государством. Эту роль можно определить первоначально тем, что присутствие органов самоуправления обеспечивает достаточную децентрализацию системы управления, делающую данную систему управления более подходящей для обеспечения существующих интересов населения на местах, учитывая многозначительные и другие местные традиции.

Но всё-таки, хочется заметить, что органами местного самоуправления можно считать не только способ децентрализации управления, а также способ организации и реализации власти на местах.

Согласно ст. 12 Конституции Российской Федерации «В Российской Федерации признается и гарантируется местное самоуправление. Местное самоуправление в пределах своих полномочий самостоятельно» [1]. Также, в ст. 131 ч.2 сказано, что «Структура органов местного самоуправления определяется населением самостоятельно» [1].

Исключение органов местного самоуправления из системы органов государственной власти является структурно-организационное исключением.

Представительный орган местного самоуправления - обязательный орган в системе местного самоуправления.

Представительный орган муниципального образования является выборным органом местного самоуправления, который имеет право представлять общественные интересы населения и принимать от его имени решения, действующие на территории муниципального образования.

Представительный орган состоит из депутатов, которые избираются населением путем всеобщего равного и прямого избирательного права при тайном голосовании на основе соответствующих законодательных актов РФ и ее субъектов. Согласно ст. 35 Федерального закона от 6 октября 2003 г. N 131-ФЗ «Представительный орган муниципального образования может осуществлять свои полномочия в случае избрания не менее двух третей от установленной численности депутатов» [2].

В муниципальных районах представительный орган формируется из глав поселений и депутатов представительных органов поселений, входящих в данный муниципальный район или путём избрания на муниципальных выборах.

Представительный орган муниципального образования принимает решения в коллегиальном порядке. Исключительные компетенции представительного органа, согласно ст.35 Федерального закона от 6 октября 2003 г. N 131-ФЗ, в праве:

1) «принимать устав муниципального образования и вносить в него изменения, дополнения;

2) утверждать местный бюджет и отчет о его исполнении; устанавливать, изменять и отменять местные налоги и сборы в соответствии с законодательством РФ о налогах и сборах;

3) принимать планы и программы развития муниципального образования, утверждать отчеты об их исполнении;

4) определять порядок управления и распоряжения имуществом, находящимся в муниципальной собственности;

5) определять порядок принятия решений о создании, реорганизации и ликвидации муниципальных предприятий и учреждений, а также об установлении тарифов на услуги муниципальных предприятий и учреждений;

6) определять порядок участия муниципального образования в организациях межмуниципального сотрудничества;

7) определять порядок материально-технического и организационного обеспечения деятельности органов местного самоуправления;

8) контролировать исполнение органами местного самоуправления и должностными лицами местного самоуправления полномочий по решению вопросов местного значения» [2].

Федеральный Закон №131 предусматривает должность главы муниципального образования и наличие в системе местного самоуправления местной администрации.

Согласно ст. 36 Федерального закона от 6 октября 2003 г. N 131-ФЗ: «Глава муниципального образования является высшим должностным лицом муниципального образования и наделяется уставом муниципального образования в соответствии с настоящей статьей собственными полномочиями по решению вопросов местного значения» [2].

Глава муниципального образования избирается на муниципальных выборах, либо представительным органом муниципального образования из своего состава.

Глава муниципального образования может возглавлять местную администрацию или быть председателем представительного органа, одновременное исполнение полномочий исключено.

Глава муниципального образования в пределах полномочий, установленных ч. 2 ст. 36:

«1) представляет муниципальное образование в отношениях с органами местного самоуправления других муниципальных образований, органами

государственной власти, гражданами и организациями, без доверенности действует от имени муниципального образования;

2) подписывает и обнародует в порядке, установленном уставом муниципального образования, нормативные правовые акты, принятые представительным органом муниципального образования;

3) издает в пределах своих полномочий правовые акты;

4) вправе требовать созыва внеочередного заседания представительного органа муниципального образования;

5) обеспечивает осуществление органами местного самоуправления полномочий по решению вопросов местного значения и отдельных государственных полномочий, переданных органам местного самоуправления федеральными законами и законами субъекта Российской Федерации» [2].

Глава муниципального образования подконтролен и подотчетен населению и представительному органу муниципального образования. Полномочия главы муниципального образования могут быть прекращены досрочно.

Местная администрация также является обязательным органом местного самоуправления. Согласно ст. 37 Федерального закона от 6 октября 2003 г. N 131-ФЗ «Местная администрация (исполнительно-распорядительный орган муниципального образования) наделяется уставом муниципального образования полномочиями по решению вопросов местного значения и полномочиями для осуществления отдельных государственных полномочий, переданных органам местного самоуправления федеральными законами и законами субъектов Российской Федерации. Местной администрацией руководит глава местной администрации на принципах единоначалия» [2].

Главой местной администрации является глава муниципального образования. В муниципальных районах главой местной администрации является лицо, назначаемое представительным органом по контракту. Порядок проведения конкурса на замещение должности главы местной администрации устанавливается представительным органом муниципального образования. Контракт с главой местной администрации заключается главой муници-

пального образования на срок полномочий представительного органа муниципального образования, принявшего решение о назначении лица на должность главы местной администрации, но не менее чем на два года, за исключением случаев досрочного прекращения полномочий.

Структура местной администрации утверждается представительным органом муниципального образования по представлению главы местной администрации, только в поселениях с численностью жителей до 100 человек структура утверждается сходом жителей по представлению главы местной администрации.

К исключительным полномочиям исполнительно-распорядительного органа муниципального образования относится:

- 1) составление проекта местного бюджета;
- 2) исполнение местного бюджета;
- 3) составление отчета об исполнении местного бюджета;
- 4) распоряжение средствами местного бюджета, управление и распоряжение муниципальной собственностью.

Существуют факторы, при которых количество органов, а также их структура и объем компетенции могут быть иными, к таким факторам относятся:

- 1) численность жителей, проживающих в муниципальном образовании;
- 2) тип самого муниципального образования;
- 3) возможность социально-экономического развития у муниципального образования;
- 4) исторические, многозначительные и иных местные традиции;
- 5) национальные обычаи в муниципальном образовании;
- 6) политические интересы жителей;
- 7) другие особенности.

Подводя итог, хочется заметить, что установленная структура Федеральным законом №131 закрепляется в уставе каждого муниципального

образования, также в уставе отражены все изменения в структуре органов местного самоуправления.

Главными признаками органов местного самоуправления являются:

1) органы местного самоуправления обладают собственной самостоятельностью в решении вопросов местного значения. Органы местного самоуправления не входят в систему государственных органов власти;

2) органы местного самоуправления избираются населением, которое проживает на определённой территории;

3) органы местного самоуправления наделяются отдельными полномочиями для решения вопросов местного значения (в соответствии с действующим уставом муниципального образования);

5) для деятельности органов местного самоуправления является свойственным властный характер, так как органы выступают одной из основных форм реализации власти народа.

Хочется также заметить, что органы местного самоуправления представляют единую систему и взаимосвязаны между собой, реализовывают принцип разделения властей. Без органов местного самоуправления невозможно управление в муниципальных образованиях.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 г. №6-ФКЗ, от 30.12.2008 г. №7-ФКЗ, от 05.02.2014 г. №2-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 2014г. - №15. - ст. 1691.
2. Федеральный закон от 6 октября 2003 г. N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (последняя редакция) [Электронный ресурс] // Справочно-информационная система «Консультант Плюс». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/, свободный.

МЕТОДИКА МОНИТОРИНГА ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

Карabanов Николай Сергеевич

*магистрант, Ульяновский государственный университет,
РФ, г. Ульяновск*

Волконская Елена Васильевна

*научный руководитель, начальник департамента правоприменительной
деятельности государственно-правового управления администрации
Губернатора Ульяновской области,
РФ, г. Ульяновск*

Аннотация. Мониторинг правоприменения как вид правовой деятельности представляет собой процедуру реализации права, сущностью которой является осуществление определенных стадий данной деятельности. От того насколько точно осуществляются стадии мониторинга правоприменения как разновидности материальной процедуры зависит итог и показатель качества применения права. Область объектов мониторинга правоприменения не ограничена, что позволяет применять данную деятельность к любому виду объектов анализа.

Основным показателем результативности и объективности проведения мониторинга правоприменения является разработка методологии познания этой деятельности и её методики осуществления. Отсутствие точности и четких системных представлений, а также философских подходов к мониторингу правоприменения не позволяет достигать необходимых целей в выяснении соответствующих показателей правовой жизни общества, следовательно, объективно прогнозировать и управлять правовой деятельностью и поведением людей. Государство должно быть заинтересовано в оперативном получении, адекватном анализе и оценке всех показателей правовой реальности в современных условиях жизнедеятельности общества. Потому проблема мониторинга правоприменения очень тесно перекликается с проблемой правовой политики государства. От качества данной деятельности напрямую зависят результативность и успешность проводимых в обществе преобразований и новшеств.

Abstract: Monitoring of law enforcement as a type of legal activity is a procedure for the implementation of the right, the essence of which is the implementation of certain stages of this activity. On how accurately the stages of law enforcement monitoring as a kind of material procedure are carried out, the result and indicator of the quality of law application depend. The scope of the objects of law enforcement monitoring is not limited, which allows to apply this activity to any kind of objects of analysis.

The main indicator of the effectiveness and objectivity of the monitoring of law enforcement is the development of a methodology for knowledge of this activity and its implementation. The lack of accuracy and clear system concepts, as well as philosophical approaches to the monitoring of law enforcement does not allow to achieve the necessary goals in clarifying the relevant indicators of the legal life of society, therefore, objectively predict and manage the legal activities and behavior of people. The state should be interested in prompt receipt, adequate analysis and evaluation of all indicators of legal reality in modern conditions of society. Therefore, the problem of law enforcement monitoring is very closely related to the problem of legal policy of the state. The effectiveness and success of the reforms and innovations carried out in the society directly depend on the quality of this activity.

Ключевые слова: мониторинг правоприменения, правовое регулирование, реализация, методология и методика мониторинга правоприменения, нормативные правовые акты, базовые методы, общественные отношения.

Keywords: monitoring of law enforcement, legal regulation, implementation, methodology and methodology of law enforcement monitoring, normative legal acts, basic methods, social relations.

Любая деятельность, включая и мониторинг правоприменения, держится на основе методики ее осуществления. При этом понимание как осуществляется правоприменительная деятельность, не может быть без определенной методологии. И методики, и методологии исследования с научной и практической стороны всегда имеют актуальный и важный характер.

При этом оба понятия близки по смыслу, вместе с тем, их необходимо различать. С учетом различных подходов теоретиков и практиков, попробуем более детально рассмотреть эти понятия.

Если брать во внимание теорию государства и права, то методологией считается познание правовых явлений, а методика – это реализация и осуществление этих правовых явлений. Если погрузиться в исторический метод исследования слова «методология», корни его производны от греческого слова «methodos» и «logos», что означает «исследование, путь к разуму».

Из этого следует, что под методологией имеется ввиду учение о методах, первостепенной задачей которого является разработка и совершенствование системы приемов, в которой познание достигается с помощью мысли и понятия.

В начале любого познавательного процесса рассматриваются вопросы методологии, которые составляют важную часть в юридической науке. Научная философия определяет познание как процесс воспроизведения действительности, получение, обработка, использование и хранение информации, приобретение нового знания. В этом процессе участвуют субъекты и объекты познания, конечным результатом которого является приобретение знаний. Но в большинстве случаев результаты познания носят локальный, а иногда и фрагментный характер, в связи с чем в познавательной базе исследования появляются пробелы, которые приводят к потребности и крайней необходимости в разработке и совершенствовании методов научного познания. От того насколько развита юридическая наука зависят конкретные рекомендации к методам, которые должны соответствовать уровню задач познания и изучаемому объекту. Именно характер и содержание объекта обуславливают, использование тех или иных методов, так как с помощью качественного метода можно получить объективные знания о реалии. Но для того, чтобы получить эти знания сами методы должны быть изучены, усовершенствованы, приспособлены к потребностям познавательного процесса.

Методология науки, которая имеется в любой развитой науке, как раз и концентрирует все знания о методах познания науки.

Некоторые ученые фактически отождествляют методологию общей теории права с методом и предметом этой науки: «Метод юридической науки – это юридический метод, который представляет собой способ юридического познания, производства и организации юридического знания. Юридический метод является способом юридического познания и выражения действительности, исходящим из понятия права.

Можно сказать, что методология не имеет особых различий в сравнении с всеобщей научной, но имеет свою специфику, которая определяется особенностями объекта, его функциями и целью познания.

Изучение вопросов мониторинга правоприменения путем использования методологии и определенной методики можно рассматривать как выявление различий между нормами различного уровня регулирования общественных отношений. Так как условия правовых отношений не являются постоянными, вопрос мониторинга правоприменения, его адекватности и эффективности в нормотворческой деятельности государства имеет первостепенное значение.

Методология мониторинга правоприменения независимое научное явление, включающее в себя систему методов познания и исследования, а также систему знаний об этих методах. Методология мониторинга правоприменения - это система способов, средств, принципов, и приемов, обеспечивающих эффективную интеллектуальную в первую очередь для компетентных государственных органов субъектов, направленную на сбор, наблюдение, анализ и передачу информации о практике реализации и применения норм права, их оценку, контроль и выработку предложений по совершенствованию правовой системы общества и прогноза её развития.

Выделяют отдельные группы базовых методов и приемов методологии познания для исследования соответствующего объекта: метод социологического исследования (проведение статистического анализа, анкетирования, опросов и т.д.); философский метод (концептуальные начала,

система общенаучных методов познания). Но особенность использования методов напрямую зависит от того, какой объект будет исследоваться и дальнейшей деятельности. Обсуждаются различные виды правового мониторинга: мониторинга правоприменения, мониторинга правового пространства, мониторинга права и здесь необходимо провести четкие границы и выделить правовое явление, о познании которого идет речь. Именно реализация социалистических методов поднимает вопрос о проблеме методики осуществления правового мониторинга.

Если рассмотрим реализацию мониторинга правоприменения в Российской Федерации, то в соответствии Постановлением Правительства РФ от 19.08.2011 № 694, утверждена методика мониторинга правоприменения, которая состоит из следующих этапов:

1. Показатели, по которым проводится мониторинг, оценивают состояние правового регулирования в сфере реализации законодательства, противодействия коррупции, а также характеризуют правоприменительную практику. Правоприменитель, в свою очередь, изучает исследуемую сферу правоотношений, устанавливает состояние существующего положения в правоприменении, чем обусловлено текущее положение в правоприменительной практике, а именно недостатками текстов нормативных правовых актов или оно связано с правоприменением нормативных правовых актов либо обусловлено наличием обоих факторов одновременно.

2. По результатам проведения мониторинга правоприменения делаются выводы о необходимости: внесения изменений в законодательство о противодействии коррупции, корректировки правоприменительной практики либо совершенствовании нормативных правовых актов и правоприменительной практики. При выявлении недостатков в правоприменительной практике правоприменитель поднимает вопрос о подготовке разъяснений правоприменительным органам о применении законодательства о противодействии коррупции. Кроме того, установление данных фактов может свидетельствовать

о необходимости подготовки разъяснений судебными органами по вопросам судебной практики.

3. При подготовке предложений по совершенствованию нормативных правовых актов и правоприменительной практики четко представляются границы требуемых изменений.

4. Выявляются пробелы в правовом регулировании общественных отношений и коллизии норм права.

5. Рассматриваются, при наличии, ошибки юридико-технического характера, при этом текст акта анализируется с учетом определенных критериев.

6. Проверяется понятийно-терминологическая система в актах.

Оценивается

единообразие использования единых понятий, терминов, определений.

7. Сопоставляются акты общего и специального характера на наличие противоречий между ними.

8. Путем сопоставления текстов актов выявляются, при наличии, дублирующие норм права, ранее установленные другим актом. Такие противоречия допускают различные варианты решений по одному и тому же вопросу.

На данном этапе устранение таких противоречий подразумевает, скорее всего, инкорпорацию акта.

9. Акт оценивается на предмет искажения в нем смысла положений федерального закона и (или) актов Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, решений Конституционного Суда Российской Федерации и постановлений Европейского Суда по правам человека. Выясняется, имеются ли случаи применения нормативного правового акта с изменением его смысла, который закладывался при принятии акта.

10. Анализируется практика применения актов в сфере противодействия коррупции на наличие или отсутствие единообразия их применения.

11. Необходимо учитывать количество и содержание обращений, в том числе по вопросам понятийно-терминологической системы актов, наличия в них дублирующих норм и противоречий, а также ошибок юридико-технического характера.

12. Также необходимо указать количество и характер зафиксированных правонарушений в сфере действия правового акта, а также количество случаев привлечения виновных лиц к ответственности.

13. С учетом установленной сферы деятельности, федеральные органы исполнительной власти самостоятельно осуществляют мониторинг правоприменения по дополнительным показателям, например, причины и последствия проявления коррупционных проявлений.

14. Итоги мониторинга могут быть оформлены в виде доклада. Рекомендуется размещать проекты докладов, подготовленных по результатам обобщения сведений, на официальном сайте федерального органа исполнительной власти сети Интернет.

Важно отметить следующие моменты присутствующие в процессе мониторинга правоприменения: необходимость принятия, изменения или признания утратившими силу законодательных и иных нормативных правовых актов Российской Федерации; о мерах по совершенствованию законодательных и иных нормативных правовых актов Российской Федерации; о мерах по повышению эффективности правоприменения; о мерах по повышению эффективности противодействия коррупции; о государственных органах, ответственных за разработку соответствующих законодательных и иных нормативных правовых актов Российской Федерации и за реализацию мер по повышению эффективности правоприменения и противодействия коррупции.

Таким образом, вышеуказанная методика является единой системой действий правового содержания, позволяющая оценивать практику реализации нормативных правовых актов в масштабах всего государства. Это не только очень важно, но и крайне необходимо, с точки зрения наведения правопорядка,

защиты прав личности и гражданина, укрепления единства правового пространства и оценки эффективности правового регулирования.

Список литературы:

1. Указ Президента РФ от 20.05.2011 № 657 (ред. от 25.07.2014) «О мониторинге правоприменения в Российской Федерации» (вместе с «Положением о мониторинге правоприменения в Российской Федерации») [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
1. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_114147/
2. Постановление Правительства РФ от 19.08.2011 № 694 «Об утверждении методики осуществления мониторинга правоприменения в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
3. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_118528/.
4. Механизм правового мониторинга: научно-практическое пособие / [Д.Б. Горохов, А.А. Каширкина, А.Н. Морозов и др.; отв. ред. А.В. Павлушкин]. – М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ, 2012. – 160 с. ISBN 978-5-98209-122-2
5. Мониторинг правоприменения в Российской Федерации [Электронный ресурс] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению «Юриспруденция» / М.М. Рассолов [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 239 с. — 978-5-238-02347-2. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52511.html>15. Тихомиров Ю.А., Горохов Д.Б. Правовой мониторинг: учебное пособие – М.: ИД «Юриспруденция», 2012. – 415 с.
6. Правовой мониторинг [Электронный ресурс] : учебное пособие / А.Н. Андрианов [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М. : Юриспруденция, 2012. — 415 с. — 978-5-9516-0427-9. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/8068.html>.
7. Рассолов М.М. Мониторинг правоприменения в Российской Федерации [Электронный ресурс] : учебное пособие / М.М. Рассолов, В.В. Астанин, А.А. Федорченко. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2013. — 239 с. — 978-5-238-02347-2. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/15403.html>.
8. Мониторинг: от приложений к общей теории [Электронный ресурс] : монография / А.А. Клименко [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — Ростов-на-Дону: Южный федеральный университет, 2009. — 176 с. — 978-5-9275-06-94-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47018.html>.

9. Мониторинг правоприменения в Российской Федерации [Электронный ресурс] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению «Юриспруденция» / М.М. Рассолов [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 239 с. — 978-5-238-02347-2. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52511.html>.
10. Правовой мониторинг: актуальные проблемы теории и практики [Электронный ресурс] : монография / Д.Б. Горохов [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М. : Международный юридический институт, 2010. — 232 с. — 978-5-902416-33-3. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/61438.html>.
11. Михалкин Н.В. Методология и методика научного исследования [Электронный ресурс] : учебное пособие для аспирантов / Н.В. Михалкин. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российский государственный университет правосудия, 2017. — 272 с. — 978-5-93916-548-8. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/65865.html>.
12. Право и правоприменение в России [Электронный ресурс] : междисциплинарные исследования / В. Волков [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М. : Статут, 2011. — 318 с. — 978-5-8354-0776-7. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/28978.html>.
13. Я.Е. Наконечный Мониторинг в правотворчестве : проблемы теории и практики: тема диссертации и автореферата по ВАК 12.00.01, кандидат юридических наук
14. Научная библиотека диссертаций и авторефератов disserCat <http://www.dissercat.com/content/monitoring-v-pravotvorchestve-problemy-teorii-i-praktiki#ixzz5Gb59ucq6>
15. Иванова Л.А. Определение эффективности нормативных актов в процессе правового мониторинга: тема диссертации и автореферата по ВАК 12.00.01, кандидат юридических наук.
16. Варкова С.А. Мониторинг законодательства и правоприменительной практики: тема диссертации и автореферата по ВАК 12.00.01, кандидат юридических наук.
17. disserCat — электронная библиотека диссертаций: <http://www.dissercat.com/content/monitoring-zakonodatelstva-i-pravoprimitelnoi-praktiki>

ПОВЫШЕНИЕ ВОЗРАСТА ПРОДАЖИ АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИИ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

*Клеветова Евгения Юрьевна
магистрант, Кубанский государственный университет,
РФ, г. Краснодар*

Осенью 2018 года Минздрав России выступил с предложением об увеличении минимального возраста продажи алкоголя в РФ перспективной мерой для снижения уровня потребления.

Ведомство сейчас прорабатывает предложения по увеличению возраста продажи крепкого алкоголя.

Ранее вице-премьер Татьяна Голикова заявила, что министерство готово рассмотреть варианты ограничения продажи алкоголя до возраста от 19 лет до 21 года. По ее мнению, потребление крепких алкогольных напитков значительно сильнее повышает риски смерти, чем слабоалкогольных.

В связи с этим смертность в подростковом и молодом возрасте в России очень высока на мировом фоне, особенно среди юношей. А повышение минимального возраста продажи алкогольной продукции является перспективной мерой в сфере охраны здоровья.

Кроме того, Татьяна Голикова напомнила о примере некоторых стран, где повышение возраста продажи алкоголя было принято в качестве антиалкогольной меры.

Она считает, что не случайно многие страны, в том числе и наши соседи из СНГ, принимают решение о том, чтобы, скажем, продавать алкоголь не с 18 лет, а с 20 или с 21 года.

Есть все основания предполагать, что в более раннем возрасте существуют определенные риски привыкания.

А ограничение продажи будет несомненным плюсом в профилактике детского алкоголизма.

Действительно, как показывает свежая статистика большинство зарубежных стран имеют высокий возрастной порог для продажи алкогольной

продукции. Например, в Южной Корее он составляет 19 лет, в Литве, Исландии и Японии - 20, а в США - 21 [2, с. 88].

Данные соцопроса определили, что 2% россиян считают оптимальным возраст продажи алкогольной продукции 16 лет. 28% голосов отдали за 18 лет. А 70% респондентов проголосовали за повышение возраста до 21 года.

Вместе с тем исследование ВЦИОМа, результаты которого были опубликованы 21 сентября 2018 года, показало, что всего за год доля россиян, которые верят в существование безвредных доз алкоголя, увеличилась в 2,5 раза. Так, если в прошлом году положительно на этот вопрос ответили только 15% респондентов, то теперь - 39%.

Наименее опасным алкогольным напитком россияне назвали вино.

При этом 40% заявили, что совсем не употребляют спиртного. 1% опрошенных признались, что выпивают каждый день.

Также Голикова отметила, что несмотря на достигнутые результаты в борьбе с употреблением алкоголя и табака цифры правительства пока не устраивают.

Речь идет о действующем федеральном проекте «Демография» по внедрению здорового образа жизни, который включает меры по ограничению употребления алкоголя и табака и продвижению здорового питания и спорта. Она также напомнила о задачах по увеличению продолжительности жизни и по достижению естественного прироста населения.

Интересно, что в Госдуме неоднократно вносили законопроекты о запрете продажи алкоголя до 21 года.

В правительстве РФ говорили, что это противоречит Конституции, по которой граждане по достижении 18 лет должны сами осуществлять свои права и обязанности, а также нести юридическую ответственность за свои поступки.

Потому, в 2017 году в Госдуме отказались поддержать законопроект, который запрещает продажу табачных изделий людям, не достигшим 21 года.

В парламенте заявили, что запрет необоснованно ограничивает способность совершеннолетних граждан приобретать и осуществлять свои права.

Тогда подавляющая часть населения страны не поддержало решение Госдумы. Россияне и по сей день считают, что такие ограничения пойдут на пользу населению.

Так или иначе определенных минусов в повышении возраста жители страны не усматривают [3, с. 24].

Кроме того, Министерство финансов выступила с конкретным предложением об увеличении минимальной розничной цены крепких напитков в 2019 году.

Из него следует, что минимальная розничная цена водки может вырасти с 205 руб. до 215 за 0,5 л., а коньяка - с 371 до 388 рублей за те же 0,5л [5, с. 2].

Стоит заметить, что минимальные розничные цены на алкоголь Министерство финансов устанавливает с 2009 года.

Таковыми действиями предполагалось нанести удар по теневому производству. То есть потребитель должен понимать, что все, что ниже установленной минимальной цены - это уже так называемый неофициальный алкоголь. В последний раз минимальные цены поднимались в 2017 году. Новая минимальная цена была одобрена, и начнет действовать с января будущего года.

Единственный минус в повышении возраста продажи и минимальной стоимости продукции усмотрели только изготовители. Так как им не хочется терять уже наработанный процент продаж.

Единогласно сошлись во мнении и ученые-юристы, которые считают главным минусом то, что в последствии такого ограничения может вырасти большая доля серого нелегального рынка.

Таким образом продажи пойдут «из-под стола».

Чтобы не допустить подобного развития событий следует установить контроль за продажами посредством видео камер, контрольных закупок и так далее [4, с. 30].

Так или иначе практика показывает: любое ужесточение алкогольного законодательства действительно снижает уровень потребления алкоголя. Что является плюсом. Но Россия до сих пор остается в числе самых пьющих стран мира. По данным ВОЗ, мы делим шестую строчку вместе с Польшей [1, с. 107].

Рост и развитие молодого человека продолжается и в 20-летнем возрасте, и даже в 22 - 23 года. Особенно это касается нервной системы.

Поэтому, чем позже он столкнется с алкогольными напитками, тем лучше, - говорит Ирина Рапопорт, заведующий лабораторией «Национального научно-практического центра здоровья детей».

К тому же американская статистика начала 1990-х годов показывает, что есть зависимость между употреблением алкоголя и употреблением наркотиков. Спиртное - первый шаг к наркомании. И если начать выпивать хотя бы на три года позже, количество наркоманов в стране уменьшится.

Кстати, в большинстве штатов США продажа алкоголя официально разрешена только с 21 года.

Так, молодых людей, не достигших возраста продажи, даже не впускают в заведения, где продается алкоголь.

Конечно, не все американцы такому запрету рады. Поэтому правительство иногда экспериментирует и где-то снижает планку до 18 лет. Но сразу же наблюдается всплеск ДТП среди молодежи.

Это и является несомненным показателем, который и показывает разумность такого ограничения.

Если мировой опыт хоть немного применим к России, то повышение возраста продажи алкоголя спасет тысячи жизней.

Список литературы:

1. Габуев А.Б. Лицензирование деятельности на алкогольном рынке. Цели и целесообразность // Общество и право. 2010. №4. С. 106 - 109.
2. Даненбург В., Монкриф Р., Тейлор В. Основы оптовой торговли. Практический курс. Санкт-Петербург: «Нева - Ладога-Онега», 1999. С. 87-89.

3. Дуленкова А. "Алкогольный" возрастной ценз увеличат до 21 года // Российская газета. 2012. 27 февраля. С. 24-25.
4. Лебедева Н.В. Росалкогольрегулирование разъясняет положения измененного "алкогольного" законодательства // Предприятия общественного питания: бухгалтерский учет и налогообложение. 2011. №12. С. 29 - 35.
5. Максимова А. 40 литров спиртного - в канализацию! // Вести. Вятка. - 2011. - № 49 (97). - С. 2-3.

ТРАНСПОРТНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ СУБЪЕКТА ТРАНСПОРТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Кривуля Марина Владимировна

*студент,
Крымский филиал Российского государственного университета правосудия,
РФ, г. Симферополь*

Шигонин Александр Борисович

*научный руководитель, доцент, канд. юрид. наук,
Крымский филиал Российского государственного университета правосудия,
РФ, г. Симферополь*

Одной из неотъемлемых составляющих современного общества является автомобилизация. С каждым годом уровень автомобилизации в стране непрерывно увеличивается, не смотря на кризис рынка новых автомобилей. Существует тесная взаимосвязь между экономическим ростом государства и автомобилизацией [6, с. 7]. Согласно данным, предоставленным аналитическим агентством «Автостат», количество зарегистрированных в Российской Федерации автотранспортных средств к началу 2017 года достигло 41,6 млн., что на 0,8 млн. единиц больше, чем на начало 2016 года. Это свидетельствует о стремлении населения страны повысить собственную мобильность, а соответственно и качество жизни, что в свою очередь ведет к росту экономической активности в стране [9].

Автомобиль, как средство передвижения, безусловно, имеет огромное количество положительных аспектов, но обладает и отрицательными, так как является источником повышенной опасности. В результате нарушения водителем, пассажирами, пешеходами правил дорожного движения (ПДД), неисправности или поломки транспортного средства, грубых нарушений работниками транспортных хозяйств, правил технической эксплуатации, а также отсутствие надлежащего контроля за состоянием дорог (несвоевременным выявлением существенных недостатков дорожного покрытия) и организацией регулирования уличного движения, а также ряда других причин, возникают дорожно-транспортные происшествия (ДТП).

Согласно Федеральному закону «О безопасности дорожного движения» [3], дорожно-транспортным происшествием признается событие, которое возникло в процессе движения по дороге транспортного средства и с его участием, при котором погибли или ранены люди, повреждены транспортные средства, сооружения, грузы либо причинен иной материальный ущерб.

Согласно данным Госавтоинспекции в Российской Федерации с начала 2017 года по сентябрь 2017 года зарегистрировано 120069 дорожно-транспортных происшествий, в результате которых было ранено 153617 человека, погибло 13305. В Республике Крым за тот же временной период, зарегистрировано 1508 дорожно-транспортных происшествий, в результате которых было ранено 2040 человек, 234 человека погибло [10].

Потери, которые произошли в результате дорожно-транспортных происшествий, превышают ущерб от пожаров, железнодорожных и авиакатастроф и иных несчастных случаев в разы. Перед органами государственной власти стоит важная задача по обеспечению безопасности движения и эксплуатации транспорта, повышению эффективности и оперативности оказания экстренной помощи гражданам, пострадавшим в дорожно-транспортных происшествиях, совершенствованию нормативно-правовой базы, регулирующей вопросы безопасности дорожного движения и определения субъекта дорожно-транспортного происшествия. От степени состояния транспортной безопасности, напрямую зависит социально-экономическое и демографическое развитие страны. Стоит отметить, что обеспечение безопасности самой личности, возможно лишь при соблюдении всех принципов, регламентированных Федеральным Законом «О безопасности» [4].

Согласно данным Госавтоинспекции за период с первого по третий квартал 2017 года, 85% (101599) дорожно-транспортных происшествий от общего числа ДТП по Российской Федерации в целом (120069), по Республике Крым - 83% (1250) от общего числа ДТП по Крыму (1508), произошли в результате нарушения правил дорожного движения. Что свидетельствует о том,

наибольшее число транспортных преступлений возникает в результате нарушения участником движения правил дорожного движения [10].

Согласно статье 2 Федерального закона «О безопасности дорожного движения» участником дорожного движения является как водитель транспортного средства, так и пешеход, пассажир транспортного средства, то есть лицо, принимающее непосредственное участие в процессе дорожного движения.

Участник дорожного движения по чьей вине произошло дорожно-транспортное происшествие, которое повлекло за собой причинение тяжкого вреда здоровью или смерть человека, является субъектом транспортного преступления. Субъект транспортного происшествия несет уголовную или административную ответственность, которая возникает в случаях определения в действиях участника дорожного движения состава административного правонарушения, либо преступления, что регламентировано 27 главой Уголовного Кодекса Российской Федерации «Преступления против безопасности движения и эксплуатации транспорта» [1].

Определение субъекта, совершившего транспортное преступление, возможно лишь при правильном применении институтов уголовной ответственности и наказания. В случае допущения неточностей при определении субъекта транспортного преступления, которое произошло в результате нарушения правил безопасности движения либо эксплуатации транспорта, отрицательное влияние оказывается на дифференциацию уголовной ответственности и наказания, что повлечет за собой нарушение принципа законности и вины, которые регламентированы 1 главой Уголовного Кодекса Российской Федерации (ст.1, 3).

В теории и практике уголовного права существует ряд проблем и разногласий по определению субъекта транспортного преступления. Причина тому, отсутствие термина «субъект преступления» в уголовном праве. Тем не менее, законом установлены критерии, которые позволяют решать вопрос о наличии или отсутствии в составе преступления такого элемента как субъект

преступления. Так в соответствии со статьей 19 УК РФ, субъектом преступления может быть только вменяемое физическое лицо, достигшее возраста, установленного настоящим Кодексом [8, с. 156].

Значительной проблемой при разрешении транспортных преступлений является установление круга действий (бездействий), при совершении которых, лицо будет признано субъектом преступления. В статье 27 главы Уголовного Кодекса Российской Федерации включены нормы об ответственности при совершении транспортных преступлений различными участниками дорожного движения. Отсюда следует, что субъектами транспортного преступления могут быть лица, которые:

- нарушили правила безопасности движения и эксплуатации железнодорожного, воздушного, морского и внутреннего водного транспорта и метрополитена (ст. 263);

- не привели к исполнению требования по обеспечению транспортной безопасности на объектах транспортной инфраструктуры и транспортных средствах (ст. 263.1 УК РФ);

- нарушили правила дорожного движения и эксплуатации транспортных средств (ст. 264);

- осуществили недоброкачественный ремонт транспортных средств и выпуск их в эксплуатацию с техническими неисправностями (ст. 266);

- привели в негодность транспортные средства или пути сообщения (ст. 267);

- нарушившие правила, обеспечивающие безопасную работу транспорта (ст. 268);

- нарушившие правила безопасности при строительстве, эксплуатации или ремонте магистральных трубопроводов (ст. 269).

Анализируя статьи закона можно прийти к выводу, что при определении субъекта транспортного преступления, необходимо учитывать огромное количество факторов. Так, например, 26 % транспортных преступлений происходит, помимо вины водителя, по причине плохого состояния

автомобильных дорог. Плохое состояние дороги может привести к столкновению с другим автотранспортным средством, с животными; наезду на людей; опрокидыванию транспортного средства и выпадению людей из них. Две трети всех транспортных преступлений происходят по вине водителя; треть — со «смешанной с другими участниками движения виной». Каждый третий водитель находился в момент преступления в состоянии опьянения [7, с. 491].

Сложность определения субъекта транспортного преступления состоит в необходимости установления причинно-следственных связей и условий, в которых произошло данное происшествие, что может занять длительный период времени. Необходимость разрешения спорных моментов, которые не могут трактоваться однозначно, что также может затянуть время определения субъекта преступления. Например, преступления, которые произошли в результате создания аварийной ситуации, возникших в процессе сложного взаимодействия нескольких участников дорожного движения между собой и с обстоятельствами, определяющими объективную обстановку движения.

Стоит отметить, что определение субъекта преступления невозможно без учета явлений социального, технического и природного характера, которые могли бы так или иначе повлиять на исход происшествия.

Непрерывно происходящие изменения в российском законодательстве также затрудняет определение субъекта преступления транспортного происшествия, так как нормы одного закона могут противоречить предписаниям иного, отсюда возможно возникновения неясностей и нестыковок в деле, что затрудняет процесс правоприменения.

Некую неопределенность создает отсутствие четкого определения термину «субъект правонарушения» в статьях Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (КоАП РФ) [2], что в итоге создает сложности определения субъекта транспортного преступления, в результате которого был причинен вред здоровью потерпевшего.

Согласно диспозиции статьи 12.30 КоАП РФ субъектом преступления является пешеход, пассажир, иной участник дорожного движения (кроме

водителя транспортного средства). Тут появляется множество спорных вопросов. Что также является проблемой определения субъекта транспортного преступления. Например, будет ли являться водителем велосипеда, мопеда, мотороллера, иных подобных средств передвижения субъектом преступления, в случае совершения ими дорожно-транспортного происшествия с причинением лёгкого или средней тяжести вреда здоровью потерпевшего, либо же данную категорию стоит отнести к водителю транспортного средства.

Проанализировав статьи Федерального Закона «О безопасности дорожного движения», а также положения Правил Дорожного Движения [5], раскрывающие понятие «водитель» и «транспортное средство», становится понятно, что правонарушения, совершенные водителем велосипеда, мопеда, мотороллера и иных подобных видов транспорта могут быть квалифицированы по иной статье КоАП РФ (ст. 12.24), следовательно являются субъектом транспортных преступлений, так как являются участниками дорожного движения, и управляют средствами, которые предназначены для перевозки людей, оборудования, грузов по дороге.

Сложности определения субъекта транспортного преступления возникают также в случае, если после совершения дорожно-транспортного происшествия, которое повлекло за собой причинение вреда здоровью или смерти человека, лицо, управляющее транспортным средством, скрылось с места преступления. Таким образом, нарушая сразу несколько противоправных деяний, которые требуют правовой оценки, нарушитель может уйти от ответственности, в результате отсутствия необходимых доказательств, для установления причинно-следственных связей и несовершенства административно-правовых норм.

Список литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) // СЗ РФ. – 1996. - № 25. – Ст. 2954.

2. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017) // СЗ РФ. – 2002. - № 1 (часть 1). – Ст. 1.
3. Федеральный закон «О безопасности дорожного движения» от 10.12.1995 № 196-ФЗ // СЗ РФ. – 1995. - № 50. – Ст. 4873.
4. Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 № 390-ФЗ (ред. от 05.10.2015) // СЗ РФ. – 2011. - № 1. – Ст. 2.
5. Постановление Правительства РФ от 23.10.1993 № 1090 (ред. от 12.07.2017) «О Правилах дорожного движения»
6. Глухов А. Г. Психологические аспекты безопасности дорожного движения в России. М.: Логос, 2013.- 64 с.
7. Малков В. Д. Криминология: учебник для вузов. – М.: Юстицинформ, 2011. – 544 с.
8. Ревин В. П. Уголовное право России. Общая часть: учебник. – М.: Юстицинформ, 2010. – 496 с.
9. Структура и прогноз парка легковых автомобилей в России: готовые отчеты. – Автостат (27.03.2017). – 62 с.
10. Госавтоинспекция: официальный сайт Госавтоинспекции. Показатели состояния безопасности дорожного движения // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gibdd.ru/>

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДИСТАНЦИОННОГО ТРУДА В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ: ОБЩЕЕ И ОСОБЕННОЕ

Кульчицкая Виктория Павловна

*студент, Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
РФ, г. Москва*

Концепция удаленного труда была разработана еще в 1970-х годах Джеком Ниллесом [7, с. 84]. Тем не менее ее глобальная реализация стала возможна лишь в наши дни, благодаря возможностям современной компьютерной техники и Интернета, когда у работника нет необходимости быть постоянно связанным со своим рабочим местом.

В современном мире дистанционная занятость получает все большее распространение. По данным исследований [8, с. 67] более 75 млн работников на всем земном шаре заняты дистанционным трудом, из них в Европе более 20 млн, в том числе, 2,5 млн – в России; в США - свыше 50 млн человек.

Положительные черты данного вида труда отметил и ряд мировых компаний. Так, компания IBM подсчитала, что при переводе сотрудников на удаленный принцип работы, только на арендуемых площадях она сэкономила 400 000 долларов в год. А компания NORTEL, в свою очередь, отметила экономию в 20 000 000 долларов на коммунальных платежах.

В российском законодательстве, внедрение норм об удаленном труде происходило постепенно. В отличие от зарубежного опыта в нашей стране вначале возникли отношения, не урегулированные нормами трудового законодательства, вследствие чего работники были лишены определенных гарантий. До момента дополнения Трудового кодекса Российской Федерации (далее – ТК РФ) в 2013 г. главой 49.1 "Особенности регулирования труда дистанционных работников" труд вне рабочего места регулировался исключительно нормами о надомном труд [4, с.164], предполагавшем заключение трудового договора; либо гражданско-правовым договором, что, в свою очередь, лишало работника возможности использования гарантий и компенсаций, предусмотренных трудовым законодательством.

Однако даже при отсутствии норм о дистанционном труде уже в то время складывалась судебная практика, когда отношения признавали трудовыми.

Показательно Постановление ФАС Западно-Сибирского округа. Суд, приняв сторону истицы, признал за ней право на получение страхового обеспечения по беременности и родам. При этом суд исходил из наличия заключенного между сторонами трудового договора, приказов, должностных инструкций, что само по себе свидетельствовало о выполнении истицей работы, но дистанционно [2].

Законодательное определение дистанционной работы дано в ст. 312.1 ТК РФ, согласно которому главными особенностями такой работы является выполнение трудовой функции вне места расположения работодателя, с помощью использования информационно-телекоммуникационных сетей.

Таким образом, дистанционная работа, на наш взгляд, сочетает в себе черты надомной работы и работы по гражданско-правовому договору. С одной стороны, дистанционным работникам, как и надомным, гарантируется выплата заработной платы 2 раза в месяц, предоставление отпуска, компенсации за износ используемого при работе оборудования и т.д. С другой стороны, дистанционный работник самостоятельно организует процесс работы под контролем работодателя.

В частности, проявлением некой самостоятельности, является ст. 312.4 ТК, в соответствии с которой работник сам определяет режим рабочего времени и времени отдыха, если иное не предусмотрено трудовым договором. Это, в целом, объясняет сущность дистанционного труда, заключающегося в самоорганизации работника.

Однако, исходя из общих норм трудового права, обязанность по ведению учета времени, фактически отработанного каждым работником, лежит на работодателе [4, с.63].

Тогда возникает вопрос. Как будет производиться учет в отношении дистанционного работника, который самостоятельно определяет свой график? Очевидно, что в таких случаях режим рабочего времени все же должен

регулироваться трудовым договором для обеспечения интересов работодателя. Например, в трудовом договоре можно не только установить пятидневную рабочую неделю с двумя выходными днями, но и определить временные рамки нахождения работника в сети Интернет в режиме "онлайн" для связи с работодателем. Тем не менее практика показывает, что самодисциплина не является проблемой для дистанционных работников. Подтверждением выступил тот факт, что по результатам опроса, проведенного J'son ParntnersConsulting [1], лишь 59% компаний осуществляют контроль рабочего времени своих дистанционных работников и более половины из числа опрошенных признались, что это лишь формальность.

Проблема, по нашему мнению, все же возникает в случае заключения трудового договора с несовершеннолетними дистанционными работниками. Во-первых, несовершеннолетний не обладает тем уровнем самодисциплины, "благодаря которой работник максимально реализует свои трудовые обязанности при минимальном контроле со стороны работодателя, в том числе и при его отсутствии" [5, с.89]. Во-вторых, оставить режима рабочего времени на усмотрение несовершеннолетнего работника вообще не представляется возможным для работодателя, так как согласно ст. 94 ТК РФ продолжительность рабочего времени для несовершеннолетних законодательно ограничивается. Следовательно, применение дистанционного труда несовершеннолетних работников, на наш взгляд, нецелесообразно вообще.

В настоящее время ТК РФ никак не ограничивает возраст вступления в дистанционные трудовые отношения. По нашему мнению, можно предусмотреть дополнение ст. 265 ТК РФ запретом дистанционного труда лиц, не достигших 18-летнего возраста.

Стоит также обратить внимание на тот факт, что законодатель в отличие от общих оснований расторжения трудового договора закрепил в ст.312.5 ТК РФ дополнительное – расторжение трудового договора по инициативе работодателя по основаниям, предусмотренным самим трудовым договором. С одной стороны, это может привести к необоснованному расторжению

трудового договора по инициативе работодателя, а с другой - обезопасить его от злоупотреблений самого работника.

Так, например, увольнение за прогул на основании ст. 81 ТК РФ практически исключено, так как отследить прогул дистанционного работника, с учетом специфики данного трудового правоотношения, становится невозможным. В таком случае, в качестве оснований для увольнения в трудовом договоре может быть предусмотрено, например, неоднократное нарушение временных рамок нахождения в режиме "онлайн".

Еще одной особенностью дистанционного труда является активное взаимодействие работника и работодателя с помощью информационно-телекоммуникационных сетей, в том числе сети Интернет. В связи с этим к электронным документам предъявляется требование об идентификации их с помощью электронной подписи, использование которой регулирует Федеральный закон от 06.04.2011 №63-ФЗ "Об электронной подписи". Соответственно трудовой договор в этом случае может быть заключен не только в письменной [4, с.45], но и в электронной форме с идентификацией усиленной квалифицированной электронной подписью [4, с.166].

Так, Кировский районный суд при рассмотрении дела об установлении трудовых отношений отказал истице во взыскании заработной платы и компенсации морального вреда не только из-за отсутствия доказательств заключения трудового договора, но и из-за факта отсутствия самой квалифицированной электронной подписи, что свидетельствует о явной невозможности выполнения такого вида работ [3]. Следовательно, при отсутствии квалифицированной электронной подписи возникшие отношения трудовыми не являются и рассматриваются фактически как возникшие из гражданско-правового договора.

Значит, использование информационно-телекоммуникационных сетей общего пользования и обязательное удостоверение электронных документов квалифицированной электронной подписью в некоторой степени ограничивают возможность для осуществления дистанционного труда. Как правило, занятыми

дистанционно являются работники интеллектуальной сферы, среди которых 51%-программисты, 38%- сотрудники поддержки клиентов, 27%- дизайнеры [1, с. 45].

Таким образом, несмотря на многочисленные преимущества дистанционный труд имеет свои особенности, которые требуют совершенствования трудового законодательства. Тем не менее глава 49.1 Трудового кодекса РФ является важнейшей гарантией прав дистанционно занятых работников и закреплением соответствующих обязанностей работодателей.

Список литературы:

1. Перспективы распространения дистанционной занятости в России, 2014–2020 гг. // Сайт J'son&PartnersConsulting [Электронный ресурс] – Электр. дан. – Заглавие с экрана. URL: [http://json.tv/ict_telecom_analytics_view/polnaya-versiya-generalnogo-direktora-svetlany-vodyanovoy-s-press-konferentsii-bitriks24-i-json-partners-consulting2015061703_0352](http://json.tv/ict_telecom_analytics_view/polnaya-versiya-prezentatsii-generalnogo-direktora-svetlany-vodyanovoy-s-press-konferentsii-bitriks24-i-json-partners-consulting2015061703_0352) (Дата обращения 08.10.2018)
2. Постановление ФАС Западно-Сибирского округа от 25.07.2011 по делу № А27-15734/20101// [Электронный ресурс] www.garant.ru (Дата обращения: 09.10.2018)
3. Решение Кировского районного суда г. Екатеринбурга Свердловской области от 13.01.2016 по делу №2-1033/2016//www.garant.ru (Дата обращения:10.10.2018)
4. Трудовой кодекс РФ. Издательство Проспект, Москва, 2018
5. Труд дистанционных работников будет урегулирован С. 89. Трудовое право.2013.№5 Иванов А., Смородинов М.
6. Федеральный закон от 06.04.2011 №63-ФЗ "Об электронной подписи" // [Электронный ресурс] www.consultant.ru (Дата обращения: 10.10.2018)
7. Nilles J.Managing Telework: Strategies for Managing the Virtual Workforce. N.Y.: John Willey and Sons, 1998
8. Working anytime, anywhere: the effects on the world of work: Joint ILO–Eurofound report. Luxembourg: International Labour Organization and the European Foundation for the Improvement of Living and Working Conditions, 2017. P.15

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ИЗ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПУБЛИЧНОГО КОНКУРСА

Кусова Ольга Валерьевна

*студент, Института Прокуратуры Саратовской государственной
юридической академии.
РФ, г. Саратов*

Кузина Светлана Викторовна

*студент, Института Прокуратуры Саратовской государственной
юридической академии.
РФ, г. Саратов*

На сегодняшний день в сфере гражданских правоотношений широкое распространение получило такое юридическое действие, как объявление публичного конкурса. Однако, несмотря на столь большую популярность публичного конкурса, в большинстве случаев участники и даже организаторы не всегда понимают правовую природу и юридическое значение своих действий. В данной связи на обозрение настоящей статьи будут рассмотрены несколько дискуссионных вопросов, касающихся юридической природы публичного конкурса и отмены, изменения его условий.

Во-первых, следует отграничивать обязательства, возникающие из публичного конкурса, от обязательств из ст. 447-449 ГК РФ. [4] Обязательства, возникающие из публичного конкурса, регламентируются главой 57 ГК РФ[2], в свою очередь конкурс как форма заключения договора на торгах, регламентируется ст 447-449 ГК РФ[2]. Однако в тексте гражданского кодекса законодатель не проводит четкого разграничения между этими понятиями, что ошибочно может привести к отождествлению. [3, с. 37]

Следует обратить внимание на цель и объект совершения указанных юридических действий. Для конкурса в смысле ст. 447 ГК РФ таковой будет являться заключение договора с тем, кто предложит наилучшие условия. [6, с. 4] По итогам проведения такого конкурса организатор обязан заключить договор с победителем и в дальнейшем их взаимные права и обязанности будут регламентированы этим договором. Для конкурса в смысле главы 57 ГК РФ

обязательства организатора заранее оговариваются, и он обязуется их исполнить в пользу победившего конкурсанта. Исходя из вышесказанного, нормы главы 57 ГК РФ могут применяться к ситуациям, регламентированным ст. 447-449 ГК РФ, только в случае неурегулированности данных ситуаций нормами ст. 447-449 и при отсутствии противоречий между указанными нормами.

Следующим вопросом, связанным с юридической природой публичного конкурса, является вопрос о том какой же всё-таки сделкой он является, односторонней или двухсторонней.

В юридических словарях, публичный конкурс понимается как разновидность односторонней сделки, совершённой под условием. [5]

По своей юридической природе публичный конкурс принято считать разновидностью публичного обещания награды. [7] Именно поэтому традиционно данные сделки признаются односторонними. Но если в случае публичного обещания награды не возникает сомнений по данному вопросу, то в случае с публичным конкурсом рассматриваемый аспект является спорным.

Целых четыре юридических факта обуславливают обязательность для организатора совершить действия в пользу одного из конкурсантов. Такими фактами являются: объявление организатора о публичном конкурсе; выполнение участником конкурса определенной работы или достижение иных результатов; представление результатов конкурсного задания на участие в конкурсе; признание участника конкурса победителем. Само по себе обещание награды от организатора конкурса обуславливает необходимость совершения двух действий конкурсанта: выполнение задания, предоставление результата выполнения задания на обозрение жюри. Следует отметить, что исходя из толкования п 3 ст 1058 ГК РФ[2], можно сделать вывод о том, что само по себе выполнение конкурсного задания может быть изначально не связано с желанием участвовать в конкурсе. В частности в п. 3 ст 1058 ГК РФ указано, что если предоставляемая работа выполнена не в связи с конкурсом, то с организатора снимается обязанность произвести выплату расходов участнику

если произошла отмена конкурса или были изменены его условия. Второе действие участника, а именно предоставление работы на конкурс, всегда направлено на достижение правовых последствий, предусмотренных конкурсом. В соответствии с изложенным, есть основания полагать, что публичный конкурс может быть рассмотрен как своего рода договор, где объявление о конкурсе оказывается разновидностью публичной оферты, становящейся по истечении первой половины установленного для представления работ срока безотзывной, а представление результатов работы на конкурс - акцептом оферты в порядке п. 3 ст. 438 ГК[2]. Сторонником такого подхода является и А. Эрделевский, который в своей работе выступает за договорную конструкцию публичного конкурса. [1. 135 с.]

Также как показывает судебная практика, нередко возникают вопросы о том, что является наградой в публичном конкурсе и как она должна делиться в случае отмены конкурса или изменения его условий. В данной связи интересным является определение Конституционного Суда РФ от 24 апреля 2018 г. N 989-О. [8. 2 с.] Данное определение было вынесено судом в последствии неоднократного обращения в арбитражные суды ЗАО "ЭКО" с иском к АО "Российская венчурная компания". Суть спора указанных лиц состояла в следующем. АО «Российская венчурная компания» формировала перечень национальных «вытягивающих» проектов, в связи с чем, все желающие могли предоставить свои проекты на установленных АО условиях. После оценки данных проектов, формировался перечень национальных «вытягивающих» проектов, которые в дальнейшем подлежали реализации в рамках национальной политики. В процессе предоставления работ, во второй половине истекающего срока предоставления проектов АО изменило условия отбора. Истец в своих требованиях ссылался на ст 1058 ГК РФ, которая не допускает изменения условий конкурса во второй половине срока, однако арбитражные суды признали невозможным применение указанной статьи к существующим правоотношениям, сославшись на то, что по своей сути указанный процесс не может являться публичным конкурсом поскольку, он

предполагал лишь участие заинтересованного лица в разработке предложений о формировании перечня национальных проектов с высокой инновационной составляющей, которая осуществлялась ответчиком совместно с другими институтами развития и уполномоченными государственными органами. При этом, как указали арбитражные суды, включение представленного заинтересованным лицом проекта в этот перечень не являлось наградой или вознаграждением, а было инструментом государственной политики в области поддержки инновационной деятельности. Они также подчеркнули, что решение о финансировании и государственной поддержке национальных "вытягивающих" проектов принимается Правительством Российской Федерации в установленном законодательством порядке и включение проекта истца в список указанных проектов в компетенцию ответчика не входит.

На основании изложенного, можно сделать вывод о том, что не всегда отношения, казалось бы, подпадающие под действие норм о публичном конкурсе, являются таковыми на самом деле. Поэтому на практике возникает большое количество споров, которых можно было бы избежать, разобравшись в природе рассматриваемых правоотношений и в вопросе о том, можно ли считать правовые последствия той или иной процедуры наградой в смысле главы 57 ГК РФ.

Вопрос, касаемый награды, особенно остро стоит в случае отмены конкурса или изменений условий конкурса. Данный вопрос регламентирован ст. 1058 ГК РФ. Обратимся к п. 4 ст. 1058 ГК РФ, в котором сказано, что в случае нарушений требований отмены или изменения конкурса, организатор обязуется выплатить награду всем, кто выполнил работу. В данной связи, обратившись к судебной практике, мы найдем дела, в которых истцы обращаются с требованием к организатору конкурса о выплате каждому из них выигрыша, положенного победителю. Естественно это является неправильным так, как в п. 4 ст. 1058 говорится об обязанности организатора поделить награду между всеми участниками. Соответственно статья сформулирована таким образом, что допускает деление одного единственного экземпляра награды.

Сложности возникают когда награда имеет не стоимостное выражение, а является ,например, каким либо титулом или званием. В таком случае награда является неделимой, а требовать от организатора проведения конкурса в случае его отмены, пусть даже и с нарушением норм ст. 1058, участники не могут. Соответственно награду не получит никто, участники могут рассчитывать только на покрытия организатором их расходов, понесённых в рамках конкурса.

Интересно также и то, что в связи с изменением условий конкурса, зачастую происходит и смена лидера конкурса, поэтому так важно произвести изменение условий конкурса в соответствии с требованиями ст. 1058 ГК РФ. Примером тому может послужить одно из решений Центрального районного суда г. Сочи по делу № 2-4172/2016. [9, с. 1] В данном деле ответчик нарушил требования ст. 1058 ГК РФ, в связи с чем, лидером интернет голосования, а соответственно и победителем в конкурсе стал конкурсант, который не являлся таковым до изменения условий конкурса. В связи с чем, предыдущий лидер голосования обратился с иском в суд, в последствии чего суд признал его победителем конкурса.

Рассмотренные вопросы и ситуации в очередной раз подтверждают необходимость четкого соблюдения норм гражданского законодательства, а также отсутствие единого мнения по ряду вопросов, связанных с правовой природой публичного конкурса.

Список литературы:

1. В. Н. Игнатенко. Возникновение обязательства из публичного обещания награды по результатам конкурса. // Научные ведомости. 2013. № 22.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от .04.2018) // СЗ РФ.1996. №5.Ст. 410.
3. Гражданское право : учебник / под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М., 1997. Ч. 1. С. 681.
4. Гражданское право: учебник / под ред. Б. М. Гонгало. М., 2017. Т. 2 С. 544
5. Гражданское право: словарь-справочник / под ред. М. Ю. Тихомирова М., 2018. С. 576

6. Е. А. Коперина. Правовое регулирование публичных конкурсов(торгов) по Российскому законодательству. // Вестник Московского университета МВД России. 2010. № 4.
7. Комментарий к ГК РФ / под ред. А. П. Сергеева. М., 2018. С. 1280.
8. Определение Конституционного Суда РФ от 24.04.2018 N 989-О. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс»,2018
9. Решение № 2-4172/2016 2-4172/2016~М-3967/2016 М-3967/2016 от 14 июля 2016 г. по делу № 2-4172/2016. Доступ из справ. –правовой системы «КонсультантПлюс», 2018.

КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ИЗ НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ

Кусова Ольга Валерьевна

*студент Института Прокуратуры Саратовской государственной
юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Кузина Светлана Викторовна

*студент Института Прокуратуры
Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Институт неосновательного обогащения вызывает большой интерес как среди правоприменителей, так и в научных кругах. Это вызвано, прежде всего, тем, что на настоящий момент в суды поступает достаточно большое количество исков о взыскании денежных средств в связи с неосновательным обогащением, наличием неодинаковой судебной практики по аналогичным спорам и отсутствием единых взглядов в научной среде на ряд теоретических вопросов.

Разрешая споры по возврату денежных средств из неосновательного обогащения, суды исходят из того, что данное действие не является мерой ответственности.[5] Такой подход кажется логичным, поскольку имущественная ответственность предполагает уменьшение доли имущества, принадлежащего правонарушителю на законных основаниях. В случае же с возвратом денежных средств, полученных из неосновательного обогащения, речь идёт о таком имуществе, на осуществление права собственности и иных вещных прав на которое, у правонарушителя нет законных оснований.

Подобное мнение высказывается и в научной доктрине. Например, В. Т. Смирнов, сравнивая юридическую природу деликтных обязательств восстановительных мер, особо подчёркивает, что возврат неосновательно обогатившегося сбережённого или приобретённого законному владельцу нельзя считать мерой ответственности, поскольку в таком случае должник не несёт никаких имущественных потерь. [2, с. 771]

М. В. Телюкина в своей работе высказывает аналогичное мнение. Она указывает, что по самой своей природе кондикционные обязательства, к которым относятся обязательства из неосновательного обогащения, являются охранительными, а значит, их основное предназначение заключается в создании гарантий от нарушений прав субъектов гражданского права, а также создание механизмов защиты нарушенных прав. [6, с. 9]

Таким образом, и теория и практика сходятся в мнении о том, что главной целью возврата сбереженного и приобретенного из неосновательного обогащения является восстановление имущественной сферы субъекта, за счёт которого произошло неосновательное обогащение. Б. М. Гонгало в своём учебном пособии отмечает, что недопущение неосновательного обогащения продиктовано, прежде всего, требованиями справедливости. [4]

Дискуссионным моментом является вопрос о том, что следует понимать под объектами неосновательного обогащения. В соответствии со ст. 1102 ГК РФ[1] выделяются следующие формы объектов неосновательного обогащения: сбережение и приобретение имущества. Под имуществом традиционно понимается имущество в смысле ст. 128 ГК РФ.

Однако, споры вызывает вопрос о том, какое именно имущество может выступать в качестве объекта неосновательного обогащения и какими правами должен обладать должник, для того чтобы к нему можно было предъявить кондикционный иск. Довольно популярным в научной среде является мнение, в соответствии с которым объектом неосновательного обогащения в качестве приобретенного имущества могут выступать только предметы, определенное родовыми признаками, деньги и имущественные права. Аргументация такого подхода, очевидно, состоит в том, что в случае выбытия из законного владения индивидуально-определённой вещи, собственник получает право требовать возврата своего имущества по средствам виндикации, то есть иска об истребовании имущества из чужого незаконного владения. [8, с. 1445]. В соответствии с таким пониманием, приобретенными могут являться только такие вещи, на которые у лица возникло право собственности, вещи же,

которые поступили во фактическое владение лица без приобретения права собственности на них, не составляют обогащения [3, с. 85].

На наш взгляд, такой подход имеет существенные недостатки. Во - первых, он не учитывает экономическую ценность владения. Осуществляя фактическое владение имуществом, приобретатель имеет возможность воспользоваться им, следовательно, простое обладание вещью нельзя не признавать в качестве самостоятельной экономической выгоды. Во - вторых, нередки ситуации, когда лицо утрачивает индивидуально- определенную вещь по средствам выбытия её из своего законного владения и одновременно утрачивает право собственности на имущество, что лишает его права предъявления виндикации. Более того, существуют случаи, указание на которые содержатся в ст. 1104 ГК РФ, в которых истребование индивидуально- определённых вещей возможно только путём предъявления кондикационного иска. В - третьих, закон не содержит ограничений, которые бы устанавливали, что под приобретением понимаются только случаи получения вещи в собственность. Такое понимание находит своё отражение в судебной практике, непосредственно в п. 65 Постановления Пленума ВС РФ и Пленума ВАС РФ от 29.04.2010 N 10/22. [7]

Множество дискуссий вызывает вопрос об объёме взысканий по иску о неосновательном обогащении. По мнению В. Т. Смирнова, должник должен возместить ущерб в том размере, в каком он обогатился. То есть В. Т.Смирнов считает, что целесообразно взыскивать с должника только фактически полученные доходы. В п. 1 ст. 1107 ГК РФ закреплено, что неосновательно обогатившийся субъект обязуется возратить не только фактические доходы, но и доходы, которые он должен был извлечь. Следовательно, при толковании данного положения, мы понимаем, что законодатель предусмотрел возможность взыскания доходов абстрактных.

На наш взгляд, это является несправедливым, поскольку ставит истца в явно привилегированное положение перед ответчиком. Помимо этого, на практике достаточно сложно подсчитать абстрактные доходы. Более того, должник может вообще не извлекать доход из приобретённого или

сбережённого имущества. В подтверждение правильности такой позиции выступает Венская конвенция, которая обязывает участников гражданских правоотношений при расторжении договора международной купли-продажи товаров вернуть полученное по сделке. При этом в Конвенции предусмотрено, что продавец имеет право на возвращение фактически извлеченного из товара дохода (п. 1 ст. 84), а не тот дохода, который покупатель должен был, или имел возможность теоретически извлечь.

Однако, данный вопрос всё-таки является спорным в силу рассмотренных выше положений ст. 1107 ГК РФ и существования в науке альтернативных мнений. Например, М. В. Телюкина утверждает, что в объём взысканий в связи с неосновательным обогащением включаются не только фактически полученные доходы, но и те доходы, которые могли бы быть получены. Она подчёркивает тот факт, что потерпевший должен иметь возможность доказать, что должник при должном внимании и осмотрительности мог получить больший доход, чем фактически полученные средства, а соответственно должен их возместить в пользу кредитора.

Суды, тем не менее, идут по пути взыскания фактически полученных доходов.

Таким образом, рассмотрев вышеизложенные аспекты правоотношений, возникающих из неосновательного обогащения, мы приходим к выводу о том, что далеко не по всем вопросам существует единое мнение. Из этого следует, что имеется необходимость выработки единого подхода толкованию и применению норм о неосновательном обогащении, это позволит наиболее эффективно использовать такой способ защиты гражданских правоотношений, как иск о взыскании неосновательного обогащения.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от .04.2018) // СЗ РФ. 1996. №5. Ст. 410.
2. Гражданское право : учебник / под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М., 1998. Ч. 1. С. 784.

3. Гражданское право: учебник / под ред. А. П. Сергеева, Ю. К. Толстого. М., 2005. С. 776.
4. Гражданское право: учебник / под ред. Б. М. Гонгало. М., 2017. Т. 2 С. 544.
5. Комментарий к ГК РФ / под ред. А. П. Сергеева. М., 2018. С. 1280.
6. М. В. Телюкина. Кондикционные обязательства (теория и практика неосновательного обогащения). // Законодательство. 2012. № 3.
7. Постановления Пленума ВС РФ и Пленума ВАС РФ от 29.04.2010 N 10/22 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав». Доступ из справ. –правовой системы «КонсультантПлюс», 2018.
8. Российское гражданское право: учебник В 2 т. Т. 2: Обязательственное право / под ред. Е. А. Суханов. М., 2010.

Данная статья удалена на основании Федерального закона от 05.12.2022 № 478-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (в части запрета пропаганды нетрадиционных сексуальных отношений и (или) предпочтений).

Данная статья удалена на основании Федерального закона от 05.12.2022 № 478-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (в части запрета пропаганды нетрадиционных сексуальных отношений и (или) предпочтений).

Данная статья удалена на основании Федерального закона от 05.12.2022 № 478-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (в части запрета пропаганды нетрадиционных сексуальных отношений и (или) предпочтений).

Данная статья удалена на основании Федерального закона от 05.12.2022 № 478-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (в части запрета пропаганды нетрадиционных сексуальных отношений и (или) предпочтений).

Данная статья удалена на основании Федерального закона от 05.12.2022 № 478-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (в части запрета пропаганды нетрадиционных сексуальных отношений и (или) предпочтений).

АУДИО- И ВИДЕОЗАПИСИ КАК САМОСТОЯТЕЛЬНЫЕ СРЕДСТВА ДОКАЗЫВАНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Патенкова Юлия Алексеевна

*студент, ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов*

Тришина Елена Геннадьевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов*

Статья 55 ГПК РФ [1] наряду с объяснениями сторон и третьих лиц, показаниями свидетелей, письменными и вещественными доказательствами, заключениями эксперта в качестве средств доказывания называет аудио- и видеозаписи. При этом, они не просто названы в ГПК РФ, а последовательно рассматриваются именно как самостоятельные средства доказывания.

Вопросам применения аудио- и видеозаписей в качестве доказательств в научной литературе уделялось внимание еще в советское время. Так, Пленум Верховного Суда СССР от 1 декабря 1983 г. № 10 «О применении процессуального законодательства при рассмотрении гражданских дел в суде первой инстанции» указывал, что судом могут быть приняты в виде письменных доказательств документы, полученные с помощью электронно-вычислительной техники, а с учетом мнения участвующих в деле лиц суд вправе также исследовать представленные звуко-, видеозаписи [2]. Статья 49 ГПК РСФСР [3] содержала исчерпывающий перечень средств доказывания, среди которых аудио- и видеозаписи не предусматривались. Они по факту являлись составляющими вещественных или письменных доказательств.

На сегодняшний день аудио- и видеозаписям придан официальный статус доказательств, что позволяет суду более полно рассматривать фактические обстоятельства дела. Однако, несмотря на то, что свое мнение о месте данных средств доказывания законодатель выразил уже достаточно давно, в теории гражданского процессуального права продолжают дискуссии о проблемах использования этих видов доказательств и их целесообразности.

Понятия аудио- и видеозаписей в законодательстве не содержатся, видимо исходя из общеизвестности самих понятий "аудиозапись" и "видеозапись", поэтому в научной литературе существуют различные их толкования.

Так, М.К. Треушников определяет аудио- и видеозапись в качестве материального носителя, который содержит звуковую и (или) изобразительную информацию. Однако, данные определения представляются не совсем убедительными. Материальными носителями выступают не сами записи, а объекты материального мира, на которых данные записи находят свое отражение в виде символов, образов и сигналов, т.е. объекты, позволяющие фиксировать, запоминать и считывать данные доказательства. К ним относят например: CD и DVD диски, флеш-накопители, мобильные телефоны, диктофоны и иные технические средства.

В поддержку данной позиции можно привести определение, данное в ранее действующем Государственном стандарте РФ ГОСТ Р 51141-98 "Делопроизводство и архивное дело. Термины и определения", согласно которому материальным объектом, используемым для закрепления и хранения на нем речевой, звуковой или изобразительной информации, в том числе в преобразованном виде выступает носитель документированной информации. Аудио- и видеозаписи, согласно данному ГОСТу, представляют собой документы, содержащие звуковую и (или) визуальную информацию.

ГПК РФ уделяет внимание порядку предоставления аудио- и видеозаписи. Так, согласно ст. 77 ГПК РФ, лицо, представляющее аудио- и (или) видеозаписи в качестве доказательств обязано указать, когда, кем и в каких условиях осуществлялись записи. Это условие выступает одной из гарантий приобщения данных доказательств к делу и дает возможность рассматривать их в судебном порядке.

К числу обязательных требований также относится законность. Отсутствие процессуальной регламентации получения и использования данных средств доказывания приводит к возникновению коллизий между гражданским процессуальным законодательством и многочисленными международными

актами по правам человека, Конституцией РФ, закрепляющими право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, тайну переписки, телефонных переговоров и иных сообщений. При этом, в силу ч. 2 ст. 50 Конституции РФ и ч. 2 ст. 55 ГПК РФ в судебном заседании могут быть исследованы только те аудио- или видеозаписи, которые произведены без нарушения действующего законодательства.

Гражданский кодекс Российской Федерации в ч. 1 ст. 152.2 устанавливает критерии законности сбора, хранения и распространения информации, подготовленной с использованием аудио- и видеозаписи, в случаях, если информация о частной жизни гражданина ранее стала общедоступной либо была раскрыта самим гражданином или по его воле, а также в государственных, общественных или иных публичных интересах. Закон РФ от 27 декабря 1991 года № 2124-1 «О средствах массовой информации» [4] в ст. 50 закрепляет критерии допустимости для скрытой съемки, к которым относятся: отсутствие нарушений конституционных прав и свобод человека и гражданина; защита общественных интересов и принятие мер против возможной идентификации посторонних лиц; демонстрация записи по решению суда. Следовательно, при соблюдении всех необходимых условий данные средства доказывания могут быть признаны судом законными и допустимыми.

Требование этичности определяется целями использования аудио- и видеозаписей в гражданском судопроизводстве. Применение данных технических средств не может быть этичным, если при этом нарушаются права и интересы граждан, унижается их честь и достоинство. Этим обусловлено наличие исключений из принципа гласности. Так, согласно ст. 10 ГПК, аудио- и видеозаписи, содержащие сведения личного характера, воспроизводятся или исследуются на открытом судебном заседании только с согласия лиц, к которым эти записи непосредственно относятся. В противном случае назначается закрытое судебное заседание.

Следует также учитывать, что в процессе аудио- или видеозаписи не исключено случайное или умышленное искажение отображаемой информации,

вплоть до полной ее фальсификации. В настоящее время развитие науки и техники позволяет осуществлять высококачественный монтаж данных средств доказывания, который может включать «вырезание» отдельных фрагментов видеоматериала или изменение последовательности аудио- и видеоряда. Все это делает возможным подлог информации без оставления видимых следов манипуляции, что затрудняет работу экспертов, которые не в состоянии однозначно ответить на вопрос о подлинности представленных ему на исследование доказательств.

Таким образом, быстрое развитие технологий сегодняшнего информационного общества придает все большее значение данному средству доказывания, однако нерешенность большинства вопросов ставит барьер для применения данных норм на практике.

Проведенный анализ отечественного законодательства, судебной практики и теории гражданского процессуального права позволяет сделать вывод о существенном законодательном пробеле, связанном с отсутствием закрепления дефиниции, заслуживающей цитирования и практического применения, детализированной и четкой процессуальной регламентации порядка предоставления, оценки и исследования аудио- и видеозаписей с учетом их особенностей.

Однако, по нашему мнению, данные вопросы можно решить обратившись к доктрине и судебной практике. Так например, учеными процессуалистами уже давно было высказано мнение о том, чтобы под аудио- и видеозаписью понимать не форму, а содержание, т.е. аудио- и (или) видеоряд, сохраненный на магнитном, электронном или ином носителе. Для того, чтобы решить проблему с легализацией таких средств доказывания необходимо ввести перечень информации, позволяющей индивидуализировать объект, придать ему законность и допустимость использования в гражданском судопроизводстве. Так, необходимо не только предоставлять саму запись, имеющую значения для рассмотрения гражданского дела, но и техническое устройство с помощью которого была осуществлена эта запись с полным перечнем информации о данном носителе:

марка, серийный номер (если имеется), режим работы и иные сведения, исходя из особенностей технического устройства.

Список литературы:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 03.04.2018) //СЗ РФ. 18.11.2002. № 46. ст. 4532.
2. Постановление Пленума Верховного Суда СССР от 01.12.1983 № 10 «О применении процессуального законодательства при рассмотрении гражданских дел в суде первой» // Документ опубликован не был //Утратил силу на территории Российской Федерации в связи с изданием Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 14.04.1988 № 3.
3. Гражданский процессуальный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 11.06.1964) (ред. от 31.12.2002) //СЗ РСФСР. т. 8. с. 175. //Документ утратил силу с 1 июля 2003 года в связи с принятием Федерального закона от 14.11.2002 № 137-ФЗ.
4. Закон РФ от 27.12.1991 № 2124-1 (ред. от 18.04.2018) «О средствах массовой информации» // РГ № 32. 08.02.1992.

БЛОКЧЕЙН В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В РФ КАК ФАКТОР СНИЖЕНИЯ КОРРУПЦИИ

Петухов Сергей Владимирович

*студент, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
РФ, г. Москва*

Рачеева Юлия Владимировна

*студент, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
РФ, г. Москва*

Гримальская Светлана Александровна

*научный руководитель, доцент Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации,
РФ, г. Москва*

Сфера государственных закупок представляет собой одно из ключевых проявлений преступлений, коррупционной направленности. Именно завышение цены в договорах поставки, одинаковые подрядчики при проведении большинства работ и услуг, отсутствие реальных результатов в противодействии различным злоупотреблениям в сфере государственных закупок, представляют собой основные проявления коррупции. Соответственно основными нормативными правовым актам, регулирующими сферу государственных закупок являются:

- федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ [1];
- федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 № 223-ФЗ [2].

Непосредственно на стадии формирования заказа коррупционные риски связаны со следующими факторами:

1. выбор способа размещения заказа;
2. определение приоритетов заявок государственных заказчиков;
3. формирование плана-графика закупок;
4. исследование приоритетов рынка [3, С.19];

Каждое из этих направлений может быть связано с лоббированием инвестиций, необоснованным расширением круга поставщиков, а также завышение цены объекта закупок или усложнение процедур определения поставщика. В результате, возникает очень много коррупционных элементов в процессе заключения договора на поставку для государственных и муниципальных нужд, что прямым образом сказывается на открытости данной системы [4, стр. 110]. Достаточно примечательным является тот факт, что механизм государственных закупок считается антикоррупционным, направленным на минимизацию бюджетных расходов и, следовательно, экономию средств налогоплательщиков, эффективная их реализация, а также стимулирование повышения производительности труда в различных сферах хозяйственной жизни. Вместе с тем, к сожалению, данный механизм функционирует в противоположном аспекте – как способ прикрытия махинаций с бюджетными средствами, путём неэффективного хозяйствования. Одним из ключевых контрольных органов в сфере государственной контрактной системы выступает Федеральная антимонопольная служба РФ, которая осуществляет плановые и внеплановые проверки соблюдения участниками контрактной системы законодательства Российской Федерации [5]. По мнению начальника управления контроля размещения государственного заказа ФАС РФ Т.П. Демидовой, правонарушения в контрактной системе преимущественно возникают в «заточке» объекта закупки, которая заключается во включении в конкурсную документацию таких технических положений, которые не позволяют организациям с аналогичными товарами принять участие в конкурсных [6, стр. 140].

Кардинальным образом изменить ситуацию в сфере государственных технологий способны цифровые технологии. Одной из цифровых технологий является Блокчейн. Блокчейн представляет собой децентрализованную базу данных, в которой каждый из узлов является устройством хранения данных. В свою очередь каждый блок включается в себя метку времени и ссылку на

предыдущий блок и при построении блоков используется односторонний метод шифрования данных – «хэширование».

По мнению Клечикова А.В., Пряникова М.М., Чугунова А.В. использование блокчейн является наиболее перспективным именно в области автоматизации таких административных процедур с государственным участием, сущность которых заключается во внесении юридически-значимых записей в различные реестры, а также регистры [7, стр. 125].

Одной из характеристик блокчейн является то, что все транзакции в блокчейне хранятся в едином реестре. Соответственно, транзакции упорядочены по времени и текущее состояние системы определяется только данным реестром транзакций. В результате, блокчейн является распределенной, связанной, подтвержденной и проверяемой системой, что позволяет говорить о следующих преимуществах данной технологии: 1) защищенность. Запись в реестре транзакций невозможно подделать или удалить; 2) независимость. Субъекты сети не нуждаются в каких-либо посредниках в виде банков или платежных систем; 3) доступность. Возможность воспользоваться данной системой в любое время и в любом месте с доступом в интернет; 4) Прозрачность. Свободный публичный доступ для собственных пользователей.

Существующие законодательные меры в сфере контроля и надзора в виде общего контроля, внутреннего финансового контроля, казначейского контроля, ведомственного контроля, контроля заказчика, общественного контроля не приводят к должным результатам. В результате вышеназванных мер далеко не всегда происходит обнаружение следующих схем мошенничества:

1. единый IP-адрес участников аукциона или конкурса;
2. аффилированность участников субъектов государственных закупок, проявляющаяся в принятии конкретного решения (правового последствия) исходя от наличия между лицами отношения взаимосвязанности;
3. допущение различных орфографических ошибок с целью снижения вероятности определения заявки;

4. участники не подают полный комплект документов, к лишь во второй части прикрепляются копию действующей лицами на осуществление необходимого вида деятельности;

Возможность использование цифровых технологий в сфере закупок с государственным участием была разработана ещё в 2016 году в Великобритании, в рамках отчёта «Технология распределённых реестров: за рамками блокчейн», проведённого Государственным управлением науки под руководством главного научного советника Правительства Великобритании Ричарда Кастеляйна, авторы данной работы подчеркивали, что главная задача государства состоит в разработке максимально проработанной концепции того, как технология распределённых реестров способна улучшить деловые процессы государственных органов. В частности, государство должно выступить в роли продвинутого заказчика, который внедряет данную технологию.

Достаточно релевантными являются исследования, проведённые в конце 2016 года, Федеральной резервной системы США. Основная сущность исследования заключалась в целях определения, каким образом данная технология могла бы использоваться в области платежей, прояснения и урегулирования возможности технических составляющих. Основной проблемой для повсеместного внедрения блокчейн-технологии являются: обеспечение необходимой пропускной способности сети для правильной работы системы и предоставление узлу необходимого объёма дискового пространства. В частности, это связано с тем обстоятельством, что максимально возможное количество транзакций в единицу времени в блокчейна ограничено протоколом, в котором частота генерации блоков не может превышать заранее определенную величину.

На наш взгляд, перед непосредственным внесением изменений в правовые акты государство должно разрешить следующие проблемы:

- низкая скорость работы из-за криптографии (система государственных закупок требует обработки огромного количества информация в связи с их количеством);

- настройка и управление инфраструктурой (отсутствует полноценный опыт внедрения блокчейна в систему государственных закупок, поэтому для его применения потребуется огромное количество времени);

- отсутствие надежных и эффективных технологических решений (блокчейн технология еще не достаточно изучена и применена для выработки общепризнанных стандартов ее применения)

Только после разрешения всех вышеперечисленных аспектов, возможно, будет говорить о полноценном внедрении блокчейна в систему государственных закупок Российской Федерации. Вместе с тем, анализ других существующих цифровых технологий также может привести к снижению коррупционных преступлений в сфере государственных закупок.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.01.2018) // Собрание законодательства РФ. 25.07.2011. № 30 (ч. 1). Ст. 4571;
2. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2018) // Собрание законодательства РФ. 08.04.2013. № 14. Ст. 1652;
3. Госзаказ: управление, размещение, обеспечение // Коррупция: риски закупочного цикла. 2009. № 15. С. 18- 21;
4. Храшкин А. А. Противодействие коррупции в госзакупках. М. : Юриспруденция, 2011. С. 110;
5. Постановление Правительства РФ от 30.06.2004 № 331 «Об утверждении Положения о Федеральной антимонопольной службе» // Собрание законодательства РФ. 02.08.2004. № 31. Ст. 3259;
6. Газетов А.Н. Вопросы экономического и правового анализа эффективности предотвращения коррупции в государственной контрактной системе // Журнал российского права. 2017. №7 (247). С. 134-148;
7. Клечиков А.А., Пряников М.М., Чугунов А.В. Блокчейн-технологии и их использование в государственной сфере // International Journal of Open Information Technologies № 12. 2017. С. 123-128;

ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ ЭКСПЕРТИЗЫ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

Сараева Насима Минниyarовна

*студент, Южно-уральский государственный университет,
РФ, г. Челябинск*

Кайряк Ксения Владимировна

*студент, Южно-уральский государственный университет,
РФ, г. Челябинск*

Лихолетова Светлана Вячеславовна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Южно-уральского государственного университета,
РФ, г. Челябинск*

На различных этапах существования Российского государства, проблемы проведения экспертизы земельных участков подвергалась всестороннему рассмотрению, но несмотря на это всё же остаётся дискуссионным её явление. На сегодняшний день, данная проблема является актуальной для юридической науки, так как землеустроительная экспертиза входит в десятку наиболее востребованных и сложных инженерно-технических экспертиз необходимых в процессе урегулирования споров между сторонами по гражданским и арбитражным делам.

В процессе пользования землей возникает большое количество нюансов и споров в особенности между владельцами, совладельцами, смежниками и т.д., не замечать эти проблемы или просто их игнорировать невозможно, нельзя сделать так, что их вовсе нет. Однако, не всегда простое игнорирование, например, наложение границ соседних участков друг на друга, поможет избежать проблем в случае их продажи.

Земельная экспертиза – это исследование, которое проводится с целью измерения земельных участков для того, чтобы их можно было дальше эксплуатировать в соответствии с законом. Она направлена на решение таких вопросов, как: раздел земельного участка, определение порядка землепользования, определение площади застройки, определение площадей и границ земельных участков, определение точных географических координат

расположения границ исследуемого земельного участка и др. Данные перечисленные задачи являются самыми распространенными и простыми. Есть наиболее сложные, в случае возникновения которых трудно разобраться, например, наложение границ земельных участков, «пристраивания» земельных участков к прежде учтенным земельным участкам, наличия узких полос, разрывов (зазоров, щелей) между границами земельных участков, проведения межевания по контуру здания и другие проблемы землепользования.

Существует два метода проведения землеустроительной экспертизы. Первый из них – документальный, который заключается в изучении всей документации по земельному участку. Специалист проводит анализ имеющихся документов для создания общего представления об участке. Второй – геодезический, который касается изучения участка на местности, проводятся замеры, которые помогают вычислить точные сведения по участку.

На практике различают два вида земельных экспертиз: судебные и досудебные. Судебная экспертиза назначается судом. Одна из сторон судебного разбирательства может выступать с заявлением о назначении судебной экспертизы, что может являться главным доказательством. Досудебная экспертиза проводится в частном порядке. Граждане сами изъявляют желание обратиться к специалистам для проведения замеров на участке.

Так, примером судебной практики является решение Авиастроительного районного суда г. Казани от 17.10.2014 г. № 2-2886/14. Истец обратился в суд в связи с тем, что земельный участок истца имеет наложение всей площади на земельный участок с не уточненными границами. В данном случае судом было установлено, что в государственном кадастре недвижимости содержатся недостоверные сведения о местоположении границ декларированного земельного участка и данное обстоятельство нарушает права истца. Итогом послужило решение, обязывающее орган кадастрового учета исключить из государственного кадастра недвижимости сведения о графической информации земельного участка.

Для проведения землеустроительной экспертизы основанием является выявление кадастровой ошибки. Кадастровая ошибка - это новое понятие в

земельных отношениях, которое впервые было введено в ст. 28 Федерального закона от 24.07.2007 N 221-ФЗ «О кадастровой деятельности». После утраты силы данной статьи понятие «кадастровая ошибка» нашла отражение в ряде нормативно-правовых актов. Проведение земельной экспертизы регулируется следующими законами: проводимая в рамках уголовного процесса регулируется правилами УПК РФ; проводимая в рамках гражданского процесса – ГПК РФ. Кроме того, общий закон, который регулирует порядок проведения любой судебной экспертизы – это Федеральный закон от 31. 05. 2001 года № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ». Геодезическая экспертиза земельного участка проводится в соответствии: Земельный Кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 г. № 136-ФЗ; Федеральный Закон «О землеустройстве» от 18.06.2001 г. № 78-ФЗ; Федеральный Закон «О государственном кадастре недвижимости» от 24.07.2007 г. № 221-ФЗ.

Обращаясь в суд с требованием об исправлении кадастровой ошибки необходимо доказать её наличие. Само по себе отражение в государственном кадастре недвижимости наложения земельных участков не свидетельствует о наличии кадастровой ошибки. Данное наложение может являться последствием учета одного из земельных участков с нарушением законодательства Российской Федерации либо неправильного учета земельного участка. Единственным доказательством наличия кадастровой ошибки являются документы межевания (землеустроительная экспертиза).

Для проведения экспертизы относительно земельного участка с возможным наличием кадастровой ошибки необходима следующая процедура:

- 1) проследить историю возникновения (образования) земельного участка;
- 2) проследить последовательность его формирования и постановки на кадастровый учет: — изучить описание местоположения объекта недвижимости (п.3 ч.4 ст.8 Закона № 218-ФЗ [1]); — изучить определение координат характерных точек границ, то есть точек изменения описания границ земельного участка и деления их на части (ч. 8 ст.22 Закона № 218-ФЗ [1]. В

случае отсутствия в документах сведений о местоположении границ земельного участка их местоположение определяется в соответствии с утвержденным в установленном законодательством о градостроительной деятельности порядке проектом межевания территории. При отсутствии в утвержденном проекте межевания территории сведений о таком земельном участке его границами являются границы, существующие на местности пятнадцать и более лет и закрепленные с использованием природных объектов или объектов искусственного происхождения, позволяющих определить местоположение границ земельного участка (ч. 10 ст.22 Закона № 218-ФЗ [1]). 3) анализировать документальные данные на исследуемый земельный участок; 4) сопоставить документальные данные с фактическим местоположением земельного участка, при этом по результатам предшествующего анализа исходной правоустанавливающей документации избрать те документы, которые помогут в решении вопроса и не введут в заблуждение.

Таким образом, земельная экспертиза — это комплексные исследования технического и юридического характера, в ходе которых определяется, соответствует проведенное ранее межевание документам по спорному объекту. Главной целью экспертизы является урегулирование спорных вопросов, которые возникают в связи с проведением землеустроительных работ, проверка на законность актов государственных органов в сфере земельных отношений и помощь заявителям в решении некоторых задач. Она позволяет выявить соответствие фактического пользования землей или сооружением документам, подтверждающим право пользования.

Список литературы:

1. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 12.11.2018)
2. "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 03.08.2018)
3. "Земельный кодекс Российской Федерации" от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2018)

4. Федеральный закон "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации" от 31.05.2001 N 73-ФЗ (ред. от 03.08.2015)
5. Федеральный закон "О землеустройстве" от 18.06.2001 N 78-ФЗ (ред. от 31.12.2017)
6. Федеральный закон "О кадастровой деятельности" от 24.07.2007 N 221-ФЗ (ред. от 03.08.2018)

КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ И ЕЁ СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Слободчикова Анастасия Валерьевна

*студент, ОУ ВО «Южно-Уральский Институт Управления и Экономики»,
РФ, г. Челябинск*

Сотникова Лилия Владимировна

*научный руководитель, зав. кафедры «Юриспруденция и гуманитарные науки»,
ОУ ВО «Южно-Уральский Институт Управления и Экономики»,
РФ, г. Челябинск*

Бурное развитие всего человечества в 21 веке, в основном основано на внедрении новейших компьютерных технологий, а также различных способов доставки какой-либо информации, которые будут протекать во многих сферах нашей общественной жизни, и именно с этого момента человечество всё чаще переходит на новый уровень реальности – глобальной информатизации. Глобальная информатизация динамично управляет существованием и жизнедеятельностью не только жизнью человечества, но и государствами мирового сообщества. В основном это отражается на таких аспектах как обеспечение национальной, военной, экономической, информационной безопасности. Самым глобальным последствием информатизации является киберпространство.

Киберпространство – это транснациональная сфера инфраструктур информационных технологий и взаимосвязанных сетей. Киберпространство состоит из интернета, телекоммуникационных сетей и компьютерных систем.

В киберпространстве, как и в любых других пространствах существуют определённые операции с цифровым кодом, которые направлены на передачу и приём огромного количества информации. Но проводимые операции с использованием цифрового кода, и других вычислительных средств, обычно являются сбором информации о важных системах и ресурсах определённого объекта. Обычно такую деятельность многообразных субъектов в киберпространстве обозначают как кибердеятельность.

В настоящее время все люди имеют различные современные компьютеры, а также выход в глобальную паутину мира, где как отдельные лица, организации, а также государство и его союзники могут выполнять кибердеятельность, для преследования определённых целей, которые неизвестны другим субъектам. Характер этих целей может быть различным, они бывают, как и положительные, так и отрицательные. К положительным обычно относят информирование в целях обучения в различных областях, таких как наука и техника.

А к отрицательным относят, кибердеятельность направленная на достижение нанесения ущерба другому субъекту вне зависимости от его природы. Обычно данная кибердеятельность остаётся безнаказанной. Причинами безнаказанности кибердеятельности может объясняться в следующем:

- Сложность в определении источника воздействия на все информационные ресурсы;

- Сложность в определении местонахождении источника воздействия на информационные ресурсы.

Под кибербезопасностью следует понимать определённый комплекс мероприятий, который направлен на защиту компьютеров, цифровых данных и сетей их передачи, от несанкционированного доступа, и других действий, связанных с:

- Манипулированием
- Блокированием
- Искажением
- Разрушением или уничтожением как умышленно, так и случайным характером.

Во многих различных государствах за последние 10 лет были приняты меры по защите национального киберпространства, где на государственном уровне были разработаны, а также опубликованы стратегии киберпространства. Главным акцентом в стратегиях киберпространства является тем, что «...обеспечение доступности киберпространства, а также целостности,

достоверности и конфиденциальности информации в киберпространстве стало одной из важных проблем 21 века. Именно поэтому защита киберпространства становится главной задачей государства, экономики и общества, как на государственном, так и на международном уровне» [4].

В европейских государствах хронология принятия стратегий расположена следующим образом:

- 2008 год – стратегии разработаны, приняты и опубликованы в Словакии, Финляндии и Эстонии.

- 2011 год – к странам, имеющим стратегии по кибербезопасности, присоединились: Германия, Голландия, Литва, Люксембург, Великобритания, Чешская республика, Франция [1].

В них отражено:

- Цели и мероприятия, направленные на развитие оборота электронной информации, а также обеспечения её конфиденциальности, доступности и целостности в кибербезопасности;

- Обеспечение информационной безопасности рассматривается в качестве необходимого условия нормального функционирования и развития общества.

В некоторых из этих стратегиях раскрыты понятия, а также термины, раскрывающие деятельность человечества в киберпространстве, например, в стратегии Литвы говорится о том, что «... для обеспечения безопасности киберпространства необходимо организовывать непрерывно функционирующую и надлежащим образом управляемую систему, контролирующую все стадии управления инцидентами, начиная от раннего предупреждения, предотвращения, обнаружения, устранения, и заканчивая расследованием инцидента»[3].

В голландской стратегии прописано определение кибербезопасности, в котором говорится, что: «Кибербезопасность – это защищённость от сбоев и неправильной эксплуатации информационно-телекоммуникационных систем. Сбои и неправильная эксплуатация может отрицательно повлиять на допустимость и надёжность информационно-телекоммуникационных систем,

поставить под угрозу конфиденциальность и целостность информации, хранящейся в системах» [2].

Уникальным на настоящее время международным документом по информационной безопасности является Конвенция по киберпреступлениям, которая принята Советом Европы в 2001 году [5]. Именно эта Конвенция содержит в себе:

- Классификация компьютерных преступлений
- Рекомендации органам законодательной и исполнительной власти государств по борьбе с компьютерными преступлениями.

Но Российская Федерация не ратифицировала Конвенцию по киберпреступлениям, где она содержала свою позицию и выразила её в документе «Принципы, касающиеся международной информационной безопасности». Данный документ был представлен на рассмотрении Генеральной Ассамблеи ООН.

Так же в этом документе говорилось, об развитии военного потенциала отдельных стран за счёт применения новейших информационных технологий, которые ведут к переменам глобального и регионального баланса сил. По мнению Российской Федерации, представляется потребность в международно-правовом регулировании мировых процессов не только со стороны гражданской информатизации, но также и с военной.

Позиция США в отличии от Российской Федерации, основывается на том, что наиболее главной потребностью является разработка мер информационной безопасности применительно к угрозам террористического и криминального характера.

Исходя из всего этого, можно сделать вывод о том, что Европа сделала акцент на разработке Конвенции по киберпреступлениям, а США не стремится к достижению международной договорённости по урегулированию террористических угроз. Следовательно, Российская Федерация, остаётся без поддержки своей позиции на мировом политическом пространстве.

На данный момент в СМИ Российской Федерации обсуждается совершенно новый проект «Концепции стратегии кибербезопасности» [6]. Данный проект будет содержать в себе нормативно-правовую базу, которая будет осуществлять не только деятельность кибербезопасности, но и проводить правовой контроль за этой деятельностью.

Список литературы:

1. Государственные стратегии кибербезопасности [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.securitylab.ru/analytics/429498.php> (дата обращения 11.10.2018) [1].
2. The National Cyber Security Strategy (NCSS) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.enisa.europa.eu/topics/national-cyber-security-strategies/ncss-map/NCSS2Engelseversie.pdf> (дата обращения 11.10.2018) [2].
3. Government of the republic of Lithuania. Resolution № 796 of 29 June 2011 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://www.enisa.europa.eu/topics/national-cyber-security-strategies/ncss-map/Lithuania_Cyber_Security_Strategy.pdf (дата обращения 11.10.2018) [3].
4. Cyber Security Strategy for Germany [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://studylib.net/doc/12953062/cyber-security-strategy-for-germany> (дата обращения 11.10.2018) [4].
5. Конвенция по киберпреступлениям [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://base.garant.ru/4089723/> (дата обращения 11.10.2018) [5].
6. Концепция стратегии кибербезопасности российской федерации [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://council.gov.ru/media/files/41d4b3dfbdb25cea8a73.pdf> (дата обращения 11.10.2018) [6].

ВООРУЖЁННЫЙ КОНФЛИКТ НЕМЕЖДУНАРОДНОГО ХАРАКТЕРА

Старков Александр Сергеевич
студент Красноярского ГАУ,
РФ, г. Красноярск

Горнаков Александр Юрьевич
студент Красноярского ГАУ,
РФ, г. Красноярск

Шитова Татьяна Викторовна
научный руководитель, доцент, канд. юрид. наук,
РФ, г. Красноярск

Вооруженный конфликт немеждународного характера – происходящий на территории какого-либо государства между его вооруженными силами и антиправительственными вооруженными силами или другими организованными вооруженными группами, которые, находясь под ответственными командованием, осуществляет определенный контроль над частью территорий государства. Когда затрагиваешь любую проблему международного права, то из нее вытекают еще десятки новых, и эта тема не исключение. Поэтому, что бы не углубляться, мы решили большее внимание обратить следующим темам:

- 1) Почему внутренние распри доходят до вооруженных столкновений.
- 2) Предотвращение конфликта, до ведения боевых действий.
- 3) Перерастание вооруженного конфликта немеждународного характера в международный.

Как можно заметить, эти проблемы тесно связаны друг с другом, поэтому именно разбор этих вопросов будет уместен. Что нужно человеку для счастья? По мне так, это общее понятие “свобода”, а именно свобода слова, свобода передвижения и получение, распространение и обмен информации. Вот этим правом должны обладать все люди живущие на планете Земля, и мировое сообщество полностью согласно с нашим мнением так, так эти аспекты входят в структуру обычного права. Но как не странно, некоторые лидеры государств так не считают, поэтому возникают противоречия между органами

государственной власти и гражданами этой страны, что в последующем может привести даже к вооруженным конфликтам внутри государства. Заглянув в историю мы увидим, что войны за свободу шли тысячелетиями, и в большинстве своем максимально ожесточенно и грязно. Поэтому, все это понимая, мировое сообщество решило создать одноименный орган под названием Совет Безопасности ООН, основанный в 1946 году. Именно этот орган должен предотвратить вооруженный конфликт, если он к большому сожалению наступил и вообще не допустить его начала, если есть понимание, что данный конфликт подходит к точке кипения. Сделав выводы, мы видим, что вооруженный конфликт внутри государства возникает в случае противоречий между гражданами и органами государственной власти. А как можно довести людей до такого состояния, что бы они взялись за оружие? Это банальная наглость государства, выражающаяся в принятии антиконституционных законов, ограничение основного перечня свободы, цензура и.т.п. А как же предотвратить такой исход событий? Мы живем с вами в век информационных технологий и интернет есть у нас в каждой точке земли. Поэтому как минимум одно преимущество в процессе истории у нас появилось, мы можем обмениваться информацией безгранично, поэтому любое деяние государства не останется незамеченным. Нам остается только поддерживать мировое сообщество в адекватном его решении о разработке стратегии поддержания мира на земле, борьбы с терроризмом и ликвидации всего, что может повлечь за собой дестабилизацию мирного времени. В итоге мы плавно подошли еще к одному пункту, это перерастание вооруженного конфликта немеждународного характера в международный. На самом деле актуальная проблема нашего времени, поэтому примеры во второй части будут в какой-то мере посвящены этому вопросу. Каждый лидер видит проблему через призму своего понимания, своей рациональной точки зрения, может когда-то ошибаясь, сделав поспешные выводы, доверяясь не тому человеку, все это человеческий фактор за который сложно судить, но мы же с вами не в игре, это реальность, когда из-за этих и более факторов проблема приобретает планетарные масштабы, число жертв

растут, но смерть же это не одна жертва, она затрагивает семью, а это еще как минимум несколько жертв, огромные деньги идут на боезапасы для поражения противника. И все это началось из-за наглости одной из сторон конфликта, которую можно было остановить мировым сообществом. Как вы догадались, в целом работа будет посвящена именно этой проблеме, это ликвидация конфликта на первом этапе его появления. Для этого нужна стратегия, тысячи умов и предложений, постоянные дискуссии, поднимания этой проблемы и на все это все можем повлиять именно мы, через гражданское общество, взаимодействовать с мировым сообществом, опять же помогая с добычей необходимой информации и информирование его о новых нарушениях и проблемах. Переходя ко второй части хотелось бы сказать, что мы живем в век, когда все страны потихоньку становятся демократией (или хотя бы стараются ей быть). Демократия означает, что власть находится у народа, народ должен контролировать деятельность государства и не давать ему уходить в сторону от рациональных решений. Из этого следует, что любое состояние внутри страны за деятельностью вашего лидера за ее пределами-это результат вашей работы, а если она вас не устраивает, то все в ваших руках и изменить можете это только вы. Во время прочтения этой статьи держите в голове мысль, что все зависит от нас самих

Гражданская война в Сирии 2011 год. Один из самых показательных и известных примеров, который есть сейчас, это война в Сирии. О чем мы свами и говорили, внутренний конфликт перешел на международный уровень. Началось все с недовольства граждан нынешним режимом, поэтому были организованы массовые мирные протесты против режима. В итоге все переросло в столкновение с правоохранительные органами, так же не обошлось без жертв. Оппозицию начинают поддерживать страны Запада и страны Персидского залива, а дальше, весной 2011 начинаются первые вооруженные столкновения. Далее со стороны радикальных исламистов происходят теракты, где погибают высокопоставленные служащие. Положение не улучшили действия Башара Асада (президент Сирии), а именно назначение выборов.

Дальше США и Европейский Союз вводят санкции против Сирии, следом Турция открыто вмешивается в конфликт, поддерживая сторону оппозиции. В 2012 году на помощь Асаду приходит Иран, плюс террористические группировки, такие как “Хезболлы”. К 2013 страна поделилась на несколько частей, придерживающихся разных мнений, этот год является переломным в этом конфликте. В 2014 году начинает активно действовать на территории Сирии террористическая организация “ИГИЛ”, которые в малый промежуток действия захватывают значительные территории Сирии. В 2014 в конфликт вступила Россия, поддерживая политику действующей власти. Подводя итог примеры хочется сказать, Россия, США и ЕС приняли разные позиции и поддержали разные стороны, не знаю, преследуют ли они свои корыстные цели, или их действия носили лишь миротворческий характер. Но война идет уже 7 лет и смотря на нее можно сказать, что конца ее не видно. А мирные жители продолжают погибать, жить в нищете и постоянном ощущении незащищенности. Проблема важная, но пути ее решения неизвестны.

Вооруженный конфликт в Ливии 2011 год. Вооруженный конфликт в Ливии начался в феврале 2011 года. По всей стране прошли акции протеста против режима и ухода в отставку лидера Джамахирии Муаммара Каддафи, который находился у власти более 40 лет. Главным корпусом, где сосредоточились силы оппозиции, был город Бенгази. Люди требовали освобождения адвоката Фетхи Тарбея, но после освобождения протестующие не успокоились и перешли на новый уровень протеста, столкновения с полицией. 26 Февраля Совет Безопасности ООН принял резолюцию о введении международных санкций против руководства Ливии. Резолюция предусматривала остановить военные действия на территории страны, предусматривали эмбарго на торговлю оружием с Ливией, замораживание счетов и запрет на зарубежные поездки ливийского лидера, его семьи и ряда его приближенных. К этому времени Кадафи теряет контроль на восточной части страны, а Ливийская оппозиция создает временный орган власти – Переходный национальный совет и подготавливает выборы главы государства. 19 марта в

Ливии началась иностранная военная операция против режима Каддафи. Самолеты ВВС Франции нанесли удары по военной технике в Бенгази. Вооруженное восстание продолжалось 9 месяцев и закончилось свержением Каддафи, позже он был убит оппозицией. Далее в Ливии началась борьба за власть, которая в 2012 году закончилась гражданской войной. В данное время идет работа по восстановлению мира в Ливии. Два конфликта, один из которых не закончился. Это лишь показатель, таких случаев много, основной вопрос, как снизить вероятность появления новых конфликтов? В мире существует тенденция быть аполитичным человеком, не следящим за ситуацией в стране и никаким образом не участвующим в общественной жизни. В моем понимании развития страны - участие граждан в политической жизни страны должно быть однозначно. Это не должно быть в духе нравится или не нравится, от этого зависит ваше будущее, ваша дальнейшая деятельность, свобода заниматься своим делом. Все мы понимаем, без контроля народа власть будет деградировать так, как полнота власти сводит с ума и поглощает человека, который без контроля, в итоге, будет принимать когда-то чуждые ему решения. Это и доказывают наши примеры, где граждане вовремя не принимали никаких мер, спускали все на самотек, платят теперь большую цену. В мире множество таких примеров, не зря пишется история, пишутся книги, незаменимое общение с людьми и рассказ ими разных историй и случаев, все это существует для учения нами, что бы мы в дальнейшем не совершали таких ошибок. И все плавно мы переходим к сотням других проблем которые из этого вытекают. Например, как знание истории и преподавание ее в школах. (с) История – это политика, которую уже нельзя исправить. Политика – это история, которую еще можно исправить.

Список литературы:

1. Вите С. Типология вооруженных конфликтов в международном гуманитарном праве: правовые концепции и реальные ситуации. // Международный журнал Красного Креста. 2009. Том 91. №873.
2. Война и мир в терминах и определениях. /Под ред. Д.О. Рогозина. М., 2004.

3. Гареев М.А. Сражения на военно-историческом фронте. М.: Инсан, 2008.
4. 25-летие Кубинского ракетного кризиса 1962 года. Конференция американских и советских политиков и ученых в Вашингтоне. // Вопросы истории. 2013. №3.
5. Егоров С.А. Косовский кризис и право вооруженных конфликтов. // Международное право. 2000. №3.
6. Зиммель Г. Человек как враг. // Избранное. Том 2. М.: Юрист, 1996.
7. Кара-Мурза С.Г. Гражданская война (1918–1921) – урок для XXI века. М., 2003.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОЛЛЕКТОРОВ И ИХ ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Ульшина Ирина Владимировна

*Студент, Всероссийский государственный университет юстиции (РПА
Минюста России),
РФ, г. Москва*

THE ACTIVITIES OF COLLECTORS AND THEIR LEGAL RESPONSIBILITY

Irina Ulshina

*student, The All-Russian State University of Justice
(RLA of the Ministry of Justice of Russia),
Russia, Moscow*

Аннотация. В статье перечисляются самые на шумевшие случаи неправомерной коллекторской деятельности, описывается суть как легальной, так и нелегальной работы лиц, занимающихся взысканием просроченной задолженности. Также речь идет о законе от 03.07.2016 №230-ФЗ "О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности». В статье освещается настоящая обстановка по этому вопросу, складывающаяся на законодательном уровне.

Abstract. The article lists the most sensational cases of illegal collection activity, describes the essence of both legal and illegal work of persons engaged in collecting arrears. We are also talking about the law of 03.07.2016 № 230-FL "On the protection of the rights and legitimate interests of individuals in the implementation of activities for the return of overdue debts." The article highlights the current situation on this issue developing at the legislative level.

Ключевые слова: коллекторские агентства; легальная и нелегальная деятельность коллекторских организаций; кредитор; должник; ФССП.

Keywords: collection agencies; legal and illegal activities of collection organizations; creditor; debtor; FCBS (Federal Court Bailiff Service).

В последнее время в средствах массовой информации опять нахлынула волна новостей о тех или иных инцидентах, связанных с незаконными способами взыскания задолженностей. На телевидение, в прессе да и в обществе своих друзей и знакомых уже давно не редкость услышать о беспределе, который совершают коллекторы. Почти каждый день в разных городах нашей страны страдают люди, так как основными методами взыскания долга являются запугивания, угрозы и шантаж. Но что самое удивительное, очень распространены случаи причинения тяжкого вреда здоровью, смерти, а также доведение до самоубийства. Порой действия коллекторов доходят до такой степени аморальности, что просто не укладывается в голове.

Стоит только вспомнить случай в январе 2016 года в городе Ульяновске, когда неизвестный бросил бутылку с зажигательной смесью в окно дома, где проживал мужчина, взявший в компании по микрозайму 4 тысячи рублей на покупку лекарств. Казалось бы, смешная сумма, но из-за нее серьезно пострадал маленький внук, т.к. пожар вспыхнул в кроватке 4-х летнего ребенка. Он получил сильные ожоги лица и предплечий. Причем, как выяснилось, заемщик ранее уже отдал сумму, в 4 раза превышающую взятую изначально. Однако коллекторы потребовали от него еще 40 тысяч рублей.

Случаи безжалостности и зверства, к сожалению, не единичны. Так, не дает о себе забыть случай 2015 года, произошедший в Московской области. Молодой человек, бывший сотрудник конвойной службы в ИВС, оказавшийся заложником многочисленных долгов и не имевший возможности их погасить, покончил жизнь самоубийством. Он просто не смог пережить постоянных унижительных и оскорбительных действий со стороны коллекторской конторы. Дело доходило до того, что на подъездах весели распечатанные надписи, унижающие честь и достоинство не только должника, но и его родственников.

Подобных случаев не сосчитать. Коллекторы не щадят ни детей, ни женщин, ни пожилых людей. Им все равно, главная цель, забрать долг, который бывает настолько жалких размеров, что становится не по себе, понимая, как серьезно из-за этого страдают люди, и морально, и физически.

Коллекторы исписывают стены подъездов угрозами, оскорблениями, не дают спокойно жить из-за постоянных звонков и SMS, покушаются на жизнь и здоровье, избивают и маленьких детей, и их родителей, насилюют женщин. Бывают случаи, когда вымогатели нарушают работу государственных организаций. Люди не могут дозвониться до больниц, детских садов, в которых работают должники. Или в правоохранительные органы поступает информация о террористическом акте, планируемом не возвращающим деньги заемщиком. Можно приводить еще много и много примеров. За последнее время накопилось достаточно материалов подобного рода дел. Возникает вопрос, когда же наступит конец страданиям людей? Ведь так же нередки случаи, когда коллекторы угрожают по ошибке совсем не тем людям, никогда даже не бравшим никакого кредита. Для начала нужно разобраться с понятиями, кто такие коллекторы? Как давно они появились и что из себя представляют на самом деле?

Коллекторы – это лица, которые профессионально занимаются сбором долгов по кредитам у заемщиков. Коллекторские агентства – это организации, занимающиеся всем комплексом действий по взысканию денег. Первые коллекторские агентства появились в США в 60-е годы XX века. В Европе чуть позже в 80-х. В России же подобные организации появились на рубеже XX и XXI веков, приблизительно в 1998-2000гг. А 2004г. коллекторские агентства уже признавались самостоятельными и независимыми юридическими лицами.

Что же послужило их появлению на российском рынке кредитования? В первую очередь, у основания лежат политические и экономические предпосылки. Августовский кризис повлек за собой волну неплатежей по кредитам. В тупике оказались как сами заемщики, так и кредиторы. Первые не имели возможности вернуть долг и накапливающиеся проценты, вторые не представляли как им вернуть деньги, ведь, допустим, в банках не было специальных отделений, которые бы занимались подобной деятельностью. Им невыгодно было делать уклон в своей работе на взыскание долгов у неплательщиков, так как у них совсем другие функции, обязанности и цели.

Поэтому возникла необходимость в создании организаций, деятельность которых была бы направленно исключительно на взимание задолженностей. Именно так появились коллекторские агентства.

В США деятельность коллекторских организаций законодательно была урегулирована почти сразу. В 1978 году вступил в силу Закон о добросовестных методах работы коллекторских агентств (Fair Debt Collection Practices Act). В нашей же стране подобного рода нормативный акт появился лишь в 2016 году, из-за массовых жалоб со стороны граждан и крайнего бесчинства так называемых «черных коллекторов». «Черные коллекторы» — это прежде всего лица из криминальной среды. Именно они занимаются нелегальным взысканием долгов.

Коллекторские организации действуют по двум схемам. Они либо заключают договор с банком с чего получают определенный процент за свою работу, либо они выкупают долг с огромной скидкой, доходящей до 50%. Средства с заемщиков они уже взимают лично себе, а не банку. Данное действие регулируется Гражданским кодексом РФ, а именно ст. 388 «Условия уступки требования (цессия)». Безусловно, коллекторы просят у должников завышенную сумму или же равную самому кредиту, с целью получить для себя определенную прибыль. Поэтому мы с уверенностью может говорить о коллекторской деятельности как о предпринимательской. Так Филонов А.В. в своей статье о коллекторской деятельности приходит к следующему выводу: «коллекторскую деятельность можно охарактеризовать как самостоятельную, осуществляемую на свой риск деятельность коммерческих юридических лиц, зарегистрированных в установленном законом порядке, направленную на систематическое получение прибыли на основании договора, заключаемого между коллекторской организацией и кредитором по денежному обязательству, оказание услуг физическим и юридическим лицам по выполнению фактических и юридических действий по возврату просроченной задолженности и (или) консультационных услуг по недопущению ее образования». [5]

3 июля 2016 году вступил в силу Федеральный закон № 230-ФЗ "О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в Федеральный закон "О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях". Он начал координировать деятельность коллекторских организаций. Вогнал их в строгие рамки, в соответствии с которыми они теперь должны осуществлять свои функции по взыскиванию долгов. Так, в статье 4 устанавливаются основные способы взаимодействия с должником. В первую очередь, это личные встречи, телефонные переговоры, а также текстовые, голосовые и иные сообщения, передаваемые как по сетям электросвязи, так и по почте.

В любое время заемщик может отказаться от общения с коллекторской организацией, написав соответствующее заявление. Должник вправе осуществлять взаимодействие с кредитором через своего представителя, т.е. адвоката. (ч.4 ст.8.). То же самое касается общения с третьими лицами, под которыми в законе понимаются члены семьи должника, родственники, соседи и любые другие физические лица. Только при одновременном соблюдении двух условий коллектор может с ними взаимодействовать: во-первых, если должник дал на это согласие, во-вторых, если само третье лицо не против общения.

В статье 6 закрепляются общие требования к осуществлению действий, направленных на возврат просроченной задолженности, по которым коллекторы обязаны действовать добросовестно и разумно. Запрещается применение к должнику и иным лицам физической силы, угроз убийства или причинения вреда здоровью; уничтожение или повреждение имущества либо угроза таковых; применение методов, опасных для жизни и здоровья людей; оказание психологического давления, использование выражений и совершение иных действий, унижающих честь и достоинство.

Статья 7, на наш взгляд, является одной из самых значимых, т.к. в частях 3 и 5 закреплено, что непосредственное взаимодействие с должником допускается лишь с 8 до 22 часов, а в выходные и нерабочие праздничные дни с

9 до 20 часов. Посредством личных встреч коллекторы вправе только один раз в неделю увидеться с заемщиком, а телефонные переговоры возможны только один раз в сутки, два раза в неделю и не более 8 раз в месяц. Что касается различного рода сообщений, то время взаимодействия, безусловно, такое же, а количество относительно звонков удваивается, следовательно, разрешается присылать сообщения не более двух раз в сутки, не более четырех раз в неделю и не более шестнадцати раз в месяц.

Стоит отметить, что, согласно статье 11, кредитор и лицо, действующее от его имени и (или) в его интересах несет гражданско-правовую ответственность. Они обязаны возместить убытки и компенсировать моральный вред, причиненные их неправомерными действиями должнику и иным лицам.

По нашему мнению, данный закон юридически закрепил порядок работы легальных коллекторских агентств, а нелегальные, как и прежде, продолжают идти против закона. Принятие ФЗ №230 их никак не усмирило.

Но что делать если деятельность коллекторов повлекла за собой человеческие жертвы? Почему мы забываем про уголовную ответственность? Пролистав на сайте Государственной Думы список законопроектов, мы нашли документ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в части усиления ответственности лиц, осуществляющих деятельность по возврату просроченной задолженности». Субъектами права законодательной инициативы являются депутаты, представляющие фракцию «Справедливая Россия». Данный законопроект был зарегистрирован уже 12 декабря 2016 года (т.е. почти сразу после принятия ФЗ №230). Он успешно прошёл стадию предварительного рассмотрения, но, к сожалению, в первом чтении, а именно 12 сентября этого года был отклонен.

В соответствии с законопроектом, предлагалось внести в главу 32 УК РФ статью о назначении уголовного наказания коллекторов, распространявших любым публичным способом сведения позорящие должника, либо же если коллекторы совершили умышленное уничтожение имущества, насилие, угрозу

применения насилия в отношении должника, членов его семьи и близких родственников, либо повлекли иные тяжкие последствия. За это предлагалось назначить наказание в виде лишения свободы от 4 до 10 лет в зависимости от преступления. Но, к сожалению, оппозиционное мнение оказалось сильнее, сославшись на то, что проблемы не в законодательстве, а в правоприменение, потому что в УК РФ уже имеются статьи, которые регулируют данные виды преступлений (так, ст. 330 Самоуправство, ст. 128¹ Клевета, ст. 105 Убийство, а также ст. 110 Доведение до самоубийства, ст.111 Причинение тяжкого вреда здоровью и т.д.) Однако даже довольно напористая аргументация, что данные противоправные деяния имеют более тяжкие последствия и несут более серьезную общественную опасность, чем действия вышеуказанных статьей, не смогла переубедить депутатов, и результаты были следующими: 84 из 85 проголосовало против принятия законопроекта.

Может быть, это и верно. Не думаем, что уместно спорить по данному вопросу, но тогда нужно искать другие пути решения давно назревшей проблемы. Ведь уже прогнозируется увеличение количества коллекторских агентств, т.к. не особо благоприятная экономическая обстановка в России способствует росту открытия кредитных организаций, а следовательно, увеличится число неплательщиков.

С 29.12.2016 ФССП России определена федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным осуществлять ведение государственного реестра юридических лиц, осуществляющих деятельность по возврату просроченной задолженности в качестве основного вида деятельности, и федеральный государственный контроль (надзор) за деятельностью юридических лиц, включенных в указанный реестр.

В «Известиях» в сентябре 2018 года вышла статья, сообщающая гражданам нашей страны, что Министерство финансов разработало законопроект, согласно которому долги с заемщиков по кредитам, выдаваемыми как банками, так и микрофинансовыми организация будут взимать только сотрудники ФССП или подконтрольные Центральному банку

кредиторы. И это, по нашему мнению, очень верное решение. На данный момент право цессии имеют как физические лица, так и юридические, которые не все находятся под контролем государства и ФССП. Данное нововведение значительно ограничит круг лиц, имеющих возможность требовать возврат просроченной задолженности. Но вполне вероятно, что незаконные меры воздействия на должника все равно останутся. Также есть риск того, что сотрудники ФССП и легальные кредиторы будут злоупотреблять своим статусом и положением. Поэтому необходимо, на наш взгляд, на законодательном уровне урегулировать их деятельность даже элементарным введением поправок в закон №230-ФЗ, а также установлением более конкретной как гражданско-правовой, так и уголовной ответственности, за нарушение правовых норм. К тому же, в таком случае необходимо будет увеличить количество персонала ФССП, а следовательно, потребуются дополнительные расходы государственного бюджета. Это всё наводит мысль на то, что подобное явно не произойдет, или, по крайней мере, уж точно нескоро.

Президентом Российской Федерации В.В. Путиным подписан Федеральный закон от 29.07.2018 № 241-ФЗ «О внесении изменения в статью 28.7 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях», предоставляющий должностным лицам ФССП России полномочия по проведению административного расследования по факту выявления правонарушений в области защиты прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности.

По отчету за первое полугодие 2018г. в ходе плановых проверок было выдано 9 предписаний об устранении выявленных нарушений, возбуждено 16 дел об административных правонарушениях, предусмотренных частью 2 статьи 14.57 КоАП РФ (Нарушение требований законодательства о защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности). Что касается внеплановых проверок, то по их результатам было выдано 7 предписаний об устранении выявленных нарушений, возбуждено 124 дела об административных правонарушениях, 5 из

которых, предусмотренны статьей 19.7 КоАП РФ (Непредставление сведений (информации)). Также уже одно юридическое лицо (ООО «Константа») исключено из государственного реестра за неоднократное в течение года нарушение требований Федерального закона № 230-ФЗ от 03.07.2016.

Как пишет издательство Фонтанка.Ру: «За 1,5 года с момента вступления в силу «антиколлекторского» закона петербургский рынок взыскания долгов изменился до неузнаваемости». [14] Но заметьте, это только один город, причем федерального значения. Если мы взглянем на всю территорию нашей страны, то поймем, что не во всех субъектах России складывается так же благоприятная обстановка. Поэтому нам еще есть над чем работать.

Проблема на данный момент, состоит в регулировании деятельности нелегальных коллекторов. На наш взгляд, главная цель – это вывести из рынка кредитования незаконные МФО и незарегистрированные коллекторские организации. Постараться ликвидировать их можно, введением очень больших штрафов за нарушение закона, а также установлением уголовной ответственности. В принципе, на данный момент законодательство идет по верному пути, и старается уже в ближайшее время внести подобного рода поправки и нововведения, но, к сожалению, всё продвигается очень медленными темпами, и неизвестно, сколько потребуется времени на устранение подобных проблем, и получится ли это сделать вообще.

Список литературы:

1. Самые жестокие случаи беспредела коллекторов// информационный портал: сайт. – Режим доступа: https://life.ru/t/жесть/401043/samyie_zhiestokiie_sluchai_biespriediela_kolliektorov. – Загл. с экрана
2. 10 самых жестоких случаев беспредела коллекторов за этот год // информационный портал: сайт. – Режим доступа: https://life.ru/t/жесть/903030/10_samykh_zhiestokikh_sluchaiev_biespriediela_kolliektorov_za_etot_ghod. – Загл. с экрана
3. Бекузаров, А. В. Вопросы целесообразности принятия правовых основ, регулирующих деятельность коллекторских агентств // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. – 2012. – №2. – С. 100-102

4. Шарашкина, Г.В. Появление в России коллекторских агентств: веяние моды или необходимость // Корпоративный юрист. – 2006. – № 12
5. Филонов, А.В. Коллекторская деятельность в Российской Федерации: определение и особенности // Современное право. – 2017. – № 9. – С. 81 - 85.
6. О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в Федеральный закон "О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях: Федеральный закон от 03.07.2016 № 230-ФЗ // Рос. газ. – 2016. – 6 июля.
7. Законопроект №51807-7 // Система обеспечения законодательной деятельности Государственной автоматизированной системы «Законотворчество» (СОЗД ГАС «Законотворчество»): сайт. – Режим доступа: <http://sozd.duma.gov.ru/bill/51807-7>. (дата обращения: 01.10.2018)
8. Алексеевских, А. Черных коллекторов вытеснят с рынка / А. Алексеевских, Т. Гладышева // Известия. – 2018. – 19 сентября. – С. 5
9. Нелегальным коллекторам запретят взыскивать долги с россиян// известия – новости политики, экономики, спорта, культуры: сайт. – Режим доступа: <https://iz.ru/790621/2018-09-19/nelegalnym-kollektoram-zapretiat-vzyskivat-dolgi-s-rossii>. (дата обращения: 7.10.2018)
- 10.МФО чаще всех нарушают новый закон о взыскании // информационный портал: сайт. – Режим доступа: <https://pravo.ru/news/200749/>. (дата обращения: 10.10.2018)
- 11.Куликов, В. Судебные приставы начали массово наказывать коллекторов // Рос. газ. – 2017. – 29 марта. – С. 6
- 12.Коллекторские агентства, внесенные в государственный реестр // курс валют в России – онлайн ЦБ РФ: сайт. – Режим доступа:<http://www.currencyhistory.ru/news/1506/spisok-kollektorskih-agentstv-2018-vnesennyh-v-reestr-fssp>. (дата обращения: 8.10.2018)
- 13.Федеральная служба судебных приставов (ФССП России): сайт. – Режим доступа: <http://fssprus.ru>. (дата обращения: 8.10.2018)
- 14.Коллекторы надели белые воротнички и ушли в банки // Петербургская интернет-газета: сайт. – Режим доступа: <https://m.fontanka.ru/2018/07/03/027/>. (дата обращения: 10.10.2018)

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СУДЕЙ В РФ

Ульшина Ирина Владимировна

*Студент, Всероссийский государственный университет
юстиции (РПА Минюста России),
РФ, г. Москва*

ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY OF JUDGES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Irina Ulshina

*student, The All-Russian State University of Justice
(RLA of the Ministry of Justice of Russia),
Russia, Moscow*

Аннотация. В статье идет речь о привлечении к административной ответственности судей, совершивших нарушение правил дорожного движения в состоянии алкогольного опьянения. Поднимается вопрос о неприкосновенности судей как гарантии вынесения независимого решения по судебному делу.

Abstract. The article deals with the bringing to administrative responsibility of judges who have committed a violation of traffic rules under the influence of alcohol. Raise the issue of inviolability of judges as a guarantee of an independent decision on a court case.

Ключевые слова: судья; неприкосновенность; административное правонарушение; ответственность.

Keywords: judge; inviolability; administrative offense; responsibility.

Как часто из средств массовой информации мы узнаем о том или ином дорожно-транспортном происшествии? По статистике в нашей стране в среднем каждый месяц совершается от 8 до 14 тысяч ДТП. 40% аварий происходит из-за алкогольного опьянения граждан, садящихся за руль своего автомобиля. Так, на 2017 год в Российской Федерации 4647 человек погибло от рук нетрезвого водителя и более 22 000 пострадало. Безусловно, по сравнению

с предыдущими годами в целом обстановка улучшается, однако показатели все равно остаются неутешительными.

В государстве принимают множество нормативно-правовых актов, направленных на уменьшение дорожно-транспортных происшествий и снижение смертности на дорогах. Однако в феврале этого года вступил в силу приказ Министерства внутренних дел Российской Федерации от 21.12.2017 № 948 "О внесении изменений в Административный регламент исполнения Министерством внутренних дел Российской Федерации государственной функции по осуществлению федерального государственного надзора за соблюдением участниками дорожного движения требований законодательства Российской Федерации в области безопасности дорожного движения, утвержденный приказом МВД России от 23 августа 2017 г. № 664". Данный документ вызвал немало возмущений и споров в обществе. Все ли равны перед законом? Или же есть определенный круг людей, которые могут обойти его и остаться безнаказанными за совершенные ими преступления?

Так из пункта 302 приказа МВД России №664 мы узнаем, что лица, занимающие государственные должности РФ и лица, занимающие государственные должности субъектов РФ при совершении административного правонарушения должны нести ответственность на общих основаниях. Сотрудникам ГИБДД необходимо составить протокол или вынести определение о возбуждении дела. Данные документы незамедлительно должны передаваться руководителю подразделения ДПС. А из пункта 303 следует, что теперь не только в отношении прокурора, но и судьи, замеченного в административном правонарушении, составляется только рапорт, который также вместе с другими материалами передается руководителю подразделения ДПС, а затем прокурору и вышестоящему прокурору.

Пункт 304 гласит: «При наличии достаточных оснований полагать, что судья или прокурор, управляя транспортным средством, находится в состоянии опьянения, сотрудник в целях обеспечения безопасности других лиц принимает меры к прекращению дальнейшего движения транспортного средства до

устранения условий, препятствующих дальнейшему движению транспортного средства, о чем сообщает в дежурное отделение (группу) подразделения ДПС (дежурную часть территориального органа МВД России на районном уровне) для немедленного информирования органов прокуратуры». [6]

По факту, данное нововведение разрешает представителям государственной власти покидать место ДТП. Инспектор ГИБДД не вправе отправлять их на медицинское освидетельствование, составлять протокол и самое главное отстранять от вождения, как всех остальных нетрезвых водителей транспортных средств. Правильно ли это? Почему правительство внесло данную поправку в административный регламент? Ведь мы можем напрямую обратиться к Конституции РФ, а именно к статье 19, в которой сказано: «Все равны перед законом и судом». [1] Тогда почему образуется какой-то разряд людей, способных преступить через него?

Приказ о внесении изменений вступил в силу 3 февраля 2018 года. Данная новость сильно взбудоражила общественность. За короткий промежуток времени в СМИ было опубликовано множество различных мнений и высказываний по этому поводу. По большей мере все они носят не одобряющий характер. По нашему мнению, для начала необходимо вспомнить, что прежде всего для инспектора ГИБДД, как для любого сотрудника правоохранительного органа, на первом месте стоит жизнь человека, из чего вытекает: обеспечение безопасности дорожного движения, недопущение аварий с летальными исходами, сокращение числа пострадавших, пропаганда соблюдения правил безопасной езды на любом виде транспортного средства и прочее. Т.е. все действия направляются на защиту граждан. А в п.304 так и установлено, если замечаются у судьи признаки алкогольного опьянения инспектор вправе применить меры к прекращению дальнейшего движения «в целях обеспечения безопасности других лиц». [6] Неважно какую должность занимает человек, прежде всего на дороге он водитель, а значит, он обязан соблюдать ПДД и не должен стать причиной аварии. Мы не знаем, что может случиться в следующую секунду, может, погибнут ни в чем не повинные люди.

И кто будет виноват в данной ситуации: нетрезвый судья-водитель? Или инспектор ГИБДД, который позволил продолжить ему движение? На чей совести останутся жертвы?

Хотелось бы отметить, что в п.291 регламента по работе ДПС указывается, что к депутату, судье, прокурору или иному лицу, предъявившему документы, подтверждающему выполнение им определенных государственных функций, в случае выявления сотрудником достаточных данных, указывающих на наличие события административного правонарушения, осуществляется привлечение к административной ответственности в соответствии с особыми условиями согласно статье 1.4 КоПА. В данной статье раскрываются принципы равенства перед законом. Все лица, независимо от пола, расы, национальности, языка, убеждений, имущественного и должностного положения, подлежат административной ответственности. В п.2 этой статьи сказано, что должностные лица, выполняющие определенные государственные функции, к которым, бесспорно, относятся судьи, так же привлекаются к административной ответственности, но по особым условиям, которые устанавливаются Конституцией РФ и, в соответствии с нашим случаем, ФЗ "О статусе судей в Российской Федерации». Из этого следует: не может быть такого, что судья останется безнаказанным после совершенного им преступления. Перед законом отвечают все, и соответствующее наказание получают все правонарушители. Законодатель указывает лишь на то, что по отношению к судье и другим должностным лицам применяются определенные условия, но уйти от ответственности они не могут.

Ведь не будем забывать о неприкосновенности судей. Статья 16 закона «О статусе судей в РФ» раскрывает под этим понятие не только неприкосновенность личности, занимаемых им жилых и служебных помещений, но и используемых личных и служебных транспортных средств. Это распространяется и на мировых судей, что подтверждается статьей 2 Федерального закона «О мировых судьях в Российской Федерации». Поэтому приказ МВД №948 внес изменения, опираясь именно на эти положения.

Административный регламент ГИБДД стал соответствовать вышеуказанному закону. Об этом, как сообщает РБК, пишет и первый заместитель министра внутренних дел Александр Горовой в ответе на запрос депутата Государственной Думы Валерия Рашкина, возмущенного данным нововведением.

По нашему мнению, с одной стороны, это даже и правильно. Мы не исключаем случаев, когда судью могут специально «подставить» из-за того или иного разбирательства дела. Судья должен оставаться независимым и объективным в вынесении решений и приговоров. Возле него необходимо организовывать определенное пространство, в которое не должны вторгаться лица, стремящиеся каким-либо образом повлиять на стража правосудия. А неприкосновенность как раз это и обеспечивает.

Но, с другой стороны, посмотрите через какое количество должностных лиц должен пройти рапорт: сам сотрудник ГИБДД, руководитель подразделения, прокурор, вышестоящий прокурор и лишь затем судья. Для тех, кто действительно нарушил закон, это довольно-таки выгодное положение. Ведь у него есть возможность на определенном из этапов повлиять на принятие решение, «договорившись» с тем же самым инспектором или прокурором, чтобы данный документ, умаляющий авторитет судьи, не дошел до вышестоящего судебного органа.

Именно поэтому целесообразно стремиться не отменить нововведение, а внести в него определенные коррективы. По нашему мнению, было бы правильным сразу вызывать на место происшествия представителя квалификационной коллегии судей или вышестоящего суда, которые фиксировали бы сложившуюся обстановку, также они могли бы давать разрешение на прохождение медицинского освидетельствования, если правонарушитель в судейской мантии действительно находился за рулем транспортного средства в состоянии алкогольного опьянения. И затем на этих основаниях следовало бы судебное разбирательство по общим правилам.

Многие всё равно остаются недовольны, ссылаясь на зарубежное законодательство, якобы на западе нет никаких привилегий у судей. Попробуем разобраться в этом на примере одной из европейских стран. Проведем параллель между законодательством о судьях Франции и России.

В Конституции Французской республики мы не находим пунктов, подобных статье 122 или статье 97 Конституции РФ, закрепляющих в себе принципы неприкосновенности судей и независимости соответственно. Первоосновой в судопроизводстве данной страны выступает несменяемость магистратов.

Подобно Федеральному Закону "О статусе судей в Российской Федерации" во Франции действует Органический закон о статусе магистратуры от 22 декабря 1958 г., с которым тесным образом взаимосвязан Органический закон о Высшем совете магистратуры. Действительно, ни в одном из вышеуказанных документов не упоминается о каких-либо привилегиях. Единственное в статье 11 Закона о статусе магистратуры сказано, что «магистраты пользуются защитой от любых угроз и посягательств при исполнении или в связи с исполнением ими своих обязанностей». [8]

Зато ниже мы находим целую главу, посвященную дисциплинарным наказаниям, в котором довольно подробно описан процесс привлечения магистратов к ответственности. Стоит сразу отметить: всякое нарушение должностных обязанностей, а также тех, что касаются чести, порядочности или достоинства, рассматривается как дисциплинарный проступок. Об этом говорится в статье 43 Закона о статусе магистратуры. Следовательно, наша административная ответственность судей во Франции будет расцениваться, как дисциплинарная. Осуществляется она во Франции Высшим советом магистратуры. Дисциплинарный судебный совет собирается под председательством первого председателя Кассационного суда, который назначает докладчика из числа его членов. Он поручает ему, если для этого имеются основания, проведение расследования. Обвиняемый магистрат имеет право на ознакомление с материалами дела и с документами первоначального

расследования, если оно проводилось. Также он может быть отстранен от выполнения своих обязанностей до вынесения окончательного решения. Оно должно быть мотивированным, обжалованию не подлежит и вступает в силу в день уведомления. Как нам кажется, это самый сложный процесс. Отлично, что законодатель так подробно его расписывает.

Наше внимание остановилось на еще одной главе Органического закона о статусе магистратуры. Глава вторая посвящена профессиональной подготовке судей. Чтобы стать служителем фемиды во Франции мало получить юридическое образование. Для завоевания данного статуса необходимо пройти обучение в Национальной школе магистратуры, в которую не так легко попасть. Проводится жесткий отбор претендентов на роль слушателей. Помимо того, что кандидату необходимо обладать дипломом о высшем образовании и французским гражданством, он должен быть дееспособным и владеть хорошими моральными качествами; соблюдать в соответствии с законом свои обязанности по призыву в армию; отвечать условиям о физической пригодности, необходимой для выполнения своих обязанностей, и быть признанным здоровым. Под ответственность магистратов слушатели участвуют в судебной деятельности. Жюри дает классификацию слушателям, которых оно считает способными к выполнению судебных функций по окончании школы. Оно может отстранить слушателя от назначения на судебные должности или обязать его повторить учебный год (ст.25). Данная система отбора судей, как нам кажется, очень эффективна. Она позволяет воспитать настоящих стражей правосудия.

Ведь на судьбе лежит огромная ответственность, невероятные трудности, в первую очередь моральные. В их руках находятся судьбы людей, одно решение может кардинально перевернуть жизнь человека и всего его окружения. Страж правосудия должен быть априори мудрым и рассудительным, являться эталоном соблюдения закона. Необходимо производить отбор именно опираясь на нравственные качества претендента. Когда человек сам боится совершить правонарушение, причинить вред кому-либо, он не допустит, чтобы кто-то

другой преступил закон и не получил заслуженного наказания. У настоящего судьи уже на подсознательном уровне должно быть выработано отвращение к преступлениям. И тогда как он может сесть за руль в нетрезвом состоянии? Ведь этот человек наперед должен осознавать, какие последствия он может повлечь за собой. В первую очередь он должен стать судьей для самого себя. Как он может назначить наказание другим, если сам позволяет себе нарушить закон? Обидно, что у нас в стране вообще фиксируются подобные случаи.

Из всего вышесказанного мы приходим к выводу, что в нашей стране необходимо поднимать уровень правовой культуры. Ведь именно на стадии обучения и правового воспитания формируется отношение всех людей, в том числе будущих служителей правосудия, к закону, к жизни человека, как высшей ценности, общественному правопорядку и т.д. В нашей стране следует внимательнее относиться к отбору кандидатов на должность судьи. Необходимо добавить дополнительные этапы повышения уровня квалификации, без которых невозможно будет занять данную должность. И на их основе выработается истинный образ судьи.

Список литературы:

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СЗ РФ – 2014. – № 31. – Ст. 4398.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ – 2002. – № 1 (ч.1). – Ст. 1.
3. О статусе судей в Российской Федерации: Закон РФ от 26.06.1992 № 3132-1 (ред. от 29.07.2018) // Рос. газ. – 1992. – 29 июля.
4. О мировых судьях в Российской Федерации: Федеральный закон от 17.12.1998 № 188-ФЗ (ред. от 18.04.2018) // СЗ РФ – 1998. – № 51. – Ст. 6270.

5. О внесении изменений в Административный регламент исполнения Министерством внутренних дел Российской Федерации государственной функции по осуществлению федерального государственного надзора за соблюдением участниками дорожного движения требований законодательства Российской Федерации в области безопасности дорожного движения, утвержденный приказом МВД России от 23 августа 2017 г. № 664" : Приказ МВД России от 21.12.2017 № 948 // официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> – 2018. – 23 января.
6. Об утверждении Административного регламента исполнения Министерством внутренних дел Российской Федерации государственной функции по осуществлению федерального государственного надзора за соблюдением участниками дорожного движения требований законодательства Российской Федерации в области безопасности дорожного движения : Приказ МВД России от 23.08.2017 № 664 (ред. от 21.12.2017) // Рос. газ. – 2017. – 13 октября.
7. Конституции стран мира / Франция, Конституция Французской Республики // правовая библиотека: сайт. – Режим доступа: <https://legalns.com/компетентные-юристы/правовая-библиотека/конституции-стран-мира/конституция-франции> (дата обращения: 15.02.2018)
8. Закон Франции о статусе магистратуры / Ордонанс № 58–1270 от 22 декабря 1958 г., содержащий Органический закон о статусе магистратуры // российский правовой портал: Библиотека Пашкова : сайт. – Режим доступа: <http://constitutions.ru/?p=8150> (дата обращения: 15.02.2018)
9. Закон Франции о Высшем совете магистратуры /Ордонанс № 58–1271 от 22 декабря 1958 г., содержащий Органический закон о высшем совете магистратуры // интернет-библиотека конституций Романа Пашкова : сайт. – Режим доступа: <http://worldconstitutions.ru/?p=895> (дата обращения: 18.02.2018)
- 10.МВД объяснило запрет инспекторам ГИБДД останавливать судей-нарушителей // РосБизнесКонсалтинг: сайт. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/politics/13/02/2018/5a81c9a69a79472cf4533612> (дата обращения: 10.02.2018)
- 11.Госавтоинспекция [Электронный ресурс] / ГИБДД : сайт. – Режим доступа: <https://гибдд.рф/> (дата обращения: 18.02.2018)

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XI студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 11 (11)
Декабрь 2018 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1, оф. 5
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

