



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**XXI Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№ 10(21)**

г. МОСКВА, 2019



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XXI студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 10 (21)
Октябрь 2019 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2019

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 **Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум.** Электронный сборник статей по материалам XXI студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2019. – № 10 (21) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/10%2821%29.pdf

Электронный сборник статей по материалам XXI студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2019 г.

Оглавление

Секция 1. Экономика	5
КРИТЕРИИ РАСПРОСТРАНЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ЮРИСДИКЦИИ В СИСТЕМЕ ОБЛОЖЕНИЯ НДС Алексееенкова Кристина Юрьевна Васильева Марина Владимировна	5
НАЛОГОВЫЙ КОНСАЛТИНГ КАК НОВАЦИЯ НА СОВРЕМЕННОМ РЫНКЕ УСЛУГ Алексееенкова Кристина Юрьевна Васильева Марина Владимировна	9
О РЕГУЛИРОВАНИИ МОТИВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО СЕКТОРА В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА Башлак Максим Анатольевич Казущик Анна Александровна	13
ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ Кадасёва Екатерина Сергеевна Медведева Елена Ильинична	16
ЛАБОРАТОРНЫЙ АНАЛИЗ СИГНАЛЬНОЙ ИГРЫ С АССИМЕТРИЧНОЙ ИНФОРМАЦИЕЙ Пушкарёв Кирилл Владимирович	22
ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА, КАК ФАКТОР РОСТА ЭКОНОМИКИ Самусева Валерия Валерьевна Лысенко Геннадий Евгеньевич	27
ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ Степанова Елена Сергеевна Булатова Надежда Николаевна	30
ВЛИЯНИЕ ВОЛАТИЛЬНОСТИ ДЕЛОВОГО И ФИНАНСОВОГО ЦИКЛОВ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ЕГО ПОЛИТИКУ УПРАВЛЕНИЕ ЗАПАСАМИ Тарасова Татьяна Олеговна Шабыкова Наталья Эдуардовна	35
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ Чуркина Александра Геннадьевна Кречина Марта Андреевна Бобошко Андрей Александрович	41

Секция 2. Юриспруденция	49
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИНСТИТУТА МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ Веселова Вероника Сергеевна	49
ОБОСНОВАННЫЙ РИСК КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО ИСКЛЮЧАЮЩЕЕ ПРЕСТУПНОСТЬ ДЕЯНИЯ Горнаков Александр Юрьевич Старков Александр Сергеевич Тиранен Василий Александрович	54
ОСОБЕННОСТИ УСТАНОВЛЕНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ ПОСРЕДСТВОМ СВИДЕТЕЛЬСКИХ ПОКАЗАНИЙ Григорец Ирина Викторовна	59
ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА В РОССИИ Гуменюк Илона Сергеевна	64
ПРАВОВЫЕ И ЭТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЛЕЧЕНИЯ ДЕТЕЙ С НЕСОВЕРШЕННЫМ ОСТЕОГЕНЕЗОМ Костанов Даниил Романович Ребров Дмитрий Артурович Симонян Римма Зориковна	68
ПРАВО НА ЖИЛИЩЕ В ПРАКТИКЕ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Ладинская Юлия Андреевна Торопкин Сергей Александрович	72

СЕКЦИЯ 1.

ЭКОНОМИКА

КРИТЕРИИ РАСПРОСТРАНЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ЮРИСДИКЦИИ В СИСТЕМЕ ОБЛОЖЕНИЯ НДС

Алексееenkova Кристина Юрьевна

*студент, Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
РФ, г. Орёл*

Васильева Марина Владимировна

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
РФ, г. Орёл*

Налоговое законодательство распространяет сферу своего применения не на граждан, а на резидентов данной страны (т.е. лиц, постоянно пребывающих или проживающих в данной стране). Поэтому любые внутренние налоговые нормы имеют уже международный характер, поскольку охватывают и граждан, и организации других стран, которые находятся на территории данной страны или осуществляют там определенные виды деятельности.

Для попадания под юрисдикцию налогового законодательства определенной страны при определении корпорационного налога для юридического лица необходимы два условия. Первое - это осуществление коммерческой деятельности в данной стране (т.е. деятельности, ориентированной на получение прибыли), второе - наличие юридического лица.

Кроме условий ориентации на извлечение прибыли и наличия юридического лица при обложении корпорационным налогом важное значение имеет определение «привязки» налогоплательщика к национальной налоговой компетенции того или иного государства. Этот вопрос решается, как правило, на основе использования двух критериев: резидентства и территориальности.

Критерий резидентства предусматривает, что все резиденты данной страны подлежат в ней налогообложению в отношении абсолютно всех своих доходов,

извлекаемых как на территории этой страны, так и за ее пределами (так называемая неограниченная налоговая ответственность), а нерезиденты - только в отношении доходов, получаемых из источников в этой стране (ограниченная налоговая ответственность).

Критерий территориальности, напротив, устанавливает, что налогообложению в данной стране подлежат доходы, извлекаемые только на ее территории; соответственно, любые доходы, получаемые или извлекаемые за рубежом, освобождаются от налогов в этой стране.

Первый критерий принимает во внимание исключительно характер пребывания (проживания) налогоплательщика на национальной территории, второй основывается на национальной принадлежности источника дохода.

Любой из этих двух критериев при условии его однообразного применения исключал бы всякую возможность международного двойного обложения, т.е. обложения одного и того же объекта (дохода, имущества, сделки и т.д.) в один и тот же период времени аналогичными видами налогов в двух или более странах. Однако вопрос о том, достигается ли устранение двойного обложения путем применения первого или второго критерия, вовсе не безразличен с точки зрения национальных интересов каждой отдельной страны.

Российские налогоплательщики, приобретающие у иностранных лиц, не состоящих на учете в налоговых органах Российской Федерации, товары, работы, услуги, местом реализации которых является Российская Федерация (например консультационные, бухгалтерские, инжиниринговые услуги), обязаны исчислять, удерживать у иностранного лица и уплачивать в бюджет соответствующую сумму налога. При этом согласно ст. 161 НК РФ налоговая база определяется как сумма дохода от реализации указанных товаров (работ, услуг) с учетом налога. В соответствии с п. 1 ст. 166 НК РФ сумма налога исчисляется как соответствующая налоговой ставке процентная доля налоговой базы.

В современной российской налоговой системе НДС относится к одним из самых сложных и проблемных налогов. По самым оптимистичным оценкам в России собирается не более 75 % причитающегося бюджету НДС, что негатив-

но сказывается на финансовом обеспечении решения социально-экономических задач, стоящих перед государством. В последние годы особенно обострилась проблема потерь бюджетных средств из-за больших объемов возмещения НДС по внутренним операциям и при поставках на экспорт.

Учеными, практическими работниками Минфина России, ФНС России выдвигались различные варианты решения данной проблемы, каждый из которых при наличии определенных достоинств имел и значительные недостатки.

Так, некоторые авторы предлагают снизить ставку налога, ссылаясь на сверхвысокие конъюнктурные доходы экономики, однако популярностью пользуется и другая идея – полностью отменить НДС, заменив его налогом с продаж.

Сторонники отмены НДС ссылаются на ряд недостатков налога и сложности с его администрированием, которые делают его неэффективным не только в России, но и в других странах. При этом в России трудности с возмещением НДС и обоснованием налоговых вычетов в некоторых случаях препятствуют выходу российских компаний на внешний рынок, а структура налога (позволяющая применять налоговые вычеты и возмещение налога по методу начислений) используется для создания различных схем незаконной минимизации налога, уклонения от налогообложения и даже прямого незаконного субсидирования из бюджета. Кроме того, зачастую аргументом против НДС служит тот факт, что этот налог, по существу, сдерживает развитие отраслей с высокой добавленной стоимостью, а его отмена существенно улучшит инвестиционную привлекательность таких отраслей, расширит их финансовые возможности.

Критики НДС указывают и на другие его отрицательные стороны. Например, на то, что относительно высокие издержки по его администрированию в России ложатся преимущественно на плечи добросовестного налогоплательщика (в то время как в мировой практике именно относительно низкие административные издержки для налогоплательщика отличают НДС в выгодную сторону от налогов на доходы). Более того, широкие масштабы использования схем уклонения от уплаты НДС при импорте создают неравные условия конку-

ренции для законопослушных импортеров, что заставляет весь этот сектор уходить «в тень». Другими словами, проблемы с администрированием НДС (впрочем, как и многих других налогов) налицо. И вместе с тем на сегодня НДС является одним из важнейших факторов стабильности как российской налоговой системы, так и российского бюджета.

Таким образом, если результатом всех действий, которые вполне могут повлечь за собой снижение доходов бюджетной системы в краткосрочной перспективе, станет реальный рост эффективности и нейтральности налоговой системы и системы налогового контроля, то это единственный вариант развития событий, при котором подобное снижение доходов будет оправданным.

Список литературы:

1. Аронов Л.В. Налоги и налогообложение [Текст]: учеб, пособие / А.В. Аронов, В.А. Кашин. - М.: Магистр; НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 431 с.
2. Пансков, В. Г. Налоги и налогообложение [Текст]: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / В. Г. Пансков. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2016. - 254 с. - Серия: Бакалавр. Прикладной курс.
3. Черник, Д. Г. Теория и история налогообложения [Текст]: учебник для академического бакалавриата / Д. Г. Черник, Ю. Д. Шмелев; под ред. Д. Г. Черника. - М.: Издательство Юрайт, 2017. - 303 с. - Серия: Бакалавр. Академический курс.

НАЛОГОВЫЙ КОНСАЛТИНГ КАК НОВАЦИЯ НА СОВРЕМЕННОМ РЫНКЕ УСЛУГ

Алексеевкова Кристина Юрьевна

*студент, Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
РФ, г. Орёл*

Васильева Марина Владимировна

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
РФ, г. Орёл*

Налоговый консалтинг – сравнительно недавно появился в Российской Федерации. Подобное оказание услуг выражается в предоставлении консультаций, конкретных советов, помощи компетентным лицом. Понятия налогового консалтинга различны и не сводятся к единому определению. Проанализировав огромное количество взглядов экономистов, изучавших «налоговый консалтинг», можно объединить их трактовки в одно определение: налоговый консалтинг – предоставление организацией, не связанной с налоговым органом, платных услуг по истолкованию налогового законодательства, а также предоставление консультаций по применению законодательства в конкретных ситуациях.

Поскольку предоставление консультирующих услуг в сфере налогового права является юридической формой с экономическим содержанием, то его можно выделить как отдельный самостоятельный вид бизнеса, отличающийся от других, подобных видов консультирования. Налоговый консультант – это независимый специалист в области налогового права, консультирующий клиентов (юридические и физические лица) на платной основе по вопросам налогообложения. Консультирующее лицо должно не только знать и понимать текущее налогообложение, но и постоянно следить и вовремя изучать постоянные изменения в налоговом кодексе и судебной практике. Как самостоятельный вид деятельности, налоговое консультирование несравнимо и несопоставимо, ни с аудитом, ни с юридическим консультированием[1, с. 202].

Согласно проекту ФЗ «О налоговом консультировании», внесенному в Государственную Думу в мае 2014 года, деятельность по налоговому консультированию должна осуществляться на следующих принципах:



Рисунок 1. Принципы налогового консультирования

Формирование и развитие налогового консалтинга является важной особенностью налогового консультирования, что способствует активному внедрению в управленческий консалтинг крупных аудиторских фирм. Несмотря на то, что многие относятся к подобной деятельности настороженно, зарубежный опыт показывает, что налоговое консультирование играет важную роль в общественной деятельности. Например, когда речь заходит о налоговом планировании и оптимизации налоговой нагрузки, как функции осуществляемой налоговым консультантом. Данный пример влияет на правовой статус налогового консультанта, замедляя законодательное регулирование [3, с. 76].

Налоговое консультирование в Российской Федерации регулирует Гражданский Кодекс, в котором определена коммерческая составляющая любой консультационной услуги. А вот потом уже регулирование переходит на налоговое законодательство. Так как предоставление услуг налогового консультанта

является формой юридической, а содержание экономическим, то можно выделить налоговое консультирование как самостоятельную предпринимательскую деятельность. Это в свою очередь отличает ее от остальных видов консультирования. Несмотря на такое слабое регулирование, рынок консультационных услуг в России постоянно развивается. На рисунке 3 представлены основные особенности развития рынка налогового консультирования.



Рисунок 2. Особенности развития рынка налогового консультирования

Необходимо также отметить, что на сегодняшний день тоже немало сделано:

1. Разработан, но еще не принят Федеральный закон в сфере налогового консультирования.
2. Палатой налоговых консультантов разработаны специальные приёмы, рекомендации и технологии консультирования.
3. Помимо появления новых услуг появляются новые формы консалтинга[2, с. 43].

В настоящее время налоговое консультирование уже более востребовано, чем маркетинговые и юридические консультации на рынке консалтинговых услуг России, и составляет 8% от общего рынка услуг.

Налоговое консультирование появилось сравнительно недавно. На конец 2018 года его доля на рынке консультационных услуг уже составляет 12,3% от этого рынка. Можно сделать вывод о том, что в течение всего рассматриваемого времени этот вид деятельности достаточно стабильно развивается.

Таким образом, регулирование налогового консалтинга, принятие законодательства, является единственным верным шагом, способным послужить «толчком» к развитию отрасли. Налоговые консультанты – это не только специалисты с наличием необходимых компетенций. Их отличает способность практического применения компетенций в различных сферах науки, аналитика, внимательность и наблюдательность, наличие практического опыта, экономическое мышление и интуиция. Качественный закон о налоговом консультировании оставил бы на российском рынке консалтинговых услуг в области налогообложения только квалифицированных специалистов, что в дальнейшем способствовало развитию этой сфере.

Список литературы:

1. Вертакова Ю.В., Симоненко Е.С. Управление инновациями: теория и практика: учеб. Пособие. М.: Эксмо, 2017. 202 с.
2. Пайзулаев И.Р. Налоговое консультирование как инструмент налогового администрирования//Налоговая политика и практика. 2017. № 2.
3. Шувалова Е.Б. Налоговое консультирование (правовой аспект): учебное пособие – М.: Центр ЕАОИ, 2017.

О РЕГУЛИРОВАНИИ МОТИВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО СЕКТОРА В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Башлак Максим Анатольевич

*студент, Гомельский государственный университет
имени Франциска Скорины,
Республика Беларусь, г. Гомель*

Казущик Анна Александровна

*научный руководитель, доцент, канд. экон. наук, доцент,
Гомельский государственный университет имени Франциска Скорины,
Республика Беларусь, г. Гомель*

Мотивация персонала является одним из основных звеньев системы управления персоналом, которому нужно уделять большое внимание при стремлении обеспечить прибыльность и эффективность учреждения высшего образования, функционирующего в неблагоприятных кризисных условиях. Предпринимаемые в этом смысле антикризисные меры должны быть нацелены на мобилизацию кадрового потенциала, повышение производительности труда и оптимизацию использования трудовых ресурсов.

Именно эти факторы будут способствовать повышению прибыльности и результативности учреждений высшего образования.

К основным недостаткам системы мотивации персонала в учреждениях высшего образования в условиях кризиса относятся: негибкость системы оплаты труда; несоответствие критериев оценки трудового вклада работника в современных условиях; более низкий уровень оплаты труда в образовательном секторе экономики Республики Беларусь; отток квалифицированного персонала в негосударственный сектор как следствие непризнания системы мотивации справедливой.

В условиях экономического кризиса повышение эффективности системы мотивации персонала учреждений высшего образования можно достичь путём неприменения сдельной системы оплаты труда и установления повременно-премиальной, которая учитывает не только количественный вклад работника, но и важную мотивацию на качество услуг.

Кроме того, при сдельной системе оплаты труда доля гарантированной части заработной платы очень мала. По разным причинам работник может не выполнить установленные нормы. В современной экономической ситуации недовольство работниками своей заработной платой приведёт к потере квалифицированных кадров в учреждениях высшего образования. Повременно-премиальная система оплаты труда, наоборот, предполагает гарантированную часть заработной платы, что при адекватной оценке её размера сохранит учреждению высшего образования кадровый потенциал.

В состав заработной платы работника при повременно-премиальной системе оплаты труда входят следующие составляющие: базовое вознаграждение (месячный оклад); переменное вознаграждение; компенсационные выплаты; разовые поощрительные и компенсационные выплаты.

Особую важность в условиях экономического кризиса приобретает именно размер базового и переменного вознаграждения, которые должны базироваться не только на показателях, но и на соответствии с современными реалиями рынка заработной платы в Республике Беларусь.

Экономический кризис, помимо прочих негативных последствий, грозит учреждению высшего образования оттоком квалифицированных кадров.

Поэтому анализ соответствия заработных плат существующим на рынке заработной платы в Республике Беларусь реалиям – это первый этап реорганизации системы мотивации учреждения высшего образования. Целесообразно в этот этап включить анализ всех видов работ в учреждении, оценку работ в баллах и по полученным баллам разделить существующие должности на несколько уровней.

С помощью полученных результатов анализа можно построить политику базового и переменного вознаграждения. Политика базового вознаграждения заключается в присвоении оклада каждому уровню, а переменного вознаграждения – в присвоении процента премии и становлении периода премирования каждому уровню в зависимости от выполняемых функций.

Коэффициент рудового участия (КТУ) характеризует суммарный вклад работника в общие результаты труда коллектива [16, с. 53]. Как справедливо полагают Я. Н. Чеплова и В. В. Титаренко, определить долю каждого работника в общем заработке коллектива, а значит оценить его индивидуальный вклад (КТУ) в современных условиях возможно, используя единый коэффициент трудового участия, который отражает такие основные характеристики работы, как: ее объем, сложность и условия выполнения. Фактически выполненные им задачи являются показателем оценки трудового вклада [17, с. 144-145]. С помощью КТУ в коллективе предприятия может образоваться соревновательный эффект, благодаря чему возможно увеличение эффективности труда всего коллектива учреждения высшего образования.

Подводя итоги, необходимо отметить, что система мотивации является одним из главных факторов, которые в состоянии повлиять на преодоление последствий экономического кризиса в образовательном секторе.

Рациональное использование материального и нематериального стимулирования является главным средством обеспечения мобилизации кадрового потенциала с целью повышения доходности учреждения и оптимального использования ресурсов. Главными характеристиками системы мотивации в условиях экономического кризиса должны быть гибкость, справедливость и открытость.

Список литературы:

1. Лукманова Ф. Ф. Применение коэффициента трудового участия в оплате труда / Ф. Ф. Лукманова // Новый университет. Серия: Экономика и право. – 2012. – №6. – С. 53-55.
2. Чеплова Я. Н. Проектирование и реализация системы управления вознаграждением персонала / Я. Н. Чеплова, В. В. Титаренко // Территория науки. – 2015. – №5. – С. 144-145.

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

Кадасёва Екатерина Сергеевна

*магистрант, Государственный социально-гуманитарный университет,
РФ, г. Коломна*

Медведева Елена Ильинична

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф.
Государственный социально-гуманитарный университет,
РФ, г. Коломна*

В настоящее время ситуация в России складывается таким образом, что в результате стремительного развития рыночной экономики и высокого уровня конкуренции среди промышленных предприятий, особое внимание необходимо уделять финансовой безопасности предприятия, которая является необходимым условием для стабильного экономического роста любого предприятия. В результате негативного влияния глобальных экономических кризисов, отсутствия стабильности ценовой политики, многократных изменений в действующем законодательстве, а также негативного воздействия других отрицательных факторов финансовое состояние предприятий ухудшается, и при отсутствии разработанных защитных мер может привести к необратимым последствиям, вплоть до банкротства и ликвидации.

Финансовая безопасность предприятия представляет собой комплекс мероприятий, обеспечивающих надежную защиту его деятельности от негативного влияния внешних и внутренних факторов, а также способность быстро устранить различные угрозы или приспособиться к существующим условиям для стабильного функционирования и динамичного развития [2].

Финансовая безопасность предприятия разрабатывается и реализуется для достижения одной ключевой цели, которая заключается в обеспечении продолжительного и эффективного функционирования предприятия сегодня и высокого потенциала развития в будущем.

В качестве главного условия, которое должно быть соблюдено в целях создания благоприятного и безопасного финансового состояния предприятия, вы-

ступает способность предприятия противостоять угрозам. Степень финансовой безопасности предприятия обуславливается тем, какие мероприятия руководство реализует для того чтобы заблаговременно устанавливать возможные источники угроз, уклоняться от их негативного воздействия и минимизировать ущерб, который может быть получен в результате их влияния, если устранить такие угрозы невозможно.

Процесс обеспечения финансовой безопасности предприятия состоит из нескольких этапов [4]:

- 1.Выявление опасностей и угроз, оказывающих воздействие на финансовую и производственную деятельность предприятия;

- 2.Определение показателей и параметров финансовой безопасности, выступающих в качестве индикаторов, а также количественных и качественных пороговых значений выявленных индикаторов;

- 3.Разработка системы мероприятий, позволяющих выявить угрозы и создать условия, для обеспечения финансовой безопасности предприятия;

- 4.Формирование механизмов обеспечения финансовой безопасности предприятия, нейтрализующих или смягчающих воздействие внешних и внутренних угроз.

Факторы, оказывающие негативное влияние на деятельность предприятия и поступающие из внешней среды не могут быть урегулированы предприятием, при этом оно может разработать защитную систему мер, в результате чего негативное воздействие внешних факторов будет или ликвидировано или минимизировано. Внутренние угрожающие факторы обусловлены не доработками в деятельности самого предприятия и по этой причине существует множество действенных способов, позволяющих устранить или предупредить их возникновение вовсе [3].

Чтобы определить уровень финансовой безопасности предприятия применяются следующие методы:

- 1.Метод оценки финансового состояния (рассчитываются относительные финансовые показатели и анализируется динамика их изменений);

2.Метод оценки экономических угроз (определяется ущерб от последствий угроз, нанесенных финансовой безопасности предприятия);

3.Индикаторный метод (расчет отклонения полученных значений показателей от предельного);

4.Интегральный метод (расчет интегрального показателя).

Наиболее распространенным методом определения уровня финансовой безопасности предприятия является индикаторный метод. Он основывается на выборе конкретных показателей, которые характеризуют финансовую безопасность предприятия, и сравнении их полученных значений с предельными.

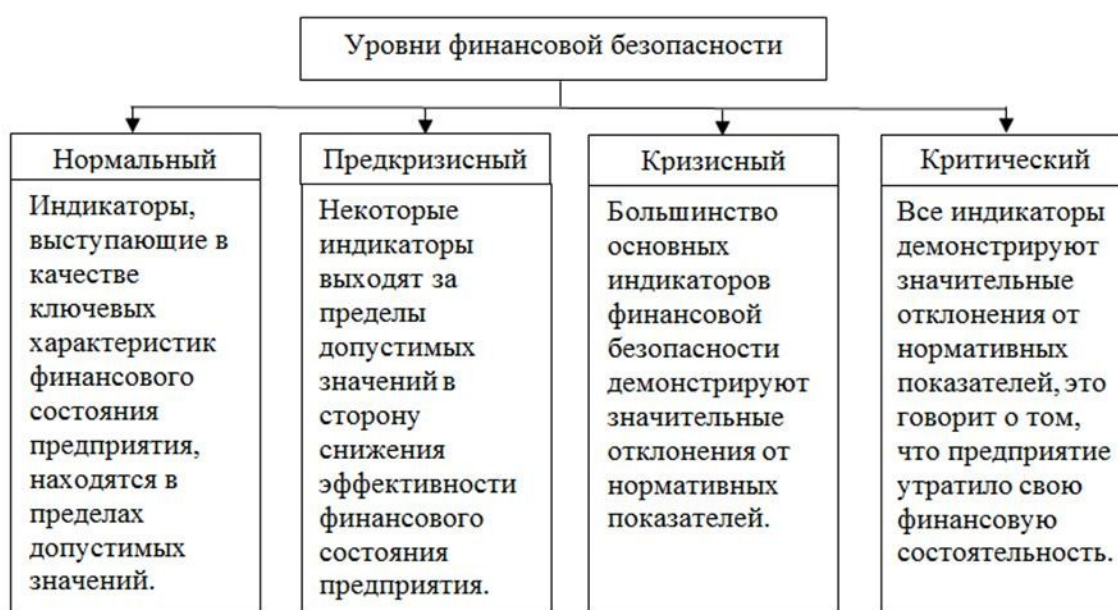


Рисунок 1. Уровни финансовой безопасности предприятия

Согласно данному методу определим уровень финансовой безопасности на примере российского предприятия АО «Канат» по производству веревок и канатов.

Для того чтобы создать необходимые условия, обеспечивающие финансовую безопасность предприятия нужно определить систему количественных и качественных показателей. При этом каждый уровень финансового состояния предприятия будет определяться интервалами выбранных количественных значений, а также качественными параметрами, создающими условия для стабильной защиты финансов предприятия от всевозможных потенциальных и реаль-

ных угроз. В таблице 1 перечислены основные индикаторы финансовой безопасности предприятия, их предельные значения, и полученные значения АО «Канат».

Таблица 1.

Индикаторы финансовой безопасности предприятия

№ п.п.	Показатели	Предельное значение	Условие, обеспечивающее финансовую безопасность	Фактическое значение АО «Канат»
1	Показатели ликвидности:			
2	Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2	$K_{ал} \geq 0,2$	0,7
3	Коэффициент текущей ликвидности	1	$K_{тл} \geq 1$	6,7
4	Показатели финансовой устойчивости:			
5	Коэффициент автономии	0,5	$K_{а} \geq 0,5$	2,7
6	Плечо финансового рычага	1	$ПФР \leq 1$	0,4
7	Показатели деловой активности:			
8	Коэффициент оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности	период оборота ДЗ > период оборота КЗ	–	27,3 > 20,8
9	Показатели рентабельности:			
10	Рентабельность активов	$i_{инф.}$	$ROA \geq i_{инф.}$	12
11	Рентабельность собственного капитала	15%	$ROE \geq 15\%$	14,5%
12	Показатели развития предприятия:			
13	Уровень инвестирования амортизации	1	$K_{иа} \geq 1$	2,6
14	Темп роста: чистой прибыли, реализации продукции, активов	1	$T_{п} \geq 1, T_{в} \geq 1, T_{а} \geq 1$	1,1 ≥ 1, 1 ≥ 1, 1,1 ≥ 1

Источник: составлена автором на основе [1] и [6]

По итогам проведенного анализа можно установить уровень финансовой безопасности предприятия, а также определить, насколько близки полученные значения к кризисному финансовому состоянию. Максимальный уровень финансовой безопасности предприятия может быть достигнут только тогда, когда абсолютно все показатели находится в пределах допустимых значений.

Финансовая безопасность предприятия АО «Канат» относится к нормальному уровню, т.к. индикаторы, выступающие в качестве ключевых характеристик финансового состояния предприятия, находятся в пределах допустимых значений. Предприятие обладает определенным производственным потенциалом, который используется в надлежащей степени, показатели его эксплуатации в состоянии удовлетворить требующиеся для надлежащего функционирования предприятия уровни загрузки производственного оборудования и хозяйственных площадей. Руководство предприятия формирует систему действий, при реализации которых поддерживается финансовая безопасность предприятия и выполняются необходимые действия для того, чтобы не допустить развития кризисного финансового состояния.

Таким образом, предприятие для обеспечения финансовой безопасности должно соблюдать одно условие, которое представляет собой разработку эффективных мероприятий, направленных на борьбу с существующими угрозами, которые в результате своего негативного воздействия могут нанести финансовый ущерб предприятию, или негативно сказаться на структуре капитала, что в конечном итоге спровоцирует банкротство предприятия. Для того чтобы данное условие было выполнено, предприятие должно поддерживать финансовую устойчивость, равновесие, обеспечивать достаточную финансовую независимость предприятия и гибкость при принятии финансовых решений.

Список литературы:

1. Гончаренко Л.П. Экономическая безопасность: учебник для вузов / Л.П. Гончаренко [и др.]; под общ. ред. Л.П. Гончаренко, Ф.В. Акулинина. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 478 с. – (Серия: Специалист) [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://urait.ru> (Дата обращения 15.08.2019)
2. Каранина Е.В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности) – Монография. – Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2015. – 239 с. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.znaniium.com> (Дата обращения 15.08.2019)

3. Кормишкина Л.А., Кормишкин Е.Д., Илякова И.Е. Экономическая безопасность организации (предприятия): учеб. пособие / Л.А. Кормишкина, Е.Д. Кормишкин, И.Е. Илякова. – М.: РИОР: ИНФРА-М, 2017. – 304 с. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.znanium.com> (Дата обращения 15.08.2019)
4. Манохина Н.В. Экономическая безопасность: Учеб. пособие / Под ред. Н.В. Манохиной. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 320 с. – (Высшее образование: Бакалавриат) [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.znanium.com> (Дата обращения 15.08.2019)
5. Уразгалиев В.Ш. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / В.Ш. Уразгалиев. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 374 с. – (Серия: Специалист) [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://urait.ru> (Дата обращения 15.08.2019)
6. Официальный сайт АО «Канат» [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://kanat-kolomna.ru/> (Дата обращения 16.08.2019)

ЛАБОРАТОРНЫЙ АНАЛИЗ СИГНАЛЬНОЙ ИГРЫ С АССИМЕТРИЧНОЙ ИНФОРМАЦИЕЙ

Пушкарев Кирилл Владимирович

*магистрант, Московский физико-технический университет,
РФ, г. Москва*

LABORATORY ANALYSIS OF A SIGNAL GAME WITH ASYMMETRIC INFORMATION

Kirill Pushkarev

*master, Moscow Institute of Physics and Technology,
Russia, Moscow*

Аннотация. Целью исследования является нахождение равновесия дискретного отклика для рассматриваемой игры. Проблемой является вычисление данного равновесия для общего случая игры. В общем случае получается, что у продавца есть бесконечное количество чистых стратегий, которым он может следовать. Это приводит к системе, состоящей из бесконечного количества уравнений, которую решить даже на компьютере представляется проблемой.

Для решения этой проблемы в исследовании был рассмотрен упрощенный дискретный вид игры, когда продавец может выбирать только из нескольких цен, которые, для упрощения, разделены на маленькие, средние и большие цены.

Abstract. The aim of the study is to find the equilibrium of the discrete response for the game in question. The problem is to calculate this equilibrium for the general case of the game. In the general case, it turns out that the seller has an infinite number of pure strategies that he can follow. This leads to a system consisting of an infinite number of equations, which even a computer solves as a problem.

To solve this problem, the study considered a simplified discrete form of the game, when the seller can choose from only a few prices, which, for simplicity, are divided into small, medium and high prices.

Ключевые слова: теория игр; равновесие дискретного отклика; рынок поддержанных автомобилей; сигнальная игра.

Keywords: game theory; discrete response equilibrium; used car market; signal game.

Данная работа изучает сигнальные игры с асимметричной информацией.

Сигнальная игра - это вид динамической игры с неполной информацией. Рассмотрим простой вариант игры, в которой задействованы два игрока: R – получатель и S – отправитель.

Бинарную сигнальную игру можно изобразить графически в виде дерева.

В центре расположим ход игрока 0 (Природы). Если игрок 0 "выбирает" тип t_1 , то игра идет вверх по дереву и реализуется тип t_1 .

Если же игрок 0 "выбирает" тип t_2 , то этому действию соответствует ход игры вниз по дереву и реализуется тип t_2 . Ниже на рис. 1 изображено дерево бинарной сигнальной игры. На концах дерева должны быть изображены векторы выигрышей игроков.

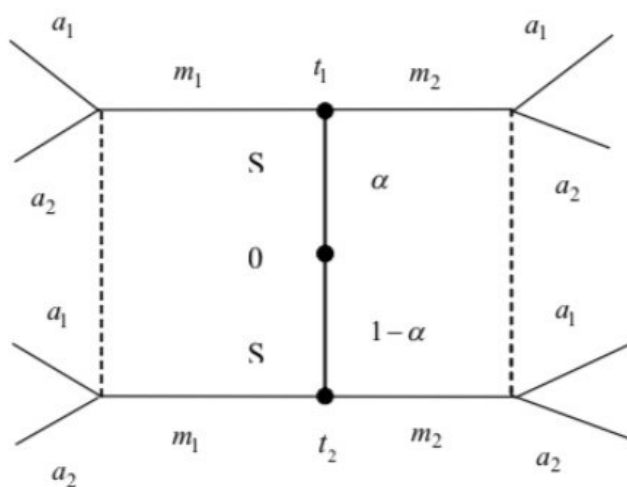


Рис. 1: Дерево бинарной сигнальной игры

Рынок подержанных автомобилей

«Рынок подержанных автомобилей» или по другому «Рынок лимонов» – это игра, которая была впервые упомянута в 1970 году в статье американского экономиста Джорджа Акерлофа, в которой было рассмотрено, как качество товаров, продаваемых на рынке, может ухудшаться при наличии информационной асимметрии между покупателями и продавцами, оставляя только «лимо-

ны». В американском сленге «лимон» – это машина, которая считается дефектной только после того, как была куплена.

Предположим, что покупатели не могут отличить качественный автомобиль («персик») от «лимона». Тогда они готовы платить только фиксированную цену за автомобиль, который оценивается усредненной стоимостью «персика» и «лимона» вместе.

Но продавцы знают, какой у них тип автомобиля. Учитывая фиксированную цену, по которой покупатели будут покупать автомобиль, продавцы будут продавать только тогда, когда у них «лимона», и они покидают рынок, когда у них «персики». В конце концов, когда достаточное количество продавцов «персиков» покинет рынок, средняя готовность покупателей платить снизится, поскольку среднее качество автомобилей на рынке снизилось, что приведет к тому, что еще больше продавцов качественных автомобилей покинут рынок.

Таким образом, цена, предложенная неосведомленному покупателю, создает неблагоприятную проблему выбора, которая вытесняет качественные автомобили с рынка.

Неблагоприятный отбор - это рыночный механизм, который может привести к обвалу рынка.

Статья Акерлофа показывает, как цены могут определять качество товаров, продаваемых на рынке. Низкие цены отгоняют продавцов качественных товаров, оставляя на рынке только лимоны. В 2001 году Акерлоф получил Нобелевскую премию по экономике за исследования по вопросам, связанным с асимметричной информацией.

Статья Акерлофа использует рынок подержанных автомобилей, как пример проблемы неопределенности качества. Подержанный автомобиль - это автомобиль, в котором право собственности передается от одного человека другому после периода использования его первым владельцем и его неизбежного износа. Есть хорошие подержанные автомобили («персики») и бракованные подержанные автомобили («лимона»), как правило, вследствие ряда не всегда прослеживаемых переменных таких, как стиль вождения владельца, качество и

частота обслуживания, а также история аварий. Поскольку многие важные механические детали и другие элементы скрыты от глаз и недоступны для осмотра, покупатель автомобиля заранее не знает, персик это или лимон. Таким образом, лучший выбор покупателя для данного автомобиля заключается в том, что за автомобиль среднего качества покупатель будет готов заплатить только цену автомобиля известного среднего качества. Это означает, что владелец хорошего подержанного автомобиля не сможет получить достаточно выгодное предложение, чтобы оправдать продажу этого автомобиля.

Поэтому владельцы хороших автомобилей не будут размещать свои автомобили на рынке подержанных автомобилей. Отказ от хороших автомобилей снижает среднее качество автомобилей на рынке, заставляя покупателей пересматривать свои ожидания в отношении любого конкретного автомобиля. Это, в свою очередь, мотивирует владельцев умеренно хороших автомобилей не продавать и т. д. В результате рынок, на котором существует асимметричная информация относительно качества, демонстрирует характеристики, аналогичные описанным в законе Грешама: плохое вытесняет хорошее.

Вывод. Данная работа исследует различные виды равновесий в сигнальных играх с асимметричной информацией на примере игры «Рынок подержанных автомобилей». В частности особый интерес представляет равновесие дискретного отклика (QRE). В равновесии с дискретным откликом игроки допускают ошибки при выборе чистой стратегии. Вероятность того, что какая-либо конкретная стратегия будет выбрана, положительно связана с выигрышем от этой стратегии. Другими словами, очень дорогостоящие ошибки маловероятны. В QRE заложен настраиваемый параметр λ , от которого зависит то, насколько игроки рациональны.

Проблема поиска QRE в сигнальной игре «Рынок подержанных автомобилей» состоит в том, что набор стратегий продавца бесконечен, так как продавец может выбирать любое число из заданного диапазона. Были рассмотрены дискретные случаи игры, которые можно обобщить до общего случая, за исключением вырожденных случаев, когда игроки получают нулевые выигрыши.

В результате исследований было получено, что в равновесии дискретного отклика будет существовать $n \cdot m$ изолированных равновесий, где n - число больших цен, а m - число маленьких цен. Также было получено, что QRE при $\lambda \rightarrow \infty$ будет сходиться к изолированному СБР, которое соответствует максимальному ожидаемому суммарному выигрышу покупателя и продавца. Также стратегия продавца в изолированном равновесии будет зависеть только от большой цены и не будет зависеть от маленькой цены.

Обобщая эти результаты можно сделать вывод, что QRE для игры со всеми ценами, но без вырожденного случая, будет сходиться к изолированному равновесию, при котором используются цены $p_1 \rightarrow 2$ и $p_2 \rightarrow 12$, но не равные своим предельным значениям, при которых происходит вырожденный случай.

Список литературы:

1. Меншиков, И.С., 2010. Лекции по теории игр и экономическому моделированию.
2. McKelvey, Richard; Palfrey, Thomas; 1995. "Quantal Response Equilibria for Normal Form Games". *Games and Economic Behavior*. 10.
3. McKelvey, Richard; Palfrey, Thomas; 1998. "Quantal Response Equilibria for Extensive Form Games". *Experimental Economics*. 1.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА, КАК ФАКТОР РОСТА ЭКОНОМИКИ

Самусева Валерия Валерьевна

студент, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, филиал в г. Брянске, РФ, г. Брянск

Лысенко Геннадий Евгеньевич

студент, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, филиал в г. Брянске, РФ, г. Брянск

В энциклопедическом словаре под редакцией Борисова А.Б. Производительность труда определяется как «показатель эффективности использования трудовых ресурсов, трудового фактора. Измеряется количеством продукции в натуральном или денежном выражении, произведенным одним работником за определенное время (час, день, месяц, год)» [1].

Как никогда актуальна тема повышения производительности труда на производствах в России, по сложившимся политическим ситуациям в мире. Чтобы успешно удовлетворить образовавшийся спрос из-за санкций, предприятиям необходимо провести анализ своей работы, и повысить производительность труда. Чтобы увеличить производительность труда, необходимо использовать современные технологии и управленческие практики. Должна быть создана такая бизнес-среда, которая будет стимулировать экономических агентов, мы должны использовать более современные практики на предприятиях, чтобы оставаться конкурентоспособными на рынке. Только при конкуренции, предприятия будут усовершенствовать и улучшать свои показатели, качество выпускаемой продукции, производительность труда, ведь если не будет конкуренции, то стимула к увеличению данных показателей не будет. Производительность труда является подвижным и динамичным показателем результативности труда и эффективности производства, который корректируется рядом факторов.

Мы можем наблюдать значительное отставание в уровне производительности труда от ведущих стран мира. Зарубежный опыт свидетельствует о том, что повышение производительности труда происходит в основном на основе усердной работы по реализации национальных целевых программ ресурсосбережения и поддержки инноваций в отраслях экономики. При этом 50-60% прироста производительности труда в США и ряде других стран, приходилось на так называемые организационно-управленческие факторы. Преимущества крупного производства очевидны. Так, технологическая структура производства в экономике развитых стран такова, что наиболее трудоемкие и обслуживающие производства размещаются на средних и мелких предприятиях, техническая политика на которых осуществляется из единого центра, находящегося под контролем крупной материнской компании. Примером тому служат известные ведущие концерны и транснациональные корпорации, которые лидируют как на национальных, так и на мировых рынках производства товаров и услуг.

Именно для этого, был разработан и предложен национальный проект «Производительность труда и поддержка занятости», который был утвержден решением президиума Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам 24 декабря 2018 года. Ключевая цель нацпроекта – рост производительности труда на средних и крупных предприятиях базовых несырьевых отраслей экономики не ниже 5% в год [2].

Производительность труда должна стать одним из ключевых факторов роста экономики. Мы должны достичь увеличение производительности труда, за счет наращивания внутренних ресурсов предприятия: повышения капиталоемкости производства, заимствования передовых технологий, усовершенствования управленческих компетенций и квалификации работников.

КЛЮЧЕВЫМИ МЕРАМИ, НАПРАВЛЕННЫМИ НА ДОСТИЖЕНИЕ ЦЕЛЕЙ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА СТАНУТ:[2]

- 1) Стимулирование предприятий к повышению производительности.
- 2) Снижение административно-регуляторных барьеров (издержек) для повышения производительности

3) Обучение управленческого звена регионов и предприятий

4) Международное взаимодействие

5) Методологическое сопровождение по созданию региональных программ и повышению производительности

6) Вовлечение в участие компаний-партнеров

7) Создание новых форматов поддержки предприятий в целях выхода на новые рынки и участия в пилотных проектах по цифровой трансформации.

На данный момент в нацпроекте участвует 32 субъекта РФ, 303 предприятий-участников, 158 различных направлений деятельности.

Участники данного проекта имеют особые преференции такие как, финансовая поддержка предприятий в реализации проектов, направленных на повышения производительности труда: кредит до 300 млн руб. на период до 5 лет под 1% годовых; внедрение и адаптация процесса целеполагания и мотивации сотрудников на достижение целей.[3]

Обобщив выше сказанное, хотелось бы сказать, что производительность труда является ключевым индикатором экономического развития и конкурентоспособности страны, определителем уровня жизни населения. А в сложившихся условиях это как никогда важно.

Список литературы:

1. Борисов А.Б. Большой энциклопедический словарь. - М. : Книжный мир, 2006. - С. 895.
2. "Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов" (утв. Минфином России пункт 3.1)
3. производительность.рф

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ

Степанова Елена Сергеевна

магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления, РФ, г. Улан-Удэ

Булатова Надежда Николаевна

научный руководитель, д-р экон. наук, профессор, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления, РФ, г. Улан-Удэ

REAL ESTATE PRICING

Elena Stepanova

graduate student, East Siberia State University of Technology and Management, Russia, Ulan-Ude

Nadezhda Bulatova

Doctor of Economics, Professor, East Siberia State University of Technology and Management, Russia, Ulan-Ude

Аннотация. Недвижимое имущество занимает особое место в общественном устройстве, с его функционированием связаны жизнь и деятельность людей во всех сферах бизнеса, управления и организации. В данной статье рассмотрим основные факторы, влияющие на цену недвижимости, а также методы, используемые при ее оценке.

Abstract. Real estate occupies a special place in the social structure, with its functioning are connected the lives and activities of people in all areas of business, management and organization. In this article, we consider the main factors affecting the price of real estate, as well as the methods used in its assessment.

Ключевые слова: рынок недвижимости, недвижимость, ценообразование, стоимость.

Keywords: real estate market, real estate, pricing, value.

Характеристики, отличающие рынок недвижимости — это ограниченное количество товаров, способных удовлетворить спрос, а также более высокий уровень издержек, связанных с поиском необходимого товара и контингента сделки.

Основными физическими признаками недвижимости как товара являются:

- уникальность и неповторимость;
- стационарность;
- длительность создания и долговечность.

Недвижимость – это любое, привязанное к земле строение или здание.

Данное определение дается в Гражданском кодексе РФ

Рынок недвижимости состоит из:

1. Рынка инвестиционных проектов и отдельно стоящих зданий (комплексов, поселков и домов).
2. Рынка офисных помещений.
3. Рынка торговых помещений.
4. Рынка производственных и складских помещений.
5. Аренды нежилых помещений.
6. Рынка жилья (первичный и вторичный)

Цена на рынке недвижимости, также как и на других рынках, зависит от отношения спроса и предложения. Стоит отметить, что установление цен также зависит от внешних и внутренних факторов.

Не маловажную часть в ценообразовании на рынке недвижимости играет социально-экономического состояния региона, также присутствуют достаточно высокие риски для продавцов, покупателей и арендаторов.

Недвижимость является самым долговечным товаром с наиболее высокой стоимостью. Здания и сооружения служат многие годы, а предприятия создаются на бессрочный период. Рыночную стоимость недвижимости определяет цена, при которой продажа – покупка наиболее вероятна.

Цена на рынке недвижимости, как и на других рынках, формируется под воздействием различных внешних и внутренних факторов. Выделяют следующие:

1. макроэкономические - определяют экономические условия в стране, например валовой внутренний продукт (ВВП), ставки доходности по финансовым инструментам, уровень инфляции.

2. Микроэкономические – это экономическое положение в отдельном регионе, то есть общая экономическая ситуация в регионе, диверсификация занятости работоспособного населения

3. социальное положение в регионе определяется долей трудоспособного населения, миграционными потоками, демографической ситуацией, уровнем безработицы в регионе.

Также на стоимость квартиры влияет материал, из которого возведен дом:

- деревянные;
- блочные (монолитные);
- панельные;
- кирпичные.

В условиях активного развитие блочного и панельного домостроения, кирпичные дома остаются наиболее предпочтительными. Не малое влияние оказывает расположение квартиры на крайних этажах, в среднем они стоят на 5% дешевле.

Перед одобрением ипотеки, покупке и продаже происходит экспертная оценка недвижимости. Ее производят профессионалы, получившие государственную лицензию на этот вид деятельности. Для этого используется данные методы:

1. Сравнительный метод – основная идея заключается в том, что покупатель не приобретет квартиру дороже стоимости налогов на рынке. В данном методе изучается большой объем информации и производится много отчетов, не смотря на это, он помогает определить стоимость недвижимости как можно точнее.

2. Доходный метод оценки, его суть заключается в том, что стоимость недвижимости представляет собой источник будущих доходов, то есть определяется возможная прибыль от момента оценки до завершения эксплуатации. В данном методе учитываются риски, характерные в определенном регионе. Используется при оценке рыночной ценности и в инвестиционной деятельности.

3. Затратный метод. Его главная мысль стоимость недвижимости не может превышать суммы, которую придется потратить на строительство в данный момент времени. Используется в том случае, когда производится оценка недвижимости без отрыва от земельного участка, на котором объект расположен.

Наиболее точный результат получается, когда оценщик использует все три метода одновременно и принимает во внимание все, полученные в процессе расчеты. Полученная стоимость объекта представляется в отчете об оценке.

В ценообразовании рынка недвижимости выделяют следующие ценовые стратегии:

1. премиальное ценообразование или «снятие сливок»- устанавливается цена выше средней на инновационные и престижные объекты;
2. нейтральное ценообразование — устанавливается среднерыночная цена;
3. ценовой прорыв или стратегии «пониженных цен» — устанавливаются цена ниже среднерыночной.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что рынок недвижимости, как любая саморегулирующаяся система, характеризуется спросом, предложением, ценой, инфраструктурой. Главное достоинство: получение наибольшей прибыли за определенный период, чем на других рынках, а главным недостатком является сильная зависимость от конъюнктуры рынка и потребительского спроса.

Анализ рынка недвижимости проводится на основе критериев, таких как район месторасположения, материал строения, предназначение.

Список литературы:

1. Асаул А.Н. Экономика недвижимости: Учеб. – СПб.: Питер, 2013. – 416 с.
2. Горемыкин В.А. Экономика недвижимости. – М.: Юрайт, 2012. – 928 с.
3. Таганрог/ Татарова А.В. изд-во ТРТУ, 2013.
4. Рынок недвижимости глазами риэлторов//Хамин Д., Юрков Д./Экономика и жизнь. №3, 2012.
5. Сергеева И.Г. Экономика недвижимости: Учеб.-метод. пособие. СПб.: НИУ ИТМО; ИХиБТ, 2013. 55 с.
6. Ценообразование: учебник /Магомедов М. Д., Куломзина Е. Ю., Чайкина И. И./ Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°» . 2017 год. 248 страниц;
7. Ценообразование. учебник / И.К. Салимжанова/ издательство "Перспектив" 2013 год. — 304 с.;

ВЛИЯНИЕ ВОЛАТИЛЬНОСТИ ДЕЛОВОГО И ФИНАНСОВОГО ЦИКЛОВ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ЕГО ПОЛИТИКУ УПРАВЛЕНИЕ ЗАПАСАМИ

Тарасова Татьяна Олеговна

*магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет
технологий и управления,
РФ, г. Улан-Удэ*

Шабыхова Наталья Эдуардовна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления,
РФ, г. Улан-Удэ*

THE IMPACT OF THE VOLATILITY OF THE BUSINESS AND FINANCIAL CYCLES OF AN ENTERPRISE ON ITS INVENTORY MANAGEMENT POLICY

Tatyana Tarasova

*master's student, East Siberia State University of Technology and Management,
Russia, Ulan-Ude*

Natalia Shabykova

*candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
East Siberia State University of Technology and Management,
Russia, Ulan-Ude*

Аннотация. Политика управления запасами предполагает установление рационального объема запасов с целью сокращения расходов на хранение при обеспечении высококачественного выполнения работ (предоставления услуг) и бесперебойной работы предприятия. Для эффективного управления запасами необходима оценка вложения в товарные запасы, расчет делового цикла компании.

Abstract. The policy of inventory management involves the establishment of a rational volume of stocks in order to reduce storage costs while ensuring high-quality work (provision of services) and the smooth operation of the enterprise. For effective inventory management, it is necessary to assess the investment in inventory, the calculation of the company's business cycle.

Ключевые слова: политика управления запасами; деловой цикл; финансовый цикл.

Keywords: stock management policy; business cycle; financial cycle.

Политика управления запасами должна устанавливать оптимальный объем запасов, который соответствовал бы потребностям потребителей (в случае готовой продукции и НЗП) и производственного процесса (в случае запасов сырья и материалов), учитывая при этом расходы на их содержание [1, с.17].

Грамотно управляя запасами, можно снизить себестоимость готовой продукции, работ, услуг, увеличить прибыль, повысить оборачиваемость оборотных средств.

При формировании запасов применяются 3 основных метода:

1. Консервативный метод предусматривает формирование большого объема запасов на случай перебоев в поставках сырья и материалов, резкого роста цен, изменения спроса и т.д. При таком подходе возрастают расходы на содержание запасов и падает рентабельность предприятия.

2. Умеренный метод направлен на создание небольших резервов на случай изменения ситуации. При такой политике показатели рентабельности на среднем уровне, риски предприятия умеренные.

3. Агрессивный метод заключается в минимизации размера запасов вплоть до полного их отсутствия. В данном случае максимальный уровень риска, но наивысшие показатели эффективности деятельности при отсутствии непредвиденных обстоятельств.

Для эффективного управления запасами, а также бесперебойности работы предприятия необходима оценка вложения в товарные запасы, расчет делового цикла компании [2, с.44].

Деловой цикл (период оборота денежных средств) – время с момента закупки товара/сырья (или внесения предоплаты поставщику за товар/сырье) до поступления выручки от продажи готовой продукции на расчетный счет или в кассу предприятия.

В терминах оборачиваемости активов длину делового цикла можно записать так:

$$\text{Длина делового цикла} = \text{Об}_{\text{ТЗ}} + \text{Об}_{\text{ДЗ}}, \quad (5)$$

где $\text{Об}_{\text{ТЗ}}$ – оборачиваемость товарных запасов (ТЗ);

$\text{Об}_{\text{ДЗ}}$ – оборачиваемость дебиторской задолженности (ДЗ).

В свою очередь оборачиваемость товарных запасов (ТЗ) и дебиторской задолженности (ДЗ) рассчитывают по формулам:

$$\text{Об}_{\text{ТЗ}} = \frac{(\text{ТЗ на начало} + \text{ТЗ на конец})/2}{\text{Среднедн.выбытие ТЗ за период (Среднедн.себестоимость проданного товара)}, \quad (6)$$

$$\text{Об}_{\text{ДЗ}} = \frac{(\text{ДЗ на начало} + \text{ДЗ на конец})/2}{\text{Среднедневная выручка за период}}, \quad (7)$$

Расчет делового цикла компании можно представить в таблице 1.

Таблица 1.

Расчет делового цикла компании

№ п/п	Показатель	Расчет
1	Товарные запасы на начало года	Исх.данные
2	Товарные запасы на конец года	Исх.данные
3	Средние товарные запасы за год	(п.1+п.2)/2
4	Себестоимость проданного товара за год	Исх.данные
5	Оборачиваемость товарных запасов	п.3/(п.4/365)
6	Дебиторская задолженность на начало года	Исх.данные
7	Дебиторская задолженность на конец года	Исх.данные
8	Средняя дебиторская задолженность	(п.6+п.7)/2
9	Выручка за год	Исх.данные
10	Оборачиваемость дебиторской задолженности	п.8/(п.9/365)
11	Деловой цикл	(п.5+п.10)

На протяжении делового цикла компания кредитуется за счет:

- поставщиков путем получения отсрочки платежа за товар (этот кредит можно назвать беспроцентным);
- внешних займов у банков (стоимость данного кредита равна средней процентной ставке по кредитам банка);

- привлечение средств учредителей под норму доходности, которую учредители хотят получить со своих вложений в компанию.

Зная среднюю отсрочку за товар (оборачиваемость кредиторской задолженности или Об_{кз}), можно рассчитать длину финансового цикла компании и сумму привлеченных средств на финансирование товарных запасов:

$$\text{Длина финансового цикла} = \text{Деловой цикл} - \text{Об}_{\text{кз}}, \quad (8)$$

$$\text{Об}_{\text{кз}} = \frac{(\text{КЗ на начало} + \text{КЗ на конец})/2}{\text{Среднедн.закуп ТЗ за период (Среднедн.себест-сть купленного товара)}}, \quad (9)$$

Отсюда сумма привлеченных заемных средств на финансирование товарного запаса:

$$\sum \text{вложений в ТЗ} = \frac{\sum \text{закупленного товара за период} \times \text{Длина финансового цикла}}{\text{Количество календарных дней в периоде}}, \quad (10)$$

Расчет финансового цикла компании показан в таблице 2.

Таблица 2.

Расчет финансового цикла компании

№ п/п	Показатель	Расчет
1	Деловой цикл	табл. 1.5.
2	Кредиторская задолженность на начало года	Исх.данные
3	Кредиторская задолженность на конец года	Исх.данные
4	Средняя кредиторская задолженность	(п.2+п.3)/2
5	Себестоимость купленного товара за год	Исх.данные
6	Оборачиваемость кредиторской задолженности	п.4/(п.5/365)
7	Финансовый цикл	(п.1-п.6)
8	Сумма вложений в товарные запасы	(п5 x п.7)/365

Представим деловой и финансовый цикл компании графически (рис.1).

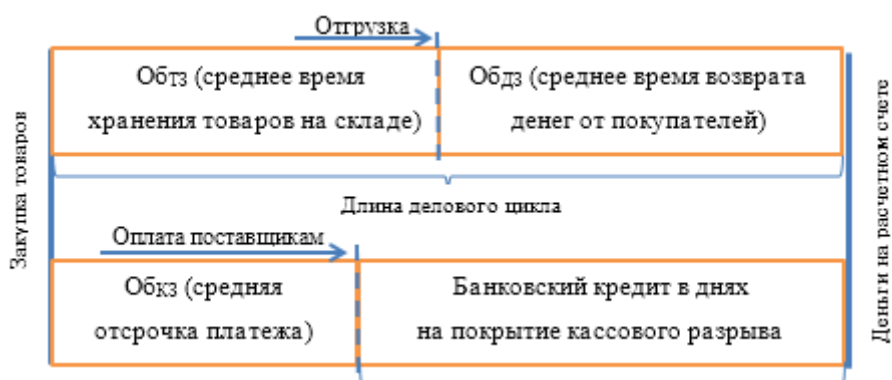


Рисунок 1. Длина делового и финансово цикла компании

Далее оценивается влияние длины финансового цикла на рентабельность продаж. Схема расчета представлена в таблице 3.

Таблица 3.

Расчет рентабельности продаж с учетом затрат на финансирование товарных запасов

№ п/п	Показатель	Расчет
1	Выручка	Исх.данные
2	Себестоимость	Исх.данные
3	Валовая прибыль	(п.1+п.2)
4	Маржа	(п.3/п.1), %
5	Сумма вложений в товарные запасы	табл.1.6.
6	Затраты по финансированию товарных запасов	(п.5*%годовых)
7	Прибыль за минусом затрат по финансированию товарных запасов	(п.3-п.6)
8	Рентабельность продаж	(п.7/п.1),%

Следует отметить, что чем больше оборачиваемость товарных запасов в днях и стоимость заемных средств, тем большее влияние они окажут на итоговую рентабельность продаж.

Из этого следует, что существует 3 направления по улучшению структуры делового цикла компании:

1. Сокращение сроков оборачиваемости товарных запасов.
2. Работа с дебиторской и кредиторской задолженностью (не допускаем длинных просрочек оплат, аккуратно подходим к удлинению сроков отсрочки от покупателей).
3. Проведение переговоров с поставщиками по увеличению отсрочки оплаты купленного товара.

После проведенного анализа делового и финансового циклов, а также рентабельности продаж, можно оценить эффективность выбранного метода формирования запасов и предложить мероприятия по изменению политики управления запасами.

Список литературы:

1. Дубоносова А.Н. Политика управление запасами. // Планово-экономический отдел – Москва: ООО «Профессиональное издательство», 2016. № 4 (64).
2. Панькова К.И. Рациональное управление запасами в целях извлечения большей прибыли. // Планово-экономический отдел – Москва: ООО «Профессиональное издательство», 2016. № 4 (64).
3. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия – Минск: ООО «Новое знание», 2008.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Чуркина Александра Геннадьевна

*студент, Санкт-Петербургский Государственный Архитектурно-
Строительный университет,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Кречина Марта Андреевна

*студент, Санкт-Петербургский Государственный Архитектурно-
Строительный университет,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Бобошко Андрей Александрович

*научный руководитель, д-р экон. наук, доцент
Санкт-Петербургский Государственный Архитектурно-Строительный
университет,
РФ, г. Санкт-Петербург*

ENSURING ECONOMIC SECURITY IN THE HEALTHCARE SECTOR

Alexandra Churkina

*student, St. Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering,
RF, St. Petersburg*

Marta Krechina

*student, St. Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering,
RF, St. Petersburg*

Andrey Boboshko

*scientific director, Dr. Econ. sciences, associate professor
St. Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering,
RF, St. Petersburg*

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению новых экономических угроз в сфере здравоохранения. Основной целью экономической безопасности организаций в сфере здравоохранения является обеспечение их эффективного и устойчивого функционирования и создание необходимых условий для их развития и роста.

Abstract. The article is devoted to the consideration of new economic threats in the health sector. The main objective of the economic security of organizations in the health sector is to ensure their effective and sustainable functioning and create the necessary conditions for their development and growth.

Ключевые слова: экономическая безопасность, система, организации, анализ, экономика.

Key words: economic security, system, organizations, analysis, economics.

Понятие «экономическая безопасность», является целостным и сложным, оно охватывает различные области российской экономики, и в то время служит для решения вопросов, направленных на развитие экономической безопасности национальной экономики [1, с. 207].

Согласно Указу Президента РФ «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» от 13.05.2017 № 208 [2], экономической безопасностью называют состояние защищенности национальной экономики от внутренних и внешних угроз, при обеспечении экономического суверенитета страны, единства ее экономического пространства, условий для реализации стратегических национальных приоритетов РФ.

Экономическая безопасность организаций в сфере здравоохранения – это защищенность системы здравоохранения от прямых либо косвенных угроз экономического характера. Основной целью экономической безопасности организаций в сфере здравоохранения является обеспечение их эффективного и устойчивого функционирования и создание необходимых условий для их развития и роста. [3, с. 224].

Отметим, что здравоохранение – это общественно-социальная функция государства по охране и укреплению здоровья населения [4, с. 99]. Основным нормативно-правовым актом, регулирующим систему здравоохранения в России, является ФЗ № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [5], в соответствии с этим законом, здравоохранение как особая социальная сфера ориентирована, на поддержку здоровья граждан РФ,

реализацию программ оказания медицинских услуг, формирование здорового образа жизни.

Особенностью текущей системы здравоохранения является его организационная перестройка, включающая в себя многоукладность видов медицинской помощи. Систему здравоохранения, следует рассматривать как сложную экономическую систему, которая нуждается в обеспечении ее экономической безопасности [7, с. 298]. Структура экономической безопасности организаций в сфере здравоохранения состоит из следующих компонентов (составляющих):

1. Финансовый компонент экономической безопасности в сфере здравоохранения (комплект мероприятий направленных на формирование и обеспечение экономической эффективности и финансовой устойчивости).

2. Интеллектуальный и кадровый компонент – один из важнейших элементов экономической безопасности в сфере здравоохранения. Включает обеспечение высококвалифицированными кадрами, организацию повышения квалификации работников и т.д.

3. Политико-правовой компонент экономической безопасности (нормативно-правовое обеспечение сферы здравоохранения).

4. Экологический компонент экономической безопасности (оптимизация финансовых затрат на обеспечение соблюдения норм экологии с минимальными денежными потерями).

5. Силовой компонент экономической безопасности в сфере здравоохранения (обеспечение безопасности медицинского персонала и сохранности имущества медучреждения; снижение негативного влияния условий внешней среды).

6. Санитарно-эпидемиологический компонент (обеспечение в целом для общества и для отдельного индивида безопасности функционирования организации в сфере здравоохранения в аспекте санитарно-эпидемиологическом; минимизация вредного влияния объектов здравоохранения на общество и на окружающую среду) [8, с. 37].

Исходя из основных компонентов структуры экономической безопасности в сфере здравоохранения, выделяют три группы основных угроз, в данной сфере:

1) нерациональное использование ресурсов в сфере здравоохранения, которое обуславливается несбалансированностью структуры ее системы, это приводит к несоответствию медицинской помощи потребностям населения, к неравномерной нагрузке на медперсонал, недоступности отдельных медицинских специалистов в территориальном отношении;

2) неразвитость инновационной деятельности в сфере здравоохранения, что является следствием неэффективности производственной инфраструктуры здравоохранения; отсутствие технологических условий для развития трансляционной медицины;

3) недостаточную развитость финансовых и экономических институтов в сфере здравоохранения, которое обусловлено отсутствием сбалансированной модели медстрахования; старением основных фондов учреждений здравоохранения; недостаточной оптимальности финансирования текущей деятельности подсистем здравоохранения и программных мероприятий и т.д. [9, с. 155].

Основные инструменты оценки угроз экономической безопасности в сфере здравоохранения – данные экономической и медицинской статистики. Проведем анализ ресурсов и деятельности организаций сферы здравоохранения, по данным, представленным Федеральной службой статистики РФ (Росстатом РФ). Рассмотрим количественные показатели медицинских организаций Российской Федерации за пятилетний период 2013–2017 гг. (обобщенных данных за 2018 год еще нет), в таблице 1 [10].

Таблица 1.

Медицинские организации (на конец года)

Годы	Число больничных организаций, тыс.	Число больничных коек		Число врачебных амбулаторно-поликлинических организаций, тыс.	Мощность врачебных амбулаторно-поликлинических организаций, посещений в смену	
		всего, тыс.	на 10 000 человек населения		всего, тыс.	на 10 000 человек населения
2013	5,9	1301,9	90,6	16,5	3799,4	264,5
2014	5,6	1266,8	86,6	17,1	3858,5	263,8
2015	5,4	1222,0	83,4	18,6	3861,0	263,5
2016	5,4	1197,2	81,6	19,1	3914,2	266,6
2017	5,3	1182,7	80,5	20,2	3966,7	270,1

В период в 2013–2017 г.г. произошло сокращение числа больничных организаций на 600 единиц, что составило 10,2 процента. Следовательно, произошло сокращение больничных коек в исследуемый период на 119,2 тысячи (9,2 %). Число врачебных амбулаторно-поликлинических организаций возросло в указанный период на 3,7 тысяч. Мощность врачебных амбулаторно-поликлинических организаций, (посещений в смену) повысилась на 167,3 тысячи, что составило 4 процентных пункта.

Важным показателем, характеризующим экономическую безопасность в сфере здравоохранения, является численность медицинских кадров. Рассмотрим численность медицинских кадров на рисунке 1 [10].

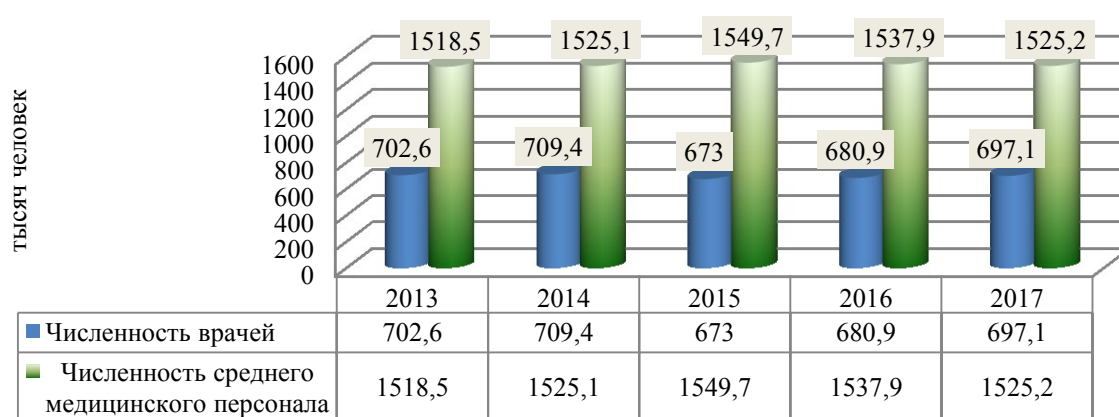


Рисунок 1. Численность медицинских кадров в сфере здравоохранения РФ

В период в 2013–2017 г.г. произошло сокращение численности врачей на 5,5 тысяч человек, что составило 0,8 процентных пункта. Наибольшее снижение в этой категории отмечено в 2015 году (в период экономического кризиса), однако уже в 2016 году численность врачей начинает расти и к концу 2017 года она составила 697,1 тыс. человек. Численность среднего медицинского персонала за исследуемый период имела тенденцию роста, который составил 6,7 тыс. человек (0,4 %).

Заболееваемость населения является основой для планирования ресурсов здравоохранения, необходимых для удовлетворения потребности населения в различных видах медицинской помощи. Заболееваемость населения Российской Федерации по всем болезням (зарегистрировано больных с диагнозом, установленным впервые в жизни) тыс. человек, рассмотрим на рисунке 2 [10].

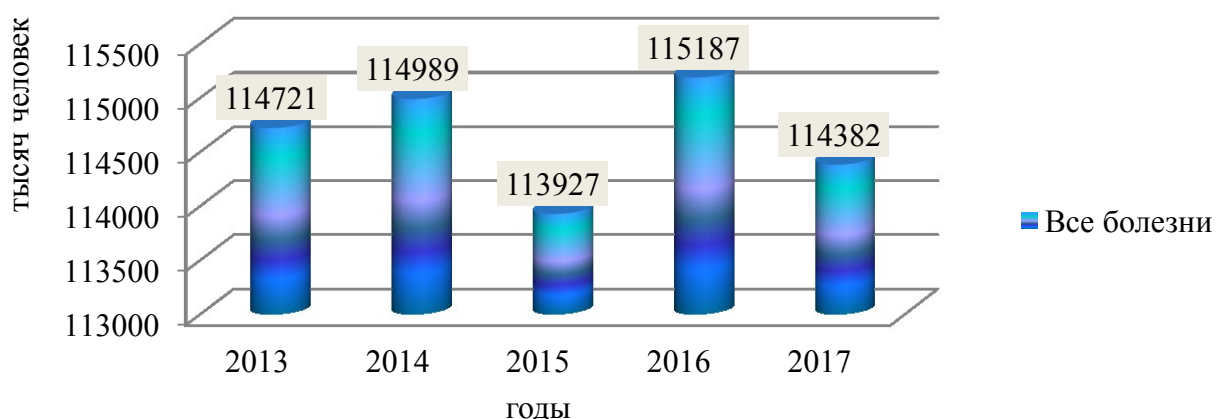


Рисунок 2. Заболееваемость населения по всем болезням

В исследуемый период произошло сокращение количества зарегистрированных больных с диагнозом, установленным впервые в жизни на 339 тыс. человек. Наибольшее количество этой категории больных зарегистрировано в 2016 году – 115 187 тыс. человек, наименьшее в 2015 году – 113 927 тыс. человек.

В целом, проведенный анализ ресурсов и деятельности организаций сферы здравоохранения как важной составляющей ее экономической безопасности, позволил сделать общие выводы. В период в 2013–2017 гг. произошло сокра-

щение: числа больничных организаций (на 10,2 %); численности врачей (на 0,8 %), количества зарегистрированных больных с диагнозом, установленным впервые в жизни (на 0,3 %).

Согласно «Прогнозу социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2024 года» [11] в интересах обеспечения экономической безопасности в сфере здравоохранения в 2019–2024 годах государством выделены перспективные направления деятельности, в частности будут приняты меры, направленные на повышение эффективности системы здравоохранения, развитие инфраструктуры, информатизацию, усиление профилактической направленности здравоохранения, на снижение показателей смертности населения трудоспособного возраста. Реализация мероприятий по повышению структурной экономической эффективности системы здравоохранения будет осуществляться путем внедрения современных информационных технологий, создания персонализированной медицины, формирования современной системы непрерывного медицинского образования, а также реализация комплекса мер, направленных на обеспечение сбалансированности и финансовой устойчивости системы ОМС.

Таким образом, экономическая безопасность системы здравоохранения определяется, в том числе ее ресурсным состоянием, в состав которого входит кадровый и финансовый потенциал системы, и уровень развития производственной инфраструктуры системы здравоохранения. Указанные нами перспективные направления деятельности в сфере здравоохранения, направлены именно на обеспечение его экономической безопасности.

Список литературы:

1. Нафжаров Э.Н. Особенности экономической безопасности в сфере здравоохранения / Э.Н. Нафжаров, Д.Л. Скипин // Обеспечение безопасности бизнеса: материалы Международной конференции. – 2018. – С. 206–213.
2. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Официальный сайт Президента России. – <http://kremlin.ru>

3. Кузьмина Н.С. Оценка экономической безопасности здравоохранения / Н.С. Кузьмина // Наука молодых – будущее России: сборник статей молодых ученых. – 2017. – С. 224–228.
4. Казанцева Л.К. Общественное здоровье и проблемы здравоохранения в России и регионах / Л.К. Казанцева, Т.О. Тагаева // Экономика Сибири в условиях глобальных вызовов XXI века. – Новосибирск, 2018. – С. 98–104.
5. Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ (ред. от 28.12.2018) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» // СЗ РФ. – 28.11.2011. – № 48. – Ст. 6724.
6. Басова А.Г. Влияние современного развития здравоохранения на экономику России / А.Г. Басова, О.В. Карамова // Проблемы науки. – 2017. – № 4 (17). – С. 53–59.
7. Иванова Н.В. Роль здравоохранения в обеспечении экономической безопасности / Н.В. Иванова // Актуальные вопросы налогообложения и экономической безопасности: сборник статей Всероссийской конференции. – 2018. – С. 296–300.
8. Гаранькова, А.Н. Анализ и оценка экономической безопасности организаций здравоохранения / А.Н. Гаранькова // Символ науки. – 2016. – № 11-1 (23). – С. 37–39.
9. Кустов О.М. Экономическая безопасность системы государственного здравоохранения: структура ресурсного потенциала / О.М. Кустов // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического ун-та. – 2016. – № 4 (100). – С. 155–158.
10. Федеральная служба государственной статистики (Росстат России): официальный сайт. – <http://www.gks.ru/>
11. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2024 года // Официальный сайт Министерства экономического развития РФ. – <http://economy.gov.ru>

СЕКЦИЯ 2. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИНСТИТУТА МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Веселова Вероника Сергеевна

*магистрант, Российский государственный университет правосудия,
РФ, г. Нижний Новгород*

ACTUAL PROBLEMS OF THE INSTITUTE OF THE WORLD AGREEMENT IN THE CIVIL PROCESS

Veronika Veselova

*Master degree, Russian state University of justice, Russian Federation,
Nizhny Novgorod*

Аннотация. Мирное соглашение можно определить как урегулирование спорного правоотношения сторонами в добровольном порядке путем взаимных уступок в целях окончания процесса, утверждаемое судом путем вынесения определения об утверждении мирового соглашения.

Abstract. A settlement agreement can be defined as the settlement of a disputed legal relationship between the parties on a voluntary basis by mutual concessions in order to complete the process, approved by the court by determining the approval of a settlement agreement.

Ключевые слова: мирное соглашение, условия мирового соглашения, уступки.

Keywords: settlement agreement, terms of the agreement, assignment.

В настоящее время имеется тенденция определять мирное соглашение как разновидность мировой сделки, которая, в специально предусмотренных законом случаях подлежит принудительному исполнению, а так же является предпосылкой для прекращения производства по делу, или исполнительного произ-

водства, заключается с соблюдением формы, определенной процессуальным законодательством.

Несмотря на то, что для российского права традиционно разрешение споров в судебном процессе, на современном этапе повышение эффективности правосудия достигается путем альтернативного разрешения правовых конфликтов, в том числе путем заключения мирового соглашения как одного из них.

Хотя не вызывает сомнений ряд преимуществ, которые имеются у альтернативных форм разрешения споров, а именно то, что результат достигается путем утверждения их на взаимовыгодных для сторон условиях, однако доля подобных процедур урегулирования споров в общей массе невелика. Полагаем, что необходимо закрепление законодателем его легальной дефиниции с указанием существенных и отличительных признаков, раскрывающих содержание, а так же более детальная проработка данного процессуального института.

Мировое соглашение – это особое соглашение. Оно содержит в себе и признаки процессуального соглашения, с помощью которого стороны урегулируют спор путем использования примирительных процедур, и признаки гражданско-правового договора, с помощью которого стороны распоряжаются предметом права [1].

В будущем следует прогнозировать увеличение количества гражданских дел, производство по которым прекращено или окончено в связи с заключением мирового соглашения. В связи с этим, по нашему мнению, необходимо отделение мировых соглашений от других распорядительных процессуальных действий. Для этого, в статье 173 ГПК РФ следует оставить правила, касающиеся отказа истца от иска и признания иска ответчиком. Целесообразно предусмотреть в Гражданском процессуальном кодексе РФ главу о примирительных процедурах и мировом соглашении по аналогии с Арбитражным процессуальным кодексом РФ.

Полагаем, что, положения о мировом соглашении можно было бы изложить в отдельной статье, со следующими основными тезисами:

1. Заключение мирового соглашения возможно на любой стадии процесса, а также в ходе исполнения судебного акта. Мировое соглашение утверждается судом в судебном заседании.

2. Условия заключенного сторонами мирового соглашения, излагаются определенно и четко с целью избежать при его исполнении неясностей и споров по поводу его содержания.

3. Условия мирового соглашения заносятся в протокол судебного заседания и подписываются сторонами, заключающими мировое соглашение.

Адресованные суду письменные заявления, в которых изложены условия мирового соглашения, а так же и текст мирового соглашения приобщаются к материалам дела, о чем делается отметка в протоколе судебного заседания.

Адресованные суду письменные заявления с условиями мирового соглашения, которые стороны представляют суду вне судебного заседания, должны быть удостоверены нотариусом с обязательной отметкой о разъяснении сторонам последствий заключения мирового соглашения. В случае предоставления удостоверенного нотариусом заявления с условиями мирового соглашения, присутствие стороны в судебном заседании при утверждении мирового соглашения судом, необязательно.

4. При разрешении вопроса об утверждении мирового соглашения и до его утверждения суд разъясняет сторонам последствия его заключения.

5. Суд выносит определение об утверждении мирового соглашения сторон, которое содержит условия мирового соглашения. Производство по делу прекращается, в связи с заключением мирового соглашения.

В случае отказа в утверждении мирового соглашения, суд выносит об этом мотивированное определение, рассмотрение дела по существу продолжается.

6. Определение суда об утверждении мирового соглашения или об отказе в его утверждении может быть обжаловано в апелляционном порядке в вышестоящий суд в течение 15 дней с момента вынесения.

7. Мировое соглашение подлежит исполнению заключившими его лицами добровольно в сроки и в порядке, которые предусмотрены в определении суда об утверждении мирового соглашения.

Не является секретом, что не исполненное добровольно в установленные в нем сроки и в порядке определение суда об утверждении мирового соглашения, подлежит принудительному исполнению по правилам раздела VII Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации на основании исполнительного листа, который выдается судом по заявлению лица, заключившего мировое соглашение.

В дальнейшем данное направление следует развивать путем принятия мер по стимулированию сторон к заключению мирового соглашения.

В этом плане представляется обоснованным включение в действующий гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации положения о сокращении размера государственной пошлины на 50% по делам, в которых стороны заключили мировое соглашение (как и в арбитражном процессе) или о возврате 50% уплаченной при подаче иска государственной пошлины в случае заключения мирового соглашения.

Законодателю, по нашему мнению, следует предусмотреть также возможность утверждения мирового соглашения и прекращения производства по делу на стадии подготовки дела к судебному разбирательству в предварительном судебном заседании.

Таким образом, с учетом вышеизложенного полагаем целесообразным и необходимым предусмотреть в Гражданском процессуальном кодексе Российской Федерации главу о примирительных процедурах и мировом соглашении, где более четко и детально описать положения о мировом соглашении, процессуальную процедуру его заключения (в том числе и ускоренную) и исполнения, а также льготы для сторон, заключивших мировое соглашение с тем, чтобы данный институт был более востребован и реализован в российском гражданском судебном процессе и был более действенным при исполнении.

Список литературы:

1. Давыденко Д.Л. Мировое соглашение и примирительные процедуры в арбитражном, гражданском и третейском процессе // Арбитражный и гражданский процесс, 2003 № 10.
2. Зинченко А.И. Мировое соглашение в судопроизводстве: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 1981.
3. Рожкова М.А. О некоторых чертах сходства мирового соглашения с соглашением, заключаемым по делам, возникающим из публичных правоотношений // Проблемные вопросы гражданского и арбитражного процессов. М.: Статут, 2008.
4. Шерстюк В.М. Новые положения проекта третьего Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации. М., 2001.
5. Шерстюк В.М. Система советского гражданского процессуального права. М.: Изд-во МГУ, 2010.

ОБОСНОВАННЫЙ РИСК КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО ИСКЛЮЧАЮЩЕЕ ПРЕСТУПНОСТЬ ДЕЯНИЯ

Горнаков Александр Юрьевич

*студент, Красноярский государственный аграрный университет
Юридический институт,
РФ, г. Красноярск*

Старков Александр Сергеевич

*студент, Красноярский государственный аграрный университет
Юридический институт,
РФ, г. Красноярск*

Тирранен Василий Александрович

*научный руководитель,
канд. юрид. наук, доцент, Красноярский государственный аграрный универси-
тет, РФ, г. Красноярск*

REASONABLE RISK AS A CIRCUMSTANCE PRECLUDING THE CRIMINALITY OF THE ACT

Alexander Gornakov

*Student of the Krasnoyarsk agrarian University, Institute of Law,
Russia, Krasnoyarsk*

Alexander Starkov

*Student of the Krasnoyarsk agrarian University, Institute of Law,
Russia, Krasnoyarsk*

Vasily Tirronen

*scientific director, Cand. legal Sciences, Associate Professor,
of the Krasnoyarsk agrarian University, Institute of Law,
Russia, Krasnoyarsk*

Аннотация. Рассматривается понятие обоснованного риска, условия обоснованного риска, какое место занимает обоснованный риск в уголовном праве, примеры, проблемы и пути их решения, отличия обоснованного риска от крайней необходимости.

Abstract. The concept of reasonable risk, conditions of reasonable risk, the place of reasonable risk in criminal law, examples, problems and ways to solve them, the difference between reasonable risk and extreme necessity are considered.

Ключевые слова: Обоснованный риск, обстоятельства, исключающие преступность деяния, крайняя необходимость.

Keyword: Reasonable risk, circumstances precluding the criminality of the act, extreme necessity.

Обоснованный риск входит в систему обстоятельств исключающих преступность деяния предусмотренных ст. 41 УК РФ. Это понятие является, по нашему субъективному мнению, самым интересным из обстоятельств, а так же самым малопотребляющим в контексте обстоятельств исключающих преступность деяния, в отличие от крайней необходимости или необходимой обороны, имеющих формально-определенный характер. По нашему мнению, это незаслуженно, поэтому в данной научной работе, мы разберем обоснованный риск, посмотрим какое место занимает обоснованный риск в уголовном праве, а так же рассмотрим проблемы и пути их решения.

Согласие на возможное причинение вреда при обоснованном риске не всегда может быть получено и поэтому не является обязательным признаком правомерности причинения вреда при обоснованном риске. Отличия между обоснованным риском и крайней необходимостью:

- причинение вреда при крайней необходимости допустимо только при наличии опасности правоохраняемым интересам. Обоснованный риск допустим как при наличии, так и при отсутствии непосредственной опасности;

- при крайней необходимости причиненный вред должен быть менее вреда предотвращенного. В случаях, когда обоснованный риск вызван угрожающей опасностью, вред причиненный может превышать предотвращенный. Согласие на возможное причинение вреда требуется лишь в установленных законом случаях.

Обоснованный риск – это обстоятельство исключающее преступность деяния, действие по достижению общественно полезной цели, которое имеет вероятность неблагоприятного исхода, содержащее в себе все признаки состава преступления. Выделим так же условия обоснованного риска. Закон требует, что

бы риск был соразмерен научно-техническим знаниям и опыту. Риск это выход за границы неизвестного, поэтому он должен быть обоснованным, не беспочвенен, не должен противоречить знанию о опыту полученному в прошлом, имеющему аксиоматический характер. Так же , не считает риск человека, у которого субъективная сторона преступления являлась небрежностью или легкомыслием. Следующим условием выступает цель по достижению какого-либо общественного блага. Еще одним условием является, что общественно полезная цель не могла быть достигнута не связанным с риском действиями, бездействиями, средства должны быть соразмерными цель то есть, для достижения незначительной цели недопустим серьезный риск. В любом случае, для достижения цели должен выбираться наименее опасный путь, а если при обоснованном риске вероятен летальный исход человека или людей, (например: при испытании летательного аппарата, нужно обязательно согласия испытателя. Если лицо приняло недостаточные меры для того что бы избежать неблагоприятных последствий и не имеет серьезных оснований надеяться на лучший результат, не будет считаться обоснованным риском). Тем не менее, нельзя считать такой риск, который заведомо был сопряжен с угрозой экологической катастрофы или общественного бездействия, угрозой для жизни многих людей, тогда он в любом случае не будет является таким, который направлен на достижение общественного блага. Исходя из этих условий, можно легко обосновать массовые опыты на людях подпольными учеными, как незаконную, негуманную, и андоктринальную деятельность. Псевдоученые, хотя может быть это понятие спорное и в какой-то степени не соответствует людям, которые обладают феноменальными знаниями в науке и медицине, может быть желают светлого будущего своей стране и своим детям, но настолько озабочены целью изобрести утопичные, на мой взгляд, сыворотки, разного рода эликсиры, что забыли о ценности человеческой жизни, готовы любыми способами вербовать людей на опыты (обман, насилие, количество этих методов неиссякаемы), которые могут кончиться фатальной неудачей для одного и потерей здоровья или жизни для другого. И все же, изобретение бессмертия и так далее, являются

утопичной идеей ученых, и в девяносто девяти процентах такие опыты заканчиваются очень плохо, а было ли это целью по достижению общественного блага, конечно да, был ли выбран наиболее безопасный путь, не в коем случае, но цель как является соразмерной, если бы опыт удался, то мы бы получили уникальное в своем роде изобретения, но это как мы говорим, всего лишь утопия. Так же для такого рода деятельности, нужно непосредственное согласия испытуемого, но без обмана на последствия, которым можно с легкостью пренебречь, и скорее всего, ученый надеется, в таком случае, на авось, что противоречит данному обстоятельству. Вывод из этого только один, род деятельности как незаконные опыты в перечисленных случаях, не являются обоснованным риском, так как нарушают основные условия обстоятельств исключая преступность деяния.

Мы предлагаем перейти к примерам, которые подпадают к обоснованному риску.

1. В этом примере проиллюстрирована возможность научно обоснованного и технически обеспеченного риска. Пациентка, у которой выявлена опухоль яичника, находится в опасном для жизни состоянии. Впрочем, болезнь может длиться долгое время, при этом не исключается вероятность ее излечения без операции. Пациентка может даже за это время умереть по причинам, не связанным с болезнью. Хирург, осуществляя, применяя новые методы лечения, при неудачном их результате может причинить смерть. Причем такой исход при неудачной операции будет более вероятным, чем без нее, и пациентка погибнет быстрее. И, тем не менее, в подобных случаях риск, на который идет врач, оправдан. Вторая ситуация, когда в жаркий летний день двое рабочих были направлены откачивать мазут из специальной емкости, для чего должны были спуститься внутрь нее, и в результате воздействия выделяющихся отравляющих веществ потеряли сознание. Действия руководителя, принявшего такое решение, были оценены как нарушение правил охраны труда, повлекшее причинение тяжкого вреда здоровью людей, ответственность за которое предусмотрена ст.143 УК РФ. В то же время решение о направлении спасателей, обладающих

необходимым опытом, для спасения этих двух рабочих и принятие предусмотренных для таких случаев мер безопасности (использование противогазов, страховки и т.п.) также относилось к числу рискованных, но в данной ситуации риск был обоснованным. В первом случае было явное нарушение, но вторая часть примера ярко выражает обоснованный риск. Люди которые подошли к спасению людей ответственно, соблюдая все меры безопасности, но может быть где-то рискуя, сделали это для спасения жизни двух людей.

2. Испытание новейшего турбо самолета, который развивает скорость до 11000 км/ч. При посадке у истребителя отлетели шасси и в результате конструктор (он же и испытатель) погиб, перед испытание он перед группой конструкторов, с которыми он разрабатывал истребитель, дал согласие на испытание, которые могло закончиться летальным исходом. Испытатель знал всю величину своего риска, был ли он соразмерный сказать сложно, все эти обстоятельства субъективный в данном случае, это будет решать следствие, как показывает практика, такие действия будут являться обоснованным риском.

Таким образом, какие выводы мы можем сделать из данной работы? Законодатель предусмотрел, что обоснованный риск может носить корыстную деятельность для ученых, поэтому в нормативно-правовых актах закреплены основы, которые люди должны учитывать совершая те или иные действия. Обоснованный риск это нужное введение в которые существует в уголовном законодательстве, да и не только обоснованный риск, весь перечень обстоятельств исключающих преступность деяния необходимы для жизни людей, которые живут в демократическом государстве, это показатель наличия принципа справедливости и законности в стране и мире. Люди, которые идут на обоснованный риск, в какой-то степени совершая героический поступок(не во всех случаях), который впоследствии может принести большой вклад в развитие социума, науки и техники, при этом ставя на кон свою жизнь.

ОСОБЕННОСТИ УСТАНОВЛЕНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ ПОСРЕДСТВОМ СВИДЕТЕЛЬСКИХ ПОКАЗАНИЙ

Григорец Ирина Викторовна

*магистрант, Санкт-Петербургский государственный
университет аэрокосмического приборостроения,
РФ, г. Санкт-Петербург*

FEATURES OF ESTABLISHMENT OF LEGAL FACTS BY MEANS OF WITNESS INDICATIONS

Irina Grigorets

*student of Saint-Petersburg State University of Aerospace Instrumentation
Russia, Saint-Petersburg*

Аннотация. В статье раскрываются особенности применения такого средства доказывания как свидетельские показания, роль и значение свидетельских показаний в правоприменительной практике, связанные с установлением фактов, имеющих юридическое значение.

Abstract. The article reveals the features of the use of such evidence as testimony, the role and importance of testimony in law enforcement practice associated with the establishment of facts of legal significance.

Ключевые слова: виды доказательств, юридический факт, свидетельские показания, свидетель, гражданский процесс.

Keywords: legal fact, testimony, witness, civil process

В соответствии с ГПК РФ [1], в порядке особого производства суд устанавливает факты, от которых зависит возникновение, изменение, прекращение личных или имущественных прав граждан, организаций (факты, имеющие юридическое значение).

По мнению автора, особое внимание заслуживает такое средство доказывания, как свидетельские показания, так как именно они являются главной особенностью механизма доказывания при установлении судом юридических фактов. Как правильно отмечает Бычков А.А., показания свидетелей имеют

высокую ценность, когда у участника спора нет иных допустимых доказательств, подтверждающих его позицию [5], что чаще всего встречается именно при необходимости установить юридически значимый факт. В частности, по заявлениям об установлении принадлежности документа заявителю в случаях, когда в документах, удостоверяющих личность, допущена ошибка в имени, чаще всего ведущим доказательством станут свидетельские показания знакомых и родственников. Как правило, свидетельство о рождении, а также иные документы, которые непосредственно подтверждают личность заявителя либо уничтожены, либо утеряны во время войны, либо миграции. Именно в таких случаях свидетельские показания как сведения о фактах, имеющих юридическое значение, могут быть положены в основу решения суда при определенных обстоятельствах.

Учитывая, что законодателем не дается определения свидетельских показаний, и, проанализировав определения, представленные такими учеными как Розиным Н.Н., Логиновым П.В., Фокиной М.А. и др., рассмотрим более актуальное определение свидетельских показаний - это сообщение юридически незаинтересованного в исходе дела лица о фактах, составляющих предмет доказывания по делу, а также иных обстоятельствах, имеющих значение для правильного разрешения дела, полученные в установленном законом процессуальной форме [6].

Так, исходя из приведенного выше определения, следует, что свидетель должен быть юридически незаинтересованным в исходе дела лицом, что является отличительной чертой от показаний по делу участников процесса – истца, ответчика, третьих лиц. Данная особенность свидетельских показаний как средства доказывания является результатом дискуссий ученых-юристов относительно достоверности и, соответственно, допустимости данного доказательства.

Проблему правдивости и истинности показаний, данных свидетелем, раскрывает в своей работе Шакитько Т.В., указывая, что в юридической литературе не всегда однозначно определяется принцип заинтересованности свидетеля в итоге рассмотрения дела, основываясь на том, что сторона, ходатайствующая о

вызове свидетеля, предполагает, что показания последнего будут необходимым подтверждением заявленной в процессе позиции с целью достижения искомого результата [8], что подтверждается в работах и других ученых, например Треушникова М.К.: "хотя свидетель и является юридически незаинтересованным лицом, это обстоятельство не исключает наличия у него заинтересованности в результатах разрешения дел, вытекающей из отношений товарищества со стороны, родственных отношений, симпатий и антипатий, связей по работе т.д." [7]. Между тем, Треушников М.К. указывает, что возможность наличия у свидетеля иной, неюридической заинтересованности не дает оснований тому, чтобы вообще не использовать такое лицо в качестве источника доказательств.

Таким образом, для справедливой оценки показаний свидетелей можно выделить такой критерий, как юридическая и неюридическая заинтересованность свидетеля в исходе дела. Знание неюридической заинтересованности свидетеля необходимо суду для правильного построения допроса свидетеля и оценки его показаний.

При установлении юридических фактов исчезает состязательность процесса, так как в особом производстве недопустим спор о праве, поэтому проблема заинтересованности свидетелей отходит на второй план, в отличие от следующего критерия данного вида доказательств - правдивость. Согласно Постановлению Верховного Суда РФ от 25.01.2016 № 37-АД15-8 свидетельские показания должны быть последовательны и непротиворечивы, должны определенно подтверждать или наоборот, опровергать соответствующие обстоятельства, а также соотноситься с иными доказательствами по делу [3]. На данный момент в гражданском судопроизводстве для обеспечения правдивости показаний свидетеля предусмотрена уголовная ответственность по ст. ст. 307, 308 УК РФ [2]. Однако, согласно статистике, в рамках гражданского процесса свидетелей, как правило, не привлекают к уголовной ответственности, что влечет за собой ощущение безнаказанности и несущественности представляемых данных. По мнению автора, данный вопрос требует внесения существенных изменений в нормы ГПК РФ [1], в частности, введения административной ответственности

за дачу ложных показаний по аналогии со ст. 17.9. КоАП РФ, что предлагала в своих работах Фокина М.А.[9], чтобы максимально исключить возможность вынесения ошибочного решения суда, которое может нарушить права другой стороны. Сумма штрафа должна быть соизмерима с возможными неблагоприятными последствиями, возникшими вследствие дачи ложных показаний.

Кроме того, согласно ст. 60 ГПК РФ [1], обстоятельства дела, которые в соответствии с законом должны быть подтверждены определенными средствами доказывания, не могут подтверждаться никакими другими доказательствами. Данный принцип можно проиллюстрировать следующим примером из судебной практики: заявитель Шадрин В.Г. обратился в суд с заявлением об установлении факта участия в боевых действиях. В обоснование заявления Шадрин В.Г. ссылаясь на то, что с 3 января 1969 г. по 1 июля 1971 г. он проходил действительную военную службу по призыву в войсковой части 20858, входившей в состав 38 отдельной бригады кораблей ОСНАЗ Тихоокеанского флота, на малом разведывательном корабле "Дефлектор". Шадрин В.Г. полагал, что он как военнослужащий, проходивший службу на этом корабле в указанные периоды, в силу положений статьи 3 Федерального закона 12 января 1995 г. N 5-ФЗ "О ветеранах" относится к категории "ветеран боевых действий". При обращении в суд и в процессе рассмотрения его дела, заявитель ссылаясь на свидетельские показания своих сослуживцев, которые подтверждали факт прохождения воинской службы в указанном временном периоде и по месту его территориальной принадлежности. Между тем, судебной коллегией по гражданским делам Верховного Суда РФ вынесено решение о направлении дела на новое рассмотрение в связи с отсутствием документов, подтверждающих непосредственное участие заявителя в боевых действиях [4].

Таким образом, свидетельские показания, являясь универсальным средством доказывания, при установлении судом юридических фактов имеют ряд особенностей. Во-первых, носитель сведений о фактах, относящихся к предмету доказывания, должен быть юридически незаинтересованным в исходе дела лицом, однако допускается наличие иной заинтересованности. Во-вторых, для

обеспечения истинности свидетельских показаний, по мнению автора, необходимо усовершенствовать нормы закона в части санкций за дачу ложных показаний, что поможет избежать злоупотребления правами и будет способствовать вынесению справедливых и обоснованных решений, даже если основным доказательством являются свидетельские показания. В-третьих, при установлении юридических фактов суду важно опираться на допустимые доказательства, и в случаях, предусмотренных законом, подтверждать свидетельские показания письменными доказательствами.

Список литературы:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 07.03.2018) // Собрание законодательства РФ, 18.11.2002. №46. ст.4532
2. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019) "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954
3. Постановление Верховного Суда РФ от 25.01.2016 № 37-АД15-8
4. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 04.12.2017 N 53-КГ17-22
5. Бычков А.И. Актуальные проблемы судебного разбирательства. М.: Инфотропик Медиа, 2016 - 480 с. - 122 С.
6. Молчанов В. В. Свидетели и свидетельские показания в гражданском судопроизводстве / В.В. Молчанов. - 2-е изд. - Москва : Городец, 2010 – 432 с.
7. Треушников М.К. Судебные доказательства. М.: Городец, 2005 г. С. 88-89
8. Шакитько Т.В. Показания свидетелей как доказательства в гражданском процессе // Современное право. 2017. N 3. С. 85 - 87.
9. Фокина М.А. Свидетельские показания в системе средств доказывания в гражданском судопроизводстве. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук, Саратов – 1991.

ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА В РОССИИ

Гуменюк Илона Сергеевна

*студент, Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет,
РФ, г. Санкт-Петербург*

На протяжении времени, институт исполнительного производства перешагнул три ступени своего развития:

1. Первая ступень его выражалась в виде - саморасправы, самозащиты пострадавшей стороны. В этот временной отрезок, суд, как таковой, находился у истоков разрешения конфликтов;

2. Вторая ступень, связана с исполнением судебного решения, только данное исполнение было, опять-таки возложено на суд.

3. Третья ступень, ознаменовалась созданием специального органа, который исполняет решение суда - в это время и формируется гражданско-процессуальный институт - исполнительное производство.

Исполнительное производство, по своей сути, существовало в виде самоосуществления права, которое на практике прошли все гражданские судопроизводства многих государств [1, с. 120].

В Древней Руси, не существовало как судебного, так и исполнительного органа власти, которые были бы отделены от других органов власти. Роль судьи исполнял князь. Суды положили конец формату - самоосуществление права, хотя они еще не были централизованными. На Руси, контрольную функцию по исполнению княжьей воли, осуществляли: праведники, неделычики, сафьяны.

В 1270 году, в договоре Великого Новгорода с Ярославом Ярославовичем, впервые упоминается об исполнительных решениях, включая упоминания про участников данного решения-приставов. На пристава возлагались такие обязанности, как: исполнения судебного решения, обеспечение явки обвиняемого. Позже, в 1497 году князь Иван III вводит «Судебник», где исполнителями были

не только приставы, но и неделычики и праведники. При этом форма права, как самоосуществление была актуальна.

Январь 1649 года - утверждено царём Алексеем Михайловичем «Уложение», согласно которому, пристав был единственным участником исполнительного решения в России.

Петр I, в свое время, приравнял приставов к разряду чиновников. Где-то в это время, исполнение судебных решений стало обособливаться в отдельную ячейку гражданского процесса. В 1782 году, следуя Уставу Благочиния, полиция стала органом исполнения. Постепенно, исполнительное производства выводилось за рамки судебной системы, в результате чего был потерян контроль за своевременностью и правильность исполнения решения со стороны суда [5, с. 57].

1864 год, ознаменовался поворотным, в связи с восстановлением роли приставов в сфере исполнительного производства, при том, что роль полиция еще была весомой. В рамках данных изменений, был принят Устав гражданского судопроизводства, основанный на Французском гражданском кодексе - как эталоне римского права. Судебные приставы, они же «полиция суда», находились при коммерческих судах, вплоть до 1964 года. С появлением Судебных уставов, приставы прикреплялись за кассационными департаментами правительствующего сената и при окружных судах.

Им назначались жалования в зависимости от класса их чинов, а их обязанности были прописаны в уставах гражданского и уголовного судопроизводства. В круг их задач, входило - извещение тяжущимся повесток и бумаг по делам, отписка дел и соблюдение порядка в зале суда. Но главной их функцией - было соблюдение исполнения решений суда. Эта обязанность возлагалась на судебных приставов, состоящих при окружных судах [3, с.22].

Кроме того, приставы могли избирать и создавать товарищества и Совет. Совет выполнял следующие обязанности: наблюдал за действиями судебных приставов во время исполнения воли суда; принимал жалобы на незаконные действия приставов; распределял вознаграждение приставов, назначал дисци-

плинарную ответственность в случае нарушения прав и свобод со стороны служебных лиц, привлекал к судебной ответственности, в случае тяжкого правонарушения. Все санкции в отношении приставов, прописаны в ст.341 Учреждений судебных установлений.

После Октябрьской революции, институт судебных приставов был ликвидирован, на его смену пришло образование института судебных исполнителей, которые находились в подчинении у председателя суда. Это и не удивительно, в первые годы развития социалистической правовой науки некоторые теоретики отрицали преемственность между историческими типами права, и особенно между буржуазным и социалистическим.

Восстановление института судебных приставов в России, пришлось на 1997г., когда была создана Служба судебных приставов, опираясь на законы - «О судебных приставах» и «Об исполнительном производстве» [4,с.18].

На сегодняшний день, в российском праве, возможно, не хватает дополнения института исполнительного производства, институтом предварительного исполнения. Существующие меры по обеспечению иска в должной мере не защищают интересов истца и во многом предоставляют ответчику возможность скрывать имеющееся у него имущество, а также затягивать исполнение решения. Быть может, институт предварительного исполнительного решения, будет мотивировать ответчика к мирному урегулированию конфликта с истцом, что сократит и ускорит реальное исполнение суда.

Следовательно, можно сделать вывод об определенной преемственности с поправкой на временные рамки общих правил исполнительного производства.

Список литературы:

1. Воробьева С.В., Марков А.А. Институт исполнительного производства в России; история становления и перспективы развития // Актуальные вопросы юридической науки и практики: Сборник научных трудов членов Тамбовского регионального отделения Ассоциации юристов России. - Тамбов: Издат. дом ТГУ, 2010, Вып. 1.
2. Деготь Б.Е. Стадии исполнительного процесса //Современное право. 2015. № 5.

3. Малешин Д.Я. Движение дела по стадиям в исполнительном производстве //Исполнительное право. 2016. № 1.
4. Марданов Д.А. Ответственность за нарушение законодательства об исполнительном производстве //Адвокат. 2015.№ 1.
5. Павлов М.Ю. История становления и развития исполнительного производства в России // Бюллетень Федеральной службы судебных приставов. - М.: Спарк, 2014. № 2.

ПРАВОВЫЕ И ЭТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЛЕЧЕНИЯ ДЕТЕЙ С НЕСОВЕРШЕННЫМ ОСТЕОГЕНЕЗОМ

Костанов Даниил Романович

*студент, Курский Государственный Медицинский Университет,
РФ, г. Курск*

Ребров Дмитрий Артурович

*студент, Курский Государственный Медицинский Университет,
РФ, г. Курск*

Симонян Римма Зориковна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доцент,
Курский Государственный Медицинский Университет,
РФ, г. Курск*

Несовершенный остеогенез (НО) — редкое наследственное заболевание, сопровождающееся повышенной ломкостью костей.

Характерными клиническими симптомами НО являются: ломкость костей, нарушение роста, развитие деформаций скелета, гипермобильность суставов, тугоухость, несовершенный дентиногенез, наличие «голубых склер».

НО пока не имеет этиотропной, излечивающей пациента, терапии, его лечение направлено на минимизацию числа переломов, хирургическое исправление деформаций, увеличение костной массы и минеральной плотности костей, уменьшение болей, повышение активности и подвижности ребенка.

На современном этапе в соответствии с общемировой практикой основой медикаментозного лечения НО является использование лекарственных средств из группы бисфосфонатов.

Результаты большинства исследований, ведущихся в мире в отношении применения бисфосфонатов, свидетельствуют об их значимом позитивном влиянии на снижение частоты переломов, выраженность болевого синдрома, тяжесть костных деформаций, повышение мобильности пациента и его социальной адаптации. Вместе с тем, существующие сегодня в мире высокие стандарты, основанные на принципах доказательной медицины, не позволяют до настоящего времени окончательно подтвердить эффективность и безопас-

ность бисфосфонатов у детей и регламентировать их применение. Несмотря на большой опыт их применения в практике, назначение детям до настоящего времени в отечественной и зарубежной практике продолжает осуществляться в режиме «off label». По общепринятому подходу бисфосфонаты применяются у детей с соблюдением ряда требований, включая: наличие тяжелой степени заболевания, сопровождающейся выраженными симптомами, развитием осложнений, страданиями пациента; неэффективность базовых, предшествующих их назначению, мер; получение информированного согласия законных представителей ребенка на такое лечение; обязательное одобрение лечения этическим комитетом.

Клиническая практика показывает, что проблемы и вопросы, обусловленные оказанием помощи детям с НО, имеют весьма острый и не только сугубо медицинский, но и этико-правовой характер.

Они возникают на всех уровнях системы «врач – родители – больной ребенок». Согласно закону «О здравоохранении», необходимым условием оказания медицинской помощи пациенту в таких случаях является получение предварительного информированного согласия законных представителей, ознакомленных с целью медицинского вмешательства, прогнозируемыми результатами и возможными рисками.

С правилом информированного согласия тесно связаны этические аспекты отказа пациента от медицинского вмешательства. Действительно, если врач и пациент становятся равноправными партнерами в процессе оказания медицинской помощи, то пациент не может быть ограничен ни в праве на согласие, ни в праве на отказ от медицинского вмешательства. Важно лишь добиться понимания со стороны пациента, что его выбор, связанный с отказом от медицинского вмешательства, сопряжен с моральной ответственностью за возможные последствия. Особенностью профессиональной деятельности врача-педиатра является то, что она, с одной стороны, основана на прямом контакте с ребенком, с другой — на общении с родственниками ребенка, у каждого из которых свои личностные особенности и свое видение состояния здоровья ребенка. Поэтому, так

важно при оказании медицинской помощи ребенку как можно раньше установить доверительный контакт с его родителями.

Если удалось заручиться их доверием, если они уверены в том, что проводимое лечение будет соответствовать современному уровню развития медицины, то, осознавая ответственность за благополучие ребенка и максимально учитывая его интересы, они, как правило, сотрудничают с врачом в процессе оказания медицинской помощи.

Достаточно противоречивой является ситуация, когда законные представители несовершеннолетних категорически отказываются от медикаментозного вмешательства. Нередко родители рассматривают ребенка как собственность, с которой они могут поступать как им угодно.

Стремясь защитить его от возможных ошибочных агрессивных медицинских вмешательств, они выдвигают собственные, не всегда правомерные и адекватные требования. И, наоборот, возможна ситуация резкого снижения родительской ответственности, например, в случае наличия у них психического заболевания, злоупотребления психоактивными веществами, когда родители проявляют безразличие к судьбе собственного ребенка, нанося своим безучастием вред его здоровью.

Порой на решения, принимаемые родителями больного ребенка, оказывают негативное влияние советы некомпетентного окружения, а также недостоверность и медицинская необоснованность сведений, публикуемых в средствах массовой информации.

Отказ родителей от лечения ребенка ставит врача в затруднительное положение.

Так как, с одной стороны, врач несет юридические и этические обязательства перед своим пациентом и должен оказать ему медицинскую помощь, основываясь на реальной необходимости для пациента, с другой — категорический отказ от лечения законных представителей ребенка не позволяет врачу в полной мере выполнить свой профессиональный долг. Особую остроту данная проблема приобретает в случае применения лекарственных средств в режиме

«off label», поскольку в этой ситуации задействование определенных законодательством механизмов признания ребенка находящимся в социально-опасном положении в связи с неоказанием ему медицинской помощи для специалиста особенно затруднительно.

В таких ситуациях безопасность и эффективность лекарственного средства, планируемого к применению, не доказаны должным образом, следовательно его назначение — невозможно без согласия законного представителя пациента.

Важно заметить, что в случае с лечением НО отсутствие альтернативы применению бисфосфонатов, воздержание от их применения (по сути — невмешательство в естественное течение заболевания) неизбежно ведет к стремительно прогрессирующему ухудшению состояния пациента — частота переломов костей может достигать десятков и даже сотен в течение жизни, многочисленные костные деформации и выраженный болевой синдром нарушают полноценную жизнь и социальную адаптацию пациента.

В случае с лечением детей это порождает ряд дополнительных этических проблем в виде страданий самого ребенка, его родственников, лечащих его специалистов вследствие невозможности эффективно помочь страдающему пациенту.

Таким образом, можно констатировать, что в системе «врач-родители-больной ребенок» возможны ситуации, когда маленький пациент оказывается заложником ситуации, при которой врач не имеет правового инструмента воздействия на родителей, а родители в силу ряда причин, отказываясь от лечения, лишают собственного ребенка возможности на лучшее качество его жизни.

Лечение детей с НО до настоящего времени остается серьезной этической дилеммой, требующей скорейшего решения.

Список литературы:

1. Альбицкий, В. Ю. Современные этические проблемы педиатрии / В. Ю. Альбицкий, С. Я. Волгина // Вопросы современной педиатрии. — 2004. — Т. 3, № 2. — С. 98–99.

ПРАВО НА ЖИЛИЩЕ В ПРАКТИКЕ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ладинская Юлия Андреевна

*магистрант, Приволжский филиал Российского Государственного
Университета Правосудия,
РФ, г. Нижний Новгород*

Торопкин Сергей Александрович

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент Приволжского
филиала Российского Государственного Университета Правосудия,
РФ, г. Нижний Новгород*

THE RIGHT TO HOUSING IN THE PRACTICE OF THE CONSTITUTIONAL COURT OF THE RUSSIAN FEDERATION

Julia Ladinskaya

*undergraduate, Volga branch of the Russian State University of Justice,
RF, Nizhny Novgorod*

Sergey Toropkin

*supervisor, Cand. legal sciences, associate professor of the Volga branch of the Rus-
sian State University of Justice,
RF, Nizhny Novgorod*

Аннотация. В статье раскрывается право на жилище в практике Конституционного суда Российской Федерации.

Abstract. The article reveals the right to housing in the practice of the Constitutional Court of the Russian Federation.

Ключевые слова: жилище, право граждан на жилище, неприкосновенность жилища, неприкосновенность частной жизни, Конституционный суд Российской Федерации.

Keywords: housing, citizens' right to housing, the inviolability of the home, the inviolability of private life, the Constitutional Court of the Russian Federation.

Судебным органом конституционного контроля является Конституционный Суд РФ, он самостоятельно и независимо осуществляет судебную власть,

посредством конституционного судопроизводства. За 2018 год общее число обращений в Конституционный суд РФ составило 14 638, из них заявлений по вопросам жилищных прав граждан 592, все эти заявления демонстрируют реализацию права на судебную защиту, одного из составляющих права на неприкосновенность жилища [5, с. 84].

Деятельность Конституционного Суда складывается не только из судебной практики, перед ним стоят важнейшие задачи, такие как:

- конкретизация законодательства, регламентирующего порядок и гарантии реализации права на неприкосновенность жилища;
- определение конкретных форм реализации права на неприкосновенность жилища отдельными категориями граждан;
- и многие другие задачи, складывающиеся по вопросам реализации права на неприкосновенность жилища.

Конституционный Суд РФ, формулируя свою правовую позицию, не просто конкретизирует правовую норму, но и раскрывает истинный смысл обязанностей государства в гарантированности осуществления прав.

Энциклопедический словарь трактует защиту прав человека как деятельность, осуществляемую государственными органами, общественными организациями и отдельными лицами, имеющую целью охрану прав и свобод человека, обеспечение их соблюдения. При этом речь идет о недопущении правовыми и организационными методами и средствами нарушений прав и свобод человека и гражданина или восстановление уже нарушенных. За последнее десятилетие доля россиян, считающих, что государство не выполняет своих основных обязанностей перед обществом по охране прав и свобод граждан, прав собственности, правопорядка сократилось с 66,0% до 37,0% опрошенных. При этом доля респондентов, утверждающих обратное мнение – возросла более чем в два раза 101 170 (с 14,0% до 36,0%) [2, с. 293].

В связи с вышеизложенным, в соответствии с Конституцией Российской Федерации охрана прав и свобод человека и гражданина носит непосредствен-

ный характер и осуществляется, в том числе и на стадии проверки сообщения о преступлении.

Подтверждением высказанного, может служить Определение Конституционного Суда Российской Федерации № 1658-О-О от 16.10.2010. В частности, заявитель оспаривал конституционность статьи 176 УПК Российской Федерации, указывая, что рассматриваемая норма УПК, по его мнению, позволяет до возбуждения уголовного дела проникать принудительно в жилище и проводить в нем осмотр места происшествия без согласия проживающих там лиц, в том числе без судебного решения [6].

Конституционный Суд РФ здесь указал, что оспариваемая статья 176 УПК не предусматривает фактического (в т. ч. процессуального) осмотра жилища без согласия лиц в нем проживающих или без решения суда, в том числе до возбуждения уголовного дела. Процессуальный порядок проведения указанного следственного действия регламентирован частью 5 статьи 177 УПК, из которой следует, что осмотр жилого помещения производится исключительно с разрешения проживающих в нем лиц или при наличии решения суда. Кроме этого, если лица, проживающие в жилище, возражают против такого осмотра, то лицо производящее расследование перед судом возбуждает ходатайство о его производстве в соответствии со статьей 165 УПК Российской Федерации.

Между тем, как показывает практика случаи возбуждения ходатайства перед судом, в соответствии со статьей 165 УПК о производстве в жилище осмотра места происшествия в ходе проверки, в следственной практике крайне редки.

При этом, исходя из рассмотренного выше определения Конституционного Суда (по жалобе Ядрищенского Р.В.), провести осмотр в жилище без согласия лиц, проживающих в нем до возбуждения уголовного дела, является достаточно проблематичным, даже если это жилище является местом происшествия.

Представляется, что в соответствии со статьей 25 Конституции РФ при производстве осмотра места происшествия фактическая неприкосновенность жилища в исключительных случаях обоснованно может быть ограничена на основании часть 3 статьи 55 Конституции РФ, где прописано, что ограничение

прав и свобод человека и гражданина возможно на основании федерального закона только в определенной мере, например, тогда, когда это необходимо для защиты здоровья человека, его прав и законных интересов или прав и законных интересов других лиц, основ конституционного строя, а также обеспечения обороноспособности страны и безопасности государства.

Исключительность проникновения для осмотра в жилище без получения согласия проживающих там лиц определяется обстоятельствами происшествия.

Некоторые авторы определяют такие случаи, полагая, что получать согласие проживающего в жилище лица на осмотр, например, когда в нем находится труп, нецелесообразно [3, с. 21].

Прописанная в статье второй Конституции Российской Федерации обязанность государства защищать и соблюдать права и свободы человека и гражданина реализуется через ее соответствующие нормы, их регламентирующие. Защита и соблюдение конституционных прав осуществляется непосредственно государством. Стадия приема, регистрации и проверки сообщений о преступлениях здесь не являются исключением.

При этом, предусмотренное статьей 25 Конституции России право на неприкосновенность жилища в ходе проверки, весьма актуально и является одним из наиболее обсуждаемых, так как именно на этой стадии наиболее часто проводятся различные виды следственного осмотра, в том числе осмотр места происшествия (далее ОМП), зачастую являющийся жилищем.

Конституционное толкование рассмотренной нормы Конституции Российской Федерации, как ранее уже отмечалось, дано в Определении КС РФ по жалобе Ядрищенского Р.В. и достаточно подробно этот вопрос уже обсужден. Между тем, следует учитывать, что «ограничение некоторых прав граждан на стадии рассмотрения сообщения о преступлении, является необходимым условием установления наличия, либо отсутствия состава преступления» [7].

Предусмотренное статьей 52 Конституции России право потерпевшего на доступ к правосудию и компенсацию ущерба, причиненного преступлением

предопределяет стадию проверки сообщения о преступлении, как один из этапов сбора доказательственной информации.

Критерии, при которых происходит реализация рассматриваемого права должны включать в себя: отсутствие волокиты при проверке, разъяснение прав на обжалование действий и решений лица, производящего расследование, соблюдение сроков проведения проверки и как итог принятие только законного и обоснованного процессуального решения [4, с. 33].

В заключение, необходимо отметить, что любое отступление от исполнения рассмотренных конституционных прав на стадии возбуждения уголовного дела в значительной степени нарушает права и свободы лиц, явившимися участниками такой проверки. В результате таких, пусть и не умышленных отступлений, может быть оспорена как законность возбуждения уголовного дела, так и законность дальнейшего расследования и уголовного преследования конкретного гражданина.

Установленная взаимосвязь рассмотренных норм Конституции РФ со стадией проверки сообщения о преступлении, указывает нам на необходимость их обязательного соблюдения на этой стадии.

Безусловно, в российском праве наметился ряд положительных тенденций в ситуации с реализацией права на жилище, но, к сожалению, негативные явления преобладают. Практика Конституционного Суда Российской Федерации свидетельствует о том, что в ряде случаев органы исполнительной власти на местах игнорируют его решения. Это, безусловно, говорит о необходимости повышения уровня защиты социальных прав и со стороны указанных органов власти.

Список литературы:

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 26.07.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.07.2019) // Парламентская газета, № 7-8, 15.01.2005.

2. Клочков А.Д., Паницков А.С. Конституция РФ и право на безопасность личности // Сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. 2018. С. 293-295.
3. Нудненко Л.А. Роль полиции в соблюдении права личности на неприкосновенность жилища // Административное право и процесс. 2017. № 10. С. 21-22.
4. Нудненко Л.А. Функции конституционных прав и свобод личности в контексте взаимодействия гражданского общества и правового государства // Государство и право. 2012. № 2. С. 33-35.
5. Фирсов О.В. Ограничения конституционного права человека на неприкосновенность жилища при осуществлении оперативно-розыскных мероприятий // Вестник Читинского государственного университета. 2008. № 2 (47). С. 84-85.
6. Определение Конституционного Суда Российской Федерации № 1658-О-О от 16.10.2010 // СПС «КонсультантПлюс».
7. Определение Конституционного суда РФ № 425-О от 17 октября 2006 года // СПС «КонсультантПлюс».

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XXI студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 10 (21)
Октябрь 2019 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

