



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



XLVI Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№1(46)**

г. МОСКВА, 2022



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XLVI студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 1 (46)
Январь 2022 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2022

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 **Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум.** Электронный сборник статей по материалам XLVI студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2022. – № 1 (46) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/1\(46\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/1(46).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XLVI студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2022 г.

Оглавление

Секция 1. «Политология»	5
МЕСТО ЖЕНЩИН В ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОЦЕССАХ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ Буглаева Дарья Андреевна	5
Секция 2. «Социология»	9
МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ МНОГОДЕТНЫХ СЕМЕЙ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ Умбеткалиева Айжана Хайруллаевна Зоркова Валерия Александровна	9
Секция 3. «Философия»	15
ЗНАЧИМОСТЬ ЧИСЛА В ЦИФРОВОЙ ВСЕЛЕННОЙ Асташевский Михаил Станиславович Асташевская Алина Александровна Майкова Валентина Петровна	15
Секция 4. «Экономика»	20
МИРОВОЙ РЫНОК АВИАПЕРЕВОЗОК НА ФОНЕ ПАНДЕМИИ COVID-19 Бакирова Екатерина Александровна Забродина Екатерина Юрьевна Абдрахманова Диляра Расимовна	20
УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ ЭТИКА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ COVID-19 Бондаренко Виктория Сергеевна Шаповалов Александр Анатольевич	24
КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ COVID-19 Григорьева Софья Валентиновна Шаповалов Александр Анатольевич	28
ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ СПРОСА НА РЫНКАХ ТЕПЛОВОЙ И ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ В РФ Драгин Егор Сергеевич Кагат Алена Олеговна	33
МЕСТО И РОЛЬ ГРУППЫ РЭЦ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА Краснопёрова Алина Александровна	37

НАПРАВЛЕНИЯ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ МОЛОДЫХ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ ГОРОДА ЕКАТЕРИНБУРГ Красулина Татьяна Владимировна Дворядкина Елена Борисовна	43
АНАЛИЗ ПЕРСПЕКТИВ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В КОМПАНИИ, КОТОРЫЕ СОЗДАЮТ ИНФРАСТРУКТУРУ ДЛЯ ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ, В РАЗРЕЗЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ СТАНДАРТОВ ДЛЯ АВТОТРАНСПОРТА Лакиза Михаил Андреевич	48
ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ КРЕДИТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ Новичков Павел Сергеевич Шкарупа Екатерина Александровна	51
ПРОБЛЕМА ВЗИМАНИЯ И ИСЧИСЛЕНИЯ НДС Терехов Владислав Викторович Шкарупа Екатерина Александровна	55
ПУТИ УЛУЧШЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОДДЕРЖКИ ИННОВАЦИЙ И ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ Фокина Мария Михайловна Дворядкина Елена Борисовна	61
ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ Яхонтова Мария Сергеевна Псарева Ольга Викторовна	67
Секция 5. «Юриспруденция»	72
СУДЕБНАЯ СИСТЕМА США Дулунц Александр Михаелович	72
ВЛИЯНИЕ COVID-19 НА ПРЕСТУПНОСТЬ В РОССИИ Петушинова Виктория Романовна	81
ОСНОВАНИЯ И УСЛОВИЯ ПРИЗНАНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА САМОВОЛЬНУЮ ПОСТРОЙКУ Смирнов Виталий Валерьевич	86

СЕКЦИЯ 1.

«ПОЛИТОЛОГИЯ»

МЕСТО ЖЕНЩИН В ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОЦЕССАХ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Буглаева Дарья Андреевна
студент,
Тверской филиал Российской академии
народного хозяйства и государственной службы,
РФ, г. Тверь

Проблема определения роли и места женщин в последнее время стала всё чаще ставиться на повестку дня. Оно и не удивительно – женщины с давних времён сталкиваются с неравенством и дискриминацией в самых различных сферах общественной жизни – и политической в том числе.

До полного гендерного равенства России ещё далеко – это показывают и общие настроения различных политиков, и выборы на разных уровнях, и сам факт определения роли женщин в различных политических процессах – ведь часто им просто отказывают занимать те или иные должности из-за половой принадлежности и распространённых в институтах государственной власти стереотипов и установок.

«А ведь женщин в России 78 млн, а мужчин 68 млн. Мы абсолютное демографическое большинство, и в органах власти нас должно быть около 60%. Мы просим хотя бы 50 на 50 – это называется «паритет». Но когда ты встаёшь и говоришь людям, имеющим власть и ресурсы: «Дорогие, вы знаете, нас должно быть не 16%, как сейчас, а 50%.

Отдайте, пожалуйста, нам 34%», – тебя сразу начинают прессовать, закатывать в асфальт, придумывать на тебя компромат, закрывать твои счета и компании, вешают ярлык иностранного агента. Многих из нас это ждет в будущем. Зачем это делается? Это делается из страха, из-за того, что все

понимают: когда женщины и мужчины в равной степени представлены в повестке, она становится иной.

Менее милитаризированной, ориентированной на нужды каждого и каждой, на социалку» – говорит кандидатка в Госдуму Алёна Попова. И с ней невозможно не согласиться – не будь у нас в стране такой половой дискриминации, ситуация была бы совсем иной. Но мы имеем то, что имеем. На данный момент разница в политической сфере в России колоссальна – женщин-заместителей федеральных министров всего 13%, женщин-губернаторов – 4,7%, в правительстве РФ – всего три женщины (2 вице-преьера, 1 министр). [3] В рейтинге гендерного равенства в политической сфере Россия занимает 122 место из 152 и находится между Сьерра-Леоне и Марокко. [4] Однако, согласно докладу Росстата за 2018 год, на государственных должностях по состоянию на 2016 год и должностях федеральной гражданской службы числится около 546 тысяч женщин и 212 тысяч мужчин, на государственных должностях субъектов РФ – почти 155 тысяч женщин и 62 тысячи мужчин. [1]

Казалось бы, женщин в два раза больше, но более детальное рассмотрение по уровню иерархии показывает совершенно другую картину: чем выше должность, тем выше в процентном соотношении мужчин. То есть женщины занимают преимущественно низовые должности – секретари, обслуживающий персонал.

Разве можно это считать нормальным участием в политике, где женщины получают возможность выражать и отстаивать свои политические интересы? Разумеется, нет. Там, где должности подразумевают наличие бóльшей власти и влияния, женщины практически отсутствуют. Кроме того, женщины и получают гораздо меньшую заработную плату – средний годовой доход депутатов-мужчин составляет около 14 млн рублей, у женщин – порядка 5 млн рублей.

Есть много причин беспокоиться об этом дисбалансе – достижение гендерного равенства в участии в политической жизни имеет как внутреннюю, так и инструментальную ценность.

Женщины на политических должностях уделяют приоритетное внимание усилиям по продвижению прав, поощрению равенства и росту возможностей для женщин и девочек.

Сейчас в России мало законов, поддерживающих женщин. Нет даже столь необходимого закона о домашнем насилии.

Отчасти это потому, что законопроекты в нашей стране создают преимущественно мужчины, и управляют страной опять-таки одни мужчины.

Результаты ряда исследований, выполненных в США в период с 1980-х по 2000-е гг., свидетельствуют, что женщины, наделённые властью, чаще считают женские проблемы приоритетными и чаще поддерживают законы, направленные на решение этих проблем. [2]

Женщины на руководящих позициях уделяют больше внимания новым креативным идеям, сильнее опираются на принципы равенства и справедливости – в отличие от представителей противоположного пола. К таким выводам пришли ученые Мэриленда и Колумбийской бизнес-школы, используя данные 1500 американских компаний из S&P за 15 лет. Кроме того, женщины чаще выступают в поддержку незащищённых слоёв населения и более заинтересованы в социальной политике. Поэтому жизненно необходимо сократить столь явный дисбаланс в соотношении мужчин и женщин на действительно значимых должностях в государственных органах и политических процессах в целом. Однако в первую очередь нужно создать условия, при которых вовлечение женщин станет возможным и самое главное, безопасным.

Поскольку факты неопровержимо свидетельствуют: политическая среда неблагоприятна для женщин.

Это означает, что, хотя *формально* правила игры для всех одинаковы, в реальности политикессы оказываются в невыгодном положении по сравнению с мужчинами.

Более низкая заработная плата, устоявшиеся предубеждения о неуместности женщин у власти, наличие прочих условий, мешающих женщинам строить карьеру (например, как правило, быт и дети лежат целиком на женщинах) – все

эти факторы необходимо свести к минимуму, а от некоторых и вовсе избавиться, чтобы дать женщинам больше возможностей на политической арене.

Таким образом, невооружённым глазом видна дискриминация женщин в политике. Их попросту не пускают на важные должности и не дают возможности самореализовываться и вносить в развитие государства свои идеи.

Хорошее правительство – значит эффективное в целом, как единая рабочая команда. И важнейшее условие эффективности работы этой команды – гендерное разнообразие.

Стремиться к гендерному балансу в политических институтах просто необходимо – именно они принимают решения, от которых зависит ситуация в обществе и государстве.

Политики и политикессы должны работать вместе, чтобы решать множество проблем развития страны.

Для достижения целей в области развития государства и построения прочных, устойчивых демократий необходимо поощрять, расширять права и возможности женщин и оказывать им поддержку в становлении сильными политическими и общинными лидерами.

Список литературы:

1. Женщины и мужчины России [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2018/wo-man18.pdf (Дата обращения – 08.12.2021).
2. Кэролайн Криадо Перес. Невидимые женщины. Почему мы живем в мире, удобном только для мужчин. – М.: Альпина нон-фикшн, 2020. – 496 с.
3. Трансперенси интернешнл. Непредставительная власть: [Электронный ресурс]. URL: <https://transparency.org.ru/special/womenassembly/> (Дата обращения – 07.12.2021).
4. Global Gender Gap Report 2020: [Электронный ресурс]. URL: https://www3.weforum.org/docs/WEF_GGGR_2020.pdf (Дата обращения – 07.12.2021).

СЕКЦИЯ 2.
«СОЦИОЛОГИЯ»

**МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ МНОГОДЕТНЫХ СЕМЕЙ ВОЛГОГРАДСКОЙ
ОБЛАСТИ**

Умбеткалиева Айжана Хайруллаевна
*магистрант,
Волгоградский институт управления,
филиал Российской академии народного хозяйства и
государственной службы при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Волгоград*

Зоркова Валерия Александровна
*научный руководитель, канд. социол. наук,
доцент кафедры государственного управления и менеджмента,
Волгоградский институт управления,
филиал Российской академии народного хозяйства и
государственной службы при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Волгоград*

**MEASURES TO SUPPORT LARGE FAMILIES OF THE VOLGOGRAD
REGION AREAS**

Aizhana Umbetkalieva
*Master's student,
Volgograd Institute of Management, a branch
of the Russian Academy of National Economy
and Public Administration
under the President of the Russian Federation,
Russia, Volgograd*

Valeria Zorkova
*Scientific director, Cand. sociol. Sciences,
Associate Professor of the Department
of Public Administration and Management,
Volgograd Institute of Management, a branch of the Russian Academy
of National Economy and Public Administration
under the President of the Russian Federation,
Russia, Volgograd*

Аннотация. Благополучие общества – это та основа, которая обеспечивает поддержку государству и дает возможность развиваться в различных областях. Для того, чтобы это стало возможным как на государственном уровне, так и на уровне субъектов Федерации проводится масштабная социальная программа помощи всем нуждающимся слоям населения, в число которых входят и многодетные семьи. Волгоградская область не является исключением, поэтому в данном регионе также разрабатываются различные меры поддержки многодетных семей, о чем и пойдет речь дальше. Интерес к данной теме продиктован актуальностью и злободневностью поставленного вопроса. Новизна статьи видится в авторском подходе в изложении имеющегося материала.

Abstract. The well-being of society is the basis that provides support to the state and gives the opportunity to develop in various fields. In order to make this possible both at the state level and at the level of the constituent entities of the Federation, a large-scale social assistance program is being carried out for all segments of the population in need, including large families. The Volgograd region is no exception, therefore, various measures to support large families are also being developed in this region, which will be discussed further. The interest in this topic is dictated by the relevance and topicality of the question posed. The novelty of the article is seen in the author's approach in the presentation of the available material.

Ключевые слова: меры поддержки, многодетные семьи, Волгоградская область, льготы, пособия, помощь, материальная помощь.

Keywords: support measures, large families, Volgograd region, benefits, allowances, assistance, financial assistance.

Введение (постановка проблемы). Сегодня очень остро стоит вопрос материальной помощи многодетным семьям. Поскольку в условиях пандемии коронавирусной инфекции многие частные предприятия прекратили свое существование или сократили объемы своих работ, все это привело к тому, что материальное положение основной части населения усложнилось. В связи с

этим президентом России был подписан Указ о выплатах семьям с детьми от 20.03.2020 № 199 «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей».

Также государством предусмотрены:

- Меры социальной поддержки многодетных семей;
- Меры социальной поддержки семей, в которых появился ребенок;
- Социальная поддержка семей с детьми;
- Получение земельных участков многодетными семьями.

Однако на наш взгляд, несмотря на широкую программу, реальная помощь достаточно «минимальна».

Основное положение материала.

Порядка 13 тысяч многодетных семей Волгоградского региона с начала 2021 года стали получателями ежемесячной денежной выплаты при рождении третьего или последующего ребёнка в рамках регионального проекта «Финансовая поддержка семей при рождении детей» нацпроекта «Демография».

По информации регионального комитета социальной защиты населения, ежемесячная денежная выплата в размере 8660 рублей назначается родителям, имеющим третьего ребёнка и последующих детей. При этом среднедушевой доход на каждого члена семьи не должен превышать двухкратную величину прожиточного минимума - 21 784 рублей.

Напомним, поддержка материнства и детства - приоритет, обозначенный губернатором Андреем Бочаровым с 2014 года. При активном диалоге с общественностью в Волгоградской области совершенствуется система социальных выплат. Более 100 тысяч детей, воспитывающихся в 30 тысячах многодетных семей Волгоградской области, получают региональные и федеральные социальные выплаты.

Так, для больших семей также предусмотрены родительский капитал при рождении третьего ребёнка, ежемесячная денежная выплата на оплату коммунальных услуг, ежеквартальная денежная выплата на каждого ребёнка, и ежегодная денежная выплата на детей школьного возраста на подготовку к

новому учебному году. Эти меры социальной поддержки предоставляются многодетным и приёмным семьям, имеющим троих и более детей, независимо от дохода. Всего в регионе действуют свыше 20 видов пособий - помощь основывается на критериях адресности и нуждаемости, подробную информацию можно получить в центре социальной защиты населения по месту жительства или многофункциональных центрах. [2] Но конкретно хотелось бы остановиться на льготах, которые получают многодетные семьи. Многодетной семьей обычно считают семью с 3 и более несовершеннолетними детьми (в том числе усыновленными, пасынками и падчерицами), однако некоторые регионы устанавливают свои правила, учитывая для получения статуса большее количество детей в семье, например, четверо и более.

Все льготы делятся на следующие категории

- Льготы многодетным матерям;
- Ежемесячная денежная выплата многодетным семьям на третьего ребенка до 3 лет;
- Бесплатный автомобиль для многодетной семьи;
- Льготы многодетным отцам.

Каждый регион устанавливает дополнительные льготы. Так в Волгоградской области многодетным семьям предоставляются:

1) ежемесячная денежная выплата на оплату коммунальных услуг в размере 1514 рублей;

2) ежеквартальная денежная выплата на каждого ребенка, а также совершеннолетних детей в возрасте до 23 лет, обучающихся в общеобразовательных организациях, профессиональных образовательных организациях и образовательных организациях высшего образования по очной форме обучения, в размере 289 рублей;

3) ежегодная денежная выплата на каждого ребенка школьного возраста (от 6 до 17 лет включительно) на подготовку к школе в размере 1107 рублей.

4) Родительский капитал 70000 рублей. [1]

Однако, к сожалению, не смотря на разнообразие помощи, которую может оказать государство, реальное положение тех, кто ее может получить должно быть, по сути, «на грани». Потому что условия, и размер дохода, предусмотренного государством для выплат, возможно есть в каких-то глухих деревнях, или отдаленных поселках. В городах доходы населения к счастью или к сожалению, выше прожиточного минимума, и не редко не позволяют претендовать на какую-то помощь. Также все это способствует «договору» между работником и работодателем, об умышленном установлении оклада на уровне прожиточного минимума, для получения пособий. Все это в конечном итоге уменьшает количество отчислений за работника, и приводит к уменьшению размера пенсионных отчислений. Также, обращая внимание на суммы, выплачиваемые таким семьям, не сложно понять, что они не покрывают необходимых расходов ни при сборе в школу, ни при реальном содержании ребенка. Конечно для многодетных семей и это «подспорье», однако на наш взгляд размер данной помощи должен быть увеличен. Вообще, как показывает практика, для того, чтобы получить пособия, нужно подтвердить статус малообеспеченной семьи, что не всегда так на бумаге, а по факту семья нуждается в помощи. Для этого среднедушевой доход членов семьи не должен превышать определенного показателя прожиточного минимума по региону. Такая помощь, как бесплатный автомобиль не предусмотрена федеральном уровне. Но есть, и государственная программа «Семейный автомобиль». Она продлена до конца 2023 года и дает родителям, воспитывающим троих детей и более, снизить расходы на покупку машины. Однако данная государственная программа кредитования позволяет человеку купить машину со скидкой в размере лишь 10% от стоимости авто. Что по сути вообще не решает проблемы. У жителей дальнего Востока скидка больше - 25%, но и это, учитывая ценовую политику региона, ничтожно мало. Также интернет-источники сообщают нам о том, что возможность получить автомобиль бесплатно смогут семьи, в которых детей от пяти человек. К сожалению, если рассматривать каждую предоставляемую льготу детально, то по факту помощь, оказываемая многодетным семьям не такая уж и существенная,

что наталкивает на мысли о необходимости ее пересмотра как на региональном, так и на федеральном уровнях.

Список литературы:

1. Льготы многодетным семьям в Волгоградской области URL: <https://gogov.ru/lf-benefits/vlg> (дата обращения 14.12.2021).
2. Многодетные семьи Волгоградской области получают ежемесячную денежную выплату URL: <https://uszn.volgograd.ru/current-activity/cooperation/news/344266/> (дата обращения 14.12.2021).

СЕКЦИЯ 3. «ФИЛОСОФИЯ»

ЗНАЧИМОСТЬ ЧИСЛА В ЦИФРОВОЙ ВСЕЛЕННОЙ

Асташевский Михаил Станиславович

*магистрант,
Московского государственного технического
университета им. Н.Э. Баумана, РФ, г. Мытищи*

Асташевская Алина Александровна

*магистрант,
Московского государственного технического
университета им. Н.Э. Баумана, РФ, г. Мытищи*

Майкова Валентина Петровна

*научный руководитель,
д-р филос. наук, проф.,
Московского государственного технического
университета им. Н.Э. Баумана,
РФ, г. Мытищи*

Основной особенностью цифровой вселенной в современное время становится понятие ее границ, важности для человека и влияние данной вселенной на ценности человека. С развитием компьютерных технологий, появлением социальных сетей, человеческая личность подвергается, воздействуя со стороны цифровой вселенной. Жизнь человека в современном мире не может существовать без цифровой вселенной.

Если бы не было в мире чисел, то мы не знали бы, сколько нам лет, в каком веке или году мы живём. Так же все физические, химические явления можно описать с помощью цифры.

Так число – это единица счёта, выражающая количество (один дом, два дома, три дома и т.д.). Цифра – знак (символ), обозначающий значение числа [1].

Ещё до возникновения постпозитивизма на Западе истоки философской истории науки появились в нашей стране. Последний классик русской философии А.Ф. Лосев ещё в 1930 году в книге «Диалектические основы математики»

писал, что должен возникнуть такой отдел философии числа, как «Философия истории наук о числе, практически сводящихся на диалектическое построение истории всех относящихся сюда дисциплин» [2]. Обобщая эту формулировку на все науки, можно предложить идеал для дисциплины кандидатского минимума как «Философию истории науки».

Предмет истории и философии науки можно определить как философское и научно-теоретическое осмысление реальной истории науки.

В основе понимания Лосевым единства истории и философии науки лежит его концепция цельного знания [2], развивающая идеи целой плеяды русских философов, начиная с В.С. Соловьева. Согласно Лосеву, в цельном знании («высшем синтезе как счастье и ведении») воплощается «необходимость примирения в научном мировоззрении всех областей психической жизни человека: науки, религии, философии, искусства и нравственности». Центром объединения этих сфер духовной жизни человека выступает философия – философия не как «дитя времени», а как «дитя вечности» [2].

В русской классической философии от Ф.М. Достоевского до Лосева утверждается и развивается древнее понимание знания, выражаемое тезисом: «Знание есть любовь» [2]. Это любовь к природе и человеку, ко всякой вещи, открывающей нам великие тайны, любовь к истине. Об этом говорили Сократ, Платон и Августин, М. Шелер, А. Эйнштейн и М. Хайдеггер, многие другие ученые и мыслители, имеет первостепенное значение для окончательного преодоления ситуации «конца науки», порождённой информационной революцией.

Говоря о методологии философии истории числа, Лосев выделяет «теорию философии числа, или методологию. Философия философии числа есть теория философии числа, т.е. её методология, т. е. теория диалектического метода» [2].

Диалектическая реконструкция исторического процесса научного познания, делая акцент на теории развития науки, способна органично объединить философский и исторический подходы.

Теория и методология истории и философии науки может быть не только диалектической, и методы этой области знания во многом зависят от мировоззренческих и иных концептуальных оснований.

О некоторых концепциях истории философии науки говорилось выше. К западным концепциям можно добавить к ним критический рационализм Карла Поппера, методологический анархизм Пола Фейерабенда, философскую герменевтику Ханса Георга Гадамера и Поля Рикёра, постмодернистские концепции Мишеля Фуко, Жюльена Делёза и другие подходы. Обратимся к современным отечественным концепциям истории и философии науки.

В.С. Степин делал акцент на философской антропологии и разработал концепцию исторических типов научной рациональности, выделив классическую, неклассическую и постнеклассическую науку.

Понимание философии науки как прикладной логики, или как истории и методологии науки развивает А.Л. Никифоров, стремясь преодолеть принижение проблем логики и методологии науки в постпозитивизме.

Различая статусы философии науки как направления внутри философии и как самостоятельной дисциплины, представители Ростовской школы определяют последнюю как историческое социокультурное знание (Т.Г. Лешкевич, В.П. Кохановский и др.[3]).

В связи с тем, что философия науки опирается на базис историко-научных фактов, отмечается тенденция превращения философии науки в эмпирическую научную дисциплину (М.А. Розов и др. [4]).

Наряду с этим существует толкование философии науки как области философии, в частности, как философии познания (Л.А. Микешина [5]).

Известна также точка зрения на философию науки как раздел философии, развивающийся в самостоятельную область теоретического знания. Согласно диалектической концепции философии науки, развиваемой школой С.А. Лебедева, такой союз философии и науки дает особое, «кентавровое», знание, не являющееся ни научным, ни философским [6].

Рассмотрим суждения о цифровой вселенной по версии Пифагора.

Пифагор считал, что число, это не просто заменители реальных вещей, а являлись живыми сущностями, отражающими свойства пространства, энергии или звуковой вибрации. Числовая уникальность, по утверждению пифагорийцев, позволяет фиксировать даже этические явления: любовь и дружбу, им казалось легче выразить числом, чем в системе физических сущностей [7,8].

Числовые соотношения, по мнению Пифагора, есть источник гармонии космоса, структура которого мыслилась Пифагором как физико-геометрическо-акустическое единство. Пифагор был, математиком и свято верил в магию чисел [7,8].

Начинающийся в XXI век цифровая глобализация, дает новый шанс теории чисел Пифагора. Наличие компьютерной техники, в которой любая информация, представляется в виде чисел, а любая проблема может быть заменена на числовые отношения, доказывает актуальность взглядов и идей Пифагора. Иначе говоря, любой элемент Вселенной, любой предмет есть «проявление числа» [7,8].

Как говорил Пифагор, «кто знает числовые отношения, тот знает то, что выше богов». В мире, в котором число выше богов, нет никакого внутреннего. Всё устремляется к поверхности. Даже боги. Нигде нет глубины. Везде цифры. Тайное становится явным. А быть явным – значит быть сочетаемым. Для Пифагора человек – это не свобода, а судьба. И интуитивно это знают все. Если человек - это судьба, то тогда ее нужно вычислить, предсказать. Число могло стать основой для конструирования. Пифагор упорно искал для человека число. Он пронумеровал все вещи мира, чтобы найти среди пронумерованных вещей человека. Но так и не нашел его, хотя и успел создать квадрат человека [9].

Человек – это не цифра. «Человек есть мера всех вещей существующих, что они существуют, и не существующих, что они не существуют». Учреждение цифры, числа как меры человеческого и нечеловеческого открывает перспективу существования нечеловеческой антропологии и неантропологической субъективности. Люди бесконечно рассеяны, если их бытие рождает цифры, а не грёзы [9].

Его роль в цифровой вселенной неотъемлема и весома. Число это главный структурный элемент на подобии атома.

Цифровая вселенная в настоящее время становится неотъемлемой частью жизни человека, которая непосредственно вмешиваясь в обыденную жизнь человека, приближаясь к сознанию. Синтез биологического организма человека с искусственными интеллектуальными системами создаст мост в цифровую вселенную, где воздействие на все наши органы чувств рано или поздно предстанет на уровне достоверности, по аналогии, как и в материальном мире.

Список литературы:

1. Доктор филологических наук Наталия Черникова журнал «Наука и жизнь» (№ 4, 2010) [Электронный ресурс] – Режим доступа. -URL: <http://gramota.ru> (дата обращения: 19.10.2021).
2. Алексей Фёдорович Лосев – «Диалектические основы математики».
3. Кохановский В.П., Лешкевич Т.Г. Философия науки (2000).
4. М.А. Розов «Философия науки в новом видении» / Н.И. Кузнецова. - М.: Новый хронограф, 2012. - 440 с.: ил. - ISBN 978-5-94881-208-3.
5. Микешина Л.А. - Философия познания. Полемические главы (2002)
6. Лебедев С.А. Философия науки: Словарь основных терминов. – М.: Академический Проект, 2004. – 320 с.
7. Еленьский Щ. По следам Пифагора. М.: Детгиз. 1961 – 487 с.
8. Панченко Д.В «Парадокс Пифагора» [Электронный ресурс] – Режим доступа. -URL: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения: 05.11.2021).
9. Фёдор Гиренок «Человек - это не цифра» уроки дигитальной философии [Электронный ресурс] – Режим доступа. -URL: <https://zavtra.ru> (дата обращения: 19.10.2021).

СЕКЦИЯ 4. «ЭКОНОМИКА»

МИРОВОЙ РЫНОК АВИАПЕРЕВОЗОК НА ФОНЕ ПАНДЕМИИ COVID-19

Бакирова Екатерина Александровна
студент,
Казанский федеральный университет,
РФ, г. Казань

Забродина Екатерина Юрьевна
студент,
Казанский федеральный университет,
РФ, г. Казань

Абдрахманова Диляра Расимовна
научный руководитель, канд. экон. наук, ассистент,
Казанский федеральный университет,
РФ, г. Казань

На сегодняшний день весь мир проживает довольно не простое время, это вызвано тяжелой эпидемиологической обстановкой, в связи с распространением COVID-19, несут серьезные убытки не только простые люди, но и многие отрасли. В данной статье мы рассмотрим, как COVID-19 повлиял на авиаперелеты.

На протяжении многих лет авиационная отрасль находилась на пике своей деятельности. Поток пассажиров был неисчерпаем, была стабильная ситуация с получением гарантированной прибыли. Но, к сожалению, в последнее время ввиду наступившего периода пандемии, вызванной вирусом Covid-19 стабильность отрасли нарушена. Можно видеть, как снизился спрос на авиаперевозки, и падение продолжается, уровень дохода авиакомпаний упал, поскольку прекратилось авиасообщение между странами.

Условия карантина и ограничения с этим связанные, которые были введены во всем мире в рамках изоляционных мер, по факту явились причиной остановки пассажирских авиаперевозок между государствами всех стран во второй половине 2021 года [3, с. 37].

Согласно прогнозам Международной ассоциации воздушного транспорта, сокращенно ИАТА, востребованность в авиаперевозках, единицами, измерения которых являются платные пассажиро-километры будет снижена по сравнению с 2019 годом в два раза. Уровень сокращения количества пассажирских перелетов на всей территории европейских стран упадет до 55%, однако если брать данные статистики по странам кроме североамериканских территорий, он упадет до 50% по сравнению с предыдущим годом. Согласно ожиданиям, к концу 2021 года объем транспортных авиасредств движущихся по определенному маршруту сократится на 36% в сравнении с уровнем 2019 года, следует обратить внимание на то, что большую часть этого объема составляют авиаперевозки внутри территориальных границ Соединенных Штатов Америки, и падение продолжается.

Данные прогнозы развития авиационной отрасли сходятся с прогнозируемой ситуацией Международного совета аэропортов, единственным глобальным торговым представительством в мире (Airports Council International, сокращенно АСИ), который утверждает, что согласно анализу, число пассажирских перевозок уменьшится в два раза по всему миру к 2020 году. Полное восстановление ожидается к 2023 или 2024 году. [4, с. 14].

Согласно данным международного совета во второй половине 2021 года сложится крайне острая кризисная ситуация в отношении пассажирских авиаперелетов, если выразить это в цифрах, то спрос упадет на два миллиарда человек, и это число, взятое за полугодие, за год эта цифра составит 4,6 миллиарда. Это намного меньше, если сравнивать с 2019 годом, когда спрос на авиаперелеты упал до 9,1 человек, практически рекордная отметка [2].

По данным Международной ассоциации воздушного транспорта, которые были ею, обнародованы в апреле 2020 года, авиакомпании понесут потери в размере 314 миллиардов долларов, что соответствует падению спроса на 55%, о чем мы говорили ранее.

Информация, представленная, международной ассоциацией основана на данных, о том, что второе полугодие 2021 послужит причиной для полного

краха объемов пассажирского трафика, исключения составят лишь Китай и Америка, выживающие за счет перелетов внутри стран.

Многие компании надеялись, что к июлю 2020 года ситуация изменится, что авиасообщения все же возобновятся, многие питали надежду что к лету будет рост авиаперевозок, хотя бы незначительный.

По ожиданиям ИАТА, только лишь через два года после полного восстановительного процесса мировой экономики будет наблюдаться рост авиаперевозок. Согласно прогнозам международной ассоциации воздушного транспорта, падение спроса на перелеты в 2022 году будет равен 24%, в сравнении с 2019 годом. Еще до начала пандемии ассоциация прогнозировала рост количества авиаперевозок в период с 2020 по 2021, но по факту видим, что падение составило 32% от планируемого уровня спроса. При таком развитии ситуации не стоит ждать восстановления работы авиационной отрасли до 2023 года.

ИАТА все же склонна считать, что ситуация достаточно критичная и прогнозы остаются пессимистичными. Согласно им, спрос упадет до отметки 34% по сравнению с 2019 годом и на 41% в сравнении с докризисной ситуацией [1]. Отобразим динамику снижения спроса на авиаперелеты на рисунке 1.



Рисунок 1. Динамика снижения спроса на авиаперелеты в мире

Даже в 2025 году по данным ИАТА, все же на десять процентов уровень спроса будет ниже того, который был спрогнозирован еще до пандемии.

Получение финансовой поддержки стало для многих авиакомпаний возможностью не стать банкротами. Некоторые эту помощь получили за счет оказания частных услуг, но большинство воспользовались государственной поддержкой. По данным международной ассоциации многие компании воспользовавшись помощью, расходовали эти полученные средства на осуществление возвратов по билетам, выплату по кредитам, и т.д.

Ассоциация прогнозирует также рост долга по авиационной сфере деятельности в целом более чем 550 миллиардов долларов, наконец, 2021 года. Также ею спрогнозирована ситуация что в период становления экономики и отрасли авиации в целом, у перевозчиков может сложиться тяжелая ситуация в связи с тем, что необходимо будет гасить огромные задолженности, а для этого нужен стабильный доход, который напрямую зависит от спроса на авиаперевозки.

Таким образом, по итогам данной статьи, можно сделать вывод о том, что Covid-19 весьма негативно повлиял на авиаперелеты во всем мире, и пока ситуация не изменится многие отрасли так и будут продолжать нести серьезные убытки.

Список литературы:

1. Влияние COVID-19 на аэропортовую отрасль. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://roscongress.org/materials/vliyanie-covid-19-na-aeroportovuyu-otrasl/> (дата обращения: 5.12.2021 г.).
2. Динамика развития авиаотрасли: тренды и пандемийные вызовы. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dinamika-razvitiya-aviaotrasli-trendy-i-pandemiynye-vyzovy> (дата обращения: 5.12.2021 г.).
3. COVID-19 и современное общество: социально-экономические последствия и новые вызовы. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://naukaip.ru/wp-content/uploads/2020/06/МК-813.pdf> (дата обращения: 5.12.2021 г.).
4. Воздействие COVID-19 на авиацию и туризм в ЦАРЭС. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://www.adb.org/sites/default/files/publication/677216/impact-covid-19-carec-aviation-tourism-ru.pdf> (дата обращения: 5.12.2021 г.).

УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ ЭТИКА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ COVID-19

Бондаренко Виктория Сергеевна

*студент,
Белгородский государственный
технологический университет,
РФ, г. Белгород*

Шаповалов Александр Анатольевич

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Белгородский государственный
технологический университет,
РФ, г. Белгород*

В прошлом году весь мир столкнулся с новой и довольно сложной проблемой - пандемией новой коронавирусной инфекции, из-за которой многие организации столкнулись с рядом трудностей, таких как экономическая нестабильность и удаленный режим работы.

Символичным в нынешней ситуации, вызванной COVID-19, является то, что мир впервые столкнулся с тяжелой формой инфекции, вызванной коронавирусом, что свидетельствует о необходимости этического осмысления и обучения в ответ на глобальную эпидемию.

Чтобы остаться на плаву и сохранить свои позиции на рынке, многие компании были вынуждены внести изменения в свою деятельность, в частности, трансформировать управленческую этику.

Для начала разберемся, что такое управленческая этика. [1]

Эта концепция имеет множество определений, поскольку она является относительно недавним явлением в менеджменте и еще не до конца изучена. Однако, проанализировав несколько определений, можно выделить то, которое лучше всего отражает суть явления: управленческая этика – это технологичное этическое знание, опредмеченное в программах, проектах, этических кодексах, нормах, эталонах, стандартах, экспертных заключениях, этических комитетах и других видах практической деятельности, основанных на моральном выборе решений и поступков. [2]

Управленческая этика – это система, которая требует развития. К важнейшим перспективам развития управленческой этики относятся:

1. Глобализация менеджмента, проявляющаяся в появлении транснациональных корпораций и международного менеджмента, глобальной конкуренции и стратегических альянсов. Транснациональная корпорация характеризуется единой информационной системой, особым стратегическим и организационным подходом к управлению и ориентацией на специфические потребности различных регионов. Глобальная конкуренция - это конкуренция на глобальном уровне, выходящая за пределы национальных границ. Стратегические альянсы - это экономические организации, созданные для координации деятельности государств или компаний. В целом, глобализация управления ведет к появлению единых правил ведения бизнеса и стандартов делового общения.

2. Менеджмент - это ключевой ресурс для развития. В отличие от материальных, человеческих и финансовых ресурсов, которые становятся все более ограниченными, потенциал развития менеджмента неограничен. В этом отношении уровень экономического развития стран все чаще определяется не размерами их территории и богатством природных ресурсов, а совершенством их профессионального менеджмента. [3]

3. Неопределенность возрастает при развитии, которое представляет собой совокупность обстоятельств, не очевидных для менеджеров, но влияющих на управление.

Различают два типа неопределенности: неопределенность, возникающая из-за внутренних свойств объектов, и неопределенность, возникающая из-за неполной информации об объектах. Н. Винер утверждал, что источник внутренней неопределенности в социальных системах лежит в их фундаментальной нестабильности.

Уровень неопределенности может быть снижен за счет предвидения эволюции и адаптивного поведения объекта в условиях изменяющейся внешней среды. Гибкость и адаптивное поведение становятся фундаментальными характеристиками деловой этики и менеджмента в целом.

4. Роль и влияние информационных технологий на организацию и этику делового общения постоянно растет. Прежде всего, увеличивается общий объем информации. В то же время письменная форма обмена информацией приобретает все большее значение. Широкое распространение электронной информации сделало недопустимым использование двусмысленных, противоречивых и конфликтных выражений, а также выражений, нарушающих самоуважение и достоинство личности. Возможности для удаленного делового общения, проведения электронных конференций, выполнения секретарских и других задач на дому растут. Жаргон и сленг получили широкое распространение в электронных деловых коммуникациях.

5. Она создает новую организационную культуру, т.е. набор ценностей и правил, которых придерживается компания. Общее направление изменений в организационной культуре - это переход от административной культуры к рыночной. Административная культура основана на дисциплине, иерархии и централизации. Рыночная культура основана на творчестве, самоопределении, сотрудничестве, компромиссе и децентрализации.

6. Концепция лидерства и лидеров меняется. Традиционный менеджмент эволюционировал в сторону специализации. Сегодня менеджер больше не рассматривается как узкий специалист, на него возлагается ответственность за весь процесс создания богатства. Следовательно, оплата труда менеджеров все больше зависит от фактических результатов работы. Доля фиксированной заработной платы уменьшается, а доля переменной заработной платы увеличивается. [4]

7. Подход руководства к рабочей силе меняется. Традиционный подход был основан на сосредоточении внимания на оплате труда сотрудников и организации работы в рамках жесткого рабочего места. В 21 веке работники начинают более высоко ценить интересную работу, сотрудничество, здоровье и отдых, а их зарплата пропорциональна их личным и деловым качествам и достижениям.

8. Лидерство развивается на основе лидерства, которое представляет собой способность лидера убеждать и влиять на сотрудников. Признаками лидерства являются навыки, опыт, положительные человеческие качества, образование и культура. Для лидера характерны такие качества, как гибкий, преимущественно демократический стиль, использование социальных и психологических методов лидерства, сочетание свободы и жесткости в руководстве. [5]

Таким образом, можно сказать, что управленческая этика связана со многими явлениями экономики, с которыми компания может столкнуться за время своего существования.

Эти явления могут быть результатом кризиса и часто меняющихся условий внешней среды компании.

Осведомленность руководителей компании и культура компании оказывают большое влияние на способность компании справиться с кризисом и на то, как быстро она адаптируется к новым условиям. Как бы парадоксально это ни звучало, но кризис - лучшее время для развития креативности и предприимчивости в бизнесе и отдельных людях.

Пандемия, как уже упоминалось, стала кризисным явлением для многих компаний, испытанием, с которым смогли справиться только те организации, которые смогли адаптироваться, изменив или полностью перестроив свою корпоративную культуру.

Список литературы

1. Iknigi.net [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iknigi.net/avtor-n-troyanskaya/129118-professionalnaya-etika-i-etiket-n-troyanskaya/read/page-8.html>. – Дата доступа: 13.12.2021.
2. Дейвид Д. Этика бизнеса. Глобальная и управленческая перспектив. М.: Олимп, 2018 - С.109..
3. Кузин Ф.А. Культура делового общения: М.: Ось-89, 2018. - С.116..
4. Петрунин Ю.Ю. Этика бизнеса. М.: Проспект, 2017 - С.67
5. Шепель В.М. Управленческая этика. М.: Экономика, 2000.

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ COVID-19

Григорьева Софья Валентиновна

*студент,
Белгородский государственный технологический университет,
РФ, г. Белгород*

Шаповалов Александр Анатольевич

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц.,
Белгородский государственный технологический университет,
РФ, г. Белгород*

В прошлом году весь мир столкнулся с новой довольно сложной проблемой – пандемией новой коронавирусной инфекции, из-за чего многие организации встретились с рядом трудностей, таких как экономическая нестабильность и удаленный режим работы.

Для того чтобы остаться «на плаву» и не потерять свои позиции на рынке многим фирмам пришлось ввести изменения в свою работу, в частности пришлось преобразовать корпоративную культуру. Для начала разберемся, что из себя представляет корпоративная культура.

У этого термина есть множество определений, так как оно довольно недавно начало использоваться в менеджменте и еще не до конца изучено. При этом, проанализировав некоторые определения, можно вывести одно, наиболее отражающее сущность этого явления: корпоративная культура – это система материальных и духовных ценностей, проявлений, взаимодействующих между собой, присущих данной корпорации, отражающих ее индивидуальность и восприятия себя и других в социальной и вещественной среде. [5]

Корпоративная культура – это система, в которой выделяют пять основных компонентов: [3]

1. Корпоративный стиль - совокупность элементов, благодаря которым одна компания отличается от другой. Чаще всего включает в себя элементы, используемые в корпоративном стиле предприятия;

2. Система коммуникаций. Данный элемент очень важен не только как имиджевая составляющая организации, но и как средство регулирования эффективности деятельности ее сотрудников;

3. Стиль и система лидерства. Данная часть представляет собой неофициальный компонент корпоративной культуры. Но несмотря на это, трудно ее переоценить, так как все остальные элементы, концентрируются вокруг него;

4. Регламент разрешения конфликтов. Очень важная составляющая в современных условиях, в реалиях повсеместной клиентоориентированности и вместе с тем психологической раскрепощенности работников;

5. Иерархическая структура. Определенная структура распределения ответственности и уровней подчиненности во много раз повышает производительность труда.

Все эти элементы тесно взаимосвязаны и имеют сильное влияние на деятельность организации и ее эффективность.

Стоит отметить, что корпоративная культура помогает справиться фирме с разными кризисными явлениями и с часто меняющимися условиями внешней среды по ряду причин: [2]

1. Она помогает сохранить позитивное моральное и психологическое состояние в коллективе;

2. Она помогает предотвратить частую смену кадров, которая может снижать продуктивность работы;

3. Это всегда труд на будущее. В зависимости от того, какие действия предпримет компания в непростых ситуациях, ее коллектив будет выбирать, насколько лояльно он будет относиться к ней.

Пандемия – это одно из таких кризисных явлений. Те фирмы, которые перестроились на новый формат работы и изменили свою привычную культуру, смогли выстоять в такие сложные условия, а некоторые даже вышли на новый уровень развития. Рассмотрим, какие меры по изменению корпоративной культуры помогли российским организациям выстоять в период пандемии и удаленного режима работы.

1. Для поддержания связи в коллективе стали использоваться новые каналы взаимодействия: чаты, группы в социальных сетях, корпоративные мессенджеры, в которых можно решать не только рабочие моменты, но и общаться на отвлеченные темы.

2. Появление новых видов взаимодействия повлекло за собой появление цифрового этикета: включенная камера при общении, своевременное отключение микрофона и использование разного рода сигналов в случае возникновения вопросов – все это стало неотъемлемой частью работы на дистанционном режиме. [4]

3. Прием на работу новых сотрудников также перешел в онлайн режим. Для этого в ряде фирм были созданы так называемые онлайн-навигаторы, с помощью которых будущие сотрудники могли больше узнать о культуре организации, ее структуре и всех процессах, быстро и легко оформить необходимые документы и получить своевременную помощь и ответы на возникшие вопросы от консультантов.

4. Традиции – это важная составляющая корпоративной культуры, поэтому сложившиеся из-за пандемии условия не могли не повлиять на их изменения. Во многих фирмах стали проводиться онлайн-митапы, где команды делились опытом реализации своих проектов друг с другом, welcome-дни, чтобы новые сотрудники погружались в культуру и процессы устраивались видеоконференции с руководителями в формате неформальных завтраков, привычные разговоры у куллера или в зоне отдыха заменились общением в специальных чатах, обычные тимбилдинги – виртуальными. Некоторые организации запустили различные сообщества: книжное, беговое и другие, а также для сплочения сотрудников проводили различные офлайн мероприятия с ограничением по численности. [4]

5. Обучение сотрудников также перешло в новый формат: для улучшения навыков своих подчиненных фирмы предоставили каждому из них бесплатный доступ к различным образовательным платформам, онлайн библиотекам, организовали дистанционные уроки иностранного языка и разного рода мастерклассы, стали проводить вебинары по актуальным темам. [1]

6. Также для измерения уровня благополучия сотрудников в некоторых фирмах внедрили регулярные пульс-опросы, а еще для обучения персонала запустили регулярные митапы и образовательные программы, где сотрудники компании делятся своими знаниями.

7. В некоторых организациях для более продуктивной работы претерпели изменения формы организации труда: использовались проектные формы работы, коллектив делился на продуктовые команды или турбокоманды.

8. Одно из главных изменений - уход от иерархических связей к настройкам горизонтального взаимодействия, а также произошла смена модели управления: в гибких формах структур важна не должность, а роль с ее компетенциями, например, топ – менеджер в проекте выступает не как руководитель, а как куратор или привлекаемый эксперт, а управляет проектом – лидер проекта. [4]

Таким образом, можно сказать, что корпоративная культура связана со многими явлениями в экономике, с которыми может столкнуться фирма в течение всего периода своего существования. Такими явлениями могут быть кризис и часто меняющиеся условия внешней среды фирмы. От степени осознанности лидеров компании и типа культуры, сложившейся в организации, будут в значительной степени зависеть возможности в преодолении кризиса и скорость адаптации к новой среде. Кризис, как это ни звучит парадоксально, это наилучшее время для развития творческой активности и предпринимательской деятельности как предприятиям, так и каждой личности.

Пандемия, как уже было отмечено выше, явилась кризисным явлением для многих фирм, тяжелым испытанием, с которым смогли справиться только те организации, которые сумели подстроиться под сложившиеся условия, путем внесения изменений в корпоративную культуру или же полной ее реорганизации.

Список литературы:

1. 7 трендов корпоративной культуры. - [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <https://vc.ru/hr/203691-7-trendov-korporativnoy-kommunikacii-v-2021-godu> (дата обращения: 20.11.2021).

2. Влияние корпоративной культуры на качество и производительность труда работников организации. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <https://izron.ru/articles/razvitie-ekonomiki-i-menedzhmenta-v-sovremennom-mire-sbornik-nauchnykh-trudov-po-itogam-mezhdunarodn/sektsiya-19-upravlenie-i-razvitie-personala/vliyanie-korporativnoy-kultury-na-kachestvo-i-proizvoditelnost-truda-rabotnikov-organizatsii/> (дата обращения: 21.11.2021).
3. Демченко Е.В. О сущности понятия «корпоративная культура» / Е.В. Демченко. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2018. – № 13 (199). – С. 227-229. – URL: <https://moluch.ru/archive/199/48967/> (дата обращения: 25.11.2021).
4. Команды 2021: что изменилось в корпоративной культуре в нынешних реалиях. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <https://vc.ru/hr/272647-komandy-2021-cto-izmenilos-v-korporativnoy-kulture-v-nyneshnih-realiyah> (дата обращения: 20.11.2021).
5. Миронова Н.А. Корпоративная и организационная культура: история и понятие / Миронова Н.А. // Московский экономический журнал. – 2019. – № 7 (609). – С. 564-571.

ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ СПРОСА НА РЫНКАХ ТЕПЛОВОЙ И ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ В РФ

Драгин Егор Сергеевич

*студент,
Национальный исследовательский университет МЭИ,
институт электротехники,
РФ, г. Москва*

Кагат Алена Олеговна

*студент,
Национальный исследовательский университет МЭИ,
институт электротехники,
РФ, г. Москва*

Потребление энергетических ресурсов – неотъемлемая часть жизни современного общества.

Объемы потребляемой энергии ежегодно растут: по прогнозам Минэнерго, спрос на электроэнергию в среднем будет увеличиваться ежегодно на 1%.

Электроэнергетику можно отнести к базовым секторам, развитие которых определяет развитие страны: уровень и качество энергоснабжения определяют производственную деятельность и культурно-бытовое обслуживание всего общества.

Прогноз потребления электроэнергии и тепла применяется в рамках управления режимами работы энергетического оборудования для обеспечения бесперебойного энергоснабжения конечных потребителей.

При этом потребление населения и промышленными предприятиями непостоянно: оно зависит от большого числа факторов.

Например, времени суток (день или ночь), температурного режима и погодных условий, а также специфичных паттернов поведения потребителей (в праздничные дни потребление выше, чем в обычное время) и других.

Соответственно, нагрузка, оказываемая на сети, распределяется неравномерно и в сочетании с высоким спросом может привести к перегрузкам и вынужденному прекращению подачи энергоснабжения.

В отношении тепловых генерирующих компаний производство электроэнергии и тепла является единым технологическим процессом, в следствие чего напрямую влияет на режимы работы оборудования и итоговые финансовые результаты компании в целом.

Спрос на электроэнергию в 2020 году сократился на 2,3% до 1050,4 млрд кВтч.

Снижение потребления напрямую связано с изменением климата, эпидемиологическими ограничениями и соглашением ОПЕК+. Последний из этих факторов привел к падению спроса на электроэнергию со стороны нефтегазодобывающих компаний на 11,9%, а предприятий по транспортировке нефтепродуктов и газоперекачивающих станций на 18%.

Эти факторы напрямую влияют не только на снижение прибыли крупных компаний, но и на увеличение тарифов на электроэнергию.

В десяти российских регионах тариф для населения вырос за 2020 год.

Тарифы на тепловую энергию утверждаются постановлениями местных органов самоуправления на несколько лет, таким образом основными факторами, влияющими на прогноз потребления тепловой энергии, являются: температура наружного воздуха, наличие новых абонентов.

В свою очередь ценообразование на электроэнергию на ОРЭМ складывается под воздействием спроса и предложения.

Так как нерегулируемая цена – это в большей степени себестоимость поставщика, то он заинтересован в снижении затрат на производство электроэнергии.

Учитывая зарегулированность рынка тепловой энергии, а прогнозирование потребления тепловой энергии базируется как правило на факторах, не зависящих от генерирующей компании, то в большей степени стоит уделить внимание прогнозированию электроэнергии, поскольку волатильность цены на данный энергоресурс и возможность точного прогноза могут значительно повлиять на увеличение прибыли.

Для поддержания положительной динамики развития компании применяются различные методы прогнозирования спроса на электроэнергию, как правило, они цикличны и имеют ограниченную информацию.

Для получения высокоточных прогнозов предлагается применить метод пространственной эконометрики.

Если регионы собирать в пространственные кластеры по уровню потребления электроэнергии, то будет обнаружена пространственная взаимосвязь, таким образом можно улучшить качество прогноза потребления электроэнергии регионом с помощью включения пространственной компоненты в модель.

Для российских регионов возможно выделить похожие поведенческие паттерны, характеризующие поведение потребителей электроэнергии.

Иными словами, основная гипотеза заключается в том, что близ лежащие регионы склонны потреблять электроэнергию схожим образом.

Это объясняется несколькими причинами.

Во-первых, регионы не являются изолированными и полностью автономными экономическими субъектами.

Межрегиональное взаимодействие может быть, как экономическим (совместное использование ресурсов, общие рынки, промышленные кластеры, отраслевые объединения и т.д.), так и социальным (межрегиональная мобильность населения, культурные ценности и нормы).

Во-вторых, потребление электричества в рядом расположенных регионах может быть похожим, поскольку существуют также внешние факторы, такие как климатические условия, температурный режим или часовые пояса.

В-третьих, существующая сеть линий электропередач связывает регионы между собой, то есть существует возможность перетока электроэнергии из одного региона в другой.

Такая же система существует в Бразилии, где было доказано наличие пространственных эффектов.

Этот факт дает основания предполагать, что и на российском рынке может быть доказана корреляция территориального расположения регионов с уровнем

потребления электроэнергии [1] [Report on the Brazilian Power System], следовательно, учет пространственных взаимодействий позволит более точно прогнозировать объемы спроса на электроэнергию.

Поскольку предполагается, что пространственные зависимости обусловлены географическими характеристиками (существующие внешние факторы, например, климат), и являются следствием макроэкономических процессов (межрегиональное взаимодействие), то в данной работе рассматриваются пространственные взаимодействия глобально (на макроуровне).

Ожидается наличие пространственных взаимодействий на рынке электроэнергии, поскольку также используем агрегированные данные о спросе на электроэнергию в регионах России с 2011 по 2021 годы.

На практике, при использовании данного метода, при формировании краткосрочных и долгосрочных прогнозов удастся достичь более низкий процент отклонений, что в свою очередь приводит к снижению затрат сбытовой компании, и тем самым увеличило ее прибыль в среднем на 1,5-2% в год.

Для конечных потребителей в перспективе - последствия выражаются в более доступных тарифах на электроэнергию, а именно снизятся постоянные и переменные затраты.

В целом система энергопоставок будет значительно эффективнее, что повысит общественное благосостояние.

Список литературы:

1. J.L. R. Araujo, T.B. Correia, A.M. Costa, E.A. S. MELO, "Energy contracting in Brazil and electricity prices". In: Fereidoon P. Sioshansi. (Org.). Competition Electricity Market - Design, Implementation, Performance. 1 ed. Oxford: Elsevier, 2008, v. Vol II, p. 1-582.

МЕСТО И РОЛЬ ГРУППЫ РЭЦ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

Краснопёрова Алина Александровна

магистрант

*Донского государственного технического университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Развитие внешней торговли многих как развитых, так и развивающихся стран осуществляется при активном участии государства, формирующего соответствующие экономические, финансовые и организационные условия внешнеэкономической деятельности резидентов.

По своей сути эта поддержка направлена на укрепление конкурентоспособности национальных компаний на международных рынках, создание условий для лучшего продвижения интересов национального бизнеса на внешние рынки и имеет наступательный характер. Эта поддержка используется компаниями-экспортерами для сокращения рисков и издержек, что в конечном итоге способствует росту доходов, развитию бизнеса, росту занятости населения, положительно сказывается на бюджете страны и повышает устойчивость роста экономики.

Система государственной поддержки экспорта состоит из финансовых и нефинансовых инструментов. Финансовая помощь экспортерам заключается в стимулировании инвестиций в новые перспективные проекты, в государственной поддержке экспортных кредитов путем субсидирования ставки кредитования, обеспечении государственных гарантий и страхования. Нефинансовая поддержка, в свою очередь, предполагает стимулирование экспорта за счет предоставления консультаций и необходимой информационной базы экспортерам, в содействии их участию в торговых выставках и ярмарках, в формировании благоприятного образа страны на мировом рынке. Также к нефинансовым относятся торгово-политические меры, включающие активизацию деятельности в международных организациях и поддержку взаимовыгодных экономических отношений с другими странами.

Первым шагом в направлении расширения финансовой и нефинансовой поддержки экспорта стал Федеральный закон от 29.06.2015 №185-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О банке развития» и статью 970 части второй Гражданского Кодекса Российской Федерации», в результате принятия которого закрепился правовой статус Российского экспортного центра (РЭЦ) [6].

АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ) – государственный институт поддержки несырьевого экспорта (входит в Группу ВЭБ.РФ), консолидирующий группу компаний, предоставляющих российским экспортерам широкий спектр финансовых и нефинансовых мер поддержки.

В Группу РЭЦ интегрированы Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (АО «ЭКСАР»), АО РОСЭКСИМБАНК и АНО «Школа экспорта», что позволяет обеспечить наличие продуктового предложения, удовлетворяющего потребности экспортеров различного профиля, находящихся на различных этапах экспортного цикла – от идеи, до обеспечения получения оплаты за поставленные на экспорт товары и услуги.

Интенсивное взаимодействие с федеральными и региональными органами власти, ключевыми отраслевыми и деловыми организациями позволяют РЭЦ содействовать поступательному совершенствованию условий ведения экспортноориентированной предпринимательской деятельности в Российской Федерации. Российский экспортный центр входит в группу ВЭБ.РФ.



Рисунок 1. Структура группы РЭЦ [5]

География группы РЭЦ представлена на рисунке 2.



Рисунок 2. География группы РЭЦ [1]

Центр активно взаимодействует с другими государственными институтами федерального и регионального значения, негосударственными организациями и научными институтами, что позволяет ему преодолевать существующие на рынке барьеры для реализации активной внешнеэкономической деятельности (см. рисунок 3).

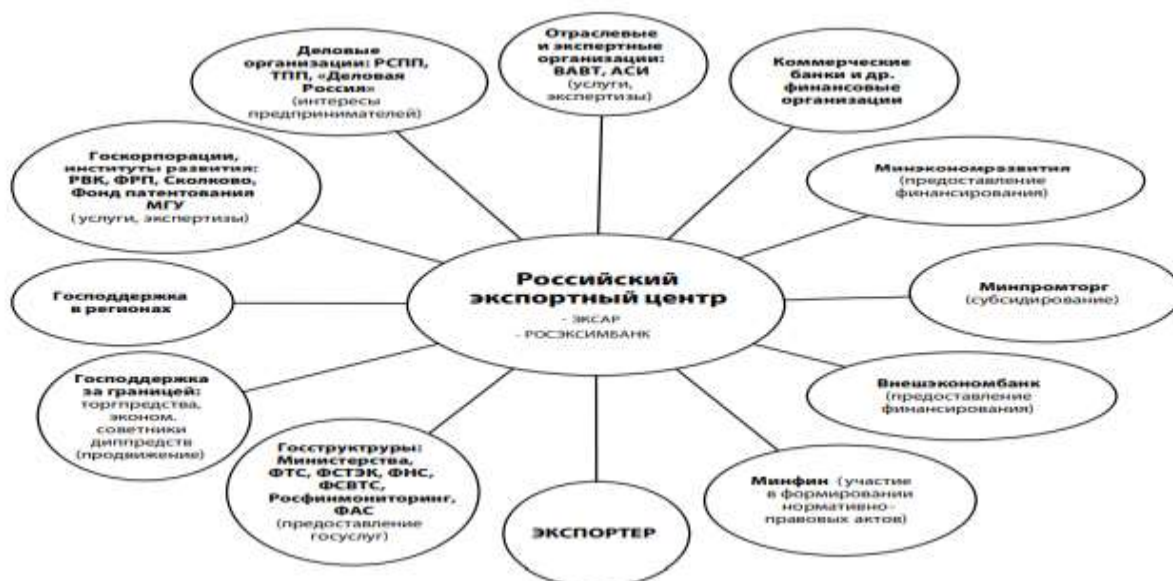


Рисунок 3. Система взаимодействия РЭЦ с другими структурами поддержки экспорта в России [2]

В условиях кризисных явлений в глобальной экономике и замедления международной торговли меры поддержки несырьевого неэнергетического экспорта впервые с 2009 года оказались очень востребованы, и компании Группы РЭЦ смогли оперативно перестроить внутренние бизнес-процессы и перевести часть услуг в онлайн-формат так, чтобы обеспечить эффективную поддержку российским экспортерам.

В 2020 году Группа РЭЦ поддержала экспорт на 19,3 млрд. долл. США, что сопоставимо с 2019 годом (19,5 млрд. долл. США) и выше показателя 2018 года (18,8 млрд. долл. США). В 2020 году поддержку Группы РЭЦ получили более 10 480 экспортеров, что на 23% выше запланированного количества. Из нефинансовых мер наиболее востребованными были информационная поддержка, образовательные услуги, поддержка экспортных поставок, бизнес-мэтчинг и консалтинг. Услугами Школы экспорта РЭЦ в 2020 году воспользовались более 4 800 компаний, что на 20% больше плана. Школа экспорта РЭЦ учит не только начинающих экспортеров, но и сотрудников направлений ВЭД состоявшихся компаний, как экспортировать быстрее, выгоднее, безопаснее и максимально результативно использовать существующие меры поддержки.

С точки зрения развития системы поддержки экспорта в России прошедший год, несмотря на вызовы пандемии, РЭЦ удалось выйти на принципиально новый уровень работы, качественно изменить многие бизнес-процессы поддержки экспортеров, сделать их более клиентоориентированными, а именно начать создание полноценной экосистемы поддержки экспортера.

В основе данной экосистемы лежит цифровая платформа «Мой экспорт» информационной концепции «Одно окно», запущенная в ноябре 2020 года, которая позволит принципиально изменить взаимодействие предпринимателей с ведомствами, институтами развития и коммерческими организациями, участвующими в оказании услуг и господдержки экспортерам. Воспользовавшись сервисами платформы, экспортер получит не какую-то отдельную услугу, а решение жизненной ситуации под ключ. При этом эффект достигается посредством цифровой интеграции задействованных ведомств, институтов развития и

коммерческих организаций, оптимизации документооборота при помощи обмена сведениями по системе электронного взаимодействия, а также за счет минимизации участия человека при принятии решений. В результате экспортер даже не будет замечать самого процесса оказания услуги, а непосредственно получит результат. При создании сервисов РЭЦ плотно работает с экспортерами, вовлекает их в полный цикл разработки – от совершенствования механизмов сервисов до дизайна пользовательских интерфейсов [3].

По состоянию на конец июня 2021 года на цифровой платформе «Мой экспорт» зарегистрировались более 1 900 компаний. На данный момент на платформе уже реализовано 10 сервисов, а к 2024 году их количество увеличится в 3 раза [4].

Развивая экосистему поддержки экспорта, РЭЦ создает услуги и принимает меры, которые позволят поддержать компанию любого размера и отраслевой принадлежности, находящуюся на любом этапе экспортного цикла. Подобный формат соответствует как общей политике Правительства Российской Федерации по совершенствованию взаимодействия государства и бизнеса, так и стратегии Группы ВЭБ.РФ, в состав которой входит Российский экспортный центр и которая по поручению Правительства Российской Федерации координирует реформу институтов развития в целях экономического роста.

Также Российский экспортный центр разрабатывает меры поддержки в ответ на меняющиеся запросы рынка. Например, для компаний, экспортирующих по каналам электронной торговли, РЭЦ помогает выбрать модель работы под индивидуальные бизнес-потребности, обеспечивает поддержку на старте продаж, а также создает сеть национальных магазинов российских товаров на крупнейших международных площадках. Еще пример – специальные новые программы господдержки продвижения российской киноиндустрии и анимации на зарубежных рынках. Компании Группы РЭЦ активно сотрудничают как с региональными центрами поддержки экспорта, так и с другими институтами развития, обеспечивая синергетический эффект в процессе оказания содействия

российским предпринимателям и реализации экспортного потенциала сложных высокотехнологичных отраслевых проектов [4].

В 2021 году Группа РЭЦ продолжает реализацию задач по развитию экосистемы поддержки экспорта, снижению административных барьеров для экспорта, увеличению количества российских экспортеров.

Список литературы:

1. Годовой отчет 2020. Российский экспортный центр. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://2020.exportcenter.ru/upload/PDF/REC_RU.pdf (дата обращения: 29.11.2021).
2. Мазурова Е.К. Новые направления экспортной стратегии России [Электронный ресурс] / Е.К. Мазурова // Современная конкуренция. - 2018. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/novye-napravleniya-eksportnoy-strategii-rossii> (дата обращения: 18.06.2021).
3. Ревенко Л.С. Информационная система «Одно окно» как инструмент развития экспорта [Электронный ресурс] / Л.С. Ревенко // Российский внешнеэкономический вестник. - 2021. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/informatsionnaya-sistema-odno-okno-kak-instrument-razvitiya-eksporta>(дата обращения: 02.12.2021).
4. Российский экспортный центр . Сервисы. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://myexport.exportcenter.ru/services/business> (дата обращения: 05.12.2021).
5. Российский экспортный центр. О центре. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.exportcenter.ru/company/> (дата обращения: 05.12.2021).
6. Федеральный закон "О внесении изменений в Федеральный закон "О банке развития" и статью 970 части второй Гражданского кодекса Российской Федерации" от 29.06.2015 N 185-ФЗ (последняя редакция). - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_181832/ (дата обращения: 18.11.2021).

НАПРАВЛЕНИЯ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ МОЛОДЫХ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ ГОРОДА ЕКАТЕРИНБУРГ

Красулина Татьяна Владимировна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Уральский государственный экономический университет,
РФ, г. Екатеринбург*

Дворядкина Елена Борисовна

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор,
ФГБОУ ВО Уральский государственный экономический университет,
РФ, г. Екатеринбург*

Аннотация. В статье представлены направления по привлечению молодых педагогических кадров в общеобразовательные учреждения города Екатеринбург.

Abstract. The article presents the directions for attracting young teaching staff to the educational institutions of the city of Yekaterinburg.

Ключевые слова: молодые педагогические кадры; социальный пакет; адаптация молодых педагогических работников; наставничество.

Keywords: young teaching staff; social package; adaptation of young teaching staff; mentoring.

Система образования города Екатеринбург должна обеспечить высокое качество образования, соответствие содержания образования актуальным и перспективным требованиям экономики, возможность равного доступа всех жителей города Екатеринбург к современным образовательным ресурсам, способность образовательных организаций в полной мере удовлетворять потребности экономики в квалифицированных кадрах, готовность системы образования предоставить каждому жителю города Екатеринбург возможность для максимально полного раскрытия его творческого потенциала и успешной социализации в условиях высококонкурентного рынка труда. Все это возможно за счет молодых педагогических кадров, способных в своей профессиональной деятельности современные технологий, форм, методов и средств обучения детей.

Проблема привлечения молодых специалистов педагогических вузов в школу – проблема не простая и актуальна на сегодняшний момент, так как именно от привлечения в образование талантливой молодежи качество образования.

Цель статьи – раскрыть направления по привлечению молодых педагогических кадров в общеобразовательные учреждения города Екатеринбург.

Предмет исследования – оценка обеспечения молодыми педагогическими кадрами общеобразовательных организаций города Екатеринбург.

Объектом исследования выступают молодые педагогические кадры общеобразовательных учреждений.

На сегодняшний день, проблема привлечения молодых учителей в школу – это вопрос не только города Екатеринбург, а проблема в масштабах всей страны.

Учитывая и опыт работы учителей в других странах и проблемы Екатеринбургских школ, было бы уместным для привлечения к учительской профессии предложить ряд условий, например начальную разовую выплату на обустройство жизни (приобретение жилья в сельской местности); предоставление, материально-техническое обеспечение условий труда педагога, оборудованного самым современным образом рабочего места; отсрочку от службы в армии работающим в сельской местности педагогам; достойную заработную плату [4].

К материально-техническому обеспечению условий труда педагогов можно отнести: свободный доступ к информационной сети, профессиональная информационная база, методическое обеспечение деятельности, наличие автоматизированного рабочего места, организация работы по внедрению информационных технологий и использование ресурсов глобальной информационной сети и т.п. [1].

Второй принципиальной мерой было бы формирование достойного социального пакета для учителей, прежде всего, по обеспечению жилищных условий.

Так, следует рассмотреть возможность включения в социальный пакет таких мероприятий, как субсидии на оплату жилья или коммунальных услуг для педагогических работников, компенсационные выплаты за работу в сельской местности, обеспечение жильем педагогических работников, осуществлять

поддержку молодых учителей общеобразовательных организаций при ипотечном жилищном кредитовании с помощью социальных выплат на оплату первоначального взноса по ипотечному кредиту.

Прирост молодых педагогов в общем числе педагогических кадров потребует дополнительных элементов привлечения молодого поколения в образовательные организации. Потребуется меры по обеспечению расходных полномочий местных бюджетов на заключение договоров целевого обучения с мотивированными студентами педагогических образовательных организаций. Заключение договоров между администрацией муниципальных образований, школой и студентом педагогического вуза позволит не только поддержать молодого педагога в процессе обучения, но и гарантировать специалисту предоставление достаточной педагогической нагрузки, достойной заработной платы на рабочем месте [5].

Сами школы должны готовить будущих учителей. А для этого следует осуществлять в старших классах профориентационную работу, выявлять учеников склонных к педагогической деятельности, усиливать связи школы с педагогическими вузами.

Для действенной адаптации молодых педагогических работников следует внедрять в организации общеобразовательной сферы систему наставничества более опытными коллегами, которая будет способствовать адаптации, становлению и построению карьеры молодого специалиста [2].

Таким образом, меры по привлечению молодых педагогических кадров в общеобразовательные учреждения делятся на финансово-социальные и социально-организационные (см. рисунок 1).



Рисунок 1. Направления по привлечению молодых педагогических кадров в общеобразовательные учреждения города Екатеринбург [4]

На основании рассмотренных направлений по привлечению молодых педагогических кадров в общеобразовательные учреждения города Екатеринбург можно сделать вывод о том, что благодаря реализации предложенных направлений помощи молодым специалистам педагогической профессии, выпускникам педагогических вузов, позволит повысить престиж данной профессии и выдвинет ее на новый уровень среди рынка образовательных услуг [3].

Список литературы:

1. Кадровая политика общеобразовательного учреждения как основа достижения нового качества общего образования. Кадровая политика школы: сборник / сост. В.Н. Волков; под ред. И.В. Гришиной. -СПб.: СПб АППО, 2019. - С. 10–37.

2. Марголис А.А., Аржаных Е.В., Хуснутдинова М.Р. Институционализация наставничества как ресурс профессионального развития российских педагогов // Вопросы образования. - 2019.-№4.-с. 134
3. Морозов Г.Б. Почему выпускники педагогических вузов не работают в образовательной сфере? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gmanagement.ru/index.php/ru/archiv/4-2016r/534-morozov2-102016>, свободный.
4. Недригайлова А.П. Молодые специалисты в системе образования Курской области / А.П. Недригайлова // Экономика и социум. – 2021. – № 5-2(84). – С. 123-125.
5. ОНФ обнаружил нехватку учителей в российских школах: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/society/30/07/2018/5b5ae5709a7947020db02fd3>

АНАЛИЗ ПЕРСПЕКТИВ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В КОМПАНИИ, КОТОРЫЕ СОЗДАЮТ ИНФРАСТРУКТУРУ ДЛЯ ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ, В РАЗРЕЗЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ СТАНДАРТОВ ДЛЯ АВТОТРАНСПОРТА

Лакиза Михаил Андреевич

магистрант,

*Российская академия народного хозяйства и государственной служб
при Президенте Российской Федерации,*

РФ, г. Москва

Целью статьи является анализ развития экологических стандартов для автомобилей в Европе и России, а также тренды развития.

На базе данных трендов мы можем спрогнозировать перспективность инвестиций в компании электросетевой инфраструктуры.

На данный момент последней актуальной версией экологического стандарта является Евро-6. Данный стандарт принят и в Европейском союзе (в 2015 году), и в России (в конце 2019 года), при этом в России с принятием стандарта никак не поменялся Технический регламент. На данный момент евростандарт в России выражается лишь в подразделении автомобилей по уровню выбросов.

Россия на данный момент отстает от Европы в плане экологических норм уже на 6 лет, соответственно, это порождает риск того, что, в случае резкого изменения норм, России придется в экстренном режиме принимать меры. Если при изменении стандарта с Евро-5 на Евро-6 данные изменения слабо ощутимы, то существуют большие риски при принятии стандарта Евро-7.

Основной посыл стандарта Евро-7, который должен быть введен в 2025 году, отказ от ДВС и переход к электромобилям и гибридам. Это приведет к увеличению цен на автомобили, при этом электротранспорт будет развиваться быстрыми темпами.

Для России это перспектива 30-х годов, однако лучше начать готовиться к изменениям заранее. Основным сдерживающим фактором развития электро-транспорта является отсутствие электросетевой инфраструктуры, в первую

очередь зарядочных станций. Соответственно, в первую очередь необходимо заняться строительством и лучше начать прорабатывать этот вопрос заранее.

Компании, которые первые займут, данную нишу получают дополнительные преимущества. Инвестиции в подобные проекты позволяют подготовить почву для введения (тестирования) стандарта Евро-7.

Введение данного стандарта в Европе в 2025 году отразится и на России. Электротранспорт будет развиваться быстрыми темпами - цены на автомобили с ДВС будут расти, а на гибридные / электрические модели падать, что спровоцирует увеличение продаж электрокаров. Соответственно увеличится спрос на услуги по их заряду.

Далее спрос будет только расти, а после принятия Россией Евро-7 он выйдет на некий пик.

Соответственно, инвестиции в компании электросетевой инфраструктуры довольно перспективны.

Осуществив инвестиции в данное направление в ближайшее время, инвесторы получают дополнительные конкурентные преимущества:

1) Компании, в которые будут проинвестированы средства, будут одними из первых на рынке электросетевой инфраструктуры, значит, получают дополнительные возможности для масштабирования в случае быстрого развития данного направления, что повлечет за собой рост котировок.

2) Уникальный опыт принятия участия в проекте по развитию электросетевой инфраструктуры. Данный опыт в будущем поможет масштабировать бизнеса в случае реализации всех предпосылок (при непосредственном участии в проекте);

3) На данном этапе рассматриваемое направление будет поддерживаться государством, соответственно, у компаний будут дополнительные источники финансирования и поддержания устойчивости.

Особо актуальны инвестиции для компаний, которые ведут свою деятельность в энергетическом секторе. Участие в данном проекте позволит таким компаниям:

1) получить синергетические эффекты от смежной деятельности;

2) развить перспективное направление, которое в будущем будет генерировать постоянный денежный поток (при реализации всех предпосылок);

3) получить экономические эффекты от реализации проекта;

4) стать более «зеленой», что благоприятно скажется на инвестиционном климате.

Осуществление инвестиций в компании электросетевой инфраструктуры очень перспективно. Особенно при учете факта принятия нового европейского экологического стандарта для автомобилей Евро-7.

Список литературы:

1. <https://www.transportenvironment.org/discover/road-zero-last-eu-emission-standard-cars-vans-buses-and-trucks/>

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ КРЕДИТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Новичков Павел Сергеевич

*студент,
Волгоградский Государственный университет,
РФ, г. Волгоград*

Шкарупа Екатерина Александровна

*научный руководитель, доцент кафедры финансов,
учёта и экономической безопасности,
Волгоградский Государственный университет,
РФ, г. Волгоград*

Эксперты выделяют множество различных типов рисков кредитных учреждений. Это кредитный риск, процентный риск, риск ликвидности, риск потери доходности, операционный риск и др. Все эти риски играют существенную роль в определении совокупного размера банковского риска и каждому из этих видов рисков можно посвятить отдельную работу. Согласимся с авторами, что именно [1] кредитный риск представляет собой наиболее существенную составляющую банковских угроз.

Под риском будем понимать возможность наступления неожиданных событий с отрицательными последствиями, выражающаяся в недополучении прибыли, дохода или утрате активов [2]

Достаточно интересно мнение Банка России на предмет определения кредитного риска. Понятие типичных банковских рисков Банком России было сформулировано в 2004 г. и просуществовало оно до 2016 г. Так, кредитный риск – это риск возникновения у кредитной организации убытков вследствие неисполнения, несвоевременного либо неполного исполнения должником финансовых обязательств перед кредитной организацией в соответствии с условиями договора.

К указанным финансовым обязательствам могут относиться обязательства должника по полученным кредитам, в том числе межбанковским кредитам (депозитам, займам), прочим размещенным средствам, включая требования на

получение (возврат) долговых ценных бумаг, акций и векселей, предоставленных по договору займа.

Действия Центрального банка России свидетельствуют о том, что и в настоящее время к кредитному риску можно отнести не только сами кредитные обязательства, но и обязательства кредитного характера, по которым ссудной задолженности не возникает [4]

Анализ современной экономической позволил выделить следующие подходы к определению понятия «кредитный риск» банка.

Первый подход рассматривает кредитный риск *как опасность действий заемщика*, связанных с отказом от выполнения кредитных обязательств [3] (Авторы: Г.Н. Белоглазова, Л.П. Кроливецкая, Е.П. Жарковская, О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева, И.А. Бланк др.)

Второй подход отождествлен *с вероятностью возникновения у банка потерь*, связанных с неисполнением заемщиками своих обязательств (Авторы: Д. Лысенко, М.О. Демченко, ДГ.Г. а и др.)

Третий подход изучает риск как *вероятность отклонения достигнутых банком результатов от запланированных* (Авторы: Ж.Б. Камзин, С.Н. Кабушкин и др.).

Четвертый подход определяет кредитный риск *как возможность наступления благоприятного или неблагоприятного исхода при развитии рискованной ситуации* (Авторы: М.Г. Лапуста, П.С. Никольский).

Таким образом, сущность рисков кредитных учреждений: проявляется в следующих позициях: в вероятностном характере событий, определяющих величину потерь банка; зависимости уровня кредитного риска от внутренних и внешних факторов; неопределенности информации о динамике внешних и внутренних факторов, оказывающих влияние на величину кредитного риска; степени отклонения достигнутых банком результатов от запланированных

Значимой целью кредитной организации является построение эффективного управления кредитным риском, которое базируется на изучении его сущности с разных аспектов.

Система управления банковскими рисками – это совокупность приемов (способов и методов) работы персонала банка, позволяющих обеспечить положительный финансовый результат при наличии неопределенности в условиях деятельности, прогнозировать наступление рискованного события и принимать меры к исключению или снижению его отрицательных последствий [1]

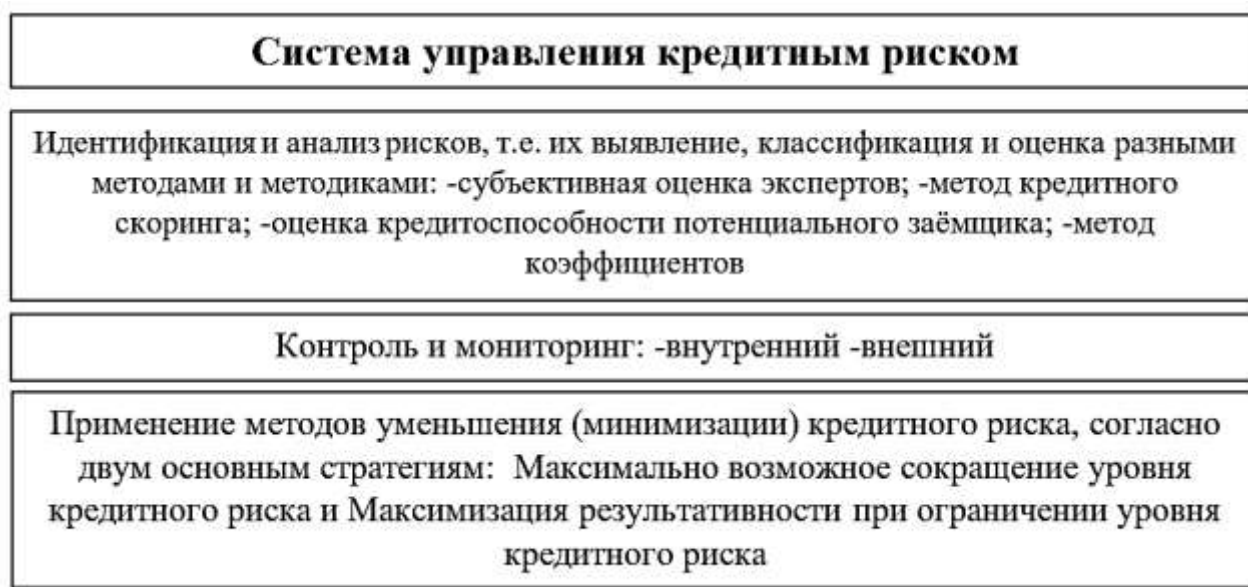


Рисунок. Система управления кредитным риском банка

Взаимодействие участников процесса управления кредитным риском, можно интерпретировать как обмен информацией. Взаимодействие банка с заемщиком обеспечивается в процессе выполнения служебных обязанностей группой сотрудников кредитного подразделения, представителя которой условно обозначены «кредитный инспектор».

Взаимодействие заемщика и кредитного инспектора носит двусторонний информационный обмен.

В аспекте организации процесса управления рисками рассматриваемая система предполагает выделение следующих элементов управления: субъекты управления; идентификация риска; оценка степени риска; мониторинг риска.

Для оценки степени риска используется качественный и количественный анализ. Качественный анализ – это анализ источников и потенциальных зон риска, определяемых его факторами.

Количественный анализ риска преследует цель численно определить, т.е. формализовать степень риска

Таким образом, кредитный риск представляет собой основной банковский риск, управление которым является ключевым фактором, определяющим эффективность деятельности банка.

Управление кредитным риском, как одно из главных направлений банковской деятельности, представляет собой совокупность приемов и методов воздействия на банковские операции, разрабатываемые персоналом банка, в рамках существующего законодательства и внутренних нормативов, направленная на уменьшение степени вероятности и сокращение размера финансовых потерь в процессе мобилизации и размещения капитала.

Система управления кредитным риском, прежде всего, предполагает управление кредитными ресурсами банка, его кредитным портфелем

Список литературы:

1. Андрианова Е.П. Баранников, А.А. Современные подходы к управлению кредитным риском в коммерческом банке // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2013. – № 87(03). –С. 1-26.
2. Болгов С.А., Павлович В.Е., Торопова Л.В. Банковские риски и их классификация // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 87(03). –С. 27-32.
3. Лаврушин О.И. Банковские риски. / О.И. Лаврушин М., 2015. – С. 296
4. Финансовые и банковские риски: учебник / Л.И. Юзвович, Ю.Э. Слепухина, Ю.А. Долгих, В.А. Татьянников, Е.В. Стрельников, Р.Ю. Луговцов, М.Н. Клименко; под ред. Л.И. Юзвович, Ю.Э. Слепухиной ; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский государственный экономический университет. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2020. – 336 с.

ПРОБЛЕМА ВЗИМАНИЯ И ИСЧИСЛЕНИЯ НДС

Терехов Владислав Викторович

*студент,
Волгоградский Государственный университет,
РФ, г. Волгоград*

Шкарупа Екатерина Александровна

*научный руководитель, доцент кафедры
финансов, учёта и экономической безопасности,
Волгоградский Государственный университет,
РФ, г. Волгоград*

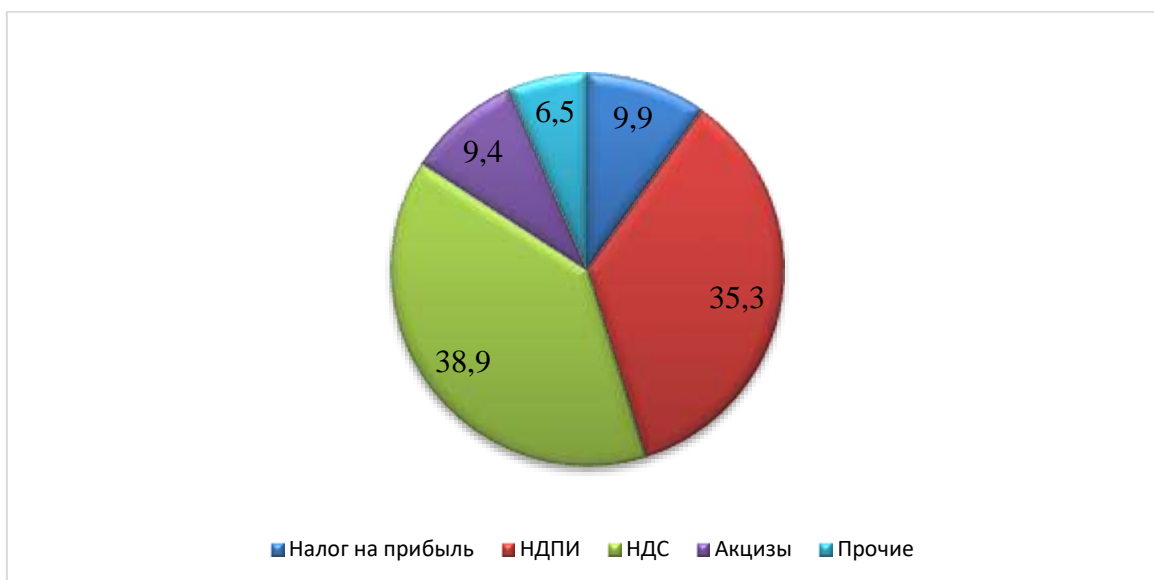
В России основными налогами, формирующими бюджет государства, являются: налог на прибыль, НДС, акциз и НДФЛ. Но по мере развития экономики их значения в качестве источников доходов бюджета меняются. Так, налоговые поступления в консолидированный бюджет в 2017-2018 гг. составили 83%, в 2019-2020 гг. – 92,4%, а к основному налогу, формирующему федеральный бюджет за исследуемый период стал НДС, чья доля в 2018 году достигла 51%, в 2019 – 48%, а в прошедшем 2020 году – 35%.

Следующим по значимости является НДС, чья доля в структуре налоговых доходов с 2018 года возросла с 30% до 38,9% в 2020 году. А рост доли налога на прибыль в доходах федерального бюджета растет медленно, за 2018-2020 гг. увеличение около 2%. Доля же акцизов в 2018 году около 7%, а в 2019 году она снижается до 4,9%, затем растет в 2020 году до 6,5%. Прочие налоги и сборы занимают наименьшую долю структуре налоговых доходов: в 2018 году – 4%, в 2019 году – 4,9%, а в 2020 году – 6,5% (рисунки 1,2).



Источник: составлено автором по: Аналитический портал ФНС России партнерства. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://analytic.nalog.ru/>

Рисунок 1. Структура налоговых доходов федерального бюджета РФ в 2019 году

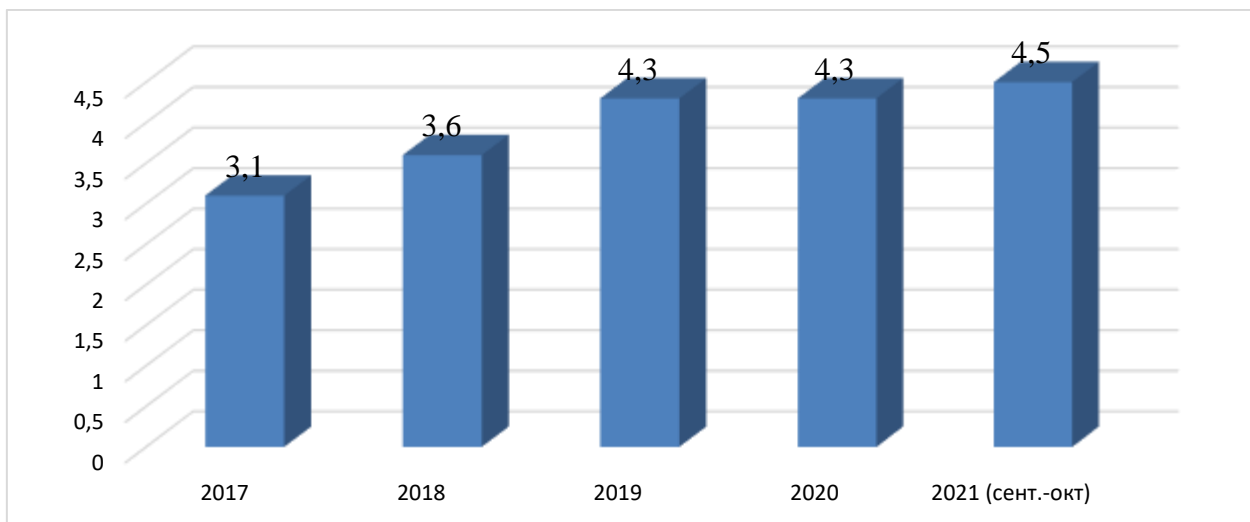


Источник: составлено автором по: Аналитический портал ФНС России партнерства. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://analytic.nalog.ru/>

Рисунок 2. Структура налоговых доходов федерального бюджета РФ в 2020 году

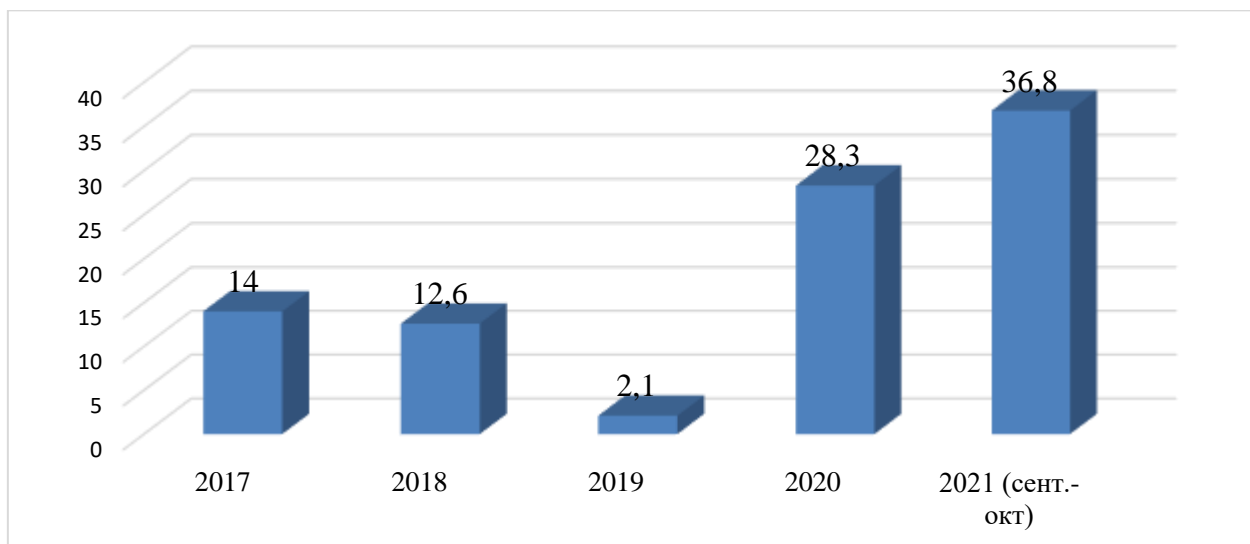
Налог на добавленную стоимость является федеральным косвенным налогом и представляет собой форму изъятия в бюджет части добавленной стоимости. Исчисление НДС производится продавцом при реализации товаров (работ, услуг, имущественных прав) покупателю.

Динамика поступлений по НДС в федеральный бюджет проиллюстрирована на рисунке 3. Тем прироста по НДС за 2021 год составил 31,03%, за 2020 год всего лишь 0,25%.



Источник: составлено автором по: Аналитический портал ФНС России партнерства. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://analytic.nalog.ru/>

Рисунок 3. Динамика поступлений по НДС в федеральный бюджет, 2017-2021 гг., трлн. руб. (нарастающим итогом)



Источник: составлено автором по: Аналитический портал ФНС России партнерства. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://analytic.nalog.ru/>

Рисунок 4. Поступления по НДС в разрезе субъектов (Волгоградская область), 2017-2021 гг., млрд. руб.

В 2019 году наблюдается серьезное сокращение динамики поступлений по НДС (-83,32% или на 10,4 млрд. руб.). За январь-октябрь 2021 году темп прироста по НДС составил 80,85 %. На рост поступлений оказали влияние: высокая динамика роста цен производителей в нефтегазовой и металлургической отраслях, а также рост начислений по авансам за счет финансирования государственных заказов, в том числе национальных проектов.

НДС (внутренний) как показатель деловой активности предприятий и характеризующей уровень потребления на внутреннем рынке за весь исследуемый период показывает положительную динамику, только наблюдается замедление роста в 2020 году. За 2017 год поступления НДС возросли на 412,5 млрд. руб. в сравнении с 2016 годом, в 2018 году рост составил 504,7 млрд. руб., в 2019 году – 683,2 млрд. руб. Здесь немаловажным фактором роста, является повышение основной ставки налога до 20%, а незначительный рост поступлений НДС в 2020 году на сумму 10,8 млрд. руб. говорит о спаде деловой активности компаний внутреннего рынка, вызванный низким внутренним спросом [1]. Таким образом, начисления НДС, которые должны играть определяющую роль в динамике поступлений в бюджет государства, находятся под давлением слабого внутреннего спроса и изменений макроэкономических показателей.

Для повышения эффективности налогового контроля, особенно за обоснованностью возмещения НДС из бюджета и определения схемных операций по уходу от налогообложения у налогоплательщиков с декларациями к уплате, ФНС России с 01.01.2015 г. внедрила в эксплуатацию, не имеющую аналогов в мире Автоматизированную информационную систему «НАЛОГ-3» (АИС НАЛОГ-3), в которой на данный момент администрируются налогоплательщики по всем налогам

К проблемам взимания НДС относят: отсутствие способа отслеживания схемных операций, отсутствие контроля за суммами налога, ранее не принятых к вычету. Первую проблему можно решить посредством автоматизации сопоставления данных контрагентов, выявление расхождений в цепочке хозяйственных операций, вторую ведением механизма по выявлению налоговых деклараций по

НДС, в которых отражены ранее не принятые суммы налога, позволяющая осуществлять своевременный контроль. Неслаженность взаимодействия между структурами различных уровней налоговых органов также продолжает быть ключевой проблемой взимания НДС. Решением могло бы стать определение функциональных обязанностей (иерархии) и структуры различных уровней налоговых органов. Мониторинг и анализ структуры налогоплательщиков по налогу на добавленную стоимость позволяют выявить следующие основные ошибки при исчислении НДС:

1) неправильное исчисление налогооблагаемого объекта, в т. ч.: а) неправильное применение налоговых ставок; б) занижение налогооблагаемой базы, в) не начислен НДС с сумм полученной предоплаты (частичной оплаты авансов); г) не исчислен НДС в качестве налогового агента.

2) неправомерные налоговые вычеты, в т. ч.: а) неправильное оформление счетов-фактур от поставщиков неправильное использование льгот; б) неправомерность применения освобождения от НДС

Несмотря на внедрение системы АСК НДС-2 продолжается практика продажи «бумажного» НДС. Некоторые фирмы удлиняют цепочки, чтобы отвести вопросы от заказчиков, затем все цепочки сводятся на одну фирму-однодневку, создается обширная брешь, не уплаченного НДС.

В отношении проблемы связанной с «фирмами-однодневки», встречающимися в цепочке поставщиков, которые фактически не уплачивают налог в бюджет, будет целесообразно ужесточить меры при регистрации организаций и индивидуальных предпринимателей и внесения соответствующих поправок в НК РФ. Это позволит на начальном этапе сократить или вовсе прекратить образование фиктивных организаций. Также, это касается регистрации фирм с массовыми руководителями и учредителями. Первичный отбор на стадии регистрации фирм намного бы облегчил налоговое администрирование в инспекциях и сократил бы трудозатраты инспекторов на сбор доказательной базы в отношении «фирм-однодневок», также бы сократилась налоговая задолженность.

Список литературы:

1. Бечелова Л.Р., Карацукова Л.А. Анализ налоговых доходов федерального бюджета РФ за 2016-2020 годы // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2021. – № 4-1(74). –С. 70-74.
2. Аналитический портал ФНС России партнерства. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://analytic.nalog.ru/>.

ПУТИ УЛУЧШЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОДДЕРЖКИ ИННОВАЦИЙ И ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Фокина Мария Михайловна

*магистрант,
Уральский Государственный Экономический университет,
РФ, г. Екатеринбург*

Дворядкина Елена Борисовна

*научный руководитель, д-р экон. наук,
Уральский Государственный Экономический университет,
РФ, г. Екатеринбург*

Аннотация. В статье представлены пути улучшения обеспечения поддержки инноваций и педагогических инициатив в Свердловской области.

Ключевые слова: инновации, инновационное развитие, педагогические инициативы, система образования, информатизация образования

Введение. Современные инновационные технологии в образовании позволяют находить и развивать более действенные методики преподавания совместно с улучшением процесса обучения, что влияет на повышение мотивации обучаемых при получении образования, помогает оптимизировать время, потраченное на получение и изучение учебного материала, а более современные интерактивные методы преподавания содействуют более лучшему изучению приобретенных знаний.

На сегодняшний день потенциал мирового информационного пространства, средства информационных и коммуникационных технологий, инфраструктура становятся элементами образовательной среды оказывающие большое влияние не только на закономерности, принципы и подходы к образованию, но и на преобразование форм и средств обучения, используемых в образовательном процессе.

Целью статьи является рассмотрение путей улучшения обеспечения поддержки инноваций и педагогических инициатив в Свердловской области.

Предметом исследования развитие общеобразовательных инноваций.

Объектом исследования выступает инновационное развитие общеобразовательных организаций региона.

Результаты исследования

В практике управления инновационным развитием существуют различные формы, позволяющие повысить инновационный потенциал и вовлечь работников образования в инновационную деятельность: повышение уровня квалификации педагогических работников, методические и педагогические советы, дискуссии и различные игры для создания новейших педагогических концепций, творческая деятельность педагогов в методических объединениях, научная, творческая и экспериментальная работа над различными проектами, самообразование включая тренинги и практики, участие в экспериментально-исследовательской работе, выступления на научно-исследовательских конференциях, использование инновационных методов обучения и т.д.

Регулярное повышение квалификации в условиях развития общества должно стать приоритетом для педагога. Этому в большей мере способствует персональное желание педагога совершенствоваться в своей профессиональной области, а не требования администрации учебного заведения. Кроме различных курсов, вебинаров и других средств повышения квалификации, педагогам, стремящимся раскрыть собственный творческий потенциал, предлагается участие в профессиональных конкурсах повышения квалификации, мастер-классах и т.д. [3]

Основополагающим процессом инновационной деятельности в системе образования можно считать постоянное повышение научно-методического мировоззрения педагога и непрерывное развитие его творческого потенциала.

Формирование информационно-образовательной среды в каждой образовательной организации – процесс уникальный, опирающийся на множество индивидуальных факторов и учитывающий некоторые ключевые аспекты (см. таблицу 1).

Таблица 1.**Ключевые аспекты формирования информационно-образовательной среды в образовательной организации [5]**

Ключевые аспекты	Обоснование
Соответствующая степень сформированности информационных компетенции преподавателей	Педагоги прошли обучение и повысили квалификацию в плане информационно-компьютерных технологий.
Внедрение коммуникационных и информационных технологий в практику обучения	Педагоги придерживаются Государственной программой «Информационное общество», где прогнозируемым результатом считается развитие профессиональных навыков в сфере информационных технологий.
Обеспеченность необходимым оборудованием организации образовательной сферы	Оснащение компьютерами учебных кабинетов и мастерских
Практическое использование инструментов и цифровых компьютерных технологий всеми участниками образовательной сферы	Предоставление доступа к информационно-образовательной среде для всех участников обучающего процесса
Открытый доступ к информационным каналам в всемирной сети Интернет	Абсолютная обеспеченность организации и укомплектованность необходимым оборудованием
Постоянство развития технической инфраструктуры образовательной сферы	В основу функционирования справочно-образовательной среды в организации налажена работа с необходимым программным обеспечением.

Происходящие на сегодняшний день перемены в системе информатизации образования способствуют трансформации всего дидактического процесса. Так, учащийся может оперировать большим объемом информации, формировать процессы и решать проблемы, быть независимым в обучении; педагог имеет возможность диагностировать учащихся, проводить проверку обучения и развития учащегося [1].

Глобальное развитие сети Интернет и применение его в сфере образования дало возможность получить почти беспрепятственный доступ к большому количеству информации, а современные технологии к тому же путем визуализации процесса раздвинули пределы интерактивного общения участников хода образовательной деятельности. Это дает возможность обучаемым совместно с цифровым оснащением учебных пространств не только лучше освоить большой объем получаемой информации, но и способствует улучшению профессиональных компетенций обучаемого [4].

С 2016 по 2019 год показатели, связанные с информатизацией ОО оставались практически неизменными, однако в 2020 году наблюдается значительный рост показателей, связанных с количеством персональных компьютеров. По сравнению с 2019 годом в 2020 году зафиксирован значительный рост значения показателя «количество компьютеров, используемых в учебных целях, на 100 обучающихся» (с 16,60 до 18,36 единиц) (см. таблицу 2). Это связано в том числе с закупкой компьютеров для обеспечения дистанционного образования в условиях пандемии новой коронавирусной инфекции COVID-19.

Таблица 2.

Динамика оснащённости общеобразовательных организаций компьютерами, единиц, человек [2]

Показатели	2015 год	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год
Персональных компьютеров, всего	87 160	89 579	93 415	96 249	99 721	111 549
Персональных компьютеров, используемых в учебных целях	74 554	76 713	80 240	82 460	85 476	96 115
Обучающихся, приходящихся на 1 компьютер	5,09	5,22	5,15	5,17	5,16	4,69
Обучающихся, приходящихся на 1 компьютер, используемый в учебных целях	5,95	6,09	6,00	6,04	6,02	5,45
Компьютеров, используемых в учебных целях, на 100 обучающихся	16,65	16,42	16,68	16,56	16,60	18,36

Возможность использования обучающимися сети Интернет является важным элементом информационной среды общеобразовательных организаций. Практически все общеобразовательные организации Свердловской области подключены к сети Интернет.

Согласно данным, представленным на рисунке 1, в Свердловской области функционируют как общеобразовательные организации, в которых обеспечена максимальная скорость подключения к сети Интернет (более 100 Мбит/с), так и общеобразовательные организации с очень низкой скоростью подключения

(менее 256 Кбит/с). При этом в Свердловской области нет ни одной городской школы без доступа к сети Интернет, а также с доступом к сети Интернет со скоростью подключения менее 256 Кбит/с. Подавляющее большинство городских школ обеспечены доступом к сети Интернет со скоростью более 2 Мбит/с, а каждая четвертая – со скоростью 100 Мбит/с и более.

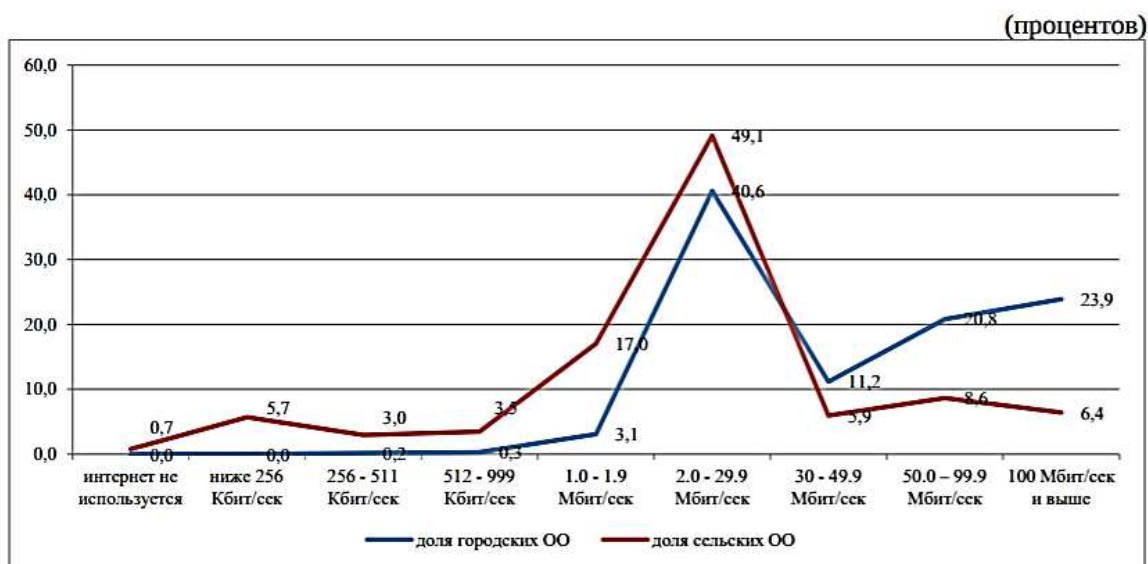


Рисунок 1. Скорость подключения к сети Интернет в городских и сельских общеобразовательных организациях Свердловской области [4]

Таким образом, инновационная деятельность оказывает колоссальный синергетический эффект на все компоненты образовательного процесса в системе общего образования.

Совокупное применение традиционных и информационных средств обучения дает возможность обеспечить формирование такой обучающей среды, которая будет содействовать достижению запланированных результатов в изучении предмета, раскрытию и развитию личных способностей учащихся; результативной самостоятельной работе учащихся.

Список литературы:

1. Волков В.Н. К вопросу об измерении инноваций в образовании [Текст] /В.Н. Волков // Непрерывное образование: XXI век. – 2019. – №3 (27). –С. 81-89.

2. Доклад «Основные итоги деятельности Министерства общего и профессионального образования Свердловской области в 2019 году и задачи на 2020 год» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minobraz.egov66.ru/upload/minobr/files/60/a6/60a6246ceec2171f26234275228f446a.pdf>, свободный.
3. Измайлова М.А. Ключевые драйверы инновационных преобразований в системе российского образования [Текст]/М.А. Измайлова// Инновации в образовании. – 2019. – №3. – С. 23-36.
4. Развитие системы образования в Свердловской области до 2024 года [Электронный ресурс]: Государственная программа Свердловской области (с изменениями на 5 февраля 2019 года). – Режим доступа: КонсультантПлюс, в локальной сети вуза.
5. Ходырева Е.А. Инновационная деятельность в образовании: основные тенденции и приоритеты [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <http://ekoncept.ru/2016/76010.htm>. – 10.12.2019.

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Яхонтова Мария Сергеевна

*студент, кафедра информационных технологий и экономики,
Ливенский филиал Орловского государственного университета
имени И.С. Тургенева,
РФ, г. Ливны*

Псарева Ольга Викторовна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Ливенский филиал Орловского государственного университета
имени И.С. Тургенева,
РФ, г. Ливны*

PROBLEMS OF TAXATION OF INDIVIDUALS

Maria Yakhontova

*Student, Department of Information Technology and Economics,
Livensky Branch of Oryol State University named after I.S. Turgenev,
Russia, Livny*

Olga Psareva

*Scientific adviser,
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Livensky Branch of Oryol State University named after I.S. Turgenev,
Russia, Livny*

Аннотация. Налогообложение физических лиц занимает первостепенное место в налоговой системе большинства стран мира. В статье рассмотрены основные положения, характеризующие систему налогообложения и налогов, уплачиваемых гражданами Российской Федерации. В настоящее время в России физические лица уплачивают четыре вида основных налогов: налог на имущество, земельный налог, транспортный налог и налог на доходы физических лиц, более известный как НДФЛ, поступления от которого занимают наибольший удельный вес в структуре доходов бюджетов разных уровней.

Abstract. Taxation of individuals occupies a primary place in the tax system of most countries of the world. The article considers the main provisions characterizing the system of taxation and taxes paid by citizens of the Russian Federation. Currently,

in Russia, individuals pay four types of basic taxes: property tax, land tax, transport tax and personal income tax, better known as personal income tax, the proceeds from which occupy the largest share in the structure of budget revenues at different levels.

Ключевые слова: налогообложение, физические лица, налог, НДФЛ, ставка налога.

Keywords: taxation, individuals, tax, personal income tax, tax rate.

На сегодняшний день для физических лиц предусмотрены 4 вида налогов, которые подлежат уплате в бюджеты различных уровней.

1. Налог на доходы физических лиц (НДФЛ);
2. Налог на имущество;
3. Транспортный налог;
4. Земельный налог.

Помимо этого, физические лица несут бремя уплаты косвенных налогов – налога на добавленную стоимость и акцизов на алкоголь, табак и нефтепродукты.

Ключевым налогом для физических лиц является НДФЛ. Налоговой базой для исчисления данного налога является полученный совокупный доход. В отличие от многих развитых стран на территории РФ применяется «плоская шкала» налогообложения, которая не зависит от общего совокупного дохода налогоплательщика, но зависит от характера получения дохода и президентства.

Транспортный налог необходимо оплатить владельцам транспортных средств, и здесь именно транспортное средство, принадлежащее физическому лицу, является объектом налогообложения. Налоговой базой, для расчета суммы налогового платежа является мощность двигателя.

Земельный налог, оплачивают только те физические лица, у которых в собственности, или на праве пожизненного владения находятся земельные участки.

Налог на имущество необходимо оплатить тем лицам, у которых в собственности находится любое недвижимое имущество.

Поскольку все вышеперечисленные налоги уплачиваются напрямую из полученных доходов, то между участниками налоговых отношений зачастую возникает объективное противоречие. Для государственного бюджета все вышеперечисленные налоги играют важную роль в доходной части, а для налогоплательщика – это дополнительные затраты. Следовательно, государство заинтересовано в росте налоговых платежей, а налогоплательщик заинтересован в снижении налоговых обязательств. Такого рода противоречие порождает проблему, связанную с уклонением от уплаты налогов. На данном этапе, в РФ, массовое распространение получили «серые» зарплаты, когда часть зарплаты работник получает официально, а другую часть, зачастую более существенную, получает «в конверте», из неучтенных средств. Работодатели занижают реальный размер зарплат, чтобы снизить бремя выплат страховых взносов в социальные фонды, которые представляют собой серьезную финансовую нагрузку – в 2021 году общая сумма страховых взносов составляла 30 % от заработной платы работника. Помимо этого, физические лица скрывают свои доходы от различных видов деятельности, уклоняясь от уплаты НДФЛ.

Рассмотрим основные проблемы налогообложения доходов физических лиц, которые существуют на сегодняшний день:

1. В связи с тем, что в РФ применяется «плоская» шкала налогообложения, снижается оптимальное равновесие в социальной справедливости и экономической эффективности применения налога.

2. Ключевые функции налога, например, распределительная, достигаемая посредством применения определенных вычетов при налогообложении доходов – не выполняется. Также, не все граждане знают, или в связи со сложностью заполнением деклараций не пользуются возможностью возврата уплаченных сумм по НДФЛ.

3. Если сравнивать доходы физических лиц в развитых странах и заработными платами в РФ, то здесь можно увидеть существенный разрыв. В периоды экономического кризиса, или как сейчас условиях пандемии, многие граждане

или потеряли работу или заработные платы сократились до прожиточного минимума.

4. На данный момент практически отсутствует контроль за доходами физических лиц, что содействует развитию «скрытия» фактического дохода. Налоговая система РФ в отношении собираемости НДФЛ развита очень слабо и требует существенного реформирования. Получение большей части заработной платы в конвертах, минуя расчетные ведомости, до сих пор носит массовый характер и имеет ярко выраженную тенденцию к росту.

5. Проблема выбора ставок налога на доходы физических лиц. Актуальность решения этой проблемы объясняется тем, что именно подоходный налог в основном определяет величину налогового бремени граждан.

Сегодня налогообложение физических лиц требует существенной трансформации, и введения новой ставки НДФЛ в размере 15%, не сможет решить все острые проблемы, которые возлагаются на данный налог, поскольку здесь также будет иметь место социальное неравенство. Граждане, получающие крупные доходы будут находиться на одном уровне процентной ставки с гражданами получающие минимальный размер оплаты труда, что также будет тормозить повышенное налоговое изъятие с высоких доходов. Следовательно, единая ставка НДФЛ будет наиболее продуктивно работать только там, где есть возможность сокрытия доходов в связи с невозможностью их полного контроля, а также появляется стимул их сокрытия из-за высоких ставок налогообложения.

Список литературы:

1. Гринкевич А.М. Налоги и налогообложение: теория и практика: учебное пособие / А.М. Гринкевич; Министерство науки и высшего образования, Томск: Издательство Томского государственного университета, 2021. - 131 с.
2. Камдин А.Н. Налоги и налогообложение: учебное пособие / А.Н. Камдин; под ред. М.И. Ломшина; - Саранск: Издательство Мордовского университета, 2020. - 137, [2] с.
3. Кузьмина Е.В. Налоги и налогообложение: учебное пособие / Е.В. Кузьмина, М.И. Кузьмина, С.А. Шевченко; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Волгоградский государственный технический университет. - Волгоград: ВолгГТУ, 2019. - 91 с.

4. Сильвестрова Т.М. «Актуальные проблемы налогообложения физических лиц» / Сильвестрова Т.М., Гурова С.Ю., Н.В. Александрова [и др.] ; под редакцией Т.Я. Сильвестровой. - Москва : ИНФРА-М, 2020. - 217, [1] с.
5. Турбина Н.М. Налогообложение физических лиц: учебное пособие для направления 38.03.01 - Экономика / Н.М. Турбина; "Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина". - Тамбов: Издательский дом "Державинский", 2019. - 140 с.
6. Шимширт Н.Д. Современные налоги и налогообложение [Текст] : учебное пособие / Н.Д. Шимширт, Л.С. Гринкевич, В.В. Копилевич ; Под общей редакцией Н.Д. Шимширт; - Томск: Издательский Дом Томского государственного университета, 2019. - 153 с.

СЕКЦИЯ 5. «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

СУДЕБНАЯ СИСТЕМА США

Дулуиц Александр Михаелович
студент
Кубанского государственного аграрного университета
имени И.Т. Трубилина,
РФ, г. Краснодар

Во многих источниках утверждается, что именно в США, с помощью использования установленных судебных процедур, возможно в наибольшей степени определить справедливое наказание, меру свободы и меру ответственности. Связано это с тем, что судьи здесь обладают всей полнотой контрольных юрисдикционных полномочий [1, с. 153].

В отличие от нашей страны американская судебная система характеризуется дуализмом. То есть самостоятельно функционируют две судебные системы:

- федеральная судебная система;
- судебные системы штатов.

Возглавляет федеральную судебную систему Верховный суд США. К нижестоящим судам относятся апелляционные суды, окружные суды и специальные суды. В компетенцию федеральной судебной системы входит рассмотрение дел, возникающих по спорам между субъектами, проживающими в разных штатах, а также дела, связанные с реализацией федерального законодательства.

Верховный суд США состоит из девяти судей, которые назначаются пожизненно Сенатом по представлению Президента страны. По первой инстанции Верховный суд выступает редко, только по делам, в которых одна сторона – посол какого-то государства или же имеет место спор между штатами.

Судебные системы штатов включают в себя высший судебный орган, суды первой инстанции. Отдельные штаты предусматривают существование апелляционных судов. Следует отметить, что некоторые вопросы оказываются в

двойной подсудности (и федеральным судам и судам штатов). Эта ситуация обуславливает наличие сложных правил о разграничении компетенции этих двух уровней судебных систем [2].

Аналогичная ситуация складывается и в сфере материального права. Так, законодательство федерации по вопросам гражданского права ограничено рамками вопросов интеллектуальной собственности, международной торговли и банкротства. Остальные имущественные и личные неимущественные отношения, связанные с имущественными, регламентируются законодательством штатов.

В основе американской государственности лежит принцип федерализма, предполагающий полуавтономное положение, определенную самостоятельность и независимость штатов от федерального центра. Наиболее ярко данный принцип проявляется в организации правоохранительных органов, судебных органов и органов местного самоуправления. В каждом штате есть свои органы власти, свое законодательство. США относится к государствам с умеренно централизованным судоустройством.

В американской конституции не говорится о том, какой должна быть судебная система страны. Закрепляется лишь положение о том, что судебная власть принадлежит Верховному Суду США и системе судов, учреждаемой Конгрессом США. Конгресс утверждает также состав судей Верховного суда США. В 1789 году Конгресс принимает Акт о судебной власти. В соответствии с ним в Верховный суд США входят семь судей. Определяется и судебная система штатов, юрисдикция и система районных судов. Судебная система постепенно изменялась. Количество судей Верховного суда увеличилось до девяти. В составе Верховного суда США есть Главный судья, который осуществляет функции председателя суда и обладает надзорными полномочиями. Были образованы апелляционные суды и окружные суды первой инстанции (district courts).

Создаются и суды со специальной юрисдикцией, которые по первой инстанции рассматривают налоговые споры (US Tax Court), банкротный суд (US Bankruptcy Court), суд федеральных жалоб (US Court of Federal Claims), суд по международной торговле (US Court of International Trade).

Следует отметить, что иногда административные органы наделяются судебными полномочиями, например, Федеральная комиссия по торговле может рассматривать споры по первой инстанции.

Апелляционные суды призваны пересматривать решения судов первой инстанции и также сформированы по территориальному принципу, то есть действуют в судебных округах. Основой такого деления является деление на штаты. В судебный округ могут входить территории нескольких штатов. Предположим, в третьем федеральном судебном округе апелляционный суд рассматривает апелляционные жалобы на решения судов Пенсильвании, Нью-Джерси, Делавера и судов Верджинских островов. На территории США создано 12 округов и соответственно 12 апелляционных окружных судов. Есть еще тринадцатый окружной апелляционный суд, который рассматривает апелляции на дела, связанные с патентными и таможенными делами.

Созданы также два специализированных апелляционных суда. Один из них – Суд по интеллектуальным правам – Апелляционный суд Федерального судебного округа по вопросам патентного права, прав на использование торговых марок, наименований и т.д. Второй суд специализируется на рассмотрении жалоб на действия правительства США.

В апелляционных судах работает от 10 до 25 судей и также общее руководство судом осуществляет главный судья. Судопроизводство здесь уже основано на коллегиальном начале. Дела как правило рассматриваются коллегиями из трех судей. Дела распределяются путем жеребьевки. В отдельных случаях, если дела относятся к категории особо важных, их рассмотрение может осуществляться всем составом суда. Это, например, вопросы по конституционному праву, по которым приняты противоречивые судебные решения судами первой инстанции. Дела, которые затрагивают вопросы особой государственной важности, рассматриваются Верховным судом США. Впервые данное правило было определено в 1974 году, когда рассматривалось дело против Никсона Р.М. Это был единственный президент страны, который ушел в отставку до окончания своего срока. Причиной отставки стало рассмотрение дела об Уотэргейте. Речь

шла о противозаконных действиях, связанных с установкой подслушивающих устройств в штаб-квартире Демократической партии в ходе предвыборной компании.

Федеральные суды свои решения основывают на федеральном законодательстве и нормах общего права.

В кодексе содержатся положения, определяющие полномочия Верховного суда США, апелляционных судов, подсудность и подведомственность федеральных окружных судов, порядок, касающийся возможности передачи дел из судов штатов в федеральные суды. Нормы 28 раздела касаются и порядка деятельности специализированных судов, таких как, например, суд по международной торговле.

Процессуальные нормы касаются порядка предъявления исков, применения судами федерального законодательства и законодательства штатов, подготовки дел к судебному разбирательству, вопросы представительства, предоставления доказательств, формирования суда присяжных и рассмотрения дел с их участием, распределения судебных расходов и т.д.

К специализированным формам судопроизводства кодексом отнесено рассмотрение исков об установлении права, о судебных запретах, о жалобах на акты органов власти, дела, в которых одной стороной выступает само государство.

В девятнадцатом столетии США восприняли систему британских судов, в которой есть суды общего права и суды справедливости. Например, в штате Арканзас отдельно существуют как суды справедливости, так и суды общего права.

Формальная определенность правовых предписаний, содержащихся в решениях судов, достигается путем их публикации. Однако, решения нижестоящих судов как правило не публикуются за исключением нескольких штатов, например, Нью-Йорка, где публикуются выдержки из значимых для практики решений. А вот решения апелляционных судов штатов публикуются в специальных сборниках (Reports).

Юрисдикционные полномочия судов штатов ограничены кругом лиц и кругом вещей, находящихся на территории штата. Работает это правило

следующим образом. Если житель Айовы попадает в дорожно-транспортное происшествие на территории Аляски и по вине жителя Аляски, то такое дело должно рассматриваться судом Аляски. Если же житель Айовы в этом происшествии погиб и возникает необходимость наследования его имущества, находящегося в Айове, то его наследники, которые могут проживать вообще в третьем штате, например, в Техасе, должны будут обращаться с делом о наследовании в суд Айовы, поскольку имущество находится именно там.

Верховный суд США указывал на необходимость взыскания убытков в разумных пределах и на то обстоятельство, что суды, при назначении наказания и применении штрафных убытков должны устанавливать следующие обстоятельства:

- во-первых, должно иметь место разумное соотношение между причиненным ущербом и суммой назначаемых штрафных санкций;
- во-вторых, необходимо учитывать степень общественной опасности поведения правонарушителя, продолжительность деяния, его неоднократность и степень вины ответчика;
- в-третьих, размер неосновательно полученных доходов;
- в-четвертых, следует учитывать финансовое положение ответчика;
- в-пятых, учитывается общая сумма иска и судебных расходов;
- в-шестых, есть ли в отношении ответчика приговор или возбужденное уголовное дело;
- в-седьмых, размер иных сумм, которые могут взыскиваться по делу с ответчика.

Афанасьева Е.Г. отмечает, что практика назначения штрафных санкций в разных штатах отличается.

Нормы одних штатов не содержат никаких ограничений относительно присуждаемых сумм, в других же ограничения имеются, но есть различия в механизмах их применения и основаниях. В нормах штата Алабама есть ограничения штрафных убытков фиксированной суммой в пятьсот тысяч долларов или трехкратным размером для юридических лиц. А для мелких компаний – в

пятьдесят тысяч долларов или 10 процентов их стоимости чистых активов. В случаях же наличия еще и физического вреда, пределы взысканий существенно увеличиваются.

На Аляске законодатель предусмотрел увеличение размера возмещаемого в случае наличия у ответчика корыстных мотивов. В Канзасе законодательство устанавливает максимальный размер штрафных убытков в годовой доход ответчика или пятью миллионами долларов, в зависимости от того, какая сумма меньше [3].

Есть соображения о том, что данный институт очень похож на уголовное наказание и поэтому, при отсутствии уголовно-процессуальных гарантий, его применение сомнительно.

Необходимо сделать применение штрафного возмещения единообразным. Поэтому предлагается установить в федеральном законодательстве единый предельный размер взыскиваемых штрафных убытков, разграничив его применительно к крупному и мелкому бизнесу.

Иногда суммы штрафных убытков бывают неадекватными и гигантскими. Например, в 2007 году по делу против компании Филлип Морис Верховный суд США своим решением присудил выплатить истцу (иск подала женщина, которая указала, что компания обманным путем склонила ее мужа к курению сигарет, от чего он умер) в качестве штрафных убытков сумму (семьдесят девять с половиной миллионов долларов) в 97 раз превышающую компенсационные убытки за преждевременную смерть.

Данная проблема рассматривалась на самом высоком уровне. Джордж Буш, будучи президентом США, обращался к парламенту с призывом ограничить размеры возмещений, которые присуждаются пациентам, пострадавшим от совершения врачебных ошибок. Его призыв не был услышан законодателем.

Хотя удовлетворение подобных исков и взыскание астрономических сумм с лечебных учреждений вызвало кризис в системе американского здравоохранения.

Роль судебной системы в США нередко оценивают как имеющую ярко выраженный политический характер. Исследователи отмечают, что в США нет

ни одного политического вопроса, который рано или поздно не получил бы судебной оценки и не стал бы предметом судебного разбирательства. Можно утверждать, что судебная система часто используется для решения общественных и политических вопросов [4].

Отдельно следует сказать о суде присяжных, который состоит из 6-12 присяжных заседателей, которые отбираются случайно, и решают вопрос, совершил ли подсудимый преступление или причинил ли ответчику ущерб. Судебный процесс является публичным, стороны вызывают свидетелей, предъявляют доказательства. Данных присяжных называют «малым жюри».

Может образовываться и так называемое Большое жюри, коллегия присяжных заседателей, которая определяет целесообразность и обоснованность предъявления официальных обвинений. Оно состоит из 16-23 человек, которые заседают за закрытыми дверями, адвокаты не могут на этих заседаниях. По окончании заседания принятое решение доводится до сведения обвиняемого и назначается дата судебного разбирательства.

Имеет место в правовой системе США и арбитраж, который выступает альтернативным способом разрешения споров, внесудебным способом. Стороны самостоятельно определяют, будет ли решение арбитража обязательным. Арбитр - это тот же судья, но судья частный, который может и не иметь юридического образования.

Как правило в качестве арбитров привлекаются группа экспертов, разбирающихся детально в предмете спора.

Для использования арбитража как средства разрешения спора необходимо наличие в договоре сторон специальной оговорки. Принуждение к арбитражу невозможно, поскольку противоречит публичному порядку, что было закреплено в прецедентах в 1991 году и в 1989 году.

Рассмотрение дела в арбитраже не подчинено таким строгим правилам, какие предусмотрены для судебного разбирательства.

О процедурных правилах стороны могут договориться на начальном этапе рассмотрения дела. Судья-арбитр должен будет руководствоваться правилами независимо от того, кем они были установлены.

В ходе рассмотрения дела стороны излагают свои доводы, приводят доказательства, приглашают свидетелей. Решения, выносимые арбитром называются award. Арбитраж осуществляется быстрее, чем судебное рассмотрение дела. По общему правилу решение должно быть вынесено в течение тридцати дней.

На федеральном уровне вопросам арбитража посвящен Uniform Arbitration Act, который был принят в 1955 году. Продолжает действовать и закон 1925 года – Federal Arbitration Act, который предусмотрел необходимость обязательного включения арбитражной оговорки в договоры о морской деятельности и торговых договоров между штатами.

Если решение арбитража не исполняется, то истец может обратиться за принудительным его исполнением в суд. Кроме того, иногда суд может отменить решение арбитража или оставить их без исполнения.

Самой известной организацией, предоставляющей услуги по арбитражу является Американская арбитражная ассоциация, которая разрешает более шестидесяти тысяч споров в год по всей стране.

Она была основана в 1926 году. В ассоциацию входят ведущие юридические фирмы по всей стране.

К судьям в США относятся с большим уважением, даже сам термин судья пишется с большой буквы (Judge). Чтобы стать судьей лицо должно обладать не только юридическим образованием и необходимым опытом, оно должно иметь авторитет в юридических кругах, хороший послужной список, состоять в ассоциации юристов, поработать как в адвокатуре, так и в прокуратуре.

Судей федеральных судов назначает Президент США с согласия Сената. Они занимают свои должности пожизненно, смещены могут быть только с соблюдением сложной процедуры импичмента. Судей штатов назначают, как правило губернаторы с согласия законодательных органов штатов на сроки от шести до пятнадцати лет с правом повторного назначения.

Есть штаты, в которых должность судьи является выборной. Нередко используется так называемый миссурский план.

Согласно ему, губернатор штата назначает на должность судьи одного из трех кандидатов, предложенных ему специальной квалификационной коллегией экспертов. По истечении года проводятся выборы, на которых население либо утверждает судью в должности, либо отменяет назначение.

Существенную роль в процессе формирования судейского корпуса играют структуры судейского самоуправления, такие как конференции судей, судейские советы штатов и т.д.

Таким образом, судебная система США имеет два уровня: федеральный и уровень штатов. Опираются суды в своих решениях прежде всего на судебные прецеденты.

Предусмотрены четкие процессуальные правила ведения судопроизводства, которые закрепляются в правовых актах. Функционируют суд присяжных и Большое жюри.

Специализированного органа конституционного контроля нет, его осуществляют суды общей юрисдикции. Возглавляет всю судебную систему Верховный суд США [5].

Список литературы:

1. Боботов С.В., Жигачев И.Ю. Введение в правовую систему США.М., 1997. С. 153.
2. Пилипенко Ю.С., Каримуллин Р.И. Российская судебная система в контексте нового федерального конституционного закона // Журнал российского права. - 1998. - № 1.
3. Афанасьева Е.Г., Долгих М.Г. Частное и публичное в одном флаконе: штрафные убытки // Предпринимательское право. - 2009. - № 2.
4. Гуценко К.Ф. Уголовная юстиция США.М., 1979.
5. Как работает судебная система в США. [Электронный ресурс] URL <https://interfax.com.ua/news/press-release/651917.html> / (дата обращения: 07.03.2021).

ВЛИЯНИЕ COVID-19 НА ПРЕСТУПНОСТЬ В РОССИИ

Петушинова Виктория Романовна

магистрант,

ФГБОУ ВО Бурятский государственный университет

им. Доржи Банзарова,

РФ, г. Улан-Удэ.

За несколько коротких недель пандемия COVID-19 изменила жизнь сообществ по всему миру. Людям приходится приспосабливаться к новым ограничениям, накладываемым на их трудовую жизнь и повседневные свободы, в то время как правительства и международные организации сталкиваются с двойными проблемами, связанными с необходимостью применения мер общественного здравоохранения при сокращении услуг и минимизации экономического ущерба.

Генеральный секретарь ООН объявил коронавирусную пандемию «наиболее серьёзным кризисом» человечества с момента создания самой ООН, т.е. со времён Второй мировой войны [5, с. 4].

Последствия пандемии COVID-19 оказывают глубокое воздействие на общество и экономику, и это будет также влиять и на формирование преступности [1, с. 20] Рассмотрим на примере состояние, уровень, динамику, структуру преступности и ее отдельных групп и видов, зарегистрированных в Российской Федерации за 2017-2021 годы.

Согласно статистическим данным МВД РФ, количество преступлений, зарегистрированных в 2020 г., по сравнению с предыдущим годом, выросло на 1,0% и составило 2 044,2 тыс. преступлений. При этом рост зарегистрирован в 50 субъектах Российской Федерации, лидерами из которых являются: г. Севастополь – рост составил 44,0%, г. Санкт-Петербург – 26,1%, Ленинградская область – 12,8%, Республика Алтай – 10,4%, Костромская область – 10,4%, Калужская область – 10,3%, Псковская область – 10,1%, Республика Карелия – 9,0%, Липецкая область – 8,8%, Татарстан – 8,1%. Снижение уровня преступности зарегистрировано в 35 субъектах РФ.

По официальным статистическим данным, опубликованных на сайте МВД РФ, за период с января по декабрь 2020 г. динамика преступлений с использованием информационно-телекоммуникационных сетей составила 73,4%, при этом с использованием сети «Интернет» рост на 91,3%, при помощи средств мобильной связи – на 88,3% [3, с. 1].

Действительно, вся жизнь, в том числе и криминальная, была перемещена в виртуальный формат. Преступникам крайне необходимо было адаптировать свою деятельность под установки вируса. Высокий спрос на определенные категории товаров и их дефицит, нарастание тревожности у людей, ограничения активной социальной жизни – все это спровоцировало огромный рост преступности [4, с. 1]. Участились такие общественно опасные деяния как, мошенничество и киберпреступления, а также продажа контрафактной продукции, в особенности, необходимых средств индивидуальной защиты и медикаментозных препаратов. Можно смело заявить, что такую опасную динамику ощутил каждый из нас.

Коронавирус привнес дополнительный способ электронного мошенничества, а также очередной повод взлома кошелька интернет-пользователей. Стоит отметить, что подобного рода махинации существовали и ранее, но ограничения в передвижении, стремительно распространившиеся по всему миру, повлекли за собой усовершенствование старых схем. Уже с начала 2020 года было замечено появление новых вариаций карточных афер, посредством чего специалисты Роспотребнадзора совместно с экспертами и партнерами проекта Минфина по повышению финансовой грамотности населения подготовили перечень самых распространенных видов мошенничества, связанных с эпидемией COVID-19, но такие рекомендации будут также полезны и актуальны после пандемии. Вышеизложенное позволяет сделать вывод, что предупреждение мошенничества с использованием платежных карт - приоритетное направление по борьбе с преступностью. Таким образом, стоит усовершенствовать защиту платежных средств, введя новые способы защиты [2, с. 401].

В январе - декабре 2020 года зарегистрировано 2044,2 тыс. преступлений, или на 1,0% больше, чем за аналогичный период прошлого года (2024,3 тыс.). Рост регистрируемых преступлений отмечен в 50 субъектах Российской Федерации, снижение – в 35 субъектах.

Удельный вес тяжких и особо тяжких преступлений в числе зарегистрированных вырос с 24,4% в январе - декабре 2019 года до 27,6%. Больше половины всех зарегистрированных преступлений (55,3%) составляют хищения чужого имущества, совершенные путем: кражи – 751,2 тыс. (-3,0%), мошенничества – 335,6 тыс. (+30,5%), грабежа – 38,4 тыс. (-16,2%), разбоя – 5,3 тыс. (-21,7%). Почти каждая пятая кража (18,3%), каждый двадцать пятый грабёж (4,1%) и каждое восьмое разбойное нападение (12,5%) были сопряжены с незаконным проникновением в жилище, помещение или иное хранилище.

Статистические данные о состоянии преступности в Российской Федерации за 2020 год свидетельствуют о снижении числа зарегистрированных преступлений против личности. По сравнению с прошлым годом их количество уменьшилось на 5,1%, в том числе убийств и покушений на убийство – на 3,2%, умышленных причинений тяжкого вреда здоровью – на 6,7%.

В 2020 году зафиксировано снижение на 9,5% числа преступлений в семейно-бытовой сфере, в том числе на 15,8% – фактов умышленного причинения тяжкого вреда здоровью, на 13,5% – вреда средней тяжести, на 10% – легкого вреда здоровью.

Основное влияние на рост тяжких преступлений по итогам 2020 года оказало увеличение количества криминальных деяний данной категории, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий. Зарегистрировано 510,4 тыс. преступлений, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий или на 73,4% больше, чем за аналогичный период прошлого года. В общем числе зарегистрированных преступлений их удельный вес увеличился с 14,5% в январе - декабре 2019 года до 25,0%. Практически все такие преступления (98,6%) выявляются органами внутренних дел. Больше половины таких преступлений (52,4%) относится к

категориям тяжких и особо тяжких: 267,6 тыс. (+87,5%); больше половины (58,8%) совершается с использованием сети «Интернет»: 300,3 тыс. (+91,3%), почти половина (42,9%) – средств мобильной связи: 218,7 тыс. (+88,3%).

Проанализировав за последние 5 лет криминологические характеристики преступности, рассмотренных нами групп и видов преступлений, можно сделать следующие выводы:

- массив всей преступности, преступность против личности и собственности, убийства, умышленные причинения тяжкого вреда здоровью, разбойные нападения, грабежи, кражи на современном этапе имеют устойчивые тенденции количественного снижения;

- снижение преступлений против личности, собственности, а также рассмотренных видов преступлений прослеживается как в размерах их уровней на 100 тысяч населения, так и удельных весов в общей структуре преступности;

- в исследованном периоде происходил ежегодный рост таких преступлений, как мошенничества, и, как результат, произошло значительное увеличение этих преступлений как в количественном выражении, так и их размеров в общей структуре преступности и структуре преступности против собственности, а также в уровне на число населения, что наглядно указывает на возникновение в области преступности новой масштабной проблемы и на необходимость принятия неотложных мер по установлению факторов, детерминирующих этот вид преступлений, разработку новых форм и методов по устранению таких факторов и противодействию самому виду преступлений.

Проведенный анализ по выбранному пятилетнему периоду наглядно показал картину происходивших в преступности явлений и процессов, позволил увидеть как положительные, так и негативные изменения этих явлений и процессов, в том числе как длящегося, так и разового характера, конкретизировать характеристики этих изменений.

Результаты анализа позволяют говорить об относительной стабильности состояния общественных отношений в государстве на современном этапе, незначительном влиянии на современном этапе развития государства, в условиях

непростых международных отношений на преступность, и в первую очередь на состояние наиболее опасных преступлений против жизни, здоровья и собственности, внешних условий.

Список литературы:

1. Аналитическая записка «Преступность и инфекция. Воздействие пандемии на организованную преступность»//Глобальная инициатива против транснациональной организованной преступности – 2020.
2. Польшгалова Е.В., Шибеева М.К. Состояние преступности в период пандемии Covid-19 // E-SCIO – 2021 - № 3 – с. 401.
3. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь-август 2020 года / Официальный сайт МВД РФ // Режим доступа: <https://мвд.рф/reports/item/22678184/> (дата обращения 11.10.2021).
4. Pandemic profiteering: how criminals exploit the Covid-19 crisis. European Union Agency for Law Enforcement Cooperation, 2020 - URL: <https://www.europol.europa.eu/publications-events/publications/pandemic-profiteering-how-criminals-exploit-covid-19-crisis> (дата обращения: 30.08.2021).
5. The recovery from the COVID-19 crisis must lead to a different economy. - URL: <https://www.un.org/en/un-coronavirus-communications-team/launch-report-socio-economic-impacts-covid-19> (дата обращения: 30.08.2021).

ОСНОВАНИЯ И УСЛОВИЯ ПРИЗНАНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА САМОВОЛЬНУЮ ПОСТРОЙКУ

Смирнов Виталий Валерьевич

*студент,
ФГБОУ ВО Кубанского государственного аграрного университета
имени И.Т. Трубилина,
РФ, г. Краснодар*

Строительство новых зданий, а также проведение некоторых других строительных работ осуществляются на основании соответствующей разрешительной документации, предусмотренной действующим законодательством [1]. Речь идет о документах на объект строительства, строительство которого предполагается осуществить. На первом месте стоит наличие титульного права на земельный участок, на котором предполагается осуществить возведение объекта недвижимости. Наиболее полным из вещных прав является право собственности. В силу п. 1 ст. 263 ГК РФ собственник земельного участка по общему правилу обладает субъективным правом на возведение, реконструкцию и снос здания или сооружения на принадлежащем ему земельном участке и даже предоставлять такое право третьим лицам.

Вместе с тем нельзя забывать, что земельный участок является частью природы и имеет определенные особенности, которые законодательно зафиксированы в качестве различных правовых ограничений. В первую очередь это имеет непосредственное отношение к соблюдению целевого назначения земельного участка. Земельное законодательство регламентирует правовой режим земельных участков в зависимости от их целевого назначения.

Нарушение целевого назначения использования земельного участка влечет за собой неблагоприятные последствия для правонарушителя и даже может повлечь за собой изъятие земельного участка у собственника помимо его воли. При этом следует иметь в виду, что существует правовая процедура, предусмотренная ст. 8 ЗК РФ, предоставляющая возможность перевода земельных участков из одной категории в другую в порядке, установленном законом. Нарушение этой процедуры дает основание для признания недействительными актов о

переводе земельного участка из одной категории в другую. Следует иметь в виду, что предусмотренные законом правила обеспечения охраны земельного участка как объекта природы для будущих поколений, далеко не всегда дает возможность беспрепятственно изменить его целевое назначение в угоду сиюминутным интересам застройщика.

Не менее важным требованием к объекту строительства и порядку его возведения является требование об обязательном соблюдении градостроительных и строительных норм и правил. С этой целью установлена процедура получения разрешения на строительство объекта недвижимости, в том числе посредством экспертизы самого проекта.

Если застройщик не является собственником земельного участка или иным титульным владельцем, то требуется, наряду с соблюдением перечисленных условий, дополнительно получить разрешение от титульного владельца земельного участка разрешение на его застройку. Это требование предусмотрено п. 1 ст. 263 ГК РФ. Форма такого разрешения может представлять собой отдельно взятый письменный документ, либо содержаться в качестве одного из условий договора, например, договора аренды.

При осуществлении изменения уже существующего здания лицами, не являющимися собственниками, требуется получение разрешения на осуществление строительных работ от собственника здания. Согласно ч. 3 п. 2 ст. 3 Закона «Об архитектурной деятельности в Российской Федерации» строительство любого здания, строения или сооружения должно вестись при наличии на это доброй воли собственника земельного участка объекта недвижимости с соблюдением градостроительных и строительных норм и правил.

Отсутствие согласования с собственником здания, либо земельного участка на осуществление строительных работ влекут за собой неблагоприятные последствия. Возьмем, к примеру, отношения аренды. В силу ч. 1 ст. 622 ГК РФ на арендаторе лежит обязанность по возврату переданного ему во временное владение и пользование имущество в таком же состоянии, которое было при получении его от арендодателя, либо с учетом его нормального износа в процессе эксплуатации.

Собственник объекта недвижимости, находящегося на чужом земельном участке, вправе осуществлять правомочия владения, пользования и даже распоряжения этими объектами недвижимости по своему усмотрению. Это могут быть действия по его реконструкции, ремонту и даже сносу здания или сооружения. При этом очень важно, чтобы эти действия не противоречили целевому назначению земельного участка и условиям договора между арендодателем и арендатором.

С организационной точки зрения для обеспечения легитимности действий застройщика началу строительных работ должна предшествовать проверка наличия всех правоустанавливающих документов на осуществление строительной деятельности на конкретном земельном участке, его соответствие целевому назначению возводимого объекта строительства.

Обеспечить соблюдение градостроительных и строительных норм и правил становится возможным при подготовке и осуществлении строительных работ путем своевременного получения согласования с различными контрольными и надзорными органами в сфере строительства содержания проектной документацией.

Содержание проектной документации включает в себя текстовые и графические материалы, устанавливающие планировочные, конструктивные и технические требования к осуществлению строительства, реконструкции и осуществлению капитального ремонта. Правовым основанием того, что обозначенные выше требования к осуществлению строительной деятельности заложены в правилах ст. 61 ГрК РФ.

Проектная документация разрабатывается не только с соблюдением требований ГрК РФ, но и иных законов и подзаконных нормативными актами, регламентирующими деятельность застройщиков. Ее согласовывают с органами архитектуры и градостроительства. При этом на этапе согласования отслеживается соответствие представленной документации нормам федерального и регионального законодательства.

Содержание проектной документации зависит от характера предстоящих строительных работ. При перепланировке здания в пакет документов входит в

план этажа на копии плана Бюро технической инвентаризации с указанием планируемых к сносу либо подлежащих установке перегородок, мест выполнения оконных и дверных проемов во внутренних стенах; отдельные конструктивные детали и узлы; схема размещения инженерного оборудования; техническое заключение по несущим конструкциям. При этом содержание и перечень документов проекта может отличаться в зависимости от того планируется строительство нового объекта, либо реконструкция уже существующего с учетом объема предстоящих строительных работ [2, с. 39].

Соблюдение экологических требований при осуществлении строительных работ является одной из важнейших задач обеспечения экологической безопасности возводимых объектов. Согласно ч. 4 ст. 11 Федерального закона от 23 ноября 1995 года «Об экологической экспертизе» обязательно проводится государственная экологическая экспертиза технико-экономические обоснования и проектов строительства, реконструкции, расширения, технического перевооружения, а также другие проекты, осуществление которых может привести к негативному воздействию на окружающую среду на территории двух и более субъектов РФ. Нарушение этого правила дает основание для применения к нарушителю ответственности в виде наложения штрафов.

Наряду с экологической экспертизой по отдельным проектам предусмотрена обязательная государственная экспертиза. Порядок разработки, согласования, осуществления экспертизы и утверждения градостроительной документации осуществляет министерство регионального развития РФ, что предусмотрено постановлением Правительства РФ от 26 января 2005 г. № 40 «Об утверждении Положения о Министерстве регионального развития Российской Федерации и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации».

Государственной экспертизе подлежат не только проект объекта будущего строительства, но и иные документы, имеющие непосредственное отношение к строительству объекта капитального строительства.

Например, предпроектная документация на объекты, строительство которых осуществляется за счет средств государственного бюджета, государственных

кредитов и кредитов, получаемых под государственные гарантии, других средств, поступающих в качестве государственной поддержки, а также на потенциально опасные и технически особо сложные объекты вне зависимости от источников финансирования этих работ и формы собственности подлежит государственной экспертизе. Если строительство объекта осуществляется за счет частных средств заказчика, решение о проведении государственной экспертизы проектной документации принимает заказчик. Исключение из этого правила составляют потенциально опасные и технически особо сложные объекты.

В результате проведения госэкспертизы застройщику выдается сводное заключение, это заключение содержит общую оценку в совокупности экономической целесообразности и технической возможности реализовать представленное на экспертизу проектное решение с учетом возможности обязательного соблюдения требований экологической и промышленной безопасности. Сводное заключение должно содержать предельно допустимые основные технико-экономические показатели объекта строительства.

Заключение сводной государственной экспертизы может носить и отрицательный характер. Отрицательное заключение может содержать конкретные предложения о возможности и целесообразности доработки проектной документации. В этом случае указываются конкретные недостатки, которые требуют устранения. Получение отрицательного заключения экспертов не позволяет использовать эту проектную документацию при строительстве объектов недвижимости.

При получении застройщиком отрицательного сводного заключения с предложением устранить определенные недостатки и доработать содержание проектной документации в указанных направлениях заказчик вправе после устранения этих недостатков представить свои документы на повторную государственную экспертизу.

Стадия проектной и проектной подготовки строительства объектов недвижимого имущества завершается утверждением проекта и получением разрешения на осуществление строительных работ [3]. Решение органа местного

самоуправления о выдаче или об отказе в выдаче разрешения на строительство может быть обжаловано в суд.

Разрешение на строительство имеет ограниченный срок действия. В соответствии с п. 21 ст. 51 ГрК РФ разрешение на строительство, по общему правилу, выдается на весь срок, предусмотренный проектом организации строительства объекта капитального строительства. Разрешение на индивидуальное жилищное строительство выдается на десять лет.

В п. 2 ст. 3 Закона «Об архитектурной деятельности в Российской Федерации» установлен еще один критерий, соблюдение которого не требует получения разрешения на строительство. Речь идет о сохранении внешнего архитектурного облика сложившейся застройки города или иного поселения. Это требование не затрагивает характеристик, определяющих надежность и безопасность объектов недвижимости и инженерных коммуникаций. При отчуждении земельного участка и расположенного на нем недостроенного здания или строения срок действия разрешения на строительство сохраняется.

Приступать к строительству можно только после получения всех предусмотренных законом необходимых разрешений и согласований. Строительство должно вестись в строгом соответствии с утвержденными ранее проектами и документацией.

После окончания строительства, завершения всех запланированных работ необходимо сдать вновь созданный объект недвижимости приемочной комиссии и получить Акт приемки законченного строительством объекта. Акт подписывается руководителем организации, представителями организаций, исполнившие работы, а также членами приемочной комиссии. В состав приемочной комиссии входят представители органов санитарно-эпидемиологического надзора, экологического надзора, государственного пожарного надзора, государственного архитектурно-строительного надзора, генерального проектировщика, а также представители других заинтересованных организаций.

К акту приемки законченного строительством объекта должна быть приложены целый ряд документов, в том числе:

- перечень застройщиков;
- полный комплект рабочих чертежей на строительство объекта;
- акты освидетельствования скрытых работ и акты промежуточной приемки отдельных ответственных конструкций и узлов;
- акты проведения индивидуальных испытаний установленного оборудования;
- акты об испытаниях различного рода технологических трубопроводов, системы отопления и вентиляции, а также объектов водоснабжения;
- акты об испытаниях электроустановок и электросетей устройств телефонизации, радиификации, телевидения, сигнализации и автоматизации;
- акты об испытаниях устройств, обеспечивающих противопожарную безопасность и защиту от молний;
- журналы выполнения работ и авторского надзора проектных организаций.

На основании Акта приемки законченного строительством объекта вносятся документы и здание регистрируется в Бюро технической инвентаризации. Затем акт направляется в Росреестр для внесения сведений в Единый государственный реестр прав. После этого собственник получает свидетельство о праве собственности на объект недвижимого имущества.

Условия признания права собственности на самовольно построенный объект недвижимости. Иногда в силу тех или иных обстоятельств строительные работы начинаются без соблюдения указанной в законодательстве процедуры. Например, у застройщика нет разрешения собственника на застройку принадлежащего ему земельного участка или не получено разрешение компетентного органа на строительство или же строительство велось с нарушением проектной документации и в результате появился объект, на который разрешение дано не было. Несоблюдение указанного порядка ведет к появлению самовольной постройки, в отношении которой прописаны правила в ст. 222 ГК РФ.

Следует отметить, что ст. 222 ГК РФ с момента вступления в силу части первой ГК РФ 1 января 1995 года многократно претерпевала существенные изменения. Не смотря на то, что она расположена в главе 14 ГК РФ под названием

«Приобретение права собственности» по существу все последующие изменения оставляли для самовольных застройщиков все меньше шансов для того, чтобы приобрести на нее право собственности.

Под самовольной постройкой понимается здание, сооружение, иное строение которые возведены или созданы на земельном участке, разрешенное использование которого исключает строительство на нем этого объекта, либо возведенные или созданные без получения на это необходимых в силу закона согласований, разрешений или с нарушением градостроительных и строительных норм и правил, если разрешенное использование земельного участка, требование о получении соответствующих согласований, разрешений и (или) указанные градостроительные и строительные нормы и правила установлены на дату начала возведения или создания самовольной постройки и являются действующими на дату выявления самовольной постройки.

По общему правилу лицо, осуществившее самовольную постройку, не приобретает право собственности на нее. Оно не вправе совершать в отношении возведенной постройки гражданско-правовые сделки по отчуждению. Любые сделки будут признаваться ничтожными и не могут порождать какие-либо юридические последствия.

Следовательно, процедура признания права собственности на самовольную постройку в ряде случаев через органы местного самоуправления, а не в судебном порядке, представляется весьма перспективной и оправданной.

Признание права собственности на самовольную постройку на основании факта государственной регистрации объекта самовольной постройки противоречит самой природе и смыслу государственной регистрации права, нормам ГК РФ и иных федеральных законов, содержащих правила восстановления легитимности таких строений, и не может относиться к «иному установленному законом» порядку признания права собственности. При этом признание права собственности на самовольную постройку во внесудебном порядке через органы местного самоуправления в большей степени вписывается в сферу их компетенции.

Предлагается также закрепить на законодательном уровне перечень случаев и порядок признания права собственности на самовольную постройку во внесудебном порядке. Следует также определить исчерпывающий перечень документов, которые необходимо представить для принятия законного и обоснованного решения органом местного самоуправления об оставлении постройки и признании на нее права собственности.

Список литературы:

1. Вопросы, касающиеся строительной деятельности, регулируются Гражданским кодексом Российской Федерации, Градостроительным кодексом Российской Федерации, а также Федеральным законом от 17 ноября 1995 года № 169–ФЗ «Об архитектурной деятельности в Российской Федерации», а также иными нормативно–правовыми актами // СЗ РФ. – 1995. – № 47. – Ст. 4473.
2. Черных Е. Разрешительная документация для строительства // Финансовая газета. Региональный выпуск. – 2004. – № 8. – С. 39.
3. Разрешение на строительство выдается органами Госархстройнадзора России, а в городах и районах, где они отсутствуют, – органами архитектуры и градостроительства. В силу п. 1 ст. 51 ГрК РФ разрешение на строительство представляет собой документ, который подтверждает соответствием проектной документации требованиям градостроительного регламента проектам планировки и межевания территории. Разрешение на строительство дает право застройщику осуществлять строительство и реконструкцию здания или сооружения. В соответствии с п. 4 ст. 51 ГрК РФ по общему правилу разрешение на строительство выдается органом местного самоуправления по месту нахождения земельного участка. орган местного самоуправления может отказать в выдаче разрешения, только если проектная документация не соответствует разрешенному использованию земельного участка или существующим строительным нормам и правилам.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XLVI студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 1 (46)
Январь 2022 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

