



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



XXIII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№1(23)**

г. МОСКВА, 2020



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XXIII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 1 (23)
Январь 2020 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2020

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 **Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум.** Электронный сборник статей по материалам XXIII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2020. – № 1 (23) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/1%2823%29.pdf

Электронный сборник статей по материалам XXIII студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2020 г.

Оглавление

Секция 1. Политология	6
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СТРАТЕГИЙ США И РФ В ОТНОШЕНИИ ИНДИИ (2012-2018 Г.): ОСНОВНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ И НАПРАВЛЕНИЯ Юрченко Алексей Вячеславович Маматова Ольга Михайловна Кун Артур Иванович	6
Секция 2. Социология	12
ГОТОВНОСТЬ ШКОЛЬНЫХ ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ К ИНКЛЮЗИВНОМУ ОБРАЗОВАНИЮ Федорова Татьяна Владимировна Лактионов Василий Викторович	12
Секция 3. Экономика	20
ОЦЕНКА АУДИТОРСКОГО РИСКА Александров Иван Андреевич Васина Ия Владимировна Казеева Дильнара Мансуровна	20
ПОДГОТОВКА КАДРОВ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ Бас Светлана Васильевна Никифорова Елена Павловна	24
ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТНОГО УПРАВЛЕНИЯ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ Гришкина Марина Андреевна Кулебина Ирина Андреевна Рожкова Светлана Яковлевна	29
СОВРЕМЕННАЯ ЭКОНОМИКА В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ Дубровина Юлия Юрьевна Гордеева Ольга Викторовна	34
АУДИТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ И ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ Кабанова Алина Геннадьевна Чепурных Анастасия Михайловна	40
ПРИМЕНЕНИЕ МАШИННОГО ОБУЧЕНИЯ В АУДИТЕ Каплина Екатерина Михайловна Корзон Анастасия Евгеньевна Смирнова Анастасия Андреевна Осипян Виолетта Эрнестовна	44

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ТРУДА НА ПРИМЕРЕ ОТРАСЛИ БАНКОВСКИХ УСЛУГ Локтеева Ирина Евгеньевна	54
ИННОВАЦИОННЫЙ ЦЕНТР «СКОЛКОВО»: ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ АНИМАЦИОННЫХ КИНОСТУДИЙ Лубенская Влада Борисовна Ланина Лилия Анатольевна	59
ВЛИЯНИЕ АСУ НА РАЗВИТИЕ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА: АСУ И РАБОЧИЕ МЕСТА Окунева Диана Алексеевна Грашин Сергей Александрович	66
НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ИМУЩЕСТВА ОРГАНИЗАЦИИ: ДЕЙСТВУЮЩАЯ СИСТЕМА И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ Хидиров Тагир Анверович	70
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ТРАДИЦИОННУЮ МОДЕЛЬ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ Шамкина Ольга Павловна Васильев Игорь Иванович	75
ПРОБЛЕМЫ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ЛОВУШЕК В РОССИИ Яганов Магомед-Рамазан Абдулхаликович Шапиева Разият Магомедалиевна Аликеримова Тамила Девлетхановна	86
Секция 4. Юриспруденция	94
ПРАВОВОЙ СТАТУС ГРАЖДАН, ПРОЖИВАЮЩИХ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЯХ ПРИ РАССЕЛЕНИИ ИЗ ВЕТХОГО И АВАРИЙНОГО ЖИЛЬЯ Амирханян Наира Кареновна	94
ПРОБЛЕМЫ ЭКСТРАДИЦИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ Гайфутдинов Ильнар Ирекович	99
ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ ФОРМ (ИСТОЧНИКОВ) ПРАВА Гулахсзян Владимир Геворгович	104
ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРАВА Докшоков Эдуард Эдуардович Зиновьева Татьяна Николаевна	107
ИНСТИТУТ НЕДОСТОЙНЫХ НАСЛЕДНИКОВ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН Клеветова Евгения Юрьевна	112

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ И МЕРЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО ДОГОВОРУ ЗАЙМА Мартынов Денис Валерьевич Рамзаева Лариса Юрьевна	117
СУБЪЕКТЫ ПРАВООТНОШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ Мочалова Наталья Александровна Барамзина Ольга Николаевна	123
ПРАВОВАЯ ОХРАНА АТМОСФЕРНОГО ВОЗДУХА Недоконцев Александр Витальевич	130
СОБЛЮДЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫМ СЛУЖАЩИМИ ОГРАНИЧЕНИЙ И ЗАПРЕТОВ Романов Игорь Вадимович Борякин Дмитрий Владимирович	134
ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА АДВОКАТСКИЙ ЗАПРОС Янгляева Екатерина Олеговна	138

СЕКЦИЯ 1.

ПОЛИТОЛОГИЯ

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СТРАТЕГИЙ США И РФ В ОТНОШЕНИИ ИНДИИ (2012-2018 Г.): ОСНОВНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ И НАПРАВЛЕНИЯ

Юрченко Алексей Вячеславович

*магистрант, Белгородский Государственный Национальный Исследовательский Университет,
РФ, г. Белгород*

Маматова Ольга Михайловна

*магистрант, Белгородский Государственный Национальный Исследовательский Университет,
РФ, г. Белгород*

Кун Артур Иванович

*магистрант, Белгородский Государственный Национальный Исследовательский Университет,
РФ, г. Белгород*

На сегодняшний день отношения Москвы и Вашингтона имеют сложный характер, периодически принимая формы «жесткой» конфронтации. Последняя, ярко выражается в геополитической конкуренции государств за региональное лидерство. Индия, как одно из ведущих государств АТР, представляет для обеих стран большой интерес. В этом контексте, на наш взгляд, весьма актуально проследить интересы и приоритеты РФ и США в отношении Индии в документах стратегического планирования. Именно в них, на уровне теоретического обоснования определяется место Нью-Дели в системе внешнеполитических и экономических интересов двух держав, а также отражаются основные амбиции и планы в отношении региона в целом. Кроме того, результатом проведения сравнительного анализа подобных документов можно выявить пересекающиеся и не пересекающиеся интересы России и Штатов на индийском направлении, а также отследить динамику развития отношений по линии Нью-Дели – Москва, Нью-Дели – Вашингтон.

Для начала обратимся к анализу данного вида документов, изданных в Российской Федерации в изучаемый нами период (2012-2018). Известно, что с момента прихода к власти В.В. Путина в России дважды обновлялись концепции внешней политики.

В первой обновлённой концепции внешней политики Российской Федерации изданной в феврале 2013 года можно отметить яркую особенность. Она связана с тем, что интересы и приоритеты России в отношении Индии «укладываются» в несколько абзацев, которые расположены практически в конце документа, что тоже является своего рода показателем приоритетности страны во внешнеполитическом курсе Москвы.

Итак, в выше обозначенном документе руководство страны подчёркивает в качестве приоритета для России укрепление собственной позиции в Азиатско-Тихоокеанском регионе, где Москва поддерживала и планирует поддерживать в дальнейшем интеграционные процессы внутри АТР с целью использования их возможностей для развития своей страны. Далее в документе отмечается, что РФ намерена углублять и развивать привилегированное стратегическое партнёрство с Индией, готова совместно решать проблемы мирового уровня и налаживать связи во всех областях, но прежде всего в торговле [1]. К сожалению, в выше обозначенном документе отсутствует какая-либо отсылка на приоритет развития политического, культурного и иного диалога в российско-индийских отношениях. В целом, очевидно, что интересы Москвы сосредоточены исключительно на торговых и экономических отношениях.

Далее рассмотрим Концепцию внешней политики Российской Федерации, которая была утверждена 30 ноября 2016 года. Исходя из текста данного документа, можно отметить, что индийскому вопросу в нём уделено немногим больше внимания, чем в предыдущей концепции. Новый документ, по большей части, повторяет основные идеи концепции 2013 года, однако в этот раз были расставлены акценты на том, что между странами действует коллективное лидерство, между нами существует историческая дружба, а страны связывает

единое видение политической ситуации в мире и глубокое взаимное доверие [2].

В качестве приоритетных направлений для России была выделена дальнейшая работа двух стран в формате БРИКС с целью решения международных проблем. Также констатируется приоритетность развития торгово-экономического партнёрства Москвы и Нью-Дели и выражается надежда на дальнейшее сотрудничество над уже заключёнными соглашениями и программами [3].

В целом, несмотря на активную внешнеполитическую риторику Министерства Иностранных Дел и Правительства РФ в индийском направлении, можно отметить на уровне официальных документов несколько формальный подход, характеризующийся отсутствием чёткой конкретизации реализуемых совместных российско-индийских программ и проектов, а также игнорируются политическая, культурная сферы. Кроме того, в российских концепциях внешней политики отсутствует прописанный инструментарий реализации двусторонних отношений даже на уровне торгово-экономического партнёрства.

Теперь обратимся к анализу документов, которые непосредственно затрагивают отношение США к Индии. К таковым, в первую очередь, можно отнести Стратегию Национальной Безопасности США (2010 г.), которая была издана во время исполнения президентских обязанностей Барак Обамой. В отличие от российских документов, здесь довольно много говорится об Индии и о том, как Штаты заинтересованы в развитии отношений между странами.

В данной стратегии заявляется, что США нацелены на сотрудничество с близкими друзьями, к которым они относят Европу, некоторые страны в Азии, Америки и Ближнего Востока, а также будут строить более глубокие отношения с другими значимыми центрами силы в современном мире, и вот ко второй группе они уже относят Индию, Китай и Россию. Это даёт понять, что хоть США и не причисляют Индию к числу своих друзей, но всё равно считаются с её потенциалом и признают тот факт, что это один из влиятельнейших мировых центров силы в современном мире.

Любопытно, что американское руководство в СНБ-2010 отмечает собственными интересами Индии и Китая, определяя, что в силу их демографического потенциала они являются заинтересованными во всестороннем глобальном развитии и сотрудничестве. Также подчёркивается значимость отношений в энергетической сфере, и факт того, что США и дальше будут развивать отношения с новыми центрами влияния современности, а именно с Индией, Китаем и Россией, исключительно на основе взаимных интересов и проявлении уважения [4].

Кроме того, в СНБ-2010 указывается на то, что правительство США берёт курс на развитие и укрепление стратегического партнёрства, построенного на доверии и общих целях, которые преследуют правительства стран. Вашингтон и Нью-Дели – демократические страны, которые борются за распространение демократии во всём мире и привнесении гражданских свобод, которые должны сделать жизнь во всём мире лучше. Отталкиваясь от этих идей, США стремятся к всесторонним крепким международным контактам с Индией и считают эту страну лучшим примером для других развивающихся стран, которые стремятся к развитию собственного потенциала в экономической, военно-технической и социальных областях.

Помимо этого, документ акцентирует внимание на решающей роли Индии в борьбе с терроризмом. Примечательным является и тот момент, что правительство Республики Индия считает своей первоочередной целью искоренение бедности, неграмотности и детской смертности, и, стоит отметить, что большие успехи в данной сфере уже были достигнуты. Данное направление развития государства является показательным и заслуживает одобрения всего мирового сообщества. «США ценят сотрудничество с Индией, готовы и дальше продолжать взаимодействовать в Большой Двадцатке, и укреплять стабильность в Южной Азии» [4].

Последней из действующих на сегодняшний день Стратегий Национальной Безопасности США, можно назвать СНБ-2017, которая была принята при президенте Дональде Трампе. Стоит отметить, что в данном документе также отводится достаточно большая роль для Индии. В сравнении со стратегией, ко-

торая была принята при президенте Бараке Обаме, можно заметить, что Индия перешла из разряда стран друзей, в страну оборонного партнёрства.

Было отмечено, что Вашингтон всячески приветствует и поощряет бурное всестороннее развитие Индии, рост её военной мощи и экономического потенциала, а также возрастание геополитического значения последней. Подчёркивается, что Индия представляет из себя наиболее динамичную часть современного мира, а США всегда отстаивали идею независимости и свободы Индо-Тихоокеанского региона. Также говорится, что США намерены развивать четырёхстороннее сотрудничество с Австралией, Индией и Японией [5].

Отдельно отмечается, что США и дальше будут развивать сотрудничество в области безопасности и обороны со своим основным оборонным партнёром Индией. Штаты всегда готовы поддержать главенствующую роль Нью-Дели в регионе и его стремление к обеспечению безопасности. Между странами и дальше будет крепнуть экономическое и торговое сотрудничество [5].

Как итог, хотелось бы отметить, что, изучая Стратегии США, можно заметить и проследить тот факт, что Индия важна для внешнеполитических интересов Вашингтона, что на неё возлагаются большие надежды и ей готовы оказывать всестороннюю помощь.

Исходя из выше сказанного, следует сделать вывод, что в стратегических документах США индийскому вектору отводится более важное и приоритетное место в системе американских приоритетов. Более чётко обозначены направления сотрудничества и, кстати, они не ограничиваются, как в случае с Российской Федерацией, только одним торгово-экономическим сотрудничеством. Исходя же из российских концепций внешней политики, Индия пусть и важна, но занимает менее заметное место. По сути, в российских документах делается отсылка к устойчивости исторически сложившихся двусторонних отношений и отмечается тот факт, что Россия не намерена терять Индию, как своего стратегического партнёра, который возможно предпочтёт более лучшие условия, которые ему способна предложить американская сторона.

Список литературы:

1. Концепция внешней политики Российской Федерации 12 февраля 2013 года // ГАРАНТ.РУ: информационно-правовой портал [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70218094/>
2. Концепция внешней политики Российской Федерации (утверждена Президентом Российской Федерации В.В.Путиным 30 ноября 2016 г.) 1.12.2016 // Документы официального сайта МИД РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.mid.ru/ru/foreign_policy/official_documents/-/asset_publisher/CptICkV6BZ29/content/id/2542248
3. Концепция внешней политики Российской Федерации (утверждена Президентом Российской Федерации В.В.Путиным 30 ноября 2016 г.) 1.12.2016 // Документы официального сайта МИД РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.mid.ru/ru/foreign_policy/official_documents/-/asset_publisher/CptICkV6BZ29/content/id/2542248
4. National Security Strategy of the United States of America (2010) 05.2010 // Официальные документы архива Белого Дома [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://web.archive.org/web/20150927091224/https://www.whitehouse.gov/sites/default/files/rss_viewer/national_security_strategy.pdf
5. National Security Strategy of the United States of America (2017) 12.2017 // Официальные документы архива Белого Дома [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.whitehouse.gov/wp-content/uploads/2017/12/NSS-Final-12-18-2017-0905.pdf>

СЕКЦИЯ 2. СОЦИОЛОГИЯ

ГОТОВНОСТЬ ШКОЛЬНЫХ ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ К ИНКЛЮЗИВНОМУ ОБРАЗОВАНИЮ

Федорова Татьяна Владимировна

*студент, Воронежский государственный педагогический университет,
РФ, г. Воронеж*

Лактионов Василий Викторович

*научный руководитель, канд. ист. наук, доцент,
Воронежский государственный педагогический университет,
РФ, г. Воронеж*

Для реализации своих возможностей, любой человек не должен чувствовать себя изгоем, и не быть одиноким. Это нужно как здоровым детям, так и детям с ОВЗ, т.к. общение с другими детьми, имеющими ограничения в здоровье, поможет стать более толерантными, научиться уважать и помогать другим личностям. Именно поэтому, нашему обществу необходимо инклюзивное образование.

Проблема готовности преподавателей к инклюзивному образованию исследовалась в трудах психологов, педагогов, социологов. Этим вопросом занимались Л.С. Выготский, И.И. Лошакова, Н.М. Назарова.

«Инклюзивное образование - это обучение детей с ограниченными возможностями здоровья вместе со сверстниками, которые развиваются без отклонений» [6]. Это широко направленный процесс интеграции, который подразумевает доступность образования в равном виде для всех детей, а также развитие общего образования в плане приспособления к различным нуждам детей в целом.

На данный момент на территории РФ инклюзивное образование регулируется Конституцией РФ, федеральным законом «О социальной защите инвалидов в РФ», федеральным законом «Об образовании», а также Конвенцией о

правах ребенка и Протоколом №1 Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод. Для того, чтобы изучить отношение и готовность педагогов школ к инклюзивному образованию была составлена анкета, состоящая из вопросов, направленных на определение уровня знаний о инклюзивном образовании у учителей; об отношении учителей к данному нововведению (вопросы анкеты будут представлены в приложении).

Учителям были розданы бланки ответов, включающие в себя 15 заданий с вариантами ответов на них, которые преподаватели должны были внимательно прочесть, после чего выбрать варианты ответов, совпадающих с их собственным мнением. Выбранные варианты – подчеркнуть, либо обвести в кружок или выделить любым другим способом.

При выполнении тестирования, преподаватели не имели временных ограничений, им отводилось на работу ровно столько времени, сколько им было необходимо.

Исследование проводилось со 106 учителями Ростовской области, у которых стаж педагогической деятельности более 10 лет. У всех испытуемых доминирующим оказалось уверенное поведение.

При проведении исследования, поведение испытуемых, по отношению к наблюдателю, было спокойным. Бланков ответов не было испорчено. Инструкция была предельно ясна испытуемым.



Рисунок 1. Стаж педагогической деятельности

Произошел ремонт выборки, в связи с тем, что при опросе в выборку попали ограниченное число учителей со стажем до 10 лет, мы вынуждены были взять и разделить респондентов на 2 группы: от 10-30 лет, и свыше 30 лет. Соотношение которых было приблизительно равным. Всего было опрошено 106 человек.

Анкета для учителей содержала 15 вопросов различной направленности: исследовалось их знание Российского законодательства в рамках инклюзивного образования, знание основных понятий и терминов инклюзивного образования, оценивалась готовность к работе с детьми с ОВЗ, и тд. При проведении исследования, преподавателям было подробно объяснено, что необходимо делать.

Проведя обработку результатов, мы пришли к выводу, что каждый преподаватель имеет свое собственное мнение на счет введения инклюзии в систему образования, но также были выявлены те, кто считает это просто «модным», что наше Правительство следует вслед за Западом.

По вопросам готовности к обучению детей с ОВЗ и эффективности осуществления данной работы, мы сделали акцент на преподавателях с большим педагогическим стажем. Разбили их на 2 группы: стаж педагогической деятельности >30 лет; стаж педагогической деятельности <30 лет. Анализ показал следующие результаты:

- 35 педагогов из 106 дали правильные ответы на следующие вопросы: «знаете ли Вы, что согласно п.4 статьи 79 Организация получения образования обучающимися с ограниченными возможностями здоровья Федерального закона № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» образование обучающихся с ограниченными возможностями здоровья может быть организовано совместно с другими обучающимися (инклюзивное образование)?»; «является ли согласно Федеральному закону № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» инклюзивное образование обязательным?», а это значит, что они достаточно осведомлены о нормативно-правовой базе в области инклюзивного образования только – 33% педагогов;

- С утверждением ответили на вопросы: «Знакомы ли Вы с опытом организации инклюзивного образования в России?»; «Знакомы ли Вы с зарубежным опытом организации инклюзивного образования?», только 12,5 % учителей, это обозначает, что большая часть не знакомы с опытом внедрения инклюзивного образования и России, и за рубежом;

- 81% педагогов не связывают эффективность реализации инклюзивного образования только с материальными факторами.

- В работе с детьми с ограничениями по физическому здоровью – учителя не видят, но 95% педагогов считают, что могут возникать проблемы в работе с детьми, у которых нарушено поведение и интеллект;

- Готовыми профессионально и психологически к обучению детей с ОВЗ считают себя только 15% педагогов;

- В дополнительной профессиональной подготовке нуждаются 42% педагогов;

- Осуществлять деятельность, чтобы преодолеть негативное отношение окружающих к включенному обучению, могут менее 15% педагогов.

Если учесть ответы на 15 вопрос, то мы можем видеть, что многие преподаватели обладают навыками, чтобы преодолеть психологический барьер, который возникает при обучении детей с ОВЗ.

Выделив несколько вопросов для более детального изучения, у нас были получены следующие данные:



Рисунок 2. Результат опроса

На основании представленной диаграммы, мы можем видеть, что преподаватели со стажем более 30 лет психологически готовы к инклюзивному образованию, в то время как педагоги со стажем менее 30 лет – затрудняются ответить на этот вопрос или выбирают вариант ответа о психологической неготовности к работе с такими детьми.



Рисунок 3. Результат опроса

На вопрос: «как, по Вашему мнению, лучше и эффективнее осуществлять процесс образования детей с ОВЗ» - педагоги со стажем более 30 лет, уверены, что образование таких детей должно происходить в специализированных классах общеобразовательных школ, в то время, как педагоги со стажем менее 30 лет, считают, что такие дети должны обучаться на базе общеобразовательных школ вместе со сверстниками.



Рисунок 4. Результат опроса

При ответе на вопрос: «Вам предложили взять классное руководство в классе, где дети с ОВЗ будут обучаться вместе со сверстниками, Вы согласитесь так как...» - преподаватели со стажем менее 30 лет, также как и преподаватели со стажем более 30 лет, согласятся, так как понимают, что дети с ОВЗ нуждаются в их помощи и сделают все возможное для их успешного обучения. Так как в данном вопросе было необходимо выбрать два варианта ответа, мы получили еще одни данные: преподаватели со стажем менее 30 лет, выбирали вариант ответа, что не могут по объективным причинам не могут отказать директору. Преподаватели со стажем более 30 лет, выбирали вариант ответа, что для них это не составит большой проблемы, так как им приходится сталкиваться с людьми с ОВЗ в непрофессиональной деятельности.

Таким образом, примерно треть педагогов, осознают значимость инклюзивного образования, при формировании подрастающего поколения. Половина, говорит о том, что можно признать его приоритетность в развитии системы образования России, но только 16% относятся к инклюзии как позитивному явлению. Большая часть учителей согласны обучать детей с ОВЗ в обычных школах, понимая, что эти дети нуждаются в их помощи. Эти преподаватели готовы приложить все усилия, чтобы дети с ОВЗ успешно обучались, но они отмечают,

что им для этого необходима профессиональная переподготовка. По результатам нашего исследования, мы пришли к выводу, что педагоги знакомы с понятием, условиями, требованиями, основными подходами инклюзивного образования. Учителя массовой школы проявляют большее беспокойство по вопросу принятия детей ограниченными возможностями здоровья детьми в норме. Еще раз было показано, что исследуемый вопрос является одним из актуальнейших вопросов современного образования и требует тщательного изучения, прежде чем будет внедрено повсеместно, т.к. даже самые передовые зарубежные подходы, исследования не всегда удается адаптировать к условиям российского образования.

Исходя из всего вышесказанного, вопросы инклюзивного образования актуальны для современных условий. «Инклюзивное образование – это передовая система обучения детей с ограниченными возможностями здоровья, основанная на совместном обучении здоровых детей и детей-инвалидов» [3]. Детям с ОВЗ и детям, которые развиваются нормально, необходимо обучаться вместе, так как при таком обучении будут стираться границы между инвалидами и здоровыми людьми. Одной из причин инвалидности может являться то состояние развития общества, которое своими барьерами препятствует реализации прав и свобод людей с нарушениями здоровья, а не только медицинские проблемы, связанные с состоянием здоровья человека [1]. Разрушение таких барьеров можно достигнуть при объединении общественного пространства инвалидов и здоровых людей. Отношение здоровых людей к инвалидности, таким образом, может измениться: они станут считать ее не пороком, а особенностью того или иного человека» [5].

Список литературы:

1. Моргунова М. А. Развитие толерантной культуры педагога общеобразовательной школы : диссертация ... кандидата педагогических наук / М. А. Моргунова. — Воронеж, 2009. — 226 с.

2. Лопушнян Г. А. Подготовка педагога к толерантному разрешению педагогических ситуаций в системе повышения профессиональной квалификации : диссертация ... кандидата педагогических наук / Г. А. Лопушнян. — Калининград, 2010. — 232 с.
3. Стабс С. Инклюзивное образование при ограниченных ресурсах / InclusiveEducationWhereTherearefewresources / С. Стабс. — Москва, 2000.
4. Фадеева Т. Ю. Формирование педагогической толерантности будущих специалистов сферы образования : диссертация...кандидата педагогических наук / Т. Ю. Фадеева. — Саратов, 2012. — 230 с.
5. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации (ред. от 25.11.2013; с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2014) // Российская газета, № 303, 31.12.2012.

СЕКЦИЯ 3. ЭКОНОМИКА

ОЦЕНКА АУДИТОРСКОГО РИСКА

Александров Иван Андреевич

*студент, Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Васина Ия Владимировна

*студент, Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Казеева Дильнара Мансуровна

*студент, Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Аудиторская деятельность, как и любая другая, сопряжена с определенной долей риска.

Отечественные и зарубежные ученые большое внимание уделяли трактовке понятия «аудиторский риск». Так свои определения давали В.И. Подольский, Я.В. Соколов, А.Д. Шеремет, В.П. Суйц, Е.А. Аренс и другие (таблица 1).

Таблица 1.

Трактовки аудиторского риска

Автор	Сущность аудиторского риска
В.И. Подольский	Вероятность того, что в отчетности, достоверность которой в той или иной форме подтверждена аудитором, содержатся необнаруженные существенные искажения [4, с. 109]
Я.В. Соколов, С.М. Бычкова	Опасность того, что выданное аудитором заключение будет опротестовано кем-либо из участников хозяйственного процесса [6, с. 45]
А.Д. Шеремет, В.П. Суйц	Вероятность того, что аудитор ошибается, сформировав неверное мнение о достоверности бухгалтерской отчетности экономического субъекта [7, с. 148]
Е.А. Аренс, Дж. К. Лоббек	Аудитор приходит к выводу, что финансовая отчетность составлена правильно, и на этом основании выражает в аудиторском заключении мнение без оговорок, а в действительности финансовая отчетность содержит существенные погрешности [1, с. 239]
Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева	Объективно существующая вероятность невыявления возможных существенных неточностей и отклонений в бухгалтерской отчетности от реальных данных, возникающая в ходе аудиторской проверки [5, с. 31]

В международном стандарте аудита 320 "Существенность при планировании и проведении аудита" дано следующее понятие: Аудиторский риск – риск, что аудитор выразит ненадлежащее мнение в случае, если финансовая отчетность содержит существенные искажения [3].

Аудиторские риски согласно МСА состоят из нескольких элементов (рисунок 1).

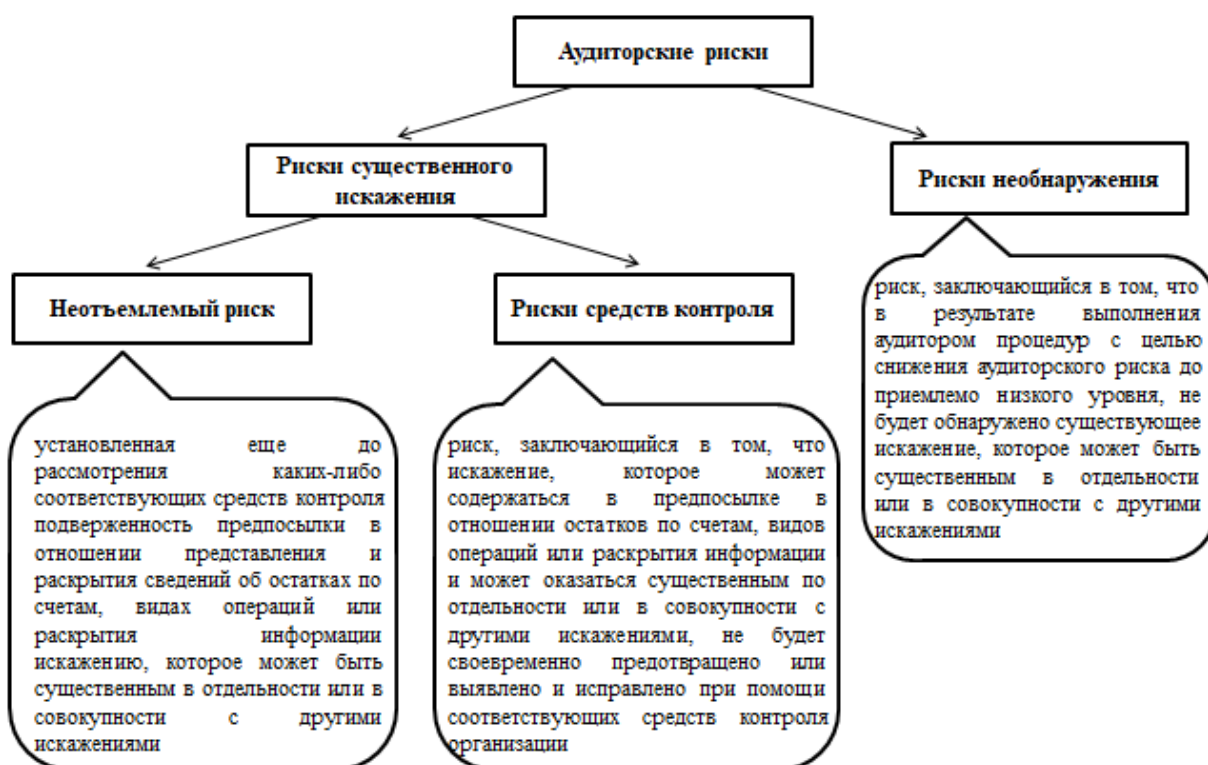


Рисунок 1. Структура аудиторского риска

Между тремя рассмотренными видами риска существует обратная взаимосвязь: при низком уровне неотъемлемого риска и риска средств контроля риск необнаружения увеличивается, так как аудитор, доверяя системе внутреннего контроля, в целях экономии времени может сократить количество аудиторских процедур. Как итог, элементы аудиторского риска представляют собой вероятность наступления неблагоприятного события, а аудиторский риск, в свою очередь, является вероятностью того, что отчетность содержит не выявленные вовремя средствами внутреннего контроля существенные искажения, которые не будут обнаружены в ходе проверки. Поскольку условия

должны соблюдаться одновременно, то формулу аудиторского риска можно представить как результат произведения вероятностей:

$$AR = IR \times CR \times DR, \quad (1)$$

где AR (Audit Risk) – совокупная величина аудиторского риска; IR (Inherent Risk) – неотъемлемый риск; CR (Control Risk) – риск средств контроля; DR (Detection Risk) – риск необнаружения.

Максимально допустимым уровнем аудиторского риска в мировой практике принято считать риск на уровне от 1 до 5% от итогов бухгалтерского баланса, остатков на счетах бухгалтерского учета, финансовых результатов и т.п [2, с.49]. При определении уровня аудиторского риска принимаются во внимание множество факторов: условия и сроки аудиторской проверки; объем информации, полученный аудитором; виды деятельности аудируемой организации; эффективность систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля клиента.

Оценка рисков является предметом профессионального суждения аудитора, которое должно основываться на должном уровне профессионального скептицизма.

Так, излишнее доверие системе внутреннего контроля, честности руководства может привести к тому, что проверка будет проведена с недостаточной тщательностью, вследствие чего значимые искажения не будут выявлены.

Однако верно и обратное: при излишней осторожности аудитор может потратить время, проводя лишнюю работу по поиску несущественных или отсутствующих ошибок, что снизит эффективность аудита, которую в общем виде можно описать как отношение затрат к результатам.

Список литературы:

1. Аренс Э.А., Лоббек Дж.К. Аудит / Э.А. Аренс, Дж.К. Лоббек. – М.: Финансы и статистика, 2001. – 560 с.

2. Ефремова Е.И. Оценка аудиторского риска и существенности в аудите // От научных идей к стратегии бизнес-развития: сб. ст. Международной Межвузовской Студенческой конференции. – Москва, 2018. – С. 47-56.
3. Международный стандарт аудита 320 «Существенность при планировании и проведении аудита» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_317264/ (дата обращения 04.01.2020)
4. Подольский, В.И. Аудит: Учебник / В.И. Подольский. – 5-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 607 с.
5. Райзберг, Б.А. Современный экономический словарь / Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 512 с.
6. Соколов Я.В., Бычкова С.М. Роль риска при проведении аудита // Аудиторские ведомости. – 2000. – №11 – С. 45-50.
7. Шеремет, А. Д. Аудит: Учебник / А.Д. Шеремет, В.П. Суйц. – 6-е изд. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 352 с.

ПОДГОТОВКА КАДРОВ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ

Бас Светлана Васильевна

*магистрант, Новгородский государственный
университет имени Ярослава Мудрого,
РФ, г. Великий Новгород*

Никифорова Елена Павловна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Новгородский государственный университет имени Ярослава Мудрого,
РФ, г. Великий Новгород*

Во всем мире управление проектами, как подход к повышению эффективности и оптимизации ресурсов, все более и более интегрируется в организационные процессы осуществления хозяйственной и публичной деятельности.

Во всем мире управление проектами, как подход к повышению эффективности и оптимизации ресурсов, все более и более интегрируется в организационные процессы осуществления хозяйственной и публичной деятельности. На начало 2018 года около трети экономической активности организаций приходилось на реализацию проектной деятельности, на конец 2018 года около половины всех организационных процессов протекало в условиях проектной деятельности.

Несмотря на различные попытки ученых и практиков, общее согласие по поводу определения, контекста и содержания практической модели управления проектом, до сих пор не достигнуто и зачастую отражает специфику отрасли исследования или сферы практического внедрения, а также национальные особенности, учитывающие законодательство и практику ведения бизнеса [1].

Исходя из действующих национальных и международных стандартов, под проектом понимается:

- временное предприятие, направленное на создание уникального продукта, услуги или результата;
- комплекс взаимосвязанных мероприятий, направленный на создание уникального продукта или услуги в условиях временных и ресурсных ограничений;

- целенаправленная деятельность временного характера, предназначенная для создания уникального продукта или услуги;
- уникальный процесс, состоящий из совокупности скоординированных и управляемых видов деятельности, имеющий начальную и конечную даты выполнения, предпринимаемый для достижения цели, соответствующий установленным требованиям, включая ограничения по времени, затратам и ресурсам.

Каждая организация, работающая в современной глобальной конкурентной среде, стремится к постоянному повышению производительности. Исключительно важное значение для выживания организации в условиях регрессии рынка, например, в условиях макроэкономической нестабильности, либо роста конкуренции, приобретает способность руководства выбирать и использовать наиболее выгодные инструменты и методы управления проектами.

Однако зачастую менеджмент организации (учреждения, предприятия) не видит особенностей проектной деятельности, считая, что все функционирование можно свести к функциональной деятельности [4].

Среди компаний и организаций, сертифицировавших своих специалистов, есть представители самых разных индустрий, включая ИТ, строительство, топливно-энергетический комплекс, атомную энергетику, производство, банковскую сферу, торговые сети и т.д.

В ряде учебных центров открыты курсы по повышению квалификации и тренингам по управлению проектами, учитывающие сертификационные требования IPMA.

В нашей стране в условиях нестабильной, развивающейся рыночной среды управление проектами остается конкурентным преимуществом немногих коммерческих организаций, которые используют его для снижения рисков, повышения гибкости и интеграции усилий с партнерами. Между тем, широкомасштабное использование профессиональных методов управления проектами могло бы дать большой эффект и в управлении государственными

программами, компаниями, проектами и программами общественных организаций и международного сотрудничества.

Дальнейшее социально-экономическое развитие страны во многом будет зависеть от уровня применения профессионального управления проектами во всей вертикали власти, а значит и от количества подготовленных руководителей и специалистов, владеющих методологией и средствами управления проектами.

На сегодняшний день более чем в 50 отечественных вузах введен учебный курс «Управление проектами», начата подготовка специалистов с высшим образованием по специализации «Управление проектами» в четырех университетах, активно издается специальная литература. Однако этого, очевидно, недостаточно.

Можно подчеркнуть, что управление проектами сегодня нужно ставить в ряд государственной политики. Это подразумевает и ряд важных шагов в сфере образования, поддерживаемых на государственном уровне, в том числе:

- введение специальности «Управление проектами» в профессионально-квалификационный перечень специальностей Минобразования и ВАК;
- создание государственной системы обучения и переподготовки специалистов по управлению проектами;
- интенсификация переподготовки и повышения квалификации руководителей всех уровней для освоения технологий профессионального управления проектами и программами;
- интенсификация профессионального высшего образования в области управления проектами (в том числе, развитие дистанционного обучения)
- развитие деятельности по национальной сертификационной программе для специалистов по управлению проектами (для создания «критической массы специалистов» и кумулятивного эффекта на российскую экономику необходимо иметь порядка 100 тыс сертифицированных менеджеров проектов).

Управление персоналом проекта, возможно, является одной из главных функциональных областей проекта. Менеджер проекта обеспечивает проект

необходимыми человеческими ресурсами. В ходе чего ведется отбор персонала и его профессиональная переподготовка. Текущее управление же сводится к умению менеджера мотивировать и контролировать свою команду.

Главной целью управления этой функциональной областью является наиболее эффективное управление человеческими ресурсами, вовлеченными в проект.

Каждый проект уникален, в связи с чем, совершенствование управления проектом следует начинать после детального анализа и проработки его функциональных областей. Рассмотрев функциональные области проекта, можно сделать вывод, что работа с каждой из них лежит в компетенции менеджера проекта.

Именно поэтому существуют определенные требования к квалификации менеджера, позволяющие организовать работу над проектом. В самом общем виде менеджер - это руководитель или управляющий, занимающий постоянную должность в команде проекта и наделенный полномочиями в области принятия решений по конкретным видам деятельности.

Менеджер вовлечен во все этапы проекта, именно поэтому обладает большей информацией о нем. Менеджер рассматривает проект в целом, не углубляясь, как исполнитель в определенную область.

Тем не менее, знание специфики отрасли, в которой реализуется проект наряду со знанием общего менеджмента и знаний проекторного управления позволяют менеджеру проекта быть главным лицом, принимающим решения.

Успех самого проекта во многом зависит от того насколько эффективно его менеджер способен организовать работу команды проекта, а также управлять другими функциональными областями [3]

Менеджер проекта должен:

- быстро и эффективно организовать начало работ по проекту;
- организовывать, координировать и контролировать ход работ по проекту;

- целесообразно распределять работы по проекту между членами команды проекта;
- осуществлять взаимодействие с внешними участниками проекта для эффективной и своевременной его реализации;
- контролировать отклонения от запланированного хода работ и следить за изменениями по проекту;
- осуществлять коммуникации с членами команды проекта с целью мониторинга проекта, принятия решений по ходу работ, расшивки конфликтных ситуаций в ходе работ и взаимодействий.

Также необходимо обратить внимание на то, что менеджер проекта должен обладать определенными личными качествами, главное из которых – лидерство. Руководитель проекта должен быть способен увлечь за собой людей, воодушевить и смотивировать их.

Сплочение и мотивация команды проекта осуществляется для достижения главного результата, поэтому менеджер проекта должен быть в первую очередь нацеленным на результат. Как руководитель менеджер проекта не только принимает управленческие решения, но и должен быть готов нести за них ответственность. Руководитель проекта представляет собой пример для своей команды высокоорганизованного трудолюбивого человека.

Список литературы:

1. Арчибальд Р.Д. Управление высокотехнологичными программами и проектами. – 3-е изд., перераб. и доп. / Пер. с англ. Е.В. Мамонтова; Под ред. А.Д. Баженова, А.О. Арефьева. – М.: Компания АйТи ; ДМК Пресс, 2018. – С. 17.
2. / М.В. Цыпленкова, И.В. Моисеенко, Н.В. Гуремина, Ю.А. Бондарь. – М.: Изд. дом «Академия естествознания», 2019. – С.25-27.
3. Управление проектами / В.Д. Шапиро, И.И. Мазур, Н.Г. Ольдерогге, А.В. Полковников. – М.: 2016. – № 3. – С. 30-37.
4. Персонал проекта / М.В. Цыпленкова, И.В. Моисеенко, Н.В. Гуремина, Ю.А. Бондарь. – М.: Изд. дом «Академия естествознания», 2019. – С.25-27.

ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТНОГО УПРАВЛЕНИЯ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Гришкина Марина Андреевна

*магистрант, Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Воронеж*

Кулебина Ирина Андреевна

*магистрант, Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Воронеж*

Рожкова Светлана Яковлевна

*магистрант, Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Воронеж*

Для эффективной реализации целей и задач социально-экономической политики развития региона требуются прозрачность управления, оперативность и обоснованность принимаемых решений, качество планирования [1, с. 22]. Чтобы эти проекты быстрее и эффективнее осуществлялись, необходимо вносить точечные изменения в законодательство, снимать административные барьеры, оказывать помощь в развитии инфраструктуры и продвижении продукции региона на внешние рынки. Именно такие вопросы, выходящие за рамки деятельности одного органа власти, могут быть решены через создание эффективной системы проектного управления, которая могла бы координировать деятельность при реализации крупных проектов.

К основным преимуществам проектного управления можно отнести:

- 1) сокращение сроков достижения поставленных целей;
- 2) повышение эффективности имеющихся ресурсов и поиск резервов их увеличения;
- 3) улучшение взаимодействия региональных органов власти с частным бизнесом.

Применение проектного подхода в процессе управления социально-экономическим развитием региона является целесообразным при условии четкой постановки приоритетных целей, реализация которых ограничена сроками исполнения и/или имеющимися ресурсами.

Одной из главных отличительных черт проектного управления в органах государственной власти является направленность на социальный эффект, а не на получение выгод от инвестирования финансовых средств [2, с. 34].

С учетом данных особенностей возникают специфические проблемы инициации и реализации проектов. Во-первых, отсутствие в системе государственного управления правовой базы реализации проектного управления при внедрении его принципов, а также создании проектных офисов и департаментов управления проектами.

Во-вторых, недостаточный уровень профессиональных компетенций в сфере проектного управления, сохранение инертности и формальности выполнения поставленных задач. При этом отсутствие финансирования на дополнительное профессиональное обучение кадров в региональных бюджетах также выступает дополнительным затруднением внедрения управленческой инновации.

В-третьих, существует психологическая неподготовленность персонала, неготовность руководящего состава к повышению ответственности за принимаемые решения и большей прозрачности процесса их принятия, высокой степени инертности старых систем управления и кардинальности изменений.

В-четвертых, нередко конфликты «двойного подчинения» в связи с параллельным использованием различных подходов к управлению.

В-пятых, поиск средств нематериальной мотивации, обусловленный действующей системой оплаты труда государственных служащих, в условиях четко определенного бюджета, выступает в качестве еще одного пункта внедрения проектного управления в органы государственной власти. Важным в этих условиях становится разработка на федеральном уровне методических инструментов и при благоприятном опыте использования распространение их в регионы.

В-шестых, дополнительным препятствием внедрения проектного управления является отсутствие единых программ и квалификационных требований к участникам проектной деятельности. В условиях малодоступности информации о программах обучения проектному управлению исполнительных органов гос-

ударственной власти предлагается организация представителями федерального проектного офиса обучающих семинаров, участие в конференциях, форумах, круглых столах. В рамках доступности целесообразно проведение дистанционного формата обучения. Приоритетом предполагаемой деятельности выступает большая степень интерактивности, выражающаяся возможностью вовлечения слушателей в дискуссию. Также в область проектного управления предлагается внедрение сертификации государственных служащих, при разработке нормативно-правового акта.

Для внедрения в систему управления проектного подхода необходимо создание соответствующей организационной структуры, изменение и перестройка существующей системы управления региональным социально-экономическим развитием. Немаловажное значение также имеет разработка и утверждение нормативных документов в сфере проектного управления, поскольку без детально проработанной законодательной базы невозможно эффективное применение данного инструмента региональной экономической политики и обеспечение взаимодействия между участниками при осуществлении совместной деятельности [3, с. 76].

Однако не смотря на все трудности внедрения проектного подхода в деятельность органов государственной власти, данная модель является одной из наиболее эффективных, так как она позволяет максимально сконцентрировать финансовые, административные, управленческие ресурсы на выполнении наиболее важных направлений развития, от реализации которых существенно зависит улучшение качества жизни населения; усилить ответственность за решение поставленных задач, увеличить отдачу от использования финансовых ресурсов.

Команда проекта может формироваться с использованием следующих организационных форм:

- путем создания временной проектной структуры на время жизненного цикла проекта, при этом на работу принимаются работники необходимых компетенций и привлекаются сотрудники других организаций, заинтересованных в

проекте (при проектах, направленных на новые виды деятельности и требующих значительных трудовых ресурсов);

- путем формирования команды проекта по матричному принципу, то есть члены команды проекта одновременно работают в функциональных подразделениях и участвуют в проектной деятельности (используется при небольших проектах, не требующих длительного отвлечения работников от своих должностных обязанностей. К недостаткам формы относится двойное подчинение работников и рассмотрения работниками проектной деятельности как второстепенной);

- комбинированная форма: одна часть сотрудников команды проекта нанимается на время реализации проекта, а вторая часть формируется на матричной основе из сотрудников предприятия и других, заинтересованных в проекте, организаций (в случае, если проект требует значительных трудовых ресурсов, но часть работ возможно возложить на сотрудников организации без ущерба их отвлечения от основной деятельности);

- комбинированная с неполным аутсорсингом: функции по управлению проектом передаются на аутсорсинг, а остальные члены команды проекта набираются из структурных подразделений предприятия и других организаций, заинтересованных в реализации проекта (при реализации крупных проектов с участием нескольких организаций и невозможности и (или) экономической нецелесообразности увеличения штата сотрудников предприятия);

- полный аутсорсинг: все функции по управлению проектом и реализации проекта предприятия передаются на аутсорсинг.

Функционал управления проектами – отдельная дорогостоящая совокупность функций и задач, выполнение которых критически обязательно для успешной реализации проектов.

Затраты на управление проектом зависят от трудоемкости и сложности работ по управлению проектом. Чем больше участников проектной деятельности, выше уровень риска, принимаемого Исполнителем, и больше объем инвестиций, тем дороже стоимость услуг по управлению проектом.

Средняя стоимость управления проектами составляет от 2 % до 9% от объема инвестиций в проект. Наиболее высокая стоимость управления проектами сложилась в инженерно-строительной отрасли.

В современных рыночных условиях всё чаще складываются ситуации, требующие неординарного решения и концентрации различных видов ресурсов. Подобные обстоятельства актуализируют необходимость расширения спектра управления социально-экономическими процессами и как следствие внедрение в деятельность органов власти проектного подхода в управлении, выступающего одним из инструментов повышения эффективности государственного регулирования.

Список литературы:

1. Гриценко С. В. Развитие экономики и социальной сферы муниципальных образований Воронежской области: экономико-статистический анализ: Монография/ С. В. Гриценко, Е. А. Шубина. - Воронеж, 2013. - 248 с.
2. Голикова Г. В. Управление проектами: учебное пособие/Г. В. Голикова, Ю. Р. Николаева, Е. А. Шубина, Р. М. Тайдаев. - Воронеж: ИПЦ "Научная книга", 2018. - 187 с.
3. Управление социально-экономическими системами и бизнес-процессами российских регионов (на примере Воронежской области) (коллективная монография)/Коллектив авторов. Под ред. Е.И Макарова. -Воронеж: Издательско-полиграфический центр «Научная книга». -2017. -120 с.

СОВРЕМЕННАЯ ЭКОНОМИКА В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ

Дубровина Юлия Юрьевна

*студент, Поволжский государственный университет сервиса,
РФ, г. Тольятти*

Гордеева Ольга Викторовна

*научный руководитель, ассистент
Поволжский государственный университет сервиса,
РФ, г. Тольятти*

Аннотация. В данной научной конференции рассмотрены проблемы толкования в сфере социальной экономики. Проанализированы характерные особенности деятельности в сфере экономики. Выявлена и обоснована необходимость участия государства в регулировании социальной экономики и улучшения качества жизни населения РФ. В данной статье изложены самые важные и нужные аспекты, приложения и выводы для социальной экономики, дается ее определение, формулируются основные характеристики социальной экономики государства и ее составляющих.

Ключевые слова: Социальная экономика, экономическая функция социальной работы, принципы экономики социальной работы в РФ, социальная политика в РФ, социальная помощь, социальное страхование.

Давайте поразмышляем, что такое социальная экономика. Социальная экономика - это одно из направлений научного знания, составляющими которого являются деятельность и сфера экономики, и основной целью которой является достижение личностного развития, а также способствование прогрессу человечества. С точки зрения науки, можно пояснить следующие аспекты, приведенные в данной научной конференции. Социальная работа в наше время занимает важное место в жизни общества и граждан государства РФ. Для этого требуется изучение экономических основ деятельности элементов и учреждений социальной защиты населения. Поэтому, все, что относится к благосостоянию населения, есть социальная область экономики.

Экономическая функция социальной работы - это деятельность всех субъектов системы социальной защиты населения в РФ, направленная на создание ресурсной базы и комплекса условий, обеспечивающих средства существования и развития личности, семьи и общества в целом. Эта функция состоит из таких элементов, как формирование и рациональное распределение экономических ресурсов, контроль за их эффективным использованием.

Экономика социальной работы в РФ - это экономическая деятельность всей структуры социальной защиты нашего населения по производству нематериальных услуг. Вся социальная работа держится на экономике как на материальной основе общества. Это особенно важно в наше время, когда наблюдается кризис производства в нашей стране, рост безработицы, инфляция, рост стоимости всех видов товаров и услуг. И, как результат - резкое, увеличивающееся снижение уровня жизни и ее качества, рост числа социально незащищенных слоев и нищета среди больших масс населения. Как экономика государства является материальной основой решения социальных задач, так современный человек может быть защищен при владении реальной собственностью. В реализации современной экономической функции по решению проблем достойного и качественного уровня жизни человека участвуют три субъекта: государство, общество, человек. Поэтому, в зависимости от конкретной ситуации каждый из них берет на себя меньшую или большую нагрузку. Практика утверждает, что на этапе формирования рыночных отношений в современном обществе основная роль в реализации экономической функции социальной работы принадлежит нашему государству.

Принципы экономики социальной работы в РФ - это научно обоснованные, проверенные на практике положения о формах, методах экономической деятельности предприятий и учреждений системы социальной защиты нашего населения. Для экономики социальной работы характерны общие и специфические принципы функционирования социальной сферы в РФ.

На сегодняшний день в российском государстве имеет место быть нестабильность в экономике, ощущается дефицит федерального бюджета, практиче-

ски не снижается численность людей с доходом ниже прожиточного минимума, усиливается дифференциация населения по доходам, растет напряженность на рынке труда, повышается задолженность по выплате заработной платы, пенсий и социальных пособий, ярко проявляются тенденции неблагополучия, а также, социальные девиации.

Социальная политика в РФ - это система мер, направленных на реализацию социальных программ, поддержания доходов, качества уровня жизни населения, обеспечения занятости населению, поддержки отраслей социальной сферы, устранения социальных конфликтов. Поэтому, в современном государстве одна из главнейших задач социальной политики на современном этапе - это социальная защита населения от воздействия негативных последствий рыночной экономики 21 века. Соответственно, это предполагает поддержание баланса между денежными товарными ресурсами и денежными доходами населения, создание и улучшение жилищных условий граждан, развитие сферы услуг для граждан РФ, удовлетворение спроса на качество товаров и услуг, расширение материальных благ для укрепления здоровья населения, роста образования и культуры.

Социальная помощь - это поддержка в денежной или натуральной форме, предоставляемая с учетом законодательно установленных гарантий по социальному обеспечению. Вся социальная помощь осуществляется за счет средств местных органов самоуправления, предприятий, внебюджетных и благотворительных фондов в целях оказания различной помощи нуждающимся, безработным или нетрудоспособным гражданам, семьям с детьми.

Социальное страхование - это система отношений по распределению и перераспределению национального дохода. Они заключаются в формировании специальных страховых фондов для содержания граждан, не участвующих в общественном труде. Фонды социального страхования формируются из государственных дотаций и страховых взносов, уплачиваемых работодателями и работающими гражданами РФ. Также, социальное страхование является системой денежных пособий: по безработице и нетрудоспособности, по беременно-

сти и родам, пенсии по старости, по инвалидности и по случаю потери кормильца. Формы реализации социальной политики в РФ должны включать поддержание минимальных социальных стандартов и государственных гарантий для социально слабой части населения и использование рыночных механизмов для обеспечения возможности саморазвития и самореализации социально сильных граждан РФ. Наши специалисты предполагают, что представление о социальной политике как о политике поддержки только людей и групп, находящихся в трудной жизненной ситуации, изменится по мере увеличения ресурсов и преодоления экономических трудностей в современном российском обществе.

Для граждан РФ социальные пособия и другие выплаты должны гарантироваться в минимальных размерах на федеральном уровне, а все выплаты сверх того производиться из местного бюджета и местных фондов социального страхования, чтобы население региона и местная администрация были заинтересованы в развитии экономики региона и его самообеспечении.

Приведем пример того, каким образом государство РФ принимает участие в социальной экономике страны: размер социальных пособий в 2019 году - это объем государственной поддержки гражданам, которые оказались в трудных жизненных обстоятельствах. Новый размер пособий в 2019 году установлен Постановлением Правительства РФ от 24.01.2019 N 32 "Об утверждении коэффициента индексации выплат, пособий и компенсаций в 2019 г."

Таблица 1.

Размеры пособий в 2019 году

Вид, страхового случая	Размер (в руб.)
Выплачиваемые ФСС	
Временная нетрудоспособность, в том числе вызванная производственной травмой	60-100% в зависимости от трудового стажа
Беременность и роды	Минимум в общих случаях -51 919 (может быть меньше, если беременная работала не на полную ставку), максимум составляет: 301 095,20 (140 оплачиваемых дней) 335 506, 08 (при осложненной беременности, 156 оплачиваемых дней) 417 231,92 (при многоплодной беременно-

	сти, 194 оплачиваемых дня)
Если женщина встала на учет в ранние сроки беременности	Единовременная выплата: 655,49 - с 01.02.2019
Рождение (усыновление) ребенка	Единовременная выплата -17 479,73 - с 01.02.2019
Уход за несовершеннолетним до 1,5 лет	Лица, подлежащие обязательному страхованию, -40% от среднего заработка
	Лица, не подлежащие обязательному страхованию: минимум -3277,45 - с 01.02.2019 На второго и последующих детей - 6554,89 - с 01.02.2019
Погребение (Цифра может отличаться в разных регионах - нужно уточнять информацию в территориальном отделении ФСС)	Единовременная выплата: 5946,47 - с 01.02.2019
По уходу за больным ребенком	Оплата больничного зависит от возраста ребенка: до 7 лет оплачивается весь период заболевания; от 7 до 15 лет - до 15 дней; старше 15 лет - до 3 дней. Первые 10 дней оплачивается % по стажу, затем 50 %
Федеральные	
По безработице, в месяц	От 1500 до 8000
По безработице для предпенсионеров, в месяц	От 1500 до 11 280
Почетному донору РФ (раз в год)	14 145,98
Уход за несовершеннолетним ребенком-инвалидом или инвалидом с детства I группы в месяц	До 1.07.2019 - 5500, после 1.07.2019 -10 000
Детям-сиротам, потерявшим обоих родителей, в месяц	10 567,73
Детям, потерявшим одного родителя, месячное пособие	5283,84
Компенсация за содержание собаки-поводыря (в год)	17 420

Пособия и льготы в России являются основной формой социального обеспечения и поддержки населения. Эти выплаты производятся из средств ФСС

(Фонда Социального страхования) или из государственного бюджета. Поэтому, принцип экономической эффективности отражает идеальное соотношение объема социальных расходов и размера отчислений на их финансирование.

Таким образом, социальная работа в сфере экономики и социальная политика в РФ непосредственно взаимосвязаны.

Делая вывод из вышесказанного, экономика в социальной сфере государства имеет очень важное значение для населения. Это - ежегодно индексируемый материнский капитал при рождении второго ребенка; ежегодные повышения заработной платы военным, полиции, учителям, работникам социальной сферы, медицинского обслуживания(врачи, медсестры и т.д) ; повышение индексации пенсий и т.д. В этой статье изложены самые важные и нужные аспекты, приложения и выводы для социальной экономики. Социальная экономика вносит большой вклад в развитие нашего государства и является основой стабильности в нашей стране, обеспечивает качественный уровень жизни своим гражданам.

Вывод однозначный - социальная экономика является одной из важнейших сфер в жизни людей нашего государства.

Список литературы:

1. Роик В. Социальное страхование — ведущий институт социальной защиты // — 2007. — № 9. — с.19–23.
2. Шаронов А. О некоторых аспектах социальной политики // Экономист. — 2008г. — № 8. — с.54–56.
3. Экономикс: принципы, проблемы и политика: Учебник / Под ред. Кэмпбелла Р., Макконнелла, Стэнли Л., М.: Республика. — 2007. — с.400.
4. Жуков В. И. Потенциал человека: Индекс социального развития // Семья в России. — № 3, 1996. — с. 34–40.
5. Пешихонов Ю. В., Водопьянов С. В. Современные проблемы финансирования социальной сферы // Финансы. — № 3, 2001. — с. 20–39.
6. Павленок П. Д. Основы социальной работы: Учебник. — М.: ИНФРА-М, 2001. — 395 с.
7. Аверин А. Н. Социальная политика и социальная структура общества. — М., 2007. — С.19.

АУДИТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ И ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ

Кабанова Алина Геннадьевна

*студент, Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Чепурных Анастасия Михайловна

*студент, Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Основная задача проведения аудиторской экспертизы в процессе анализа финансовых результатов деятельности коммерческой организации – это предупреждение отклонения хозяйственной деятельности предприятия от нормативов и установленных планов, а также определение фактического состояния фирмы, ее финансовой устойчивости и экономической безопасности. По этой причине, вопросы анализа финансовых результатов так важны при проведении аудита деятельности организации.

Финансовым результатом признается конечный экономический итог хозяйственной деятельности предприятия, выражающийся в форме прибыли или убытка. Положительный финансовый результат свидетельствует об эффективном использовании имеющихся у предприятия ресурсов [4].

Чтобы провести анализ финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия необходимо использовать актуальную информацию, которая может состоять из следующего списка документации [3; 5]:

- финансовая и управленческая отчетность;
- бухгалтерская отчетность и баланс;
- отчет о движении денежных средств.

В рамках проведения аудита финансовых результатов предприятия используется следующая нормативно-правовая база:

- Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ (Приказ Минфина РФ от 24 июля 1998 г. № 34н);
- План счетов бухгалтерского учета и Инструкция по его применению (Приказ Минфина РФ от 31 октября 2000 г. № 94н);

- Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 9/99 «Доходы организации»;
- Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 10/99 «Расходы организации»;
- Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации».

При тщательном аудите и анализе финансовых показателей деятельности предприятия необходимо обращать внимание и на оценку факторов, которые хоть не напрямую, но косвенно влияют на финансовую деятельность организации:

- уровень конкурентоспособности продукции и бизнеса;
- уровень качества структуры активов, капитала;
- уровень производственной деятельности, включая использования трудовых, сырьевых и производственных ресурсов;
- уровень системы качества управления предприятием.

В рамках научной деятельности, Аманжолова Б.А. и Карпутова И.Г. определили следующую роль аудита финансовых результатов предприятия (Рисунок).

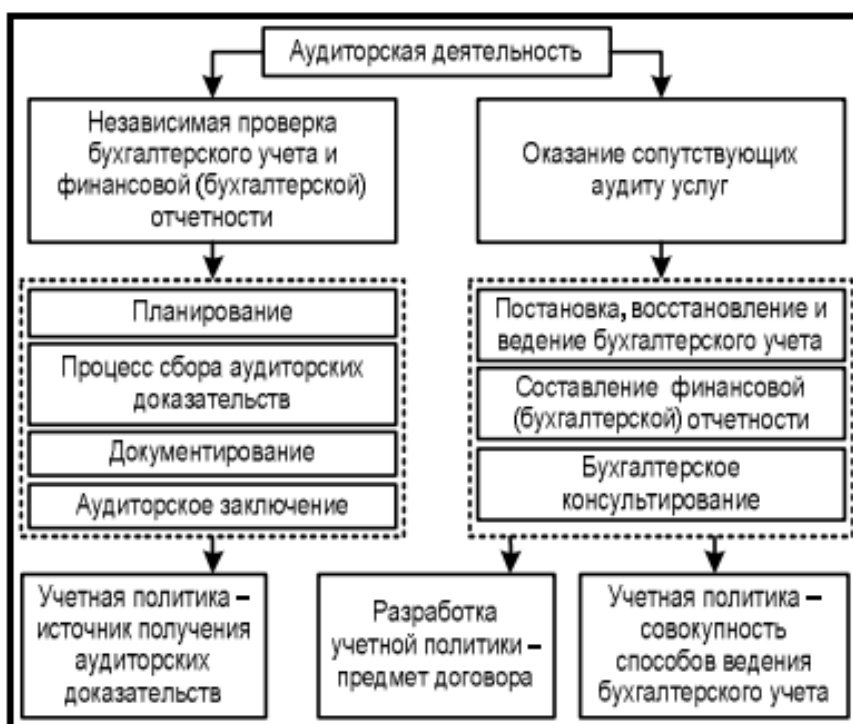


Рисунок 1. Роль аудита финансовых результатов предприятия [1]

Таким образом, целью аудита финансовых результатов предприятия является установление соответствия применяемой в организации методики бухгалтерского учета действующим нормативным документам для формирования мнения о достоверности отчетности во всех остальных существующих аспектах [2].

Для совершенствования процесса анализа финансовых результатов деятельности организации, предложим свою методику, которая включает в себя симбиоз следующих инструментов:

- формируется система финансовых показателей, по которым проводится оценки деятельности организации;
- анализируется система финансовой структуры предприятия и ее центров финансовой ответственности (ЦФО);
- проводится расчет выбранных финансовых показателей, анализируется их динамика, структура и факторы, которые влияют на формирование;
- анализируется динамика прибыльности и рентабельности производства на предприятии, в отдельности по каждому продукту;
- формируется стратегическая карта основных финансовых показателей предприятия и факторов, которые ключевые при их формировании.

Таким образом, анализ финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия является первоочередным инструментом проведения аудиторской экспертизы коммерческой организации.

Собственникам и менеджерам предприятия важно определить структуру поступления доходов, уровень рентабельности производства и прибыльности бизнес-структуры.

В дальнейшем, оценка и анализ финансовых показателей позволяют провести оптимизацию хозяйственной деятельности предприятия, обнаружить инструменты и методы увеличения резервов роста конкурентоспособности бизнеса. Данный аспект финансовой политики является важным ключом к обеспечению экономической безопасности деятельности предприятия.

А при помощи результатов аудита финансовой деятельности организации, можно определить ее ключевые стороны развития, степень риска и угрозы, которые необходимо устранить.

Список литературы:

1. Аманжолова Б.А., Карпутова И.Г. Теоретические и методологические основы аудита учетной политики. URL: http://www.auditfin.com/fin/2010/3/04_02.pdf (дата обращения: 24.12.2019).
2. Губайдуллина Г.А., Ефремова Е.И. Аудит группы компаний // Научное общество студентов: междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. XXXV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 24(35).
3. Гиниятуллина Л.Р., Ефремова Е.И. Анализ и аудит динамики экспортных операций // Молодой исследователь. – № 10(110). – М., Изд. «Интернаука», 2019.
4. Заяц Я.Е. Анализ финансовых результатов как оценка эффективности использования ресурсов предприятия // Научный диалог: экономика и управление. URL: https://interactive-plus.ru/ru/article/116146/discussion_platform (дата обращения: 24.12.2019).
5. Красный И.А. Анализ финансовых результатов и его влияние на деятельность организации // Вестник магистратуры. – 2017. – №4-2(67).

ПРИМЕНЕНИЕ МАШИННОГО ОБУЧЕНИЯ В АУДИТЕ

Каплина Екатерина Михайловна

*студент, Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Корзон Анастасия Евгеньевна

*студент, Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Смирнова Анастасия Андреевна

*студент, Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Осипян Виолетта Эрнестовна

*студент, Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

MACHINE LEARNING IN AUDITING

Ekaterina Kaplina

*Student, REU them G.V. Plekhanova
Russia, Moscow*

Anastasia Korzon

*Student, REU them G.V. Plekhanova
Russia, Moscow*

Anastasia Smirnova

*Student, REU them G.V. Plekhanova
Russia, Moscow*

Osipyany Violetta Ernestovna

*Student, REU them G.V. Plekhanova
Russia, Moscow*

Аннотация. В статье авторами рассмотрены аспекты применения машинного обучения в аудите. Раскрыты важные термины технологии машинного обучения, исследованы текущие и потенциальные возможности его применения в аудите. Сделан вывод, что рассматриваемая технология позволяет значительно улучшить скорость и качество аудита, предоставляет аудиторам больше возможностей для рассмотрения внутренних и внешних задач, но при этом влечет

за собой определенные риски. Особое внимание уделяется возможности исчезновения спроса на профессию «аудитор».

Abstract. In the article the authors consider the aspects of the application of machine learning in auditing. The authors provide an overview of including basic terminology and explore current and potential uses in the audit. They also examine challenges that there is the possibility of eliminating the demand for the profession of "auditor".

Ключевые слова: аудит, машинное обучение, риски, технологии, информация

Keywords: auditing, machine learning, risks, technology, data

Технологии искусственного интеллекта и машинного обучения перестали быть фантастикой и уже стали частью нашей жизни. В течение следующих нескольких лет машинное обучение может разрушить многие отрасли экономики, и профессия аудитора не является исключением. Джон Рафаэль, директор по инновациям в Deloitte, ожидает, что машинное обучение существенно изменит способ проведения аудита, поскольку это позволяет аудиторам в значительной степени «избежать компромисса между скоростью и качеством». Вместо того, чтобы полагаться в первую очередь на методы выборки, алгоритмы машинного обучения могут предоставить фирмам возможность выявлять аномалии (опознавать во время интеллектуального анализа редких данных, событий или наблюдений, которые вызывают подозрения ввиду существенного отличия от большей части данных) в целом населении. Технология машинного обучения для аудита все еще находится на этапе исследований и разработок. В данной статье объясняется, как работает машинное обучение, описывается его текущее и потенциальное влияние на профессию аудитора, а также выявляются некоторые актуальные проблемы, решение которых позволит в полной мере использовать инструменты машинного обучения для проведения аудита.

В настоящее время технология роботизированной автоматизации процессов уже оказывает влияние на процесс аудита за счет автоматизации рутинных

задач. Многие ученые и специалисты-практики полагают, что новая технология снизит спрос на аудиторов. Набор навыков, необходимых для того, чтобы стать аудитором, непременно изменится благодаря автоматизации повторяющихся задач. Будущие аудиторы должны будут стать более универсальными, иметь четкое представление об информационных системах, науке о данных и общем бизнесе, в дополнение ко все более сложному набору правил и положений бухгалтерского учета и аудита. Наряду с этими изменениями, аудиторские фирмы должны быть осведомлены об изменении навыков аудиторов, чтобы помочь справиться с рисками сбоев, связанных с технологиями машинного обучения, аудиторы также должны демонстрировать четкое понимание ввода, обработки и вывода данных из широкого круга источников. Невозможно точно предсказать, как машинное обучение в конечном итоге изменит процесс аудита, однако, стоит задуматься о его нынешнем воздействии и будущих последствиях.

Машинное обучение

Машинное обучение – это подмножество искусственного интеллекта, автоматизирующее построение аналитических моделей. Машинное обучение использует эти модели для анализа данных, чтобы понять закономерности и сделать прогноз. Машины запрограммированы на использование итеративного подхода для извлечения уроков из анализируемых данных, что делает обучение автоматизированным и непрерывным; поскольку машина подвергается все большему количеству данных, надежные модели распознаются, а обратная связь используется для изменения действий. Машинное обучение и традиционный статистический анализ схожи во многих отношениях, но отличаются друг от друга по исполнению: в то время как статистический анализ основан на теории вероятностей и распределениях вероятностей, машинное обучение направлено на поиск сочетания математических уравнений, которые лучше всего предсказывают результат. Таким образом, машинное обучение хорошо подходит для решения широкого круга задач, связанных с классификацией, линейной регрессией и кластерным анализом.

Подходы к машинному обучению можно разделить на две категории: контролируемое и неконтролируемое обучение. Контролируемое обучение используется в ситуациях, когда исторические данные могут быть использованы для прогнозирования будущих результатов, таких как определение того, какие клиенты наиболее склонны не выполнять свои долговые обязательства. Неконтролируемое обучение используется там, где на выходных переменных нет ярлыков; системе не "говорят", что такое предполагаемый ответ, а вместо этого она сама вычисляет структуру данных. Неконтролируемое обучение содержит различные методы, которые могут быть использованы на транзакционных данных (например, кластерный анализ) и могут быть полезны, если используются в процессе оценки рисков для обнаружения ранее непредвиденных рисков.

Искусственные нейронные сети являются важной частью будущего искусственного интеллекта и машинного обучения. Системы данных могут быть настроены для формирования простых или многослойных нейронных сетей. Как и нейроны в мозгу человека, искусственные нейронные сети соединяются через узлы. Глубокое изучение сочетает вычислительные мощности машин с шаблонами подключения в нейронных сетях для понимания сложных взаимосвязей, таких как медицинская диагностика и распознавание местоположения.

Одной из проблем с продвинутым машинным обучением может быть "переоснащение", когда компьютер улавливает особенности в данных, которые не являются репрезентативными для моделей в реальном мире. Это может произойти, например, когда модель тестируется на тех же данных, что и при ее построении. Переустановка может привести к тому, что машина "забывает", что статистически значимые корреляции между переменными не обязательно подразумевают причинно-следственную связь. И наоборот, "подгонка" происходит тогда, когда модель недостаточно сложна, чтобы собрать образцы данных. В связи с этим, человеческое понимание и суждение все еще являются важными компонентами в машинном обучении, поскольку они могут иметь недостатки в выводах данных. Пользователи должны иметь представление о характере входов, данных, о том, что машина делает с данными, и о конечном результате.

Прогнозная надежность машинного обучения зависит от качества вводимых исторических данных. Новые и непредвиденные события могут привести к недействительным результатам, если их не идентифицировать или неправильно взвешивать. В результате, человеческие предрассудки могут играть важную роль в использовании машинного обучения. Такие отклонения могут повлиять на выбор наборов данных для обучения искусственному интеллекту, методы, выбранные для данного процесса, и интерпретацию результатов. Наконец, хотя машинное обучение обладает большим потенциалом, его модели все еще ограничены многими факторами, включая хранение и извлечение данных, вычислительную мощность, предположения алгоритмического моделирования, а также человеческое понимание и суждение.

Текущее и потенциальное использование технологии машинного обучения в будущем

Несмотря на то, что существуют некоторые ограничения на текущие возможности машинного обучения, оно отлично справляется с выполнением повторяющихся (однотипных) задач. Поскольку аудит требует большого объема данных, машинное обучение может повысить скорость и качество аудита. Машинное выполнение излишних задач должно предоставить аудиторам больше времени для проверки и анализа, что даст им больше возможностей сосредоточиться на областях наибольшего риска, а также лучше понять общую картину. К настоящему времени уже существуют аудиторские фирмы, которые тестируют и изучают возможности машинного обучения в аудите. Одним из примеров является использование компанией “Deloitte” “Argus” –инструмента машинного обучения, позволяющего считывать такие документы, как договоры аренды, договоры о производных финансовых инструментах и договоры купли-продажи. “Argus” запрограммирован с алгоритмами, которые позволяют ему идентифицировать ключевые условия контракта, а также тенденции и выбросы (выделяющиеся значения). Затем аудиторы могут сосредоточиться на интерпретации ключевых особенностей документов. Например, нетрудно представить себе машину, читающую договор аренды, определяющую ключевые усло-

вия и определяющую, является ли аренда капитальной или операционной. При надлежащей разработке средства машинного обучения могут также выявлять закономерности и выбросы, такие как нестандартная аренда (например, с необычными обязательствами по выбытию активов). Это позволит аудиторам сосредоточить особое внимание на контрактах с наибольшим присутствием риска, что позволит повысить скорость и качество аудита.

Другим примером технологии машинного обучения, используемой в настоящее время “PricewaterhouseCoopers”, является “Halo”. “Halo” анализирует бухгалтерские проводки и может выявлять потенциально проблемные области, такие как записи с ключевыми словами сомнительного характера, записи из несанкционированных источников или необычно большое количество проводок записей журнала только под разрешенными пределами. “Halo” позволяет аудиторам проверять каждую бухгалтерскую проводку, сделанную компанией в течение данного года; подвергая все записи журнала тестированию и сосредотачиваясь только на выбросах с самым высоким риском, повышается скорость и качество процедур тестирования.

Некоторые фирмы и ученые уже изучают дополнительные способы использования машинного обучения при аудите финансовой отчетности, особенно в процессе оценки рисков. Тин Сун и Миклош Васархели предлагают использовать такие технологии машинного обучения как распознавание речи для проведения интервью с руководителями, требуемых стандартами аудита. Программное обеспечение может распознавать, когда интервьюируемые дают сомнительные ответы, такие как “вроде” или “может быть”, которые предполагают обман. Технология распознавания речи может также выявлять значительные задержки в ответах, что также может указывать на сокрытие.

Технологии распознавания лиц могут когда-нибудь быть использованы и для интервью. Университет Аризоны работает с Департаментом внутренней безопасности над разработкой программного обеспечения, которое использует распознавание лиц для выявления лицевых паттернов, которые предполагают чрезмерную нервозность или ложь во время собеседований с абитуриентами.

Несмотря на то, что многие бухгалтерские фирмы обучают своих сотрудников тому, как проводить интервью, человеку может быть трудно обнаружить определенные модели поведения систематически и в режиме реального времени. Использование технологии распознавания речи и лиц при проведении собеседований с мошенниками, безусловно, может дополнить аудиторов и уведомить их о том, что ответы требуют дальнейшего расследования.

В будущем технология машинного обучения может позволить фирмам обнаруживать закономерности, которые в настоящее время могут остаться незамеченными. Например, ресторан может использовать исторические финансовые данные, связанные со спутниковыми снимками парковочных мест, информацию о количестве гостей, полученную из систем торговых точек, и графики работы сотрудников ресторана, чтобы продемонстрировать сильную корреляцию между высокими доходами и количеством автомобилей на стоянках в часы пик, высоким количеством клиентов и высокой заработной платой сотрудников. Распознав эти закономерности, система может идентифицировать местоположения с доходами, несовместимыми с количеством транспортных средств, количеством гостей или заработной платой. Это позволит аудиторам сосредоточиться на ресторанах с несоответствиями, а не выбирать рестораны на случайной основе.

Некоторые ресторанные компании уже используют технологию машинного обучения, чтобы лучше предсказывать поведение клиентов. Например, «McDonald's» использует технологию «smart kiosk», чтобы рекомендовать продукты на основе сезона, погоды и новых или повторных предпочтений клиентов. Аудиторы могут использовать эти данные с помощью средств машинного обучения, чтобы лучше понять деятельность, стоящую за цифрами. Алгоритм машинного обучения может обнаружить несоответствия с традиционными показателями, такими как обороты в час, средний доход за оборот и внешние поставки; аудиторам потребуется исследовать эти несоответствия. Кроме того, такое поведение клиентов может предоставить аудиторским группам ценную информацию, поскольку они пытаются сделать независимые прогнозы для ана-

литических процедур с использованием методов контролируемого обучения. Неконтролируемые методы обучения могут также выявить ранее скрытые риски.

Ученые также начинают изучать нетрадиционные отношения данных. Кюн Юн в своём исследовании изучал влияние погоды на продажи. В частности, ожидалось, что неблагоприятные погодные условия будут препятствовать посещению магазинов покупателями и тем самым снизят уровень продаж. Результаты показали, что модель была менее точной, чем использование данных из хранилищ с аналогичными характеристиками, но добавление переменных погоды к данным однорангового хранилища улучшило предсказуемость. Исходя из этого, использование нетрадиционных взаимосвязей данных может стать важным инструментом для аудитов, особенно в рамках процедур оценки рисков.

Актуальные проблемы

Аудиторские компании и регулирующие органы должны преодолеть ряд барьеров для того, чтобы технологии машинного обучения полностью раскрыли свой потенциал. Получение актуальных и полезных данных (особенно нефинансовых) от клиентов и из внешних источников может быть затруднено. В силу законодательных и нормативных ограничений аудиторы, как правило, не имеют доступа к огромным объемам информации из таких хранилищ данных, как “Google” или “Facebook”. Аудиторы также связаны определенными этическими и клиентскими требованиями конфиденциальности, которые могут ограничить их возможность доступа к качеству и количеству данных, необходимых для создания обучающих наборов данных.

Когда уместные данные доступны для использования, аудиторы должны понимать проверять полноту и точность входных данных для того, чтобы полагаться на результаты. Безопасность данных и целостность информации будут иметь решающее значение для определения надежности входных данных, используемых в машинном обучении. В противном случае несанкционированный доступ к финансовым и нефинансовым данным может привести к манипуляци-

ям с данными, которые могут исказить результаты, в противном случае аудиторам придется работать с экспертами по кибербезопасности.

Вероятно, аудиторам, придется работать с учеными, изучающими данные, чтобы понять алгоритмы, подобно тому, как нынешние аудиторы работают с экспертами в области информационных технологий, актуарных расчетов и оценки. Аудиторам также необходимо будет понимать и эффективно документировать причины наличия или отсутствия причинно-следственных связей.

Таким образом, машинное обучение окажет большое влияние на профессию аудитора в ближайшем будущем. Чем доступнее будут становиться инструменты машинного обучения, тем больше возможностей станет доступно для небольших фирм. Технология роботизированной автоматизации процессов уже оказывает влияние на процесс аудита, автоматизируя рутинные задачи. Многие ученые и практикующие специалисты предполагают, что новая технология снизит спрос на аудиторов. Навыки, необходимые для того, чтобы стать аудитором, непременно изменятся. Аудиторские фирмы должны быть осведомлены о данных изменениях, чтобы помочь управлять рисками сбоя, связанными с технологиями машинного обучения. Хотя технология машинного обучения предоставляет аудиторам больше возможностей для рассмотрения внутренних и внешних задач, аудиторы должны демонстрировать глубокое понимание того, как вводятся, обрабатываются и выводятся данные из более широкого круга источников. Невозможно точно предсказать, как машинное обучение в конечном итоге изменит процесс аудита, но точно известно, что рассматриваемая технология позволит значительно улучшить скорость и качество аудита.

Список литературы:

1. Булыга Р. П. Классификация и стандартизация финансового контроля и аудита в Российской Федерации. Учет. Анализ. Аудит. – 2017. – С. 10–17.
2. Бычкова С. М. Аудиторская деятельность. Теория и практика // С.М. Бычкова. - М.: Лань, 2016. – С.185.
3. Егорова И.С. Особенности аудита эффективности: проблемы идентификации и осуществления // Аудитор. – 2017. – №1. – С. 29-36.

4. Ефремова Е.И. Методология риск-ориентированного контроля и контроллинга эффективности бизнеса/ Н.А. Казакова. - монография 2-е изд., испр. и доп. М. : ИНФРА-М, 2019. – С.234. — (Научная мысль). — www.dx.doi.org/10.12737/monography_5c500980856726.67755087.
5. Ефремова Е.И. Оценка аудиторского риска и существенности в аудите. Сборник «От научных идей к стратегии бизнес-развития» - 2018. - С.56.
6. Карагод В.С. Аудит. Теория и практика. Учебник // Юрайт. – 2014. – С. 672.
7. Суворова С.П. Международные стандарты аудита // Инфра-М, Форум. – 2017. – С. 236.
8. Филипповская О. В. Анализ организации внешнего и внутреннего контроля качества работы аудиторских организаций и аудиторов // Аудитор. – 2014. № 1. С. 23 – 31.
9. Романов С. В. О вопросах развития внутреннего финансового контроля и аудита. Бюджет. – 2018. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://bujet.ru/article/318328.php> (дата обращения: 26.01.2019).
10. Bill Brennan, Mike Vaccala. Artificial Intelligence Comes to Financial Statement Audits // CFO Magazine. -2017.
11. Deloitte [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www2.deloitte.com/nl/nl/pages/innovatie/artikelen/argus-eye-for-digital.html> - Argus: AI for document interrogation and analysis (Дата обращения: 20.11.19)
12. The Next Web [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://thenextweb.com/hardfork/2019/06/20/pwc-halo-tool-audit-cryptocurrency/> (Дата обращения: 21.11.19) - Matthew Beedham. Blockchain, cryptocurrencies, and insider stories by TNW. // June 20, 2019.

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ТРУДА НА ПРИМЕРЕ ОТРАСЛИ БАНКОВСКИХ УСЛУГ

Локтеева Ирина Евгеньевна

студент, Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых,
РФ, г. Владимир

В настоящий момент наблюдается спад экономики Российской Федерации, что наиболее ярко отражается в повышении уровня конкуренции среди предпринимателей, снижении спроса на производимый ими товар (услуги), росте цен на товары (услуги), увеличении потребностей населения при низкой платежеспособности (рисунок 1) – расходы превышают доходы, и т.д.

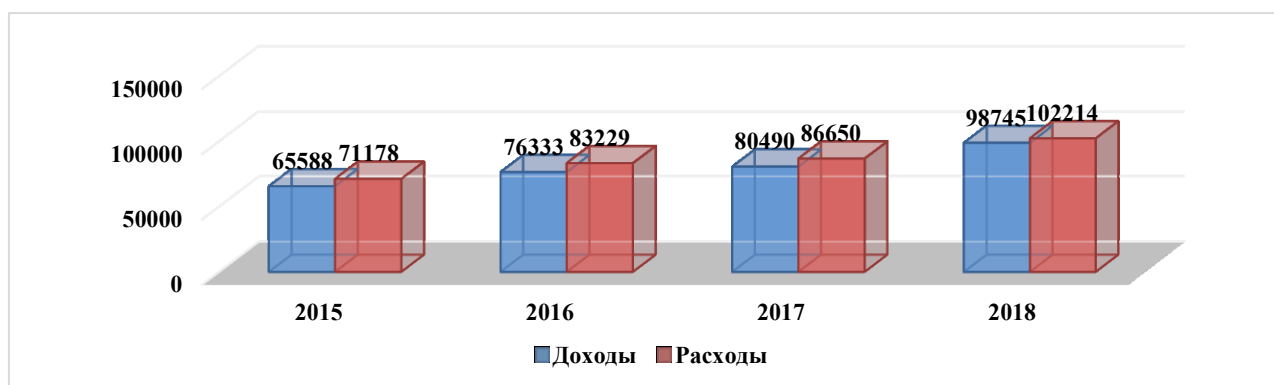


Рисунок 1. Среднедушевые доходы и расходы населения в РФ, руб./год

Однако, несмотря на кризис, многие работодатели сталкиваются с проблемой текучести кадров. Работник, только поступивший в организацию, в скором времени уходит оттуда. А так как кадры являются наиболее ценной и важной частью производственных сил общества, обеспечение устойчивости при функционировании предприятий и организаций в условиях нарастающего экономического кризиса – одна из важнейших и, одновременно, сложнейших проблем управления.

Проблема текучести присутствует в каждой компании независимо от отрасли, в которой она функционирует, поэтому идеальный уровень сменяемости персонала определяется индивидуально для каждой из этих компаний.

Как известно, каждая отрасль имеет свою специфику, и чем быстрее идет развитие этой отрасли, тем больше появляется проблем, связанных с персоналом.

Финансово-кредитная, а именно банковская сфера – одна из таких отраслей. Несмотря на то, что количество действующих банков в России за последние 10 лет сократилось более чем в 2 раза (рисунок 2), «выжившим» банкам пришлось брать всю работу на себя, в связи чем произошли следующие изменения: резко выросли процент напряженности и интенсивности труда, показатели выработки одного работника, ужесточились требования к качеству выполняемой работы как руководителями, так и ведущими специалистами и др.

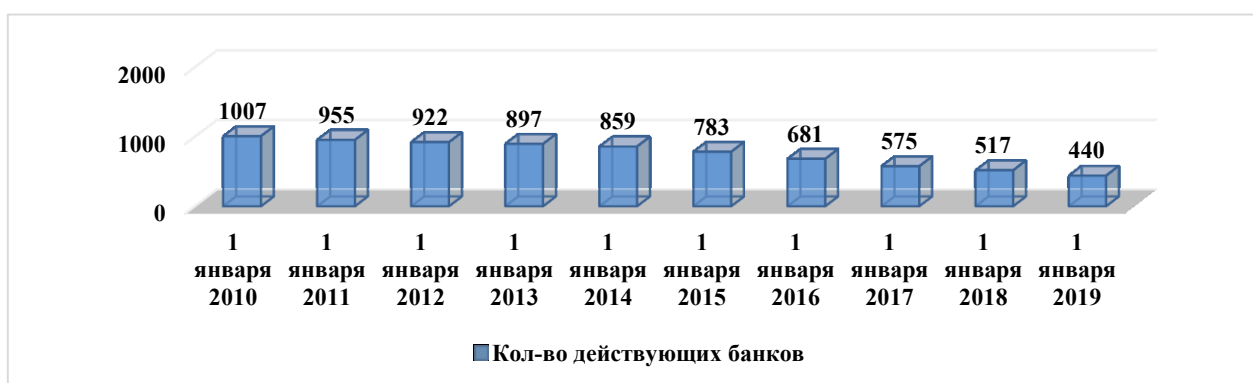


Рисунок 2. Количество банков в России на 1 января каждого года в период 2010-2019гг

Но многие руководители, ожидая от сотрудников быстрых решений всех возникающих в процессе работы проблем, оригинальных идей, достижений показателей и сложных целей, а также полной самостоятельности, забывают, что для реализации всего вышеперечисленного необходимо выполнение многих других факторов (но не работниками, а их непосредственными руководителями): формирование принципа приверженности сотрудников к компании, развитие системы мотивации, гарантия постоянного развития персонала и т.д.

В настоящее время банковские учреждения ведут жесткий отбор кандидатов, предъявляя им достаточно высокие требования, что также отражается на уровне текучести. Банковская сфера является специфической. Это объясняется необходимостью своевременного мониторинга потребностей персонала для

возможности разработки и внедрения программ, направленных на улучшение условий труда и повышение уровня мотивации в организации в целом [1]. Региональные банки, в попытке решения данной проблемы, пытаются разрабатывать программы и мероприятия, призванные стабилизировать и удержать ключевых сотрудников организации. Но так как для подобных нововведений нужны новые научные инструменты, процесс разработки занимает в разы больше времени, чем это предполагалось изначально.

Согласно проведенному исследованию порталом Банки.ру было выявлено, что в конце 2018г по сравнению с аналогичным периодом 2017г 28 из 50 крупнейших по активам банков намеренно сократили численность персонала, еще 13, наоборот, расширили штат, остальные 9 не предоставили никакой информации. Следует вывод: «у одних убыло, у других прибыло».

Необходимо отметить, что в лидерах оттока оказались находившиеся под санацией банки (например, Московский Областной банк, «Русский Стандарт» и др.). Средний процент по всем банкам составил 43%. Исследуя обратную ситуацию – приток работников – лидерами в данном процессе стали такие банки, как Сбербанк, «ХМБ Открытие» и др.

Банки, принявшие решение сократить штат, объясняют свое решение по-разному: одним необходимо было оптимизировать все расходы, другим – оптимизировать часть вакансий и перераспределить функции между действующими сотрудниками, третьим – сокращение численности позволило улучшить систему мотивации оставшимся сотрудникам, четвертые – просто закрыли все убыточные офисы региональной сети, но никто из них не может дать точного ответа на вопрос: «Привело ли это к ожидаемым результатам?» ...

Банки, увеличившие численность работников, связывают набор персонала с развитием существующих продуктов и проектов и запуском новых.

Между тем, тенденция к сокращению персонала в течение последних нескольких лет наблюдается практически во всех банках, что, в первую очередь, связано с кризисной ситуацией в стране: сокращение рабочих мест привело к сжатию рынка потребительского кредитования. Но не стоит забывать и о разви-

тии дистанционного банковского обслуживания – еще одной причины оптимизации.

Для разработки мер, призванных любым способом снизить показатель текучести персонала, тем же порталом (Банки.ру) было проведено анонимное анкетированное уволившихся (уволенных) работников в одном из отделений «Россельхозбанка». Состав анкеты – 14 вопросов, количество принявших участие – 80 человек.

Больше половины опрошенных отметили, что независимо от возраста, стажа работы, занимаемой должности и других критериев выполняемый объем работы не соответствует уровню выплачиваемой заработной платы. Другие участники отмечали неудобный режим работы, что также связано с большим объемом информации. Третья причина – неуважительное отношение руководителей к подчиненным. Четвертая – отсутствие должного внимания и возможности развиваться. Пятая – низкий уровень нематериальной мотивации.

На основании вышеизложенных причин были разработаны следующие мероприятия, призванные снизить уровень текучести персонала не только конкретно этого банка, а банковской сферы в целом:

1. Первая и самая «острая» проблема любого банка – большой объем работы. Работникам приходится осуществлять не только свои прямые обязанности, но дополнительные, которые даже могут не соответствовать их квалификации (например, кассиру, который должен осуществлять такие денежные операции, как перевод, выдача, оплата и др., приходится выполнять обязанности менеджера-операциониста, суть работы которого – работа по 4 различным направлениям: вклады, карты, кредиты и страхование). В качестве решения данной проблемы предлагается либо обучать всех сотрудников функциям тех специалистов, с которыми они находятся в тесной зависимости (кассир = менеджер-операционист), либо нанимать отдельного специалиста для выполнения этой работы на определенный срок.

2. По второй и третьей причинам предлагается разработать систему жестких штрафов для тех руководителей, которые, нарушая трудовое законодатель-

ство, обязывают работать своих подчиненных сверхурочно без их письменного согласия и идут в противовес правилам «Корпоративной культуры». При этом во всех офисах должны быть установлены камеры со звукозаписывающей функцией, чтобы в случае необходимости работник смог защитить свои права.

3. Четвертая и пятая причины – достаточно сложные, ведь для их решения не существует определенного «клише», и к каждому сотруднику необходимо уметь находить «общий язык» как с коллегами, так и с внешней аудиторией. В настоящий момент существует большое количество разнообразных тренингов и курсов, способных помочь в решении данного вопроса. В зависимости от имеющихся возможностей, это могут быть мероприятия, организованные как профессионалами и специалистами извне, так и внутренними работниками на основании множеств различных техник.

И как дополнение – было бы эффективно разработать и внедрить (а кому-то и скорректировать) систему наставничества – таким образом новому работнику будет проще «влиться» в коллектив, узнать все нюансы и познакомиться с остальными.

В заключении необходимо отметить, что и с указанными причинами и любыми другими необходимо постоянно работать: собирать статистику, данные, примеры их решений и много другое, ведь мир изменчив – один час простоя может обернуться годами провала.

Список литературы:

1. Экономика и социум [Электронный ресурс] / Журнал №1(32) 2017– Режим доступа. – URL: https://www.iupr.ru/e_zhurnal__ekonomika_i_socium___1_32__2017_g__yanvar_/ (Дата обращения 21.12.2019).
2. Федеральная служба государственной статистики / Данные статистической отчетности [Электронный ресурс] / справочно-информационный портал gks.ru Режим доступа. – URL: <https://www.gks.ru/> (Дата обращения 23.12.2019).

ИННОВАЦИОННЫЙ ЦЕНТР «СКОЛКОВО»: ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ АНИМАЦИОННЫХ КИНОСТУДИЙ

Лубенская Влада Борисовна

*студент, Всероссийский государственный институт кинематографии
имени С.А. Герасимова,
РФ, г. Москва*

Ланина Лилия Анатольевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Всероссийский государственный институт кинематографии
имени С.А. Герасимова,
РФ, г. Москва*

SKOLKOVO INNOVATION CENTER: OPPORTUNITIES FOR ANIMATION STUDIOS

Vlada Lubenskaya

*Student, All-Russian state Institute of cinematography named after S. A. Gerasimov,
Russian Federation, Moscow*

Liliya Lanina

*Supervisor, Cand. econ. of sciences, associate professor,
All-Russian state Institute of cinematography named after S. A. Gerasimov,
Russian Federation, Moscow*

Аннотация. В статье рассматриваются основные проблемы в деятельности анимационных киностудий и возможности их решения в случае получения статуса «резидента Сколково».

Abstract. The article discusses the main problems in the activity of animation studios and the possibility of solving them in the case of obtaining the status of «resident of SKOLKOVO».

Ключевые слова: анимационные киностудии, анимационный фильм, государственные субсидии, Сколково, бюджет производства.

Keywords: animation studios, animated film, state subsidies, SKOLKOVO, production budget.

Аудиовизуальную сферу в том виде, в котором она представлена сегодня, вряд ли можно в полном объеме отнести к инновационной сфере. Технологии производства уже достаточно развиты и не нуждаются в ускорении темпов развития. Однако некоторые области все же можно считать инновационными и наукоемкими в призме тенденций развития современных технологий и науки. В аудиовизуальной сфере к таким направлениям можно отнести анимацию, мультипликацию, производство визуальных эффектов, компьютерную графику.

Точное количество российских анимационных студий подсчитать в настоящее время затруднительно. И хотя в реестре российских анимационных организаций, которое ведет Минкультуры России, на ноябрь 2019 года была зарегистрирована 41 организация [6], фактически производством анимационных фильмов помимо 50 крупнейших студий, занимаются и небольшие киностудии, и временные объединения.

При этом производство анимационных проектов является достаточно сложным и трудозатратным. Так, процесс создания полнометражного анимационного фильма занимает в среднем два с половиной - три года, а на создание одной минуты сложной рисованной анимации при полностью налаженном производстве уходит около 10 дней. Непосредственно само производство анимационного фильма организуется как цеха на крупном предприятии в зависимости от технологии создания. За все время создания одного полнометражного анимационного фильма к работе над ним могут привлекаться порядка 200-250 человек.

Соответственно, и стоимость самого анимационного проекта высока. Так, себестоимость производства одной серии полнометражного мультфильма «Снежная королева» составляет около 5-6 млн. долл. США. Или, например, бюджет, запланированного к выпуску в 2020 году, полнометражного анимационного фильма «Огонек-Огниво» кинокомпании «Вверх» хронометражом 89 минут составляет 4 млн. долл. США [5]. А бюджеты голливудских анимационных проектов начинаются с 80 млн. долл. США и выше. При этом в себестоимости фильма около 80% составляют затраты на оплату труда.

Сроки окупаемости большинства российских анимационных проектов занимают в лучшем случае от трёх до пяти лет, за исключением таких сверхприбыльных, как, например, анимационный проект «Маша и Медведь».

Источниками средств для анимационных фильмов в России являются либо государственные средства, предоставляемые Минкультуры России и Фондом кино, либо средства частных инвесторов. Однако, с учетом длительной окупаемости, частные инвесторы предоставляют средства крайне редко. Соответственно, государственные средства остаются практически единственным ресурсом.

При этом в 2017 году размер государственных субсидий на производство анимационных национальных фильмов составил 14,2 % от общего объема соглашений на поддержку кинопроизводства, заключенных в 2017 году, в 2018 году – всего 10,7 % [8].

Кроме того, производители анимационных фильмов не могут быть однозначно уверены в объемах государственной поддержки, так как выделяемые средства по каждому проекту разные:

Таблица 1.

Государственная поддержка анимационных фильмов Фондом кино

Наименование анимационного фильма	Доля субсидии от бюджета фильма, %	Стоимость производства, тыс. руб.
Три богатыря: ход конем	61,1	125 000
Три богатыря и принцесса Египта	28,7	174 464
Три богатыря и морской царь	11,1	180 404
Иван Царевич и Серый волк	22,3	179 258
Снежная королева 3: огонь и лед	65,8	243 123
Смешарики. Легенда о золотом драконе	62,5	240 154
Урфин Джус и его деревянные солдаты	21,7	344 905
Снежная королева: Зазеркалье	33,7	356 550

Составлено по данным Фонда кино [7]

При этом с 2018 года Минкультуры России сократило нормы государственной поддержки для сериалов и циклов анимационных фильмов за 1 минуту фильма на 20 % (200,0 тыс. рублей) [8].

В тоже время анимационные профессиональные технологии востребованы в различных сферах бизнеса. Современная 2D и 3D анимации успешно используется для создания презентационных мультфильмов и анимационных роликов разного типа и характера: имиджевых, развлекательных, обучающих и иных. Такие материалы требуются и для размещения на сайте, на телевидении, в социальных сетях и электронных рассылках. Помимо этого, с использованием технологий анимации реализуются различные направления технологических инноваций. Например, в 2018 году на территории инновационного центра «Сколково» анимационная студия «КиноАтис» организовала установку информационных дорожных стендов в виде персонажей популярной анимационной франшизы о звездных собаках «Белка и Стрелка».

В настоящее время Инновационный центр «Сколково», получивший свое развитие на основании Федерального закона № 244-ФЗ «Об инновационном центре «Сколково» от 28.09.2010 года, превратился в мощный центр исследований и разработок. «Сколково» стал площадкой, на которой работает более 2 тысяч стартапов - разного качества, на разной стадии развития. В «Сколково» отведено место и для деятельности компаний в сфере компьютерных стратегических технологий.

В качестве развития новых направлений в инновационных технологиях и, одновременно, поддержки российской анимации в 2016 году консультативный научный совет «Сколково» внес в список приоритетов IT-кластера такое направление как «создание мультимедийного контента с использованием технологий и аппаратных средств компьютерной графики». Тем самым, у киностудий анимационных фильмов появилась возможность получить статус «резидента» в «Сколково».

Статус «резидента» Инновационного центра «Сколково» позволяет в течение десяти лет использовать в своей деятельности определенные льготы:

- освобождение от обязанностей налогоплательщика, связанных с исчислением и уплатой НДС, налога на прибыль и налога на имущество;
- упрощенный налоговый и бухгалтерский учет;

- освобождение от государственных пошлин в случае привлечения иностранных специалистов;

и, что наиболее значимо для анимационных киностудий, льготы по страховым взносам: вместо общего тарифа в размере 30% - 14% в ПФ РФ (без уплаты части страховых взносов в ФСС и ФОМС) [2].

С учетом большой налоговой нагрузки в части страховых взносов, связанной со спецификой производства в анимационных киностудиях, льготы по страховым взносам, предоставляемые Инновационным центром «Сколково» дают возможность существенно сэкономить ресурсы и, соответственно, направить их на создание новых проектов:

Таблица 2.

Сравнительный анализ эффективности льгот по страховым взносам для анимационных киностудий, тыс. руб.

Полное наименование	Фонд оплаты труда	Страховые взносы по ставке 30%	Страховые взносы по ставке 14%	Расчет экономии средств
ООО «Студия анимационного кино «Мельница»	155 998	46 799	21 839	24 959
ООО «МИДИ-СИНЕМА»	39 545	11 863	5 536	6 327
ООО «Студия компьютерной анимации «Петербург»	77 318	23 195	10 824	12 370
ООО «Смешарики»	33 980	10 194	4 757	5 436
ООО Студия «АНИМАККОРД»	78 045	23 413	10 926	12 487
ООО «Анимационная студия 2x2»	41 984	12 595	5 877	6 717
ООО «Первый Проект»	23 597	7 079	3 303	3 775
ООО «ПАРОВОЗ»	28 015	8 404	3 922	4 482

Составлено автором по данным audit-it.ru

Таким образом, применение льгот резидента Инновационного центра «Сколково» позволит оставить порядка 6% от бюджета производства анимационного фильма в распоряжении анимационной киностудии.

Еще большую выгоду получают анимационные киностудии в Инновационном центре «Сколково» в случае, если киностудии осуществляют производство анимационных фильмов с привлечением иностранных партнеров, так как совместное производство часто не позволяет претендовать на получение анима-

онным проектом удостоверения национального фильма. В настоящее время наличие удостоверения национального фильма позволяет пользоваться освобождением от обязанностей налогоплательщика в части уплаты налога на добавленную стоимость [1]. Отсутствие такого удостоверения увеличивает затраты анимационной киностудии. В тоже время взаимодействие с иностранными партнерами в процессе производства предоставляет в дальнейшем российским анимационным киностудиям доступ к реализации анимационных проектов на зарубежных рынках. И, соответственно, увеличивает рентабельность производства.

Важно отметить, что на льготы могут претендовать только те компании, которые применяют общую систему налогообложения. Компании же, применяющие специальный режим налогообложения (упрощенная или патентная система налогообложения), не могут применять налоговые льготы, так как такой режим изначально не предусматривает уплату НДС, налогов на прибыль и имущество организаций.

Безусловно, должны соблюдаться условия присвоения статуса «резидента» «Сколково», установленные Федеральным Законом № 224-ФЗ, из которого следует, что анимационная киностудия должно заниматься особыми видами IT-деятельности и исследовательской деятельностью в сфере стратегических компьютерных технологий. В тоже время большинство анимационных киностудий, стремясь минимизировать затраты и сократить время производства анимационного фильма, работают в настоящее время по таким направлениям. Например, реализуя проекты в области контента виртуальной реальности (Virtual reality), применяя программу AutoCAD для трехмерного компьютерного моделирования и другие инновационные разработки.

Таким образом, возможности, предоставляемые Инновационным центром «Сколково» для анимационных киностудий позволяют не только снизить затраты на производство и зависимость от государственных субсидий, но и увеличить рентабельность анимационного проекта, развивать новые направления в деятельности на основе профессиональных технологий.

Список литературы:

1. Федеральный закон «Налоговый кодекс. Часть 2» от 05.08.2000 № 117-ФЗ. // СПС КонсультантПлюс. [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru> / (дата обращения: 11.12.2019)
2. Федеральный закон «Об инновационном центре «Сколково» от 28.09.2010 № 244-ФЗ // СПС КонсультантПлюс. [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru> / (дата обращения: 10.12.2019)
3. Головецкий Н.Я., Иванова Е.В., Туманов А.И. Экономическое значение деятельности федеральных органов исполнительной власти России в сфере услуг. / Н.Я. Головецкий, Е.В. Иванова, А.И. Туманов // Фундаментальные и прикладные исследования корпоративного сектора экономики. - 2018. – № 5.- с.75-80.
4. Косов М.Е., Ягудина Э.В. Получение статуса резидента «Сколково» малыми инновационными компаниями как условие доступа к налоговым льготам. // Вестник Московского университета МВД России, 2012 г. [Электронный ресурс] URL: <http://mosumvd.com/> (дата обращения: 11.12.2019)
5. Чимде О. Как создаются и продвигаются полнометражные 2D-мультфильмы в России: разговор с авторами «Огонёк-Огниво». // Электронный журнал DTF. [Электронный ресурс] URL: <https://dtf.ru/cinema/> (дата обращения: 11.12.2019)
6. Официальный сайт Минкультуры России. Открытые данные. Реестр анимационных организаций. [Электронный ресурс] URL: <https://opendata.mkrf.ru/> (дата обращения: 10.12.2019)
7. Официальный сайт Фонда кино. Государственная поддержка. [Электронный ресурс] URL: <http://ekinobilet.fond-kino.ru/government-support/> (дата обращения: 16.12.2019)
- Официальный сайт Фонда развития инновационного центра «Сколково». [Электронный ресурс] URL: <https://sk.ru/foundation/about/> (дата обращения: 14.12.2019)
8. Отчет о результатах контрольного мероприятия «Проверка целевого и эффективного использования в 2017–2018 годах и истекшем периоде 2019 года средств федерального бюджета, внебюджетных источников и федеральной собственности, направленных на государственную поддержку производства, проката и показа отечественной кинопродукции и анимационной отрасли». // Бюллетень Счетной палаты РФ – 2019, № 10 (262). [Электронный ресурс] URL: <http://www.ach.gov.ru> (дата обращения: 16.04.2019)
9. Электронный сайт Бухгалтерский учет. Налоги. Аудит. [Электронный ресурс] URL: <https://www.audit-it.ru> (дата обращения: 16.04.2019)

ВЛИЯНИЕ АСУ НА РАЗВИТИЕ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА: АСУ И РАБОЧИЕ МЕСТА

Окунева Диана Алексеевна

*студент, Поволжский государственный университет сервиса,
РФ, г. о. Тольятти*

Грашин Сергей Александрович

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Поволжский государственный университет сервиса,
РФ, г. о. Тольятти*

Гостиничный бизнес представляет собой динамично развивающуюся систему, которая занимает одно из самых важных мест в секторе экономики страны. Данный вид деятельности непосредственно связан с установлением благоприятных и долгосрочных взаимоотношений между разными людьми. В настоящее время Интернет-технологии позволяют сократить эту дистанцию как в территориальном плане, так и мировоззренческом.

Процесс общения в современном обществе с каждым днем все в большей степени переходит в Интернет. Технологии становятся неотъемлемой частью жизни каждого человека. Именно поэтому и гостиничный бизнес необходимо развивать, учитывая этот важный факт, расширять сферу его влияния посредством Интернет-технологий, информационного пространства.

АСУ, автоматизированная система управления, позволяет наиболее ярко продемонстрировать положительное воздействие технологического прогресса на развитие гостиничного бизнеса. С помощью данного программного продукта управление гостиницей осуществляется посредством автоматизации работы всех служб, обеспечивающих функционирование гостиницы [2, с. 852].

Разумеется, это не значит, что потребность в персонале сводится к нулю. Персонал по-прежнему необходим. Наблюдается его сокращение ввиду развития подобных технологий, как и во всех остальных сферах ранее исключительно человеческой деятельности. Но для владельца гостиницы это скорее плюс, чем минус. Ведь ему не нужно будет нанимать много людей для обеспечения

работы своего предприятия. Достаточно позаботиться о введении АСУ в гостинице и о найме персонала на ключевые позиции.

Однако и для персонала, который может попасть под сокращение из-за подобных инноваций в обеспечении работы гостиницы, можно отметить положительный аспект: чтобы продолжить самореализацию, раскрытие своих потенциальных возможностей, ему необходимо будет учиться новому, постоянно развиваться. Со временем и эти люди смогут позволить себе открыть собственную гостиницу с АСУ, введение которой когда-то заставило искать их новую работу, сферу применения своих талантов, и осознать насколько это удобно.

Можно сказать, что АСУ способствует интеллектуализации труда задействованных в гостиничном бизнесе людей. Иными словами, она изначально воспринимается той частью персонала, необходимость в котором потеряла свою актуальность из-за данного программного продукта, негативно. Но именно появление АСУ может подтолкнуть их к карьерному росту за счет приобретения новых знаний, умений и навыков, скорее всего, в другой сфере деятельности, смежной с гостиничным бизнесом (например, продажи, маркетинг, продвижение и/или создание каких-либо услуг и/или товаров, на которые есть спрос всегда или появился совсем недавно и т.д.).

Вся эта цепочка взаимосвязанных событий может привести к изменению жизни человека в лучшую сторону. По прошествии определенного времени, которое ему, несомненно, понадобится для личностного роста, многочисленных проб и ошибок, получения опыта, создания капитала на открытие своей гостиницы, введение АСУ в ее работу, найм персонала на ключевые позиции, продвижение услуг своего предприятия и т.д., человек вернется в гостиничный бизнес, но уже не в качестве персонала, который выполняет механическую работу, а самым настоящим владельцем собственной гостиницы с ценным опытом за плечами, готовым и дальше постоянно работать над собой, интеллектуализацией своего труда, обеспечивая успех деятельности собственного предприятия [3, с. 308].

Данный аспект заслуживает столь пристального внимания по той причине, что весь гостиничный бизнес строится на непростых судьбах сильных людей. Слабые люди не смогут вернуться в гостиничный бизнес, из которого их когда-то вынудил уйти технологический прогресс под названием АСУ. Сильные люди воспримут это как опыт и обернут его для себя в положительном ключе, как точку отсчета для роста. Роста, который приведет их к лучшей, новой жизни. Они вернуться в гостиничный бизнес с новыми идеями для того, чтобы открыть для него возможности, с помощью которых можно будет вывести его на небывалый уровень. Только такие сильные люди могут обеспечить благоприятное развитие данного вида бизнеса. Активное внедрение АСУ в гостиничный бизнес естественным образом ведет отбор главных действующих лиц, которыми не могут быть слабые люди.

Так, оптимальное сочетание одних из самых важных внешних факторов (социально-демографический, социально-культурный, научно-технический), факторов, характеризующих условия функционирования системы управления потенциалом сферы услуг, сервисная политика (координация, регулирование и организация, кадровый потенциал, маркетинг территории) и факторов, влияющих на внутренний потенциал сферы услуг (инфраструктура, индустрия, ресурсы сферы услуг), которые в совокупности оказывают воздействие на формирование и стратегическое развитие регионального сервисного комплекса, и обеспечивает работу гостиничного бизнеса, одного из самых важных секторов экономики страны [1, с. 25].

АСУ оказывает огромное влияние на развитие гостиничного бизнеса. Благодаря своему появлению и активному использованию она способна «вырастить» большое количество руководителей, прошедших весь свой непростой путь карьерного роста, осознающих его ценность, значимость для себя того дела, ради которого они готовы трудиться всю свою жизнь, не останавливаясь на одном месте, развивая себя, своих подчиненных, оказывая благоприятнейшее воздействие на гостиничный бизнес.

Список литературы:

1. Грашин С. А. Когнитивный подход к построению методики выбора и принятия управленческих решений в области функционирования и развития регионального сервисного комплекса // Экономика и управление: новые вызовы и перспективы. – 2012. – №3. – С. 24-28.
2. Сайбель Н. Ю., Аракелян К. Р. Преимущества применения автоматизированных систем управления в гостиничном бизнесе // Молодой ученый. – 2016. – №10 (114). – С. 852-855.
3. Хлебенских Л. В., Зубкова М. А., Саукова Т. Ю. Автоматизация производства в современном мире // Молодой ученый. – 2017. – №16 (150). – С. 308-310.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ИМУЩЕСТВА ОРГАНИЗАЦИИ: ДЕЙСТВУЮЩАЯ СИСТЕМА И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Хидиров Тагир Анверович

*магистрант, Дагестанский государственный университет,
РФ, Республика Дагестан, г. Махачкала*

Налог на имущество организаций – это налог на движимое и недвижимое имущество, куда входит и имущество, переданное как во временное владение, так и пользование, а также распоряжение или доверительное управление, внесённое в совместную деятельность. В начальном этапе внедрения налога на имущество на территории РФ преследовались следующие основополагающие цели:

- создать у предприятий заинтересованность в реализации излишнего, неиспользуемого имущества;
- стимулировать эффективное использование имущества, находящегося на балансе предприятия.

То есть, для финансов данный вид налога выполняет в основном стимулирующую и контрольную функцию, а при пополнении бюджетов федерации и местных бюджетов - фискальную функцию. Налоги на имущество являются важной частью доходов регионального и местного бюджетов.

Основным нормативно-правовым актом, который устанавливает налог на имущество организаций является глава 30 Налогового Кодекса Российской Федерации. В свою очередь, законодательные или представительные органы субъекта Федерации могут устанавливать такие структурные составляющие налогообложения, как: налоговая ставка в пределах, определенных НК РФ, сроки и порядок уплаты налога; форму отчётности по налогу и что немаловажно, налоговые льготы и основы для их использования.

К примеру взять, субъекты РФ могут предоставлять налоговые льготы следующим организациям:

- для религиозных организаций - в отношении любого принадлежащего им имущества, в том числе используемого в хозяйственной деятельности;

- для региональных общественных организаций инвалидов или других организаций инвалидов - в отношении имущества, не указанного в статье 381 Налогового Кодекса РФ;

- для фармацевтических организаций по производству медицинских препаратов - в отношении имущества для производства не только ветеринарных препаратов;

- в отношении памятников истории и культуры как регионального, так и местного значения;

- в отношении любых объектов с ядерными установками;

- для сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Экономическая сущность налога на имущество состоит в изъятии части доходов, полученных в определенных экономических условиях, от использования имущества юридических лиц. Произведение соответствующей налоговой ставки и налоговой базы, исчисляется как сумма налога на имущество организаций, которая определяется за налоговый период. Вся сумма налога, которая подлежит уплате в бюджет по итогам налогового периода, представляет собой разницу между общей суммой налога и суммами авансовых платежей, которые были исчислены в течение налогового периода.

Плательщиками данного вида налога являются российские организации иностранные организации, которые осуществляют свою деятельность на территории РФ. Данный налог обязаны уплачивать все организации, которые образованы в соответствии с законодательством РФ, и, следовательно, её оплачивают как коммерческие, так и некоммерческие организации. По истечении каждого отчетного и налогового периода налогоплательщики обязаны представлять в налоговые органы налоговые расчеты по авансовым платежам по налогу и налоговую декларацию по налогу по своему местонахождению, а также по местонахождению каждого своего обособленного подразделения, имеющего отдельный баланс и каждого объекта недвижимого имущества, в отношении ко-

торого отдельный порядок исчисления и уплаты налога. В соответствии со статьей 83 НГ РФ, налогоплательщики, отнесенные к категории крупнейших, представляют налоговые декларации (расчеты) в налоговый орган по месту учета в качестве крупнейших налогоплательщиков.

Налог на имущество организаций в России является прямым, и относят его к категории региональные налоги. Налог на имущество уплачивается в бюджет в приоритетном и обязательном порядке и зависит от финансовых показателей организации. То есть, несмотря на то, что этот налог относится к категории прямых, в итоге зависит от результатов хозяйственной деятельности плательщика. Однако оплата подлежит, даже если результат хозяйственной деятельности предприятия принимает форму убытка за отчетный период.

Обложению данным налогом подлежит практически все имущество, зарегистрированное на соответствующие учетные счета в балансе активов, за исключением дебиторской задолженности, ценных бумаг и наличных денег. Поэтому для целей расчета и оплаты налогов на имущество организаций учитывается балансовая стоимость имущества, в том числе остаточная стоимость основных средств, исключая материальные активы.

Не признаются объектами налогообложения:

- земельные участки и иные объекты природопользования (водные объекты и другие природные ресурсы);
- имущество, принадлежащее на праве хозяйственного ведения или оперативного управления федеральным органам исполнительной власти, в которых законодательно предусмотрена военная и (или) приравненная к ней служба, используемое этими органами для нужд обороны, гражданской обороны, обеспечения безопасности и охраны правопорядка в Российской Федерации.

На сегодняшний день схема определения порядка оплаты налога на имущество включает в себя следующие элементы: плательщики, объект налогообложения, налоговая база, налоговый период, ставка и срок уплаты.

В настоящее время база налога на имущество скорректирована таким образом, чтобы вывести из налогообложения товарные запасы, готовую продукцию

и другие части актива баланса организации, а объектом обложения данным налогом является непосредственно амортизируемое имущество, учитываемое на балансе организации по его остаточной стоимости.

Рассматривая основные проблемы налога на имущество организаций, можно выделить, в первую очередь, увеличение налогового бремени, которая вызвана внедрением нового порядка налогообложения отдельных видов имущества, и налоговая база в отношении которых определяется как кадастровая стоимость. И второй, основной проблемой является проблема оценки стоимости недвижимости как основной части механизма формирования налогооблагаемой базы налога на недвижимость. То есть, существующая в настоящее время система расчёта инвентаризационной стоимости имущества даёт в результате цифры, которые на самом деле не соответствуют действительности. Налоговый кодекс РФ первоначально должен был стать законом прямого действия и заменить собой весь этот комплекс законов и нормативных документов. Однако этого не произошло. Разработка и прочтение нормативной документации, обработка огромных массивов отчетности, проведение проверок, обеспечение деятельности налоговых органов и т.д. пожирает громадное количество рабочего времени, бюджетных денег и других ресурсов. И в связи с этим наличие разных методологий оценки недвижимости для целей налогообложения недопустимо, так как это вносит хаос и путаницу в деятельность налоговых органов.

В качестве решения этих проблем целесообразным представляется введение единого налога на недвижимость организаций, который позволит упростит действующий порядок учета различных групп имущества и порядок исчисления налога на имущество организаций. Создание одной для всех методики оценки объектов недвижимости юридических лиц для целей налогообложения также можно считать одним из перспективных путей решения проблем налогообложения имущества организаций.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс РФ. Часть 1-я от (31.07.98 г. № 146–ФЗ) и часть 2-я (5.08.2000 г. № 117- ФЗ) в ред. от 03.07.2017 г. СПб.: Питер, 2017. 672 с.
2. Макаренко Т.Н. Налоговый процесс и налоговое производство / Т.Н. Макаренко // Финансовое право, 2016. № 3. С. 25–29.
3. Минниханова Д.А., Крохмаль Л.А., Пузикова О.П. Развитие системы налогообложения имущества юридических лиц в России // Дальневосточный аграрный вестник. 2017. №4 (44). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-sistemy-nalogooblozheniya-imuschestva-yuridicheskikh-lits-v-rossii> (дата обращения: 13.11.2019).

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ТРАДИЦИОННУЮ МОДЕЛЬ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Шамкина Ольга Павловна

*магистрант, Институт заочного и открытого образования,
Финансовый университет при правительстве Российской Федерации,
РФ, г. Москва*

Васильев Игорь Иванович

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Финансовый университет при правительстве Российской Федерации,
РФ, г. Москва*

Банковская система является отражением экономики любого государства, мощь и эффективность функционирования национальной экономической системы неразрывно связана с эффективностью функционирования банковской системы. Цифровизация разных областей функционирования финансовых рынков, развитие системы безналичных платежей и расчетов, доступность интернета, переход традиционных банковских услуг в онлайн привели к трансформации традиционной модели работы коммерческих банков. В условиях цифровой трансформации экономики и ужесточения регулирования со стороны Центрального банка особую актуальность приобретает анализ влияния цифровых технологий на эффективность работы банка.

За последние пять лет отрасль финансовых технологий стала развиваться значительными темпами. Россия является одним из мировых лидеров по проникновению услуг финтех с уровнем 82%, значительно превысив общемировой показатель и пропустив вперед только Китай и Индию. По сравнению с 2017 годом индекс вырос практически в два раза. В 2019 г., по прогнозам аналитиков, объем финтех-рынка может вырасти до 60 млрд руб. (+11%), а в 2020 г. – до 65 млрд руб. (+8%).

Развитие финансового и банковского сектора экономики осуществляется в направлении цифровизации, банковское обслуживание, маркетинг, реализация банковских продуктов переходит в цифровую среду. Цифровые технологии меняют и внешние и внутренние коммуникации коммерческого банка. В центре

внимания находится клиент, развивают каналы обслуживания и персонализируют клиентские предложения.

Для проведения эффективной цифровизации необходима смена бизнес-процессов кредитной организации, реформирование инфраструктуры, формирование у сотрудников новых компетенций, значительные финансовые ресурсы.

Основным источником финансирования финтех-проектов в банковском секторе является венчурный капитал, его доля в общем объеме финансирования составляет свыше 70%, по оценке McKinsey. Кроме того, можно выделить такие традиционные инструменты привлечения капитала, как сделки слияния и поглощения, а также прямые инвестиции и альтернативные, например, краудфандинг, краудинвестинг, P2B-кредитование, онлайн-факторинг. По оценкам KPMG, в 2018 г. финтех стартапы привлекли от частных инвесторов со всего мира рекордный размер средств – свыше 100 млрд. долл.

В настоящее время осуществляется переход от традиционного банкинга и оказания банковских услуг посредством посещения клиентами офисов банка к цифровому банкингу. В моделях, основанных на традиционном банкинге, увеличивается доля цифрового контента. Любая банковская стратегия уже сейчас включает использование цифровых технологий. В моделях, основанных на цифровом банкинге, используются и с очень высокой степенью вероятности будут использоваться в будущем элементы традиционного банкинга.

Сохранится функционал консультирования и проведения отдельных операций для различных категорий граждан (людей, впервые открывающих банковский вклад или получающих первый кредит; пенсионеров и граждан, испытывающих проблемы с использованием электронных устройств; состоятельных клиентов и др.).

С развитием мобильного и цифрового контента общения традиционные форматы оказания банковских услуг перестают удовлетворять потребностям большинства клиентов. В самом общем виде для клиентов теперь главное – простота, безопасность и скорость банковских операций, возможность их осу-

ществления в режиме «24x7», получение не только банковских, но и других услуг с помощью единого интерфейса. Цифровая эпоха в принципе делает возможным, чтобы любое устройство, оснащенное микрочипом, могло производить транзакции в режиме реального времени и практически бесплатно. Постепенно будут уходить и уже уходят в прошлое линейки банковских продуктов, и их место занимают компоненты в виде приложений. Клиент складывает их в соответствии со своими потребностями. Мейнстримом маркетинговых стратегий банков в цифровую эпоху становится массовая кастомизация услуг, основанная на анализе больших данных (Big Data) и использовании возможностей искусственного интеллекта [2].

При этом основными ориентирами работы банков служат:

1. Цифровая трансформация банковского сектора. По уровню и темпам продвижения цифровых технологий банковский и финансовый сектор входит в число лидирующих отраслей.

2. Биометрическая идентификация граждан для целей предоставления банковских услуг. Для снижения затрат банков на внедрение процесса в работу актуальным является использование облачных решений по обеспечению информационной безопасности при работе с биометрическими данными граждан.

3. Инновационная активность банков, дающая возможность переориентировать свою деятельность в условиях санкционного давления с минимально затратными технологиями.

4. Банкострахование. По оценкам экспертов размер инвестиций в данный сектор составляет 6 млрд. долларов США, 80% заключенных сделок осуществляется венчурными фондами.

5. Платежи и переводы. Это направление является основным направлением цифровизации и направлено на удовлетворение потребностей физических лиц в расчетах в рамках, прежде всего, быстрых платежей и расчетов. На начальном этапе внедрения проекта системы быстрых платежей переводы денежных средств были представлены следующими видами:

- С2С - транзакции между двумя физическими лицами,

- Me2Me - транзакции физического лица между собственными банковскими счетами, открытыми в разных кредитных организациях.

На втором этапе планируется использовать:

- C2B/C2G - транзакции физических лиц, получателями которых являются юридические лица за товары и услуги, платежи по налогам и сборам, оплата штрафов, транспортных и коммунальных услуг,

- B2C - возврат денежных средств физическим лицам от юридических лиц,

- B2B - транзакции, осуществляемые между юридическими лицами-индивидуальными предпринимателями (рисунок 1).



Рисунок 1. Этапы внедрения системы быстрых платежей в России [8]

6. Развитие банковских групп и банковских холдингов. Данное направление рассматривается как положительный процесс, способствующий повышению эффективности банковского сектора, его конкурентоспособности. Доводом этого постулата служит возможность крупных объединений, банковских холдингов и групп выходить на международные кредитно-финансовые рынки. [4]

Для иллюстрации направлений развития цифровизации, указанных выше рассмотрим динамику финтех индустрии и объемы сделок. На рисунке 2 представлены объемы средств по всем сделкам крупнейших секторов финтеха.

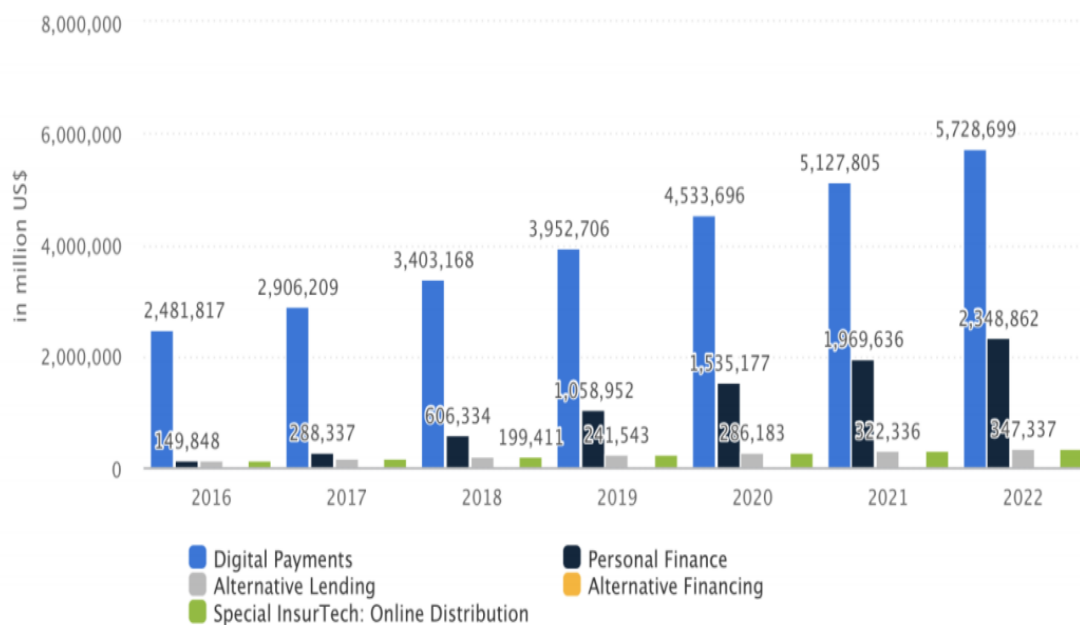


Рисунок 2. Объемы средств по всем сделкам крупнейших секторов финтеха [3]

Представленные показатели свидетельствуют об увеличении транзакций во всех секторах финтеха, крупнейшим является сектор цифровых платежей и переводов, так как ими пользуются более половины взрослого населения мира.

Однако, наиболее высокие показатели темпов роста показывает отрасль «Личных финансов (Personal finance), рост составил с 149,848 млн. долл. до 606,334 млн. долл. за 2 года, то есть более 400%. Стоит сделать вывод о том, что рынок P2P денежных переводов является одним из наиболее быстроразвивающихся и перспективных. Рассмотрим количество пользователей в каждом финтех секторе на рисунке 3.

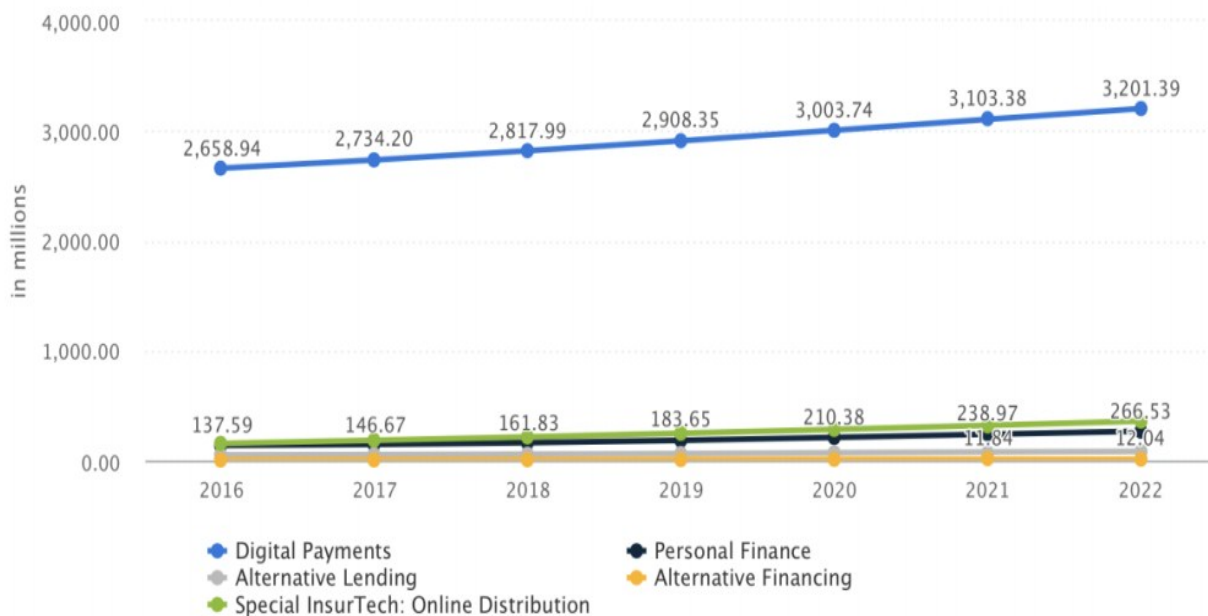


Рисунок 3. Количество пользователей в финтех секторах, млн. чел [7]

Как показано на рисунке 3 отмечается стабильность притока пользователей в каждом сегменте финтеха. Для получения комплексной картины проанализируем объем транзакций на одного пользователя на рисунке 4. При анализе размера сделки на одного пользователя можно сказать, что наиболее стабильным является сервис InsurTech, сектор цифровых платежей характеризуется ростом в 20% в 2018 году, наиболее стремительное развитие получил сегмент персональных финансов и P2P переводов.

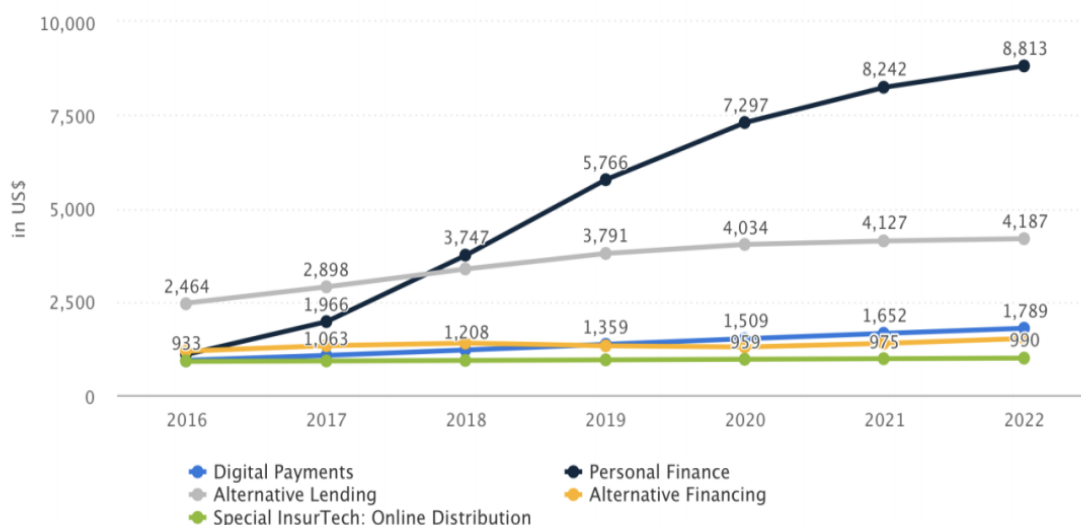


Рисунок 4. Средний годовой объем сделок на 1 пользователя [7]

Трансформация традиционных банков в банки будущего с учетом вышеуказанных тенденций может осуществляться длительный период времени, который будет определяться предпочтениями потребителей финансовых услуг и их цифровой грамотностью, уровнем защиты финансовых активов и информации от несанкционированного доступа, состоянием конкурентной и регуляторной среды. Открытый банкинг основан на работе с мобильными приложениями, цифровыми технологиями дистанционного доступа и аналитикой.

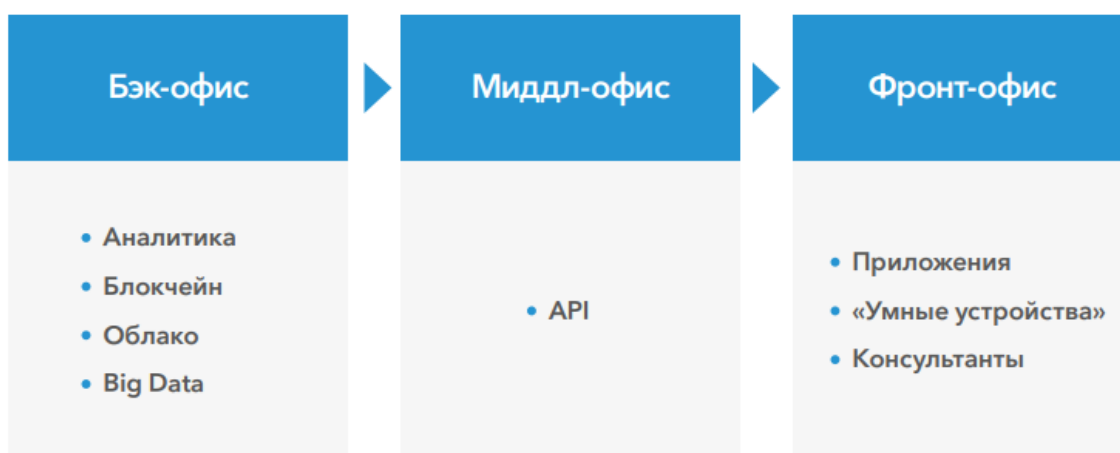


Рисунок 5. Принципиальная схема банка будущего

Ключевое значение в обеспечении лояльности клиентов приобретает новый формат их коммуникации с поставщиками финансовых услуг. Помимо персонализации предложений важным фактором становится омниканальность обслуживания. Она предполагает не просто коммуникацию с клиентом по различным каналам, а интеграцию этих каналов в единую систему. С течением времени это позволит перейти от цепочек цифровых сервисов к «цифровым банкам» и сервисным «цифровым фабрикам».

Цифровой банк будет предоставлять большую часть продуктов и услуг в цифровом формате. При этом его клиенты в повседневной жизни также используют цифровые каналы доступа к услугам банка. Инфраструктура банка будет оптимизирована для осуществления цифрового взаимодействия в режиме реального времени, внутренняя культура предполагает значительную скорость изменения в использовании цифровых технологий [5].

Необходимость перехода к цифровым форматам определяется не только желанием повысить операционную эффективность, хотя это само по себе служит важным фактором межбанковской конкуренции. Не менее важным, особенно для крупных банков, является растущее конкурентное давление со стороны финтех-компаний, начиная от финтех-карликов (стартапы) и заканчивая финтех-гигантами (Big Tech в лице Apple, Facebook, Alibaba, Amazon и др.), которые берут на себя часть функций банковского обслуживания. В основном это касается проведения платежей, частично - кредитования и инвестиционного консультирования.

В ТОП-10 российских кредитных организаций, наиболее подготовленных к цифровизации и интеграции финансовых технологий, вошли: Тинькофф Банк, Сбербанк России, Альфа-Банк, Райффайзенбанк, АК Барс, Росбанк, ВТБ, Банк Русский Стандарт, Банк «СанктПетербург» и Банк Уралсиб. По мнению исследователей, именно сегодняшние лидеры технологической трансформации финансового бизнеса в перспективе 2–3 лет изменят расстановку сил в банковском сегменте и будут конкурировать за новый объем российского финансового рынка.

Одновременно кредитные организации занимаются поиском и выкупом перспективных финтех-стартапов или создают собственные финтех-проекты, не считая развитие финтех-компаний угрозой для своего бизнеса. В 2018 г. Сбербанк инвестировал в систему искусственного интеллекта VisionLabs. Кроме того, финансовые холдинги, банки, страховщики запускают собственные акселераторы и инкубаторы финтех-стартапов. Так, «Хоум Кредит», «Ак Барс» совместно с другими участниками финансового рынка и международной платежной системой MasterCard создали первый в РФ отраслевой финтех-акселератор «ФинтехЛаб». Сбербанк совместно с 500 Startups24 запустили уже несколько международных акселерационных программ для российских стартапов.

Крупнейший небанк Тинькофф Банк запустил собственную школу разработки и аналитики в сфере финтеха – TinkoffFintechSchool. Банк ВТБ в рамках

второго набора корпоративного акселератора для технологических компаний, организованного совместно с ФРИИ, приступил к реализации 12 пилотных проектов со стартапами. А международная платежная система Visa совместно с технопарком «Сколково» намеревается в ближайшем будущем провести российский этап международного конкурса инновационных идей VisaEverywhereInitiative. В сотрудничестве со «Сколково» Visa планирует увеличить масштаб конкурса, создать непрерывную программу инновационного развития, а также привлечь к участию больше технологических предпринимателей и партнеров из банковской сферы и ритейла.

В настоящее время глобальный рынок технологических решений для финансовой сферы является одним из самых быстрорастущих в мире. Это означает, что проекты, которые вчера казались совершенно фантастическими, уже сегодня могут находиться в стадии финального тестирования или даже быть запущены в эксплуатацию. Ключевые факторы, влияющие на развитие индустрии отображены в табл. 1.

Таблица 1.

Основные драйверы и барьеры роста финтех-индустрии в мире в сфере цифровых транзакций [6]

Драйверы	Барьеры
<p>Наличие развитой цифровой и «традиционной» финансовой инфраструктуры, на базе которой легко реализовывать инновационные проекты; Наличие квалифицированных и креативных кадров способных генерировать новые решения. Наличие благоприятных условий для «притока мозгов» из других стран;</p> <p>Лояльность пользователей (физ- и юрлица) к «нетрадиционным» финансовым сервисам, включая краеугольные unbanked- и underbanked-сегменты;</p> <p>Высокий интерес инвесторов к инновационным финтех-проектам. Характерно для прозрачных условно развитых рынков;</p> <p>Эффективное государственное регулирование, способствующее развитию финтех-проектов</p>	<p>Неразвитая или неравномерно развитая цифровая и финансовая инфраструктура;</p> <p>Дефицит квалифицированных кадров;</p> <p>Низкий уровень технологической и финансовой грамотности населения;</p> <p>Низкий уровень доверия населения к финансовым технологиям. Склонность к консервативным форматам финансового обслуживания;</p> <p>Рост киберугроз и активная борьба с киберпреступниками;</p> <p>Непрозрачность рынков, вследствие чего высокие риски для локальных и зарубежных инвесторов;</p> <p>Недостаточно оперативное совершенствование нормативно-правового регулирования в сфере финансовых технологии</p>

Определенно, финтех-услуги стали популярными в мире, превратившись в массовый тренд на всех изученных нами рынках. В работе банков будущего будет осуществлен переход к широкому использованию технологий распределенного реестра (distributed ledger technology). Наиболее распространенная из них - блокчейн, который представляет собой криптографически безопасный, децентрализованный и распределенный реестр.

С использованием цифровизации в традиционных моделях банков появляются новые возможности, например сокращение операционных издержек, повышение эффективности оказания банковских услуг, переход на новые сегменты рынка, инновационное использование данных в маркетинге и риск-менеджменте. К новым сегментам будет относиться, прежде всего, молодое поколение бизнесменов, желающих получать банковские услуги мгновенно, не посещая отделений банка. Малому и среднему бизнесу необходим «карманный» банк для решения традиционных задач (открытие банковского счета, дистанционное банковское обслуживание, получение наличности по корпоративным картам, управление счетом). Необходимо дистанционное подписание документов, размещение депозитов, конвертация валюты, электронная переписка с банком, уведомление партнеров о платежах, заказ документов и другое. К новым сегментам в условиях цифровизации относятся также лица с ограниченными возможностями, у которых нет возможности посещать отделения банка.

Однако, для поддержания эффективности работы банка в условиях цифровой трансформации не следует полностью отказываться от традиционной модели работы. Необходимо помнить, что есть сегмент клиентов, которым удобно использовать традиционные каналы обслуживания и пользоваться услугами банка в режиме офлайн или клиенты с низким уровнем финансовой грамотности.

Таким образом, можно сказать, что функционирование банка будущего основывается на использовании цифровых технологий с высокой степенью персонализации услуг и комплексном обслуживании клиентов в рамках высоко-

скоростного безопасного банкинга. Однако, для эффективного использования цифровых технологий коммерческий банк должен совмещать достижения цифровизации с элементами традиционного банкинга.

Список литературы:

1. Антюфьев А. Г., Табачный Е. М. Банковские инновационные продукты российских коммерческих банков // Наука и образование сегодня. 2019. №1 (36). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/bankovskie-innovatsionnye-produkty-rossiyskih-kommercheskih-bankov> (дата обращения: 02.10.2019)
2. Борисова Е.В. Теоретические аспекты инновационного развития экономики // Креативная экономика. 2018. Т. 12. № 1. С. 9.
3. Кох Л.В., Кох Ю.В. Банки и финтех-компании: конкуренты или партнеры // Вестник ЗабГУ. 2019. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/banki-i-finteh-kompanii-konkurenty-ili-partnery> (дата обращения: 12.12.2019).
4. Луцкая. Е.Е. Современное состояние банковского сектора России и влияние западных санкций. (Обзор) // Социальные и гуманитарные науки: Отечественная и зарубежная литература. Сер. 2, Экономика: Реферативный журнал. 2019. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/2019-02-019-e-e-lutskaya-sovremennoe-sostoyanie-ban-kovskogo-sektora-rossii-i-vliyanie-zapadnyh-sanktsiy-obzor> (дата обращения: 29.11.2019).
5. Официальный сайт Ассоциации российских банков [Электронный ресурс]//Режим доступа: https://asros.ru/upload/iblock/c30/20397_informatsionnoanaliticheskoeobozrenientyabr2019.pdf (дата обращения 29.11.2019).
6. Рынок инновационных финансовых технологий и сервисов-2019 //Высшая школа экономики [Электронный ресурс]//Режим доступа: <https://dcenter.hse.ru/data/2019/>(дата обращения 29.11.2019).
7. Statista - портал онлайн-статистики, исследований рынка и бизнес-аналитики [Электронный ресурс]. URL: <https://www.statista.com/topics/2404/fintech/> (дата обращения: 10.12.2019)
8. Быканова Н.И., Гордя Д.В., Аль-Саади Моханад Рахим Салим Возможности и перспективы внедрения системы быстрых платежей в России// НАУЧНЫЕ ВЕДОМОСТИ БЕЛГОРОДСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА. СЕРИЯ: ЭКОНОМИКА. ИНФОРМАТИКА

ПРОБЛЕМЫ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ЛОВУШЕК В РОССИИ

Яганов Магомед-Рамазан Абдулхаликович

*студент, Дагестанский государственный университет,
РФ, г. Махачкала*

Шапиева Разият Магомедалиевна

*студент, Дагестанский государственный университет,
РФ, г. Махачкала*

Аликеримова Тамила Девлетхановна

*научный руководитель, старший преподаватель,
Дагестанский государственный университет,
РФ, г. Махачкала*

PROBLEMS OF INSTITUTIONAL TRAPS IN RUSSIA

Magomed-Ramazan Yaganov

*Student, Dagestan State University,
Russia, Makhachkala*

Raziyat Shapieva

*Student, Dagestan State University,
Russia, Makhachkala*

Tamila Alikirimova

*scientific director, Senior Lecturer, Dagestan State University,
Russia, Makhachkala*

Аннотация. В настоящее время в экономиках стран с переходной экономикой существует проблема так называемых «институциональных ловушек». Данным явлением вот уже более 20 лет занимаются ученые-экономисты различных стран. Статья посвящена исследованию проблем институциональных ловушек в российской экономике, а также объяснению причин их формирования и закрепления. Рассматриваются институциональные ловушки, характерные как для начальных этапов рыночных преобразований в России, так и для современной российской экономики.

Abstract. The problem of so-called "institutional traps" currently exists in economies in transition. This phenomenon has been studied by scientists-economists of

different countries for more than 20 years. The article is devoted to the study of the problems of institutional traps in the Russian economy, as well as to the explanation of the reasons for their formation and consolidation. Institutional traps typical for the initial stages of market transformations in Russia and for the modern Russian economy are considered.

Ключевые слова: институт, институциональная экономика, неэффективный стандарт, технологический стандарт, макроэкономика, институциональная ловушка.

Keywords: Institute, institutional economy, inefficient standard, technological standard, macroeconomics, institutional trap.

Еще в 2002 г. Россия была признана мировым сообществом страной с рыночной экономикой. Существенная часть прежних институтов, характерных для командной экономики (централизованное планирование, директивное ценообразование), заменена рыночными, однако далеко не все институциональные изменения и реформы были эффективны и оказали положительное влияние на дальнейшее экономическое развитие страны. К примеру, либерализация цен привела к быстрому и длительному их росту, а последующая попытка стабилизации - к формированию механизма неплатежей, переходу к бартерным обменам, то есть появлению институциональных ловушек - неэффективных, но устойчивых институтов или норм поведения. Этот термин в 1999 г. ввел академик Виктор Меерович Полтерович в качестве альтернативы концепции path dependence - зависимости институциональных изменений от предшествующей траектории развития [4, с.61].

Причинами попадания в институциональные ловушки могут быть реформы, если не все их последствия достаточно хорошо просчитаны или они были проведены в высоком темпе, как это было сделано сторонниками «шоковой терапии» в России. В таких условиях неудивительным является существование в российской экономике большого числа институциональных ловушек.

Переход к бартерному обмену стал одной из первых институциональных ловушек, в которую попала российская экономика. Доля бартера в выручке российских предприятий в 1995-1998 гг. составляла от 30 до 55% [4, с.62].

Впервые термин «институциональная ловушка» был предложен В.М. Полтеровичем. Российский ученый-экономист определяет институциональную ловушку как «неэффективную устойчивую норму (неэффективный институт), имеющую самоподдерживающий характер». Действие институциональной ловушки проявляется в том, что принятые с благими намерениями макроэкономические решения впоследствии приводят к негативным последствиям устойчивого характера, при этом издержки, связанные с преобразованием неэффективных институтов, зачастую превышают издержки от функционирования «плохого» института. «Институциональная ловушка» является развитием концепции «Path Dependence» («Эффект колеи»), описанной в статье Пола Дэвида. Впоследствии эта концепция была воспринята экономистами-приверженцами институциональной парадигмы и получила свое развитие в трудах Дугласа Норта и Брайана Артура [4, с.18].

В зарубежных источниках термин «институциональная ловушка» обозначается как «institutional trap», однако чаще используется понятие «эффект блокировки» - «lock-in effect». Согласно определению Д.Норта, эффект блокировки означает, что однажды принятое решение трудно отменить. Д. Норт отмечает, что «приращение изменений в технологической сфере, однажды принявшее определенное направление, может привести к победе одного технологического решения над другими даже тогда, когда первое технологическое направление, в конце концов, оказывается менее эффективным по сравнению с отвергнутой альтернативой». Хрестоматийным примером такого неэффективного технологического развития стала предложенная П. Дэвидом проблема QWERTY-эффекта, которая была определена как институциональная ловушка. Исследователь продемонстрировал победу менее эффективного стандарта над более эффективными на примере раскладки клавиатур печатающих устройств QWERTY. Выбор порядка расположения клавиш был определен достаточно

случайными обстоятельствами, а его изменение было невозможным из-за высоких издержек. Последующее изучение QWERTY-эффектов продемонстрировало их широкое распространение в самых разных сферах.

Еще одной институциональной ловушкой, характерной для начального этапа рыночных преобразований в России, являются неплатежи. Так как институты кредитования были неразвиты, в случае, если одно из предприятий не могло оплатить услуги своих поставщиков, появлялась целая цепочка неплатежей. В результате этого процесса предприятия, понимая, что им не заплатят, сами переставали платить своим контрагентам. В случае, если бы объем собственной задолженности предприятия «А» перед «Б» был бы равен объему задолженности «Б» перед «А», то существовал бы баланс, некий эквивалент бартеру. Предприятия стремились к достижению этого баланса.

Таким образом, формированию данной неформальной нормы (неплатежей) послужили фундаментальные факторы: неразвитая система кредитования, неблагоприятная экономическая ситуация, порождавшая финансовые затруднения у большого числа предприятий.

Институциональной ловушкой, характерной для современной экономики России, является уклонение от уплаты налогов. Существование данного феномена в нашей стране с позиции институциональной экономики можно объяснить следующим образом. Налоги необходимы для того, чтобы государство могло выполнять свои функции, главной из которых является повышение благосостояния его населения. Налогообложение - формальный институт. Согласно опросу ВЦИОМ, 55% россиян готовы поддержать повышение налога на доходы физических лиц, только если эти средства будут использованы на повышение будущих пенсий и поддержку здравоохранения. Однако в больших группах (каковой, несомненно, являются налогоплательщики), при недостаточно развитом механизме контроля или принуждения, многие члены стараются не прилагать никаких усилий по достижению коллективного блага - уклоняются от уплаты налогов. Таким образом, возникает «эффект безбилетника», связан-

ный с уходом членов больших групп от участия в производстве коллективного блага, но не в его потреблении [4, с.63].

Появление в России такой институциональной ловушки, как уклонение от налогов, стало возможным под воздействием фундаментальных факторов - макроэкономической нестабильности и относительно низких уровней доходов населения. Кроме того, часть населения просто не осознает важность института налогообложения или считает, что средства расходуются государством неэффективно - то есть уплата налогов не улучшит благосостояние граждан. Высокий уровень уклонения от налогов может свидетельствовать о том, что налогоплательщики России не уверены в получении коллективного блага с помощью института налогообложения, и потому возникает «эффект безбилетника» [3, с.55].

Чем больше масштаб уклонения от налогов, тем меньше возможный ущерб от их неуплаты каждого отдельного налогоплательщика. Это увеличивает масштабы уклонения. Таким образом, появляется эффект координации. Кроме того, существует спрос на специалистов, которые знают, какие инструменты необходимо использовать, чтобы максимально сократить налогооблагаемую базу, - появляется эффект обучения. Следовательно, существуют высокие трансформационные издержки выхода из теневого сектора, что закрепляет данную неэффективную норму.

Наиболее опасной является институциональная ловушка рентоориентированного поведения, препятствующая инновационному развитию России, диверсификации экономики. В особенности этот тип поведения направлен на извлечение природной ренты.

Механизм формирования рентоориентированного поведения в современной России состоит в следующем. Наличие природных богатств, формирование по причине слабых институтов и неразвитого гражданского общества, а также ряда государственных реформ монополюющей бюрократии, рост цен на углеводороды привели к формированию политической и природной ренты.

Как следствие - произошел рост рентоориентированного поведения, сращивание власти и бизнеса, рост коррупции [4, с.65].

Таким образом, возникли узкие группы специальных интересов, из-за чего начали формироваться неэффективные для общества в целом, но благоприятные для извлечения природной ренты институты.

Используя терминологию В.М. Полтеровича, выделим основные факторы попадания российской экономики в институциональную ловушку рентоориентированного поведения. Фундаментальные факторы заключаются в том, что, во-первых, в такой богатой природными ресурсами стране, как Россия, присвоение природной ренты является простой моделью поведения. В сырьевом секторе добавленная стоимость создается с гораздо меньшими усилиями и риском, чем в других отраслях. Во-вторых, в повышении цен на углеводороды в начале двухтысячных. Организационные факторы заключаются в формировании монополюс действующей бюрократии, узкой группы специальных интересов, что привело к созданию рентоориентированной институциональной структуры. Социетальные факторы - слабость гражданского общества в России, забота населения о собственном выживании. Все эти факторы были подкреплены эффектом сопряжения, проявляющимся в связи нормы (извлечение природной ренты) с большим количеством других формальных и неформальных норм. К примеру, бюджет России формируется исходя из прогноза будущей цены нефти, так как доходы от ее продажи являются одним из важнейших источников его пополнения. Таким образом, издержки трансформации по выходу из данной институциональной ловушки крайне высоки [2, с.277].

Одной из институциональных ловушек, характерных для современной российской экономики, является такая норма, как негативное отношение к частной собственности в российском обществе. Отрицательное мнение об институте частной собственности подтверждают данные социологических опросов, проведенных Левада-центром в январе 2016 г., где респондентам предлагалось выбрать наиболее предпочтительную для них экономическую систему и форму собственности. Так, 52% указали государственное распределение и планирова-

ние как наиболее правильный тип экономической системы, и лишь 26% назвали более приемлемой систему, в основе которой лежит частная собственность и рыночные отношения [1, с.284].

Экономика Российской Федерации рыночная, а частная собственность является основой данной экономической системы. Один из главных локомотивов развития рыночной экономики - частное предпринимательство, малый и средний бизнес, создающие рабочие места, производящие товары, продукцию. Из негативного отношения к рыночной экономике и частной собственности следует и неприязнь к предпринимательству. Следовательно, основа рыночной экономики не поддерживается и не понимается населением, что значительно усложняет возможности дальнейшего рыночного пути развития.

Одной из главных причин подобного отношения к частной собственности в нашей стране является неудачный опыт приватизации, произошедшей в девяностые годы двадцатого века, сопровождающейся всплеском преступности, рейдерства [5, с.17].

Таким образом, в условиях рыночной экономики негативное отношение населения к частной собственности является крайне неэффективной, но устойчивой нормой - институциональной ловушкой.

Таким образом, многие институциональные ловушки являются результатами проведения реформ и преобразований. В России ловушки были обусловлены высоким темпом реформ, которые привели к негативным для экономики последствиям (высокая инфляция в результате либерализации цен), с одной стороны, и культурной инерцией - с другой, что вызывало институциональный конфликт.

Наиболее характерными институциональными ловушками для начального этапа рыночных преобразований в России были бартерные отношения и неплатежи. Сейчас это рентоориентированное поведение, заключающееся в извлечении природной ренты, а также уклонение от налогов, негативное отношение к частной собственности, недоверие к финансовым институтам и инвестиционной деятельности.

Список литературы:

1. Артамонова М.В. Практика выращивания институтов: институциональные ловушки профессиональных стандартов // Материалы 9 международной социологической грузинской конференции. - 2019. - с.284-298.
2. Гапоян Л.Т. Институциональные ловушки в российской экономике // Современные научные исследования и разработки. - 2019. - №1. - с.277-280.
3. Науменко Н.Ю. Проблемы институциональных ловушек в российской экономике // Трибуна молодого ученого. - 2019. - с.50-55.
4. Давыдова Н.В. Основные меры регулирования институциональных ловушек в российской экономике // Трибуна молодого ученого. - 2019. - с.61-69.
5. Ерзянкн Б.А. Институциональный подход к стационарным и нестационарным экономикам // Научные разработки: евразийский регион. - 2019. - с.17-23.

СЕКЦИЯ 4. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

ПРАВОВОЙ СТАТУС ГРАЖДАН, ПРОЖИВАЮЩИХ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЯХ ПРИ РАССЕЛЕНИИ ИЗ ВЕТХОГО И АВАРИЙНОГО ЖИЛЬЯ

Амирханян Наира Кареновна

*магистрант Уральского института управления – филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,
РФ, г. Екатеринбург*

Сегодня вопрос переселения из ветхого и аварийного жилья волнует многих граждан, проживающих в старых домах. Несмотря на то, что механизм такого расселения давно отлажен, на практике постоянно возникают новые вопросы, судебная практика по которым неоднозначна. В особенности этот вопрос беспокоит малоимущих граждан, находящихся в прямой зависимости от социальной поддержки государства. Хотя в результате приватизации муниципальный и государственный жилищный фонд постоянно сокращается, социальное жилье сохраняется в ветхих и аварийных домах, где приватизация невозможна или нецелесообразна. В настоящей статье рассматриваются актуальные проблемы при расселении граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий. В частности, проведен анализ судебных решений по рассматриваемой ситуации с соответствующими выводами.

На сегодняшний день перечень домов, признанных аварийными и подлежащими сносу, довольно обширный. Переселить всех граждан в короткий период не представляется возможным, поэтому для каждого региона формируются программы по расселению из ветхого и аварийного жилья на конкретный период. Проблема кроется еще и в том, что очередность расселения ведется скорее не исходя из степени износа и возраста дома, а из его расположения. То есть в первую очередь сносятся дома, расположенные в зоне предполагаемой застройки.

Программы по расселению из ветхого и аварийного жилья действуют во многих регионах России, в том числе в Свердловской области. Действует региональная адресная программа по переселению граждан на территории свердловской области из аварийного жилищного фонда в 2019 - 2025 годах ". Данные программы позволяют, хотя и медленно, изменить ситуацию как в регионе, так и в России в целом.

Рассматривая положение нанимателей, попавших под расселение, отметим, что они занимают более выгодную позицию по сравнению с собственниками аналогичных помещений. Законодатель предусмотрел прямую обязанность местных органов власти предоставить благоустроенное жилое помещение, равнозначное по общей площади (ст. 89 ЖК РФ). Про жилую площадь не указано, однако, исходя из судебной практики, предоставляемая жилая площадь не может быть меньше ранее занимаемой. Также положения п. 2 ст. 89 ЖК РФ предусматривают обязанность предоставить жилую площадь, состоящую из того же числа комнат. Поскольку найти помещение, равное по жилой и общей площади, практически невозможно, равно как невозможно ухудшение положения нанимателя, предоставляемое жилое помещение практически всегда имеет большую общую и жилую площадь.

Проблемой данных отношений является положение, по которому местная администрация предоставляет альтернативное жилое помещение в границах населенного пункта. Что касается больших городов, то они имеют обширные границы, и жильцы могут быть переселены из центральной части города на окраину и наоборот, впрочем, второй вариант менее вероятен.

Что касается жильцов аварийных домов, состоящих на учете в администрации в качестве нуждающихся в улучшении жилищных условий, то п. 2 ст. 57 ЖК РФ предусматривает перед местной администрацией обязанность по внеочередному предоставлению жилой площади таким гражданам. Следует отметить, что данное положение распространяется не только на нанимателей по договору социального найма, но и на собственников жилых помещений. И в действительности согласно данной статье нуждающиеся жильцы оказываются в

более выгодном положении, поскольку они получают возможность улучшить свои жилищные условия, не дожидаясь очереди.

Аналогичные условия содержались в ЖК РСФСР, согласно которому при расселении жильцы получали новую площадь по норме предоставления. Несмотря на то что данная норма выглядит справедливой, она не могла быть реализована вследствие частого злоупотребления. Так, жильцы аварийных домов прописывали на свою площадь всевозможных родственников, надеясь таким образом улучшить свои условия при расселении, но с введением в действие нового ЖК РФ от 29 декабря 2004 г. данная норма была упразднена, и жильцы столкнулись с проблемой о выселении таких родственников.

По факту эти положения сохранились в ч. 2 ст. 57 ЖК РФ, но Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 2 июля 2009 г. N 14 "О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении ЖК РФ" было дано следующее разъяснение: "Судам необходимо также иметь в виду, что при выселении граждан из жилых помещений по основаниям, перечисленным в статьях 86 - 88 ЖК РФ, другое благоустроенное жилое помещение по договору социального найма, равнозначное по общей площади ранее занимаемому, предоставляется гражданам не в связи с улучшением жилищных условий, а потому иные обстоятельства (названные, например, в части 5 статьи 57, статье 58 ЖК РФ), учитываемые при предоставлении жилых помещений гражданам, состоящим на учете в качестве нуждающихся в жилых помещениях, во внимание не принимаются. При этом граждане, которым в связи с выселением предоставлено другое равнозначное жилое помещение, сохраняют право состоять на учете в качестве нуждающихся в жилых помещениях, если для них не отпали основания состоять на таком учете (статья 55 ЖК РФ)" (п. 37).

Тем не менее данное Постановление Пленума на первый взгляд противоречит положениям п. 2 ст. 57 ЖК РФ, в котором четко прописано: "...вне очереди жилые помещения по договорам социального найма предоставляются... в т.ч. гражданам, жилые помещения которых признаны в установленном порядке непригодными для проживания и ремонту или реконструкции не подлежат".

По сути, включение аварийного дома в адресную программу по переселению из ветхого и аварийного жилья позволяет применять положения Постановления Пленума от 2 июля 2009 г. N 14, которое фактически имеет рекомендательный характер. Тем не менее результат по решению суда зависит от стадии расселения аварийного дома. Так, Свердловским областным судом были удовлетворены исковые требования прокурора г. Первоуральска в интересах К.А.АА. к администрации городского округа Первоуральск о возложении обязанности по предоставлению жилого помещения по договору социального найма вне очереди. Как следует из материалов дела, жилой дом был признан аварийным. Апелляционным определением решение было отменено [3]. По другим регионам ситуация аналогичная. Тут нет никаких вопросов: наниматели - нуждающиеся, дом - аварийный, все соответствует ст. 57 ЖК РФ.

Теперь рассмотрим другую сторону. Так, решением Верховного суда РФ не были удовлетворены исковые требования Аканаевой Анны Николаевны к администрации городского округа "Город Волжск" о возложении обязанности предоставить во внеочередном порядке благоустроенное жилое помещение. Исходя из положений действующего законодательства, предоставление гражданам в связи со сносом дома другого жилого помещения носит компенсационный характер и гарантирует им условия проживания, которые не должны быть ухудшены по сравнению с прежними, с одновременным улучшением жилищных условий с точки зрения безопасности. При таких обстоятельствах нанимателю и членам его семьи, в том числе истцу Аканаевой А.Н., должно быть предоставлено жилое помещение, равнозначное ранее занимаемому. Правовых оснований для предоставления истцу во внеочередном порядке жилого помещения по нормам предоставления не имелось [4]. По аналогичным ситуациям решения идентичные.

В результате анализа практики получается, что при обращении администрации в суд с вопросом о выселении суд практически во всех случаях встает на сторону местных властей и при встречном иске о предоставлении помещений вне очереди следует отказ в удовлетворении требований жильцов. Вместе с

тем, если жильцы обращаются в суд до начала процесса расселения, суд принимает сторону граждан, нуждающихся в улучшении.

Таким образом, возникают определенные противоречия. Одни и те же наниматели в разный промежуток времени оказываются в разных условиях до начала фактического расселения и после при неизменности положений Жилищного кодекса. Разумеется, данный факт вызывает недовольство граждан, попавших под расселение. Однако законодатель объясняет данную норму исходя из принципа равенства всех расселяемых граждан.

Обобщая изложенные в статье обстоятельства, следует вывод о том, что жильцам, нуждающимся в улучшении жилищных условий и проживающим в ветхих и аварийных домах, следует обращаться в суд с требованием о внеочередном предоставлении жилья до начала расселения, поскольку в дальнейшем суды ссылаются на Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 2 июля 2009 г. N 14 "О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении ЖК РФ", в частности, п. 37 определяет невозможность применять положения ст. 57 ЖК РФ.

Список литературы:

1. Ибрагимова З.Ф., Япарова-Абдулхаликова Г.И. О некоторых проблемах в сфере ветхого и аварийного жилья // Вестник УГУЭС. 2015. N 1 (11). С. 69 - 74.
2. Милова И.Е., Милова Е.А. К вопросу о выселении из ветхого и аварийного жилья // Вестник ВУиТ. 2017. N 1. С. 77 - 85.
3. Апелляционное определение Свердловского областного суда от 26.09.2018 по делу N 33-16257/2018 // СПС "КонсультантПлюс"
4. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 14.05.2019 N 12-КГ19-1 // СПС "КонсультантПлюс"

ПРОБЛЕМЫ ЭКСТРАДИЦИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

Гайфутдинов Ильнар Ирекович

студент, Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова (ИЭУП), РФ, г. Казань

Аннотация. В данной статье рассмотрены современные проблемы института экстрадиции в разных странах и отечественном правоприменении.

Ключевые слова: экстрадиция, институт экстрадиции, проблемы института экстрадиции.

Экстрадиция (лат. *extraditio*) - это выдача одним государством другому государству лица, не являющегося гражданином данного государства, для привлечения к уголовной ответственности или исполнения вынесенного приговора.

Институт экстрадиции является важным инструментом выполнения международных обязательств в сфере уголовного судопроизводства. В настоящее время во всем мире усиливается международный характер преступности, поэтому государствам как никогда необходимо заполнять пробелы в законодательстве касаясь данного вопроса.

В связи с тем, что указанная процедура сложна и затрагивает суверенитет заинтересованных государств, проблема выдачи преступников является самой сложной в международной борьбе с преступностью.

Указанный институт развивался в международном праве продолжительное время, подстраиваясь под особенности политических режимов, внешней политики и ряда других факторов.

Первые упоминания об одной из форм взаимной помощи государств друг другу по борьбе с преступностью относятся к глубокой древности. В связи с необходимостью борьбы с преступностью государства объединяли свои усилия, взаимодействовали с другими субъектами международного права.

Начало становления международного сотрудничества в сфере международной уголовной юстиции относится ко времени утверждения на националь-

ном уровне идеи о территориальном верховенстве государства, в соответствии с которой в пределах каждого государства должна господствовать единая и самостоятельная карательная власть, которой обязаны подчиняться все лица, находящиеся на его территории [1].

Исследователей, по сей день, волнует вопрос о точном времени появления экстрадиции, ведь известно, что выдача - это древняя форма международной борьбы с преступностью. Поэтому на вопрос, мог ли институт экстрадиции возникнуть до образования первых государств, пока точного ответа не имеется. Экономика рабовладельческих государств требовала эффективных методов по пресечению бегства рабов, ведь они являлись ценным товаром, что подтолкнуло руководство государств к заключению договоров о выдаче преступников. Вместе с тем, данные соглашения были довольно ненадежны и бессистемны, так как постоянные войны и конфликты не могли долго удерживать хрупкий мир.

На сегодняшний день основными нормативно правовыми актами, регулирующими вопросы экстрадиции, являются: Уголовный кодекс Российской Федерации, Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации, Федеральный закон "О прокуратуре Российской Федерации", Федеральный закон "О содержании под стражей подозреваемых и обвиняемых в совершении преступлений", а также ведомственные акты, как, например, Указание Генеральной прокуратуры РФ от 18.10.2008 № 212/35 "О порядке работы органов прокуратуры Российской Федерации по вопросам выдачи лиц для привлечения к уголовной ответственности или исполнения приговора и передачи лиц, совершивших общественно опасные деяния, для проведения принудительного лечения". Кроме того, не так давно Россия сделала шаг по направлению к европейским правилам. В рамках визита во Францию Юрий Чайка подписал в Совете Европы от имени России 4-й дополнительный протокол к Европейской конвенции о выдаче 1957 года. Документ подписан в соответствии с распоряжением президента России Владимира Путина. Как отметили в Генпрокуратуре, протокол был разработан в рамках реализации российской инициативы по модернизации европейских конвенций о сотрудничестве в сфере уголовного судопроизводства

[2]. Указанный протокол призван повысить эффективность сотрудничества в вопросах выдачи. Теперь запрашиваемая сторона не должна учитывать срок давности преступления. Также изменения касаются документооборота: запросы о выдаче можно будет отправлять посредством электронной почты, а не письменно. Несмотря на то, что на мировом уровне не остается сомнений в глобальной важности института экстрадиции в современных условиях, проблемы реализации данного института не исключены в виду следующих обстоятельств.

Следует отметить основополагающую истину, что выдача – это право иностранного государства, а не его обязанность. Решение о выдаче в большинстве стран принимается исполнительной властью. А значит, несмотря на решение суда, выдача может не состояться, как, например, во Франции и Италии. Кроме того, во многих государствах есть собственный закон о выдаче или соответствующие нормы введены в уголовный закон. Поэтому оснований для отказа в выдаче значительно больше, чем указано в конвенции, как например, в Европейских странах.

Существуют также некоторые правила к запросам о выдаче лица. Так, большинство государств не выдает своих граждан (не входят в число этих государств США, Япония, Мальта, Чили). Также, если лицо совершило преступление на территории указанного государства, оно понесет ответственность по законодательству этого государства, вне зависимости от гражданства. Таким образом реализуется территориальный принцип действия уголовного закона.

Особо следует отметить страны "общего права" (Великобритания, США, Канада и т.д.), где традиционным источником права выступает судебный прецедент. В указанных странах не всегда учитываются общие принципы международно-правового сотрудничества, и суду предоставляется право решать каждое дело с учетом конкретных обстоятельств. Эта модель именуется англо-американской системой. А, например, в странах континентальной Европы и Латинской Америки, в бывших колониях европейских государств, а также в Российской Федерации, странах СНГ и Балтии уголовное законодательство, регламентирующее экстрадицию, имеет много общего. Оно исходит из ряда

четко определенных правил (например, двойной криминальности и невыдачи собственных граждан), а также самодостаточности внутригосударственного законодательства для возникновения экстрадиционных отношений [3]. Данная система характеризуется как Европейская модель экстрадиции.

Вместе с тем, различия в уголовном законодательстве, касающиеся выдачи лиц, совершивших преступления, существуют даже между странами с общими правовыми системами. Истечение сроков давности может служить основанием для отказа, за исключением преступлений против человечности и военных преступлений.

Ограничения выдачи лиц по соображениям гуманности тоже могут служить отказом. Например, известны случаи, когда Великобритания отказывала в выдаче российских граждан в виду неудовлетворительного состояния мест содержания заключенных. Также, международные договоры ограничивают возможность выдачи лица, которому угрожает смертная казнь, лишь ситуациями, когда получены достаточные гарантии о неприменении данного наказания.

Кроме того, запрещается выдача лиц, преследуемых за политические преступления в соответствии с тенденцией к защите прав человека. Сложившаяся ситуация существенно осложняет деятельность тех, кто практически связан с осуществлением выдачи.

Таким образом, мировой опыт показывает, что успех международного сотрудничества зависит от уровня развития государственного законодательства, а правовым основанием являются международные договоры или конвенции. Стоит отметить, что, в случае отсутствия договора, государство может осуществить выдачу лица по принципу взаимности.

Однако, какой бы важной задачей ни была борьба с преступностью, не всегда государства могут договориться между собой. И на сегодняшний день существуют страны, где нет экстрадиции в Россию, как в связи с агрессивной внешней политикой, так и со столкновением интересов государств.

В объединенной Европе, страны которой придерживаются общего курса развития и имеют одинаковые культурные ценности, он (механизм экстради-

ции) реализовывается примерно на 40-50%. В свою очередь, по отношению к России он соблюдается всего в 10-15% случаев [1].

Таким образом, в связи с процессами криминализации, институт выдачи продолжает развиваться, увеличивается количество норм международного права, государства, стремясь бороться с преступностью, заключают договоры о выдаче, однако, несмотря на это, многие договоры еще не совершенны.

В этом плане институт выдачи должен не только служить интересам государств в объединении усилий в борьбе с преступностью, обеспечивая неотвратимость ответственности преступников, но и обеспечивать гуманитарные права выдаваемых лиц, особенно в том случае, когда преступниками они еще не признаны.

Список литературы:

1. Джигирь А.И. Основания экстрадиции: проблемы теории и практики / Ученые записки юридического факультета. Вып. 5.- Краснодар: КубГУ, 2007.
2. Марченко А.В. Проблемы развития и становления института выдачи (экстрадиции) в России: историко-правовой аспект // Российская юстиция. 2010. № 6. С. 52.
3. Страны, где нет экстрадиции в Россию 2019 - [Электронный ресурс] - Режим доступа - URL: <https://visasam.ru/emigration/vybor/strany-bez-ekstradicii-v-grossiyu.html> (дата обращения 17.12.2019).
4. Юрий Чайка подписал дополнительный протокол к Европейской конвенции о выдаче, 24.02.2015 - [Электронный ресурс] - Режим доступа - URL: <https://www.kommersant.ru/doc/2674287> (дата обращения 17.12.2019).

ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ ФОРМ (ИСТОЧНИКОВ) ПРАВА

Гулахсзян Владимир Геворгович

*студент, Армавирский государственный педагогический университет,
РФ, г. Армавир*

Термин "источник права" юриспруденции известен давно. Еще римский историк Тит Ливий назвал законы XII таблиц источником всего публичного и частного права. В настоящее время термин «источник права» чаще всего обозначает юридические источники, или источники в юридическом смысле.

Принято выделять:

а) источник права в материальном смысле - условия жизни общества и материальные потребности людей

б) источник права в идеологическом смысле – это такие факторы, которые влияют на право (правовая доктрина, правосознание и воля народа и другие).

в) источник права в юридическом (формальном) смысле – это способ внешнего выражения и закрепление юридических норм. Формальные источники являются носителями информации о правилах, моделях поведения субъектов права.

Виды источников права:

1) Правовой обычай - санкционированное государством исторически сложившееся правило поведения [1 с.256]. Государство санкционирует лишь те обычаи, которые не противоречат, согласуются с его политикой, с нравственными основами сложившегося образа жизни. Правовые обычаи не потеряли своего регулирующего значения и в современных условиях. Так, в ст. 5 ГК РФ дается определение обычаев делового оборота: это сложившееся и широко применяемое в предпринимательской деятельности правило поведения, не предусмотренное законодательством, независимо от того, зафиксировано ли оно в каком-либо документе.

2) Юридический прецедент – это решение государственного органа по конкретному юридическому делу, ставшее образцом для решения аналогичных дел в будущем.

3) Нормативно-правовой акт – это юридический документ, изданный органом государства, содержащий нормы права и обеспечиваемый мерами государственного воздействия. Я считаю, что нормативный акт является наиболее совершенной формой права.

4) Нормативный договор – это добровольное соглашение двух или более субъектов права, содержащее нормы права, основанное на равенстве сторон, их согласие по всем существенным аспектам договора и взаимной ответственности сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение принятых обязательств. Нормативные договоры широкое распространение получили в международном праве [2 с.190].

5) Международный договор – это явно выраженное соглашение между государствами и другими субъектами международного права, заключенное по вопросам, имеющим для них общий интерес, и призванное регулировать их взаимоотношения путем создания взаимных прав и обязанностей.

6) Правовая доктрина. В настоящее время и в мире, и в России правовые доктрины не используются в качестве формального источника права. Правовые доктрины генерируют идеи, создают понятия, способы, методы установления, толкования и реализации права.

7) Религиозные тексты. В некоторых странах формами (источниками) права выступают своды религиозных правил. В настоящее время только мусульманское право официально считает формами (источниками) права религиозные тексты [3 с.224].

8) Общие принципы права – это исходные начала правовой системы. Под общими принципами права имеются в виду принципы социальной справедливости, гуманизма, равенства перед законом и другие. Общие принципы права используются в правоприменении при отсутствии нормы права, которая должна регулировать конкретную жизненную ситуацию или аналогичную ситуацию.

Список литературы:

1. Рассказов Л.П. Теория государства и права: углубленный курс: Учебник. — М.: РИОР: ИНФРА-М, 2015 — 559 с.
2. Морозова Л.А. Теория государства и права: Уч./5 илл. – М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2014 – 464 с.
3. Абдулаев М.И. Теория государства и права: Учебник для высших учебных заведений. – М.: Финансовый контроль, 2004 – 410 с. (Серия «Учебники для вузов»).

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРАВА

Докшиков Эдуард Эдуардович

*студент Северо-Кавказского федерального университета,
РФ, г. Ставрополь*

Зиновьева Татьяна Николаевна

*научный руководитель, старший преподаватель кафедры экологического,
земельного и трудового права, Северо-Кавказского федерального
университета,
РФ, г. Ставрополь*

Международное экологическое право [1, с. 57] – это совокупность международно-правовых норм и принципов регулирующих отношения субъектов международного права в области использования природных ресурсов, охраны окружающей среды, обеспечения и защиты прав человека на благоприятную окружающую среду и обеспечения безопасности окружающей среды.

В современном мире международное экологическое право стало самостоятельной отраслью. Данный факт свидетельствует нам о том, что в современности человечество признало глобальность экологических процессов, а также значимость экологических проблем.

Историю развития экологического права принято разделять на 4 этапа[1, с. 89]:

1. Первый этап с 1839-1948
2. Второй этап с 1948-1972
3. Третий этап с 1972-1992
4. Четвертый этап с 1992 по нынешние дни.

На первом этапе развития международного экологического права характеризовалось бессистемным подходом к принятию норм. В этот период в основном принимались решения на двустороннем и региональных уровнях по охране, защите и сохранении отдельных природных объектов, условия этих конференций не контролировались и не имели особой поддержки правительств. При этом в этот период было принято более 10 различных соглашений, которые

в какой-то мере помогли решить честные, локальные проблемы. Можно выделить следующие виды проблем:

1. Проблемы, связанные с использованием и эксплуатацией природных ресурсов. Примером документов регулирующих подобную проблему являются Международная конвенция по регулированию китобойного промысла 1946 года и Конвенции о ловле устриц и рыболовстве у берегов Великобритании и Франции от 2 августа 1839 г.

2. Проблемы разделения ресурсов. Примером документа регулирующего подобные проблемы является Договор 1909 года между США и Великобританией в отношении пограничных вод между США и Канадой.

3. Проблемы загрязнения природы.

На втором этапе развития экологического права оно характеризовалось появлением множества различных международных организаций. Подобными организациями являются Международный союз охраны природы и Организация Объединённых Наций. Деятельность подобных международных организаций полностью или частично связана с международной охраной природы. В этот период экологические проблемы начинают приобретать глобальный характер, а подобными проблемами начинает заниматься и пытается решить Организация Объединённых Наций и ряд ее специальных учреждений учреждений. На данном этапе заключаются первые универсальные международные договоры и соглашения, связанные с защитой природных объектов, а также с их использованием

Третий этап развития экологического права характеризуется сменой подхода, который заключался в единичном регулировании отдельно взятых природных объектов, на использование отраслевого, целостного и фрагментированного подхода. Начало данного этапа характеризуется проведением международной конференции в Стокгольме. Это было первая конференция ООН по проблемам окружающей среды. Также в этот период учреждаются Программы ООН, в которых содержится координирование усилий международных организаций и государств в сфере международной охраны природы. В

1972 году прошла Лондонская конференция, а также была принята программа ЮНЕП, которые в последствии привели к заключению соглашений о региональных морях, которые содержали нормы об охране окружающей среды. Также в данный период принимается ряд конвенций направленных на охрану окружающей среды:

1. Стокгольмская декларация по окружающей среде 1972 года.

2. Конвенция ЮНЕСКО об охране культурного и природного наследия 1972 года, целью заключения которой является сохранение как культурного, так и природного наследия.

3. Рамсарская конвенция о водно-болотных угодьях, имеющих международное значение, главным образом, в качестве местообитаний водоплавающих птиц.

4. Конвенция о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимся под угрозой исчезновения 1973 года.

5. Конвенция о сохранении морских живых ресурсов Антарктики 1980 года.

6. Всемирная хартия охраны природы 1982 года.

7. Конвенция по предотвращению загрязнения моря сбросами отходов и других материалов 1972 г.,

8. Конвенция о рыболовстве в Северо-Западной части Атлантического океана 1977 г.,

9. Конвенция о рыболовстве и охране живых ресурсов открытого моря 1982 г.

10. Конвенция о трансграничном загрязнении воздуха на большие расстояния 1979 г.

11. Венская конвенция об охране озонового слоя 1985 г.

12. Монреальский протокол по веществам, разрушающим озоновый слой, 1987 г.

Четвертый этап начался с конференции ООН по окружающей среде и развитию в июне 1992 года. С этого момента началась кодификация международ-

ного экологического права. С этого момента можно считать, что международное экологическое право стало самостоятельной отраслью. С этого момента акцент делается на следующие направления:

1. Обеспечение экологической безопасности.
2. Достижение устойчивого развития и сохранения окружающей среды.
3. Рациональное использование природных ресурсов.

На данном этапе стоит отметить проведение немаловажной Конференции ООН в Рио-де-Жанейро 1992 года, которая стала крупнейшей экологической конференцией 20 века. Она заложила основу экологического сотрудничества между многими странами.

Также в данный период были приняты следующие конвенции:

1. Рамочная конвенция об изменении климата 1992 года.
2. Конвенция о биологическом разнообразии 1992 года.
3. Конвенция по борьбе с опустыниванием 1994 года.
4. Международное соглашение по тропической древесине 1994 года.

Современным примером сотрудничества государств в области защиты и охраны окружающей среды стала Конференция в Рио +20. Итогами данной конференции стало попытка поддержки создания ведущего природоохранного органа, появление новых взглядов на взаимодействие экономических, социальных и экологических факторов, повышающих возможность своевременного решения экологических проблем, а также можно сказать, что по итогу данной конференции ее участники согласились на постепенный отказ от субсидий на ископаемое топливо.

Таким образом, можно сказать о том, что международное экологическое право стремительно эволюционировало в течение десятилетий. Мы можем говорить о том, что законодательная деятельность перешла от частного метода регулирования использования природных ресурсов, к целостному подходу к охране окружающей среды и использованию природных ресурсов, а также мы можем говорить о повышении интереса мирового сообщества к экологическим проблемам и к обеспечению и охране экологических прав и свобод человека.

Современное международное экологическое право все же требует множества доработок. Необходима кодификация норм и принципов международного экологического права, а также повышение уровня интеграции государств в области использования природных ресурсов и охраны окружающей среды.

Список литературы:

1. Международное экологическое право: Учебник / Отв. Ред. Р.М. Валеев. – М.: Статут, 2012. –639 с.

ИНСТИТУТ НЕДОСТОЙНЫХ НАСЛЕДНИКОВ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Клеветова Евгения Юрьевна

*магистрант, Кубанский государственный университет,
РФ, г. Краснодар*

Рассматривая структуру наследственного права зарубежных стран, нельзя не обратить внимание на институт недостойных наследников. Именно здесь нормы о недостойности и отстранении от наследования кардинально отличаются.

Если взять за основу две фундаментальные правовые семьи, а именно романо - германскую и англо - саксонскую, то к первой мы отнесем ряд стран, таких как: Франция, Германия, Испания, Болгария Польша, Эстония, Венгрия, Хорватия, Беларусь, Чехия и др. А ко второй - США, Австралия, Канада, Англия, Новая Зеландия и другие.

Так, согласно ст. 727 Гражданского кодекса Франции лишаются своих долей в наследстве недостойные наследники, которыми считаются: осужденный за убийство или за покушение на убийство наследодателя; выдвинувший против наследодателя заведомо ложное обвинение в убийстве; совершеннолетний наследник, знавший об убийстве наследодателя, но не донесший о нем правосудию.

В Германии также установлены случаи, при которых наследники могут быть лишены права наследования. В соответствии со ст. 2339 Германского гражданского уложения, основанием для лишения является недостойное поведение наследника, выразившееся в попытке или умышленном причинении смерти наследодателю, в причинении вреда его здоровью, а также в принуждении наследодателя к составлению завещания.

Статья 3 Закона Болгарии о наследовании определяет, что не может наследовать тот, кто: умышленно убил или пытался убить наследодателя, его супруга (супругу) или его ребенка, равно соучастник этих преступлений, кроме случаев, когда деяние совершено при обстоятельствах, которые исключают наказуе-

мость, или если является амнистированным; тот, кто оклеветал наследодателя в совершении преступления, которое является наказуемым лишением свободы или более тяжким наказанием, кроме случаев, когда клевета преследуется тяжбой пострадавшего и таковая не является поданной; тот, кто склонил наследодателя или воспрепятствовал ему посредством насилия или обмана сделать, изменить или отменить завещание или тот, кто уничтожил, сокрыл или исправил его завещание или сознательно воспользовался не подлинным завещанием.

Более широкий круг оснований для лишения права наследования по закону существует в Испании. Лица, не имеющие права наследовать ни по закону, ни по завещанию, перечислены в ст. 756 Гражданского кодекса Испании. Таковыми признаются родители, бросившие своих детей, или заставляющие своих дочерей заниматься проституцией либо совершившие против них акты насилия. В названный перечень входят также лица, осужденные за действия, направленные против наследодателя, его супруга, родственников по нисходящей или восходящей линии. Также лишаются права наследования лица, клеветнически обвинившие наследодателя в совершении преступления, по которому он был осужден к каторжным работам или пожизненному заключению. Аналогично не может наследовать совершеннолетний наследник, который, зная о насильственной смерти наследодателя, не заявил об этом органам следствия в течение месяца со дня смерти наследодателя. Кроме того, не вправе наследовать лица, которые с помощью угроз, обмана или насилия принудили наследодателя к составлению или изменению завещания в их пользу, а также лица, которые теми же методами воспрепятствовали составлению, отмене или изменению завещания, или скрывшие новое завещание.

В Польше к наследованию не могут быть призваны лица из числа наследников по закону, которые судом признаны недостойными. Согласно ст. 928 Гражданского кодекса Польши таковыми являются: совершивший умышленное тяжкое преступление против наследодателя; обманом или угрозой заставивший наследодателя составить, отменить или изменить завещание; скрывший, уни-

чтоживший или подделавший завещание (также и в тех случаях, когда подделка завещания была осуществлена третьим лицом).

Согласно ст. 602 Закона Венгрии 1959 г. «О Гражданском кодексе Венгерской Республики» недостойными наследниками признаются лица, посягавшие на жизнь наследодателя или совершившие противоправные действия, направленные против кого-либо из наследников по закону.

В силу ст. 6 Закона Эстонской Республики «О наследовании» не может наследовать тот, кто: совершили преступление против личности, направленное против наследодателя или первоначального наследника и закончившееся их смертью, за исключением содеянного в состоянии необходимой обороны или с превышением пределов необходимой обороны; сознательно и противозаконно поставили наследодателя в положение, находясь в котором он до своей смерти был лишен возможности выразить или изменить свою последнюю волю; путем принуждения или обмана препятствовали наследодателю выразить или изменить свою последнюю волю или таким же образом принуждали его выразить или изменить свою последнюю волю, если наследодатель не имел возможности выразить свою действительную последнюю волю; сознательно и противозаконно устранили или уничтожили завещание или договор о наследовании, если наследодатель уже не имел возможности его возобновить.

В соответствии со ст. 1038 Гражданского кодекса Республики Беларусь отстраняются от наследования лица, которые умышленно лишили жизни наследодателя или совершили покушение на его жизнь. Также, отстраняются лица, которые путем составления подложного завещания, созданием умышленного препятствия осуществлению наследодателем последней воли или иными умышленными противозаконными действиями способствовали призыванию их самих или близких им лиц к наследованию либо увеличению причитающейся им доли наследства. Кроме того, отстраняются от наследования родители после детей, в отношении которых они были лишены родительских прав и не восстановлены в этих правах ко времени открытия наследства, а также граждане, злостно уклонявшиеся от выполнения лежавших на них в силу акта законода-

тельства обязанностей по содержанию наследодателя, если это обстоятельство подтверждено в судебном порядке.

В ст. 1481 Гражданского кодекса Чехии установлено, что из наследственного права исключается тот, кто совершил действие, имеющее признаки умышленного преступления против наследодателя, его предка, потомка или супруга, или совершил недостойное действие противоречащее последнему желанию наследодателя, особенно тем, что наследодателя к изъявлению последней воли принудил или хитростью обманул, изъявлению последней воли наследодателя препятствовал или последнюю волю утаил, фальсифицировал, подделал, или умышленно уничтожил, кроме случая когда ему данное действие наследодатель прямо простил.

Что касается стран англо - саксонской правовой семьи, то в основном, страны этой системы базируются на доктрине «испорченной крови». В соответствии с ней, к предателям «убийцам-преступникам» применялись последствия, в соответствии с которыми они лишаются права наследования как движимого, так и недвижимого имущества, а их доля признавалась выморочной и переходила к государству, а не к наследникам убийцы или иным лицам - даже достойным наследникам.

Несмотря на это, должного внимания институту недостойных наследников в странах англо - саксонской правовой семьи не уделялось. Поэтому, при рассмотрении данного вопроса практика по отстранению наследника от наследования оказалась немногочисленной.

Так, согласно ст. 4-1.4 Закона Нью-Йорка «О наследственных правах и трастах» родитель не может наследовать за ребенком, если он отказал ему в поддержке или бросил его до того, как ребенок достиг возраста 21 год - в этом случае наследство распределяется так, как будто родитель умер раньше ребенка[1,3].

Решением суда штата Индиана 1990 г. по делу Оливер против Оливер, мужу было отказано в получении наследства, поскольку на момент смерти жены он жил с другой женщиной. При этом суд решил, что, невзирая на его возраже-

ния, измена может быть установлена любыми доказательствами, исходя из этого муж был признан недостойным наследником[2,5].

Аналогично, в судебном прецеденте штата Мичиган 1986 г. по делу о наследстве Харрис суд решил также применять эти нормы и запретить наследовать мужу, который лишь периодически жил с женой. Суд счел, что хоть жестокое обращение или измена не лишают пережившего супруга права на обязательную долю, но открытое и известное (дословно "отъявленное") сожителство с другой женщиной все же влечет запрет на право получить обязательную долю. Подобная норма возникла из судебного прецедента 1974 г. по делу о наследстве Лойб[3,7].

Несмотря на большое количество прецедентов, которые все-таки лишают наследника наследства и признают его недостойным, опыт США показывает, что судебная практика каждого штата неоднородна. И если дела о признании наследника недостойным, с первого взгляда кажутся аналогичными, то решение суда может отличаться. Так, в Оклахоме неправомерное поведение наследника-супруга не запрещает ему наследовать согласно судебному прецеденту этого штата 1988 г. по делу о наследстве Миллер, таким образом, его нельзя признать недостойным[4,3].

Объясняются такие нормы в решении суда штата Теннесси в 1977 г. по делу Фога против Гриффин: «Право выбора наследственной доли предоставлено законом. И если законодательный орган штата не установил, что переживший супруг вправе наследовать лишь при своем хорошем поведении в отношении умершего супруга, суды не вправе придавать значение такому поведению»[5,5].

Что касается опыта Англии, то он коренным образом отличается от европейского в части норм, которые регулируют наследственное право. К таким актам относятся: Закон об управлении наследственным имуществом 1925 года, Закон о наследовании 1975 года и Закон об имуществе лиц, не оставивших завещания 1952 года. В 2014 году приняли Закон о наследовании и правах доверительных собственников, который реформировал положения о наследовании по закону и расширил права пережившего супруга. В данных нормативных ак-

тах правовому регулированию института недостойных наследников не уделяется должного внимания. Законодательство говорит, о том, что наследниками по завещанию не могут быть некоторые категории лиц, среди которых недостойные преемники. Таковыми являются лица, совершившие при жизни наследодателя преступления, которые умышленно причинили ему смерть. Буквальное толкование этого положения, показывает, что только суд может признать лицо недостойным, т.к. только суд может указать на то, что лицо умышленно причинило смерть наследодателю.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что опыт отстранения наследника от наследования в разных странах и соответственно в различных правовых семьях кардинально отличается. И в каждой из них своеобразный процесс отстранения от наследования.

Список литературы:

1. New York Estates Powers & Trusts Law; N.Y. Est. Powers & Trusts Law.
2. *Oliver v. Estate of Oliver*, 554 N.E. 2d 8 (Ind. App. 1990).
3. *Estate of Loeb*, 77 Misc. 2d 814 (1974).
4. *Estate of Miller*, 768. P. 2d 373 (Okl. App. 1988).
5. *Fogo v. Griffin*, 551 S.W. 2d 677 (Tenn. 1977).

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ И МЕРЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО ДОГОВОРУ ЗАЙМА

Мартынов Денис Валерьевич

*студент, Институт магистратуры и аспирантуры
Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Рамзаева Лариса Юрьевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Аннотация. В статье предложено исследование мер ответственности и способов защиты по договору займа. Отмечено, что важнейшая мера защиты и заемщика, и займодавца является само заключение письменного ДЗ. Проанализированы меры оперативного воздействия и меры защиты обеих сторон ДЗ.

Сделан вывод, что в отношении правовой позиции аргументация и база доказательств обязаны определяться как четкие, основанные непосредственно на праве, а не на реализации технических аспектов договора займа.

Ключевые слова: договор займа, способы защиты, займодавец, заемщик, меры ответственности.

В современных условиях потребительского общества, ставшего основой непосредственного существования граждан и государства, проблема договорных займов между физическими или юридическими лицами становится особо важной.

Нужно отметить, что моральные ограничения при существующих реалиях, перестали быть препятствием для противоправных действий, что подразумевает крайнюю актуальность исследования мер ответственности и способов защиты по договору займа (далее – ДЗ).

В случае, если одной из сторон договора займа выступает юридическое лицо, договор оформляется письменно, при этом данный договор в обязательном порядке отражается в бухгалтерских документах организации.

Защита юридического лица, в первую очередь, это правильная проводка средств займа, дальнейший контроль за движением этих средств, а также контроль погашения ДЗ.

В ответственность сторон ДЗ входит, в основном, следующее:

- заемщик принимает денежные средства, причем, берет на себя обязанность в том, что будет совершать платежи возврата данных средств по тем требованиям, что определили стороны ДЗ;
- заимодавец, в свою очередь, обязан осуществить передачу конкретную сумму заемщика, которая отражена в ДЗ [5, с. 185].

Таким образом, важнейшая мера защиты и заемщика, и заимодавца является само заключение письменного ДЗ.

Именно такая форма позволит дисциплинировать заемщика в отношении своевременного исполнения обязательств, что он на себя взял.

Этот же аспект послужит важнейшим препятствием для попытки оспорить ДЗ в связи с безденежностью.

Здесь нужно отметить, что с 01.06.2018 существует норма, изложенная в ст. 812 ГК РФ, которая дает право заемщику на оспаривание ДЗ, в качестве основания, выдвигая безденежность [1].

Также необходимо перечислить меры оперативного воздействия, которые имеет на заемщика заимодавец:

- требование по возврату суммы займа досрочно, если, согласно п. 2 ст. 814 ГК РФ, данные средства тратятся на цели, которые были не обусловлены ДЗ, а также, когда заемщик не способен осуществить контроль за тем, на какие цели расходуется займ;
- требование по возврату суммы займа досрочно, если, согласно п. 2 ст. 811 ГК РФ, заемщик в срок не осуществил возврат части займа, который должен был исполнять в рассрочку/по частям;
- требование по возврату суммы займа досрочно, если, согласно ст. 813 ГК РФ, заемщик не имеет возможности выполнять обязанности, определенные

ДЗ, по возврату заимствованных средств или же при условии, что обеспечение было утрачено/испорчено.

Через соответствующие госорганы займодавец имеет возможность прибегнуть к ряду мер защиты, а именно:

- потребовать привлечь к уголовной ответственности заемщика, который оказался недобросовестным, если, согласно ст. 177 УК РФ [3], последний злостно уклоняется от погашения долгов;

- потребовать привлечь к уголовной ответственности заемщика, который оказался недобросовестным, если, согласно ст. 159.1 УК РФ, последний осуществил мошеннические действия при кредитовании с помощью недостоверной или ложной информации;

- потребовать привлечь к административной ответственности заемщика, который оказался недобросовестным, если, согласно ст. 14.11 КоАП РФ [2], последний получил займ или льготные условия кредитования с помощью сведений о своем финансово-хозяйственном положении, которые оказались заведомо ложными.

Однако, необходимо учесть, что и займодавца также можно привлечь к ответственности за нарушение прав того, кто выступил в качестве его заемщика.

Так, согласно ст. 10 ГК РФ займодавец является злоупотребившим правом при условии уклонения от процедуры возврата средств по ДЗ, когда срок отдачи наступил или же заемщик, согласно условиям ДЗ, хочет досрочно вернуть сумму долга.

Допускается подобное, согласно ст. 315 ГК РФ только в гражданских отношениях, в случае же с ДЗ – когда он безвозмезден либо предоставлен гражданину, согласно абз. 2 п. 2 ст. 810 ГК РФ, для личного, бытового, домашнего или иного использования, которое никакого отношения к предпринимательской деятельности не имеет.

Недобросовестного займодавца можно определить в следующих случаях:

- займодавец не дал информации о счете, куда требовалось зачислить денежные средства;

- займодавец всеми способами старается избежать встречи с заемщиком;
- займодавец дает отказ в возврате долгового документа, удостоверяющего конкретные обязательства, заемщику.

В этом случае защитой займодавца становится возможность внесения в депозит нотариуса суммы займа и причитающихся процентов в качестве действия оперативного характера.

Ведь с этого момента, согласно п. 3 ст. 406 ГК РФ обязательство заемщика будет исполненным, что лишает возможности начисления процентов за время просрочки.

Здесь же нужно вновь отметить возможность заемщика, согласно ст. 812 ГК РФ, потребовать в судебном порядке оспорить ДЗ по его безденежности.

Также, нельзя не согласиться с мнением С.С. Вабищевич которая утверждает, что все основания, начиная от законодательных и заканчивая теоретическими, не дают возможности воспринимать в качестве договора займа в его письменной форме расписку, подтверждающую факт передачи денежных средств, выданную заемщиком займодавцу. [4, с. 29].

Соответственно, можно сделать следующие выводы по сущности статьи.

Договоры займа, которые составлены достаточно грамотно, на профессиональном уровне делопроизводителя, также, как и сопутствующая документация, когда дело касается займов, одной или обеими сторонами которой выступает юрлицо, в частности, документация в плане бухучета и всех бухгалтерских документов, стоит считать основным условием для той аргументации, которая делает подаваемые иски одного из участников договора займа слабоопасными [6].

Однако требуется учитывать, что в отношении правовой позиции аргументация и база доказательств обязаны определяться как четкие, основанные непосредственно на праве, а не на реализации технических аспектов договора займа, хотя и эта сторона также имеет определенное значение. Требуются обоснованные и доказанные причинно-следственные связи, причем данное положение

можно назвать решающим как для обоснования жалоб апелляционного либо же кассационного характера или исков, но и для доказательной части.

Список литературы:

1. ГК РФ ч.2 (с изм. от 18.03.2019 N 34-ФЗ) // КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/
2. УК РФ от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.11.2019)// КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 04.11.2019) // КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/
4. Вабищевич С.С. Договор займа и расписка заемщика: соотношение понятий в гражданском праве и судебной практике // Актуальные проблемы гражданского права. – 2017. – №2(10). – С. 20-29.
5. Логинова К.Г. Договор займа: общие положения // novainfo.ru. – 2016. – №54. – С. 184-188.
6. Устимова С.А., Рассказова Е.Н. Новеллы в гражданском законодательстве по договору займа // Международный журнал гражданского и торгового права. – 2017. – № 4. – С. 40-42.

СУБЪЕКТЫ ПРАВООТНОШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

Мочалова Наталья Александровна

*студент, Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров*

Барамзина Ольга Николаевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук,
Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров*

Аннотация. В статье анализируются субъекты правоотношений в области предоставления медицинских услуг, рассматривается, кто может выступать на стороне заказчика и исполнителя. Особое внимание уделено основным правам и обязанностям субъектов данных правоотношений.

Ключевые слова: медицинская услуга, медицинская организация, заказчик.

На сегодняшний день, законодательством нашего государства установлено, что оказание медицинских услуг регулируется нормами гражданского права. Данные правоотношения включены в систему гражданско-правовых обязательств. Согласно этого представляется важным обособить медицинские услуги в списке других профессиональных услуг и проанализировать особенности субъектов данных правоотношений.

Для проведения анализа основных особенностей субъектов правоотношений в сфере оказания услуг, важно обратиться первоначально к характеристике данного процесса в целом.

Так, установлено, что медицинская услуга тесно сопряжена с предпринимательской деятельностью профессиональных медицинских работников, которая имеет целью предотвратить отрицательные проявления организма человека, негативно влияющие на него.

Медицинская услуга определяется как добровольная сделка, совершаемая на возмездной основе. Направленностью такой услуги считается непосред-

ственно удовлетворение потребностей потребителя в области профилактики, диагностики, лечения и реабилитации заболеваний. Итогом предоставления медицинской услуги признается улучшение либо сохранение физического, психологического здоровья человека. Однако, важно заметить, что к данной характеристике подходит и процесс оказания медицинской помощи. Отличием данных процессов будет считаться тот факт, что медицинская услуга носит товарный характер, что и отличает ее от медицинской помощи, а также дает возможность включить ее в гражданский оборот, как и иные виды услуг.

В целом представляется возможным говорить о том, что медицинская услуга есть не что иное, как совокупность профессиональных возмездных целесообразно необходимых действий исполнителя, в отдельных случаях - встречных со стороны пациента (заказчика, потребителя), которые имеют целью удовлетворить потребности последнего в форме определенного состояния здоровья, как психологического, так и физического.

Как было отмечено выше, оказание медицинской услуги характеризуется возмездностью. Для определения субъектов данных правоотношений в таком случае обратимся к договору возмездного оказания услуг.

Так, согласно статьи 779 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ), которая определяет основные характеристики подобного вида договора установлено, что договор возмездного оказания услуг знает две стороны, а именно заказчика и исполнителя. На современном этапе развития, главным заказчиком медицинских услуг признаются публично-правовые образования, которые за счет использования ресурса системы обязательного медицинского страхования проводят защиту населения в сфере охраны здоровья. Данное направление деятельности развивается на государственном уровне и занимается им Федеральный фонд обязательного медицинского страхования.

Кроме этого, заказчиками в данных правоотношениях могут быть и конкретные государственные органы. Так, например, такими могут стать федеральные органы правительственной связи и информации, военный комиссариат, управление делами Губернатора и иные [2]. В данном случае они также будут

выступать субъектами правоотношений в сфере медицинских услуг и соблюдать требования законодательства по данному вопросу [2].

Важно заметить, что в данном виде правоотношений допустим договор в пользу третьего лица. Так, в соответствии со статьей 430 ГК РФ, если по договору будет определено, что должник обязан осуществить исполнение не кредитору, а определенному либо не определенному в договоре третьему лицу (в частности, гражданину, которому требуется предоставление медицинской услуги), который обладает правом требовать от должника выполнения обязательства в свою пользу, то в таком случае договор будет характеризоваться, как договор в пользу третьего лица.

Таким образом, важно заметить, что в некоторых случаях категории «заказчик» услуги и ее непосредственный «потребитель» могут не совпадать. Данное явление распространено в том случае, когда страховая медицинская организация исполняет функцию посредника между производителем медицинской услуги и ее потребителем и утверждает договор на оказание медицинской услуги в интересах и потребностях непосредственного потребителя [2].

Нередко заказчиками могут быть физические лица. Так, например, такое может наблюдаться при утверждении договора на предоставление платных медицинских услуг, которые являются дополнительными к гарантированному объему бесплатной медицинской помощи. В качестве практического примера можно привести реализацию права на репродуктивную деятельность. В данной ситуации заказчиками могут быть оба супруга одновременно либо женщина, которая не состоит в браке.

Зачастую заказчик отождествляется с термином «пациент». В словаре русского языка под категорией «пациент» принято понимать лицо, которое обратилось за медицинской помощью либо находится под наблюдением медицинской организации [4].

Научная литература не имеет единообразного подхода к данной категории, высказываются разные мнения относительно понимания данного субъекта.

Законодательство в государстве не трактует категорию «пациент», но одновременно с этим утверждает список его прав. Что касается определения термина «пациент», то оно характеризуется достаточно полным образом в «Основах концепции прав пациента в Европе» (далее – Основы). Так, согласно Основам пациент – это здоровый либо больной потребитель медицинских услуг [4].

К существенным характеристикам категории «пациент» следует отнести такие признаки:

1) физическое лицо, абсолютно любое независимо от возраста, гражданства, состояния здоровья и прочих характеристик;

2) лицо, которое находится в непосредственных правоотношениях с одним из субъектов здравоохранения. Так, правоотношения могут быть с предприятием, учреждением, организацией, лицом, которое практикует предоставление частных услуг;

3) лицо, которому непосредственно предоставляется медицинская помощь/медицинская услуга независимо от ее инициативы.

Таким образом, представляется возможным сделать вывод о том, что пациент является лицом, которое определяется как потребитель медицинской услуги.

Исходя из общей теории права, полагаем, что пациент может определяться как лицо, которое обладает специальным правовым статусом и имеет специфические права и обязанности.

В целом, если брать за базу общие подходы к характеристике и типологии правового статуса, то тогда в рамках правового статуса пациента представляется возможным говорить о таких разновидностях (подвидах) его статуса, как:

1) общий правовой статус пациента, который присущ любому лицу, которое обратилось за медицинской услугой. Права, которые составляют сущность данного статуса, содержатся в статьях 18-23 Федерального закона от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации».

Данные права признаются базовыми многими специалистами данной области, что достаточно справедливо и верно;

2) специальный правовой статус пациента, который присущ отдельным лицам с конкретной разновидностью заболевания. Так, в данную группу включаются права таких лиц, как доноры, инвалиды, права лиц, отбывающих наказание в форме лишения свободы и иные категории пациентов;

3) индивидуальный правовой статус пациента, который призван включить индивидуальную характеристику положения субъекта, нуждающегося в медицинской услуге.

Такое повышенное внимание к изучению и исследованию особенностей статуса пациента позволяет говорить о различных международных классификациях [6].

Сегодня пациент является основной фигурой в медицинских правоотношениях по оказанию медицинских услуг, так называемым ядром отношений.

Далее проанализируем особенности исполнителей в исследуемых правоотношениях. Так, исполнителями по данному виду правоотношений могут быть субъекты государственной, муниципальной и частной систем здравоохранения, в частности, например: лечебно-профилактические учреждения, медицинские организации, которые признаются юридическими лицами, а также лица, которые занимаются частной медицинской практикой. Базовые требования к непосредственному исполнителю также утверждены в Федеральном законе от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации», а именно в статье 69. Важно заметить, что любая медицинская услуга предоставляется конкретным физическим лицом, которое характеризуется, как непосредственный представитель медицинской организации.

Что касается характеристики таких категорий, как «медицинский работник», «врач», «медицинский персонал», то у них отсутствует четкое определение, хотя на практике представлено их широкое применение. Полагаем, что семантика слов «работник» и «персонал», а также анализ ряда нормативных документов позволяют сделать вывод о том, что значение понятия «медицин-

ский персонал» является общим по отношению к медицинской организации. В свою очередь, оно включает в себя «медицинских работников», среди которых есть более узкая категория «врач».

Важно заметить, что к исполнителям представляется возможным относить и целителей, которые образуют так называемую «народную медицину». В данной ситуации свои права на такую медицину они должны подтвердить дипломом целителя, который выдается органами исполнительной власти субъектов РФ в сфере здравоохранения. В подобной ситуации их деятельность регулируется аналогично частной медицинской практики.

На XV Всемирном конгрессе по медицинскому праву было озвучено положение об обратной связи между пациентом и врачом: если исполнители медицинских услуг могут гарантировать предоставление соответствующей (то есть безукоризненной) помощи, они могут ожидать, что и пациент, в свою очередь, «сработает, что называется, как образцовый больной» [5].

Таким образом, можно говорить о единстве действий врача и пациента - они находятся в одной неразрывной правовой связи.

Итак, подводя итог нашего анализа, представляется возможным сделать следующие выводы:

Как видно, субъектный состав участников обязательств по оказанию медицинских услуг разнообразен: в них задействованы физические и юридические лица, а также публично-правовые образования. Сторону заказчика могут представлять следующие субъекты: физические лица (пациент, в частности); юридические лица (например, организация в отношении своих работников) и публично-правовые образования. Если на стороне заказчика выступает лицо, которое не является потребителем медицинской услуги, имеет место договор в пользу третьего лица, в частности, пациента. Если заказчик заключает договор по поводу удовлетворения своих потребностей, тогда он непосредственно является пациентом. На стороне исполнителя традиционно выступают представители профессионального медицинского сообщества.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации // СПС «КонсультантПлюс»
2. Баринов, Н.А. Услуги. Саратов.: Надежда, 2003. 224 с.
3. Горбунова, О.В. Общая характеристика обязательств по оказанию услуг // Вестник Волжского университета имени В.Н. Татищева. 2017. №1 (86). С. 54-61.
4. Ерофеев С.В. XV Всемирный конгресс по медицинскому праву // Медицинское право. 2013. № 1(9). С. 54-55;
5. Каменева З.В. Понятие и содержание права граждан на медицинскую помощь. // Адвокат. 2012. № 7.
6. Кожеурова О.Б. Медицинская услуга как объект вспомогательных репродуктивных технологий // Медицинское право. 2012. №2.

ПРАВОВАЯ ОХРАНА АТМОСФЕРНОГО ВОЗДУХА

Недоконцев Александр Витальевич

*студент, Донской государственной технической университет,
РФ, Ростов-на-Дону*

LEGAL PROTECTION OF ATMOSPHERIC AIR

Alexander Nedokontsev

*Student, Don State Technical University,
Russia, Rostov-on-Don*

Аннотация. В работе исследуются нормативно-правовые акты по охране атмосферного воздуха в российском праве. Рассмотрены проблемы в области охраны атмосферного воздуха. Проведен анализ нормативно-правовых актов и сделаны выводы.

Abstract. The paper investigates the normative-legal acts on the protection of atmospheric air in the Russian law. The problems in the field of atmospheric air protection are considered. The analysis of normative-legal acts is carried out and conclusions are drawn.

Ключевые слова: международное право, экологическая безопасность, конвенция, окружающая среда, экологическое право.

Keywords: international law, environmental safety, convention, environment environmental law.

Введение. На сегодняшний день законы о контроле за выбросом в атмосферу вредных и загрязняющих веществ специально разрабатываются для обеспечения качественной защиты здоровья людей, зачастую это обеспечивается мерами сокращения или полной нейтрализации вредных веществ в воздухе. Существуют и много других нормативно-правовых актов, созданных для решения более обширных экологических проблем, таких как ограничения на химические вещества, которые имеют негативное влияние на озоновый слой, и воз-

действие углекислого газа на окружающую среду, решение проблемы кислотных дождей или изменения климата [1].

Усилия по правовому регулированию содержат в себе определение и классификацию загрязнителей воздуха, установление границ приемлемых уровней выбросов и определение необходимых или соответствующих технологий по минимизации последствий либо устранению данных последствий.

Основная часть. Регулирование качества воздуха должно определяться и закрепляться в нормативно-правовых актах ведомств, отвечающих за природную охрану[6]. Стандарты качества окружающей среды (КОС) устанавливают уровень допустимого загрязнения, это одна из главных ролей в защите здоровья людей и природных экосистем. В России к процедуре установления и утверждения стандартов привлекаются компетентные природоохранные и санитарные органы. Большинство стандартов основано на предположении о нулевом риске для здоровья человека и применяются к качеству воды, воздуха, почвы и продуктов питания. Россия начала создавать стандарты гигиены в 1922 году (в начале советского периода), когда были определены первые три критерия загрязнения и установлены регулируемые значения для рабочей зоны они же Декрет «О санитарных органах Республики». В 1925 году было целых десять стандартов. В 1940-х годах началось составление предельно допустимых концентраций (ПДК) для химических веществ в атмосферном воздухе, затем в питьевой воде, промышленных водах, почве и пищевых продуктах. В дополнение к ПДК в качестве временно допустимых концентраций используются так называемые «ориентировочно безопасные уровни воздействия».

Стандарты качества воздуха так же могут определять допустимые пределы содержания в воздухе опасных веществ, как в промышленных, так и в жилых районах.

Законы о качестве воздуха часто могут быть в виде определённых запретов [2]. Запреты оказывают непосредственное влияние на деятельность предприятий из-за которых происходит загрязнение воздуха. В качестве примера можно взять запрет или ограничение на сжигание древесины в то время, когда уровень

загрязнения воздуха слишком высок [3]. Но более наглядным и ярким примером будет служить полный запрет дихлордифторметана (фреона), который использовали в обычных автомобильных кондиционерах. Исследования показали, что дихлордифторметан (фреон) представляет серьезную угрозу для озонового слоя земли, в результате протечек данного вещества из автомобильных кондиционеров происходит его попадание в атмосферу, где он под воздействием ультрафиолетового излучения Солнца разлагается. Получившиеся компоненты активно взаимодействуют с озоном тем самым разрушая его. Производство дихлордифторметана (фреона) было запрещено из-за комплекса ограничений принятых в Монреальском протоколе к Венской конвенции об охране озонового слоя [4].

Так же законы в праве предъявлять определенные требования для информационных технологий.

Методы сбора информации могут включать в себя исследование атмосферного воздуха на наличие загрязняющих веществ, конкретное отслеживание источников выбросов или сбор другой обширной информации, из которой может быть получена информация о качестве воздуха [5].

Выводы. Сторонники закона о качестве воздуха утверждают, что они повлияли на значительное сокращение загрязнения воздуха, так же способствовали его значительному сокращению выбросов вредных веществ, что привело к сопутствующим выгодам для здоровья человека и окружающей среды, даже в условиях масштабного экономического роста и увеличения использования автотранспортных средств [7]. С другой стороны, могут возникнуть противоречия по поводу предполагаемой стоимости дополнительных нормативных стандартов.

Многие из этих стандартов считаются чрезмерно идеализированными, поэтому недостижимыми из-за их философии «нулевого риска». Если решения должны приниматься на основе управления рисками, для разных мест должны быть приняты новые стандарты окружающей среды, а количество регулируе-

мых загрязняющих веществ должно быть ограничено теми, которые можно эффективно контролировать.

К сожалению, задержка в реформировании системы МАС поддерживает нетронутой советскую практику навязывания нормативных требований, но затем пренебрегает их соблюдением.

Пилотное внедрение «максимально допустимого опасного воздействия» (известного как ПДВВ) для водных объектов отразило растущее понимание того, что система ПДК должна быть реформирована. В 2003 году Российский научно-исследовательский институт охраны атмосферного воздуха разработал методологию расчета ПДВВ. ПДВВ отражает максимально допустимую массу конкретных химикатов, которую может получить водоем или атмосферный воздух. Предполагается, что значения ПДВВ будут рассчитываться на основе классификации состояния окружающей среды, атмосферного воздуха и водных объектов, и использоваться для установления предельных значений выбросов.

Список литературы:

1. Исакова Ю. И. Экологическое право. Учеб. пособие / Ю. И. Исакова, М.В. Пчельников – Ростов-на-Дону: Издательский центр ДГТУ, 2015. – 152 с.
2. Ахатов А. Г. Экология и международное право- М.: АСТ-ПРЕСС, 1996. - 512 с.
3. Федеральный закон "Об охране атмосферного воздуха" N-96 ФЗ от 04.05.1999 // КонсультантПлюс.
4. Постановление Правительства Российской Федерации от 24.05.1995 N 526 "О первоочередных мерах по выполнению Венской конвенции об охране озонового слоя и Монреальского протокола по веществам, разрушающим озоновый слой" // Собрание законодательства Российской Федерации, 05.06.1995, N 23, ст. 2230.
5. Пчельников М.В. Право на благоприятную окружающую среду как основа современной национальной экологической политики // Государственное регулирование экономики и повышение эффективности деятельности субъектов хозяйствования: сб. науч. ст. XI Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 16-17 апр. 2015 г. Минск, 2015. С. 294-295.
6. Сагирян, И.Г. Научная публикация студента. / И.Г. Сагирян, Ю.И. Исакова, и др. Учебно-методическое пособие. – Ростов н/Д.: ДГТУ, 2019 – 56с.
7. Декларация Конференции Организации Объединенных Наций по проблемам окружающей человека среды, Стокгольм, 1972 г.

СОБЛЮДЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ СЛУЖАЩИМИ ОГРАНИЧЕНИЙ И ЗАПРЕТОВ

Романов Игорь Вадимович

*студент, Самарского государственного экономического университета,
РФ, г. Самара*

Борякин Дмитрий Владимирович

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Самарский государственный экономический университет,
РФ, г. Самара*

Государственный служащий - человека, которому поручено выполнение обязанностей в соответствии с той должностью, которую занимает на государственной службе. К российским государственным служащим относят тех, кто работают в:

- администрации Президента;
- Правительстве РФ;
- Государственной Думе;
- Совете Федерации;
- Министерствах и различных государственных ведомствах;
- органах местного самоуправления;
- государственных корпорациях;
- силовых ведомствах, например, в прокуратуре, судах, полиции.

В настоящий момент времени государственным служащим по федеральному закону от 27.07.2004 г. № 79 (отредактированного от 02.12.2019 г.), в котором говорится «о государственной гражданской службе Российской Федерации» запрещается: занятие предпринимательской делом лично или через доверенное лицо, приобретать ценные бумаги, быть представителем третьих лиц, получать вознаграждения (подарки, ссуды, услуги и т.д.) от физических и юридических лиц за исполнение должностных обязанностей, за счёт третьих лиц выезжать за пределы РФ, разглашать информацию, которая содержит государственную тайну, высказываться и давать оценку действующий государственной власти, принимать без письменного разрешения награды,

открывать счета и хранить счета в иностранных банка, пользоваться государственным имуществом в личных целях, создавать в государственных органах структуры (политические партии, религиозные и другие объединения), иметь гражданство других государств, быть в подчинение родственников (супруги, детей и т.д.) и быть их руководителем, занимать несколько должностей сразу.

Данный федеральный закон направлен на то, чтобы деятельность российского государственного служащего была прозрачна и понятна не только для него, но и для народа. Однако не все пункты данного закона могут быть во благо экономики и устройства Российской Федерации. Некоторые пункты федерального закона требуют изменения или полной отмены, рассмотрим самые животрепещущие.

Занятие любой деятельностью лично или через доверенных лиц, которая способна приносить дополнительный доход, кроме педагогической, научной и творческой деятельности без получения гонораров и премий за свои публикации, научные работы и выступления. В первую очередь запрет относится к предпринимательской деятельности. Однако этот пункт федерального закона можно рассматривать как ущемление прав.

Государственный служащий должен иметь возможность получать прибыль за интеллектуальную собственность. Связано это с тем, что госслужащий-человек с высоко развитым умственными способностями, а данный запрет может не только остановить развитие во власти, но и привести к регрессии не только человека, который занимает высокопоставленную должность, но и государства в целом.

Также российский государственный служащий должен иметь возможность заниматься коммерческой деятельностью, при условии, где не сможет применить свои должностные обязанности для получения и увеличения прибыли. Малый и средний бизнес в нашей стране мало развит, несмотря на действующие программы поддержки предпринимательской деятельности. Госслужащий может при помощи своего опыта и знаний развить предприятие до такого уровня, которое будет не только равно по качеству других стран, но и превосходить. Так-

же это дополнительный доход государства в плане получения налогов. Однако должны быть ограничения в виде запрета бизнеса, в котором госслужащий сможет пользоваться своими должностными обязанностями и влиянием, такой вид деятельности не должен пользоваться никаким «привилегиями» от связей госслужащего, быть монополистом на рынке.

В настоящий момент времени по федеральному закону в статье 17 пункта 10 говорится, что запрещается высказываться и давать оценку в отношении деятельности государственных органов, их руководителей, «включая решения вышестоящего государственного органа либо государственного органа, в котором гражданский служащий замещает должность гражданской службы, если это не входит в его должностные обязанности».

Данный пункт воспрепятствует не только оценки деятельности власти, но и от избавления неточностей и ошибок.

Обычный рядовой гражданин из вне не всегда может оценить правильность деятельности власти, а госслужащий, так как он находится «внутри системы» может дать трезвую и непредвзятую оценку. Таким образом, нельзя ограничивать никого в праве слова по отношению к действующей власти, потому что любая оценка имеет право быть, тем самым можно найти «дыры» в системе государственного устройства и исправить их.

Получение наград российским государственным служащим от иностранного государства, международной организацией, политических партий и других объединений (только с письменного разрешения руководства ведомства). Данный запрет подразумевает под собой, что действия госслужащих исключительно могут быть направлены на получение результата против государства РФ.

Однако работа служащего государственного аппарата должна идти только во благо отечества, его труды могут быть оценены не только собственным руководством, но и иностранными государствами и партиями. Ведь награда - это знак благодарности за отличие или вклад в какой-либо сфере.

Таким образом, запреты, связанные с государственной службой по федеральному закону «О государственной гражданской службе Российской Федера-

ции» от 27.07.2004 N 79 ограничивают права госслужащих в первую очередь как гражданина демократического правового государства, способного принести благоприятные результаты на укрепление государственного устройства.

Государство может получить дополнительные доходы в виде налогов и выгоды в качестве развития качественных и деловых способностей своих работников.

Список литературы:

1. Василенко, И. А. Государственное и муниципальное управление. Учебник / И.А. Василенко. - М.: Юрайт, 2015.
2. Вечер, Л. С. Деловое общение государственного служащего. Практикум / Л.С. Вечер. - М.: Форум, 2017.
3. О государственной гражданской службе Российской Федерации: Федеральный закон Российской Федерации от 27.07.2004 №79-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 07 июня 2004 г. : одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 15 июня 2004 г.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА АДВОКАТСКИЙ ЗАПРОС

Янгляева Екатерина Олеговна

*магистрант, Средне-Волжский институт (филиал)
ВГУЮ (РПА Минюста России),
РФ, г. Саранск*

PROBLEMS OF REALIZATION OF LAWYER'S RIGHT ON LAWYER INQUIRY

Ekaterina Yanglyaeva

*Undergraduate, Middle Volga Institute (branch) of the Voronezh State University of
Law (RPA of the Ministry of Justice of Russia),
Russia, Saransk*

Аннотация. Статья посвящена праву адвокатов на адвокатский запрос в рамках современного законодательства. Анализируются проблемы, связанные с получением ответов на адвокатский запрос.

Abstract. This article is devoted to the right of lawyers to a lawyer's inquiry in the framework of modern legislation. In this article are analyzed the problems associated with obtaining answers to a lawyer's inquiry.

Ключевые слова: адвокатский запрос, оказания квалифицированной юридической помощи, информация с ограниченным доступом.

Keywords: lawyer's inquiry, providing qualified legal assistance, restricted information.

Важность обращения к данной теме обусловлена тем, что адвокатский запрос, регламентированный законодательством, является важным инструментом для оказания квалифицированной юридической помощи, но на практике существуют проблемы, связанные с реализацией адвокатом права собирать необходимые сведения с помощью данного инструмента.

Прежде всего, хочется обратиться к правовым основам для осуществления адвокатского запроса. Так, согласно п. 1 ст. 1 ФЗ от 31.05.2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ» адвокатская деятельность рас-

считается как квалифицированная юридическая помощь в целях защиты их прав и обеспечения доступа к правосудию [1, ст.1]. В целях возможности оказания квалифицированной юридической помощи законодатель, предоставляет адвокату возможность сбора необходимых сведений и доказательств. Закон закрепляет право адвоката запрашивать различные сведения: справки, характеристики, иные документы от органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений, иных организаций. Таким образом, адвокат вправе осуществлять сбор доказательств и сведений, необходимых для оказания профессиональной помощи, иными словами реализует право на адвокатский запрос.

Важно отметить, что ст. 6.1 «Адвокатский запрос» закона об адвокатуре была введена Федеральным законом от 02.06.2016 N 160-ФЗ, т.е. совсем недавно. В п. 1 этой статьи закрепляется право на адвокатский запрос и раскрывается его понятие. А п.2 ст. 6.1 обязует давать ответ на данный запрос в письменной форме в тридцатидневный срок. Помимо закрепления самого права на адвокатский запрос в п.3 ст.6.1 закреплена отсылка на существование определенных требований к форме и порядку направления запроса. Данные требования определяются федеральным органом юстиции, а именно на сегодняшний момент они определены Приказом Министерства юстиции РФ от 14 декабря 2016 г. N 288 "Об утверждении требований к форме, порядку оформления и направления адвокатского запроса". Также п.4 ст. 6.1 отражает основания для отказа в предоставлении запрашиваемых сведений. Согласно данному пункту отказ на запрос может быть получен, если у субъекта, которому направлен запрос, нет нужных сведений, нарушены требования к форме и порядку направления запроса, или же запрошенные сведения отнесены в силу закона к информации с ограниченным доступом. Именно информация с ограниченным доступом и становится камнем преткновения в нашей стране при реализации права адвоката на адвокатский запрос и впоследствии получения ответа на него. Вопрос соотношения адвокатского запроса и налоговой тайны, персональных данных, врачебной тайны, банковской тайны, коммерческой тайны является весьма спор-

ным. Конституционный Суд РФ неоднократно высказывал свою правовую позицию о невозможности предоставления информации, отнесенной к приведенным выше понятиям, по адвокатскому запросу.

К примеру, в Федеральном законе "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" от 21.11.2011 N 323-ФЗ адвокат не назван в числе субъектов, которым могут быть предоставлены сведения, составляющие врачебную тайну [2, ст. 13]. Таким образом, он лишен возможности получить сведения об оказании медицинской помощи при предъявлении в орган здравоохранения надлежащих документов, что в свою очередь может существенно повлиять на формирование позиции адвоката и построение линии защиты. Это относится и к сведениям, составляющие тайну связи, которые в силу закона, также не могут быть предоставлены адвокату по его запросу, и к сведениям о совершенных нотариальных действиях, так как согласно п.п. 3 и 4 ст. 5 Основ законодательства РФ о нотариате не предусмотрена возможность получения адвокатом таких данных [3, ст. 5].

На сегодняшний день, остро стоит проблема отказов в предоставлении, запрашиваемых адвокатом в рамках адвокатского запроса сведений, составляющих тайну, охраняемую в силу закона. В существующих сегодня законодательных нормах на адвокатов не распространяется порядок предоставления сведений, составляющих какую-либо охраняемую законом тайну, предусмотренный для предоставления уполномоченным органам.

На практике, ограничения касающиеся сведений относящихся к информации с ограниченным доступом, приводят к вполне легальным основаниям для отказа в предоставлении нужной информации адвокату. Основная масса таких отказов связана с персональными данными. И действительно в рамках Федерального закона от 27 июля 2006 г. N 152-ФЗ «О персональных данных» не содержится пункта, который бы позволял получать информации адвокатам. Отказывая, субъекты, которым были направлены соответствующие запросы, рекомендуют обращаться в суд, тем самым обесценивая адвокатский запрос как существующий институт.

Так, законодатель с одной стороны дает адвокату возможность получения нужных сведений в рамках адвокатского запроса, а с другой практически вся информация, попадает под охраняемую законом тайну, тем самым отсутствует реальная возможность для эффективного применения такого запроса. Для решения данной проблемы напрашивается необходимость внесения изменения в имеющиеся законодательные нормы, затрагивающие сведения запрашиваемые адвокатами. Так, к примеру, внесение поправок в Закон «О персональных данных» включающих адвокатов в число субъектов имеющих право получения информации с ограниченным доступом, за исключением информации составляющей государственную тайну, существенно бы помогло решить проблему массовых отказов на адвокатские запросы. Но как всегда существует и другая сторона медали. У данных поправок могут найтись свои противники, которые обратят внимание на возможность для адвокатов в случае их внесения злоупотребления своими полномочиями. Но ведь превышать свои полномочия путем направления запросов могут также и судебные органы, и следственные. Тут уже возникает вопрос о величине степени доверия общества к адвокатам по сравнению к государственным структурам и должностным лицам.

Вопросы возникают и к самим требованиям к форме оформления адвокатского запроса, в частности правомерности указания на содержание в нем Ф.И.О. доверителя адвоката, а также необходимости приводить в запросе обоснование получения запрашиваемых сведений [5, с. 2]. На данный момент, Верховный суд в своем решении № АКПИ17-103 от 24.05.2017 г. все же признал данные требования противоречащими законодательным нормам, и в требованиях к содержанию к адвокатскому запросу появилась отсылка на то, что Ф.И.О. указывается только с письменного согласия указанного лица.

На современном этапе в России институт адвокатского запроса фактически не дает адвокату дополнительных гарантий по сравнению с иными представителями и более того, право на получение информации адвокатом путем запроса практически не отличается от общегражданского. В свою очередь это сильно отражается на реализации в полном объеме возможности адвоката предостав-

лять качественную юридическую помощь доверителю и тем самым реализовать его право на защиту гарантированную Конституцией.

Подводя итог всему сказанному хочется отметить, что несмотря на определенные положительные моменты, связанные с существованием адвокатского запроса, данное право адвоката труднореализуемо в современных реалиях. Несмотря на особый правовой статус адвокатов, право на получении информации путем запроса является в большей степени декларативным.

Список литературы:

1. Федеральный закон "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" от 31.05.2002 N 63-ФЗ в ред. от 29.07.2017 . Ст. 1 // СПС Консультант Плюс
2. Федеральный закон "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" от 21.11.2011 N 323-ФЗ (последняя редакция) Ст. 13 // СПС Консультант Плюс
3. "Основы законодательства Российской Федерации о нотариате" (утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1) (ред. от 26.07.2019), Ст. 5 // СПС Консультант Плюс
4. Федеральный закон "О персональных данных" от 27.07.2006 N 152-ФЗ // СПС Консультант Плюс
5. Приказ Министерства юстиции РФ от 14 декабря 2016 г. N 288 "Об утверждении требований к форме, порядку оформления и направления адвокатского запроса" // СПС Консультант Плюс
6. Решение Верховного Суда РФ от 24 мая 2017 г. N АКПИ17-103 URL: https://www.vsrp.ru/stor_pdf.php?id=1562172

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XXIII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 1 (23)
Январь 2020 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

