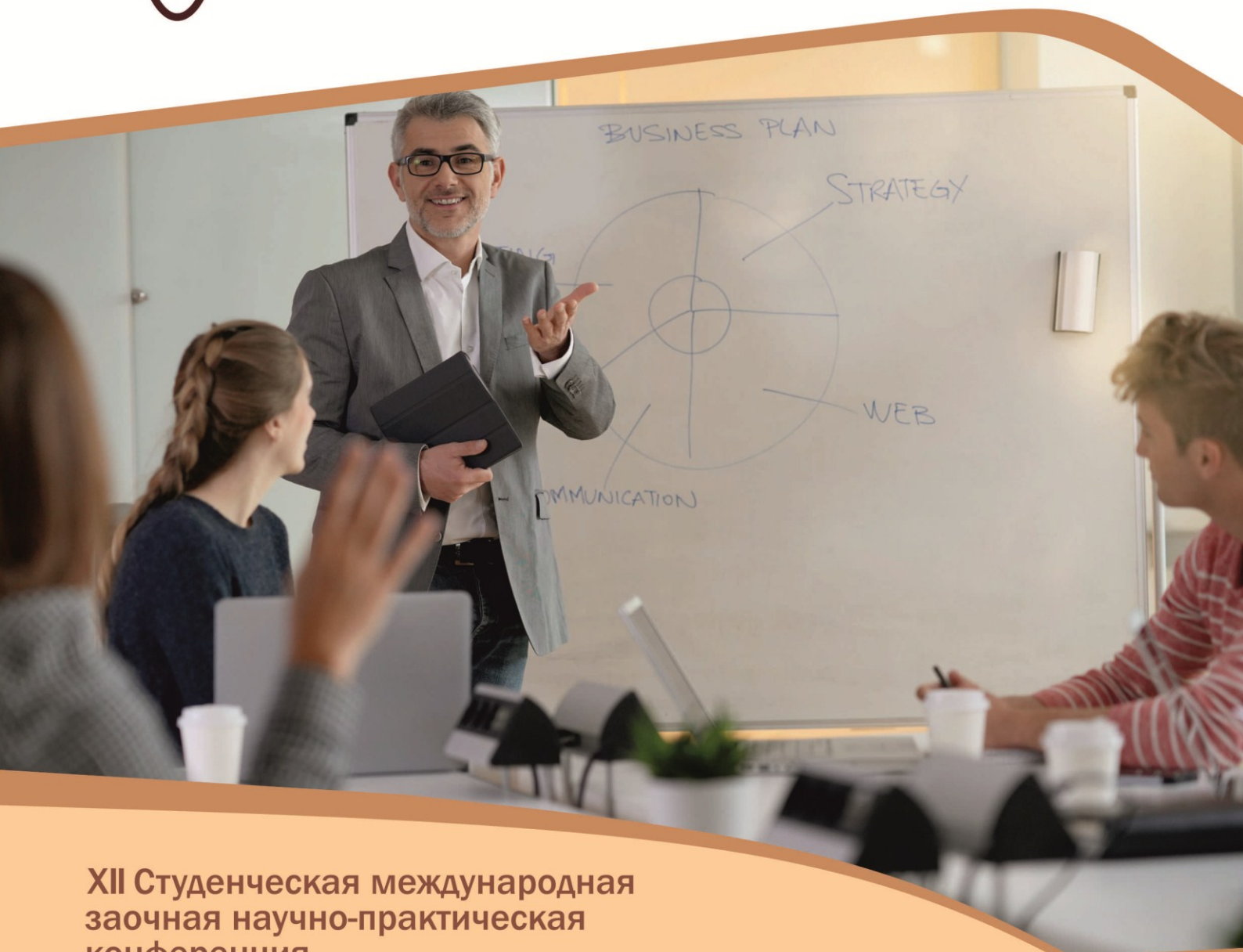




**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**XII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№ 1(12)**

г. МОСКВА, 2019



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 1 (12)
Январь 2019 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2019

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум. Электронный сборник статей по материалам XII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2019. – № 1 (12) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/SNF_social/1\(12\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/SNF_social/1(12).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XII студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Секция 1. История и археология	9
КУЛЬТУРНО-ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС НОВОПЕТРОВСКОЙ КУЛЬТУРЫ: ОБРАЗ ЖИЗНИ ОБИТАТЕЛЕЙ НОВОПЕТРОВСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ Катин Игорь Васильевич Машина Еленa Витальевна Хоршева Елена Сергеевна	9
КУЛЬТУРНО-ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС НОВОПЕТРОВСКОЙ КУЛЬТУРЫ: ОСОБЕННОСТИ ЖИЛИЩА Катин Игорь Васильевич Машина Еленa Витальевна Хоршева Елена Сергеевна	14
УСТАНОВЛЕНИЕ МЕЖПРЕДМЕТНЫХ СВЯЗЕЙ НА УРОКАХ ИСТОРИИ И ОБЩЕСТВОЗНАНИЯ Котенёва Дарья Сергеевна Абрамова Анастасия Игоревна Хлопкова Виктория Михайловна Геворгян Гаяне Аршалуйсовна	19
ПОСЕЛЕНИЯ НОВОПЕТРОВСКОЙ КУЛЬТУРЫ Машина Еленa Витальевна	23
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВИДЕОМАТЕРИАЛОВ НА УРОКАХ ИСТОРИИ (НА ПРИМЕРЕ ТЕМЫ «ДВИЖЕНИЕ ДЕКАБРИСТОВ») Хоршева Елена Сергеевна	28
Секция 2. Политология	33
ПОЛИТКОРРЕКТНОСТЬ И РЕЧЕВОЙ ЭТИКЕТ Булатович Татьяна Брагина Наталья Георгиевна	33
ВЫХОД США ИЗ ДОГОВОРА РСМД Ветров Александр Александрович Максимов Дмитрий Игоревич Шитова Татьяна Викторовна	35
Секция 3. Социология	39
ОСОБЕННОСТИ ФАКТОРОВ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИХ ОТНОШЕНИЕ РАБОТНИКОВ К ТРУДУ Кирпичева Кристина Евгеньевна Белоусова Ирина Викторовна	39

Секция 4. Философия	43
ЖИЗНЕННЫЕ СИТУАЦИИ И ИХ ЛОГИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ	43
Столпник Дмитрий Владиславович	
Антошкина Екатерина Александровна	
Секция 5. Экономика	49
ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТОРГОВОЙ СФЕРЫ	49
Белова Айгуль Минирафисовна	
Ширяева Гульнара Филарисовна	
ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА - ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ СТРАНЫ	55
Базарнова Юлия Андреевна	
Родионова Светлана Юрьевна	
МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТИ ПОКУПАТЕЛЕЙ К ЦЕНАМ	60
Брагина Дарья Юрьевна	
Пронина Наталья Николаевна	
ПРОБЛЕМА ИЗМЕРЕНИЯ ВВП В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	63
Волковицкая Елена Николаевна	
Яровой Максим Владимирович	
Смертина Елена Николаевна	
ВЕДУЩИЕ ДЕТЕРМИНАНТЫ КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ НА РУБЕЖЕ XX-XXI ВЕКОВ	67
Исаева Анастасия Александровна	
ИННОВАЦИОННЫЕ РЕФОРМЫ ПОВЫШЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ В КАЗАХСТАНЕ	72
Кадыркулов Ерболат Умирбекович	
ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ В РОССИИ	78
Кубиц Елена Дмитриевна	
Смородина Елена Анатольевна	
АНАЛИЗ ФОРМ МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ С ПОЗИЦИИ ЭКСПОРТЕРА И ИМПОРТЕРА	86
Михайлова Светлана Геннадьевна	
КВЕБЕК И США: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ	89
Окунева Алёна Андреевна	
ПРОБЛЕМЫ ТЕКУЧЕСТИ КАДРОВ В ОРГАНИЗАЦИИ	105
Путилова Ольга Владимировна	
Белоусова Ирина Викторовна	

СОВРЕМЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА МАЛОГО БИЗНЕСА Рогожникова Ольга Сергеевна Курманова Диана Асхатовна	109
ОСОБЕННОСТИ ФРАНЧАЙЗИНГА КАК СПОСОБА НАЧАЛА БИЗНЕСА: ФИНАНСОВЫЙ АСПЕКТ Сидорова Валентина Сергеевна Ахунов Артур Равилевич	115
ПЕНСИОННАЯ РЕФОРМА И ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В РФ Степанченко Ольга Александровна Егорова Наталья Юрьевна	122
НАЗНАЧЕНИЕ И ПРИМЕНЕНИЕ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ПЛАТФОРМЫ ДЕДУКТОР Ульянова Александра Николаевна	128
ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПОСТРОЕНИЯ НАЛОГОВЫХ СИСТЕМ Шамсиев Гаджимурад Тажирович Казимагомедова Зарема Алияровна	132
КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ НАУЧНО- ТЕХНИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННЫХ УНИВЕРСИТЕТОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ Шичко Людмила Александровна Пархименко Владимир Анатольевич	138
ПРОБЛЕМЫ ПОЛИСЕМИИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ Шишкина Татьяна Геннадиевна Фирсова Дарья Николаевна	143
ЦИФРОВИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ КАК ВЫЗОВ ДЛЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ Яровой Максим Владимирович Волковицкая Елена Николаевна Смертина Елена Николаевна	147
Секция 6. Юриспруденция	152
ПРОБЛЕМЫ СООТНОШЕНИЯ ПОНЯТИЙ «ВРЕД», «УЩЕРБ» И «УБЫТКИ» В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ Ардаширова Камилла Ильдаровна Резяпова Гузель Фратовна	152

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ЖЕСТОКОЕ ОБРАЩЕНИЕ С ЖИВОТНЫМИ	156
Ардаширова Камилла Ильдаровна Ситдикова Гузель Зуфаровна	
ОСОБЕННОСТИ УЧАСТИЯ АДВОКАТА КАК ПРЕДСТАВИТЕЛЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ	161
Ардаширова Камилла Ильдаровна Курбанов Дени Абасович	
ГЕНОЦИД	165
Бахтиярова Инара Ильшатовна Ситдикова Гузель Зуфаровна	
СООТНОШЕНИЕ НЕУСТОЙКИ И УБЫТКОВ	170
Бахтиярова Инара Ильшатовна Резяпова Гузель Фратовна	
ОБЩЕИЗВЕСТНЫЙ ТОВАРНЫЙ ЗНАК: ПРОБЛЕМЫ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	172
Белова Валерия Александровна Воеводина Ульяна Александровна Чиркаев Сергей Александрович	
ПРИМИРЕНИЕ СТРОН НА СТАДИИ ПОДГОТОВКИ ДЕЛА К СУДЕБНОМУ РАЗБИРАТЕЛЬСТВУ	175
Веселова Вероника Сергеевна	
ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НАСЛЕДНИКОВ ПО ДОЛГАМ НАСЛЕДОДАТЕЛЯ	179
Воеводина Ульяна Александровна Белова Валерия Александровна Фомичева Надежда Валентиновна	
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВРЕМЕНИ И МЕСТА ОТКРЫТИЯ НАСЛЕДСТВА	183
Гилка Екатерина Данииловна Чиркаев Сергей Александрович	
ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА «АВТОРА» КАК СУБЪЕКТА АВТОРСКОГО ПРАВА	188
Гилка Екатерина Данииловна Мачихина Александра Владимировна	

РОЛЬ ВСЕМИРНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ (ВОИС) В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО МЕЖДУНАРОДНОЙ ОХРАНЕ АВТОРСКИХ ПРАВ Гилка Екатерина Данииловна Иванов Александр Евгеньевич Алькова Марина Александровна	192
ПРОБЛЕМЫ РАСПОРЯЖЕНИЯ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫМИ ПРАВАМИ НА ОБЪЕКТЫ ПАТЕНТНЫХ ПРАВ И СРЕДСТВА ИНДИВИДУАЛИЗАЦИИ Гордеева Мария Алексеевна Рустамова Айсел Хавиз Кызы Фомичева Надежда Валентиновна	199
РОЛЬ СПОСОБОВ ЗАЩИТЫ ВЕЩНЫХ ПРАВ Ерохова Мария Николаевна	206
СРОК ПРИНЯТИЯ НАСЛЕДСТВА И ПРОБЛЕМА ЕГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ Иванов Александр Евгеньевич	211
ВОПРОСЫ ОТМЕНЫ ТРУДОВЫХ КНИЖЕК ПО РОССИЙСКОМУ ТРУДОВОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ Камашев Никита Дмитриевич Самарин Александр Викторович	217
МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «АССОЦИАЦИЯ ВЕТЕРАНОВ, ИНВАЛИДОВ И ПЕНСИОНЕРОВ» (МРОО «АВИП») Капленко Галина Викторовна Егорова Наталья Юрьевна	225
ПОСМЕРТНАЯ ЭКСПЕРТИЗА В ВОПРОСАХ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ ЗАВЕЩАНИЯ Коновал Ангелина Романовна Кузина Светлана Викторовна	230
ИНСТИТУТ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА В ОТНОШЕНИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА Коновал Ангелина Романовна Фомичева Надежда Валентиновна	234
ПРАВОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ЦЕЛЕВОГО ПРИЕМА В ОРГАНЫ ПРОКУРАТУРЫ Коновал Ангелина Романовна Шевченко Артем Георгиевич	239
ЗАЩИТА ПРАВ СОБСТВЕННИКОВ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМ ДОМОМ Кузовенко Анастасия Вячеславовна	243

ОСПАРИВАНИЕ СДЕЛОК ДОЛЖНИКА В РАМКАХ ТРАНСГРАНИЧНОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ Кулинченко Илья Игоревич Шогенова Альбина Мартиновна Ермолаева Тамара Александровна	247
ПРОБЛЕМЫ ПРИ НАСЛЕДОВАНИИ ПО ЗАКОНУ И ЗАВЕЩАНИЮ Кяров Ахмед Заурович Мышенкова Алина Евгеньевна	252
К ПРОБЛЕМЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ МЕСТА И РОЛИ ПОСТАНОВЛЕНИЙ ЕВРОПЕЙСКОГО СУДА ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Ларикова Алина Николаевна Малиновский Олег Николаевич	256
ЗАЩИТА АВТОРСКИХ ПРАВ ТЕАТРАЛЬНЫХ РЕЖИССЕРОВ- ПОСТАНОВЩИКОВ Мачихина Александра Владимировна Чиркаев Сергей Александрович	262
ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ СТАТУС УЧРЕЖДЕНИЙ В СИСТЕМЕ МЧС РОССИИ Михайлова Екатерина Сергеевна Романов Александр Родиславович	266
КОЛЛИЗИОННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОГЛАШЕНИЯХ Мухоморова Мария Юрьевна Румянцева Анастасия Владимировна Шугурова Ирина Викторовна	269
ФУНКЦИИ ФИНАНСОВ Осина Мария Сергеевна	274
ИНСТИТУТ ПАТРОНАТА КАК ФОРМА УСТРОЙСТВА ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Свистунова Оксана Михайловна	278

СЕКЦИЯ 1.

ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ

КУЛЬТУРНО-ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС НОВОПЕТРОВСКОЙ КУЛЬТУРЫ: ОБРАЗ ЖИЗНИ ОБИТАТЕЛЕЙ НОВОПЕТРОВСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ

Катин Игорь Васильевич

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Машина Елена Витальевна

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Хоршева Елена Сергеевна

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

В каждом жилище Новопетровской культуры находили скопления каменного инвентаря. Так, в жилище 1 поселения Новопетровка-I обнаружено несколько скоплений, в центре которых были «наковальни». А на некоторых наковальнях лежали ножевидные пластины [3, с.164].

Каменный инвентарь в основном располагается в южной и юго-восточной половинах жилища, тогда как на противоположной половине его встречается гораздо меньше. В жилище 1 (поселение Новопетровка III) в южной части его сосредоточено 18 скоплений изделий из камня, тогда как в северной половине - всего лишь два. В жилище 5 три четверти находок, обнаруженных на полу, помещалось в юго-восточной половине жилища. Там же находилось и скопление нуклеусов, обнаруженных под полом.

В целом жилища, раскопанные на Новопетровском поселении, близки по конструкции и внутреннему устройству к жилищам народов, населяющих низовья Амура. Так, наиболее древним видом жилища у нивхов была полуземлянка («то-рыв»).

Полуземлянка «то-рыв» снаружи имела сферическую форму и была похожа на небольшой земляной бугор. Зимой, занесенная снегом, она представлялась «снежным холмом с верхушкой, почерневшей от проходящего сквозь него дыма». Состояла она из жилого помещения и длинного пристроенного входного прохода [1, с.164]. Полуземлянки имели внутри квадратную форму и были довольно большие. Основание полуземлянки составляла квадратная яма со стороной 7,5x8,5 м при глубине 90-110 см. Стенки ямы обшивались пластиной или накатником, скошенные концы которых пропускались в пазы столбов, поставленных в углах ямы и вдоль стен. Встречались, но редко, полуземлянки без обшивки, со стенками, обмазанными глиной.

В середине ямы, на расстоянии 2,5 м от стен, ставили четыре вертикальных столба из лиственниц, каждый высотой 2,8-3 м. На верхние концы столбов клали бересту, чтобы лежащая на них обвязка (рама) не скользила. Обвязка состояла из двух продольных и двух поперечных бревен. Концы бревен связывали при помощи врубки «в поддерево», и они представляли, как бы раму на столбах.

К четырем сторонам этой рамы наклонно приставляли круглые жерди крыши. Нижние концы жердей ставились наклонно на расстоянии 50-70 см от верхнего края прямоугольной ямы; верхние концы их выступали над бревнами обвязки, но не перекрещивались, а оставляли отверстие размером в 1 м², которое со всех сторон обшивалось досками. Это отверстие и служило для выхода из жилища дыма, а также для пропуска света.

Судя по всему, на поселении Новопетровка-II продолжительное время оседло жил относительно большой коллектив. Оседлость - одна из основных особенностей, отличавших обитателей неолитических поселений Среднего Амура в Новопетровке и Константиновне от неолитических племен Восточной Сибири, которые вели кочевой и полукочевой образ жизни. Обитатели Дальнего Востока, рано перешли к оседлому образу жизни [2, с.170].

Экономическую основу оседлого образа жизни племен, обитавших в бассейне Среднего Амура, как и в Приморье и на Нижнем Амуре, составляло

рыболовство. Количество найденных на поселении грузил, их размеры позволяют говорить о наличии у новопетровцев сетей как одного из основных орудий рыболовства.

В жилище 1 поселения Новопетровка-II было обнаружено пять грузил, которые лежали у стен жилища на расстоянии 40-50 см друг от друга, что, по-видимому, соответствовало их реальному расположению на сети [3, с.170].

Новопетровские сети выделялись, по-видимому, из крапивы. О размерах сети можно судить на основании грузил, встреченных на поселении. Наряду с обыкновенными небольшими гальками с выемками, предназначавшимися для небольших сетей, при раскопках поселения обнаружено несколько массивных грузил, из которых выделяется грузило из жилища 9 поселения Новопетровка-II. Оно тщательно оббито со всех сторон и имеет округлую форму. В центре грузила просверлено биконическое отверстие и в верхней части с каждой стороны вышлифованы желобки для лучшего крепления. Вес этого грузила около 2 кг, а специальное отверстие для крепления свидетельствует о том, что оно употреблялось для большой сети, а возможно, и для невода.

На поселениях новопетровской культуры не обнаружено крючков. Но есть много узких ножевидных пластин как ретушированных, так и без дополнительной обработки, которые могли применяться, как считают некоторые исследователи, в качестве жальцев крючков [1, с.101].

Для более массового лова рыбы племенами новопетровской культуры могли применяться различного рода ловушки, запоры, заколы.

На Амуре рыба служила не только основным продуктом питания. Из рыбьих шкур изготавливали одежду, обувь, посуду. Так поступали, очевидно, и обитатели Новопетровского поселения. Они занимались, несомненно, кроме рыболовства, охотой и собирательством. На Новопетровском поселении орудия охоты представлены наконечниками стрел, дротиками, скребками для обработки шкур животных [3, с.173].

О наличии земледелия у обитателей Новопетровского поселения могли бы свидетельствовать несколько орудий, напоминающих мотыги. Но это

единственные орудия, которые, так или иначе, пригодны для обработки земли. Ни зернотерок, ни курантов на поселениях не обнаружено. Отсюда следует, что новопетровцы еще не знали земледелия. Орудия же типа мотыг употреблялись, очевидно, для рытья котлованов жилища, ямок для столбиков и при других земляных работах.

Хозяйство новопетровцев, судя по остаткам каменного инвентаря, носило присваивающий характер. Основными их занятиями были рыболовство и охота. У обитателей Новопетровки образ жизни, по-видимому, был такой же, как и у нанайцев: женщины, дети и старики жили оседло, охотники-мужчины значительную часть зимы проводили на охоте.

Несмотря на то, что у племен новопетровской культуры хозяйство оставалось присваивающим, они в отличие от неолитических племен Восточной Сибири и Якутии вели оседлый образ жизни, что, по-видимому, явилось важным моментом при переходе к производящему хозяйству.

Главная особенность новопетровской культуры - совершенная техника обработки пластинчатых нуклеусов и широкое использование ножевидных пластин для выделки различных орудий труда: ножей, скребков, проколов, наконечников стрел, резцов.

Экономической основой оседлого образа жизни племен, обитавших в бассейне Амура, служило, так же как в Приморье, рыболовство, о чем свидетельствуют грузила, встречающиеся на поселении в большом количестве. Причем как количество, так и размеры найденных здесь грузил позволяют говорить о наличии у новопетровцев сетей - одного из основных орудий рыболовства того времени.

Жителям древней Новопетровки были известны все основные приемы неолитической техники, но они не имели желания пользоваться ими и предпочитали употреблять старые, тысячелетние приемы. Они умели изготавливать и керамику, хотя в отличие от неолитического населения Нижнего Амура очень редко пользовались глиняной посудой. Керамика здесь - редкое явление. Таков, например, единственный во всем поселении раздавленный

целый сосуд. Мало того, что это единственный целый сосуд, он и оформлен как бы нарочито грубо и небрежно. У него плоское дно, слегка отогнутый венчик и орнамент в виде поясков из налипных рассеченных валиков.

Как видно из описания поселка и каменного инвентаря его обитателей, они не знали, по-видимому, ни земледелия, ни скотоводства. Правда, в одном из жилищ уцелело орудие из мелкозернистого камня, похожее на мотыжку. Все же остальное свидетельствует о простой жизни древних охотников и рыболовов. Раскопки поселений новопетровской культуры дали выразительный материал для характеристики образа жизни, хозяйства племен этой культуры.

Таким образом, говоря о жилищах новопетровской культуры, можно отметить следующие характерные для них архитектурные черты:

- 1) наличие котлована, жилище было полуподземным;
- 2) два замкнутых ряда столбов;
- 3) четырехскатная крыша;
- 4) вход в жилище по специальному бревну через дымовое отверстие, расположенное в центре крыши жилища.

Список литературы:

1. Гребенщиков А.В. Ранний неолит среднего Амура: мифы и реальность // Традиционная культура востока Азии. – Вып. 3. – Благовещенск, 2001. – С. 49 – 61.
2. Деревянко А.П. В поисках оленя Золотые рога. – М. : Сов. Россия, 1980. – 416 с.
3. Деревянко А.П. Новопетровская культура среднего Амура. – Новосибирск. : Издательство «Наука» сибирское отделение, 1970. – 204 с.

КУЛЬТУРНО-ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС НОВОПЕТРОВСКОЙ КУЛЬТУРЫ: ОСОБЕННОСТИ ЖИЛИЩА

Катин Игорь Васильевич

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Машинина Елена Витальевна

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Хоршева Елена Сергеевна

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Раскопки поселений новопетровской культуры дали выразительный материал для характеристики образа жизни, хозяйства племен культуры. Для того чтобы представить, как жили представители новопетровской культуры необходимо в первую очередь ознакомиться с жилищами Новопетровки.

Внутреннее пространство жилищ Новопетровки было довольно значительным по размерам: в среднем площадь одного дома составляла около 30-40 м². Если стены поднимались над землей на 1 м, то высота такого жилища в центре должна была составлять не менее 2,5-3 м. У стен, по-видимому, делали нары, на которых спали обитатели дома. Ямки от столбиков в жилищах прослеживались не только вплотную к земляным стенкам котлована жилища, но и на некотором расстоянии от них, составляя второй ряд. Эти ямки второго ряда, внутреннего, могут рассматриваться как ямки от опоры для нар.

Пол был ровным и по своим очертаниям почти квадратным, площадью около 36 кв. м. С двух сторон над ним возвышался уступ, своего рода скамья, шириной до одного метра. Затем имелась еще одна ступень, на этот раз уже по всему периметру углубления, шириной 2-2,5 м. Эта платформа возвышалась над полом внутреннего квадрата дома не менее чем на 60-80 см. Она была оконтурена рядом весьма отчетливо заметных ям, вырытых в желтом суглинке и заполненных более темной землей. В этих ямках, расположенных довольно симметрично и с очень небольшими интервалами, когда-то были вертикально

закреплены деревянные столбики или жерди, составляющие опору стены жилища. Непосредственно за ними был хорошо заметен крутой уступ вырытого в земле основания дома. Широкий земляной уступ в этом жилище, как и в жилище 6, также, по-видимому, служил основанием нар.

Пол во всех жилищах неолитического поселения у Новопетровки был ровный, с незначительным понижением к центру. Только в жилище 1 поселения Новопетровка-III наблюдалось значительное понижение (более 60 см) от стен к центру. Пол земляной. Это была хорошо утоптанная, сравнительно толстая (8-12 см) прослойка супеси. В жилищах 1, 4, 8 и в некоторых других в отдельных местах на полу хорошо прослеживались также прослойки суглинка. Особенно это характерно для центральной части жилищ. Вероятно, пол обмазывался в таких случаях тонким слоем глины.

Неолитические жилища у Новопетровки, по-видимому, существовали продолжительное время. Об этом свидетельствовала толщина прослойки пола и насыщенность его находками.

После того, как темная гумусированная прослойка жилища снималась, в каждом жилище тщательно расчищалось дно котлована и на нем тогда отчетливо выступали темные гумусированные пятна разных размеров. Небольшие по размерам и овальные в плане пятна, как сказано выше, соответствовали столбикам. Большие же темные пятна оказывались хозяйственными ямами.

Хозяйственных ям при раскопках жилищ каменного века у Новопетровки обнаружено сравнительно немного. Большая часть служила, по-видимому, для хранения глины, так как они полностью были ею забиты. Такие хозяйственные ямы были в жилищах 4, 5, 8 и др. Эта глина могла употребляться для приготовления посуды, обмазки пола, стен и крыши жилищ.

Особый интерес представляют встречающиеся при зачистке дна котлована запасы - «клады» - изделий из камня. Почти в каждом жилище в специальных ямах-хранилищах обнаружены такие запасы нуклеусов, грузил или вообще скопления каменного инвентаря, состоящие из ножевидных пластин, отщепов,

готовых изделий, заготовок. Так, в жилище 1 обнаружен клад, состоящий из восьми нуклеусов. Некоторые из них были только подготовлены к дальнейшей обработке. В жилище 3 под полом в специально; вырытой яме обнаружен клад, состоящий из 32 грузил для сетей. В жилище 8 также под полом в специально вырытом хранилище обнаружен клад, состоящий из шести нуклеусов и четырех грузил для сетей [1, с.161].

В центре каждого жилища находился очаг. Очаги, встреченные при раскопках неолитических жилищ в Новопетровке, двух типов. В жилищах 4, 5, 6 очаги были сравнительно небольших размеров и, по-видимому, имели деревянную обкладку, обмазанную глиной. В жилище неолитического поселения Новопетровка-I очаг имел обкладку из тонких плах, обмазанных глиной. С двух противоположных сторон имелись ямки для столбиков, на которые, по-видимому, клалась жердь, служившая для подвешивания посуды во время приготовления пищи.

Очаг жилища 8 состоял из двух линз хорошо прокаленного песка с примесью золы и мелких угольков. Нижний слой очага был диаметром больше, чем верхний. Между очагами была прослойка светлой супеси. Это свидетельствует, что люди некоторое время не жили в жилище. За это время образовался слой супеси, который перекрыл первый очаг. Позднее, возможно после ремонта жилища, люди снова пришли в него. Второй очаг был меньшего диаметра. Вокруг него располагалось несколько скоплений каменного инвентаря: отщепы, ножевидные пластины, нуклеусы, готовые орудия труда. Здесь, должно быть, находилось рабочее место мастера по изготовлению каменных орудий.

С двух сторон почти вплотную к очагам примыкали, две ямы для столбиков. Столбики, вероятно, служили для того, чтобы подвешивать сосуды для приготовления пищи. Очаги такого простейшего типа были единственным источником тепла в жилищах.

Обычно в жилищах Новопетровской культуры встречалось по одному очагу, расположенному в центре жилища. Но в некоторых, например, в жилище

6 поселения Новопетровка-II и в жилище 1 поселения Новопетровка-III, кроме основных, центральных, очагов встречались небольшие очажные пятна и у плечиков жилища. Эти очаги предназначались, по-видимому, для дополнительного обогрева жилья во время сильных морозов и метелей, когда холодный ветер быстро выгоняет тепло [2, с.162].

В жилищах в то время, когда горел костер, было много дыма, так как отсутствие трубы препятствовало вентиляции, особенно тогда, когда был сильный ветер.

Вокруг очагов и в самих очагах жилищ новопетровской культуры встречалось много растрескавшихся обожженных кварцитовых и гранитных галек. Эти гальки лежали отдельно и целыми скоплениями. Особенно большие скопления встречались у тех очагов, которые занимали сравнительно большую площадь.

Наличие растрескавшихся и обожженных камней свидетельствует об особом способе приготовления древними обитателями поселка пищи. Как известно по этнографическим примерам, подобными камнями, раскаленными в очаге, некоторые племена нагревают жидкости в деревянных и кожаных сосудах. Такой способ приготовления пищи прослеживается еще в верхнем палеолите [2, с.58].

Некоторые исследователи считают, что скопления обожженных и растрескавшихся камней предназначались для других целей. Так, на Ангаре одним из отрядов Ангарской археологической экспедиции, работавшей под руководством А.П. Окладникова, при раскопках большого многослойного поселения в устье р. Белой в неолитическом слое было обнаружено несколько ям, заполненных кварцевыми гальками [2, с.163].

Одна из ям, округлая в плане, имела в продольном разрезе форму усеченного конуса, обращенного вниз. Верхний диаметр ямы равнялся 1 м, нижний 0,5 м, глубина - 0,65 м от уровня пола. Яма оказалась доверху заполненной крупными круглыми кварцитовыми гальками, сверху не расколотыми, ниже расщепленными и растрескавшимися от огня.

Растрескавшиеся камни лежали в грудe золы и угля, представляющей остатки очага, разложенного на угле.

По мнению Л.Я. Крижевской, исследовавшей этот комплекс, «специально устроенные ямы, очевидно, представляли собой простейшие печи, в которых с помощью кострищ раскалывался кварцит».

В новопетровской культуре пластин камни применялись, по-видимому, только для приготовления пищи, совершенно не встречалось отщепов и пластин, изготовленных из кварца.

Приготовление пищи при помощи раскаленных камней было не единственным способом, который применялся обитателями неолитического поселения у Новопетровки. Наличие очага и глиняной посуды не исключает, кроме описанных, и обычного для нас способа приготовления пищи.

Таким образом, можно сказать, что очаг был центром жизни обитателей жилища. Вокруг очага или на небольшом расстоянии от него группировались скопления отщепов и ножевидных пластин. Здесь, у очага обрабатывали камень и изготавливали каменные орудия. Внутреннее пространство жилищ было довольно значительным по размерам. Хозяйственных ям у Новопетровки обнаружено сравнительно немного.

Список литературы:

1. Деревянко А.П. В поисках оленя Золотые рога. – М. : Сов. Россия, 1980. – 416 с.
2. Деревянко А.П. Новопетровская культура среднего Амура. – Новосибирск. : Издательство «Наука» сибирское отделение, 1970. – 204 с.

УСТАНОВЛЕНИЕ МЕЖПРЕДМЕТНЫХ СВЯЗЕЙ НА УРОКАХ ИСТОРИИ И ОБЩЕСТВОЗНАНИЯ

Котенёва Дарья Сергеевна

*студент, Армавирский государственный педагогический университет,
РФ, г. Армавир*

Абрамова Анастасия Игоревна

*студент, Армавирский государственный педагогический университет,
РФ, г. Армавир*

Хлопкова Виктория Михайловна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доцент,
Армавирский государственный педагогический университет,
РФ, г. Армавир*

Геворгян Гаяне Аршалуйсовна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доцент,
Армавирский государственный педагогический университет,
РФ, г. Армавир*

В настоящее время задачи среднего образования ориентированы на создание в процессе школьного обучения обобщенной картины мира на основе организации работы самих учащихся, осваивающих универсальные способы познавательной деятельности.

Всё это приводит к исследованию проблем реализации межпредметных связей. Например, значительное количество публикаций, таких авторов, как В.Н. Максимова, Д.И. Зверев, В.Н. Фёдорова и др., посвящены установлению преемственных связей между предметами естественного цикла [1, с. 28].

Начиная со второй половины XX века, когда в средней школе стали преподавать курс обществоведения, вопросы установления межпредметных связей истории и обществознания исследовались в контексте марксистского мировоззрения [2, с. 9].

Сегодня, когда обществознание стало одним из основных предметов основной школы, осуществляется переход к деятельностной модели обучения, необходимы дальнейшие поиски эффективного решения путей установления межпредметной связи обществознания и истории, а также приёмов обучения.

Ю.А. Самарин считает, что межпредметные системы знаний являются показателем умственного развития человека, который способен к эффективной познавательной деятельности.

А межпредметные ассоциации, прежде всего, способствуют умению видеть изучаемый объект в новой системе отношений [5, с. 42].

Опираясь на общие знания и умения в области истории и обществознания, можно устанавливать межпредметные связи.

В данной статье рассматриваются различные приемы и пути установления межпредметных связей, которые способствуют решению проблемы их переноса в современные условия.

Предметы – история и обществознание, содержат интегративные знания о различных сторонах развития общества, а также обладают большим потенциалом для установления межпредметных связей. И анализ действий учащихся по установлению этих связей даёт возможность подразделить приемы их реализации на 3 группы:

1. Приемы, связанные с установлением ассоциативных связей, т.е. припоминание изученного материала в курсе другого предмета.

2. Приемы, направленные на перенос знаний из одной предметной области в другую.

3. Приемы, осуществляющие анализ, структурирование, конкретизацию нового материала.

Рассматривая первую группу приемов, можно сказать, что первоначально ассоциации устанавливаются с опорой на чувственный опыт (ощущения, представления), абстрактное и логическое мышление.

В связи с этим ассоциации можно классифицировать по:

а) по степени отдаленности для переноса (ассоциации в зоне ближайшего развития, за её пределами, а также при изучении неизвестных зон);

б) по содержанию (ассоциации, связанные с мыслительными процессами и аудиовизуальными образами);

в) по степени их воспроизведения (продуктивные и репродуктивные) [3, с. 100].

Таким образом, для установления ассоциативного ряда к первой группе приемов будут относиться те, которые способствуют актуализации знаний при помощи наглядности.

Такие приемы очень эффективны на уроках истории и обществознания. Например, задание по определению структуры основных сословий Российской империи XIX века в процессе работы для презентации.

Вторая группа приемов направлена на структурирование, анализ, и конкретизацию информации.

К этой группе относится, так называемый, прием – «копилка», который предполагает пути решения задачи, требующей приведения ассоциаций с ранее изученным материалом.

Например, задание на уроке обществознания по поиску синонимов к термину «право» после изучения периода правления Ярославичей в курсе истории Отечества.

Завершает процесс установления межпредметной связи третья группа приемов. На этой стадии осуществляется актуализация знаний и их перенос в другую предметную область. К таким приемам можно отнести, например, прием – «написание эссе».

Эта работа выполняется в классе, после обсуждения той или иной проблемы. В эссе ценится оригинальность решения проблемы и аргументация, что помогает целостному осмыслению [4, с. 51].

Все эти группы приемов соответствуют трем этапам преодоления проблемы переноса знаний.

На первом этапе, непосредственно, в процессе припоминания, как ученику, так и учителю может принадлежать активная позиция. Учитель вспоминает факты, приводит различные примеры.

Ученики вспоминают и воспроизводят на репродуктивном уровне.

На втором этапе происходит переосмысление информации учащимися.

Они анализируют, сравнивают и сопоставляют, имеющиеся у них данные. Итогом данного этапа будет новое знание.

На третьем этапе учитель уточняет и углубляет знания, привлекая при этом новый материал.

От учащихся, в свою очередь, требуется переход на более высокий – творческий – уровень мышления.

Подводя итог, можно сказать, что такие учебные предметы, как история и обществознание, содержат в себе огромный багаж знаний о различных сторонах развития общества, что дает возможность на установление тесных межпредметных связей.

Список литературы:

1. Гурьев И.И. Межпредметные связи в системе современного образования. – М., 2002. – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <https://search.rsl.ru/ru/record/01000972412> (Дата обращения 04.01.2019).
2. Дружкова Л.В. Межпредметные связи в школьном курсе обществоведения. – Л., 1978.
3. Зверев И.Д., Максимова В.Н. Межпредметные связи в современной школе. – М.: Педагогика, 1981.
4. Максимова В.Н. Межпредметные связи и совершенствование процесса обучения. – М., 1984.
5. Самарин Ю. А. Очерки психологии ума. Особенности умственной деятельности школьников. М., Изд-во АПН РСФСР, 1962. - 504 с. – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <http://infonarod.ru/info/samarin-yu-ocherki-psihologii-uma-osobennosti-umstvennoy-deyatelnosti-shkolnikov-m-izd-vo-apn> (Дата обращения 06.01.2019).

ПОСЕЛЕНИЯ НОВОПЕТРОВСКОЙ КУЛЬТУРЫ

Машинаева Елена Витальевна

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Археологические исследования на востоке России дали обширный материал, позволяющий сравнительно полно осветить различные стороны жизни населения Сибири и Дальнего Востока в неолитическую эпоху: хозяйство, технику, образ жизни.

В 70-80-е гг. XX в. опубликовано несколько монографических работ, в которых с большой документальностью и скрупулезностью проведен анализ полученных при раскопках материалов для наиболее полной реконструкции быта и хозяйства неолитических племен. Это особенно важно потому, что в неолите некоторые племена Сибири и Дальнего Востока переходят к оседлому образу жизни и производящему, в конечном счете, хозяйству [1, с. 155].

Как показали исследования, развитие хозяйства и образа жизни - бытового уклада - у древнейшего населения Сибири и Дальнего Востока в неолите шло неодинаково. Одни из неолитических племен, дальневосточные, рано перешли к оседлости и производящему хозяйству. У других, например, охотников и рыболовов Прибайкалья и Забайкалья, полукочевой образ жизни господствует тысячелетия.

Это объясняется многими причинами и в первую очередь особыми естественно-географическими условиями. Так, в раннем неолите племена Восточной Сибири и юга советского Дальнего Востока в основном занимались охотой и рыболовством, но особый характер рыболовства дальневосточных племен, связанный с массовым ходом рыбы во время нереста, позволял им продолжительное время жить на одном и том же месте, без длительных и изнурительных перекочевков.

Раскопки поселений Новопетровской культуры дали выразительный материал для характеристики образа жизни, хозяйства племен этой культуры [2, с.92].

Наиболее обширный материал имеется по раскопкам у с. Новопетровки-II. Материалы, полученные при раскопках поселения каменного века у Новопетровки, важны тем, что, прежде всего здесь исследованы не одиночные жилища, а значительная часть поселка и между жилищное заполнение.

Общая площадь поселения, вскрытая здесь в 1962-1964 гг., составляет более 1500 м², площадь раскопанных жилых построек - более 900 м².

Новопетровское поселение является сравнительно большим поселком. В нем раскопано восемь жилищ и два небольших котлована для хозяйственных построек. Всего в поселке насчитывалось, по-видимому, около 15-20 жилищ.

Поселок имел своеобразную и характерную планировку. Жилища располагались на самом краю речной террасы. Поэтому некоторые из них, например, шестое, начали уже оплывать вниз под обрыв. Восьмое жилище оказалось последним в южной части поселка, хотя культурный слой продолжался до пикета 60. В северной части террасы точно проследить границу поселка не удалось, так как отдельные находки встречаются до жилища, раскопанного в 1962 г., т.е. примерно на протяжении двух километров.

Новопетровка-III и жилище, раскопанное в 1962 г., Новопетровка-I, возможно, составляли второй поселок. Между этими двумя жилищами шурфовкой удалось проследить наличие, по крайней мере, еще трех жилищ.

Судя по составу каменного инвентаря и керамики, все жилища относились к одной культуре, хотя и не известно, существовали ли эти поселения одновременно. Но, несомненно, первые восемь жилищ, тесно «прижавшиеся» друг к другу, составляли один довольно крупный поселок [3, с. 155].

Жилища на поселении Новопетровка-II группировались не в каком-либо определенном порядке, т. е. улицами, а располагались довольно беспорядочно - то вплотную, то на расстоянии 3-4 м друг от друга.

Поселение Новопетровка-II, судя по остаткам жилищ, было настоящей деревней каменного века. А если учесть, что культурный слой поселения тянется более чем на 2 км, то это была не одна деревня, а две и даже более, расположенные неподалеку друг от друга.

Таким образом, Новопетровское поселение по своему общему характеру и планировке входит в обширную группу неолитических поселений, принадлежавших оседлым рыбакам и охотникам каменного века. Для понимания образа жизни этих племен и внутреннего распорядка, существовавшего в таких поселках (в первую очередь у древних обитателей долины Амура), очень интересны позднейшие этнографические данные о поселках амурских рыбаков, нанайцев, или, как их называли в старину, гольдов [4, с. 157].

Для народов Амура характерно расселение по притокам Амура небольшими поселками непосредственно у мест рыбной ловли и охоты.

От жилищ на Новопетровском поселении сохранились только неглубокие котлованы (0,4-0,7 м). Самое глубокое жилище было раскопано на поселении Новопетровка-III. Глубина его в центре от пола до древней дневной поверхности составляла 90 см. Чтобы выкопать котлован для этого жилища, нужно было вынуть более 50 м³ земли. Работа трудоемкая. Котлованы рылись каменными мотыгами. Две мотыги, которые могли применяться для рытья котлованов, обнаружены при раскопках поселения Новопетровка-II.

Наличие котлована свидетельствует о том, что это была, скорее всего, полуземлянка. Несмотря на то, что котлован был сравнительно неглубокий, зимой во время метелей он играл немалую роль, так как столбы вкапывались непосредственно в котловане и весь каркас, по-видимому, надежно покрывался снаружи дерном и снегом. Поэтому холодный ветер не мог проникать в помещение с пола.

Жилища типа полуземлянок прослеживаются у народов, населяющих Амур, начиная с каменного века, и доживают до недавнего времени. Это объясняется сравнительно холодными зимами и сильными снежными метелями.

Наземные части жилых построек, естественно, не сохранились, и о характере конструкций домов можно судить только по расположению ям от столбиков и очагов. Ямы от столбиков располагались в большинстве случаев

двумя рядами, как бы концентрически. Первый ряд прослеживался почти у самых стен котлована жилища. Столбы этого ряда, по-видимому, поддерживали земляные стенки котлована и одновременно служили опорой для внешней рамы - основ перекрытий [4, с. 159].

Ямки у стен жилищ располагались на различном расстоянии друг от друга. Но в среднем расстояние между ними равнялось 40-80 см. Эти столбы и составляли основу - каркас - стен жилища. Далее этот каркас могли оплести ивовыми прутьями и обмазывать затем с двух сторон глиной. Это было необходимо для того, чтобы зимой холодный ветер не продувал стен. Для утепления жилищ стены обмазывали многие народы Дальнего Востока. Так, нанайцы «обмазывают стены с обеих сторон, с наружной и внутренней, крыша также обмазывалась и внутри, и снаружи. Пространства между скатами крыш и стенами не остается. Все тщательно замазывается глиной».

С внутренней стороны для большего утепления жилища стены могли завешивать шкурами животных, с внешней же - засыпали землей, а зимой и снегом. На верхние концы столбов клали горизонтально бревна, которые являлись внешней обвязкой каркаса жилища. Второй ряд столбов в центре служил опорами для бревен внутренней обвязки каркаса. На эти две обвязки укладывались жерди и нетолстые бревна каркаса крыши.

Вследствие того, что жилище в плане было четырехугольным и соответствующие ему по форме обвязки в плане также были четырехугольными, крыша у такого жилища должна быть четырехскатной. Каркас крыши, как и стены, могли заплетать кустарником или накрывали травой, а возможно, даже и берестой [4, с. 159].

Таким образом, для того чтобы проследить как шло развитие хозяйства и образа жизни у древнейшего населения Сибири и Дальнего Востока, необходимо проанализировать данные о поселках, жилищах и внутреннем убранстве племен.

Список литературы:

1. Волков П.В. Тесловидно-скребловидные орудия осиповской культуры/ П.В. Волков // Проблемы технологии древних производств – Новосибирск, 1990. – С. 21 – 37.
2. Гребенщиков А.В. Ранний неолит среднего Амура: мифы и реальность // Традиционная культура востока Азии. – Вып. 3. – Благовещенск, 2001. – С. 49 – 61.
3. Деревянко А.П. В поисках оленя Золотые рога. – М. : Сов. Россия, 1980. – 416 с.
4. Деревянко А.П. Новопетровская культура среднего Амура. – Новосибирск. : Издательство «Наука» сибирское отделение, 1970. – 204 с.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВИДЕОМАТЕРИАЛОВ НА УРОКАХ ИСТОРИИ (НА ПРИМЕРЕ ТЕМЫ «ДВИЖЕНИЕ ДЕКАБРИСТОВ»)

Хоршева Елена Сергеевна

*магистрант, Благовещенский государственный педагогический университет,
РФ, г. Благовещенск*

Реализации принципа наглядности наилучшим образом способствует демонстрация видеоматериалов на уроке истории. Учёными выделяются два фундаментальных вида киноискусства: художественный (игровой) фильм и документальное кино.

Художественный (игровой) фильм – это вид киноискусства, предполагающий воплощение сюжета в сценарии и его режиссерскую интерпретацию с помощью игры актеров, работы оператора, а также различных изобразительных, монтажных и звуковых приемов [5]. В отличие от документального фильма, где в основе лежат подтвержденные материалы о событиях, художественное кино не претендует на и достоверность излагаемых в нем фактов и полное соответствие историческим сюжетам. В игровом кино используются средства художественной выразительности, которые помогают зрителю осмыслить происходящие события с помощью визуально-вербальных образов.

Игровое кино вполне допустимо использовать на уроках истории. Несмотря на то, что вопрос о точности и полноте сведений его содержания, а также об авторской субъективности, остаётся открытым, художественные фильмы способны дать возможность зрителю представить целую историческую эпоху, почувствовать её настроение, узнать о событиях, волновавших общество, что позволяет значительно обогатить исторические знания учащихся [1].

Условно исторические художественные фильмы можно разделить на два вида: фильмы, создатели которых стараются правдиво воплотить на экране исторические реалии, выдающихся деятелей и великие события эпохи, и фильмы, содержащие вымышленные образы личностей и событий, но в

реальном историческом времени [4]. В таких фильмах демонстрируются типичные ситуации с вымышленными персонажами, которые могли произойти в определённый исторический период.

Существует большое количество жанров художественного кино, кроме того, некоторые кинофильмы можно отнести к нескольким жанрам.

Документальный (неигровой) фильм – вид киноискусства, представляющий собой режиссерскую подборку на определенную тему, основанную на съемках подлинных событий и явлений [7]. Документальные фильмы можно разделить на три основных вида:

1. Чистая кинодокументалистика. Такой вид кино не предполагает постановочных съемок, так как считается, что любой человек при виде камеры сразу вживается в определенную роль, соответственно, пропадает сама суть документального фильма [9].

2. Образовательные фильмы. Создание образовательных фильмов сыграло немаловажную роль в улучшении качества учебно-воспитательного процесса. Этот вид документального кино используется для трансляции в учебных заведениях, а также на телевизионных каналах. Такая форма подачи информации помогает учащимся глубже усвоить материал, используя наглядный метод обучения, а также мотивировать их к изучению учебного предмета. Преимуществом многих образовательных фильмов является то, что они состоят в прямой логической связи с темами учебной программы [8].

При изучении темы «Движение декабристов» учитель может обратиться к следующим образовательным фильмам:

1) «Декабристы», снятый в 1992 году в рамках цикла «Беседы о русской культуре». Лектором является Ю. Лотман, советский историк культуры [2];

2) «Первенцы свободы». Фильм снят в 1975 году и рассказывает о формировании мировоззрения первого поколения русских революционеров, показывает связь движения декабристов с Отечественной войной 1812 года [10];

3) «Пленительные образы». Фильм снят в 1971 году и повествует о декабристах и их жёнах, судьбой которых стало добровольное изгнание в Сибирь [11].

Помимо видов существует также множество жанров документального кино. Остановимся на тех из них, которые можно использовать на уроках истории:

1. Фильм-исследование. Основой в таком фильме является проблемный вопрос и сопоставление различных точек зрения при его рассмотрении. С развитием исторической науки появляется все больше новых гипотез и фактов, касающихся тех или иных событий, которые заслуживают внимания. Фильмы-исследования выходят за рамки школьной программы и способствуют расширению исторического кругозора у учащихся [8]. Примером фильма, снятого в таком жанре служит документальный фильм 1975 г. «Площадь декабристов» [12].

2. Кинохроника. Это видеоматериал, посвященный текущим, актуальным на данный момент событиям. Кинохроника является своеобразным документом истории, который подтверждает реальность снятых фактов и явлений. Именно она позволяет нам увидеть не просто достоверную информацию, а характерный облик прошлого времени. При изучении темы «Движение декабристов» использование кинохроники не представляется возможным по объективным причинам, но при изучении тем, хронологически освещающих XX век, особенно вторую его половину, у учителя достаточно широкий выбор материалов кинохроники.

3. Фильм-беседа. Такой жанр документального кино носит повествовательную форму. Чаще всего он снят в форме диалога или полилога и сопровождается короткими фото- или видеокдрами [9]. В качестве можно привести историческую передачу «Час истины», где российские учёные обсуждают и анализируют узловые проблемные вопросы всемирной истории и истории России.

4. Фильм-биография представляет собой повествование о жизни и судьбе выдающейся личности, внесшей определенный вклад в историю. Главная задача фильма-биографии не изложение тех или иных событий в хронологическом порядке, а показ влияния конкретной исторической личности на их развитие [9]. Примером фильма-биографии является кинолента «Во глубине сибирских руд», снятая на студии Моснаучфильм в 1961 году. Центральной фигурой повествования является Павел Бестужев [3]. Ещё одним примером является историческая драма «Звезда пленительного счастья» режиссёра Владимира Мотыля, снятого в 1975 году. Фильм повествует о судьбах Сергея Трубецкого, его жены Екатерины, Сергея Волконского и его жены Марии, Павла Анненкова и его жены Прасковьи [6].

Таким образом, использование на уроках истории различных материалов художественной культуры способствует повышению эффективности учебно-воспитательного процесса, стимулированию познавательной активности и более глубокому усвоению учебного материала учащимися. Несмотря на то, что многие игровые видеофильмы, произведения художественной литературы, картины несут след авторской субъективности, они являются ценными источником, позволяющим формировать у учеников яркие образы исторических деятелей и событий, определять по деталям характерные черты эпохи. Произведения художественной культуры помогают формировать у учащихся навыки критического и аналитического мышления, наилучшим образом способствуют реализации принципа наглядности, предполагающего максимально возможное воздействие на органы чувств.

Список литературы:

1. Баталина, А.В. Некоторые особенности источниковедческого анализа игрового кино. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://ftad.ru/library/ftad10/25.shtml> (Дата обращения 13.04.2017).
2. Беседы о русской культуре. Декабристы [Видеозапись] / читает Ю.М. Лотман. – М. : Культура, 1992.
3. Во глубине сибирских руд. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.net-film.ru/film-39228/> (Дата обращения 01.03.2017).

4. Волков, Е.В. Игровое кино как исторический источник для изучения культурной памяти. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/igrovoe-kino-kak-istoricheskiy-istochnik-dlya-izucheniya-kulturnoy-pamyati> (Дата обращения 13.04.2017).
5. Волошина, А.А. Использование видеофрагментов на уроках истории. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://infourok.ru/ispolzovanie-videofragmentov-na-urokah-istorii-1066189.html> (Дата обращения 14.04.2017).
6. Звезда пленительного счастья. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://www.ivy.ru/watch/zvezda_plenitelnogo_schastya/23273 (Дата обращения 13.05.2017).
7. Лосев, С.А. Использование видеоматериалов на уроках отечественной истории // Преподавание истории в школе. – 2008. – № 6. – С. 64-68.
8. Менг, В.А. Учебный фильм в отечественной педагогике: от истоков зарождения к новым возможностям использования в современном образовании. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/uchebnyy-film-v-otechestvennoy-pedagogike-ot-istokov-zarozhdeniya-k-novym-vozmozhnostyam-ispolzovaniya-v-sovremennom-obrazovanii>. (Дата обращения 17.03.2017).
9. Молотов, К.С. Использование кинофильмов на уроках разных форм // Наука и школа – №6. – 2012. – С. 96-100.
10. Первенцы свободы. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.net-film.ru/film-39227/> (Дата обращения 12.02.2017).
11. Пленительные образы. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.vashdosug.ru/cinema/movie/60164/> (Дата обращения 14.02.2017).
12. Площадь декабристов. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://ohdv.ru/film/7152-ploschad-dekabristov.html>. (Дата обращения 12.02.2017).

СЕКЦИЯ 2. ПОЛИТОЛОГИЯ

ПОЛИТКОРРЕКТНОСТЬ И РЕЧЕВОЙ ЭТИКЕТ

Булатович Татьяна

*магистрант, Государственный институт русского языка им. А. С. Пушкина,
РФ, г. Москва*

Брагина Наталья Георгиевна

*научный руководитель, д-р филол. наук, профессор,
Государственный институт русского языка им. А. С. Пушкина,
РФ, г. Москва*

Аннотация. Статья посвящена вопросам политически корректной лексики в любом обществе. В ходе исследования проанализирована роль речевого этикета в коммуникации. Особое внимание уделено понятиям положительный и отрицательный речевой этикет.

Ключевые слова: политкорректность, положительный речевой этикет, отрицательный речевой этикет, конфликты.

Политическая коммуникация представляет собой полное соблюдение политически корректной лексики. Эта лексика формирует речевой этикет и помогает при избежании конфликтов. Определённый вокабуляр представляет собой набор «нейтральных» терминов, которые заменяют прямые названия явлений. Феномен политической корректности (от англ. *politically correct* – соответствующий установленным правилам») появился еще давно. Изначально данное понятие относилось к «дерасиализации» английского языка. Это была попытка убрать из английского языка все слова и выражения, которые каким-то образом могли оскорбить африканцев. Прежде всего, эту перемену почувствовало население США, поскольку в этой стране живет огромное число разных народов и рас. Словарь Merriam-Webster Dictionary определяет политическую корректность таким образом: «политическая корректность –

приверженность мнению, что язык и действия, которые могут затронуть политически чувствительные вопросы, должны быть исключены» [Панин, 2009:8], (conformity to a belief that language and practices which could offend political sensibilities should be eliminated) [MWD]. Политкорректные понятия больше не относятся только к политической сфере, но и бытовой. Сторонники этой идеологии настойчиво утверждают, что именно «политическая корректность» может привести к улучшению отношений между социальными группами в одном обществе. Отношения формируются на основе коммуникации. Она может быть успешная или безуспешная. Успешной коммуникацией считается та, которая подразумевает использование политически корректных терминов. Другими словами в течении коммуникации ни одна из сторон не должна находить оскорбительными слова своего собеседника. В таких случаях образуется положительный речевой этикет человека, который помогает ему хорошо справляться в обществе нашего времени. Кроме него есть и отрицательный речевой этикет, который предполагает использование оскорбительных и вовсе не нейтральных терминов. Такой тип речевого этикета легко может привести человека в конфликтную ситуацию. Тем более, если какой-то высказанный термин не соответствует нормам и правилам данного общества. Но если это так, то напрашивается вопрос: как найти границу между политически корректными и политически некорректными словами?

Список литературы:

1. Шарков Ф.И. Политическая коммуникация в современном информационном обществе. Журнал PolitBook, 2012. — 121-131 с.
2. Крысин Л.П. Речевое общение и социальные роли говорящих. Социально-лингвистические исследования. Москва, 1976.
3. Панин В.В. Политическая корректность как культурно-поведенческая и языковая категория. Ишим, 2009 г. – 150 с.
4. Merriam-Webster Dictionary
5. Мордовина Л.В. Речевой этикет. Аналитика культурологии, 2010 г.

ВЫХОД США ИЗ ДОГОВОРА РСМД

Ветров Александр Александрович
студент, Красноярский государственный аграрный университет,
РФ, г. Красноярск

Максимов Дмитрий Игоревич
студент, Красноярский государственный аграрный университет,
РФ, г. Красноярск

Шитова Татьяна Викторовна
научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Красноярский государственный аграрный университет,
РФ, г. Красноярск

Договор РСМД – это договор между СССР и США, подписанный Михаилом Горбачёвым и Рональдом Рейганом 8 декабря 1987 года в ходе советско-американской встречи на высшем уровне в Вашингтоне. Он вступил в силу 1 июня 1988 года. В соглашении впервые в истории позволили ликвидировать целый класс вооружений: стороны обязались уничтожить все комплексы баллистических и крылатых ракет наземного базирования средней (1000-5500 км) и малой (от 500 до 1000 км) дальности, а также не производить, не испытывать и не развёртывать такие ракеты в будущем.

В соответствии с Договором стороны в течение трёх лет должны были уничтожить все пусковые установки и ракеты наземного базирования с радиусом действия от 500 до 5500 километров, включая ракеты как на европейской, так и на азиатской территории СССР. Договор предусматривал процедуры проверки инспекторами, которым надлежало следить за уничтожением ракет противоположной стороны.

Соблюдение договора РСМД со стороны США и России.

В соответствии с договором СССР уничтожил четыре типа ракет средней дальности, в том числе мобильные ракетные комплексы с баллистическими ракетами РСД-10 «Пионер», и ракеты малой дальности ОТР-22 «Темп-С» и ОТР-23 «Ока».

Всего Россия уничтожила больше 1846 ракетных комплексов.

США в свою очередь избавились от баллистических ракет «Першинг-2» и «Першинг 1А», а также от крылатых ракет «Томагавк» модификации BGM-109G Gryphon.

Всего США уничтожили на 1000 ракетных комплексов меньше, а именно 846.

Последние новости.

20 октября в ходе поездки по США с остановкой в штате Невада Дональд Трамп сделал заявление о том, что США выйдут из соглашения РСМД – договора о ликвидации ракет средней и малой дальности, подписанным Михаилом Горбачёвым и Рональдом Рейганом 8 декабря 1987 года.

Советник президента Трампа по вопросам национальной безопасности Джон Болтон официально известит об этом президента России Владимира Путина во время их встречи в Москве 23.10.2018.

Обвинение России со стороны США и почему Дональд Трамп хочет расторгнуть договор.

По словам Трампа, вина за расторжение американской стороной договора лежит на России.

«Я не понимаю, почему (экс-президент США Барак. — RT) Обама не вёл переговоры или не вывел (США из ДРСМД. — RT). Мы не позволим им нарушать договорённость. Россия не соблюдала соглашение, поэтому, к сожалению, мы его расторгнем и выйдем из него», — подчеркнул президент США.

По словам Трампа, Россия не соблюдает свою часть сделки и разрабатывает ракеты, запрещенные этим договором. Глава Белого дома при этом добавил, что такая ситуация ставит США в невыгодное положение, поскольку такие страны, как Китай, развивают вооружения, при этом на них не распространяются данные ограничения.

Причиной расторжения также может быть тот факт, что данный договор был подписан только Россией и США, все остальные страны, Китай, Северная Корея, Южная Корея, Япония, Англий, Франция, Германия, Канада и т. д. с

1987 года не были ограничены в разработках данного вида вооружения, а это представляет большую угрозу для Соединённых Штатов Америки.

Волнения Дональда Трампа также можно объяснить тем, что Россия подписала договор, с одним из самых сильных мировых соперников, с Китаем о сотрудничестве и не нападении.

Замглавы МИД РФ Сергей Рябков охарактеризовал действия Трампа как «шантаж».

«Если американцы будут и дальше действовать топорно и грубо, как мы это видим на множестве примеров, если они будут и дальше в одностороннем порядке выходить из соглашений, из разного рода договорённостей и механизмов (а примеры множатся: от СВПД по Ирану до Всемирного почтового союза), то тогда нам ничего не останется, кроме как принять ответные меры, в том числе военно-технического характера. Но не хотелось бы до этого доводить», — подчеркнул замминистра, добавив, что позиция США по этому вопросу будет обсуждаться на переговорах с помощником президента Трампа по национальной безопасности Джоном Болтоном.

В свою очередь Россия не однократно обвиняла США в нарушении данного договора. Российские власти указывали, что США размещают в Польше и Румынии установки, которые могут запускать ударные крылатые ракеты типа «Томагавк». Это, в свою очередь, запрещено условиями ДРСМД. Москва также подчеркивала, что американские военные разрабатывают ударные беспилотники и финансируют исследования по созданию крылатой ракеты наземного базирования.

Кому выгодна данная позиция о расторжении договора.

Дональд Трамп в своём заявлении о выходе из ДРСМД, помимо обвинений в сторону, отметил, что США будут развивать этот вид вооружения, пока Москва и Пекин не согласятся на новую сделку.

Что касается российско-американского баланса сил, то на первом этапе больше выгод может получить Россия, так как Москва обладает уже фактически готовыми к серийному производству образцами как БРСД, так и

крылатых ракет наземного базирования средней дальности. К БРСД можно отнести ракету РС-26 «Рубеж», которая, согласно имеющейся информации, может поражать цели как на средней дальности (от 2000 км), так и на межконтинентальной (6000–6500 км).

Проблемы и возможные последствия расторжения договора РСМД.

Опасность выхода из договора, в первую очередь заключается в том, что в такой ситуации исчезают какие-либо институты и механизмы взаимного сдерживания, а самое главное — взаимопонимания.

Размещение РСМД в Европе, что очень волнует европейцев.

США отстали от РФ и других стран в разработке ракетных систем.

Сегодня нужны совершенно другие договоренности. «Нужна другая система координат международной безопасности, поскольку нужно учитывать не только ядерное, но и гиперзвуковое оружие. Ракеты малой и средней дальности сегодня являются идеальным оружием для ведения локальных войн. Это очень опасно, что оно может попасть в руки локальных лидеров, криминальных группировок, террористов и т.д. Поэтому контроль над этим нужно сохранять.

Выход США из Договора о ракетах средней и меньшей дальности (ДРСМД) станет крупной политической ошибкой и просчетом администрации президента США Дональда Трампа, этот шаг может привести к новой гонке вооружений и участию в ней других стран, помимо РФ и США.

Список литературы:

1. Договор между СССР и США о ликвидации их ракет средней дальности и меньшей дальности подписан 8 декабря 1987 г., вступил в силу 1 июня 1988 г.
2. Современные международные отношения: учебник / под. ред. А.В. Торкунова. М.: РОССПЭН, 2000. 584 с.
3. Современные международные отношения и мировая политика: Учебник / А.В. Торкунов, И. Г. Тюлин, А.Ю. Мельвиль и др.; МГИМО(У) МИД РФ; отв. ред А.В. Торкунов. М.: Просвещение: МГИМО, 2011. 991 с.

СЕКЦИЯ 3. СОЦИОЛОГИЯ

ОСОБЕННОСТИ ФАКТОРОВ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИХ ОТНОШЕНИЕ РАБОТНИКОВ К ТРУДУ

Кирпичева Кристина Евгеньевна

*студент, Нижнетагильский социально-педагогический институт
(филиал) Российского государственного профессионально-педагогического
университета,
РФ, г. Нижний Тагил*

Белоусова Ирина Викторовна

*научный руководитель, канд. социол. наук, доцент,
Нижнетагильский социально-педагогический институт
(филиал) Российского государственного профессионально-педагогического
университета,
РФ, г. Нижний Тагил*

Результат трудовой деятельности зависит не столько от уровня развития профессионального мастерства и физических и умственных возможностей работников, но и от отношения человека к труду, которое может быть как положительным, так и отрицательным.

Оно оказывает огромное воздействие на развитие организации и всю систему трудовых отношений.

Положительное отношение к труду складывается у работника, когда труд для него представляет ценность, а также дает возможность удовлетворять все его потребности.

А отрицательное отношение – когда работник не удовлетворен своим положением в организации, и, как следствие, из-за этого могут появляться различные проблемы с руководством и с коллегами.

Наиболее важным моментом при изучении отношения работников к труду является изучение факторов, формирующих отношение к труду, выявление степени их воздействия на трудовые показатели работника [1].

Под воздействием множества факторов, оказывающих влияние на трудовую деятельность работников, соответственно, будет изменяться и их производительность труда.

Если факторы будут оказывать положительное влияние на работника, то его производительность труда и качество труда будут расти, если же факторы будут являться раздражителями и нести в себе негатив, то результативность работника не будет развиваться.

Факторы стимулируют или же сдерживают рвение к повышению трудовых усилий, использование работником своих знаний, умений, навыков и опыта, умственных и физических способностей.

На отношение работника к труду оказывают влияние несколько групп факторов. Первая группа объективных (внешних) факторов, к ним относятся:

- 1) Состояние экономики и отрасли производства и регионе расположения организации;
- 2) Общеполитическая и социальная обстановка в государстве;
- 3) Условия труда на рабочем месте и в организации в целом, уровень безопасности, оплаты труда, структурные особенности коллектива и другие.

Ко второй группе относятся субъективные (внутренние) факторы: возраст; пол; уровень образования; профессия; квалификация; опыт работы; общий уровень развития и воспитания; уровень профессиональной культуры; жизненные ценности и приоритеты и другие.

Одни из данных групп факторов являются внешними по отношению к работнику, а вторая группа – внутренними и относятся к его сознанию и воле. При этом внешние факторы не появляются сами по себе, они как бы «проходят» через сознание человека, вследствие чего они оказываются более сильным по отношению к труду или, наоборот, более слабыми. [2]

Социальный механизм трудовой активности работников находится под влиянием различных факторов, среди которых можно выделить пару основных факторов, которые действуют на уровне организации.

На первом уровне в качестве определяющих действуют факторы, наиболее общие для совокупности рабочих, т.е. отношение к труду обусловлено всей совокупностью общественных отношений, главным образом, социально-экономической природой общества, системой общественного разделения труда.

На втором уровне – отношение к профессии.

Наряду с общими социальными факторами отношение к труду во многом определяется совокупностью объективных возможностей развития личности в данном конкретном виде трудовой деятельности и зависит от функционального содержания труда по данной профессии, а также от индивидуальных особенностей работника, от его склонностей, профессиональных ориентаций и так далее.

Отношение к труду в условиях какого-то одного рабочего места – есть выражение частной модификации общих социально-экономических и производственных условий в пределах особенностей конкретного участка работы.

Оно зависит от условий труда, организации трудового процесса, формы и размера заработной платы других факторов, относящихся к конкретному рабочему месту [3].

Различаются субъективные и объективные факторы, которые показывают отношение работника к труду.

Объективные показатели выражаются в результате трудовой деятельности через соответствующие данному виду труда характеристики, инициативы, дисциплину и исполнительность.

К объективным показателям отношения к труду можно отнести: степень ответственности и добросовестности в работе, которая будет показывать количество и качество производительности труда, уровень ответственности, отношение к производственным заданиям.

Субъективными показателями отношения к труду являются общая удовлетворенность работой.

Субъектами удовлетворенности могут быть: размер заработной платы, содержание и условия труда, взаимоотношения с руководителем и коллегами.

Подводя итог, можно сказать, что от отношения работника к труду зависит его желание (или не желание) проявлять себя, свои способности и знания для улучшения своих результатов в трудовой деятельности.

Сформировать положительное отношение к труду - задача каждого работодателя.

Если у работников не будет сформировано положительное отношение к труду, то от этого будут зависеть результаты деятельности всей организации в целом, а не только отдельного работника.

А для того, чтобы добиться такого результата, нужно выяснить какие факторы являются определяющими для работников по отношению к труду.

А также как с помощью этих факторов можно влиять и формировать такое отношение к труду, чтобы работнику было комфортно и ему хотелось работать и превозносить свой вклад в деятельность организации.

Список литературы:

1. Слюсарянский, М.А. Социальные функции труда в условиях совершенствования социализма / М. А. Слюсарянский. - Красноярск : Изд-во Краснояр. ун-та, 1988. – 183.
2. Ромашов, О.В. Социология труда – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://nashaucheba.ru/> (Дата обращения 13.12.2018).
3. Патрушев В.Д, Темницкий А.Л. Собственность и отношение к труду – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://ecsocman.hse.ru/data/810/847/1217/006_Patrushev.pdf (Дата обращения 13.12.18).

СЕКЦИЯ 4. ФИЛОСОФИЯ

ЖИЗНЕННЫЕ СИТУАЦИИ И ИХ ЛОГИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ

Столник Дмитрий Владиславович

*студент, Брянский государственный университет имени ак. И.Г. Петровского,
РФ, г. Брянск*

Антошкина Екатерина Александровна

*научный руководитель, канд. филос. наук, доцент, Частное образовательное
учреждение высшего образования «Брянский институт управления и бизнеса»,
РФ, г. Брянск*

Аннотация. В данной статье анализируется значение логики в повседневной деятельности человека. Исходя из изложенного, автор делает вывод о том, что значение логики в любой сфере жизнедеятельности человека является неопределимым. Несомненным является тот факт, что никакая материальная или духовная деятельность человека невозможна без мышления. Так, сознательное следование законам логики дисциплинирует мышление человека, делает его более аргументированным, эффективным и продуктивным, а также помогает избежать ошибок.

Ключевые слова: логика, роль логики в социальной среде, логическая культура, интеллектуальная культура, мышление.

Мышление каждого из нас не зависит не от наших политических убеждений, не от классовой принадлежности, не от национальности, ведь оно протекает в одинаковых формах и подчиняется одним и тем же законам логики. Логика как наука достаточно своеобразна. Она выводит представление о человеческом мышлении и высказывает о нем то, что может показаться на первый взгляд может показаться очень даже усложнённым для восприятия и усвоения. Знание логики требуется всем людям без исключения, поскольку они являются мыслящими существами. Но существуют и такие отрасли

производства, профессии, где знание данной науки не совсем необходимо или вообще не нужно. Знание логики в обобщенном виде и ее сознательное использование в процессе познания повышает культуру мышления, вырабатывает навык мыслить более грамотно, помогает развивать положительное или критическое, в зависимости от ситуации отношение к своим и мыслям чужих людей [1, с. 56].

Мыслить логично - это значит думать точно и последовательно, при этом не допускать противоречия в своих суждениях и рассуждениях, уметь видеть свои логические ошибки. Логика - это азбука мышления, как говорится, основа интеллектуальной культуры человека. Сознательное ее использование позволяет делать речь более аргументированной, помогает добиться нам четко установленных целей на жизненном пути. Дадим ответ на следующий волнующий нас вопрос. Нужна ли современному обществу логика? Без сомнения, можно сказать, что нужна. Если недавно логика была сферой интересов лишь для более узкого круга работников, специалистов, то на сегодняшний день она превратилась в более распространенную научную дисциплину, необходимую практически каждому второму грамотному человеку.

Давайте рассмотрим на примере юридической деятельности данный аспект темы. Сотруднику, работающему в данной отрасли, знание логики крайне необходимо. В процессе заполнения документов он должен грамотно все расписать, опираясь на законодательную основу, в своих действиях проявить логичность и правильность. Рассмотрев в кратком виде материал, автор может сказать, что такая своеобразная дисциплина, как логика, в современном мире нужна всем практически без исключения и встречается всегда и везде.

В настоящее время многие люди, не придерживаясь законов и сущности логики или вообще не зная ее, мыслят и рассуждают довольно-таки правильно. Значение такой своеобразной науки как логика, заключается в том, что логические ошибки допускаются весьма часто – можно сказать гораздо чаще, чем думают представители социальной группы, ссылаясь на то, что будто

культура мышления индивида, то есть человека является его прирожденным качеством [2, с. 78]. Но есть такое маленькое исключение, на которое обращают внимание не все, и суть его состоит в следующем: данной культурой, как и всякой другой, нужно владеть и непосредственно оперировать сущими понятиями данной сферы. Необходимо подобрать такое слово или такой набор слов, при этом сделать это настолько грамотно, чтобы все соответствует стилю культуры речи человека. Главное значение логики на современном этапе развития общества в том, что она усиливает наши, то есть человеческие, мыслительные способности, делает мышление более рациональным. Она особенно необходима в наше время, время высоких технологий и развивающегося с высокой скоростью социального общества [3, с. 90]. Объясняется это в решающей степени тем, что чем выше будет показатель уровня развития общества, тем больше требований будет предъявляться к самому человеку, также к уровню его собственного развития, к общей и социальной культуре. Важен и такой аспект: высокой должна быть и его логическая культура, культура мышления. Все более настоятельной необходимостью для него становятся умение и одаренность достаточно широко мыслить и рассуждать. Немаловажное значение имеет способность более глубоко разбираться в процессах, происходящих в социальной жизни общества. В соответствии с этим усиливается во многом роль и значение логики как своеобразной науки о мыслительной деятельности человека. Ее основная направленность — это непосредственно перемещение центра тяжести с узкопрофессиональной в сторону более широкой фундаментальной подготовки специалиста, который будет способен лучше ориентироваться в достижениях науки и техники, полнее отвечать быстроменяющимся потребностям социального общества. В этих условиях особую значимость приобретает такая фундаментальная наука, как логика. В силу своей предельной обобщенности и абстрактности она имеет большое отношение буквально ко всем конкретным и даже узкопрофильным отраслям науки и техники, как бы они ни были

различны и своеобразны. Все законы и правила мышления, на которых они основываются, едины [4, с. 67].

Логические связи и закономерности являются важными составляющими структурными компонентами в формировании интеллектуальной культуры человека. В той или иной степени, она была важной, нужной в разные исторические эпохи для человека. Особенно ее роль велика сейчас. Общество развивается, и наука тоже не отстаёт в этом плане, иногда даже набирает обороты и обходит все сферы. Наука всегда была очень нужна человеку, не было бы науки, не было бы ничего на земле, общество оставалось на одном и том же этапе развития, да и, возможно, и человека бы не было. Поэтому без всяких сомнений наука важна.

Логика, как и любая другая наука, связана с открытием и исследованием объективных законов, однако это законы мышления, а не внешнего мира. Логика занимает важное место в общей системе познания мира, так как выполняет общенаучную, а именно познавательную функцию, то есть предсказательную и объяснительную. Можно сказать, что данная наука дает точное объяснение определенным явлениям и процессам мышления, а, следовательно, предсказанию о том, при каких условиях возможно достижение истинных знаний и какие будут последствия неправильного хода рассуждения.

В логике мышление служит непосредственной целью познания, тогда как, например, в общественных и естественных науках оно служит лишь средством познания действительности.

Исходя из этого факта, данная наука раскрывает закономерности мышления, как одной из главнейших сфер наряду с обществом и природой. Необходимо также отметить, что логика вносит свой весомый вклад в решение философской фундаментальной проблемы, а именно – отношение мышления к бытию. Так, логика активно участвует в формировании мировоззрения человека, а также некой совокупности его взгляда на мир в целом и на его отношение к этому миру.

Логика зарождалась и развивалась в классовом обществе, однако в борьбе идеологий она никогда не была нейтральной. Так, данная наука служила важным средством аргументирования одной идеологии, а также орудием борьбы с другой. Можно сказать, что в самой логике всегда существовало идейное противоборство главнейших философских направлений: диалектики и метафизики, материализма и идеализма [5, с. 46].

Данная наука всегда, на всех этапах своего развития, выполняла свои важнейшие функции, однако, они по-разному проявлялись в разные эпохи. Следует отметить, что роль и значение логики в современных условиях особенно возрастают. Этот факт обусловлен следующими обстоятельствами.

Итак, в этой связи необходимо отметить особенности современного этапа развития общества. Так, для данного этапа в развитии всех сторон общественной жизни характерно все большее возрастание роли наук. Исходя из этого возрастает и значение логики, которая призвана исследовать средства и закономерности научного познания. Стоит отметить существенную роль логики как науки и в нашей стране, поскольку в условиях перехода России к рыночной экономике возросло требование осмысления новых сложных и разнообразных социальных и экономических процессов, которые происходят в жизни общества.

Другим обстоятельством являются потребности развития научно-технической революции. Так, она означает, что наука и техника переходят на новый и более высший этап своего развития, когда усиливается значение абстрактного мышления. Соответственно, возрастает и значение логики, которая исследует его форму, структуру и законы. Также потребность в логике становится все более ощутимой в России, а именно в обстановке нового этапа становления научно-технической революции, который связан с повсеместной компьютеризацией производства, управления в условиях интенсивного развития информатики и других ее направлений [5, с. 101].

Исходя из изложенного, можно предположить, что научиться мыслить с помощью логики нельзя, однако изучать ее необходимо. Так, для человека

главное значение логики состоит в том, что она делает его мышление более рациональным и усиливает его мыслительные способности.

Список литературы:

1. Войтов А.Г. Диалектическая логика. Самоучитель мышления [Электронный ресурс] / А.Г. Войтов. — Электрон. текстовые данные. — М.: Дашков и К, 2016. — 480 с. — 978-5-394-02598-3. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/60597.html>
2. Готлоб Фреге Логико-философские труды [Электронный ресурс]: логические исследования. Основоположения арифметики / Фреге Готлоб. — Электрон. текстовые данные. — Новосибирск: Сибирское университетское издательство, 2017. — 283 с. — 978-5-379-02022-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/65276.html>
3. Делз Ж. Логика смысла. Logique du sens [Электронный ресурс] / Ж. Делз. — Электрон. текстовые данные. — М.: Академический Проект, 2011. — 473 с. — 978-5-8291-1251-6. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/36401.html>
4. Жатканбаев Е.Б. Логика познания смешанной экономики [Электронный ресурс] / Е.Б. Жатканбаев. — Электрон. текстовые данные. — Алматы: Казахский национальный университет им. аль-Фараби, 2014. — 212 с. — 978-601-04-0265-2. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/59838.html>
5. Зигварт Христиан Логика. Учение о суждении, понятии и выводе. Том 1 [Электронный ресурс]: монография / Христиан Зигварт. — Электрон. текстовые данные. — М.: ИД Территория будущего, 2008. — 464 с. — 5-91129-004-9. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/7335.html>
6. Иошкин В.К. Философия культуры. Философские основы творчества [Электронный ресурс]: монография / В.К. Иошкин. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 113 с. — 978-5-4486-0429-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78192.html>

СЕКЦИЯ 5. ЭКОНОМИКА

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТОРГОВОЙ СФЕРЫ

Белова Айгуль Минирафисовна
студент Нефтекамского филиала
ФГБ ОУВО «Башкирский государственный университет»,
РФ, г. Уфа

Ширяева Гульнара Филарисовна
Научный руководитель, Канд. экон. наук, доцент,
Нефтекамского филиала ФГБ ОУВО «Башкирский государственный
университет»,
РФ, г. Уфа

Аннотация. В статье рассматриваются основные принципы финансового планирования в торговых организациях, используемые в управлении финансами в условиях рыночной экономики. Рассмотрены функции финансового планирования, торгового предприятия.

Abstract. The article deals with the basic principles of financial planning in trade organizations used in financial management in a market economy. The functions of financial planning, commercial enterprise are considered.

Ключевые слова: финансовое планирование, принципы финансового планирования, функции финансового планирования, торговля.

Keywords: financial planning, principles of financial planning, functions of financial planning, trade.

В настоящее время все большее значение в экономике страны играют предприятия торговой сферы, которые входят в разряд хозяйственных и осуществляют свою деятельность для удовлетворения потребностей и нужд общества.

Главной целью предприятий торговой сферы является эффективность и своевременность обеспечения потребителей услугами и товарами. При этом товары и услуги данные предприятия могут реализовать как сами, так и их филиалы или представительства.

Значение финансового планирования для внутренней среды торговой организации определяется тем, что оно:

- облакает выработанные стратегические цели в форму конкретных финансовых показателей;
- устанавливает стандарт для организации финансовой информации;
- определяет приемлемые границы затрат, необходимых для реализации всей совокупности планов фирмы;
- в части оперативного финансового планирования даёт очень полезную информацию для разработки и корректировки общекорпоративной стратегии.

В реальной ситуации финансовое планирование – это достаточно сложный и длительный процесс, который включает в себя выбор направлений и распределений финансовых ресурсов для того, чтобы предприятие достигло выполнения своих стратегических целей и задач. Бюджет предприятия торговой сферы – это и есть итог финансового планирования. Самая распространенная форма бюджета – бюджет финансовой отчетности предприятия. Главной основой любого бюджета финансовой отчетности предприятия выступает детализированный бюджет финансовой отчетности, который включает в себя такие показатели, как прогноз продаж, также иные оценки в поддержку финансового плана.

Финансовое планирование является главным звеном организации стратегического планирования. Поскольку стратегические решения имеют финансовые последствия, необходимо начать процесс бюджетирования в рамках процесса стратегического планирования. Отказ связать и соединить бюджетирование и стратегическое планирование может быть причиной формирования бюджетов обреченных на провал.

Разработка финансовых планов является также одним из основных средств контактов с внешней средой: поставщиками, потребителями, дистрибьюторами, кредиторами, инвесторами. От их доверия зависит стоимость активов организации и возможность её эффективной деятельности, поэтому финансовый план должен быть хорошо продуман и серьёзно обоснован.

Р.С. Стрелкова выделяет следующие: «принципы финансового планирования:

- принцип соотношения сроков получения и использования средств («золотое банковское правило»);

- принцип платежеспособности – планирование денежных средств должно постоянно обеспечивать платежеспособность предприятия (необходимые ликвидные средства для погашения краткосрочных обязательств);

- принцип рентабельности капиталовложений – для капиталовложений необходимо выбирать самые дешевые способы финансирования, привлекая заемный капитал лишь в том случае, если он повышает рентабельность собственного капитала и обеспечивает эффект финансового рычага;

- принцип сбалансированности рисков – особенно рискованные долгосрочные инвестиции целесообразно инвестировать за счет собственных средств (чистой прибыли и амортизационных отчислений);

- принцип приспособления к потребностям рынка – необходимо учитывать рыночную конъюнктуру и зависимость предприятия от предоставления кредитов;

- принцип предельной рентабельности – целесообразно выбирать те капиталовложения, которые обеспечивают максимальную рентабельность» [8, с.65].

По Ж.А. Баталкиной принципы финансового планирования следующие: «Принципы финансового планирования базируются на общих принципах теории планирования в сложных системах.

1. Принцип единства предполагает, что планирование должно иметь системный характер.

2. Принцип участия означает, что каждый специалист фирмы становится участником плановой деятельности независимо от должности и выполняемой функции.

3. Принцип непрерывности заключается в том, что процесс планирования должен осуществляться систематически в рамках установленного цикла; разработанные планы должны непрерывно приходить на смену друг другу (план закупок — план производства — план по маркетингу).

4. Принцип гибкости тесно связан с предыдущим принципом и заключается в придании планам и процессу планирования в целом способности изменяться в связи с возникновением непредвиденных обстоятельств.

5. Принцип точности предполагает, что планы предприятия должны быть конкретизированы и детализированы в той степени, в какой позволяют внешние и внутренние условия деятельности фирмы» [2, с.355].

Коптева Е.А. выделяет следующие функции финансового планирования: «Финансовое планирование существует как один из важнейших методов управления финансами в торговых организациях. С помощью финансового планирования и использования распределительной функции финансов, финансовыми ресурсами обеспечиваются воспроизводственные процессы в соответствии с бизнес-планами и прогнозами социально-экономического развития. Финансы выполняют распределительную функцию в процессе формирования и рассредоточения фондов денежных средств организации. Распределительная функция, как основа для финансового планирования, позволяет установить пропорции при определении источников финансирования при планировании объемов и направлений их использования» [6, с.122].

По Т.Е. Дрок функции финансового планирования следующие: «Основными функциями финансового планирования являются:

- обеспечение нормального кругооборота денежных средств предприятия, включая их вложение в реальные, финансовые, интеллектуальные инвестиции, прирост оборотных средств, социальное развитие;

- выявление резервов и мобилизация ресурсов в целях эффективного использования разнообразных доходов предприятия;
- соблюдение интересов акционеров и инвесторов;
- определение взаимоотношений с бюджетом, внебюджетными фондами и вышестоящими организациями; работниками предприятия;
- оптимизация налоговой нагрузки и структуры капитала;
- контроль за финансовым состоянием предприятия, целесообразность планируемых операций и ситуаций» [5, с.95].

Для того, чтобы эффективно спланировать финансы предприятий торговой сферы необходимо четкое определение источников капитальных вложений и необходимо рассчитать потребность предприятия в собственных и заемных средствах, при этом учитывать потребность в денежных средствах, которые считаются как остаток в кассе предприятия на предыдущий период. Главным фактором считается расчет структуры собственных оборотных средств, а также их доли в составе товарных запасов. Это прежде всего связано с тем, что большую долю оборотных активов составляют товарные запасы. Предприятие должно обязательно определить сумму прироста собственных оборотных средств на предшествующий период и также определить показатели плановой кредиторской задолженности. В результате всех данных вычислений формируется финансовый план предприятия торговой сферы, а также производится проверка данного плана на правильность составления.

Таким образом, оптимизация финансового состояния торгового предприятия обеспечивается в процессе финансового планирования. Финансовое планирование представляет собой процесс разработки системы мероприятий по обеспечению развития торгового предприятия необходимыми финансовыми ресурсами, сбалансированности их источников и повышению эффективности финансовой деятельности в предстоящем периоде.

Список литературы:

1. Азовцева Ю.Н., Романова Л.Г. Финансовое планирование в страховых компаниях // Экономическая наука и практика: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Чита, апрель 2017 г.). – Чита: Издательство Молодой ученый, 2017. – С. 63-66.
2. Баталкина Ж.А. Взаимосвязь финансового контроля и финансового планирования // Молодой ученый. – 2016. – № 27. – С. 354-357.
3. Блинникова А.В. Финансовое планирование как важнейшая функция управления предприятием // Экономическая наука и практика: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Чита, апрель 2017 г.). – Чита: Издательство Молодой ученый, 2017. – С. 41-43.
4. Григорьева Н.В. Финансовый план как важнейшая составляющая бизнес-плана // Молодой ученый. – 2016. – № 7. – С. 819-822.
5. Дрок Т.Е., Шапарь Д.С. О роли финансового планирования, обеспечивающего устойчивое развитие предприятия // Вопросы экономики и управления. – 2016. – № 5.1. – С. 94-97.
6. Коптева Е.В. Финансовое планирование и бюджетирование на предприятии // Вопросы экономики и управления. – 2016. – № 5.1. – С. 121-124.
7. Насунова Л.А. Финансовое планирование коммерческих предприятий // Молодой ученый. – 2014. – № 9. – С. 300-301.
8. Стрелкова Р.С. Финансовое планирование как способ улучшения использования финансовых ресурсов // Молодой ученый. – 2018. – № 38. – С. 64-67.
9. Четверов В.С. Методы финансового планирования // Молодой ученый. – 2015. – № 3. – С. 537-539.
10. Шапарь Д.С. Финансовое планирование как инструмент финансового оздоровления предприятия во время санации // Инновационная экономика: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2018 г.). – Казань: Молодой ученый, 2018. – С. 27-31.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА - ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ СТРАНЫ

Базарнова Юлия Андреевна

*магистрант, Поволжский институт управления им. П.А. Столыпина -
филиал РАНХиГС,
РФ, г. Саратов*

Родионова Светлана Юрьевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Поволжский институт управления им. П.А. Столыпина - филиал РАНХиГС,
РФ, г. Саратов*

Производительность труда является обобщающим показателем, характеризующим объем выпущенной продукции или произведенных услуг, приходящихся на единицу затрат труда, то есть это соотношение полученных результатов к затратам труда на любом уровне хозяйствования.

Низкие значения уровня производительности труда создают препятствия интенсивному росту любой компании, приводят к ухудшению финансового положения и снижению объемов производства, препятствуют возможности повысить уровень конкурентоспособности. Рост производительности труда даже без прироста потребления ресурсов способствует увеличению создаваемой добавленной стоимости, а доход, получаемый с одной единицы затрачиваемых ресурсов, растет.

В долгосрочной перспективе высокая производительность труда отражает эффективную организацию производства; уровень развития производственной системы компании; способность быстро реагировать на изменение спроса; уменьшение цены на производимую продукцию за счет снижения её себестоимости; рост заработной платы сотрудников; эффективность использования ресурсов; сокращение рабочего времени за счёт внедрения более эффективных средств производства; создание условий для повышения образовательного и профессионального уровня сотрудников, что влияет на дальнейший рост производительности [1, с. 235].

Таким образом, исходя из вышесказанного, очень важно управлять производительность труда в компании. Но в настоящее время менеджеры не уделяют достаточное количество внимания данному показателю и не всегда делают выводы о эффективности деятельности сотрудников на его основе. Низкая производительность труда и необходимость ее повышения, а также совершенствования технологий управления производительностью труда на отечественных предприятиях является актуальными проблемами современности.

В течение XX в отечественными учеными, специалистами практиками были созданы теории и методология принятия эффективных решений в области нормирования и организации труда, о чем свидетельствуют имеющиеся методические разработки, специальная литература, монографии. Повышение производительности связывалось с такими факторами, как автоматизация процесса производства, концентрации производства на основе применения мощных металлургических и энергетических агрегатов, химической аппаратуры. Особый акцент делался на процесс организации производства – специализации, комбинирования, рациональное размещение, а также разработка новых технологических процессов [2, с.23].

Но усиленная централизация управления трудом в совокупности с рядом субъективных и объективных причин привели к задержке решений по конкретным проблемам и, в связи с этим, вызывали негативное отношение ко всей системе регулирования государством вопросов труда. Последствием этого явилось то, что вся информация по нормированию и организации труда становилась невостребованной и значительно сокращалась на предприятиях, вплоть до полного отказа от её использования. Ещё одним последствием стало прекращение повышения квалификации и подготовки кадров специалистов по труду.

Последствием перехода к рыночной экономике стал отказ от теоретических разработок, касающихся области производительности труда. Предприятия самостоятельно стали решать вопросы организации труда и

выбора методов установления меры труда, а также других задач в сфере труда и трудовых отношений [4, с. 80].

Конечно, в условиях инновационной экономики для поддержания долгосрочного социально-экономического развития организации (предприятия) определяющим фактором повышения эффективности производства, в первую очередь, является рост производительности труда. Об этом еще в феврале 2008 года говорил Президент Российской Федерации В.В. Путин – «Главная проблема сегодняшней российской экономики – это её крайняя неэффективность. Производительность труда в России остается недопустимо низкой». На этом же сделал акцент В.В. Путин в статье «Ведомости» от 30.01.2012 г., в которой говорится, что новая экономика России – это эффективная экономика с высокой производительностью труда и необходимо сократить отставание от стран-лидеров, обеспечив для этого рост производительности труда в 2 раза. В подписанном президентом указе "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года" говорится о том, что необходимо обеспечить достижение следующих целей и целевых показателей: рост производительности труда на средних и крупных предприятиях базовых несырьевых отраслей экономики не ниже 5% в год.

В настоящее время Отсутствие целевой Государственной Программы и научных исследований по вопросам производительности труда не дает возможности решать стоящие перед экономикой труда проблемы. Проанализировав ситуацию, можно отметить, что предпринимаемые в последние годы меры по данному вопросу не смогли в полной мере решить проблемы, связанные с созданием системы управления производительностью труда в экономике страны.

Для повышения производительности труда на федеральном уровне государству необходимо решить ряд необходимых задач:

1. Поддерживать стабильность воспроизводства трудовых ресурсов. Для этого необходимо проводить активную политику в области демографии, здравоохранения и социального обеспечения.

2. Провести модернизацию системы профориентации, образования и переподготовки кадров. Данное нововведение позволит организациям снижать затраты за счет экономии на самостоятельном обучении сотрудников, что, в свою очередь, повысит производительность.

3. Провести исследования по усовершенствованию и упорядочиванию методов расчета производительности труда.

4. Необходимо простимулировать рост конкуренции путем устранения административных барьеров.

5. Трудовое законодательство необходимо сделать более гибким: стимулировать частичную занятость, гибкий график работы.

6. Федеральной службе государственной статистики необходимо публиковать в статистических материалах в сопоставительных данных по производительности труда и в организациях всех форм собственности и видов экономической деятельности.

7. Разработать научно-обоснованные методики и методы стимулирующих показателей для расширения использования материального стимулирования.

8. Провести научные исследования в области производительности труда на федеральном, региональном, муниципальном и корпоративном уровнях.

9. Разработать целевые программы по повышению производительности труда с постановкой целей, задач, сроков реализации, затрат, контроля, ожидаемых экономических и социальных результатов, а также закреплением ответственных исполнителей.

Данный перечень актуальных проблем в области производительности труда не является полным. Существуют также и другие проблемные вопросы, которые необходимо решать на государственном уровне. Возможности и влияние государства необходимы при разработке и реализации программ повышения производительности труда в высших органах управления –

Федеральных министерств по образованию, социальному развитию, здравоохранению, культуре и другим бюджетным ведомствам.

Рост производительности труда является главным реальным источником преодоления негативных последствий, как периода реформ, так и мирового финансового кризиса. Это важнейший фактор необходимости проводимых преобразований, а конечном счёте – улучшения качества жизни населения.

Список литературы:

1. Генкин Б. М. Основы организации труда: учеб. пособие / Б. М. Генкин, В. М. Свистунов. – М.: Норма, 2012. - с. 234-237
2. Змияк С. С. Региональный механизм государственного регулирования рынка труда: концепция и направления совершенствования: автореф. / С. С. Змияк; Сев.-Осет. гос. ун-т им. К. Л. Хетагурова. - Владикавказ: [Издательство Северо-Осетинского государственного университета], 2013. - 50 с.
3. Пашин Н.П. Актуальные проблемы повышения производительности труда // Уровень жизни населения регионов России. – 2013. – № 12. – С. 77-79.
4. Яхонтова Е. Системный подход к управлению производительностью труда / Е. Яхонтова, С. Гаврилова // Кадровик. Кадровый менеджмент. – 2014. – № 3. – С. 78-84.

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТИ ПОКУПАТЕЛЕЙ К ЦЕНАМ

Брагина Дарья Юрьевна

*студент, ФГБОУ ВО "Пензенский государственный университет",
РФ, г. Пенза*

Пронина Наталья Николаевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
ФГБОУ ВО "Пензенский государственный университет",
РФ, г. Пенза*

Модель расчета экономической ценности товара является достаточным обоснованием цены, если покупатели хорошо осведомлены о товаре. Логика их поведения предсказывается на основе критериев экономической рациональности. В других случаях на принятие решения о покупке влияет большое количество субъективных факторов, появляющихся в момент приобретения товара. Поэтому расчет экономической ценности обязательно должен быть дополнен анализом основных факторов, влияющих на восприятие цены покупателями, представляющими разные группы и образующими соответствующие ниши на рынке. [3, с. 28]

Ценовая чувствительность – один из ключевых факторов принятия потребительских решений – покупать или не покупать. Восприятие цены, формирование знаний и суждений о ценах – основа взаимоотношений с потребителями. Образ цен, сформированный в результате восприятия цен, выступает в виде верхнего и нижнего пределов цен (максимальных и минимальных цен), в интервале между которыми и рассматривается сама возможность покупки товара. [1, с. 119]

Чувствительность потребителя к ценам – степень его внимания к ним, уровень включения цен в круг анализируемых сознанием категорий. Такая чувствительность зависит от ценовых ощущений потребителя и определяет, равнодушен он или нет по отношению к цене. [1, с. 121]

Определение ценностных представлений покупателей происходит посредством разных методов. Методики измерения ценовой чувствительности

потребителей могут различаться по условиям протекания процесса измерения (контролируемые и неконтролируемые) и по объекту измерения (фактически совершенные покупки и предпочтения покупателей). Методы оценки чувствительности покупателей к ценам и особенности их применения приведены в табл. 1.

Изучение фактических продаж отражает показатели реального поведения покупателей, изучение предпочтений или намерений – возможный выбор, осуществляемый покупателями в разных ситуациях. Первая группа методов предпочтительнее при определении ценовой чувствительности, но является более сложной и затратной. [2, с. 94-99]

Таблица 1.

Методы оценки чувствительности покупателей к ценам

Параметр	Условия проведения исследования	
	Без контроля экспериментатора	С контролем экспериментатора
Фактические покупки	1. Изучение агрегированных данных о продажах. 2. Исследование панельных данных. 3. Обследование магазинов	1. Эксперименты в магазинах. 2. Экспериментальные покупки в условиях лабораторий
Предпочтения и намерения	1. Прямой опрос потребителей. 2. Определение готовности к покупке. 3. Параметрическое позиционирование	1. Анализ имитируемых покупок. 2. Декомбинационный анализ

С позиции условий измерения методы ранжируются от абсолютно не управляемых исследователем до полностью контролируемых. В неконтролируемой среде аналитики пассивно наблюдают и фиксируют действительное поведение или намерения потребителей. Решения принимаются на основе определенных выводов, анализа данных о прошлых объемах продаж. Источниками таких данных могут быть как потребители, так и торговые организации.

В условиях постоянно меняющейся рыночной среды делать выводы о чувствительности потребителей к ценам на основе прошлых данных сложно. Результаты будущих последствий, полученные таким способом прогнозирования, надежны в том случае, если предполагаемые изменения цен подобны имевшим место в практике прошлого и явились базой формирования конкретного вида прогнозов.

Если предприятием на том же рынке предлагается тот же товар и подразумевает использовать прежнюю ценовую политику, результат может быть совсем другим ввиду постоянно меняющейся рыночной конъюнктуры.

Разработка прогноза требует три вида анализа:

1. Изучение агрегированных данных о продажах.
2. Исследование панельных данных.
3. Обследование магазинов.

Для оценки потребительской чувствительности к ценам могут применяться данные специальных экспериментов, проводящихся прямо в магазине, но незаметно для покупателей, или в специфических лабораторных условиях.

Самые распространенные способы изучения предпочтений и намерений покупателей в условиях неконтролируемого исследования – прямой опрос и обзор ответов. Такой метод дешевле и легче для производителя, данные могут быть собраны до начала проектирования и запуска продукции в производство. Установленная на конкретный продукт цена способна влиять на поведение конкурентов, даже на создание ими модели экономической ценности их продукции. [1, с. 95-97]

В большинстве случаев, особенно на рынке потребительских товаров, покупатели недостаточно осведомлены об альтернативах, потому их действия не всегда рациональны. Необходимо корректировать расчет экономической ценности товара с учетом факторов, влияющих на восприятие цены потребителями и, как следствие, на их чувствительность к ее уровню.

Список литературы:

1. Управление ценами: Учебник / Карпова С.В., Русин В.Н., Рожков И.В. - М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 236 с.: 60x90 1/16. - (Прикладной бакалавриат) (Переплёт) ISBN 978-5-9558-0432-3 URL : <http://znanium.com/bookread2.php?book=503947>
2. Ценообразование: Учебник / Магомедов М.Д., Куломзина Е.Ю., Чайкина И.И., - 3-е изд., перераб. - М.: Дашков и К, 2017. - 248 с. ISBN 978-5-394-02663-8 URL : <http://znanium.com/catalog/product/937490>
3. Ценообразование: Учебно-практическое пособие / Шуляк П.Н., - 13-е изд., перераб. и доп. - М.: Дашков и К, 2018. - 196 с.: ISBN 978-5-394-01387-4 URL : <http://znanium.com/catalog/product/342026>

ПРОБЛЕМА ИЗМЕРЕНИЯ ВВП В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Волковицкая Елена Николаевна

*студент, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Яровой Максим Владимирович

*студент, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Смертина Елена Николаевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Аннотация. Формирующаяся цифровая экономика характеризуется не только появлением новых товаров и услуг в сфере информационно-телекоммуникационных технологий, но также и изменениями в предпочтениях людей. Данная статья затрагивает проблему учета пользы от потребляемых инновационных продуктов в главном показателе уровня экономического развития – валовом внутреннем продукте.

Ключевые слова: цифровая экономика, ВВП, интернет, производительность труда, ИКТ.

Стремительное развитие интернета привело к формированию новой, так называемой цифровой экономики, которая изменила способ ведения бизнеса и повседневную жизнь людей [1]. Дальнейшее развитие цифровых инноваций, в том числе облачных и мобильных сервисов, искусственного интеллекта, значительно усилило это изменение и предоставило принципиально новые услуги, которые никогда не ожидались ранее. Однако, вопреки такому достижению, производительность труда в промышленно развитых странах столкнулась со структурным спадом, что следует из доклада Совета по конкурентоспособности США, и подняла вопрос о парадоксе производительности в цифровой экономике [2]. На этом фоне ограничения

статистики валового внутреннего продукта (ВВП) при измерении развития цифровой экономики стали актуальной темой.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) подняла вопрос о том, соответствуют ли показатели ВВП и производительности задачам цифровой экономики. Он указывает на следующие семь особенностей, отражающихся на производительности:

- 1) новые формы посредничества одноранговых услуг;
- 2) стирание границ производства, которые приводят потребителей к превращению в производителей;
- 3) производство товаров длительного использования;
- 4) бесплатные и субсидированные потребительские товары;
- 5) бесплатные активы, произведенные домашними хозяйствами;
- 6) расплывчатые транзакции посредством электронной коммерции;
- 7) неправильное измерение стоимости ИКТ.

Вышеуказанные моменты можно объяснить развитием цифровой экономики, инициированной интернетом, а также ролью онлайн-посредников.

Поскольку ВВП считается самым фундаментальным критерием при разработке экономической политики, большое количество исследований пытались понять проблемы ВВП как инструмента измерения для представления истинной картины цифровой экономики [3]. Однако никто не дал рациональных ответов на этот фундаментальный вопрос, без разумного ответа на который принятие решений и реализация политики могут стать предвзятыми и вводящими в заблуждение. Более того, есть опасение, что социальное благополучие, обеспечиваемое развитием цифровой экономики, не будет должным образом учтено при определении стратегии развития государства.

Сейчас мы сталкиваемся с третьим парадоксом производительности, следуя более ранним, первый из которых был вызван компьютеризацией (в конце 1980-х - 1990-х гг.), а второй – развитием интернетом (в начале 2010-х). Третий парадокс поднимает фундаментальный вопрос о ВВП.

Это несоответствие является старой проблемой, коренящейся в динамике инноваций, и оно влияет на наше статистическое понимание роста экономики на протяжении десятилетий.

Нобелевский лауреат по экономике Ричард Стоун рассмотрел проблему измерения изменений качества в своей книге «Индексы качества и цен в национальных счетах» [4]. Он предположил, что различия в качестве могут быть измерены, если информация может быть получена на основе набора спецификаций, которые могут объяснить отличия в цене между различными сортами продукта в базовом периоде. С тех пор были предприняты усилия для измерения стоимости повышения качества новых продуктов. Однако вопреки развитию теоретической базы, на уровне национальной статистики не предпринималось достаточное количество попыток интеграции получаемых данных с имеющимися теориями.

С учетом того, что сдвиг в ценах, вызванный информационно-коммуникационными технологиями (ИКТ), сильнее, чем сдвиг, имевший место в предыдущие десятилетия с появлением новых технологий, эта интеграция становится важной темой в цифровой экономике.

Развитие ИКТ в целом способствует повышению цен на технологии за счет разработки новых функциональных возможностей, как это обычно демонстрируется с выходом новых моделей смартфонов ведущих производителей. Однако, в отличие от традиционных ИКТ, значительное развитие интернета привело к снижению цен на ИКТ из-за ключевых характеристик цифрового контента: отсутствие платы, легкое копирование (тиражирование) и массовая стандартизация.

Продолжающееся падение цен на ИКТ приводит к снижению предельной производительности ИКТ ведущих компаний.

В дополнение к этой тесно связанной с высочайшим спросом особенностью цифровой экономики, также существенную роль играет и другая сторона спроса, а именно – смещение предпочтений людей от экономической ценности к находящейся за рамками традиционной формализованной экономики (за исключением социальных, культурных и эмоциональных ценностей) [5].

Такие заметные новые черты, которыми характеризуется цифровая экономика, подчеркивают важность растущей зависимости от неучтенного ВВП. Иными словами, интернет продвигает свободные культурные нематериальные ценности, потребление которых приносит людям субъективную полезность, но их нельзя охватить данными о ВВП, которые измеряют доход. Эта добавленная стоимость, которая дает людям полезность помимо экономической ценности, определяется как неучтенный ВВП. Этот сдвиг в предпочтениях людей вызывает дальнейшее продвижение ИКТ, инициированное интернетом, что усиливает растущую зависимость от неучтенного ВВП.

Возможные решения критической проблемы в цифровой экономике – ограничений измерения ВВП – могут быть получены путем анализа динамики развития и внедрения цифровых технологий, а также тенденций сдвигов в потреблении людей.

Таким образом, осознание коэволюции между изменением предпочтений людей от экономической функциональности к сверхфункциональности за пределами экономической ценности, развитием ИКТ и последующим изменением качества в цифровых продуктах, а также изменением парадигмы в отношении неучтенного ВВП, является первым шагом на пути к формированию адекватной (соответствующей действительности) системы учета экономической информации в целях измерения такого определяющего в рамках государства показателя как ВВП.

Список литературы:

1. Tapscott, D. *The Digital Economy: Promise and Peril in the Age of Networked Intelligence*. McGraw-Hill, New York. 1994. – 342 p.
2. US Council on Competitiveness report, «No Recovery: An Analysis on Long-term U.S. Productivity Decline» – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: https://www.compete.org/storage/reports/gallup_norecovery_final_report_120516.pdf (дата обращения 6.01.2019).
3. Feldstein, M., 2017. Understanding the real growth of GDP, personal income, and productivity. *J. Econ. Perspect.* 31 (2), 145–164.
4. Stone, R., 1956. *Quality and Price Indexes in National Accounts*. OEEC, Paris. 1956. – 350 p.
5. Watanabe, C., Naveed, K., Zhao, W., 2015a. New paradigm of ICT productivity: increasing role of un-captured GDP and growing anger of consumers. *Technol. Soc.* 41, 21–44.

ВЕДУЩИЕ ДЕТЕРМИНАНТЫ КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ НА РУБЕЖЕ XX-XXI ВЕКОВ

Исаева Анастасия Александровна

*студент, Ульяновский государственный университет,
РФ, г. Ульяновск*

В России, как и в большинстве других постсоциалистических стран мира, в 1990-е годы наблюдался экономический спад. Его масштабы можно сравнить с нашествием Наполеона, или, например, с Великой Отечественной и Гражданской войнами. Социально-экономические последствия кризиса побили рекорды даже Великой депрессии 1929-1933 годов. Из производственной сферы в спекулятивную перетекли сотни миллиардов долларов, а вывоз капитала из России только за 1992-2005 года составил 625,1 млрд дол. [1, с. 32]. Была утрачена треть национального богатства России. Остановилось 75 тысяч рабочих предприятий. ВВП сократился в 1,8 раза по сравнению с докризисным 1989 годом, а реальные доходы населения снизились еще больше – в 1,9 раза (до отметки в 53% от 1989 года).

Таблица 1.

Динамика ВВП и инвестиций в основной капитал в России за период 1990-1998 гг., %

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
ВВП (к 1990 г.)	100	95,0	81,2	74,1	64,7	62,1	60,0	60,6	57,6
Инвестиции (к 1990 г.)	100	85,0	51,0	45,0	34,0	31,0	25,0	21,0	21,0

На рубеже XX-XXI веков российская экономика находилась не просто в состоянии производственного спада, а стагфляции, т.е. падение уровня ВВП и занятости населения было сопряжено с ростом общего уровня цен. Мировая экономика впервые оказалась в этой весьма неприятной ситуации в 1973 году, когда нарушилась относительная стабильность мировых цен на нефть. Нефтяной картель ОПЕК (создан в сентябре 1960 года и включающий сегодня 15 стран: Алжир, Ангола, Венесуэла, Габон, Иран, Ирак, Кувейт, Катар, Ливия,

ОАЭ, Нигерия, Саудовская Аравия, Эквадор, Экваториальная Гвинея), протестуя против поддержки Западом Израиля в арабо-израильской войне, стал ограничивать поставку нефти на мировой рынок, что, в свою очередь, явилось следствием увеличения цен на нефть. В этой связи повысились издержки производства в странах, имеющих ограниченные нефтяные запасы, поэтому их экономика оказалась в «стагфляционной ловушке». В нашу страну стагфляция пришла на два десятилетия позже – в то время, когда в развитых странах наблюдалось «экономическое чудо» (не без помощи нашей страны) – темпы роста ВВП и занятости населения впечатляли, и это все протекало в обстановке относительной стабильности общего уровня цен.

Следует подчеркнуть, что объективная закономерность циклического развития, не оставляющая шанса избежать кризиса или инфляционного бума, проявляется в любой экономической системе. Несмотря на то, что в СССР не наблюдалось неких «правильных» циклов, кризисные явления время от времени посещали и эту экономическую систему. Кризис сбыта промышленной продукции 1923-1924 гг. стал следствием произвольного завышения цен на нее. Прямым результатом насильственной ломки сложившихся ранее взаимоотношений города и села явился хлебный кризис 1927-1928 гг. В дальнейшем наблюдались такие кризисные потрясения, как голод 1932 г., военный кризис 1941-1942 гг., спад 1952-1953 гг., связанный с кардинальной сменой политического руководства [2, с. 10]. Однако стагфляция посетила нашу страну впервые, и случилось это в период ее рыночной трансформации.

Оценивая степень влияния стагфляции на состояние ВВП нельзя не учитывать, тот факт, что в структуру ВВП стали включаться многие виды нематериальных услуг, ранее не включавшиеся. Эту тенденцию стоит связать скорее не со становлением в России отраслевой воспроизводственной структуры постиндустриального типа, а с упадком многих (в особенности обрабатывающих) отраслей материального производства.

Так что в случае не учета сферы услуг в структуре ВВП спад производства оказался бы еще более глубоким. За 1985-2009 гг. снизилось количество

выпускаемых грузовых автомобилей, тракторов, зерноуборочных комбайнов. Данные товары перестали удовлетворять своим качеством потребителей и многие из них перешли в разряд раритетов. Объем произведенных машин и оборудования в 2000 году составил всего 32,3%, а в 2010 году – 46,9% к уровню 1991 года [3, с. 12]. И несмотря на то, что уровень ВВП к 2010 году превысил уровень 1990 года на 7,2%, объем промышленного производства составил 80,8%, сельскохозяйственного – 71,7% от докризисного периода, а инвестиций в основной капитал – всего 58,5%.

Выход российского ВВП на докризисный уровень случился спустя 19 лет в 2008 году. Хотя, например, для преодоления разрушительных последствий Первой мировой и Гражданской войн нашей стране потребовалась всего лишь 6 лет (объем промышленного производства в России в 1926-1927 гг. превзошел уровень 1920 года в 9,6 раза, а в 1913 году – на 12%). Если же оценивать только товарную составляющую ВВП, то в 2003 году она составляла всего 42% от уровня 1990 года, а поэтому при существующих темпах экономического роста Россия могла бы достичь этого уровня лишь в 2021 году.

Однако промышленный спад осенью 2008 года вновь увел наш национальный продукт от предкризисного уровня. Период 2008-2009 гг. известен как производственный кризис. В эти годы происходила глобальная рецессия мировой экономики. Падение производство составило 7,9%. В списке G20 Россия оказалась на 20 месте.

В истории существует три теории падения производства:

1. Теория перманентного (непрерывного) кризиса. Авторы данной теории – классики. Они считают, что кризис советской экономики начался в 1917 году 7 ноября во время Октябрьской революции в результате создания большевиками нежизнеспособной экономической системы. Классики уверены, что кризис был скрытым до Горбачевской перестройки. После разрушения так называемой «подсистемы страха» – НКВД, ВЧК, КПСС – в страну ворвалась гласность, демократизация, людям было разрешено выезжать за границу и, таким образом, кризис перешел из закрытой формы в открытую;

2. Теория кризиса как следствие стратегических просчетов в экономической политике / Теория ошибок. Авторы данной теории – кейнсианцы. Они выделяют несколько основных ошибок, приведших российскую экономику в «пучину кризиса». К ним можно отнести такие ошибки, как – распад единого экономического пространства; ошибки в либерализации цен в части отпущения цен на свободу в монополизированном секторе экономики; неправильно проведенная приватизация и другие;

3. Теория трансформационного спада. Автор – венгерский экономист Янош Корнаи. Суть теории состоит в том, что спад производства – есть результат перехода от планово-регулируемой к рыночной системе хозяйствования. Многие экономисты склонны утверждать, что масштабный кризис на рубеже XX-XXI веков связан именно с этой теорией и именуют его Великой трансформационной депрессией, приведший российскую экономику в середине 1990-х годов в так называемую ловушку равновесия на низком уровне. Для нее характерны:

- низкая склонность к внутренним и внешним инвестициям;
- бюджетный дефицит, связанный с длительным сжатием налогооблагаемой базы;
- остро проявляющиеся явная и скрытая безработица, и, как следствие, утрата квалификации работников;
- нехватка средств на финансирование образования, здравоохранения, социальной сферы;
- перманентный налоговый кризис, при котором вынужденный рост налоговых изъятий не приводил к увеличению налоговых поступлений;
- недоиспользование имеющихся ресурсов, когда относительно богатая ими страна не может обеспечить приемлемый уровень жизни для большинства населения.

В подобной ситуации национальная экономика не падала глубже, однако и не могла сохранять позитивную динамику, что стало следствием снижения влияния России на мировую экономику. Доля СССР во всемирном ВВП в 1990-

е годы составляла 7,3%, а России в его составе – 4,2%, то в 2001 году она находилась на отметке в 2,1%. В этих условиях противники нашей страны, протестующие против России в качестве серьезного звена в мировой экономике, подтверждают лозунг «Мир без России!».

Список литературы:

1. Иноземцев В. Будущее России / В. Иноземцев // Экономист. – 2010. – №11. – С. 3-11.
2. Капканщиков С.Г. Экономика России: учебное пособие: в 2 ч. / С.Г. Капканщиков. – Ульяновск: УЛГТУ, 2013. – 376 с.
3. Петров Ю., Жукова М. Трансграничное перемещение капитала в постсоветской России / Ю. Петров, М. Жукова // Российский экономический журнал. – 2006. – №7. – С.10-35.
4. Сорокин Д. Российская экономика на рубеже десятилетий / Д. Сорокин // Проблемы теории и практики управления. – 2011. – №4. – С.8-17.

ИННОВАЦИОННЫЕ РЕФОРМЫ ПОВЫШЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ В КАЗАХСТАНЕ

Кадыркулов Ерболат Умирбекович

*Магистрант, Московский гуманитарный университет (МосГУ)
РФ, г. Москва*

Аннотация. В данной статье анализируется внедрение инновационных реформ государственных услуг в Казахстане. Автор проанализировал, как реформы государственных услуг формировались и осуществлялись в Казахстане, особенно в контексте текущей политической повестки дня в Казахстане, направленной на соответствие стандартам Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) (Стратегия «Казахстан-2030») и как инновационные реформы могут повысить качество государственных услуг.

Ключевые слова: государственные услуги, инновации, реформа, электронное правительство, Казахстан.

Уровень качества государственных услуг является одним из показателей экономического и социального развития современного государства – внедрение инновационных и эффективных стандартов предоставления госуслуг позволяет сократить государственные расходы, снизить коррупцию и укрепить доверие к правительству со стороны граждан. Поскольку государство выступает основным источником предоставления государственных услуг и определяет пути и методы совершенствования системы их оказания, первоочередной задачей является построение качественной модели государственного управления, которая во главу своих интересов ставит соблюдение законных прав и интересов граждан.

Правильно выстроенная система оказания государственных услуг позволяет обеспечить единые стандарты через структурированность, упорядоченность и единообразие процессов оказания государственных услуг, тем самым обеспечивая минимизацию издержек взаимодействия граждан и

государства, что и является одной из целей обеспечения экономической безопасности.

Эффективная система оказания государственных услуг, максимально удовлетворяющая потребности граждан, характеризуется двумя факторами: доступностью и качеством оказания услуг. В этой связи, целесообразно рассмотреть последнюю реформу систему государственных услуг Казахстана со стороны данных двух критериев.

Реформа государственных услуг была начата в Казахстане в 2005 году по двум параллельным инициативам: центр общественного обслуживания или центр обслуживания населения (ЦОН) и политика электронного правительства. Постепенно обе политики были объединены в единую государственную программу «Информационный Казахстан-2020» и согласованы с Министерством информации и коммуникаций Республики Казахстан. Политика ЦОН и электронного правительства направлена на улучшение качества государственных услуг и снижение административной коррупции. ЦОН представляют собой встречную услугу в современном и хорошо спроектированном пространстве, доступном для граждан и пытающуюся в более деловой атмосфере обрабатывать запросы граждан на получение официальных документов, оплату регистрационных сборов и аналогичных услуг [1].

Модернизация государственных услуг в Казахстане была обусловлена как глобальными тенденциями управленческих реформ, так и политическими, организационными, технологическими и культурными факторами, характерными для страны. Глобальные движущие силы для управленческих реформ включали глобализацию, давление со стороны международного сообщества, недовольство общественности правительством и возможности, предлагаемые технологиями для сдвига в предоставлении услуг [2]. Сочетание этих факторов повлияло на намерение правительства использовать возможности, предоставляемые для комплексной работы. Политика ЦОН была инициирована Президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым в

Ежегодном послании народу Казахстана в 2005 году [3]. Реализация политики должна рассматриваться в связи с изменениями, которые произошли одновременно в Казахстане в рамках административной реформы. Ряд инновационных идей, таких как оценка эффективности, государственно-частное партнерство и децентрализация, были инициированы молодыми и амбициозными членами правительства. Политика ЦОН определялась не только целями повышения экономической эффективности административного регулирования и качества обслуживания, аналогичного, например, в России, но и политическими амбициями по снижению уровня коррупции. Внедрение политики ЦОН началось с разделения операций фронт-офиса и бэк-офиса: в ЦОН были предоставлены консультации клиентов, подача заявок на различные публичные услуги, в то время как другие административные процессы по рассмотрению заявок и принятию решений оставались в традиционном правительстве. ведомства. Одна точка доступа в ЦОН позволила клиентам подать заявку на ряд общественных услуг, предоставляемых несколькими заинтересованными сторонами за одно посещение. Это позволило клиентам сэкономить время и средства, а также избежать бюрократии при подаче заявок на получение государственных услуг. В определенной степени новые центры государственной службы были вынуждены конкурировать с традиционными государственными ведомствами за лучшее предоставление услуг. Однако проблема ЦОН является в нехватке удобное современное место ожидания для клиентов, вежливый персонал на переднем крае: все эти факторы и многие другие представляют собой улучшенную систему предоставления государственных услуг.

Правительственные органы постепенно осознали, что для эффективного предоставления государственных услуг необходимо интегрировать бэк-офисные процессы и административные процедуры. Было принято решение объединить две политики: ЦОН и электронное правительство в единую правительственную программу. В настоящее время более 500 государственных услуг предоставляются как через физические офисы ЦОН так и в режиме

онлайн через систему электронного правительства. С 2006 года действует программа электронного правительства, обеспечивающая гражданам быстрый и надежный доступ к государственным услугам в режиме онлайн. Это включало создание сети публичных электронных центров, где люди, не имеющие прямого доступа к Интернету, могут пользоваться онлайн-услугами, примерами которых являются: подача налоговых деклараций и уплата налогов, отчисления в пенсионный фонд, регистрация собственности и создание бизнеса [4].

Обе политики, ЦОН и электронное правительство, получили твердую политическую приверженность и продемонстрировали беспрецедентный прогресс в улучшении доступа и качества государственных услуг. В рейтинге ООН по электронному правительству Казахстан поднялся с 81 в 2008 году с 192 до 28 к 2015 году. ОСС были восприняты как наиболее прозрачные агентства с наименьшим административным уровнем.

В ходе реализации реформы интеграции государственных услуг в Казахстане встретили сильное сопротивление со стороны руководителей высшего, среднего звена государственных ведомств, которые могут быть обеспокоены делегированием своих обязанностей, бюджетов и человеческих ресурсов новым инновационным способам улучшения государственных услуг. По-прежнему отсутствует межправительственное сотрудничество и доверие между различными группами специалистов.

В качестве инновационной реформы для улучшения государственных услуг необходимо укрепление многоканального предоставления услуг, которое улучшило бы доступность услуг через Интернет, лично и по телефону. В Казахстане люди привыкли получать услуги лично, независимо от их типа (получение информации, проведение транзакции или подача заявления на получение пособий). Можно облегчить нагрузку на ЦОН улучшив как качество, так и осведомленность об онлайн-услугах, а также консультации по телефону. Поскольку проникновение мобильных телефонов в Казахстане достигло 100%, а доступ к Интернету значительно улучшился при сниженной стоимости, предоставление государственных услуг с использованием мобильных

технологий имеет хороший потенциал для успешного улучшения электронной системы. Чтобы добиться большей интеграции услуг, необходимо улучшить сотрудничество между министерствами и ведомствами, то есть поставщиками государственных услуг. Это может быть самой сложной целью, так как министерства и даже департаменты в отдельных министерствах привыкли работать отдельно. Изменение этой ситуации потребует долгосрочного изменения организационной культуры. Тем не менее, в краткосрочной перспективе сотрудничество может быть улучшено путем измерения степени открытости и сотрудничества отдельных министерств и ведомств. Министерство по делам государственной службы может запустить онлайн-опрос среди государственных служащих и соответствующих сотрудников ПСОК, который оценит открытость и сотрудничество государственных органов, которым они подвергаются.

Необходимо разработать систему мониторинга для проведения внешней (анализ мнений и потребностей клиентов) и внутренней (предложения персонала ЦОН по улучшению работы) оценки на систематической основе. В настоящее время опросы населения о качестве государственных услуг (подобные Мониторингу порядка работы ЦОН) носят разовый характер.

Также многие страны практикуют дифференцированный метод оплаты. Необходимо рассмотреть возможность дифференцированной оплаты труда с учетом оценки эффективности работы сотрудников ЦОНов на основе количественных и качественных показателей. На настоящий момент количество и качество обслуженных клиентов не влияет на оплату труда сотрудников ЦОНов, что может влиять на качество обслуживания.

Совершенствование системы оказания государственных услуг невозможно без решения существующих проблем. Достижение прозрачного, качественного и оперативного оказания услуг будет способствовать снижению коррупции, росту гражданской активности, что, в свою очередь, будет иметь положительное влияние на обеспечение социальной и экономической безопасности Казахстана.

Список литературы:

1. Гражданский Альянс Республики Казахстан. 2011. Мониторинг работы Центров государственной службы в Казахстане. Отчет проекта «Общественный мониторинг», Астана.
2. Эмрич-Бакенова, «Траектория развития государственной службы в Казахстане: взаимосвязь политики и управления». Управление 2009, 717–745.
3. Правительство Республики Казахстан. 2007. Создание государственных образовательных учреждений - Центров государственной службы Министерства юстиции. Постановление Правительства № 1.
4. И.В. Тавры, Казахстан: власть и элита, - Лондон: Каммингс, 2005

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ В РОССИИ

Кубиц Елена Дмитриевна

*магистрант, ФГАОУ ВО «УрФУ имени первого Президента России
Б.Н. Ельцина,
РФ, г. Екатеринбург*

Смородина Елена Анатольевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
ФГАОУ ВО «УрФУ имени первого Президента России Б.Н. Ельцина,
РФ, г. Екатеринбург*

Дебиторская задолженность, в широком смысле, представляет собой сумму долгов, которую предприятию должны оплатить контрагенты. Проблема грамотного управления и сокращения задолженности является одной из ключевых для финансовых менеджеров. Это связано с тем, что любое предприятие – от крупных транснациональных корпораций до субъектов малого предпринимательства имеет на своем балансе непогашенную задолженность от своих покупателей.

Проблема возвращения долгов актуальна, поскольку дебиторская задолженность – это оборотный актив предприятия, это те денежные средства, которые являются обездвиженными, так как компания не может запустить их в новый производственный цикл. С другой стороны, для компании предоставление отсрочки оплаты по оказанным услугам является и конкурентным преимуществом. Именно на балансе интересов – возможности привлечения новых покупателей и экономической эффективности отвлеченных средств, которые отданы в долг фактически бесплатно, строится процесс управления дебиторской задолженностью.

Рассмотрим, динамику дебиторской задолженности, которая накопилась у предприятий России (за исключением компаний малого бизнеса). Можно увидеть, что задолженность увеличилась почти в 2 раза за последние 10 лет (рис. 1). Средние ежегодные темпы роста за 10 лет составили 12,7% (рис. 2). Отметим, что динамика задолженности разнонаправленная: в посткризисные

2009-2011 г.г. она стремительно росла, далее произошла относительная стабилизация, которая сменилась в 2014 году новым витком роста [6].

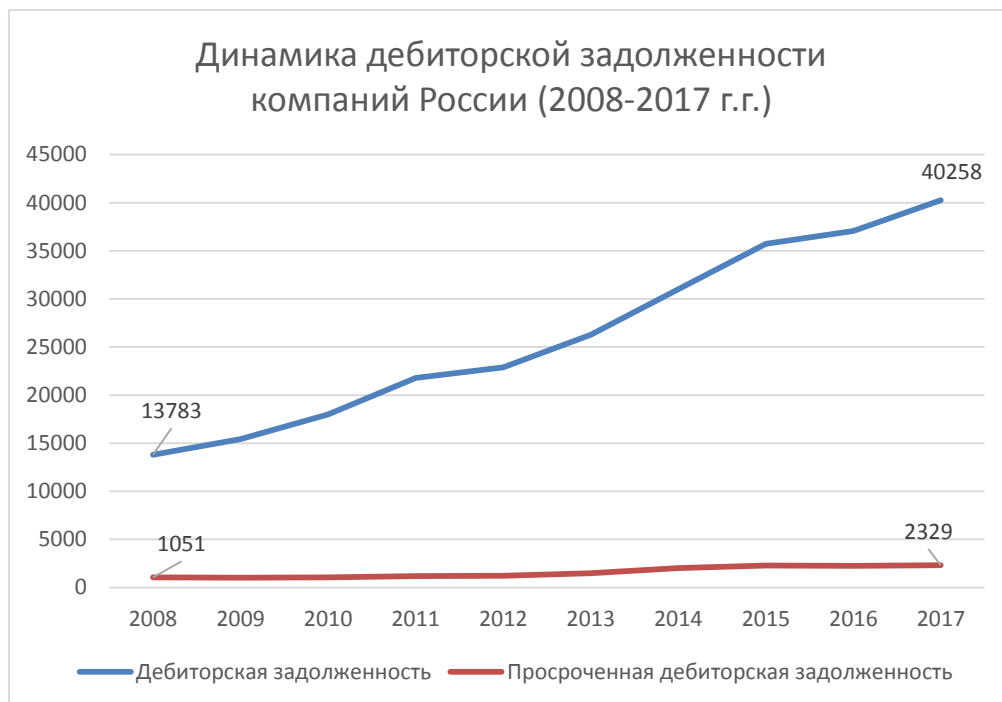


Рисунок. 1. Динамика дебиторской задолженности российских компаний
Составлено автором на основе: Федеральная служба государственной статистики. Официальная статистика. Финансы. [Электронный ресурс].

URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/finans/dindz.htm

(дата обращения 24.12.2018).

При этом положительным фактом является то, что рост просроченной дебиторской задолженности значительно отстает от роста задолженности в целом. Это говорит о том, что российские компании научились работать с должниками и стараются вести консервативную политику по управлению дебиторской задолженности, не допуская значительных просрочек и неуплат.

Отметим, что по итогам 2017 года из 40 258 млрд. рублей задолженности на долги покупателей и заказчиков приходится только 19 295 млрд. рублей. В удельном выражении это 48% от всей суммы. Остальные 52% формируют расчеты с поставщиками и подрядчиками (авансы и предоплаты), расчеты по налогам и сборам (излишки, которые компании уплатили в бюджет), расчеты с учредителями и персоналом (займы, долги учредителей по вкладам в уставный капитал).

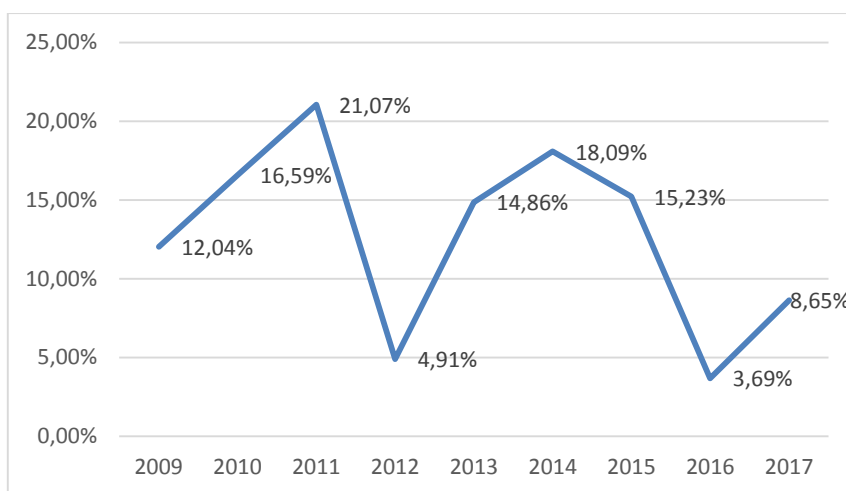


Рисунок. 2. Темпы роста задолженности (в % к предыдущему году)
 Составлено автором на основе: Федеральная служба государственной статистики. Официальная статистика. Финансы. [Электронный ресурс].

URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/finans/dindz.htm

(дата обращения 24.12.2018).

Также нами была рассмотрена динамика кредиторской задолженности (рис. 3). За последние десять лет она увеличилась с 13 353 до 44 481 млрд рублей (рост в 3,3 раза). При этом темпы роста кредиторской задолженности опережают темпы дебиторской задолженности. Кредиторская задолженность росла быстрыми темпами в 2009-2011 г.г., когда экономика испытывала давление мирового финансового кризиса 2008 года. Следующий восходящий тренд наметился в 2012 году и продолжался до 2014 года. По итогам 2017 года кредиторская задолженность российских организаций замедлила рост.

Если говорить об удельной составляющей, то 47% задолженности представляют расчеты с поставщиками и подрядчиками, 4,9% приходится на задолженность по налогам и сборам, 0,7% - во внебюджетные фонды.

Если рассматривать просроченную задолженность, то ее доля в задолженности поставщикам составляет 9,4%, в налогах – 2,8%. Это говорит о том, что российские компании, в первую очередь, стараются погасить все имеющиеся обязательные платежи перед государством, а только потом приступают к погашению задолженности контрагентов.

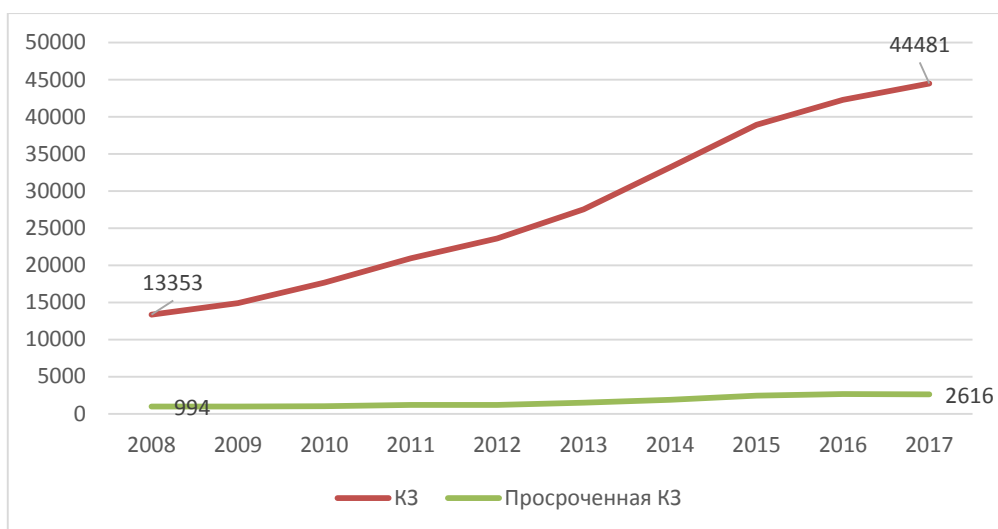


Рисунок. 3. Динамика кредиторской задолженности российских компаний
 Составлено автором на основе: Федеральная служба государственной статистики. Официальная статистика. Финансы. [Электронный ресурс].

URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/finans/dinkz.htm

(дата обращения 24.12.2018).



Рисунок. 4. Темпы роста кредиторской задолженности (в % к предыдущему году)

Составлено автором на основе: Федеральная служба государственной статистики. Официальная статистика. Финансы. [Электронный ресурс].

URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/finans/dinkz.htm

(дата обращения 24.12.2018).

Также автор сопоставил динамику дебиторской и кредиторской задолженности (рис. 5). Мы видим, что тренды повторяют друг друга. Однако, падения и всплески темпов роста дебиторской задолженности глубже, чем кредиторской. На графике мы также отметили важнейшие экономические процессы, от которых зависит финансовое состояние компаний. Можно отметить тот факт, что темпы роста задолженности компаний увеличились в 2009-2011 г., а также 2012-2014 г.г. Тренд роста дебиторской задолженности сменился в 2017 году, а учитывая, что изменение кредиторской задолженности происходит с лагом, то можно предположить, что по данным статистики за 2018 год тренд прироста кредиторской задолженности также сменится.

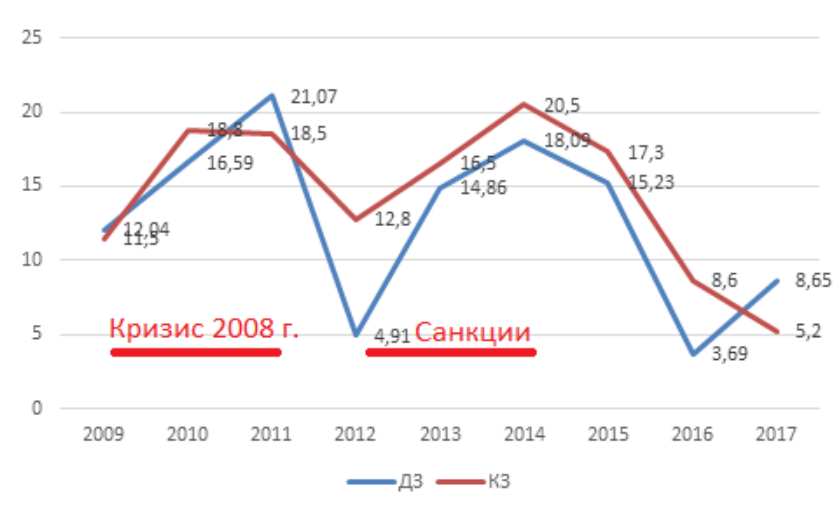


Рисунок. 5. Темпы роста (снижения) ДЗ и КЗ российских компаний (в % к предыдущему году)

Составлено автором на основе: Федеральная служба государственной статистики. Официальная статистика. Финансы. [Электронный ресурс].

URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/finans/dinkz.htm

(дата обращения 24.12.2018).

В настоящий момент в отечественной научной литературе вопрос управления кредитной политикой подробно изучается, в трудах В. В. Ковалёва [7], А.И. Зимовец [4], Л. С. Васильевой [3], С. Е. Кобелевой [6] достаточно подробно раскрывается суть таких понятий, как сущность

дебиторской задолженности, причины возникновения, а также ее источники. Но основные проблемы управления ДЗ и пути их решения мало проработаны.

Основные проблемы и методы управления задолженностью перечислены в таблице 1.

Таблица 1.

Основные проблемы управления дебиторской задолженностью на предприятиях и методы их решения

Проблемы	Методы
Управление ДЗ не носит системного характера	Создание внутрифирменных регламентов по управлению ДЗ, а также начислению сомнительной задолженности
Отсутствие четкой системы взаимоотношений между отделами, отвечающими за работу с контрагентами (отдел продаж – фин. отдел – бухгалтерия)	Налаживание информационных потоков между бизнес-единицами и закрепление ответственности каждого за работу по управлению ДЗ
Отсутствие установленных форм документов, обеспечивающих учет и контроль задолженности	Разработка документов, которые позволяют ответственным сотрудникам, осуществлять контроллинг задолженности
Отсутствие качественного управленческого учета, позволяющего своевременно осуществлять контроль ДЗ	Внедрение ERP-системы для постановки и согласования бухгалтерского, управленческого и налогового учета
Отсутствует система расчета экономической эффективности предоставления ДЗ	Разработка финансовых моделей для оценки и принятия управленческих решений о предоставлении отсрочки контрагентам

Составлено автором на основе: Быкова Н.Н. Основные проблемы управления дебиторской задолженностью на российских предприятиях и пути их решения // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 12 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/12/75813> (дата обращения: 23.09.2018).

Отечественные предприниматели довольно долго пытались не замечать проблему сомнительных долгов. Сравнительно недавно отделы или сотрудники, отвечающие за работу с дебиторами, были только у государственных корпораций. В последние годы все чаще средний и малый бизнес начинает работать с проблемными активами – зачастую этот функционал распределяется на рядового экономиста или бухгалтера.

Как же компания может организовать работу с задолженностью?

Во-первых, следует создать политику или регламент, который жестко закрепляет классификацию заемщиков, критерии и сроки предоставления дебиторской задолженности [9].

Во-вторых, необходимо закрепить кредитной политикой систему скидок за досрочное погашение задолженности – это будет стимулировать контрагентов получить реальную выгоду от быстрого возврата средств.

В-третьих, необходимо определить ответственного на предприятии за работу с дебиторами. Если размер задолженности не значителен, то с этим может справиться один человек. Если компания является торговой или промышленной – с огромным количеством должников, то целесообразнее создать полноценную бизнес-единицу.

В-четвертых, современные IT-решения позволяют процесс автоматизировать. Например, система SAP или 1С позволяют в режиме ежедневных отчетов получать информацию о просроченных суммах, и соответственно, реагировать на данную задолженность [3].

В-пятых, следует усилить работу юридического отдела по судебному возврату долгов. Данный способ легально позволяет вернуть не только сумму долга, но и упущенную выгоду, а также возместить пени и расходы на ведение судов.

Вопрос грамотного управления задолженностью на предприятии чрезвычайно важен. Ведь это отвлеченные из оборота денежные средства, это те активы, которые полноценно не работают. Не стоит забывать, что просроченная дебиторская задолженность приводит к необходимости формирования резерва, который периодически необходимо будет списать, а значит, уменьшить финансовый результат организации. Именно поэтому стоит уделять активной внимание данной проблеме и работать с ней системно.

Список литературы:

1. Бланк И.А. Финансовый менеджмент. Учебный курс. 2-е издание, переработанное и дополненное – Киев: Эльга, Ника-Центр, 2009 г. – 656с.

2. Вакуленко Т.Г. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности для принятия управленческих решений / Т.Г. Вакуленко, Л.Ф. Фомина. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Герда, 2016. – 281 с..
3. Васильева Л. С. Финансовый анализ: учебник / Л. С. Васильева, М. В. Петровкая. — М.: КНОРУС, 2016.- 880 с.
4. Зимовец А. И. Краткосрочная финансовая политика. Конспект лекций. Таганрог: Издательство НОУ ВПО ТИУиЭ, 2015.
5. Иванова А. Р., Дмитриева И. В. Основные проблемы при управлении дебиторской задолженностью в контексте экономической безопасности предприятия [Текст] // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2017 г.). — М.: Буки-Веди, 2017. — С. 117-119. — URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/222/12609/> (дата обращения: 24.12.2018).
6. Кобелева С.В., Конова О.Ю. Дебиторская задолженность: возникновение, анализ и управление //Территория науки. – №2. – 2018.
7. Ковалёв В.В. «Финансовый менеджмент: теория и практика» - 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2017. – 1024 с.
8. Кравчук Д. И., Кравчук В. И. Проблемы и пути решения управления дебиторской задолженностью на предприятии // Молодой ученый. — 2015. — №2. — С. 272-274. — URL <https://moluch.ru/archive/82/15062/> (дата обращения: 24.12.2018).
9. Толмачева И. В. Оценка и анализ дебиторской задолженности по отраслям экономики ПМР // Молодой ученый. — 2016. — №2. — С. 599-603. — URL <https://moluch.ru/archive/106/25139/> (дата обращения: 24.12.2018).

АНАЛИЗ ФОРМ МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ С ПОЗИЦИИ ЭКСПОРТЕРА И ИМПОРТЕРА

Михайлова Светлана Геннадьевна

*студент, Ульяновский государственный университет,
РФ, г. Ульяновск*

В международной торговле используются различные формы расчетов, которые охватывают расчеты по внешней торговле товарами и услугами. Изменение и усовершенствование международных расчетов связаны с развитием и интернационализацией товарного производства и обращения. От выбранной формы международных расчетов зависит объем обязательств и прав каждой стороны. На выбор форм расчетов влияют множество факторов, например, такие как вид товара, являющийся объектом внешнеторговой сделки, платежеспособность контрагентов и риски (время, недостаточное знание законов другой страны и другие).

Особое внимание следует обратить на такие формы международных расчетов:

- авансовый платеж;
- аккредитив;
- документарное инкассо;
- торговля по открытому счету.

Они находятся в порядке ослабления позиции экспортера и усиления позиции импортера, следовательно разберем подробнее каждую форму отдельно. И начнем разбирать с авансового платежа.

При авансовом платеже импортер берет на себя частично или полностью обязательство произвести предоплату до начала изготовления товара, следовательно у экспортера позиция становится сильнее, чем у импортера, так как импортер своими средствами кредитует деятельность экспортера (импортер находится в зависимости). Но экспортер может пойти, в связи с предоплатой импортера, на определенные уступки по цене, то есть предоставить скидку. Также экспортер может взять дополнительные обязательства, например, только

этому импортеру продавать на рынке. Для импортера такая форма расчета не очень рискованная в связи с тем, что между двумя партнерами отношения надежные, или экспортер и импортер работают в едином правовом поле. Например, когда экспортер является частью внутрикорпоративной сети. Такая форма, как авансовый платеж не очень распространена. В основном международных расчетах используется аккредитив и инкассо.

При аккредитивах позиция импортера несколько усиливается, а позиция экспортера уменьшается, но в целом сохраняется хорошее положение у экспортера. При использовании этой формы импортер (покупатель) открывает в своем банке счет на котором аккумулируется сумма. Аккредитив – это договор, который заключается между импортером и банком, в соответствии с которым банк принимает на себя обязательство оплатить сумму, указанную в договоре. Важно отметить, что существует разные формы аккредитива. Во-первых, это безотзывной аккредитив – означает, что импортер не может отозвать и изменить аккредитив без согласия всех сторон. В этом и состоит гарантия получения средств экспортером. Во-вторых, это отзывной аккредитив, который наоборот может быть отозван плательщиком или банком без согласия других лиц. В-третьих, существует и револьверный аккредитив – аккредитив, по условиям которого его сумма обновляется или восстанавливается без внесения дополнений к нему. Для импортера такая форма предоплаты как аккредитив, предполагает элемент кредитования.

Перейдем к такой форме международных расчетов, как инкассо. Оно усиливает позицию импортера и ослабляет позицию экспортера. Инкассо – ситуация, когда экспортер (производитель) поручает своему банку получить платеж от импортера или согласие оплатить, а соответствующий банк продельывает уже сам данную работу. Усиление позиции импортера связано с исчезновением элемента кредитования. При такой форме расчета более активно участвуют банки в обеспечении сделки.

И последней формой международных расчетов, которую мы рассмотрим является открытый счет. Экспортер принимает на себя обязательство

произвести товар, отгрузить его и ожидать платеж от импортера. Самая плохая форма для экспортера, а импортер получает возможность получать товар до оплаты. Для экспортера – это риск, который связан с приобретением кредита в банке для производства товара.

Таким образом, экспортеры, импортеры и банки вступают в определенные отношения при подписании внешнеторгового контракта. Каждая форма имеет свои плюсы и минусы. Но подводя итог, можно сказать, что для экспортера самой выгодной и успешной формой международного расчета является авансовый платеж, а для импортера – открытый счет.

Список литературы:

1. Нестеренко В.И. Аккредитивные формы расчетов в международном бизнесе / В.И. Нестеренко // Теория науки. – 2012. – № 2. – С. 51–54.
2. Иванова Т.А. Формы международных денежных расчетов. / Т.А. Иванова // Вестник СГЮА. – 2012. – № 5 (88). – С. 215–220.

КВЕБЕК И США: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ

Окунева Алёна Андреевна

*Студент, Санкт-Петербургский государственный университет – СПбГУ,
РФ, г. Санкт-Петербург*

QUEBEC AND THE USA: ECONOMIC RELATIONS

Alyona Okuneva

*Student, of Saint Petersburg State University – SPbU,
Russia, Saint Petersburg*

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности становления и прогнозы развития американо-квебекских отношений в сфере экономики. Статья посвящена выявлению ключевых аспектов двустороннего взаимодействия сторон в контексте использования Квебеком вышеупомянутого сотрудничества для укрепления своих позиций на международной арене.

Abstract. This article is aimed at analyzing the main phases and future potential of Quebec`s relations with the US in the field of economy. The article brings to light the core aspects of the parties` bilateral relations within the context of Quebec using the aforesaid partnership in order to enhance its position on international scene.

Ключевые слова: Квебек; США; обрабатывающая промышленность; природно-ресурсный потенциал; экспорт; импорт, инвестиционная активность; зарубежные представительства.

Keywords: Quebec; the USA; manufacturing sector; natural resources potential; exports; imports; investments rate; Foreign Missions.

Квебек – чрезвычайно значимый в экономическом отношении административно-территориальный субъект Канады, представляющий собой «индустриальное ядро» страны. Он занимает уверенную вторую позицию в рейтинге провинциальных экономик, стабильность которой обусловлена несколькими определяющими факторами.

В первую очередь необходимо отметить, что Прекрасная провинция имеет огромный природно-ресурсный потенциал, располагая внушительными запасами асбеста и руд различных металлов.

Однако, несмотря на масштабные внутренние резервы, Квебек находится на сырьевой периферии страны, уступая место Онтарио, Альберте и Британской Колумбии по стоимости продукции горнодобывающей промышленности. Превалирующим направлением в экономике Прекрасной провинции, ее несомненным приоритетом и ключевым источником доходов является же, напротив, обрабатывающий сектор.

Следует отметить, что Квебек поделен на 10 экономических районов, отличающихся климатическими условиями, особенностями социальной структуры, уровнем доступности к транспортным путям и энергоресурсам. Индивидуальная географическая специфика каждого из данных регионов обуславливает его узконаправленную производственную ориентацию.

Таким образом, специализация отдельных районов позволяет сформировать целостное представление о доминирующих в Квебеке промышленных отраслях, оценить степень общего экономического благосостояния провинции.

Прежде всего нужно обратить внимание на то, что преимущественное развитие в Квебеке получили черная и цветная металлургия, последняя из которых осуществляет выплавку алюминия из привозного сырья.

Наличие лесных массивов обеспечивает успешное функционирование на территории провинции предприятий деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности. Убедительным тому доказательством служит следующий факт: столица экономического района Мориси – г. Труа-Ривьер – известен как «Мировая столица газетной бумаги» [3, с. 20]. К числу преобладающих отраслей, помимо вышеперечисленных, относится нефтепереработка, ориентированная на выпуск разнообразного ассортимента топливных продуктов и нефтехимических полуфабрикатов. Однако необходимо подчеркнуть, что данная отрасль, как в случае с производством цветных металлов, занимается главным образом переработкой импортной нефти. В

качестве выразительного обобщения приведенной информации, способного подтвердить высокий уровень развития в провинции упомянутых ранее отраслей, уместно привести слова российского журналиста А.А. Чичкина: «квебекские металлургия, нефте- и лесопереработка обладают минимальной в мире энерго- и материалоемкостью благодаря постоянному внедрению инноваций, особенно ресурсо- и энергосберегающих технологий» [6, с. 9].

Кроме того, в Квебеке наблюдается достаточно высокая концентрация предприятий таких отраслей, как машиностроение (в начале 1970-х годов судостроение и самолетостроение Прекрасной провинции составляли приблизительно половину общеканадского производства), а также легкая и пищевая промышленность, реализуемая практически повсеместно. Квебек располагает мощными гидроресурсами, о чем красноречиво свидетельствует каскад крупных ГЭС на реках Маникуаган и Утард в районе Кот-Нор. Наиболее выдающаяся из них - "Ла-Гранд-2" мощностью в 5,3 млн. кВт, с которой вырабатываемая электроэнергия экспортируется в США, снабжая штат Нью-Йорк.

Универсальным в отношении экономической специализации является, бесспорно, район города Монреаля, в котором сосредоточена подавляющая часть производства в большинстве отраслей обрабатывающей промышленности. Именуемый зачастую «Парижем Северной Америки», он является не только административным, торгово-распределительным, финансовым ядром провинции, но и одним из важнейших и стратегически значимых городов страны. Монреаль - второй крупнейший после Торонто транспортный узел Канады, процветающий центр индустрии туризма, играющий колоссальную роль в увеличении экономического благосостояния Прекрасной провинции.

Подводя итог характеристике Квебека как субъекту с высокоразвитой провинциальной экономикой, можно сказать, что он относится к числу безусловных лидеров страны по освоению и переработке металлургических и лесных ресурсов, по использованию транзитного потенциала, а также по применению современных технологий в нефтепереработке и других отраслях промышленности. Эти факторы дают гарантию высокой конкуренто-

способности Квебека, позволяя ему поддерживать устойчивые внешнеэкономические отношения с главным торговым партнером – США.

Несмотря на статус несuverенного территориального актора международных отношений, Прекрасная провинция как относительно самостоятельный субъект мировой экономики вносит весомый вклад в глобальную систему народного хозяйства, что наглядно демонстрирует следующее утверждение: среди всех государств-наций, Квебек является 28-й крупнейшей экономикой мира, незначительно уступающей Норвегии. Его растущее влияние подтверждают следующие показатели динамики экономического роста: согласно статистическим данным, общие объемы провинциального экспорта достигли рекордных 62 млрд канадских долларов в 1999 году, а 10 лет спустя товарный экспорт насчитывал практически 1/3 квебекского ВВП по сравнению с 18% в 1988 году [7, с. 331].

Указанные цифры красноречиво свидетельствуют о том, что наращивание экспортных поставок представляет собой наиважнейший аспект реализации квебекской торговли как необходимого условия существования и эффективного функционирования субнациональной экономики провинции. Главной точкой опоры Квебека в этом отношении является предоставленная ему уникальная возможность развиваться в пределах крупнейшего регионального рынка в мире, то есть соседних канадских провинций, отличающихся чрезвычайной производительностью, а главное - богатых американских штатов (Нью-Йорк, Пенсильвания, Мичиган). Их непосредственная близость обуславливает ярко выраженную экспортную ориентацию Прекрасной провинции на Соединенные Штаты в условиях конкурентной борьбы с другими субъектами канадской федерации.

Каким образом упомянутая нами теоретическая схема осуществляется на практике? Чрезвычайно интересным с точки зрения изучения данного вопроса является период с 1988 по 1997 год, в течение которого экспорт Квебека в США увеличился более чем в 2 раза. Значимость этого показателя усиливается, действуя на контрасте со следующим фактом: количество товаров,

экспортированных за аналогичный срок в оставшиеся девять провинций Канады, увеличилось лишь на 12%. Сулил ли XXI век продолжение столь обнадеживающей в отношении американо-квебекской торговли тенденции? Ответ на этот вопрос подразумевает оценку эволюции квебекского экспорта в США в последующий период, для тщательного анализа которого представляется логичным сравнить показатели внешнеторгового оборота провинции в конце XX века с соответствующими данными на 2016 год.

В первую очередь необходимо дать краткую обобщенную характеристику динамики развития квебекского экспорта. С 1994 по 1998 г. наблюдалась следующая ситуация: объем провинциального товарооборота увеличивался в среднем на 6,7% в год. Касательно наиболее востребованной категории продукции, следует отметить, что к 1998 году первое место среди групп экспортных товаров занимали электрическое и телекоммуникационное оборудование. При среднем увеличении на 16,8% в год экспорт этой группы составил в общей сложности 9 млрд долларов за указанный период. Вместе со второй по величине группой товаров, представленной машинами и офисным оборудованием, они равнялись 84,2% совокупного экспорта Квебека [8, с. 67].

В группе полезных ископаемых алюминий составлял 40% экспорта. Вывоз древесины и продукции целлюлозно-бумажной промышленности увеличивался на 2,8% с 1994 года, а экспорт пиломатериалов - на 7,8%, что в денежном эквиваленте равнялось ежегодному пополнению бюджета на 1,2 млрд. долларов. Важно сказать, что эти объемы оставались неизменными в США, поскольку продукция данной категории облагалась импортными квотами, требовавшими дополнительного налога за превышение допустимой нормы.

Переходя непосредственно к экспорту квебекских товаров в США, нужно сказать, что в 1998 году объем продаж канадской продукции за рубежом вырос на 6,5%, и доля Квебека в нем составляла 18%. Экспорт Квебека в Соединенные Штаты составлял 83,3% в 1998 году, что равнялось 47,9 млрд. долларов. Главным экспортным товаром Квебека в США служило телекоммуникационное оборудование (кроме телевизоров и радио). В 1998 году доля именно этих

товаров составила 11,9% (5,7 млрд. долларов). Несмотря на то, что алюминий пережил спад на несколько процентов, он по-прежнему занимал второе место в рейтинге, его вклад оценивался в 8,1% (3,9 млрд.) экспорта в США. Примерно такой же процент отводился и газетной бумаге, что, в свою очередь, равнялось 3,1 млрд. Кроме того, возросла продажа самолетов с 1,9 млрд. долларов прибыли в 1997 году до 2,7 млрд в 1998. Экспорт пиломатериалов увеличился только на 1,3% по причине вышеупомянутых квот, препятствовавших расширению продаж в Соединенных Штатах. Подобного рода ограничения вынудили экспортеров обратиться к деревянным полуфабрикатам, освобожденным от квот. Среди продуктов, которые показали стремительный рост в 1998 году, значились оборудование и инструменты (42,6%), а также измерительные приборы, медицинское и оптическое оборудование (86,1%).

Общий обзор товаров закономерно подводит нас к рассмотрению следующего аспекта анализируемого вопроса, а именно: территориального распределения квебекских товаров, экспортируемых в США. В 1998 году более четверти (26,0%) продукции было вывезено в атлантический регион, что пополнило провинциальную казну на 12,5 млн. долларов. Значительным для данного региона стал экспорт алюминия, показавший увеличение на 5,0%.

Экспорт в северо-восточную часть центрального региона США составил 20% от совокупных продаж, возросших в период с 1997 по 1998 год на 10%, из которых 21 % представляли собой автомобили. Другими, не менее важными экспортными продуктами в этот регион, переживших значительный подъем, являлись: деревянные полуфабрикаты (63,6%), летательные аппараты (47,7%), машины и оборудование (40,6%). Тормозящим фактором в отношении центрального региона выступили снижение продаж бумаги (-3,0%) и пиломатериалов хвойных пород (12,1%).

Поставки товаров в Новую Англию, принесшие прибыль в 8,4 млрд. долларов, выросли на 3,6% в 1998 году по сравнению с 2,9% в 1997. Однако, несмотря на повышение общего показателя, продажи аппаратуры и оборудование электросвязи (за исключением телевизоров и радиоприемников),

которые представляли более трети продаж в Новой Англии в 1997 году, упали на 2,2% в 1998. Спад также пережили поставки самолетов, пиломатериалов и газетной бумаги. Увеличение экспорта электроэнергии (+ 18,5%), а также одежды и аксессуаров (+ 14,0%) частично компенсировали эти потери. В 1997 году перечисленные выше 3 региона составляли 65,9% от общего экспорта Квебека в США, а в 1998 – на 2% меньше.

Регион Юго-восточного побережья, где экспорт Квебека достиг значения \$ 6,5 млрд. в 1998 году, показал увеличение на 26,8% по сравнению с 1997 годом. Столь впечатляющий рост был обусловлен, прежде всего, востребованностью самолетов, продажи которых возросли с 419,2 млн. до \$ 1,0 млрд. Существенный вклад также внес умножившийся экспорт измерительных приборов, медицинского, оптического и телекоммуникационного оборудования.

Какова же ситуация на 2016 год, произошли ли кардинальные положительные или отрицательные изменения в квебекском экспорте в Соединенные Штаты? Для того, чтобы оценить текущее положение торговли, нужно обратить внимание на следующий показатель: в 2016 году экспорт Прекрасной провинции в США составил 71,4 % от совокупных поставок, причем первое место среди товаров занял алюминий и его смеси в необработанной форме. США получили 89,0 % квебекских поставок данного товара. В третьем квартале 2016 года их продажи увеличились на 5,7 %, хотя в течение первых трех семестров сокращались на 16,2 % [9, с. 2].

Второй наиболее привлекательной для экспорта группой товаров в 2016 году оказались летательные аппараты, поставки которых зарегистрировали понижение на 4,2 %. США овладели 59,4 % квебекского экспорта летательных аппаратов. На третьем месте оказалась продукция целлюлозно-бумажной промышленности, не включая газетную бумагу, экспорт которой возрос на 4,8 % в третьем квартале 2016 году. 85,7 % квебекских товаров данной группы было экспортировано в Соединенные Штаты.

Как известно, понятием, неразрывно связанным с экспортом страны или отдельного экономического субъекта, коим в нашем случае выступает Квебек, является импорт как неотъемлемая часть торгового баланса, именно поэтому необходимо, в том числе, провести анализ динамики импорта с целью формирования целостного представления об особенностях внешнеторгового партнерства Прекрасной провинции с Соединенными Штатами. Действуя по аналогичному принципу, заключающемуся в сравнении квебекско-американской торговли в конце XX столетия и в настоящее время, мы обнаружили перечисленные ниже тенденции.

В соответствии со статистическими данными, в 1998 году импорт Квебека составлял 49 млрд. долларов. Немаловажен тот факт, что в 1994 году экспорт превышал импорт, однако потом наблюдалась обратная тенденция, вследствие чего к 1998 году сформировался отрицательный баланс в 1,3 млрд. долларов. К 1998 году импорт транспортных средств (40% - машины, 24% - воздушный транспорт) насчитывал 10 млрд. долларов, при том, что постепенный рост в 3,6% наблюдался с 1994 года. Импорт полезных ископаемых, в частности – закупка сырой нефти за рубежом, снизился с 53,2% до 47,5% с 1994 по 1998 г. Импорт же всех остальных групп, таких, как продукция нефтехимической, текстильной, продовольственной промышленности, только увеличился.

Каковы же конкретные цифры, относящиеся к импорту Квебека из США? В денежном эквиваленте эта сумма достигла отметки в \$ 27,5 млрд. в 1998 году, показав увеличение на 9,5% по сравнению с 1997. Следует подчеркнуть, что показатель роста квебекского импорта непосредственно из Соединенных Штатов оказался немного выше, чем соответствующий индекс общего объема импорта, остановившегося на 8,5%-ном увеличении в заданный период.

Между тем, импорт Канады из США рос немного быстрее, чем в Квебеке, зафиксировав увеличение на 10,7%. Доля же Прекрасной провинции в совокупных закупках страны, произведенных в США, практически не изменилась, что красноречиво отражено в показателях, а именно: 13,5% в 1998 году по сравнению с 13,6% в 1997. Ключевыми, ориентированными на импорт

продуктами, оказались: электротехническое, телекоммуникационное оборудование и аппаратное обеспечение. В число доминирующих вошла также группа транспортных средств. Доказательством того служит неоспоримый факт: все провинциальные закупки из Соединенных Штатов на сумму более миллиарда долларов касались приобретения товаров одной из вышеперечисленных категорий. Однако необходимо подчеркнуть, что, например, импорт автомобилей, составивший \$ 3,3 млрд. долларов в 1998 году, снизился на 1,4% по сравнению с 1997. Таким образом, в 1998 году они представляли 12,2% квебекского импорта из Соединенных Штатов против 13,5% в предыдущем году.

Стремительное увеличение, наоборот, пережил импорт следующих групп товаров: зарегистрирован 10%-ный рост закупок деталей моторных транспортных средств, за исключением двигателей. Зафиксировано увеличение импорта грузовых автомобилей, дорожных тягачей и шасси, стоимость закупок которых достигла 1.2 млрд., что на 11,5% больше, чем в 1997 году. Кроме того, возрос импорт авиационных двигателей, на приобретение которых в 1997 году была потрачена сумма в 926 млн., а в 1998 - 1,1 млрд. долларов, то есть произошел рост в 24,1%. Закупки деталей самолетов увеличились на 54,0%, достигнув 719,7 млн.

Территориально импорт Квебека в США был распределен следующим образом. В 1998 году 72,6% продукции импортировалось из северо-восточных штатов Центрального региона, при этом закупки автомобилей снизились на 0,6% до \$ 2,0 млрд., а автомобильных и авиационных двигателей, напротив, возросли, обусловив тем самым существенный 14,7%-ный рост импорта транспортного оборудования из данного региона.

Второй территориальной зоной по размерам импорта, поднявшегося здесь с 1997 по 1998 год на 8,4% на общую сумму в \$ 5,1 млрд., стала Новая Англия. Закупки из этого региона составили 18,7% от совокупного импорта Квебека из Соединенных Штатов, 37,9% из них были представлены электронными трубками и полупроводниковыми приборами. Стоимость данной продукции

возросла на 7,0% в 1998 году. Второй по масштабам импорт Новой Англии образовали авиационные двигатели и их составные части, цена которых, неуклонно поднимавшаяся с 1995 года, увеличилась в 1998 году на 9,4%, составив 628,6 млн. долларов. Перечисленные категории товаров равнялись 12,3% импорта из этого региона. Самым низким в описываемый нами промежуток времени оказался импорт из Атлантического региона, получивший оценку в \$ 4,5 млрд. Рост закупок из этой территориальной зоны затруднялся падением импорта органических химических соединений, драгоценных металлов и самолетов. Ввоз данных товаров, импортируемых из Атлантического региона, показал снижение на 1,7% по сравнению с 1997 годом.

В общей сложности закупки продукции из трех вышеупомянутых регионов в 1998 году составили 57,2% совокупного импорта Прекрасной провинции из Соединенных Штатов, незначительно снизившись по сравнению с 58,5% в 1997 году.

Подвергся ли коренным метаморфозам импорт Квебека из США к 2016 году? В первую очередь необходимо подчеркнуть, что он сократился на 8,3 %, суммировав 7,2 G\$ в третьем квартале 2016 года и составив, таким образом, 32,4 % импорта Квебека в целом. Группа транспортных средств, а именно: легких грузовиков, пикапов, находившихся в первом ряду импортной продукции из Соединенных Штатов, снизилась на 11,6 %, приблизившись к отметке в 67% квебекского импорта данной категории товаров. Закупки легковых автомобилей, числившихся вторыми в списке, зафиксировали значительное уменьшение на 16,0 %, приравнявшись к 43,3 % провинциального импорта 32,4 % из США. Импорт чистой нефти, занимавшей стабильное третье место в упомянутом ряду, поднялся на впечатляющие 108,3 % в третьем квартале 2016 года. 39,2 % чистой нефти Квебека было импортировано из США.

Таким образом, анализ статистических данных привел нас к следующим умозаключениям: торговля между Квебеком и США – это динамично

развивающийся процесс, являющийся основополагающим и наиболее значимым по доходности элементом их экономического взаимодействия. Безусловно, эта система отношений, базирующаяся на экспортно-импортных поставках, подвержена колоссальному влиянию внешних факторов, порождающих неизбежные флуктуации. Ярким примером служит тот неоспоримый постулат, что Квебек в глобальном мировом масштабе представляет собой более слабое экономическое звено, нежели США, обладающие статусом могущественного капиталистического титана. Доказательством тому, что ухудшение положения Соединенных Штатов обостряет ситуацию в Квебеке, служит период мирового экономического кризиса 2008 года, выход из которого оказался чрезвычайно болезненным для Прекрасной провинции. Проблема заключалась в следующем.

Согласно статистическим данным, приведенным в статье Л.А. Немовой, к середине 2012 г. лишь в 8 из 21 основных отраслевых групп обрабатывающей промышленности объем продаж восстановился до уровня 2008 г. [4, с. 25]. Уязвленное положение данного сектора усугубляли завышенный курс национальной валюты и усиление протекционистского давления со стороны США. Растущее влияние этих факторов в первую очередь пагубно отразилось на экономике индустриальных провинций Онтарио и Квебека, территория которых располагала 70% совокупных обрабатывающих производств федерации. Их процветание в колоссальной степени зависело от скорости экономической регенерации Соединенных Штатов после глобальной рецессии 2008-2009 гг. Но длительность нестабильного периода посткризисной адаптации обуславливала существенные колебания в экономике главного торгово-инвестиционного партнера страны, что стало причиной углубления в Канаде региональных диспропорций, выразившихся в отставании промышленных Онтарио и Квебека от так называемых «ресурсных» провинций. Любопытно, что этот феномен был окрещен экспертами «разрывом между Востоком и Западом».

Приведенный нами аргумент свидетельствует о тесной зависимости Квебека от степени устойчивости экономического положения США, воздействующего на потенциал самореализации Прекрасной провинции как автономного хозяйственного субъекта. Дальнейшее развитие экспортно-импортных отношений имеет чрезвычайно большое значение для Квебека. Безусловно, торговля между США и Прекрасной провинцией подвержена естественным колебаниям, вызываемым, как уже было выяснено, изменениями во внешнеэкономической среде, однако ее можно назвать достаточно стабильной. Географическая близость анализируемых субъектов, их исторически сложившаяся политическая взаимосвязь создают благоприятные условия для эволюции экономических отношений Квебека и Соединенных Штатов. Несомненно, Прекрасная провинция импортирует множество американских товаров, пополняя государственный бюджет и без того влиятельного южного соседа, однако статистические данные явственно демонстрируют, что и сам Квебек, обладая богатейшим природно-ресурсным потенциалом и прекрасно развитым обрабатывающим сектором промышленности, производит огромное количество продукции, ориентированной на экспорт в США.

Существует предположение, что Квебек, при условии превращении данного субъекта федерации в независимое государство, уже на момент 2006 года имел реальную возможность занять 6-ое место среди крупнейших экспортеров в США, уступая по рейтингу другим провинциям Канады, Японии, Мексике, Китаю и Германии, но обгоняя Великобританию, Тайвань, Южную Корею, Францию и Италию. Конечно, глобальный экономический кризис и затянувшийся выход мирового сообщества из длительной фазы посткризисного восстановления изменили ситуацию не в лучшую для Квебека сторону, но невозможно не заметить, что он усиленными темпами наверстывает упущенное, стремясь к возврату на прежние позиции.

Как известно, Квебек осуществляет внешнеэкономическую политику посредством открытия зарубежных представительств, деятельность которых

направлена на расширение экспортных возможностей для провинциального бизнеса, привлечение прямых иностранных инвестиций, развитие туризма и координацию иммиграционной политики. Ориентация Квебека на могущественного южного соседа, крайняя заинтересованность в свободном доступе на обширный американский рынок объясняет тот факт, что наибольшее внимание провинциальное правительство уделяет, несомненно, работе заграничных бюро, расположенных в США. Как нами уже было подтверждено, в контексте международных экономических приоритетов Квебека, ни одни двусторонние отношения не могут сравниться по своей значимости с той колоссальной ролью, которую играет рынок Соединенных Штатов для благополучного процветания экономики Прекрасной провинции.

Начало тесного сотрудничества Квебека и США датируется 1940 годом, когда провинциальное правительство приняло решение открыть зарубежное представительство в Нью-Йорке [1, с. 160] для интенсивного развития и поддержания «американского» направления своей внешнеполитической деятельности с приоритетным акцентом на гармоничное торгово-экономическое взаимодействие. Необходимо отметить, что укреплению квебекско-американских отношений препятствовал существенный дестабилизирующий фактор, а именно: периодически усиливавшиеся политические противоречия провинциального руководства в лице попеременно стоявших у власти либеральных и националистических сил. Однако, несмотря на вносившие дисбаланс партийные разногласия, многосторонние связи между Квебеком и Соединенными Штатами продолжали активно расширяться, о чем красноречиво свидетельствует знаменательное событие конца 1969 года - открытие пяти новых квебекских представительств в Чикаго, Бостоне, Лафайете, Лос-Анджелесе и Далласе.

Следует упомянуть, что в середине 1990-х годов провинциальное правительство, столкнувшееся с серьезным бюджетным дефицитом, было вынуждено закрыть некоторые бюро в США, деятельность которых удалось возобновить лишь к 2000 году. Однако пауза в работе зарубежных

представительств не привела к временному замораживанию партнерских отношений между Квебеком и Соединенными Штатами в течение данного периода. Ярким опровержением столь опрометчивого вывода служит проведенный нами анализ товарооборота описываемых субъектов в 1997-1998 гг., наглядно демонстрирующий его исключительно положительную динамику. Кроме того, в конце XX века наблюдался дополнительный всплеск инвестиционного характера. Не требует доказательства тот факт, что половина прямых зарубежных инвестиций в Квебек поступает непосредственно из США, и эта инвестиционная активность увеличилась во второй половине 90-х годов: общая годовая сумма возросла практически втрое с 1997 по 1998 год. С географической точки зрения, большая часть этой инвестиционной деятельности была, несомненно, сконцентрирована в регионе Монреаля, составляющего 44% провинциального населения с преобладающей долей высококвалифицированной рабочей силы. Это, собственно, и обусловило благополучно оправдавшее себя приоритетное финансирование данного экономического района со стороны правительства для развития высоких технологий и мультимедийных исследований с целью поощрения иностранных инвестиций.

Вступление мирового сообщества в эру нового тысячелетия совпало в Прекрасной провинции с приходом к власти Квебекской партии под руководством Бернара Ландри, отличительной чертой которого являлось стремление к более сильной экономической интеграции между Канадой, США и Мексикой. Как известно, Квебек был одним из уверенных сторонников подписания соглашения о свободной торговле с Соединенными Штатами, а впоследствии активно выступал в поддержку образования НАФТА, и следование данному экономическому курсу действительно привело к существенным финансовым дивидендам. Именно поэтому Б. Ландри ратовал, хотя и в несколько завуалированной форме, за план долларизации Северной Америки, подразумевающей принятие всеми 3 партнерами по НАФТА американского доллара в качестве своей коммерческой валюты. Он также

считал необходимым создание общего рынка, будучи убежденным в том, что идея организации политико-экономического объединения, аналогичного Европейскому Союзу, может быть применена в Северной Америке. Придерживаясь такого рода концепции, провинциальное правительство жаждало привлечь к себе внимание влиятельных групп из США.

Нельзя не отметить, что ему удалось добиться определенных результатов: так, еще в декабре 1999 года Quebec City стал местом проведения ежегодной конференции правительств американских штатов. Значимость возложенной на столицу Прекрасной провинции ответственности возрастала с учетом того, что данная встреча впервые происходила за пределами Соединенных Штатов.

Об успехе проведенного мероприятия свидетельствовали два чрезвычайно важных обстоятельства: во-первых, Квебеку был присвоен статус ассоциированного члена организации. Во-вторых, продуктивность встречи квебекской Национальной Ассамблеи с парламентскими группами из США привела к тому, что в апреле 2001 года Квебек-Сити вновь встречал высокопоставленных иностранных гостей по причине проведения здесь получившего широкую огласку «Summit of the Americas», посвященного обсуждению вопроса о создании соглашения о свободной торговле двух Америк.

Предоставление Квебеку возможности организации на своей территории столь масштабных мероприятий явственно говорит о признании суверенными акторами его специфического статуса как самостоятельного экономического субъекта международных отношений.

Подводя итог, нужно сказать, что тесные взаимосвязи между Квебеком и США представляют собой разветвленную структуру, затрагивающую различные сферы экономических отношений, важнейшими из которых являются экспортно-импортная торговля, инвестиционная политика, укрепление бизнес-партнерства.

Ориентация большей части квебекского экспорта на американский рынок, стабильность взаимных поставок, функционирование на территории

Прекрасной провинции более 400 американских компаний говорит о достаточно высоком уровне интеграции.

Таким образом, дальнейшее развитие экономического сотрудничества с Соединенными Штатами, уходящего корнями в первую половину XX века, имеет чрезвычайно большое значение для Квебека как одно из ключевых направлений реализации его самостоятельной внешней политики.

Список литературы:

1. Акимов Ю.Г. Отношения Квебека и США в 1940-е — начале 2010-х годов//Вестник СПбГУ. Сер. 6. Вып. 3.: СПб, 2015. – с. 159-169
2. Благородова Е.А. Квебек: опыт культурной политики Канады//Сборник научных трудов: искусствоведение и культурология. Вып. 7. Ч. 2.: М., 2013. – с. 69 - 78
3. Данилов С.Ю., Черкасов А.И. 12 лиц Канады. М.: Мысль, 1987. – 303 с.
4. Немова Л.А. Экономика Канады в посткризисный период//Канадский ежегодник. Вып. 12. Сер. 8.: М., 2013. – с. 19-34
5. Немова Л.А. В год выборов экономика Канады пережила рецессию// Канадский ежегодник. Вып. 19. Сер. 7.: М., 2015. – с. 191 - 200
6. Чичкин А. А. Индивидуальность провинции//Российская газета №731 (47). М., 2009. – 16 с.
7. Earl H. Fry. Quebec's Relations with the United States, American Review of Canadian Studies. Vol. 46. No. 2. – с. 323 - 342
8. Commerce extérieur du Québec 1981-1998//Institut de la statistique du Québec, 1999. – 130 с.
9. Commerce international des marchandises du Québec//Institut de la statistique du Québec, 2016. – 155 с.
10. Impact économique des exportations québécoises 2005 et 2007//Institut de la statistique du Québec, 2008. – 24 с.
11. Les enquêtes de participation culturelle. Une comparaison France-Québec-États-Unis//Institut de la statistique du Québec, 2002. – 58 с.

ПРОБЛЕМЫ ТЕКУЧЕСТИ КАДРОВ В ОРГАНИЗАЦИИ

Путилова Ольга Владимировна

*студент, Нижнетагильский социально-педагогический институт
(филиал) Российского государственного профессионально-педагогического
университета,
РФ, г. Нижний Тагил*

Белоусова Ирина Викторовна

*научный руководитель, канд. социол. наук, доцент, Нижнетагильский
социально – педагогический институт (филиал) Российского
государственного профессионально-педагогического университета,
РФ, г. Нижний Тагил*

Аннотация. Данная статья посвящена рассмотрению основных проблем текучести кадров. Часто сотрудники увольняются с работы, не смотря на высокий уровень оплаты труда и наличия расширенного социального пакета. Чаще всего данные ситуации подтверждают то, что в организации существуют проблемы в системе управления персоналом. Грамотный подход со стороны действующей системы управления персоналом в данном вопросе, позволяет регулировать текучесть персонала, а также формировать рациональный кадровый состав организации.

Ключевые слова: текучесть кадров, персонал, управление персоналом, сотрудники, организация.

Проблема текучести кадров весьма актуальна в настоящее время и имеет большое практическое значение в активно развивающихся организациях.

Понятие «текучесть кадров» в широком смысле обозначает изменения в составе членов организации, в ходе которых одни сотрудники увольняются, а их должности занимают новые люди. Постоянное увольнение сотрудников в организации может привести к серьезным экономическим убыткам. Текучесть создает затруднительную кадровую ситуацию, оказывает влияние на других сотрудников организации. Кроме того, постоянно меняющийся состав коллектива влияет на взаимоотношения между сотрудниками, которые обеспечивают успешную работу [2].

Конечно, текучесть кадров не всегда имеет плохое влияние на деятельность организации, так как в зависимости от сферы деятельности компании и должностей, постоянно меняющиеся сотрудники будут оказывать благотворное влияние, либо это будет практически незаметным. Кроме того, большинство специалистов отмечает, что полное отсутствие текучести тоже негативно влияет на работу организации, приводя к возникновению проблемы развития как персонала, так и организации в целом. Отсутствие текучести может стать причиной застоя, в то время как организации необходимы динамичные изменения. Исходя из исследований, в качестве предельно допустимого уровня текучести персонала являются значения от 4 до 10% в год. Такая текучесть способствует своевременному обновлению коллектива и не требует мер со стороны руководства [1].

Причины, по которым сотрудники уходят из компании могут быть различными. Чаще всего к ним относятся следующие:

1. Психологическое напряжение. Постоянное напряжение в работе, многозадачность, нервозность, депрессия, недовольство начальства и другие подобные аспекты, приводят сотрудников к решению уволиться из организации. В таком случае не помогает ни высокая заработная плата, ни успешный рост. Для многих людей очень важно отсутствие психологического напряжения и является более серьезным мотивом работы в компании. Каждый сотрудник индивидуален и имеет свой набор качеств, поэтому для каждого нужно разработать свой определенный подход с учетом его потребностей, качеств и желаний. Для одного сотрудника мотивом будет являться обучение, а для другого – премия. Но тем не менее, психологическое напряжение воздействует на каждого сотрудника. Уход одного сотрудника может повлиять на работоспособность и мотивацию остальных [3]

2. Несоответствие ожиданиям сотрудника. Часто новому сотруднику, при приеме на работу, предлагаются наилучшие условия работы, начиная от заработной платы, заканчивая дружным коллективом и престижным рабочим местом. Но вскоре после трудоустройства он понимает, что все не так

прекрасно, как хотелось. Из-за этого сотрудники чувствуют себя обманутыми и теряют доверие, а также мотивацию для работы в этой организации.

3. Неудобный график работ. Очень важно чтобы сотрудник работал в удобное для него время, иначе это может привести к конфликтности, раздражению и усталости.

4. Конфликтность с коллективом. Не бывает коллектива, в котором не происходит конфликтов. Но здесь очень важно, чтобы руководитель интересовался взаимодействием между сотрудниками.

5. Неудовлетворенность руководством и его отношением. У сотрудников может возникнуть личная неприязнь к руководителю или несогласие с методами управления. Например, когда в организации повышение сотрудников происходит не в соответствии с его квалификацией и профессиональным опытом. Из-за этого другие работники чувствуют себя недооцененными, проигнорированными, незначительными, в связи с этим у них пропадает интерес к работе, и они покидают организацию.

6. Отсутствие социального пакета. Часто персонал сталкивается с отсутствием социального пакета, спецодежды, невозможности уйти в отпуск и т.д. Что тоже влияет на желание сотрудника оставаться в организации [4].

Для того, чтобы снизить текучесть кадров в организации, отдел по управлению персоналом должен учитывать следующие факторы:

1. Качественный подбор персонала. В первую очередь, во время подбора персонала большее внимание следует уделять заинтересованным в данной работе кандидатам. Кандидат должен желать работать на благо компании, разделять ее цели, задачи и миссию. Иначе, никакая высокая оплата труда не сможет стать мотивом для сотрудника.

2. Профессиональное развитие и обучение. Развитие каждого сотрудника – это важный фактор. Очень важно своевременно проводить различные тренинги, курсы, лекции, которые позволят сотрудникам получить новые знания и навыки. Обучение должно быть бесплатным для сотрудников, так как новые умения будут работать на благо организации [5].

3. Участие сотрудников в принятии решений. Сотрудникам должна даваться возможность высказать свое мнение, а также принять участие в решении какой-либо задачи. Кроме того, сотрудники должны быть в курсе событий, происходящих в организации, благодаря этому они будут понимать, что их вклад в развитии организации важен.

4. Мотивация сотрудников. Сюда входят как материальные, так и нематериальные вознаграждения. Это могут быть грамоты, премии, похвала, размещение на «доске почета» и др. Главное, чтобы вознаграждения распределялись справедливо, с учетом вклада каждого сотрудника.

5. Участие сотрудников в совместных мероприятиях. Для того, чтобы отвлечь своих сотрудников от рабочей суеты, хорошая альтернатива проводить совместные мероприятия. Это могут быть как выезды на природу, так и праздник в самой организации, например, корпоратив. Для того. Чтобы удовлетворить своих сотрудников, руководителю стоит их опросить.

6. Система дополнительных бонусов. Если сотруднику приходится работать в выходные дни, то он должен получать дополнительные бонусы, например, дополнительную оплату труда.

Таким образом, несмотря на то, что текучесть кадров полностью неустранима, ее необходимо поддерживать на допустимом уровне, чтобы избежать больших как экономических, так и производственных потерь. Для этого необходима отлаженная работа системы управления персоналом, которая проявляет подлинное беспокойство о благополучии сотрудников.

Список литературы:

1. Бердникова Л.Ф., Ситдикова Г.М. Современные подходы к оценке системы текучести кадров – 2016. - №9.2. – С. 8-10.
2. Веснин В.Р. Управление персоналом в схемах: учебное пособие. – Москва, 2015. – С 96.
3. Дюжева М.Б., Роговская Н.И. Особенности формирования кадрового резерва // Наука о человеке: гуманитарные исследования. – 2016. - №1. – С. 220-225.
4. Жижерина Ю. Управленческий резерв для рабочего персонала // Справочник по управлению персоналом. – 2015. – №9. – С. 18-25.
5. Одегов Ю.Г., Руденко Г.Г. Управление персоналом. – Москва, 2014. – С 532.

СОВРЕМЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА МАЛОГО БИЗНЕСА

Рогожникова Ольга Сергеевна
студент, БашГУ, (филиал в г. Нефтекамск),
РФ, г. Нефтекамск

Курманова Диана Асхатовна
научный руководитель, канд. экон. наук, доцент, БашГУ,
РФ, г. Уфа

Аннотация. В данной статье рассмотрены понятия малого бизнеса и финансового менеджмента. Также охарактеризованы особенности финансового менеджмента малых предприятий. В конце работы сделаны выводы по проведенному исследованию.

Ключевые слова: малый бизнес, финансовый менеджмент, финансы предприятия, менеджер, управление.

Актуальность данной темы выражается в том, что малый бизнес представляет собой важнейший элемент современной экономики РФ. В настоящее время малый бизнес занимает значительную долю в экономике нашей страны. Именно от эффективности деятельности малых предприятий и их функционирования в данном секторе экономики во многом зависит благосостояние всей страны всего населения.

В 2017 г. в России зарегистрировано всего субъектов малого и среднего предпринимательства – 6039,2 тыс. ед., в том числе юридических лиц – 2817,51 тыс. ед. и индивидуальных предпринимателей – 3221,7 тыс. ед.

Согласно данным Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства на 10 июня 2018 г. в РФ зарегистрировано и действует 2936,9 тыс. экономических субъектов, на которых занято более 13,6 млн. человек, что составляет 25 % от общего числа занятых в экономике.

Наибольшее количество предприятий малого и среднего бизнеса зарегистрировано в Центральном федеральном округе – 1945099 ед., а

наименьшее в Дальневосточном и Северо-Кавказском федеральном округах – 266849 и 204778 ед. соответственно.

Для эффективной деятельности малого бизнеса на предприятии должна быть эффективная система финансового менеджмента. Ведь именно от нее зависит выработка и применение методов, средств и инструментов для достижения стратегических и тактических целей деятельности фирмы.

В соответствии с Федеральным законом № 88-ФЗ от 14 июня 1995 г. «О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации»: «под малым предприятием понимается коммерческая организация, в уставном капитале которой доля участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, общественных и религиозных организаций (объединений), благотворительных и иных фондов не превышает 25%, а доля, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого предпринимательства, не превышает 25% [1]».

В.Б. Фролова представляет финансовый менеджмент: «как управление определенными сферами в организации и раскрывают объекты управления: денежными потоками, финансовыми потоками, движением финансовых и денежных потоков, движением финансовых ресурсов, денежным оборотом и финансовыми ресурсами, процессами финансирования предпринимательской (хозяйственной) деятельности, финансами предприятия, финансовыми операциями, денежными фондами и их источниками, средствами предприятия и источниками их формирования[5, с. 75]».

Во многих определениях дается характеристика самого управления – как рационального, так и комплексного. Также изучаются основные цели управления: такие как, достижения общих целей управления предприятия, достижение поставленных стратегических и тактических целей предприятия.

Главная особенность менеджмента малых предприятий – это в основном неформальные отношения между руководителем и подчиненными. Взаимоотношения работников и менеджера носят так сказать непосредственный и

открытый характер. В связи с этим вырабатываются определенные требования в личности менеджеров малых предприятий.

1. Авторитет менеджера зависит только от его личностных и профессиональных качеств.

2. Главные качества менеджера – гибкость в работе, уметь предвидеть события, приспособлять работников, деятельность предприятия к изменяющимся условиям.

3. Менеджер должен обладать управленческими качествами: иметь способность формировать и развивать рабочие группы.

4. Менеджер должен взаимодействовать с персоналом как с коллегами, а не как с друзьями и знакомыми. Должен установить рабочие отношения.

5. Менеджер должен поддерживать атмосферу творческого взаимодействия.

6. Менеджер должен занимать лидерскую позицию внутри коллектива.

7. Менеджер должен уметь обучать и развивать подчиненных.

8. Именно на менеджере лежит ответственность за результат работы коллектива и атмосферу коллектива.

Именно все эти вышеперечисленные признаки должны быть у грамотного, профессионального менеджера, знающего особенности управления коллективом в малом бизнесе и учитывающего их в своей работе.

Основой развития малого предпринимательства являются управленческие качества руководителя: то как он исполняет свою работу, как он это делает. От того, какой стиль управления выбран зависит эффективная деятельность предприятия. Выделяют три главных стиля управления: авторитарный, демократический, либеральный. Но при этом руководитель может иметь свой стиль управления, который будет включать в себя элементы всех трех вышеперечисленных стилей. Таким образом, выделяют пять основных типов управленческого поведения: диктатор, демократ, пессимист, манипулятор, организатор [8, с. 1047].

Менеджер-диктатор. Главная цель: максимальная производство, при этом внимание коллективу уделяется очень мало. В данном случае эффективность работы коллектива – очень низкая. Диктатор – плохой управляющий.

Менеджер-демократ – полная противоположность менеджера-диктатора. Не интересуется ни производством, ни коллективом. Очень низкая эффективность работы.

Менеджер-пессимист. Никогда не вмешивается в естественный ход событий. Польза от него очень маленькая.

Менеджер-манипулятор. Главная задача – во всем должен быть компромисс. Большая склонность к манипуляции людьми.

Менеджер-организатор. Следит и за производством, и за деятельностью коллектива. Важнейшей характеристикой данного типа является устремленность к инновациям и нацеленность на постоянное развитие организации.

Таким образом, в малом бизнесе предпочтительнее тот стиль управления, который осуществляется преимущественно на неформальной основе, нацелен на создание творческой атмосферы в коллективе, ориентированной на достижение результатов.

В.А. Щербаков считает, что на малых предприятиях уделяется очень мало внимания финансовому менеджменту. Это прежде всего связано с отсутствием понимания важности разработки маркетинговой политики, а также нежеланием тратить «лишние» деньги на изучение конъюнктуры рынка, деятельности конкурентных предприятий, и конечно оплаты специалистов, которые будут выполнять данную работу. Главное отличие маркетинга крупного предприятия от маркетинга в малом бизнесе: малые предприятия продают только тот товар, который пользуется спросом и приносит прибыль. В крупных же компаниях при маркетинговых решениях учитываются результаты опроса, расчеты эффективности реализации этого продукта, изучение рынка, также конкурентов предприятия. В малых предприятиях маркетинговые решения принимаются на интуитивном уровне, а также с учетом опыта работы. [10, с. 16].

В.Е Царев в своей статье выделяет, что бизнес-план предприятия является главным источником привлечения инвестиционных средств. То есть инвестор изучает бизнес-план предприятия и решает вопрос о финансирование данного проекта. Однако в связи с тем, что в малых предприятиях недостаточно развит финансовый менеджмент, разработка самого проекта и его бизнес-плана является для них трудной задачей. И следовательно уменьшает возможность получения инвестиций [6, с. 302].

Важнейшей составляющей финансового менеджмента является оценка финансового положения предприятия, которая представляет собой совокупность методов, позволяющих оценить состояние дел предприятия в ходе изучения результатов его деятельности. Изучение финансового положения должно дать руководству предприятия картину его действительного состояния, а лицам, заинтересованным в его финансовом состоянии, – сведения, необходимые для беспристрастного суждения, например, о рациональности использования вложенных в предприятие дополнительных инвестиций и т.п.

Н.А. Шапиро считает, что значительное число руководителей малых предприятия зная, что финансовое состояние предприятия является главным показателем эффективной деятельности предприятия, на практике не осуществляют проверку финансового состояния предприятия. Они ограничиваются лишь показателями прибыли предприятия и в некоторых случаях рентабельностью производства.

Свою роль в данном случае играет и то, что малые предприятия сдают только две формы отчетности – бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах. То есть, оценка финансового положения малой фирмы, учитывая небольшой объем бухгалтерской отчетности, установленный для малых предприятий, будет включать ограниченный набор показателей.

Таким образом, именно от правильного выбора стиля, методов управления, от эффективных механизмов финансового менеджмента, и их грамотного применения зависит эффективность деятельности малого бизнеса, его

конечный результат, и то, сможет ли данное предприятие занять довольно устойчивое положение на рынке своих конкурентов.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» от 24.07.2007 №209-ФЗ (ред. от 27.11.2017) // справ.-правовая система «КонсультантПлюс». ВерсияПроф. – Электрон. текст.дан. – Послед. обновление 12.12.2018.
2. Сейфетдинова, А.А. Особенности финансового менеджмента в деятельности предприятий / А.А. Сейфетдинова // Инновационные технологии в науке и образовании. – 2018. – № 3. – С. 285-286.
3. Стоянова, Е.С. Особенности финансового менеджмента в бизнесе / Е.С. Стоянова // Финансовый директор. – 2016. – № 11. – С. 32-39.
4. Филобокова, Л.Ю. Особенности методологии финансового менеджмента в предпринимательстве / Л.Ю. Филобокова // Финансовый менеджмент. – 2018. – № 4. – С. 23-29.
5. Фролова, В.Б. Финансовый менеджмент: понятийный аппарат / В.Б. Фролова // Экономика. Налоги. Право. – 2016. – № 5. – С. 72-82.
6. Царев, В.Е. Финансирование вашего малого бизнеса: где взять деньги? / В. Е. Царев // Молодой ученый. – 2016. – №18. – С. 301-304.
7. Шапиро, Н.А., Терентьева, Л.Д. Трактовки финансового менеджмента в зарубежной и отечественной учебной литературе: сравнительный анализ / Н.А. Шапирова, Л.Д. Терентьева // Финансы и кредит. – 2016. – № 44. – С. 2-8.
8. Шахвардиев, И.В. Причины недостаточного финансирования малого и среднего бизнеса в России / И. В. Шахвардиев // Молодой ученый. – 2016. – №7. – С. 1046-1049.
9. Швед, С.С., Коняхина, А.Е. Особенности менеджмента в предпринимательстве / С.С. Швед, А.Е. Коняхина // Инновационная экономика. – 2015. – № 6. – С. 98-100.
10. Щербаков, В.А. Финансовое планирование и управление формированием заемного капитала в развитии бизнеса предприятий на современном этапе развития российской экономики / В. А. Щербаков // Финансы и кредит. – 2017. – №19 – С.15-18.

ОСОБЕННОСТИ ФРАНЧАЙЗИНГА КАК СПОСОБА НАЧАЛА БИЗНЕСА: ФИНАНСОВЫЙ АСПЕКТ

Сидорова Валентина Сергеевна

*студент, Нефтекамский филиал Башкирского государственного
университета,
РФ, г. Нефтекамск*

Ахунов Артур Равилевич

*научный руководитель, канд. геогр. наук, доцент,
Башкирский государственный университет,
РФ, г. Нефтекамск*

Для начала собственного дела начинающие предприниматели могут использовать один из трех способов: создать свой бизнес «с нуля», купить готовый бизнес и начать бизнес под уже известной торговой маркой на основе заключения франчайзингового договора. Последний из способов позволяет минимизировать предпринимательский риск посредством сотрудничества с опытным партнером.

Договор франчайзинга заключается на возмездной основе и накладывает на франчайзи определенные финансовые обязательства. Также создание франчайзингового предприятия является реализацией инвестиционного проекта, так как франчайзи осуществляет вложение средств с целью получения отдачи от них в виде будущих денежных поступлений и требует оценки экономической эффективности создания и деятельности данного предприятия. В данной статье будут рассмотрены финансово-экономические основы франчайзинга как способа начала нового бизнеса.

В российском законодательстве отсутствует понятие «договора франчайзинга», эти отношения регулируются «договором коммерческой концессии», положения которого представлены в главе 54 Гражданского кодекса РФ. Согласно данному договору франчайзи получает от франчайзера (правообладателя) использовать в своей предпринимательской деятельности комплекс исключительных прав на товарный знак, ноу-хау, деловой репутации, коммерческого опыта [1, ст. 1027].

Также обязательным условием заключения договора является его государственная регистрация в федеральном органе исполнительной власти по интеллектуальной собственности (на сегодняшний день Роспатенте) в письменной форме [1, ст. 1028].

Заключение договора франчайзинга ставит репутацию франчайзера в зависимость от успешной работы франчайзи и обуславливает заинтересованность в эффективном функционировании каждого из предприятий его франчайзи. Поэтому в целях содействия успеха франчайзинговых предприятий франчайзер предоставляет им комплекс услуг, включающих обучение сотрудников франчайзи, консультационная поддержка по техническим организационным вопросам и вопросам управления, маркетинговая поддержка (продвижение продукции, реклама, проведение маркетинговых исследований), помощь в получении (аренде) земельного участка, проектировании, строительстве и дизайне помещений, участие в переговорах с поставщиками оборудования, материалов, товаров.

Еще одной особенностью организации бизнеса на основе договора франчайзинга 100% участие франчайзи в уставном капитале – франчайзинговое предприятие является собственностью франчайзи. Но в то же время, свобода принятия решений франчайзи по отдельным вопросам ограничивается франчайзером (например, оформления интерьера помещений, ассортиментной политики, режима работы).

Форма вознаграждения правообладателя по договору коммерческой концессии также регламентируется ГК РФ. В соответствии со ст. 1030 Гражданского кодекса РФ формами вознаграждения могут быть:

- фиксированные разовые и (или) периодические платежи;
- отчисления от выручки;
- наценки на оптовую цену продукции, передаваемой для перепродажи;
- другие, предусмотренные договором.

В экономической литературе уделяется внимание первым двум формам вознаграждений франчайзера (видам франчайзинговых платежей):

- первоначальному (одноразовому, паушальному, первоначальному вступительному) платежу – фиксированной сумме, выплачиваемой франчайзи франчайзеру при заключении договора франчайзинга;
- периодическим платежам (называемым роялти) – периодическим выплатам, осуществляемым в течение всего срока действия договора франчайзинга.

Первый платеж – паушальный взнос (платеж) называют в литературе ценой франшизы. Паушальный взнос рассчитывается из затрат, необходимых для выхода нового предприятия на рынок. Единой схемы расчета паушального платежа не существует: каждый франчайзер регулирует его уровень исходя из следующих факторов: известности бренда франчайзера, величины вложений со стороны франчайзера в свой бизнес, оказываемой помощи франчайзи и др. [2].

Автор Степанчук А.А. в своей статье предлагает в целях исключения разногласий сторон и обоснованности оценки стоимости франшизы (расчета суммы паушального платежа) использовать два метода, представленные в таблице 1.

Таблица 1.

Методы расчета стоимости франшизы [4]

Виды методов	Расчетные формулы
Метод роялти	$PV = \sum_{t=1}^n \frac{V_t - R_t}{(1+i)^t}$ <p>где PV – текущая стоимость франшизы; V_t – планируемый ежегодный объем продаж франчайзи; R_t – ставка роялти; i – ставка дисконтирования; t – номер периода времени (года).</p>
Метод избыточных прибылей	$S_f = СБ_{дп} - СБ_{ип}$ <p>где S_f – стоимость франшизы (нематериальных активов); $СБ_{дп}$ – оценка стоимости бизнеса на основе доходного подхода; $СБ_{ип}$ – оценка стоимости бизнеса по материальным активам (всем активам, кроме франшизы) на основе имущественного подхода. $СБ_{дп} = D_{ср} / k$ где $D_{ср}$ – средние за период стабилизированные доходы от бизнеса (прогнозная чистая прибыль в третий год реализации); k – ставка капитализации. $СБ_{ип} = K \cdot (1 + r)^t$ где K – капитальные вложения в развитие бизнеса; r – процентная ставка (ставка дисконтирования); t – количество лет, за которые производится пересчет величины капитальных вложений.</p>

Равновесное соотношение цены покупки и продажи франшизы определяется на основе расчетов по двум методикам.

Роялти в франшизе – это регулярные взносы за использование авторского права франчайзера. Величина роялти обычно измеряется в % и зависит от следующих факторов: набора дополнительных услуг, предоставляемых франчайзером; величины объемов продаж франчайзи; необходимость компенсации затрат франчайзера.

Обзор литературы показал, что существуют следующие варианты определения роялти:

- процент от оборота – в зависимости от сферы, направления работы, типа франшизы роялти составляет от 0,5 до 15% от фактической выручки:

- процент от прибыли франчайзи;

- фиксированная сумма, определяемая на основе прогноза хозяйственной деятельности франчайзи;

- средняя ставка, формируемая эмпирически на основе среднего показателя заключенных лицензионных сделок для конкретного вида деятельности. Эта методика используют крупными компаниями, работающими в сфере франчайзинга;

- в виде наценки на оптовую цену товаров – разницы между ценой реализации товаров франчайзи и ценой закупки у франчайзера [3; 6].

Сравнительная характеристика методов расчета роялти проведена автором Н.К. Рожковой и представлена в таблице 2.

Таблица 2.

Обзор методик расчета роялти [3]

Авторы методик	Методика расчета роялти
Г.Г. Азгальцев и Н.Н. Карпова	Стандартные ставки корректируются с учетом условий следующих факторов: – юридического (объема передаваемых прав, территории и срока действия договора); – условий договора; – экономических (размера необходимых инвестиций, объема производства франчайзи, передаваемой интеллектуальной собственности и др.)

А.С. Евдокименко	Ставка роялти определяется о формуле: $r = \frac{R}{NPV}$, где NPV – чистый дисконтированный доход от реализации проекта (использования франшизы); R – сумма дисконтированных поступлений по проекту
О.В. Новосельцева	$r = \frac{R_{доп}}{P_0}$, где Rдоп – дополнительная рентабельность, полученная в результате использования франшизы; d – доля франчайзера в дополнительной прибыли франчайзи; P ₀ – рентабельность производства по франшизе.

Так как единого подхода не существует, необходимо при определении роялти учитывать следующие два условия:

- равновесие интересов франчайзера и франчайзи, которое выражается в том, что минимальный доход по договору франчайзинга должен соответствовать минимальному доходу каждой из сторон договора в результате альтернативного вложения своих финансовых средств;
- экономические условия (см. табл. 2), влияющие на доходность франшизы.

Одним из самых важных аспектов при намерении франчайзи вступить в отношения франчайзинга является оценка экономической эффективности создания и деятельности франчайзингового предприятия. Для этого используется расчет:

- показателя интегральной приведенной стоимости инвестиционного проекта создания и деятельности франчайзингового предприятия по формуле [2]:

где Пч_t – чистая прибыль франчайзи в году t;

A_t – амортизационные отчисления в году t;

Z_t – инвестиционные затраты на создание и развитие франчайзингового предприятия в году t;

ЛС_{ча} – ликвидационная стоимость чистых активов франчайзингового предприятия на момент окончания срока действия франчайзингового договора;

$L_{Снма}$ – ликвидационная стоимость права пользования объектами интеллектуальной собственности франчайзера на момент окончания срока действия франчайзингового договора;

r – ставка дисконтирования;

T – срок действия договора франчайзинга

• индекс доходности проекта создания и деятельности франчайзингового предприятия по формуле [2]:

Если величина интегральной приведенной стоимости инвестиционного проекта положительна, то он признается эффективным.

Если индекс доходности равен или больше единицы ($I \geq 1$), то проект считается эффективным, а если меньше – неэффективным.

Инвестиционные затраты франчайзи включают сумму средств в создание и развитие франчайзингового предприятия по критериям франчайзера, первоначальный (паушальный) платеж.

Чистая прибыль франчайзи определяется аналогично любым коммерческим предприятиям, но при этом необходимо учесть периодические платежи в пользу франчайзера.

Осуществляя капитальные вложения в создание и развитие франчайзингового предприятия, франчайзи является его собственником и после окончания срока действия договора франчайзинга активы остаются в собственности франчайзи, поэтому к денежным поступлениям франчайзи будет относиться и ликвидационная стоимость произведенных франчайзи капитальных вложений.

Таким образом, планируя открывать франчайзинговое предприятие, франчайзи необходимо определить основные финансовые параметры франчайзингового проекта: доходы от реализации франчайзингового проекта, расходы и эффективность франчайзингового проекта.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (с изменениями и дополнениями от 22.06.2017) [Электронный ресурс] // справ.-правовая система «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 22.12.2018)
2. Кузьмин О.Е. Франчайзинг: учебное пособие [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://studbooks.net/18248/ekonomika/franchayzing> (дата обращения: 23.12.2018)
3. Рожкова Н.К. Выбор метода расчета величины ставки роялти по франчайзинговому договору [Электронный ресурс] // Научная электронная библиотека «Киберленинка». – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vybor-metoda-rascheta-velichiny-stavki-royalti-ro-franchayzingovomu-dogovoru> (дата обращения: 24.12.2018)
4. Степанчук А.А. Франчайзер и франчайзи: гармония или конфликт интересов [Электронный ресурс]. // Экономический Портал. – URL: <http://institutiones.com/general/2843-franchaizer-franchaizi.html> (дата обращения: 22.12.2018)
5. Степанчук А.А. Франчайзинг как форма начала бизнеса: плюсы и минусы решений о приобретении франшизы // Современный менеджмент: проблемы и перспективы: матер. Междунар. науч.-практ. конф. – СПб.: Культ-информ-пресс, 2015. – С. 285-289.
6. Что и сколько франчайзи платит по франшизе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://biznesogolik.ru/platzhi-franchajzi/> (дата обращения: 23.12.2018)

ПЕНСИОННАЯ РЕФОРМА И ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В РФ

Степанченко Ольга Александровна

*студент, ФГБОУ ВО ПГУПС,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Егорова Наталья Юрьевна

*научный руководитель, канд. техн. наук, доцент, ФГБОУ ВО ПГУПС,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Бурную реакцию у населения вызвал законопроект, внесённый в Государственную думу 16 июня 2018 года [6]. Данный проект предусматривал постепенное повышение пенсионного возраста для большинства граждан с 1 января 2019 года. Важно учитывать, что законопроект был вынесен на публику вовремя ЧМ-2018, когда были запрещены массовые публичные выступления.

Что касается пенсионного возраста, сторонники нынешнего состояния вещей показывают, что Россия по сравнению с большинством промышленно развитых стран использует очень небольшую часть своего ВВП для выплаты пенсий - около 3% по сравнению с 10-15% в таких странах, как Япония Франция и Италия сообщают экономическому журналу «Профиль» [3]. Небольшие пенсии означают, что миллионы пенсионеров продолжают работать после достижения официального пенсионного возраста.

Опрос общественного мнения, проведенный независимым центром изучения общественного мнения в конце 2015 года, показал, что только 11% респондентов поддерживают постепенное увеличение пенсионного возраста, а 81% против этой меры.

Но сторонники пенсионной реформы отмечают, что перед Россией стоит серьезная демографическая проблема, требующая действий: смертность, продолжает превышать рождаемость, особенно среди мужчин в ближайшие годы, уровень рождаемости будет снижаться, потому что теперь семьи создаются теми, кто родился в 1990-е годы, когда уровень рождаемости был низким.

Согласно информации, содержащейся в отчете Всемирного банка, Россия рискует столкнуться с тем, что к 2050 году количество трудовых ресурсов в

стране уменьшится примерно на 20 миллионов — это соответствует каждому четвертому сотруднику в настоящее время, если не будут приняты политические меры для изменения текущей тенденции [5].

По таблице 1 можно заметить спад трудоспособного населения к 2050 году, это связано с высокой смертностью, которая в 1,2 раза выше рождаемости, и выходом на пенсию большего числа людей. Развитие демографической ситуации является одним из многих факторов, способствующих тому, что Россия не ожидает особого экономического роста в будущем [4].

Таблица 1.

Прогноз распределения населения России по основным возрастным группам на период до 2030 г. (в % на начало года)

Годы	Распределение по возрастным группам			Доля населения в возрасте 60 лет и старше
	Моложе трудоспособного	Трудоспособный	Старше трудоспособного	
2018	17,2	57,5	25,2	20,9
2019	17,2	57,2	25,7	21,4
2020	17,0	56,9	26,1	22,0
2021	16,8	56,7	26,5	22,6
2022	16,6	56,5	26,9	23,2
2023	16,4	56,4	27,2	23,7
2024	16,0	56,5	27,5	24,1
2025	15,5	56,7	27,8	24,4
....	15,0	56,9	28,1	24,7
2030	13,3	57,3	29,3	25,6
....	14,1	57,2	28,7	25,2
2049	10,5	48,3	41,2	37,3
2050	10,3	48,0	41,7	38,0

Так как по таблице 1 прогноз говорит о том, что трудоспособное население значительно уменьшится по отношению к другим возрастным группам, государству надо искать решение этой проблемы. Провести политику по увеличению рождаемости будет очень затратным, учитывая еще тот факт, что сейчас популярно движение «чайлдфри». Люди не имеют желания заводить детей, данная субкультура пришла с запада. Поэтому единственным решением, которое видит государство — это повышение пенсионного возраста. С 2017 года пенсионный возраст начинает поэтапно повышаться до 63 для мужчин и 58 лет для женщин. С 1 января 2018 года поэтапно, в течение 10 лет,

планируется ежегодно увеличивать на полгода пенсионный возраст для женщин, с последующим доведением его до 63 лет [6].

В 1970 году на 1 пенсионера приходилось 3,7 трудоспособных человека, то есть пенсию одному человеку платили 4 граждан. Сейчас же можно смело сказать, что на 1 трудоспособного человека приходится 2 пенсионера, то есть 1 трудоспособный гражданин оплачивает пенсию двоим. Из-за этого в бюджете Пенсионного фонда РФ возникает дефицит денежных средств. Графически бюджет Пенсионного фонда РФ в 2008-16 гг. изображен на рисунке 1.

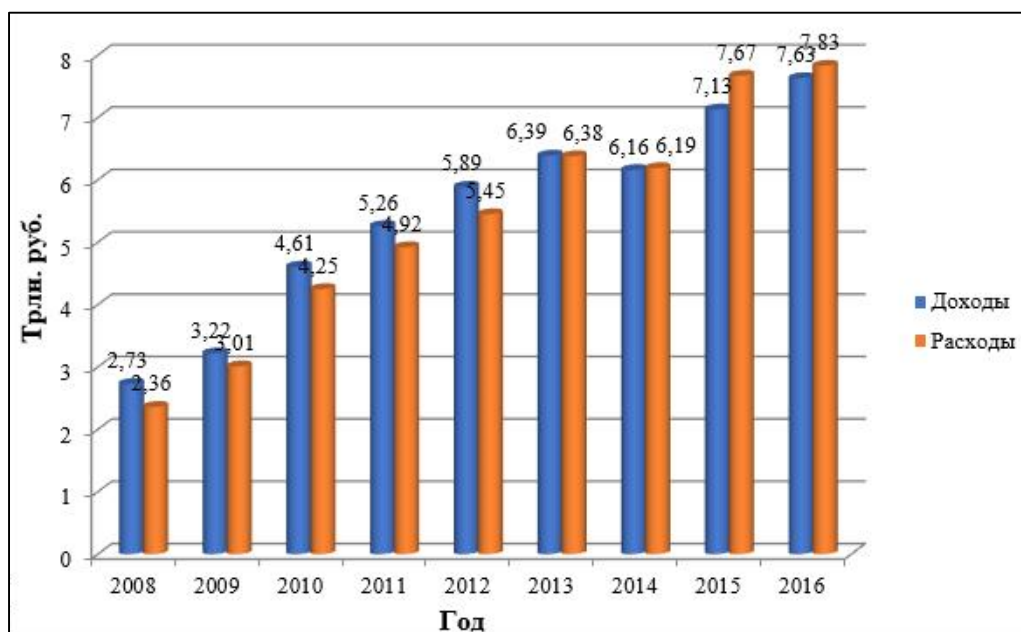


Рисунок 1. Бюджет Пенсионного фонда РФ в 2008-16 гг. [1]

Рассмотрим доходы и расходы бюджета Пенсионного фонда РФ с 2008 по 2016 г.

С 2008 по 2016 годы заметен рост доходов и расходов бюджета. По данному рисунку, можно отметить в какие годы в бюджете наблюдался дефицит, а в какие профицит.

В 2008 году доходы составили 2,73 трлн. руб., а расходы 2,36 трлн. руб., значит, в бюджете ПФ наблюдался профицит ($2,73 - 2,36 = 0,27$ трлн. руб. >0). С 2009 года по 2013 год в бюджете пенсионного фонда тоже наблюдается профицит. С 2010 года по 2016 года в бюджете ПФ уже проявился дефицит.

Ранее сообщалось, что согласно проекту бюджета фонда на ближайшую трехлетку, объем дефицита бюджета ПФР в 2018 году составит порядка 106,6 миллиарда рублей в части, связанной с формированием накопительной пенсии, в 2019 году дефицит составит 73,8 миллиарда рублей, в 2020 году — 44,6 миллиарда рублей.

"На накопительную (часть) у нас всегда дефицит. Потому что мы же из остатков финансируем. Мы сначала копим, они попадают на остатки, а использование остатков — это технический дефицит по бюджетному кодексу. Поэтому по накопительной (части) всегда будет дефицит", — сказал Дроздов. "А по солидарной (части страховых взносов) у нас нет дефицита", — добавил он [2].

Пути финансирования бюджетного дефицита следующие:

- 1) Эмиссия денежных знаков. Этот путь ведет к инфляции. Возникают отрицательные социально-экономические последствия;
- 2) Государственные займы. В этом случае в финансировании участвуют компании, банки, у которых имеются свободные денежные средства;
- 3) Иностраннные займы. Их предоставляет МВФ;
- 4) Использование национального богатства. Увеличение ставок налогов является не методом финансирования бюджетного дефицита, а способом его сокращения.

Конечно, все негативные моменты можно было избежать, включая петиции, выступления, митинги против пенсионной реформы, будь продолжительность жизни в России выше, а для этого нужно правильно распределять ресурсы страны (денежные, природные, научные). После рационального распределения ресурсов, экономическое состояние начнет улучшаться: вырастут зарплаты, пенсии, пособия для инвалидов, матерей-одиночек и т.д., качество государственной медицины и образования. Я считаю, что главным тормозом для экономического роста является сырьевая экономика страны. Доля объема экспорта сырья составляет 60%, а импортом завозится уже готовая продукция, сделанная из сырья и материалов России, которая продается

в разы дороже. Также в России очень много самозанятых, точное число назвать нельзя, но оно колеблется от 40 до 60 млн. чел. Данная группа людей скрывает свои доходы и не отчисляет проценты в бюджет пенсионного фонда, что тоже является фактором дефицита денежных средств. Люди не от лучшей жизни скрывают свои доходы. Часто самозанятыми являются мамы в декрете, которые пекут пироги, бабушки, дедушки, которые продают со своего огорода овощи, а если они еще будут платить налоги, то будут получать копейки. Да, в России действует линейный подоходный налог. Независимо от твоего дохода ты платишь 13%, но если ты зарабатываешь миллионы, то налог не существенен, а если 20 тыс. руб., то 2 600 рублей для такой зарплаты очень значим. Взять Европу, многие говорят, что там высокие налоги. Это так, но у них действует прогрессивный подоходный налог, то есть чем больше зарабатываешь, тем больше платишь налог. А если годовая зарплата составляет менее 5 000 евро, то человек освобождается от уплаты налога. Большая часть россиян не зарабатывает столько в год, а налоги платит. Поэтому столько много самозанятых людей, которых государство призывает активно регистрироваться.

В заключении можно сказать, что, несмотря на негативные отзывы народа по поводу пенсионной реформы, она была обязательна, так как трудоспособного населения с каждым годом будет становиться меньше, а без трудового потенциала будет сильно страдать экономика страны, которая и так слаба, и Пенсионный фонд. Другого решения в данной ситуации правительство не нашло или не хотело.

Список литературы:

1. Бюджеты Пенсионного фонда РФ: [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.pfrf.ru/info/order/budzhet_pfr/ (дата обращения: 04.11.2018).
2. Дефицит бюджета в части накопительной пенсии: [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://ria.ru/economy/20170921/1505250751.html> (дата обращения: 04.11.2018).

3. Кудрин назвал повышение пенсионного возраста неизбежным: [Электронный ресурс]. - Режим доступа <https://profile.ru/economics/item/124598-kudrin-nazval-povyshenie-pensionnogo-vozrasta-neizbezhnym> (дата обращения: 04.11.2018).
4. Прогноз распределения населения России по основным возрастным группам на период до 2030 г. (в % на начало года): [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography (дата обращения: 04.11.2018).
5. Трудовые ресурсы России: [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.vsemirnyjbank.org/ru/country/russia> (дата обращения: 04.11.2018).
6. Федеральный закон от 03.10.2018 N 350-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам назначения и выплаты пенсий": справочно- правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 04.11.2018).

НАЗНАЧЕНИЕ И ПРИМЕНЕНИЕ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ПЛАТФОРМЫ ДЕДУКТОР

Ульянова Александра Николаевна

*студент, Ульяновский государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск*

Дедуктор – это система для создания эффективной теории по принятию бизнес – решений за короткий промежуток времени.

С помощью него, возможно формирование общей аналитической функции над абсолютно всеми существующими в компании системами сбора и хранения данных, таких как трейдерские концепции, счетоводные концепции, единичные основы и других.

Главная фишка в том, что, если нужно, Дедуктор автоматически объединит данные из разных источников [2].

Так как Дедуктор включает в себя полный набор компонентов, требуемых с целью решения установленной проблемы, то он оптимизирован для постановления вопросов.

В этот набор входит: получение информации из множества источников данных, полный спектр элементов очищения и редактирования сведений, мощные самообучающиеся методы возведения вариантов и выявления взаимосвязей, большое количество элементов изображения и выноса итогов в разные форматы. Все это помогает обеспечивать формирование результативных подлинных заключений в минимальные сроки. Что входит в состав Дедуктора, рассмотрим в таблице 1.

Таблица 1.

Состав Дедуктора 5

1. Warehouse	Хранилище данных, консолидирующее информацию из разных источников. Поддерживается концепция виртуальных хранилищ данных.
2. Studio	Аналитическое приложение, с помощью которого можно пройти все этапы построения прикладного решения.
3. Viewer	Рабочее место конечного пользователя, одно из средств тиражирования знаний.
4. Server	Служба, которая обеспечивает удаленную аналитическую обработку данных.
5. Client	Клиент доступа к Дедуктор Server. Обеспечивает доступ к серверу из сторонних приложений и управление его работой.

На рисунке 1 отображается процесс извлечения знаний из данных.

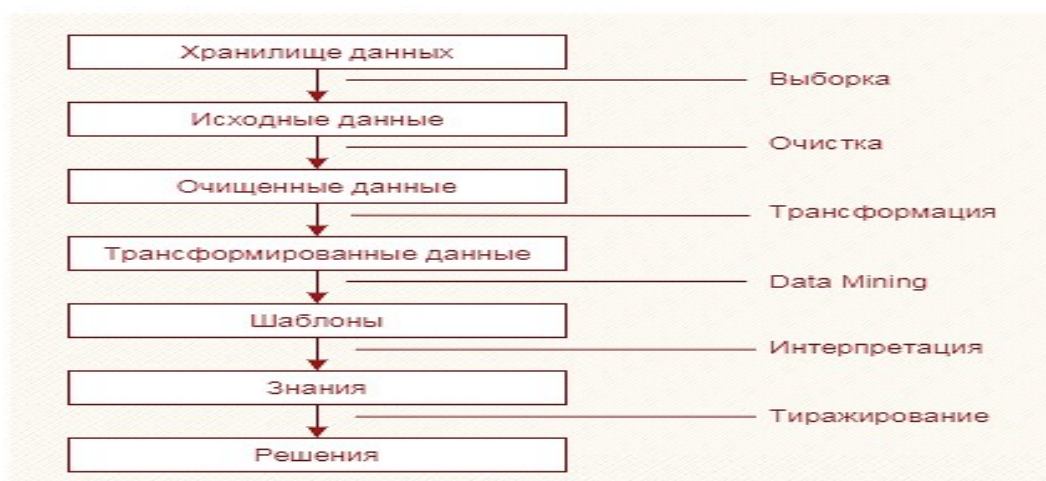


Рисунок 1. Процесс извлечения знаний из данных

Сначала вводятся данные из того или иного источника, так как хранилище данных Дедуктор Warehouse – это одно из источников/приемников данных. Как правило, в систему загружаются не все данные, а какая-то выборка, требуемая для последующего рассмотрения. Далее можно получить детальную статистику по ней, ознакомиться, как выглядят данные на диаграммах и гистограммах. Последующим шагом является принятие решения о необходимости предобработки данных.

К примеру, в случае если же в выборке имеются пустые значения (пропуски данных), то для их ликвидации используют фильтрацию [3].

Данные, которые считаются до предобработки, подвергаются изменению. Например, когда нечисловые сведения преобразуются в числовые. Они же считаются необходимым обстоятельством для некоторых алгоритмов. Непрерывные данные могут быть разбиты на промежутки, то есть выполняется их квантование [3].

Способы углубленного рассмотрения применяются к трансформированным данным. То есть происходит выявление скрытых зависимостей и закономерностей в данных, на основании которых строятся различные модели. Образец, который включает в себя формализованные знания, считается моделью [2].

Следующая стадия, которая называется интерпретация, предназначена для получения знания на языке предметной области из формализованных знаний.

В конечном итоге происходит копирование познаний – это когда осуществляется предоставление людям, которые принимают решения, способности фактического использования созданных вариантов.

Прежде, чем сделать это, необходимо решить некоторые задачи, которые рассмотрены ниже в таблице 2.

Таблица 2.

Задачи для реализации концепции тиражирования знаний

	Задачи
1	Обеспечив стандартный способ получения любой информации, необходимой для анализа, аккумулировать данные, необходимые для анализа,
2	Формализовать знания специалистов, а также трансформировать их знания в модели, которые пригодны для автоматизированной обработки.
3	Подобрать способы визуализации и отобразить результаты обработки наиболее удобным способом.
4	Предоставить возможность работать сотрудникам с формализованными знаниями экспертов как с «черным ящиком», т.е. без необходимости вникать в то, каким образом реализована обработка внутри.

Рассмотрим далее, как это происходит подробнее.

Создается хранилище данных – Дедуктор Warehouse, который консолидирует всю необходимую для анализа информацию. Механизмы автоматического обновления сведений настраиваются в хранилище. Это необходимо для оперативного получения актуальной непротиворечивой и целостной информации для последующего анализа [2]. Эксперт настраивает сценарии обработки, это значит, определяет путь, который необходимо пройти для получения нужного результата. Не всегда это возможно с одного шага, скорее будет цепочка, состоящая из разного рода обработок.

Например, порядок действий может быть таким: приобрести сгруппированные необходимым способом сведения => выполнить очистку их от выбросов => сгладить => построить модель => «прогнать» новые данные. Подготовка последовательности наиболее сложная часть работы. Для этого требуются познания в предметной области и представление способов

рассмотрения. В принципе это способен выполнить единственный человек в организации [3].

Далее на Рисунке 1 рассмотрим, как это происходит при работе в интерактивном режиме.

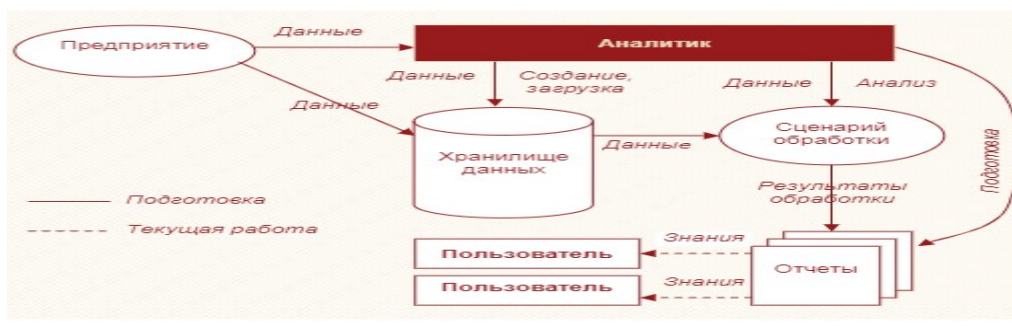


Рисунок 2. Работа в интерактивном режиме

На Рисунке 2 показан процесс при автоматическом режиме.



Рисунок 3. Работа в автоматическом режиме

В конечном итоге пользователю получит результаты обработки в наиболее удобном для анализа и принятия решения виде.

Список литературы:

1. Аналитическая платформа «Дедуктор» - применение в информационных системах экономики / Никулин А.Н., Чернышев И.В. // Ульяновск: УлГТУ, 2012. – 37 с.
2. Аналитическая платформа для эффективных бизнес-решений URL: <http://deductor.com.ua/> (дата обращения: 10.12.2018)
3. Deductor Руководство аналитика URL: <http://docplayer.ru/26266716-Deductor-rukovodstvo-analitika.html> (дата обращения: 10.12.2018)

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПОСТРОЕНИЯ НАЛОГОВЫХ СИСТЕМ

Шамсиев Гаджимурад Тажирович

*студент, Дагестанский государственный университет,
РФ, г. Махачкала*

Казимагомедова Зарема Алияровна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Дагестанский государственный университет,
РФ, г. Махачкала*

В настоящее время все налоговые системы зарубежных стран индивидуальны и обладают неповторимыми особенностями, которые были обусловлены историческими, политическими, социально-экономическими и иными условиями жизни общества. Стоит отметить, что экономическая составляющая государства находится в прямой зависимости от уровня и эффективности налогообложения. Следовательно, налоги являются важнейшим элементом перераспределения материальных благ в целях снижения социальной напряженности.

Прежде чем перейти к анализу налоговых систем некоторых зарубежных стран, необходимо указать характерные черты налоговой системы России [5, с.293]:

- стабильность;
- наличие исчерпывающего перечня налогов и сборов;
- справедливость налогообложения населения;
- экономическая обоснованность ставки налога;
- недопущение дискриминации налогоплательщиков.

Рассматривая налоговую систему России, нужно отметить, что она основана на преобладании косвенного налогообложения и налогообложения физических лиц. Наибольшее значение косвенным налогам уделяется в США и странах Европы. К примеру, в Германии косвенное налогообложение составляет практически весь объем федерального налогообложения.

Налоговая система Франции отличается стабильностью перечня налогов, сборов. Ставки же периодически изменяются с учетом социально-экономической обстановки в стране. Стоит указать и иные особенности налоговой системы Франции:

- приоритет косвенных налогов над прямыми;
- широкие возможности применения вычетов, льгот;
- социальная направленность;
- международная «прозрачность»;
- высокий размер взносов в фонды социального назначения.

Налоговая система Германии, самой экономически развитой по всем направлениям европейской страны, является трехуровневой (как и в России): уровень федерации, уровень земель (региональный), уровень общины (местный). Характерной чертой также является множественность налогов и сборов: их насчитывается более 50.

В Германии действует прогрессивная система налогообложения: чем выше доход гражданина, тем больше размер налоговой ставки. Также к признакам немецкой системы налогов и сборов можно отнести: исключение двойного налогообложения, неразглашение тайны личной жизни и коммерческой тайны [1, с.281]

В качестве примера успешной экономической политики в целом и налоговой системы в частности можно привести такую азиатскую страну, как Китай. Экономика Поднебесной с каждым годом повышает свой уровень, свою эффективность и очень скоро опередит Соединенные Штаты. Современная налоговая система Китая начала складываться в 1980-х гг., с середины 1990-х гг. начинают наблюдаться первые положительные моменты. Основными признаками являются:

- прогрессивная шкала налогообложения;
- налог на потребление - своеобразный НДС (ставка до 30% в зависимости от конкретного продукта);
- 25 видов налогов;

- возможность уменьшения налога, понижения ставок, наличие специальных экономических зон с льготным налогообложением.

США по уровню ВВП стоит на первом месте среди всех стран мира, а значит, является самой экономически развитой страной в мире. Во многом экономическое благополучие является следствием грамотной налоговой политики. Характерными чертами налоговой системы США являются:

- прогрессивный характер в зависимости от объекта налогообложения;
- возможность штата вводить собственные налоги (собственная налоговая система внутри штата);
- обложение одинаковыми налогами на уровне федерации, штата и местными органами;
- преобладание прямого налогообложения над косвенным;
- около 70% налоговых отчислений налогоплательщиков поступает в федеральный бюджет.

Особое внимание необходимо уделить роли местных налогов и вопросу их распределения в соответствующий бюджет. Местные бюджеты России пополняются в основном (более 80%) за счет налога на доходы физических лиц. Федеральный бюджет пополняется на 50% от суммы налоговых отчислений, региональный - на 30%, местный - на 20% [2, с.29].

Местные бюджеты США, стран Европы играют гораздо более существенную роль в доле бюджета страны. Поступления от НДФЛ в США и Франции в полном объеме направляются в федеральный бюджет, в Германии - распределяются между федеральным бюджетом (42,5%), бюджетом земель (42,5%) и местным бюджетом (15%).

Особенностью системы налогов и сборов Франции является взимание налога на заработную плату (НДФЛ) исходя из годового фонда оплаты труда (ФОТ). Причем устанавливается прогрессивная шкала налогообложения в зависимости от годового размера ФОТ: от 4,5 до 13,5%.

В Великобритании также применяется прогрессивная шкала налогообложения при определении суммы отчислений в зависимости от

дохода. При доходе £10,000 - £41, 865 процентная ставка составляет 20%, при £41,866 - £150,000 - 40%; если же сумма дохода превысит £150,000, то процент отчислений увеличится до 45%. Местные бюджеты составляют 70-90% бюджета всего Соединенного Королевства.

Налог на корпорации в Германии распределяется в бюджет федерации и бюджет земель их расчета 50/50. Общий размер налоговых поступлений в Германии перечисляется в размере 48% в федеральный бюджет, 34% - в бюджеты земель, 13% - в местные бюджеты, 5% - в фонд Европейского экономического сообщества [6, с.35].

В таблице 1 представлены налоговые доходы государственного бюджета, приходящиеся на одного жителя государства ряда стран Евросоюза и России.

Таблица 1.

Налоговые доходы государственного бюджета ряда стран Евросоюза и РФ, (долл. США на душу населения)

Страны	Налоговые доходы			Темп прироста (%)		
	2015г.	2016г.	2017г.	2016/2015	2017/2016	2017/2015
Германия	16379	15724	16875	- 4,00	7,32	3,03
Великобритания	13763	13608	13834	- 1,13	1,66	0,52
Франция	19412	18618	19731	- 4,09	5,98	1,64
Швеция	25220	24216	25809	- 3,98	6,58	2,34
Дания	28624	27134	29294	- 5,21	7,96	2,34
Россия	2316	2465	2484	6,43	0,77	7,25

Рассматривая значения налоговых доходов государственного бюджета стран Европы, мы видим, что наибольшие налоговые доходы за 2015-2017гг. были получены в Дании в 2017г. доход составил 29294 (долл. США на душу населения). Близка к Дании по анализируемым показателям Швеция, ее налоговые доходы за 2017г. достигли 25809 (долл. США на душу населения), что на 6,58% больше чем в 2016г. Во Франции в период 2016-2017гг. доход составил 19731 (долл. США на душу населения). В Германии 2016г. был обусловлен спадом налоговых доходов государства на 4% по сравнению с 2015г. Относительно небольшие налоговые доходы поступили в бюджет Великобритании по сравнению со своими союзниками по ЕС и составили в

2017г. 13834 (долл. США на душу населения), что на 0,52% больше чем 2017г. [3, с.65].

При сравнении всех налоговых систем вышеназванных государств нужно учитывать, что у каждой страны был и есть свой путь, своя история, свои традиции. Соответственно, и экономика у каждой страны индивидуальна [4, с.15].

Тем не менее, во всех странах, кроме России, более эффективный прогрессивный характер налогообложения. Возможно, российское общество не готово к введению прогрессивной шкалы, но все равно со временем государство обратится к данному вопросу. Положительным моментом для населения является то, что в России сохраняется низкий уровень налоговой нагрузки. В большинстве случаев налоговые системы многоуровневые, что связано с широким распространением федеративного административно - территориального устройства.

Таким образом, в настоящее время не существует какой-либо идеальной налоговой системы. На наш взгляд, каждая рассмотренная в исследовании налоговая система зарубежных стран продумана конкретно для своего государства. В них есть как положительные, так и отрицательные моменты, поэтому нельзя бездумно копировать ту или иную налоговую систему применительно для другого государства, а, нужно использовать лишь наиболее эффективные инструменты.

Список литературы:

1. Абдурахманова Р.С. Зарубежный опыт построения налоговых систем // Прорывные научные исследования: проблемы, закономерности, перспективы. - 2017. - с. 281-284.
2. Байдак Л.А. Налоговая система России и зарубежных стран // Наука молодых - будущее России. - 2017. - с. 29-34.
3. Блинова А.Е. Налоговые системы России и зарубежных стран: результаты сравнительного анализа // Молодежный научный форум. - 2018. - с. 65-72.
4. Дубровская Ю.В. Сравнительная характеристика налоговых систем Российской Федерации и Германии // Современные научные исследования и разработки. - 2018. - №3.

5. Трайзе С.А. Налоговые системы России и зарубежных стран: характеристика, анализ, сравнение // Право и общество в условиях глобализации: перспективы развития. - 2018. - с. 291-294.
6. Тсукаева М.Р. Возможность использования опыта зарубежных стран в реформировании российской налоговой системы // Актуальные направления и перспективы развития национальной экономики. - 2018. - с. 35-42.

КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННЫХ УНИВЕРСИТЕТОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Шичко Людмила Александровна

*магистрант, УО «Белорусский государственный университет информатики
и радиоэлектроники»,
Республика Беларусь, г. Минск*

Пархименко Владимир Анатольевич

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
УО «Белорусский государственный университет информатики
и радиоэлектроники»,
Республика Беларусь, г. Минск*

В системе высшего образования Республики Беларусь последние несколько лет происходят значительные изменения – учреждения высшего образования, помимо традиционных образовательной и научной функций, играют роль полноправного экономического субъекта. Деятельность университетов охватывает разработку и трансфер технологий, коммерциализацию результатов научно-технической деятельности и продвижение на международный рынок высоких технологий, управление интеллектуальной собственностью с целью получения прибыли. Следовательно, современный университет играет одну из важных ролей в социальном и экономическом развитии государства.

Согласно Указу Президента Республики Беларусь от 4 февраля 2013 г. № 59 «О коммерциализации результатов научной и научно-технической деятельности, созданных за счет государственных средств» коммерциализация результатов научно-технической деятельности есть введение в гражданский оборот и (или) использование для собственных нужд результатов научно-технической деятельности либо товаров (работ, услуг), созданных (выполняемых, оказываемых) с применением данных результатов, обеспечивающих достижение экономического и (или) социального эффектов [1, с. 5]. Под результатом научно-технической деятельности понимают объекты

интеллектуальной собственности, созданные при осуществлении научной и научно-технической деятельности полностью или частично за счет средств республиканского и (или) местных бюджетов, в том числе государственных целевых бюджетных фондов, а также государственных внебюджетных фондов [1, с. 4].

Коммерциализация результатов научно-технической деятельности университетами Республики Беларусь осуществляется преимущественно путем выполнения НИОКР в рамках заданий государственных программ различного уровня и по хозяйственным договорам с резидентами Республики Беларусь посредством освоения полученных результатов у конечного заказчика, изготовления и поставки инновационной продукции по международным контрактам с нерезидентами Республики Беларусь с последующей передачей прав на полученные результаты зарубежному заказчику, использования результатов научно-технической деятельности в собственном производстве либо трансфера результатов научно-технической деятельности.

Учреждение образования «Белорусский государственный университет информатики и радиоэлектроники» в 2014–2018 годах участвовало в выполнении более 300 тем по заданиям государственных программ различного уровня. Создано более 50 объектов права промышленной собственности. Лицензионных платежей за использование объектов интеллектуальной собственности в университет не поступало [2, с. 31–37].

В виду слабого взаимодействия науки и реального сектора экономики республики в области трансфера технологий и научно-технических разработок в качестве основных способов коммерциализации результатов научно-технической деятельности университетом в последние пять лет определены выполнение НИОКР по хозяйственным договорам с резидентами Республики Беларусь посредством освоения полученных результатов у конечного заказчика и выполнение международных контрактов с нерезидентами Республики Беларусь с последующей передачей прав на полученные результаты. Так, процентное соотношение бюджетного и внебюджетного финансирования

в 2014 году составило 52,3 и 47,7 % соответственно, в 2015 году – 44,8 и 55,2 % соответственно, в 2016 году – 26,2 и 73,8 % соответственно, в 2017 – 18,3 и 81,7 % соответственно [2, с. 59].

Несмотря на значительный рост внебюджетного финансирования посредством выполнения хоздоговорных работ и международных контрактов нерешенным остается вопрос о коммерциализации результатов научно-технической деятельности, созданных за счет государственных средств. Согласно Указу Президента Республики Беларусь от 4 февраля 2013 г. № 59 «О коммерциализации результатов научной и научно-технической деятельности, созданных за счет государственных средств» в случае необеспечения обязательной коммерциализации государственные средства «считаются использованными с нарушением бюджетного законодательства... и подлежат взысканию в бесспорном порядке в соответствующий бюджет» [1, с. 2].

Низкая восприимчивость предпринимательской среды к инновациям обусловлена наличием следующих проблемных областей в области коммерциализации результатов научно-технической деятельности:

- внешние и внутренние экономические риски, конкуренция;
- финансирование научно-технических разработок;
- низкая эффективность (частичное отсутствие) стратегического управления процессом коммерциализации;
- развитость инфраструктуры процесса коммерциализации;
- отсутствие системы управления интеллектуальной собственностью;
- развитие нормативно-правовой базы коммерциализации результатов научно-технической деятельности;
- кадровое обеспечение;
- технический уровень разрабатываемой научно-технической продукции.

В рамках перечисленных проблемных областей определены проблемные факторы, влияющие на эффективность коммерциализации результатов научно-технической деятельности университетов:

- отсутствие эффективного механизма выявления результатов научно-технической деятельности, имеющих потенциал к коммерциализации на внутреннем и внешнем рынках научно-технической продукции;
- низкая эффективность применяемых методик оценки рыночной стоимости результатов научно-технической деятельности;
- отсутствие упорядоченного механизма коммерциализации результатов научно-технической деятельности;
- отсутствие эффективной системы мониторинга создаваемых научно-технических разработок;
- низкий уровень стимулирования создания научно-технических разработок;
- нацеленность на патентование, а не на коммерциализацию;
- нацеленность на получение краткосрочных выгод от коммерциализации результатов научно-технической деятельности;
- низкое кадровое обеспечение;
- неразвитость внутренней и внешней инфраструктуры коммерциализации результатов научно-технической деятельности;
- неполнота нормативно-правовой базы коммерциализации результатов научно-технической деятельности.

Решение обозначенных проблем лежит в плоскости формирования и совершенствования эффективного организационно-экономического механизма коммерциализации результатов научно-технической деятельности в университетах, включая создание методической основы эффективного обращения с объектами интеллектуальной собственности, развитие внутренней и внешней инновационной инфраструктур, включение университетов в региональные, отраслевые и международные инновационные системы, а также создание системы профессиональной подготовки специалистов в сфере коммерциализации.

Список литературы:

1. Указ Президента Республики Беларусь от 04.02.2013 № 59 «О коммерциализации результатов научной и научно-технической деятельности, созданных за счет государственных средств». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: http://www.instlab.by/data/downloads/ukaz_presid_rb_04_02_2013_n59.pdf. (Дата обращения: 02.01.2019).
2. Отчет о научной и инновационной деятельности учреждения образования «Белорусский государственный университет информатики и радиоэлектроники» в 2014–2018 годах. – Минск: БГУИР, 2014–2018. – С. 31–37, 59.

ПРОБЛЕМЫ ПОЛИСЕМИИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ

Шишкина Татьяна Геннадиевна

*Студент, Старооскольский филиал Белгородского государственного
национального исследовательского университета,
РФ, г. Старый Оскол*

Фирсова Дарья Николаевна

*Студент, Старооскольский филиал Белгородского государственного
национального исследовательского университета,
РФ, г. Старый Оскол*

В нашей статье мы рассмотрим семантические отношения в экономической терминологии. Каждая языковая единица вступает в различные отношения с языковой единицей другого уровня языка и между собой. Важное место среди них занимает полисемия. Термин «полисемия» произошел от греческого слова «polisemos» - «много знаков» и его синонимом является лексема «многозначность».

Вслед за А.Г Ходаковой, под полисемией мы понимаем «обозначение термином разных денотатов, относящихся к одной или нескольким близким областям знания, отражающее логико-содержательные связи общих когнитивных признаков данной области знания»[5].

Основная причина, породившая полисемию во всех языках мира, является очевидной: однозначное соответствие выражения и содержания в естественном языке было бы не экономным и затруднило бы для носителей языка пользование им.

Исследование проблемы полисемии в трудах учёных-лингвистов [1,3,4] свидетельствует об отсутствии единой точки зрения на данное явление в терминологии.

Явление полисемии в терминологии рассматривается как нежелательное и порождает разногласие среди различных лингвистических школ.

Одни ученые полагают, что в терминологии такое явление, как полисемия однозначно исключено, в то же время ряд других лингвистов наоборот допускают наличие многозначности.

Однако в последнее время признаётся, что полисемантичесность присуща терминам в не меньшей степени, чем общелитературным словам. Мы считаем, что явление полисемии является естественным процессом пополнения экономической терминологии русского языка.

Известно, что 77% анализируемых языковых единиц составляют однозначные слова. Это свидетельствует о стремлении термина к выражению строго определенного понятия, например: аджастер, акция, аудитор, банкнота, бартер, бенефициар, бизнесмен, брокер, варрант, ваучер, дивиденд, дилер, дистрибьютор, доллар, инвестор, индекс, инжиниринг, коммерция, лизинг, маркетинг, менеджер, номинал, облигация, овердрафт, офис, пенс, приватизация, риэлтер, сплит, сюрвейер, трест, фиксинг, фирма, франчайзинг, фунт стерлингов, фьючерс, хедж и др. В результате проведенного анализа языкового материала нашей картотеки было установлено, что среди исследуемых единиц 23% являются полисемантами: листинг, дилинг, клиринг, спрэд, аутрайт, андеррайтинг, бизнес, мерчандайзинг, менеджмент, джоббер.

Например, слово менеджмент (англ. management - управление, заведование, организация) имеет два значения: 1) совокупность принципов, форм, методов, приемов и средств управления производством и производственным персоналом с использованием достижений науки управления; 2) руководство предприятия, фирмы, руководящий орган.

Если нам удастся поднять уровень производственного менеджмента, ввести современные производственные системы, многое изменится.

Для полисемантических экономических терминов характерна не только внутригрупповая, но и межгрупповая полисемия - термин может употребляться в нескольких лексико-семантических группах.

Например, спрэд имеет три значения:

1) разница между ценой на выпущенные ценные бумаги, уплаченной инвестором и полученной эмитентом, равна сумме продажной скидки и комиссии за управление и размещение;

2) разница между курсом покупателя и курсом продавца;

3) одновременная покупка и продажа фьючерсных контрактов на один и тот же товар с разными сроками поставки [2, 626].

В первом и втором значениях лексема спрэд входит в семантическую группу «финансовые соотношения, показатели, величины», а в третьем значении данная лексема принадлежит к группе «названия финансовых услуг и операций» Спрэд к пятилетним казначейским облигациям США составил 260 базисных пунктов.

Они исходили из того, что справедливый спрэд (разница в доходностях) между облигациями двух компаний должен зависеть не от валюты выпусков, а только от надежности эмитент. документами.

Термины представляют отвлеченные имена существительные, которые в языке-источнике означают процесс, действие, т. е. то значение, которое выражали производящие глаголы.

К таким терминам мы отнесли следующие лексемы: андеррайтинг (от англ. to underwrite - 'подписывать'), мерчендайзинг (от англ. to merchandise - 'торговать'); клиринг (от англ. clear - 'очищать, вносить ясность')[2]. В качестве первичного, основного значения этих имен, как правило, выступает значение процесса.

Но, перейдя в новое качество, став именем существительным, эти слова развивают органически присущие категории имен предметные значения, которые логически вытекают из значения процесса, когда действие как бы внутреннее перерождается в предмет.

По данным питерского агентства CBonds, в феврале российские трейдеры заключили биржевых сделок с корпоративными бондами на 70,3 млрд. руб., более чем вдвое превысив январские показатели (Ведомости. 4.03. 2009). В рыночной деятельности данный термин обозначает 'физическое лицо, уполномоченное членом секции фондового рынка ММВБ проводить операции с ценными бумагами в системе торгов от имени члена секции на основании доверенности.

В результате объем торгов в классической секции РТС едва превысил \$3 млн., на ММВБ трейдеры наторговали менее чем на 8 млрд. руб. (меньше, чем средний оборот в последние недели прошлого года).

Таким образом, экономическая терминосистема, являясь одним из явлений общественной жизни, близка к лексике общего употребления.

У слов, попадающих из общеупотребительной лексики в узкоспециальную сферу функционирования, появляется целый ряд новых семантических признаков, вследствие чего происходит дифференциация терминологического значения и термин становится многозначным.

Следовательно, полисемия в экономической терминологии - явление объективно существующее.

Список литературы:

1. Самарин А.В. Кросс-мобильность теории фрейма в системе научных знаний // «Фундаментальные исследования», № 6.3., 2012. – С.604-609.
2. Samarina V. P., Skufina T. P., Baranov S.V. Samarina A.V. Some Problems of Anti-recessionary Public Management in Russia at Present. Management of Systems of Socio-Economic and Legal Relations in Modern Conditions of Development of Education and Society. Vol.6, No 6S, 2016, p.38-44. URL:<http://econjournals.com/index.php/irmm/article/view/2917>
3. Обухова О. В. Тематическая дистрибуция неологизмов в современном английском языке [Текст] / О. В. Обухова // Молодой ученый. — 2011. — №1. — С. 143-148
4. Скребнёв, Ю.М. Основы теории языка и речи [Текст] / Ю.М. Скребнёв. – М.: Наука, 2012. – 212 с.
5. Шишкина Н.М. Национальная специфика полисемии глаголов речевой деятельности в русском и английском языках [Текст] / Шишкина Н.М. Дис. канд. филол. наук: 10.02.19: Воронеж, 2004 183 с.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ КАК ВЫЗОВ ДЛЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ

Яровой Максим Владимирович

*студент, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Волковицкая Елена Николаевна

*студент, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Смертина Елена Николаевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Аннотация. Появление и внедрение новых цифровых технологий или коротко – цифровизация – трансформируют многие аспекты повседневной жизни людей, а также способ организации и функционирования экономики и общества. Масштабы и скорость изменений, вызванных цифровым преобразованием, заметны и порождают большое количество проблем для государственного регулирования. Это также меняет характер государственной экономической политики путем появления нового набора возможных инструментов для поддержки разработки законов.

Ключевые слова: цифровая экономика, налоговая система, размывание прибыли, смещение прибыли, интеллектуальная собственность.

Повсеместное распространение электронных устройств, новых средств связи и «умных» технологий приносят значительные изменения, которые глубоко влияют на характер экономических отношений и рынки в целом. Информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) стали частью основополагающей инфраструктуры для бизнеса и общества, о чем свидетельствует сильная зависимость от эффективных и широко доступных информационных сетей и услуг связи, данных, программного и аппаратного обеспечения.

В изменяющейся экономической среде задачи для правительства и законодателей являются сложными. Что касается вопросов налогообложения, это означает, что разработка и реализация налоговой политики должны быть спроектированы таким образом, чтобы учитывать изменяющуюся среду, и, в то же время, быть достаточно четкими, чтобы обеспечить определенность и прозрачность, способствующие устойчивому долгосрочному экономическому росту.

Цифровизация имеет широкий спектр последствий для налогообложения, т.к. влияет на налоговую политику и налоговое администрирование как на национальном, так и на международном уровнях, предлагая новые инструменты и ставя новые задачи. В результате это изменения в налоговом регулировании для соответствия реалиям новой экономики оказались в центре глобальных дебатов о том, продолжают ли международные налоговые правила выполнять свои функции в условиях все более меняющейся обстановки.

В течение ряда лет политические лидеры, средства массовой информации и гражданское общество во всем мире выражали растущую обеспокоенность по поводу налогового планирования транснациональных корпораций (ТНК), которые используют пробелы во взаимодействии налоговых систем разных государств для искусственного сокращения налогооблагаемого дохода или перевода прибыли в юрисдикции (так называемы офшоры) с низкими налоговыми ставками, но в которых экономическая деятельность незначительна или вообще отсутствует [1]. В ответ на эту проблему и по просьбе G20 в июле 2013 года Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) разработала план действий по решению проблемы размывания и смещения прибыли (от англ. Base Erosion and Profit Shifting – BEPS) [2]. В результате был запущен соответствующий проект для устранения пробелов и несоответствий в международной налоговой системе, которые способствуют смещению прибыли ТНК от юрисдикции, где происходит основная экономическая деятельность и создание стоимости.

Размывание и смещение прибыли приводят к потере доходов для правительств, которая, по консервативным оценкам, составляет от 4% до 10%

мирового корпоративного подоходного налога, то есть от 100 до 240 миллиардов долларов США в год на основе данных 2014 года. Амбициозный план действий из 15 пунктов по решению этой проблемы был построен вокруг трех ключевых шагов:

- улучшить согласованность внутренних правил, которые влияют на трансграничную деятельность;
- укрепить требования к содержанию, чтобы обеспечить согласованность налогообложения с местом экономической деятельности и создания стоимости;
- повысить прозрачность и определенность для бизнеса и правительств.

Окончательный пакет мер, который был представлен в октябре 2015 года, представлял собой комплексный инструментарий для правительств. Однако несмотря на прогресс, достигнутый в решении проблемы переноса прибыли в рамках этого пакета мер, сохраняющаяся обеспокоенность по поводу способности существующих налоговых правил удовлетворять потребности быстро меняющейся экономики выразили министры финансов G20 на их встрече в Баден-Бадене в марте 2017 года, и запросили, чтобы созданная ранее Целевая группа по цифровой экономике (от англ. Task Force on the Digital Economy – TFDE) представила промежуточный отчет к началу 2018 года. Промежуточный отчет о налоговых проблемах, связанных с цифровизацией, вышел в срок, в нем был представлен углубленный анализ создания стоимости в различных цифровых моделях бизнеса, также были описаны основные характеристики цифровых рынков [3]. В частности, были определены три характеристики, которые часто наблюдаются в определенных бизнес-моделях с высокой степенью цифровизации:

1. «Масштаб без массы». Цифровизация позволила предприятиям во многих секторах размещать различные производственные процессы в разных странах и в то же время получать доступ к большему количеству клиентов по всему миру. Цифровизация также позволяет некоторым предприятиям активно присутствовать на региональном рынке без какого-либо значительного

физического присутствия, тем самым достигая операционного локального масштаба без локальной массы.

2. Зависимость от нематериальных активов, включая интеллектуальную собственность (ИС). Анализ также показывает, что предприятия, активно применяющие цифровые технологии, характеризуются объемными инвестициями в нематериальные активы, особенно в активы ИС, которые могут принадлежать бизнесу или арендоваться у третьей стороны. Для многих таких предприятий интенсивное использование активов ИС, таких как программное обеспечение, поддерживающие их сервисы, веб-сайты и многие другие важные функции, является центральным элементом их бизнес-моделей.

3. Большой объем данных, участие пользователей и их взаимодействие с ИС – обычно наблюдаются в бизнес-моделях предприятий с высокой степенью цифровизации. Выгоды от анализа данных также могут возрасти с увеличением объема собранной информации, связанной с конкретным пользователем или клиентом. Важная роль, которую может играть участие пользователей, видна в случае социальных сетей, где без данных, сетевых эффектов и пользовательского контента не было бы таких компаний, какими мы их знаем сегодня. Однако степень участия пользователя не обязательно коррелирует со степенью цифровизации: например, облачные вычисления можно рассматривать как бизнес с более высокой степенью цифровизации, который предполагает лишь ограниченное участие пользователей.

Кроме того, было признано, что эти характеристики, как ожидается, станут общими для еще большего числа фирм, поскольку цифровизация продолжается.

В промежуточном отчете подчеркивается важность рассмотрения последствий этих трех характеристик для международной налоговой системы. Они поднимают важные вопросы, касающиеся распределения налоговых прав между юрисдикциями (правила «взаимосвязи») и определения соответствующей доли прибыли ТНК, которая будет облагаться налогом в данной юрисдикции (правила «распределения прибыли»).

При оценке последствий цифровой трансформации для международных налоговых правил, в промежуточном отчете была рассмотрена взаимосвязь между тремя характеристиками, часто наблюдаемыми в сильно цифровизированных фирмах, и созданием стоимости в новых и развивающихся бизнес-моделях. Что касается первых двух характеристик, то они актуальны для целей налогообложения. Однако в равной степени признается, что их можно найти в той или иной степени в более традиционных бизнес-моделях и они стали более заметными в зависимости от глобализации в целом.

Напротив, что касается третьей характеристики (то есть данных, участия пользователей и их взаимодействия с ИС), нет единого мнения о том, следует ли и в какой степени этот фактор рассматривать как способствующий созданию добавленной стоимости.

В заключении стоит отметить, что помимо международных налоговых правил, другие элементы современной налоговой системы формируются под воздействием преобразующего воздействия цифровых технологий, которые создают как возможности, так и проблемы.

Список литературы:

1. «Офшоризация экономик стала мировой эпидемией, заявил Путин» – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://ria.ru/20140610/1011508876.html>
2. Action Plan on Base Erosion and Profit Shifting, OECD Publishing, Paris, 2013 – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: https://read.oecd-ilibrary.org/taxation/action-plan-on-base-erosion-and-profit-shifting_9789264202719-en.
3. Tax Challenges Arising from Digitalisation – Interim Report 2018 – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: https://read.oecd-ilibrary.org/taxation/tax-challenges-arising-from-digitalisation-interim-report_9789264293083-en (дата обращения 7.01.2019).

СЕКЦИЯ 6. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

ПРОБЛЕМЫ СООТНОШЕНИЯ ПОНЯТИЙ «ВРЕД», «УЩЕРБ» И «УБЫТКИ» В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Ардаширова Камилла Ильдаровна
студент, Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа

Резяпова Гузель Фратовна
научный руководитель, канд. филос. наук, доцент,
Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа

Русский язык считается одним из самых богатых языков мира. Он содержит невероятное множество слов с абсолютно разными, но в то же время и схожими значениями. В гражданском праве существуют такие часто встречающиеся понятия, как «вред», «ущерб» и «убытки».

Проблема их соотношения и разграничения существовала всегда. Наиболее часто понятие «вред» отождествляют с такими терминами, как «убытки» и «ущерб», а в уголовном праве его отождествляют с понятием «ущерб».

Данные понятия используются повсеместно и всегда несут в себе разный смысл, поэтому в различных учебных пособиях, статьях и даже в нормативно-правовых актах не существует единого толкования данных понятий [3, с. 329]. Советский юрист С.Н. Братусь как-то сказал, что «право требует четких и ясных формулировок при определении границ того или иного понятия, требует формальной логики».

Четкость и ясность законов - одно из важнейших условий их правильного применения и действенности». Особенно важную роль эта четкость играет при употреблении законодателем в том или ином законе терминов «вред», «ущерб»

и «убытки». Поэтому разграничение этих понятий для юриспруденции очень необходимо.

Если мы обратимся к толковым словарям русского языка, то мы сможем заметить то, что рассматриваемые нами термины считаются равнозначными. Но при обращении к их юридическому значению выясняется, что понятие «вред» шире, чем понятия «убытки» и «ущерб». В гражданском праве существуют две точки зрения, относящиеся к данным понятиям.

К первой точке зрения относятся такие российские юристы, как М.И. Брагинский, В.В. Витрянский.

Они считают, что эти понятия не являются равнозначными.

По их мнению, сфера применения понятия «вред» ограничивается нормами деликтных обязательств и выступает как одно из условий гражданско-правовой ответственности либо как один из элементов состава гражданского правонарушения.

Ведь, действительно, термин «вред» ассоциируется с последствиями любого правонарушения.

Сторонники второй точки зрения считают, что все три понятия, о которых идет речь, являются тождественными.

Например, К.М. Варшавский утверждал, что «под вредом следует понимать некомпенсированный имущественный ущерб». То есть, автор подводит нас к тому, что после осуществления выплаты определенной денежной суммы потерпевшей стороне «ущерб» как бы становится «вредом» [2, с. 98].

Нам представляется, что приведенный подход к пониманию обозначенной проблемы как нельзя лучше характеризует сущность подмены понятий "ущерб" и "вред".

Мы больше склоняемся к первой точке зрения по данному вопросу. Ведь, во-первых, такое широкое понятие, как «вред» может рассматриваться в различных аспектах: в социальном, фактическом и юридическом. В ст. 1064 ГК РФ, обозначая последствия, которые могут возникнуть при посягательстве на

личность или имущество гражданина или юридического лица, законодатель использует единый термин «вред». Термин "ущерб" в этом случае вообще нельзя употребить из-за невозможности его реальной денежной оценки при причинении вреда личности и его нематериальным благам.

Во-вторых, в теории гражданского права вред всегда является одним из элементов состава гражданского правонарушения и является основанием для привлечения к ответственности за причинение.

В-третьих, проанализировав ст. 15 ГК РФ можно смело утверждать то, что законодатель разграничивает понятия «ущерб», «убытки», «вред».

Он определил режим их правового применения в зависимости от нарушения объектов гражданских прав.

В ст. 12 ГК РФ приводится такой способ защиты гражданских прав, как возмещение убытков, при этом способы такого возмещения не указаны.

Здесь же законодатель говорит и о таком способе защиты, как «компенсация морального вреда», тем самым он разграничивает понятия «вред» и «убытки», так как «возмещения вреда» как самостоятельного способа защиты гражданских прав в Кодексе нет [1, с. 8].

Понятие «убытки» также раскрывается в юридической энциклопедии под редакцией правоведа М.Ю. Тихомирова.

Это есть ни что иное, как расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение его имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода).

Таким образом, утверждение правоведа О.С. Иоффе о том, что «убытки - самостоятельное понятие по отношению к понятию вреда, применяется ли последнее в вещественном или социальном смысле» можно считать верным.

При нарушении договорных обязательств чаще всего используется понятие «убытки».

Они представляют собой отрицательные последствия в имущественной сфере кредитора, вызываемые неисполнением или ненадлежащим исполнением условий договора одной из сторон.

В убытки принято включать прямой действительный имущественный ущерб и неполученные доходы (упущенную выгоду).

Таким образом, можно говорить о том, что понятие «ущерб» применительно к имущественному вреду является его составной частью.

Анализ норм ГК РФ, регулирующих правоотношения, связанные с причинением вреда, позволяет установить то, что термин «ущерб» законодателем не применяется.

Он использует только понятие «вред». Но это не означает, что при причинении имущественного вреда у потерпевшего не могут не возникать реальный ущерб или упущенная выгода.

Подводя итоги, мы можем сделать вывод о том, что понятия «вред», «убытки» и «ущерб» не являются тождественными. Более того, первый должен употребляться и пониматься в более широком смысле по отношению к остальным двум.

Следовательно, возмещение убытков нельзя считать равным возмещению вреда или ущерба. Они различны по своему характеру возникновения и могут регулироваться различными нормами права.

Конечно, юристам и ученым предстоит долгий путь по разработке этой темы. Ведь для правильной юридической квалификации необходимо уметь различать и разграничивать все понятия, чтобы обеспечить качественную защиту имущественных прав и интересов.

Список литературы:

1. Пешкова О.А. Соотношение понятий "вред", "убытки", "ущерб" // Мировой судья, 2010. №7. С. 7-12.
2. Садиков О.Н. Убытки в гражданском праве Российской Федерации. М.: Статут, 2009. 121с.
3. Ярошенко К.Б. Понятие и состав вреда в деликтных обязательствах // Проблемы современного гражданского права, 2016. С.328-341.
4. Гражданский кодекс РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 28.11.2018 г.)

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ЖЕСТОКОЕ ОБРАЩЕНИЕ С ЖИВОТНЫМИ

Ардаширова Камилла Ильдаровна

*студент, Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа*

Ситдикова Гузель Зуфаровна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа*

Еще с древних времен человек бок о бок шел с животными. Сначала люди на них охотились, потом стали использовать в сельском хозяйстве, в битвах, при передвижениях. И постепенно животные стали друзьями человека, частью его жизнью. В современном мире общество уже не смотрит на животных только как на средство передвижения или еду. Очень много людей переходит на вегетарианский образ жизни, отказываясь от мяса и считая, что у животных есть такие же права на жизнь, как и у человека. Все больше и больше людей заводят себе питомцев, начиная с кошек и собак, заканчивая змеями и ящерицами. Они не только кормят их и заботятся о них, они считают их своими друзьями и, возможно, даже делятся с ними своими переживаниями.

Но не все люди такие, и в XXI веке уровень жестокости в мире чрезвычайно высок. Поэтому существует уголовная ответственность за жестокое обращение с животными, предусмотренная ст. 245 УК РФ. Проанализировав данную статью, можно сделать вывод о том, что жестокое обращение – это причинение им боли, увечий, страданий и даже гибель из хулиганских или корыстных побуждений [3, с. 295]. Причинить боль или физические страдания можно путем систематического избивания животного, оставления его без пищи и воды на длительный промежуток времени, проводя на нем ненаучные опыты, использования его в различных схватках, натравливания животных друг на друга, охоты негуманными способами и т.д.

10 ноября 2017 года в Государственной Думе состоялся «круглый стол» комитета по экологии и охране окружающей среды под председательством

Владимира Бурматова. На нем обсуждался законопроект «О внесении изменений в статью 245 Уголовного кодекса Российской Федерации и статьи 150 и 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации». Председатель отметил, что статистика по правоприменению статьи 245 УК «практически нулевая - 6 осужденных за три года». Член правления Российского общества защиты животных «Фауна» Илья Блувштейн считает, что ежегодно в России могли бы быть зарегистрированы сотни тысяч преступлений, которые можно квалифицировать как жестокое обращение с животными, если бы соответствующая статья УК была сформулирована иначе. Доктор Виктор Ханьков подчеркнул тот факт, что, согласно статистике по серийным маньякам и убийцам, более 60% из них, как позже выяснялось, в детстве издевались над животными. Его поддержал президент фонда «Друг» Игорь Молоков, который привел статистику прямой зависимости издевательств над животными в семье и жертвами семейного насилия.

Необходимость принятия данного законопроекта состояла в том, что он переквалифицировал правонарушения по 245 статье в среднюю степень тяжести для применения ее правоохранительными органами без дополнительных депутатских запросов. Отягчающим признаком, за который может быть дан максимальный пятилетний срок заключения, станет, например, особая жестокость по отношению к нескольким животным или в присутствии несовершеннолетних и другие.

При применении данной статьи мы выделили несколько проблем. Деяния подпадают под данную статью только при одновременном наличии нескольких условий:

1. последствия в виде гибели животного или наличия увечий;
2. мотива — хулиганского или корыстного;
3. способа совершения преступления.

Таким образом, можно сделать вывод, что не за все подобные деяния можно понести уголовную ответственность.

Далее следует отметить то, что ст. 20 УК РФ приводит ряд статей, в который в качестве исключения уголовная ответственность наступает не с 16, а с 14 лет. И, стоит отметить, что рассматриваемой нами статьи в данном списке нет. А это значит, что уголовная ответственность за жесткое обращение с животными наступает лишь с 16 лет. Но ведь чаще всего субъектами таких преступлений являются лица в возрасте от 14 до 17 лет. По мнению детского психолога С. Меркуловой, ребенок уже в 5-летнем возрасте осознает, что собака или кошка живые и испытывают боль. Поэтому, нет сомнений в том, что даже в 12-14 лет ребенок уже может осознавать, что он не только делает кому-то больно, а в принципе поступает неправильно.

Жестокость по отношению к животным, их истязание и последующая безнаказанность формирует у граждан, а особенно у подростков и молодежи, чувства равнодушия к страданиям живых существ. Не получая должной оценки и наказания, жестокость принимает устойчивый характер и постепенно превращается в черту личности, что впоследствии способствует иным антиобщественным проступкам, порождает агрессивность и насилие по отношению к окружающим, вандализм, облегчает вступление на путь преступлений. Ведь за жестоким обращением с животными может последовать что-то серьезнее, например, убийство человека.

Следующей проблемой является то, что ст. 173 ГК РФ относит животных к числу имущества, при обращении с которым граждане должны придерживаться принципа гуманности. То есть, если деяние совершено при отсутствии признаков, о которых мы говорили выше, то его квалификация по данной статье невозможна. И если животное физическому или юридическому лицу, то деяние будет образовывать состав преступления, предусмотренного ст. 167 УК РФ (умышленное уничтожение или повреждение чужого имущества).

Ну и наконец, нельзя не упомянуть о мере наказания. На данный момент существует невероятное множество различных способов совершения данного преступления, которые могут отличаться особой жестокостью, а наказанием будет лишь штраф. В некоторых случаях, как показывает судебная практика, и

вовсе уголовные дела прекращаются вследствие деятельного раскаяния [4, с. 119]. Таким образом, преступники избегают наказания за совершенное деяние, увеличивая тем самым степень общественной опасности рассматриваемого преступления. Если раньше штраф и был неким сдерживающим фактором, то сейчас такое наказание уже никого не пугает.

Проанализировав рассматриваемую нами статью, мы пришли к выводу, что нужно полностью пересмотреть данную статью и внести в нее следующие изменения:

1. Снизить возраст привлечения к уголовной ответственности за данное преступление до 14 лет;
2. Ужесточить наказание до лишения свободы сроком от 2 лет;
3. Пересмотреть понимание животных и отнесение их к имуществу;
4. Убрать взаимозависимость между условиями, лишь с наступлением которых субъект преступления будет нести уголовную ответственность;
5. Для профилактики подобных преступлений стоит уже с раннего возраста проводить с детьми различные беседы, объясняя, как нужно обращаться с животными, причем не только с домашними, но и с свободно живущими.

В настоящее время инициатива и настойчивость борцов за права животных и правильная реализация указанных предложений будет способствовать эффективной борьбе с преступлениями в данной сфере и повысит уровень гуманного отношения к животным в обществе.

Список литературы:

1. Бочаров Е.В. Уголовная ответственность за жестокое обращение с животными. Тамбов, 2013. 165 с.
2. Иксатова С. Т. Привлечение к уголовной ответственности за жестокое обращение с животными // Вестник ЧитГУ, 2010. № 7 (64). С. 50-54.
3. Маслова А. В. Проблемы привлечения к уголовной ответственности за жестокое обращение с животными // Молодой ученый, 2017. №5. С. 294-296.

4. Сычёва А. В. Проблематика привлечения к ответственности за преступления в сфере жестокого обращения с животными // Юридические науки, 2015. № 3. С. 119-127.
5. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. №63-ФЗ. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 20.11.2018).
6. Гражданский кодекс РФ от 30.11.1994 г. №51-ФЗ. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 20.11.2018).

ОСОБЕННОСТИ УЧАСТИЯ АДВОКАТА КАК ПРЕДСТАВИТЕЛЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Ардаширова Камилла Ильдаровна
студент, Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа

Курбанов Дени Абасович
научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа

На современном этапе развития общества постоянно происходят различные перемены, появляется что-то новое. Человечество развивается и не стоит на месте. Люди стремятся повысить свою правовую грамотность, тем самым все чаще обращаются в суд, чтобы защитить свои нарушенные или оспариваемые права, свободы и законные интересы.

Но, естественно, человеку, чья жизнь не связана с юриспруденцией, тяжело самостоятельно представлять свои интересы в суде по гражданским делам. Ведь в этом деле важно быть юридически подкованным человеком и знать основы юриспруденции.

Именно поэтому многие граждане и организации прибегают к помощи независимых профессиональных советников по правовым вопросам, к которым можно отнести и адвокатов [1, с. 42].

Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» называет адвокатами тех лиц, которые получили право на осуществление адвокатской деятельности в специальном предусмотренном в законе порядке.

Сама адвокатская деятельность определяется как «квалифицированная юридическая помощь, оказываемая на профессиональной основе лицами, получившими статус адвоката, физическим и юридическим лицам в целях защиты их прав, свобод и интересов, а также обеспечения доступа к правосудию».

В российском законодательстве деятельность адвоката-представителя в судопроизводстве имеет множество особенностей, которые обусловлены организационно-правовым и процессуально-правовым положением адвоката.

В совокупности эти особенности выражаются в том, что:

- гражданско-процессуальная деятельность адвокатом-представителем осуществляется как профессиональным юристом, обладающим хорошим объемом знаний и опытом, что позволяет умело и квалифицированно выполнять поставленные задачи, возлагаемые на него законом и доверителем;

- он хорошо знает свои функции в гражданском процессе;

- адвокат обладает и правильно использует свой широкий арсенал предусмотренных законом мер и способов выполнения профессиональных задач и обязанностей;

- он точно знает о видах и размерах своей ответственности за качество, своевременность и эффективность процессуальной деятельности по поручению стороны в гражданском процессе.

В соответствии со ст.54 ГПК РФ адвокат наделен правом совершать от имени представляемого все процессуальные действия. Но на совершение некоторых из них требуется специальная доверенность, в которой все это оговорено. Так происходит потому, что данная группа особых полномочий играет важную роль для сторон процесса и для движения дела по стадиям, поэтому оговорить их совершение представителем никогда не будет лишним [3, с. 98].

Оформление полномочий адвоката представлено в ст. 53 ГПК РФ. Она говорит о том, что его полномочия выражаются в доверенности, о которой мы уже упоминали выше. Однако право адвоката на выступление в суде удостоверяется ордером, выдаваемый адвокатским образованием. Тут возникает вопрос, как же соотносятся эти документы? При их сопоставлении и сравнении можно прийти к такому выводу, что доверенность отражает конкретные полномочия адвоката в самом процессе, а ордер – лишь конкретное поручение, выполняемое в отношении доверителя, например, защиту

нарушенных или оспариваемых прав [5, с. 5]. Поэтому раз для осуществления адвокатом распорядительных действий доверенность является обязательным документом, одного ордера будет недостаточно. Пункт 3 ст 6. Закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» раскрывает основное назначение ордера, которое выражается в том, что адвокат получает доступ на участие в конкретном деле после предъявления ордера.

Нельзя не обратить внимания на еще одну особенность участия адвоката в гражданском процессе. В соответствии со ст. 50 ГПК РФ суд вправе привлекать к участию в процессе именно адвокатов, как лиц, которые с помощью своих профессиональных способностей и навыков на высоком уровне будут представлять интересы лиц, нуждающихся в этом. Так происходит в случае, если суд не может определить место жительства стороны по делу, а представителя у этой стороны нет. Это имеет важное значение, так как в данной ситуации возникают проблемы с уведомлением этого лица о поданном в отношении него исковом заявлении и о судебном разбирательстве, которое будет производиться по данному делу, что является обязанностью суда.

Еще одна ситуация при которой возможно назначение представителя по решению суда указана в ст.48 Федерального Закона «О психиатрической помощи и гарантиях граждан при ее оказании».

Реализация этой статьи происходит в процессе рассмотрения жалобы на действия медицинских работников, работников социального обеспечения, а также врачебных комиссий, которые ущемляют права и законные интересы граждан при оказании им психиатрической помощи.

Присутствие здесь представителя обязательно как для лица, права которого нарушены, так и для лица, чьи действия обжалуются. Мы считаем, что сделано это для того, чтобы у обеих сторон были помощники, которые имеют возможность оформить претензию и ответ на нее в соответствующую правовую форму, а также помочь в ведении дела в суде.

Важно отметить и то, что если адвокат назначен судом, то, естественно, доверенность от представляемого лица не нужна. Однако суд не вправе при

вынесении решения принять признание иска или признание обстоятельств, на которых истец основывает свои требования, совершенные адвокатом, поскольку это может привести к нарушению прав представляемой стороны.

Применение данной статьи обуславливается задачами и принципами гражданского процессуального права, которые направлены на правильное и своевременное разрешение гражданских дел, что является возможным только при участии всех лиц, участвующих в деле либо их представителей. Принципы состязательности и равноправия сторон предусматривают, что суд обязан предоставить сторонам равные возможности для отстаивания своих прав и интересов.

Таким образом, мы выявили, что адвокат занимает особое место как представитель в гражданском судопроизводстве в силу своего профессионализма, выполняемых функций, широты и полноты представленных полномочий, а также нравственной и психологической подготовленности к выполнению своих обязанностей.

Список литературы:

1. Аксененко А.А. Участие адвоката в гражданском судопроизводстве. М.: МГУ, 2015. 41с.
2. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14.11.2002 № 138-ФЗ. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 16.10.2018)
3. Демидова Л.А. Адвокатура в России. М.: Юрайт, 2016. 124 с.
4. Закон РФ от 02.07.1992 № 3185-1 «О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 16.10.2018)
5. Ивакин В. Полномочия адвоката-представителя в гражданском и арбитражном процессе и их оформление. М.: Юрист, 2010. С.5-8.
6. Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 16.10.2018)

ГЕНОЦИД

Бахтиярова Инара Ильшатовна
студент, Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа

Ситдикова Гузель Зуфаровна
научный руководитель,
канд. юрид. наук, доцент Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа

Одним из первых проявлений геноцида в истории человечества является геноцид уничтожающий христианское население во время турецкой экспансии в Европе в XIV – XVIII вв. Толчок происхождению понятия «геноцид» дало массовое уничтожение армян в начале XX в. на территории Османской Турции. Жертвами геноцида стали армяне, езиды, греки и другие народы. Османские власти проводили многотысячные расстрелы, производили депортацию, насильно забирали детей из семей и обращали в ислам. В середине XX века в период Холокоста нацисты преследовали «низшую» расу (евреев) и «неполноценных» людей, а именно: инвалидов, цыган, некоторых славян. Нацисты создавали концлагеря, гетто, лагеря принудительного труда и пересылочные лагеря. В XXI веке до сих пор существует данное явление, например, сейчас в Ираке происходит притеснение и массовое уничтожение некоторых национальных групп со стороны группировок, запрещенных в России. Насилию подвергаются христиане, сунниты, шииты, курды, туркмены. Террористы обращают женщин в сексуальное рабство, мужчин расстреливают, а детей используют как смертников.

Основной причиной геноцида в Европе в XX веке, М. Адалберг называет осознание некоторыми народами себя «исключительными» по отношению к другим, в результате которого все вылилось в национальные, расовые конфликты, которые привели к многочисленным жертвам невиданной жестокости. С. Ламберт считает, что «изолированные» («невключенные» в мировое сообщество) страны гипотетически «склонны к геноцидальным

проявлениям». В них преобладает националистическая идеология, что создает почву для «жестоких репрессий и геноцида».

На Нюрнбергском процессе, где судили нацистов за их ужасные преступления, впервые было сформировано понятие геноцида, предложенное Рафаэлем Лемкиным. «Геноцид – это координированный план, по осуществлению различных действий, направленных на уничтожение жизненно важных основ существования национальных групп и самих этих групп как таковых».

На основе прочитанного, я бы хотела дать свое понятие, где геноцид – это продуманный план, в который входят действия по преследованию и истреблению национальных групп, по расовым, этническим, религиозным и национальным мотивам.

Первым нормативно-правовым актом ООН стала Конвенция о предупреждении преступлений геноцида и наказания за него, принятая Генеральной Ассамблеей ООН от 09.12.1948 года в Париже. В Конвенции геноцид выделили в самостоятельную категорию преступлений против человечества, закрепили юридическое понятие геноцида, установили санкции за его совершение и определили виды:

- убийства членов группы;
- причинение им телесных повреждений или умственного расстройства;
- преднамеренное создание для членов группы таких условий, в которых наступает частичное физическое уничтожение людей;
- меры, предотвращающие деторождение в среде группы;
- насильственная передача детей из одной группы в другую. [1, ст. 3].

Следующими международными актами стали Третья и Четвертая Женевские конвенции и Протоколы к ним. В Третье конвенции более четко определены условия и места содержания в плену [2, с. 4]. В Четвертой – проясняет обязательства оккупирующей державы по отношению к гражданскому населению и содержит подробные положения о гуманитарной помощи, оказываемой населению оккупированной территории [3, с. 6].

Позднее была принята Международная конвенция о ликвидации всех форм расовой дискриминации, в которой осуждается расизм, одной из форм которого является геноцид [4, с. 8]. Конвенция о применении срока давности в отношении военных преступлений и преступлений против человечества, где геноцид является международным преступлением, не имеющим срока давности [5, с. 9]. В 1991 году был принят проект Кодекса о преступлениях против мира и безопасности человечества, который разграничивает ответственность за преступления против мира и человечества между индивидом и государством [6, ст. 2]. Римский статут Международного уголовного суда, который призван осуществлять уголовное преследование в тех случаях, когда внутренняя судебная система государства оказывается неспособной или не желает наказать виновных лиц [7, с. 10].

В нашей стране ответственность за геноцид предусмотрена Уголовным кодексом Российской Федерации (лишение свободы от 12 до 20 лет с ограничением свободы на срок до 2х лет, пожизненное лишение свободы или смертная казнь) [8, ст. 357].

Основным объектом преступления являются общественные отношения, обеспечивающие безопасные условия существования жизни и здоровья национальных, расовых, религиозных и этнических групп. Дополнительный объект – жизнь и здоровье людей, а также права и свободы человека.

Субъект преступления – вменяемое физическое лицо, достигшее возраста 16 лет.

Объективная сторона:

- убийство членов национальных, расовых, религиозных и этнических групп;
- причинение тяжкого вреда их здоровью;
- насильственное воспрепятствование деторождению;
- принудительной передачи детей;
- насильственное переселение;

- иное создание жизненных условий, рассчитанных на физическое уничтожение этой группы.

Субъективная сторона характеризуется прямым умыслом.

Данное преступление квалифицируется как особо жестокое преступление против человечества. Преступление окончено с момента совершения одного из альтернативных действий или совокупных действий, перечисленных в ст. 357 УК РФ.

Но, к сожалению, геноцид имеет место быть в современном обществе. Помочь в решении столь важного вопроса помогла бы профилактика геноцида (урегулирование ситуации в рамках назревающего конфликта международными организациями); выработка методики по распознаванию и идентификации геноцида, разработка рекомендаций по его предотвращению и противодействию. А также изучение позиции национального правительства и формы правления (Например, у Гитлера был План по решению еврейского вопроса); содействие ООН по установлению сильного и авторитетного правительства, приоритетом которого является соблюдение прав и свобод человека (а не нарушение прав и свобод каких-либо малочисленных групп); отслеживание соблюдения и применения норм международного права в отношении лиц, виновных в данном преступлении; принятие дополнительных нормативно-правовых актов, дополняющих созданное правовое поле.

Список литературы:

1. Конвенция о предупреждении преступлений геноцида и наказания за него, от 09.12.1948 года. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.garant.ru> (Дата обращения 01.12.2018).
2. Третья Женевская конвенция об обращении с военнопленными от 12.08.1949 года. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.garant.ru> (Дата обращения 01.12.2018).
3. Четвертая Женевская конвенция о защите гражданского населения во время войны от 12.08.1949 года. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.garant.ru> (Дата обращения 01.12.2018).

4. Международная конвенция о ликвидации всех форм расовой дискриминации от 21.12.1965. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.garant.ru> (Дата обращения 01.12.2018).
5. Конвенция о применении срока давности в отношении военных преступлений и преступлений против человечества от 26.11.1968 года. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.garant.ru> (Дата обращения 01.12.2018).
6. Проект Кодекса о преступлениях против мира и безопасности человечества от 1991 года. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.garant.ru> (Дата обращения 01.12.2018).
7. Римский статут Международного уголовного суда от 01.06.2002 года. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.garant.ru> (Дата обращения 01.12.2018).
8. Уголовный кодекс Российской Федерации. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.garant.ru> (Дата обращения 01.12.2018).

СООТНОШЕНИЕ НЕУСТОЙКИ И УБЫТКОВ

Бахтиярова Инара Ильшатовна

*студент, Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа*

Резяпова Гузель Фратовна

*научный руководитель, канд. филос. наук, доцент,
Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа*

В Гражданском кодексе есть статья, которая посвящена убыткам и неустойке. Определение неустойки дано в п. 1 ст. 330 ГК РФ, где неустойка – это денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору в случае просрочки, неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства [1, ст. 394].

Видами неустойки являются:

- законная (законом определены размер и условия применения);
- договорная (размер и условия определяются соглашением сторон).

Конституционный суд Российской Федерации определяет неустойку как способ обеспечения обязательства (служит дополнительным стимулом для исполнения договора) и как вид имущественной ответственности (в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения договора). Однако И. И. Пучковская утверждает, что неустойка не является способом обеспечения исполнения обязательств [5, с. 220].

При очевидной несоразмерности с последствиями нарушения обязательства неустойка может быть снижена судом [2, п. 69]. Обычно суды учитывают такие обстоятельства как:

- соотношение размера неустойки с размерами вреда, вызванного нарушением договора;
- характер правонарушения;
- степень выполнения обязательства;
- степень вины должника.

Законом не определяется минимальная сумма неустойки. Суд также может и отказать во взыскании неустойки [4, с. 317].

Согласно ГК РФ, убытки – это расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права [1, п. 2 ст. 15].

Видами убытков являются:

- реальный ущерб (утрата или повреждение имущества);
- упущенная выгода (неполученные доходы, которые лицо получило бы, если бы его право не было нарушено).

Убытки это форма гражданско-правовой ответственности.

Неустойка не компенсирует потери лица, данную функцию выполняют убытки. Уплата неустойки и возмещение убытков не освобождают лицо от выполнения в натуре возложенных на него обязательств [3, с. 74].

Формы неустойки в соотношении с убытками:

- зачетная (ущерб возмещается в части, непокрытой неустойкой). Если законом не определено иное, то по общему правилу применяется зачетная неустойка;
- альтернативная (уплачивается или неустойка, или убытки);
- исключительная (взыскивается только неустойка);
- штрафная (в случаях, если это установлено законодательством, убытки в полном размере возмещаются сверх неустойки).

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.garant.ru> (Дата обращения 07.12.2018).
2. Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 24.03.2016 года «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств» – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.garant.ru> (Дата обращения 07.12.2018).
3. Гонгало Б.М. Гражданское право: Учебник. В 2 т. Т. 1. 2-е изд. перераб. и доп.- М.: Статут, 2017.
4. Иванчак А.И. Гражданское право Российской Федерации: Общая часть. М.: Статут, 2014.
5. Микрюков В.А., Микрюкова Г.А. Введение в гражданское право: Учебное пособие для бакалавров. - М.: Статут, 2016.

ОБЩЕИЗВЕСТНЫЙ ТОВАРНЫЙ ЗНАК: ПРОБЛЕМЫ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Белова Валерия Александровна

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Воеводина Ульяна Александровна

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Чиркаев Сергей Александрович

*научный руководитель, старший преподаватель
Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

В связи с увеличением товаров в экономической сфере, каждый из которых имеет собственный логотип и бренд, широкое распространение получили товарные знаки. Отдельной категорией данных средств индивидуализации являются общеизвестные товарные знаки.

Гражданский Кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ) [1] в пункте 1 статьи 1477 определяет товарный знак, как обозначение, служащее для индивидуализации товаров юридических лиц или индивидуальных предпринимателей, но ни одна статья ГК РФ не содержит определения, а также критериев отнесения любого товарного знака к общеизвестному. Ранее, требования, критерии, которым должен соответствовать общеизвестный товарный знак, а также определение данного термина закреплялись в Правилах, утвержденных Приказом Роспатента от 17.03.2000 № 38 [2]. Но данный документ утратил силу, в связи с изданием Приказа Минэкономразвития России от 27.08.2015 №601, утвердившего Перечень сведений, указываемых в свидетельстве на общеизвестный товарный знак и форму свидетельства [3]. Новый документ не закрепил тех основных моментов, которые ранее определялись Правилами, став причиной того, что единственным положением, которое хоть и косвенно, но определяет требования к товарному знаку для признания его общеизвестным, является Приказ Минэкономразвития России от

27.08.2015 №602 [4]. Косвенность закрепления выражается в том, что именно в нем содержится исчерпывающий перечень документов, которые необходимо приложить к заявлению о признании товарного знака общеизвестным. Лишь проанализировав все требуемые документы, возможно выделить критерии общеизвестности знака. Для обычного обывателя, это довольно сложная деятельность, которую самостоятельно некоторые граждане выполнить не смогут. Поэтому, для более четкого и правильного понимания такой категории, как общеизвестный товарный знак, необходимо в ГК РФ внести отдельную статью, которая бы давала определение и основные критерии для признания товарного знака общеизвестным.

Также, изменений требует и законодательная база, связанная с защитой правообладателей общеизвестного товарного знака.

Следует ограничивать случаи использования чужого общеизвестного товарного знака при наличии или отсутствии заблуждения.

В данном случае речь идет о неоднородных товарах и, следовательно, представляет собой два различных правонарушения.

Ситуация, когда имеет место введение в заблуждение покупателя, представляет собой нарушение исключительного права, результатом чего являются существенные материальные потери владельца общеизвестного товарного знака, и одновременно с этим получение сверхприбыли недобросовестного владельца «младшего» знака.

Для более точного выбора способа защиты правообладателей от нарушения их исключительного права на общеизвестный товарный знак, необходимо «проводить параллель» с введением потребителей в заблуждение, а не с однородностью товаров.

При этом, нельзя отказываться от позиции, что если в отношении однородных товаров используются товарный знак и сходное с ним обозначение, то потребители в любом случае будут введены в заблуждение – это является своеобразной презумпцией.

Для того, чтобы доказать, что потребители введены в заблуждение в отношении неоднородных товаров, необходимы дополнительные аргументы, в том числе о широкой известности товарного знака. Недобросовестная регистрация обозначения, сходного до степени смешения с известным товарным знаком, должна аннулироваться.

После чего правообладатель может обратиться в суд с иском о нарушении исключительного права на товарный знак и взыскании компенсации на основе ст. 1515 ГК РФ.

Таким образом, необходимо закреплять более точные определения, касающиеся общеизвестных товарных знаков в действующем законодательстве, совершенствовать нормы, регулирующие правовые подходы и критерии, которые позволят обеспечить согласование с другими областями интеллектуальной собственности, а также защитить права правообладателей. Также, необходимо проводить анализ и сравнение действующего национального законодательства с мировыми стандартами, для повышения охраны товарных знаков российских компаний на международной арене.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ 03.12.2001. № 49. С. 4552.
2. Приказ Роспатента от 17.03.2000 N 38 (ред. от 05.03.2004) "Об утверждении Правил признания товарного знака общеизвестным в Российской Федерации" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 18.05.2000 N 2231)
3. Приказ Минэкономразвития России от 27.08.2015 N 601 "Об утверждении Перечня сведений, указываемых в свидетельстве на общеизвестный товарный знак, формы свидетельства на общеизвестный товарный знак" (Зарегистрировано в Минюсте России 30.09.2015 N 39064)
4. Приказ Минэкономразвития России от 27.08.2015 N 602 (ред. от 07.06.2017) "Об утверждении Административного регламента предоставления Федеральной службой по интеллектуальной собственности государственной услуги по признанию товарного знака или используемого в качестве товарного знака обозначения общеизвестным в Российской Федерации товарным знаком" (Зарегистрировано в Минюсте России 30.09.2015 N 39065)

ПРИМИРЕНИЕ СТОРОН НА СТАДИИ ПОДГОТОВКИ ДЕЛА К СУДЕБНОМУ РАЗБИРАТЕЛЬСТВУ

Веселова Вероника Сергеевна

*магистрант, Российский государственный университет правосудия,
РФ, г. Нижний Новгород*

RECONCILIATION OF THE STRONES AT STAGE OF THE CASE OF PREPARATION OF THE CASE TO THE COURT

Veronika Veselova

*Master degree, Russian state University of justice,
Russian Federation, Nizhny Novgorod*

Аннотация. Подготовка дела к судебному разбирательству необходима, прежде всего, для того, чтобы переходя непосредственно к судебному разбирательству, дело было максимально подготовлено и рассмотрено как можно более в короткий срок. Примирение сторон, как одна из задач данной стадии есть самостоятельная цель подготовки дела к судебному разбирательству.

Abstract. Preparation of the case for trial is necessary, first of all, in order to proceed directly to the trial, the case is prepared and reviewed as soon as possible in the shortest possible time. The reconciliation of the parties, as one of the tasks of this stage, is an independent goal of preparing the case for trial.

Ключевые слова: мировое соглашение; подготовка дела к судебному разбирательству; примирительные процедуры.

Keywords: settlement agreement; preparation of the case for trial; conciliation procedures.

Подготовка к судебному разбирательству - обязательная стадия процесса по каждому гражданскому делу. Она проводится судьей с участием сторон, других участвующих в деле лиц, их представителей[1].

Цель данной стадии гражданского процесса законодатель определяет как обеспечение правильного и своевременного рассмотрения и разрешения дела.

Статьей 148 Гражданского процессуального кодекса РФ установлены задачи подготовки дела к судебному разбирательству, среди которых имеется и примирение сторон.

Подготовка дела к судебному разбирательству проводится, прежде всего, для того, чтобы при переходе к судебному разбирательству дела по существу, оно было, как можно более полно подготовлено, что позволит рассмотреть его как можно более в минимальные сроки. Поэтому представляется, что примирение сторон является скорее не задачей, а самостоятельной целью стадии подготовки дела к судебному разбирательству. Справедливо отметить, что примирение сторон на стадии подготовки дела представляет собой более короткий и обоюдно удовлетворяющий стороны путь, нежели чем длительное судебное разбирательство, поскольку примирение – процедура сугубо добровольная.

Говоря о формах примирения сторон, можно выделить отказ истца от иска, признание иска ответчиком, мировое соглашение. Если первые две формы подразумевают одностороннее волеизъявление какой-либо из сторон, то мировое соглашение является результатом согласованной воли сторон.

Мировое соглашение можно определить как урегулирование спорного правоотношения сторонами в добровольном порядке путем взаимных уступок в целях окончания процесса, утверждаемое судом путем вынесения определения об утверждении мирового соглашения[3].

В целом представляется, что заключение мирового соглашения является положительным результатом: при его заключении имеют место более короткие сроки рассмотрения дела, сокращаются издержки судебного производства, уменьшается нагрузка на судей[4]. Поскольку заключение мирового соглашения свидетельствует о самостоятельности и активности сторон в урегулировании конфликта, представляется, что проблем с исполнением достигнутого соглашения возникнуть не должно, так как заключалось оно на добровольной основе.

Не смотря на все положительные стороны заключения мирового соглашения, имеется и ряд недостатков примирения, среди которых отсутствие

регулирующей процедуру заключения мирового соглашения нормативной базы, недостаточная гарантированность интересов кредитора, отсутствие ясности по вопросу стимулов, мер, форм и инициаторов процесса примирения.

При заключении мирового соглашения недостаточно лишь волеизъявления сторон, которые и обратились в суд в связи с тем, что сами не смогли договориться между собой. Как представляется, в процедуре примирения сторон значительна и роль суда, который в большинстве случаев пассивен в этом вопросе и недостаточно активно склоняет стороны к примирению. Однако следует понимать, что пассивность суда в данном случае может приводить к тому, что примирение не будет достигнуто.

Из разъяснений Верховного Суда Российской Федерации следует, что судьи должны разъяснить сторонам преимущества окончания дела миром, а именно то, что мировое соглашение равносильно решению суда, поскольку, как и решение подлежит принудительному исполнению, в случае нарушения сторонами условий, достигнутых при его заключении. Кроме того, немаловажна сама процедура утверждения мирового соглашения судом, его проверка на предмет соответствия закону и исполнимости и его условий, а также установление всех заинтересованных лиц, чьи права и законные интересы могут затрагиваться при заключении мирового соглашения. Судья разъясняет сторонам последствия заключения мирового соглашения, в соответствии с которыми производство по делу прекращается, и повторное обращение в суд теми же истцами и к тем же ответчикам с аналогичными требованиями, не допускается[2].

Заключение мирового соглашения, по нашему мнению, является показателем профессионализма судьи, поскольку склонение спорящих сторон к миру - достаточно трудоемкий процесс, в котором необходимо использовать ряд психологических приемов.

Предлагается и не забывать об альтернативных способах решения конфликтов. Речь идет, в первую очередь, о медиации. Достаточно популярны высказывания о том, что стороны, заключившие мировое соглашение могли бы

разрешить свой спор в порядке медиации. При этом следует отметить, что данный институт разрешения споров на практике достаточно непопулярен, конфликтующие стороны редко к нему обращаются. Это связано с тем, что стороны, как правило, не знают, что представляет собой медиация, не понимают в чем её сущность, в связи, с чем не готовы обращаться к ней. Более того, участники конфликта не до конца осознают каким образом примирение медиативных процедур, может облегчить решение стоящих перед ними задач и повлияет на их интересы.

Таким образом, реализация в ходе подготовки дела к судебному разбирательству её важнейших задач, определяет дальнейшее развитие гражданского судопроизводства в рамках рассмотрения каждого конкретного дела.

Примирение сторон, которое, в соответствии с нормами Гражданского процессуального кодекса РФ, является одной из задач данной стадии, на наш взгляд, правильнее было бы определить самостоятельной целью подготовки дел к судебному разбирательству, поскольку её реализация приводит, прежде всего, к оптимизации гражданского судопроизводства, в том числе и в части соблюдения сроков рассмотрения гражданских дел, уменьшения нагрузки на судей, а так же и к достижению при рассмотрении спора между сторонами их обоюдновыгодного соглашения по предмету спора.

Список литературы:

1. Гражданско-процессуальный кодекс Российской Федерации [Текст] : [принят Гос. Думой 23 октября 2002 г., одобрен Советом Федерации 30 октября 2002 г. № 138-ФЗ]: офиц. текст: по состоянию на 30 декабря 2016 г. – М.: Юрайт, 2016.
2. Постановление Пленума Верховного Суда российской Федерации от 24 июня 2008 г. № 11 «О подготовке гражданских дел к судебному разбирательству» [Текст] // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2008. – №7.
3. Чекмарева А.В. Мирное соглашение как результат выполнения задачи примирения сторон при подготовке дела к судебному разбирательству // СПС «КонсультантПлюс»
4. Чекмарева А.В. Цель и задачи подготовки дел к судебному разбирательству // СПС «КонсультантПлюс»

ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НАСЛЕДНИКОВ ПО ДОЛГАМ НАСЛЕДОДАТЕЛЯ

Воеводина Ульяна Александровна

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Белова Валерия Александровна

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Фомичева Надежда Валентиновна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

В связи с регулярно обновляющимися нормами гражданского права, увеличением и созданием новых прав собственности, усложняется процедура наследования.

Законодатель не успевает регулировать все положения наследственного права, появляются пробелы и противоречия в нормах гражданского кодекса [4, с. 8].

Наследование согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации (далее ГК РФ) [1] представляет собой переход имущества, а также имущественных прав и обязанностей умершего к другим лицам в порядке универсального правопреемства.

В связи с этим более правильно будет говорить не об ответственности наследников по долгам наследодателя, а о правопреемстве наследников долгов наследодателя.

Наиболее актуальными являются проблемы включения в состав наследства долгов наследодателя, а также определения размера действительной стоимости наследственного имущества, в пределах которой наследнику надлежит отвечать по долгам наследодателя. Рассмотрим эти и другие проблемные аспекты.

В п. 1 ст. 1175 ГК РФ в качестве общего правила установлено, что наследники отвечают по долгам наследодателя солидарно. Во второй части

этой же статьи указывается, что наследники отвечают по долгам в пределах стоимости перешедшего имущества, что явно указывает на долевого характер ответственности.

Суть солидарного обязательства состоит в том, что до тех пор, пока обязательство полностью не исполнено, любой из солидарных должников считается обязанным его исполнить.

Долевая ответственность имеет место тогда, когда каждый из должников несет ответственность перед кредитором только в пределах своей доли.

Таким образом, законодатель упрощает процедуру взыскания долга. Кредитор может потребовать возмещение долгов с любого наследника, который в дальнейшем предъявит регрессные требования к другим должникам. При отсутствии или недостаточности наследственного имущества требования кредиторов по обязательствам наследодателя не подлежат удовлетворению за счет имущества наследников и обязательства по долгам наследодателя прекращаются в связи с невозможностью исполнения полностью или в недостающей части наследственного имущества [2].

Как говорится в статье 1175 ГК РФ наследники отвечают по обязательствам в пределах стоимости перешедшего к ним имущества, а не самим имуществом. На практике это приводит к нарушению интересов наследников, поскольку судебные приставы, для экономии своего времени не обращают взыскание на это имущество.

Кроме того, наследственное имущество невозможно продать по той цене, по которой его оценили.

Долги взыскиваются в пределах установленной суммы непосредственно с личных счетов наследников.

В связи с этим необходимо закрепить специальный порядок исполнения взыскания. Пункт 2 ст. 1175 ГК РФ следует дополнить вторым абзацем: «Долги, в пределах стоимости перешедшего имущества, взыскивать с учетом мнения наследников, преимущественно обращая взыскание на наследственное имущество».

Порядок возмещения расходов, вызванных смертью наследодателя, и расходов на охрану наследства и управление им закреплен в ст. 1174 ГК РФ. Согласно данной норме указанные расходы возмещаются до уплаты долгов кредиторам.

Вполне очевидно, что такие расходы уменьшили объем наследственного имущества, а, следовательно, и его стоимость.

Однако оценка стоимости осуществляется на день открытия наследства. А расходы, вызванные смертью наследодателя, на охрану наследства, уменьшат имущество, которое перейдет к наследникам в порядке наследственного правопреемства.

В связи с вышесказанным ч. 1 ст. 1175 ГК РФ необходимо изложить в таком виде: "Стоимость перешедшего к наследникам наследственного имущества уменьшается на стоимость расходов, произведенных на достойные похороны наследодателя и на охрану и управление наследства в разумных пределах" [3, с. 9-11].

Немаловажной остается проблема очередности возмещения долгов кредиторам наследниками. В ГК РФ данный порядок не регулируется, что нарушает права кредиторов на равную реализацию их требований. В связи с вероятностью наличия долга по наследству больше, чем размер самого наследства, следует закрепить критерии, по которым будут возмещаться долги наследодателя. Отдельные группы кредиторов должны получить первоочередное право на получение долга.

Положения Гражданского кодекса, закрепляющие вопросы ответственности наследников по долгам наследодателя, нуждаются в детальном пересмотре в связи с рядом пробелов и противоречий, а также возникновения проблем в гражданском судопроизводстве при решении очередности возмещения долгов кредиторам.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ 03.12.2001. № 49. С. 4552.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2012 г. № 9 "О судебной практике по делам о наследовании" // Российская газета. 06.06.2012. № 127
3. Антощенко-Оленева О.И. К вопросу об ответственности наследника по долгам наследодателя // Наследственное право. 2010. №3. С. 9-11.
4. Макаров О.В. Наследство в современных условиях / О.В. Макаров // Наследственное право. 2011. №4. С. 8

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВРЕМЕНИ И МЕСТА ОТКРЫТИЯ НАСЛЕДСТВА

Гилка Екатерина Данииловна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Чиркаев Сергей Александрович

*старший преподаватель, Саратовская государственная юридическая
академия,
РФ, г. Саратов*

Наследование, как известно, является одним из производных способов приобретения права собственности. Право собственности основывается на правопреемстве, воля предшествовавшего собственника учитывается. В состав наследства входят вещи, иное имущество, в том числе имущественные права и обязанности, которые наследодателю принадлежали. Наследством (наследственным имуществом) именуется имущественные блага, переходящие от умершего к иным субъектам. Закон связывает возникновение наследственных отношений с особым юридическим фактом, получившим название «открытие наследства».

Наследство, по общему правилу, закрепленному в ст. 1113 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) [1], открывается смертью гражданина. Смерть человека с правовой точки зрения – это акт гражданского состояния, который в установленном законом порядке подлежит регистрации. Только на основании документа, выданного медицинской организацией или частнопрактикующим врачом, который является основанием государственной регистрации смерти в органах ЗАГС, выдается свидетельство о смерти. Такое свидетельство является доказательством факта открытия наследства, и лишь оно принимается нотариусом в качестве такового доказательства. Объявление гражданина умершим по юридическим последствиям приравнивается к физической смерти. Свидетельство о смерти также выдается на основании вынесенного судом решения об объявлении человека умершим. Наследство всегда открывается в конкретном месте и в конкретное время.

Наследственное дело заводится по тому месту, где наследство открылось. Также по месту, где наследство открылось, обращаются наследники с заявлениями, связанными с принятием наследства или отказа от него, а также о выдаче свидетельства о праве на наследство, принимаются меры, направленные на охрану наследственного имущества и т.д. Место открытия наследства на законодательном уровне определяется по месту, где наследодатель проживал, и по месту, где наследственное имущество находится. ГК РФ исходит из того, что наследство открывается по месту жительства умершего, т.е. там, где он проживал на постоянной основе или проживал там преимущественно (ст. 1115). Место открытия наследства, по общему правилу, определяется исходя из сведений о регистрации наследодателя по месту жительства в России, которые могут быть предоставлены жилищно-эксплуатационными организациями, органами местного самоуправления. В Методических рекомендациях по оформлению наследственных прав [3] указано, что для того, чтобы подтвердить место открытия наследства, в адрес нотариуса следует представить соответствующие документы, подтверждающие факт регистрации наследодателя по месту жительства.

Если по ряду причин наследодатель долгое время не находился в месте своего жительства, то необходимые сведения могут быть предоставлены иными организациями: образовательными организациями, медицинскими учреждениями, военными комиссариатами, кадровыми службами по месту работы умершего, исправительными учреждениями и пр. Однако данные организации и учреждения не могут сами по себе считаться местом открытия наследства, также как и место смерти наследодателя, указанное в свидетельстве, выданном органами ЗАГС.

Итак, компетентный орган при определении места открытия наследства должен определить именно то место, где наследодатель постоянного или преимущественно проживал. Как верно отмечается М.С. Абраменковым, «факт отсутствия у умершего регистрации по месту жительства сам по себе не может служить основанием для вывода о невозможности применения общих правил о

месте открытия наследства» [5, с. 6]. В этом случае в судебном порядке возможно установление факта постоянного или преимущественного проживания лица в определенном месте. На этом основании суд может установить факт открытия в этом месте наследства. Пленум Верховного Суда РФ разъяснил, что суд при рассмотрении такого заявления должен учитывать длительность проживания на момент открытия наследства в конкретном месте наследодателя, нахождение наследственного имущества в этом месте и иные факторы, подтверждающие факт его преимущественного проживания в данном [4].

В том случае, если за пределами России находится место постоянного или преимущественного проживания наследодателя, либо оно неизвестно, то местом открытия наследства в России будет то место, где наследственное имущество находится. В частности, если недвижимость есть в составе наследства, то по месту нахождения недвижимости открывается наследство. Если в разных местах находятся объекты недвижимости, то наследство в том месте открывается, где находится наиболее ценная часть недвижимого имущества. В том случае, если нет недвижимости в составе наследства, то в качестве места открытия наследства будет место нахождения движимого имущества или той его части, которая является наиболее ценной. Время открытия наследства также имеет огромное значение, т.к. именно оно определяет момент, с которого начинает течь срок для принятия наследства, момент охраны наследства, момент предъявления требований кредиторов по долгам наследодателя, выдачи свидетельства о праве на наследство и др. обстоятельств.

Действующее законодательство (п. 1 ст. 1114 ГК РФ) закрепляет, что момент смерти наследодателя и является временем открытия наследства. Помимо данного общего правила, ГК РФ говорит еще об определении времени открытия наследства, когда наступает юридическая смерть гражданина (при объявлении лица умершим). При объявлении лица умершим в качестве времени открытия наследства будет выступать день вступления в законную силу судебного решения, а если суд укажет в своем решении день предполагаемой смерти, – то день смерти, указанный в таком решении суда.

Важные изменения были внесены Федеральным законом от 30.03.2016 № 79-ФЗ [2] в правила, касающиеся времени открытия наследства. Указанный законодательный акт заменил понятие «день смерти» на «момент смерти» для случаев, когда такой момент возможно установить. В результате в случаях смерти граждан в один и тот же день при наличии возможности установить момент смерти каждого из них один из этих граждан будет считаться умершим ранее, что даст другому возможность унаследовать за первым.

Итак, нововведения коснулись времени открытия наследства, теперь оно может определяться не только днем, но и моментом смерти. Причем такой момент может определяться в точности до минут. От этого нередко зависит то, в каком именно порядке наследование будет осуществляться.

Граждане, которые в один и тот же день умерли, в целях наследственного правопреемства считаются умершими одновременно и друг после друга не наследуют, в случае если невозможно установить момент смерти каждого из таких граждан. При этом к наследованию призываются наследники по линии каждого из наследодателей. Например, если муж и жена умирают одновременно в результате автомобильной аварии, и у которых есть родители, при этом невозможно определить момент их смерти, то в таком случае имущество жены ее мать и отец наследуют, а имущество мужа, соответственно, его родители.

В то же время, если момент смерти определен органами ЗАГС или решением суда, то в этом случае «доля пережившего наследодателя в наследстве умершего ранее будет учитываться и наследоваться наследниками наследодателя, умершего последним» [7, с. 59]. То есть, если будет установлено, что супруга раньше мужа умерла, причем независимо от временных рамок, то доля в наследстве, на которую его супруга бы претендовала, перейдет ее родителям. Стоит отметить, что на сам порядок вступления в наследство указанные нововведения никак не повлияют. Как и прежде, необходимо оформлять у нотариуса наследственные права, и делать это нужно по тому месту, где умерший жил до смерти (его последнее место жительства). Полномочия нотариусов, а также сроки оформления наследственных прав не изменились.

К.Я. Ананьева и М.В. Хлыстов справедливо отмечают, что установление момента смерти неспособно решить в полной мере все вопросы, которые появляются при наследовании лицами, признаваемыми в качестве коммориентов [6, с. 27]. Необходимо на законодательном уровне установить презумпцию либо иные нормы, из которых следовало бы, что второе лицо, умершее позднее, согласно принять наследство, оставшееся после гражданина, умершего в этот же день, но ранее. Необходимость таких поправок обуславливается тем, что в данном случае правила о фактическом принятии наследства будут явно неприменимыми. Итак, смерть в качестве конечного результата наступает в определенный момент, который является отправной точкой при определении времени открытия наследства.

Очевидно, что реформирование законодательства в сфере наследования должно быть целостным и продуманным и не порождать для правоприменителей дополнительных проблем.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс РФ (часть третья) от 26.11.2001 г. № 146-ФЗ (в ред. от 03.08.2018 г.) // СЗ РФ. – 2001. – № 49. – Ст. 4552.
2. Федеральный закон от 30.03.2016 № 79-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. – 2016. – 1 апреля. 215
3. Методические рекомендации по оформлению наследственных прав (утв. Решением Правления ФНП от 27-28.02.2007 г., Протокол № 02/07) // Нотариальный вестник. – 2007. – № 8.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» // Российская газета. – 2012. – 6 июня.
5. Абраменков, М.С. Юридическое значение открытия наследства / М.С. Абраменков // Наследственное право. – 2015. – № 2. – С. 6-9.
6. Ананьева, К.Я. Время открытия наследства: день или момент смерти? / К.Я. Ананьева, М.В. Хлыстов // Наследственное право. – 2016. – № 1. – С. 27-30.
7. Слепнев, Д.В. Актуальные нововведения в области наследования / Д.В. Слепнев, Д.Р. Исаев, Л.А. Бердегулова // Центральный научный вестник. – 2017. – Т. 2. – № 11 (28). – С. 59-60.

ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА «АВТОРА» КАК СУБЪЕКТА АВТОРСКОГО ПРАВА

Гилка Екатерина Данииловна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Мачихина Александра Владимировна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

При исследовании правового режима тех или иных объектов авторского права неизбежно изучение вопроса о субъектах правоотношений, складывающихся в данной сфере. Вопрос об определении субъектов авторского права является дискуссионным, именно поэтому при его исследовании выделяют две основополагающие позиции.

Согласно первой позиции, выделяемой Г.Ф. Шершеневичем, субъект авторского права – это физическое лицо, которое способно мыслить и творить [1, с.130]. Однако, А.С. Антонюк утверждает, что субъектом авторского права может выступать как физическое лицо, так и юридическое, а также группа индивидов [2, с.16]. Таким образом, теоретики, выделившие данную позицию, определяют субъект права фактом создания им охранноспособного объекта авторского права.

Что касается второй позиции, то здесь субъект авторского права определяется через права и обязанности данного лица в отношении к соответствующему объекту авторскому праву. Одним из сторонников позиции является А.П. Сергеев, который утверждал, что «субъектами авторского права являются лица, которым принадлежит субъективное авторское право в отношении произведения» [3, с.167].

Таким образом, проанализировав приведенные выше позиции, следует утверждать, что субъектами авторского права может быть не только автор, но и правообладатель, пользователь, правопреемник.

Прежде всего, необходимо подробнее остановиться на таком субъекте авторского права, как «автор». Стоит отметить, что в действующем

гражданском законодательстве, автором является физическое лицо, творческим трудом которого создано произведение науки, литературы и искусства. Такое положение было заложено еще в Гражданском кодексе РСФСР 1964 года [4]. Так и в ст. 1257 ГК РФ не сделано никаких исключений из этого правила, когда, на самом деле они существуют в иных статьях гражданского законодательства. Также, особенностью данных лиц в российском законодательстве является тот факт, что действующее законодательство не считает возраст автора основным критерием. Так, автором произведения могут быть и несовершеннолетние, однако заключение договора на использование произведений подчиняется общим правилам гражданской дееспособности [6].

Представляется, что существующая в ГК РФ правовая модель авторства оставляет нерешенным вопрос о коллективном авторстве, когда усилиями многих десятков, сотен, а то и тысяч людей создается коллективное произведение (например, база данных), а также об авторстве общественных объединений (например, политических партий) и трудовых коллективов на принимаемые ими декларации, заявления и т.п. Исключения из числа объектов авторских прав, перечисленные в п. 6 ст. 1259 ГК РФ, явно не покрывают указанные выше случаи. В то же время в некоторых зарубежных странах европейской континентальной правовой семьи (например, во Франции, Италии) данные пробелы успешно восполнены законодателем [7, с. 17].

Необходимо обратить внимание на то, что в ст. 1257 ГК РФ автор, с одной стороны, определяется как гражданин, творческим трудом которого создано произведение, а с другой стороны, – как лицо, указанное в качестве автора на оригинале или экземпляре произведения. Здесь в принципе уже заложен некий внутренний дуализм понятия автора, поскольку на оригинале или экземпляре произведения может быть указано совсем не то лицо, творческим трудом которого оно создано. Иными словами, быть автором и быть указанным в качестве автора – далеко не одно и то же. Закон гипотетически допускает возможность такого расхождения, предусматривая презумпцию авторства лица,

указанного на оригинале или экземпляре произведения. Эта презумпция отступает только перед доказательствами обратного.

Следует обратить внимание на то, что ст. 1257 ГК РФ не уточняет, где именно должно быть указано имя автора (на оригинале или экземпляре произведения). Представляется, что в случае возникновения спора по данному вопросу следует опираться на п. 1 ст. 15 Бернской Конвенции по охране литературных и художественных произведений [8], которая устанавливает, что имя автора должно быть «указано на произведении обычным образом».

Однако сам по себе термин «обычный образ» никак в Конвенции не поясняется. Здесь последнее слово оказывается за правоприменительной практикой, призванной ориентироваться на обычаи делового оборота и различные технологические регламенты. Например, применительно к книге «обычным образом» указанием автора будет написание его имени и фамилии на обложке, на титульном листе или даже в аннотации, в выходных данных и т.д. В газетной статье имя автора указывается обычно перед заголовком или непосредственно после него, в первых абзацах статьи (особенно, если речь идет о так называемой «врезке», исполненной другим шрифтом) либо в самом ее конце. Применительно к музыкальным произведениям обычным образом указанием автора следует считать написание имени и фамилии автора на нотной записи произведения либо на материальном носителе экземпляра фонограммы. Для аудиовизуальных произведений обычным образом указание автора представляют титры и субтитры [9, с. 39].

Подводя итог выше сказанному, можно отметить, что такой субъект авторского права как «автор» в российском действующем законодательстве является достаточно дискуссионным. Несмотря на то, что он регулировался еще Гражданским законодательством РСФСР, его правовое положение до сих пор является недоработанным институтом в гражданском праве. Необходимо детально пересмотреть все правовые аспекты авторов в гражданском законодательстве и устранить имеющиеся противоречия и недостатки. Исходя из сказанного, стоит отметить, что лицо может быть признано автором

соответствующего объекта интеллектуальной собственности лишь при наличии критериев, которыми должен обладать соответствующий объект интеллектуальной собственности. И поскольку объекты авторского права определены законодателем как результаты интеллектуальной деятельности, для которых принципиально наличие творческой деятельности, направленной на создание соответствующего объекта, обоснованно включение в ГК РФ соответствующего положения.

Список литературы:

1. Шершеневич, Г.Ф. Авторское право на литературные произведения / Г.Ф. Шершеневич. – Казань, 1891. – 230 с.
2. Антонюк, А.С. Экономическое содержание отношений интеллектуальной собственности на объекты изобретения. дис. ... канд. экон. наук / А.С. Антонюк. – Тамбов, 2008. – 190 с.
3. Сергеев, А.П. Право интеллектуальной собственности в Российской Федерации / А.П. Сергеев. – М., 1996. – 260 с.
4. Гражданский кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 11.06.1964) (ред. от 26.11.2001) // Ведомости ВС РСФСР. – 1964. – № 24. – Ст. 407 (утратил силу).
5. Юшкарёв, И.Ю. Особенности правового положения иностранных граждан по российскому законодательству (проблемы международного частного права) / И.Ю. Юшкарёв // Электронный ресурс. Режим доступа: http://uristrus.narod.ru/articles1/pravovoe_polojenie.htm.
6. Барышев, С.А. Авторский договор в гражданском праве России и зарубежных стран / С.А. Барышев. – Казань: Образцовая типография, 2004. – 186 с.
7. Исупова, И.В. Понятие права авторства и права автора на имя / И.В. Исупова // Фундаментальные исследования. – 2014. – № 9-4. – С. 17-25.
8. Бернская Конвенция по охране литературных и художественных произведений от 09.09.1886 (ред. от 28.09.1979) // Бюллетень международных договоров. – № 9. – 2003.
9. Лебедь, В.В. Авторское законодательство России и стран ЕС в контексте развития европейского авторского права / В.В. Лебедь // Право и политика. – 2011. – № 3. – С. 39-47.
10. Близнец, И.А. Авторское право и смежные права: учебник / Под ред. И.А. Близнеца. – М.: Проспект, 2009. - 210 с.

РОЛЬ ВСЕМИРНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ (ВОИС) В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО МЕЖДУНАРОДНОЙ ОХРАНЕ АВТОРСКИХ ПРАВ

Гилка Екатерина Данииловна

*Студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Иванов Александр Евгеньевич

*Студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Алькова Марина Александровна

*Научный руководитель, канд. юрид. наук, старший преподаватель,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Роль Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС) в области международной защиты авторских прав сложно переоценить. Являясь администратором 8 наиболее важных международных соглашений по авторским и смежным правам, ВОИС выступает как самофинансируемое учреждение системы Организации Объединенных Наций (ООН) и насчитывает 191 государств-членов. Создана организация была в 1967 году, штаб квартира находится в Женеве (Швейцария), в настоящее время также функционируют отделения в Бразилии, Китае, Японии, России и Сингапуре. Официальный сайт (www.wipo.int) предоставляет собой обширный источник справочных материалов по интеллектуальной собственности (ИС), многие из которых представлены, в том числе и на русском языке [4].

Основные задачи, выполняемые ВОИС в области охраны авторских и смежных прав:

- обеспечение политического форума для выработки сбалансированных международных норм ИС в условиях меняющегося мира;
- разработка программ международного сотрудничества, с целью использования всеми странами ИС для экономического, социального и культурного развития;

- предоставление информации в доступной форме для всех заинтересованных лиц, в частности по авторским и смежным правам, а также организация подготовки и удаленного обучения специалистов в области ИС (Академия ВОИС);

- проведение исследований по экономическим показателям творческих отраслей (например, по оценке доходов от авторских прав), публикация отчетов и статистических данных в открытом доступе;

- развитие инфраструктуры авторских прав, включая поддержку организаций коллективного управления (в том числе разработка специализированного программного обеспечения для коллективного управления авторскими и смежными правами WIPOCOS) и национальных ведомств по авторскому праву;

- управление деятельностью Консорциума доступных книг «АВС» – инициативы ВОИС по расширению мирового фонда книг в доступных форматах, например, аудиокниг и книг, напечатанных шрифтом Брайля и крупным шрифтом, с целью обеспечить доступ к знаниям людям с нарушениями зрения или иными ограниченными способностями.

Для того, чтобы исполнить упомянутые задачи в структуре ВОИС учрежден сектор авторского права и творческих областей, в состав которого входят отделы авторско-правовой инфраструктуры, авторского права и развития авторского права.

Безусловно, стоит заострить внимание на Постоянном комитете по авторскому праву и смежным правам (ПКАП), созданном в 1998-1999 гг. для решения вопросов материального права и гармонизации норм в области авторского права и смежных прав.

В состав Комитета входят все государства-члены ВОИС и/или Бернского союза и в качестве наблюдателей – некоторые государства-члены ООН, не являющиеся членами ВОИС и/или Бернского союза, в том числе ряд межправительственных и неправительственных организаций.

Постоянный комитет разрабатывает рекомендации для изучения Генеральной Ассамблеей ВОИС или дипломатической конференцией. На данный момент Комитет подвергает обсуждению темы ограничений и исключений из авторских и смежных прав, а также вопросы, связанные с вещательными организациями. На заседании комитета в ноябре 2017 года представители Российской Федерации в свою очередь внесли инициативу по внесению прав режиссеров-постановщиков театральных произведений в список охраняемых Бернской конвенцией. Следующая (36-я) сессия Комитета состоялась 28 мая – 1 июня 2018 года в Женеве и на ней делегация Российской Федерации отметила необходимость поддержки новых прогрессивных методов в авторском праве. Крайняя сессия проходила с 26 ноября по 30 ноября 2018 г. (*Женева, Швейцария*).

В след за этим в хронологическом порядке расположены международные соглашения в сфере охраны авторских и смежных прав, администрированием которых занимается ВОИС:

1) Бернская конвенция по охране литературных и художественных произведений 1886 года определяет самые главные международные стандарты в области защиты прав авторов. По состоянию на декабрь 2018 года членами этой конвенции являются 176 стран, включая Российскую Федерацию (РФ), Соединенные Штаты Америки (США) и Китай. Право свободного присоединения к Конвенции есть у всех государств. В силу особого значения данного соглашения предлагаем рассмотреть его основные положения.

Конвенция базируется на трех основополагающих принципах: «национального режима», «автоматической» охраны и «независимости» охраны. Вот ее существенные положения:

а) Осуществление охраны должно распространяться на «все произведения в области литературы, науки и искусства, каким бы способом, и в какой бы форме они ни были выражены» (статья 2(1) Конвенции) [1].

б) В состав прав, которые должны считаться исключительными правами на выдачу разрешений, в связи с допущением определенных оговорок, ограничений или исключений, относятся:

- право на адаптации и аранжировки произведения;
- право на публичное чтение литературных произведений;
- право на публичное исполнение драматических, музыкально-драматических и музыкальных произведений;
- право вещания;
- право на перевод;
- право на воспроизведение произведений любым способом и в любой форме;
- право на передачу для всеобщего сведения исполнений таких произведений;
- право использовать произведение в качестве основы аудиовизуального произведения, а также право на воспроизведение этого аудиовизуального произведения, его распространение, публичное исполнение или ознакомление с ним публики.

В Конвенции также предполагаются «личные неимущественные права», то есть право автора требовать признания его авторства на произведение и возражать против любого извращения, искажения или иного изменения произведения, как и любого иного действия, умаляющего его достоинства, могущих нанести ущерб чести или же репутации автора.

в) Если говорить о продолжительности охраны, то согласно общему правилу, охрана должна предоставляться в течение всей жизни автора и пятидесяти лет после его смерти. Но из данного правила есть некоторые исключения. Для произведений, обнародованных анонимно или под псевдонимом, срок охраны истекает по истечении 50 лет с момента, когда произведение стало доступным для публики законным образом. Однако если псевдоним не подвергает сомнению в принадлежности его автору или когда сам автор раскрыл свою личность в течение этого срока, то применяется общее

правило. Для аудиовизуальных (кинематографических) произведений срок охраны истекает спустя 50 лет после того, как произведение стало доступным для публики, если же этого не произошло, то после создания произведения. Срок охраны для произведений прикладного искусства и фотографических произведений не может быть менее 25 лет с момента создания произведения.

2) В Римской конвенция об охране прав исполнителей, производителей фонограмм и вещательных организаций (1961 г.) определен 20-летний срок охраны их произведений.

3) В 1971 году в Женеве была принята Конвенция об охране интересов изготовителей фонограмм. Представленная Конвенция подразумевает защиту от создания дубликатов фонограмм без согласия их производителя, от ввоза этих дубликатов в случаях, когда изготовление или же импорт исполняются с целью их распространения для всеобщего сведения, а еще от распространения этих дубликатов для всеобщего сведения.

4) Брюссельская конвенция о распространении несущих программы сигналов, передаваемых через спутники (1974 г.) фиксирует обязательство всякого из ее участников осуществлять требуемые мероприятия во избежание несанкционированного распространения на собственной либо с собственной территории каждого несущего программы сигнала, передаваемого посредством спутника.

5) Договор ВОИС по авторскому праву (ДАП), подписанный в 1996 году и вступивший в силу в 2002 году, является заключенным в рамках Бернской конвенции специальным соглашением, закрепляющем в себе охрану произведений и прав авторов в цифровой среде. Кроме прав, признанных Бернской конвенцией, ДАП гарантирует авторам определенные имущественные права. Помимо этого, Договором выделены два объекта, которые охраняются авторским правом: (i) компьютерные программы, независимо от способа или формы их выражения; и (ii) компиляции данных или другой информации («базы данных») [2]. Рассматриваемый договор ВОИС «имеет двойное значение, – отмечает И.А. Блинец, – во-первых, он призван

способствовать унификации законодательства во всех присоединяющихся странах, а во-вторых, должен служить фундаментом для дальнейшего нормотворчества на международном уровне» [3, с. 247]

6) Тогда же в 1996 году был заключен и вступил в силу в 2002 году Договор ВОИС по исполнениям и фонограммам (ДИФ). ДИФ затрагивает права двух групп бенефициаров, преимущественно в цифровой среде: (i) исполнителей (актеров, певцов, музыкантов и т.д.) и (ii) производителей фонограмм (физических или юридических лиц, которые берут на себя инициативу и несут ответственность за звукозапись).

7) 24 июня 2012 г. принят Пекинский договор по аудиовизуальным исполнениям. Данный договор закрепляет для исполнителей четыре вида имущественных прав в отношении их исполнений: (i) право на воспроизведение; (ii) право на распространение; (iii) право на прокат; и (iv) право на доведение до всеобщего сведения. Чтобы Договор вступил в силу необходима его ратификация минимум 30 подписавшими государствами. На сегодняшний день данный процесс еще идет.

8) 27 июня 2013 года был принят Марракешский договор об облегчении доступа слепых и лиц с нарушениями зрения или же другими ограниченными возможностями воспринимать печатную информацию к опубликованным произведениям.

Договор отмечает несколько имеющих обязательную силу ограничений и исключений в интересах обозначенных лиц и демонстрирует явно выраженный гуманитарный и общественный нюанс. Российская Федерация присоединилась к этому договору 8 февраля 2018 г.

Таким образом, значение деятельности Всемирной организации интеллектуальной собственности в области международного сотрудничества по защите авторских и смежных прав очень велико.

Всем обучающимся, которые интересуются темой правовой охраны творчества авторов, рекомендуется подробно ознакомиться с сайтом

www.wipo.org, а также пройти бесплатные ознакомительные дистанционные курсы, представленные в разделе «Академия ВОИС» [4].

Список литературы:

1. Бернская конвенция по охране литературных и художественных произведений от 09.09.1886 года // URL: <http://www.wipo.int/treaties/ru/ip/berne/> (дата обращения: 09.12.2018).
2. Договор Всемирной организации интеллектуальной собственности по авторскому праву от 20.12.1996 // URL: http://www.wipo.int/wipolex/ru/treaties/text.jsp?file_id=295160 (дата обращения: 09.12.2018).
3. Авторское право и смежные права: учебник / И.А. Близнац, К.Б. Леонтьев; под ред. И.А. Близнаца. – М.: Проспект, 2009. – 275 с.
4. Академия Всемирной организации интеллектуальной собственности // URL: <http://www.wipo.int/academy/ru/> (дата обращения: 09.12.2018).

ПРОБЛЕМЫ РАСПОРЯЖЕНИЯ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫМИ ПРАВАМИ НА ОБЪЕКТЫ ПАТЕНТНЫХ ПРАВ И СРЕДСТВА ИНДИВИДУАЛИЗАЦИИ

Гордеева Мария Алексеевна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Рустамова Айсел Хавиз Кызы

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Фомичева Надежда Валентиновна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Начало XXI века характеризуется интенсификацией таких глобализационных процессов, как экономическая интеграция и трансграничная экспансия капитала, результирующие возрастание конкретного преимущества на мировом рынке наиболее аутентичных местных компаний, спрос на товары, услуги и работы которых обуславливается специфическими особенностями их производства, а постоянный рост конкуренции между инновационными субъектами хозяйствования на мировом рынке является следствием ненадлежащего их распоряжения исключительными правами на объекты патентных прав.

Так, в условиях глобализации общества сегодня наблюдается динамичное развитие международной торговли, выступающей в качестве двигателя, как мировой экономики в целом, так и экономики отдельных государств, что требует осуществления модернизации как международного, так и внутринационального законодательства в сфере охраны средств индивидуализации товаров и услуг и предоставления возможности распоряжения исключительными правами на объекты патентных прав и средства индивидуализации.

В настоящее время одной из ключевых проблем, остро стоящих на повестке дня современной цивилистической науки и требующих

незамедлительного разрешения, является распоряжение исключительными правами на объекты патентных прав и средства индивидуализации, что тесно связано с правом интеллектуальной собственности в целом.

Данный вопрос активно изучается многими отечественными учеными-правоведами, среди которых особый интерес вызывают научные труды: Г.Р. Тлявгулова, П.Н. Бирюкова, С.П. Гришаева, В.А. Дозорцева, В.И. Еременко, А.О. Иншаковой, В.А. Лапача, А.П. Сергеева и других исследователей-цивилистов.

В Российской Федерации сегодня предусмотрен договорной способ правового регулирования распоряжения исключительными правами на объекты патентных прав и средства индивидуализации, который осуществляется нормами Гражданского кодекса Российской Федерации (далее по тексту – ГК РФ), и является довольно разнообразным в части установления необходимости проведения обязательной регистрации распоряжения патентными правами.

Так, согласно положениям п. 3 ст. 1232, п. 2 ст. 1235 ГК РФ, государственная регистрация является обязательной для предоставления права использования объектом патентных прав по лицензионному договору [3], п. 3 ст. 1232, п. 4 ст. 1234 ГК РФ подлежит регистрации отчуждение исключительного права на объекты патентных прав по договору [3], п. 2 ст. 1028 ГК РФ и п. 3 ст. 1232 ГК РФ – предоставление права использования комплекса исключительных прав согласно условий договора коммерческой концессии [2; 3], п. 3 ст. 1232, п. 2 ст. 1369 ГК РФ – залог исключительных прав на объект патентных прав [3].

Кроме того, в качестве договорного способа распоряжения исключительными правами на объекты патентных прав выступает распоряжение исключительными правом по договору доверительного управления, однако законодатель регламентирует возможность передачи исключительных прав на объекты патентных прав по такому договору без проведения государственной регистрации [5, с. 54]. Из этого следует, что российское патентное законодательство характеризуется отсутствием единообразия в сфере правового

регулирования распоряжения исключительными правами в части проведения его государственной регистрации.

На наш взгляд, целесообразным является регламентация в гражданском законодательстве РФ обязательства субъектов хозяйствования проводить обязательную государственную регистрацию передачи исключительных прав в доверительное управление лишь в тех случаях, если результаты интеллектуальной деятельности либо средства индивидуализации должны быть зарегистрированы согласно положениям действующего ГК РФ. Кроме того, предлагается внести изменения в наименование статьи 1028 ГК РФ «Форма и регистрация договора коммерческой концессии», исключив из него слова «...и регистрация», поскольку, начиная с 2014 г. законодателем было регламентировано осуществление обязательной государственной регистрации распоряжения исключительным правом на объекты патентных прав, а не договоров [2].

При этом законодательным недочетом стало невнесение изменений в наименование статьи 1028, что и предлагается исправить.

Рассматривая проблемы распоряжения исключительными правами на объекты патентных прав следует отметить также, что на сегодняшний день пунктом 1 статьи 1027 ГК РФ законодателем было предусмотрено, что наличие предоставления по договору коммерческой концессии права на товарный знак и знак обслуживания, выступающих в качестве элементов состава комплекса исключительных прав, – это обязательный элемент рассматриваемого договора [2].

Однако в современной цивилистической доктрине существует мнение правоведов о том, что сегодня договор коммерческой концессии – это своего рода прототип лицензионного договора, который выступает в качестве самостоятельного вида договора [4, с. 127-128; 5, с. 61]. В связи с этим представляется целесообразным в рамках гражданского законодательства установить возможность предоставления права на использование исключительно коммерческого обозначения в качестве средства индивидуализации,

что будет способствовать расширению сферы применения договора коммерческой концессии на той территории, где не была и не может быть проведена государственная регистрация товарного знака.

Следует отметить, что на сегодняшний день пункт 1 ст. 1027 ГК РФ также продуцирует множество вопросов относительно порядка предоставления права использования товарного знака и знака обслуживания согласно договора коммерческой концессии. Так, п. 1 ст. 1027 предусматривается: «По договору коммерческой концессии одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на срок или без указания срока право использовать в предпринимательской деятельности пользователя комплекс принадлежащих правообладателю исключительных прав, включающий право на товарный знак, знак обслуживания, а также права на другие предусмотренные договором объекты исключительных прав, в частности на коммерческое обозначение, секрет производства (ноу-хау)».

Анализируя п. 1 ст. 1027 видно, что исключительное право на товарный знак и знак обслуживания разделяется в статье при помощи запятой, а не разделительного союза «или» («и/или») [2].

Однако одновременное предоставлению правообладателем пользователю исключительных прав на товарный знак и знак обслуживания не требуется, поскольку проведение системного толкования положений Главы 54 ГК РФ дает возможность говорить о необходимости и достаточности для договора коммерческой концессии присутствия в составе комплекса любого из указанных в статье средств индивидуализации товаров/работ/услуг правообладателя.

В связи с чем предлагается внести изменения в вышеприведенную статью и между словами «товарный знак» и «знак обслуживания» убрать запятую и установить разделительный союз «или».

Кроме того, согласно положению п. 2 ст. 1365 ГК РФ запрещено отчуждение исключительного права на промышленный образец в случае, если

данное действие может выступить в качестве причины введения потребителя в заблуждение относительно товара либо его изготовителя [3].

В то же время в п. 3 ст. 358.18 ГК РФ предусматривается возможность применения общих положений о залоге в отношении договора залога исключительного права на результаты интеллектуальной деятельности либо на средство их индивидуализации [1]. Из этого следует, что вероятным является возникновение возможности, при которой исключительное право на промышленный образец будет невозможно передать по договору об отчуждении исключительного права в связи с тем, что такое отчуждение может выступить причиной введения потребителя в заблуждение как относительно самого товара, так и его изготовителя (п. 2 ст. 1365, п. 2 ст. 1488 ГК РФ) [3].

Однако в случае, если будет обращено взыскание на предмет залога, вышеуказанное исключительное право можно передать той стороне, которая выступает залогодержателем по договору залога.

Поэтому, с целью устранения указанной ситуации целесообразным является внесение изменений в статью 358.18 ГК РФ, которыми бы предусматривалась возможность допущения залога исключительного права на товарный знак или знак обслуживания исключительно в случае соблюдения предписаний, регламентированных п. 2 ст. 1365, п. 2 ст. 1488 ГК РФ.

В цивилистической науке наряду с товарным знаком одним из важнейших средств индивидуализации некоторых товаров является наименование места происхождения товара (НМПТ), регламентированного ст.ст. 1516-1537 ГК РФ. Сегодня гражданским законодательством Российской Федерации закреплена потенциальная возможность осуществления государственной регистрации НМПТ на имя физического лица, который не является индивидуальным предпринимателем, однако отечественная правоприменительная практика к настоящему моменту не содержит прецедентов регистрации НМПТ на имя гражданина.

В качестве субъектов права на использование НМПТ иностранного происхождения выступают лица, право которых на использование указанного

наименования находится под охраной страны его происхождения. Так, в соответствии с положениями абз. 6 п. 5 ст. 1522 ГК РФ в процессе подачи заявки на проведение государственной регистрации в Роспатент необходимым является предоставление соответствующего охранного документа, которым подтверждается право заявителя на заявленное НМПТ в стране происхождения товара.

При этом согласно предписаниям п. 2 ст. 1518 ГК РФ лицо, которое зарегистрировало НМПТ в Российской Федерации, вправе использовать данное наименование места происхождения товара, которое удостоверено соответствующим свидетельством в случае, если производимый данным лицом товар соответствует требованиям, предусмотренным п. 1 ст. 1516 ГК РФ. Следует отметить, что положениями п. 1 ст. 1516 ГК РФ предусматривается ряд требований непосредственно к субъекту права, в частности право использования НМПТ может быть признано за производителем такого товара.

Следовательно, из взаимного толкования ст.ст. 1516 и 1518 ГК РФ следует, что в качестве субъекта права на НМПТ может выступать исключительно производитель товара.

Указанное обстоятельство, как свидетельствует отечественная практика Роспатента, - препятствие для проведения государственной регистрации зарубежных НМПТ, субъектами прав на которые на территории своей страны выступают ассоциации, консорциумы, которые не являются компаниями-производителями товара, обладающего особыми свойствами, однако которые действуют в интересах производителя и потребителя.

Следует также подчеркнуть, что использование НМПТ на товаре лицом, которое не является производителем такого товара, может способствовать введению потребителя в заблуждение относительно компании-производителя товара.

Однако опыт практики зарубежных стран в части использования НМПТ компаниями-непроизводителями товара в рекламных целях показывает, что в процессе маркетинговой кампании по продвижению товара фактического

производителя с указанием наименования предприятия-изготовителя не может ввести в заблуждение потребителей, поэтому такое использование должно быть легализовано.

Более того, на наш взгляд, необходимо предусмотреть возможность подачи заявки на регистрацию НМПТ не только производителями – иностранными компаниями, а также и лицами, которые действуют в интересах компании-производителя, однако не являются производителями такого товара.

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что внесение всех предложенных нами изменений в действующее гражданское законодательство Российской Федерации будет способствовать разрешению существующих проблем в сфере распоряжения исключительными правами на объекты патентных прав и средства индивидуализации.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть 1) от 30 ноября 1994 № 57-ФЗ (ред. от 01.09.2018 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2001. – № 49. – Ст. 4552.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (Часть 2) от 26 января 1996 г. №14-ФЗ (ред. от 29 июля 2018 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2016. – № 78. – Ст. 27.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (Часть 4) от 18 декабря 2006 г. № 230-ФЗ (в ред. от 01.09.2018 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2016. – № 142. – Ст. 132.
4. Бирюков П.Н. Право интеллектуальной собственности. Учебник и практикум для академического бакалавриата / П.Н. Бирюков. – М.: Юрайт, 2017. – 352 с.
5. Гришаев С.П. Объекты гражданских прав. Деньги, иное имущество, интеллектуальная собственность и другие / С.П. Гришаев. – М.: Библиотечка «Российской газеты», 2014. – 176 с.

РОЛЬ СПОСОБОВ ЗАЩИТЫ ВЕЩНЫХ ПРАВ

Ерохова Мария Николаевна

*магистрант, Российский государственный университет правосудия
РФ, г. Нижний Новгород*

ROLE OF METHODOLOGICAL PROTECTION METHODS

Maria Erokhova

*master, Russian state University of justice
Russia, Nizhny Novgorod*

Аннотация. В статье отмечаются самые распространенные способы защиты вещных прав, рассматриваемые судами в настоящее время, отмечается такой способ защиты вещных прав, как признание права собственности отсутствующим, указывается позиция Верховного суда, которая, по мнению автора, может привести к слишком широкому применению такого способа защиты.

Аннотация. The article points out the most common ways of protecting property rights that are currently being considered by the courts, such a way of protecting property rights as recognizing the right of ownership to be absent is indicated, the position of the Supreme Court, which, according to the author, may lead to too wide application of this method of protection.

Ключевые слова: восстановление нарушенных прав, способы защиты вещных прав, надлежащие способы защиты, признание права собственности отсутствующим.

Keywords: restoration of violated rights, methods of protection of property rights, proper methods of protection, recognition of property rights as missing.

Вещное право считается множеством ученых теоретиков и практиков одним из самых сложных институтов гражданского права[7], в связи с чем защита вещных прав, то есть прав на имущество, является, пожалуй, одной из самых дискуссионных мер среди всех способов защиты гражданских прав,

кроме того количество рассматриваемых судами данной категории дел на протяжении многих лет не уменьшается.

Целью обращения в суд по искам рассматриваемой категории является восстановление нарушенного права, однако не всегда в исковом заявлении излагается способ, который должен привести к желаемой цели, именно выбор надлежащего способа защиты нарушенного права является препятствием к восстановлению нарушенного права, в связи, с чем как при подготовке иска, так и при рассмотрении дела в суде необходимы скрупулезный подход к установлению всех обстоятельств дела, их анализ.

Требования, включенные в содержание таких исков, направлены на защиту субъективных вещных прав и входящих в их структуру правомочий (например, права владения вещью и т.д.). Упомянутые иски являются абсолютными, т. е. ответчиками в рамках, представленных в них требований, могут выступать любые лица. Для сравнения: среди гражданско-правовых способов защиты права выделяют также обязательно-правовые иски. Такие иски называют относительными, т. к. содержащиеся в них требования могут быть заявлены только в отношении определенных субъектов.

Вещно-правовые же иски по специфике требований обычно дифференцируют следующим образом:

- виндикационные, направленные на возврат имущества из незаконного владения третьих лиц (ст. 301–303 Гражданского кодекса РФ[1]);
- негаторные, содержащие требования о ликвидации препятствий для пользования спорным имуществом. Данные иски не связываются с лишением владения имуществом (ст.304 ГК РФ[1]).

В настоящее время в практике на передовых позициях четыре способа защиты вещного права, а именно:

- признание права собственности за физическим или юридическим лицом;
- истребование имущества из чужого незаконного владения (виндикационный иск);

- защита прав собственника от нарушений, не связанных с лишением владения (негативный иск);
- признание права собственности отсутствующим[6].

Роль способов защиты вещного права невозможно переоценить, поскольку до сих пор в практике возникают правовые ситуации, в которых не всегда однозначно можно установить, какой именно способ защиты вещного права подлежит применению. Зачастую смешиваются виндикационные и негативные иски. Все вышеуказанные четыре способа являются достаточно востребованными в судебной практике и их применение обусловлено многочисленными факторами, связанными с наличием или отсутствием соответствующих обстоятельств по делу. Исковые требования могут быть самыми различными, начиная от требований об установлении границ земельного участка и заканчивая требованием о сносе самовольной постройки.

При этом, как отмечается в Определении ВС РФ, иск о признании права отсутствующим имеет узкую сферу применения и не может заменять виндикационный, негативный или иные иски, которые возникают из обязательственных правоотношений (договорные требования, деликтные требования, кондикционные требования), поскольку допустим только при невозможности защитить нарушенное право иными средствами[2]. Например, в случае, если у здания несколько владельцев, но землю под ним незаконно зарегистрировал лишь один из них. Такая ситуация рассматривалась по исковому заявлению индивидуального предпринимателя Шаполовой С.А. в Арбитражном суде Белгородской области (дело № А08-7941/2015[5]). В исковом заявлении в числе других требований так же содержалось требование о признании отсутствующим зарегистрированного права собственности ответчика на земельный участок[4]. Вместе с тем три суда высказали свою позицию о ненадлежащем способе защиты. Вполне возможно, что правильнее было бы оспорить сделку или добиваться признания общей долевой собственности. Однако, истица Шаполова С.А. с этим не согласилась и пожаловалась в Верховный суд РФ, который направил дело на новое

рассмотрение, при этом объяснил, в чем были неправы нижестоящие инстанции, а именно, решение суда о признании отсутствующим права собственности является основанием для исключения из Единого государственного реестра недвижимости (далее ЕГРН) записи о государственной регистрации права собственности ответчика на спорный земельный участок, следовательно, не имеется необходимости заявлять требования о прекращении права собственности ответчика на указанный земельный участок и об исключении из ЕГРН записи о таком праве.

Основная проблема иска о признании права отсутствующим в том, что надо доказать невозможность других способов защиты. Но исключительность такого метода не значит, что суды должны ограничивать его применение в спорах между собственниками де-юре и де-факто. Именно такой позиции последовательно придерживается Верховный суд, если право собственности зарегистрировано незаконно, наиболее логично и правильно добиваться признания его отсутствующим. В случае же когда Росреестр провел регистрацию с нарушениями, то оспорить сделку или применить виндикацию нельзя.

Гражданская коллегия Верховного суда РФ в Определении от 21.02.2017 уточнила, на какие обстоятельства надо обратить внимание в аналогичных делах [3]:

- истец должен обосновать, что фактически владеет участком, право на который зарегистрировано за другим лицом;
- надо выяснить, законно ли зарегистрированы права на землю;
- необходимо установить всех фактических владельцев спорного участка, если право на него неправомерно зарегистрировал лишь один собственник;
- нужно установить точные границы и площадь участка, который необходим для эксплуатации объекта недвижимости.

Однако, при определенном подходе разъяснения ВС РФ [3] могут привести к слишком широкому применению такого способа защиты, как признание права отсутствующим, так как по сути в рассматриваемом деле № А08-7941/2015[5]

по иску Шаполовой С.А. истец оспаривала сделку по передаче земли в единоличную собственность. . В отношении такого требования действуют правила исковой давности, а вот иск о признании права отсутствующим не имеет срока исковой давности, в связи, с чем прослеживается злоупотребление своим правом. Судебная практика, как определенный вектор развития правоприменения в этой области, периодически меняется, в связи с чем, изменяется и толкование норм гражданского законодательства, в связи с чем, данная позиция суда возможно в будущем поменяется.

В заключении можно отметить, что способы защиты вещных прав имеют первостепенное значение, их исследование является актуальным для развития законодательства и практики гражданского оборота вещей, владения, пользования и распоряжения. Выработка механизма и условий верного применения способов защиты вещного права является необходимостью в современных условиях развития гражданского законодательства. Способ защиты вещных прав с помощью признания права собственности отсутствующим, требует дальнейшего изучения и исследования судебной практики.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // Российская газета. - № 238-239. - 08.12.1994.
2. Определение Верховного Суда РФ от 22.03.2016 N 19-КГ15-47 // СПС Консультант Плюс.
3. Определение Верховного Суда РФ от 21.02.2017 N 4-КГ16-70 // СПС Консультант Плюс
4. Определение Верховного Суда РФ от 27.06.2017 по делу N 310-КГ17-2466, А08-7941/2015 // СПС Консультант Плюс.
5. Решение Арбитражного суда Белгородской области от 01.07.2016 по делу №. А08-7941/2015. Электронное правосудие. – Режим доступа: // http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/79826d65-3be7-442b-8c4a-d1f5e4c69470/f6000605-b8d1-4c3f-a208-dbc7784a69a1/A08-7941-2015_20160701_Reshenija_i_postanovlenija.pdf (дата обращения 23.12.2018).
6. Лапина Т. Ф. Виндикационный иск как способ защиты прав на земельные участки // Молодой ученый. - 2016. - №6.6. - С. 24-26.
7. Петряев А. Признание права отсутствующим // ЭЖ-Юрист. 2014. № 1-2. С. 11.

СРОК ПРИНЯТИЯ НАСЛЕДСТВА И ПРОБЛЕМА ЕГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ

Иванов Александр Евгеньевич

*Студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Практика показывает, что наследники часто обращаются в суд с исками о восстановлении сроков принятия наследства, и в основном суды лояльно относились к наследникам, пропустившим срок для принятия наследства и обратившимся в суд для продления этого срока. Судебная практика идет по пути признания в качестве причин тяжелую болезнь, длительность командировки наследника, отсутствие специальных знаний о принятии наследства или информации о существовании у наследодателя имущества, которое может быть предметом наследования, незнание наследником о смерти наследодателя из-за того, что в течение определенного периода времени они не поддерживали отношений, если при этом не будет установлено, что наследник прекратил общение с наследодателем, ради уклонения от выполнения лежавших на нем в силу закона обязанностей по содержанию наследодателя [10, с. 121].

Кроме того, следует выделить два основных направления толкования ч. 1 ст. 1155 ГК РФ: суд анализирует причины и уважительность пропуска срока для принятия наследства только в случае, если предмет судебного разбирательства является собственно восстановлением срока для принятия наследства; в связи с тем, что какого-либо перечня «уважительных» причин, дающих право суду восстановить срок для принятия наследства, в законодательстве не содержится, толковать понятие «уважительности» следует расширительно с учетом индивидуальных обстоятельств.

Также следует отметить, что указанный в ч. 1 ст. 1155 ГК РФ срок продлению и восстановлению не подлежит.

Внесудебная вариация принятия наследства с опозданием в сравнении с судебным порядком имеет существенные особенности (продиктованные

прежде всего бесконфликтностью осуществления права на получение наследства просрочившим лицом), в частности:

1. Восстановление судом срока принятия наследства носит мотивированный характер, ибо оно сопряжено с обязательным установлением уважительности причин пропуска наследником указанного срока; при нотариальном же порядке обстоятельства несоблюдения законодательного требования о сроке принятия наследства оказываются юридически безразличными (условием принятия наследства здесь является лишь согласие других наследников, к характеристике которого мы обратимся далее).

2. Судебная процедура восстановления наследственных прав имеет четкие темпоральные границы, т.е. соответствующее заявление наследника должно быть подано в суд не позднее шести месяцев после того, как причины пропуска срока принятия наследства (повторимся – уважительные) отпали, при этом судебная практика придерживается подхода к квалификации шестимесячного срока на обращение в суд с иском о восстановлении срока для принятия наследства в качестве пресекающего. Напротив, сроки принятия наследства опоздавшим наследником во внесудебном порядке законом не ограничиваются, а значит, такое лицо может в принципе принять наследство в любое время, вне зависимости от продолжительности пропуска предписанного ст. 1154 ГК РФ срока (правда, отсутствие всяких временных ограничений в ракурсе обеспечения определенности правового режима наследственного имущества, в том числе для целей соблюдения интересов кредиторов наследодателя и наследников, кажется неочевидным).

3. Нетождественным является юридический механизм принятия наследства по истечении установленного срока. Восстанавливая этот срок, судебный орган признает наследника принявшим наследство [4, с. 39], т.е. воля на принятие наследства выводится из самого факта обращения в суд, что исключает для наследника необходимость совершения каких-либо дополнительных действий по принятию наследства [13, с. 64]; аналогичного автоматизма внесудебный порядок не предполагает (хотя такое положение дел

в практическом плане видится небесспорным). Законодатель в данном случае говорит непосредственно о принятии наследником наследства, пусть и по истечении предусмотренного срока (не указывая при этом на его восстановление). Не подвергается специальному нормированию в ст. 1155 ГК РФ вопрос о способах такого принятия наследства. С учетом обозначенного «молчания» законодателя стоит поддержать выводы Н.Ю. Рассказовой, обоснованно заявляющей, что «поскольку из закона... не следует обратного, это исключение распространяется на оба способа принятия наследства. Утверждение о том, что опоздавший наследник может принять наследство только путем прямого волеизъявления, приводит к необоснованному ограничению его права» [6, с. 132].

4. Право на получение причитающегося наследства реализуется по правилам ГК РФ о кондикционных обязательствах (применению подлежат положения ст. ст. 1104, 1105, 1107 и 1108 ГК РФ).

Итак, непреложным и единственным внешним условием принятия наследства с опозданием без обращения в суд, как отмечалось, выступает согласие наследников, принявших наследство. Отталкиваясь, среди прочего, от сделочной трактовки действий по принятию наследства и направленности рассматриваемого согласия на наступление определенных юридических последствий, согласие наследников, о котором идет речь в п. 2 ст. 1155 ГК РФ, следует считать особой разновидностью согласия третьего лица на совершение сделки (ст. 157.1 ГК РФ), имеющего сделочную природу.

ГК РФ содержит рациональные правила касательно субъектов дачи разбираемого согласия, а также его формы. Согласие должно исходить от всех остальных наследников, принявших наследство. Основание призвания к наследованию (по завещанию, по закону, в порядке наследственной трансмиссии и т.д.) не играет юридической роли с точки зрения решения вопроса о включении (или невключении) наследников в круг санкционирующих несвоевременное принятие наследства лиц; не имеет

значения и то, затрагиваются ли согласием их права на наследство или нет (см. абз. 9 п. 44 Рекомендаций ФНП 2006 г.).

Исследуемый субъектный состав ограничивается наследниками, принявшими наследство (лицо, не принявшее наследство, несмотря, к примеру, на то, что завещание было составлено в его пользу, не входит в перечень субъектов, от воли которых зависит возможность принятия наследства в нотариальном порядке).

Несогласие любого из принявших наследство наследников исключает допустимость принятия наследства без обращения в суд.

Важно при этом иметь в виду, что причины дачи (или недачи) согласия находятся за пределами юридического анализа (соответственно, отказ в согласовании не подлежит обжалованию). Наследники, – разумно разъясняется в абз. 8 п. 44 Рекомендаций ФНП 2006 г., – не обязаны объяснять мотивы согласия или несогласия на восстановление в правах пропустившего срок наследника; выяснение, обсуждение и оценка причин пропуска срока являются внутренним делом наследников, принявших наследство (а потому нотариус не вправе требовать их объяснений по этому поводу).

«Принять... просителя к себе в свои стройные ряды, или же прогнать его, – образно пишет на этот счет В.А. Белов, – личное дело наследников» [5, с. 382].

Нотариальная практика, руководствуясь соображениями удобства и целесообразности, обоснованно допускает как подачу нотариусу согласия каждым наследником отдельно, так и составление согласия всеми наследниками с оформлением единого документа.

Однако в любом случае (в том числе при подписании наследниками одного документа) решение о выражении или невыражении согласия принимается наследником индивидуально; юридическое значение имеет не общая договоренность наследников, а положительное волеизъявление каждого из них.

В свете изложенного встречающиеся в литературе утверждения об обусловленности восстановления срока для принятия наследства в нотариальном порядке наличием соглашения наследников [6, с. 158] являются

не вполне точными; некорректным выглядит и упоминание в форме № 70, утв. Приказом Минюста России от 10 апреля 2002 г. № 99 (постановление об аннулировании ранее выданного свидетельства о праве на наследство), о дате заключения согласия (поскольку термин заключение принято употреблять применительно к соглашениям сторон, а не к односторонним действиям). Форма согласия должна быть исключительно письменной, что предполагает составление документа, выражающего санкционирование принятия наследства опоздавшим наследником, и его подписание ранее принявшим наследство наследником.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята Всенародным голосованием 12 декабря 1993 года) (ред. от 21.07.2014) // Российская газета. 2009. – 21 января.
2. Гражданский Кодекс РФ. Часть третья от 26.11.2001 N 146-ФЗ, (ред. с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018.) // СЗ РФ. – 2001. – № 45. – Ст. 4454.
3. Абраменков, М.С. Отказ от наследства в российском наследственном праве / М.С. Абраменков, О.Е. Блинков // Наследственное право. – 2015. – № 4. – С. 85-89.
4. Баянов, С. Применение положений Пленума ВС РФ № 9 / С. Баянов // ЭЖ-Юрист. – 2016. – № 41. – 57 с.
5. Белов, В.А. Гражданское право: Учебник. Т. III / В.А. Белов. – М.: Юрайт, 2012. – 518 с.
6. Брючко, Т.А. Раздел наследства в гражданском праве: вопросы теории и практики / Т.А. Брючко // Нотариус. – 2016. – № 6. – С. 14-18.
7. Демидова, Г.С. Реализация принципа добросовестности при осуществлении наследственных прав / Г.С. Демидова // Законы России: опыт анализ, практика. – 2015. – № 11. – С. 46-50.
8. Зайцева, Т.И. Настольная книга нотариуса: В 4 т. Т. 3: Семейное и наследственное право в нотариальной практике. 3-е изд., перераб. и доп. / Т.И. Зайцева; под ред. И.Г. Медведева. – М.: Статут, 2015. – 261 с.
9. Лиджиева, С.Г. Восстановление наследственных прав по российскому гражданскому законодательству / С.Г. Лиджиева // Адвокат. – 2016. – № 4. – С. 73-78.
10. Магомедова, З.И. Восстановление срока для принятия наследства: процессуальные проблемы / З.И. Магомедова // Наследственное право. – 2016. – № 3. – С. 145-148.

11. Магомедова, З.И. Судебное толкование норм российского права при рассмотрении судами общей юрисдикции наследственных споров / З.И. Магомедова. – М., 2015. – 30 с.
12. Останина, Е.А. Взаимная связь сделок и признание завещания недействительным / Е.А. Останина // Наследственное право. – 2015. – № 3. – С. 17-22.
13. Рассказова, Н.Ю. Фактическое принятие наследства / Н.Ю. Рассказова // Вестник гражданского права. – 2016. – № 5. – С. 63-68.
14. Поваров, Ю.С. Внесудебный порядок принятия наследства по истечении установленного срока.

ВОПРОСЫ ОТМЕНЫ ТРУДОВЫХ КНИЖЕК ПО РОССИЙСКОМУ ТРУДОВОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Камашев Никита Дмитриевич

*студент Старооскольского филиала национального исследовательского
университета «БелГУ»,
РФ, г. Старый Оскол*

Самарин Александр Викторович

*научный руководитель, Канд. филол. наук, доцент,
Старооскольского филиала национального исследовательского университета
«БелГУ»,
РФ, г. Старый Оскол*

QUESTIONS OF CANCELLATION OF LABOR BOOKS ON THE RUSSIAN LABOR LAW

Nikita Kamashev

*student of the Stary Oskol branch of the National Research University "BelSU",
Russia, Stary Oskol*

Alexander Samarin

*Scientific adviser, Cand. filol. Sciences, Associate Professor,
Stary Oskol branch of the National Research University "BelSU",
Russia, Stary Oskol*

Аннотация. В статье рассматриваются исторические аспекты появления трудовой книжки. Трудовая книжка - документ, содержащий сведения о трудовой деятельности лица. Согласно законодательству работодатель обязан вносить записи о работе в трудовую книжку работника. Как показывает практика, трудовая книжка является эффективным средством защиты прав работников от нарушений со стороны работодателей. Анализируется значение трудовой книжки работника. В статье автор ставит проблемы отмены трудовых книжек и предлагает собственные пути решения данной проблемы.

Annotation. The article deals with the historical aspects of the appearance of the work book. A workbook is a document containing information about a person's work activity. According to the legislation, the employer is obliged to make entries about the work in the work book of the employee. As practice shows, the work book

is an effective means of protecting workers' rights from violations by employers. The value of the worker's work record is analyzed. In the article the author puts the problems of the abolition of labor books and suggests his own ways of solving this problem.

Ключевые слова: Трудовой кодекс РФ, трудовое право, трудовая книжка, трудовой стаж, работник, работодатель.

Keywords: Labor Code of the Russian Federation, labor law, work record book, work record, employee, employer.

Одним из самых важных документов современного трудоустроенного человека является трудовая книжка. Отсутствие этого документа ведет к появлению проблем во время трудоустройства. Но сегодня, когда миром правят информационные технологии, ведение бумажных трудовых книжек является ненужным, так как в настоящее время данные о трудовом стаже сотрудника поступают в Пенсионный фонд России посредством персонифицированного учета при выплате отчислений работодателем [1, С. 154-155].

Нужна ли трудовая книжка? Этот вопрос является дискуссионным и обсуждается уже многие годы, с момента распада СССР. Трудовая книжка стала обязательным документом 15 января 1939 года. Но на самом деле, это не российское изобретение. Первый документ, отдаленно напоминающий трудовую книжку, появился в XIX веке в Европе, но рабочие подняли бунт, так как увидели в новшестве намек на зависимость от хозяина. В дальнейшем документы, фиксирующие стаж, появились в Германии и просуществовали в ГДР до 1967 года. Сегодня в некоторых европейских странах (Германия, Австрия, Франция) существуют аналоги нашей трудовой книжки, так называемые трудовые карточки. В традиционном понимании трудовые книжки сохранились в России, странах СНГ и Словении. [1, С. 155].

Целью исследования является анализ правовых аспектов отмены трудовой книжки по российскому трудовому законодательству.

Трудовой книжке посвящена статья 66 ТК РФ. В соответствии с Трудовым кодексом, трудовая книжка установленного образца является основным документом о трудовой деятельности и трудовом стаже работника [2]. Сегодня ведение трудовых книжек вменяется в обязанность работодателя. Работодатель ведет трудовые книжки на каждого работника, проработавшего у него свыше пяти дней, в случае, когда работа у данного работодателя является для работника основной. В неё вносятся сведения о работнике, переводах на другую постоянную работу, осуществляемой им работе, а также основания прекращения трудового договора и сведения о награждениях за успехи в работе. Все записи о выполняемой работе, переводе на другую постоянную работу, квалификации, увольнении, а также о награждении, произведенном работодателем, вносятся в трудовую книжку на основании приказа работодателя не позднее недельного срока (при увольнении – в день увольнения) и должны точно соответствовать тексту приказа. Сведения о работе по совместительству (об увольнении с этой работы) по желанию работника вносятся в трудовую книжку по месту основной работы на основании документа, подтверждающего работу по совместительству.

Правила ведения трудовых книжек установлены Постановлением Правительства РФ от 16.04.2003 № 225 (ред. от 25.03.2013) «О трудовых книжках» (вместе с «Правилами ведения и хранения трудовых книжек, изготовления бланков трудовой книжки и обеспечения ими работодателей») [3]. Несмотря на то, что порядок ведения трудовых книжек установлен уже давно, дискуссия о необходимости и бесполезности трудовых книжек ведется уже давно.

В августе 2011 года официальный представитель Министерства здравоохранения и социального развития РФ (далее – Минздравсоцразвития РФ) объявил о подготовленных поправках в трудовое законодательство, связанных с отменой трудовых книжек, и о предстоящем внесении соответствующего законопроекта в Государственную думу Федерального собрания РФ (далее – Госдума). Замглавы Минздрава Александр Сафонов

выступил с инициативой об отмене в РФ трудовых книжек. По мнению чиновника «институт трудовой книжки постепенно теряет свою актуальность и должен быть заменен на трудовой договор», а трудовой договор — «это самый эффективный инструмент защиты прав трудящихся» [4, С. 174]. Предполагается, что трудовые книжки как обязательный элемент трудовых отношений могут быть отменены. Это предложение поддержано депутатами комитета Госдумы по труду и социальной политике, считающими, что трудовая книжка – пережиток советского прошлого, лишь усложняющий отношения между работником и работодателем. Данное мнение многократно высказывалось на протяжении последних десяти лет, но до сих пор вопрос не рассматривался в Госдуме. Теперь ситуация изменилась, законопроект подготовлен и возможность вывода трудовой книжки из правового поля вполне реальна.

В обоснование своей позиции Минздравсоцразвития РФ и парламентарии выдвигают следующие аргументы за отмену трудовых книжек:

1. самое эффективное средство защиты прав работника трудовой договор, который обязаны заключить между собой работник и работодатель, именно в нем прописаны все условия будущих трудовых отношений;

2. трудовая книжка, появившаяся в эпоху военного коммунизма, является пережитком прошлого, ни в одной цивилизованной стране нет подобного инструмента регулирования трудовых отношений;

3. трудовые книжки были созданы как институт контроля над человеком и давления на него из-за возможности уволить «по статье» и последующих помех в карьере;

4. как документ, свидетельствующий о стаже работника, она утратила смысл, поскольку вся информация о трудовом стаже сегодня персонифицирована и хранится в базе Пенсионного фонда РФ (далее – ПФР), входящего в структуру Минздравсоцразвития РФ;

5. трудовая книжка морально устарела и в части записей о присвоении работнику соответствующей квалификации (слесарь 3-го, 4-го разряда и т.д.);

система присвоения квалификации в таком виде исчезла, теперь квалификация «зарабатывается карьерой» и отражается в резюме, а не в трудовой книжке. [4, С. 175].

Таким образом, трудовые книжки утратили свое значение, мешают динамичному развитию трудовых отношений и не нужны ни сторонам трудового договора, ни государству.

Возможен десятилетний переходный период после того, как трудовая книжка будет отменена: «Работники, у которых есть трудовые книжки, должны с ней закончить свою трудовую деятельность, если, конечно, они считают, что трудовая книжка должна быть оформлена», – подчеркнул господин Сафонов, однако «для молодежи, которая приходит на работу, это уже нецелесообразно» [5, С. 109] в связи с тем, что в России налажен персонифицированный учет.

В трудовой книжке содержится в структурированном виде информация о всей трудовой деятельности работника. В трудовой книжке имеются сведения о работе, переводах, перемещениях, увольнениях, зачислениях работника. С помощью данного документа работник может подтвердить и свой стаж, и нахождение на руководящей должности, и особые условия труда и при трудоустройстве к новому работодателю и в случае ухода на пенсию [5, С. 109-110].

Для работодателя, в свою очередь, плюсом является то, что именно из трудовой книжки работодатель может узнать следующие интересующие его вопросы:

А. подтвердить трудовой стаж, указанный в резюме;

В. установить факт значительных перерывах в работе;

С. установить, насколько часто работник меняет работу, ведь многие работодатели не готовы брать на работу сотрудников, которые через каждые полгода меняют место работы;

Д. подтвердить приверженность избранной специальности и частую смену различных направлений деятельности;

Е. проанализировать карьерный рост сотрудника;

Г. выявить причины увольнения сотрудника с прошлого места работы, ведь если сотрудник уволен «по статье», например, в связи с прогулом или как не прошедший испытательный срок, то статья Трудового кодекса подскажет о причинах увольнения работника.

В связи с развитием современных электронных технологий и электронного документооборота трудовая книжка рано или поздно станет пережитком прошлого [6, С. 296]. В последнее время в части электронных технологий достигнут значительный прогресс: введены госуслуги, электронные формы сдачи отчетности. При этом если говорить об анализе записей в трудовой книжке, то работодатели при приеме на работу компании не ограничиваются только просмотром книжки. Современные процедуры приема на работу предусматривают в том числе собеседование, а чтобы убедиться в квалификации сотрудника на деле, в трудовом законодательстве имеется такая норма, как испытательный срок. И трудовые книжки лишь формально подтверждают опыт и стаж работника, но и для работника трудовая книжка имеет следующий минус. Например, работник устроился на работу к недобросовестному работодателю или не сошелся характером с непосредственным руководителем, в результате был уволен как «не прошедший испытательный срок». В этом случае в трудовой книжке будет долгие годы оставаться пятно на репутации сотрудника, даже если виноват в этом был работодатель.

Почему трудовая книжка становится не нужна? Людям, которых принимали на работу лет тридцать назад, трудно представить, что можно обходиться без привычной зеленой, серой или голубой книжечки — это все равно, что без паспорта. Старшее поколение считает, что без бумажки человек вроде и не человек [6, С. 297]. В советское время без трудовой книжки было невозможно оформить пенсию. Однако с 2002 года для формирования пенсии трудовой стаж не имеет никакого значения, а учитывается только период, в течение которого поступали страховые взносы в Пенсионный фонд. Все это в

полной мере касается расчетов больничных листов и пособий по беременности и родам [6, С. 297-298].

Федеральная налоговая служба давно хранит свою базу данных в электронном виде, отказавшись от бумаги. Количество пользователей, объем информации, регулярность ее обновления сопоставима с работой кадровых служб. Пока государство не определилось с ответственным за хранение и ведение соответствующей базы данных трудовых книжек – Минтруд – это будет, Роструд, Пенсионный фонд или кто другой. В любом случае на портале предусмотрят «личные кабинеты», как работников, так и работодателей, которые будут иметь доступ только к собственной информации.

Итак, предлагаем:

1) упразднение трудовых книжек, так как данные о трудовом стаже сотрудника поступают в Пенсионный фонд России посредством персонифицированного учета при выплате отчислений работодателем. Таким образом, предполагается, что подтверждение трудового стажа посредством трудовой книжки уже не требуется. А, следовательно, основная функция, которую несет трудовая книжка для государства, утрачивается;

2) внесение всей информации в единый электронный реестр, который можно было бы использовать в будущем не только для подтверждения стажа и трудоустройства, но и для поиска кандидатов работодателями. Введение электронного документооборота позволит уменьшить количество мошеннических действий касательно договоренности с руководством предприятий о подготовке фиктивных документов. Это существенно ограничит коррупцию. А электронная обработка существенно ускорит обмен и внесение информации, корректировку данных;

3) усовершенствовать систему работы СНИЛС, в который заносятся все данные о начисленных и уплаченных работодателем страховых взносах, а также страховой стаж, которые впоследствии учитываются при назначении и перерасчете пенсии.

По нашему мнению, отмена трудовой книжки для государства является преимуществом, поскольку это значительно упростит процедуру пенсионного учета, сократит бумажную волокиту, и сэкономит средства на архивном хранении. Помимо прочего целью отмены трудовой книжки для государства также является присоединение к международным стандартам, согласно которым в трудовой книжке нет никакой необходимости.

Список литературы:

1. К вопросу об отмене трудовых книжек и введении их электронного аналога. Модина Е.А. В сборнике: Информационные технологии и право Сборник научных статей по материалам Всероссийской научной Интернет-конференции, посвященной 85-летию ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия». 2016. С. 154-159.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 3.
3. Постановление Правительства РФ от 16.04.2003 № 225 (ред. от 25.03.2013) «О трудовых книжках» // Собрание законодательства РФ. 2003. № 16. Ст. 1539.
4. Мовсисян К. А. К вопросу об отмене института трудовых книжек // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. XXXVIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 9(38). С. 174-180.
5. Трудовая книжка работника: перспективы отмены. Твилинева Т.В., Фиданян А.М. В сборнике: Сборник статей по материалам всероссийских студенческих научно-практических конференций 2017. С. 109-111.
6. Трудовые книжки и последствия их возможной отмены. Филиппова И.А. // Вестник Нижегородского университета им. Н. И. Лобачевского. 2012. № 3-1. С. 295-300.

**МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
«АССОЦИАЦИЯ ВЕТЕРАНОВ, ИНВАЛИДОВ И ПЕНСИОНЕРОВ»
(МРОО «АВИП»)**

*Капленко Галина Викторовна
студент, ФГБОУ ВО ПГУПС,
РФ, г. Санкт-Петербург*

*Егорова Наталья Юрьевна
научный руководитель, канд. техн. наук, доцент, ФГБОУ ВО ПГУПС,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Каждый день любой человек может попасть в тяжелую жизненную ситуацию, и никто, к сожалению, от этого не застрахован. Поэтому по всему миру создаются социальные проекты, которые направлены на оказание социальной, гуманитарной и психологической помощи нуждающимся людям, так как не все из них могут самостоятельно справиться и вернуться к прежней жизни.

Социальный проект – это программа, которая направлена на решение актуальных социальных проблем населения, требующая разрешения. Такие программы в основном имеют положительные результаты и временные ограничения, которые влияют на жизнь как отдельного человека или группы людей, так и общества в целом. В основном социальные проекты создаются для людей ограниченными возможностями, страдающих различными тяжелыми заболеваниями, пожилых людей, школьников либо студентов, а также для групп по интересам.

В качестве примера организации, реализующей социальные проекты, я бы хотела рассказать о межрегиональной общественной организации «Ассоциация ветеранов, инвалидов и пенсионеров» (сокращенно МРОО «АВИП»), которая была основана 12 мая 1997 года в городе Санкт-Петербург [2]. Данная организация осуществляет свою деятельность с помощью Правительства Санкт-Петербурга и воплощает проекты, которые направлены на повышение качества жизни пожилых людей, либо имеющих особый социальный статус.

Организация МРОО «АВИП» регулярно предоставляет бесплатные консультации в юридической сфере, сфере ЖКХ, сфере недвижимости, а также консультирует по подбору социального проекта. Помимо выше перечисленного ежедневно проходят различные семинары, мастер-классы, праздничные мероприятия и занятия по интересам.

У данной организации имеется свой отличительный знак – это логотип, который является лицом МРОО «АВИП» (рисунок 1).



Рисунок 1. Логотип МРОО «АВИП»

Услугами межрегиональной общественной организации ежегодно пользуются более 10 тысяч петербуржцев. Для того чтобы стать членом организации необходимо: подать письменное заявление установленного образца, предъявить паспорт и документы, подтверждающие Вашу категорию; принести фотографию и сдать членский взнос. После сбора документов Вам будет выдано удостоверение члена МРОО «АВИП» и предложен ряд бесплатных социальных услуг. Членами имеют право быть: пенсионеры, ветераны войн, военных конфликтов и труда; лица, представляющие интересы вышеперечисленных категорий граждан, в целях защиты прав данной категории лиц; общественные объединения ветеранов, инвалидов и пенсионеров.

На данный момент в организации работает около 30 сотрудников, в том числе 24 инвалида, также часто привлекаются добровольцы Клуба «Внучат» созданного при организации в 2009 году. Народный дом АВИП оборудован всем необходимым: имеются компьютерные классы с доступом к сети Интернет, классы для занятий иностранными языками, лектории для занятий и мастер-классов по различным тематикам, комната психологической разгрузки,

класс для творческих занятий (живопись, вокал, актерское мастерство), фото-видеостудия, салон красоты, массажный кабинет, библиотека, а также имеются теннисный стол и буфет [3].

МРОО «АВИП» является обладателем многочисленных наград в социальной сфере (более 70-ти грамот и дипломов), в числе которых есть Национальная премия в области развития общественных связей «Серебряный лучник» и первое место во всероссийском конкурсе «Связь поколений» в номинации «Образовательные программы». Также организация в настоящее время реализует более десяти социальных проектов [1]:

1. Социальная программа «Бабушка и дедушка онлайн». Программа запущена в 2008 году и реализована в 65 регионах страны. Целью программы является обучение пенсионеров пользоваться информационно-коммуникационными технологиями.

2. Проект «Социальный компьютерный сервис» («СКС»). Он был создан в 2014 году для того, чтобы предоставлять клиентам сервисную помощь и консультации с использованием информационно-коммуникационных технологий. Проект «СКС» функционирует на базе Технического отдела МРОО «АВИП» и осуществляет техническую поддержку проекта «Бабушка и дедушка онлайн», а также оказывает IT-услуги её выпускникам с 2009 года.

3. Проект «Молодежный добровольческий клуб «ВНУЧАТ». Проект запущен в 2009 году, за это время он помог объединить добровольцев-инструкторов из ВУЗов и колледжей Санкт-Петербурга, Ленинградской области и регионов РФ (более 30 регионов) на базе массового обучения людей старшего возраста компьютерной грамотности. Цель программы - добровольно объединить молодежь и вовлечь ее в решение социальных проблем современного общества.

4. Проект «Клуб путешественников «ЮЛА». Работает с 2014 года и помогает пенсионерам поддерживать активный образ жизни. Проект считается как социально значимый и его поддерживает Правительство Санкт-Петербурга.

Также был создан клуб для изучения иностранных языков для людей старшего поколения, где добровольно преподают студенты.

5. Проект «Модный дом «Пава». Проект создан в 2014 году для помощи пенсионерам в стиле. В настоящее время в проекте задействованы более 600 пенсионеров, ежегодно они участвуют в конкурсах красоты, где получают навыки по следующим дисциплинам: подиумный шаг, фотопозирование, актерское мастерство, сценическая пластика, ораторское мастерство, курсы психологической разгрузки, консультации по питанию, рекомендации визажиста, стилиста, косметолога.

6. Проект «Общественная инспекция инвалидов по контролю за созданием доступной среды жизнедеятельности для инвалидов и других маломобильных групп населения в Санкт-Петербурге» (Общественная инспекция). Цель проекта - помочь людям с нарушениями опорно-двигательного аппарата. Программа создана в 2014 году по инициативе Комитета по социальной политике Санкт-Петербурга

7. Проект «Мастерская по ремонту инвалидных колясок» (МИК). Программа создана для помощи с ремонтом инвалидных колясок, с возможным выездом на дом к клиенту.

8. Проект «Трудовые резервы АВИП» создан 2017 году с целью выявить трудовой потенциал граждан пенсионного возраста и инвалидов, чтобы в дальнейшем их трудоустроить.

9. Проект Кулинарная школа-студия «Вкусно и полезно» («ВиП»). Программа создана в 2014 году, для того чтобы обучить пенсионеров как правильно готовить вкусную и здоровую пищу. Для участников проводятся конкурсы, мастер-классы, семинары по здоровому питанию.

10. Проект «Социальная служба сервиса и ремонта» («СССР»), существует с 2014 года. Цель проекта - помочь с косметическим ремонтом ветеранам ВОВ и пенсионерам.

11. Проект «КУЛЬТПРОСВЕТ АВИП» (ранее проект «ИСА» - Интернет сцена артиста), существует с 2010 года. Цель проекта - улучшение качества

жизни ветеранов, инвалидов и пенсионеров с помощью организации культурного досуга, творческих встреч артистов и зрителей, предоставление льготных театральных билетов.

Таким образом, я считаю, что такие организации как МРОО «АВИП» необходимо создавать не только в Санкт-Петербурге, но и в других крупных городах, потому что такие проекты как «Бабушка и дедушка онлайн», «Мастерская по ремонту инвалидных колясок», «Клуб путешественников «ЮЛА», Кулинарная школа-студия «Вкусно и полезно» и «Модный дом «Пава» необходимы и полезны для многих нуждающихся людей. Подобные проекты помогают этим людям интересно проводить свой досуг, не переставать развиваться и учиться чему-то новому, находить новых друзей по интересам, получать поддержку от малознакомых людей и обретать веру в себя, а самое главное не сдаваться и не в коем случае не переставать жить и радоваться жизни.

Список литературы:

1. Агентство социальной информации [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <https://www.asi.org.ru/report/2018/09/07/sankt-peterburg-avip-novuj-sezon-prazdnichnaya-programma/> (дата обращения 15.10.2018)
2. Межрегиональная общественная организация «Ассоциация ветеранов, инвалидов и пенсионеров» (МРОО «АВИП») [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://avip-spb.ru/> (дата обращения 15.10.2018)
3. Народный дом АВИП [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: https://vk.com/dom_avip (дата обращения 15.10.2018)

ПОСМЕРТНАЯ ЭКСПЕРТИЗА В ВОПРОСАХ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ ЗАВЕЩАНИЯ

Коновал Ангелина Романовна

*студент, Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Кузина Светлана Викторовна

*научный руководитель, старший преподаватель
Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

POST-MORTEM EXAMINATION IN THE QUESTIONS OF THE INVALIDITY OF WILLS

Angelina Konoval

*student, Saratov State Academy of Law,
Russia, Saratov*

Svetlana Kuzina

*senior lecturer of Saratov State Academy of Law,
Russia, Saratov*

В настоящее время законодательство Российской Федерации дает право ее гражданам распоряжаться принадлежащим им имуществом в той мере, в какой это не запрещено законом. Одним из таких способов является завещание, которое позволяет не только сохранить материальные блага, но и обладает возможностью распорядиться имуществом собственника на случай смерти, однако судебная практика не на редкость отражает случаи признания завещаний недействительными вследствие невозможности завещателя понимать значение своих действий и руководить ими.

Многие цивилисты, например, Б.С. Антимонов и К.А. Граве, В.И. Серебровский говорят об основном принципе «свободе завещания», который реализуется в правовых нормах и касается права собственника имущества завещать данное имущество по своему усмотрению любым лицам, а также любым образом определить и иные распоряжения, предусмотренные правилами Гражданского кодекса Российской Федерации, как о важнейшем

принципе гражданско – правовых сделок. Т.Д. Чепига замечает, что «чем больше допускаемых законом вариантов распорядительных действий на случай смерти, тем шире свобода завещания [1]».

Однако, по мнению Е.М. Щинниковой, завещание все же ограничено в своей свободе правилом об обязательной доле в наследстве и следствием принятия данного правила послужила «цель социальной защиты лиц, которые в силу своего возраста либо состояния здоровья не имеют возможности самостоятельно себя содержать [2]».

С данными положениями нельзя не согласиться. На наш взгляд, сегодня российская наука разнится в теории по поводу свободы завещания собственника имущества и в качестве подтверждения этому хочется процитировать У.А. Атаева, что «на сегодняшний день российская цивилистическая наука не имеет однозначного решения вопроса о том, имеет ли завещатель право, выражая свою волю относительно распоряжения имуществом на случай смерти, определять условия, выполнение которых ставит в зависимость возможность получения наследства, а судебная практика не имеет четкой позиции по данному вопросу [3]».

Зачастую между родственниками происходят конфликты по поводу распределения имущества, оставшегося после смерти наследодателя. Сложившаяся судебная практика говорит о том, что в последнее время все чаще и чаще граждане обращаются в суд с исковыми требованиями о признании завещания недействительным.

Российское гражданское законодательство предусматривает возможность признания данной гражданско – правовой сделки таковой и говорит, что «завещание признается недействительным вследствие невозможности завещателя понимать значение своих действий и руководить ими [4]». При этом практически всегда проводится посмертная судебно – психиатрическая или иная необходимая экспертиза [5].

Однако, на наш взгляд, заключение эксперта не является всеобъемлющим основанием и, в данном случае, необходимо рассматривать все собранные по делу доказательства.

В.М.Марухно в своей диссертации говорит о необходимости установления двух критериев признания завещания недействительным: юридического и психологического. В свою очередь, юридический должен устанавливать суд в процессе рассмотрения дела на основе различных доказательств, а психологический – проведение посмертной экспертизы на наличие оснований полагать, что наследодатель не мог руководить своими действиями в момент написания завещания [6].

На наш взгляд, безусловно, необходимо учитывать данные критерии, однако психологический критерий следует трактовать более расширительно. Беря во внимание Определение Судебной коллегии по гражданским делам Саратовского областного суда от 24.11.2009 № 482Г, настораживают неоднозначные выводы судебно – психиатрических экспертиз о состоянии наследодателя в момент составления завещания, а именно «согласно заключению судебно-комплексно-психиатрической экспертизы, посмертной, ответить на вопросы, какие индивидуально-психологические особенности были присущи N в последние сутки его жизни и какое влияние они могли оказать на его поведение при составлении им завещания, не представляется возможным, вместе с тем возможно вынесение предположительного заключения о том, что выраженная интоксикация вследствие поздней стадии болезни и воздействии сильнодействующих медикаментозных средств могли оказать существенное влияние на регуляцию правового поведения и свободу волеизъявления в момент составления завещания [7]».

В данном случае дополнительно была назначена судебно – почерковедческая экспертиза, что говорит о недостаточности назначения только лишь судебно - психологической экспертизы.

Таким образом, проведя анализ вышесказанного, необходимо сделать вывод о том, что при признании завещания недействительным требуется

установление двух критериев: юридического и психологического, в свою очередь, последний должен вмещать себя не только судебно – психологическую экспертизу и иные виды экспертиз, направленных на подтверждение или опровержение основания невозможности руководить своими действиями собственника имущества в момент написания завещания, но проводить полный комплекс экспертиз по второму критерию для установления исчерпывающих доказательств при рассмотрении данной гражданско – правовой сделки.

Список литературы:

1. Чепига Т.Д. Наследование по завещанию в советском гражданском праве: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 1965. С. 12.
2. Щинникова Е. М. Ограничение свободы завещания обязательной долей наследства // Молодой ученый. — 2013. — № 11. — С. 564–567.
3. Атаев У. А. Условные завещания и их недопустимость в Российском наследственном праве // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики Тамбов: Грамота. — 2013. — № 4 (30). — С. 20–22.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001г. № 146-ФЗ // Собрание Законодательства РФ. 03.12.2001. № 49. Ст.4552.
5. Холопова Е. Н. Посмертные судебно-психологические экспертизы по гражданским делам // Арбитражный и гражданский процесс. 2005. N 10.
6. Марухно В. М. Посмертная экспертиза в вопросах недействительности завещания // Общество и право. — 2011. — № 5. — С.104–108.
7. URL: <http://5898523.ru/priznanie-nedejstvitelnosti-zaveshhaniya-v-praktike-advokata/> (дата обращения: 14.12.2018).

ИНСТИТУТ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА В ОТНОШЕНИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Коновал Ангелина Романовна

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Фомичева Надежда Валентиновна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданского права
Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Вот уже более 18 лет институт компенсации морального вреда активно функционирует и признаётся российским законодательством одним из способов защиты личных неимущественных прав граждан. Сегодня такой способ защиты нематериальных благ личности достаточно популяризирован и заметно, что граждане довольно часто стали подавать иски о компенсации морального вреда или включать такие требования в иски, связанные с нарушением иных прав.

Что представляет собой данный институт и как он закреплён в законе? Статья 151 Гражданского кодекса РФ гласит, что «если гражданину причинён моральный вред (физические или нравственные страдания) действиями, нарушающими его личные неимущественные права либо посягающими на принадлежащие гражданину нематериальные блага, а также в других случаях, предусмотренных «законом», суд может возложить на нарушителя обязанность денежной компенсации морального вреда[1]». Моральный вред, как поясняет Верховный Суд Российской Федерации, «может заключаться в нравственных переживаниях в связи с утратой родственников, невозможностью продолжать активную общественную жизнь, потерей работы, раскрытием семейной, врачебной тайны, физической болью [2]», при этом в пояснении также указывается, что основание компенсации морального вреда необязательно должно фактически быть указано в законодательстве. В соответствии с вышесказанным можно сделать вывод об отсутствии полного определения термина морального вреда и конкретных размеров денежной компенсации

такого вреда, но наиболее дискуссионным вопросом по – прежнему остается возможность применения института компенсации морального вреда по отношению к юридическим лицам, ведь Гражданский Кодекс Российской Федерации предусматривает данное право лишь для физических лиц.

В настоящее время ведется активное осуждение данной проблемы. Так, Конституционный Суд РФ отмечал, что в «юридические лица не ограничиваются в праве предъявлять требования о компенсации убытков, в том числе нематериальных, причинённых умалением деловой репутации [3]». Однако Конституционный Суд РФ не стал сопоставлять определения «моральный вред» и «нематериальный вред, причинённый юридическому лицу», поскольку компенсация нематериального вреда возможна лишь в случаях нанесения ущерба деловой репутации юридического лица, а компенсация морального вреда взыскивается при наступлении физических или нравственных страданий.

Поправки, вступившие в силу с 1 октября 2013 года, должны были развеять сомнения по поводу субъектов института компенсации морального вреда, пункт 11 статьи 152 Гражданского Кодекса Российской Федерации явно закрепил это положение, поясняя, что «правила настоящей статьи о защите деловой репутации гражданина, за исключением положений о компенсации морального вреда, соответственно применяются к защите деловой репутации юридического лица[4]».

При этом Верховный Суд Российской Федерации уточнил, что под моральным вредом понимаются нравственные или физические страдания, причиненные действиями (бездействием), посягающими на принадлежащие гражданину нематериальные блага или нарушающими его личные неимущественные либо имущественные права [5].

На сегодняшний день судебная практика продолжает различаться. В соответствии со ст. 15 Конституции Российской Федерации составной частью российской правовой системы является Конвенция о защите прав человека и основных свобод, в том числе практика Европейского Суда по правам. Так, в

постановлении Европейского суда по правам человека от 6 апреля 2000 года по делу "Дело "Комингерсолль С.А." (Comingersoll S.A.) против Португалии", отмечено, «что суд не может исключать возможность присуждения компенсации за моральный вред коммерческой организации, поскольку длительная неясность, возникшая из-за неисполнения третьим лицом своих обязательств в разумный срок, должна причинять компании, ее директорам и акционерам значительное неудобство».

Возможность применения института компенсации морального вреда в отношении юридических лиц сомнительна, поскольку в отношении организаций данные нормы действуют, поскольку для требования компенсации необходимо, во-первых, наличие самого вреда, нравственного или физического, причинённого конкретному человеку; во-вторых, наличие причинной связи между действиями (бездействием) причинителя вреда и физическими или нравственными страданиями потерпевшего; в-третьих, противопарность поведения причинителя, ведь мы знаем, что не любой моральный вред является противоправным, следует отметить, что лишь тот вред, который был причинен путём нарушения личных неимущественных прав потерпевшего, а в случаях, прямо предусмотренных Законом и отдельных имущественных прав, можно считать таковым; в-четвёртых, основным условием компенсации морального вреда является наличие вины причинителя.

«Согласно интерпретации Верховного Суда Российской Федерации нормы, регулирующие компенсацию морального вреда в связи с распространением сведений, порочащих деловую репутацию гражданина, должны были применяться и в случаях распространения таких сведений в отношении юридического лица (см. пункт 15 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24 февраля 2005 года № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц»). Между тем юридическое лицо не может испытывать физические и нравственные страдания, а потому не вправе претендовать на компенсацию морального вреда[6]». Не мало важную роль в данном вопросе сыграло

Определение судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 17 августа 2015 года, указавшее, что в настоящее время в действующем российском законодательстве отсутствует прямое указание на возможность компенсации морального вреда юридическим лицам. Анализ судебной практики о компенсации репутационного вреда свидетельствует о негативном характере распространения данной информации, поскольку даже взысканные убытки не смогут восполнить всех возникших у юридических лиц отрицательных последствий [7].

В заключении хотелось бы сделать вывод физические и нравственные страдания способно вынашивать лишь физическое лицо, в то время, как юридическое лицо, являясь организацией, наделённой гражданской правосубъектностью, не может испытывать душевных страданий. Юридическому лицу может быть нанесён имущественный вред, например, при нарушении его деловой репутации, а значит для данной категории необходимо наличие возмещения вреда отличного от морального вреда. Проработав основную проблематику института компенсации морального вреда в отношении юридического лица, а также «зарождающегося» института возмещения репутационного вреда, необходимо сказать, что на сегодняшний день действующее законодательство позволяет удовлетворить требования юридических лиц о компенсации репутационного вреда при диффамации (ст.12 Гражданского кодекса РФ, нормы международного права), однако судебная практика в большинстве случаев идет по пути отказа в применении такого способа защиты. Хочется предложить внести определение понятия «репутационный вред», чтобы разграничить данные термины и внести ясность о возможности компенсации такого вреда. «Репутационный вред – это, по своей природе, нематериальный вред, способ выражения которого отражается в денежном эквиваленте, отличный от морального вреда наличием искусственного образования – юридического лица, причиненный умалением его деловой репутации.»

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 30.11.1994 N 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. N 32. Ст. 151
2. Определение Верховного Суда РФ от 26.10.2015 N 18-КГ 15-134 Требование: О взыскании компенсации морального вреда
3. Определение Конституционного Суда РФ от 4 декабря 2003 г. N 508-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Шлафмана Владимира Аркадьевича на нарушение его конституционных прав пунктом 7 статьи 152 Гражданского кодекса Российской Федерации»
4. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 30.11.1994 N 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994 N 32. П. 11, Ст. 151
5. «О некоторых вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда» абз. 1, абз. 4 п. 2 Постановления Пленума ВС РФ от 20 декабря 1994 г. № 10
6. Гаспарян А. К., Зеленская Л. А. Компенсация репутационного вреда юридическим лицам [Текст] // Право: история, теория, практика: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июль 2017 г.). — СПб.: Свое издательство, 2017. — С. 38-40. — URL <https://moluch.ru/conf/law/archive/227/12508/> (дата обращения: 19.11.2018)
7. Обзор практики рассмотрения судами дел о защите чести, достоинства и деловой репутации (утв. Президиумом ВС РФ от 16 марта 2016 г.). — Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

ПРАВОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ЦЕЛЕВОГО ПРИЕМА В ОРГАНЫ ПРОКУРАТУРЫ

Коновал Ангелина Романовна

*студент, Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Шевченко Артем Георгиевич

*научный руководитель, старший преподаватель,
Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

При рассмотрении ряда вопросов, связанных с функциональной деятельностью прокуратуры, необходимо учитывать совокупность определенных факторов доктрины права применительно к кадровому обеспечению прокурорских работников.

К этим факторам относятся: социальный, организационно – технический, социально – психологический, а также правовой характер задач совершенствования деятельности органов прокуратуры и повышения эффективности прокурорского надзора во взаимосвязи.

Принимая во внимание прокурорский надзор как систему правовых норм, определяющую устройство, организацию и деятельность прокуратуры, а также правовые отношения, образующиеся при применении норм о назначении на должность, аттестации, поощрениях и дисциплинарной ответственности прокуроров, необходимо сказать, что данные правоотношения возникают внутри системы прокуратуры и носят организационно-правовой характер.

Из этого следует, что совокупность правовых норм, регламентирующих порядок прохождения службы в органах прокуратуры и организацию работы с кадрами, является органической составной частью правового регулирования организации и деятельности прокуратуры.

На сегодняшний день важной научной и практической проблемой является формирование в прокуратуре как в особом государственном органе компетентного прокурорского аппарата, кадровое обеспечение которого повысит эффективность функционирования органа в целом.

Так, в соответствии со ст. 56 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации «организации, которые уполномочены осуществлять образовательную деятельность по образовательным программам высшего образования вправе проводить целевой прием граждан на обучение за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов [1]».

При этом, правом на обучение в рамках целевого приема имеют граждане, заключившие договор о целевом обучении с органом или организацией, а также прошедшие конкурс в рамках квоты целевого приема в соответствии с порядком приема.

В соответствии с Приказом Генерального прокурора Российской Федерации от 31 января 2017 года № 54 «Об организации работы по обеспечению целевого приема и целевого обучения граждан в государственных образовательных организациях высшего образования» конкурсный отбор в абитуриенты для поступления в образовательную организацию является обязательной составляющей мероприятий на целевой прием, который выявляет степень пригодности и нацеленности абитуриента на последующее прохождение службы в органах прокуратуры Российской Федерации [2].

Однако, принимая во внимание Приказ Генерального прокурора Российской Федерации от 28 ноября 2013 года № 519 «Об утверждении квалификационных требований к специальной подготовке выпускников Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации для прохождения службы в органах прокуратуры» необходимо отметить, что, в частности, «к требованиям относят честность и принципиальность; чуткость, скромность и нравственную чистоту и в целом соответствие морально – этическим, психологическим и нравственным качествам [3]», а Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» при заключении договора о целевом обучении возлагает на организацию, осуществляющую образовательную деятельность, обязательства по организации целевого приема гражданина, а

также обязательства в отношении органа или организации прокуратуры по его трудоустройству [4].

В данном случае, вопрос о морально – психологической, этической и деловой принадлежности, а также пригодности по состоянию здоровья остается открытым, поскольку, приняв гражданина, прошедшего отбор, на целевое обучение, не берется во внимание тот факт, что за период обучения человек может быть подвергнут психологическим изменениям, а также стать непригодным по состоянию здоровья.

В связи с этим, возникает проблема в отношении субъекта ответственности, который понесет убытки по итогам несоответствия студента общим положениям квалификационных требований в конце обучения.

Порядок подбора, приема и обучения лиц, поступающих в Институты прокуратуры, регламентируется Федеральными законами «О прокуратуре Российской Федерации», «О высшем и послевузовском профессиональном образовании», Законом «Об образовании», приказом Генерального прокурора РФ от 04 октября 2010 года № 373 «О совершенствовании системы подготовки, повышения квалификации и профессиональной переподготовки работников органов прокуратуры Российской Федерации», договорами о целевой подготовке специалистов, заключенными между Генеральной прокуратурой РФ и соответствующими вузами, а также нормативными правовыми актами Министерства образования и науки РФ, уставом и правилами приема конкретного вуза, положениями об институтах прокуратуры.

Как свидетельствуют статистические данные, приведенные кафедрой судебной власти, правоохранительной и правозащитной деятельности Российского университета дружбы народов, ежегодно на службу в прокуратуру принимается в среднем свыше 3,5 тысяч новых работников. Вместе с тем институтами прокуратуры и другими вузами, с которыми прокуратурой заключены договоры о целевой подготовке кадров, осуществляется выпуск в среднем 450-500 специалистов [5]. Таким образом, в настоящее время большая часть кадров прокуратуры подбирается из числа выпускников «непрофильных»

образовательных учреждений страны. Такое положение вызывает необходимость поддерживать и развивать всесторонние связи органов прокуратуры с образовательными учреждениями, прошедшими государственную аккредитацию или расширять квоты целевого приема для организаций, осуществляющих образовательную деятельность.

Обязательным требованием к кандидатам на службу прокуроров является наличие высоких моральных устоев, а именно, правдивость, объективность, самокритичность и требовательность к себе и другим, добросовестность и ответственность, отношение к правам и свободам человека, к закону как к высшим социальным ценностям, уравновешенность, тактичность, скромность и нравственная чистота; поскольку реалии профессии требуют от прокуроров внимательного отношения к обращающимся к ним лицам, умения противостоять любым формам давления на них.

Подводя итоги, необходимо отметить важность вопроса об урегулировании пробелов в отношении субъекта ответственности по обязательствам в случаях непригодности студента, а также рассмотреть возможность разрешения ситуации с кадровым обеспечением организаций и органов прокуратуры.

Список литературы:

1. Федеральный закон "Об образовании в Российской Федерации" от 29.12.2012 N 273-ФЗ.
2. Приказ Генпрокуратуры России от 31.01.2017 N 54 «Об организации работы по обеспечению целевого приема и целевого обучения граждан в государственных образовательных организациях высшего образования».
3. Приказ Генпрокуратуры России от 28.11.2013 N 519 «Об утверждении квалификационных требований к специальной профессиональной подготовке выпускников Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации для прохождения службы в органах прокуратуры».
4. Федеральный закон от 17 января 1992 г. № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
5. URL: <http://web-local.rudn.ru/> .

ЗАЩИТА ПРАВ СОБСТВЕННИКОВ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМ ДОМОМ

*Кузовенко Анастасия Вячеславовна
магистрант, Гуманитарного университета,
РФ, г. Екатеринбург*

У прогресса по застройке многоквартирными домами есть и обратная сторона медали: любые дома – какими бы технологичными они не были на момент постройки – со временем неизбежно устаревают, изнашиваются, ветшают инженерные коммуникации. Переселение же – процесс не быстрый и достаточно затратный экономически. Потому необходимо своевременно принимать меры по поддержанию в нормальном состоянии уже имеющегося жилищного фонда, чтобы жизнь в нем была комфортной и безопасной в течение максимально возможного времени эксплуатации.

В условиях современного развития института управления многоквартирным домом существует множество недостатков в частности обслуживания многоквартирных домов вновь введенных в эксплуатацию застройщиками.

С целью соблюдения собственных интересов застройщики заключают договор управления с управляющей компанией, предусмотренный ч. 14 ст. 161 Жилищного кодекса Российской Федерации (далее – ЖК РФ) [1], которая входит непосредственно в их холдинг.

Целями деятельности данной управляющей компании является не осуществление деятельности по управлению многоквартирным домом и содержанию общего имущества, а извлечение прибыли и сокрытие строительных недостатков, которые выявляются в процессе эксплуатации жилого фонда на протяжении первых пяти лет после ввода в эксплуатацию.

Денежные средства, собранные управляющей компанией в целях содержания общего имущества, используются для устранения строительных недостатков, а не для поддержания многоквартирного дома в надлежащем состоянии и улучшения благоустройства.

В настоящее время собственники жилья являются «заложниками», так как не могут выбрать действительно организацию, которая будет на профессиональном уровне осуществлять деятельность по управлению многоквартирным домом. Для соблюдения интересов собственников необходимо создать на базе Департамента государственного жилищного и строительного надзора комитет, состоящий из специалистов в области жилищно-коммунального хозяйства, который будет осуществлять оценку деятельности управляющих компаний.

По результатам оценки деятельности управляющей компании, комитет будет размещать в открытом доступе информацию о рейтинге организации, качестве выполнения ее обязанностей, а так же оценивать ее деятельность.

С целью исключения коррупционной составляющей, оценка деятельности будет осуществляться на основании заявки поданной управляющей компаний.

Из действий управляющей компании будет видно ее намерение и интерес работать с собственниками жилья на прозрачных условиях, готовность к оценке ее деятельности специалистами в области жилищно-коммунального хозяйства.

На основании данного рейтинга собственники жилья смогут выбрать для себя управляющую компанию, которая отвечает их требованиям и инициировать общее собрание собственников по смене управляющей компании, которая на профессиональном уровне осуществляет свою деятельность, а не действует в интересах застройщика, осуществляя устранение строительных недостатков не за счет виновного лица.

Процесс формирования законодательства Российской Федерации в рамках управления многоквартирными домами в настоящее время позволяет организовать механизмы профессионального управления. В последние годы в Российской Федерации принимается большое число мер для того, чтобы устранить проблемы относительно управления многоквартирными домами, но, к сожалению, недостатки до сих пор присутствуют.

В указанной сфере имеют место быть пробелы законодательства, например требования, относительно уставного капитала, материально-технической базы управляющих организаций не имеют нормативного закрепления.

В целях защиты прав собственников помещений целесообразно дополнить ч. 1 ст. 193 ЖК РФ требованием относительно размера уставного капитала управляющей организации, который будет зависеть от размера площади управляемых многоквартирных домов, и будет рассчитываться по следующей формуле:

$$\text{Уставный капитал} = S \text{ МКД} * T;$$

где:

Уставный капитал – это размер уставного капитала управляющей организации уплаченной учредителями, и зарегистрированный в Едином государственном реестре юридических лиц путем внесения соответствующих изменений;

S МКД – полезная площадь многоквартирного дома, находящегося в управлении управляющей организации, измеряемая в квадратных метрах;

T – ставка утверждаемая, на уровне местного самоуправления, измеряемая в рублях.

При подаче заявления о включении многоквартирного дома в реестр домов управляющей организации, необходимо представлять документы подтверждающие увеличение уставного капитала, в противном случае надзорным органом, должно быть выдано предписание об устранении нарушений. В случае не исполнения предписания, в установленный срок, многоквартирный дом исключается из реестра лицензий и органом местного самоуправления объявляется открытый конкурс по выбору управляющей организации.

Данный механизм позволит, обезопасить собственников при ненадлежащем содержании общего имущества и взыскания убытков с управляющей организацией, а так же интересы ресурсоснабжающих

организаций взыскании задолженности за поставленные ресурсы, а так же будет являться гарантом для кредиторов при банкротстве.

Список литературы:

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 г. № 188-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 03.01.2005. № 1 (часть 1). – Ст. 14.

ОСПАРИВАНИЕ СДЕЛОК ДОЛЖНИКА В РАМКАХ ТРАНСГРАНИЧНОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ

Кулинченко Илья Игоревич
студент, ФБГОУ ВО СГЮА,
РФ, г. Саратов

Шогенова Альбина Мартиновна
студент, ФБГОУ ВО СГЮА,
РФ, г. Саратов

Ермолаева Тамара Александровна
научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент, ФБГОУ ВО СГЮА,
РФ, г. Саратов

Аннотация. Статья посвящена вопросам регулирования общественных отношений в трансграничной несостоятельности. Особое внимание уделено проблеме оспаривания сделок должника, признанного банкротом и находящегося в ином правовом порядке в отличие от его активов, кредиторов. На основании обобщенной судебной практики делается вывод о том, что существует необходимость коллизионного регулирования вопросов, связанных с трансграничной несостоятельностью как на уровне международных договоров, так и национального законодательства.

Ключевые слова: трансграничная несостоятельность, трансграничное банкротство, должник, иностранный элемент, оспаривание сделок.

Основополагающими принципами экономики являются: многообразие форм собственности, рыночное ценообразование, свободные договоры связи, ограниченное вмешательство государства в экономические отношения. Неспособность некоторых участников адаптироваться к сложившейся ситуации зачастую приводит к их несостоятельности. В свою очередь активные интеграционные процессы, протекающие в мировой экономике, породили такое явление как трансграничное банкротство.

Легального определения понятия «трансграничное банкротство» как на уровне национальных, так и в международных нормативных актах не

сложилось. Точки зрения исследователей сводятся к тому, что трансграничное банкротство как правовой институт представляет совокупность норм, регулирующих отношения в связи с несостоятельностью должника, находящегося в ином правопорядке в отличие от его активов, кредиторов.

На данном этапе развития внутреннее и международное коллизионное регулирование данных правоотношений носят фрагментарный характер. Не приходится говорить и об унифицированных материально-правовых нормах. Прежде всего, это обусловлено существенными отличиями конкурсного производства в различных правопорядках. Законодательство Российской Федерации также не содержит адекватных правовых механизмов, регулирующих процедуру банкротства, осложненную иностранным элементом.

Интерес представляет институт оспаривания сделок должника, направленных на вывод ликвидных активов в целях причинения вреда имущественным интересам кредиторов, в случае если процедура банкротства уже была инициирована в рамках иностранной юрисдикции.

Проблема заключается в следующем. Помимо общегражданских оснований для признания сделок недействительными, существуют специальные основания, применяемые в деле о банкротстве, к таковым можно отнести подозрительные сделки, сделки, влекущие оказание предпочтения одним кредиторам перед другим. Однако в современных правовых условиях отсутствуют процессуальные и коллизионные нормы, позволяющих определить компетентный суд и применимый правопорядок в указанном случае.

В действительности это влечет, с одной стороны, уменьшение конкурсной массы должника за счет распространения юрисдикции Российской Федерации на имущество, на которое может быть обращено взыскание, неудовлетворение имущественных требований всех кредиторов; с другой стороны, создает условия для необоснованного оспаривания сделок, нарушение стабильности гражданского оборота. И как следствие, исключает широкое привлечение иностранного капитала на территорию нашего государства.

В 2011 году Департамент корпоративного управления Минэкономразвития представил проект, в котором было предложено использовать к процедурам банкротства, а также их последствия право страны, на территории которой возбуждено производство по делу о банкротстве. Таким образом, привязка указанной нормы, содержит основополагающий принцип-lex concursus, определяющий ряд правоотношений связанных с трансграничной несостоятельностью, в том числе порядок оспаривания сделок, нарушающих права и законные интересы кредиторов(совершенных в ущерб правам кредиторов).Практическая ценность указанного положения заключалась в том, что позволяла соблюсти процессуальное единство в конкурсном производстве и исключить основания для непризнания иностранным судом решения отечественного суда по данному вопросу.

К тому же вышеизложенная идея соответствовала подходам, выработанным международными организациями. Так Комиссией ООН по праву международной торговли ЮНИСТРАЛ был разработан Типовой закон ЮНИСТРАЛ «О трансграничной несостоятельности» от 30 мая 1997 года, в преамбуле которого в качестве цели указано: «справедливое и эффективное урегулирование случаев трансграничной несостоятельности при обеспечении защиты интересов всех кредиторов и других заинтересованных лиц, включая должника». [3]

В реализации этой идеи предполагалось, что после признания процедуры банкротства, осуществляемой в рамках иностранной юрисдикции, национальному правоприменителю следует осуществлять меры по защите интересов кредиторов, в том числе путем признания действий, наносящим им ущерб, недействительными.

Однако положения законопроекта «О трансграничном банкротстве», так и не нашли законодательного закрепления что подтолкнуло правоприменителя к поиску подходов решения сложившиеся проблемы.

Высшим Арбитражном судом Российской Федерации по резонансному делу, связанному с процедурой банкротства литовского банка СНОРАС, в

постановлении от 12.11.13 №10508/13 было указано, что «при рассмотрении вопроса о недействительности сделки по зачету встречных однородных требований суды не учли ряд обстоятельств, а именно: иск банка СНОРАС о признании сделки недействительной заявлен в связи с осуществлением в Литовской Республике процедуры банкротства этого банка, также был введен мораторий и аннулирована лицензия на ведение банковской деятельности». [2]

Правовая позиция заключалась в необходимости оценки допустимости и действительности оспариваемого зачета, исходя из статьи 1202 ГК РФ и норм, государства, в котором осуществляется процедура банкротства (*lex concursus*).

Из приведенного примера следует, что применение российскими судами иностранного права, несмотря на отсутствие национально-правового регулирования указанного механизма, становится необходимым для защиты имущественных интересов кредиторов от недобросовестного вывода активов компании в преддверии банкротства.

Интерес представляет Определение Арбитражного суда Брянской области об оставлении искового заявления без рассмотрения в соответствии с п.4. ч.1 ст.148 АПК РФ. В данном случае истец обратился с иском к ответчику о взыскании денежных средств, при этом было установлено, что в отношении ответчика принято решение Специализированного межрайонного экономического суда о возбуждении процедуры банкротства. Тем самым суд указал, что «регулирование вопросов, касающихся правовых последствий признания организации-ответчика банкротом должно осуществляться на основании норм законодательства Республики Казахстан в связи с тем. Что правоприменительным органом этого государства принято решение о признании его банкротом». Тем самым суд обосновал применение права страны место возбуждения производства (*lex fori concursus*). Суд, используя данный принцип, признал необходимость применения иностранного права. При этом исключил возможность рассмотрения иска в рамках отечественной юрисдикции, так как подобные обособленные споры, должны рассматриваться в деле о банкротстве. То есть сам факт инициации банкротных процедур за

рубежом влечет предупреждение исков к должникам в России, в том числе такой подход возможен и в отношении оспаривания сделок. [1]

Таким образом существует объективная необходимость коллизионного регулирования вопросов, связанных с трансграничной несостоятельностью как на уровне международных договоров, так и национального законодательства. Иное влечет в условиях ограниченного правового инструментария отсутствие единства судебной практики и тем самым неблагоприятные последствия для участников дел о банкротстве.

Список литературы:

1. Определение Арбитражного суда Брянской области об оставлении искового заявления без рассмотрения по делу № А09-14352/2014 от 14.01.2016. 13 [сайт] URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/9a26008d-3f75-4b86-856a-214d100e769f/A09-14352-2014_20160114_Opredelenie.pdf (дата обращения: 20.11.2018).
2. Постановление Президиума ВАС РФ от 12.11.2013 N 10508/13 по делу N А40-108528/12-50-1134 // «Вестник ВАС РФ», 2014, N 4 // СПС КонсультантПлюс.
3. Типовой закон ЮНИСТАРЛ «О трансграничной несостоятельности» от 30 мая 1997 года [сайт] URL: http://www.uncitral.org/uncitral/ru/uncitral_texts/insolvency/1997Model.html (дата обращения 22.11.2018).

ПРОБЛЕМЫ ПРИ НАСЛЕДОВАНИИ ПО ЗАКОНУ И ЗАВЕЩАНИЮ

Кяров Ахмед Заурович

*студент, Саратовская Государственная Юридическая Академия,
Институт прокуратуры,
РФ, г. Саратов*

Мышенкова Алина Евгеньевна

*студент, Саратовская Государственная Юридическая Академия,
Институт прокуратуры,
РФ, г. Саратов*

Наследственное право, как институт, считается древнейшим в теории гражданского права. В привычном для нашего понимания виде, наследственное право со своими основными понятиями появилось в недрах римского права, и уже позднее его воспроизвело гражданское право других народов мира. По этой причине оно до этого времени составляет основу наследственного права большей части сегодняшних цивилизованных систем права. Как известно, наследование может происходить двумя путями: по завещанию или законодательству. Законодательство применяется при отсутствии завещания.

Под понятием завещания в законодательстве подразумевается и фактическое выражение «последнего волеизъявления» лиц, и непосредственно документ, в тексте которого такое волеизъявление нашло свое отображение. Завещания - односторонние сделки, чьи действия относятся к моменту фактической смерти завещателей. Так же, они должны быть совершены в установленных законодательством формах. Завещание должно быть изложено в письменной форме, заверено нотариусом или приравненным к нему по полномочиям лицом, а сам человек должен быть вменяем, что называется «в здравом уме и твердой памяти» - отсутствовать психические расстройства, должен отдавать отчет своим действиям.

Когда завещание отсутствует, или оно признано недействительным, применяются положения, которые прописаны в законодательстве. При этом, казалось бы простом вопросе наследования, существует ряд проблем, которые усложняют его.

Если говорить про завещание:

1) Типичным является случай, когда в число наследников не помещены те, кто за законом должен вчитываться. Ближайший родственник, имеющий право на свою обязательную долю в наследовании, может быть сознательно обделен покойным. Соответственно со статьей 1149 ГК РФ к такому списку включено несовершеннолетних, детей-инвалидов наследодателя, а также его пожилых родителей или супруга. Им положено половину доли, которыми могла бы быть получена в случае раздела наследства за законом. Если же в тексте завещания распределено не все имущество, то оставшиеся объекты делят как раз обделенные наследники, даже когда доля других при этом несколько уменьшится.

2) Не менее серьезное препятствие во время получения наследства - неравномерность распределения имущества между прописанными наследниками. В подобной ситуации самостоятельно договориться крайне сложно, и разрешаются в итоге подобные конфликты практически всегда в судебном порядке. Впрочем, они в своей позиции зачастую поддерживают принципы свободы завещания и отказывают в его пересмотре, признавая за наследодателем право делить доли между наследниками на свое усмотрение. Единственная возможность опротестовать завещание — доказать его дефектность.

3) Иногда возникает ситуация, когда написанное в тексте завещания явно противоречит норме закона. Важно обозначить, что это случается не только в силу невнимательности автора завещания, но и из-за некомпетентности самого нотариуса. К примеру, даже единственная написанная неправильно буква в обозначении фамилии, имени или отчества наследника вполне может вылиться в судебную тяжбу — родственник должен будет доказать, что он и является тем, кому отписывалось имущество. Согласно такому же сценарию нужно действовать, когда в завещании неверно указано дату рождения, цифру в номере квартиры, дома, банковского счета, кадастрового номера и т. д.

4) Существенно затруднить получение наследства по завещанию могут ошибки, допущенные при его составлении. Так, наследодатель может отписать недвижимость, которая находится в совместной собственности, своим ближайшим родственникам — например, детям от первого брака завещать то, что нажито совместно со второй супругой или супругом. В этом случае наследнику стоит рассчитывать только на долю покойного родителя, которая досталась бы ему при разделе имущества.

5) Случается, что родственники усопшего получают от него так называемое обременительное наследство. Типичная ситуация, когда унаследованные дом или квартира были приобретены в кредит, который их бывший владелец не успел погасить. Если наследники соглашаются принять такое имущество, то долговые обязательства возлагаются на них автоматически. Советую каждый конкретный случай рассматривать индивидуально, обращая внимание на следующие моменты: какова долговая нагрузка по кредиту, в каком состоянии недвижимость и во сколько она оценивается. Стоит иметь в виду, что отклонить наследство можно только в полном объеме, а не какую-то его отдельную долю, которая не выкуплена или чем-то обременена.

В наследовании по закону в основном проблематика состоит в наличии большого круга лиц (наследников), а так же в определении долей наследования. Это может быть фактическое прекращение брака до момента смерти супруга, что ещё больше усугубляется, если это наследование пасынком, когда брак отчима был прекращен. Такой же проблемой является пробел в законодательстве, когда не предусмотрено причин незнания наследником об открытии наследства. Такой же пробел – возможность в судебном порядке восстановить срок, но не указывая конкретные причины для этого. При чем это не единственные проблемы, которые существуют в вопросе наследования.

Под итожим, что сегодня в вопросах наследования по закону и завещанию существуют определенные проблемы, путем решения которых является дополнения законодательства или его реформирование.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399
3. Макаров С.Ю. Все о наследстве. - М., 2016 - 254с
4. Парфильев А.В. Наследственное право России. - М., 2015 - 387с
5. Публичные услуги и право: научно-практическое пособие / под ред. Ю.А. Тихомирова. М.: Изд-во НОРМА, 2016. – 416 с.
6. Ярошенко. М.А. Наследственное право – М., 2016 – 347с.

К ПРОБЛЕМЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ МЕСТА И РОЛИ ПОСТАНОВЛЕНИЙ ЕВРОПЕЙСКОГО СУДА ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ларикова Алина Николаевна

*студент, Кубанский государственный университет
РФ, г. Краснодар*

Малиновский Олег Николаевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Кубанский государственный университет
РФ, г. Краснодар*

Аннотация. В настоящей статье предпринимается попытка определения места и роли постановлений ЕСПЧ в правовой системе России. Анализируются наиболее противоречивые решения Страсбургского суда, а также постановления Конституционного Суда РФ. Акцентируется внимание на причинах коллизий между ЕСПЧ и Конституционным Судом РФ.

Ключевые слова: Европейский Суд по правам человека, конвенция, решения, Конституционный Суд, Российская Федерация.

Вступив в 1996 г. на правах полноправной участницы в Совет Европы, Российская Федерация взяла на себя ряд обязательств. Одним из них стало обязательство ратифицировать Конвенцию о защите прав человека и основных свобод 1950 г., что и было сделано Федеральным законом от 30.03.1998 г. № 54-ФЗ. В юридической литературе отмечается, что присоединение к Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод 1950 г. стало важным шагом на пути интеграции России в европейское правовое пространство, оказавшим существенное влияние на модернизацию её правовой системы [1, с. 36]. Ввиду того, что Конвенция имеет статус правовой основы Европейского Суда по правам человека, ст. 46 Конвенции обязует страны-участницы признавать юрисдикцию Суда и исполнять его окончательные постановления.

Право на обращение в Суд возникает с момента, когда физическим или юридическим лицом или организацией были исчерпаны все доступные и эффективные национальные средства правовой защиты. Формула «эффективные средства защиты» предполагает существование на национальном уровне солидных и неуязвимых гарантий, создающих реальную возможность обжалования предположительно неправомерных действий публичных властей, и право обращения при необходимости в национальную судебную инстанцию [2, с.207].

Ч. 4 ст. 15 Конституции РФ закрепила, что общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы. Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренным законом, то применяются правила международного договора. Эти положения нашли свое отражение в ст. 5 ФЗ от 15.07.1995 «О международных договорах РФ», согласно которой положения официально опубликованных международных договоров, не требующие издания внутригосударственных актов для применения, действуют в Российской Федерации непосредственно. Федеральный Закон «О ратификации Конвенции о защите прав человека и основных свобод и Протоколов к ней» устанавливает, что: «Российская Федерация в соответствии со статьей 46 Конвенции признает *ipso facto* и без специального соглашения юрисдикцию Европейского Суда по правам человека обязательной по вопросам толкования и применения Конвенции и Протоколов к ней в случаях предполагаемого нарушения Российской Федерацией положений этих договорных актов, когда предполагаемое нарушение имело место после их вступления в действие в отношении Российской Федерации» [3].

Естественен и логичен вопрос о соотношении вышеназванных предписаний и содержащимся в этой же 15 статье Конституции РФ (ч.1) положением о верховенстве юридической силы Основного закона. Из ч.1 ст. 15 вытекает недопустимость противоречия правовых актов высшему документу

страны. Такое противоречие, получившее в юридической науке и практической действительности статус острой проблемы, возникает, в частности, когда ЕСПЧ и Конституционный Суд РФ расходятся в части толкования норм Конвенции.

В данной связи представляется целесообразным рассмотреть вопрос о возникающих коллизиях в усмотрениях Европейского Суда и решениях Конституционного Суда РФ, а также о возможных мерах по развитию диалога двух не уступающих друг другу по значимости творцов правосудия.

Для этого стоит обратиться к истолкованию вышеуказанных противоречий, закрепленному в источниковой базе Конституционного Суда РФ.

В Постановлении Конституционного Суда РФ от 19.04.2016 г. дан обоснованный ответ на прямую попытку ЕСПЧ в решении по делу «Анчугов и Гладков против России» подвергнуть сомнению конституционное положение о запрете на участие в выборах лиц, содержащихся в местах лишения свободы по приговору суда [4]. Запрет на участие в выборах граждан, содержащихся в местах лишения свободы, был отвергнут ЕСПЧ, по мнению которого все правовые акты государств-участников Конвенции подлежат проверке, невзирая на их внутренний статус, а потому установление соответствующего запрета непосредственно в Конституции РФ не может служить оправданием недифференцированного и несоразмерного ограничения активного избирательного права. ЕСПЧ придал в данном решении статье 3 Протокола № 1 к Конвенции смысл, предполагающий изменения в ч. 3 ст. 32 Конституции РФ, на что Россия, как Высокая Договаривающаяся Сторона в международном договоре, при ратификации Конвенции согласия не давала, поскольку полагала, учитывая отсутствие каких-либо претензий со стороны Совета Европы, что положения ст. 32 Конституции РФ не противоречат смыслу ч. 3 Протокола № 1. Таким образом, вышеуказанные притязания ЕСПЧ в решении по делу «Анчугов и Гладков против России» свидетельствуют либо об отсутствии должного уровня просвещенности у судей Страсбургского суда в части смысловой нагрузки положений Протокола к Конвенции, либо о попытке придать

авторитетный статус соответствующим решениям вопреки целям и объекту последней.

Стоит отметить, что подобные коллизии являются не единственными. Достаточно вспомнить постановление Страсбургского суда от 7.10.2010 г. по делу «Константин Маркин против России». В этом постановлении было констатировано нарушение Конвенции, хотя ранее Конституционный Суд РФ определением от 15.09.2009 г. отказал заявителю в принятии жалобы к рассмотрению. Тем самым ЕСПЧ признал несостоятельными доводы Конституционного Суда РФ по данному делу, вынес прямо противоположное решение и поставил в отечественной доктрине и правоприменительной практике ряд вопросов.

Рассматривая сложившуюся ситуацию, Председатель Конституционного Суда РФ В. Д. Зорькин ссылается на решение Конституционного Суда Германии. Суть содержащегося в нем указания сводится к тому, что государство, в том числе и его основной закон, ставя своей целью правомерную интеграцию в сообщество государств, не должно предусматривать отказа от природы своего внутреннего национального суверенитета, специфика которого закрепляется в конституциях. Он подчеркивает: «Следовательно, не противоречит цели приверженности международному праву и не является самоизоляцией, если законодатель в порядке исключения не соблюдает право международных договоров при условии, что это является единственно возможным способом избежать нарушения основополагающих конституционных принципов» [5].

В Постановлении от 14.07.2015 г. Конституционный Суд РФ разъяснил, что «...ни Конвенция о защите прав человека и основных свобод как международный договор Российской Федерации, ни основанные на ней правовые позиции Европейского Суда по правам человека, содержащие оценки национального законодательства либо касающиеся необходимости изменения его положений, не отменяют для российской правовой системы приоритет Конституции Российской Федерации и потому подлежат реализации в рамках

этой системы только при условии признания высшей юридической силы именно Конституции» [6].

Изучая особенности развития современного международного права, отечественные и зарубежные ученые, подчеркивая необходимость дальнейшего развития международного сотрудничества, ратуют за сохранение специфики историко-политического и социального развития отдельного государства. Регулируемые международным правом отношения тем сложны, что они, как ни одни другие, являются наиболее лабильными и быстро реагируемыми на все возможные социальные, политические, экономические и иные импульсы общественного и государственного устройства. Специфичны и субъекты, создающие темп развития таким отношениям – суверенные государства по большей своей части. Суверенность является главным признаком и причиной, по которой возникают рассматриваемые нами коллизии. Страсбургский суд, действуя на основе принципа субсидиарности, закрепленного в ст. 35 Конвенции, не должен подменять собой национальные судебные органы. Одним из существенных проявлений принципа субсидиарности является то, что «государства имеют свободу усмотрения и вправе самостоятельно решать, в какой форме должна осуществляться правовая защита» [7, с. 71.].

Примат международного права, на наш взгляд, в случаях противоречия решений национальных судов и наднационального суда не столько умаляется, сколько видоизменяется ввиду наличия превалирующего знания у отечественных властей в части поддержания особенностей конституционного строя страны, удовлетворения потребностей общества, нравственности, прав и интересов личности. Исключительные отклонения от исполнения отдельных международных обязательств могут быть продиктованы лишь невозможностью нарушать традицию, культуру и сложившийся общественный взгляд на те или иные общественные отношения и процесс реализации правовых норм. Подчеркнем – выбранная тема ни в коем случае не ставит своей целью умаление статуса ЕСПЧ, тем более придание постановлениям иллюзорного характера, а лишь акцентирует внимание на необходимости сокращения тех

решений, которые даже обывательским взором трактуются как коллизионные, трудноисполнимые, а иногда и справедливо называются политизированными. Представляется, что решения Страсбургского суда должны выступать в качестве координирующих, рекомендательных начал и приобретать статус обязательных в случаях прямого и однозначного нарушения основных прав и свобод человека. Правовые позиции, включающие волю и усмотрения ЕСПЧ, должны существовать в качестве «красных нитей», позволяющих законодателю в объективном, неперсонифицированном виде устранять имеющиеся пробелы с целью избежать будущих системных правореализационных затруднений. Такой тандем, на наш взгляд, позволит достичь адекватного, пусть с издержками, консенсуса между национальными судебными органами и ЕСПЧ, тем самым обеспечивая функционирование слаженного и эффективного механизма защиты и восстановления нарушенных прав.

Список литературы:

1. Улетова Г., Малиновский О. К вопросу о повышении эффективности реализации решений Европейского Суда по правам человека в правовой системе России // Арбитражный и гражданский процесс. 2007. № 6. С. 36.
2. Комментарий к Конвенции о защите прав человека и основных свобод и практике ее применения /Под общ. ред. д.ю.н., проф. В.А. Туманова и д.ю.н., проф. Л.М. Энтина. М.: Издательство НОРМА, 2002. С. 207.
3. О ратификации Конвенции о защите прав человека и основных свобод и протоколов к ней: Федеральный закон от 30.03.1998 № 54-ФЗ // [http://www.consultant.ru/document /cons_doc_LAW_18263/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18263/)(Дата обращения: 23.10.2018).
4. Постановление Конституционного Суда РФ от 19.04.2016 N 12-П // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_197028/ (Дата обращения: 25.10.2018).
5. Зорькин В. Д. Предел уступчивости // Российская газета. Федеральный выпуск № 5325 (246). 2010. 29 октября.
6. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 14 июля 2015 г. N 21-П // [http://publication.pravo.gov.ru/ Document/View/ 0001 201 507170018/](http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201507170018/)(Дата обращения: 25.10.2018).
7. Улётова Г. Д., Малиновский О. Н. Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод 1950 г. и исполнительное производство в российской правовой системе // Законодательство. 2007. № 1. С. 71.

ЗАЩИТА АВТОРСКИХ ПРАВ ТЕАТРАЛЬНЫХ РЕЖИССЕРОВ-ПОСТАНОВЩИКОВ

Мачихина Александра Владимировна
студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Чиркаев Сергей Александрович
научный руководитель, старший преподаватель,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Театр никогда не оставлял равнодушным людей в разное время. Он поражает своей многогранностью и уникальностью.

Театр позволяет прочувствовать эмоции и чувства актеров без многочисленных дублей и монтажа.

В театре, в числе важных профессий, находится профессия режиссера-постановщика. Благодаря ему на сцене воплощаются в жизнь написанные сценарии, а актеры проживают свои роли.

Но на практике вся радужность данной профессии меркнет. Режиссеры-постановщики отмечают, что нередко встречаются ситуации, когда их сценические постановки активно используются другими лицами, в том числе и малоизвестными, в других театрах, либо вносят существенные изменения в постановку, нарушая при этом ее целостность[3, с. 19-23].

Именно поэтому существует острая необходимость защиты представителей данной профессии.

Стоит отметить, что деятельность режиссеров-постановщиков долго не могла найти законодательного закрепления в Российском праве, тем самым порождая множество дискуссий среди цивилистов.

Перед наукой гражданского права стояла задача по поиску оптимальной конструкции, которая могла защитить сиюминутный творческий акт.

Однако прийти к определенному согласию так и не удавалось долгое время. Именно благодаря инициативе председателя Комитета Государственной думы по государственному строительству и законодательству П.В. Крашен-

никову 28 марта 2017 г. был принят Федеральный закон N43-ФЗ «О внесении изменений в часть четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации» [2], который вступил в силу уже 1 января 2018 года.

Благодаря данным изменениям, деятельность режиссеров-постановщиков была отнесена к смежным правам на результат интеллектуальной деятельности [1].

Российская Федерация не только смогла закрепить статус режиссеров-постановщиков в своем законодательстве, но и смогла убедить множество стран пересмотреть правовую охрану данной категории лиц.

Так, на 35-м заседании постоянного комитета по авторскому праву и смежным правам, которое проходило в Женеве в ноябре 2017 года, Российская Федерация выступила с предложением об укреплении охраны прав режиссеров-постановщиков на международном уровне. В своем обращении к странам участницам, Российская Федерация предложила пересмотреть положения Римской конвенции об охране прав исполнителей, производителей фонограмм и вещательных организаций 1961 г и Договора ВОИС по исполнениям и фонограммам 1966 г. Такое заявление мотивировалось тем, что определение «исполнитель», закрепленное в данных международных документах не подпадает под деятельность режиссеров-постановщиков спектаклей [5]. Это объясняется тем, что деятельность театральных режиссеров-постановщиков связана непосредственно с формой «живого» исполнения, а не с помощью технических средств. Однако это не означает, что театральные постановки не могут быть воспроизведены посредством технических средств (данное действие будет иметь второстепенный характер).

Инициатива международной охраны театральных режиссеров-постановщиков является большим шагом к развитию театра в целом, а также к защите исключительных прав на данную деятельность. Однако согласиться с тем, что объектом деятельности данных лиц необходимо относить к смежным правам, на данном этапе не представляется возможным. Полагаем, что

деятельность театральных режиссеров-постановщиков является объектом авторских прав по некоторым критерием.

Во-первых, театральных режиссеров-постановщиков нельзя относить к исполнителям. Так, к исполнителям следует относить актеров, певцов, музыкантов, танцоров и других лиц, которые непосредственно исполняют произведения литературы, искусства или народного творчества. Деятельность режиссера-постановщика спектаклей направлена не на исполнение, а на непосредственную организацию актеров, а также на интерпретацию произведения. Они помогают воплотить в жизнь то или иное произведение, при этом, не всегда используя его полностью. Таким образом, можно говорить о том, что театральное произведение, как деятельность режиссеров-постановщиков, является результатом творческой деятельности, тем самым является объектом авторских прав.

Во-вторых, в отличие от исполнителя, автор может распоряжаться своим произведением и получать вознаграждение за его демонстрацию, а также может требовать компенсации за нарушение авторских прав в случае копирования его результата труда. В настоящее время театральный режиссер-постановщик не является автором своей деятельности, а является лишь исполнителем, т.е. «дирижером актеров». Не смотря на то, что режиссеры-постановщики имеют определенные права, которые закреплены в ст. 1315 ГК РФ, они имеют относительно ограниченный объем прав в отличие от авторов.

В-третьих, из смысла ст. 1259 ГК РФ к объектам авторских прав стоит относить лишь те произведения науки, литературы и искусства, которые непосредственно закреплены на каком-либо носителе. Однако этого нельзя сказать про театральные постановки, которые могут видоизменяться по различным обстоятельствам (т.е. являются «живыми»). Не смотря на это, данный труд режиссеров-постановщиков, совместный с актерами театра, может быть запечатлен на видеопленку. Стоит отметить, что законодатель в ст.1304 ГК РФ закрепил именно это условие. Однако считаем, что данное утверждение не допустимо, поскольку закрепленный на носитель творческий труд

режиссера-постановщика имеет равные права с объектами, перечисленными в ст. 1259 ГК РФ.

Проблема определения статуса театрального режиссера-постановщика является одной из основных в гражданском законодательстве.

Не смотря на то, что данные лица получили правовое закрепление в части 4-й Гражданского кодекса РФ, вопрос о разграничении исполнения, как результата деятельности артистов, и постановки, как результата деятельности режиссера, является дискуссионным.

Приведенные доводы говорят о том, что деятельность театральных режиссеров постановщиков не может рассматриваться как объект смежных прав, так как результат данной деятельности создан творческим трудом.

Полагаем, что стоит отнести деятельность театральных режиссеров-постановщиков к объектам авторских прав.

Список литературы:

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)" от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 23.05.2018)// "Собрание законодательства РФ", 25.12.2006, N 52 (1 ч.), ст. 5496;
2. Федеральный закон от 28.03.2017 N 43-ФЗ "О внесении изменений в часть четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 03.04.2017, N 14, ст. 2002;
3. Рузакова О.А., Рузаков А.Б. Как защитить интеллектуальные права театральных режиссеров-постановщиков?// Патенты и лицензии. Интеллектуальные права. 2016. N4. С. 19-23;
4. Еременко В. И. О правовой охране смежных прав в Российской Федерации // Законодательство и экономика. 2012. № 2. С. 30-55;
5. https://www.wipo.int/meetings/ru/details.jsp?meeting_id=42304&la=RU#docs

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ СТАТУС УЧРЕЖДЕНИЙ В СИСТЕМЕ МЧС РОССИИ

Михайлова Екатерина Сергеевна

*Магистрант, ФГБОУВО Санкт-Петербургский Университет
Государственной Противопожарной Службы
РФ, Санкт-Петербург*

Романов Александр Родиславович

*Научный руководитель
РФ, Санкт-Петербург*

Аннотация. В статье рассмотрены основы гражданско – правового статуса учреждений в системе МЧС России, рассмотрены их виды и особенности функционирования. Рассмотрены основы правосубъектности учреждений.

Ключевые слова: МЧС России, учреждение, ГК РФ, правосубъектность, гражданско-правовой статус.

Сегодня МЧС России необходимо рассматривать как особый субъект правовых отношений, так как законодательно он наделен специальной правоспособностью, и относится к субъектам как административного права, так и к субъектам гражданского права.

По состоянию на сегодняшний день государственные учреждения могут существовать в виде казенных, бюджетных и автономных учреждений. Согласно ведомственным приказам МЧС России в рамках структуры министерства в основном реализуют свои функции казенные и бюджетные учреждения.

Даже принимая во внимание тот факт, что казенным учреждениям отведен довольно большой удельный вес в числе функционирующих сегодня учреждений МЧС России, на бюджетные учреждения также возложено решение довольно важных задач, которые влияют, в том числе, и на безопасность в чрезвычайных ситуациях. Что касается гражданско-правового статуса и положения бюджетных учреждений МЧС России, то эти вопросы урегулированы целым рядом нормативных правовых актов. В связи с тем, что

учреждения относятся к юридическим лицам, то к ним применяются нормы Гражданского кодекса Российской Федерации.

Учитывая то, что бюджетные учреждения принимают участие в бюджетном процессе, их деятельность в данной части урегулирована действующим Бюджетным кодексом Российской Федерации. Являясь субъектом и частью финансовых правоотношений бюджетное учреждение является также адресатом большого количества подзаконных нормативных правовых актов, в том числе и ведомственных.

Все указанное выше и определяет актуальность рассматриваемого вопроса, связанного с правосубъектностью казенных и бюджетных учреждений МЧС России.

Учреждения МЧС России могут создаваться в различных сферах деятельности, все зависит лишь от того какие задачи возложены на данное учреждение. Так, по мнению Г. И. Васильевой и Г. Ш. Бибарсовой в рамки системы учреждений МЧС России помимо бюджетных и казенных учреждений входят также и автономные учреждения [2].

Так как МЧС России относится к государственным учреждениям, то здесь важно отметить, что государственное учреждение представляет собой организованную группу лиц, которая не наделена властными полномочиями относительно других лиц. Их задача заключается в обслуживании либо отдельных частей общества (вуз, школа, научно-исследовательское учреждение), либо общества в целом (армия и т.д.) – писала И. Ф. Ракитская. [3]

Действующее гражданское законодательство Российской Федерации определяет учреждение как социально-культурную организацию, которая создается с целью выполнения соответствующих функций, имеющих некоммерческий характер. Так как учреждения являются некоммерческими организациями, в отличие от коммерческих они не имеют цель извлечения прибыли.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что возникновение правоспособности и дееспособности МЧС России происходит

одновременно, когда произошла государственная регистрация. Прекращается правосубъектность МЧС России как юридического лица, когда заканчивается ликвидация юридического лица, в виде внесения соответствующей записи об этом в государственный реестр юридических лиц.

МЧС России может обладать как универсальной (общей) правоспособностью, которая дает ему возможность участвовать в любых гражданских правоотношениях, так и специальной (целевой), которая предполагает его участие лишь в определенном, ограниченном круге таких правоотношений.

Таким образом, на сегодняшний день учреждения МЧС России обладают специальной правоспособностью. Помимо этого, в систему учреждений МЧС России в настоящее время входят два типа учреждений: бюджетные и казенные учреждения. В связи с существующими различиями в рамках правового статуса бюджетных и казенных учреждений можно заключить, что существуют некоторые различия в правосубъектности данных типов учреждений.

Анализируя нормативные правовые акты, которые закрепляют и регламентируют процессы, связанные с созданием, реорганизацией, ликвидацией, учреждением, закреплением за ними имущества, назначением руководителя и наделением его полномочиями, можно прийти к выводу о том, что в действующем законодательстве отсутствуют четкие и единообразные нормы, которые должны регулировать данные вопросы, а также отсутствуют типовые Уставы или Положения для учреждений МЧС России.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Российская газета. – 1994. – 8 декабря.
2. Васильева Г. И. Гражданская правосубъектность бюджетных и казенных учреждений МЧС России / И. Г. Васильева, Г. Ш. Бибарсова // Право. Безопасность. Чрезвычайные ситуации. – 2016. - № 4 (33). – С. 8-9.
3. Ракитская И. Ф. Теория государства: конспект лекций / И. Ф. Ракитская. – СПб.: Альфа, 1999. – С. 46.

КОЛЛИЗИОННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОГЛАШЕНИЯХ

Мухоморова Мария Юрьевна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Румянцева Анастасия Владимировна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Шугурова Ирина Викторовна

*научный руководитель, проф.,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Алиментные обязательства ввиду их неразрывной связи с личностью, признаются личными семейными имущественными правами. Регулирование семейных отношений всегда сопровождается продиктованными традициями особенностями национальных норм. В связи с этим затрудняется унификация данного права. Однако институт исполнения алиментных обязательств наиболее остро требует единообразного регулирования на международном уровне, так как зачастую затрагивает именно права детей и обуславливает их имущественное положение.

В силу тех самых особенностей семьи как ячейки общества разных государств представляется невозможным приведение к единообразию материальных норм в данной сфере, однако унификации поддаются коллизионные нормы семейного (в частности алиментного) права, что также играет свою важную роль в международном частном праве.

Наиболее распространенными (по числу государств, на территории которых действуют составляющие их нормы) соглашениями, регулируемыми алиментные обязательства, являются:

- Гагская конвенция о международном взыскании алиментов на детей и других формах содержания семьи от 23 ноября 2007 г. и Протокол о праве, применимом к алиментным обязательствам от 23 ноября 2007 г., дополняющий

Конвенцию 2007 г. [3], которые заменили собой Гаагскую конвенцию о праве, применимом к алиментным обязательствам от 2 октября 1973 г. [4]; Гаагскую конвенцию о праве, применимом к алиментным обязательствам в отношении детей от 24 октября 1956 г. [3]; Нью-Йоркскую конвенцию о взыскании алиментов за границей от 20 июня 1956 г. [5] и некоторые другие международные договоры;

- Минская конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам от 22 января 1993 г. [6], которая хотя и прямо не указывает на применимое к алиментным обязательствам право, но играет роль при реализации, например, судебного решения о взыскании алиментов одного государства на территории другого;

- не малое количество двусторонних договоров.

Стоит отметить, что Россия является участницей лишь Минской конвенции 1993г. Вместе с тем, отечественная коллизионная привязка, закрепленная на национальном уровне, во многом совпадает с привязками, дающимися в вышеперечисленных актах.

Так, ст. 3 Протокола к Гаагской конвенции 2007 г. в качестве генеральной привязки закрепляет право государства обычного места жительства кредитора. Протокол предоставляет государствам право сделать заявление, «что для дел, которые возникают перед их органом, слово "гражданство" в ст. 4 и 6 заменено "постоянным местом жительства" как определенном в том государстве» (ст. 9). Таким образом, как отмечается в научной литературе, при присоединении к Протоколу проблема несоответствия его норм и норм национального права может быть снята путем заявления [1].

Данная привязка соответствует положениям предыдущих актов: в Конвенции 1956 г. вопросы алиментных обязательств решаются правом стороны обычного места жительства ребенка, который по данному соглашению и является кредитором.

Согласно Гаагской конвенции 1973 г., которая охватывает более широкий субъектный круг алиментных обязательств, право государства обычного места

жительства лица, обязанного выплачивать алименты, является основной привязкой.

Анализ Раздела VII Семейного кодекса Российской Федерации^[9] позволяет сделать вывод о том, что, как правило, личные семейные имущественные отношения, в том числе возникающие по поводу алиментов, осложненные иностранным элементом, подлежат регулированию правом государства совместного проживания субъектов этих отношений.

Генеральной привязкой для правоотношений по поводу алиментов согласно Минской конвенции 1993 г. также выступает закон домицилия.

Когда алименты выплачиваются ребенку, правоотношения определяются по законодательству стороны, на территории которой постоянно проживают дети. Если же алиментные обязательства возникают у совершеннолетних детей, то по законодательству государства, на территории которой имеет местожительство лицо, претендующее на получение алиментов.

Особое внимание в международном праве уделяется проблеме признания и реализации решения иностранного суда о взыскании алиментов на территории другого государства. На постсоветской территории этот вопрос разрешается той же Минской конвенцией 1993 г., согласно которой каждая из договаривающихся сторон признает и исполняет вынесенные на территории других договаривающихся сторон решения учреждений юстиции, в том числе, по семейным делам, включая утвержденные судом мировые соглашения и нотариальные акты в отношении денежных обязательств.

Согласно ст. 30 Гагской конвенции 2007 г. соглашение об алиментах, заключенное в одном из государств-участниц, подлежит признанию и исполнению, при условии, что оно исполнимо как решение в государстве, где оно было принято (то есть имеет юридическую силу).

Что касается Российской Федерации, то в Обзоре судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за первый квартал 2013 г. разъяснено, что иностранное судебное решение о выплате алиментов на содержание несовершеннолетнего ребенка и об их размере, хотя и не прошедшее процедуру

признания на территории России, не может служить основанием для отказа в удовлетворении исковых требований о взыскании алиментов^[8].

На основании приведенных актов и содержащихся в них норм можно сделать вывод о том, что анализируемый нами вопрос подробно урегулирован в международном частном праве, благодаря чему в научной литературе даже существует термин «международное алиментное право»^[7]

Хотя в науке бытует мнение о том, что данное регулирование недостаточно и оно неэффективно [10] мы хотим указать на то, что участие России в существующих международных соглашениях по поводу алиментов могло бы стать определенно весомым шагом на пути регулирования алиментных правоотношений и, в частности, признания и эффективного исполнения отечественных решений по поводу алиментов на территории иных государств и наоборот.

Более того обязанность России принимать участие в международных конвенциях о взыскании алиментов прямо вытекает из ее присоединения к Конвенции о правах ребенка от 20 ноября 1989 г.

Нетрудно понять, почему СССР не участвовал в семейных конвенциях.

Однако при сложившихся сегодня условиях для России целесообразней участвовать в конвенциях, способствующих получению алиментов за границей, в чем она может брать пример со стран СНГ, участвующих в таких конвенциях. Так, в Гаагской конвенции 2007 г., например, участвуют Казахстан и Беларусь.

Список литературы:

1. Галенская Л.Н. Взыскание алиментов за границей (о возможности присоединения России к Конвенции 2007 г. «О международном порядке взыскания алиментов на детей и других формах содержания семьи») // Журнал международного частного права. 2009. № 1. С. 3-16.
2. Конвенция о международном порядке взыскания алиментов на детей и других формах содержания семьи (заключена в г. Гааге 23.11.2007) // СПС КонсультантПлюс
3. Конвенция о признании и приведении в исполнение решений, касающихся алиментных обязательств (заключена в г. Гааге 02.10.1973 (с изм. от 23.11.2007)) // СПС КонсультантПлюс

4. Конвенция о праве, применимом к алиментным обязательствам в отношении детей (заключена в г. Гааге 24.10.1956 (с изм. от 23.11.2007) // СПС КонсультантПлюс
5. Конвенция о взыскании за границей алиментов (заключена в г. Нью-Йорке 20.06.1956 (с изм. от 23.11.2007) // Международное частное право. Сборник документов. М.: БЕК, 1997. С. 659 - 664.
6. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам (заключена в г. Минске 22.01.1993 (с изм. от 28.03.1997) // СЗ РФ, 24.04.1995, N 17, ст. 1472.
7. Кох Х., Магнус У., Винклер фон Моренфельс П. Международное частное право и сравнительное правоведение. М., 2001. С. 84.
8. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за первый квартал 2013 года (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 03.07.2013) // "Бюллетень Верховного Суда РФ", 2013, N 10.
9. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ, 01.01.1996, N 1, ст. 16.
10. Хверость Т.Ю. Проблемные вопросы принудительного взыскания алиментов с должников, находящихся на территории иностранных государств // Практика исполнительного производства. 2012. N 6. С. 37 - 48.

ФУНКЦИИ ФИНАНСОВ

Осина Мария Сергеевна

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

В современном мире никто не ставит под сомнение важность и значимость финансов, однако следует помнить, что течением времени меняется все, в том числе и финансы и их функции. Какими функциями сейчас обладают финансы и чем они обусловлены?

Для начала понять что же понимается под термином «финансы».

Этот вопрос можно рассматривать с разных точек зрения. Одни авторы говорят, что этот термин берет свое начало в торговых городах Италии, и только значительно позже он получил международное распространение и стал употребляться как понятие, тесно связанное с системой денежных отношений между населением и государством. Другие же утверждают, что французский ученый Ж. Боденом ввел это понятие.

По первой теории, термин *financia* возник приблизительно в XIII – XV вв. и изначально подразумевался как любой денежный платеж. В дальнейшем же этот термин стал употребляться как понятие, связанное с системой денежных отношений между населением и государством по поводу образования государственных фондов денежных средств.

Данный термин всегда отражал денежные отношения между определенным количеством субъектов, то есть здесь деньги были как бы материальной основой функционирования финансов (ведь если нет денег, значит нет и финансовой системы вместе с финансами); во-вторых, всегда в подобных отношениях субъекты обладали разными правами в процессе их взаимодействия: одна из сторон (обычно это государство) обладала особыми полномочиями; в-третьих, при этих отношениях формируется общегосударственный фонд денег (бюджет); в-четвертых, следует отметить что это были именно регулярные поступления средств в бюджет (следует сделать вывод, что это не могло быть обеспечено без легализации налогов, сборов и

других платежей то есть без государственно-принудительного и общеобязательного характера).

Итак, несмотря на довольно интересную и противоречивую историю существования финансов как понятия, сущность и история финансов нам так до конца и не известна. Целью статьи является раскрытие современных функций финансов, но было бы невозможно это изучить без целостного понимания финансов.

Выяснив, что финансы всегда неразрывно связаны с денежными отношениями следует так же заметить, что их роль и значение напрямую зависит от места денежных отношений в государстве. В современном мире деньги занимают ключевое место во всех сферах жизни общества. Тем самым можно сделать вывод, что роль финансовой системы довольно велика сегодня.

Выделяют основные классические функции финансов.

Первая и одна из ключевых, это распределительная функция. Она считается ключевой и в наибольшей степени раскрывающей сущность финансов в целом. Суть функции заключается в распределении и перераспределении стоимости валового внутреннего продукта, внешних доходов государства, внутреннеэкономической деятельности и предполагает под собой взаимодействие не только между организациями, частными хозяйствами и государством, но и между различными уровнями государственной власти и местного самоуправления.

Деньги здесь выступают инвентарем рассредотачивания и по сути формируются из прибыли.

Так можно выделить двухступенчатую систему. Сначала происходит перемещение заработков (распределение) а потом их перераспределение (происходит как бы процесс первичного и вторичного рассредоточения)

Второй функцией можно считать контрольную. Ее сущность заключается в контроле за полнотой, точностью и грамотностью распределения валового внутреннего продукта по бюджетным и внебюджетным фондам и грамотным расходованием по целевому назначению. Эту функцию можно наблюдать

абсолютно при любой операции с денежными средствами. Контрольная функция служит неким «отсеивателем» таких операций по экономической целесообразности и непротиворечивости действующему законодательству. Яркой спецификой контрольной функции является деятельность специально уполномоченных органов и непосредственное установление ими штрафов, пени и тд.

Так же следует выделить регулирующую функцию финансов. Она непосредственно связана с действиями государства через финансы и направлена на интервенцию его влияния в производственные процессы. Это происходит обычно путем финансирования отдельных предприятий, социальных направлений и мероприятий, отдельных отраслей и налоговой политики в целом.

И последней, но не по значимости является стимулирующая функция. В основном она связана непосредственно с действиями финансовой системы происходящими непосредственно в современной экономике. В основном это подразумевает под собой закладывание запланированных затрат направленных на обеспечение структурной перестройки. Происходит это посредством внедрения налоговых льгот для определенных групп людей, понижения налоговой ставки либо полного освобождения от налогов.

Это те основные функции которые выделяют подавляющее большинство ученых. Однако, следует заметить что некоторые с этим делением не согласны и некоторые функции не выделяют как основные.

Но по моему мнению в современных условиях рыночных отношений финансам также присуща стабилизационная функция.

Она заключается в следующем- обеспечивает для всех хозяйствующих субъектов и граждан стабильные условия в экономических и социальных отношениях. Особую значимость занимает вопрос о стабильности и единства финансового законодательства, так как без этого невозможно нормальное функционирование инвестиционной политики в производственную сферу со стороны частных инвесторов.

Наличие определенных дискуссионных вопросов говорит нам о необходимости дальнейшей практики и разработки теоретических и практических проблем сущности и функционирования финансовой системы. Более глубокие знания экономической природы финансовой системы и финансов в частности и непосредственно присущих им свойств позволит более активно разрабатывать пути оптимального использования финансовых ресурсов в практике хозяйствования, так же это позволит решать вопросы направленные на финансовое оздоровление экономики и совершенствование системы финансовых взаимосвязей.

ИНСТИТУТ ПАТРОНАТА КАК ФОРМА УСТРОЙСТВА ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Свистунова Оксана Михайловна

*магистрант СПбГУАП,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Аннотация. В статье рассматривается институт патроната, приводится сравнение с зарубежной практикой фостерской семьи.

Abstract. The article deals with the Institute of patronage, a comparison with the foreign practice of the foster family.

Ключевые слова: формы устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, патронат, патронатная семья (фостерская семья).

Keywords: form of care for orphans and children who have lost parental care, patronage, foster family.

На сегодняшний день, патронат – самая гибкая форма устройства детей-сирот, в силу того, что ребенку оказывается необходимая в кризисных условиях социальная и материальная помощь для улучшения климата в кровной семье.

[5]

Базовые положения относительно патронатного воспитания закрепляются соответствующим договором.

Так, например, в индивидуальном порядке может устанавливаться срок, если условия в кровной семье не улучшились, срок может быть увеличен.

Для обеспечения большей правовой защиты несовершеннолетних следует установить на федеральном уровне максимальный срок действия такого договора с учетом мнения детских психологов и педагогов.

Закрепить подобным образом следует и обязанность патронатного воспитателя, в случае его переезда на постоянное место жительства за пределы данного региона (муниципального образования) по подбору иной кандидатуры на свое место, чтобы не травмировать ребенка.

В таком случае, новый воспитатель будет выступать правопреемником первого. Законодательно следует также закрепить нотариально удостоверенную форму договора о патронатном воспитании.

Стоит отметить, что патронатная семья в России сходна с распространённым в США и многих европейских странах явлением - фостеровской семьей. [5] К ее основным целям можно отнести реализацию преимущественного права жить и воспитываться в семье.

Такая форма устройства детей за рубежом на сегодняшний день является наиболее востребованной.

Охарактеризовать фостеровскую семью можно как семью временную, замещающую, куда помещается ребенок, находящиеся на попечение местных органов власти.

Ключевая особенность природы договора: возможность возврата ребенка в кровную семью или передачи для усыновления.

Закрепляется запрет содержания более 3 детей в одной такой семье или детей старше 16 лет.

Впервые воспитание в форме патроната рассмотрел Семейный кодекс: создание патронатной семьи, согласно ст. 123 СК, является одной из опекунских форм семейного воспитания.

Позже аналогичные положения были изложены в ст. 14 ФЗ «Об опеке и попечительстве».

Это, по сути, единственное упоминание данной формы воспитания в федеральном законодательстве – согласно указанным нормам, возможность его применения переложена на регионы и поставлена в зависимость от наличия в них соответствующего законодательства.

Поэтому положение о патронатном воспитании и иные нормативные акты принимаются в субъектах федерации: сегодня их имеют более 40 регионов, в том числе Москва и область, Краснодарский край, Брянская, Владимирская, Псковская, Самарская и ряд других областей.

Все нормативы, касающиеся патроната, регионы регулируют самостоятельно.

В 2012 году имела место попытка принять соответствующий федеральный НПА, однако закон о социальном патронате вызвал волну критики и впоследствии был отклонен парламентом.

Его противники, в частности, опасались введения в стране института ювенальной юстиции и создания социальных рисков, которые не будут учитывать «российские семейные традиции».

На фоне противоречивого отношения в обществе и негативных отзывов от высшего руководства страны от данной идеи решили отказаться.

Идентифицирующий признак патроната – это разграничение родительских прав и обязанностей между биологическими родителями (если они не лишены прав), органом опеки и воспитателем.

То есть главное отличие приемной семьи от патронатной в том, что последняя не является единоличным законным представителем подопечного.

Объем полномочий, в том числе права и обязанности каждой из этих сторон, определяются условиями договора, учитывающего интересы ребенка и возможности семьи, в которую он передается, а также местное законодательство, регулирующее данную сферу.

Более того, в ряде регионов установлены ограничения, согласно которым на воспитателя не могут быть возложены полномочия: по защите и реализации имущественных прав воспитанников; по представительству при рассмотрении вопроса о лишении прав его родителей; по разрешению вопросов, касающихся выезда из страны.

Необходимо отметить, что патронат характеризуется более простой процедурой оформления в сравнении с другими формами опеки.

Вместе с этим он сопряжен с прохождением таких обязательных процедур, как: сбор и подача документов;хождение специальной подготовки; заключение договора; передача ребенка в семью; последующее сотрудничество с уполномоченными органами.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации: официальный текст. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ// СПС Консультант Плюс
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ//СПС Консультант Плюс
4. Федеральный закон об опеке и попечительстве от 24 апреля 2008 года № 48-ФЗ//СПС Консультант Плюс
5. Анциферова Е.К. Проблемы реализации института патронатной семьи в Российской Федерации // Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум: электр. сб. ст. по мат. VI междунар. студ. науч.-практ. Конф. № 6 (6) URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/6\(6\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/6(6).pdf) (дата обращения: 17.12.2018).
6. Семейное право: учебник/Б.М. Гонгало, П.В. Крашенинников, Л.Ю. Михеева и др.; под ред. П.В. Крашенинникова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут 2016.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 1 (12)
Январь 2019 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1, оф. 5
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

