



**НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ**  
nauchforum.ru

ISSN 2310-0362

СБОРНИК ВКЛЮЧЕН  
В НАУКО-  
МЕТРИЧЕСКУЮ БАЗУ

**РИНЦ**



**XXXVIII** Студенческая международная  
заочная научно-практическая  
конференция

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:  
ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ  
№ 9(38)**

г. МОСКВА, 2016



# МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ: ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

*Электронный сборник статей по материалам XXXVIII студенческой  
международной заочной научно-практической конференции*

№ 9 (38)  
Октябрь 2016 г.

Издается с марта 2013 года

Москва  
2016

УДК 3+33  
ББК 60+65.050  
М 75

Председатель редколлегии:

*Лебедева Надежда Анатольевна* – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

*Волков Владимир Петрович* – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

*Елисеев Дмитрий Викторович* – канд. техн. наук, доцент, бизнес-консультант Академии менеджмента и рынка, ведущий консультант по стратегии и бизнес-процессам, «Консалтинговая фирма «Партнеры и Боровков»;

*Захаров Роман Иванович* – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последиplomного образования (РМАПО) г. Москва;

*Зеленская Татьяна Евгеньевна* – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

*Карпенко Татьяна Михайловна* – канд. филос. наук, рецензент АНС «СибАК»;

*Копылов Алексей Филиппович* – канд. тех. наук, доц. кафедры Радиотехники Института инженерной физики и радиоэлектроники Сибирского федерального университета, г. Красноярск;

*Костылева Светлана Юрьевна* – канд. экон. наук, канд. филол. наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

*Попова Наталья Николаевна* – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

*Яковичина Татьяна Федоровна* – канд. с.-х. наук, доц., заместитель заведующего кафедрой экологии и охраны окружающей среды Приднепровской государственной академии строительства и архитектуры, член Всеукраинской экологической Лиги.

**М 75 Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки.** Электронный сборник статей по материалам XXXVIII студенческой международной заочной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2016. – № 9 (38) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/MNF\\_social/9\(38\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/9(38).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XXXVIII студенческой международной заочной научно-практической конференции «Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Сборник входит в систему РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) на платформе eLIBRARY.RU.

## **Оглавление**

<b>Секция 1. История и археология</b>	<b>7</b>
РОССИЯ НА ПЕРЕПУТЬЕ: ТРИ ПУТИ РАЗВИТИЯ ПОСЛЕ ФЕВРАЛЬСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ 1917 ГОДА Петросян Малвина Мовсесовна	7
ВЕЛИКИЕ ПОЛКОВОДЦЫ: ЧИНГИСХАН И НАПОЛЕОН БОНАПАРТ Попова Полина Олеговна	12
ФЕНОМЕН ФАВОРИТИЗМА НА ПРИМЕРЕ ЭПОХИ ДВОРЦОВЫХ ПЕРЕВОРОТОВ Посадский Павел Сергеевич Русяев Константин Викторович	17
<b>Секция 2. Политология</b>	<b>25</b>
ВОЗМОЖНОЕ БУДУЩЕЕ СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ: КТО ПОВЕДЕТ СТРАНУ ДАЛЬШЕ Зурабян Сарине Сарибековна Брашован Елена Александровна	25
<b>Секция 3. Социология</b>	<b>31</b>
ДОРОГОЙ ДОБРА Воронкина Анна Алексеевна Першина Татьяна Олеговна	31
ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РОЛЕВЫХ ТЕОРИЙ ЛИЧНОСТИ Денисова Юлия Андреевна Никифоров Ярослав Александрович	38
ОСОБЕННОСТИ МОШЕННИЧЕСТВА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ Кордаш Роман Александрович	43
ТЕРРОРИЗМ КАК МАСШТАБНАЯ УГРОЗА ВСЕМУ ЖИВОМУ Трещева Екатерина Евгеньевна Лебедева Людмила Геннадьевна	48
СРЕДНИЙ КЛАСС В РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ: ТРУДНОСТИ И ВОЗМОЖНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ Туласова Анастасия Борисовна	54
<b>Секция 4. Экономика</b>	<b>58</b>
ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ ГЛОБАЛЬНЫХ РЫНКОВ ДЛЯ ПРИТОКА ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ Мартемьянова Юлия Алексеевна Брагин Борис Николаевич Спекторская Любовь Сергеевна	58

ОСОБЕННОСТИ ЦЕННЫХ БУМАГ ИСЛАМСКИХ СТРАН И ВОЗМОЖНОСТИ ИХ ВНЕДРЕНИЯ В РОССИИ Бурый Денис Олегович Хисамутдинов Владимир Сергеевич	67
КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КАК ЭЛЕМЕНТ ЭФФЕКТИВНОСТИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ Велибекова Мальвина Велибеговна Титова Валерия Владиславовна	72
НАЛОГОВАЯ СТРАТЕГИЯ КОМПАНИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАГНАЦИИ Власова Алена Дмитриевна Гусаров Александр Анатольевич Глубокова Надежда Юрьевна	76
К ВОПРОСУ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ИННОВАЦИОННОЙ ПРОДУКЦИИ Гордиенко Анастасия Сергеевна	81
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА: ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ Гусаров Александр Анатольевич Кулик Сергей Дмитриевич	86
РЕГИОНАЛЬНЫЕ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ЦЕНТРЫ (РТЛЦ) РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ ПОЛОЖЕНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ Киселева Екатерина Викторовна Харина Лариса Игоревна	92
ВITSOIN: ПРОЙДЕННЫЙ ПУТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ Кошман Евгений Сергеевич Сурикова Елена Игоревна	97
ИЗМЕНЕНИЕ ИНДЕКСА РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА Кудряшова Александра Евгеньевна Воблая Ирина Николаевна	105
АНАЛИЗ МОТИВАЦИИ ВОЗМОЖНЫХ УЧАСТНИКОВ РАЗДЕЛЬНОГО СБОРА ТВЁРДЫХ БЫТОВЫХ ОТХОДОВ: ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТРАНСАКЦИОННОГО АНАЛИЗА Ларионов Алексей Николаевич Старунова Маргарита Михайловна Малимонов Игорь Васильевич	110

АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ В ОБЛАСТИ СОБЫТИЙНОГО МЕНЕДЖМЕНТА Михайловская Екатерина Сергеевна	115
РАЗВИТИЕ ДИПЛОМАТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ РОССИЕЙ И КИТАЕМ Мусихина Ирина Андреевна Воблая Ирина Николаевна	121
УПРАВЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ В МАЛОМ И СРЕДНЕМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ КАК ИНСТРУМЕНТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА Новицкий Владислав Викторович Никишина Анастасия Юрьевна Корсакова Татьяна Владимировна	125
ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) СО СТРАНАМИ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА Павлова Вероника Афанасьевна Рац Галина Ивановна	132
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ САНКЦИЙ НА ВЗАИМНУЮ ТОРГОВЛЮ РОССИИ И ТУРЦИИ Прокопенко Мария Игоревна Воблая Ирина Николаевна	137
<b>Секция 5. Юриспруденция</b>	<b>142</b>
ПРОБЛЕМА ПРАВОВОЙ ОЦЕНКИ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРОЦЕССУАЛЬНЫМИ ПРАВАМИ Бондарева Екатерина Олеговна	142
ОСНОВНЫЕ ГАРАНТИИ ГОСУДАРСТВА В РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА ГРАЖДАН НА СВОБОДНЫЙ ТРУД В РФ Бондаренко Анастасия Олеговна	149
ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ЭМАНСИПАЦИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ГРАЖДАН ДЛЯ СЕМЕЙНЫХ И ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ Голуб Елена Ивановна	154
ПРАВОВОЙ СУВЕРЕНИТЕТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПОНЯТИЕ, СОДЕРЖАНИЕ И ЗНАЧЕНИЕ Кадырова Лейсан Мунировна	159
К ВОПРОСУ О МЕЖДУНАРОДНОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ В СФЕРЕ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ТЕРРОРИЗМУ Бозров Сослан Эдуардович Караева Лора Хазбатовна	164

ДИСКРИМИНАЦИЯ ПО ПРИЗНАКУ ИНВАЛИДНОСТИ Кудинова Анна Ивановна	169
К ВОПРОСУ ОБ ОТМЕНЕ ИНСТИТУТА ТРУДОВЫХ КНИЖЕК Мовсисян Кристина Артуровна	174
ФОРМЫ ПРОЯВЛЕНИЯ ДИСПОЗИТИВНОСТИ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ Мокеенкова Наталья Александровна Левченко Ольга Владимировна	181
ДОСУДЕБНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ Николенко Иван Александрович	185
К ВОПРОСУ О ПРИНЦИПАХ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПОСТРОЕНИЕ И ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ САНКЦИЙ Тотикова Элла Руслановна Кареева Лора Хазбатровна	194
ПРАВООТНОШЕНИЕ И УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ КОМПРОМИСС: ВОПРОСЫ СООТНОШЕНИЯ Хестанов Сослан Маирбекович Кареева Лора Хазбатровна	199
ОГРАНИЧЕНИЕ ПРАВА ПРОКУРОРА НА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В СУДЕ С УЧАСТИЕМ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ Топоренко Анастасия Александровна Бормотова Лада Валерьевна	204
ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПЕРЕСЕЛЕНИЯ БЕЖЕНЦЕВ С БЛИЖНЕГО ВОСТОКА В СТРАНЫ ЕС Федосеева Влада Андреевна Абдрашитов Вагип Мнирович	210
ПРОБЛЕМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ С ДРУГИМИ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫМИ ОРГАНАМИ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ДОЗНАНИЯ Филиппенко Марина Анатольевна Метушевская Татьяна Иосифовна	218
ГЕНДЕРНАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ В ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ Червоная Юлия Александровна	224
СЕМЕЙНЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ В РОССИИ И ПРОБЛЕМА ДИСКРИМИНАЦИИ ПО ПРИЗНАКУ ПОЛА Чертороев Дмитрий Александрович Булычев Евгений Николаевич	228

# СЕКЦИЯ 1.

## ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ

### РОССИЯ НА ПЕРЕПУТЬЕ: ТРИ ПУТИ РАЗВИТИЯ ПОСЛЕ ФЕВРАЛЬСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ 1917 ГОДА

*Петросян Малвина Мовсесовна*  
*студент, Кубанский государственный аграрный университет,*  
*РФ, г. Краснодар*

Февральская революция 1917 года продемонстрировала недовольство существующим положением практически всеми слоями населения. Революция носила буржуазно-демократический характер, поэтому ее главными задачами были свержение самодержавия, установление конституционного строя, что открывали путь для модернизации государства, развития капитализма в сельском хозяйстве и промышленности, получения политических свобод гражданами. Считается, что символическим началом революции стали слова рабочих, произнесенные 23 февраля (по новому стилю: 8 марта) на площади Петрограда: «Хлеба!», «Долой войну!», «Долой царизм!». Данное событие оказало историческое влияние на весь ход развития и становления российской государственности.

Безусловно, на данном этапе исследования необходимо определить какие же три пути развития были возможны для России в первой четверти двадцатого столетия.

Во-первых, февральские события ознаменовали становление двоевластия. После отречений Николая II и его младшего брата Михаила законным органом центральной власти стало Временное правительство, создание которого явилось единственным компромиссом, к которому были вынуждены прибегнуть Временный комитет и Петроградский Совет (органы двоевластия). В составе Временного правительства преобладали представители либеральных партий, что обусловило изменения во всех сферах жизни государства и



общества в соответствии с программными установками кадетов (сокращенное название членов конституционно-демократической партии, которых также называли «партия народной свободы»).

По отношению к Временному правительству Совет рабочих депутатов представлял собой вторую власть. Петроградский Совет формально являлся городской общественной организацией, представляющей «всю трудовую Россию». Таким образом, Временное правительство обеспечило преемственность власти и де-факто было официальным высшим органом управления, в то же время Совет имел большое влияние на войска петроградского гарнизона и мог эту власть перехватить [1].

Осенью 1917 г. Временное правительство решило созвать Учредительное собрание, которое должно было решить все назревшие вопросы, стоявшие перед народом. До созыва такого собрания Временное правительство «по своим основаниям» было не в праве решать вопросы о форме государственного устройства и форме правления. Для этих целей в марте 1917 г. по указанию Временного правительства был образован орган, ответственный за разработку российского законодательства — так называемое Юридическое совещание. Совещание в свою очередь образовало комиссию, которой было поручено разработать проект конституции с учетом специфики российской государственности, по которому предполагалось создать президентскую республику. Еще в итоге Февральской революции Россия стала республикой, но юридически форма правления нашего государства оставалась монархической до 1 сентября 1917 года.

Кроме того, одной из нерешенных и запутанных проблем, с которой столкнулись Временное правительство и Петроградский Совет, был вопрос о Первой мировой войне. 14 марта 1917 года Петроградский Совет принял манифест “К народам всего мира”, в котором было заявлено об отказе от захватнических целей в войне, от аннексий и контрибуций, однако революционная война с Германией признавалась [2]. В обращении Временного правительства к гражданам России от 27 марта отмечалось, что оно будет

полностью соблюдать обязательства в отношении союзников, вести оборону от вторгнувшегося в пределы России врага, добиваться прочного мира на основе самоопределения народов [3]. Власть была поделена на два блока, политические реформы которых складывали в обществе только новые противоречия.

Таким образом, первый путь знаменуется продолжением деятельности Временного правительства. В этой связи, нужно назвать причины провала такого развития исторических событий того времени. Думается, что при дальнейшем руководстве Временным правительством государство пришло бы к анархии либо к повторным революциям. Представляется, что причинами тому служат отсутствие эффективной программы и идеализированное представление о том, что достаточно возложить решение всех вопросов на Учредительное Собрание, которое было призвано лишь утвердить законодательно систему сложившейся власти, при этом не затрагивая основы жизнеустройства народа. К тому же, сложные союзнические обязательства в Первой мировой войне выполнению слабой политически Временным правительством не подлежали.

Во-вторых, второй путь развития России состоял в следующем: встал вопрос о том, что государством будет руководить военная диктатура во главе с Верховным главнокомандующим - генералом Л. Г. Корниловым. Л.Г. Корнилов разработал собственную программу, где говорилось о необходимости проведения следующих мероприятий [4]:

- введение на всей территории России в отношении тыловых войск и населения юрисдикции военно-революционных судов с применением смертной казни за военные преступления;
- восстановление дисциплинарной власти военных начальников;
- введение в узкие рамки деятельности комитетов и установления их ответственности перед законом.

Многие отечественные историки считают, что после апрельского кризиса 1917 года, страны-союзники России, выбрав из всех лидеров русской революции Керенского, чтобы именно он осуществлял своё дальнейшее

влияние на Россию в продолжающейся войне, заставили их (английских и американских представителей) пожалеть и искать новую марионетку для осуществления своих интересов. Керенский готов был заключить сепаратный мир с немцами, который не был выгоден ни британцем, ни американцем.

Для наведения порядка и повышения боеспособности армии было вполне закономерным использовать результаты корниловского мятежа и его главного представителя с целью смещения Временного правительства. Причём корниловское движение осуществлялось при активном содействии высшего генералитета Ставки, где было немало лоббистов британских интересов [5].

Таким образом, желая навсегда избавиться от «правовой оппозиции» в военном руководстве, Керенский разрешил корниловским войскам идти на Петроград для того, чтобы создать лишь видимость военного переворота и дискредитировать генерала в глазах союзников и общественности. Необходимо сказать, что успешный Корниловский мятеж помог бы предотвратить проигрыш в Первой мировой войне и Гражданскую войну, причинами которой во многом были разложение армии и потеря всякой дисциплины. А большевики тем временем, получившие прощение за шпионское прошлое Керенским, в составе Комитета народной борьбы с контрреволюцией активно включились в работу, мобилизовав на борьбу с Корниловым до 40 тыс. человек.

И наконец, в-третьих, последний путь развития Россия состоял в установлении Советской власти во главе с большевиками. Так, разоблачая цели контрреволюционного мятежа Корнилова, большевики одновременно стремились внедрить в массовое сознание мысль об антинародной сути правительства Керенского и объяснить причины конфликта между двумя претендентами на власть. Не призывая массы к свержению правительства Керенского, они указали на его слабость и полное бессилие в борьбе с реакцией. В.И. Ленин за несколько месяцев до «корниловщины», высказался за установление в России диктатуры пролетариата как начало грядущей мировой революции, за мирный переход к следующему этапу революции и передачу управления властью Советам, а также за решительный разрыв с международной

и российской социал-демократией. Вакуум власти: с одной стороны, перегруппировка политических сил внутри Временного правительства, с другой стороны- арест Корнилова и разгон мятежного войска, привели к росту популярности партии большевиков за счет провалов конкурентов и за два месяца после августовского мятежа численность РСДРП(б) увеличилась до 200 тыс. членов.

Одновременно происходила большевизация Советов. 10 октября 1917 года на заседании ЦК РСДРП(б) было решено взять курс на подготовку вооружённого восстания с целью ликвидации двоевластия. В скором времени Петроградский Совет, преодолев сопротивление эсеров и меньшевиков, создал Военно-революционный комитет (ВРК) во главе с Л.Д. Троцким, после чего состоялась Октябрьская революция и власть окончательно перешла к Советам. Как, известно, именно в ходе этих событий, установилась Советская власть, которая просуществовала более чем 70 лет и этот путь развития оказался неизбежным.

### **Список литературы:**

1. Магомедов Р.Р. Политическое развитие России в нач. XX в. в оценке В.Г. Короленко, 2011. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cyberleninka.ru/>.
2. Козлов В.А. История Отечества: люди, идеи, решения. Очерки истории Советского государства. – М., 1991. С. 277–282.
3. Деникин А.И. Очерки русской смуты. Крушение власти и армии, февраль-сентябрь 1917 г. – М., 1991.
4. 26 августа 1917 года (99 лет назад) начался Корниловский мятеж. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://ptiburdukov.ru/> (Дата обращения 05.10.2016).
5. Исаев И. А. История государства и права России. – М.: Юрист, 1999.

# ВЕЛИКИЕ ПОЛКОВОДЦЫ: ЧИНГИСХАН И НАПОЛЕОН БОНАПАРТ

*Попова Полина Олеговна*

*студент, Нижегородский Государственный Технический университет  
им. Р.Е.Алексеева,  
РФ, г. Нижний Новгород*

Кто такие Великие личности?

Понятие «Великая личность» для ассоциируется у меня с понятием «глобальный лидер». Так как для великих личностей характерен глобальный масштаб деятельности.

Моя работа посвящена таким Великим личностям, как Чингисхан и Наполеон. Я выбрала эту тему, потому что просто не могла «пройти мимо» таких великих полководцев и политических деятелей. Каждый из них уникален по-своему. Эти личности были абсолютно разные, жили в разное время, но преследовали одну цель – покорение всего мира.

**1. Чингисхан.** Великий монгольский завоеватель родился в 1162 году в знатной семье в центральной Монголии и был назван Темучином в честь одного татарина, врага монголов, которым восхищался его отец. В молодости он был захвачен в плен во время одного из набегов враждующего племени. Ничто не смогло удержать Темучина в плену надолго. Он освободился и вернулся в родное племя и, уже будучи подростком, завоевал репутацию ревностного воина.

В 1206 году Темучин был признан каганом – главой всех монголов. Под своим началом он объединил многочисленные кочевые племена в большое государство, подчинил многочисленные тюркские племена монгол. В этом же году на многотысячном курултае, созванном на реке Ононе, Темучин был провозглашен Чингисханом (в переводе с монгольского – «правлящий над всеми», «великий хан»).

Чингисхан создал большую и хорошо организованную армию. Войско представляло собой организацию, которая была построена «по десятичному принципу: войско было разбито на отряды в десять, сто, тысячу и десять тысяч

воинов. Рядовой единицей войска была десятка (семья, ближайшие родственники одной юрты, одного аила). Затем шла сотня (люди одного рода). Тысяча могла объединять несколько аилов, и, наконец, тьма-десятитысячный отряд. Если кто-то в бою из десятки сбежит от врага, то казнили всю десятку, то же касалось и сотни. Если в тысяче побежит сотня и откроет брешь врагу, тогда казнили всю тысячу» [7]. Также Чингисхан создал разветвленную сеть разведчиков и шпионов, которые помогали обнаруживать слабости противника.

Немалую роль в тактике Чингисхана играл страх как психологический фактор. Его армия почти никогда не брала пленных, и часто его воины при захвате городов уничтожали всех без исключения. Репутация монгольской армии была устрашающей.

К 1222 году Чингисхан основал монгольскую нацию, завоевал большую часть известного тогда мира и по праву заслужил звание одного из величайших полководцев всех времен. Пусть его называли «варваром», а его армию – «ордой», но он достиг своих побед скорее благодаря таланту блестящего организатора и тактика.

**2. Наполеон Бонапарт.** Прославленный французский полководец и император родился 15 августа 1769 года на Корсике в итало-корсиканской семье мелких дворян. Обучение Наполеона в военной школе во Франции в подростковом возрасте, а также изучение военной истории, определили его дальнейшую судьбу. По окончании академии Наполеон стал младшим лейтенантом артиллерии.

Во время Французской революции Наполеон успешно продвигался по службе. Впервые Наполеон проявил себя в 1793 году при осаде Тулона, где он командовал артиллерийским подразделением. Это событие обеспечило ему продвижение до звания генерала-майора.

Затем последовала череда удачных для Наполеона событий: подавление роялистского мятежа в Париже, победы при Лоди, Кастильоне, Арколе и Риволи. Став национальным героем Франции, Бонапарт сохранил честолюбие и напористость и активно продолжил борьбу за власть и славу.

В 1799 г. Наполеон принял участие в государственном перевороте, в результате которого было создано новое правительство – консульство. Наполеон стал первым консулом. Пересмотрев Французскую конституцию, он наделил самого себя правами «пожизненного консула», а в 1804 году провозгласил себя императором.

Все эти преобразования Наполеон осуществлял, сочетая военную силу с искусством политика. Во Франции он систематизировал гражданское право, создав Кодекс Наполеона, который гарантировал гражданам права, завоеванные Революцией, в том числе и свободу совести.

Будучи в зените своего могущества, Наполеон распространил действие своего Кодекса на завоеванные европейские территории. Этот Кодекс провозглашал свободу вероисповедания и право на школьное образование для всех.

Но недолго Наполеон наслаждался своими победами и могуществом. В октябре 1813 года под Лейпцигом Наполеон потерпел поражение и отступил в восточную Францию. В апреле 1814 года он отрекся от престола и удалился в изгнание на остров Эльба.

В марте 1815 года он бежал с острова и снова высадился во Франции. Французская армия, посланная королем, перешла на его сторону. Наполеон снова начал одерживать победы. «Но его второе правление продолжалось только сто дней» [3]. 18 июня 1815 года в битве при Ватерлоо Наполеон и его армия потерпели решающее поражение. Он сдался в плен и был отправлен на британский остров Св.Елены в Южной Атлантике, где в последствии и умер.

Наполеон показал себя искусным практиком, умевшим использовать обстоятельства. В основе его стратегии лежали быстрые и неожиданные для противника действия. Он верил в силу случая и в удачу как в немаловажный фактор успеха полководца. Но при этом Наполеон тщательно планировал боевые кампании. Наполеон искусно сочетал самостоятельность своих командиров с контролем над ними. Гармонируя веру в удачу с расчетом,

Наполеон добивался своей главной цели: сокращение боевой мощи и обороноспособности противника.

**3. Сравнительная характеристика деятельности Наполеона и Чингисхана.** «Оценивая деятельность Чингисхана, многие историки отмечают прогрессивный период его деятельности» [5] – объединение Монголии, прекращение междоусобных войн, складывание единого монгольского этноса. Созданная Чингисханом система организации народа-войска оказалась очень эффективной, и масштаб завоеваний превысил все ранее известные в мировой истории.

Чингисхан, определенно, человек с харизмой. Вырвавшись из плена, он не пал духом. Его поддерживала внутренняя яростная, всемогущая вера в свои особые силы и сжигающая его жажда мести. Может быть именно она давала ему эти сверхъестественные силы? Энергетической пружиной буквально для всех серьезных действий становилась ненависть. Он был буквально пропитан ею. Видимо, ненависть способна стать стимулом для завоевания половины мира.

Наполеон Бонапарт, ставший французским императором, более двух десятилетий господствовал в политической и военной жизни Европы. Он отличался болезненным эгоизмом, но был простым амбициозным приспособленцем и никогда не имел особого желания устраивать ужасную бойню.

Благодаря своему военному гению он покорил большую часть континента, распространил контроль Франции частично на Африку и Азию. К тому же Наполеон принес на покоренные земли свои военные и политические идеи, порядки и нововведения; он мог влиять на армии и правительства во всем мире. Тем самым доказал, что является одним из самых влиятельных полководцев всех времен.

История знает целый ряд личностей – безумцев, намеревавшихся завоевать мир и достигших при этом значительного успеха. Самыми известными из них были Чингисхан и Наполеон Бонапарт.



Почему они занимают такое высокое место в этом списке? Каждый из этих двоих контролировал огромную территорию и значительное проживающее там население и оказал влияние на жизнь своих современников, что их нельзя сбросить со счетов как обыкновенных бандитов.

Каждый из них создал свою великую империю (Великая Монгольская империя, Великая Французская империя), которая в конце концов распалась. Старая как мир истина подтвердилась ещё раз: политика насилия, как бы велик не был первоначальный успех, достигнутый с её помощью, обречена на провал. Вечный победитель проиграл битву с историей ...

### **Список литературы:**

1. Всё обо всём / – М.: Слово, 1997. – 499с.
2. Греков И. Б. / Мир истории, – М., Молодая гвардия, 1988г. – 334с.
3. Лэннинг М., 100 великих полководцев – М., Вече, 1998г. – 345с.
4. Соколов Б.В., 100 великих политиков – М.: Вече, 2006. – 544с.
5. Басовская Н. Чингисхан-завоеватель / Знание – сила. – 2008. – №12. – С.57–62.
6. Козлов Г. Кузнец степной морали – Вокруг света. – 2006. – № 5. – С.31–34.
7. Соколов О. Солдаты Наполеона – Родина – 2007. – №11. – С.27–32.

## **ФЕНОМЕН ФАВОРИТИЗМА НА ПРИМЕРЕ ЭПОХИ ДВОРЦОВЫХ ПЕРЕВОРОТОВ**

***Посадский Павел Сергеевич***

*студент, Университетский колледж Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Оренбургский государственный университет», РФ, г. Оренбург*

***Русяев Константин Викторович***

*научный руководитель,  
преподаватель, Университетский колледж Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Оренбургский государственный университет»,  
РФ, г. Оренбург*

Фаворитизм – часто встречающееся в истории явление. Его особенность в том, что находясь в неразрывной связи с властью, являясь одним из ее родимых пятен, он встречается при различных формах государственного устройства, в различных эпохах и в разных частях света. При этом от появления фаворитов при государственном дворе не застрахована не только старая абсолютистская власть, но и демократия. Несомненно, и сейчас этот феномен не является исключением, именно поэтому мы должны знать механизмы и истоки возникновения фаворитизма. Можно сказать, что явлению, когда при политическом лидере появляются фигуры и лица, оказывающие на него особое влияние, столько же лет, сколько и самому институту власти. В истории России особенно пышно цветок фаворитизма распустился в эпоху дворцовых переворотов. Можно говорить, что фаворитизм – это дело прошлого. Но если обратиться к относительно недавнему прошлому, то и там мы встретим влиятельных и порой даже всемогущих фигур, стоящих подле руля власти. Тут можно хотя бы вспомнить, то, какое влияние на стареющего генерала Франко оказывали его жена донья Пилар и генерал Карреро Бланко в Испании.

Эпоха фаворитов в российской историографии хорошо известна и детально изучена. Тем не менее, эта эпоха все еще остается не лишённой темных пятен истории, а сам феномен фаворитизма таит за собой не разгаданные загадки и секреты.

Если вспоминать самых известных фаворитов в истории России, то на ум, конечно же, придут: М. Скуратов, В. Голицын, А.Д. Меншиков, Э.И. Бирон, Разумовский, И.И. Шувалов, А.Г. Орлов, Г.А. Потёмкин, А. Чарторыйский, А.А. Аракчеев, Е. Долгорукая, Г. Распутин. Все они обладали разной силой, кто-то довольствовался скромным положением любимца императора и при этом утопал в роскоши, а кто-то едва не затмевал своей фигурой монарха, да так, что можно было бы подумать, а не обладает ли этот человек какой-то мистической силой?

Типичная ситуация для фаворитизма заключалась в том, что назначая фаворитов на ключевые посты в государстве, монархи передавали часть своих полномочий, в то время как государь или государыня развлекались на балах, охоте, ни сколько не интересуясь судьбой государства. Уже только этот факт говорит о том, что феномен фаворитизма заключается в неограниченности власти, в отсутствии ответственности правящего лица перед своим народом, безнаказанности и уверенности в том, что ничто не пошатнет прочности трона. Вот почему так часто фавориты появлялись при абсолютных монархиях и авторитарных диктатурах.

Фаворитизм – это система управления абсолютистского государства, которую можно считать неформальным институтом власти. Фаворит, как правило, находится в близких отношениях с монархом и в связи с этим получает возможность распоряжаться частью его неограниченной власти. Фаворитизм – один из инструментов управления государством.

Фаворит выглядит в глазах придворных везунчиком, который достигает могущества через влияние на монарха. С ним считаются как с могущественной силой. Как правило, фавориты обладают исключительными талантами, которые нет у людей, не обладающих интригой и волей к власти. Фавориты всегда находят выход из ситуации. Однако за маской лежат причины возникновения фаворитизма: дар ведения интриг, дар влияния на правителя, наличие опыта в овладении ситуацией. Это одна из составляющих, той почвы, на которой произрастают фавориты.

Другая причина кроется в самом государственном устройстве и отношении к власти. Как уже было сказано выше, безответственность перед своим народом и ощущение безнаказанности порождается случайно обрушившейся властью. Именно поэтому в годы правления Павла I количество фаворитов при дворе резко уменьшается.

В отличие от более поздней эпохи «Александров и Николаев» эпоха дворцовых переворотов была наполнена дворцовыми интригами, в результате которых осуществлялась борьба дворянских кругов за влияние на монарха. Фавориты появлялись в истории России и раньше, но никогда еще целая эпоха не была отмечена знаменем этого интереснейшего явления. Волнительным для воображения являются вопросы: как же удавалось фаворитам из числа русских и иностранцев так долго удерживаться на вершине своего могущества, какие исторические механизмы и связи скрыты за этим явлением, как данный феномен повлиял на ход истории нашего отечества?

Фаворитизм, непосредственно, в эпоху дворцовых переворотов был вызван следующими причинами: ослабление царствующей династии, пребыванием женщин на троне, которые поддавались влиянию со стороны фаворитов и интриганов. Прежде всего, нам следует здесь упомянуть о правлении Анны Иоанновны, которое вошло в историю России под названием «Бироновщина». Анна сделала из конюха Бирона герцога Курляндского. «Если учесть, что нации он внушает ужас, что те, кто притворялись действующими ему на благо и помогли его вознесению, делали это только во имя своих личных интересов, ... можно предвидеть, что он поднялся на столь высокую ступень судьбы только для того, чтобы совершить после этого такое же великое падение» [5, с. 124]. Так писал барон Мардефельд в Берлине о Бироне незадолго до его ареста. Для русского народа «бироновщина» оказалась бедствием, как говорил историк В.О. Ключевский про этот период истории: «Немцы посыпались в Россию, точно сор из дырявого мешка» [5, с. 47]. Все высшие должности в государстве занимали немцы. Известно, что Анна Иоанновна не могла ни шагу сделать без

своего самого известного любимца Бирона. В завещании Анны Иоанновны было указано, что Бирон является регентом при малолетнем царевиче Иване.

Другая императрица – Елизавета Петровна имела гораздо меньше фаворитов. Изгнав немцев, она ограничилась лишь двумя: графом Разумовским и графом Шуваловым. При Елизавете ее фавориты, прежде всего, это государственные советники. С ними она обсуждала даже вопрос престолонаследия. Именно граф Разумовский убеждал Елизавету Петровну в оставить престол не Петру III, а Екатерине II. Однако, так или иначе, Елизавета не успела изменить завещание.

В царствование Екатерины II фавориты имели огромное значение. Вот как она писала в своём дневнике: «Я получила от природы великую чувствительность и наружность если не прекрасную, то, во всяком случае, привлекательную; я нравилась с первого разу и не употребляла для того никакого искусства и прикрас. Душа моя была от природы до такой степени общительна, что всегда, стоило кому-нибудь пробыть со мною четверть часа, чтобы чувствовать себя совершенно свободным и вести со мною разговор, как будто мы с давних пор были знакомы» [1, с. 33]. Историки насчитывают более 21 фаворитов Екатерины II, более известные из них: граф Орлов, Васильчиков, светлейший князь Потёмкин, граф Зубов.

Одним из самых влиятельных екатерининских фаворитов был граф Орлов, участник государственного переворота 1762 года. Екатерина II так была очарована его качествами, в которые входили красота, сильный ум и доблесть, что буквально не находила слов, что бы выразить свое восхищение им. Так, например, в письме к г-же Бьельке она писала об Орлове: «Природа избаловала его; ему всего труднее заставить себя учиться, и до тридцати лет ничто не могло принудить его к тому. При этом нельзя не удивляться, как много он знает; его природная проницательность так велика, что, слыша в первый раз о каком-нибудь предмете, он в минуту схватывает всю его суть и далеко оставляет за собой того, кто с ним говорит» [11, с. 14]

Другой всесильный фаворит императрицы – князь Потемкин. Годы его славы и влияния приходятся на 1774 – 1779 годы. Его отношения с Екатериной II продолжались до самой смерти.

Зря говорят о перевесе, который будто бы имел Потемкин над императрицей, о плохом влиянии, оказанном им на Екатерину. Из многих писем Потемкина и императрицы можно убедиться, что она и нравственно, и умственно стояла гораздо выше светлейшего князя, оставшегося до гроба в безусловной зависимости от императрицы. Впрочем, она высоко ценила деятельность Потемкина, постоянно нуждалась в его советах и во многих случаях руководствовалась его соображениями. Во время второй турецкой войны она писала к нему по два раза в неделю и чаще, сообщая о состоянии дел, спрашивая об его здоровье. Весьма часто Екатерина называла Потемкина своим учеником, уверяла его в полном к нему доверии, жаловалась на его отсутствие, просила щадить себя, беречь свое здоровье, не подвергать себя опасностям.

Потемкин весьма выделяется по сравнению с другими фаворитами эпохи дворцовых переворотов. Это уже не прожигатель жизни, а настоящий государственный деятель. Он принимает самое деятельное участие во внешней политике императрицы, фактически являясь ее правой рукой, как например, в решении восточного вопроса и в вопросе управления южной Россией. На юге он сам, по сути, был неограниченным монархом. Стоит подумать, в его распоряжении находились войска и флот, он сам занимался самостоятельно политикой! Но при всем этом, однако, он на каждом шагу зависел от степени расположения к нему Екатерины. Милость императрицы была главным условием его счастья и успехов.

Даже во время турецкой войны, то есть в последние годы своей жизни, Потемкин старался как можно чаще приезжать в столицу. Напрасно говорили о какой-то окончательной размолвке между императрицей и Потемкиным перед его кончиной. Случались недоразумения, но о немилости не могло быть речи. Отзывы Екатерины о Потемкине в это время имеют гораздо большее значение,

чем подарки, звания, ордена, которые императрица жаловала. Особенно красноречивым свидетельством является горе императрицы по случаю смерти Потемкина. Храповицкий пишет о слезах и горести Екатерины: «Жаловались, что не успевают приготовить людей. Теперь не на кого опереться», - таким образом воспроизводит Храповицкий слова императрицы, и дальше: «Продолжение слез. Мне сказано: как можно мне Потемкина заменить? Все будет не то... он был настоящий дворянин, умный человек, меня не продавал; его нельзя было купить» [2, с. 48]

Иногда действия любимцев императриц раздражали чиновников при государственном дворе. Они были не довольны правлением фаворитов. Однако суть этого недовольства заключалась отнюдь не в рвении за отечество, а в желании самим получить высшие должности в государстве.

Итак, фаворитизм в России XVIII по сравнению с предшествующими эпохами и другими странами имел несколько иное обличие. Дело в том, что в России в эпоху дворцовых переворотов, он перешёл из разряда личностных отношений в целую социально-политическую систему. Любовные связи императриц стали не просто достоянием общественности, а движущей государственной силой.

Для Российской империи фаворитизм оказался бедствием. Монархи щедро одаривали своих любимцев. Они имели дворцы, поместья, тысячи крепостных крестьян. Так, например Екатерина II пожаловала Григорию Орлову поместья Ивановская, Новая, Старое Паново, Новое Паново, Новое Койрово и Сосновка. Земли поместья находились между дачами Александрино и Новознаменка и простирались от Финского залива до Лиговского канала. Наследство Потёмкина оценивалось в 40 миллионов рублей. Александр Петрович Ермолов, который получил от Екатерины 400 тысяч рублей, 4 тысячи крепостных душ. Александр Матвеевич Дмитриев-Мамонов, императрица пожаловала ему чин полковника, а позже возвела его в чин генерал-адъютанта, а также получил до полумиллиона рублей. Как было подсчитано современниками, подарки лишь

11 главным фаворитам Екатерины составили 92 миллиона рублей, что в несколько раз превышало размер годовых расходов той эпохи.

Таким образом, можно говорить, что феномен фаворитизма в России XVIII века заключается в том, что фавориты при дворе – не единичный случай, а явление системного характера. Причина фаворитизма обусловлена самой спецификой государственного устройства, династическими проблемами и характером власти, доставшейся в результате дворцовых переворотов людям далеким от образа идеального ответственного государя, людям, имеющим мало общего со своими поданными. Расплатой за все это стала растрата казны, и годы потерянного времени для прогрессивного развития государства.

В заключение стоит отметить, что у каждого императора или императрицы имелась своя свита, и, как правило, эта свита примеряла на себя корону. Будет ошибкой думать, что в настоящее время, в эпоху повсеместного распространения демократии политическое устройство общества застраховано от возникновения такого явления, как фаворитизм. Даже на сегодняшний момент, у каждого, будь то президент или премьер-министр при республиканском парламенте, есть особые приближённые, пусть хоть и с малой толикой, но влияющие на ход истории.

Одни фавориты находятся в тени, а другие, наоборот, играют на публику. Феномен фаворитизма состоит в том, что он в той или иной форме существовал всегда, а также встречается и на современном этапе нашей истории.

### **Список литературы:**

1. Бестужева – Лада С. Екатерина Великая. – М.: Азбука – Аттикус, 2015. – 58 с.
2. Екатерина Вторая и Г.А. Потемкин. Личная переписка (1769–1791) РАН, серия «Литературные памятники» / Издание подготовил В.С. Лопатин. Серия «Литературные памятники». – М.: Наука, 1997.
3. Ерыгин А.Н. «Восток – Запад – Россия: Столкновение цивилизационного подхода в исторических исследованиях» – Ростов: РГУ, 1993 – 225 с.
4. Ключевский В.О. Анна Иоанновна. Исторические портреты – М.: Эксмо, 20018. – 76 с.



5. Курукин И.В. Бирон. – М.: Молодая гвардия, 2006. – 426 [6] с: ил. – (Жизнь замечат. людей: Сер. биогр.; Вып. 968).
6. Любавский М.К. Русская История 17–18 веков. – СПб.: издательство «Лань» 2002 – 520 с.
7. Мунчаев Ш.М., Устинов В.М. история России. Учебник для вузов. – М.: издательская группа НОРМА – ИНФО. 1998 – 480 с.
8. Панарин А.С. «Россия в цивилизационном процессе (между атлантизмом и евразийством). – М.: Изд. МГУ, 1994 – 220 с.
9. Платонов С.Ф. Лекции по Русской истории. М.: ВЛАДОС, 1994 – 380 с.
10. Сахаров А.Н. История России 17–18 века: книга для чтения – М.: ООО «Издательство «РОСМЭН – Пресс», 2003 – 380 с.
11. Фадеева А.Р. Екатерина II без ретуши. – М.: Амфора, 2009. – 49 с.

## СЕКЦИЯ 2. ПОЛИТОЛОГИЯ

### ВОЗМОЖНОЕ БУДУЩЕЕ СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ: КТО ПОВЕДЕТ СТРАНУ ДАЛЬШЕ

*Зурабян Сарине Сарибековна*  
*студент, МАОУ ВО Краснодарский муниципальный медицинский институт*  
*высшего сестринского образования,*  
*РФ, г. Краснодар*

*Брашован Елена Александровна*  
*научный руководитель, и.о. зав. кафедрой общих гуманитарных и социально-*  
*экономических дисциплин, преподаватель, МАОУ ВО Краснодарский*  
*муниципальный медицинский институт высшего сестринского образования,*  
*РФ, г. Краснодар*

За месяц до выборов в американском правительстве, в этот раз настолько неоднозначных, абсолютно актуальным считается рассмотрение вопроса, кто же поведет страну вперед. Целью нашей работы было провести сравнительный анализ предвыборных программ и предложить прогноз возможного будущего для России и для самих американцев зависимости от исхода выбора.

За всю историю США в стране было 44 президента. Социологическое исследование провел Квиннипэкский университет: представителям различных категорий населения страны задали два вопроса: кого вы считаете лучшим президентом страны после Второй мировой войны, а кого худшим?

Любимцем американцев неизменно остается Рональд Рейган, именно его 25% респондентов назвали лучшим лидером страны.

Лидером рейтинга худших президентов Америки долгое время занимал Джордж Буш-младший, но по результатам последнего исследования его антирекорд побил Барак Обама, набрав 33% голосов.

У каждого из президентов были свои тайные, и зачастую неоднозначные, «недостатки»:

Джордж Вашингтон проиграл почти все сражения, Так же, первый президент США курил травку и даже выращивал ее у себя на заднем дворе своего дома.

Уильям Тафт не помещался в ванну Белого дома. Джеймс Картер утверждал, что видел НЛО. Клинтон потерял коды от ядерного чемоданчика. Ну и, конечно же, нынешний президент США Барак Обама, успевший стать персонажем комиксов.

А что же происходит в настоящее время? Барак Обама заявил, что поддержит любого кандидата от Демократической партии, который сможет выиграть праймериз. Выиграла Хиллари Клинтон. Джозеф Байден проиграл. И Обама уже не говорит о том, что Хиллари – выдающийся госсекретарь, замечательный кандидат и в будущем отличный президент. Видимо, перспектива президентства Хиллари Клинтон пугает не только весь мир, но и действующего президента.

Хиллари Клинтон – была сенатором, госсекретарём, получила степень доктора права, а также с незапамятных времён является виднейшим членом Демократической партии.

Она считается влиятельнейшей из всех первых леди в истории США и имеет огромные шансы занять Овальный кабинет уже не в роли первой леди. Хиллари значительно «полевела», но всё же её программа выглядит сбалансированной, местами даже и слегка республиканской – в ней учтены интересы разных слоёв населения, в том числе и крупного бизнеса. Привлекает и заявка Хиллари о борьбе за социальную и экономическую справедливость, за развитие бизнеса в США. Более того, разработан весьма масштабный план внедрения этих постулатов в жизнь, при которой стимулируется экономический рост, и повышается оплата труда.

*Программа Хиллари Клинтон:*

*Экономика* – Хиллари Клинтон заявила, что на посту президента она будет стремиться к стимулированию экономического роста и отстаиванию экономической справедливости, а также уделит особое внимание увеличению доходов среднего класса.

*Здравоохранение* – в этой области ожидается полное продолжение работы ее предшественника Барака Обамы и его детища Обамакэр.

Эмиграция – Клинтон поддерживает идею о предоставлении легального статуса жителя США для тех нелегальных эмигрантов, которые прожили в США долгое время и не замечены в нарушении других законов, кроме эмиграционных.

*Семья* – Хиллари фокусируется на проблемах семей, поддерживает идеи реорганизации образования. А также она поддерживает идею однополых браков и даже внесение закона о них в конституцию.

### **А что же происходит в лагере противников?**

Дональд Джон Трамп – это видный американский предприниматель, строительный магнат и владелец огромной сети казино и отелей, миллиардер. Кроме бизнеса, занимался писательством – издан целый ряд книг по саморазвитию и бизнесу. Является членом Республиканской партии.

Лозунгом своей компании он избрал слоган **«Вернем Америке былое величие!»**

Программами Дональда Трампа стали здравоохранение, иммиграция, внутренняя политика и, конечно, экономика. А также ему крайне не нравится медицинская реформа Обамы, которая слишком дорога для государства, а методы более дешёвые и эффективные, которые понравятся налогоплательщикам, у него есть. Относительно экономики с ним спорить не может никто, даже демократы к нему прислушиваются и берут сказанное на заметку. Из главного: производство необходимо вернуть на территорию США, пошлины на американские товары, которые сделаны за рубежом, повысить значительно, а Китаю вообще необходимо объявить экономическую войну. Избирателям всё это нравится, тем не менее мало кто верит, что в этот раз Трамп победит. Хотя никто не знает, чем окончатся выборы в Америке. Кандидаты равноценны – не только финансово могут за себя постоять, но и заинтересовать предвыборными программами.

*Иммиграция* – По мнению Трампа, в США приезжают худшие мексиканцы. «Они приносят с собой наркотики, они приносят с собой преступления, они насильники», – заявил предприниматель. По его словам, такие же проблемные

мигранты приезжают и из других стран Латинской Америки и Ближнего Востока. Такую миграцию Трамп пообещал остановить. Для этого он, в случае избрания президентом, построит на границе с Мексикой «Великую стену». Причем реализован этот проект будет на деньги самой Мексики.

*Здравоохранение* – Мультимиллиардер выступил за сохранение в полном объеме программ «Медикэр» (национальная программа медицинского страхования пожилых людей и инвалидов) и «Медикейд» (программа медпомощи для семей с уровнем достатка ниже черты бедности, финансируется на уровне штатов при поддержке федеральных властей). Вместе с тем он пообещал в случае избрания президентом отказаться от «Обамакэр» (реформа здравоохранения, главный элемент которой – введение всеобщего обязательного медицинского страхования): «Мы должны аннулировать Обамакэр. Ее можно заменить на что-то лучшее для всех, что будет значительно дешевле и для граждан, и для государства».

*Экономика* – Потенциальный кандидат от республиканцев заявил, что в США – высокий уровень безработицы, который, по его оценкам, достигает 21 процента. Новые рабочие места он предлагает создавать за счет возвращения американского бизнеса из-за границы. По его словам, введение высоких пошлин для товаров американских производителей, изготовленных за рубежом, вынудит их вернуть производство на территорию США. Трамп полагает, что Вашингтону следует пересмотреть условия торговых соглашений с такими странами, как Япония и Китай. «Япония посылает нам миллионы машин. А что делаем мы? Когда в последний раз вы видели Chevrolet в Токио? – задал он риторический вопрос. – Их там просто нет». В свою очередь Пекин он обвиняет в занижении курса юаня, из-за чего американским компаниям совершенно невозможно конкурировать с КНР.

Кроме того, по мнению политика, госдолг США через некоторое время может вырасти до 20 триллионов, а потом и до 24. «Это точка невозврата. В этот момент мы станем Грецией. Мы станем страной, которую уже нельзя спасти. И мы уже скоро до этого дойдем», – спрогнозировал Трамп.

*Внешняя политика* – Мультимиллиардер раскритиковал вторжение США в Ирак. По его словам, он изначально предупреждал, что эта кампания дестабилизирует Ближний Восток и приведет к тому, что Тегеран поставит под свой контроль Багдад. Помимо этого, Трамп посетовал на то, что Исламское государство (эта группировка запрещена в России) и Иран захватили контроль над нефтересурсами Ирака, которые должны были использовать американцы.

Трамп обвинил иракские войска в трусости. По его мнению, «при первом же выстреле» иракцы ретируются и оставляют врагам американское вооружение и технику. «2,3 тысячи армейских вездеходов достались врагу», – констатировал бизнесмен.

Миллиардер пообещал найти лучших генералов, чтобы разобраться с ИГ, а также не допустить обретения Ираном ядерного оружия, чему, по его мнению, способствует сделка «шестерки» с Тегераном. Трамп невысоко отозвался о профессиональных способностях госсекретаря Джона Керри, заявив, что того все обманывают. Кроме того, Трамп выступил за увеличение военных расходов и объявил, что «Китай – большая проблема, чем ИГ».

Сложно сказать, рассчитывает ли Трамп просто капитализировать возросший интерес к своей персоне или действительно надеется стать главой государства. Однако ясно, что президентская гонка станет ярче благодаря эксцентричному мультимиллиардеру. Мэтт Лэтимер по этому поводу уже пошутил: Трамп сделал невозможное – яркой презентацией своей программы он поднял ему настроение, испорченное печальной концовкой пятого сезона «Игр престолов».

С целью выяснения осведомленности жителей нашего города данного вопроса, мы провели небольшое социологическое исследование, которое продемонстрировало следующие результаты:

На вопрос:

1) «Как вы думаете, кто был лучшим президентом Америки?» – 60% жителей нашего города, считают лучшим президентом США Рональда Рейгана, 40%, что Джордж Вашингтон.

2) «Как вы считаете, кто будет более вероятным президентом на 2016 год?» – 59% считают, что выборы в 2016 году выиграет Дональд Трамп, 41%, что Хиллари Клинтон.

3) «И кто же на ваш взгляд будет более приемлем для нашей страны?» – 65% наших жителей, считают, что более приемлемым президентом США для нашей страны будет Дональд Трамп, и 35%, что Хиллари Клинтон.

Прошли уже двое дебатов, и Хиллари Клинтон уже во второй раз опережает Дональда Трампа. Последние дебаты прошли с угрозой от Дональда Трампа: он пообещал, что если выиграет президентские выборы, то назначит специального прокурора для расследования ситуации с электронной почтой Хиллари Клинтон и посадит ее.

Во время дебатов кандидаты также обсудили борьбу с ИГИЛ. По мнению Клинтон, на сегодняшний день ситуация в Сирии является «катастрофической», она считает что все жители, страдают в основном из-за российской агрессии. В то время, как Дональд Трамп заявляет обратное, что было бы не плохо наладить отношения с Россией и вместе бороться против ИГИЛ.

Исходя из нашего исследования, мы можем выдвинуть следующие выводы прогноза:

1. При условии, если выборы выиграет Дональд Трамп, то возможно улучшение отношений между Россией и США, учитывая его отношение к нам и нашему президенту. Для самих американцев его предвыборные обещания могли бы принести стране больше пользу, чем вред.

2. При условии же победы Хиллари Клинтон, не исключено то, что отношения с Россией могут в дальнейшем иметь место быть, но на сегодняшний день она жестко говорит о России, не скрывая неприязни к нашему государству, обвиняя и в интернет шпионаже, и в развязывании войны. Перспектива ее правления американцами выглядит очень неоднозначно, хотя и, по мнению самих жителей Америки, более возможной.

Остаются считанные дни до избрания нового президента Соединенных Штатов. Выбор зависит лишь от самих жителей американского государства, а вот будущее от этого выбора зависит у многих стран. “In God we trust”!

### **СЕКЦИЯ 3.**

## **СОЦИОЛОГИЯ**

### **ДОРОГОЙ ДОБРА**

***Воронкина Анна Алексеевна**  
студент группы 16 ПСО, 5 «Университетского колледжа ОГУ»  
РФ, г. Оренбург*

***Першина Татьяна Олеговна**  
научный руководитель, преподаватель высшей категории,  
«Университетского колледжа ОГУ»  
РФ, г. Оренбург*

В статье затрагивается волонтерство как добровольческое молодежное движение, поддерживаемое государством и обществом. Целью статьи является анализ волонтерского движения на основании изучения документов и личного опыта. Проанализирована работа Благотворительного фонда «Будь Человеком!», спортивного волонтерства и форума «Евразия».

*«Везде, где человек оказывается, он может  
найти того, кто нуждается в нем»  
Альберт Швейцер*

XXI век – век всеобщей глобализации, технических и политических событий, стремительно закручивающих людей в водоворот без нашего желания, согласия и одобрения. Как важно среди этой суеты не потерять самое важное – умение оставаться человеком. Особенно важно это для молодежи, ведь будущее страны зависит от того каким ценностями будут руководствоваться в своей жизни последующие поколения.

Семья, школа, вузы, молодежные организации – традиционно занимаются воспитанием подрастающего поколения, формируют гражданскую позицию, нравственные качества, побуждают к развитию и самосовершенствованию. Но



появляются новые, точнее модифицированные старые формы работы с молодыми людьми. Примером тому может быть волонтерское движение.

Именно волонтерская деятельность, по нашему мнению, позволяет формировать духовно-нравственные качества: доброту, милосердие, честность, желание оказать помощь нуждающимся.

После распада Советского Союза в 1991 году и ликвидации пионерской и комсомольской организаций, в российском обществе возник пробел в воспитании молодого поколения, поэтому 90-е годы называют «потерянными».

В XXI веке с развитием спорта и популяризацией здорового образа жизни возникло новое направление молодежной деятельности – спортивное волонтерство.

Первым массовым спортивным мероприятием мирового уровня в истории современной России, на котором трудились волонтеры, стала XXVII Всемирная летняя Универсиада в Казани в 2013 году. После ее проведения были серьезно проработаны критерии отбора волонтеров. Мотивация волонтерства, т.е, человек горит желанием и пришел к этому осознанно. Первое – знание иностранного языка. Второе – есть волонтеры – полиглоты, которые владели тремя языками и более. Третье – стрессоустойчивость. И это понятно, поскольку приходится работать с большим количеством людей. Четвертый – командность. И пятый – коммуникабельность. Когда начинаешь разговаривать с человеком, то сразу становится понятно, симпатичен ли он вам.

Следующим этапом стало обучение волонтеров XXII Всемирных зимних олимпийских игр в Сочи, которые дали мощный импульс развития волонтерского движения. На зимней Олимпиаде в Сочи в 2014 году блестяще отработали 25 000 волонтеров разного возраста. Для их подготовки было создано 26 волонтерских центров в 17 субъектах Российской Федерации. Причем возраст добровольцев составлял от 18 до 78 лет.

Более 2500 волонтеров представляли нашу страну в 2015 году на Чемпионате мира по водным видам спорта в Казани. Заявку на конкурс стать волонтером подали 23927 человек.

Сегодня открыты заявки на возможность стать волонтером на Кубке Конфедерации FIFA в 2017 году и Чемпионате мира по футболу FIFA в 2018 году, которые пройдут в нашей стране. Количество добровольцев будет ограничено 5500 человек на Кубке Конфедерации и 15000 человек на ЧМ.

Развитие спортивного волонтерского движения стало началом создания ресурсных центров при администрациях областей и городов Российской Федерации, которые привлекают, отбирают и обучают волонтеров.

Волонтерство имеет свои исторические предпосылки и цивилизационный опыт развития. И хотя, историю волонтерского движения трудно проследить, так как ранее точно никто не фиксировал действия подобного рода, но во всемирной истории человечества не было такого общества, которому были чужды идеи добровольной и бескорыстной помощи. Например, в Византии, на крупные церковные праздники император выходил на улицу и раздавал милостыню нищим. В Византии же появились первые богадельни, дающие приют нищим старикам. Во Франции и Англии волонтерами называли людей, которые добровольно шли в армию. На Руси развитие волонтерства начинается с принятием и распространением христианства, где заповедь о любви к ближнему являются одной из главных. В православной среде существуют традиция работы во славу Божия, когда добровольцы приходят трудиться в монастыри. Работа в церкви – тоже бескорыстие, церковь всегда вдохновляла верующих.

Одно из ярких событий в истории волонтерства нашей страны связано с русско-турецкой войной. В конце 1870-х годов монахини московской Свято-Никольской обители стали первыми в мире сестрами милосердия, которые добровольно отправились на фронт для оказания помощи раненым бойцам. К началу Первой мировой войны – это добровольческое движение распространилось среди женщин-волонтеров и за рубежом. Это международное движения получило название Красный Крест.

Волонтерство в разных городах России: Москва, Санкт-Петербург, Казань, Оренбург, хотя и медленно, но развивается. К сожалению, на сегодняшний день

общая численность добровольцев в России едва превышает 1,5% от всего населения. Состояние волонтерства в странах Западной Европы и США значительно отличается от положения дел по данному вопросу в России. Так наиболее активными представителями волонтерства в США являются пенсионеры. В Америке дети с 4 лет занимаются сбором пожертвований, 11% Американских волонтеров трудятся в хосписах. Также волонтерство широко распространено во Франции, Японии, Канаде, Нидерландах и других странах. На сегодняшний день действующих волонтерских организаций, имеющих международный статус, можно насчитать сотни.

В 2014 году в городе Оренбурге был зарегистрирован координационный центр добровольческого движения – благотворительный фонд «Будь Человеком!» На базе фонда создана уникальная площадка реализации молодежных инициатив, реализуются более четырнадцати системных проектов. Социальные проекты «Тепло малышам!?», «Поделись своим теплом» направленная на своевременную помощь людям, попавшим в трудную жизненную ситуацию, детям с особенностями развития. В рамках просветительских проектов фонда «Будь здоров! Будь Человеком!», «Клубок знаний», «Помни! Будь Человеком!» проводятся акции не только с целью популяризации здорового образа жизни, помощи ветеранам Великой Отечественной войны, но и акции помощи нуждающимся людям и природе.

Благотворительным фондом проводятся и многочисленные конференции, выставки, тренинги, образовательные семинары, международные волонтерские лагеря. Так, в июне 2014 года, был проведен I Международный добровольческий лагерь «С верой в добро» на базе Храма Архангела с. Городище г. Оренбурга; силами добровольцев был создан конференц-зал для занятий детей местной воскресной школы, настолько работа волонтеров была интересной, плодотворной и привлекательной для местной молодежи, что итогом лагеря стало не только создание конференц-зала, но и центра волонтеров. С 23 июля – 23 августа 2015 года был проведен II Международный добровольческий лагерь «С верой в добро» в Республике Крым. Волонтеры

занимались благоустройством музея Кара-Тобе, который располагается между городами Евпатория и Саки. В рамках лагеря проходила не только работа по благоустройству музея, но и образовательные программы для добровольцев от тренеров - волонтеров городов Санкт-Петербург, Екатеринбург, Оренбург, Ульяновск. На базе фонда создана школа волонтеров «Человек Добра», которая формирует не только необходимые профессиональные навыки при работе, например, с детьми с особенностями развития, но и развивает личностные компетенции, способные в будущем стать основой деятельности человека.

На протяжении последних лет я являюсь волонтером БФ «Будь Человеком!». Со всеми волонтерами проводятся различные тренинговые занятия на сплочение и развитие коммуникативных навыков, что очень помогает нам в дальнейшей жизни. Так, для проведения различных акций и мероприятий необходимо развивать навыки межличностного общения, навыки выступления перед аудиторией и выходить из зоны комфорта. Возникает необходимость примерять на себя роли: ведущего, аниматора, куратора.

Роль ведущего помогает преодолевать страх выступления перед аудиторией, способствует формированию грамотной речи.

От аниматора многое зависит – необходимо устанавливать контакт с детьми, располагать их к себе, важно помнить обо всех деталях: сказать слова поздравления, поговорить с ребенком, преподнести подарок. В роли аниматора мне удалось побывать благодаря тому, что мы поздравляли детей с ОВЗ с 1 сентября и я выступала в роли Мальвины.

Мой международный опыт волонтерства в роли куратора начался 7 сентября 2016 года в Оренбурге, когда был дан старт первому Международному молодежному образовательному форуму «Евразия», участниками которого стали более 800 представителей молодежи из 70 стран евразийского континента.

Форум проводился по поручению Президента России Владимира Владимировича Путина, он стал одним из крупнейших молодежных мероприятий в преддверии XIX Всемирного фестиваля молодежи и студентов

2017 года. Мы решили узнать мнение иностранных участников «Евразии» о самом крупном молодёжном событии следующего года.

Виктор Петров из Болгарии раньше много слышал про Всемирный фестиваль молодёжи и студентов, хотел принять в нем участие и после начала «Евразии» точно решил, что обязательно должен на него попасть: «Всемирный фестиваль молодёжи и студентов – очень известный бренд, который объединяет людей со всего мира, сплачивает их, делает ближе. Знаю, наибольший интерес на Фестивале у меня вызовут новые русскоговорящие друзья со всего мира. Считаю, что таких мероприятий должно быть гораздо больше, и было бы здорово, если бы вы делились опытом их проведения со всем миром, так как у вас это действительно хорошо получается».

Общественный деятель из Шри-Ланки Рев Васкаддуеве Сири Сарана Тэро является руководителем крупной общественной организации, занимающейся решением общественных проблем: «Одна из ключевых проблем в нашей стране состоит в том, что не все дети могут полноценно пойти в школу в связи с тем, что их родители не могут позволить какую-то одежду, канцелярские товары, учебники. Мы помогаем им это исправить. Я знаю, что во многих странах эта проблема также существует. Решение крупных проблем начинается с маленьких дел. Нам нужен диалог».



*Рисунок 1. Команда волонтеров Международного Молодёжного Образовательного форума*

На наш взгляд, развитие межкультурного сотрудничества и объединение людей, не равнодушных к русскому языку и русской культуре, – одна из ключевых задач межкультурной коммуникации в настоящий период. Именно поэтому я приняла участие в международном молодежном форуме «Евразия» (7–11 сентября 2016, г. Оренбург), нацеленном на возрождение и углубление интереса к русской культуре у граждан РФ и соотечественников, проживающих в других странах. Форум «Евразия» осуществил главную цель – диалог молодежи государств евразийского континента и получил обратную связь участников, будем надеяться, что международный молодежный форум «Евразия 2017» тоже состоится в моем родном городе и станет традиционным.

Если человека просят рассказать о том, какие мысли ему приходят в голову при слове «волонтер», то, скорее всего ответ будет – помощь нуждающимся или обществу. А что дает добровольческая деятельность самому волонтеру? Как волонтер, скажу – помогать легко и приятно, ведь взамен ты получаешь сотни благодарных улыбок и теплоту сердец. Ты приобретаешь друзей и, творя добрые дела, сам становишься чище и светлее. Каждый волонтер верит, что крохотный акт доброты делает наш мир совершеннее, поэтому добровольцы – это люди-энтузиасты, готовые потратить свои силы и время, чтобы помочь другим, без всякой материальной выгоды для себя. Очень точно подметил, будучи генеральным секретарем ООН Кофи Аннан: «В сердце добровольчества собраны идеалы служения и солидарности, и вера в то, что вместе мы можем сделать этот мир лучше ...».

### **Список литературы:**

1. Сборник статей Всероссийской научно-практической конференции ред. Н.А.Ковалевой, Оренбург; «АРТ – Пресс», 2015г. – 108с.
2. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.championat.com/other/article-196391-volontjory-v-sochi-2014-kak-jeto-bylo.html>.
3. [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://ru.kazan2015.com/ru/news\\_items/1859](http://ru.kazan2015.com/ru/news_items/1859).
4. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ru.fifa.com/worldcup/organisation/volunteers/faq/index.html>.

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РОЛЕВЫХ ТЕОРИЙ ЛИЧНОСТИ

*Денисова Юлия Андреевна*

*магистрант 2 курса социологического факультета  
СГУ им. Н.Г. Чернышевского,  
РФ, г. Саратов*

*Никифоров Ярослав Александрович*

*научный руководитель, д-р социол. наук, проф., СГУ Им. Н.Г. Чернышевского,  
РФ, г. Саратов*

Ролевая теория (личности), или теория ролей, объединяет ряд подходов к рассмотрению столь характерной черты человеческого поведения, как тенденции к формированию типовых поведенческих моделей (patterns) или ролей, которые могут быть предусмотрены при условии знания социального контекста.

Ролевая теория (личности), или теория ролей, объединяет ряд подходов к рассмотрению столь характерной черты человеческого поведения, как тенденции к формированию типовых поведенческих моделей (patterns) или ролей, которые могут быть предусмотрены при условии знания социального контекста [1, с. 2912].

В этой теории личность есть совокупность социальных ролей, которые он усваивает и выполняет в соответствии с нормами и образцами, принятыми в обществе. В наиболее обобщенном понимании термин «роль» (от фр. Rôle – положение, список, перечень) обозначает типичную реакцию на типичные ожидания [2, с. 168].

Понятие «роль» начали систематически использовать в 20–30, х гг. XX в. в своих трудах Дж. Мид, Р. Парк, Г. Зиммель, Я. Морено и Р. Линтон. Интерес к этому понятию возник в контексте дискуссий о том, как место человека в структуре общества определяет индивидуальное поведение, и наоборот. Для того чтобы прояснить этот вопрос, исследователи начали фокусировать внимание на концепции роли, в рамках которой индивиды рассматривались как играющие роли, закрепленные за определенными позициями в более широкой сети социальных позиций [3, с. 661].

Анализ научной литературы по проблеме ролей свидетельствует о наличии такой основной черты исследований этого феномена, как междисциплинарность, то есть о существовании различных исследовательских подходов к толкованию и решения вопросов, связанных с ролью и родственными с ней концепциями.

Например, в психологии роль рассматривается как структура межличностного взаимодействия индивидов. Основной акцент делается на индивидуальной специфике понимания и выполнения роли. Даже при рассмотрении социальных ролей, психологов интересуют, прежде всего их частные аспекты.

Так, семейные роли рассматриваются, прежде всего, как интимные, часто неповторимые конструкты, обеспечивающие межличностное общение и взаимодействие между членами семьи. Для социологов эти самые роли интересны с точки зрения их социального измерения: каким образом в качестве продуцируются, какое их место и значение в процессе воспроизведения семейной жизни, ожидания и правила, они предлагают подобное.

Первые теоретические и эмпирические исследования феномена ролей, несмотря на различные методологические позиции их авторов, имели важное значение для многих социо гуманитарных наук, особенно для социологии и психологии. Именно поэтому отнесение исследователей к одной дисциплине довольно условно, ведь их наработки широко используют различные науки.

Например, символический интеракционизм, особенно в версии Дж. Мида (хотя сам он относил себя к социальному бихевиоризму), используется и в социологии, и в психологии [4, с. 44], а интерпретация роли Р. Линтоном имела влияние и на социологическую версию структурного подхода (особенно структурного функционализма), и на разработки в антропологии и т.д. [5, с. 620].

Главным предметом социологического анализа являются социальные аспекты роли: значение социального в конструировании индивидуальных ролей, в частности ролевых наборов, определяются в пределах определенной



социальной позиции личности; размещения и иерархия ролей в социальной структуре, а значит, и место индивида в системе социальных координат.

Концепция роли предполагает социальную обусловленность индивидуальной деятельности, основанной на повторяющихся [6, с. 620].

Социология изучает, прежде всего, создания и функционирования так называемой социальной роли, которую рассматривают как совокупность норм, ожиданий и правил, определяющих поведение человека в зависимости от его социальной позиции.

Р. Тернер определяет социальную роль как всеобъемлющую модель поведения и установок, конституирующих стратегию действия в совокупности периодически повторяющихся, типичных ситуаций, которые в большей или меньшей степени социально идентифицируют как реальность [7, с. 87].

Он предлагает основательную классификацию социальных ролей, выделяя четыре типа таких ролей: базовые роли, прочно укоренившиеся в обществе (гендерные или возрастные роли) структурно-статусные роли, которые закреплены за определенной социальной позицией в конкретной социальной системе (профессиональные или семейные роли) функционально-групповые роли, которые формально не признают и не закрепленные за определенной позицией, однако имеющиеся в социальном ролевом репертуаре (роль посредника или «третьего судьи») ценностные роли, выполнение которых предполагает подтверждение или отклонение некоторых общепризнанных ценностей (роли героя, святого, преступника).

Важно то, что исследования структурно, статусных ролей невозможно без учета особенностей базовых ролей.

Дж. Тернер, рассматривая структуру социологической теории, выделяет пять основных перспектив или ориентаций: Функционалистская, конфликтологическая, перспектива обмена, интеракционистская и структуралистская [8, с. 691].

Собственно ролевую теорию он относит к интеракционистской перспективе. Следует заметить, что Дж. Тернер не использует понятие «парадигма» по нескольким причинам. По его мнению, в социологии еще нет

достаточно когерентных, точных и систематизированных теоретических направлений, которые могли бы творить парадигмы. Иначе говоря, социология является препарадигмальной (pre, para, digmatic) дисциплиной.

Социологи довольно давно и плодотворно исследуют закономерности социальных ролей и создали ряд научных ролевых теорий, среди которых можно выделить пять наиболее значимых:

- 1) функциональную ролевую теорию;
- 2) структурную ролевую теорию;
- 3) организационную ролевую теорию;
- 4) когнитивную ролевую теорию;
- 5) теорию символического интеракционизма.

Функциональная ролевая теория (Р. Линтон, Т. Парсонс, Э. Шилз, Ф. Батс, С. Харви) сосредоточила внимание на характерных формах поведения людей, занимающих социальные позиции в пределах устойчивой социальной системы. «Роли» рассматриваются как функции, как распределены, нормативные ожидания, что предлагают и объясняют эти виды поведения. Участникам действия в социальной системе, очевидно, предложенные эти нормы, и они могут рассчитывать на соответствие собственного поведения этим нормам и санкционировать других для соответствия нормам, обращенных к ним. Таким образом, функциональная ролевая теория стала терминологией для описания дифференцированных «ролей» устойчивых социальных систем, средством выражения для объяснения, почему эти системы устойчивы и как они стимулируют соответствие в участниках.

Среди недостатков теории можно отметить: многие роли не связаны с идентифицированными социальными позициями; роли не обязательно связаны с функциями; социальные системы далеки от устойчивости; нормы не всегда разделены в рамках системы и не всегда ведут к соответствию или санкционирование [9, с. 67].

## Список литературы:

1. Бергер П. Приглашение в социологию: гуманистическая перспектива / П. Бергер. – М.: Аспект, Пресс.
2. Горностай П. Основные тенденции функционирования личности в ракурсе ролевой теории / П. Горностай // Наук. студии с соц. и полет. психологии. – М., 2002. – № 9. – Вып. 6.
3. Социологический словарь: пер. с англ. / Н. Аберкромби, С. Хилл, Б.С. Тернер; Под ред. С.А. Ерофеева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономика, 2004.
4. Социология: Энциклопедия / Сост. А.А. Грицанов, В.Л. Абушенко, Г.М. Евелькин и др. – Мн.: Кн. дом, 2003.
5. Biddle B.J. Recent developments in role theory / B.J. Biddle // Annual Review of Sociology. – 1986 – V. 12.
6. Encyclopedia of Sociology. 5 Vol. / Ed. by F. Borgatta, R. Montgomery. – N.Y.: Macmillan, Gale Group, 2000. – V.4: Qual–Socio.
7. Turner J.H. The Structure of Sociological Theory / J.H. Turner. – 5th ed. – Wadsworth, Ins, 1991.
8. Turner J.H. The Structure of Sociological Theory / J. H. Turner. – 5th ed. – Wadsworth, Ins, 1991.
9. Turner R.H. Role Change / R.H. Turner // Annual Review of Sociology. – 1990. – V.16.

## ОСОБЕННОСТИ МОШЕННИЧЕСТВА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

*Кордаш Роман Александрович*

*студент, Университетский колледж федерального государственного  
бюджетного образовательного учреждения высшего образования  
«Оренбургский государственный университет»,  
РФ, г. Оренбург*

Мошенничество имеет длительную историю, в криминальной среде накоплен и продолжает накапливаться опыт совершения данного преступления в зависимости от временного пространства. Данная работа имеет своей целью комплексное изучение вопросов квалификации мошенничества.

Мошенничество – один из видов воровства. Мошенничество в уголовном праве – это «преступление, заключающееся в завладении чужим имуществом (или в приобретении прав на имущество) путём обмана или злоупотребления доверием».

Мошенничество в современном мире отличается исключительной приспособляемостью и способностью к существенным изменениям. Оно прошло полноценную эволюцию от обычной кражи до самых гениальных способов присвоения имущества. Это, прежде всего, связано с тем, что современная жизнь весьма продвинулась в технологиях, общение интеллектуализируется и компьютеризируется, большое значение играют информационные технологии в сфере финансов и предпринимательства, существенные изменения в средствах коммуникации.

Обман и мошенничество в этих сферах приобретают такие новые и необычные формы, которые могут быть понятными только специалистам в соответствующих областях знания. Я. Фойницкий заметил, что мошенничество – это прежде всего «орудие интеллектуальное», его проявление в современную эпоху все более изощрены, изменчивы и трудноуловимы [2, с. 10].

Вместе со становлением рыночной экономики и отношений, появлением новых форм собственности в России существенно увеличились случаи афер в различных областях жизни общества. На данный момент главными видами

мошенничества являются: финансовые и имущественные; различные виды магических, паранормальных, «народных» и иных форм целительства; дезинформация, внушение и обман СМИ; различные психопрактики, психотренинги, ложное образование. Больными точками может быть материальное благополучие, наше здоровье и сама жизнь, сознание и внутренний мир [1, с. 19].

По итогам оперативно-служебной деятельности полиции Оренбурга и Оренбургского района на 2015 год уровень преступности на 100 тыс. населения составил – 1861,5 преступлений, в том числе тяжких и особо тяжких составов – 418,4. В структуре преступности основная доля – 43,5% (4632 факта) приходится на хищения чужого имущества путем кражи. В январе-декабре 2015 года зафиксирован рост, мошенничеств (+30,8% (34 преступления)) [4].

Мошенничество – это всегда взаимодействие нескольких и более людей, то есть афериста и его жертвы. Без поражения жертвы не будет и успеха афериста. Но успех не будет обеспечен без невольного соучастия «клиента». Есть определённые качества человека, которые помогают мошеннику осуществить свои планы. Это легкоеверие, наивность, доверчивость, азартность, возбудимость, любопытство, увлечённость, невысокий уровень образованности; все те чувства, которые обходят сознание и разум человека. Но все-таки преимущественная инициатива принадлежит «надувателям», которым присущи достаточные способности и психологическое воздействие на жертву. К качествам мошенника относятся: цинизм, жестокость, бессердечие, вероломство, гибкость и вероятность мышления, определённые актёрские навыки, информативность и другое.

Взаимодействуют две психологии, они встречаются, и начинается процесс мошеннического обмана. Прежде всего, это психологический процесс, и только во вторую очередь техника. Каждый случай аферы в чём-то уникален, и в этом состоит его опасность и трудность в понимании, разоблачения или борьбы.

Сложными видами мошенничества в особенности являются рекламы, торговые и финансовые операции, а также сделки с недвижимостью. Другим

новым видом и очень распространённым является нетрадиционная или альтернативная медицина. Мошенники в этой области предлагают лечение с помощью новейших аппаратов, разработанных на основе современных открытий в области физики и механики [2, с. 56].

Афера может произойти практически где угодно, но в некоторых местах это бывает чаще всего и риск стать жертвой велик. Этими местами могут быть вокзал, рынок, липовые фирмы, аэропорт, железнодорожный вокзал, непрошенные гости, телефон и интернет.

В опытном мошеннике присутствует интеллектуальный и информационный характер. С помощью информации он воздействует на волю жертвы, тем самым манипулируя ей. В свою очередь жертва не понимает происходящего, она думает, что действует по собственному желанию и осознание действительности приходит только после совершённого. Всё это происходит из-за того, что жертва отчасти обладает качествами мошенника: жадностью, алчностью, лёгкой добычи. Используя, это аферист добивается своего. К примеру, попрошайки всегда играют на таких чувствах, как жалость, вина, чувство совершения хорошего поступка [2, с. 102].

В любом случае, мошенничество – это игра в кошки мышки, где гарантом безопасности является отказ от игры. Если вы чувствуете, что в каком-либо предложении существует возможность обмана, необходимо отказываться от него.

Для того чтобы уберечься от рисков мошенничества следует соблюдать некоторые правила: никогда не соглашаться на спонтанные предложения, совершать лишь запланированные сделки, доверять интуиции, помнить что всё просто так не достаётся, не бояться бороться за свои права.

Видов и сценариев мошенничества существует великое множество. Можно, однако, перечислить некоторые механизмы, в различных комбинациях применяемые мошенниками [3].

«После» не значит «вследствие». Суть состоит в том, что благоприятное для жертвы развитие событий мошенник приписывает себе.

Ассоциация по смежности. Суть в том, что некоторые объекты (люди, вещи, события) ошибочно считаются взаимосвязанными, поскольку они находятся рядом в пространстве или во времени.

Повышенная мотивация. Если человек очень сильно хочет чего-либо, он может решиться для достижения своей цели почти на все. При этом он отказывается замечать даже очевидный обман.

Слабая ориентировка в ситуации. В незнакомой ситуации (чужой город, незнакомые люди и т.п.) человек, зачастую, не знает, как себя вести. Этим могут воспользоваться мошенники.

Использование сильных эмоций. Если человек испытывает действительно сильные эмоции, у него практически полностью пропадает критичность и способность трезво оценивать ситуацию. Одна из самых сильных эмоций – страх. Поэтому мошенники любят запугивать своих жертв.

Использование благородных мотивов. Для мошеннических операций используются не только человеческие пороки и слабости, но и самые лучшие человеческие качества: доброта, отзывчивость, альтруизм. Примером таких ситуаций могут служить разного рода попрошайки. Не стоит обольщаться на их счет – многие из них богаче нас. Другой, более изощренный пример – сбор пожертвований через Интернет [2, с. 122].

Дефицит времени. Мошенники могут создавать ситуации дефицита времени, когда жертва просто не успевает обдумать ситуацию. В качестве примера можно привести разного рода уличные лотереи – люди спешат по своим делам и у них нет времени разбираться, в чем здесь подвох.

Непроверяемые ссылки. Чтобы вести жертву в заблуждение мошенники приводят непроверяемые «доказательства» своей правоты и добрых намерений. Есть несколько вариантов непроверяемых ссылок:

- отсроченная выгода. Жертве предлагают вложиться сейчас, а прибыль обещают потом.
- посторонний авторитет. Мошенник может ссылаться на некое авторитетное лицо или организацию.

- ссылка на отсутствующих лиц. Мошенник ссылается на неких знакомых жертвы, якобы действуя по их поручению.

- ссылка на подставных лиц. Мошенник часто действует не в одиночку, а использует подставных лиц для заманивания потенциальной жертвы, вызывания у нее азарта (посредством элементов соревновательности), или получения якобы «независимого» мнения [3].

Использование технических средств. Механизм сравнительно новый, однако крайне быстро развивающийся. Технические средства очень часто позволяют мошенникам избегать прямого контакта с жертвой, сохраняя свою анонимность. Кроме уже упоминавшихся сборов пожертвований, в Интернете широко распространены программы-блокеры.

Следует отметить, что как антирациональные, так и рациональные установки делают человека одинаково беспомощным в ситуации мошенничества, он является лёгкой добычей всякого обмана, всякой мошеннической схемы, поскольку в ней всегда есть интеллектуальный момент, требующий трезвого мышления, осмотрительности и критичности.

### **Список литературы:**

1. Береснева А.М., Тетенов С.А. Психология мошенничества. Информационное пособие – Кемерово – М: МАУК «МИБС», 2011. – 22 с.
2. Фойницкий И.Я. Мошенничество по русскому праву. – М.: Изд-во СГУ, – 2012, – 188 с.
3. Российское гуманистическое общество – [Электронный ресурс]: <http://www.humanism.ru/thinking5.htm>.
4. Межмуниципального управления Министерства внутренних дел Российской Федерации «Оренбургское» – [Электронный ресурс]: <http://www.orenguvd.ru/statistika/show3727/>.



## ТЕРРОРИЗМ КАК МАСШТАБНАЯ УГРОЗА ВСЕМУ ЖИВОМУ

*Трецева Екатерина Евгеньевна*

*студент 3 курса направления «Социология управления»,  
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,  
РФ, г. Самара*

*Лебедева Людмила Геннадьевна*

*научный руководитель, доц.,  
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,  
РФ, г. Самара*

В XXI веке терроризм превратился в одну из самых сложных социальных проблем. Всё чаще по новостям мы слышим об актах терроризма и экстремизма во всём мире. Террористические акты проходят практически по всему земному шару и наносят огромный урон экономике страны и самому обществу. Сейчас терроризм во многом отличается от того что было раньше. Он стал больше нести политический характер. Современный терроризм стал намного разрушительней воздействовать на общество и превосходит по количеству жертв. Терроризм теперь активно использует плоды научно-технического прогресса и достижения глобализации.

Целью данной статьи является определение изучение истоков терроризма, примеры современного терроризма и масштаб угрозы, которые он за собой несёт.

Понятие «терроризм» вытекает из слова «террор», которое означает «устрашение своих политических противников, выражающееся в физическом насилии, вплоть до уничтожения» [9, с. 796]. Но существует очень много определений понятия «терроризм» и различных точек зрения. Под ним понимается «политика и практика террора» [9, с. 796] или «метод, посредством которого организованная группа или партия стремится достичь провозглашенные ею цели преимущественно через систематическое использование насилия» [10, с. 463].

С социальной точки зрения термин «терроризм» определяется в «Словаре конфликтолога». В нём терроризм рассматривается как идеология и политика, основным орудием которого является террор [3, с. 250].

В статье 3 Федерального закона «О противодействии терроризму» используется термин «терроризм» как «идеология насилия и практика воздействия на принятие решения органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, связанные с устрашением населения и (или) иными формами противоправных насильственных действий» [1].

В 205 статье Уголовного кодекса Российской Федерации террористический акт трактуется как «совершение взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий, в целях дестабилизации деятельности органов власти или международных организаций либо воздействия на принятие ими решений, а также угроза совершения указанных действий в тех же целях» [2, с. 138].

Так же терроризм можно сравнить с термином «риск», который появляется в современных социологических теориях. У. Бек в своей работе «Общество риска. На пути к другому модерну» определяет «риск» как, «систематическое взаимодействие общества с угрозами и опасностями, которые порождаются процессом модернизации как таковым. В отличие от прошлых эпох, современные риски суть последствия, прямо связанные с угрожающей мощью модернизации и порождаемыми ею глобализацией неуверенности» [4, с. 22]

Лебедева Л.Г., Ростова А.В., Ургалкин Ю.А. в своей работе «Феномен терроризма сквозь призму рискологических концепций» объясняют, что «риск здесь понимается как совокупность потенциальных опасностей и реальных угроз» [8, с. 18]. Так же они подмечают, что данное определение как никогда подходит для анализа проблемы терроризма. У. Бек считает, что основной причиной возникновения общества риска являются глобальные изменения в производственных отношениях. Дальнейшее развитие общества в техническом и научном плане только преумножают риски, а не уменьшают. Лебедева Л.Г., Ростова А.В., Ургалкин Ю.А. в своей другой статье «Концепции общества риска в социологическом дискурсе» указывают, что «риски в современном

обществе угрожают не только жизни отдельного индивида, но и обществу в целом» [9, с. 132].

Если посмотреть, то все определения похожи и сводятся к тому, что терроризм – угроза для человечества, глобальное явление, уничтожающее безопасность стран мира и регионов и препятствующее нормальному развитию международных отношений, трудно прогнозируемое явление современного мира, приобретающее различные формы и масштабы.

Так же существует огромное множество типов терроризма: по целям (политический, националистический, религиозный, корыстный и безадресный) и по масштабам (международный, государственный, групповой и индивидуальный) [16, с. 18].

На протяжении многих лет человеческой истории террористические методы использовались различными государствами, религиозными группами, политическими организациями, криминальными сообществами для достижения конкретных целей и задач. Так же терроризм применяется как средство воздействия на общество. Это как «стратегическое оружие» используемое в скрытной войне.

Одно из упоминаний терроризма как политическое оружие было зафиксировано в истории в периоде XI–XIII веков во времена первых крестовых походов. В своих разведывательных донесениях крестоносцы сообщали о Великом Магистре – шейхе Хасане ибн-Саббахе [13], и его тайной фанатичной секте ассасинов. В основном, ассасины уничтожали представителей власти Сирии, т.е. халифов-инородцев. В организации были преимущественно персы, и ней была жёсткая внутренняя иерархия и дисциплина. Послушники по приказу своего повелителя убивали любого обреченного на смерть, несмотря на любые меры предосторожности. Такая фанатичность убийц достигалась с помощью промывки мозгов и одурманивания. Великий Магистр применял довольно простую, но эффективную методику подготовки будущих убийц:

«Молодого человека приглашали в дом Хасана ибн-Саббаха [14] и одурманивали гашишем. Затем, погружённого в глубокий наркотический сон, будущего фидаина переносили в искусственно созданный «райский сад», где его уже ожидали смазливые девы, реки вина и обильное угощение ... Спустя несколько часов ему опять давали наркотик и, после того как он в очередной раз засыпал, переносили обратно в дом Старца горы – шейха Хасана ибн-Саббаха. Проснувшись, молодой человек искренне верил в то, что побывал в раю... Все его мечты, надежды, помыслы были подчинены одному единственному желанию, вновь оказаться в «райском саду» среди столь далёких сейчас и недоступных прекрасных дев ...» [15].

На протяжении почти трёх веков секта фанатиков терроризировала практически весь раннесредневековый мир, наводя на него ужас. В результате террористической деятельности и окутывавшей организации атмосферы секретности, она приобрела влияние, совершенно не соответствовавшее ее численности.

После анализа данных можно понять, что деятельность такой мощной группировки была очень выгодна во времена крестовых походов. Уничтожение политиков ассасинами очень ослабляло государство, а именно устранение конкурентов таким способом, давало повод для междоусобной войны за власть. Это рушило экономику страны и приводило к истощению ресурсов. Эти неблагоприятные факторы помогали захватчикам в моменты оккупации земель и насильственному распространению католичества.

Можно отметить, что войны тоже своего рода акт международного терроризма. Один из исторических примеров такого рода «террора» можно обозначить Отечественную войну 1812 года. Россия отказалась от континентальной блокады Англии, что послужило поводом для Франции объявить войну России. Столкновение политических интересов стран привело к войне [5, с. 86].

На сегодняшний день ярким примером терроризма и масштаба угрозы, который он за собой несёт, это теракт 11 сентября 2001 года. Нападение

террористов на Нью-Йорк и Вашингтон повергло в шок весь мир. Спланированный исламистами теракт уничтожил высотные здания Всемирного торгового центра и часть Пентагона. Летом 2001 года никто не мог представить, что эти крупные объекты уже находились под наблюдением с 1996 года. Среди руководителей Аль-Кайда было решено ударить по наиболее известным зданиям Соединённых штатов Америки.

К реализации плана было привлечено 25 членов исламской организации, руководимой Усамой Бен-Ладеном [6, с. 252]. В Нью-Йорке в качестве мишеней избрали башни-близнецы, в Вашингтоне – Пентагон. Было решено использовать пассажирские самолёты, заполненные топливом. Удар по зданию самолётом означало уничтожение и самолёта, и пассажиров. Террористы приступили к обучению лётному делу в разных школах Флориды и рядах стран Европы, самостоятельное изучение маршрутов движения самолётов внутри страны, типов воздушных машин, их технических и экономических параметров.

После масштабной подготовки организация Аль-Кайда приступила к исполнению своего плана:

«11 сентября 2001 года 19 обученных арабов, вооружённых костью ножами для резки бумаги, захватили четыре пассажирских самолёта внутренних авиалиний США. В каждой машине находилось от четырёх до пяти угонщиков-смертников. Два самолёта они направили на Северную и Южную башни Всемирного торгового центра, один самолёт – на здание Пентагона, и ещё один самолёт рухнул в Пенсильвании. В результате тарана верхних этажей башен прогремели взрывы, начинался пожар. Через некоторое время здания стали рушатся на глазах» [6, с. 252].

По выше изложенным примерам можно увидеть, что терроризм уже давно вышел за рамки локального явления и стал международным. И чем больше территория, тем больше разрушений и жертв, приносит террористический акт. Теперь международные террористические организации представляют собой наибольшую угрозу и опасность для общества, вселяя в людей страх и неуверенность в завтрашнем дне и подрывая авторитет государства.

## Список литературы:

1. Федеральный закон от 6 марта 2006 г. №35-ФЗ «О противодействии терроризму».
2. Уголовный кодекс РФ (УК РФ) от 13.06.1996 № 63-ФЗ.
3. Анцупов А.Я., Шипилов А.И. Словарь конфликтолога. – СПб.: 2009.
4. Бек У. Общество риска. На пути к другому модерну. – М., 2000.
5. Великие битвы человечества / Пер. с англ. А.Ю. Романовой. – М.: ООО ТД «Издательство Мир книги», 2007.
6. Кубеев М.Н. // Сто великих загадок истории / Михаил Кубеев. – М.: Вече. 2009.
7. Лебедева Л.Г., Ростова А.В., Ургалкин Ю.А. Феномен терроризма сквозь призму рискологических концепций [Текст] / Лебедева Л.Г., Ростова А.В., Ургалкин Ю.А. // Экономика и социология. – 2014. – №1. – С. 16–23.
8. Лебедева Л.Г., Ростова А.В., Ургалкин Ю.А. Концепции общества риска в социологическом дискурсе [Текст] / Лебедева Л.Г., Ростова А.В., Ургалкин Ю.А. // Вестник Самарского муниципального института управления. – 2014. № 2 (29). – С. 129–137.
9. Ожегов С.И. и Шведова Н.Ю. // Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений – 4-е изд., дополненное, – М.: Азбуковик, 1999. – С. 796.
10. Шегаев И.С. Терроризм: история и причины возникновения [Текст] / И.С. Шегаев // Молодой ученый. – 2013. – №10. – С. 463–465.
11. <http://www.comunicom.ru/2011-08-02-17-54-13.html> (Дата обращения 21.09.2016).
12. <http://kurs-obj.narod.ru/index/0-26> (Дата обращения 22.09.2016).

# **СРЕДНИЙ КЛАСС В РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ: ТРУДНОСТИ И ВОЗМОЖНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ**

*Туласова Анастасия Борисовна*

*студент, Нижегородский государственный технический университет  
им. Р.Е.Алексеева,  
РФ, г. Нижний Новгород*

## **ВВЕДЕНИЕ**

Процесс образования и становления среднего класса можно отнести к количеству базисных общественных процессов в трансформационных экономиках.

В направлении долгого периода в РФ трудности общественного разделения в общем и понятие “средний класс” как ее вещество буквально пренебрегались социальными науками. Но термин “средний класс” в наше время крепко зашел и в социальное понимание, и в научный виток, данная категория долговременное время применялась как публицистический термин и не имела ни научного описания, ни методологии изучения. Не обращая внимания ни на что, средние классы присутствовали и есть всякий раз, они не имеют все шансы быть “уничтожены”. Меняются лишь только их габариты, нрав и состав. Средний класс – это круг разнородных групп. Как раз данный прецедент и обосновывают бессчетные социологические изучения.

## **ОБЩЕЕ И СПЕЦИФИЧНОЕ ОСОЗНАНИЕ «СРЕДНИХ СЛОЕВ»**

В общем проекте под средним классом (слоем) понимается большое количество социальных групп, не имеющих отношения ни к вершине общества, ни к его низам. Средний класс (слой) всякого общества появляется из большого количества не достаточно похожих друг на друга групп. Его состав находится в зависимости от исторических индивидуальностей его образования общественной структуры всякого общества. Особое осознание термина «средний класс» значит социальную единство, имеющую ряд данных, характерных средним классам передовых западных обществ:

- Достаточный уровень доходов;

- Владение представительной недвижимостью, обеспечивающую условную свободу, наличие личного «дела»;
- Высокое профессиональное образование и квалификация;
- Условное довольство статусом, небольшой политической консерватизм, заинтересованность в поддержке социального порядка и устойчивости;
- Личная идентификация со средним классом;

В соответствии с этим, как средние классы преобразуются в мощный и авторитетный элемент общественной структуры, они начинают исполнять функцию смягчения классовых инцидентов, поддержание общественного консенсуса и стойкости в обществе.

### **ТРУДНОСТИ И ВОЗМОЖНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СРЕДНЕГО КЛАССА В РФ**

Экономический упадок августа 1998 г. важно осложнил финансовое состояние слоев населения, которые имеют все шансы быть определены к среднему классу. Отрицательные результаты упадка видны в следующем:

- 1) Пострадали сбережения вкладчиков коммерческих банков;
- 2) Ухудшилось положение предпринимателей, занимающихся розничной торговлей;
- 3) Лишились работы представители многих секторов экономики;
- 4) Повышение цен

#### Есть ли возможности образования среднего класса в настоящее время?

В целом следует отметить три группы респондентов. Первую образует безоговорочная масса оптимистов. Предоставленная группа малочисленна собственно, что абсолютно смешивается с возможно образовавшейся в РФ социально-экономической историей. Вторую группу (14% респондентов) составляют те, кого оставила надежда на подъем собственного благосостояния в РФ. Третья группа - это те, кто в проворно меняющейся социально-экономической ситуации и при высокой политической нестабильности не в силах разумно оценить возможности.



## Каковы же возможности образования среднего класса в нашей стране сегодня?

Процесс образования среднего класса в РФ утяжеляется следующими преградами:

- Недостаточность слоя передовых высококвалифицированных рабочих;
- Невысокий уровень жизни и прибыли тех групп, которые имели бы возможность в перспективе составить средний класс;
- Неустойчивость статусов большинства социальных групп, в том числе и новых, обусловленная не только кризисом и переходностью, но и тем, что собственность не обеспечена пока системой социальных институтов, обеспечивающих ее защиту и нормальное функционирование;

Формирование среднего класса - это важный этап становления социально-ориентированной рыночной экономики. Впрочем этап его довольно конкретного существования в общественной структуре постиндустриального общества имеет возможность оказаться довольно маленьким. В случае если желание к выравниванию положения всевозможных классов, групп, слоев станет довольно крепкой, то грани среднего класса будут помаленьку наименее отчетливыми.

Таким образом, структурное оформление среднего класса вполне вероятно при наличии непротиворечивого и взаимодополняющего ансамбля внутренних и наружных моментов. К количеству внутренних возможно отнести становление автономной энергичности, точное очерчивание круга общественных интересов, массовую идентификацию, составление системы социокультурных ценностей, общепризнанных мерок и наказаний, а к количеству наружных - стабилизацию социально-экономических и политических ВУЗов и дееспособность общества к воспроизводству данной прочности, под которой следует воспринимать не консервацию имеющегося порядка, а предсказуемость и открытость действий власти.

### **ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

Средний класс считается более размеренной частью всякого общества. Он считается главным создателем финансового процесса, гарантом общественной

и политической прочности. Его отличительные черты - возвышенная образовательная степень и компетентность, общественная и финансовая энергичность, присутствие вещественных активов, способных убрать результаты финансовой непостоянности и поспособствовать протянуть этап реструктуризации бизнеса и занятости, собственно, что считается свойственным симптомом финансовой истории, наблюдаемой в РФ.

В настоящее время, как демонстрируют изучения, социально-экономические обстоятельства, образовавшиеся в ходе русских реформ, не достаточно содействуют формированию среднего класса.

Прежде всего, это связано с масштабами “параллельной” экономики, в которой реализуется важная доля финансовой работы среднего слоя русского общества. Ход финансового становления как до, так и впоследствии финансового упадка 1998 г. вовсе не содействовал тому, дабы данный слой перевоплотился в “классический” средний класс, которому характерно одно направление общественных (прежде всего, статусных) и финансовых (размер дохода и накоплений) данных.

В данной связи важной задачей делается разведка финансовых стратегий и общественных технологий, нацеленных на составление Русского среднего класса, связанных с расширением общественной динамики, сужением масштабов теневой работы, выходом средних слоев в рамки законной экономики.

### **Список литературы:**

1. Социология: Основы общей теории. Учеб. пособие для вузов / Отв. ред. Г. В. Осипов. М.: Аспект-Пресс, 2008.
2. Средние классы в России: экономические и социальные стратегии / Под ред. Т. Малевой. М.: Гендальф, 2003.
3. Фролов С. А. Социология: Учебник для студентов. М., ЮНИТИ-ДАНА, 2006.
4. Гидденс Э. Стратификация и классовая структура // Социологические исследования, 1992. № 9-10.
5. Горшков М.К., Тихонова Н.Е. Средний класс как социальная база обеспечения конкурентоспособности России // Россия реформирующаяся. Ежегодник - 2005 / Отв. ред. Л.М. Дробижева. М.: Институт социологии РАН, 2005.

## СЕКЦИЯ 4. ЭКОНОМИКА

### ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ ГЛОБАЛЬНЫХ РЫНКОВ ДЛЯ ПРИТОКА ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

**Мартемьянова Юлия Алексеевна**

*студент Государственного бюджетного профессионального  
образовательного учреждения «Нижегородский Губернский колледж»,  
РФ, г. Нижний Новгород*

**Брагин Борис Николаевич**

*научный руководитель, преподаватель высшей категории, Государственное  
бюджетное профессиональное образовательное учреждение «Нижегородский  
Губернский колледж», РФ, г. Н. Новгород*

**Спекторская Любовь Сергеевна**

*научный руководитель, преподаватель специальных дисциплин  
Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение  
«Нижегородский Губернский колледж», РФ, г. Н. Новгород*

#### **Введение**

Что такое понятие инвестиции в ЦБ (далее ценные бумаги) и как предприятия используют данный инструмент финансирования рынков, с целью формирования устойчивого притока оборотного капитала? *Инвестпортфель* – это набор ЦБ, которые отличаются сроком действия и уровнем ликвидности, принадлежащие одной компании для их вложения на рынках в рамках единого подхода. Такой портфель, в котором количество ценных бумаг в виде акций не является основным, называют **диверсифицированным**. Он обладает сниженной степенью риска по сравнению с отдельной акцией того же порядка.

Инвестпортфель компаний принято разделять на несколько типов-которые формируются из акций с повышенной степенью доходности и уровнем риска, а также в наибольшей степени, совпадающие со спросом рынка. Отсюда существуют две основные характеристики вложений – *величина риска и уровень его прибыльности*.

Формирование инвестпортфеля – работа сотрудников, в обязанности которых входит ежедневный анализ экономического и политического положения в мире, а также новостей влияющих на рост акций компаний, отчетность и прогнозы. Кроме того, используются разнообразные методы технического и индикаторного анализа, благодаря которым существует возможность приобретения актуальных акций, *чтобы они вошли в состав инвестиционного портфеля.*

Под залог изначально заданного капитала формируется инвестиционный *портфель, который состоит из активов, которые принадлежат к различным секторам экономики, благодаря чему обеспечивается значительное понижение рисков вложения ЦБ.* Самым главным условием портфеля является достижение сбалансированной комбинации диверсификации и торговых объемов относительно конкретно взятых активов. Приобретение ценных бумаг является одной из наиболее прибыльной формой вложения свободного капитала предприятия. Сделки по приобретению акций и их реализации происходят на фондовых биржах, на основании доверенным брокером. Договор предусматривает открытие **лицевого счёта компании**, где находятся ресурсы конкретного акционера.

Сопутствующие риски, компенсируются изначально заданным капиталом при формировании инвестиционного портфеля,

который состоит из активов, принадлежащие к различным секторам экономики, благодаря чему обеспечивается диверсификация и значительное понижение инвестиционных рисков.

Самым главным условием при формировании инвестпортфеля является достижение сбалансированной комбинации диверсификации и торговых объемов относительно конкретно взятых активов.

Для формирования инвестпортфеля важен такой аспект, как ликвидность – то есть возможность быстро купить или продать нужный Вам объём ценных бумаг.

## **1. Откуда берется прибыль и как избежать риска потерь капитала?**

Прибыль появляется в результате возникновения *разницы между ценой приобретения активов и ценой продажи акций*. Прибыль зависит от множества факторов.

Во-первых, чем больше денег Вы изначально инвестируете в те или иные активы, тем больше прибыли получите в результате. Кроме того, не забывайте о существующих рисках относительно акций различных компаний. Однако, как показывает практика современного инвестирования, корпоративные инвесторы в среднем получают около **15–17%** прибыли от вложенного капитала.

Во-вторых – составляя свой инвестиционный портфель, прежде чем осуществить вложение, выберите свой стиль биржевой торговли т.к. это поможет минимизировать возможные потери;

Необходимо просчитывать различные варианты и уже после этого выбирайте наиболее подходящий вашей компании, в зависимости от имеющегося капитала. На современных площадках электронных торгов возможны различные варианты доверительного управления.

И наконец, риски являются одним из важнейших аспектов инвестирования, ведь они присутствуют практически в каждой сфере человеческой деятельности. Именно поэтому важно правильно их рассчитать и минимизировать, для получения стабильной прибыли. При этом необходимо учитывать, для уменьшения риска при формировании сделки закладывать не более чем 2% от суммы счета.

## **2. Статистика инвестиционных портфелей**

Согласно имеемой статистике за 2015год инвестиционный портфель компаний показал общую прибыль в размере 129,89%, а средняя доходность в месяц составила **9,906%** (табл. 1).

Все сформированные инвестпортфели, обладают необходимо низким уровнем риска, на определенный период работы и учитывают все особенности актива (*сумма средств, срочность сделки инвестирования, валюту, возможны и частичные снятия прибыли или капитализации средств на корпоративном счете*). Портфели инвесткомпаний формируются обязательно с учетом

положительной рентабельности активов. Вместе с тем политика вложения при выработке стратегии должна быть максимально сдержанной, ориентируясь на сдержанную политику по доходности.

### Пример 1. Инвестиционные портфели, сформированные в 2015г.

Таблица 1.

#### Статистика действительного уровня доходности за период 11.02.–20.05. 2015 г.

№п./п.	Состав портфеля	Период работы	Инвестировали	Результат	Чистая прибыль
1.	Chevron, Exxon Mobil, Deutsche Bank	11.02.2015 – 16.03.2015	2000 \$	19.41%	388 \$
2	Coca-Cola, Yandex, Intel	20.02.2015 – 03.03.2015	14 000 \$	1.32%	185 \$
3.	Travelers Cos, General Motors, Volkswagen, BMW	05.03.2015 – 07.04.2015	1500 \$	22.07%	331 \$
4	General Motors, Ford, BMW	10.03.2015 – 07.04.2015	21 000 \$	8.51%	1781 \$
5	IBM, Amazon, Apple	20.03.2015 – 13.04.2015	3000 \$	4.45%	133 \$
6	Apple, Google, Amazon	22.04.2015 – 28.04.2015	7000 \$	15.17%	1062 \$
7	General Motors, Ford, BMW	10.03.2015 – 07.04.2015	21 000 \$	8.51%	1781 \$
8	IBM, Amazon, Apple	20.03.2015 – 13.04.2015	3000 \$	4.45%	133 \$
9	Apple, Google, Amazon	22.04.2015 – 28.04.2015	7000 \$	15.17%	1062 \$
10	Exxon Mobil, Chevron, USD/CAD	29.04.2015 – 20.05.2015	50 000 \$	6.23%	3115 \$
	<i>Итого за период с 11.02. – 20.05. 2015г.</i>	11.02.- 20.05.2015	129500\$	9,906%	9583\$

### Пример 2: Инвестиционный портфель «Автопромышленности» США

**Стратегия:** Рынок автотранспорта США – ключевой элемент ВВП после сферы услуг. Рост спроса в данном сегменте рынка указывает на готовность людей тратить деньги, что в свою очередь указывает на грядущий рост ВВП.

Учитывая рост средней стоимости автомобилей на 2% можно уверенно говорить о росте рынка автопрома и грядущем укреплении бумаг автопроизводителей.

Развитие современных технологий и искусственных материалов в автомобильной промышленности делает автомобили еще дешевле и доступнее, а набирающие популярность электрокары уже в самое ближайшее время смогут составить серьезную конкуренцию традиционным автомобилям с двигателями внутреннего сгорания.

Все эти факторы, безусловно, станут серьезными катализаторами развития таких гигантов индустрии как **Ford Motors** и **General Motors**. Компания **Tesla Motors** развивается семимильными шагами и уже дышит в затылок своим «сводным братьям».

*Таблица 2.*

**Статистика уровня доходности рынка автотранспорта США  
за период 11.02.–20.05. 2015 г.**

№	Компания	Дата входа	Дата выхода	Цена входа	Цена выхода	Процент
1.	<b>Volkswagen</b>	27.03.2016	27.04.2016	98.70 \$	119.95 \$	4.67%
2.	<b>BMW</b>	27.03.2016	27.04.2016	70.48 \$	82.98 \$	2.75%
3.	<b>General Motors</b>	27.03.2016	27.04.2016	28.79 \$	31.13 \$	0.23%
4.	<b>Ford</b>	27.03.2016	27.04.2016	12.18 \$	13.50 \$	0.26%
5.	<b>Tesla Motors</b>	27.03.2016	27.04.2016	170.90 \$	195.42 \$	4.90%
<b>Средний процент доходности</b>						<b>16.96%</b>

**Пример 3: Инвестиционный портфель «Новогодняя лихорадка»**

Стратегия: В преддверие Нового Года и Рождества приподнятое настроение передается не только людям, но и рынкам ценных бумаг. Традиционно последний месяц уходящего года ознаменовывается так называемой «Новогодней лихорадкой», стартом для которой служит “Black Friday”, которая в 2015 году приходилась на 27 ноября.

Традиционно повышенным спросом в этот период пользуются товары так или иначе связанные с празднованием грядущего Нового года. К таким компаниям относятся: **Altria Group** – производитель алкоголя и табака, **American Express** – глобальная компания по оказанию финансовых услуг и **International Paper** – мировой лидер по производству бумаги и упаковки.

**Таблица 3.**

**Статистика уровня доходности рынка «Новогодней лихорадки»  
27 ноября 2015 г**

№	Компания	Дата входа	Дата выхода	Цена входа	Цена выхода	Процент
1.	American Express	20.11.2015	20.01.2016	73.37 \$	80.55 \$	9.78%
2.	International Paper	20.11.2015	20.01.2016	41.94 \$	48.26 \$	15.06%
3.	Altria Group	20.11.2015	20.01.2016	58.27 \$	71.10 \$	22.01%
Средний процент						16.96%

**Пример 4. Инвестиционный портфель «БИО»**

Стратегия: В качестве инструментов инвестирования выбраны акции компаний, занимающихся фармацевтикой и развитием биотехнологий. Наука о жизни, т.е. технологии поддержания здоровья, лечения заболеваний и общее здравоохранение – все больше расширяют использование в инновациях у высокотехнологичного сектора, свидетельствует анализ мировых патентов, проведенный агентством Рейтер.

По количеству поданных заявок или полученных патентов рекордным стал 2014г. Еще никогда еще человечество не было столь изобретательным, будь то проект беспилотного самолета, лекарственных средств от рака или создание бионических протезов. Учитывая, что в прошлом году число изобретений превысило **2,1** млн., говорить о кризисе новых идей пока рано. Современные биотехнологии – это самые передовые рубежи науки, и одно из перспективнейших инвестиционных направлений.

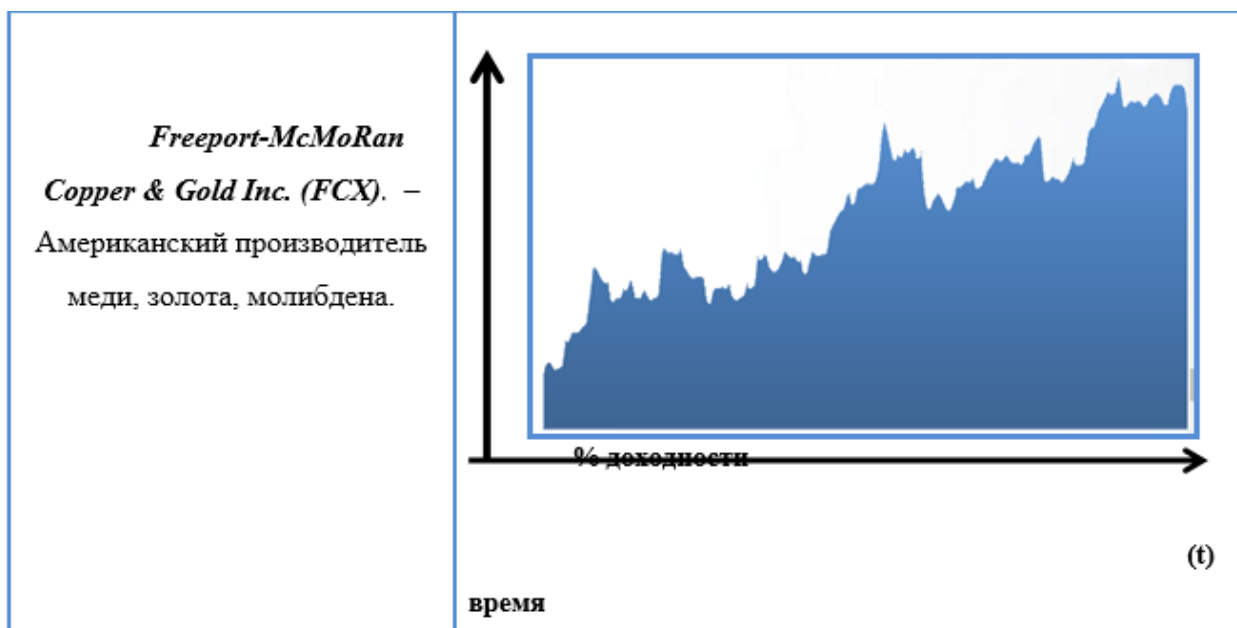
**Таблица 4.**

**Статистика уровня доходности рынка фармацевтики  
и биотехнологий «БИО»**

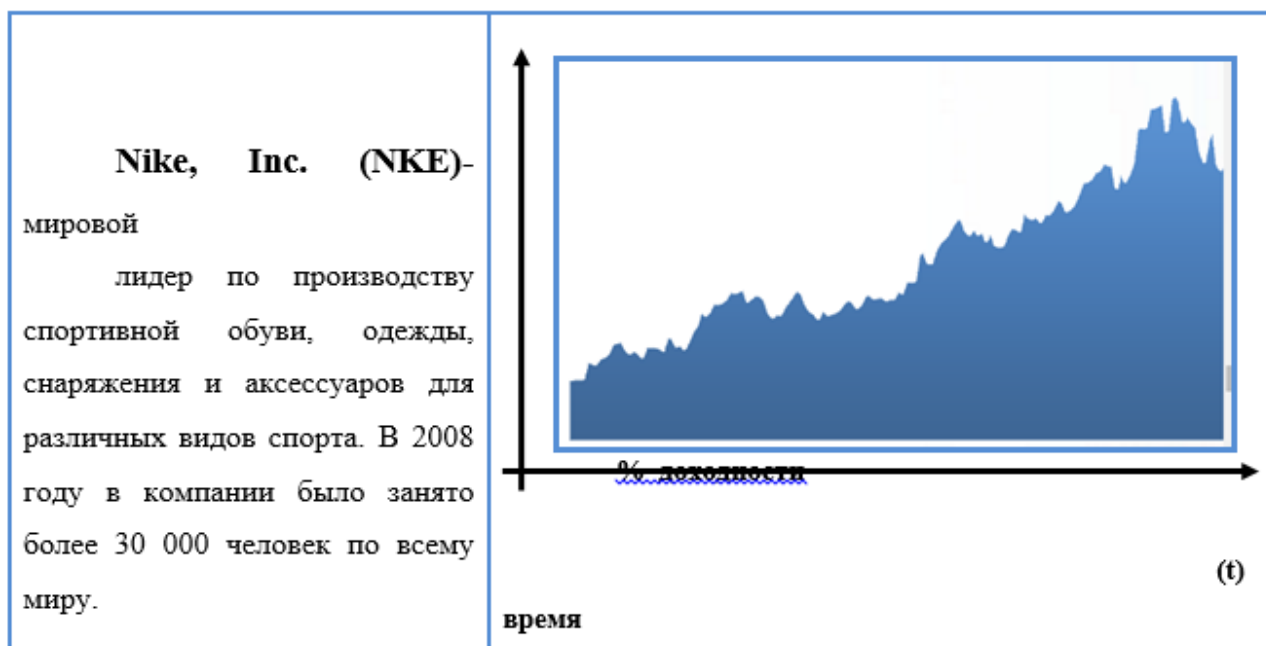
№	Компания	Дата входа	Дата выхода	Цена входа	Цена выхода	Процент
1.	Pfizer	28.05.2015	28.06.2015	34.60 \$	38.00 \$	5.66%
2.	Merck & Company	28.05.2015	28.06.2015	59.55 \$	63.15 \$	6.00%
3.	DuPont	28.05.2015	28.06.2015	71.45 \$	75.95 \$	6.00%
4.	UnitedHealth Group	28.05.2015	28.06.2015	120.7 \$	124.9 \$	4.20%
Σ%						21.86%



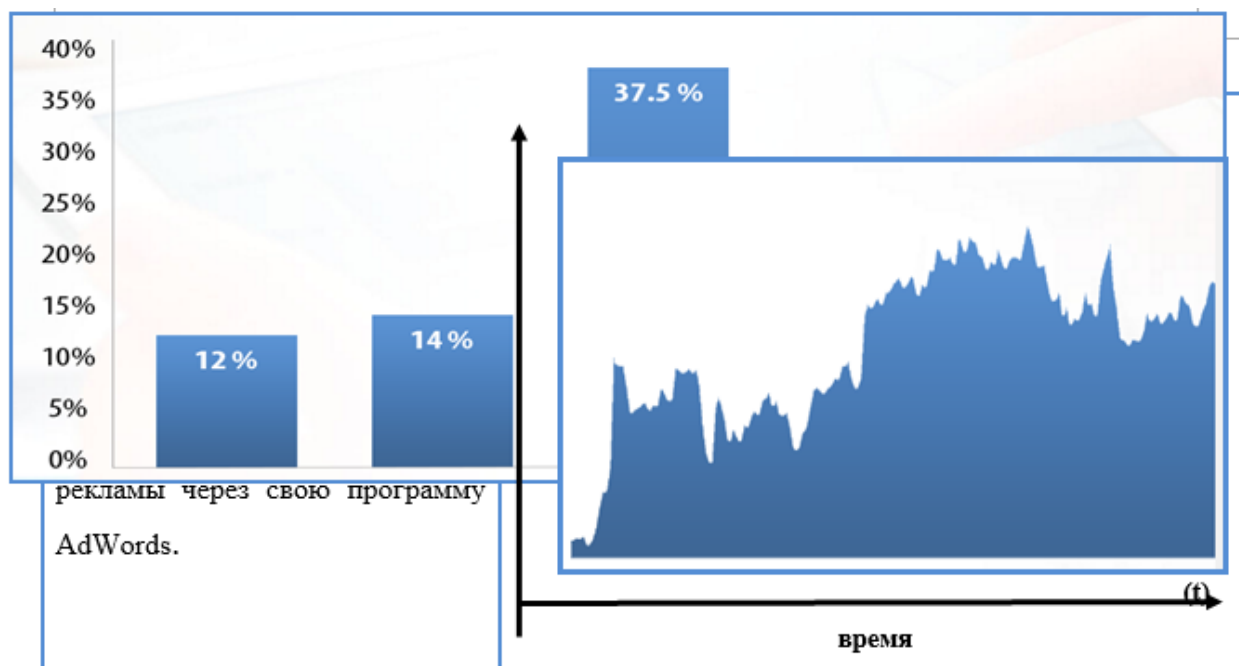
## 1.Примеры роста акций в портфелях



*Рисунок 1. Рост акций Freeport-McMoRan Copper & Gold Inc. (FCX)*



*Рисунок 2. Рост акций Nike, Inc. (NKE)*



1-3-и мес.	до 6 мес.	от 0,5 до 1 г.	от 1 до 5 лет	≥ 5 лет
------------	-----------	----------------	---------------	---------

**Рисунок 3. Средний срок окупаемости инвестиционных портфелей**

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Каждый инвестпроект требует продуманного экономического расчета и понимания аналитической базы. *Период окупаемости – главный критерий, характеризующий инвестиционную деятельность в конкретном проекте.* Период окупаемости демонстрирует эффективность вложений и прогнозирует *высокий уровень дохода получаемого предприятием по сделкам.*

Инвестиционные компании напрямую заинтересованы в получении доходов Клиента, т.к. доход инвестора – это только комиссия с полученной прибыли не более 5 до 7%. Деятельность компаний с использованием маржинальных инструментов открывает новый этап получать прибыль. Поэтому перед началом проведения сделок, вопрос о приемлемости проведения подобных операций с точки зрения имеющихся финансовых ресурсов становится главным в деятельности программы инвестирования.

### **Список литературы:**

1. «Операции с ценными бумагами», Е.В. Семенкова, «Перспектива», 2010г.
2. «Анализ и разработка инвестиционных проектов», В.П. Савчук, «Абсолют-В», 2010г. / Дата обращения 08.09.2016.
3. «Мастер финансы», Е.Н. Лобанова, «Тройка диалог», 2012г.
4. «Ценные бумаги», В.П.Астахов, «Ассамит», 2013г. / Дата обращения 08.09.2016.
5. «Анализ и разработка инвестиционных проектов», Савчук И.К. 2010г.
6. «Финансовые инвестиции на рынке ценных бумаг», Иванов 2014г. / Дата обращения 08.09.2016.

## **ОСОБЕННОСТИ ЦЕННЫХ БУМАГ ИСЛАМСКИХ СТРАН И ВОЗМОЖНОСТИ ИХ ВНЕДРЕНИЯ В РОССИИ**

***Бурый Денис Олегович***

*магистрант, Санкт-Петербургский государственный экономический  
университет, СПбГЭУ,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

***Хисамутдинов Владимир Сергеевич***

*магистрант, Санкт-Петербургский государственный экономический  
университет, СПбГЭУ,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

В настоящее время в экономической сфере особенно актуальным становится вопрос диверсификации инвестиционных инструментов. В большинстве стран используются традиционные финансовые инструменты, однако, существует ряд стран, в которых экономика подчиняется законам религии и работает с использованием особых инструментов, отличающихся высокой надежностью. В статье рассматриваются особенности исламских ценных бумаг – финансовых инструментов, которые смогли выйти за пределы мусульманских стран и могут быть применены в экономике России.

Исламские страны, а особенно страны, имеющие огромные нефтяные запасы, постепенно начинают наращивать обороты в развитии экономики. Безусловно, это не может не коснуться и рынка ценных бумаг этих стран. Но существуют некоторые религиозные особенности, с которыми приходится сталкиваться иностранным инвесторам: это запреты «риба», «гарар» и «майсир». Под «рибой» понимается излишек, образующийся в результате приращения капитала – под запрет попадает ростовщичество и процент. «Гарар» – недопущение неопределенности и опасности. Одна из сторон договора не может владеть информацией, которая другой стороне не предоставлена. На исламском финансовом рынке затруднены спекулятивные операции, что связано с принципом «майсир» – под запрет попадают производные ценные бумаги.

Все эти запреты обусловили возникновение специфических ценных бумаг – сукук или «исламских облигаций». Но, в отличие от традиционных облигаций, в основе сукук лежит право на долю собственности на базовый актив, на основании которого выделяют несколько видов сукук. Это может быть купля-продажа с обязательной сдачей в аренду бывшему владельцу – сукук-иджара, может быть доверительное управление или партнерство – мудараба и мушарака, а могут возникать и долговые обязательства – мурабаха – основанные на купле-продаже в рассрочку. Таким образом, ценные бумаги в исламских государствах являются целевыми, то есть выпускаются под финансирование определенных проектов или покупку определенных товаров. Доходом по ним является либо арендная плата, либо прибыль от объекта инвестирования, либо разница в купле-продаже.

Рынок исламского финансирования имеет среднегодовой прирост 15% благодаря интеграции исламских ценных бумаг в экономику западных стран, а их активность на рынке сукук на протяжении последнего десятилетия позволила привлечь значительные средства из арабских стран.

Западные страны проводят выпуски сукук с 2004 года – это Германия, США, Великобритания, Люксембург– и везде спрос на исламские облигации в 5–10 раз превышает предложение.

Еще одним перспективным рынком для сукук становится Франция, которая еще не провела собственных выпусков, но уже приняла законы, предусматривающие налоговый нейтралитет для сукук.

Таким образом, исламские финансовые инструменты вышли за пределы распространения ислама и превратились в особый механизм привлечения средств для обновления активов предприятия или осуществления различных проектов, а также для рефинансирования долгов, развития инфраструктуры, строительного сектора, проведения нефтегазовых проектов в различных странах.

По неофициальным данным в России около 15% мусульман или чуть больше 21 млн. Однако финансовые услуги, также, как и выпуск исламских

ценных бумаг, не получил распространения. В настоящее время в России планируется создание исламского банка.

Основной проблемой внедрения исламских финансов в России являются препятствия со стороны законодательства, выраженные в отсутствии специальных законов, регулирующих деятельность с исламскими финансами, а также специального налогообложения. К тому же, в данной области нет достаточного количества квалифицированных кадров, как в области экономической сущности, так и в вопросах соответствия нормам Шариата.

Еще одной проблемой, непосредственно влияющей на развитие исламских финансов в России, являются предубеждения и негативное восприятие исламских финансов со стороны населения, связанное, в том числе, и с религиозными аспектами. К тому же, в условиях распространенной в России финансовой неграмотности, когда население имеет ограниченные знания о финансах вообще, трудно говорить о другом восприятии финансирования в соответствии с требованиями Шариата.

Поэтому, на сегодняшний день, основным направлением развития исламских финансов является привлечение инвестиций из альтернативных источников, которые, как показывает практика стран Европы, располагают для этого необходимыми ресурсами. Кроме того, исламские облигации покупаются не только мусульманскими странами, но и странами Европы, Африки, Азии и другими.

Исламское финансирование было бы целесообразно привлекать через крупные инфраструктурные проекты, например для строительства железных дорог или крупных спортивных комплексов. На наш взгляд, наиболее предпочтительными схемами для России являются сукук-мушарака и иджара, так как они схожи с традиционными схемами, такими как: закрытый ПИФ и лизинг.

На основе договора мушарака возникает совместное владение проектом между SPV, управляющей средствами инвесторов и заемщиков (инициатором проекта). Проектная компания SPV выпускает сукук, тем самым получая

средства для инвестиций в проект, она передает их заемщику в обмен на долю собственности в проекте. После реализации проекта полученная прибыль/убыток разделяются в заранее установленной пропорции между SPV и заемщиков, вырученные средства распределяются проектной компанией между инвесторами. Заемщик выкупает долю SPV в проекте посредством регулярных платежей или единовременно – происходит погашение сукук.

На основе договора иджара компания, которая хочет привлечь средства, продает свое имущество проектной компании по заранее установленной цене. SPV привлекает средства с помощью выпуска и размещения ценных бумаг – сукук-иджара – на сумму, эквивалентную стоимости купленного имущества. Далее SPV передает средства компании, продавшей имущество, и заключает с ней договор аренды, которая будет распределяться между владельцами сукук как их доход от инвестированных средств. После установленного срока проектная компания продает имущество обратно – происходит погашение сукук-иджара.

Вследствие непростого экономического положения, все более актуальным становится поиск альтернативных источников инвестирования. Для этих целей была проведена малайзийско-российская конференция, на которой обсуждалось технико-экономическое обоснование создания исламского банка в России, разрабатывались необходимые поправки в законодательство. Наиболее целесообразным регионом для развития такого банка была признана республика Татарстан.

Очень важно, чтобы исламские ценные бумаги в России перестали восприниматься через призму религии, ведь, рассмотрев механизм их выпуска, становится ясно, что в их основе заложена чистая экономика.

### **Список литературы:**

1. Абдулла А. Пароль успеха: исламский банкинг. Понятие и перспективы развития. Экономика и управление – СПб, 2011. № 3.

2. Главина С.Г. Обзор рынка IPO стран Совета Сотрудничества Арабских Государств Персидского Залива. Всероссийский журнал научных публикаций – М., 2013. № 4.
3. Лагунов А.С. Малайзия в качестве мирового лидера исламской финансовой системы. Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития – М., 2011, № 16.
4. Церцеил Ю.С. Рынок ценных бумаг исламских стран Ближнего и Среднего Востока: учебное пособие. – Казань: Казанский федеральный университет, 2012.
5. GLOBAL SUKUK REPORT 2015.
6. Thomson Reuters Barwa Sukuk Perceptions & Forecast 2016.



## **КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КАК ЭЛЕМЕНТ ЭФФЕКТИВНОСТИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

***Велибекова Мальвина Велибеговна***

*студент, Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал)  
СКФУ в г.Пятигорске,  
РФ, г. Пятигорск*

***Титова Валерия Владиславовна***

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц. Институт сервиса, туризма и  
дизайна (филиал) СКФУ в г.Пятигорске,  
РФ, г. Пятигорск*

Данная статья раскрывает сущность конкурентных преимуществ, рациональное использование которых позволяет достичь высокого уровня конкурентоспособности на рынке. Для поддержания высокого уровня конкуренции организации необходимо иметь превосходство в какой-либо конкретной отрасли по отношению к своим непосредственным конкурентам, обладать отличительными чертами, тем самым, формируя преимущества, необходимые для оценки положения предприятия по отношению к конкурентам.

В условиях современной экономической системы очевидным является то, что конкуренция – это движущая сила формирования и развития общества, являясь при этом одним из важнейших инструментов экономии ресурсов. Для поддержания конкуренции, как и многих других факторов экономической деятельности, необходимо грамотное управление, с помощью которого определяются основные способы поддержания, использования и развития конкурентных преимуществ. Понятие конкурентное преимущество отражает превосходство продукции, марки или организации над конкурентами в рыночной борьбе. Для достижения успеха и процветания на рынке организации необходимо найти источники этого превосходства и создать условия для его устойчивости. Конкурентные преимущества формируются в процессе развития сильных сторон предприятия над его недостатками и могут быть реализованы одним субъектом конкуренции перед другими в условиях рынка.

На данный момент существует ряд факторов, которые оказывают влияние на конкурентоспособность предприятия, а также субъективные факторы, которые зависят от команды управления организации и целеустремленности работ, связанных с обеспечением конкурентоспособности. Такие факторы, как потребительские свойства товаров, потенциал и ресурсы предприятия, характеристика целевых рынков и поведение потребителей, непосредственно определяют конкурентоспособность организации.

Довольно широкий круг подобных факторов сокращается концентрацией внимания на так называемых конкурентных преимуществах фирмы, то есть таких характеристиках, которые будут обеспечивать предприятию преимущества по сравнению с главными конкурентами.

При выборе стратегии конкуренции необходимо иметь представление не только о сильных и слабых сторонах деятельности организации, но и понимать структуру экономики в целом, а также отдельных отраслей, в которой осуществляет свою деятельность предприятие. В связи с этим выделяют три стратегии создания конкурентных преимуществ.

Первая стратегия – это лидерство в цене, в основе которого при разработке и производстве товара преобладающим элементом являются издержки. При этом, основными источниками возникновения ценовых преимуществ являются: географическое размещение деятельности предприятия, позволяющее минимизировать издержки за счет использования местных особенностей; оптимизация деятельности организации в пространстве и во времени; эффективное управление предприятием на основе накопленного опыта; интегрирование распределительных сетей и систем поставок и т.д.

При использовании ценовой стратегии предприятие должно также основываться на том, что его товар должен соответствовать конкретному уровню дифференциации, и только в этом случае ценовое лидерство может принести необходимый эффект. В момент возникновения ситуации, в которой окажется, что качество продукта ценового лидера намного ниже качества аналогичных товаров, предприятию необходимо будет предпринять меры

сильного снижения цены, что может привести к отрицательным последствиям для организации.

Второй стратегией создания конкурентных преимуществ является дифференциация, с помощью которой предприятие придает товару какой-либо отличительный знак, тем самым, привлекая внимание покупателей именно к данному продукту. Данная стратегия направлена на то, чтобы сделать товар более уникальным, чем та продукция, которая выпускается конкурентами. Для достижения этой цели предприятию необходимо выходить за рамки функциональных свойств продукта.

При реализации данной стратегии очень важно сохранять концентрацию внимания на потребительские приоритеты и интересы покупателя, так как стратегия дифференциации предполагает не только создание необычного продукта, но и осознание того, что уникальность товара будет иметь спрос среди покупателей.

Третья стратегия – это концентрация внимания на интересы конкретных потребителей, то есть продукт создается для определенной категории покупателей. В данном случае предприятие сформировывает товар либо для удовлетворения потребностей конкретных людей, либо для создания специфической системы доступа к продукту. При проведении данной стратегии организация может пользоваться как ценовым привлечением, так и дифференциацией.

Все вышеперечисленные стратегии имеют отличительные особенности, которые позволяют сделать вывод о том, что предприятие должно четко определить для себя, какую именно стратегию необходимо реализовывать, чтобы добиться успеха среди конкурентов.

Ж.-Ж. Лам-бен всю совокупность конкурентных преимуществ разделяет на внутренние и внешние. Внутренние конкурентные преимущества достигаются и реализуются персоналом, среди которых особую роль играют руководители. Данные преимущества создают ценность для изготовителя, которые позволяют добиться себестоимости меньшей, чем у изготовителя. Ко вторым он относит

те, которые создают ценность для покупателя и увеличивают рыночную силу фирмы, позволяющую заставить рынок принять более высокую цену продаж. К внешним преимуществам, в первую очередь, относятся маркетинговое «ноу-хау», знание ожиданий покупателей [2, ст. 17].

По мнению М. Портера, все стратегии создания устойчивых конкурентных преимуществ так или иначе укладываются в три типовых варианта [4, ст. 157]. Поскольку любое предприятие сталкивается с рядом таких факторов, как появление конкурентов, желание покупателей сбить цены, распространение товаров-заменителей, то в данной ситуации происходит ослабление конкуренции, чему упорно способствуют участники рынка. М. Портер утверждал о необходимости минимизации производственных затрат или дифференциации продукта, или концентрировании внимания на определенном сегменте рынка.

Из всего вышеизложенного следует, что конкурентные преимущества и стратегии их достижения представляют собой практический интерес для фирмы и являются неотъемлемым элементом формирования общепроизводственной стратегии в целом. Необходимо ориентироваться на то, чтобы конкурентоспособность предложения и имеющиеся ресурсы предприятия были достаточны для реализации определенной стратегии и получения желаемых результатов.

### **Список литературы:**

1. Кевин К. Как превзойти конкурентов. – М.: Бизнес школа «Интел-Синтез», 2014. – С. 14–25.
2. Ламбен Жан-Жак. Менеджмент, ориентированный на рынок. – СПб.: ПИТЕР, 2014. – С. 57–69.
3. Титова В.В., Жукова А.Н. Проблемы финансовой устойчивости предприятий на примере ООО «СВ-ЮГ» В сборнике: Экономика и управление: практические аспекты. Материалы научно-практической конференции. Под редакцией Н.В. Данченко, Е.В. Сердюковой. 2013. – С. 140–145.
4. Хартанович Е.А., Денисов А.А. Конкурентные преимущества //Иновации в науке. – Новосибирск: Сибак, 2016. – С. 155–160.
5. Юданов А.Ю. Теория конкуренции: прикладные аспекты / А.Ю. Юданов. – М.: АкаЛиС, 2014. – С.152–186.

## **НАЛОГОВАЯ СТРАТЕГИЯ КОМПАНИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАГНАЦИИ**

***Власова Алена Дмитриевна***

*студент 4 курса, кафедра налогов и налогообложения,  
РФ, г. Москва*

***Гусаров Александр Анатольевич***

*студент 4 курса, кафедра налогов и налогообложения,  
РФ, г. Москва*

***Глубокова Надежда Юрьевна***

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц. кафедры налогов и  
налогообложения РЭУ им. Плеханова,  
РФ, г. Москва*

Современный экономический словарь характеризует понятие стратегия, как долговременные и наиболее принципиальные, важные установки, планы, намерения правительства, администрации регионов, руководства предприятий в отношении производства, доходов и расходов, бюджета, налогов, капиталовложений, цен, социальной защиты.

В любой ситуации, где задействовано множество различных организаций и людей, стратегия выступает необходимым компонентом.

Налоговые платежи, как известно, являются обязательными для уплаты и взимаются государством, как с юридических, так и с физических лиц. Более чем на 80% федеральный бюджет состоит из налогов. В этой связи, в трудные времена экономической стагнации многие организации заинтересованы в минимизации налоговых платежей и задаются вопросом легального снижения налоговой нагрузки или оптимизации.

Оптимизация налогообложения, или налоговое планирование – это совокупность плановых действий, которые увеличивают финансовые ресурсы организации и регулируют величину и структуру налоговой базы в рамках действующего налогового законодательства. Тем самым, налоговое планирование является неременным и непосредственным элементом общей

предпринимательской деятельности хозяйствующего субъекта и должно осуществляться на всех ее уровнях и этапах.

После учредительного документа следующей по важности следует учетная политика организации для целей налогообложения, которая разрабатывается на год. Налоговая политика, в том числе её стратегические аспекты, закрепляются в учётной политике организации, которая утверждается на каждый год, но предусматривает преемственность положений, в связи с чем, она применяется в течение длительного периода времени.

Таким образом, налоговая стратегия является продолжительным по длительности инструментом, также она представляет собой неотъемлемый элемент финансово-хозяйственной деятельности организации. От правильности выбора налоговой стратегии на всех этапах жизненного цикла зависит эффективность функционирования организации в целом.

В условиях экономической стагнации российские предприятия вынуждены пересмотреть сложившиеся подходы к управлению финансами. Среди ключевых мер в наибольшей степени актуальными являются: снижение текущих и капитальных затрат, оптимизация процесса управления оборотным капиталом, усиление роли оперативного планирования денежных потоков. При этом оптимизацию налогообложения организации можно охарактеризовать, как одни из основных факторов в вопросах снижения затрат.

В вопросах оптимизации налогового регулирования государство принимает законопроекты, цель которых – совершенствовать налоговое законодательство страны. В частности, в сентябре 2015 года Госдумой был одобрен законопроект Минфина России о предоставлении регионам РФ права устанавливать налоговые преференции для создаваемых с нуля предприятий. Документ наделяет регионы правом снижать, для участников региональных инвестиционных проектов, налоговую нагрузку в пределах общего объёма их капитальных затрат путём снижения до 10% ставки налога на прибыль, который поступает в региональный бюджет и до нуля процентов в части налогов, которые поступают в федеральный бюджет.

С января 2016 года запланировано ввести налоговые льготы для промышленных комплексов, технопарков и других субъектов инвестиционной деятельности. Получить поддержку смогут вновь создаваемые предприятия и действующие производства, которым в соответствии с законом о промышленной политике будет присвоен статус промышленного комплекса, а также технопарки и индустриальные парки. Для получения льгот предприятию необходимо соответствовать ряду критериев, среди которых - хорошая заработная плата сотрудников, успешное развитие производства, модернизация оборудования и многое другое. Что касается направлений деятельности, то это могут быть машиностроение, пищевые производства, инновационные технологии, IT технологии, стройматериалы, медтехники и многое другое.

Стоит отметить, что налогообложение в России в своем нынешнем состоянии обладает множеством недостатков. Трудные для понимания и порой просто противоречивые законы, несогласованные действия представителей налоговых органов разного уровня, администрирование налоговых платежей – это лишь верхушка айсберга, стоящего на пути сбалансированной и современной экономики. Несовершенство налоговой системы заставляет бизнес находить различные пути для оптимизации налогов. Оптимальным и менее рискованным является путь законной оптимизации налоговых платежей.

Во-первых, компаниям нужно обратить внимание на привлечение кредитных средств и их перераспределение между компаниями группы по льготной ставке. В настоящее время, для компаний существует возможность привлечения средств кредитных организаций по выгодным для них ставкам. Например, в рамках поддержки инвестиционных проектов. Данная мера позволяет достичь положительного эффекта финансового рычага, так как в условиях кризиса заемные средства можно назвать более выгодным источником финансирования нежели собственными средствами.

Во-вторых, компаниям следует детально проанализировать особенности своей деятельности на соответствие критериям, служащим основанием для получения инвестиционного налогового кредита. Суть данного инструмента

заключается в том, что компаниям предоставляется возможность в течение определенного срока и в рамках определенных пределов уменьшать свои платежи по налогам с последующей поэтапной оплатой сумм кредитов и начисленных процентов. При этом, инвестиционный налоговый кредит может быть предоставлен по налогу на прибыль организации, а также по региональным и местным налогам. К примеру, в соответствии со ст. 67 Налогового кодекса, инвестиционный налоговый кредит могут получить компании осуществляющие инновационную деятельность на предприятии, внедряющие в производство новые материалы, сырье, а также создающие или усовершенствующие уже применяемые технологии.

В-третьих, компаниям имеет смысл рассмотреть для себя возможности применения региональных льгот по налогу на прибыль и налогу на имущество организаций. В частности, по налогу на прибыль организации могут не только применять ставку 0%, но использовать льготы, предусмотренные в других формах: выведения из-под налога объекта налогообложения, применения сниженных ставок, налоговых каникул и т.д. Льготы в форме применения нулевой ставки установлены для ряда предприятий, занятых, преимущественно, в социально-обслуживающей сфере. В ст. 284–284.5 Налогового кодекса РФ содержится исчерпывающий перечень категорий лиц, которые могут претендовать на получение льготы. К примеру, в соответствии с п. 1.5 ст. 284 Налогового кодекса РФ компании, участвующие в инвестиционных проектах регионов, имеют право на льготу по перечислению налога на прибыль в федеральный бюджет в виде нулевой ставки. Такая льгота может применяться на протяжении 10 лет с момента получения первого дохода от продаж в рамках регионального инвестпроекта.

В настоящее время, значительное число компаний с целью оптимизации налоговой нагрузки осуществляют перевод деятельности в другие регионы, что в определенных обстоятельствах является весьма эффективной мерой, так как Налоговый кодекс РФ предоставляет возможность субъектам РФ самостоятельно устанавливать величину налоговой ставки в пределах



установленного лимита. Здесь же стоит отметить наличие преференций для компаний-участников региональных инвестиционных проектов, которой, в частности, является ставка налога на прибыль организаций в части, зачисляемой в федеральный бюджет, в размере 0%.

В период экономической стагнации, организации, которые пользуются методами оптимизации и минимизации налогов, получают значительное преимущество на любом конкурентном рынке. Законная оптимизация налогов – это насущная необходимость. В среднесрочной и долгосрочной перспективе снижение налоговых платежей позволяет сохранить предприятию значительные средства, которые можно использовать для расширения бизнеса или открытия нового дела.

### **Список литературы:**

1. Андреев А.Р. Российская государственность в терминах. IX – начало XX века, 2011 г.
2. Джаарбеков С.М. Методы и схемы оптимизации налогообложения / С.М. Джаарбеков. – 3-е изд.. – М.: Междунар. центр финансово-экон. развития, 2007. – 814, с.
3. Ларина Л.С., Сергеев С.В., Бюджетная система РФ 2008 год, – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.tamognia.ru/> (Дата обращения 10.06.2014).
4. «Налоговый кодекс российской федерации» (Часть 1) от 31.07.1998 №146-ФЗ (Действующая редакция от 13.07.2015).
5. «Налоговый кодекс российской федерации» (Часть 2) от 05.08.2000 №117-ФЗ (действующая редакция от 13.07.2015).
6. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. – 2-е изд., испр. М.: ИНФРА-М, 2007., 479 с.

## **К ВОПРОСУ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ИННОВАЦИОННОЙ ПРОДУКЦИИ**

*Гордиенко Анастасия Сергеевна*

*магистрант, Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИИХ»,  
РФ, г. Новосибирск*

На современном этапе развитие экономики предполагает формирование инфраструктуры инновационной деятельности как в целом по стране, так и на уровне отдельных регионов. Важным элементом инфраструктуры являются технопарки, интегрирующие деятельность инновационных предприятий и содействующие их успешному развитию [4; 9].

Успех инновационной компании определяется многими факторами – умением найти продукт (услугу), товарные свойства которого предпочтительны для потребителей целевого рынка с учетом возможных рисков [2; 3]. Эффективное управление развитием продукта позволяет интегрировать все составляющие конкурентного положения: цену продукта, его качество и потребительские свойства, уровень поддержки продукта на рынке.

Предоставление продуктов (услуг) более высокого качества по сравнению с конкурирующими аналогами является одним из основных направлений формирования стратегических конкурентных преимуществ. Таким образом, продукт, созданный с учетом принципов системы качества будет более конкурентоспособным по сравнению с конкурентными продуктами рынка, не отвечающими общепринятым стандартам качества. Стандарты в области управления качеством ИСО серии 9000 описывают принципы успешного внедрения системы управления качеством, ключевым из которых является ориентация производителя продукта (услуги) на предпочтения потребителя. Данный принцип отражает основную суть нацеленности на потребителя понятия «качество» в продукте, что подтверждает определение Арманда Фрейгенбаума, всемирно известного специалиста в области комплексного управления качеством середины 20-го века. Он определяет, что качество

основано на взаимодействии потребителя с товаром и измеряется в соответствии с удовлетворением его требований [8].

При рассмотрении процесса «развития продукта» следует подчеркнуть его взаимосвязь с процессом «развития потребителей» или «развития клиента». Развитие потребителей – это подход, основанный на понимании и нахождении ответов на следующие вопросы [1]:

- Кто ваши потребители?
- Каковы их проблемы и потребности?
- От чего зависит их поведение?
- За какие ценности они готовы платить?

Получив ответы на вышеперечисленные вопросы, компания может определить направление развития продукта. «Развитие продукта» и «Развитие клиента» – это два отдельных, но взаимосвязанных процесса. Взаимосвязь процессов развития показана на рисунке 1 [7].



**Рисунок 1. Взаимосвязь развития продукта и развития клиента**

В процессе развития клиента проверяются утверждения о том, кто есть клиент продукта, какую потребность ему необходимо удовлетворить. Процесс развития продукта получает обратную связь от своих потребителей через процесс развития продукта. В идеальной ситуации продукт постоянно должен находиться в процессе развития, а клиент должен непрерывно получать новые

функции или другие варианты существующих характеристик продукта. Занимаясь развитием потребителей наряду с развитием продукта компания получает больше информации и значительно сокращает риски неиспользования продукта потребителем.

В процессе развития продукта для привлечения пользователей и интенсифицирования его потребления, компании необходимо заниматься модифицированием функциональных характеристик товара, таких как уровень качества свойства и оформление путем совершенствования функциональных характеристик товара или придания товару новых свойств в зависимости от предпочтений потребителей.

Применяя подход «развития потребителей» и затрачивая время на выяснение того, что хочет клиент, создатели инновационных продуктов сталкиваются с другой проблемой. Проблема заключается в том, что требований у клиентов слишком много и производитель встает перед выбором: какие характеристики необходимо учесть и отразить в продукте, а какие не следует брать во внимание. Нужно принять решение о том, какие функции будут важны и нужны для потребителя, а какие могут оказать противоречивыми и негативными для восприятия пользователя. Производителю стоит ответить на вопрос «За какие функции/характеристики продукта клиент готов платить для удовлетворения своих потребностей?»

В маркетинге используется термин «прицельное качество», определяющий уровень качественных параметров, который в наибольшей степени соответствует потребностям и возможностям потребителей соответствующего сегмента рынка. Примером «прицельного качества» может служить модель Нориаки Кано (Япония), отражающая восприятие качества потребителем и показывающая взаимосвязь качества продукции и его параметров [5]. Применение модели позволит выявить наиболее приоритетные и предпочтительные характеристики у потребителей и отразит отношения пользователей к тому или иному качественному показателю продукта (услуги).

После определения и категоризации характеристик, возникает потребность в преобразовании фактических показатели качества в технические требования к продукции и процессам. С практической точки зрения для осуществления видоизменения предпочтений потребителей в функциональные характеристики инновационного продукта в мировой практике применяется метод структурирования функции качества или QFD.

Метод QFD или метод развертывания функции качества был разработан в 1966 году японцем Йойи Акао (Yoji Akae). Quality function development (QFD) – структурирование функции качества: стратегия принятия решений, которую использует проектная группа трансформации пожеланий потребителя в измеряемые целевые показатели разработки продукта и важнейшие показатели контроля качества, применяемые затем на всем этапе производства [6]. Методика позволять увидеть и учесть те факторы, которые закладывают основу продукта.

Применение модельного подхода и использование методов, таких как метода Кано и функции структурирования качества в процессе развития продукта, позволяет компаниям управлять качеством создаваемой инновационной продукции, преобразовывая потребительские предпочтений в функциональные характеристики продукта, что является значимым в условиях жизнедеятельности конкурентного рынка.

### **Список литературы:**

1. Альвардес С. Как создать продукт, который купят: Метод Lean Customer Development / С. Альварес М.: Альпина Диджитал, 2016 – 248 с.
2. Бобров Л.К. Учет рисков при выборе стратегии управления информационными продуктами и услугами/ Л.К. Бобров, Ю.А. Щеглов // Вестник НГУЭУ. 2012. № 2. – С. 233-243.
3. Бобров Л.К. Учет товарных свойств информационных услуг как ключевой фактор их рыночного призвания / Л.К. Бобров // Научные и технические библиотеки. 2006. № 2. – С. 11.

4. Глазьев С.Ю. Институциональные проблемы устойчивого социально-экономического развития. Парадигма формирования научно-образовательных и инновационных структур / С.Ю. Глазьев, Е.А. Наумов, А.А. Понукалин // Актуальные проблемы экономики и менеджмента. 2014. № 3 (03). – С. 100–113.
5. Горбашко Е.А. Управление качеством / Е.А. Горбашко – Учебное пособие. — СПб.: Питер, 2008. – 384 с
6. Джексон Томас. Как заставить стратегию работать / Пер. с англ. – М.: Институт комплексных стратегических исследований, 2008. – 248 с.
7. Купер Б. Стартап вокруг клиента. Как построить бизнес правильно с самого начала / Перевод на русский язык под редакцией Манн, Иванов и Фербер, Гл. редактор английской версии: Б. Купер, П. Власковиц. – М.: 2012. – 68 с.
8. Фрейгенбаум А. Контроль качества продукции / Сокр. Пер. с англ. авт. предисл. и науч. ред. А.В. Гличев. М: Экономика, 1986 – 471 с.
9. Шокин Ю.И. Технопарк «Новосибирск» как звено инновационной инфраструктуры региона / Ю.И. Шокин, Б.Ю. Гришняков, Л.К. Бобров // Вестник НГУЭУ. 2012. № 2. С. 10–20.

## **БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА: ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ**

*Гусаров Александр Анатольевич*

*студент, Российский экономический университет им Г. В. Плеханова,  
РФ, г. Москва*

*Кулик Сергей Дмитриевич*

*студент, Российский экономический университет им Г. В. Плеханова,  
РФ, г. Москва*

*В будущем на рынке останется два вида компаний:  
те, кто в Интернет и те, кто вышел из бизнеса.*

*Билл Гейтс.*

В настоящее время предприниматели все чаще используют интернет для организации бизнеса, при этом наиболее часто это выбор склоняется к созданию интернет-магазина. Хотя внешне такая бизнес-модель кажется достаточно простой, в действительности это не совсем так. После открытия интернет-магазина возникает множество вопросов, связанных с налаживанием работы такого ресурса с практической стороны. При этом наиболее важные вопросы касаются организации документооборота, системы налогообложения и бухгалтерского учета. В этой статье мы попробуем дать ответы на самые актуальные вопросы, наиболее часто возникающие при организации интернет-магазина.

В 2007 году Правительство РФ постановлением № 612 утвердило новые Правила продажи товаров дистанционным способом. Эти правила приняты в соответствии со статьей 26.1 Закона РФ от 07.02.92 № 2300-1 «О защите прав потребителей» (далее – Закон № 2300-1) и заменили собой Правила продажи по образцам (утв. постановлением Правительства РФ от 21.07.1997 № 918), при этом не имея серьезных различий. Правила дистанционной продажи обязательны к выполнению для организаций любой формы собственности и ИП, которые осуществляют продажу товаров дистанционным способом.

Интернет-магазин является предприятием, осуществляющим дистанционную торговлю товарами. Таким образом, владельцам онлайн-магазинов приходится выбирать либо УСН, либо ОСНО, поскольку к такому виду торговой деятельности запрещается применять ЕНВД. Этот запрет обусловлен тем, что единый налог на вмененный доход применим только к предприятиям, осуществляющим розничную торговлю на торговых точках. Другими словами, к таким предприятиям не относятся компании, реализующие продукцию не на стационарных торговых объектах, а с помощью: Почтовой службы; Телемагазинов; Телефонной связи; Компьютерных сетей. Основанием для этого служит Письмо Минфина от 21.03.2012г. № 03-11-11/94.

Поскольку организация интернет-магазина относится, как правило, к сфере малого бизнеса, то целесообразно будет зарегистрироваться как ИП. Регистрация такого предприятия как ООО более актуальна лишь в том случае, если имеет место значительное расширение интернет-магазина. Но все же лучше начинать с регистрации ИП на упрощенной системе налогообложения в одном из вариантов: УСН – объект налогообложения «доходы»; УСН – объект налогообложения «доходы минус расходы».

При выборе объекта налогообложения логично будет заранее продумать, какой вариант будет более выгодным.

Рассмотрим учет расходов на создание и обслуживание сайта интернет-магазина. Налоговым Кодексом Российской Федерации (пп. 2.1, п. 1, ст. 346.16) предусмотрен учет средств, затраченных на покупку исключительных прав на базы данных, а также программы для электронно-вычислительных машин. К таким расходам относятся также и затраты на создание сайта сторонней организацией, при этом обязательным является наличие документов, подтверждающих ваши исключительные права на сайт. В том случае, если предприниматель не обладает исключительными правами на сайт, на котором содержится его информация рекламного характера, то расходы на создание такого ресурса следует учитывать, как расходы на рекламу (согласно п. 20, п. 1, ст. 346.16 Налогового Кодекса РФ). Таким же образом учитывается и оплата



услуг компаний, занимающихся продвижением сайта (согласно Письму Минфина Российской Федерации от 16.12.2011г. № 03-11-11/317).

Все вышеизложенное подтверждается и в Письме Управления Федеральной Налоговой Службы по г. Москва от 16.12.2011г. № 20-14/2/122096, в котором, помимо этого, разъясняются вопросы по учету сайта как нематериального актива. Согласно этому Письму, сайт будет учитываться как нематериальный актив в случае наличия у предпринимателя одного или нескольких документов, таких как: Договор приобретения (уступки) патента; Договор приобретения (уступки) товарного знака; Любой охранный документ исключительного права на софт (свидетельство, патент и т.д.).

Наличие у предпринимателя данных документов подтверждает не только исключительное право на нематериальный актив, но и сам факт его существования. Вышеупомянутое Письмо УФНС также напоминает, что предприниматель обязуется признать сайт как нематериальный актив в случае заключения им договора с организацией, занимающейся его разработкой, если в нем прописан переход к предпринимателю всех авторских прав на сайт.

Когда практически все готово для начала продаж через Интернет, необходимо позаботиться и о процедуре расчетов за товар. В настоящее время практически все интернет-магазины предлагают несколько способов оплаты. Покупателям же просто остается выбрать наиболее удобный для них способ.

Наибольшее распространение получили следующие виды расчетов: наличными деньгами (через курьеров); наложенным платежом по почте; расчетными банковскими картами; электронными деньгами.

В зависимости от выбранного способа оплаты учет поступлений будет различаться.

Оплата заказанного через сайт товара наличными - это один из самых простых и доступных способов. В этом случае расчет производится в момент получения товара от курьера.

Налогообложение курьерских услуг возможно в двух вариантах: (Письмо МинФин от 7.03.2012г. № 03-11-11/76).

1) Независимо от деятельности интернет-магазина – в случае оформления отдельного контракта на оказание курьерских услуг (стоимость услуги доставки товара курьером не входит в стоимость товара и дополнительно оплачивается покупателями); В этом случае, согласно гл. 26.3 Налогового Кодекса РФ, предприниматель может перевести услугу доставки товара на ЕНВД (единый налог на вмененный доход), при условии, что количество транспортных средств, используемых при этом предпринимателем, не превышает двадцати единиц.

2) В составе деятельности интернет-магазина в случае отсутствия отдельного договора на оказание курьерских услуг (стоимость доставки товара заложена в стоимости товара).

Теперь разберем вопрос о том, является ли обязательным использование контрольно-кассовой техники для владельцев интернет-магазинов.

Как уже говорилось, деятельность интернет-магазинов осуществляется только по упрощенной системе налогообложения или же по общей системе налогообложения (УСН или ОСНО). Исходя из этого, можно сделать вывод, что использование ККТ для таких торговых предприятий является обязательным.

Однако специфика работы таких предприятий торговли такова, что оплата товара происходит, как правило, после его доставки клиенту. При этом законом запрещено выбивать чек на товар до того, как он будет оплачен покупателем (согласно Письму УФНС по г. Москва от 27.09.2012г. №20-14/091251). Разумеется, после доставки товара покупатель может отказаться от него и не оплачивать. Какой же выход предлагают предпринимателям и их клиентам чиновники?

Для проведения наличных расчетов при осуществлении курьерской доставки товара предпринимателям следует использовать переносную контрольно-кассовую технику (мобильную ККТ).

Обращаем ваше внимание на тот факт, что, согласно ст. 14.5 ч.2 КоАП РФ, предпринимателям, которые осуществляют наличные расчеты с покупателями без выдачи кассового чека, грозит административная ответственность.

Исключение из правил: торговля без ККТ.

Следует отметить, что в Письмах УФНС и Минфина РФ упоминаются случаи, в которых использование кассовых аппаратов для осуществления торговли через интернет не требуется. Речь идет о безналичном расчете между покупателем и предпринимателем. Это обусловлено тем, что деньги, полученные за товар, поступают на расчетный счет предпринимателя, а не в кассу предприятия.

Оплата товара по почте наложенным платежом также не представляет проблем для учета. Расчеты происходят по следующей схеме: продавец, отправляя товар, поручает оператору почтовой связи удержать у покупателя стоимость товара в момент его получения.

Оплата покупок через Интернет банковскими картами является одним из самых популярных способов. Для его реализации на практике требуется подключение продавца к банковским платежным системам. То есть фирма должна заключить с банком договор интернет-эквайринга. Банк открывает компании специальный счет, на который покупатели перечисляют деньги со своих пластиковых карт через терминал на сайте фирмы-продавца.

Способ оплаты посредством использования электронного кошелька наиболее «молодой», но является одним из самых популярных в сфере интернет-торговли. Это объясняется тем, что при оплате через электронный кошелек расчеты происходят практически моментально. Схема расчетов электронными деньгами похожа на расчеты с использованием банковских карт.

Для бухгалтерского учета взаиморасчетов с этими системами продавец должен использовать счет 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», поскольку они не являются кредитными организациями, а выступают посредниками в проведении расчетов. Вознаграждение системы специалисты иногда рекомендуют учитывать по аналогии с банковской комиссией. Такое

вознаграждение является для целей бухгалтерского учета коммерческими расходами по обычным видам деятельности, а при исчислении налога на прибыль – прочими расходами, связанными с производством и реализацией (подп. 25 п. 1 ст. 264 НК РФ). Стоит обратить внимание на то, что предприниматели и компании могут пополнить электронный кошелек только со своего расчетного счета по безналичной форме.

Таким образом, проанализировав теоретические и практические основы организации и ведения учета интернет-магазина, можно сделать вывод о том, что ведение бухгалтерского учета в этой сфере имеет ряд особенностей, которые необходимо знать любому предпринимателю осуществления успешной деятельности в сфере интернет бизнеса.

### **Список литературы:**

1. «Налоговый кодекс РФ (часть вторая) от 01.01.2001 ред. от (13.07.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2015).
2. Лупникова Е.В. Бухгалтерский учет. Теория бухгалтерского учета: учебное пособие для вузов, – 3-е изд., перераб и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 245с.
3. Проданова Н. А. Бухгалтерский учет на предприятиях малого бизнеса: учеб. Пособие для академического бакалавриата. – М.: Издательство Юрайт. 2016. – 275 с.
4. Яковенко М.Е., Прокофьева В.Ю. Теория бухгалтерского учета: учебное пособие. – М.: ИНФРА-М. 2011 г. – 607 страниц.

## **РЕГИОНАЛЬНЫЕ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ЦЕНТРЫ (РТЛЦ) РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ ПОЛОЖЕНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

*Киселева Екатерина Викторовна*

*студент, Омский государственный технический университет,  
РФ, г. Омск*

*Харина Лариса Игоревна*

*научный руководитель, ст. преподаватель каф. Экономики и менеджмента,  
Омский государственный технический университет,  
РФ, г. Омск*

В данной статье показана актуальность РТЛЦ для экономики России, оценивается современное состояние системы ЛЦ в рамках регионов страны и возможные перспективы развития. Рассмотрены факторы, влияющие на проектирование и успешное функционирование РТЛЦ, в том числе роль государства при строительстве сети ЛЦ.

Для успешного функционирования экономической системы России необходимо укреплять межрегиональные взаимосвязи. Для увеличения эффективности товарообмена между регионами, а также для управления транспортными потоками страны актуально развитие логистики в виде создания логистических центров (ЛЦ).

ЛЦ (логопарки) – это коммерческие предприятия, которые осуществляют функции по управлению складского и транспортного обслуживания и информационного обеспечения, а также их контроль [4, с. 691].

РТЛЦ, или мультимодальные грузовые терминалы, в России находятся на стадии становления. Необходимость их внедрения также обусловлена растущей потребностью в расширении рынка товаров и услуг. Благодаря интеграции материальных, информационных, финансовых, трудовых и технологических ресурсов при помощи ЛЦ повышается оборачиваемость капитала, что будет способствовать эффективности и конкурентоспособности национальной экономики [1, с. 69; 70].

Прибегают к использованию услуг ЛЦ в основном розничные торговые предприятия, имеющие разветвленную торговую сеть, которые видят в рациональном управлении складскими запасами реальную возможность снижения издержек в структуре себестоимости продукции. Помимо них заключают договора также оптовые предприятия, сокращающие затраты на содержание большого числа собственных подразделений.

Сектор распространения РЛЦ на территории России недостаточно широк. Одними из причин низкого уровня развития сети РЛЦ являются географические и климатические особенности страны, экономическая неразвитость многих регионов, низкий уровень жизни населения, неравномерность в размещении населения, крупных промышленных и торговых объектов, несовершенство законодательства в области государственно-частного партнерства [4, с. 692].

Большой процент РЛЦ находится в Московской области, который в силу притока капитала является исторически более развитым регионом страны.

Там осуществляют свою деятельность Национальный логистический парк «НЛК-Химки», «FM Logistic», Технопарк «Интеркомплекс Юг», Комплекс «Шереметьевский», Складской комплекс «Шерлэнд», «Ре-вайвл Экспресс», «Гема», «Интеркомплекс» и др.

Более скромными темпами идет развитие логистических центров в Санкт-Петербурге и Ленинградской области (Ленинградский терминал, Логопарк Нева, МЛП Уткина заводь). Постепенно набирает обороты строительство в крупных торгово-промышленных региональных центрах: Ростове-на-Дону (НЛК-Батайск, Восток-Запад), Новосибирске (Кей Си Групп), Екатеринбурге (логистический парк «Пышма», «Евро-Азиатский международный транспортно-логистический центр»).

Тем не менее, наблюдается нехватка логистической инфраструктуры, особенно в крупных региональных центрах. Примером могут служить такие города как Нижний Новгород, Калининград, а также Красноярск, где практически отсутствуют складские объекты высокого уровня, способные предоставлять качественные логистические услуги, удовлетворяющие

потребностям потенциальных клиентов, в роли которых выступают многие международные и российские розничные сети: Metro, Auchan, Паттерсон, Эльдорадо, М. Видео, LeroyMerlin, а также другие производители товаров и продуктов питания [3, с. 297; 298].

Учитывая современные реалии, важно понимать необходимость развития сети РЛЦ.

Государству необходимо поддерживать инициативу создания РЛЦ. Оно может сыграть решающую роль в строительстве и функционировании ЛЦ в регионах страны, потому что важная часть вопросов, касающихся проектирования РЛЦ, находится в ведении государства, в то время как частные компании не имеют на это полномочий и финансовых возможностей. К таким препятствиям относятся земельный вопрос, организация и планирование взаимодействия ЛЦ с внутренним водным и морским транспортом, а также создание автомобильных и железнодорожных подходов [3, с. 302].

Именно государство может обеспечить отслеживание динамики развития спроса в других регионах, благодаря чему не будет происходить ограничений в развитии РЛЦ. Помимо всего прочего для проектов РЛЦ характерен высокий срок окупаемости, поэтому бизнес не стремится инвестировать такие программы в силу нестабильности экономической ситуации в мире. Но государство заинтересовано в развитии мультимодальной транспортной системы, что и способно обеспечить РЛЦ, а также заметен социальный эффект от функционирования ЛЦ: повышение уровня жизни населения, создание рабочих мест, привлечение высококвалифицированной молодежи в области информационных технологий и логистики и др. ЛЦ – это стимул поддержания экономического потенциала страны. Через РЛЦ в страну поступает в значительном объеме иностранная валюта, происходит снижение доли логистических издержек в цене товаров, поступают налоги в бюджет страны [2, с. 3].

При строительстве РЛЦ важно учитывать некоторые аспекты, влияющие на реализацию и функционирование проекта ЛЦ:

1. Особенности, современное состояние и перспективы развития региональной экономики и экономики страны в целом, а также социально-экономические и политические условия

2. Местоположение будущего РЛЦ, которое обеспечит эффективность интеграции транспортной системы и других видов деятельности логистики. ЛЦ выгоднее размещать в местах пересечения транспортных путей, вблизи крупных потребителей и производителей товаров, так как все это уменьшит транспортные расходы.

3. Обеспечение мультимодальных связей, то есть применение различных видов транспорта в процессе товародвижения

4. Разработка комплекса основных и дополнительных услуг

5. Специфика розничных сетей, определяемая форматом торговых точек

6. Определение целевого рынка и концепции деятельности РЛЦ

7. Анализ конкурентной среды [4, с. 692].

При учете всех вышеперечисленных факторов РЛЦ должны осуществлять эффективный контроль за действиями поставщиков, обеспечивать бесперебойность поставок продукции. Одно из важных особенностей ЛЦ является сотрудничество с производителями без посредников и дистрибьюторов, что позволяет снизить себестоимость продукции и реализовать ее по крупным оптовым скидкам. Кроме того, пользование услугами РЛЦ позволит торговым организациям сократить площади складских помещений и увеличить площади торгового зала, вместе с этим уменьшится доля затрат на оплату труда работникам за счет сокращения персонала.

Таким образом, строительство и функционирование системы РЛЦ – необходимое условие экономического развития как на уровне региона, так и всего государства в целом.



## Список литературы:

1. Болдышев Э.И. Перспективы развития логистических центров в современной России / Э.И. Болдышев // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2010. – № 1. – С. 69–71. – Режим доступа: <http://elibrary.ru/download/25640084.pdf> (дата обращения 15.06.16 г.).
2. Калентеев С.В. Основные барьеры развития логистических центров в регионах России / С.В. Калентеев // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). – 2012. – № 1 (09). – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-bariery-razvitiya-logisticheskikh-tsentrov-v-regionah-rossii> (Дата обращения 15.06.16 г.).
3. Кривелева Ю.С., Белякова Е.В. Логистические центры России: современное состояние и перспективы развития / Ю.С. Кривелева, Е.В. Белякова // Логистические системы в глобальной экономике. – 2011. – № 1. – С. 297–303.
4. Старкова Н.О., Пономаренко Л.В., Рзун И.Г. Современные аспекты функционирования логистических торгово-распределительных центров / Н.О. Старкова, Л.В. Пономаренко, И.Г. Рзун // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 9-1 (62-1). – С. 691–696. – Режим доступа: <http://elibrary.ru/download/25640084.pdf> (дата обращения 15.06.16г.).

## **BITCOIN: ПРОЙДЕННЫЙ ПУТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

*Кошман Евгений Сергеевич*

*студент, ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В.Плеханова»,  
РФ, г. Москва*

*Сурикова Елена Игоревна*

*студент, ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В.Плеханова»,  
РФ, г. Москва*

За всю историю своего существования деньги прошли весьма существенный путь: от ракушек и жемчужин до современных электронных денег. На протяжении периода существования денег их преследуют разного рода заменители. Кроме этого в последнее время особенно четко наблюдается тенденция появления **денежных суррогатов**. Под денежными суррогатами принято понимать незакрепленные в законодательстве денежные знаки, которые вводятся самовольно отдельными хозяйствующими субъектами и имеющие ряд сходных свойств, с официальными денежными единицами. Из чего можно сделать вывод, что суррогаты являются неполными заменителями денег. Одним из таких заменителей является Биткойн.

**Биткойн** – это цифровая, электронная валюта или же криптовалюта и связанная с ней система электронной наличности. Эмиссия децентрализована, объем ее известен заранее. Максимальное значение эмиссии – 21 млн. единиц. Обращение Биткойн происходит под воздействием спроса и предложения. Для данной валюты характерны резкие скачки котировок. Характерной чертой является отсутствие регулирования системы извне. Кроме того, в системе невозможна отмена стандартных операций, отсутствует посредничество финансовых организаций и обязательные комиссии.

Процесс эмиссии биткоинов называется «майнинг» – это единственный способ получения криптовалюты. Он построен на решении компьютером определенных математических задач. Процесс состоит в том, что компьютеры в разных точках земного шара решают математические задачи и в результате

этого создаются биткойны. Эмиссия не контролируется единым выпускающим центром, а надежность процесса обеспечена распределенность системы.

Переводы биткойна записываются в общедоступную историю транзакций. По цепочке они передаются майнерам. Их задача подобрать из многомиллионных комбинаций единственный хэш, который будет подходить ко всем новым транзакциям и секретному ключу. Как результат майнер получит 25 биткойнов.

С увеличением количества вычислительных мощностей растет сложность процесса. Во время появления биткойна для майнинга было достаточно обычного домашнего компьютера, затем появилась необходимость в усовершенствованных видеокартах. В последствии появилось специальное оборудование для майнинга. В настоящее же время индивидуальный майнинг становится абсолютно нерентабельным. Поэтому майнеры собираются в объединения (пулы). Мощности их компьютеров суммируются, а биткойны полученные в результате делятся пропорционально вкладам участников в создание пула. Однако и этот способ тоже устарел. На смену ему приходят биткойн-фермы – это промышленные предприятия, занимающиеся майнингом. Самая крупная такая ферма расположена в Гонконге. Она имеет 4% от общей вычислительной мощности всей сети биткойн. В сутки она производит около 26 биткойнов.

**Достоинствами** данной валюты следует считать: отсутствие комиссий и регулирования третьими лицами, прозрачность сделок, приватность, ничтожно малые издержки на инфраструктуру, хранение и пересылку.

Невозможно так же не упомянуть **недостатки** данной валютной системы, такие как возможность ухода от налогов, появление новых способов «отмывания» денег, невозможность отмены транзакций, высокую волатильность и длительный процесс адаптации.

Путь биткойн во многом противоречив. Появлению биткойн в 2008 способствовало зарождение криптовалюты “b-money” в далеком 1998. В 2008–2009 году происходит разработка протокола и клиентских программ и запуск

сети. В мае 2010 происходит первая покупка товара за биткойн. Далее идет процесс превращения биткойн в полноценное платежное средство, однако здесь хотелось бы отметить, что правовой статус биткойн в различных странах разный. Причем разница колоссальна – от полного признания и появления биткойн-банкоматов в таких странах как США, Австралия, Германия, Канада и другие, до ограничения хождения и полного запрета оборота например в РФ, Франции, Индии и Китае. В связи с такими глубокими различиями в отношении Биткойн его будущее видится неоднозначным.

Противоречивые мнения о биткойн сегодня, напоминают начало развития и других технологий, без которых мы сегодня уже не представляем свою жизнь, как, например, интернет, система пластиковых карт, торрент и многое другое. И все же крайне актуален сегодня вопрос: что же будет с биткойн в ближайшем будущем?

В то время как многие наши соотечественники высказываются о массе преимуществ, которые может приносить биткойн в будущем, при условии, что эта система, конечно, претерпит еще ряд изменений и новшеств за многие годы, другие, и в том числе представители государственных органов, явно с неодобрением относятся к ней.

Взглянем на биткойн как на средство хранения сбережений. Потребитель желает быть уверенным в сохранности своих накоплений. Современная устоявшаяся банковская система, застрахованные вклады, стандарты защиты интересов потребителей установили крайне высокую планку. Биткойны же никем не застрахованы, известны случаи, когда они просто терялись в транзакциях или люди становились жертвами интернет-мошенничества. А так как эта система децентрализована, то и отвечать за пропажу никто не будет, никто не понесет наказание.

Сегодня остается проблема быстрого перемещения денежных средств, и в этом биткойн оказывается довольно перспективной. Возможность перемещать свои средства по всему миру за считанные секунды выглядит уникальной и крайне привлекательной. Однако пользователям этой системы не хватает

удобства и простоты в использовании. Современная молодежь привыкла к принципу «нажал на кнопку и все работает», миру не хватает программ, которыми мог бы воспользоваться каждый.

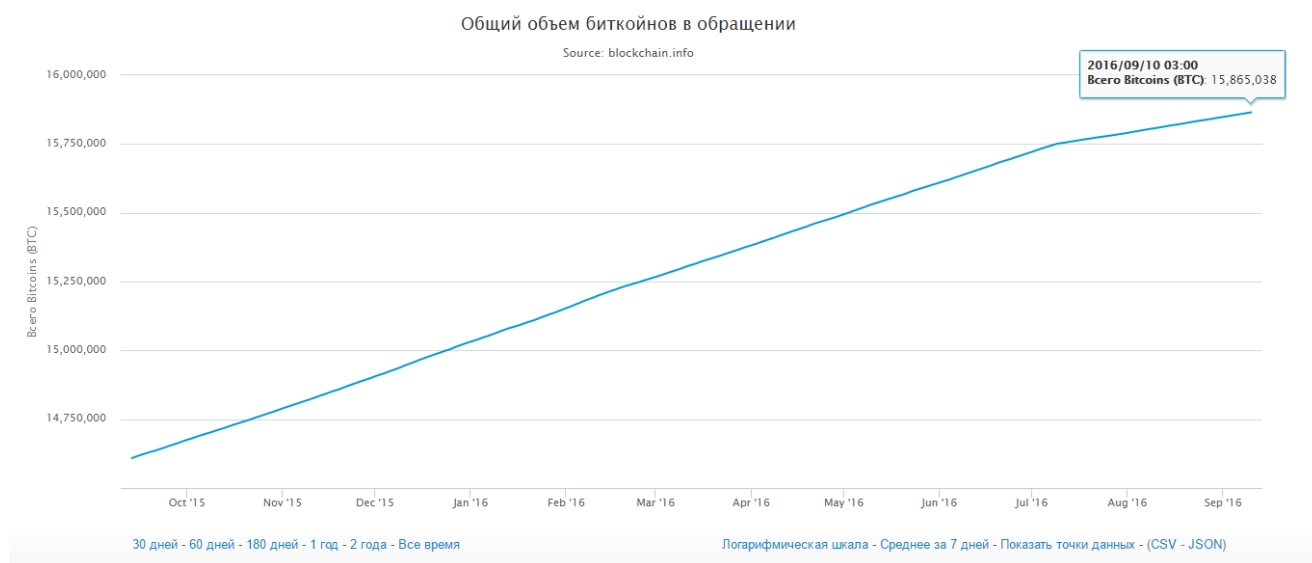
Кроме того, если мы говорим о мировом инструменте, то возникает вопрос, как переводить биткойны в разные валюты, как совершать международные переводы? Представим, что потребитель может в любой момент подписаться на использование шлюза в своей стране, привязать к нему свой банковский счет и производить любые денежные операции в своей родной валюте. При этом потребитель и не задумывается, что при прохождении шлюза отправителя денежные средства конвертируются в биткойны, которые затем переправляются получателю, где осуществляется их перевод в валюту, предпочтительную для данного получателя. Можно легко представить себе систему шлюзов, в которой все традиционные платежные системы будут замкнуты на биткойнах. Однако достичь этого весьма сложно – для этого потребуется масштабное изменение регулирующих законодательств и стандартов партнерских отношений во всех странах.

Конечно, предлагаемая система не станет первой глобальной платежной сетью. Миру давно знакома, например, PayPal. Но главное отличие и преимущество биткойн состоит в том, что она открытая. Любая закрытая сеть по своей природе исчерпывает себя под собственным структурным давлением, что препятствует развитию. Третьи лица не могут улучшить закрытые сети. А благодаря открытости, пространству биткойн, напротив, свойственны постоянное стремительное развитие и улучшение.

Теперь, стоит обратить внимание на графики показателей, довольно четко описывающие положение биткойн в мире за последний год.

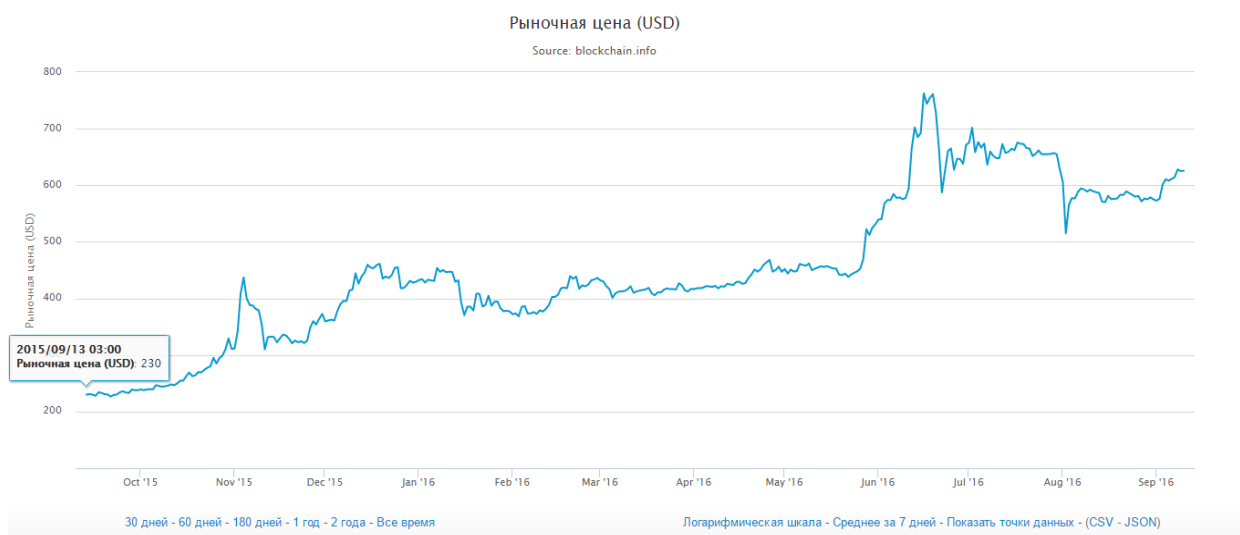
Итак, первый график – «Общий объем биткойнов в обращении». Конкретно на 10 сентября 2016 года это число составляет 15 865 038 BTC. Притом, стоит заметить, что мы наблюдаем исключительно положительную динамику. С июля 2016 наклон прямой исследуемого графика немного

уменьшил угол, но это все же не говорит об прекращении прироста биткоинов в обращении.



**Рисунок 1. Общий объем биткоинов в обращении**

Теперь рассмотрим график изменения рыночной цены (USD) в течение года, начиная с сентября 2015.



**Рисунок 2. Минимальная цена – 230 USD**

На рисунке 2 видно, что за последний год минимальная цена составила 230 USD 13.09.2015, и ниже этой отметки цена не опускалась. Описывая

график, стоит заметить, что график отражает высокую волатильность и демонстрирует колебания, начиная с июня 2016 года.



**Рисунок 3. Максимальная цена – 762 USD**

На рисунке 3 как раз отмечена максимальная цена 16 июня 2016 года – 762 USD. Довольно примечательно, что предыдущий график показывал изменения в выпуске в обращение биткоина также в июне 2016.

Несмотря на колебания цены в последние несколько месяцев, в целом наблюдается растущий тренд цены, не заметны резкие обвалы, а все же небольшие и чаще после резких скачков. На 10.09.16 рыночная цена составила 626 USD и, если внимательно присмотреться на график в августе и начале сентября, есть тенденция устойчивого равномерного дальнейшего роста на ближайший период.



**Рисунок 4. Рыночная капитализация**

Из-за постоянной эмиссии криптовалют, основным экономическим показателем их стабильности является не цена за единицу (например, за 1 BTC), а общая рыночная капитализация.

Рыночная капитализация – это общая стоимость всей массы биткоин. Она рассчитывается, исходя из общего имеющегося предложения, умноженного на курс каждой единицы. На 10.09.16 составляет **639 867 145 832, 47 Р** или **9 971 334 719 USD**. Она имеет оборотный запас 15,9 миллионов криптовалют.

Опять же, анализируя данный график, можно заметить общую тенденцию роста за период с явными колебаниями в июле 2016. 13.09.15 капитализация составляла 3 357 978 768 USD, что в сравнении с точкой графика на 10.09.16 в 3 раза меньше. Притом, что за весь год опять же капитализация не опускалась до этого уровня ни разу.

И все же, пока рано говорить о столь приятных перспективах развития биткойн в России. Пока для государственных органов эта система, скорее, враг для национальной экономики. Люди уже используют ее для мошенничества, незаконной торговли, другой преступной деятельности, словом, для развития «опасной теневой экономики».

То есть для нашей страны биткойн пока неконтролируемая, рискованная, мало понятная для большинства граждан система. Отсутствует нормативно-правовая база для ее регулирования. Эта система еще нова, сыра и не



доработана на данном этапе. Сегодня уже созданы организации и фонды для развития, упрощения, распространения этой системы. Однако государство пока против этого из-за неизведанности последствий, высоких рисков, распространения неконтролируемой преступной деятельности и даже терроризма. Мы еще не готовы принять биткойн, поэтому она пока вызывает только презрительное отношение, по крайней мере, со стороны государства.

### **Список литературы:**

1. Большой юридический словарь. – М.: Инфра-М. А.Я. Сухарев, В.Е. Крутских, А.Я. Сухарева. 2012.
2. Обозреватель блоков биткойн: <https://blockchain.info/ru/>.
3. Официальный сайт платежной системы биткойн. [www.bitcoin.org](http://www.bitcoin.org).
4. Официальное заявление Центрального Банка Российской Федерации от 27 января 2014 года «Об использовании при совершении сделок «виртуальных валют», в частности, Биткойн».
5. Рябченко П.Ф. «Денежные суррогаты» Нумбон. 2008. №1-2.
6. Тихвинов И.В. «Bitcoin: «за» и «против».», [www.infobank.by](http://www.infobank.by).

## ИЗМЕНЕНИЕ ИНДЕКСА РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

**Кудряшова Александра Евгеньевна**

*студент, Новороссийский филиал  
Московского Гуманитарно-Экономического института,  
РФ, г.Новороссийск*

**Вобляя Ирина Николаевна**

*научный руководитель, преподаватель, Новороссийский филиал  
Московского Гуманитарно-Экономического института,  
РФ, г. Новороссийск*

На сегодняшний день огромное влияние на развитие общества оказывает показатель уровня жизни его населения, то есть степень удовлетворения материальных и духовных потребностей людей массой товаров и услуг, используемых в единицу времени, непосредственно влияющий на экономическое развитие государства.

В свою очередь уровень жизни населения зависит от различных групп факторов, связанных с экономикой, политикой, экологией, развитием науки и техники и социальной среды. В экономике его определяют по двум группам показателей: индикаторам уровня жизни и индикаторам качества жизни, включающим показатели безработицы, реальной заработной платы, реального дохода населения, индекс развития человеческого потенциала, человеческий капитал на душу населения и т.д. [1]. Особо важным при данных расчетах считается индекс развития человеческого потенциала (далее ИРЧП), т.к. он охватывает 3 весомых показателя:

- средняя продолжительность предстоящей жизни при рождении;
- уровень грамотности населения;
- ВВП на душу населения [2].

Естественно, что уровень экономического развития оказывает большое влияние на колебания всех этих показателей и в связи с долговременным экономическим кризисом встает актуальный для данной темы вопрос, воздействуют ли эти колебания на общий ИРЧП России.

Как было сказано выше, индекс развития человеческого потенциала рассчитывается из величин трех равнозначных компонентов. Индекс долголетия оценивается по показателю средней продолжительности жизни и определяется отдельно для мужского и женского населения. Индекс грамотности определяется грамотностью взрослого населения и полнотой охвата обучением. Индекс благосостояния определяет доступ к материальным благам, отличаясь от долголетия и грамотности тем, что открывает возможности, имеющиеся у человека, но не определяет их использование.

Для России мировой экономический кризис, начавшийся в 2014 году, ознаменовался повышением курса доллара в 2 раза [4, с.44], снижением цены на нефть, введением большого количества санкций, что повлекло за собой снижение реальной заработной платы граждан, увеличение количества безработных и повышение цен на все товары при сохранившемся номинальном заработке. Это не могло не отразиться на отдельных показателях человеческого потенциала внутри страны. Так, например, по данным ГКС, ВВП на душу населения по ППС России в 2013 году составлял 23,6 тысяч долларов, тогда как в 2014 он снизился до 18,1 тысячи долларов [9]. Нельзя также забывать о том, что Россия обладает очень большим показателем индекса Джинни (общепризнанного показателя имущественного неравенства, изменяющегося от 0- полное равенство до 1- полное неравенство) – 0,41, [3] и реальное ВВП на отдельно взятого человека может быть куда меньше номинального показателя. Данные ЦСИ Росгосстраха говорят о том, что с января по декабрь 2014 года доля людей, которым едва хватает на питание, составляла 10% от населения страны.[10]

Рассматривая уровень долголетия населения, становится видной зависимость этого показателя от благосостояния граждан [6, с. 2581-2582]. В январе-декабре 2013 года 9,9% населения России умерло от внешних причин, то есть случайных случаев, самоубийств, дорожно-транспортных происшествий и т.д., 53,2% от болезней систем кровообращения, [11, с.29], а в январе-декабре 2014 года те же показатели составили 9,1 и 49,9% соответственно при общем

повышении уровня смертности на 0,2%. Кроме того, увеличилась доля смертей от болезней органов пищеварения, дыхания и других болезней [12, с. 24]. Это обусловлено во многом не столько невозможностью вылечить болезнь, сколько отсутствием денег на дорогостоящие лекарства либо психологическим фактором воздействия на человека от тяжелого материального положения.

Как известно, естественный прирост населения включает помимо умерших и число родившихся. Рождаемости также зависит от материального положения потенциальных родителей: так, статистика Росстата говорит о том, что с рождением второго ребенка семья теряет до 60% дохода [9], а также о неуверенности в завтрашнем дне, связанной с частыми переменами уровня жизни населения, сокращениями производств, отсутствием возможности получения собственного жилья.

Несмотря на все эти факторы, по данным Федеральной службы государственной статистики, уровень рождаемости России в 2014 году со включением Крыма в состав России увеличился с 1 895 822 в 2013 до 1 942683 в общей численности населения, как увеличился и показатель смертности (1 871809 человек в 2013 и 1 912347 в 2014). Таким образом, естественный прирост населения в 2014 году составил 30 366 человек против 24 013 человек в 2013 году, [9] то есть на 6 353 человека больше, что говорит о рождении большинством семей до двух детей, а значит, воспроизводством большинства родителей самих себя (естественный прирост – третий и более ребенок) (таблица 1).

**Таблица 1.**

**Рождаемость, смертность и естественный прирост населения, чел.**

<b>Годы</b>	<b>Родившихся</b>	<b>Умерших</b>	<b>Естественный прирост</b>
2013	1 895822	1 871809	24013
2014	1 942683	1 912347	30336
2015	1 940579	1 908541	32038

Что же касается грамотности населения России, то в рейтинге стран мира за 2013 год она занимает 36 место, а в 2014 году 32, [8, с.27] что свидетельствует о достаточной полноте охвата обучением слоев населения.

Тем не менее, несмотря на характеристику отдельных показателей внутри страны, входящих в индекс человеческого развития, до начала кризиса и на его пике, общий ИРЧП России в рейтинге стран мира составляет 0,788 как в 2013, так и в 2014 году, [7, с.2,12], то есть относит Россию в страны с высоким индексом развития человеческого потенциала.

На 2015 год ситуация в России стабилизировалась: политика импортозамещения, снятие санкций рядом государств, налаживание партнерских отношений с Китаем, развитие внутреннего туризма и др. помогли частично урегулировать экономику страны, увеличить номинальный ВВП на душу населения до 23,700 тысяч долларов [6, с. 2583] и продолжить небольшие темпы прироста населения (естественный прирост населения в 2015 году на 1702 человека больше, чем в 2014 году) [9] (см.таблицу). В отчете компании Mercer о развитии человеческого капитала в мире – “The Human Capital Report 2015” говорится, что за прошедший год Россия с 55 места смогла занять 26-ое место в мире со значением индекса 77,54 по новому исчислению (шкала от 0 до 100) [5, с. 3].

Исходя из сравнительной характеристики изменения показателей ИРЧП и общего индекса в мировых рейтингах, напрашивается вывод, что несмотря на всю жесткость экономического кризиса внутри страны Россия все же продолжает держать планку и старается улучшать свои социально-экономические позиции на мировой арене.

### **Список литературы:**

1. Бутаева К.О. Влияние экономического кризиса на уровень жизни населения России: меры стимулирования государственной политики / К.О. Бутаева, В.Г. Ключищева // Россия на пути выхода из экономического кризиса: сб.науч.ст. – СПб: Институт бизнеса и права, 2010.
2. Гусевская, К.С. Качество жизни населения: понятие, показатели и современное состояние. / К.С. Гусевская // Студенческий научный форум: III Общерос. Студ. Элект.конф. – 2011.
3. Зубец А. Насколько бедна Россия – [Электронный ресурс] / А. Зубец // Expert-online: эконом.-полит. журн. – 2015. – № 3. – Режим доступа: <http://expert.ru>. – (Дата обращения: 05.10.2016).

4. Кутыгина Е.Н. Ретроспективный анализ мировых кризисов / Е.Н. Кутыгина // Научные труды SWorld. – 2010. – №4. – С. 43–45.
5. Петрова Ю. Россия совершила скачок в мировом рейтинге человеческого капитала / Ю. Петрова // Ведомости. – 2015. – 13 мая. – С. 3.
6. Проненко Г.А., Вобляя И.Н. Сравнительная характеристика потребительской корзины в России и странах Европы / Г.А. Проненко, И.Н. Вобляя // Научно-методический электронный журнал Концепт. – 2015. – №13. – С. 2581–2585.
7. Рубанов И.Н. О методике оценки индекса развития человеческого потенциала и его использования в российских условиях / И.Н. Рубанов // Географический вестник. – 2007. – № 1-2. – С. 2–16.
8. Сахарова О.Н. ИРЧП: Место России в современном мире. / О.Н. Сахарова // Вестник Таганрогского института управления и экономики. – 2014. – №1. – С. 26–28.
9. Федеральная служба Государственной статистики – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru>. – (Дата обращения: 05.10.2016).
10. Центр стратегических исследований «Росгосстрах» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.rgs.ru>. – (Дата обращения: 05.10.2016.).
11. Щербакова Е. Россия: демографические итоги 2013г. (часть I) / Е.Щербакова // Демоскоп Weekly / – 2014 / – 10–23 марта – №589-590. – С. 27–31.
12. Щербакова Е. Россия: демографические итоги 2014г. (часть II) / Е.Щербакова // Демоскоп Weekly / – 2015 / – 9–22 марта – №633-634. – С. 23–25.

## **АНАЛИЗ МОТИВАЦИИ ВОЗМОЖНЫХ УЧАСТНИКОВ РАЗДЕЛЬНОГО СБОРА ТВЁРДЫХ БЫТОВЫХ ОТХОДОВ: ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТРАНСАКЦИОННОГО АНАЛИЗА**

***Ларионов Алексей Николаевич***

*студент, Сибирский федеральный университет,  
РФ, г. Красноярск*

***Старунова Маргарита Михайловна***

*студент, Сибирский федеральный университет,  
РФ, г. Красноярск*

***Малимонов Игорь Васильевич***

*научный руководитель,  
ст. преподаватель, Сибирский федеральный университет,  
РФ, г. Красноярск*

Одним из возможных способов понять поведение человека в обществе является транзакционный анализ Э. Берна. Принципы транзакционного анализа могут применяться в быту, профессиональной и учебной деятельности – везде, где люди имеют дело с людьми. Транзакцией называют единицу общения. Люди, находясь вместе в одной группе, неизбежно заговорят друг с другом или иным путем покажут свою осведомленность о присутствии друг друга. Это называется транзакционным стимулом. Человек, к которому обращен транзакционный стимул, в ответ что-то скажет или сделает. Этот ответ является транзакционной реакцией [1, с.19]. В зависимости от особенности совокупности транзакций Э. Берн выделил три возможных ЭГО-состояния человека: «родитель», «взрослый», «ребенок». Транзакционный анализ основан на постулате, что каждый человек способен взаимодействовать с окружающими, будучи в одном из трёх вышеперечисленных ЭГО-состояний.

Серии определенных транзакций с четко определенным предсказуемым исходом, называются играми. Благодаря ходам в игре участники стремятся получить профит (profit) – суммарный результат выигрышей или вознаграждений, получаемых в ходе взаимодействия, за вычетом связанных с ним затрат. В качестве профита можно выделить следующие ресурсы: деньги, материальные ценности (товары), услуги, информация, статус, любовь.

Возможность применения транзакционного анализа в общественной деятельности отмечалась ранее при анализе ролевых ситуаций в системе межличностных транзакций «студент-преподаватель» на примере типичной учебной игры «Экзамен», отражающих специфику взаимодействия студента и преподавателя в ситуации сдачи экзамена или зачета в высшем учебном заведении [2, с.122-127]. Использование транзакционного анализа является одним из наиболее простых и рациональных способов понимания общественного поведения человека и прежде его мотивации.

Раздельный сбор мусора (ТБО – твёрдых бытовых отходов) – это то, что зависит лично от каждого человека в отдельности. Конечно, эти действия не решат проблему загрязнения Земли, России или Красноярского края, но даже если собранный килограмм пластика, макулатуры не будет загрязнять какой-то конкретный квадратный метр территории нашего города, то оно того стоит.

В данной работе мы постараемся, используя в качестве теоретической и методической основы идеи Э. Берна об играх и ролевом взаимодействии ответить на вопрос «Каким же образом можно воздействовать на жителей г. Красноярска, чтобы добиться их активного участия в раздельном сборе ТБО?».

На этой основе был осуществлён анализ ролевых ситуаций в системе межличностных транзакций на примере игры «Раздельный сбор ТБО», отражающих специфику взаимодействия с её возможными участниками – жильцами домов. В зависимости от того, как в ходе игры может выстраиваться взаимодействие между сторонами, можно выделить три типа возможных ролей: «участник – Родитель», «участник – Взрослый» и «участник – Ребёнок».

Состоянию «участник-Родитель» больше всего соответствует слово «надо». Поведение и оценка поступков воспринимаются на основании установок, реакций, опыта родителей и предшествующих поколений. Совокупность убеждений, верований и всего, что человек считает правильным – это отражает роль «Родителя». Существует два эго-состояния «Родителя»: Заботливый и Критический. Для «Заботливого родителя» характерно утешение и жалость, «Критический» же наоборот – любит осуждать и указывать на недостатки.



Исходя из этого, можно увидеть, что применимо к ситуации раздельного сбора ТБО «Родитель» поступает так, как это принято в обществе. Ему присуще чувство ответственности за окружающий мир и, соответственно, за настоящее и будущее всех, кто будет в нём жить. В данной ситуации будет трудно мотивировать «Критического родителя», так как удовлетворить его любовь к критике можно будет только через осуждение людей, не откликнувшихся и не поддержавших идею раздельного сбора мусора, что в свою очередь может отпугнуть других. «Заботливый родитель» же мотивируется заботой об окружающей среде и экологии. Возможно, стоит дать ему прочувствовать свою важность и причастность к этой миссии, посредством официального и публичного признания его действий, которыми он сможет похвастаться перед знакомыми и друзьями.

Основными характеристиками состояния «Взрослый» являются трезвые оценки происходящего, умение разграничить догмы и правила с необходимостью. Преимущество данного типа «ЭГО-состояния» заключается в целесообразности, рациональности и полезности своих действий. Однако ему может быть присущ излишний скептицизм, отсутствие импровизации.

При оценке профита «Взрослого» в ситуации раздельного сбора мусора необходимо учитывать, что при принятии решения он, в первую очередь, руководствуется собственными разумными решениями. Следовательно, необходимо в большей степени не воздействовать на его поведение, а лишь донести до него положительные эффекты, достигаемые при раздельном сборе мусора. Кроме того, важно, чтобы выгоды для «Взрослого» были достаточно ощутимы. Примером этого могут являться применяемые в Европе штрафы и налоговые льготы при раздельном сборе мусора – метод «кнута и пряника».

Анализируя мотивацию человека, участвующего в программе раздельного сбора мусора, и принявшего на себя в рамках транзакционного анализа эго-состояние «Ребенок», необходимо отметить яркие черты характерные для данной роли, проявляющиеся в процессе игры. Прежде всего, важно определить, к какому виду «ребенка» будет относиться субъект. Выделяют два

вида: естественный ребенок и адаптивный ребенок. «Естественный ребенок» действует на основе импульсов, характерных для настоящего ребенка. К ним относится доверчивость; увлеченность делом, особенно новым, непосредственность, изобретательность. В то же время ему свойственна, капризность, легкомысленность, эгоцентричность, которая в свою очередь ведет к обидчивости, упрямости, и как результат, агрессивности. «Адаптированный ребенок» является куда как более сложной психологической формой поведения индивида. Данная роль предполагает действия, которые будут максимально соответствовать требованиям и ожиданиям субъекта, исполняющего роль «Родителя». Конформность, неуверенность, робость и стыдливость являются его характерными чертами.

Наиболее эффективным как для «естественного», так и «адаптированного ребенка», будет реализация программы сбора мусора, выраженная в игровой форме с элементами соревнования. Ходы для них будут выглядеть следующим образом: «ребенку» объясняют правила игры, делая акцент на неповторимости опыта, который будет получен в ходе его участия в подобных мероприятиях. Далее идет процесс самой игры, по результатам которой подводятся итоги, производится награждение и цикл повторяется с значительной (или даже с незначительной) сменой нескольких условий проведения «игры».

Использование командных и индивидуальных рейтингов, внесения в процесс игры элемента соревновательности может заинтересовать субъекта, исполняющего роль «естественного ребенка». Различные поощрения за участие и победы в форме грамот, символики и т.п. от лица «Родителя» – организатора, в свою очередь, могут быть интересны «адаптированному ребенку». Увлеченность делом и изобретательность позволят заинтересовать любого «Ребенка» на первоначальном этапе, в качестве дополнительных стимулов могут выступать сувенирная продукция, а также призы, между которыми и отдельным сбором мусора должна быть организована и объяснена логическая цепочка, а именно: отдельный сбор мусора – вторсырье – продукция из вторсырья. Например, в период существования СССР пользовалась большой

популярностью программа по сбору макулатуры с последующей выдачей талонов на приобретение дефицитной литературы. Программа, реализованная с учетом подобного положительного опыта, может привлечь значительную часть населения и «приучить» ее к разделному сбору мусора (ТБО).

Таким образом, профиты участников ролевого взаимодействия игры «Раздельный сбор ТБО» разнообразны, а выбор формы воздействия зависит от возможного «ЭГО-состояния» возможных участников (таблица 1).

**Таблица 1.**

**Профиты субъектов раздельного сбора мусора**

<b>Ребенок</b>	<b>Родитель</b>	<b>Взрослый</b>
1. Удовлетворение эгоцентризма «естественного ребенка» в результате побед в командных и личных рейтингах	1. Желание быть положительным примером для других	1.Получение материальных или иных выгод от участия
2. Удовлетворение жажды необычной деятельности	2. Ощущение себя высоконравственным человеком	2.Получение налоговых льгот, отсутствие санкций
3. Поощрение со стороны родителя	3. Ощущение причастности к важной общечеловеческой миссии	3. Осознание необходимости и неизбежности данного вида деятельности
4. Приятное времяпрепровождение		
5. Материальные профиты в виде сувенирной продукции, символики, а также подарков и призов	4. Одобрение друзьями, коллегами и обществом в целом	

Подводя итоги применения трансакционного анализа для раздельного сбора ТБО, можно сделать вывод, что при осуществлении в реальности такой игры как «Раздельный сбор ТБО», ходы по отношению к игрокам выстраиваются таким образом, что все возможные участники взаимодействия – родитель, взрослый, ребёнок могут и должны получить свой выигрыш.

**Список литературы:**

1. Берн Э. Игры, в которые играют люди. Люди, которые играют в игры. – Минск: Современный литератор, 2004. – 448 с.
2. Дубровская Д.С., Король Л.Г., Малимонов И.В. Анализ ролевых ситуаций в системе межличностных трансакций «Студент-Преподаватель // Молодежь Сибири – Науке России: материалы международной научно-практической конференции – Красноярск: НОУ ВПО Сибуп, 2014. – С. 122–127.

## АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ В ОБЛАСТИ СОБЫТИЙНОГО МЕНЕДЖМЕНТА

*Михайловская Екатерина Сергеевна*  
*магистрант, Томский государственный университет,*  
*РФ, г. Томск*

С каждым днем всё большую популярность обретает своего рода технология проведения мероприятий и особый тип PR-коммуникаций – событийный менеджмент (ивент-менеджмент).

Изменение продолжительности и структуры свободного времени у людей обуславливает их стремление провести его с максимальной пользой, участвуя в общественных мероприятиях, презентациях, праздниках и развлечениях. Сегодня мероприятия – это не только средство досуга, но и специальные организованные события, тесно связанные с целями и интересами компаний. Событийный менеджмент занимается организацией, управлением и разработкой системы этих специальных событий.

В настоящее время вопросы практического применения менеджмента в области проведения и организации мероприятий являются современными и важными, ведь успех событийных коммуникаций эффективно влияет на создание благоприятной репутации, увеличение степени узнаваемости бренда, а также осознании его уникальности и ценности.

Разработкой теоретических основ и практических рекомендаций в области событийного менеджмента на сегодняшний день занимаются многие отечественные и зарубежные исследователи. Среди ведущих зарубежных специалистов следует выделить Дж. Голдблатта [2], У. Хальцбауэра [24], М. Сондера [21], М. Стоуна, П. Гембла, Н. Вудкока [22], а также У. О’Тула, Р. Харриса, Я. МакДоннелла, Г. Боудина, Д. Аллена [1], которые освещают общие теоретические аспекты event-менеджмента.

Джо Джефф Голдблатт – специалист с мировым именем и наиболее цитируемый автор в области ивент-менеджмента, автор первого учебного курса и тренинговой программы в сфере событийной индустрии. Он разработал схему

жизненного цикла мероприятий и считает, что специалисту событийного менеджмента необходимы организаторские способности, лидерские качества и умение принимать взвешенные решения. Будущее индустрии, по его словам, лежит в межкультурном обмене опытом и традициями.

Стоит отметить и Ульриха Хальцбаура – немецкого специалиста в области событийных коммуникаций. Он понимает понятие «ивент» не как просто событие, а как совершенно исключительное мероприятие. В своей книге автор выделяет, что само понятие «ивент» означает трансформацию обычного мероприятия посредством различных факторов в мероприятие уникальное и необычное.

Следует выделить Марка Сондера – автора книги «Ивент-менеджмент: организация развлекательных мероприятий. Техники, идеи, стратегии, методы», который в своей работе представляет множество интересных примеров из жизни известных людей и компаний с мировым именем. Труд М. Сондера знакомит с практическим опытом организации мероприятий и предоставляет возможность заимствовать интересные идеи.

В России сфере управления мероприятиями заняла устойчивые позиции: появились профессиональные ассоциации, лидеры event-рынка, сформирован банк специализированной литературы, разработаны сертифицированные программы, осуществляется профессиональное обучение. Постепенно организация мероприятий становится индустрией со своими технологиями, легендами и традициями.

Вместе с тем до сих пор в отечественной литературе недостаточно освещены некоторые аспекты событийного менеджмента применительно к российской практике. Среди немногочисленных изданий следует отметить работы А. Е. Назимко [17], А. В. Шумовича [25], Е. А. Кондратенко [10], А. Н. Романцова [19] и Г. Л. Тульчинского [23].

Александр Владимирович Шумович – директор компании Eventum Premo, автор ряда деловых книг и один из наиболее известных представителей российской event-индустрии. Его книга «Великолепные мероприятия» стала

первой в России книгой о технологиях организации деловых мероприятий, написанной практиком, в которой автор делится опытом и дает советы, необходимые для создания успешного события.

Также с технологиями подготовки и проведения специальных событий и современными тенденциями в области событийного менеджмента в своем учебном пособии знакомит Екатерина Алексеевна Кондратенко – доцент кафедры «Сервис и туризм» Алтайского государственного технического университета им. И.И. Ползунова. В своей книге она рассматривает общетеоретические вопросы и социальные аспекты событийного менеджмента, раскрывает экономические основы деятельности по организации событий.

Событийный менеджмент находится в неразрывной связи с событийным маркетингом – особым видом коммуникаций, которые представляют собой комплекс мероприятий, направленных на продвижение бренда путем организации специальных событий. Основное назначение такого вида маркетинга – это продвижение продукции (услуг, работ), которое осуществляется с помощью различных приемов. Как один из самых действенных инструментов создания и поддержания имиджа компании событийный маркетинг также привлекает внимание исследователей.

Алексей Евгеньевич Назимко в своем труде рассматривает важнейшие аспекты событийного менеджмента и маркетинга, рассматривает взаимосвязь и определяет различия этих понятий. Автор дает характеристику современного рынка ивент-услуг и анализирует опыт российской индустрии специальных мероприятий. «Событийный маркетинг: руководство для заказчиков и исполнителей» А. Е. Назимко – это уникальное сочетание теории и практики с советами, как сделать мероприятие наиболее успешным и запоминающимся.

Сущность event-маркетинга также раскрывается в работе Александра Николаевича Романцова – заведующего кафедрой маркетинга Поволжской Академии государственной службы им. П.А. Столыпина г. Саратова. Автор приводит современные приемы организации маркетинговых событий и дает

советы, направленные на достижение максимальной эффективности в сфере ивента.

В настоящее время, событийному менеджменту и событийному маркетингу как одним из сравнительно новых и перспективных направлений уделяется особое внимание в периодике. Статьи, посвященные этим вопросам, наиболее часто публикуются в журналах: «Маркетинг», «Маркетинговые коммуникации», «Рекламодатель: теория и практика», «Event-маркетинг», «Креативная экономика», «PR в России», «Маркетинг и маркетинговые исследования».

Исследованию событийного маркетинга как нового явления маркетинговых коммуникаций и технологии продвижения имиджа посвящены статьи А. А. Манихина [13; 14], Н. А. Анашкиной [3], И. А. Кирюхиной [9], Е. Давыдовой [7], А. В. Баратынской [4], С. Пашутина [18], Е. А. Ячменниковой [26]. В своих работах авторы раскрывают понятие, сущность и преимущества событийного маркетинга, определяют его место в комплексе маркетинговых коммуникаций. В статьях на основании опыта даются рекомендации по проведению различных мероприятий: презентаций, корпоративных праздников, промо-акций, на конкретных примерах рассматриваются возможности этого направления, описываются и анализируются удачные проекты.

Сегодня, маркетинговые стратегии подлежат изучению и применению не только в бизнесе, но и других сферах деятельности. Например, статьи Е. А. Кавериной [8] и Н.А. Мельниковой [15] посвящены событийным коммуникациям в образовании и культуре, статья Е. А. Барабошиной на рынке высоких технологий, О.О. Васильевой [6] в системе организации спортивных мероприятий, а в работе Р.З. Близняка [5] описаны технологии и инструменты событийного менеджмента в системе электоральных коммуникаций. Можно выделить А.Ю. Смирнову [20], статья которой посвящена применению зарубежными и отечественными библиотеками методов и инструментов событийного менеджмента в условиях информатизации общества. К.А. Кузоро [11; 12] рассматривает опыт применения концепции событийного менеджмента

в работе сельских библиотек; Е.В. Мирошниченко [16] исследует тему организации библиотечных досуговых мероприятий.

Таким образом, событийный менеджмент - перспективное направление деятельности, которое представляет интерес для исследователей. Действительно, сегодня, когда для организаций так важен позитивный имидж, яркая индивидуальность и общественное доверие, искусство создавать события требует особого внимания. Ведь различные мероприятия способствуют укреплению престижа и бренда компании на рынке. Безусловно, необходима разработка системы PR-событий, а также организация и управление этими событиями, в связи с чем актуализируется необходимость углубленного изучения ивент-технологий.

### **Список литературы:**

1. Events Management: second edition / W. O'Toole, R. Harris, Ian McDonnell, G.A.J. Bowdin, J. Allen. Elsevier Ltd., 2006. 537 p.
2. Joe Golblatt. Special Events, Fourth edition, 2012. 535 p.
3. Анашкина Н.А. Event-marketing: коммуникативный тренд в рекламе // Омский научный вестник. 2013. № 5 (122). С. 250–253.
4. Баратынская А.В. Организация мероприятий: о чем редко пишут в книгах // Маркетинговые коммуникации. 2009. № 1 (49). С. 14–19.
5. Близняк Р.З. Принципы и методы, технологии и инструменты событийного менеджмента, применяемые в системе электоральных коммуникаций // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2011. № 5 (ч. 1). С. 26–30.
6. Васильева О.О. Событийный маркетинг в системе организации спортивных мероприятий / О.О. Васильева, И.Г. Филиппова // Инновации. Менеджмент. Маркетинг. Туризм. 2013. № 1. С. 32–35.
7. Давыдова Е. Event-маркетинг как средство формирования уникальной личности бренда // Маркетинговые коммуникации. 2005. № 2 (26). С. 37–40.
8. Каверина Е.А. Создание специальных событий как креативная технология продвижения вуза // Высшее образование в России. 2009. № 6. С. 110–116.
9. Кирюхина И.А. Событийный маркетинг как средство продвижения товара // Маркетинг и маркетинговые исследования в России. 2001. № 5 (35). С. 47–51.



10. Кондратенко Е. А. Событийный менеджмент: учебное пособие. Барнаул, 2011. 142 с.
11. Кузоро К.А. Событийный менеджмент в работе муниципальных сельских библиотек (на примере Томской области) // Вестник Томского государственного университета. 2015. № 398. С. 64–69.
12. Кузоро К.А. Событийный менеджмент как средство воспитания здорового образа жизни муниципальными сельскими библиотеками (на примере Томской области) // Вестник Томского государственного университета. Культурология и искусствоведение. 2015. № 3 (19). С. 88–95.
13. Манихин А.А. Событийный маркетинг: понятие, сущность и преимущества событийного маркетинга // Российское предпринимательство. 2010. № 3, вып. 1. С. 69.
14. Манихин А.А. Ткань событий. Место event-маркетинга в комплексе маркетинговых коммуникаций // Креативная экономика. 2010. № 4. С. 135–143.
15. Мельникова Н.А. Событийный маркетинг в сфере культуры: анализ коммуникационного продвижения событий регионального музея // Наука о человеке: гуманитарные исследования. 2014. № 3 (17). С. 129–138.
16. Мирошниченко Е.В. Организация библиотечных досуговых мероприятий для населения // Известия Южного Федерального университета. Педагогические науки. 2011. № 4. С. 106–115.
17. Назимко А.Е. Событийный маркетинг: руководство для заказчиков и исполнителей. – М., СПб., 2007. 223 с.
18. Пашутин С. Как событие продвигает бренд. Event-маркетинг: продажи + информационный повод // PR в России. 2006. № 2. С. 13–16.
19. Романцов А.Н. Event-маркетинг: сущность и особенности организации. Практическое пособие. – М., 2012. 116 с.
20. Смирнова А. Ю. Событийный менеджмент в современной библиотеке // Библиотековедение. 2012. № 6. С. 20–25.
21. Сондер М. Ивент-менеджмент: организация развлекательных мероприятий. Техники, идеи, стратегии, методы. СПб., 2006. 543 с.
22. Стоун М. Маркетинг взаимоотношений с потребителями / М. Стоун, П. Гембл, Н. Вудкок. М., 2002. 216 с.
23. Тульчинский Г.Л. Менеджмент специальных событий в сфере культуры СПб., 2010. 278 с.
24. Хальцбаур У. Коммуникативный маркетинг. СПб., 2011. 243 с.
25. Шумович А.В. Великолепные мероприятия: Технологии и практика Event management. – М., 2008. 336 с.
26. Ячменникова Е.А. Событийный маркетинг, или как делать event // Маркетинговые коммуникации. 2010. № 4. С. 224–232.

## РАЗВИТИЕ ДИПЛОМАТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ РОССИЕЙ И КИТАЕМ

**Мусихина Ирина Андреевна**  
*студент, Новороссийского филиала  
Московского Гуманитарно-экономического института,  
РФ, г. Новороссийск*

**Вобляя Ирина Николаевна**  
*научный руководитель, преподаватель, Новороссийского филиала  
Московского Гуманитарно-экономического института,  
РФ, г. Новороссийск*

После того, как Запад ввел против нашей страны санкции и стало понятно, что отношения с ним испорчены надолго, Россия начала разворот на Восток. Логично, что в качестве основного партнера стали рассматривать Китай.

КНР – вторая экономика в мире. ВВП Китая в 2015 году составил 67,670 трлн. юаней (около 10,3 трлн. долларов), что на 6,9% больше, чем в 2014 году. Китай обладает самыми большими в мире трудовыми ресурсами – 803 млн. 300 тыс. чел., опережая по этому показателю Индию, весь ЕС, США и Россию. Запасы золота в Китае, по данным ЦБ, на 2015 год составляет 55,38 млн. унций (1,723 тыс. тонн).

История сотрудничества России и Китая начиналась с возникновения торговых отношений Китая и России в эпоху Империи Цинь. Первое же знакомство русских и китайцев произошло в XIII веке, когда монголы, привезли захваченных ими русских в Китай [1, с.5].

XVII век можно считать отправной точкой Российско-Китайских торговых отношений. Снижение спроса на русскую пушнину в Западной Европе, заставляло русское правительство и купечество искать рентабельные рынки сбыта дорогих мехов. В 1650-х годах происходит первый военный конфликт между Россией и Китаем.

Тем не менее, взаимоотношения стран приобретают дружественный характер, и к концу XVII века и Россия, и Китай ощутили необходимость легитимизовать свои отношения. Товарищеский характер русско-китайских

отношений заложил основу для устранения всех противоречий во имя торговли. Экономика была превыше политических амбиций.

В настоящее время Китайская Народная Республика (КНР) – одно из потенциальных сверхдержав, крупнейшее по численности населения государство мира (свыше 1,3 млрд. человек), занимает третье место в мире по территории, уступая лишь России и Канаде.

На современном этапе российско-китайские отношения характеризуются широким спектром сфер сотрудничества, включающих интенсивные контакты на высшем уровне, торгово-экономические и гуманитарные связи, сотрудничество на международной арене, в том числе в Совете безопасности ООН, совместное участие в международных и региональных организациях, таких как ШОС, АТЭС и БРИКС [7].

Подтверждением явно улучшающихся отношений между РФ и КНР стали частые визиты глав государств и внешнеполитических ведомств друг к другу. Так, например, 2–3 сентября 2015 г. Владимир Путин в десятый раз в качестве президента России посетил Китай.

По приглашению Си Цзиньпина глава российского государства принял участие в торжественных мероприятиях, посвященных 70-летию победы китайского народа в японо-китайской войне 1937–1945 гг. и окончания Второй мировой войны.

Усиление торгово-экономических связей между государствами. Так, согласно данным Главного таможенного управления (ГТУ) КНР, товарооборот России с Китаем в 2015 г. составил 68 065,15 млн. долл. в т.ч. экспорт России в КНР - 33 263,76 млн. долл. импорт из КНР - 34 801,39 млн. долл. (таблица 1).

*Таблица 1.*

### **Товарооборот Китая с Россией**

Год	Стоимость (млн. долл.)			Прирост (%)		
	Товарооборот	Экспорт	Импорт	Товарооборот	Экспорт	Импорт
2015	68065,15	34801,39	33263,76	-28,6	-35,2	-20,0
2014	95,3	53,8	41,6	6,8	8,2	4,9

На 2015 год Россия в рейтинге 20 основных торговых партнеров Китая заняла 16-ю позицию. Опередив Канаду (55,69 млрд. долл.), Индонезию (54,24 млрд. долл.), Францию (51,42 млрд. долл.) и Италию (44,69 млрд. долл.).

Так же Россия и КНР активно участвуют в формировании и продвижении концепции «Экономического пояса шелкового пути» (ЭПШП). Китай в 2013 г. объявил о новой стратегии экономического развития «Один пояс – один путь», направленной на создание инфраструктуры и налаживание взаимосвязей между странами Евразии. Стратегия включает два ключевых направления развития: экономический пояс Шелкового пути и морской Шелковый путь. Речь идет о создании торгового коридора для прямых поставок товаров с Востока на Запад на льготных условиях.

Так же, в Китайско-русских отношениях особо отмечается, научно-техническое сотрудничество. На данный момент более 30 институтов Российской академии наук (РАН) сотрудничают с различными исследовательскими центрами Китая.

Глубокое сотрудничество в сфере энергоносителей, разработке новых газовых и нефтяных месторождений и прокладке новых газовых и нефтяных труб на территории РФ и КНР, в том числе «Алтай» – проектируемый газопровод между газовыми месторождениями Западной Сибири и Синьцзян-Уйгурским автономным районом на западе Китая, и «Сила Сибири».

Контракт предусматривает поставки в КНР 38 млрд. кубометров газа в год (после 2018 года возможно увеличение экспорта до 60 млрд. кубометров). Для сравнения: страны Евросоюза закупают у РФ порядка 125 млрд. кубометров газа, (по данным за 2014 год). Соглашение действует 30 лет, а стоимость контракта составляет 400 млрд долларов. Базовая цена на газ по контракту, по мнению экспертов газового рынка, будет составлять \$360–390 за 1 тысячу кубических метров. Для сравнения: в Европу «Газпром» отпускает топливо по средней цене в \$370–380 за 1 тысячу кубов.

Выработка комплекса совместных мер по противодействию угрозам на всем евразийском пространстве, таким как: терроризм (в том числе и ядерный), сепаратизм, наркоторговля, бандитизм, экстремизм.

После многолетнего перерыва возобновилось и военно-техническое сотрудничество между Россией и Китаем. В соответствии с соглашением была образована российско-китайская комиссия по военно-техническому сотрудничеству, которая собирается один раз в год поочередно в Москве и Пекине.

На основании достигнутого сторонами консенсуса военно-морские силы Китая и России в сентябре были проведены совместные учения «Морское взаимодействие-2016 в Южно-Китайском море».

Прошедший 2015 год был отмечен десятками крупных контрактов с КНР. На парадах 9 мая в Москве и 3 сентября в Пекине Владимир Путин и Си Цзиньпин стояли рядом, что было отмечено во всём мире. Развитие геополитических проектов с Китаем, как проекты Азиатского банка инфраструктурных инвестиций или Нового банка развития БРИКС, намечены на 2017–2018 годы.

#### **Список литературы:**

1. Григорьева. Т.П. Китай, Россия и Все человек: Новый Акрополь; Москва; 2011. – С 78–85.
2. Попов. И.М. Россия и Китай: 300 лет на грани войны: Издательство «АСТ-Астрель», Москва: 2004. – 511 с.
3. Широкоград. А. Б. Россия и Китай. Конфликты и сотрудничество: «ВЕЧЕ»; Москва; 2004. – 100 с.
4. Черепина Е.А., Вобляя И.Н. Торгово-экономические отношения России и индии на современном этапе // наука и знание: векторы развития конкурентоспособности общества, науки и бизнеса: издательство: центр научного знания «логос» (Ставрополь), 2016. – С. 270–279.
5. Аналитическая справка о российско-китайском торговом сотрудничестве в 2015 году. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.ved.gov.ru/exportcountries> (Дата обращения 5.10.2016).
6. История и современность русско-китайских торговых отношений. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://cont.ws/post/87119> (Дата обращения 9.10.2016).
7. Российско-китайские отношения: основные направления сотрудничества в XXI веке. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://csef.ru/ru/politica-i-geopolitica> (Дата обращения 10.10.2016).

## **УПРАВЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ В МАЛОМ И СРЕДНЕМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ КАК ИНСТРУМЕНТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА**

***Новицкий Владислав Викторович***

*магистрант, Южный федеральный университет,  
РФ, г. Таганрог*

***Никишина Анастасия Юрьевна***

*магистрант, Южный федеральный университет,  
РФ, г. Таганрог*

***Корсакова Татьяна Владимировна***

*научный руководитель, д-р пед. наук, доц., Южный федеральный университет,  
РФ, г. Таганрог*

Малое и среднее предпринимательство является важным сектором экономики любой страны и играет ведущую роль в развитии ее регионов. В настоящее время в сфере малого и среднего предпринимательства 5,6 млн. хозяйствующих субъектов являются источником рабочих мест для 18 млн. граждан. Примерно одна пятая ВВП России, а во многих субъектах РФ одна треть и более ВРП создаются данными организациями. Малое предпринимательство сосредоточено в области торговли и предоставления услуг населению. Средние организации в основном представлены в сферах с более высокой добавленной стоимостью, к которым относятся обрабатывающая промышленность, сельское хозяйство, строительство и т.п.

Вместе с тем, сравнение положений дел по этому направлению в России и в других странах свидетельствует о том, что вклад малого и среднего предпринимательства в общие экономические показатели в нашей стране значительно ниже, чем в большинстве не только развитых, но и развивающихся стран. Так, ПТ на малых и средних предприятиях в нашей стране составляет 900 тыс. рублей на человека, в то время, как в странах ЕС это число составляет 2,2 млн. рублей, а в США – 3,4 млн. рублей; доля МСП в общем объеме экспорта нашей страны равна примерно 6%, в развитых странах – 25–35%, в Корее – 40%, в Китае – более 50%; только 5,8% граждан России

трудоспособного возраста начинают своё дело, этот показатель – самый низкий среди стран БРИКС: в Бразилии он равен 17%, в Китае – 14%, в Индии – 9,9%, в ЮАР – 10,6%. В Соединённых штатах Америки доля граждан, которые начинают собственный бизнес, – 12,7% [2]. Это обстоятельство актуализирует проведение преобразований в нашем стане.

Государственная поддержка, осуществляемая в последнее время, стимулирует выход сферы малого и среднего предпринимательства (МСП) на одну из ведущих позиций в экономике. Правительством РФ была разработана Стратегия развития малых и средних предприятий на период до 2030 года [5].

В рамках реализации Стратегии развития МСП создана Правительственная комиссия по вопросам конкуренции и развития малых и средних предприятий. К цели стратегии развития МСП относится совершенствование сферы малого и среднего предпринимательства как фактора инновационного развития и развития экономической отраслевой структуры, так и развития социальной сферы, а также обеспечения стабильно высокого уровня занятости. Фундаментальными показателями достижения указанной цели в 2030 году служат увеличение в 2,5 раза оборота малых и средних предприятий; двукратный рост производительности труда в данном секторе; рост доли обрабатывающей промышленности в обороте сектора МСП до 20% и так далее. К стратегическому ориентиру относится рост доли малых и средних предприятий ВВП в два раза (с 20 до 40%), что будет соответствовать уровню отдельных развитых стран. В целях достижения поставленной цели Правительство определило комплекс мероприятий по решению следующих задач: стимулирование спроса на продукцию малых и средних предприятий, интеграция функций поддержки малого и среднего предпринимательства, поддержка малого и среднего предпринимательства (МСП) в социальной сфере, развитие конкуренции на локальных рынках и многое другое. Данную стратегию анализировали многие эксперты в области экономики, и, например, Алан Абаев, д.э.н., заведующий кафедрой маркетинга и рекламы РГТУ, отмечает, что требуется довольно детальный и глубокий маркетинговый анализ

для оценки состояния малого и среднего предпринимательства, что МСП во многом носит региональный характер, и при этом каждый регион имеет свои особенности его развития и разработка Стратегии должна учитывать эти специфические особенности. Он заключает, что региональным руководителям в нашей стране необходимо осознать, что зарабатывать нужно научиться самостоятельно, надо прийти к поддержке тех местных предприятий, которые реально работают в регионе, пополняют региональный бюджет, ослабляют социальную напряженность и т.д. К подобным предприятиям, в первую очередь, относятся МСП. Эксперт в своих трудах отмечает, что ему хотелось бы, чтобы малому и среднему предпринимательству в России, в т.ч. и на региональном уровне, в процессе реализации Стратегии и создания Корпорации начнут действительно уделять должное внимание [1].

Государство активно занимается формированием инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства: в России реализуется ряд программ финансовой поддержки МСП, в рамках которых бизнес может получить грант на начало собственного дела, кредит на льготных условиях, гарантию по кредиту или микро заем; в 2014 году для создания российской гарантийной системы поддержки МСП учредили акционерное общество «Небанковская депозитно-кредитная организация «Агентство кредитных гарантий» (АО «НДКО «АКГ»); летом 2015 года на основе «НДКО «АКГ» с участием «МСП Банка» создали Федеральную корпорацию по развитию малого и среднего предпринимательства (АО «Корпорация МСП») и многое другое [2].

В соответствии с важностью вопросов развития инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства нельзя забывать о главном факторе развития каждого малого или среднего предприятия, а именно, о человеческих ресурсах. Человеческий капитал (ЧК), в отличие от физического капитала, невозможно передать, он прямо связан с человеком – его носителем. Владельцем человеческого капитала может быть только сам человек. Такая форма капитала может также иметь способность к обесцениванию, если, например, его владелец заболевает, и тогда полностью исчезает при смерти



владельца. Следовательно, можно заключить, что инвестирование в ЧК гораздо более рискованное, нежели инвестирование в физический капитал. Также в отличие от физического капитала, стоимость которого можно подсчитать напрямую, ЧК оценивают опосредованно – с помощью величины будущих доходов. Способ оценки этих будущих доходов и подсчет реальной цены инвестирования в человеческий капитал является серьезной проблемой. Весьма трудным, почти невозможным, считается определение точного количества человеческого капитала. В отличие от физического капитала, инвестирование в который обычно имеет своей целью развитие производства, средства, вкладываемые в человеческий капитал, могут частично использоваться непроизводительно. Все это затрудняет подсчет окупаемости вложений и стоимости человеческого капитала. К одному из факторов, которые являются основой превращения человеческого потенциала в человеческий капитал, в современной экономике следует отнести внешнюю и внутреннюю мотивацию. А также, качество знания, носителем которого является индивид [3].

Человеческий капитал следует определить в качестве главной ценности нынешнего общества, а также в качестве основного фактора экономического роста. Проблемы накопления, хранения и развития человеческого потенциала должны стать основными государственными стратегическими задачами, их решение должно быть обеспечено соответствующим образом, поскольку уровень развития человеческого потенциала, который превращается в человеческий капитал, определяет степень развития страны, а значит и степень развития МСП.

В Ростовской области общее число работников с каждым годом уменьшается, однако доля сотрудников микро предприятий в анализируемом периоде растет (Таб.1) [4].

*Таблица 1.*

**Средняя численность работников списочного состава**

	<b>Малое и среднее предпринимательство в Ростовской области</b>			
	<b>2011</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>
Всего, тыс. чел.	289,0	287,5	273,7	263,7
Из них микро предприятия	97,6	119,9	119,1	121,1

Данный анализ подтверждает, что развитие человеческого потенциала в таких организациях становится особенно актуальным. Совершенствование таких качеств, как гибкость, адаптивность и само обучаемость, становится одним из важнейших принципов формирования человеческого потенциала в организациях малого бизнеса. Эти качества становятся факторами, которые определяют степень инновационности компаний. Адаптивность, как важнейшее свойство организаций МСП, обеспечена целенаправленным обучением, тренингами, самоанализом в процессе деятельности.

Ключевой особенностью формирования человеческого потенциала (ЧП) на современном этапе является активное использование глобальных информационных систем, информационных технологий. Эффективность деятельности любой коммерческой организации в значительной степени определяется использованием информационных технологий в интересах повышения эффективности операций и принимаемых решений. Системы связи, информационные системы, компьютеры существенно влияют на рост конкурентоспособности компаний.

Большую роль в развитии коммерческих организаций, в том числе малых и средних, играют новые методы и подходы к управлению персоналом, среди которых в качестве основных следует определить следующие:

1. Разделение с работниками стратегической информации о развитии компании.
2. Формирование групп работников в качестве независимых поставщиков, работающих вне организации.
3. Поощрение представления работников о себе, как о бизнесменах.
4. Поиск и выявление талантливых людей в других компаниях, способных поработать в организации на временной или постоянной основе.
5. В целях совершенствования новых продуктов и технологий необходимо непрерывное знакомство работников с новыми людьми и новыми идеями.
6. Замена оценки персонала "сверху" процедурами самооценки.

В процессе развития ЧП в современных организациях меняются формы и методы руководства: происходит замена авторитарного, основанного на желании утвердить свой авторитет и власть, на демократический, который основан на оказании помощи работникам в раскрытии их способностей, на формировании вокруг себя группы единомышленников. Таким образом, источник власти – это не столько фактор должностной позиции, сколько знание. Переход от функциональной специализации к горизонтальной интеграции, которая основана на интеллектуальном сотрудничестве, становится одним из ключевых принципов создания организаций малого и среднего бизнеса. Дополнительные предпосылки для развития интеллектуального потенциала в коммерческих организациях создает переход организационных структур управления от структур вертикального подчинения к адаптивным структурам.

Повышение компетенции работников организации, её использование для повышения конкурентоспособности компании в целом определяет формирование и использование человеческого потенциала в данной компании. Компетенция работников совершенствуется в процессе их обучения, проведения тренингов, формирования соответствующей корпоративной культуры.

### **Список литературы:**

1. Абаев А.Л. О Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в регионах России. ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://smb.gov.ru/news/17734.html> (дата обращения: 30.09.2016).
2. Анин Р. Налоги, льготы и кредиты: о мерах поддержки малого бизнеса в РФ. Независимое информационное агентство «Новости России». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://abakan-gazeta.ru/> (дата обращения: 04.10.2016).
3. Вильям И. Джиянг. Человеческий капитал. Государственное управление. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: [http://dps.smrtlc.ru/Int\\_Encycl/Human\\_capital.htm](http://dps.smrtlc.ru/Int_Encycl/Human_capital.htm) (Дата обращения: 30.09.2016).

4. Показатели мероприятий поддержки предпринимательства в субъектах РФ. ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://smb.gov.ru/statistics/navy/report/monitoring\\_report3/](http://smb.gov.ru/statistics/navy/report/monitoring_report3/) (Дата обращения: 29.09.2016).
5. Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 №1083-р «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» (вместе с «Планом мероприятий («дорожной картой») по реализации Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» / Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://www.consultant.ru/> (Дата обращения: 03.10.2016).

## **ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) СО СТРАНАМИ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА**

***Павлова Вероника Афанасьевна***

*студент Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова,  
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

***Рац Галина Ивановна***

*научный руководитель, доц. Северо-Восточного федерального университета  
им. М.К. Аммосова,  
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

В результате перехода на рыночную экономику, возросли роли субъектов Российской Федерации. Внешнеэкономическая деятельность Республики Саха (Якутии) складывается под влиянием, как политики центра, так и инициатив региона. Республика Саха (Якутия) относится к числу субъектов федерации, с которыми заключен двухсторонний договор о разграничении полномочий между федеральными и республиканскими органами власти по ведению социально-экономической деятельности. Самостоятельность Якутии привела к разнообразным формам взаимодействия с иностранными партнерами.

Так как Республика Саха (Якутия) известна своими богатыми ресурсами, наибольший экспорт составляют драгоценные камни, драгоценные металлы и изделия из них, а также минеральные ресурсы. А экспорт других товаров имеет не столь значительные показатели. Якутии необходимо увеличить показатели экспорта не только за счет вышеупомянутых товаров, но и других товаров в условиях кризиса и множества санкций.

В ответ на санкции от 17 марта 2014 года в связи с присоединением Крыма к России и конфликтом на востоке Украины, введенные в отношении России США, странами Евросоюза, государствами Большой семёрки и некоторыми другими странами, являющиеся партнёрами США и ЕС, Россия с 7 августа 2014 года ввела годовое эмбарго на ввоз агропродукции из этих стран. Все это повлияло на отношения не только России, но и Республики Саха (Якутия) к вышеперечисленным странам.

Список запрещенных продукции выглядит следующим образом:

- говядина свежая, охлажденная или замороженная;
- свинина свежая, охлажденная или замороженная;
- мясо и пищевые субпродукты домашней птицы свежие, охлажденные или замороженные;
- мясо солёное, в рассоле, сушёное или копчёное;
- рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные;
- молоко и молочная продукция;
- овощи, фрукты, орехи;
- колбасы и аналогичные продукты из мяса, мясных субпродуктов или крови;
- сыры и творог на основе растительных жиров.

Рассмотрим динамику внешнеторгового оборота со странами ЕС.

*Таблица 1.*

**Динамика внешнеторгового оборота РС(Я) со странами ЕС,  
тыс. долларов США**

	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>
Всего	4840469,8	4907479,0	5104003,0	3953318
Страны ЕС	2262660 (46,75%)	2602341 (53,03%)	2738268,7 (53,65%)	1855866 (46,95%)
Импорт	22623,6	19349,4	8335,3	5431,2
Экспорт	2240036,4	2582991,6	2729934,7	1850360,3

*Источник: Статистический сборник «Внеэкономическая деятельность РС(Я) за 2012–2015гг.» // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по РС(Я)*

Из таблицы видно, что хоть и в 2014 году Россией были наложены санкции в отношении стран ЕС, на внешнеторговый оборот они не повлияли, так большой удельный вес в экспорте товаров из Республики Саха (Якутия) имеют товары «жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни, драгоценные металлы и монеты», которые поставляются в город Антверпен, Бельгия. Компания «Алроса» является одной из крупнейших алмазодобывающих компаний в мире: на нее приходится четверть всех поставок необработанных алмазов в

бельгийский город Антверпен, крупный мировой центр торговли драгоценными камнями.

Так как санкции в 2014 году, как было сказано выше, были наложены в большей степени на продовольственные товары, импорт из стран ЕС в 2015 году сократился на 76% по сравнению с 2012 годом. Такие страны как Австрия, Бельгия, Венгрия, Германия, Дания, Испания, Нидерланды, Польша, Франция, США и Австралия поставляли в 2013 и 2014 годах в РС(Я) мясо и пищевые субпродукты, Бельгия в 2014 году поставляла готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных. После введения санкций, импортерами мяса и пищевых мясных субпродуктов стали такие страны как Аргентина, Беларусь, Бразилия, Китай, Парагвай и Сербия. Бельгию же в 2015 заменила Сербия. Теперь же на долю Аргентины приходится 26% всех поставок мяса и пищевых мясных субпродуктов.

В условиях продовольственного эмбарго, нецелесообразно рассчитывать на развитие импортных поставок агропродуктов из стран ЕС, так как показывает практика, санкции не будут сняты в ближайшее время.

Наибольший удельный вес в структуре внешнеэкономического оборота имеют такие страны ЕС как Бельгия, Германия и Великобритания

Товарную структуру экспорта Республики Саха (Якутия) составляют драгоценные камни, драгоценные металлы и изделия из них, а также минеральные продукты. Ее динамика имеет положительный рост. Импорт Республики Саха (Якутия) из Австрии составляют мясо и пищевые мясные субпродукты, машины, оборудования и механизмы, и их части. Импорт из Бельгии составляют жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни, драгоценные металлы и изделия из них, бижутерия и монеты, мясо и пищевые мясные субпродукты и машины, оборудование, Из Нидерландов импортными товарами являются мясо и пищевые мясные субпродукты и машины, оборудование, механизмы и их части. Что касается Германии, то импорт производится только машин, оборудования, механизмов и их частей.

Показателей по Люксембургу в эти периоды отсутствуют. За последние два года рассматриваемого периода показатели значительно сократились.

Из-за текущего положения российской экономики, из-за нестабильного курса рубля, население России стало реже выезжать в страны Европейского союза и в общем за рубеж. А что касается экспортируемых услуг Республики Саха (Якутия), его показатели по сравнению с центральными субъектами всегда были низкими.

Услугами, предоставляемыми Республикой Саха (Якутия), являются услуги гостиниц и ресторанов, услуги бюро путешествий, туристских агентов, экскурсионных бюро, услуги почт и связи, транспортные услуги, услуги, относящиеся к монтажу машин и оборудования, услуги по аренде машин и оборудования, услуги в области образования, услуги по организации отдыха, культурных и спортивных мероприятий и прочие услуги. Лидером экспорта стали транспортные услуги с сильно колеблющимися показателями роста и падения. В структуре импорта услуг Республики Саха (Якутия) наиболее востребованы правовые услуги и услуги по исследованию рынка.

Республика Саха (Якутия) довольно часто импортирует услуги бюро путешествий, туристских агентов, экскурсионных бюро в Австрию, Бельгию, Германию, Люксембург и Нидерланды, и то же самое касается услуги по организации отдыха, культурных и спортивных мероприятий в эти же страны. Крайне редко вывозятся услуги гостиниц и ресторанов, так как туристы из выше перечисленных стран редко посещают Республику Саха (Якутия).

Наиболее перспективными способами развития внешнеторговых отношений Республики Саха (Якутия) со странами ЕС являются развитие экспортируемых туристических услуг в Республике Саха (Якутия). Национальные парки Якутии привлекают не только внимание туристов, но и ученых, исследователей и всяческих организаций вроде ЮНЕСКО.

Великолепная природа Якутии представляет не мало возможностей для замятия спортивным туризмом. Это и горные лыжи, и сплавы по



многочисленным рекам различной категории сложности, и трекинг, и восхождения на горные вершины, и незабываемые круизы по реке Лене.

Общеизвестно, что точка абсолютного холода всего северного полушария планеты Земля находится в Якутии. Во всем мире больше нет мест, где при столь низких температурах в течение веков постоянно живут и работают люди. Среднемесячная температура января составляет  $-49,5 \dots 62$  °С. Посетив эти места, можно познакомиться с бытом, образом мысли замечательных и мужественных людей прожив несколько дней в семьях местных жителей.

Для привлечения иностранных туристов, правительству Якутии нужно активно рекламировать туризм в Якутии, заключить договора с крупнейшими туристическими организациями для продвижения туристических маршрутов и для улучшения имиджа Якутии за рубежом. Также нужно улучшать инфраструктуру города и улучшать качество обслуживания на туристических точках, например, проследить чтобы в международном аэропорту Якутска каждый работник мог говорить на английском языке. Также обеспечить указателями на английском языке и объявлять остановки в общественном транспорте на английском языке.

### **Список литературы:**

1. Аналитическая справка о внешней экономике России в 2015 году // Портал Внешнеэкономической деятельности РФ.  
[http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign\\_trade\\_statistics/2015](http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/2015).
2. Правительство опубликовало список продуктов, попавших под санкции  
<http://www.rbc.ru/politics/07/08/2014/5704205a9a794760d3d408a8>.
3. Статистический сборник «Внешнеэкономическая деятельность РС(Я) за 2012–2015гг.» // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по РС(Я).
4. Туризм в Якутии // Тонкости туризма. <http://tonkosti.ru/якутия>.

## АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ САНКЦИЙ НА ВЗАИМНУЮ ТОРГОВЛЮ РОССИИ И ТУРЦИИ

*Прокопенко Мария Игоревна*  
*студент, Новороссийского филиала*  
*Московского Гуманитарно-экономического института,*  
*РФ, г. Новороссийск*

*Вобля Ирина Николаевна*  
*научный руководитель, преподаватель, Новороссийский филиал*  
*Московского Гуманитарно-экономического института,*  
*РФ, г. Новороссийск*

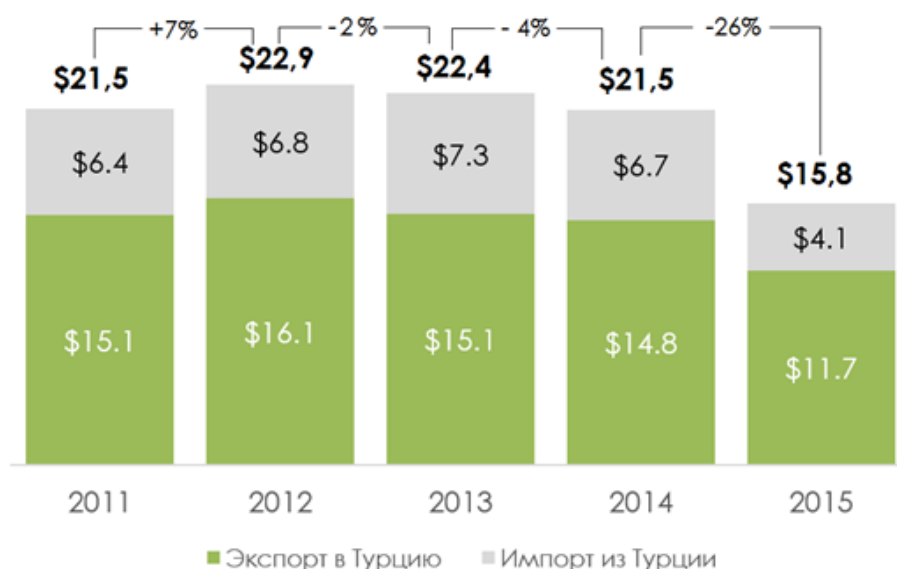
Началом Российско-турецких дипломатических отношений принято считать 1701 год, когда в Константинополе открылось посольство России. Однако, отношения России с Турцией с самых первых дней двусторонних контактов стали напряженными. Османская империя неоднократно поддерживала крымских татар в походах против России. Заметной помощью Турции стал советский кредит в размере 8 млн. долларов, предоставленный Турции в 1932 году, на который были построены текстильные фабрики

Однако и после распада СССР отношения России с Турцией практически не улучшились. В 1992 году началась война за Нагорный Карабах между Арменией и Азербайджаном, в ходе которой Турция оказывала финансовую и военную помощь Азербайджану. С 1992 г. начал претворяться в жизнь проект создания организации Черноморского экономического сотрудничества (ЧЭС). Официальные данные свидетельствуют о значительном росте торговли – с 6 тыс. долл. в 1991 г. до почти 19 млн. долл. в 1999 г.

С начала 2000-х гг. отношения оказались очень плотно переплетены во многих сферах. Россия становится одним из крупнейших торговых партнеров Турции, поставляя туда сырье, энергоносители, а также происходит высокий поток туристов из России в Турцию.

Анализируя показатели внешней торговли за последние 15 лет, мы видим, что в 2001–2011 годах ежегодный турецкий экспорт в Россию увеличился с 924 млн долларов до 5993 млн. долларов.

За это время ежегодная стоимость российского экспорта в Турцию увеличилась с 3436 млн. долларов до 23953 млн долларов. В 2013–2014 гг. товарооборот между двумя странами превысил \$30 млрд. (рис. 1).



**Рисунок 1. Динамика товарооборота России с Турцией 2011–2015гг.**

В 2014 г. по данным Государственного статистического ведомства Турции, российские товары заняли первое место в структуре турецкого импорта, за ними следуют товары из Китая и Германии [14, с. 35–42]. Импортируя в основном сырьевые товары, полуфабрикаты, энергоносители, а также машинно-техническую продукцию, Турция хорошо известна как поставщик текстиля, одежды, продовольствия, бытовой техники, стройматериалов, автомобиле, а также услуг в сфере строительства и туризма. По данным за 2015 год, Турция занимает пятое место во внешней торговле с РФ, Товарооборот России и Турции в 2014 год составил \$31 млрд.

К сожалению, отношения России и Турции, выстраивавшиеся столетиями, претерпели серьезные изменения. После инцидента 24 ноября 2015 года с уничтожением российского Су-24 в Сирии российская сторона отменила соглашение об отмене визового режима между Россией и Турцией. Виновником этого инцидента стала турецкая сторона, которая ракетами класса «земля-воздух» атаковала по ее словам «неопознанный объект, нарушивший

воздушное пространство». На самом деле, истребитель выполнял миротворческую миссию и не вторгся на чужую территорию. Однако турецкий президент Реджеп Тайип Эрдоган заявил, что инцидент с Су-24 его расстраивает и заставляет задуматься [8].

После сбитого СУ-24 в районе сирийско-турецкой границы, Россия ввела в отношении Турции ряд санкций. Российские санкции нацелены по преимуществу против туристического, сельскохозяйственного и банковского секторов турецкой экономики. Россия ввела запрет на импорт турецких фруктов. На полгода под эмбарго оказалось большое количество сезонных овощей, например турецкие помидоры и огурцы, репчатый лук и лук-шалот, цветная капуста и брокколи. В черный список были также внесены свежие яблоки, груши, абрикосы, персики, нектарины, сливы и терн. Запрет правительства на многие из этих продуктов на рынке расценили как радикальную меру, потому что Турция для России была их главным поставщиком. К примеру, по данным Федеральной таможенной службы (ФТС) в конце 2015 года, на долю Турции приходилось почти 53% от всего импорта томатов в Россию в денежном выражении и 54% – в натуральном [3]. Кроме того, Москва запретила российским гражданам покупать билеты на рейсы в Турцию. Утрата этих туристов повлекло финансовые потери на сумму около 3,5 млрд. долларов в год; еще 4,5 млрд. долларов составил ущерб от отмены многих строительных проектов. Вдобавок Москва приостановила проект создания нового трубопровода «Турецкий поток», которому предстояло перегонять экспортный газ в Турцию. Вице-премьер Турции Мехмет Шимшек в декабре говорил, что российские санкции могут стоить турецкой экономике 0,3–0,4% ВВП, или \$9 млрд. [2, с. 280].

Долгое время Турция не вводила ответные санкции в отношении России. Но потом турецкие власти потребовали, чтобы с 1 июня 2016 года водители российских грузовиков, пересекающих границу с Турцией, получали визы. В начале года стало известно, что Турция собирается ввести антидемпинговые пошлины для российских металлургов.

По данным ФТС, торговый оборот между Россией и Турцией за 2015 год составлял \$23,4 млрд., а за первые четыре месяца 2016-года он упал более чем на \$18 млрд., до \$4,8 млрд. Экспорт России в Турцию снизился на 43%, импорт из Турции — более чем в два раза. В декабре 2015 года министр экономического развития прогнозировал, что товарооборот между Россией и Турцией по итогам года не превысит \$18–19 млрд., а в 2016-м снизится как минимум на \$800 млн. На момент введения санкций Турция являлась одним из самых популярных направлений выездного туризма: по данным Ростуризма, в течение 2015 года ее посетили 3,5 млн. россиян. Статистику за 2016 год ведомство не приводит, но по некоторым оценкам Турция из-за действия санкций могла лишиться около 75% российского турпотока.

Ухудшение отношений между двумя странами практически не отразилось на торговле газом. Турция остается вторым рынком сбыта для «Газпрома» после Германии. В 2015 году Россия поставила турецкой стороне 26,9 млрд. куб. м (в 2014 году было чуть больше — 27,3 млрд. куб. м), или 55% от ее потребностей. За первые четыре месяца 2016 года объем поставок составил 8,1 млрд. куб., обеспечив 49% потребностей [11].

В стамбульском районе Лалели, известном своими текстильными предприятиями, владельцы магазинов жаловались на застой в торговле после введения российских санкций. Для российских покупателей турецкие товары стали более дорогими. Напряженность в отношениях между Россией и Турцией, возникшая после ноября, привела к дальнейшему снижению доходов турецких предпринимателей еще на 20%, что заставляет их искать новые рынки сбыта в Иране и африканских странах [12].

Президенты России и Турции договорились нормализовать отношения между странами. Прямые переговоры между политиками произошли после письма Эрдогана, в котором он извинился за сбитый Су-24 и выразил свои соболезнование в связи с гибелью летчика Олега Пешкова. Россия и Турция вернулись к обсуждению проекта строительства газопровода Турецкий поток, который считался фактически замороженным [5].

Подводя итог, можно отметить, что все, что идет вразрез с интересами Запада, непременно благоприятствует России. А Турция, выходящая из НАТО – это идеальный сценарий для Москвы. Однако, для стабилизации ситуации в стране Эрдогану потребуются значительные экономические и финансовые ресурсы, между тем Россия также не в состоянии оказать серьезную помощь в этой области. Москва вновь позволила россиянам отдыхать в Турции, но этого будет недостаточно, поскольку политическая нестабильность заставляет даже русских туристов, искать более безопасные места.

### Список литературы:

1. Абдулатипов Р. Если государство бросает людей, то люди бросают государство // Российская Федерация сегодня. 2012. Ноябрь. № 21.
2. Аватков В., Солодовникова А. Сценарии и тренды развития российско-турецких отношений // Россия и мусульманский мир. 2012. № 6.
3. Аналитический обзор: Российско-турецкие отношения переживают «чувствительный период».
4. Вобляя И.Н. Проблемы бегства капитала из РФ и пути их преодоления// Актуальные проблемы науки и практики современного общества: Издательство: Центр научного знания «Логос» (Ставрополь), 2016. № 2 (2). С. 35–42.
5. Давутоглу А. Внешняя политика Турции и Россия // Россия в глобальной политике. 2010. № 1.
6. Калашников А. «Голубой поток» как важный фактор развития российско-турецких отношений // Власть. 2013. № 2. С. 100–102.
7. Мейер М. С. Основные этапы ранней истории русско-турецких отношений // Османская империя: проблемы внешней политики и отношений с Россией. – М., 1996. С. 47–116.
8. Наумкин В. Сирия — не помеха дружбе России Турции. 28 ноября 2012.
9. Родионов А. А. Турция — перекресток судеб. Воспоминания посла. – М.: Международные отношения, 2006. 280 с.
10. Электронный ресурс <http://www.rusexporter.ru/research/country/detail/4668/>.
11. Ягья В.С. Турция в современной системе мировой политики // Актуальные проблемы мировой политики в XXI в.: сб. ст. / под ред. В.С. Ягья, М.Л. Лагутиной. Вып. 5. СПб.: СПбГУ, 2011. С. 35–36.
12. Ягья В.С. Пути-перепутья современной Турции // Актуальные проблемы мировой политики в XXI в. Вып. 4. СПб.: СПбГУ, 2009.

## СЕКЦИЯ 5. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

### ПРОБЛЕМА ПРАВОВОЙ ОЦЕНКИ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРОЦЕССУАЛЬНЫМИ ПРАВАМИ

*Бондарева Екатерина Олеговна*  
*студент магистратуры,*  
*ФГБОУ ВПО «Курский государственный университет»,*  
*РФ, г. Курск*

Категория «злоупотребление процессуальными правами» является разновидностью более общей категории «злоупотребления правом». На сегодняшний день изучению проблемы злоупотребления правом посвящено большое количество научных трудов. В юридической науке данная проблема позиционируется как крупная межотраслевая проблема. Многие правоведы предпринимали попытки её исследовать, однако единого взгляда относительно сущности злоупотребления правом правовая наука не выработала.

Одни ученые-правоведы рассматривают данную категорию в качестве правонарушения [3, с. 96]. Другие – как правомерное поведение [7, с. 42]. Третьи вообще подвергают сомнению целесообразность использования данного термина [4, с. 48].

Практически вся палитра взглядов на институт злоупотребления правом – от полной поддержки до полного неприятия была воспринята исследователями, изучающими особенности злоупотребления процессуальными правами.

Так, по мнению А.В. Юдина, злоупотребление процессуальным правом представляет собой особую форму гражданского правонарушения в виде ненадлежащей реализации субъективных процессуальных прав [12, с. 54].

Д.Е. Зайков напротив рассматривает злоупотребление процессуальными правами как внешне правомерное поведение, направленное исключительно на причинение процессуального вреда лицам, участвующим в деле [5, с. 49].

Кроме того, в научной юридической литературе высказывается точка зрения, которая демонстрирует отрицательное отношение к указанной категории.

Так, Д.А. Фурсов отмечает, что «процессуальная отрасль права и понятие злоупотребление правом несовместимы друг с другом»; «все процессуальные действия должны быть указаны законодателем, так же как условия и порядок совершения каждого из них, поэтому возможность для злоупотребления процессуальными правами не будет иметь под собой какой-либо почвы» [11, с. 156].

С мнением исследователей, которые рассматривают злоупотребление процессуальным правом в качестве правонарушения, мы не можем согласиться по следующим основаниям.

В правовой науке под правонарушением понимается противоправное виновное деяние в форме действия или бездействия, причиняющее или способное причинить вред обществу, государству, отдельным лицам и совершенное деликтоспособным субъектом [9, с. 304]. Таким образом, правонарушение характеризуется такими признаками как противоправность, виновность, общественная вредность и совершение деяния деликтоспособным лицом [9, с. 304].

Смоделируем ситуацию. Так, истец обращается в суд с иском о взыскании с ответчика суммы долга, а также процентов за пользование чужими денежными средствами. Истцу выгодно, чтобы процесс затянулся, поскольку в этом случае сумма процентов, которые он получит, будет больше. С этой целью истец, используя предоставленные ему законом права, несвоевременно представляет в суд доказательства по делу, заявляет ходатайства об отложении судебного заседания.

В материалах судебной практики подобные действия судами расцениваются как злоупотребление правом, хотя истец не нарушал правовых норм и действовал в пределах предоставленных ему прав, но в противоречии с их назначением.



Таким образом, данный пример показывает, что рассматривать злоупотребление процессуальными правами в качестве разновидности правонарушения не верно, поскольку в данном случае отсутствует признак противоправности, квалифицирующий данное деяние в качестве правонарушения.

Вместе с тем позиция исследователей, которые считают, что злоупотребление процессуальными правами является правомерным поведением, также у нас возникает ряд вопросов.

В юридической литературе под правомерным поведением понимается определенное волеизъявление субъекта, соответствующее праву, его идеям, принципам и нормам, имеющее целью удовлетворение общественных или личных потребностей и интересов [10, с. 126].

Среди признаков, присущих правомерному поведению, в правовой литературе выделяют: общественную полезность, массовость, сознательность, активность [9, с. 300].

Сопоставим данные признаки с наглядным примером злоупотребления процессуальными правами, предложенным нами выше. Мы можем наблюдать, что при злоупотреблении процессуальными правами действия субъекта направлены на достижение общественно неприемлемых целей в виде нарушения прав других участников процесса и противоречат принципам судопроизводства.

Таким образом, рассматривать злоупотребление процессуальными правами как разновидность правомерного поведения, на наш взгляд, тоже не совсем верно.

С позицией исследователей, отрицающих целесообразность использования категории «злоупотребление процессуальным правом» мы также не можем согласиться по следующим основаниям.

Главным доводом представителей данного подхода является то, что все процессуальные действия должны быть урегулированы законодателем и тогда в случае соблюдения данных норм действия субъекта будут расцениваться как правомерные, в случае нарушения норм права данные действия будут

квалифицироваться как правонарушение. Однако законодатель не в состоянии предусмотреть и урегулировать все ситуации, в которых может возникнуть почва для процессуальных злоупотреблений. Более того создание новых процессуальных правил, направленных на противодействие злоупотреблению процессуальными правами, может послужить почвой для новых злоупотреблений, основанных на новых процессуальных нормах.

Таким образом, мы поддерживаем позицию исследователей, рассматривающих категорию «злоупотребление процессуальным правом» в качестве «промежуточной» категории, требующей детального изучения.

Существование промежуточных категорий – известное науке дело. Их особенность заключается в том, что отдельные квалификационные признаки в них либо отсутствуют, либо проявляются в ослабленном виде.

На первый взгляд квалификационные признаки злоупотребления процессуальными правами очень схожи с правомерным поведением, однако категория злоупотребление процессуальными правами противоречит провозглашенным законодателем целям и задачам правосудия, а также принципам процессуального права.

Интересным представляется вопрос пределов осуществления процессуальных прав, так как любое процессуальное право имеет пределы, поскольку является мерой возможного поведения управомоченного субъекта в процессуальных правоотношениях.

Поведение людей включает в себя две стороны: объективную, которая представляет собой само фактически совершаемое действие либо бездействие и субъективную, связанную с осознанием своего поведения.

В процессуальном праве в большинстве случаев закон строго регламентирует границы поведения участников процессуальных правоотношений. Однако в случаях, когда объективные границы поведения, выходящего за пределы осуществления субъективных прав, законом не установлены, следует обратиться к признакам, относящимся к субъективной стороне

действий субъекта права. Таковыми являются признаки, определяющие разумность действий и добросовестность управомоченного лица.

Так, некоторые авторы делают вывод о том, что пределом осуществления субъективных прав является добросовестность [6, с. 56].

На законодательном уровне термин «добросовестность» встречается в нормах Гражданского кодекса Российской Федерации, Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации, Уголовно-процессуального кодекса, Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации, Уголовно-исполнительного кодекса Российской Федерации, Трудового кодекса Российской Федерации и других.

Однако, в данных нормативных правовых актах термин «добросовестность» нигде не раскрывается, что порождает множественность подходов к пониманию сущности данного правового явления.

Интересным представляется мнение О.Н. Барминой, которая отмечает, что «определение понятия «добросовестности» возможно выработать лишь на теоретическом уровне, приводя в систему фрагменты законов, содержащие элементы данного феномена, поскольку добросовестность правового поведения трудно перевести в конкретную правовую форму, подобно тому как сложно сформулировать понятие «справедливость», которая, как известно, у каждого своя» [1, с. 87].

Малиновский А.А. отмечает, что «под добросовестностью следует понимать стремление субъекта к правомерности своего правового поведения, его социальной безвредности ...» [8, с. 187].

«Добросовестность проявляется также в виде добровольного отказа от использования пробелов и противоречий действующего законодательства в ущерб правопорядку и общественным интересам».

Рассматриваемая категория означает не только осознание субъектом своих действий и вероятности причинения ими вреда другому лицу, но и отношение к этому знанию. Действуя добросовестно, лицо соизмеряет свою совесть со знанием о возможности причинения вреда другому лицу. В случаях, когда

субъект желает причинить вред, то есть, когда имеет место прямой умысел, он поступает недобросовестно. В свою очередь, действуя небрежно, лицо никак не относится к знанию о возможном наступлении вреда.

Таким образом, осуществляя свои действия добросовестно, лицо не нарушит предел осуществления своего права, а значит, не злоупотребит им.

В отличие от добросовестности, характеризующей субъективную сторону действий субъекта, разумность представляет собой объективную сторону его действий. Требование разумности обязывает субъекта выбирать действие и осуществлять его так, чтобы были соблюдены права и интересы других субъектов правоотношения.

Таким образом, при квалификации поведения лица применение оценочных категорий «добросовестность» и «разумность» позволят определить, нарушен ли предел осуществления процессуальных прав в том случае, если нормативно он не установлен.

Рассмотрение проблемы правовой оценки злоупотребления процессуальными правами позволяет сделать вывод о том, что данная категория относится к промежуточной, поскольку отдельные квалификационные признаки, присущие правонарушению и правомерному поведению при рассмотрении злоупотребления процессуальными правами отсутствуют.

Подводя итог исследованию, проведенному в рамках первой главы, отметим, что проблема злоупотребления процессуальными правами имеет долгую историю. Еще в Древней Руси предпринимались первые попытки борьбы с различными злоупотреблениями в процессе. Однако методы противодействия злоупотреблению процессуальными правами не представляли целостной системы, вопрос об общих оговорках, которые закрепляли бы пределы процессуальных прав, не ставился.

Обобщение иностранного законодательства позволяет сделать вывод о том, что судебная и правовая система зарубежных государств не в меньшей степени страдает от всевозможных процессуальных злоупотреблений, чем отечественная судебная система. Это свидетельствует, во-первых, о глобальном

негативном характере изучаемого явления; во-вторых, о недостаточности противодействия недобросовестному поведению при помощи одних лишь нормативных средств, поскольку процессуальные регламенты отдельных европейских стран имеют многовековую историю и глубокие юридические традиции и, тем не менее, оказываются уязвимыми перед случаями процессуальных злоупотреблений.

### **Список литературы:**

1. Бармина О.Н. Злоупотребление правом / отв. ред. В.А. Кодолов. Киров: Радуга-ПРЕСС, 2015. 133 с.
2. Братусь С.И. О пределах осуществления гражданских прав // Правоведение. – 1967. – № 4. С. 79–86.
3. Волков А.В. Злоупотребление гражданскими правами: проблемы теории и практики. – М., 2009. 464 с.
4. Грибанов В.П. Осуществление и защита гражданских прав. – М: Статут, 2001. 411 с.
5. Зайков Д.Е. Понятие и содержание злоупотребления процессуальными правами в арбитражном и гражданском процессах // Арбитражный и гражданский процесс, 2014. № 9. С. 48-53.
6. Зайцева С.Г. Злоупотребление правом как правовая категория и как компонент нормативной системы законодательства Российской Федерации. Монография. Рязань: Поверенный, 2002. 150 с.
7. Казакова А.Л. Формы злоупотребления процессуальными правами в арбитражном процессе // Юрист. – № 4. – С. 42. Бармина О.Н. Злоупотребление правом / отв. ред. В.А. Кодолов. Киров: Радуга-ПРЕСС. – 2015. – С. 39-46.
8. Малиновский А.А. Злоупотребление субъективным правом (теоретико-правовое исследование) / под ред. А.А. Малиновский. – М.: Юрлитинформ. 2007. С. 187
9. Морозова Л.А. Теория государства и права. – М.: Юристъ, 2002. 414 с.
10. Радько Т.Н., Лазарев В.В., Морозова Л.А. Теория государства и права: учебник для бакалавров. – М.: Проспект, 2016. 568 с.
11. Фурсов Д.А., Харламова И.В. Теория правосудия в кратком трехтомном изложении по гражданским делам. Том второй: Гражданское судопроизводство как форма отправления правосудия. – М.: Статут, 2009. 599 с.
12. Юдин А.В. Гражданское процессуально правонарушение и ответственность. СПб., 2009. 624 с.

## **ОСНОВНЫЕ ГАРАНТИИ ГОСУДАРСТВА В РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА ГРАЖДАН НА СВОБОДНЫЙ ТРУД В РФ**

*Бондаренко Анастасия Олеговна  
студент, Кубанский государственный аграрный университет,  
РФ, г. Краснодар*

Одной из главных функций трудового права в области трудовых отношений является закрепление, обеспечение и защита основных прав и свобод человека и гражданина в сфере труда. Принцип свободы труда во всех странах для большинства работоспособного населения реализуется через трудовой договор и отражается в свободе заключения трудового договора. Первоочередная задача и неотъемлемая часть экономической и социальной политики государства - это проведение политики содействия полной, продуктивной и свободно избранной занятости.

В Российской Федерации человек, его права и свободы провозглашаются высшей ценностью. В обязанность государства входит признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина. Положение Статья 7 Конституции РФ является одним из основных принципов современного демократического правового государства. В соответствии с ней, Российская Федерация – социальное государство, а значит политика направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. Российская Федерация принимает на себя обязательства по международным документам в области прав в сфере труда. Составной частью правовой системы РФ признаются общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры РФ.

Поэтому одной из главных функций трудового права в области трудовых отношений является закрепление, обеспечение и защита основных прав и свобод человека и гражданина в сфере труда.

Как предмет совместного ведения трудовое законодательство РФ и ее субъектов связано с активным правом творчеством субъектов РФ. Из-за этого возникают сложности в правом применении и иногда приводит к

игнорированию установленных федеральными законами трудовых прав и гарантий работников.

Исключительное право распоряжаться своими способностями к производительному и творческому труду принадлежит гражданам Российской Федерации. Поэтому принуждение к труду не допускается, за исключением случаев, предусмотренных законом. Так, например, при совершении человеком или гражданином преступления, суд может лишить граждан возможности на определенный срок занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью. [1, с. 29]

Государство не может привлечь к административной и иной ответственности граждан, которые не заняты в трудовой деятельности.

Гражданам Российской Федерации государство гарантирует:

- свободу выбора рода деятельности, в том числе работы с разными режимами труда;
- охрану труда, правовую защиту от необоснованного увольнения или необоснованного отказа в приеме на работу в соответствии с законодательством Российской Федерации о труде;
- бесплатное содействие в подборе подходящей работы и трудоустройстве при посредничестве органов службы занятости.

В трудовом законодательстве Российской Федерации закреплён принцип свободы труда. Этот принцип даёт возможность вообще не работать, или же заниматься деятельностью, на которую не распространяются нормы трудового права. Принцип свободы труда, как показывает практика, во всех странах для большинства работоспособного населения реализуется через трудовой договор и отражается, в частности, в свободе заключения трудового договора [2, с. 3035].

Предметом исследования многих ученых является трудовой договор, как центральный институт трудового права. Но вопросы, касающиеся обеспечения прав и свобод человека в трудовом праве недостаточно изучены и исследованы. Наряду с этим нарушение прав и свобод в сфере трудовой деятельности

фактически не дает возможность гражданину воспользоваться своими способностями к труду.

В прошлом столетии, когда фактически государство было единственным работодателем, такой проблемы не было. Конечно, были случаи, когда возникали споры о необоснованном отказе в приеме на работу и не заключении трудового договора. Но все же, в действительности гарантировались права личности в данной сфере.

Особо важной и острой эта проблема становится в настоящее время, когда в Российской Федерации складываются и развиваются рыночные отношения и происходит реформирование законодательства.

Регулировать права и свободы в сфере труда крайне важно, так как эта сфера является основной в жизнедеятельности человека и гражданина.

Право на труд является важнейшим правом человека и гражданина в сфере труда. Оно включает право человека самостоятельно зарабатывать себе на жизнь трудом, своими способностями и умениями [3, с.11]. Поэтому государству необходимо давать стартовые возможности человеку и гражданину для осуществления трудовой деятельности и устанавливать юридические гарантии и правовые принципы для реализации работниками своих социально-экономических прав [4, с.67]. В Российской Федерации провозглашается недопустимость принудительного труда и дискриминации в сфере труда (на территории РФ действует Конвенции МОТ № 111 «О дискриминации в области труда и занятий»).

Первоочередная задача и неотъемлемая часть экономической и социальной политики государства – это проведение политики содействия полной, продуктивной и свободно избранной занятости. В Трудовом кодексе РФ последовательно проводится идея обеспечения государственных гарантий трудовых прав. Целями трудового законодательства признается установление государственных гарантий трудовых прав и свобод граждан, а также защита прав и интересов работников и работодателей в сфере трудовых отношений.



В настоящее время отсутствует законодательное определение понятия «защита трудовых прав».

В широком смысле под защитой трудовых прав работников понимается любого рода деятельность, совершаемая субъектами в интересах работников и способствующая улучшению условий их труда [6, с.570].

Защиту трудовых прав в узком смысле определяют, как деятельность, реализующую право, которая осуществляется в установленном законом порядке работником и уполномоченными органами, выражаемая в применении правовых мер к работодателю, который не выполняет возложенные на него обязанности [5, с.3].

В России действуют центры занятости населения. В частности, в Краснодарском крае действует государственное казенное учреждение Краснодарского края «Центр занятости населения города Краснодара». Казенное учреждение признано способствовать:

- реализации политики в области трудовых отношений на территории Краснодарского края;
- содействия занятости населения и защиты от безработицы;
- обеспечению реализации государственных гарантий в трудовой деятельности гражданина и человека;
- созданию условий для максимального развития негосударственных предприятий на территории Краснодарского края (подбор работников) [5, с.10].

Таким образом, в условиях глобализации вмешательство государства в трудовые отношения и трудовую деятельность человека, и гражданина крайне необходима. Следует подчеркнуть, что к основным правам человека относится и право на труд, а трудовое законодательство Российской Федерации содержит принципы и нормы отношений в сфере труда, что необходимо для граждан социального законодательства. Это является показателем цивилизованного государства, воздействует на эффективность экономики и материальную составляющую жизни граждан страны.

## Список литературы:

1. Амаглобели Н.Д. Гасанов К.К., Бондов С.Н. // Трудовое право: учебник / – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012 – С. 19–29.
2. Декларация прав человека и гражданина (1789 г.) Международные акты о правах человека. Сборник документов. 2-е изд. – М.: Норма. 2002, 3035 с.
3. Кобылинская С.В. К вопросу о понятии права на достойную жизнь в современном Российском законодательстве / Кобылинская С.В., Кобылинский Н.Д. // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика. Сборник материалов VIII Международной научно-практической конференции. 2014. С. 11–13.
4. Международный пакт о гражданских и политических правах. 1966 г. Международные акты о правах человека. Сборник документов. 2-е изд. М.: Норма. 2002. - С. 52-67
5. Устав государственного казенного учреждения Краснодарского края «Центр занятости населения города Краснодара» // новая редакция) Краснодар, 2015.
6. Хохлова Е.Б., Сафонова В.А. Трудовое право России: учебник для вузов / А. В. Завгородний, В. В. Коробченко, А. В. Кузьменко и др.; под общ. ред. Е. Б. Хохлова, В. А. Сафонова: Юрайт-Издат; Москва; 2012; С. 570

## **ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ЭМАНСИПАЦИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ГРАЖДАН ДЛЯ СЕМЕЙНЫХ И ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ**

*Голуб Елена Ивановна  
студент, ЮИ НИТГУ,  
РФ, г. Томск*

В действующем российском законодательстве под термином эмансипация понимается объявление несовершеннолетнего полностью дееспособным, которое производится по решению органа опеки и попечительства – с согласия обоих родителей, усыновителей или попечителя либо при отсутствии такого согласия – по решению суда. Несовершеннолетний, достигший шестнадцати лет, может быть объявлен полностью дееспособным, если он работает по трудовому договору, в том числе по контракту, или с согласия родителей, усыновителей или попечителя занимается предпринимательской деятельностью (ст. 27 ГК).

Последствием эмансипации является изменение правового положения несовершеннолетнего, то есть его переход из категории частично дееспособных лиц в категорию полностью дееспособных. Таким образом, основным последствием, прямо вытекающим из смысла ст 27 ГК РФ является возможность эмансипированным совершать любые сделки без письменного согласия своих законных представителей.

В п.16 совместного Постановления Пленума ВС РФ и ВАС РФ от 1 июля 1996 г. № 6/8 «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса РФ» в закрепляется, что эмансипированный в полном объеме обладает гражданскими правами и несет обязанности, в том числе самостоятельно отвечает по обязательствам, возникшим из-за причиненного им вреда. За исключением тех прав и обязанностей, для приобретения которых федеральным законом установлен возрастной ценз.

Таким образом, эмансипированный не наделяется в полном объеме теми же правами и обязанностями, что и совершеннолетний гражданин. Эмансипированный сохраняет статус несовершеннолетнего, то есть он все еще

ребенок (лицо, не достигшее возраста 18 лет). Соответственно на него распространяются все правовые предписания о детях, предусмотренные действующим семейным законодательством.

Так эмансипированный не может быть назначен опекуном или попечителем, он так же не вправе усыновить ребенка. Это связано, в первую очередь, с психологической неготовностью, в большинстве случаев, подростка взять на себя обязанность по содержанию и воспитанию ребенка.

Так же, ссылаясь на нормы СК РФ, можно сказать, что средства на содержание несовершеннолетних детей, взыскиваемые с родителей в судебном порядке, присуждаются до достижения детьми совершеннолетия. Но если несовершеннолетний, на которого взыскиваются алименты (по решению суда), до достижения 18 лет приобретает полную дееспособность, то выплата указанных средств на его содержание прекращается в соответствии с п. 2 ст. 120 СК РФ. Однако родители могут осуществлять обязанность по содержанию своих несовершеннолетних детей в отношении эмансипированного подростка в добровольном порядке (эмансипированный не вправе требовать выплаты алиментов в судебном порядке).

Если несовершеннолетний объявлен эмансипированным, то соответственно, он имеет свой доход либо от работы по трудовому договору, либо от предпринимательства, поэтому должен сам себя обеспечивать и обязательства родителей по выплате алиментов могут быть прекращены. Но, необходимо учесть следующие обстоятельства, в связи с которыми подросток может нуждаться в содержании. Во-первых, подростки, начинающие заниматься предпринимательством, не всегда стремятся к независимости от родителей. Часть из них находится в трудном материальном положении, им необходима финансовая поддержка. И в данном случае даже небольшие алименты будут играть существенную роль. Во-вторых, дохода несовершеннолетнего может быть недостаточно даже для удовлетворения минимальных потребностей. Отсутствие существенного заработка может быть связано с отсутствием высшего или среднего профессионального образования,

с недостатком опыта, с работой на неполный рабочий день и т.д. В-третьих, трудовые отношения могут быть нестабильными: несовершеннолетний может потерять работу или его предпринимательская деятельность не будет приносить доход, таким образом, он может оказаться без средств к существованию. Учитывая такие ситуации, целесообразно было бы не освобождать родителей до достижения ребенком совершеннолетия от обязательств по выплате средств на содержание несовершеннолетних детей, взыскиваемых в судебном порядке. Или необходимо рассматривать каждую ситуацию в отдельности. Например, освобождать родителей от обязательств по содержанию несовершеннолетнего при подаче ими заявления, с согласия органов опеки и попечительства, и при отсутствии острой потребности в алиментах у несовершеннолетнего.

Можно рассмотреть этот же вопрос, но с другой стороны. Часть 3 статьи 38 Конституции РФ гласит: «трудоспособные дети, достигшие 18 лет, должны заботиться о нетрудоспособных родителях». Семейный кодекс закрепил обязанность содержания нетрудоспособных родителей только за совершеннолетними трудоспособными гражданами. Возможно, следует вменить обязанность заботы о нетрудоспособных родителях несовершеннолетним, объявленным полностью дееспособными в результате эмансипации, при условии, что доходы от работы по трудовому договору или предпринимательской деятельности позволяют эмансипированному несовершеннолетнему содержать не только себя, но и выплачивать алименты.

Следующим правовым последствием для эмансипированного подростка, является то, что он будучи полностью дееспособным, свободен в распоряжении своим имуществом, включая то, которое он приобрел за счет собственной заработной платы либо доходов от предпринимательской деятельности. Этим имуществом эмансипированный отвечает по обязательствам, возникшим перед другими лицами (за исключением имущества, на которое в соответствии ГК РФ не может быть обращено взыскание). Законные представители не несут

ответственности по обязательствам такого несовершеннолетнего. Все сделки он может совершать самостоятельно, без письменного согласия последних.

Может возникнуть вопрос, кто несет ответственность, если несовершеннолетний, признанный в дальнейшем эмансипированным, причинил вред до момента эмансипации. Ответ можно найти в Постановлении Пленума ВС РФ от 14 февр 2000 г. №7 «О судебной практике по делам о преступлениях несовершеннолетних»: в силу ст. 21, 27 ГК РФ и ст. 13 СК РФ, самостоятельную ответственность за причиненный вред несут несовершеннолетние, которые в момент причинения вреда, а также в момент рассмотрения судом вопроса о возмещении вреда обладали полной дееспособностью в порядке эмансипации.

Исходя из ст. 18 ГК РФ, эмансипированный подросток до достижения 18 лет вправе создавать юридические лица самостоятельно или совместно с другими гражданами и юридическими лицами. Исключением является ситуация, когда нормы специальных законов, в которых содержится правовой статус учредителя, содержат указания на возраст. В этом случае несовершеннолетний не может создать юридическое лицо.

В той же статье (ст. 18 ГК РФ) закреплено, что Граждане могут иметь имущество на праве собственности; наследовать и завещать имущество. Таким образом, эмансипированный несовершеннолетний имеет право завещать имущество, в случае, когда на момент составления завещания он обладает полной дееспособностью (п.2 ст.1118 ГК РФ). Обладая правом завещать, несовершеннолетний может и наследовать имущество (он является наследником первой очереди по закону ст.1142 ГК РФ).

Ст 19 ГК РФ утверждает, что гражданин приобретает и осуществляет права и обязанности под своим именем (п.1), которое вправе переменить в порядке, установленном законом (п.2). Для перемены имени несовершеннолетнего требуется согласие его законных представителей или решение суда, при отсутствии такого согласия. Эмансипированный, учитывая его полную дееспособность, может осуществить право на перемену имени самостоятельно (ст. 58 ФЗ «Об актах гражданского состояния»).

Оставаясь несовершеннолетним, подросток имеет право на вселение в жилое помещение родителей (ст 679 ГК РФ). Так же, если у эмансипированного умерли оба или единственный родитель, и он не имеет закрепленного за ним жилого помещения, то за ним сохраняется право на предоставление органами исполнительной власти субъекта РФ вне очереди жилого помещения (ФЗ от 21 декабря 1996 г. «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей»).

В соответствии с семейным законодательством, объявление гражданина эмансипированным, не дает ему права до достижения 18 лет вступать в брак, без наличия уважительной причины. Кроме того, необходимо разрешение органов местного самоуправления, которые могут позволить лицам, достигшим 16 лет и имеющим уважительную причину (беременность женщины, рождение ребенка и др.), вступить в брак. Но несовершеннолетний уже объявлен полностью дееспособным, он имеет свой доход и скорее всего психологически готов к созданию семьи, почему бы ему не разрешить вступать в брак без согласия органов местного самоуправления.

Несовершеннолетний, прошедший процедуру эмансипации, вправе самостоятельно защищать свои права и законные интересы в суде (п.1 ст 56 СК)

Если здоровью эмансипированного несовершеннолетнего будет причинен вред, то возмещать его следует в соответствии со ст 1087 ГК РФ: «Возмещение вреда при повреждении здоровья лица, не достигшего совершеннолетия».

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что нормы института эмансипации недостаточны для урегулирования всех проблем, возникающих на практике и требуют уточнения.

### **Список литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 29.06.2015) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – №32.
2. Семейный кодекс РФ от 29 декабря 1995 г. №223-ФЗ (с изм. и доп. от 15 ноября 1997 г., 27 июня 1998 г., 2 января 2000 г., 22 августа 2004 г.) // «Российская газета» от 27 января 1996 г.

## **ПРАВОВОЙ СУВЕРЕНИТЕТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПОНЯТИЕ, СОДЕРЖАНИЕ И ЗНАЧЕНИЕ**

*Кадырова Лейсан Мунировна*

*студент, Ульяновский государственный университет,  
РФ, г. Ульяновск*

Термин «государственный суверенитет» является многогранным понятием. В научной литературе исследуются различные его виды: военный, экономический, идеологический и другие, в том числе можно выделить и правовой. Но что это, юридический феномен, свойства или стороны государственного суверенитета? Ученые не пришли к единой точке зрения, но большинство склоняются к тому, что государственный суверенитет – это комплексное понятие, одна из сторон которого выражается в правовом суверенитете. В то же время право служит своеобразным официальным отражением всех проявлений государственного суверенитета.

А.Л.Бредихин определяет правовой суверенитет, как «внешнее формальное закрепление свойств суверенитета в системе законодательства» [1, с. 77]. Это свойство государственного суверенитета нашло отражение во многих нормативных правовых актах: Конституции РФ, актах государств о признании суверенитета других государств [6], декларациях независимости и в других документах. По мнению Ю.А.Тихомирова, «правовой суверенитет» позволяет находить правильные решения для устойчивости государственных и международных институтов и обеспечения демократии в общественной жизни [4, с. 5]. Было предложено рассматривать внутренний и внешний правовой суверенитет. Если внутренний суверенитет права раскрывается через соотношение права с государством, то внешний устанавливает отношения с иностранным государством. Внешний аспект правового суверенитета отражает основной принцип развития мирового сообщества и отношений между странами.

Правовой суверенитет устанавливает верховенство Конституции и федеральных законов на всей территории Российской Федерации. Если государство является суверенным, то юридически это должно отражаться во



всех нормативных правовых актах, и прежде всего в Основном законе страны. Но п. 4 ст. 15 Конституции РФ ставит под сомнение суверенитет Российского государства, так как устанавливает приоритет международного права над внутригосударственным. Это означает, что Россия должна считаться с международными нормами и принципами, которые устанавливаются различными международными организациями. Данная статья представляет собой угрозу для правового суверенитета Российской Федерации, что может привести к потере ее независимости.

Если сравнивать СССР и Российскую Федерацию, то Советский Союз не предусматривал ограничение своего правового суверенитета. Так, в Конституции СССР 1977 года устанавливалось, что Советский Союз строит отношения с другими государствами на основе «соблюдения принципов суверенного равенства», «невмешательства во внутренние дела» и «добросовестного выполнения обязательств, вытекающих из общепризнанных принципов и норм международного права, из заключенных СССР международных договоров» [2]. Таким образом, Советский Союз выражал уважение к нормам международного права, но не признавал их приоритет над национальным правом.

При изучении этой проблемы интересным является положение ст. 79 Конституции РФ. Согласно ей «Российская Федерация может участвовать в межгосударственных объединениях и передавать им часть своих полномочий в соответствии с международными договорами». Можно ли считать это своеобразным ограничением правового суверенитета? А.А.Троицкая утверждает, что «речь идет о передаче, а не об ограничении полномочий, то есть предполагается не просто прекращение их осуществления государством, а смена субъекта, их осуществляющего» [5, с. 8]. Следовательно, Россия сама принимает решения передавать свои полномочия, а вместе с ними и некоторые свои права межгосударственным объединениям или нет. Да и к тому же эта статья содержит оговорку «если это не влечет ограничения прав и свобод человека и гражданина и не противоречит основам конституционного строя Российской Федерации». Из чего следует, что заключенные в этом случае международные договоры не должны противоречить Конституции РФ.

При подробном анализе п.4 ст.15 Конституции РФ можно выделить, что не все нормы международного права признаются приоритетными, а только те, которые содержатся в международных договорах. Их в соответствии с п.1 ст.125 Конституции РФ проверяет Конституционный Суд РФ, но только не вступившие в силу международные. Иначе говоря, международные договоры не должны противоречить Конституции. И, прежде чем они начнут действовать на территории Российской Федерации, они должны вступить в юридическую силу, что регулируется ФЗ «О международных договорах Российской Федерации». Согласно ст.15 этого федерального закона международные договоры, «исполнение которых требует изменения действующих или принятия новых федеральных законов, а также устанавливающие иные правила, чем предусмотренные законом» требует ратификации [7]. Хотя Конституция РФ не конкретизирует саму процедуру придания юридической силы документу, но эта процедура подробно разработана в ФЗ «О международных договорах Российской Федерации». Ратификация – важный этап в процессе признания и применения международных договоров, так как она помогает сохранить правовой суверенитет России и ограничить роль этих договоров в правовой системе государства.

Кроме того, 14 июля 2015 года Конституционный Суд РФ принял постановление, согласно которому была установлена недопустимость включения в правовую систему России международных норм, содержащихся в международных договорах, которые могут «повлечь ограничения прав и свобод человека и гражданина или допустить какие-либо посягательства на основы конституционного строя Российской Федерации и тем самым нарушить конституционные предписания» [3]. Этот нормативный правовой акт подтверждает верховенство и высшую юридическую силу Конституции РФ, а, следовательно, укрепляет правовой суверенитет России.

В настоящее время многие ученые-правоведы говорят о необходимости разработки и принятии федерального закона, который бы регулировал процесс включения норм международного права в правовую систему Российской

Федерации, приостановление или отмены их действия в случае противоречия Конституции РФ с целью более точной реализации п.4 ст.15 Конституции, а также не допущения ограничения правового суверенитета России.

Можно предположить, что правовой суверенитет – это закрепление статуса верховенства и независимости государства на законодательном уровне. Он предполагает приоритет национального права над международным. По сути, потеря правового суверенитета означает потерю государственного суверенитета. Что касается России, хотя в п.4 ст.15 Конституции РФ и установлен приоритет международных договоров над внутригосударственным правом, но существует сложный механизм ратификации этих договоров. Более того никакие нормы международного права не должны противоречить Конституции РФ или ограничивать права и свободы человека и гражданина. Нормы международного права не могут быть обязательными для государства помимо его воли. Они могут стать обязательными только в случае признании их государством.

### **Список литературы:**

1. Бредихин, А.Л. Юридический суверенитет государства: понятие и содержание // Вопросы правоведения. 2011. №2. С. 77–96.
2. Конституция (Основной Закон) Союза Советских Социалистических Республик (принята ВС СССР 07.10.1977). // Ведомости ВС СССР. 1977. № 41. Ст. 617.
3. Постановление Конституционного Суда РФ от 14.07.2015 № 21-П «По делу о проверке конституционности положений статьи 1 Федерального закона «О ратификации Конвенции о защите прав человека и основных свобод и Протоколов к ней», пунктов 1 и 2 статьи 32 Федерального закона «О международных договорах Российской Федерации», частей первой и четвертой статьи 11, пункта 4 части четвертой статьи 392 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации, частей 1 и 4 статьи 13, пункта 4 части 3 статьи 311 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, частей 1 и 4 статьи 15, пункта 4 части 1 статьи 350 Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации и пункта 2 части четвертой статьи 413 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в связи с запросом группы депутатов Государственной Думы» // Собрание законодательства РФ. 2015. № 30. Ст. 4658.
4. Тихомиров, Ю.А. Правовой суверенитет: сферы и гарантии // Журнал российского права. 2013. №3. С.5–20.

5. Троицкая, А.А. Государственный суверенитет: ограничение или трансформация содержания? // Конституционное и муниципальное право. 2009. № 10. С. 5–11.
6. Указ Президента РФ от 26.08.2008 №1260 «О признании Республики Абхазия» // Собрание законодательства РФ. 2008. №35. Ст. 4011.
7. Федеральный закон от 15.07.1995 №101-ФЗ (ред. от 12.03.2014) «О международных договорах Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 1995. №29. Ст. 2757.

## **К ВОПРОСУ О МЕЖДУНАРОДНОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ В СФЕРЕ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ТЕРРОРИЗМУ**

***Бозров Сослан Эдуардович***

*магистр юридического факультета  
Северо-Осетинского государственного университета им. К.Л. Хетагурова,  
РФ, Республика Северная Осетия-Алания, Владикавказ*

***Караева Лора Хазбатовна***

*научный руководитель,  
канд. юрид. наук, доц. каф. уголовного права и процесса  
Северо-Осетинского государственного университета им. К.Л. Хетагурова,  
РФ, Республика Северная Осетия-Алания, Владикавказ*

В статье рассматриваются правовые основы международного сотрудничества в борьбе с проявлениями терроризма. Указывается, что в настоящее время международное сообщество имеет сформировавшиеся правовые механизмы противодействия терроризму. Автор делает вывод, что с целью искоренения данного социального явления необходимо наступательность государств в борьбе с терроризмом.

Сегодня международно-правовая база сотрудничества государств в борьбе с терроризмом является необходимой основой реализации и обеспечения безопасности граждан и общества и которая является одной из основных функций государства.

Правовые основы международного сотрудничества в области борьбы с терроризмом предусматривают следующие такие виды соглашений как международные (универсальные), региональные, двусторонние, касающиеся отдельных видов терроризма и правовые соглашения, касающиеся оказания правовой помощи и выдачи преступников.

Надо отметить, что правовой механизм противодействия терроризму на международном уровне был заложен еще в тридцатые годы, когда в 1937 году Лига Наций представила мировому сообществу проект Конвенции о предупреждении терроризма и наказании за него.

Это международные соглашения стран ООН. Во всех конвенциях подчеркивается, что терроризм ни при каких обстоятельствах не может быть

оправдан соображениями политического, философского, идеологического, расового, этнического, религиозного или иного характера, а лица, виновные в совершении терактов и других преступлений, должны привлекаться к ответственности.

Существенное значение на формирование правовой базы противодействия терроризму сыграла Организация Объединенных Наций и в частности ее решения направленные на противодействие преступности. Так или иначе, все последние решения Конгрессов ООН по предупреждению преступности, затрагивали тот или иной аспект борьбы с терроризмом.

Существенным дополнением в развитии практических подходов к решению проблем терроризма явились региональные соглашения, двусторонние соглашения, а также декларации Генеральной Ассамблеи ООН. В целом, за последние 50 лет были подписаны 3 европейские антитеррористические конвенции, а также 2 американские, 2 азиатские и 3 арабские. В 1992–1993 гг. было принято 3 Резолюции Совета Безопасности ООН, которые, в частности, закрепили право на обмен разведданными между государствами-членами, а также постановили создание Контртеррористического комитета на базе Совбеза ООН.

Кроме того, правовую основу сотрудничества государств составляет и их национальное законодательство. Следует отметить, сегодня большинство государств имеют законы опротиводействию терроризму.

Что касается национального законодательства, то в настоящее время в рамках международного сотрудничества в борьбе с проявлениями терроризма она в основном сведена к оказанию юридической помощи и в своей основной массе лишь содержат положения, направленные на обеспечение выполнений конвенционных норм в частности выдаче преступников.

Поэтому следует поддержать мнение о том, что сегодня международно-правовые основания и основные векторы противодействия терроризму должны быть направлены на принятие единой под эгидой ООН Конвенции

направленного на борьбу с терроризмом и последующая унификация национального законодательства сфере борьбы с терроризмом.

Следует отметить, что международное сотрудничество в сфере противодействия терроризму основывается на всеобъемлющих принципах международного права, предусмотренные в Уставе Организации Объединенных Наций, а также других международных соглашениях и которые являются приоритетными в отношениях между государствами.

Сегодня характер и масштабы международного терроризма уже стали реальной очевидностью и вряд ли кто-либо осмелится доказать обратное. Ярким тому свидетельством обострившейся, в последнее время, ситуацией, в связи с возросшей террористической угрозой в ряде государств ближнего востока и северной Африки, а также активной позицией Российской Федерации в противодействии террористической организации Исламское государство Ирака и Леванта (ИГИЛ).

В этой связи нельзя не вспомнить стратегию ООН по противодействию общей угрозе - терроризму еще десятилетней давности, когда она в 2006 году на 60 сессии Генеральной Ассамблеи приняла «Глобальную контртеррористическую стратегию» (The UN GlobalCounter-TerrorismStrategy), объединившая около 200 стран. Данная Стратегия определяло План действий государств по наиболее эффективному сотрудничеству в деле борьбы с международным терроризмом.

Указанный документ является первым международным документом в антитеррористической деятельности государств ее подписавших. Документ впервые признал значимость гражданского общества в борьбе с терроризмом.

При этом основная ответственность за выполнение положений стратегии возложена на государства – участников, а на Организацию Объединенных Наций роль ее реализатора.

В настоящее время Организации Объединенных Наций активно принимает участие и поддержку в осуществлении положений указанной Стратегии противодействия терроризма.

Так, с целью устранения условий, способствующих распространению терроризма, ООН для Центральной Азии создал Региональный центр, который с 2008 года оказывает содействие правительствам многих государств бывшего СНГ.

Регулярно финансовую поддержку в рамках данной Стратегии Организации Объединенных Наций оказывает государствам – участницам, при этом объемы финансирования составляют миллионы долларов США, что благоприятно сказывается на принимаемые меры борьбы с терроризмом.

Кроме того, Международной организацией гражданской авиации(ИКАО )для возмещения ущерба в целях выплаты компенсации жертвам террористического нападения был учрежден Международный фонд гражданской авиации.

В связи с возрастающей опасностью похищения и использования террористами для совершения террористических актов ядерных материалов, радиоактивных веществ или источников радиоактивного излучения Интерполом используется база данных Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) с целью выявления хищения и незаконного оборота указанных веществ и их возможного использования террористами при изготовлении так называемых «грязных бомб». Помимо этого, Интерполом проводится мониторинг (финансовая разведка) банковской деятельности на предмет выявления фактов финансирования террористических организаций.

Рабочей группой по предотвращению нападений с использованием оружия массового уничтожения и реагированию на них при непосредственном участии МАГАТЭ регулярно в европейских странах организуют различные семинары на предмет международного реагирования на террористическое нападение.

В настоящее время в рамках реализации мер по укреплению потенциала государств по предотвращению терроризма и борьбе с ним и укреплению роли системы Организации Объединенных Наций, государства-участницы продолжают совершенствовать национальное законодательства на основании



рекомендаций международно-правовых соглашений в части противодействия терроризму.

Интерпол в рамках деятельности по укреплению возможностей правоохранительных органов в деле предупреждения нападений с применением биологического оружия и принятия ответных мер.

Таким образом, мы видим, что для комплексной реализации Стратегии проделана действительно огромная работа, но, к сожалению, остаются также и некоторые нерешенные вопросы. В первую очередь, это – неполная ратификация всеми государствами – членами ООН существующих международно-правовых документов по борьбе с терроризмом, хотя это напрямую предусмотрено в Стратегии. Во-вторых, все еще не принята Всеобъемлющая конвенция противодействия международному терроризму.

Подводя итог отметим, что существующая правовая база международного сотрудничества в области противодействия терроризму закрепляет и определяет приоритетные задачи в борьбе с этим злом. Осуществляется постоянный мониторинг законодательства в этой сфере, и находятся резервы для его дальнейшего совершенствования.

### **Список литературы:**

1. Капустин А.Я. Международное право и вызовы XXI века // Журнал российского права. – 2014. – №7 (211). – С. 5–19.
2. Карпович О.Г. Международный терроризм: современные проблемы и тенденции // Закон и право. – 2014. – №7. – С. 13–20.
3. Нигматуллин, Р.В. Роль конгрессов ООН по предупреждению преступности и обращению с правонарушителями в становлении международных стандартов по борьбе с преступностью // Юридический мир. – 2009. – № 11. – С. 43–49.

## ДИСКРИМИНАЦИЯ ПО ПРИЗНАКУ ИНВАЛИДНОСТИ

*Кудинова Анна Ивановна*

*студент, Кубанский государственный аграрный университет,  
РФ, г. Краснодар*

Мир все чаще сталкивается с проблемой дискриминации по признаку инвалидности. К сожалению, в России нет соответствующего законодательства, закрепляющего нормы защиты прав инвалидов. Но во многих странах активно и успешно принимаются меры в отношении антидискриминации.

Долгие годы инвалидность в глазах многих людей представлялась болезнью. Именно в это время политика в нашей стране в отношении инвалидов формировалась из принципов социальной защиты, льгот. Но следует отметить, что после появления движения за права инвалидов в 70-ые годы зародился несколько новый подход к инвалидности – а именно социальный подход. При восприятии через такой подход инвалидность понимается как некая социальная конструкция, процесс взаимосвязи людей с ограниченными возможностями здоровья и разнообразными преградами в мире. Если рассматривать данную проблему исходя из социального подхода, то вытекает проблема прав человека, дискриминации, отсутствия условий, способствующих инвалидам применять свои права на практике, как и другие граждане страны.

Во многих странах мире с недавних пор поддерживается политика антидискриминации и активно устанавливается антидискриминационное законодательство. Например, в таких странах, как Канада, Германия, Уганды запрещено дискредитировать людей по признаку наличия инвалидности. В более чем 40 странах мира существует подобное законодательство, но проявляется оно по-разному, в одних поставлен запрет на дискриминацию, в других в законах прописано, что государство обязано помогать и поддерживать таких граждан, а в некоторых других во внимание приняты оба фактора. В США, например, Закон об Американцах-инвалидах запрещает дискриминацию в отношении инвалидов в областях занятости, государственной службы, общественного транспорта и доступа в общественные здания. Конвенция ООН

о правах инвалидов, которая вступила в силу в мае 2008 г. определяет дискриминацию по признаку инвалидности как «любое различие, исключение или ограничение по причине инвалидности, целью или результатом которого является умаление или отрицание признания, реализации или осуществления наравне с другими всех прав человека и основных свобод в политической, экономической, социальной, культурной, гражданской или любой иной области».

В России хоть и нет прямой дискриминации по признаку инвалидности, но довольно часто происходят случаи, когда инвалидам отказывают в устройстве на работу, исходя из Трудового Кодекса РФ, а также других нормативных актов увольнение инвалидов возможно лишь в том случае, когда органы МСЭ сообщают, что человек нетрудоспособен. В практике часто бывает, что данное решение абсолютно не зависит от способности человека делать свою работу. Также нередко страховые компании дают отказ в страховании жизни, здоровья и профессиональной трудоспособности людей с ограниченными возможностями здоровья. Участились случаи, когда инвалидам не разрешают заходить в учреждения культуры и развлекательные заведения. В столице и по сей день существуют нормативные акты, которые дают разрешение на то, чтобы не обеспечивать реализацию права на образование детям с тяжелыми заболеваниями. Чаще люди с инвалидностью сталкиваются с косвенной или институциональной дискриминацией. Так с помощью дискриминационного подхода тысячи инвалидов отправляют в интернаты и их практически лишают свободы и осознанного выбора.

В общеобразовательных учреждениях тоже не все так гладко, детей-инвалидов просят покинуть обычные школы под различными предлогами и так или иначе все они отправляются в специализированные учебные заведения. Так же дискриминация детей-инвалидов касается такого острого вопроса, как имеет ли право ребёнок инвалид жить и воспитываться в семье. Одним из основополагающих элементов понятия дискриминации по признаку инвалидности является принцип разумного приспособления. «Разумное

приспособление» означает внесение, когда это нужно в конкретном случае, необходимых и подходящих модификаций и коррективов, не становящихся несоразмерным или неоправданным бременем, в целях обеспечения реализации или осуществления инвалидами наравне с другими всех прав человека и основных свобод; В соответствии с положениями Конвенции о правах инвалидов отказ в разумном приспособлении будет означать дискриминацию [2]. Становится понятно, что огромное количество людей-инвалидов не могут осуществлять все свои права, которые подкрепляются международными документами, Конституцией и внутренним законодательством из-за отсутствия специальных условий. Принцип разумного приспособления, как элемент понятия дискриминации по признаку инвалидности закреплен в законодательстве США, Испании Великобритании, Австралии [3]. Стоит отметить, что в преобладающем большинстве случаев инвалиды не могут осуществлять свои права именно по причине отсутствия специальных условий.

В качестве примеров дискриминации из-за отсутствия разумного приспособления можно привести огромное количество, как видимых, когда человек, использующий инвалидную коляску в качестве средства передвижения не в состоянии работать, учиться, полноценно участвовать в выборах, отстаивать свои права в суде лично участвуя в процессе, если окружающая среда не будет приспособлена для него. Также многие слабослышащие и слабовидящие не могут быть информированы о том или ином, потому что информация составлена в недоступном для них виде. Другой пример, порой, например, банки при создании новой банковской карты не предусматривают способов узнать пин-код тем, кто не сможет его прочитать другим доступным методом. Примеры дискриминации из-за отсутствия разумных приспособлений можно встретить практически во всех сферах жизни.

К сожалению, в России нет четкого антидискриминационного законодательства по отношению к инвалидам. Инвалидность, безусловно, можно отнести «к другим обстоятельствам» на которые указывает ст. 19 Конституции РФ, запрещающая дискриминацию, однако, практики применения

данной статьи в отношении дискриминации по признаку инвалидности нет. ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» не содержит нормы, прямо запрещающей дискриминацию по признаку инвалидности в различных сферах жизни [6].

По нашему мнению, не закрепляя общего запрета дискриминации по признаку инвалидности, Российское законодательство также не содержит общего понятия разумного приспособления. Некоторые элементы этого понятия можно проследить в законодательстве о доступной среде, или обязательствах выполнять индивидуальную программу реабилитации, однако эти нормы могут трактоваться как поверхностное указание на разумное приспособление с большой натяжкой. В данном случае, безусловно. Этого совершенно недостаточно. Российское законодательство в отношении инвалидов больше ориентировано на традиционный подход к инвалидности и., следовательно, концепцию социальной защиты, а не обеспечение равных прав и полноценного участия в жизни общества.

### **Список литературы:**

1. Галиева Р.Ф. Основопологающие принципы трудового законодательства (по материалам парламентских слушаний) / Р.Ф. Галиева // Юрист. – 2003. – №3. – С. 53–55.
2. Гринь М.В. Глобализация: проблемы теоретического осмысления / Гринь М.В. // Актуальные направления фундаментальных и прикладных исследований. Материалы VI международной научно-практической конференции. н.-и. ц. «Академический». 2015. С. 79–82.
3. Гринь М.В. Социальнокультурное измерение глабализации: американизация и общество потребления / Гринь М.В. // Власть. 2015. №6. С. 111–115.
4. Дискриминация в сфере труда // Управление персоналом. – 2003. – №6. – С. 63–65.
5. Кауров В.Г. Трудовое право США и нормы международного трудового права / В.Г.Кауров // Международное публичное и частное право. 2001. – № 4. – С. 15–27.

6. Кобылинская С.В. К вопросу о понятии права на достойную жизнь в современном Российском законодательстве / Кобылинская С.В., Кобылинский Н.Д. // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика. Сборник материалов VIII Международной научно-практической конференции. 2014. С. 11–13.
7. Конституция РФ от 12.12.1993г. – [Электронный ресурс]. – СПС Консультант плюс.
8. Мазин А.Л. Трудовая дискриминация и управление персоналом // Трудовое право. – 2003. – №1. – С. 80.
9. Трудовой Кодекс РФ от 30 декабря 2001г. № 197-ФЗ. – СПб.: Виктория Плюс. – 192 с.

## **К ВОПРОСУ ОБ ОТМЕНЕ ИНСТИТУТА ТРУДОВЫХ КНИЖЕК**

*Мовсисян Кристина Артуровна*

*студент, Кубанский Государственный Аграрный Университет,  
РФ, г. Краснодар*

Одним из самых важных документов современного трудоустроенного человека является трудовая книжка. Отсутствие этого документа ведет к появлению проблем во время трудоустройства. Но сегодня, когда миром правят информационные технологии, ведение бумажных трудовых книжек является ненужным, так как в настоящее время данные о трудовом стаже сотрудника поступают в Пенсионный фонд России посредством персонифицированного учета при выплате отчислений работодателем.

Нужна ли трудовая книжка? Этот вопрос является дискуссионным и обсуждается уже многие годы, с момента распада СССР. Трудовая книжка стала обязательным документом 15 января 1939 года. Но на самом деле, это не российское изобретение. Первый документ, отдаленно напоминающий трудовую книжку, появился в XIX веке в Европе, но рабочие подняли бунт, так как увидели в новшестве намек на зависимость от хозяина. В дальнейшем документы, фиксирующие стаж, появились в Германии и просуществовали в ГДР до 1967 года. Сегодня в некоторых европейских странах (Германия, Австрия, Франция) существуют аналоги нашей трудовой книжки, так называемые трудовые карточки. В традиционном понимании трудовые книжки сохранились в России, странах СНГ и Словении.

Трудовой книжке посвящена статья 66 ТК РФ. В соответствии с Трудовым кодексом, трудовая книжка установленного образца является основным документом о трудовой деятельности и трудовом стаже работника [5]. Сегодня ведение трудовых книжек вменяется в обязанность работодателя. Работодатель ведет трудовые книжки на каждого работника, проработавшего у него свыше пяти дней, в случае, когда работа у данного работодателя является для работника основной. В неё вносятся сведения о работнике, переводах на другую постоянную работу, осуществляемой им работе, а также основания

прекращения трудового договора и сведения о награждениях за успехи в работе. Все записи о выполняемой работе, переводе на другую постоянную работу, квалификации, увольнении, а также о награждении, произведенном работодателем, вносятся в трудовую книжку на основании приказа работодателя не позднее недельного срока (при увольнении – в день увольнения) и должны точно соответствовать тексту приказа. Сведения о работе по совместительству (об увольнении с этой работы) по желанию работника вносятся в трудовую книжку по месту основной работы на основании документа, подтверждающего работу по совместительству.

Правила ведения трудовых книжек установлены Постановлением Правительства РФ от 16.04.2003 № 225 (ред. от 25.03.2013) «О трудовых книжках» (вместе с «Правилами ведения и хранения трудовых книжек, изготовления бланков трудовой книжки и обеспечения ими работодателей») [5]. Несмотря на то, что порядок ведения трудовых книжек установлен уже давно, дискуссия о необходимости и бесполезности трудовых книжек ведется уже давно.

В августе 2011 года официальный представитель Министерства здравоохранения и социального развития РФ (далее – Минздравсоцразвития РФ) объявил о подготовленных поправках в трудовое законодательство, связанных с отменой трудовых книжек, и о предстоящем внесении соответствующего законопроекта в Государственную думу Федерального собрания РФ (далее – Госдума). Замглавы Минздрава Александр Сафонов выступил с инициативой об отмене в РФ трудовых книжек. По мнению чиновника «институт трудовой книжки постепенно теряет свою актуальность и должен быть заменен на трудовой договор», а трудовой договор — «это самый эффективный инструмент защиты прав трудящихся» [6]. Предполагается, что трудовые книжки как обязательный элемент трудовых отношений могут быть отменены. Это предложение поддержано депутатами комитета Госдумы по труду и социальной политике, считающими, что трудовая книжка – пережиток советского прошлого, лишь усложняющий отношения между работником и



работодателем. Данное мнение многократно высказывалось на протяжении последних десяти лет, но до сих пор вопрос не рассматривался в Госдуме. Теперь ситуация изменилась, законопроект подготовлен и возможность вывода трудовой книжки из правового поля вполне реальна.

В обоснование своей позиции Минздравсоцразвития РФ и парламентарии выдвигают следующие аргументы за отмену трудовых книжек:

- самое эффективное средство защиты прав работника трудовой договор, который обязаны заключить между собой работник и работодатель, именно в нем прописаны все условия будущих трудовых отношений;

- трудовая книжка, появившаяся в эпоху военного коммунизма, является пережитком прошлого, ни в одной цивилизованной стране нет подобного инструмента регулирования трудовых отношений;

- трудовые книжки были созданы как институт контроля над человеком и давления на него из-за возможности уволить «по статье» и последующих помех в карьере;

- как документ, свидетельствующий о стаже работника, она утратила смысл, поскольку вся информация о трудовом стаже сегодня персонифицирована и хранится в базе Пенсионного фонда РФ (далее – ПФР), входящего в структуру Минздравсоцразвития РФ;

- трудовая книжка морально устарела и в части записей о присвоении работнику соответствующей квалификации (слесарь 3-го, 4-го разряда и т.д.); система присвоения квалификации в таком виде исчезла, теперь квалификация «зарабатывается карьерой» и отражается в резюме, а не в трудовой книжке.

Таким образом, трудовые книжки утратили свое значение, мешают динамичному развитию трудовых отношений и не нужны ни сторонам трудового договора, ни государству.

Возможен десятилетний переходный период после того, как трудовая книжка будет отменена: «Работники, у которых есть трудовые книжки, должны с ней закончить свою трудовую деятельность, если, конечно, они считают, что трудовая книжка должна быть оформлена», – подчеркнул господин Сафонов,

однако «для молодежи, которая приходит на работу, это уже нецелесообразно» [3] в связи с тем, что в России налажен персонифицированный учет.

В трудовой книжке содержится в структурированном виде информация о всей трудовой деятельности работника. В трудовой книжке имеются сведения о работе, переводах, перемещениях, увольнениях, зачислениях работника. С помощью данного документа работник может подтвердить и свой стаж, и нахождение на руководящей должности, и особые условия труда и при трудоустройстве к новому работодателю и в случае ухода на пенсию [3].

Для работодателя, в свою очередь, плюсом является то, что именно из трудовой книжки работодатель может узнать следующие интересующие его вопросы:

- подтвердить трудовой стаж, указанный в резюме;
- установить факт значительных перерывах в работе;
- установить, насколько часто работник меняет работу, ведь многие работодатели не готовы брать на работу сотрудников, которые через каждые полгода меняют место работы;
- подтвердить приверженность избранной специальности и частую смену различных направлений деятельности;
- проанализировать карьерный рост сотрудника;
- выявить причины увольнения сотрудника с прошлого места работы, ведь если сотрудник уволен «по статье», например, в связи с прогулом или как непрошедший испытательный срок, то статья Трудового кодекса подскажет о причинах увольнения работника.

В связи с развитием современных электронных технологий и электронного документооборота трудовая книжка рано или поздно станет пережитком прошлого [1]. В последнее время в части электронных технологий достигнут значительный прогресс: введены госуслуги, электронные формы сдачи отчетности. При этом если говорить об анализе записей в трудовой книжке, то работодатели при приеме на работу компании не ограничиваются только просмотром книжки. Современные процедуры приема на работу

предусматривают в том числе собеседование, а чтобы убедиться в квалификации сотрудника на деле, в трудовом законодательстве имеется такая норма, как испытательный срок. И трудовые книжки лишь формально подтверждают опыт и стаж работника, но и для работника трудовая книжка имеет следующий минус. Например, работник устроился на работу к недобросовестному работодателю или не сошелся характером с непосредственным руководителем, в результате был уволен как «не прошедший испытательный срок». В этом случае в трудовой книжке будут долгие годы оставаться пятно на репутации сотрудника, даже если виноват в этом был работодатель.

Почему трудовая книжка становится не нужна? Людям, которых принимали на работу лет тридцать назад, трудно представить, что можно обходиться без привычной зеленой, серой или голубой книжечки — это все равно, что без паспорта. Старшее поколение считает, что без бумажки человек вроде и не человек [2]. В советское время без трудовой книжки было невозможно оформить пенсию [4]. Однако с 2002 года для формирования пенсии трудовой стаж не имеет никакого значения, а учитывается только период, в течение которого поступали страховые взносы в Пенсионный фонд. Все это в полной мере касается расчетов больничных листов и пособий по беременности и родам.

Федеральная налоговая служба давно хранит свою базу данных в электронном виде, отказавшись от бумаги. Количество пользователей, объем информации, регулярность ее обновления сопоставима с работой кадровых служб. Пока государство не определилось с ответственным за хранение и ведение соответствующей базы данных трудовых книжек — Минтруд — это будет, Роструд, Пенсионный фонд или кто другой. В любом случае на портале предусмотрят «личные кабинеты», как работников, так и работодателей, которые будут иметь доступ только к собственной информации.

Итак, предлагаем:

1) упразднение трудовых книжек, так как данные о трудовом стаже сотрудника поступают в Пенсионный фонд России посредством персонифицированного учета при выплате отчислений работодателем. Таким образом, предполагается, что подтверждение трудового стажа посредством трудовой книжки уже не требуется. А, следовательно, основная функция, которую несет трудовая книжка для государства, утрачивается;

2) внесение всей информации в единый электронный реестр, который можно было бы использовать в будущем не только для подтверждения стажа и трудоустройства, но и для поиска кандидатов работодателями. Введение электронного документооборота позволит уменьшить количество мошеннических действий касательно договоренности с руководством предприятий о подготовке фиктивных документов. Это существенно ограничит коррупцию. А электронная обработка существенно ускорит обмен и внесение информации, корректировку данных;

3) усовершенствовать систему работы СНИЛС, в который заносятся все данные о начисленных и уплаченных работодателем страховых взносах, а также страховой стаж, которые впоследствии учитываются при назначении и перерасчете пенсии.

По нашему мнению, отмена трудовой книжки для государства является преимуществом, поскольку это значительно упростит процедуру пенсионного учета, сократит бумажную волокиту, и сэкономит средства на архивном хранении. Помимо прочего целью отмены трудовой книжки для государства также является присоединение к международным стандартам, согласно которым в трудовой книжке нет никакой необходимости.

### **Список литературы:**

1. Гринь М.В. Социальнокультурное измерение глобализации: американизация и общество потребления / Гринь М.В. // Власть. 2015. №6. С. 111–115.

2. Гринь М.В. Глобализация: проблемы теоретического осмысления /Гринь М.В. // Актуальные направления фундаментальных и прикладных исследований. Материалы VI международной научно-практической конференции. н.-и. ц. «Академический». 2015. С. 79–82.
3. Захарова Н.А. Трудовое право. Учебное пособие для бакалавров. – М.: Омега-Л, 2014г.
4. Кобылинская С.В. К вопросу о понятии права на достойную жизнь в современном Российском законодательстве /Кобылинская С.В., Кобылинский Н.Д. // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика. Сборник материалов VIII Международной научно-практической конференции. 2014. С. 11–13.
5. Консультант Плюс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru/>.
6. Министерство здравоохранения РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.rosminzdrav.ru/>.

## **ФОРМЫ ПРОЯВЛЕНИЯ ДИСПОЗИТИВНОСТИ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ**

*Мокеенкова Наталья Александровна*  
*студент, Оренбургский государственный университет,*  
*РФ, г. Оренбург*

*Левченко Ольга Владимировна*  
*научный руководитель*  
*д-р юрид. наук, доц., Оренбургский государственный университет,*  
*РФ, г. Оренбург*

Статья посвящена рассмотрению проблемы, связанной с правом свидетеля на отказ от свидетельских показаний против гражданина, с которым он состоит в фактических брачных отношениях.

Защита прав и законных интересов лиц и организаций, потерпевших от преступления, с одной стороны, и защита личности от незаконного и необоснованного обвинения и осуждения – с другой, являются основными задачами уголовного судопроизводства [2].

Диспозитивность имеет место быть на всех этапах уголовного судопроизводства и проявляется в субъективных правах, предоставляемых участникам уголовного судопроизводства [3].

Обязанность осуществления уголовного преследования от имени государства по своевременному возбуждению уголовного дела при наличии соответствующих поводов и основания, принятию мер по установлению события преступления, изобличению виновных в его совершении лиц и назначению им справедливого наказания, являются отражением государственных и общественных интересов [2].

Также действие диспозитивных начал избирательно направлено – их проявление имеет место быть лишь в регламентированных законом случаях.

В аспекте исследуемого вопроса наибольшее внимание, на наш взгляд, заслуживает право свидетеля на отказ давать свидетельские показания против самого себя, своего супруга (супруги) и других близких родственников.

Никто не обязан свидетельствовать против себя самого, своего супруга и близких родственников, а также в иных случаях, определенных действующим законодательством [1].

Дополнительный механизм защиты предусмотрен частью 2 статьи 11 УПК РФ.

То есть, законодатель освободил граждан от обязанности давать свидетельские показания вразрез собственным интересам и интересам близких родственников.

Свидетель вправе отказаться свидетельствовать против самого себя, своего супруга (своей супруги) и других близких родственников, круг которых определен пунктом 4 статьи 5 УПК РФ [2].

При этом, близкими родственниками являются супруг, супруга, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушка, бабушка, внуки [2].

Данный перечень является исчерпывающим. Фактическое проживание, именуемое в современных реалиях как «гражданский брак», не порождает формальных отношений. В этой связи лицо, проживающее в «гражданском браке» лишено права отказа от дачи свидетельских показаний.

Бесспорно, указанные лица могут быть отнесены в перечень «близкие лица».

Согласно п.3 статьи 5 УПК РФ: близкие лица - иные, за исключением близких родственников и родственников, лица, состоящие в свойстве с потерпевшим, свидетелем, а также лица, жизнь, здоровье и благополучие которых дороги потерпевшему, свидетелю в силу сложившихся личных отношений [4, с. 88].

Но на указанный перечень положения п.1 ч. 4 статьи 56 УПК РФ не распространяются. Соответственно, даже в том случае, если отнести лица, состоящие в фактических брачных отношениях с подозреваемым (обвиняемым) к указанному перечню лиц, то они все равно не имеют законную возможность воспользоваться правом, закрепленным п.1 ч. 4 статьи 56 УПК РФ.

Но на вышеуказанный перечень п.1 ч. 4 статьи 56 УПК не распространяет действия. Соответственно, даже в том случае, если отнести лица, состоящие в фактических брачных отношениях с подозреваемым (обвиняемым) к категории «близких лиц», то указанные лица все равно лишены законной возможности воспользоваться правом отказа от дачи свидетельских показаний.

Законодатель, не берет во внимание характер фактических сложившихся отношений между гражданами, проявляет излишний формализм в регулировании данного вопроса. Кроме того, им необоснованно проигнорированы моральные нормы. Все это приводит и может привести к нарушению принципа равенства всех перед законом и судом. Так, граждане, состоящие в «гражданском браке», поставлены в гораздо худшее положение, нежели граждане, состоящие в официально зарегистрированном браке.

На наш взгляд целесообразно расширить сферу действия свидетельского иммунитета на вышеуказанных лиц и, а также включить в перечень, установленный в п. 4 ст. 5 УПК РФ круг лиц, состоящих в фактических брачных отношениях с обвиняемым (подозреваемым).

Таким образом, считаем целесообразным выразить п. 4 ст. 5 УПК РФ в следующей редакции:

близкие родственники – супруг, супруга, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и родные сестры, дедушка, бабушка, внуки, а также лица, состоящие в фактических брачных отношениях.

Исследуемая проблема свидетельского иммунитета не является одной-единственной. Однако, ее решение в соответствии с нашими рекомендациями будет служить направлению усиления диспозитивных начал в уголовном судопроизводстве, более полной их реализации, а также в целом послужит совершенствованию эффективной защиты прав и свобод человека и гражданина.



### **Список литературы:**

1. Российская Федерация. Конституция (1993). Конституция Российской Федерации: офиц. текст. // Российская газета. – 1993. – 25 декабря (№237).
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон №174 – ФЗ, от 18 декабря 2001г. №78-ФЗ // Собр. Законодательства Рос. Федерации. – 2016 – №14.
3. Строгович. М.С. Курс советского уголовного процесса / М.С. Строгович – Москва: Изд-во «Наука», 1968 – 468с.
4. Хатуаева, В.В. Диспозитивность и ее значение в правовом регулировании уголовно-процессуальных отношений / В.В. Хатуаева // Сборник научных трудов ВФ РАГС. – Воронеж: Воронежский филиал РАГС. – 2004. – С.88.

## ДОСУДЕБНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

*Николенко Иван Александрович*  
*студент, Оренбургский государственный университет,*  
*РФ, г. Оренбург*

Тенденция к упрощению уголовно-процессуальных процедур получает все большее распространение в правовых системах стран мира, и введение более пяти лет назад в России института досудебного соглашения о сотрудничестве является одним из шагов к усилению диспозитивных начал уголовного судопроизводства. Однако и по сей день отдельные положения главы 40.1 УПК РФ не находят однозначного толкования как в доктрине уголовного процесса, так и на практике.

Само определение анализируемого уголовно-процессуального явления как соглашения предполагает наличие у сторон ряда взаимных обязательств. Однако ни ст. 317.1, ни ст. 317.3 УПК РФ [1] их перечня не содержит. Возникает вопрос: какие действия должен совершать подозреваемый или обвиняемый и достаточно ли будет в досудебном соглашении лишь перечислить данные действия или они нуждаются в конкретизации? Пункт 1.5 Приказа Генерального прокурора РФ от 15.03.2010 № 107 [2] ориентирует именно на такую конкретизацию и содержит примерный перечень действий, которые требуется исполнить обвиняемому исходя из заключенного соглашения, например: содействовать раскрытию совершенного преступления, раскрыть структуру преступной организации, участвовать в различных следственных действиях.

В связи с этим возникает проблема отсутствия четкого механизма соблюдения уголовно-процессуальных гарантий каждой из сторон. Во-первых, уголовно-процессуальным законом не предусмотрены никакие последствия несоблюдения условий досудебного соглашения защитником подозреваемого или обвиняемого; во-вторых, нет достаточной гарантии того, что при добросовестном выполнении подозреваемым или обвиняемым действий из

перечня соглашения характер и пределы содействия следствию будут оценены объективно.

Ключевым, на наш взгляд, вопросом института досудебного соглашения о сотрудничестве является обязательное условие согласия подозреваемого или обвиняемого с обвинением. Нормы главы 40.1 УПК РФ не содержат прямого указания на обусловленность заключения досудебного соглашения о сотрудничестве получением согласия обвиняемого с предъявленным обвинением, однако данное положение содержится в ч. 1 ст. 314 УПК РФ, устанавливающей основания применения особого порядка принятия судебного решения. В то же время п. 15 Постановления Пленума ВС РФ от 28.06.2012 № 16 [6] закрепляет в качестве обязательного условия постановления обвинительного приговора в отношении подсудимого, заключившего досудебное соглашение о сотрудничестве, его согласие с предъявленным обвинением.

Не возникает никаких сомнений, что данное рекомендательное положение Пленума ВС РФ работает как правовая норма, хотя по природе своей таковой и не является. Налицо очередной пример осуществления несвойственных де-юре высшим судебным органам правотворческих функций, что является в корне неправильным. Однако следственная и судебная практика идут по пути наименьшего сопротивления и следуют разъяснениям Пленума.

Так, известны случаи отказа в удовлетворении ходатайства о заключении досудебного соглашения о сотрудничестве ввиду несогласия обвиняемого с предъявленным ему обвинением (полностью или в части), а также случаи возвращения уголовных дел прокурорами в порядке ст. 221 УПК РФ для производства дополнительного расследования по основанию, охарактеризованному как нарушение обвиняемым условий заключенного соглашения, а именно ввиду отсутствия с его стороны полного согласия с предъявленным обвинением (притом что к этому моменту обвиняемым оказано реальное содействие следствию: сообщены сведения о совершении им и другими лицами преступлений, ранее следствию неизвестных) [13].

Таким образом, мы имеем три совершенно разные ситуации: отсутствие в УПК РФ положения о необходимости согласия с предъявленным обвинением; наличие такого положения в Постановлении Пленума ВС РФ от 28.06.2012 и наработанную судебную-следственную практику, где в качестве мотивировки возвращения уголовного дела для производства дополнительного следствия называется отсутствие полного признания обвиняемым, заключившим досудебное соглашение, своей вины.

Попробуем разобраться в соотношении категорий «признание вины» и «согласие с предъявленным обвинением»: являются ли они тождественными или же имеют разную смысловую нагрузку?

В науке уголовного права вина - это психическое отношение лица к совершенному им общественно опасному деянию, предусмотренному уголовным законом, и его общественно опасным последствиям. В соответствии с п. 22 ст. 5 УПК РФ обвинение - утверждение о совершении определенным лицом деяния, запрещенного уголовным законом, выдвинутое в порядке, установленном данным Кодексом.

В постановлениях Пленума ВС РФ прослеживается следующая позиция. В пункте 5 Постановления Пленума ВС РФ от 05.12.2006 № 60 [7] разъясняется: под обвинением, с которым соглашается обвиняемый, следует понимать фактические обстоятельства содеянного, форму вины, мотивы совершения деяния, юридическую оценку содеянного, а также характер и размер вреда, причиненного деянием. Пункт 29 Постановления Пленума ВС РФ от 22.12.2015 № 58 [5] закрепляет именно признание лицом своей вины в совершении преступления в ряде случаев в качестве обстоятельства, смягчающего наказание. Нельзя не согласиться в данной связи с Д. Великим, который отмечал, что признание вины имеет материально-правовое значение, а согласие с предъявленным обвинением - процессуальное [9].

Представляется, что в контексте данного вопроса необходимо говорить о двух этих категориях как о категориях разной юридической природы. Признание вины содержит определенный элемент раскаяния, стремление

примириться с обществом, потерпевшим, характеризует личность обвиняемого и в ряде случаев, как было нами отмечено, может выступать обстоятельством, смягчающим наказание. Согласие обвиняемого с предъявленным обвинением не требует обязательного признания им вины, оно лишь означает факт отсутствия оспаривания данным лицом, предъявленного ему обвинения. Следовательно, признание вины представляется логичным рассматривать именно как психическое отношение лица к совершенному деянию, а согласие с предъявленным обвинением – как непосредственно отношение обвиняемого к определенной имеющейся у лица, осуществляющего расследование, версии, зафиксированной в процессуальных актах о совершении обвиняемым преступления при определенных обстоятельствах, согласие с квалификацией содеянного.

Поэтому правильным, на наш взгляд, все же будет употребление понятия «согласие с предъявленным обвинением» как в нормах УПК РФ, так и в уголовно-процессуальных актах на любой из стадий процесса.

Развитие правового регулирования в современной России осуществляется с учетом иностранных правовых институтов и их приспособления к отечественным реалиям. Вместе с тем применение любого нового института, даже успешно используемого в иностранных условиях, не означает отсутствия проблем, как известных в практике его применения, так и принципиально новых, появление которых вызвано спецификой местных условий. Досудебное соглашение о сотрудничестве этой участи не избежало.

На досудебной стадии к таким проблемам, в частности, относятся недостаточная регламентация порядка заключения досудебного соглашения о сотрудничестве и последствиях его нарушения, отсутствие действующего механизма, препятствующего оговору и самооговору обвиняемого, применимость данного института к изобличению не соучастников, а исполнителей других преступлений и другие проблемы [11].

Принципиальным для решения является вопрос о целях, с которыми институт досудебного соглашения о сотрудничестве был введен в российскую

правовую систему. Именно он определяет многие частные черты правового регулирования. Распространенной точкой зрения является то, что институт досудебного соглашения о сотрудничестве создан в целях способствования раскрытию тяжких и особо тяжких преступлений, доказывание по которым затруднено. К ним относятся различные формы организованной преступности, коррупционные преступления, преступления, связанные с незаконным оборотом наркотиков [12]. Эту цель при введении гл. 40.1 в УПК РФ декларировал и законодатель. В свете этого досудебное соглашение о сотрудничестве должно выступать инструментом не массовым, а применимым лишь в отдельных случаях, число которых невелико [14].

Однако такой вывод не соответствует не только российской, но и иностранной судебной практике. Так, в 2010–2011 гг. наиболее распространенными составами, в отношении которых применялось производство в порядке гл. 40.1 УПК РФ, являлись кражи, преступления, связанные с незаконным оборотом наркотиков, экологические преступления и мошенничества. При этом доля преступлений небольшой степени тяжести в 2011 г. составляла 55,27% (тяжких и особо тяжких – 33,3%) от общего числа – 2969 - таких преступлений. В 2012 г. доля тяжких и особо тяжких преступлений составила 59,3%, что ближе к декларируемым целям института, но также явно им не соответствует [10].

Более обоснованной представляется позиция тех авторов, которые объясняют существование досудебного соглашения о сотрудничестве необходимостью упрощения и ускорения уголовного судопроизводства [8].

Нетрудно заметить, что два изложенных выше подхода противоречат друг другу и не могут существовать одновременно. В случае необходимости повышения борьбы с организованной преступностью и тяжкими, особо тяжкими преступлениями необходимо вслед за высказанными предложениями ограничить круг составов, в отношении которых может быть заключено досудебное соглашение о сотрудничестве, установить запрет на применение этой формы уголовного судопроизводства в отношении организаторов

преступлений, лидеров преступных сообществ и организованных групп. Если же исходить из целей упрощения судопроизводства и процессуальной экономии, такие ограничения устанавливаться не должны, следует расширить применение гл. 40.1 УПК и на дознание, вопреки правовой позиции Верховного Суда РФ, выраженной в Постановлении Пленума от 28.06.2012 № 16, что предлагают сделать ряд авторов [6].

Одна из проблем судебной практики касается назначения наказания. В ряде случаев наказание, назначенное по совокупности преступлений, при заключенном досудебном соглашении о сотрудничестве оказывается таким же, как при рассмотрении уголовного дела в общем порядке. Такой случай стал поводом для подачи конституционной жалобы. Конституционный Суд [4] не усмотрел оснований для признания части третьей ст. 69 УК РФ и части пятой ст. 317.7 УПК РФ противоречащими Конституции РФ. Как указал в Определении КС РФ, «правила назначения наказания по совокупности преступлений не выходят за рамки уголовно-правовых средств, которые федеральный законодатель вправе использовать для достижения конституционно оправданных целей дифференциации уголовной ответственности и наказания, усиления его исправительного воздействия на осужденного, предупреждения новых преступлений и тем самым - защиты личности, общества и государства от преступных посягательств, а также, будучи взаимосвязанными с другими положениями уголовного закона, в том числе предусматривающими правила назначения более мягкого наказания при выполнении обвиняемым взятых на себя по досудебному соглашению о сотрудничестве обязательств, не допускают избыточного ограничения прав и свобод при применении мер уголовно-правового принуждения».

Такая аргументация, безупречная формально-логически, полностью противоречит цели института досудебного соглашения о сотрудничестве. Если считать, что нормы гл. 40.1 должны помочь в борьбе с организованной преступностью, преступлениями против интересов государственной службы, торговлей наркотиками, то нужно учитывать, что большинство из этих

преступлений, во-первых, являются тяжкими или особо тяжкими, а во-вторых, речь в этих случаях будет идти именно о совокупности преступлений. Таким образом, обвиняемые лишаются гарантий назначения в их отношении более мягкого наказания, т.е. теряют стимул к заключению досудебных соглашений о сотрудничестве. В итоге данный правовой институт оказывается недействующим.

Если же считать, что досудебные соглашения о сотрудничестве преследуют цель процессуальной экономии и освобождения судов от длительного рассмотрения большого количества уголовных дел небольшой и средней тяжести, противоречия при назначении наказания удастся избежать. Но действительно ли досудебные соглашения о сотрудничестве служат целям процессуальной экономии?

Норма п. 4 ч. 1 ст. 154 УПК РФ, которая устанавливает право следователя выделить материалы в отношении лица, с которым заключено досудебное соглашение о сотрудничестве, в отдельное производство, в настоящее время высшими судами толкуется как императив [6]. Отметим, что до появления разъяснений Пленума ВС РФ в 2012 г. практика судов по этому вопросу не была единообразной.

В итоге при существующем правовом регулировании досудебное соглашение о сотрудничестве не является и экономичным способом осуществления правосудия. Оно не выполняет ни одной из целей, для достижения которых могло служить, а потому в текущем виде является крайне неудачным процессуальным институтом.

Таким образом, необходимо изменить ст. 305 и 307 УПК РФ, дополнив содержание обвинительного или оправдательного приговора выводами суда о ценности показаний лица, заключившего досудебное соглашение. Кроме того, в ч. 4 ст. 413 УПК РФ об основаниях возобновления производства по уголовному делу в силу новых обстоятельств дополнить пунктом о приговоре, установившем неисполнение лицом досудебного соглашения о сотрудничестве.



Отметим, что такое решение проблемы не будет противоречить и конституционно-правовому смыслу приведенных норм, выявленному КС РФ в Определении от 19.11.2015 № 2581-О [3], касающемся оспаривания ст. 413 УПК РФ, где указано, что применение гл. 49 УПК РФ «направлено не на восполнение недостатков предшествующей обвинительной и судебной деятельности, а на обеспечение возможности исследования фактических обстоятельств, которые уголовный закон признает имеющими значение для определения оснований и пределов уголовно-правовой охраны, но которые в силу объективных причин ранее не могли входить в предмет исследования по уголовному делу».

### **Список литературы:**

1. «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 06.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) // «Собрание законодательства РФ», 24.12.2001, № 52 (ч. I), Ст. 4921.
2. Приказ Генпрокуратуры РФ от 15.03.2010 № 107 «Об организации работы по реализации полномочий прокурора при заключении с подозреваемыми (обвиняемыми) досудебных соглашений о сотрудничестве по уголовным делам» // «Законность», № 6, 2010.
3. Определение Конституционного Суда РФ от 19.11.2015 № 2581-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Малыгина Алексея Борисовича на нарушение его конституционных прав статьей 413 и в целом главой 49 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // Документ опубликован не был.
4. Определение Конституционного Суда РФ от 16.07.2015 № 1598-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Журкина Романа Андреевича на нарушение его конституционных прав частью второй статьи 62, статьей 64, частью третьей статьи 69 Уголовного кодекса Российской Федерации и частью пятой статьи 317.7 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // Документ опубликован не был.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 № 58 «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания» // «Бюллетень Верховного Суда РФ», № 2, февраль, 2016.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.06.2012 № 16 «О практике применения судами особого порядка судебного разбирательства уголовных дел при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве» // «Бюллетень Верховного Суда РФ», № 9, сентябрь, 2012.

7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 05.12.2006 № 60 (ред. от 22.12.2015) «О применении судами особого порядка судебного разбирательства уголовных дел» // «Бюллетень Верховного Суда РФ», № 2, февраль, 2007.
8. Вальшина И.Р. Некоторые проблемные аспекты досудебного соглашения о сотрудничестве и пути их решения // Евразийская адвокатура. 2014. № 5. С. 29–32.
9. Великий Д.П. Особый порядок судебного разбирательства: теория и практика // Журнал российского права. 2005. № 6.
10. Веницкий Л.В., Кубрикова М.Е. Актуальные вопросы института досудебного соглашения о сотрудничестве. – М.: Юрлитинформ, 2015. С. 156.
11. Ковалев Р.Р. Правовое регулирование досудебного соглашения о сотрудничестве на стадии предварительного расследования: дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2014.
12. Кондрат И.Н. Обеспечение прав личности в досудебном производстве по уголовным делам: законодательное регулирование и правоприменительная практика. – М.: Юстицинформ, 2014.
13. Курченко В.Н. Ошибки при рассмотрении уголовных дел в случае наличия досудебного соглашения о сотрудничестве // Уголовный процесс. 2012. № 3.
14. Шаталов А.С. Принятие судебного решения при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве: правовая регламентация, проблемы, тенденции, перспективы // Уголовное судопроизводство: теория и практика; под ред. Н.А. Колоколова. – М.: Юрайт, 2011.

## **К ВОПРОСУ О ПРИНЦИПАХ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПОСТРОЕНИЕ И ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ САНКЦИЙ**

***Тотикова Элла Руслановна***

*магистр юридического факультета Северо-Осетинского государственного университета им. К.Л. Хетагурова, РФ, Республика Северная Осетия-Алания, Владикавказ*

***Караева Лора Хазбатовна***

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доц. каф. уголовного права и процесса Северо-Осетинского государственного университета им. К.Л. Хетагурова, РФ, Республика Северная Осетия-Алания, Владикавказ*

В статье рассматриваются требования, предъявляемые к построению уголовно-правовых санкций с позиции их эффективности. Автор на основании анализа предлагает некоторые пути оптимизации построения уголовно-правовых санкций в целях улучшения эффективности уголовного наказания.

Одной из наиболее актуальных в современном российском уголовном праве является проблема нормативного обеспечения эффективной реакции государства на нарушение установленных им норм уголовного закона.

За последние 9 лет регистрируемая преступности в России существенно изменилась: с 3 855 373 преступлений в 2006 году он снизился до 2388476 преступлений в 2015 году. В этой связи можно согласиться с мнением отечественных ученых, что преступность приобретает все больше латентные формы, переходя из бытовой в разряд профессиональной и организованной; из случайной в разряд последовательно-криминогенной и ситуативно-криминогенной, представляя повышенную угрозу нашему обществу [1; 3].

Уголовное законодательство не справляется со своими функциями, на что указывают многие отечественные ученые юристы и практики. Такое положение является следствием того, что уголовный закон, с момента его принятия, претерпел многочисленные изменения и дополнения, что в конечном итоге отразился на его системности и качестве в борьбе с преступностью уголовно-правовыми средствами. В конечном итоге, уголовное законодательство перестало отвечать сегодняшним реалиям.

Решение указанной проблемы видится только в одном – в принятии новой редакции Уголовного кодекса РФ, что должно исключить существующие в ней внутренние и внешние противоречия.

За последнее десятилетие на фоне происходящих в стране реформ уголовная политика направлена на гуманизацию наказаний за различные преступления и прежде всего в экономической сфере, одновременно ужесточается наказания за совершение иных преступлений. Сегодня приходится констатировать, что одной из основных направлений реформирования уголовного законодательства стала система наказаний УК РФ [2].

В настоящее время уголовная политика в части дальнейшего совершенствования институт наказания еще четко не обозначения и нет ясной концепции ее реформирования, что, несомненно, в доктрине и практике уголовного права вызывает множество вопросов относительно вектора дальнейшего совершенствования, как в целом системы наказания, так и исполнения наказания в рамках уголовно-исполнительного законодательства. Ставится вопрос об альтернативных наказанию «мерах уголовно-правового воздействия».

На наш взгляд достаточно точно систему уголовно-правовых мер дает В.К. Дуюнов, представив ее двумя группами мер: «меры уголовно-правового воздействия» и «меры уголовно-правового характера».

При этом, вторая группа мер – система мер некарательных, по его мнению, назначаются не в уголовно-правовых целях, а применяются не за совершение преступления, а в связи с совершением запрещенного уголовным законом общественно опасного деяния к лицу, его совершившему, в целях обеспечения его безопасности для себя и для общества в целом, его излечения, ресоциализации и т.п. Полагаем, что такая точка зрения имеет право на существование.

Эффективность уголовно-правового воздействия на личность преступника зависит от того насколько в санкциях статей Особенной части УК полно отражаются и представлены виды уголовных наказаний, наряду с иными

мерами уголовно-правового воздействия. Кроме того, необходимо поддержать точку зрения о законодательном закреплении мер уголовно-правового воздействия не только в Особенной части, но и в Общей части УК РФ [4].

Законотворческий процесс последних лет является ярким свидетельством того, что сегодня уголовная политика государства не отвечает потребностям общества и не соответствует реалиям времени. Регулярные изменения уголовного закона вносят сумятицу в практику его применения, что негативно отражается как на стратегию развития уголовного законодательства, так и на качество противодействия преступности.

Сегодня определить эффективность системы уголовно-правовых санкций весьма затруднительно, т.к. в уголовном законе отсутствуют нормативно закреплённые критерии такой оценки, и судить об этом приходится только на основании анализа системы санкций предусмотренные в УК РФ.

Чтобы обеспечивать эффективное уголовно-правовое воздействие на преступника перед законодателем необходимо поставить задачу, определить критерии, которым уголовно-правовые санкции должны соответствовать.

К сожалению, все попытки отечественных ученых криминалистов по данному вопросу ни к чему не привели. Вместе с тем о критериях эффективного построения уголовно-правовых санкций были высказаны различные суждения.

Вместе с тем, при определении системы принципов построения уголовно-правовых санкций надо исходить не только из общих принципов и целей уголовно-правового воздействия, закреплённые в ст. 3–7 УК РФ (законности, равенства граждан перед законом, вины, справедливости, гуманизма), но и из функционального предназначения уголовно-правовых санкций.

Следует отметить, что принципы уголовно-правового воздействия определяются в соответствии с указанными принципами уголовного права, но ни коем образом не сводятся к ним, т.к. содержат требования, конкретизирующие, развивающие, углубляющие смысл и содержание последних.

Построение уголовно-правовых санкций в уголовном законе должны основываться и аккумулировать в себя в качестве такие системообразующие принципы как законность, справедливость, вины, равенства граждан перед законом, гуманизма, неотвратимости уголовно-правового воздействия, целесообразности и обоснованности.

Построение системы уголовно-правовых санкций должна учитывать собственные функции самих санкций, заключающаяся, прежде всего в неотвратимости наказания, как меры реагирования государства на факт совершения виновным преступления и обеспечения справедливости самого наказания в зависимости от характера и степени общественной опасности деяния. Кроме того, в уголовно-правых санкциях должны найти отражением и цели уголовного наказания, а это восстановление социальной справедливости, исправление преступника, а также общая и специальная превенция.

Доктрина уголовного права выделяет требования в зависимости от содержания и формы построения уголовно-правовых санкций. При этом требование к содержанию уголовно-правовых санкций – это требования к их потенциальным возможностям, их характеру и размеру, к их способности обеспечить оптимальное и наиболее эффективное осуществление целей уголовно-правового воздействия. Указанные требования к построению уголовно-правовых санкций позволяют выстраивать в уголовном законе стройную, внутренне согласованную, научно обоснованную систему санкций, что в конечном итоге позволит судебным органам возможность широкого выбора в каждом конкретном случае справедливой и наиболее целесообразной меры уголовно-правового воздействия в отношении виновного.

Таким образом, мы определили главные конструктивные требования, обращенные к содержанию или форме построения уголовно-правовых санкций. Их можно еще назвать принципами обеспечения соответствующего уголовно-правового воздействия, призванными обеспечить оптимальное и наиболее эффективное осуществление целей уголовно-правового воздействия посредством построения оптимальной системы санкций в уголовном законе.

Подводя итог, следует указать, что эффективность уголовного наказания, соответствие его принципам уголовно-правового воздействия во многом определяется содержанием уголовно-правовых санкций содержащиеся в нормах уголовного закона, правильностью их построения с законодательной и технико-юридической позиции.

### **Список литературы:**

1. Дуюнов В. К. О совершенствовании содержания инструкторы уголовного закона – [Электронный ресурс] – URL: [http://sartraccs.ru/i.php?oper=read\\_file&filename=halt.htm](http://sartraccs.ru/i.php?oper=read_file&filename=halt.htm) (Дата обращения: 13.02.2016).
2. Дуюнов В.К. Уголовно-правовое воздействие, теория практика: монография. – М.: Научная книга, 2003. – С. 123.
3. Жариков Ю.С. Целесообразность как принцип уголовно-правового регулирования // Современное право. – 2014. – № 8. – С. 95–99.
4. Сабитов Т.Р. Система уголовно-правовых принципов: монография. – М.: Проспект, 2012. – С. 13.

## **ПРАВООТНОШЕНИЕ И УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ КОМПРОМИСС: ВОПРОСЫ СООТНОШЕНИЯ**

*Хестанов Сослан Маирбекович*

*магистр юридического факультета  
Северо-Осетинского государственного университета им. К.Л. Хетагурова,  
РФ, Республика Северная Осетия-Алания, Владикавказ*

*Караева Лора Хазбатовна*

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доц. каф. уголовного права и процесса  
Северо-Осетинского государственного университета им. К.Л. Хетагурова,  
РФ, Республика Северная Осетия-Алания, Владикавказ*

В статье на основании анализа уголовно-правовых отношений раскрывается содержание уголовно-правового компромисса, Автор указывает на самостоятельное значение данного института и ее важность при характеристике личности преступника и его посткриминального поведения.

Составной частью системных связей в обществе являются правоотношения. Институт правоотношений является одним из фундаментальных в юридической науке и не менее важный интерес представляет и для уголовно-правовой науки. При этом составной частью уголовно-правовых отношений выступает уголовно-правовой компромисс. В этой связи, прежде чем рассмотреть особенности уголовно-правового компромисса рассмотрим сущность уголовно-правовых отношений.

В доктрине уголовного права общепринято, что лицо виновное в совершении общественно опасного деяния вступает в определенные отношения с государством по факту преступления.

Уголовно-правовое отношение, по мнению отечественных ученых криминалистов – это реализация прав и обязанностей, которые возникают между государством и лицом виновным в совершении преступления.

Далее необходимо указать, что важное место системе уголовно-правовых отношений в настоящее время занимает компромисс, наличие которого связывается с особыми привилегиями лицу, виновному в совершении преступления и прежде



всего это предоставление ему прав направленные на смягчение уголовной ответственности и наказания.

Не вдаваясь в полемику относительно юридической природы уголовно-правового компромисса и в частности ее связи с позитивной ответственностью, полагаем, что компромисс в уголовно-правовом понимании, не является частным проявлением позитивной ответственности, исключая уголовную ответственность [3].

Как и любое правовое явление уголовно-правовой компромисс представляет собой сложное правовое образование и имеет определенную структуру, которая очень тесно переплетается со структурой правоотношения, представленная в виде отношений: субъект – объект – содержание.

Уголовно-правовой компромисс – это разновидность социальной связи, которая возникает между его участниками по поводу конфликта, в качестве которого выступает преступление. В конфликте всегда выступают стороны, то в данном случае – это виновное в совершении преступлении лицо, с одной стороны, с другой лицо, которому причинен вред [1].

В доктрине уголовного право принято считать, что преступление – это отношения особо рода между людьми, которые по внешней и внутренней форме носят общественный характер. Кроме того, в этих отношения, по мимо лица совершившего преступление и государства, принимает активное участие потерпевший от преступления.

Принято считать, что потерпевший также является субъектом уголовно-правовых отношений, помимо преступника и государства, так как у него в результате совершения преступником преступления возникает право на восстановление социальной справедливости, как его «естественного права», предусмотренное Основным законом государства и охраняемое уголовным законодательством посредством установления запретов на совершение определенных деяний.

Д.Б. Булгаков полагает, что потерпевший является полноправным субъектом уголовного охранительного правоотношения и в связи с этим

рассматривает примирение потерпевшего с виновным как трехсторонний договор между преступником, потерпевшим и государством.

Данная позиция бесспорна, т.к. потерпевший объективно является субъектом уголовно-правовых отношений и это нашло свое закрепление в уголовном законе, которая предусматривает норму примирения преступника с потерпевшим, как основание освобождения от уголовной ответственности. Вместе с этим возникает вопрос, можно ли признать потерпевшего полноправным субъектом уголовных правоотношений?

Следует отметить, что «потерпевший и государство вместе составляют единый субъект, стремящийся в процессе компромисса с виновным достичь своих целей». Вместе с тем, вступить в компромисс с виновным, сделав определенные уступки, может только государство, выступающее в защиту как каждого потерпевшего, так и общества в целом. Поэтому говорить о потерпевшем как о самостоятельном субъекте уголовных правоотношений, в том числе уголовно-правового компромисса, на основе современного законодательства не представляется возможным [2; 4].

В настоящее время в правовой доктрине нет четкого и однозначного определения понятия объекта и содержания правоотношения. Вместе с тем, существуют отдельные определения этих понятий, которые заслуживают внимания. Так, Б.С. Никифоров отмечает, что объектом правоотношения является деятельность, поведение людей, Н.А. Огурцов под объектом понимает конкретное общественно опасное деяние, содержащее признаки состава преступления.

Анализ иных мнений и позиций показывает, что доктрине юридической науке объект всегда рассматривается применительно только к правоотношению и никогда не увязывается с субъектом. И такая позиция в большей степени верна, т.к. в философии объект следует воспринимать как объективную реальность, которая существует вне субъекта познания.

Указанное мнение находит поддержку и в теории права. Так, С.С. Алексеев рассматривая структуру правоотношения, к объектам правоот-

ношений относит явления, которые признаны таковыми государством, правопорядком. Иначе это те блага, которые способны удовлетворить потребности субъекта правоотношения.

В этой связи, чтобы уяснить содержание взаимоотношений участников уголовно-правового компромисса необходимо рассмотреть правоотношения, возникающие между преступником и государством.

Мы уже отмечали, что необходимость в уголовно-правовом компромиссе возникает при совершении лицом преступления, и не иначе. Которое, при этом закономерно предопределяет позитивное поведение субъекта, свидетельствующее о готовности виновного предотвратить преступление или же если это невозможно, хотя бы снизить общественно опасные последствия преступления совершенного деяния. И только при таком алгоритме возникает отношения уголовно-правового компромисса.

Как видно сущность уголовно-правового компромисса заключается в возникающей у лица обязанности совершить определенные действия, позитивного содержания, как мы уже указывали. И как следствие у государства также возникают исполнения своих юридических обязанностей, определенные и закреплённые нормативно. По мнению С.С. Алексеев в данном случае объектом правоотношения выступает объект обязанности, результат действий обязанного лица (лица, совершившего преступление).

Цель преступника после совершения общественно опасного деяния, максимально снизить общественно опасные последствия его. Объектами уголовно-правового компромисса являются: освобождение от уголовной ответственности, освобождение от уголовного наказания, смягчения наказания.

Содержание уголовно-правового компромисса заключается в определении права и обязанности субъектов этих правоотношений, очертить круг условий, при которых государство идет на компромисс с преступником.

В ситуации уголовно-правового компромисса правоприменитель прибегает к оценочной деятельности в части установления правовых оснований для освобождения лица от уголовной ответственности и (или) наказания.

Таким образом, содержание уголовно-правового компромисса заключается в том, что у субъектов этого правоотношения возникают взаимные права и обязанности.

Подводя итог, следует указать, что уголовно-правовой компромисс возникает и развивается в рамках охранительных уголовно-правовых правоотношений, и представляет собой правоотношение, возникающее между лицом, совершившим преступление и государством, в связи с совершением этим лицом позитивных посткриминальных поступков, предусмотренных уголовным законом.

### **Список литературы:**

1. Авсеницкая К.В. Деятельное раскаяние: понятие, формы выражения, стимулирование уголовно-правовыми мерами: дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2014. – С. 48.
2. Булгаков Д.Б. Потерпевший в уголовном праве и его криминологическая характеристика: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. - Ставрополь, 2000. – С. 17–18.
3. Генрих Н.В. Взаимосвязь уголовно-правовых отношений с предметом иных отраслей права // Общество и право. – 2010. – № 2. – С. 13–23.
4. Головастова Ю.А. Осужденный как субъект уголовно-исполнительных правоотношений. – Рязань: Акад. ФСИН России, 2010. – С. 50.

## **ОГРАНИЧЕНИЕ ПРАВА ПРОКУРОРА НА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В СУДЕ С УЧАСТИЕМ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ**

*Топоренко Анастасия Александровна*  
*студент, Оренбургский государственный университет,*  
*РФ, г. Оренбург*

*Бормотова Лада Валерьевна*  
*научный руководитель*  
*канд. юрид. наук, доц., Оренбургский государственный университет,*  
*РФ, г. Оренбург*

Статья посвящена рассмотрению проблемы ограничения прокурора в предоставлении доказательств в случаях производства в суде присяжных.

Федеральный законодатель в ч. 1 ст. 389.25 УПК РФ произвел ограничение количества оснований, влекущих отмену оправдательного приговора суда, основанного на вынесении присяжными заседателями оправдательного вердикта. В этот перечень было включено ограничение права прокурора на предоставление доказательств в случае, если это повлекло нарушение принципов объективного судебного разбирательства и повлияло на итоговый вердикт присяжных и вынесенный приговор. Таким образом, данное ограничение права прокурора является грубым нарушением процессуального права, не позволяющим присяжным всесторонне оценить обстоятельства дела и вынести обоснованный вердикт по делу [5]. Проанализируем самые распространенные нарушения уголовно-процессуального закона, ограничивающие право прокурора на представление доказательств в суде присяжных [2, с.29]. Поскольку стороны процесса обладают равными правами, то и порядок рассмотрения доказательств также определяется сторонами. Если сторона предоставляет доказательство, отвечающее требованиям допустимости, но получает отказ в его рассмотрении, то это необходимо расценивать как нарушение права участника процесса и, соответственно, нарушение уголовно-процессуального закона.

Наиболее простой является ситуация, когда сторона защиты не возражает против демонстрации фото- и видеоизображений. Если сторона защиты не

возражает против заявленного ходатайства, то суд вправе его удовлетворить. Согласно Определению Верховного Суда РФ от 10 августа 2006 г. № 44-о06-70СП приговор по делу, рассмотренному с участием присяжных заседателей, оставлен без изменения, так как судебное следствие проведено в соответствии с требованиями УПК РФ: «Судебная коллегия не может согласиться с доводами осужденного Б. и адвоката Дороша А.А. о том, что в ходе судебного заседания имело место оказание психологического давления со стороны обвинения на присяжных заседателей при демонстрации вещественных доказательств и фототаблицы к протоколу осмотра места происшествия.

Никем из участников судебного процесса не было высказано каких-либо замечаний или возражений при демонстрации стороной обвинения вещественных доказательств и вышеуказанной таблицы, как видно из протокола судебного заседания. Судебное следствие в этой части проведено в соответствии с требованиями ст. 284 УПК РФ с учетом особенностей, предусмотренных ст. 335 УПК РФ».

Вместе с этим на практике такие ситуации встречаются редко, и сторона защиты практически всегда выступает против демонстрации подобных фото- и видеоматериалов, мотивируя это оказанием психологического давления на присяжных. Сторона защиты не всегда бывает последовательна при избрании такой позиции. В качестве яркого примера можно привести дело «Приморских партизан», когда сторона защиты в одном случае возражала против демонстрации прокурором присяжным заседателям фотоснимков убитого подсудимыми сотрудника полиции, а в другом случае настаивала на демонстрации присяжным фото- и видеоизображений преступников, застрелившихся при задержании банды [1, с. 15].

Вместе с этим суды не всегда принимают решения об отказе в демонстрации таких фото- и видеоизображений. Так, по одному из дел краевой суд удовлетворил ходатайство государственного обвинителя о просмотре видеозаписи протокола осмотра места происшествия, в ходе которого с участием судебно-медицинского эксперта был выкопан и осмотрен обгоревший

труп женщины с проломленным черепом. При этом присяжные заседатели смогли не только услышать те сведения, которые перед демонстрацией видеозаписи были оглашены прокурором из протокола следственного действия, но и лично увидеть ход следственного действия и повреждения, имеющиеся на трупе, услышать пояснения эксперта, участвовавшего в следственном действии.

Проанализировав практику Верховного Суда РФ, можно отметить, что нет единообразного подхода к оценке допустимости демонстрации представленных судом первой инстанции фото- и видеоизображений трупов. Оценка допустимости демонстрации представленных в суде первой инстанции доказательств производится в каждом конкретном случае. Критериями допустимости демонстрации фотоизображений, по мнению Верховного Суда РФ, могут выступать: метод их исследования, цвет и размер изображений. Так, исходя из существующей практики, фототаблицы могут предъявляться присяжным заседателям только отдельными изображениями, которые иллюстрируют общий вид места происшествия.

По мнению психологов, информация в большей степени воспринимается людьми визуально. Зачастую при оглашении протокола осмотра места происшествия или проведенной экспертизы присяжными может быть не в полном объеме воспринята необходимая информация, поэтому использование фото- и видеоизображений может сделать процесс восприятия информации более эффективным.

Подводя итог, необходимо отметить, что в настоящее время существует острая необходимость законодательного закрепления условий исследования указанных доказательств с участием присяжных на основе подходов, сформировавшихся в судебной практике [2, с. 30]. Особенности судебного следствия при рассмотрении уголовных дел с участием присяжных заседателей определены в ст. 335 УПК РФ, а также в п. 22 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 22 ноября 2005 г. № 23, из которых следует, что данные о личности подсудимого исследуются с участием присяжных заседателей лишь в той мере, в какой они необходимы для установления отдельных признаков

состава преступления, в совершении которого лицо обвиняется. Руководствуясь этими требованиями закона, судьи запрещают сторонам сообщать присяжным заседателям о фактах прежней судимости, характеристиках, справках о состоянии здоровья, о семейном положении и другие данные, способные вызвать их предубеждение в отношении подсудимого.

В отдельных случаях эти сведения становятся известными им от свидетелей или потерпевших в ходе их допросов. В одних случаях сведения озвучиваются перед присяжными заседателями ввиду простого незнания порядка и условий рассмотрения уголовных дел с их участием, в других - намеренно, с целью оказания воздействия на «судей факта».

Вместе с тем судебная коллегия по уголовным делам Верховного Суда РФ, рассматривая апелляционные жалобы по этим основаниям, в большинстве случаев расценивает намеренное оглашение потерпевшими или свидетелями сведений о личности подсудимых как несущественную ошибку, если она была пресечена председательствующим или исправлена им в напутственном слове.

Зачастую подсудимые, не первый раз привлекающиеся к уголовной ответственности, обладают хорошими психологическими навыками и способны вызвать у присяжных необоснованное сочувствие и сострадание. Поэтому объяснима позиция авторов, предлагающих сообщать присяжным обо всех обстоятельствах, характеризующих личность подсудимого, так как присяжные должны знать о том, кто перед ними находится в действительности.

В то же время стороны зачастую чрезмерно используют свое право сообщать как положительные, так и отрицательные данные о личности потерпевшего, свидетелей, так как положения ч. 8 ст. 335 УПК не содержат аналогичного запрета на исследование. Справедливости ради стоит отметить, что сведения о личности потерпевшего, так же, как и подсудимого, способны вызвать предубеждение со стороны присяжных.

В связи с этим считаем необходимым внести в ст. 335 УПК изменения, запрещающие исследовать факты прежней судимости потерпевшего, свидетеля, признания их больными хроническим алкоголизмом или наркоманией и иные



данные, способные вызвать предубеждение присяжных. Можно согласиться с предложением наделить государственного обвинителя правом доводить до сведения присяжных заседателей информацию, негативно характеризующую подсудимого, в тех случаях, когда возникает необходимость в опровержении доводов защиты. Многим авторам представляется несправедливым положение закона о том, что присяжные заседатели не должны воспринимать информацию, негативно характеризующую только подсудимого, что, в свою очередь, не способствует объективности и всесторонности исследования и затрудняет вынесение справедливого решения, а в некоторых случаях - прямо этому препятствует [3, с. 31].

По мнению некоторых авторов, существует противоречие между запретом исследования данных о личности подсудимого и правом присяжных заседателей решать вопрос о возможном снисхождении для подсудимого [4, с. 9]. Они предлагают в качестве возможного варианта устранения подобного противоречия исследовать присяжными обстоятельства, характеризующие личность подсудимого и личность потерпевшего, только после вынесения присяжными вердикта о признании подсудимого виновным и лишь после этого отвечать на вопрос о том, заслуживает ли он снисхождения. С указанной позицией стоит согласиться, учитывая сложившуюся судебную практику и то, что присяжные не являются профессиональными судьями, а значит, вершат правосудие, руководствуясь не только здравым смыслом, но зачастую и эмоциями.

В случаях ограничения права прокурора на предоставление доказательств, несомненно, нарушаются нормы уголовно-процессуального права. Данное нарушение вызывает искажение позиции государственного обвинителя, что само по себе недопустимо и является нарушением сути справедливого разбирательства, но, что более важно, это нарушает и права других участников процесса, в частности, права потерпевшего от преступления и обвиняемого, которые более всех заинтересованы в исходе дела и рассчитывают на справедливое и правильное рассмотрение уголовного дела, на справедливый приговор и наказание для виновного, а также на недопущение незаконного

осуждения невинного лица. Поэтому на реализацию уголовно-процессуального закона в общем и на исход конкретного дела в частности напрямую влияет умение и желание прокурора противостоять попыткам нарушения его права на предоставление доказательств.

Соблюдение председательствующим по делу судьей положений ст. 335 УПК в целом создает условия для объективного и беспристрастного исследования присяжными заседателями обстоятельств рассматриваемого уголовного дела, что является необходимым условием постановления по делу законного приговора. Вместе с тем полагаем, что с целью обеспечения реализации прав всех участников процесса, а также состязательности сторон положения указанной нормы закона нуждаются в доработке. Законодательно установленные критерии помогли бы и работникам следствия более тщательно подходить к формированию доказательственной базы, в частности фото- и видеофиксации при осмотре места происшествия.

#### **Список литературы:**

1. Бессчасный С.А., Лубенец С.В. Исследование доказательств в судебном процессе с участием присяжных заседателей: критерии допустимости демонстрации присяжным фото- и видеоизображений трупов и исследования сведений о личности подсудимого // Законность. 2016. № 1. С. 13–17.
2. Владыкина Т.А. Ограничение права прокурора на представление доказательств в суде с участием присяжных заседателей // Законность. 2013. № 9. С. 28–32.
3. Ильюхов А.А. Спорные вопросы исследования присяжными заседателями данных о личности подсудимого, потерпевшего и свидетелей: теория и практика // Российский судья. 2011. № 6. С. 29–33.
4. Овсяников И.А., Галкин А.В. Одни ругают суд присяжных, другие – прокурора // Российская юстиция. 1999. № 3. С. 9.
5. Определение Конституционного Суда РФ от 08.02.2011 № 116-О-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Рябушкиной Веры Григорьевны на нарушение ее конституционных прав частью первой статьи 348, пунктом 2 статьи 350, частью второй статьи 385 и статьей 405 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // Документ опубликован не был.

## **ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПЕРЕСЕЛЕНИЯ БЕЖЕНЦЕВ С БЛИЖНЕГО ВОСТОКА В СТРАНЫ ЕС**

***Федосеева Влада Андреевна***

*студент, Волгоградский государственный университет,  
РФ, г. Волгоград*

***Абдрашитов Вагип Мнирович***

*научный руководитель,  
канд.юрид. наук, доц., Волгоградский государственный университет,  
РФ, г. Волгоград*

На сегодняшний день наблюдается резкое преобладание такой категории населения как беженцы, мигранты и вынужденные переселенцы среди населения стран ЕС. Так, например, в Швейцарии статус признанного беженца получили 6 377 человек. А так же 7 109 беженцев – разрешение на временное пребывание, которое выдается в случаях, когда безопасное возвращение претендента на родину не представляется возможным [5].

Данная тенденция резкого прироста связана с множеством причин: чрезвычайное положение, которое усугубляется из-за локальных и мировых войн, массовые конфликты между этническими религиозными слоями населения, диктаторский политический режим последствием, которого может быть пренебрежение и нарушение прав и свобод человека и гражданина, и многие другие аспекты, которые вынуждают людей покинуть свою родину. Покидая свою родную страну, люди могут быть отчуждены и вынуждены скитаться безо всяких средств на существование, и без надежды на то, что они смогут найти временное убежище в другом государстве с соблюдением всех их политических прав и свобод, которые гарантируют им международные договоры и соглашения, заключенные между союзными государствами. Зачастую, подобные ситуации приводят к трагическим последствиям для стран ЕС, ведь именно, в них беженцы, и вынужденные переселенцы прибывают в огромном количестве. Положение беженцев в странах ЕС и их правовой статус, в текущее время, является актуальной проблемой для ряда развитых государств. На протяжении многовековой истории человечество не раз сталкивалось с

подобной ситуацией и до сих пор ищет, и разрабатывает различные пути разрешения данной проблемы.

Для того, чтобы проникнуться данной глобальной и столь масштабной проблемой необходимо понять, а кто такие беженцы? Как в различных международных договорах и соглашениях трактуется и раскрывается данный термин. Так, Масловский В.В. в своей работе пишет, что универсальное определение «беженец» было впервые предложено в Уставе Международной организации по делам беженцев (МОБ) – специализированного учреждения по решению задач и вопросов затрагивающих эту категорию населения. Данная организация была образована Лигой Наций по причине массовой репатриации граждан в период Второй мировой войны. В Уставе МОБ определено, что беженец – это лицо покинувшее страну своего происхождения (гражданства или места прежнего постоянного жительства) и относящееся к одной из следующих категорий:

- а) жертвы фашистских и сотрудничавших с ними режимов,
- б) испанские республиканцы и жертвы режимов в Испании,
- с) лица, имевшие статус беженцев до Второй мировой войны по причине расового, религиозного, этнического характера по причине политической убеждений [1, с. 8].

Кроме того, наряду с понятием «беженец» в Уставе МОБ также можно найти родственное понятие такое как перемещенные лица, под которым понимаются лица, угнанные фашистским политическим режимом на принудительные работы, либо высланы по политическим, расовым, религиозным или этническим причинам [7, разд. В].

Современное толкование данного понятия можно найти в Конвенции о статусе беженцев 1951 г., где указано, что «беженец» – это лицо, которое:

1. рассматривалось как беженец в силу соглашений от мая 1926 года и 30 июня 1928 года или же в силу Конвенции от 28 октября 1933 года и 10 февраля 1938 года, Протокола от 14 сентября 1939 года или же в силу Устава о Международной организации по делам беженцев;

2. в результате событий прошедших до 1 января 1951 года, и в силу вполне обоснованных опасений стать жертвой преследований по признаку расы, вероисповедания, гражданства, принадлежности к определенной социальной группе или политических убеждений, находящихся вне страны своей гражданской принадлежности, и не может пользоваться защитой этой страны или не желает пользоваться такой защитой вследствие таких опасений; или, не имея определенного гражданства и находясь вне страны своего прежнего места жительства в результате подобных событий, не может или не желает вернуться в нее вследствие таких опасений [6, ст.1 разд. А].

В российском законодательстве понятие «беженец» находит свое определение в Федеральном законе от 19 февраля 1993 г. № 4528-І «О беженцах» в котором сказано, что: «беженец – это лицо, которое не является гражданином Российской Федерации и которое в силу вполне обоснованных опасений стать жертвой преследований по признаку расы, вероисповедания, гражданства, национальности, принадлежности к определенной социальной группе или политических убеждений находится вне страны своей гражданской принадлежности и не может пользоваться защитой этой страны или не желает пользоваться такой защитой вследствие таких опасений; или, не имея определенного гражданства и находясь вне страны своего прежнего обычного местожительства в результате подобных событий, не может или не желает вернуться в нее вследствие таких опасений» [8, ст. 1].

Таким образом, разобравшись в сути данных определений из различных актов как национальных, так и международных, можно точно определить, какие нормативно-правовые аспекты указывают на определение и принадлежность социальных групп населения из неблагоприятных стран к категории беженцев.

Большое внимание в данной научно-исследовательской работе хочется уделить рассмотрению причин и юридическим аспектам, выраженных как в национальном законодательстве отдельных стран, так и в международных договорах, соглашениях между странами-союзниками. Так, проведя анализ различных новостных ресурсов по данному вопросу можно говорить о текущей

ситуации в ряде стран Европейского Союза. Благодаря средствам массовой информации, в которых публикуются официальные сведения и статистические данные, человечество может наблюдать и оставаться информированным о положении беженцев и их переселении из стран Ближнего Востока в страны с благоприятными для них условиями временного политического убежища и предоставлении им статуса беженцев, закрепленного в международном законодательстве. В известном новостном ресурсе говорится, что на 2015 год, было зафиксировано рекордное количество вынужденных переселенцев. По подсчетам УВКБ ООН данная цифра превышает на 6 млн. человек чем в 2014 году и составляет 65,3 млн. беженцев. Наибольшее количество беженцев бегут из Сирии (4,9 млн. чел.), Сомали (1,2 млн. чел.) и Афганистана (2,7 млн. чел.). Так в совокупности они представляют больше половины от общего количества вынужденно перемещенных по миру. Данные цифры говорят только о тех беженцах, которые официально закрепили за собой данный правовой статус, но стоит ли говорить о тех переселенцах, которые нелегально пересекают границы государств и находятся на их территориях незаконно. Ведь вынужденно переселенный гражданин, официально зарегистрированный на территории страны, предоставивший ему политическое убежище, ответственность за его жизнь, развитие и существование несет непосредственно ООН и координирует его размещение, содержание и безопасность в данном государстве [4].

Говоря о нелегальных мигрантах, большинство людей привыкло воспринимать их негативно и как нарушителей общественного порядка. В обществе уже сложилось мнение о такой категории людей, в связи с недавними событиями, произошедшими в Европе и участниками, которых выступали именно те самых неблагополучные граждане, прибывшие из стран Ближнего Востока. Стоит только вспомнить волну террористических актов, охватившую Европу. Последствия таких деяний очень трагичны. Терракты, произошедшие в период с января 2015 по июль 2016 года, повлекшие за собой смерти 306 человек и более 1000 получивших ранения различной тяжести.

Итак, рассмотрев основные показатели, представленные в данной работе, можно выделить конкретные причины, из-за которых весь мир охватила локальная и масштабная проблема миграции. Причинами данного явления выступают политические и экономические факторы развития и функционирования государств. Отдельно рассматривают возможные религиозные и этнические конфликты, а также дестабилизацию регионов из-за внутренних и межгосударственных войн (Гражданская война в Сирии, в Ираке войны, в Афганистане (2001–2004 и 2015), религиозные столкновения в Нигерии и т.д.). Основными причинами постоянного роста числа беженцев из стран Ближнего Востока в страны Европейского Союза в 2015 году выделяют:

1. Резкое развитие вооруженного конфликта в Сирии, отсутствие путей и способов решения конфликта, войны в Ираке и Афганистане, иные конфликты на территории Африки и Ближнего Востока, откуда постоянно вынуждены иммигрировать большое количество беженцев.

2. Увеличение территорий лагерей предоставленных для размещения беженцев и иммигрантов, находящихся под контролем Исламского государства. Данная причина способствует переполнению и постоянному росту числа беженцев в таких лагерях.

3. Нестабильность и невозможность грамотного функционирования экономики стран Ближнего Востока обеспечить трудовую деятельность, субсидирование населения, в связи с ростом числа безработных граждан, усилением числа бедных граждан и как следствие явными межклассовыми конфликтами, возникающими в обществе в виду социального неравенства.

4. Уменьшение финансирования лагерей для беженцев Турции, Ливане и Иордании. Сокращение выделяемых международными организациями и государствами средств повлекло за собой скудный рацион питания беженцев, ограничения в потреблении энергоресурсов и отсутствие возможности получения образования детям беженцев [3].

Рассмотрев конкретные причины в росте числа беженцев, можно также выделить последствия для стран Европейского Союза, которые вынуждены

постоянно сталкиваться с проблемой постоянной миграцией и размещением на территории государств лагерей для беженца и вынужденных переселенцев. Последствия могут быть практически непредсказуемыми как для стран Европейского Союза, так и непосредственно для самих беженцев. Среди причин можно выделить, что поток беженцев, пришедших в Европу, практически не знаком с менталитетом, языком и традициями этих государств, что в свою очередь показывает их необразованность и незнание законов, норм и правил морали, манеры поведения и т.д. [4].

Анализируя данную причину, уместно будет отметить, что именно из-за незнания и низкого уровня образованности среди беженцев в европейских государствах могут возникать не только постоянные и непрекращающиеся разного рода общественные выступления, вызванные массовым недовольством народных масс в этих государствах. Наблюдается постоянный рост увеличения преступлений, в которых фигурируют мигранты и беженцы из развивающихся государств. Стоит ли говорить об уровне экономики в государствах Европейского Союза, где на сегодняшний день можно заметить сильнейший экономический кризис и не способность обеспечивать граждан своего государства рабочими местами, хорошей заработной платой и субсидированием отдельных категорий граждан. Поток беженцев, постоянно прибывающих в Европу, все более и более озлоблен, и жесток, поскольку люди, вынужденные покинуть свою родину, оставляют там свои дома, источники заработка. Долгое время они вынуждены находится, в специализированных лагерях для вынужденных переселенцев, и может быть, навсегда разлучатся со своей семьей и близкими. Учитывая нравственный национальный и эмоциональный фактор душевного состояния беженцев, можно говорить о предоставлении им специальных резерваций, в которых соблюдаются социально-культурные нормы и взгляды, которые привычны для народов, вынужденных в них находится по причине непонимания и отчуждения западноевропейской культуры и менталитета.



За свою историю человечество не раз сталкивалось с вопросом о способах и мерах решения данной проблемы. В настоящее время проблема развития миграционного кризиса в странах Европейского Союза стала настолько глобальной и масштабной что на ее разрешение может уйти не один месяц и год. Поскольку, правовое положение и статус беженцев в этих странах предоставляется только официально зарегистрированным гражданам, и учет которых ведется под контролем УВКБ ООН, то и все беженцы, статус которых был закреплен в соответствующей международным договорам и документам форме, обязаны подчиняться властям тех государств, где им было предоставлено временное убежище в период неблагоприятной обстановке в их родной стране. Согласно Дублинскому соглашению, государства-члены Европейского союза несут ответственность по изучению ходатайства о предоставлении временного убежища для того чтобы избежать конфликтных ситуаций между страной, предоставляющей временное убежище и заявителем о предоставлении ему временного убежища [2, ст. 1, п. b].

В заключение своей работы, хотелось бы обратить внимание на слова председателя Европарламента Мартина Шульца, который высказался об отсутствие у мигрантов солидарности, толерантности и политкорректности, что, в первую очередь, усложняет процедуру принятия совместного решения о переселении и расселении народов из неблагополучных государств. Данный фактор говорит об увеличении нагрузки рабочих часов для миграционных служб отдельных стран. В связи с этим, было принято решение о закрытии границ Евросоюза и возвращении пограничного контроля. Так, в начале 2016 года 8 из 26 членов Европейского союза вернули контроль, чтобы сдерживать постоянные потоки мигрантов из стран Ближнего Востока, поскольку факт непрекращающегося наплыва мигрантов угрожает существованию Шенгенского соглашения, а противоречия о расселении беженцев, возникающие между странами, провоцируют раскол Евросоюза. В конце 2015 года Европейский Союз принял соглашение с Турцией о высылке мигрантов. После вступления в законную силу договора о депортации беженцев

в Грецию и Малую Азию, мигранты в ответ на это начали прибегать к иному маршруту (итальянский маршрут) благодаря которому, они могли беспрепятственно добираться из Африки в Италию морским путем.

Таким образом, следует заключить, что ситуация, происходящая в мире, про которую говорится в СМИ, можно с точностью судить об высокой степени актуальности этой проблемы. На сегодняшний день в УВКБ ООН и Европейском союзе не было найдено и предложено четко плана о решении такой глобальной проблемы которая берет свое начало еще в начале 2015 года и по сей день не может быть решена таким образом, чтобы удовлетворить и государства Европейского Союза, который находится на грани своего раскола и сократить волну прибывающих мигрантов из неблагоприятных государств при этом, не затрагивая их социально-культурной основы и ментальности.

### **Список литературы:**

1. Масловский В.В. «Определение понятия «беженец» в международном праве».
2. Дублинская конвенция 1990 г.
3. Интернет-ресурс:  
[https://ru.wikipedia.org/wiki/Европейский\\_миграционный\\_кризис](https://ru.wikipedia.org/wiki/Европейский_миграционный_кризис).
4. Интернет-ресурс: <https://ria.ru/world/20160620/1449217821.html>.
5. Интернет-ресурс: [http://www.swissinfo.ch/rus/проверка-фактов\\_кто-ищет-убежище-в-швейцарии-/42175446](http://www.swissinfo.ch/rus/проверка-фактов_кто-ищет-убежище-в-швейцарии-/42175446).
6. Конвенция о статусе беженцев 1951 г.
7. Устав Международной организации по делам беженцев (1946 г.).
8. Федеральный закон от 19 февраля 1993 г. №4528-І «О беженцах» (с изменениями и дополнениями).

## **ПРОБЛЕМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ С ДРУГИМИ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫМИ ОРГАНАМИ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ДОЗНАНИЯ**

***Филиппенко Марина Анатольевна***

*студент магистратуры юридического факультета  
ФГБОУ ВПО «Курский государственный университет»,  
РФ, г. Курск*

***Метушевская Татьяна Иосифовна***

*научный руководитель, канд. юрид. наук, заведующая кафедрой  
конституционного и административного права юридического факультета  
ФГБОУ ВПО «Курский государственный университет»,  
РФ, г. Курск*

Федеральная служба судебных приставов России в ходе производства дознания постоянно взаимодействует с другими правоохранительными органами, данное сотрудничество представляет собой сложную, непрерывную взаимосвязанную и согласованную деятельность, которая направлена на выполнение общей задачи – укрепление законности, правопорядка и борьбы с преступностью.

А.В. Мухин считает, что «... в настоящее время вопросы взаимодействия службы судебных приставов с правоохранительными и юрисдикционными органами заслуживают пристального внимания как теоретиков, так и практиков, поскольку от того, насколько эффективно ФССП будет выполнять свои задачи, зависит реальное восстановление нарушенных прав, свобод и законных интересов физических и юридических лиц» [1, с.140–142].

В.В. Головин утверждает, что основная цель взаимодействия и сотрудничества ФССП с правоохранительными органами заключается в укреплении и поддержании законности и правопорядка. Он считает, что их взаимодействие определяется установленными задачами, такими как: охрана прав, свобод и законных интересов граждан; сбор сведений о преступлениях, относящихся к подследственности службы судебных приставов; выявление преступлений, подследственных ФССП, а также установление всех обстоятельств, способствующих их совершению, и лиц, имеющих отношение к

их совершению; принятие мер по предупреждению совершения преступлений, привлечение виновных лиц к уголовной ответственности; повышение и укрепление правовой культуры должностных лиц [2, с.14–15].

Тесное взаимодействие службы судебных приставов с правоохранительными органами подтверждается изданием межведомственных приказов, таких как Приказ Генеральной прокуратуры РФ, МВД РФ, МЧС РФ, Минюста РФ, ФСБ РФ, Минэкономразвития РФ и Федеральной службы РФ по контролю за оборотом наркотиков от 29 декабря 2005 г. №39/1070/1021/253/780/353/399 «О едином учете преступлений» [3]; Приказ Генпрокуратуры России №147, МВД России №209, ФСБ России №187, СК России №23, ФСКН России №119, ФТС России №596, ФСИН России №149, Минобороны России №196, ФССП России №110, МЧС России №154 от 26.03.2014г. «Об усилении прокурорского надзора и ведомственного контроля за законностью процессуальных действий и принимаемых решений об отказе в возбуждении уголовного дела при разрешении сообщений о преступлениях» [4]. Наиболее тесно служба судебных приставов взаимодействует с прокуратурой, судами, полицией, налоговыми, таможенными, пограничными органами.

Дознаватель службы судебных приставов является участником уголовного судопроизводства со стороны обвинения, в связи с чем его процессуальные ошибки могут привести к отрицательным последствиям, таким как: привлечение невиновных лиц к уголовной ответственности, а также, наоборот, освобождение от нее виновных лиц. Поэтому с целью предотвращения совершения дознавателем в ходе производства дознания возможных процессуальных ошибок, прокуроры осуществляют постоянный процессуальный надзор за деятельностью органов дознания. Таким образом, мы наблюдаем, что на стадии дознания прокурор и дознаватель вступают между собой в тесные взаимообусловленные уголовно-процессуальные отношения [5].

Что касается взаимодействия дознавателей службы судебных приставов с судами, то оно заключается прежде всего в рассмотрении уголовных дел после утверждения прокурором обвинительного акта. Также можно отметить, что в

случае наличия у подозреваемых по уголовному делу судимостей, дознаватель делает запросы в суды с целью получения приговоров, которые являются характеризующими данными подозреваемого.

Очень часто, в ходе расследования уголовных дел, дознаватели службы судебных приставов сталкиваются с необходимостью допросить потерпевших или свидетелей, которые находятся за пределами Российской Федерации, ознакомить их с правами и обязанностями, а также приобщить необходимые документы к материалам уголовного дела. В данной ситуации дознаватель на основании ст.453 УПК РФ [6] в соответствии с международным договором РФ, международным соглашением или на основе принципа взаимности вносит запрос о производстве отдельных следственных действий компетентным органам или должностным лицам иностранного государства.

Необходимо в данном случае привести пример из практики. Так, в 2009 году УФССП России по Белгородской области был направлен запрос в компетентные органы Украины, в связи с тем, что в ходе расследования уголовного дела в отношении гражданина Г. было установлено, что бывшая супруга подозреваемого проживает в Украине. Благодаря сотрудничеству с компетентными органами иностранного государства стало возможным окончание уголовного дела и направление его для рассмотрения в суд [7].

Следует отметить, что в ходе производства дознания дознавателям службы судебных приставов наиболее часто приходится обращаться за содействием в органы внутренних дел. Это связано прежде всего с тем, что полиция в основном формируется по территориальному принципу, поэтому ближе других правоохранительных структур находится к населению. Поэтому именно в полицию поступает подавляющее большинство заявлений и сообщений о преступлениях, в том числе и относящихся к подследственности службы судебных приставов. В связи с этим полиция считается основным органом дознания, так как ее сотрудники принимают первоочередные меры реагирования [8, с.111–115].

Основной причиной тесного сотрудничества службы судебных приставов и органов внутренних дел является отсутствие оперативно-розыскных полномочий у ФССП России. В настоящее время ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» [9] в систему субъектов оперативно-розыскной деятельности включил Министерство юстиции Российской Федерации, однако, этими полномочиями наделены лишь оперативные подразделения уголовно-исполнительной системы. Служба судебных приставов данной функцией не наделена, поэтому в случае необходимости должностным лицам службы приходится обращаться за помощью в органы внутренних дел [10, с.19–20].

Однако следует отметить, что существуют некоторые проблемы во взаимодействии ФССП с полицией. Органы внутренних дел в связи с загруженностью поручения должностных лиц службы судебных приставов выполняют крайне неохотно, происходит затягивание времени. Тем более, что в федеральном законе не установлены конкретные сроки, в течение которых оперативные подразделения органов внутренних дел обязаны произвести оперативно-розыскные мероприятия, поэтому часто окончить дознание в установленный уголовно-процессуальным законом 30-суточный срок не представляется возможным, поэтому приходится продлять сроки по уголовному делу, показатели деятельности органа дознания в связи с этим снижаются, чего бы не происходило в случае наделения службы оперативно-розыскными полномочиями.

Таким образом, можно сделать вывод, что отсутствие у службы судебных приставов полномочий на осуществление оперативно-розыскной деятельности приводит к затруднению расследования уголовных дел в установленные уголовно-процессуальным законом сроки, негативно отражается на оперативности и своевременности производства следственных действий. Мы считаем, что необходимо на законодательном уровне признать службу судебных приставов субъектом оперативно-розыскной деятельности, следует наделить ее правом самостоятельно производить оперативно-розыскные мероприятия. Данное изменение в законодательстве фактически приравняло бы

службу судебных приставов к правоохранительным органам, что положительно бы сказалось на эффективности ее деятельности.

Следует признать, что в настоящее время территориальные подразделения службы судебных приставов являются неотъемлемым элементом государственной власти в регионах страны наряду с судами, прокуратурой, органами внутренних дел, налоговыми, таможенными, пограничными и другими органами. Таким образом, мы считаем, что необходимым этапом в дальнейшем развитии Федеральной службы судебных приставов как органа дознания является придание ей статуса правоохранительного органа, что благоприятно отразится на качественности и оперативности ее деятельности.

### **Список литературы:**

1. Мухин А.В. Взаимодействие Министерства внутренних дел с Федеральной службой судебных приставов: теоретический и исторический аспект // Юридическая наука и практика: вестник Нижегородской академии МВД России. 2015. №1. С.140–142.
2. Головин В.В. Взаимодействие правоохранительных органов в процессе принудительного обращения взыскания // Российский следователь. 2009. №2. С.14–15.
3. Приказ Генеральной прокуратуры РФ, МВД РФ, МЧС РФ, Минюста РФ, ФСБ РФ, Минэкономразвития РФ и Федеральной службы РФ по контролю за оборотом наркотиков от 29 декабря 2005 г. №39/1070/1021/253/780/353/399 «О едином учете преступлений» // Российская газета. №13. 2006. 25 января.
4. Приказ Генпрокуратуры России №147, МВД России №209, ФСБ России №187, СК России №23, ФСКН России №119, ФТС России №596, ФСИН России №149, Минобороны России №196, ФССП России №110, МЧС России №154 от 26.03.2014г. «Об усилении прокурорского надзора и ведомственного контроля за законностью процессуальных действий и принимаемых решений об отказе в возбуждении уголовного дела при разрешении сообщений о преступлениях» // Российская газета. №181. 2014. 13 августа.
5. Арестова Е.Н. Процессуальная деятельность дознавателя по взаимодействию с прокурором и судом (судьей) // КонсультантПлюс – [Электронный ресурс]. – М., 2013.
6. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 31.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 23.01.2015) // Собрание законодательства РФ. 2015. № 1. Ст. 85.

7. Информационно-правовое издание Legis: Новости: ФССП России о взаимодействии органов дознания с компетентными органами иностранных государств // <http://www.legis.ru/misc/news/14631/>.
8. Симонов А.А. Место федеральной службы судебных приставов в системе правоохранительных органов России // ЮристЪ. 2010. № 1. С.111–115.
9. Федеральный закон от 12 августа 1995 г. №144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» // Собрание законодательства Российской Федерации от 14 августа 1995 г. №33. Ст. 3349.
10. Дознание в службе судебных приставов: Учебно-практическое пособие / Под общей редакцией проф. В.Т. Томина. – М., 2002. С.19–20.



## ГЕНДЕРНАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ В ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ

*Червоная Юлия Александровна*

*студент, Кубанский государственный аграрный университет,  
РФ, г. Краснодар*

В данной статье рассмотрены вопросы гендерной дискриминации в трудовых отношениях. Проанализированы причины возникновения и развития дискриминации женщин, рассмотрены некоторые вопросы трудовых взаимоотношений мужчин и женщин.

Одной из основ демократического государства является равноправие полов, которое защищает интересы каждого гражданина. Однако исторически сложилось так, что женщины вынуждены бороться за равноправие и реализацию своих прав в обществе.

Правовой основой защиты прав женщин на мировом уровне является Конвенция о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин, Декларация об искоренении насилия в отношении женщин и т.д. В РФ на основе ст. 19 Конституции РФ закрепляется формально-юридическое равенство всех перед законом, а в п. 3 отдельно выделяется равенство мужчин и женщин [1], также в ст. 2 Трудового Кодекса РФ сказано о запрете дискриминации в сфере труда, а ст. 3 раскрывает данный принцип и закрепляет способы защиты прав работника [2].

К сожалению, несмотря на все это, нельзя отрицать факта наличия дискриминации в отдельных сферах, например, в трудовых отношениях. Данное явление присуще не отдельным государствам, а охватывает всё общество в целом, но в своём исследовании я остановлюсь на дискриминации в трудовых отношениях на примере Российской Федерации.

В РФ, несмотря на законодательный запрет, дискриминация существовала на всех этапах развития государства, однако в настоящее время она приобретает большие масштабы. Сейчас одной из важнейших социально-экономических проблем является дискриминация в сфере труда. Это связано с тем, что в условиях экономического кризиса в нашей стране обостряется

конкуренция на рынке труда, где женщина сталкивается с подозрительным отношением к себе, вызванным наличием определенных стереотипов, к которым, в первую очередь, относится наличие или перспектива наличия несовершеннолетних детей. Дискриминация может проявляться в разных формах: завышенные требования при приеме на работу, оформление только на неполный рабочий день, немотивированные увольнения или домогательства на рабочем месте. В любом случае экономическая зависимость и социальная незащищенность делают женщину уязвимее.

Очень часто нарушаются права беременных женщин, работодатель стремится их скорее уволить, хотя согласно трудовому законодательству он не имеет на это прав. Такое отношение к данной категории женщин связано с несколькими причинами. Во-первых, работодатель не желает выплачивать пособия, забывая о том, что они выплачиваются из фонда медицинского страхования. Во-вторых, возникает проблема с поиском работника, который будет временно замещать сотрудницу, находящуюся в декретном отпуске. Именно поэтому мы видим частые обращения в суд беременных женщин, для которых важно получить пособия и окончательно не потерять работу.

Центром исследований рынка труда было выяснено, что при устройстве на работу, многие женщины соглашаются на низкую оплату труда, они более стоворчивы и уступчивы, в отличие от мужчин. Морозова Е. О. считает, что причины таких уступок следует искать в глубинных социальных нормах и правилах[3]. Согласимся с её мнением, так как исторически сложилось, что женщина и мужчина не могут быть в равном положении, это внушается нам религией, философией, постоянно пропагандируется в СМИ.

В некоторых семьях детям в процессе воспитания прививают идеи о том, что мальчики превосходят девочек, они более активные, эмоционально устойчивые и целеустремлённые, это влияет на формирование их личности, в чем выражается одна из причин того, что большинство руководящих должностей занимают именно мужчины. Все это привело к формированию

гендерных стереотипов и наложило свой отпечаток на позицию женщины в трудовых отношениях.

Зачастую наиболее яркое выражение дискриминации по гендерному признаку наблюдается в частном секторе. Здесь женщина в меньшей мере, чем мужчина, имеет социальную и правовую защищенность, чем на государственной службе, так как часто отсутствуют профсоюзные организации, существует большой произвол работодателя, которому приходится подчиняться для сохранения работы. Конечно, в данной ситуации, мужчины тоже подвержены произволу со стороны начальника, но так как руководящие должности чаще занимают мужчины, то здесь существует культ силы и авторитета, который проявляется в «сексуальном неравенстве» по отношению к женщинам.

Государство также способствует созданию гендерной дискриминации, создавая перечень «мужских» профессий, являющихся тяжелыми для женщин, при этом, они оплачиваются выше. В Трудовом Кодексе идет речь о работах, на которых ограничивается применение труда женщин (ст. 53), однако чиновники зачастую расширяют список данных профессий самостоятельно, разделяя их на «женские» и «мужские», что затрудняет возможности женщин в трудоустройстве при обращении в государственные службы занятости [4]. Традиционно в России женскими отраслями считаются образование, здравоохранение, торговля, туризм и др. Для устранения данной ситуации необходимо создать единый перечень профессий, на которые женщины не могут претендовать.

Еще одна проблема выражается в том, что зачастую у мужчин продвижение по карьерной лестнице происходит гораздо быстрее, чем у женщин. Мужчины утверждают, что их работа сложнее, и они успешнее с ней справляются. Женщин считают слабым полом, несмотря на то, что в последние десятилетия они получают высшее образование по ряду, так называемых «мужских профессий» [5].

Трудности в вопросе борьбы с дискриминацией заключаются в том, что большинство работников не отстаивают свои права, а подстраиваются под сложившиеся обстоятельства в связи с нестабильной экономической ситуацией в стране [6]. Боясь потерять работу, а соответственно и доход, они терпят нарушение своих прав и не стремятся защитить собственные интересы. Но ведь надзорные органы, способные защитить права жертв дискриминации, а именно суд и прокуратура, могут принять необходимые меры только при наличии заявления от работника, которые не всегда готовы доказывать наличие умысла работодателя. Поэтому чаще всего защищают свои права те, кто уверен, что больше не будет работать на данном предприятии.

Таким образом, необходимо бороться с гендерной дискриминацией в трудовых отношениях на законодательном уровне. Для начала необходимо ввести единое понятие дискриминации, так как до сих пор отсутствует его четкая формулировка. Должен появиться закон, который установит виды и способы её выражения, назначит наказание за действия, приведшие в возникновению данного явления. Эти действия помогут обеспечить равные возможности всем участникам правоотношений и приведут к росту производительности труда.

### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993.
2. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.10.2016 – [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/popular/tkrf/>.
3. Морозова О.Е. Трансформация гендерных границ в 5. экономической и политической сфере жизни российского общества // Гендерная дискриминация: проблема, подходы, решения. – Иваново: Изд-во Ивановского университета, 2008. – С. 124–148.
4. Гринь М.В. Социокультурное измерение глобализации: американизация и общество потребления / М.В. Гринь // Власть. – 2015. – № 6. – С. 111–115.
5. Кобылинская С.В. К вопросу о проблеме дискриминации в трудовых правоотношениях / С.В. Кобылинская, П.Е. Попова // Science Time. 2015. № 4 (16). С. 358–360.
6. Кобылинская С.В. Судебная защита пенсионных прав / С.В. Кобылинская // Право и практика. 2015. № 3. С. 29–34.

## СЕМЕЙНЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ В РОССИИ И ПРОБЛЕМА ДИСКРИМИНАЦИИ ПО ПРИЗНАКУ ПОЛА

**Чертороев Дмитрий Александрович**

*студент, Башкирская академия государственной службы и управления при  
Главе Республики Башкортостан, РФ, г. Уфа*

**Булычев Евгений Николаевич**

*научный руководитель,  
канд. юрид. наук, доц., Башкирская академия государственной службы и  
управления при Главе Республики Башкортостан, РФ, г. Уфа*

Под дискриминацией принято понимать негативное отношение, предвзятость, насилие, несправедливость и лишение определенных прав людей по причине их принадлежности к определенной социальной группе. Это явление идет из глубин истории человечества, сопровождая его на протяжении его существования.

Самый древнейший и, пожалуй, самый распространенный вид дискриминации, это дискриминация по половому признаку. Отсутствие полового равенства было обусловлено физиологией человека. Мужчина, будучи сильнее женщины, всегда имел доминирующую роль в общественных делах. Участвуя в войнах, мужчины закрепили за собой сферу политики, отстранив женщин от управления государством.

Со временем роль женщины в общественных сферах жизни постепенно увеличивалась, но достичь истинного равноправия женскому полу удалось лишь в 20 веке. Именно 20 век стал веком борьбы с половой дискриминацией.

Современная российская Конституция [1] в 19 статье провозглашает равенство прав и свобод человека и гражданина, в том числе, и независимо от пола. В этой же статье Конституция России провозгласила, что мужчина и женщина имеют равные права и свободы, равные возможности для их реализации. Таким образом, на самом высшем уровне был закреплен запрет дискриминации.

Но действительно ли в настоящее время эта проблема исчезла? Если подвергнуть анализу российское законодательство, то можно обнаружить, что

дискриминация существует, правда теперь дискриминируемым лицом является мужчина.

К примеру, ст. 56 ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [2] гласит: «Каждая женщина самостоятельно решает вопрос о материнстве. Искусственное прерывание беременности проводится по желанию женщины при наличии информированного добровольного согласия». То есть, женщина сама принимает решение об аборте, а мужчина в принятии такого решения абсолютно не участвует. Его мнение не учитывается как в случае нежелания стать отцом ребенка, так и в случае желания реализовать свои репродуктивные права.

Как видим, женщина находится в заведомо привилегированном положении, если ребенок ей не нужен, то она просто сделает аборт, не учитывая мнение мужчины. Ребенок, рожденный без согласия мужчины, ставит последнего в определенную экономическую зависимость, – он обязан платить алименты. Известны случаи, когда женщины рожали ребенка исключительно с целью получения материальной выгоды в виде алиментов от мужчины. Оригинальное решение сложившейся ситуации выдвинули представители молодежного крыла Либеральной партии Швеции, которые требуют ввести в законодательство страны право мужчин на «юридический аборт» [5]. Данный термин подразумевает под собой юридическую возможность мужчины отказаться от ребенка еще на стадии его нахождения в утробе матери. В этом случае мужчина теряет права отцовства, ему запрещается видеться с ребенком, принимать участие в его воспитании, но он не будет платить алименты и иметь какие-либо финансовые обязательства в отношении ребенка и его матери. Конечно же подобная инициатива, направленная на выравнивание правового статуса мужчины и женщины, в российском обществе вызовет неоднозначную реакцию, но сама идея, на наш взгляд, интересна и требует глубокого осмысления.

Ситуация, когда мужчина желает стать отцом зачатого ребенка, а женщина нет, так же может быть разрешена в правовом поле. В частности, в 2006 и 2011 годах депутаты Государственной Думы уже вносили законопроекты,

имеющие своей целью установить необходимость письменного согласия мужа на проведение его женой аборта. Мы полагаем, принятие такого закона уравнило бы мужчин в правах с женщинами и повысило бы рождаемость в стране.

Еще одной сферой дискриминации мужчин в сфере семейных отношений является вопрос об оставлении детей с одним из родителей после расторжения их брака. В настоящее время в России установилась устойчивая судебная практика, которая показывает следующую корреляцию – чем младше ребенок, тем больше шансов, что суд оставит его с матерью. Практика оставления с матерью, на наш взгляд, обуславливается такими факторами как чрезмерная занятость мужчины на работе, его усталость. Однако эти суждения в настоящее время все больше похожи на предрассудки и во многих случаях они не имеют ничего общего с реальностью. В наше время мужчина может заниматься бизнесом, иметь пассивный доход. Предвзятое отношение к мужчинам как к «грубым людям, не способным дать адекватное воспитание ребенку» также идет из глубины лет. Соответственно в настоящее время такая практика судов имеет предвзятый характер, ведь матери, как правило не нужно доказывать, что она может дать хорошее воспитание ребенку, в отношении нее действует «презумпция хорошего воспитателя», мужчине же нужно доказать суду свое право воспитывать ребенка и свое право быть с ним. Собственно говоря, можно заключить, что такая практика судов в настоящее время становится все более несправедлива, теряет связь с реальностью и соответственно сохраняет характер правовой традиции не имеющей четкого закрепления в праве.

В семейном законодательстве можно найти и другие примеры дискриминации мужчин [6, с. 58]. Так, например, Семейный кодекс РФ [3] в ст. 17 «Ограничение права на предъявление мужем требования о расторжении брака» запрещает мужу без согласия жены возбуждать дело о расторжении брака во время ее беременности и в течение года после рождения ребенка, тогда как жена при тех же обстоятельствах ничем не ограничена в своем праве на развод. Данное положение Кодекса, вне всякого сомнения, направлено на защиту прав ребенка, чтобы его окружали заботой оба родителя. Но что мы

видим, если муж при наличии у него ребенка, возраст которого до года, будет протестовать против развода, пытаясь сохранить семью, а жена будет настаивать на нем, – закон не на его стороне.

Еще одним дискриминационным законом является Федеральный закон от 29 декабря 2006 г. № 256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» [4], который допускает получение «материнского» (семейного) капитала мужчиной, но лишь с очень большими оговорками.

Выше мы рассмотрели случаи юридической дискриминации мужчин в сфере семейных правоотношений, но справедливости ради стоит отметить, что до сих пор не искоренена фактическая дискриминация женщин в семье. В первую очередь речь идет о насилии по отношению к женщинам в семьях с целью оказания влияния на их поступки. В настоящее время правоохранительным органам зачастую нет никакого дела до домашнего насилия и преступлений в семье. Старая поговорка «сор из избы не выносить» в данном случае работает во вред. Домашнее насилие и его производные – а именно, если насилие применялось по отношению к женщине, то это повлекло изменение ее поведения, запрет определенных действий – также является формой дискриминации. В целях большей правовой защиты женщин, мы считаем уместным ввести в семейный и уголовный кодекс нормы, устанавливающие такую меру воздействия как принудительный развод в случаях, когда совместное проживание супругов создает опасность для жизни и здоровья одного из них, как правило женщины, а также их детей.

Помимо прочего, сейчас в Государственную Думу РФ внесен на рассмотрение проект федерального закона, устанавливающий существенные ограничения на производство абортов на территории Российской Федерации. Такая практика, безусловно, будет защищать права эмбрионов и их будущую жизнь, повысится рождаемость, но в то же время такой законопроект принижает и игнорирует права уже родившихся людей, всех, мужчин и женщин, особенно женщин, ставя их в один ряд с инкубаторами, которым необходимо обязательно родить.



Юридическое регулирование семейных отношений вопрос сложный, в силу того, что семейные отношения являются неформальными, происходят из личных моральных установок членов семьи. На наш взгляд единственным возможным действенным путем избавления от дискриминации в семейных отношениях будет формирование прогрессивного общественного мнения и менталитета, которое будет учитывать желания всех людей, участвующих в семейных отношениях.

Взаимное уважение супругов, а также их совместные решения, касающиеся распределения благ, решения вопросов о детях и т.д. невозможно урегулировать законодательно, это должно решаться только совместно между супругами.

### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года // Российская газета – 1993. – 25 декабря.
2. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: федеральный закон Российской Федерации от 21 ноября 2011 г. №323-ФЗ: принят Государственной Думой Федерального Собрания Российской Федерации 1 ноября 2011 года: одобрен Советом Федерации Федерального Собрания Российской Федерации 9 ноября 2011 года // Российская газета – 2011. – 23 ноября.
3. Семейный Кодекс Российской Федерации: федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ: принят Государственной Думой Федерального Собрания Российской Федерации 8 декабря 1995 года // Российская газета – 2007. – 22 октября.
4. О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей: федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2006 г. № 256-ФЗ: принят Государственной Думой Федерального Собрания Российской Федерации 22 декабря 2006 года: одобрен Советом Федерации Федерального Собрания Российской Федерации 27 декабря 2006 года // Российская газета – 2006. – 31 декабря.
5. Владимир Петин, Восемнадцать минус – [Электронный ресурс] // Российская газета: сайт. - URL: <https://rg.ru/2016/03/05/rossijskaia-obshchestvennost-otreagirovala-na-iuridicheskij-abort-v-shvecii.html> (Дата обращения: 11.10.2016).
6. Булычев Е.Н. Принцип равенства и проблемы его закрепления в Конституции Российской Федерации // Евразийская адвокатура. 2016. № 2 (21). С. 58–62.

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:  
ОБЩЕСТВЕННЫЕ  
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

*Электронный сборник статей по материалам XXXVIII студенческой  
международной заочной научно-практической конференции*

№ 9 (38)  
Октябрь 2016 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»  
127106, г. Москва, Гостиничный проезд, д. 6, корп. 2, офис 213

E-mail: [mail@nauchforum.ru](mailto:mail@nauchforum.ru)

