

ISSN 2310-0362



nauchforum.ru

НаучФорум

Оставь свой след в науке



XXVI Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

№ 7(26)

г. МОСКВА, 2015



nauchforum.ru
НаучФорум
Оставь свой след в науке

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ: ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

*Электронный сборник статей по материалам XXVI студенческой
международной заочной научно-практической конференции*

№ 7 (26)
Сентябрь 2015 г.

Издается с марта 2013 года

Москва
2015

УДК 3+33
ББК 60+65.050
М 75

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна — д-р философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович — канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Гукалова Ирина Владимировна — д-р геогр. наук, ведущий научный сотрудник Института географии НАН Украины, профессор кафедры социально-экономической географии Херсонского государственного университета;

Елисеев Дмитрий Викторович — канд. техн. наук, доцент, бизнес-консультант Академии менеджмента и рынка, ведущий консультант по стратегии и бизнес-процессам, «Консалтинговая фирма «Партнеры и Боровков»;

Карпенко Татьяна Михайловна — канд. филос. наук, рецензент АНС «СибАК».

М 75 Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки. Электронный сборник статей по материалам XXVI студенческой международной заочной научно-практической конференции. — Москва: Изд. «МЦНО». — 2015. — № 7 (26) / [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/7\(26\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/7(26).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XXVI студенческой международной заочной научно-практической конференции «Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ББК 60+65.050

ISSN 2310-0362

© «МЦНО», 2015 г.

Оглавление	123
Секция 1. История	5
СЛАВЯНСКИЙ ЭТНОГЕНЕЗ. ПРОИСХОЖДЕНИЕ СЛАВЯН	5
Иванова Лилия Юрьевна	
Кравец Виктория Сергеевна	
ПРОБЛЕМА ОТНОШЕНИЯ ШИРОКИХ СЛОЕВ ОБЩЕСТВА	13
К ИСТОРИЧЕСКИМ ФАКТАМ ПОД ВЛИЯНИЕМ	
ПРОПАГАНДЫ	
Кульба Анастасия Владимировна	
Кравец Виктория Сергеевна	
Секция 2. Политология	20
РОССИЯ И БРИКС: НОВЫЕ ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ	20
Дорофеева Евгения Алексеевна	
Карпова Мария Алексеевна	
Секция 3. Социология	25
ДИНАМИКА ТОЛЕРАНТНЫХ УСТАНОВОК СТУДЕНТОВ	25
Гармашова Виктория Андреевна	
Сафарова Юлия Арзимановна	
Целовальникова Ксения Викторовна	
Василенко Надежда Петровна	
Секция 4. Менеджмент	36
К ВОПРОСУ КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОРГАНОВ	36
ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ ВЛАСТИ	
Егоров Вадим Анатольевич	
Филатова Лидия Борисовна	
Секция 5. Регионоведение	43
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗРЕШЕНИЯ	43
ВОДНОГО КОНФЛИКТА ВОКРУГ РЕКИ ЕВФРАТ	
Копылова Влада Юрьевна	
Макаров Игорь Алексеевич	
Секция 6. Экономика	52
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ	52
ТРУДА: ОПЫТ США, ЕС, БРАЗИЛИИ И ОАЭ	
Васильева Юлия Михайловна	
Давыдова Елена Александровна	
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ	60
ПЕРСОНАЛА НА ПРЕДПРИЯТИИ	
Захарченко Екатерина Владимировна	
Побегайло Марина Григорьевна	

АНАЛИЗ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ГОРОДА ВЛАДИВОСТОКА Истомина Ксения Сергеевна Лебединская Юлия Сергеевна	66
СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ Полякова Эсма Иззетовна Осипов Владимир Сергеевич	73
СОВРЕМЕННЫЕ ТРЕНДЫ В РАЗВИТИИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В ПЕРИОД ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА Сорокина Оксана Владимировна Грызунова Наталья Владимировна	82
КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА Строгонов Артем Александрович Кононов Владимир Николаевич	92
ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА РЕСПУБЛИКИ КРЫМ Абдрашитова Алена Тимуровна Успенский Иван Викторович Коокуева Виктория Владимировна	98

СЕКЦИЯ 1.

ИСТОРИЯ

СЛАВЯНСКИЙ ЭТНОГЕНЕЗ. ПРОИСХОЖДЕНИЕ СЛАВЯН

Иванова Лилия Юрьевна

*студент Южного Федерального Университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Кравец Виктория Сергеевна

*научный руководитель, доц. кафедры исторической политологии института
истории и международных отношений ЮФУ,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

В современном славяноведении проблема происхождения и древнейшей истории славян представляет собой, пожалуй, одну из самых сложных проблем. Только направленные силы таких отраслей, как лингвисты, антропологи, этнографы, историки и т. д. могут привести к решению данной проблемы.

В углублении в славянский этногенез и поиске ответов на наши вопросы, нам помогли следующие источники:

1) Легенды и предания самого народа, раннесредневековые летописи и хроники (былины, сказки, «Повесть временных лет» и др.)

Славянские писатели средних веков в своих взглядах на происхождение славян исходили из библейской легенды о вавилонской башне и расселении народов по разным частям мира. Наиболее древнее и обстоятельное изложение средневековых представлений о происхождении славян находится в русской летописи «Повесть временных лет».

Летописец знал из дошедших до него преданий, что само имя Русь имеет варяжское (скандинавское) происхождение, и «изначальная» Русь была призвана вместе с варяжскими князьями (Рюрик, Синеус, Трувор) в Новгород. Но язык, на котором говорили современные летописцу русские люди, был славянским: «а словеньскыи языкъ и руськыи одно есть, отъ варягъ»

бо прозваша сА русью, а първое бѣша словене» (ПВЛ). В древнейшие времена, говорит летописец, «сѣли сѣть словене по Дунаеви, гдѣ есть нынѣ угорска земля и прозваша имена своими, гдѣ сѣдше на котормъ мѣстѣ». Летописец знает и причину переселения славян из их дунайской прародины: давление римлян (волохов): «Сѣдахъ бо ту (на Дунае, в современной летописцу Венгрии и Болгарии) рѣже словени, и волохове приаша землю словеньску»

Н.М. Карамзин, ссылаясь на «Повесть временных лет», в «Истории государства Российского» пишет:

«Многие славяне, единоплеменные с ляхами, обитавшими на берегах Вислы, поселились на Днепре в Киевской губернии и назывались полянами от чистых полей своих. Имя сие исчезло в древней России, но сделалось общим именем ляхов, основателей государства польского. От сего же племени славян были два брата, Радим [1] и Вятко, главами радимичей и вятичей: первый избрал себе жилище на берегах Сожа, в Могилевской губернии, а второй на Оке, в Калужской, Тульской или Орловской. Древляне, названные так от лесной земли своей, обитали в Волынской губернии; дулебы и бужане по реке Бугу, впадающему в Вислу; лутичи и тиверцы по Днестру до самого моря и Дуная, уже имея города в земле своей; белые хорваты в окрестностях гор Карпатских северяне, соседы полян, на берегах Десны, Семи и Сулы, в Черниговской и Полтавской губернии; в Минской и Витебской, между Припятью и Двиною Западною, дреговичи; в Витебской, Псковской, Тверской и Смоленской, в верховьях Двины, Днепра и Волги, кривичи; а на Двине, где впадает в нее река Полота, единоплеменные с ними полочане; на берегах же озера Ильменя собственно так называемые славяне, которые после Рождества Христова основали Новгород» [2].

Кроме перечисленных Нестором, а вслед за ним и Карамзиным племен, на Балканском полуострове обитали славянские племена драгувитов, сагудатов, верзитов, северов и др.

Кроме славянских народов, по сказанию Нестора, в России в то время жили и многие неславянские племена: меря — вокруг Ростова и на озере Клещине или Переяславском; мурома — на Оке (в месте впадения ее в Волгу); черемиса, мещера, мордва — на юго-восток от мери; ливь — в Ливонии, чудь — в Эстонии и на восток к Ладожскому озеру (ср. «чужой»); нарва — там, где Нарва; ямь или емь — в Финляндии, весь — на Белоозере; пермь — в губернии Пермской; югра, или нынешние березовские остяки, — на Оби и Сосьве; печора — на реке Печора.

Таким же образом рисовалось происхождение западных славян чешским и польским летописцам.

2) Свидетельства соседних народов, имевших письменность.

В IV в. до н. э. Геродот в книге «История греко-персидских войн» описал Скифию. Он размещает ее на Крымском полуострове и в низовьях Днепра. Скифов он делит на несколько родов: царских скифов и скифов — пахарей, живших в северном причерноморье. Последнее упоминание очень странно, потому что известно, что скифы занимались скотоводством, а не земледелием. Предполагают, что это были народы, подчиненные скифам, вероятнее всего, — славяне. Кроме того, в своей книге он упоминает об энетах и пишет, что энецы живут на Адриатическом побережье и что это племена иллирийские. В позднейших источниках венецы постоянно отличаются от иллирийцев.

Древнейшие исторические сведения о славянах, или венедах, относятся к I—II векам н. э. С середины VI века наименование *Sklabenoī*, *Sclaveni* неоднократно встречается в текстах Прокопия, Иордана и др. Ко второй половине VII века относится первое упоминание о славянах (сакалиба) у арабских авторов (Абу Малик, аль-Ахталь).

Римские и александрийские писатели (Плиний «Естественная история», Тацит «Германия», Птолемей «Руководство по географии») называют самым значительным и многочисленным народом между южным берегом Балтийского моря и Карпатами венецов [3]. Около 150 г. до н. э. на эту территорию пришли кельты, но венецы сохранили особенности своего народа. Полибий пишет:

«Нравами и украшениями они мало чем отличаются от кельтов, но языком пользуются иным». Плиний (около 77 года н. э.) упоминает, что сарматы и венеды живут «вплоть до Вислы», а Птолемей (умер около 178 года н. э.) уверенно говорит, что «Сарматию населяют величайшие народы», в том числе, «венеды по всему Венедскому заливу» (берег Балтийского моря) — «место жительства полабских и поморских славянских племен, которые могли прийти сюда из венедско-иллирийского центра — быть может, северной половины янтарного пути». Тацит в самом конце I века заметил, что между сарматами и германцами есть полоса особых народностей, не легко поддающихся классификации. Он пишет, что говорят эти народы на «паннонском» языке, что на них, как на людей «чуждого происхождения», сарматы наложили подати, их социальный строй соединяет противоположные черты. С одной стороны, они «бродят, как разбойники, на всем пространстве горной и лесистой страны, отделяющей певинов от финнов». С другой, — они все-таки «Имеют постоянные жилища, носят щиты, быстро ходят пешком; все это противоположно сарматам, которые живут в повозках и ездят верхом на лошадях». Таким образом, строки Тацита бросают яркий свет на встречу в верховьях Одера и Вислы трех народностей: германцев, венедов и сарматов. До сих пор на территории современной Германии, между Дрезденом и Берлином, живут славянские народы, говорящие на нижнелужицком и верхнелужицком языках. Немцы называют их вендами, а сами себя они именуют сербами. О тождестве венедов со славянами в этих местах около 600 года н. э. говорит хронист Фредегар, соединяя в одно все три названия: «сурбы, племя из славян; славяне по прозванию винады». Готский историк Иордан в VI веке возводит современных ему славян, склавинов и антов, а также венетов к одному корню и дает, таким образом, «готовую» теорию славянского этногенеза.

Под именем склавинов в греческих источниках славяне стали известны в VI веке н. э. в Подунавье, на границе Византийской империи. Самонаименование склавин-славянин-словак является вариантом слова «человек».

У византийских авторов это наименование прилагалось к южным славянам. Самоназвание не только выделяет народ, но и противопоставляет его другим народам. Традиционно филологи (В.В. Иванов, В.Н. Топоров) выделяют противопоставление: «словене-немцы», т. е. «владеющие членораздельной речью, языком, словом — немые».

Не менее важным аспектом в изучении является следующий пункт.

3) Данные археологии и археологические культуры.

Археология исходит из положения, что этнические образования различаются между собой не только языком, но и культурой; языковая общность сочетается с общностью этнографической, находящей свое выражение в вещественных остатках прошлого, так называемых археологических культурах.

Археологическая культура — устойчивая совокупность признаков, свойственных остаткам прошлого определенного периода развития общества. Сюда входят:

- определенный обряд погребения;
- повторяющиеся формы украшений;
- принадлежности одежды;
- характерные типы орудий, оружия, бытового инвентаря;
- специфические особенности в устройстве жилищ и поселений;
- формы керамики.

В разное время ученые обнаружили несколько археологических культур, которые в той или иной мере соотносятся со славянами. Эти культуры характеризуют жизнь тех или иных этносов на разных этапах развития. Самый ранний этап — протославянский — охватывает IV—I тысячелетия до н. э. В Центральной и Восточной Европе существовало тогда несколько родственных между собой культур (как полагают некоторые исследователи, часть их — полиэтнические), занимавших довольно обширную территорию. В недрах этих культур начали формироваться некоторые элементы, которые впоследствии стали характерными для славян и некоторых других народов Европы.

В начале XX в. украинский археолог В. Хвойка к югу от Киева, близ села Триполье, раскопал остатки сгоревших сооружений, в основе которых находились огромные глиняные площадки. Здесь он обнаружил множество керамических сосудов, расписанных затейливыми узорами; статуэтки женщин; каменные, костяные и металлические орудия труда, оружие.

Важным рубежом в этногенезе протославян был IV век до н. э. В это время в разных местах распространения лужицкой культуры (Центральная Польша, частично Белоруссия и Украина) складывается культура клёшевых погребений. Эту культуру характеризуют бескурганые погребения в так называемых клёшах: остатки трупосожжений заключали в урну и помещали под большой перевернутый колоколовидный сосуд-клёш, от которого и происходит название культуры. Из вещей в погребениях находят преимущественно украшения. Для этой культуры характерны неукрепленные поселения.

4) Археологические данные подтверждаются данными языка.

Особое место здесь имеет топонимика, и прежде всего это ойконимы (названия населенных пунктов) и гидронимы (названия водоемов). Еще в первых веках нашей эры становятся известными географические названия славянского характера: озеро Пельсо (слав. *pleso, плескать) ныне озеро Балатон в современной Венгрии, Берзовия — римское поселение на реке Брзва в Банате, местность Черна на реке Черне — северном Притоке Дуная и другие. Однако в разные эпохи на одной территории население не было постоянным: одни народы сменяли другие, а вместе с ними могли измениться и названия.

Кроме того, на взаимодействие славянских и неславянских племен указывают различного рода заимствования. Так, исследования показывают, что до III века до н. э. прагерманские племена жили между реками Одером и Вислой и соседствовали с племенами славянскими. От этой эпохи в славянских языках сохранились такие германизмы, как лещь, кусити (попробовать, искутить), худог (художник), чужой (teuty — тевтоны; самоназвание германских племен), купить, хлеб (кислый хлеб). В VII—III веках до н. э. на юге славяне соседствовали с кельтами (территория современной Чехии). Изначально предполагалось, что

кельтизмами являлись такие слова, как черен (название части печи), лютый, брага, слуга. Более поздние исследования показали, что из всех этих слов кельтизмом является только лексема слуга, остальные являются общеславянскими (черен, лютый) или тюркскими (брага) наименованиями.

О территории, которую заселяли славяне в древности, многое может сказать и этимологическое исследование названий ландшафта, растений, диких и домашних животных, птиц, рыб. Исследования показывают, что во всех славянских языках преобладают и являются общеславянскими лексемы, связанные с лесной и лесостепной зонами: озеро, болото, пруд, бор, лес, дубрава... береза, осина, дуб, ясень, орех... медведь, лиса, волк, рысь, олень... гусь, лебедь, утка, ворон, сом, окунь, линь, язь, щука и др. Лексемы, связанные с обозначением моря, гор, степи, употребляющиеся в современных славянских языках, являются в основном заимствованиями.

Так, например, лексема бук — заимствование III века до н. э. из германского языка. Территория распространения этого растения в наши дни весьма обширна — от реки Немана до города Одессы. Однако, как показывают исследования ботаников, две тысячи лет назад восточная граница распространения этого растения была другой: она проходила по реке Эльбе. Из этого следует, что славянские племена вряд ли пересекали эту реку.

Во всех славянских языках есть слово липа, которое обозначает одно и то же растение. Вероятнее всего, это слово существовало уже в праславянском языке, а праславяне жили там, где растет липа.

Итак, данные языкознания связывают территорию расселения древних славян с областью Центральной и Восточной Европы, простиравшейся от р. Эльбы и р. Одер на запад, в бассейн р. Вислы, в Верхнее Поднепровье и до Среднего Поднепровья на восток. На севере соседями славян были германцы и балты, которые составляли вместе с ними северную группу индоевропейских племён. На востоке соседями славян были западноиранские племена (скифы, сарматы), на юге — фракийцы и иллирийцы, на западе — кельты. Однако вопрос о древнейшей «родине» славян остаётся дискуссионным.

На основе этих данных в разные времена учёные строили гипотезы, согласно которым в ранний период существования славяне занимали те или иные территории.

Список литературы:

1. История Русской равнины. Книга 1; глава 1, глава 5.
2. Карамзин Н.М. — Скибицкая Людмила Васильевна кандидат филологических наук, доцент кафедры теории и истории русской литературы.
3. Методологические проблемы истории: Основные категории, методы исторической науки.

ПРОБЛЕМА ОТНОШЕНИЯ ШИРОКИХ СЛОЕВ ОБЩЕСТВА К ИСТОРИЧЕСКИМ ФАКТАМ ПОД ВЛИЯНИЕМ ПРОПАГАНДЫ

Кульба Анастасия Владимировна

*студент Академии Архитектуры и Искусств
Южного Федерального Университета,
РФ, г. Ростова на Дону*

Кравец Виктория Сергеевна

*научный руководитель, канд. ист. наук Южного Федерального Университета
Академии Архитектуры и Искусств,
РФ, г. Ростова на Дону*

Существуют три вида лжи: ложь, наглая ложь и статистика.

Бэнджамин Дизраэли, премьер-министр Великобритании

Каждый народ, оставивший хоть какой-нибудь след в истории, не оставляет без внимания наука история. В ней присутствует, как и светлейшие триумфы науки, искусства, развития государственного строя, так и черные страницы войн, эпидемий, катастроф в экономике, порой даже переселения с родных земель на чужбину. История — это наука, первой и наиболее приоритетной целью ставящая сохранить память о прошедших временах во имя избежания ошибок наших предшественников. Лишь единицы из нас имеют право судить тех или иных деятелей, группы, правительства или целые этносы. Задача наша — простых обывателей, любителей или даже профессионалов, извлекать уроки из всего этого. Одна из первых задач людей, изучающих историю — сохранять хладнокровие и не иметь предвзятости к каким-либо предметам или явлениям... Даже когда речь идет о фатальных провалах и ошибках своего отечества. Проблемы, особенно собственной страны надо принимать как данность, как факт.

В своей работе я бы хотела поднять проблему понимания и отношения к историческим фактам и поиску истине в современном мире. Ведь в информационном шуме и политике двойных стандартов по отношению собственной истории собирание фактов и статистики превращается в тяжелый

труд, убивающий огромное количество сил и времени, а нахождение подходящей литературы, написанной профессионалами- в чудо. Искажение истории происходит еще с незапамятных времен, когда государство (или даже конфедерация племен) пыталась переписать историю на «свой лад». Пытаясь всячески перевернуть статистику, выставить собственные поступки как единственно возможное благо и максимально очернить противника по партии, династии, государства или даже своего личного врага. Аберрации дальности и близости мы особо подробно рассматривать не будем (хотя аберрация близости и создается де факто пропагандой и СМИ), несмотря на то, что к объяснению некоторых процессов мы обязательно прибегнем с точки зрения этих исторических терминов.

Я решила рассмотреть процесс формирования общественного мнения об историческом событии на конкретном, пускай даже сложном примере — Февральская Революция 1917 года. К сожалению, этот первый этап преобразования Российской Империи в мощное Социалистическое государство был покрыт «тенью» Великой Октябрьской Революции, из-за чего до сих пор, не смотря на большое количество фактов и достаточную освещенность, ходит много слухов, идут непрекращающиеся споры, да и общий уровень знаний по теме среди населения чрезвычайно низок.

С самого начала хотелось бы хорошенько разобраться, что из себя представлял этот процесс. Как он начался, какие факторы ему предшествовали, к чему это привело в дальнейшем. Тяжеловато даже четко определить социально-политический контингент участников и предводителей революции, поскольку явление это воистину стихийным и всенародным. Состав, а точнее такую масштабность явления породило и сформировало 3 основных фактора:

1) Резкий перелом в ситуации на восточном фронте первой мировой войны в худшую для русской армии сторону.

Не смотря на крупные успехи наступления в начале войны и даже продавливание фронта Австро-Венгерских сил, из-за дальнейшего ошибочного восприятия боевой обстановки не только не были закреплены успехи,

но и появилась излишняя протяженность линий снабжения, нехватка боеприпасов и медицинского снабжения привели к катастрофе — очень часто русские армии отбивались только за счет громадных потерь и личного героизма состава (один из самых известных примеров — оборона польской крепости Осовец). В итоге Российская армия заплатила непомерно высокую цену (Стоит отметить, что советская историческая школа смотрела на участие царской России в первой мировой (империалистической) войне как самоубийственный способ самоутверждения на европейской политической арене):

По данным генштаба 1917 г.

Погибшими: 511 тыс. Пропавшими без вести: 264 тыс.

Ранеными: 3223 тыс. Пленными: 2 043 тыс.

Расчёты Н.Н. Головина, 1939 г.

Погибшими: 1300 тыс.

Ранеными: 3800 тыс. Пленными: 2 417 тыс.

2) Провальная внутренняя экономическая политика, голод, эпидемии.

Огромные проблемы во внутреннем устройстве государства, экономики, политики, общего уровня медицины, санитарии принимали катастрофический масштаб. Здесь я приведу только самые важные, по моему мнению, цифры:

1. В 1892 году из 9,5 миллионов городского населения избирательное право имели 100 000 человек (~1,05 %). По циркуляру о «кухаркиных детях», право учиться в университетах имели лишь дети дворян и чиновников.

2. По переписи 1897 года 10 % мужчин Финского княжества умело *писать*. Это лучший из показателей по всем областям. Лидерами в грамотности были прибалтийские губернии, где *читать* умело 80 % населения. Что до русской деревни, то читать в среднем умело 22 % её жителей. А крестьяне, напомним, составляли 85 % населения.

3. Производство чугуна (основной показатель индустриальной мощи в то время) в абсолютных показателях было в 9 раз меньшим, чем в США, а при пересчёте на душу населения — в 15 раз.

4. По показателю смертности Великая Российская Империя опережала не самую развитую Кайзеровскую Германию сразу вдвое: на тысячу человек рождалось 47 и умирало 30. От четверти до трети рождённых не доживало до второго года жизни, до 5 лет не дотягивало ещё столько же — и это в начале XX века! В большинстве случаев русские младенцы умирали от кишечной инфекции. Средняя продолжительности жизни мужчины в центральной России была 29 лет; в тот же период, к примеру, на Украине — 33, в Беларуси — 37. До сорока доживало 4 0% центрально-российских жителей.

5. Неудивительно, что от эпидемий на 100 000 умирало более 500 человек, в то время как в Германии — 100. Впрочем, дело тут не только в дремучести простого населения: в 1912 году на 100 000 населения было 158 свободных коек, 13 врачей, 17 фельдшеров и 17 акушерок. По изданию 1916 года, от холеры гибло 45 % из числа заболевших, от тифа — все 80 %. Делали прививки от оспы и кори? Смертность от оспы в России была 508 человек на миллион, в Германии — 1; от кори в Российской империи 1062 души, в Румынии — 13. По смертности от скарлатины, коклюша, дифтерии, тифа и холеры Россия с большим отрывом занимала первое место среди всех стран, по которым были данные.

6. Часто можно услышать, что царская Россия вдруг начала развиваться быстрее в начале XX века. Для проверки данной точки зрения достаточно взять ВВП России за 1913 и за произвольную дату лет на 30—60 ранее. Далее проделать аналогичную манипуляцию с любой другой европейской страной. Затем сравнить результаты. Так, выходит, что в 1850 ВВП России составлял 2/5 от ВВП Германии, а в 1913 упал до трети.

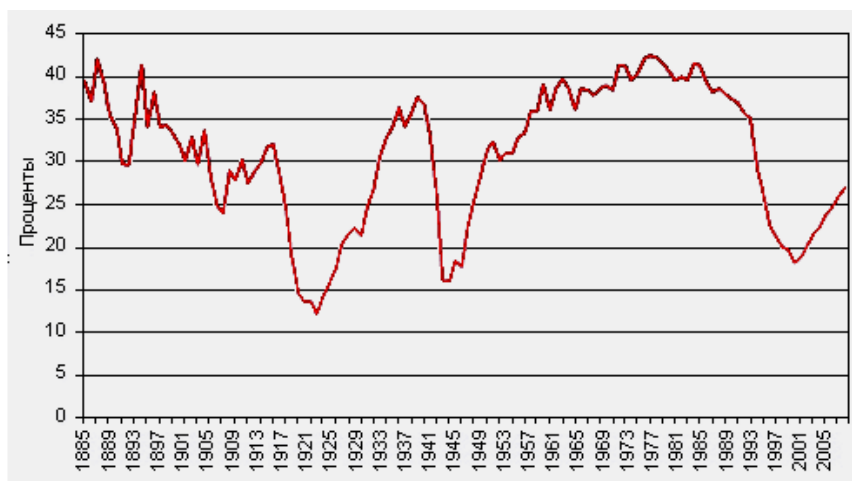


Рисунок 1. ВВП на душу населения в России в % к США, 1885—2006

В свете современных политических событий, а если конкретно, то распространение идей и тезисов о «бесчеловечности и лицемерности в политике стран Запада» особенно хотелось бы отметить (несмотря на более позднюю датировку, а точнее 1921—1922 года — время гражданской войны) помощь, оказанную молодому советскому правительству американскими и европейскими благотворительными организациями («Американская администрация помощи», «Миссия Ватикана», «Джойнт», «Организация общеевропейской помощи России») [2]. В июле 1922 г. пищу в столовых ААП и паек получали 8,8 млн. чел., а к августу это число возросло до 10,3 млн. Международный Комитет Помощи России под руководством Нансена ровно за год (с сентября 1921 по сентябрь 1922 г.) доставил в Россию 90,7 тыс. тонн продовольствия [1].

3) Противоречия морально устаревшей абсолютной монархии с реалиями новой эпохи.

Несмотря на то, что выступления были стихийными, немалому успеху ее способствовала общая напряженность в политических верхах, резкое недовольство либерально-буржуазных кругов самодержавной политикой царя. Монархия, особенно в той разновидности, которая была в Российской Империи, очень сильно проигрывала в идеологическом плане уже получившим хорошее развитие левым и правым партиям, и объединениям (распространение получили

также либеральные идеи, получившие наибольшую реализацию в правление Временного правительства). Революционно-социалистические, федералистские, анархистские, иногда даже откровенно радикальные группировки — очень многие партии проводили агитационную работу (среди крестьян, рабочих, армии), что очень сильно изменило политический климат (ведь абсолютное большинство партий выступали либо за уничтожение, либо за очень глубокую реформу самодержавия).

Помимо этого, во время фазы открытых выступлений костяком революционеров был не только народ (хлебные бунты, антивоенные митинги, демонстрации, открытая дифференциация доходов и привилегий высших слоев общества, стачки на промышленных предприятиях города как раз и переросли в массовое неповиновение), но и многотысячный гарнизон Петрограда, в котором начались брожения по поводу отправки на фронт. Основная причина беспокойства — рассказы лазаретных про «немецкую проволоку, где плывут сладчайшие ароматы немецких хлора с ипритом под ласкающий слух аккомпанемент разрывов немецких же бомб» а также произвол командиров и использование личного состава как «пушечное мясо». Также гвардейские офицеры и другие выходцы из знатных родов Москвы и Петрограда очень сильно боялись фронта. Поэтому вместо того, чтобы утихомирить и разогнать народ очень часто армия становилась в один строй с революционерами.

Так же стоит отметить частую ошибочность мнения и заблуждения по поводу 1917 года в истории Российской империи вообще. Иногда практически полностью стирается граница февральской и октябрьской революций, иногда даже продвигается полное безграмотности утверждение о причастности большевиков и социалистических группировок к организации февральских событий вообще (доля всех «левых» течений в тот период среди восставших не превышала 5—25 %, точные оценки затруднительны).

В советское же время для твердого доказательства начал революционно-коммунистической теории (что революции происходят в развитых странах

и именно благодаря им происходит резкий скачок в развитии во всех направлениях общественной, политической и научной жизни общества) всячески поддерживали слухи о высоком развитии царской России в начале XX века.

Особенно странно на фоне всех этих фактов, богатой статистике и огромном количестве читательского материала настроения и мнение закоренелых консерваторов и монархистов. Многие из их оппонентов и даже врагов понимают всю тяжесть ответственности за эти поступки и деяния. Но они не хотят этого признавать даже при откровенном давлении доказательств. Не коммунисты и следующая революция, принеся им победу, ни проанархистские и социалистическо-революционные организации, ни якобы «предательство» гарнизона Петрограда, ни уж тем более зарубежные тайные организации развалили Российскую Империю. Её уничтожили бездарные дворяне и никчемный Царь, её уничтожила бюрократия, её уничтожил параноидальный консерватизм и откровенное отставание в развитии.

Самый главный урок, преподнесенный XX веком моей горячо любимой Родине и её народу — никогда не терять инициативу и не впадать в отчаяние даже в воистину апокалиптических событиях. Русский народ всегда отличался живучестью и стойкостью к любым переменам и изменениям. Каким бы ужасным не было правительство, какие бы тяжелые поражения не терпела наша армия, какой бы не была экономическая и политическая ситуация — русское государство всегда восставало из пепла, даже если видоизменялось. Февральская и Великая Октябрьская революция не стали исключением — после гибели Российской империи её сменила молодая страна советов, которая встретится с величайшими вызовами и с гордостью и достоинством примет их.

Список литературы:

1. Геллер М.Я., Некрич А.М. Утопия у власти. — М., 2000. С. 114.
2. Документы Советско-Американских отношений, часть 1. Портал интернациональной академической прессы.

СЕКЦИЯ 2. ПОЛИТОЛОГИЯ

РОССИЯ И БРИКС: НОВЫЕ ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ

Дорофеева Евгения Алексеевна
студент 3 курса Института Прокуратуры УрГЮУ,
РФ, г. Екатеринбург

Карпова Мария Алексеевна
студент 3 курса Института Прокуратуры УрГЮУ,
РФ, г. Екатеринбург

XXI век нередко называют веком интеграции и глобализации — как утверждает профессор А.Е. Дайнеко, директор Института Экономики НАН Беларуси, на сегодняшний день в мире насчитывается около 80 интеграционных объединений того или иного типа. Россия состоит в 17 международных (Всемирная торговая организация, Организация стран экспортеров нефти, Всемирный банк и т. д.) и региональных (Шанхайская организация сотрудничества, БРИКС и т. д.) интеграционных объединениях. На сегодняшний день, по нашему мнению, наиболее перспективным для России в экономическом и политическом плане можно считать членство в БРИКС.

БРИКС — организация, в состав которой входят 5 стран: Бразилия, Россия, Индия, Китай и Южно-Африканская республика. Данные страны можно охарактеризовать как стремительно развивающиеся государства с быстро растущими экономиками и обладающими высокой степенью влияния на глобальных и региональных рынках. В странах БРИКС проживает около 40 % населения всего земного шара, совокупный внутренний валовый продукт стран БРИКС в 2014 году, по данным МВФ, составил 32,5 триллиона долларов, у стран «большой семерки» — 34,7 триллиона долларов. По прогнозам некоторых политиков [4] совокупный объем ВВП стран БРИКС может в течение ближайших двух-трех лет превысить аналогичный показатель членов «большой семерки».

Сотрудничество между странами-участницами БРИКС ведется по нескольким направлениям, в том числе в сфере энергетики, горнодобычи, металлургии, агроиндустрии, телекоммуникаций, высоких технологий и т. д. В настоящее время государства продолжают укреплять социально-гуманитарную сферу, активно взаимодействуют с бизнесом, гражданским обществом, научными и академическими кругами. Также страны развивают отношения в сфере занятости населения, миграции, противодействия наркобизнесу, охраны окружающей среды.

В 2014 году, на VI Саммите БРИКС в Форталезе, Бразилия, было подписано Соглашение о создании Нового банка развития с уставным капиталом в 100 миллиардов долларов и долевым участием всех членов БРИКС. В ходе проведения VII Саммита БРИКС, проходившего в июле 2015 года в Уфе была принята Уфимская декларация, в которой затрагиваются такие важные вопросы, как вступление в силу Соглашения о Новом банке развития. Новый банк развития, по мнению глав государств-членов БРИКС, должен стать эффективным инструментом по финансированию ключевых проектов в странах БРИКС и в других развивающихся странах, а также должен укрепить сотрудничество между государствами-членами БРИКС в экономической сфере [3].

Новый банк развития начал свою работу 21 июля 2015 года в Шанхае, планируется, что уже в начале 2016 года организация предложит свои первые проекты в области инвестиций. Попробуем выявить основные позитивные и негативные моменты от создания данной международной организации.

В качестве недостатка Нового банка развития БРИКС некоторые политологи [3] отмечают его относительную неконкурентоспособность по сравнению с Всемирным банком и Международным валютным фондом — две последние организации существуют с 1945 года и включают в себя 184 и 188 государств соответственно. НБР же существует считанные месяцы, в состав его входят лишь 5 государств. Соответственно, Всемирный банк и МВФ обладают большими финансовыми возможностями, сложившейся репутацией и сильным влиянием на экономическую и политическую ситуацию

в мире. С другой стороны, капитал МВФ, к примеру, составляет около 272 миллиардов долларов. Капитал НБР составляет 100 миллиардов долларов — для 5 государств данные средства являются вполне достаточными для успешной реализации инвестиционных проектов. Кроме того, многие политики [1] предрекают НБР успешное и взаимовыгодное сотрудничество с Азиатским банком инфраструктурных инвестиций, созданным в 2014 году и уже включающим в себя 57 государств-членов. На наш взгляд, данные положения вполне перекрывают мнимую неконкурентоспособность НБР.

Из положительных моментов в первую очередь необходимо отметить, что НБР создавался в качестве альтернативы таким международным финансовым организациям, как вышеупомянутые Международный валютный фонд и Всемирный банк. Не является секретом, что лидеры стран-участниц БРИКС неоднократно заявляли о своем недовольстве тем фактом, что США не ратифицировали пакет реформ МВФ, принятый в 2010 году и усиливающий представительство в МВФ стран с динамично развивающейся экономикой и увеличивающий число голосов стран с низкими доходами и их участие в управлении фондом. Без одобрения же данного пакета со стороны США поправки в силу вступить не могут (для принятия таких решений, как реформа МВФ требуется 85-процентное большинство голосов; на долю США приходится 16,75 % голосов при принятии решений в рамках Фонда). Созданный странами БРИКС банк — это реальная альтернатива МВФ, структура которого не соответствует структуре мировой экономики. За последние два десятилетия доля развивающихся рынков значительно выросла. При этом структура МВФ не меняется — развивающиеся страны не могут получить большие квоты МВФ. Такие растущие рынки, как Россия, Китай, Бразилия, Индия и ЮАР не могут довольствоваться тем положением, которое им отводят в международных организациях и вынуждены организовывать региональные организации, в которых могут быть воплощены все их экономические и инфраструктурные амбиции. Страны БРИКС обладают разными преимуществами в разных областях науки и техники. Индия сильна

в медицине, Китай зарекомендовал себя в строительстве инфраструктуры и в промышленности, Россия — в космическом, авиационном и оборонном секторе и так далее. Таким образом, объединив имеющиеся у стран ресурсы и подключив к осуществлению важнейших инфраструктурных проектов Новый банк развития, страны БРИКС смогут реализовывать свои начинания.

Нельзя не упомянуть и следующий важный момент: МВФ предоставляет кредиты только с выдвиганием ряда требований — например, минимизация или даже ликвидация правительственных расходов на социальные программы, сокращение зарплат, повышение налогов — все это мы сегодня можем наблюдать в кризисной Греции, которую кредитует МВФ. В свою очередь в Новом банке развития нет прописанных условий выдачи кредитов другим странам. Предполагается, что для получения финансовой помощи необходимо внести какую-то сумму в создание банка. Более того, прежде чем выдать кредит, банк должен проверить у заемщика способность выплатить долг. Нам представляется, что политика предоставления НБР кредитов будет значительно более мягкой, чем существующая сейчас в МВФ. Более того, банк получил название Нового банка развития, а не Банка БРИКС, именно потому, что не планируется ограничивать его деятельность только рамками тех стран, которые являются членами БРИКС.

Важно отметить и тот факт, что созданный Новый банк развития может благоприятно сказаться на инвестиционном климате внутри России. Из-за введенных в отношении России санкций был ограничен приток капитала в нашу страну, поэтому в ряде проектов заменой иностранных инвестиций стали средства Фонда национального благосостояния. Если же проекты, которые реализуются инвесторами, интересуют банк, то можно говорить о положительном влиянии этой финансовой организации на ситуацию на инвестиционном рынке России.

Кроме того, вполне можно ожидать, что Новый банк развития будет активно участвовать в реализации активно обсуждаемого сейчас проекта Нового Шелкового пути, продвигаемого Китаем. Конечно, можно говорить

о том, что если данный проект будет реализован, то снизится геостратегическая роль российского Транссиба как важнейшего транспортного потока из стран Азии в европейскую часть материка; однако если будет принято решение о запуске проекта, то реализовываться он будет как с участием России, так и без ее участия. Именно поэтому в случае его реализации России стоит воспользоваться возможностью для развития собственной инфраструктуры на Дальнем Востоке.

Также не стоит забывать и о том, что страны-участницы БРИКС договорились о создании Пула валютных резервов стран БРИКС, также в размере 100 миллиардов долларов, что позволит поддержать экономики стран, например, в случае возникновения проблем с долларовой ликвидностью. Получается, что данная мера также направлена на поддержание финансовой стабильности в государствах-членах БРИКС.

Станут ли Новый банк развития и Пул валютных резервов стран БРИКС реально действующими инструментами или останутся лишь формально функционирующими институтами, мы узнаем лишь по прошествии времени. На настоящий же момент мы лишь делаем вывод о необходимости дальнейшего развития уже существующих механизмов поддержки экономики региональных интеграционных объединений, а также о необходимости создания новых институтов, в том числе для снижения влияния проамериканских финансовых организаций и защиты от жесткой санкционной политики в адрес России.

Список литературы:

1. «Антон Силуанов о Новом банке развития» // Официальный сайт председательства Российской Федерации в БРИКС. URL: <http://brics2015.ru/news/20150707/281746.html> (Дата обращения: 05.09.2015).
2. Никонов В.А. Пробуждение БРИК // Министерство иностранных дел Российской Федерации. URL: <http://mid.ru/bdomp/brics.nsf/nikonov.doc> (Дата обращения: 05.09.2015).
3. Уфимская декларация // Официальный сайт председательства Российской Федерации в БРИКС. URL: <http://brics2015.ru/load/382553> (Дата обращения: 05.09.2015).
4. Шалгин Александр. «ВВП стран БРИКС в скором времени превысит показатели «Большой семерки», считает Пушкин» // Информационное агентство России ТАСС. URL: <http://tass.ru/politika/2026661> (Дата обращения: 05.09.2015).

СЕКЦИЯ 3. СОЦИОЛОГИЯ

ДИНАМИКА ТОЛЕРАНТНЫХ УСТАНОВОК СТУДЕНТОВ

Гармашова Виктория Андреевна

*студент Волгодонского инженерно-технического института,
филиала Национального исследовательского университета МИФИ,
РФ, г. Волгодонск*

Сафарова Юлия Арзимановна

*студент Волгодонского инженерно-технического института,
филиала Национального исследовательского университета МИФИ,
РФ, г. Волгодонск*

Целовальникова Ксения Викторовна

*студент Волгодонского инженерно-технического института,
филиала Национального исследовательского университета МИФИ,
РФ, г. Волгодонск*

Василенко Надежда Петровна

*научный руководитель, канд. пед. наук Волгодонского инженерно-технического
института, филиала Национального исследовательского университета
МИФИ,
РФ, г. Волгодонск*

Современные события, происходящие в ряде стран мира, характеризуются обострением различных по содержанию и масштабу геополитических, межнациональных, этнических, социально-экономических ситуаций. Противоречия проявляются, в том числе и на уровне интересов различных сообществ людей с полярными и трудно совместимыми взглядами, убеждениями, верованиями. Для предотвращения конфликтных ситуаций, вызванных трудностями общения между людьми экстремистской направленности, наиболее важным и значимым является формирование у каждого отдельного человека, и особенно молодых людей, толерантных установок. Особая значимость данного факта подчеркивается в Федеральной целевой программе

по формированию установок толерантного сознания и профилактики экстремизма и именно для многонациональной России [4].

Студенческий период личности рассматривается как период формирования активной жизненной позиции молодого человека, основой которой являются его личные убеждения или убеждения, формируемые под влиянием сторонних факторов. Поэтому одной из актуальных проблем формирования толерантных установок в построении программы развития личности является их диагностика (рис. 1).

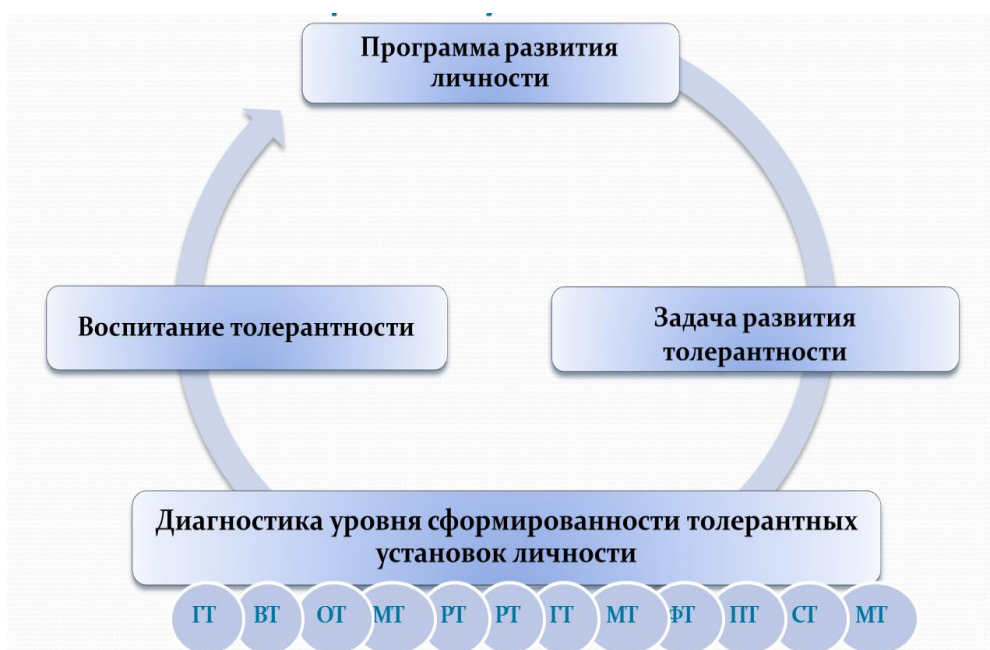


Рисунок 1. Формирование толерантных установок личности на диагностической основе

Для определения объектов диагностирования толерантных установок личности необходимо рассмотреть те формулировки толерантности, которые определены нормативными документами, концепциями, целевыми программами, теоретическими подходами, имеющимися методиками и другими источниками, которые признаны и действуют в обществе.

По определениям «Декларации принципов толерантности» (ЮНЕСКО), данное понятие рассматривается как ценность и социальная норма, проявляющаяся в праве быть различными, в обеспечении устойчивой гармонии

между различными конфессиями, политическими, этническими и другими социальными группами, уважении к разнообразию различных мировых культур, цивилизаций и народов, готовности к пониманию и сотрудничеству с людьми, различающимися по внешности, языку, убеждениям, обычаям и верованиям.

Основными характеристиками толерантности являются: оценка каждого человека по его конкретным поступкам, а не на основе ожиданий, связанных с его национальными, религиозными и другими характеристиками; право на любые проявления национальных, религиозных и других характеристик в своем поведении и высказываниях в том случае, если они не противоречат нормам права и морали общества и общности; ориентация на терпимость к недостаткам, слабостям и ошибкам других людей, если они не противоречат нормам морали и права или готовность прощать людям все их грехи, за исключением особенно тяжких; согласие и ненасильственное разрешение конфликтов; следование нормам права; сострадание, сопереживание, сочувствие [3].

Кроме того, важно подчеркнуть, что толерантность представляет собой определенное качество взаимодействия между людьми, характеризуемое готовностью принимать их социокультурные отличия, включающие в себя внешние признаки, высказывания, особенности поведения и т. д. Поэтому принципы толерантного поведения должны пронизывать все уровни отношений между людьми, от расовых до межличностных.

Все это и определяет структуру понятия «толерантность», которая представлена на рисунке 3.



Рисунок 3. Структура толерантности

Основные составляющие данной структуры представлены в работе М. Мацковского: «Толерантность как объект социологического исследования», ими являются:

- 1) **гендерная толерантность (ГТ)** — непредвзятое отношение к представителям другого пола;
- 2) **возрастная толерантность (ВТ)** — непредвзятость к априорным «недостаткам» человека, связанным с его возрастом;
- 3) **образовательная толерантность (ОТ)** — терпимое отношение к высказываниям и отношению людей с более низким образованием у высокообразованных людей и наоборот;
- 4) **межнациональная толерантность (МТ)** — отношение к любому человеку с позиции «презумпции национальной невиновности»;
- 5) **расовая толерантность (РТ)** — отсутствие предрассудков к представителям другой расы;

6) **религиозная толерантность (РТ)** — отношение к догматам различных конфессий, религиозности, особенностям литургии и т. д. со стороны верующих и неверующих, представителей различных конфессиональных групп;

7) **географическая толерантность (ГТ)** — непредвзятость к жителям небольших или провинциальных городов, деревень и других регионов со стороны столичных жителей и наоборот;

8) **межклассовая толерантность (МТ)** — терпимое отношение к представителям разных общественных слоев — богатых к бедным, бедных к богатым;

9) **физиологическая толерантность (ФТ)** — отношение к больным, инвалидам, физически неполноценным, лицам с внешними недостатками;

10) **политическая толерантность (ПТ)** — отношение к деятельности различных партий и объединений, высказываниям их членов и т. д.;

11) **сексуально-ориентационная толерантность (СТ)** — непредвзятость по отношению к лицам нетрадиционной сексуальной ориентации;

12) **маргинальная толерантность (МТ)** (толерантность по отношению к маргиналам) — отношение к бомжам, нищим, наркоманам, алкоголикам, заключенным и т. д.

По мнению ученых и политиков, не все типы интолерантности равнозначны с точки зрения их влияния на социальную напряженность в обществе, на возникающие в нем конфликты. Особую опасность представляет собой межнациональная, межконфессиональная, политическая нетерпимость. Примеры последствий проявления данных типов нетерпимости мы наблюдаем по всему миру.

Не менее актуально рассмотрение и других типов толерантности, особенно если речь идет о формировании сознания студентов. М. Мацковский отмечает, что «трагедии юношей и девушек с нетрадиционным типом сексуальной ориентации, издевательства, которым подвергаются люди с физическими недостатками, невнимание и грубость по отношению к больным и инвалидам, забвение стариков и варварское отношение к ним наших медицинских

работников — далеко не полный перечень последствий тех видов нетерпимости, которые, может быть, не приводят к широкомасштабным конфликтам, но оказывают существенное влияние на жизнь многих членов общества» [3].

Всякое развитие личности способствует проявлению толерантности, поскольку черты любой личности, специалиста-профессионала, включают в себя ориентацию на общечеловеческие ценности, креативность, независимость суждений, уважительное отношение к чужой точке зрения, стремление способствовать развитию других людей. Тогда задача развития толерантности может быть понята как программа развития личности нового тысячелетия.

Воспитание толерантности предполагает формирование в людях отношения к конкретному представителю каждой социальной группы или института независимо от этого факта. И, как отмечалось ранее, особая роль в этом принадлежит диагностике уровня сформированности толерантных установок личности.

С целью изучения толерантных установок студентов, нами был проведен опрос обучающихся по направлению «Менеджмент» в количестве 73 человек. Диагностика проводилась при помощи словесного ассоциативного теста, включавшего 31 понятие, которые были распределены по элементам структуры толерантности.

Уровень толерантного отношения студентов по элементам структуры определялся по соотношению позитивных и негативных высказываний, которые записывали студенты как ассоциации в определенном выражении.

Определяемый в процентном отношении, уровень толерантных установок студентов, полученный в результате обработки данных, представлен ниже:

1. **ГТ**: женщина — 95,1 %; мужчина — 99,1 %.

2. **ВТ**: ребёнок — 90 %; подросток — 67,7 %; молодёжь — 88,9 %; старый — 88,5 %.

3. **З.ОТ**: высокообразованный человек — 96,1 %; люди с низким образованием — 32,4 %.

4. *MT*: чеченец — 49,1 %; человек другой национальности — 75 %.

5. *PT*: негр — 74,5 %; человек другой расы — 94 %.

6. *PT*: человек другой веры — 73,8 %.

7. *ГТ*: житель небольшого города — 86,2 %; житель деревни — 84,8 %; столичный житель — 57,6 %.

8. *MT*: богатый — 64 %; бедный — 65,3 %.

9. *ФТ*. больной — 54,3 %; инвалид — 65,7 %; физически неполноценный человек — 26 %; человек с внешними недостатками — 39,1 %.

10. *ПТ*: представитель др. партии — 45,1 %.

11. *СТ*. гомосексуалист — 31,5 %; лесбиянка — 31 %; бисексуал — 51,8 %.

12. *MT*: бомж — 23,5 %; нищий — 54,2 %; наркоман — 23,8 %; алкоголик — 30,3 %; заключённый — 37,7%.

Сравнивая данные результаты с результатами предыдущих исследований, проведенных в 2004 и 2009 годах [1], следует отметить, что уровень толерантности по отношению к представителям других наций и рас повысился, а вот к маргинальным группам, а также к объектам политической толерантности у молодых людей он стал еще ниже, чем ранее.

Сравнительные данные исследований 2004, 2009 и 2014 годов представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Сравнительные данные исследований

№	Виды толерантности	2004 г.	2009 г.	2014 г.
1	ГТ	женщина — 100 %; мужчина — 94,3 %.	женщина — 98,6 %; мужчина — 97 %.	женщина — 95,1 %; мужчина — 99,1 %.
2	ВТ	ребёнок — 100 %; подросток — 55,9 %; молодёжь — 88,3 %; старый — 93,9 %.	ребёнок — 100 %; подросток — 42 %; молодёжь — 81,8 %; старый — 44,9 %.	ребёнок — 90 %; подросток — 67,7 %; молодёжь — 88,9 %; старый — 88,5 %.
3	ОТ	высокообразованный человек — 100 %; люди с низким обр. — 34,4 %.	высокообразованный человек — 89,8 %; люди с низким обр. — 35 %.	высокообразованный человек — 96,1 %; люди с низким обр. — 32,4 %.
4	MT	чеченец — 30,3 %; человек др. национальности —	чеченец — 43 %; человек др. национальности —	чеченец — 49,1 %; человек др. национальности —

		71 %.	61,7 %.	75 %.
5	РТ	негр — 68,6 %; человек др. расы — 62,5 %.	негр — 57,8 %; человек др. расы — 66,6 %.	негр — 74,5 %; человек др. расы — 94 %.
6	РТ	человек др. веры — 78,8 %.	человек др. веры — 72,9 %	человек др. веры — 73,8 %
7	ГТ	житель небольшого города — 60,6 %; житель деревни — 70,6 %; столичный житель — 82,4 %.	житель небольшого города — 74,5 %; житель деревни — 65 %; столичный житель — 47,3 %.	житель небольшого города — 86,2 %; житель деревни — 84,8 %; столичный житель — 57,6 %.
8	МТ	богатый — 80 %; бедный — 64,7 %.	богатый — 65,9 %; бедный — 53,4 %.	богатый — 64 %; бедный — 65,3 %.
9	ФТ	больной — 85,3 %; инвалид — 79,4 %; физически неполноценный человек — 32,4 %; человек с внешними недостатками — 37,5 %.	больной — 48,8 %; инвалид — 65,7%; физически неполноценный человек — 25,2 %; человек с внешними недостатками — 35,2 %.	больной — 54,3 %; инвалид — 65,7 %; физически неполноценный человек — 26 %; человек с внешними недостатками — 39,1 %.
10	ПТ	представитель др. партии — 63,3 %.	представитель др. партии — 54,8 %.	представитель др. партии — 45,1 %.
11	СТ	гомосексуалист — 56,3 %; лесбиянка — 54,8 %; бисексуал — 40%.	гомосексуалист — 47,2 %; лесбиянка — 37 %; бисексуал — 36,6 %.	гомосексуалист — 31,5 %; лесбиянка — 31 %; бисексуал — 51,8 %.
12	МТ	бомж — 54,3 %; нищий — 63,6 %; наркоман — 39,4 %; алкоголик — 48,6 %; заключённый — 41,2 %.	бомж — 46,5 %; нищий — 51,2 %; наркоман — 29,8 %; алкоголик — 41,2%; заключённый — 37,9 %.	бомж — 23,5 %; нищий — 54,2 %; наркоман — 23,8 %; алкоголик — 30,3 %; заключённый — 37,7 %.

Анализируя полученные результаты, можно сделать следующие выводы:

- наблюдается снижение гендерных толерантных установок студентов по отношению к женскому полу (женщина — 100 %; 98,6 %; 97 %.), что характеризуется добавлением следующих характеристик: змея, толстая;
- происходит снижение возрастных толерантных установок по отношению к ребенку (ребенок — 100 %; 100 %; 90 %), что подтверждается добавлением таких характеристик, как: плаксивый, непослушный, проблемы;
- толерантные установки студентов по отношению к людям с низким уровнем образования находятся на низком уровне (34,4 %; 35 %; 32,4 %), что

связано с появлением таких ассоциаций, как: бедные, нецелеустремлённые, лентяи;

- наблюдается изменение толерантных установок по отношению к чеченцам (чеченец — 30,3 %; 43 %; 49,1 %);, что подтверждается добавлением следующих характеристик: смелые, танцы;

- происходит значительное повышение толерантных установок по отношению к представителям другой расы (человек др. расы — 62,5 %; 66,6 %; 94 %), что характеризуется появлением таких ассоциаций, как красота, ум, культура;

- по отношению к людям другой веры толерантные установки остались примерно на одном уровне (человек др. веры — 78,8 %; 72,9 %; 73,8 %);

- происходит повышение географических толерантных установок студентов по отношению к жителю деревни (житель деревни — 70,6 %; 65 %; 84,8 %), что характеризуется добавлением таких характеристик как: дружелюбный, добрый, занятой; не однозначно определяется изменение установок по отношению столичным жителям (82,4 %; 47,3 %; 57,6 %);

- наблюдается понижение толерантных установок к богатым (богатый — 80 %; 65,9 %; 64 %), что характеризуется появлением таких ассоциаций, как: жадный, меркантильный, надменный;

- наблюдаются изменения к повышению физиологических толерантных установок студентов по отношению к людям с внешними недостатками (человек с внешними недостатками — 37,5 %; 35,2 %; 39,1 %), что подтверждает появление таких характеристик, как: богатый внутренний мир, индивидуальность, душевная красота, однако в целом остается низким; толерантные установки по отношению к больным и инвалидам последние пять лет остаются примерно на одном уровне;

- наблюдается понижение толерантных установок к представителям других партий (представитель др. партии — 63,3 %; 54,8 %; 45,1 %), что характеризуется добавлением следующих ассоциаций: ненадёжность, враг, говорит неправду;

- понижается средний уровень толерантного отношения к сексуальным меньшинствам, что характеризуется появлением таких характеристик, как: неприязнь, непонимание;

- весьма низкий уровень терпимости наблюдается по отношению к представителям маргинальных групп, особенно к наркоманам (39,4 %; 29,8 %; 23,8 %), бомжам (54,3 %; 46,5 %; 23,5 %), что характеризуется добавлением таких ассоциаций, как: ленивый, ничего не хочет, алкоголик.

В Декларации принципов толерантности, принятой ЮНЕСКО, подчеркивается, что конструктивное взаимодействие социальных групп, имеющих различные ценностные, религиозные и политические ориентиры, может быть достигнуто на основе выработки норм толерантного поведения и навыков межкультурного взаимодействия, поэтому воспитание терпимости (толерантности) и согласия должно стать одной из ведущих образовательных задач наступившего века. Таким образом, толерантность рассматривается как одно из необходимых условий противостояния экстремизму и терроризму.

Однако, «формирование установок толерантного сознания, определяющего устойчивость поведения в обществе отдельных личностей и социальных групп, как основы гражданского согласия в демократическом государстве» как главная цель еще не достигнута, и в настоящее время направления ее реализации должны составлять основу направлений воспитательной работы с молодежью: создание и применение в образовательных учреждениях всех уровней образовательных программ, направленных на формирование толерантного сознания, веротерпимости и обучение межкультурному диалогу; проведение в учреждениях специальных социально-психологических тренингов, игр, круглых столов и других мероприятий; реализация методологических, социологических и психологических основ педагогики толерантности [2; 5].

Как показал опрос, одной из актуальных форм по повышению уровня толерантности у студентов, по их мнению, являются тренинги и дискуссии, на которых студенты могут обсудить острые вопросы, связанные с проблемой

терпимости, и на практике в игровой форме проверить, насколько в каждом из них выработаны нормы толерантного поведения.

Список литературы:

1. Василенко Н.П., Кулакова Ю.А. Диагностика толерантных установок студентов как основа компетентностного подхода в подготовке специалистов по социальной работе. // Первые научные чтения по актуальным проблемам социально-гуманитарного знания. — Ростов н/Д: Изд-во ЮФУ, 2010. С. 88—93.
2. Коржуев А.В., Кудзиева Н.О., Попков В.А. Толерантность в контексте педагогической культуры преподавателя вуза // Педагогика. 2003. № 5.
3. Мацковский М. Толерантность как объект социологического исследования // Век толерантности. Выпуск 3—4. URL: <http://www.tolerance.ru / VT-3-4-toler-kak.php?PrPage=VT> (Дата обращения: 15.03.2014).
4. Постановление Правительства РФ № 629 «О федеральной целевой программе «Формирование установок толерантного сознания и профилактика экстремизма в российском обществе» URL: <http://www.school.edu.ru> (Дата обращения: 10.04.2014).
5. Пугачева Е.А. Формирование толерантности студентов в поликультурной среде вуза: Автореф. дис. канд. пед. наук. — Нижний Новгород, 2008. URL: <http://www.dissercat.com/content/formirovanie-tolerantnosti-studentov-v-polikulturnoi-srede-vuza> (Дата обращения: 30.02.2014).

СЕКЦИЯ 4. МЕНЕДЖМЕНТ

К ВОПРОСУ КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ ВЛАСТИ

Егоров Вадим Анатольевич
магистрант ГБОУ ВПО Академия социального управления,
РФ, г. Москва

Филатова Лидия Борисовна
научный руководитель, д-р пед. наук, проф., ведущий научный сотрудник
Центра стратегических разработок АСОУ,
РФ, г. Москва

К проблеме подбора кадров для органов государственного и муниципального управления нас заставили обратиться результаты опроса населения об удовлетворенности социального обслуживания накануне выборов в местные органы власти в 2014 году.

Результаты показали, что около трети опрошенных (более точные цифры не были целью интервьюирования, необходимо было прояснить общее отношение к муниципальным властям) не довольны качеством обслуживания. Среди претензий были названы: труднодоступность, медленное решение проблем, но самое главное, что нас действительно заинтересовало — это то, что респонденты жаловались на недостаточное участие сотрудников, осуществлявших прием, непонимание проблем, обратившихся за помощью. Справедливости ради стоит отметить, что речь шла, в основном, об органах социального обеспечения, и опрашиваемые были, в большинстве своем, люди преклонного возраста. Сути проблемы данное обстоятельство не меняет. Итак, каким образом пополняется кадровый состав органов государственного и муниципального управления?

Проблема кадрового обеспечения органов государственной и муниципальной власти с учетом реализации принципа непрерывного обучения,

с условием максимального соответствия уровня подготовки государственных служащих вызовам современного общества особенно актуальна в контексте социально-экономических реалий сегодняшнего дня.

Решение проблемы имеет первостепенное значение для успеха проводимых в настоящее время социально-экономической и административной реформ, при этом высокий уровень профессиональной подготовки государственных служащих является необходимым элементом системы эффективного государственного управления.

Проблема профессионального обучения государственных гражданских служащих получила широкое освещение в научной и методической литературе, в частности в работах Г.В. Атаманчука, В.Г. Игнатова, А.П. Егоршина, З.Э. Исаева, К.О. Магомедова, В.П. Мельникова, В.С. Нечипоренко, Е.В. Охотского, А.В. Понеделкова, Б.Т. Пономаренко, А.А. Станового, В.А. Сулемова, А.И. Турчинова, А.А. Хохлова и др.

Государственную систему подготовки государственных служащих составляют образовательные программы подготовки, переподготовки и профессиональные программы повышения квалификации государственных служащих, дополнительные программы функциональной специализации «Государственное и муниципальное управление».

Аккредитованные высшие учебные заведения, которые реализуют отмеченные программы, и органы, осуществляющие государственное и муниципальное управление, призваны обеспечить пополнение и обновление структур кадрами высокого уровня культуры и компетентности. Специалисты должны понимать сущность инновационных социальных процессов в России и в мире, продуцировать новые идеи, неординарные управленческие решения, внедрять современные социальные технологии.

Обобщая существующие в специальной литературе точки зрения по этому вопросу, можно считать, что систему подготовки кадров государственного и муниципального управления составляют принципы системности; единства; всеобщности; дифференциации; обязательности и непрерывности обучения;

опережающего характера обучения; установления взаимных прав, обязанностей и ответственности, а также установление правовых последствий; обеспечение высокого качества и эффективности обучения; учет отечественного и зарубежного опыта.

Принцип системности заключается в том, что процесс подготовки, переподготовки и повышения квалификации представляет собой не просто совокупность элементов, а систему взаимосвязанных и взаимообусловленных элементов, без которых она функционировать не может.

Принцип единства проявляется в том, что создание единой государственной системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации государственных служащих является составляющей государственной кадровой политики.

Это единство предопределяет определение перечня учебных заведений, на которые возлагаются задачи подготовки государственных служащих, утверждения общих Программ (образовательно-профессиональные программы в образовательной отрасли «Государственное и муниципальное управление», профессиональные программы повышения квалификации государственных служащих; программы тематических краткосрочных и постоянно действующих семинаров, а также стажировки государственных служащих.

Из принципа единства логически вытекает принцип всеобщности подготовки государственных служащих, который означает, что государственные служащие всех категорий, чинов и классов, других специальных и военных званий проходят подготовку и повышение своей квалификации. Это является их правом и обязанностью в то же время. Не может быть нормативно определено любое исключение из данного правила.

Следующим является принцип дифференциации, который тесно связан с вышеназванными принципами и означает, что подготовка и переподготовка должна осуществляться с учетом таких факторов, как уровень и статус государственного органа, в котором проходит службу государственный служащий, должность, которую он занимает, уровень его профессиональной

подготовки, стаж работы по специальности и стаж государственной службы; пребывание в кадровом резерве и др.

Содержание обучения по образовательным программам подготовки государственных служащих включает ряд общих нормативных дисциплин, которые должны включать практические аспекты деятельности работников государственного аппарата; разработку и внедрение экономической, социальной, гуманитарной политики; обеспечение социального партнерства; технологию государственного управления и т. п.

Принцип обязательности и непрерывности обучения государственного служащего предопределяется рядом обстоятельств. Как уже отмечалось выше, государственный служащий имеет право на создание условий относительно повышения своего профессионального уровня и обязанность повышать свою профессиональную квалификацию.

Кроме этого планирование и формирование служебной карьеры государственного служащего непосредственно связаны с обязательным и непрерывным повышением своего профессионального уровня. Если обязательность означает, что государственный служащий должен не реже одного раза в три года проходить повышение квалификации, то непрерывность проявляется в том, что государственный служащий между обязательными сроками обучения должен постоянно работать над собой. То есть, значительно возрастает роль личностного фактора, который имеет целью достижения того уровня служебной карьеры, который для себя определил государственный служащий.

В то же время, обязанностью государственного служащего является повышение своего профессионального уровня. Государственный служащий не имеет права отказаться от прохождения планового обучения, поскольку это будет рассматриваться, как нарушение трудовой дисциплины, которое тянет за собой определенные юридические последствия, в частности наложение дисциплинарных взысканий, или мер дисциплинарного влияния. Такой отказ может иметь существенные негативные последствия при прохождении

государственным служащим аттестации, поскольку может повлиять на ее результаты.

Государственный служащий может быть признан не отвечающим занимаемой должности, что влечет за собой освобождение от занимаемой должности [1, с. 36]. В то же время, государственный служащий имеет право на повышение своего профессионального уровня, что учитывается при осуществлении служебной карьеры.

При этом важно отметить, что данное право является его объективным, а не субъективным правом, то есть он может требовать предоставления ему условий для участия на продвижение по государственной службе, а не на однозначное назначение на высшую должность.

Учебное заведение, которое осуществляет подготовку и повышение квалификации государственного служащего, должно обеспечить надлежащий теоретический уровень такой подготовки с учетом специфики вида государственной службы, вида государственного служащего, категории, классного чина, срока обучения [3, с. 75].

Принцип установления правовых последствий непосредственно вытекает из предыдущего принципа и, определенным образом, завершает его. Государственный служащий проходит обучение с определенной целью, и такой конечной целью является продвижение по государственной службе. А это возможно только при надлежащем профессиональном выполнении им своих должностных обязанностей что, в свою очередь, зависит от уровня его образовательной и профессиональной подготовки.

Закон «О государственной гражданской службе» предусмотрел ряд положений, которые закрепляют правовые последствия обучения государственного служащего и являются мотивирующим фактором.

В частности, предусмотрено, что право на государственную службу имеют граждане Российской Федерации, имеющие профессиональное образование, стаж гражданской службы (государственной службы иных видов) или стаж (опыт) работы по специальности, профессиональные знания и навыки,

необходимые для исполнения должностных обязанностей (Ст. 12), а кадровый резерв формируется из государственных служащих, которые повысили квалификацию (Ст. 64).

В настоящее время наблюдается усиление личной ответственности специалистов государственного и муниципального управления за качество и последствия принимаемых на всех уровнях решений. Отсюда — мотивационная основа приобретения необходимых профессиональных компетенций для ответственной управленческой деятельности.

Профессионально-личностный рост специалистов в сфере государственного и муниципального управления приобретает особое значение, поскольку характер и содержание управленческой деятельности, ее социально-экономические последствия связаны с жизненной сферой граждан, обоснованно рассчитывающих на высокий уровень обслуживания в органах власти.

Помимо обязательного, описанного выше, высшего профессионального — формального образования, профессиональной переподготовки и повышения квалификации, стоит обратить внимание на неформальное и информальное образование специалистов. Достижимый в последних двух видах образования результат позволяет специалисту предстать перед клиентами, руководителями и коллегами в образе эрудированного, воспитанного, компетентного во многих сферах государственной и социальной жизни человеком. Важно осознавать, что именно из этих впечатлений о работе отдельных сотрудников государственных и муниципальных структур складывается общее отношение населения к власти.

Профессионально-личностное саморазвитие как необходимый компонент, лежащий в основе карьерного роста, достаточно полно описано в научно-методической литературе.

Во времена информационных технологий потенциальные возможности самообразования и самоактуализации неисчерпаемы, но, помимо профессиональной, значимой является и личностная компонента деятельности специалиста государственного и муниципального управления.

Нравственно-этический аспект профессиональной деятельности специалистов государственного и муниципального управления представляется нам

едва ли не самым важным, поскольку именно в нем проявляется личностное отношение человека не только к своей работе как к виду профессиональной деятельности, но и собственной миссии в высоком человеческом смысле.

Как никогда известное ироничное выражение — «хороший человек — не профессия» — звучит достаточно спорно. В сфере государственного и муниципального управления быть «хорошим человеком» по отношению к окружающим, готовым помочь, понимающим потребности, обратившихся в органы власти граждан — это еще одна, на наш взгляд, очень важная профессиональная компетенция.

И еще один важный момент состояния рынка труда в сфере государственного и муниципального управления — в органы власти приходит молодежь по жизненному закону естественного обновления кадров.

От того, с какими профессиональными и нравственно-этическими установками будут работать молодые специалисты, в дальнейшем зависит качество жизни российских граждан, постепенное введение в практику управления на всех уровнях элементов нового общественного менеджмента, социально-экономическое развитие и процветание нашей страны.

Список литературы:

1. Горшков А.С. Совершенствование системы профессионального обучения государственных служащих в условиях административной реформы // Государственная служба. — 2006. — № 1. — С. 28—36.
2. Ильина Ю.В. Правовое регулирование дополнительного профессионального образования профессионального образования государственных гражданских служащих // Управленческое консультирование. Актуальные проблемы государственного и муниципального управления. — 2010. — № 4. — С. 48—56.
3. Рычков С.Ю., Бикчурина А.М. Место ВУЗа в системе управления карьерой государственных служащих // Успехи современного естествознания. — 2007. — № 10. — С. 74—75.
4. Санников С.В. Система подготовки государственных служащих в структуре высшего профессионального образования: проблема адаптации зарубежного опыта // Всероссийская научная конференция с международным участием «Модернизация национальной системы высшего образования и проблемы интеграции вузов России в мировое образовательное пространство» — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: publicservice2005.narod.ru.

СЕКЦИЯ 5. РЕГИОНОВЕДЕНИЕ

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗРЕШЕНИЯ ВОДНОГО КОНФЛИКТА ВОКРУГ РЕКИ ЕВФРАТ

Копылова Влада Юрьевна

*студент факультета мировой экономики и мировой политики
Национального исследовательского университета
Высшей школы экономики,
РФ, г. Москва*

Макаров Игорь Алексеевич

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц. Департамента мировой
экономики Национального исследовательского университета
Высшей школы экономики,
РФ, г. Москва*

Последние десятилетия наблюдается общемировая тенденция к более бережному расходованию воды, а также взгляду на водные ресурсы как на залог существования государства и независимости его политики. Проблема нехватки воды за последние 20 лет вышла на глобальный уровень, стала возникать даже в тех регионах, которые издавна считались хорошо обеспеченными водными ресурсами. Причины тому и заметный рост населения, и увеличение хозяйственной деятельности, неотъемлемым компонентом которой является вода, и изменения климата.

Особенностью водных ресурсов в отличие от других природных благ является то, что они взаимосвязаны в пространстве, отсутствуют ненарушаемые границы между ними, их сток зависит от времени года. В связи с этим проблемы распределения водных ресурсов представляют собой дополнительную сложность. Еще более непростая ситуация создаётся, когда водные ресурсы делятся между несколькими государствами, это так называемые трансграничные (международные) водные ресурсы, как в случае с рекой Евфрат. Их правовой режим обычно оговаривается в специальных правовых

актах, заключаемых странами, через которые они проходят, а также заинтересованными государствами. Вопросы хозяйственного использования решаются посредством международных соглашений.

Актуальность обозначенной темы заключается в том, что если ранее воду рассматривали как ресурс, необходимый в промышленности, сельском хозяйстве и повседневном использовании людьми, то сейчас она является объектом политики государств, стратегическим ресурсом наравне с нефтью и газом. Также «особую важность приобретает не столько наличие водных ресурсов, сколько контроль над их источником» [3, с. 51]. Неслучайно человечеству предрекают «водные войны» [2, с. 78]. Наличие воды — это гарант безопасности с точки зрения обеспечения населения продовольствием и отсутствия большого влияния на государство его соседа, контролирующего его водные ресурсы.

Объектом исследования являются трёхсторонние отношения между Сирией, Ираком и Турцией. Предмет исследования — конфликт по вопросу использования водных ресурсов р. Евфрат. Автор преследует цель: выяснить, возможно ли сотрудничество в вопросах использования водных ресурсов р. Евфрат? Для достижения цели были поставлены задачи: 1) Охарактеризовать суть конфликтных ситуаций. 2) Установить существующие противоречия между государствами. 3) Определить вероятность достижения компромисса.

На Ближнем Востоке водные ресурсы распределены неравномерно. Евфрат является жизненно необходимой артерией для Сирии, в то время как у Ирака есть и другие источники воды (Тигр, озера Тартар, Эль-Мильх и др.). Ближний Восток характеризуется зоной высокой испаряемости воды. Кроме того, это регион быстрорастущего населения, так нуждающегося в водных ресурсах. Турция находится в более выгодном положении, чем Сирия и Ирак, потому что на её территории располагается верховье Евфрата. Находящиеся ниже по течению Сирия и Ирак вынуждены потреблять водные ресурсы в том качестве и количестве, которые достаются после использования Турцией. Кроме того, государство обладает и другими источниками воды (верховье Тигра, Куры,

Аракса, а также Кызыл-Ирмак, Сакарья, пресноводные озера Бейзегир, Эгридир, Бурдурал и др.).

Рассмотрим историю взаимоотношений стран в данном аспекте. В Турции идея об использовании вод Тигра и Евфрата возникла ещё в первой половине XX в. Затем появились отдельные проекты по строительству на этих реках различных сооружений для орошения и выработки гидроэлектроэнергии. В 1980-х гг. они были объединены в единый — «Юго-Восточная Анатолия» (GAP) [12]. В 1975 г. Турции необходимо было заполнить резервуар Кебанского водохранилища после завершения строительства одноименной дамбы, в то же время Сирия заполняла Табкинское водохранилище. В результате возникла кризисная ситуация в связи с недопустимо низким уровнем воды в Евфрате на территории Ирака [13, с. 282]. Другой крупный конфликт имел место в начале 1990-х гг.: Турция наполняла Ататюркское водохранилище, ограничив сток Евфрата, в ответ на что сирийское и иракское правительства выразили крайнее недовольство [1, с. 282]. Кризис 1996 г. произошёл из-за введения в строй в Турции Биреджикской ГЭС. Сирия и Ирак заявили, что это, несомненно, повлияет на количество и качество воды. Страны обратились к Лиге арабских государств и европейским компаниям с требованием прекратить финансирование турецких проектов.

Конфликт между Турцией, Сирией и Ираком до сих пор не решён, в том числе и из-за преследования каждой страной собственных интересов. Каждое государство в одностороннем порядке пытается увеличить свой гидропотенциал [13, с. 277], в результате чего попытки решения общей проблемы проваливаются.

Затронем вопрос национальных интересов. Турция стремится стать лидером региона, связующим звеном между Востоком и Западом. Контроль над водами Евфрата представляется властям залогом улучшения не только экономического положения в стране, но и приобретения большего политического веса государства на международной арене, связывается с желанием «контролировать арабскую политику» [6, с. 55].

Экономически Турция также чрезвычайно нуждается в Евфрате. Отметим крупнейшую роль проекта «Юго-Восточная Анатолия», который предусматривает уменьшение энергетической зависимости от импорта углеводородов. В последнее время спрос на энергию сильно вырос, а т. к. Турция импортирует 98 % потребляемого природного газа, 92 % нефти и 20 % угля [7], то правительство планирует в том числе получать большую выгоду от имеющихся ГЭС и строить новые. Проект обеспечивает многочисленные ныне пустующие земли системой дополнительного орошения (а значит, продовольственную безопасность), а также бытовые нужды населения. Кроме того, он устраняет дисбаланс в экономическом положении регионов (развитый Запад и слабо развитый Восток). Так, например, недорогая электроэнергия, производимая в Курдистане, «стимулировала в 90-х годах экономический бум и резкий рост промышленного производства в Турции» [10], уже в 2001 г. «экспорт сельскохозяйственных и агропромышленных товаров [произведённых в Анатолии] был оценен в 4,4 млрд. долл. и составил 16 % всего экспорта» [14, с. 35]. Проект увеличивает энергопроизводство до 27 млрд. кВт, доход на душу населения до 209 %, трудоустройство 3,8 млн. человек за счёт строительства 22 плотин, 19 ГЭС, экстенсивного орошения и создания дренажных сетей [14, с. 39]. Таким образом, проект поддерживает «устойчивое развитие с дополнительными инвестициями в городскую и сельскую инфраструктуру, сельское хозяйство, транспорт, промышленность, образование, здоровье, жилищное обеспечение и туризм» [14, с. 39].

Турция не приемлет заявления правительств Сирии и Ирака о том, что должна ограничить забор воды из Евфрата, считая эти ресурсы национальным достоянием.

Рассматривая интересы Сирии, заметим, что в условиях гражданской войны обеспечение населения водой для еды и бытовых нужд в полной мере становится всё более трудной задачей. Стоит принять во внимание последствия демографического взрыва, роста населения на протяжении XX в., длительной засухи и, как следствие, миграции населения в крупные города, причём

в основном в Дамаск, который перестал справляться с обеспечением жителей водой. Прибавим к этому возрастающий поток мигрантов из Ирака. Водные ресурсы исчерпываются и не восстанавливаются. Сирия сильно зависит от Турции в плане продовольствия, водных ресурсов и электроэнергии, а потому нуждается в укреплении отношений с Турцией. Следовательно, вряд ли она будет в ближайшее время жёстко отстаивать свои интересы в вопросе с Евфратом, но есть вероятность договориться хотя бы по нескольким пунктам.

Т. к. на территории Ирака находится устье Евфрата, то именно это государство больше всего «недополучает» воды: до него доходит то количество воды и такого качества, какое отпустили Сирия и Турция. В то же время у Ирака имеется другой крупный источник воды — р. Тигр, которая, впрочем, также контролируется в верхнем течении Турцией. На территории страны сосредоточены огромные запасы нефти и газа. Нефть обеспечивает почти весь госбюджет, а месторождения природного газа пока недостаточно разработаны. Из-за нехватки энергоснабжения (ресурсы есть, а мощностей для их переработки нет [4]) страна не может использовать полностью свой промышленный потенциал. Гидроэлектроэнергия как вариант подобного решения проблемы выглядит более привлекательно, чем разработка месторождений природного газа, требующая немалых иностранных и собственных инвестиций, в то время как конфликт из-за водных ресурсов можно решить дипломатическим путём, без привлечения капиталовложений.

В Ираке также существует продовольственная проблема, обострившаяся в связи с тем, что в Междуречье, издавна кормившем жителей страны, всё труднее выращивать культуры, т. к. почва из-за уменьшения потока воды Евфрата и Тигра или его замедления становится более солёной, не приспособленной для сельского хозяйства.

Традиционными способами решения проблемы водных ресурсов являются следующие: внедрение новейших систем орошения, позволяющих снизить затраты воды; развитие рынка водоэффективных и водоохранных технологий; расширение рынка водоемкой продукции («виртуальной» воды); междуна-

родное сотрудничество в вышеуказанных областях; строительство водопроводов, экспорт воды. Однако насколько реально прибегнуть к ним в сложившихся условиях? Турция признается «самой быстро развивающейся экономикой среди членов ОЭСР» [8], однако темпы роста ВВП в 2012 г. составили всего лишь 2,2 % [8], к тому же существуют некоторые другие внутренние проблемы, тормозящие ее развитие. В Сирии идёт гражданская война, и первоочередные задачи — сохранение целостности государства, недопущение значительных человеческих жертв, а потому проблема водных ресурсов отошла на задний план. Ирак на данный момент восстанавливается после вторжения США. Экономика государства стабильно растёт (хотя кризис 2009 г. ненадолго прервал этот рост), но т. к. основу бюджета составляет доход от экспорта углеводородов, то страна нуждается в привлечении иностранных инвестиций [5]. Так могут ли эти страны найти средства для решения проблемы? Очевидно, что маловероятно.

Существуют ли пути разрешения конфликта водных ресурсов трёх стран или перспективы мирного исхода отсутствуют? Исторический опыт подсказывает, что мир более склонен к сотрудничеству, нежели к конфликтам. Так, в водных конфликтах «было зарегистрировано 1228 случаев сотрудничества и 307 конфронтации», лишь в 37 случаях страны применяли силу [1, с. 10]. Государства понимают, что в долгосрочном периоде выгода от сотрудничества будет гораздо выше, а также надежнее, потому что неизвестно, кто победит в вооруженном конфликте.

Инициатива Турции создать «водный институт» [9, с. 15], а также основание организации «Евфрато-Тигрская инициатива по сотрудничеству» (ETIC [11]) — важные шаги в сторону положительного решения вопроса. Их задачи — мобилизовать экспертов по водным ресурсам, проводить исследования и выносить компетентную оценку тем или иным способам решения водного конфликта. Немаловажно, что выводы экспертов будут основываться не на интересах определенного государства, а на объективных данных, а значит, результаты исследований должны помогать сложившейся

ситуации в целом, а не отдельной стране в частности. Следует придать их оценкам более значимый вес при принятии правительствами решений. Кроме того, привлечение к деятельности учёных всего мира может ускорить работу по нахождению оптимального, дешёвого способа получения пресной воды (в частности, её опреснения из морской воды, что очень актуально, т. к. и Турция, и Сирия, и Ирак имеют выход к морю).

Ещё одним решением проблемы видится обновление системы квот на забор воды. Прежняя система уже устарела, нужна новая, основанная на последних исследованиях и учитывающая современную социально-политическую ситуацию в странах. Возможно, Турции следовало бы пойти на ряд уступок и согласиться на увеличение квот для Ирака и особенно для Сирии.

Помощь Сирии может быть оказана и в виде строительства на её территории дополнительных резервуаров воды, в чём могло бы помочь мировое сообщество, разумеется, после прекращения военных действий. Турция обещает осуществить проект «Трубопровод мира» — крупный водовод в страны Ближнего Востока, в т. ч. в Сирию [3, с. 53]. Также сирийскому правительству стоило бы вести политику деурбанизации и поощрять население к переезду в сельскую местность, тем самым налаживая ситуацию по обеспечению жителей крупных городов водой.

Некоторые эксперты предрекают, что цена воды в XXI в. взлетит до небес и станет соизмерима со стоимостью нефти или газа. При таком раскладе появляется вариант взаимобмена между Ираком и Турцией. Турция заинтересована в углеводородах и относительно обеспечена водой, а Ирак обладает углеводородами и нуждается в водных ресурсах. Следовательно, взаимная торговля углеводородами и водой между ними принесёт обеим сторонам выгоду, что подтверждается принципом сравнительного преимущества (здесь преимущество стран объясняется распределением природных ресурсов).

В 2009 г. в Стамбуле на Всемирном водном форуме были объявлены «города-чемпионы», которые уже сейчас приспособливают свою водную

инфраструктуру к новым вызовам современности. Среди таких городов оказался Стамбул [6, с. 60], а это значит, что у Турции есть возможности перехода, хоть и постепенного, на водоэффективные, водосберегающие технологии.

Кроме прочего, существует возможность распределения водных ресурсов снижением квоты Турции на забор воды из Тигра (это увеличит ресурсы в Ираке) и увеличением квоты Турции и Сирии на Евфрате. Если же поток Евфрата на территории Ирака станет недопустимо низким, то возможно создать каналы, увеличить поступление воды из Тигра в Евфрат, т.е. усилить их связь с помощью дополнительных каналов.

Подводя итог, сделаем вывод, что стороны конфликта изначально существуют в неравных условиях, а потому прийти к компромиссу очень нелегко. Идеального решения проблемы, скорее всего, не существует, т. к. принятие решения в пользу одной страны способно повлечь негативные последствия для другой. Вместе с тем совместный поиск компромисса, единый подход к аспектам спорного вопроса, взаимные уступки и соглашения, а также использование результатов независимых научных исследований могут привести к разрешению водного конфликта. Необходимо трёхстороннее сотрудничество Турции, Ирака и Сирии в вопросах использования водных ресурсов реки Евфрат.

Список литературы:

1. Абрамова И., Фитуни Л. Цена «голубого золота» // Азия и Африка сегодня. — № 12. — 2008. — С. 7—12.
2. Голицын В. Конфликтный потенциал водных ресурсов // Власть. — 2009. — № 6. — С. 78—81.
3. Жильцов С.С., Зонн И.С. Борьба за воду // Индекс безопасности. — 2008. — № 3. — С. 49—62.
4. Ирак в цифрах: статистика после конфликта // BBC — URL: http://www.bbc.co.uk/russian/multimedia/2013/03/130319_iraq_in_numbers.shtml 1 (Дата обращения: 23.04.2014).
5. Ирак собрался заработать на нефти шесть триллионов долларов // Lenta.ru — URL: <http://lenta.ru/news/2013/06/12/strategy/> (Дата обращения: 28.04.2014).

6. Нестерова И.Е. «Водная карта» в глобальном мире // Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия 6. — 2011. — № 3. — С. 53—62.
7. Новости // EnergyLand.info — URL: <http://www.energyland.info/news-show-tek-atom-112673> (Дата обращения: 28.04.2014).
8. Обзор состояния экономики Турции // Министерство экономического развития РФ — URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/tr/about_tr/eco_tr/ (Дата обращения: 26.04.2014).
9. Царев П. Сирия, Турция и Ирак едва не поссорились из-за воды // Азия и Африка сегодня. — № 12. — 2008. — С. 13—15.
10. Энергосбережение // Alfar.ru Промышленная экология — URL: <http://www.alfar.ru/smart/2/4/> (Дата обращения: 05.04.2014).
11. Euphrates-Tigris Initiative for Cooperation // Euro-Mediterranean Information System on know-how in the Water sector, International portal — URL: <http://www.emwis.org/initiatives/fol060732/euphrates-tigris-initiative-cooperation> (Дата обращения: 20.04.2014).
12. History of GAP // Republic Of Turkey Ministry Of Development Southeastern Anatolia Project Regional Development Administration <http://www.gap.gov.tr/about-gap/history-of-gap> (Дата обращения: 05.04.2014).
13. Kibaroglu A., Scheumann W. Euphrates-Tigris rivers system: political rapprochement and transboundary water cooperation // Turkey's water policy. — 2011. — P. 277—299.
14. Kibaroglu A., Tigrek S. Strategic role of water resources for Turkey // Turkey's water policy. — 2011. — P. 27—42.

СЕКЦИЯ 6. ЭКОНОМИКА

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА: ОПЫТ США, ЕС, БРАЗИЛИИ И ОАЭ

Васильева Юлия Михайловна

*студент НИУ ВШЭ,
РФ, г. Москва*

Давыдова Елена Александровна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц. НИУ ВШЭ,
РФ, г. Москва*

Введение.

Экономический рост может являться следствием различного рода факторов, таких как совершенствование технологий, увеличение трудовых ресурсов, капитала, рост предпринимательских способностей и др. Причем рост может быть, как экстенсивным, выражающимся только лишь в количественном увеличении, так и интенсивным, содержащим улучшения качественного характера.

Во втором случае, одной из важнейших характеристик является рост производительности труда. Вообще, производительность труда представляет собой количество произведенной продукции в единицу времени. Таким образом, если мы говорим о росте производительности, это означает, что выпуск либо растет при неизменном количестве рабочей силы, либо изменяется в большей мере, чем рабочая сила, вследствие чего происходит снижение трудоемкости продукта вкупе с увеличением капиталоемкости, фондо- и материалоемкости, ручной труд заменяется машинным и в целом становится возможным проведение структурных изменений в экономике, таких как переориентация на наукоемкие отрасли, сферу оказания услуг.

В случае же экстенсивного экономического роста не происходит серьезных изменений в производительности труда, а наблюдается наращивание рабочей

силы, ее сосредоточение в сферах, требующих значительных временных затрат, физической нагрузки. Именно благодаря увеличению числа, занятых в конечном счете происходит и увеличение выпуска.

В данной работе хотелось бы подробнее рассмотреть примеры реальных экономик, характеризующихся вышеперечисленными видами роста, проследить связь экономического роста с производительностью труда, а также выявить факторы, которые могут на нее повлиять.

Для анализа будут использованы данные исследований, которые проводились в течение последних нескольких лет в странах Европейского союза, Соединенных Штатах Америки, Бразилии и Объединенных Арабских Эмиратах.

Основная часть.

С начала 21 века в Бразилии наблюдается постепенный экономический рост, сопровождающийся сокращением безработицы, бедности, классового неравенства, увеличением среднего уровня заработной платы. Однако в то же время отмечается низкая производительность труда, неразвитость структуры сфер экономической деятельности, что в целом приводит к довольно низким социально-экономическим показателям относительно других стран. Тем не менее, нынешняя ситуация в корне отличается от кризисного состояния экономики Бразилии в предыдущие десятилетия, когда в условиях высокой инфляции наблюдалось практически полное отсутствие инвестиций, а уровень потребления и выпуска товаров и услуг был предельно низким (1980—2000) [3].

Для сравнения, в Америке — одной из самых крупных и стабильных экономик, в рассматриваемом периоде наблюдался рост производительности труда, внедрение новейших технологий, с помощью которых возникла возможность отказаться от устаревших методов производства, требующих использования большего числа рабочей силы. Тем самым высвободились трудовые ресурсы, которые были направлены на развитие других сфер экономической деятельности.

Интересно, что к 2009 году ВВП в обеих странах принимал практически идентичные значения, однако численность экономически активного населения в США была практически в три раза ниже, чем в Бразилии, что отражено на рисунке 1.

Table 1: Annual and cumulative growth of Gross Domestic Product and Economically Active Population – Brazil and the U.S., 1981 to 2009

Period	Brazil				U.S.			
	GDP		EAP		GDP		EAP	
	Annual	Cumul	Annual	Cumul	Annual	Cumul	Annual	Cumul
81-90	2.2	21.9	3.3	33.4	3.3	34.0	1.5	14.5
91-00	2.5	56.7	2.7	74.6	3.4	87.7	1.3	30.4
01-07	3.4	98.2	2.5	108.0	2.4	121.3	1.1	41.1
08-09	2.4	108.0	2.1	116.8	-1.3	115.5	0.2	41.6

Source: Based on data from WDB, CPS and PNAD.

Рисунок 1. Рост ВВП и экономически активного населения в США и Бразилии, 1981—2009 гг. [3]

Четко видно, что в Америке с 1981 по 2009 года численность рабочей силы держалась примерно на одном уровне, и разница на конец и начало рассматриваемого периода сравнительно невелика. В Бразилии же перед нами открывается совершенно иная картина: к 2009 году количество экономически активного населения в 5 раз превысило значение на 1981—1990 года.

Говоря же о производительности труда, можно отметить, что в США она имела восходящий характер, принимая стабильно высокие показатели, в то время как в Бразилии она ни разу не превысила отметку в 10.1 долл./час. Наглядно оценить ситуацию можно с помощью рисунка 2, который показывает производительность труда, рассчитанную как отношение валовой добавленной стоимости в долларах США к часам работы в ценах 2009 года с 1981 по 2009 год.

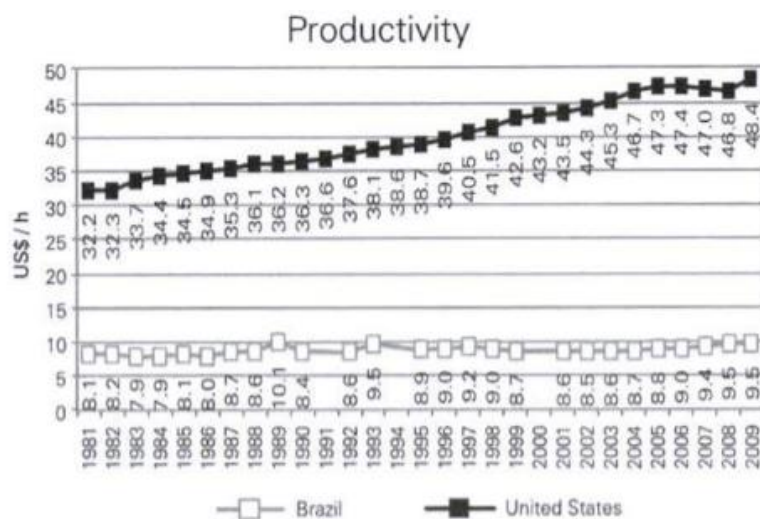


Рисунок 2. Динамика производительности труда в США и Бразилии, 1981—2009 гг.

В целом, данные говорят о том, что для Америки был характерен именно интенсивный экономический рост: суммарный рост ВВП не сопровождался увеличением предложения труда, как это было в Бразилии, где наблюдалось постоянное приращение рабочей силы при постоянной производительности труда. В Бразилии большие объемы выпуска достигались в трудоемких отраслях, в то время как в Америке происходила механизация этих отраслей, что отразилось резким повышением продуктивности деятельности, производительности труда и дальнейшей переориентации экономики на сферу услуг. Исследования показывают, что именно благодаря улучшению условий труда, инвестициям в капитал, разработке новых технологий США добились качественных изменений и смогли вывести экономику на новый уровень.

Подобные исследования проводились и в других странах, например, в Объединенных Арабских Эмиратах. Так, в 2012 году вышла статья Дж. Алани, в которой автор ставит перед собой цель оценить влияние роста производительности труда и изменений в технологии на экономический рост страны [1].

В своих рассуждениях, ученый противопоставляет гипотезы работы суждению Б. Шиллера о том, что для обеспечения долгосрочного экономического роста необходимо поддерживать постоянный рост производительности

труда. Подобной точки зрения придерживается и другой ученый, Гомес-Сальвадор, утверждая, что производительность труда является основной детерминантой экономического роста, важнейшим источником роста реального выпуска на душу населения. Алани же выдвигает предположение, что увеличение производительности труда в будущем может вызвать спад экономического роста, сокращение капиталовложений и рост безработицы, ввиду того, что при меньших временных затратах на рабочие обязанности люди будут посвящать больше времени отдыху и иным видам активности.

Для проверки данной гипотезы Алани выстраивает и применяет экономические и эконометрические модели, изначально используя функцию Кобба-Дугласа:

$$Y = A K^{\lambda} L^{\alpha} \quad (1)$$

где: Y — совокупный выпуск (ВВП), A — технология, K — капитал, L — труд;
 λ — коэффициент, отражающий уровень развитости технологий;
 α и β — параметры, обозначающие отдачу от масштаба.

Далее путем преобразований, используя данные макроэкономических показателей Объединенных Арабских Эмиратов с 1970 по 2010 год, автор приходит к следующим выводам:

- Развитие технологий привело в рассматриваемом периоде к экономическому росту;
- Рост производительности труда и капиталовложений привел к сокращению темпов долгосрочного экономического роста.

Объясняются полученные выводы тем, что, как упоминалось выше, рост производительности труда побуждает людей посвящать больше времени отдыху, чем выполнению новых заданий в освободившееся время, а рост фондоотдачи означает, что продуктивность используемого капитала увеличивается, появляются производственные мощности, которые не всегда используются в полной мере. Таким образом, происходит уменьшение выпуска вследствие сокращения используемого труда или капитала.

Однако все же несмотря на обоснованность выводов нельзя сказать, что подобное заявление можно делать в рамках мирового масштаба — для статистических данных Арабских Эмиратов данная модель может быть верна, но в целом имеющиеся исследования по данному вопросу говорят об обратном: когда повышается производительность труда, совокупный выпуск увеличивается, и в долгосрочном периоде наблюдается экономический рост.

Если это действительно так, в реалиях современного мира стоит больше внимания уделять воздействию на производительность труда, которая находится в прямой зависимости от человеческого капитала (*labor stock, human capital*), физического капитала (*capital stock*) и технологий (*technology progress*).

Человеческий капитал подразумевает под собой уровень образования, специальные навыки и накопленные знания работников. Оценить значение человеческого капитала довольно непросто. Так, к примеру, если нам необходимо узнать уровень производительности труда, мы можем обратиться к статистическим данным, которые уже содержат в себе расчеты производительности на душу населения, на одного работника, а также в единицу времени. Но получить представление о человеческом капитале можно лишь косвенно: через оценку общего уровня образования, затрат на развитие будущей рабочей силы, а также уровень зарплат в стране. С использованием второго подхода в Румынии было проведено исследование, целью которого являлась проверка существующей связи между человеческим капиталом, производительностью труда и совокупным выпуском в странах Европейского союза в период с 1996 по 2010 годы. Подсчеты проводились по следующим формулам [5]:

$$H = \sum ED_i \cdot EP_i \quad 2)$$

где: H — человеческий капитал на душу населения;

ED_i — расходы на одного студента (i — уровень образования: начальное, среднее, высшее);

EP_i — доля трудоустроенного населения (i — уровень образования: начальное, среднее, высшее).

$$Y = \alpha + \beta \cdot x + \varepsilon \quad (3)$$

где:

Y — производительность труда (евро/час);

α — константа;

β — коэффициент;

x — человеческий капитал (в тысячах евро);

ε — погрешность

В ходе подсчетов была обнаружена сильная взаимосвязь между производительностью и человеческим капиталом, валовым внутренним продуктом и человеческим капиталом, валовым внутренним продуктом и производительностью труда. Данные результаты свидетельствуют о том, что различия в производительности труда в странах Евросоюза на 90 % могут быть связаны с различиями в качестве и количестве человеческого капитала.

На тему влияния технологического прогресса и вложений в капитал на производительность также существует немало работ. В одной из недавних итальянские исследователи рассматривают период с 1993 по 2007 года в странах Европейского союза [2]. Это время примечательно постоянным расширением границ Еврзоны, вступлением новых членов. Причем все страны, что очевидно, характеризовались различными показателями экономического развития, технологий, производительности, и Евросоюз представлял довольно гетерогенную среду. Собственно, на всем периоде ярко просматривалась разница между странами, в которых технологии и фондоотдача, а значит и производительность, были высокими (пр.: Германия, Великобритания) и теми, где прослеживались явные технологические пробелы (пр.: Словакия, Литва).

Заключение.

В ходе работы было рассмотрены такие явления как экономический рост, увеличение производительности труда, совершенствование технологий, увеличение фондоотдачи, инвестиции в человеческий капитал на примере имеющихся макроэкономических исследований, касающихся стран Евросоюза, Соединенных Штатов Америки, Объединенных Арабских Эмиратов и Бразилии.

Было выявлено, что экономический рост действительно находится в сильной зависимости от производительности труда. Более того, с ее увеличением наблюдается не просто количественный, но и, что немаловажно, качественный рост.

Роль повышения производительности труда в наше время становится все более значительной, поскольку в последние годы отчетливо наблюдается тренд к старению населения Земли в целом, то есть сокращению рождаемости при увеличении доли пожилых людей. ООН предрекает крайне низкий рост числа экономически активного населения на ближайшие 50 лет — всего 0.03 процента ежегодно [4].

Колоссальные возможности для экономического роста могут открыться при достижении границы производительности труда (*labour-productivity frontier*). Если бы экономика каждой страны функционировала в таких условиях, общемировой ВВП достиг бы значения, в 3,5 раза превосходящего настоящую величину.

Таким образом, именно воздействие на производительность труда в наши дни должно стать одним из приоритетных направлений деятельности и исследований.

Список литературы:

1. Alani J. Effects of Technological Progress and Productivity on Economic growth in United Arab Emirates // *Skyline Business Journal*. — 2012. — Т. 8. — № 1.
2. Filippetti A., Peyrache A. Is the convergence party over? Labour productivity and the technology gap in Europe // *JCMS: Journal of Common Market Studies*. — 2013. — Т. 51. — № 6. — С. 1006—1022.
3. Maia A.G., Menezes E. Economic growth, labor and productivity in Brazil and the United States: a comparative analysis // *Brazilian Journal of Political Economy*. — 2014. — Т. 34. — № 2. — С. 212—219.
4. Manyika J., Remes J., Woetzel J. A productivity perspective on the future of growth // *McKinsey Quarterly*. — 2014. — № 1. — С. 136—146.
5. Olimpia N. Labour Productivity and Human Capital in the Eu countries: an Empirical Analys // *Annals of the University of Oradea: Economic Science*. — 2012. — Т. 1. — С. 324—331.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Захарченко Екатерина Владимировна

*студент 4 курса экономического факультета ФГОУ ВПО «Калининградский
государственный технический университет» БГАРФ,
РФ, г. Калининград*

Побегайло Марина Григорьевна

*научный руководитель: канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой «Экономика»
БГАРФ,
РФ, г. Калининград*

В данной статье рассмотрены проблемы мотивации персонала, проанализированы характерные особенности премирования работников в организации, разработаны рекомендации для улучшения качества работы сотрудников.

В условиях рыночной экономики одной из важнейших особенностей развития бизнеса является необходимость принятия эффективных управленческих решений с учетом растущей конкуренции на рынке. Быстро меняющаяся среда вынуждает организации придерживаться такой стратегии, которая поможет предприятию приобрести стабильное положение, укрепить свои позиции на рынке и развиваться в условиях динамичности. Наряду с этими особенностями возникает также объективная необходимость организации деятельности таким образом, чтобы позволить предприятию достичь максимальной производительности и прибыльности. Для обеспечения такого результата одной из важнейших проблем для организации является правильный выбор человеческих ресурсов и эффективное управление.

Объектом исследования в нашей работе выступает предприятие ГК «Ремжилстрой», основным видом деятельности которого строительство многоквартирных жилых домов. На протяжении уже 10 лет «Ремжилстрой» ведет активное строительство одного из самых крупнейших жилых комплексов — «Новый Чкаловск», расположенного в Центральном районе города Калининграда. В 2014 г. Компания приступила к строительству нового

жилого комплекса в микрорайоне «Сельма» с названием «Легенды моря». Этот проект рассчитан на пять лет, в рамках его реализации будет возведено порядка 20 девятиэтажных домов. В новом жилом комплексе предусмотрены комфортные двory с детскими и спортивными площадками, удобные вместительные парковки, другая необходимая инфраструктура. К 2015 г. компанией возведен 41 жилой многоквартирный дом общей площадью 155900 кв. м. В пределах микрорайона «Новый Чкаловск» — 36 жилых многоквартирных домов, а также ряд коммерческих объектов, нежилых помещений, инженерных сооружений. Сейчас в процессе строительства — 5 многоквартирных жилых домов в микрорайоне «Новый Чкаловск», которые будут сданы в эксплуатацию во 2-м и 3-м квартале 2015 г.

Как известно, одним из главных элементов внутренней среды организации, оказывающих наибольшее влияние на развитие организации, являются человеческие ресурсы — персонал. Одним из способов повышения эффективности деятельности организации является создание и постоянное совершенствование системы мотивации ее персонала. Поэтому в рамках темы настоящего исследования был проведен анализ системы управления персоналом предприятия ГК «Ремжилстрой», в том числе оценена эффективность системы мотивации.

Результаты проведенного исследования показывают, что подавляющее большинство офисного персонала ГК «Ремжилстрой» составляют женщины — 72 %, мужчины — 28 %. Основная часть коллектива попадает в возрастную группу 30—40 лет. Из 43 работников с высшим образованием — 18 человек, имеющих несколько высших образований и дополнительное образование — 19, со средним образованием — 6. Выше перечисленное характеризует работников, как достаточно молодой и высококвалифицированный коллектив.

В ГК «Ремжилстрой» разработана система премирования персонала на основе Карты ключевых показателей эффективности (KPI). Ключевые показатели эффективности, включают в себя основные показатели деятельности работника и СМАРТ-задачи, ставящиеся непосредственным руководи-

телем (иным руководителем, наделенным соответствующими полномочиями) в пределах должностных обязанностей [2, с. 1].

Проанализировав премирование работников в разрезе отделов (рис. 1), можно сделать вывод, что с поставленными задачами, по мнению руководства, в 2014 году лучше всего справились следующие отделы — финансово-экономическая служба и администрация, низкие показатели — у отделов логистики и мониторинга.

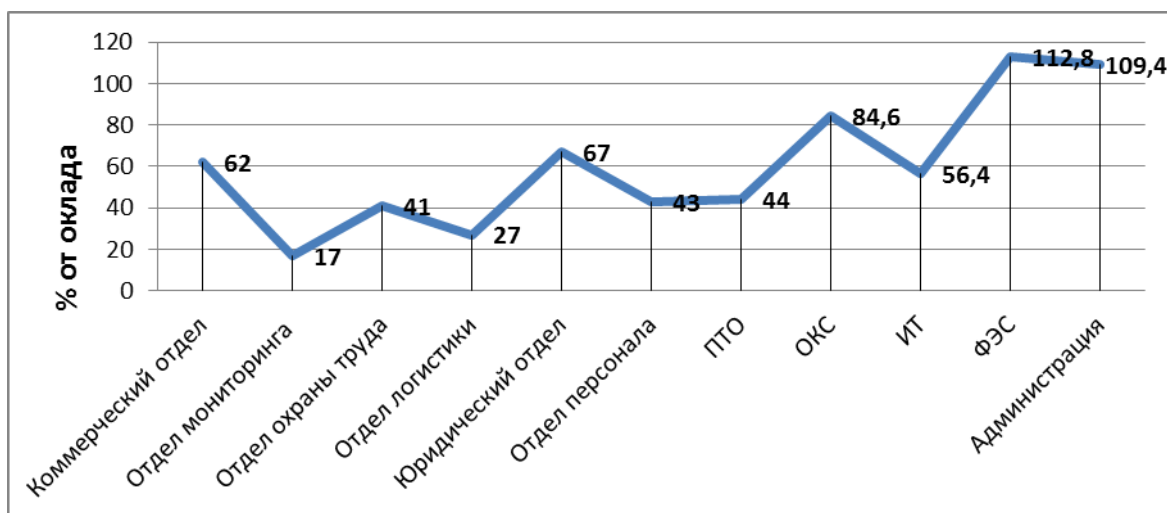


Рисунок 1. Премирование работников по отделам

Для того, чтобы узнать мнение работников была разработана анкета, в которую вошли наиболее важные проблемы и особенности мотивирования работников. В результате обработки полученных данных выяснилось, что руководители отделов в ближайшие два года собираются перейти на следующие должности, в свою очередь, специалисты отделов, напротив, хотят остаться на прежней должности, из опрошенных — никто не собирается менять место работы.

Также были получены данные, характеризующие отдельные виды мотивации, которые предпочтительны для работников. Так, 17,6 % работников заинтересовало денежное премирование, которое включает в себя доплаты и бонусы, 17 % респондентов отдало свое предпочтение обучению, включающему курсы, тренинги, семинары. 13,9 % опрошенных проявили

интерес к доплатам за стаж работы на предприятии. Без внимания не остались такие виды мотивации, как оплата за проезд — 10,9 % и оплата путевок (частичная или полностью) — 10,3 % (рис. 2).

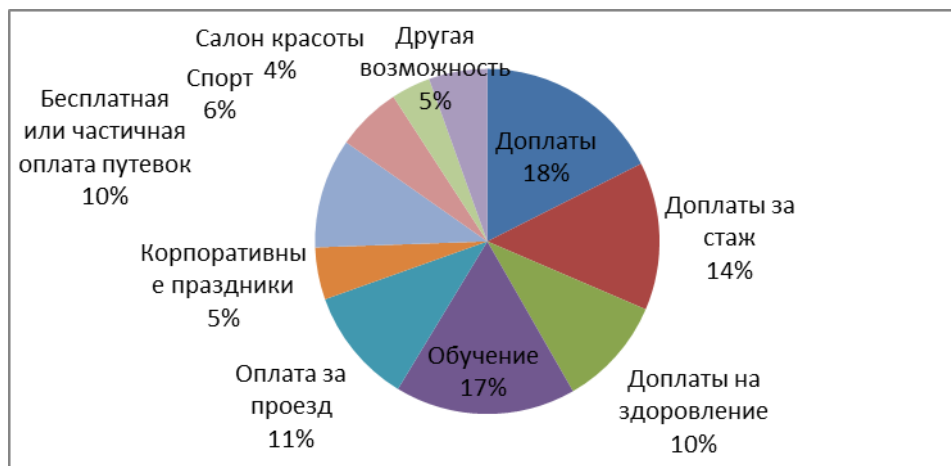


Рисунок 2. Виды мотивации

В результате опроса также было выявлено, что для работников важны следующие характеристики работы: возможность профессионального роста, разнообразие работы и самостоятельность ее выполнения, престиж профессии, благоприятный психологический климат. А руководители отделов отметили, что кроме этого для них важно участие в развитии предприятия.

Кроме того, работникам был предложен открытый вопрос, где они могли сами предложить вариант, подходящей для них мотивации. Итак, большинство респондентов сказали, что мотивировать их лучшим образом будет следующее: повышение заработной платы, поддержка руководителя, «благоприятный климат» в коллективе, обучение работников, профессиональный рост, доплаты за стаж.

Исходя из полученных данных, можно сделать вывод, что у работников-специалистов низкий уровень мотивации к работе, чувство неоцененности, нововведения в организации им не интересны, тяга к доплатам за стаж — индикатор пассивного получения дохода, без усилий, только за отработанное время, также нет стремления к продвижению по карьерной лестнице.

Руководители отделов, наоборот, антиподы специалистов, результаты их анкетирования, показывают стремление к новым вершинам, они радеют за организацию, не остаются безучастными к нововведениям в организации.

Для повышения мотивации и улучшения качества работы сотрудников, нами были разработаны следующие предложения и рекомендации:

1) Система оценок — измерение степени успешности проделанной работы. Сотрудники, которые постоянно следят за своей деятельностью, способны замечать и документировать рост собственного профессионализма. Они создают для себя таблицы оценок и лучше самого руководителя отмечают свои победы и поражения.

2) Делегирование полномочий, целей и задач каждому сотруднику при разработке общего плана или проекта. предоставить подчиненным возможность самостоятельно вырабатывать собственные стратегические задачи и планы.

3) Усиление взаимодействия. В организации руководители и их подчиненные слишком заняты, и поэтому редко видят друг друга. У них почти нет возможности общаться. Для увеличения интенсивности контактов между руководством организации и персоналом можно, к примеру, составить план собраний и мероприятий так, чтобы руководители оказывались в одно время и в одном месте с подчиненными. Организовать работу в офисе таким образом, чтобы менеджеры чаще пересекались с рядовыми сотрудниками. Не возможно повысить мотивацию человека, с которым редко видите.

4) Банк идей. Что думают подчиненные? У них могут быть хорошие идеи, но большинство из сотрудников уверены, что никому нет никакого дела до их идей. Вместе с тем большинство менеджеров хотело бы, чтобы подчиненные делились с ними своими идеями и свежими мыслями, просто руководители плохо умеют спрашивать.

5) Мотивация знаниями. Чтобы добиться профессионализма в любой работе, сотрудник должен стремиться стать лучшим в своей специальности. Увлеченный учебой человек обязательно вырастет в должности и разовьет

в себе дополнительные навыки. Поэтому можно использовать знания и обучение в качестве награды и мотивирующего фактора [1, с. 8].

Освещенная в данной научной статье проблематика является предметом нашего дальнейшего исследования. Наиболее актуальные из предложенных рекомендаций войдут в разрабатываемую в настоящее время программу повышения мотивации персонала, которая будет оценена с точки зрения ее экономической эффективности и предложена к реализации в практической деятельности предприятия.

Список литературы:

1. Предложение по совершенствованию системы нематериального стимулирования. Варданян И., Управление персоналом — 2005 — № 4.
2. Положение о премировании работников ГК «Ремжилстрой».

АНАЛИЗ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ГОРОДА ВЛАДИВОСТОКА

Истомина Ксения Сергеевна

*студент Владивостокского государственного университета экономики
и сервиса,
РФ, г. Владивосток*

Лебединская Юлия Сергеевна

*научный руководитель старший преподаватель
Владивостокского государственного университета экономики и сервиса,
РФ, г. Владивосток*

Недвижимое имущество по праву является одним из важнейших элементов национального богатства и тем экономическим ресурсом, без которого невозможна любая человеческая производственная деятельность. Проблема доступности и качественной информации для всех участников рынка недвижимости связана в первую очередь с ее адекватной оценкой. Реальные сведения о стоимости и потенциале недвижимости в условиях рынка становится базисом для выработки эффективной стратегии в ее управлении [1].

Операции с жилой недвижимостью в России — это чрезвычайно ответственный и порой очень затратный процесс. Площадь жилого фонда России составляет более 3,2 млрд. кв. м (около 22 млн. жилых домов), 28 % из которых построено в период с 1991 по 2011 гг. Около 88 % жилья, построенного в России за последние 20 лет — это городские многоквартирные дома. Средняя обеспеченность жильем в РФ составляет около 22 кв. м общей площади на человека (в Западной Европе — порядка 35 кв. м). Ежегодно в России вводится 60—70 млн. кв. м жилья, больше всего — в Московской области (около 13 % от общероссийского показателя), в Краснодарском крае и в Санкт-Петербурге — по 6 %, в Татарстане и Башкортостане — по 3,5 %, в Тюменской и Ростовской областях — по 3 %). По совокупности, в перечисленных субъектах РФ строится около 40 % всего жилья в России. Ветхое и аварийное жилье (с износом более 70 %, хрущевки в этот список не входят) в России составляет около 100 млн. кв. м. В отличие от Москвы, панельные 4—5-этажки в большинстве городов России не сносятся,

а подвергаются капитальному ремонту или санации. Исключением являются хрущевки самой ранней модификации серии 1—335, конструктивные недостатки которых полностью устранены быть не могут. Они во многих городах запланированы к сносу.

Современный рынок недвижимости России имеет следующие особенности:

- постоянная большая потребность в жилье при одновременно низком среднем уровне доходов семей, что не позволяет большей части населения претендовать на покупку недвижимости;

- рынок коммерческой недвижимости гораздо меньше, чем рынок жилья, он имеет большие перспективы и резервы для своего развития, особенно в крупных городах, но развивается медленно;

- рынок земельных участков только начинает складываться, однако его становление идет недостаточными темпами, что объясняется всё ещё значительным несовершенством правовой базы и действующего механизма земельных отношений.

Своё отрицательное влияние на развитие отечественного рынка недвижимости оказывает:

- макроэкономическая нестабильность на протяжении длительного периода времени;

- инфляция, оказывающая своё двоякое действия за счёт того, что под её влиянием недвижимость становится привлекательным объектом для сохранения и увеличения капитала, но при этом покупка недвижимости сильно затрудняется;

- всё ещё значительная размытость законодательной базы, несмотря на ряд принятых в последние годы законов;

- сложность получения информации о ситуации на рынке недвижимости, вследствие политической неустойчивости и слабого развития инфраструктуры.

Проанализируем недвижимость г. Владивостока. Мегаполис Дальнего Востока России является конечным пунктом Транссибирской магистрали,

административным центром Приморского края и портовым городом. Учитывая вышеперечисленные факторы, спрос на недвижимость г. Владивостока высокий. Как и ценовая политика, выбор жилья достаточно разнообразный. Всплеск строительства нового жилья в Приморском крае и в самом Владивостоке отмечен после 2005 года. По данным статистики в 2010 году во Владивостоке было сдано в эксплуатацию 94 тысяч квадратных метров жилья, то за 2012 год в столице крае было построено 261 тысяча квадратных метров. Для сравнения в Приморском крае в 2012 году всего было построено 320 квадратных метров жилья. Как отмечают эксперты, 90 % построенного жилья возводится за счет средств частных инвесторов и граждан, дотации со стороны городского или федерального бюджета достаточно малы. Активному строительству недвижимости во Владивостоке в 2006—2015 годы способствовало несколько факторов: развитие программ кредитования, рост доходов населения. Широкое распространение получили ипотечные кредиты как на готовое, так и на строящееся жилье. Как следствие этого, вырос спрос на недвижимость вместе с ее стоимостью. Средняя стоимость жилья на вторичном рынке в 2014 году во Владивостоке составляла — от 40 тыс. рублей (в самых отдаленных районах города) — до 56 тысяч рублей за квадратный метр (центр города). Как отмечают сами строители, себестоимость строительства одного квадратного метра жилья на тот момент составляла 15—17 тысяч рублей.

К осени 2012 года стоимость квартир в среднем упала на 20—26 %. Цены на квартиры за 2012 г. по категориям представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Цены на квартиры в г. Владивостоке за 2012 г. по категориям

Тип квартиры	Стоимость квартиры (тыс. руб.)	Средняя стоимость кв. м общ. (тыс. руб.)
Гостинка	1 817 344	90
1-комнатные	2 758 714	85
2-комнатные	3 755 875	79
3-комнатные	4 516 428	72 262
4-комнатные	5 340 000	56 808

Наибольшее снижение по стоимости квадратного метра претерпели однокомнатный квартиры и квартиры гостиничного типа: для них цена за квадратный метр осенью 2012 года составила 90 и 85 тысяч рублей соответственно, что на 26 и 25 % ниже, чем в конце 2011 года. Средняя стоимость квадратного метра по двухкомнатным квартирам упала на 20 % и составила порядка 79—80 тысяч рублей. В зависимости от расположения недвижимости изменялась и стоимость жилья. Максимальное снижение цен на 30—33 % было отмечено на жилье в таких районах Владивостока, как Луговая, Тихая, Змеинка. А в центральных районах Владивостока снижение едва составило 20 %. В новостройках Владивостока стоимость квадратного метра изменилась не значительно и составила к маю 2012 года — 74 тысячи рублей, что на 10 % ниже, чем в начале года. К ноябрю-декабрю 2012 года наблюдалась «оттепель» во многих отраслях экономики, в том числе в сфере недвижимости и строительства.

Доля проданных квартир в г. Владивостоке представлена на рисунке 1 по категориям, % (август, 2012 г.).

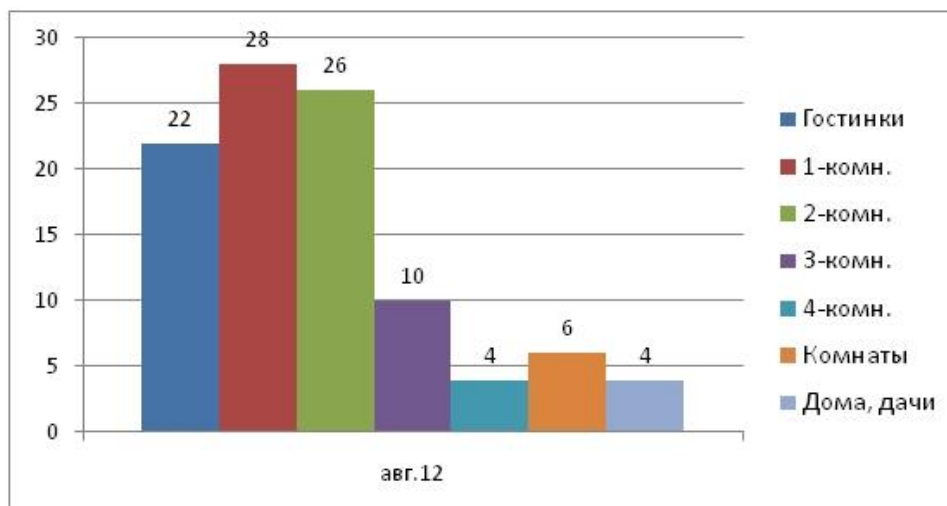


Рисунок 1. Доля проданных квартир в августе 2012 г. по категориям, %

Половину всех операций в 2012 г. составили купли-продажи гостинок и 1-комнатных квартир, так как во Владивостоке данный вид жилья является наиболее востребованным. Большинство домохозяйств нуждаются в улучшении

жилищных условий. С 2011 года во Владивостоке эта цифра практически не меняется и держится на уровне 7000—7300 нуждающихся домохозяйств. При этом ввод в действие жилой площади выросло за аналогичный период вдвое.

Таблица 2.

Ввод в действие жилых домов за 2011—2014 годы

Показатели	2011	2012	2013	2014
Число семей, состоящих на учете в качестве нуждающихся в жилых помещениях (ед.)	7315	7375	7424	7067
Ввод в действие жилых домов (тыс. кв. м)	191,1	189,3	334	380,9

Исходя из вышеперечисленного можно сделать вывод, что рынок развивается медленнее, чем может. Причиной тому является неприспособленность введенного жилья для жизни, т. е. оно не обеспечивает минимального набора жилищных услуг и новым собственникам приходится вкладывать ещё сотни тысяч рублей и месяцы, а то и годы времени на доведение квартиры до жилого состояния, во-вторых, вследствие экономического расслоения нашего общества некоторые домохозяйства, которые составляют самую платежеспособную часть населения, имеют по несколько квартир и более не нуждаются в улучшении жилищных услуг.

В последние годы также наблюдается увеличение цен на квартиры всех типов. В 2015 году стоимость квадратного метра по сравнению с 2014 годом в общем выросла на 9 тысяч рублей или на 10 %. Динамика изменения цены на квартиры в г. Владивостоке за 2014—2015 гг. по категориям представлены в таблице 3.

Таблица 3.

Цены на квартиры в г. Владивостоке за 2014—2015 гг. по категориям

Тип квартиры	Средняя стоимость кв. м (тыс. руб.)		Изменение к 2014 году (%)
	2014	2015	
Гостинка	97	114	+12
1-комнатная	91	96	+12
2-комнатная	84	92	+14
3-комнатная	80	88	+9
Среднее	88	97	+10

Самые высокие темпы роста отмечены среди двухкомнатных квартир (+14 %). Темпы роста гостинок, одно-трехкомнатных квартир заметно ниже и составляют соответственно 12 %, 12 %, 9 % [2]. Самая высокая цена «квадрата» выходит при покупке гостиной, но за счет маленькой площади этот тип жилья считается самым доступным.

Наблюдаются значительные колебания стоимости квадратного метра в зависимости от района, в котором квартира расположена. Динамика изменения средней стоимости квадратного метра квартир во Владивостоке за 2015 г. представлена в таблице 4.

Таблица 4.

Динамика изменения средней стоимости квадратного метра квартир во Владивостоке за 2015 г.

Район	Гостинка	1-комнатная	2-комнатная	3-комнатная
БАМ	111	98	98	88
Вторая речка	114	107	98	95
Луговая	111	70	77	84
Океанская	Нет	81	76	69
Первая речка	128	127	110	107
Тихая	104	98	86	71
Третья рабочая	113	104	95	86
Центр	116	103	107	109
Чуркин	105	83	76	79
Эгершельд	121	94	94	93

Самая высокая стоимость за кв.м. гостиной, одно- и двухкомнатных квартир наблюдается в районе первой речки и составляет соответственно 128 тыс. руб., 127 тыс. руб., 110 тыс. руб. В целом район Первой речки можно назвать самым дорогим среди приведенных. Больше всего за год выросла стоимость двухкомнатных квартир. Так, «квадрат» жилья в районе БАМа в 2014-м продавцы предлагали за 83 тыс. руб., а сегодня цена почти на 18 % выше — 98 тыс. руб. [3].

Самыми дешевыми окажутся однокомнатные квартиры (70 тыс. руб.) в районе луговой, двухкомнатные (76 тыс. руб.) и трёхкомнатные (69 тыс. руб.) в районе Океанской или Чуркина, гостинок (104 тыс. руб.) в районе Тихой.

Из проведенного выше анализа недвижимости г. Владивостока видно, что цены на жилье с каждым годом постепенно поднимаются вверх и спрос на жилье с каждым годом возрастает.

Список литературы:

1. Асаул А.Н., Иванов С.Н., Старовойтов М.К. Экономика недвижимости. Учеб. пособие для вузов / Под ред. Асаул А.Н. — М.: МИКХиС, 2009. — 304 с.
2. Официальный сайт Администрации Приморского края — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://primorsky.ru/> (Дата обращения 20.06.2015).
3. Сайт Владивостока — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.newsvl.ru/vlad/2015/02/03/131524/#fotorama> (Дата обращения 20.06.2015).

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ

Полякова Эсма Иззетовна
студент «РЭУ им. Г.В. Плеханова»,
РФ, г. Москва

Осипов Владимир Сергеевич
научный руководитель, д-р экон. наук, заведующий сектором ФГБУН
Институт экономики РАН,
РФ, г. Москва

В статье проведен исторический анализ промышленной политики страны. Выявлены основные этапы становления промышленного производства в России, характеризующиеся «взлетами» и «падениями» в производственной сфере. Проанализирована динамика промышленного производства в 1991—2013 гг. и указаны причины его упадка, которыми явились рыночные преобразования, ориентированные на либеральную модель рынка и уменьшения влияния государства на рыночные процессы.

Охарактеризованы главные тенденции промышленной политики на современном этапе, обусловленные экономической блокадой со стороны США и ряда европейских стран, указывающих на необходимость развития собственного производства, способствующего экономическому росту страны. Выявлены основные препятствия осуществления процесса импортозамещения, как одного из поддерживающих процессов промышленного производства.

Подведены итоги, в результате которых установлено, что развитие собственного промышленного производства должно иметь долгосрочную стратегию развития, а, следовательно, необходима активная государственная поддержка, которая поможет достичь стабильного социально-экономического развития, обеспечить безопасность страны, в результате значительной структурной трансформации экономики, а также технологической модернизации производства, в условиях нынешней санкционной войны. Тому подтверждением явилось исследование и анализ федеральных законов, принятых в 2014 г. в данной сфере, которые позволили определить

перспективы реализации промышленной политики, выражающиеся в государственной поддержке финансового, имущественного, информационного и консультационного характера.

Анализируя исторический опыт развития промышленности в нашей стране, стоит отметить, что требования к промышленной политике и ее возможности существенно изменялись с течением времени. Она прошла несколько этапов развития [11, с. 26—33], характеризующиеся «взлетами» и «падениями» в производственной сфере.

Вначале XX в. во времена правления российского императора началось становление промышленности нашей страны. Однако необходимо отметить, что в этом периоде экономический рост достигался за счет расширения объемов промышленного производства, т. е. преобладал экстенсивный путь развития хозяйств.

Следующий этап развития и становления промышленной политики был связан с созданием ГОЭЛРО, а также реализации планов сталинской индустриализации. СССР явилась ярким примером страны с эффективной промышленной политикой: в 1930-е гг. Советскому Союзу удалось практически полностью воссоздать промышленную структуру и промышленный потенциал государства. Маховиком экономического развития данного периода явилось усовершенствование промышленности на базе передовых технологических принципов, а также ориентация на формирование капиталоемких отраслей промышленности. Таким образом, преобразования в промышленном секторе государства к концу правления И.В. Сталина позволили нашей стране превратиться в промышленно развитую державу — победителя фашизма и стать одной из двух супердержав в мире.

Другой период можно связать с 1991—2013 гг., нужно отметить, что он оставил значительный след в истории нашего государства, так как на данном этапе наша страна лишилась большей части своей промышленности [12, с. 26—33].

Согласно графику [3], в начале 90-х гг. XX в. промышленность России стала стремительно деградировать, а уровень промышленного производства сокращаться. Своего наименьшего значения индекс промышленного производства достиг в 1998 г. и составил 48 % относительно уровня 1991 г.



Источник: Росстат

Рисунок 1. Индекс промышленного производства России (в процентах к уровню 1991 года)

Произошедший в 1998 г. дефолт, и следующая за ним девальвация рубля послужила толчком возникновению процесса импортозамещения, который смог в начальном периоде улучшить экономическую ситуацию и возобновить производство. Результатом проводимой в 2000-е гг. политики стала стабилизация экономической обстановки страны, восстановление большей части потерь (уже в 2013 г. объём производства достиг примерно 89 % от значения советских показателей).

Современный период характеризуется возрастанием интереса к промышленности нашей страны, как со стороны правительства, так и со стороны

обычных граждан. Это обусловлено политическими и экономическими событиями, произошедшими в 2014 г. Это, во-первых, объявление России санкционной войны со стороны США, ряда стран Европы и их союзников, во-вторых, последовавшее за ней снижение курса рубля в отношении к мировым валютам. Данные явления стали причиной начала нового витка процесса импортозамещения (похожую ситуацию мы могли наблюдать в 1998 г.) [13, с. 20], что в свою очередь дало возможность экономического прорыва отечественному производителю.

В этой связи, потребовались преобразования законодательной базы в сфере промышленности и экономики: были приняты Федеральный закон Российской Федерации от 31 декабря 2014 г. № 488 «О промышленной политике в Российской Федерации» и Федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2014 г. № 473 «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации». Данные нормативно-правовые акты были призваны заложить фундамент новой промышленной политики в стране, оптимизировать и усовершенствовать ее законодательную базу, а также способствовать дальнейшему развитию промышленности.

Основными новшествами принятых законов стали заключение инвестиционных контрактов, которые будут являться для инвесторов гарантиями ведения бизнеса при неизменных условиях в долгосрочной перспективе; предоставление налоговых льгот и преференций для новых инвестиционных проектов; выделение субсидий; формирование новых принципов финансирования НИОКР в промышленности. К тому же, согласно п. 1 ст. 18, устанавливается приоритет российских товаров при осуществлении ряда государственных закупок [13, с. 20].

Большое внимание уделяется и вопросу развития индустриальных парков, которые должны способствовать росту промышленности в ключевых регионах [4]. Согласно закону о промышленной политике, будут применяться различные меры стимулирования увеличения числа действующих на терри-

тории страны, а также развития уже существующих индустриальных парков и промышленных кластеров (ст. 19, 20).

Федеральный закон от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ формируют фундамент единой законодательной базы, в которой определяются основные принципы, правила, цели, задачи и механизмы государственных мер стимулирования развития отечественной промышленности. Как отмечает Денис Мантуров, министр промышленности и торговли России: «Разрабатывая этот документ, мы стремились устранить существующие недостатки и противоречия законодательства в области промышленности и ввели дополнительные нормы в целях реализации мер поддержки российских производителей. Документ создаст условия для нового витка индустриального развития нашей страны» [2].

Предполагается, что данные законы помогут в течение первых лет привести к следующим результатам: уменьшение издержек отечественной промышленности и снижение ее энергоемкости, усовершенствованию и улучшению налогового климата, и последующему увеличению количества инвестиций в сфере инновационного производства. Таким образом, многие ученые прогнозируют, что применение обозначенных в законе принципов и инструментов позволит создать конкурентоспособную, структурно сбалансированную, устойчивую промышленность.

Однако необходимо отметить, что в процессе реализации импортозамещения и поднятия отечественной промышленности существуют значительные преграды. К ним можно отнести отсутствие отечественных аналогов оборудования и сырья, низкое качество, недостаточные объемы выпуска, завышенные цены и т. д. [18, с. 41].

К примеру, в особой позиции здесь находится медицинская промышленность. С одной стороны, Россия заинтересована в процессе импортозамещения в этой отрасли, а с другой стороны, отказ от импортируемой из-за рубежа медицинской техники неосуществим, до тех пор, пока нет качественных аналогов российского производства. Об этом Председатель Правительства РФ сообщил на очередной встрече с активом «Единой России» в Рязани. По его

словам, на сегодняшний день «никто не ставит задачу тотального замещения всего импорта, это невозможно. Это обратная крайность» [5]. Именно поэтому, ограничение ввоза медицинской продукции не нашло своей поддержки в Правительстве и было отложено на время, поскольку необходимо иметь «стоцентную уверенность в качестве отечественных аналогов» [6] для реализации данного проекта. Согласно заявлению Дмитрия Медведева, необходимо провести модернизацию и усовершенствование предприятий, которые могут производить импортозамещающие товары, а также создать условия для организации производства продукции, аналогов которых нет в России [7].

Другим недостатком является наблюдаемая на данный момент тенденция не импортозамещения, а импортерозамещения, т. е. замена европейских и американских поставщиков — китайскими и турецкими [10, с. 17—21]. Это обусловлено недостаточно подготовленной отечественной базой для резкого начала промышленного производства. Россия на сегодняшний день еще не готова взять весь груз промышленности на свои плечи, однако постепенно наращивает свой потенциал. Другими словами, для осуществления импортозамещения и перехода на собственное промышленное производство необходимо время.

Успех политики импортозамещения зависит от возможностей предприятий производить конкурентоспособную продукцию. В этом случае возникает необходимость выбора производств, которые с помощью государственной поддержки можно вывести на конкурентоспособный уровень [14, с. 175]. Здесь не менее важную роль играет механизм кредитования, который требует детального изучения и выработки единой стандартной формы, понятной для всех заемщиков. К тому же, следует уделить пристальное внимание проблемам, существующим в секторе малого бизнеса, поскольку развитие промышленной политики должно идти в неразрывной связи с развитием малого бизнеса, который требует более либерального подхода в кредитовании. Данные меры

приведут к формированию мощного слоя экономики в виде малого бизнеса, что послужит фундаментом для роста экономики страны в целом.

Подводя итоги можно отметить, что промышленная политика России, выступая основой экономической политики государства, должна быть направлена на инновационную, инвестиционную и структурную перестройку промышленного производства.

Исходя из исторического опыта, развитие собственного промышленного производства должно иметь долгосрочную стратегию экономического развития, включающую:

- модернизацию экономики посредством решения ее самых острых проблем, а также стимулирования экономического роста;

- активизацию государственной поддержки отечественных производителей, с целью создания промышленного сектора, имеющего самые передовые технические средства и современные виды оборудования;

- осуществление крупных государственных инвестиций на развитие инфраструктуры;

- стимулирование развития кадрового потенциала промышленности;

- приумножение производственных сил нового качества, способствующих возобновлению экономического подъема;

- перераспределение потоков сырья и материалов на российские предприятия для осуществления его обработки и изготовления конкурентоспособной конечной продукции.

Принятые в 2014 г. в данной сфере законы позволят государству оказать имущественную, финансовую, информационную и консультационную помощь в развитии и поддержки промышленности, создать условия для привлечения инвестиций в регионы России.

Список литературы:

1. Валентей С.Д. Экономика инноваций и проблемы ее формирования // Наука и практика. 2012. № 1 (7).

2. Журнал ТехНАДЗОР № 1/2 Январь-февраль 2015 г. Новая промышленная политика в России // Город на канале URL: <http://www.gorodnakanale.ru/component/k2/item/1664-zhurnal-tehnadzor-.html> (Дата обращения: 26.04.15).
3. Индекс промышленного производства в % к предыдущему году // Федеральная служба государственной статистики URL: http://www.gks.ru/bgd/free/b00_24/IssWWW.exe/Stg/d000/I001700R.HTM (Дата обращения: 20.03.2015).
4. Ключевые моменты Послания Президента Федеральному собранию // Первый канал URL: Ключевые моменты Послания Президента Федеральному собранию (Дата обращения: 26.04.15).
5. Медведев назвал невозможным тотальное импортозамещение // РБК URL: <http://www.rbc.ru/rbcfreenews/551e89a49a7947184d3e0a56> (Дата обращения: 08.09.2015).
6. Медведев пообещал обсудить импортозамещение с медицинским сообществом // Деловой журнал об индустрии здравоохранения URL: <http://vademes.ru/news/detail69779.html> (Дата обращения: 08.09.2015).
7. Медведев: импортозамещение — это не отказ от западных технологий // Вести.ru URL: <http://www.vesti.ru/doc.html?id=2651321> (Дата обращения: 08.09.2015).
8. Минакир П.А. Промышленная политика // Журнал новой экономической ассоциации. 2014. № 2 (22).
9. Осипов В.С. Анализ финансово-хозяйственной деятельности. — М., 2010.
10. Осипов В.С. Импортозамещение в условиях экономического развития России: санкционная война // materials of the X International Scientific and Practical Conference. Sheffield: Science and Education LTD, 2014.
11. Осипов В.С. Отраслевые и операционные конкурентные преимущества в международном разделении труда: матрицы структуризации промышленной политики // Экономика и предпринимательство. 2014. № 6.
12. Осипов В.С., Смотрицкая И.И. Актуальные проблемы институциональной экономики: теория и практика. — М.: ЮНИТИ, 2015.
13. Полякова Э.И. Генезис промышленной политики России // Актуальные вопросы экономических наук: сборник материалов XLIII Международной научно-практической конференции / Под общ. ред. С.С. Чернова. Новосибирск: ЦРНС, 2015.
14. Полякова Э.И. Теоретические и практические аспекты инновационной деятельности в современной России // Двадцать восьмые Международные Плехановские чтения. 24—27 февраля 2015 г.: сборник статей: в 3 т. Т. 1. — М.: ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2015.
15. Промпроизводство в России в декабре неожиданно выросло на 3,9 % // INTERFAX.RU URL: <http://www.interfax.ru/business/420175> (Дата обращения: 20.03.2015).

16. Федеральный закон от 29.12.2014 № 473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2015, № 1 (часть I), ст. 26.
17. Федеральный закон от 31.12.2014 № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» (31 декабря 2014 г.) // СЗ РФ. 2015, № 1 (часть I), ст. 41.
18. Цухло С.В. Как победить засилье импорта // Эксперт. 2015. № 12 (938).

СОВРЕМЕННЫЕ ТРЕНДЫ В РАЗВИТИИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В ПЕРИОД ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

Сорокина Оксана Владимировна

*студент Института международных социально-гуманитарных связей,
РФ, г. Москва*

Грызунова Наталья Владимировна

*научный руководитель, проф. кафедры экономики
Института международных социально-гуманитарных связей,
РФ, г. Москва*

В данной статье раскрыты понятия мирового финансового кризиса, выявлены причины его возникновения, а также описано влияние кризиса на банковскую систему. Кроме того, приведены примеры и пути выхода банков из сложившейся финансово не стабильной ситуации.

Анализируя последние десятилетия, нельзя не затронуть тему финансово-экономического кризиса, в особенности банковских систем, погрязших в сплетенной паутине обвала экономических составляющих, в которую один за другим попадали банки мировой системы. И здесь для понятия сути производной финансового кризиса необходимо разбирать истоки возникновения финансового кризиса, у которых есть своя глубокая и богатая история. Нам предоставляется возможность рассматривать динамичное развитие кризиса, а именно: провести анализ и выяснять, насколько точными оказались прогнозы. Так же, можно под другим углом взглянуть на причины возникновения кризиса. Можно выделить два состояния экономики:

1) Состояние равновесия, в данном состоянии общественное производство и общественное потребление более или менее находят баланс. В данном случае, экономический рост следует словно по прямой траектории;

2) Состояние дисбаланса, иными словами, состояние, когда происходит нарушение баланса производства и потребления в общественном масштабе [11].

Здесь мы видим нарушение нормальных связей и пропорций в экономике, что приводит к наступлению кризисного состояния. Проявлением неравновесия

является отклонение важнейших параметров экономики от привычного состояния, а именно: объема производства, занятости трудоспособного населения, уровня цен, нормы прибыли, и так далее. Когда данные положения приобретают максимальные количественные значения, то рост экономически временно, но резко прерывается противоположным процессом, что приводит к кризису.

Затрагивая тему финансового кризиса, стоит рассматривать примеры и из других стран, так как негативные колебания происходят в экономике абсолютно всех развитых стран. Говоря о финансовом кризисе в США, мы видим, что серьезным импульсом кризиса стал развал ипотечной системы Америки. В период ближайших лет, с 2005 года нечисленное количество фондов, банков, а также компаний-кредиторов потерпели банкротство или понесли значительные убытки, а вместе с этим прекратили выдавать нестандартные кредиты, поскольку за ними числились долги по непогашенным ранее кредитам. Вдвое обвалились акции компаний. В 2007 году из-за роста невозвратов рынок недвижимости стремительно начал падать, банки теряли деньги, что и привело к кризису глобальной финансовой системы.

Первыми среди жертв кризиса, стали ипотечная компания “New Century Financial Corporation”, и компания “American Home Mortgage Investment Corporation” [7]. Выше перечисленные компании прекратили выдачу кредитов, резко сократили штаты сотрудников, что привело к снижению цен на их акции.

Постепенно кризис стал охватывать банковскую сферу в целом, к примеру, «Дойче Банк», на то время владевший пакетом ценных бумаг американских ипотечных компаний. Ввиду 20 % падения цен в сфере недвижимости, американцы, владеющие жильем, несли потери, приближенные к 5 триллионам долларов.

Министр, отвечающий за финансы Российской Федерации Кудрин А.Л., 1 октября 2008 года заявил: «В значительной степени, очевидно, что спровоцирован финансовый кризис subprime-ипотекой». В следствии чего был создан соответствующий финансовый или, как его еще называют, ипотечный

пузырь. Американский финансист Джордж Сорос в “DieWelt” от 14 октября 2008 года разобрал роль «ипотечного мыльного пузыря» как «лишь спускового механизма, который привёл к тому, что лопнул более крупный пузырь». Таким образом, со временем, кризис трансформировался из ипотечного в финансовый и коснулся многих стран помимо США.

К началу 2008 года финансовый кризис приобрел мировой характер и постепенно начал проявляться в вездесущем снижении объёмов производства, в снижении спроса и цен на сырьё, в росте безработицы. Немало важной стала причина, которая спровоцировала планетарный экономический кризис, а именно «перепроизводство» долларов в США. Иными словами, Америка стала производить товаров и услуг на сумму, которая гораздо меньше, чем объёмы потребления. В целом общемировом ВВП, доля США на 2015 год равна примерно 20 %, при этом потребляет вдвое больше всех производимых в мире товаров и услуг. Поэтому по простым расчетам, мы приходим к выводу, что каждая вторая американская банкнота — простая «бумажка», ничем не подкрепленная, несмотря на огромные затрачиваемые США суммы на социальные и медицинские программы, на программы, которые направлены на улучшения ступени жизни американцев [9].

Рождение кризиса можно связать с рядом факторов:

- 1) Общая циркуляция экономического развития;
- 2) «Перегревание» кредитного рынка и как результат — ипотечный кризис;
- 3) Возвышенные цены на товары сырья (в том числе, нефть);
- 4) «Перегревание» фондового рынка;
- 5) Использование новейших и неизученных финансовых инструментов, и методик — кредитных дефолтных сделок (creditdefaultswap) и прочих деривативов.

По финансовой статистике стоит обратить внимание на банковскую неделю 6—10 октября 2008 года, когда падение индексов на торговых рынках США достигло максимального значения в истории: “DowJonesIndustrialAverage” рухнул до 7882,51 и закрылся на 8451,19 [8].

Падение фондового рынка октября 2008 года, побило все рекорды в США за последние 20 лет.

Возвращаясь к судьбе банковской сферы в период кризиса, стоит учесть тот факт, что кризис стал определяющим для многих банков, к примеру, 15 сентября 2008 года банк “LehmanBrothers” объявил себя банкротом.

Пять важнейших инвестиционных банков США прекратили существование в прежней форме: “BearStearns” был перепродан, “MerrillLynch” последовал тому же сценарию, “LehmanBrothers” обанкротился, “GoldmanSachs” и “MorganStanley” перестали заниматься инвестиционной деятельностью в виду особых рисков, а также из-за острой необходимости в получении дополнительной поддержки Федеральной системы резервов [3].

К 25 мая 2009 года в США закрылись 36 банков, к 25 июля того же года прекращена деятельность уже 64 банков, к 29 августа разорилось 84 банка. К 3 октября 2009 года число «лопнувших» американских банков достигло отметки — 98.

Все ведущие Центробанки мира 8 октября 2008 года, за исключением ЦБ России и Японии, приняли решение о коллективном и синхронном снижении ставок по процентам. Ключевая ставка Федеральной резервной системы США (ФРС) снизилась с 2 % до 1,5 %; ставки Банка Швеции, Банка Англии, Банка Канады, Национального банка Швейцарии и Европейского Центробанка (ЕЦБ) снизились на 0,5 %. Данное решение обозреватели расценили как признание кризиса в глобальной форме, который требует от ведущих экономик координированных действий [2].

В период Великой депрессии в 30-е годы американское правительство критиковали за то, что оно не сумело преодолеть финансовый кризис массовым вливанием денег в банковскую систему. В нынешних условиях в США разработали программу поддержки экономики Америки (план министра финансов Генри Полсона). Предусматривавшая выделение 700 млрд. долларов, огромной суммы для экономики одной страны [10]. Министерство финансов Америки могло в любой момент воспользоваться половиной суммы, для

оставшейся половины следовало получить одобрение конгресса. Из первой половины примерно 250 млрд. предоставлено на покупку акций банков, в довесок к этому 40 млрд. были инвестированы в страховую компанию “AIG”. По пути Америки пошли и Центробанки стран Евросоюза.

Россия в этой среде является примером обширного и конкретного плана содействия экономики в условиях современного кризиса. Российская экономика, а именно отдельные отрасли, нездоровы и им необходима государственная помощь. Но просто так отдавать деньги всем, кто в них нуждается — недальновидно, и, как мы видим на опыте США и ряда других стран, малоэффективно. По этой причине в нашей стране разработали план действий, который стал называться «Планом Путина». План был утвержден главой российского правительства в ноябре 2008 года. В котором перечислены 55 мер по выводу экономики из последствий глобального финансово-экономического кризиса. Деньги на помощь банкам у государства были, но рассчитывать на бесконечную щедрость государства было нельзя. В первом ряду пунктов «Плана Путина» — использование всех денег, которые направляются в банки, должно строго контролироваться. Получателями кредитных средств являются, прежде всего, крупнейшие банки, которые должны распределять эти средства среди более мелких банков. Чтобы банки не уводили всю государственную помощь в валюту, а реально помогали развитию экономики страны, в каждую кредитную организацию назначили специального представителя от Банка России. Главному принципу придерживались муниципальные, региональные и федеральные власти, а также госкорпорации и естественные монополии, — это стимулирование потребления отечественной продукции. Различные методы стимулирования должны были быть применены также и к компаниям-экспортерам. Предприятиям оборонпрома «План Путина» обещал особую поддержку. Власть проявила необходимую расторопность и в решении вопроса о корпоративных долгах, предложив погасить наиболее «горящие» с помощью средств, выделенных казной Внешэкономбанку [5].

В 2014 году государство повысило планку гарантий банковских вкладов, которые оно способно обеспечить, учитывая накопленную в прошлые годы подушку финансовой безопасности. Таким образом, суть антикризисной политики в России, состоит в развитии экономики за счет роста спроса и предложения внутри страны. В соответствии с теорией так называемого механизма финансового акселератора кредитный цикл приводится в действие любым шоком, который генерируется монетарной политикой, финансовой либерализацией или новыми технологиями, шоком, который предопределяет рост цены активов. Такой финансовый цикл со временем усиливается — рост цены актива ведет к повышению цены залога, и поскольку позиции банков на рынке улучшаются (количество дефолтов и объемы просроченной задолженности остаются сравнительно небольшими), банки заинтересованы расширять кредитование, тогда как корпорации и домохозяйства заинтересованы больше одалживать.

Что касается корпораций и домохозяйств, то рост цены активов и стоимости залога усиливают ожидания роста чистой стоимости. К этому следует прибавить и спекулятивную составляющую повышения цен, которая стимулирует дополнительный спрос на кредиты. Недавний кредитный цикл был в основном предопределен низкими процентными ставками, развитием процессов секьюритизации на рынке недвижимости, хотя эти эффекты были также усилены спокойностью инвесторов.

Преыдушие оценки на основе анализа балансов свидетельствуют, что для развитых экономик Европы в целом кредитная экспансия практически не повлияла на экономический рост в течение последнего кредитного цикла. Вместе с тем кредитный фактор сыграл существенную роль в обеспечении номинального роста стран с рыночной экономикой в процессе становления (*emerging economies*), где домохозяйства и корпорации традиционно сталкивались с существенным дефицитом финансирования, величина которого в среднем колебалась на уровне 4—7 % при номинальном ВВП 1—3 %. При таких условиях сегодня в полном объеме проявилась проблема, которая

заключается в том, что отдельные финансовые посредники не могут интернализировать «коллективные риски», которые возникают в периоды экономического бума. Особенностью этих рисков является то, что они имеют во многом макроэкономический характер, и поэтому их минимизация выходит за пределы возможностей отдельной компании. И именно во времена кризиса в полной мере проявляются избыточные риски, накопленные в периоды экономического подъема [1].

Кредитный цикл «запускается» любым шоком, который генерируется либо политикой, либо рыночной средой. Нынешний кризис показал, что на микроуровне формируется «пул» рисков, который в конечном итоге угрожает стабильности всей системы. Сегодня отдельные финансовые посредники не могут интернализировать «коллективные риски», присущие системе.

Современной и эффективной банковской системой можно считать такую банковскую систему, которая качественно выполняет основные функции банковской системы в экономике:

- 1) финансовое посредничество, то есть перераспределение капитала, доходов и рисков в экономике;
- 2) агрегирование и сохранение банками экономической информации;
- 3) сохранность вкладов.

И что так же, немало важно, наличие спроса на банковские услуги и возможность банковской системы предоставлять данные услуги вовремя и качественно. Банковская система должна быть очень пластичной и уметь подстраиваться под нужды экономики.

Возвращаясь к вопросу развития банковской системы в период кризиса, можно выделить самые основные черты. Так наиболее характерными чертами в развитии зарубежных банковских систем, на сегодняшний день, являются:

- 1) дерегулирование финансовых рынков и либерализация банковского законодательства;
- 2) вторжение крупных нефинансовых корпораций в банковское дело;
- 3) повышение конкуренции банков и небанковских кредитных учреждений;

4) дезинтеграция — утрата банками традиционных функций посредничества;

5) появление виртуальных банков;

6) интернационализация и глобализация в банковском деле — появление и быстрое закрепление на финансовом рынке господства транснациональных банковских гигантов;

7) финансовые инновации;

8) универсализация и диверсификация в банковской деятельности;

9) миниатюризация банков;

10) использование повсеместно электронных денег.

Кроме того, существует ряд мер, принимаемых банками в период кризиса. К примеру, осуществление тех или иных сделок. Наиболее популярным видом сделок, является сделка банковских слияний и поглощений. В период кризиса появились специальные, так называемые, сделки-санации проблематичного банка с последующим присоединением к банку-санатору. Иными словами, банк, имевший проблемы, был выставлен на продажу за весьма скромную стоимость или же передавался частному коммерческому банку для реализации санаций. Данные сделки проводились при поддержке и участии государства. К примеру, Внешэкономбанк приобрел следующие банки: Глобэкс и Связь-банк, являвшиеся проблемными в определенное время. Глобэкс и Связь-банк продолжают свою деятельность и в настоящее время, но главным акционером банков является Внешэкономбанк. Можно выделить несколько банков лидеров по количеству сделок слияний и поглощений в период кризиса: банк ВТБ, Внешэкономбанк, Газпромбанк и Номос-Банк. Большинство сделок по слиянию и поглощению следует отнести к горизонтальному типу, то есть банки объединялись с банками, которые находятся на одном сегменте рынка. Предпочтение отдали именно такому типу, потому что это дало возможность быстро и с наименьшими затратами расширить регионы присутствия [4].

Если говорить о банковском секторе России в целом, то в конце 2013 года и начале 2014 года возникла ситуация массовой ликвидации как мелких, так и средних банков. Ввиду массового отзыва лицензий у банков, население

перестало доверять частным банкам и люди начали выводить свои деньги. Так же, юридические лица, размещавшие в коммерческих банках значительные суммы, досрочно расторгли договоры. Многие люди перевели свои вклады из коммерческих банков в государственные, сумма средств составила порядка 500 млрд. руб. Следовательно, ликвидность коммерческих банков сократилась, что и повлекло за собой волну отзыва лицензий.

Активность процессов покупки-продажи банков в России была отмечена еще с 2005 года, когда банки, ввиду ужесточения регулятивных мер со стороны ЦБ вынуждены были превратиться в некоммерческие организации (НКО) или же сливаться и присоединяться к крупным банкам. В тоже время начали формироваться многопрофильные группы банков. В итоге, самые успешные из банков отделялись и превращались в полностью самостоятельных игроков, при этом, они присоединяли к себе другие кредитные организации, в основном региональные [6].

Темпы роста Российского банковского сектора в настоящее время снижаются. Это следствие не только уменьшения экономической активности банков, но и изменений в регулировании. Еще одним из способов увеличить капитал, может стать продажа непрофильных активов, то есть банку необходимо продать долю в компаниях производственного или строительного секторов. К примеру, крупнейшие сделки по продаже непрофильных активов проведены дочерними банками принадлежащих «Сбербанк» и «ВТБ», с июня 2014 года они значительно сократили свои доли более чем в 10 компаниях.

Таким образом, можно прийти к выводу, что современный финансовый кризис предпочтительно расценивать, как следствие попустительства банковских систем мировой экономики в использование деривативов регулирования выдачи заемных средств, которое несет за собой необратимое упадничество всех сфер экономики. Выходом из сложившейся ситуации может послужить целенаправленное государственное вмешательство с возможностью оценить картину в целом и в рамках детализации процесса, применить меры по восстановлению баланса экономической составляющей на макроэкономическом уровне. Также, немаловажно, уделить внимание синкретизму

международных банковских систем, который может оказать положительное влияние на укрепление финансово-экономического фундамента нашей планеты, здесь существует необходимость консолидировать и активизировать усилия членов мирового сообщества и добиться результатов в формировании общей валютно-финансовой системы. А также создания совершенно новой системы глобального регулирования.

Список литературы:

1. Бураковский И. Плотников А. Мировая экономика: глобальный финансовый кризис / Под ред. И.В. Бураковского — Харьков: Фолио, 2010. — 415 с. — ISBN 978-966-03-5210-0.
2. Все ведущие центробанки мира приняли беспрецедентное решение об одновременном снижении процентных ставок — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.rbc.ru/digest/index.shtml?commerciant/2008/10/09/32158775> (Дата обращения 01.08.2015).
3. История краха крупнейших банков США — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://delo.ua/business/istorija-kraha-krupnejshih-ban-130413/> (Дата обращения 01.08.2015).
4. Морозов О.О. Российский рынок слияний и поглощений (M&A) в банковской сфере // журнал научных публикаций аспирантов и докторантов. — 2013. — ISSN 1991-3087.
5. Путин утвердил план по оздоровлению финансового и реального секторов экономики России — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://www.newsru.com/finance/07nov2008/plan_putina.html (Дата обращения 01.08.2015).
6. Степанов П.А. Процессы банковских слияний и поглощений: этапы развития и современные тенденции // Молодой ученый. — 2014. — № 19. — С. 369—371.
7. США стоят на пороге нового ипотечного кризиса — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://minfin.com.ua/2011/11/14/492133/> (Дата обращения 01.08.2015).
8. Финансовый кризис 2007—2008 годов — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki> (Дата обращения 01.08.2015).
9. Хазин М. США много потребляют, но мало производят — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.km.ru/avtorskaya-kolonka/2011/06/03/mirovaya-ekspansiya-ssha/ssha-mnogo-potrebyayut-no-malo-proizvodyat> (Дата обращения 01.08.2015).
10. Черников Г.П. Современный мировой экономический кризис // Мировое и национальное хозяйство. — 2008. — № 4 (7).
11. Щетилова Т.В. Оценка глобальных дисбалансов в развитии макроэкономических систем // Основы экономики, управления и права — 2012. — № 6.

КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Строгонов Артем Александрович

*студент Магнитогорского государственного технического университета
им. Г.И. Носова,
РФ, г. Магнитогорск*

Кононов Владимир Николаевич

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц. кафедры бухгалтерского учета
и экономического анализа Магнитогорского государственного технического
университета им. Г.И. Носова,
РФ, г. Магнитогорск*

В статье рассмотрены понятия кредитной политики коммерческих банков, процессы ее формирования, отражены цели и элементы кредитной политики, а также показан ряд факторов, которые влияют на выбор кредитной политики банка.

На макроуровне разработка денежно-кредитной политики является одной из функций Центрального банка, который регулирует денежную массу в обращении, объем кредитов, уровень процентных ставок и другие показатели денежного обращения и рынка ссудных капиталов. Обеспечение требований действующего законодательства, а также повышение эффективности деятельности коммерческих банков на микроуровне делают актуальной разработку каждым из коммерческих банков своей кредитной политики, следуя которой, должна выстраиваться их деятельность.

Несмотря на очевидную актуальность формирования, утверждения и реализации кредитной политики, далеко не в каждом коммерческом банке этим занимаются систематически. Кроме того, обращает на себя внимание недостаточно полная и качественная проработка данных вопросов в научной и специальной литературе, в связи с чем возникает необходимость определить:

- определение сути кредитной политики;
- основные цели, преследуемые кредитной политикой;
- элементы кредитной политики;
- факторы, которые учитываются при формировании кредитной политики.

Современные словари не дают четкого определения такому понятию как кредитная политика. Более подходящим значением слова политика в данном случае приводится в словаре Вебстера, где политика трактуется как «установленный курс, которого придерживается правительство, организация, учреждение или частное лицо и характеризуется как взвешенность суждений в управлении делами и как управление процедурами» [1, с. 339]. Из этого мы можем дать определение, что кредитная политика — это определяющие направление развития коммерческого банка в области предоставления ссуд физическим и юридическим лицам. Из этого же следует, что кредитная политика определяет задачи и приоритеты кредитной деятельности банка, средства и методы их реализации, а также принципы и порядок организации кредитного процесса. Она создает основу организации кредитной работы банка в соответствии с общей стратегией его деятельности, являясь необходимым условием разработки системы документов, регламентирующих процесс кредитования.

По данным Банка России, на начало марта текущего года просроченная задолженность физических лиц перед банками свыше 90 дней составила 619,5 миллиарда. В 2013 году на ту же дату объем просрочки был намного меньше и составлял 358,5 миллиарда. Очевидно число клиентов различных банков «не вытягивающих» долговую нагрузку растет. Что только на примере розничного кредитования говорит, о неизбежном росте риска невозврата ссуд и необходимости принятия верного стратегического решения.

Прежде всего, если говорить о цели формирования кредитной политики коммерческого банка, то и исходя из формы финансовой организации, уже можно сделать вывод, о том, что основной целью кредитной политики является рациональная расстановка задач перед финансовой организацией (коммерческим банком) для получения максимальной прибыли при минимальных рисках в предоставлении займа. Исходя из этого расстановка задач в зависимости от имеющихся ресурсов и внешней обстановки на рынке заключается в определении направления кредитования, контроле в процессе кредитования,

и технологии осуществления кредитных операций. Банк, не задумывающийся о перспективах развития, который ориентируется лишь на текущие тенденции, не может развиваться адекватно меняющейся экономической ситуации. Для этого банком формируется стратегия развития, которая и является кредитной политикой.

Разработка и проведение банком кредитной политики должны быть направлены на достижение следующих подцелей:

- допускать только такой риск, который минимально повлияет на создание активов, и не будет мешать обеспечивать постоянный уровень дохода;

- создать коллектив квалифицированных профессионалов в сфере кредитных операций, которые в свою очередь обеспечат высокое качество кредитного портфеля;

- предоставлять ссуды и займы на финансирование перспективных и рентабельных проектов, соответствующих стратегическим целям банка;

- способствовать развитию долгих и плодотворных отношений с клиентами, приносящими стабильный и постоянный доход;

- избегать использования неоправданных методов в кредитовании на высоко конкурентном рынке, и не только.

Учитывая данные цели, коммерческому банку следует оформить кредитную политику в виде документа, который содержал бы инструкции и руководства, описывающие работу предварительную выдаче кредита, а также процесс кредитования и т. д.

Этапы кредитования и регламентируемые параметры и процедуры представлены в таблице 1 [2, с. 464].

Таблица 1.

Этапы кредитования и Регламентируемые параметры и процедуры

Этапы кредитования	Регламентируемые параметры и процедуры
Предварительная работа по предоставлению кредита	Состав будущих заемщиков Виды кредитования Количественные процедуры кредитования Стандарты оценки кредитоспособности заемщиков Стандарты оценки ссуд Процентные ставки Методы обеспечения возвратности кредита Контроль за соблюдением процедуры подготовки выдачи кредита
Оформление кредита	Формы документов Технологическая процедура выдачи кредита Контроль за правильностью оформления кредита
Управление кредитом	Порядок управления кредитным портфелем Контроль за исполнением кредитных договоров Условия продления или возобновления просроченных кредитов Порядок покрытия убытков Контроль за управлением кредита

При формировании кредитной политики возникает проблема её эффективности, поскольку, преследуя цель снижения общего риска или обеспечения ликвидности банка, может возникнуть такая ситуация, когда доход от кредитных операций будет отсутствовать или даже убыток, полученный по ним будет много превосходить прибыль. И этот факт однозначно скажет о неэффективной кредитной политике или о неправильной постановке задачи и выбора инструментов для ее решения.

Кредитная политика коммерческого банка разрабатывается и совершенствуется высшим руководством банка и формирует основные направления кредитной деятельности: объективные стандарты и критерии, которыми должны руководствоваться банковские работники; основные действия лиц, принимающих стратегические решения в области кредитования; принципы контроля за качеством управления кредитной деятельностью в банке и работой служб внутреннего и внешнего аудита.

В процессе разработки кредитной политики руководство банков основывается на ряде факторов (субъект предоставления ссуд, характер займа, сроки кредитования, обеспеченность представления, отраслевая направленность)

и формирует кредитный портфель, рассматривая его с позиций определения оптимальной кредитной политики, что позволяет ориентировать банк в направлении заключения наиболее выгодных сделок. В связи с неустойчивыми экономическими условиями, успешными сделками могут быть как сделки с физическими, так и с юридическими лицами, поэтому при формировании кредитной политики рынок должен безоговорочно находиться под мониторингом, для адекватной реакции и перестройки направленности кредитования. Кредитная политика в отношении юридических лиц может нести отраслевой акцент и быть подразделена на политику по кредитованию промышленных предприятий, политику банка в области кредитования сельскохозяйственных предприятий, торговых и сбытоснабженческих организаций и т. п.

Этот ряд факторов при формировании кредитной политики делится на объективные (макроэкономические, региональные и отраслевые) и субъективные (внутрибанковские) факторы, представленные на рисунке 1 [3, с. 112]:



Рисунок 1. Факторы, определяющие кредитную политику банка

Кредитная политика коммерческого банка должна четко определять цели кредитования, содержать правила реализации конкретных целей, в том числе содержать стандарты и инструкции, представляющие собой методическое обеспечение ее реализации.

В основе выбора вида кредитной политики лежит стратегия банка, ориентированная на рост его капитала, увеличение доходов, соблюдение ликвидности, снижение рисков банковской деятельности или смешанная стратегия. Таким образом можно сделать вывод, что для постоянного прироста прибыли коммерческий банк должен иметь широкий спектр банковских услуг, который позволит ему постоянно находиться в выигрыше при спаде в одном из рынков кредитования.

Кредитная политика как основа получения прибыли коммерческого банка, организует управление направленностью работы данной финансовой организации и определяет приоритеты в процессе развития кредитных отношений и функционирования кредитного процесса. Если правильно проанализировать все факторы, и рационально начать вводить кредитную политику в банковское учреждение, с полной уверенностью можно сказать что коммерческий банк станет намного конкурентоспособнее и ощутит более мощный приток прибыли.

Список литературы:

1. Лемжина Л.В. Особенности кредитной политики региональных коммерческих банков // Экономические науки. 2008. № 1 (38).
2. Панова Г.С. Кредитная политика коммерческого банка. — М.: ИКЦ «ДИС», 1997.
3. Пещанская И.В. Организация деятельности коммерческого банка. — М.: «Инфра М», 2001.

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА РЕСПУБЛИКИ КРЫМ

Абдрашитова Алена Тимуровна

*студент Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Успенский Иван Викторович

*студент Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Коокуева Виктория Владимировна

*научный руководитель, доц. кафедры Финансов, кредита и банковского дела
Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Республика Крым занимает территорию Крымского полуострова, расположенного на юго-востоке Российской Федерации, площадь которого составляет 26,1 тысяч км². Полуостров омывается Черным и Азовским морями. Крым расположен на стыке умеренных и субтропических широт, поэтому климат на полуострове мягкий, близкий к средиземноморскому, для которого характерно изобилие солнца, тепла и света. Климат северной равнинной части Крыма умеренно-континентальный с короткой малоснежной зимой и умеренно жарким засушливым летом. По количеству тепла и влаги Крым относится к числу благоприятных районов для развития земледелия.

В Крыму разведано 346 месторождений полезных ископаемых, из которых 178 находится в эксплуатации. Преобладают месторождения строительного и минерального сырья (159), а также пресных и минеральных подземных вод (87). Кроме этого на территории полуострова имеются месторождения лечебных грязей (26) и металлургического сырья (15).

Месторождения природных ресурсов:

- 30 месторождений свободного газа с запасами около 47 миллиардов м³;
- 10 нефтяных месторождений с запасами в 2,8 миллионов тонн;
- 7 месторождений газового конденсата с общими запасами более 5 миллионов тонн;
- 250 км железорудного бассейна;

- 1,9 миллиардов тонн запаса промышленной руды.

Столицей Республики Крым является город Симферополь. Общая численность постоянного населения в регионе составляет 1 958,5 тысяч человек, плотность — 75 человек на 1 км². Крупнейшими этническими группами являются русские, украинцы и крымские татары.

Территория Республики Крым разделена на 11 районов и 16 городов, в том числе 3 внутригородских района города Симферополя, 243 сельских совета, поселков городского типа — 56, сельских населенных пунктов — 947.

Уникальное географическое расположение, природно-ресурсные и социально-экономические факторы формируют высокий инвестиционный и экспортный потенциал Республики Крым. В настоящее время в регионе созданы благоприятные условия для ведения бизнеса, включая режим свободной экономической зоны.

Однако, если абстрагироваться от качественных оценок, и анализировать только количественные показатели, то в итоге мы получаем следующую ситуацию. В последние годы ВРП Крыма составлял порядка 4,3 миллиарда долларов (для сравнения: ВРП Пермского края составляет порядка 25,6 миллиардов долларов), расходы бюджета Крыма на 52 % дотировались центральным бюджетом Украины. При таких цифрах получается, что экономика Крыма раз в шесть меньше экономики Пермского края, что это дотационный регион, с недостатком обеспеченности водой и электричеством, с проблемами в плане транспортной доступности. И если масштаб действующей экономики не обязательно должен быть ограничивающим фактором для новых инвестиций, то политические риски, отсутствие воды, электричества, транспортной независимости от Украины являются существенными ограничениями для промышленности, сельского хозяйства и строительства.

Для устойчивого развития экономики Крыму необходимы инвестиционные вложения, особенно в реальный сектор экономики. Помимо перечисленных выше, причинами ухудшения экономики Крыма являются санкции, «болезни»

переходного периода — когда на место разорванных хозяйственных связей с Украиной должны прийти новые контакты — с российскими хозяйствующими субъектами, смену собственников. Трудно ожидать существенного роста притока капиталов из России, поскольку в настоящее время отмечается общее снижение капиталовложений в развитие Крыма.

Пути увеличения инвестиций в строительстве транспортной инфраструктуры, облегчающей вхождение Крыма в российское экономическое пространство, в частности, скорейшее строительство моста, соединяющего Россию с Крымом. И, конечно же, улучшение инвестиционного климата путем решения застарелой проблемы, о которой неоднократно говорил Президент Владимир Путин — повышения защищенности собственности.

Стоит отметить, что в данное время наиболее остро стоит проблема с отсутствием схемы территориального планирования. Местные власти не могут сотрудничать в полной мере с инвесторами из-за нехватки информации о назначении земли которую собираются сдавать в аренду или продавать. Будет использоваться данный участок земли под федеральное шоссе либо под строительство промышленного объекта, который вошел в ФЦП развития Крыма, местная власть не в состоянии ответить на эти вопросы.

Все проблемы, перечисленные выше, можно преодолеть с помощью проведения грамотной политики государства для улучшения инвестиционного климата в Крыму. Для привлечения инвесторов правительство Крыма и правительство РФ предпринимают действия по улучшению инвестиционного климата.

Создан Совет по улучшению инвестиционного климата Республики Крым Указом Главы Республики Крым С. Аксеновым от 07.08.2015 № 205-У.

Совет создан с целью формирования благоприятных условий для работы инвесторов на территории республики, решения проблем, возникающих в ходе реализации проектов, а также эффективного взаимодействия органов власти и местного самоуправления в инвестиционной сфере.

С 1 января 2015 года в соответствии с Федеральным законом от 29 ноября 2014 года № 377-ФЗ «О развитии Крымского федерального округа и свободной экономической зоне на территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя» на территории Республики Крым и города федерального значения Севастополя функционирует свободная экономическая зона (далее — СЭЗ).

СЭЗ создана сроком на 25 лет и предусматривает для ее участников осуществление предпринимательской деятельности со следующими налоговыми льготами:

1) снижение ставки налога на прибыль организаций:

- федеральный бюджет — 0 % на 10 лет;
- бюджет Крыма:

а) 2 % в первые 3 года;

б) 6 % — 4 по 8 годы;

с) 13,5 % — с 9-го года.

2) освобождение от уплаты налога на имущество организаций на 10 лет;

3) освобождение от уплаты земельного налога на 3 года;

4) возможность применения ускоренной амортизации с коэффициентом до 2, что позволит сократить расходы потенциальных инвесторов примерно на 30 %;

5) пониженные тарифы страховых взносов в размере 7,6 %;

6) введен мораторий на повышение налогов сроком на 4 года;

7) возможность снижать ставки по упрощенной системе и по единому сельхоз налога с 6 % до 4 %.

Помимо этого, предоставляются двухлетние каникулы, созданы условия свободного порта. Также участники СЭЗ вправе применять таможенную процедуру свободной таможенной зоны.

По поручению Главы Республики Крым, Председателя Совета министров Республики Крым С.В. Аксёнова Министерством экономического развития Республики Крым подготовлены изменения по упрощению Порядка

рассмотрения обращений инвесторов и заключения соглашений о реализации инвестиционных проектов на территории Республики Крым.

Изменения коснулись сокращения сроков рассмотрения обращений инвесторов, установлены четкие критерии оценки инвестиционного проекта, изменена процедура подготовки заключений о целесообразности реализации проектов Министерством экономического развития Республики Крым на основании рекомендаций и ограничений отраслевых ведомств и муниципалитетов.

Процедура получения статуса участника СЭЗ регламентирована Федеральным законом № 377 и является достаточно простой и эффективной.

Критерии для потенциального участника СЭЗ:

- регистрация на территории Республики Крым,
- состоять на налоговом учете в налоговом органе,
- иметь инвестиционную декларацию, соответствующую установленным требованиям.

Критерии для инвестиционного проекта:

- реализация на территории Республики Крым;
- объем капитальных вложений по проектам в первые 3 года с даты заключения договора об условиях деятельности в СЭЗ:

а) 3 миллиона рублей — для субъектов малого и среднего предпринимательства;

б) 30 миллионов рублей — для иных лиц.

- реализация инвестиционного проекта на территории Республики Крым.

Кроме того, создана Апелляционная комиссия под руководством Главы Республики Крым, которая будет рассматривать жалобы инвесторов по итогам рассмотрения их проектов, уточнены и конкретизированы функции ГАУ Республики Крым «Центр инвестиций и регионального развития».

Таким образом, инвесторы, которые захотят развивать бизнес на полуострове должны будут оплатить входной билет, стоимостью 30 миллионов

рублей и для малого и среднего предпринимательства 3 миллиона рублей, но зато получают налоговые преференции на несколько лет вперед.

По нашему мнению, для улучшения инвестиционного климата в Крыму в первую очередь следует развить транспортную инфраструктуру. Сейчас данную проблему пытаются решить с помощью регулярного авиасообщения. Однако принимая во внимание отрезанность от Украины, которая обеспечивала больше половины туристического потока в Крым только за счет российских граждан, поддерживать и в последствии увеличивать регулярное авиасообщение будет достаточно сложно.

Основным направлением для инвестиций в Крым служит туристическая отрасль. Данное направление является благоприятным для улучшения инвестиционного климата в Крыму, так как оно позволяет развивать сопряженные с ним сферы, к примеру, сельское хозяйство. Сильная изношенность большей части существующих отелей создаст дополнительные конкурентные преимущества для новых отелей. Данное направление как положительное для инвестиций оценивает и глава Крыма.

«Инвестиции в туризм дают быструю и устойчивую экономическую отдачу, содействуя развитию смежных отраслей» — Сергей Аксёнов заявил на заседании Президиума Государственного Совета Российской Федерации.

Следует также отметить, что после падения реальной заработной платы граждане РФ предпочитают отдыхать у себя на родине.

Таблица 1.

Изменение численности российских граждан, выехавших за рубеж

	Цель поездки	1 полугодие 2014 года	1 полугодие 2015 года	Изменение за 1 полугодие 2015 года по сравнению с 1 полугодием 2014 года (+ / -), %
По всем странам	Всего	21 614 514	16 435 078	-23,96
	Туризм	8 293 036	5 489 293	-33,81
	Служебная	452 284	387 035	-14,43
	Другие цели	12 869 194	10 558 750	-17,95

Из таблицы 1 видно, что поездки граждан РФ за рубеж сократились почти на 24 %. Больше всего снизилось число поездок с целью отдыха (на 34 %), что вполне объяснимо в сложившейся экономической ситуации. Деловые поездки сократились гораздо меньше, всего на 14 %.

По состоянию на 1 сентября 2015 года юридическими и физическими лицами подано свыше 155 заявок на заключение договоров об условиях деятельности в СЭЗ, из которых по 125 проектам подписаны договоры и начата реализация проектов, в рамках которых будет вложено более 48 миллиардов рублей инвестиций.

Более 25 инвестиционных проектов находится в стадии рассмотрения и подготовки к подписанию договоров об условиях деятельности в СЭЗ.

Инвестиционные проекты представлены в таких сферах как промышленность, сельское хозяйство, туризм, социальная сфера и другие.

Среди сегодняшних крупных инвесторов можно выделить четыре страны: Китай (нацелен на масштабное строительство в Крыму — порты, магистрали, пятизвездочные отели), Турция (промышленные парки, энергетика), Франция (объекты развлечения и отдыха), Израиль (сельское хозяйство). На территории Крыма уже реализуется 82 инвестиционных проекта стоимостью свыше 200 тыс. долл. по следующим направлениям: курорты и туризм — 34 проекта, агропромышленный комплекс — 19 проектов; топливно-энергетический комплекс — 16 проектов; промышленность — 12 проектов; остальные проекты — сфера транспорта и связи.

Во втором квартале 2014 года в экономику Крымской республики от иностранных инвесторов поступило 4,8 миллионов долларов прямых инвестиций. Основные направления инвестирования: предприятия сферы недвижимости — 15 %; учреждения здравоохранения — 12 %; туристические агентства и операторы — 2,9 %; предприятия промышленности — 0,4 %, а также предприятия розничной торговли и строительной сферы.

Минимальный объем капитальных вложений от 3 миллионов рублей в первые 3 года дает возможность действующим предприятиям, а также

начинающим предпринимателям реализовывать свои инвестиционные проекты с использованием льготного налогообложения и применением процедуры свободной таможенной зоны.

В заключение стоит отметить, не смотря на политическую напряженность, инвестиционный климат Крыма улучшается. После решения основных проблем приток иностранных инвестиций увеличится, так как иностранные инвесторы уже показали свою заинтересованность в развитии местной инфраструктуры. В связи с тяжелой экономической обстановкой в РФ, Крым станет популярным местом для отдыха, что поспособствует развитию многих сфер.

Список литературы:

1. Аргументы недели Крым — [Электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <http://an-crimea.ru/?page=home> (Дата обращения 05.09.2015).
2. Википедия Свободная энциклопедия — [Электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/> (Дата обращения 07.09.2015).
3. Инвестиционный портал Республики Крым — [Электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <http://invest-in-crimea.ru/> (Дата обращения 05.09.2015).
4. Коммерсант.ru — [Электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <http://www.kommersant.ru/> (Дата обращения 06.09.2015).
5. РБК — [Электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <http://www.rbc.ru/> (Дата обращения 05.09.2015).
6. РИА Новости <http://ria.ru/> (Дата обращения 06.09.2015).

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

*Электронный сборник статей по материалам XXVI студенческой
международной заочной научно-практической конференции*

№ 7 (26)
Сентябрь 2015 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
127106, г. Москва, Гостиничный проезд, д. 6, корп. 2, офис 213

E-mail: mail@nauchforum.ru

