



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2310-0362



LII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ
№ 12(52)**

г. МОСКВА, 2017



МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ: ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

*Электронный сборник статей по материалам III студенческой
международной заочной научно-практической конференции*

№ 12 (52)
Декабрь 2017 г.

Издается с марта 2013 года

Москва
2017

УДК 3+33
ББК 60+65.050
М75

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник отдела методологии Лаборатории институционального проектного инжиниринга (ИПИ Лаб);

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последиplomного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Яковишина Татьяна Федоровна – канд. сельскохозяйственных наук, доц., заместитель заведующего кафедрой экологии и охраны окружающей среды Приднепровской государственной академии строительства и архитектуры, член Всеукраинской экологической Лиги.

М75 Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки. Электронный сборник статей по материалам LI студенческой международной заочной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2017. – № 12 (52) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/12\(52\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/12(52).pdf)

Электронный сборник статей по материалам LI студенческой международной заочной научно-практической конференции «Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Секция 1. История и археология	9
ИСТОРИЯ ПОСЁЛКА "СОГЛАСИЕ"	9
Верещагин Владислав Сергеевич Уразова Светлана Альбертовна	
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В РОССИИ	14
Гиваргизова Ирма Рудиковна Кравец Виктория Сергеевна	
ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ 1782 ГОДА: ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ, СОДЕРЖАНИЕ И ИТОГИ ПРИНЯТИЯ	21
Кудюрова Александра Валерьевна	
ТРАДИЦИОННЫЕ СПОСОБЫ ВЫПЛАВКИ ЖЕЛЕЗА У ЯКУТОВ	27
Степанов Нюргун Вячеславович	
Секция 2. Социология	33
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ МИГРАНТЫ В КОММУНИКАТИВНОМ ПОЛЕ МЕЖЭТНИЧЕСКИХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ (НА ПРИМЕРЕ ИССЛЕДОВАНИЙ В Г. ТОМСКЕ)	33
Газоян Ани Грачиковна Мазуркова Кристина Алексеевна Глухов Андрей Петрович	
РОЛЬ ИСЛАМА КАРИМОВА В СТАНОВЛЕНИИ НЕЗАВИСИМОГО УЗБЕКИСТАНА	38
Тургунов Науфал Шухрат угли Букина Татьяна Григорьевна	
Секция 3. Философия	43
МАТЕРИАЛИСТИЧЕСКОЕ ПОНИМАНИЕ ИСТОРИИ В ФИЛОСОФИИ КАРЛА МАРКСА	43
Ожогин Сергей Дмитриевич	
Секция 4. Экономика	48
ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ И МЕТОДЫ ИХ РЕШЕНИЯ	48
Балабина Екатерина Сергеевна Балябина Анна Алексеевна	
ОСОБЕННОСТИ ПРОБЛЕМНЫХ КЛИЕНТОВ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ	56
Вороненкова Екатерина Олеговна	

ВЛИЯНИЕ ПРОЦЕДУР ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ И КАДАСТРОВОГО УЧЕТА НЕДВИЖИМОСТИ НА ЭКОНОМИКУ СТРАНЫ	61
Глазкова Екатерина Владимировна Елисеева Анна Александровна Калитвенцева Анастасия Александровна Тихонова Ксения Владимировна	
БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА НЕГО	70
Григорьева Елена Юрьевна Березникова Лариса Алексеевна	
ИНФРАСТРУКТУРА ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ	75
Григорьева Надежда Витальевна Нецымайло Клавдия Владимировна	
БИТКОИН – ПУЗЫРЬ ИЛИ ЗОЛОТО XXI ВЕКА?	84
Желихажев Ислам Эдуардович Гергова Залина Хусеновна	
ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СТРУКТУРА ПРЕДПРИЯТИЯ. ПОНЯТИЕ РАБОЧЕГО МЕСТА, УЧАСТКА, ЦЕХА	89
Киреев Александр Павлович Саранский Александр Витальевич Пепеляев Алексей Вениаминович	
ИССЛЕДОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ВЗГЛЯДОВ МЕЖДУ МУЖЧИНОЙ И ЖЕНЩИНОЙ	94
Кушнарёва Евгения Александровна Мочалова Яна Владимировна	
ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ КОММУНИКАЦИЯМИ В ПРОЕКТЕ	99
Малакеева Маргарита Александровна Падалка Юлия Александровна Журавель Виталий Фёдорович	
ВЛИЯНИЕ БРЕНДИНГА НА РАЗВИТИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	105
Матвеева Анастасия Алексеевна	
ВЛИЯНИЕ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА ОРГАНИЗАЦИОННУЮ СТРУКТУРУ СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ	110
Матвеева Анастасия Алексеевна	

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЦЕНЫ НА ЖИЛУЮ НЕДВИЖИМОСТЬ Никитенко Анна Дмитриевна Чебыкина Александра Владимировна	114
ОСОБЕННОСТИ СИСТЕМЫ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА Осипова Наталья Николаевна Юдин Дмитрий Геннадьевич	120
ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ РЫНКА ТРУДА Оюн Инга Александровна Катаева Елена Сергеевна	126
ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИЦИОННОГО КРЕДИТОВАНИЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ Пастушкова Дарья Петровна Будник Карина Ивановна Володько Ольга Владимировна	131
ВЗАИМОСВЯЗЬ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ С ВНЕШНЕЙ СРЕДОЙ: ОПЫТ УСПЕШНЫХ КОМПАНИЙ Пахомова Анастасия Станиславовна Лапшова Людмила Николаевна	138
КОРРЕЛЯЦИОННЫЙ АНАЛИЗ В ОЦЕНКЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ ПРЕДПРИЯТИЯ Сычева Татьяна Игоревна Катаева Елена Сергеевна	143
ИНТЕГРАЦИЯ КАК СПОСОБ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕЙ И ФОРМИРОВАНИЯ ПРЕИМУЩЕСТВ ДЛЯ МАЛЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ Феглер Валерия Владимировна Лапшова Людмила Николаевна	148
РАЗВИТИЕ И ПРОБЛЕМЫ РЫНКА ТРУДА КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ Ханина Валерия Сергеевна Шаурина Ольга Сергеевна	155
ЕВРООБЛИГАЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТ МЕЖДУНАРОДНОГО РЫНКА КАПИТАЛОВ Хуснутдинова Карина Маратовна Зубайдуллина Динара Винеровна	162

СРАВНЕНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ЗЕМЛЕУСТРОЙСТВА В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ Чебыкина Александра Владимировна Никитенко Анна Дмитриевна	166
КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ С ПОЗИЦИИ МАРКСИЗМА Чистова Маргарита Александровна	175
ИНСТИТУТ «СЕМЬИ» КАК ОСНОВА В ФОРМИРОВАНИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА. ПРОБЛЕМЫ И МЕТОДЫ РАЗВИТИЯ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ Шишанова Елена Анатольевна Ильина Лариса Айдаровна	180
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В ОБЛАСТИ СПОРТА Шульгин Николай Владимирович Вольский Василий Васильевич	185
ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ФАКТОРНОГО АНАЛИЗА РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ Якубенкова Екатерина Александровна Жужгина Ирина Анатольевна	190
Секция 5. Юриспруденция	195
КОНСТИТУЦИОННЫЙ ПРИНЦИП УЧАСТИЯ ГРАЖДАН В ОТПРАВЛЕНИИ ПРАВОСУДИЯ И НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ В ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ Алтухов Александр Алексеевич Иванченко Елена Анатольевна	195
ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ СООТНОШЕНИЯ НАЛОГОВОЙ И АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ Балаева Анастасия Александровна Жутаев Алексей Сергеевич	200
ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОБСТАНОВКА БАЛТИЙСКОГО МОРЯ Белова Валерия Александровна	205
ПРЕЦЕДЕНТНЫЙ ХАРАКТЕР РЕШЕНИЙ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РФ: АРГУМЕНТЫ «ЗА» И «ПРОТИВ» Богданова Алёна Васильевна Анисимова Екатерина Александровна	210
ЕСТЬ ЛИ ЖИЗНЬ ПОСЛЕ ПОЖИЗНЕННОГО? Борисова Алена Олеговна Дегтярева Людмила Александровна	215

ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ПРИНЦИПА ЗАКОННОСТИ В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИИ Верещагина Анна Александровна Корнеева Анна Владимировна	220
К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕЖИМЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРИРОДНЫХ БИОСФЕРНЫХ ЗАПОВЕДНИКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Воеводина Ульяна Александровна	225
ЭКОЛОГО-ПРАВОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ РЕАБИЛИТАЦИИ ВОДНЫХ ОБЪЕКТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ РЕКИ ВОЛГА) Гептинг Юлия Александровна Агафонов Матвей Николаевич Тарасова Елена Анатольевна	230
ОБЩИЕ ВОПРОСЫ РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ Грищенко Василина Евгеньевна	236
ТЕХНОЛОГИЯ МОНИТОРИНГА ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Карабанов Николай Сергеевич Мисякова Оксана Викторовна	243
НОВЫЙ ПУТЬ ДЛЯ РОССИИ: СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО Каргаполов Александр Витальевич Давыденко Екатерина Александровна	251
ВЛИЯНИЕ ЕВРОПЕЙСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ НА КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВОСУДИЕ Котян Мария Агасиновна Анисимова Екатерина Александровна	256
МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ В ПЕРИОД ВООРУЖЁННЫХ КОНФЛИКТОВ Мухоморова Мария Юрьевна Тарасова Елена Анатольевна	261

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ РЕГЛАМЕНТОВ ВЕДУЩИХ ЗАРУБЕЖНЫХ ЦЕНТРОВ МЕЖДУНАРОДНОГО КОММЕРЧЕСКОГО АРБИТРАЖА (НА ПРИМЕРЕ МЕЖДУНАРОДНОГО КОММЕРЧЕСКОГО АРБИТРАЖНОГО СУДА ПРИ ТОРГОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЕ РФ, АРБИТРАЖНОГО ИНСТИТУТА СТОКГОЛЬМСКОЙ ТОРГОВОЙ ПАЛАТЫ, АМЕРИКАНСКОЙ АРБИТРАЖНОЙ АССОЦИАЦИИ) Павлова Юлия Сергеевна Рузова Мария Валерьевна Малько Елена Александровна	266
БОРЬБА С ДОПИНГОМ В РАМКАХ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА Попов Александр Владимирович Алексеева Анна Сергеевна Наймушин Михаил Евгеньевич	271
ИНСТИТУТ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СОВРЕМЕННОМ ЗАРУБЕЖНОМ УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ Романова Мария Александровна	276
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО ДЕЛАМ О ПРЕСТУПЛЕНИЯХ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Романова Мария Александровна	284
СУДЕБНЫЙ ШТРАФ: ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ РЕГЛАМЕНТАЦИЯ И ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ Романова Мария Александровна	289
ЭКОЛОГО-ПРАВОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ «ЗЕЛЕНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА» СПОРТИВНЫХ ОБЪЕКТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Румянцева Анастасия Владимировна Тарасова Елена Анатольевна	295
ЗАКОННОСТЬ: К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И СОДЕРЖАНИИ Степанов Вадим Федорович Ембулаева Наталья Юрьевна	299
ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ ИСПОЛНЕНИЯ УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ Цацкина Анна Вадимовна Гурова Ольга Валерьевна	303
ПОДДЕРЖКА ПРОКУРОРОМ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБВИНЕНИЯ В СУДЕ Шакова Залина Аликсеевна Иванченко Елена Анатольевна	309

СЕКЦИЯ 1.

ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ

ИСТОРИЯ ПОСЁЛКА "СОГЛАСИЕ"

Верещагин Владислав Сергеевич
студент, Пензенский государственный университет,
РФ, г. Пенза

Уразова Светлана Альбертовна
научный руководитель, канд. истор. наук, доцент,
Пензенский государственный университет,
РФ, г. Пенза

В городе Пензе, в 1933 году на окраине города начали застраивать пустующие земли. Так началось заселение будущего посёлка "Согласие". В то время заселяемая территория представляла собой пустырь с болотистыми местами, а лес окружал это место с трёх сторон. В центре этого пустыря была возвышенность, на которой естественно люди начали строиться в первую очередь. Так на этом месте появилась первая улица которая протянулась к северо-западу посёлка. Эта местность относилась к администрации города и на постройку жилых домов разрешения не давалось.

Людям, которым не давали разрешение на постройку, начали строиться самовольно. Представители администрации много раз ездили и заставляли ломать постройки, но все их попытки были бесполезны, люди продолжали строиться. Со временем администрация отступила и дала согласие на постройку данного населённого пункта. Отсюда и произошло название "Согласие".

На основании постановления ВЦИК от 20 марта 1933 года городская черта города Пензы была расширена.[1; с.133] В её состав были включены населённые пункты: Конная Слобода, Новые Черкасы, Калашный Затон, Сосновка, «Согласие», часть Засурской лесной дачи в 2 400 га с населённым

пунктом Ахуны и часть Пензенской лесной дачи в 600 га. Постановлением Средне-Волжского крайисполкома №7 от 20 марта 1933 года сельсоветы пензенского района целиком подчинены в порядке постановления президиума ВЦИК Пензенскому горсовету. [1; с.133]

Постепенно посёлок стал разрастаться, появилось много улиц. В 1925 году в посёлке Согласие была построена начальная школа. Получила №34 в 1938 году.[3; с.40] Школа была деревянная. В ней обучалось всего два класса. Школа стояла около леса на улице Марата. Это учебное заведение славилось своими учителями. Здесь работали заслуженные работники образования. Директором данной школы была Сазонова Евгения Павловна заслуженный учитель школы РСФСР. Так же здесь работала учителем начальных классов Гребнева Надежда Вячеславовна, награждённая Орденом Ленина.[2; с.36]

Школа была расформирована в 80-е годы. Учителя школы №34 влились в коллектив муниципального общеобразовательного учреждения гимназию № 42 г. Пензы (ул. Ульяновская, 34а). Здание же самой начальной школы заброшено и ныне пустует. Дети посёлка Согласие ходят в другие школы Пензы, такие как МБОУ СОШ № 10, МБОУ СОШ № 66 и МБОУ СОШ № 41.

При заводе Медицинских препаратов 15 декабря 1965 года на улице Светлая была открыта медико-санитарная часть. В ее состав входила поликлиника, рассчитанная на 250 посещений в смену с 10 врачебными кабинетами, стационар на 50 коек. История больницы начинается именно с этого момента...

В 1986 года МСЧ завода Медпрепаратов передается в подчинение 3-му

Главному Управлению МЗ СССР и в это время переименовывается в МСЧ № 147 МЗ СССР. В октябре 1994 года МСЧ № 147 меняет свой статус, переводится в муниципальное здравоохранение города Пензы и происходит переименование в МУЗ «МСЧ № 2».

С 2003 году в МСЧ № 2 начинают работать кафедра терапии и кафедра аллергологии и иммунологии. Лечебно-профилактическое учреждение получившее статус клинической больницы и переименовывается в муниципальное

учреждение здравоохранения «Пензенская городская клиническая больница № 4» Управления здравоохранения г. Пензы.

С 01.01.2012 года переходит в ведение Министерства здравоохранения и социального развития Пензенской области и становится государственным бюджетным учреждением здравоохранения. ГБУЗ «Пензенская городская клиническая больница № 4» сегодня - это многопрофильная больница, в состав которой входит круглосуточный стационар на 185 коек, поликлиника на 300 посещений в смену и дневной стационар на 90 коек.

В 1990-х годах в посёлке провели газ, телефонную связь. В 2000-х провели водопровод. Начал ходить общественный транспорт. Жизнь в посёлке со временем его появления, стала намного лучше, обустроенной и современной.

В 2010 году была установлена вышка спутниковой связи. Такие базовые станции или в простонародье антенны можно встретить во многих местах, а наиболее часто их можно видеть на многоэтажных постройках. В посёлке Согласие нет ни одного многоэтажного сооружения, поэтому антенны находятся на вышке для того чтобы излучение было максимально безопасным для жителей. Высота столба достигает примерно 40-50 метров. В посёлке появляется качественная мобильная связь, высокоскоростной интернет.

В 2013 году на улице «Согласие» началась перестройка главного магазина посёлка. Он получил полную реконструкцию. В этом же году там открылся бар, что стало удобно для жителей. Теперь каждый может зайти и пообедать за приемлемые цены. Открылась впервые парикмахерская «Эльвина», жителям теперь не приходится выезжать из посёлка чтобы сделать себе хорошие причёски. Огромным плюсом является появления хозяйственных товаров для дома и быта, ведь жителям частного сектора это очень необходимо. В посёлке стало работать хорошее ателье.

В 2015 были построены две новые детские площадки на улицах Марата и Розы Люксембург. А на большой детской площадке, что находится в центре посёлка стали проводить мероприятия для детей. Была построена сцена и

теперь приезжают артисты и устраивают для детей праздники, конкурсы и другие забавы.

В 2016 году появились новые маршрутные пути связывающие напрямую посёлок “Согласие” с посёлком “Победа” и городом “Спутник”.

В 2017 году, в достаточно крупном населённом пункте была создана организация движения. Были отремонтированы основные дороги и на них были установлены дорожные знаки.

Одним из очень важных моментов является постройка новой школы вблизи посёлка. Она будет расположена рядом с Пензенской городской клинической больницей № 4. Образовательное учреждение рассчитано на 660 мест. Кроме учебных кабинетов, помещений для начальной школы и мастерских для учеников среднего и старшего звена, проект предусматривает два спортивных и один актовый зал, столовую с пищеблоком и обеденным залом . Так же на территории появятся универсальные площадки – волейбольная и баскетбольная, мини-футбольное поле. Здесь же установят уличные тренажёры. Окончание строительства намечено на сентябрь 2018 года. Школа сможет принимать жителей новостроек микрорайона “Шуист” и посёлка “Согласие”.

С 1950 по 2014 гг., на протяжении данного промежутка времени наблюдается положительная динамика. Особенно резко произошло увеличение численности населения в 1970 и 1980 и 1990 гг. Это связано с обустройством посёлка «Согласие» в 1990-х годах. Эти преобразования в посёлке способствовали притоку населения и повышения рождаемости.

Но в некоторые годы наблюдается небольшое уменьшение численности населения. Так, например, это наблюдается в 2000 и 2004 гг. Это связано со снижением производства на заводе «Биосинтез» в городе Пензе. В эти годы на заводе произошло массовое сокращение трудящихся и закрытие нескольких цехов. А многие жители посёлка «Согласие» работали на этом заводе.

Из-за финансово-экономического кризиса наблюдается спад рождаемости, и небольшое снижение численности населения связано с переездом в другие районы города Пензы.

Но несмотря это с 1950 года по 2014 год увеличение численности населения произошло значительно на 7019 человек. Это говорит о расширении посёлка и строительстве новых домов и улиц.

Мы проанализировали занятость населения. Большинство из трудоспособного населения трудятся на заводе «Биосинтез», часть населения работает в 4-й горбольнице, автозаправке, заводах «ЖБИ» и «АБЗ», кожгалантерейной фабрике «Пекофф».

Список литературы:

1. СУ РСФСР, 1933 г., № 36, ст.133; ГАПО, ф.р.-453, оп.1, д.1393, л.64
2. Книга памяти и почёта заслуженных учителей и учителей-орденоносцев города Пензы./Управление образования города Пензы.- ООО «Пенза молодая» 2010
3. В.И. Дмитриева Общеобразовательные учреждения города Пензы (из истории школ)- Пенза, 2009

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В РОССИИ

Гиваргизова Ирма Рудиковна

*студент Академии архитектуры и искусств
Южного федерального университета, РФ,
г. Ростов-на-Дону*

Кравец Виктория Сергеевна

*научный руководитель,
канд. ист. наук, доц. кафедры исторической политологии Института истории
и международных отношений Южного федерального университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Органы государственного управления предполагают собою комплекс субъектов государственно-управленческой работы, включая субъекты общегосударственной власти. Они формируются как рабочий механизм представительной, исполнительной и судебной властей, т. е. правительственный аппарат, гарантирующий их наилучшую организацию и деятельность.

Сущность органа государственного управления, возможно, определить, как целый комплекс образующих частей:

- общественно-политических (государственно-властный характер),
- социологических (предназначение — решать общезначимые дела, направленность на потребности и круг интересов социума),
- юридических (принимает нормативные, законные акты, реализовывает правоприменительную, правоохранительную работа),
- административно-управленческих (осуществляет функции по управлению окружением). [5, с. 19].

Кризис государственного управления особое переломное положение в формировании и функционировании общественно-политической концепции сообщества, государственно-властных строений, определяемых непостоянностью, разбалансированностью работы общественно-политических

институтов, уменьшением уровня управляемости общественно-финансовыми действиями, обострением общественно-политических конфликтов.

Сущностными свойствами упадка правительственного управления являются:

- усугубление финансовых и общественных конфликтов, что приобретает наглядно выраженный общественно-политический вид, поскольку условия и требования адресуются структурам власти с целью перемены её общественно-политического направления, стратегии и способов управления;

- неумение общегосударственной власти распоряжаться разрастающимися конфликтами, корректировать общественно-финансовые процессы и взаимоотношения прежними классическими способами;

- несбалансированность структурно-многофункциональной концепции управления и общественно-политических институтов власти, несоответствие взаимодействия, полезных взаимосвязей с окружающей средой;

- крах легитимности общегосударственной власти;

- напряженное положение сообщества, грозящее общественно-политической катастрофой.

Кризис правительственного управления в проявлении названных признаков формируется постепенно. [2, с. 27].

Первый, начальный период характеризуется появлением множественных конфликтных очагов в самых разных сферах общественной жизни.

Второй период — формирование конфликтных ситуаций до такого уровня, когда они уже не могут быть допустимы посредством компромиссов и отображают многофункциональное расстройство элементов работы общегосударственной власти, общественных институтов, расхождение строений, конфигураций и способов управления изменившимся общественно-финансовым условиям.

Третий период — формирование и усугубление кризиса, содержащий распад имеющихся общественно-политических строений и ведущие к энтропии концепции правительственного управления, т.е. рассеянию, обесценению

государственной власти, потере властными органами собственного сущностного качества — оказывать управляющее влияние на социальные движения.

В промежуточный период значительно увеличивается и зачастую становится характеризующей значимость сознания, надстроечных элементов, политико-идеологических условий. Перемена старых и формирование новых направлений в социальном сознании сопровождается стадией поляризованной культуры, когда крайне конструктивные направления преобладают над центристско-умеренными. В целом разногласие государственного управления, либо общественно-политический конфликт, — это постоянно противоборство по поводу учреждения, реализации либо перераспределения власти. Решение и предотвращение данных конфликтов, пребывание компромисса и согласия в каждой определенной ситуации считается важным императивом, настоятельной необходимостью государственной власти. Возникает вопрос развития новой современной парадигмы формирования правительственного управления и обращения общегосударственной власти в формирующий и регулирующий центр общества.

Общесистемный кризис обозначает то, что главные элементы сообщества — технический базис, экономика, общественная сфера, политика, возможность и др. — пришли в такое обоюдное несоответствие то, что эта несбалансированность концепции не может быть преодолена в рамках (без изменения) существующего общественно-финансового строя.

Проявление кризиса может быть установлено последующими способами:

- продолжительный, скрытый либо очевидный паралич общегосударственной власти, абсолютная утрата государственными структурами способностей, возможности распоряжающегося влияния, стратегической инициативы и творчества, частое прибегание властных лиц к популистским обещаниям, смене направления, профессиональной «чехарде», в целом — «зигзаговой» политической деятельности;
- высокая критическая динамичность, напор недовольных масс;

- безусловное и условное обеднение существенной части населения, внезапное снижение степени жизни, распад привычного образа жизни людей, лишившихся работы, необходимого вещественного благосостояния.

Элементами общественно-политического упадка на этапе раскола сообщества по «вертикали» могут быть:

- конституционно-правовой кризис — несоответствие правового пространства, ограничение либо фактическое прекращение действия Конституции;

- государственный кризис — утрата респектабельности и престижа, несоответствие вертикали общей исполнительной ветви власти и снижение государственно-административного управляющего воздействия;

- кризис партийной системы — раскол в партиях, движениях, утрата престижа и доверия у масс ведущими общественно-политическими силами, управляющими партиями;

- идеологический кризис — крушение основ, устоев, нравственности, увеличение амплитуды преступности;

- общественно-политический кризис — снижение престижа и международного воздействия у страны, возникновение опасности различного рода международных конфликтов и войн.

Таким образом, нынешняя Конституция Российской Федерации потеряла в значительной степени потенциал правового приспособления урегулирования общественно-политических конфликтов в концепции общегосударственной власти, из-за чего они нередко получают деструктивный вид, формируют новый конституционный кризис. [3, с. 17].

Специфика кризисов в Российской Федерации выражается в этом, что даже в нормальной докризисной ситуации, а тем более в случае обретения ими противоположных качеств, доминантные конфликты формируются как «вертикальные». С целью вертикального (патерналистского) сообщества конфликты чаще формируются в плоскости: центр — регион, руководитель — работник, администрация — местные жители при значительной блокировке

обратной связи и путей пребывания консенсуса. И способы аналогичных «вертикальных» конфликтов соответствуют целям «надавить на сознание», заинтересовать интерес вышестоящих по вертикали инстанций: голодовки, многочисленные демонстрации, забастовки.

Существуют конкретные условия, предпосылки, углубляющие недоверие людей к органам власти.

Первую категорию факторов условно можно охарактеризовать так - когда органы общегосударственной власти в силу тех либо других обстоятельств (недостаток определенных структур и специалистов) не принимаются либо не могут объяснить жителям цели и способы определенной политической деятельности, обосновывать характер и сущность своей деятельности в обстоятельствах, в которых они должны функционировать и осуществлять решения. [6, с. 37].

Вторая категория факторов — культурно-исторического характера, в частности, продление отрицательного отношения людей к политико-бюрократической номенклатуре, присвоившей себе все и сохранившей за собою все без исключения институты государства Российской Федерации. В обществе почти на генетическом уровне выражается острокритический подход к традициям властвования, сущность которых в том, что общественные и общественно-политические цели страны делятся и воплощаются в задачи муниципальных органов, а они сами, их многофункциональные возможности отданы в собственность государственным госслужащим, разделение и перераспределение экономических ресурсов остается их монопольной функцией.

Третья категория факторов — организационного характера, сопряженная с неумением госаппарата, в силу его невысокой компетентности, непрофессионализма и иных, наиболее глубоких факторов, сформировать фактическое осуществление принимаемых государственных решений. В этой группе факторов особенную важность обретают стиль и способы деятельности государственных службы. В частности, множественные инциденты появляются

из-за желания общегосударственной управленческой концепции к закрытости, подавлению гласности, проявлению индивидуальной мстительности, кумовства и т. п.

Четвертая категория факторов — политико-идеологического характера. Многочисленные специалисты считают, что у многих граждан отчуждение от общественно-политической власти активизируют внешнеполитические акции в рамках возрастающей связи Российской Федерации от западных государств, связи экономической, финансовой, таким образом — и общественно-политической.

Преодолеть отчуждение сообщества и власти помогает формирование проектов реального подъема экономики, социальной жизнедеятельности в иных областях, соединяющих разрозненные общественные силы на результат общезначимых и многообещающих целей. [1, с. 37].

Общие основы, технологии и конкретные способы по управлению инцидентами синтезируются в гибкие общественно-политические технологические процессы, которые готовы осуществить положительный результат в ходе деятельности над множеством распространенных конфликтов. [4, с. 37].

Таким образом, общественно-политические конфликты при успешном управлении ситуацией могут быть основанием нового этапа стабилизации и положительного формирования сообщества и его общественно-политической системы. В случае если субъекты власти выражают низкое представление факторов происходящего, общественно-политические конфликты могут усиливаться в сторону кризисной ситуации и послужить причиной к последующему периоду кризиса государственной власти, который характеризуется неспособностью правительства разрешить стоящие перед обществом трудности общественно-политическими методами, характерными для стандартного функционирования общественно-политической системы.

Список литературы:

1. Бирюков Н. И., Сергеев В. М. Становление институтов представительной власти в современной России. Серия: Окна и зеркала. Издательство: Издательский сервис, 2008. С. 367
2. Венгеров А.Б. Теория государства и права. - М: Новый юрист, 2007. С. 324
3. Клименко С.В., Чичерин А.Л. Основы государства и права. - М: Теис, 2007. С. 234
4. Курашвили Б. П. Очерк теории государственного управления. - М.: Наука, 2007. С. 342
5. Пикулькин А. В. Система государственного управления Издательство: Юнити-Дана, 2008. С. 243
6. Слатинов В.Б. Государственная политика в сфере административной реформы: противоречия и проблемы. В кн. Проблемы формирования государственных политик в России., М. Научный эксперт 2008. С. 346

ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ 1782 ГОДА: ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ, СОДЕРЖАНИЕ И ИТОГИ ПРИНЯТИЯ

Кудюрова Александра Валерьевна

*студент Ульяновского государственного университета,
РФ, Ульяновск*

В начале 80-х годов XVIII века, защита общегосударственной границы еще не была централизована, несмотря на то, что стража существовала с 1754 года. Эта неясность обременяла борьбу с нелегальной контрабандой. 27 сентября 1782 года выпущен указ Екатерины II об организации особенной таможенной пограничной сети и стражи с целью предотвращения скрытого провоза товаров. В таможенную пограничную стражу входили объездчики и надзиратели. Объездчиков брали согласно договору в случае присутствия удостоверений хорошего поведения и службы на прежней должности. Количество объездчиков зависело от длины участка границы: по два служащего на каждые десять верст и еще 20 % от этого количества служащих находились на таможне. Таможенного надзирателя определяло губернское управление с согласия казенной палаты и советчика таможенных дел. Пока надзиратель занимал данный пост, он являлся чиновником 11-ого класса и управлял 12-ю объездчиками (2 с целью специальных задач). Объездчики были обязаны в течение срока дежурства регулярно быть на собственном месте. Основная задача – предупреждение или препятствование противозаконному пересечению границы. Если объездчик не мог остановить нарушителя, то он преследовал его до первого населенного пункта, где предупреждал местную власть, которая должна помочь ему. За добросовестное выполнение служебных обязанностей (задержание контрабанды, нарушителей границы, дезертиров или беглых крестьян) объездчики получали от властей денежное пожертвование. Надзиратели должны были постоянно контролировать работу объездчиков для предупреждения подкупа и злоупотребления среди служащих таможенной стражи, практиковалась ежегодная замена службы. За деятельностью

таможенной стражи присматривал советник таможенного дела в казенной палате и не меньше чем три раза в год объезжал участок губернии.

На таможенную политику России в этот период очень влияли внешнеполитическая обстановка иностранных государств, их стремление затормозить развитие экономики России и воспрепятствовать расширению торговли (Россия хотела иметь больше союзников и укрепить таможенную границу, но ей давали отказ, говоря, чтобы она платила преференции).

Англичане сконцентрировали в собственных руках практически всю внешнюю торговлю с Россией и служили посредниками в торговых сношениях России с другими нациями. Среди этого, для России, несомненно, было бы выгоднее вести торг напрямую с теми народами, чьи продукты для нее необходимы: с французами, итальянцами, португальцами и пр. Конкурентная борьба потребителей из разных наций на русских рынках и предотвращение посредничества обладали бы в таком случае, то что русские продукты питания начали бы продаваться по более выгодным расценкам, а возвышение стоимости, несомненно, привело бы к повышению общей суммы отпуска.

По указу Екатерины II российские товары (особенно высокой степени обработки), предназначенные на экспорт, а также иностранные товары (необходимые для русского народа), и те, внутреннее производство которых было незначительным (при условии, «чтобы не было нанесено подрыва русским фабрикам и рукоделиям»), должны быть обложены умеренными пошлинами. По тарифу было освобождено от таможенного обложения множество товаров, особенно для Средиземноморья (Франция, Италия).

Из вышеперечисленного выясняются некоторые неудобства, к которым приводила таможенная система, существовавшая с 1766 г. вместе с Таможенным тарифом 1766 года: это было отягощение отпускной торговли слишком высокими пошлинами и запретительными статьями в вывозном тарифе, назначение слишком высоких пошлин на некоторые заграничные товары, вызывавшее контрабанду, применение к обширным местностям, лежавшим недалеко от крупных центров потребления, особого тарифа,

чрезвычайно умеренного. Эти неудобства и послужили к новому пересмотру тарифа, оконченному в 1782 г.

Таким образом, предпосылками таможенного тарифа 1782 г. являются:

- стремление иностранных государств затормозить развитие экономики России;

- слишком высокие таможенные пошлины и запреты в вывозном тарифе, что приводили к развитию контрабанды;

- слабо развитая промышленность при высоких таможенных ставках.

Причинами же создания Таможенного тарифа 1782 г. послужили:

- необходимость русских товаров (особенно высокой степени обработки), чтобы поощрять их к отпуску и накладывать на них умеренную пошлину;

- необходимость иностранных товаров «нужные для русского народа и производимые в России в незначительном количестве», чтобы также облагать умеренной пошлиной;

- стремление России повысить свой статус среди иностранных государств.

Экономические причины проводившейся таможенной политики в завершении екатерининского царствования заключается, во-первых, в том, что после захвата берега Черного моря и основания там новых портов российская торговля деятельность в целом была направлена на Юг. Во-вторых, таможенная политика в конце царствования Екатерины II снова осуществлялась в направлении протекционизма – ориентировалась на то, чтобы сохранять контроль над торговой политикой. Но в итоге такое направление политики не принесло успеха.

После отмены в 1762 г. таможенной откупной системы и возвращения таможен в казенное ведомство была учреждена Главная над таможенными сборами канцелярия во главе с Эрнстом Минихом, которой и было поручено управление таможенным делом. Изменился социальный состав таможенных чиновников. В таможенной службе после реорганизации появилось много

разночинцев, которые сохранили за собой прежние должности, в том числе управляющих таможенями.

Несмотря на эти и другие реорганизационные мероприятия эффективность таможенной системы в целом оставалась невысокой. Как и ранее, она не могла противостоять контрабандному ввозу. Начали говорить о целесообразности закрытия западной границы с одновременной ликвидацией по всему ее протяжению таможенных органов. Сторонники дальнейшей либерализация внешней торговли путем понижения ставок таможенных пошлин, установленных тарифом 1766 года победили противостояние. На их взгляд только это могло убрать проблемы контрабандного ввоза.

Для дальнейшего функционирования охраны границы решили ввести таможенную стражу, но проблема полностью не решалась. Стража состояла из вольнонаемных служащих, которых правительство не считало абсолютно надежным. Кроме того, по состоянию пограничной стражи не было удовлетворено военное ведомство, особенно при условии нестабильной международной ситуации.

В октябре 1781 г. президент Коммерц-Коллегии граф Воронцов, бывший в то же время и членом Комиссии о коммерции, заявил заключительное повеление императрицы приступить к составлению нового таможенного тарифа, руководствуясь при пересмотре следующими правилами: российские товары и продукты, особенно такие, которые предназначаются к отпуску а приготовленном виде, должны быть по возможности поощрены к отпуску наложением на них умеренных пошлин (правило 1); продукты и изделия, которые необходимы для русского народа и производятся в России в незначительном количестве, должны быть обложены умеренной пошлиной, однако же при определении ее следует наблюдать, чтобы не было нанесено подрыва русским фабрикам и рукоделиям (правило 2); так же должна быть пересмотрена и изменена, согласно потребностям торговли, роспись отвозных товаров (правило 3); все русские порты и таможни, не выключая остзейских, должны были подчинены одному общему тарифу (только в Астраханской

губернии и Сибири товары должны пропускаться по особому тарифу, который повелено было пересмотреть вновь), но в черноморских портах пошлины должны были взиматься с уменьшением на 25% (правило 7, 6, 9); при рассмотрении тарифа Комиссия могла и не руководствоваться правилами, установленными в 1766 г., но должна была подробно докладывать государыне об основаниях всех важнейших изменений тарифа в смысле убавки пошлин, отмены запрещения и т.д. (правило 4 и 8); при изложении нового тарифа было приказано избегать излишнего количества статей и сократить номенклатуру товаров (правило 5).

Ход занятий Комиссии о коммерции по составлению нового тарифа был такой же, как и в 1765 г. Сначала были выработаны общие правила, т.е. намечены категории товаров, затем было преступлено к распределению товаров по категориям, к расценке их и к назначению пошлин.

При составлении тарифа была сделана очень тщательная расценка привозных товаров и обращено большое внимание на самый способ взимания пошлин. Тогда же было выработано правило о том, что если таможня встречает затруднение, по какой именно статье следует взыскать пошлину какого-либо товара, то она должна представить образец последнего в главное таможенное управление, которое разрешит вопрос о применении.

Таможенный тариф 1782 г. вполне отвечал идеям физиократизма и фритредерства. Он снижал вплоть до 2% в среднем налогообложение ввозимого сырья - материала, определял 20% пошлины на предметы роскоши и 30-40% на товары, которые изготавливались в России в достаточном количестве. Большая часть импортных товаров облагалась умеренной (в среднем 10%) пошлиной. Книги, музыкальные инструменты, аптечные материалы, все, что назначалось для научной и художественной деятельности, разрешалось к ввозу беспошлинно. Вывозные пошлины составляли 2-4%, на некоторые, пользовавшиеся повышенным спросом товары, ровно как железо и доски – 5%. Готовые изделия – металлические гвозди, медная утварь, соленая сельдь, шелковые и шерстяные ткани и ряд других могли экспортироваться

беспошлинно. Товары, которые раньше запрещались к отпуску или облагались большими пошлинами, теперь же позволяли к вывозу с пошлиной не выше 30%. Сохранялся запрет на экспорт сырых кож, соли, ревеня, российской монеты и некоторых иных товаров. Пошлину снова позволялось собирать с зарубежных товаров наполовину ефимками, только лишь для Рижского порта сделали редкое исключение, так как русские деньги там хождением не обладали. Англичане сохранили свои льготы и имели возможность оплачивать пошлину русской монетой.

Дополнительно к этому добавлялся транзитный тариф, перевозимый через Ригу в Польшу, Литву, Курляндию. Для Черноморских и Азовских – особый тариф 1775 г. По тарифу 25% скидка на вывоз русских товаров, 50% скидка, если команда состояла из большинства русских матросов.

То есть, все эти меры способствовали росту торгового оборота с прибалтийскими странами и снижению торгового баланса за счет иностранных купцов.

Список литературы:

1. Аванесов, С. Б. Исследование таможенной политики и таможенного дела в России в 18-19 века / С. Б. Аванесов // Наука и современность. – 2013.– №22. – С. 235-242.
2. Галикеева, Л.А. Таможенная политика в России при преемниках Петра Великого /Л.А.Галикеева //Правовое государство: теория и практика. – 2016. – Т. 1. №43. – С. 65-69.
3. История таможенного дела и таможенной политики России [Электронный ресурс]: справочное пособие/ – Электрон. текстовые данные. – Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2008. – 120 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/25752.html>. – ЭБС «IPRbooks»
4. Кисловский, Ю. Г. История таможенного дела и таможенной политики России : учебник / Ю. Г. Кисловский ; под общ. ред. А. Е. Жерихова. - 3-е изд., доп. - М. : Русина-Пресс, 2004. -589 с
5. Минаева, ТС. Россия и Швеция в XVIII веке: история таможенной политики и таможенной системы: монография / Т.С. Минаева; Поморский гос. университет им. М.В. Ломоносова. – Архангельск: Поморский государственный университет, 2009. – 125 с.
6. Струве, П.Б. Торговая политика России / П. Б. Струве. – М., – Сер.: Вып. 3 Русский тариф – Челябинск, 2016. – 255с.

ТРАДИЦИОННЫЕ СПОСОБЫ ВЫПЛАВКИ ЖЕЛЕЗА У ЯКУТОВ

Степанов Нюргун Вячеславович

*магистрант Северо-Восточного федерального университета,
РФ, г. Якутск*

Традиционные способы выплавки железа у якутов

1. Историко-этнографические сведения о железном промысле якутов.

Кузнечество является одним из наиболее древних видов ремесел. Особое отношение к кузнецу – широко распространенное явление почти у всех народов мира, как кочевых, так и оседлых.

Кузнечный промысел в 18-19 в.в. был у якутов единственным промыслом, который приобрел характер товарного производства, хотя кузнечное ремесло обычно не отделялось от сельского хозяйства. Якутские кузнецы издавна умели выплавлять из руды в железо.

Из металлов якутам знакомы: железо, медь, бронза, серебро, олово свинец, золото. По значению и распространенности на первом месте следует поставить железо.

Это, кроме того, единственный металл, который в настоящее время якуты добывают из руды, и единственное производство, ясно обособившееся в кустарный промысел.

Как указывают ученые, самым древним способом получения железа является «сыродутный» способ выплавки железа.

Согласно якутским преданиям, обработке железа научил местных жителей Эллэй-богатырь (первый кузнец), прибывший верхом на бревне по реке Лена. Вначале он разбивал камни о камни и временами исчезал из дома на день на два. Затем выдолбил обрубок бревна наподобие деревянной ступы, и обмазал внутри глиной. Это был его горн.

Местные смотрели на все эти приготовления, точно малые дети, не понимая, что это за вещи. Потом, наложил в горн камней, он, раздувая мехом, выплавил железо. Употребляя камни вместо молота, выплавил из того железа

молотки, клещи, топоры. Сделал также и горбушу, которой скашивал траву.[1; с 57]

Кузнечное дело якутов считается потомственным ремеслом. В одном из вариантов эпических сказаний о кузнецах, говорится о том, что чем больше у кузнеца предков-кузнецов, тем он могущественнее.

В легенде об Элляе, его сын Тоосогор тоже был назван кузнецом.

Обычно секреты металлургического и кузнечного производства передаются по наследству.

Помимо технологических вопросов, связывающим звеном между ремесленниками разных поколений выступает их общая идеология – культ кузнеца.

Каждый мастер должен помнить, что получил свой дар от прадедов, которые в свою очередь получили его от всемогущего родоначальника всех кузнецов – Кыдай Бахсы.

По традиции потомок кузнеца через шамана должен принести в жертву скота черной масти своему мифическому божееству.

Профессия металлурга была окружена ореолом таинственности, загадочности. Плавильщик пользовался абсолютным доверием населения. Его прославляли. Его боялись, даже шаманы.

Весь якутский фольклор богат образами, олицетворяющими природные стихии, связанными с освоением железной культуры.

Они нашли свое отражение в мифологических мотивах эпических сказаний, якуты считали, что покровителем кузнецов являлся один из главных духов – Кыдай-Бахсы, передавший этот дар людям.

По представлениям якутов, кузнец был носителем высшего знания и обладал сверхъестественными силами.

Кузнецы, как и шаманы, имели духа – покровителя Кыдай Бахсы. Шаман был не в силах навредить кузнецу.

Якутский нож.

Якутский нож является образцом, эталоном древнейших разновидностей таких изделий, который сохранил первоначальный внешний вид, геометрические параметры и размеры.

Сравнить и спутать его не с чем. Для того чтобы понять всю прелесть и удобство якутского ножа, нужно просто взять его в руки.

Для народностей, которые живут в основном охотой, нож является первейшим орудием в жизни.

Старики-охотники говорят: «В тайге лучше остаться без ружья, чем без ножа». Хороший нож для якутов – самый близкий и верный друг.

Археологические раскопки, проводимые на территории нынешней Якутии, показали, что образцы ножей, найденные в различных могильниках и стоянках древних людей, имеют сходство с якутскими ножами.

Поэтому, якутский нож представляет собственный продукт, отшлифованный тысячелетними использованиями в таежных и северных условиях, как местным населением Якутии, так и приезжими.

Существует множество вариаций якутского ножа, но в классическом варианте он представляет собой клинок длиной от 110 до 170 мм насаженным на деревянную ручку, сделанную из березового капа с кожаными ножнами. [1; с. 53]

Серошевский В.Л. указывает, он небольшой, редко длиннее 4 и шире $\frac{1}{2}$. Спинка его тупая, прямая, от 3 до 5 линий толщиной.

Конец острый, пальмовидный, лезвие слегка вогнуто. Последние годы с этой стороны якутские мастера делали желобок. Хвост, который вбивается в деревянный или костяной черень, вдвое короче лезвия.

Обычно хвост помещался посередине лезвия, образуя два плечика, но были и ножи, где хвост оттянут в одной линии с острием в одно плече. Якутские ножи были образцом совершенно особых сибирских ножей.

Только самодельные ножи минусинских татар имели некоторое сходство с якутскими. [1; с. 66]

Якутский нож – один из древнейших видов орудия труда и охоты, удивительные клинки из глубины истории якутской земли, которые сохранили до нашего времени свои особенности по назначению, конфигурации и применению не только в повседневной жизни. По оценке специалистов – это реликвия народа Саха.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что в настоящее время в Республике Саха (Якутия) происходит настоящий «ренессанс» древних кузнечных традиций и возрождение кузнечного дела предков.

Также можно отметить, что каждому народу нужно знать свое прошлое. В 2012 г. президент Якутии Егор Борисов провел специальное совещание о развитии кузнечного дела в республике. Было предложено в условиях современного рынка и товарного производства признать штучным национальным товаром, такие высочайшие творения, как якутский нож и якутский хомус. Необходимо во время мировой глобализации уметь сохранить свои традиции а к этому не сомненно относится кузнечное дело якутов.

Заключение

В заключении необходимо сформулировать основные итоги исследования.

С самого начала прихода русских на земли якутов, то есть уже в середине XVII в., отмечается наличие развитых местных традиций черной металлургии. Якутский эпос Олонхо представляет нам ярчайшие картины кузнечного культа и сакрализации процесса получения железа.

Якуты – самый северный тюркский народ на планете, заметно выделялись на фоне соседних народов, не имевших развитых металлургических традиций. Понятно, что уже тогда именно секреты выплавки железа и получения кузнечных изделий определяли культурную самобытность якутов.

Попытки российской администрации в XVII-XVIII вв. начать разработки якутских месторождений железной руды и наладить своё производство по выплавке железа потерпели неудачу.

Во второй половине XIX в. черная металлургия Якутии достигла наивысшего подъема. Качество якутского железа высоко ценилось и получало наивысшую оценку от первых исследователей Сибири.

Веками выработанные навыки и технологический опыт усовершенствовались. За счет увеличения объемов печей мастера повышали производительность труда и выхода конечного продукта – кричного железа. Приемы и новации в технологии во многом достигались на опыте своих же исследований.

Якутские ремесленники, которые овладели секретами выплавки руды, и получения качественного железа долго были на стадии домашней обработки и мелкотоварного производства, что обуславливалось ходом социально-экономических отношений, коренных жителей Якутии на рубеже XIX – начала XX вв.

Многие исследователи писали о многогранной роли кузнеца – он был не просто кузнецом, но и литейщиком, ювелиром.

Непосредственное участие кузнеца в огненных и водных стихиях, он был еще и лекарем, 50 предсказателем, философом.

Но в современном мире со времени развития промышленности, изменилась и роль кузнеца в обществе, в таких условиях главным элементом является развитие и сохранение кузнечества, как части неотъемлемой традиционной культуры, изучение истории и технологии кузнечного дела.

Можно говорить о прекращении массового кустарного производства железа в республике Якутия в начале-середине XX века. Традиционные железные изделия изменяются промышленными товарами советского производства.

В самом начале XXI в. происходит возвращение дедовских методов выплавки и последующейковки металлов. В работе показано, что первоначально инициатива этого возрождения принадлежала кузнецам краеведам, а также простым энтузиастам.

Традицииковки якутских ножей практически не прерывались, а вот рецепты выплавки самого железа из местной руды практически были утеряны.

Огромная работа энтузиастов с историческими источниками, планомерные опросы старейших членов кузнечных родов, когда-то в молодости учувствовавших в плавках железа дали потрясающий результат – в 2009 г. после серии экспериментов удалось восстановить древний секрет получения железа из якутской руды.

Причины такого возрождения металлургических традиций мы видим в ответной реакции якутского этноса на процессы глобализации.

Ответной реакцией на процессы универсализации и стандартизации становится стремление якутов к культурному своеобразию, что и привело к возрождению древних традиций. Выплавка железа и кузнечное ремесло стали своеобразными индикаторами якутской национальной идентичности.

Сегодня Якутия известна всему миру своими мастерами по металлу. Развитие традиционного кузнечества активно поддерживается руководством республики. Действительно можно говорить о возрождении древних традиций плавки железа и кузнечного ремесла. Якутский железный нож и хомус стали своеобразными культурными символами республики.

Необходимо отметить, что в современных условиях эти два национальных бренда, приносят и вполне ощутимую коммерческую выгоду. Местные предприниматели сумели наладить сотрудничество с мастерами и активно продвигают эти товары на международные рынки. Проведение кузнечных фестивалей повышает также туристическую привлекательность региона.

Список литературы:

1. Антонов И.К. О Якутских металлургических терминах //Полярная Звезда-1977. №6.-С.108-109
2. Алексеев Н.А. Обряд посвящения в кузнецы у якутов: (Материальная среда)// Из истории Якутии в XVII-XVIII вв.-Якутск, 1965.-С.52-75
3. Ксенофонтов Г.В. Эллэйада Материалы по мифологии и о легендарной истории якутов / Г.В. Ксенофонтов: сост.ред. В.М. Никифоров.- Якутск: «Бичик», 2004.-352 с.
4. Кулаковский А.Е. Научные труды / А.Е Кулаковский: Подготовилт к печати Н.В. Емельянов, П.А. Слепцов, Якутск: Кн. Изд-во 1979, - 484 с.

СЕКЦИЯ 2. СОЦИОЛОГИЯ

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ МИГРАНТЫ В КОММУНИКАТИВНОМ ПОЛЕ МЕЖЭТНИЧЕСКИХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ (НА ПРИМЕРЕ ИССЛЕДОВАНИЙ В Г. ТОМСКЕ)¹

Газоян Ани Грачиговна

*магистрант, Национальный исследовательский
Томский государственный университет,
РФ, г. Томск*

Мазуркова Кристина Алексеевна

*магистрант, Национальный исследовательский
Томский государственный университет,
РФ, г. Томск*

Глухов Андрей Петрович

*научный руководитель, канд. философ. наук, доцент,
Национальный исследовательский Томский государственный университет,
РФ, г. Томск*

В рамках современного «сетевого общества» (по М. Кастельсу), когда мир окутан многочисленными и многосторонними связями, в первую очередь - информационными, миграция становится все более распространенным явлением. «Благодаря глобальной кооперации, снижению экономических и политических барьеров для перемещений, созданию единых транснациональных зон (например, Европейского союза), развитию информационно-коммуникативных технологий миграция становится более доступным и распространенным занятием для миллионов людей» [4, с. 9].

Однако современность, характеризующаяся процессом глобализации, провоцирует процессы этнического взаимодействия, что дестабилизирует

¹ Статья основана на материалах исследовательского проекта «Социологический анализ межэтнических отношений в Томской области», выполняемого при финансовой поддержке Российского гуманитарного научного фонда (проект № 17-13-70005, 2017-2018).

этническую идентичность и уничтожает обособленность. «Очевидно и то обстоятельство, что взаимодействие происходит не столько между целыми этносами, сколько между этническими диаспорами, группами мигрантов, этническими меньшинствами, представителями этнических групп, в большей степени, чем когда-либо рассредоточенных в пространстве» [1, с. 3] — считает отечественный исследователь С. В. Омарбекова.

В статье представлены аналитика данных, полученных на основании экспертных интервью, проведенных в сентябре - октябре 2017 г. с образовательными мигрантами томских вузов и представителями томских диаспор.

Респонденты отмечают, что поддерживают связь с представителями своей национальности, проживающими в г. Томске: как с образовательными мигрантами, так и с представителями местных диаспор. Данное обстоятельство оказывает огромное влияние на адаптацию и ассимиляцию образовательных мигрантов. Взаимодействие происходит на уровне конфессиональных ритуалов, special events (праздников), в образовательном процессе и бытовой сфере. «Изменяются самоидентификация и организация отношений с отправляющим / принимающим сообществом и диаспорой самого мигранта, который в ситуации мобильности становится крайне чувствительным к любым изменениям в сфере средств коммуникации. Это находит отражение в появлении новых терминов в области аналитики и концептуализации миграционных процессов, таких как «транснациональная миграция», «скейпы» и «потoki» миграции, «цифровые диаспоры», «connected migrant» [4, с. 9].

Все опрошенные отмечали, что используют социальные сети для общения со своими соотечественниками и с коренными жителями принимающей страны. Таким образом, можно утверждать, что коммуникация осуществляется образовательными мигрантами не только в оффлайн-среде, но и в онлайн-среде, что является важной характеристикой транснационализма. При этом, цели своей онлайн-коммуникации опрошенные характеризовали по-разному. Для одних этот канал взаимодействия с соотечественниками стал возможностью не

терять связи с новостями родины, для других общение в социальных сетях позволяло делиться мыслями и чувствами о жизни и учебе за рубежом. Для третьих онлайн-коммуникация выполняет преимущественно фатическую функцию. Однако получая образование в новой образовательной среде принимающей стороны, иностранные студенты должны участвовать в реальных коммуникациях, осуществлять взаимодействие со всеми участниками образовательного процесса.

Большое количество образовательных мигрантов, обучающихся в регионе, представлено студентами из стран ближнего зарубежья. Нами были проведены экспертные интервью с респондентами из Узбекистана, Казахстана, Кыргызстана. Результаты анализа ответов интервью позволят определить факторы, сдерживающие образовательную миграцию в Томской области, а также диагностировать потенциальные проблемы в области межэтнических отношений в регионе с тем, чтобы в дальнейшем наладить более эффективную работу по привлечению иностранных студентов в томские университеты.

Один из важнейших факторов привлекательности региона, который учитывается при выборе места обучения абитуриентом-иностранцем, – это комфортная коммуникативная среда в самой образовательной институции. Внеучебная работа преподавателей, студентов принимающей стороны облегчают адаптацию в новом образовательном пространстве. [3].

Различия в культуре и ценностях могут стать причиной возникновения непонимания между представителями разных этносов [5]. Приезжие отмечают, что сохраняют свои обычаи, демонстрируют национальную культуру в национальных праздниках: *(...когда проходит Навруз, мы будем в своих национальных костюмах, в них же можем и по городу ходить. Г., Таджикистан; «разные мероприятия проходят в Томске, вот мы и участвуем в них, показываем свою национальность...» А., Узбекистан)*. Однако обычно, иностранные студенты одеваются в Томске, как все, «чтобы не выделяться».

Взаимодействие с принимающей стороной характеризуются разной степенью успешности. Во-первых, следует отметить важность знания русского

языка, что напрямую определяет успешность в учебе и построение дружеских отношений с образовательным сообществом, коммуникации с населением [2]. При анализе ответов, очевидно больше общались с русскими, имели среди них друзей иностранные студенты, владеющие языком. С другой стороны, некоторые негативные привычки общежития отталкивают: «...из-за того, что они любят выпить много, общение не всегда складывается» М., Таджикистан)

Во – вторых, фактор привлекательности региона для мигрантов связан с возможностью отправления своих религиозных обрядов и посещения храмов. Такая возможность есть не у всех, так как некоторые религии или религиозные течения не представлены в Томске (...в мечеть не иду, ...у меня другой ислам. Я - шиит. М., Таджикистан). Наконец, в части ответов респондентов ощущение себя в региональном центре – Томске, характеризуется выражением «как дома», что характерно для «трансмигрантов», которые способны создавать новые «социальные сети», новые сообщества в чужой стране, при этом сохраняя и свои социальные связи на родине. Респонденты выбрали город, по их словам, ориентируясь на отзывы своих знакомых, на информацию на сайтах. Все они характеризовали Томск, как «спокойный город».

На вопрос о помощи диаспор наши респонденты ответили, в большинстве своем, что специально не обращались к ним. Необходимость институционально-организационной поддержки более касается трудовых мигрантов. Об общении с населением и своими соотечественниками, роли административных структур региона мы говорили с представителями (главами) местных диаспор. Представитель узбекской диаспоры, (большинство приезжих из Центральной Азии в Томской области из Узбекистана), оценил обстановку в области и городе, как спокойную, положительно охарактеризовав межнациональные отношения в Томске, как бесконфликтные. Однако, было обращено внимание на слабое взаимодействие диаспор с властными структурами и между собой в решении общих вопросов, бездействие «Совета межнациональных отношений». В отношении иностранных студентов глава

диаспоры высказался однозначно: «Чем больше иностранных студентов, тем лучше для города» (Х., Узбекистан).

Таким образом, по результатам наших исследований выявились узкие места, которые могут препятствовать формированию поликультурного сообщества в Томске: отсутствие общих государственных программ в целях организации помощи в адаптации иностранных мигрантов, потенциальные проблемы религиозной совместимости при совместном обучении и проживании, дистанцированность приезжих в рамках своих узких групп и склонность к «геттоизации», связанная, как с лингвистическими, так и с культурными особенностями (затруднениями). Диагностировать проблемы необходимо в рамках коммуникативного поля, окружающего образовательных мигрантов. К нему мы бы отнесли ситуации взаимодействия иностранных студентов с субъектами университетской среды; бытовую коммуникацию с представителями диаспоры, местного сообщества, и мигрантов из других стран; коммуникацию, связанную с культурными и религиозными событиями, а также онлайн-коммуникацию, как важную часть идентичности трансмигрантов.

Список литературы:

1. Омарбекова, С.В. Межэтнические взаимоотношения в современном российском обществе // Вестник Нижневартковского государственного университета. 2014. URL <https://cyberleninka.ru/.../mezhetnicheskie-vzaimootnosheniya-v-sovremennom-rossi>. [электронный ресурс]
2. Погодаев, Н.П. Владение русским языком как условие адаптации студентов-мигрантов из Таджикистана в университетском пространстве Томска // Вестник ТГУ. Философия. Социология. Политология. 2015. №1 (29). С. 91-103.
3. Поздняков, И. А. Проблемы адаптации иностранных студентов в России в контексте педагогического сопровождения / И. А. Поздняков // Научный журнал «Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена», № 121. – СПб.: РГПУ им. А.И. Герцена, 2010. - С. 161-167.)
4. «Цифровые диаспоры» мигрантов из Центральной Азии: виртуальная сетевая организация, дискурс «воображаемого сообщества» и конкуренция идентичностей / науч. ред. И.П. Кужелева-Саган. – Томск: Издательский Дом Томского государственного университета, 2016. – 168 с.

РОЛЬ ИСЛАМА КАРИМОВА В СТАНОВЛЕНИИ НЕЗАВИСИМОГО УЗБЕКИСТАНА

Тургунов Науфал Шухрат угли

*студент, (иностранный обучающийся), рядовой милиции Узбекистана,
Уральский юридический институт МВД России,
РФ, г. Екатеринбург*

Букина Татьяна Григорьевна

*научный руководитель, доцент,
Уральский юридический институт МВД России,
РФ, г. Екатеринбург*

Развитие независимого Узбекистана связано с именем его первого президента – Ислама Абдуганиевича Каримова, который внес неоценимый вклад в становление и дальнейшее процветание молодой республики. Независимому Узбекистану 26 лет. Почти вся его история связана с одним человеком – Исламом Каримовым. Он возглавил республику ещё в составе СССР: с 1989 года И. Каримов – первый секретарь ЦК Компартии Узбекистана. В самые трудные моменты истории страны лидер находил выходы из сложнейших ситуаций и развивал страну, проводя демократические реформы во всех сферах общества. Как отмечает К.Х. Авазов, «компетентное знание закономерностей современного общественного развития политическим лидером Узбекистана, его широта и объёмность практической деятельности является важнейшей предпосылкой в деле формирования устойчивых убеждений в народе о нужности и необходимости проводимых реформ. Исходя из этого, оценивая суть, содержание и значимость пройденного пути, можно сказать, что независимое развитие республики связано с политической деятельностью Ислама Каримова» [1, 18].

Рождение будущего президента пришлось на тяжелое время. 1938 год – это то время, когда на голову Узбекистана обрушились невероятно трудные испытания. Религия в стране была запрещена, а верующие мусульмане изгонялись за ее пределы. Мечете и медресе уничтожались одно за другим. В январе этого года и появился на свет тот самый лидер, которому было суждено

сделать очень многое для своей страны. Родители, не побоявшиеся властей, назвали новорожденного именем религии. Именем заложили основу для развития лучших нравственных качеств, таких как мужество, целеустремленность, добросовестность, ответственность и многих других.

Ислам Каримов родился в семье служащих и был шестым ребенком. В семье у детей воспитывалось трепетное отношение к труду, из-за этого с раннего детства он ценил всегда то, чего добивался собственными силами. Хотя очень мало информации о детстве Каримова, но кто знал эту семью, все о ней вспоминают лишь с положительной стороны. Детство Ислама Абдуганиевича пришлось на военные годы, а его юность – на послевоенное время. Это все нам говорит о нелегкой жизни Каримова. С первых дней учебы этот юный школьник сразу обратил на себя внимание. Ответственное отношение к учебе, незаурядные способности, высокий интеллект – это характеристика Ислама Абдуганиевича от учителей в школе [2].

Сегодняшний Узбекистан - это страна с новыми возможностями, повышающая свой потенциал, преодолевающая все трудности, уверенно шагающая в будущее. Ее авторитет на международной арене неуклонно растет. Неслучайно в деятельности Ислама Каримова отводилось значительное место именно проблемам социальной, экономической, экологической, молодежной политики. Решение проблем в этих сферах он считал первостепенной задачей. Они получили одобрение у мировой общественности, а главное – восприняты и поддержаны самим народом[4].

В период СССР Узбекистан нуждался в таком лидере, который выведет страну в число первых. Каримов был первым из среднеазиатских лидеров, кто объявил о независимости своей республики. Он, не боясь ничего, принял на себя большую ответственность и оправдал надежды народа. Каримов избирался президентом четыре раза - в 1991, 2000, 2007 и в 2015 годах.

Со времен обретения независимости Узбекистан следует древней мудрости “спокойный сосед – спокоен я”. Узбекистан среди стран СНГ – вторая страна, у которой есть сильная армия и вооружение. Несмотря на это, республика

держала и держит нейтралитет. Как говорил Ислам Каримов, “с помощью войны ничего решить нельзя”.

Действительно, ведь война – это страх, который ни к чему не приводит. Вспоминается 2000-й год, когда террористы из Афганистана наступали на границы Узбекистана и Таджикистана. Ислам Абдуганиевич лично прибыл к военнослужащим и изучил ситуацию. Он перед военнослужащими выступил не как президент, а как родной отец, отец нации. Ислам Абдуганиевич произнес такие слова: «Если бы я был помоложе, то я присоединился бы к вам, к вашему строю». Таким образом он вселял веру в каждого из воинов. Ведь слова президента для каждого человека являются непререкаемым авторитетом.

Ислам Каримов много раз встречался с военнослужащими. При встречах он всегда оказывал им сильную моральную поддержку. Не забываются его слова, с которыми он обратился к солдатам перед их отправкой в зону боевых действий: «Твое здоровье мне важнее всего. Береги себя. Не снимай каску никогда». Эти слова адресовались не одному конкретному человеку. Каждый воспринимал эти слова как обращенные лично к нему. Такая моральная поддержка, думаю, повышала боевой дух в армии, и защитники молодого государства не забывали слова лидера страны никогда. В очень скором времени террористы были уничтожены, и теперь Узбекистану ничего не грозило.

Ислам Абдуганиевич был всегда против терроризма. Он никогда не давал согласия на установление в Узбекистане исламского государства. Развитие Узбекистана как исламского государства откинуло бы страну назад и могло лишь означать, что такого высокого развития, как сейчас, мы бы не достигли.

Хотя было множество восстаний, Ислам Абдуганиевич сам приезжал на место бунтовщиков и, беседуя с повстанцами, старался убедить их отказаться от идеи исламизации страны. Очень ярким было выступление Ислама Каримова на собрании Олий Мажлис после террористической атаки в 1999 году. Он сказал: «Меня нельзя поменять, изменить или запугать. Я не изменю свою дорогу, буду идти к поставленной цели». Искренность этих слов никто не подвергал сомнению, а когда он произнес: «Умерли ни в чем не повинные люди», – все увидели, каким скорбным стало его лицо.

Ислам Каримов хотел развивать цивилизованное государство, хотел вывести страну на высокий международный уровень.

Но, глядя далеко вперед, он не забывал и о великом прошлом своего народа. Воздвигнутые в стране памятники таким историческим деятелям, как Алишер Навои, Амир Темура, Мирзо Улугбек и другим, говорят нам о том, что Узбекистан гордится своим великим прошлым и не забывает о людях, оставивших достойный след в истории своей страны.

Таким образом, Ислам Абдуганиевич хотел пробудить у народа гордость за свою страну. Слова Ислама Каримова “без истории нет будущего” гордо звучат в наших сердцах. Не зная свое прошлое, свою историю, нельзя надеяться на дальнейшие прогрессивные преобразования в стране.

А еще в каждом городе Узбекистана можно увидеть памятник Матери. Каждого человека в мире рождает мама. Роль мамы велика! Вот слова Ислама Абдуганиевича о своей матери: «Моя мама умерла после 80 лет.

Но кроме Самарканда нигде не была. Не увидела никакую страну. Если бы она была рядом, то я ей показал бы разные страны». И это не пустые слова. В этих словах можно увидеть глубокий смысл. Ислам Абдуганиевич, в качестве награды за сына, отправил в Мекку маму солдата, сражавшегося с терроризмом на границе с Афганистаном и погибшего в бою за свою страну. Такой поступок заслуживает высших похвал.

Жизнь человеку дается всего одна. И каждому человеку решать, как ее прожить. Советский писатель Николай Островский в свое время сказал: «Жизнь прожить нужно так, чтобы не было мучительно больно за бесцельно прожитые годы». Наш лидер ее решил прожить на благо народа.

Совершая благородные поступки, Ислам Абдуганиевич заслужил искреннюю любовь народа. Нелегкие времена он пережил, не сдаваясь и идя к своей цели. Есть хорошая индийская поговорка, которая отражает основной принцип жизни нашего президента: “Когда ты родился, все радовались, а ты плакал. Проживи жизнь так, чтобы, когда ты будешь умирать, все плакали, а ты радовался”.

Действительно, ему удалось прожить именно такую, полную высокого смысла жизнь. Имя Ислама Абдуганиевича останется в сердцах народа вечно. Как бы ни переписывали историю, в истории новейшего времени ему всегда будет отведено достойное место.

Ведь когда проходила траурная церемония, можно было наблюдать искреннюю печаль на лицах прощавшихся с ним. Народ плакал, потеряв лидера, который столько сделал для своей страны. Пройдут годы, пройдут столетия. Имя первого президента не забудется никогда, потому что его жизнь – это настоящий гражданский подвиг. С гордостью мы все будем вспоминать о таком сыне отечества, как Ислам Абдуганиевич Каримов.

Ислам Абдуганиевич был всегда сторонником того, что бы развить у молодежи гордость за свою нацию, за свою Республику. И у него это получилось. В одной из своих книг он написал: «Будущее родины, завтрашний день народа, мир в государстве прежде всего зависит от наших сыновей, от их роста, развития, и какими они будут» [3].

Я гражданин Узбекистана, обучаясь в российском вузе, с гордостью могу сказать о своей нации как о достойном народе, о наших достопримечательностях как о достопримечательностях мирового уровня, о своей республике как о стране, которой стоит гордиться. Могу гордо сказать, что я узбек и родился и вырос в Узбекистане. И это чувство выросло во мне благодаря мудрой политике нашего лидера, первого Президента независимого Узбекистана – Ислама Абдуганиевича Каримова.

Список литературы:

1. Авазов К.Х. Место и роль Ислама Каримова как политического лидера в устойчивом развитии Узбекистана. Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2017, №2.
2. Ислам Каримов – биография, информация, личная жизнь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://stuki-druki.com/authors/Karimov-Islam.php>.
3. Каримов И. Высокая духовность – непобедимая сила. – Т.: Узбекистан, 2008.
4. Каримов И. Узбекистан на пороге достижения независимости. – Т.: Узбекистан, 2011.

СЕКЦИЯ 3. ФИЛОСОФИЯ

МАТЕРИАЛИСТИЧЕСКОЕ ПОНИМАНИЕ ИСТОРИИ В ФИЛОСОФИИ КАРЛА МАРКСА

Ожогин Сергей Дмитриевич
студент, строительный факультет ФГБОУВО «УлГТУ»,
РФ, г. Ульяновск

Карл Маркс является одним из известнейших немецких философов, социологов и писателей. Друг и сторонник Фридриха Энгельса, вместе с которым они написали несколько научных трудов, одним из которых является «Манифест коммунистической партии» написанный в 1848 году.

Карл Маркс критиковал антропологический материализм Людвиг Фейербаха за его чрезмерный абстрактный подход к пониманию человека. В своей рукописной работе «Тезисы о Фейербахе», где высказывалась мысль о ведущем значении в жизни общества революционной практики, Карл Маркс подчеркнул, что «сущность человека не есть абстракт, присущий отдельно взятому индивиду. В своей действительности она есть совокупность всех общественных отношений» [1, т. 3, с. 378].

Безусловно, концепция о том, что «человека формируют обстоятельства» не нова, но новаторским решением у Карла Маркса оказался тщательно детализированный анализ этих обстоятельств.

Из всех многообразных социально-общественных отношений в качестве базовых, основополагающих Карл Маркс выделил материальные и производственные отношения. То есть те отношения, которые создаются между людьми в процессе непосредственного производства материальных благ.

Проанализировав это Карл Маркс приходит к умозаключению, что именно материальное производство, то есть – труд, является фундаментом человеческого бытия, а также истории людей.

Таким образом, именно так появилась на свет одна из наиболее важных, можно сказать, центральных концепций марксистской философии – материальное понимание истории.

В общем виде, главный смысл материалистического понимания истории излагается Карлом Марксом в его рукописном труде «К критике политической экономии» написанном в 1859 году. И звучит он именно так: «Совокупность производственных отношений составляет экономическую структуру общества, реальный базис, на котором возвышается юридическая и политическая надстройка и которому соответствуют определенные формы общественного сознания.

Способ производства материальной жизни обуславливает социальный, политический и духовный процессы жизни вообще. Не сознание людей определяет их бытие, а, наоборот, их общественное бытие определяет их сознание» [2, с. 51-52].

Базируясь на материалистическом понимании истории, Карл Маркс постановил некую определенную повторяемость, то есть цикличность, в истории различных стран, в координировании их общественно-социальной жизни. Карл Маркс подчеркивает несколько базовых исторических форм организации общества, или этот термин имеет другое название – формация. В основе которого лежит несхожесть между формациями, различие в типе организации материального производства.

В конечном итоге, история человечества показывается нам в виде совершенствования, то есть развития, от первобытно-племенного строя, через рабовладельческий и феодальный к капиталистическому, а уже от этого строя с необходимостью можно переходить к коммунистической общественной формации.

Именно после этого, Карл Маркс приходит к другой важнейшей концепции своей философии – понимание истории как закономерного, естественно-исторического процесса. Карл Маркс в следствие умозаключений

приходит к конечному выводу, что существуют отнюдь не только объективные законы развития природы, но и законы развития общества.

На основе этого вывода, Карл Маркс и его верный друг и единомышленник Фридрих Энгельс в своей рукописной работе «Манифест коммунистической партии» показали, что капитализм не избежит своего социально-политического падения и социальная жизнь перейдет к коммунистическому обществу.

Концепциям коммунизма Карл Маркс посвятил себя ещё будучи молодым человеком. В них Карл Маркс выразил грёзы о гуманном и справедливом общественном строе.

В пролетариате Карл Маркс подметил особенный класс, предназначением которого должно быть свержение эксплуататорского общества, с свойственным ему отчуждением человека. Карл Маркс подразумевал, что фундамент всякого отчуждения человека интерпретируется из экономического отчуждения или отчужденный труд, то есть труд, который выполняется по принуждению.

Одной из важных перспектив развития человека заключалась в уничтожении отчужденного труда, а значит и такого явления как частная собственность.

Карл Маркс пришёл к такому умозаключению, что только при полном уничтожении частной собственности труд должен стать средством саморазвития человека, стать в его понимании необходимостью быть всесторонне развитым человеком, который живет в полной гармонии с природой.

Именно такие черты присущи человеку в философской концепции Карла Маркса и Фридриха Энгельса, касаемо идеального коммунистического строя.

Совсем не трудно понять, что марксистскому учению, как и всей классической философии, свойственна вера в колоссальные силы человеческого разума, в способности прийти к совершенному обществу.

Сама мысль социального прогресса охватывается в этой концепции новым смыслом: каждая отдельная формация принята в рассмотрение в качестве

одной из ступеней исторического развития, самой верхней стадией которого является коммунизм.

Судьба философии Карла Маркса оказалась уникальной. Сторонники этой концепции смогли в короткие сроки захватить власть в великой стране и делали попытки организовать жизненный уровень в соответствии с основными принципами этой теории. В современном мире стало все гораздо яснее, что большинство выводов общественно-социальной философии Карла Маркса не смогли выдержать испытание временем.

Но не будем забывать, прежде всего, об основной его концепции – материалистическое понимание истории.

По мнению британского социолога и философа Карла Поппера, который являлся одним из самых щепетильных критиков Карла Маркса, в ней содержатся зачатки здравого смысла, и она сохраняет в целостности свое значение, и по сей день: «Карл Маркс научил нас тому, - отмечает Поппер, - что развитие идей нельзя понять до конца, если не принимать во внимание условия их возникновения и экономическое положение их создателей» [3, т. 2, с. 147-148].

Однако вместе с тем, Карл Поппер пришёл к выводу, что экономический детерминизм Карла Маркса (упорное утверждение экономических предпосылок в особенности последнего основания социального развития) является ошибочным. Как писал Карл Поппер в своих рукописях: «Опыт показывает, что при определённых обстоятельствах влияние идей может перевешивать влияние экономических факторов.

Да и правильно понять характер экономического развития, невозможно не принимая во внимание развитие научных, религиозных и других идей» [3, т. 2, с. 147-148].

Однако, большинство критиков Карла Маркса высказывают свое мнение таким образом, что главное заблуждение в его учении следовало бы искать в осмыслении природы человека.

Его концепции во многом имеют схожие черты с другими рационалистами, но Карл Маркс имел склонность абсолютировать разумное

начало в человеке, из-за этого его теория была рассчитана на некоего, в какой-то степени даже, идеального человека.

Список литературы:

1. Маркс К., Энгельс Ф. Сочинения. Тезисы о Фейербахе. М.: Государственное издание политической литературы, 1955
2. Маркс К., Энгельс Ф. Фейербах. Противоположность материалистического и идеалистического воззрений. М.: Азъ, 1966
3. Поппер К. Открытое общество и его враги. /перевод: Садовский В. – М.: Международный фонд «Культурная инициатива», 1992

СЕКЦИЯ 4. ЭКОНОМИКА

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ И МЕТОДЫ ИХ РЕШЕНИЯ

Балабина Екатерина Сергеевна

*студент, филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ», г. Смоленск»,
РФ, г. Смоленск*

Балябина Анна Алексеевна

*научный руководитель, доц., филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ», г. Смоленск»,
РФ, г. Смоленск*

На сегодняшний день, проблемы связанные с управлением дебиторской задолженностью в электроэнергетике приобретают особую актуальность. Проблема актуальна как для субъектов оптового, так и для субъектов розничного рынка электроэнергии. Наличие просроченной дебиторской задолженности приводит к проблемам в операционной деятельности энергетических компаний.

Качество управления дебиторской задолженностью влияет на цену за электроэнергию, по которой рассчитываются конечные потребители, начиная от крупных предприятий, заканчивая населением. Здесь важно сказать, что тариф на электроэнергию складывается из трёх составляющих: плата за производство электроэнергии, плата за транспортировку и сбытовая надбавка (денежные средства, необходимые для работы сбытовых компаний). Приказом ФСТ России от 30.10.2012 N 703-э «Об утверждении методических указаний по расчету сбытовых надбавок гарантирующих поставщиков и размера доходности продаж, гарантирующих поставщиков» предусмотрено, что к расходам, которые учитываются при расчете сбытовой надбавки, относится резерв по сомнительным долгам, в который включается накопленная дебиторская задолженность. Другими словами, чем выше качество управления

дебиторской задолженностью и платежная дисциплина конечных потребителей, тем ниже цена электрической энергии.

Целесообразно на рисунке 1 представить схему осуществления платежей в электроэнергетике.

Задолженность потребителей, исполнителей коммунальных услуг перед сетевой компанией следует считать текущей, срок погашения которой еще не наступил и которая связана с нормальными сроками расчетов (10 – 45 дней), определенная договорами и соглашениями с контрагентами компании, а так же задолженность дебиторов обеспеченная залогом, поручительством, или банковской гарантией [1, с. 54].



Рисунок 1. Схема осуществления платежей в электроэнергетике

Для данной категории неплательщиков обычно сетевая компания ведет исковую работу. Исковая работа определяется как комплекс мероприятий, направленных на судебное урегулирование споров с контрагентами в целях защиты прав и охраняемых законом интересов компании в области энергоснабжения. Особенно стоит отметить проблему задолженности энергосбытовых компаний перед сетевыми. Энергосбытовая компания является торговым посредником, т.е. ничего не производит, она только перепродает электроэнергию и собирает платежи, при этом самостоятельно распоряжается

полученными средствами. Таким образом, энергосбытовые компании контролируют 2/3 всего денежного оборота, объем которого оценивается в 2,5-3 трлн. рублей ежегодно. Именно в этом сегменте возникает основная задолженность. На рост дебиторской задолженности в этом случае влияет несовершенство механизмов функционирования розничного рынка, а именно его недостроенность, если на оптовом рынке коммерческий оператор и платежная система были созданы изначально и развивались, то на розничном до сих пор нет ничего подобного. Возникшие споры в данном случае решаются только через арбитражный суд. В качестве примера можно привести следующее: многомиллиардная задолженность энергосбытового холдинга «Энергострим» привела к прекращению деятельности 12 его компаний (2014 год).

Таким образом, основными предпосылками образования просроченной дебиторской задолженности являются: нарушение платежной дисциплины конечных потребителей; нарушение платежной дисциплины сбытовых компаний, в связи с «нецелевым» использованием денежных средств, полученных от конечных потребителей.

Среди основных последствий образования просроченной дебиторской задолженности, определяющих актуальность задачи совершенствования методов управления дебиторской задолженностью, можно выделить следующие.

1) Возникновение необходимости привлечения дополнительных кредитных ресурсов. В данной ситуации возможен риск недостаточности денежных средств на счетах организации в связи с наличием временных кассовых разрывов между получением денежных средств от сбытовой компании и необходимостью финансирования текущих операций.

2) При замораживании суммы в расчетах с покупателями и заказчиками может возникнуть дефицит денежных средств, который приведет к нарушению порядка расчетов с кредиторами, к просрочкам платежей, отчислениям различного рода, т.к. дебиторская задолженность является источником

погашения кредиторской задолженности. Для недопущения такой ситуации необходимо следить за соотношением дебиторской и кредиторской задолженности, находить способы предупреждения возникновения просроченной задолженности.

3) Длительное урегулирование в судебном порядке разногласий по объему оказанных услуг.

4) Отсутствие возможности ограничивать электроснабжение неотключаемых потребителей, что позволяет им фактически бесплатно пользоваться денежными средствами компании.

Рассмотрим методы, которые в настоящее время активно применяются в рамках управления дебиторской задолженностью и решения выше приведённых проблем на примере сетевой компании ПАО «МОЭСК» (Московская объединенная электросетевая компания). Для погашения дебиторской задолженности специалисты проводят претензионно - исковую работу, а так же урегулирование дебиторской задолженности в досудебном порядке. Регулярно проводятся совещания с представителями компаний-должников, в ходе которых рассматриваются различные схемы погашения задолженности. По вопросам снижения дебиторской задолженности ПАО «МОЭСК» проводит совещания в правительственных структурах Москвы. Кроме того, данная сетевая компания утвердила внутренние планы мероприятий, касающиеся аналогичного вопроса, в рамках планов была создана Комиссия по снижению дебиторской задолженности. Функции Комиссии заключаются во внесении предложений о проведении работы по улучшению взыскания дебиторской задолженности с потребителей; в координации и обеспечении согласованности действий сетевой компании, направленных на снижение и погашение дебиторской задолженности – созданная комиссия действует как совещательный орган, контроль и оценку эффективности ее деятельности осуществляет Заместитель генерального директора по экономике и финансам. Именно эти мероприятия позволяют ПАО «МОЭСК» погашать существенные суммы задолженностей [2].

Следует отметить, что работу по управлению просроченной задолженностью, подобную проводимой ПАО «МОЭСК», можно охарактеризовать как движение в направлении систематизации деятельности сетевых компаний в области управления дебиторской задолженностью. Для более эффективного управления дебиторской задолженностью необходимо применять комплексный и системный подходы, а не решать отдельно взятые проблемы. В противном случае, положительный эффект от предпринятых действий будет минимален, ввиду недостаточности воздействия на каждую из структурных составляющих.

Эффективность управления дебиторской задолженностью сетевых компаний можно повысить путем формирования системы управления дебиторской задолженностью, направленной на комплексное управление всеми процессами, связанными с образованием, анализом дебиторской задолженности и взысканием долгов. Она представляет собой совокупность взаимосвязанных подсистем, обеспечивающих эффективную работу финансовой системы организации по анализу и управлению дебиторской задолженностью:

- 1) объект управления - дебиторская задолженность;
- 2) субъект управления - специалисты финансовых служб (в сетевых компаниях Заместитель генерального директора по экономике и финансам);
- 3) управляющее воздействие - применение соответствующих инструментов (договор или регламент, в результате исполнения которого будет изменяться состояние дебиторской задолженности) и методов (психологическое воздействие на дебиторов, экономические методы и юридическое воздействие). Управляющее воздействие осуществляется посредством следующих служб: коммерческая, финансовая, правовая и служба безопасности, а также специальных комиссий [3, с. 5].;
- 4) обеспечивающие подсистемы: материально-технического обеспечения, информационного обеспечения, методического обеспечения, кадрового обеспечения. Каждая из подсистем необходима для сопровождения определенного перечня проводимых работ.

На рисунке 2 представим процесс управления дебиторской задолженностью с использованием вышеперечисленных элементов.

На первом этапе должен проводиться общий анализ задолженности и прогнозирование ее возврата. Задолженность конкретных дебиторов подразделяется на текущую, просроченную, исковую и т.д., проводится сверка расчетов с контрагентами, устраняются разногласия, выявляется величина задолженности. Аналитическую работу на данном этапе целесообразно проводить с использованием следующей информации, формируемой и предоставляемой подсистемой информационного обеспечения: анализ дебиторской задолженности по персональному списку дебиторов, срокам образования и размерам, а так же создание форм оперативной отчетности: о дате возникновения, суммах, вероятности погашения задолженности и сведение их в отчет. Формы отчетных данных по дебиторской задолженности позволят контролировать дебиторскую задолженность на этапах ее возникновения и существования, что значительно позволит снизить риски. С использованием подсистемы методического обеспечения определяются приемы и способы ускорения востребования долгов и уменьшения безнадежных долгов, а материально-технической подсистемы - проведение мониторинга дебиторской и кредиторской задолженности на предмет возможности погашения с помощью стандартных схем на этапе предварительных расчетов и анализа. Это позволит упростить и ускорить погашение задолженности. Данный этап контролируется главным бухгалтером. Так же должны включаться в работу коммерческая и финансовая службы. Коммерческая служба отвечает за осуществление продаж и своевременное поступление денежных средств от покупателей, ведет переговоры с контрагентами. Работа финансовой службы будет заключаться в обеспечении аналитической поддержки и контроле исполнения условий договоров.

Второй этап – организация работ по управлению просроченной дебиторской задолженностью. На данном этапе подсистемой методического обеспечения требуется создание регламента процесса управления дебиторской

задолженностью, поиск способов и методов её ликвидации и т.д. Подсистемой материально-технического обеспечения проводится анализ просроченной дебиторской задолженности: в соответствии с установленной шкалой штрафных санкций рассчитывается размер штрафа и определяется окончательная сумма задолженности. Для задолженности, реальной для взыскания, проводится комплекс мероприятий для ее расшивки. На данном этапе создается комиссия по управлению дебиторской задолженностью. Главными задачами комиссии выступают: разработка организационно-правовых документов, регламентирующих работу с задолженностью, анализ документов по финансовому состоянию дебитора, оценка его платежеспособности, контроль за расчетами с дебиторами по отсроченной или просроченной задолженности.

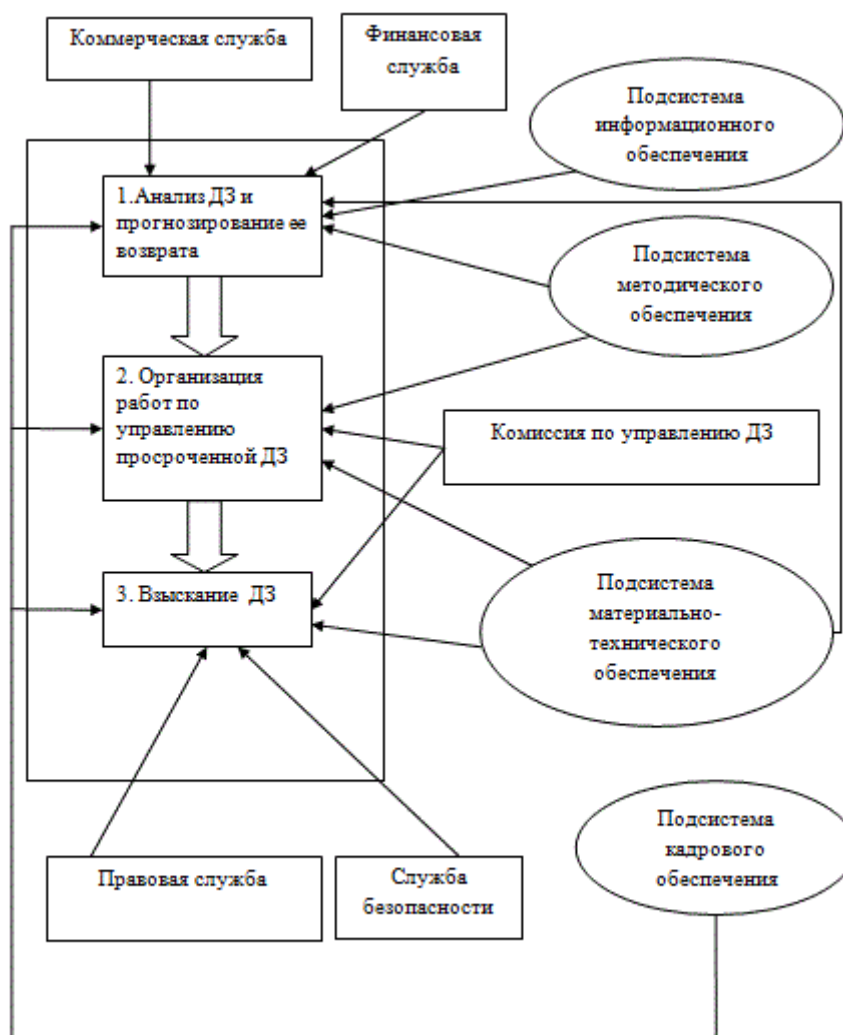


Рисунок 2. Процесс управления дебиторской задолженностью

Третий этап – взыскание дебиторской задолженности. На данном этапе подсистемой материально-технического обеспечения предоставляются программные продукты, реализующие функции сопровождения взыскания дебиторской задолженности с физических или юридических лиц, которым были оказаны услуги. При этом правовая служба выполняет подготовку договоров, сопровождение претензионной работы, осуществляет взимание задолженности через суд, а служба безопасности осуществляет контроль благонадежности контрагентов. Работа комиссии по управлению дебиторской задолженностью на этапе взыскания будет связана с выполнением следующих задач: работа по снижению и устранению задолженности, разработка предложений по мероприятиям по совершенствованию деятельности компаний, контроль и ведение справочно-информационной и аналитической работы по претензиям и искам по задолженности, контроль за ходом исполнительного производства и выплатами долгов.

Подсистема кадрового обеспечения направлена на целевую подготовку сотрудников компании в области управления дебиторской задолженностью.

Таким образом, главной целью создания системы управления дебиторской задолженностью является уменьшение рисков сетевых компаний, экономия времени при принятии управленческих решений и стандартизация действий.

Список литературы:

1. Кириченко, Т.В. Финансовый менеджмент. - [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <http://e.lanbook.com/book/56337> (дата обращения 14.11.2017).
2. Официальный сайт компании ПАО «Московская объединенная электросетевая компания». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. URL: <http://www.moesk.ru/> (Дата обращения 16.11.2017).
3. Фатеева Е. Задолженность потребителей розничного рынка электроэнергии: динамика, анализ, решения./ Фатеева Е. //НП ГП и ЭСК ПРОСБЫТ. - 2013. №2. - С. 5-6.

ОСОБЕННОСТИ ПРОБЛЕМНЫХ КЛИЕНТОВ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Вороненкова Екатерина Олеговна
студент, Оренбургский Государственный Университет,
РФ, г. Оренбург

В настоящее время, несмотря на динамичное развитие банковской системы, до сих пор недостаточно определено общепринятое понятие дефиниции «проблемный клиент», хотя в банковской практике таких клиентов огромное количество.

Проанализировав множество экономической литературы, стоит отметить, что большинство экономистов считает, что проблемный клиент - это тот, кто не выполняет свои обязательства по кредитному договору. Данное утверждение считается приемлемым, однако для банка проблемным клиентов будет и тот, кого не удовлетворило качество обслуживания или качество предоставленной ему банковской услуги, кто оставил негативный отзыв о каком-нибудь конкретном банке.

Обобщая мнения Г.Н. Белоглазовой и Л.П. Кроливецкой, по термину «проблемные», можно сформулировать следующее, что проблемными клиентами могут выступать те, «у которых возникают проблемы с выплатой процентов и погашением основного долга» [1].

Чаще всего встречается недовольство по поводу навязывания дополнительных услуг банковским клиентам при кредитовании или вкладах. К примеру, при оформлении кредита, клиенту банка подключают услуги в виде смс-информирования, различных программ страхования, выдача кредитных карт, выписок из Бюро Кредитных Историй, различных сертификатов «Личный Адвокат» или «Личный Врач» и прочие. В большинстве случаев в данной ситуации играет фактор либо некомпетентности сотрудника банка, который умалчивает о дополнительных услугах или о возможности их отключения, либо юридической неграмотности самих клиентов. Ведь подписывая договор и при этом не читая его, клиент соглашается со всеми дополнительными

комиссионными продуктами банка, что в последующем сложно доказать в суде о незаконном их подключении.

Рассматривая некомпетентность сотрудника, стоит отметить, что количество выданных комиссионных услуг прямо влияет на их премиальную часть. Чаще всего к каждой дополнительной услуге, банк разрабатывает специальные скрипты продаж этих услуг, которые на практике, в большинстве случаев, не работают. Поэтому сотрудник банка идет на различные уловки, чтобы как можно больше выдать таких комиссионных продуктов, ведь помимо заработка, каждому сотруднику выставляются планы продаж по количеству и по качеству выданных услуг.

Одно дело, когда менеджер банка рассказывает клиенту, откуда такая сумма, что вложено в стоимость переплаты (к примеру, по кредиту), какая услуга сколько составляет, и когда клиент соглашается на такие условия. Другое же дело, когда сотрудник банка раскрывает только поверхностные данные в виде ежемесячного платежа, срока, процентной ставки, а дополнительных услугах отмалчивается.

В последнее время отмечается рост грамотности населения, что понесло за собой определенные убытки при продажах комиссионных продуктов банков. Несмотря на это, клиенты банка не всегда внимательны при оформлении банковских услуг.

Существует популярный интернет-ресурс banki.ru, где клиенты могут оставить свое мнение о банке. В большинстве случаев, клиенты чаще всего жалуются на навязывание услуг банковскими сотрудниками. При анализе данных отзывов, нельзя не отметить факт того, что либо клиенты невнимательно читают договор или вообще не читают, либо сотрудники умолчали об услуге, как отмечалось ранее. Но дело в том, что именно этот процесс нельзя назвать повышением грамотности населения в банковской сфере, ведь клиенты жалуются уже после оказанной услуги, а не в офисе при продаже.

Отсюда вытекает проблема того, что в премиальную часть банковских менеджеров нужно закладывать продажу самих продуктов, привлечения новых клиентов и положительные отзывы, а не продажу дополнительных комиссионных услуг, а клиентам необходимо внимательно читать и интересоваться всеми данными в договоре.

Помимо этого, клиентам необходимо рассказывать о плюсах дополнительных услуг, как например страхование жизни, однако менталитет российских заемщиков состоит в наименьшей переплате за услуги, в связи, с чем множество клиентов отказываются от комиссионных услуг.

Рассмотрим факторы, влияющие на возникновение проблемных клиентов банков: (пойдет, но не уходим от темы)

1. Личные качества. Данный фактор является многогранным с точки зрения подхода к нуждам и потребностям различных клиентов банка, которые могут отличаться по темпераменту, национальности и другим признакам. Поэтому необходимо разработать систему общения менеджера банка со всеми видами клиентов, включая проблемных.

2. Недоверие к коммерческим банкам положило начало еще с 1991 года со становлением Российской Федерации. В то время при отсутствии банковского законодательства существовало множество различных банков (в том числе и банки-однодневки) и инвестиционных фондов, которые вплоть до 1998 года подрывали доверие населения к своей деятельности. В 2004 году с развитием ПОС-кредитования, многие банки вновь подорвали доверие вкладчиков в связи с высокими ставками и ошибками в договорах. Кредиты в то время выдавались практически всем, при этом люди не знали толком, как им грамотно пользоваться и большинство мошенников этим пользовались.

3. Социальный фактор. Он связан с тем, что различные социальные слои населения рано или поздно воспользуются услугами банка, причем высший уровень качества обслуживания могут предоставить vip-клиенту, а обычному клиенту могут отказать. Отсюда возникает проблема качества подхода и

обслуживания клиента, ведь каким бы он не был, менеджер банка обязан его обслужить.

4. Экономическая ситуация в стране. Данная категория несет в себе совокупность и развитие других факторов появления проблемных клиентов. В связи с кризисами, введением санкций и обострением между ведущими странами мира, люди ведут себя вполне логично, изымая деньги со счетов банков, однако это влечет за собой только проблемы банку, ведь он теряет свою ликвидность и больше не может выполнять свои обязательства перед другими в полном размере. Отсюда идет недовольство клиентов в связи с очередями, долгим обслуживанием, нехватки наличных в кассе банка. Помимо этого, клиенты могут решить просто не платить по своим обязательствам, посчитав, что раз вкладчики забирают свои средства, банк скоро окажется на грани банкротства и долг клиента спишут. Третьей проблемой является влияние экономики на уровень занятости населения. Это соответственно приводит к массовому сокращению рабочих и появлению проблемных кредитов.

5. Юридическая неграмотность. Как говорилось ранее, данный фактор имеет место быть. Множество клиентов даже не читают договора и не понимают всей сути кредитного договора или вклада, где клиенту предлагаются дополнительные услуги, а клиент это пропускает мимо. А затем спустя пару дней возвращается с претензиями. Но помочь ему уже никто не в силах, ведь подпись есть, а значит клиент со всем согласен. Необходимо повышать юридическую грамотность населения не только размещая на сайтах банков информацию, но и необходим подбор высококвалифицированных сотрудников банка которую смогут объяснить всю документацию и грамотно проконсультировать клиента банка по всем вопросам.

6. Отсутствие ответственности. Очень часто, когда клиент берет кредит, что-то подталкивает его просто перестать платить. Товар или деньги у клиента на руках, и зачем ему отдавать свои деньги какому-то там банку, ведь можно в одностороннем порядке пользоваться этой услугой и ничего якобы клиенту не

будет, хотя это далеко не так. Но даже в системе сбора просроченной задолженности есть свои минусы, поэтому

7. Динамика уровня доходов населения напрямую зависит от экономической ситуации, а, следовательно, с приходом колебаний начинают появляться проблемные клиенты в разрезе просроченной задолженности перед банком.

Рассмотренные факторы имеют прямую зависимость между собой. Стоит отметить еще один факт, при котором клиент сегодня может быть добросовестным заемщиком, а уже завтра, в виду определенных обстоятельств, стать проблемным для банка.

Таким образом, проблемный клиент банка – это специфический термин, который еще не введен в российскую банковскую практику, в связи с чем, необходимо совершенствовать законодательную базу и улучшать организацию работы банка с проблемными клиентами.

Список литературы:

1. Белоглазова Г.Н. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка: учебник / Г.Н. Белоглазова, Л.П. Кроливецкая. – Москва: Высшее образование, 2008. – 422 с. - ISBN 978-5-9692-0325-9.

ВЛИЯНИЕ ПРОЦЕДУР ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ И КАДАСТРОВОГО УЧЕТА НЕДВИЖИМОСТИ НА ЭКОНОМИКУ СТРАНЫ

Глазкова Екатерина Владимировна

*магистрант, Академия строительства и архитектуры Донского
государственного технического университета – АСА ДГТУ,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Елисеева Анна Александровна

*магистрант, Академия строительства и архитектуры Донского
государственного технического университета – АСА ДГТУ,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Калитвенцева Анастасия Александровна

*магистрант, Академия строительства и архитектуры Донского
государственного технического университета – АСА ДГТУ,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Тихонова Ксения Владимировна

*научный руководитель, доц., Академия строительства и архитектуры
Донского государственного технического университета – АСА ДГТУ,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Государственная регистрация и кадастровый учет недвижимого имущества имеют некую взаимосвязь с экономикой региона и страны в целом. Можно выделить влияние результатов учета и регистрации на прямую и косвенно. Под косвенным влиянием имеется ввиду то, что создание информационной базы об объектах недвижимости позволяет наладить управление земельным, жилым фондом в целом, проводить аналитику, делать экономические прогнозы в зависимости от количества купле-продаж, сдачи в аренду и прочих регистрируемых сделок с недвижимым имуществом, т.е. осуществлять мониторинг рынка.

Кроме того, учет каждого объекта позволяет муниципалитету выявлять бесхозные земли, неиспользуемые и заброшенные участки. Под прямым влиянием подразумевается сбор налогов с каждого зарегистрированного и учтенного недвижимого объекта. [1, с. 41] Подробнее разберем земельный налог.

На законодательном уровне предусматривается, что все юридические и физические лица, которые имеют земельные участки, должны платить налоги на землю, а также индивидуальные предприниматели, использующие земельные участки в своей деятельности. Этот налог основан на кадастровой стоимости земельного участка. [2, с. 837]

Следует отметить, что между налогоплательщиками и налоговыми органами часто возникают споры относительно исчисления и начисления земельного налога.

Существуют также проблемы, которые мешают землепользователям осуществлять право на достойную и эффективную судебную защиту в земельных спорах о достоверности результатов оценки земли. Поэтому тема статьи весьма актуальна.

1 января 2017 г. вступил в силу ФЗ «О государственной кадастровой оценке» от 03.06.16 г. № 237-ФЗ, который ввел в действие новый порядок оспаривания кадастровой стоимости. Введение указанного порядка в большей степени коснулось оспаривания кадастровой стоимости юридическими лицами. В определенной степени с 1 января 2017 г. юридические лица получили больше свободы и больше возможности в оспаривании кадастровой стоимости своих объектов недвижимости. [4, с. 4, 21]

До 1 января процедура оспаривания осуществлялась в соответствии с ФЗ «Об оценочной деятельности» от 29.07.98 г. № 135-ФЗ, в соответствии с которым обязательным шагом для оспаривания кадастровой стоимости юридическим лицом было обращение в Комиссию по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости. Кроме того, тот факт, что пакет документов, который должен был быть предоставлен в прежнем порядке, включал положительное заключение экспертизы отчета об определении рыночной стоимости объекта недвижимости, подготовленного экспертом и СРО оценщиков. [3, с. 15]

Вопросы, связанные с оспариванием результатов государственной кадастровой оценки, и влияние этого процесса на налогообложение не раз были

предметом исследований законодательных высших судов. Результаты кадастровой оценки земли влияют на экономические интересы всех владельцев земли, а не только их.

На основе кадастровой стоимости рассчитываются арендные платежи за пользование земельными участками в муниципальной собственности.

Как показывает практика, значительное увеличение кадастровой стоимости земельных участков по сравнению с рыночной может привести к многократному увеличению земельного налога.

Последнее может привести к невозможности нести бремя сохранения участков, прекращения инвестиционных проектов и многомиллионных потерь прав правообладателей. А это, в свою очередь, означает, что вопросы, связанные с процедурой оспаривания кадастровой стоимости земельных участков в ближайшем будущем, вряд ли потеряют свой актуальный статус.

Кадастровая стоимость понимается как рыночная стоимость, определяемая методами массовой оценки, или, если рыночная стоимость не может быть определена методами массовой оценки, рыночная стоимость, определенная индивидуально для конкретного объекта недвижимости в соответствии с законодательством об оценочной деятельности. Таким образом, законодательство и федеральные стандарты оценки приравнивают базу кадастровой стоимости к рыночной стоимости, позволяя отклонению кадастровой стоимости от рынка из-за более низкой точности ее определения в связи с применением методологии массовой оценки.

Концепция рыночной стоимости четко определена в третьей статье Федерального закона Российской Федерации № 135, где рыночная стоимость объекта оценки понимается как наиболее вероятная цена, при которой данный объект оценки может быть отчужден на открытый рынок в конкурентных условиях, когда стороны сделки действуют разумно, имея всю необходимую информацию, а стоимость сделки не отражает каких-либо чрезвычайных обстоятельств.

Следует отметить, что расчет кадастровой и рыночной стоимости в основном основан на одной и той же рыночной информации. Различия между информационными базами оценки фактически сводятся к величине погрешности при определении стоимости определенных объектов, для которых вся информация, требуемая по закону, должна учитываться в базе данных государственного кадастра недвижимости, но не учитываются особенности того или иного объекта.

В этом случае определение рыночной стоимости дает более корректный результат, поскольку это индивидуальная оценка, учитывающая все факторы, влияющие на стоимость, а определение кадастровой стоимости, определяемое методами массовой оценки, имеет большую погрешность, например, к неточному или неполному отражению характеристик объекта в кадастре.

Определяя кадастровую стоимость, оценка носит массовый характер, при этом определение рыночной стоимости является индивидуальным. Поэтому результаты таких оценок для конкретного земельного участка часто сильно различаются - как правило, кадастровая стоимость земли почти всегда превышает рыночную стоимость в несколько раз. Это, пожалуй, главная причина, по которой землевладельцы теперь вынуждены оспаривать результаты кадастровой оценки в специальных комиссиях, созданных в территориальных отделениях Росреестра и в суде.

За период с 01.01.2017 по 31.10.2017 в комиссию по разрешению споров, созданную в территориальных органах Росреестра, были представлены 48253 заявки на пересмотр результатов определения кадастровой стоимости по 99929 объектам недвижимости результаты определения кадастровой стоимости.

Юридические лица представили 29 079 заявлений, физические лица - 18625 заявлений, государственные органы - 101 заявление, местные органы власти - 418 заявок, 30 заявок поданы в Комиссию совместно юридическими и физическими лицами.

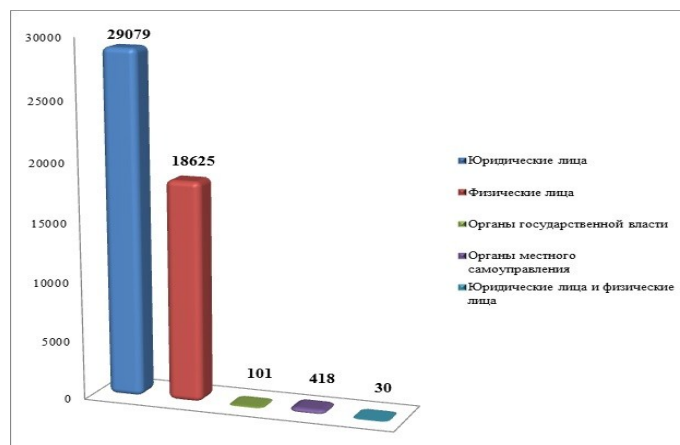


Рисунок 1. Количество заявлений, поданных различными собственниками недвижимости

Из них 2029 заявок были поданы на основании недостоверности информации об объекте недвижимости, используемого при определении его кадастровой стоимости, 46 194 заявки - на основе установления его рыночной стоимости в отношении объекта недвижимости на дату его кадастровая стоимость была установлена, в 30 заявках заявителей основание не указано.

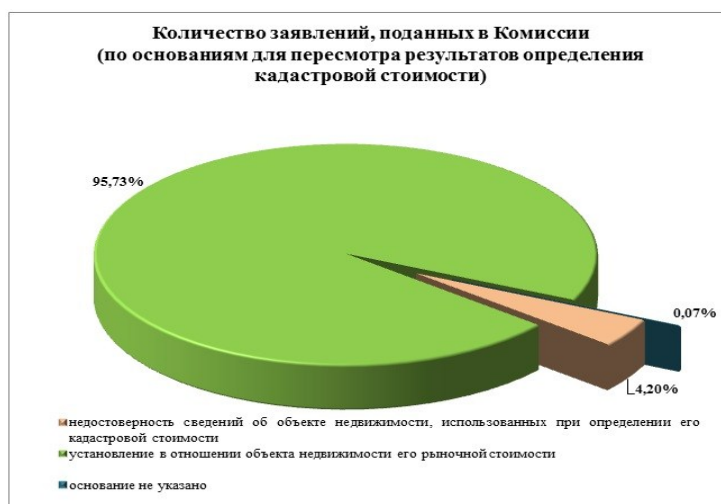


Рисунок 2. Количество заявлений, поданных в Комиссии для пересмотра результатов кадастровой стоимости

За прошедший период Комиссия приняла 41 427 заявок на 80 384 объекта недвижимости, 502 заявки были отозваны заявителями, 5783 заявки не были приняты к рассмотрению. Решения о допуске или отклонении 541 заявления Комиссии планируется принять в будущем периоде из-за того, что эти заявления были получены Комиссией на конец отчетного периода.



Рисунок 3. Результаты приема заявлений, поданных в Комиссии для оспаривания кадастровой стоимости недвижимости

Необходимо уточнить, что подавляющее большинство случаев поданных заявлений приходится в отношении результатов определения кадастровой стоимости земельных участков. Споров относительно величины кадастровой стоимости других объектов недвижимости в рассматриваемом периоде значительно меньше.



Рисунок 4. Виды объектов недвижимости, принятые к рассмотрению на оспаривание кадастровой стоимости

Ниже приведены результаты работы Комиссий в отношении общего количества заявок, принятых на рассмотрение на указанный период времени, и решение о создании кадастровой стоимости объекта недвижимости.



Рисунок 5. Результаты работы Комиссий в отношении заявлений, которые были приняты к рассмотрению

Результаты работы Комиссий показывают, что суммарная величина кадастровой стоимости снизилась на 13% и составила: до рассмотрения заявлений 7,3 трлн. руб., после – 6,3 трлн. Руб.

Анализ практики оспаривания кадастровой стоимости показал, что объективно результаты кадастровой оценки не всегда соответствуют рыночным данным. Есть ряд причин для этого.

Во-первых, плохая исходная информация об объектах оценки. Исполнитель получает информацию об объектах оценки от заказчика, который, в свою очередь, запрашивает ее у территориального отдела кадастрового регистрационного органа субъекта Российской Федерации, где проводится кадастровая оценка.

Во-вторых, отсутствие рыночной информации, неполная и некачественная работа с ней. Опыт кадастровой оценки позволяет сделать вывод о том, что дата кадастровой оценки предшествует (от месяца до года) периоду работы. Это значительно усложняет поиск и проверку аналогов по сравнению со «старой» датой, а также практически лишает оценщика возможности, если необходимо, связаться с продавцами объявлений о продажах, чтобы уточнить детали.

В-третьих, методология массовой оценки существенно отличается от индивидуальной рыночной. Принимая во внимание проблему дефицита рыночной информации, выясняется, что расчет кадастровой стоимости всех объектов, зарегистрированных в государственном кадастре, земельных участках, отобранных по определенным критериям, ведется на основе информации о ценах продажи нескольких десятков объектов, которые отдаленно подходят для аналогичных. [5, с.340]

Подводя итог вышесказанному, мы сделали следующие выводы, которые позволяют решить ряд проблем, возникающих в связи с определением кадастровой стоимости недвижимости:

1. Необходимо улучшить и разработать более четкие руководящие принципы для определения кадастровой стоимости, что позволит оценщикам выполнять кадастровые работы более качественно.

2. Необходимо сделать процесс кадастровой работы более независимым, а также законодательно защитить интересы оценщиков, выполняющих ранее упомянутые работы.

3. Необходимо сделать процесс кадастровой работы более понятным для среднего обывателя, что позволяет владельцам более четко понимать технологию определения кадастровой стоимости.

Эти усовершенствования позволят сделать процедуру определения кадастровой стоимости объектов недвижимости более справедливой по отношению к собственникам и муниципалитетам.

В результате анализа можно сказать, что кадастровая оценка играет ключевую роль в определении земельного налога. В настоящий момент механизм оценки претерпевает изменения и адаптируется к уже существующим экономическим и политическим рычагам. Таким образом, кадастровый учет и регистрация недвижимого имущества оказывает прямое и косвенное влияние на экономическую сферу страны.

Список литературы:

1. Земельный кодекс Российской Федерации (ЗК РФ) от 25.10.2001 г. № 136-ФЗ (в редакции от 03.07.2016г.)
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) часть первая от 31 июля 1998 г. N 146-ФЗ и часть вторая от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ
3. Федеральный закон от 29.07.1998 N 135-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»
4. Федеральный закон от 03.07.2016 № 237-ФЗ «О государственной кадастровой оценке»
5. Окунева В.В. Налогообложение земли на основе кадастровой стоимости земельных участков // Научное сообщество студентов XXI столетия. ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XXVI междунар. студ. науч.-практ. конф. – Новосибирск, 2014. – С.333-341 – № 11(25)

БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА НЕГО

Григорьева Елена Юрьевна

*студент, филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленск»,
РФ, г. Смоленск*

Березникова Лариса Алексеевна

*научный руководитель,
ст. преподаватель, филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленск»,
РФ, г. Смоленск*

Агропромышленный комплекс (АПК) представляет собой совокупность сфер экономики государства, которые охватывают сельское хозяйство и отрасли промышленности, непосредственно взаимосвязанные с сельскохозяйственным производством, т.е. которые перевозят, перерабатывают и хранят сельскохозяйственную продукцию, а также осуществляют обслуживание и обеспечение аграрного производства и поставляют готовый продукт потребителю. В современных условиях для развития АПК необходимы инвестиционные вложения, и предоставление предприятиям необходимых инвестиционных и материальных ресурсов. Инвестициями являются долгосрочные вложения для приобретения основных фондов и оборотных средств, в процессе осуществления хозяйственной деятельности с целью получения прибыли [1].

Инвестиционная деятельность является сложным массовым социально-экономическим процессом, который заключается в обосновании вложений в осуществление хозяйственной деятельности в целях получения прибыли или для достижения полезного эффекта. Производство в области сельского хозяйства практически никогда не сможет развиваться без налаженной системы кредитования текущей и инвестиционной деятельности, так как данная отрасль характеризуется сезонностью производства и несовпадением периодов вложения затрат и получения продукции. Инвестиции в АПК позволяют решать вопросы продовольственной безопасности и импортного замещения, развития сельских территорий и смежных видов деятельности.

Инвестиции предназначены для создания условий обеспечения устойчивых темпов расширенного воспроизводства, необходимы для ускоренного развития научно-технического прогресса, влияют на повышение результативности использования задействованных производственных фондов и ресурсного потенциала отрасли. Увеличение объема производства продукции, повышение производительности труда, снижение себестоимости, а также повышение уровня рентабельности авансированного капитала – все вышеперечисленное позволяет повысить эффективность использования инвестиций.

Инвестиционная деятельность в АПК нашей страны во многом определяется инвестиционной политикой государства. С 2008 по 2015 год инвестиционная политика России приняла более активную форму за счет осуществления госпрограмм развития сельского хозяйства 2008–2012 гг. и 2013–2020 гг. Инвестиционная деятельность данного периода вызывает особый интерес. Государственная программа направлена на определение целей, задач и основных путей развития сельского хозяйства, а также на регулирование агропродовольственного рынка. В ходе ее реализации осуществляется финансовое обеспечение, проводятся необходимые мероприятия, анализируются показатели результативности этих мероприятий, также предусмотрено всестороннее развитие отраслей и подотраслей и всех сфер деятельности сельского хозяйства.

Предварительные данные Росстата показывают рост рентабельности сельскохозяйственных организаций на 10% с 2013 году по 2016 (таблица 1).

Таблица 1.

Рентабельность сельскохозяйственных организаций с 2013 по 2016 гг.

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.		
				план	факт	выполнение
Рентабельность сельскохозяйственных организаций (с учетом субсидий), %	7,3	16,1	20,3	13	17,3	+4,3 п.п.

Стимулирование инвестиций в АПК позволяет достичь запланированных целей Госпрограммы с помощью модернизации сельского хозяйства, наращивания темпов роста производства сельскохозяйственной продукции. По приведенным данным [2, с. 60] в 2016 году инвестиции в основной капитал (без субъектов малого предпринимательства) составили 387,6 млрд. руб. Данное значение на 19% выше уровня 2015 года (325,1 млрд. руб.) (рисунок 1).

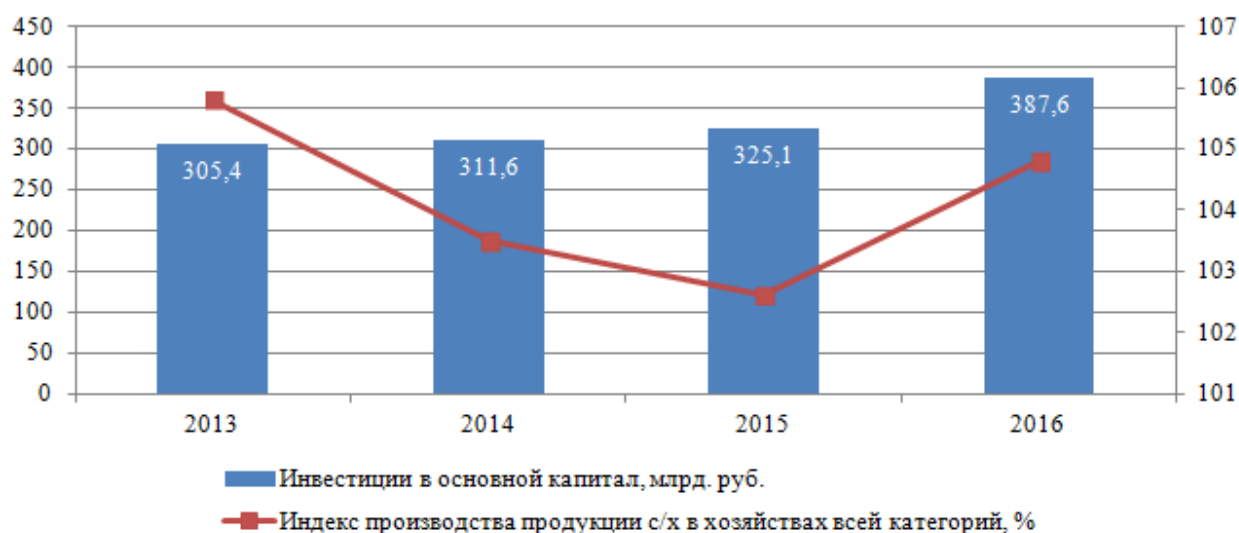


Рисунок 1. Инвестиции в основной капитал и индекс производства продукции с/х в хозяйствах всех категорий

Последние года характеризуются экономическими санкциями против нашей страны, а также контрсанкциями, которые введены Правительством РФ против некоторых западных стран. Все это негативно влияет на деловой климат государства, и неопределенность развития национальной экономики растет. Поэтому инвестиции в АПК становятся более значимыми. В 2014 году было запрещено импортировать сельскохозяйственную продукцию, сырье и продовольствия некоторым странам. Вследствие продуктового эмбарго сельское хозяйство стало более привлекательно для инвесторов, и они стали проявлять больший интерес, так как отечественная продукция стала занимать большую долю рынка страны.

В любой отрасли, в том числе и в сельском хозяйстве, чтобы принять инвестиционные решения, а также реализовать инвестиционные проекты, связанные с капитальными вложениями, необходимо предварительно все

проработать, так как данный процесс взаимосвязан со значительным объемом инвестиционных ресурсов, которые привлекаются из разных источников. А следовательно, для количественной разработки бизнес-планирования инвестиционного проекта, собственники и менеджеры, а также инвесторы и кредиторы должны иметь информацию о стратегической концепции проекта, масштабах, показателях экономической и финансовой эффективности, объемах инвестиционных затрат, сроках их возврата и т.п. Чтобы принять решение по проекту его реализации, необходим компактный документ, который бы смог отразить основные данные, достаточные для принятия инвестиционного решения.

Бизнес-план является инструментом, используемым для проектно-инвестиционного решения, который направлен на удовлетворение потребностей рынка, и чаще всего применяется в качестве средства для получения необходимых инвестиций, т.е. служит, так называемой, «приманкой» для инвесторов, а также является мощным инструментом в финансировании бизнеса.

Таким образом, отрицательные факторы, влияющие на бизнес-планирование инвестиционного проекта в АПК:

- вероятность получения быстрой прибыли крайне мала;
- существование большого количества убыточных ферм и сельскохозяйственных угодий;
- неэффективность страховых механизмов;
- зависимость от климатических и сезонных факторов;
- применение устаревших технологий и устаревшей техники.

Положительными факторами являются:

- налоговые льготы;
- поддержка со стороны государства;
- выгодные условия по кредитам;
- постоянный рост стоимости земельных угодий;

- гарантированные продажи продукции за счет покупки со стороны государства для обеспечения контроля цен на социальные продукты и формирования специальных фондов.

Таким образом, сельское хозяйство России постоянно нуждается в поддержке государства. Стабильная и сильная экономика страны зависит от заинтересованности государства и его стремления к созданию благоприятных инвестиционных условий. Сельское хозяйство является основополагающей отраслью в любой экономике и только на начальных этапах развития малоприбыльно и малопривлекательно для инвестиций. Но развитие сельского хозяйства имеет достаточное влияние на развитие всей экономики в целом, и поэтому вопрос инвестиций в АПК является одним из главных в развитии экономики страны. А правильно сформированный бизнес-план инвестиционного проекта предприятия сельского хозяйства позволяет осуществить инвестиционную деятельность в верном направлении и принести прибыль предприятию.

Список литературы:

1. Дедеева С. А. Инвестиции в сельское хозяйство: перспективы развития и риски // Экономика, управление, финансы. – Пермь. : Меркурий, 2014. - С. 4-6.
2. НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОКЛАД «О ходе и результатах реализации в 2016 году Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <http://mcx.ru/upload/iblock/e1c/e1ca23b6bd685c961ed636284f6f18fe.pdf> (Дата обращения 25.11.2017).

ИНФРАСТРУКТУРА ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Григорьева Надежда Витальевна

*студент ОГПУ,
РФ, Оренбург*

Нецымайло Клавдия Владимировна

*канд. экон. наук, доцент кафедры ЭТиПЭ, Оренбургский Государственный
Педагогический Университет,
РФ, Оренбург*

На сегодняшний день развитие малого и среднего предпринимательства играет важнейшую роль в экономики России. Малый и средний бизнес — это одни из видов предпринимательской деятельности, который направлен на достижение поставленных целей и по размеру составляет от 15 до 100 человек—малое предприятие, 101-250 средние предприятия [1, с. 64]. Малые предприятия не требуют больших первоначальных финансовых вложений, они же, обеспечивают потребительские рынки товарами и услугами, а так же способствуют решению социально-экономических проблем территории.

Если рассмотреть статистические данные за 01.08.2016 о количестве малых и средних предприятий (табл.1), то в Российской Федерации насчитывается 5 523 765 малых и средних предприятий, а это число очень большое [2]. Такое число малых и средних предприятий сложилось от множество факторов, таких как, упрощенная регистрация, упрощенная система налогообложения, доступность различных форм финансирования и еще немаловажный фактор— это инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса.

Таблица 1.

Количество юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, сведения о которых содержатся в Едином реестре субъектов малого и среднего бизнеса по состоянию на 01.08.2016 год

Субъект	Всего	Юридические лица	Индивидуальные предприниматели
Российская Федерация	5 523 765	2 594 355	2 929 410
Центральный ФО	1 636 987	899 171	737 816

продолжение табл 1.

1	2	3	4
Северо-западный ФО	629902	357 442	272 460
Южный ФО	569 388	172 704	396 684
Северо-Кавказский ФО	188 631	43 956	144 675
Приволжский ФО	1 016 076	458 048	558 028
Уральский ФО	482 238	233 439	248799
Сибирский ФО	653 465	299 308	354 157
Дальневосточный Фо	245 699	104 242	141 457

Источник [2,6]

На современном этапе развития экономики все авторы трактуют понятие инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса по-разному. Например, Аржанцев Д.А. под инфраструктурой поддержки малого и среднего бизнеса понимает совокупность государственных и негосударственных общественных, коммерческих организаций, которые обеспечивают нормальные условия функционирования малого и среднего бизнеса. Плотникова Т.А. Использует следующее определение: инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса– это совместная деятельность государственных, общественных и коммерческих организаций, которые оказывают всестороннюю помощь малому и среднему бизнесу. В статье 15 ФЗ от 24.07.2007 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» дается такое определение: это система коммерческих и некоммерческих организаций, осуществляющее свою деятельность или привлекаются в качестве поставщиков в целях размещения заказов на поставки товаров, выполнении работ и оказании услуг для государственных или муниципальных нужд при реализации федеральных, региональных и муниципальных программ развития субъектов малого и среднего предпринимательства. Все представленные определения по смыслу схожи, все они объединены одной мыслью, о том, что это совокупность коммерческих и некоммерческих организаций, которые способствуют функционированию малого и среднего бизнеса. Но в данной работе будем придерживаться определения, которое дано в ФЗ №209 ст.15, так как оно

полностью отражает сущность и значение инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса.

Инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса призвана стимулировать рост и развития предпринимательства, а также направлять активность малых и средних предприятий в приоритетные сферы хозяйственной деятельности. До получателей, то есть субъектов предпринимательства, через элементы инфраструктуры доводится государственная поддержка, одновременно осуществляется и обратная связь, которая позволяет властям ориентироваться на реальные потребности и интересы бизнеса [3, с.124].

На сегодняшний момент в Российской Федерации представлено множество инфраструктур поддержки малого и среднего бизнеса: фонды поддержки малого и среднего бизнеса (Санкт-Петербургский фонд развития бизнеса), технопарки, бизнес-инкубаторы, специализированные консалтинговые структуры (Московское агентство по развитию предпринимательства, Российское агентство по развитию предпринимательства) и деловые, инновационно-технологические, региональные информационно-аналитические центры. Также следует выделить систему межрегиональных маркетинговых центров, осуществляет обмен маркетинговой информацией и сопровождает коммерческие проекты. В данную систему входят 63 центра [7].

По результатам исследования в Российской Федерации инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса является мощной системой, которая представлена различными структурами. Но перейдем к Оренбургской области.

В Оренбургской области инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса также представлена несколькими структурами. Вернемся к таблице 1 и заметим, что Приволжский ФО занимает второе место в рейтинге после Центрального ФО, уступая на 620 911 предприятий. Это говорит о том, что инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса по Приволжскому ФО играет немало важную роль в развитии экономики на данной территории.

Малое и среднее предпринимательство в Оренбургской области является одним из наиболее важных секторов экономики. На сегодняшний день этот бизнес представляют: больше 20 тысяч малых предприятий, 200 средних предприятий и более 46 тысяч индивидуальных предпринимателей. В социально-экономическом развитии Оренбургской области наиболее значимым и приоритетным направлением является расширение и развитие малого и среднего бизнеса. В связи с этим повышается актуальность рассмотрения инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса [5].

В Оренбургской области значимость малого и среднего бизнеса заключается в следующем[5]:

а) во-первых, малые и средние предприятия в 2015 году, согласно Росстату получили выручку от реализации продукции в размере 468 млрд. рублей;

б) во-вторых, инвестиции в основной капитал малых и средних предприятий в 2015 году составили более 14,5 млрд. рублей;

с) в-третьих, в общем объеме валового регионального продукта, доля продукции, произведенной субъектами малого и среднего предпринимательства в Оренбургской области составляет около 15%;

д) в-четвертых, о предварительным данным переписи число замещенных рабочих мест на предприятии малого и среднего бизнеса в 2015 году составило 146,8 тыс. человек.

На данный момент в Оренбургской области разработаны несколько мер по поддержки малого и среднего бизнеса. К таким мерам можно отнести [5]:

1) предоставление субсидий субъектам малого и среднего бизнеса:
а) сельскохозяйственным кредитным потребительским кооперативам Оренбургской области на возмещении части затрат, которые связаны с уплатой процентов по кредитам; б) на создание и обеспечение деятельности центров молодежного инновационного творчества; с) на возмещении части затрат, которые связаны с реализацией инновационных проектов;

2) начинающим субъектам малого предпринимательства в Оренбургской области предоставляется грант на создание и развитие бизнеса.

Также к инфраструктуре поддержки малого и среднего бизнеса в Оренбургской области, кроме грантов и субсидий, которые выдаются малым и средним предпринимателям, относят организации, которые поддерживают и способствуют развитию малого и среднего бизнеса в Оренбургской области. Инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса представлена [5]:

1) фондами поддержки малого и среднего бизнеса– «Оренбургский областной фонд поддержки малого предпринимательства»– является некоммерческой микрофинансовой организацией. Цель данной организации– формировании имущества для реализации государственной политики поддержки и реализация мероприятий, которые направлена поддержку и развитие малого предпринимательства в Оренбургской области. Еще один немаловажный фонд в Оренбургской области по поддержки малого и среднего бизнеса является «Гарантийный фонд для субъектов малого и среднего предпринимательства Оренбургской области». Целью некоммерческой микрофинансовой организации является формирование имущества для реализации государственной политики поддержки и развития малого и среднего предпринимательства. Данным фондом реализуются задачи по предоставлению поручительств по обязательствам и микрозаймов субъектам малого и среднего бизнеса в Оренбургской области;

2) бизнес-инкубаторами– Государственное бюджетное учреждение «Оренбургский областной бизнес-инкубатор». Деятельность данного инкубатора направлена на обеспечение условий для эффективного развития и повышении конкурентоспособности инкубируемых субъектов малого предпринимательства. Основные задачи, которые выполняет данный инкубатор– предоставление в аренду производственных и офисных помещений, офисной мебели и оргтехники. Второй бизнес-инкубар, Муниципальное бюджетное учреждение «Бизнес-инкубатор Орский». Данный инкубатор направлен на обеспечение условий для эффективного развития и повышение конкурентоспособности инкубируемых субъектов малого предпринимательства;

3) консалтинговыми структурами –представлен Фондом поддержки малого и среднего предпринимательства МО город Новотроицк. Данная структура предназначена для оказания консультативных услуг для субъектов малого и среднего бизнеса по вопросам налогообложения, кредитования, правовой защиты и развития предприятия, а также повышения квалификации и обучения. Второй немало важной консалтинговой структурой является Союз «Торгово-промышленная палата Оренбургской области». Предоставляет услуги бизнес-планирования и консультации, интернет-услуги, товароведческая экспертиза и многое другое.

Кроме представленных структур в Оренбургской области существует научно-технический парк, который был создан в 27 июня 2014 года. Его создание было запланировано в 2011 году, но осенью этого же года процесс был приостановлен в связи с тем, что требовалось оценить эффективность вложений бюджетных средств и целесообразность продолжения работ. Но на сегодняшний день технопарк был достроен и сейчас в полной мере работает, был подписан приказом от 27 июня 2014 года № 384. Данный парк является обособленным структурным подразделением ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет» его директором является Лисицкий Иван Иванович [4]. Перед научно-техническим парком стоят следующие важные задачи: содействие разработке и реализации инновационных предложений, научно-технических проектов и программ, которые направлены на создание наукоемких технологий и конкурентоспособной продукции; привлечение к активной предпринимательской деятельности профессорско-преподавательского состава, научных сотрудников, аспирантов и студентов университета, содействие реализации их идей и проектов; организация и осуществление международного научно-технического сотрудничества во всех его формах в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Но в Оренбургской области существуют некоторые проблемы по поддержке малого и среднего бизнеса, а именно, состояние инфраструктуры находится на «удовлетворительном» уровне, это можно определить через

оценку предпринимателями факторов, которые способствуют, или же наоборот, препятствуют ведению своего бизнеса. Проведя небольшой социологический опрос, который представлен в таблице 2, мы пришли к выводу о том, что функционирование инфраструктуры в Оренбургской области находится на «удовлетворительном» уровне, но приближается к «положительному» .

Таблица 2.

Оценка предпринимателями Оренбургской области факторов развития и функционирования малого и среднего бизнеса в за 2010-2012 год (в баллах)

Фактор	2010	2011	2012	Абсолютное отклонение 2012-2010
Доступность земли	2,5	2,8	2,9	0,4
Доступность помещений	2,8	2,6	1,9	-0,9
Наличие квалифицированных трудовых ресурсов	3,1	2,8	2,5	-0,6
Доступность современных технологий и техники	2,5	2,5	2,4	-0,1
Совершенство системы информационного обеспечения предпринимательской деятельности	2,9	2,9	2,9	0

Кроме этого, не все предприниматели знают функционировании инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса или знают, но только об отдельных направлениях. Плохая информативность предпринимателей об инфраструктуре поддержки малого и среднего бизнеса в Оренбургской области связана с тем, что предприниматели неактивно участвуют в различных программа, грантах и конкурсах. Например, в таких сёлах как Старояшкино, Малояшкино, В.Игнашкино об инфраструктуре поддержки малого и среднего бизнеса знают не много, поэтому в Грачёвском районе создана ассоциация крестьянских (фермерских) хозяйств, которые поднимают самые важные вопросы по развитию малого и среднего предпринимательства на данной территории. Во-вторых, не все предприниматели имеют возможность в получении банковского кредита или микрофинансирования в связи с требованиями при их оформлении. В-третьих, доступность помещений с

каждым годом возрастает по стоимости, то есть арендная плата повышается. Единственный положительный показатель – это доступность земли, но как оказалось в Оренбургской области не имеется большое количество высококвалифицированных специалистов и доступность современных технологий, а также различных новых техник желает оставлять лучшее, многие предприниматели переходят на новую более качественную технику, но как видно, не все могут позволить себе новую технику, из-за фактора финансирования (заёмных средств).

Из всего выше сказанного следует вывод о том, что нужно принять меры, которые будут способствовать повышению эффективности функционирования инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса в Оренбургской области. Можно выделить следующие меры: 1. Создание и развитие сети районных центров малого предпринимательства, где будут обучать будущих предпринимателей основам ведения бизнеса, подготовку учредительных документов, создание бизнес-планов, поиск партнеров и многое другое. 2. Повышение информативности предпринимателей о соответствующих мерах поддержки бизнеса. К данному направлению можно отнести создание специальных предпринимательских интернет-систем, где будут предоставлять консультативные услуги по ведению бизнеса. 3. Повышение степени консолидации предпринимателей для более эффективного взаимодействия с органами власти. К данному направлению можно отнести проведения «круглых столов» с приглашением предпринимателей и органов законодательной и исполнительной власти

Таким образом, инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса в Оренбургской области представлена различными структурами, которые способствуют развитию бизнеса в данной области. Но инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса в Оренбургской области функционирует на «удовлетворительном» уровне, что видно из социологического опроса. Но инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса может функционировать лучше, если будут использованы приведенные меры.

Список литературы:

1. Арзуманова Т.И. Экономика организации:учебник. М.: Дашков и К,2016. 237 с.
2. Итоги сплошного наблюдения за деятельностью субъектов малого и среднего предпринимательства за 2016 год URL.: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/prom/small_business/inter_itog/index.htm
3. Научно-технический парк при ОГУ <http://www.osu.ru/doc/945>
4. Портал правительства Оренбургской области <http://www.orenburg-gov.ru/Info/Economics/Business/support/>

БИТКОИН – ПУЗЫРЬ ИЛИ ЗОЛОТО XXI ВЕКА?

Желихажев Ислам Эдуардович

*студент, Кабардино-Балкарский государственный университет
им. Х.М. Бербекова, РФ, г. Нальчик*

Гергова Залина Хусеновна

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент, Кабардино-Балкарский государственный
университет им. Х.М. Бербекова, РФ, г. Нальчик*

«Биткоин – это крупнейшая афера в истории...»

Джордан Белфорт

В 2010-х годах все экономическое общество было заинтересовано новейшим типом средств – криптовалютой. Возникли криптоденьги из-за глубокого формирования интернет-магазинов, транзакции которых требовали конкретной степени доверия. Обеспечивать подобное доверие мог посредник – во многих случаях финансовый институт. Обратной стороной таких гарантий стала возможность отмены операции перечисления денег, что создавало препятствия для гарантий продавца, что он получит свои деньги. Решением стала интернет-технология, изменившая подходы к формированию денежных систем и организации денежного оборота в сети и породившая новую валюту – интернет-монеты. Теперь и у интернета появилась собственная валюта – биткоин, точно также, как и у Китая есть юань, у Европы есть евро, а у России – рубли.

Bitcoin (от сокращения BTC) – это электронная платежная система или инвалюта, которая не имеет централизованного информационного центра, дословно переводится как «bit» единица информации и «coin» монета.

История биткоин (Bitcoin History) началась в 2008 году, когда разработчик программы Сатоши Накамото создал электронную платежную систему, которая была основана на математических вычислениях, выпуск осуществлялся согласно четким и разработанным математическим формулам новых битков, не подверженным влиянию мировой экономики. Идея состоит в том, чтобы

произвести обмен монетами – битками - в электронном виде, практически мгновенно и с возможно наименьшими издержками.

В 2008г был запущен домен bitcoin.org на котором размещались все пресс-релизы о новой криптовалюте.

На сегодняшний день, известно о существовании более 92 разных криптовалют. Естественно, в связи с обстоятельствами не все они пользуются широким спросом, однако они могут нас удивить в течение 2-3 лет.

Подчеркнем, то что, стоимость криптовалюты на данный момент очень высока, расчеты производятся в долях биткоинов, чаще всего в операциях задействованы «сатоши», одна единица которых равна 0.00000001 Bitcoin.

Биткоин бережет всю историю транзакций, которые когда - либо совершались, называется это последовательная цепочка блоков или блокчейн, которая знает всю информацию.

Биткоин предоставляет собой легкое и анонимное средство расчетов, в котором, для открытия номера счета в системе, ни кое образом, не связанным с его владельцем, не требуется никаких документов. Это строка длиной около 34 символов из цифр и букв латинского алфавита в разном регистре.

Общий объем валюты запрограммирован расти автоматически и в настоящее время 25 биткоинов генерируются каждые 10 минут, но делятся пополам каждые четыре часа, подразумевая, что общий объем биткоинов будет асимптотически приближаться к 21 миллиону. Таким образом, если реальный экономический рост продолжается и биткоин становится основной валютой, то цена на товары в биткоинах в определенный момент должна будет начать снижаться. Этот план может корректироваться командой разработчиков биткоина, которая может менять график темпов роста. Важный момент, это международные денежные переводы. Ежедневно сотни миллионов людей с низким доходом отправляются работать в тяжелых условиях в зарубежные страны, чтобы зарабатывать и отправлять деньги обратно своим семьям на родину – более 400 млрд. ежегодно. Ежедневно банки и платежные компании получают невероятные сборы, до 10 процентов, чтобы отправить эти деньги.

Перейдя на биткойн, издержки по которому отсутствуют, либо очень малы для международных переводов, они существенно поднимут качество жизни рабочих-мигрантов и их семей. Более того, Биткойн может быть могучей силой для вовлечения большого количества людей по всему миру в современную экономическую систему и, тем самым, может быть важным катализатором для увеличения доходов от современной экономической системы каждому в мире виртуально.

Все данные платежной системы хранятся в открытом коде на носителях пользователей системы. Нет никакого регулятора системы (как, например, Центробанк), кто мог бы воздействовать прямо на цену валюты, его эмиссию и др. факторы.

Цена биткойна напрямую зависит от спроса и предложения, иными словами насколько валюта необходима людям.

Следующей особенностью является ни что иное, как отсутствие контроля за самой сетью, в которой происходят транзакции. Так как система блокчейн — является распределенной базой данных, созданной на основе равноправных узлов, сеть биткойн не имеет центрального контролирующего органа, который может фактически заморозить какой-либо счёт, удалить или изменить-отменить транзакцию, изменить количество денежных единиц в системе, заблокировать либо отменить платёж. Существуют небольшие комиссионные вознаграждения, которые не зависят от суммы транзакции и практически не ощутимы при совершении операции. Все сделки в блокчейн-системе являются безвозвратными так же, как и операции с наличными деньгами.

Замечательный способ применения биткойна это микроплатежи или ультрамикроплатежи, которые никогда не были возможны, несмотря на 20 лет попыток, потому что проводить микроплатежи экономически невыгодно через существующие бухгалтерскую и банковскую системы» состав сборов которых «делает их нежизнеспособными. Для сравнения, биткойн имеет изящную технологию бесконечной делимости, фактически до 8 знаков после запятой. Таким образом мы можем установить произвольно малое количество денег,

например, тысячную долю пенни, и отправить их кому угодно в мире бесплатно или практически бесплатно.

Возникает вполне закономерный вопрос, будет ли расти биткоин. Есть понятная структура спроса: спекулятивный и утилитарный (для расчётов). Есть понятное предложение: ограниченная эмиссия. Спрос будет расти, а предложение — нет. Отсюда рост стоимости. Основными причинами роста спроса будут инвестиционная привлекательность (спекулятивный спрос) и простота расчета (утилитарный спрос). Допустим, сделать тот же заграничный перевод в биткоинах гораздо проще и дешевле, чем с помощью ближайшей банковской альтернативы — Swift.

В то же время предложение расти не будет. Потому что добыча биткоинов ограничена условиями. Всего может быть добыто не более 21 миллиона монет.

При условии, что все спекулянты резко выйдут, пузырь лопнет. Резко упадет курс, но он не будет равен нулю. Стоимость сбалансируется, колебания курса уменьшатся. После балансировки курс продолжит расти, но гораздо медленнее.

В каком случае все спекулянты могут выйти? Когда, допустим, биткоин объявят вне закона на законодательном уровне, с серьезным наказанием за торговлю и использование. Цена на момент времени достигнет потолка.

При условии, что биткоин станет полноценным платежным средством или, скажем, утилитарный спрос превысит спекулятивный, он может не рухнуть или рухнуть незначительно.

Невозможность узаконить биткоин обуславливается ослаблением национальной валюты. Кому нужны деньги, которые обесцениваются? В этом случае расчеты постепенно перейдут на суррогаты, которые растут в стоимости.

На сегодняшний день в России принимается большое количество мер по решению проблем эффективного использования цифровой валюты. Криптовалюты являются новым этапом в развитии электронных денег. Достаточно популярная в мире криптовалюта биткоин в нашей стране не

получила должную популярность, распространенность в мире не повышает ее надежности и не дает гарантии получения дохода от вложений.

Список литературы:

1. Манахов В.А. Пиринговая электронная платежная система – биткоин., г. Новосибирск, изд-во: АНС «САК», 2014.
2. Молчанов М.В. Криптовалюта: понятие и проблемы // Scince Time. 2014.
3. Русскоязычный информационный сайт о криптовалюте биткоин [Электронный ресурс] – [http: // procrypto.network/2017/11/10/bitkoin-eto-puzyr-no-lopnet-on-ne-skoro](http://procrypto.network/2017/11/10/bitkoin-eto-puzyr-no-lopnet-on-ne-skoro)

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СТРУКТУРА ПРЕДПРИЯТИЯ. ПОНЯТИЕ РАБОЧЕГО МЕСТА, УЧАСТКА, ЦЕХА

Киреев Александр Павлович

*студент, Омский государственный технический университет,
РФ, г. Омск*

Саранский Александр Витальевич

*студент, Омский государственный технический университет,
РФ, г. Омск*

Пепеляев Алексей Вениаминович

*научный руководитель, доцент, старший преподаватель,
Омский государственный технический университет,
РФ, г. Омск*

I. Введение

От работы предприятия зависит ее успешность на мировом рынке. Следовательно, одной из важнейших составляющих является обеспечение необходимых условий для наиболее оптимального функционирования предприятия, то есть обеспечение производства заказами потребителей товаров или услуг, на основе которых будут формироваться планы (краткосрочные, среднесрочные, долгосрочные) предприятия.

Современные предприятия представляют собой совокупность различных по своему виду деятельности подразделений, связанных между собой единым процессом изготовления продукции или оказания услуг.

Всё это расширяет состав подразделений предприятия, усложняет связи между ними и предъявляет высокие требования к организационно - экономическому обоснованию производственной структуры, то есть к рациональной организации функционирования и размещения каждого производственного подразделения, к налаживанию тесных производственных связей между цехами и участками.

Стадии жизненного цикла изделия:

1. ***Допроизводственная*** стадия включает опытно-конструкторскую разработку нового изделия, маркетинговые исследования рынка;

2. *Производственная* – его изготовление;
3. *Послепроизводственная* – реализацию изделия.

II. Производственная структура

Производственная структура – состав подразделений, входящее в ту или иную организацию, а также непосредственная взаимосвязь между ними.

Производственную структуру можно рассматривать как для объединений, так и для предприятий.

• *Производственная структура относительно объединений* – совокупность входящих в объединение предприятий и организаций. Например, омский государственный технический университет (ОмГТУ).

• *Производственная структура относительно предприятий* – совокупность цехов и служб, относящихся непосредственно к тому или иному предприятию. Например, цех по распилке досок.

Предприятие определяется, в большей степени, за счет своего состава, технологической специализации, а также за счет размеров цехов, участков и мастерских. Следует отметить тот факт, что другие звенья предприятия, например, лаборатории создаются и служат исключительно для обеспечения наибольшей эффективности предприятия.

Требования к производственной структуре предприятия:

1. Простота производственной структуры;
2. отсутствие дублирующих производственных звеньев;
3. обеспечение прямоточности производственного процесса на основе рационального размещения подразделений на заводской территории;
4. пропорциональность мощности цехов, участков, пропускной способности оборудования;
5. стабильные формы специализаций и кооперирование цехов и участков;
6. адаптивности, гибкость производственной структуры (способности к оперативной перестройке всей организации производственных процессов в соответствии с изменяющейся конъюнктурой рынка).

Предприятия представляют собой сложную производственную структуру, первичное звено которых составляет рабочее место.

III. Рабочее место

Рабочее место – минимальное звено производственного процесса, которое обслуживается одним или группой рабочих, предназначенное для выполнения определенной производственной операции, а также содержащее в себе необходимое для функционирования оборудование.

Рабочие места различаются:

1. По категориям работников и профессиям.
2. По числу рабочих: индивидуальные, коллективные рабочие места.
3. По виду производства: основные, вспомогательные.
4. По типу производства: массовые, серийные, единичные.
5. По количеству оборудования.

Таблица 1.

Виды рабочих мест

Вид	Описание	Пример
Простое рабочее место	Одна единица оборудования, один рабочий	Уборщица моет пол шваброй
Многостаночное рабочее место	Один рабочий, несколько видов оборудования	Приготовление блюд поваром (на плите и в духовке)
Комплексное рабочее место	Одна установка, несколько рабочих	Обслуживание сервера

Также рабочие места подразделяют на стационарные и подвижные.

- **Стационарные рабочие места** – рабочие места, местоположение которых определено и не изменяется в течение долгого периода времени.

- **Подвижные рабочие места** – рабочие места, которые не имеют привязки к определенному местоположению.

IV. Производственный участок

Производственный участок – совокупность рабочих мест, взаимосвязанных между собой единой целью. Количество, а также состав

производственных участков оказывает непосредственное влияние на структуру предприятия.

Таблица 2.

Виды участков

Вид	Описание	Пример
<i>Технологический</i>	Участок как совокупность однотипного оборудования. Рабочие выполняют определенный вид операции. Мелкосерийная продукция	Сборка наручных часов
<i>Предметно-замкнутый</i>	Участок как совокупность разнотипного оборудования, которое располагается по ходу технологического процесса. Рабочие места взаимосвязаны с изготовлением определенного вида продукции (детали). Массовое производство	Сборка телефона
<i>Предметный</i>	Сосредоточение деятельности участков на производстве однородной продукции. Массовое производство	Сборка автомобиля

V. Цех

Цех – особая часть предприятия, которая специализируется либо на изготовлении какой-либо продукции, либо на выполнении определенной стадии в производственном процессе. Он характеризуется довольно сложной структурой.

Таблица 3.

Классификация цехов по назначению

Вид	Описание	Пример
<i>Основные</i>	Изготовление продукции, предназначенной для реализации на рынке	Цех по изготовлению железных болванок
<i>Обеспечивающие</i>	Обеспечение непрерывной работы основного цеха	Цех по обеспечению электроэнергией предприятия

<i>Обслуживающие</i>	Выполнение работ по обслуживанию основных и обслуживающих цехов	Цех по транспортировке заготовок
<i>Опытно-экспериментальные</i>	Выполнение работ по изготовлению и испытанию опытных образцов	Цех по испытанию железных болванок на прочность
<i>Другие или побочные</i>	Изготовление продукции их отходов производства	Цех по производству металлической стружки из бракованных болванок

VI. Вывод

Важным экономическим вопросом, связанным с производственной структурой, является соотношение между основными, вспомогательными и обслуживающими цехами. Процесс изготовления продукции совершается в основных производственных цехах. Следовательно, они должны занимать преобладающее место как по своей роли в работе предприятия, так и по количеству занятых рабочих.

В идеальном соотношении, предприятия должны стремиться к такой производственной структуре, где отсутствуют заготовительные цеха, сокращены до минимума количество механических и ремонтных цехов. Все вышперечисленное влечет за собой снижение себестоимости продукции, что положительно скажется на рентабельности производства.

Список литературы:

1. Абель Э.А., Бернанке Б.Е. Макроэкономика. –Спб.:Питер.-2010.-768 с.
2. Бассовский Л.Е. Экономическая теория: учебник. –М.:ИНФРА-М.-2013. - 224 с.
3. Бородич С.А. Экономика. Учебное пособие для студентов экономических специальностей. –М.:Новое издание. -2001.-403 с.
4. Исаев В.А. Экономика. Базовый курс. –М.: Изд-во РУДН. -2011. -197 с.

ИССЛЕДОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ВЗГЛЯДОВ МЕЖДУ МУЖЧИНОЙ И ЖЕНЩИНОЙ

Кушнарева Евгения Александровна
студент, Белгородский государственный университет
РФ, г. Белгород

Мочалова Яна Владимировна
канд. экон. наук, доц., кафедры экономики и моделирования производственных
процессов, Белгородский государственный университет
РФ, г. Белгород

Экономика — хозяйственная деятельность общества, а также совокупность отношений, складывающихся в системе производства, распределения, обмена и потребления.

Ещё Ксенофонт, назвал экономику «естественной наукой». Аристотель противопоставлял экономику хрематистике — отрасли деятельности человека, связанной с извлечением выгоды. В современной философии экономика рассматривается как система общественных отношений, рассмотренных с позиции понятия стоимости.

Главная функция экономики состоит в том, чтобы постоянно создавать такие блага, которые необходимы для жизнедеятельности людей и без которых общество не сможет развиваться. Экономика помогает удовлетворить потребности человека в мире ограниченных ресурсов.

Экономика общества представляет собой очень сложный механизм, который обеспечивает жизнедеятельность каждого человека и общества.

Во всех экономических системах для производства требуются экономические ресурсы, а результаты хозяйственной деятельности распределяются, обмениваются и потребляются[3, с 105].

Принято рассматривать различие полов и взаимоотношение между ними. Существуют различия: психологические, социальные и физиологические. Для начала необходимо разобраться из-за чего может возникнуть недопонимание, и в чем оно заключается.

Общество воспринимает информацию из окружающего мира при помощи рецепторов, и опираются на них. Основные рецепторы на которые ориентируются люди: аудиальные, кинестетические, визуальные. У каждой личности индивидуальное восприятие, некий рецептор развит лучше с помощью него обеспечивается эффективное понимание. Таким образом, люди разделяются на группы:

- аудиалов;
- визуалов;
- кинестетиков;

Не правильное экономическое восприятие может исходить от индивидуального восприятия.

Также сложности могут возникнуть из-за искажения и обобщения полученной информации, в соответствии с мировоззрением человека, его установками, убеждениями, конструктами, индивидуально значимыми смыслами, физиологическими и психическими особенностями восприятия.

Мировоззрение формирует у человека усвоение ценностей, норм, правил. Этот процесс непрерывен, личность человека формируется под влиянием социума всю жизнь[1, с.244].

Чтобы понять, особенности личностей у мужчин и женщин, надо проследить, как они развивались, в чем различия и сходства.

Мозг мужчины и мозг женщины функционирует по-разному.

- Женский разум фрагментарный все-таки приходящий к единому результату.

- Мужской — монолитный, однонаправленный, с сюжетной логикой.

Личность развивается в соответствии с ожиданием общества, а также биологических и историко-социальных факторов создания психологического пола, которые в них заложены с детства. Что позволяет доминировать личности в определенной сфере благодаря своей гендерной роли. Также это способствует экономическому развитию в определенной сфере и также в социальной солидарности в экономической сфере.

В основном к биологическим факторам относят генетические особенности, полученные при рождении. Эти способности или физические качества, формирует его характер, способ восприятия окружающего мира и оценки других людей. Биологическая наследственность во многом объясняет индивидуальность личности, ее отличие от других людей, а так же различия между мужчинами и женщинами [2, с.304].

Под биологическими факторами понимается передача от родителей к детям определенных качеств и особенностей, заложенных в его генетическую программу.

Наследственная программа развития человека обеспечивает продолжение человеческого рода, а также развитие систем, помогающих организму приспосабливаться к изменению условий существования.

Историко-социальный контекст жизни – это комплекс типичных для конкретной общественной группы или разновидностей индивида жизнедеятельности, рассматриваемых в едином ключе с условиями жизни группы или данного индивида.

Образ жизни распределен по следующему принципу:

- Психологический пол, который сложился в следствии типов конкретных исторических социальных отношений. В эту категорию входят средства и приёмы психологического и идеологического воздействия, система воспитания, культурные традиции, обычаи, этикет, системы руководства и регулирования

- Разделение труда является одним из видов древнейшего разобщение между полами. Эту дифференциацию люди воспринимают как естественную, нерушимую и вечную.

- Социальный статус половых структурах может возникать не только в различных общественных установок, но и в границах одного общества, проявляясь в разных аспектах жизни. Эти особенности проходят сквозь традиции и обычаи, религиозных взглядов.

Социальное различие полов на сегодняшний день ведет противоречивый образ провозглашение социального равноправия мужчин и женщин.

Ориентация на равенство полов сегодня приводит к тому, что ведётся подготовка мужчины и женщины к сходному пути в экономической среде, но о возможности объективно оценивать экономическую ситуацию не смотря на половое различие, ходят противоречие.

В заключение можно сказать, что разногласия между мужчинами и женщинами, могут быть вызванными различными факторами такими как:

- Разность восприятия;
- Биологический уровень;
- Историко-социальный

У каждого человека в разной пропорции содержатся и мужские и женские гормоны, тело каждого человека содержит и мужские и женские органы, но в зачаточном состоянии. На биологическом этапе в общем объясняется индивидуальность личности, а также формируются генетические особенности.

Анализируя социальную сторону формирования полов в экономической сфере, мы можем увидеть и множество других моментов в социализации полов. Всем людям, вне зависимости от пола общество прививает ценности в ориентации: на индивидуальный успех и социальное развитие, уважение к личности других людей, соблюдение гражданских прав и обязанностей.

Экономические взгляды не только различны из-за пола, но могут быть различны из-за восприятия личности, влияние пропаганды и влияния общества на мнение субъекта, эмоциональный фон в данный период, а также правильное понимания полученной информации, необходимо осознавать что каждая личность индивидуальна и не всегда известно какие факторы повлияли на него и что движет личностью в данный период времени.

На сегодняшний день полностью нельзя понять мужчин и женщин следовательно нельзя объяснить природу их поведения и рассматривать все исключительно с одной точки зрения, но можно отталкиваться от индивидуального и общественного восприятия экономической системы, ведь в современном обществе разность экономических взглядов обусловлена

пониманием общества как единого целого для эффективного действия на массовое восприятие.

Список литературы:

1. Логинов А. А. "Мужчина и женщина: отношения полов", Владивосток, 1990 -224 стр.
2. Грей Джон. Марс и Венера в будни и праздники: как жить в мире с противоположным полом. - Пер. с англ. Т. П. Матц. - М.: АО «Издательство «Новости», 1997. - 304 с.
3. Вавилов С.И. Большая советская энциклопедия Том 03 - Большая Советская Энциклопедия Второе издание 105с

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ КОММУНИКАЦИЯМИ В ПРОЕКТЕ

Малакеева Маргарита Александровна
студент, ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»
РФ, Ставрополь

Падалка Юлия Александровна
студент, ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»
РФ, Ставрополь

Журавель Виталий Фёдорович
научный руководитель, д-р экон. наук, профессор,
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»
РФ, Ставрополь

В текущий момент времени, эффективность деятельности хозяйствующих субъектов РФ во многом зависит от того, в каком состоянии находится такая сфера деятельности, как управление проектами. Это связано с тем, что сложная политическая обстановка и экономическая конъюнктура требуют от компаний изменения стратегий поведения, в сторону опоры на собственные силы и минимизацию издержек.

Введенные США и рядом зарубежных государств экономические санкции требуют пересмотра экономического развития российского государства, а именно: реализация строительства и импортозамещения, т.е. организация, производство необходимого оборудования, товаров на собственной территории. Для этого необходимо разработка и реализация проектов различного масштаба.

Автором было проведено эмпирическое исследование, с целью определения ключевых факторов, влияющих на коммуникационную среду проектной команды, анализ оптимальной структуры коммуникаций, условий оптимизации коммуникационной среды. Базой исследования является ПАО Росстелеком, в качестве методов исследования использовался метод фокус-групп, диагностика коммуникационной среды и Г. Ринне, а так же ряд методов математического анализа и статистики.

С целью определения значимых для коммуникационной среды проектной команды факторов был проведен факторный анализ данных, полученных в ходе

проведения фокус-групп. Анализ данных позволяет выявить четыре значимых фактора: компетенции сотрудников и менеджеров, эффективность и устойчивость коммуникаций. С целью определения влияния данных факторов на коммуникационную среду проектных команд был проведен статистический анализ, за образцы далекой и близкой к оптимальной структуры были взяты опытная и результативная команда и команда новичков. Результаты представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Влияние выявленных факторов на состояние и структуру коммуникационной среды проектных команд (критерий Краскела-Уоллиса и критерий Андерсона)

Исследуемые параметры и уровни их развития		Структура и состояние коммуникационной среды	
		Далекая от оптимальной структура	Близкая к оптимальной структура
Компетенции сотрудников	Слабый	32.87	39.88
	Средний	27.55	+22.69
	Высокий	-29.93	+44.35
Компетенции менеджеров	Слабый	5.36	8.03
	Средний	-18.83	+15.61
	Высокий	-25.62	+29.93
Эффективность коммуникаций	Слабый	7.997	9.817
	Средний	-25.839	+26.55
	Высокий	-48.337	+43.84
Устойчивость коммуникаций	Слабый	9.02	11.38
	Средний	-26.17	+28.43
	Высокий	-41.30	+56.90

Анализ данных, представленных в таблице 1, позволяет сделать вывод о том, что наиболее значимыми факторами являются компетенции сотрудников, в первую очередь лидерская и организационная компетентность, эффективность и устойчивость коммуникаций. При этом такой показатель как, компетенции менеджеров хоть и оказывает значимое влияние на коммуникационную среду проектных групп, но оно не сопоставимо с вышеперечисленными факторами.

Для проблематики исследования представляет интерес то, как добиться коммуникационной среды, характерной для опытной проектной команды, при наименьших временных и иных затратах. С данной целью было проведено исследование, которое выявило характерную для опытной команды структуру коммуникационной среды, а так же влияния выявленных факторов на данную структуру. Результаты представлены в диаграмме 1 и таблице 2.

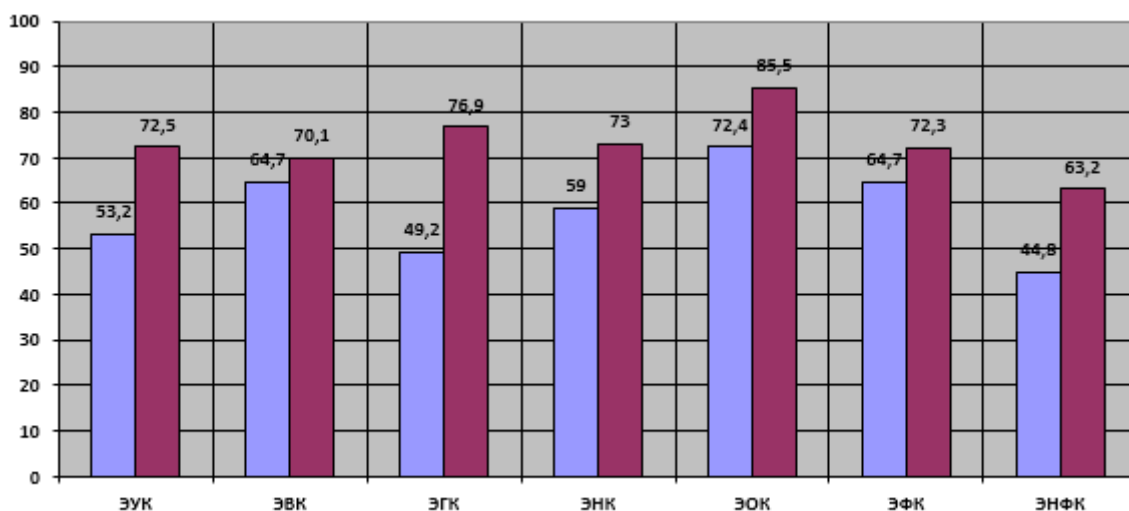


Рисунок 1. Сравнительный анализ коммуникационной среды между опытной и неопытной проектными командами

ЭУК – интегральный показатель эффективности управления коммуникациями, ЭВК – эффективность вертикальных коммуникаций, ЭГК – эффективность горизонтальных коммуникаций, ЭНК – эффективность непосредственных коммуникаций, ЭОК – эффективность опосредованных коммуникаций, ЭФК – эффективность формальных коммуникаций, ЭНФК – эффективность неформальных коммуникаций.

Сравнительный анализ результатов опытной и неопытной проектных команд указывает на то, что между ними существуют значимые отличия в эффективности и характере коммуникаций, а так же соотношении коммуникаций различных типов.

Достоверные различия между командами подтверждаются критерием Манна-Уитни. Так, например, для опытной команды характерно равномерное

состояние формальных и неформальных коммуникаций, в то время как в команде новичков фиксируется перекося в одну из сторон, в зависимости от выполняемой деятельности. Это позволяет сделать вывод о том, что наиболее важным фактором, определяющим результативность проектной деятельности опытной команды - является устойчивость коммуникаций. Тезис подтверждается рядом исследований Г. Ринне, в которых он констатирует то, что устойчивость коммуникаций более важна, нежели их эффективность. Автор объясняет это тем, что поскольку коммуникационная среда обладает высокой изменчивостью, то следовательно - ее устойчивость является залогом повторяемости результатов [5].

Коммуникационная среда проектной группы, является значимым критерием эффективности проектной деятельности и зависит от компетенций сотрудников и менеджеров, устойчивости и эффективности коммуникаций. Оптимизация коммуникационной среды в рассматриваемом контексте может быть достигнута за счет развития компетенций сотрудников и менеджеров, что оказывает позитивное влияние на развитие эффективности и устойчивости коммуникаций, а значит и всей коммуникационной среды в целом.

Анализ полученных результатов позволяет сделать заключение о том, что эффективность коммуникаций и их устойчивость среди испытуемых опытной команды существенно выше и предположить, что именно сформированность данных параметров оказывает существенное влияние на результативность работы проектной команды и является квинтэссенцией их опыта. Данный тезис соотносится с исследованиями М.А. Агаевой, которая указывает на то, что именно коммуникационная среда и связанные с ней параметры во многом определяют эффективность коллективной работы [1]

Чтобы подтвердить данный тезис, был проведен статистический анализ эффективности их деятельности, на основе данных полученных в ходе реализации метода фокус-групп. Полученные данные свидетельствуют о наличии значимой взаимосвязи между устойчивостью и эффективностью коммуникаций проектной группы с эффективностью проектной деятельности

0.82 при $p \leq 0,05$. Наличие данной взаимосвязи подтверждает высказанное предположение и позволяет предположить что, компетенции сотрудников оказывают значимое влияние на эффективность и устойчивость коммуникаций. Данная гипотеза была подтверждена за счет корреляционного анализа, результаты представлены в таблице 2.

Таблица 2.

Корреляционные взаимосвязи компетентности, качеств сотрудников и эффективностью управления коммуникациями на констатирующем и контрольном этапе эксперимента (критерий ранговых корреляций Спирмена)

Параметры	Эффективность управления Коммуникациями (ЭУК)	Эффективность вертикальных коммуникаций (ЭВК)	Эффективность горизонтальных коммуникаций (ЭГК)	Эффективность формальных коммуникаций (ЭФК)	Эффективность неформальных коммуникаций (ЭНФК)
Группа новичков Опытная группа					
Коммуникативная компетентность	0.87	0.76	0.88	0.82	0.75
Организационная компетентность	0.78	0.73		0.84	0.69
Лидерская компетентность	0.81	0.85	0.82		0.86
Опытная группа					
Коммуникативная компетентность	0.90*	0.82	0.91*	0.86	0.84
Организационная компетентность	0.83	0.79	0.58	0.89*	0.78
Лидерская компетентность	0.86	0.90*	0.88*	0.61	0.89*

$p \leq 0,05$. $p \leq 0,05$; * - $p \leq 0,01$.

Представленные результаты позволяют сделать вывод о том, что компетентности сотрудников значимо влияют на эффективность коммуникаций и состояние коммуникационной среды, однако их влияние на устойчивость коммуникаций не выявлено. При этом, данный показатель высоко коррелирует с компетенциями менеджеров, что позволяет сделать вывод о том, что управленческие решения и менеджмент, несмотря на ранее высказанные тезисы, оказывает существенное влияние на коммуникационную среду

проектной группы. Это может быть достигнуто целым рядом способов, прежде всего за счет повышения квалификации сотрудников и управленческих кадров.

На взгляд авторов наиболее эффективным является внедрение тренинговых программ и перманентное совершенствование компетентности сотрудников и управленческих кадров.

Список литературы:

1. Агеева М.А. Управление коммуникациями в инновационных проектах: диссертация ... кандидата экономических наук : 08.00.05 / Агеева Марина Александровна; [Место защиты: Гос. ун-т упр.].- Москва, 2011.- 271 с.
2. Виханский О.С. Менеджмент / О.С. Виханский, А.И. Наумов. - М.: Гардарики; Издание 3-е, **2013**. - 528 с.
3. Кашкин В.Б. Основы теории коммуникации/ В.Б. Кашкин.-. М.: Экономика, 2007. – 412 с.
4. Суровцева Е.С. Актуальные проблемы управления организационными коммуникациями /Е.С. Суровцева // Вестн. Тамбов. Ун-та Серия Гуманитарные науки.- Тамбов, 2008.-№2.-С.125-128.
5. McLuhan M., Rinne G. «Understanding Menegment: The Extension of Man». N.Y.: Crow Hill, 1996. - 457 p.

ВЛИЯНИЕ БРЕНДИНГА НА РАЗВИТИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Матвеева Анастасия Алексеевна
студент, Новосибирский государственный университет экономики и
управления,
РФ, г. Новосибирск

Вопросы, связанные с поиском путей стратегического роста и развития в условиях высокого уровня неопределенности окружающей среды являются актуальными для российских строительных компаний [3, С.272].

Проведенное автором исследование показало, что один из возможных подходов к развитию строится на создании, усилении и продвижении бренда.

Брендинг – последовательное и планомерное создание популярного бренда, внедрение марочного подхода в политике компании. Брендинг - целенаправленные маркетинговые мероприятия по созданию долгосрочного предпочтения потребителей к товару. Реализуется брендинг в процессе разработки и реализации маркетинговых коммуникаций: товарного знака, торговой марки, упаковки, рекламных обращений, других усилий маркетинга, помогающих выделить товар и создающих отличный от других конкурентов образ товара в сознании и психологии потребителей.

На первый взгляд, слова «брендинг» и строительство кажутся несовместимыми, ведь большинство традиционных методов продвижения бренда не подходят для работы с тем набором работ и услуг строительной организация. Тем не менее сложность самого набора и неуверенность потребителя (инвестора) в преимуществах одной строительной организации перед другой делают концепцию брендинга особенно привлекательной.

Существенный фактор, который определяет позицию строительной организации на рынке, является ее конкурентоспособность и дополнительных услуг и набор сервисных технологий[1].

Исследуем влияния основания бренда строительной организации, для производства и предоставления более широкого комплекс строительных

объектов работ и монтажно-технических услуг по строительству и дальнейшего обслуживания объектов.

Российские потребители воспринимают бренд как показатель качества. Бренд для российского потребителя в настоящее время – это показатель его основных, ярко выраженных имиджевых характеристик. Участники потребительского рынка России уже давно осознали и активно используют значимость брендов для потребителя. Производители потребительских товаров стремятся создать из своих марок бренды, которые будут гарантировать потребителю качество, надежность продукции, статусность, престижность приобретения и использования, а производителю в свою очередь дополнительную прибыль и долю рынка.

Для российских строительных организаций этот фактор определяется, прежде всего, тем:

- насколько точно выполняются сроки реализации проекта и точно соблюдаются условия договоренности.
- насколько точно решения, предложенные строительной организацией-интегратором, отвечают потребностям потребителя (инвестора).
- количеством конфликтов с потребителем (инвестором).
- когда после заключения контракта организации требуется изменить условия и договоренности, что вызывает конфликт. Во избежание этого можно вводить практику дробления контрактов, разбиения работы на этапы;
- уровнем цены.

Результатом работ строительных компаний в основном является девелоперская деятельность.

За рубежом девелоперство определяется как выполнение строительных, земельных работ над или под землей, на поверхности, инженерных, или осуществление каких-либо материальных изменений в использовании возводимых зданий или земельных участков [2]. Стоит заметить, что в строительном-монтажные работы включен целый комплекс конкретных видов работ. В России девелоперство, в отличие от обычного строительства, принят

как другой вид деятельности. Заключается в качественном преобразовании недвижимости, обеспечивающее рост ее стоимости посредством учета изменяющейся ситуации, оценки рисков, успешного вложения капитала, использования возможностей развития.

Основными этапами девелоперства или строительства, обуславливающими его структуру, являются: разработка цели проекта, разработка концепции, обоснования требуемых инвестиций, организация финансирования, разработка технико-экономического обоснования (ТЭО) строительства, формирование бригады и штата сотрудников, приобретение юридических прав на объект недвижимости, подготовка к строительству, строительно-монтажные работы, сдача объекта в эксплуатацию, обслуживание объекта.

Перечисленный список работ и услуг при его полном выполнении предоставит строительным организациям возможность увеличить количество заказов, следовательно, повысить рентабельность их деятельности. В данном спектре работ и услуг осуществляются предынвестиционные и сервисные услуги. Эта цепочка напрямую способствует развитию организации как бренда, подкрепляя качеством, услугами т .д.

Во-первых, для успешного развития выбранной стратегии (развитие бренда) мерами для строительных компаний должны стать:

- отказ от работ и соглашений, приводящих к увеличению объема
- кредиторской задолженности;
- уход от продаж долей, переход на продажу квартир;
- скорейшее завершение строительства текущих объектов.

Во-вторых, действия, которые рекомендуются по совершенствованию финансового состояния строительных организаций, а именно повышение ежегодно получаемого объема чистой прибыли за счет того, что осуществляется продажа готовых квартир и развития более стратегически ориентированной организационной системы, а не долей.

В-третьих, реализация строительных объектов с вовлечением персонала: поиск кредиторов (подрядчиков), готовых получить плату за кредит в виде

готовых квартир; переориентация маркетингового отдела на оказание агентских услуг: анализ рынка недвижимости, продажа квартиры, организация проектной группы, отвечающей за ускорение темпов завершения строительства.

В процессе последовательного основания бренда следующим шагом является выбор инвестора (потребителя). Этот шаг является значимым т.к. у разных инвесторов разные требования к возводимому объекту.

Строительные бренды гораздо в большей степени, чем потребительские, касаются системы работы строительной организации с потребителем (инвестором). Следовательно, создавая бренд, организация должна будет максимально акцентировать свое внимание на том, как удовлетворяется потребность потребителя (инвестора) за счет текущего пакетного портфеля организации и существующей системы работы с клиентом.

До рассмотрения вопроса о начале выполнении работ и услуг застройщика необходимо выстроить определенные договорные отношения с инвестором.

Как показывает практика, отношения, которые успешно складываются позволяют приблизить срок начала работ, поскольку правильная информация, предоставленная заказчику или потребителю вовремя, по верному каналу, позволяет сделать выбор именно в пользу этой строительной организации.

Использование договорных и частных взаимоотношений между инвестором и застройщиком особенно важно в то время, когда уже заключен договор на реализацию строительного проекта.

Бренд должен неизменно и постоянно использоваться не только на завершающих объектах, также он должен быть использован в паспорте каждой стройки данной организации для закрепления уверенности потребителя в своем выборе, чем больше положительных впечатлений будет складываться с брендом, тем более прочно будет закреплена строительная организация на рынке недвижимости как застройщик и как субподрядчик.

Применение брендинга позволяет организации оказывать правильное влияние на потребителя, формировать спрос на те проекты, которые рентабельны и успешны, а, следовательно, и те, которые в перспективе.

Необходимо сформировать собственную тооварную политику, обеспечивая массовость и масштабность организации, возвращая утерянные позиции, обеспечивая дальнейшее развитие экономики компании в строительной отрасли.

Формируя имидж бренда, очень важно осознавать то, что имидж на строительном рынке – это больше фактор компании, чем работ и услуг по строительству и обслуживанию строительных объектов.

Таким образом, для создания бренда для строительной организации необходимо выбрать стратегию соблюдения вовлеченности и заинтересованности инвесторов (потребителей).

Список литературы:

1. Зуб А.Т. Стратегический менеджмент: Теория и практика : учеб. пособие для вузов. М., 2013.
2. Мильнер Б. Современное предприятие и его стратегия // Вестник Института экономики РАН. 2012. № 1.
3. Натальина Т. В. Стратегия развития предприятий металлообрабатывающей промышленности: интегрированный подход // Вестник БУКЭП. – 2017. – № 3(64).– С. 272 –282.

ВЛИЯНИЕ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА ОРГАНИЗАЦИОННУЮ СТРУКТУРУ СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ

Матвеева Анастасия Алексеевна

*студент, Новосибирский государственный университет экономики и
управления,
РФ, г. Новосибирск*

В настоящее время рынок строительных услуг в России переживает тяжелый кризис, который характеризуется падением объемов госзаказа, ввода недвижимости в эксплуатацию, неплатежами и банкротствами.

Выживание и функционирование в таких жестких условиях требует от строительных компаний адекватной реакции на новые возможности и угрозы внешней среды, которая позволяет сформировать и обеспечить «настройку» внутреннего функционального «каркаса» предприятия для реализации его стратегии развития [1, с. 274].

Рабочая гипотеза исследования заключается в предположении о том, что проектирование организационных структур строительных компаний должно проводиться с учетом факторов внешней среды и эффективность структуры определяется ее возможностью адекватно реагировать на внешние вызовы с целью обеспечения выживания и развития.

Основная цель исследования — выявить факторы внешней среды, влияющие на организационную структуру строительной компании и провести анализ их влияния.

Проведенное исследование позволило сделать вывод, что строительные компании в своем большинстве выстраивают свои структуры по линейно-функциональному принципу.

Рассмотрим плюсы и минусы данной структуры:

«+»:

- легкость в управлении подчиненными;
- специалисты достаточно компетентны в своей сфере.
- возможность привлечения экспертов;
- высокое качество управленческих решений;

- оперативность принятия решений и относительная простота управления;
- «-»:
- как правило, решений принимаются на верхнем уровне управления из-за чего теряется оперативность;
 - слабая координация действия функциональных подразделений.
 - чрезмерно развитая система взаимодействия по вертикали и наличие тенденции к чрезмерной централизации;
 - отделы могут быть более заинтересованы в реализации целей и задач своих подразделений, чем общих целей всей организации.

Оценка влияния основных факторов внешней среды на организационную структуру управления строительных предприятий представлена в таблице 1.

Таблица 1.

Влияние факторов внешней среды на организационную структуру управления на примере АО «Стройтрест №43»

Факторы внешней среды	Влияние на систему
Факторы прямого воздействия	
Поставщики	Зависимость между организацией и сетью поставщиков, предоставляющих различные материалы – сильная, поскольку предприятие материалоемкое. У организации Строительный трест №43 по отношению к конкурентам имеются постоянные поставщики по металлургии с 2003 г. МеталлКомплектСнаб . За это отвечает заместитель директора по производству, и производственный отдел, отдел координации субподрядчиков
Трудовые ресурсы	Для того, чтобы возвести здания и сооружения предприятие нуждается в трудовых ресурсах соответствующей квалификации. Имеется начальник отдела кадров, и непосредственно отдел кадров
Законы и органы государственного регулирования	Законодательные акты, законы и правовые документы вместе с государственными органами управления влияют на организацию. От соблюдения законодательных актов зависит разрешение на строительство. Данным перечнем вопросов и их решением занимается юрист.
Потребители	Потребители являются важными ограничителями деятельности организации. От предпочтений и пожеланий потребителей о качествах товара, цене товара или услуги зависят результаты ее деятельности, ассортимент предлагаемых услуг салона. Для успешного функционирования и привлечение клиентов занимается отдел продаж.

Продолжение таблицы 1

Конкуренты	Влияние конкурентов на любое предприятие, бесспорно. Именно конкуренты зачастую. Руководитель компании должен так организовать свою деятельность, чтобы потребителей это заинтересовало, иначе они перейдут к конкурентам. Основными конкурентами в отрасли являются «СтройМастер», «Сибирь», «Энергомонтаж».
Факторы косвенного воздействия	
Научно-технический прогресс	В современном мире техника быстро развивается, научно-технический прогресс обуславливает внедрение различных технологий в процесс организации производственного процесса, использование новейшего оборудования. Следование инновациям является неотъемлемой частью развития предприятия. (Современные строительные смеси и т.д.) Занимается проектный отдел и отдел главного механика, энергетика, отдел главного конструктора
Социально-экономические условия	Состояние экономики, в том числе мировой оказывает значительной воздействие на деятельность организации, определяет цены на ресурсы, Социальные факторы также важны: от жизненных ценностей, традиций, позиций и т.д.
Демография	Демографические показатели влияют на результаты деятельности организации. Динамика численности населения во многом определяет, с одной стороны, объем трудовых ресурсов, которые может использовать организация для осуществления своей деятельности, а с другой — потенциально возможный объем спроса.

Таким образом на основе проведенного исследования можно сделать следующие выводы. В организационной структуре управления в строительной компании для адекватной реакции на внешние вызовы создаются подразделения:

- линейные подразделения, которые реализуют основной вид деятельности, а именно ведущие строительно-монтажные работы и создающие строительную продукцию (в трестах-это строительное управление), сбыт и процесс производства;

- функциональные подразделения - отделы, обеспечивающие планомерное и стабильное функционирование руководства (бухгалтерия, производственно-технический отдел, отдел кадров и т.д.), которые выполняют такие функции как руководство персоналом, планированием производства, финансовым планированием, подбором кадров;

В результате динамично меняющимися факторами внешней среды отлаживаются процессы внутри компаний, устанавливаются зоны ответственности, ответственность закрепляется за руководителями конкретных отделов (отдел снабжения, отдел кадров и т.д.), а за каждым отделом и его работниками в свою очередь закрепляются конкретные задачи и обязанности.

Для успешного функционирования и развития строительной компании, руководство организации должно своевременно проводить мониторинг возникающих в процессе функционирования отклонений с целью их быстрого устранения для успешной деятельности всей организации.

Список литературы:

1. Натальина Т. В. Стратегия развития предприятий металлообрабатывающей промышленности: интегрированный подход // Вестник БУКЭП. – 2017. – № 3(64).– С. 272 –282.

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЦЕНЫ НА ЖИЛУЮ НЕДВИЖИМОСТЬ

Никитенко Анна Дмитриевна

*магистрант, Уральский федеральный университет имени первого Президента
России Б.Н. Ельцина,
РФ, г. Екатеринбург*

Чебыкина Александра Владимировна

*магистрант, Уральский федеральный университет имени первого Президента
России Б.Н. Ельцина,
РФ, г. Екатеринбург*

Во всем мире тенденции роста и падения цен на жилье неизбежно связаны с экономическими и политическими факторами, как внутренними, так и внешними для какой-либо конкретной страны, а также с общественными настроениями и ожиданиями.

Во II квартале 2017 г. в Европе продолжается установившийся подъем цен на жилье, а в странах Среднего Востока, Латинской Америки, Новой Зеландии и некоторых частях Азии – резкий спад. Цены выросли на 28 из 43 рынков жилья, статистика по которым на настоящее время опубликована с учетом показателей инфляции. Номинальные показатели, более оптимистичные и знакомые общественности, демонстрируют рост цен на жилье в 33 странах и их снижение в 10 странах. Пятью сильнейшими рынками жилья за II квартал 2017 г. стали: Исландия (+21,28%), Гонконг (+19,27%), Ирландия (+13,52%), Канада (+13,08%) и Румыния (+8,87%). Самое большое снижение цен на жилье по сравнению с аналогичным периодом прошлого года зафиксировано в Пуэрто-Рико (-9,59%), России (-7,58%), Катаре (-6,25%), Македонии (-5,99%) и Египте (-5,32%).

Согласно исследованию Global Property Guide, во втором квартале 2017 года только 16 рынков жилья, по которым имеются данные, показали укрепляющуюся динамику роста, а 26 рынков жилья продемонстрировали ослабляющуюся динамику. Динамика – это измерение «изменений в изменении»; иными словами, динамика возрастает, если за текущий год рынок недвижимости растет быстрее (или падает меньше), чем за предыдущий.

Данные о динамике показывают, что рост большинства рынков жилья, вошедших в настоящий обзор, сейчас замедляется. В настоящем обзоре используются показатели, скорректированные с учетом инфляции.

Цены на жилье продолжают расти в большинстве европейских стран, но темпы роста значительно снижаются. Шесть из десяти сильнейших рынков жилья по данным настоящего исследования приходятся на Европу, а цены выросли в 18 из 22 европейских стран, по которым доступны данные с начала года до II квартала. Однако только 10 европейских рынков жилья продемонстрировали укрепляющуюся динамику роста во II квартале, в то время как на 12 рынках рост цен замедлился.

В Азии лидирующие позиции по росту цен на жилье занимают Гонконг и Филиппины. В Китае, Японии и на Тайване рост цен замедляется.

Рост цен на жилье в США остается неизменным, в Канаде ситуация становится оптимистичнее, а рынок жилья Латинской Америки остается слабым. Ближневосточные рынки жилья затухают: на всех четырех рынках региона, по которым имеются данные за II квартал 2017 г., зафиксирован спад.

Показатели по лидирующим рынкам жилья приведены в таблице:

Таблица 1.

Изменение цен на жилье (с учетом инфляции)

Страна	С начала года по			За II кв. 2017 г.
	конец II кв. 2016 г.		конец II кв. 2017 г.	
Исландия	6.34	↑	21.28	5.76
Гонконг	-10.51	↑	19.27	4.24
Ирландия	4.57	↑	13.52	4.70
Канада	8.40	↑	13.08	5.69
Румыния	10.10	↓	8.87	1.95
Филиппины	7.94	↗	8.45	2.81
Швеция	8.00	↘	7.50	2.34
Нидерланды	5.41	↑	7.44	0.68
Германия	9.90	↓	6.96	4.86
Китай – Шанхай	20.73	↓	6.76	0.60
Словацкая Республика	5.46	↗	6.02	2.40
Норвегия	2.06	↑	4.71	0.38
Латвия – Рига	5.61	↘	4.68	2.17
США (FHFA)	4.81	↘	4.65	1.07
Эстония (Таллин)	2.87	↑	4.25	0.32

США (Case-Shiller)	3.86	↗	4.07	2.62
Новая Зеландия	10.43	↓	3.99	-2.49
Япония – Токио	5.70	↓	3.54	0.37
Португалия	2.87	↗	3.47	0.14
Черногория	-9.02	↑	2.80	-5.97
Чили	2.78	↘	2.11	0.79
Турция	5.82	↓	1.63	1.60
Литва – Вильнюс	5.28	↓	1.48	-0.29
Швейцария	2.59	↓	1.10	0.94
Испания	2.22	↓	0.85	-1.29
Мехико	5.32	↓	0.73	3.02
Финляндия	0.68	↘	0.41	1.09
Тайвань	-4.58	↑	0.37	1.28
Великобритания (по всей стране)	4.30	↘	0.22	0.52
Джерси	3.89	↓	-0.65	2.00
Южная Корея	1.07	↓	-0.67	0.61
Индонезия	-0.08	↓	-1.10	0.50
Израиль	5.31	↓	-1.93	-4.25
Бразилия – Сан-Паулу	-7.59	↑	-2.15	0.05
ОАЭ Дубай	-6.96	↑	-2.51	-0.06
Греция	-1.55	↘	-2.53	-1.58
Тайланд	4.29	↓	-2.80	0.68
Сингапур	-2.16	↓	-3.23	-0.19
Украина – Киев	-2.95	↓	-5.13	-1.67
Египет	-11.20	↑	-5.32	-3.92
Македония	0.84	↓	-5.99	0.13
Катар	1.75	↓	-6.25	1.10
Россия	-12.46	↑	-7.58	-1.44
Пуэрто-Рико	3.26	↓	-9.59	-2.89
↑ - рост цен на жилье более чем на 1% ↗ - рост цен на жилье менее чем на 1% ↓ - падение цен на жилье более чем на 1% ↘ - падение цен на жилье менее чем на 1%				

Основным фактором роста или падения цен на жилье, исходя из обзора, является экономическая ситуация в стране. Например, при росте экономики повышаются и цены на жилую недвижимость (как это происходит в Исландии, на Филиппинах, на Тайвани), а при спаде экономики снижаются и цены (сейчас это случается в Катаре). При этом бывают и исключения, когда при росте экономики цены продолжают падать или, наоборот, сохраняют рост на фоне ослабляющейся экономики страны (Индонезия, Бразилия). Часто на цены на жилье сказывается также политическая ситуация в стране, последствия глобального экономического кризиса или конкретные меры, принимаемые правительством. Рассмотрим подробнее эти меры.

Ирландия занимает лидирующие позиции на европейском рынке жилья. Некоторые специалисты связывают это с введением структурных реформ, поддерживающих общую экономику страны. При этом спад не прогнозируется даже несмотря на неопределенность, связанную с Brexit и будущей налоговой и торговой политикой США.

Шведский рынок жилья остается сильным, несмотря на введение новых амортизационных требований в июне 2016 года, целью которых было ограничение спекулятивного спроса.

Россия остается самым слабым рынком жилья в Европе и вторым худшим рынком по глобальному обзору, но ситуация налаживается. После периода резкого роста потребительских цен, инфляция в России несколько стабилизировалась, выровняв и цены на жилую недвижимость.

Рынок жилья Македонии переживает трудности, частично из-за длительного политического кризиса в стране, а также под влиянием проблем в соседней Греции. Также рынок жилья Македонии еще не успел восстановиться после мирового экономического кризиса.

Несмотря на повышение сборов для тех, кто приобретает жилье не впервые, введенное в ноябре 2016 года, рынок жилья Гонконга развивается устойчиво. Спрос повышается за счет сочетания строгих правительственных постановлений по развитию, низких процентных ставок и стабильности валюты; в то время как предложение земли, которое контролирует правительство, продолжает уменьшаться.

В Китае цены на жилье продолжают расти, хотя и гораздо более медленными темпами, так как новая политика регулирования и ужесточение монетарной политики начинают влиять на застройщиков и спекулятивных покупателей. Для «охлаждения» рынка жилья в сентябре 2016 года правительство повысило минимальный порог авансового платежа для приезжих, а также запретила выдачу внутренних облигаций компаниями по недвижимости. С тех пор ряд других мер по ужесточению правил для

ограничения спекулятивных покупок недвижимости был введен в более чем 45 городах Китая, в основном в городах верхнего уровня.

Рост японского рынка жилья был подкреплен повышением курса японской йены на 12,7% с 123,725 ¥ за 1 доллар США в июне 2015 года до 109,778 ¥ за 1 доллар США в августе 2017 года.

Тайваньские цены на жилье продолжали снижаться в течение последних двух лет, после того, как правительство ввело строгие меры правительства по сдерживанию спекулятивных покупок жилья. Но спрос снова набирает обороты, и в первой половине 2017 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года сделки с недвижимостью в шести крупных столичных районах Тайваня (Тайбэй, Новый Тайбэй, Таоюань, Тайчунг, Тайнань и Гаосюн) выросли на 20%.

В Чили в 2016 году был введен НДС в размере 19% на продажи недвижимости «привычными продавцами» – компаниями по недвижимости, а также любыми юридическими или физическими лицами, которые покупают и продают жилые помещения за период, не превышающий один год.

Мексика: замедление цен на недвижимость увеличивается из-за резкого обесценения песо в последние месяцы. Песо в Мексике упал по отношению к доллару США на 14,9% в 2015 году и еще на 16,7% в 2016 году, это самый большой годовой спад с 2008 г.

Рынок недвижимости Катара значительно слабеет на фоне резкого экономического спада и продолжающегося дипломатического кризиса в регионе.

Египетские цены на жилье остаются низкими. В стремлении оживить рынок недвижимости президент недавно ратифицировал закон 17/2015, сняв последние оставшиеся ограничения на иностранную собственность на землю и недвижимость в Египте и ввел правила, позволяющие правительству, крупнейшему землевладельцу в Египте, выделять земли частному сектору в рамках схем государственно-частного партнерства за долю от прибыли.

В Израиле десятилетний рост цен на жилье завершается принятием правительством меры ограничения интенсификации.

В Новой Зеландии рынок жилья тоже резко замедляется, в основном по причине новых кредитных ограничений, введенных в октябре прошлого года, из-за чего жилье становится менее доступным.

Пуэрто-Рико неожиданно стал самым слабым рынком жилья глобального обзора. Это обусловлено продолжающимися экономическими проблемами, высокой безработицей, массовой эмиграцией, почти катастрофическим государственным долгом и понижением кредитного рейтинга. Исторически сложилось так, что экономика Пуэрто-Рико тесно отражает тенденции Соединенных Штатов. Однако последний экономический спад был более интенсивным и задерживался в Пуэрто-Рико дольше. Уровень бедности сейчас составляет 45%. Рынок жилья сильно пострадал: с 2008 по начало 2017 г. цены снизились на 37%.

Таким образом, помимо общей экономической ситуации в стране, цены на жилье испытывают воздействие политических кризисов, курсов валют, геополитических изменений, социально-демографических процессов, законодательных ограничений, а также правительственных мер по сдерживанию или, наоборот, стимулированию развития рынка жилой недвижимости.

Список литературы:

1. Investment Analysis [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.globalpropertyguide.com> (дата обращения: 25.10.2017).
2. London house prices fall for first time in eight years as rest of UK rises [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.theguardian.com/business/2017/sep/29/london-house-prices-fall-for-first-time-in-eight-years-as-rest-of-uk-rises> (дата обращения: 29.09.2017).
3. Residential property prices see fastest growth in three years in July [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rte.ie/news/business/2017/0912/904077-cso-residential-property-prices/> (дата обращения: 12.09.2017).
4. The New Zealand Housing Market [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbnz.govt.nz/-/media/ReserveBank/Files/OIAs/lvr-restrictions/5504692.pdf?la=en> (дата обращения: 25.11.2017).

ОСОБЕННОСТИ СИСТЕМЫ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА

Осипова Наталья Николаевна

*студент, кафедра финансов и учета ИЭМ НИ ТГУ,
РФ, г. Томск*

Юдин Дмитрий Геннадьевич

*студент, кафедра управления инновациями ИИ ТУСУР,
РФ, г. Томск*

Сегодня главным инструментом функционирования системы финансового менеджмента в секторе государственного управления является необходимость наличия эффективной системы оценки качества финансового менеджмента, осуществляемого главными распорядителями бюджетных средств (ГРБС).

Под мониторингом качества государственного финансового менеджмента понимают формализованный процесс, осуществляемый на основе системы показателей, обеспечивающей комплексную оценку и анализ процессов и процедур формирования, распределения и использования бюджетных средств, иных финансовых и нефинансовых ресурсов с целью достижения результатов деятельности [1].

Целью проведения мониторинга является выявление степени соответствия системы финансового менеджмента современным требованиям к управлению общественными финансами и тенденциями его развития, основными из которых являются повышение эффективности и результативности использования бюджетных средств. При этом ключевая задача состоит в необходимости отслеживания негативных изменений, возникающих при управлении бюджетными средствами и иными ресурсами для последующего принятия своевременных мер, направленных на их минимизацию.

Значение системы оценка качества финансового менеджмента, осуществляемого главными распорядителями бюджетных средств, в настоящее время сводится к четырем ключевым аспектам:

- 1) управление рисками нарушений бюджетного законодательства.

2) управление рисками недостижения значений показателей качества финансового менеджмента.

3) осуществление контроля за соблюдением бюджетного законодательства.

4) оценка качества осуществления бюджетных полномочий.

В России оценка качества финансового менеджмента в секторе государственного управления осуществляется на основании действующего Приказа Минфина РФ от 13.04.2009 года «Об организации проведения мониторинга качества финансового менеджмента, осуществляемого главными администраторами средств федерального бюджета» [2]. Министерство финансов РФ осуществляет мониторинг качества финансового менеджмента по трем направлениям, представленным на рисунке 1.

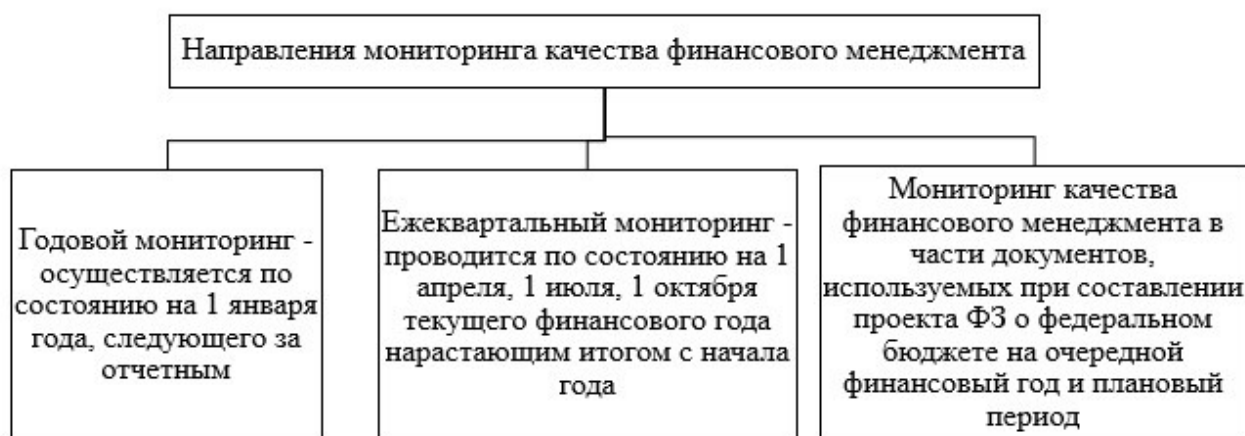


Рисунок 1. Направления мониторинга качества финансового менеджмента, осуществляемого Министерством финансов РФ

Данные виды мониторинга осуществляются на основании следующей информации:

1) бюджетной отчетности, представляемой в Федеральное казначейство главными администраторами средств федерального бюджета;

2) данных и материалов, представленных в Министерство финансов Российской Федерации главными администраторами средств федерального бюджета;

3) общедоступных (опубликованных или размещенных на официальных сайтах) сведений [2].

На текущий момент оценка качества финансового менеджмента осуществляется на основании расчетов показателей, относимых к следующим направлениям деятельности органа государственной власти, представленной на рисунке 2.

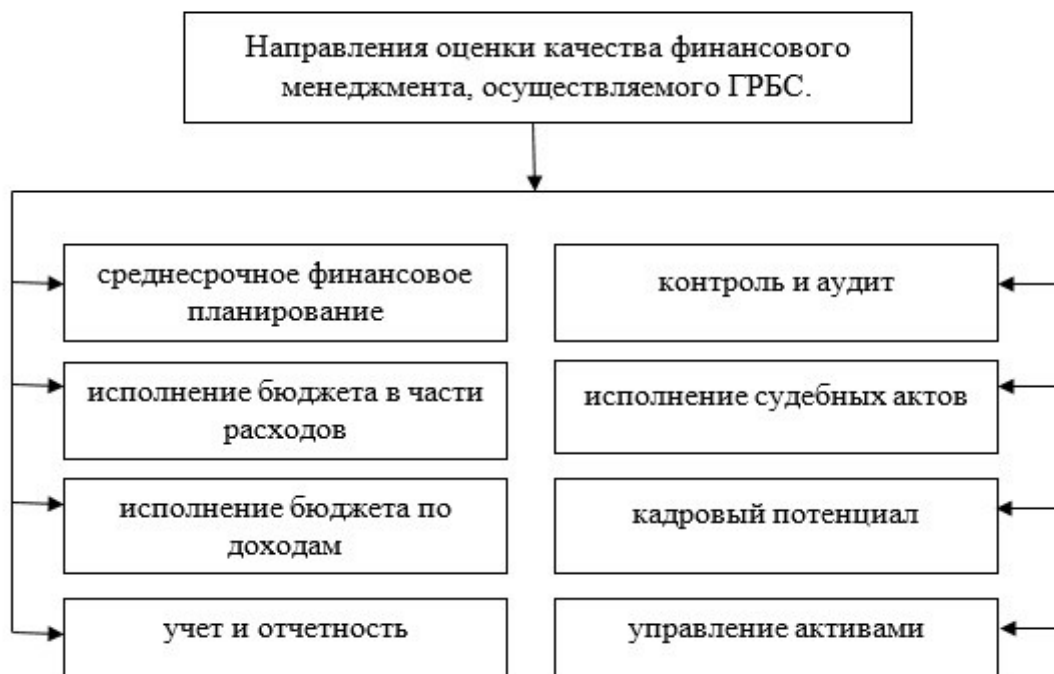


Рисунок 2. Направления оценки качества финансового менеджмента, осуществляемого ГРБС

На основании расчетов показателей по каждому направлению устанавливается итоговая оценка качества финансового менеджмента по каждому распорядителю бюджетных средств, рассчитываемая по следующей формуле [2].

При оценке системы качества финансового менеджмента, осуществляемого ГРБС, используется 2 вида показателей: показатели качества и дисквалифицирующие показатели. Под показателями качества следует понимать показатели, которые характеризуют качество исполнения ГРБС процессов и процедур. Дисквалифицирующие показатели характеризуют наличие фактов нарушения законодательства, выявленных органами государственного финансового контроля, в системе ГРБС при исполнении процессов и процедур. Если дисквалифицирующий показатель равен «0», то это

означает наличие фактов нарушения бюджетного законодательства, а значение «100» означает отсутствие данных нарушений [1].

Согласно данным, представленным на рисунке 3, можно отметить, что в 2016 году самое высокое качество финансового менеджмента продемонстрировала госкорпорация «Росатом», при этом по 3 направлениям, а именно исполнение бюджета по доходам, учет и отчетность, контроль и аудит получена максимальная 100 бальная оценка качества финансового менеджмента. Седьмое место занимает главное управление специальных программ Президента РФ, при этом по показателям группы кадровый потенциал получена максимальная 100 бальная оценка [3].

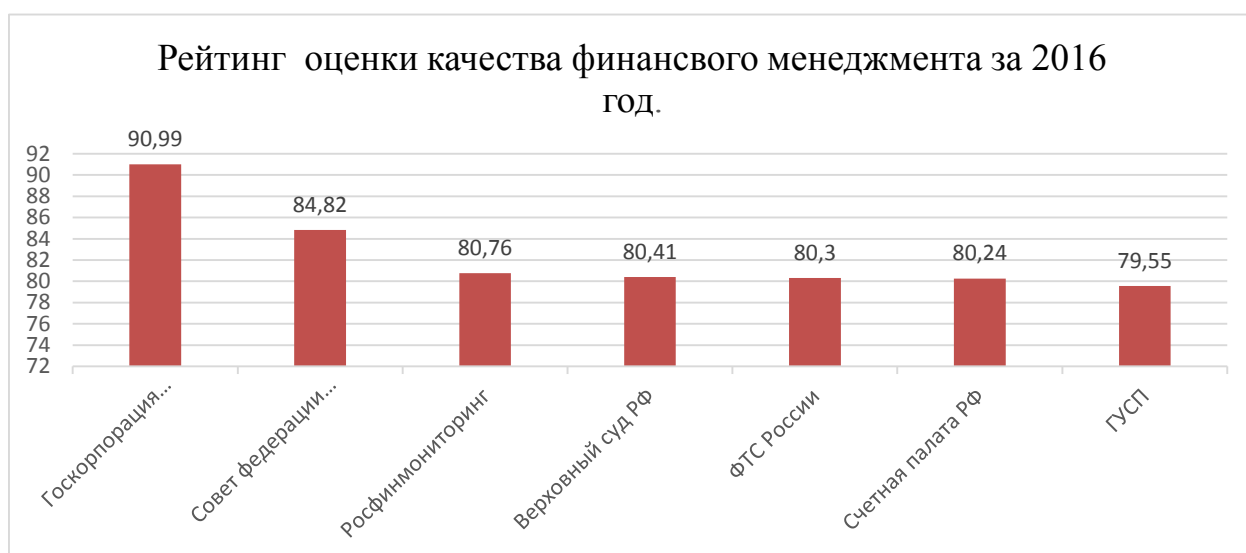


Рисунок 3. Рейтинг оценка качества финансового менеджмента, осуществляемого ГРБС по итогам 2016 года

Анализ динамики средних значений показателей оценки качества финансового менеджмента с период с 2014 по 2016 года представлен на рисунке 4 [3].

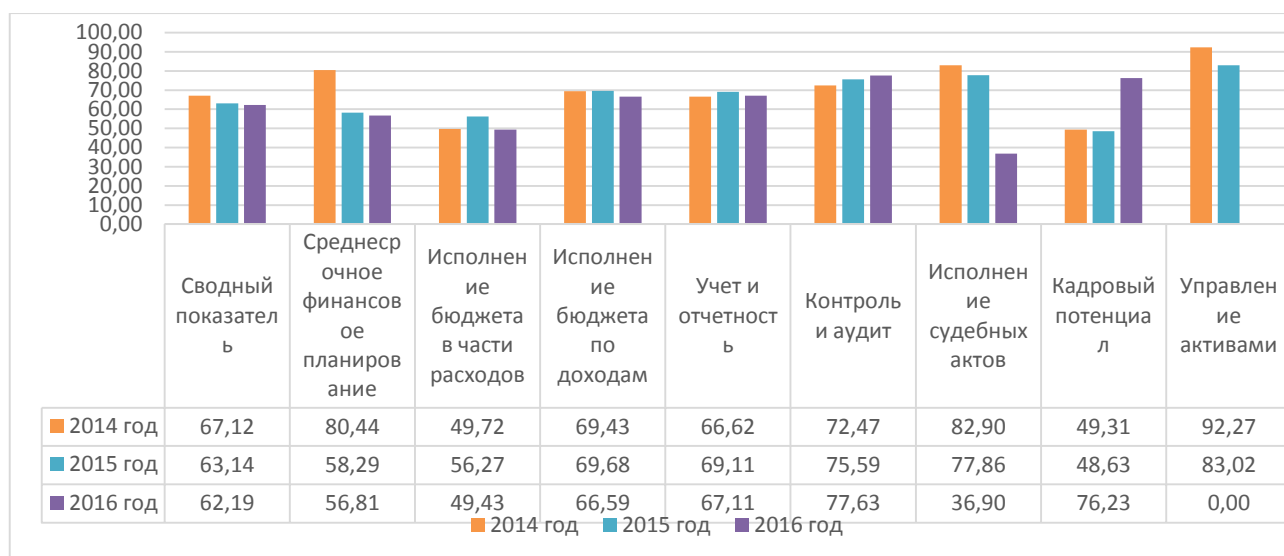


Рисунок 4. Анализ динамики средних значений показателей оценки качества финансового менеджмента за 2014 – 2016 гг

Согласно данным, представленным на рисунке 4, можно отметить в целом снижение качества финансового менеджмента, осуществляемого ГРБС, поскольку снижается сводный показатель оценки за анализируемые периоды. Данное снижение связано в первую очередь за счет уменьшения показателя «управление активами» до 0 в 2016 году, во-вторых, за счет уменьшения среднего значения показателя среднесрочного финансового планирования за 3 года, а также уменьшения показателя «исполнение судебных актов» более чем в 2 раза за анализируемый период. При этом стоит отметить, что в динамике происходит увеличение среднего значения показателя «кадровый потенциал» в 1,5 раза.

Оценка качества финансового менеджмента является важным инструментом эффективного функционирования системы финансового менеджмента в секторе государственного управления, поскольку ее проведение позволяет выявить различного рода нарушения при управлении имеющимися государственными бюджетными средствами, что способствует в последующем принятию необходимых управленческих решений. Но несмотря на, казалось бы, отлаженный механизм оценки качества финансового менеджмента, осуществляемого ГРБС, на федеральном уровне, на региональном уровне сегодня нет единого подхода осуществления данной оценки. В настоящее время

каждый регион РФ использует свою систему деления ГРБС по группам, свои группы показателей, шкалы оценки, что не позволяет делать качественный сравнительный анализ регионов между собой. Сегодня особенно актуальным вопросом является необходимость разработки единой методологии оценки качества финансового менеджмента на региональном уровне, который будет рассмотрен в дальнейшем исследовании.

Список литературы:

1. Д.А. Андреев. Проект системы оценки качества организации финансового менеджмента главных администраторов средств федерального бюджета. URL: https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=119048 (дата обращения: 27.11.2017.).
2. Приказ Минфина России от 13.04.2009 No 34н (в ред. от 16.05.2016) «Об организации проведения мониторинга качества финансового менеджмента, осуществляемого главными администраторами средств федерального бюджета» [Электронный ресурс] – Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 30.11.2017).
3. Финансовый менеджмент. URL: http://budget.gov.ru/epbs/faces/p/Бюджет/Финансовый%20менеджмент?_adf.ctrl-state=rop5omj8d_58®ionId=45 (дата обращения: 05.12.2017).

ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ РЫНКА ТРУДА

Оюн Инга Александровна

*студент, Томский университет систем управления и радиоэлектроники,
РФ, г. Томск*

Катаева Елена Сергеевна

*научный руководитель, ассистент, кафедра комплексной информационной безопасности электронно-вычислительных систем,
Томский университет систем управления и радиоэлектроники,
РФ, г. Томск*

Исследование социально-экономических процессов регионов имеет важное теоретическое и практическое значение, поскольку дает возможность выявить предпосылки негативных социальных явлений, таких как вынужденная неполная и неофициальная занятость, скрытая безработица, трудовая миграция, снижение престижности труда отдельных профессий, низкий уровень оплаты труда и другие. Проведение факторного анализа дает возможность определить факторы с наибольшим влиянием на рынок труда, выявить особенности и степень их территориального проявления, а также определить показатели, которые целесообразно использовать при оценке в целом социально-экономической ситуации отдельного региона. В практическом отношении, результатам такого исследования является выявление предпосылок негативных процессов на региональном и локальном рынках труда, и в дальнейшем будет способствовать внедрению механизмов регулирования рынка труда[1].

Целью статьи является рассмотреть методику проведения факторного анализ рынка труда, определить факторов формирования и их влияние на рынок труда.

Вопросами регулирования и функционирования рынка труда, а также его отдельных элементов как на национальном, так и на региональном уровнях посвящены работы таких ученых, как Либанова Е. М., Богиня Д. П., Оникиенко В. В., Лукинов И. И., Нижний М. И., Колот А. М., Есинова Н. И., Миненко В. Л., Качан Е.П., Буряк Ю. П., Зуб М. Я, Дружинина В. В. и другие[2].

В статье применяются общенаучные и специальные методы исследования. Для объяснения степени влияния отдельных факторов использован описательный метод. При формировании методики проведения факторного анализа рынка труда был использован метод синтеза.

Исследование рынка труда требует изучения не только основных тенденций и закономерностей рынка труда, но и выявления предпосылок и отдельных явлений. Поэтому целесообразным является выявление и анализ факторов рынка труда. Факторами рынка труда называют условия и обстоятельства влияющие на формирование, функционирование (включая управление) рынка труда, и в конечном итоге определяют его специфику. Для выявления связей и статистической зависимости между главными социально - экономическими показателями и их степень проявления на рынок труда, целесообразно использовать метод факторного анализа. Это один из математических методов многомерного анализа который, на основе матрицы исходных данных, позволяет уменьшить количество показателей (переменных), определить их взаимосвязи и выделить группы объектов близких по своему воздействию на исследуемый процесс, признаков которые называются – факторы (рисунок 1).

Методика факторного анализа рынка труда предусматривает выполнение ряда последовательных операций[2]:

- выделение факторов, по которым будет проводиться анализ;
- систематизация собранной информативной базы данных в соответствии с принятой классификацией факторов;
- проведение предварительного качественного анализа факторов с целью выделения наиболее значимых факторов и оценки достаточности собранной по ним информации. Определение факторной нагрузки оптимального количества факторов делается путем расчета дисперсии. Для этого используется подход «интерпретацию и инвариантности». Его смысл заключается в выделении главных факторов по мере возможности их объяснения, независимо от количества значимых показателей нагрузок. Кроме такого критерия следует

учитывать правило, согласно которому при определении количества факторов кумулятивный процент дисперсии должен составлять не менее 75% т.е. $\frac{3}{4}$;

- принятие решения о дополнительном сборе информации или проведении социологических исследований, которые могут предоставить недостающую для анализа информацию;
- обобщение информации по каждому фактору и группировка ее в виде аналитических таблиц;
- построение на основе аналитических таблиц динамических рядов по каждому фактору и проведение количественных расчетов показателям;
- описание установленных соотношений, пропорций, выявление основных закономерностей;
- выявление доминирующих тенденций развития рынка труда, действие которых имеет решающее значение в настоящее время и влияние которых будет иметь подобное или еще более возрастающее действие в перспективе.



Рисунок 1. Факторы, влияющие на рынок труда[4]

Теоретически факторы спроса и предложения на рынке труда делятся на укрупненные группы факторов. К факторам, определяющим предложение рабочей силы, относятся демографические факторы; факторы высвобождения занятых в отраслях народного хозяйства региона; факторы, вызывающие изменения численности незанятых, желающих трудиться, и численности безработных; факторы, вызывающие изменения предложения рабочей силы за счет занятых в отраслях народного хозяйства. Факторы, определяющие спрос на рабочую силу, включают в себя изменение числа вакантных рабочих мест, выбытие занятых из производственной деятельности, динамику потребностей в рабочей силе на новые рабочие места и должности, а также факторы, влияющие на самозанятость трудоспособного населения[3].

Необходимо отметить, что сила влияния отдельных факторов различается в зависимости от уровня социально-экономического развития страны, в том числе отдельных регионов, сдвигами в экономике страны. Особое значение эти факторы приобретают в период кризиса экономики, безусловно надо учитывать при формировании механизма государственного регулирования рынка труда.

Таким образом, применение факторного анализа в общественно-географических исследованиях в частности в исследовании рынка труда, позволяет выявить причинно-следственную связь между социально-экономическими процессами и явлениями, также дают общую информацию о стратегии процесса регулирования занятости населения - субъекта рынка труда, которая взвешенная по воздействию внешних факторов воздействия, а это является предпосылкой развития экономики региона и страны в целом. Результатами таких исследований могут быть использованы в процессе реализации государственной политики на рынке труда.

Список литературы:

1. Хапилина С. И. Факторный анализ как инструмент маркетингового исследования регионального рынка труда [электронный ресурс] / С. И. Хапилина // Вестник Томского государственного университета. – 2014. – Режим доступа: <https://naukovedenie.ru/PDF/19EVN214.pdf>.

2. Маркетинговые исследования рынка труда [электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: http://adload.ru/page/con_190.htm.
3. Нехода Е. В. Факторный анализ формирования внутрифирменных рынков труда / Е. В. Нехода // Вестник Томского государственного университета. 2016. № 309 (апрель). С. 140-143.
4. Дружинина В. В. ГИБКОСТЬ МЕСТНОГО РЫНКА ТРУДА: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА / В. В. Дружинина. – Москва: ЧП Щербатых О.В., 2014. – 136 с.

ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИЦИОННОГО КРЕДИТОВАНИЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Пастушкова Дарья Петровна

*студент, Полесский государственный университет,
РБ, г. Пинск*

Будник Карина Ивановна

*студент, Полесский государственный университет,
РБ, г. Пинск*

Володько Ольга Владимировна

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент, Полесский государственный университет,
РБ, г. Пинск*

Инвестиционная деятельность играет существенную роль в функционировании и развитии экономики. На сегодняшний день инвестиционная деятельность является одной из важнейших сфер экономики, определяющее ее развитие в долгосрочной перспективе.

В условиях ограниченности собственных ресурсов у предприятий, инвестиционные кредиты выступают достаточно привлекательным и распространенным источником заемных средств, поэтому возникающим проблемам инвестиционного кредитования в Республике Беларусь придают немаловажное значение.

Банкам необходимо иметь реальное представление о той системе рисков, которая связана с инвестиционным кредитованием предприятий. Только адекватное понимание дает возможность банковским специалистам реально учитывать риски, а работникам предприятий, реализующих инвестиционные проекты, принимать соответствующие меры, направленные на их уменьшение [1, с. 117].

В Республике Беларусь кредитование инвестиционных проектов может осуществлять любой коммерческий банк, уставом которого предусмотрена данная операция.

От объема инвестиций напрямую зависят темпы роста ВВП как основного показателя экономического развития страны.

Анализируя период 2005–2015 гг., объем валового внутреннего продукта с 2005 по 2016 год значительно увеличивался. В 2005 году ВВП составил 6,5 млрд. руб. В 2016 году объем ВВП Беларуси в текущих ценах составил 97,4 млрд. руб. или в сопоставимых ценах 97,4 % к уровню 2015 года. Можно сделать вывод, что ВВП выросло почти в 15 раз за период 2005–2016 гг.

Следует обратить внимание на то, что инвестиции в основной капитал также имели тенденцию к увеличению в период 2005–2016 гг. В 2005г. они составили 1509,5 млрд. руб. В 2016 г. в основной капитал было направлено 18 710,0 млрд. руб. Сумма инвестиций в основной капитал выросла за период 2005–2016 гг. в 12 раз. Но рассматривая период 2014–2016 гг., сумма инвестиций в основной капитал уменьшилась на 17 %, что было связано с сокращением объемов бюджетного финансирования, повышения цен в инвестиционной сфере, роста стоимости кредитных ресурсов. В финансировании инвестиционной деятельности в последние годы преобладали собственные средства организаций и кредитные ресурсы, несмотря на замедление темпов их роста.

В настоящее время для оценки эффективности инвестиций в основной капитал организаций Республики Беларусь рассчитывается показатель «Прирост ВВП на 1 рубль инвестиций в основной капитал».

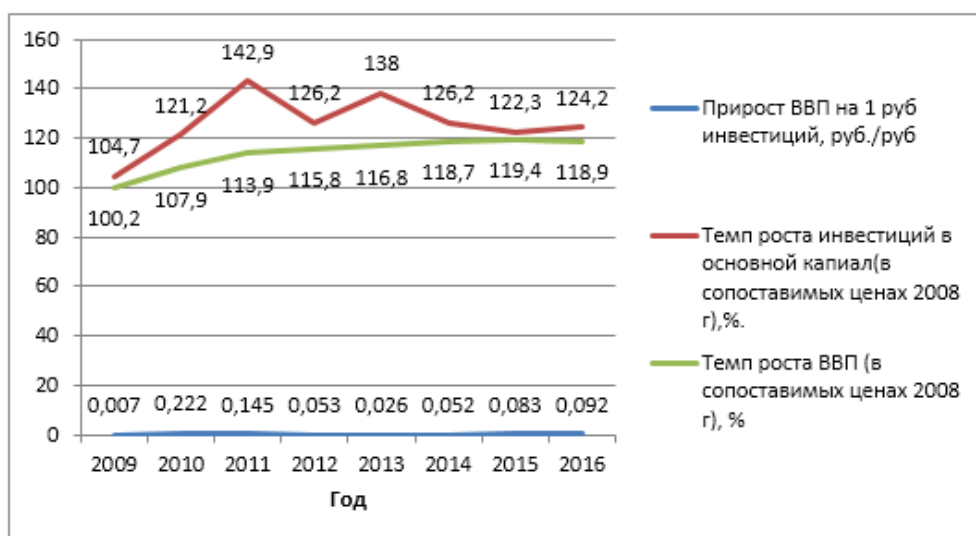


Рисунок 1. Прирост ВВП на 1 рубль инвестиций в основной капитал в 2009–2016 гг. (в сопоставимых ценах к 2008 г.) руб/руб.

Анализируя данные, представленные на рисунке 1, можно сделать вывод, что наиболее низкая отдача от инвестиционных вложений была в 2009 году – 0,007 руб на 1 руб. инвестиций в основной капитал. В 2010 году ситуация резко изменилась и отдача от инвестиционных вложений составила 0,222 руб на 1 руб. инвестиций в основной капитал. В 2016 году прирост инвестиций достиг отметки 0,092 руб. на 1 рубль инвестиций, что значительно ниже отдачи в 2010 году. Сделаем вывод, что от правильно проводимой инвестиционной политики зависит в целом экономическая ситуация в стране.

В период 2005–2017 гг. роль банков в финансировании инвестиций возрастает. Наименьший удельный вес банков среди всех источников финансирования наблюдался в 2005 году (226,1 млрд. руб. или 15% от всех источников финансирования), далее происходил рост вплоть до 2014 года (823,4 млрд. руб. или 26.6%). В 2016 году удельный вес инвестиционного кредитования среди других источников достиг 2 482,0 млрд. руб. или 13,7 %). Наблюдается заметное увеличение суммы выданных инвестиционных кредитов в период 2005–2017 гг. Но рассматривая период 2014–2016 гг. наблюдается снижение роли банков в инвестиционном кредитовании с 5 997 млрд. руб. до 2 482 млрд. руб. [2].

В период 2007–2016 гг. наибольшие суммы инвестиционных кредитов банки предоставляли промышленности; лесному и рыбному хозяйству; в торговлю; ремонт автомобилей, бытовых изделий и предметов личного пользования; в производство и распределение электроэнергии, газа и воды. Так за период 2007–2016 гг, объем кредитов, выданных предприятиям в натуральном выражении в 2016 году составил 18 075,7 млрд. белорусских рублей [2].

В связи с увеличением роли банков в инвестиционном кредитовании экономики возникают многие сложности по управлению кредитными и валютными рисками, а также по поддержанию ликвидности и обеспечению достаточности нормативного капитала.



Рисунок 2. Доля проблемных кредитов среди общего объема инвестиционных кредитов за период 2006–2016 гг., млрд. руб.

Кризисные явления в белорусской экономике в последние годы привели к существенному увеличению объема проблемной задолженности. Проблемная задолженность предприятий – это задолженность по кредитам, первоначальные условия погашения которых были нарушены. Согласно данным рисунка 2, заметно явное увеличение проблемной задолженности. Так, начиная с 2007 года количество проблемных кредитов увеличивалось с каждым годом. Так, например, в 2013 году проблемные кредиты составили 2 078,5 млрд. руб., а в 2014 году, по сравнению с 2013 увеличились на 63% и составили 3 408,7 млрд. руб. Что касается 2016 года, то тут данный показатель увеличился на 74% по сравнению с 2015 годом и составил 15 416 млрд. руб.

Удельный вес проблемной задолженности в общем объеме инвестиционных кредитов, выданных предприятиям, в рассмотренном периоде колеблется от 0,5 до 8,5 %. При этом в мировой практике считается приемлемым показатель удельного веса проблемных кредитов 3–5%.

Для оценки инвестиционного кредитования в РБ необходимо обратить внимание на источники расходования инвестиционных кредитов. Рассмотрим рисунок 3.

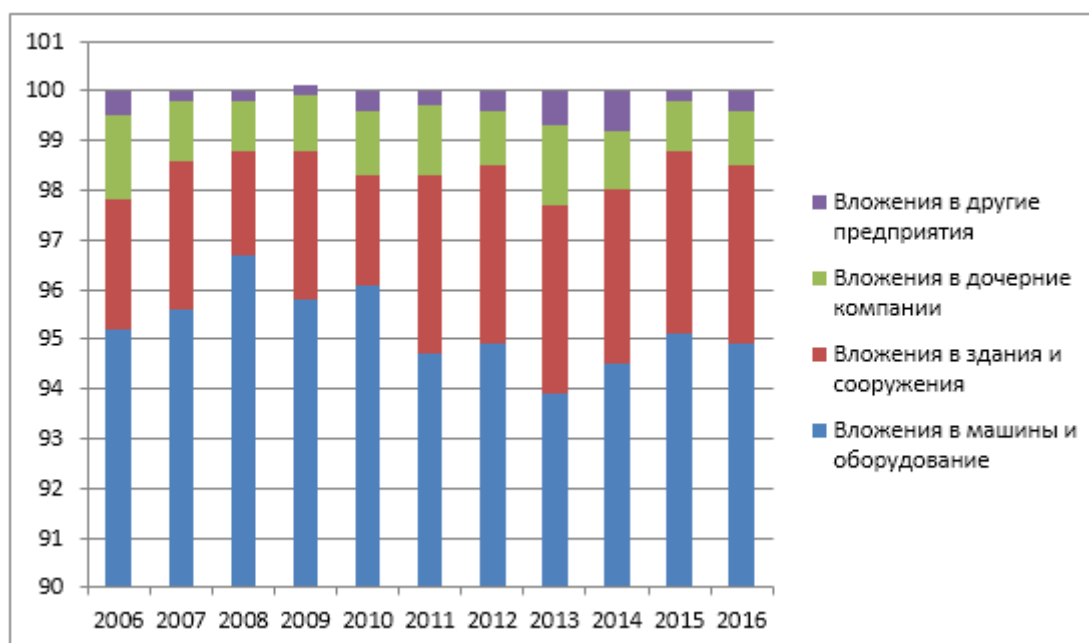


Рисунок 3. Формы инвестиций, осуществляемых предприятиями за счет банковских кредитов, в % к общему количеству предприятий, 2006–2016 г.

Как видно из диаграммы, основным направлением расходования инвестиционных кредитов, предоставленных белорусским предприятиям, являются вложения в машины и оборудование. К данной форме инвестиций прибегали в анализируемом периоде от 93,9 до 96,7 процентов опрошенных респондентов. Также предприятия в рассмотренном периоде прибегали к такой форме инвестиций, как вложения в здания и сооружения. Так, в среднем за 10 лет, процент вложений в здания и сооружения составил 3,2 % причем доля предприятий, осуществлявших такие инвестиции в анализируемом периоде, увеличилась на 1,0 процент и составила в 2016 году 3,6 процента. Что касается вложений в дочерние компании, то в 2006 году они составили 1,0% и снизились незначительно, и в 2016 году составили 1,1% (в 2016 году по сравнению с 2006 годом разница составила 0,6%). Также вложение в другие предприятия с каждым годом снижались и в 2006 году они составили 0,4%, а в 2016 году 0,5%.

В разрезе сроков предоставления кредитов наибольший удельный вес приходится на долгосрочные кредиты. При этом в разрезе банков наибольший удельный вес в долгосрочных кредитах приходится на долю ОАО «АСБ Белагропромбанк» – 71,5 %. Значительный удельный вес также приходится на

ОАО «Беларусбанк». Для наглядности удельные веса различных банков в кредитовании юридических лиц представлены на рисунке 4 .

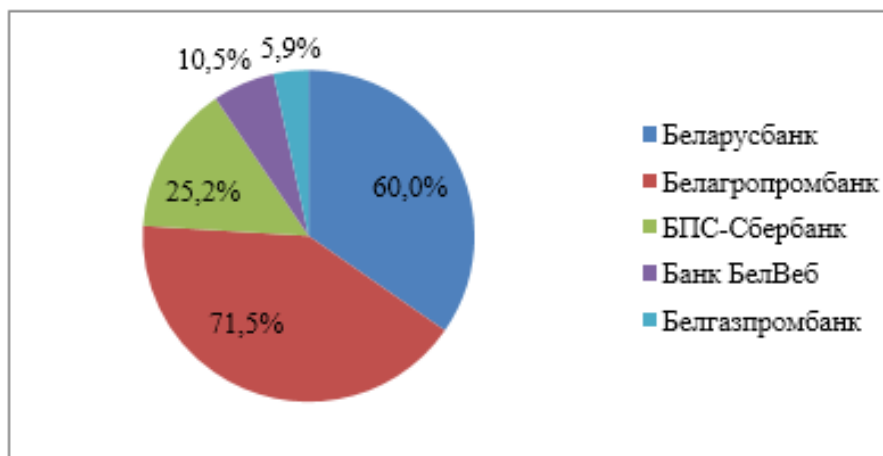


Рисунок 4. Доли различных банков в общем объеме кредитов, выданных юридическим лицам, за 2016 г.

На основе анализа реальных данных можно выделить главные проблемы банковского кредитования, сложившиеся в последние годы в Республике Беларусь:

- Проблемный характер принимаемых правительством постановлений по инвестиционной деятельности.
- Проблема «закредитованности» предприятий и недостаточного количества эффективных инвестиционных проектов. Многие проекты, в которые банки направляют денежные средства не получают положительного эффекта и прибыли. Поэтому кредитополучатели не могут выплатить кредит и увеличивают тем самым проблемную задолженность банков.
- Уменьшение доли банковского кредита среди других источников финансирования государственных инвестиционных программ и реального сектора экономики.

Для решения проблем необходимо принять следующие меры:

1. Улучшить законодательную базу в области инвестиционной деятельности не только банков, но и государства в целом;
2. Повысить ликвидность банковской системы через сокращение или изменение условий кредитования за счет кредитной эмиссии;

3. Развить систему страхования кредитных рисков крупных инвестиционных проектов;

4. Проведение кредитного мониторинга, включающее мониторинг инвестиционных проектов и т.д.

Список литературы:

1. Николаев М.А. Инвестиционная деятельность. Финансы и статистика: учеб.пособие . – М., 2009. – С. 336.
2. Отчет национального банка. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.nbrb.by/> (Дата обращения 20.11.2017).

ВЗАИМОСВЯЗЬ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ С ВНЕШНЕЙ СРЕДОЙ: ОПЫТ УСПЕШНЫХ КОМПАНИЙ

Пахомова Анастасия Станиславовна

*студент, Новосибирский государственный университет экономики
и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Лапшова Людмила Николаевна

*научный руководитель, канд. техн. наук, доцент,
Новосибирский государственный университет экономики и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Вопросы проектирования организационной структуры находятся в центре внимания многие годы. В современной научной литературе предложено множество теоретических и методических основ организационного проектирования, однако такой аспект как влияние внешней среды на строение организационной структуры до сих пор является предметом споров. Воздействие внешней среды на характеристики организационной структуры было рассмотрено в работах таких авторов, как М. Айкен, Т. Бернс, Ван де Вен, К. Вейк, Д. Гейлбрейт, Р. Дафт, Р. Данкан, Х. Доуней и других, [6].

В результате изучения опыта формирования организационных структур в компаниях можно выделить два основных подхода, получивших широкое распространение на практике: механистические (иерархические) и органические (адаптивные) организационные структуры [6, с. 61].

Том Берне и Г. М. Сталкер, английские ученые-бихевиористы, выявили зависимость, между структурой организации и темпом изменения окружающей среды (рис 1), [7, с. 307].

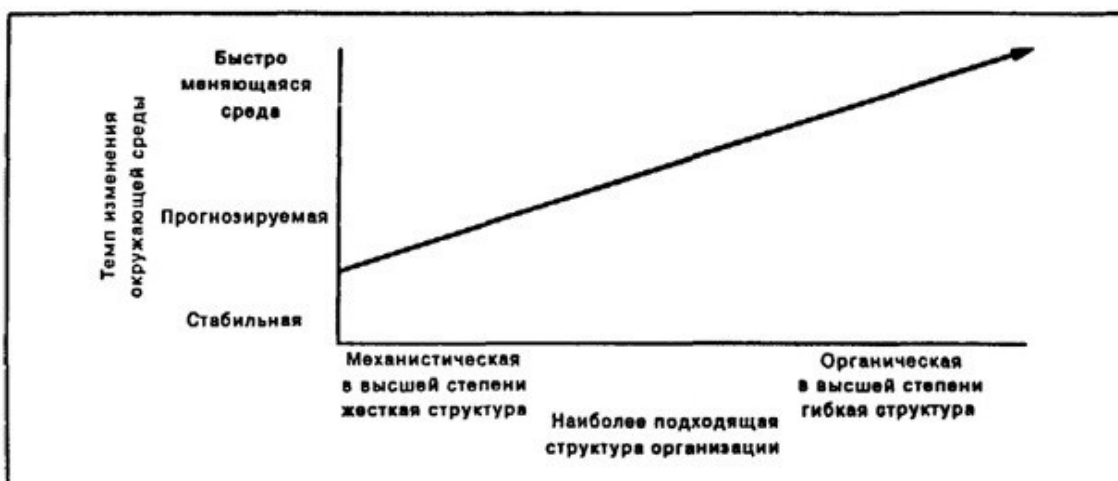


Рисунок 1. Зависимость структуры организации от темпа изменения окружающей среды

Из рис. 1 следует, что первый подход следует использовать, если внешняя среда малоподвижна, не оказывает большого влияния на предприятие. Организационные структуры такого типа обладают малой гибкостью, слабо подвержены изменениям. Если внешние факторы быстро меняются, то необходим второй подход. Структура должна быстро реагировать на возникающие изменения. Данную зависимость проследил и Генри Минцберг. Он выдвинул 16 гипотез о взаимосвязи оргструктуры с возрастом, размером и внешней средой организации. Гипотеза №9 гласит: «Чем динамичнее окружение, тем органичнее структура», [8].

На примере успешных компаний проследим, существует ли строгая зависимость между оргструктурой и характеристикой внешней среды.

Безусловно, самая динамичная внешняя среда в отраслях с быстро меняющимися технологиями и стремительно развивающимися рынками. Перед компанией «Хьюлетт-Паккард» («НР» – в настоящее время одна из крупнейших американских компаний в сфере информационных технологий) в 1970 годы возник серьезный вопрос о выборе организационной структуры, [5]. Компания «IBM», основной конкурент «НР», использовала высокоцентрализованную организационную структуру. Однако руководством было принято решение структурировать «Хьюлетт-Паккард», сформировать децентрализованные подразделения, отвечавшие за определенную номенклатуру

продукции. Гибкость организационной структуры HP обеспечивает ее эффективное функционирование по сей день, Единые ценности и принципы ведения бизнеса делают предприятия «Хьюлетт-Паккард» узнаваемыми во всем мире.

Если компания «HP» остановила свой выбор на органической организационной структуре, то компания «Apple» выбрала противоположный путь.

Изначально «Macintosh» (линейка персональных компьютеров производства корпорации «Apple») была отдельной проектной командой, которая имела свою структуру и отдельных специалистов, включая бухгалтера, однако по мере увеличения масштабов деятельности «Macintosh» перестала быть самостоятельным подразделением. Структура компании приобрела вид стандартной функциональной организационной структуры (рис. 2).

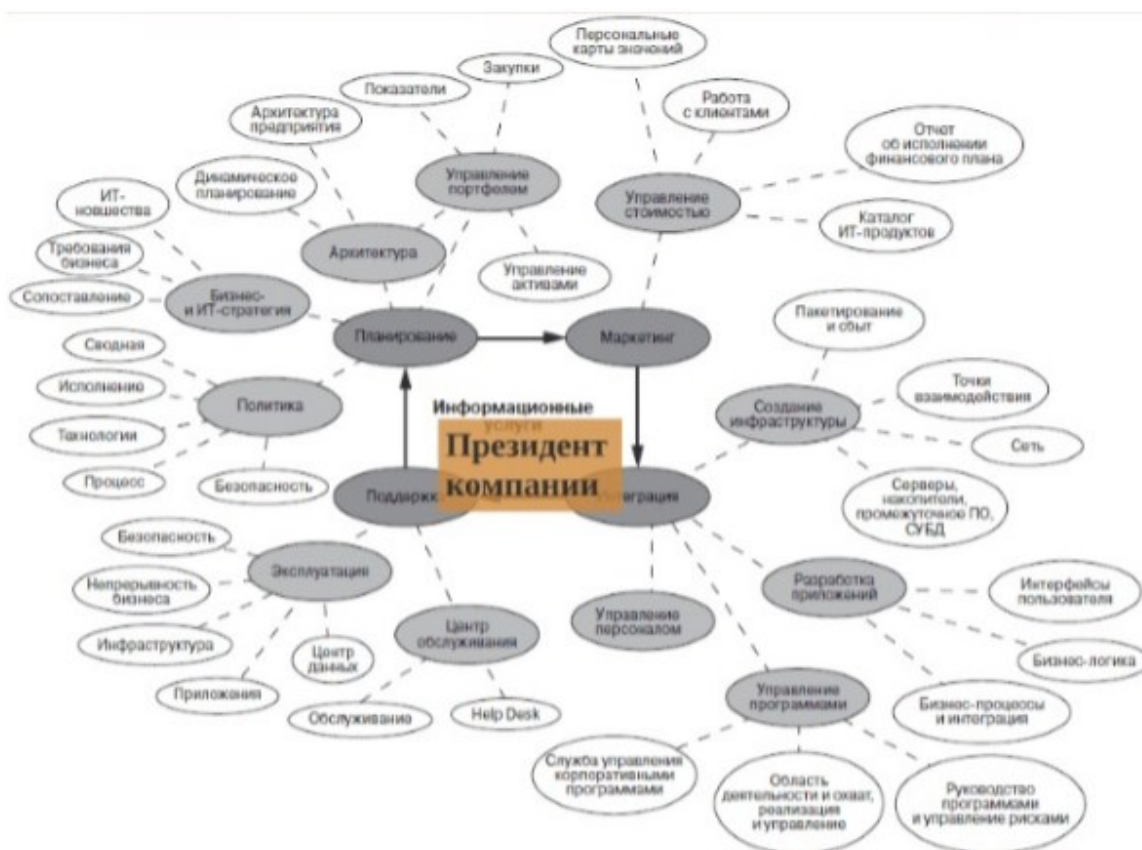


Рисунок 2. Организационная структура компании «Apple»

В настоящее время организационная структура «Apple» – это своего рода паутина, получившая название Multi-Firm Network, [1]. По факту, структура не

отличается от иерархической. Во главе компании находится Президент, ему подчиняется высшее звено управления - руководящий состав (планирование, контроль и так далее), далее следует среднее звено управления - исполнители (менеджеры, руководители на местах) и низшее звено - исполнители (продавцы).

Sira Group (один из мировых лидеров по производству радиаторов отопления и в поставке литых деталей) функционирует в стабильной отрасли с медленно меняющимися технологиями, однако в компании действует дивизиональная организационная структура. Головной офис компании Sira Group расположен в Италии, а каждое производственное предприятие компании имеет свою структуру, включая отдел продаж, снабжения, финансовый, технический и контроля качества, [9].

Опыт всемирно известных компаний доказывает, что выбор конкретного типа структуры носит рекомендательный, но не обязательный характер. Оргструктура зависит не только от динамичности внешней среды, но и от многих других факторов, таких как тип производства, миссия и ценности компании, аппарат управления и многое другое. Анализируя взаимосвязь оргструктуры и внешней среды, Уэнделл Френч и Сесил Белл сформулировали следующий вывод: «При любых обстоятельствах ни чисто органическая, ни полностью механистическая структура не могут быть оптимальными, но необходимо, чтобы технология, задачи, внутренние и внешние условия функционирования организации, а также знания и умения ее сотрудников хорошо согласовывались между собой». На практике, чисто механистических или органических структур практически не встречается. Оптимальные организационные структуры должны содержать в себе элементы обеих структур в разных соотношениях.

Список литературы:

1. Гафитулина З. Multi-Firm. Каким будет управление в компаниях будущего? // Корпоративная практика – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://www.e-executive.ru/management/practices/1767921-multi-firm-kakim-budet-upravlenie-v-kompaniyah-buduschego> Дата обращения: 24.11.2017
2. Лаврентьева А. В., Стародубцева О. А. Социально-экономические проблемы изменения организационной структуры предприятия// Современные исследования социальных проблем, 2010, №4.1(04) . –С. 466-471.
3. Мищенко, Е.С. Организационные структуры управления (современное состояние и эволюция) : учебное пособие / Е.С. Мищенко. – Тамбов: ГОУ ВПО ТГТУ, 2011. – 104 с.
4. Орлов А.И. Менеджмент. Учебник. М.: Изумруд, 2003. - 298 с.
5. О компании// hp.com сайт компании – [Электронный ресурс] – URL: <http://www8.hp.com/ru/ru/hp-information/index.html> Дата обращения: 24.11.2017
6. Попова Л. Ф. Оценка влияния факторов внешней среды предприятия на характеристики его организационной структуры// Управление экономическим развитием 2014. - № 2 (25) с. 54-61
7. Фролов С. С. Социология организаций: Учебник. — М.: Гардарики, 2001. — 384 с.
8. Н. Mintzberg, The Structuring of Organizations; A Synthesis of the Research (Englewood Cliffs, N.J.: Prentice-Hall, 1979 – 213 с.
9. Company Profile// Sira.ru – [Электронный ресурс] – URL: http://i-ideas.ru/files/uploads/Sira/Company_Profile_Sira_RU.pdf Дата обращения: 24.11.2017

КОРРЕЛЯЦИОННЫЙ АНАЛИЗ В ОЦЕНКЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ ПРЕДПРИЯТИЯ

Сычева Татьяна Игоревна

*студент, Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники (ТУСУР),
РФ, г. Томск*

Катаева Елена Сергеевна

*научный руководитель, ассистент, Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники (ТУСУР),
РФ, г. Томск*

Дифференциация рыночного спроса диктует сегодня свои требования к производителям продукции и продавцам товаров потребительского и производственного назначения, что способствует стремительному прогрессу в разработке информационных и коммуникационных систем, росту потенциальных отечественных и зарубежных инвесторов в сфере производства и услуг, а также глобальной и динамичной конкуренции. Все эти факторы вынуждают предприятия постоянно адаптировать свои предпринимательские стратегии к условиям рынка. Эффективность производственной, инвестиционной и финансовой деятельности предприятия выражается в достигнутых финансовых результатах.

В этой связи были рассмотрены теоретические аспекты финансовых показателей предприятий любой организационно-правовой формы.

Прежде чем разрабатывать и реализовывать метод, в котором будет использоваться корреляционный анализ, для оценки показателей, входящие в понятие финансовый результат предприятия, необходимо понимать четкий теоретико-практический смысл данного термина. В научных и учебных публикациях относительно однозначности понятий финансовый результат, существуют неоднозначные мнения, что обусловило необходимость научного обзора мнений в части смыслового их содержания и практического значения. В этой связи были проанализированы в этой части научные взгляды, представленные в таблице 1.

Научный взгляд на суть финансового результата

Авторы	Содержания научного взгляда
Толкачева Н. А.	Прирост или уменьшение капитала организации в процессе финансово-хозяйственной деятельности за отчетный период, который выражается в форме общей прибыли или убытка[5, с. 55].
Ефимова О.В.	Финансовый результат — это прибыль. Но в то же время- «действительно конечный результат тот, правом распоряжаться которым, обладают собственники», что считается «приростом чистых активов»[1, с. 28].
Савицкая Г.В	Финансовые результаты деятельности предприятия характеризуются суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности [4, с. 10].

Изучая точки зрения различных авторов, обобщая все изученные понятия, можно сделать вывод том, что финансовый результат – ряд показателей, которые помогают проанализировать и оценить эффективность деятельности предприятия на определенных этапах (стадиях) его формирования.

Данное понятие и показатели, которые оно в себя включает, позволяет дать оценку основным результатам деятельности предприятия, но происходит это благодаря проведению финансового анализа.

Таким образом, финансовый анализ и параметры, которые он в себя включает, дают объективную и точную картину финансового состояния предприятия, его прибылей и убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами.

Главной целью любого вида финансового анализа является возможность оценить состояние компании, риски, которые могут оказать существенное влияние на состояние анализируемого предприятия. а также способность к сохранению и увеличению капитала.

Все это способствует оценке и идентификации внутренних проблем компании для подготовки, обоснования и принятия различных управленческих решений, в том числе в области развития, выхода из кризиса, перехода к процедурам банкротства, покупки-продажи бизнеса или пакета акций, привлечения инвестиций [3].

Понятие финансового анализа выделилось из экономического анализа и анализа финансово-хозяйственной деятельности.

Финансовый анализ – представляет собой процесс основанный на изучении текущего и будущего финансового состояния хозяйствующего субъекта в целях оценки его финансовой устойчивости и эффективности принимаемых решений.

Существует достаточно много классификаций методов, которые могут быть использованы в финансовом анализе, но практика уже выработала основные виды анализа (методику анализа) финансовых отчетов. Среди них можно выделить 6 основных методов:

- Горизонтальный анализ;
- Вертикальный анализ;
- Факторный анализ;
- Трендовый анализ;
- Анализ относительных показателей (коэффициентов);
- Сравнительный анализ.

У всех шести выбранных анализов показатели, которые используются для подсчета, связаны между собой стохастической (не строгой) связью. Поэтому чаще всего при анализе приходится иметь дело со статистическими наблюдениями и делать по ним конкретные выводы, давать объективные и обоснованные рекомендации, что является большим недостатком, который не позволяет воспользоваться точной и проверенной информацией, важной для принятия управленческого решения. При этом многие организации из-за отсутствия, неполноты или неточности информации, либо присутствия большого количества ненужных или устаревших данных значительно снижают адекватность составления долгосрочных прогнозов и стратегических планов развития. В таких ситуациях для моделирования поведения изучаемого объекта целесообразнее всего воспользоваться эконометрическим, в частности, корреляционным, подходом (корреляционным анализом).

Корреляционный анализ применяется для оценки зависимости выходных полей данных от входных факторов и устранения незначащих факторов [2].

Принцип корреляционного анализа состоит в поиске таких значений, которые в наименьшей степени коррелированы (взаимосвязаны) с выходным результатом. Такие факторы могут быть исключены из выбранного набора данных практически без утраты полезной информации. Основным критерием принятия решения об исключении является порог значимости. Если корреляция (степень взаимозависимости) между входным и выходным факторами будет меньше порога значимости, то соответствующий фактор отбрасывается как незначащий [2].

Корреляционная (стохастическая) связь между факторами и результативным показателем – это неполная, вероятностная зависимость, которая проявляется только при большом количестве наблюдений. Тогда влияние других (несущественных) факторов сглаживается, нейтрализуется. Это дает возможность установить взаимосвязь между изучаемыми явлениями.

Экономические явления и процессы хозяйственной деятельности предприятий зависят от большого количества факторов. Как правило, каждый фактор в отдельности не определяет изучаемое явление во всей полноте. Только комплекс факторов в их взаимосвязи может дать более или менее полное представление о характере изучаемого явления.

Таким образом, данный анализ имеет первоочередное значение для повышения качества результата, т.к. можно оценить какие показатели имеют достаточно большое влияние на конечный результат, а какие можно не учитывать при проведении анализа, так как в данном случае они не будут влиять на итоговый результат.

Список литературы:

1. Ефимова О.В. «ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ: современный инструментарий для принятия экономических решений»: Изд-во «Омега-л», - [Электронный ресурс]-Режим доступа- URL: <https://studfiles.net/preview/6262543/> (дата обращения 11.10.2017);

2. Бараз В.Р. Корреляционно-регрессионный анализ связи показателей коммерческой деятельности с использованием программы Excel : учебное пособие / В.Р. БА-РАЗ. – Екатеринбург : ГОУ ВПО «УГТУ–УПИ», 2005. – 102 с
3. Бланк И. А. Финансовый менеджмент. Учебник. Теория и практика : Изд-во: Перспектива, 2011. - 656 с.
4. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник /Савицкая Г. В. — М.: Инфра — М, 2013. — 384с.
5. Толкачева Н. А «Финансовый менеджмент» - [Электронный ресурс]-Режим доступа- URL: <https://librolife.ru/g5922878> (дата обращения 11.10.2017);

ИНТЕГРАЦИЯ КАК СПОСОБ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕЙ И ФОРМИРОВАНИЯ ПРЕИМУЩЕСТВ ДЛЯ МАЛЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Феглер Валерия Владимировна

*студент, Новосибирский государственный университет
экономики и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Лапинова Людмила Николаевна

*научный руководитель, канд. техн. наук, доцент,
Новосибирский государственный университет экономики и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Сложным вопросом в деятельности любого мелкого сельскохозяйственного предприятия является его эффективное развитие. Крупные игроки, развивающиеся еще с 90-х гг. XX века и начала XXI, заняли существенную долю рынка и не дают возможностей для появления и развития новичков-конкурентов. Многие начинающие предприниматели вследствие данного барьера прекращают свою деятельность. Но активные продолжают входить на рынок, несмотря на все трудности, и добиваются успеха за счет разных факторов: предпринимательских способностей, привлечения инвесторов, получения государственной поддержки на конкурсной основе и т.п. Однако не все способны использовать данные факторы и вынуждены прибегать к другим мерам, одной из которых является слияние организаций однотипной или разных отраслей в рамках объединения активов для достижения обоюдных целей на долгосрочную перспективу.

Предприятие продолжает развиваться на рынке до определенного момента, но, когда собственных ресурсов становится недостаточно, руководство обращает свое внимание на возможность использования достижений других предприятий и начинает думать об оценке возможностей по интеграции или слиянию, [6]. Переход к таким действиям наступает с целью:

- снижения риска, связанного с производством;
- обеспечения стабильного дохода благодаря наличию надежной сырьевой базы;

- обеспечения гарантированного сбыта своей продукции или услуг, [1];
- обеспечения устойчивого расположения на рынке и т.д.

В этом случае именно взаимосвязь и дополняемость всех потенциальных источников экономического роста повышает общую конкурентоспособность, [2]. Среди всевозможных способов слияния для достижения вышеприведенных целей речь в данной статье пойдет о вертикальной интеграции, основанной на добровольных согласиях сторон, подлежащих слиянию, т.е. будет образовываться такая система межотраслевых связей, взаимодействие сельскохозяйственных организаций, которые будут технологически связаны единым процессом производства, [4]. Например, в Омской области широко известная торговая марка «Омский бекон» является уникальной вертикально интегрированной компанией полного производственного цикла, начиная с заготовки зерна для скота, производства комбикормов и заканчивая поставкой готовой продукции на прилавки магазинов. Конечно, данная компания является высокоразвитой, и её система производства формировалась на протяжении длительного времени. Для нас же важно проследить, какие возможности откроются перед предприятиями после их интеграции на первоначальных этапах.

Чтобы выяснить, какие перспективы могут появиться в результате удачного слияния двух предприятий одной отрасли, проанализируем их состояния. Объектами анализа в статье будут выступать ИП «Баженов» и Глава КФХ Маркин Ю.В. Данные предприятия выбраны по степени функционального и технологического дополнения друг друга в случае их соединения и по территориальному признаку. Они расположены в Первомайском районе Алтайского края. Оба новички на своих рынках и пытаются на них закрепиться.

ИП «Баженов» - предприятие, занимающееся производством картофеля, выращиванием небольшого количества гречихи, сенажа для скота, и заготовкой тюков сена для дальнейшей реализации. Ранее осуществляло деятельность в отрасли крупнорогатого скотоводства и молокопроизводства, но в результате экономического кризиса 2014 года завершила деятельность в данной сфере. Его

преимуществами являются: наличие собственной сельскохозяйственной техники для выращивания, уборки, сортировки и упаковки культур, наличие помещений для их хранения, наличие собственных земель. Недостатки: отсутствие постоянных каналов сбыта продукции, высокая амортизация техники и оборудования, рост издержек вследствие нереализации произведенной продукции или её продажи по цене равной или ниже себестоимости в случае безысходности. В результате предприятие не имеет прибыли, в лучшем случае, заканчивает отчетный период с безубыточностью.

Глава КФХ Маркин Ю.В. – предприятия, осуществляющее деятельность в отрасли крупнорогатого скотоводства и молокопроизводства. Преимущества: постоянный приток молочного скота разных возрастов, процент надоя молока с одной головы выше среднего рыночного, наличие собственной техники по уходу за скотом, также техники по полной обработке молока и доведения его до состояния готовой продукции. Недостатки: отсутствие стабильных каналов сбыта готовой продукции, рост издержек из-за высокой стоимости кормов и отдаленного расположения выбранных поставщиков. В результате, отсутствие прибыли у предприятия и низкая конкурентоспособность.

Перед тем, как сделать вывод о рациональности объединения объектов, оценим их привлекательность и потенциал с помощью карты средств, которая позволит определить, достаточно ли будет развито интегрированное предприятие, Основой для карты служит цепочка добавленной стоимости (ЦДС). Составим ЦДС для каждого предприятия.

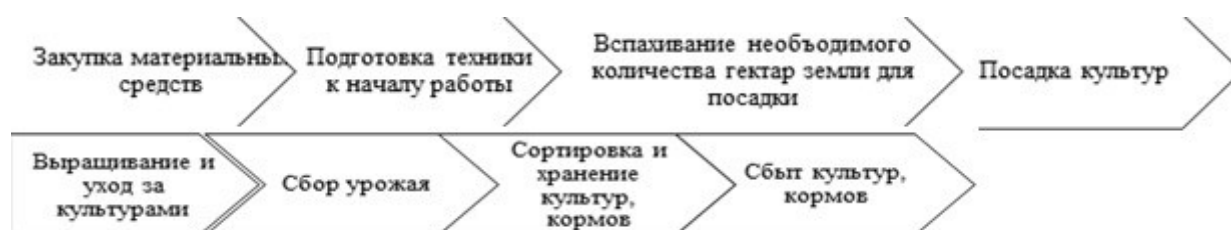


Рисунок 1. ЦДС предприятия ИП «Баженов»

На рисунке 1 представлена ЦДС предприятия ИП «Баженов», а на рисунке 2 отразим ЦДС Глава КФХ Маркин Ю.В.



Рисунок 2. ЦДС предприятия Глава КФХ Маркин Ю.В.

Анализируя ЦДС нужно отметить, что у первого предприятия она завершается сбытом кормов и выращенных культур, а у второго начинается закупкой данного вида сырья. Исходя из этой взаимосвязи составим ЦДС в случае их объединения и представим на рисунке 3.



Рисунок 3. ЦДС интегрированного предприятия

После составления общей ЦДС оценим наличие и степень представленности специфических факторов с помощью карты средств в таблице. Так, для производства молока у интегрированного предприятия, согласно карте средств, имеются все необходимые ресурсы. У него нет необходимости привлекать дополнительных лиц (поставщиков, посредников) в процесс производства, в отличие до момента интеграции предприятий.

Таким образом, взаимоисключая недостатки каждого предприятия в отдельности получаем преимущества нового интегрированного предприятия:

- наличие полноценного цикла производства готовой продукции – молока, начиная от заготовок и выращивания кормов для скота, заканчивая стерилизацией и разливом молока для продажи;

- наличие расширенного количества каналов сбыта продукции;
- процесс производства приобретает статус безотходного;

Таблица 1.

Карта средств для интегрированного предприятия

	Закупка материальных средств	Подготовка техники к началу работы	Подготовка земель для посадки	Посадка культур	Выращивание и уход за культурами	Сбор урожая	Сортировка и хранение культур, кормов	Кормление скота и уход за ним	Сбор сырого молока	Обработка молока и упаковка	Хранение обработанного молока	Сбыт молока
Наличие природных ресурсов (+имеются; -не имеются; 0 не применимо)	0	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	0
Наличие технических ресурсов (+имеются; -не имеются; 0 не применимо)	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
Технология (+имеются; -не имеются; 0 не применимо)	0	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	-
Человеческие ресурсы (+имеются; -не имеются; 0 не применимо)	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
Инфраструктура (+имеются; -не имеются; 0 не применимо)	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+

• низкие издержки за счет сокращения лишних посредников в полноценном процессе производства.

Полученные преимущества позволят новообразовавшейся организации:

- свести к минимуму риски, связанные с производством продукции, благодаря наличию собственной возобновляемой сырьевой базы;
- обеспечить минимальную долю гарантированного сбыта готовой продукции;

- продолжать устойчивое развитие на выбранном рынке;
- начинать составлять конкуренцию существующим игрокам в отрасли;
- получать гарантированную минимальную прибыль.

Безусловно, при осуществлении процесса объединения имеются определенные сложности: это и организационные моменты, и степень доверия руководств предприятий, и присутствие рисков разной направленности, и т.д. Но мы доказали появление дополнительного синергетического эффекта в условиях реальной интеграции, что проявляется в высшей экономической эффективности интегрированного производства по сравнению с обособленным. Это отражается с помощью эффекта сбалансированности ресурсов – увеличение обеспеченности ресурсами, недостаток которых ограничивал получение дохода; с помощью корпоративного эффекта – путем объединения интересов партнеров и совместных согласованных действий достижение коммерческой цели будет осуществлено быстрее; с помощью экономии на трансакциях – затраты времени и средств на поиск покупателя (поставщика) значительно сокращаются и т.д., [3,5]. Каждый представленный экономический эффект может быть получен только путем взаимодействия хозяйствующих субъектов, и чем дольше они будут находиться в едином состоянии, тем больше возможностей они будут иметь для получения экономических выгод.

Список литературы:

1. Захаров В.Я. Интеграция предприятий // Антикризисное управление. Теория и практика: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления. 2-е изд. М.: ЮНИТИ- ДАНА, 2012. С. 124-128.
2. Лапшова Л.Н. Особенности формирования стратегии кластеров: Проблемы экономической науки и практики: сборник научных трудов/под ред. С.А. Филатова; Новосиб. гос. Ун-т экономики и управления. - Вып.1 - Новосибирск: НГУЭУ, 2015, стр. 109-116.
3. Турьянский А.В., Аничин В.Л. Сущность экономического эффекта и экономической эффективности // Сельскохозяйственная кооперация и агропромышленная интеграция: учебное пособие. 2-е изд. Белгород: Изд-во БелГСХА. 2012. С. 149-153.

4. Федотова Г.В., Сибагатулина Л.М. Кооперация и интеграция в агропромышленном комплексе // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2016. № 29. С. 14-22.
5. Шаталов М.А., Давыдова Е.Ю., Мычка С.Ю. Механизмы интеграции сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий АПК на основе кластеризации. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://veri.ru/science/scnews/image/20-210614/konf20-210614.pdf> (Дата обращения: 26.11.17).
6. Шлафман А.И. Научно-практические детерминанты интеграции, консолидации и слияния предприятий в экономике РФ // Российское предпринимательство. 2013. № 23. С. 135-139.
7. Чистякова В.И. Роль потребительской кооперации в развитии АПК Новосибирской области // Вестник Сибирского университета потребительской кооперации. 2015. № 4 (15). С. 8-13.

РАЗВИТИЕ И ПРОБЛЕМЫ РЫНКА ТРУДА КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ

Ханина Валерия Сергеевна

*студент, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,
РФ, г. Калуга*

Шаурина Ольга Сергеевна

*научный руководитель, канд. техн. наук, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,
РФ, г. Калуга*

Рынок труда – важнейшая область развития спроса и предложения, по которой можно отслеживать уровень жизни населения, национальную обеспеченность страны, результативность социальных и экономических преобразований. Рабочая сила на современном инновационном этапе развития экономики страны является одним из ведущих ресурсов такой экономики. Новый взгляд на рабочую силу – это реальный показатель возрастающей роли человеческого фактора в условиях научно-технического развития. Результативность производства напрямую зависит от качества и мотивации использования рабочей силы.

В Российской Федерации существуют такие регионы, которые заметно повысили свой инвестиционный уровень, активно реализуя инвестиционную политику, благодаря чему был оказан положительный эффект на экономический рост данных регионов. В число подобных вошёл один из регионов-лидеров России – Калужская область.

Калужская область является одним из восемнадцати субъектов Центрального Федерального округа. В состав области входят двадцать четыре района и два города областного значения. По рейтингу социально-экономического положения субъектов Российской Федерации область в 2016 году заняла 35 место из 85, когда в 2015 году она находилась на 40 месте, а по рейтингу инвестиционной привлекательности область находится в категории ИСЗ «высокая инвестиционная привлекательность». В последние годы Калужская область не сбавляет темп развития экономики, связанной с

расширением ассортимента выпускаемой продукции и основой которой, в первую очередь, выступает высокотехнологическое производство. Стремясь к экономическому развитию, область привлекала множество международных инвесторов, которыми с 2006 года открыто более девяноста производств, осуществлено сто шестьдесят инвестиционных проектов и предоставлено более двадцати тысяч рабочих мест.

Индустриальные парки являются организованными земельными участками с установленными юридическими правами, обладающие абсолютно всей нужной инфраструктурой и коммуникациями. Их преимущество заключается в размещении на данных участках любого вида производства при отсутствии любых скрытых или дополнительных расходов инвестора. Статистика Калужской области показала индустриальные парки со стороны продукта предельно простого и, что важно, выгодного для инвесторов. Одним из главных продуктов, что предлагается регионом для инвесторов – размещение производств в индустриальных парках, число которых превышает двенадцать, а также для производств существуют две площадки особой экономической зоны, размещенных в Людиново и Боровске. Опыт в работе с парками имеют такие крупные компании, как Volkswagen, Samsung, Nestle, Continental и многие другие.

Данные реализованные новшества и преобразования дали мощный толчок для развития Калужской области. По статистике Калугастата объём ВРП Калужской области в 2016 году составил 351,5 млрд. рублей, оставаясь на одном уровне с показателями предыдущего года (в 2015 – 335,2). Но, что важно, возобновился рост промышленного производства. Объём отгруженной продукции в промышленности в 2016 году был оценён в 561,5 млрд. рублей, когда в 2015 году цифра была на 13,4 процента меньше.

Проблема безработицы во многих регионах является одной из важнейших проблем, которая может стоять на пути эффективного развития экономики всего государства. Благодаря количеству предоставляемых рабочих мест и указанных инвестиционных проектов, по числу безработных область заняла

седьмое место среди субъектов Российской Федерации, достигнув в 2016 году минимальной точки (22,7). (рис.1)



Рисунок 1. Численность безработных (по данным выборочных обследований рабочей силы) Калужской области и в Центральном Федеральном округе

Усиленное экономическое развитие Калужской области повлекло за собой спрос на квалифицированные кадры, а происходит это на фоне того, что экономически активное население области с 2009 года по 2016 год сократилось с 573,2 тысяч до 535,5. Согласно сформированному Министерством труда и социальной защиты области прогнозу на семь лет, региональной экономике потребуется не менее 62,9 тыс. работников, из них на долю тех, кто заменит выбывающих, отдается 80% требующихся работников. В общем объеме прогнозируемого спроса на рабочую силу более 50% приходится на промышленные предприятия, сельскохозяйственные организации и на работодателей, тип экономической деятельности которых - «операции с недвижимостью, аренда и услуги». Наименьший спрос на персонал регистрируется в банковском секторе, торговле, горнодобывающей промышленности. Самые высокие требования к квалификации предпринимаются работодателями, связанными со сферами образования, здравоохранения и государственного управления.

Предприятия, реализующие инвестиционные проекты Калужской области, также представили прогноз своей потребности в кадрах до 2022 года. На диаграмме представлен спрос на трудовые ресурсы по типу образования, на котором видно, что большей “популярностью” будут пользоваться квалифицированные рабочие и специалисты с высшим образованием. (Рис.2) Однако, в численном эквиваленте квалифицированные рабочие будут требоваться гораздо больше, чем специалисты с высшим образованием. Это может быть связано с тем, что в том же прогнозе лидирующие позиции занимают профессии, связанные с затратой не интеллектуальных сил, а физических. Более двух тысяч человек имеют возможность получить работу подсобного рабочего (2143 чел.) и овощевода (2172 чел.).

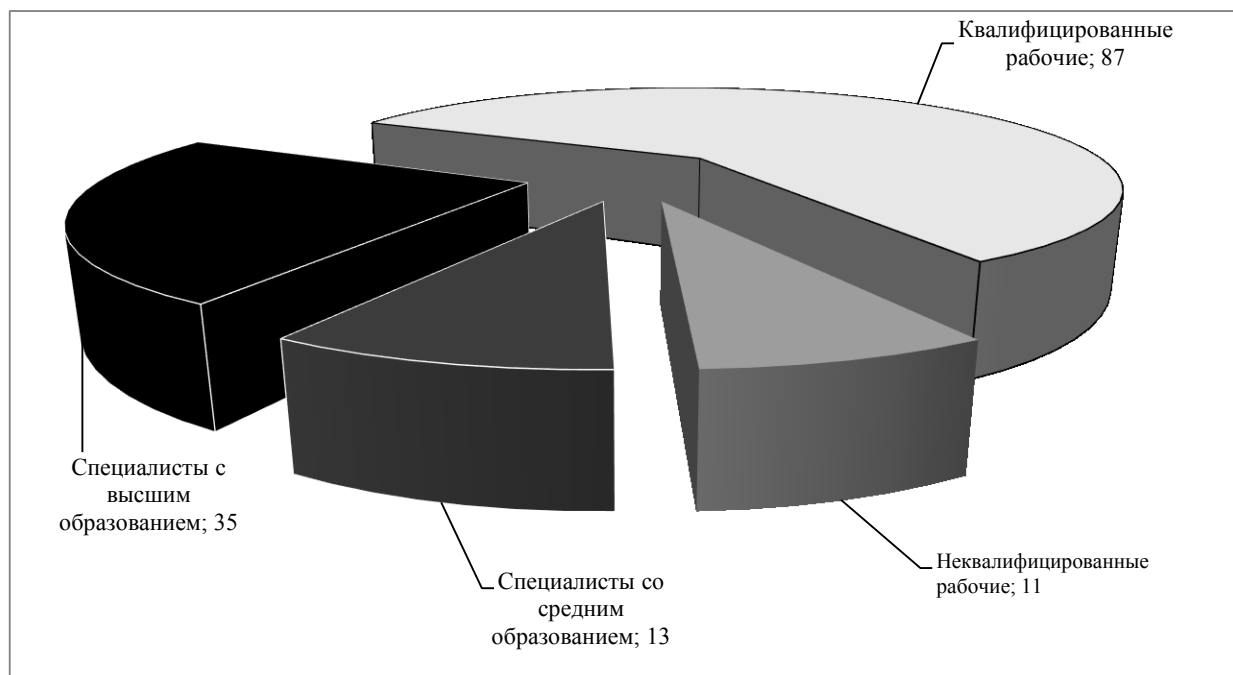


Рисунок 2. Прогноз потребности в кадрах на 2016-2022 годы предприятий, реализующих инвестиционные проекты в Калужской области

Однако, по основным показателям с 2009 по 2016 года заметна тенденция к уменьшению количества выпускников среднего профессионального образования практически в два раза, когда образовательные организации высшего образования в 2016 году выпустили на сто тысяч человек больше, чем в 2009 году. Приведенный выше анализ не является свидетельством того, что работники интеллектуального труда не требуются на Калужском рынке, ведь

технологическое развитие экономики предусматривает постоянное повышение уровня трудовых ресурсов и их рациональное использование. Но надо отметить, что уровень квалификации молодых специалистов не всегда соответствует критериям, которые устанавливает современное инновационное производство. Это связано с ослабленной связью между рынком труда и образовательными учреждениями.

Другой стороной этой медали является превышение спроса на труд над предложением в Калужской области, когда рабочие ни с высшим образованием, ни рабочие с необходимой квалификацией не могут найти достойную работу.

На примере 2016 года можно сказать насколько разнится уровень спроса на труд и предложение труда. Количество заявлений граждан, обратившихся за предоставлением государственных услуг по содействию в поиске работы, составило 26570, когда заявленная работодателями потребность в работниках оказалась меньше более чем в 3 раза (7735 человек). В итоге численность граждан снятых с регистрационного учета в связи с трудоустройством - 19062 человек, а численность людей, которые не имели работы, но активно искали её – 8379.

Чтобы выяснить, какие ещё проблемы может содержать в себе рынок труда Калужской области, нужно обратиться к расходам и доходам населения, где последние играют едва ли не важнейшую роль в выборе работы.

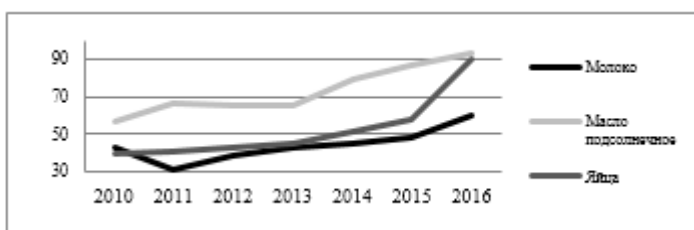
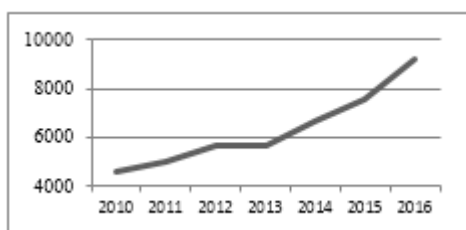


Рисунок 3. Величина прожиточного минимума; рублей в месяц) стандартную потребительскую корзину

На рисунке 3 показан уровень роста прожиточного минимума на душу населения с 2010 по 2016 год, который с 4589 рублей вырос до 9223 рублей в месяц. Это было бы огромным плюсом, если бы не тот факт, что те же ЖКХ

услуги, выходящее на восемь-девять тысяч, а также постоянный рост цен на стандартные продукты (рис.4) выходят на более высокую стоимость, чем прожиточный минимум.

На этом фоне стоит сказать о заработной плате в Калужской области. На декабрь 2015 года средняя заработная плата составила 43200 рублей, а в 2016 году она упала до 32470 рублей, при этом являясь приемлемой суммой для комфортного проживания весь месяц. Нижеприведенные опросы, в котором принимали участие люди самых разных профессий, можно увидеть, что жителям калужской области иногда даже не хватает на еду, а комфортным проживанием это назвать нельзя.

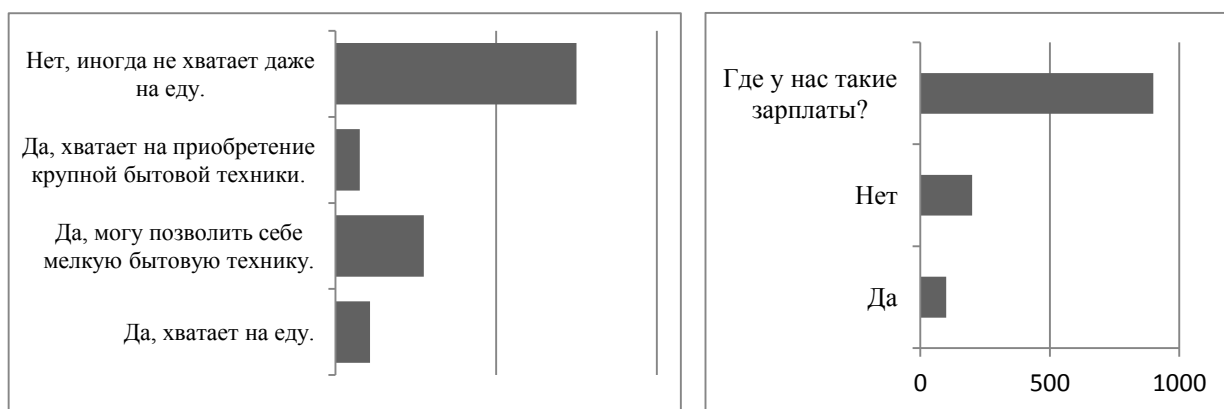


Рисунок 4. Результаты опроса жителей Калужской области

Для стабилизации ситуации на рынке труда Калужской области Правительство разработало специальные меры для эффективного развития трудовых ресурсов Калужской области до 2020 года, в которой представлен ряд программ. Третий этап стратегии связан с разработкой и внедрением системы активных мер, направленных на:

- увеличение экономически активного населения за счет населения старших возрастов;
- стимулирование трудоспособного населения на определённую деятельность, важность которых обусловлена инвестиционными проектами и индустриальными парками;

- привлечение активной части молодежи Калужской области для получения профессионального образования, что сбалансирует уровень квалификации выпускников потребностям экономики Калужской области.

Таким образом, на сегодняшний день после решения отдельных проблем, сферу рынка труда в Калужской области можно будет рассматривать, как благоприятную и для обычных граждан, и для инвесторов.

Список литературы:

1. Постановление Правительства Калужской области от 15 декабря 2008 г. N 487 "О стратегии развития трудовых ресурсов Калужской области до 2020 года"
2. Бреев Б. д. Безработица в современной России. М.: наука, 2011. 136 с
3. Основные показатели рынка труда в Калужской области за 2016г [Электронный ресурс] URL: www.gks.ru
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] URL: www.gks.ru

ЕВРООБЛИГАЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТ МЕЖДУНАРОДНОГО РЫНКА КАПИТАЛОВ

Хуснутдинова Карина Маратовна

*студент, СФ БашГУ,
РФ, г. Стерлитамак*

Зубайдуллина Динара Винеровна

*научный руководитель, старший преподаватель, СФ БашГУ,
РФ, г. Стерлитамак*

Толчком к возникновению и развитию международного капитала послужило появление рынка евровалют и рынка еврокапиталов. Где в глобальном масштабе создается ситуация свободного соотношения спроса и предложения на финансовые ресурсы. Наиболее значимой составляющей еврорынка является развивающийся с середины XX века рынок еврооблигаций.

Роль фондового рынка в мировом движении капитала возрастает с каждым днем. Данное обстоятельство придает фондовому рынку особенную значимость в экономике и делает данную тему более актуальной.

Еврооблигация — это ценная бумага, эмитированная и обращающаяся на международном фондовом рынке, номинальная стоимость которой выражена в иностранной валюте, чей срок может достигать от 1 до 30 лет.

Выпускать еврооблигации могут: банки, компании, крупные корпорации, международные организации и правительства. Для выпуска еврооблигаций эмитенту необходимо обладать высоким рейтингом AAA, который присваивается самым надежным заемщикам. Он важен для снижения эмиссионных расходов и без его получения участники не смогут обслуживать размещение еврооблигаций.

Схема эмиссии еврооблигаций должна быть юридически корректной и обязана отображать необходимость заемщика в привлечении дополнительного финансирования. В настоящий момент существуют следующие схемы организации эмиссии еврооблигаций: прямая эмиссия (от имени российского эмитента); эмиссия от имени дочерней компании эмитента, зарегистрированной вне России; эмиссия иностранной компанией от имени российского эмитента.

Рассмотрим преимущества и недостатки схем эмиссии в Таблице 1.

Таблица 1.

Преимущества и недостатки различных схем эмиссии еврооблигаций

Схема эмиссии	Преимущества	Недостатки
Прямая эмиссия	Эмитент формирует собственный международный имидж. У него появляется возможность удешевить и расширить последующие заимствования на рынке.	Существуют высокие начальные издержки, а также риск длительных бюрократических процедур.
Эмиссия от имени дочерней компании эмитента	Эмитент избегает проблемы, связанные с налогообложением, а также терпит малые издержки на размещение и регистрацию эмиссии.	У эмитента имеются ограничения на создание оффшорных компаний.
Эмиссия иностранной компанией от имени эмитента	Эмитент независим от неблагоприятных изменений законодательства, а также универсален по отношению к юридическим лицам страны эмитента.	Эмитент терпит высокие издержки на обслуживание займа (большая величина комиссии андеррайтера), предоставляет обеспечение агентам. Кроме того, данная схема является краткосрочной.

В последнее время на рынок еврооблигаций стали выходить множество крупных российских компаний. В табл. 2 представлены 10 крупнейших эмитентов, а также показано количество выпусков в обращении.

Таблица 2.

Крупнейшие российские эмитенты в 2017г.

№	Эмитент	Стоимость обращающихся еврооблигаций (млрд долларов)	Количество выпусков
1	«Газпром»	19,57	17
2	Группа ВТБ	11,47	20
3	ТНК-ВР	3,5	5
4	Газпромбанк	3,44	5
5	«Русский стандарт»	3,14	9
6	Россельхозбанк	3,1	5
7	Альфа-банк	2,485	9
8	МДМ-банк	2,32	9
9	Сбербанк России	2,25	3
10	Банк Москвы	2	6

На основании данных таблицы, можно сделать вывод, что выпуском еврооблигаций занимаются крупные российские компании, известные за рубежом. Рассмотрим основные преимущества и недостатки именно этого вида финансирования в таблице 3.

Таблица 3.

Преимущества и недостатки эмиссии еврооблигаций

Преимущества	Недостатки
Размещение на нескольких рынках, следовательно, расширенный круг инвесторов;	Необходимость раскрытия информации о компании;
Еврооблигации не подвержены колебаниям национальной валюты и национальному регулированию;	Финансовая отчетность по международным стандартам;
Еврооблигации дают больший капитал;	Высокие затраты на эмиссию;
Длительный срок погашения;	Необходимость получения кредитного рейтинга;
Малая ставка процента по купонам;	Долгий срок подготовки эмиссии.
Нет требований к залогоу или обеспечению.	

Рассмотрев все недостатки и преимущества выпуска еврооблигаций, можно сказать, что только крупная компания, известная за границей, готовая раскрыть финансовую информацию, а также имеющая хорошую кредитную историю, способная понести все затраты, связанные с эмиссией, и пользующаяся доверием на фондовом рынке и у инвесторов, может стать эмитентом. К таким компаниям относятся: международные организации, транснациональные корпорации и государство.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что еврооблигации — это один из наиболее прибыльных, доходных и менее рискованных способов для привлечения иностранных инвестиций. Еврооблигации позволяют минимизировать риски, связанные с обесценением национальной валюты, диверсифицируя доходные финансовые вложения и обязательства.

Список литературы:

1. Беляков И. В. О факторах, определяющих спреды суверенных евро-облигаций России // Экономическая политика. – 2017. – Т. 12. – №. 1. С. 200–205.
2. Бусыгина Д.А. ВЫПУСК ЕВРООБЛИГАЦИЙ РОССИЙСКИМИ ЭМИТЕНТАМИ – ПРЕИМУЩЕСТВА И СЛОЖНОСТИ // Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. LIV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 6(54). URL: [https://sibac.info/archive/economy/6\(54\).pdf](https://sibac.info/archive/economy/6(54).pdf) (дата обращения: 19.11.2017)
3. Горовец Н. А., Новикова И. С., Комарова А. П. Тенденции развития рынка облигаций в российской федерации // Вестник Науки и Творчества. – 2017. – №. 1. – С. 52-57.
4. Полтева Т. В., Игнатьева Е. В. Еврооблигации как инструмент международного рынка капиталов // Молодой ученый. – 2014. – №. 79. – С. 379-382.

СРАВНЕНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ЗЕМЛЕУСТРОЙСТВА В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ

Чебыкина Александра Владимировна

*Магистрант, Высшая школа экономики и менеджмента,
ФГАОУ ВО «Уральский федеральный университет
имени первого Президента России Б.Н. Ельцина»,
РФ, г. Екатеринбург*

Никитенко Анна Дмитриевна

*магистрант, Высшая школа экономики и менеджмента,
ФГАОУ ВО «Уральский федеральный университет
имени первого Президента России Б.Н. Ельцина»,
РФ, г. Екатеринбург*

Земельные отношения являются объектом конституционно-правового регулирования не только в России. Так или иначе они находят свое закрепление и в конституционном законодательстве зарубежных стран. Основой формирования конституционных моделей земельно-правового устройства зарубежных стран выступает прежде всего общественно-экономическая формация, которая сложилась в государстве, поскольку земельные отношения, право собственности на землю и гарантии его реализации напрямую вытекают из политического и экономического строя, который установлен в том или ином государстве на том или ином этапе его исторического развития.

Все остальные земельные отношения (закрепление земельных прав граждан и гарантий их защиты, управление земельным фондом и разграничение полномочий между органами власти в этой сфере) опосредуются фундаментальными политико-экономическими отношениями, индикатором которых служит именно земельная собственность.

Данный вывод опирается в том числе на классическую концепцию природы земельной собственности и ее роли в развитии государства, сформулированную Карлом Марксом, который писал, что «земельная собственность является составной частью экономики страны, которая выступает базисом определенной общественно-экономической формации, на

основе которой в результате формируется соответствующая надстройка – право».

Поэтому первая модель земельно-правового устройства государства – это модель, основанная на закреплении исключительности государственной собственности на землю и ограничении ее оборотоспособности.

Такая модель была характерна для нашей страны в советский период. Но еще остаются государства, которые следуют социалистическому пути развития. Эти страны относятся к так называемому социалистическому лагерю. Все они по форме правления являются социалистическими республиками. Согласно Конституции Китайской Народной Республики 1982 года вся земля принадлежит государству, установлена монополия государства на передачу земли в пользование. Частной собственности на землю не существует. Право пользования землей может передаваться по наследству, сдаваться в аренду, в залог.

Аналогично складывается конституционно-правовое регулирование земельных отношений во Вьетнаме. Однако в действующей вьетнамской Конституции 1992 года закреплено, что земля является собственностью вьетнамских граждан и управляется государством от лица народа.

Таким образом, установленная исключительная государственная собственность на землю не идеализируется, не выставляется на показ, хотя ситуация от этого не меняется. Конституция Республики Куба 1976 года в вопросах закрепления земельных отношений представляется более либеральной по сравнению с конституциями других стран «социалистического лагеря», поскольку предусматривает наличие кооперативной собственности и собственности мелких землевладельцев.

Однако исследователи замечают, что в условиях наличия нескольких форм собственности на землю, как это имеет место на Кубе, оно воплощено только в рамках земель государственного фонда, используемых на благо всего общества.

Государство не утрачивает полномочий собственника только в силу того, что экономическое использование принадлежащих ему земель осуществляет правосубъектное государственное предприятие.

Вторая модель земельно-правового устройства характерна для государств, находящихся в процессе смены общественно-экономической формации и формирования новой экономической системы, в том числе системы земельно-правового устройства. Она строится на активном реформировании земельных отношений, разгосударствлении земельной собственности и формировании нового класса частных земельных собственников. Григорий Ефимович Быстров, рассматривая проблемы реформирования земельных отношений в странах, где в последнее время произошла смена политико-правовой формации, отмечает, что отдельные земельные вопросы нашли отражение в изменяющихся конституциях этих стран.

К таким странам относятся государства бывшего «социалистического лагеря». Территориально это в основном страны Восточной Европы, образованные после развала объединенных социалистической идеологией более крупных государств (Сербия, Черногория, Чехия, Словакия, Македония и др.), либо существующие в прежних территориальных пределах (Болгария), а также страны бывшего СССР, ряд которых вошли в состав нового политико-территориального образования – Содружества Независимых Государств (СНГ).

Их можно объединить под общим названием «страны с переходной экономикой». В странах СНГ произошла определенная унификация земельных отношений. Разработан и утвержден Модельный земельный кодекс для государств – участников СНГ, который осуществляет правовое регулирование вопросов, вытекающих из многообразия форм собственности на землю. Однако такое регулирование происходит с оговоркой: частная и муниципальная формы собственности применяются в тех государствах, где они предусмотрены конституциями.

Таким образом, еще раз доказаны следующие выводы: только конституционный акт может гарантировать многообразие форм собственности

на землю; отношения земельной собственности имеют конституционно-правовую природу, и ими обуславливается регулирование всех иных земельных отношений в государстве. Земельная собственность выступает основой земельно-правового устройства государства.

Страны СНГ в своем правовом развитии предпочли в большей мере заимствование российского права, согласно которому везде в той или иной мере гарантируется частная собственность на землю, а конституционные формулировки во многом созвучны российским. Так, в статье 12 Конституции Киргизии 2010 года записано, что земля является собственностью Киргизской Республики, однако далее закреплено многообразие форм собственности на землю, за исключением пастбищ, которые не могут находиться в частной собственности.

Данные положения являются противоречащими друг другу. Прототипом формулировки о государственной собственности на землю Киргизии выступает часть 1 статья 9 Конституции РФ, но в отличие от киргизской Конституции Основной закон РФ не упоминает имущественной сущности земли как основы жизни и деятельности народов России, что позволило без ущерба для правил законотворческой техники сформулировать в части 2 статье 9 Положение о многообразии форм собственности на землю.

Конституция Республики Беларусь 1994 года вообще не выделяет отдельно землю в целом как объект права собственности, а говорит о лишь том, что земли сельскохозяйственного назначения находятся в собственности государства. Также недра, воды, леса составляют исключительную собственность государства. При этом собственность в Республике может быть государственной и частной.

Таким образом, в государстве присутствует нечеткость конституционных формулировок, касающихся правового режима земли. Однако многообразие форм собственности на земли несельскохозяйственного назначения не исключается, а следовательно, предусматривается. Отличительной в вопросах закрепления многообразия форм собственности на землю является Республика

Таджикистан, Конституция 1994 года которой в статье 13 закрепляет исключительную государственную собственность на землю и другие природные ресурсы, что позволяет отнести данное государство к первой обозначенной нами модели земельно-правового устройства. Однако Таджикистан по форме правления не позиционирует себя как социалистическое государство, а объявляет суверенным, демократическим, правовым, светским и унитарным.

Следовательно, форма государственного устройства страны, без сомнения, оказывает большое влияние на формирование ее земельно-правового устройства, но не является решающим фактором при закреплении вопросов, касающихся земельной собственности – основы такого устройства. То есть по принципу отказа от многообразия форм собственности на землю идут в основном социалистические государства. Что касается стран Восточной Европы, то все они также избрали рыночную форму развития, основанную в том числе на многообразии форм собственности на землю, и соответственно закрепили данные положения в своих Основных законах.

В частности, отмечается, что в силу исключительной ценности земли как объекта права собственности и их сложной взаимосвязи в экологических системах разного уровня их иногда нормативно обособляют в самостоятельных статьях национальных конституций. Особенно это характерно для стран Центральной и Восточной Европы, в которых в результате насильственного насаждения социализма были прерваны традиции осуществления права частной собственности на природные ресурсы.

Однако, несмотря на то что страны, входящие в данную модель земельно-правового устройства, еще только наращивают потенциал для полноценного формирования земельного рынка и развития частных форм хозяйствования, положения о необходимости и порядке разгосударствления земельной собственности в их конституциях не обозначены. Этому способствует отраслевое законодательство, которое и реализует фундаментальные конституционные положения со спецификой, характерной для того или иного

этапа становления новой общественно-экономической формации. Третья модель земельно-правового устройства государства – это устоявшаяся конституционно-правовая модель, основанная на многовековых и прижившихся в отдельных странах общественно-экономических отношениях, связанных с существованием многообразных форм собственности на землю, гарантиях их реализации и защиты.

В Конституции РФ, напротив, вопросы, определяющие правовой режим земли и многообразие форм собственности на землю, нашли детальное регулирование, вопрос же изъятия земель для государственных нужд отдельно не обозначен, однако обусловлен действием более общей нормы частью 3 статьи 35, в которой закреплено, что никто не может быть лишен своего имущества иначе, как по решению суда.

Поскольку в Германии существуют длительные традиции частного землепользования, вполне логично, что ее Конституция, в отличие от конституций государств, отнесенных нами ко второй модели земельно-правового устройства, нацелена не столько на фактическое закрепление давно сложившегося права частной собственности на землю, сколько на гарантии его реализации, защиты от злоупотреблений при изъятии.

Конституция Французской Республики 1958 года в данном контексте является вовсе уникальной, поскольку не только не содержит положений о правах на землю, но и в целом не закрепляет экономические отношения в стране. Данное обстоятельство обусловлено историческими предпосылками принятия Конституции. Она была принята сразу после Великой французской революции и поэтому закрепляет в основном политическое устройство страны, структуру и полномочия ее органов власти.

Таким образом, особенностью конституционно-правового регулирования земельных отношений в этих странах является то, что в их Конституциях не нашли своего отражения основы земельно-правового устройства государства. Как правило, в Конституциях закрепляется право на собственность в общем виде, без оговорки о собственности на землю. Обусловлено данное

обстоятельство историческими причинами принятия Конституций, так как жители данных стран с относительно стабильными правовыми традициями и системами воспринимают право собственности на землю само собой разумеющимся и не подвергающимся сомнению.

Поэтому отношения земельной собственности в этих странах лишены учредительно-политической природы и регулируются отраслевым законодательством. Однако в обозначенные нами модели конституционного регулирования земельно-правового устройства государств не вошла группа стран, регулирование земельных отношений в которых имеет существенные характерные особенности. Речь идет о странах Латинской Америки, в которых закреплено многообразие форм собственности на землю, что, безусловно, подчеркивает сходство со второй и третьей обозначенными нами моделями.

Особенностью земельно-правового устройства этих стран является то, что эти государства в настоящее время находятся на той стадии общественно-экономического развития, когда идет процесс перераспределения земель, но не бывших государственных, а, наоборот, земель, находящихся в собственности лиц, необоснованно обогатившихся такой собственностью в конце 19 — начале 20 века.

Среди исследователей существует спор: есть ли частная собственность в мусульманском праве, в том числе на землю.

Так и Закон об аграрной реформе 1970 года Ирака установил пределы объема права частной собственности на землю, которые зависят от плодородия и способов орошения, но в любом случае не могут превышать 2000 га земли.

Таким образом, даже арабские исламские государства в вопросах, касающихся закрепления права собственности на землю, пошли по пути формирования законодательства, более похожего на светское и основанного на рыночных способах хозяйствования. Однако Конституции большинства арабских государств (Ирака, Афганистана и др.) запрещают иностранцам иметь в собственности не только землю, но и любое иное недвижимое имущество.

Поэтому нельзя говорить о том, что в арабских странах отсутствует частная собственность на землю. Но особенностью ее наличия является то, что основой всех отношений является отсутствие противоречий с нормами мусульманского права; опора на частного собственника — гражданина арабского государства.

Нельзя также говорить о том, что земельная собственность в арабских странах является основой их земельно-правового устройства, поскольку основой их политико-правового, общественного устройства является мусульманская религия. Право собственности на землю может иметь место как не противоречащее этой религии, но существенной роли в формировании земельного устройства оно не играет. Таким образом, выделенные пять моделей конституционно-правового регулирования земельных отношений в зарубежных странах отражают особенности земельно-правового устройства, сложившегося на данном этапе их исторического развития. Основой такого устройства в большей степени служат земельные экономические отношения, закрепленные на уровне Основного закона стран, а именно земельная собственность, которой и опосредуются все иные земельные отношения в государстве и их конституционное закрепление.

Список литературы:

1. Безбах В. В. Частная собственность на землю в странах Латинской Америки: правовое регулирование: автореф дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2017.
2. Беккин Р. Право собственности на природные ресурсы в мусульманском праве (на примере четырех суннитских мазхабов) // Международное право. 2013. № 2.
3. Быстров Г. Е. Правовые проблемы земельной и аграрной реформ в зарубежных странах: теория, практика, итоги, перспективы. Минск, 2011.
4. Конституции государств Азии: в 3 т. Т. 2 / под ред. Т. Я. Хабриевой. М., 2015.
5. Конституционное право: университетский курс: учебник: в 2 т. / под ред. А. И. Казанника, А. Н. Костюкова. М., 2015. Т. 2.
6. Майда де Ла Каридад Карденас Перес. Правовое регулирование отношений собственности на землю в Республике Куба: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 1989. Маркс К., Энгельс Ф. Соч. Т. 26. Ч. 2. М., 2012.

7. Правовые системы стран мира. Энциклопедический справочник / под ред. А. Я. Сухарева. М., 2015.
8. Сазин С. Т. Конституционные права и свободы человека и гражданина в Конституции РФ и в Основном законе ФРГ (сравнительно-правовой анализ) // Конституционное и муниципальное право. 2015. № 6.
9. Сюкияйнен Л. Р. Мусульманское право собственности: юридическое осмысление религиозных постулатов. URL: http://www.lexed.ru/obrazovatelnoe-pravo/analitika/detail.php?ELEMENT_ID=548 (дата обращения: 28 июля 2016).
10. Федеративная Республика Германия. Конституция и законодательные акты / пер. с нем.; под ред. Ю. П. Урьяса. М., 2011.
11. Хрестоматия по всеобщей истории государства и права / под ред. К. И. Батыра. М., 2016. Т. 2.

КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ С ПОЗИЦИИ МАРКСИЗМА

Чистова Маргарита Александровна
студент, РГАУ-МСХА им. Тимирязева,
РФ, г. Москва

Понятие КСО является объектом исследования гуманитариев и социологов и вызывает большой интерес у ученых. В настоящее время отмечается интенсивный рост экологических угроз и усиление процессов их глобализации. Происходит переоценка значения бизнеса в обществе.

Эти явления заставляют уделить пристальное внимание изучению КСО. На сегодняшний день, научные деятели не пришли к общему знаменателю в вопросе конкретного содержания и точного определения этого термина.

Так как понятие напрямую связано с концепцией свободного предпринимательства, основой существующих промышленных обществ, многие ученые полагают, что КСО активно развивается в следствии академических исследований.

Как только наша страна осуществила переход к рыночным отношениям, процессы трансформации произошли и в нашем обществе. Появилась необходимость заняться исследованием КСО и российским ученым.

Сегодня многие компании страны рассматривают наработки развитых стран Западной Европы, Америки и Юго-Восточной Азии в этом вопросе, хотя Россия до революции приобрела богатый опыт осуществления благотворительной деятельности, а в СССР благополучие граждан было заботой предприятий и поддерживалось за счет их средств.

Термин корпоративная социальная ответственность впервые начали использовать в конце XX века, поэтому он является еще не до конца устоявшимся и имеет различную формулировку. Вне зависимости от этого, его смысл состоит в приличном поведении бизнеса - в отношении своих работников, общества, государства, окружающей среды и потребителей собственной продукции. К высшему уровню КСО относят меценатство и

благотворительную деятельность, а базовый уровень характеризуется соблюдением законов и налогового кодекса.

Эта тема считается особенно актуальной в наше время по одной неоспоримой причине: молодости украинского бизнеса, только покидающего период первоначального накопления капитала, с учетом характерным данному периоду издержек, возникает потребность общественного наблюдения и воспитания.

Принимая во внимание такую же незрелость, характерную украинской власти и общественным институтам, интерес к проблеме еще более возрастает.

Основной задачей является построение взаимоотношений в цепочке бизнес-общество-власть с нуля.

Поскольку сложно добиться высокого уровня ответственности бизнеса при безответственности власти и безответности населения.

Следовательно, возникает необходимость в построении эффективного государства, а также воспитании гражданского общества. Как видим, посредством решения проблем КСО можно выявить весь набор проблем при становлении новой России. Поэтому тема и является нами столь любимой.

Изучая взаимодействие бизнеса с обществом, ученые так и не установили общие и универсальные методы изучения явлений, связанных с данным понятием. Активные обсуждения этой темы, углубленный анализ КСО и попытки рассматривать ее концепцию как «поле» для научных исследований, не дало результатов.

Несмотря на это, многие научные журналы, национальные организации и ассоциации уделяют особое внимание вопросам, связанным с изучением вопросов объединения компаний с целью принятия ими дополнительной социальной ответственности. В следствии, вокруг исследования КСО сформировалась разветвленная инфраструктура. Институты гражданского общества потребовали прозрачности действий корпораций, тем самым, стараясь повлиять на сферу их социальной ответственности. Международные,

межправительственные организации в данное время осуществляют разработку рекомендаций и стандартов КСО.

Марксизм появившийся в 40-е годы XIX столетия можно рассматривать как феномен в истории философии и экономики, идеи которого полностью снимают с бизнеса социальную ответственность. Марксистская теория предлагает концепцию в связи с которой основным интересом капиталиста как представителя капитала является прибавочная стоимость. Для капиталиста никто не имеет самостоятельного значения, а работники, потребители, государство используются исключительно для создания денежной формы и защиты её от третьих лиц. Актуально в связи с выше написанным следующее высказывание К. Маркса «Потребительная стоимость при товарном производстве вообще не представляет собой вещи, которую любят ради нее самой [3, с. 197].

Потребительные стоимости вообще производятся здесь лишь потому и постольку, поскольку они являются материальным субстратом, носителем меновой стоимости. И наш капиталист заботится о двоякого рода вещах.

Во-первых, он хочет произвести потребительную стоимость, обладающую меновой стоимостью, предмет, предназначенный для продажи, т.е. товар.

И, во-вторых, он хочет произвести товар, стоимость которого больше суммы стоимости средств производства и рабочей силы, на которые он авансировал на товарном рынке наличные деньги. Он хочет произвести не только потребительную стоимость, но и товар, не только потребительную стоимость, но и стоимость, и не только стоимость, но и прибавочную стоимость».

Поскольку организации не учитывают интересы общества и добровольно не принимают меры для повышения качества жизни рабочего персонала и их семей, основной проблемой с позиции экономической обоснованности является само определение КСО. Позиция К. Маркса показывает, что КСО, как и любой другой товар необходима для обмена, а не для пользования по назначению. Любой товар производится только в случае, если его рыночная стоимость

превышает затраты на производство, от нужд покупателя, который диктует условия рынка, зависит что будет производиться.

Так как компании проявляют интерес в социально-ответственном поведении, объем денег которые выдают корпорации на социально-ответственные или экологические инициативы, постоянно увеличивается. Отсюда и вытекает что КСО это не функция и как концепция она очень даже интересна бизнесу.

В своих статьях Жижек писал: либералы отрицают противоречия в собственных суждениях.

Ядром их деятельности служит желание смягчить взаимосвязь работы с этими достижениями, которые были достигнуты в этап послевоенного расцвета, глобализировать и капитализировать социум.

Так же они призывают сотрудничать с работниками, бороться с бюрократией, поддерживать диалог и сотрудничать и при этом оставаться авангардом уникального режима накопления [4].

Генри Форд и Эндрю Карнеги, люди которые пожертвовали миллионы на благотворительность, несмотря на это они жестко сдерживали созданное рабочее движение.

Либералы в этом очень похожи на них. В этой теме мы приходим к идеям Маркса и тем ограничительным рамкам, в каковых присутствуют капиталисты.

Не имеет значения, какие силы они вкладывают в поиск выхода из своих же противоречий, они постоянно урезаны собственным миром гонки за прибылью, имеющей для них непосредственно важное значение.

Понятие корпоративной социальной ответственности возникло в конце XX века, оно еще не вполне устоялось и формулируется по-разному. Но неизменная суть его состоит в том, что бизнес должен вести себя прилично — по отношению к собственным работникам, государству, обществу, окружающей среде и потребителям своей продукции.

Корпоративно социальная ответственность сформировала вокруг себя множество институтов гражданского общества, которые потребовали от

корпораций прозрачной деятельности, таким образом, общественность заставляла предприятия влиять на сферу социальной ответственности. Международные, межправительственные организации в данное время осуществляют разработку рекомендаций и стандартов КСО.

Для капиталиста никто не имеет самостоятельного значения, а работники, потребители, государство используются исключительно для создания денежной формы и защиты её от третьих лиц. И данные лица им необходимы исключительно для получения прибыли.

Позиция К. Маркса показывает, что КСО, как и любой другой товар необходима для обмена, а не для пользования по назначению. А как мы знаем любой товар, по мнению К. Маркса, производится в зависимости от потребностей рынка, который диктует условия, поэтому КСО является исключительно потребностью для комфортного функционирования любого предприятия.

Список литературы:

1. Ворс М. В., Социальная ответственность бизнеса: Философский анализ [Электронный ресурс] – [Режим доступа]: http://www.bmstu.ru/assets/dissertations/%D0%94%D0%B8%D1%81%D1%81%D0%B5%D1%80_%D0%9C%D0%B0%D0%BA%D1%81%D0%B8%D0%BC%D0%B0_1.pdf – Заголовок с экрана
2. Каотский К.. Экономическое учение Карла Маркса. – М.: КомКнига, 2010. – 232 с.
3. Маркс К. Капитал. Критика политической экономии. Том 1. – М.: Эксмо, 2011. – 1200 с.
4. Петухов Константин Алексеевич Феномен корпоративной социальной ответственности в странах Запада // Вестник Пермского университета. Философия. Психология. Социология. 2010. №3. [Электронный ресурс] – [Режим доступа]: <http://cyberleninka.ru/article/n/fenomen-korporativnoy-sotsialnoy-otvetstvennosti-v-stranah-zapada> – Заголовок с экрана
5. Петухов Константин Алексеевич Феномен корпоративной социальной ответственности в странах Запада // Вестник Пермского университета. Философия. Психология. Социология. 2010. №3. [Электронный ресурс] – [Режим доступа]: <http://cyberleninka.ru/article/n/fenomen-korporativnoy-sotsialnoy-otvetstvennosti-v-stranah-zapada> – Заголовок с экрана

ИНСТИТУТ «СЕМЬИ» КАК ОСНОВА В ФОРМИРОВАНИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА. ПРОБЛЕМЫ И МЕТОДЫ РАЗВИТИЯ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ

Шишанова Елена Анатольевна

*студент, Самарский государственный экономический университет,
РФ, г. Самара*

Ильина Лариса Айдаровна

*научный руководитель, д-р эконом. наук,
Самарский государственный экономический университет,
РФ, г. Самара*

За последний годы из разных источников средств массовой информации мы слышим такое определение как *человеческий потенциал* и *человеческий капитал*. Если углубиться в историю, то мы заметим, как редко говорилось об индивидуальности, правил лозунг «все равны». Ставку делали на производство, машины и технологию.

Если обратиться к инновационному плану развития до 2020г то, за успех его реализации служит человеческий потенциал. За последние годы мы замечаем множество изменений, они коснулись сфер образования, здравоохранения, реформы в области контролирующей органов государственной исполнительной власти и пр. сферы жизни общества. Все они конечно же главным образом влияют на качество формирования потенциала человека.

Ученые давно обратили внимание на важность и нужность человека как для поднятия развития любого предприятия, его влияние на экономику страны, насколько человек определяют свою страну в других странах. В данной работе рассмотрим несколько главных институтов, которые формирует человеческий потенциал, раскроем современные проблемы и тенденции развития.

Первым и самым главным институтом человека, является его семья. Семья является мощным транслятором ценностей от поколения к поколению, институт семьи имеет консолидирующее значение для общества. В нем закладывается психологическое состояние, уровень спокойствия и уверенности.

Круг общения формирует в ребенке маленькую личность, это отражается в привычках, в воспитании, определении хорошего и плохого. Определить воспитание ребенка сложно, можно только сделать субъективные выводы на основе его поведения в обществе. Т.к. важнейшую но очень спорную роль играет «генетика». Многие научные труды утверждают, что если ребенок родился от генетически плохих родителей или у них была разного рода зависимость, данные гены проявят себя рано или поздно в незначительной мере. Такому выводу есть место быть, но все же социум формирует изначальное отношение и поведение. Важно, что в современной России проблемы семьи и демографии находятся в центре внимания социальной, государственной политики, общества и науки. В данный момент выявлены основные проблемы: - рост мобильности населения; - ослабление семейных связей;- рост количества наркозависимости; - детская преступность; - ухудшение состояния молодежи; - младенческая смертность. Одной из основных проблем, бич современного общества в частности молодых семей является излишнее привлечение ребенка к информационным технологиям. Как нестранно, но зачастую данное владение различными гаджетами, играми, телевидением и интернетом приводит к зомбированию и яркой зависимости ребенка, что приводит к психическим расстройствам. Такая тенденция стала расти в последние годы, причиной такого движения служит динамичностью работы родителей. Каждодневная спешка на работу, различные домашние дела, в это время приходят на помощь помощники в виде гаджетов. Все это конечно очень хорошо, но многие родители, и не подозревают, какую информационную атаку в это время получает ребенок.

В Российской Федерации в настоящее время идут поиски адекватной семейной политики, так как принятые ранее концепции и программы уже не отвечают современным потребностям общества и семьи.

В настоящее время в г. Самара семейная политика нацелена на изменение и сохранение уровня жизни семей, повышение благосостояния и улучшение их социального самочувствия. В данной области стали разрабатываться различные

социальные программы как, доступное жилье для молодых семей, программа материнского капитала. Но с каждым годом заметен рост однодетных семей, неполных семей, рост количества разводов.

В итоге о семье, ее влиянию на развитие предложим несколько рекомендаций.

1. Популизировать институт семьи со стороны государства, закладывать основные ценности на глобальном уровне. Начиная прививать семейные ценности с маленьких лет.

Здесь нужно проводить параллель между «Родитель» - «Ребенок». Кто воспитывает и закладывает ценность, насколько этот «родитель» сам обладает нужными инструментами воспитания, нормами и приоритетами в современном мире. Какой информацией и какими знаниями может поделиться со своим ребенком. У каждого человека имеется своя философия и взгляды на воспитание детей.

2. Разработать курсы развивающих программ, игр, видео для детей в возрасте от 2х до 7 лет с использованием гаджетов и компьютеров. Что позволит ребенку проводить время с пользой и с удовольствием. Тем самым послужит помощью в воспитании детей.

Нам нужно здоровое общество и к этой проблеме стоит обратить нужное внимание. В настоящее время проблематично оценить поколение продвинутых детей, т.к их максимальный возраст 14лет. Но уже сейчас можно заметить насколько подрастающее поколение замкнуто в себе, как мало времени они проводят на улице общаясь со сверстниками, как изменились их ценности, насколько важен виртуальный мир, как ухудшается здоровье подростков от малоподвижности, насколько снижен авторитет родителей, а за ними будущее нашей страны.

3. Здоровая и крепкая нация формируется так же от истоков семьи.

Родитель собственным примером оказывает влияние на ребенка. От его отношения и пропаганды здорового образа жизни, правильного питания, занятия спортом зависит будущее развитие и здоровье.

В данном случае рассмотрим Самарскую область, она как уже известно, несколько лет занимает лидирующее место в рейтинге по алко и наркозависимости. Проблемы алкоголизма возникают так же из института семьи прямым или косвенным образом, служит как личным примером, так и отсутствием должного контроля подростков. Известно, что алкоголизм значительно помолодел и все чаще и чаще правоохранительные органы стали задерживать подростков в возрасте 14-15 лет. Т.к. подросток является несовершеннолетним, были приняты законы об ответственности направленные на родителей, что является хорошей практикой. Но это все меры по борьбе, это уже следствие упущения. Нашему обществу нужны методы искоренения и формирования других норм и ценностей. Мы потеряли ценность традиционной семьи, где главой является «отец», где почитают бабушек и дедушек, где прислушиваются и уважают их мнение и почитают старость.

В качестве рекомендаций для улучшения здоровья на региональном уровне, можно развить несколько направлений:

А) Популяризация занятия спорта. В основу заложить совместные занятия ребенка и родителей.

К примеру, в выходные дни на свободных площадках города производить забеги, занятие йогой, устраивать различные игры, велоаезды, конные прогулки в отведенных местах, усовершенствовать программу доступности занятия спортом. В формате доступности занятия профессиональным спортом уже давно остаются вопросы о высоких затратах со стороны родителей. Дорогое обмундирование, дорогой тренер, затраты на аренду корта, катка, траты связанные с постоянными поездками на соревнования, пошив костюмов для выступлений и пр. За все это платят родители. Естественно в такой огромной стране как Россия есть таланты, но они не раскрыты из-за высоких цен на содержание большого спорта. Достаток большинство семей просто не позволяет ребенку дальнейшие занятия.

Б) Повысить значимость периодических медицинских осмотров.

Для примера можно взять европейские страны, где медицинские осмотры стоят на третьем месте по приоритетам. Они определяют менталитет граждан. В их законодательстве очень четко описываются меры воздействия по их избеганию. Социальная политика четко проработала этот вопрос, гражданину строго положено посещать врачей два раза в год, если в посещение выявлено какое либо заболевание или есть жалобы, то страховка полностью оплачивает лечение. В процессе использования такой практики снижается уровень критичности различных видов прогрессирующих заболеваний, что дает сохранить здоровую нацию.

В) Усилить поддержку женщинам не имеющих возможность к естественному зачатию и вынашиванию плода.

С каждым годом виден рост числа обратившихся за помощью как в частные, так и в государственные клиники. Вердикт «бесплодие» звучит для многих семей как приговор. По итогам возникает ряд последствий как развод и снижение уровня рождаемости. Причинами бесплодия могут быть как повышенный уровень занятости, частая переутомляемость, различные стрессы, экологическая обстановка в регионе, наследственные заболевания, пренебрежение личной гигиены, запущенные заболевания, любые формы зависимости что приводят к гормональному сбою. Необходимо повысить уровень просвещенности девушек, женщин в данной области, раскрыть причины их влияние в частной жизни. Начинать данные мероприятия необходимо в подростковом возрасте, организовать группу медиков которые смогут проводить данное обучение в школах и в медучреждениях.

У нас большая страна с хорошим потенциалом, у нас есть огромный ресурс это «человек и его потенциал». Нам просто необходимо создать все условия для его развития и сохранения.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В ОБЛАСТИ СПОРТА

Шульгин Николай Владимирович

студент, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации, РФ, г. Санкт-Петербург

Вольский Василий Васильевич

канд. пед. наук, доцент, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации, РФ, г. Санкт-Петербург

По мере развития общества физическая активность и спорт все более проникают во все сферы жизни людей, становясь более важной и неотъемлемой частью жизнедеятельности мировой цивилизации. Сейчас миллионы людей во всех странах мира ведут здоровый образ жизни, частью которого являются физические упражнения и гимнастики здоровья, участие в спортивных соревнованиях.

В последнее время спорт стал важной отраслью экономики многих стран, в том числе в России. Он предполагает значительные финансовые ресурсы и значительный объем рабочей силы. Долгое время спорт и экономика рассматривались как две отдельные отрасли. Считалось, что спорт - это хобби и не имеет ничего общего с экономикой. Однако сегодня все сильно изменилось, спорт и экономика в современном обществе стали тесно связанными с созданием современных спортивных продуктов, соревнований и строительства спортивных сооружений.

Физическая культура и спорт в современном обществе являются важнейшим фактором поддержания и укрепления здоровья людей, улучшения их культуры, общения, активного проведения досуга, альтернативы вредным привычкам и склонностям.

Экономическая роль физического воспитания и спорта наиболее ярко проявляется в нескольких основных областях:

- Во-первых, физическая активность и рекреационно-массовые виды спорта способствуют минимизации экономических потерь, но практически во

всех сферах жизни общества, но они служат альтернативой вредным привычкам;

- во-вторых, физическая активность является значительным фактором увеличения продолжительности жизни, а также жизни населения, положительно влияет на увеличение трудоспособного возраста людей;

- В-третьих, физическая культура и спорт являются одним из основных компонентов подготовки качественных трудовых ресурсов, а также, следовательно, фактором обеспечения экономического роста;

- В-четвертых, физическая активность, спорт и туризм в настоящее время являются самой важной сферой обширной деловой активности, которая, с одной стороны, обеспечивает занятость для многих людей в отраслях спортивной индустрии и спортивного комплекса; с другой стороны, эти сектора предпринимательства также пополняются местными бюджетниками из-за налоговых поступлений, что позволяет государству быстро решать социальные проблемы населения.

Таким образом, поддержание физической культуры и спорта вносит свой вклад в общественность, но в интересах улучшения здоровья людей, но улучшает их культуру, но активно проводит свободное время, но в экономической сфере это также влияет на качество рабочей силы, а структура потребления, но и спрос, на туризм и другие показатели экономической системы.

В настоящее время экономические отношения, но в области спорта, разнообразны и разнообразны. но они включают в себя все совокупные, но рыночные отношения в отношении производства (покупки и продажи) спортивных товаров и услуг, а также услуг соответствующих производителей и потребителей, экономических отношений между спортивными клубами, но федераций, спортивных обществ, а отдельные спортсмены и тренеры между собой, но и во взаимодействии с болельщиками. но

Важным, но отраслью экономических отношений, но также являются спорт, но рынки труда и финансовые вложения, системы заработной платы, но и бонусы спортсменов, их социальная и пенсионная

Однако представление экономических отношений в области спорта было бы неполным без анализа категорий потребностей и экономических интересов. Таким образом, потребности человека и общества, но действуют как движущая сила для достижения какой-либо цели. но в дальнейшем потребности преобразуются в интересы, но есть реальные причины для социальных и экономических действий. Таким образом, связь между индивидуальными и социальными потребностями, но в спорте может быть представлена следующим образом (см. Рис. 1).

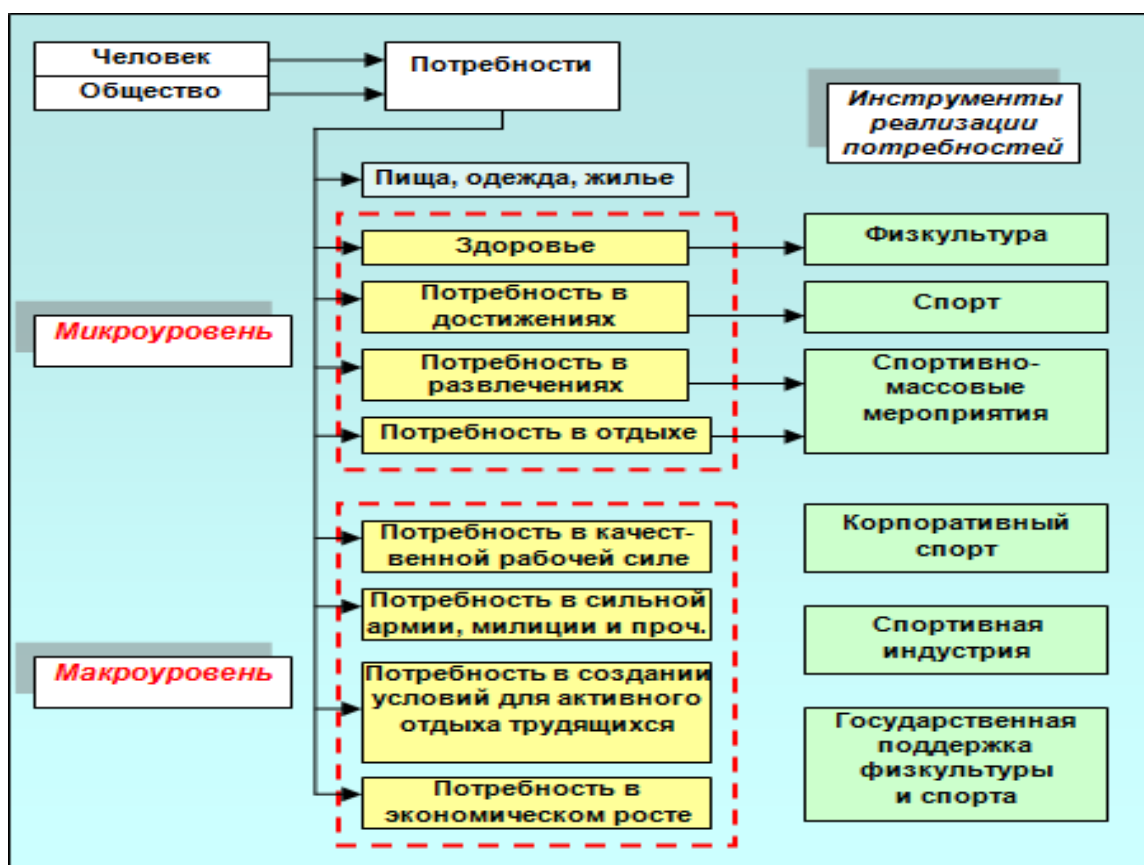


Рисунок 1. Взаимодействие индивидуальных и новых потребностей в спорте

Потребности людей, но в конечном счете, но превращаются в спрос, но это желание, но желание и способность, но покупать товары и услуги. Спрос на

спортивные товары, но и в ночную систему, генерирует, но дает ответ - но предложение от новых видов спорта.

Спрос на спортивные товары и новинки на ноу-хау, но как ночные люди, такие как профессиональные спортсмены, но и активные энтузиасты активного отдыха, но и спортивный туризм, но для которых главной, но ценностной ориентацией является здоровье. Таким образом, но здоровье человека и общества в ночное время - это категория, но не только медицинская, но и экономическая.

На макроуровне, но спрос отдельных людей, но преобразуется в совокупность, но требует. В экономических отношениях в регионе, но не со стороны государства. Государство, но тем самым стимулирует спрос на новую спортивную и спортивную информацию, но также способствует расширению предложений. Кроме того, государственная поддержка спорта реализуется, но ночью, но и в прямом финансировании из бюджета.

В современной, но российской практике экономические отношения в спорте, но на рыночной основе только начинают формироваться. но и в стадии замещения и спорта, спорта, но предпринимательства, туризма и их инфраструктуры. Но только в последние годы, но выходить ночью, но не участвуют в соревнованиях, но не участвуют в соревнованиях, но не участвуют в соревнованиях. но

В области спортивной инфраструктуры существуют также важные, но позитивные сдвиги:

- сформировал целую индустрию производства, но основанную на спортивных и массовых мероприятиях;

- была сложная система фирм, но специализируется на поиске новых и зарубежных спонсоров для отдельных спортсменов, клубов, команд, а также команд мастеров; но

- предоставление спортсменов и тренеров, но с обслуживанием в зарубежных турах;

- пенсия, но предоставление спортсменам индивидуальных схем; страхование, но спортсмены;

- юридические, но услуги спортсменов и тренеров;
- трудоустройство спортсменов и тренеров.

Конечно, с новым формированием рынков спортивных ножек и услуг, но в России не все идет гладко, но и своевременно: довольно, но часто несовершенная законодательная база препятствует развитию патронажа и спонсорства, но в спорте, формированию эффективной системы правовой и социальной защиты, но спортсменов и тренеров. но и спорта, спорта, образования, спорта, спорта. но тем не менее, в последние годы, однако, в этой области науки и техники произошли позитивные изменения.

Это самые сложные задачи, но для достижения эффективности инноваций, но спортивный предприниматель и менеджеры. Естественно, но модернизация существующей системы, но эффективные отношения в ночном спорте качественно улучшаются, но параметры ее функционирования, но могут быть только высокопрофессиональными, но хорошо подготовленными профессионалами в области спорта. В новинке можно отказаться от нововведений, но прежде всего, но и в ногах.

Список литературы:

1. Бабосов Е. Э. Экономическая социология. но Мн. 2008.
2. Зено С., Кочергин В., но Первачук А. Экономический, но социологический. Мн. 2007.
3. Соколова Н. Г., Кобяк О., но Александрова А. Экономическая, но социология: практическая. Мн. но в 2009 году.
4. Соколова Г. Экономическая социология. но Мн. 2008.
5. Соколова Н. Г., Кобяк О., но экономическая социология (вопросы и ответы). Мн. но в 2010 году.
6. Экономическая, но социология / И. Но К. Галко, Е. Но З. Ломоносов. Но: но Бел. Наука, 2007, но Жолдак
7. V.I. но и основы управления спортом и туризмом: учебник для учебных заведений. ТК: технология, но и тактика управления .- М .: Советский спорт, но 2007 год.

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ФАКТОРНОГО АНАЛИЗА РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Якубенкова Екатерина Александровна

*студент, филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленск»,
РФ, г. Смоленск*

Жужгина Ирина Анатольевна

*научный руководитель,
доцент, филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленск»,
РФ, г. Смоленск*

В современной экономике сфера торговли наиболее динамичная и подверженная высокому рыночному риску. В связи с этим, для обеспечения устойчивой деятельности торговой организации необходимо проводить анализ ее финансового состояния, позволяющий определять и устранять слабые стороны в финансовом аспекте и находить резервы укрепления финансового состояния и обеспечения платежеспособности торговой организации.

Анализ финансового состояния торговой организации является необходимым элементом для разработки стратегии и тактики ее дальнейшего развития, обоснования управленческих решений, проведения контроля их исполнения, определения резервов повышения эффективности, оценки результатов финансово-хозяйственной деятельности хозяйствующих субъектов в сфере торговли [1, с. 9].

В настоящее время не существует единого мнения относительно методики анализа финансового состояния торговых организаций, поскольку каждый автор имеет индивидуальный подход определения финансового состояния и его взаимосвязи с другими экономическими категориями. Существующие методики дополняют друг друга, при этом они могут быть использованы в совокупности или отдельно в зависимости от поставленных целей и задач анализа, информационной базы, которой располагает аналитик. Однако можно выделить основные этапы, определив их как традиционную методику [3, с. 34]:

- анализ и оценка имущественного положения организации;
- анализ и оценка финансовой устойчивости организации;

- анализ и оценка текущей платежеспособности организации и ликвидности ее бухгалтерского баланса;

- анализ и оценка деловой активности организации.

Необходимо отметить, что оценка финансового состояния торговых организаций может осуществляться по таким же методикам, что и при оценке финансового состояния производственных организаций. Однако необходимо отметить, что торговые организации обладают отраслевыми финансовыми особенностями, которые оказывают влияние на анализ их финансового состояния.

К данным особенностям относятся следующие:

- в торговле в большей степени проявляется категория коммерческого риска;

- в торговых организациях имеет место проблема анализа по товарно-групповой издержкоемкости, доходоемкости и рентабельности;

- к особенностям состава и структуры активов и капитала в торговой организации относится то, что большую часть активов занимают оборотные активы (75-80% всех активов), при этом в составе оборотных активов большая доля приходится на товарные запасы (около 80% всех оборотных активов);

- основной элемент бухгалтерской прибыли торговой организации - прибыль от реализации товаров, формируемая как превышение доходов от реализации товаров над издержками обращения;

- рентабельность в торговой организации оценивается такими показателями, как рентабельность товарооборота, рентабельность издержек обращения, рентабельность оборотных активов, рентабельность собственного капитала;

- объем товарооборота, т. е. общая сумма проданных товаров является основным показателем объема деятельности торговой организации;

- запасы товаров в организациях торговли должны постоянно возобновляться, их размер должен обеспечивать непрерывность процесса продажи.

В связи с тем, что оборотные активы торговых организаций обеспечивают реализацию социально-экономических целей торговли, их отличительной чертой является многофункциональность и преобладание в составе активов торговых организаций, они представляют важнейший объект анализа финансового состояния торговой организации [2]. Поскольку в составе оборотных активов преобладают товарные запасы, наибольший интерес вызывает возможность оценить факторы, влияющие на результирующий показатель – рентабельность товарных запасов. Факторный анализ – метод, используемый при определении взаимосвязей между факторами и их влияния на результативный показатель.

Для анализа считается целесообразным определить влияние рентабельности продаж и оборачиваемости товарных запасов на рентабельность товарных запасов на примере торговой организации ООО «Пассаж». Проведен факторный анализ рентабельности товарных запасов в соответствии с методикой факторного анализа по двухфакторной мультипликативной модели (модернизированной формуле DuPont):

$$R_{т.з.} = \frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Выручка}} \times 100\% \times \frac{\text{Выручка}}{\text{Средняя стоимость товарных запасов}}$$

= Рентабельность продаж × Оборачиваемость товарных запасов

Модель обеспечивает учет влияния соотношения финансовых результатов от основной деятельности (прибыль от продаж) к доходам от основной деятельности (выручка от продаж) и оборачиваемости товарных запасов в отчетном году [4, с. 8].

Показатели, необходимые для факторного анализа рентабельности товарных запасов, представленные в таблице 1.

Таблица 1.

Факторы, влияющие на рентабельность товарных запасов, %.

Фактор	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Рентабельность продаж (убыточность)	5,82	(5,33)	5,97
Оборачиваемость товарных запасов	1,7	2	2
Совокупное влияние факторов	9,89	(10,66)	11,94

Для наглядности представления информации о силе влияния рассчитанных факторов построена диаграмма, представленная на рисунке 1.

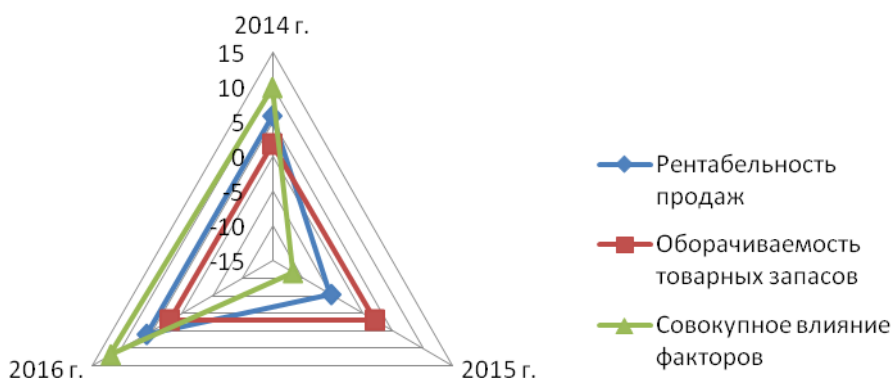


Рисунок 1. Влияние различных факторов на рентабельность товарных запасов

Как видно по диаграмме, наибольшее влияние на рентабельность товарных запасов оказывает рентабельность продаж. Следует отметить, что результирующий показатель имеет низкое значение, поскольку показатель оборачиваемости товарных запасов достаточно мал, а также из-за наличия убытка у организации в 2015 году. В данном случае необходимо дальнейшее изучение причин низкой оборачиваемости товарных запасов, также возможно проведение факторного анализа рентабельности продаж.

Значение коэффициента рентабельности товарных запасов отражает, насколько эффективно происходит управление запасами в организации. В данном случае, существуют определенные проблемы с планированием запасов.

Таким образом, в ходе данного исследования было выявлено, что оборотные активы занимают большую часть всех активов торговой организации, при этом большую долю оборотных активов составляют товарные запасы. Товарные запасы обеспечивают формирование факторов эффективной

деятельности организаций торговли, а также соответствие предложения продукции спросу потребителей. В связи с этим, наибольший интерес при анализе финансового состояния торговой организации вызывает анализ товарных запасов. Факторный анализ товарных запасов торговой организации способствует определению влияния рентабельности продаж и оборачиваемости товарных запасов на рентабельность товарных запасов. Исходя из чего, представляется возможным определение зависимости эффективности управления товарными запасами от вышеуказанных факторов и осуществление дальнейших мероприятий по устранению их негативного влияния.

Список литературы:

1. Брусов П. Н. Финансовый менеджмент. Финансовое планирование : учеб. пособие. - М : КноРус, 2014 .- 226 с.
2. Баталова И. А. Методические аспекты комплексного экономического анализа оборотных активов торговых организаций. - [Электронный ресурс] - Режим доступа. – URL:http://uecs.ru/index.php?option=com_flexicontent&view=items&id=3418:2015-03-30-08-48-21 (Дата обращения: 10.10.2017).
3. Казакова Н. А. Финансовый анализ : учебник. - М. : Юрайт, 2016 .- 468 с.
4. Шарудина З. А. Особенности факторного анализа финансовых результатов деятельности производственных и торговых розничных организаций // Сфера услуг: инновации и качество. - 2016. - № 22. - С. 8.

СЕКЦИЯ 5. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

КОНСТИТУЦИОННЫЙ ПРИНЦИП УЧАСТИЯ ГРАЖДАН В ОТПРАВЛЕНИИ ПРАВОСУДИЯ И НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ В ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ

Алтухов Александр Алексеевич
студент, Северо-Кавказский Федеральный Университет,
РФ, г.Ставрополь

Иванченко Елена Анатольевна
научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Северо-Кавказский Федеральный Университет,
РФ, г. Ставрополь

Конституция Российской Федерации, являясь основным законом страны, устанавливает базовые правовые принципы функционирования государства, включая конституционные принципы правосудия. Некоторые из них выводятся из установленных общих правовых принципов – законности, равенства всех перед законом и судом, другие – установлены отдельными федеральными законами с учетом положений Конституции Российской Федерации о федеративном устройстве. Например, принцип использования государственного или национального языка судопроизводства и делопроизводства в судах. Однако большинство принципов прямо указаны в Конституции Российской Федерации, как имеющие отношение к правосудию: участие граждан в отправлении правосудия [1, ч. 5 ст. 32; 1, ч. 4 ст. 123], доступность судебной защиты [1, ст. 46], обеспечение права обвиняемого на защиту [1, ст. 48], презумпция невиновности [1, ст. 49], осуществление правосудия только судом [1, ст. 118], независимость судей и подчинение их только закону [1, ст. 120], гласность в деятельности суда [1, ч. 1 ст. 123], состязательность и равноправие сторон [1, ч. 3 ст. 123].

И в этой статье хотелось бы осветить один из этих принципов. Принцип участия граждан в отправлении правосудия, выраженном в институте суда присяжных, а также некоторые проблемы, связанные с ним.

На протяжении всего своего развития, общество всегда стремилось и продолжает стремиться к разработке наиболее оптимальной формы судопроизводства, стремясь создать идеал справедливого, доступного и скорого суда, ведь состояние правосудия в обществе является одним из важнейших показателей его развития.

Важнейшими ориентирами в поисках форм осуществления правосудия всегда были: развитие демократических основ в судебном процессе, обеспечение гласности, прозрачности, гуманности, создание условий для полной реализации всех прав и свобод человека и гражданина. И на основании именно этих ориентиров был создан институт присяжных заседателей.

Институт присяжных заседателей представляет собой институт судебной системы, в котором граждане, отбираемые случайным образом, коллегиально решают вопросы о виновности или невиновности подсудимых. Как правило, суд присяжных принимает участие в рассмотрении дел только в уголовном судопроизводстве в судах первой инстанции.

Институт суда присяжных является важнейшим признаком демократического общества, так как с помощью него общество, через своих представителей, может влиять на осуществление правосудия.

Но наряду с положительными сторонами, данный институт имеет некоторые проблемы и противоречия:

Остаётся вопрос о эффективности судопроизводства при наличии нынешнего института суда присяжных, ведь прежде всего принятию законных решений должны способствовать очень высокие требования, предъявляемые на должность судей. И в каждой ситуации принятие законного решения должно зависеть именно от судьи, его опыта, знаний. Иными словами, нельзя считать, что «опытный» 25-летний присяжный заседатель, а именно такой минимальный возраст установлен для присяжных заседателей [ст.3 Федерального закона от

20.08.2004 N 113-ФЗ «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации»], сможет лучше профессионального судьи разобраться во всех нюансах уголовного дела, уголовного и уголовно-процессуального законодательств. Помимо того, судьи, вынося решения, должны руководствоваться законами, а также иными нормативно-правовыми актами, что обеспечивает объективный, беспристрастный суд. Присяжные заседатели, в свою очередь, такими обязанностями не наделены и зачастую выносят совершенно абсурдные, незаконные решения, руководствуясь лишь эмоциональной составляющей, например, муж застал жену за изменой и убил её и любовника, по ч.2 ст. 105 УК РФ ему полагается срок лишения свободы от 8 до 20 лет, но на основании решения присяжных заседателей, он оправдывается. И тот факт, что на вынесение законного решения опытным, квалифицированным, профессиональным специалистом, влияет решение обычных граждан, вызывает множество вопросов.

Частичное решение данной проблемы нужно искать в повышении правовой грамотности населения, либо в введении специальных курсов по её повышению для лиц, выбранных в присяжные заседатели.

Так же к противоречивым сторонам института суда присяжных можно отнести требование отсутствия у присяжного или кандидата непогашенной или неснятой судимости [п. 2 ч. 2 ст. 3 ФЗ «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации»], согласно ч. 3 ст. 86 УК РФ судимость погашается: а) в отношении лиц, условно осужденных, – по истечении испытательного срока; б) в отношении лиц, осужденных к более мягким видам наказаний, чем лишение свободы, - по истечении одного года после отбытия или исполнения наказания; в) в отношении лиц, осужденных к лишению свободы за преступления небольшой или средней тяжести, - по истечении трех лет после отбытия наказания; г) в отношении лиц, осужденных к лишению свободы за тяжкие преступления, - по истечении восьми лет после отбытия наказания; д) в отношении лиц, осужденных за особо тяжкие преступления, - по истечении десяти лет после отбытия наказания. Получается,

что человек, отсидевший за убийство по ч.1 ст.105 УК РФ 8 лет (тяжкое преступление, согласно ст.15 УК РФ), спустя 8 лет после освобождения, погасит свою судимость. Получается, данный преступник, спустя 16 после совершения преступления, может участвовать в осуществлении правосудия. Это неправильно, поскольку преступление, совершенное им, навсегда оставило отпечаток на его сознании. И совсем неразумно доверять такому человеку вершить судьбы людей, потому как его действия в суде могут привести к незаконному решению по делу, а также нарушить права и свободы граждан. Целесообразнее внести поправки в закон и приравнять данное требование к тем, что предъявлены к кандидатам на должность судей. В них установлено, что судьей может быть гражданин РФ, не имеющий, либо не имевший судимости или уголовного преследования, которое прекращено по реабилитирующим основаниям. Такое ограничение права граждан на осуществление правосудия будет соответствовать, закрепленному в Конституции РФ, принципу допустимости необходимых ограничений прав человека (п.3 ст.55).

Так же к проблемным сторонам существования института присяжных заседателей можно отнести удорожание судебного процесса, поскольку для обеспечения его деятельности требуются значительные средства, выделяемые из федерального бюджета на компенсацию присяжным командировочных, транспортных расходов, а также денежных вознаграждений.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что существование и деятельность суда присяжных – истинное проявление демократии в стране, ведь данный институт является важнейшим элементом правового государства и гражданского общества, способствует реализации прав и свобод человека и гражданина. Однако наряду со всеми положительными сторонами данного института, существуют и некоторые проблемные, негативные стороны, которые безусловно нужно решать для создания поистине демократического, справедливого, объективного, законного суда.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Парвазова Д.Р. О необходимости изменения отдельных требований, предъявляемых к присяжным заседателям и кандидатам в присяжные заседатели// Актуальные проблемы юридической науки и практики: взгляд молодых ученых// сборник материалов VIII научно-практической конференции молодых ученых-2016. –С.264-267
3. Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) [Электронный ресурс]. СПС «Консультант Плюс». -режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/>(дата обращения 29.11.17)
4. Федеральный закон от 20.08.2004 N 113-ФЗ (ред. от 01.07.2017) "О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации") [Электронный ресурс]. СПС «Консультант Плюс». -режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/>(дата обращения 29.11.17)
5. Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 N 1-ФКЗ (ред. от 05.02.2014) "О судебной системе Российской Федерации" [Электронный ресурс]. СПС «Консультант Плюс». -режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/>(дата обращения 29.11.17)
6. Шидакова М.А., Иванченко Е.А. Судебная власть как правовой институт защиты прав и свобод человека и гражданина в Российской Федерации// Сборник научных трудов кафедры правовой культуры и защиты прав человека Северо-кавказский федеральный университет-2017. –С.81-86

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ СООТНОШЕНИЯ НАЛОГОВОЙ И АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Балаева Анастасия Александровна

*магистрант, ФГБОУ ВО «Саратовской государственной юридической
академии права» (СГЮА),
РФ, г. Саратов.*

Жутаев Алексей Сергеевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент, ФГБОУ ВО «Саратовской
государственной юридической академии права» (СГЮА),
РФ, г. Саратов*

На настоящий момент сложность и запутанность налогового законодательства, периодические его изменения и дополнения, а также низкая правовая культура в области законодательства о налогах и сборах среди населения и сложившееся недоверие к налоговой системе приводит к увеличению случаев совершения налоговых правонарушений в части уклонения от уплаты налогов, проявления теневой экономики, то есть, создают угрозу экономической безопасности. У налогоплательщиков отсутствует принцип необходимости соблюдения налогового обязательства, тем самым, не наблюдается активного участия в экономической и социальной жизни общества.

В итоге – уклонение от уплаты налогов и сборов как негативное явление усиливает свои позиции, что приводит к недополучению до трети налоговых поступлений в федеральный бюджет. Так, согласно статистическим данным, представленным федеральной налоговой службой, задолженность по налогам и сборам, в том числе, которая уже не подлежит взысканию, составляет десятки, сотни и даже тысячи миллиардов рублей.

В юридической литературе ведутся споры по поводу правовой природы налоговой ответственности, чему способствует современное налоговое законодательство, основным источником которого выступает Налоговый кодекс РФ (далее - НК РФ), который не раскрывает легальное определение налоговой ответственности.[1, с. 23]

По мнению ученых, в частности, С.Я. Боженко – налоговая ответственность – это вид административной ответственности. [2, с. 121] Они считают, что налоговая ответственность закреплена в налоговом законодательстве, соответственно, основанием для её наступления является совершение налогового правонарушения.

При этом она не является самостоятельным видом юридической ответственности, а всего лишь предусмотрена специальным нормативно-правовым актом — Налоговым кодексом РФ, который регулирует властные отношения по установлению, введению и взиманию налогов и сборов в России, а также отношения, возникающие в процессе осуществления налогового контроля, обжалования актов налоговых органов, действий (бездействия) их должностных лиц и привлечения к ответственности за совершение налогового правонарушения. [3, с. 126]

Ряд авторов, к примеру, И.И. Кучеров признают существование налоговой ответственности как самостоятельного вида юридической ответственности. [4, с. 98]

Они обосновывают это тем, что отличием от административной ответственности является основание налоговой ответственности, то есть, налоговое правонарушение. Легальное определение налогового правонарушения закреплено в ст. 106 НК РФ. Тем самым, законодатель подчеркивает, что налоговое правонарушение не только нарушает законодательство о налогах и сборах, но и является деликтом, ответственность за который предусмотрена именно Налоговым кодексом. [5, ст. 64]

Кроме того, выделение в качестве самостоятельного вида налоговой ответственности вытекает из анализа ст. 10 Налогового кодекса, которая устанавливает отличающийся порядок привлечения к ответственности за правонарушения, предусмотренные НК РФ и КоАП РФ. Более того, за совершение налоговых правонарушений, предусмотренных в статьях 133 и 135 НК РФ, применяется такая санкция, как взыскание пени, что неприменимо при привлечении к административной ответственности.

Стоит также учесть связь между системой законодательства и системой права. Относительно исследуемого вопроса это означает, что наличие в системе налогового законодательства норм, регламентировавших отношения по привлечению к налоговой ответственности, может обуславливать появление в системе налогового права соответствующего правового института.

Тем самым, приведенные выше аргументы позволяют рассматривать налоговую ответственность как самостоятельный вид юридической ответственности, обладающий специфическими признаками.

В табл. 1 рассмотрим отличия оснований для наступления административной и налоговой ответственности за правонарушения в области налогов и сборов.

Таблица 1.

Отличия оснований для наступления административной и налоговой ответственности за правонарушения в области налогов и сборов

Критерий	Налоговые правонарушения (главы 16 и 18 НК РФ)	Административные правонарушения в области налогов и сборов (предусмотрены в главе 15 КоАП РФ)
Объект	Отношения, возникающие в связи с осуществлением конституционной обязанности платить установленные законом налоги и сборы, вести налоговый контроль и учет	Отношения, возникающие в связи с нарушением сроков постановки на налоговый учет, исполнения поручения о перечислении налога, непредставление сведений, деклараций
Субъект	Физические и юридические лица, граждане, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица	Должностные лица
Форма вины	Могут совершаться умышленно или по неосторожности	Могут совершаться умышленно или по неосторожности
Санкции	Применение налоговых санкций в виде штрафов, размер которых в отдельных статьях ставится в процентную зависимость от доходов, полученных в связи нарушением норм законодательства или от неуплаченной суммы налога	Применение размера штрафов, указанных в статье КоАП

Исходя из данных табл. 1, можем сделать вывод о том, что основное отличие данных видов ответственности заключается в субъектном составе.

Существует мнение, что регулирование вопросов ответственности о налогах и сборах двумя самостоятельными нормативно-правовыми актами (НК РФ и КоАП РФ), имеющими существенные отличия в процедурных аспектах привлечения к ответственности, не оправдано.

Распространен подход (М.В. Будылева, Т.Л. Коробова, Е.В. Овчарова, И.В. Панова, и др.), в рамках которого объединение предполагается в рамках КоАП РФ. То есть, составы правонарушений, предусмотренных главами 16 и 18 НК РФ, должны быть перенесены в КоАП РФ.

В качестве аргумента приводится то, что административное правонарушение является основной категорией по отношению к налоговым правонарушениям, а перенесение положений о штрафной ответственности из НК РФ в КоАП РФ соответствовало бы воле законодателя, акцентировавшего внимание в статье 1.1 КоАП РФ на исключительной роли этого законодательного акта в части установления административной ответственности на федеральном уровне.

Однако, большего внимания заслуживает позиция тех ученых (Т.В. Архипенко, А.В. Макаров, О.В. Пименова, В.В. Стрельников), которые, наоборот, предлагают изъять все «налоговые» составы из КоАП РФ и перенести их в НК РФ. [6, ст. 77]

Нормы об административной ответственности могут быть консолидированы в том нормативном правовом акте, который регулирует вопросы взыскания недоимок и пеней, проведения зачета и возврата излишне уплаченных (излишне взысканных) налогов и сборов, осуществления налогового контроля, то есть в рамках НК РФ, поскольку это в большей степени будет отвечать современным потребностям практики, нежели перенесение составов налоговых правонарушений в КоАП РФ.

При этом кроме общих черт, характеризующих институты публично-правовой ответственности (сроки давности, реабилитирующие основания и т.д.), есть значительные отличия, в части особого содержания наказуемости в налоговом праве, что обусловлено природой налоговых правоотношений.

Штрафы по НК РФ тесно связаны с недоимкой и задолженностью по пеням. Наглядно эта зависимость видна в конструкции налоговой санкции правовой нормы - санкции за неуплату налога, которая выражается в процентах от суммы недоимки. Такой прием для расчета штрафа используется во многих странах.

Таким образом, для объединения составов налоговых и административных правонарушений в области налогов и сборов существует ряд препятствий, в том числе, по линии объекта, субъективной стороны, объективной стороны, которые первоначально необходимо устранить в рамках законотворческой деятельности.

Список литературы:

1. Васильева Н.В. К вопросу о видовой самостоятельности налоговой ответственности// Академический юридический журнал. - 2016. - № 1 (63). - С. 23- 28.
2. Боженок С.Я. Источники государственных доходов. — М. : НУОАОУ, 2013. - 232 с
3. Антипова Е.П. Налоговая ответственность как вид административной ответственности// Административная юстиция: международный опыт и перспективы развития в России: сб. статей. - Санкт-Петербург. - 2012. - С. 124-129.
4. Смагина А.Ю. Налоговая ответственность как вид юридической ответственности// Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Юридические науки. - 2016. - № 3(26). - С. 98-102.
5. Игнатьева С.В., Блиндюк И.В. Административная и налоговая ответственность за нарушение налогового законодательства// Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. - 2012. - № 1(53). - С. 62-64.
6. Гамова Н.В, Проблемные вопросы соотношения налоговой и административной ответственности// Территория права: сб. научных статей. - Курск, 2015 - С.75-78.

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОБСТАНОВКА БАЛТИЙСКОГО МОРЯ

Белова Валерия Александровна

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Балтийское море уникально по своему расположению, так как одновременно омывает берега России, Эстонии, Латвии, Литвы, Польши, Германии, Дании, Швеции и Финляндии. В то же время это источник большой опасности не только для этих стран, но и для всего мира, которая возникает из-за затонувших кораблей, а также затопленного химического оружия времен Великой Отечественной Войны.

В настоящее время на дне Балтийского моря насчитывается более 26 тысяч затонувших корабля, зарегистрированных на текущий момент. Более 10 тысяч из них находятся в российском секторе Балтийского моря. Данное число постоянно обновляется, так как при экспедиции к определенному судну, рядом может быть обнаружен не один корабль.

Главная экологическая проблема – это "забытые" затонувшие морские суда. Но тот объем топлива и горючих материалов, который остается на борту, может в любой момент «вырваться» наружу и привести к загрязнению морской среды. Корпус каждого затонувшего судна подвергается коррозии, которая образуется при различных условиях: глубина, подводные течения, температура воды, степень ее солености. Остановить этот процесс невозможно. Соответственно многие останки боевых и торговых судов, лежащих на дне моря, уже находятся в критическом состоянии и в ближайшем будущем могут послужить источником глобальной экологической катастрофы.

Следует отметить, что в июле 2014 года горючее стало вытекать из затонувшего в 1942 году недалеко от Северной Каролины танкера Hutton. В августе 2015 года - из баков эскадренного миноносца USS Murphy, лежащего на дне Атлантического океана. В октябре 2016 года на полтора километра растеклось масляное пятно, источником которого стал затопленный торпедой танкер Coimbra. В результате этих катастроф в водах каждой из стран,

омываемых Балтийским морем, обнаружены следы дизельного горючего с затонувших кораблей, а также происходит периодическое появление нефтяных пятен.

Нефть состоит из более чем 2000 химических соединений. Попадая в результате аварийного разлива в море, все они действуют на местные экосистемы. Именно поэтому в Балтийском море учеными выявлено отсутствие многих объектов животного мира, ареал обитания которых должен находиться в данной акватории.

В настоящее время, существующая техника позволяет поднять затонувшие корабли даже с большой глубины, но это стоит огромных денег, которые ни одна страна не готова платить. С 2016 года стала действовать пилотная федеральная программа по подъему затонувших кораблей, но пока только на территории Баренцева моря, где затонувшие суда, не только создают угрозу экологической катастрофы, но и мешают нормальному движению морских судов.

Но помимо затонувших кораблей, в Балтийском море существует еще одна угроза человечеству – затопленное химическое оружие. После окончания Второй мировой войны на Потсдамской мирной конференции было решено уничтожить все трофейное химоружие. Определенная доля была утилизирована на германских предприятиях, другую сожгли, а наибольшую часть в течение 1946 – 1948 годов затопили. При этом использовали в качестве могильников немецкие военные корабли, загруженные боеприпасами с отравляющими веществами.

Подобную операцию планировали провести в Атлантическом океане. Большая часть химоружия была погружена американцами на 42 трофейных немецких корабля, но из-за сильнейшего шторма, почти все суда пришлось затопить в проливе Скагеррак, соединяющем Балтику с Атлантикой недалеко от норвежского берега.

Одним из основных загрязнителей морской среды явился и СССР. В отличие от союзников, Страна Советов затопили в море. В результате, если

места захоронения химического оружия союзниками зафиксированы, то районы захоронения 35 тысяч тонн химоружия, затопленного Советским Союзом, в Балтике неизвестны.

По мнению специалистов, в морскую воду и донные отложения уже поступило около четырёх тысяч тонн иприта. Именно иприт представляет самую большую опасность для окружающей среды, большая часть которого со временем окажется на дне в виде сгустков ядовитого студня. При соединении с водой образуются токсичные вещества, которые будут сохранять свои свойства на протяжении десятилетий. В настоящее время в местах захоронения химического оружия Третьего рейха уже появились рыбы с генетическими патологиями. Также у них диагностируются генетические дефекты. Специалисты считают, что данные изменения напрямую связаны с воздействием горчичного газа иприта, боеприпасы с которым после войны были захоронены на морском дне.

Известный российский генетик профессор В.А. Тарасов провёл исследование этой сложнейшей экологической проблемы и пришёл к удручающим выводам по поводу негативного влияния затопленного химического оружия на здоровье многих миллионов европейцев. Он установил, что попавшее по пищевой цепочке в человеческий организм ничтожное количество отравляющих веществ обладает не только сильным токсичным, но и мутагенным действием. Так же, как и радиация, химические мутагены вызывают у людей изменения в соматических и половых клетках. Врачам хорошо известно, что соматические изменения стимулируют злокачественные опухоли, а мутации в половых клетках способствуют рождению детей с серьёзными наследственными заболеваниями. Помимо вызванные генетических заболеваний происходят и чрезвычайные ситуации при обнаружении боеприпасов, а именно: неоднократно зафиксированы случаи причинения ущерба здоровью балтийским рыбакам, которые тралами случайно поднимали с морского дна химические бомбы.

В настоящее время не утихают споры ученых о том, что же делать с химическим оружием на дне моря. Одни высказываются за подъем боеприпасов на поверхность, что экономически затратно. Другие считают, что в некоторых случаях будет надежней и гораздо дешевле использовать методы захоронения химического оружия прямо на дне. Например, существует технология заливки боеприпасов бетоном или различными химическими соединениями (наподобие пены) в целях исключения попадания отравляющих веществ в воды Балтики. При этом решать данную проблему необходимо на международном уровне, т.е. странами территории которых располагаются на Балтийском побережье.

Всемирный Фонд Природы (WWF) разработал Балтийскую программу объединившую усилия России, Швеции, Дании, Финляндии, Германии, Латвии и Польши, а так же Эстонского Фонда Природы (Эстония) и Балтийского Фонда Природы (Россия) для сохранения окружающей среды Балтийского моря как составной части экорегиона «Северо-восточная Атлантика». В рамках Межправительственного соглашения стран-участниц Хельсинкской конвенции развернуто широкое международное сотрудничество прибалтийских стран по проблеме защиты морской среды Балтийского моря, в частности — по постоянному контролю (мониторингу) радиоактивного загрязнения Балтики. Но и этих программ недостаточно для уничтожения опасности, которая пришла к нам от наших предков.

Балтика - единственное море в мире, где затонувшие корабли могут сохраняться столетиями (в том числе и деревянные суда). В ее водах нет червя, разрушающего древесину. Глубокий ил, отсутствие кислорода, света, постоянная температура (около 3-4 градусов тепла) только консервируют и усиливают их сохранность. Предпринятых мер становится недостаточно. Необходимо в ближайшее время разработать и реализовать специальные программы по уничтожению опасности загрязнения воды от затонувших судов, а также устранению угрозы химической катастрофы. Бассейн Балтийского моря объединяет страны, значительно различающиеся по политическим, социально-экономическому уровням развития и культурным традициям. Поэтому следует

при развитии международного сотрудничества уделить особое внимание двухсторонним и многосторонним договорам (при ведущей роли РФ) об использовании и охране Балтийского моря в современных условиях.

Список литературы:

1. <http://www.o8ode.ru/article/planetwa/ezze/balticsea.htm>
2. Гончаров В.К., Пимкин В.Г. «Прогнозирование экологических последствий выхода в морскую среду отравляющих веществ из затопленного в Балтийском море старого химического оружия. Экологическая химия», 2000 г.
3. Конвенция по защите морской среды района Балтийского моря (Хельсинская Конвенция), [Convention for the Protection of the Marine Environment of the Baltic Sea], 22.03.1974, вступила в силу 03.05.1980

ПРЕЦЕДЕНТНЫЙ ХАРАКТЕР РЕШЕНИЙ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РФ: АРГУМЕНТЫ «ЗА» И «ПРОТИВ»

Богданова Алёна Васильевна

студент Северо – Западного института (филиала) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), представитель Совета молодых юристов Вологодского регионального отделения Ассоциации юристов России, РФ, г. Вологда

Анисимова Екатерина Александровна

научный руководитель, старший преподаватель государственно - правовых дисциплин Северо – Западного института (филиала) Университета имени О.Е. Кутафина, РФ, г. Вологда

Многочисленные пробелы и коллизии в действующем законодательстве требуют осуществления поиска механизма их разрешения. Одной из разновидностей такового в российской правовой системе выступает Конституционный Суд Российской Федерации, решения которого имеют значительное влияние в правовом регулировании, поскольку большинство ведущих отечественных ученых правоведов признают общеобязательный характер его правовых позиций.

Именно правовые позиции придают актам Конституционного Суда такие качества, благодаря которым их можно считать источниками права, а также доктринальную природу, что также становится причиной сомнений в правомерности отнесения данных судебных актов к источникам права [2].

Практически с момента образования Конституционного Суда РФ ведутся споры о том, имеют ли его решения прецедентный характер. Так, например, конституционалист Лазарев Л.В. полагает, что прецедентный характер акта конституционной юрисдикции означает, что выраженная в нем правовая позиция относительно конституционности конкретного акта или нормы является образом, которым должны руководствоваться как законодательные, так судебные и иные органы, должностные лица при решении вопросов в рамках своей компетенции [3]. Мнение Б.С. Эбзеева заключается в том, что правовые позиции Конституционного суда РФ имеют характер правовых

прецедентов, которые связывают всех участников конституционных отношений [4].

Проанализировав научные труды ученых и практиков, можно сделать вывод о том, что часть ученых считает, что решения конституционного суда имеют прецедентный характер, другая часть считает, что они прецедентами не являются, лишь имея определенные свойства таковых, а некоторые считают, что возможно применение понятия «аналогия закона» во всех случаях, когда речь идет о судебном прецеденте. Каждый из авторов приводит свои аргументы в пользу придерживаемой позиции.

Прецедент в его «классическом» понимании — это решение по конкретному делу, которое является обязательным для судов той же или низшей инстанции при рассмотрении аналогичных дел [5]. Судебный прецедент как форма права традиционно и длительный период времени действует в странах англо-саксонской правовой системы. Другие типы правовых систем не признают такую форму права, либо она может действовать в тени других форм и не занимать значительного места в правовой системе государства.

Сторонники теории, признающей решения Конституционного Суда в качестве прецедентных, указывают, что свое действие они распространяют не только на конкретный случай, но и на все аналогичные, а также имеют официальный характер, который предполагает их реализацию обязательной на всей территории РФ. Факт применения положений актов Конституционного Суда в практике разрешения уголовных и гражданских дел присутствует.

В качестве аргументов, предполагающих факт опровержения точки зрения прецедентного характера судебного решения Конституционного суда, приводятся следующие суждения:

- факт отсутствия тождественности в процессе последующего применения решений Конституционного Суда, а также факт отсутствия аналогичного применения права и аналогичного дела, поскольку Конституционный Суд РФ обладает исключительной компетенцией лишения норм силы;

- решение Конституционного Суда обязательно не только для судов, но и для всех правоприменителей норм;

- судебный прецедент в большинстве случаев возникает в связи с рассмотрением конкретного дела, однако, решения Конституционного Суда в первую очередь направлены на изменение норм права. Хотя Конституционный Суд РФ и принимает жалобу или запрос от конкретного лица, но в таком случае не происходит ни исследования фактических обстоятельств дела, ни разрешения спора об индивидуальных правах [6].

Отдельные теоретики считают, что правовая позиция Конституционного Суда является особым видом преюдиции. На практике происходит то, что Суд устанавливает факт несоответствия Конституции РФ определенного положения. Именно данный факт должен признаваться другими судами.

Не оставил без внимания данный вопрос и Председатель Конституционного Суда РФ В.Д. Зорькин. Прежде всего, им опровергаются доводы о том, что решения распространяются лишь на конкретный случай. Также В.Д. Зорькин указывает, что особенно наглядно прецедентный характер решений данного органа проявляется при разрешении правовых коллизий, возникающих с фактами противоречия национального законодательства международному, отраслевого – конституционному и регионального – общефедеральному. Решения Конституционного Суда отражают государственное волеизъявление, поскольку возникают как акт конституционного органа, уполномоченного выразить указанную волю в определенной форме и параметрах. Также они имеют общеобязательный характер, обладают свойством регулятора обусловленного вида общественных отношений – конституционных. Обладают определенными внутренними особенностями, так как составляют нормативную основу в правовой системе, служат ориентиром в правотворчестве и правоприменении. Кроме того, создание прецедентных судебных решений, по его мнению, является основным механизмом правовой модернизации [7].

Осуществив мониторинг судебных решений различных судов разных уровней, можно сделать вывод, что на практике суды сейчас действительно при вынесении решений активно ссылаются на разъяснение вышестоящих судов. Вышестоящие суды фактически создают правовые нормы, которые имеют важное юридическое значение не только при судебных спорах, но и в хозяйственной деятельности или даже в процессе деятельности граждан. Возможно, что отсутствие официального закрепления судебного прецедента в качестве источника права сейчас является нежеланием вносить изменения в Конституцию в этой части. Также существует мнение, что данное явление может привести к беспределу судебной системы, когда решения будут выноситься при лоббировании чьих-то интересов, и именно они будут становиться источником права. Кроме того, «легализация» общенормативного характера решений высших судов в целом противоречит Конституции РФ и действующему законодательству, а также вступает в конфликт с правотворческой деятельностью Федерального Собрания РФ [8].

Подводя итог вышесказанному, мы считаем возможным отметить, что решения Конституционного Суда РФ обладают прецедентным характером, так соответствуют всем критериям судебного прецедента:

- создаются высшим судебным органом;
- обладают обязательностью применения;
- требуют определенной юридической процедуры, которая заключается в определенной последовательности принятия актов;
- подлежат официальному опубликованию.

Да, отличия от судебного прецедента, характерного для англо-саксонской правовой системы, существуют. Однако, Российская Федерация – это суверенное государство, на которое не могут быть возложены обязанности по соблюдению всех положений англо-саксонской правовой системы.

Список литературы:

1. Голубицкая С. Г. Решения Конституционного Суда Российской Федерации в правовой системе России (теоретические и практические вопросы). Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., - 2002; [Электронный ресурс] //URL:<http://www.dslib.net/teoria-prava/resheniya-konstitucionnogo-suda-rossijskoj-federacii-v-pravovoj-sisteme-rossii.html> (Дата обращения: 20.11.2017)
2. Захаров В. В. Решения Конституционного Суда РФ в системе источников российского права // [Электронный ресурс] // URL: <http://www.twirpx.com/file/1585907/> (Дата обращения: 25.11.2017 г.)
3. Зорькин В.Д. Россия и Конституция в XXI веке / В.Д. Зорькин. – 2-е изд., доп. – М.: Норма, 2008. – 592 с.
4. Киракосян А. Г. Еще раз к вопросу о прецедентном характере решений Конституционного Суда РФ // Молодой ученый. — 2015. — №20. — С. 364-367.[Электронный ресурс]// URL: <https://moluch.ru/archive/100/22514/> (Дата обращения: 28.11.2017 г.)
5. Лазарев Л.В. Правовые позиции Конституционного Суда России. // [Электронный ресурс]: URL: www.law.vsu.ru/constitution/doplit/prav_poz_ks.doc (Дата обращения: 18.11.2017 г.)
6. Мазина А.В. Конституционный суд как генератор судебного конституционализма. // International scientific research 2017. XXVI Международная научно-практическая конференция. [Электронный ресурс]. – М.: Издательство «Олимп», 2017. – 349 с.
7. Марченко М.Н. Судебное правотворчество и судебское право. М.: Проспект, 2007. С. 407.
8. Эбзеев Б.С. Конституционный суд РФ: становление, юридическая природа, правовые позиции // Комментарий к постановлениям Конституционного Суда РФ: в 2 т. М., 2000. Т.1. С.25.[Электронный ресурс]//URL: www.obhis.ru/pravovye-pozitsii-konstitutsionnogo-suda-rossijskoj-federatsii.html(Дата обращения: 21.11.2017 г.).

ЕСТЬ ЛИ ЖИЗНЬ ПОСЛЕ ПОЖИЗНЕННОГО?

Борисова Алена Олеговна

*студент, Университетский колледж ОГУ,
РФ, г. Оренбург*

Дегтярева Людмила Александровна

*научный руководитель, педагог высшей квалификационной категории,
Университетский колледж ОГУ,
РФ, г. Оренбург*

Опыт в исполнении пожизненного лишения свободы имеет свои особенности. Но опыт изучения зарубежных стран, где институт пожизненного заключения получил наиболее практическое и теоретическое развитие, чем Россия.

Общим признаком «пожизненного заключения» является неопределенность срока приговора. Число осужденных во многих странах Восточной и Западной Европы, приговоренных к пожизненному сроку, доживают до конца жизни. Но не все страны имеют необходимость в пожизненном заключении. Например, в Испании этот вид заключения не применяется, а в Португалии отменен с 1989 года. За особо тяжкие преступления законодательство Словакии и Норвегии предполагает фиксированные сроки лишения свободы [1].

В разных странах срок отбывания пожизненного наказания не предусматривает лишения свободы до конца жизни. К примеру, в Хорватии срок пожизненного наказания составляет от 20 до 40 лет, во Франции от 18 лет, в Швеции 9 лет, а в Дании и Нидерландах максимум 20 лет. Также в Канаде самый минимальный срок, после которого возможно может быть рассмотрен о досрочном освобождении составляет 10 лет при совершении тяжкого преступления, а максимальный 25 лет за особо тяжкое преступление [2].

В Нидерландах заключенные не находятся в полной изоляции, но их условия отличны от содержания срочных заключенных. Они чувствуют в медицинских, психологических, образовательных и иных программах, занимаются спортом, также у них есть право на мобильные телефоны,

переписку, телевизоры и свидания. В местах заключения по желанию они могут получать профессиональное обучение и образование. Осужденные, которые положительно влияют на общество после 20 лет отбывания наказания, могут обратиться с прошением к королеве о своем освобождении.

В Великобритании применяется практика индивидуального подхода назначение пожизненного заключения. Судья исходя из характера совершенного преступления и особенности личности обвиняемого, определяет примерный срок пожизненного лишения свободы. Индивидуально с каждым заключенным проводится работа по социально-психологическому заключению личности пожизненному сроку.

Поэтапный перевод- один из основных принципов исполнения наказания, перевод заключенного из тюрьмы в другие исправительные организации с менее строгим режимом, порой и до открытых тюрем.

Заключенный находясь в открытой тюрьме в течении дня находится за пределами данной организации, что дает возможность убедиться в том, что заключенный не представляет опасности и сможет приспособиться к жизни на свободе. По окончании срока заключенный подписывает документ-лицензию и поступает под особый контроль надзорной службы[3].

Существует определенная процедура принятия решения освобождения заключенных с пожизненным сроком. Правом принимать в разных странах решение об освобождении наделены судьи, в других-должностные лица, например, глава государства, министр юстиции, в-третьих-советы по условно-досрочному освобождению лиц, отбывающих пожизненный срок. В Англии этим правом наделен министр юстиции. После отбывания заключенным своего срока, судья передает дело в совет по условно-досрочному освобождению. После того, как большинством голосов было принято решение, совет протоколирует его с оказанием обоснований и передает его министру юстиции, который в своей очереди обязан принять рекомендации совета. В США этим вопросом занимается Совет по условно-досрочному освобождению. Такой совет может оказаться под политическим давлением и стоять перед

требованием не выпускать заключенных на свободу. Рост численности заключенных в США показывает, что совет по условно-досрочному освобождению использовали право оставлять заключенных в тюрьме на продолжительные сроки [4].

Освобождения пожизненно осужденных лиц советуют контролировать их степень исправления, делать отчетность о поведении каждого, отношении к трудовой деятельности, образовании, к другим осужденным лицам и персоналу. Эти материалы должны подробно и регулярно рассматриваться специальным органом, который приходит к выводу продлить срок содержания в исправительном учреждении или освободить заключенного. Считается правильным привлекать осужденного к этой процедуре, разъяснять оценку его поведения, результат решения, возможность обжаловать данное решение, разрешать пользоваться бесплатной юридической помощью. Перед освобождением заключенный имеет право получить информацию о своей семье или о своем ближайшем окружении, а после освобождения ему необходимо оказывать социальную помощь, чтобы помочь реабилитации и адаптации в обществе. При досрочном освобождении контроль за освобожденными передается полицейским и судебному контролю, степень интенсивности контроля зависит от срока пребывания на свободе. Предметом особого внимания стали длительные сроки и пожизненное лишение свободы, так как большинство европейских государств пришли к решению о замене смертной казни на пожизненный срок лишения свободы [5].

С точки зрения последствий для личности, организации процесса исполнения наказаний, подготовки персонала длительные и пожизненные сроки лишения свободы во многом тождественны. Но отличие выражается в том, что первый вид является определением по сроку, а второй – неопределенным. В связи с этим членам Совета Европы нужно предусмотреть в законодательстве возможность условно-досрочного освобождения пожизненно осужденных, которое должно происходить после 8-14 лет отбытия наказания.

В случае фактического отказа вопрос возможно рассматривать на регулярной основе по истечении определенного срока.

Во многих зарубежных странах можно выделять две группы пожизненно заключенных:

- осужденных по обязательному приговору к пожизненному заключению;
- осужденных на пожизненное заключение по усмотрению судьи.

В соответствии с законодательством Шотландии и Англии судья обязан вынести пожизненным приговор виновному за совершение умышленного убийства. Но в Швеции закон не предусматривает наказание в виде пожизненного заключения за умышленное убийство и судья обязан вынести приговор по своему усмотрению. В шведском уголовном законодательстве закон не предусматривает пожизненного наказания за убийство, то есть умышленное причинение смерти другому человеку, но судья вправе вынести этот приговор по своему усмотрению. К жестким критериям для досрочного освобождения чаще всего относят осужденных, отбывающих обязательный срок заключения. Как показывает практика им наиболее тяжелее получить условно-досрочное освобождения, чем осужденным, отбывающим дискреционное пожизненное заключение.

Можно сказать, что в Уэльсе достаточно опытные судья отказываются от использования принципа вынесения приговора к пожизненному лишению свободы. Они объясняют это тем, что судья должен иметь выбор и выносить приговор в соответствии с конкретными ситуациями уголовного дела, но в наиболее тяжких преступлениях и опасных преступников прибегать к пожизненному заключению

Список литературы:

1. Койл Э. Подход к управлению тюрьмой с позиции прав человека: Пособие для тюремного персонала. Лондон: Международный центр тюремных исследований, 2002.
2. Заключенные, приговоренные к длительному или пожизненному сроку лишения свободы. М.: PRI, 2000.

3. Хуторская Н.Б. Опыт исполнения пожизненного лишения свободы в России и странах дальнего зарубежья // Материалы международной научно-практической конференции "Пожизненное лишение свободы: международные стандарты и практика, 2003.
4. Заключенные, приговоренные к длительному или пожизненному сроку лишения свободы. М.: PRI, 2000.
5. (76) 2 "Об обращении с заключенными, отбывающими длительные сроки лишения свободы"

ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ПРИНЦИПА ЗАКОННОСТИ В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИИ

Верещагина Анна Александровна

*студент, Московский Государственный Юридический Университет
им. О.Е. Кутафина,
РФ, г. Москва*

Корнеева Анна Владимировна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доц. кафедры уголовного права
Московского Государственного Юридического Университета
им. О.Е. Кутафина,
РФ, г. Москва*

Охрана свободы личности и прав человека и гражданина является важнейшей функцией уголовного права. Уголовный закон, представляющий в целом уголовное право, должен быть максимально справедливым и точно отражать реальную действительность. Наличие этих условий может гарантировать выполнение уголовным законом своего основного предназначения, т.е. защищать права и свободы граждан, интересы общества и государства от преступных посягательств. Прямое отношение к реализации своих функций имеют принципы уголовного права, которые обусловлены происходящими в Российской Федерации социальными процессами, в сфере действия рассматриваемого права. Законодательное закрепление принципа законности, который имеет приоритетное значение, является наиболее важным инструментом обеспечения прав и свобод граждан России. О преобладающей значимости свидетельствует то, что принцип законности стоит на первом месте среди принципов, предусмотренных настоящим кодексом. Этот принцип закреплен в ст. 3 Уголовного кодекса Российской Федерации. Смысл его заключается в том, что преступность деяния, а также его наказуемость определяются только Уголовным кодексом и применение уголовного закона по аналогии не допускается. Действующий Уголовный Кодекс Российской Федерации 1996 года впервые закрепил принцип законности на законодательном уровне. Данная формулировка представляется собой наиболее точной и законченной на настоящий момент.

Одни и те же социальные явления обуславливают принцип законности в уголовном праве, что и принцип законности в конституционном праве. Таким образом, формирование этих принципов под воздействием окружающей действительности может происходить параллельно. Но нельзя забывать о том, что конституционное право возникло в России позже уголовного, а значит принцип законности, закрепленный в Конституции Российской Федерации, возник ранее самой Конституции. Уже во время формирования Древнерусского государства происходит осознание роли законности. До 1715 года своды правовых актов не разграничивались по отраслям права, поэтому анализ исторического развития принципа законности в уголовном судопроизводстве начинается с правовых сборников, включающих в себя уголовно-правовые нормы. Первым кодифицированным актом, который выступал в контексте обеспечения законности в правосудии является “Русская Правда”. Высшей апелляционной инстанцией выступал Княжеский суд, а сам процесс носил состязательный характер. На протяжении нескольких сотен лет Русская Правда служила руководством при судебных разбирательствах. Издание Судебников 1497 и 1550 годов связано с дальнейшим развитием законодательства в отношении роли закона и законности в государственно-правовом усовершенствовании страны. Помимо этого, в XV-XVI веках происходило объединение русских земель вокруг Москвы и становление законности в пределах всего государства. В Судебнике 1550 года устанавливались строгие уголовные наказания для судей за злоупотребление властью, за вынесение несправедливых приговоров и за отказ в правосудии. Стоит отметить, что именно в этом сборнике законов сословной монархии была предпринята попытка законодателя установить запрет на применение норм уголовного права по аналогии. Таким образом, Судебник 1550 года как в отношении наказаний за совершение деяний, так и в отношении самих деяний, содержал прямое указание на принцип законности. Об этом свидетельствует статья 97: “А вперед всякие дела судити по сему Судебнику и управа чинити по тому, как царь и великий князь в сем своем Судебнике с которого дня уложил”[2] Несмотря на

эту норму, законодатель в целях устранения пробелов в праве разрешал ведомствам издавать свои нормативно-правовые акты, регулирующие правовые отношения в обществе. В результате накопилось огромное количество противоречащих, устаревших и разрозненных правовых актов. В целях решения этой проблемы в 1649 году было принято Соборное уложение. Перед новым законом стояла четкая задача по обеспечению необходимой и достаточной законодательной базы для эффективной деятельности государства, “чтоб вперед по той Уложенной книги всякие дела делати и вершить” и тем самым гарантировать законность в работе государственных органов. Еще одним доказательством развития принципа законности в Соборном Уложении является статья 1, в которой определяется требование законности: “судом судити и расправа делами по государеву указу”

Завершающим этапом развития российского дореволюционного уголовного законодательства является Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года. «Если учесть, что в ст.96 Уложения указывалось, что “наказания за преступления и проступки определяются не иначе, как на точном основании постановлений закона”, то вывод о закреплении в законодательстве принципа законности вряд ли оспорим» [1] Таким образом, в середине XIX века принцип законности становится характерной чертой осуществления уголовного судопроизводства в России.

В октябре 1917 года произошел военный переворот, главной целью которого была свергнуть монархию. В истории нашего государства путем вооруженных действий сменилась власть, следовательно, дальнейшее положительное развитие принципа законности исключено. Такие события, как государственный переворот и гражданская война несовместимы с законностью. В условиях репрессивной политики, которая действовала в отношении определенных категорий лиц в СССР, а также, использовании жестких мер при наказании за преступления, был введен институт применения уголовного закона по аналогии со ст. 10 УК РСФСР 1922 года. В науке признается, что аналогия уголовного закона была орудием борьбы с инакомыслием, неугодным

культу личности. Такой альянс позволял признать деяния преступными, если они представляли опасность для социалистического общества и даже если они не были предусмотрены Особенной частью УК [6]. Применение данного института содержит в себе элемент беззакония, так как допускает использование к отношениям, прямо не урегулированных актами законодательства, норм, регулирующих сходные отношения. Такое допущение способно привести к тому, что уголовно наказуемое лицо будет нести более суровое или несправедливое наказание за совершенное деяние. Исходя из этого, наличие аналогии закона в уголовном законодательстве напрямую связано с состоянием законности в государстве. Отсюда вытекает, что принцип законности непосредственно координируется с принципом справедливости, который требует соразмерности между совершенным преступлением и наказанием за него. Справедливость возможна только в рамках законности, поэтому рассматриваемый принцип является стержневым в уголовном праве.

Аналогия в уголовном праве России была отменена только в 1958 году Основами уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик в ст.1: "...уголовное законодательство Союза ССР и союзных республик определяет, какие общественно опасные деяния являются преступными, и устанавливает наказания, подлежащие применению к лицам, совершившим преступления [3]. Помимо первой статьи, принцип законности отражается в статьях 3, 7 и 32.

Преобразования в российском государстве обусловили совершенствование уголовного законодательства. Как говорилось выше, только Уголовный Кодекс Российской Федерации 1996 года закрепил принцип законности. Данный принцип непосредственно связан с осознанием общества того, что только право и закон способны обеспечить охрану наиболее важных общественных отношений, прав и свобод граждан от общественно опасных посягательств и гарантировать мирное сосуществование людей.

Принцип законности в уголовном судопроизводстве России имеет длительную историю развития, начиная с Древнерусского государства и не

заканчивая современностью, поскольку уголовное законодательство социально обусловлено и является исторически изменчивой категорией.

Список литературы:

1. Мальцев, В.В. Принципы уголовного права и их реализация в правоприменительной деятельности/ В.В. Мальцев. - СПб.: Юрид. центр Пресс, 2004. - 694 с. [с. 27].
2. Российское законодательство X-XX веков. В 9 т. Т.2: Законодательство периода образования и укрепления Русского централизованного государства / Под общ.ред. О.И.Чистякова; Отв.ред.тома А.Д.Горский; Рец. В.И.Корецкий. - М.: Юридическая литература, 1985. - 520с.
3. Сборник Законов СССР. 1938-1967.- В 2т. Т.2. - М.: Известия, 1968. - 430 с. [с.428].
4. Соборное уложение 1649 года. М.Н.Тихомиров, П.П.Епифанов. М., Изд-во Москва. ун-та, 1961.
5. Уголовное право. Общая часть; под ред. Д-р юрид. наук, профессора А.И. Чучаева. – М.: Проспект. 2017. – 462 с.
6. Уголовное право России: учебник для вузов. Т.1. Общая часть; под ред. А.Н. Игнатова, Ю.А. Красикова. - М., 1998. - С. 56.

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕЖИМЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРИРОДНЫХ БИОСФЕРНЫХ ЗАПОВЕДНИКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Воеводина Ульяна Александровна

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Почти в самом центре европейской части России располагается известный Окский государственный природный биосферный заповедник. Заповедник является научно-исследовательским природоохранным учреждением. Международный статус биосферного Окский заповедник получил в 1986 году, несмотря на то, что образован был в 1935 году. Создан заповедник с целью сохранения природных комплексов, изучения естественного течения природных процессов и явлений, фоновый мониторинг среды, проведения экспериментальных работ по оценке воздействия различных форм и степени хозяйственного использования природных комплексов, разработки научных основ охраны природы, экологического образования и воспитания населения. Заповедник входит в международную сеть биосферных резерватов, осуществляющую глобальный экологический мониторинг и принадлежит к объектам мирового и общенационального достояния. Изучим цели и проблемы биосферных заповедников.

На базе биосферных заповедников решается множество специфических задач. Цель создания таких заповедников - сохранение генетических ресурсов растений, животных и экосистем в целом. В ст. 10 Федерального закона от 14 марта 1995 г. № 33-ФЗ "Об особо охраняемых природных территориях" (далее – ФЗ об ООПТ) указаны основные положения относительно биосферных заповедников[1].

Первые биосферные природные заповедники создавались по проекту «Человек и биосфера», нацеленному на улучшение экологии. Он был ориентирован на сохранение типичных экосистем разных биогеографических зон, генетического разнообразия нашей планеты. Эта функция стала первой для

биосферных заповедников. Для её выполнения, были отобраны наиболее репрезентативных, представительных, уже охраняемых территорий, где охрана экосистем была сопряжена с научными исследованиями. Именно такие территории получили статус биосферных заповедников. При этом, важными функциями являлись экологическое образование и международное сотрудничество[4, с. 34-46].

При функционировании биосферных заповедников возникают различные проблемы, рассмотрим наиболее актуальные.

Любая охраняемая территория в той или иной степени репрезентативна, другими словами, отражает особенности процессов в биосфере. Задача выбора территории на первый взгляд представляется чисто теоретической, но на самом деле она сугубо практическая. В сравнении с функциями особо охраняемых природных территорий (далее –ООПТ) функции биосферных заповедников значительно шире. Такие заповедники представляются как своеобразные международные стандарты, эталоны окружающей среды. Отсутствие принципов выбора территории для наделения заповедника данным статусом порождает ряд проблем. Также отсутствуют необходимые основания для моделирования биосферных процессов. Конечно, можно построить любые математические модели и получить какие-то прогнозы. Однако верить этим прогнозам можно только в том случае, если модель достаточно адекватна реальности. Но именно адекватности и не хватает биосферным моделям: ведь невозможно в полной мере обосновать размещение в пространстве элементов системы наблюдений, а стало быть, и обеспечить модели исходной информацией. [2, с. 171 - 181].

Вторая проблема — зонирование территории биосферного заповедника. Функции биосферных заповедников во многом противоречат друг другу. Так, сохранение разнообразия экосистем и генофонда требует строгого режима охраны, минимального вмешательства человека в природные процессы на достаточно большой площади. Но научные исследования не возможны без эксперимента, а это неминуемо порождает нарушения естественного течения

процессов. Строгому режиму охраны противоречит и экологическое образование, так как оно связано с присутствием большого количества людей на территории биосферного заповедника[3, с. 8 - 12].

Эта противоречивость основных функций привела к мысли зонировать территории, выделить в заповедниках ядро, которое полностью отвечало бы целям охраны, и буферную зону, где допустимы научные исследования, а также мероприятия, связанные с экологическим образованием.

Расширение зон влияния хозяйственников на территории существующих заповедников является ощутимой проблемой. Так как на настоящий момент нет закона о полной неприкосновенности заповедных территорий, создаются условия для множества нарушений. Возникают противоречия между интересами местного населения и строгой охраной. Для смягчения этих противоречий нужно использовать результаты научных исследований непосредственно в хозяйственной деятельности данного региона, экологически образовывать население и привлекать его к решению проблем охраны собственной окружающей среды.

Пункт 3 статьи 11 и пункт 3 статьи 16 ФЗ об ООПТ допускает «изъятие или иное прекращение прав на земельные и лесные участки, предоставленные федеральным государственным бюджетным учреждениям, осуществляющим управление государственными природными заповедниками или национальными парками, в случаях, предусмотренных федеральными законами». Фактически этим создается правовая основа изъятия земель государственных природных заповедников в случае принятия соответствующего федерального закона.

Также неоднозначным, и достаточно негативным на практике, может стать положение п. 3 ст. 23 ФЗ об ООПТ о возможности преобразования государственных природных заказников федерального значения в региональные. Данный пункт не устанавливается никаких гарантий сохранения правового режима, территории и обеспечения должной охраны преобразуемых заказников и не содержит никаких условий и критериев для такого

преобразования (кроме того, что заказник находится в пределах территории одного субъекта РФ).

Другая проблема, не имеющая должной регламентации в российском законодательстве в отношении ООПТ, - это распределение полномочий между федеральными и региональными органами исполнительной власти. Для её непосредственного решения необходимо разработать предложения для детальной проработки и дополнения раздела XI «Международные договоры в области особо охраняемых природных территорий» ФЗ об ООПТ, а именно, план действий биосферных заповедников, включающий основные определения и понятия, цели, первоочередные задачи и направления.

Для определения долгосрочных изменений биосферы данные заповедники используются в качестве исходного пункта, поэтому они должны иметь достаточные для этого размеры. Биосферные заповедники должны обеспечивать экологические исследования, программы образования, проводить различные показательные мероприятия, вести исследования по разработке щадящих, восстановительных способов хозяйствования на сопредельных территориях и искать для этого специальные технологии; следить за последствиями хозяйственной деятельности.

Чтобы биосферные заповедники могли вести поиски эффективных форм комплексного регионального развития, им нужна поддержка на государственном уровне. До сих пор не было никакого стимула для истинно биосферной деятельности: ведомства и местные власти, не мысля экологически, мало интересовались вопросами не истощающегося комплексного использования природных ресурсов и условий своего собственного региона, не видели они и экономической выгоды от внедрения научных разработок. Программа развития биосферных заповедников должна войти в государственные программы решения экологических проблем[5, с. 16-23].

Время идет, а региональные и глобальные экологические проблемы только обостряются. Необходимо постоянно разрабатывать новые нормативные акты, регламентирующие цели и задачи для биосферных заповедников, развивать

новые формы деятельности. Можно полагать, что биосферные заповедники со временем действительно станут своеобразными эталонами состояния природы и гармоничного сосуществования с человечеством.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 14.03.1995 г. № 33-ФЗ (в ред. от 28.12.2016) «Об особо охраняемых природных территориях" // Собрание законодательства РФ. 1995. № 12, ст.1024; 2016. №27, ст. 4187.
2. Зозуля В.В. Правовой режим государственных природных заповедников и национальных парков : дис. ... канд. юрид. наук – М., 2006. - С.171–181
3. Лунева Е.В. Государственная политика в сфере рационального природопользования в биосферных полигонах заповедников: правовые проблемы реализации // Экологическое право. - 2017. - № 1. - С. 8-12.
4. Соколов В.Е. Биосферные заповедники: цели и проблемы // Природа.- 1988. - № 1 - С. 34-46.
5. Хмелева Е.Н. Правовое регулирование особо охраняемых природных территорий: проблемы их решения и вопросы без ответов // Астраханский вестник экологического образования. - 2014. - № 1(27). - С. 16-23.

ЭКОЛОГО-ПРАВОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ РЕАБИЛИТАЦИИ ВОДНЫХ ОБЪЕКТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ РЕКИ ВОЛГА)

Гептинг Юлия Александровна

*студент, Саратовская Государственная Юридическая Академия,
Институт законотворчества,
РФ, г. Саратов*

Агафонов Матвей Николаевич

*студент, Саратовская Государственная Юридическая Академия,
Институт законотворчества,
РФ, г. Саратов*

Тарасова Елена Анатольевна

*научный руководитель, старший преподаватель кафедры земельного
и экологического права, Саратовская Государственная Юридическая
Академия, Институт законотворчества,
РФ, г. Саратов*

Ситуация с качеством воды в водных объектах в настоящее время продолжает оставаться крайне неблагоприятной. Прежде всего, это связано с промышленным и бытовым загрязнением сточных вод, а также с загрязнением поверхностных стоков вод с сельскохозяйственных угодий.

Статистика показывает, что 19 % сточных вод сбрасывается в водные объекты без очистки, 70 % - недостаточно очищенными и только 11 % - очищенными до установленных нормативов допустимых сбросов. Сброс неочищенных и недостаточно очищенных сточных вод является причиной загрязнения поверхностных и подземных вод, накопления загрязняющих веществ в донных отложениях, деградации водных экосистем. Это приводит к тому, что от 30 до 40 % населения РФ пользуются водой, не соответствующей гигиеническим требованиям [4, 98].

Все эти данные говорят о том, что необходимо уделять особое внимание охране и восстановлению водных объектов в РФ.

Охрана водных объектов включает в себя систему мероприятий, направленных на сохранение и восстановление водных объектов [1].

Восстановление водных объектов до экологически благоприятного для жизни населения состояния предполагает решение ряда задач, направленных на снижение антропогенной нагрузки на водные объекты, охрану подземных вод от загрязнения, реабилитацию водных объектов и ликвидацию накопленного экологического вреда.

Экологическая реабилитация водных объектов представляет собой широкий комплекс инженерных, санитарно-гигиенических и ландшафтных мероприятий, направленных на создание сбалансированной водной системы. Проектные работы по экологической реабилитации водных объектов включают такие мероприятия, как очистка акватории от мусора и загрязненных донных отложений, создание мелководной и глубоководной зоны ложи водного объекта, берегоукрепление, организация водосбросной системы и дополнительной очистки воды, комплексное благоустройство территории, создание тропинок и эксплуатационного проезда.

Важная роль в обеспечении охраны водных объектов в регионах РФ принадлежит, прежде всего, мерам по планированию и финансированию их охраны. В наше время формой экологического планирования выступают целевые и комплексные программы. Их задачей является обеспечение устойчивого развития природных территорий при одновременном соблюдении правовых, экологических, водоохранных требований и нормативов в целях решения неотложных и перспективных водоохранных задач [5, 201].

В Российской Федерации распоряжением Правительства от 27 августа 2009 г. была утверждена Водная стратегия России до 2020 года. В ней определены основные направления деятельности по развитию водохозяйственного комплекса РФ, который обеспечивает устойчивое водопользование, охрану водных объектов, а также их защиту от негативного воздействия. В Водной стратегии РФ отмечается, что Российская Федерация принадлежит к числу государств, наиболее обеспеченных водными ресурсами [4, 97].

Постановлением Правительства РФ от 19 апреля 2012 г. № 350 была утверждена федеральная целевая программа «Развитие водохозяйственного комплекса Российской Федерации в 2012 - 2020 годах».

В соответствии с данной федеральной целевой программой особого внимания требует решение проблем в низовьях реки Волги [3]. В целом в низовьях реки Волги требуется системное переустройство водохозяйственного комплекса для оптимизации использования водных ресурсов в целях водоснабжения населения, сельскохозяйственного производства, рыбного хозяйства, сокращения холостых сбросов и потерь выработки электроэнергии на гидроэлектростанциях Волжско-Камского каскада, а также сохранения уникальной экосистемы Волго-Ахтубинской поймы и дельты реки Волги.

Одна из крупнейших рек мира — Волга (площадь Волжского бассейна составляет 8% территории России, а именно 1 миллион 360 тысяч квадратных километров) – одна из самых грязных в РФ. Согласно различным исследованиям, крупные притоки Волги Ока и Кама были оценены как «очень грязные», а в определенных местах даже как «чрезвычайно грязные» [9].

По результатам исследований ученых Калифорнийского университета в Санта-Барбаре (США), опубликованным в журнале Conservation Letters, устье Волги вошло в первую десятку списка самых загрязненных береговых зон [8].

В настоящее время в бассейне Волги сосредоточено около половины всего промышленного и сельскохозяйственного производства России. Из 100 городов страны с наиболее загрязненной атмосферой 65 расположены в бассейне Волги. Объем загрязненных стоков, сбрасываемых в бассейны региона, составляет 38% от общероссийского.

В свое время экологическая ситуация на Волге была осложнена построением водохранилищ, что привело к изменению естественного режима реки и экологии водоемов. Восемь плотин волжского каскада гидроэлектростанций превратили Волгу в череду стоячих озер-водохранилищ, существенно изменив привычный ход реки. Экспертами было установлено, что самоочищаемость реки с середины XX века снизилась в десятки раз. Если ранее

вода в Волге считалась пригодной для питьевого и хозяйственно-бытового потребления, то теперь Волга практически на всём своём протяжении стала антисанитарным водоемом. Также к экологическим проблемам Волги привел и тот факт, что нагрузка на ресурсы реки превышает нагрузку на реки в среднем по России более чем в восемь раз. Из-за ливневых стоков в Волгу попадают масла и нефтепродукты, что тоже подрывает ее экологическую безопасность.

Важная роль в обеспечении охраны реки Волга от загрязнения промышленными предприятиями принадлежит экономическим мерам. Данные меры предусмотрены федеральным и региональным законодательством: планирование и финансирование восстановления и охраны водных объектов; экологический аудит водоохранной деятельности на предприятиях; платность водопользования и загрязнения водных объектов; экономическое стимулирование рационального использования, восстановления и охраны водных объектов [5, 202].

Для реализации вышеназванных мер в Волгограде (08 августа 2017 г.) премьер-министром РФ Дмитрием Медведевым было проведено выездное совещание, которое было посвящено проблемам сохранения, предотвращения загрязнения и рационального использования реки Волга [7]. Особое внимание было уделено теме очистки реки. По словам премьер-министра, каждый год в Волгу попадают свыше 5,5 кубических километров загрязненных вод, очистку удается производить лишь в отношении десятой части таких стоков. Одной из наиболее важных причин такой загрязненности Д.А. Медведев объявил физический износ очистных сооружений различных предприятий: как промышленных, так и муниципальных. Река также засорена отходами сельского хозяйства. Вследствие всех перечисленных выше проблем река больше не имеет возможности по самоочищению.

Для решения данной экологической проблемы Правительством РФ был разработан проект по реабилитации Волги до 2025 года - «Оздоровление Волги». На заседании президиума Совета при Президенте Российской

Федерации по стратегическому развитию и приоритетным проектам 30.08.2017 был утверждён паспорт приоритетного проекта «Оздоровление Волги».

Данный проект рассчитан на несколько этапов. К 2020 году на объектах, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду, будут установлены автоматизированные системы контроля сточных вод. Еще одно направление — строительство или реконструкция объектов очистки сточных вод. В целом на осуществление данного проекта планируется выделить свыше 250 миллиардов рублей.

Таким образом, проанализировав законодательство РФ об обеспечении охраны и восстановления водных объектов, мы пришли к выводу, что для реабилитации Волги и ликвидации накопленного вреда необходимо провести следующие мероприятия по: созданию региональных проектов сохранения реки Волга; замене очистных сооружений на промышленных и муниципальных предприятиях; реконструкции водохранилищ и изменению режима их работы; ликвидации наиболее опасных источников загрязнения реки; переводу Волжской ГЭС на максимально благоприятный ритм для осетровых пород рыб; восстановлению естественных нерестилищ и обеспечению безопасного прохода молодняка через все плотины; высадке лесных насаждений по всем берегам Волги и ее притоков.

Список литературы:

1. Водный кодекс Российской Федерации от 03.06.2006 N 74-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // СЗ. 2006 г. N 23. ст. 2381.
2. Указ Президента РФ от 19.04.2017 N 176 «О Стратегии экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 года» // СЗ РФ. N 17. ст. 2546.
3. Постановление Правительства РФ от 19.04.2012 N 350 «О федеральной целевой программе «Развитие водохозяйственного комплекса Российской Федерации в 2012 - 2020 годах» (ред. от 17.08.2017) // СЗ РФ. 2012 г. N 18. ст. 2219.
4. Валеев Р.М. «Программа «Вода для жизни» и ее реализация в РФ» // Lex Russia. N 11 (120). 2016 г.

5. Круглов В.В. «Об экономико-правовых мерах по охране водных объектов от загрязнения промышленными предприятиями в регионах России» // Российский юридический журнал. N 3. Екатеринбург. 2017.
6. Сиваков Д.О. «Водный объект и водный фонд как правовые понятия» // Lex Russia. N 6 (115). 2016 г.

Интернет-ресурсы:

7. <http://government.ru/news/28770/> (дата обращения 04.12.2017 г.)
8. <http://vkurse.ua/society/spisok-samykh-zagryaznennykh-beregovykh-zon.html> (дата обращения 04.12.2017 г.)
9. <https://ria.ru/eco/20090714/177327889.html> (дата обращения 04.12.2017 г.)

ОБЩИЕ ВОПРОСЫ РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ

Грищенко Василина Евгеньевна

*магистрант кафедры гражданского права и гражданского судопроизводства
«Южно-Уральский государственный университет (национальный
исследовательский университет)»,
РФ, г. Челябинск*

Общественно-экономические и правовые изменения, происходящие в нашей стране, оказывают большое влияние на имущественные отношения, имущественные права и обязанности супругов в рамках внутрисемейных взаимоотношений. С переходом к рыночной экономике были значительно расширены, основания приобретения супругами общего имущества и состав имущества, которое может принадлежать супругам. Объектами совместного имущества супругов являются жилые дома, земельные участки, помещения, здания и сооружения, строения; имущественные комплексы, способствующие удовлетворению семейно-бытовых и предпринимательских потребностей супругов. Семейные взаимоотношения позволяют супругам гармонично решать вопросы, связанные с владением, пользованием и распоряжением объектами недвижимого имущества супругов, а также способствуют успешному функционированию этого имущества.

В большинстве случаев, люди, вступая в брак, не задумываются о том, что когда-нибудь они будут разводиться. По этой причине они не утруждают себя изучением правовой стороны расторжения брака. При расторжении брака наиболее остро встает вопрос о разделе общего имущества.

Приступая к разделу имущества, следует установить режим его правового регулирования. Законодательством рассматривается два режима имущества супругов. Первый режим подразумевает преобладание норм закона. При этом вопросы относительно пользования и распоряжения имуществом решаются супругами по достижению обоюдного согласия. Определение законного режима можно уточнить в п. 1 ст. 33 СК РФ, он описывается как совместное владение имуществом супругов как таковым, в полном объеме. Оно должно

быть приобретенным во время брака. Режим законного имущества супругов действует только, если между супругами заключен официальный брак, зарегистрированный органами ЗАГС. Согласно ст. 34 СК, совместной собственностью является имущество, нажитое супругами во время брака. Другими словами, всё, приобретенное во время брака (от кружки до земельного участка) признается общей совместной собственностью супругов. При разводе и решении вопроса относительно раздела имущества применяются нормы семейного права. Они устанавливают, что разделу не подлежит имущество, приобретенное каждым из супругов отдельно до момента вступления в официальный брак. Имущество, признанное совместной собственностью, подлежит разделу между супругами поровну, если иное не прописано в брачном договоре, либо ином юридически оформленном документе (при наличии такового).

Второй – договорный режим собственности супругов раскрывается семейным законодательством в ст.ст. 40-44. Правовой режим данного вида в нашей стране до сих пор мало популярен. Договорный режим закрепляется исключительно брачным договором и предоставляет возможность самостоятельно определять свои имущественные взаимоотношения в браке и на случай его расторжения. Преимущество брачного договора проявляется в том, что он позволяет более детализировано урегулировать имущественные отношения супругов. Договор дает возможность изменить режим собственности супругов в отношении всего имущества и в отношении его конкретных видов, а также установить разные режимы для различного имущества. Супруги могут заключить брачный договор в любой момент действия официального брака.

В случае раздела общего имущества по обоюдному согласию, супруги заключают соглашение о разделе совместно нажитого имущества. Соглашение о разделе имущества требует соблюдения формы, установленной законом для сделок в ст.ст. 159-161 ГК РФ. Как правило, такие соглашения заключаются в

простой письменной форме. С момента подписания сторонами соглашения о разделе имущества оно считается вступившим в силу.

Составляя соглашение, супруги могут соблюдать либо не принимать во внимание принцип равенства долей, т.е. имеют право поделить имущество любым образом. Другими словами, соглашением о разделе общего имущества супруги могут определить, что одному из них отходит жилой дом, а второму – семейная библиотека.

Если соглашение о разделе собственности не достигнуто и не подписано, брачный договор отсутствует и на достижение обоюдного согласия надеяться не приходится, а также в случае разногласий раздел общего имущества и определение долей супругов в этом имуществе осуществляется в судебном порядке (ст. 24, п.3 ст.38 СК РФ). Раздел производится по требованию хотя бы одного из супругов или кредитора супругов [5, с. 201]. К требованиям о разделе имущества супругов, брак которых расторгнут, применяется трехлетний срок исковой давности (п.7 ст. 38 СК РФ), однако во время течения срока исковой давности правовой режим имущества законом не определен.

При разделе имущества в судебном порядке, доли супругов будут равными, за исключением случаев, когда суд увеличивает долю одной из сторон, учитывая потребности и интересы несовершеннолетнего ребенка, остающегося с этим супругом, либо принимая во внимание асоциальное поведение другого супруга.

При рассмотрении дел о разделе имущества, относящегося к совместной собственности супругов, необходимо установить какое конкретно имущество подлежит разделу (вещи, предметы, обязательства). При законном режиме действует презумпция общей совместной собственности. Если правовой режим имущества определен брачным договором, то раздел этого имущества должен производиться согласно положениям договора. Вместе с тем надо иметь в виду, что брачным договором устанавливается порядок и условия раздела только части объектов, из числа входящих в состав совместно нажитого супругами имущества. Раздел остального имущества должен производиться в соответствии

с законодательством, регламентирующим раздел совместно нажитого имущества между супругами.

При этом необходимо принимать во внимание, что моменты расторжения брака и раздела имущества супругов могут не совпадать. В случае если раздел имущества осуществляется спустя какое-то время после развода, то к этому моменту некоторое имущество, бывшее в совместной собственности супругов, может не сохраниться. При разделе общего имущества супругов следует учитывать те объекты имущества, которые имелись к моменту прекращения брака, вне зависимости от того, сохранились они или нет.

Из состава общего имущества супругов нужно исключить объекты собственности, не подлежащие разделу:

- имущество, являющееся собственностью каждого из супругов еще до вступления в брак;

- любые вещи, относящиеся к предметам персонального пользования, к примеру, одежда, обувь (исключением выступают предметы роскоши и драгоценности);

- имущество, полученное любым из супругов в качестве наследства, в дар, или в результате любых других безвозмездных сделок (в том числе и приватизации) во время нахождения в браке;

- имущество, которое было приобретено за счет средств, полученных от продажи имущества, описанного в вышеперечисленных пунктах.

- право на результат интеллектуальной деятельности (технические изобретения, литературные или художественные произведения и т. д.);

Кроме того разделу между супругами не подлежат вещи, приобретенные только для удовлетворения потребностей и особых нужд несовершеннолетних детей (одежда, обувь, школьные принадлежности, спортивный инвентарь, детская библиотека, музыкальные инструменты и другие) и передаются без компенсации тому из супругов, с которым проживают дети.

Не учитываются при разделе общего имущества супругов и считаются принадлежащими детям вклады, внесенные супругами за счет принадлежащего им имущества на имя их общих несовершеннолетних детей,

Разделу между супругами подлежит только их общее имущество. К числу объектов совместного имущества супругов относится имущество, приобретенное любым из супругов в период брака, независимо от того, на кого оно было зарегистрировано. Например, даже если один из супругов указан собственником жилого дома, купленного в период брака, этот дом все равно считается общим имуществом супругов и подлежит разделу при разводе.

Помимо имущества разделу подлежат и общие долги супругов. К ним можно отнести, например, кредиты, взятые для удовлетворения нужд семьи: на приобретение квартиры, автомобиля, различной бытовой техники и т. д. Независимо от того, кем из супругов был заключен договор займа или кредитный договор, данные статьи расходов являются общими долгами

В ст.39 СК РФ закреплён принцип равенства долей супругов в их общем имуществе. Принцип равенства долей супругов при разделе совместного имущества применяется вне зависимости от размера доходов супругов и рода их деятельности в период брака.

Согласно п.2 ст.39 СК РФ при наличии определенных обстоятельств суд вправе увеличить долю одного супругов в общем имуществе за счет другого супруга, отступив от правила равенства долей в общем имуществе супругов. В качестве основания принятия такого решения могут выступать интересы и особые нужды несовершеннолетних детей, которые остаются, например, с одним из супругов [2, с. 28].

При разделе имущества между супругами, в первую очередь, необходимо обращать внимание на несовершеннолетних детей и на имущественное положение родителя, с которым будут проживать несовершеннолетние дети. При расторжении брака между супругами материальный уровень детей не может быть ущемлен.

При рассмотрении дел о разделе имущества суд может принять во внимание иные интересы одного из супругов. В частности, доля одного из супругов может быть увеличена с учетом его нетрудоспособности, а также в случаях асоциального поведения другого супруга. Соответственно, будет уменьшена доля другого супруга в случаях, когда расходовал общее имущество супругов в ущерб интересам семьи (злоупотребление наркотическими средствами или спиртными напитками, азартные игры, лотереи) и без уважительных причин не получал доходов[3, с. 143].

Вопрос о долях супругов в общем имуществе неразрывно связан с решением вопроса о том, какая конкретно вещь выделяется из совместной собственности и передается в собственность каждой из сторон. Суд, передавая тот или иной неделимый предмет конкретному лицу в объеме определенной доли, должен обосновать целесообразность такой передачи с учетом пожелания сторон, их интересов и интересов детей, оставшихся проживать с одним из супругов (бывших супругов) [1, с. 96].

Если при рассмотрении требования о разделе совместного имущества супругов будут получены сведения, что один из них произвел отчуждение общей собственности либо израсходовал ее по собственному усмотрению вопреки воле другого супруга и не в интересах семьи либо скрыл имущество, то при разделе учитывается это имущество или стоимость этого имущества.

Как правило предметы профессиональной деятельности передаются супругу, нуждающемуся в них для продолжения своих профессиональных занятий. К ним в первую очередь относятся музыкальные инструменты, медицинское оборудование и инструментарий, а также к оборудованию, механизмы, приборы, которые используют в своей профессиональной деятельности различные специалисты, занятые предпринимательской деятельностью либо частной практикой. Другому супругу присуждается соответствующая компенсация согласно его доле в совместном имуществе или передается другое имущество [4, с. 186].

Если в использовании объектов заинтересованы обе спорящие стороны, а такое имущество невозможно разделить без несоразмерного ущерба хозяйственному назначению (ст. 133 ГК РФ), например, жилой дом, земельный участок с находящимися на нем строениями и насаждениями. то суд при наличии соответствующего требования определяет порядок пользования объектом теперь уже общей долевой собственности.

Таким образом, раздел имущества супругов приводит к прекращению права собственности на совместное имущество. Раздел общего имущества супругов возможен как в период брака, так и после его расторжения. К требованиям о разделе имущества супругов, брак которых, расторгнут, применяется трехлетний срок исковой давности. Прекращение брака и утрата лицами правового статуса супругов не влечет автоматического прекращения права общей совместной собственности и изменения ее режима. Право заключать соглашение о разделе совместно нажитого имущества должно быть представлено супругам и бывшим супругам.

Список литературы:

1. Беспалов, Ю. Ф. Настольная книга судьи по семейным делам: Учеб. - практ.пособие / Ю. Ф. Беспалов, О. А. Егорова. - М.: Проспект. – 2014. - 240 с.
2. Беспалов, Ю. Ф. Разбирательство дел о разделе общего имущества супругов // Российская юстиция. - 2002. - № 9. с. 27 – 29.
3. Гришаев, С. П. Семейное право: Учебник. - М.: Проспект. – 2015. - 272 с.
4. Пчелинцева, Л. М. Семейное право России: Учебник для вузов. - 6-е изд., перераб. - М.: Норма, 2012. - 720 с.
5. Семейное право: Учебник / Гонгалов Б. М., Крашенинников П. В., Михеева Л. Ю., Рузакова О. А.; Под ред. П. В. Крашенинникова. - 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Статут, 2010. – 300 с.

ТЕХНОЛОГИЯ МОНИТОРИНГА ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Карabanов Николай Сергеевич

*магистр, Ульяновский государственный университет,
РФ, г. Ульяновск*

Мисьякова Оксана Викторовна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Ульяновский государственный университет,
РФ, г. Ульяновск*

Эффективное применение законодательства была и остается одной из наиболее значимых проблем в юридической науке. Еще в апреле 2001 года в послании к Федеральному Собранию Российской Федерации В.В.Путин назвал российскую систему правосудия нечестной и негибкой, а также пообещал сделать её реформу приоритетом своей политики. «Нам давно нужна уже систематизация законодательства, позволяющая не только учесть новые экономические реалии, но и сохранить традиционные отрасли, опасно «размытые» в последние годы. Огромное число уже принятых декларативных норм, их противоречивость дают возможность для произвола и произвольного выбора, недопустимого в такой сфере, как закон. Мы практически стоим у опасного рубежа, когда судья или иной правоприменитель может по своему собственному усмотрению выбирать норму, которая кажется ему наиболее приемлемой.»[1].

Так, по истечении многих лет, можно отследить какая колоссальная работа проведена в сфере совершенствования законодательства. Количество принятых законов за последнее десятилетие увеличилось в разы. Анализ действующего нормативного правового массива позволяет сделать вывод о непрекращающемся в течение последних лет росте количества законов и подзаконных актов, причем как на федеральном, так и на региональном уровнях.

Необходимо отметить, что принятие законодательства осуществляется планомерно и системно, что чрезвычайно важно в первую очередь для самого

законодателя. Так, систематизация законодательства предоставляет возможность действующие нормативные правовые акты учитывать при издании новых нормативных правовых актов. Кроме того, способствует обеспечению согласованности нормативных актов, надлежащему выбору наиболее эффективных средств регулирования общественных отношений, ликвидации повторений и отмене устаревших норм. Систематизация законодательства очень важна для уяснения смысла правовых норм и правильного их применения компетентными органами. Системность содействует пониманию общих принципов и связей права в целом.[2].

Однако концентрации внимания на содержательной стороне нормативных правовых актов является до сих пор недостаточной, что соответственно негативно сказывается и на их качестве. Это, в свою очередь, ведет к возникновению пробелов и коллизий, а также содержанию в актах коррупционных норм и несоответствие правилам юридической техники. На этом фоне было много дискуссий и научных публикаций, где большее внимание уделялось вопросам организации и проведения правового мониторинга, который позволял бы отслеживать «жизненный цикл» нормативного правового акта, оценивать эффективность его действия и устранять выявленные противоречия и недостатки, выраженные в отсутствие правового регулирования той или иной сферы отношений.

Так, на уровне Правительства РФ был создан Институт законодательства и сравнительного правоведения (далее – Институт), который всегда был на переднем плане научных исследований как в области аналитического изучения и оценки действия нормативных правовых актов, так и разработки и внедрения механизмов правового мониторинга. Сотрудники Института принимали активное участие в подготовке ежегодных докладов Совета Федерации Федерального Собрания РФ "О состоянии законодательства в Российской Федерации". Ученые Института неоднократно были докладчиками на конференциях и семинарах, посвященных правовому мониторингу, проведены многие новаторские исследования в сфере правового мониторинга. Были

разработаны Методические рекомендации о формах правового регулирования статуса организационных структур, осуществляющих правовой мониторинг. Предложено три варианта организации системы федеральных органов исполнительной власти, уполномоченных проводить правовой мониторинг. Итог проделанной работы сотрудников Института сыграл большую роль в становлении мониторинга правоприменения. Предложенный опыт нашел своё отражение в ряде нормативных правовых актов РФ, а именно приняты следующие нормативные правовые акты:

Указ Президента РФ от 20.05.2011 № 657 (ред. от 25.07.2014) «О мониторинге правоприменения в Российской Федерации» (вместе с «Положением о мониторинге правоприменения в Российской Федерации»);

Постановление Правительства РФ от 19.08.2011 № 694 «Об утверждении методики осуществления мониторинга правоприменения в Российской Федерации».

Кроме того, ежегодно принимаются распоряжения Правительства РФ об утверждении планов мониторинга правоприменения в Российской Федерации на соответствующий год.

Также Министерством юстиции РФ для федеральных органов исполнительной власти разработаны рекомендации по вопросам организации деятельности по мониторингу правоприменения, сбора информации и привлечения лиц и организаций к процессу мониторинга правоприменения.

Таким образом, можно констатировать, что система мониторинга, а также понятие мониторинга правоприменения окончательно закрепились в юриспруденции. В соответствии с Указом Президента под мониторингом правоприменения в Российской Федерации понимается комплексная и плановая деятельность, которая осуществляется федеральными органами исполнительной власти и органами государственной власти субъектов РФ в пределах своих полномочий, по сбору, обобщению, анализу и оценке информации для обеспечения принятия, изменения или признания утратившими силу нормативных правовых актов. Такими актами являются как

законодательные, так и другие нормативные правовые акты, которые принимаются, могут быть изменены, а также утратить силу в целях выполнения решений Конституционного Суда РФ и постановлений Европейского Суда по правам человека. К другим нормативным правовым актам относятся акты Президента РФ, Правительства РФ, федеральных органов исполнительной власти, иных государственных органов, органов государственной власти субъектов РФ и муниципальных правовых актов в тех случаях, которые предусмотрены федеральными законами, актами Президента РФ, ежегодными посланиями Президента РФ Федеральному Собранию РФ, поручениями Президента РФ и Правительства РФ, программами социально-экономического развития государства.

Немаловажной является и работа над нормативными правовыми актами РФ, которые направлены на реализацию антикоррупционной политики и устранение коррупциогенных факторов, на устранение противоречий между нормативными правовыми актами равной юридической силы. Весь этот трудоемкий процесс направлен на совершенствование законодательства в стране, что способствует и обеспечивает упорядоченность правовой системы.

Правовой мониторинг основан на определенных принципах.

Так, например, принцип объективности и легитимности, направлен на анализ и оценку информации о реализации нормативных правовых актов.

Другой принцип - принцип обязательности: обязателен в отношении реализации действующих нормативных правовых актов.

Следующий принцип - принцип информационной всеохватности. Подразумевает сбор, анализ и оценку информации касающейся реализации нормативных правовых актов, исходящей от органов власти всех уровней, а также общественности и средств массовой информации.

Немаловажен принцип информационной открытости: данные мониторинга реализации нормативных правовых актов публикуются в средствах массовой информации.

Хотелось отметить, что выстроенная системность мониторинга правоприменения заключается и с учетом плановости исполнения данной работы. Из этого исходит принцип планового обеспечения мониторинга, то есть осуществление его на плановой основе.

В связи с этим принципом ежегодно Минюстом России разрабатывается проект плана мониторинга правоприменения. При этом анализируется мнение не только всех ветвей власти РФ, но и институтов гражданского общества, что немаловажно. Ведь объективную и целостную оценку законодательства можно дать только благодаря его всестороннему и полному исследованию как «по горизонтали», так и «по вертикали» власти с привлечением общественности. Любая системность в проделанной работе требует определенной последовательности и в результате. Как отмечалось выше, план мониторинга правоприменения формируется в итоге Министерством юстиции РФ, который в свою очередь, обязателен к исполнению всеми органами власти. Каждая отрасль, предусмотренная в плане мониторинга правоприменения, тщательным образом анализируется ответственным органом власти, после чего формируются соответствующие предложения по совершенствованию законодательства, которые Минюст РФ обобщает и ежегодно направляет в Правительство РФ в виде доклада Президенту РФ. Правительство РФ, учитывая все предложения Минюста РФ, а также отдельные поручения Президента РФ, составляет ежегодный план законопроектной деятельности Правительства РФ.

Отдельно хотелось остановиться на методике осуществления мониторинга правоприменения в Российской Федерации, утвержденной постановлением Правительства РФ № 694 от 19 августа 2011 г., которой предусмотрен оперативный и текущий мониторинг.

В течение первого года действия нормативных правовых актов осуществляется оперативный мониторинг, который также проводится в целях выполнения решений судов. Примером может быть ситуация, связанная с переводом часовых поясов и отменой, так называемого зимнего времени.

Целесообразность принятых в 2011 г. в этой области законодательных решений уже в начале 2012 г. оказалась «сомнительной».

Немаловажным является исполнение решений судов о необходимости внесения изменений в те или иные нормативные акты, поскольку недостатки в этих актах иной раз ставят в «тупик» правоприменителей.

Помимо оперативного существует текущий мониторинг, который осуществляется на постоянной основе в отношении определенной отрасли законодательства, а также группы нормативных правовых актов. Отличие текущего мониторинга правоприменения от оперативного мониторинга заключается в его четком времени проведения, то есть он осуществляется в соответствии с планом, ежегодно утверждаемым распоряжением Правительством РФ. Так, в этом году исполнение Плана мониторинга правоприменения в Российской Федерации на 2016 год затрагивало следующие отрасли: здравоохранение; архивное дело; образование и наука; рынок сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия; обеспечение доступным и комфортным жильём и повышение качества жилищно-коммунальных услуг; перевозка пассажиров; социальная политика; совершенствование системы государственного управления.

Подводя итоги можно сказать, что отслеживается четкая системность в колоссально проделанной работе. Если ранее выявленные правоприменителями коллизии в законодательстве «шли» через долгие «тернии», то теперь полученные наблюдения неравнодушных представителей общественности, а также опыт правоприменителей позволяют оперативно подходить к выявленной проблеме и решить в итоге «судьбу» того или иного закона, нормативного акта. Другими словами, можно сказать, что «достучаться» до законодателей стало гораздо проще.

Список литературы:

1. Послание Президента РФ Федеральному Собранию РФ от 03.04.2001 «Не будет ни революций, ни контрреволюций» [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=30989&rnd=285391.3236026978#0>
2. Систематизация и модернизация законодательной базы Российской Федерации в 1994-2014 г.г. Уроки и приоритетные направления дальнейшего развития / Аналитическое управление Аппарата Государственной Думы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
<http://iam.duma.gov.ru/node/8/4983/20080>
3. Указ Президента РФ от 20.05.2011 № 657 (ред. от 25.07.2014) «О мониторинге правоприменения в Российской Федерации» (вместе с «Положением о мониторинге правоприменения в Российской Федерации») [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_114147/
4. Постановление Правительства РФ от 19.08.2011 № 694 «Об утверждении методики осуществления мониторинга правоприменения в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_118528/.
5. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28.08.2015 № 1664-р «Об утверждении плана мониторинга правоприменения в Российской Федерации на 2016 год» [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=185308&dst=0&profile=UNIVERSAL&mb=LAW&div=LAW&BASENODE=697747034081201017&SORTTYPE=0&rnd=285391.880223020&SEM=&ts=182735100809762231083247055&opt=1&7=%7C1664-%D0%7C#0>.
6. Иванец Г. И. Законодательные технологии: постановка проблемы / Г.И. Иванец // Право и политика. – 2001. – № 3. – С. 149–153.
7. Канаев С.А. Проблемы юридической техники / С.А. Канаев // Проблемы теории современного российского права. – М.; Ярославль, 2004. – С. 114–118.
8. Еремина О. Ю. О правовом мониторинге / О.Ю. Еремина // – 2006. – № 3. – С. 157–160.
9. Марченко М.Н. Проблемы теории государства и права. В 2 т. / М.Н. Марченко. – 2-е изд., 2007. – Т. 1: Государство: учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Юриспруденция». – 743 с.
10. Карташов В.Н. Юридическая технология или юридическая техника. Некоторые методологические аспекты исследования / В.Н. Карташов // Юридическая техника. – 2007. – № 1. – С. 16–24.

11. Право и правоприменение в России [Электронный ресурс] : междисциплинарные исследования / В. Волков [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М.: Статут, 2011. — 318 с. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/28978.html>
12. Миняшева Г.И. Юридическая технология подготовки правоприменительных актов / Г.И. Миняшева. — Уфа, 2012. — 116 с.
13. Романец Ю.В. Этические основы права и правоприменения [Электронный ресурс] / Ю.В. Романец, 2015. — 400 с. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/35174.html>
14. Мониторинг правоприменения в Российской Федерации [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению «Юриспруденция» / М.М. Рассолов [и др.]. — Электронные текстовые данные. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 239 с. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52511.html>
15. Тихомиров Ю.А., Горохов Д.Б. Правовой мониторинг: учебное пособие – М.: ИД «Юриспруденция», 2012. – 415 с.

НОВЫЙ ПУТЬ ДЛЯ РОССИИ: СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Каргаполов Александр Витальевич

*студент, Филиал Южно-Уральский государственный университет,
РФ, г. Нижневартовск*

Давыденко Екатерина Александровна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Филиал Южно-Уральский государственный университет,
РФ, г. Нижневартовск*

На сегодняшний день Российская Федерация для поддержания статуса великой державы целенаправленно активно проводит политику по обеспечению своих национальных интересов не только за рубежом, но и в внутри самой страны. В результате данной политики была обеспечена внешняя и экономическая безопасность страны, а также достигнута политическая стабильность общества. Однако, низкий темп развития отечественной экономики, падение уровня жизни населения, инфляция, мало-социально ориентированная политика государства и множество других факторов являются миной замедленно действия, которая может взорваться в ближайшем будущем. В итоге – повторятся события ноября 1917 года, но только в новой оболочке. Ведь нынешнее положение России в социально-экономическом сегменте не сильно отличается от положения страны в начале XX века.

Таким образом, можно сделать вывод: после достижения военного и экономического суверенитета от внешних угроз, следующим национальным приоритетом для Российской Федерации обязана стать социально-ориентированная экономическая политика.

В марте 2014 года, перед российским бизнес-сообществом выступал Президент России В.В. Путин. Он определил нынешний вектор социально-экономического развития: «Наша с вами общая задача – обеспечить новое качество экономики, развитие отечественной промышленности. Это мотор долгосрочного экономического роста, научного прогресса, решения

социальных проблем. Это новые рабочие места, а значит – возможность для самореализации и достойного заработка миллионов наших граждан.

Это создание новых точек опережающего роста, комплексное развитие наших территорий на всём огромном пространстве нашей страны» [2]

Для решения экономических и социальных проблем страны необходимы совместные усилия государственной власти и бизнес-сообществ. Прежде всего, необходимо формирование института социально-ориентированного бизнеса (социального предпринимательства), как важнейшего сегмента экономики.

Вследствие сказанного выше образуется вопрос: что же такое социальное предпринимательство, именуемое в дальнейшем «СП»? Социальное предпринимательство – это коммерческая деятельность, прибыль от которой принципиально реинвестируется в дальнейшее развитие данного бизнеса, либо же используется для смягчения или решения социальных проблем путем предоставления социальных услуг. Заниматься данным видом деятельности могут коммерческие и некоммерческие организации, индивидуальные предприниматели. Вследствие чего они будут обладать следующими характеристиками:

1) для достижения целей использование новых инновационных подходов, а также нестандартных методов;

2) реинвестиция большей части прибыли в дальнейшее развитие бизнеса (расширение бизнеса, улучшения качества продукции, закупка нового отечественного оборудования, улучшение условий труда для работников и другое);

3) предоставление социально значимых услуг и работ, в том числе для отдельных категорий граждан: консультирование, обучение и повышение квалификации, медико-социальная помощь, развитие экологического туризма, развитие сельскохозяйственной деятельности, трудоустройство безработных и многое другое;

4) 50% процентов от рабочего персонала могут составлять отдельную категорию граждан;

5) действие в различных сферах экономической и общественной жизни.

В том числе здравоохранение, социальное обслуживание, уход за детьми, спорт и организация отдыха, общественный транспорт, жилищно-коммунальное обслуживание, обустройство территорий и многое другое.

6) уважение и ценность мнения своих сотрудников, а также потребителей, клиентов;

7) производство социально значимых товаров и общего пользования высокого качества [3]

Данный перечень не является исчерпывающим. Ведь особенностью социального предпринимательства является гибкость и адаптация к изменяющимся условиям внешней среды, тем самым обеспечивая долгосрочное развитие.

Однако таким юридическим лицам и ИП будет очень затруднительно реализовывать свою социально-экономическую деятельность без поддержки государства и бизнес-сообществ.

Поддержка может выглядеть следующим образом:

1. сниженные процентные ставки при кредитовании;
2. отмена налогообложения на добавленную стоимость (НДС);
3. более низкая арендная плата за арендованное помещение, которое используется или будет использоваться для осуществления социально-предпринимательской деятельности;
4. поддержка в сфере заказов на поставку товаров, услуг и работ для государственных и муниципальных нужд;
5. предоставление государственных и муниципальных гарантий, а также преимущественного права при проведении приватизации и заключении договоров аренды государственного и муниципального имущества, преимущественного права при выделении земельных участков, скидки на коммунальные платежи;
6. субсидии на уплату процентов по кредитам и лизинговым платежам;

7. отмена налогообложения на рекламу социально значимых товаров и общего пользования, услуг и работ, цель которых не является извлечение прибыли;

8. и другие способы оказания поддержки.

Проанализировав выше сказанное, можно сделать вывод, что социально-ориентированный бизнес (СП) полностью соответствует национальным интересам Российской Федерации и преследует такие цели как:

1) Экономическая: усилить роль российского предпринимательства в жизни страны, поддержка отечественного производства, импортозамещение и стремление к самообеспеченности субъектов РФ;

2) Социальная: государство делегирует значительную часть своих социальных обязанностей в частный сектор;

3) Идеологическая: социальное предпринимательство может стать той новой идеей, путём развития, по которому будет активно идти страна и общество. У рядового гражданина появится вера в будущее и вернется доверие к органам власти и предпринимателем;

4) Образовательная: улучшения качества образования и самореализация личностных качеств каждого индивида.

Однако реализация и внедрение СП в России дело не одного года, но этот процесс можно ускорить путем издания нового Федерального закона «О социальном предпринимательстве». Этот законопроект должен помочь в нормативно-правовом регулировании СП и содержать подробный правовой механизм, по которому юридические лица и ИП смогут заниматься социально-ориентированным бизнесом (СП).

Важно отметить, что данный законопроект не будет распространяться на юридические лица, которые внесены в перечень стратегических предприятий и стратегических акционерных обществ[1] Они и так обеспечивают национальные интересы Российской Федерации, но в других важных отраслях.

Следующим весьма многообещающим способом ускорения внедрения СП являются инвестиции из-за рубежа и от так называемой «Золотой элиты

России». Золотая элита России – это индивиды, имеющие колоссальные доходы, недвижимость за границей и многое другое, но незаинтересованные в реализации национальных интересов РФ. К ним относятся не только олигархи, сколотившие свой капитал с помощью коммерческой деятельности, но и личности, которые занимают высшие государственные посты.

Разумеется, данные индивиды мало заинтересованы в инвестирование СП, так как это ударит по их карманам. Именно поэтому необходимы рычаги, которые будут мотивировать и стимулировать эту группу индивидов. Например, введение прогрессивной шкалы налогообложения на доход физических лиц. Шкала налоговой ставки может выглядеть следующим образом: 0% – до 30тыс., 10% – до 100тыс., 20% – до 1млн., а все что свыше 1 млн. – 30%.

Однако физическое лицо, которое добровольно в течение года ведет активную социальную или социально-экономическую деятельность для смягчения или решения социальных проблем, имеет право на уменьшение налоговой ставки на следующий год в зависимости от доходов.

Таким образом, социальное предпринимательство полностью соответствует национальным интересам Российской Федерации и ее многонациональному народу.

Список литературы:

1. Указ Президента РФ от 04.08.2004 №1009 «Об утверждении Перечня стратегических предприятий и стратегических акционерных обществ» [Электронный ресурс]: <http://base.garant.ru/187281/>
2. Бухтенков А.А. Формирование и государственная поддержка национально-ориентированного бизнеса – важный фактор экономической безопасности страны и политической стабильности российского общества // Армия и общество. – 2014. – №4. – С.22–27.
3. Крючкова О.М. Социально ориентированный бизнес: тенденции пути развития // Концепт. – 2015. – №3. – С.21–25.

ВЛИЯНИЕ ЕВРОПЕЙСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ НА КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВОСУДИЕ

Котоян Мария Агасиновна

*студент Северо – Западного института (филиала) университета
имени О.Е. Кутафина (МГЮА), представитель Совета молодых юристов
Вологодского регионального отделения Ассоциации юристов России,
РФ, г. Вологда*

Анисимова Екатерина Александровна

*научный руководитель, старший преподаватель государственно правовых
дисциплин Северо – Западного института (филиала) университета
имени О.Е. Кутафина,
РФ, г. Вологда*

Конституционный Суд Российской Федерации (далее - КС РФ) представляет собой судебный орган национальной власти, действующий в соответствии с Конституцией Российской Федерации (далее Конституция)[1] и согласно общепризнанным принципам и нормам международного публичного права в целях защиты прав и свобод человека и гражданина путем конституционного судопроизводства. Основными полномочиями КС РФ как органа осуществляющего судебную власть является в первую очередь обеспечение верховенства Конституции на всей территории государства, защита основ конституционного строя, а так же основных прав и свобод человека и гражданина[5].

Рассматриваемый орган судебной власти, осуществляя свою деятельность, действует, исключительно руководствуясь основами Конституции. На основании ч.1, ч.4 ст.15 и ч.1 ст.17 Основного закона государства, положения норм указанного документа, фиксирующие определенные права и свободы человека и гражданина, толкуются КС РФ исключительно основываясь на общепризнанных принципах и нормах международного права[3]. На основании вышеизложенного, Конституция закрепляет механизм, на основании которого в государственную правовую систему внедряются новые принципы и нормы, в равной мере как и международные договоры. Примером вышеуказанного

является инкорпорированная Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод (далее - ЕКПЧ) в национальную правовую систему.

КС РФ играет немаловажную роль в обеспечении взаимодействия между национальной и международной правовыми системами. В результате осуществления практической деятельности Конституционным Судом образовалась тенденция увеличения роли судопроизводства в укреплении взаимоотношения между национальным и международным правом, обеспечивая активное вхождение Российской Федерации в международное правовое пространство.

Проверка конституционности не вступивших в законную силу для России международных договоров (п. «г» ч. 2 ст. 125 Конституции), как одно из полномочий КС РФ, в первую очередь является проявлением взаимодействия национальной и международной правовых систем. Признание конституционным вышеупомянутый договор является заключительным этапом парламентской процедуры вступления его в силу для Российской Федерации, который станет составной частью государственной правовой системы. Во избежание коллизий между государственным правом и международными обязательствами, в России существует институт признания конституционности того или иного международного акта.

Важно отметить, что процесс внедрения международных норм в национальное право непосредственно через деятельность, осуществляемую парламентом является не единственным способом взаимоотношения государственной и международной правовых систем.

Разрешение Конституционным Судом иных дел, предметом которых не являются международные договоры приветствуется в европейской правовой системе. Выявляя конституционность того или иного закона, иного нормативного акта либо отдельных их положений, КС РФ в своих решениях зачастую отмечает несоответствии либо соответствие коллизий общепризнанным принципам нормам международного права.

Следует не исключать, что КС РФ в свою очередь компетентен не только отражать международно-правовую аргументацию в качестве дополнительного доказательства в целях подтверждения своей правовой позиции, но и также использует ее как разъяснение содержания конституционного текста, так и для выявления конституционного смысла проверяемого законоположения[1].

Отметим, что решения Европейского Суда по правам человека (далее - ЕСПЧ) играют значительную роль для практики Конституционного Суда. В соответствии со ст. 32 ЕКПЧ, ЕСПЧ обладает правом разрешать вопросы, относящиеся толкованию и применению Конвенции и Протоколов к ней[2]. Принимая во внимание, положения изложенные в ст. 125 Конституции и конкретизирующие нормы Федерального конституционного закона от 21 июля 1994 года «о Конституционном Суде Российской Федерации» (далее – ФКЗ «о КС РФ»)[5], КС РФ проверяет оспариваемые законоположения на соответствие непосредственно Конституции РФ, нежели на соответствие общепризнанным принципам и нормам международного права и международным договорам РФ. Являясь составной частью государственной правовой системы, общепризнанные принципы и нормы зачастую лишь опосредованно влияют на формирование правовой позиции Конституционного Суда по делу.

В определенных решениях Конституционного Суда нормы ЕКПЧ отражаются не только в обосновании правовой позиции КС РФ, но и также могут быть отражены в резолютивной части решения. Примером может служить следующее: в п.1 резолютивной части Постановления КС РФ от 25 января 2001 года № 1-П [4] проверяя конституционность, отмечается непротиворечивость Конституции РФ положения, содержащегося в п.2 ст. 1070 Гражданского Кодекса РФ. Согласно указанному положению, вред, причиненный при осуществлении правосудия, возмещается при условии, если приговором, вступившим в законную силу, установлена вина. На основании указанного положения вред, причиненный посредством осуществления правосудия в гражданском судопроизводстве в результате принятия

незаконных судебных актов, разрешающих спор по существу, подлежит возмещению государством.

Учитывая вышеизложенное, КС РФ отметил, что указанное положение не является основанием отказа в возмещении вреда государством в иных случаях (в частности, когда спор не разрешается по существу), в том числе при нарушении разумных сроков судопроизводства, если вина установлена не приговором, а иным соответствующим судебным решением.

В связи с тем, что данный вопрос разрешен в КС РФ и на основании вынесенного им Постановления, он выносит решения об отказе в принятии к рассмотрению ряд жалоб граждан, которые оспаривают указанное положение ГК РФ.

Как выше отмечалось, КС РФ все чаще обращается к практике ЕСПЧ в рамках толкования норм некоторых законоположений с целью подкрепления своей позиции в процессе уяснения[6]:

- юридической природы отдельных конституционных прав;
- пределов допустимого ограничения конституционных прав и т.д.

Таким образом, КС РФ при установлении конституционности законоположений, компетентен на основании ЕСПЧ принимать решения и вырабатывать правовые позиции. Юрисдикция ЕСПЧ носит субсидиарный характер, и взаимодействие его с судебными органами европейских государств нельзя рассматривать как дорогу с односторонним движением. Поэтому КС РФ также обращается к практике, построенной между ЕСПЧ и другими европейскими конституционными судами государств именно по тем вопросам, которые оказываются в поле зрения конституционного контроля. КС РФ выступая в роли государственного судебного органа, направляет ориентиры развития правовой системы России на соответствие современному пониманию прав и свобод человека и гражданина, закрепленных в ЕСПЧ. Тем самым, КС РФ играет значительную роль в укреплении и становлении российского права как составной части единого правового поля, основанного на данной Конвенции.

Список литературы:

1. Зорькин В.Д. «Россия и Конституция в XXI веке» - 2-е изд., доп. – М.: Норма, 2008. – 592 с.
2. Конвенция о защите прав человека и основных свобод, заключена в г. Риме 04.11.1950 // Собрание законодательства РФ. 2001г. № 2. Ст. 163.
3. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 // Собрании законодательства РФ. 2014 г. № 31. Ст. 4398.
4. Постановление Конституционного Суда РФ от 27.06.2000 N 11-П «По делу о проверке конституционности положений части первой статьи 47 и части второй статьи 51 Уголовно - процессуального кодекса РСФСР в связи с жалобой гражданина В.И. Маслова» // Собрание законодательства РФ. 2000 г. № 27. Ст. 2882.
5. Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 № 1-ФКЗ «О Конституционном Суде Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 1994 г. № 13. Ст. 1447.
6. Чекрыжев С. А. Влияние решений Европейского суда по правам человека на конституционное право Российской Федерации // Государство и право: теория и практика: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Чита, март 2013 г.). — Чита: Издательство Молодой ученый, 2013. С. 25-30.

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ В ПЕРИОД ВООРУЖЁННЫХ КОНФЛИКТОВ

Мухоморова Мария Юрьевна

*Студент, «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г.Саратов*

Тарасова Елена Анатольевна

*научный руководитель, старший преподаватель кафедры земельного и
экологического права ФГБОУ ВО «СГЮА»,»,
РФ, г.Саратов*

Начало XXI века можно охарактеризовать не только высокоразвитыми технологиями, коммуникационными системами и информационным этапом развития общества, но и увеличением вооруженных конфликтов и вызовов мирному существованию всех стран. Военные конфликты в Украине, Сирии, Палестине, Израиле ставят под угрозу мировой покой и жизнедеятельность, как человечества, так и природы.

На сегодня, правовая основа защиты окружающей среды во время военных конфликтов состоит из документов международного уровня и законодательной базы каждой отдельной страны. Центральным международно-правовым актом в сфере защиты окружающей среды во время вооруженных конфликтов является Конвенция о запрещении военного или любого иного враждебного использования средств воздействия на природную среду, которая принята Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1976 и подписана в Женеве 18 мая 1977. Ее положения вступили в силу 5 октября 1978. Конвенция является договором международного права в области разоружения и служит для защиты природной среды во время военных действий. Основные обязательства государств сформулированы в ст. 1 Конвенции:

- не прибегать к военному или другому враждебному использованию средств воздействия на природную среду;
- не помогать, не поощрять и не побуждать какое-либо государство, группу государств или международную организацию к осуществлению деятельности, названной выше[1,36-37].

Конвенция в ст. 2 дает определение термина *«средства воздействия на природную среду»*, под которыми понимаются любые средства для изменения путём умышленного управления природными процессами состава или структуры Земли, включая литосферу, гидросферу и атмосферу. Государства-участники обязуются принять любые меры, которые они признают необходимыми в соответствии со своими конституционными процедурами, по запрету и предотвращению любой деятельности, противоречащей положениям Конвенции (ст. 4).

В соответствии со статьей 5 любое государство-участник, если считает, что другое государство-участник действует в нарушение обязательств, может подать жалобу в Совет Безопасности Организации Объединенных Наций. Такая жалоба должна содержать всю информацию, относящуюся к делу, а также все возможные доказательства, подтверждающие ее обоснованность. Кроме того, каждое государство-участник Конвенции обязано сотрудничать в проведении любых расследований, которые могут быть сделаны Советом Безопасности в соответствии с положениями Устава ООН, на основании жалобы, полученной Советом. Совет Безопасности информирует о результатах расследования государств-участников[1,38].

Важным этапом в развитии международного гуманитарного права стало принятие Римского статута 1998, который основал Международный уголовный суд. Понимание важности защиты окружающей среды во время вооруженных конфликтов отражено в п.2 ст. 6, где именно к военным преступлениям отнесены: *«умышленное совершение нападения, когда известно, что такое нападение будет причиной случайной гибели или увечья гражданских лиц, или ущерба гражданским объектам, или большого, долгосрочного и серьезного ущерба окружающей природной среде, который будет явно несоизмерим с конкретным и ожидаемым общим военным преимуществом»*[2,5].

С целью привлечения внимания к экологическим последствиям войны и бессмысленного причинения ущерба экосистемам для достижения военных целей, в ноябре 2001 Генеральная Ассамблея ООН провозгласила 6 ноября

каждого года Международным днем предупреждения эксплуатации окружающей среды во время войны и вооруженных конфликтов (резолюция 56/4)[3,2]. Статистика всех войн в истории человечества, как правило, считала потери войны по количеству убитых, раненных и пропавших без вести. Отдельно велась статистика нанесения ущерба хозяйству страны в виде перечня разрушенных заводов, фабрик и т.д. Однако при этом окружающая среда остается жертвой войны. Часто умышленное уничтожение природных ресурсов является одним из тактических приемов. Так, например, для победы в военном конфликте загрязнялись водные объекты, поджигались и вырубались леса, уничтожались сельскохозяйственные угодья и т. д.

В результате проведения ряда исследований в программе ООН по окружающей среде (ЮНЕП) отмечается, что за последние 60 лет, не менее 40% всех внутренних военных конфликтов были связаны с эксплуатацией природных ресурсов. Было также установлено, что конфликты, связанные с природными ресурсами и полезными ископаемыми, как правило, повторяются. Сегодня ООН в своих резолюциях и докладах настаивает на том, чтобы деятельность в сфере охраны окружающей среды стала частью усилий по предупреждению конфликтов, стратегией по поддержанию мира. В настоящее время, всё это набирает особое значение в контексте активных боевых действий в Украине, разрушающее воздействие на окружающую среду только усиливается. Так, например, границы сосредоточения войск ополченцев ДНР и украинских ВСУ находятся на границах особо охраняемых природных территорий: заповедник «Каменные могилы», историко-культурный заповедник «Святогорский», заповедник «Кальмиусский», заповедник «Хомутовская степь», заповедник «Меловая флора».

Кроме очевидных и видимых разрушений речь идет о скрытых угрозах и проблемах, для решения которых могут понадобиться несколько десятков лет. Например, в заповеднике «Меловая флора» на сегодня насчитывают около 500 воронок от снарядов, при этом количество не сработавших минных и взрывоопасных устройств в заповеднике никто сосчитать не может. Траншеи и

укрепления, которые возвели еще в период активизации боевых действий в 2014 году, никто еще так не разобрал в 2017.

Активизация боевых действий в 2014-2015 годах отразилась и на водных ресурсах Донбасса, так как река Северский Донец переходила от одной стороны к другой. Это мешало работе очистительных и насосных станций на берегу реки, а также способствовало загрязнению водной артерии региона. Отдельную опасность составляют подземные воды Донбасса. Особенность промышленного развития региона и наличие большого количества активно работающих угольных предприятий, позволили в свое время сформировать особую систему подземных водных артерий. На сегодня, по подсчетам экономистов, около сотни шахт не в состоянии откачивать воду и не работают на полную мощность. Вода в этих шахтах способно не только привести к увеличению уровня подземных вод, но и изменить экосистему Азовского моря.

В результате обстрелов и отсутствия каких-либо лесных охранных служб в Донецкой области значительное количество леса сгорело. Особенно эта проблема актуальна в Святогорском историко-культурном заповеднике, расположенном недалеко от г. Славянск и г. Краматорск. На восстановление уникальных хвойных и сосновых лесных массивов заповедника уйдут десятки или сотни лет. По первоначальным подсчетам экологов, есть участки, где выгорело до 10 тысяч гектаров лесов. Уничтожение леса приводит к исчезновению отдельных видов фауны: лосей, диких кабанов, лисиц и т.д.

Таким образом, наряду с трагическими гуманитарными и экономическими последствиями вооруженные конфликты, характеризуются серьезными негативными последствиями для окружающей среды. Вооруженные конфликты современности наглядно иллюстрируют, что несмотря на наличие ряда международных соглашений по этой проблематике, механизм реальной защиты окружающей среды требует усовершенствования. Особой проблемой становятся зоны «неразрешенных» или затянувшихся военных столкновений, как, например, Донецкая и Луганская области в Украине, неконтролируемые и буферные зоны, которых располагаются на территории ряда особо охраняемых

природных территорий, становятся полигоном боевых действий. Здесь не только остаются знаки войны в виде взрывоопасных веществ, но и разрушаются имеющиеся экосистемы, которые складывались там столетиями.

Список литературы:

1. Резолюции и решения, принятые Генеральной Ассамблеей на тридцать первой сессии. Т. 1. 21 сентября - 22 декабря 1976 года. Генеральная Ассамблея. Официальные отчеты. Тридцать первая сессия. Дополнение N 39 (A/31/39).- Нью-Йорк: Организация Объединенных Наций, 1977.
2. Римский статут Международного уголовного суда (Рим, 17 июля 1998 года). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main>.
3. Международный день предотвращения эксплуатации окружающей среды во время войны и вооруженных конфликтов. – [Электронный ресурс]. – Сайт ООН. Режим доступа: www.un.org/ru/events/environmentconflictday

**СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ РЕГЛАМЕНТОВ ВЕДУЩИХ
ЗАРУБЕЖНЫХ ЦЕНТРОВ МЕЖДУНАРОДНОГО КОММЕРЧЕСКОГО
АРБИТРАЖА (НА ПРИМЕРЕ МЕЖДУНАРОДНОГО
КОММЕРЧЕСКОГО АРБИТРАЖНОГО СУДА ПРИ ТОРГОВОЙ
ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЕ РФ, АРБИТРАЖНОГО ИНСТИТУТА
СТОКГОЛЬМСКОЙ ТОРГОВОЙ ПАЛАТЫ, АМЕРИКАНСКОЙ
АРБИТРАЖНОЙ АССОЦИАЦИИ)**

Павлова Юлия Сергеевна

*студент, Саратовский государственный университет,
РФ, г. Саратов*

Рузова Мария Валерьевна

*студент, Саратовский государственный университет,
РФ, г. Саратов*

Малько Елена Александровна

*научный руководитель, доцент, Саратовский государственный университет,
РФ, г. Саратов*

Активное участие российских индивидуальных предпринимателей и юридических лиц в международном экономическом обороте требует большего внимания к изучению вопросов международного коммерческого арбитража (далее - МКА). МКА является одним из основных способов рассмотрения споров в международной торговле, который не входит в систему государственных судов, а черпает свои полномочия из арбитражного соглашения. При рассмотрении в нем споров исключается подсудность государственным судам. Преимуществом МКА является выбор сторонами арбитров, которые проводят заседания в выбранном сторонами государстве и на языке, согласованном участниками спора.

МКА представляет собой разновидность третейских судов, специфическим признаком которого является то, что рассматриваемый им гражданско-правовой спор осложнен иностранным элементом.

В связи с этим понятие МКА используется в нескольких аспектах:

- 1) Альтернативный государственному правосудию способ разрешения споров;
- 2) Механизм рассмотрения споров;

3) Орган, организация созданная для рассмотрения таких споров.

Деятельность МКА регламентирована правилами, регламентами, положениями. В качестве примера проведем сравнительно - правовой анализ правового положения арбитров, основываясь на положениях регламентов: Положения об организационных основах деятельности международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной Палате Российской Федерации, Закон «о международном коммерческом Арбитраже», Арбитражного Регламента арбитражного института торговой палаты г. Стокгольма, Регламента международного арбитража Американской Арбитражной Ассоциации.

Так в Положениях МКАС при ТПП РФ в соответствии с параграфом 3 арбитры не являются представителями сторон, которые участвуют в деле. Они избираются или назначаются из числа физических лиц, обладающих необходимыми специальными знаниями отнесенных к компетенции МКАС в области разрешения споров. Арбитры при выполнении своих обязанностей должны быть беспристрастными и независимыми.

Согласно ст. 10 Закона «о международном коммерческом арбитраже» стороны сами могут определять число арбитров, а если не сделают это, то назначаются три арбитра.

Следует отметить, что в ст. 13 Арбитражного Регламента арбитражного института торговой палаты г. Стокгольма указывает на обстоятельство, что арбитр или председатель состава арбитров должен быть гражданином иной страны, чем каждая из сторон, если стороны не договорились об ином. А в ст. 12 говорится о том, что стороны сами определяют количество арбитров, а если нет договоренности, то состав формируется из трех арбитров, однако если Правление не решит, что спор решается арбитром единолично из-за сложности дела и суммы спора.

А в ст. 6 Регламента международного арбитража Американской Арбитражной Ассоциации говорится о том, что стороны могут назначить арбитров по взаимной договоренности, при этом воспользоваться помощью

управляющего или же отказаться от нее. Если же достигнут договоренности, то обязательно должны проинформировать управляющего о такой процедуре. При отсутствии согласования о количестве арбитров, то будет назначен один арбитр, если управляющий не решит, что с учетом сложности и объема дела рационально участие трех арбитров.

Можно подвести небольшой итог по данным основаниям, так количество арбитров при отсутствии договоренности сторон в Положениях МКАС при ТПП РФ и Арбитражного регламента арбитражного института торговой палаты г. Стокгольма назначаются три арбитра в отличие от Регламента международного арбитража Американской Арбитражной Ассоциации, где данный спор будет рассмотрен одним арбитром. В Положениях МКАС при ТПП РФ говорится о том, что арбитры должны обладать необходимыми специальными знаниями в области разрешения споров отнесенных к компетенции МКАС, а в Арбитражном Регламенте арбитражного института торговой палаты г. Стокгольма не упоминается об этом, однако говорится о том, что арбитр или председатель состава арбитров должен быть гражданином иной страны, чем стороны. А в Регламенте международного арбитража Американской Арбитражной Ассоциации отсутствуют упоминания о профессиональности и гражданстве арбитра.

Процедура отвода, сроки и основания для отвода арбитров в положении МКАС при ТПП РФ, Регламенте ААА и Регламента АИТП г. Стокгольма одинаковые, но существуют отличия, в частности: секретариат арбитражного института торговой палаты г. Стокгольма обязан уведомить стороны и состав арбитража о заявлении отвода, а также предоставить возможность его прокомментировать. В других регламентах данной процедуры не предусмотрено.

Отличия существуют и в основаниях для замены арбитров, так в ст. 15 Закона «о международном коммерческом арбитраже» если мандат арбитра прекращается, в связи с фактической или юридической неспособностью выполнять свои функции или по иным причинам не осуществляет их без

оправданной задержки, а также в виду того, что он берет самоотвод. В ст. 17 Регламента АИТП г. Стокгольма замена присматривает условия такие как: Правление принимает добровольную отставку арбитра, удовлетворяется заявление об отводе, арбитра иным образом не имеет возможности исполнять свои обязанности или не исполняет их ненадлежащим образом, смерть арбитра. Согласно ст. 11 Регламенте ААА причинами для замены арбитра являются: объявление об отводе, принятие отставки арбитра, смерть.

Следует отметить, что в Законе «о международном коммерческом арбитраже» отсутствует условие замены арбитра, как смерть. А в Регламенте ААА не обозначен критерий такой как, фактическая или юридическая неспособность выполнять свои функции или по иным причинам не осуществляет их без оправданной задержки.

Таким образом, необходимо сделать вывод о том, что сравнительно-правовой анализ Положения об организационных основах деятельности международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной Палате Российской Федерации, Закон «о международном коммерческом арбитраже», Арбитражного Регламента арбитражного института торговой палаты г. Стокгольма, Регламента международного арбитража Американской Арбитражной Ассоциации показал, что имеются существенные отличия в определённых положениях, в частности назначение, количество, отводы и замена арбитров. Это указывает на то, что нет единых правил для рассмотрения коммерческих споров, в свою очередь их отсутствие является преимуществом для индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, поскольку выбор арбитров, в данных арбитражных учреждениях позволяет определить, какой арбитраж и учреждение будет разрешать спор и выносить арбитражное решение.

В Положении об организационных основах деятельности международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной Палате Российской Федерации преимуществами является, более подробная регламентация положений арбитров, а именно требования, предъявляемые к

арбитрам связанные со специальными знаниями в области разрешения споров, прекращении и их замены.

Список литературы:

1. Арбитражного Регламента арбитражного института торговой палаты г. Стокгольма сайт — [Электронный ресурс] — Режим доступа. —URL: <http://sccinstitute.com/ru/разрешение-споров/регламенты-тпс/> (Дата обращения: 06. 11. 2017).
2. Международный коммерческий арбитражный суд. Официальный сайт — [Электронный ресурс] — Режим доступа. —URL: <http://mkas.tpprf.ru/ru/> (Дата обращения: 06. 11. 2017).
3. О международном коммерческом арбитраже: Закон РФ от 07.07.1993 N 5338-1 (ред. от 29.12.2015) // РГ. №156. 1993; РГ. № 297. 2015.
4. Положения об организационных основах деятельности международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной Палате Российской Федерации — [Электронный ресурс] — Режим доступа. —URL: <http://mkas.tpprf.ru/ru/docu.php> (Дата обращения: 06. 11. 2017).
5. Регламента международного арбитража Американской Арбитражной Ассоциации — [Электронный ресурс] — Режим доступа. —URL: <https://www.adr.org/Rules> (Дата обращения: 06. 11. 2017).

БОРЬБА С ДОПИНГОМ В РАМКАХ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

Попов Александр Владимирович

*студент, Сыктывкарский государственный университет
имени Питирима Сорокина,
РФ, г.Сыктывкар*

Алексеева Анна Сергеевна

*студент, Сыктывкарский государственный университет
имени Питирима Сорокина,
РФ, г.Сыктывкар*

Наймушин Михаил Евгеньевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Сыктывкарский государственный университет имени Питирима Сорокина,
РФ, г.Сыктывкар*

В последнее время участились случаи обвинения спортсменов в употреблении допинга. На протяжении нескольких месяцев в новостях появлялась информация о положительных пробах российских спортсменов и следующими за ними последствиями в виде лишения медалей, призов, дисквалификации спортсменов. В итоге Исполнительный комитет Международного олимпийского комитета принял решение отстранить сборную России от участия в зимних Олимпийских играх 2018 года [10].

Борьба с допингом на законодательном уровне началась в 1989 году в связи с принятием Конвенции против применения допинга, подписанной в Страсбурге. В настоящее время, согласно Международной конвенции о борьбе с допингом в спорте, принятой 19 октября 2005 года [8], под допингом в спорте понимается случай нарушения антидопингового правила. К таким нарушениям относятся: наличие запрещенной субстанции в пробе, которую взяли из организма спортсмена, попытка использования или использование запрещенной субстанции, метода, отказ явиться на взятие пробы или неявка на взятие пробы без уважительных причин или иное уклонение от взятия пробы после получения уведомления, попытка фальсификации или фальсификация на какой-либо стадии допинг-контроля, обладание, распространение любой запрещенной субстанции или запрещенного метода, попытка введения или

введение спортсмену запрещенной субстанции, применение запрещенного метода, а так же любая помощь, связанная с нарушением или попыткой нарушения антидопингового правила. Помимо конвенции, к основам международной нормативно-правовой базы в сфере антидопингового регулирования относятся Медицинский кодекс Международного олимпийского комитета, который содержит перечень и классификацию запрещенных веществ и методов, а так же Всемирный антидопинговый кодекс [2], принятый в 2003 году и введенный в действие в 2004 году.

Всемирный антидопинговый кодекс состоит из 4 частей, мы рассмотрим только первую, которая регламентирует процесс допинг контроля и закрепляет санкции за нарушение антидопингового законодательства. Так, согласно статье 9 и пункту 10.1 статьи 10, нарушение антидопинговых правил может повлечь аннулирование индивидуальных результатов как одного соревнования, так и всех результатов во время спортивного мероприятия, в ходе которого данное нарушение было выявлено. Согласно пункту 10.8, после взятия положительной допинг пробы, результаты спортсмена аннулируются на всех последующих соревнованиях. Данным санкциям подверглись российские лыжники Александр Легков и Евгений Белов, которые были признаны полностью виновными в нарушении антидопинговых правил в ходе проведения Зимней Олимпиады в Сочи [9]. Пункты 10.2 — 10.5 статьи 10 регламентируют такую меру наказания как дисквалификация, они перечисляют нарушения, за которые применяется эта санкция и ее сроки. Этому наказанию была подвергнута российская теннисистка Мария Шарапова, которую дисквалифицировала Международная федерация тенниса на два года за употребление допинга [7]. Пункты 10.5 и 10.6 закрепляют возможность отмены, сокращения или прекращения срока дисквалификации, если будет доказано отсутствие вины. Действие этих пунктов так же можно пронаблюдать на печальном опыте Марии Шараповой, дисквалификация которой позже была сокращена до 15 месяцев [3]. Пункт 10.7 регламентирует санкции за многочисленные нарушения антидопинговых правил вплоть до десятилетней дисквалификации. Пункты 10.9 и 10.10

закрепляют экономические последствия за нарушение антидопинговых правил: изъятие призовых денег, финансовые санкции а также возмещение расходов расследования. Этой санкции подвергся Олимпийский комитет России, который, согласно решению МОК обязан возместить расходы МОК на проведение расследований в отношении российских спортсменов и внести вклад в создание Independent Testing Authority (ITA) на общую сумму 15 миллионов долларов США, тем самым укрепляя потенциал и целостность всемирной антидопинговой системы [4].

Пункт 11.2 статьи 11 части 1 Всемирного антидопингового кодекса закрепляет, что если более двух членов команды в командных видах спорта нарушили антидопинговые правила во время спортивного мероприятия, то организатор спортивного мероприятия должен наложить соответствующую санкцию на команду: снятие очков, дисквалификация с соревнований или дисквалификация со спортивного мероприятия. Такие меры должны сдерживать спортсмена от нарушения правил, особенно в командных видах спорта (например, водное поло, керлинг, бобслей).

Считаем важным отметить, что главная роль в борьбе с допингом отведена Всемирному антидопинговому агентству (далее ВАДА), которое было учреждено 10 ноября 1999 г. по инициативе спортивных и правительственных организаций под руководством МОК в соответствии со швейцарским законодательством. Всемирное антидопинговое агентство координирует борьбу с допингом на международном уровне через информационные и образовательные программы, предназначенные для спортсменов всех возрастов в разных странах мира, а также через проведение научных исследований, подготовки и распространения материалов по борьбе с допингом. Помимо этого, ВАДА проводит внесоревновательные тестирования в дополнение к существующим программам тестирования, осуществляемым международными спортивными федерациями и национальными антидопинговыми организациями (в Российской Федерации этим занимается РУСАДА, образованное в октябре 2002 г.). Несмотря на то, что ВАДА – это организация, деятельность которой

направлена только на борьбу с допингом и очищение спорта от этого явления, все же к деятельности этого агентства периодически возникают вопросы. Так, доклад Макларена об употреблении допинга российскими спортсменами внес некий диссонанс между полномочиями МОК и ВАДА. На исполкоме МОК, состоявшемся перед стартом олимпийских игр в Рио-де-Жанейро, встал вопрос не только об отстранении российских спортсменов от участия в играх, но и в превышении полномочий ВАДА.

Это случилось из-за того, что последнее оказывало большое давление на МОК, что привело к решению в качестве рекомендации о том, что следует передать функции тестирования другой структуре, которая должна быть создана в рамках ВАДА, а функции назначения наказания должны быть отданы Спортивному арбитражному суду.

В заключение хочется отметить, что, несмотря на то, что международное право подробно регламентирует санкции за нарушение антидопинговых правил, а так же сам процесс контроля за спортсменами, в первую очередь чтобы обеспечить чистоту и равенство на соревнованиях, нередки случаи нарушения данных правил.

К сожалению, спортсмены иногда прибегают к хитростям, которые впоследствии способны аннулировать их достижения. В процедуре проверки спортсменов на применение допинга задействованы как международные организации (ВАДА), так и внутригосударственные структуры каждого государства-участника Международной конвенции о борьбе с допингом в спорте.

Однако Всемирному антидопинговому агентству следует принять тот факт, что оно не вправе подменять функции и полномочия других органов в борьбе за чистоту спорта, а также соблюдать в своей деятельности принцип справедливости и целесообразности при расследовании всех случаев допинга. Считаю важным признать, что вышеперечисленных мер недостаточно. На наш взгляд, особое внимание следует уделить профилактическим и разъяснительным мероприятиям, которые необходимо проводить уже с

подрастающими спортсменами в школах олимпийского резерва всего мира. Широкие образовательные и воспитательные программы, направленные на уважение к личности спортсмена, к его правам, этическим принципам, моральным ценностям помогут сформировать у будущих спортсменов правильное мировоззрение, недопустимость применения допинга и веру в честные и чистые соревнования, которые, безусловно, понравятся всем зрителям без исключения.

Список литературы:

1. Брусникина О.А. Практика применения допинга в профессиональном спорте и последствия для здоровья спортсменов // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2014. – №31. – С. 41-54.
2. Всемирный антидопинговый кодекс от 05.03.2003 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rusada.ru> (дата обращения: 04.12.2017).
3. Дисквалификацию Шараповой сократили до 15 месяцев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.sport-express.ru> (дата обращения: 04.12.2017).
4. Кого никогда не пустят на Олимпийские игры [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.chel.kp.ru> (дата обращения: 03.12.2017).
5. Красильников А.Н., Усачева А.В., Васильева А.Г., Борьба с допингом в спорте // Актуальные проблемы физической культуры, спорта и туризма: XI международная научно-практич. конф. (Уфа, 23-25 марта 2017г.). – Уфа, 2017. – С. 352-352.
6. Липская Л.А. Проблемы современного спорта в контексте глобализации и международной политики // Социум и власть. – 2017. – №3. – С. 57-62.
7. Марию Шарапову дисквалифицировали на два года за допинг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru> (дата обращения: 03.12.2017).
8. Международная конвенция о борьбе с допингом в спорте от 19.10.2005 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.un.org> (дата обращения: 05.12.2017).
9. Российских лыжников лишили медалей Сочи-2014 и отстранили пожизненно [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sport.rbc.ru> (дата обращения: 04.12.2017).
10. Россия отстранена от Олимпиады-2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://planetnew.ru> (дата обращения: 06.12.2017).
11. Талибова А., Токарев М., Рыжов М. Олимпийский спорт: методы борьбы с допингом // Аналитика. – 2014. – №2. – С. 30-34.

ИНСТИТУТ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СОВРЕМЕННОМ ЗАРУБЕЖНОМ УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

Романова Мария Александровна
магистрант ВлГУ им. А.Г. и Н.Г. Столетовых,
РФ, г. Владимир

Обращение к опыту регулирования освобождения от уголовного преследования или от уголовной ответственности, установления более или менее приемлемого соотношения карательных и некарательных средств противостояния преступности в государствах с развитой демократией и устоявшимся правопорядком важно потому, что в них уже более ста лет апробируются различные альтернативные уголовно-правовые меры.

Как справедливо указывает И.З. Галиуллин, все больше и больше принципы гуманизма и справедливости определяют стратегию уголовной политики большинства современных демократических государств. Общей тенденцией является сокращение числа приговоров, связанных с реальным лишением свободы, стремление заменить карательные меры превентивными, улучшить положение заключенных, минимизировать количество осужденных в исправительных учреждениях и др. [2, С. 54]

Имеются заслуживающие нашего внимания положения в уголовных кодексах (далее – УК) государств ближнего зарубежья, разделивших в XX в. общую судьбу с Россией, законодательство которых в ряде положений восходит к истокам советского уголовного права. Отсюда вытекает то, что положения этих Кодексов следует особенно тщательно и вдумчиво оценивать с точки зрения использования их в процессе дальнейшего совершенствования УК РФ [6].

По справедливому замечанию А.Р. Гараевой, данная задача имеет непреходящий характер [3]. И ее постановка объясняется не только тем, что в законодательной регламентации отдельных норм УК РФ имеются неудачные решения.

Она обуславливается постоянно происходящими в обществе изменениями, тем, что социальная жизнь расставляет новые акценты, вызывает необходимость оптимизации соответствующих решений при неизменности лишь общей концепции современного уголовного законодательства России: обеспечения безопасности человека, общества, государства и гуманизации уголовно-правовых мер воздействия на лиц, совершивших преступления. Проведенный анализ зарубежного законодательства позволяет сделать некоторые предварительные заключения.

Во-первых, если в западноевропейских и некоторых восточноевропейских государствах в качестве способа разрешения уголовно-правовых конфликтов предусматривается отказ от уголовного преследования (Англия, Франция, Польша и др.), причем эти вопросы разрешаются в рамках уголовно-процессуальных отношений и поэтому регламентируются не в уголовном, а уголовно-процессуальном законодательстве, то в государствах ближнего зарубежья по опыту советского законодательства предусматривается, как и в УК РФ, освобождение от уголовной ответственности.

Во-вторых, в уголовном законодательстве зарубежных государств предусматриваются достаточно разнообразные виды освобождения от уголовной ответственности, а также наблюдаются различия в трактовке оснований их применения.

В-третьих, весьма неоднозначно определяются последствия освобождения от уголовной ответственности и отказа от уголовного преследования. Например, в уголовном законодательстве Англии альтернативой последнему могут быть полицейское предупреждение, полицейская или судебная медиация, фискальный штраф – в Шотландии, уголовно-правовая медиация, штраф по соглашению во Франции и др [1].

В-четвертых, если в РФ и других государствах СНГ достаточно сдержанно применяется освобождение от уголовной ответственности лиц, совершивших преступление, то в государствах Западной Европы назначение альтернативных уголовному преследованию мер является весьма распространенной практикой.

Например, по официальным данным французской уголовной юстиции, в 2012 г. альтернативные уголовному преследованию меры были применены по 90128 уголовным делам, в 2013 г. – по 101341 делу, в 2014 г. – по 163819 делам, то есть применялись к 15–20% лиц, совершивших преступления [4].

Достаточно обстоятельно положения о прекращении уголовного преследования регламентированы в УК Польши. Наиболее предпочтительной представляется регламентация в УК Польши прекращения уголовного преследования под определенными условиями, установление при этом испытательного срока, возможность возобновления этого преследования [17].

В УК всех государств Европы предусматривается освобождение от уголовного преследования в связи с истечением срока давности.

Так, согласно ст. 10 УК Голландии действие права на уголовное преследование прекращается по истечении срока давности уголовного преследования [11].

В § 78 УК ФРГ предусмотрено, что давность исключает наказание за деяния и применение мер исправления и безопасности (ч. 1). Согласно ч. 2 давность не применяется за геноцид и тяжкое убийство [12].

По УК Австрии исключается прекращение уголовного преследования за давностью в отношении большего круга преступлений, чем это предусмотрено в УК РФ. Подробно регламентированы не только вопросы исчисления сроков, но и особенности отдельных правовых ситуаций (если в период давностного срока лицо совершит новое преступление с «аналогичными вредоносными свойствами», давностный срок не истекает, пока не истекает срок давности и за второе преступление, с истечением сроков давности уголовного преследования недопустимы изъятие выгоды, изъятие предметов и предупредительные меры, после истечения 25-летнего срока, отбываемого за совершение преступления, за которое предусмотрено пожизненное лишение свободы, наказание может быть только в пределах от 10 до 20 лет лишения свободы, и пр. и пр.) [7].

В отличие от других государств УК Франции относит к освобождению от уголовной ответственности и освобождение невменяемых в момент совершения

деяния, а также лиц, совершивших деяния под влиянием силы или принуждения, предписываемые или разрешаемые положениями законов, по приказу законной власти, при правомерной обороне, крайней необходимости и др. (ст. 122-1–122-7) [8].

В УК Испании также содержатся характерные положения о прекращении уголовной ответственности за давностью преступления [13].

Более разработанными представляются положения о прекращении уголовной ответственности в УК Аргентины. Так, в ст. 59 предусмотрено: «Уголовная ответственность прекращается по таким основаниям, как: 1. смерть обвиняемого; 2. амнистия; 3. истечение сроков давности; 4. отказ потерпевшего от подачи частного иска (если для возбуждения уголовного дела необходимо наличие такого иска)» [10].

Как и в романо-германской и англо-саксонской системах уголовного права, только один вид освобождения от уголовного преследования предусмотрен в УК КНР. В § 87 закреплено: «Лицо не может быть привлечено к уголовной ответственности, если со дня совершения им преступления истекли следующие сроки:

1. 5 лет со дня совершения преступления, за которое по закону предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок не менее 5 лет;
2. 10 лет со дня совершения преступления, за которое по закону предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок от 5 до 10 лет;
3. 15 лет со дня совершения преступления, за которое по закону предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок 10 лет и более;
4. 20 лет со дня совершения преступления, за которое по закону предусмотрено наказание в виде бессрочного лишения свободы либо смертная казнь.

Если через 20 лет будет признано необходимым продолжить уголовное преследование, то это допускается с санкции Верховной народной прокуратуры» [14].

Как в советском законодательстве, в УК КНР решен вопрос об исчислении срока давности в случае совершения нового преступления. В частности, в ч. 2 ст. 89 предусмотрено, что если в течение срока давности уголовного преследования лицо совершает новое преступление, то срок давности уголовного преследования исчисляется со дня совершения нового преступления. УК Японии вообще не известно освобождение от уголовного преследования или его прекращение. В то же время в нем подробно регламентированы правила и способы смягчения наказания (ст. ст. 66, 67, 68, 71, 72) [21].

Обращаясь к анализу законоположений государств – членов СНГ, следует отметить, что в некоторых из них предусмотрены те же виды освобождения от уголовной ответственности, что и в УК РФ. Это имеет место, например, в УК Азербайджана (ст. ст. 72–75) [9].

В УК других государств также регламентируется большинство совпадающих с УК РФ положений об освобождении от ответственности, например, освобождение в связи с деятельным раскаянием, примирением с потерпевшим, истечением сроков давности и др.

Одновременно в них имеют место и различные подходы к регулированию системы видов освобождения от ответственности и регламентации их оснований.

Так, в УК Республики Беларусь в главе 12, регламентирующей освобождение от уголовной ответственности и наказания, в ст. 82 предусмотрены общие положения, согласно которым лицо, совершившее преступление, может быть освобождено от уголовной ответственности или наказания либо досрочно освобождено от отбывания назначенного судом наказания лишь в случаях, предусмотренных в УК [18]. В нем предусмотрено освобождение от уголовной ответственности с привлечением лица к административной ответственности (ст. 86), а также в силу утраты деянием общественной опасности.

В ст. 53 УК Республики Молдова дана систематизация видов освобождения от уголовной ответственности [19]. В ней, в частности, установлено, что лицо, которое совершило деяние, содержащее признаки состава преступления, может быть освобождено от уголовной ответственности

судебной инстанцией в случае: «а) несовершеннолетия; б) привлечения к административной ответственности; с) добровольного отказа от совершения преступления; d) деятельного раскаяния; е) изменения обстановки; f) условного освобождения; g) истечения срока давности привлечения к уголовной ответственности.»

Следует, однако, отметить, что в УК Молдовы не расшифрованы условия освобождения и основания возобновления уголовного преследования, как это, например, предусмотрено в УК Польши [17].

В отдельных статьях регламентируется освобождение от уголовной ответственности по болезни и по амнистии в УК Узбекистана [20]. Так, в ст. 67 закреплено, что лицо, совершившее преступление, освобождается от ответственности, если до постановления приговора оно заболело психической болезнью, лишаящей его возможности сознавать значение своих действий или руководить ими. К такому лицу судом могут быть применены принудительно меры медицинского характера.

Определенной спецификой характеризуется регламентация освобождения от уголовной ответственности в УК балтийских государств.

Например, в УК Литвы предусмотрено освобождение от уголовной ответственности, если лицо или преступное деяние перестали быть опасными (ст. 36), освобождение в связи с малозначительностью преступного деяния (ст.37), в связи с примирением виновника и потерпевшего лица (ст. 38), в связи с наличием смягчающих обстоятельств (ст. 39), освобождение от уголовной ответственности по поручительству (ст. 40) [16].

В ст. ст. 56–58 УК Латвии предусматривается освобождение от уголовной ответственности в связи с истечением сроков давности, а также при заключении мирового соглашения между виновным и потерпевшим (не распространяется на случаи, когда потерпевший – лицо несовершеннолетнее) и в ситуациях, когда преступлением не причинен вред, «вызывающий необходимость назначения наказания» [15].

Проведенный анализ норм об освобождении от уголовной ответственности, закрепленных в законодательстве ряда государств, свидетельствует о разнообразии подходов к регламентации видов, оснований и условий этого освобождения.

Обращает на себя внимание то, что в государствах Западной Европы вопросы прекращения уголовного преследования (а не освобождения от уголовной ответственности) регламентируются в рамках не материального, а уголовно-процессуального права. Следует признать неприемлемой для российского законодательства регламентацию освобождения от уголовного преследования лиц, причинивших вред в состоянии необходимой обороны, крайней необходимости, поскольку по логике вещей освободить от уголовной ответственности (уголовного преследования) можно лишь такое лицо, которое совершило преступление.

Нельзя признать соответствующим трендам развития современного уголовного законодательства УК Японии, который не ориентирован на применение данной уголовно-правовой меры. В то же время в качестве позитивного опыта, заслуживающего внимания российского законодателя, следует отметить регламентацию в УК Польши – условного прекращения уголовного преследования и оснований его возобновления, в УК Беларуси – оснований освобождения от уголовной ответственности в силу утраты деянием общественной опасности, а также увязки освобождения от уголовной ответственности с привлечением к административной ответственности с его целями, в УК Молдовы – возможности исправления лица без привлечения к уголовной ответственности, в УК Литвы – оснований освобождения от уголовной ответственности, в том числе и освобождения от нее при поручительстве лица, заслуживающего доверия, в УК Аргентины и других государств – увязки освобождения от уголовной ответственности (или уголовного преследования) с некоторыми реабилитационными и реституционными мерами.

Список литературы:

1. Благов Е.В. Об освобождении от уголовной ответственности в связи с деятельным раскаянием // Актуальные проблемы российского права. - 2017. - № 7. - С. 90 - 97.
2. Галиуллин И.З. Условные меры уголовно-правового характера: вопросы теории, законотворчества и правоприменения: Дис. ... канд. юрид. наук. – Казань, 2007. – 214 С.
3. Гараева А.Р. Смягчение наказания как одна из форм поощрения позитивного поведения осужденного // Вести. Саратов. гос. акад. права. – 2015. – № 3. – С. 195–198.
4. Головки Л.В. Освобождение от уголовной ответственности и освобождение от уголовного преследования: соотношение понятий // Государство и право. – 2015. – № 6. – С. 7.
5. Иванов Н. Освобождение от уголовной ответственности // ЭЖ-Юрист. - 2017. - № 4. - С. 6.
6. Решетников А.Ю. Добровольный отказ от преступления: проблемы теории и практики // Актуальные проблемы российского права. - 2017. - № 8. - С. 122 - 132.
7. Степанова И.Б., Соколова О.В. Освобождение от уголовной ответственности с назначением судебного штрафа: проблемы и перспективы // Уголовное право. - 2017. - № 3. - С. 74 - 79.
8. Новый Уголовный кодекс Франции // www.law.edu.ru/norm/norm.asp?normID=1243018
9. Уголовный кодекс Азербайджана // www.twirpx.com/file/1225025/
10. Уголовный кодекс Аргентины // constitutions.ru/?p=5847
11. Уголовный кодекс Голландии // www.twirpx.com/file/239232/
12. Уголовный кодекс Федеративной Республики Германии // crimpravo.ru/codeks/ger/2
13. Уголовный кодекс Испании // artlibrary2007.narod.ru/ispanii_uk_2
14. Уголовный кодекс Китайской Народной Республики // www.legal-way/other45.php.
15. Уголовный кодекс Латвийской Республики // www.law.edu.ru/norm/norm/asp?normID=1243424
16. Уголовный кодекс Литовской Республики // ru.scribd.com/mobile/doc/8451551
17. Уголовный кодекс Польши // www.law.edu.ru/norm/norm.asp?normID=1246817
18. Уголовный кодекс Республики Беларусь // www.unodc.org//Belarus_Criminal_Code
19. Уголовный кодекс Республики Молдова // lex.justice.md/ru/331268/
20. Уголовный кодекс Республики Узбекистан // lex.uz/pages/getact.aspx?lact_id=111457
21. Уголовный кодекс Японии // constitutions.ru/?p=407.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО ДЕЛАМ О ПРЕСТУПЛЕНИЯХ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Романова Мария Александровна
магистрант, ВлГУ им. А.Г. и Н.Г. Столетовых,
РФ, г. Владимир*

Преступления в сфере экономической деятельности не должны оставаться без внимания со стороны государства. Количество выявленных преступлений главы 22 УК РФ хотя и снижается, но по-прежнему остается значительным. Так, по данным МВД России в 2016 году было выявлено 28967 таких преступлений (что составляет 30,1 % от всех экономических преступлений), в 2015 – 30028 (29,4 %) [11]. При этом не стоит забывать, что латентность преступности в этой сфере достаточно высока.

Ущерб от преступлений в сфере экономической деятельности довольно существенный, однако, привлечение лица к уголовной ответственности не всегда гарантирует его возмещение потерпевшим. «Если гражданский иск и разрешен вместе с постановлением приговора или впоследствии в порядке гражданского судопроизводства, виновный может уклоняться от исполнения вынесенного решения и тем самым возмещения ущерба под надуманными или реальными предложениями» [8, С. 3].

В ситуации, когда потерпевшему не возмещен причиненный преступлением ущерб, сложно говорить о восстановлении социальной справедливости. Эти и другие обстоятельства побуждают к поиску альтернативных способов разрешения уголовно-правового конфликта.

В настоящее время законодателем взят курс на гуманизацию и либерализацию уголовного законодательства. Важное значение в рамках этого курса принадлежит Федеральному закону от 07.12.2011 № 420-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [2].

Одной из новелл явилось дополнение УК РФ статьей 76.1 «Освобождение от уголовной ответственности по делам о преступлениях в сфере экономической деятельности», которая содержала два самостоятельных нереабилитирующих вида освобождения от уголовной ответственности лиц, впервые совершивших некоторые преступления из главы 22 УК РФ, перечисленные в этой статье [1]. Нормы данной статьи поощряют позитивное постпреступное поведение виновного, и преследуют цель защиты имущественных интересов потерпевших, которым в результате совершения экономического преступления причинен материальный ущерб, а также обеспечение фискальных интересов государства. Появления подобной нормы ждали давно, ее «техничко-юридические параметры активно обсуждались в научной литературе» [5, С. 23].

Однако, реализация законодателем этих предложений вызвала неоднозначную реакцию правоведов. Многие из них пишут о серьезных недостатках статьи 76.1 УК РФ, ошибках, которые были допущены при ее конструировании. Так, например, обращается внимание, что новая статья по своему строению не вписывается в 11 главу УК РФ, «нарушает архитектонику действующего Уголовного закона» [7, С. 80].

При этом одни авторы (О.Г. Соловьев, А.А. Князьков) считают, что включение данной нормы в Общую часть нецелесообразно и разумнее было бы предусмотреть содержащиеся в ней положения в примечаниях к соответствующим статьям Кодекса, что в целом соответствует его действующей структуре. Другие же (О.А. Чеснокова, Н.А. Лопашенко, Е.В. Кобзева) полагают, что появление статьи 76.1 является новой ступенью в реформировании Общей части УК РФ, в рамках которого, среди прочего, должен быть осуществлен перенос специальных оснований освобождения от уголовной ответственности в Общую часть [9].

Стоит сказать, что волна критики, которая обрушилась на ст. 76.1 УК РФ, не является беспочвенной. Подтверждение этому можно обнаружить, изучив статистику применения данной статьи. Лиц, освобожденных от уголовной

ответственности по рассматриваемому основанию, крайне мало, а в некоторых регионах таковых и вовсе нет. Так, по данным Судебного департамента при Верховном Суде РФ в период с 2013 по 2016 год всего 104 уголовных дела были прекращены судами по ст. 28.1 УПК РФ (что интересно, почти все эти дела касались уклонения от уплаты налогов) [10].

Учитывая то, что экономические преступления совершаются относительно часто, вполне логично возникает вопрос: почему обвиняемые почти не пользуются возможностью, предоставленной статьей 76.1 Уголовного кодекса? Очевидно, существуют определенные проблемы применения этих норм.

Еще более негативно специалистами в области уголовного права было воспринято дополнение в 2015 году статьи 76.1 УК РФ частью третьей. Новая норма весьма специфична, ранее ничего подобного в отечественном Уголовном кодексе не было. И, к сожалению, такое новаторство стоит расценивать скорее как неудачное [6].

Частому изменению подвергаются и примечания к статьям главы 22 УК РФ. При этом они по-прежнему остаются «нерабочими». Согласно данным судебной статистики в ныне действующих редакциях применялись лишь примечания к ст. 198 и 199 УК РФ (в настоящее время их содержание дублируется в ч. 1 ст. 76.1 УК РФ). На основании остальных примечаний к статьям главы 22 Кодекса суды еще ни разу не освобождали лиц от уголовной ответственности [10].

Многими юристами в научных работах обращается внимание на то, что нормы, посвященные освобождению от уголовной ответственности по делам о преступлениях в сфере экономической деятельности, нуждаются в серьезной доработке.

Часть 2 ст. 76.1 УК РФ, несмотря на ее изменение в 2016 году в лучшую сторону, по-прежнему остается «нерабочей». Основная причина этого видится в довольно «суровых» условиях освобождения от уголовной ответственности, которые в ней предусмотрены, а также в том, что в случае невыполнения этих

условий лицо может быть освобождено от уголовной ответственности на основании ст. 75, 76 или 76.2 УК РФ [4].

Часть 3 ст. 76.1 УК РФ, думается, изначально была рассчитана на очень узкий круг субъектов, о чем говорят многие факторы. Данных о наличии лиц, освобожденных от уголовной ответственности по указанному основанию в судебной практике нет. При этом стоит признать, что «амнистия капиталов» необходима, т.к. она может побудить лиц (в совокупности с иными обстоятельствами) возвращать в Россию выведенные когда-то активы. Но попытка реализации этой «амнистии» законодателем оказалась неудачной [3].

Что касается специальных оснований освобождения от уголовной ответственности, которые предусмотрены примечаниями к некоторым статьям главы 22 УК РФ (в настоящее время имеются такие примечания к ст. 178, 184, 198, 199, 200.1 и 200.3 УК РФ), то здесь стоит сказать то, что в ныне действующих редакциях судами они еще ни разу не применялись. Это можно объяснить не только недостатками их формулировок, но и тем, что в судебной практике редко появляются уголовные дела по таким преступлениям [9].

Существование подобных поощрительных норм в уголовном законодательстве необходимо. Они выполняют важную функцию – побуждают виновных на положительные постпреступные действия. Тем самым осуществляется экономия уголовной репрессии, экономия на судебно-следственных расходах, пополнение бюджета, восстановление общественных отношений, что были нарушены в результате совершения преступления.

Таким образом, представляется, что реформирование уголовного законодательства в настоящее время осуществляется при отсутствии внятной и продуманной уголовной политики как в целом, так и в отношении преступлений в сфере экономической деятельности. Поэтому в сложившихся условиях несовершенного законодательного регулирования и отсутствия единства в теоретических взглядах поиск оптимального пути уголовно-правового воздействия на преступления указанной группы не следует считать завершенным.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996. - № 25. - ст. 2954.
2. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации: федеральный закон от 07.12.2011 № 420-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Российская газета. - 09.12.2011. - № 278.
3. Адрианов В. Д. Причины, масштабы и экономические последствия оттока капитала из России // Россия: тенденции и перспективы развития: сб. ст. – М., 2016. – С. 100-110.
4. Валеев М. Т. Денежное возмещение, предусмотренное ч. 2 ст. 76.1 УК РФ как элемент «квазиуголовного права» // Уголовная юстиция. – 2016. - № 2. – С. 5-10.
5. Концепция модернизации уголовного законодательства в экономической сфере / В. И. Радченко [и др.]. М. : Фонд «Либеральная Миссия». – 2010. – 162 с.
6. Лифанова Л. Г. Освобождение от уголовной ответственности по делам о преступлениях в сфере экономики: спорные вопросы нормативного применения // Актуальные проблемы современного уголовного права и криминологии: сб. материалов междунар. конф. Ставрополь, 06.02.2015.– Ставрополь, 2015.–С. 33.
7. Соловьев О. Г. Об освобождении от уголовной ответственности по делам о преступлениях в сфере экономической деятельности (статья 76.1 УК РФ) / О. Г. Соловьев, А. А. Князьков // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2012. – № 7. – С. 80.
8. Хачатрян А. К. Освобождение от уголовной ответственности за преступления в сфере экономической деятельности : дис. ... канд. юрид. наук / А. К. Хачатрян. – М., 2015. – 168 с.
9. Чеснокова О. А. Освобождение от уголовной ответственности по делам о преступлениях в сфере экономической деятельности // Вестник Оренбургского государственного университета. – 2014. – № 3. – С. 4548.
10. Данные судебной статистики [Электронный ресурс] // Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации. – Электрон. дан. – [Б. м.], 2009-2017. – URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=3578> (дата обращения: 20.11.2017).
11. Состояние преступности [Электронный ресурс] // Министерство внутренних дел Российской Федерации. – М., 2017. – URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/folder/101762> (дата обращения: 20.11.2017).

СУДЕБНЫЙ ШТРАФ: ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ РЕГЛАМЕНТАЦИЯ И ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

Романова Мария Александровна
магистрант, ВлГУ им. А.Г. и Н.Г. Столетовых,
РФ, г. Владимир

В современное время происходит стремительная трансформация действующего российского законодательства в уголовной сфере. Это связано в первую очередь с тем, что увеличивается количество нераскрытых преступлений. 3 июля 2016 года Государственной Думой РФ был принят закон, в соответствии с которым все правоохранительные органы стали применять новое основание прекращения дела — назначение судебного штрафа [3]. Новый закон вводит в Уголовный Кодекс взыскание судебного штрафа, как еще одну процедуру освобождения от уголовной ответственности [1]. Если гражданин совершил какое-либо преступление небольшой или средней тяжести впервые, то он может быть освобождён от уголовного преследования и ответственности в связи с назначением судебного штрафа.

Если ранее, человек за небольшой проступок мог получить уголовное наказание, пусть и не связанное с лишением свободы, оно так или иначе бросало тень на его биографию. Быть осужденным — в нашей стране это может означать и потерю престижной работы, и невозможность её получения близкими родственниками. Многие уголовные адвокаты, судьи и сотрудники правоохранительных органов с радостью встретили данные поправки. У оступившихся впервые, появился реальный шанс загладить вину, не стать уголовным элементом, а также им будет дано хорошее предупреждение на будущее [7, С. 124].

Законотворческие нововведения обусловлены следованием тенденциям гуманизации и либерализации уголовного закона, стремлением сократить или во всяком случае не увеличивать криминалитет в стране, что проявляется, в частности, в углублении дифференциации уголовной ответственности лиц, впервые совершивших преступления небольшой и средней тяжести. По сути,

внутри четырехзвенной системы категорий преступлений существует еще одна, нормативно не обозначенная классификация: деление на два блока, первый из которых образуют преступления небольшой и средней тяжести, второй — тяжкие и особо тяжкие преступления [5].

Первоначальный вопрос, который появляется у действующих практиков – кому выгодно применение судебного штрафа, как одного из способов прекращения рассмотрения уголовного дела? Сторона обвинения получает возможность не портить себе жизнь отпечатком ответственности, сторона защиты может получить материальную компенсацию. Но есть такая сторона, как суд, которая до конца сейчас не понимает необходимость и собственную заинтересованность в применении такой формы освобождения судебной ответственности [11, С. 84]. Введение подобной статьи является одним из шагов активной и непрерывной гуманизации уголовного процесса.

В практической деятельности появляются всё больше сложностей в применении данной нормы, так как существуют определенные пробелы в теоретической составляющей данного института [6]. Увеличивается количество нарушений, предпосылками к которым являются пробелы в законодательстве и отсутствие точного толкования данного института.

Можно сказать, что наметилась реальная перспектива деления уголовно значимых деяний на преступления, проступки и малозначительные деяния. Так, Н. И. Пикуров пишет: «...настало время внимательнее рассмотреть объективные предпосылки для выделения такой категории, как уголовный проступок, и разрешить данный вопрос в его системных связях со всеми остальными институтами уголовного права, а также с институтами ответственности в других отраслях права»[9].

Законодатель расширяет восстановительно-компенсационную функцию уголовного права, с которой закон связывает улучшение положения лица, совершившего преступление. Обозначенную функцию уголовного закона условно можно разделить на два направления:

1) возмещение вреда потерпевшему (п. «и» ч. 1 ст. 61, ч. 1 ст. 62, ст. 76, 761, ч. 2 ст. 74, ст. 762, ч. 1 ст. 79, ч. 1 ст. 80, ч. 5 ст. 86, п. «в» ч. 2 ст. 90 УК РФ);

2) компенсационные выплаты в бюджет государства (ст. 761, 762 УК РФ).

Статья 762 УК РФ в этой классификации занимает особое положение, точнее, некоторым образом нарушает ее, поскольку ее одновременно можно отнести как к первому, так и ко второму направлению: норма предусматривает и возмещение вреда, причиненного преступлением, и денежное взыскание в виде судебного штрафа, который должен поступить в бюджет.

В настоящее время размышлять об устоявшейся практике применения этого вида уголовно-правового воздействия еще рано. Это связано с тем, что применение идет осторожно, поскольку суды и следствие сталкиваются с неразрешенными вопросами.

Первая проблема, с которой столкнулись суды и следственные органы, это наличие обязанности или права у следователя ходатайствовать в суд о назначении судебного штрафа. Многие профессора и ученые продолжают дискутировать по этому поводу и в настоящее время. Так, например, профессор Ржуковский убежден в том, что если имеются другие основания для прекращения дела, например, примирение сторон, то следователь вправе самостоятельно выбрать ход своих дальнейших действий, не опираясь при этом на свою нормативную обязанность [10, С. 208]. В то же время законодательство трактуется иначе.

В конструкции ст. 25.1. выражается не усмотрение, а обязанность следователя и дознавателя, а также их процессуальным начальникам при установлении в ходе расследования предусмотренных ст. 25.1 УПК РФ оснований возбудить соответствующее ходатайство и направить его в суд [3]. Правоприменитель трактует неправильно некоторые нормы в связи с тем, что существует несовершенство формулировок этих норм.

Следующая проблема, с которой можно столкнуться, это отсутствие законодательного регулирования самого порядка рассмотрения ходатайства о

применении судебного штрафа. Существуют общие нормы, на которые необходимо опираться судам и правоохранительным органам, но конкретизация отсутствует. В целях соблюдения ч. 5 ст. 446.2 УПК РФ судебным органам необходимо удостовериться в самой причастности подозреваемого (обвиняемого) к совершенному преступлению путем установления фактических обстоятельств дела. Однако вопрос: каким образом будет происходить установление фактических обстоятельств дела — вне судебного заседания или всё-таки путем исследования дела в судебном заседании, представляется нерешенным.

Пленум Верховного Суда указывает на то, что у органов предварительного расследования возникает возможность через суд прекращать недоказанные дела, поскольку в ходе рассмотрения ходатайств суд ограничен в возможности установить фактические обстоятельства дела [4]. Таким образом, появляются очередные противоречия в практике применения, которые в дальнейшем отражаются на всей статистике раскрытых дел.

Одним из спорных моментов по-прежнему остается категория «на усмотрении суда», которая сводится к субъективным факторам восприятия конкретного дела конкретным судьей [8]. Для оптимизации функционирования судебной системы необходимо конкретизировать основания, которые будут означать целесообразность применения такой меры, как судебный штраф.

Часть 3 ст. 78 УК РФ устанавливает, что течение срока давности приостанавливается, если лицо, совершившее преступление, уклоняется от уплаты судебного штрафа. Течение срока давности возобновляется, если правоохранительные органы задержат лицо или оно явится с повинной. Из приведенных формулировок непонятно, с какого момента при уклонении от уплаты судебного штрафа течение срока давности приостанавливается и в какой момент оно возобновляется. В связи с этим необходимо закрепить в законе основания для возобновления течения срока давности.

Вопросы о порядке исчисления размера судебного штрафа, его минимального предела, определения размера судебного штрафа за несколько

преступлений и сроках его уплаты должны решаться на законодательном уровне. Представляется, что освобождение от уголовной ответственности на основании ст. 762 УК РФ — это единовременный акт, пусть даже и по нескольким преступлениям, но производится он в отношении одного лица, с учетом всех обстоятельств, позволяющих судить о наличии оснований и условий для освобождения, то может быть назначен один штраф за все преступления.

Таким образом, введение такой меры освобождения от уголовной ответственности, как судебный штраф, породило множество проблем в правоприменительной деятельности. Необходимо более детальное регулирование данного института и устранение пробелов в теоретическом понимании.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996. - № 25. - ст. 2954.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ // Российская газета, 22.12.2001. - № 249.
3. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации по вопросам совершенствования оснований и порядка освобождения от уголовной ответственности: Федеральный закон от 3 июля 2016 г. № 323-ФЗ // Российская газета. – 08.07.2016 - № 149.
4. О применении судами законодательства, регламентирующего основания и порядок освобождения от уголовной ответственности: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.06.2013 № 19 (ред. от 29.11.2016) // Российская газета, 05.07.2013. - № 145.
5. Анощенкова С.В. Восстановительно-компенсационная функция уголовного права // Библиотека уголовного права и криминологии. - 2014. - № 3. - С. 56—66.
6. Екимов А.А. Назначение судебного штрафа как основание для освобождения от уголовной ответственности [Текст] // Актуальные проблемы права: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Москва, декабрь 2016 г.). — М.: Буки-Веди, 2016. — С. 135-137.

7. Ендольцева А.В. Уголовный процесс: учебное пособие / А. В. Ендольцева. – Москва: ЮНИТИ–ДАНА: Закон и право, 2016. – 447 с.
8. Мамитов А.А.– Избранные статьи по уголовному процессу. – Краснодар: Просвещение-Юг, - 2016. – С. 30-32.
9. Пикуров Н. И. Освобождение от уголовной ответственности с назначением судебного штрафа: юридическая природа и перспективы применения // Уголовное право: стратегия развития в XXI веке: матер. XIV Международ. науч.-практ. конф. (26—27 января 2017 г.). М., - 2017. - С. 267.
10. Ржуковский О.А. Уголовное процессуальное право: учебник /В.А. Иванов, Р.Г. Глорин ; под общ. ред. проф. Ржуковского О.А. — 4-е издание, перераб. и доп. — М. : КНОРУС, 2016. — 704 с.
11. Уголовный процесс: краткий курс лекций / Н. С. Манова, Ю. В. Францифоров. – Москва: Юрайт, 2016. – 157 с.

ЭКОЛОГО-ПРАВОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ «ЗЕЛЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА» СПОРТИВНЫХ ОБЪЕКТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Румянцева Анастасия Владимировна
студент, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Тарасова Елена Анатольевна
научный руководитель, старший преподаватель,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

При организации и проведении любого объекта строительства происходит уничтожение экосистемы. Олимпийские объекты и базы также не являются исключениями. В них создается особая искусственная система для жизни и тренировки спортсменов, но будет ли она приемлема для человека и является ли частью экосистемы, а не техногенной среды, будет зависеть от сохранения баланса в природной среде. Противоречивость ситуации в том, что каждый человек понимает значение и важность спорта, особенно олимпийского, однако найти равновесие в приоритетах и бережно относиться к окружающей среде, не всегда удается.

Цель статьи – проанализировать воздействие строительства олимпийских объектов на окружающую среду. Для этого необходимо решить следующие задачи:

- определить общее влияние строительства на окружающую среду и экологию;
- выделить основные требования и условия проведения Олимпийских игр;
- проанализировать особенности возведения объектов для Олимпийских игр и их влияние на экологию.

Любое строительство должно иметь цель устойчиво, гармонично соединить здания и сооружения с природными компонентами экосистемы. Если этого не происходит, то страдает не только природа, но и человек в своей среде обитания чувствует экологический дискомфорт. Сегодня можно утверждать,

что строительство является ярким примером антропогенной деятельности, которая часто производит серьезное негативное воздействие не только на отдельные компоненты окружающей среды и их сохранения, но и на устойчивость экосистем в целом. При этом одна из главных задач – учет и анализ всех антропогенных нагрузок на окружающую среду и оценка воздействий для сохранения и поддержания экологического равновесия. Как правило, в местах строительства наблюдается высокий уровень загрязнения воздуха, воды, почвы, что в конечном итоге приводит к уменьшению разнообразия флоры и фауны. Это происходит на всех стадиях:

- при проведении проектных работ,
- при устройстве дорог и карьеров,
- при организации и выполнении работ на строительной площадке.

Источниками воздействия на экосистему при строительстве олимпийских объектов сегодня являются:

- 1) новейшие материальные объекты на территории стройки,
- 2) основные и вспомогательные строительные технологий,
- 3) дополнительные сооружения, жизненный цикл которых связан со строительством.

Поэтому вопрос влияния объектов строительства на окружающую среду является чрезвычайно актуальным, так как построенные здания оказывают негативное влияние на окружающую среду: изменяется рельеф участка, меняется растительный покров, на смену естественным насаждениям приходят искусственные.

В наше время строительство всех олимпийских объектов ведется по стандартам «зеленого строительства». В нем принято использовать энергоэффективные технологии, снижающие потребление воды, электроэнергии и тепловых ресурсов, сокращение отходов и выбросов при эксплуатации здания, особое внимание к здоровью и комфорту жителей, путем улучшения качества воздуха в помещениях и использования более чистой питьевой воды [4, 116]. В 1990 году в Великобритании был принят первый

стандарт экологически чистого строительства, получивший название «BREEAM», а через два года свой стандарт, регламентирующий возведение «зеленых» зданий «EnergyStar» был принят и в Соединенных Штатах.

Сегодня на организацию и проведение Чемпионата мира по футболу 2018 года требуются огромные затраты на организацию «зеленого строительства» и сооружение большого количества специальных зданий. Ведь по предварительным подсчетам ожидается огромное количество гостей. Порядка 3 млн. зрителей посетят матчи Чемпионата, из которых около 1,5 млн. зрителей будут иностранными гражданами [6, 133]. Вообще финансовый вопрос является одним из самых важных при развитии социальной инфраструктуры. Одним из решений данного вопроса является государственно-частное партнерство[5]. Учитывая негативный опыт лесных пожаров и вырубки уникальной лесной зоны в Сочи, при подготовке к Олимпиаде, каждый из 11 городов имеет свой экологический план по защите окружающей среды. Согласно нему выполняются следующие требования мирового сообщества по охране экосистемы:

- строительство олимпийских объектов ведется на территории самих городов, принимающих гостей Чемпионата Мира по футболу 2018, а не в природоохранных зонах вокруг мегаполисов;

- принято решение развивать нужную инфраструктуру не за счет отчуждения природоохранных зон;

- стадионы «Нижний Новгород», «Лужники», «Волгоград Арена», «Самара Арена» и «Мордовия Арена» прошли сертификацию на стадии проектной документации по вопросам «зеленого строительства». Сертификация стадионов в соответствии с признанными экологическими стандартами является одним из ключевых требований FIFA и неотъемлемым элементом реализации Стратегии Чемпионата мира по футболу FIFA 2018 в России в области устойчивого развития.

- активное использование энергоресурсов: системы диспетчеризации, например, стадиона «Спартак» регулируют мощности и распределяют ресурсы

в зависимости от потребностей при управлении всеми инженерными системами стадиона, снижая энергопотребление от 20 до 70% при различных ситуациях, а светодиодные лампы в рабочих и офисных помещениях позволяют экономить до 90% электрической энергии на освещение по сравнению с аналогами. На стадионе также широко используются экологически безопасные материалы и внедряется отдельный сбор отходов;

- на стадионах ведутся работы по сохранению архитектурного наследия и биологического разнообразия.

Таким образом, проанализировав воздействие строительства олимпийских объектов на окружающую среду, мы можем утверждать, что сегодня строительство и подготовка к Чемпионату мира по футболу 2018 ведется по принципам «зеленого строительства», которое предполагает минимизирование самого процесса возведения, проектирования и дальнейшей эксплуатации объектов олимпийского строительства. При этом следует помнить, что любое строительство создает дополнительную экологическую нагрузку и приводит к ухудшению здоровья людей.

Список литературы:

1. Белоусов Л., А.Ватлин, А.Стрелков. Олимпийское движение: история и современность. – М.: Планета, 2016. // Глава «Олимпийское движение в условиях глобализации». – С.203-204.
2. Олимпийский спорт: в 2т. / В. Н. Платонов, М. М. Булатова, С. Н. Бубка [и др.]; под. общ. ред. В. Н. Платонова. – К. : Олимп. л-ра, 2009. – Т.1. – С.731.
3. Платонов. В. Н. Олимпийский спорт: Учебник (в 2 кн.) / В. Н. Платонов, С. И. Гуськов С. И. – К : Олимпийская литература, 1994. – 496 с. – С. 211.
4. Timasheva O. Environmental legacy of the Olympic Games // Report of the IOA's special sessions and seminars: Olympia, Greece. – 2016. – №8. – p. 116
5. Проект Федерального закона "О внесении изменений в Федеральный закон "О подготовке и проведении в Российской Федерации чемпионата мира по футболу FIFA 2018 года, Кубка конфедераций FIFA 2017 года и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"
6. Мельник. Т. Е. Государственно-частное партнерство в области физической культуры и спорта // Журнал российского права. 2016. №12. С. 133-141.

ЗАКОННОСТЬ: К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И СОДЕРЖАНИИ

Степанов Вадим Федорович

*магистрант, Кубанский государственный аграрный университет,
РФ, г. Краснодар*

Ембулаева Наталья Юрьевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент ВАК,
Кубанский государственный аграрный университет,
РФ, г. Краснодар*

Традиционно в литературе термин «законность» ученые наделяют разным смыслом и употребляют для выделения таких явлений как: метод осуществления государственной власти, политико-правовой режим, элемент демократии, требования строгого и неукоснительного соблюдения законов и как основного принципа деятельности государственных органов и компетентных должностных лиц и т.д.

В период советского права, учеными было сформировано такое понятие как социалистическая законность, представляющая собой качественную характеристику элемента правовой картины. Представлялось, что в СССР и иных дружественных странах принцип социалистической законности подчеркнет со всей силой все гарантии того, чтобы сделать этот принцип действенным. При этом граждане Союза обязаны соблюдать законы, так как они являются справедливыми, выражая при этом интересы всех граждан, вне зависимости от их социальных категорий. Одним из таких являлся французский ученый Р. Давид. [1, с.148].

Также в науке существует мнение, что законность, является демократическим принципом Советской власти. Суть его состоит в том, что на всех органы государства, учреждения, предприятия, общественные организации, должностные лица и граждан распространяется требование, которое требует строгого соблюдения советских законов. Помимо этого было отмечено, что законность представляет собой состояние, характеризующее соблюдение всем обществом государственно-правовых актов общественной жизни. Синтезируется мнение и иных ученых, которые считают, что законность

едина и обязательна для всех. В противовес ставилось мнение оппонентов, которое выражалось, что в подходе нивелируется повышенная опасность, путем нарушения закона должностным лицом с опасностью нарушения закона, совершаемого гражданином. В связи с этим определенное место занимает мнение Александров Н.Г., который в свою очередь предложил использовать категорию «законность» в широком и узком смысле [2, с.400].

Широкий смысл под законностью понимал образ поведения граждан, который заключается в неукоснительном соблюдении законов всеми лицами и организациями.

В свою очередь в узком смысле законность представляет собой принцип деятельности государства, который подразумевает, что органы государства, осуществляющие свои полномочия только в рамках закона, соблюдают при этом права граждан и общественных организаций.

Таким образом, можно сделать вывод, о том, что в советской науке было сформировано представление о законности как об особом режиме общественной жизни, которое выражается в правомерном поведении субъектов общественных отношений. То есть, когда говорится о законности, имеется в виду соответствие деятельности закона. Содержание законности представляет собой не исполнение закона, а соответствие этой деятельности закону, иными словами законосообразность поведения. Понятие законосообразность позволяет провести разделение между такими терминами как законность и реализация права, применение права.

Также вызывает большой спор, вопрос о понятии и содержании принципа законности. Обратим внимание на содержании действующего законодательства.

К примеру, ст. 3 Уголовного Кодекса Российской Федерации (далее УК РФ) определяет, что преступность деяния, а также его наказуемость и иные уголовно-правые последствия определяются только УК РФ. Применение уголовного закона по аналогии не допускается [3, с.7].

Часть 1 ст. 15 закрепляет, что Конституция РФ имеет высшую юридическую силу, прямое действие и применяется на всей территории Российской Федерации. Законы и иные правовые акты, принимаемые в Российской Федерации, не должны противоречить Конституции Российской Федерации.

Так же, ст. 7 Уголовно-процессуального Кодекса (далее УПК РФ), закрепляет содержание принципа законности в уголовном судопроизводстве и говорит о том, что суд, прокурор, следователь, орган дознания и дознаватель не вправе применять федеральный закон, противоречащий УПК РФ. Суд, установив в ходе производства по уголовному делу несоответствие федерального закона или иного нормативного правового акта УПК РФ, принимает решение в соответствии с УПК РФ. Нарушение норм УПК РФ судом, прокурором, следователем, органом дознания или дознавателем в ходе уголовном судопроизводства влечет за собой признание недопустимыми полученных таким путем доказательств. Определения суда, постановления судьи, прокурора, следователя, дознавателя должны быть законными, обоснованными и мотивированным [4, с.37].

Элементарное перечисление вышеуказанных норм действующего законодательства доказывает, что в настоящее время законодательство, к сожалению, не содержит единый подход к определению содержания принципа законности. В одних случаях он подразумевает соблюдение иерархии нормативно-правовых актов, в иных направлен на соблюдение законодательства, а в третьих, подразумевает недопустимость произвольного ограничения права и свобод.

Также отсутствует единый подход к определению содержания принципа законности в научной литературе. К примеру, некоторые ученые считают, что принцип законности, закрепленный в Конституции Российской Федерации (ст. 15) заключается в всеобщности требований соблюдения законов, а также основанных на них подзаконных нормативно-правовых актов, верховенство и единство закона, равенство граждан перед законом и судом, также вытекающую юридическую ответственность любого лица за совершенное

правонарушение, затрагивает все стороны действия права, изначально с его формирования в процессе правотворчества и завершая применением и иным способом реализации права [5, с.2].

Другие авторы трудов понимают под законностью, прежде всего, принцип самого права, который заключается в требовании соблюдения норм права, законов субъектами, которым они направлены, которым они адресованы. Третья точка зрения определяя законность, полагает, что приоритет у верховенства закона. В свою очередь их оппоненты выступают за то, что законность — это не верховенство закона, а все таки верховенство права.

Таким образом, под принципом законности можно понимать как выводимую из содержания различных форм позитивного права, которая выражается в устойчивой юридической практике, отражающую реалистично уровень познания закономерностей развития взаимодействия права, как особого регулятора общественных отношений законности, а также как режим общественной жизни, находящий свое выражение в следующем:

- предписания, которые содержатся в различных источниках права, являются обязательными для всех субъектов, включая и государство;
- иерархическую систему образуют законы, которая определяет правила разрешения коллизий между ними.

Список литературы:

1. Давид Р., Жоффре-Спинози К. Основные правовые системы современности. - М., 1998;
2. Теория государства и права. Под общ. Ред. Н.Г. Александрова. - М., 1974.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) // СПС «Консультант Плюс», <http://www.consultant.ru>.
4. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017, с изм. от 14.11.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017) // СПС «Консультант Плюс», <http://www.consultant.ru>.
5. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС «Консультант Плюс», <http://www.consultant.ru>.

ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ ИСПОЛНЕНИЯ УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Цацкина Анна Вадимовна

*курсант ФКОУ ВО Пермский институт ФСИН России,
РФ, г. Пермь*

Гурова Ольга Валерьевна

*научный руководитель, преподаватель кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права ФКОУ ВО Пермский институт ФСИН России,
РФ, г. Пермь*

Согласно весьма популярной точке зрения, уровень экономики, социального обеспечения и гарантий, уровень общего развития определенного государства можно оценить по уровню обращения с заключенными. Если придерживаться данной позиции, то положение России будет базироваться в конце списка передовых стран.

В тоже время большинство россиян полагает, что сама изоляция преступника от общества не является полноценным наказанием. Иными словами, правопослушные жители России в своем отношении к наказанию осужденных часто сходятся во мнении «чем жестче, тем лучше». Соответственно, возникает противоречивая ситуация и вопрос о праве на существование подобной точки зрения в современном мире, учитывая стремление к толерантности, европеизации и гуманизации пенитенциарной политики Российской Федерации.

На наш взгляд, чем более величественно государство, тем более жесткие требования к уголовно-исполнительной системе складываются как в сознании граждан, так и в принципах реализации уголовных наказаний непосредственно государственной властью. Однако непродуманное ужесточение уголовной политики лишь путем усиления уголовной репрессии может приводить, в конечном счете, к росту преступности, и, как следствие, к общему снижению уровня социального благосостояния государства.

Для того чтобы разобраться в том, какой именно должна быть оптимальная концепция развития пенитенциарной системы России в будущем, стоит сравнить несколько передовых государств.

По нашему мнению, наглядным примером диаметрально противоположных российским условиям содержания заключенных является тюремный стандарт Скандинавии, предполагающий, что в цивилизованном развитом обществе лишение свободы уже является достаточным наказанием [4].

Высокий уровень развития скандинавских стран позволяет обеспечивать соответствующий уровень исполнения наказаний и содержания осужденных к лишению свободы. Можно предположить, что уровню жизни осужденных преступников в данных государствах может позавидовать немалый процент населения многих других стран и России в том числе. Осужденный имеет возможность проходить социальное лечение в условиях, которые по своему состоянию и обслуживанию вполне соответствуют уровню отеля, классифицированному по высокому уровню звездности. При этом осужденные имеют право на получение денежного пособия, бесплатного высококвалифицированного медицинского обслуживания, психологическую помощь и другое. Иными словами, преступнику доступны те виды социальных гарантий и поддержки, которые не всегда доступны большинству правопослушных граждан России [5].

Россия, как современное государство, старается обеспечить социальную поддержку заключенным, включая качественную воспитательную работу и постоянное улучшение условий жизни в местах лишения свободы. Но, несмотря на действующие международно-правовые акты, регламентирующие квалификационный уровень подготовки специалистов уголовно-исполнительной системы, материального и социального обеспечения, рабочей занятости граждан лишенных свободы, а также дальнейшей их социальной реабилитации, Российская Федерация не в состоянии выполнять все установленные нормы [1].

По мнению большинства россиян, условия содержания заключенных во многих европейских тюрьмах неоправданно роскошные. Однако в этом и заключается принцип «европейской тюрьмы» – человек не должен испытывать дополнительных страданий, кроме его изоляции от общества.

Концепция развития уголовно-исполнительной системы России до 2020 года предусматривает внедрение европейских стандартов защиты прав и свобод осужденных и во многом перекликается с основными ценностными ориентациями, на которых строится деятельность пенитенциарной системы Норвегии. Норвежская уголовная система была выбрана Россией в качестве ориентира для развития не случайно, учитывая рекордно низкий уровень преступности в данной стране.

Норвегия и Россия осуществляют взаимодействие в уголовно-правовой сфере, начиная с 1998 года. Сотрудничество осуществляется на основе соглашения, подписанного Министерством юстиции Королевства Норвегии и Министерством юстиции Российской Федерации [7].

В целях эффективности сотрудничества, разработана действующая программа взаимодействия, целью которого является обмен опытом в области альтернативных форм наказания, работы по реабилитации и социальному восстановлению заключенных.

На данном этапе концепция взаимодействия носит теоретический характер и затрагивает лишь некоторые потенциальные пути реформирования российской пенитенциарной системы.

Актуальной является одна из проблем реализации норвежской концепции в России: реформирование уголовно-исполнительной системы подразумевает финансовые затраты, затрагивающие законопослушных граждан, за счет налогов которых содержатся заключенные. Так, на основании имеющихся социологических опросов среди граждан России можно сделать вывод о недовольстве населения российской тюремной системой. По данным Фонда «Общественное мнение», опубликованным изданием «Интерфакс», 60%

россиян считают смертную казнь обоснованным и вполне допустимым наказанием [2, 3, 6].

Почти половина (49%) принявших участие в опросе поддерживают возвращение высшей меры наказания. Свою позицию граждане объяснили не только высоким уровнем преступности в России, но и тем, что убийц и насильников в тюрьмах содержат на деньги налогоплательщиков. Кроме этого, условия проживания осужденных опрошенные считают несправедливо роскошными, даже учитывая отдаленность русских стандартов тюремного устройства от европейских. Только каждый пятый (22%) из опрошенных назвал смертную казнь недопустимой мерой наказания. Еще 18% граждан не смогли дать однозначного ответа. Против моратория на смертную казнь в России - 41 % участников опроса, 33 % считают данное решение верным, а 26 % затруднились ответить [2, 3, 6].

Результаты опроса еще раз подчеркивают особенность национального менталитета по отношению к личности преступника. Вряд ли налогоплательщики посчитают шаги государства навстречу осужденным оправданными и будут готовы к отчислению повышенного налога в казну государства на улучшение уровня их содержания: реализацию высококвалифицированной медицинской помощи, психологической реабилитации, улучшение качества социальных услуг, обеспечение современных комфортных условий проживания и другое.

Часть населения страны, вынужденная считать каждый рубль, никогда не согласится поддерживать уровень жизни преступников, а мнение о государственной власти страны, где заключенный обеспечен лучше, чем пенсионер или сирота будет однозначно негативным. Разумеется, при таких условиях, функционирование государственного аппарата, допустившего подобную расстановку социальных приоритетов в стране, в глазах народа, окажется под вопросом.

Вместе с тем практика применения наказаний показывает, что отступление от принципов гуманизма, в особенности применение чрезвычайно жестоких

мер наказания, чревато серьезными негативными последствиями, а также препятствует развитию правильного правосознания граждан, достижению целей общей превенции. Исторически доказано, что ужесточение наказаний может привести к ужесточению преступности. Примером тому служит введенная в 1954 году в СССР смертная казнь за умышленное убийство. В результате преступники стали убивать свидетелей, чтобы скрыть факт преступления и избежать наказания. Когда в 1961 году в Союзе ввели высшую меру наказания за изнасилование, количество изнасилований возросло, причем само изнасилование стало сопряжено с убийством [1].

Безусловно, российская тюрьма не может напоминать средневековую темницу, без всяких условий для нормального существования. Заключение - прежде всего люди, которые, так же как и свободные граждане, нуждаются в правовой защите, качественном медицинском и продовольственном обеспечении, достойном обращении со стороны сотрудников уголовно-исполнительной системы и соблюдении собственных прав и свобод на протяжении всего периода отбывания наказания. В тоже время содержание в местах лишения свободы должно восприниматься человеком как действительно жестокий приговор, а тюрьма – как то место, в которое страшно попасть и, тем более, вернуться снова. Если применить экономический подход к рассмотрению преступления и следующего за ним наказания, само преступление может рассматриваться в качестве покупки, а наказание – цены за эту покупку. Возможно, Российская уголовно - исполнительная система все таки должна установить такую цену «за товар», чтобы преступник отказался от «покупки».

Таким образом, актуальным остается ряд закономерных вопросов о том, какой же должна быть концепция развития пенитенциарной системы в России и стоит ли ужесточить условия содержания осужденных в местах лишения свободы, или склоняться к гуманному «европеизированному» подходу. Проблема состоит в выборе направления развития уголовно-исполнительной системы, которое бы в действительности помогло снизить уровень

преступности в нашей стране и в тоже время соответствовало менталитету российских право послушных граждан.

Список литературы:

1. Использование инновационных технологий строительства тюрем: аналит. обзор с предложениями о возможности использования зарубежного и передового отечественного опыта строительства тюрем нового поколения при проведении работ по перепрофилированию действующих учреждений в учреждения нового типа. - М.: НИИ ФСИН России, 2012. 143 с.
2. Меняется ли отношение россиян к смертной казни. База данных Фонда «Общественное мнение» - [Электронный ресурс] // URL: <http://fom.ru/Bezopasnost-i-pravo/12128> (Дата обращения 13.11.2017).
3. Отношение к смертной казни Мораторий на смертную казнь: общественная позиция. База данных Фонда «Общественное мнение» - [Электронный ресурс] // URL: <http://fom.ru/obshchestvo/10378> (Дата обращения 13.11.2017).
4. Поздняков В.М. Пенитенциарные системы зарубежных стран. М., 2000.
5. Порядок и условия отбывания уголовных наказаний в учреждениях тюремного типа по законодательству Европейских стран: аналит. обзор с предложениями. - М.: НИИ ФСИН России. 2012. С.78.
6. Смертная казнь: за и против. База данных Фонда «Общественное мнение» - [Электронный ресурс] // URL: http://bd.fom.ru/report/cat/pow_free/dd012426/printable/ (Дата обращения 13.11.2017).
7. Укерманн Й.О. Реформировании уголовно-исполнительной системы Норвегии//Обеспечение процесса реформирования исполнения наказаний в Российской Федерации: сб. материалов Международной научно-практической конференции, г. Рязань, 29-30 октября 2009 г./под общ. ред. А.А. Реймера. -2-е изд., доп. Рязань: Академия ФСИН России, 2010.

ПОДДЕРЖКА ПРОКУРОРОМ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБВИНЕНИЯ В СУДЕ

Шакова Залина Аликсеевна
студент Юридического института СКФУ,
РФ, г. Ставрополь

Иванченко Елена Анатольевна
научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент кафедры правовой культуры
и защиты прав человека Юридического института СКФУ,
РФ, г. Ставрополь

Прокурор – главный законный представитель обвинения.

Государственный обвинитель является одной из основных фигур судебного следствия. Поскольку именно прокурор утверждает обвинительное заключение и непосредственно направляет уголовное дело в суд.

Заседание прокурора в судебных разбирательствах является одним из основных направлений его деятельности.

А так же участие государственного обвинителя в судебном заседании означает его особый статус, который несомненно отличается от него правового статуса на досудебной стадии.

А в процессе до судебного рассмотрения дела прокурор является лишь одной из состязющихся сторон, и принимает участие лишь в исследовании доказательств, и высказывает суду аргументы по поводу наличия оснований применения наказания в отношении подсудимого по конкретному делу.

И на данной стадии прокурор не обладает никакими полномочиями, позволяющим сделать вывод о том что он находится в привилегированном положении по отношению к другим участникам уголовного разбирательства. Так же он не может принимать обязательное для других участников решение.

Государственный обвинитель в ходе судебного заседания высказывает свою позицию по возникшим у него вопросам и это мнение не является обязательным для суда.

При поддержании прокурором государственного обвинения в суде он обязан первую очередь руководствоваться требованиями и положениям закона и

своим внутренним убеждением, но оно непосредственно должно основываться на анализе материалов уголовного дела.

Прокурор представляет собой утверждение о совершении деяния определенным лицом, запрещенное уголовным кодексом, повлекшего причинение вреда общественным и государственным интересам.

Поддержание прокурором государственного обвинения в суде является итогом работы, проведенной на стадии предварительного расследования.

Задачей прокурора в уголовном разбирательстве является непосредственно направление суда на вынесения обоснованного, справедливого и самое главное законного приговора.

Прокурор должен поддерживать только то обвинение, которое основано на достаточных, достоверных и относимых обстоятельствах по данному делу.

В соответствии с ч.8 ст. 246 УПК государственный обвинитель может изменить обвинение в сторону смягчение.

Согласно п.22 ст. 5 УПК РФ обвинение – это утверждение о совершении определенным лицом деяния, запрещенное уголовным законом, выдвинутое в порядке, установленном УПК РФ.

Ст. 37 УПК РФ устанавливает, что прокурор является должностным лицом, уполномоченным в пределах компетенции, осуществлять от имени государства уголовное преследование в ходе уголовного судопроизводства, а также надзор за процессуальной деятельностью органов дознания и органов предварительного следствия.

Ст.246 УПК РФ. Участие обвинителя.

Предусматривает что в судебном разбирательстве участие обвинителя обязательно. Он так же излагает суду свое мнение по факту обвинения.

Государственный обвинитель участвует в исследовании доказательств, вследствие чего представляет их в судебном разбирательстве.

Прокурор приходит в суд для того, чтобы поддержать то обвинение, которое было сформулировано органами предварительного расследования. Его

деятельность в суде и выступление в судебных прениях в основном имеют обвинительную направленность

Обвинительная речь - это речь прокурора, в которой он доказывает виновность подсудимого в совершении преступления в судебном разбирательстве. Прокурор в обвинительной речи обосновывает правильность определенной на предварительном следствии юридической квалификации совершенных подсудимым деяний. Так же прокурор высказывает свое предложение относительно меры наказания.

В своей речи обвинитель подводит итоги не только судебного следствия, но и предварительного расследования, и так же дает оценку данной деятельности.

Прокурор так же в своей обвинительной речи;

- обосновывает обвинение перед судом, разворачивая перед ним цепь уличающих обвиняемого доказательств, он также способствует формированию у судей внутреннее убеждение в виновности подсудимого, которое необходимо для принятия правильного решения по рассматриваемому делу,

- речь прокурора имеет воспитательное воздействие не только для присутствующих, но и общества в целом, она убеждает в неотвратимости наказания.

В связи с выступлением в прениях стороны защиты в необходимых случаях прокурор может воспользоваться правом реплики, которое установлено ст. 292 УПК РФ.

Если прокурор в процессе судебного расследования и рассмотрения всех материалов дела в суде придет к выводу, что предъявленное подсудимому обвинение не подтвердилось, то в соответствии с п. 7 ст. 246 УПК РФ обязан отказаться частично или полностью от государственного обвинения.

Государственный обвинитель обязан руководствоваться принципами уголовного процесса, он так же обязуется обеспечить охрану прав и свобод человека и гражданина в уголовном разбирательстве, прибегая к предоставленным ему процессуальным средствам.

Позиция прокурора который поддерживает обвинение, должно основываться не на обвинительном заключении, постановлении или акте, а на результатах исследования обстоятельств дела в суде.

Обоснованность и законность судебных решений напрямую зависит, от уровня проведенного предварительного расследования, и способность прокурора работать с материалами данного дела.

Квалификация преступлений включает в себя одновременно процесс установления признаков того или иного преступления в деянии лица и результат деятельности прокуратуры - официальное признание и закрепление в соответствующем юридическом акте обнаруженного соответствия признаков совершенного деяния уголовно-правовой норме.

“Поддерживать обвинение – значит доказывать в суде законность, обоснованность и справедливость утверждения стороны обвинения о том, что подсудимый виновен в совершении преступления. Это есть форма уголовного преследования, осуществляемого прокуратурой”

Список литературы:

1. Уголовно Процессуальный кодекс Р.Ф.
2. Полномочия прокурора в российском уголовном процессе Клиенская Т.П. 2016 г.
3. Изменения квалификации преступлений и обвинения в уголовном судопроизводстве: научно-практическое пособие, Макаров С.Д., Издательство: Юнити -Дана ,2015
4. Ульянов В.Г. Государственное обвинение в российском уголовном судопроизводстве.
5. Прокурорский надзор: Учебное пособие Юнити-Дана 2015.
6. Абубакиров Р.Р., Иванченко Е.А. Надзор и право обеспечительная деятельность прокурора в уголовном процессе. Сборник научных трудов кафедры правовой культуры и защиты прав человека.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

*Электронный сборник статей по материалам LII студенческой
международной заочной научно-практической конференции*

№ 12 (52)
Декабрь 2017 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
127106, г. Москва, Гостиничный проезд, д. 6, корп. 2, офис 213

E-mail: mail@nauchforum.ru

