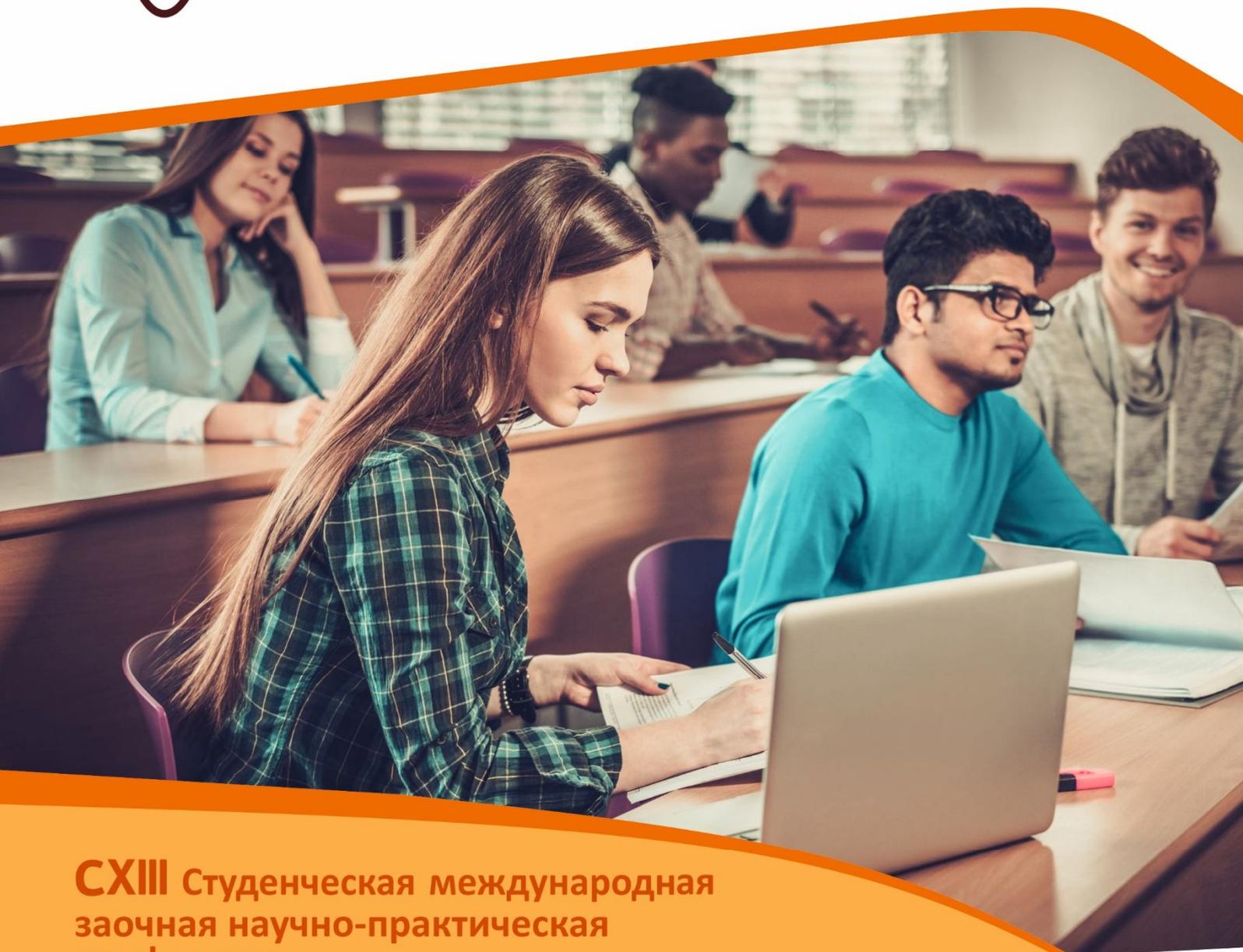




**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6829



**СХІІІ Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№3(113)

г. МОСКВА, 2021



МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам СХІІІ студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 3 (113)
Январь 2021 г.

Издается с декабря 2017 года

Москва
2021

УДК 08
ББК 94
М75

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

М75 Молодежный научный форум. Электронный сборник статей по материалам СХІІІ студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2021. – № 3 (113) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/3\(113\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/3(113).pdf)

Электронный сборник статей СХІІІ студенческой международной научно-практической конференции «Молодежный научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Рубрика 1. «Медицина и фармацевтика»	6
ВОЕННОЕ ВЛИЯНИЕ И НОВЫЕ СТРАТЕГИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ УЛЬТРАЗВУКОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ Милинская Любовь Николаевна	6
Рубрика 2. «Политология»	9
РОССИЯ И КНР. ОСОБЕННОСТИ СОВМЕСТНОГО ОСВОЕНИЯ СЕВЕРНОГО МОРСКОГО ПУТИ Зайцевский Григорий Александрович	9
Рубрика 3. «Социология»	17
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ АЛГОРИТМ СОЦИАЛЬНО- КУЛЬТУРНОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ Безверхий Александр Иванович Еремеева Татьяна Сергеевна	17
ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ НЕОГУМАНИСТИЧЕСКИХ КОНЦЕПЦИЙ Безверхий Александр Иванович Еремеева Татьяна Сергеевна	20
Рубрика 4. «Технические науки»	24
СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД В УПРАВЛЕНИИ МАШИНОСТРОЕНИЕМ Валеева Азалия Дамировна Хамматова Лена Анасовна Жилкина Екатерина Александровна	24
АНАЛИЗ РАЗЛИЧНЫХ ВЫТЕСНЯЮЩИХ АГЕНТОВ ПРИ ИХ ВОЗДЕЙСТВИИ НА НЕФТЕСОДЕРЖАЩИЕ КОЛЛЕКТОРЫ НА ПРИМЕРЕ УРЕНГОЙСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ Десятников Эдуард Сергеевич	28
АНАЛИЗ ОПАСНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФАКТОРОВ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ РАБОТ НА ТЕРРИТОРИИ ЛЕСНОГО КОМПЛЕКСА Дурягина Виктория Васильевна	31
УСТРОЙСТВО ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЧАСТОТЫ СЕРДЕЧНЫХ СОКРАЩЕНИЙ ПЛОДА Жилкина Екатерина Александровна Валеева Азалия Дамировна Хамматова Лена Анасовна Демин Алексей Юрьевич	35

ОСНОВНЫЕ ПРАВИЛА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ОГНЕВЫХ РАБОТ НА ООО «АРГОС ПРОМЕТЕЙ» Кутлушина Алина Юрисовна Аксенов Сергей Геннадьевич	39
МЕДИКО-БИОЛОГИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА СМЕРТНОСТЬ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ, ПОСТРАДАВШИХ ОТ ПОЖАРОВ В ЖИЛЫХ ДОМАХ Сафиуллин Ильнар Рузилевич Аксенов Сергей Геннадьевич	43
Рубрика 5. «Экономика»	49
ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНСТРУМЕНТОВ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ПРОИЗВОДСТВЕННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК Антонян Алина Вардгесовна Серебрякова Татьяна Федоровна Стебеньков Роман Олегович Карпова Анна Александровна	49
ПАНДЕМИЯ КОРОНАВИРУСА: НОВЫЕ ТРЕНДЫ И ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА Жалсабон Елена Баировна	55
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ПАНДЕМИИ НА ОБРАЗОВАНИЕ В РФ Кунижева Валерия Мурсабиевна	59
ВОЗМОЖНОСТИ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА ТРУДА Митяшин Салман Адалятович Панюшкина Елена Владимировна	62
ВНЕДРЕНИЕ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ В ДЕЦЕНТРАЛИЗОВАННЫХ ЗОНАХ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ Панкин Александр Евгеньевич Почекутова Елена Николаевна	65
СИНЕРГИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА С ГОСУДАРСТВОМ В РОССИИ НА ПРИМЕРЕ ГРУППЫ КОМПАНИЙ «ФЕНИКС-АВТО» ОМСКОЙ ОБЛАСТИ Парпура Елена Алексеевна Елкина Виктория Николаевна	70
РАЗЛИЧИЯ В ПОДХОДАХ К ОЦЕНКЕ ТОВАРА И ЕГО СВОЙСТВ В ТРУДОВОЙ ТЕОРИИ СТОИМОСТИ И ТЕОРИИ ПРЕДЕЛЬНОЙ ПОЛЕЗНОСТИ Свидченко Ирина Андреевна Панюшкина Елена Владимировна	77

ГИБКОСТЬ ТАРИФОВ КАК СПОСОБ УВЕЛИЧЕНИЯ ОБЪЕМА ПАССАЖИРСКИХ ПЕРЕВОЗОК ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ Смирнова Юлия Андреевна Панюшкина Елена Владимировна	83
ТРУДНОСТИ И ПРОБЛЕМЫ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ Федосеев Денис Александрович Романова Алена Николаевна	87
РОЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА Федосеев Денис Александрович Романова Алена Николаевна	92
СОВРЕМЕННОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ВОЗМОЖНОСТИ СНИЖЕНИЯ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ БЕЗ ФИНАНСОВОЙ ПОТЕРИ Юсупов Марат Марсович	97
Рубрика 6. «Юриспруденция»	102
ОСОБЕННОСТИ СУДЕБНОЙ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПО ДЕЛАМ, СВЯЗАННЫМ С ПРЕДНАМЕРЕННЫМ БАНКРОТСТВОМ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ: ПОНЯТИЕ И АНАЛИЗ АКТУАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ Казюлина Екатерина Валерьевна Белякова Елизавета Геннадьевна	102
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОКАЗЫВАНИЯ В УГОЛОВНЫХ ДЕЛАХ О ДОВЕДЕНИИ ДО САМОУБИЙСТВА Карпова Кристина Сергеевна	109

РУБРИКА 1.

«МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»

ВОЕННОЕ ВЛИЯНИЕ И НОВЫЕ СТРАТЕГИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ УЛЬТРАЗВУКОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Милинская Любовь Николаевна

студент, Медицинский институт,

Белгородский Национальный

Исследовательский Университет,

РФ, г. Белгород

Гидролокатор был впервые применен во время Первой мировой войны, однако стационарные медицинские ультразвуковые аппараты были недоступны до 1960-х годов. Активное применение УЗ-сканирования было введено в конце 1970-х годов, но неудобность размера устройства превосходила полезность его развертывания. В 1996 году Управление перспективных исследовательских проектов Министерства обороны США присудила грант на разработку портативного ультразвукового устройства для использования на поле боя. К концу 1990-х годов коммерческие компании начали выпускать портативные ультразвуковые аппараты для применения гражданскими лицами. Современные устройства являются легкими, сверхпрочными и предлагают множество методов визуализации, включая исследование сосудов, эхокардиографию, цветную доплерографию, эндовагинальные и другие обследования. Коммерческий рынок и военный спрос на удобные, прочные, портативные УЗ-устройства внесли значительный вклад в их эволюцию и снижение стоимости [1].

Большинство смертей на поле боя происходят из-за гиповолемического шока, поэтому наиболее распространенным применением УЗИ в полевых условиях является целенаправленная оценка с помощью сонографии по протоколу ультразвукового исследования FAST (focused assessment with sonography for trauma) [2]. Такое исследование намного облегчает медицинскую сортировку. Данные собранные во время конфликта в Ираке продемонстрировали, что УЗИ может

выявлять травматические повреждения с высокой степенью чувствительности, что потом может быть подтверждено КТ. Ультразвуковая диагностика также весьма полезна при выявлении внутренних повреждений у молодых, хорошо подготовленных военнослужащих, имеющих высокий физиологический резерв компенсаторных механизмов, которые впоследствии подрывают жизненные показатели вплоть до поздних стадий геморрагического шока. FAST исследование может выявить скрытую кровопотерю у этих пациентов до того, как их состояние ухудшится до поздней стадии шока, что позволяет проводить ранние жизнесохраняющие хирургические вмешательства. Кроме того, этот метод может быть использован для точной диагностики абдоминального или торакального кровотечения и непосредственно во время операции.

FAST – это эффективный метод оценки состояния пациента, помогающий в принятии решений относительно лечения пациента. Однако, изменения рекомендаций Национального института здравоохранения и совершенства медицинской помощи привели к увеличению доступности КТ, поэтому гражданские центры начали в большей степени полагаться на этот все более доступный метод исследования. Хотя в части случаев это может быть оправдано, зачастую военные медики работают в условиях ограниченного доступа к КТ. Из-за этого портативные УЗ-аппараты по-прежнему остаются ценным диагностическим инструментом во время развертывания спасательных операций. Использование портативных аппаратов УЗИ имеет англоязычную аббревиатуру POCUS (Point-of-Care Ultrasound) – «УЗИ на месте», «УЗИ у постели больного», УЗИ с помощью портативных/переносных ультразвуковых сканеров [3].

Существует несколько экстренных применений POCUS в условиях развертывания спасательных операций, включая оценку/исключение переломов, отека легких/головного мозга, пневмо- или гемоторакса и т.д. POCUS также может быть использован при проведении венозного доступа, регионарной анестезии, перикардиоцентеза, крикотомии и идентификации/удалении инородного тела. С помощью этих диагностических возможностей можно избежать ненужных процедур и

эвакуации в учреждение более высокого уровня, что приводит к экономии времени, ресурсов и снижению вреда состоянию пострадавшего.

Еще одно привлекательное дополнение при использовании УЗИ это возможность удаленного обмена снимками в режиме реального времени. Это позволяет надежно передавать изображения, полученные в ходе сонографии, в приемные отделения на догоспитальном этапе, что оптимизирует подготовку больницы к приему пораженных. Также это предусматривает возможность проведения телеконсультаций [4].

Системы ультразвуковой диагностики прошли долгий путь развития от стационарных громоздких машин до портативных, легких и прочных устройств. POCUS – это надежный инструмент для оказания помощи при сортировке, диагностике и курации пациентов. По мере совершенствования медицинских технологий УЗ-аппарат остается ценным инструментом для быстрой и правильной помощи пациентам как в условиях военного так и мирного времени.

Список литературы:

1. Gharahbaghian L, Anderson K, Lobo V, Huang R, Poffenberger CM (2017) Point-of-care ultrasound in austere environments: a complete review of its utilization, pitfalls, and technique for common applications in austere settings. *Emerg Med Clin North Am* 35:409-441.
2. Bret NP, Edward MR, James L (2011) Portable Ultrasound for Remote Environments, Part I: Feasibility of Field Deployment. *The Journal of emergency medicine* 40:190-197.
3. Wydo S, Seamon M, Melanson S, Thomas P, Bahner D, Stawicki S (2016) Portable ultrasound in disaster triage: a focused review. *European Journal of Trauma & Emergency Surgery* 42:151-159.
4. Carter NJ, Gay D (2018) FAST in the deployed military setting. *BMJ Military Health* 164:332-334.

РУБРИКА 2. «ПОЛИТОЛОГИЯ»

РОССИЯ И КНР. ОСОБЕННОСТИ СОВМЕСТНОГО ОСВОЕНИЯ СЕВЕРНОГО МОРСКОГО ПУТИ

Зайцевский Григорий Александрович

студент,

Школа экономики и менеджмента,

Дальневосточный федеральный университет,

РФ, г. Владивосток

Аннотация. В статье рассматриваются актуальные вопросы, касающиеся освоения Арктического пространства и реализации глобальной стратегической инициативы «Северный морской путь». Что такое Северный морской путь, что он может дать помимо очевидных выгод в виде уплаты платежей за предоставление услуг транзита, привлечение инвестиций на добычу природных ресурсов и последующую их транспортировку. Каким образом способен оказать определенный мультипликативный эффект на соседние регионы и связанные отрасли. Рассмотрены интересы как российской, так и китайской стороны, и точки их соприкосновения. Были изучены официальные документы, открытые заявления, проанализировано текущее состояние реализации проекта «Ямал СПГ», как составляющей инициативы Северного морского пути, проведено сравнение с проектом, реализуемым в прошлом, а именно проектом «Сила Сибири». В итоге, на основе всех вышеперечисленных данных, были сделаны определенные выводы. Основной задачей проводимого исследования является выявление возможных рисков, и проработка их потенциальных путей разрешения. Главный риск, который необходимо рассмотреть - потенциальная монополизация Северного морского пути как транспортной артерии КНР.

Ключевые слова: Северный Морской путь (СМП), Арктика, Россия, Китай, Один пояс, один путь, Морской Шёлковый путь XXI века, Фонд Шелкового пути, Ямал СПГ

Введение

Глобальные торговые маршруты долгое время обходили Россию стороной, однако в последние годы, с достижением предельной проходимости Суэцкого канала, ситуация кардинально изменилась. Культурные, этнические и религиозные конфликты в регионах, расположенных на протяжении южного маршрута, серьезно угрожают безопасности судоходства. Все больше международных компаний заинтересованы в том, чтобы найти альтернативные способы доставки своих товаров до конечного потребителя и диверсифицировать свои логистические риски.

Северный морской путь (СМП) – главная судоходная российская магистраль, соединяющая в единое пространство Европу и Азию. Протяженность СМП (~14000 км) почти в 2 раза короче традиционного южного маршрута (~24000 км), что делает его достойной альтернативой пути через Суэц. Также стоит отметить и тот факт, что к СМП прилагается и зона арктического шельфа, составляющая примерно 20% Мирового океана, из которых 60% пригодны для бурения.

Исследовательская проблема

Совместные усилия в работе над проектом Северного морского пути являются составляющей частью национальных интересов как России, так и Китая, а, следовательно, способны дать существенный толчок к укреплению долгосрочных партнерских и, что не менее важно, взаимовыгодных отношений.

Тем не менее, прежде чем делать поспешные выводы, требуется детально подвергнуть рассмотрению все факты, имеющие какое-либо отношение к данному вопросу. Особенно это касается определения равноправности статуса участников данного проекта. Возможно информация, в которой хочет убедить нас китайская сторона, идет вразрез с реальными действиями в данном направлении, из чего вытекает следующая серьезная проблема. Сотрудничество с КНР не только маловыгодно для России на данный момент, но еще и способно навредить в долгосрочной перспективе ее стратегическим интересам в Арктической зоне.

Целью данного исследования является изучение сложившейся ситуации, выявление возможных рисков, и проработка их потенциальных путей разрешения.

В качестве объекта исследования выступает транспортная артерия Северный морской путь.

Предметом исследования является сотрудничество между двумя державами, а именно КНР и Россией, в отношении Северного морского пути

Метод проведения исследования и источники информации

Для того, чтобы всецело охватить данную тему, прежде всего необходимо определиться с методами исследования. Среди методов исследования, в данной статье, будут применены следующие методы:

1. Наблюдение и сбор фактов из открытых источников. Официальные документы, соглашения, заключенные между сторонами, данные отчетности по проекту Ямал СПГ.

2. Анализ и синтез вышеизложенного.

3. Сравнительный метод для определения предпосылок к возникшей ситуации и потенциальных результатов, поиск аналогий, сравнение того, что уже было, что есть, и что возможно в перспективе будет.

Анализ

Осенью 2013 года Председатель КНР (Китайской Народной Республики) Си Цзиньпин выдвинул совершенно новую концепцию торговой политики, формирование которой является приоритетным направлением для Китая. Данная концепция получила название «Один пояс и один путь» и подразумевает под собой более глубокую интеграцию КНР с европейскими рынками. Это планировалось достигнуть через создание новой и совершенствование текущей инфраструктуры, устранение таможенных барьеров, организацию альтернативных каналов сбыта. В свою очередь стратегия «Один пояс и один путь» подразделяется на сухопутное и морское направление, «Экономический пояс Шёлкового пути» и «Морской Шёлковый путь XXI века» соответственно.

Для осуществления данной программы, китайское правительство учредило специальный фонд, получивший название «Фонд Шёлкового пути» с общим капиталом в 40 млрд. долларов. Этот фонд направлен на поддержку стратегических инициатив, которые могут принести долгосрочные выгоды Китаю и его партнерам по проекту «Один пояс и один путь».

Уже летом 2017 года государственный комитет по развитию и реформам КНР, совместно с министерством земельных и природных ресурсов КНР, обнародовали полный текст документа, получившего название «Видение морского сотрудничества в рамках инициативы "Один пояс и один путь"», где впервые, на таком высоком, федеральном уровне, предполагалось включить в вышеуказанную концепцию еще и «ледовый» коридор, в качестве отдельного проекта, получившего название «Полярный Шелковый Путь».

31 октября - 2 ноября 2017 года произошла встреча между лидерами России и КНР, во время которой государственные руководители обсудили ключевые моменты, касающиеся совместного освоения Северного морского пути, а также преимущества данного проекта и перспективы дальнейшего развития.

Приоритетность и важность Северного морского пути для правительства России подтверждается тем, что его развитие заложено в «майские» указы (Указы Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 г.»). Согласно прогнозам, к 2024 году объемы перевозок по Северному морскому пути составят 80 млн тонн.

Что касается текущей ситуации, объемы перевозок значительно выросли после 2017 года. Такое увеличение было бы невозможно, если бы не проект «Новатэка» по добыче природного газа «Ямал СПГ», увидевший свет в 2017 году, не без помощи китайских партнеров. Газ сперва добывается на материке, а затем по трубам транспортируется до места, где его перерабатывают и отправляют на СПГ-танкерах. В данный момент, примерно 86 % продукции отправляется в азиатско-тихоокеанский регион.

К 2022 году планируется запустить первую очередь второго проекта по добыче природного газа «Арктик СПГ-2», что существенно увеличит дальнейшие поставки.

Для обеспечения поставок на «Балтийском заводе» в Санкт-Петербурге и на заводе «Звезда» в Большом Камне (Приморский край) строятся несколько десятков СПГ-танкеров с ледовым классом обслуживания и несколько ледоколов. Три ледокола ЛК-60Я серии 22200 и 3 сверхмощных ледокола нового поколения «Лидер».

Российская сторона, для дальнейшего освоения арктической зоны и реализации инвестиционных проектов, остро нуждается в источниках финансирования, так как данный регион испытывает нехватку стратегической инфраструктуры, глубоководных портов, пунктов снабжения.

Главный затрудняющий фактор – суровые климатические условия. Большую часть года Северный Ледовитый океан покрыт непроходимым льдом, так как находится в низкотемпературной зоне. Беспрепятственно преодолеть весь путь, без обязательного ледокольного сопровождения, возможно лишь в срок 3-4 месяца. Также необходимо учитывать и тот факт, что транспортировка может быть сопряжена с некоторыми рисками, устранение которых, в подобных условиях, может стать серьезной проблемой, а значит требует высоких капиталовложений для их минимизации.

Однако потенциальная выгода, в теории, которую может принести России развитие данного направления, существенно превышает все возможные риски. Использование Северного морского пути другими странами означает обслуживание в российских портах на протяжении всего пути, а также сопровождение российским ледокольным флотом. Российская сторона может извлечь прибыль и из страховой отрасли, ведь международные перевозчики понимают возможные риски и готовы заплатить серьезные суммы за страхование груза.

Обсуждение

Фонд шёлкового пути, изначально созданный для финансирования инфраструктурных проектов вдоль маршрута «Нового шелкового пути» с целью

содействия сбыту китайской продукции, в конечном счете превратился в классический инвестиционный фонд, через который Китайская сторона скупает международные активы и в дальнейшем использует свое влияние на принятие важных решений через номинированного представителя. Таким образом китайская сторона, на данный момент, является 29.9% собственником «Ямал СПГ» и 20% собственником крупнейшей нефтехимической компании России ПАО «Сибур Холдинг».

Примером неудачного стратегического партнерства выступает проект газопровода «Сила Сибири». Контракт заключенный между КНР и Россией на строительство и последующую поставку газа имел изначально низкую рентабельность для российской стороны. По мнению экспертов, газопровод «Сила Сибири» способен окупиться только к 2048 году. Последующие проекты, среди которых, уже реализованный «Ямал СПГ», но не выведенный на полную мощность, и готовящиеся к реализации «Арктик СПГ-1», «Арктик СПГ-2» и «Арктик СПГ-3» могут серьезно навредить текущей торговле, превысив имеющийся спрос.

Помимо инвестиционного направления сотрудничества не менее важным является инфраструктурное направление, в частности использование российских ледоколов для сопровождения торговых судов. Однако китайская сторона не заинтересована сотрудничать с Россией в данном направлении. КНР в 2019 году завершила строительство собственного ледокола «Сюэлун-2», и уже занимается строительством еще нескольких ледоколов, то есть фактически создает собственный арктический флот.

Проект СМП имеет непосредственное отношение к господству в Арктической зоне, и таким образом, в долгосрочной перспективе может выступить в качестве весомого аргумента в потенциальных переговорах о пересмотре существующих международных арктических соглашений.

Опубликовав в 2018 году первую в истории Белую книгу (white paper) о государственной политике в Арктике, Госсовет КНР объявил Китай «Приарктическим государством», невзирая даже на тот факт, что Китай не граничит

с Арктикой. Со стороны Китая это было разъяснено следующим образом. Поскольку процессы, происходящие в Арктическом регионе, влияют на всю планету, и регион находится под юрисдикцией международных правовых норм 1982 года, полученный КНР в 2013 году статус наблюдателя Арктического совета дает полное право оказывать влияние на происходящее в арктической зоне.

Все вышеперечисленное является составляющими элементами стратегии "мирного возвышения". Китай постепенно усиливает свое присутствие в Арктики, приобретает доли как в международных, так и в национальных корпорациях. Замыкая торговые потоки на себе, получает возможность диктовать свои условия, несогласие с которыми приводит к расторжению безальтернативных договоров.

Заключение

Взаимодействие РФ и КНР в Арктической зоне в первую очередь определяется национальными интересами каждой из стран. Китай заинтересован в постепенном наращивании геополитического веса и к закреплению за собой статуса «Сверхдержавы». Россия же, имея высокую зависимость от экспорта энергетических ресурсов, заинтересована в поиске альтернативных источников извлечения прибыли (транзит груза через СМП). Россия не может уступать в регионе, являющемся одним из ключевых. Границы Арктической зоны требуют обеспечения высокого уровня безопасности, следовательно, все международные проекты, реализуемые в данном регионе должны находиться под контролем российского правительства.

Необходимо искать альтернативные возможности совместного партнерства помимо КНР, как в АТР, так и в Европе. Нельзя допустить, чтобы кажущийся вполне безобидным интерес Китая к СМП привел в итоге к монополизации этой транспортной артерии.

Список литературы:

1. Воронина Е.П. Современное состояние и перспективы развития грузопотоков по Северному морскому пути: актуальные проблемы и пути решения // *Economy and Business*. - 2019. - №11-2.

2. Сокол В.М. Перспективы сотрудничества России и Китая в области перевозки грузов по Северному морскому пути // Синергия наук. - 2019. - №35.
3. Федосов В.В. Экономические проблемы освоения Северного морского пути в условиях потепления климата // Вестник института мировых цивилизаций. - 2020. - №1 (26).
4. Хуань В. КНР – РФ: возможности совместного освоения Северного морского пути // Проблемы Дальнего Востока. - 2019. - №6.
5. Ельчанинов А.И. По Великому шёлковому пути – Ледовому шёлковому пути – дороге мира и экономического сотрудничества // Культурологический журнал. - 2019. - №3.
6. Анохов И.В., Суходолов А.П. Проект «Один пояс – один путь»: гармонизация долгосрочных интересов России и Китая // Вестник МГИМО Университета. - 2019. - №3.
7. Александрова В.А. Сотрудничество России и Китая в российской Арктике // Вопросы студенческой науки. - 2019. - №5.
8. Островский А.В. "Ледовый шелковый путь" как составная часть китайской инициативы "Морского шелкового пути XXI века" // Труды ВЭО России. - 2019. - №2.

РУБРИКА 3.
«СОЦИОЛОГИЯ»

**ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ АЛГОРИТМ
СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ**

Безверхий Александр Иванович

*студент,
ФГБОУ ВО Амурский государственный университет,
Россия, г. Благовещенск*

Еремеева Татьяна Сергеевна

*научный руководитель,
канд. пед. наук, доцент,
ФГБОУ ВО Амурский государственный университет,
Россия, г. Благовещенск*

Аннотация. В статье рассматривается технологический алгоритм социально-культурного прогнозирования.

Ключевые слова. Социальная работа, социально-культурное прогнозирование, алгоритм.

Прогнозирование – незаменимый инструментарий социально-культурного предвидения, исследования и разрешения социально-культурных проблем современного мира.

Социально-культурные явления достаточно изменчивы и обладают способностью стихийного саморазвития, поэтому ценность технологий прогнозирования заключается в том, что составленные прогнозы могут служить примером одного из вариантов «позитивного» или «негативного» развития социокультурной сферы.

Прогноз в социально-культурной сфере - это своеобразное опережающее отражение действительности.

Содержание и основные аспекты технологий социально-культурного прогнозирования определяются самим понятием «прогноз» - предвидение, предсказание, а его разработка представляет собой специальное научное исследование конкретных перспектив социокультурного явления.

Цели, которые стоят перед прогнозистами, заключается не только в том, чтобы предвидеть те или иные явления в будущем, но и в том, чтобы предложить способы эффективного воздействия на них в необходимом для общества направлении.

Работа по социально-культурному прогнозированию включает несколько технологических этапов:

- 1) определение объекта прогнозного исследования;
- 2) выбор направления исследования;
- 3) сбор и анализ информации по выбранной проблеме;
- 4) отбор совокупности способов и методов исследования и определение их последовательности;
- 5) проведение прогнозного исследования;
- 6) обработка результатов, анализ полученной информации применительно к проблеме исследования;
- 7) определение достоверности прогноза.

Социально-культурное прогнозирование базируется на сочетании философских аспектов и технологических подходов, включая:

- 1) гносеологию и логику научного предвидения;
- 2) методологию социокультурного прогнозирования;
- 3) методику социокультурных прогнозов – анкетирование, экстраполирование, моделирование и прочие методические приемы.

Алгоритм:

1. Определение цели прогнозирования и сопоставление указанных целей с задачами государственной политики в соответствующей области сферы культуры (срез количественных показателей всех узловых социокультурных проблем определенной территории).

2. Определение горизонта прогноза, то есть периода времени (при этом нужно учитывать, что точность прогнозирования убывает по нелинейной зависимости: чем больше период, тем ниже точность).

3. Методическая подготовка к процессу прогнозирования и выбор метода разработки прогноза.

4. Определение наиболее вероятных вариантов влияния внутренних и внешних детерминантов на деятельность организации сферы культуры.

5. Разработка прогноза с учетом вышеуказанных детерминантов, влияющих на показатели эффективности деятельности организации сферы культуры.

6. Мониторинг прогноза и механизмов его реализации.

Разрабатываемый прогноз развития позволит с тем или иным уровнем достоверности определить возможные тенденции развития организации культуры, взаимосвязи между действующими факторами, сформировать картину возможных состояний, к которым может прийти ситуация под влиянием тех или иных детерминантов.

Реализация процесса социально-культурного прогнозирования в виде разработки социально-культурного прогноза как основы планирования деятельности организации сферы культуры действительно позволит построить в России систему бюджетирования, ориентированную на результат.

Социокультурная среда жизнедеятельности (человека, социальной группы, региона) является ключевой в технологии социокультурного прогнозирования в силу того, что она поддается изменению, преобразованию.

Оказывая решающее воздействие на развитие и формирование личности, среда в то же время изменяется, преобразуется под влиянием творческой активности человека, благодаря которой потенциалы среды становятся реальными возможностями развития личности, условиями ее самореализации.

Список литературы:

1. Технологический алгоритм социально-культурного прогнозирования [Электронный ресурс] <https://studopedia.info/2-38439.html>.

ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ НЕОГУМАНИСТИЧЕСКИХ КОНЦЕПЦИЙ

Безверхий Александр Иванович

студент,

ФГБОУ ВО Амурский государственный университет,

РФ, г. Благовещенск

Еремеева Татьяна Сергеевна

научный руководитель,

канд. пед. наук, доцент,

ФГБОУ ВО Амурский государственный университет,

РФ, г. Благовещенск

Аннотация. В статье рассматриваются основные черты неогуманистических концепций.

Ключевые слова: Социальная работа, прогнозирование, неогуманистика.

Активное развитие прогноза, явившееся в середине шестидесятых семидесятых годов 20-го века, обозначило оптимистическое направление будущего развития человечества, считалось, что в странах, подошедших к постиндустриальной стадии своего развития, в ближайшие десятилетия будут решены все насущные проблемы, а именно:

1) Прекратится противостояние капитализма и социализма.

2) Произойдёт освобождение большого количества людей от изматывающего ручного труда.

3) Новая техника позволит заниматься полной творческой самореализацией.

Однако к началу семидесятых годов ситуация начнёт меняться.

Первые подобные работы были написаны Г. Маркузе. Его работа «Одномерный человек», созданная в 1964-м году, доказывала, что современное общество не только дает человеку определённый уровень материальных благ, но и последовательно закаливает его, делает индивида одномерным, то есть человеком которому навязываются стандартизированные привычки и вкусы.

Однако параллельно этому действуют силы и тенденции, которые могут взорвать современное общество. Выход из сложившегося положения Маркузе видел в полном отказе от западного мира и возвращение в естественность.

В 1970 ом году выходит работа Э.Тоффлера «Шок будущего». Тоффлер акцентирует внимание на двух вопросах:

- 1) Как называется фаза грядущего развития человечества?
- 2) Какие тенденции в ходе развития станут доминировать?

Для обозначения грядущей фазы развития цивилизации Тоффлер используют понятие - супериндустриальное общество. Супериндустриальное общество – это сложное быстро развивающееся общество, опирающееся на высокоразвитую технологию и пост материалистическую систему ценностей.

Тенденции общества является «шок будущего» – это дезориентация, в которой находится человечество, являющаяся следствием преждевременного прихода будущего.

Супериндустриальное общество - это продукт сильно ускорившейся темпа перемен в обществе:

- ускоряется процесс урбанизации. (В 1850 году существовало четыре города миллионника.);
- ускоряется темп промышленного производства;
- увеличивается количество новых технологий.

Таким образом, ничто не мешает безудержному технологическому и экономическому росту.

Данную боязнь перемен усугубляет ещё один фактор, характерный для супериндустриального общества: человек становится модульным (одноразовым).

Тоффлер также задает вопрос: «можно ли изменить последствия шока будущего?».

Он предлагает несколько способов, главным из которых является осуществление социального прогнозирования не только на уровне крупных социальных субъектов, но и на уровне простых людей. Он предлагает создать центры

воображения, цель этих занятий в центре воображения сделать грядущие более обыденным, привычным и предсказуемым.

Тоффлер считает, что произойдут изменения в политической сфере. Традиционную демократию должна сменить предварительная демократия, то есть в каждой стране городе месте необходимо создавать ассамблеи, поручив им определить и назначить приоритеты социальных целей. Принять участие в работе такой ассамблеи и высказать свое мнение может любой человек. И мы бы имели дело с новой формой государственного управления, предварительной, то есть предваряющей будущее демократии.

Таким образом, Элвин Тоффлер создал концепцию «шока будущего», в которой он указал на восприятие большинством обычных людей собственного будущего и на необходимость их адаптации к нему.

К. Ясперс в своей работе «Истоки истории и её цель» утверждал, что в наше время людей охватывает неведомый страх. Идеи этих авторов подготовили стихийный протест молодёжи в западных странах против существующей политики.

Все эти обстоятельства потребовали корректировки модели социального прогнозирования.

Таким образом, утвердилось представление о том, что современная цивилизация не имеет никаких перспектив.

Вопрос состоит только в двух аспектах: о сроках и формах её краха.

Помимо этого, возникает еще один вопрос: «кто виноват?».

В ответ появилось три антифутурологических волны, в рамках которых последовательно отрицается оптимистический образ будущего:

- 1) Экологическая
- 2) Технологическая
- 3) Сциентистская, то есть наука виновата во всех бедах человека.

В результате, под влиянием трёх волн акцент прогнозов будущего стал изменяться с крайне оптимистических на некий усредненный вариант, включавший целый калейдоскоп оценок: от полного пессимизма до умеренных форм.

Футурология Осипа Флехтгейма (1909-1999 гг.) теоретически осмысливает целый ряд современных проблем, которые встали перед человечеством, а также которые выпали в связи с обострением глобальных проблем человечества.

Футурология – это новая наука и следующие будущее человечества, которая избежала недостатка всех предшествующих попыток предвидеть будущее.

Структура футурологии, как науки, состоит из футуристики (философия, глобалистике и педагогика будущего прогностики и планирования).

Флехтгейм большое значение придает планированию, под которым понимают необходимость создания глобального плана, этот план должен быть ориентирован на проблемы планирования и перенаселение. Через планирование общественная система найдёт лучше и более эффективные способы образования будущего.

План – это систематическая подготовка будущего.

Список литературы:

1. Неогуманизм [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://referatwork.ru/sociology_2020/section-23.html.
2. Неогуманизм [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://culturolog.ru/index.php?option=com_content&task=view&id=1607&Itemid=6.

РУБРИКА 4.

«ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ»

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД В УПРАВЛЕНИИ МАШИНОСТРОЕНИЕМ

Валеева Азалия Дамировна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Уфимский государственный
авиационный технический университет,
РФ, г. Уфа*

Хамматова Лена Анасовна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Уфимский государственный
авиационный технический университет,
РФ, г. Уфа*

Жилкина Екатерина Александровна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Уфимский государственный
авиационный технический университет,
РФ, г. Уфа*

На сегодняшний день машиностроительный комплекс занимает ключевую роль в области тяжелой индустрии, так как от уровня ее развития зависит экономическая независимость и безопасность России. Машиностроение – это самая сложная отрасль промышленности, имеющая множество проблем.

Что такое системный подход? Наверное, каждый из нас мог бы ответить на этот вопрос, ведь этот научный метод очень известен и часто используется в наше время. Для начала определим, что из себя представляет система. Система – это определённое множество взаимосвязанных элементов, образующих устойчивое единство и целостность, обладающее интегральными свойствами и закономерностями для достижения общей цели [3]. Исходя из этого определения системы, можно сказать, что машиностроительный комплекс является сложной системой, которая имеет большое количество структурных подразделений, видов деятель-

ности и связей между ними, проблемы которого можно решить, применив методы системного подхода.

Выделим основные проблемы в машиностроительном комплексе, которые существуют на сегодняшний день (рисунок 1).



Рисунок 1. Основные проблемы в машиностроительном комплексе

Рассмотрим каждую из перечисленных проблем отдельно.

Диспропорция финансирования является задерживающей причиной развития машиностроительного комплекса. В нынешнее время государство хоть и поддерживает данную отрасль, но выделяемые финансы не распределены равномерно, а именно финансирование является основной частью капитала предприятия.

Следующая проблема – износ оборудования, так как большинство предприятий были построены во времена СССР и мало, где приспособления заменялись на новые. Хотя машиностроение и является главной отраслью в промышленности и влияет на развитие всей страны, качество технического оборудования не отвечает мировым стандартам. Износ оборудования в этой отрасли достигает 70%, предприятия вынуждены покупать оборудование за рубежом, так как устаревшее оборудование не справляется с современными механизмами, что приводит к затягиванию процесса производства и отставанию от темпа развития мирового машиностроения [1].

Третья проблема – нехватка квалифицированной рабочей силы. Развитие этого комплекса зависит от человеческих факторов, так как именно человек управляет всем этим процессом. Основными причинами возникновения такой проблемы являются, то, что на сегодняшний день средний возраст работников

приближается к пенсионному возрасту, и так как уже в некоторых отраслях введены новые технологии, эти работники не до конца могут овладеть ими; низкая заработная плата; выпускники высших учебных заведений не хотят работать по полученной специальности или просто не могут работать в этой сфере, так как полученные ими знания недостаточны, и они не могут справиться с поставленной перед ними работой; тяжелые условия труда и т. д. [2].

Эти проблемы можно решить, применив системный подход. На первом этапе анализа мы должны выявить цели. В нашем случае, целью является повышение эффективности работы машиностроительного комплекса, для этого нам нужно, привлечь высококвалифицированных специалистов, заменить старые оборудования на новые и правильно распределять финансы, которые выделяет государство. На втором этапе проводится анализ структуры машиностроительного комплекса, в котором определяются основные элементы (рабочая сила, комплекс производственных участков и вспомогательных подразделений, оборудование) и внешняя среда (государство, потребители и т.д.). В следующем этапе необходимо создать иерархическую модель системы машиностроительного комплекса. Здесь определяют элементы верхних и нижних подуровней, устанавливаются связи между ними и оценивается их влияние друг на друга. На заключительном этапе анализа исследуют построенную модель путем выяснения поведения моделируемого объекта в различных ситуациях. Далее проводится анализ результатов в соответствии с целями, выявленными на первом этапе. На основе этого анализа вносятся изменения относительно системы.

После проведения всех этапов анализа системы эксперты выдвигают свои предложения для решения проблемы, которые являются целесообразными для рационализации рассматриваемой системы. Исходя из этих предложений определяют: решение при помощи, которого можно реализовать выбранную модель системы управления; регулирующий документ, который разрабатывается для управления процессом, в этом документе должны быть цели, схемы и различные расчеты при помощи, которых разрабатывают технические меры по улучшению рассматриваемой системы.

Таким образом, после применения системного подхода находятся пути решения выявленных выше проблем.

Для достижения поставленной цели необходимо распределять финансы равномерно между всеми отраслями производства (тяжёлое, общее, среднее, точное машиностроение, производство металлических изделий и заготовок, ремонт машин и оборудования), осуществить конверсию предприятий военно-промышленного комплекса, повысить уровень квалификации уже имеющихся рабочих машиностроителей различными мероприятиями, производить новые типы машин, поддерживать конкуренцию среди предприятий машиностроения, заменить старые оборудования на новые высокопроизводительные.

Но одним из обязательных условий развития современного машиностроения является широкое внедрение в производство электроники и радиотехники, так как без этой отрасли не могут успешно развиваться автоматизация и комплексная механизация производства. После применения этих способов решения проблем можно добиться высокой производительности труда и увеличения выпуска различной продукции.

Список литературы:

1. Машиностроение. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://vsetreningi.ru/schools/mashinostroenie/> (Дата обращения 22.02.2021).
2. Проблема дефицита квалифицированных рабочих кадров. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://izron.ru/articles/tendentsii-razvitiya-ekonomiki-i-menedzhmenta-sbornik-nauchnykh-trudov-po-itogam-mezhdunarodnoy-nauch/sektsiya-22-ekonomika-truda-i-upravlenie-personalom/problema-defitsita-kvalifitsirovannykh-rabochikh-kadrov/> (Дата обращения 22.02.2021).
3. Чернышов В.Н., Чернышов А.В. Теория систем и системный анализ: учебное пособие. – Тамбов: Издательство ТГУ, 2008. – 96 с.

АНАЛИЗ РАЗЛИЧНЫХ ВЫТЕСНЯЮЩИХ АГЕНТОВ ПРИ ИХ ВОЗДЕЙСТВИИ НА НЕФТЕСОДЕРЖАЩИЕ КОЛЛЕКТОРЫ НА ПРИМЕРЕ УРЕНГОЙСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ

Десятников Эдуард Сергеевич

студент,

Тюменский индустриальный университет,

РФ, г. Тюмень

При вытеснении нефти газовыми агентами (азот, газ сепарации, углекислый газ) и раствором полимера ПАА, (т.е. в случае двухфазной фильтрации флюидов). При вытеснении нефти последовательной закачкой газа и воды ВГВ, то есть в случае трехфазной фильтрации флюидов определялись только значения остаточной нефтенасыщенности и коэффициента вытеснения. Общее количество и виды лабораторных экспериментов [1] на керне всех исследуемых объектов представлены в таблице.

Таблица 1.

Общее количество выполненных лабораторных экспериментов по определению ОФП и коэффициентов вытеснения

Месторождение	Пласт	Кол-во экспериментов	Вид опыта
Уренгойское	БУ ₈ , БУ ₁₀ , БУ ₁₄	7	ОФП н – N ₂
	БУ ₈ , БУ ₁₀ , БУ ₁₄	5	ОФП н – CH ₄
	БУ ₁₀	1	ОФП н – CO ₂
	БУ ₁₀ , БУ ₁₄	4	ВГВ

По результатам вытеснения легкой нефти различными агентами на керне Уренгойского месторождения наиболее эффективными технологиями оказалось применение последовательной закачки газа и воды (ВГВ) и вытеснение углекислым газом. Менее эффективными оказались технологии вытеснения нефти азотом и газом сепарации (рисунок).

Высокая эффективность ВГВ обуславливается образованием водогазовой смеси, подвижность которой заметно ниже, чем подвижность воды. Тем самым существенно уменьшается скорость фильтрации вытесняющего агента, растет градиент давления фильтрации, и, как следствие, увеличивается вытеснение нефти. Также высокой эффективности ВГВ способствуют благоприятные геолого-

физические факторы объектов разработки. К ним относится малая вязкость нефти, высокая температура продуктивных пластов, высокое начальное пластовое давление. Все эти факторы способствуют снижению подвижности газа, и замедляют прорыв фронта вытеснения нефти водогазовой смесью и это приводит к более эффективному вытеснению нефти.

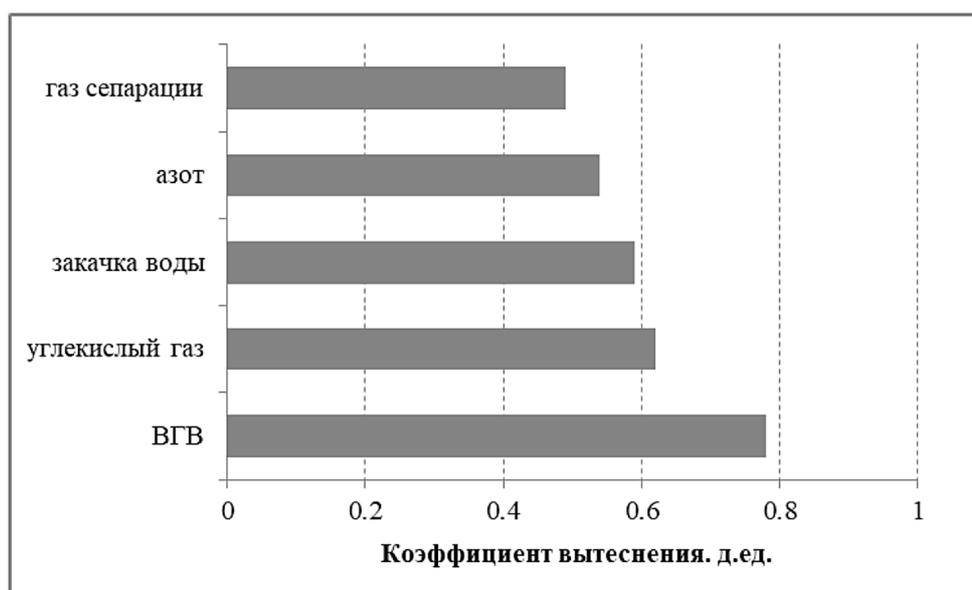


Рисунок. Диаграмма эффективности вытеснения нефти различными агентами на керне Уренгойского месторождения

Высокая эффективность вытеснения нефти углекислым газом по сравнению с азотом и ГС обуславливается его способностью растворяться в нефти. При предельном насыщении нефти углекислым газом, объем растворенного газа превышает объем метана растворенного в той же нефти при тех же ТБУ. Большее значение газового фактора для углекислого газа приводит к уменьшению вязкости нефти, значительно, чем при насыщении нефти метаном или азотом. Кроме того, вязкость углекислого газа в пластовых ТБУ выше, чем метана или азота. Эти два фактора, в свою очередь, определяют меньшее соотношение вязкостей между углекислым газом и нефтью по сравнению с метаном и азотом. Так, соотношение вязкостей между углекислым газом и нефтью в среднем составляет 13, а в системах азот – нефть и метан – нефть составляет 30 и 34 соответственно. Низкое

соотношение вязкостей приводит к вытеснению, что обуславливает высокий коэффициент вытеснения.

Применение углекислого газа в качестве вытесняющего агента наиболее эффективно для месторождений с высоким пластовым давлением и малой вязкостью нефти.

Следует также упомянуть, что углекислый газ, растворяясь в нефти, значительно увеличивает ее объем. Тем самым, остаточная нефть после вытеснения ее газом содержит растворенный углекислый газ.

Меньшая эффективность применения метана и азота для вытеснения нефти обуславливается меньшей способностью растворяться в нефти и неблагоприятным соотношением вязкостей нефти и газа (более 30). Несмотря на то, что метан гораздо лучше растворяется в нефти, чем азот, результаты вытеснения этими газами оказались примерно одинаковы.

Это объясняется тем, что нефти подгазовых зон не растворяются метаном и азотом. Метан не растворяется из-за предельного насыщения нефти подгазовой зоны газовой фазой, а азот малорастворим в жидких углеводородах. Хотя следует заметить, что вязкости моделей нефти, газированных метаном и азотом с одной стороны отличались (0,49 мПа·с для метана и 0,63 мПа·с для азота), но с другой стороны, отличались и вязкости самих газов в той же пропорции. По этой причине соотношение вязкостей в системе нефть – метан и нефть – азот оказались приблизительно одинаковыми (30 и 34) для систем флюидов азот-нефть и метан – нефть соответственно.

По результатам вытеснения легкой нефти различными агентами на керне Уренгойского месторождения наиболее эффективными технологиями оказалось применение последовательной закачки газа и воды (ВГВ) и вытеснение углекислым газом. Менее эффективными оказались технологии вытеснения нефти азотом и газом сепарации.

Список литературы:

1. ОСТ 39-195-86 Нефть. Метод определения коэффициента вытеснения нефти водой в лабораторных условиях. – М., 1987.

АНАЛИЗ ОПАСНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФАКТОРОВ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ РАБОТ НА ТЕРРИТОРИИ ЛЕСНОГО КОМПЛЕКСА

Дурагина Виктория Васильевна

магистрант,

Вологодский государственный университет,

РФ, г. Вологда

Лесохозяйственные работы должны проводиться в соответствии с утвержденным планом и требованиями правил, обеспечивающих безопасность всего комплекса работ.

При проведении лесозаготовительных, лесохозяйственных работ и работ по обработке древесины на работников возможно воздействие вредных и опасных производственных факторов. К наиболее характерным вредным и опасным производственным факторам относятся:

- 1) Движущиеся машины и механизмы, подвижные части производственного оборудования, перемещаемые материалы, заготовки, изделия.
- 2) Повышенная запыленность и загазованность воздуха рабочей зоны.
- 3) Повышенная или пониженная температура поверхностей оборудования, материалов.
- 4) Повышенная или пониженная температура воздуха рабочей зоны.
- 5) Повышенная температуры воды и пара.
- 6) Повышенный уровень шума на рабочем месте.
- 7) Повышенный уровень вибрации.
- 8) Повышенная или пониженная влажность воздуха.
- 9) Повышенная подвижность воздуха.
- 10) Недостаточная освещенность рабочей зоны.
- 11) Острые кромки, заусенцы и шероховатость на поверхностях оборудования, заготовок, инструмента.
- 12) Физические и нервно-психические перегрузки.
- 13) Повышенное значение напряжения в электрической цепи, замыкание которой может произойти через тело человека.

14) Повышенный уровень статического электричества.

15) Токсичные и раздражающие химические вещества, проникающие в организм работника через органы дыхания, желудочно-кишечный тракт, кожные покровы и слизистые оболочки [1].

На условия труда работников лесного комплекса большое влияние оказывают природно-климатические факторы. Значительно осложняют работу как очень низкие температуры зимой, особенно в сочетании с ветром, так и высокие, часто без ветра при интенсивной солнечной инсоляции летом. Нередко работы приходится выполнять в условиях частых оттепелей и интенсивных осадков (мокрый снег и дождь зимой, дожди в летне-осенний период). В весенние и первые летние месяцы лесозаготовители должны остерегаться укусов клещей, а на протяжении лета – нападения гнуса, комаров, мошек, слепней.

В кабинах тракторов в теплый период года температура воздуха должна быть не выше 28°C, а температура ограждающих поверхностей не должна превышать 45°C. В холодный период года температура воздуха в кабине трактора должна быть не ниже +14°C, что, как правило, не выдерживается, поэтому в большинстве тракторов условия труда трактористов по показателям микроклимата должны относиться к вредным уровням труда [2].

Работа вальщиков связана с напряжением внимания, что обусловлено необходимостью принятия решения для обеспечения правильного повала дерева и личной безопасности. Валка леса сопряжена со значительной трудоемкостью работ.

Большинство лесозаготовительных машин и механизмов генерируют шум и вибрацию. Так, зачастую шум в кабинах трелевочных тракторов, погрузчиков превышает предельно допустимые уровни, особенно в области средних и высоких частот. Уровни вибрации на тракторах могут превышать допустимые значения. Например, на груженых лесовозах они значительно ниже, чем на негруженных. Параметры вибрации мотоинструментов значительно меняются от изношенности инструмента, заточки цепи, ухода за инструментом, организации труда (загрузки оператора), поэтому необходимо проводить замеры параметров вибрации через

каждые 400 часов работы инструмента. Параметры вибрации не должны быть выше предельно допустимых значений, установленных "ГОСТ 12.1.012-2004 Система стандартов безопасности труда (ССБТ). Вибрационная безопасность. Общие требования" [3].

Выхлопные газы, содержащие оксид углерода (угарный газ), диоксид азота, углеводороды нефти являются вредным производственным фактором на лесозаготовках. Загрязнение воздушной среды продуктами выхлопа имеет место на рабочих местах вальщиков, раскряжевщиков, в кабинах автомобилей и тракторов. Предельно допустимые концентрации вредных веществ в воздухе рабочей зоны должны соответствовать "ГОСТ 12.1.005-88. Межгосударственный стандарт. Система стандартов безопасности труда. Общие санитарно-гигиенические требования к воздуху рабочей зоны" [4].

В соответствии с Федеральным законом "О специальной оценке условий труда" от 28.12.2013 N 426-ФЗ условия труда по степени вредности и (или) опасности подразделяются на четыре класса - оптимальные, допустимые, вредные и опасные условия труда [5]. В качестве примера используем профессию – лесоруб. Класс тяжести труда: 3,2 – вредные условия труда 2 степени. Это означает, условия труда, при которых уровни воздействия вредных и (или) опасных производственных факторов превышают уровни, установленные нормативами (гигиеническими нормативами) условий труда. Стойкие функциональные изменения в организме работника, приводящие к появлению и развитию начальных форм профессиональных заболеваний, возникающих после продолжительной экспозиции (пятнадцать и более лет).

Работа в условиях превышения гигиенических нормативов возможна при применении средств индивидуальной защиты (СИЗ) и сокращении воздействия вредных производственных факторов (защита временем).

Защита временем - уменьшение вредного действия неблагоприятных факторов производственной среды и трудового процесса на работающих за счет снижения времени их действия:

- введение внутрисменных перерывов;

- сокращение рабочего дня;
- увеличение продолжительности отпуска;
- ограничение стажа работы в данных условиях.

Таким образом, учитывая разнообразие вредных производственных факторов в лесной промышленности, ведущими профессионально обусловленными заболеваниями являются:

- болезни органов дыхания;
- периферической нервной системы;
- органов пищеварения;
- болезни костно-мышечной системы;
- производственный травматизм.

Список литературы:

1. Об утверждении Правил по охране труда в лесозаготовительном, деревообрабатывающем производствах и при проведении лесохозяйственных работ: приказ Минтруда России от 02.11.2015 N 835н (Зарегистрировано в Минюсте России 09.02.2016 N 41009).
2. СанПиН 2.2.4.548-96. 2.2.4. Физические факторы производственной среды. Гигиенические требования к микроклимату производственных помещений. Санитарные правила и нормы: утв. Постановлением Госкомсанэпиднадзора РФ от 01.10.1996 N 21.
3. ГОСТ 12.1.012-2004 Система стандартов безопасности труда (ССБТ). Вибрационная безопасность. Общие требования. – Введ. 30.06.2008. – Москва: Стандартинформ, 2010. – 16 с.
4. ГОСТ 12.1.005-88. Межгосударственный стандарт. Система стандартов безопасности труда. Общие санитарно-гигиенические требования к воздуху рабочей зоны. – Введ. 29.09.1988. – Москва: Стандартинформ, 2008. – 50 с.
5. Федеральный закон Российской Федерации от 28.12.2013 N 426-ФЗ "О специальной оценке условий труда".
6. Классификация показателей неблагоприятных факторов производственной среды по профессиям, должностям и видам работ в организациях лесного хозяйства (справочное пособие): распоряжение Федерального агентства лесного хозяйства N 24 от 17 ноября 2004 года.

УСТРОЙСТВО ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЧАСТОТЫ СЕРДЕЧНЫХ СОКРАЩЕНИЙ ПЛОДА

Жилкина Екатерина Александровна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Уфимский государственный
авиационный университет,
РФ, г. Уфа*

Валеева Азалия Дамировна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Уфимский государственный
авиационный университет,
РФ, г. Уфа*

Хамматова Лена Анасовна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Уфимский государственный
авиационный университет,
РФ, г. Уфа*

Демин Алексей Юрьевич

*научный руководитель,
д-р техн. наук, профессор, ФГБОУ ВО Уфимский государственный авиационный
технический университет,
РФ, г. Уфа*

Диагностика состояния плода актуальная и крайне важная задача акушерства. Ведь проблема досрочной проверки повреждений внутриутробного состояния плода одна из главных в нынешней перинатологии. Наряду с этим важна эффективность и точность диагностики тяжелого состояния беременной и требует быстрого лечебного воздействия [2, с.316].

Применение фетальных доплеров сократило показатели заболеваний и смертности в 2,5 раза. С помощью таких устройств можно определить следующие показатели: сердцебиение плода, внутриматочное давление, активность, частоту и звук сердцебиения плода. Отклонение от нормы каждого показателя может быть направлением к разному роду заболеваниям.

Эффект Доплера основан на изменении частоты сигнала при отражении от движущихся объектов по сравнению с исходным [1, с. 1200].

Актуальность проблемы мониторинга сердцебиения плода повергает к постоянному развитию и созданию новых моделей фетальных доплеров и прочих устройств для определения сердцебиения плода. Поэтому разработка аппарата для определения частоты сердечных сокращений является актуальной.

Структурная схема разрабатываемого устройства приведена на Рис.1.

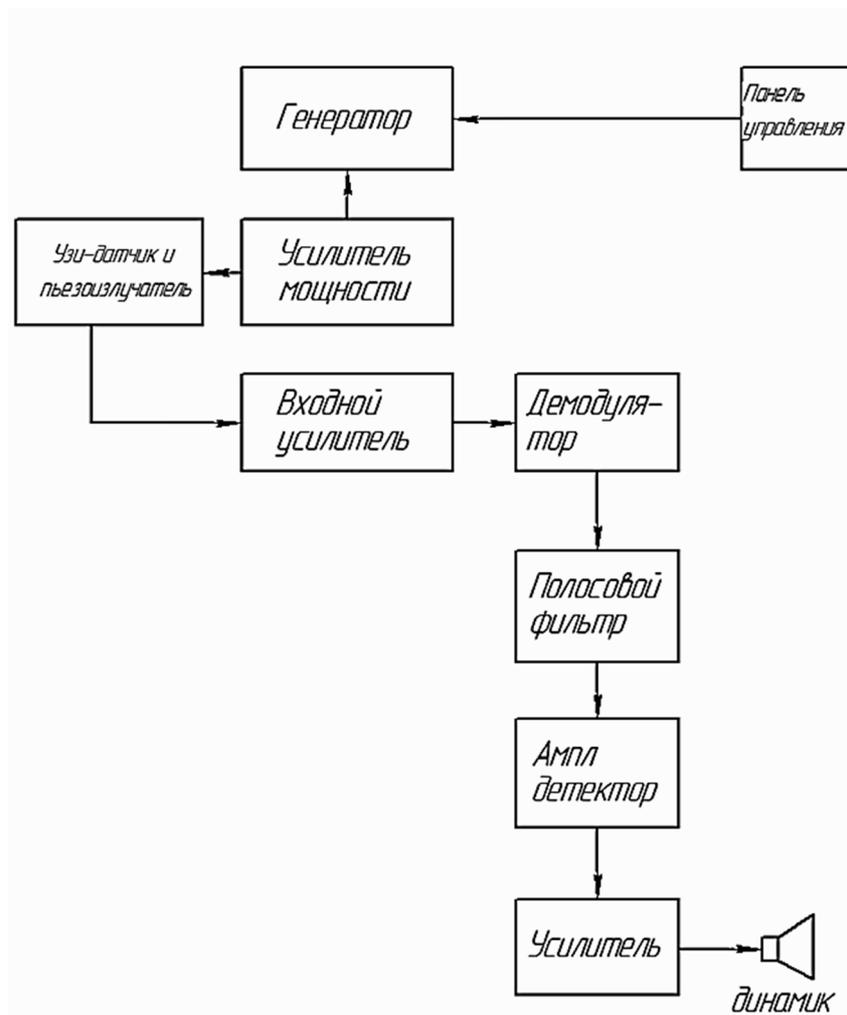


Рисунок 1. Структурная схема разрабатываемого устройства

Устройство работает следующим образом: перед проведением обследования ультразвуковой датчик размещается в абдоминальной области пациентки таким образом, чтобы формируемый ультразвуковой луч был направлен в область расположения сердца плода. Блок управления передачей-приемом формирует сигнал возбуждения УЗ – датчика, который подается на вход усилителя мощности.

Усилитель мощности производит усиление мощности сигнала, и далее сигнал возбуждения поступает на ультразвуковой датчик. Принятый датчиком

доплеровский сигнал (эхо-сигнал) от движущихся структур сердца плода поступает на входной усилитель. После входного усиления АЦП выполняет преобразование сигнала из аналоговой в цифровую форму с частотой дискретизации FS , соответствующей полосе принимаемого сигнала.

Высокоскоростной АЦП позволяет представить доплеровский сигнал на несущей частоте в виде цифровой последовательности отсчетов. Формирователь квадратурных составляющих сигнала осуществляет перенос спектра доплеровского сигнала на нулевую частоту с одновременным образованием его синусных и косинусных составляющих. Формирователь контрольного объема выполняет с помощью двух сумматоров. Полосовой фильтр выполняет фильтрацию сигнала в полосе частот от $F1$ до $F2$. Амплитудное детектирование, выполняемое с помощью амплитудного детектора, сводится к вычислению модуля комплексного числа и может быть реализовано как табличным способом, так и с помощью алгоритма итерационного поворота вектора. Формирователь ЧССП осуществляет поиск пиков автокорреляционной функции и определяет расстояние между ними. Выделение строба приема для сигнала сердцебиений плода выполняется в адаптивном формирователе приемного строба. Панель управления содержит кнопку вкл./выкл, регулировку громкости динамика. Генерация сигнала начинается после включения. Затем этот сигнал усиливается до нужной мощности и подается на ультразвуковой датчик.

С помощью пьезоэлемента, входящего в состав датчика, происходит преобразование электрического сигнала в механические колебания. Акустическая волна, прошедшая в тело пациента, отражается от акустических неоднородностей матери и плода и принимается той же пьезопластиной.

Принятый амплитудно – модулированный сигнал усиливается входным усилителем. Далее с помощью демодулятора убирается несущая частота, остается только модулированный сигнал. Полосовой фильтр осуществляет фильтрацию сигнала. Амплитудный детектор выделяет пики сигнала, соответствующие сердцебиению ребенка.

Усилитель усиливает сигнал до диапазона слышимости человека (20 Гц-20 кГц).

Оценка работы сердечно-сосудистой системы плода проводится при каждом плановом обследовании беременной.

Она позволяет ранее выявить возможные нарушения, различные отклонения и заболевания. Важными параметрами обследования сердца является сердечный ритм и частота сердечных сокращений (ЧСС) плода.

Для определения этих данных используется доплеровский метод на основе эффекта Доплера, который основан на изменении частоты сигнала от движущихся объектов по сравнению с первоначальной.

При помощи разрабатываемого устройства потребуется менее одной минуты, чтобы определить сердца плода. Вследствие очень малой интенсивности ультразвукового излучения, обследование безвредно и не имеет ограничений по применению.

Разрабатываемое устройство позволяет реализовать принцип – «Ребенок должен родиться не только живым, но и здоровым».

Список литературы:

1. Айламазян Э.К. Акушерство: национальное руководство / Э.К. Айламазян, В.И. Кулаков, В.Е. Радзинский, Г.М. Савельева; под ред. Э.К. Айламазяна, В.И. Кулакова, В.Е. Радзинского, Г.М. Савельевой. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2014. – 1200 с.
2. Беспалова Е.Д. Пренатальная и ранняя постнатальная диагностика патологии сердечно-сосудистой системы. // Дисс. докт. мед. наук. М.,2003.-316-340 с.
3. В.Г. Гусев, Ю.М. Гусев Электроника. М: Высшая школа, 1991 г. - 622 с.

ОСНОВНЫЕ ПРАВИЛА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ОГНЕВЫХ РАБОТ НА ООО «АРГОС ПРОМЕТЕЙ»

Кутлушина Алина Юрисовна

*студент,
Уфимский государственный авиационный
технический университет,
РФ, г. Уфа*

Аксенов Сергей Геннадьевич

*научный руководитель,
д-р экон. наук, профессор,
Уфимский государственный авиационный
технический университет,
РФ, г. Уфа*

При выполнении огневых работ (электросварка, газорезка, работа УШМ), а также работ, во время проведения которых выполняются операции, связанные с использованием открытого огня, искрообразованием и нагреванием до температур, способных спровоцировать воспламенение конструкций и материалов, в пожароопасных и взрывоопасных зонах, а также огневые работы по текущему ремонту оборудования, работающего под избыточным давлением, нужно быть предельно внимательным и аккуратным.

Огневые работы – электро- и газосварочные работы, работы по электро- и газорезке металла, паяльные работы, керосильно- и бензинорезательные работы и другие работы с применением открытого огня или нагрева деталей до температуры воспламенения материалов, сооружений и различных конструкций.

Пожароопасная (взрывоопасная) зона – часть замкнутого или открытого пространства, в пределах которого постоянно или периодически обращаются горючие вещества и в котором они могут находиться при нормальном режиме технологического процесса или его нарушении (аварии) [2].

Все временные работы, где бы они ни проводились, разрешается выполнять при условии выдачи на эти работы наряда-допуска.

Нарядом-допуском является оформленное на специальном бланке установленной формы задание на производство работы, определяющее содержание

работы, место, время начала и окончания работы, необходимые меры безопасности, состав бригады и лиц, ответственных за безопасность выполнения работы [1].

И, конечно же, необходимо осознанно подходить к подготовке к данным работам. Ведь каждый член бригады несет серьезную ответственность.

Ознакомление работников с инструктажем является отправной точкой. Они должны понимать, с какими возможными вредными и опасными производственными факторами могут столкнуться; и знать, как правильно действовать в случае аварийной ситуации. Знание безопасных приемов работы и методов оказания первой помощи пострадавшим – несомненно, важная вещь. При отсутствии документов или при просроченной очередной проверке знаний работник не допускается к выполнению огневых работ.

При подготовке рабочего места члены бригады выполняют предусмотренные нарядом меры по обеспечению пожарной безопасности места проведения огневых работ.

Обязательно нужно убедиться в наличие и исправности средств индивидуальной защиты (СИЗ). Персонал, выполняющий пожароопасные работы, должен быть обеспечен специальной одеждой, специальной обувью и другими СИЗ, которые обеспечивают защиту от вредных и (или) опасных производственных факторов. Проверить работоспособность штатных, стационарно расположенных на объекте или в зоне производства работ повышенной опасности (РПО) средств защиты, безопасности, сигнализации, а также состояние путей эвакуации при возникновении аварийных и опасных для здоровья ситуаций. Место проведения огневых работ должно быть обеспечено минимум двумя огнетушителями ОП-10 или ОП-50 (1 шт), противопожарным полотном (кошма 1×1 м), лопатой и ведром с водой (в помещениях).

Также нужно не забыть определить и оградить опасную зону сигнальной лентой. Очистить территорию от горючих веществ и материалов, убрать все посторонние предметы, которые могут вызвать помехи при перемещении и

повлечь за собой проблемы. Вывесить предупредительные знаки и, при необходимости, огородить эту зону негорючим материалом.

Перед тем, как приступить к выполнению огневых работ и при перерывах продолжительностью более одного часа на месте их проведения необходимо производить анализ воздушной среды на содержание взрывопожароопасных веществ. Концентрация этих веществ не должна превышать 20% объемных от НКПР, а также производить анализ воздушной среды на содержание опасных веществ ПДК (загазованность) перед началом и во время выполнения работ с периодичностью не реже 1 раза в 30 минут. ПДК загазованности не должна превышать 300 мг/м³. В случае превышения допустимых значений прекратить работы и удалить исполнителей из зоны проведения РПО, принять меры по устранению причин загазованности.

При проведении огневых работ, в результате которых образуются искры, брызги расплавленного металла, окалины, баллоны со сжатыми газами необходимо расположить на расстоянии не менее 5 м от источника тепла с открытым огнем. Баллоны со сжатыми газами переносить на носилках и тележках, и ни в коем случае нельзя допускать соприкосновение электрических проводов с ними.

Работники должны быть внимательны при проверке сварочного оборудования и кабелей на целостность их изоляции, чтобы избежать всевозможных несчастных случаев.

Весь процесс и в целом территория, где проходят РПО, требуют пристального наблюдения. Во время огневых работ на объекте осуществляется контроль над проведением работ:

- непрерывный со стороны производителя работ, ответственного за безопасное проведение работ;
- периодический - ответственным руководителем работ, с интервалом времени не менее чем через каждые 2 часа;
- выборочный (при проверках) – административно-техническим, оперативным персоналом станции.

Но дело не заканчивается сразу же после выполнения РПО. По окончании работы необходимо обеспечить наблюдение за местом, где может возникнуть неожиданный очаг возгорания, в течение еще последующих трех часов, чтобы окончательно убедиться в безопасности.

Список литературы:

1. "Методические рекомендации о порядке допуска к работам повышенной опасности в организациях гражданской авиации" (утв. Распоряжением Минтранса РФ от 25.04.2002 N НА-141-р) (вместе с "Примерной программой обучения по охране труда работников, к профессиям которых предъявляются дополнительные требования безопасности труда") // КонсультантПлюс.
2. Федеральный закон от 22.07.2008 N 123-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "Технический регламент о требованиях пожарной безопасности" // КонсультантПлюс.

МЕДИКО-БИОЛОГИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА СМЕРТНОСТЬ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ, ПОСТРАДАВШИХ ОТ ПОЖАРОВ В ЖИЛЫХ ДОМАХ

Сафиуллин Ильнар Рузилевич

студент

*Уфимский государственный авиационный
технический университет*

РФ, г. Уфа

Аксенов Сергей Геннадьевич

научный руководитель,

д-р экон. наук, профессор,

*Уфимский государственный авиационный
технический университет,*

РФ, г. Уфа

Цель данной работы показать медико-биологические факторы, влияющие на смертность пожилых людей, пострадавших от пожаров в жилых домах.

У людей в возрасте старше 65 лет риск смерти от пожаров в два раза выше, чем у населения в целом. Это увеличивает риск в три раза в возрасте > 75 лет и в четыре раза выше риска в возрасте > 85 лет по сравнению с таковым для населения в целом.

Пожилые люди подвергаются повышенному риску смерти при пожарах в жилых домах в результате различных взаимодействующих рисков. Социальные и поведенческие факторы включают проживание в одиночестве без возможности немедленной помощи в случае пожара, старые дома, в которых может быть неисправное отопление или проводка, использование дополнительных источников тепла, таких как электрические обогреватели или электрические одеяла, а также приготовление пищи. Это в сочетании с когнитивными нарушениями может привести к повышенному риску возникновения пожара. Физические недостатки и нарушения чувств чаще встречаются с возрастом, а также влияют на способность человека бежать, и оставаться живым и невредимым.

Люди, у которых известно о заболевании коронарной артерии, явно подвержены отравлению угарным газом и, вероятно, столь же чувствительны к боль-

шинству других удушающих средств. С возрастом скрытые сердечно-сосудистые заболевания становятся обычным явлением и могут частично объяснять повышенный риск смерти на месте пожара. Сердечно-сосудистые заболевания и сердечно-легочная нестабильность могут сделать пожилых людей восприимчивыми к тепловому удару, который, в свою очередь, может действовать синергетически с отравлением угарным газом и еще больше повысить риск.

Причины смерти при пожарах в жилых домах:

Дым

Дым представляет собой сложную смесь множества различных газов и частиц, и его состав зависит от горящего материала (материалов). Состав также значительно меняется в зависимости от времени, прошедшего с момента возгорания, и от подачи кислорода. Газы в дыме можно разделить на удушающие (вызывающие гипоксию тканей) и раздражающие (раздражающие слизистые оболочки, вызывающие повреждение дыхательной системы и зрения)

Монооксид углерода

Оксид углерода является основным токсичным газом в дыме от горения древесины и полимеров и вызывает большинство смертей в результате вдыхания дыма при пожарах в жилых домах. Механизмы включают образование карбоксигемоглобина, который блокирует транспорт кислорода и вызывает сдвиг влево кривой диссоциации незатронутого гемоглобина, а также конкурентное ингибирование цитохромоксидазы, которая нарушает клеточное дыхание и связывается с сердечным миоглобином, таким образом блокируя запасы кислорода.

В нескольких исследованиях постулируется повышенная токсичность окиси углерода у пациентов с сердечно-сосудистыми заболеваниями, приводящая к потере трудоспособности и смерти на сублетальном уровне, что по крайней мере частично объясняет, почему пожилые люди чаще умирают.

Углекислый газ

Вдыхаемый углекислый газ хорошо переносится в низких концентрациях, когда он действует как простое удушающее средство, вытесняя кислород. С увеличением гиперкапнии нарастают тахипноэ, тахикардия, сердечные

аритмии, измененное сознание и сердечное напряжение. Таким образом, гиперкапния, вероятно, более опасна для людей с сердечно-сосудистыми заболеваниями. Концентрация углекислого газа в окружающей среде более 10% потенциально смертельна. При пожаре в жилом помещении вряд ли концентрация углекислого газа повысится достаточно быстро, чтобы убить кого-то, прежде чем другие, более быстродействующие газы достигнут смертельной концентрации. Основное воздействие углекислого газа - это учащение дыхания, которое увеличивает поглощение других токсичных веществ и синергетически с ними в результате вытеснения кислорода. У пожилых людей снижена респираторная реакция на гипоксию и гиперкапнию, что может сделать их более уязвимыми в случае пожара.

Кислородное истощение

Атмосфера с дефицитом кислорода при пожаре в жилых помещениях является результатом потребления кислорода в процессе горения и комбинированного действия других простых удушающих средств, вытесняющих кислород из окружающего воздуха. Одно лишь кислородное голодание может привести к потере трудоспособности около 10% и к летальному исходу ниже 7%. Однако такие низкие концентрации маловероятны без чрезмерного нагрева, который сам по себе был бы смертельным.

Цианистый водород

Цианистый водород - это высокотоксичный продукт сгорания современных материалов, таких как синтетические полимеры и органические материалы с высоким содержанием азота. До сих пор ведутся споры о его роли в смертельных случаях от вдыхания дыма, но цианистый водород все чаще признается важным удушающим средством, требующим немедленного лечения.

Диоксид азота

Двуокись азота является раздражающим газом с удушающим потенциалом за счет образования метгемоглобина, который блокирует транспорт кислорода аналогично оксиду углерода и карбоксигемоглобину. Клинически значимые

концентрации метгемоглобина выше 10% были взяты у людей, погибших в результате пожаров.

Синергия с асфиксией

Все удушающие вещества в дыме от пожара в жилых помещениях, как простые, так и системные, в конечном итоге снижают концентрацию кислорода в тканях. Окись углерода была тщательно изучена, и сердечно-сосудистые заболевания, похоже, повышают уязвимость человека к ней из-за сердечной ишемии.

Раздражители

Раздражающие газы включают хлористый водород, диоксид азота, диоксид серы, бромистый водород, акролеин и формальдегид, которые вызывают повреждение легких и играют важную и смертельную роль в повреждении легких. Люди с ранее существовавшими заболеваниями, такими как хроническая обструктивная болезнь легких, обладают меньшими физиологическими резервами, и любая травма при вдыхании может быть опасной. Раздражающие газы также могут вызывать бронхоспазм, гиперсекрецию слизистых оболочек и нарушение зрения, что не позволяет человеку покинуть опасную зону.

Тепловой удар

Классический тепловой удар вызывается высокими температурами окружающей среды, и у пожилых людей повышенный риск. Несколько исследований пришли к выводу, что возраст сам по себе не увеличивает риск теплового удара или тепловой (непереносимости) в целом. Вместо этого уязвимость вызывают уже существующие болезни и малоподвижный образ жизни с низкой аэробной способностью. Повышение температуры при пожаре в жилых помещениях часто происходит настолько быстро, что классический тепловой удар, вероятно, не успевает развиваться до появления других механизмов потери трудоспособности и смерти, но у людей с сердечно-сосудистыми заболеваниями может снизиться толерантность к теплу. Температура окружающего воздуха 90 ° C может выдерживаться в течение примерно 46 минут, не вызывая ожогов кожи, но только немного более высокие температуры (108 ° C) могут вызвать ожоги всего за 31 секунду и вывести из строя через несколько минут. Тепло (≥ 31 ° C) вместе

с воздействием монооксида углерода было изучено у здоровых взрослых, и результаты указывают на некоторый эффект, с большим количеством сообщений о физической нагрузке, чем в термонеutralных условиях. Тепловой стресс может действовать быстро, в сочетании с отравлением дымом, выводя человека из строя.

Ожоги и лечение ожогов у пожилых пациентов

В исследованиях ожоговых центров получены противоречивые результаты относительно того, увеличивает ли смертность только возраст, или же повышенная смертность является результатом уже существующих заболеваний, которые чаще встречаются с возрастом. Отчасти повышенная смертность пожилых пациентов с ожогами является результатом ограничений, налагаемых на лечение из-за плохого прогноза у пациентов, которых, возможно, лечили бы более агрессивно, будь они моложе. Существовавшее ранее недоедание часто встречается у пожилых пациентов и в сочетании с иммунным старением приводит к плохому заживлению и снижению устойчивости к инфекции, что, в свою очередь, влияет на смертность. Похоже, что мужская предрасположенность к ожогам уменьшается с возрастом, а ожоговым женщинам становится хуже по неясным причинам. Учитывая старение населения и более высокую продолжительность жизни женщин.

Заключение

Было описано несколько сосуществующих медицинских, социальных, поведенческих и биологических факторов, объясняющих повышенную смертность среди пожилых людей. Сердечно-сосудистые заболевания в целом и болезни сердца в частности повышают уязвимость к угарному газу и, вероятно, к другим удушающим газам от огня, тем самым повышая риск смерти при пожаре в жилом доме. Для пожилых людей, получивших ожоги в результате пожара, существует несколько возможных объяснений повышенной смертности, но до сих пор не ясно, влияет ли на смертность только возраст или уже существующие заболевания.

Список литературы:

1. Пулозе Н., Раджу Р. Старение и травмы: изменения клеточной энергетики и функции органов. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC3966668/>____(дата обращения: 22.01.2021).
2. Международная организация по стандартизации (ISO). ISO 13344: 2004 Оценка смертельной токсичности выбросов при пожаре. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.iso.org/standard/37850.html>_(дата обращения: 22.01.2021).
3. Прин Т., Трабер Д.Л. Токсичные соединения дыма и травмы при вдыхании. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0305417988800056>____(дата обращения: 22.01.2021).
4. Шустерман. Клиническая травма от вдыхания дыма: системные эффекты. [Электронный ресурс] – URL: <https://europepmc.org/article/med/8272975>_(дата обращения: 22.01.2021).
5. Влияние предшествующих медицинских сопутствующих заболеваний на смертность и продолжительность пребывания в больнице при острой ожоговой травме. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC1877052/> (дата обращения: 22.01.2021).

РУБРИКА 5. «ЭКОНОМИКА»

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНСТРУМЕНТОВ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ПРОИЗВОДСТВЕННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК

Антонян Алина Вардгесовна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Волгоградский государственный
аграрный университет,
РФ, г. Волгоград*

Серебрякова Татьяна Федоровна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Волгоградский государственный
аграрный университет,
РФ, г. Волгоград*

Стебеньков Роман Олегович

*магистрант,
ФГБОУ ВО Волгоградский государственный
аграрный университет,
РФ, г. Волгоград*

Карпова Анна Александровна

*научный руководитель, канд. экон. наук,
доцент ФГБОУ ВО Волгоградский государственный
аграрный университет,
РФ, г. Волгоград*

Современное предприятие, являясь сложной системой производственных, экономических и социальных отношений для повышения эффективности своей деятельности, особенно в долгосрочной перспективе должно стремиться отвечать всем требованиям рынка, как в текущий период, так и в будущем [1]. В условиях жесткой конкурентной борьбы и динамично меняющейся внешней среды предприятия агропромышленного комплекса используют широкий набор инструментов стратегического планирования для формирования общей стратегии своего развития в рамках производственного менеджмента.

Существующая методология стратегического планирования на предприятии основывается на следующих общих принципах: – системный подход; – комплексный анализ; – динамический принцип и принцип сравнительного анализа: анализ показателей компании в динамике, их сравнение с аналогичными показателями других фирм; – принцип учета специфики предприятия; – ориентированность на достижение конкурентного преимущества, победа в конкурентной борьбе [2].

Инструменты стратегического планирования, включающие методы анализа и диагностики стратегических позиций предприятия, а также модели конкурентного преимущества и стратегического позиционирования предприятия, призваны повысить достоверность проводимых исследований и сформировать информативную базу для принятия решений в области определения наиболее приоритетных направлений развития в будущем.

Методы анализа и диагностики стратегических позиций предприятия предполагают исследования внешних и внутренних факторов. Внешний стратегический анализ включает оценку макроэкономических характеристик и непосредственного окружения.

Основным инструментом внешнего стратегического анализа является PEST-анализ. Данный метод состоит в выявлении и оценке влияния факторов макросреды на результаты текущей и будущей деятельности организации. Выделяют четыре группы факторов наиболее существенных для стратегии организации: политико-правовые, экономические, социокультурные, технологические. PEST-анализ оценивает изменение макросреды, на которую предприятие не имеет никакого влияния, но которая оказывает значительное влияние на принятие стратегических решений самим предприятием [3].

В зависимости от конкретной ситуации управленческое обследование внутренней среды организации может быть в той или иной степени уникальным, но при этом должно соблюдаться главное условие – полнота стратегического анализа по сильным и слабым сторонам деятельности организации, его качество и конечная эффективность. Сильные стороны – это опыт и ресурсы, которыми владеет организация, а также стратегически важные сферы деятельности,

позволяющие конкурировать на рынке. Слабые стороны – это недостатки и ограничения, препятствующие успеху.

Сегодня в качестве наиболее эффективного инструмента стратегического планирования и менеджмента выступает универсальный метод анализа и диагностики стратегических позиций предприятия - SWOT-анализ, который предполагает исследования внешних и внутренних факторов развития в причинно-следственной взаимосвязи. Это один из самых распространенных методов стратегического планирования не только в зарубежных компаниях, но и в отечественных предприятиях. SWOT-анализ – это изучение сильных и слабых сторон самого предприятия с учетом степени развития всех составляющих внутренней среды предприятия, а также факторов влияющих извне. Методика SWOT-анализа базируется на составлении стандартной матрицы, где на основе методов экспертной оценки, метода Дельфи и других аналитических инструментов определяются, а также перечисляются все внешние и внутренние факторы, которые имеют отношение к функционированию конкретного предприятия. В матрице, на пересечении показателей внутренней и внешней среды компании, образуется четыре поля, заполнение которых поможет разработать эффективный стратегический план развития предприятия [3].

Систематизация результатов анализа и диагностики стратегических позиций – это своеобразный предварительный этап для формирования модели конкурентного преимущества и разработки стратегического плана развития предприятия при реализации функций производственного менеджмента.

Полезным инструментом для разработки стратегий является модель американского ученого Гарвардской школы бизнеса М. Портера, получившая название «пять конкурентных сил Портера». Исходной идеей данной модели является то, что в центре внимания предприятия стоит не только удовлетворение потребностей покупателей, но и так называемые конкурентные силы рынка (существующие в отрасли и потенциальные конкуренты, активные позиции поставщиков сырья, материалов и других ресурсов, покупатели конечного продукта, угроза со стороны товаров-заменителей).

Одним из наиболее известных инструментов краткосрочного стратегического планирования является модель, разработанная творческим коллективом Бостонской консультационной группы, получившая название «Бостонская матрица» или «матрица BCG». На вертикальной оси измеряется темп будущего рыночного роста продукта, по горизонтальной оси откладывается относительная рыночная доля продукта. Эти два параметра взяты, как определяющие, поскольку рост объема продаж является индикатором привлекательности, а доля – индикатором силы, демонстрируемой на рынке.

Модель McKinsey предложена General Electric. В матрице используются те же параметры, что и в матрице BCG, однако особенностью этой модели является то, что в ней впервые стали рассматриваться комплексные факторы: рынок описывается не только темпами роста, а с помощью агрегированного показателя «привлекательность рынка», а позиция стратегических зон хозяйствования определяется не только на основе относительной доли рынка, а через комплексный показатель «конкурентный статус».

В практике стратегического планирования и управления важное место занимает модель американского ученого русского происхождения И. Ансоффа, получившая название матрица «товар-рынок». Модель предназначена для разработки стратегий в зависимости от обновления рынка и товара: стратегия глубокого проникновения на рынок, стратегия развития рынка, стратегия разработки товара, стратегия диверсификации.

Существующие классические методы достаточно эффективны при правильном проведении анализа и обеспечивают высокую точность прогнозов. Каждый инструмент стратегического планирования с учетом ориентиров производственного менеджмента имеет свою специфику определения стратегических альтернатив развития. Выбор и применение отдельного инструмента стратегического планирования обуславливается условиями функционирования предприятия на рынке, позицией руководства к определению будущих направлений развития, а также степенью важности идентификации оценки влияния тех или иных факторов внешней среды [3].

Выполненный анализ инструментов стратегического планирования свидетельствует о значительном количестве разработок в этой сфере. Вместе с этим существует ряд проблем и вопросов, решение которых позволит более полно использовать возможности этого направления в современной теории и практике управления. Среди них особое место занимает отсутствие научно-методической базы стратегического планирования и управления для предприятий агропромышленного комплекса, что приводит к недостаточной реализации возможностей этого сектора экономики в нашей стране. Существующие инструменты стратегического планирования не учитывают ряд значительных факторов, в частности: особенности развития аграрного производства России и характер инновационных процессов; взаимосвязь и взаимозависимость количественных и качественных характеристик. Кроме этого, проведение сравнительного стратегического анализа предприятий АПК практически невозможно из-за отсутствия среднеотраслевых показателей. Использование инструментов стратегического планирования для разработки стратегий развития российских предприятий АПК требует от менеджеров высокой квалификации и большого опыта работы именно в сфере сельскохозяйственного производства.

Таким образом, разработка новых инструментов стратегического планирования, адаптация имеющихся методов к особенностям производственного менеджмента для формирования стратегических направлений развития предприятий АПК сохраняет актуальность.

Список литературы:

1. Николаенко Ю.В. Инструменты стратегического планирования инновационного развития предприятия / Ю.В. Николаенко // В сборнике: Перспективы науки - 2015. Сборник докладов II Международного конкурса научно-исследовательских работ. Науч. ред. А.В. Гумеров. - 2015. - С. 171-175.
2. Гайдук В.И. Методы и инструменты стратегического планирования /В.И. Гайдук, Э.Е. Такахо // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. - 2014. - № 103.- С. 764-781.

3. Подсухина О.В. Инструменты стратегического планирования производственной деятельности предприятия / О.В. Подсухина, А.Х. Муканов // Известия высших учебных заведений. Серия: Экономика, финансы и управление производством. - 2016. - № 2 (28). - С. 42-51.
4. Карпова А.А. Стратегический контроллинг в агроформированиях / А.А. Карпова, И.А. Гончарова, А.Н. Ващенко // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. - 2014.-№ 2.-С.15-17.

ПАНДЕМИЯ КОРОНАВИРУСА: НОВЫЕ ТРЕНДЫ И ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Жалсабон Елена Баировна

*магистрант,
Бурятский государственный университет
имени Доржи Банзарова,
РФ, г. Улан-Удэ*

PANDEMIC CORONAVIRUS: NEW TRENDS AND OPPORTUNITIES FOR BUSINESS DEVELOPMENT

Elena Zhalsabon

*Master's student,
Buryat State University
named after Dorzhi Banzarov,
Russia, Ulan-Ude*

Аннотация. Пандемия COVID-19 изменила общество и условия ведения бизнеса. В данной статье рассматриваются новые тренды и возможности для развития бизнеса в поствирусном мире. Данное исследование поможет адаптироваться российским компаниям к постпандемийной ситуации и укрепить позиции на рынке в ближайшей перспективе.

Abstract. The COVID-19 pandemic has transformed society and the environment for doing business. This article examines new trends and opportunities for business development in a post-viral world. This study will help Russian companies adapt to the post-pandemic situation and strengthen their market positions in the near future.

Ключевые слова: коронавирус; бизнес; бизнес-тренды; пандемия

Keywords: coronavirus; business; business trends; pandemic

В ситуации карантина и тотального падения спроса многие небольшие компании не смогли пережить кризис. 2020 год стал одним из самых тяжелых для бизнеса, особенно для малых предприятий. Россия к августу 2020 года потеряла 1 095 423 микро-, малых и средних предприятия (МСП), или почти каждый пятый

бизнес в этом секторе, подсчитала аналитическая служба международной аудиторско-консалтинговой сети FinExpertiza. В результате за год общее количество МСП сократилось более чем на 240 тыс., или на 4,2%, до 5,6 млн. Это второе годовое падение подряд – в августе 2019 года количество МСП в годовом выражении уменьшилось на 1,4%. Таким образом, динамика сокращения числа МСП ускорилась втрое.

По данным оператора фискальных данных «Платформа ОФД», объемы продаж объектов малого и среднего бизнеса падали во время пандемии до 91% по сравнению с прошлым годом. Больше всего в разгар локдауна пострадали рестораны и бары, а также парикмахерские, салоны красоты (88%) и продажа одежды и обуви (90%). Количество ИП и юрлиц в сегменте малого и среднего бизнеса во всех исследуемых отраслях (общепит, детские товары, электротовары и пр.) за год сократилось до 15%.

Для успешного восстановления придется пересмотреть привычное видение рынка. Среди трендов, которые в настоящее время оказывают наиболее осязаемое влияние, выделяют:

- Развитие бесконтактных технологий.
- Объединение рабочего пространства и дистанционный менеджмент.
- Глобальная цифровизация и роботизация.
- Трансформация клиента.

На пересечении этих трендов с потребностями людей можно увидеть возможности – ниши для новых бизнесов. Рассмотрим каждый тренд более подробно.

Развитие бесконтактных технологий. Под бесконтактными технологиями раньше чаще всего подразумевали бесконтактные технологии оплаты, однако в условиях пандемии тренд «бесконтактность» по сути своей стал куда шире. Он несёт в себе глобальную идею сокращения трат времени и психических ресурсов на ненужные и утомительные транзакции с миром в целом, позволяя нам не контактировать дольше, чем нужно, а при возможности – и не контактировать вообще. Потребители хотят меньше контактировать с персоналом магазинов,

учреждений и так далее, а значит, понадобятся устройства, которые способствуют этому. В качестве примеров можно привести бесконтактные рестораны, бесконтактные технологии для розничных магазинов, браслеты дистанцирования и т.д.

Объединение рабочего пространства и дистанционный менеджмент. После выхода из карантина многие компании перешли к распределенной бизнес-модели, в которой часть сотрудников или весь персонал перемещается в хоум-офисы, дистанционный менеджмент позволил сократить расходы на содержание офисов и отказаться от бизнес-путешествий в пользу онлайн-встреч. Западные школы все чаще говорят о приходе gig-экономики (экономика краткосрочных контрактов и фрилансеров). Ее объем оценивается в 83% занятого населения к 2050 году. Таким образом, стали особенно востребованы технологии для совместной работы, речь идет о единых платформах, с помощью которых сотрудники осуществляют все коммуникации: звонки, переписки, переговоры.

Глобальная цифровизация и роботизация. Основной упор в данном направлении идет на значительное внимание к разработке веб-продуктов и работе с клиентами в виртуальном пространстве, чат-боты, которые смогут решать до 95% всех запросов, поступающих в службы поддержки, виртуальные примерочные и т.п. Цифровое здравоохранение также стало новым стандартом оказания медицинской помощи, в это понятие в том числе входят дистанционная медицина и робототехника. Роботизированные устройства используются для сбора информации о пациенте, предварительной диагностики и даже операций. Стандартизация процесса медицинской помощи требует роста числа поставщиков услуг и технологий. Однако в настоящее время существует сдерживающий фактор для данного тренда на российском рынке - низкий уровень оплаты труда, из-за которого какое-то время содержать целый штат сотрудников будет дешевле, чем купить одного робота.

Трансформация клиента. Время пандемии кардинальным образом сказалось на привычках и образе жизни среднестатистического потребителя. Привычки социального дистанцирования в общественных местах стало основой для развития индивидуального обслуживания. Усилился отток городских жителей из городов-миллионников в пригород и сельскую местность, возрос спрос на загородную

недвижимость, что подтверждается статистикой поисковых систем. Общество получило толчок к развитию домашнего хозяйства. Широкую популярность набирают высококачественные полуфабрикаты из экологически чистых продуктов, на этом фоне происходит активное развитие фермерских хозяйств. Наряду с трендом на правильное питание также возросло внимание к организации условий для домашних тренировок.

Подведем итог, коронавирус изменил мир навсегда. Жизнь разделилась на до, и после, и наше поведение в условиях эпидемии стало стилем жизни. Людям и бизнесу пришлось подстраиваться под новую реальность. Разработка новых услуг и продуктов, создаваемых под возникающие потребности рынка и клиентов помогут укрепить позиции и получать доход во время следующей волны кризиса. Активное взаимодействие внутри компании посредством различного рода платформ или сервисов, где каждый сотрудник может предложить решение по оптимизации бизнес-процессов поможет поддержать друг друга в непростой период, а также подобная инициатива стимулирует желание всей команды проактивно участвовать в развитии компании.

В завершении следует отметить, что природа чрезвычайных ситуаций такова, что они обычно ускоряют медлительные процессы. Решения, на которые в обычные времена могли уйти годы раздумий и обсуждений, сегодня принимаются за пару часов, поэтому компании, которые будут следить за актуальными трендами и быстро под них адаптироваться, смогут управлять ситуацией и вместе менять бизнес к лучшему.

Список литературы:

1. Буров М.П. Россия на пути к эффективной системе планирования и управления экономикой [Электронный ресурс] : монография / М.П. Буров .– Москва : ИТК "Дашков и К", 2021 .– 404 с. – ISBN 978-5-394-04119-8 .– URL: <https://rucont.ru/efd/734750> (дата обращения: 20.01.2021). - Режим доступа: для авториз. пользователей.
2. Карпушов С.В. Какие новые ниши нашли бизнесмены, чтобы адаптироваться к карантину / С.В. Карпушов // Генеральный директор : электронный журнал. – URL: <https://www.gd.ru/articles/11692-ne-unyvat-kakie-novye-nishi-nashli-biznesmeny-chtoby-adaptirovatsya-k-karantinu.-> Дата публикации: 03 ноября 2020.

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ПАНДЕМИИ НА ОБРАЗОВАНИЕ В РФ

Кунижева Валерия Мурсабиевна

студент,

Северо-Кавказский федеральный университет,

РФ, г. Ставрополь

Образование в современном мире играет интегративную роль при формировании социальных институтов общества, взаимодействующей личности.

Оно выступает ведущим мотивом деятельности человека, обуславливает взаимодействие, интеграцию в обществе.

Образование должно быть инновационным, формирующим в человеке способность к проективной детерминации будущего, ответственность, веру в себя и свои способности, умение влиять на это будущее.

Установление ограничительных мер, в связи с пандемией коронавируса, а также запрет на проведение массовых мероприятий, передвижение населения оказало значительное влияние на все сферы жизни населения.

Но более всего уязвимой к таким изменениям и запретам оказалась сфера образования.

С середины марта все учебные заведения перешли на режим дистанционного обучения либо каникул.

Необходимо отметить, что до этого не было опыта дистанционного образования в таких масштабах в РФ, поэтому является естественным, что возникло множество проблем и недочетов в технической подготовке и учебных заведений и населения, например:

- закрытие учебных заведений оказывает существенное негативное влияние на семьи с низкими доходами, которые не имеют доступа к технологиям, Интернету (о качество связи, пропажа звука, прерывистый видеосигнал, «зависание» изображения, различные сложности с подключением к сети интернет также добавляло проблем);

- утрата навыков личного общения и коммуникации, именно в школе человек проходит основополагающий этап своей жизни – социализация. В этот

период развиваются навыки общения, работы в команде, закладываются основы характера и важнейшие качества личности;

- также необходимо отметить наличие множества таких специальностей, для изучения которых требуется выполнение практических упражнений. Даже самые современные тренажеры не заменят будущих врачей или преподавателей «живой» практики.

- разбор, изучение и усвоение материала при дистанционном обучении зависит только от самого учащегося. Это требует высокой мотивации, развитой силы воли, ответственности и самоконтроля. Не каждый может поддерживать правильный темп обучения без контроля;

- сложность оценивания педагогами учащихся при дистанционном образовании. По данным исследования НИЦ социализации и персонализации образования детей Федерального института развития образования (ФИРО) РАНХиГС 43 % российских педагогов заявили, что учащиеся, на смотря на тип проверки знаний, находят способ списать [2].

Также важной проблемой было преодоление страхов перед новыми формами работы, когда учащиеся и преподаватели испытывали большую эмоциональную нагрузку, которая могла сказаться на качестве работы. Возможно эта проблема была главной на первом этапе перехода к дистанционному обучению.

Детство и студенчество – самые запоминающиеся, беззаботные этапы в жизни каждого человека, все вспоминают эти времена с улыбкой на лице.

Но сейчас, учащиеся вынуждены подолгу сидеть за монитором, вместо посещения увлекательных мастер-классов, семинаров и конференций.

Безусловно, наличие такого количества минусов отражается на качестве образования, что впоследствии влияет на уровень развития человеческого капитала в долгосрочной перспективе.

Сильные, мотивированные и успешные ученики, дети из обеспеченных и образованных семей, которым активно и умело помогали родители, не потеряли ничего.

И наоборот, учащиеся, у которых и в «докоронавирусный период» было академическое отставание, а также те, кто не смог эффективно учиться из-за отсутствия у них интернета, компьютера, рабочего места, потеряли значительно больше. Отставание этих учеников увеличилось, а шансы на хорошие результаты в обучении и успех в профессиональной деятельности упали еще больше.

«Уничтожение любой нации не требует атомных бомб или использования ракет дальнего радиуса действия.

Требуется только снижение качества образования и разрешение обмана учащимися на экзаменах» [3].

Безусловно, дистанционное обучение имеет и множество плюсов (экономия времени, обучение в комфортном месте), но оно в большей степени подходит для повышения квалификации, получения дополнительного образования, то есть в случаях, когда уже есть база знаний и человек сформирован как личность.

Список литературы:

1. От универсальной доступности к современному качеству: дошкольное образование в России / И.В.Абанкина, А.А. Бочавер, А.А. Вавилова и др.; под ред. И.В. Абанкиной, К.Н. Поливановой, И.Д.Фрумина; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики», Ин-т образования. – М.: Изд. дом НИУ ВШЭ, 2019.
2. <https://activityedu.ru/News/bolee-40-rossiyskih-uchiteley-schitayut-что-stavit-ocenki-na-udalenne-nevozmozhno/>.
3. https://zen.yandex.ru/media/id/5e01e622028d6800acfbe7ae/u-vhoda-v-universitet-v-iujnoi-afrike-visit-sleduiuscee-soobscenie-5e27debeddaf400bbadd7a8?utm_source=serp.

ВОЗМОЖНОСТИ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА ТРУДА

Митяшин Салман Адалятович

студент,

*Петербургский государственный университет
путей сообщения Императора Александра I,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Панюшкина Елена Владимировна

научный руководитель,

канд. экон. наук, доцент,

*Петербургский государственный университет
путей сообщения Императора Александра I,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Введение. В современном мире область труда – это существенная и многоплановая отрасль экономической и социальной жизни общества. Соответственно, ключевое положение в системе рыночных отношений отведено рынку труда, включающего как рынок рабочей силы, так и использование трудовых ресурсов в общественном производстве. Рынок труда определяет:

- стоимость рабочей силы;
- требования найма рабочей силы;
- величину заработной платы;
- условия труда;
- возможность повышения квалификации;
- карьерный и профессиональный рост;
- гарантию занятости и т.д.

Основными же элементами являются спрос и предложение [1]. В статье рассмотрен карьерный и профессиональный рост человека, а именно внутренний рынок труда.

Основной раздел. Внутренним рынком труда принято считать рынок, который действует и функционирует в пределах крупных фирм, корпораций, предприятий. Профессиональное и социальное развитие человека происходит именно на этом рынке, он является одним из основополагающих аспектов формирования любых рыночных отношений.

Обычно, придя на новое место работы, человек оказывается на одном из низших уровней внутреннего рынка труда и с течением времени, накапливая в себе некий опыт и навык, продвигается по карьерной лестнице, поднимаясь на более высокий уровень. Это обеспечивает текучесть кадров в предприятии, что позволяет раскрыть в большей мере профессиональный потенциал работника, а это, в свою очередь, даёт компании возможность по улучшению, расширению спектра предоставляемых ею услуг, вследствие чего повышаются доходы и репутация предприятия.

Спрос рабочей силы на внутреннем рынке труда подвержен большим изменениям в качественном и количественном плане, как минимум, по двум причинам:

- усовершенствование и изменение технологий процесса создания благ ведёт к уменьшению спроса на труд в целом;
- внедрение современных видов организации труда, направлено на оптимизацию численности рабочего персонала.

Изменения спроса вызывают изменения предложения работы и наоборот. Например, рассмотрим роботизацию производства на упаковочном заводе.

В момент создания предприятия требовалось определенное количество упаковщиков и грузчиков.

С течением времени в мире создаются упаковочные системы, которые производят большой объем работ.

Приобретая данную систему, компания теряет необходимость в упаковщиках, но появляется потребность в квалифицированном персонале, способном обслуживать и настраивать данную систему.

С ростом объема продукции увеличивается потребность в необходимом количестве грузчиков на предприятии для сортировки продукции, что приводит к изменению потребности в наращивании грузоперевозок и т.д.

Так же хочется отметить существование так называемого «кумовства», или nepотизма на внутреннем рынке труда.

Как правило, люди, занимающие высокопоставленные должности, хотят для своих близких знакомых, и себе в том числе, лучшего будущего, игнорируя их реальные возможности для выполнения трудовой деятельности.

Пользуясь своими служебными возможностями, нивелируя профессиональную подготовку и отбор, они назначают на ведущие должности «своих» людей, что приводит к стагнации или банкротству предприятия из-за наличия непрофессионалов на ответственных должностях, которые не понимают рабочего процесса и механизмов достижения целей компании. Не случайно в конвенции ООН непотизм называют разновидностью коррупции [5, с. 20].

Заключение. Внутренний рынок труда – это относительно отделенная от внешнего рынка труда, сфера социальных и трудовых отношений, заключенных в пределах одной, сравнительно крупной фирмы.

Данный рынок нацелен на обучение, повышение квалификации персонала для конкретной фирмы, обеспечивает циркуляцию кадров внутри компании. Спрос и предложение напрямую зависят от изменения в производственном процессе.

Список литературы:

1. Особенности спроса и предложения на рынке труда – Экономическая теория. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://studwood.ru/706698/ekonomika/osobennosti_sprosa_predlozheniya_rynke_truda.
2. Особенности рынка рабочей силы, специфичность обращаемого на рынке рабочей силы товара. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://studbooks.net/1710150/ekonomika/osobennosti_rynka_rabochey_sily.
3. Формирование спроса и предложения труда. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://studopedia.ru/6_29245_formirovanie-sprosa-i-predlozheniya-truda.html.
4. Спрос и предложение на рынке труда. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://works.doklad.ru/view/NZf7L9xc5yA.html>
5. United Nations Convention Against Corruption. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://genproc.gov.ru/upload/iblock/a26/08-50028_R.pdf.

ВНЕДРЕНИЕ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ В ДЕЦЕНТРАЛИЗОВАННЫХ ЗОНАХ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ

Панкин Александр Евгеньевич

*студент,
ФГАОУ ВО Сибирский федеральный университет,
институт экономики, государственного управления и финансов,
РФ, г. Красноярск*

Почекутова Елена Николаевна

*научный руководитель,
канд. экон. наук,
ФГАОУ ВО Сибирский федеральный университет,
институт экономики, государственного управления и финансов,
РФ, г. Красноярск*

Одним из основных приоритетов ежегодно реализуемой политики Правительства Красноярского края является энергетическая безопасность, энергоэффективная экономика, экономическая эффективность энергетики, с позиций обеспечения интересов населения.

Для создания равных условий по оплате за электрическую энергию населением Красноярского края в зонах децентрализованного электроснабжения необходимо предоставление субвенций бюджетам муниципальных образований на компенсацию выпадающих доходов энергоснабжающих организаций, связанных с применением государственных регулируемых цен (тарифов) на электрическую энергию, вырабатываемую дизельными электростанциями на территории Красноярского края для населения.

Предоставление субвенций бюджетам муниципальных образований позволит:

- ограничить рост платы граждан за коммунальные услуги;
- не допустить рост убыточных организаций жилищно-коммунального хозяйства.

Под децентрализованными зонами понимается 102 населенных пункта отнесенных к районам Крайнего Севера и приравненным к ним местностям, а также районные поселения, которые удалены от централизованной системы энергоснабжения. Данные населенные пункты являются технологически изолированными от Единой энергетической системы России. Потребителей, в данных населенных

пунктах обеспечивают электрической энергией дизель-генераторные установки. Для таких технологически изолированных систем характерны следующие признаки:

- отсутствие круглосуточного качественного электроснабжения потребителей;
- морально устаревшее и физически изношенное оборудование дизельных электростанций и распределительных сетей;
- высокий удельный расход топлива на выработанную электроэнергию и потери в сетях;
- высокая себестоимость производства электроэнергии;
- сложная транспортная логистика при доставке большого объема дизельного топлива, в ряд поселков можно добраться только в зимний период;
- значительные затраты регионального бюджета на покрытие межтарифной разницы для энергоснабжающей организации, ежегодные субсидии по двадцати двум субъектам в зоне составляют порядка 2 883 млн руб. в год.
- низкий уровень развития территорий, отсутствие перспектив для развития бизнеса, из-за высокой стоимости 1кВт*ч (от 25 до 68 руб./кВт*ч).

Но все выше обозначенные проблемы помогают решить новые технологии, которые основываются на возобновляемых источниках электрической энергии.

В период 2009–2017 гг. валютная стоимость строительства 1 кВт генерирующей мощности ветряной генерации снизилась на 67%, солнечной генерации снизилась на 86%;

Согласно пункта 3 статья 14.Федерального закон от 23.11.2009 № 261-ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», региональные, муниципальные программы в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности должны содержать значения целевых показателей в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности, достижение которых обеспечивается в результате реализации соответствующей программы [3]. Действительно одним из таких показателей является

показатель увеличение количества объектов, использующих в качестве источников энергии вторичные энергетические ресурсы и (или) возобновляемые источники энергии. В то же время к таким же показателям относится и сокращение расходов бюджетов на предоставление субсидий организациям коммунального комплекса на приобретение топлива, субсидий гражданам на внесение платы за коммунальные услуги с учетом изменений объема использования энергетических ресурсов в указанных сферах, а также показатель увеличение объема внебюджетных средств, используемых на финансирование мероприятий по энергосбережению и повышению энергетической эффективности. Иными словами, внедрение тех или иных объектов использующих в качестве источников энергии вторичные энергетические ресурсы или возобновляемые источники энергии должны также опираться и на технико-экономическое обоснование строительства такого объекта. При этом реализация строительства таких объектов подразумевает внебюджетное финансирование.

Органы исполнительной власти региона в рамках реализации «Стратегии развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года» [2], изучают опыт строительства объектов генерации с возобновляемыми источниками энергии в соседних регионах Арктической зоны Российской Федерации, а именно в Ненецком автономном округе, Ямало-Ненецком автономном округе и республике Саха (Якутия). Так, например, в Ненецком автономном округе при участии России, Финляндии, Норвегии и Швеции в период с 01.08.2012 по 30.11.2014 был проведен комплекс инженерных работ и исследований, необходимых для модернизации системы электроснабжения и создания ветро-дизельных электростанций в поселках Амдерма, Несь, Индига, и Каратайка. Основными партнерами проекта являются АНО «Ненецкий центр энергоэффективности и чистого производства», ООО «Северо-Западная объединенная генерирующая компания», МУП «Амдермасервис» и компания FCG Finnish Consulting Group (Финляндия).

Из подготовленных 3D моделей ветровых нагрузок были определены наиболее благоприятные места для установки ветро-дизельной электростанции.

В 2017 году в п. Амдерма ветро-дизельная электростанция с четырьмя установленными ветроэнергетическими установками по 50 кВт каждая была введена в эксплуатацию. Стоимость проекта превысила 3 млн. евро. В 2018 году ветроэнергетическими установками по отдельности выработано от 18 до 153 тыс. кВт×час электрической энергии. Наиболее стабильной выработки электрической энергии удалось достичь на трех из четырех установленных ветроэнергетических установках. На четвертой установке после шторма произошло расслоение лопастей [1]. Проанализировав опыт коллег из других регионов необходимо отметить, что основной проблемой, связанной с эксплуатацией внедряемых возобновляемых источников энергии, является отсутствие квалифицированного инженерно-технического персонала, что ведет к простоям оборудования в случае сбоя системы и как следствие снижению коэффициента полезного действия.

Для снижения затрат на производство энергии и повышение надежности энергообеспечения в северных районах Красноярского края проводится модернизация объектов энергоснабжения. В частности, идет строительство нефтяных энергоцентров в поселках Туруханск и Бор. Это позволит использовать местную нефть, снизить транспортные расходы и стоимость топлива.

Кроме того, в п. Тура Эвенкийского муниципального района края внедрена система утилизации тепла на трех дизельных электростанциях. В итоге с дизель-генераторных установок получается «недорогая» тепловая энергия, которая используется для собственных нужд электростанций и обогрева потребителей. Экономический эффект за последние три года составил порядка 250 млн рублей.

В частности, рассматривались механизмы внедрения источников возобновляемой энергии: солнечной, ветряной, речных бесплотинных (погружных) мини-ГЭС. В итоге в Туре решено построить автономную гибридную энергоустановку, которая будет вырабатывать порядка 2 млн кВт и позволит снизить объем дорогостоящей энергии от дизельных электростанций. В первом квартале следующего года объект планируется ввести в эксплуатацию. Также идет подготовка к внедрению альтернативных источников и на других энергоизолированных территориях края. В настоящее время в регионе разработан уникальный комплекс,

который состоит из ветровой станции и системы хранения тепловой энергии. В отличие от традиционных установок, энергия ветра будет превращаться не в электроэнергию, а в тепло. Первый такой комплекс, который полностью автономный и сможет работать при температурах до -70°C , будет установлен уже в следующем году. Через два-три года новую технологию предложат потребителям. Планируемый срок службы комплекса - 60 лет.

Список литературы:

1. Бердин В.Х., Кокорин А.О., Юлкин Г.М., Юлкин М.А. Возобновляемые источники энергии в изолированных населенных пунктах Российской Арктики.– М.: Всемирный фонд дикой природы, 2017. – 80 с.
2. Стратегия развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://government.ru/info/18360/>.
3. Федеральный закон «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 23.11.2009 № 261-ФЗ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_93978/.

**СИНЕРГИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА С ГОСУДАРСТВОМ
В РОССИИ НА ПРИМЕРЕ ГРУППЫ КОМПАНИЙ «ФЕНИКС-АВТО»
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ**

Парпура Елена Алексеевна

*магистрант,
Омский государственный
педагогический университет,
РФ, г. Омск*

Елкина Виктория Николаевна

*научный руководитель,
канд. экон. наук,
доцент
Омский государственный
педагогический университет,
РФ, г. Омск*

**SYNERGY OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES WITH THE
STATE IN RUSSIA ON THE EXAMPLE OF THE PHOENIX-AUTO GROUP
OF COMPANIES IN THE OMSK REGION**

Elena Parpura

*Master's degree,
Omsk State Pedagogical University,
Russia, Omsk*

Victoria Elkina

*Candidate
of Economics, Associate Professor
of the Department of Economics,
Omsk State Pedagogical University,
Russia, Omsk*

Аннотация. В статье обозначены состояние и тенденции развития малого и среднего бизнеса в России на примере Омской области. Показан более чем 20 летний путь развития группы компаний «Феникс-Авто» от малого предприятия до крупнейшего автохолдинга Сибирского региона. Сделан вывод о том, что одной из составляющих экономического роста и успеха компании является синергия с государством.

Abstract. The article discusses the state and development trends of small and medium-sized businesses in Russia on the example of the Omsk region. It shows more than 20 years of development of the Phoenix-auto group of companies from a small enterprise to the largest auto holding in the Siberian region. It is concluded that one of the components of the company's economic growth and success is synergy with the state.

Ключевые слова: малый бизнес; тенденции развития малого и среднего бизнеса; группа компаний «Феникс-Авто»; государственная поддержка малого бизнеса; меры государственной поддержки малого и среднего бизнеса; синергия.

Keywords: small business; small and medium business development trends; group of companies «Phoenix-Auto»; government support for small businesses; measures of state support for small and medium-sized businesses; synergy.

В мировой экономике развитых стран еще со времен формирования малого и среднего предпринимательства, власть стремилась к расширению данного сегмента экономики, его поддержке, укреплению, понимая, что опираться на активную, креативную, предприимчивую часть населения - во благо и экономике, и обществу, и государству. Именно такой подход к сфере малого и среднего бизнеса в XXI веке и в России (в частности – в Омской области) [2]. Потому вопрос состояния и тенденций развития малого и среднего бизнеса в России на примере конкретного предприятия Омской области (группы компаний «Феникс-Авто») является чрезвычайно актуальным. Целью написания статьи является: на конкретном примере показать, что в синергии с государством (используя меры государственной поддержки), малое предприятие может вырасти в холдинг, перейти в разряд предприятий среднего бизнеса и стать опорой экономики региона в своей сфере деятельности (как для потребителя, так и в качестве налогоплательщика).

Общее состояние сферы малого и среднего предпринимательства Омской области таково: по статистическим данным в регионе по состоянию на 11 ноября

2019 года зарегистрировано 5 893 148 предприятий малого и среднего бизнеса, с количеством трудоустроенных – 15 371 398 человек и 588 видами выпускаемой продукции (оказываемых услуг) [5]. При этом, анализ состояния развития предпринимательства в Омской области за период с 2016 по 2019 годы показывает, что в сравнении с 2016 годом, в 2019 году и количество СМП, и количество трудоустроенных в этой сфере бизнеса, незначительно снижается, но уровень инвестиций и оборотов неуклонно и стабильно растет [8].

Рисунок №1 наглядно показывает, что лидирующие позиции сферы малого и среднего бизнеса в нашем регионе занимают предприятия сельского и лесного хозяйства, строительства, обрабатывающих производств и торговые, авторемонтные фирмы (причем, такое распределение сохраняется стабильным последние 10 лет).

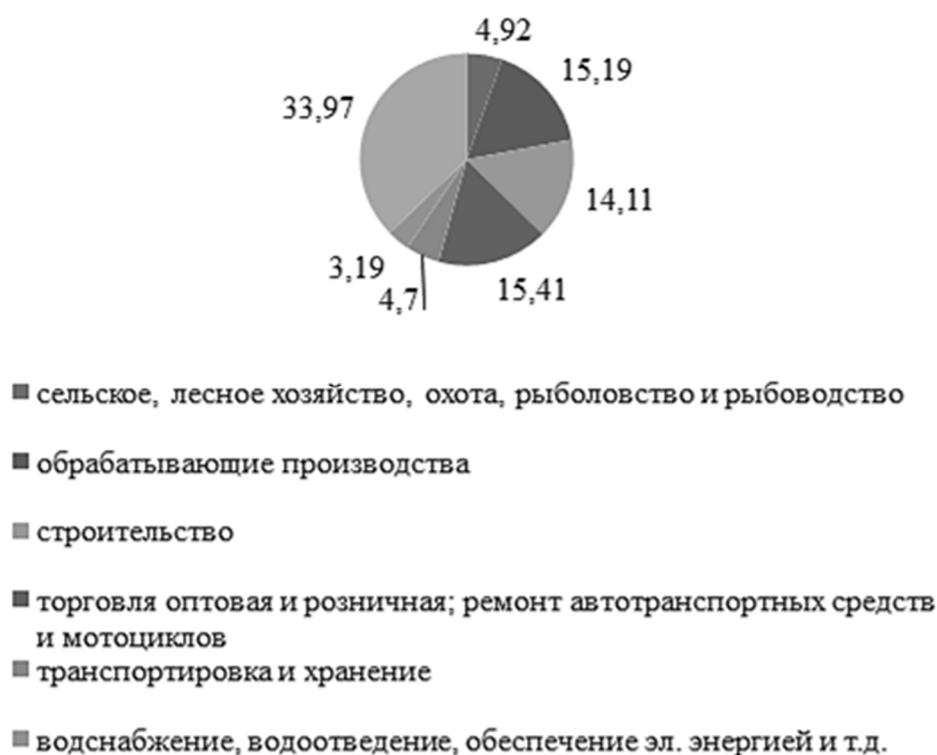


Рисунок 1. Количество индивидуальных предпринимателей и обществ с ограниченной ответственностью в Омской области по состоянию на 01.01.2019 года по видам деятельности [8]

Анализируя состояние малого и среднего бизнеса в регионе, нельзя не сказать об отрицательных моментах, которые пока, даже при помощи государственной поддержки, не преодолены. Это такие явления, как:

- значительная диспропорция между развитием торгово-посреднического и производственного предпринимательства (с преимуществом первого);
- невысокая численность реально действующих и приносящих прибыль (соответственно, налоговые отчисления в бюджет) СМП в общем количестве юридически зарегистрированных;
- практика занижения (сокрытия) части фонда оплаты труда;
- проблемы с долгосрочным кредитованием СМП (требуется обеспечение кредита, ставки банковского процента достаточно высоки);
- низкая финансовая и юридическая грамотность работников сферы малого бизнеса.

Указанные выше минусы сегодняшнего состояния развития малого и среднего бизнеса в Омской области руководству региона известны и оно не бездействует. Так, например, 10.12.2019 г. главой региона А. Бурковым снижена процентная ставка с 7, 5% до 6, 5 % по микрозаймам, выдаваемым СМП, сфера деятельности которых приоритетна для региона [10]. То есть, контакт с властью у малого и среднего бизнеса в Омской области имеется, как и перспективы стать серьезной опорой местной экономики.

Одной из таких опор экономики Омского региона уже сегодня является группа компаний «Феникс-авто» (далее по тексту – ГК «Феникс-Авто», «Феникс-авто»), которая в 2017 году перешагнула порог своего 20-ти летия со дня основания Сырниковым Сергеем Александровичем. История этого, одного из крупнейших автохолдингов Сибири (включающего в себя нескольких компаний, большинство из которых состоят в реестре субъектов малого предпринимательства), отсчитывается с 1996 года, когда было создано первое малое предприятие, специализировавшееся на продаже автомобильных масел в розницу и оптом.

С 2005 года холдинг заключает с автоконцерном Toyota партнерское соглашение и начинает заниматься продажей новых автомобилей; строит по адресу Маяковского 82 и запускает дилерские центры Suzuki и Audi.

С 2009 года, за счет продажи екатеринбургской фирме «Автоплюс» доли в дилерском центре «Тойота Центр Омск», дилерский «портфель» ГК «Феникс-Авто» пополнился автобрендами Subaru и Skoda, тем самым омичам была дана возможность не только приобретать у надежного дилера авторитетные и бюджетные автомобили, но и обслуживать их у профессионалов (так образовался автоцентр на ул. Суворова, 89).

Далее, в 2011 году ГК «Феникс – Авто» вновь расширила сегмент дилерских услуг в своей деятельности, подписав соглашение с «Хендэ Мотор СНГ» и начав продажу корейских авто в комфортном дилерском центре по ул. 10 лет Октября 182, который предлагает клиентам обширную сервисную зону, цех малярно-кузовного ремонта и авто -шоу-рум.

Еще одно направление в деятельности ГК «Феникс-Авто» - довольно успешная торговля мототехникой Kawasaki и Yamaha.

Нельзя не отметить и тот факт, что помимо зданий и оборудования, показателем стабильности и масштабности ГК «Феникс-Авто» является коллектив (около 400 человек), профессиональный уровень которого постоянно поддерживается на высочайшем, передовом уровне за счет имеющегося в структуре ГК собственного единого центра повышения квалификации и направления сотрудников на отечественные и зарубежные тренинги компаний Shell, Audi, AGA, Hyundai и другие. Корпоративная культура в холдинге, сплоченность коллектива и желание людей работать в этой компании, поддерживая соответствующий уровень своего труда и ответственности, культивируется руководством «Феникс-Авто» (регулярно проводятся корпоративные спортивные состязания – «Фениксийские игры» и т.п.). К покупателям, клиентам так же в ГК «Феникс – Авто» принят индивидуальный и особенный подход.

На сегодняшний день группа компаний «Феникс-Авто», отметившая в октябре 2019 годы свое 23 - ление – это стабильно и уверенно развивающийся

холдинг Омской области, который, со времени основания, значительно диверсифицировал свой бизнес, став в XXI веке региональным флагманом дела, которым занимается.

Такой путь бизнес - развития ГК «Феникс – Авто» (эталонный, на наш взгляд, для малых предприятий) стал возможен в том числе и потому, что с 1996 года её руководство постоянно синергетически взаимодействует с местной властью. Такие меры поддержки как участие в различных государственных программах автокредитования (с государственным субсидированием, благодаря которому предприятие получало и получает большой приток клиентов, возможность предоставлять специальные условия приобретения и обслуживания автомобилей тем социальным категориям граждан, которые получают государственную поддержку) [7], льготного налогообложения позволило ГК «Феникс – Авто» поступательно развиваться, укрупниться и выйти на уровень развития, соответствующий требованиям и реалиям экономики XXI века, успешно вписаться в мировую экономику и представлять не только Омскую область, но и Россию на мировом рынке в своей сфере деятельности.

Таким образом, действующая в России система мер поддержки малого и среднего бизнеса, хотя и имеет существенные недостатки, однако, позволяет, при наличии грамотного плана ведения бизнеса и собственных усилий предпринимателей, реализовывать синергетический подход, добиваясь успеха и экономического роста. При этом, государство получает крепкий элемент экономики, качественное удовлетворение определенных общественных потребностей и стабильного, предсказуемого налогоплательщика.

Список литературы:

1. Малое и среднее предпринимательство. Оперативная информация. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Омской области. Электронный ресурс// https://omsk.gks.ru/small_and_medium_enterprises.
2. Портал малого и среднего предпринимательства Омской области. Электронный ресурс// <http://smb.omskportal.ru/>.

3. Федеральный закон № 209-ФЗ от 24.07.2007 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» Электронный ресурс // <http://smb.omskportal.ru/content/legislation/federalleg/m,52,11875/>.
4. Постановление Администрации города Омска от 22 апреля 2019 года № 327-п «Об утверждении муниципальной программы города Омска «Повышение инвестиционной привлекательности города Омска» (в ред. от 14.10.2019). Электронный ресурс// <http://admomsk.ru/web/guest/progress/budget/open/programs/invest>.
5. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства Федеральной налоговой службы. Электронный ресурс // <https://rmsp.nalog.ru/statistics.html>.
6. Официальный сайт центра поддержки предпринимательства Администрации города Омска. Электронный ресурс // <http://www.omskcpp.ru/>.
7. Официальный сайт ООО «Феникс-авто». Электронный ресурс// <http://fenix-auto.ru/>.
8. Колесникова К.С. Современное состояние малого предпринимательства в Омской области. Электронный научно –практический журнал «Экономика и менеджмент инновационных технологий» 2019 №9. Электронный ресурс// <http://ekonomika.snauka.ru/2019/09/16699>.
9. Латыпова Э.А. Особенности функционирования малого предпринимательства в Омской области. Современное научное знание в условиях системных изменений. Материалы Второй Национальной научно-практической конференции с международным участием, посвященной 155-летию со дня рождения П.А. Столыпина. 2017Издательство: Омский государственный аграрный университет имени П.А. Столыпина (Омск) с. 145-147.
10. Омская губерния. Портал Правительства Омской области. Электронный ресурс// <http://mec.omskportal.ru/oiv/mec>.

РАЗЛИЧИЯ В ПОДХОДАХ К ОЦЕНКЕ ТОВАРА И ЕГО СВОЙСТВ В ТРУДОВОЙ ТЕОРИИ СТОИМОСТИ И ТЕОРИИ ПРЕДЕЛЬНОЙ ПОЛЕЗНОСТИ

Свидченко Ирина Андреевна

студент,

*Петербургский государственный университет
путей сообщения Императора Александра I,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Панюшкина Елена Владимировна

научный руководитель, доцент,

*Петербургский государственный университет
путей сообщения Императора Александра I,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Товар до сих пор является одним из основных объектов товарного хозяйства, так как представляет собой продукт труда, изготавливаемый для продажи или обмена и способствующий удовлетворению каких-либо человеческих потребностей. Природа его стоимости, ценность, источники прибыли – все эти вопросы непосредственно связаны с развитием экономической науки. Особенности этих понятий трактовались исходя из конкретных социальных-исторических условий. Научные исследования данного феномена, а также формирование основных теорий по вопросу стоимости товаров начались в экономической науке с конца XVII века. Экономисты распределились по двум основным противоречивым друг другу группам: первую – представляли отечественные и зарубежные ученые, раскрывающие буржуазную (А.Смит, Д. Рикардо) и марксистскую политическую экономику, в основе которой лежит теория трудовой стоимости, вторую группу – ученые-рыночники (австрийская школа - К. Менгер, О. Бем-Баверк и Ф. Визер), которые развивали экономическую теорию предельной полезности. Согласно Марксистской формулировке, трудовая теория стоимости – концепция, согласно которой стоимость некоторого товара определяется количеством абстрактного общественно необходимого труда, затрачиваемого на производство данного товара. Впервые вопрос о том, что такое стоимость и почему разные товары имеют разную стоимость поднял Аристотель. Данный вопрос был поставлен

глубоко и принципиально – при обмене двух разных товаров в них должно быть что-то одно и то же в определённом количестве, что и позволять производить данный обмен. Данный вопрос Аристотелем не был решен ввиду того, что в то время сами общественные условия не были развиты до необходимого уровня. Стоимость определяется некоторыми затратами труда при наличии всеобщего абстрактного труда в обществе, в Греции данное общество было рабовладельческим и труда как такового там не было (при неравенстве людей равенства труда не может быть). В одном из примечаний к 1 тому “Капитала” Маркс хорошо раскрывает данную тему. Господствующая в экономической науке до последнего времени теория трудовой стоимости была разработана К. Марксом. В основе данной теории лежат концепции таких представителей английской школы как: В. Петти, А. Смита и Д. Рикардо. В качестве основы цены и источника доходов данные теории выдвигали затраты труда необходимые в процессе производства.

Согласно данной теории, товар обладает 2 свойствами:

- Потребительской стоимостью – способностью удовлетворять потребность человека.
- Меновой стоимостью – способность товара к обмену в определённых пропорциях.

Все обмениваемые товары – воплощение общественного труда, который затрачивается на производство, а также формирует их стоимость.

Стоимость товара имеет две важные стороны: количественную и качественную. Количественная сторона выражает производственные отношения между различными товаропроизводителями, качественная – величину необходимого труда товаропроизводителя, воплощённую в товаре, а также общественную полезность товара.

Рассматривая данную концепцию можно выделить следующие основные положения раскрывающие ее смысл:

1. Все продукты рыночного обмена содержат одинаковое внутреннее содержание – стоимость. Именно благодаря этому товары способны приравняться в некоторой меновой пропорции.

2. Общественный труд товаропроизводителей создает стоимость всех товаров. Из этого следует, что при равенстве продуктов по их стоимости заключенное в них количество труда одинаково.

3. Труд имеет 2 стороны: с одной он является частным, индивидуальным и конкретным, с другой – общественным, всеобщим и абстрактным. Данная двойственность порождается двойственностью самой природы труда.

- Конкретный труд – историческая форма полезной и целенаправленной деятельности в условиях товарного производства. Приведем понятный пример: портной – его орудие труда является швейная машина, предметом труда выступают ткани и нити, результат труда – изготовленная одежда.

- Абстрактный труд – это экономическая категория товарного производства, его можно рассматривать как труд вообще, который содержит в себе общее, присущее всем видам конкретного труда.

4. Труд, который образует стоимость может отличаться по сложности (качеству): простой труд – труд, требующий малой подготовки; сложный труд – труд, требующий квалификации.

5. Рабочее время – основное внутреннее мерило труда. При равном качестве труда он количественно измеряется в рабочих часах (т. е. протяженностью по времени).

Недостаточное внимание полезности, именно в этом упрекали сторонников данной теории, хотя она отчетливо дает объяснение тому, что представляет собой потребительская стоимость и полезность вещи. В конце 19 века в теории трудовой стоимости произошли революционные события. Данный толчок открыл новый подход к решению вопроса о стоимости. В противовес теории стоимости появляется теория предельной полезности. Представителями данной теории выступали англичане У. Джевонс и А. Маршалл, австралийцы К. Менгер, Фридрих Визер и Ойген Бем-Баверк, швейцарец Л. Вальрас, американец Д. Кларк и швед

К. Виксель. Ключевая концепция данной теории состояла в том, что стоимость товара определялась не затратами труда на его производство, а полезным эффектом, который он способен принести потребителю. Важным понятием в данной теории выступает полезность блага (товара) – то есть способность удовлетворения потребности человека. Полезность блага прямопропорциональна количеству потребителей, которому оно служит. Полезность – необходимое условие приобретения меновой стоимости. Анализ экономических процессов данной теории опирается на изучение потребностей людей (определения критерия полезности блага). Пик данной теории относится к периоду 70-80-х годов 19 века, когда был открыт принцип снижающейся предельной полезности. Сутью данного принципа является положение о том, что полезность, которую приносит каждая последующая единица данного товара, много меньше той полезности, которую приносила предыдущая единица товара. Принцип снижающейся предельной полезности представители австрийской школы связывали с “укоренившимися свойствами человеческой природы” (одни и те же ощущения, которые повторяются беспрерывно в конце концов начинают доставлять нам все меньшее удовольствие и в итоге могут превратиться даже в отвращение). Предельная полезность зависит от двух факторов: от количества благ и интенсивности потребления индивида. Таким образом можно говорить о том, что ценность зависит от степени редкости и степени полезности. Из вышесказанного можно сделать вывод, что предельная полезность – дополнительная полезность, которую потребитель получает от потребления каждой последующей единицы продукции. Рассмотрим простой и понятный пример: в жаркий день стакан холодной воды будет иметь очень высокую полезность, второй стакан – меньшую, а третий и вовсе может быть бесполезным. Из данного примера наглядно видно, что полезность продукта обратнопропорциональна объему потребления. В данной теории можно выделить следующие основные положения:

1. Предельная полезность рассматривается как субъективная категория. Данная категория находит в себе отражение отдельного индивидуума к предметам потребления.

2. Отношение индивидуума к предметам потребления может зависеть от 2 факторов: редкости блага (по сравнению с потребностью в нем); интенсивности потребления блага.

3. Основная роль во взаимодействии спроса и предложения возлагается на спрос, за которым стоит уже и потребление.

4. В движении спроса и ценообразовании решающее значение придавалось субъективным оценкам (значимости данной вещи для благополучия данного человека) предельной полезности.

5. Основное положение – закон убывающей полезности, который действует в процессе личного потребления.

6. Стоимость труда и стоимость средств производства, а значит и издержки производства являлись производными от стоимости предметов потребления.

На основании вышеизложенного нетрудно заметить, что обе теории противоположны по своей сути: трудовая теория стоимости рассматривает стоимость как объективное производственное отношение людей, сторонники теории предельной полезности – как субъективную категорию. Теорию трудовой стоимости нецелесообразно использовать для обоснования стоимости продукта прибавочного труда и рыночных цен. Обоснование цен трудовыми затратами приводит к увеличению затрат труда, а также снижению качества товара, росту цен, а значит и снижению потребления. Покупателя не интересует трудоемкость в денежном выражении, его интересует полезность данного блага. А значит, данная теория не может быть использована для ценообразования. Процесс установления рыночных цен объясняет теория предельной полезности. Данное обоснование осуществляется на основании спроса и предложения на конкретный товар. Данная теория хорошо работает только на уровне отдельных рынков, что касается макроэкономики, то она не способна объяснить закономерности экономического роста и такие явления как: инфляция, дефляция, уровень процентных ставок. Следовательно, можно говорить о том, что теория трудовой стоимости хорошо раскрывает макроэкономические связи (в ней хорошо разработан аппарат обоснования стоимости в зависимости от трудовых затрат), а теория предельной

полезности - взаимосвязи на уровне микроэкономики (обосновывает использование таких факторов производства как: труд, капитал, земля и т.д.).

Подводя общий итог, можно сделать вывод, что обе теории не противоречат, а дополняют друг друга.

Список литературы:

1. Дунаев Э.П. К вопросу о синтезе трудовой теории стоимости и теории предельной полезности // Вестник МГУ, сер. 6, Экономика. С. 3-13.
2. Интернет-проект «StudRef» [Электронный ресурс]. – URL: <https://studref.com/>.
3. Интернет-проект «Vuzlit» [Электронный ресурс]. – URL: <https://vuzlit.ru/>.
4. Маркс К. Теории прибавочной стоимости //К. Маркс и Ф. Энгелс.Сочинения. 2-е изд. Т. 26. Ч. I, II, III.

ГИБКОСТЬ ТАРИФОВ КАК СПОСОБ УВЕЛИЧЕНИЯ ОБЪЕМА ПАССАЖИРСКИХ ПЕРЕВОЗОК ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ

Смирнова Юлия Андреевна

студент,

*Петербургский государственный университет
путей сообщения Императора Александра I,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Панюшкина Елена Владимировна

научный руководитель,

канд. экон. наук, доцент,

*Петербургский государственный университет
путей сообщения Императора Александра I,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Пассажирские перевозки компании ОАО «РЖД» занимают одно из ведущих мест среди всех видов транспорта, которыми пользуются россияне. При выборе данного вида перевозок хозяйствующие субъекты в первую очередь интересуются ценой за проездной билет или тарифом. Пассажирский железнодорожный тариф представляет собой установленную плату за реализацию транспортных услуг по перевозке пассажиров, багажа и грузобагажа, а также сопутствующих услуг. При формировании тарифа, в числе прочих факторов, учтена значимость доступности железнодорожного транспорта для людей, поэтому в основе тарифа лежит себестоимость самой перевозки.

Из-за различий в видах железнодорожных перевозок компания ОАО «РЖД» использует различные подходы в формировании ценовых тарифов. Ценовая политика в поездах дальнего следования существенно отличается от пригородных поездов. Так, в поездах дальнего следования за основу берется общий пассажирский тариф, в котором снижение стоимости одного км пути зависит от увеличения расстояния поездки. Кроме того, в расчёт берётся и в каком типе вагона, и на каком поезде едет пассажир. Цена плацкарта меньше купейного вагона. На скоростных поездах, где уровень комфорта выше и число остановок меньше, стоимость билета будет значительно дороже. Фирменные поезда так же

предполагают высокий уровень услуг и комфорта, что влечёт за собой повышенную стоимость проездного билета.

В пригородных поездах используется другой тариф – пригородный, он существенно ниже общего и диаметрально противоположен. Здесь происходит всё наоборот, чем дальше ты едешь, тем больше стоит один км пути. В пригородных поездах применяются и другие виды тарифов, например – зонные, которые дифференцируются по периодам времени. Также стоимость билета может быть рассчитана в зависимости от того сколько километров человек проехал на поезде, такие тарифы носят название километровые. Большое число населения пользуется абонементными тарифами, которые очень удобны, когда человек имеет постоянное перемещение по одному и тому же маршруту. Абонементные тарифы ниже разовой оплаты, так как они включают в себя одномоментную оплату всех поездок за конкретный период времени [1]. Таким образом, чем выше спрос и меньше мест, тем выше цена на билеты. Это главное правило системы ценообразования на железнодорожном транспорте.

Важным фактором, от которого зависит цена билета становится сезон, в который планируется поездка. В течение года стоимость билета в одном направлении может значительно меняться в зависимости от даты поездки. В периоды праздников, каникул, летних отпусков стоимость билетов значительно увеличивается из-за массового спроса на них. Для удобства пассажиров, каждый год ОАО «РЖД» представляет информацию об индексации своих тарифов на перевозки в зависимости от времени года. Ознакомившись с сезонными коэффициентами, можно рассчитать стоимость проезда на целый год, учитывая, что тариф на билет будет ниже в будние дни, чем в выходные. В некоторых случаях тариф на билет зависит не только от сезона и дня недели, но и от времени отправления/прибытия поезда. Следовательно, большим спросом пользуются вечерние поезда, а не поезда с ночным отправлением, поэтому и тариф на них будет выше. Цена также может зависеть от выбранного места в вагоне. Так, например, спрос на верхние места в купейном вагоне меньше, чем на нижние

места, что приводит к установлению дифференцированной скидки на верхнюю полку [2].

Самые выгодные дни для покупки билета – первые дни начала продаж. Большинство билетов для продажи доступны за 90 дней до даты поездки. Чем раньше будет производиться покупка билета, тем стоимость на него будет меньше. Масштабное использование бонусных программ ОАО «РЖД» проявляется в различных акциях, скидках, а также льготном проезде для различных категорий граждан. При наличии большого количества багажа, которое не помещается в ручную кладь, можно воспользоваться багажным купе. Здесь действует общий багажный тариф, который включает в себя оплату погрузки, взвешивания, перевозки и выгрузки багажа и исчисляется по правилам тарифных расстояний [1].

При формировании цен на пассажирские перевозки обязательно учитывается уровень доходов населения. Пандемия коронавируса изменила привычную жизнь. Пострадали все отрасли экономики. В период локдауна передвижение пассажиров в пригородных поездах упало на 70%, а в поездах дальнего следования на 80% [3]. Правительство РФ включило пассажирские перевозки в список отраслей, наиболее пострадавших от коронавирусной инфекции.

Сейчас происходит постепенное восстановление отрасли, количество перевозок возрастает. Этому способствует политика цен на железной дороге для привлечения пассажиропотока. Так, в период отпусков и летних каникул ОАО «РЖД» предложили для школьников с 10 до 17 лет льготный проезд в двухэтажных купейных вагонах, а для многодетных семей – 20% скидку. Появилась новая акция, действовавшая до 25 августа 2020 года для всех без исключения пассажиров – это 30% скидка на верхние боковые места в плацкартном вагоне [4].

Итак, гибкость системы формирования тарифов на пассажирские перевозки позволила не только увеличить их объемы, но и определила векторы социальной помощи населению в условиях пандемии.

Список литературы:

1. Ценообразование на транспорте : учеб. пособие / В.В. Комарова, О.Б. Кадунова. – Хабаровск : Изд-во ДВГУПС, 2006. – 133 с. : ил.
2. ОАО «РЖД» – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://www.rzd.ru/ru/9330> (Дата обращения 21.01.2021.)
3. Людмила Изьюрова, обозреватель «ТР» В условиях пандемии // Транспорт России – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://transportrussia.ru/item/5566-v-usloviyakh-pandemii.html> (Дата обращения 21.01.2021).
4. Ирина Мочалова Билеты на поезда подешевели: как железнодорожная отрасль стимулирует спрос // Сетевое издание «МК в Питере» – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://www.mk.ru/economics/2020/07/21/bilety-na-poezda-podesheveli-kak-zheleznodorozhnaya-otrasl-stimuliruet-spros.html> (Дата обращения 21.01.2021.)

ТРУДНОСТИ И ПРОБЛЕМЫ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Федосеев Денис Александрович

студент,
Омский Государственный
Педагогический Университет,
РФ, г. Омск

Романова Алена Николаевна

научный руководитель,
доцент,
Омский Государственный
Педагогический Университет,
РФ, г. Омск

Развитие малого и среднего бизнеса в России всегда сопровождается рядом трудностей.

Современное российское общество продолжает переживать кризис, который проявляется в политике, экономике, идеологии и других сферах жизни общества. Россия снова столкнулась с необходимостью выбора ориентиров своего дальнейшего развития, и здесь нельзя ошибаться.

Одним из важнейших направлений экономических реформ, способствующих развитию конкурентной рыночной среды, наполнению потребительского рынка товарами и услугами, созданию новых рабочих мест, созданию широкого круга собственников, является развитие малых форм производства.

Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" (ред. от 26.07.2017) содержит условия, выполнение которых означает отнесение предприятия к категории малого бизнеса [5, с. 28]. Согласно статье 4 данного закона устанавливаются критерии по среднесписочной численности персонала, объему дохода и специальные требования.

С точки зрения содержания и специфики малого предпринимательства данная форма хозяйственных отношений означает работу в условиях полной самостоятельности, имущественной ответственности, риска, а предприниматель является единоличным хозяином своего предприятия.

Для малых предприятий часто характерна полная вовлеченность в бизнес как самого предпринимателя, так и членов его семьи, так называемый "семейный бизнес". Малые предприятия – это одновременно работодатели, производители продукции, услуг, работ, катализаторы научно-технического прогресса, налогоплательщики, экономические агенты. Развитие малого бизнеса в России имеет большое значение для всей страны в целом.

Сложность ситуации заключается в том, что принципы управления, свойственные государству федеративного типа, конечно, не позволяют Центру диктовать субъектам Федерации когда и какие законы принимать. Однако, возможны меры иного свойства. Так, неоднократно предлагалось пойти на свертывание или заметное сокращение всех форм федеральной помощи регионам в реализации их программ поддержки малого бизнеса, если в указанных регионах отсутствуют соответствующие законы, четко обозначающие права и ответственность региональных органов государственной власти и управления в деле развития и государственной поддержки малого бизнеса. Разумеется, столь жесткие меры целесообразно было бы подкрепить включением в федеральную программу пункта о разработке силами экспертов и специалистов некоего «модельного варианта» закона субъекта РФ «О развитии и государственной поддержке малого бизнеса» и ее апробации в нескольких республиках и регионах России [3, с. 21].

Для малого предпринимательства в настоящее время требуется переход в качественно новое состояние и поиск новых точек роста, что обусловлено бурным развитием информационных технологий, политикой импортозамещения, государственным курсом на построение цифровой экономики.

Имеющиеся предпосылки на данный момент позитивно воздействуют на малое предпринимательство в основных производственных сферах, это касается, в первую очередь, предприятий, занимающихся производством российских товаров для населения, а также оказанием услуг и выполнением работ.

Вместе с тем, было бы наивным считать, что малое предпринимательство может стать основой экономики страны: на то оно и малое, чтобы и вклад его в

экономику был достаточно малым. Для крупных предприятий малый бизнес может выполнять функцию связующего звена, а для населения – функцию расширения ассортимента товаров, услуг, работ. Отрасли и сферы деятельности, в которых субъекты малого предпринимательства могут играть ключевую роль, определяются традиционными для данного сектора направлениями: производство товаров народного потребления широкого спроса, сфера услуг, торговля, общественное питание, пищевая промышленность [1, с. 2].

Проблемы малого предпринимательства в России определяются факторами, которые затрудняют его развитие:

- наличие несоответствий в нормативно-правовом обеспечении деятельности субъектов малого предпринимательства;
- трудности в доступе к финансовым, имущественным и информационным ресурсам;
- слабая роль объединений предпринимателей в развитии малого бизнеса в целом;
- низкая степень социально-экономической и организационной дифференциации в среде малых предприятий (создание типовых предприятий, производящих типовую продукцию и услуги);
- отсутствие комплексной системы подготовки предпринимателей в учебных заведениях, в частности, по отдельным направлениям управления, финансов, правового обеспечения, организации производства, деловой этики, ценообразования, маркетинга и т.д.
- как следствие, у начинающих предпринимателей низкий уровень финансовой и правовой грамотности, сложности с организацией управления, производства, что ведет к большим проблемам в бизнесе, замедлению развития малого предприятия, вплоть до разорения.

Решению данных проблем способствует государственная политика поддержки малого предпринимательства и стимулирования его развития. Государственная политика поддержки малого предпринимательства включает в себя следующие направления: нормативно-правовое, финансово-кредитное, информационно-

техническое, организационное, кадровое и консультационное обеспечение, отдельным направлением выделяется внешнеэкономическая деятельность [2, с. 113].

Особой проблемой в финансовом аспекте реализации целевых государственных программ поддержки малого бизнеса является усиление роли банковских институтов. Речь идет об их участии в финансировании (точнее – самофинансировании) государственных программ поддержки малого бизнеса с общей перспективой замещения «фондовой» модели финансово-операционного обеспечения указанных программ (рассчитанной преимущественно на бюджетную «подпитку» программ, а в целом - только на начальный этап формирования всей практики государственной поддержки малого бизнеса) преобладающей ролью специализированных банков. Нынешнее же взаимодействие малого бизнеса с банковско-кредитным сектором экономики следует расценить как неудовлетворительное. Это взаимодействие банков “заморозилось” на уровне преобладающего значения краткосрочного кредитования, причем преимущественно сферы торгово-посреднических операций малого бизнеса. Роль банков как источника инвестиционной деятельности малого бизнеса, их реструктуризации незначительна. Это связано с причинами, лежащими как на стороне банков, так и вне их.

Ряд интересных возможностей заключен в усилении взаимного кредитования предприятий малого бизнеса, которые уже активно действуют во многих регионах России.

На мой взгляд, помощь правительства малому бизнесу, должна стать неотъемлемой частью его работы. Состояние малого бизнеса мне представляется чем-то вроде индикатора экономики страны в целом, являясь одной из самых незащищенных частей экономики, малый бизнес тяжелее всего переносит кризисы, которые в нашей стране происходят с завидным постоянством и поддержка государства ему просто необходима [4, с. 196].

Список литературы:

1. Аликаева М.В., Ксанаева М.Б. Малое предпринимательство в устойчивом развитии экономики России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.icss.ac.ru/userfiles/file/public_pdf698.pdf.

2. Дунаева А.И. Проблемы и перспективы развития малого бизнеса в России на современном этапе / А.И. Дунаева , Н.О. Удачин // Theoretical & Applied Science. 2014. № 3 (11). С. 111-115.
3. Кривда С.В. Сильные и слабые стороны малого бизнеса / С.В. Кривда // Российское предпринимательство. 2010. № 12-2. С. 32-36.
4. Романова Е.К. Актуальные проблемы малого предпринимательства в России / Е.К. Романова // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. 2014. № 15. С. 196-199.
5. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 26.07.2017) "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" // Российская газета, N 164, 31.07.2007.

РОЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Федосеев Денис Александрович

*студент,
Омский Государственный
Педагогический Университет,
РФ, г. Омск*

Романова Алена Николаевна

*научный руководитель, доцент кафедры
экономики, менеджмента и маркетинга,
Омский Государственный
Педагогический Университет,
РФ, г. Омск*

С развитием малого бизнеса формируются различные формы организации частных компаний. В настоящее время существуют три основные юридические формы: одиночная, партнерская и бизнес.

Компания, которая находится в личной собственности, является самой простой формой для малого бизнеса. Чаще всего, чтобы открыть этот тип бизнеса, вам нужно только получить разрешение от местных властей и зарегистрировать название компании. Деловое партнерство - это организация, состоящая из двух или более человек, между которыми заключается соглашение о совместном владении компанией. Партнерство может быть полным и ограниченным. Третий тип - это бизнес. Формально управление компанией должно быть отделено от ее собственности. Иногда бывают случаи, когда компания принадлежит и управляется предпринимателем с помощью кандидатов, которые на самом деле не вкладывают в нее деньги и не участвуют в управлении [1, с. 435].

Нормативной базой для создания и ликвидации МП является закон Российской Федерации «О развитии МСП», глава его IV.

Компания может быть основана либо по решению собственника имущества или уполномоченного им органа, либо по решению рабочего коллектива государственной или муниципальной компании в случаях и в порядке, предусмотренных законом.

Организация может быть основана в результате отделения от операционной компании. В то же время, существует ассоциация организаций или структурных подразделений с передачей существующих обязательств перед компанией. Общество может быть создано в результате развода в соответствии с антимонопольным законодательством Российской Федерации.

Документы, которые государство установило для компании, являются уставом для компании, в дополнение к решению о создании или утверждении учредителей. Устав устанавливает юридическую форму организации, ее наименование, адрес, орган управления и контроля, порядок распределения прибыли и создания фондов для общества, условия реорганизации и ликвидации общества. Устав компании согласовывается с учредителем. В государственных и муниципальных компаниях, в том числе в компаниях со смешанной собственностью, в которых доля штата или городского совета составляет более 50%, устав утверждается учредителем вместе с трудовым коллективом [2, с.78].

Компания утверждена и приобретает права юридического лица с момента его государственной регистрации. (Закон о развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации, глава 4)

Гражданский кодекс России дает основополагающие нормы гражданского законодательства.

Глава 4 Гражданского кодекса включает в себя положения относительно деятельности юридических лиц. Статья 48 дает определение юридического лица: "Юридическим лицом признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Юридические лица должны иметь самостоятельный баланс или смету". Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" регулирует отношения, возникающие между юридическими лицами, физическими лицами и органами власти в сфере развития и основ деятельности малых предприятий.

Согласно ГК РФ субъектами предпринимательской деятельности являются "граждане РФ, не ограниченные в установленном порядке в своей дееспособности, иностранцы, лица без гражданства, объединения граждан", т.е. практически любой человек в стране.

Важность малого бизнеса в последнее время часто упоминается в средствах массовой информации и в образовательных изданиях. Малые предприятия являются неотъемлемой частью современной системы рыночной экономики, но экономика и общество в целом не могут эффективно существовать и развиваться. И дело в том, что роль малого бизнеса очень сложно переоценить, поскольку он является одной из основных составляющих экономики страны, решая проблемы безработицы, заполняя налоговые льготы государственному налоговому органу, заполняя ниши, где работа в крупных компаниях невыгодна и удовлетворяет потребности конечных потребителей. Организатором небольшой компании часто является предприниматель в единственном числе, который рискует работать в нестабильных условиях окружающей среды, поэтому он должен иметь знания и опыт во всех областях, связанных с его бизнесом. Чтобы компания могла процветать, необходимо принимать эффективные и грамотные управленческие решения в условиях такого динамичного развития рынка. Компания должна учитывать целый ряд экономических показателей, которые четко отражают текущую ситуацию как внутри компании, так и за ее пределами. Сбор и последующий анализ информации (во всех областях, а не только в экономической сфере) считается наиболее важной проблемой в управлении, поскольку невозможно и эффективно принимать справедливые решения о принятии решений и терпеть неудачу при отсутствии информации о финансовом положении компании. Стратегия управления в настоящее время является широко принятым подходом к управлению процессами, который рассматривает управление как процесс из серии последовательных шагов - линейных функций. Все функции управления взаимосвязаны, и каждая из них представляет собой процесс, поскольку состоит из ряда взаимосвязанных действий [3, с. 4].

Реализация функций и принципов управления осуществляется путем применения различных методов. Выделяют: Административные методы. "Административные методы - направлены на такие мотивы поведения, как осознанная необходимость дисциплины труда, чувство долга, стремление человека трудиться в определённой организации и т. п. Эти методы воздействия отличает прямой характер воздействия: любой регламентирующий или административный акт подлежит обязательному исполнению. Для административных методов характерно их соответствие правовым нормам, действующим на определённом уровне управления, а также актам и распоряжениям вышестоящих органов управления."

Экономические методы. "Экономические методы - носят косвенный характер управленческого воздействия. Такими методами осуществляют материальное стимулирование коллективов и отдельных работников; они основаны на использовании экономического механизма" [5, с. 56].

Социально-психологические методы. "Социологические методы - играют важную роль в управлении персоналом, они позволяют установить назначение и место сотрудников в коллективе, выявить лидеров и обеспечить их поддержку, связать мотивацию людей с конечными результатами производства, обеспечить эффективные коммуникации и разрешение конфликтов в коллективе. Психологические методы играют очень важную роль в работе с персоналом, т. к. направлены на конкретную личность рабочего или служащего и, как правило, строго персонифицированы и индивидуальны. Главной их особенностью является обращение к внутреннему миру человека, его личности, интеллекту, чувствам, образам и поведению с тем, чтобы направить внутренний потенциал человека на решение конкретных задач предприятия."

Факторы, которые влияют на эффективность структуры: технология, внешняя среда, размер компании, стратегия, персонал, система принятия решений, существующая традиционная структура [4, с. 59]. В основном небольшие компании работают в сфере торговли и сервиса. Некоторые компании выбрали строительство и промышленность, общественное питание. Собственность связана с небольшим количеством менеджеров, обычно это ООО, ЗАО, ЗАО,

производственный кооператив. Личные качества менеджера, его бизнес и опыт оказывают существенное влияние на бизнес компании.

Список литературы:

1. Багиев Г.Л., Тарасевич В.М., Анн Х. Маркетинг. - СПб.: "Питер", 2008. - 733 с.
2. Геращенко И.П. Система обеспечения эффективной реализации корпоративной стратегии // Проблемы современной экономики. -2009, № 2. - 124 с.
3. Дорофеева О.Н. Особенности менеджмента в малом бизнесе / О.Н. Дорофеева // Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета. – 2005. - №3.
4. Родинова Н.П., Романова А.Н. Франчайзинг как способ организации эффективного бизнеса // Справочник экономиста. 2010. №5 (83). - 136 с.
5. Романова А.Н. Принятие управленческих решений по управлению ассортиментом с целью повышения эффективности деятельности швейных предприятий: дис. к. э. н. - М., 2009. - 141 с.

СОВРЕМЕННОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ВОЗМОЖНОСТИ СНИЖЕНИЯ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ БЕЗ ФИНАНСОВОЙ ПОТЕРИ

Юсупов Марат Марсович

магистрант,

Казанский национальный исследовательский технический университет им.

А.Н. Туполева-КАИ (Лениногорский филиал),

РФ, г. Лениногорск

Аннотация. В данной статье сообщается о том, что налоговую нагрузку в современной экономической системе было бы эффективнее считать отдельно: по юридическим и физическим лицам. Также предлагается вычитать налоги, которые не перекладываются на покупателей товаров, услуг, благ и производителей из общих налоговых поступлений, которые получают из внезарплатных доходов физических лиц. Для снижения налоговой нагрузки на возможные виды бизнеса в стране, автор рассматривает вариант эффективного и продуктивного изменения налоговой политики в России: перераспределение налогов с юридических лиц на физические, при этом введение прогрессивного налога исходя из их доходов.

Ключевые слова: налогообложение, налоговая нагрузка, налог на физических лиц, эффективная система налогообложения.

Введение

В течение последних нескольких лет среднегодовой рост мировой экономики ежегодно прирастает примерно на 3-4%, в то время как в России он составляет около 0,2%. Одна из главных причин данных низких показателей- это падение активных инвестиционных вложений.

Вместе с этим на качество Российской экономики не может не повлиять прогрессирующий износ основных фондов.

Для избежания деградации в развитии экономики в стране, необходимо провести глобальные реформы. Одна из главнейших- реформа в сфере

налогообложения, которая сможет поднять активность бизнес инвестиций и дать рывок для экономического развития. В общепризнанно экономически развитых странах подоходный налог с физических лиц является основным налогом, пополняющим бюджет государственной казны, доля налогов с юридических лиц сокращен. Уровень тяжести налоговой нагрузки оценивают исходя из объема оставшихся средств у налогоплательщика, а не по доле изъятия налогов из доходов. Для более детального понимания оценки налогового груза при расчете ВВП все налогоплательщики должны быть разделены на два блока- юридические лица, то есть разные хозяйствующие субъекты и физические лица, то есть все наемные работники и граждане. С начала прошлого века во всех развитых странах налоговая доля физических лиц в общем объеме налогов увеличивается, а налог от юридических лиц уменьшается.

Возможные направления снижения налоговой нагрузки на бизнес в России с одновременным стимулированием инвестиционной деятельности

Для снижения налоговой нагрузки на юридические лица в России есть налог на доходы состоятельной части физических лиц, однако пока он находится в резерве. Если бы в таких экономически развитых странах, как Финляндия, США, Швеция был бы такой же фиксированный налог на физические лица- 13%, то в среднем государственная казна потерпела бы потери в 2-2.5 раза, а компенсировать их пришлось бы из повышенных налогов на юридические лица. Введение в России шкалы по налогу на доходы физических лиц со ставкой в виде 40 % на доходы свыше 700 тыс. рублей в месяц может увеличить бюджет примерно на 5 трлн рублей. Обложение этим налогом 130 долларовых миллиардеров России способно пополнить казну на 1,1 трлн рублей.

Стоит отметить, что столь тяжёлая налоговая нагрузка на экономику Российской Федерации, в основном на юридических лиц, в том числе обрабатывающей промышленности, связана не только с отсутствием передовых налоговых поступлений от доходов физических лиц, но и с использованием принципа налогового «нейтралитета», то есть, налог на квартиру при использовании этого принципа, особенно влияет на более высокую долю расходов заработной платы

в техническом секторе. Поэтому, если в структуре общих расходов сырьевой промышленности зарплата составляет в среднем 7-9%, то в обрабатывающей промышленности она вдвое больше-18-20%. Поскольку стоимость живой работы в России сейчас облагается налогом по ставке 61%, естественно, что это приведет к повышению налоговой нагрузки на их деятельность.

Наиболее важным фактором в эффективности налога на «богатых» граждан является то, что сегодня этот налог базируется не на заработную плату, в котором налог увеличивает стоимость производства, но на чистый доход в виде процентов от банковских вкладов, акций, сдачи в аренду имущества, продажи ценных бумаг, патентов и т.д. Если налоги на прибыль, НДС, акцизы, налоги с продаж возлагаются целиком и полностью на производителя или покупателя товаров- это отражается в росте цен, снижении инвестиционной активности. Подоходный налог для наиболее обеспеченных граждан не имеет таких неприятных нюансов.

Все это говорит о том, что при уплате всех налогов в соответствии с налоговым законодательством те отрасли, которые имеют высокую долю переработки и качественную работу и не имеют возможности продавать продукцию по более высокой цене, просто обречены прекратить свою деятельность или должны заниматься сокрытием налоговой прибыли, выплачивая приемлемую заработную плату работникам. Все предпринимаемые сегодня правительством меры по замене импорта и снижению зависимости от налогов на сырье останутся лишь благими намерениями, при этом налоговая нагрузка на экономику страны существенно не изменится.

Чтобы обеспечить эффективное внедрение данной реформы нужно внедряться в практику ускоренной амортизации. Это позволит снизить уровень налоговой нагрузки на бизнес и обеспечить его средствами для расширенного производства и обновления основных фондов.

Благодаря внедрению ускоренной амортизации объем амортизационных начислений отрывается от стоимостной величины износа фондов и активно используется в качестве чистых инвестиций. Таким образом замещаются прибыль и заемные средства бизнеса.

Современные экономически развитые страны в инвестициях корпоративного сектора в основные фонды на амортизацию выделяют примерно 65-70%, на заемные- 15-20%, на прибыль- 12-15%.

Заключение

В наше время требуется физические и юридические лица считать отдельно друг от друга при расчете налоговой нагрузки из-за того, что главной функцией налогообложения для юридических лиц является не пополнение бюджета, а перечисление прибыли бизнеса на инвестиционную деятельность за счет быстрой амортизации.

Основной функцией налогообложения для физических лиц все так же является его фискальная роль. Но учитывается обязательная дифференциация налоговых ставок в зависимости от суммы налоговых поступлений.

Для того чтобы оценить налоговую нагрузку физических лиц, в настоящее время отвечающую термину тяжесть налога, ее следует охарактеризовать как «социально ориентированный налог», построенный на основных принципах налоговой политики – «пропорциональности налога на прибыль налогоплательщиков».

В России в связи с отсутствием прогрессивного подоходного налога его доля в бюджете в два раза ниже в сравнении с промышленно развитыми странами. Основная масса налоговых сборов по нему собирается не с богатых и состоятельных граждан, а с относительно средне социально обеспеченного населения.

Список литературы:

1. Российский статистический ежегодник 2017. М.: Росстат, 2017. 686 с.
2. Статистическое обозрение. Статистический сборник. М.: Росстат, 2018. № 1. 136 с.

3. Силуанов А.Г. Тезисы выступления министра финансов Российской Федерации на парламентских слушаниях в Государственной Думе Федерального Собрания Российской Федерации «Основные направления повышения эффективности расходов федерального бюджета: реальность и перспективы» 23 июня 2015 г. // Финансы. 2015. № 7. С. 3–10.
4. Аркин В.И., Слестников А.Д. Ожидание инвестиций и налоговые льготы. М.: ЦЭМИ РАН, 1997. 32 с.
5. Веретенникова И.И. Амортизация и амортизационная политика. М.: Финансы и статистика. 2004. 192 с.

РУБРИКА 6.

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ОСОБЕННОСТИ СУДЕБНОЙ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПО ДЕЛАМ, СВЯЗАННЫМ С ПРЕДНАМЕРЕННЫМ БАНКРОТСТВОМ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ: ПОНЯТИЕ И АНАЛИЗ АКТУАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ

Казюлина Екатерина Валерьевна

студент,

Университет им. О.Е. Кутафина (МГЮА),

РФ, г. Москва

Белякова Елизавета Геннадьевна

научный руководитель,

преподаватель кафедры судебных экспертиз Университета имени

О.Е. Кутафина (МГЮА),

РФ, г. Москва

Прежде чем перейти к рассмотрению вопроса о возможностях судебной финансово-экономической экспертизы при расследовании преступлений, связанных с преднамеренным банкротством юридических лиц, следует рассмотреть содержание института банкротства через призму законодательно установленного определения. Правовая природа указанного института интересна ввиду того, что она не является однозначной и имеет двойственный характер.

Так, во-первых, банкротство юридического лица говорит о неспособности экономического субъекта функционировать в условиях рынка, что, в свою очередь является негативным явлением для рыночной экономики. Но, с другой стороны, с помощью института банкротства происходит «очищение» рынка от тех субъектов предпринимательской деятельности, которые не способны конкурировать в рыночной среде, что является положительной стороной института банкротства, которая в большей мере и отражает саму сущность банкротства. Но, к большому сожалению, зачастую нормы законодательства о банкротстве используются в самых разнообразных противоправных целях, поэтому, ввиду особой общественной опасности указанных противоправных деяний, установлены

административная (например, статьи 14.12, 14.13 КоАП РФ[2]) и уголовная ответственность (например, статьи 195,196,197 УК РФ[1]).

Прежде чем перейти к анализу понятия несостоятельности (банкротства), следует сказать, что в российском законодательстве (в отличие от ряда зарубежных стран, где эти понятия имеют разную правовую природу) понятия «несостоятельность» и «банкротство» являются синонимами. Проанализировав легальное понятие банкротства в статье 2 Федерального закона от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [3] (далее-№ 127-ФЗ), можно выделить следующие его признаки (для юридических лиц): 1) неспособность должника удовлетворить требования кредиторов; 2) установление факта неспособности удовлетворения требований кредиторов арбитражным судом. При этом, в статьях 3 и 6 № 127-ФЗ указаны дополнительные признаки: 3) соответствующие обязательства и (или) обязанности не исполнены юридическим лицом в течение трех месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены; 4) величина требований к должнику составляет не менее трехсот тысяч рублей.

Как указывается в официальных источниках, из 12 401-13 541 тысяч ежегодно признаваемых банкротами хозяйствующих субъектов, только небольшая часть уголовных дел по преднамеренному банкротству передается в суды для рассмотрения дел по существу [12]. Возможно, что причинами являются как нехватка компетентных специалистов, так и отрыв практики от теории. Расследование преступлений, связанных с преднамеренным банкротством юридических лиц, является весьма сложным, ввиду того, что данная категория дел вызывает необходимость использования специальных знаний для установления фактических обстоятельств дела (например, ввиду разнородности схем преднамеренного банкротства, которые сложно доказать), что обуславливает повышенную сложность рассматриваемых дел. Сложность расследования преступлений, связанных с преднамеренным банкротством заключается еще и в том, что для анализа хозяйственной деятельности юридического лица, кроме уголовного и уголовно-процессуального права, необходимо также детальное знание гражданского, предпринимательского, корпоративного права, инвестиционного права и иных

отраслей права в зависимости от конкретного субъекта. Кроме того, криминалистически значимая информация, содержащаяся в документах юридического лица, может быть достаточно быстро уничтожена, что требует оперативности в проведении следственных действий по данной категории дел.

Факты причинения крупного ущерба хозяйствующему субъекту, его кредиторам и нарушения удовлетворения требований кредиторов и их интересов невозможно установить без проведения финансового анализа деятельности должника, поэтому нас и интересуют возможности судебной финансово-экономической экспертизы при расследовании преступлений, связанных с преднамеренным банкротством юридических лиц.

Переходя к изучению финансово-экономической экспертизы и её возможностей в расследовании преднамеренных банкротств, необходимо отметить, что указанная экспертиза используется в судебных тяжбах для определения финансового состояния субъекта, а также для анализа финансовых результатов его деятельности [5, с. 17-19]. Указанная экспертиза может использоваться на разных этапах процедуры банкротства и с различными целями, выводы которой могут послужить и основанием для инициирования процедуры банкротства, и сигналом к завершению. Так, с помощью данной экспертизы можно установить и (или) проверить, например, период наступления банкротства, сделки накануне и в ходе процедуры банкротства, наличие (отсутствие) признаков преднамеренного или фиктивного банкротства. Но, к сожалению, и в финансово-экономической экспертизе есть ряд принципиальных проблем, которые необходимо рассмотреть, ввиду влияния на возможности судебной экспертизы при расследовании изучаемого вида преступлений.

Основываясь на работах А.А. Савицкого [6, с. 39-45], Е.Г. Беляковой [4, с. 123-129] следует выделить основные моменты и прокомментировать их.

1. Отсутствие единства в отнесении финансово-экономической экспертизы к конкретному виду судебных экономических экспертиз в различных ведомствах. Так, согласно приказу Минюста РФ от 27.12.2012 г. № 237 [8] вопросы, связанные с преднамеренным банкротством, подпадают под требования судебной

финансово-экономической экспертизы, которая назначается для исследования показателей финансового состояния и финансово-экономической деятельности хозяйствующего субъекта. В то время как согласно приказу МВД РФ от 29 июня 2005 г. N 511[9] данные вопросы банкротства отнесены к финансово-аналитической экспертизе - исследование финансового состояния. Безусловно, что такого рода расхождения, положительно на практическую деятельность влиять не будут ввиду того, что это, во-первых, запутывает правоприменителей, и, во-вторых, вызывает сложности в оценке таких экспертиз ввиду различия их названий. Кроме того, так как ряд ведомств имеет внутренние акты, определяющие методики судебных экспертиз, то не всегда представляется возможным ознакомиться с этими методиками (например, при рецензировании заключения эксперта специалистом), ввиду ограниченного доступа к таким актам.

2. Следующая проблема связана с отсутствием единой экспертной методики финансово-экономической экспертизы. Конечно, существует ряд авторских методик как отечественных ученых (например, Л.В. Донцовой, Н.А. Никифоровой), так и зарубежных (например, Эдварда Альтмана). Но каждая авторская методика представляет собой научный взгляд конкретного автора, и поэтому не всегда методики, направленные на установление признаков преднамеренного банкротства, показывают одинаковый результат. Следовательно, если методики, направленные на установление одних и тех же данных, показывают различные результаты, то как вообще можно объективно оценить такую экспертизу? Об использовании зарубежных методик экспертами следует сказать, что их применение вызывает большую долю скептицизма ввиду того, что они не всегда представлены в адаптированном варианте к российской действительности.

Некоторые эксперты в основе экспертного исследования судебной финансово-аналитической экспертизы по делам о банкротстве используют методику, указанную во Временных правилах проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства, утвержденных постановлением Правительства РФ от 27 декабря 2004 г. N 855[7], что является спорным, так как указанные правила определяют лишь порядок проведения

арбитражным управляющим проверки наличия признаков преднамеренного банкротства и не относятся к экспертной методике.

Также, несмотря на ряд объяснений, представленных в Приказе Министерства экономического развития РФ от 5 февраля 2009 г. N 35[10], вряд ли указанный акт можно считать методическим ориентиром для судебных экспертов.

3. Также существует проблема в определении признаков преднамеренного банкротства, которые не регламентированы именно для целей финансово-экономической экспертизы, и некоторые эксперты используют указанные выше Временные правила проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства, что представляет собой сомнительную практику.

4. А.А. Савицкий также выделяет проблему корректности постановки вопроса эксперту о преднамеренном банкротстве.

С данной позицией сложно не согласиться, ввиду того, что в таком случае эксперт будет отвечать на вопрос права, что запрещено, а, следовательно, такое заключение в последующем может быть признано недопустимым доказательством. Постановка вопросов, касающихся юридической оценки, недопустима, поэтому эксперт вправе не отвечать на вопросы правового характера. Тем не менее, в судебной практике встречаются как постановка правовых вопросов, так и ответы экспертов на них.

Так, Семнадцатый арбитражный апелляционный суд рассмотрел в судебном заседании апелляционную жалобу конкурсного управляющего ООО "УЗГЦ" О.А. Обвинцева на определение Арбитражного суда Свердловской области, которым отказано в удовлетворении ходатайства представителя комитета кредиторов о назначении повторной экспертизы и ходатайства представителя собрания кредиторов о назначении дополнительной экспертизы [11].

В рамках указанного дела эксперт ответил на вопрос, касающийся признаков преднамеренного банкротства в действиях конкретного лица (бывшего директора), что является недопустимым ввиду того, что в компетенцию эксперта входит только установление экономически значимых обстоятельств, касающихся

деятельности должника, но не правовая оценка поведения контролирующего лица, на что, абсолютно верно, и указал суд апелляционной инстанции.

Из анализа представленных проблем, мы видим, что все они являются существенными в вопросе об определении возможностей финансово-экономической экспертизы при расследовании преступлений, связанных с преднамеренным банкротством.

Таким образом, возможности судебной финансово-экономической экспертизы при расследовании преступлений, связанных с преднамеренным банкротством юридических лиц с одной стороны, фактически являются единственным инструментом в установлении финансовых показателей, характеризующих преднамеренность в действиях определенных в законе лиц, но с другой стороны, существует ряд очень важных проблем, существенно ограничивающих возможности судебной финансово-экономической экспертизы.

Список литературы:

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ // СЗ РФ. 17.06.1996. N 25. Ст. 2954.
2. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ // СЗ РФ. 07.01.2002. N 1 (ч. 1). Ст. 1.
3. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" // СЗ РФ. 28.10.2002. N 43. Ст. 419.
4. Белякова Е.Г. Актуальные проблемы судебной финансово-экономической экспертизы по делам о преднамеренном банкротстве юридических лиц // Актуальные проблемы российского права. 2019. № 9 (106). С. 123-129.
5. Жарский И. Роль финэкспертизы в деле о банкротстве // Банковское обозрение. Приложение «БанкНадзор».2019. №1. С.17-19.
6. Савицкий А.А. Актуальные проблемы судебной экономической экспертизы // "Законы России: опыт, анализ, практика". 2015. N 10. С.39-45.
7. Постановление Правительства РФ от 27.12.2004 N 855 "Об утверждении Временных правил проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства"// СЗ РФ. 27.12.2004. N 52 (часть 2). Ст. 5519.

8. Приказ Минюста России от 27.12.2012 г. № 237 «Об утверждении Перечня родов (видов) судебных экспертиз, выполняемых в федеральных бюджетных судебно-экспертных учреждениях Минюста России, и Перечня экспертных специальностей, по которым представляется право самостоятельного производства судебных экспертиз в федеральных бюджетных судебно-экспертных учреждениях Минюста России» // РГ. 06.02.2013. № 24.
9. Приказ МВД России от 29.06.2005 г. № 511 «Вопросы организации производства судебных экспертиз в экспертно-криминалистических подразделениях органов внутренних дел Российской Федерации» // РГ. 30.08.2005. № 191.
10. Приказ Министерства экономического развития РФ от 5 февраля 2009 г. N 35 // СПС «КонсультантПлюс».
11. Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 14.12.2016 N 17АП-16386/2015-ГК по делу N А60-56055/2014 // СПС «КонсультантПлюс».
12. URL:<https://download.fedresurs.ru/news/%D0%A1%D1%82%D0%B0%D1%82%D0%B8%D1%81%D1%82%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%B8%D0%B9%20%D0%B1%D1%8E%D0%BB%D0%BB%D0%B5%D1%82%D0%B5%D0%BD%D1%8C%20%D0%95%D0%A4%D0%A0%D0%A1%D0%91%2030%20%D0%B8%D1%8E%D0%BD%D1%8F%202020.pdf> Дата обращения: 29.10.2020.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОКАЗЫВАНИЯ В УГОЛОВНЫХ ДЕЛАХ О ДОВЕДЕНИИ ДО САМОУБИЙСТВА

Карпова Кристина Сергеевна

*магистрант,
ФГБОУ ВО Российская академия
народного хозяйства и государственной службы
при президенте Российской Федерации –
Волгоградский институт управления,
РФ, г. Волгоград*

В 2019 г. Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) опубликовала доклад о количестве самоубийств в разных странах мира. Россия оказалась на третьем месте. В то же время официальная отечественная статистика меньше почти в два раза. Расчеты ВОЗ констатируют факты, что ежегодно происходит примерно 800 000 суицидов. В результате самоубийств в мировом пространстве средняя смертность достигает 10,5 случаев на 100 тысяч человек, а Россия занимает третье место в мире по этому показателю – 26,5 случая. По оценкам ВОЗ, за последний год покончили жизнь самоубийством более 45 тысяч россиян. При этом данные не учитывают «неудачные» попытки свести счеты с жизнью, когда человека спасли.

Осложнение криминальной ситуации в сфере противодействия суициду вызывает особую тревогу во всех странах. По данным экспертов Всемирной организации здравоохранения, ежегодно в мире самоубийством заканчивает жизнь почти один миллион человек, а попытки суицида предпринимают 10-20 млн. человек [1]. Так, в России, согласно статистическим данным Следственного комитета РФ, только в 2016 г. совершили самоубийство 720 подростков. За три года (2016-2018 гг.) его осуществили 2205 детей, количество детских самоубийств возросло в 40 регионах страны [2].

По данным Росстата в целом по России самоубийств за 2019 год - 16 983 самоубийств (уменьшение на 1 176 с 18 159 в 2018 году), коэффициент на 100 000 человек населения: 11,6. Самая низкий уровень самоубийств в России за 2019 год по коэффициенту на 100 000 человек населения: Республика Ингушетия 0,2 и

Чеченская Республика 0,2. Самый высокий уровень самоубийств в России за 2019 год по коэффициенту на 100 000 человек населения: Республика Алтай 35,6 и Республика Бурятия 35,3 [3].

Статистические данные о самоубийствах в Волгоградской области за 2019 г. даны в таблице 1.

Таблица 1.

Статистические данные о самоубийствах в Волгоградской области

Показатели	2018 г.	2019 г.	Динамика, чел.	Динамика, %
Количество самоубийств	119	98	-21	-17,65
Самоубийств в расчете на 100 000 чел.	4,7	3,9	-0,8	-17,02

В то же время уголовные дела по доведению до самоубийства доходят до судебного рассмотрения в незначительном количестве, о чем свидетельствуют данные судебной статистики (таблица 2):

Таблица 2.

Статистические данные о количестве осуждённых по уголовным делам о доведении до самоубийства в РФ

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
ст. 110 УК РФ (с 2017 г. – ч. 1 ст. 110 УК РФ)	10	10	15	14	10
ч. 2 ст. 110 УК РФ				2	7
ч. 3 ст. 1101 УК РФ				3	2
ч. 5 ст. 1101 УК РФ				1	2
ч. 2 ст. 1102 УК РФ					1

Статистические данные указывают на то, что несмотря на чрезвычайную распространенность самоубийств, лишь ничтожная их доля совершается вследствие преступного воздействия на потерпевшего – из одной-двух тысяч самоубийств лишь одно совершается вследствие доведения. В 2011 году следственными органами Следственного комитета Российской Федерации, к подследственности которого относятся преступления, предусмотренные статьей 110 УК РФ, окончено расследованием и направлено прокурору с обвинительным заключением 28

уголовных дел этой категории, в 2012 году –15, в 2013 году –16, в 2014 году –16, в 2015 году –21, в 2016 году –17, в 2017 году –21, в 2018 году –29, в 2019 г. – 22 [3].

В условиях глобализации современное общество активно использует информационно-телекоммуникационную сеть «Интернет». Социальные сети в силу своей популярности среди молодежи являются неотъемлемой частью их повседневной жизни. Данное явление впоследствии создало благоприятные возможности для преступников и сформировало новые виды противоправной деятельности, направленной на доведение до самоубийства несовершеннолетних в сети «Интернет».

Среди элементов, присущих социальным сетям, можно обратить внимание на наличие различных приложений (игр). Однако особое внимание стоит уделить не программной оснащенности самой социальной сети, а такому популярному социальному отклонению среди современной молодежи и реже у взрослых как «группы смерти», которые фактически являются сообществом, но воспринимаются несовершеннолетними как игра, квест с различными уровнями и заданиями. Существование таких игр в социальных сетях представляет реальную угрозу не только для психики несовершеннолетнего, но и для его жизни.

В 2020 г. ситуация роста числа самоубийств усугубилась в результате пандемии новой Коронавирусной инфекции, в связи с полным изменением общественного сознания, пересмотром жизненных ориентиров, страха смерти, опасения за будущее следующих поколений. Особенно подвержены воздействию негативного отражения ситуации в Интернет-пространстве взрослые люди с неустойчивой психикой, молодежь, подростки, дети. Данные факторы прямо или косвенно способствуют доведению до самоубийства категорий людей из «групп риска».

Отсутствие соответствующего регулирования новых форм преступности повлекли внесение изменений в уголовное законодательство Российской Федерации. Сложившаяся ситуация обусловила беспрецедентное корректирование ст. 110 Уголовного кодекса Российской Федерации, регламентирующей ответственность за доведение до самоубийства [4]. Внесение законодателем корректив в содержание ст. 110 УК РФ породило в уголовно-правовой теории противоречивые подходы к оценке новых составов преступлений, определению содержания их объективных и

субъективных признаков, установлению пределов криминализации деяний, дифференциации уголовной ответственности за них.

Новые уголовно-правовые нормы сконструированы достаточно сложно и представляют трудности для их восприятия практическими работниками, пределы ответственности, ими установленные, должным образом не скоординированы.

Стоит отметить, что все известные случаи склонения несовершеннолетних к суициду в Интернете совершались с использованием социальных сетей. Существует острая проблема, связанная с доказательством вины подозреваемых, а также причинно-следственной связи между самоубийством несовершеннолетних и действиями кураторов, администраторов «групп смерти». В случае выявления «группы смерти», участником которой являлся несовершеннолетний, изучается переписка с участниками, куратором и администратором сообщества. Однако на практике лица, виновные в совершении преступления, могут уничтожить технику (телефон, жёсткий диск), которая была задействована в противоправной деятельности.

Совершение преступления в информационном пространстве для куратора и администратора «групп смерти» удобны следующим:

1) Дистанционный способ совершения насильственных преступлений психологически более комфортен (сводится к нулю риск, сопряженный с использованием «орудия преступления», так как не требует применения физических усилий, и жертва в свою очередь не может оказать сопротивления направленное на причинение ответного вреда).

2) Вариативность выборки жертвы (с помощью расширенного поиска можно отобрать людей определённого пола и возраста, в том числе несовершеннолетних).

3) Используя сообщества (группы) в социальных сетях, одним действием (публикация поста на стене) возможно причинение вреда неограниченному кругу лиц.

4) Через социальные сети и мессенджеры втереться в доверие к жертве намного проще, чем в повседневной жизни.

5) Не требует материальных затрат (основными ресурсами являются время, творческая деятельность, реализация идей суицидального характера).

6) Анонимность (При грамотном использовании современного программного обеспечения, а также не персонифицированных сим-карт есть шанс остаться не отслеживаемым).

7) Обезличенность (Техническая невозможность установления, кто именно из администраторов (их бывает несколько) писал от лица группы).

8) Посредственное причинение вреда, то есть совершение преступления посредством использования другого физического лица, не подлежащего уголовной ответственности.

Также стоит отметить тот факт, что «киберпреступник» зачастую является продвинутым пользователем ПК, обладает навыками программирования и использования специальных программ, которые помогают скрыть информационные следы. Данные обстоятельства значительно усложняют процесс выявления и раскрытия таких преступлений.

Деятельность территориальных органов МВД России в сфере профилактики суицидов среди несовершеннолетних проводится путем мониторинга сети «Интернет» на предмет выявления деструктивных и суицидальных групп. В настоящее время для борьбы с таким негативным явлением как «группы смерти» появляется много волонтеров разных профессий, которые оказывают помощь (внедряются в сообщества, фиксируют доказательства деструктивной деятельности, выявляют детей, склонных к суициду, и помогают спасти их от действий преступников), участвуя в соответствующих организациях («Молодая гвардия Единой России», «Киберпатруль», «Кибердружина» и другие).

Проведение криминалистической профилактики таких преступлений сопряжено с определёнными трудностями, которые вызваны большим потоком ежедневно поступающей информации в сети «Интернет», объемом аналитической работы, поисковых работ. Наряду с этим, успешная профилактическая деятельность в сфере предупреждения доведения до самоубийства должна быть

сопряжена с оперативным реагированием и грамотной межведомственной координацией.

В настоящее время юридическая наука нуждается в разработке новых методик выявления доказывания данного вида преступления, которые смогут отвечать современным требованиям и помогут эффективно влиять на раскрытие преступлений.

Список литературы:

1. От самоубийств в мире погибает больше людей, чем от войн и убийств // URL: <http://www.secretfree.info/1megalopolis/megalopolis5.htm> (дата обращения: 10.11.2019 г.).
2. Пояснительная записка к законопроекту № 118634-7 // Государственная Дума Федерального Собрания Российской Федерации // URL: <http://asozd2.duma.gov.ru/main.nsf/%28SpravkaNew%29?OpenAgent&RN=118634-7&02> (дата обращения: 10.11.2019 г.).
3. Официальный сайт Судебного департамента при Верховном Суде РФ. Данные судебной статистики // URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79> (дата обращения: 10.11.2019 г.).
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019) [Электронный ресурс] Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

ДЛЯ ЗАМЕТОК

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:

*Электронный сборник статей по материалам СХІІІ студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 3 (113)
Январь 2021 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

