



**НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ**  
nauchforum.ru

ISSN 2618-6829



**СХХI** Студенческая международная  
заочная научно-практическая  
конференция

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**  
**№11(121)**

г. МОСКВА, 2021



## МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам СХХI студенческой  
международной научно-практической конференции*

№ 11 (121)  
Март 2021 г.

Издается с декабря 2017 года

Москва  
2021

УДК 08  
ББК 94  
М75

Председатель редколлегии:

**Лебедева Надежда Анатольевна** – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

**Арестова Инесса Юрьевна** – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

**Ахмеднабиев Расул Магомедович** – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

**Бахарева Ольга Александровна** – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

**Бектанова Айгуль Карибаевна** – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

**Волков Владимир Петрович** – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

**Комарова Оксана Викторовна** – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

**Лебедева Надежда Анатольевна** – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

**Маршалов Олег Викторович** – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

**Орехова Татьяна Федоровна** – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

**Самойленко Ирина Сергеевна** – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**Сафонов Максим Анатольевич** – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

**М75 Молодежный научный форум.** Электронный сборник статей по материалам СХХI студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2021. – № 11 (121) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/MNF\\_interdisciplinarity/11\(121\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/11(121).pdf)

Электронный сборник статей СХХI студенческой международной научно-практической конференции «Молодежный научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

## **Оглавление**

<b>Рубрика 1. «Биология»</b>	<b>4</b>
ДИНАМИКА ФИЗИЧЕСКОЙ РАБОТОСПОСОБНОСТИ И ФУНКЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ ЮНЫХ СПОРТСМЕНОВ РАЗНОГО ПОЛА ПРИ ПРИЕМЕ ПЧЕЛИНОЙ ПЕРГИ Имамгусейнова Кристина Евгеньевна Карашеюс Юлия Витальевна Серединцева Наталья Владимировна	4
<b>Рубрика 2. «Технические науки»</b>	<b>8</b>
АНАЛИЗ РАБОТЫ КАРЬЕРНОГО ТРАНСПОРТА. СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ГОРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ «KRESS 200 CLLL COAL HAULER» И «БЕЛАЗ-75581». ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОГО ВИДА ТРАНСПОРТА ДЛЯ КАРЬЕРНЫХ РАБОТ Саунин Егор Антонович Коста Людмила Александровна Субботкин Михаил Геннадьевич	8
<b>Рубрика 3. «Экономика»</b>	<b>19</b>
ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИКО-ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ВОДОСНАБЖЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА НОВОСИБИРСК) Костина Надежда Романовна Павлюченко Владислав Константинович Матюнин Владимир Михайлович	19
ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «СОЛВЕКС ГРУПП» Крылова Андреевна Саченок Людмила Ивановна	24
РЫНОК ЗОЛОТА Хамматова Лена Анасовна Валеева Азалия Дамировна Жилкина Екатерина Александровна	36
<b>Рубрика 4. «Юриспруденция»</b>	<b>41</b>
СУБЪЕКТИВНАЯ ДОБРОСОВЕСТНОСТЬ В НАЛОГОВОМ ПРАВЕ Кузнецова Александра Сергеевна Власова Елена Львовна	41

## РУБРИКА 1.

### «БИОЛОГИЯ»

#### ДИНАМИКА ФИЗИЧЕСКОЙ РАБОТОСПОСОБНОСТИ И ФУНКЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ ЮНЫХ СПОРТСМЕНОВ РАЗНОГО ПОЛА ПРИ ПРИЕМЕ ПЧЕЛИНОЙ ПЕРГИ

***Имамгусейнова Кристина Евгеньевна***

*студент,*

*Волгоградская государственная академия физической культуры,  
РФ, г. Волгоград*

***Карашеюс Юлия Витальевна***

*студент,*

*Волгоградская государственная академия физической культуры,  
РФ, г. Волгоград*

***Серединцева Наталья Владимировна***

*научный руководитель,*

*канд. биол. наук, доцент,*

*Волгоградская государственная академия физической культуры,  
РФ, г. Волгоград*

**Введение.** Достижения в современном спорте находятся на грани физиологических возможностей человека, что диктует необходимость поиска средств, способствующих расширению адаптационных возможностей человеческого организма. В настоящее время достижение высоких спортивных результатов зависит не только от правильно построенного тренировочного процесса, но и от ряда других эргогенных воздействий. Одним из нетренировочных воздействий на работоспособность и функциональное состояние организма спортсменов является использование в тренировочном процессе спортсменов биологически активных веществ, среди которых можно выделить продукты пчеловодства. Продукты пчеловодства имеют многокомпонентный сбалансированный состав биологически активных веществ. Одним из таких продуктов является пчелиная перга, которая содержит в своем составе весь спектр аминокислот, витамины,

растительные гормоны, минеральные вещества [3, с. 176]. Немаловажное значение имеет тот факт, что пчелиная перга не является допингом.

**Материал и методы исследования.** В эксперименте принимали участие юные спортсмены (43 человека) в возрасте 11-13 лет, специализирующихся в легкой атлетике (бег на средние дистанции). Участники эксперимента были разделены по половому признаку на две группы (мальчики 23 человека, девочки 20 человек). Каждая группа мальчиков и девочек была разделена на экспериментальную (ЭГ) и контрольную (КГ) группы. Спортсмены экспериментальных групп (мальчики 13 человек, девочки 10 человек) в течение месяца принимали пчелиную пергу. Контрольные группы (мальчики и девочки по 10 человек) ничего не принимали. Исследования проводились до и после соревновательного периода годового тренировочного процесса.

Физическую работоспособность оценивали по тесту PWC170/отн. [2, с. 150] Параметры дыхания: максимальную жизненную ёмкость легких (ЖЕЛ max), дыхательный объем (ДО), частоту дыхания (ЧД), задержку дыхания на вдохе (ЗДвд), задержку дыхания на выдохе (ЗДвыд) с помощью комбинированного прибора «Ergo-oxyscreen (Jaeger)».

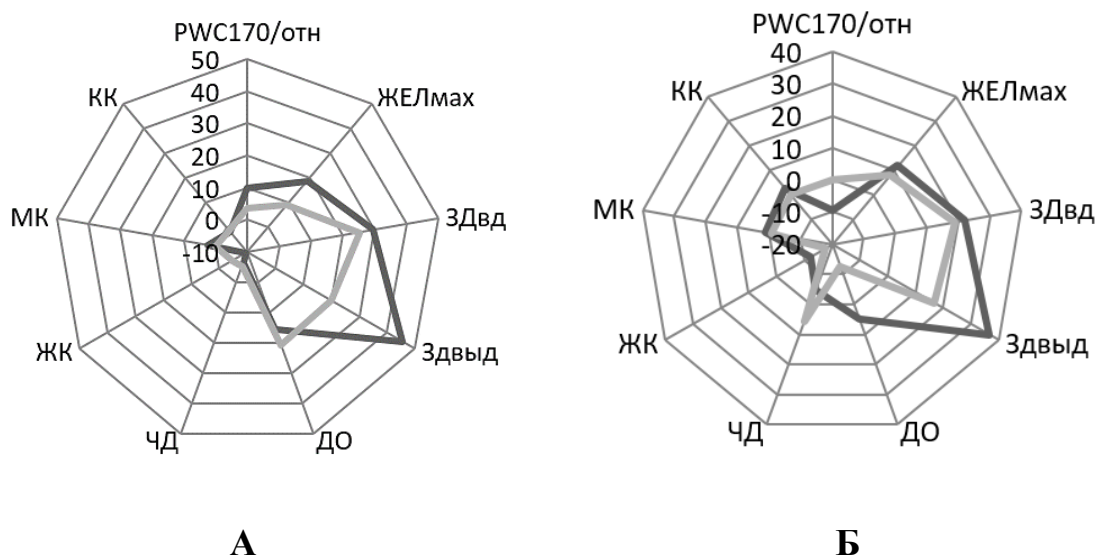
Антропометрические параметры тела: жировой компонент (ЖК), мышечный компонент (МК), костный компонент (КК) были рассчитаны общепринятыми методами [1, с. 100].

Результаты исследований обрабатывали статистически с использованием t-критерия Стьюдента.

**Цель исследования** изучить влияние пчелиной перги на физическую работоспособность и функциональное состояние организма юных спортсменов разного пола.

**Результаты исследования и их обсуждение.** Анализ результатов исследования показал прирост физической работоспособности по тесту PWC170/отн. у спортсменов экспериментальной группы, у мальчиков на 10,1 % ( $P < 0,05$ ), девочек 3,5% ( $P < 0,05$ ). У девочек контрольной группы не наблюдалось достоверного изменения физической работоспособности после соревновательного

периода, в то время как у мальчиков произошло снижение показателя PWC170/отн. на 9,6% ( $P < 0,05$ ).



Обозначения: **А** – экспериментальная группа; **Б** – контрольная группа;

— - мальчики; — - девочки

**Рисунок 1. Процентное отклонение основных показателей юных спортсменов различного пола**

ЖЕЛмах увеличилась у всех спортсменов, участвующих в эксперименте. Так у мальчиков экспериментальной группы на 18,9% ( $P < 0,05$ ), девочек на 9,0% ( $P < 0,05$ ). У спортсменов контрольной группы: мальчиков на 11,9% ( $P < 0,05$ ), девочек 8,0% ( $P < 0,05$ ). ЗДвд и ЗДвыд также увеличилась у всех спортсменов, но в большей степени у мальчиков, чем у девочек. У мальчиков экспериментальной группы на 29,6% ( $P < 0,05$ ) и 45,5% ( $P < 0,05$ ), у девочек на 25,3% ( $P < 0,05$ ) и 20,0% ( $P < 0,05$ ). В контрольной группе мальчики повысили эти показатели на 22,0% ( $P < 0,05$ ) и 36,6% ( $P < 0,05$ ), девочки на 18,9% ( $P < 0,05$ ) и 16,7% ( $P < 0,05$ ). ДО в большей степени увеличился у мальчиков экспериментальной группы и его прирост составил 25,6% ( $P < 0,05$ ), девочек 20,8% ( $P < 0,05$ ). В контрольной группе у мальчиков ДО увеличился на 5,0% ( $P < 0,05$ ), у девочек этот показатель снизился на 12,5% ( $P < 0,05$ ). ЧД снизилась у всех спортсменов кроме девочек контрольной группы, у них этот показатель вырос на 5,6% ( $P < 0,05$ ). ЧД снизилась у мальчиков

после приема пчелиной перги на 6,4%(P< 0,05), девочек на 5,2%(P< 0,05), у мальчиков контрольной группы на 4,7%(P< 0,05). У всех спортсменов наблюдалось снижение ЖК тела, особенно это было выражено у представителей контрольной группы, так у мальчиков на 12,4%(P< 0,05), девочек на 17,7% (P< 0,05). В экспериментальной группе у мальчиков ЖК снизился на 9,6% (P< 0,05), девочек на 4,7%(P< 0,05). МК достоверно увеличился только у мальчиков экспериментальной группы на 2,6% (P< 0,05). КК не имел достоверных изменений у всех участников эксперимента.

Таким образом, после соревновательного периода прирост физической работоспособности наблюдался у спортсменов после курсового приема пчелиной перги и в большей степени у мальчиков. Кроме того, у мальчиков достоверно повысился мышечный компонент тела. Показатели, характеризующие гипоксическую устойчивость ЗДвд и ЗДвдвд в конце соревновательного периода, возросли в большей степени у мальчиков как в ЭГ так КГ по сравнению с девочками.

### **Список литературы:**

1. Мартиросов Э.Г. Методы исследования в спортивной антропологии. - М.: Физическая культура и спорт, 1982. - 199 с.
2. Карпман В.Л., Белоцерковский З.Б., Гудков И.А. Тестирование в спортивной медицине. М: Физкультура и спорт, 1988.- 280 с.
3. Осипова Е.А., Бахнова Т.В., Серединцева Н.В. Внутренировочные средства оптимизации физической работоспособности юных пловцов с различной степенью адаптированности к физическим нагрузкам// Ученые записки университета имени П.Ф.Лесгафта.– 2017. – № 10 (152).- С. 176-179.
4. Сейфулла Р.Д. Лекарства и БАД в спорте: Практическое руководство для спортивных врачей, тренеров и спортсменов. – М.: ЛитТерра, 2003. – 218 с.



## **РУБРИКА 2.**

### **«ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ»**

#### **АНАЛИЗ РАБОТЫ КАРЬЕРНОГО ТРАНСПОРТА. СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ГОРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ «KRESS 200 CLLL COAL HAULER» И «БЕЛАЗ-75581». ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОГО ВИДА ТРАНСПОРТА ДЛЯ КАРЬЕРНЫХ РАБОТ**

***Саунин Егор Антонович***

*студент,*

*Филиал федерального государственного бюджетного*

*образовательного учреждения высшего образования*

*Мурманский арктический государственный*

*университет в г. Кировске*

*РФ, г. Кировск*

***Коста Людмила Александровна***

*научный руководитель, преподаватель,*

*Филиал федерального государственного бюджетного*

*образовательного учреждения высшего образования*

*Мурманский арктический государственный*

*университет в г. Кировске*

*РФ, г. Кировск*

***Субботкин Михаил Геннадьевич***

*научный руководитель, преподаватель*

*Филиал федерального государственного бюджетного*

*образовательного учреждения высшего образования*

*Мурманский арктический государственный*

*университет в г. Кировске,*

*РФ, г. Кировск*

#### **Введение**

Основными факторами, определяющими развитие карьерного транспорта, являются систематически ухудшающиеся горно-геологические и горнотехнические условия разработки. В нашем Арктическом регионе проживания это очень важный и ответственный момент. В Мурманской области развита горнодобывающая промышленность. Много сырьевых и перерабатывающих предприятий. Добыча полезных ископаемых производится подземным – шахтным

способом, а также наземным – карьерным. Карьерная добыча происходит в Кировском, Оленегорском, Ковдорском районах Мурманской области.

## **1. Основная информация о развитии карьерного транспорта**

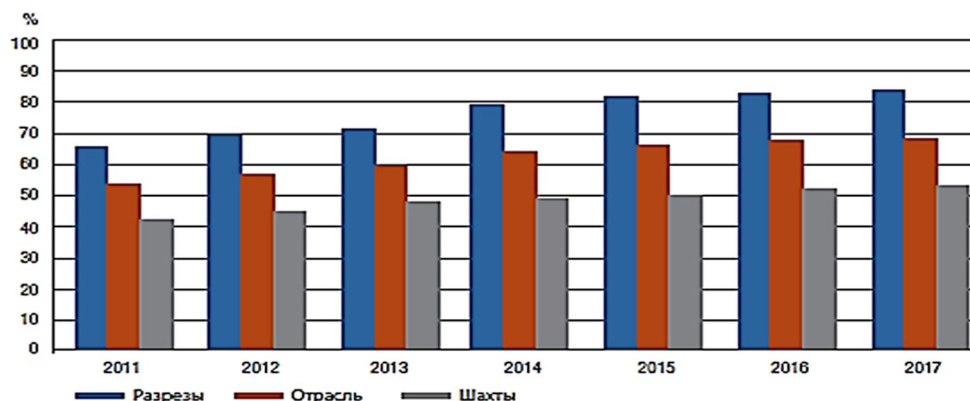
Одной из самых важных тенденций развития мировой горной промышленности на будущую перспективу является открытый способ разработки рудных полезных ископаемых, как наилучший по показателям себестоимости и надёжности. По мере увеличения глубины карьеров затраты на карьерный транспорт доходят до 55–60% в общем показателе добычи полезного ископаемого, то явно очевидным звучит тезис о том, что развитие и усовершенствование карьерного транспорта являются одними из основных, а также перспективным для открытых горных разработок. Основными тенденциями, являющимися развитием карьерного транспорта, являются явные ухудшающиеся горно-геологические и горно-технические условия разработки. Важный объём добычи и выемки горной массы в железорудной, угольной, апатитовой отрасли в ближайшее двадцатилетие будут освоения глубоких горизонтов рудников, карьеров. В КФ Апатит, находящемся в моей Мурманской области – флагмане добычи апатито-нефилиновых руд в РФ, известном в мире добычи и переработки полезного ископаемого на протяжении последних пяти лет идёт добыча руды на глубоких горизонтах Кировского рудника, а также Восточного карьера.

Выбор вида карьерного транспорта решается характеристикой транспортируемого груза, длиной транспортировки и массой перевозок рудной массы.

### **1.1. Тенденции развития транспортных систем карьеров**

Существующая схема формирования транспортных систем глубоких карьеров в комплексном применении разных видов транспорта, их систем комбинаций и применение одних схем добычи и транспортирования. Данный анализ показал, что с каждым годом происходит усиление зависимости российских шахт и карьеров от импорта оборудования, работающего в основных процессах добычи. Эта закономерность наблюдается как в области добычи, так и транспортировки и

переработки угля. Хочу отметить что в целом по отрасли, и особенно по открытым горным работам внедрение импортной техники всё больше.



**Рисунок 1. Соотношение экономических вложений по годам**

Мною в данной диаграмме представлены, как с каждым годом на открытые работы требуются вложения экономических средств, так как там применяется больше оборудования, чем на подземных горных работах.

## **1.2. Железнодорожный карьерный транспорт**

Многолетний опыт эксплуатации электрифицированного железнодорожного транспорта на глубоких карьерах показывает его высокую техническую востребованность, экономическую эффективность при эксплуатации в долгосрочных горнотехнических условиях. Хочу отметить, что анализ научно-технических и проектных решений позволяет утверждать, что в перспективе как на действующих, так и на вновь разрабатываемых месторождениях большой производительности электрифицированный железнодорожный транспорт будет оставаться одним из главных.

*Основные преимущества электрифицированного железнодорожного транспорта следующие:*

1. Высокий эксплуатационный коэффициент полезного действия;
2. Экономичность (низкая себестоимость перевозки горной массы);
3. Надежность в эксплуатации;
4. Простота управления и ремонта;

5. Практически полное отсутствие загазованности карьера, а значит природы, выхлопными газами.

Очень важно - железнодорожный карьерный транспорт используется эффективно на крупномасштабных предприятиях с большими размерами карьерного поля при значительных расстояниях транспортирования в любой климатической зоне. Надо отметить этот вид транспорта очень дорогой. Его использование выгодно при длительных добычах полезного ископаемого. Считаю, что 15–25 лет железнодорожный транспорт будет, однозначно на карьерах играть значительную роль.

### **1.3. Конвейерный транспорт в карьерах**

Вторым основным видом технологического карьерного транспорта является конвейерный транспорт. Опыт, накопленный в области работы конвейерного транспорта в отечественной и зарубежной практике, подтвердил главное достоинство конвейерного транспорта – высокий уровень производительности труда, достигаемый путем автоматизации работы оборудования. Хочу отметить такой опыт работы в России, Казахстане, Узбекистане, Китае. Ценно то, что ленточным конвейерам приходится преодолевать естественные преграды, что приводит к изгибам их трассы в вертикальной и горизонтальной плоскости, т.е. преодолевать пространственную трассу.

*Основные преимущества конвейерного транспорта:*

1. Поточность транспортирования;
2. Автоматизация технологии;
3. Возможность перемещать рудные массы при углах наклона трассы до 40 град.
4. Сокращение расстояния транспортирования;
5. Уменьшение объема горно-капитальных работ по строительству карьерных коммуникаций;
6. Экологичность;
7. Безопасность производства работ;
8. Высокая производительность.

*Недостатки конвейерного транспорта:*

1. Жесткие требования к влажности, а значит зависимость от природных осадков;
2. Зависимость от температурных условий;
3. Высокие капитальные затраты.

#### **1.4. Автомобильный карьерный транспорт**

Главным видом технологического транспорта при добыче полезных ископаемых открытым способом остается автомобильный.

Автомобильный транспорт используется для перевозки около 80% всей горной массы во всем мире. Хочу отметить что, эффективность работы авто-транспорта на карьере зависит от состояния автодорог.

*Основные преимущества автомобильного транспорта:*

1. Высокая манёвренность;
2. Сокращение длины транспортных коммуникаций (дорог) благодаря применению относительно крутых уклонов автодорог;
3. Упрощение процесса отвал образования из-за уменьшения площади отвалов;
4. Высокая оперативность управления.

*Недостатки:*

1. Ограничение до 5 км расстояния транспортирования грузов;
2. Зависимость эксплуатации дорог и автомобилей от климатических условий.

#### **2. Изучение работы карьерного самосвала kress 200 ciii coal hauler**

Хочу предложить, изученные мной автомобили для работы в карьерах. А также провести анализ работы данного вида транспорта.

Речь идёт о самом быстром карьерном самосвале. В целом этот вид машин очень не похож на своих коллег по карьерному цеху. Они вытянутые, технически оснащены, а также что немало важно с нижней разгрузкой.

**Kress 200СIII Coal Hauler** – это карьерный самосвал, который был спроектирован и сконструирован для обеспечения высочайшей производительности, исключительной надежности и самой низкой стоимости на тонну перевозки.

*Трансмиссия* - Трансмиссия здесь на 6 скоростей, называется Caterpillar с электронным управлением и автоматическим переключением мощности. Карьерный самосвал разгоняется до 68 км/ч.

*Двигатель* – дизельный, Cat 3516B HD мощностью в 2100 лошадей с турбонаддувом позволяющий двигатель быстро остыть. При 100% работе двигателя он сжигает 500 литров в час.

*Объем топливного бака* – 2901 литр.

*Тормозная система* – соответствует международным нормам и требованиям по безопасности ISO 3450. Ножная педаль обеспечивает включение тормозов для замедления движения. Управление – автоматическое.

*Кабина* - станция оператора, предназначенная для полного управления машиной в тихой, безопасной и комфортной обстановке, операторская станция Cat обеспечивает отличную видимость, встроенное шумоподавление и эргономичные сиденья, органы управления и дисплеи.

*Подвеска* - каждый подвесной цилиндр, заряженный азотом, обеспечивает ультраплавную езду как в нагруженном, так и в пустом состоянии. Цилиндры передней подвески монтируются в трубчатую раму с помощью конических гнезд, обеспечивающих надежное крепление в течение всего срока службы машины. Ход цилиндра переднего 600мм, заднего 600мм

Благодаря *рулевому управлению* Ackerman эта машина умеет разворачиваться практически на месте из-за поворота колёс на 85 градусов, обеспечивая отличную маневренность. Что при работе в карьерах является очень высоким преимуществом.

*Кузов* - высокоходная, износостойкая сталь способствует более легкому, прочному корпусу и экономии веса, что приводит к экономическим выгодам без ущерба для прочности, долговечности, срока службы. Главное в кузове - не

толщина материала, а компоновка рёбер жесткости, сварные швы, которые расположены в местах меньшего напряжения.

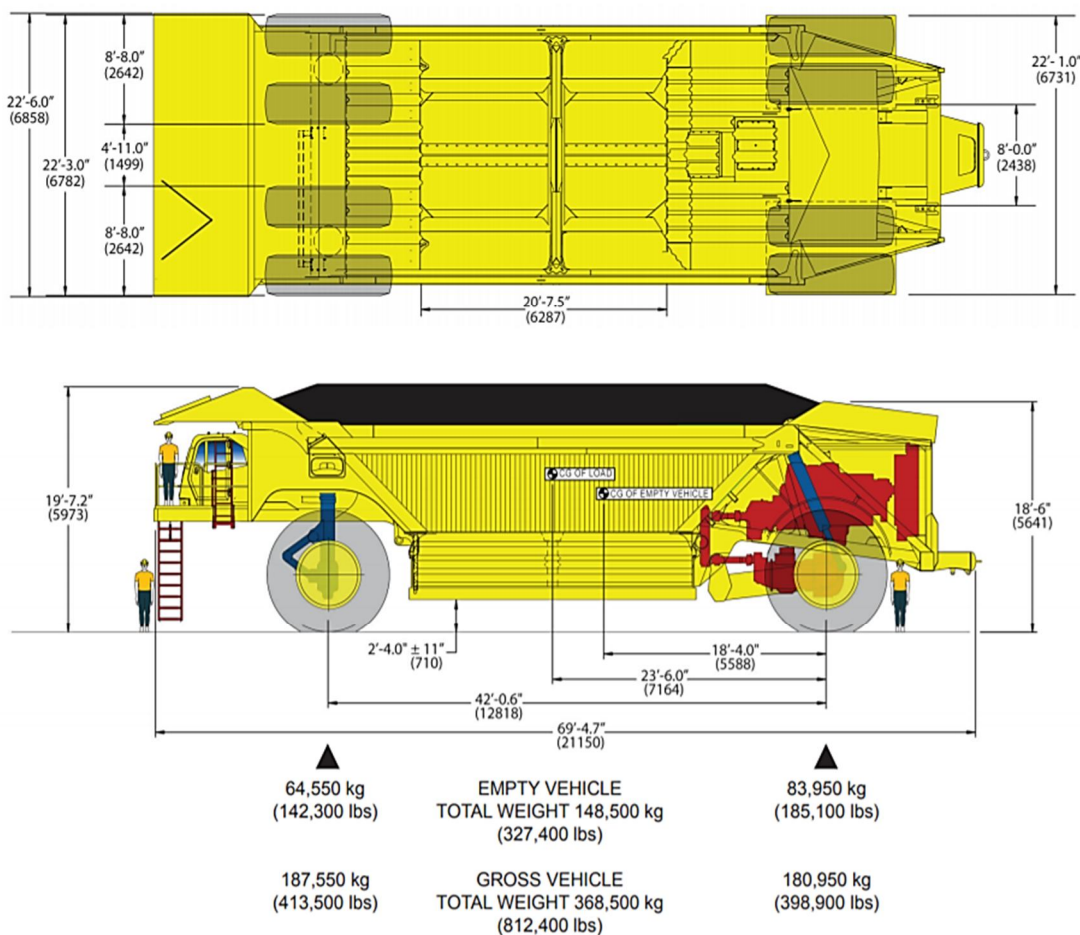
*Грузоподъёмность* достигает 220 тонн.

*Габариты* – высота 6858 мм, длина 21150 мм, высота 5970 мм.

**Таблица 1.**

**Достоинства и недостатки карьерного самосвала Kress 200 CIII Coal Hauler**

Достоинства	Недостатки
самый быстрый из карьерных самосвалов	Низкая посадка
конструкция относительно лёгкая	Большие затраты на топливо
умеет разворачиваться практически на месте	-
Минимальная вибрация	-



**Рисунок 2. Вид карьерного самосвала Kress 200 CIII Coal Hauler**

### 3. Большегрузный самосвал белаз-75581

История БЕЛАЗа – это целая эпоха СССР, яркая и насыщенная, это тысячи карьерных самосвалов и другой техники специального назначения, сошедших со сборочных конвейеров завода за семь десятилетий.

**Большегрузный самосвал БЕЛАЗ-75581** - широко применяется на карьерных работах во всём постсоветском периоде.

*Трансмиссия* - электропривод переменного тока с тяговым генератором, двумя тяговыми электродвигателями и редукторами электромотор-колес, аппаратами регулирования и приборами контроля, разгоняется до 60 км/ч

*Двигатель* - дизельный с электронным управлением и центральной отключаемой крыльчаткой системы охлаждения обеспечивают оптимальную удельную мощность, высокую скорость самосвала на подъеме, а также высокую топливную экономичность.

*Объём топливного бака* - 1105 литр

*Тормозная система* – так же соответствует международным нормам и требованиям по безопасности СТБ ISO 3450 и оборудована рабочей, стояночной, вспомогательной и запасной тормозными системами.

*Кабина* - комфортность и безопасность труда водителя. Конструкция кабины и платформы, оснащенной защитным козырьком, обеспечивает требования системы ROPS и FOPS.

*Подвеска* - наилучшая плавность хода, повышенный комфорт оператора, минимальная динамическая нагруженность на узлы самосвала. Зависимая для передних и задних колес, цилиндры пневмогидравлические (масло и азот) со встроенным гидравлическим амортизатором, по два на переднюю ось и задний мост. Ход цилиндра переднего 260мм, заднего 210мм

*Рулевое управление* - гидрообъемное рулевое управление обеспечивает легкость управления и высокую маневренность самосвала.

*Кузов* - ковшового типа, с системой безопасности FOPS, сварной, с защитным козырьком и обогревом отработавшими газами двигателя, оборудован устрой-



ством для механического стопорения в поднятом положении, камнеотбойниками и камневыталкивателями.

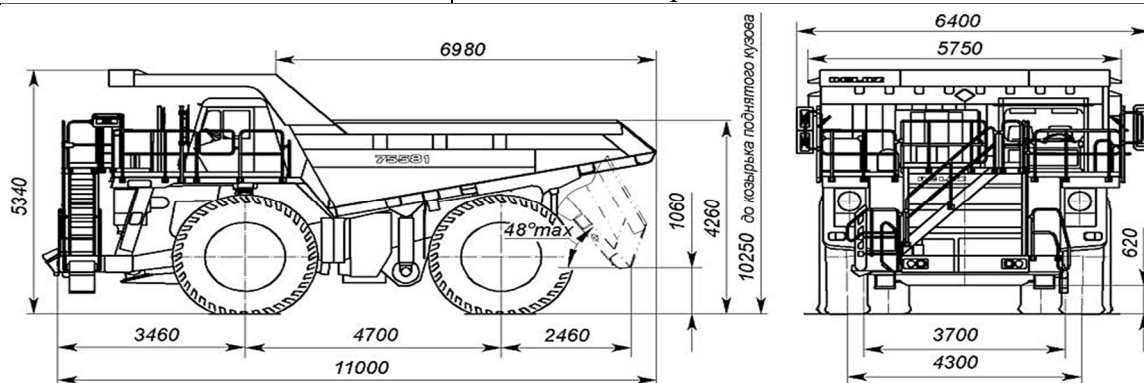
*Грузоподъёмность* достигает 90 тонн.

*Габариты* – ширина 6400 мм, длина 10340 мм, высота 5340 мм

**Таблица 2.**

**Достоинства и недостатки большегрузного самосвала БЕЛАЗ-75581**

Достоинства	Недостатки
Удобное управление	Большие затраты на техническое обслуживание
Для обслуживания требуется малое количество рабочих	Требование регулярного обслуживания карьерных дорог
Работает в любую погоду	Большие габариты
-	Опасность в эксплуатации
-	Экологические риски



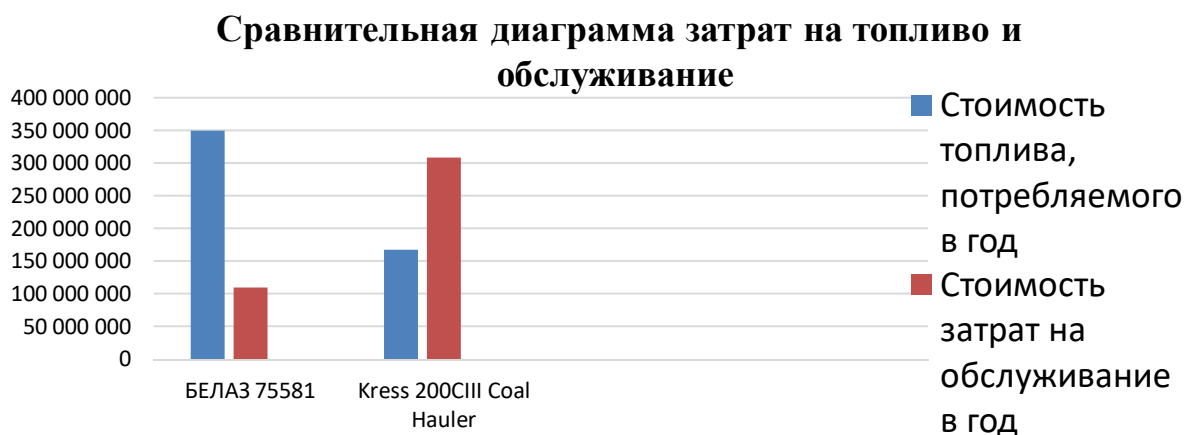
**Рисунок 3. Вид карьерного самосвала БЕЛАЗ-75581**

**4. Выбор оптимального вида автомобильного карьерного транспорта для карьерных работ**

Тип сравнения	БЕЛАЗ-75581	Kress 200 CIII Coal Hauler
Безопасность в использовании	Травмоопасно	Безопасно
Стоимость топлива, потребляемого в год	350 000 000 руб.	167 000 000 руб.
Трудность в использовании	Трудно	Не особо трудно
Стоимость затрат на обслуживание в год	110 000 000 руб.	309 000 000 руб.
Количество рабочих мест	2 чел./смена	1-2 чел./смена
Трудность в создании	Трудно	Трудно

Мною был проведён анализ работы, а также определены достоинств и недостатков каждого вида автомобильного карьерного транспорта. Можно

сказать, что применение каждого вида карьерного транспорта оправдано – технически, экономически.



*Рисунок 4. Себестоимость и затраты на эксплуатацию горного оборудования*

## 5. Вывод

В моей работе было рассмотрено два основных вида карьерного транспорта Kress 200 CIII Coal Hauler и «БЕЛАЗ-75581».

Почему, считаю предпочтение, после сравнения надо отдать самосвалу Kress 200CIII Coal Hauler.

*Первое*, меня заинтересовала его характеристика, его функционал и необычный вид для горной техники.

*Второе*, я сравнил его с «БЕЛАЗ-75581», который активно используют на территории России. Оба самосвала пригодны для всех климатических условиях работы в России.

В ходе работы мной был определен вид транспорта, который наиболее целесообразно применять на открытых горных работах. Таким транспортом является **карьерный самосвал Kress 200 CIII Coal Hauler**, так-как этот самосвал превосходит БЕЛАЗ-75581 по техническим параметрам, надёжности, безопасности в работе. Что является одним из требований работы карьерного транспорта. Хочу отметить - американский самосвал превосходит белорусского в большей перевозке груза, но к минусам его работы - у него остается высокая

себестоимость перевозки горной массы. Конвейерный вид транспорта является самым экологичным в перевозках, достаточно доступный в ремонте. Так же является непрерывным в производстве. Конвейер может быть вспомогательным элементом на открытых горных работах.

*Считаю:* на карьерах наиболее целесообразно применяют конвейерный транспорт в комбинации с автотранспортом, с железнодорожным транспортом. Очень значимым при этом является практически полное отсутствие человеческого фактора при работе конвейерного транспорта.

*Считаю:* данные комбинации транспорта хоть и имеют высокую себестоимость транспортировки руды из-за применения автотранспорта и железнодорожного транспорта, но в тоже время такие комбинации остаются наиболее распространенными на карьерных работах.

#### **Список литературы:**

1. [http://www.kresscarrier.com/Brochures/Coal%20Hauler%20Brochure%20Small\\_WEB.pdf](http://www.kresscarrier.com/Brochures/Coal%20Hauler%20Brochure%20Small_WEB.pdf).
2. [http://www.kresscarrier.com/Kressweb/Brochures/200CIII\\_DetailedBrochure.pdf](http://www.kresscarrier.com/Kressweb/Brochures/200CIII_DetailedBrochure.pdf).
3. <https://igrader.ru/career/karernyj-samosval-kress-200ciii-coal-hauler-uvezyot-ves-ugol-bystree-chego-ugodno>.
4. <https://www.youtube.com/watch?v=CBQm1pRpChw> (видео, если оно пригодится).
5. <http://belaz.by/upload/iblock/1cd/75581.pdf>.
6. Карьерный автотранспорт: состояние и перспективы/Мариев П.Л., Кулешов А.А., Егоров А.Н., Зырянов И.В. – СПб: Наука, 2016.

**РУБРИКА 3.**  
**«ЭКОНОМИКА»**

**ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИКО-ОРГАНИЗАЦИОННОЙ  
СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МЕСТНОГО  
САМОУПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ВОДОСНАБЖЕНИЯ  
(НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА НОВОСИБИРСК)**

***Костина Надежда Романовна***

*студент,  
Сибирский институт управления –  
филиал Российской академии народного хозяйства и  
государственной службы  
при Президенте Российской Федерации (СИУ РАНХиГС),  
РФ, г. Новосибирск*

***Павлюченко Владислав Константинович***

*студент,  
Сибирский институт управления –  
филиал Российской академии народного хозяйства и  
государственной службы  
при Президенте Российской Федерации (СИУ РАНХиГС),  
РФ, г. Новосибирск*

***Матюнин Владимир Михайлович***

*научный руководитель,  
канд. экон. наук, доцент,  
Сибирский институт управления –  
филиал Российской академии народного хозяйства и  
государственной службы  
при Президенте Российской Федерации (СИУ РАНХиГС),  
РФ, г. Новосибирск*

Сущность проблемы муниципального регулирования отрасли водоснабжения заключается в обеспечении рентабельности обозначенной сферы, а также удовлетворении потребностей социального характера. Выработка грамотной политики местного самоуправления в отрасли водоснабжения и рациональное использование водных ресурсов при практической деятельности – ключевые составляющие, которым необходимо уделить должное внимание.

Процесс водоснабжения населения достаточно трудоёмкий и затратный как во временном, так и в экономическом плане. Поэтому основной задачей органов местного самоуправления является выработка оптимальной и эффективной политики в данной сфере, обеспечение её бесперебойной работы, всесторонний контроль над практической реализацией регламентированных нормативными актами аспектов.

Если переходить к правовому регулированию деятельности органов местного самоуправления по водоснабжению и водоотведению, стоит первоначально обратиться к 131-ФЗ. Одним из вопросов местного значения городского поселения является организация в границах поселения водоотведения и водоснабжения населения [1]. Исходя из этого, среди полномочий мэрии города Новосибирска, перечисленных в Уставе, указана «организация в границах города Новосибирска электро-, тепло-, газо- и водоснабжение населения, водоотведение, снабжение населения города Новосибирска топливом в пределах полномочий, установленных законодательством Российской Федерации» [2].

Посредством Постановлений, мэрия внедряет целевые программы развития города. Одна из которых – муниципальная программа «Жилищно-коммунальное хозяйство города Новосибирска». В рамках данной программы мэрия утверждает план мероприятий, необходимых для повышения качества оказываемых муниципальных услуг.

Мэрия не занимается напрямую реализацией данных положений, но регламентирует и финансирует работу, контролирует и принимает решения о наделении организаций соответствующими полномочиями. В Постановлении Мэрии города Новосибирска «Об определении гарантирующей организации для централизованной системы холодного (питьевого) водоснабжения и водоотведения в городе Новосибирске» данными полномочиями наделяется муниципальное унитарное предприятие г. Новосибирска «Горводоканал» [3].

«Горводоканал» в Новосибирске является муниципальным унитарным предприятием, которое монопольно обеспечивает холодное водоснабжение и водоотведение на территории города. Непосредственным руководством

деятельностью предприятия занимается мэрия города Новосибирска, осуществляет заказы на проведение определённых мероприятий и заслушивает отчёты о практических результатах работы.

Как уже отмечалось, мэрия осуществляет бюджетирование деятельности по водоснабжению городского округа. Финансирование всех видов работ может осуществляться через две типичные ситуации:

1. Первая ситуация заключается в инициативе «снизу». Начальник одного из цехов (в каждом районе города по каждому виду деятельности) пишет служебную записку, то есть подаёт запрос в головной офис предприятия «Горводоканал» на выделение средств в целях проведения определенных работ. Далее данная информация поступает в мэрию города, которая, в свою очередь, выделяет необходимые денежные средства.

2. Вторая ситуация заключается в следующем: мэрия отдаёт указания на организацию проведения соответствующих потребностям города работ, а после составления соответствующей сметы в отделе капитального строительства «Горводоканала» выделяются средства на их реализацию.

Мэрия также определяет заработные платы сотрудников предприятия, выделяет деньги на замену оборудования, обновление техники, проведение ремонтных работ, усовершенствование насосно-фильтровальных станций, замену магистральных труб и так далее.

При этом стоит отметить, что обеспечение деятельности данного МУПа не является лишь расходной частью в бюджете Новосибирска. Благодаря тарифным ставкам на пользование водой и процессом водоотведения, потребители обеспечивают и доходную часть.

Контроль над деятельностью гарантирующей организации мэрия Новосибирска осуществляет посредством заслушивания отчётов директора МУП.

В сфере водоснабжения города Новосибирска присутствуют проблемы институционального характера. Во-первых, на местном уровне отсутствует чёткое нормативно-правовое регулирование отрасли водоснабжения. Как заявляют в управлении МУП «Горводоканал», их деятельность регламентирована лишь

Постановлением мэрии о выборе гарантирующей организации. Таким образом, можно говорить о том, что, например, в процедурах разработки, согласования и утверждения тарифов на водопользование «Горводоканал» не принимает никакого участия, хотя данный процесс мог бы гарантировать компенсацию его затрат по оказанию муниципальных услуг, данный факт несет за собой определенные экономические риски.

Также можно говорить о том, что среди управляющих компаний отсутствует конкуренция на оказание услуг по водоснабжению жилищного фонда, что указывает на фактическое существование монополии в отрасли. На наш взгляд, данное обстоятельство приводит к застою и отсутствию стремления совершенствовать свою деятельность со стороны компаний. Таким образом, многие услуги оказываются пренебрежительно при критическом или аварийном состоянии необходимых сетей и оборудования.

Еще один ряд проблем – управленческие и кадровые. В «Горводоканале» весь прикладной процесс водоснабжения регламентирован, существует четкое разделение и делегирование полномочий между цехами. Однако компетенция управленческих кадров не всегда соответствует должному уровню, необходимому для рыночных условий, в связи с тем, что предприятие является муниципальным и монопольно оказывает услуги по водоснабжению и водоотведению. Отсутствуют стандарты и программы переподготовки управленческих кадров, а также мотивация со стороны персонала к налаживанию процесса более эффективного использования ресурсов и сокращению затрат на оказание услуг. Подобная ситуация также несет за собой серьезные экономические риски как в настоящем времени, так и в перспективе. Мэрия Новосибирска должна в рамках целевых программ делать акцент и на подготовку высококвалифицированных кадров, разработку плана мероприятий по повышению квалификации рабочих.

Подводя итог, можно говорить о том, что органам местного самоуправления необходимо больше внимания уделять развитию сферы водоснабжения. Как уже неоднократно отмечалось, отрасль является основополагающей при обеспечении жизнедеятельности жителей города, поэтому мэрии следует пересмотреть

нормативные стандарты, касающиеся водопользования, обеспечить квалифицированными управленческими кадрами сферу водоснабжения, а также увеличить финансирование, чтобы была возможность проводить необходимое обновление технических объектов, тем самым понижая степень экономических рисков.

### **Список литературы:**

1. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ : принят Гос. Думой 16 сентября 2003 г. : одобрен Советом Федерации 24 сентября 2003 г. : [в ред. от 29 дек. 2020 г.] //Собрание законодательства Российской Федерации. – 2003. – №40. – Ст. 3822.
2. Устав городского округа города Новосибирск от 27 июня 2007 г. № 616 : принят решением Совета депутатов г. Новосибирска от 25.09.2013 № 636 // Официальный сайт города Новосибирск. – 2020 г. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.novo-sibirsk.ru/articles/novosibirsk/ustav> (дата обращения: 19.03.2021).
3. Об определении гарантирующей организации для централизованной системы холодного (питьевого) водоснабжения и водоотведения в городе Новосибирске [Электронный ресурс]: Постановление Мэрии г. Новосибирска от 15.10.2014 N 9004: [в ред. от 15 дек. 2015 г.] – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/5494339> (дата обращения 19.03.2021).



## ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «СОЛВЕКС ГРУПП»

***Крылова Андреевна***

*магистрант,  
Севастопольский государственный университет,  
РФ, г. Севастополь*

***Саченок Людмила Ивановна***

*канд. экон. наук, доцент,  
Севастопольский государственный университет,  
РФ, г. Севастополь*

## EVALUATION OF THE ECONOMIC ACTIVITIES RESULTS OF LTD «SOLVEKS GROUP»

***Anna Krylova***

*Undergraduate,  
Sevastopol State University,  
Russia, Sevastopol*

***Ludmila Sachenok***

*Candidate of economic Sciences,  
Associate Professor,  
Sevastopol State University,  
Russia, Sevastopol*

**Аннотация.** В данной работе произведена оценка результатов хозяйственной деятельности микропредприятия ООО «Солвекс Групп». Приведена характеристика организации, исследованы показатели отчетности для выявления ошибок в управлении предприятием. Предприятие долгое время было убыточным, однако в последнее время стало получать прибыль. Возникла необходимость определить, является ли эта тенденция действительно положительной, или же за ней скрываются новые проблемы. Проведен анализ ликвидности и платежеспособности организации, в ходе которого выявлен ряд проблем. Сделаны рекомендации по центрам ответственности.

**Abstract.** This work evaluates the results of the economic activities of the micro-enterprise LLC "Solveks Group". During work the characteristics of the organization

are given, the reporting indicators are investigated to identify errors in enterprise management. The enterprise has been unprofitable for a long time, but recently it started to make a profit. It became necessary to determine whether this trend is really positive, or whether new problems are hidden behind it. An analysis of the liquidity and solvency of the organization was carried out, during which a number of problems were identified. Recommendations on responsibility centers are given as the result of this work.

**Ключевые слова:** прибыль, выручка, ликвидность, коэффициенты ликвидности, платежеспособность, банкротство, отрицательный собственный капитал.

**Keywords:** profit, revenue, liquidity, liquidity ratios, solvency, bankruptcy, negative equity.

ООО «Солвекс Групп» – недавно открывшееся и активно развивающееся микропредприятие в г. Севастополе, поэтому разработка системы управления прибылью и системы контроллинга в данном случае имеет большую актуальность.

Основной вид деятельности организации – производство мыла и моющих, чистящих, полирующих веществ. Одна из особенностей позиционирования организации на крымском рынке – использование качественных натуральных местных ингредиентов для изготовления продукции. Это важно для продвижения продукции на крымском рынке, потому что, во-первых, крымская продукция может заинтересовать и крымчан, и курортников, а во-вторых, такая организация не будет слишком зависеть от связей с материком. Однако есть и слабые места в продвижении организации: так как она новая, о ней мало кто знает, к тому же потребители предпочитают покупать продукцию уже известных и проверенных фирм.

Система управления прибылью в данной организации не отличается особой сложностью, так как продукция в основном однородная, а штат у организации маленький, что обусловлено ее статусом микропредприятия. Однако организация

нацелена на расширение рынка в ближайшем будущем, и для нее важно выйти на высокие показатели по прибыльности.

Долгое время организация несла убытки. В последнее время ООО «Солвекс Групп» получает прибыль, однако в связи со спецификой предприятия следует разобраться, носит ли это явление долгосрочный характер. Так что создание эффективной системы управления прибылью на данном этапе для ООО «Солвекс Групп» очень актуально, и прежде всего следует провести анализ прибыли ООО «Солвекс Групп».

Из отчета о финансовых результатах организации было выявлено следующее.

*Таблица 1.*

**Исследование ОФР ООО «Солвекс Групп»**

Показатели	2019	2020	Динамика	Темп роста, %	Темп прироста, %
Выручка, тыс. руб.	979	2518	1539,00	257,20	157,20
Себестоимость, тыс. руб.	1107	2331	1224,00	210,57	110,57
Прочие расходы, тыс. руб.	55	0	-55,00	0,00	-100,00
Прибыль/убыток, тыс. руб.	-183	187	370,00	202,19	102,19

Выручка предприятия в 2020 году составила 2518 тыс. рублей и возросла на 1539 тыс. рублей в сравнении с 2019 годом, когда она составляла 979 тыс. рублей: иными словами, увеличилась в 2,57 раза (темп роста составил 257,2%). Себестоимость продукции в 2019 году составляла 1107 тыс. рублей, а в 2020 году возросла на 1225 тыс. рублей или в 2,11 раза, составив впоследствии 2331 тыс. рублей.

Прочие расходы в 2019 год составляли 55 тыс. рублей, однако в 2020 году у ООО «Солвекс Групп» расходов, которые могли быть причислены к прочим, не возникало.

В 2019 году организация несла убытки, составляющие 183 тыс. рублей. Однако в 2020 году ситуация изменилась, и чистая прибыль организации на конец года составила 187 тыс. рублей, то есть, увеличилась на 370 тыс. рублей или в 2,02 раза.

Чтобы выяснить вероятные причины выхода предприятия из состояния убыточности, необходимо проанализировать также бухгалтерский баланс организации. В результате изучения состава бухгалтерского баланса ООО «Солвекс Групп», динамики и темпа роста показателей баланса было выявлено следующее.

**Таблица 2.**

**Исследование показателей баланса ООО «Солвекс Групп»**

Показатели, тыс. руб.	2018	2019	2020	Динамика 2018-2019, тыс. руб.	Динамика 2019-2020, тыс. руб.	Темп роста 2018-2019, %	Темп роста 2019-2020, %
<b>Активы</b>							
ОС	0	0	0	0	0	0,00	0,00
Запасы	2 950	1 965	1 812	-985	-153	66,61	92,21
Д/с	76	22	19	-54	-3	28,95	86,36
Финансовые вложения	114	262	692	148	430	229,82	264,12
Баланс	3 140	2 249	2 523	-891	274	71,62	112,18
<b>Пассивы</b>							
Капитал	-60	-1 612	-2 373	-1 552	-761	2686,67	147,21
Долгосрочные обязательства	0	0	4675	0	4675	0,00	0,00
Краткосрочные обязательства	3200	3 835	0	635	-3 835	119,84	0,00
Кредиторская задолженность	0	26	221	26	195	0,00	850,00
Баланс	3 140	2 249	2 523	-891	274	71,62	112,18

У организации не имеется объектов основных средств на балансе. Следовательно, оборудование стоит меньше 40 тыс. рублей либо учитывается лишь на забалансовом счете 001, так как является арендованным.

Объем запасов в ООО «Солвекс Групп» постепенно снижается. Он сократился на 33,39% в 2019 году по сравнению с 2018, а в 2020 году сократился еще на 7,79% по сравнению с 2019 годом. Объем денежных средств и эквивалентов на предприятии ООО «Солвекс Групп» сокращается еще более быстрыми темпами, так, в 2019 году по сравнению с 2018 он сократился на 71,05% и составил всего 22 тыс. рублей, хотя до этого равнялся 76 тыс. руб., а в 2020 году сократился на 13,64% по сравнению с 2019 и составил 19 тыс. руб.

Зато более чем вдвое увеличивается объем финансовых вложений на конец 2019 и конец 2020 года по сравнению с предыдущим периодом. Так, в 2018 году финансовые вложения составляли 114 тыс. рублей, на конец 2019 года темп роста их объема составил 229,82%, и финансовые вложения уже равнялись 262 тыс. руб. На конец 2020 года они пришли к значению 692 тыс. руб.

Валюта баланса в 2019 году сократилась на 28,38% по сравнению со значением предыдущего года, однако в 2020 году возросла на 12,18%.

Что касается пассивов, следует отметить, что объем собственного капитала организации отрицательный на протяжении всего рассматриваемого периода деятельности и продолжает уменьшаться (-60 тыс. рублей в 2018 году, -1612 тыс. рублей на конец 2019 и -2373 тыс. рублей на конец 2020 года).

Это свидетельствует о том, что у предприятия имеются долги, которые перевешивают по размерам активы [1]. В 2020 году у организации впервые появились долгосрочные обязательства в размере 4675 тыс. рублей. Зато в 2020 году у организации уже нет краткосрочных обязательств, которые составляли 3200 тыс. рублей в 2018 году и 3835 тыс. рублей в 2019 году.

Кредиторская задолженность организации равнялась нулю в 2018 году, однако в 2019 составила 26 тыс. рублей, а в 2020 уже 221 тыс. рублей.

Таким образом, у организации ООО «Солвекс Групп» наблюдается значительный рост финансовых вложений. Опасения вызывает сокращение объема запасов и денежных средств при условиях, что у организации отрицательный собственный капитал [5].

Важно отметить, что, если у организации отрицательный собственный капитал, она считается нежелательным выбором для инвесторов, потому что в таком случае у организации долгов больше, чем их могут удовлетворить текущие активы, а значит, существует риск банкротства [2]. Возможно, что организация не сможет принести пользу инвесторам. Необходимо принять меры для сокращения обязательств и достижения положительного значения собственного капитала.

Из анализа пассивов видно, что ООО «Солвекс Групп» рассчиталась с краткосрочными обязательствами, однако с трудом справляется с выплатой

долгосрочных. Значительный объем кредиторской задолженности также свидетельствует об отрицательных тенденциях [3].

Следует изучить показатели ликвидности и платежеспособности для более полной демонстрации финансового состояния предприятия и резервов управления прибылью.

**Таблица 3.**

**Показатели ликвидности ООО «Солвекс Групп»**

Активы группа	Сумма, тыс. руб.		
	на 31.12.18	на 31.12.19	на 31.12.20
абсолютно ликвидные (Л1)	76	22	19
быстрореализуемые (Л2)	0	0	0
медленно реализуемые (Л3)	3 064	2 227	2 504
труднореализуемые (Л4)	0	0	0
<b>Баланс</b>	<b>3 140</b>	<b>2 249</b>	<b>2 523</b>
<b>Пассивы</b>			
Наиболее срочные обязательства (П1)	0	26	221
Краткосрочные пассивы (П2)	3 200	3 835	0
Долгосрочные (П3)	0	0	4 675
Постоянные пассивы (П4)	-60	-1 612	-2 373
<b>Баланс</b>	<b>3 140</b>	<b>2 249</b>	<b>2 523</b>
	на 31.12.18	на 31.12.19	на 31.12.20
Условие 1	ИСТИНА	ЛОЖЬ	ЛОЖЬ
Условие 2	ЛОЖЬ	ЛОЖЬ	ЛОЖЬ
Условие 3	ИСТИНА	ИСТИНА	ЛОЖЬ
Условие 4	ЛОЖЬ	ЛОЖЬ	ЛОЖЬ

При группировке активов по степени ликвидности следует отметить, что под финансовыми вложениями в составе активов в данном случае подразумеваются именно долгосрочные финансовые вложения, которые должны быть отнесены к медленно реализуемым активам.

В балансе организации нет четкого указания на то, являются данные финансовые вложения долгосрочными или же краткосрочными, однако они не были использованы для погашения кредиторской задолженности, так что они отнесены к медленно реализуемым.

К абсолютно ликвидным активам в контексте ООО «Солвекс Групп» относятся денежные средства, к быстро реализуемым – дебиторская задолжен-

ность, к медленно реализуемым – финансовые вложения и запасы. Дебиторской задолженности у ООО «Солвекс Групп» не наблюдается, как и трудно реализуемых активов.

К наиболее срочным обязательствам относится кредиторская задолженность. Постоянные пассивы представляют из себя отрицательную величину.

Из первичного анализа ликвидности видно, что для ООО «Солвекс Групп» на конец 2020 года не выполняется ни одно из условий ликвидности. Объем абсолютно ликвидных активов недостаточно для покрытия наиболее срочных обязательств.

Краткосрочных пассивов не имеется, как и быстрореализуемых активов, так что невыполнение второго условия ликвидности не критично.

Объем медленно реализуемых активов меньше размера долгосрочных пассивов, следовательно, долгосрочные обязательства также не могут быть покрыты вовремя. Наконец, собственный капитал имеет отрицательное значение по вышеописанным причинам.

При этом стоит отметить, что в 2019 году выполнялось условие превышения медленно реализуемых активов над долгосрочными пассивами, так что организация могла по крайней мере покрыть долгосрочные кредиты. В 2020 году она также могла покрывать наиболее срочные обязательства.

Ухудшение ситуации со способностью ООО «Солвекс Групп» покрывать обязательства связано с тем, что, во-первых, у организации сильно сократился объем денежных средств: с 76 тыс. рублей до 19 тыс. рублей на конец 2018 и конец 2020 годов соответственно.

Это связано с проведением закупок сырья для изготовления продукции. Сокращение объема запасов могло бы быть не критичным, если бы не был взят слишком большой долгосрочный кредит, превышающий стоимость запасов.

Так как запасы были приобретены на денежные средства организации, а денежных средств было потрачено много, можно предположить, что изначально величина запасов могла превышать величину долгосрочного кредита.

Однако стоимость сырья была велика, что подтверждается ростом себестоимости продукции вдвое. В итоге продукции было произведено много, а запасов осталось слишком мало, чтобы их стоимости хватило на покрытие кредита.

Что касается ситуации с быстрореализуемыми активами и краткосрочными пассивами, то ни тех, ни других у организации нет.

Однако, если организация так и не будет иметь дебиторской задолженности на конец года, ей следует не брать краткосрочные кредиты, так как погашать их будет нечем, с учетом того, что абсолютно ликвидных активов слишком мало.

Четвертое условие не выполняется из-за отрицательной величины собственного капитала, но эту ситуацию можно исправить, если грамотно относиться к дальнейшему кредитованию и не тратить слишком много средств. Лучше выйти на приемлемый уровень выручки.

Для более глубокого исследования ситуации были рассчитаны и изучены коэффициенты ликвидности.

**Таблица 4.**

**Коэффициенты ликвидности ООО «Солвекс Групп»**

Показатели	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2020	Абсолютные изменения	
				2019	2020
1. Коэффициент текущей ликвидности	0,981	0,582	11,416	-0,40	10,83
2. Коэффициент быстрой (промежуточной ликвидности)	0,024	0,006	0,086	-0,02	0,08
3. Коэффициент абсолютной ликвидности	0,024	0,006	0,086	-0,02	0,08
4. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-0,019	-0,418	-10,738	-0,40	-10,32

Коэффициент текущей ликвидности в 2018-219 годах был меньше 1 и составлял соответственно 0,981 и 0,582, что демонстрировало неспособность организации погасить за отчетный период все обязательства в том случае, если все имеющиеся у предприятия оборотные активы будут обращены в наличность. Но в 2020 году он превышает 1 и равен 11,416.



Казалось бы, теперь организация может погасить за отчетный период все обязательства при условии обращения всех оборотных активов в наличность. Но наблюдаемое все равно нельзя назвать положительной тенденцией. Слишком быстрый рост данного коэффициента настораживает.

Рассмотрим, чем обусловлен этот быстрый рост. Несмотря на снижение объема абсолютно ликвидных и медленно реализуемых активов наблюдается снижение краткосрочных обязательств, которые все были погашены. Вероятно, что именно быстрое погашение краткосрочных обязательств сыграло значимую роль в том, что на данное время активы организации ООО «Солвекс Групп» с трудом покрывают обязательства.

Можно сделать вывод, что чрезмерно быстрое погашение краткосрочных обязательств не является позитивным, тем более если сразу же были взяты долгосрочные обязательства в большом объеме. Долгосрочные обязательства не требуют немедленного погашения, однако организация может не успеть получить достаточно денежных средств к моменту, когда погашение будет необходимо. Также недостаток активов влияет на отношение к организации инвесторов.

Коэффициент быстрой ликвидности в каждом из трех рассматриваемых отчетных периодов меньше 1, что свидетельствует о низкой степени покрытия краткосрочных обязательств ликвидными активами. Он составляет всего 0,024 в 2018 году, в 2019 уменьшается до 0,006 и увеличивается в 2018 году до показателя, равного 0,086. Такие низкие значения данного коэффициента указывают на низкую платежеспособность организации, это также служит негативным сигналом для инвесторов.

По этой причине в будущем банки могут отказаться предоставлять организации денежные средства, что может негативным образом повлиять на прибыль организации. За неимением такого объема денежных средств, который мог бы покрыть все имеющиеся обязательства, организации тем более не достает денежных средств на приобретение товаров для осуществления основного

вида деятельности: торговли. Таким образом, организация вынуждена прибегать к взятию кредитов, и подтверждение этому можно увидеть в балансе, так как объем долгосрочных обязательств организации возрос в разы, а собственный капитал отрицателен.

С учетом роста коэффициента быстрой ликвидности, свидетельствующего о возможности для организации погашать краткосрочные кредиты в срок, банки могут выдать кредиты, однако могут и отказаться из-за того, что коэффициент текущей ликвидности имеет тенденцию к снижению из-за сокращения абсолютно ликвидных активов. Так что банки могут отказаться выдавать кредиты, что приведет к еще более значительным убыткам для организации, ведь не на что будет приобретать сырье для изготовления продукции.

Коэффициент абсолютной ликвидности у организации также стабильно низок и составляет за 2018-2020 года соответственно 0,024; 0,006; 0,086, что показывает невозможность для организации в кратчайший срок погасить наиболее ликвидные обязательства.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными активами в ООО «Солвекс Групп» стабильно ниже нуля из-за отрицательного значения собственного капитала. Таким образом, собственных оборотных средств организации явно недостаточно для осуществления текущей деятельности, что может привести к убыточности предприятия в дальнейшем.

Таким образом, финансовое состояние изучаемой организации ООО «Солвекс Групп», несмотря на рост прибыльности, является негативным и продолжает ухудшаться. Организация близка к банкротству и может в скором времени потерять возможность получения кредитов банков для поддержания своей основной деятельности, а, следовательно, дальнейший рост убытков неизбежен, если не будут предприняты меры по стабилизации деятельности предприятия.

В целях стабилизации деятельности организации следует определить резервы эффективности системы управления ООО «Солвекс Групп» по местам ответственности.

Целесообразно уделить внимание следующим местам ответственности: центр затрат, центр прибыли, центр инвестиций. Так как в организации небольшой штат сотрудников и сравнительно небольшой объем работы, функции глав различных центров ответственности могут взять на себя руководитель организации и заместитель руководителя организации.

При работе с центром затрат необходимо тщательно контролировать затраты на покупку сырья, не допускать перерасхода денежных средств, грамотно выбирать поставщиков. Так как используется натуральное сырье, следует ожидать, что его стоимость будет высокой. Экономить на качестве сырья не стоит, но, вероятно, следует сократить его закупки. Ведь, несмотря на рост себестоимости продукции, сумма запасов не сильно снижается, а значит, не вся готовая продукция распродается. Целесообразно будет сократить расходы на приобретение сырья.

Из-за политики предприятия на данном этапе невозможно полноценное проведение рекламы, так как дальнейший рост расходов будет негативно сказываться на благосостоянии организации. Однако можно проводить рекламу в интернете, в собственной группе, там, где затраты на нее будут минимальными, зато о продукции узнает больше потенциальных потребителей [4].

Одним из важнейших резервов является объем денежных средств. Задача центра прибыли – найти наиболее перспективных клиентов, определиться с целевой аудиторией предлагаемого товара, создать систему оценки клиентов с учетом всех рисков.

Также у организации имеются финансовые вложения, которые благоприятно влияют на состояние активов организации. Задача центра инвестиций – поддерживать их в должном объеме и искать новые перспективные пути вложения средств.

### **Список литературы:**

1. Баовский Л.Е. Финансовый менеджмент. – М.: ИНФРА, 2017.–240 с.
2. Башкатова Ю.И. Контроллинг: учеб.-метод. комплекс. М.: ИЦ ЕАОИ, 2019. 104 с.
3. Бланк И.А. Управление прибылью. – 2-е изд., расш. и доп. – К.: Ника-Центр, Эльга, 2015. – 752 с.
4. Бланк И.А. Управление финансовыми ресурсам / И.А. Бланк - М.: Омега-Л, 2018. - 768 с.
5. Бланк И.А. Финансовый менеджмент: Учебный курс. – М.: НикаЦентр, 2019. – 528 с.

## РЫНОК ЗОЛОТА

***Хамматова Лена Анасовна***

*студент,  
ФГБОУ ВО Уфимский государственный  
авиационный технический университет,  
РФ, г. Уфа*

***Валеева Азалия Дамировна***

*студент,  
ФГБОУ ВО Уфимский государственный  
авиационный технический университет,  
РФ, г. Уфа*

***Жилкина Екатерина Александровна***

*студент,  
ФГБОУ ВО Уфимский государственный  
авиационный технический университет,  
РФ, г. Уфа*

## GOLD MARKET

***Lena Khammatova***

*Student,  
Ufa State Aviation Technical University,  
Russia, Ufa*

***Azaliya Valeeva***

*Student,  
Ufa State Aviation Technical University,  
Russia, Ufa*

***Ekaterina Zhilkina***

*Student,  
Ufa State Aviation Technical University,  
Russia, Ufa*

**Аннотация.** В статье рассмотрены типы рынка золота, виды золотых слитков, так же состояние Российского рынка золота.

**Abstract.** The article discusses the types of gold market, types of gold bars, as well as the state of the Russian gold market.

**Ключевые слова:** мировой рынок золота, золото, рынок золота, золотые слитки.

**Keywords:** world gold market, gold, gold market, gold bullion.

Золото издавна является главным драгоценным металлом, признанный таковым по всему миру, которая упоминалась во многих древних записях.

Экономическое значение золота числится в том, что достаточно долгое время его использовали в качестве денежного товара, а с конца XIX золото использовалась монополично. В те времена золото фигурировалась основой валютной и экономической системы. После демонетизации золото ушло из обращения в золото, а операции с ним концентрированы на особых рынках.

Мировым рынком золота является совокупность международных и внутренних рынков по всему миру, которые осуществляют торговлю физическим золотом и производными инструментами. А рынок золота – это торгово-финансовый центр регулярной торговли золотом на условиях рыночной цены. Такие центры представляют собой объединение крупных банков, бирж драгоценных металлов и специализированных организаций по торговле золотом, его очистке и изготовлению слитков.

Золотые слитки делят на два типа:

- Стандартные
- Мерные

Стандартные слитки содержат метал не меньше, чем 999,5 грамм на килограмм и выпускаются такие слитки аффинажными заводами в крупных размерах–от 11 до 13,5 килограмм.

Мерные выпускаются в разных размерах, но они не должны быть не более килограмма и содержание золота на металле должно быть 999,99 грамм на килограмм.

Рынок золота является чрезвычайно нестабильным относительно других видов рынка. Нереально предугадать прогнозы следующего скачка его оценок.

Так как это зависит не только от ценовых факторов, но и от разных неценовых факторов.

Стоимость банковского золота на мировом рынке может меняться под воздействием следующих факторов:

- изменение соотношения золотовалютных запасов в резервах Центробанков;
- колебания курса американского доллара;
- спрос со стороны производителей ювелирных изделий;
- объем добычи.

Объем добычи драгоценного металла формирует предложение на мировом рынке. Снижение поставок золота приводит к его подорожанию. А увеличение стоимости разработки месторождений – еще одна причина увеличения стоимости ресурса. Эти факторы вызывают увеличение конечной цены.

Рынок золота, как и любой рынок драгоценных металлов, имеет свои особенности:

- все страны мира используют золото в качестве резервного и страхового фонда;
- ювелирные украшения составляют большой объем золота, который имеется у населения.

Таким образом, самым основным потребителем золота является ювелирная промышленность, которое использует золото в качестве ювелирного украшения.

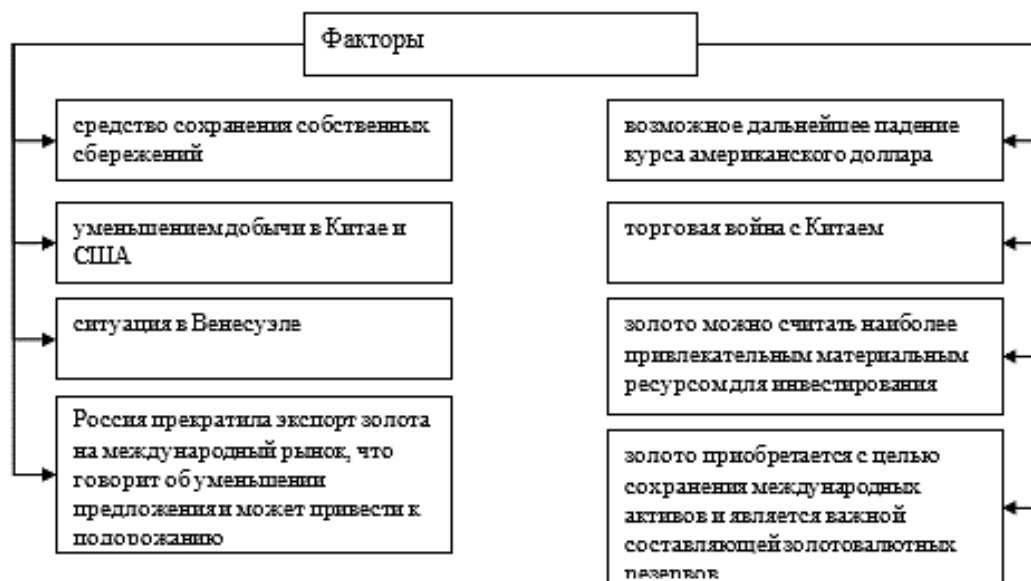
Золотые украшения являются основными источниками ежегодного спроса на мировом рынке золота. За последние десятилетия его доля снизилась, но все еще держится в районе 50% от совокупного спроса. Индия и Китай являются крупнейшими потребителями и совместно дают более половины текущего глобального спроса на золотые украшения. На азиатском и ближневосточном рынках преобладает спрос на более чистое золото высокой пробы.

Рынки золота в зависимости от государственного регулирования делятся на четыре категории:

1. Мировые или же международные (Лондон, Цюрих, Дубай, Гонконг, Нью Йорк)
2. Внутренние свободные (Милан, Рио-де-Жанейро, Париж)
3. Местные контролируемые (Афины, Каир)
4. «Черные» или же нелегальные рынки (Бомбей)

В основном торговля золотом осуществляется на биржевых площадках. Самой большой и самой старой площадкой является Лондон. С 1919 года в нем устанавливается фиксированная цена на золото, на которую ориентируются все трейдеры планеты и крупные участники. Нью-Йоркская биржа привлекательна для тех, кто хочет торговать фьючерсами на золото, которые активно покупаются и продаются на NYMEX (Нью-Йоркская товарная биржа). Кроме Нью-Йорка и Лондона золотом торгуют в Токио, Цюрихе, Гонконге и Сиднее.

Выделяют ряд факторов, которые влияют на биржевую торговлю золотом:



**Рисунок 1. Факторы вероятного роста спроса и цен на золото**

Если в конце упомянуть состояние рынка золота России, то можно отметить высокий рост экспортных поставок золота. За пятилетний период поставка золота в другие страны увеличилась в 7 раз. Основными потребителями Российского золота являются – Казахстан и Великобритания



## Список литературы:

1. World Gold Council [Электронный ресурс]: URL: <http://www.gold.org>.
2. Андрианов В. Золотовалютные резервы : принципы формирования, структура и эффективность использования. / В. Андрианов // Общество и экономика. – 2008. – № 5. – С. 23-53.
3. Архипов В.Я. Мировой рынок золота и его перспективы.- М.: Финансы. – 2007. – 69-71 с.
4. Брайко В.Н., Иванов В.Н. Ежегодный доклад Союза золотопромышленников «Золото – 2010» // Золото и технологии. 2011. № 2 (12) [Электронный ресурс]:URL: <http://www.zolteh.ru>.
5. Рынок золота в России: динамичное наращивание экспортных потоков URL: <https://marketing.rbc.ru/articles/11767/>.

**РУБРИКА 4.**  
**«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»**

**СУБЪЕКТИВНАЯ ДОБРОСОВЕСТНОСТЬ В НАЛОГОВОМ ПРАВЕ**

***Кузнецова Александра Сергеевна***

*студент,  
Российский государственный университет правосудия,  
Восточно-Сибирский филиал,  
РФ, г. Иркутск*

***Власова Елена Львовна***

*научный руководитель, канд. пед. наук, доцент,  
Российский государственный университет правосудия,  
Восточно-Сибирский филиал,  
РФ, г. Иркутск*

**SUBJECTIVE INTEGRITY IN TAX LAW**

***Aleksandra Kuznetsova***

*Student,  
Russian State University of Justice,  
East Siberian Branch,  
Russia, Irkutsk*

***Elena Vlasova***

*Scientific director,  
Candidate of pedagogical sciences, Associate Professor,  
Russian State University of Justice,  
East Siberian Branch,  
Russia, Irkutsk*

При рассмотрении добросовестности как правовой категории следует учитывать, что данное понятие имеет два смысла: субъективный и объективный. В объективном смысле добросовестность проявляется как своего рода критерий к участникам правоотношений поступать приемлемым для общества способом, данный критерий представляет собой правовой принцип. В субъективном же

смысле добросовестность представляет собой то, что лицо не знало или не должно было знать об определенных обстоятельствах.

Следует отметить, что в налоговом праве субъективная добросовестность как правовая категория не изучается так системно и комплексно как это необходимо на практике. Она рассматривается не полностью, а лишь в отношении некоторых критериев недобросовестности в субъективном смысле это и порождает некоторые проблемы при выявлении недобросовестных налогоплательщиков.

Потому как добросовестность в субъективном смысле рассматривается как извинительное незнание лицом определенных фактов, то субъективная недобросовестность в свою очередь проявляется в том, что лицо осведомлено, либо должно было быть осведомлено в силу своего обычного поведения о том, что реализация правоотношения вызовет нарушение прав и законных интересов другой стороны правоотношения, третьих лиц, государства или общества, а также о том, что в последствии такие нарушенные права и законные интересы должны быть восстановлены [3].

Для того чтобы рассматривать добросовестность в субъективном смысле, прежде всего требуется уточнить некоторые моменты.

1) Участник правоотношения ведет себя добросовестно если он понимает, что его поведение может негативно сказаться на другой стороне этого правоотношения, а также на третьих лицах, потому как он не обладает и не может обладать всей полнотой информации. Такая ситуация может быть создана из-за совершенно разных факторов, например, если другая сторона правоотношения не желает предоставлять какую-либо информацию, либо такая ситуация происходит из-за невозможности лица предвидеть все возможные последствия вступления в правоотношение, а также эта ситуация, зачастую, как показывает практика, может быть обусловлена необходимостью быстрой реализации правоотношения и тому подобное.

2) Если правоотношение частное, то у его участников нет как таковой обязанности в полной мере принимать во внимание права и интересы других участников такого правоотношения, а также общества и государства. Это

обуславливается тем, что очень часто чужие права и интересы противоположны их собственным.

3) Объективную истину невозможно установить. Потому как, оценивая ситуацию, в которой участник правоотношения принимал решение, невозможно оказаться в том же месте и в то же время. В следствии этого признание лица недобросовестным с субъективной точки зрения осуществляется на основе предположения.

4) Решение о том, добросовестен ли и был ли добросовестен с субъективной стороны участник налогового правоотношения в той или иной ситуации, принимает судья, основываясь на своей субъективной точке зрения. И он так же не всегда может рационально оценить всю ситуацию и принять верное решение, потому как чаще всего основывается на своем опыте, убеждениях и принципах.

Вышеуказанные обстоятельства, на наш взгляд, играют важную роль при рассмотрении добросовестности в субъективном смысле.

Также необходимо отметить, что определение добросовестности налогоплательщика отсутствует в налоговом кодексе и упоминается, в основном, в судебных решениях [3], а это означает, что вне зависимости от фактического положения дел, налогоплательщик может быть признан недобросовестным если так решит суд, потому как все суды по-разному рассматривают одни и те же ситуации и действия налогоплательщиков.

Кроме того, также следует отметить, что согласно п. 2 Определения Конституционного Суда РФ от 25.07.2001 г. №138-О, по смыслу положения, содержащегося в пункте 7 статьи 3 Налогового кодекса РФ, в сфере налоговых отношений действует презумпция добросовестности налогоплательщиков, причем применительно к добросовестности как в объективном, так и в субъективном смыслах [4]. Поэтому, мы считаем, что выделить критерии добросовестности субъекта налогового права не является возможным. Автор книги про налоги, Тарасова В.Ф. считает, что «Для определения добросовестности налогоплательщика можно обозначить такие критерии, при которых он может быть признан недобросовестным и тогда будет на что опираться...». Мы согласны с ней и

считаем, что именно это и сможет нам помочь как можно лучше познать проявление добросовестности в субъективном смысле в налоговом праве.

Согласно п. 6 ст. 108 Налогового кодекса Российской Федерации «Лицо считается невиновным в совершении налогового правонарушения, пока его виновность не будет доказана в предусмотренном федеральным законом порядке. Лицо, привлекаемое к ответственности, не обязано доказывать свою невиновность в совершении налогового правонарушения. Обязанность по доказыванию обстоятельств, свидетельствующих о факте налогового правонарушения и виновности лица в его совершении, возлагается на налоговые органы. Неустранимые сомнения в виновности лица, привлекаемого к ответственности, толкуются в пользу этого лица.».

Следовательно, исходя из данного положения можно выделить тот факт, что повторное списание налогов в бюджет с расчетного счета нарушает конституционные гарантии только добросовестного налогоплательщика. Значит, что принудительное взыскание, в установленном законом порядке, с недобросовестных налогоплательщиков, не поступивших в бюджет налогов, никаким образом не нарушает конституционные гарантии права частной собственности.

Для того чтобы своевременно выявлять недобросовестных налогоплательщиков при проведении контрольных мероприятий сотрудники налоговых органов рассматривают не только документы, подтверждающие расходы налогоплательщиков, но и интересуются сутью проводимых операций. [4] Если инспекторам покажется, что какие-либо факты имели место для получения необоснованной налоговой выгоды, а конкретнее это значит, что сделки проводились с целью уменьшения налогов, то несмотря на корректно оформленные документы, расходы, связанные с сомнительными сделками, будут исключены из сумм, уменьшающих налоговую базу по налогу на прибыль.

Проверку на добросовестность налогоплательщикам следует ожидать в следующих ситуациях:

1. Если проводится камеральная налоговая проверка при возмещении НДС из бюджета.

2. При проведении выездной налоговой проверки.

3. При использовании налогоплательщиком налоговых льгот и тому подобное.

В случае выявления недобросовестности налогоплательщика, компанию лишают налоговых льгот, отказывают в вычетах по НДС и не признают затраты уменьшающими налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Таким образом, понятие и критерии добросовестности трактуются судами по-разному. Одни и те же ситуации, создаваемые налогоплательщиком и их действия, могут быть признаны, как свидетельствующими о его недобросовестности, так и не свидетельствующими. Главным на наш взгляд аспектом проявления добросовестности в российской налоговой системе является то, что она представляет собой извинительное незнание лицом определенных фактов, имеющих юридическое значение, то есть лицо не знало или не должно было знать об определенных обстоятельствах. Также дополнительным аспектом можно назвать то, что добросовестность дает возможность воспрепятствовать злоупотреблениям, которые могут возникнуть как со стороны частных, так и публичных субъектов налогового права, а также перераспределить риски возникновения тех или иных негативных последствий между участниками налоговых правоотношений [3]. В тоже время критерии и содержание субъективной добросовестности в налоговом праве еще четко не сформулированы. Это обусловлено тем, что добросовестность основана на оценочной категории, а также многообразием проявления налоговых правоотношений. В связи с этим, наука налогового права должна активно изучать субъективную добросовестность, чтобы устранить объективно возникающую неопределенность и предоставить правоприменительным органам необходимый инструментарий, позволяющий наиболее эффективно ее применять [4]. При этом крайне важно взять во внимание те обстоятельства, что участник правоотношения не может обладать всей полнотой информации, а также, что в его обязанности не входит учитывать в полной мере права и интересы других лиц, общества и государства, и то, что он никак не может повлиять на невозможность установления объективной истины и субъективность в принимаемых судьями решений. Если учитывать эти обстоятельства, то это поможет, насколько возможно обеспечить объективность принимаемых судьями решений.

## Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) [Электронный ресурс] от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 17.02.2021) //Консультант Плюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.
3. Пепеляев С.Г. Налоговое право: Учебник / Под ред. С.Г. Пепеляева. – М.: Пепеляев Групп, 2020. С. 135-147.
4. Пепеляев С.Г. Налоговое право в решениях Конституционного Суда РФ 2019 года: По материалам XVII Международной научно-практической конференции 24–30 апреля 2020 г., Москва / Под ред. С.Г. Пепеляева. – М.: Статут, 2021. С. 100-104.
5. Тарасова В.Ф. Налоги и налогообложение: учебник. // под ред. В.Ф. Тарасова; М.В. Владыка; Т.В. Сапрыкина. Изд.КноРус. 2020. С. 264.

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*



## МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:

*Электронный сборник статей по материалам СХХI студенческой  
международной научно-практической конференции*

№ 11 (121)  
Март 2021 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»  
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74  
E-mail: [mail@nauchforum.ru](mailto:mail@nauchforum.ru)

16+

